

# Деловая ПОЛЬША

ЭКОНОМИКА И СВЯЗИ С РОССИЕЙ в 2001-02гг., том II

## СОДЕРЖАНИЕ

<b>Экономика-2001</b> .....	<b>3</b>	<b>Связи с Россией-2001</b> .....	<b>21</b>
<b>Инвестиции</b> .....	<b>5</b>	<b>Обзор прессы</b> .....	<b>21</b>
<b>Уголь</b> .....	<b>8</b>	VIP-самолеты.....	21
<b>Биотопливо</b> .....	<b>9</b>	Пошлины и контингенты .....	22
<b>Экспорт</b> .....	<b>10</b>	Миллиарды на развитие Польши .....	22
<b>KУКЕ</b> .....	<b>12</b>	Комиссия по торговле.....	23
<b>Связи с СНГ</b> .....	<b>16</b>	<b>Представительства</b> .....	<b>27</b>
<b>Связи с Россией-2002</b> .....	<b>19</b>	<b>Статистика</b> .....	<b>28</b>

©Г.Н. Вачнадзе, 2003

ISBN 5-900034-25-7

Проект ПОЛПРЕД: Г. Вачнадзе, И. Ермаченков, Н. Кац,

А.Комаров, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева

Агентство "Бизнес-Пресс", 119049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1,

т/ф 238-6458, 238-9587, 238-2798, info@polpred.com, www.polpred.com

Отпечатано в ФГУП «ПИК ВИНТИ», 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403

Заказ

# ПОЛПРЕД



Совет по внешней политике Комитета Госдумы по международным делам  
с участием МИД РФ, журнала «Коринф» Минэкономразвития РФ

# ПОЛПРЕД



СОВЕТ ПО ВНЕШНЕЙ ПОЛИТИКЕ КОМИТЕТА ГОСДУМЫ ПО МЕЖДУНАРОДНЫМ ДЕЛАМ  
С УЧАСТИЕМ МИД РФ, ЖУРНАЛА «КОРИНФ» МИНЭКОНОМРАЗВИТИЯ РФ

## Деловая ПОЛЬША

ЭКОНОМИКА И СВЯЗИ С РОССИЕЙ В 2001-02гг.

[www.polpred.com](http://www.polpred.com) — на сайте есть все издания этой книги с 1998г.

Автор проекта ПОЛПРЕД, гл. редактор д.и.н. Г. Вачнадзе.  
Над справочником работали: И. Ермаченков, Н. Кац, А. Комаров,  
М. Кулабухова, А. Купцов, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева  
Агентство "Бизнес-Пресс", 119049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1,  
т/ф 238-6458, 238-9587, 238-2798, [info@polpred.com](mailto:info@polpred.com), [www.polpred.com](http://www.polpred.com)

Отпечатано в ФГУП «ПИК ВИНТИ», 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403

Заказ

©Г.Н. Вачнадзе, 2003  
ISBN 5-900034-25-7

# Деловая ПОЛЬША

## Содержание

<b>Экономика-2001</b> .....	<b>3</b>
<b>Инвестиции</b> .....	<b>5</b>
<b>Уголь</b> .....	<b>8</b>
<b>Биотопливо</b> .....	<b>9</b>
<b>Экспорт</b> .....	<b>10</b>
<b>KУКЕ</b> .....	<b>12</b>
<b>Связи с СНГ</b> .....	<b>16</b>
<b>Связи с Россией-2002</b> .....	<b>19</b>
<b>Связи с Россией-2001</b> .....	<b>21</b>
<b>Обзор прессы</b> .....	<b>21</b>
VIP-самолеты .....	21
Пошлины и контингенты .....	22
Миллиарды на развитие Польши.....	22
Комиссия по торговле.....	23
<b>Представительства</b> .....	<b>27</b>
<b>Статистика</b> .....	<b>28</b>

## СОКРАЩЕНИЯ

АО-акционерное общество; АПК-аграрно-промышленный комплекс; АТР-Азиатско-тихоокеанский регион; АТЭС-Азиатско-тихоокеанское экономическое сообщество; АЭС-атомная электростанция; ВБ-Всемирный банк; ВВП-валовой внутренний продукт; ВВС-военно-воздушные силы; ВМС-военно-морские силы; ВПП-валовой национальный продукт; ВОЗ-Всемирная организация здравоохранения; ВОИС-Всемирная организация интеллектуальной собственности; ВПК-военно-промышленный комплекс; ВС-вооруженные силы; ВТО-Всемирная торговая организация; ВТС-военно-техническое сотрудничество; ВЭД-внешнеэкономическая деятельность; ГАЗ-Горьковский автозавод; ГСМ-горюче-смазочные материалы; ГСП-генеральная система преференций; ГТК-государственный таможенный комитет РФ; ГЭС-гидроэлектростанция; ЕБРР-Европейский банк реконструкции и развития; ЕИБ-Европейский инвестиционный банк; ЕС-Европейский Союз; ЗРК-зенитно-ракетный комплекс; ИС-интеллектуальная собственность; ИТ-информационные технологии; КБ-конструкторское бюро; ЛЭП-линия электропередач; МБРР-Международный банк реконструкции и развития; МВД-министерство внутренних дел; МВФ-Международный валютный фонд; МИД-министерство иностранных дел; НДС-налог на добавочную стоимость; НИИ-научно-исследовательский институт; НИОКР-научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы; НПЗ-нефтеперерабатывающий завод; НТП-научно-технический прогресс; ОЭСР-Организация экономического сотрудничества и развития; ПВО-противовоздушная оборона; ПИИ-прямые иностранные инвестиции; ПМЖ-постоянное место жительства; ПО-программное обеспечение; ПРО-противоракетная оборона; РАН-Российская академия наук; РКА-Российское космическое агентство; РНБ-режим наибольшего благоприятствования; РФ-Российская Федерация; СБ ООН-Совет безопасности Организации объединенных наций; СКВ-свободно конвертируемая валюта; СМИ-средства массовой информации; СНГ-Содружество независимых государств; СП-совместное предприятие; СЭЗ-свободная экономическая зона; ТНК-транснациональная корпорация; ТПП-торгово-промышленная палата; ТРАСЕКА-транспортные пути в рамках коридора Европа-Кавказ-Азия; ТРИПС-Соглашение о торговых аспектах защиты прав интеллектуальной собственности в рамках ВТО; ТЭК-топливно-энергетический комплекс; ТЭО-техно-экономическое обоснование; ТЭС-тепловая электростанция; ФПГ-финансово-промышленные группы; ФПК-финансово-промышленная корпорация; ЦБ-центральный банк; ЦБК-целлюлозно-бумажный комбинат; ЦВЕ-Центральная и Восточная Европа; ЮНЕСКО-Организация объединенных наций по образованию, науке и культуре; ЮНКТАД-Комитет ООН по торговле и развитию.

## ПОЛЬША

## Экономика-2001

Макроэкономическая ситуация в Польше в 2001г. определялась нараставшими проявлениями рецессии в основных секторах национальной экономики и затуханием темпов экономического роста. Негативные процессы в реальном секторе экономики усугублялись регрессивными явлениями в инвестиционной сфере, кризисом госфинансов и резким ухудшением ситуации на рынке труда. Динамика показателей роста ВВП, промышленности, строительства, внутреннего рынка, транспортных услуг и капиталовложений снизилась до уровня, зафиксированного лишь в первые годы трансформации, а уровень безработицы достиг не наблюдавшихся ранее значений.

Следует отметить и позитивные моменты в развитии экономической ситуации в стране. Была восстановлена внешняя сбалансированность экономики, что явилось результатом сокращающегося второй год подряд пассива торгового и платежного балансов, увеличения объема золотовалютных резервов, дальнейшего роста привлекаемых долгосрочных иностранных инвестиций, а также сохранение внешней задолженности по краткосрочным кредитам. К положительным моментам следует отнести заметное снижение темпов инфляции, сокращение контроля за денежной массой в обращении, а также высокий рост сбережений в секторе домашних хозяйств, превышающий показатели роста ВВП, личного потребления и реальных располагаемых денежных доходов населения.

Нараставшие в 2001г. негативные тенденции в польской экономике выразились в существенном снижении темпов прироста ВВП. В 1995–97гг. они достигали в среднем за год 6,6%, в 1998–2000гг. — 4,3%, в 2001г. составили 1,1%. Достигнутый показатель (исключая 1990–91гг., когда произошло падение темпов) был самым низким за весь период рыночной трансформации польской экономики.

ВВП составил 722,3 млрд. злотых (176,4 млрд. долл.). В пересчете на душу населения стоимость ВВП в 2001г. составила 4566 долл. по сравнению с 4078 долл. в 2000г., а с учетом паритета покупательской способности валют 9500 долл. и 9000 долл. соответственно.

Темпы экономического роста в Польше оказались ниже, чем в странах ЦВЕ, а также в большинстве государств-участников Европейского Союза. Это привело к дальнейшему увеличению разрыва в уровнях экономического развития между РП и странами ЕС.

Показатель прироста производительности труда, измеряемый величиной ВВП, приходящегося на одного занятого, был ниже, чем в 2000г.: 3,5% против 6% — при одновременном сокращении числа занятых.

Затухание динамики ВВП связано с продолжающимся сокращением внутреннего спроса, как потребительского, так и инвестиционного. Начиная с IV кв. 1999г., темпы его прироста отстают от темпов прироста ВВП. В 1995–97гг. совокупный спрос увеличивался в среднем за год на 8,6%, в 1998–2000гг. — на 4,7%, в 2001г. произошло его падение на 2%. Фактором оживления экономической активности продолжал оставаться спрос на

польскую продукцию на внешних рынках, который — особенно во II пол. 2001г. — не смог компенсировать заметное сокращение внутреннего спроса.

Результатом стагнации в реальном секторе экономики, проведения мер по реструктуризации промышленных предприятий, а также действия неблагоприятных демографических факторов явилось обострение ситуации на рынке труда. Четвертый год подряд в польской экономике продолжается процесс сокращения занятости и роста безработицы.

К концу 2001г. число безработных превысило 3,1 млн.чел., а уровень безработицы достиг 17,4%, в т.ч. среди молодежи (в возрасте до 24 лет) превышал 40%. За 1998–2001гг. число лиц, не имеющих работы, возросло на 1,5 млн.чел., а показатель уровня безработицы увеличился на 7,1%. Нарастали темпы этих неблагоприятных процессов и обострились все основные моменты, характеризующие положение на рынке труда: сократилось количество предложений на новые рабочие места, росло число лиц, утративших право на получение пособия по безработице, хронических безработных, а также лиц с высшим образованием из числа безработных. Произошло углубление региональных диспропорций по уровню и структуре занятости.

В 2001г. — впервые за последние 10 лет — произошел сбой в динамике реализованной промышленной продукции. Ее общий объем сократился на 0,2%, а продукция обрабатывающих отраслей — на 0,6%.

В результате этого доля промышленности в ВВП страны сократилась с 28% в 1995г. до 23% в 2001г., строительного сектора — с 7,7 до 5,5%, а сельского и лесного хозяйства — с 6 до 3% соответственно. Выросла доля сектора услуг — с 35% в 1995г. до 45% в 2001г.

Произошедший сбой в промышленном секторе явился результатом прежде всего затухания внутреннего спроса, а во II пол. 2001г. также сокращающихся возможностей реализации продукции на внешних рынках.

Еще более проявились неблагоприятные сдвиги в обрабатывающей промышленности. Производство потребительских товаров возросло по сравнению с 2000г. на 3%, выпуск продукции производственно-технического назначения сократился на 1%, а инвестиционных товаров — на 7%. Объем продукции в отраслях, определяющих технический прогресс, снизился на 6,1%. Это явилось результатом продолжающегося уже третий год подряд сокращения инвестиций в обрабатывающие отрасли промышленности. Если не удастся переломить эту неблагоприятную тенденцию, это грозит приостановкой процессов модернизации в промышленности и снижению конкурентоспособности отечественной продукции на внутреннем и внешних рынках.

По сравнению с 2000г. падение производства произошло в 14 (из 29) подотраслях промышленности, в т.ч. в производстве металлопродукции (на 16,1%), транспортных средств (на 13,6%), табачных изделий (на 10,8%), кожсырья и изделий кожевенной промышленности (на 6,7%), древесины и целлюлозно-бумажных изделий (на 4,2%).

В 15 промышленных подотраслях наблюдался рост производства, не превышавший 10% отметки.

Наибольший рост был отмечен в производстве металлоизделий (9,3%), радиотелевизионной техники и телекоммуникационного оборудования (8%), в выработке и снабжении электроэнергией, газом, горячей водой (6,8%), в производстве резинотехнических изделий и изделий из пластмасс (6,1%), высокоточных и оптических приборов (на 5,3%).

Благоприятная ситуация сложилась в 2001г. в сельском хозяйстве. После продолжавшегося в течение двух лет спада производства в 2001г. валовая с/х продукция выросла на 4,6%, что явилось одной из основных причин снижения темпов инфляции. Продукция растениеводства увеличилась на 7,8%, а животноводства — на 0,9%.

Решающее влияние на результаты, достигнутые в 2001г. в сельском хозяйстве, оказали сравнительно хороший урожай зерновых и фруктов, а также рост поголовья свиней и увеличение производства мяса птицы.

Производство основных с/х культур

	В средн. в 1996-2000гг.		2001г. согласно итоговому расчету ГСУ РП	
	млн.т.	млн.т.	млн.т.	В сред. в 1996-2000гг. 2000=100
Зерновые.....	25,2	22,3	27	107
Рапс.....	0,8	1	1	129,9
Картофель.....	23,6	24,2	19,4	82
Сахарная свекла.....	14,9	13,1	11,7	78,1
Овощи грунтовые.....	5,3	5,5	5,2	97,2
Фрукты.....	2,5	2,2	3,4	136

Собранный в 2001г. урожай зерновых — впервые с 1993г. — превысит (на 0,5 млн.т) потребности страны в зерне в 2001/02 с/х г. Из-за ухудшения качественных характеристик зерна, собранного в неблагоприятных погодных условиях, а также отсутствия в стране высококачественных сортов пшеницы, используемых для производства макаронных изделий, возникла необходимость в осуществлении небольших по объему импортных закупок. В 2001/02 с/х г. они оцениваются в 0,9 млн.т. (по сравнению с 2,4 млн.т. в 2000/01 с/х г.), т.е. сократятся на 60%.

Из урожая 2001г. было закуплено 4,3 млн.т. зерна (на 12,8% больше, чем год назад), в т.ч. пшеницы — 3,4 млн.т. (на 10,1% больше), ржи — 528,7 тыс.т. (рост на 64,5%).

Рост цен на сельхозпродукцию (104,6%) отставал от динамики цен на приобретаемые крестьянами средства производства (106,6%), в результате чего произошло ухудшение финансового положения крестьянских хозяйств. Показатель «ножниц цен» составил 98,1 по сравнению с 103 год назад. За последние 6 лет (1996-2001гг.) только в 2000г. с/х производство было рентабельным. За чертой бедности находится 13% крестьянских хозяйств, каждый восьмой житель польского села находится по уровню доходов на грани выживания.

Падение рентабельности сельхозпроизводства отразилось на снижении заинтересованности крестьян в получении льготных кредитов. Уменьшился спрос на приобретение ими средств производства и услуг, сдерживается вложение необходимых инвестиций и проведение ремонта техники, что негативно отражается на процессе приспособления польского сельского хозяйства к нормам и стандартам Евросоюза.

Наиболее критическая ситуация сложилась в 2001г. в бюджетно-финансовой сфере, что дало основание вице-премьеру, министру финансов РП М.Бельке, выступая в Сейме с докладом о со-

стоянии госфинансов, заявить, что «финансовый кризис представляет самую серьезную угрозу для будущего страны».

Причины нынешних трудностей в финансовой сфере связаны с проведением правительством несогласованной макроэкономической политики, которая характеризовалась, с одной стороны, сохранением высокого уровня процентных ставок в угоду поддержания низких темпов инфляции, а с другой, — попытками сокращения дефицита госбюджета. Кризис госфинансов обострился в результате одновременного проведения реформ по четырем направлениям — в сфере административного устройства страны, системе пенсионного обеспечения, здравоохранении и образовании.

Состояние несбалансированности госбюджета в 2001г. оценивается как наиболее угрожающее за весь период рыночной трансформации страны. Вялые темпы экономического развития имели следствием сокращение основных источников доходов, приводя одновременно к усилению требований расширения бюджетных расходов, что вело к увеличению госдолга.

Это вызвало необходимость проведения в течение года двух корректировок показателей госбюджета, в результате чего его дефицит был увеличен в июле с 20,5 млрд. до 29,1 млрд. злотых, а в дек. 2001г. — до 33 млрд. злотых. Правительство пыталось уменьшить нагрузку на бюджет, т.к. на срочные выплаты из бюджета начисляются процентные платежи в 30%, а в случае финансирования этих обязательств за счет выпуска госказной ценных бумаг выплачиваемый по ним процент составляет 11% годовых.

Госбюджет Польши в 2001г.

	Исполнен.		Динамика		Скоррект.		Структура	
	млн. злотых	2000г.=100	бюдж.=100	2000г.	2001г.	2000г.	2001г.	
Доходы, всего.....	140300	103,4	92	100	100	100	100	
Налоги косвенные.....	82369	103,4	94,7	58,7	58,7	58,7	58,7	
Налоги с юр. лиц.....	13272	78,7	80,6	58,7	9,4	9,4	9,4	
Налоги с физ. лиц.....	23386	101,3	91,3	12,4	16,7	16,7	16,7	
Доходы госучреждений.....	14294	121,8	87,8	17	10,2	10,2	10,2	
-тамож. сборы.....	4086	80,4	84,9	3,7	2,9	2,9	2,9	
Пост. от прибыли ПНБ.....	4869	220,7	100	1,6	3,5	3,5	3,5	
Расходы, всего.....	172880	114,4	93,2	100	9,9	9,9	9,9	
Обслуж. внутр. долга.....	17105	124,6	98,1	9,1	2,2	2,2	2,2	
Обслуж. внеш. задолж.....	3794	88,3	87,9	2,8	8,6	8,6	8,6	
Дотац. фонду занятости.....	2650	316	100	0,6	-	-	-	
Дот. пенсионн. фонду.....	14883	112,6	97,4	8,7	8,6	8,6	8,6	
Дот. фонду соцстрахов.....	21507	140	82,2	10,5	12,4	12,4	12,4	
Дот. мест. самоупр. ....	29434	113,8	97,7	17,1	17	17	17	
Исполнен. госбюджета.....	32580	211,7	98,8	-	-	-	-	

После проведения двух корректировок доходы госбюджета составили 140,3 млрд. злотых (92% от уровня, предусмотренного скорректированным Законом о бюджете), а расходы — 172,4 млрд. злотых (93,2% от этого уровня). Дефицит бюджета возрос по сравнению с 2000г. в 2 раза, достигнув 32,6 млрд. злотых (98,8%), что по отношению к ВВП составило 4,5%.

Появление в 2001г. значительной бюджетной «дыры» связано с резким сокращением традиционных источников его наполнения. В результате ухудшения финансового состояния предприятий поступления от налога на доходы юрлиц упали по сравнению с 2000г. на 21,3%, таможенные сборы сократились на 20%, а поступления от косвенных налогов (НДС и акцизов), составившие в 2001г. 58,7% всей суммы доходов, возросли на 3,4%. Гос-

бюджет недополучил часть запланированных на 2001г. доходов от приватизации: они составили 6,5 млрд. злотых вместо запланированных 20,1 млрд. злотых.

Главным источником финансирования дефицита госбюджета явился выпуск государственных ценных бумаг (облигаций и бонов), поступления от которого возросли в 5 раз (с 5,7 млрд. злотых в 2000г. до 28,9 млрд. злотых в 2001г.). 17% ценных бумаг, выпущенных госказной, приобрели иноинвесторы.

Рост бюджетного дефицита привел к увеличению госдолга и расходов по его обслуживанию. Отношение госдолга к ВВП возросло с 40,9% в 2000г. до 43,2% в 2001г. Это соотношение было еще более неблагоприятно, если в общей величине госдолга была бы учтена задолженность предприятий угольной, металлургической, оборонной промышленности, железнодорожного транспорта и других предприятий госсектора экономики.

Существенным фактором затухания темпов экономического роста явился высокий уровень основных процентных ставок, устанавливаемых Советом по вопросам денежной политики Польского национального банка (ПНБ). В течение 2001г. Совет семь раз пересматривал уровни базовых процентных ставок (в результате чего в целом за год они снизились на 7,5%), реальный уровень ставки по ломбардным кредитам в конце 2001г. составил 11,5%, т.е. снизился всего на 1,9%. В условиях падения темпов инфляции масштаб снижения базовых процентных ставок был явно недостаточным, а проводимая политика «дорогих денег» генерировала развитие рецессии в отраслях реального сектора экономики. Снижение базовых ставок ПНБ не привело к ожидаемому снижению реального уровня процента по кредитам в нацвалюте (польских злотых), предоставляемым комбанками хозяйствующим субъектам и населению.

Показатель инфляции в 2001г. снизился на 4,9%, цены на промпродукцию — на 5,9%, уровень процентной ставки ПНБ по ломбардным кредитам — на 7,5%. Средний уровень процента, начисляемый по депозитным счетам в комбанках, снизился на 6,3%, а соответствующий процент по кредитам — на 4,7%. Политика комбанков по установлению процентных ставок проводилась вразрез с установками ЦБ страны.

К положительным итогам следует отнести заметное снижение среднегодовых темпов инфляции: с 10,1% в 2000г. до 5,5% в 2001г., а из расчета дек. к дек. — с 8,5 до 3,6% соответственно. Последний показатель находился ниже нижней границы показателя «инфляционной цели» (6–8% в дек. 2001г.), установленного Советом по вопросам денежной политики на 2001г. Столь низкие темпы инфляции наблюдаются впервые за весь период рыночной трансформации польской экономики. Снижение динамики инфляции явилось результатом сокращения внутреннего потребительского спроса, роста предложения продтоваров и относительно подешевевших импортных закупок (особенно топливных товаров).

С окт. 2000г. по июль 2001г. польский злотый постоянно укреплялся по отношению к доллару и евро. В окт. 2000г. курс злотого составил 4,64 зл/долл и 3,97 зл/евро, в июне 2001г. — уже 3,97 зл/долл и 3,39 зл/евро. В III кв. 2001г. злотый ослаб, но уже в IV кв. стал вновь укрепляться. И в

дек. его курс находился на уровне 4,01 зл/долл и 3,58 зл/евро. В масштабах года (из расчета дек. к дек.) злотый «подорожал» по отношению к доллару на 10%, а по отношению к евро — на 11%.

Общая внешняя задолженность Польши составила на конец III кв. 2001г. 71,8 млрд. долл., причем долги государственного и муниципального сектора составили 32,8 млрд. долл., предприятий реального сектора — 31,8 млрд. долл. и банковского сектора — 6,8 млрд. долл. Долговые обязательства ПНБ не превышали 0,4 млрд. долл. Платежи по обслуживанию внешнего долга были в 2001г. на уровне 3,8 млрд. долл.

В 1998–2001гг. общая внешняя задолженность страны возросла на 22,1 млрд. долл. (на 45%), за счет роста долговых обязательств польских компаний реального сектора и коммерческих банков. Долги предприятий увеличились втрое (на 21 млрд. долл.), а банковского сектора — на 3,1 млрд. долл. Сократилась задолженность государственного и муниципального сектора, а также ПНБ.

По отношению к величине ВВП внешний долг страны составляет 41% (по сравнению с 34% в 1997г.). Это соотношение находится на безопасном для экономики уровне. Структура задолженности продолжает оставаться выгодной для Польши. Объем краткосрочного долга сократился с начала 2000г. до сент. 2001г. на 1,4 млрд. долл. и составил 9,8 млрд. долл. В общей сумме задолженности его доля не превышала 14%, а по отношению к валютным резервам он составил 30%.

В целях преодоления серьезных трудностей, с которыми столкнулась польская экономика, правительство Л. Миллера разработало и утвердило в начале 2002г. среднесрочную программу на 2002–05гг. Основными целями программы являются возвращение экономики страны на путь динамичного, сбалансированного развития, создание новых рабочих мест и сокращение безработицы, особенно среди молодежи, поддержка реального сектора, прежде всего малых и средних предприятий, стимулирование роста конкурентоспособности польской продукции на внешних рынках. Для ее реализации предполагается в течение ближайших 4 лет направить 180 млрд. злотых.

## Инвестиции

В 2001г. — впервые с 1991г. — произошло падение инвестиций в основной капитал. С 1992г., динамика инвестирования начала постепенно нарастать и в 1995–98гг. среднегодовые темпы их прироста достигли 18,5%, в 3 раза опережая динамику ВВП. В 1999г. они снизились до уровня 5,9%, в 2000г. возросли на 1,4%, отставая от динамики ВВП (4%), а в 2001г. при росте ВВП на 1,1% произошло их падение на 10,2%.

На снижение инвестиционной активности повлияли: недостаток инвестиционных резервов, низкая эффективность производственной деятельности в сфере промышленности, низкая кредитоспособность значительной части хозяйствующих субъектов, высокий уровень процентов по кредитам, предоставляемым банками предприятиям реального сектора, высокие риски инвестирования, отсутствие долгосрочной промышленной политики и программ реструктуризации отдельных ее отраслей, неопределенные перспективы дальнейшего проведения приватизации, частый пересмотр правовых норм хозяйственности. Амор-

тизационные отчисления широко использовались предприятиями для решения текущих задач, а средства от приватизации — не на поддержку развития наукоемких отраслей реального сектора, а на финансирование дефицита госбюджета. Государство отказалось осуществлять регулирование процесса распределения привлекаемых прямых иноинвестиций и направления их в ключевые для процесса модернизации сферы национальной экономики.

Наиболее ощутимым был регресс в инвестировании, осуществляемым за счет ранее накопленной прибыли предприятий. Эти инвестиции сократились по сравнению с 2000г. на 18%, причем наиболее значительным было их падение в строительном секторе (на 46%), в сфере торговли и ремонтных работ (на 23%), промышленной переработке (15%), а также на транспорте (12%).

Наиболее активно вкладывали средства на собственное развитие крупные предприятия (с числом занятых в 250 чел.) — что три четверти общего объема подобных инвестиций были осуществлены на 19% предприятий. Доля инвестиций, реализуемых предприятиями частного сектора в 2000г. составляла 66%, а в 2001г. достигла 71% от общего объема инвестиций.

Произошедшее в 2001г. торможение инвестиционных процессов было вызвано сокращением всех основных элементов инвестиционных затрат. Капвложения в здания и сооружения снизились на 16,7%, затраты на закупку инвестиционных товаров — на 9% (в т.ч. машин, оборудования и инструмента — на 6,3%. средств транспорта — на 19,2%). В последние 3 года обозначилась также тенденция к сокращению доли импортируемых машин и оборудования в общем объеме их закупок для целей инвестирования. В 1999г. их удельный вес составлял 30%, в 2000г. снизился до 25,5%, а в 2001г. — до 24,8%. Закупаемая импортная техника предназначалась, прежде всего для нужд обрабатывающих отраслей промышленности для автопрома, деревообрабатывающей, химической промышленности, производства резинотехнических изделий и пластмасс.

Особенно тревожной является наблюдающаяся уже третий год тенденция к падению инвестиций в обрабатывающие отрасли, а также сокращению их доли в общем объеме инвестирования. В 1999г. они снизились на 7,2%, в 2000г. — на 12%, в 2001г. — на 15%, а в целом за период упали на 30%. Их доля в общем объеме инвестирования сократилась соответственно с 37,6% до 32,3% и 31,6%. Наиболее опасным является приостановка инвестиционных процессов в отраслях, определяющих технический прогресс. В связи с тем что доля этих отраслей в общем объеме реализованной промышленной продукции низка и составляет 13%, это еще больше сужает возможности повышения конкурентоспособности польских товаров на внутреннем и внешних рынках.

Регрессивная ситуация в инвестиционной сфере усугублялась продолжающимся падением объемов вновь начатых инвестиций. Если в 2000г. их общая сметная стоимость снизилась на 10%, то за 2001г. она упала еще на 31%. 43% этих инвестиций предназначалось на цели модернизации основного капитала предприятий. Меньше чем в 2000г. (считая по сметной стоимости) начато инвестиционных проектов в промышленности (на 7%).

Сокращение вновь начатых инвестиций отмечалось в 2001г. и в секторе рыночных услуг, который отличался в предшествующий период наиболее высокой их динамикой. Второй год подряд продолжается падение объемов (в 2000г. — на 25%, в 2001г. — на 34%) нового строительства в сфере торговли и услуг.

На снижение инвестиционного спроса повлияло сокращение у предприятий аккумулированных за счет ранее накопленной прибыли собственных средств для инвестирования. Начиная с 1995г., происходит постоянное ухудшение финансового состояния предприятий реального сектора. На весьма низком уровне находился показатель рентабельности крупных предприятий: сначала он снизился с 2% в 1995г. до отрицательного значения 0,2% в 1999г., в 2000г. вновь достиг положительного значения 0,7%, а в янв.-сент. 2001г. составил +0,4%. Это ограничивало возможности реального сектора использовать для инвестирования кредиты коммерческих банков не только из-за высоких процентов по ним, но и во многих случаях по причине некредитоспособности хозяйствующих субъектов. Собственные средства на цели инвестирования, особенно у убыточных предприятий, сокращались также в результате использования амортизационных отчислений на текущие производственные нужды.

В результате доля собственных средств крупных и средних предприятий в общем объеме финансирования инвестиций составила в 2001г. 69% (в 1995г. — 66%), а банковских кредитов — 14% (в последние несколько лет 13-17%). Незначительной оставалась доля бюджетных средств в финансировании инвестиций в реальный сектор экономики: в последние годы она составила 1,5-2,5%. Из госбюджета частично финансировалось небольшое число долгосрочных инвестиционных проектов.

За 1991-2000гг. стоимость основного капитала в национальной экономике увеличилась на 35%. В результате опережающей динамики затрат на закупку инвестиционных товаров по сравнению с затратами на строительство зданий и сооружений произошло улучшение вещественной структуры основных средств производства. Доля активной их части, т.е. машин, оборудования и транспортных средств увеличилась с 23,2% в 1991г. до 31,9% в 2000г., в т.ч. в промышленности с 45,6% в 1991г. до 52,2% в 2000г., однако эти показатели были ниже аналогичных в странах-членах ЕС.

Неблагоприятной является возрастная структура основных средств производства, а степень их износа остается высокой. Статистически зарегистрированная средняя степень износа машин и оборудования в промышленности в целом составляла в конце 2000г. 62%, но в ряде ее отраслей была более высокой, в т.ч. на предприятиях, производящих продукцию высокой степени обработки. Несмотря на выделение в последние годы почти половины инвестиций на оснащение машинами и оборудованием, в польской промышленности по-прежнему эксплуатируется устаревший машинный парк. Прогрессирующее его обновление происходило в тех отраслях и видах производств, где действовал иностранный капитал.

Недостаточные прогрессивные сдвиги произошли в последнее десятилетие в отраслевой структуре основного капитала национальной экономи-

ки. Она характеризуется высокой долей сельского хозяйства, топливно-энергетического комплекса и отраслей, выпускающих продукцию невысокой степени обработки. В общем объеме основных средств производства 8% приходится на сельское и лесное хозяйство. Это меньше, чем в 1991г., но выше уровня, достигнутого в странах-членах ОЭСР (3,5%). Доля основных средств, сосредоточенных в жилищном строительстве, сократилась с 27,3% в 1991г. до 19,1% в 2000г. (в странах ОЭСР этот показатель достигает 30-45%).

Высоким продолжал оставаться удельный вес промышленного сектора в общем объеме основного капитала (31,6% в 1991г. и 32,6% в 2000г.), однако произошли неблагоприятные сдвиги внутри самой промышленности. Из общего объема основных средств промышленности на шесть топливно-сырьевых отраслей в 2000г. приходилось 62% (по сравнению с 55% в 1991г.), в то время как на отрасли, являющиеся носителями инновационности и технического прогресса, — 9,7% (в 1991г. — 15%). Отставание в развитии отраслей, имеющих ключевое значение для осуществления технического прогресса и модернизации экономики, отчетливо прослеживается при сравнении данных, характеризующих изменение удельного веса этих отраслей в общем объеме основного капитала в национальной экономике. Доля эта была незначительный (4,7%) в 1991г., но спустя 10 лет она уменьшилась еще больше (до 3%). В польской экономике не была создана надежная основа для устойчивого экономического роста в длительной перспективе.

Динамично развивался сектор рыночных услуг. На него приходилась в 2000г. третья часть общего объема основных средств, в то время как в 1991г. — одна четвертая. Расширение сектора рыночных услуг произошло в ситуации, когда еще не была проведена необходимая, с точки зрения долгосрочной перспективы развития, реструктуризация и технологическая модернизация имеющегося производственного потенциала.

Важным дополнительным источником финансирования инвестиционных процессов являются финансовые ресурсы, привлекаемые в страну в форме прямых иностранных инвестиций, безвозмездной помощи по линии программ Европейского Союза (грантов ФАРЕ), а также кредитов МБРР и ЕБРР. Несмотря на то, что западные инвесторы продолжали рассматривать Польшу как стабильную страну со значительным потенциалом развития, **прямые иностранные инвестиции в польскую экономику за весь 2001г.** по оценкам госагентства иностранных инвестиций, **составили 6,5 млрд.долл.**, т.е. снизились на 30% по сравнению с до сих пор достигнутым наивысшим уровнем 2000г. (10,6 млрд.долл.), а также были ниже уровня 1999г. (8,3 млрд.долл.) и 1998г. (10,1 млрд.долл.).

Заметное сокращение в 2001г. притока прямых иностранных инвестиций обусловлено ухудшением внешнеэкономической конъюнктуры (особенно ощутимой в таких областях, как электронная промышленность, создание и использование современных технологий), а также существенного замедления приватизационных процессов в стране. Здесь сыграли негативную роль необоснованно частый пересмотр правовых норм, регулирующих хозяйственную деятельность в РП, в т.ч. в специальных экономических зонах, ухудшаю-

щийся инвестиционный климат, а также слабое развитие инфраструктуры, и в частности, дорожного строительства. Главной причиной недостатков в этой сфере продолжает оставаться отсутствие гибкой системы поддержки иностранных инвестиций, которая позволяла бы правительству эффективно направлять их в сферы экономики и регионы, приоритетные с точки зрения потребностей экономического роста либо решения задачи выравнивания уровней развития отдельных сфер или регионов. Достигнутые в **Венгрии и Чехии** высокие показатели привлечения иностранного капитала, на душу населения, свидетельствуют о том, что **эти страны выигрывают в экономическом соревновании с Польшей** в этой области, предлагая иностранным инвесторам более привлекательные условия вложения капитала в их экономику.

Общий объем накопленных прямых иноинвестиций в Польше с 1989г. до конца июня 2001г. оценивается в 52,3 млрд.долл., в т.ч. инвестиции объемом более 1 млрд. долл. — 48,4 млрд.долл. 92% инвестируемого капитала поступило из стран-участниц ОЭСР. Страны Евросоюза вложили в польскую экономику 68% общей суммы средств, государства Южной Америки — 16%, азиатские страны — 5%.

Характерной чертой привлеченных прямых инвестиций является их заметная отраслевая концентрация. 45% их общего количества было направлено в промышленность, в т.ч. только 15% в отрасли, выпускающие продукцию высокой степени обработки (большая часть из которых — 70% — была вложена в автопром, в т.ч. в предпринятия по сборке автомобилей из импортных комплектующих). Значительная (11%) часть инвестиционных средств была направлена в пищепром, производство строительных материалов (6%), целлюлозно-бумажную промышленность (3%).

Наибольший интерес иностранных инвесторов вызывает сектор рыночных услуг, в который была вложена половина всех инвестиций (24 млрд.долл.). В 1989-98гг. наблюдалась обратная картина: доля промышленности достигала 58%, а сектора рыночных услуг — 34%. В последние годы произошли изменения в направлении использования иноинвестиций в пользу транспортных и финансовых услуг, а также сферы торговли. Эти изменения способствовали формированию структуры экономики, характерной для высокоразвитых стран, однако для нынешних польских реалий они являются преждевременными. Процесс структурной перестройки и модернизации польской экономики только начинается, поэтому ограничения в инвестировании в наукоемкие отрасли могут привести к замедлению процесса повышения конкурентоспособности отечественной продукции на внутреннем и внешнем рынках.

По данным госагентства иноинвестиций половина притока иностранного капитала в Польшу (в 1999-2000гг.) составили т.н. «инвестиции с нулевого цикла (greenfield)», еще 40% были связаны с продолжающимся процессом приватизации. При этом венгерский и чешский опыт ее проведения говорит о том, что по мере уменьшения числа предприятий, которые предстоит приватизировать, а также завершения наиболее привлекательных приватизационных проектов, приток иностранного капитала в форме прямых инвестиций может в будущем сократиться.



Снижение в 2001г. экономической активности и ухудшение состояния на фондовой бирже привели к снижению интереса инвесторов к портфельным инвестициям в Польше. Если в I кв. 2001г. был отмечен приток из-за рубежа краткосрочного капитала (нетто-приток составил 2,4 млрд.долл.), то во II и III кв. его совокупный отток достиг 1 млрд.долл., в то время как в IV кв. вновь наблюдался его приток в 0,6 млрд.долл. Положительное saldo активов и обязательств по статье «портфельные инвестиции» составило в 2001г. 2 млрд.долл. по сравнению с 2,6 млрд.долл. в 2000г.

## Уголь

Доля угля в мировом объеме производства энергии составляет 37%. Однако по разным странам этот показатель сильно различается: в Японии – 15%, в США – 56%, в Китае, Индии и ЮАР – более 75%, а в Польше (суммарно объемы каменного и бурого угля) – 97%.

Важным преимуществом угля среди энергоносителей является низкая себестоимость производимой энергии, в 2-3 раза меньшая по сравнению с нефтью и газом. Рост потребления энергии создает предпосылки для более активного использования наиболее дешевого вида топлива. Однако в этом заключены опасности для окружающей среды и в конечном итоге для здоровья человека. Сжигание угля, как наиболее распространенный способ его использования в энергетике, приводит к выбросам в атмосферу большого количества токсичных газов: двуокиси серы, окиси азота, органических соединений, а также пылеобразных веществ с большим содержанием тяжелых металлов.

Особенно остро проблема угрозы окружающей среде в результате сжигания угля встала в США в период бурного развития промышленности и роста потребления энергии. Большая часть (62%) американского угля, добываемого в центральной и восточной частях страны, содержит 2% серы. Использование этого типа угля приводит к эмиссии серных окисей, которые инициируют появления т.н. кислотных дождей.

В 80гг. XX в. в США в кооперации с Канадой была разработана первая комплексная программа противодействия негативным последствиям, возникающим в результате добычи и использования в энергетике угля, которая получила название «Технологии чистого угля» (clean coal technology – CСТ).

Первый этап программы был реализован в 1987-92гг., его стоимость составила 5 млрд.долл. В ходе этого этапа разработаны новые технологии использования угля в энергетике с учетом требований по эмиссии, которые можно поделить на 4 группы: обогащение угля перед сжиганием (pre-combustion); отделение вредных примесей в процессе сжигания угля (combustion); очистка продуктов сгорания (post combustion); методы конверсии угля (conversion).

В рамках первой группы велись работы по совершенствованию классических методов, созданию новых технологий обогащения угля (advanced physical cleaning), а также технологий очистки угля биологическими и химическими методами.

Проекты очищения угля в процессе сжигания предусматривали: добавление дополнительных веществ, которые бы нейтрализовывали вредные

выделения, создание специальной среды для процесса сжигания, вторичное сжигание образующихся газов.

Третья группа предусматривала технологии эффективной очистки образующихся отходов: жидкостные фильтры для отделения серы.

Конверсионные методы касались технологий газирования и пиролиза угля, а также неконвенциональных способов преобразования химической энергии угля в электричество. Предусматривалось, что в 1995-2005гг. начнется процесс промышленного внедрения лучших разработок.

Работы над «технологиями чистого угля» выявили ряд новых экологических угроз, связанных с использованием угля. Они связаны с утилизацией отходов, образуемых в результате угледобычи, а также шахтных вод, зачастую высокоминерализованных, и технических стоков. Одновременно было выделено еще одно направление исследовательских работ, направленное на повышение энергетической эффективности сжигания угля.

Промышленный процесс получения энергии из угля составляет лишь часть проблемы, другую часть формирует т.н. низкая эмиссия, образуемая в результате бытового использования угля в качестве топлива. С экономической точки зрения этот сектор в принципе не способен на высокотехнологические инновации и модернизацию.

Исследования, начатые в США, получили развитие в других странах, в т.ч. и тех, которые не являются производителями угля.

Программа CСТ была в результате принята во Франции, Финляндии, Дании, Италии, Германии, Великобритании, Японии, Китае и Индии. В странах ЕС реализованы программы Thermie, Joule, Impacst, Inco copernicus, в Японии – программа концерна Nedo.

Среди предложенных решений можно выделить 2 группы: технологии модернизирующие и технологии, рассчитанные на будущее внедрение. Методы по очистке угля от серы, а также по сокращению эмиссии окиси азота, в результате оказались малоэффективными и нерентабельными.

Примером новых решений по обогащению угля могут быть технология Larcodems, предусматривающая грануляцию угля до 100 мм. в циклонных сепараторах с тяжелой водой, а также технология обогащения мелких зерен в флотационных колоннах. В обоих вариантах добывается улучшение качества угольного концентрата, а также повышение энергетической эффективности.

Другим методом является технологии Otiska-t и Acrict, в которых после первоначальной очистки уголь раздробляется на малые зерна (до 0,06мм.), а затем происходит его обогащение методами флотации, агломерации или в жидкой двуокиси угля. Эти методы позволяют получать угольный топливный концентрат с содержанием золы 3% и сокращения на 77-93% пиритовой серы. Методы агломерации уже нашли промышленное применение.

Выбросы окиси азота сокращаются в процессе сжигания угля в результате создания в камере сжигания особой среды путем добавления аммиака или природного газа. Аналогичным способом в результате добавления в камеру сжигания известки или доломита происходит сокращение окиси серы. Еще одним методом является повышение давления в камере флюидной серы.

Технологии очистки выбросов от серы известны достаточно давно. В процессе создания ССТ эти технологии были усовершенствованы. Созданы новые абсорбирующие препараты, для мокрой очистки используются вместо воды специальные сорбенты, повышающие эффективность этого метода.

Разработана технология комплексного безотходного использования угля, включающая в себя производство электроэнергии, теплоэнергии, стройматериалов и химикатов. Интегрированный цикл сжигания угля, в котором образующиеся и очищенные газы подвергаются сжиганию в специальных турбинах, получаемый пар используется в работе конвенциональных паровых турбин. Образующиеся отходы используются для производства цемента.

Среди неконвенциональных методов преобразования угля в энергию можно выделить технологию МНД (магнитно-гидродинамическая) получения электроэнергии. Уголь сжигается при температуре 5000°C. протекающие с большой скоростью газы индуцируют электричество. КПД этой технологии составляет 60%. К неконвенционным методам относится также технология химического преобразования энергии, получаемой путем соединения водорода, образуемого в процессе газирования угля, с кислородом в электроэнергию. КПД этого метода составляет 50%.

В Польше не существует единого комплексного плана реализации программы ССТ. Угледобывающая промышленность, энергетика, а также экологические организации реализуют собственные планы исследований в этой области. Технико-экономические характеристики польского энергетического сектора таковы, что практического интереса к наукоемким и соответственно более дорогим технологиям производства энергии на практике не существует. Все мероприятия по совершенствованию используемых технологий связаны с экологическими обязательствами страны.

В электроэнергетике реализуется программа по очистке выбросов от серы и сокращению эмиссии окиси азота. Большие электростанции в г.Ополе, Явожно III, Скавина внедрили технологии мокрой очистки. В г.г.Явожно и Лагиша проведена модернизация камер сжигания для сокращения объемов выбросов окиси азота, а также угольной пыли. На станциях в г.г.Жерань, Турув, Щецин, Вроцлав, Бенджин установлены флюидальные котлы.

В Польше ежегодно образуется до 80 млн.т. отходов в результате использования угля. Часть из них, благодаря технологиям Haldex и Polho, подвергается вторичной переработке и используются при производстве строительных материалов. Большинство складывается на специальных полигонах.

В Польше ведутся исследовательские работы по утилизации технической воды, образующейся в результате добычи угля. Основными направлениями этих исследований являются гидротехнические методы ограничения попадания вод в реки, консервация высокоминерализованной воды в глубоких шахтах, термическая очистка вод.

В целом следует отметить позитивное направление предпринимаемых действий по внедрению последних научно-технических достижений в области ССТ в Польше. Основные трудности сосредоточены в финансово-экономической части

функционирования этой отрасли, соответственно темпы реализации программы определяются финансовыми возможностями предприятий и организаций.

## Биотопливо

Среди потенциальных видов биотоплива наиболее простым в польских условиях является производство из рапса биодизтоплива и биоэтанола.

Рапсовое масло перерабатывается на метиловый рапсовый эфир, который в чистом виде может использоваться в специально приспособленных автомобилях, либо в смешанном с конвенциональным топливом виде в концентрации 30% для отдельных видов автомобилей или 5% для всех типов высокооборотистых двигателей. Рапсовый эфир может использоваться вместо горючего масла или в смешанном виде для обогрева помещений.

Растительный этиловый спирт может использоваться как компонент бензина, либо в чистом виде (биоэтанол). Большинство автомобильных двигателей без всяких модификаций могут работать на топливе с 15% добавлением биоэтанола.

Ресурс производства рапса в Польше базируется на засеваемых ежегодно под эту культуру 400-500 тыс.га (3% всех посевных земель в стране). При его выращивании доминирует озимая форма. Традиционно рапс высевается на западе страны, а также в Варминьско-Мазурском воеводстве. Объемы засеваемых площадей зависят от потребностей предприятий по производству растительных жиров, которые ежегодно покупают 800-850 тыс.т. рапса. Излишки экспортируются.

В странах ЕС объемы засеваемых под рапс площадей выросли в 3 раза по сравнению с 80гг., во Франции, Германии и Великобритании, где рапс занимает от 7 до 10% посевных земель. В этих странах для выращивания рапса, предназначенного для производства биодизтоплива, используются выведенные из сельхозоборота земли. Производитель получает дополнительные господотации за использование непроизводственных земель.

В Польше для производства рапса пригодны 7 млн.га высококачественных земель. Для выращивания этой культуры могут использоваться еще 2,2 млн.га среднекачественных земель. В польских условиях полностью исключается использование залежных земель по причине их низкого качества для выращивания этой культуры. С учетом особенностей организации труда в АПК доля рапса в растениеводстве не может превосходить 20%. В Польше при производстве рапса применение современных технологий и оборудования окупается при обработке возделываемых земель площадью не менее 2 га. По этой причине хозяйства, имеющие до 10 га земли, исключены из производства рапса.

С учетом угрозы заморозков для производства рапса не пригодны посевные земли в подласком, мазовецком, а также северной части любельского воеводств. Потенциально под рапс в Польше пригодны 1,05 млн.га, что составляет 7% всех посевных земель в стране. Это позволило бы увеличить производство рапса в Польше в 2 раза.

В соответствии с расчетами, проведенными в ЕС, при цене на нефть в пределах 30 долл. за бар., дополнительные затраты на производство биодиз-

топлива составят 250-300 евро/1000л. Лишь при цене нефти 70 долл. за бар. биодизтопливо станет конкурентоспособным. Применительно для Польши цена производства 1 л. биодизтоплива из рапса при налогообложении по ставкам для сельхозпроизводителей составит 0,5-0,53 долл., при налогообложении, применяемом для энергоресурсов, — 0,9 долл.

При расчетах себестоимости производства рапса следует учитывать возможные доходы от использования вторичных продуктов. Из 1 т. переработанных семян рапса получается 650 кг. жмыха (при холодном давлении масла) или 600 кг. (при давлении и экстрагировании масла). При возделывании улучшенных сортов рапса, содержащих глюкозу, рапсовая дерть соответствует белковым кормам. 1 кг. дерти содержит 300г. легкоперевариваемого белка, что на 20% меньше, чем соевая дерть, а ее цена в 2 раза ниже и составляет 100-115 долл/т. До сих пор рапсовая дерть не использовалась, часть ее экспортировалась в страны ЕС (в 1999г. — 25 тыс.т., в 2000г. — 160 тыс.т.). С другой стороны Польша импортирует соевую дерть (в 1999г. — 8555 тыс.т., в 2000г. — 935 тыс.т.). Потребность животноводства на растительные белковые корма после запрета мясо-костной муки в конце 2000г. увеличивается.

Переработка глицериновой фазы в специальных установках позволяет получить из 1 т. рапса 30-40 кг. глицерина, цена которого также может повлиять на конечную себестоимость биотоплива.

Урожай соломы при комбайновом сборе рапса приблизительно такой же, что и урожай семян. Рапсовая солома, как и зерновая, пригодна для использования в биоэнергетике. Уровень применения биоудобрений в польском сельском хозяйстве довольно низкий и не покрывает естественный гумус, поэтому используется технология перепахивания. Солома рапса более пригодна для этих целей, чем солома зерновых, поскольку в 2-3 раза больше содержит серы и азота, быстрее перегнивает, не является переносчиком грибковых заболеваний растений.

Экологический эффект при детальном рассмотрении технологии производства рапса и топлива из него оказывается не столь очевидным, поскольку включает в себя последствия производства химических удобрений, использования транспорта. Производство рапса требует относительно высоких энергетических затрат, что связано с необходимостью добавления азотных удобрений (180-200 кг/га). Энергетический эквивалент самих удобрений составляет 40% всех энергетических расходов на производство рапса. Переработка рапса требует 4300 МДж на т. рапса. В итоге энергетическая ценность рапсового масла в 2 раза больше энергетических затрат на его производство. Западные технологии позволяют довести этот показатель до уровня 3 раз.

В этой связи основные позитивные эффекты связываются с социально-экономическими факторам. Речь идет о создании новых рабочих мест в сельских регионах. По оценкам экспертов ЕС, продукция каждых 1000т. биотоплива требует дополнительных 12-16 работников, из них 30% непосредственно в сельском хозяйстве. Расширение номенклатуры с/х производства повысит доходы и стабильность АПК. Технология выращивания рапса отвечает требованиям ЕС и может получить

его соответствующую инвестиционную поддержку.

1 этап, 2-3г. 2 этап, до 10л. 3 этап, >15л.

Посевные площади под рапс, тыс.га	550	750	1000
Урожайность рапса, т./га	2,2	2,5	3,0
Производство рапса, тыс.т.	1100	1875	3000
Рапс, для произв. раст. масла, тыс.т.	850	850	850
Рапс для произв. биодизеля, тыс.т.	250	1025	2150
Производство биодизтоплива, тыс.т.	83	342	750
Доля биодизт. в топл. ресурсах, %	1,37	5,62	12,36
Другие продукты: глицерин, тыс.т.	13	51	105
рапсовая дерть, тыс.т.	150	630	1295

## Экспорт

Со II пол. 2001г. динамика экспорта и его роль в качестве фактора, стабилизирующего экономический рост, стала ослабевать. Это подтверждается данными главного статуправления РП за 11 мес. 2001г. Экспорт Польши по сравнению с 2000г. вырос в долларовом выражении на 13,7%, однако в течение года наблюдалось снижение его динамики: с 21,3% в I кв. до 14,3% во II кв., 11,9% III кв. и 5% в окт.-нояб. Импорт увеличился на 2,9%. Опережающая динамика экспорта над импортом способствовала сокращению в этот период отрицательного сальдо внешней торговли с 15,8 млрд.долл. в 2000г. до 13,1 млрд.долл. на конец нояб. 2001г. (23% этого пассива приходится на торговлю с Россией).

Тенденция опережающего роста экспорта по сравнению с импортом наблюдалась в торговле РП со всеми группами стран, однако по каждой из этих групп у Польши продолжало сохраняться отрицательное сальдо товарооборота. Наиболее значительное его сокращение отмечено в торговле со странами ЕС — на 25% (до 5,5 млрд.долл.). В товарообороте со странами ЦВЕ произошло снижение сальдо на 23,5% (до 2,5 млрд.долл.).

Внешняя торговля Польши в 1995-2001гг., в млрд.долл.

	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	11 мес. 2001г.
Оборот	51,94	61,58	68,06	75,28	73,30	80,60	78,92
Экспорт	22,89	24,44	25,75	28,23	27,40	31,70	32,90
Импорт	29,05	37,14	42,31	47,05	45,90	48,90	46,02
Сальдо	-6,16	-12,7	-16,56	-18,82	-18,50	-17,2	-13,12

Географическая структура внешней торговли Польши

	11 мес. 2001г.		Динамика, Доля, в%, 11 мес.	
	млн.долл.	%	11 мес.*	2000г. 2001г.
<b>Экспорт</b>	32901,6	113,7	100	100
Развитые страны	24753	111,9	76,4	75,2
в т.ч. страны ЕС	22805,7	112,4	70,1	69,3
Развивающиеся страны	2173,5	120	6,3	6,6
Страны ЦВЕ	5975,1	119,5	17,3	18,2
в т.ч. страны ЦЕССТА	2868,9	117,6	8,4	8,7
<b>Импорт</b>	46018,6	102,9	100	100
Развитые страны	32158,3	101,2	71	69,9
в т.ч. страны ЕС	28266	102,5	61,6	61,4
Развивающиеся страны	5430,6	114,3	10,6	11,8
Страны ЦВЕ	8429,7	102,7	18,4	18,3
в т.ч. страны ЦЕССТА	3449,4	107,7	7,2	7,5

\* - 2000г.=100

Основными торговыми партнерами Польши в 2001г. оставались развитые страны, на которые приходилось 72,1% (на ЕС — 64,7%) внешнеторгового оборота. Доля этих стран во внешней торговле РП несколько сократилась. Одновременно произошло увеличение удельного веса стран ЦВЕ (18,3%) и развивающихся стран.

## Главные внешнеторговые партнеры Польши

	11 мес. 2001г.		Динам., %, 11 мес. 2000г.=100		Доля, %, 11 мес. 2001г.	
	млн.долл.	мес. 2000г.	2000г.	мес. 2001г.	мес. 2001г.	мес. 2001г.
<b>Экспорт</b>						
Германия.....	11338,5	111,9	35	34,5		
Италия.....	1791,3	98,6	6,3	5,4		
Франция.....	1785,6	118,3	5,2	5,4		
Великобритания.....	1627,8	124,4	4,5	4,9		
Нидерланды.....	1564	106,8	5	4,8		
Чехия.....	1305,6	119,5	3,8	4		
Бельгия.....	1008,9	117,9	3	3,1		
Россия.....	945,7	122,1	2,7	2,9		
Швеция.....	910,8	115,5	2,7	2,8		
Украина.....	890,2	120,9	2,6	2,7		
<b>Импорт</b>						
Германия.....	11063,6	102,6	24,1	24,1		
Россия.....	4098,5	100,2	9,1	8,9		
Италия.....	3798,5	100,6	8,4	8,2		
Франция.....	3136,3	108,8	6,4	6,8		
Великобритания.....	1910	95,5	4,5	4,1		
Нидерланды.....	1652,7	102,5	3,6	3,6		
Чехия.....	1614,7	111,2	3,3	3,5		
США.....	1519,9	82,2	4,2	3,3		
Китай.....	1471,6	117	2,8	3,2		
Бельгия.....	1258,3	107,2	2,6	2,7		

Среди главных торговых партнеров Польши наиболее высокая динамика, опережающая общую динамику, отмечена в польском экспорте в Великобританию, Россию, Украину, Чехию, Францию, Бельгию и Швецию, а в импорте — из Китая, Чехии, Франции и Бельгии.

Половина польского внешнеторгового оборота приходилось на Германию, Италию, Францию, Великобританию и Нидерланды. Крупнейшим внешнеторговым партнером Польши продолжала оставаться Германия, на которую приходилось 34,5% экспорта и 24,1% импорта. В 2001г. Польше удалось достичь положительного сальдо в торговле с ней в 275 млн.долл., в то время как в 2000г. отрицательное для РП сальдо составило 644 млн.долл.

Среди стран-основных торговых партнеров Польши, в которые осуществляется экспорт польских товаров, Россия занимает восьмое место, при этом ее доля в общем польском экспорте составляет 2,9%. Среди основных поставщиков товаров на польский рынок Российская Федерация занимает второе место, обеспечивая 8,9% всего польского импорта. Отрицательное для Польши сальдо сократилось по сравнению с пред. г. незначительно, составив в 2001г. 3,2 млрд.долл.

В янв.-сент. 2001г. наиболее высоким приростом (23,2%) характеризовались экспортные поставки продукции общего машиностроения, электротехнической промышленности и транспортно-машиностроения, а также контрольно-измерительной аппаратуры. Удельный вес всей товарной группы «машины, оборудование и транспортные средства» увеличился с 34,4% в 2000г. до 36,8% в 2001г. В результате низких темпов прироста импорта (1,4%) произошло сокращение отрицательного сальдо по этой товарной группе (с 6,1 до 4,5 млрд. долл.).

В 2001г. в структуре экспорта произошли и другие изменения: с 5,7 до 6,2% возросла доля минеральных продуктов, снизился удельный вес металлопродукции (с 13 до 12%), древесины и целлюлозно-бумажной продукции (с 7,2 до 6,8%), а также текстильных изделий, обуви, кожи и изделий кожевенной промышленности (с 10,7 до 9,7%).

Незначительные сдвиги наблюдались в структуре импорта, рассматриваемого с точки зрения его конечного использования. Самую высокую долю в нем (61%) занимала продукция производственно-технического назначения, в т.ч. 55% составляла продукция для нужд материально-технического снабжения промышленности. 20% составляли потребительские товары для населения. Среди них значительную долю (31%) занимали лекарственные препараты, парфюмерно-косметические товары, а также легковые автомобили (20%). На ввоз инвестиционных товаров приходилось 18% общей стоимости импорта, причем 80% этой суммы составляли поставки машин и оборудования, в т.ч. оборудования для автоматической обработки данных (20%), а также теле- и радиопередающих устройств и аппаратуры (8%), средства транспорта (18%).

Существенную роль в поддержании высокой динамики экспорта сыграли предприятия с иностранными инвестициями, удельный вес которых в 2000г. превысил 56% общего объема экспорта (по сравнению с 51% в 1999г.). Экспортные поставки этих предприятий возросли в 2000г. на 30%, в то время как компаний со 100% польским капиталом — на 45%.

Высокая динамика экспорта, осуществляемого компаниями с иностранным участием — причем в ситуации усиления национальной валюты и наличия неблагоприятных для Польши условий торговли — явилась результатом действия ряда факторов. Возрос уровень экспортной специализации этих компаний, некоторые из них превратились в крупных производителей преимущественно экспортной продукции (например «Исузу Моторс» в г.Тыхы, «Фольксваген Мотор-Польска» в г.Польковице Дольне, выпускающий дизельные двигатели для нужд материнской компании). Их продукция отличается высоким качеством и соответствует международным стандартам. Фирмы эти используют внешние источники материально-технического снабжения и применяют в своей деятельности современные методы маркетинга.

Среди действующих на территории Польши иностранных фирм возросло до 30 число крупнейших транснациональных корпораций.

Предприятия с иноинвестициями в значительно меньшей степени, чем польские фирмы подвергаются финансовым и валютным ограничениям. У них более широкие возможности использования дешевых валютных кредитов, в т.ч. предоставляемых им материнскими компаниями, а также освобождения от налогообложения. Если им требуются кредиты в нацвалюте, они получают их на более выгодных условиях со стороны банков, в которых доминирует иностранный капитал. Широко используются ими льготы, связанные с деятельностью в специальных экономических зонах на польской территории, а также возможностью использования «трансфертных» (внутрикорпорационных) цен.

90% экспортных и импортных поставок осуществили предприятия частного сектора экономики. В янв.-нояб. 2001г. их внешнеторговый обмен опережал по темпам общую динамику внешней торговли, в результате чего доля предприятий частного сектора возросла в экспорте с 83,7% в 2000г. до 86,2% в 2001г., а в импорте — с 84,8 до 90,6% соответственно.

В 2001г. наблюдались благоприятные для Польши изменения цен на мировых рынках. Если в 2000г. уровень экспортных цен (в долларовом выражении) был на 7,8% ниже, чем год назад, а импортных цен – на 3,8%, то в янв.-сент. 2001г. экспортные цены выросли на 1,1%, импортные – снизились на 0,5%. Индекс «условий торговли», рассчитанный в транзакционных ценах, сформировался на уровне 101,6, в то время как год назад он составлял 96,1. Улучшилось по сравнению с 2000г. соотношение цен в торговле со странами ЦВЕ, где экспортные цены в янв.-сент. 2001г. выросли на 0,9%, импортные – на 0,8%, а индекс «условий торговли» составил 100 (в 2000г. – 76,8). В товарообороте со странами ЕС экспортные цены увеличились на 0,13%, а импортные снизились на 1%, в результате показатель «условий торговли» составил 101,2 (против 99,8 год назад).

В 2001г. отрицательное сальдо по счету текущих операций платежного баланса сократилось на 2,9 млрд.долл. (на 29,2% по сравнению с 2000г.) и составило 7 млрд.долл. По отношению к ВВП оно снизилось с 6,3% в 2000г. до 4% в 2001г. Преобладающая часть пассива по счету текущих операций (92% в 2001г. против 82% в 2000г. и 55% в 1999г.) была покрыта за счет привлечения иностранного капитала в форме прямых инвестиций, вложенного в различные сферы польской экономики. Высокая степень покрытия пассива по счету текущих операций платежного баланса, не наблюдавшаяся за 1997-2000гг. (несмотря на то, что объем привлеченных в 2001г. ПИИ сократился на 1,7 млрд.долл.), стала возможной благодаря улучшению результатов внешнеторговой деятельности.

Наличие отрицательного сальдо по данному разделу платежного баланса не угрожает общей финансовой стабильности страны, учитывая высокий уровень золотовалютных резервов, который по состоянию на конец 2001г. составил 26,6 млрд.долл.

## КУКЕ

Гарантированное госказной страхование экспортных кредитов. Таковую деятельность осуществляет Корпорация по страхованию экспортных кредитов (КУКЕ), опираясь на Закон от 7 июля 1994г. о гарантированном госказной страховании экспортных контрактов («Сб.законов», №86/1994, поз.398), а также («Сб.законов», №114/2000 поз.1190). Главной целью КУКЕ является «создание условий, содействующих продвижению польского экспорта на кредитных условиях и укрепление позиций польских экспортеров и их товаров и услуг на международном рынке».

Подготовленная минфином РП и принятая парламентом в нояб. 2000г. новеллизация указанного закона расширила сферу деятельности КУКЕ на следующие направления: страхование польских инвестиций за рубежом; страхование издержек по освоению зарубежных рынков сбыта; предоставление гарантий банкам, финансирующим внешнеторговые операции; предоставление гарантий под экспортно-ориентированное производство; предоставление гарантий под аккредитивы по экспортным контрактам.

Стратегия деятельности Корпорации предполагает также предоставление экспортерам широкой гаммы других продуктов, таких, как: страховой полис для малых и средних предприятий (Ев-

рополис), страхование экспортеров, имеющих сеть магазинов за рубежом (глобальный полис), страхование производственных рисков при краткосрочном кредитовании. В рамках гарантийной деятельности КУКЕ начала предоставление экспортных страховых гарантий за собственный счет (гарантии добросовестного выполнения контракта, возврата аванса и предоплаты, гарантии по тендерам и обеспечение контрактных гарантий).

С целью повышения эффективности действия инструментов поддержки экспорта товаров и услуг, в частности, на российский рынок, финансируемого кредитами на срок от 1г. до 5 лет, КУКЕ подготовила программу «Экспортные кредиты для Российской Федерации». В ее реализации задействованы 15 российских банков. Она должна обеспечить рост активности польских и российских банков в обслуживании польских предпринимателей, экспортирующих в Россию, а также повышение конкурентоспособности экспорта, особенно инвестиционных товаров и строительных услуг. Одновременно КУКЕ разрабатывает очередную программу для российского рынка «Россия – торговый партнер Польши», нацеленную на создание условий для увеличения объемов польского экспорта, финансируемого за счет краткосрочных кредитов (до 1г.). Планируется применение новых инструментов по страхованию и предоставлению гарантий, адресованных главным образом сектору малых и средних предприятий, в т.ч. пакет «Экспорт без проблем». Главной целью этого пакета будет предоставление Bank Gospodarstwa Krajowego (BGK) (Банком национального хозяйства) гарантий возмещения кредитов под экспортный контракт, которые застрахованы КУКЕ.

Особого внимания в рамках вышеизложенного механизма заслуживают два новых страховых инструмента КУКЕ – страхование польских инвестиций за рубежом и страхование издержек по освоению зарубежных рынков сбыта.

а) Страхование польских инвестиций за рубежом. Этот вид страхования нацелен на поддержку предпринимателей, осуществляющих за границей такие инвестиции, которые: обеспечивают участие в прибылях и возврате средств в случае банкротства; гарантируют право голоса, контроля и участия в управлении; дают возможность распоряжения имуществом, приобретенным в результате хозяйственной или вложения средств.

Страхованием на случай потерь в результате событий, определяемых как политические риски, охвачены инвестиции в виде денежных или материальных активов, либо в виде нематериальных или правовых ценностей. Страхование охватывает не только стоимость инвестиции, но также доходы в виде распределяемой прибыли, дивидендов, тантьем.

Страхование касается новых инвестиций, носящих долгосрочный характер, то есть таких, которые не будут ликвидированы инвестором в течение трех лет с момента их начала. Инвестиции должны быть также реализованы в соответствии с правом страны их размещения.

Договор страхования прямых инвестиций за рубежом заключается на многолетний период, максимально 15 лет, в течение которого инвестор может ежегодно обновлять соглашение, либо прекратить его действие.

б) Страхование издержек по освоению зарубежных рынков сбыта. Это предложение адресовано польским предпринимателям, осуществляющим хозяйственную деятельность не менее 3 лет, годовой нетто-доход которых превышает 50 млн.долл. Страхование адресовано производственным предприятиям, а также предприятиям сферы услуг и торговли, которые намереваются начать или развивать экспорт отечественных товаров или услуг, но с условием, что этот экспорт соответствует Распоряжению минэкономки от 6 авг. 2001г. по вопросу максимального удельного веса импортных компонентов в конечном экспортном продукте, позволяющем признать этот продукт отечественным («Сб.законов», № 110, поз. 1097).

Страхование может охватывать обоснованные расходы, связанные с деятельностью, направленной на заключение экспортных контрактов с контрагентами из указанных в договоре страхования рынков сбыта. Предметом страхования могут быть расходы, связанные с: участием в ярмарках, выставках и аналогичных мероприятиях; созданием представительства; производством образцов; адаптацией товаров; созданием Интернет-страницы; рекламой; юридическими консультациями; подготовкой оферт; пребыванием на застрахованных рынках сбыта.

Договор страхования охватывает два последовательных периода. Период страхования, длящийся от 1 до 4 лет, во время которого экспортер совершает предусмотренные договором страхования расходы и получает от КУКЕ авансы в счет страхового возмещения после каждого расчетного периода, либо возвращает Корпорации их часть в случае заключения экспортного контракта либо контрактов. Период амортизации, во время которого экспортер обязан вернуть целиком либо частично полученные авансы по страховому договору, в зависимости от заключенных им экспортных контрактов.

Доплаты к процентам по экспортным кредитам. 8 июня 2001г. был принят Закон о доплатах к процентам по экспортным кредитам с фиксированными процентными ставками («Сб.законов», №73, поз.762). В связи с обязательствами Польши в отношении ВТО и приведением системы господдержки экспорта в соответствие с требованиями ОЭСР и ЕС была изменена прежняя система доплат к процентам по экспортным кредитам с фиксированными процентными ставками.

Новый механизм нацелен на обеспечение стабильности уровня ставок по экспортным кредитам с помощью механизма фиксированных процентных ставок CIRR (Commercial Interest Reference Rates). Программа доплат к процентам по экспортным кредитам опирается на систему взаиморасчетов между оператором системы, «Банком национального хозяйства» (BGK) — на основе заключенного с минфином соглашения — и банками, непосредственно кредитующими экспорт. В рамках системы данные банки могут получить из бюджета страны через BGK доплаты к процентам по экспортным кредитам, обеспечивающие стабильность процентных ставок по кредиту на весь период кредитования. В случае возникновения разрыва между рыночной стоимостью кредита для банка в период действия договора кредитования и предложенной экспортеру фиксированной процентной ставкой по экспортному кредиту BGK

выделяет из бюджетных средств доплату банку экспортера (превышение расходов банка по финансированию кредита), либо банк экспортера производит отчисления в BGK (превышение процентов по кредиту над расходами банка по его финансированию).

Система доплат к процентам по экспортным кредитам с фиксированными процентными ставками действует в большинстве стран ЕС. Ее введение на основе вышеуказанного закона имеет целью сближение принципов государственной финансовой поддержки экспорта с теми из них, которые используют производители и экспортеры в индустриально развитых странах.

Поручительства и гарантии под экспортную деятельность. В соответствии с Законом от 8 мая 1997г. о поручительстве и гарантиях Казначейства и некоторых юрлиц («Сб.законов», №79/1999, поз.484), имеется возможность гарантирования экспортных револьверных кредитов, предназначенных на закупку материалов и компонентов для экспортного производства.

Подготовленная минэкономки и принятая парламентом 7 июня 2000г. («Сб.законов», №60/2000, поз.693) новеллизация закона предусматривает: применение прежнего квотного порога в 10 млн.евро к стоимости по контракту, а не к стоимости единицы товара; отказ от требования минимального 6-месячного производственного цикла.

Очередное изменение закона, подготовленное комиссией Сейма по вопросам малых и средних предприятий осенью 2000г. и принятое Сеймом 09.05.2001г., предусматривает охват гарантированием платежей по кредитам, предназначенным на: финансирование инвестиций; закупку товаров; создание новых рабочих мест; реализацию экспортных контрактов.

Расширение прежнего диапазона гарантирования платежей по кредитам предназначенным, прежде всего, на закупку товаров и финансирование экспортных контрактов даст возможность применять программу-пакет «Экспорт без проблем», подготовленную совместно КУКЕ и BGK и адресованную главным образом малым и средним предприятиям. В ней предусматривается гарантирование револьверных кредитов для финансирования экспортных контрактов (максимально 1,5 млн.евро), предоставляемых BGK из средств Фонда кредитных поручительств. Экспортер обязан иметь проформу — инвойс, либо подписанный контракт, который дополнительно застрахован КУКЕ. Период кредитования не может быть больше 2 лет, а сумма кредита может покрывать 100% стоимости контракта. КУКЕ, предлагая этот вид страхования, осуществляет мониторинг рисков в соответствии с принятыми условиями страхования краткосрочных контрактов от коммерческих и некоммерческих рисков. Пакет «Экспорт без проблем» был подготовлен с учетом гарантийно-страхового механизма, функционирующего в странах ОЭСР под названием Export Working Capital Guarantee Facility.

Имеется также возможность получения малыми и средними предприятиями гарантий в рамках специальной линии Фонда кредитных поручительств в BGK. Гарантии могут предоставляться по инвестиционному кредиту, а также кредиту на покупку материалов и сырья для производства,

получаемому в польском или иностранном банке в злотых или инвалюте. Гарантии предоставляются, однако, только по банковским кредитам и не охватывают займы небанковских учреждений (агентств и фондов).

Финансирование экспортных кредитов хозяйствующих субъектов. Такого рода кредиты не предоставляются из государственных средств. Они предоставляются коммерческими банками на рыночных условиях, либо из собственных средств экспортера в счет отсроченных платежей импортера. По информации Союза польских банков, коммерческие банки предлагают следующие формы финансирования экспорта: краткосрочные кредиты в злотых и инвалюте для финансирования экспорта (в случае нескольких банков возможно страхование кредита в форме передачи прав по страховому договору, заключаемому между кредитополучателем и КУКЕ); финансирование экспортных контрактов; поручение выплаты (перевод) средств за границу; чековые операции, в т.ч. скупка и инкассо банковских чеков данного банка, зарубежных банков, зарубежных фирм и физических лиц, а также продажа дорожных чеков; документарные операции во внешней торговле, в т.ч. по обслуживанию аккредитивов, документарных инкассо и векселей.

В практике ряда стран-членов ЕС используются правительственные кредиты, предоставляемые, главным образом, развивающимся странам с низким уровнем дохода на душу населения, предназначенные на финансирование экспорта товаров (в т.ч. инвестиционных) и услуг из страны кредитора (так называемые «связанные кредиты»).

В Польше такая форма применялась ранее в очень ограниченном масштабе. Предоставлялись кредиты на финансирование экспорта польских товаров и услуг правительствам Вьетнама, Йемена и Китая. В последнем случае предметом экспорта были инвестиции, связанные с охраной окружающей среды.

Выставочно-ярмарочная деятельность. Работа министерства экономики в области выставочно-ярмарочной деятельности охватывает: компенсацию затрат по участию польских предприятий в выставочно-ярмарочных мероприятиях и торговых миссиях за рубежом; инициирование и сотрудничество в организации торговых миссий, а также национальных выставок; организацию информационных стендов на выставках и ярмарках через торгово-экономические отделы посольств и консульств РП.

В нояб. 1999г. впервые заблаговременно был утвержден список выставочно-ярмарочных мероприятий на 2000-02гг., охваченных системой возмещения затрат. При составлении списка выставочно-ярмарочных мероприятий, включенных в компенсационную систему, минэкономики учитывало стратегические интересы польской экономики, перспективы развития экономического сотрудничества с зарубежными странами, географические и отраслевые приоритеты, мнения торгово-экономических отделов посольств и консульств РП, заинтересованность в участии в выставках со стороны польских предприятий и фирм, мнение органов хозяйственного самоуправления, а также Федерации организаторов международных выставок и ярмарок. Такой подход одобрил также Совет по поддержке экспорта (Rada Promocji Eksportu), в состав

которого входят представители аппарата правительства, органов хозяйственного самоуправления, а также выставочных организаций.

Выставочные мероприятия за рубежом, включенные в систему компенсации части затрат его участникам, были разделены на три категории: список «А» — группа выставочных мероприятий за рубежом первоочередного значения для польской экономики; список «В» — группа международных выставок в стране, а также выставок за рубежом, имеющих стратегическое отраслевое значение для польской экономики; список «С» — другие выставочные мероприятия за рубежом, в которых было бы желательным участие польских фирм, принимаемая во внимание заинтересованность в польском экспорте на рынки этих стран. Соответствующая информация помещена на Интернет-странице минэкономики РП — [www.mg.gov.pl](http://www.mg.gov.pl).

Критерии и порядок распоряжения средствами на поддержку экспорта, находящимися в распоряжении министерства экономики и предназначенными на возмещение части затрат по участию в выставочно-ярмарочных мероприятиях, определяются в соответствии с принятым Советом министров РП 9 авг. 1999г. документом «Оценка ситуации и предлагаемые меры по улучшению положения во внешней торговле». Поддержка участия польских предприятий в выставках и ярмарках за рубежом признана приоритетной.

Установлены следующие критерии и порядок осуществления компенсации части затрат по участию в выставочно-ярмарочных мероприятиях, проводимых в 2002г.

I. Из бюджетных средств, находящихся в распоряжении министерства экономики, осуществляется поддержка участия польских экспонентов в выставочно-ярмарочных мероприятиях и национальных выставках за рубежом, содержащихся в нижеперечисленных списках:

Список «А» — перечень 10 польских национальных выставок за рубежом приоритетного значения для экономики страны. Максимальная квота возмещения затрат по аренде выставочной площади стандартной планировки, определенная по договорным ставкам, может составлять до 15 тыс.злотых (4 тыс.долл.), а по транспортировке экспонатов (составляющей 50% затрат) — 5 тыс.зл. на одного экспонента. На фирмы, участвующие в подобных национальных выставках за рубежом не распространяются критерии, указанные в п.п.V и VI.

Список «В» — перечень 191 международной ярмарки в стране, а также выставок за рубежом, имеющих стратегическое отраслевое значение для польской экономики. Максимальная квота возмещения затрат по аренде выставочной площади стандартной планировки, определенная по договорным ставкам, может составлять до 15 тыс.зл. на одного экспонента.

Список «С» — перечень 88 международных ярмарок в РП, а также выставок за рубежом, в которых желательно участие польских фирм и предприятий, принимая во внимание значительную заинтересованность в польском экспорте на рынки этих стран. Максимальная квота возмещения затрат по аренде выставочной площади стандартной планировки, определенная по договорным ставкам, может составлять до 5 тыс.зл. на одного экспонента. Компенсация части затрат по этой

группе мероприятий будет осуществляться по мере наличия у минэкономики на поддержку экспорта.

II. В качестве приоритетной задачи признается рассмотрение заявок от малых и средних предприятий, т.е. таких, на которых в пред.г.: было занято в течение года менее 250 чел.; которые получили нетто-доход от продажи товаров и услуг, а также финансовых операций, не превышающий в пересчете на злотые 40 млн.евро, или сумма активов которых по балансу, составленному на конец года, не превышала в пересчете на злотые 27 млн.евро.

III. Заявитель должен быть хозяйствующим субъектом польского хозяйственного права или органом экономического самоуправления, участвующим в выставочно-ярмарочном мероприятии и несущим расходы в связи с этим участием.

IV. По каждому из выставочно-ярмарочных мероприятий, включенному в списки «А», «В» и «С», установлены две общие суммы компенсации затрат, приходящихся на 1 кв.м. выставочной площади. Первая (высшая), предусмотрена для выделенного возмещения малым и средним предприятиям, вторая (низшая) — для остальных заявителей. Договорная ставка за аренду, умноженная на площадь стенда, составляет сумму компенсации, размер которой независимо от фактически понесенных затрат не может превышать максимального размера возмещения, установленного для данной группы выставочно-ярмарочных мероприятий. Установленные ставки для данного выставочно-ярмарочного мероприятия едины для всех заявителей, независимо от того, выставляются они отдельно или в рамках общей экспозиции.

V. Заявитель может получить в течение года компенсацию части расходов за участие не более чем в трех выставочно-ярмарочных мероприятиях.

VI. В соответствии с введенной системой компенсаций на 2000-02гг. применяется регрессирующий порядок возмещения части расходов заявителя, ежегодно принимающего участие в аналогичных выставочно-ярмарочных мероприятиях, охватываемых данной системой.

VII. Заявка должна быть оформлена в виде формуляра. К заявке необходимо приложить: документ, подтверждающий осуществление хозяйственной деятельности; заверенные ответственными работниками фирмы-заявителя копии документов, подтверждающих участие в данном выставочно-ярмарочном мероприятии.

VIII. Заявки должны быть направлены в минэкономику в 2 экз. в течение 30 дней по завершению конкретного выставочно-ярмарочного мероприятия. В случае проведения мероприятия в период нояб.-дек. заявки должны быть представлены до 16 дек. 2002г.

IX. Получение минэкономики заявки о компенсации части расходов по участию в выставочно-ярмарочном мероприятии за границей не означает принятия министерством обязательств по выделению компенсации.

X. Заявки, оформленные неправильно и представленные без комплекта приложений или с несоблюдением сроков рассматриваются негативно.

Возмещение расходов по поездкам делегаций польских экспортеров за границу. В течение многих лет минэкономика РП из средств на поддержку экспорта традиционно поддерживало и плани-

рует поддерживать организованные выезды польских предпринимателей за рубеж в рамках так называемых выездных экономических миссий.

Наиболее позитивным эффектом таких начинаний следует считать, прежде всего, возможность комплексной поддержки регионов и фирм в рамках совместных делегаций из представителей экономических властей и хозяйственного самоуправления данного региона. Это относится также и к таким сферам, как иностранные инвестиции в польскую экономику, туризм, а также установление прямых деловых контактов между фирмами одновременно с презентацией их экспортных возможностей на данный рынок.

Идея навстречу пожеланиям польских фирм, особенно малых и средних, которые все активнее принимают участие в совместных миссиях за рубежом, организуемых органами хозяйственного самоуправления, минэкономики ввело на 2001-02гг. унифицированные условия предоставления компенсации расходов по участию в такого рода презентационных мероприятиях. Заявки по данному вопросу готовит организатор миссии. Затраты компенсируются предпринимателям и представителям органов территориального и хозяйственного самоуправления, которые принимают участие в подобной миссии. В подготовке программ пребывания и проведении визитов экономических миссий основную роль играют торгово-экономические отделы посольств и консульств РП за рубежом.

Одним из условий возмещения части затрат по участию в выездных экономических миссиях является согласование программы их пребывания (время, место, представляемые отрасли) с представительством РП в стране, в которую планируется поездка. Имеет значение не только достижение наилучших экономических результатов для участников миссии, но и более эффективное использование бюджетных средств, предназначенных на ее реализацию.

Кол-во миссий, финансирование которых осуществлено из средств на поддержку экспорта: 1997г. — 12, 1998г. — 5, 1999г. — 5, 2000г. — 27, 201г. — 134. Финансовые средства, выделенные на возмещение затрат по участию в экономических миссиях, в млн. злотых: 1997г. — 0,04; 1998г. — 0,04; 1999г. — 0,06; 2000г. — 0,88; 201г. — 4,2.

В соответствии с принятым Советом министров РП 4 авг. 1999г. документом «Оценка ситуации и предлагаемые меры по улучшению положения во внешней торговле» необходимо продолжать и развивать существующие формы поддержки экспортной деятельности, осуществляемой министерством экономики. Одной из таких форм является финансирование совместных поездок польских бизнесменов за рубеж в рамках выездных экономических миссий, организуемых органами хозяйственного самоуправления, региональными хозяйственными палатами, а также польскими компаниями, организациями и объединениями.

Министерство экономики при принятии решения учитывает перспективы развития экономического сотрудничества, а также географические и отраслевые приоритеты. На осуществление этих мер необходимо получить также согласие Совета по поддержке экспорта при министре экономики РП, в состав которого входят представители аппарата правительства, органов хозяйственного самоуправления и выставочных организаций.



Размер компенсации, приходящейся на одну фирму, не может превышать 50% затрат, понесенных участником конкретной миссии, и составлять более 7,5 тыс. зл. (1,9 тыс. долл.).

Делегации зарубежных импортеров, участвующие в выставочных мероприятиях в РП. Идя навстречу пожеланиям польских фирм, особенно малых и средних, которые в связи с высокими затратами по участию в зарубежных выставочно-ярмарочных мероприятиях, принимают участие только в национальных мероприятиях, проводимых на территории Польши, министерство экономики оказывает финансовую поддержку в организации визитов, имеющих коммерческий характер делегаций потенциальных импортеров польских товаров.

В 2001г. минэкономики компенсировало расходы по 6 такого рода визитам, в которых приняло участие 200 фирм, в т.ч. из Германии, России, Белоруссии, Литвы и Латвии.

Деятельность торгово-экономических отделов посольств и консульств РП по поддержке экспорта. Открытый характер польской экономики, необходимость динамичного роста польского экспорта, а также сложная ситуация с внешнеторговым балансом требуют, чтобы поддержка польской экономики, а особенно польских товаров и услуг, стало основной задачей торгово-экономических отделов посольств и консульств РП за рубежом.

Эти подразделения занимают важное место в системе продвижения польской экономики. Кроме задач по представительству экономических интересов Польши за рубежом, они все в большей степени занимаются оказанием помощи малым и средним предприятиям по налаживанию экономических контактов с партнерами в стране аккредитации представительства. При отсутствии за границей иных структур, которые были бы в состоянии эффективно представлять интересы польских фирм, торгово-экономические отделы являются единственными учреждениями, осуществляющими информационные и консультативные функции в отношении малого и среднего бизнеса (крупные предприятия имеют свои зарубежные представительства в некоторых странах).

Телеинформационная система поддержки экспорта (ТСПЭ). Одной из основных черт современной рыночной экономики и одновременно условием роста экспорта в ситуации постепенного углубления процессов глобализации мировой экономики является равный доступ всех хозяйственных субъектов к информации, связанной с проведением экспортной деятельности.

Идя навстречу пожеланиям предпринимателей, Департамент экономической поддержки минэкономики подготовил концепцию нового инструмента содействия экспорту, которым является Телеинформационная система продвижения экспорта.

В результате проведенного анализа имеющихся и привлекаемых информационных ресурсов был определен базовый объем информации, необходимый для проведения рациональной экспортной деятельности, а также была подготовлена модель системы и методология этого проекта и его внедрения.

Система ТСПЭ будет содержать информацию о: экспортном профиле польских предприятий;

возможностях предложения польских товаров на международных рынках; условиях доступа на международные рынки (как в географическом, так и отраслевом разрезе); доступных в Польше инструментах поддержки экспорта для предприятий; интеграционных объединениях (особенно Европейского экономического пространства); макроэкономических параметров мировых и польского рынков.

С точки зрения сложности и необходимости ее совмещения с существующими и создаваемыми системами экономической информации, как в стране, так и за рубежом, в т.ч. в ЕС, предполагается, что первые модули системы начнут функционировать в сети в конце 2002г., а вся система в интегрированном виде – к концу 2003г.

В Департаменте предприняты меры по созданию системы компенсации части расходов на получение национальных и иностранных сертификатов, а также регистрации товарных знаков на рынках третьих стран, обуславливающих проведение экспортной деятельности и содействующих повышению конкурентоспособности экспортного предложения.

В соответствии с разработанным в Департаменте проектом система компенсации будет охватывать все отечественные предприятия вне зависимости от их размеров и отечественные товары или услуги, поставляемые на экспорт.

Компенсации будут подлежать расходы на: консультационные услуги; образовательные программы; иные мероприятия, направленные на получение сертификатов (включая стоимость проведения сертификационного аудита) либо продление срока их действия.

Планируемая квота компенсации будет составлять 30-50% документально подтвержденных расходов. Подготовленный проект системы компенсации расходов на получение сертификатов предварительно согласован с организациями, представляющими интересы предпринимателей и связанными с поддержкой экспорта или развитием предпринимательства. Информация будет публиковаться по мере внедрения проекта на Интернет-странице Департамента: [www.mg.gov.pl](http://www.mg.gov.pl).

## Связи с СНГ

Торгово-экономическое сотрудничество Польши со странами СНГ и Балтии. Подготовленный в марте 2002г. Правительственным центром стратегических исследований документ «Оценка социально-экономической ситуации в 2001г. с элементами прогноза на 2002г.» показывает, насколько тяжелым является состояние польской экономики после 4 лет нахождения у власти предыдущего правительства. Нарастали проявления рецессии, снижались темпы экономического роста и инвестирования. Одним из немногих положительных моментов был, по мнению авторов «Оценки», экспорт, который в 2000-01гг. рос ежегодно на 17,6%, однако его динамика в 2001г. явно уменьшалась: с 17,6% роста в I кв. до падения на 0,6% в IV кв. На это повлияло ухудшение конъюнктуры на мировых рынках, а также удорожание золота, который в 2000-01гг. укрепился в реальном исчислении по отношению к долл. на 14%, а к евро – на 24%. Динамика импорта, с учетом уменьшающегося внутреннего спроса, выросла только на 1,3%. По-прежнему высоким ос-

тается пассив торгового баланса практически со всеми группами государств.

Общий объем польского экспорта в страны СНГ достиг в 2001г. 3597 млн.долл., т.е. на 22% больше уровня пред.г., но все еще значительно меньше, чем в 1997 (4 435 млн.долл.) и 1998г. (3 880 млн.долл.). Достигнутый уровень составляет 10% общего объема польского экспорта (36 030 млн.долл.). Это не отвечает возможностям, создаваемым близким соседством, традициями и взаимодополняемым характером экспортного предложения этих стран.

С 1998г. Польша отказалась от договорной модели (на уровне правительств) формирования своего товарооборота со странами СЭВ, в т.ч. и с СССР. В то время объем товарооборота с СССР составлял 4660 млн.долл., положительное для Польши сальдо торгового баланса — 950 млн.долл. В последующие 3 года произошло систематическое падение оборотов, особенно польского экспорта, наименьший уровень которого составил в 1993г. менее 1103 млн.долл.

Разрыв экономических отношений со странами СЭВ, особенно с СССР, был результатом глубоких системных преобразований в экономике Польши и отказа от планово-распределительной системы, противоречащей логике современного рыночного хозяйства.

Базисные преобразования в торговле Польши с постсоциалистическими странами явились результатом: существенных изменений в инвестиционных потребностях (практически прекращены закупки машин и оборудования для промышленности, транспорта, строительства, разорваны кооперационные связи, прерваны поставки полуфабрикатов); сокращения производства, особенно в тяжелой и оборонной промышленности, деятельности на транспорте и инвестиционном строительстве, и, как следствие, свертывание торговли продукцией этих отраслей; коренных перемен, произошедших в структуре потребностей и ассортименте потребительских товаров (аудио-видеоаппаратура, холодильники, автомобили, косметика, изделия легпрома, лекарства), причем потребители отдавали предпочтение современным товарам западного производства; перехода во взаимной торговле на СКВ, что резко ограничило закупки в постсоциалистических странах (за исключением импорта углеводородов).

Вследствие этого трансформация польской экономики, приватизационные процессы в Польше и других странах бывш. СЭВ, приток западного капитала, широкий спектр поставок с Запада (очень часто на условиях демпинга и товарного кредита), а также неолиберальный отход от целесообразности определения на государственном уровне главных направлений и стратегии развития — привели к убеждению, что все, что с Востока — плохо для польской экономики (даже природный газ и нефть).

Ограничены были заказы и экспорт в республику б.СССР машиностроительной продукции (кооперационные поставки, обрабатывающие станки, строительная техника, горношахтное оборудование и машины, военная техника, суда, с/х техника, промышленные объекты «под ключ», сельхозпродукция, продукция легпрома, лекарства, косметика, химическая продукция).

Учитывая необходимость продолжения закупок нефти и газа в России, сокращение польского экспорта готовой продукции привело к возникновению отрицательного сальдо (4 млрд.долл.) и потере сотен тысяч рабочих мест.

Резкий спад польского экспорта в восточном направлении, весьма тяжелая ситуация польской экономики и смена правительства в 1993г. создали условия для попытки пересмотра экономической политики на этом направлении. Результатом явилась «Правительственная программа сотрудничества с восточными и прибалтийскими странами», последовательная реализация которой привела к ощутимой динамизации польского экспорта и торговли в целом. Этот, пока единственный в своем роде, документ, касающийся восточных рынков, содержал четко определенные цели, в т.ч. стратегические: использование выгодного географического положения страны для создания инфраструктуры экономического сотрудничества между Востоком и Западом; создание современных основ, структур и механизмов экономического сотрудничества; экспортно-ориентированное развитие экономики и обеспечение сбыта польской с/х продукции.

Равно как и среднесрочные: определение приоритетных рынков (Белоруссия, Эстония, Российская Федерация, Казахстан, Литва, Латвия, Туркменистан, Украина и Узбекистан); поддержка экспорта с использованием ряда инструментов экономической политики; продолжение в переходный период безналичных расчетов, в т.ч. на условиях бартера; деятельность по поддержке и развитию необходимой банковско-финансовой и кредитно-расчетной инфраструктуры; интенсификация регионального сотрудничества и поддержки малых и средних предприятий.

Реализация данной программы вызвала определенное улучшение польского присутствия на рассматриваемых рынках. В 1997г. польский экспорт на восточные рынки составил 4435 млн.долл., а импорт — 3634 млн.долл. В официальной статистике не учитывались обороты неорганизованной торговли. Масштаб этой торговли — преимущественно экспорта — составлял 2000 млн.долл. (или создавал рабочие места для 500 тыс.чел.).

Положительная тенденция «возврата на восточные рынки» затормозилась в 1998г. вместе с очередной сменой правительства. Финансовый кризис в России в 1998г. (а затем его последствия в соседних странах) привел к резкому падению спроса на импортные товары (в т.ч. из Польши). Последствия этого кризиса и трудности с восстановлением докризисного уровня экспорта оказались для Польши более серьезными, чем изначально предполагалось.

Суммарная стоимость экспорта во все страны б.СССР не определяет масштаба падения, что видно лишь на цифрах двустороннего обмена. В последние годы наблюдается заметный прирост импорта, что является следствием скачка цен на импортируемую нефть на мировых рынках.

Основной проблемой в экономических отношениях с Россией является несбалансированность взаимной торговли. Реальным результатом сокращения экспорта является потеря большого количества рабочих мест, связанных с производством товаров для поставок в Россию, 90% польского

экспорта в Россию реализуют малые и средние предприятия. Особенно это ощущают восточные районы Польши, а также большинство малых и средних предприятий, для которых российский рынок часто был важнейшим, а в отдельных случаях и единственным рынком сбыта.

Важнейшие изменения в товарной структуре польского экспорта в Россию касаются с/х и продовольственных товаров (группы 01-24). В 2001г. еще на 7% уменьшилась их доля в товарной структуре польского экспорта в Россию до 220,5 млн.долл., т.е. 21% общего экспорта. Еще в 1998г. эти товарные группы являлись основой польского экспорта в Россию (980 млн.долл., или 40% польских поставок). Это означает вытеснение польских товаров с этого сектора российского рынка. Следующими крупными позициями в польском экспорте являются химтовары (их доля — 18,9%), а также древесина и продукция целлюлозно-бумажной промышленности.

Произошедшие сдвиги в товарной структуре польского экспорта в Россию указывают на уменьшение доли поставок с/х и продовольственных товаров и рост удельного веса промышленных потребительских товаров и инвестиционных. В будущем именно эти товарные группы будут основой польского экспорта в Россию.

Непосредственно после кризиса авг. 1998г. сократился российский импорт в целом, не только из Польши. Это было вызвано резким ростом ценовой конкурентоспособности отечественных товаров вследствие значительной девальвации рубля, а также падением реальных доходов населения. Страны ЕС быстрее восстанавливают свои позиции на российском рынке. Этому способствует пакет системных решений поддержки экспортеров в форме дотаций, субсидий, страхования и гарантирования кредитов, что увеличивает конкурентоспособность экспорта.

После авг. 1998г. в Польше не были разработаны существенные системные решения, которые позволили бы польским экспортерам вернуть свои позиции на российском рынке. Среди крупнейших импортеров на российский рынок Польша переместилась с 9 на 13 место, а ее доля в российском импорте сократилась с 2,84% до 2,27%. Вряд ли этот факт можно объяснить резким падением спроса на польские товары среди российских покупателей. Товары, импортируемые из стран, которые опередили Польшу или не утратили свои позиции на российском рынке, улучшили свою конкурентоспособность именно благодаря активной экспортной политике в отношении российского рынка.

Среди валютно-финансовых инструментов, которые можно применять в российско-польской торговле (валютный курс, процентная ставка, экспортные доплаты), польские эксперты отмечают пока еще слабо применяемую практику страхования экспортных кредитов корпорацией КУКЕ. В 2001г. страхованием экспорта в восточном направлении были охвачены кредиты на 30 млн.долл. (2,9%). Средний показатель страхования экспорта в странах ЕС колеблется от 8 до 25%. Положительным примером, была практика экспортных субсидий (что осуществлялось в отношении поставок свинины Агентством с/х рынка в начале 1999г.). Это вызвало высокие темпы (181,7%) роста экспорта в Россию по этой товарной пози-

ции, помимо одновременных дотируемых поставок свинины из ЕС и США.

Украина — это второй с точки зрения оборотов партнер Польши из стран СНГ. Стоимость польского экспорта в эту страну составила в 2001г. 1 млрд.долл. и была выше прошлогодней на 14%. Импорт из Украины составил 449 млн.долл. (сокращение на 2,5%). Падение экспорта на Украину после 1998г. было значительным (на 42%), но не таким резким, как в Россию (на 67%). Быстрее осуществляется возвращение польских товаров на украинский рынок. Экспорт в 2001г. — это 80% того, что было достигнуто в наилучшем 1997г. (аналог. показатели уровня польского экспорта в Россию составили за пред.г. 49%). Следует отметить стабильный уровень польского импорта из Украины на протяжении практически целого десятилетия.

До 1997г. третьим партнером Польши на восточном направлении была Республика Беларусь. В последующие годы ее место заняла Литва. Польский экспорт в Белоруссию составил в 2001г. 276 млн.долл. (рост на 13%), а импорт — 145 млн.долл. (падение на 5%). Польские поставки за 2001г. достигли 87% от наивысшего уровня, в то же время очень медленно белорусские товары возвращаются на польский рынок (импорт в 2001г. — это 56% уровня 1996г.). Белоруссия, как единственная страна среди восточных рынков, имеет 3 действующие представительства своих банков в Польше, что может в будущем иметь существенное влияние на рост взаимных оборотов. Очередной белорусский банк обратился за разрешением к Польскому национальному банку на открытие своего представительства в Варшаве.

Наиболее динамично развиваются торговые отношения Польши со странами Балтии. О значении для польской экономики Литвы, Латвии и Эстонии свидетельствует тот факт, что экспорт на эти рынки (1088 млн.долл.) был в 2001г. выше экспорта в Россию, а его динамика превысила 35%. На этих рынках не отразилось «эхо российского кризиса».

Польша подписала с каждым из этих государств договор о свободной торговле, что привело к значительному снижению пошлин на большую группу товаров. Предприниматели из Польши, Литвы, Латвии и Эстонии сумели быстро использовать эти новые благоприятные условия и умножили объем товарооборота по сравнению с началом предыдущего десятилетия. Внимания заслуживает также умение партнеров из стран Балтии использовать более хорошие, чем у Польши, отношения с Россией, скажем, для реэкспорта ряда польских товаров на рынок России и СНГ. В Вильнюсе оперирует отделение польского «Кредит Банк», что имеет существенное значение, так как позволяет оперативной и без дополнительных расходов рассчитываться по сделкам между фирмами РП и стран Балтии.

В качестве одного из путей радикального улучшения нынешней ситуации польские аналитики предлагают разработать «Правительственную программу торговой политики на восточном направлении». В рамках этой программы должно быть проведено переосмысление торгово-политических целей на восточных рынках (с учетом более широкого, чем в «Программе» 1993г. географического охвата: Китай, другие азиатские страны,

польский экспорт в которые имеет символический характер). В документе можно было бы отразить задачи для соответствующих ведомств и правительственных структур, имеющих непосредственное влияние на увеличение польского экспорта в таких сферах, как:

- пересмотр двусторонней договорной политики с каждым из государств, включенных в Программу, а с Россией – завершение процесса ратификации соглашения о поощрении и взаимной защите капиталовложений;

- выделение на уровне правительств Польши и России стратегических инфраструктурных программ, совершенствования различных видов транспорта и транзита, телекоммуникаций, погранпереходов, включение европейских структур в сотрудничество с Калининградской областью (подобный подход следует применить к отношениям с другими восточными соседями);

- необходимость – по согласованию с ПНБ и Советом по вопросам денежной политики – оценки и пересмотра политики в области процентных ставок, валютного курса, инструментов финансовой поддержки экспорта (преференциальные кредиты, доплаты и экспортные субсидии, гарантии, в частности, в сфере сотрудничества на уровне «воеводство в Польше – регион на востоке»);

- политика корпорации КУКЕ (в основном, новые продукты, их стоимость и процедуры доступа);

- господдержка формирования инфраструктуры постоянного польского присутствия на этих рынках, например, Польских центров информации и торговли (расширенная версия Торговых домов), сотрудничество товарных бирж и оптовых рынков, создание крупных оптовых и таможенных складов, дистрибуторской сети;

- создание различных неправительственных организаций (отраслевых, региональных, образовательных), а также профессиональных и академических учебных заведений по подготовке кадров экономистов для Центральной и Восточной Европы (очень хорошей идеей в этой сфере является инициатива министерства экономики по созданию Академии внешней торговли);

- создание благоприятных условий для осуществления финансово-инвестиционного сотрудничества (joint venture), охватывающего как привлечение российского капитала для создания в Польше дополнительного экспортного потенциала для поставок в страны СНГ (фармацевтика, бытовая химия, ТЭК, пищепром, оборудование квартир), так и польского капитала в Россию, например для переработки с/х продуктов, производства строительной арматуры, косметических средств;

- создание системы межбанковского сотрудничества (т.ч. открытие в каждой из стран как минимум одного польского банка с широким спектром услуг, выходящих за рамки традиционных, например, клиринговые расчеты, инвестиционные и рискованные фонды, лизинг и факторинг, обслуживание сделок под региональные гарантии, обслуживание СП);

- следует рассмотреть возможность дофинансирования «Банка национального хозяйства» и превращения его в основной госбанк с обязанностью обслуживания экспортно-импортных операций. Можно было бы привлечь кадры специалистов из бывш. «Банка Хандлевы», уволенных в свя-

зи с ликвидацией Восточного департамента руководством City Bank;

- установление контактов на региональном уровне как действенная форма активизации деятельности, прежде всего малого и среднего бизнеса;

- общее изменение информационной и промоционной политики в отношении региональных и общенациональных бизнес-структур (при расширяющемся доступе к Интернету представляется необходимым разработать интегрированную систему поиска, обработки и распространения информации об условиях доступа на рынки, базах экспортных предложений, графиках проведения выставок и ярмарок, международных торгах, госзаказах, способах ведения деятельности на рынке любой страны, где действует польское диппредставительство). Реализация этой задачи необходима для реальной поддержки малого и среднего бизнеса и будет осуществляться планируемым к созданию в 2003г. Экспортным агентством.

Сокращение внешнеторгового оборота на восточных рынках вызвало появление серьезных проблем во всей польской экономике, это ощутили как крупные компании, так и малые семейные фирмы. В прошлогодней кампании перед выборами в Сейм РП практически не было партии, которая бы не обещала принятия мер для возврата польских товаров на эти рынки. Явное улучшение политического климата в польско-российских отношениях, венцом чего был визит президента В.В.Путина в Польшу, ряд уже принятых правительством Л.Миллера конкретных решений, а также обещание принятия новых, – это шанс для ожидаемых перемен к лучшему. Необходимо проанализировать целесообразность возвращения к идее «Правительственной программы» как комплексному ответу на проблему неиспользованных возможностей на восточном направлении.

Как подчеркивают польские аналитики, активно формируя экономические отношения с Россией, необходимо учитывать, что они должны иметь стратегическое значение и базироваться на принципе взаимной выгоды, партнерстве и прагматизме. Россия как крупнейший партнер Польши на восточном направлении могла бы стать стабильным и диверсифицированным рынком сбыта промышленных и с/х товаров, активно влияя на динамику роста промпроизводства и сокращение безработицы.

## Связи с Россией-2002

Действующие в Польше ограничительные меры в отношении импорта российских товаров на 15.07.2002г. Аммиачная селитра. Распоряжением министра экономики РП от 7 июля 2000г. введен контингент на импорт в Польшу российского нитрата аммония в тыс.т.: 2001г. – по 22,5 в квартал; 2002г. – по 25 в квартал; 2003г. – по 27,5 в квартал; до 15.02.2004г. – 15.

Национальное производство аммиачной селитры в Польше за 2001г. составило 1469 тыс.т. В 2001г. из России в Польшу было поставлено 73 тыс.т аммиачной селитры, т.е. 81,1% от установленной квоты или 56% от общего польского импорта и менее 5% от внутреннего национального производства РП. В I кв. 2002г. поставки аммиачной селитры из России в Польшу составили 29,9 тыс.т.

В ходе состоявшейся 20 марта 2002г. в Москве встречи с министром экономики РП Я.Пехотой министр экономического развития и торговли РФ Г.Греф вручил ему письмо, подтверждающее просьбу российских поставщиков аммиачной селитры. В своем ответе письмом от 29 апр. 2002г. Я.Пехота заявил, что польская сторона в ближайшее время проведет проверочную процедуру в отношении количественного контингента на ввоз в Польшу данного товара.

Постановлением министра экономики РП за №820 от 10.06.2002г. с 17 июня 2002г. начато проверочное защитное расследование в связи с чрезмерным ввозом на польскую таможенную территорию аммиачной селитры, происхождением из РФ.

Каменный уголь. Распоряжением министра экономики РП от 8 янв. 1999г. для России была установлена квота на импорт угля на польскую таможенную территорию в 690 тыс.т., на 2001г. — 760 тыс.т. Эта квота российскими экспортерами вывралась полностью.

Распоряжением министра экономики от 29 дек. 2001г. на период с 01.01.2002г. по 31.12.2002г. данная квота увеличилась до 1600 тыс.т. Данная квота выбрана полностью на 7 мая 2002г.

Горячекатаный прокат. По инициативе металлургических предприятий «Гута Сэндзимира» и «Хута Покуй» министерством экономики РП была начата в 2000г. процедура расследования в отношении «чрезмерного» импорта изделий плоского горячего проката из России, Украины и Казахстана. В результате совместных действий минэкономразвития РФ, торгпредства РФ в РП и российских поставщиков (ОАО «Новолипецкий металлургический завод» и ОАО «Северсталь») минэкономике РП 14 янв. 2002г. приняло решение о завершении расследования в отношении «чрезмерного» импорта изделий плоского горячекатаного проката без ограничительных мер.

Распоряжением министра экономики РП за №340 от 26 марта 2002г. введена автоматическая регистрация импорта в Польшу металлопродукции из всех стран-поставщиков этих товаров (регистрация импортных контрактов). На импортеров возлагается обязанность предоставлять каждые 30 дней, считая от даты выдачи разрешения, данные о его выполнении.

Министерством экономики РП создана Рабочая группа, которая должна представлять правительству РП предложения по ограничению импорта металлургических изделий на рынок Польши. В качестве такой защитной меры ожидается введение таможенной импортной пошлины до 30% таможенной стоимости товара. Действующая пошлина составляет 12%.

Распоряжением Совмина РП за №470 от 23 апр. 2002г. установлены количественные контингента по 10 группам металлопродукции в объеме до 150 тыс.т., которые разрешены к ввозу в Польшу из-за рубежа для нужд металлургической промышленности Польши по нулевой ставке импортных пошлин. Постановлением министра экономики за №775 от 7 июня 2002г. начато расследование в связи с чрезмерным ввозом на польскую таможенную территорию некоторых видов металлопродукции. Оно инициировано Польской ГПП металлургии и охватывает 12 товарных групп. Постановлением министра экономики за №953 от 3 июля 2002г.

сделаны предварительные выводы по защитному расследованию в связи с ввозом на польскую таможенную территорию некоторых видов металлопродукции. Ожидается введение ограничительной временной импортной пошлины и количественного контингента сроком на 200 дней. Данная мера будет касаться ввоза металлопродукции из всех стран-поставщиков.

Синтетический каучук. Распоряжением министра экономики РП от 22 янв. 2002г. начато антидемпинговое расследование в отношении ввоза на польскую таможенную территорию синтетического каучука из Чехии, России и Румынии. Данное расследование инициировано АО «Дворы», являющимся монопольным производителем этого товара в Польше.

Два российских предприятия «Воронежсинтезкаучук» и «Омский каучук» выразили свою заинтересованность в данном расследовании и представили материалы по форме, разосланной им министерством экономики РП. Расследование будет проводиться по каждому поставщику отдельно, а не в целом по стране-экспортере.

Перечень действующих в Российской Федерации ограничений в отношении импорта польских товаров, на 15 июля 2002г. Карамель. Комиссия правительства РФ по защитным мерам во внешней торговле и таможенно-тарифной политики приняла решение о начале с 9 фев. 2001г. расследования в связи с чрезмерным импортом карамели в соответствии с кодами ТН ВЭД России 1704 90 7500 и 1704 90 7100. Расследование было начато по заявлению Ассоциации предприятий кондитерской промышленности «Асконд» в отношении всех стран-поставщиков карамели в Россию.

Постановлением правительства РФ за №P284 от 11 апр. 2001г. «О временных мерах по защите российских производителей» была введена временная специальная импортная пошлина в 21% от таможенной стоимости, но не менее 0,18 евро. за 1 кг. сроком на 180 дней. Это постановление вступило в силу с 18 мая 2001г. и действовало по 18 нояб. 2001г.

Патока крахмальная. Правительством РФ было принято Постановление за №209 от 10 марта 2000г., в соответствии с которым с 16 апр. 2000г. сроком на 2,5г. введена специальная импортная пошлина в 16%, но не менее 0,07евро. за 1 кг. на патоку крахмальную код товара по ТН ВЭД России 1702 30 9901. Специальная импортная пошлина введена для всех стран-поставщиков, за исключением патоки крахмальной, происходящей из государств-участников Таможенного Союза.

Комиссия правительства РФ по защитным мерам во внешней торговле и таможенно-тарифной политики 1 июля 2002г. приняла решение о начале повторного расследования в отношении патоки крахмальной. Дата начала повторного расследования — 1 июля 2002г.

Крахмал картофельный и крахмал кукурузный. По результатам расследования, проведенного минэкономразвития РФ, по заявлению ассоциации «Роскрахмалпатока», правительством РФ принято Постановление за №494 от 5 июля 2001г. «О введении специальных пошлин на крахмал картофельный и крахмал кукурузный», ввозимый на таможенную территорию РФ, в соответствии с которым с 10 авг. 2001г. сроком на 3 года введены специальные импортные пошлины на крахмал карто-

фельный в 30% от таможенной стоимости, но не менее 0,1 евро. за 1 кг. и на крахмал кукурузный в 10% от таможенной стоимости, но не менее 0,04 евро. за 1 кг., за исключением крахмала картофельного и кукурузного, происходящих из государств-участников Таможенного Союза.

Компрессоры для холодильного оборудования. Комиссия правительства РФ по защитным мерам во внешней торговле и таможенно-тарифной политики приняла решение от 20 апр. 2001г. о начале расследования с 20 апр. 2001г. в отношении импорта компрессоров для холодильного оборудования и ввозимой на таможенную территорию РФ в соответствии с кодами ТН ВЭД России 8414 30 9101 и 8414 30 9102. Расследование проводилось в отношении всех стран-поставщиков, экспортирующих компрессоры для холодильного оборудования в Россию.

Правительством РФ было принято Постановление за №465 от 26 июня 2002г. «О мерах по защите российских производителей компрессоров для холодильного оборудования», в соответствии с которым установлена сроком на 2 года пошлина в 20% от таможенной стоимости, кроме компрессоров, используемых в холодильном оборудовании, предназначенном для медцелей. Пошлина не взимается в отношении компрессоров для холодильного оборудования, происходящих из стран-членов Евроазиатского Экономического Сообщества. Постановление за №465 вступило в силу со 2 авг. 2002г.

Кондитерские изделия из сахара и их заменители, изготовленные из заменяющих сахар продуктов, содержащих какао. Комиссия правительства РФ по защитным мерам во внешней торговле и таможенно-тарифной политики приняла решение за №128 от 8 июля 2002г. о начале расследования с 8 июля 2002г. в отношении импорта кондитерских изделий из сахара, определенных термином «кондитерские изделия из сахара и их заменители, изготовленные из заменяющих сахар продуктов, содержащих какао» в соответствии с кодами ТН ВЭД России 1806905001, 1806905002, 1806905009. Расследование начато по заявлению Ассоциации предпрятий кондитерской промышленности «Асконд».

Мясо и пищевые субпродукты домашней птицы. Комиссия правительства РФ по защитным мерам во внешней торговле и таможенно-тарифной политики 1 июля 2002г. приняла решение о начале расследования с 1 июля 2002г. в отношении возросшего импорта мяса птицы, определяемый в соответствии с кодом ТН ВЭД России 02070105 как «мясо и пищевые субпродукты домашней птицы». Расследование начато по заявлению Российского птицеводческого союза.

## Связи с Россией-2001

Российско-польский товарооборот за 11 мес. 2001г. составил 5044 млн.долл., что на 3,7% превышает показатель 2000г. Российский экспорт в Польшу вырос на 0,2% и составил 4098 млн.долл. Польский экспорт в Россию увеличился на 22,1% и составил 945 млн.долл. Положительное для России сальдо взаимной торговли составило 3152,7 млн.долл.

Изменения произошли в 2001г. в структуре взаимной торговли. Доминирующими в российском экспорте в Польшу продолжали оставаться мине-

ральные продукты (товарные группы 25-27) — 88,6%, прежде всего это топливно-энергетические товары (группа 27) — 87,6%. К следующим значимым товарам относятся: химические изделия и пластмассы (группы 28-40) — 4%, недрагоценные металлы и изделия из них (72-83) — 3,1%, в основном алюминий и изделия из него (76) — 1,4% и черные металлы (72) — 1%; машины, оборудование и транспортные средства (84-90) — 1,47%; древесина и продукция целлюлозно-бумажной промышленности (44-49) — 1,1%; с/х и продовольственные товары (01-24) — 1,1%, прежде всего рыба и рыбопродукты (03) — 1%.

Впервые за последние годы в российском экспорте в Польшу возросла доля машин, оборудования и транспортных средств (группы 84-90) — до 1,47% (за 11 мес. 2000г. — 0,9%). Поставки машинотехнической продукции составили 60 млн.долл., продемонстрировав рост 61% по сравнению с аналогичным периодом 2000г. Российский экспорт в Польшу машин, оборудования и транспортных средств характеризуется более высокими темпами роста по сравнению с общими темпами российского экспорта в Польшу. Динамично росли поставки в Польшу также химических товаров, достигнув 165,3 млн.долл., рост на 28,5%.

## Обзор прессы VIP-САМОЛЕТЫ

«Речь Посполита», 19.07.2002г.

Меньше чем через неделю будет создана комиссия по организации тендера на закупку нового самолета для VIP-персон. Первая машина может прибыть уже в I пол. 2003г.

Президент А.Квасьневский, который полетел в США одним из двух VIP-самолетов Ту-154, оставил без воздушного транспорта премьера, руководителей сейма и сената. В их пользовании находятся 3 старых Як-40 и вертолеты, которые можно использовать только при хорошей погоде и на коротких расстояниях.

Чтобы VIP-персоны в государстве могли отправиться за границу воздушным транспортом, перед их вылетом на аэродроме должны быть подготовлены 2 самолета, один из них резервный. На военном аэродроме Окекче остался всего один Т-154, предназначенный для особо важных персон. А четыре Як-40 находятся в ремонте.

Восстановление 30-летних самолетов Як не имеет смысла. Несмотря на то, что эти самолеты считаются безопасными (ни один из них не был в аварии) по сравнению с современными самолетами подобного назначения, они имеют устаревшую конструкцию.

Самолет, который на борт может взять официальную делегацию из 20 человек, без дозаправки при благоприятной погоде со скоростью 500 км/ч в состоянии долететь до Брюсселя. Однако до Лондона без промежуточной посадки он уже не сможет долететь. Отсутствие хорошего погодного радаров заставляет переждать плохие атмосферные условия на аэродроме, отсутствие противонаварийной системы снижает уровень безопасности самолета.

«Польше нужны по крайней мере 6 новых самолетов для VIP-персон, в т.ч. 4 — для полетов в пределах Европы и 2 — большей дальности», как заявил руководитель канцелярии премьера Марек Вагнер, которому правительство поручило осуще-

ствлять контроль над организацией тендера и закупки машин. Необходимость срочной замены устаревших самолетов ЯК обусловлена прошлогодними проблемами, возникшими при старте самолета премьеры в Нюрнберге, а также рядом мелких аварий самолетов, перевозивших министра В.Чимошевича и некоторых других официальных лиц (в 1999г. по причине аварии генератора в самолете в Саудовской Аравии без транспорта осталась руководитель Сената А.Гжешковяк).

23 июля 2002г., т.е. меньше, чем через неделю, будет создана комиссия по проведению тендера. В авг. должны быть подготовлены заявки, а самое позднее в окт. пройдет конкурс. Министр Вагнер заявил, что к участию в тендере приглашены всего 3 фирмы, которые были выбраны экспертами по воздушному транспорту, в т.ч. специалистами 36 специального авиатранспортного полка. Обойденные вниманием фирмы выразили свой протест, среди них немецкий Domier и американский «Боинг». В числе претендентов остались: французский концерн Dassault Aviation, предлагающий небольшой реактивный самолет Falcon, канадская фирма Bombardier, предлагающая одну из версий Challenger и американская фирма Gulfstream, предлагающая GIVSP или G-V. На приобретение шести самолетов из бюджета будет выделено 240 млн.долл. В оплате счетов будут участвовать все заинтересованные организации: аппарат президента, премьеры и парламента.

Как сообщил майор В.Калиновски, пресс-секретарь ВВС и ПВО Польши, для дальних полетов официальных делегаций останутся 2 ТУ-154. Это 10-11-летние машины, оснащенные всем необходимым оборудованием для обеспечения безопасного полета. Российский самолет ТУ, не считая «Конкорда», является самым быстрым пассажирским самолетом в мире. Хотя он потребляет в два раза больше топлива, чем Боинг аналогичного класса, этот самолет развивает скорость 1100 км/ч. В ближайшее время планируется провести модернизацию пассажирского салона ТУ-154. Эти самолеты останутся в эксплуатации до 2008г.

### ПОШЛИНЫ И КОНТИНГЕНТЫ

По заявлению министра экономики РП Я.Пехоты, сделанному 29 июля 2002г. на пресс-конференции в г.Ополе, пошлины и контингенты на ввоз в Польшу металлопродукции должны быть введены в ближайшие недели. «Мы действуем в этом вопросе в режиме консультаций с Европейским Союзом, которые должны вскоре завершиться», — сообщил министр во время пресс-конференции в г.Ополе.

Поводом новых консультаций является требование Комиссии ЕС, предъявленной польской стороне. Пехота уточнил, что комиссией предложено, чтобы величина контингента на соответствующие металлоизделия была определена на основе польского импорта в период последних 3 лет. ЕС хотел бы выделить контингента на изделия государств «15» перед остальными. В противном случае объединения экспортеров могли бы обеспечивать тонким прокатом стали с Востока.

«В этой ситуации на последнем заседании Совмина РП было решено, что необходимо сначала довести до конца процесс консультаций с Европейским Союзом, а потом вводить защитные меры», — добавил министр.

Решение по вопросу пошлин и контингентов на сталь должно быть хорошо подготовленным и обоснованным, чтобы не уронить себя перед ВТО, членом которого является Польша. Параллельно проводятся консультации с импортерами, которые внесли в экономическое ведомство 200 предложений, касающихся импорта стали в Польшу.

По предыдущему прогнозу замминистра Анжея Шараварского, защитная мера по рынку стали может быть на 200 дней и касаться 10-12 товарных групп, охваченных защитным расследованием. В 2001г. 46% польского потребления металлопродукции составлял импорт. В 2002г. он может превысить половину потребления.

26 марта 2002г. была введена автоматическая регистрация оборота при ввозе некоторых видов металлопродукции, которая способствовала мониторингу импорта этой продукции.

Инструменты по защите национального рынка уже введены странами Восточной Европы, а также Европейским Союзом. На конференции в г.Ополе министр экономики проинформировал также, что его ведомство готовит проект специального закона, который может помочь в оздоровлении угрожающего состояния на предприятиях, важных для местных рынков труда. Соответствующая роль в проекте закона предусматривается для Агентства развития промышленности РП. Агентство будет наделено функциями фонда реструктуризации. «Мы хотели бы, чтобы это Агентство в широких масштабах могло бы выполнять роль направляющего органа», — заявил Я.Пехота.

Закон будет иметь отношение, как к частным, так и госпредприятиям. По словам министра, чтобы предприятия могли воспользоваться этим решением, они должны выполнить ряд условий, прежде всего, в том, чтобы согласиться на ограничение некоторых прав в рамках реструктуризации производства, а также запустить программу реструктуризации занятости.

### МИЛЛИАРДЫ НА РАЗВИТИЕ ПОЛЬШИ

«Речь Посполита, 17.07.2002г.

Министерство экономики завершило разработку документа «План национального развития на 2004-2006гг.». За 3 года в экономику страны предполагается вложить 23 млрд. евро, из которых 14 млрд. — помощь ЕС, 6 млрд. — бюджетные средства и 3 млрд. евро — средства частных инвесторов.

#### Основные показатели экономического развития

	2003 г.	2004 г.	2005 г.	2006 г.
ВВП, в %	103,1	104,9	105,4	106,1
Экспорт, в %	107,9	109	109	109
Импорт, в %	107,1	109,1	109,2	108,9
Кол. безработных, тыс.чел.	3450	3257	2937	2500

Помощь Европейского Союза будет направлена на поддержку реализации 6 секторных программ:

— повышение конкурентоспособности экономики. В рамках этой программы финансовые средства будут предназначаться на развитие предпринимательства, повышение ее инновационности, развитие туризма и техническую помощь. На эти цели закладывается 2,57 млрд. евро, из которых 785 млн. евро — бюджетные средства;

— развитие людских ресурсов. В рамках этого проекта будут проводиться работы по противо-

действию росту безработицы и снижению числа безработных, созданию новых рабочих мест. На эти цели потребуется 2,4 млрд. евро, из которых 634 млн. евро предполагается выделить из бюджета;

– реструктуризация и модернизация продовольственного сектора. Эта программа потребует 2 млрд. евро, из которых 400 млн. евро – бюджетные средства;

– рыболовство и переработка рыбы. На эти цели предполагается выделить 250 млн. евро, в т.ч. 71 млн. евро – бюджетные средства;

– развитие транспортной инфраструктуры. Приоритетами программы являются – модернизация основных транспортных магистралей, улучшение доступа к морским портам, модернизация ж/д инфраструктуры, главным образом пассажирского сообщения между городскими агломерациями. Из планируемых на эти цели 1,1 млрд. евро 350 млн. евро выделит бюджет;

– охрана окружающей среды и водного пространства. На эти цели потребуется 645 млн. евро., из которых 129 млн. евро – бюджетные средства.

Если в течение 3 лет, считая с 2004г., средства Евросоюза не будут использованы, они вернутся в бюджет ЕС.

До нояб. 2002г. этот документ будет согласовываться с органами местного самоуправления, предпринимателями, представителями научных кругов, после чего им займется Совет министров.

#### КОМИССИЯ ПО ТОРГОВЛЕ

*Выдержки из протокола VI заседания Совместной Российско-Польской комиссии по торговле и экономическому сотрудничеству с 13 по 14 июня 2002г. в Москве.*

Российскую делегацию возглавлял председатель Российской части Комиссии, министр транспорта России С.О.Франк, польскую делегацию – председатель Польской части Комиссии, зампред Совета министров, министр инфраструктуры М.Поль. На заседании председательствовал С.О.Франк.

Комиссия отметила, что за прошедший после V заседания (26-27 апр. 2001г.) период активно осуществлялись контакты на уровне центральных министерств и ведомств, субъектов Российской Федерации и воеводств Республики Польша, а также прямые контакты между хозяйствующими субъектами сторон.

Существенную роль в развитии российско-польских отношений сыграла встреча президентов двух стран в Москве (окт. 2001г.), а также визит в Республику Польша президента РФ В.В.Путина (январь 2002г.), обмен визитами руководителей правительств двух стран (май 2001г. – визит М.М.Касьянова в Варшаву, дек. 2001г. – визит Л.Миллера в Москву). В рамках визита в Польшу В.В.Путин прошел II Экономический форум российских и польских бизнесменов «Россия-Польша». Образован российско-польский бизнес-совет.

Комиссия констатирует, что по результатам 2001г. взаимный товарооборот сохранился практически на уровне 2000г. и в абсолютном выражении составил 5,5 млрд.долл. Российский экспорт уменьшился на 4,3% при одновременном продолжающемся росте польских поставок в Россию, составившем в 2001г. 22,8%. Несмотря на постепен-

ный рост польского экспорта, его объем составил только 50% уровня 1997г. Несколько сократилось отрицательное для Польши внешнеторговое сальдо (до 3,4 млрд.долл.), хотя оно остается все еще достаточно высоким.

В структуре взаимной торговли существенных изменений не произошло. В российском экспорте в Польшу несколько увеличилась (до 1,5%) доля машин, оборудования и транспортных средств.

В структуре польского экспорта в Россию произошло дальнейшее сокращение доли с/х и товаров при одновременном увеличении доли химтоваров и продукции целлюлозно-бумажной промышленности.

– Условия доступа товаров на рынки двух стран. Комиссия подтверждает приверженность заложенным в Договоре между РФ и РП от 25 авг. 1993г. о торговле и экономическом сотрудничестве принципам разрешения возникающих вопросов доступа отдельных товаров на рынки двух стран.

Несмотря на проведенный ряд консультаций в отношении доступа отдельных товаров на рынки двух стран, не удалось снять существующие тарифные и нетарифные барьеры во взаимной торговле.

Российская Сторона обращает внимание на усиливающуюся практику польской стороны нетарифного протекционизма в отношении товаров российского экспорта, что, по мнению Российской Стороны, противоречит принципу режима наибольшего благоприятствования и настаивает на отмене существующего контингентирования при экспорте в Республику Польша каменного угля и аммиачной селитры.

Что касается обращения Российской Стороны о прекращении действия защитной меры в отношении импорта нитрата аммония, Польская Сторона проинформировала о начинающейся в ближайшее время проверочной процедуре расследования, целью которой является оценка обоснованности дальнейшего применения данной защитной меры или ее отмены.

Российская Сторона с удовлетворением воспринимает проведение Польской Стороной пересмотра действующей в настоящее время защитной меры в виде контингента в отношении российского нитрата аммония. Российская Сторона выражает надежду, что результатом данного пересмотра будет отказ Польской Стороной от дальнейшего применения этой меры в связи с отсутствием ее целесообразности.

В отношении требования Российской Стороны об отмене контингента на уголь Польская Сторона обратила внимание на тот факт, что, идя навстречу Российской Стороне, контингент на уголь на 2002г. был увеличен в 2 раза до 1,6 млн.т. Объем контингента обусловлен процессами реструктуризации польского добывающего сектора.

В связи с проведением Польской Стороной антидемпингового расследования, в отношении импорта российского каучука Российская Сторона выражает уверенность, что оно будет проведено объективно и транспарентно, и окончательное решение по данному расследованию не отразится негативно на состоянии торговли этим товаром.

Польская Сторона проинформировала о начале с 8 июня 2002г. специального защитного расследования в отношении некоторых видов металлопро-



дукции. Польская Сторона подчеркнула, что данное расследование проводится в отношении металлопродукции из всех стран и будет проведено в соответствии с нормами ВТО.

Российская Сторона выражает крайнюю озабоченность в связи с намерением Польской Стороны в ближайшее время ввести защитные меры в отношении импорта металлопродукции, в т.ч. — российского производства. Российская Сторона исходит из того, что Польская Сторона, прежде чем ограничить ввоз на свою территорию металлопродукции, представит убедительные доказательства ущерба или угрозы нанесения ущерба соответствующей отрасли польской промышленности. Российская Сторона ожидает, что Польская Сторона предоставит ей, как одному из основных экспортеров металлопродукции в Республику Польша, возможность для консультаций, как это предусмотрено принципами ВТО и ныне действующим двусторонним Договором. Российская Сторона надеется, что Польская Сторона примет меры к тому, чтобы реальный уровень российских поставок металлопродукции в Польшу не сократился, а условия доступа российской стали на польский рынок не ухудшились.

В отношении применяемых РФ защитных мер от чрезмерного импорта (карамель, картофельный и кукурузный крахмал, компрессоры) Польская Сторона возобновляет свое предложение вернуться к ранее существовавшим условиям доступа на рынок или установления преференциальных контингентов на основе объемов традиционных поставок из Польши. В этом контексте Польская Сторона подчеркивает разную трактовку Сторонами положений Ст.7 Договора, что обсуждалось уже на встречах экспертов.

Польская сторона обращается с просьбой о скорейшем изменении Российской Стороной существующего способа исчисления пошлин на польскую мебель, т.е. отказа от применения комбинированной пошлины, а также снижения высоких пошлин на алюминиевые банки для напитков (до 5%) и снижение ввозных пошлин на сырье для производства упаковки (лист стальной (луженый) и алюминиевый, крышки стальные и алюминиевые с клапанами для открывания банок).

Российская сторона проинформировала, что правительство РФ поручило Государственному таможенному комитету РФ пересмотреть уровень таможенных ставок на мебель в сторону их снижения. В отношении ставок на ввоз алюминиевых банок было разъяснено, что в связи с обязательствами Российской Стороны по соглашениям с иноинвесторами о создании на территории РФ предприятий по выпуску алюминиевых банок не представляется возможным пересмотреть уровень пошлин на импорт данной продукции.

Польская Сторона вновь обратилась к Российской Стороне с просьбой отменить сезонные таможенные пошлины на импорт сахара, не находя основания для их применения.

Польская Сторона вносит предложение упростить применяемые Российской Стороной процедуры при ввозе лекарств, а также их регистрации.

Стороны договорились предпринять безотлагательные действия, направленные на борьбу с фальсификацией лекарств.

Польская Сторона вновь обратилась с просьбой об отмене введенного российской стороной

запрета на вывоз в Польшу через железнодорожные погранпереходы лома и отходов черных и цветных металлов.

Что касается ограничения на вывоз лома через железнодорожные погранпереходы, то это решение Российской Стороны не направлено против Польской Стороны и было вызвано необходимостью организации надлежащего контроля за вывозом этой категории товаров на железнодорожных пограничных переходах. Российская Сторона вновь заявила о готовности рассмотрения вопроса о его отмене в случае совместного обращения польских импортеров и российских экспортеров лома.

Стороны считают необходимым продолжить переговоры по условиям доступа товаров на рынки двух стран в рамках вновь сформированной рабочей группы по оперативным вопросам взаимной торговли с целью устранения все еще существующих барьеров и ограничений во взаимной торговле, а также выяснения различий в трактовке Ст.7 Договора и включения в круг переговоров нового вопроса — трактовки Ст.4 Договора (принцип наибольшего благоприятствования).

— Комиссия ознакомилась с информацией о деятельности российско-польской рабочей группы по вопросам инвестиционного сотрудничества, отмечая растущую заинтересованность предпринимателей обеих стран во взаимном инвестировании в экономические проекты. Об этом свидетельствуют результаты II Экономического форума «Польша-Россия» и подписанные в ходе его соглашения.

Примерами заинтересованности польских предпринимателей в инвестировании в России, помимо проектов, заявленных в ходе Форума, являются также инвестиционные проекты таких фирм, как: «Торунское предприятие по производству перевязочных материалов» (предприятие по выпуску гигиенических средств в г.Егорьевске), «Хеллена» (производство соков), фирма «Атлас» (завод строительных материалов) и Кан-Пак (завод по производству банок для напитков).

Одним из наиболее перспективных направлений инвестиционного сотрудничества может стать участие польских предпринимателей в реализации некоторых российских целевых федеральных программ, в частности, «Федеральной программы развития Калининградской обл. до 2010г.».

В связи с принятой в Республике Польша Программой реструктуризации металлургической промышленности, введенной в действие законом от 24 авг. 2001г., для российской стороны особый интерес представляет участие в трех приоритетных проектах, реализуемых с привлечением госфинансирования: модернизация стана горячей прокатки на меткомбинате «Хута Сендзимира»; модернизация стана холодной прокатки на меткомбинате «Хута Сендзимира»; сооружение стана по производству слябов на меткомбинате «Хута Катовице».

Российская Сторона считает целесообразным оперативно организовать переговоры по этому вопросу между ГУП «Зарубежчермет» и других заинтересованных организаций с правлением общества «Польские сталелитейные заводы».

Во исполнение положений, зафиксированных в подписанной 20 дек. 2001г. Декларации о торгово-экономическом, финансовом и научно-техническом сотрудничестве, определен перечень приоритетных инвестиционных проектов, включая проек-

ты в Калининградской обл., которые являются приложением к настоящему Протоколу. Согласована возможность дополнения перечней новыми, представляющими взаимный интерес проектами.

Комиссия поручает рабочей группе по инвестиционному сотрудничеству совместно с администрацией Калининградской обл. РФ рассмотреть переданный Польской Стороной перечень проектов и определить проекты, представляющие взаимный интерес и реализация которых могла бы начаться уже в ближайшее время.

В соответствии с договоренностями, достигнутыми в ходе заседания российско-польской рабочей группы по вопросам сотрудничества в нефтяном и газовом секторе (9-10 янв. 2002г.), Комиссия считает целесообразным с участием заинтересованных банков, предприятий и организаций обеих стран, в т.ч. ОАО «Газпром» и АО «ПГНиГ», приступить к созданию совместного инвестиционного фонда. Деятельность фонда была бы направлена на организацию финансирования совместных инвестиционных и торгово-экономических проектов на территориях Республики Польша и РФ, а также третьих стран. Детальная проработка будет осуществлена экспертами соответствующих министерств обеих стран в срок до конца 2002г.

Комиссия приняла к сведению информацию о разработанном с привлечением Российской Стороны в Польше механизме поддержки инвестиций в РФ, в т.ч. в рамках программы АО «Корпорация страхования экспортных кредитов». Руководствуясь необходимостью разработки дополнительных инструментов, направленных на развитие инвестиционного сотрудничества, Комиссия рекомендует соответствующим российским и польским финансовым структурам активизировать работу в направлении формирования эффективного механизма кредитования и страхования совместных инвестиционных проектов.

— Одновременно состоялись переговоры представителей Центрального инспектората стандартизации Польши со специалистами Госстандарта России и РОСТЕСТА по вопросам создания в Польше организации, уполномоченной для выдачи российских сертификатов соответствия на основе протоколов испытаний, выданных польскими испытательными лабораториями, аккредитованными в системе ГОСТР и Госсанэпиднадзора министерства здравоохранения РФ.

С целью упрощения процедуры сертификации польской пищевой продукции Стороны договорились о более эффективном использовании органов по сертификации, находящихся в приграничных регионах (Калининград, Санкт-Петербург, Смоленск).

— Стороны констатировали, что за прошедшее после V заседания Совместной комиссии время продолжался регулярный обмен информацией о состоянии рынка сельскохозяйственной продукции и продовольствия, о проводимых мероприятиях ветеринарного и фитосанитарного контроля между минсельхозом России и министерством с/х и развития села Польши. Польской стороне были переданы правила и образцы ветеринарных сертификатов на ввоз в Россию животноводческой продукции.

В развитие сотрудничества между российскими и польскими оптовыми рынками налаживаются контакты Союза оптовых продовольственных

рынков России с созданной в Польше Ассоциацией оптовых рынков стран Восточной Европы. Взаимовыгодное сотрудничество осуществляется также на региональном уровне, в т.ч. между оптовыми рынками Санкт-Петербурга, Тулы и Познани.

Стороны будут оказывать содействие в развитии взаимовыгодного сотрудничества в области с/х производства, пищевой и перерабатывающей промышленности, в т.ч. при создании СП с использованием новых технологий.

Министерство сельского хозяйства Российской Федерации и министерство сельского хозяйства и развития села Республики Польша будут оказывать содействие заинтересованным организациям и предприятиям в проведении совместных симпозиумов, семинаров, конференций, а также участие в выставочных мероприятиях.

Стороны будут обмениваться информацией и проводить взаимные консультации по ветеринарному и фитосанитарному контролю, осуществлять мероприятия по предотвращению распространения инфекционных заболеваний животных, а также вредителей — возбудителей болезней растений.

— Польская сторона обратилась с просьбой о выделении в установленном порядке для польских предприятий квот на вылов минтая на Дальнем Востоке в исключительной экономической зоне России.

Российская сторона заявила, что условием для ведения дальнейших переговоров о выделении квот на минтай является разрешение проблемы задолженности польских компаний за ранее выловленные (1999-2000гг.) ресурсы и выработка взаимоприемлемого механизма, не допускающего образования такой задолженности в будущем.

Польская сторона предложила для обсуждения вариант реструктуризации имеющейся задолженности и создания механизма по недопущению ее образования.

Стороны договорились в кратчайшие сроки провести очередное ежегодное заседание Комиссии в рамках Межправсоглашения о взаимных отношениях и сотрудничестве в области рыбного хозяйства от 5 июля 1995г., на котором будут обсуждены эти вопросы и приняты решения по ним.

Стороны также обсудили ход работ в рамках проекта по рыбоводству в Калининградской обл. РФ.

— Комиссия считает, что контакты между таможенными службами двух стран недостаточно продуктивны. Польская сторона подтверждает заинтересованность в проведении встречи на уровне руководителей таможенных органов обеих стран.

В то же время Комиссия с удовлетворением отметила интенсификацию совместной деятельности российских и польских региональных таможенных служб. Был подписан Протокол, в котором определены общие принципы и формы взаимного сотрудничества между Таможенным управлением в Ольштыне и Северо-Западным таможенным управлением в Санкт-Петербурге. Определены также принципы обмена информацией по вопросам борьбы с таможенной преступностью между Таможенным управлением в Ольштыне и Оперативным таможенным управлением в Калининграде.

Польская сторона предлагает организовать совместное обучение таможенных служб Польши, Литвы и России в рамках Плана действий Северного измерения ЕС.

Необходима лучшая координация деятельности таможенных служб по обеим сторонам границы, прежде всего путем введения принципа совместного контроля на границе и осуществления контроля обеими Сторонами при одноразовой остановке транспортного средства.

— Комиссия отмечает возросшую активность контактов на уровне российских регионов и воеводств Польши. Эти отношения становятся все более целенаправленными и подкрепляются договорной базой.

Среди позитивных примеров налаживания сотрудничества в период после V заседания Совместной комиссии, кроме традиционно активного сотрудничества польских воеводств с Калининградской обл., Санкт-Петербургом и Ленинградской обл., можно назвать контакты между Лодзинским воеводством и Республикой Татарстан и Саратовской обл., Велькопольским воеводством и Самарской обл., Любуским воеводством и Псковской обл., Люблинским воеводством и Республикой Башкортостан и Рязанской обл., а также Подкарпатского воеводства с Саратовской обл.

Комиссия считает, что дальнейшему повышению эффективности межрегионального сотрудничества способствовало бы осуществление совместных проектов создания промышленных объектов и финансовых инфраструктур в регионах, более активное участие организаций Сторон в проводимых в российских регионах и польских воеводствах выставках и ярмарках.

Рассматривая российско-польское сотрудничество на калининградском направлении. Комиссия поддерживает подготовленный проект Соглашения между правительством РФ и правительством Республики Польша об организации автомобильного сообщения между Калининградом и Эльблонгом и рекомендует ускорить процедуру его согласования и подписания.

Комиссия поддерживает инициативу открытия Польского торгового дома в Калининградской обл. РФ.

Комиссия приветствует открытие погранперехода «Гусев-Голдап» 4 янв. 2002г. и предлагает продолжить работу в направлении достижения договоренности по открытию погранперехода для движения автомобилей общей массой свыше 3,5 т.

Однако, по информации Польской Стороны, главным препятствием в этой области является отсутствие соответствующей инфраструктуры на польской стороне, а также необходимых инвестиционных средств для ее создания.

Польская Сторона сделает все возможное по созданию условий для временного открытия КПП «Мамоново-Гроново» для проезда порожнего грузового автотранспорта на период строительства КПП «Багратионовск-Безледы» общей массой не более 16 т.

Комиссия рекомендует таможенным и пограничным службам России и Польши принять в 2 месячный срок меры по синхронизации работы действующих пунктов перехода на территории Калининградской обл. и Республики Польша.

Комиссия рекомендует направить усилия на привлечение средств по линии программы ФАРЕ и ТАСИС для развития транспортной и пограничной инфраструктуры Калининградской обл. и РП.

— В сфере межбанковских отношений были подписаны двусторонние соглашения о сотрудни-

честве между: Внешторгбанком и тремя польскими банками: Банком Господарки Живносчевой, Кредит Банком и БРЭ Банком, между Внешэкономбанком и двумя польскими банками: Банком Господарки Живносчевой и БРЭ Банком.

Комиссия признает необходимость дальнейшего развития межбанковских отношений с целью создания дополнительных предпосылок для расширения инвестиционного сотрудничества между предприятиями обеих стран. Этому будет способствовать развитие системы государственного страхования экспорта и гарантий в обеих странах.

Учитывая изложенное, Комиссия предлагает ведущим коммерческим банкам обеих стран активизировать усилия по развитию межбанковского сотрудничества, включая расширение сети корреспондентских отношений, открытие взаимных счетов в национальных и конвертируемых валютах, открытие кредитных линий для документарных операции, гарантий, а также совместного финансирования инвестиционных проектов и торговли.

Внедрение принципов международного учета и финансовой отчетности, а также аудита способствовало бы развитию межбанковского сотрудничества.

Комиссия отмечает необходимость развития сотрудничества между центральными (национальными) банками и другими организациями обеих стран в области банковского надзора.

Признано целесообразным создать в рамках Совместной комиссии рабочую группу по межбанковскому сотрудничеству с включением в ее состав заинтересованных банков и коммерческих структур двух стран.

— Завершение строительства 1 нитки газопровода «Ямал-Европа». Производительность первой нитки транзитного газопровода на территории Польши при двух действующих компрессорных станциях Кондратки и Влоцлавик составляет 20,4 млрд.куб.м. в год. Для достижения ее проектной производительности необходимо осуществить строительство еще трех компрессорных станций, предусмотренных проектом.

Для скорейшего начала строительства Стороны поручают ОАО «Газпром» и АО «ПГНиГ» до конца июня 2002г. найти решение по финансированию строительства двух КС за счет увеличения на паритетной основе уставного капитала АО «Ерополгаз» (посредством рефинансирования возвращенных средств по ранее предоставленным кредитам) или другого более эффективного и взаимоприемлемого способа финансирования.

— Стороны положительно оценили развитие сотрудничества в области поставок и транзита российской нефти. Достигнутые в последнее время договоренности о координации действий диспетчерских служб АО ПЭРН «Дружба» и ГП «ЦДУ ТЭК» Минэнерго России, с участием «Гомельтранснефть Дружба», при транспортировке нефти — о расширении числа российских фирм-поставщиков за счет малых нефтяных компаний, об увеличении в среднесрочной перспективе пропускной способности белорусского и польского участков нефтепровода «Дружба» — будут способствовать обеспечению дальнейшей стабильности экспорта российской нефти на польский рынок.

В отношении достижения договоренностей о долгосрочных поставках российской нефти в Польшу и ее транзите через территорию РП в тре-

твы страны сохраняются разногласия в отношении формата такого документа: российская сторона предлагает подписать межправительственное соглашение, а польская сторона — межправительственную декларацию. Принципиальных расхождений по тексту документа у сторон нет.

— Стороны ведут переговоры с целью определения области организации синхронного соединения объединенной энергосистемы СНГ и Балтии с энергообъединением Centrel/Ucte.

Польская Сторона выразила заинтересованность в участии в проекте по строительству Калининградской ТЭЦ-2. Стороны рассматривают возможность совместной реализации данного проекта.

Стороны изучают совместные проекты по строительству высоковольтных ЛЭП на интерфейсе Россия-Польша (Калининград-Эльблонг), а также ЛЭП на интерфейсе Польша-Беларусь (Россь-Белосток-Нарев, Белозерская-Люблин).

Реальным вкладом в дальнейшее развитие сотрудничества в области электроэнергетики послужит участие польских фирм в строительстве: линии электропередач «Мамоново-Бранево», соединения Калининград-Эльблонг линией 400 квт., новой электростанции в Калининградской обл. с использованием природного газа, а также в модернизации существующих энергетических объектов на территории этой области.

— Комиссия рассчитывает, что договоренности, достигнутые во время визита в Республику Польша президента РФ В.В.Путина и в ходе проведения II Экономического форума «Россия-Польша», позволят придать новый импульс производственному взаимодействию. Прежде всего это касается инвестиционных проектов реализации Федеральной целевой программы развития Калининградской обл. РФ, в частности, соглашения между «Группой Засада» и ЗАО «Автотор» о монтаже в Калининградской обл. РФ городских и туристических автобусов, а также реконструкции объектов производственной базы судостроения и судоремонта, создания совместных предприятий по строительству готовых жилых домов легкой деревянной конструкции и производству строительных столярных изделий и мебели.

— Комиссия с удовлетворением отметила начало регулярных воздушных полетов самолетов авиакомпании ЛОТ на трассе Варшава-Калининград-Варшава.

Стороны обменялись мнениями и отметили сближение позиций по вопросу перевозок контейнеров из района Дальнего Востока по Транссибирской ж/д магистрали. Стороны согласны, что перевозки такого типа могут стать важной формой сотрудничества в области транспорта. Для этих перевозок возможно использование существующей на территории Польши ж/д линии широкой колеи (Изов-Славкув), а также инфраструктуры Славкува.

Польская Сторона пригласила экспертов РФ принять участие в семинаре, посвященном вводу терминала на ст.Славкув (сент. 2002г.). Российская Сторона приняла приглашение.

Учитывая необходимость защиты окружающей среды, стороны признают необходимым шире использовать для транзитных перевозок через территории стран экологически чистый транспорт, в первую очередь морской.

Комиссия выразила удовлетворение действующим режимом работы КПП «Гусев-Голдап», который 4 янв. 2002г. был открыт для круглосуточного международного движения легкового транспорта, — двустороннего для рейсовых автобусов и двустороннего для грузовых автомобилей с полной массой до 3,5 т., и рекомендовала продолжить работу в направлении достижения договоренностей по открытию КПП «Гусев-Голдап» для многостороннего движения автомобилей общей массой свыше 3,5 т.

С целью получения средств в рамках программы помощи Европейской Комиссии на реализацию проекта строительства автодороги Калининград-Эльблонг и создание на этом направлении пункта «Мамоново II-Гжехотки», Российская Сторона направит Польской Стороне письмо о поддержке реализации данного проекта.

Комиссия признает целесообразным проведение в ближайшие сроки всестороннего анализа выполнения положений и реализации договоренностей в отношении Паневропейского транспортного коридора №2 (Берлин-Варшава-Минск-Москва-Нижний Новгород) с участием всех заинтересованных Сторон.

Комиссия рекомендует провести в сент.-окт. 2002г. семинар на уровне заинтересованных экспертов по вопросам возможности реализации проектов строительства судов на польских верфях.

## Представительства

[www.panoramafirm.com.pl](http://www.panoramafirm.com.pl), [www.polishpages.com.pl](http://www.polishpages.com.pl) «Польские страницы»; [www.ikchz.warszawa.pl](http://www.ikchz.warszawa.pl) Институт конъюнктуры и цен внешней торговли; [www.polfair.com.pl](http://www.polfair.com.pl) Ярмарки в Польше; [www.mg.gov.pl](http://www.mg.gov.pl) Минэкономки; [www.mst.gov.pl](http://www.mst.gov.pl) Мингосказны; [www.mf.gov.pl](http://www.mf.gov.pl) Минфин; [www.mtigm.gov.pl](http://www.mtigm.gov.pl) Минтранспорта и морхозяства; [www.ms.gov.pl](http://www.ms.gov.pl) МИД; [www.minrol.gov.pl](http://www.minrol.gov.pl) Минсельхоз; [www.ml.gov.pl](http://www.ml.gov.pl) Минсвязи; [www.mos.gov.pl](http://www.mos.gov.pl) Мин. охраны окр. среды; [www.mswia.gov.pl](http://www.mswia.gov.pl) МВД; [www.ukie.gov.pl/index.html](http://www.ukie.gov.pl/index.html) Комитет европейской интеграции; [www.uokik.gov.pl](http://www.uokik.gov.pl) Упр. по защите конкуренции и потребителей; [www.europark.com.pl](http://www.europark.com.pl) СЭЗ Euro-Park Mielec; [www.ssse.com.pl](http://www.ssse.com.pl) Сувальская СЭЗ; [www.cuprum.com.pl/strefa](http://www.cuprum.com.pl/strefa) Легницкая СЭЗ; [www.see.lodz.pl](http://www.see.lodz.pl) Лодзинская СЭЗ; [www.invest-park.com.pl](http://www.invest-park.com.pl) Валбжиская СЭЗ; [www.zone.shaco.pl](http://www.zone.shaco.pl) Костшинско-Слубицкая СЭЗ; [www.narda.org.pl/arr/parrsa](http://www.narda.org.pl/arr/parrsa) Слупская СЭЗ; [www.paiz.gov.pl](http://www.paiz.gov.pl) Гос. агентство иноинвестиций; [www.wmsse.com.pl](http://www.wmsse.com.pl) Вармийско-Мазурская СЭЗ.

ПОСОЛЬСТВО РФ В ВАРШАВЕ - РАЗОВ Сергей Серг., АФАНАСЬЕВСКИЙ Николай Никол. Belwederska 49, 00-761 Warszawa, Rzeczpospolita Polska, (48-22) 621-3453, -5575, -5954, ф.625-3016, ambros@poczta.fm. КОНС. ОТД. 646-5418, 849-5111,-2627, ф.-4085, roskons@medianet.pl, konspl@polbox.com.

ТОРГПРЕДСТВО В ВАРШАВЕ - ЗАХМАТОВ Николай Иван. 00-761 Варшава, Бельведерска 25, (48-22) 849-5817, -4680, ф.-0463, brhrosji@poczta.onet.pl.

ГЕНКОНСУЛЬСТВО В ГДАНЬСКЕ - БЕЛОВОЛ Николай Иван. Stefana Batorego 15, 80-251 Gdansk-Wrzeszcz, Rzeczpospolita Polska, (48-58) 341-1088, -9639, ф.-4092,-6200.

ГЕНКОНСУЛЬСТВО В КРАКОВЕ - РОДИОНОВ Леонид Серг. Biskupia 7, 31-144 Krakow, Rzeczpospolita Polska, (48-12) 422-2647, ф.-9066, ruskon@poczta.opel.pl, konskrk@pro.onet.pl.

ГЕНКОНСУЛЬСТВО В ПОЗНАНИ - ЯКОВЕНКО Александр Никол. Bukowska 53A, 60-567 Poznan, Rzeczpospolita Polska, (48-61) 841-7523, -7740, ф.847-4997, konsulat\_grf\_poznan@pro.onet.pl.

### БЮРО В РФ

ПОСОЛЬСТВО (03.05). 123557 М., Климашкина 4, 231-1500, ф.-15, телекс 414362 AMPOL RU, pol.amb@g23.relcom.ru. КОНС. ОТД. 231-1552, -3, -4. ТОРГ. БЮРО 231-1610, 254-3421, ф.-3576,-3422,-1576, brhmsk@sbnnet.ru, www.sbnnet.ru/brhmsk, телекс 414358 MORNA RU. Стефан МЕЛЛЕР (Stefan MELLER, посол), Хенрик ЛИТВИН (Henrik LITWIN, министр-советник), Януш ФАЙКОВСКИ (Janusz FAJKOWSKI, министр, торг. советник),

Марцин КЛИМАШЕВСКИ (Marcin KLIMASZEWSKI, советник), Томаш КЛИМАНЬСКИ (Tomasz KLIMANSKI, советник), г-жа Гражина РЫХЛОВСКА (Grzyzna RYCHLOWSKA, советник), Марцин КЛИМАШЕВСКИ (Marcin KLIMASZEWSKI, советник), Марек ЗЕЛИНСКИ (Marek ZELINSKI, советник, директор Польского ин-та), г-жа Эва ТОЧЕК (Ewa TOSZEK, советник), Петр АНЕЛЯ (Piotr ANIOLA, советник), Марек ЦАЛКА (Marek CALKA, советник), Эдвард БЖЕНЧЕК (Edward BRZENCZEK, торг. советник), Александр МИЛОТА (Aleksander MILOTA, торг. советник), Збигнев ГРАЧЫК (Zbigniew GRACZYK, торг. советник), Артур КАЧМАРЕК (Artur KACZMAREK, I сек.), Станислав ВОЗЬНЯК (Stanislaw WOZNIAK, военный атташе), Яцек НЕДЕЛЬСКИ (Jacek NIEDZIELSKI, I сек.), Станислав ЛОНТКЕВИЧ (Stanislaw LONTKIEWICZ, I сек.), Лешек ШЕРЕПКА (Leszek SZEREPKA, I сек.), Антони ТЫЛЬ (Antoni TYL, I сек.), Адам ПЕРЛОВСКИ (Adam PERLOWSKI, I сек.), Чеслав КОХМАНЬСКИ (Czeslaw KOCHMANSKI, I сек.), г-жа Эльжбета ШЧЕПАНСКА-ДОМБРОВСКА (Elzbieta SZCZEPANSKA-DABROWSKA, I сек.), Павел ПШЕЦИШЕВСКИ (Pawel PRZECISZEWSKI, I сек.), Анджей ВЛОХ (Andrzej WLOCH, I сек.), г-жа Иоланта ВУЙЦИК-ГЖЕЛЕЦ (Jolanta WOJCIK-GRZELEC, I сек.), Тадеуш ЮЗЕФЧАК (Tadeusz JOZEFCAK, фин. атташе), Ян ХРУСТОВЕЦКИ (Jan CHRUSTOWECKI, торг. атташе), г-жа Анна ВЛОДАРЧИК (Anna WLODARCZYK, торг. атташе), Богумил РАТАЙ (Bogumil RATAJ, торг. атташе).

ГЕНКОНСУЛЬСТВО. 193130 С.-П., 5 Советская 12, (812) 274-4314, -4170, ф.-4318, пн.-пт. 9-18. Евгениуш МИЕЛКАРЕК (Eugeniusz MIELCAREK, генконсул).

ГЕНКОНСУЛЬСТВО. 236040 Калининград, Каштановая аллея 51, 55-0419, 27-3577, ф.55-5436, пн.-пт. 9-18. Анджей ЯНИЦКИ-РОЛА (Andrzej JANICKI-ROLA, генконсул).

Agropol. Торговля мясом. М., 318-9972, т/ф -8790, Юлия Бяловонс. Bank Gospodarki Zywnosciowe. Банк. М., Милютинский пер. 9, т/ф 937-5908, 222-4072, Юзеф Петшиковски.

Bartimex. Экспорт-импорт прод., пром. и др. продуктов. М., Грохольский пер. 13, корп.2, оф.305, т/ф 280-4915, -2129, Юзеф Венцлав.

Budimex. Проектирование, строймонтаж. М., Ярославская 17, 247-2172, ф.-3, Кароль Ольцук.

Bitmag. Стройтехника. М., Кутузовский пр-т 14/36, 243-7074, ф.974-8098, Рената Степка.

Centrostral. Стройматериалы. М., пр-т Вернадского 84/2, 436-0867, ф.-0967, Войцех Василевски.

СРС/Amino. Концентраты. М., Ленинградский пр-т 53, 244-1563, ф.-3038, Лешек Буслович.

Centrozap. М., Милютинский пер. 9, 208-0715, ф.-0665, телекс 414361, Ежи Чарнявски.

Сenzin. Спецтехника. М., Кондратьевский пер. 10, оф.37, 254-0384, ф.-8049, Веслав Група.

Cussons Moscow Representative Office. Стиральные, моющие средства, парфюмерия Supporting the efforts of distributors in sales of laundry, household, and personal care products manufactured in Poland and UK. 121069 М., Мал. Никитская 10А, 937-9110, ф.-1, moscow@cussons.ru, Gary Sheahan.

Dressta. Стройтехника. М., Мосфильмовская 54, оф.79, 956-2996, 147-6016, ф.-6394, Ежи Шура.

Elektrim. Энергетика. М., Народная 13, оф.30, 911-1410, -3835, ф.274-0040.

Energopol Trade. Строймонтаж. М., Ярославское ш. 12, корп.2, 188-1786, ф.182-3110, Лех Глиньски, Казимеж Вершило.

Есо-Med-Pol. Фармпром. М., 253-5755, ф.-1582, А.Мондрала.

Hortex. Пищепром. М., Губкина 14, эт.5, оф.69-70, т/ф 956-3271, -1355, -37, Ежи Карпиньски.

Farmed. Фармпром. М., Трубневский пер. 15, оф.2, 436-0071, ф.-171.

Institut Maszyn Spozuwczych Zaklad Produkcyjny. М., т/ф 953-2398, 916-6448, -9, Ева Герш.

Inter Commerce. Торг. оборуд. М., Выборгская 16, 150-9857, -6, ф.-9933, Ванда Зелинска.

Intermik. Мяспромаш. М., пр-т Мира 101/324, 287-8225, ф.247-9131, Петр Семенюк.

Inrter-VIS. Инструменты, сырье. М., Мытищи, Колонцова 4, т/ф 254-7493, Яцек Окраса.

Intermont. Строительство. М., Беговая 11/930? 946-1601, ф.-1174. Kamax. Части д/вагонов. М., Люблинская 72, 352-6270, -00, т/ф 351-4988, Адам Данеляк.

Kera Trading. Металлы. М., Бол. Тишинский пер. 8, 254-7998, -9546, ф.-76, Э.Томашевски.

Konimpex. Сырье, стройматериалы, сталь. М., Ульяновская 16, оф.2/250, т/ф 124-0319, Томаш Гнядковски.

Kuke. Корпорация по страхованию экспортных кредитов. 00023 Warszawa, ul. Widol 5/7/9, 00-023 Warszawa, (0-22) 556-8300, 827-7884, ф.-3587, inform@kuke.pl, market@kuke.com.pl, www.kuke.com.pl.

Labimex. Мебель. М., Кутузовский пр-т 14/45, 243-6656, ф.-1229, Ханна Кусяк.

Lentex. Покрывтия. М., Милютинский пер. 9, т/ф 925-2943, lentexmoscow@mtu-net.ru, Вацлав Соткевич.

LOT - Polish Airlines. Авиакомпания. М., Тверской б-р 26, 229-7388, -5711, -8525, ф.-8829, www.lot.com, Анжи Мысловски.

Metalexport. Металлообработка. М., пр-т Мира 74/197, 971-1996, ф.-1753, Веслав Крыжовски.

Metalplast Onborniki. Панели sandwich. М., Кедрова 15, т/ф 785-2661, Павел Монкевич.

Regenice. Газ. М., Дм. Ульянова 16/2, оф.121, т/ф 124-0169, Анджей Яськовяк.

Rekaes. Перевозки. М., Ленинский пр-т 148, оф.131, 434-5069, ф.433-3124, Петр Цупрыс.

Pezetel. Авиаоборудование. М., Кутузовский пр-т 7/4, оф.105, 243-7072, ф.-0574, Ежи Речек.

РКР. Ж/д обслуживание. М., Смоленская пл. 13/161, т/ф 248-7069, ф.-03, Марек Злотковски.

Polifex-Секор. Машпром. М., Петровка 15, оф.25, т/ф 194-8022, Солнцева Л.В.

Rafamet. Обработка колесных пар. М., пр-т Мира 74/195, 280-7504, ф.974-1754, Ежи Шишак.

Rupo. Шерсть. М., Дубненская 83, оф.4, 900-6207, Адам Вежбицки.

Tchibo. Кофе Kaffeehandel. 125315 М., Ленинградский пр-т 72/4, эт.8, 967-6900, ф.-1, Brady Wecster.

## Статистика

### Польско-российский товарооборот, в млн.долл.

	1993г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.
Оборот .....	1915	4840	3969,6	3386	5481,6	5481
Экспорт .....	644	2155	1597,3	710,3	862,1	1058,7
Импорт .....	1271	2685	2372,3	2675,7	4619,5	4422,3
Сальдо .....	-627	-530	-775	-1965	-3757	-3363,6

Источник: Главное управление статистики РП.

### Товарная структура польского экспорта в Россию в 1997г. и 2001г.

	1997г.	2001г.	1997г.	2001г.
	в млн.долл.		доля в %	
Продовольственные и с/х товары .....	919,3	220,6	42,7	20,8
Минеральные продукты .....	11,7	3	0,5	0,3
Изделия химпрома .....	366,7	199,6	17	18,8
Кожа .....	5,9	1,3	0,3	0,1
Изделия целлюлозо-бумажной пром. ....	107,4	144	5	13,6
Изделия легпрома .....	105	97,8	4,9	9,2
Керамические изделия .....	39,6	59,6	1,8	5,6
Изделия металлургические .....	103,6	73,1	4,8	6,9
Изделия электромех. пром. ....	250,5	209	11,6	19,7
Товары разные, вкл. мебель .....	244,9	50,5	11,4	4,8

Источник: Главное управление статистики РП.

По итогам 5 мес. Россия переместилась: в польском экспорте — с 8 на 7 место, в польском импорте — со 2 на 3 место, в общем товарообороте — с 3 на 4 место (после Германии, Италии и Франции). Доля России в польском экспорте — 3,5%. Доля России в польском импорте — 7,8%. Доля России в польском обороте — 5,96%.

**Российско-польская торговля по разделам PCN за  
январь-май 2002г. (данные минэкономки РФ)**

	5 мес. 2001г.	5 мес. 2002г.	динамика			5 мес. 2001г.	5 мес. 2002г.	динамика	
	млн.долл.	млн.долл.	%	%		млн.долл.	млн.долл.	%	%
Оборот.....	2255,1	2144	-5	-	ХII. Обувь, головные уборы, зонты, трости, хлысты и их части; обработанные перья и изделия из них; искусственные цветы; изделия из волос	13,66	18,25	33,6	0,85
Экспорт.....	1874,1	1626,1	-13,2	-	Оборот.....	0,05	0,05	0,0	0,0
Импорт.....	381	517,9	35,9	-	Экспорт.....	13,61	18,2	33,8	3,5
Сальдо.....	+1493	+1108,2	-25,8	-	Сальдо.....	-13,56	-18,18	-	-
I. Живые животные и продукция животноводства					ХIII. Изделия из камня, гипса, алебаstra, цемента, асбеста, слюды или аналогичных материалов; керамические изд.; стекло и изделия из него	235	24,79	7,5	1,3
Оборот.....	36,64	39,08	6,6	1,82	Оборот.....	0,75	1,06	39,2	0,1
Экспорт.....	16,50	14,85	-10	0,9	Экспорт.....	22,3	23,73	6,4	4,6
Импорт.....	20,14	24,23	20,3	4,7	Импорт.....	-21,55	-22,68	-	-
Сальдо.....	-3,64	-9,38	-	-	Сальдо.....				
II. Продукты растительного происхождения					ХIV. Жемчуг натуральный или культивированный; полудрагоценные и драгоценные камни; драгметаллы; неблагородные металлы, плакированные драгметаллами, и изделия из них; бижутерия и монеты	0,25	0,19	-24,0	0
Оборот.....	14,58	33,02	126,5	1,54	Оборот.....	0,05	0,02	-48,5	0
Экспорт.....	0,15	1,17	702,9	0,1	Экспорт.....	0,2	0,17	-12,8	0
Импорт.....	14,43	31,85	120,8	6,2	Импорт.....	-0,15	-0,15	-	-
Сальдо.....	-14,28	-30,68	-	-	Сальдо.....				
III. Жиры и масла животного или растит. происх.; их производные					ХV. Недрагоценные металлы и изделия из них	73,67	93,03	26,3	4,34
Оборот.....	2,19	1,09	-50,3	0,04	Оборот.....	53,4	58,49	9,5	3,6
Экспорт.....	0	0,01	-	0	Экспорт.....	20,27	34,54	70,4	6,7
Импорт.....	2,19	1,08	-50,8	0,2	Импорт.....	33,14	23,95	-	-
Сальдо.....	-2,19	-1,07	-	-	Сальдо.....				
IV. Готовые продовольственные товары; алкогольные и безалкогольные напитки; уксус; табак и его заменители.					ХVI. Машины, оборудование и механические приспособления, электрооборудование и их части; звукозаписывающая и воспроизводящая аппаратура; видео-аппаратура, их части и принадлежности	62,46	73,8	18,1	3,44
Оборот.....	53,77	56,76	5,56	2,65	Оборот.....	12	8,23	-31,4	0,5
Экспорт.....	0,84	0,91	8	0,1	Экспорт.....	50,46	65,57	29,9	12,7
Импорт.....	52,93	55,85	5,5	10,8	Импорт.....	-38,45	-57,33	-	-
Сальдо.....	-52,09	-54,95	-	-	Сальдо.....				
V. Минеральные продукты					ХVII. Средства наземного, воздушного, космического, водного транспорта, оборудование и части для них	28,07	67,8	141,5	3,16
Оборот.....	1661,28	1436,63	-13,53	67	Оборот.....	7,27	15,93	119,1	1
Экспорт.....	1661,19	1435,63	-13,6	88,3	Экспорт.....	20,8	51,87	149,4	10
Импорт.....	0,9	1	11,1	0,2	Импорт.....	-13,53	-35,94	-	-
Сальдо.....	+1660,29	+1434,62	-	-	Сальдо.....				
VI. Продукция химической и смежных отраслей промышленности					ХVIII. Приборы и аппараты оптические, фотограф. и кинематограф., измерительные, контрольные, прецизионные, медикохирургические инструменты и аппараты; часы; музыкальные инструменты; их части и принадлежности	2,67	3,02	13,1	0,14
Оборот.....	111,21	116,15	4,4	5,41	Оборот.....	0,75	0,97	30,2	0,1
Экспорт.....	65,4	57,48	-12,1	3,5	Экспорт.....	1,92	2,05	6,7	0,4
Импорт.....	45,81	58,67	28,1	11,3	Импорт.....	-1,17	-1,08	-	-
Сальдо.....	+19,59	-1,19	-	-	Сальдо.....				
VII. Пластмассы и изделия из них; каучук и резиновые изделия					ХIX. Оружие и боеприпасы; их части и принадлежности	0,08	0,18	125	0
Оборот.....	46,08	41,2	-10,6	1,92	Оборот.....	0,08	0,18	137,2	0
Экспорт.....	19,7	10,5	-46,7	0,6	Экспорт.....	0	0	0	0
Импорт.....	26,38	30,7	16,4	5,9	Импорт.....	+08	+0,18	-	-
Сальдо.....	-6,67	-20,2	-	-	Сальдо.....				
VIII. Кожевенное сырье; кожа; пушнина; пушно-меховое сырье; изделия из них; шорноседельные изделия и упряжь; дорожные принадлежности; сумки и аналогичные товары; изделия из кишок					XX. Разные готовые изделия	13,42	20,6	53,5	0,93
Оборот.....	5,66	1,1	-80,6	0,04	Оборот.....	0,6	0,64	7,8	0
Экспорт.....	5,2	0,66	-87,3	0	Экспорт.....	12,82	19,96	55,7	3,9
Импорт.....	0,46	0,44	-3,3	0,1	Импорт.....	-12,22	-19,32	-	-
Сальдо.....	+4,74	+0,21	-	-	Сальдо.....				
IX. Древесина и изделия из нее; древесный уголь; пробка; изделия из нее; изделия из соломы, ольфы и других материалов для плетения; корзины и другие плетеные изделия					XXI. Произведения искусства, предметы для коллекционирования и антиквариат	0,09	0,04	-55,6	0
Оборот.....	15,32	18,74	22,3	0,87	Оборот.....	0,08	0,04	-50	0
Экспорт.....	9,06	8,57	-5,4	0,5	Экспорт.....	0,01	0	-81	0
Импорт.....	6,26	10,17	62,4	2	Импорт.....	+0,07	+0,04	-	-
Сальдо.....	+2,8	-1,6	-	-	Сальдо.....				
X. Бумажная масса из древесины или других целлюлозно-волоконистых материалов; бумажная и картонная макулатура; бумага, картон и изделия из них					XXII. Прочие, нигде не квалифицированные	0	0	0	0
Оборот.....	62,6	61,75	-1,4	2,88	Оборот.....	0	0	0	0
Экспорт.....	16,91	7,64	-54,8	0,5	Экспорт.....	0	0	0	0
Импорт.....	45,69	54,11	16,1	10,4	Импорт.....	0	0	0	0
Сальдо.....	-29,69	-46,47	-	-	Сальдо.....	0	0	0	0
XI. Текстиль и текстильные изделия									
Оборот.....	26,46	36,87	39,3	1,72					
Экспорт.....	4,12	3,14	-24	0,2					
Импорт.....	22,34	33,73	51	6,5					
Сальдо.....	-18,21	-30,59	-	-					

**Товарная структура польского импорта из России  
в 1997г. и 2001г.**

	1997г. в млн.долл.	2001г. доля в %	1997г. доля в %	2001г. доля в %
Продтовары .....	46,6	52,1	1,7	1,2
Минеральные продукты.....	2271,4	3915,1	84,6	88,5
Химтовары.....	120,9	176,9	4,5	4
Кожа.....	12,2	7,3	0,4	0,2
Изделия целлюлозно-бумажной пром. ....	55,6	48,8	2,1	1,1
Изделия легпрома .....	12,3	9,6	0,4	0,2
Керамические изделия .....	1,2	4,8	0	0,1
Изделия металлургические .....	109,7	139,8	4,1	3,2
Изд. электромеханич. ....	48,4	63,4	1,8	1,4
Товары разные .....	7,1	2,2	0,3	0

Источник: Главное управление статистики РП.

**Итоги российско-польской торговли за янв.-апр. 2002г.**

(по данным минэкономики РП)

	млн.долл.	Динамика в %
Экспорт.....	1302,13	-15,4
Импорт .....	398,06	34,7
Оборот.....	1700,19	-7,4
Сальдо .....	+904,07	-27,3

**Итоги российско-польской торговли за янв.-май 2002г.**

(по данным минэкономики РП)

	млн.долл.	Динамика в %
Экспорт.....	1626,1	-13,2
Импорт .....	517,9	35,9
Оборот .....	2144	-5
Сальдо .....	+1108,2	-25,8

**Валюты расчетов в польском импорте и экспорте, в %**

	Экспорт		Импорт	
	И кв. 2001г.	И кв. 2002г.	Валюта	И кв. 2001г. И кв. 2002г.
52,3 .....	58,8	евро	51,8	58
34.....	31,4	долл. США	33,2	30,4
3,9 .....	4,6	польский злотый	3,9	5,4
2,2 .....	2,5	англ. фунт	2	1,8
1,1 .....	0,9	шведская крона	1	1,3
0,4 .....	0,4	швейц. франк	1,3	1,2
6,1 .....	1,4	прочие	6,8	1,9

Источник: Национальный Банк Польши

**Основные социально-экономические показатели Польши, в % к пред. г.**

	1994г.	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.
ВВП, в пост. ценах.....	105,2	107	106	106,8	104,8	104,1	104	101,1	101
Реализованная пром. продукция, в пост. ценах.....	112,1	109,7	108,3	111,5	103,5	103,6	106,8	99,8	101,5
Продукц. строй-монтажных предп., в пост. ценах .....	100,5	108,1	104,6	117,1	111	109,4	101,4	96	95
Жилье, сданное в эксплуатацию.....	80,6	88,2	92,6	118,6	109,3	101,7	107,1	120,7	85
Валовая с/х продукция, в пост. ценах.....	90,7	110,7	100,7	99,8	105,9	94,8	94,4	104,6	101
Экспортные поступления, в долл. ....	125,2	134,4	106,9	113,4	108,6	87,5	107,2	107,2	106
Импортные платежи, в долл. ....	111,4	138,3	131,6	118,1	113,7	92,9	101,7	101,3	104
Инвестиции в основной капитал, в пост. ценах .....	108,1	117,1	119,1	122,2	115,3	105,9	101,4	90	95
Индекс потребительских цен:									
- среднегодовой.....	132,2	127,8	119,9	114,9	111,8	107,3	110,1	105,5	104,5
- к дек. пред.года .....	129,5	121,6	118,5	113,2	108,6	109,8	108,5	103,6	106
Денежная масса в обращении, конец периода.....	106,8	110,9	109	114	115,3	108,7	103	109	108
Ср. реальная зарплата в реальном секторе экономики ...	105,3	103,2	105,8	105,5	103,7	103	101,3	101,6	101,2
Уровень безработицы, в % к ЭАН, на конец периода .....	16	14,9	13,2	10,3	10,4	13,1	15,1	17,4	19
Сальдо счета текущих операций, % к ВВП .....	0,7	14,2	13,2	10,3	10,4	13,1	15,1	17,4	19

Источник: Главное статуправление (ГСУ) РП, нацбанк Польши, минфин.

## Внешняя торговля России с Польшей по товарным группам, в тыс.долл.

Код ТН ВЭД	11 мес. 2001г.		11 мес. 2000г.		11 мес. 2001г. в % к 11мес.2000г.	
	импорт	экспорт	импорт	экспорт	импорт	экспорт
01	945721,5	4098472,5	774624,1	4090869,9	122,09	100,19
02	1385,2	9,4	254,4	8,1	544,52	115,30
03	33645,7	170,4	38240,7	48,0	87,98	354,68
04	1206	41843,8	1146	46458,5	105,24	90,07
05	15608,3	1033,5	11097,7	10204,5	140,64	10,13
06	250,1	1303,4	416,5	362,6	60,05	359,51
07	1461,8	0,4	709	0	206,19	-
08	14778	73,1	7883,7	174	187,45	41,99
09	5735,8	196,6	16520,7	223,1	34,72	88,11
10	1629,9	46,2	4299,6	23,5	37,91	196,84
11	32	0,8	92,5	368,8	34,58	0,23
12	2916,3	0	5325,8	35,6	54,76	0
13	1170,5	81	1131,9	108	103,41	75,03
14	199,2	0,2	282,6	0	70,48	-
15	7,4	9,9	0,7	0,6	1074,45	1656,54
16	5622,4	1,3	7622,3	0,1	73,76	1968,18
17	17467,8	247,1	32224	319,9	54,21	77,26
18	9944	150,4	11765,1	1,1	84,52	13549,7
19	13291,4	598,3	7008,3	544,2	115,21	416,71
20	31670	126,2	24078	102,2	131,53	123,57
21	13544,5	37,9	16442,9	36,7	82,37	103,32
22	1827,8	888	1501,1	252,3	121,77	351,94
23	4278,8	31	1296,5	28,3	330,02	109,48
24	10082,8	0,1	5939,4	6,6	169,76	1,39
25	1111	13644,1	8533	18803,4	130,19	72,56
26	0,0	275189	0,07	674425	0	40,80
27	17238	358844	1440,2	35456359	119,69	101,21
28	841,1	20190,4	895,8	135368	93,90	149,15
29	1054,2	40385,7	2032	29082,7	51,88	138,86
30	41767,2	68,5	38041	65,2	109,80	105,12
31	47,1	43066,8	19,5	22876,1	242	188,26
32	16868,4	160,4	9506,6	152,9	177,44	104,93
33	36934,3	99,9	32770	172,4	112,71	57,94
34	6878,2	556,9	3630,2	179,2	189,47	310,83
35	2995,2	20486,9	2219,2	16493,3	134,97	124,21
36	112,3	313,7	137,8	131,8	81,51	238,07
37	299,1	51,8	355,6	122,8	84,13	42,15
38	4309	6571,5	4220,8	5218,8	102,09	125,92
39	54753,5	11455,7	46311,7	20237,9	118,23	56,60
40	10823,3	21884,4	5003,5	20352,2	216,31	107,53
41	127,2	6422,4	250,3	4367,5	50,82	147,05
42	747,6	1,6	1318,6	24,6	56,70	6,57
43	215,3	570,9	289,7	340,8	74,32	167,50
44	16421	18356,5	14621,9	19736,6	112,30	93,01
45	119	0,1	67,6	0,1	176,04	104,48
46	151,8	0	28,9	0,2	526,02	9,15
47	47,7	24886,2	3,6	52971,5	1340,94	46,98
48	107400,1	2169,4	70111,7	49948	153,18	43,43
49	5186,9	147,6	4128,2	255	125,65	57,88
51	24,6	269,5	2,8	76,2	878,27	353,90
52	505,2	3946,7	495,4	3848,8	101,98	102,54
53	257	129,5	1090,7	152,1	23,56	85,12
54	1541,3	326,9	1196,5	231,4	128,82	141,30
55	3711,2	1775,7	1424,7	1975,6	260,48	89,88
56	5777,9	47,9	2895,2	71,8	199,57	66,82
57	1074,3	0,3	1347,4	0,3	79,73	132,18
58	6168	19,1	429	1,7	143,80	1130,26
59	1978,3	22,2	2176,8	125	90,88	17,77
60	2437,9	7,7	2433,9	0,0	100,16	-
61	10547	1152	8228,5	13925	128,18	82,73
62	22190,2	479,3	14755,8	5050	150,38	94,90
63	5121,1	678,6	2942,3	295	174,05	230,02
64	27118,3	112,6	2234,2	251,3	121,38	44,81
65	4168,4	52,8	2058,6	75	202,49	701,71
66	305,8	2,5	156,3	0,0	195,67	123
67	43,1	0,2	33,9	0,0	127,12	36,94
68	9180,7	383,6	3141,1	3314	292,28	115,75
69	11685,8	2717,9	6504,5	1724	179,66	1576,41
70	33963,8	868,6	26473,4	18636	128,29	46,61
71	267,9	96,8	121,7	1345	220,04	72,01
72	3072,8	4241,4	3533,8	29219,2	86,95	145,15
73	23454,5	9645,6	21596,6	6863,1	108,60	140,54
74	1551,1	50,7	2058,8	391	75,34	12,98
75	8,2	11610,8	0,07	121938	1163,84	95,22
76	22602,6	63842,4	5499,3	86323,7	411,01	73,96
78	97	0,8	14,3	29	67,63	2,83
79	114	0	57,7	0,0	197,50	0
80	65	0	27	0	244,63	-
81	2,4	588	1,3	7723	185,20	76,14
82	2900	574,3	2582,4	616,7	112,30	93,13
83	9720,8	36,7	7941,9	152,3	122,40	24,09
84	76417,1	17172,5	67175,9	12399,6	113,76	138,49
85	49927,3	5897,4	44920,2	4536,1	111,15	130,01
86	5897,2	802,2	1461,1	756,6	403,63	106,03
87	32083,2	2884,6	26058,1	12576,6	123,12	22,94
88	978,9	5265,3	457,7	5705,9	213,88	92,28
89	13267,4	26301,8	1728	55	767,81	474247
90	4918,4	1930,5	5065,5	14337	97,10	134,66
91	161,5	19,2	76,5	131	211,14	146,54
92	18,5	4,2	30,9	144	59,79	29,09
93	3	294,9	17,9	19257	16,51	15,31
94	38404	1461	33995,8	4405	112,97	331,68
95	4068,6	61,9	3190,1	457	127,54	135,34
96	1144,6	128,7	1373,3	242	83,35	530,81
97	8,6	96,2	40,1	4921	21,39	19,54
NN	0,3	0,2	0,6	0,0	51,25	-