

www.polpred.com

Совет по внешней политике Комитета Госдумы по международным делам
с участием МИД РФ, журнала «Коринф» Минэкономразвития РФ

БИЗНЕС С НИКАРАГУА

ЭКОНОМИКА И СВЯЗИ С РОССИЕЙ В 1999-2001гг.

Редакция выражает благодарность представителям
российских и иностранных ведомств и компаний
за помощь в сборе и подготовке информации

Автор проекта ПОЛПРЕД, гл. редактор д.и.н. Г. Вачнадзе.

Над справочником работали: И. Ермаченков, Н. Кац, А. Комаров,

И. Кравченко, М. Кулабухова, А. Купцов, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева

Агентство "Бизнес-Пресс", 117049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1,
т/ф 238-6458, 238-9587, 238-2798, E-mail: b-press@rambler.ru, www.polpred.com

Отпечатано в ПИК ВИНТИ, 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403

ЛР № 065260 от 02.07.97

©Г.Н. Вачнадзе, 2002

ISBN 5-900034-25-5

Бизнес с НИКАРАГУА

Содержание

Политика	5	Экспорт	20
Макроэкономика	6	Экспортно-импортное регулирование	20
Роль государства в развитии экономики.....	7	Внешнеторг. оборот.....	21
Госбюджет	7	Импорт Никарагуа.....	22
Платежный баланс	8	ВЭД	23
Финансы	8	Открытая торговля.....	23
Оборот фондовой биржи	9	Торг. барьеры.....	24
Объем иностр. фин. помощи.....	9	Тарифы во внешней торговле.....	24
Структура внешней задолженности	9	Разминирование	24
Банки	10	СМИ	25
Кредиты банков секторам экономики.....	10	Связи с США	26
Инвестиции	10	Соседи	27
Анализ инвест. рынка.....	10	О центральноам. интеграции	27
Законодательство.....	12	Никарагуа-гондурасский конфликт	28
Хозяйственность	13	Европолитика	29
Занятость	14	Отношения с ЕС.....	29
Нефть	15	Связи с Россией	30
Добыча нефти в морских акваториях.....	16	Представительства	31
Авиация	17	Статистика	32
Транспорт-2000	17		
Транспорт-1999	18		
Аэропорты.....	18		
Трансокеанские «сухие» каналы.....	20		

БУМАЖНЫЕ И ЭЛЕКТРОННЫЕ ИЗДАНИЯ 2002г.

Экономика и право. По странам – госструктуры, макроэкономика, банки, налоги, промышленность, образование и наука, миграция, внешняя торговля, таможня, туризм, связи с СНГ, торговые и инвестиционные сделки с Россией, представительства, статистика. Информация за 1999–2002гг. от российских официальных экспертов за границей. Все книги – в мягкой обложке. Текст дан в две колонки на странице формата А4, без иллюстраций. Деловая Австралия 84 стр., 260 руб.; Австрия 40/260; Азербайджан 92/260; Аргентина 84/260; Армения 48/260; Белоруссия 120/260; Бельгия 96/260; Болгария 64/260; Бразилия 136/260; Великобритания 144/260; Венгрия 48/260; Венесуэла 42/260; Вьетнам 28/260; Германия 152/430; Греция 52/260; Грузия 40/260; Дания 82/260; Египет 36/260; Израиль 32/260; Индия 160/260; Иран 92/260; Испания 104/260; Италия 128/260; Казахстан 64/260; Канада 180/260; Кипр 40/260; Киргизия 48/260; КНДР 36/260; Китай и Тайвань 252/430; Колумбия 62/260; Ю.Корея 136/260; Коста-Рика 32/260; Куба 116/260; Латвия 76/260; Литва 108/260; Люксембург 20/130; Македония 16/130; Мексика 96/260; Молдавия 20/130; Монголия 44/260; Нидерланды 180/260; Никарагуа 24/260; Норвегия 72/260; Пакистан 48/260; Панама 36/260; Перу 68/260; Польша 88/260; Португалия 32/260; Румыния 34/260; Сирия 68/260; Словакия 60/260; Словения 40/260; США 376/530; Таджикистан 32/260; Туркмения 36/260; Турция 108/260; Узбекистан 32/260; Украина 108/260; Уругвай 72/260; Финляндия 156/430; Франция 132/260; Хорватия 16/130; Чехия 56/260; Чили 72/260; Швейцария 32/260; Швеция 136/260; Эквадор 72/260; ЮАР 36/260; Югославия 60/260; Япония 88/260.

За рубежом: Агропром 96/430; Внешняя торговля, офшор 312/690; Металлургия 136/530; Миграция, Шенген 162/430; Нефть и газ 190/530; Образование и наука 112/260; Россия в глобальной экономике 212/430; Связи с Россией 396/530; СМИ и ИТ 204/530; Транспорт 160/430; Региональное сотрудничество 64/260; Экспорт вооружений 116/430; Энергетика 172/530.

Персоналии. 90 тыс. фамилий чиновников – их должности, адреса, дни рождений, телефоны, E-mail, вэб-сайты. Ежеквартальное обновление на бумаге и еженедельное – в Интернете, а также в виде сетевой и локальной электронных версий. Инофирмы в России (представительства РФ за рубежом, инофирмы и посольства в СНГ) 128/630. Структуры государственной власти РФ (федеральные и региональные учреждения) 496/630.

Копия сайта www.polpred.com или www.polpred.ru, на CD-Rom. Внешние экономические связи РФ в 1998–2002гг. и обзоры экономики и права каждой из 120 стран, 6500 статей и таблиц. Структуры государственной власти РФ и инофирмы и посольства в России, 90 тыс. фамилий с должностями и телефонами, E-mail и вэб-сайтами. Поиск по любому слову. 7900 руб.

Обращаться к Марине Кулабуховой и Наталии Кац. Агентство «Бизнес-Пресс», 117049 Москва, ул. Бол. Якиманка 35, стр. 1, т/ф 238–6458, 238–9587, b–press@yandex.ru.

СОКРАЩЕНИЯ

АКГ-Ассоциация карибских государств; АО-акционерное общество; АПК-аграрно-промышленный комплекс; АС-Андское сообщество; АТР-Азиатско-тихоокеанский регион; АТЭС-Азиатско-тихоокеанское экономическое сообщество; АЭС-атомная электростанция; БМП-боевая машина пехоты; ВБ-Всемирный банк; ВВП-валовой внутренний продукт; ВВС-военно-воздушные силы; ВМС-военно-морские силы; ВВП-валовой национальный продукт; ВОЗ-Всемирная организация здравоохранения; ВОИС-Всемирная организация интеллектуальной собственности; ВПК-военно-промышленный комплекс; ВС-вооруженные силы; ВТО-Всемирная торговая организация; ВТС-военно-техническое сотрудничество; ВЭД-внешнеэкономическая деятельность; ГАЗ-Горьковский автозавод; ГСМ-горюче-смазочные материалы; ГСП-генеральная система преференций; ГТК-государственный таможенный комитет РФ; ГЭС-гидроэлектростанция; ДН-Движение неприсоединения; ЕБРР-Европейский банк реконструкции и развития; ЕИБ-Европейский инвестиционный банк; ЕС-Европейский Союз; ЗЕС-Западноевропейский союз; ЗРК-зенитно-ракетный комплекс; ИС-интеллектуальная собственность; ИТ-информационные технологии; КАРИКОМ-сообщество стран (15) Карибского бассейна; КЕС-Комиссия европейских сообществ; КНР-Китайская народная республика; КПП-контрольно-пропускной пункт; КРС-крупный рогатый скот; ЛА-Латинская Америка; ЛАИ-Латиноамериканская ассоциация интеграции; ЦА-центральноамериканские страны; ЛЭП-линия электропередач; МАГАТЭ-Международное агентство по атомной энергии; МАПО-Московское авиационное производственное объединение; МАБР-Межамериканский банк развития; МАЗСТ-Межамериканская зона свободной торговли; МБР-межконтинентальная баллистическая ракета; МБРР-Международный банк реконструкции и развития; МВД-министерство внутренних дел; МВФ-Международный валютный фонд; Меркосур-Общий рынок стран Южного конуса; МИД-министерство иностранных дел; МО-министерство обороны; МОТ-Международная организация труда; МПК-межправительственная комиссия; МСП - малые и средние предприятия; МСХ-министерство сельского хозяйства; МФО-международные финансовые организации; НАФТА-Североамериканская зона свободной торговли (США, Канада, Мексика); НДС-налог на добавочную стоимость; НИИ-научно-исследовательский институт; НИОКР-научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы; НИР-научно-исследовательские работы; НИС-новые индустриальные страны; ННГ-новые независимые государства бывшего СССР; НПЗ-нефтеперерабатывающий завод; НПО-неправительственные организации; НПРО-национальная противоракетная оборона; НТП-научно-технический прогресс; НТС-научно-техническое сотрудничество; ОАГ-Организация американских государств; ОБСЕ-Организация по безопасности и сотрудничеству в Европе; ОЗП-общегражданский загранпаспорт; ОМУ-оружие массового уничтожения; ОПЕК-Организация стран-экспортеров нефти; ОЭСР-Организация экономического сотрудничества и развития; ПАСЕ-Общеввропейский парламент; ПВО-противовоздушная оборона; ПИИ-прямые иностранные инвестиции; ПМЖ-постоянное место жительства; ПО-программное обеспечение; ПРО-противоракетная оборона; РАН-Российская академия наук; РКА-Российское космическое агентство; РЛС-радиолокационная станция; РНБ-режим наибольшего благоприятствования; РФ-Российская Федерация; САЗСТ-см. НАФТА; СБ ООН-Совет безопасности Организации объединенных наций; СВ-сухопутные войска; СКВ-свободно конвертируемая валюта; СМИ-средства массовой информации; СНВ-стратегические наступательные вооружения; СНГ-Содружество независимых государств; СП-совместное предприятие; СРП-соглашение о разделе продукции; СССР-Союз Советских Социалистических Республик; СЭВ-совет экономического взаимодействия; СЭЗ-свободная экономическая зона; ТВД-театр военных действий; ТНК-транснациональная корпорация; ТНП-товары народного потребления; ТПП-торгово-промышленная палата; ТРИПС-Соглашение о торговых аспектах защиты прав интеллектуальной собственности в рамках ВТО; ТЭК-топливно-энергетический комплекс; ТЭО-техничко-экономическое обоснование; ТЭС-тепловая электростанция; УК-Уголовный кодекс (УПК); ФПГ-финансово-промышленные группы; ФПК-финансово-промышленная корпорация; ФРГ-Федеральная Республика Германия; ЦБ-центральный банк; ЦБК-целлюлозно-бумажный комбинат; ЦВЕ-Центральная и Восточная Европа; ЦМТ-Центр международной торговли (комплекс зданий); ЦРУ-Центральное разведывательное управление США; ЦСУ-Центральное статистическое управление; ЭАН-экономически активное население; ЮВА-Юго-Восточная Азия; ЮНЕСКО-Организация объединенных наций по образованию, науке и культуре; ЮНКТАД-Комитет ООН по торговле и развитию.

авт.-автономный; адм.-административный; ам.-американский; англ.-английский; афр.-африканский; б/д-баррелей нефти в день; бар.-баррель; брит.-британский; ведомств.-ведомственный; вост.-восточный; г.-год; г.г.-города; га-гектар; гг.-года; ген.-генеральный; гос.-государственный; гражд.-гражданский; гум.-гуманитарный; дем.-демократический; дип.-дипломатический; долл.-доллар США; доп.-дополнительный; дор.-дорожный; ж/д-железнодорожный; жил.-жилищный; законодат.-законодательный; зам.-заместитель; зап.-западный; значит.-значительный; инвест.-инвестиционный; иностр.-иностранный; информ.-информационный; исполнит.-исполнительный; исследоват.-исследовательский; инд.-индийский; итал.-итальянский; кап.-капитальный; кг.-килограмм; км.-километр; м.-метр; макс.-максимальный; мвт.-мегаватт; мед.-медицинский; межд.-международный; метпром-металлургическая промышленность; мин.-минеральный; миним.-минимальный; налоговый-налог.; нац.-национальный; нем.-немецкий; образоват.-образовательный; обязат.-обязательный; орг.-организационный; относит.-относительный; отрицат.-отрицательный; офиц.-официальный; погран.-пограничный; показат.-показательный; полит.-политический; положит.-положительный; правит.-правительственный; пред.-председатель; предпринимат.-предпринимательский; привлекает.-привлекательный; прир.-природный; провинц.-провинциальный; произ.-производственный; пром.-промышленный; проф.-профессиональный; растит.-растительный; рос.-российский; самостоят.-самостоятельный; с/х-сельскохозяйственный; сев.-северный; собств.-собственный; соотв.-соответствующий; соц.-социальный; спец.-специальный; строит.-строительный; т.-тонна; тамож.-таможенный; твт.-тетраватт; телеком.-телекоммуникационный; тер.-территориальный; тех.-технический; торг.-торговый; традиц.-традиционный; фарм.-фармацевтический; фед.-федеральный; физ.-физический; фин.-финансовый; ф.г.-финансовый год; франц.-французский; х/б-хлопчатобумажный; хим.-химический; хоз.-хозяйственный; центр.-центральный; эконом.-экономический; юж.-южный; юр.-юридический; янв., фев., апр., авг., сент., окт., нояб., дек.-месяцы года.

НИКАРАГУА

Политика

В 2000г. в стране повысилась обществ. напряженность, что в основном было обусловлено противостоянием полит. партий, различных институтов власти и наличием погран. конфликта с Гондурасом по вопросу о морских границах.

В целом для внутривнутриполит. жизни Никарагуа в 2000г. было характерно противостояние основных полит. партий, попыткой основных полит. сил — правящей либерально-конституционной партии (лидер — действующий президент страны Арнольдо Алеман Лакайо) и оппозиционной партии сандинистов — (лидер ФСЛН — Даниэль Ортега) воздействовать на формирование обществ. мнения. Опрос обществ. мнения показывает, что представители обеих партий не имеют подавляющего преимущества. Это объясняется тем, что либералы, пришедшие к власти в конце 1996г., так и не смогли создать необходимые условия для реального повышения жизненного уровня большинства населения, а сандинисты — не использовали предоставившуюся им в 80гг. возможность внести реальный вклад в развитие экономики и улучшить соц. положение общества (в последние годы в осн. ограничивались критикой действий нынешнего правительства и президента).

В сложившейся ситуации либералы и сандинисты заключили между собой соглашение, направленное на сбалансирование обществ.-полит. ситуации и попытке выработки совместного подхода к решению соц. проблем. Однако в реальной жизни продолжалось противостояние полит. партий, особенно в связи с проходившими выборами в муницип. органы власти. По итогам этих выборов преимущество осталось за представителями сандинистского фронта. Однако это не означает, что итоги предстоящих выборов президента страны (в начале нояб. 2001г.) predetermined. Идет борьба за власть, и трудно прогнозировать результаты выборов, т.к. постоянно меняется состав коалиций, блоков, движений, и многое будет зависеть от позиции консервативной партии.

Состояние экономики Никарагуа характеризовалось постоянными трудностями, связанными с ограниченностью бюджетных средств, соц. проблемами (низкий уровень занятости населения, небольшие доходы и в целом низкий жизненный уровень населения), проблемой получения внешней помощи и хронической проблемой сокращения внешнего долга.

Экономика Никарагуа практически целиком зависит от внешней помощи, прежде всего учитываемая высокий размер внешней задолженности страны, который на конец 2000г. составил 6,7 млрд. долл., что в 2,7 раза превысило величину, характеризующую объем ВВП страны и почти в 11 раз — объем ее экспорта.

Несмотря на то, что на Стокгольмском совещании Консультативной группы, состоявшемся в 1999г., было принято решение о выделении Никарагуа и другим странам ЦА значит. фин. средств (в 9 млрд. долл.) для решения неотложных эконом. проблем, в т.ч. непосредственно для Никарагуа 2,5 млрд. долл. (в течение 4 лет), в 2000г. предоставление фин. помощи было оказано в миним. размере.

Прежде всего это было связано с ошибками, допущенными действующей администрацией (высокий уровень коррупции в высших эшелонах власти, бесконтрольность в расходовании фин. средств, в т.ч. и обществ. фондов, низкая результативность действий контрольных органов). Это вынудило межд. фин. организации и страны-доноры более осмотрительно подойти к вопросу об оказании Никарагуа намеченных объемов помощи и на некоторое время даже приостановить ее предоставление.

Объем внешней помощи, предоставленной Никарагуа в 2000г. снизился на 140 млн.долл. и составил 470 млн.долл. по сравнению с 610 млн.долл. в 1999г.

Характеризуя развитие экономики Никарагуа в 2000г., в целом следует отметить, что в принципе удалось сохранить тенденции по достижению рекомендованных ВБ и МВФ уровней макроэконом. показателей и по осуществлению реформенных преобразований, в рамках выполнения уточненной программы ESAF-II (по структурной перестройке экономики). Это касается темпов роста ВВП, размера инфляции, обменного курса нац. валюты, отдельных показателей платежного баланса, предпринимаемым мерам по приватизации гос. предприятий и др.

Несмотря на то, что не все рекомендованные меры были выполнены, межд. фин. организациями в принципе была поддержана просьба Никарагуа о подключении страны к инициативе НПС, позволяющей рассчитывать на списание до 80% внешнего долга.

Состояние экономики страны продолжает оставаться сложным, т.к. хронически высокий размер внешней задолженности продолжает отвлекать средства на выплату долга и процентов, постоянно изыскивать возможности получения новых займов и предоставления помощи, в т.ч. и для покрытия дефицита платежного баланса.

На экономике страны также отразился фин. кризис, связанный с развалом двух крупных банков «Интербанк» и «Баккафе».

На состоянии внешней торговли и на развитии экономики в целом также негативно отразилась, сложившаяся с конца 1999г. конфликтная ситуация между Никарагуа и Гондурасом по вопросу о морских границах в зоне Атлантики.

В результате влияния этих факторов, даже несмотря на рост производства товаров в основных экспортных отраслях экономики — с/х, рыболовстве и услуг в сфере туризма, увеличился бюджетный дефицит, снизился размер золотовалютных резервов, не улучшились показатели, характеризующие жизненный уровень населения страны.

Страна продолжала участие в интеграционных процессах и прежде всего в рамках Центральноам. региона и содружества стран Карибского бассейна, развивались отношения со странами входящими в блок НАФТА (США, Канада и Мексика).

Со стороны США предпринимались усилия по повышению своего влияния на полит. и эконом. процессы в Никарагуа, учитывая тер. близость и возможности, предоставляемые в рамках проведения политики внешней помощи по линии МВФ, Межам. банка развития, Всеамериканского банка эконом. интеграции и других межд. фин. организаций, от которых во многом зависит предоставление Никарагуа помощи.

Активизировали свое поведение в стране и представители предпринимат. структур и фин. кругов стран Тихоокеанского региона, прежде всего Тайваня, Китая, Японии, а также ряда стран ЕС.

Решение о создании в зап. полушарии зоны свободной торговли Америки (ALCA) и придвигающиеся сроки вступления в действие принятых решений (2006г.) заставляют особенно малые страны Америки предпринимать шаги по заключению различного рода соглашений и договоров с соседними и другими странами с целью объединения усилий, исходя из того, что на блоковой основе им будет легче добиться более льготного режима действий в рамках этой зоны.

Макроэкономика

Начиная с середины 90гг., ежегодные темпы роста экономики удерживаются на уровне не ниже 4-5%, что в среднем вдвое превышает темпы роста экономики, достигнутые в 90-95гг.

Уровень инфляции за последние годы не превысил 10%. Девальвация нац. валюты (кордобы) удерживается на уровне менее 1% в месяц.

Золотовалютные резервы страны возросли более чем в 2 раза по сравнению с началом 90гг.

Почти вдвое увеличился объем экспорта товаров, хотя импорт вырос в больших размерах.

Заметно выросли капвложения, при этом следует отметить рост объемов частных инвестиций и особенно ПИИ (в среднем в 2 раза).

Гораздо в меньшей степени успехи достигнутые в макроэкономике затронули соц. сферу и жизненный уровень населения. Несмотря на предпринимаемые администрацией меры по вводу новых рабочих мест скрытая безработица практически не снижается, т.к. прирост рабочих мест не успевает за ростом численности ЭАН. Да и частичная занятость, по сути дела, является скрытой формой безработицы. Поэтому от 10 до 15% численности ЭАН вынуждена мигрировать в Коста-Рику и США в поисках приложения рабочей силы.

Для Никарагуа в целом характерна неразвитая эконом. структура, односторонняя специализация, в основном ориентированная на производство и переработку с/х продукции и добычу морепродуктов. В этой связи потребуются время для создания устойчивой и сбалансированной экономики, позволяющей рационально использовать трудовые и материальные ресурсы.

Темпы роста основных соц. показателей свидетельствуют о том, что страна никак не может выбраться из полосы бедности и нищеты. ВВП в расчете на душу населения за десять лет (с 1990 по 2000г.) увеличился всего на 20 долл. т.е. всего лишь на 4% и составил в 2000г. менее 500 долл. в год, что значит. ниже, чем в других странах Лат. Ам. Средняя реальная зарплата выросла за последние 5 лет примерно на 15%, в то время как стоимость потребительской корзины — почти на 50%.

Имеется много нерешенных соц. проблем — низкий уровень мед. обслуживания, недостаточное образование, соц. незащищенность населения, плохие жил. условия, недостаточное водо и энергоснабжение, проблема с топливом и др.

Наряду с этим над экономикой страны постоянно довлечет груз внешней задолженности. Хотя с помощью межд. фин. организаций и стран — доноров удалось сократить почти в 2 раза объем внеш-

него долга, его величина продолжает оставаться довольно высокой (на конец 2000г. — 6,7 млрд.долл.) и в расчете на душу населения составила 1320 долл.

В этой связи подключение страны к инициативе НПС позволит значит. сократить размер внешней задолженности в ближайшие годы и предоставит возможность стране продвинуться в деле решения целого ряда соц.-эконом. задач. Многие будут зависеть от практических действий руководства страны по использованию имеющегося эконом. потенциала и резервов для получения реальных результатов. Нужны определенные соц.-полит. условия и четкая программа действий нацеленная на выход страны на приемлемые соц.-эконом. показатели.

Никарагуа — страна с ярко выраженной аграрной специализацией. Основу экономики составляет производство и экспорт с/х продукции. Доля сельского и лесного хозяйства, животноводства и рыболовства составляет более 36% к объему ВВП страны.

Доля перерабатывающей промышленности составляет 20%. При этом промышленность развита пока слабо, что ставит страну в зависимость от импорта топлива, материалов, готовых изделий и полуфабрикатов, машин и оборудования.

Из других отраслей экономики следует отметить рост строительства, хотя в 2000г. по сравнению с 1999г. не было продвижения в связи с сокращением объема частных и иноинвестиций (доля строительства в процентном отношении к объему ВВП не превысила 7%).

Наиболее заметные успехи получены в области туризма, который по итогам года вышел на 1 место по объему валютных поступлений, опередив такие экспортные товары, как кофе и морепродукты.

Постепенно набирают темпы кустарные промыслы, хотя их доля в экономике пока остается весьма незначит.

В эконом. отношении в Никарагуа наиболее развиты р-ны, расположенные на Тихоокеанском побережье. Зона Атлантики в этом отношении практически не задействована, т.к. исторически она была менее развитой в силу своей отдаленности от центра, отсутствия дорог и соответствующих условий для привлечения инвесторов.

Общее эконом. положение Никарагуа в целом остается достаточно сложным. Однако несмотря на объективные трудности и привходящие факторы (погодные, стихийные и др.) рост ВВП в 2000г. по предварительным данным составил 5,1% по сравнению с 1999г.

Объем ВВП, приходящийся на душу населения, увеличился в 2000г. лишь на 2% и составил 495 долл. (в 1998г. — 485 долл.), что наглядно свидетельствует о достаточно низком уровне экономики Никарагуа.

Численность ЭАН за последние годы ежегодно возрастала, примерно на 4%, и в 2000г. она составила 1,8 млн.чел. (36% от общей численности населения).

Руководством страны уделялось внимание повышению уровня занятости населения, были разработаны программы ввода новых рабочих мест и проф. подготовке работников, в соответствии с которыми за последние 4 года введено в строй 300 тыс. новых рабочих мест. Однако несмотря на это,

уровень занятости населения повышается очень медленно. Так, уровень безработицы, — по оценке независимых экспертов, составил в 1999г. более 50% от общей численности ЭАН. В то время как по данным офиц. статистики этот показатель вдвое меньше, в т.ч. доля открытой безработицы в 2000г. — 14%, а частичной занятости — 12,3% (данные 1999г.).

Цены на основные потребовары и услуги в 2000г. продолжали расти. Индекс потребительских цен за 2000г. вырос на 5,6%, в т.ч. на продукты питания и напитки — на 10%, на одежду и обувь — на 3%, на жилье — на 12%, на мебель — на 4%, на медикаменты и услуги здравоохранения — на 4,8%, на транспорт и коммунальные услуги — на 10%, на услуги учреждений культуры — на 8,2%, на образование — на 15%, личные расходы — на 6,2%.

Наиболее ощутимым для населения оказался рост цен на автомобильное топливо — более 10%, электроэнергию — 8%, водоснабжение — 14%.

Аккумулированная инфляция за 2000г. составила 10% (в 1999г. — 7,2%). В 2000г. продолжала сохраняться политика «скользящей» девальвации нац. валюты — кордобы по отношению к долл., примерно на уровне 1% в месяц.

Стоимость потребительской корзины возросла на 8,1% и составила в среднем 1840 кордоб в месяц (около 145 долл.), при этом наибольшую долю от общей стоимости корзины составили продукты питания (58%). Значит. часть населения страны (более 60%) живет в условиях бедности. В 2000г. продолжала увеличиваться разница в доходах различных групп населения.

Нац. валютой Никарагуа является кордоба, обменный курс которой на конец 2000г. составил 13,1 за 1 долл. (на конец 1999г. — 12,3 кордобы за 1 долл.). Обменный курс нац. валют других стран ЦА региона на конец 2000г. составил: Гватемала — кетцаль — 7,8 за 1 долл.; Сальвадор — колон — 8,8 за 1 долл.; Гондурас — лемпира 14,9 за 1 долл.; Коста-Рика — колон 313 за 1 долл.

Роль государства в развитии экономики. Согласно избранной модели неоллиберальной экономики роль государства сводится к разработке и реализации внешней и внутренней политики, координации действий в области материального производства, осуществления налог. политики и финансов.

Государство занимается также распределительными функциями в части обеспечения потребности экономики и населения в электроэнергии, водоснабжении, транспортных услугах и услугах связи, а также контролирует вопросы соц. обеспечения, здравоохранения и образования, создания новых рабочих мест. В ближайшее время предусматривается передать часть функций по распределению электроэнергии и водоснабжению частным компаниям.

Внешняя и внутренняя торговля практически полностью либерализована, за исключением функций лимитирования и лицензирования экспорта и импорта и установления цен на отдельные товары и услуги.

В соответствии с рекомендациями межд. фин. организаций и проводимой программой структурной перестройки экономики страны все более сокращается участие государства в непосредственном управлении экономикой. Функции гос. органов управления переходят к местным органам управления и частным структурам. Процесс прива-

тизации собственности еще полностью не завершён. Не закончена приватизация таких крупных гос. компаний, как ENEL (производство и распределение электроэнергии), ENACAL (водоснабжение) и ENITEL (нац. компания по средствам телекоммуникаций).

Роль государства сосредоточена на выработке стратегических направлений развития экономики, разработке гос. программ по развитию отраслей экономики и различным соц. проблемам.

Правительством Никарагуа в 2000г. продолжался курс на проведение дальнейших дем. преобразований в обществе, продолжение эконом. реформ и реализации мероприятий в рамках реализации программы структурной перестройки экономики (ESAF II). При этом уделялось внимание таким вопросам, как совершенствование теории и практики налогообложения, тамож. пошлин, созданию более эффективной банковской системы в стране, выработке правил по предоставлению концессий на добычу и эксплуатацию прир. ресурсов, проведению приватизации гос. компаний, привлечению иноинвестиций, оказанию поддержки среднему и мелкому предпринимательству в стране и другим вопросам. Однако многие, в т.ч. и перечисленные вопросы, так и не нашли своего решения. В банковской сфере во II пол. 2000г. разразился кризис, валютные резервы сократились, приватизация крупных гос. компаний так и не была завершена, дефицит бюджета возрос.

Гос. бюджет. На 2000г. доходы бюджета предусматривались в 7,5 млрд. кордоб с ростом на 12% по сравнению с фактической величиной доходов в 1999г. (30% к ВВП). Более 90% доходов предусматривалось за счет налог. поступлений.

Бюджетные расходы предусматривались в 10,4 млрд. долл. с ростом на 5% по отношению к 1999г. (41,6% к ВВП).

Превышение расходов над доходами (по расчетам) намечалось в 2,9 млрд. кордоб или 11,6% к объему ВВП, которое предусматривалось покрыть за счет внешних источников: дотаций — 1,3 млрд. кордоб и внешних займов — 1,8 млрд. кордоб.

Фактические доходы центр. правительства в 2000г. составили 7,6 млрд. кордоб — 113,4% к уровню 1999г. или 30% к ВВП (в 1999г. — 28%).

Бюджетные расходы в 2000г. составили 12,2 млрд. кордоб с ростом на 23% к уровню 1999г. (48% к объему ВВП).

Дефицит бюджета составил 4,6 млрд. кордоб (18% к объему ВВП) и вырос по сравнению с 1999г. на 1,5 млрд. кордоб или на 48%.

Показатель соотношения доходов к расходам, характеризующий способность бюджета обеспечить покрытие бюджетных расходов, снизился с 67,6% в 1999г. до 62,3% в 2000г. (93,5% в 1998г.).

Формирование доходной части бюджета осуществлялось в подавляющей доле за счет налоговых поступлений (96%). В общем объеме бюджетных поступлений доля налога на доходы составила 16%, налога на продажу — 18%, специфического потребительского налога на отдельные товары (нефтепродукты, ром и другие алкогольные напитки, табачные изделия, пиво, безалкогольные напитки и др.) — 30%, налогов на импорт — 27%, других налогов — 5%.

В расходах бюджета 57% составили текущие расходы и 43% кап. расходы.

Финансирование бюджетных расходов осуществлялось в 1999г. полностью за счет внешних источников (донорской помощи и займов). За их счет также обеспечивалось покрытие внутреннего долга.

Платежный баланс. Сальдо платежного баланса Никарагуа на протяжении последних лет (за исключением 1997г.) сохраняется отрицат., что связано как с общим состоянием экономики, так и с высоким размером внешней задолженности страны и ограниченными фин. возможностями по погашению внешнего долга.

В 2000г. состояние платежного баланса (по имеющейся информации ЦБ Никарагуа за янв. сент. 2000г.) по сравнению с 1999г. в целом не улучшилось. Отрицат. сальдо платежного баланса составило 130 млн.долл. против 47 млн.долл. в 1999г.

Увеличение минусового сальдо платежного баланса в 2000г. объясняется сокращением размера положит. сальдо, отражающего результат движения основного капитала, что не позволило компенсировать минусовое сальдо по текущим операциям и это сказалось на итоговом результате.

Величина минусового сальдо по текущим операциям остается высокой за счет большого размера отрицат. сальдо торг. баланса, в связи с сохранением объема импорта и минусового сальдо по услугам, даже несмотря на рост положит. сальдо по текущим переводам.

Положит. сальдо, характеризующее результат движения основного капитала, сократилось за счет снижения размера сальдо, отражающего движение гос. капитала, и снижения величины частного капитала.

Финансирование из внешних источников на цели сбалансирования платежного баланса в 2000г. хотя и сократилось по сравнению с 1999г., однако продолжает оставаться важным источником поддержания платежного баланса.

Общее состояние экономики и платежного баланса страны позволило направить на обслуживание внешней задолженности в 2000г. 252 млн.долл. по сравнению с 292 млн.долл. в 1999г. и 319 млн.долл. в 1998г.

Финансы

В 2000г., несмотря на попытку проведения политики фин. стабилизации и укрепления нац. валюты, произошел фин. кризис, связанный с развалом двух крупных комбанков «Интербанк» и «Банккафе».

Наблюдательный банковский совет и Центр. банк Никарагуа с помощью межд. фин. организаций предприняли неотложные меры по нейтрализации последствий от форс-мажорных обстоятельств.

Потери от развала пяти комбанков страны за последние два года составили около 200 млн.долл.

Несмотря на эти обстоятельства ЦБ Никарагуа (ЦБН) старался создать комплекс условий, обеспечивающих поддержание обменного курса нац. валюты — кордобы. В их числе проводилась политика привлечения фин. ресурсов, совершенствования механизма сбора налогов, предоставления кредитов, гарантирования вкладов в частных банках, осуществлялся контроль за уровнем инфляции и обменным курсом, распределением валютных резервов для поддержания деятельности наиболее важных секторов экономики.

Многие вопросы системы нац. финансов решались с помощью и при поддержке межд. фин. организаций — МВФ, ВБ, МАБР, Центрально-американского банка эконом. интеграции и др.

ЦБН осуществлял контроль за внутренними и внешними активами, контролировал обмен валют, обеспечивал регулирование монетарной базы и принимал меры по поддержанию на требуемом уровне валютных резервов.

За последние годы возросло влияние частного фин. сектора, который обслуживает более 90% сбережений населения.

Фин. услуги. В стране на конец 2000г. функционировали один гос. и 10 частных банков (в 1999г. имелось 3 гос. и 15 частных банков).

Процентные ставки устанавливались в соответствии с рыночной ситуацией. Депонирование и выдача кредитов производились как в нац. валюте — кордоба, так и в долл.

Средние процентные ставки по вкладам в кордобах составили от 8,2% годовых по обычным вкладам до 12,8% годовых при срочных вкладах. Процентные ставки по вкладам в инвалюте составляли соответственно от 5,4% до 9,6% годовых.

В 2000г. депозиты в частных банках в нац. валюте (кордоба) за 9 мес. сократились и составили соответственно: на начало года — 6,2 млрд. кордоб (496 млн.долл.), а на конец сент. 5,7 млрд. кордоб (438 млн.долл.). Депозиты в инвалюте (в долл.) составили: на начало года — 979 млн.долл., а на конец сент. — 1014 млн.долл. Фактически депозиты в инвалюте составили 70% от общей суммы банковских вкладов.

Объем денежной массы в обращении. Денежная база за 9 мес. 2000г. сократилась на 203 млн.кордоб и на конец сент. 2000г. составила — 2752 млн.кордобы (212 млн.долл.) На конец 1999г. эта величина составила 2739 млн. кордоб.

Уменьшение объемов денежной базы в основном связано со снижением эмиссии денежной массы на 137 млн. кордоб, в связи со снизившейся потребностью в ликвидных средствах в нац. валюте и повысившимся спросом на инвалюту.

В общем объеме денежной базы денежная эмиссия составила 61% (сокращение за 9 мес. на 12%) и 39% — депозитные вклады комбанков в ЦБН.

Чистые золотовалютные резервы и депозиты в инвалюте сократились за 9 мес. 2000г. на 83 млн.долл. и составили на конец сент. 275 млн.долл. (на конец 1999г. — 358 млн.долл.), а валютные резервы-брутто составили 501 млн.долл. (на конец 1999г. — 616 млн.долл.).

Сокращение чистых золотовалютных резервов в 2000г. в сочетании со снижением денежной массы связано как с развалом двух комбанков, так и необходимостью обеспечения покрытия денежной базы в нац. валюте валютными резервами.

Средства обращения (M1) сократились за 9 мес. 2000г. на 9%, как в связи со снижением денежной наличной массы, так и в связи с сокращением депозитов в нац. валюте в ЦБН.

Средства платежа (M2) уменьшились на 185 млн. кордоб (в основном за счет снижения денежной массы в обращении). Показатель общей ликвидности (M3) увеличился на 6% (на 1 млрд. кордоб) за счет роста депозитов в инвалюте — на 11% (на 1,2 млрд. кордоб).

В 2000г. денежные сбережения в нац. валюте и в долл. возросли почти на 1 млрд. кордоб или на 80 млн.долл., в этой связи банковская процентная ставка по пассивам в нац. валюте несколько понизилась до 8-11%, а в инвалюте чуть возросла до 5-9%. По активам процентные ставки в нац. валюте также снизились до 17-18%, а в инвалюте увеличились до 15-20%.

Сальдо депозитов в инвалюте в банковской системе составило 940 млн.долл. (12,2 млрд. кордоб), в основном за счет увеличения депозитов в частных банках. Депозиты в инвалюте составляют 66% от общего предложения денег.

В целях дальнейшего совершенствования валютно-фин. системы и налоговой политики в 2000г. разрабатывались нормативные акты, регулирующие различные стороны валютно-кредитной, денежной и налог. политики.

Уровень инфляции. Инфляционные процессы в 2000г. в целом протекали не так успешно, как в 1999г. Аккумулятивная инфляция составила 10% и повысилась по сравнению с 1999г. на 2,8%. Инфляция за 9 мес. 2000г. в других странах ЦА региона составила: в Гондурасе — 7,7%, Коста-Рике — 7,4%, Сальвадоре — 3,5%, Гватемале — 2,9%.

Текущий валютный курс. В 2000г. сохранялась политика «скользящей» девальвации нац. валюты кордобы по отношению к долл. Офиц. обмен. курс на конец дек. 2000г. составил 13,1 кордобы за 1 долл. против 12,3 кордобы за 1 долл. на конец 1999г. Среднемесячный курс за 2001г. составил 12,7 кордобы против 11,8 в 1999г.

За 1999г. обменный курс понизился на 6,5%. Офиц. девальвация за 1999г. оценена в 7%. Курс обмена на фин. рынке в сент. 2000г. составил 0,4% к офиц. курсу.

Величина покупки валюты Центр. банком за 9 мес. 2000г. составила 135 млн.долл. (в 2,5 раза больше, чем за весь 1999г.), а продажа валюты — 329 млн.долл. (в 3,5 раза больше, чем за 1999г.).

Обменные операции на фин. рынке зафиксировали среднемесячную величину покупки валюты в 202 млн.долл. (в 1999г. 182 млн.долл.), а продажа валюты — 212 млн.долл. (в 1999г. — 188 млн.долл.).

Курс продажи валюты на фин. рынке в среднем за год показал разницу в 0,8%, по отношению к цене покупки валюты на офиц. рынке (с понижением к концу года до 0,6%). Котировка покупки-продажи валюты на фин. рынке показала тенденцию увеличения продаж валюты, особенно начиная со II пол. года до конца года. Покупка валюты сохраняла практически ту же тенденцию.

Оборот фондовой биржи. Биржа ценных бумаг Никарагуа функционирует с 1995г. и в основном торгует т.н. компенсационными бонами, эмитируемыми государством для возмещения конфисков. в 80г. собственности, а также инвест. сертификатами, выпускаемыми Центр. Банком, номиналами стоимости акций, выпущенными некоторыми компаниями и другими ценными бумагами.

Суммарный оборот биржи за девять месяцев 2000г. составил 4,2 млрд. кордоб или 330 млн.долл. (за 1999г. — 4 млрд. кордоб или 280 млн.долл.).

Объем иностр. фин. помощи. В рамках сотрудничества с МВФ, Мировым банком, Межамериканским банком развития, Центральноамериканским банком эконом. интеграции и другими межд. фин. организациями и странами-донорами Никарагуа

получала в 2000г. существенную фин. поддержку для проведения реформ, покрытия бюджетного дефицита, финансирования проектов и реструктуризации внешней задолженности.

На Стокгольмском совещании Консультативной группы, состоявшемся в 1999г., было принято решение о выделении Никарагуа и другим странам ЦА значит. фин. средств (в 9 млрд.долл.) для решения эконом. проблем, в т.ч. непосредственно для Никарагуа — 2,5 млрд.долл. в течение 4 лет.

Парижский клуб принял решение об отсрочке до 2002г. платежей по обслуживанию долга Никарагуа, причитающихся странам-членам клуба в период с дек. 1998г. по фев. 2001г. (1470 млн.долл.), и выплате отсроченных платежей в течение 2002-2005гг., начиная с марта 2002г., равными полугодовыми долями. Временно высвободившиеся фин. средства намечалось использовать на нужды реконструкции и развития Никарагуа.

Межд. фин. организациями в 2000г. была поддержана просьба Никарагуа о подключении страны к инициативе НРС, что позволяет стране рассчитывать на списание до 80% внешнего долга.

Объемы поступления внешней помощи в 2000г. сократились по целому ряду вышеуказанных причин, связанных с внутренней политикой действ. администрации и допущенными ею ошибками и просчетами.

Размер внешней помощи на конец 2000г. по предварительным оценкам составил 470 млн.долл. или около 70% от объемов, предусмотренных программой внешнего сотрудничества на 2000г. Основные объемы помощи поступили от Мирового банка, Межамериканского банка развития, межд. фондов, а также стран-доноров (Япония, Тайвань, США, Испания, Германия и др.). Указанная помощь предоставлена в виде материальной помощи, выполнения проектов преимущественно соц. характера, а также в виде ликвидных средств. Часть ликвидных средств расходовалась на приоритетные платежи по обслуживанию внешнего долга.

1997-2000гг. Никарагуа получила от межд. сообщества около 1800 млн.долл. в качестве донорской помощи и льготных займов.

Внутренний и внешний долг. Никарагуа имеет один из наиболее высоких размеров внешней задолженности в Лат. Ам. По состоянию на конец 2000г. внешний долг страны составил 6,7 млрд. долл. Внешняя задолженность является важнейшей проблемой для состояния и перспектив развития страны. Размер внешней задолженности на душу населения составил 1320 долл., по существу не изменившись по сравнению с 1996г. (1339 долл.).

Структура внешней задолженности. Размер основного долга составил 5,5 млрд.долл., процентные платежи — 0,9 млрд.долл.

Часть внешнего долга в 102,6 млн.долл. была прощена в 1999г. странами-кредиторами, в т.ч.: Францией в сумме 79,1 млн.долл., Великобританией — 8,8 млн.долл., Италией — 5,8 млн.долл. Испанией — 4,7 млн.долл., Голландией — 4,2 млн.долл.

Из общего объема внешнего долга задолженность в разрезе кредиторов выглядела следующим образом: по двусторонним межправит. соглашениям — 4075 млн.долл. или 62% общей задолженности, задолженность межд. фин. организациям —

2212 млн.долл. (возросла по сравнению с 1999г. на 41,3 млн.долл.) или 33,6%, комбанкам — 242 млн.долл. или 3,7%, прочим организациям — 25,4 млн.долл. или 0,7%.

Парижский клуб, в который входят Германия, Австрия, Австралия, Канада, Дания, Испания, США, Финляндия, Франция, Великобритания, Израиль, Италия, Голландия, Япония и Россия является одним из главнейших кредиторов Никарагуа.

Никарагуа должна Парижскому клубу (по состоянию на сент. 2000г.) 1460 млн.долл., из которых долг Германии составляет 385 млн.долл., Испании — 253 млн.долл., Франции — 57 млн.долл., Италии — 100 млн.долл.

Задолженность странам Центр. Ам. (в основном Гватемале и Коста-Рике) составила 1168 млн.долл. Испания высказала предложение о погашении задолженности этих стран перед Испанией в зачет погашения долга Никарагуа этим странам.

Долг бывшим соц. странам составил 459 млн.долл., странам Лат. Ам. — 371 млн.долл. и проч. странам — 817 млн.долл.

Задолженность Никарагуа Межам. банку развития (BID) — одному из наиболее важных кредиторов из числа межд. организаций составила 918 млн.долл., Центральноамериканскому банку эконом. интеграции (BCIE) — 443 млн.долл. Задолженность другим организациям, включая организацию стран-производителей и экспортеров нефти, составляет 851 млн.долл.

Обслуживание внешней задолженности. Размер выплат по внешнему долгу в 2000г. по данным ЦБН за янв.-сент. составил 251,5 млн.долл. или 50% от экспортных поступлений за аналогичный период, в т.ч. по линии правительства выплачено 85 млн.долл. или 34% от общих выплат.

Подключение Никарагуа к Инициативе для развивающихся стран, имеющих наиболее высокий размер внешней задолженности (HIPС), позволяет рассчитывать на решение проблемы сокращения внешней задолженности перед мировыми кредиторами.

Банки

Общая сумма кредитов, предоставленная банками различным секторам экономики страны, по данным ЦБН на конец сент. 2000г. составила 15 млрд. кордоб (1,2 млрд.долл.). В т.ч. за 9 мес. 2000г. предоставлено 1,5 млрд. кордоб или 120 млн.долл. Подавляющая доля кредитов (99,5%) предоставлена частным предприятиям секторов экономики: торговля — 44,5%, с/х — 22,2%, животноводство — 4%, промысл. — 10%, жилищ. хоз. — 4,9%, др. — 14,4%.

Проц. ставки по выдаваемым кредитам в 2000г. находились в пределах: — по кредитам в нац. валюте: краткосрочные кредиты от 17 до 26%, долгосрочные кредиты от 17 до 19%; — по кредитам в инвалюте: краткосрочные кредиты — от 14 до 20%, долгосрочные — от 15 до 19%.

Доля краткосрочных кредитов составила 56% в 17-18% (в инвалюте; и 18-21% (в нац. валюте) в год.

В основном практикуется краткосрочное кредитование. Долгосрочные кредиты (на срок более одного года) предоставляются в тех случаях, когда имеется разрешение от таких организаций, как

Нац. комитет по инвестициям, а также межд. фин. организаций. Долгосрочные кредиты предоставляются на цели поддержки нац. экспортеров, кредитования малых предприятий, реализации спец. программ, таких как производство кофе, др. видов с/х продукции, продукции животноводства, готовых изделий, развития туризма.

Имеется проблема возвратности кредитов и оказания помощи отдельным секторам экономики. В связи с падением в 2000г. мировых цен на кофе задолженность производителей кофе частным банкам составила более 120 млн.долл. К этому следует добавить крах двух крупных комбанков, в их числе «Банккафе», специализированный на кредитовании производителей и экспортеров кофе. Важнейшая экспортная отрасль экономики находится в тяжелом состоянии. Со стороны правительства и ЦБН предпринимаются отдельные меры по оказанию помощи производителям кофе. В частности, принято решение о выпуске спец. бонов на сумму 50 млн.долл. (на пятилетний срок) с целью поддержания этого сектора экономики. Правительство Никарагуа также обратилось за помощью к правительству Испании о предоставлении целевой помощи в 26 млн.долл.

Имеется возможность получения кредитов (для реализации проектов частного сектора) в Межамериканском банке развития (BID) через Инвест. Фонд и Межамериканскую корпорацию инвестиций, а также в ВБ через Межд. фин. корпорацию.

В последние годы шире практиковалось предоставление краткосрочных льготных кредитов, при посредничестве частных нац. банков, микро и малым предприятиям за счет средств, поступающих от стран-кооперантов и межд. фондов.

Основным институтом, осуществляющим страхование в стране, является Никарагуанский гос. институт страхования (INISER), который долгое время (до 1996г.) был монополистом. За последние годы получила развитие система частных страховых агентств. Также практикуется страхование через межд. страховые компании.

Взаимодействие с межд. банками и региональными межд. фин. организациями. Сотрудничество с межд. фин. структурами осуществлялось как по линии государства, так и муниципальных органов власти, а также по линии фин. и предпринимательских структур.

В 2000г. поддерживались тесные контакты с представителями межд. фин. организаций и руководителями стран, оказывающих помощь и поддержку Никарагуа, в частности с представителями МВФ, ВБ, Центральноамериканского банка эконом. интеграции, МАБР, межд. фондами как регионального характера, так и др. регионов и континентов.

Инвестиции

Анализ инвест. рынка Никарагуа свидетельствует о снижении его активности в 2000г. Так, динамика инвестиций за 1990-99гг. свидетельствовала о положит. тенденциях в объемах и структуре инвестиций (приложение 7).

Объем инвестиций за 1991-99гг. увеличился более, чем в 3 раза. При этом опережающими темпами возрастали объемы частных инвестиций (в 3,3 раза), в то время как объем гос. инвестиций, увеличился за этот период в 2,7 раза.

В структуре используемого ВВП доля инвестиций выросла почти вдвое (с 18,5% в 1990г. до 36,7% в 1999г.), что позволило осуществить и реализовать многие проекты в рамках проводимой эконом. политики.

Однако, в 2000г., по предварительным данным, общий объем инвестиций снизился почти на одну треть по сравнению с 1999г. и составил порядка 600 млн.долл. (в 1999г. — 880 млн.долл.).

При этом следует подчеркнуть, что особенно заметно (на 40%) снизился объем частных инвестиций. Доля частных инвестиций в 2000г. составила 58% по сравнению с 66% в 1999г. Также сократился объем ПИИ с 200 млн.долл. в 1999г. до 150 млн.долл. в 2000г. Иноинвестиции заметно увеличивались за последние годы. Так за 1997-1999гг. объем ПИИ составил 480 млн.долл. Прямые иноинвестиции в 2000г. составили 43% от объема частных инвестиций и 25% от общего объема инвестиций в 1999г.

Доля гос. инвестиций в 2000г. снизилась на 17% по сравнению с 1999г. в связи с отвлечением средств на другие нужды.

Направление инвестиций характеризуется следующим образом:

- гос. средства направлялись в инфраструктуру экономики в целом и в соц. инфраструктуру (жилье, дороги, коммуникации, электросети, водоснабжение и др.);

- частные средства направлялись в торговлю, туризм, сооружение ресторанов и отелей, в сферу банковских услуг, горнодобывающую промышленность, с/х, лесную и текстильную промышленность, электроэнергетику, рыболовство, разведение креветок, в транспорт и связь и др.

Капвложения со стороны государства обеспечивались, в основном за счет внешней помощи и дотаций со стороны стран-доноров, а также за счет внутренних ресурсов (кредитов).

В числе приоритетных проектов, финансируемых по линии государства, следует отметить дорожное строительство, реконструкцию морских портов, с/х, соц. сферу. К участию в выполнении этих проектов привлекались также иностр. фирмы и межд. фин. структуры.

Частные инвестиции выполнялись как правило через кредитное финансирование на возвратной основе и преимущественно вкладывались в приватизированные производства и сектора экономики.

В структуре частных инвестиций в последнее время возростала доля строительства.

Одним из важных направлений инвест. политики никарагуанское правительство считает привлечение инокapитала к восстановлению экологического баланса в стране. С 1996г. реализуется межд. экологический проект по реабилитации озера Манагуа, финансируемый МАБР, правительством Германии и Фондом скандинавских стран.

С 1998г. осуществляются работы по расширению и реконструкции межд. аэропорта А. Сандино в г. Манагуа, которые финансируются и ведутся никарагуанскими фирмами при тех. содействии испанских, а также итальянских фирм. Стоимость проекта составляет порядка 180 млн.долл.

В центре внимания СМИ Никарагуа в 2000г. продолжал оставаться вопрос о перспективах строительства сухопутного аналога Панамского канала, который соединит Атлантическое и Тихоокеанское побережья страны. Этот проект обсуж-

дался на самых различных уровнях, включая и Нац. Ассамблею. Между крупными транснац. компаниями идет борьба за право на строительство, получение разрешения на прокладку маршрута, поиск источников финансирования.

Активно реализуется строительство межд. торг. центра (МГЦ) в Манагуа. Общая стоимость проекта составляет более 35 млн.долл. Строительство МГЦ ведет тайваньская компания Mica Eastern Development Inc. (первая очередь МГЦ введена в эксплуатацию в 1998г.).

Из числа сдерживающих инвест. активность факторов следует отметить неразвитость инфраструктуры (дороги, порты, аэропорты, телекоммуникации, информатика), отсутствие современных технологий, низкий проф. уровень, наличие соц. проблем и др.

Большая часть потенциальных иноинвесторов продолжает присматриваться к возможности инвестирования капиталов в экономику Никарагуа, т.к. несмотря на имеющиеся привлекат. стороны для инвестирования в экономику Никарагуа, также имеется целый ряд моментов, оказывающих сдерживающее влияние. В их числе следует отметить бюрократизм гос. чиновников, высокий уровень коррупции, несоблюдение выполнения законодательных решений и др.

Тем не менее, по мнению экспертов, инвест. рынок страны имеет тенденцию к расширению, постепенно создаются необходимые условия для расширения притока иностр. и отечественного капитала.

В 2000г. большой объем инвест. сотрудничества осуществлялся за счет средств, поступающих от межд. фин. организаций в качестве безвозмездной помощи и льготных связанных кредитов, а также от ряда правительств стран-доноров.

Страну посетили представители деловых и фин. кругов США, Тайваня, Японии, Италии, Израиля, Испании и других стран, представители межд. банков и частных иностр. банков. Они обсуждали возможность участия в реализации различных проектов в области туризма, транспорта, дорожного строительства, энергетики, телекоммуникаций, в отдельных отраслях промышленности (разработка месторождений полезных ископаемых), в сельском хозяйстве, строительстве, в области экологии и др. Наиболее активное участие проявляли представители США, Тайваня, стран ЦА.

В основном иностр. государства участвуют в инвест. сотрудничестве путем предоставления целевой помощи (дотаций или льготных связанных кредитов) для реализации конкретных проектов. Так, правительство Германии ежегодно направляет Никарагуа средства на различные соц. программы. Тайвань участвует в осуществлении с/х проектов, в строительстве фабрик по пошиву одежды и обуви. Италия (группа Parmalat) участвует в сооружении предприятий по переработке молочной продукции. Израиль участвует в освоении геотермальных ресурсов в Момотомбо. Япония оказывают практическую помощь Никарагуа в восстановлении и строительстве дорог и мостов, жил. строительстве.

По линии Межд. агентства развития (США), Мирового банка, МАБР, Датского агентства развития и других кредиторов выделяются средства на нужды дорожного строительства, в частности на реконструкцию Панам. шоссе.

Законодательство, регулирующее иноинвестиции. Для привлечения иноинвесторов в стране сформирована законодательная база, нацеленная на защиту и предоставление гарантий для зарубежных инвесторов, в их числе Закон об иноинвестициях, Регламент этого Закона, Закон о свободных зонах, Закон о стимулировании экспорта, Закон о туризме и ряд других документов. В 2000г. внесены дополнения в закон об иноинвестициях.

Иноинвесторов также может привлечь относительно невысокий уровень инфляции в стране и умеренная девальвация нац. валюты, избыток дешевой рабочей силы, доступность и близость к деловым и фин. центрам Сев. Ам.

В Никарагуа в основном созданы приемлемые условия для привлечения иноинвесторов, им предоставляются те же условия, что и отечественным предпринимателям. В стране не существует каких-либо ограничений для любого инвестора, если он действует в рамках положений Закона об иноинвестициях и общих положений, существующих в стране, которые касаются вопросов охраны окружающей среды, санитарных норм и правовых действий, получения разрешений на строительство, разработку прир. ископаемых и т. д.

Среди других факторов, стимулирующих участие иноинвесторов, можно отметить такие, как возможность репатриации 100% вложенного капитала; свободный доступ к валютным средствам и свободное перемещение прибыли, полученной от вложенного капитала; полная гарантия сохранения прав иностр. собственника; свободный обмен валюты по офиц. курсу; полное освобождение от налогов в течение времени продажи активов иностр. предприятия. Для использования этих преимуществ необходимо соблюсти единственное условие, чтобы участие в проектах иноинвесторов было поддержано Комитетом по иноинвестициям и экспорту.

Двусторонние соглашения о взаимной защите капвложений дают иноинвесторам доп. гарантии в отношении сохранности и безопасности вложенных средств. Никарагуа подписала и ратифицировала такие соглашения с Испанией, Данией, Тайванем, КНР, США, Германией и Великобританией. В последнее время велись переговоры по подписанию аналогичных соглашений с Голландией, Францией, Швейцарией, Ю.Кореей, Эквадором, Болгарией и Мексикой и др. странами.

Соответствующими компетентными структурами Никарагуа подписаны соглашения с межд. страховыми компаниями, гарантирующими безопасность инвестиций, в частности, с Межд. инвест. страховым агентством, Межд. центром урегулирования спорных вопросов по инвестициям, Всеобщей частной инвест. компанией (ОРИС).

В стране созданы различные гос. и обществ. структуры, в частности, такие как Центр экспорта и инвестиций, Комитет по иноинвестициям, Нац. комиссия развития экспорта, Центр по организации оформления экспортных операций и др., которые оказывают практическую помощь инвесторам в осуществлении их деятельности, занимаются вопросами координации, способствуют притоку зарубежных инвестиций в страну.

В 2000г. в рамках депутатских комиссий прорабатывался законодат. акты, касающиеся порядка предоставления иностр. компаниям прав

на получение концессий и на их участие в разработке нац. прир. ресурсов.

Возможность привлечения капиталов никарагуанских инвесторов в экономику России требует обстоятельной проработки и нуждается в практической поддержке со стороны рос. ФПГ и банковских структур.

Исходя из потенциальных возможностей никарагуанских инвесторов, учитывая возрастающие потребности никарагуанской экономики, в ближайшей перспективе возможно ожидать повышение их интереса к совместному сотрудничеству и определенной активности в инвестировании средств в рос. экономику, например, в производство автомобилей, тракторов, отдельных видов машин и оборудования, производство сложных удобрений и средств защиты растений, металлопродукции.

Процесс приватизации госсектора в Никарагуа имеет много сложностей и особенностей, включая интересы различных полит. и эконом. группировок, зарубежных компаний и фирм, меняющиеся правила и условия приватизации, позицию отраслевых профсоюзов, активность трудовых коллективов, общую соц.-эконом. ситуацию и особенно соц. незащищенность населения. Поэтому процесс приватизации таких крупных компаний как Энергетическая компания ENEL, Компания по водоснабжению ENACAL, Компания по телекоммуникационным средствам ENITEL в 2000г. продвигался медленно, меняя направления и участников.

Для рос. предпринимателей имеются определенные возможности для подключения к этому процессу, в частности в области энергетики, разработки месторождений отдельных ископаемых (нефть, газ, золото и др.), сооружений морских портов и причалов и др.

Гос. регулирование потребительского рынка в основном сводится к регулированию цен на ликероводочные изделия, пиво, безалкогольные напитки и табачные изделия (сигары и сигареты), на топливо, коммунальные и транспортные услуги. С 2001г. регулирование цен на топливо передается в руки частных компаний.

Государство также определяет круг гос. закупок и импорт основных продтоваров.

По оценкам экспертов, в ближайшем времени наиболее активно будут развиваться с/х, строительство, пром. переработка пищевых товаров, горнодобыча, связь, туризм. Особое беспокойство вызывает тяжелое фин. состояние производства кофе — основной экспортной культуры страны.

Со стороны правительства Никарагуа предпринимались соответствующие меры по стабилизации нац. валюты, устранению бюрократических барьеров в системе управления, сокращению вмешательства государства в деятельность предприятий, снижению тамож. пошлин, привлечению иноинвестиций, расширению масштабов торговли, заключению соглашений о свободной торговле.

В связи с конфликтной ситуацией, возникшей с конца 1999г. по вопросу о морских границах с Гондурасом и Колумбией в Атлантике, правительство Никарагуа при поддержке Нац. ассамблеи ввело заградительные пошлины на товары, поставляемые из Гондураса и Колумбии, в 35%. Такие меры практикуется в подобных случаях и находится в рамках правил ВТО.

Хозяйственность

За последние годы произошли определенные структурные изменения, которые наряду с количественными затронули и качественные показатели, характеризующие обществ. производство.

В структуре произведенного ВВП за 2000г. сократилась доля услуг по сравнению со структурой ВВП на начало и середину десятилетия и составила 43,3% (в 1990г. — 49,4%, в 1996г. — 45,8%), а доля готовой продукции, сырья и полуфабрикатов чуть возросла и составила — 56,7% (в 1990г. — 50,6%, в 1996г. — 54,2%).

В структуре ВВП повысился удельный вес первичного (производство с/х продукции, рыболовство и лесное хозяйство) и вторичного сектора экономики (перерабатывающих отраслей промышленности, строительства и горнодобычи). Доля первичного сектора в 2000г. составила 28,2% (в 1990г. — 24,8%, в 1996г. — 27,8%). Доля вторичного сектора в 2000г. составила 28,5%, в то время как в 1990г. она составляла — 25,5%, а в 1996г. — 26,4%.

Из отраслей никарагуанской экономики в 2000г. наиболее заметными были темпы роста производства в горнодобывающей промышленности — 9,7%, в с/х — 8%, животноводстве — 6%.

В тоже время снизились темпы вылова рыбы и добычи морепродуктов по сравнению с пред.г., затормозился рост строит. сектора. Не наблюдалось особой активности в торговле, в жил. и коммунальном хозяйстве.

Сельское хозяйство. Несмотря на сложные погодные условия последних лет, засушливые 1996-98гг. и большие потери, связанные с последствиями урагана «Митч» (1998г.), с/х продолжало поддерживать достаточно стабильные темпы производства основных с/х культур, и прежде всего продукции экспортного назначения. Рост производства с/х продукции в 2000г. составил 8% (за период 1990-2000гг. рост составил 65%).

В животноводстве, наиболее пострадавшем от последствий урагана, производство увеличилось на 6%.

Невысокие темпы роста получены в лесном хозяйстве и рыболовстве.

До 1996г. для сектора экономики, связанного с добычей морепродуктов и рыболовством были характерны высокие темпы роста. Однако в последние годы объем производства постоянно сокращался и в 2000г. он практически сохранился на уровне 1999г.

Анализ динамики производства за 1998-2000гг. показывает рост производства таких важных экспортных товаров, как кофе, сахарный тростник, кунжут, мясо (говядина), креветки. Увеличилось производство товаров необходимых для внутреннего потребления: молока, яиц, птицы.

Производство такой важной для экономики страны культуры, как сахарный тростник, в сезоне 1999-2000гг. возросло почти на 12% по сравнению с предыдущим сезоном и составило 4,2 млн.т.

Производство бананов в 2000г. сократилось по причинам, связанным с погодными условиями, вредителями, изменением правил поставок бананов в страны ЕС (снижение составило почти 30% по сравнению с 1999г.).

Производство риса, являющегося наряду с фасолью основным продуктом питания населения, в сезоне 1999-2000гг. сократилось на 30%, а фасоли

— на 10% по отношению к уровню 1998-1999гг.

Производство кукурузы практически осталось на уровне предыдущего сезона. Производство сорго (пром.) увеличилось на 7%.

В животноводстве в 2000г. мяса (в убойном весе) получено на 8% больше, чем в 1999г.

Производство молока выросло по сравнению с 1999г. на 3,5%, птицы увеличилось на 9%, яиц — на 17%.

Промышленность. Во вторичном секторе экономики, включающем в свой состав перерабатывающую, горнодобывающую промышленность и строительство, объем производства увеличился в 2000г. на 4,5%. При этом более высокий рост отмечался в горнодобыче — 9,7% (в 1999г. — 29%), затем следует перерабатывающая промышленность 4,8% (в 1999г. — 3,3%) и строительство — 2,4%. За последние три года наиболее динамично развивались строительство, прирост в этой отрасли за 1998-2000гг. составил 57% и горнодобыча — 41%. Темпы прироста объемов производства в перерабатывающей промышленности за этот период составил 10%.

В перерабатывающих отраслях промышленности в 2000г. следует отметить увеличение объемов производства с/х продуктов — мясо говядины и мясо птицы, молоко пастеризованное, сахар, галеты, а также пиво, безалкогольные напитки. Наряду с этим снизилось производство масла растительного, молока цельного и разлитого, рома.

Из непродовольственных товаров следует отметить увеличение производства цемента, в то время как по остальным позициям наблюдалось снижение производства.

В добывающих отраслях снизилась в натуральном измерении добыча металлов (золота и серебра), а из неметаллического сырья — песка.

Производство нефтепродуктов. В 2000г. увеличилось производство жидкого газа и дизельного топлива. В то же время сократилось производство бензина, мазута, асфальта. Рост потребления бензина и других нефтепродуктов обеспечивался за счет поставок из других стран.

В секторе услуг в 2000г. наибольший удельный вес приходился на торговлю — 17,8% от объема ВВП (доля сохранилась на уровне 1999г.). За 1998-2000гг. рост добавленной стоимости в торговле составил 12%, объем услуг транспорта и связи — 11%, банковских услуг и жил. хозяйства — 9%. Услуги сферы энерго и водоснабжения за это время возросли лишь на 3,6%.

Электроэнергия. Сократилась выработка энергии на ГЭС и ТЭС в связи с необходимостью проведения ремонтных и профилактических работ. Заметно возросла выработка электроэнергии на частных электростанциях.

Имеющийся дефицит электроэнергии покрывается за счет закупки недостающего количества в других странах ЦА (в Коста-Рике, Панаме и др.). Система энергоснабжения Никарагуа является частью замкнутой Центральноам. энергетической системы.

Общее производство электроэнергии в 2000г. снизилось по сравнению с 1999г. на 3%, а потребление возросло почти на 2%.

Водоснабжение. В 2000г. продолжали сохраняться сложности со снабжением населения питьевой водой в отдельных р-нах страны, в т.ч. и в столице г. Манагуа. В последние годы уделялось

внимание вопросу улучшения водоснабжения населения. Существенную помощь оказывали страны-доноры: Италия, Япония и др. Дебет водных запасов вырос на 7%, а потребление воды практически осталось на уровне 1999г. Отмечалось рациональное расходование воды в отдельных р-нах страны и в столице, особенно в сухой сезон.

Связь. Система телефонной связи в Никарагуа связана с Центральноамериканской микроволновой системой и хотя в последние годы модернизирована (за счет замены металлических кабелей на синтетические волокна) продолжает отставать от имеющихся потребностей. Межд. связь обеспечивается через наземные спутниковые станции «Интерспутник» и «Интелсат».

Гос. телекоммуникационная компания ENITEL обеспечивает прямую межд. телефонную связь, предлагает целый ряд услуг в т.ч. по номерам 800 и др. Ряд иностр. компаний: AT&T, Sprint, MCI, VTI, Tracorn, Belgacom предлагают услуги по прямой связи по трем числам.

В 2000г. по различным причинам так и не удалось довести до конца сделку по продаже компании частным фирмам.

Следует отметить продолжающийся рост тарифов на услуги связи, в частности в 2000г. почти на 25%.

Ожидается, что в 2001г. удастся продать акции компании ENITEL частным зарубежным фирмам, предпочтение отдается итальянцам.

Услуги по сотовой телефонной связи осуществляются в Никарагуа уже в течение нескольких лет. Необходимы новые инвестиции в эту услугу связи, что позволит улучшить обслуживание и сократить стоимость услуг для потребителя и расширить сеть пользователей.

Имеются также частные предприятия, которые предоставляют услуги по радиотелефонной связи, Интернету и электронной почте.

Услуги по подключению к Интернету осуществляются 10 компаниями (спрос на этот вид услуг достаточно высок).

В стране работает 45 радиостанций с амплитудной и 75 с частотной модуляцией. Имеется 7 каналов телевидения. Кроме того, предоставляются услуги по кабельному телевидению (3 компаниями в г.Манагуа и 9 в других р-нах страны).

Почтовые отправления осуществлялись в основном гос. компанией Correos de Nicaragua. Работали также и другие агентства по пересылке писем, документов и денег, как внутри страны, так и за ее пределы. В 1999г. число почтовых отправок несколько сократилось.

Занятость

Обеспечение трудоспособного населения работой, создание стабильных рабочих мест, гарантирующих соц. приемлемые условия жизни, на протяжении многих лет остается одной из наиболее острых проблем никарагуанского общества.

В силу возрастной структуры населения и характерной для развивающихся государств модели его воспроизводства в стране быстро растет число лиц в трудоспособном возрасте и, как следствие, одновременно увеличивается эконом. активное население (ЭАН), которое, по данным ЦБ, составляло (в млн.чел.): 1997 — 1,57, 1998 — 1,63, 1999 — 1,7. Создание новых рабочих мест, особенно привлекательных в эконом. и соц. плане, идет доста-

точно медленно. **50% трудоспособного населения или не имеет работы или работает неполную рабочую неделю.** Положение особенно усугубилось после урагана «Митч» (1998г.), когда несколько десятков тысяч семей лишилось имущества и не смогло вернуться к прежней деятельности, особенно в сельской местности.

Исторически многие никарагуанцы решают проблему занятости, выезжая на заработки в другие страны. За пределами Никарагуа ежегодно работает, включая сезонных рабочих, 1,2-1,6 млн. чел. (значит. их часть не учитывается местной статистикой в ЭАН). В основном они направляются в США, а также в Коста-Рику и Гондурас. Поступления в Никарагуа денежных переводов от них и прямой ввоз СКВ составляют 500-600 млн.долл. в год.

По офиц. данным, численность полностью безработных лиц в целом имеет тенденцию к сокращению и в абсолютном, и в относительном выражении, о чем свидетельствуют приводимые ниже данные (в тыс.чел., в скобках доля от ЭАН в %): 1997г. — 223,8 (14,2); 1998г. — 215,5 (13,2); 1999г. — 178,3 (10,2). По последнему показателю Никарагуа сопоставима со многими экономически развитыми государствами Европы. В то же время среди ЭАН неуклонно растет численность лиц, имеющих проблемы с трудоустройством, включая лиц, занятых сезонно или не имеющих постоянной работы. Указанная соц. группа увеличилась с 831,2 тыс.чел. в 1997г. до 870 тыс.чел. в 1999г. (данные минтруда). При этом отмечалась повышенная концентрация лиц, имеющих проблемы с трудоустройством, в столице — г.Манагуа, где по ряду оценок, сосредоточилось почти 2/3 всех зарегистрированных в Никарагуа безработных, а также в г.г.Леон, Коринто, Масайя, Масачапа.

Правительство либералов и президент А.Алеман уделяют заметное внимание увеличению численности новых рабочих мест, однако в силу ряда причин планы по их созданию на период 1997-2001гг. (порядка 500 тыс. новых рабочих мест), скорее всего, выполнены не будут. Реально за 1997-99гг. правительство смогло создать лишь 190 тыс. рабочих мест, включая временные. Первоначально либералы взяли за основу хорошо зарекомендовавшую себя в других странах модель, ориентированную на развитие в первую очередь предприятий легпрома типа «макила» (бонд) в свободных зонах, гостиничного бизнеса, туризма. Однако в дальнейшем с целью выполнения предвыборных обещаний они большую часть новых рабочих мест стали создавать, стимулируя строительство, ведущееся в основном на деньги, полученные в виде зарубежной помощи, фактически перейдя к практике «вала» за счет формирования временных (на период ведения работ) мест.

Одновременно, следуя рекомендациям МВФ, правительство сокращает хоз. деятельность государства, проводя приватизацию объектов госсобственности. Это, как показывает межд. практика, объективно ведет к сокращению рабочих мест в госсекторе. В ближайшее время адекватной компенсации этого уменьшения за счет увеличения рабочих мест в частном секторе, скорее всего, не произойдет.

Это обстоятельство активно используют в начавшейся предвыборной гонке практически все соперники либералов, обвиняющие руководство

страны в недостаточном внимании к проблеме создания стабильных рабочих мест, нецелевом использовании внешней помощи, часть которой, несомненно, могла бы быть направлена на нужды трудоустройства и профподготовки и переподготовки рабочей силы с целью ее адаптации к новым эконом. условиям.

В то же время большинство полит. оппонентов либералов, включая их партнеров по «пакту» — сандинистов, в пропагандистских целях, обещая активизировать работу в плане создания стабильных, соц. привлекательных рабочих мест, пока не предложили серьезных, эконом. обоснованных решений в этом направлении, ориентируясь в основном на «традиционные рецепты» (сохранение госпредприятий с бюджетным финансированием, поддержка мелких производителей и крестьянского сектора, защита интересов индейских общин, живущих по принципу самообеспечения). Определенного внимания заслуживают предложения ряда представителей так называемой «третьей силы», которые обещают, в случае прихода к власти, направить доп. средства из внешней помощи на создание новых рабочих мест в сфере услуг, легкой, пищевой промышленности, городском хозяйстве и, что весьма важно, на проф. обучение. При этом представители стран-доноров считают, что для Никарагуа приоритетным в решении этой проблемы следует считать именно проф. обучение, особенно молодежи. Кроме того, по их мнению, в ряде случаев целесообразно использовать средства, полученные в виде помощи, на соц. ориентированные проекты в т.ч. в области здравоохранения, развития системы дошкольных детских учреждений, школ, объектов культуры, гарантирующие создание новых рабочих мест в городах и в сельской местности с последующей их поддержкой из госбюджета.

Определенную обеспокоенность ряда местных и зарубежных наблюдателей вызывает перспектива использования безработных различными политическими силами в целях дестабилизации обстановки накануне муниципальных выборов, особенно в столице страны — Манагуа. Как показала практика предшествующих лет, эта соц. группа в основной своей массе не только легко следует за делающими явно популистские обещания лидерами, но и всегда готова принять активное участие в уличных беспорядках на стороне той или иной группировки.

Сфера здравоохранения. Достаточно развита для Центр. Америки и уступает по основным показателям только костариканской. А по данным ежегодного стат. обзора ВОЗ о ситуации с мед. обслуживанием населения за 1999г. Республика «обходит» ряд стран Лат. Америки (Аргентину, Бразилию), занимая в общей шкале «рейтинга» 71 место. Такое позитивное наследие было оставлено правительством сандинистов 80 гг.

Централизованная система здравоохранения Никарагуа, основанная в 1952г., обладает 900 больниц, поликлиник и здравпунктов. В проф. организацию «Федерация служащих системы здравоохранения», входит 85% врачей, медсестер и др. (24 тыс.чел.), имеется также 154 местные профсоюзные организации. Однако, структура органов здравоохранения, созданная сандинистами и соответствующая централизованной экономике с поддержкой государством соц. сектора, уже не от-

вечает курсу либеральной администрации, что объективно ведет к серьезным сбоям в ее работе.

Статистика говорит о затяжном кризисе в функционировании сферы здравоохранения, который длится уже более 10 лет. За этот период расход на душу населения в сфере оказания услуг по охране здоровья сократился на 60%. 17% населения страны не имеют доступа к услугам системы здравоохранения, особенно в сельской местности, пограничных районах и на атлантическом побережье.

65% населения Никарагуа живет в антисанитарных условиях, 38% — не имеют возможности пользоваться системой водопровода, серьезной проблемой продолжают оставаться такие факторы, как беспорядочная урбанизация и недостаточность мер, предпринимаемых по уборке мусора и т.д., что в результате вывело Никарагуа на одно из первых мест среди стран Лат. Америки по уровню заболеваемости эпидемиологическими инфекциями. Высокие уровни смертности при родах (120 на каждую тысячу рожениц, причем ситуация осложняется постоянно растущим числом рожениц-подростков) и детской смертности (40 на каждую тысячу детей до 5 лет), вызывают особую озабоченность. Никарагуанская администрация открыто говорит о неудовлетворительном тех.-санитарном состоянии и недостаточном количестве объектов инфраструктуры здравоохранения, устаревшем оборудовании в гос. больницах и поликлиниках, слабом контроле за санитарной обстановкой в населенных пунктах. Дороговизна спец. мед. услуг и медикаментов сравнительно с общим уровнем доходов населения, низкий уровень зарплаты гос. медслужащих — постоянный предмет критики местных СМИ.

Нефть

Нефтепродукты играют решающую роль в энергобалансе Никарагуа. В последние годы их доля в общем объеме потребляемых страной энергоносителей составляет свыше 90%, при этом отмечается неуклонное увеличение их потребления и в стоимостном, и в натуральном выражении. Цены на эти товары продолжают постоянно расти, что негативно сказывается на развитии многих отраслей экономики и соц. сферы. В то же время **собственная добыча нефти в Никарагуа отсутствует** и она вынуждена ежегодно увеличивать закупки за рубежом нефтепродуктов.

В этой связи в стране с 30 гг. неоднократно велись поиски месторождений нефти. Наиболее интенсивно этот процесс шел в 60-70 гг., а в дальнейшем возобновился в 90 годы. Основной объем работ в этом направлении был проделан в 1998-99гг. Они были организованы Никарагуанским ин-том энергии (НИЭ), который привлек для этой цели норвежскую фирму «Фугро Геотеам» и использовал средства, полученные от Норвегии в виде помощи. Всего в поисковые работы было инвестировано 5 млн. долл.

Норвежская фирма, опираясь на результаты исследований, ранее проделанных другими зарубежными компаниями, в т.ч. «Эксон», «Шеврон», «Шелл», «Унион Мобил», «Вестерн Карибиен Петролеум» и др., провела бурение на нефть в акваториях Карибского моря и Тихого океана и **обнаружила ряд месторождений нефти, пригодных для пром. разработки.** Наиболее крупные месторожде-

ния обнаружены в Карибском море напротив Кайо Мескитос и в сев. части Лагуна де Перла между 13 и 15° с.ш. и 82 и 83° з.д. Согласно оценкам экспертов, для Никарагуа это наиболее удобный в плане организации добычи нефти со дна моря район. В тихоокеанском секторе нефтяные месторождения проходят в нескольких километрах от побережья по линии Коринто, и Масачапа, и Сан-Хуан-дель-Сур. Это подводное месторождение нефти достаточно удобно в плане бурения и установки платформ, оно находится в непосредственной близости от крупных хоз. центров страны, особенно порта Коринто, однако данный район менее благоприятен в сейсмическом плане, в сравнении с Карибской зоной.

Получив информацию о месторождениях нефти, руководство страны приняло решение организовать пром. бурение в Карибской зоне. Правительство А.Алемана с самого начала попыталось установить достаточно жесткий контроль над иностр. компаниями, привлекаемыми к разведке и добыче нефти, действуя в соответствии с принятым в 1998г. «Законом об углеводородном топливе». В качестве гос. структуры, организующей конкурс на выдачу разрешений на бурение иностр. компаниям, был определен НИЭ. Проведение работ по контролю над состоянием природной среды в акваториях, где будет идти бурение, и ее защите было возложено на министерство природной среды и природных ресурсов. По линии этого министерства удалось организовать исследования, профинансированные по линии МАБР на 500 тыс.долл. Был составлен перечень ограничений для компаний, которые будут осуществлять разведку и добычу нефти.

Основная их цель — обеспечить защиту природных комплексов Карибского побережья, а также по возможности уменьшить ущерб, который добыча нефти неизбежно нанесет морской фауне в зонах нефтяных месторождений. По оценкам экспертов межд. природоохранных организаций, упомянутые выше ограничения носят достаточно жесткий характер, и их выполнение в принципе гарантировало бы должную защиту окружающей среды.

Условия получения разрешений на разведку и добычу нефти оказались таковы, что иностр. фирма, проявившая заинтересованность в этом виде деятельности попадет в зависимость от решений никарагуанских госструктур, принимаемых на нескольких уровнях, от органов местной администрации до главы государства. Это, исходя из существующих в стране норм и традиций, открывает никарагуанским чиновникам широкие возможности для различных злоупотреблений в отношении конкурсантов несмотря на такие условия конкурса, в предварит. порядке о готовности участвовать в нем заявило свыше 20 компаний из США, Великобритании, Бразилии, Японии, Канады.

Никарагуанцы предполагали провести первый его тур в середине 2000г., предложив инофирмам участки в Карибской акватории. Местные эксперты полагали, что в случае удачного проведения конкурса через 2-3г. можно было бы рассчитывать на начало пром. добычи нефти.

Ситуация изменилась после начала никарагуано-гондурасского территориального спора, возникшего в связи с ратификацией Гондурасом в нояб. 1999г. договора «Рамирес-Лопес» с Колумби-

ей, предусматривающего такую делимитацию морских границ между двумя странами в Карибском море, которая фактически лишает Никарагуа большей части нефтяных месторождений континентальной платформы в пользу Гондураса.

Незадолго до ратификации указанного договора в гондурасском секторе Карибского моря также нашли месторождения нефти, пригодные для пром. разработки. Они являются продолжением никарагуанского месторождения, находящегося напротив автономной территории Сев. Атлантика. Поскольку Никарагуа и Гондурас договорились решать спор о делимитации границ в Карибской акватории через Межд. суд ООН в Гааге, никарагуанцам пришлось отказаться от проведения конкурса среди инофирм на дальнейшее осуществление работ по разведке и добыче нефти в наиболее перспективной зоне вплоть до вынесения окончательного решения этой судебной инстанцией. Большая часть открытых месторождений оказалась в спорной акватории.

Вместе с тем, анализируя ситуацию вокруг пограничного спора, особенно время ратификации Гондурасом упомянутого выше договора с Колумбией (с момента его подписания прошло 13 лет), ряд экспертов небезосновательно полагает, что «за кулисами» конфликта просматриваются и вполне конкретные интересы межд. нефтяных компаний. Не исключается, что неудовлетворенные механизмом проведения конкурса и другими условиями работы, предложенными никарагуанской стороной, они предпочли иметь дело с Гондурасом. В этом случае вступление в силу договора «Рамирес-Лопес» позволяло бы расширить зону деятельности в гондурасском морском секторе. Однако энергичный протест со стороны никарагуанцев и как следствие подача ими иска против Гондураса в МС ООН, по всей видимости, на несколько лет «вывели из оборота» перспективный нефтеносный участок.

Хотя остальные никарагуанские зоны в Карибском море и на Тихом океане, где была обнаружена нефть, пока не оспариваются соседями, руководство Никарагуа не выставляет входящие в них участки на конкурс. Вместе с тем, не исключено, что Никарагуа объявит о подобном конкурсе. Его победителями могут оказаться ам. и другие западные фирмы, традиционно работающие в Карибском море и располагающие соответствующим оборудованием, снаряжением и технологиями.

Конкурс (торги) предложений по разведке и пром. добыче нефти в никарагуанских морских акваториях. В соответствии с нормами, разработанными НИЭ, период подачи предложений на конкурс (торги) заинтересованными компаниями составляет 6 мес. с момента офиц. объявления о дате их приема (обычно в латиноам. странах в подобных случаях период подачи составляет от 8 мес. до 1г.).

НИЭ в течение 60 дней рассматривает предложения и дает по ним заключения. Прошедшие конкурсный отбор предложения направляются в т.н. «Правление по вопросам добычи нефти», состоящее из представителей руководства госучреждений, связанных по роду деятельности с использованием нефтепродуктов. Эта инстанция в течение 30 дней также должна сделать свое заключение.

Далее представители НИЭ и «Правления» совместно определяют, в какой форме фирмы, пред-

ставившие лучшие предложения, будут работать на выделенных им участках: получив их в концессию или создав СП. На следующем этапе НИЭ делает представление в правительство с обоснованием целесообразности заключения того или иного вида контракта с победившими конкурсантами. Окончательное решение на составление проекта контракта принимается на уровне главы государства, и, в случае его согласия, НИЭ может работать с фирмами-победителями конкурса соответствующий проект документа (следует отметить, что правительство обязало НИЭ по ходу этапов конкурса информировать президента страны о их результатах).

Далее проекты контрактов должны согласовываться с региональными советами территорий Сев. и Юж. Атлантики, пользующимися в Никарагуа определенной автономией. После согласования с местной администрацией всех спорных вопросов глава государства, лично или, передав полномочия одному из членов руководства страны, может подписать контракт с выигравшей конкурс (торги) компанией.

Если конкурсант не укладывается в установленные сроки с представлением проекта или проиграл конкурс, ему разрешено участие в следующих турах с начальной стадии.

В ряде случаев регламент предусматривает при получении разрешения главы государства и согласия местных властей с условиями проекта-контракта прямые переговоры заинтересованных иностр. фирм с НИЭ, минуя конкурс.

Авиация

Динамика роста пассажиропотока с 2000г. прогнозируется с ежегодным 7% увеличением. В стране действуют 9 пассажирских и 3 грузовых авиалинии.

«Американ Эйрлайнс». Компания, включающая авиалинию КОПА, перевозит 18% всего пассажиропотока в Никарагуа, использует самолеты Боинг 737 с повышенной комфортабельностью. В 1999г. компания совершила 435 рейсов Майами-Манагуа (стоимость билета 250 долл.), кроме этого в Манагуа еженедельно совершаются 4 рейса из Панамы, 3 – из Сан-Хосе, 1 – из Гондураса, 3 – из Сальвадора, 4 – из Гватемалы. В сервис, который предоставляется компанией на борту входят: обед, просмотр фильмов, интерактивные игры для детей.

«Мехикана де Авиасион». Компания возобновила свои операции в Никарагуа 17 дек. 1999г. В планах «Мехиканы» – придание нового импульса тур. бизнесу между Никарагуа и Мексикой. На рынке авиауслуг компания существует 80 лет, а в последние 2г. по праву считается лучшей в Лат. Америке. «Мехикана» имеет один ежедневный рейс из Манагуа в Мехико, с остановкой в Сан-Хосе. Перелет занимает 4,3 ч., включая 40 минутное ожидание в Сан-Хосе. Цена билета в оба конца – 382 долл.

«Континентал Эйрлайнс». Компания находится на рынке Никарагуа уже 10 лет. Имеет договоры о сотрудничестве с авиалиниями Центр. Америки. В 1999г. компания сменила свой авиапарк, что позволило увеличить перевозки, одновременно улучшив предоставляемый сервис. В Никарагуа (по 7 еженедельным полетам) наполняемость пассажиропотока равна 85%. Тарифы на билеты практиче-

ски сравнимы с другими авиалиниями, однако, с целью привлечения пассажиров компания приняла решение блокировать несколько задних рядов кресел салона, с целью увеличения размера разрешенного провоза багажа. Маршруты, наиболее используемые никарагуанцами: Манагуа-Майами, Лос-Анжелес, Лас-Вегас, Нью-Йорк.

Группа ТАКА. Состоит из 4 авиакомпаний: АВИАТЕКА (Гватемала), ЛАКСА (Коста-Рика), НИКА (Никарагуа) и непосредственно ТАКА (Сальвадор). В 1999г. Группой перевезено в общей сложности 200 тыс. пассажиров, 80 тыс. из которых – по маршруту Манагуа-Майами (42% перевозок рынка авиауслуг Никарагуа). Сегодня ТАКА предоставляет ежедневный, для 150 пассажиров, рейс в Майами, 3 – в Сан-Хосе, 2 – в Лос-Анжелес и Мехико.

В последнее время авиапарк Группы, состоявший из 14 А-320 и 2 А-319, пополнился 34 аэробусами.

В 1999г. в межд. аэропорту Манагуа было зарегистрировано 600 тыс. пассажиров. Принимая во внимание уплаченный каждым из них аэропортовый сбор в 19 долл., прибыль от этого рода деятельности составила 5,7 млн.долл., из которых 5млн. были реинвестированы в реконструкцию самого аэропорта. Прогнозировалось, что в 2000г. инвестиции достигнут 15 млн.долл., а в ближайшие 2г. – 40 млн.долл.

Динамично развивающийся рынок авиауслуг (по прогнозам, пассажиропоток в ближайшие годы увеличится до 1,5 млн.чел. в год) заставляет правительство Никарагуа выделять все большие средства для развития инфраструктуры межд. аэропорта Манагуа.

Завершился первый этап работ по расширению и реконструкции здания терминала. Планируется ввести более 10 тыс.кв.м. площадей, что позволит построить 5 доп. залов отлета и прилета пассажиров, оснащенных выдвижными трапами, увеличить в 3,5 раза площади таможенно-миграционных залов, установив в общей сложности 58 пунктов миграционного контроля, реконструировать ВПП.

Транспорт-2000

Объем транспортных перевозок пассажиров в 2000г. сократился по причине увеличения тарифов на транспортные услуги. Имелись проблемы с перевозкой пассажиров наземным транспортом, доля которых составляет подавляющий удельный вес в общем объеме перевозок (99%).

В стране осуществляются междугородние транспортные перевозки пассажиров, которые, однако, еще развиты недостаточно. Стоимость проезда городским транспортом регулируется государством. Стоимость поездки в городском автобусе составляет 2,50 кордобы.

Перевозки пассажиров авиатранспортом сократились по сравнению с уровнем 1999г.

Основная масса грузов перевозится водным транспортом. Нац. и зарубежные компании обслуживают перевозки как твердых, так и жидких грузов. В сфере морских перевозок функционируют частные транспортные агентства и 1 гос. компания.

Грузооборот товаров через порты Тихого океана и Атлантики в 2000г. составил 1,8 млн.т., что на 25% меньше, чем в 1999г.

Нац. фирмами и компаниями также предоставляются услуги по складированию товаров, поступающих по импорту.

Водный транспорт внутр. сообщения пока еще не получил должного развития. Осуществляются нерегулярные поездки по акватории озера Никарагуа (связывают г.Гранада с о-вами Ометепе и Сан-Карлос на юго-вост. оконечности озера), а также между портами Влуфильдс и Дуэрто-Кабесас на Атлантике.

Дороги. Общая протяженность дорог в Никарагуа составляет 26 тыс.км. Из них менее 20% – дороги с твердым покрытием, большая часть которых расположена вдоль Тихоокеанского побережья (Панам. шоссе) и в Центр.-Сев. р-не страны. В целом протяженность и состояние дорог не удовлетворяет потребностям населения и экономики страны (особенно остро это сказывается в юж. и вост. р-нах страны расположенных в зоне Атлантики).

Значит. часть дорог пострадала от урагана «Митч». В 2000г. с помощью стран-доноров и межд. фондов продолжались работы по восстановлению дорог. Большой объем работ в 2000г. проделан по расширению дороги связывающую столицу страны г.Манагуа с туристическим и торг. пунктом г.Масая («Масайское шоссе»).

Порты. Никарагуа насчитывает 6 морских портов. Основным портом, расположенным на побережье Тихого океана, является Коринто (145 км. к сев.-западу от Манагуа). Этот порт располагает мощностями по переработке более 1,5 млн.т. грузов в год. Другой порт на Тихоокеанском побережье Сандино используется в основном для переработки насыпных грузов и нефти (нефтепровод обеспечивает перекачку нефти на нефтеперераб. предприятия). Еще один порт расположен в Сан-Хуан дель Суре (для погрузо-разгруз. работ используются баржи).

На побережье Атлантического океана находятся порты Влуфильдс и Пуэрто Кабесас (по существу пристани с ограниченными возможностями). Порт Рама на Атлантике является портом типа РО-РО.

«Сухой канал». Речь идет о сооружении в Никарагуа межд. транспортного коридора – «сухого канала» между Атлантическим и Тихоокеанским побережьями страны. Этот проект уже многие годы обсуждается на различных уровнях крупными межд. компаниями. Идет борьба за право на строительство (стоимость проекта оценивается от 1,5 до 2 млрд.долл.) и варианты его прокладки. Проект состоит в сооружении ж/д колеи для высокоскоростных поездов и параллельной шоссеиной дороги от пункта Monkey Point на побережье Атлантики до порта Коринто или Ла Вирхен на Тихоокеанское побережье. На конечных пунктах «сухого канала» будут находиться порты с достаточными глубинами, что позволит осуществлять переработку значит. объемов грузов. Сооружение «сухого канала» также будет способствовать обеспечению потребностей в перевозке грузов для создаваемых предприятий в свободных зонах. Имеются и другие альтернативные варианты этого проекта.

Аэропорты. Межд. аэропорт имени Аугусто С. Сандино (расположен в 11 км. от центра столицы). В 2000г. продолжались работы по его расширению, строительству новых терминалов, вспомо-

гельных помещений. Он считается одним из наиболее надежных аэропортов в Центр. Ам. Аэропорт располагает грузовым оборудованием и помещениями для хранения грузов, включая 3,5 тыс.куб. футов холодильных камер. Обеспечивается регулярные грузовые перевозки. Межд. авиакомпании осуществляют регулярные рейсы между Манагуа и столицами стран Центр. Ам., Панамы, Мексики, а также США (Майами, Хьюстон, Лос-Анжелес), а также, другими городами. Авиакомпания группы «Таса» обслуживает рейсы в страны Карибского бассейна и Юж. Ам. Имеются также небольшие аэропорты в г.г.Блуфильдс, Пуэрто-Кабесас, Росито и Сан-Карлос (однако сообщение с ними наземным транспортом затруднено).

Транспорт-1999

В последние годы отмечается устойчивая тенденция к росту объемов грузоперевозок между портами Атлантического и Тихого океанов по маршрутам, проходящим через Панамский канал и вдоль побережья стран Сев. и Юж. Америки. Общ. объем этих грузопотоков оценивается в 1,7-1,8 млрд.т. в год, из которых только 250 млн.т. (14%) проходят через Панамский канал, а остальные грузы перевозятся по достаточно протяженным и во многих случаях сложным в навигационном отношении маршрутам. На ближайшие 10 лет среднегодовые темпы прироста морских грузоперевозок в этом районе прогнозируются в пределах до 7,5%, а в последующий период в связи с дальнейшим развитием процессов глобализации хоз. жизни и, особенно экон. интеграции ам. государств, могут возрастать на 10-17%. В этих условиях создание новых оптимальных маршрутов грузоперевозок трансокеанского уровня приобретает существенное значение.

Территория Никарагуа значит. интерес в плане проектов трансокеанских грузоперевозок, включая строительство обычных каналов, а также «сухих» каналов – соединение портов ж/д линиями, ориентированными на контейнерные грузоперевозки.

В этой связи в стране создана правит. межведомственная комиссия под председательством президента А.Алемана, занимающаяся вопросами проектов трансокеанских каналов, включая «сухие». Указанная комиссия фактически взяла на себя организацию конкурсов проектов и торгов в связи с их реализацией. Она же выносит проекты на обсуждение в отраслевые комиссии Нацассамблеи.

На различных стадиях разработки находятся **несколько проектов создания трансокеанских гидросистем.** Среди практически завершенных – проект А.Месы (разработан Народным ун-том Никарагуа). Он включает строительство морского канала от Пуэрто-Кабесас через Санди-Бэй и Блюфильдс далее на Монкеи-Поинт и Сан-Хуан-дель-Норте на Карибском побережье. Через р.Сан-Хуан (с углублением ее русла для прохода крупных океанских судов) канал соединяется с оз.Никарагуа и через р.Типитапа с оз.Манагуа. От оз.Манагуа к порту Коринто прокладывается канал. Еще один канал связывает оз.Никарагуа с портом Сан-Хуан-дель-Сур. Проект предусматривает также возможность соединения с водными системами Коста-Рики. Общая его стоимость – 4 млрд.долл., включая создание крупной ГЭС (за счет 30-метрового

перепада высот на водоразделе) и доп. оросительных систем для 300 тыс. га сельхозугодий. На период строительства планируется привлечь до 50 тыс. чел., а в дальнейшем создать дополнительно еще 250 тыс. рабочих мест в сельском хозяйстве и в свободных зонах карибских и тихоокеанских портов.

Аналогичный проект глубоководного канала, но с выходом только на порт Сан-Хуан-дель-Сур и проведением дорогостоящих водоочистных работ на оз. Манагуа предложил президент Нац. ассоциации инженеров и архитекторов С.Авилес. Оба проекта по существу ставят целью создать на основе трансокеанской гидросистемы мощный полюс хоз. развития, привлекательный для иноинвесторов, включающий собственно трансокеанские грузоперевозки, развитие пром. зон в портах и экспортных производств в агропром. секторе, решение в значит. мере энергетических проблем за счет создания системы ГЭС. При этом экологические аспекты реализации проектов автоматически отодвигаются на второй план. Проекты прошли через упомянутую выше межведомственную комиссию. Однако они фактически будут «торпедированы» администрацией авт. районов Сев. и Юж. Атлантики, так как неизбежно нанесут серьезный урон их экологии, а также турбизнесу. Одновременно многие эксперты полагают, что наиболее серьезным препятствием их осуществления все же станет высокая сметная стоимость. Однако в случае решения вопросов финансирования правительство в принципе могло бы обеспечить их утверждение, используя законодат. нормы, позволяющие в ряде случаев обходиться без согласования проектов с руководством автономий.

Проект «экологического канала» Крюгера-Пасоса также включает строительство морского канала вдоль Карибского побережья до Сан-Хуан-дель-Норте и проведение небольших дноуглубительных работ на р. Сан-Хуан, что позволит использовать плоскодонные грузовые суда, которые будут ходить до порта Гранады на оз. Никарагуа. По существу это зональный проект, ставящий целью обеспечить хоз. интеграцию атлантического побережья с основными экон. центрами страны. Стоимость проекта 500 млн. долл., период реализации — 5-6 лет. Предусмотрены значит. расходы на охрану окружающей среды, лесовосстановит. работы и заведомо «шадящий режим» эксплуатации внутренней гидросети (использование лишь небольших плоскодонных судов, работающих на спец. топливе, умеренное изменение русла).

Кроме того, имеются два проекта «сухих» каналов. Первый, подготовленный компанией «Система интернациональ де транспорте глобал» («СИТ-Глобал») и поддерживаемый в основном никарагуанскими предпринимателями во главе с К. Куадрой и Г. Куадрой, предусматривает создание глубоководного порта в Монкей Поинт, от которого будет проложена ж/д до тихоокеанского порта Коринто на 473 км. Стоимость проекта — 1,3 млрд. долл., окончание работ запланировано на 2005 г.

Альтернативный проект представила компания «Каналь Интересосанико де Никарагуа» (КИНН), в которой преобладают зарубежные предприниматели, возглавляемые ам. бизнесменом Домом Боско. Этим проектом также предусмотрено создать

глубоководный порт в Монкей Поинт и проложить от него ж/д на 400 км. к Пунта Пье-дель-Хиганте на Тихом океане, где намечено построить глубоководный порт для судов-контейнеровозов. Стоимость проекта — 2,6 млрд. долл., время завершения работ — 2007 г.

В стоимостном и экологическом аспектах оба проекта «сухих» каналов заметно выигрывают по сравнению с проектами гидросистем. Однако «уязвимым» их местом является необходимость заново строить глубоководные порты и воссоздавать в Никарагуа ж/д транспорт и обслуживающую его инфраструктуру. Кроме того, «сухие» каналы создали бы весомую доп. нагрузку на достаточно скудную энергетическую базу страны, особенно, если будет налажена транспортировка контейнеров-морозильников.

Проекты сухих каналов прошли согласование в межведомственной комиссии и комиссиях Нацассамблеи. Однако, чтобы избежать конкурса с «СИТ-Глобал», руководство КИНН, предложившей более дорогой вариант, попыталось, используя поддержку президента А.Алемана, провести свой проект посредством принятия в Нацассамблее отдельного закона по нему. Это одновременно позволяло бы фактически обойтись без согласования проекта с администрацией атлантических автономий. Но принятие закона было «перекрыто» в 1999 г. Генконтролером Республики, настоявшим на обязательном проведении конкурса и регулировании реализации «победившего» проекта в рамках действующего законодательства.

Ни по одному из вариантов трансокеанских каналов не было принято окончат. решения, тем более, что после начала пограничных споров Никарагуа с Гондурасом, а затем и Коста-Рикой их реализация в той или иной степени ставилась бы в зависимость от проведения делимитации морских акваторий и решения других спорных вопросов с соседними государствами. При этом пограничные споры в известной мере «отпугнули» от никарагуанских проектов потенциальных зарубежных инвесторов. Кроме того, многие возможные иноинвесторы на данном этапе сосредоточили основное внимание на реализации проекта «сухого» канала в Панаме, где фактически им были предложены наиболее благоприятные среди стран субрегиона условия в плане рентабельности, периода окупаемости, гарантии инвестиций и перспектив «загрузки» объекта. Определенную конкуренцию никарагуанским проектам составляют и их аналоги, предложенные другими центральноам. государствами хотя они также имеют свои «уязвимые места».

Никарагуанское руководство и деловые круги, принимая во внимание, что создание на их территории трансокеанского канала резко повысило бы межд. значимость Никарагуа не снимают вопрос о его строительстве. Объективно на пользу любому из проектов идут проводимые сейчас реконструкционные работы в Пуэрто-Кабесас, а также модернизация порта Коринто в счет японских гос. кредитов, согласованная в апр. 2000 г. президентом А.Алеманом. Хотя панамский «сухой» канал заберет наиболее рентабельные грузоперевозки, для никарагуанских проектов остается достаточный фронт работ на перспективу.

Практически все никарагуанские проекты не имеют под собой серьезной инвест. базы. Даже в

случае принятия полит. решения по одному из них, дающего возможность приступить к реализации, поиски инвесторов могут застопорить работу.

Не исключено, что одна из полит. партий или группировок может выдвинуть идею создания трансокеанского канала как важную составляющую своей полит. и эконом. стратегии, обыграв ее осуществление как средство сплочения нации в интересах достижения эконом. и соц. прогресса, что с учетом масштабов хозяйства страны, его специализации и численности населения — вполне реально. Однако и в этом случае встанет проблема инвесторов, вкладывающих не только в реализацию своих эконом., но и полит. интересов. Потенциально ими могли бы быть межд. банки — МАБР, Всемирный банк, гос. и частные кредитные и фин. организации США, Японии, Тайваня, возможно, других стран АТР, в меньшей степени стран ЕС.

Характеристика проектов трансокеанских «сухих» каналов, альтернативных никарагуанским проектам. 1. В Гондурасе: «сухой» канал от Пуэрто-Кортес на Карибском море до Сан-Лоренсо на Тихом океане. Со строительством ж/д в 454 км. Стоимость проекта — 1,6 млрд.долл. Правительством прорабатывается возможность получить большую часть средств через МАБР. Сдерживающим фактором является крайне сложная топография местности, через которую намечено проложить железную дорогу.

2. В Гондурасе и Сальвадоре: «сухой» канал от Пуэрто-Кортес (Гондурас) до Ла-Уньон на тихоокеанском побережье в Сальвадоре с возможным ответвлением на Эль-Куко. Общая стоимость проекта — 1,9 млрд.долл. Он включает строительство ж/д на 365 км., что позволило бы перевозить контейнеры за 6 часов от порта до порта. В разработке проекта участвуют также фирмы США, Сингапура и Малайзии. Партнеры до конца не решили вопросы финансирования. Кроме того, сальвадорцы проявляют некоторую «настороженность» по отношению к Гондурасу в военно-стратегическом плане.

3. В Коста-Рике: «сухой» канал от г.Лимон до Пунтааренас на зал.Никойя. Сложным участком на железной дороге является район, где она пересекает Кордильеру Сентраль со сложным горным рельефом и достаточно «неблагополучную» в сейсмическом плане. Стоимость проекта с учетом создания доп. портовых сооружений — 1,5-1,7 млрд.долл.

4. В Гватемале: «сухой» канал от Пуэрто-Барриос в бухте Аматике до Пуэрто Сан-Хосе на Тихом океане. Авторы проекта предусматривают параллельное использование автотранспорта и железной дороги для перевозки контейнеров из порта в порт.

5. В Панаме: «сухой» канал через Панамский перешеек вдоль основного водного канала. Включает строительство железной дороги общей протяженностью 80 км. **Доставка контейнера по ж/д будет занимать немногим более часа.** Пропускная способность первой очереди — 350 тыс. контейнеров в год с последующим увеличением до 550 тыс., а в окончательном варианте до 1 млн. контейнеров в год. Реализация проекта облегчается развитой портовой инфраструктурой на атлантическом и тихоокеанском побережье. С учетом панамского законодательства, для инвесторов это наиболее привлекательный проект трансокеанского «сухого»

канала в субрегионе. **Работы на строительстве уже начаты.** Объект может быть частично введен в эксплуатацию в конце 2001г.

6. В Сальвадоре и Гватемале: проект «сухого» канала от Пуэрто-Барриос в бухте Аматике до Пуэрто Акахутла на тихоокеанском побережье Сальвадора. Предполагает строительство скоростной железной дороги, специализирующейся на контейнерных перевозках между портами. Стоимость проекта — 1,8 млрд.долл. Ведется работа по привлечению иноинвесторов.

Экспорт

В 2000г. продолжали развиваться внешнеэконом. связи Никарагуа. Страна поддерживала торг. отношения с 75 странами мира.

Внешнеторг. оборот страны неустойчив и во многом зависит от состояния сельского хозяйства — основной экспортной отрасли и конъюнктуры мировых цен.

Никарагуа в последние годы добились определенного продвижения в области либерализации внешней торговли. По ряду показателей, в частности по таким, как уровень пошлин, право собственности, устранение барьеров нетамож. характера и др. страна имеет достаточно удовлетворительные оценки.

В Никарагуа также имеются приемлемые условия для привлечения иноинвесторов, в частности, открытость рынка и гарантия иноинвестиций.

Экспортно-импортное регулирование. В 2000г. продолжали осуществляться позитивные изменения в хоз. механизме страны, затронувшие и область регулирования внешнеторг. деятельности.

В основной закон, регулирующий отношения в области торговли и налоговых взаимоотношений с государством «О налоговой реформе и торговле», в 1999-2000гг. были внесены дополнения и уточнения.

В целях поддержания малого и среднего предпринимательства, ориентированного на производство экспортных товаров, правительством было принято решение об освобождении от уплаты налогов на импорт запчастей, машин и оборудования, используемых для производства экспортных товаров.

Ранее, начиная с 1 июня 1998г., освобождены от уплаты налогов и импортных пошлин импортные закупки удобрений, средств защиты растений, машины и оборудование, используемые для с/х производства.

В 2000г. дорабатывался новый законопроект о стимулировании экспорта, в проекте предусматривались доп. меры по развитию экспорта производства, в частности снижение налогообложения.

Однако в целом налоговый пресс еще достаточно ощутим для производителей, особенно в основном секторе экономики страны — сельском хозяйстве. Так в последние годы увеличивался налог на доходы производителей кофе — основной экспортной культуры страны. Несмотря на принятие в 2000г. Нац. Ассамблеей закона «О кофе», которым определена ставка налога на экспорт кофе в 1,5% от стоимости каждого экспортируемого мешка (весом 46 кг), это производство в 2000г. переживало большие трудности, связанные с тяжелым фин. состоянием.

Продолжало уделяться внимание совершенствованию работы тамож. органов, особенно в части

усиления контрольных функций за экспортом ряда товаров. В практику экспортного контроля внедрено представление экспортерами сертификата, подтверждающего происхождение товара. Эта мера направлена на защиту нац. производителя.

Внешнеторг. оборот. Объем внешней торговли Никарагуа в 2000г. составил 2,5 млрд.долл. и увеличился по сравнению с 1999г. на 4%, в основном за счет роста экспорта почти на 15%, в то время как импорт практически остался на уровне 1999г.

Объем экспорта по предварительным данным оценивается в 625 млн.долл. (FOB), а импорт составил 1855 млн.долл. (GIF).

Дефицит торг. баланса практически сохранился на уровне 1999г. и составил 185% к объему экспорта (в 1999г. — 210%, в 1998 — 141%, в 1997г. — 112%).

Вместе с тем, если к объему экспорта, учитываемого по методологии ЦБ Никарагуа, приплюсовать объем экспорта товаров (примерно на 200 млн.долл.), произведенных в свободных пром. зонах (СПЗ), то суммарная величина экспорта составила 825 млн.долл., что на одну треть (32%) выше офиц. объема экспорта.

Свободные пром. зоны существуют в Никарагуа с начала 90гг. Функционирует четыре СПЗ, в которых работает 38 предприятий. Законом о свободных зонах определен их статус, согласно которому производители и экспортеры продукции, производимой в этих зонах, освобождены от налогов на доходы и продажу, а также от других сборов.

Для координирования деятельности производителей и экспортеров СПЗ образованы Нац. комиссия по свободным пром. зонам и Палата по свободным частным зонам.

В числе основных инвесторов предприятий в СПЗ — предприниматели из Тайваня, США, Ю.Кореи, Гонконга, Италии, Коста-Рики и др.

Предприятия, расположенные в СПЗ, в основном специализированы на пошиве белья, одежды, обуви, обработке золотых и других метал. изделий, производстве изделий кустарного промысла (из кожи, дерева, поделочного камня и т. д.).

Большая часть произведенной в СПЗ продукции (90%) вывозится на рынок США (в импорте одежды США из других стран мира, доля импортируемая из Никарагуа, составляет 2%). Остальные товары 10% поставляются в страны ЦА.

СПЗ позволяют частично решить проблему занятости в стране. Так, в 2000г. численность занятых в этих зонах составила почти 26 млн.чел., из которых 24 тыс.чел. работали непосредственно на предприятиях.

Доля внешней торговли в ВВП страны. Доля экспорта к объему произведенного ВВП страны в 2000г. составила 25% по сравнению с 23% в 1999г. (в 1998г. — 37%, в 1997г. — 38%). Доля импорта по отношению к ВВП составила в 2000г. 73,5% против 77% в 1999г. (в 1998г. — 54%, в 1997г. — 49%). Разница между поступлением и выбытием добавленной стоимости по отношению к ВВП составила: в 1999г. — 19%, в 1998г. — 17%, в 1997г. — 11%.

Несбалансированность внешней торговли в стране сопровождается снижением ее эффективности. Анализ соотношения экспорта и импорта Никарагуа за 1996–2000гг. показывает, что покупательная способность экономики страны в этот период не превышала 50%, а в 2000г. снизилась до 34%. Поэтому очень важным для внешнеэконом.

политики страны является не только увеличение темпов, но и наращивание объемов экспорта, направленное на повышение доли экспорта в объеме ВВП, рост эффективности внешней торговли, что тесно связано со структурной политикой экспорта и импорта, учитывая изменяющуюся динамику внешнеторг. цен.

Экспорт. В 2000г. сложились в целом благоприятные условия для производства основных экспортных культур, что позволило даже несмотря на снижение мировых цен на кофе, сахар и другие товары, увеличить объем никарагуанского экспорта.

Доля товаров традиц. экспорта составила 61% от общего объема экспорта, в то время как товаров нетрадиц. экспорта — 39%. (в 1990г. доля товаров традиц. и нетрадиц. экспорта составляла соответственно 80% и 20%).

Объемы и структура экспорта в основном определялись возможностями экономики, мировой конъюнктурой цен, спроса и предложения, а также сложившимися внешнеторг. приоритетами и связями.

Основной статьёй никарагуанского экспорта, несмотря на нестабильность конъюнктуры и колебание мировых цен, оставался кофе, объем экспорта которого составил 165 млн.долл. по сравнению со 135 млн.долл. в 1999г. В 2000г. увеличились поставки натуральных объемов экспорта кофе, которые составили 83 тыс.т. (в 1999г. экспорт кофе составил 58 тыс.т.). Однако несмотря на высокий рост экспортных поставок (более чем на 43%) стоимостные объемы экспорта возросли лишь на 22%, что объясняется значит. понижением цен на кофе на мировых рынках, в частности на никарагуанский кофе цены снизились, по данным за 9 мес., почти на 9% (с 2340 долл. в 1999г. до 2144 долл. за 1 т.).

Экспортные поступления от поставок креветок и лангустов в 2000г. возросли на 25% и составили 10572 млн.долл. против 84 млн.долл. в 1999г. При этом натуральный объем экспорта этих морепродуктов увеличился на 5% (с 7,2 т. до 7,6 т.), в то время как цены возросли в большей степени: на креветки на 14% (с 7,7 долл. до 9 долл. за 1 кг), а на лангусты — на 6,5% (с 27 до 29 долл. за 1 кг).

Валютные поступления от экспорта мяса в 2000г. составили 41,6 млн.долл. и практически остались на уровне 1999г. (41,8 млн.долл.), т.к. несмотря на рост цен на мясо в 7% (с 2115 до 2260 долл. за 1 т.) объемы экспорта в физ. выражении сократились на 7% (с 19,8 тыс.т. до 18,4 тыс.т.).

От экспорта сахара в 2000г. получено лишь 26,2 млн.долл., на 14% меньше, чем в 1999г. (30,4 млн.долл.) и это несмотря на возросшие физ. объемы экспорта сахара в 2000г. на 27% по отношению к 1999г. (со 126 тыс.т. до 160 тыс.т.). Это связано с конъюнктурой мировых цен на сахар и резким снижением мировых цен на сахар по сравнению с 1999г. (снижение экспортных цен с 241 долл. до 167 долл. за 1 т.). В среднем цены на сахар в 2000г. снизились на 30% по сравнению с 1999г.

За последние годы возрастали валютные поступления от экспорта золота, однако в 2000г. они снизились почти на 3 млн.долл. и составили 27 млн.долл., что связано со снижением экспорта металла в натуральном исчислении со 142 тыс.тройских унций (в 1999г.) до 101 тыс. тройских унций (в 2000г.). Экспорт золота в 2000г. составил 3,2 т. по сравнению с 4,7 т. в 1999г. Цены на золото в

2000г. выросли почти на одну треть по сравнению с 1999г. и составили 282 долл. за тройскую унцию (в 1999г. — 212 долл.).

В 2000г. на 17% снизились поступления от экспорта бананов и составили лишь немногим более 11 млн.долл. Снижение объемов экспортных поставок связано с переориентацией стран ЕС на закупку бананов в других странах и со снижением поставок бананов в США.

Объем экспорта бананов в натуральном выражении сократился на 30% по отношению к 1999г. Цены на этот продукт в 2000г. составили 255 долл. за 1 т. по сравнению с 230 долл. в 1999г.

Из товаров нетрадиц. экспорта следует указать на увеличение в 2000г. (более, чем на 60%) поступлений от экспорта скота (в живом весе). Объем поступлений вырос на 8 млн.долл. и составил 25,7 млн.долл. Увеличению объема экспортных поступлений способствовала конъюнктура цен, которые в среднем выросли на 20%, а также увеличение спроса на поставку скота в соседние страны.

Поступления от экспорта табака в последние годы имели тенденцию к понижению и в 2000г. снизились на 1,8 млн.долл., что в основном связано с конъюнктурой цен. В 2000г. цены на табак снизились почти на 25%. Поставки на экспорт в физ. выражении даже несколько возросли по сравнению с 1999г.

Экспортные поступления от экспортных поставок орехов мани (арахис) выросли на 57% и составили почти 30 млн.долл. против 19 млн.долл. в 1999г. Это прежде всего связано с повышением качества вырабатываемого продукта и увеличением объемов экспорта орехов в физ. выражении более чем на 60% (с 28,3 тыс.т. в 1999г. до 45,6 тыс.т. в 2000г.). Цены на арахис в 2000г. составили 654 долл. за 1 т. по сравнению с 672 долл. в 1999г.

Поступления от экспорта рыбы уменьшились на 4% и составили 9,7 млн.долл.

Экспорт товаров, прошедших пром. переработку (изделия пром. характера, кустарного промысла, одежда, обувь и другие товары), в 2000г. вырос почти на 16% и составил 125,5 млн.долл.

В географической структуре экспорта в 2000г. появились некоторые изменения. Наибольшая доля от общего объема экспорта (72,9%) приходилась на страны Америки (в 1999г. — 73%), в т.ч. доля США снизилась на 1% и составила 36,7% (в 1999г. — 37,7%), доля стран Центр. Ам. также уменьшилась на 2,8% и составила 24,3% (в 1999г. — 27,1%).

Доля европейских стран в географии никарагуанского экспорта незначит. снизилась и составила 24,5%, против 25,2% в 1999г. При этом чуть возросла доля стран ЕС, которая составила 23% по сравнению с 21,8% в 1999г. Снизилась доля других европейских стран, которая составила 1,3% против 3,3% в 1999г.

Доля стран Азии составила менее 1%, а других стран мира 1,7%. Рост экспорта во многом зависит от успехов в развитии основных производств, определяющих экспортную направленность экономики и поддержки со стороны государства производителей экспортных товаров. Повышение качества экспортных товаров в Никарагуа и расширение их ассортимента будет способствовать освоению новых мировых рынков, здоровой конкуренции и окажет стимулирующее влияние на другие области экономики страны.

Импорт Никарагуа В 2000г. практически не изменились объемы импорта по сравнению с 1999г., которые составили по предварительной оценке 1855 млн.долл.

В структуре импорта в 2000г. основными статьями импортных закупок явились потребтовары, а также сырье и материалы. Объемы закупок товаров этих двух групп в целом остались на уровне 1999г., а их доля соответственно составила 29,3% и 29,5%.

Доля машины и оборудования в общем объеме импорта в 2000г. снизилась на 5,6% и составила 26,6% (в 1999г. — 32,2%).

Повысилась доля закупаемого топлива. В 2000г. импорт нефти и нефтепродуктов составил 14,5%, по сравнению с 8,8% в 1999г.

За 1996-2000гг. наиболее высокими темпами увеличивался импорт потребительских товаров текущего и длительного назначения (рост в 1,9 раза), сырья и материалов — в 1,9 раза, машин и оборудования (рост в 1,7 раза), нефти и нефтепродуктов (рост в 1,5 раза), что связано с оживлением пром. деятельности и строительства, повышенной активности инвесторов как нац., так и зарубежных. Страна постепенно наращивает производств. мощности, в т.ч. и с целью увеличения объемов экспортного производства.

Никарагуанская экономика не обладает развитой производственной структурой, отстает от современных требований и инфраструктура. В этой связи многие потребности экономики приходится покрывать за счет импорта.

Географическая структура импорта в 2000г.:

— доля импорта товаров из Америки составила 82%, против 85% в 1999г. При этом доля США в общем объеме импорта составила 25,6% (в 1999г. — 34%). Доля стран Центр. Ам. также чуть сократилась и составила 27,7% по сравнению с 28,4% в 1999г. Доля других стран Лат. Ам. возросла на 6% и составила 23,6% (в 1999г. — 17,6%);

— доля стран Азии в импорте Никарагуа увеличилась на 1% и составила около 10%, (в 1999г. — 9%);

— доля европейских стран уменьшилась на 1% и составила 6,7%. При этом доля стран ЕС чуть возросла и составила 5,3% (в 1999г. — 4,7%);

— доля поставок рос. товаров в никарагуанском импорте в 2000г. чуть понизилась и составила 0,5% (в 1999г. — 0,6%);

— доля стран СНГ (Украины, Казахстана, Белоруссии) в никарагуанском импорте в 2000г. сохранилась на уровне 1999г. — 0,3%.

Учитывая высокий размер импорта потребительских товаров — 29% от общего объема импорта и в т.ч. товаров текущего назначения — 24%, заслуживает внимания разработка такой политики импортозамещения, которая бы позволила задействовать собственные ресурсы и возможности и значит. сократить импорт продовольствия и товаров, производимых из с/х сырья. Страна с ярко выраженной с/х специализацией продолжала импортировать такие продтовары, как рис, фасоль, яйца, масло растительное и другие продукты. Страна, располагающая благоприятными экологическими и прир. ресурсами, в условиях тропического климата располагает всеми возможностями для того, чтобы не только минимизировать импорт сырья и продовольствия, но и предпринять необходимые меры по самообеспечению в боль-

шинстве продуктов питания, а также развивать их экспорт. Это позволит сэкономить немалые валютные средства, необходимые для решения других важных соц.-эконом. задач общества.

В отдельных направлениях, связанных с созданием собственной продовольственной базы, уже имеется определенное продвижение. Основным вопросом развития с/х производства — возможность получения кредитов и тех. помощи.

Наряду с другими причинами следует указать на возросшую конкуренцию со стороны поставщиков машин и оборудования из других стран мира — Германии, Японии, Франции, США.

Характеристика возможных конкурентов. Ограниченные эконом. возможности Никарагуа, слабый уровень тех. развития и неразвитость производственной инфраструктуры предопределяют потребность экономики страны в различных видах машин и оборудовании, сырье и полуфабрикатах.

Тер. близость и сложившиеся связи со странами Сев. и Центр. Америки и Карибского бассейна определяют направленность торг. отношений, что наглядно подтверждается долей этих стран в экспорте и импорте Никарагуа. В последние годы активизировали свое участие на рынке Никарагуа страны Тихоокеанского региона (Япония, Тайвань, Китай, Ю.Корея). Расширяются торг. и другие контакты Никарагуа с европейскими странами, преимущественно со странами, входящими в ЕС, в частности, традиционно с Испанией, а также с Германией, Францией, Италией, Данией и др. Во многом это объясняется тем, что именно эти страны являются основными донорами, оказывающими большую материальную и фин. помощь Никарагуа. Это также позволяет им проводить свою внешнеэконом. политику с учетом нац. интересов собственно производителей, торг. фирм и инвесторов.

Что касается мер, предпринимаемых государством для поддержки экспортеров в части увеличения производства экспортных товаров, то положениями Закона о развитии экспорта предусмотрено освобождение экспортеров от налогов на товары, продаваемые за пределами ЦА.

Основные льготы для экспортеров:

- 100% освобождение от налогов на импортные машины и оборудование, сырье, полуфабрикаты, используемые для производства экспортных товаров;

- освобождение от налога на продажу товаров, купленных на местном рынке и предназначенных для производства экспортной продукции;

- СКВ, полученная от экспорта, может быть использована для импорта товаров через механизм, определенный Центр. банком Никарагуа;

Обсуждаются предложения о принятии дополнений к закону о поддержке экспортеров в части, касающейся предоставления им доп. налоговых льгот, в частности о введении компенсационных выплат экспортерам.

Что касается мер гос. поддержки развития экспорта машинотех. продукции, внедрения наукоемких технологий, то пока эти вопросы остаются на втором плане, т.к. страна не располагает достаточной научной и тех. базой, соответствующим уровнем подготовки нац. кадров. Вместе с тем имеются некоторые подвижки в участии Никарагуа в производстве комплектующих изделий совместно с другими странами по изготовлению от-

дельных блоков к компьютерной технике и по участию в разработке программных средств.

Участие в межд. кооперации ограничивается в основном сотрудничеством со странами Центр. Ам. по созданию Единой энергетической региональной системы, а также участием в работе по координации действий по межд. воздушному сообщению.

ВЭД

Основным направлением внешнеэконом. политики Никарагуа является открытая торговля, доступ к новым рынкам. По результатам внешней торговли за последние годы можно сделать вывод, что Никарагуа добилась некоторых успехов в этом направлении, в частности, развивались отношения со странами ЦА, расширилась торговля со странами блока НАФТА — Мексикой, США и Канадой, в частности, подписан договор о свободной торговле с Мексикой (1997г.). В 2000г. Никарагуа проводила переговоры с Канадой о подписании договора о свободной торговле (ориентировочно середина 2001г.).

В области развития внешнеторг. отношений имеются подвижки в рамках сотрудничества со странами-членами группировки «Инициатива для Карибского бассейна». В 1998г. подписан договор о свободной торговле с Доминиканской Республикой, вступление в действие которого затянулось по причинам не зависящим от Никарагуа.

Также расширились торг. связи с другими странами Лат. Ам. С Чили в окт. 1999г. странами ЦА содружества был подписан текст рамочного соглашения о свободной торговле, который вступит в действие с 2001г. Завершение переговоров с Панамой намечается в 2001г. Никарагуа и Панама заключили в 1968г. двусторонний договор о взаимной торговле, в 1973г. оговорили свободный доступ никарагуанского мяса на рынок Панамы.

Никарагуа активно участвовала в переговорах по вопросу вхождения страны в Зону свободной торговли Ам. (ALCA).

Расширение доступа на новые рынки реализуется через такие механизмы, как сокращение уровня импортных пошлин на экспортные товары, устранение торг. барьеров (квоты, ограничения, тех. нормы), подписание соглашений, гарантирующих доступ на эти рынки.

Постоянная работа проводится в рамках усиления интеграции со странами ЦА, которая исторически является важным рынком для Никарагуа. Проводимые совещания на различных уровнях способствуют более эффективным шагам в деле развития интеграции. В числе конкретных договоренностей можно отметить такие, как совершенствование правовых норм и орг. аспектов процесса интеграции, зоны свободной торговли, вопросы взаимной торговли, общая тамож. политика и др.

Никарагуа активно пользуется преимуществами, предоставляемыми Системой общих преференций («Инициатива для стран Карибского бассейна»), Схемой преференций, предоставляемых ЕС странам ЦА, Системой общих преференций США, Общей системой преференций Канады, преференциями в рамках двусторонних отношений с Мексикой.

На повестке дня очередные переговоры о возможном подписании договора о свободной торговле между странами ЦА и странами Меркосур.

Торг. барьеры. Для регулирования экспорта в стране применяются лишь такие инструменты нетарифного регулирования, как квотирование и особый порядок вывоза небольшой группы товаров традиц. никарагуанского экспорта.

Экспорт осуществляется без каких-либо ограничений, за исключением квотирования по отдельным товарам (кофе, сахар и другие товары, в рамках выполнения межд. обязательств). К числу товаров, по которым применяется особый порядок экспорта, относятся лесоматериалы необработанные, экспорт животных, растений и др.

Каких-либо количественных ограничений на импорт товаров в Никарагуа не существует. Вместе с тем, в целях защиты и стимулирования собственных производителей, а также рационализации структуры импорта, никарагуанское правительство, в соответствии с нац. законодательством и межд. договорами, устанавливает спец. режим на импорт товаров, аналогичных производимым в Никарагуа, либо, по экспертному заключению, товаров, не рекомендованных к ввозу и потреблению на территории страны.

Тарифы во внешней торговле. Основной целью проводимой в странах ЦА региона тамож. реформы является снижение уровня тарифов и повышение конкурентоспособности товаров, производимых в регионе.

В качестве конечной цели была поставлена задача довести до 0% уровень пошлин для сырьевых товаров и 15% для готовой продукции, производимых в ЦА. Также намечалось сократить до 0% импортные пошлины на машины и оборудование, которые не производятся в регионе.

Однако при этом было оговорено, что проводить единую тамож. политику в рамках интеграционной системы ЦА следует поэтапно с учетом нац. особенностей каждой страны. В качестве первоначального этапа странам ЦА региона Никарагуа, Коста-Рике, Сальвадору и Гондурасу определен срок – 2000г.

В Никарагуа особое внимание уделялось вопросу снижения импортных пошлин. Этот процесс осуществлялся в стране поэтапно: в 1993-1994гг. была проведена работа по введению новых импортных тарифов, не превышающих 20%; в 1995-1997гг. проведено снижение импортных пошлин до 0% на машины и оборудование, сырьевые товары и полуфабрикаты, не производимые в регионе, и до 15% – на указанные товары, производимые в регионе.

В 1998г. была поставлена задача снизить средний размер пошлин до 10%.

В 1998г. был сокращен размер временных защитных пошлин с 30% до 25%. В 1999г. в силу различных причин уровень временных защитных пошлин на отдельные товары даже увеличился (особенно на зерновые).

В результате предпринятых шагов уровень защиты внутреннего рынка Никарагуа за 1990-99гг. значит. снизился (размер пошлин сократился в среднем с 25% до 15%), однако пока он остается выше, чем в других странах ЦА (в среднем 20%).

Уровень импортных сборов в отношении товаров, происходящих из третьих стран, составил 30%, а из стран ЦА – 15%.

В 1999г. в рамках проведения второго этапа по снижению импортных пошлин были сокращены тамож. пошлины: на рис (с 30% до 25 и 15%), на

фасоль и кукурузу белую (с 25% до 15%), кукурузу желтую и сорго (с 20% до 15%), куры тушками, полностью обработанные и куриные грудки (с 60% до 40%), куриные бедра и ножки (с 20 до 18%).

Также несколько снижены ставки специфического потребительского налога, взимаемого с продукции первичной перегонки спирта, рома, пива и сигарет. Что касается импорта других алкогольных напитков (виски, ликер, водка и др.) установлено, что ежеквартально, начиная с 1 июля 1998г., ставки этого налога увеличиваются в 5%.

Разминирование

В 80 гг. в период ведения боевых действий на территории страны и в прилегающих к границам Никарагуа районах Гондураса и Коста-Рики сандинисты и их противники («контрас») широко практиковали минирование как в целях обороны (создание минных полей), так и для проведения диверсий (минирование мостов, дорог, ЛЭП, других хоз. объектов). В результате только в Никарагуа было установлено свыше 140 тыс.мин, главным образом, противопехотных (оценка Межам. совета обороны). Минирование, как правило, было бессистемным. Соответствующих карт и схем расположения мин сохранилось немного.

В итоге из с/х оборота было выведено 20 тыс.га плодородных земель, опасность подорваться на минах существует при проведении лесоразработок в приграничных районах, обслуживании ЛЭП, ремонте и эксплуатации объектов транспортной инфраструктуры. В 1990-99гг. от взрыва мин пострадало 600 мирных жителей. После прекращения боевых действий в 1991г. никарагуанцы начали самостоятельно проводить разминирование. Однако из-за нехватки квалифицированного персонала и фин. ресурсов работы продвигались медленно. Правительство Никарагуа обратилось за помощью в ОАГ, в рамках которой в 1991г. была принята Программа помощи по разминированию в Центр. Америке (ППРЦА), в основном направленная на ликвидацию противопехотных мин. В указанной программе по состоянию на середину 1999г. в различных формах (оказание фин., тех. помощи, подготовка и командирование специалистов, поставки спецмущества) участвуют США, Канада, Германия, Франция, Великобритания, Швеция, Норвегия, Япония, Дания, Испания, Нидерланды, Аргентина, Бразилия, Венесуэла, Колумбия, Сальвадор, Гватемала, а также **Россия**.

В 1993г. в Вашингтоне было подписано соглашение об оказании Никарагуа помощи по линии ОАГ в разминировании. С марта 1993г. по окт. 1999г. в рамках ППРЦА была подготовлена большая группа специалистов-саперов. В никарагуанской армии было сформировано спец. подразделение по разминированию в количестве 262 чел., в т.ч. 30 офицеров. По данным ОАГ, в последние годы в работах по разминированию в Никарагуа в общей сложности участвует до 400 саперов. Кроме того, на средства ОАГ в стране работают командированные из других стран специалисты, в основном инструкторы.

Работы по разминированию ведутся в соответствии с принятым правительством нац. планом по разминированию. С целью координировать усилия минобороны, других ведомств, обществ. организаций в деле разминирования и защиты населения от мин в нояб. 1998г. была создана Нац.

комиссия по разминированию. Согласно расчетам экспертов минобороны Никарагуа, расходы на реализацию нац. плана по разминированию оцениваются в 27 млн.долл.

С 1993г. финансирование работ по разминированию осуществляется преимущественно на средства ОАГ. При этом часть средств поступает непосредственно через программу ППРЦА. Кроме того, частичное финансирование разминирования идет за счет стран-доноров, включая Данию, Германию, Швецию, Испанию, Канаду, США. Практически вся техника, оборудование, снаряжение, расходные материалы поступают в Никарагуа на безвозмездной основе.

В 1993-99гг. в Никарагуа было обезврежено 54 тыс. противопехотных мин и разминировано 590 объектов, в т.ч. 3 ГЭС, 44 моста, 372 вышки электропередач. Одновременно проводится планомерное уничтожение 131 тыс. противопехотных мин на военных складах. Ликвидация идет партиями по 5 тыс.шт. За время проведения работ по разминированию имели место 14 несчастных случаев, в ходе которых погибло 5 и получили ранения 17 военнослужащих.

Завершить основной объем работ по разминированию никарагуанцы рассчитывают в 2001г. Им предстоит обезвредить 81,6 тыс. уже обнаруженных мин и разминировать 467 объектов. В последующие годы будут продолжены поиски оставшихся мин. Согласно информации минобороны, у саперов в последние 2г. возникли определенные сложности в связи с тем, что во время урагана «Митч» в 1998г. и из-за интенсивных дождей в сент. 1999г. ранее локализованные мины были смыты, занесены землей или перемещены. Это потребует доп. затрат на их поиск. Никарагуанские военные запросили по линии ОАГ вертолет, одной из функций которого будет срочная эвакуация раненых саперов. По мнению военных, необходимо также увеличить численность спецавтомобилей для поиска мин с 14, имеющихся до 20. Одновременно саперы нуждаются в получении оборудования для траления мин.

Россия, традиционно следуя курсу на оказание содействия заинтересованным странам в проведении разминирования, на основании соответствующих распоряжений президента РФ и правительства РФ согласовала передачу в качестве безвозмездной помощи Никарагуа (по решению ОАГ) спецпомощи на 360 тыс.долл. По состоянию на нояб. 1999г. никарагуанцы получили спецпомощество на 149 тыс.долл. (в т.ч. комплекты миноискателей и 15 радиостанций Р-143).

СМИ

Отличит. чертой никарагуанских СМИ является их чрезвычайная политизированность и популярность. При стойкой ориентированности местных СМИ на освещение событий с точки зрения влиятельных полит. групп, к которым они принадлежат, массовые издания, радио и телеканалы вынуждены постоянно «оглядываться» и на своих инвесторов. Материалы о региональных и межд. событиях в большинстве своем появляются в виде перепечаток из западных изданий и выпусков новостей иностр. агентств.

За последние 2-3г. никарагуанские СМИ заметно повысили свой профессионализм. Появилось несколько новых теле- и видеоканалов, пери-

одических изданий, что связано, с переориентацией двух последних администраций на дем. ценности, провозглашением в стране свободы слова, со вести. Новая эконом. политика правительства вызвала необходимость адаптации СМИ к новым реалиям рыночной экономики. В Никарагуа пока не существует спец. законодательной базы для регулирования деятельности СМИ (последний закон был отменен в 1990г. с приходом администрации В.Чаморро). Частично юр. регулирование деятельности СМИ нашло отражение в ряде статей конституции и УК Никарагуа.

Наиболее влиятельными газетами являются «Ла Пренса» (по социологическим опросам 1999г. 29% опрошенных назвали ее самым популярным изданием), принадлежащая Нац. консервативной партии, и «Эль Нуэво Диарио» (40,7%), ориентированная на Движение за обновление сандинизма. Когда в 1990г. редактор «Ла Пренса» В.Чаморро была избрана президентом страны, издание потеряло часть своих читателей в связи с традиционным негативным отношением населения к проправит. средствам пропаганды. Совет директоров газеты был вынужден для сохранения имиджа оппозиционного (как это было в период правления сандинистов) СМИ, дистанцироваться от поддержки правит. линии и занять позицию «меж двух огней»: официальными властями и сандинистской оппозицией, но в корне это ситуацию не изменило.

За последнее десятилетие появился ряд новых изданий, которые уже имеют свой круг читателей и конкретную ориентированность: «Трибуна» (1993г.) – ЛКП; «Эль Семанарио» (1990г.) – Движение за обновление сандинизма; «Эль Паис» (1991г.) – сравнительно независимое; ряд специализированных изданий – «Эль Обсервадо», «Вистасо Экономикс», «Пахинас Вердес», «Больша де нотисиас» и др.

В 90 гг. никарагуанское телевидение быстро прогрессировало и приобрело большую популярность среди населения.

Возможная причина тому – ориентированность его в основном на развлекательные материалы, как ответ на «усталость» большинства населения от политики. Вместе с тем, свободная конкуренция на рынке телевидения нашла отражение в сокращении нац. вещания и преобладании иностр. программ. Конкретно это выразилось в заилии частных каналов 2,4,8,10,12 и снижении популярности правит. канала 6. Заметным влиянием пользуется ранее правительственный, а в середине 90 гг. перешедший в руки бывших своих владельцев, основанный в 1956г. канал 2. Особый крут зрителей имеет придерживающийся в основном нац. тематики канал 4, который отражает полит. линию СФНО. Популярны и такие каналы, как 8, 10, 12, появившиеся в начале 90 гг. и принадлежащие сейчас иноинвесторам. **Наибольшую часть зрителей привлекает кабельное телевидение**, появившееся сравнительно недавно и транслирующее главным образом иностр. каналы.

Основными конкурентами среди радиовещательных каналов являются «Радио Йя» (сандинистский) и «Радио Никарагуа» (проправительственный), которые отражают наиболее экстремальные полит. точки зрения и наименее из всех СМИ «страдают» плюрализмом. Определенную аудиторию собирают либерально-консервативное «Ра-

дио Корпорасьон», просандинистское «Радио Ла Пркмериссима», канал «Ла Католика». Многие из радиоканалов обладают весьма ограниченным бюджетом, в связи с чем в основном пересказывают газетные сообщения. Вместе с тем, все большую популярность набирают частные каналы на частотах FM (особенно среди молодежи), в большинстве своем — музыкальные.

СМИ Никарагуа в связи со своей традиционно оппозиционной направленностью систематически подвергаются весьма чувствительным нападениям правительства. За последнее время в них прошло значит. количество материалов о коррупции правит. кругов, конфликтах ветвей власти, нарушении прав человека в стране. Это вызвало резкий отпор со стороны представителей власти. В Никарагуа нет цензуры, поэтому правительство использовало «фискальный терроризм», который дает возможность эффективного нажима на непокорные издания.

Обсуждение в 1999г. в Нацассамблее проекта нового «черного кодекса», предусматривающего введение тюремного заключения для обвиненных в клевете журналистов вызвало взрыв возмущения среди местной общественности. Межам. общество прессы также осудило дискриминационную политику Никарагуа по отношению к СМИ: использование гос. рекламы и налоговой политики в дискриминационных целях в отношении критикующих правительство СМИ.

По опросам обществ. мнения в Никарагуа, большинство населения не считает ни одно из местных СМИ заслуживающих доверия, что говорит в определенной мере об отсутствии необходимого профессионализма у никарагуанских журналистов.

Связи с США

Более 15 лет военно-полит. отношения между Манагуа и Вашингтоном находились в «замороженном» состоянии. Во многом это обуславливалось правлением сандинистов и высоким уровнем отношений в этой сфере сначала с СССР, а затем и с Россией. С приходом к власти А. Алемана в 1996г., а также заметным ослаблением ВТС с нашей страной, Вашингтон активизирует свою деятельность в вопросе военно-полит. и военно-тех. связей с Никарагуа.

В США в принципе не заинтересованы в укреплении никарагуанских ВС по целому ряду причин. Во-первых, по оценкам местных военных экспертов, ВС Никарагуа и без того являются наиболее сильными в Центр. Америке. Доп. увеличение их мощи может вызвать у местного достаточно эмоционального руководства страны соблазн прибегнуть к «аргументу силы» в отношениях с соседними странами. В первую очередь это относится к решению имеющегося территориального спора с Гондурасом.

Во-вторых, в случае серьезного полит. кризиса и с учетом общего низкого уровня жизни населения часть оружия (в основном стрелкового) может быть расхищена в т.ч. и самими же военными, и впоследствии попасть либо в руки наркотрафикантов, либо других преступных группировок.

Вышесказанное не противоречит общей идее военно-полит. сотрудничества США с Никарагуа, которое в стратегическом плане будет направлено на решение задач по сохранению общей стабиль-

ности и безопасности в субрегионе, а в практическом отношении позволит Вашингтону взять под контроль еще один перевалочный пункт по нелегальной транспортировке наркотиков из Юж. Америки в США.

В 2000г. американцы продолжили практику «трудовых десантов» своих военнослужащих в Никарагуа в рамках учений «Новые горизонты 2000». С июня по сент. в предместьях гг. Сан-Исидро и Сьюдад Дарио резервисты армии США построили несколько сельских школ, медпунктов, объектов инфраструктуры. Ам. военные медики вели прием местного населения, обслужив за это время 30 тыс. никарагуанцев. Все работы выполнялись американцами безвозмездно, включая расходы на стройматериал.

40 офицеров среди 1 тыс. ам. резервистов должны были «присмотреться» к местным условиям, а также познакомиться в рабочем порядке с никарагуанскими коллегами. По всей вероятности, 400 офицерам и солдатам ВС Никарагуа, занятым охраной и взаимодействием «гостей» с местными властями, также предписывалось «адаптироваться» к тем, с кем, возможно, в скором будущем предстоит выполнять спецоперации по обезвреживанию наркоторговцев.

Все это станет возможным лишь в том случае, если Вашингтон и Манагуа подпишут двустороннее Соглашение о совместном патрулировании прибрежных зон Никарагуа, проект которого практически согласован.

Несколько местных офицеров отправились для прохождения бесплатного обучения в военных вузах США. В авг. 2000г. посол США в Никарагуа О.Гарса подписал в Манагуа соглашение, по которому местной стороне выделяется 800 тыс.долл. для экипировки и развития спецподразделений, занятых борьбой с контрабандой наркотиков. С 14 по 28 авг. ряд никарагуанских офицеров в составе 900 военнослужащих 18 стран Лат. Америки принял участие в командно-штабных учениях «Север 2000», которые прошли в военной Академии Гондураса недалеко от Тегусигальпы и были разработаны Юж. командованием.

В полит. сфере США стремятся содействовать процессу укрепления дем. институтов, прежде всего, в плане обеспечения гражд. контроля над армией, усиления правопорядка и повышения профессионализма в работе полиции, оказывают поддержку наиболее дееспособным правозащитным организациям, в модернизации судебной системы и в укреплении прокурорского и конституционного надзора. Группа ам. экспертов оказывает консультативное содействие силам безопасности страны.

В области ВТС — имеет место процесс активного вовлечения Армии Никарагуа в проводимые командованием ВС США совместно с другими странами ЦА тактические и командно-штабные учения; отрабатываются вопросы совместного применения сил и средств США и Никарагуа, в т.ч. и воинских подразделений, для борьбы с незаконным распространением наркотиков; оказывается помощь в подготовке местных военнослужащих для проведения работ по разминированию территории страны.

В области торг.-эконом. отношений американцы намерены поддерживать усилия администрации А.Алемана в создании экономики свободного

рынка и приватизации ключевых гос. объектов. В этом плане важное значение имеют ежегодно проводимые представителями гарвардской эконом. школы семинары, в ходе которых никарагуанским специалистам даются рекомендации по проведению реформ, содействию иноинвестициям, повышению конкурентоспособности продукции, принятию природоохранных мер.

Отмечается усиление инвест. проникновения в Никарагуа частных ам. компаний в областях строительства жилья, развития телекоммуникаций, текстильного производства, развития рыболовной инфраструктуры атлантического побережья страны и другие отрасли.

Одним из инструментов США по расширению своего влияния в стране является деятельность USAID (Межд. агентство США по развитию). В июле 1999г. между Никарагуа и данной организацией было подписано Соглашение по реализации проекта «Реконструкция пост-Митч» на 75 млн.долл.

В сент. 1999г. приступил к исполнению своих обязанностей новый посол США в Никарагуа Оливер Гарса. Основными направлениями сотрудничества между двумя странами он считает решение проблемы собственности граждан США в Никарагуа, обеспечение прозрачности гос. и фин. учреждений, особенно в использовании иностр. помощи и целевых инвестиций в экономику страны, организацию действенного взаимодействия органов полиции и представителей Управления по борьбе с наркотиками США в Никарагуа в целях организации комплексной борьбы с распространением наркотиков.

Правительство США по договоренности с никарагуанской стороной намерены увеличить количество сотрудников представительства управления по борьбе с наркотиками в Никарагуа.

Одним из аспектов, используемых США для наращивания своего присутствия в стране, является борьба с наркобизнесом. Создана комиссия по противодействию транспортировке наркотиков через территорию страны. Основной его смысл в беспрепятственном доступе патрульной авиации и кораблей США в воздушное пространство и территориальные воды Никарагуа без предварит. согласования. В мае 1999г. было проведено совместное учение ВС США и Никарагуа, где на практике отрабатывались положения этого соглашения. В зоне учений были отработаны вопросы проведения совместной никарагуано-ам. операции по преследованию наркодельцов, перевозивших свой товар морским путем. Во время этого визита ам. военной делегации был обеспечен прием на высшем гос. уровне. Корабль береговой охраны США посетил президент А.Алеман. Во время этого визита президент заявил о возможном подписании морского соглашения к межправсоглашению США и Никарагуа о сотрудничестве в борьбе с наркобизнесом.

Соседи

Оцентральноам. интеграции. Руководство Никарагуа во главе с президентом страны А.Алеманом занимает в целом активную позицию в отношении развития и углубления Центральноам. субрегиональной интеграции. Государства субрегиона в одиночку не смогут рассчитывать превратить-

ся в один из полюсов притяжения межд. интересов. Интеграция отвечает не только объективной эконом. необходимости, географической и культурно-исторической близости народов субрегиона, но и призвана превратиться в важнейший инструмент для привлечения иноинвестиций, решения широкой гаммы острых соц.-эконом. проблем.

Предпринят ряд шагов в деле развития субрегиональных интеграционных процессов. 5 мая 2000г. подписана трехсторонняя Декларация Гватемалы, Сальвадора и Никарагуа. Документ охватывает все сферы взаимоотношений в Центр. Америке. Постулаты Декларации еще достаточно далеки от реального положения дел в субрегионе и рассчитаны в принципе на долгосрочную перспективу.

Никарагуанцы являются активными сторонниками идеи сохранения Центральноам. парламента (ПАРЛАСЕН), как важного инструмента полит. интеграции. Президент Никарагуа А.Алеман не раз в своих публичных выступлениях критиковал идею роспуска ПАРЛАСЕНа из-за его неэффективности и дороговизны содержания, высказанную президентом Гватемалы А.Портильо. Никарагуанское руководство, аргументируя позицию за сохранение ПАРЛАСЕНа, ссылается на исключительность Центропарламента, как практически единственного полноценного интеграционного полит. института, трибуна которого может быть эффективно использована как средство обсуждения и решения конфликтных ситуаций в ЦА. Для Манагуа на фоне ее территориальных споров это звучит особенно актуально.

Одновременно с принятием вышеупомянутой Декларации лидеры Гватемалы, Сальвадора и Никарагуа подписали Соглашение о создании межконтинентального транспортного коридора, который свяжет гватемальские морпорты Санто Томас де Кастилья и Пуэрто Барриос в бухте Аматики на Карибском море, сальвадорский порт Кутуко и никарагуанские Потос в заливе Фонсека и Коринто на тихоокеанском побережье.

В Никарагуа пристально следят за развитием торг.-эконом. связей стран субрегиона с Мексикой, как основного партнера государств ЦА. Недавно подписан Договор о свободной торговле с Мексикой ряда стран Центр. Америки, среди которых – Сальвадор и Гондурас.

Камнем преткновения для никарагуанцев в развитии нормальных как двусторонних, так и многосторонних субрегиональных контактов, прежде всего эконом. характера, выступают территориальные и приграничные споры с соседними странами.

В начале июля 2000г. президенты Никарагуа и Коста-Рики А.Алеман и М.Родригес обменялись нотами о восстановлении перемещения по р. Сан Хуан вооруженных коста-риканских полицейских, следующих по этому водному пути к своим погран.постам. В то же время местные парламентарии и, прежде всего представители фракции СФНО подвергли критике действия президента, заявив, что такая процедура решения спора как обмен нотами недостаточна. Депутаты считают, что окончательно спор о судоходстве по р. Сан Хуан, который насчитывает более 100 лет своей истории можно решить лишь с помощью соглашения, ратифицированного парламентами обеих стран. В ином случае, сославшись на ст.91 конституции

Никарагуа, парламентарии потребовали, чтобы каждое перемещение вооруженных костариканских полицейских санкционировалось Нацассамблей, а не ВС страны или другими компетентными органами.

Проблема судоходства по р. Сан Хуан прямо или косвенно влияет и на возникновение таможен. и торговых конфликтов между Никарагуа и Коста-Рикой. В ответ на «неуступчивость» в пограничном вопросе костариканцы периодически устраивают так называемые «луковые войны», необоснованно придираясь к качеству ввозимого в их страну из Никарагуа этого вида овощной продукции, который для никарагуанцев на субрегиональном рынке помимо мяса, сыра и ряда других продуктов питания является стратегическим экспортным товаром.

Еще больший урон, по словам как местных, так и иностр. предпринимателей, для субрегиональных торговых отношений наносит существование никарагуанского 35% «налога в защиту суверенитета» по отношению к Гондурасу. Как известно, в Манагуа ввели этот налог на все виды товаров из Гондураса, в знак протеста против ратификации парламентом этой страны Соглашения Рамиреса-Лопеса, подписанного между Боготой и Тегусигальпой и разграничивающего пространство между Колумбией и Гондурасом в Карибском море таким образом, что Никарагуа практически лишается выхода в открытые воды Атлантики, теряя по оценкам местных экспертов до 130 тыс. кв. миль своей экон. зоны.

Местные и гондурасские предприниматели в целом признают существование территориальной проблемы между их странами, но в то же время выступают за менее болезненный для экономик обеих государств путь решения создавшейся ситуации. Ведь для рассмотрения дела в Межд. суде в Гааге, куда Никарагуа подала иск на Гондурас, от обеих сторон потребуются немалые суммы. МИД Никарагуа в ближайшее время получит на это дело 1,5 млн. долл. из госбюджета. Сумма будет затрачена на привлечение известных юристов и проведение разного рода исторических экспертиз.

Стремление защитить своего производителя вынудило Панаму установить более жесткие рамки объемов закупки мяса в Никарагуа, что вызвало негативную реакцию никарагуанских экспортеров. Разыгравшийся накануне обсуждения в Коста-Рике в июле 2000г. Договора о свободной торговле стран ЦА с Панамой «мясной конфликт» между этой страной и Никарагуа привел к тому, что никарагуанцы отказались участвовать в этой встрече в Сан-Хосе. Позднее никарагуанский министр торговли Норман Калдера заявил, что Никарагуа возможно вообще не будет участвовать в этом Договоре, так как Панама, по его словам, не выполняет даже двусторонние аналогичные обязательства (имеется ввиду «мясное соглашение»), не говоря уже о многосторонних соглашениях.

На встрече лидеров ЦАИС в Панаме в июле 2000г. президент А.Алеман, обсуждая субрегиональные проблемы, не раз подчеркивал, что все должны одинаково принимать участие в процессах и конкретных делах Центральноам. интеграции. В свете вышеупомянутых трехсторонних документов можно легко разглядеть складывающуюся полит. ось Гватемала-Сан-Сальвадор-Манагуа. И хотя участники подписанных Декларации и Со-

глашения призвали другие страны ЦАИС к ним присоединиться, явного стремления со стороны оставшихся государств не наблюдается. Во-первых, многие не очень верят в эффективность межжюкеанского коридора, мотивируя возможные трудности транспортировки с атлантического побережья на тихоокеанское несовершенством таможен. механизма, несмотря на офици. существование Центральноам. таможен. союза, некоторые из положений которого все еще остаются на бумаге. Во-вторых, присоединению к Соглашению того же Гондураса мешают все те же территориальные «междоусобицы» с Никарагуа.

Ратую на субрегиональных саммитах и в организациях ЦАИС за скорейшую интеграцию внутри Центральноам. сообщества, Никарагуа выступает в роли тормоза Центральноам. интеграции. Факторы, сдерживающие ее развитие (отсталость экономики, долговое бремя, нищета населения, территориальные споры, стихийные бедствия), присущи и остальным странам субрегиона. Вот почему, несмотря на наличие солидной договорно-правовой базы, субрегиональная интеграция в целом испытывает серьезные затруднения.

Никарагуа-гондурасский конфликт в связи с делимитацией акваторий в Карибском море. С конца нояб. 1999г. отмечается обострение отношений между Никарагуа с одной стороны и Гондурасом и Колумбией с другой. Оно вызвано ратификацией гондурасским конгрессом 30 нояб. 1999г. договора Рамирес-Лопес, заключенного с Колумбией еще в 1986г., в котором морские границы между двумя странами в Карибском море проходят по параллели 14°59'08" с.ш. и по меридиану 82°00'00" з.д. В качестве разграничит. линии данный меридиан определен, исходя из условий колумбийско-никарагуанского договора Барсенас Менесес-Эсгерра от 1928г. Это означает, что для Никарагуа границы ее сектора в Карибском море будут проходить по 82° з.д., а не по 81° з.д. и 17°00'00" с.ш., как считают никарагуанцы.

В результате указанного гондурасско-колумбийского договора Никарагуа теряет участок акватории между 81° з.д. и 82° з.д. и 14°59'08" с.ш. и 17°00'00" с.ш., составляющий, по данным никарагуанской стороны, 130 тыс. кв. км. (30 тыс. кв. км. отходит Гондурасу и 100 тыс. кв. км. — Колумбии).

Заключение договора Рамирес-Лопес по времени (1986г.) совпало с резким обострением отношений между сандинистским правительством Никарагуа и Гондурасом, поддерживаемым США. Однако в дальнейшем, благодаря определенным полит. уступкам, в т.ч. снятию иска против Гондураса в Межд. суде ООН в Гааге, никарагуанскому руководству удалось договориться с гондурасцами о том, что указанный договор не будет ими ратифицирован. Правительство В.Барриос де Чаморро и А.Алемана, по всей видимости, рассчитывали, что в условиях нормализации отношений между центральноам. государствами и развития интеграционных процессов в субрегионе договор Рамирес-Лопес никак не вступит в силу.

Вопреки этим расчетам, руководство Гондураса пошло на его ратификацию, уведомив о ней за несколько дней по офици. каналам правительство Никарагуа. При этом в качестве основных причин, заставивших Гондурас ратифицировать договор, по заявлениям его правит. кругов, были необходимость делимитации морских акваторий с дру-

гими карибскими странами и якобы имевшие место переговоры Никарагуа с Ямайкой о разделе акваторий в Карибском море, в результате которого гондурасская сторона могла бы потерять часть принадлежащих ей морских участков. Официальный Манагуа, категорически отвергает сам факт этих переговоров.

Многие никарагуанские и зарубежные эксперты полагают, что ратификация упомянутого договора непосредственно связана со стремлением Гондураса и Колумбии овладеть частью океанической платформы, где недавно были обнаружены перспективные в плане пром. добычи месторождения нефти. Кроме того, этот район является важной зоной промысла рыбы и ценных видов ракообразных, где традиционно ведут лов колумбийские и гондурасские рыбаки. Поскольку через этот район проходит один из основных маршрутов доставки наркотиков в США, а никарагуанцы пока не могут его перекрыть, некоторые наблюдатели небезосновательно полагают, что США также заинтересованы в том, чтобы эти акватории принадлежали странам, с которыми у них имеются договоренности по борьбе с межд. наркобизнесом, в т.ч. позволяющие ам. судам свободно заходить в них для перехвата контрабандистов.

Ратификация договора Рамирес-Лопес вызвала резкую негативную реакцию правительства Никарагуа. Президент А.Алеман обратился 28 нояб. 1999г. с посланием к нации, в котором выразил решимость «не допустить попрания суверенитета страны» и готовность отстаивать нац. интересы в территориальном споре. Его поддержали ведущие политики страны. С самого начала конфликта никарагуанцы заявили, что будут стремиться решать территориальный спор путем переговоров на основе норм межд. права. В МИД Никарагуа была создана комиссия по территориальным вопросам, возглавляемая замминистром К.Артуэлью, неоднократно представлявшим интересы страны в Межд. суде ООН в Гааге. Одновременно никарагуанцы направили жалобу в Центральном. суд, который по итогам ее рассмотрения просил Гондурас приостановить процесс ратификации договора до проведения сторонами соответствующих переговоров. Однако Гондурас не выполнил этого решения. Более того, 20 дек. 1999г. правительство Гондураса заявило в ООН об обмене нотами о его ратификации с Колумбией.

Никарагуанцы обратились с просьбой в ОАГ содействовать решению территориального спора. ОАГ назначила своего спецпредставителя – Л.Эйнауди для осуществления посреднических функций между Никарагуа и Гондурасом. При активном его содействии удалось договориться о проведении 29 дек. 1999г. в г.Майами (США) двусторонних никарагуано-гондурасских переговоров на уровне мининдел. В ходе этих переговоров никарагуанцы рассчитывали согласовать «правила поведения» сторон в период до вынесения Межд. судом ООН в Гааге вердикта по существу упомянутого территориального спора, в т.ч. и с целью избежать его переноса в силовую плоскость. Официальный Манагуа, исходя из опыта решения аналогичных споров в Межд. суде, полагает, что рассмотрение дела затянется на несколько лет. Такое положение в принципе устраивает никарагуанцев, поскольку их аргументация в данном конфликте далеко не бесспорна.

Никарагуанская сторона начала готовиться к пятому по счету в истории страны обращению в Межд. суд. Определена юр. группа, представляющая страну в суде. Ее возглавляет бывший мининдел – А.Монтиэль Аргуэльо. В состав группы входят видные юристы и дипломаты. Согласован также состав зарубежных юристов и экспертов, которые будут выступать на стороне Никарагуа. Новым послом Никарагуа в Нидерландах назначен С.М.Бландон, который в 1990-92гг. являлся послом этой страны в Бельгии, Люксембурге, Нидерландах и ЕС, а в дальнейшем занимал посты в правительстве страны и в президентской администрации. Он располагает связями в представительных межд. организациях.

Общие расходы Никарагуа на ведение судебного процесса составят 5-7 млн.долл. Часть этих средств страна рассчитывает получить через фонд по мирному решению споров ООН. Президент А.Алеман обратился с личным посланием к Папе Римскому, в котором просил его оказать воздействие на своего гондурасского коллегу.

Одновременно Никарагуа в одностороннем порядке ввела эконом. санкции против Гондураса и Колумбии. На товары, ввозимые из этих стран, установлены «заградительные» тамож. пошлины в 35%. Начато вытеснение гондурасских и колумбийских рыбаков, ведущих промысел в никарагуанских водах. Прорабатываются возможности переориентировки товарных потоков с гондурасских портов на местный порт Коринто. Эти шаги Манагуа оказывают негативное воздействие на всю центральноам. интеграционную систему и могут привести к нежелательным для Никарагуа последствиям. В частности, Гондурас обвиняет Никарагуа в нарушении принципов ЦАИС. Гондурас и Колумбия обратились с жалобой на Никарагуа в ВТО, в связи с введением «заградительных» ввозных пошлин, что является, по их мнению, нарушением норм этой организации.

Европолитика

Отношения с ЕС, который ежегодно предоставляет Никарагуа порядка 60 млн.долл., рассматриваются в Никарагуа как одни из наиболее значимых. Взаимоотношения Никарагуа и ЕС находятся в русле стратегического партнерства между ЕС и Лат. Америкой. Встреча глав государств и правительств 48 стран ЕС, Лат. Америки и Карибского бассейна 28-29 июня 1999г. в Рио-де-Жанейро стала кульминацией стратегии по отношению к странам Лат. Америки, выработанной ЕС в 1995г.

Практические контакты ЕС с Центр. Америкой и непосредственно с Никарагуа осуществляются в рамках т.н. «группы Сан-Хосе», в которую также входят Гватемала, Гондурас, Сальвадор и Коста-Рика. Именно на ее заседаниях и вырабатываются конкретные пути реализации общих стратегических программ сотрудничества применительно к странам субрегиона. Заседание министров ЕС-«группа Сан-Хосе» состоялось в Португалии в фев. 2000г., где участники договорились о дальнейшем выделении средств странам ЦА для ликвидации последствий урагана «Митч», соц. программ, строительства школ, медучреждений и инфраструктуры. На эти цели ЕС выделил странам субрегиона в рамках Региональной программы (PRRAC, Programa Regional de la Reconstruccion de

America Central) 250 млн. евро с выплатой в течение 4 лет. Никарагуа из этой суммы выделяется 44,4 млн. евро.

Отдавая себе отчет в том, что Никарагуа является наиболее беднейшей страной в экономически слабом субрегионе, Европейский Союз проводит линию на социально ориентированное гум. сотрудничество, призванное если не улучшить, то хотя бы облегчить бедственное эконом. положение населения страны, придать процессам демократизации и положению с правами человека в Никарагуа стабильный характер.

Претензии к руководству А.Алемана в непрозрачности расходования выделяемых средств, их разворовывании и коррупции, спровоцировала некоторую напряженность в отношениях между ЕС и Никарагуа в конце 1999г. В качестве «профилактики» ЕС на некоторое время задержал дальнейшее выделение средств в рамках вышеупомянутой Программы. В результате правительству А.Алемана пришлось идти на некоторые «уступки» и «сдать» наиболее одиозных для Запада и местной оппозиции фигур в высших эшелонах власти.

Европейские страны заинтересованы не только в стабильном внутреннем положении в Никарагуа, но и в сохранении режима субрегиональной безопасности. ЕС всячески приветствует скорейшее разрешение территориальных споров Манагуа с Тегусигальпой и Сан-Хосе, о чем было заявлено на заседании «тройки» ЕС и «группы Сан-Хосе» 22 фев. 2000г. в г. Виламура, Португалия. В Европе всецело поддерживают идею субрегиональной интеграции и одобряют разработанные здесь ее программы. По словам представителя ЕС в Манагуа Дж. Мамберто, ЕС и в дальнейшем будет оказывать помощь ЦА в деле развития интеграционных процессов.

Связи с Россией

Характеристика товарного экспорта в Россию. В 2000г. Россия практически не импортировала товары из Никарагуа. Закупки товаров в Никарагуа постепенно возрастали и в 1999г. составили 12,9 млн. долл. (было закуплено 68,5 тыс. т. сахара — сырья и сахара белого).

Наряду с сахаром Россия могла бы импортировать из Никарагуа и других стран ЦА такие важные товары массового спроса, как кофе, мясо, фрукты, овощи, бананы, арахис, кунжут, сою, специи, рыбу, различные морепродукты, древесину ценных пород и другие товары. Разумеется, если предложения местных экспортеров будут конкурентоспособны.

Возможность экспорта никарагуанских товаров в Россию, на которые имеется спрос, в 2000г. прорабатывалась с рос. специализированными объединениями и фирмами, однако ввиду неконкурентоспособности предложений никарагуанских поставщиков, они не нашли завершения.

Характеристика товарного импорта из России. Объем экспорта рос. товаров в Никарагуа в 2000г. составил 9950 тыс. долл. по сравнению с 11375 тыс. долл. в 1999г., т.е. сократился на 12,5%.

Товарная структура рос. экспорта в последние годы практически не меняется. В Никарагуа были поставлены металл и металлоизделия, удобрения (хим. и мин.), запчасти к автомобилям, автомобили грузовые и легковые, шины и различные рези-

нотех. изделия, запчасти к тракторам, электроприборы, водка, газетная бумага и др.

Небольшая доля поставок машинотех. продукции объясняется низкой активностью рос. производителей машин и оборудования и специализ. внешнеторг. фирм на рынках стран Центр. Ам., неприемлемыми условиями поставки машин и оборудования и предлагаемых видов расчетов, ограниченностью денежных средств у покупателей, а также повысившейся конкуренцией в этом направлении торговли со стороны других стран и прежде всего европейских и азиатских.

Из стран СНГ в 2000г. в основном поставлялся металл (Украина, Казахстан), а также запчасти к тракторам и автомобилям (Белоруссия).

Развитие рос.-никарагуанских торг.-эконом. связей по итогам 2000г. характеризуется замедлением темпов сотрудничества.

Из анализа динамики товарооборота за 1996-2000гг. следует, что взаимная торговля вплоть до 1999г. имела повышательную тенденцию. Общий объем товарооборота за 1996-1999гг. вырос в 7 раз, при этом рос. экспорт увеличился почти в 4 раза, а импорт из Никарагуа — в 25 раз.

Однако в 2000г. динамика роста была нарушена и товарооборот сократился более чем на 50% в связи с сокращением рос. экспорта и отсутствием товарных закупок в Никарагуа.

Эта ситуация объясняется тем, что на протяжении последних лет товарная структура рос. экспорта не претерпела никаких изменений. Традиц. в Никарагуа поставлялись такие товары, как металлопродукция, удобрения, резинотех. изделия, запчасти а автомобилям и тракторам и в небольших количествах автомобили («Лада» и «Камаз»).

Поставляемая рос. машинотех. продукция пользуется спросом на местном рынке и доверием покупателей. Однако отсутствие в стране спец. магазинов, представителей фирм производителей, системы обслуживания этой техники снижают интерес к покупке рос. товаров.

Фин.-кредитные отношения с Россией. В ходе состоявшихся в Москве 9-13 авг. 1999г. переговоров с Никарагуанской стороной, было подписано дополнение к Соглашению между правительствами РФ и Никарагуа об урегулировании задолженности Республики Никарагуа перед РФ по кредитам, предоставленным СССР, подписанному 8 окт. 1996г. Данный шаг со стороны России был обусловлен договоренностями достигнутыми в рамках стран-членов Парижского клуба об отсрочке всех причитающихся со стороны Никарагуа странам-кредиторам платежей в период с 1 дек. 1998г. по 28 фев. 2001г. по всем видам задолженности.

Было согласовано, что отсроченные платежи будут выплачиваться никарагуанской стороной десятью равными полугодовыми долями в сроки с 1 марта 2002г. по 1 сент. 2006г.

Проценты по обслуживанию долга в этот период (с 1.12.1998. по 28.02.2001г.) будут капитализироваться и выплачиваться в те же сроки (с 1 марта 2002г. по 1 сент. 2006г.).

В фев. 2000г. «Внешэкономбанком» России и Центр. банком Никарагуа подписано межбанковское соглашение, конкретизирующее детали расчетов и сроков выплаты отсроченных платежей по основному долгу и процентам в соответствии с подписанным дополнением к межправит. соглашению.

Выполнение никарагуанской стороной обязательств по погашению задолженности перед Россией продолжает оставаться актуальным. Поступление выплат по задолженности от Никарагуа предусматривается в согласованные сроки, начиная с 1 марта 2002г. (в 1997-98гг. Никарагуа выплатила России 32 млн.долл.). Во многом этот вопрос будет зависеть от решений принимаемых стран-членами Парижского клуба в связи с принятием Никарагуа в НРС.

Рекомендации для закрепления положения рос. поставщиков. Перспективы рос. экспорта связаны с продвижением конкурентоспособных видов рос. машинотех. продукции, современных тех. разработок, патентов и лицензий. В частности, имеются реальные перспективы по увеличению объема поставок, зарекомендовавших себя на местном рынке, грузовых автомобилей «КАМАЗ», легковых автомобилей «Лада» и других марок рос. автомобилей «Газель» и т. д., авиатехники (вертолеты и самолеты), тракторов различных модификаций, дорожно-строит. машин, станочного оборудования, а также функционирования служб по тех. обслуживанию указанной техники.

Большой интерес у местных потребителей имеется также к закупкам в России таких товаров, как металлопрокат, хим. товары, удобрения, строит. и другие материалы.

В числе основных направлений эконом. и тех. сотрудничества следует назвать такие отрасли как энергетика, освоение геотермальных ресурсов, рыболовство и переработка морепродуктов, сельское и лесное хозяйство, дорожное и жил. строительство, транспорт.

Перспективные рынки для рос. экспортеров. В числе перспективных рынков в Никарагуа, представляющих интерес для рос. экспортеров, можно назвать такие как энергетическое оборудование (включая оборудование для геотермальных станций, микро и малые электростанции для производства электроэнергии на нетрадиц. источниках получения энергии), станочное оборудование, транспортные средства, дорожная техника, трактора и сельхозмашины, авиатехника, рыболовные суда и средства лова, металлопродукция, хим. товары и др. товары.

Перспективы и возможные направления совместного выхода на рынки третьих стран рос. организаций и фирм Никарагуа. Со стороны местных предпринимателей и банкиров проявляется интерес к сотрудничеству с рос. предприятиями и фирмами в различных областях торг.-эконом. сотрудничества, как посредством купли-продажи товаров, так и привлечения рос. инвесторов и производителей к реализации проектов и созданию СП и производств.

Поддержание имиджа России, как делового партнера во многом будет зависеть от реального участия рос. деловых и фин. кругов. Необходимо прежде всего изменить, сложившееся ранее в России, стереотипное представление о Никарагуа, как о стране с нестабильной соц.-полит. обстановкой и неплатежеспособном партнере.

Перспектива сотрудничества Никарагуа с Россией в инвест. сфере. Важнейшим объектом инвест. сотрудничества России с Никарагуа остается проект строительства и эксплуатации геотермальной электростанции «Сан-Хасинто-Тиссате» мощностью 130 мвт. Реализация этого проекта

проводится в рамках нового межд. консорциума «Сан-Хасинто-Пауэр», с которым правительство Никарагуа в конце 1999г. подписало контракт на куплю-продажу электроэнергии, а в 2000г., предоставило разрешение на получение лицензии на разработку и эксплуатацию геотермального поля «Сан-Хасинто-Тиссате». Участие представителей рос. стороны состоит в выполнении буровых работ на контрактных условиях. В этих целях в 2000г. создано совместное никарагуано-рос. предприятие Серег по буровым работам. Рос. сторона представлена объединением «Подзембургаз». Калужский турбинный завод представил коммерческое предложение на установку паровых турбин для геотермальной станции. Продолжение деловых переговоров о покупке рос. турбин предусмотрено в 2001г.

Представительства

ПОСОЛЬСТВО РФ В МАНАГУА (+ГОНДУРАС,+САЛЬВАДОР) - ДЬЯКОНОВ Игорь Дм. Nicaragua, Managua, Las Colinas, Vista Alegre 214, (505) 276-0374, -0462, -0131, ф.-0179, телекс (375) 2436 EMBAURSS NU; rossia@ns.tmx.com.ni.

АТС В МАНАГУА - НЕВЕРОВ Владилен Владим. Sierritas de Santo Domingo, De la Carretera a Masaya 150 m. a mano izquierda, Managua, Nicaragua, 276-1900, ф.-1827.

БЮРО В РФ

ПОСОЛЬСТВО (15.09). 117192 М., Мосфильмовская 50, корп.1, 938-2701, embanic_moscu@mail.ru. Хуан Баутиста САКАСА ГОМЕС (Juan Bautista SACASA GOMEZ, посол, 147-1160), Карлос Иван ОТЕРО КАСТАНЬЕДА (Carlos Ivan OTERO CASTANEDA, советник, 147-1160).

СТАТИСТИКА

Осн. соц.-эконом. показатели Никарагуа

Наименование показателей	1990г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.
Население, млн. чел.	3,7	4,5	4,6	4,8	4,9	5,1
ВВП, млн. кордоб 1980г.	18142	20450	21494	22368	23941	25250
млн. долл. 1980г.	1814	2045	2149	2237	2394	2525
ВВП на душу населения, в долл. 1980г.	475	450	460	466	485	495
Инфляция аккумулированная, в %	13490,0	12,1	7,3	18,5	7,2	10,0
Обменный курс (кордоб за 1 долл.)	2404836,7	8,92	9,99	11,2	12,3	13,1
Внешний долг - всего, млн. долл.	10715	6094	5001	6287	6499	6700
на душу населения, долл.	2802	1339	1284	1309	1317	1320
Обслуживание внешней задолженности, млн. долл.	142,7	335,8	451,1	318,6	292,6	251,5
Внешняя помощь, млн. долл.	481,1	537,3	398,0	484,0	610	470
Экспорт FOB, млн. долл.	330,5	485,3	625,9	573,2	543,8	625
Импорт FOB, млн. долл.	567,3	940,8	1329,3	1383,6	1683,2	1786
Сальдо ВТ (+;-), млн. долл.	-236,8	-455,5	-703,4	-810,4	-1139,4	-1161
Импорт CIF, млн. долл.	637,5	1050,7	1411,8	1492,0	1845,7	1855
Сальдо текущих операций (+;-), млн. долл.	-489,3	-755,3	-833,5	-817,0	-1071,7	-697
Валютные резервы						
- брутто, млн. долл.	129,9	214,0	387	356,6	616	501
- нетто, млн. долл.	108,8	144,6	356	305,8	358	275
Кап. вложения всего, млн. кордоб в ценах 1980г.	2612	3873	4632	5063	7205	5600
в млн. долл.	336	585	609	652	881	600
- государственные, млн. долл.	191,3	278	228	188,5	302	250
- частные, млн. долл.	174,7	307	381	463,5	579	350
Средняя зарплата на национальном уровне (в кордобах)						
номинальная	138	1482	1617	1964	2282	2535
реальная, в кордобах 1994г.		1197	1196	1285	1342	1362
Стоимость потребительской корзины, кордоб.	151	1226	1403	1578	1694	1832
Численность эконом. активного населения, тыс. чел.	1214	1537	1598	1660	1729	2028
Безработица в % к эконом. активному населению открытая	7,6	16,9	14,3	13,2	10,7	14,0
частичная занятость	15,5	11,6	12,2	11,6	12,3	

Данные Центрального банка Никарагуа

Платежный баланс Никарагуа, в млн.долл.

	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.
Баланс текущих операций	-755,3	-833,5	-817	-1071,7	-696,9
Сальдо торгового баланса	-455,5	-703,4	-810,4	-1139,4	-751,7
Экспорт (FOB)	485,3	625,9	573,2	543,8	497,8
Импорт (FOB)	940,8	1329,3	1383,6	1683,2	1249,5
Сальдо баланса услуг	-394,8	-280,1	-206,6	-232,3	-166,0
Сальдо текущих переводов	95,0	150,0	200,0	300,0	220,8
Баланс движения основного капитала	271,2	891,6	675,8	1024,4	567,2
Государственный капитал	23,0	115,4	334,9	500,1	301,8
Переводы	4470,2	297,8	333,0	301,8	224,6
Заемствования	1072,1	630,5	407,7	347,4	209,0
Амортизация	-478,7	-229,2	-235,4	-149,1	-99,7
Оплата задержанных платежей	-5046,6	-583,7	-170,4	-102,6	-32,1
Частный капитал	248,2	776,2	340,9	524,3	265,4
Сальдо платежного баланса	-484,1	58,1	-141,2	-47,3	-129,7

Примечание: данные за янв.-сент. 2000г. Источник: ЦБ Никарагуа

Динамика ВВП за 1990-2000гг. по видам деятельности, в млн. кордоб, в ценах 1980г.

	1990г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.
ВВП	18,142	20,435	21,482	22,368	23,941	25,250
Сельское хозяйство	2,887	3,557	3,902	4,101	4,423	4,777
Животноводство	1,508	1,708	1,812	1,780	1,793	1,902
Рыболовство	49	333	353	397	366	390
Лесное хозяйство	51	56	58	60	62	65
Перерабатывающая промышленность	4,026	4,313	4,479	4,575	4,725	4,950
Строительство	555	904	998	1,114	1,709	1,750
Горнодобывающая промышленность	106	194	242	350	451	495
Торговля	3,118	3,627	3,819	4,007	4,261	4,500
Правительственные организации	2,317	1,775	1,68	1,668	1,633	1,700
Транспорт и связь	880	982	1,034	1,083	1,152	1,200
Банки и страхование	600	630	657	687	720	750
Энерго и водоснабжение	536	653	693	714	721	740
Жилищное хозяйство	752	823	855	877	917	960
Другие услуги	753	880	919	955	1008	1071

Данные Центрального банка Никарагуа

Сальдо внешнего долга Никарагуа по кредиторам,
на 30 сент. 2000г., в млн. долл.

	Внешний долг	
Кредиторы	31.12.99	30.09.2000
I. По двухсторонним соглашениям	4084,1	4075,2
- Парижский клуб	489,6	1459,7
- страны Центральной Америки	1119,2	1168,4
- бывшие соцстраны	479,8	459,2
- страны Латинской Америки	376,4	370,8
- др. страны	619,1	617,1
II. По многосторонним обязательствам		
Межд. организации	2170,4	2211,7
- Межамериканский банк развития (БИД)	896,5	918,1
- Центральноамер. банк эконом. интеграции (BCIE)	448,1	442,5
- другие организации	825,8	851,1
III. Комбанки	241,5	241,8
IV. Поставщики и прочие организации	52,9	45,2
Итого:	6548,9	6573,9

Данные ЦБ Никарагуа

Производство с/х товаров в Никарагуа, в тыс.т.

Наименование	1997/98гг.	1998/99гг.	1999/2000гг.
Кофе	53,4	66,2	87,4
Хлопок	2,6	-	-
Сахарный тростник	4102	3759	4200
Меласса	137,5	118,9	143
Бананы*	88	61	43
Кунжут	6,8	3,2	5,9
Рис	164,7	174,9	121,5
Фасоль	72,4	150,9	135,3
Кукуруза	267	304	294
Сорго промышленное	64,9	40,7	43,6

*) данные приведены по годам, а не по сезонам (1998, 1999, 2000)

Объем производства и потребления сахара в Никарагуа

	Площадь посадок, тыс. га	Объем пр-ва, тыс.т.	Урожай- ность, тонн с 1 га	Внутр. Экспорт, тыс. т.	Внутри- потреб., тыс. т.
Сахарный тростник					
1997/98	5290	4102	0,78		
1998/99	5242	3759	0,72		
1999/00	5520	4200	0,76		
Сахар - сырец, выход в кг. с 1т. тростника					
1997/98		365,2	88,0	190,0	175,0
1998/99		339,6	89,3	160,2	179,4
1999/00		380,9	98,5	196,9	184,0

Продукция животноводства Никарагуа

Наименование товаров	1998г.	1999г.	2000г.
Мясо (в убойном весе), тыс. т.	119,3	117,7	127,5
Молоко (на загот.пунктах), тыс.т.	40	39,6	41
Птица, млн.шт.	20	21,6	23,6
Яйца, млн.шт.	272	284	330

Продукция рыболовства и добыча морепродуктов, в тыс.т.

	1998г.	1999г.	2000г.
Креветки	7,2	5,9	6,8
Лангуст	1,4	1,7	1,6
Рыба	6,9	6,2	5,9

Пассажироперевозки Никарагуа, в тыс.чел.

	Наземным транспортном	Водным транспортном	Воздушным транспортном	Всего
1998г.	468104	679	185	468968
1999г.	286044	951	185	287180
2000г.*	458	88		

* данные за первое полугодие

Производство добывающих отраслей

	1998г.	1999г.	2000г.
Металлы, в т.			
Золото	4,7	5,5	4,1
Серебро	2,4	2,2	1,6
Неметаллическое сырье			
Песок, тыс. куб. м.	696	737	567
Бетонные породы, тыс.куб.м.	25,1	27	6,1
Известняк, тыс.куб.м.	296	251	
Гипс, тыс.т.	22,7	26,9	29,0
Камень строительный (тесаный), млн.шт.	4,5	4,1	4,8

Продукция перерабатывающей промышленности, в тыс.т.

Наименование товаров	1998г.	1999г.	2000г.
Мясо птицы	32	37	44
Мясо крупн. рогатого скота	47,7	45,7	50
Молоко пастеризованное	33,6	42,3	50,7
Молоко цельное	3,5	2,4	1,7
Молоко разливное	0,9	0,8	0,7
Масло растительное	12,2	14,2	6,2
Мука пшеничная	27,4	26,4	22,6
Сахар	331	365	377
Меласса	195	136	120
Галеты	4,7	4,9	5,3
Ром, млн.л.	8,4	9,1	7,8
Пиво, млн. бут.	167,2	166,8	146,2
Напитки газ., млн. бут.,	485	506	523
Сигареты, млн. шт.	1800	780	

**Производство и потребление углеводородной прод. в
Никарагуа в 1998-2000гг., тыс.т.**

	1998г.	1999г.	2000г.			
пр-во потребл.	пр-во	потребл.	пр-во потребл.			
Газ жидкий	21	64	26	77	39	81
Бензин	139	182	132	201	130	216
Керосин	62	50	62	48	62	45
Дизтопливо	238	505	223	477	239	452
Мазут	478	454	454	444	420	366
Асфальт	7,6	11,9	10,8	25,1	3,1	16,4

Примечание: за 2000г. данные предварительные

Экспорт с Никарагуа

	1998г.	1999г.	2000г.	1999/98	2000/99
	тыс. долл.	тыс. долл.	тыс. долл.	в %	в %
Экспорт государств СНГ					
Всего:	1603	6338	7008	395,4	110,6
Прод. химпрома (удобр.)	-	2280	13	-	0,6
Металлы и изд. из них	1603	3371	6855	160,3	203,3
Запчасти к технике	-	687	140	-	20,4
Экспорт Украины					
Всего:	1203	5433	4906	451,6	90,3
Прод. химпрома (удобр.)	-	2280	-	-	-
Металлы и изд. из них	1203	2508	4852	208,5	193,5
Запасные части к технике	-	645	53	-	8,2
Экспорт Казахстана					
Всего:	377	813	2005	215,6	246,6
Металлы и изд. из них	377	813	2002	215,6	246,2
Запчасти к технике	-	-	3	-	-
Экспорт Белоруссии					
Всего:	23	83	97	360,8	116,9
Прод. химпрома (удобр.)	-	-	13	-	-
Металлы и изд. из них	23	41	-	178,3	-
Запчасти к технике	-	42	84	-	в 2р.

Производство и потребление электроэнергии, в тыс. мвтч.

	Гидро станции	Геотермальные станции	Тепловые станции	Газовые турбины	Др. источ. получения эл. энерг.	Всего в нац. системе	Пр-во на частных установ.
1998г.	295	121	1104	300	16	1836	247
1999г.	393	45	829	144	16	1427	642
2000г.	215	н/д	662	65	13	955	1052

Потребление электроэнергии

	Жил. сектор	Торговля	Пром. сектор	Правит. орг.	Орошение	Противопожарн.	Обществ. потреб	Всего*
1998г.	450	305	309	62	99	143	24	1392
1999г.	458	330	338	74	85	155	34	1474
2000г.	443	348	335	78	90	167	37	1498

Примечание: за 2000г. данные предварительные

Производство и потребление воды в Никарагуа, в млн. куб. м.

	Всего получено воды, дебет		Потребление воды			
	Домашнее потреб.	Торговля	Пром. сектор	Правит. орг.	Всего потребл.	
1998г.	203,8	96,0	4,9	0,8	7,9	109,6
1999г.	208,2	92,6	5,4	0,7	6,7	105,4
2000г.	222,0	93,0	5,4	0,7	6,9	106,0

Примечание: за 2000г. данные предварительные

Телефон и почта в 1998-2000гг.

	Нац. телеф. разговоры, тыс. импульсов	Межд. разговоры, тыс. мин.	Почтовые отправления, тыс. шт.	Курьерские сообщения, тыс.	Факс. сообщ., тыс. стр.	Абонентские п/я, тыс. шт.
1998г.	4098	37613	4816	20,6	175,2	7,5
1999г.	3746	43775	7972	22,5	167,5	10,3
2000г.	2103*	6705**	7827	22,6	171,6	10,3

*) данные за первое полугодие; **) данные за январь-февраль

Воздушный транспорт

	Аэропорт им. Аугусто Сандино				Национальные линии	
	Обслужено пассажиров	Перевезено грузов, тыс. т	Перевезено	Пассажиры из др. стран, чел	Груз перевез., тыс. т	
	Прибытие, чел.	Вылет, чел.	Прилет	Отлет		
1998г.	246931	239007	5,9	14,9	61498	6,4
1999г.	275444	272306	5,9	13,3	55463	6,3
2000г.	238000	243599	5,0	10,2		

Водный транспорт, в тыс. т.

	Импорт	Экспорт	Национальные грузы				Всего
	Порты Атлант. океана	Порты Тихого океана	Порты Атлант.	Порты Тихого	Порты внутр.	Порты Атлант.	
1998г.	54,1	1677,6	22,4	259,6	68	55	123
1999г.	42,2	1922,5	12,6	191,9	94,5	59,1	153,6
2000г.	34,2	1562	13,1	212,2	78,0	63,6	141,6

Экспорт ФОБ 1990-2000гг., в млн.долл.

	1990г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.
Экспорт - всего	330,5	485,3	625,9	573,2	543,8	625,0
Традиционные товары	261,7	344,3	333,1	382,5	339,8	381,2
Кофе	71,0	116,0	115,7	173,4	135,3	165,5
Хлопок.....	37,2	10,1	3,0	0,3	0,5	0,1
Сахар	38,6	41,3	51,4	32,9	30,4	26,2
Мясо	57,0	40,7	44,1	37,6	41,8	41,6
Бананы	27,1	21,7	16,4	19,5	13,6	11,3
Кунжут	6,5	14,7	12,2	6,1	3,9	3,8
Меласса	1,5	3,2	1,8	1,2	-	0,1
Креветки и лангусты	8,7	75,2	79,5	78,9	84,1	105,2
Золото.....	14,1	21,4	8,9	32,1	30,1	27,3
Серебро	0,05	0,0	0,0	0,4	0,1	0,1
Нетрадиционные товары	68,8	141,0	292,8	190,7	204,0	243,8
- с/х продукты	19,2	28,8	79,3	54,7	85,4	108,6
- скот (живой вес)	-	2,5	3,9	8,1	15,7	25,7
- табак	1,3	1,8	7,9	8,6	7,8	6,0
- сорго	0,2	0,2	1,0	-	-	-
- орехи (мани)	1,5	13,2	-14,6	19,1	19,0	29,9
Другие товары	16,2	11,1	51,9	18,9	42,9	47,0
Рыбодукция	-	15,4	12,0	11,1	10,1	9,7
Пром. переработан. товары.....	49,6	96,8	201,5	124,9	108,5	125,5

Данные ЦБ Никарагуа. Примечание: за 2000 г. данные предварительные

Импорт CIF 1990-2000гг., в млн.долл.

	1990г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.
Импорт - всего	6375	1050,7	1411,8	1492	1845,7	1855,0
Потребительские товары	158,7	292,4	332,1	434,6	543,0	566,7
- текущего назначения	128,8	241,1	275,7	356,8	440,5	458,7
- длит. пользования	29,3	51,3	56,4	77,8	102,5	108,0
Нефть и нефтепродукты	123,1	180,6	188,9	143,6	162,8	289,0
Сырье и материалы	158,5	287,1	496,6	461,8	545,3	548,0
- сельскохозяйственные	35,0	41,2	65,9	64,4	78,7	76,6
- промышленные	103,5	184,3	343,1	317,2	353,7	346,8
- строительные	20,0	61,6	87,6	80,2	112,9	124,6
Машины и оборудование	197,2	289,9	390,5	448,9	594,3	451,3
- для сельского хоз-ва.....	12,3	15,0	20,0	25,9	39,6	29,3
- промышленности	79,0	174,5	237,2	258,1	352,5	231,9
- транспорта	105,9	100,4	133,3	164,9	202,2	190,1
Другие товары	0,0	0,7	3,7	3,1	0,3	1

Данные ЦБ Никарагуа. Прим.: *) за 2000 г. данные предварительные

Экспорт (импорт) России с Никарагуа по товарным группам, в тыс.долл.

	1998г.	1999г.	2000г.	1999/98, %	2000/99, %
Экспорт - всего	8528	11375	9950	133,4	87,5
Удобрения.....	5285	3910	3382	74,0	86,5
Бумага газетная и для печати	-	23	26	-	113,0
Металл и металлоизделия	1307	3239	4370	247,8	134,9
Электроприборы и лампы	52	120	53	230,1	44,2
Резино-технические изд.	4	5	57	125,0	в 11,4 р.
Автомобили легковые	30	49	196	163,3	в 4 р.
Автомобили грузовые	70	917	128	в 13,1 р.	14,0
Запчасти к автомобилям	544	2076	1460	в 3,8 р.	70,3
Запчасти к тракторам.....	802	222	35	27,7	16,0
Запчасти к самолетам и вертолетам	434	754	-	173,7	-
Водка.....	-	60	128	-	в 2,1 р.
Прочие товары	-	-	115	-	-
Импорт - всего.....	5904	12890	-	218,3	-
- Сахар сырец из сахарного тростника.....	5904	12890	-	218,3	-

Товарная структура экспорта (импорта) России с Никарагуа

	Экспорт					Импорт				
	1998г.	1999г.	2000г.	1999г.	2000г.	1998г.	1999г.	2000г.	1999г.	2000г.
	тыс.долл.	тыс.долл.	тыс.долл.	в % к 1998	в % к 1999	тыс.долл.	тыс.долл.	тыс.долл.	в % к 1998	в % к 1999
Всего.....	8528	11375	9950	133,4	87,5	5904	12890	-	218,3	-
Прод. товары и сельхозсырье.....	-	60	128	-	в 2,1р.	5904	12890	-	218,3	-
Прод. химпрома.....	5285	3908	3439	74,0	88,0	-	-	-	-	-
Древесина и целлюлозно-бумажные изд.	-	23	26	-	113,0	23	-	-	-	-
Металлы и изд. из них	1307	3239	4370	247,8	134,9	-	-	-	-	-
Машины, оборуд. и трансп. ср-ва	100	966	324	в 9,7 р.	33,5	-	-	-	-	-
Другие товары (запчасти к технике).....	1832	3179	1663	173,4	452,3	-	-	-	-	-

Экспорт FOB Никарагуа по регионам и странам, в млн. долл.

	1990г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.
Экспорт - всего	330,5	485,3	625,9	573,2	543,8	497,8
Америка	170,5	338,9	432,8	386,3	396,2	362,7
в т.ч. Северная Америка	108,4	210,4	267,9	234,3	227,1	224,2
- Канада	61,4	3,3	3,2	8,4	7,0	24,1
- США	25,3	195,4	251,6	214,3	205,2	182,9
Мексика	21,6	11,7	13,1	11,6	14,9	17,2
Центральн. Америка	43,7	100,8	125,9	123,0	145,9	121,0
- Коста-Рика	12,3	17,5	24,1	26,0	27,5	28,7
- Сальвадор	9,6	56,7	58,4	57,5	68,2	54,0
- Гватемала	13,0	8,7	15,1	16,6	15,0	13,9
- Гондурас	8,8	17,9	28,3	22,9	35,2	24,4
Др. страны Лат. Америки и Карибов	18,4	27,7	38,7	29,0	23,2	17,5
Европа	116,6	142,4	185,6	173,5	137,2	129,7
в т.ч. Страны ЕС	116,5	139,8	176,9	156,0	119,0	115,2
- Германия	47,1	47,4	61,7	69,5	53,6	50,5
- Бельгия	43,4	15,1	17,6	20,1	19,9	18,9
- Испания	12,2	20,9	61,8	23,9	13,4	10,1
- Франция	4,4	10,7	8,9	13,0	11,4	2,2
- Великобритания	1,2	10,7	10,8	8,5	6,2	8,6
- Голландия	6,6	17,2	4,8	11,0	5,2	5,9
- Италия	0,3	3,1	5,4	4,4	3,9	3,9
- др. страны ЕС	1,3	14,7	5,9	5,6	5,4	15,1
Другие страны Европы	0,1	2,6	8,7	17,6	18,2	6,5
- Швейцария	0,1	2,0	4,6	4,5	3,6	4,7
- Норвегия	-	0,1	0,2	1,4	1,4	0,2
- Россия	-	0,5	3,9	5,9	12,9	-
- Остальные	-	-	-	5,8	0,3	1,6
Азия	20,9	2,8	5,4	5,0	4,4	4,8
- Китай (Тайвань)	3,1	2,0	0,3	0,2	0,2	0,4
- Япония	17,8	0,8	5,1	4,0	3,6	3,0
- Др. страны Азии	-	-	-	0,8	0,2	1,4
Другие страны мира	22,6	1,2	2,4	8,4	6,0	8,6

Данные ЦБ Никарагуа, по России данные Главного Таможенного Управления, Примечание: *) данные за янв.-сент. 2000г.

Импорт GIF Никарагуа по регионам и странам, в млн. долл.

	1990г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.
Импорт - всего	637,5	1050,7	1411,8	1492	1845,7	1389,0
Америка	342,1	773,2	1.182,8	1.216	1.560,1	1.126,7
в т.ч. Северная Америка	95,6	375,0	593,1	549,6	734,2	428,9
- Канада	16,9	22,7	19,8	18,3	20,8	14,4
США	78,0	297,3	500,1	462,5	636,4	348,8
Мексика	0,7	55,0	73,2	68,8	77,0	65,7
Центральн. Америка	70,9	268,4	348,1	425,6	527,8	377,1
- Коста-Рика	25,2	94,7	131,8	163,3	211,0	153,6
- Сальвадор	10,9	46,6	60,8	75,3	101,0	91,4
- Гватемала	29,0	90,5	97,7	115,6	135,3	108,8
- Гондурас	5,8	36,6	57,8	71,4	80,5	23,3
Др. страны Лат. Америки и Карибов	175,6	129,8	241,6	240,8	298,1	320,7
- Панама	32,8	66,2	102,2	101,5	127,1	93,0
- Венесуэла	62,2	20,0	48,4	41,7	108,1	165,2
- Остальные	80,6	43,6	91,0	97,6	62,6	62,5
Европа	103,0	118,0	125,7	109,1	108,2	91,6
Страны ЕС	95,0	111,2	119,0	103,2	87,7	72,8
- Германия	16,0	25,1	23,4	24,4	28,0	24,0
- Бельгия	5,2	9,5	6,3	4,1	6,4	6,4
- Испания	9,2	30,2	63,8	21,8	17,0	12,4
- Франция	12,1	14,3	10,5	6,6	11,4	6,3
- Великобритания	5,7	5,8	0,1	3,3	3,0	2,9
- Голландия	12,1	6,3	2,2	31,8	5,6	10,2
- Италия	18,0	10,7	6,8	5,8	10,5	6,5
- др. страны ЕС	16,7	9,3	5,9	5,3	5,8	4,0
Другие страны Европы	8,0	6,8	6,7	5,9	20,5	18,8
- Швейцария	7,4	5,4	6,7	4,4	2,4	1,3
- Норвегия	0,6	1,4	-	1,5	3,4	1,2
- Остальные	-	-	-	-	14,7	16,3
Азия	45,6	99,9	62,8	92,8	158,1	135,8
- Китай (Тайвань)	0,9	17,1	5,0	6,2	7,7	7,1
- Япония	44,6	82,8	57,8	86,6	98,9	87,5
Др. страны Азии	-	-	-	-	51,5	41,2
Другие страны мира	145,8	59,6	40,5	74,2	19,3	14,9
Россия	-	2,9	7,8	8,6	11,4	8,0
Страны СНГ	-	-	-	1,6	6,3	5,0
Остальные	145,8	56,7	32,7	64,0	1,6	1,9

Данные ЦБ Никарагуа, по России и странам СНГ - данные Главного Таможенного Управления Никарагуа. Прим.: данные за янв.-сент. 2000г.