

www.polpred.com

Совет по внешней политике Комитета Госдумы по международным делам
с участием МИД РФ, журнала «Коринф» Минэкономразвития РФ

ДЕЛОВАЯ РУМЫНИЯ

ЭКОНОМИКА И СВЯЗИ С РОССИЕЙ В 1999-2001гг.

Редакция выражает благодарность представителям
российских и иностранных ведомств и компаний
за помощь в сборе и подготовке информации

Автор проекта ПОЛПРЕД, гл. редактор д.и.н. Г. Вачнадзе.

Над справочником работали: И. Ермаченков, Н. Кац, А. Комаров,

И. Кравченко, А. Кравцов, М. Кулабухова, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева

Агентство "Бизнес-Пресс", 117049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1,
т/ф 238-6458, 238-9587, 238-2798, E-mail: b-press@rambler.ru, www.polpred.com

Отпечатано в ПИК ВИНТИ, 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403
ЛР № 065260 от 02.07.97

©Г.Н. Вачнадзе, 2002
ISBN 5-900034-25-9

Деловая РУМЫНИЯ

Содержание

Политика	5	Образование	19
Макроэкономика	5	ВЭД	20
Хозяйственность	8	Торговля	23
Соц.-эконом. развитие в 2000г.	8	Таможня	27
Соц.-эконом. развитие в 2001г.	8	Военторг	28
Банки	9	Соседи	29
ВБ-ЕС	10	Эконом. отношения с Молдавией.....	29
Итоги-2000г.	11	Реакция на венгерский законопроект	30
О соц.-эконом. положении в 1999г.	11	Румыно-турецкие отношения	31
Среднесрочная стратегия эконом. развития.....	12	Связи с СНГ	31
Инвестиции	13	Связи с Россией	33
Приватизация	17	Торг.-эконом. сотрудничество в 2000г.	33
Алюминиевый комбинат ALRO Slatina	17	Представительства	34
Меткомбинат «Сидекс»	18		
Соцстрах	18		
Реформирование пенсионной системы	18		

НОВЫЕ ИЗДАНИЯ АГЕНТСТВА «БИЗНЕС- ПРЕСС», II пол. 2002г.

Деловая Австралия 84 стр., 260 руб.; Австрия 76/260; Азербайджан 100/260; Аргентина 84/260; Армения 52/260; Белоруссия 80/260; Бельгия 96/260; Болгария 64/260; Бразилия 160/260; Великобритания 144/260; Венгрия 48/260; Венесуэла 56/260; Вьетнам 28/260; Германия 164/430; Греция 60/260; Грузия 44/260; Дания 76/260; Египет 36/260; Израиль 32/260; Индия 124/260; Иран 92/260; Испания 104/260; Италия 128/260; Казахстан 60/260; Канада и США 484/430; Кипр 48/260; Киргизия 48/260; КНДР 36/260; Китай 192/260; Колумбия 96/260; Коста-Рика 32/260; Куба 116/260; Латвия 76/260; Литва 96/260; Люксембург 20/130; Македония 20/130; Мексика 96/260; Молдавия 20/130; Монголия 44/260; Нидерланды 180/260; Никарагуа 24/260; Норвегия 86/260; Пакистан 48/260; Панама 36/260; Перу 112/260; Польша 116/260; Португалия 96/260; Респ. Корея 112/260; Румыния 44/260; Сирия 68/260; Словакия 60/260; Словения 40/260; Таджикистан 36/260; Туркмения 40/260; Турция 108/260; Узбекистан 32/260; Украина 84/260; Уругвай 72/260; Финляндия 208/430; Франция 140/260; Хорватия 16/130; Чехия 56/260; Чили 72/260; Швейцария 60/260; Швеция 140/260; Эквадор 72/260; ЮАР 36/260; Югославия 60/260; Япония 88/260.

Агропром за рубежом 96/430; Внешняя торговля, офшор 312/690; Металлургия за рубежом 136/530; Миграция, Шенген 162/430; Нефть и газ за рубежом 190/530; Образование и наука за рубежом 112/260; Россия в глобальной экономике 212/430; Связи с Россией 396/530; СМИ и ИТ за рубежом 204/530; Транспорт за рубежом 160/430; Региональное сотрудничество 64/260; Экспорт вооружений в мире 116/430; Энергетика за рубежом 172/530.

Инофирмы в России, телефонный справочник 252/690; Структуры государственной власти РФ, телефонный справочник 512/690.

CD-Rom. Внешние экономические связи РФ в 1998-2001гг. Поиск по любому слову. Обзоры экономики и права каждой из 120 стран и их отношений с РФ, 6500 статей и таблиц. Копия сайта www.polpred.com, 7750 руб.; CD-Rom. Структуры государственной власти РФ. Инофирмы и посольства в России. База данных, локальная и сетевая версии. Поиск по должности, ФИО, дате рождения, адресу, любому слову. 90 тыс. телефонов, E-mail и веб-сайтов, 4200 руб.

СОКРАЩЕНИЯ

АО-акционерное общество; АПК-аграрно-промышленный комплекс; АТР-Азиатско-тихоокеанский регион; АТЭС-Азиатско-тихоокеанское экономическое сообщество; АЭС-атомная электростанция; ВБ-Всемирный банк; ВВП-валовой внутренний продукт; ВВС-военно-воздушные силы; ВМС-военно-морские силы; ВВП-валовой национальный продукт; ВОЗ-Всемирная организация здравоохранения; ВОИС-Всемирная организация интеллектуальной собственности; ВПК-военно-промышленный комплекс; ВС-вооруженные силы; ВТО-Всемирная торговая организация; ВТС-военно-техническое сотрудничество; ВЭД-внешнеэкономическая деятельность; ГАЗ-Горьковский автозавод; ГСМ-горюче-смазочные материалы; ГСП-генеральная система преференций; ГТК-государственный таможенный комитет РФ; ГЭС-гидроэлектростанция; ЕБРР-Европейский банк реконструкции и развития; ЕИБ-Европейский инвестиционный банк; ЕС-Европейский Союз; ЗРК-зенитно-ракетный комплекс; ИС-интеллектуальная собственность; ИТ-информационные технологии; КБ-конструкторское бюро; ЛЭП-линия электропередач; МБРР-Международный банк реконструкции и развития; МВД-министерство внутренних дел; МВФ-Международный валютный фонд; МИД-министерство иностранных дел; НДС-налог на добавочную стоимость; НИИ-научно-исследовательский институт; НИОКР-научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы; НПЗ-нефтеперерабатывающий завод; НТП-научно-технический прогресс; ОЭСР-Организация экономического сотрудничества и развития; ПВО-противовоздушная оборона; ПИИ-прямые иностранные инвестиции; ПМЖ-постоянное место жительства; ПО-программное обеспечение; ПРО-противоракетная оборона; РАН-Российская академия наук; РКА-Российское космическое агентство; РНБ-режим наибольшего благоприятствования; РФ-Российская Федерация; СБ ООН-Совет безопасности Организации объединенных наций; СКВ-свободно конвертируемая валюта; СМИ-средства массовой информации; СНГ-Содружество независимых государств; СП-совместное предприятие; СЭЗ-свободная экономическая зона; ТНК-транснациональная корпорация; ТПП-торгово-промышленная палата; ТРАСЕКА-транспортные пути в рамках коридора Европа-Кавказ-Азия; ТРИПС-Соглашение о торговых аспектах защиты прав интеллектуальной собственности в рамках ВТО; ТЭК-топливно-энергетический комплекс; ТЭО-техико-экономическое обоснование; ТЭС-тепловая электростанция; ФПГ-финансово-промышленные группы; ФПК-финансово-промышленная корпорация; ЦБ-центральный банк; ЦБК-целлюлозно-бумажный комбинат; ЦВЕ-Центральная и Восточная Европа; ЮНЕСКО-Организация объединенных наций по образованию, науке и культуре; ЮНКТАД-Комитет ООН по торговле и развитию.

авт.-автономный; адм.-административный; ам.-американский; англ.-английский; афр.-африканский; б/д-баррелей нефти в день; бар.-баррель; брит.-британский; ведомств.-ведомственный; вост.-восточный; г.-год; г.г.-города; га-гектар; гг.-года; ген.-генеральный; гос.-государственный; гражд.-гражданский; гум.-гуманитарный; дем.-демократический; дип.-дипломатический; долл.-доллар США; доп.-дополнительный; дор.-дорожный; ж/д-железнодорожный; жил.-жилищный; законодат.-законодательный; зам.-заместитель; зап.-западный; значит.-значительный; инвест.-инвестиционный; иностр.-иностраный; информ.-информационный; исполнит.-исполнительный; исследоват.-исследовательский; инд.-индийский; итал.-итальянский; кап.-капитальный; кг.-килограмм; км.-километр; м.-метр; макс.-максимальный; мвт.-мегаватт; мед.-медицинский; межд.-международный; метпром-металлургическая промышленность; мин.-минеральный; миним.-минимальный; налоговый-налог.; нац.-национальный; нем.-немецкий; образоват.-образовательный; обязат.-обязательный; орг.-организационный; относит.-относительный; отрицат.-отрицательный; офиц.-официальный; погран.-пограничный; показат.-показательный; полит.-политический; положит.-положительный; правит.-правительственный; пред.-председатель; предпринимат.-предпринимательский; привлекает.-привлекательный; прир.-природный; провинц.-провинциальный; произ.-производственный; пром.-промышленный; проф.-профессиональный; растит.-растительный; рос.-российский; самостоят.-самостоятельный; с/х-сельскохозяйственный; сев.-северный; собств.-собственный; соотв.-соответствующий; соц.-социальный; спец.-специальный; строит.-строительный; т.-тонна; тамож.-таможенный; твт.-тетраватт; тер.-территориальный; тех.-технический; торг.-торговый; традиц.-традиционный; фарм.-фармацевтический; фед.-федеральный; физ.-физический; фин.-финансовый; ф.г.-финансовый год; франц.-французский; х/б-хлопчато-бумажный; хим.-химический; хоз.-хозяйственный; центр.-центральный; эконом.-экономический; юж.-южный; юр.-юридический; янв., фев., апр., авг., сент., окт., нояб., дек.-месяцы года.

РУМЫНИЯ

Политика

Итоги 2000г. правления президента страны Э.Константинеску и его постоянно менявшегося правит. кабинета, не внесли ничего нового в направленность румынской внешней политики и соц.-эконом. развитие Р..

Внешняя политика по-прежнему определялась необходимостью реализации объявленных стратегических целей — европейской и евроатлантической интеграции, использованием членства в ЦЕССТ опять-таки для ускорения членства в ЕС, приоритетным вниманием к ситуации в Косово, выработанной стратегии на полит. и эконом. сближение с Югославией, Македонией и Израилем, а также странами Кавказского региона и Средней Азии.

В отличие от процесса интеграции в ЕС, границы которого во времени размыты, в отношении НАТО существует четкий срок — 2002г., когда состоится новая встреча руководства входящих в этот союз стран на уровне глав государств и правительств, однако до сих пор не ясно, дадут ли США согласие на расширение союза и принятие в него новых членов.

Полит. и эконом. последствия конфликта в Косово, вынудившие Р. закрыть под давлением Запада югославский рынок, принесли румынской экономике миллиардный убыток. В ходе создания зоны стабильности на Балканах страна оказалась практически исключенной из проектов восстановления Югославии, на что возлагала особые надежды. Более того, она была предупреждена, что не может больше идти по дороге конфронтации ни с какой страной, имеющей своей целью вступление в ЕС. Спешка, с которой Р. заявила о готовности возобновить взаимную торговлю в этом регионе, в первую очередь свидетельствует о важности данного рынка для сбыта румынских товаров.

Что касается **Израиля**, то, как подчеркнул президент Константинеску, в ходе своего визита в Тель-Авив в янв. 2000г., «**страна, в которой проживает свыше 400 тысяч выходцев из Р.**, играет важную роль во внешней политике Р., является стержневым элементом процесса интеграции страны в зап. структуры».

В развитие решения в Хельсинки о начале переговоров с Р. по присоединению к ЕС, правит. кабинетом М. Исэреску была подготовлена и направлена в Брюссель стратегия эконом. развития страны на средний срок (2000-04 гг.), предусматривающая вступление в ЕС к 1 янв. 2007г.

Стратегия предусматривала в первую очередь снижение инфляции, спрогнозированной на 2000г. в 27% (на 2001г. — 18%) на основе фин. дисциплины труда и привлекательности деловой среды. Предполагалось, что иностр. фонды, поступающие от Сообщества, будут использованы с максимальной эффективностью, позволяющей привлечь инвесторов и создать темпы эконом. роста в 6-7% в год. При этом на 2001г. такой рост предусматривался в 1,3%, а консолидированный бюджетный дефицит — 3% ВВП (позднее был согласован в 3,5% ВВП).

В дополнение к стратегии на средний срок правительством был разработан План действия и макроэконом. рамок, который может привести к ук-

реплению законодат. стабильности, доверию к Р. на внутреннем и межд. фин. рынках. Параллельно с Еврокомиссией велись переговоры с МВФ об эконом. программе на 2000г. и продлении соглашения stand-by до конца фев. 2001г., без которого Р. не могла получить столь необходимые фин. займы от других межд. организаций. Вновь были подтверждены эконом. рост в 1,3% и инфляция в 27% (в 1999г. — 54,8%) при ужесточении программы снижения доли бюджетных расходов в ВВП. В результате МВФ одобрил продление соглашения stand-by и выделил Р. второй транш в 116 млн.долл. с оговоркой, что остальные три транша будут предоставлены при условии выполнения положений согласованной эконом. программы.

Экономика за I пол. 2000г. показала размер инфляции в 19%, заставив правительство сделать корректировку и объявить о размере инфляции в 30%. Госбюджет накопил к этому времени дефицит в 19.000 млрд. лей, составив 2,4% ВВП от запрограммированного. Ситуация стала чрезвычайно трудной как с точки зрения роста экономики, так и выполнения обязательств, взятых перед межд. фин. организациями.

Макроэкономика

Вопубликованном МВФ в дек. 2000г. докладе был сделан вывод о том, что Р. отстала от большинства стран ЦВЕ с переходной экономикой в отношении реформ и обеспечения макроэконом. стабильности. Совет директоров выразил озабоченность положением дел в экономике, сложившимся перед выборами, сожаление по поводу отсутствия успеха в решении проблемы задолженности перед бюджетом, и сбоев в проведении политики оплаты труда в гос. секторе. Он заявил, что будет настаивать на усилении формулировок, касающихся требований к эконом. политике Р. независимо от результатов выборов нового правительства, так как «Фонд имеет дело с государствами, а не с отдельными лицами».

Признавая весомость выводов Еврокомиссии и МВФ, вместе с тем нельзя не отметить и положит. показатели эконом. оживления — рост ВВП, увеличение объемов экспорта, рост резервов Нац. Банка, подтверждающие **улучшение макроэконом. положения Р.**

ВВП возрос на 1,6% в сопоставимых ценах. Рост объясняется увеличением НДС на 7,6% в промышленности и на 3,5% — в строительстве, составивших в формировании ВВП 34,6%. Добавленная стоимость в области услуг не изменилась, а в сельском, лесном хозяйстве и рыболовстве сократилась на 6,1%. Вместо запрограммированных 27% **инфляция в 2000г. составила 40,7%** (в 1999г. — 54,8%), на что, по мнению руководства страны, повлияли засуха, обесценивание общеввропейской валюты и рост цен на нефть.

Показатель конечного потребления в 2000г. возрос на 1,7% против 1999г. при сокращении на 1,3% покупательной способности населения. Дефицит платежного баланса на конец 1999г. составил 1,3 млрд.долл. (3,8% ВВП) и практически в течение отчетного года поддерживался на том же уровне, составив по оценке 1,54 млрд.долл.

Объем пром. продукции возрос на 8,2%, причем производство увеличилось во всех отраслях, в т.ч. в добывающей — на 7%, в обрабатывающих — на 8,2%, в энергетике — на 9,4%. Особенно замет-

ный рост произошел в отраслях, производящих продукцию на экспорт, в частности, в производстве швейных изделий — на 53,7%, машин и оборудования — на 28,5%, металлургии — на 22,1%, химии и синтетической нити — на 24%. Объем поставок пром. продукции за 2000г. составил порядка 367.000 млрд. лей, из которых прямые поставки на экспорт составили 25,4%. Производство электроэнергии составило 46,8 млрд. квт.ч., увеличившись на 5,4%.

Снижение объемов с/х производства и поголовья скота объясняется не только следствием длительной засухи в Р., но и отношением правительства к этому сектору. Общая продукция зерновых оценивается в 9,5 млн.т., или примерно на 44% меньше урожая 1999г. (17,04 млн.т.).

Сенатская комиссия, осуществлявшая проверку, подтвердила сбор зерна в 4426 тыс.т., но сделала вывод о возможном кризисе запаса в I кв. 2001г. Аналогичное положение сложилось с кукурузой (4220 тыс.т. против 9622 млн.т. в 1999г.). Возрастает по сравнению с прошлым годом импорт растительного масла и сахара. Р. трансформируется в страну-импортера сельхозпродуктов.

Катастрофическое положение сложилось в животноводческом секторе. Общее снижение поголовья свиней составило 14,5%, овец и коз — 3,6%, КРС — 4,1%. Внутреннее производство мяса сократилось в 2000г. на 30%. Пустота заполняется иностр. экспортом. Импорт говядины, свинины, готовых изделий и мясных консервов, жиров, солины оценивается в 89 млн.долл., что на 12% выше показателей 1999г.

«Стратегические задачи в области внешней торговли входят в общую цель — присоединение Р. к ЕС» — так она представлена в Нац. программе, и эти положения выполняются. В 2000г. впервые экспорт Р. перешел рубеж в 10 млрд.долл., а товарооборот достиг 23,4 млрд.долл., превысив показатели предыдущего года на 24%. В общем товарообороте на долю экспорта пришлось 44%, импорта — 56%.

Из общего товарооборота на долю развитых стран пришлось 67% его объемов, в т.ч. ЕС — 60%. Удельный вес Италии, Германии и Франции составил 42%, России — чуть больше 5%. Темпы роста внешней торговли были намного выше темпов роста нац. экономики, что сказалось на формировании ВВП, а по размерам внешнеторг. оборота позволило несколько подняться вверх в межд. табели о рангах.

Объем экспорта составил 10,4 млрд.долл. и был на 22,3% выше показателей предыдущего года. На 97,4% он состоял из пром. продукции. и только 2,6% пришлось на с/х продукцию. По информации Нац. ассоциации экспортеров и импортеров Р., этот объем на 50% был достигнут за счет экспорта сырья и рабочей силы. Увеличению стоимостного объема экспорта способствовали также девальвация нац. денежной единицы, стимулирование производства экспортной продукции, либерализация торговли определенной продукцией со странами ЦЕССТ и ЕС.

В товарной структуре экспорта на пять основных групп пришлось 70% его объемов, в т.ч. текстильная продукция — 24,3%, металлургическая — 15,9%, машины, электрооборудование, аппараты — 13,8%, минеральное сырье — 7,9%, обувь — 7,7%. Экспорт в страны ЦЕССТ возрос на 46,8%, ЕС

— на 19,2%, в развивающиеся страны — на 23,3%. Удельный вес развитых стран в экспорте составил 70,3%, в т.ч. ЕС — 63,7%. Основными торг. партнерами явились **Италия** (22,5% объемов экспорта), Германия (15,7%), Франция (6,8%), Турция (6,1%), Великобритания (5,4%), США (3,6%), Венгрия (3,5%).

Экспорт не обеспечивает реструктуризацию промышленности необходимыми валютными ресурсами, которые используются главным образом на импорт сырьевых товаров, особенно для легпрома и металлургии. Рост экспорта за счет возрастания импорта качественного сырья можно считать успехом, но этого недостаточно для поддержания высокого уровня всего румынского экспорта.

Импорт Р. возрос на 26% и составил **13,1 млрд.долл.** Более, чем наполовину (55,6%) он был сформирован из трех товарных групп — машинотех. (23,8%), текстильной (16,9%) и сырьевой (14,9%). Наибольший рост импорта наблюдался из стран с переходной экономикой — 51,6%, развивающихся стран — 35,9% и ЦЕССТ — 24,9%. Доля развитых стран в румынском импорте составила 56,2%. Основными поставщиками товаров являлись **Италия** (18,9% от всего импорта), Германия (14,4%), РФ (8,6%), Франция (6,2%), Великобритания (4,2%), Венгрия (4%), Греция (2,8%).

Отрицат. для Р. сальдо торг. баланса составило 2,7 млрд.долл. (1,89 млрд. в 1999г.). Наибольший торг. дефицит был зарегистрирован с Россией, Германией, Чехией, Венгрией, Украиной, Словакией. Положит. баланс — с Турцией, Болгарией, Молдовой, Голландией, Югославией и США.

Суммы иноинвестиций в 2000г. была самой низкой за все годы — менее 100 млн.долл. (в 1999г. — 256 млн. долл.), что объясняется отсутствием последовательной эконом. политики, обременительным фин. режимом, отсутствием доверия и отчасти тем, что это был год выборов и инвесторы, не желая рисковать, ждали смены власти.

Общий объем иноинвестиций, поступивших в Р. с дек. 1990 года, составил 7,1 млрд.долл., из которых 4,9 млрд. представляют участие в капитале коммерческих обществ, а остальные — инвестиции в валюте, представляющие оплату контрактов с Фондом госсобственности. Количество коммерческих фирм с инокапиталом достигло 77,7 тыс., в т.ч. около 150 фирм с полным иностр. капиталом. **Главными инвесторами являются Голландия, Германия и Кипр**, вложившие 32% в общий объем инвестиций.

Среди полученных в 2000г. кредитов и займов можно отметить второй транш МВФ в 116 млн.долл., 250 млн. евро, предоставленных Европейским банком инвестиций для ликвидации последствий наводнения, 228 млн. евро ЕС в качестве безвозмездной помощи на программу подготовки по присоединению к ЕС, 397 млн. евро ЕИБ в качестве кредитов на 15-20 лет для реконструкции шоссежных дорог, ряд займов по программам ASAL, FESAL, PSAL, SAPARD и др.

Внешняя задолженность составила 9,22 млрд.долл., в т.ч. долгосрочная и средняя — 8,8 млрд. и краткосрочная — 0,4 млрд.долл.

Гос. задолженность зарегистрирована в 6,3 млрд.долл. и представляет 71,6% от долгосрочной и средней задолженности. Уровень обслуживания внешней задолженности, исчисленный как отношение суммы выплаты внешнего долга к объему

экспорта товаров и услуг, составил 17,9% по сравнению с 35,9% на 31.12.1999г.

Долги частного сектора практически не изменились и составляют 2,5 млрд.долл. Рост удельного веса долгосрочного кредитования говорит о возросшем доверии к румынской экономике, справившейся с обслуживанием внешнего долга в 1999 (2 млрд. долл.) и 2000г. (2,2 млрд. долл.).

Валютный резерв составил на конец дек. 2000г. 2,5 млрд.долл., золотой — возрос до 104,9 тонны. В целом межд. резерв Нац. банка превысил 3,4 млрд.долл.

Торговый режим Р. в целом соответствует нормам ВТО. Вместе с тем, имеется ряд тех. барьеров, преодоление которых может привести к риску превращения их в протекционистские меры. Примером этому может служить отсутствие договоров со странами ЕС, хотя 70% от стоимости внешней торговли страны представляет товарооборот со странами-членами ЕС.

Р. является членом ВТО, участвовала в работе Уругвайского раунда ГАТТ, включена в перечень стран, с которыми начаты переговоры о присоединении к ЕС, является членом ЦЕССТ, имеет соглашения о свободной торговле с Турцией, Израилем, ЕАСТ, контактирует с МВФ, МБ, другими фин. институтами, принимает самое активное участие в ЧЭС. В плане создания новых эконом. коридоров для транспортировки энергоносителей и хлопка из районов Кавказа и Средней Азии в Европу Р. усиленно продвигает свой вариант проекта через Констанцу.

Прошедшие в конце 2000г. президентские и парламентские выборы в очередной раз кардинально изменили расстановку сил в стране. Пришедшая к власти Партия соц. демократии Р. (37,4%) привела к победе на президентских выборах И. Илиеску (был президентом в 1992-96гг.) и при поддержке Дем. партии (7,4%), Нац.-либеральной партии (7,1%) и Дем. союза венгров в Р. (6,3%) сформировала одномандатное правительство во главе с Адрианом Нэстасе.

Разработанная новым правительством Программа действий до 2004г. предусматривает ежегодные темпы прироста ВВП на уровне 4,5-6%, снижение инфляции до 10% в 2004г., пересмотр налоговой системы, увеличение валютных резервов еще на 2,5-2,8 млрд.долл., строительство 38 тысяч квартир, ускорение приватизации, особенно в отношении 64 предприятий, предусмотренных программой PSAL, а также в области туризма, где процесс приватизации должен завершиться до конца 2001 года.

В макроэконом. плане предусматривается снижение НДС, пересмотр системы акцизов, снижение косвенных налогов, банковских процентов, введение льгот малым и средним предприятиям, а также иноинвесторам.

Основными задачами в соц. сфере названы повышение реальной зарплаты на 50% за четыре года, снижение уровня безработицы до 8-9%, увеличение выплаты пособий по безработице с 9 до 12 мес. и до 60% от зарплаты, выплачивавшейся на последнем месте работы.

В области внешней политики провозглашен курс на присоединение к Европейскому Союзу, которое необходимо обеспечить к 2007 году. В этих целях намечен ряд внутренних мер, касающихся развития межэтнических отношений, за-

щиты обездоленных детей, интеграции цыганского меньшинства в «цивилизованное» общество и другие. Для координации программ по присоединению к ЕС создано спец. Министерство европейской интеграции.

Окончательно программа будет подготовлена в 2001г. Несмотря на то, что она почти идеально соответствует Среднесрочной стратегии развития Р., принятой в марте 2000г., аналитики находят в ней ряд слабостей.

Высказывают сомнения в возможности покрытия бюджетного дефицита, который неизбежен после принятия намеченных мер в соц. сфере (рост пенсий и зарплаты, дотации из бюджета на приобретение лекарственных средств, снижение НДС по ряду основных продуктов и т.д.). В программе не указаны источники покрытия образующегося бюджетного дефицита или доп. доходов бюджета.

Среди других недостатков правит. программы отмечаются неясности, касающиеся использования госсобственности, отсутствие реальных мер по укреплению сельского хозяйства, резкое сокращение доходов госбюджета в связи с налоговыми послаблениями, игнорирование масштабов нац. экономики, размеров внешнего и внутреннего долга, отсутствие партнерства между Нац. банком Р. и всей банковской системой.

Прогнозируемый эконом. рост в 2001г. составляет 5%, ВВП в 1000 млрд.долл., уровень инфляции — 25%. Цифры рассчитаны исходя из дефицита госбюджета в 3,5% (3,9% для консолидированного бюджета). МВФ предложил ограничить бюджетный дефицит в 2001г. 3% ВВП.

Рост экспорта в 2001г. запланирован в 7-8% на весь период года (10% в 2000г.). Основная роль в эконом. подъеме отводится однако не экспорту, а инвестициям. Достижимые доходы от приватизации предусматриваются в 1% от ВВП.

В целом оценка последних лет правления ушедшего правительства позволяет констатировать эконом. регресс и обострение соц. кризиса в стране. Во внутреннем плане это сказалось на межбанковском и денежном рынках. Не удалось обуздать инфляцию, в результате чего МВФ отказал в выделении третьего и четвертого траншей. Заморожена программа SAPARD.

Полит. силы страны решительно настроены на выполнение обязательств Р. по «Программе действий». В 2001г. предстояло выплатить очередные 3,2 млрд.долл. в виде внешней задолженности, главным образом за счет валютного резерва страны, так как не решены вопросы с МВФ. Не спешат возвращаться инвесторы, на средства которых намечен рост экономики. Вряд ли удастся удержать инфляцию в установленных пределах. Ожидаемая засуха скажется на сельском хозяйстве, которое вновь потребует доп. дотаций. В области приватизации Управление по приватизации и распоряжению госсобственностью, созданное вместо ФГС, объявило, что намерено поменять стратегию приватизации на отдельные предприятия из программы PSAL. Если такие изменения будут серьезны, то многое зависит от реакции Всемирного банка, с которым эта программа была согласована и который оплатил все необходимые консультации.

По оптимистическому прогнозу агентства Рейтер, уровень инфляции в 2001г. составит 31,27% и рост ВВП в 3%.

Хозяйственность

Соц.-эконом. развитие в 2000г. Нац. институт статистики и эконом. исследований подвел итоги соц.-эконом. развития страны за 2000г. Опубликованные данные, касающиеся основных макроэконом. показателей, и их сравнение с показателями за 1999г. свидетельствуют об относительной стабилизации румынской экономики. По сравнению с прошлым годом отмечен незначительный рост ряда эконом. показателей.

ВВП возрос относительно 1999г. на 1,6%. Это объясняется приростом добавочной стоимости в промышленности (+6,1%), строительстве (+6,3%) и сфере услуг (+3,1%), суммарный удельный вес которых в формировании ВВП составляет 79%.

Объем пром. производства вырос по сравнению с предыдущим годом на 8,2%. Отмечен рост в производстве электроэнергии (+9,4%), добывающих отраслях (+7%) и перерабатывающей промышленности (+8,2%). При этом существенно снизились объемы производства теле-, радиоаппаратуры (-74,1%) и автотранспортных средств (-22,5%).

В сельском хозяйстве объем производства, выраженный в текущих ценах, был на 14,1% меньше, чем в 1999г. Спад производства в растениеводстве (-20,4%) объясняется в основном неблагоприятными климатическими условиями (наводнения весной и засуха на протяжении летних месяцев).

Общий урожай зерновых составил около 10,5 млн. тонн, что на 6,6 млн. т. меньше, чем в 1999г.

Продолжает сохраняться тенденция к уменьшению поголовья КРС, свиней, овец и коз. В частности, поголовье КРС сократилось на 4,1%, свиней на 14,5%, овец и коз на 3,5%. По состоянию на 31.12.2000г. доля частного сектора в содержании КРС составила 96,6%, свиней – 91,8%, овец и коз – 97,6%.

Объем экспорта в 2000г. достиг 10,4 млрд. долл., что на 21,9% больше, чем в 1999г. Ведущее место в экспорте страны занимают текстильные товары (24,2%), металл и металлоизделия (16%), электромашины и оборудование (14%), обувь (7,6%). Основными партнерами по экспорту товаров остаются Италия (22,4%), Германия (15,7%), Франция (7%), Турция (6,1%), Великобритания (5,3%), США (3,7%).

В наибольшей степени возрос объем экспорта в страны с переходной экономикой (+43,1%). Экспорт в развивающиеся страны увеличился на 20,2%, а в развитые страны – на 18,8%. На долю развитых стран приходится 70,4% от общего объема экспорта, 63,8% из них – на государства ЕС.

Импорт составил 13 млрд. долл., что на 25,6% больше, чем в 1999г. В структуре импорта преобладающими были поставки таких товаров, как электрические машины и оборудование (24,6%), текстильные изделия (16,3%) и минеральное сырье (14,5%). Основными партнерами по импорту были Италия (18,7%), Германия (14,7%), РФ (8,6%), Франция (6,1%), Великобритания (4,1%).

На долю развитых стран приходится 64,2% всего румынского импорта. Объем импорта из стран-членов ЕС составил 56,6% от общего объема импортированных товаров.

Внешнеторг. дефицит достиг 2,69 млрд. долл. (в 1999г. – 1,9 млрд. долл.). Наибольший дефицит отмечен в отношениях с РФ (-1,032 млрд. долл.), Германией (-296 млн. долл.), Чехией (-175,5

млн. долл.), Венгрией (-158,2 млн. долл.) и Италией (-124,5 млн. долл.).

Инвестиции в экономику страны, выраженные в реальных величинах, увеличились в 2000г. на 5%, в основном за счет строительства новых объектов (40,1% от всего объема), а также закупок оборудования и средств транспорта (47,1% от общего объема).

Уровень инфляции составил 45,7%, чему способствовало повышение цен на продовольствие (+43,7%), непродовольственные товары (+44%) и услуги (+53,9%).

Средняя номинальная зарплата (брутто) составила 2,87 млн. лей (106 долл.). Число зарегистрированных безработных на конец дек. 2000г. составило 1,007 млн. чел., что на 123,2 тыс. меньше, чем в конце дек. 1999г.

Высокий уровень безработицы сохраняется в уездах Нямц (16,9%), Брэила (16,6%), Ботошань (16,5%), Хунедоара (16,4%), Васлуй (15,1%). Меньше всего безработных в уездах Сату-Маре (4,6%), Бихор (4,9%), Вранча (6,1%), Илфов (6,5%) и Бухарест (6,5%).

Среднее число пенсионеров в IV кв. 2000г. выросло и составило 6,226 млн. чел. Соотношение числа пенсионеров на число работающих составило 1,44 пенсионера на одного рабочего. **Среднемесячный размер пенсии составил** в IV кв. 2000г. 1,1 млн. лей (**40 долл.**).

На 1 янв. 2001г. в стране насчитывалось 22,430 тыс. жителей, что на 25,9 тыс. меньше, чем в начале 2000г.

Соц.-эконом. развитие в 2001г. Стат. показатели по итогам эконом. развития Р. за первые 2 мес. 2001г. свидетельствуют о том, что наметившаяся в прошлом году тенденция к пром. росту сохранится и в этом году. Так, объем пром. производства возрос в сравнительных величинах на 17,5% по сравнению с аналогичным периодом 2000г., причем наибольший рост отмечен в перерабатывающей (+22,4%) и добывающей (+3,5%) отраслях.

В перерабатывающей промышленности существенно возросло производство товаров, занимающих наибольший удельный вес в общем объеме румынского экспорта, в т.ч. производство хим. товаров, синтетических и искусственных нитей (+48,8%), одежды (47%), метизделий (+12,1%), машин и оборудования (7%). Значительно наращивались объемы в издательском деле и полиграфии (+50,9%), возросло производство мебели (+48,3%), целлюлозы, бумаги и картона (+32,1%), продовольствия и напитков (+22,4%) и др. Спад отмечен только по четырем товарным группам. Наиболее значительный – в сфере производства оборудования связи и радиотелеаппаратуры (-38,8%).

В сельском хозяйстве, особенно в животноводстве, ситуация остается сложной. Продолжается процесс снижения поголовья домашнего скота. На конец фев. 2001г. поголовье свиней снизилось по сравнению с фев. 2000г. на 10,7%, овец и коз – на 3,7%, КРС – на 5,7%.

Объем экспорта в янв. вырос по сравнению с предыдущим месяцем на 6,2%, а по сравнению с янв. 2000г. – на 31,1%, причем доля промтоваров составила 98,1%, а с/х и лесных – всего 1,9%.

Импорт снизился по сравнению с декабрем 2000г. на 10,3%, однако в недостаточной мере, чтобы избавиться от внешнеторг. дефицита, который составил 246,5 млн. долл. Основным источником

его образования — недостаточно сбалансированные внешнеторг. отношения с Россией (-148,2 млн.долл.), Германией (-29,2 млн.долл.), Чехией (-15,6 млн.долл.) и рядом других стран.

Среднемесячный уровень инфляции постоянно снижался: 3,7% в янв., 2,3% в фев., 2% в марте. По мнению премьер-министра А.Нэстасе, это позволяет надеяться на то, что правительству удастся удержать среднегодовой уровень инфляции в пределах запланированных на этот год 25% при росте ВВП на 4,1%.

Отметив существенное сокращение безработицы с 12,5% в фев. 2000г. до 10,8% в фев. 2001г., А.Нэстасе заявил, что этот фактор, а также рост пром. производства и постоянное снижение уровня инфляции свидетельствуют о «правильности» курса его правительства, который начинает «давать результаты».

Вместе с тем, ряд специалистов сомневается в возможности правительства удержать инфляцию в пределах заявленных 25% и оценивают ее реальный уровень к концу года в 32-35%. Здесь не исключают, что уже в апр. уровень инфляции возрастет, в частности, в результате повышения с 17.04.2001г. цен на электроэнергию на 6,1%.

Нельзя также не учитывать и тот факт, что пром. рост и увеличение экспорта достигнуты в основном за счет использования дешевой рабочей силы в легпроме, выполняющей заказы инофирм по системе Lohn в силу удачной пока конъюнктурной ситуации на межд. рынке, которая в любой момент может измениться. При этом уровень заработной платы работников, занятых в легпроме, чья продукция составляет 80% от объема экспорта в страны ЕС самый низкий среди работников производящих отраслей и не превышает 1,6 млн. лей (57 долл.).

Банки

Деятельность банковских институтов в Р. регулируется законом №58/1998 о банковской деятельности и законом №101/1998 о статусе Нац. Банка Р. (НБР), отменивших ранее действующие законы 33/1991 и 34/1991г.

Комбанки являются независимыми, ориентированными на максимальную прибыль, с правом участия в любом виде банковской деятельности на условиях соблюдения регламентирующих рамок и надзора, установленного НБР. В Р. действует более 40 комбанков. Нормами НБР №4/21.07.1998г. минимальный предел уставного капитала банковских обществ установлен в 50 млрд. лей. Эти же нормы предусматривают обязанность полного перевода вкладов каждого акционера, как при создании, так и при увеличении уставного капитала.

Банковский валютный рынок либерализован, и комбанки имеют возможность устанавливать свои банковские обменные курсы валют.

Общий объем предоставленных Р. кредитов, по оценке, не превысил 2 млрд.долл. Основными кредиторами являются межд. фин. организации, среди которых МБРР, ЕБРР, МВФ, УИБ, G-24. Кредиторами выступают также частные банки Зап. Европы, Ю.Кореи, Японии (более 40% кредитов).

Уровень инфляции в 2000г. составил 40,7%, 1998г. — 40,6%, 1999г. — 54,8%.

Продолжалось обесценивание нац. валюты — лея по отношению к доллару США. Динамика из-

менения валютного курса за последние годы выглядит следующим образом (лей/доллар): 1998г. — 10983, 1999г. — 18327, 2000г. — 25926.

По состоянию на 31.12.2000г. валютные резервы Нац. Банка Р. составили 2496,9 млн. долл. по сравнению с 1546,3 млн. долл. на 31.12.1999г. Запас золота вырос до 104,9т. (в конце 1999г. — 103,1т.), его стоимость составила 919,5 млн.долл.

Таким образом, золотовалютные запасы страны на конец года составили 3416,4 млн.долл.

По предварительным оценкам внешняя задолженность Р. на 30.12.2000г. составила 9,22 млрд. долл. (задолженность на 31.12.1999г. составляла 9,1 млрд. долл.). Из этого объема 6,3 млрд. долл. являются гос. долгами, из них 71,6% — долги на средние и длительные сроки.

Общий объем среднесрочных и долгосрочных долгов составляет 8,8 млрд. долл., краткосрочных — 0,4 млрд. долл. Из них 4,370 млн. долл. (60%) являются прямыми обществ. долгами, а остаток приблизительно 2100 млн. долл. — долги, гарантированные государством.

Из общего объема внешнего долга 52,6% были законтрактованы на многосторонней основе, в т.ч. 19,8% предоставлены частными банками, 15,2% взяты на внешних рынках капитала, 11,4% представляют двусторонние кредиты.

Более 50% внешних долгов на контрактной основе имеют срок погашения более 10 лет; 23% — от 5 до 10 лет; 21% — до 5 лет.

Обслуживание внешнего долга в 2000г. обошлось в 1467 млн.долл.

Эволюция внешней задолженности и ее составляющих: 1996-2000гг.

Период	внешняя обществ.	гарант. обществ.	коммерч. частн.
1996.....	7208.9	4326.0	1848.1
1997.....	8584.3	4815.9	2037.8
1998.....	9231.1	4814.4	2152.4
1999.....	8204.0	3917.9	2251.3
2000.....	9220	4370	2083

После длительного периода времени, в течение которого межд. рейтинговые агентства оценивали положение Р. как весьма неблагоприятное, наметились некоторые позитивные изменения.

По данным межд. рейтингового агентства FITCH улучшился рейтинг страны в отношении долгосрочных кредитов в конвертируемой и нац. валюте от «-В» до «В». Рейтинг в отношении краткосрочных валютных кредитов не изменился и оценивается как «В». Общая перспектива оценивается как стабильная. Пересмотр рейтинга основывался на макроэконом. показателях, т.е. учитывался эконом. рост, увеличение валютных резервов, отсутствие острой необходимости во внешнем финансировании.

Процесс улучшения показателей платежеспособности Р. явился следствием валютной и налоговой политики правительства. Значительная девальвация нац. валюты позволила снизить дефицит платежного баланса. Были восстановлены нац. золотовалютные резервы, составившие на конец 2000г. 3416,4 млн. долл. В последние месяцы был восстановлен допуск Р. на межд. фин. рынок, где удалось разместить два выпуска облигаций по 150 млн. евро каждая, со ставкой годовых процентов в 11,5 и сроком выплат в 2005г.

Все же с рейтингом «В» Р. остается одной из наиболее низко котируемых стран, подверженных рискам внутренних и внешних потрясений. В экономике страны продолжают доминировать круп-

ные убыточные гос. предприятия, не ликвидируются задолженности предприятий перед бюджетом и партнерами.

Имеется решение №605/2 по стимулированию государством экспорта машин и оборудования. В соответствии с этим постановлением гос. фин. поддержка экспортеров осуществляется через специально созданные для этих целей румынский экспортно-импортный банк и Межведомственный Комитет по гарантиям и кредитам для внешней торговли в пределах выделенных для этих целей госфондов. Она заключается в том, что государство из этого фонда компенсирует часть расходов, связанных с выплатой ставок по краткосрочным и среднесрочным кредитам, предоставляемым комбанками экспортерам при осуществлении экспорта, прежде всего, машин и оборудования, а также обеспечивает гарантии по кредитам.

С янв. 1995г. действует принятое правительством спец. постановление о мерах по стимулированию румынских участников строительства объектов за рубежом, а также производству оборудования с длительным циклом изготовления, предназначенного для экспорта.

В мае 1998г. на основании указанного постановления были разработаны и утверждены тех. нормы по стимулированию запродаж комплектных объектов и экспорту товаров с длительным циклом изготовления. Каких-либо фин. институтов для поддержки экономик стран Вост. Европы, включая Россию, в Р. не существует.

Применяются также различные косвенные меры гос. поддержки экспорта, в частности, ежегодное выделение средств на проведение выставок и ярмарок за границей.

Рос.-румынские торг.-эконом. связи осуществляются на безкредитной основе, с расчетами в СКВ и использованием, в основном, аккредитивной формы оплаты. Какой-либо задолженности Р. перед РФ на настоящий момент не существует. Маловероятно привлечение румынских деловых и фин. кругов для инвестирования капитала в рос. экономику. Подключение России к использованию кредитов, предоставляемых Р. со стороны межд. фин. организаций, возможно только через участие в тендерах, проводимых румынскими заказчиками.

Приобретение рос. фирмами и производственными объединениями ряда румынских комбинатов по производству проката нефтяного сортамента, мебельных, швейных и обувных фабрик, что позволило бы возобновить поставки в Россию традиционных товаров, занимавших ранее существенное место в румынском экспорте на рос. рынок. Только лишь уравнивание объемов румынского экспорта с рос. позволило бы превысить 2-миллиардный рубеж товарооборота.

ВБ-ЕС

Состоялись первые контакты представителей ВБ и ЕС с новыми румынскими властями с целью ознакомления с правит. программой кабинета А.Нэстасе и определения возможностей для дальнейшего сотрудничества этих организаций с Р.

Бухарест посетили региональный директор ВБ по связям со странами ЦВЕ Э.Воркинг, а также ген. директор по фин.-эконом. вопросам Европейской Комиссии Дж.Равазио и глава делегации ЕС по переговорам с Р. Г.Паскуарелли, которые

провели встречи и переговоры с президентом страны И.Илиеску, премьер-министром А.Нэстасе, министром иностр. дел, финансов, обороны, промышленности и ресурсов, приватизации, развития и прогнозирования, сельского хозяйства и пищевого прома, а также с управляющим Румынским нац. банком.

На своей первой встрече с эмиссаром ВБ премьер-министр А.Нэстасе, ознакомив своего собеседника с приоритетами правит. программы, подчеркнул, что новые румынские власти не намерены как прежде принимать к исполнению навязываемые межд. фин. организациями ограничения и непопулярные меры. Новое правительство намерено вести с ними конструктивный равноправный диалог и искать собственные решения по выводу страны из эконом. кризиса, способные повысить уровень жизни населения страны и укрепить его доверие к властям. Подобный подход, по мнению премьера, должен найти взаимопонимание у таких межд. фин. организаций, как ВБ и МВФ, поскольку предыдущая практика, основанная на беспрекословном выполнении их требований, доказала свою неэффективность.

Приватизация, которая стала «гордиевым узлом» для предыдущих трех правительств, по словам А.Нэстасе, будет продолжена, однако на совершенно иных принципах, правительство будет ее проводить не форсированными темпами и любой ценой, как до сих пор, а с учетом текущей соц.-эконом. ситуации и на основании тщательно разработанных ведомственных проектов.

Оценив планы правительства в сфере приватизации, соц. развития, сельского хозяйства и др., направленные на создание новых рабочих мест и повышение уровня жизни населения, Э.Воркинг поддержал идею об открытом и конструктивном сотрудничестве с кабинетом А.Нэстасе. При этом он подтвердил, что ВБ готов оказать Р. существенную фин. помощь в 1-1,5 млрд.долл. в последующие 4г., но только под серьезные правит. программы и при условии, что принимаемые правительством меры по ускоренному проведению реформы, будут направлены на рост частных инвестиций и улучшение делового климата в стране. Если же реформы будут продолжаться как в последние годы по принципу «шаг вперед – два шага назад», то, предупредил Э.Воркинг, ВБ вынужден будет свести свою поддержку к минимальному уровню в 100 млн.долл., предназначенных лишь для оказания соц. помощи бедным слоям населения, хотя в настоящее время имеется не менее 29 «активных проектов» для Р. по линии этой организации.

В ближайший период ВБ будет завершена разработка Стратегии по оказанию помощи Р., ведущаяся с участием румынских специалистов. В Стратегии (Country Assistance Strategy) будут определены задачи тех программ, которые должны быть задействованы в стране в последующие 4г. Румыны должны представить свои предложения и замечания к проекту Стратегии для ее окончательной доработки.

Во II пол. 2001г. ВБ приступил вместе с румынскими властями к разработке комплексной программы реформирования гос. администрации, основная цель которой является борьба с коррупцией и бюрократией, проведение налоговой реформы.

Ожидалось, что уже в 2001г. будет задействована программа по развитию села, нацеленная на создание необходимой инфраструктуры, а также программа по привлечению кредитов в сельскую местность. До конца 2001г. должен был быть разработан проект ирригационной системы, а также соц. программа, предназначенная для финансирования курсов по переподготовке уволенных рабочих и создания новых рабочих мест.

Представитель ВБ договорился с румынским руководством о том, что в ближайшее время будут проведены переговоры с отраслевыми министерствами по выявлению новых программ и проектов, финансирование которых можно будет обеспечить за счет средств ВБ.

Пока сохранились разногласия в том, что касается поддержки с/х сектора. ВБ по-прежнему увязывает свою готовность оказывать фин. помощь Р. в этой сфере с требованием отказа от дотационной политики в сельском хозяйстве, проведения ускоренной приватизации бывших госхозов. Принимая во внимание, что восстановление сельского хозяйства является одним из приоритетов правит. программы, здесь считают, что кабинету А.Нэстасе придется пойти на компромиссное решение.

Представители Европейской Комиссии Дж.Ровазио и ЕС Э.Паскуарелли подробно ознакомились с правит. программой нового кабинета, ее приоритетами и ходом выполнения принятой в прошлом году среднесрочной эконом. стратегии по вступлению в ЕС. На европейских эмиссаров положит. впечатление произвели деловитость нового правительства и его решимость «следовать курсу на интеграцию в ЕС». При этом они подчеркнули, что Бухаресту для привлечения иностранных инвестиций в Р. необходимо стремиться к макроэконом. стабилизации, скорейшему снижению уровня инфляции, срочной приватизации и реструктуризации крупных гос. предприятий и банковских учреждений, высказались отрицательно по поводу намерения правительства внести поправки в закон о приватизации (по их мнению, это может затянуть процесс) или установить контроль над ценами на товары первой необходимости. Было также обращено внимание на существенное отставание румын от выполнения взятых на себя обязательств по подготовке и вступлению в ЕС по таким разделам, как сельское хозяйство и охрана окружающей среды. Дальнейшая фин. помощь Р. от ЕС по-прежнему увязывается с получением стабилизационного кредита от МВФ, поэтому намерение румынских властей приступить к переговорам с Фондом по заключению нового соглашения «стэнд-бай» было ими воспринято положит. Это, по их словам, добавит доверия к Р. на межд. фин. рынке и позволит возобновить фин. помощь от ЕС на покрытие дефицита платежного баланса, приостановленную несколько месяцев тому назад после неудачных переговоров прежних румынских властей с МВФ.

Для проведения предварительных переговоров с руководством МВФ Вашингтон посетил министр финансов М.Тэнэсеку, который заявил перед этим, что бюджет на 2001г. будет рассчитан на уровень инфляции в 25% (при эконом. росте в 4-5%), что укладывается в требование Фонда, однако спорным остается вопрос о дефиците бюджета (правительство планируют 4%, а МВФ настаивает на 3%). В начале фев. делегация Фонда намерена

прибыть в Бухарест для продолжения переговоров, являющихся исключительно важными для румынских властей, т.к. от их удачного исхода зависит судьба кредитов, обещанных ВБ и ЕС.

Не исключено, что переговоры могут затянуться. В то время, как премьер А.Нэстасе, находясь в Страсбурге, положительно оценил результаты переговоров министра финансов с МВФ в Вашингтоне, высказав готовность своего кабинета выполнить требования Фонда об ускорении процесса приватизации, в т.ч. в банковской сфере, контроле за ростом зарплаты работников бюджетной сферы, сокращении их численности и др., президент страны И.Илиеску, выступая перед представителями деловых кругов уезда Вранча, подверг критике межд. фин. страны И.Илиеску с представителями деловых кругов уезда Вранча, подверг критике межд. фин. организации, которые по его словам навязывают государству «невыгодные условия» и вынуждают румын «просить милостыню». Он высказался также против приватизации банков, т.к. частные банки становятся каналами для вывоза капиталов из страны.

Подобные высказывания президента могут существенно повлиять на отношение межд. фин. организаций к выделению кредитов Р. Вместе с тем подобная «рассогласованность» в высказываниях премьера и президента является отражением двойственной политики, принятой властями в общении с зарубежной аудиторией и местным населением.

Экономика-1999. На основе рекомендаций и под контролем МВФ продолжается формирование рыночной экономики. Основной экспорт Р. составляют **нефтедобывающее оборудование**, продукты нефтепереработки, ряд товаров ширпотреба, мебель. Экономика крайне зависима от импорта сырья и энергоносителей. Общая внешняя задолженность превышает 8 млрд.долл.

О соц.-эконом. положении в 1999г. Опубликованные Нац. комиссией по статистике данные за 10 мес. 1999г. и их сравнение с показателями за 1998г. свидетельствуют, что экономика испытывает беспрецедентный с 1990г. кризис. В сравнении с соответствующим периодом 1998г. отмечается снижение эконом. показателей практически во всех сферах деятельности.

Пром. производство сократилось на 9,1%. В особенности отмечен спад в добывающей отрасли (-10,9%), производстве электроэнергии (-8,0%), в переработке (-9,4%). Снизился объем производства в метпроме (-38,9%), переработке нефти (-28,4%), легпроме (-23,3%), машстрое (-25,2%) и др.

Рост отмечен только в производстве мед. оборудования, точных приборов и оптики (+33,9%), мебели (+12,4%).

За 10 мес. 1999г. объем экспорта составил 6090 млн.долл., что на 1,5% меньше такого же периода прошлого года. Ведущее место в экспорте страны занимали текстильные товары (26,8%), металлургия (15,6%), электромашины и оборудование (11,1%), обувь (8,5%).

По сравнению с аналогичным периодом прошлого года отмечен рост экспорта удобрений (+59,6%), пиломатериалов и изделий из дерева (+30,9%), жиров и масел животного и растит. происхождения (+10,8%), животных и продуктов животного происхождения (+19,6%). Сократился объем экспорта продовольствия, алкоголя и таба-

ка (-42,4%), чугуна, железа и стали (-33,5%), автомобилей, тракторов и других транспортных средств (-20,4%).

Основными партнерами по экспорту были Италия (24,3%), Германия (18,4%), Франция (6,3%), Турция (5,2%), Англия (4,4%) и США (3,8%).

Импорт также уменьшился и составил 7288 млн.долл. или на 15,5% меньше. Основными партнерами по импорту продолжают оставаться Италия (20,1%), Германия (17,5%), Франция (6,8%), Россия (5,8%), Англия (4,3%).

Отмечается спад в сельском хозяйстве. Сохраняется тенденция сокращения поголовья КРС, свиней, овец и коз. Так, поголовье КРС сократилось на 115,4 тыс. голов и составило 3298,5 тыс. (-3,4%), свиней на 1283,2 тыс. (-13,7%), овец и коз на 533,3 тыс.

В связи с общим снижением производства сокращение ВВП в 1999г. составило не 2%, как планировалось в начале года, а 4,8-5,5%.

Общий уровень инфляции относительно дек. 1998г. составил 44,7%. Цены возросли на продовольствие на 27%, непрод. товары — на 48,3%, услуги — на 87,6%. Валютный резерв составил на начало 2000г. 1,4 млрд.долл., без учета золотого запаса, оцениваемого в 967 млн.долл. Задолженность государства по внутр. займам достигла 15% от ВВП, а на обслуживание внешнего долга Р. предстоит заплатить в 2000г. 2,2 млрд. долл.

Напряженной сохраняется положение в соц. сфере. Несмотря на то, что зарплата повышается — ее средний размер с вычетами составил 1,65 млн.лей (90 долл.), реальная покупательная способность населения ежемесячно уменьшается на 2-2,4%. Соотношение индекса средней зарплаты и индекса цен на потребительские товары составило 84,2% относительно дек. 1998г. и 57,2%, относительно дек. 1990г.

По сравнению с 1989г. цены на потребительские товары возросли в 871 раза, в то время как зарплата — в 502 раза, а пенсии — в 353 раза.

Ежемесячные расходы одной семьи служащих в 1999г. составили 2,6 млн.лей, что на 151% выше, чем в дек. 1998г. Квартплата возросла относительно конца 1998г. на 175%, продукты питания — на 135%, транспорт — на 145%, услуги связи — на 212%, одежда, обувь, алкоголь и сигареты — на 150%, медикаменты и предметы личной гигиены — на 143%.

По оценкам Нац. агентства занятости, уровень безработицы в дек. 1999г. достиг 11,1% от общего числа трудоспособного населения страны (в дек. 1998г. — 10,3%). Отмечается, что из общего числа безработных большинство (75,8%) составляют рабочие.

Наиболее высокий уровень безработицы остается в уездах Хунедоара (19,6%), Ботошань (18,4%), Нямц (18,1%), Брэила (16,3%), Васлуй (15,7%).

Почти одна треть населения страны (свыше 7,6 млн.чел.) живет за чертой бедности. Как следствие отмечается рост безграмотности и ухудшение криминальной обстановки в стране.

О среднесрочной стратегии эконом. развития. В конце марта 2000г. в Брюсселе были представлены среднесрочная стратегия эконом. развития страны (до 2004г.) и полит. декларация в ее поддержку, подписанная всеми парламентскими партиями и профсоюзами. Этот документ является первым

шагом, необходимым для фактического начала переговоров о присоединении Р. к ЕС и включает лишь те аспекты, по которым удалось достичь консенсуса всего спектра полит. сил, принимавших участие в его разработке. Основные направления касаются вопросов эконом. и фин. политики. Должен быть разработан расширенный вариант этого документа, куда войдут и остальные темы, по которым не удалось пока достичь согласия. Таких тем 17, в т.ч. глава о приватизации, не получившая одобрения профсоюзов, выступающих против вывода из-под контроля государства предприятий нац. значения, в частности, в сфере газозлектро-снабжения, пассажирского транспорта и др.

Основные параметры, заложенные в стратегии, предусматривают удержание бюджетного дефицита в пределах 3% ВВП. Планируется снижение уровня инфляции с ожидаемых в 2000г. 27% до 18% в 2002г. и 9% в 2004г. Предполагается, что обменный курс нац. валюты составит 31500 лей за 1 долл., внешний гос. долг 28,6% ВВП, внутренняя задолженность — 29,9% ВВП, валютные резервы — 6,6 млрд.долл., включая золотой запас. С 2002г. ожидается эконом. рост в 4-5%. С 2004г. доход на душу населения составит 8400 евро, а миним. зарплата — 150 долл.

Для достижения указанных в стратегии целей акцент ставится на мероприятия по созданию благоприятных условий для привлечения инокапитала и внутренних ресурсов, расчет делается на то, что с ослаблением налогового бремени снизится доля теневой экономики, составляющая сейчас 40% от общего объема производства в стране.

Итоговые данные эконом. развития страны за первые месяцы 2000г. свидетельствуют об отсутствии какого-либо улучшения. Рост цен на продовольствие в янв. 2000г. превысил общий уровень инфляции, и эта тенденция сохраняется.

Налоги-1999. Принятая правительством под руководством премьера М.Исэреску в конце дек. 1999г. программа развития на 2000г. в целом является продолжением стратегического курса, проводимого правительством Р.Василе в области бюджетной политики.

Одной из приоритетной составляющей эконом. политики, на которую возлагается основная роль в обеспечении эконом. роста, является реформа налоговой системы. С 1 янв. 2000г. упразднена практика льготного налогообложения. Отменено 90% нормативных актов, обеспечивавших льготное налогообложение либо освобождение от уплаты налогов.

Стратегия правительства в области налоговой реформы предполагает ужесточение не прямых налогообложений и смягчение прямого налогового пресса.

Принятые в дек. 1999г. постановления правительства №215 и №217 предусматривают введение с 1.01.2000г. единого НДС — 19% и снижение налога на прибыль на 13% (с 38% до 25%). Введение единой ставки НДС привело к повышению стоимости потребит. корзины для населения, что фактически снизило уровень реальных доходов граждан, учитывая, что основная часть расходов (более 60%) приходится на предметы первой необходимости (продовольствие, лекарства, транспорт, электроэнергия, услуги), на которые НДС составлял ранее 11%. Как следствие, потребит. корзина подорожала в среднем на 7-8%. Предполагается,

что рост цен будет компенсирован такими мерами, как введение налога на совокупный доход и снижение НДС на промтовары с 22% до 19%.

Введение единой ставки НДС привело также к увеличению налогового бремени на малые и средние предприятия, одновременно лишив их льгот, предусмотренных Законом №133/1999, который был принят в середине 1999г. Нац. Совет малого и среднего бизнеса, в который входят 50 тыс. предприятий, заявил о намерении прекратить выплату налогов в бюджет, т.е. объявить налоговую забастовку, в случае, если правительство не примет решение об их льготном налогообложении.

Вступившее в силу с 1 янв. 2000г. постановление правительства №217 о введении налога на совокупный доход и одновременная отмена ранее предоставленных льгот практически заблокировали деятельность инвесторов в свободных и слабо развитых зонах. Учитывая, что в этих зонах объем инвестиций и так был весьма незначит., отсутствие налоговых льгот ставит под вопрос процесс привлечения инвесторов в целом.

Правительство намерено вернуться к рассмотрению вопроса о снятии ограничений на предоставление налоговых льгот крупным инвесторам, чьи капвложения превышают 50 млн.долл., а также тем фирмам, которые собираются инвестировать в свободные и слабо развитые зоны.

Инвестиции

Основными целями эконом. политики Р. на данном этапе являются стабилизация экономики и создание условий для присоединения страны к ЕС.

В этой связи в Среднесрочной эконом. стратегии Р., переданной в ЕС в марте 2000г., ставится задача разработать комплекс функциональных и стимулирующих мер, совместимых с общеевропейскими нормами, и провести укрепление и структурную перестройку хозяйства страны, добиваясь повышения конкурентоспособности румынской продукции и выхода ее на рынок ЕС. Р. предстоит гармонизировать свое хоз. законодательство с европейскими требованиями, обеспечивая развитие свободного обращения товаров и услуг, создание условий для эффективного руководства компаниями и достижение гибкости гос. администрации, особенно в области межд. отношений, в целях создания благоприятного делового климата.

Структурная перестройка промышленности проводится путем коррекции ее отраслевой структуры, оптимизации ряда производственных мощностей, стимулирования малых и средних предприятий, способных создать здоровую конкуренцию, приватизации предприятий, составляющих гос. собственность, поощрения экспортных производств, развития энергосберегающих технологий, возрождения научно-исследовательского потенциала, создания стратегических альянсов, холдингов и ФПГ для содействия интеграционным процессам. В области развития экспорта приоритетными направлениями являются стимулирование производства наукоемкой продукции, изделий с высокой степенью обработки, а также использование географического положения Р. для развития эконом. отношений с соседними странами, которые в дальнейшем могут стать стратегическими рынками для ЕС.

В сельском хозяйстве реформы призваны обеспечить продовольственную безопасность страны и развитие села за счет оптимизации размеров ферм (создания крупных хозяйств и ассоциаций и ограничения раздела собственности), повышения эффективности отрасли, начиная от стадии производства и заканчивая сбытом готовой продукции на внутреннем и внешнем рынках, развития сельской инфраструктуры, создания современного рынка с/х продукции, сырья, услуг, кредитов, земли. Ход выполнения этих задач контролируется со стороны ЕС, который оказывает Р. фин. содействие в реализации ряда проектов, в т.ч. на безвозмездной основе.

В правит. программе уделено внимание повышению эффективности туризма за счет модернизации его базы, жилищностроительству с учетом сейсмичности региона, развитию современных ИТ.

Отдельный раздел программы посвящен развитию и укреплению малых и средних предприятий. Государство обещает разработать для них систему льгот и гарантий при получении кредитов, субсидий и других видов фин. помощи, организовать консультационно-образовательные центры, банки технологий и бизнес клубы, в которых они могли бы получать услуги бесплатно или по низким ценам, привлекать малые и средние предприятия к участию в проектах, основанных на гос. инвестициях или иностр. кредитах. В новом правительстве Р., пришедшем к власти в конце дек. 2000г. создано даже спец. министерство по делам малых и средних предприятий.

Капвложения наряду с развитием экспорта названы основным двигателем эконом. роста. В 1990-2000гг. в экономику Р. было вложено 57 млрд.долл. Несмотря на постоянный рост объема капвложений в текущих ценах на протяжении последних десяти лет, при пересчете в доллары этот объем даже сокращается. Доля капвложений во внутреннем валовом продукте также сократилась с 19,6% в 1990г. до 13,5% в 1999г. Объем капвложений по годам характеризуется, в млрд.долл.

1990	1995	1996	1997	1998	1999	2000
7,304	6,392	6,794	6,157	6,818	4,603	4,115
													57,423

В 2000г. объем капвложений в сопоставимых ценах возрос на 2,5% по сравнению с пред. г. А 41% объема инвестиций пришлось на строит. работы, 46% — на приобретение оборудования и транспортных средств. Более быстрыми темпами (19,7%) росли инвестиции в частном секторе, доля которых в общем объеме составила в прошлом году 53%.

Румынский рынок капитала регламентируется законом №52/1994 о движимых ценностях и фондовых биржах. В соответствии с этим законом создана Нац. комиссия по движимым ценностям (НКДЦ), в задачи которой входит обеспечение нормального функционирования рынка капитала, защита инвесторов от недобросовестных и преступных практик, распространение информации о выпуске новых акций, координация деятельности брокеров, посреднических фирм, профессиональных ассоциаций и органов, обслуживающих рынок ценных бумаг. Комиссия создает подобные органы, осуществляет лицензирование и контролирует деятельность юр. и физ. лиц, имеющих отношение к данному рынку.

В апр. 1995г. на основе решения НКДЦ открылась Бухарестская фондовая биржа (БФБ), финан-

сирование которой осуществляется за счет комиссионных отчислений. Списки акций на БФБ подразделяются на три сектора: сектор румынских частных предприятий, сектор гос. акций и акций местных органов управления и межд. сектор. Сектор частных предприятий, в свою очередь, разбит на две категории: высшую и базовую. Для попадания в базовую категорию акционерному обществу достаточно зарегистрировать свои акции в регистрационной службе НКДЦ и заключить контракт с БФБ, согласно которому биржа в качестве агента предприятия хранит, регистрирует и передает его акции. Предприятия высшей категории должны кроме этого проработать не менее трех лет, а в течение последних двух лет деятельности получать чистую прибыль. Для регистрации на БФБ необходимо также, чтобы не менее 15% акций предприятия (или минимум 75000 акций) были распределены между 600 акционерами, не считая работников самого предприятия. На конец 2000г. на БФБ было зарегистрировано 226 румынских компаний, в т.ч. 27 — по высшей категории.

Более 200 румынских фирм, занимающихся сделками с ценными бумагами, объединены в Нац. ассоциацию дилеров, которая организовала спец. орган, зарегистрированный в качестве общества с ограниченной ответственностью и занимающийся электронной системой сделок, так называемый RASDAQ (Romanian Association of Securities Dealers Automated Quotation). Электронная система сделок позволяет членам Нац. ассоциации дилеров, где бы они ни находились, немедленно получать детальную информацию о любых сделках и осуществлять при необходимости функции надзора.

АО, осуществившие продажу части своих акций, должны заключить контракт с одной из независимых регистрационных фирм, которые регистрируют передачу собственности, оформляют выписки из банковских счетов, публикуют списки акционеров и осуществляют другие услуги в соответствии с лицензией, выдаваемой НКЦД. На сегодняшний день существует 10 таких фирм.

Привлечению иноинвестиций способствует наличие в Р. емкого внутреннего рынка (**23 млн. потребителей**), расположение страны на перекрестке традиционных торг. путей, обеспечивающих доступ к 200 млн. потребителей в радиусе 1000 км., развитая инфраструктура для водного транспорта (в т.ч. **крупнейший на Черном море порт Констанца и выход к Северному морю через систему каналов Дунай-Рейн**), наличие достаточно подготовленной и сравнительно дешевой рабочей силы, богатые природные ресурсы и законодательство, гарантирующее свободный доступ иностр. юр. и физ. лиц к румынским рынкам и отраслям экономики.

Румынское законодательство позволяет иностранцам вкладывать капитал в любой форме (валюта, оборудование, средства транспорта, материалы, запчасти, другие товары и услуги, ИС, ноу-хау и т.д.), направлять получаемые в леях дивиденды на увеличение акционерного капитала или на финансирование новых проектов, приобретать любые акции на местном рынке капитала или у Фонда гос. собственности (в янв. 2001г. фонд реорганизован в Агентство по приватизации и управлению имуществом).

Законодат. актом, уравнившим в правах румынских и зарубежных инвесторов, стало приня-

тое в дек. 1997г. срочное распоряжение правительства №92 о поощрении прямых капвложений, утвержденное и дополненное впоследствии законом №241/1998. Согласно этому законодат. акту, инвестиции разрешены практически во всех отраслях экономики, включая добывающую промышленность, сельское хозяйство, производство различных товаров, связь, строительство, научные исследования, торговлю, туризм, банковское дело и страхование.

Лишь в области страхования и права иноинвесторы должны иметь румынских партнеров. Некоторые ограничения по типу и уровню иностр. участия имеются также в области радиовещания и телевидения.

Электроэнергетика, добыча и переработка нефти и газа, связь и железные дороги являются пока монополией государства, но и эти отрасли, в которых действуют «нац. компании», будут постепенно приватизироваться и открываться для конкуренции.

Иностр. капвложения не могут быть экспропрированы, конфискованы или реквизированы, кроме как по решению суда, действующего в интересах государства, и при условии быстрой, адекватной и эффективной компенсации. Это соответствует обязательствам Р. по ряду межд. соглашений о гарантировании и поощрении капвложений.

Ограничений по доле иностр. участия в компаниях на территории Р. нет. Для прямых инвесторов нет также ограничений по переводу за границу средств (прибылей или средств от ликвидации дела) при условии уплаты всех налогов.

По закону на иноинвесторов распространяются следующие права и гарантии: право вкладывать средства в любую область деятельности; равные права для инвесторов, независимо от страны происхождения или проживания; гарантии от национализации и экспроприации; предусмотренные законом налоговые и тамож. льготы; консультационная помощь при выполнении адм. формальностей; право конвертировать доходы от инвестиций в инвалюту и переводить ее за границу; право урегулировать споры в арбитражном суде по выбору; право относить убытки, понесенные в течение одного фин. периода, на облагаемые налогом прибыли в другом фин. периоде; право использовать метод ускоренной амортизации; право вычитать расходы на рекламу из облагаемой налогом прибыли; право приема на работу иностр. граждан; права, предоставляемые действующим законодательством румынским предпринимателям для улучшения условий их деятельности.

Кроме того, срочным распоряжением правительства №67/1999 о некоторых мерах по стимулированию эконо. активности предусмотрены доп. льготы инвесторам, участвующим в крупных проектах. Крупными инвестициями считаются: вложения 50 млн.долл. в течение двух лет; вложения 50 млн.долл. в течение трех лет в зонах с уровнем безработицы выше 10% при условии создания 700 рабочих мест; вложения 60 млн.долл. в течение трех лет в жилищное строительство.

Инвесторы, удовлетворяющие этим условиям, получают льготы: для приватизируемых предприятий — освобождение от уплаты налогов на прибыль в течение 5 лет, начиная с первого года получения прибыли, но не позже трех лет с даты осу-

ществления капвложения; для вновь создаваемых предприятий — освобождение от налогов на прибыль в течение 10 лет, начиная с .первого года получения прибыли, но не позже трех лет с даты регистрации компании; освобождение от налога той части прибыли, которая используется на совершенствование технологий производства, на расширение предприятия или на приобретение акций и других активов через Агентство по приватизации и управлению имуществом; освобождение от тамож. платежей и НДС при импорте или закупке на внутреннем рынке товаров для увеличения капитала; освобождение от тамож. платежей и НДС при импорте или закупке на внутреннем рынке технологического оборудования и машин, подлежащих амортизации; освобождение от тамож. платежей и НДС при импорте или закупке на внутреннем рынке сырья, расходных материалов, запасных частей и компонентов на 2г. с начала деятельности или пуска предприятия при условии, что предприятие начинает работать не позднее 3 лет с даты регистрации; отсрочка на 65 дней уплаты дорожного сбора в 5% от стоимости автомобиля при покупке машин румынского производства; освобождение на 1-3г. от уплаты НДС по деятельности предприятия; освобождение от уплаты НДС сроком до 3 лет при осуществлении капвложений в жилищное строительство; бесплатная передача прав использования или собственности на земельные участки при жилищном строительстве; отсрочка уплаты НДС для фирм-субподрядчиков на срок до 3 лет, если оборот этих фирм составляет более 50% от оборота фирмы-инвестора.

В соответствии со срочным распоряжением правительства №24/1998 отечественные и зарубежные фирмы, осуществляющие капвложения в так называемых неблагоприятных зонах (независимо от их объема), помимо освобождения от тамож. платежей и уплаты НДС при приобретении машин, оборудования, установок, инструментов, средств транспорта, сырья, материалов, запасных частей и других товаров для своей деятельности, полностью освобождаются и от уплаты налогов на прибыль, а также получают доступ к Спецфонду развития, образованному за счет средств, полученных от приватизации госсобственности, для стимулирования румынского экспорта, гарантирования иностр. кредитов, финансирования спец. программ и инвест. проектов с участием государства.

На территории свободных эконом. зон, режим которых установлен законом №84/1992, не платятся налоги на прибыль, тамож. сборы, акцизы, не применяется НДС. Все это должно привлекать иностранных инвесторов. Действует 6 таких зон. За 1993-2000гг. объем иноинвестиций в зонах составил 50 млн.долл., было создано более 6000 рабочих мест. Свободные зоны располагаются в районах крупных морских и речных портов или транспортных узлов. Полученная от деятельности зон прибыль в 2000г. характеризуется следующими данными (в тыс.долл.):

Свободная зона	Общие доходы в 2000г.	Прибыль нетто в 2000г.
Констанца Юг-Басарабь	2376.....	644
Джурджу	1460.....	576
Брэила	644.....	200
Галац.....	256	64
Куртич-Арад	392.....	112
Сулина.....	320	12

Согласно действующему порядку, доходы от концессий и сдачи в аренду площадей распределяются следующим образом: 26% — в гос. бюджет, 12% — в местный бюджет, спец. фонды и на соц. страхование, 38% — на строительство обществ. объектов и 24% — на капвложения в инфраструктуру. Однако собственных средств на развитие инфраструктуры у свободных зон не хватает, и в настоящее время идет активный поиск заемных средств. Министерство обществ. работ, курирующее зоны, собирается принять ряд мер. Неперспективные зоны будут уменьшаться, перспективные — расширяться.

Налоговые и тамож. льготы инвесторам предусмотрены также «Нефтяным законом» №134/1995, законом №61/1998 о разведке и добыче полезных ископаемых, законом №133/1999 о мелком и среднем предпринимательстве. Разрабатываются нормы применения закона №134/2000 об индустриальных зонах, где также оговорены льготы инвесторам.

Время от времени правительством принимаются подзаконные акты, отменяющие те или иные льготы на какой-либо срок. Нестабильность румынского законодательства является одной из причин сравнительно низкой инвест. активности инофирм. В Р. зарегистрировано 78652 коммерческих предприятий с иностр. участием. Однако общий объем прямых иностр. капвложений за 1991-2000гг. составил 5 млрд.долл. По странам этот объем распределяется, в тыс.долл.:

Страна	Сумма	Страна	Сумма	Страна	Сумма
Всего.....	4944610,1	Люксембург.....	172454,2	Виргин.о-ва	24253,5
в т.ч.:		Венгрия.....	153459,8	Исландия	23668,9
Нидерланды.....	662062,7	Греция.....	146524,9	Израиль	22984,0
Германия.....	633534,9	Швейцария.....	107273,6	Лихтенштейн	21612,2
Кипр.....	402536,2	Сирия.....	56687,7	Панама	16359,7
Франция.....	381225,8	Швеция.....	50833,5	Ирландия	15400,9
Италия	355554,9	Канада.....	49212,8	Иран	15370,5
США	333870,8	Китай.....	41494,1	Иордания	12783,3
Австрия	264845,2	Ливан.....	36958,4	Хорватия	12360,9
Великобрит.	255815,4	Бельгия.....	33964,9	Австралия	11359,7
Юж.Корея	233848,7	Ирак.....	31875,4	Молдова	10368,8
Турция.....	192493,7	Испания.....	29650.....	Египет.....	9095,2

Кроме того, иностр. компании, заключившие контракты с Фондом гос. собственности в связи с приватизацией различных объектов, приняли на себя обязательства по осуществлению инвестиций общим объемом свыше 2,1 млрд.долл.

Более половины зарегистрированных фирм (41808) и 47,2% объема иноинвестиций приходится на Бухарест. Таким образом, среди иностр. и совместных предприятий в Р. преобладают мелкие, с капиталом порядка 100 тыс.долл., фирмы, занимающиеся, главным образом, коммерцией.

Существуют и крупные предприятия, созданные на базе приватизируемой гос. собственности. За 1992-2000гг. общий объем валютных поступлений от приватизации превысил 1,2 млрд.долл. Из 240 объектов, приватизированных с участием иноинвесторов, наибольшее количество приходится на пищевую (50), далее следуют машиностроение, производство строительных материалов, хим. и текстильная промышленность (по 20) и металлургия (16).

Согласно данным Нац. бюро Коммерческого регистра Р. количество фирм с иностр. капиталом, созданных в Р. за 10 последних лет составило 78750, из них с полным иностр. капиталом 145.

В 2000г. сумма иноинвестиций составила незначительную сумму, ниже 100 млн.долл., что объясняется отчасти тем, что это был год выборов и деловые люди не желали рисковать. Бухарест впитал в себя 48% всех иноинвестиций в Р. за 10 лет.

Динамика иноинвестиций в Р. следующая (млн. долл.):

1997	1998	1999	2000
542,3	228,2	256,2	100

Что касается рос. инвесторов, то до настоящего времени в Р. нет крупных совместных предприятий или акционерных обществ с участием рос. капитала. На 162 мелких СП, зарегистрированных на дек. 2000г. и созданных, в большинстве случаев, физическими лицами, приходится объем вложений 3,22 млн.долл. Правовая форма большинства этих СП – общества с ограниченной ответственностью. Россия занимает 49 место по объему инвестируемого капитала (в 1999г. – 42 место), что не оказывает какого-либо заметного влияния на рос.-румынскую торговлю.

На территории РФ зарегистрировано 6 рос.-румынских СП, объем вложений которых несущественен.

В 2000г. в Москве начала свою деятельность первая частная внешнеторг. фирма, полностью принадлежащая румынской группе «Гривко», которая осуществляет экспортно-импортные операции для любых хозяйствующих субъектов, заинтересованных в рос. рынке.

Россия, хотя и находится на одном из последних мест по объемам капвложений в Р., приняла участие в приватизационном процессе: **ОАО «Русский алюминий»** купило глиноземный завод в г.Орадя, а **«Лукойл»** – нефтеперерабатывающий завод в районе г.Плоешть. **ОАО «Уральские машиностроит. заводы»** приобрело контрольный пакет акций завода нефтяного оборудования «УПЕТ», г.Тырговиште.

В портфеле Агентства по приватизации и управлению имуществом находится еще 1600 предприятий, среди которых крупнейшие заводы черной и цветной металлургии, тяжмаша, автомобильной и тракторной промышленности, судостроения, нефтехимии, предприятия связи, банки и т.д. В связи с тем, что межд. организации, выделившие средства на проведение приватизации, настаивают на ускорении этого процесса, гос. пакеты акций приватизируемых предприятий продаются по весьма заниженным ценам.

Вместе с тем, правительство А.Нэстасе объявило о том, что впредь этот процесс должен осуществляться обдуманно и с наибольшей выгодой для государства.

Концерн «Дженерал Моторз» (США) заявил о заинтересованности в приобретении гос. пакетов акций крупных заводов «Электропутере» (по выпуску электротех. оборудования) и «Роман» (по выпуску тяжелых грузовиков). Общий объем капвложений (включая приватизационные) за год составил в 2001г. 70 млн.долл. (в 3-4 раза меньше, чем в 1999г.). По уровню иноинвестиций Р. занимает одно из последних мест в ЦВЕ.

Основными причинами этого, помимо упомянувшейся нестабильности и противоречивости румынского законодательства, являются высокий уровень бюрократизма, неясный режим собственности, отсутствие контрактной дисциплины, высокий уровень инфляции и банковских процен-

тов, наличие целого ряда обязательных налогов, сборов и отчислений в различные фонды.

За последнее время в Р. выпущено множество распоряжений правительства, которыми предусмотрено создание 24 спец. фондов (для развития образования, сокращения технологического риска, модернизации пограничных переходов, строительства дорог и т.д.), что помимо отчислений требует от предприятий подготовки различных отчетов, получения разрешений, проведения инспекций и т.д. Даже при низком уровне зарплаты расходы предприятия на каждого работника очень высоки.

Опрос показал, что для регистрации компании в Бухаресте фирмы были вынуждены оформлять от 23 до 29 разного рода согласований, разрешений, подтверждений, что требовало огромных затрат времени (от 49 до 102 рабочих дней) и средств (до 3000 долл.). Эти затраты многократно возрастают, если фирма собирается строить новый объект. Самой сложной проблемой в этом случае становится оформление прав на землю. 70% выдаваемых свидетельств об отведении в собственность или для использования земельных участков оспаривается в суде. Из-за отсутствия единой системы регистрации земель и плохой координации между различными службами нередки случаи, когда участки продаются нескольким покупателям. Когда вопрос с участком решен, начинается сложный процесс получения разрешения на строительство, включающий согласование проекта со службами, отвечающими за пожарную и санитарную безопасность, надежность строительства, архитектуру, охрану окружающей среды и т.д. На это уходит от 6 мес. (если воспользоваться услугами специализированной стоимости объекта берется подготовить полный комплект необходимых документов) до 2 лет.

По инициативе Коммерческого регистра при ТПП Р. началось упрощение процедуры регистрации фирм и отделению регистрации от вопросов функционирования компании, которые могут решаться постепенно в ходе ее деятельности. Предпринимаются попытки организовать на основе сотрудничества между различными учреждениями обслуживание инвесторов в одной организации (по типу One-Stop Office или One-Window Shop), чтобы ускорить выполнение всех необходимых формальностей и поставить заслон коррупции. Все заинтересованные органы должны связать единая специализированная информ. сеть, при помощи которой и будет осуществляться оформление необходимых документов. При этом имеется в виду сократить и само число необходимых согласований, которые будут более тесно увязываться с предметом деятельности компании.

Идет борьба за отмену излишнего контроля Нац. банка Р. за валютными операциями фирм. В настоящее время любой перевод средств за границу или их получение из-за границы (оплата товаров и услуг, получение и возврат кредитов, авансовые платежи) визируется НБР.

Цель этих мер – воспрепятствовать оседанию доходов фирм за границей, однако, по мнению делового мира, эти же функции НБР может выполнять, наладив адекватную систему контроля компаний.

Требуется совершенствования система выдачи иностранцам разрешений на работу. Сейчас

оформление таких разрешений в Министерстве труда занимает 2-3 недели и стоит 200 долларов. Кроме того, необходимо оформить в МВД визу на пребывание в Р., представив примерно тот же набор документов. И разрешение, и виза должны обновляться каждые 6 мес. Напрашивается упрощение этих процедур: увеличение срока действия разрешений, согласование его со сроком действия трудовых соглашений, введение автоматического предоставления долгосрочных виз лицам, имеющим трудовые соглашения и разрешения на работу.

Инвесторы считают неприемлемой существующую систему обязат. отчислений из фонда зарплаты (5% в фонд безработицы, 0,75% Минтруда на ведение трудовых книжек, 30% в фонд соц. страхования, 7% в фонд страхования здоровья, 1% в фонд риска и т.д.), которые могут в два раза превышать собственно расходы на оплату труда. Многие фирмы ведут двойную бухгалтерию и имеют два набора трудовых соглашений — один для работников и другой для отчетности.

Продолжается начатый по инициативе правительства процесс регистрации земель в едином, специально созданном для этого органе — Нац. службе кадастра, геодезии и картографии. Это должно способствовать наведению порядка в этой сфере и созданию рынка земли, который практически не действует, несмотря на уверения многих политиков об обратном.

Сокращение срока оформления разрешения на новое строительство должно произойти за счет упрощения процедур (упразднения ряда излишних согласований) и организации так называемых индустриальных зон, при строительстве в которых не будет необходимости в сложной процедуре отчуждения земли, а также сократятся сроки и стоимость подключения новых объектов к водопроводу, канализации, электрическим и другим сетям.

Привлечению иностр. капвложений будет способствовать также продолжающееся совершенствование работы тамож. органов и системы охраны окружающей среды.

В работе по совершенствованию инвест. климата уделяется внимание и таким вопросам, как развитие информ. и консультативного обеспечения иноинвесторов, маркетинга инвест. программ и проектов, формирование банка данных по инвест. проектам, издание справочных материалов, проведение семинаров с западными предпринимателями. В Бухаресте действует информ. центр «Евро Инфо», входящий в сеть из 275 подобных центров, существующих в европейских странах. О важности, придаваемой этой работе, говорит тот факт, что в проведенном в Бухаресте осенью 2000г. Нац. форуме инвестиций приняли участие председатель торг.-пром. палаты Р., руководители ряда центральных ведомств и даже премьер-министр.

Реализация перечисленных мер позволит изменить отношение иноинвесторов к Р. и должна вызвать приток новых капвложений. Пока зарубежные инвесторы занимают выжидательную позицию.

Приватизация

Алюминиевый комбинат *ALRO Slatina*. Скандал в связи с объявленным в апр. 2001г. намерением Нац. агентства по приватизации и управлению госимуществом увеличить уставный фонд крупней-

шего в Юго-Вост. Европе алюминиевого комбината «АЛРО-Слатина» путем продажи на рынке ценных бумаг доп. акций на 60 млн.долл. стал свидетельством ожесточенной борьбы заинтересованных внутренних и внешних кругов, мечтающих обрести контроль над одним из наиболее прибыльных бюджетобразующих предприятий страны (по итогам за 2000г. чистая прибыль комбината составила 70 млн.долл.).

Намерение Агентства было расценено определенными кругами как маневр по скрытой приватизации комбината в пользу некоторых нынешних частных акционеров в обход договоренностей со ВБ, настаивающим на скорейшую его продажу зарубежным стратегическим инвесторам, как это предусмотрено программой «PSAL-1». Румынские СМИ обвинили Агентство в том, что оно действует в интересах компании «Конэф», входящей в состав британского консорциума «Марко Интернэшнл». По некоторым сведениям совокупная доля этого консорциума в результате усиленной скупки акций ALRO на рынке ценных бумаг достигла 24,5%. Среди акционеров числятся также The Romanian Investment Company Cyprus — 10%, Radiance — 4,9%, Anvil Ventures — 4,96% и другие. Однако контрольный пакет акций (54,7%) находится у государства.

В случае реализации объявленного плана доля государства снизилась бы до 27%, в то время как доля одного из нынешних частных акционеров, обладающих по уставу правом преимущественного приобретения новых акций, могла бы возрасти достаточно для того, чтобы обрести контроль над комбинатом. Предполагалось, что в результате этой операции контрольный пакет акций достался бы «Конэф». Свои претензии на право первоочередного приобретения доп. акций ALRO предъявил также и межд. консорциум Balli, приватизировавший в 1995г. завод ALUM, г.Тулча.

Не обошлось без спекуляций о том, что в проведении этой операции заинтересован также и концерн «Русский алюминий», якобы закупающий акции ALRO через подставных лиц. Высказывалось сожаление о том, что государство отказалось от намерения приватизировать комбинат путем продажи всего контрольного пакета акций одному из стратегических инвесторов, проявивших заинтересованность в его приобретении, в частности, «Алкоа» (США), Пешине (Франция) или «Алкан» (Канада). Более того, руководство концерна «Пешине» направило правительству Р. письмо, в котором подтверждало свой интерес к приобретению контрольного пакета акций ALRO и возражало против увеличения уставного капитала комбината путем продажи акций на рынке ценных бумаг за наличные, так как это лишало французскую компанию возможности приватизировать его.

Не остались в стороне и проф. лидеры комбината, организовавшие ряд массовых акций протеста, направленные против его приватизации. По мнению местных обозревателей, в этом не обошлось без участия руководства ALRO, опасаясь, что с переходом комбината в частные руки, его деятельность будут поставлена под более жесткий контроль.

Давление потенциальных инвесторов заставило правительство пересмотреть планы в отношении увеличения уставного капитала ALRO. На состоявшемся в конце мая заседании правительства

решено отложить вообще обсуждение вопроса о приватизации комбината до сент. 2001г. Объявляя о принятом решении на последовавшей после этого пресс-конференции, премьер-министр А.Нэстасе выразил надежду, что оно будет воспринято с пониманием ВБ.

События вокруг ALRO заставили премьера назначить спец. комиссию для комплексной проверки комбината, которая вскрыла неожиданный факт. Обнаружилось, что, пользуясь несовершенством трудового законодательства, руководители ALRO и профсоюзные лидеры назначали себе баснословную зарплату и премии (только за первые 4 мес. 2001г., по словам премьера, гендиректор комбината получил 60 тыс.долл.). В срочном порядке было принято правит. постановление, ограничивающее оклады и премии директоров госпредприятий.

Меткомбинат «Сидекс». Продолжается процесс приватизации одного из крупнейших в Европе меткомбинатов «Сидекс» г.Галаць. Принадлежащие румынскому государству 86,98% акций этого комбината были выставлены на продажу еще в 2000г. тогдашним Фондом госимущества, который после прихода к власти нового правительства А.Нэстасе был преобразован в Агентство по приватизации и управлению госимуществом.

Проектная мощность комбината составляет 6 млн.т. стали в год. В 2000г. на нем было выплавлено 3,45 млн.т. стали, из которых 47,2% было экспортировано. На комбинате занято 27772 работника.

О своем желании принять участие в торгах заявили: консорциум ISPAT, входящий в группу фирм LNM (г.Лондон), турецкая компания «Эрдемир» и французская «Узинор».

Наиболее предпочтительными выглядят шансы ISPAT, который приобрел у Агентства по приватизации и управлению госимуществом пакет необходимой документации и внес гарантийный взнос в 47 млн.долл. Лондонский трест, занимающий 6 место в мире по выплавке стали, имеет заводы в США, Канаде, Мексике, Германии, Франции, Люксембурге, Ирландии, Индонезии, а в 1995г. приобрел крупнейший в мире металлургический комбинат «Кармет» в Казахстане, являющейся точной копией «Сидекс».

В конце фев. состоялись переговоры президента ISPAT Лакшми Миттала с премьер-министром А.Нэстасе и руководством Агентства по приватизации, в ходе которого лондонский трест согласился с требованиями румынской стороны, предусматривающими такие меры после приватизации, как отказ от массовых увольнений, крупные инвестиции и нормализацию отношений с кредиторами, которым комбинат задолжал почти 1 млрд.долл.

Однако в последний момент правительство Р. решило продлить еще на месяц срок подачи предложений на участие в торгах и внесение гарантийного взноса, который истек 5 марта 2001г., надеясь, что за это время появятся и другие потенциальные инвесторы, которые смогут составить конкуренцию ISPAT. Офиц. обоснование такого решения — необходимость более детального изложения ряда положений тех. задания и внесение дополнений в проект контракта о приватизации, а также то, что процедура приватизации комбината была разработана руководством бывшего Фонда

госимущества без учета приоритетов нынешнего правительства.

Еще ранее премьер-министр А.Нэстасе заявил, что приватизация такого гиганта, как «Сидекс», может стать объектом специального закона, который должен утверждаться парламентом.

Ряд обозревателей считает, что основной причиной такого решения является невиданное давление на правительство со стороны местных деловых кругов в расчете на то, что в оставшееся время удастся сформировать консорциум из румынских фирм («Метанеф», «Металэкспортимпорт», «Гривко» и др.), заинтересованных взять комбинат под свой контроль.

Соцстрах

Реформирование пенсионной системы. Согласно оценкам ВБ, страну ожидает, наряду с сокращением населения, быстрый процесс его старения. Уже сейчас на 4,1 млн. пенсионеров, пользующихся системой гос. соц. обеспечения, приходится лишь 4,7 млн. налогоплательщиков. Такое соотношение весьма обременительно для работающей части населения и не позволяет поднять пенсии выше существующего довольно низкого уровня (средняя пенсия составляет 1,2 млн.лей, т.е. 43 долл.). Руководство страны признает тот факт, что государство не справляется с управлением бюджетом соц. выплат, дефицит которого в 2000г. достиг 2,3% ВВП. Уровень жизни пенсионеров остается весьма низким. Сложившаяся ситуация привела к появлению закона 19/2000 «О гос. системе пенсионного и других видов соц. обеспечения», вступившего в силу 1 апр. 2001г., и проекта закона «Об универсальных пенсионных фондах», который, по словам министра труда и соц. солидарности М.Сырбу, должен быть принят до нояб. 2001г.

Согласно проекту закона Универсальный пенсионный фонд учреждается группой граждан — будущих членов этого фонда и управляется так называемым пенсионным обществом, являющимся коммерческой организацией, которая размещает ежемесячные взносы членов фонда на счет в банке. За деятельностью фонда наблюдает спец. комиссия. Предполагается организация 10-15 фондов. При выходе на пенсию человеку начисляется причитающаяся ему сумма с учетом процентов по вкладу, которую он затем переводит в страховое общество и договаривается с ним о суммах, которые будут ему выплачиваться ежемесячно. Однако гражданин не может заранее определить сумму, которую он накопит на момент выхода на пенсию, поскольку она во многом зависит от того, как управление фонда распорядится вкладами его членов. Большой проблемой для универсальных пенсионных фондов может стать, помимо съедающей накопления инфляции, недовереие населения к имевшим сходную систему управления коммерческим фондам. Горький опыт крушения фин. пирамид, самым громким из которых стало падение так называемого «Нац. инвест. фонда», может существенно затруднить организацию и работу подобных фондов. Этими и другими факторами правительство А.Нэстасе объясняет запаздывание с принятием закона об универсальных пенсионных фондах.

Вступивший в силу 1 апр. 2001г. закон «О гос. системе пенсионного и других видов соц. обеспе-

чения» (Закон о пенсиях) предусматривает создание единой пенсионной системы, гарантом которой является государство. Отличительной особенностью новой системы является плановое повышение пенсионного возраста. Предусмотрено, что к 2014г. пенсионный возраст будет увеличен для мужчин с нынешних 62 лет при общем стаже 30 лет, до 65 лет и 35 лет стажа, а для женщин — с 57 лет при общем стаже 25 лет до 60 лет при стаже 30 лет. Новым законом предусматриваются также новые размеры отчислений в бюджет гос. соц. обеспечения, которые вносятся работником и работодателем. До настоящего времени общий размер отчислений в бюджет составлял 30-40% от дохода (в зависимости от профессиональной классификации по категориям вредности), из которых 5% платил работник, а остальное — работодатель. Новым законом устанавливается единая ставка в размере 35%, при этом 11,66% вносятся работником, а 23,34% — работодателем. По расчетам правительства эта мера приведет к увеличению поступлений в бюджет соц. обеспечения в текущем году на 1,5 трлн. лей. Закон предусматривает элементы регулирования перераспределения доходов между работником и работодателем с тем, чтобы избежать явно невыигрышной ситуации для работника.

Еще одно отличие от существовавшей ранее пенсионной системы — ликвидация профессиональной классификации по категориям вредности. Вместо этого вводится разделение на категории рабочих мест со специальными, особыми и обычными условиями труда. Для категорий со специальными и особыми условиями труда пенсия насчитывается так же, как и для остальных, с той лишь разницей, что необходимая продолжительность трудового стажа меньше. В самом законе о пенсиях нет перечня профессий по категориям, он устанавливается в коллективном трудовом договоре в соответствии с критериями, установленными спец. постановлением правительства Р.

Профсоюзы неоднократно критиковали закон о пенсиях. За две недели до его вступления в силу правительство пошло на уступки, внося изменения в положения закона, касающиеся категорий рабочих мест со специальными условиями труда. Согласно новому положению, пенсии для данных категорий будут повышены в соответствии со стажем работы на предприятиях со специальными и особыми условиями труда. Однако основная критика нового закона сводится к тому, что размер пенсий существенно не изменится, а для некоторых граждан, напротив, может даже сократиться. Как здесь считают, перераспределение долей отчислений в бюджет соц. обеспечения между работодателем и работником может привести к фактическому снижению зарплаты работника, и, кроме того, за первоначальным возрастанием поступлений в бюджет может последовать новый всплеск инфляции.

Достаточно негативно воспринят новый закон о пенсиях населением. За несколько месяцев до его вступления в силу значительно увеличилось число граждан, подавших документы о выходе на пенсию по старому законодательству. Люди боятся, что в соответствии с новым законом их пенсии будут меньше.

По расчетам минтруда и соц. солидарности процесс пересчета пенсий по новой схеме продлится около 3 лет. За это время правительство

обязалось проводить индексацию пенсий с учетом инфляции.

Образование

Право на образование в Р. гарантировано Конституцией, которая устанавливает фундаментальные принципы нац. образовательной системы: дем. характер, недискриминационный доступ, состязательный принцип, гарантированное качество и гарантирование университетской автономии и академическая свобода.

Закон об образовании №84/1995 провозгласил образование нац. приоритетом, призванным сыграть решающую роль в свободном и гармоничном воспитании индивидуальной личности. Закон обеспечивает законодат. рамки, необходимые для проведения полномасштабной реформы образовательной системы в Р., охватывающей как компоненты реформу начального и среднего образования и реформу высшего образования.

Согласно планам реформы нац. система образования включает в себя гос. образовательные учреждения и частные. Причем приватизация первых исключена. По своей структуре система образования охватывает дошкольное образование (от 3 до 7 лет), начальную школу (1-4 классы), среднюю школу (5-8 классы), старшую школу или лицеи (9-12 классы), послешкольное образование, высшее образование и продолженное образование. Доуниверситетское образование подчинено минобразования через школьные инспектораты; высшее образование координируется министерством с соблюдением университетской автономии.

Серьезные препятствия для масштабной школьной реформы создает недостаточное бюджетное финансирование образования, практически не получил развития частный сектор школьного образования. Новое руководство минобразования в целях обеспечения дееспособности школ, выплаты зарплаты работниками системы народного образования было вынуждено объявить 30% сокращение персонала. Это сокращение не затронет, как обещано, педагогические школьные кадры, а будет произведено в адм. аппарате министерства и школьных инспекторатах. Освобождение от должности планируется осуществлять по профессиональным критериям на конкурсной основе.

Недостаток квалифицированных педагогических кадров и средств финансирования стал причиной появления нового правит. проекта укрупнения V-VIII классов школ, расположенных в мелких селах. Уже в 2001-02 уч.г. планируется приступить к созданию укрупненных школ-центров гимназического уровня, в которые будут переведены ученики из малочисленных школ. Это позволит, якобы, повысить квалификацию педагогических коллективов, а следовательно и качество подготовки учащихся. Однако, до сих пор не подсчитаны затраты на транспортное обеспечение и возможности создания школ-центров. Большую тревогу вызывает и судьба начальных школ в подобных мелких селах, где, как ожидается, все сведется к использованию редких местных педагогических кадров и появлению малочисленных смешанных классов. Угроза ликвидации школ в отдельных населенных пунктах вызывает протест родителей и местных властей. Аналогичная ситуация складывается и в старшей школе, когда для получения качественного школьного образования учащиеся

вынуждены поступать в школы и лицеи в крупные населенные пункты, уездные центры и столицу. Не оправдывает пока себя и специализированное лицейское образование, когда тысячи учащихся и их родителей буквально осаждают перспективные учреждения для сдачи экзаменов и зачисления детей в эти заведения. При низкой оплате труда преподавателей не удается обеспечить принцип соразмерности и равнодоступности образования. Так, весной 2001г. успешно сдали квалификационные экзамены для поступления в лицей лишь 70% желающих. Из 186 тысяч выпускников 95% сдали выпускные экзамены.

Реформа высшего образования в Р., начавшаяся в 1990г., первоначально планировалась на 8-10 летний период и преследовала следующие главные цели: обеспечение университетской автономии; повышение качества образования; создание процедуры для академического признания и аккредитации образовательных учреждений; введение новых фин. механизмов.

На проведение реформы выделяли 84 млн.долл., из которых по программе PHARE — 9,6 млн.долл.; по займу МБ — 50 млн. и взнос румынского правительства — 24 млн.долл.

В Р. создано два вида — гос. и частное образование, которые предусматривают два типа программы. Это краткосрочное университетское образование, т.е. 2-3 летняя программа университетских колледжей, выпускники которых получают диплом об окончании, а также полное, 4-5 летнее, университетское образование, дающее лицензированный диплом. Имеется целый ряд форм постакадемического образования — продвинутое (1-2г.) обучение, продолженное (2-3г.) образование, аспирантура (4-6 лет).

Госсектор охватывает 49 высших образовательных учреждений с 324 факультетами, 35 из которых признаны университетами. Кроме того, действуют академии искусства, музыки и театра, эконом. наук, колледжи архитектуры и гражданского строительства, бизнес-колледжи, спортивные колледжи, колледж обществ. управления, гражд. морской колледж, а также 7 военных вузов.

После 1990г. было создано 53 частных учебных заведения в 30 городах Р.

В 2001г. Нац. комиссия по академическому признанию и аккредитации своим решением сократила почти на половину число специализаций в университетах, которые порой создавались в угоду отдельным преподавателям. Сохранено **242 специализации по полному университетскому образованию** и 101 специализация для колледжей (ранее в общем насчитывалось 580 видов). Новый порядок окончательно вступит в действие в 2002/03 уч.г.

Наиболее серьезную проблему для высшего образования Р. представляет собой аккредитация частных вузов. Так, в 2000г. вновь началась повторная аккредитация частных высших учебных заведений, не завершенная и к настоящему времени. 18 вузов-кандидатов на гос. регистрацию уже год ожидают решения парламентской комиссии по образованию. В связи со сменой ее членов и изучением ситуации в этом секторе выявлены случаи выдачи незаконных дипломов о высшем образовании. Практически все выпускники частного сектора вынуждены сдавать повторные выпускные экзамены в гос. вузах для подтверждения дипломов и присвоенной квалификации.

В ходе реформы получает широкое развитие так называемое «Открытое образование по переписке». 28 частных университетов и ряд гос. открыли у себя подобную форму обучения, не получив гос. аккредитации. Сложилась ситуация, когда почти 100 тыс. студентов являются незаконно зачисленными по данной форме высшего образования. Нац. Совет по академическому признанию и аккредитации намерен предпринять жесткие меры по наведению порядка, путем лишения аккредитации частного университета или факультетов гос. вузов. Такие же меры ожидают и учреждения, которые превышают количественный набор студентов, предусмотренный утвержденным правительством планом по образованию. Согласно закону, университеты не могут организовывать образование по переписке по тем специальностям, которые зарегистрированы по очной форме обучения. Студенты, зачисленные по этой форме образования, должны теперь быть переведены на заочное или частично заочное образование.

Отрицат. влияние на планомерный ход реформы в области образования оказывают смена полит. руководства в стране, в результате чего практически полностью меняются руководители системы народного образования, а иногда и руководители учебных заведений. Периодически меняются и приоритеты самой реформы, проявляются разночтения целей и принципов ее проведения. Наряду с недостаточным фин. обеспечением отрасли народного образования это приводит к постепенному развалу бывшей строгой гос. системы образования и медленному, хаотичному введению новых форм и структур так называемого нового дем. образования.

ВЭД

Нормативно-правовая база регулирования ВЭД Р. в 2000г. радикальных изменений не претерпела. По-прежнему юр. основой ВЭД являются Закон №54/1990 о свободной инициативе, Закон №15/1990 о реорганизации бывших гос. предприятий в самостоятельные эконом. субъекты и торг. общества, Закон №31/1990, предусматривающий различные формы создания торг. обществ и вытекающих из этого прав и обязанностей.

Разработку и осуществление внешнеторговой политики производил Департамент торговли (Ген. дирекция развития и управления внешней торговли) Министерства промышленности и торговли Р. до его реорганизации в конце 2000г.

Внешнеэконом. деятельностью в Р. имеет право заниматься любое юр. лицо, зарегистрированное в соответствии с местным законодательством, если это предусмотрено уставом о его создании.

Субъекты ВЭД имеют полную фин. и коммерческую автономию и административно не подчинялись Департаменту. Деятельность фирм, осуществляющих экспортно-импортные операции, регулируется посредством ставок тамож. тарифа, лицензирования, квотирования, системы кредитования экспорта, валютного режима.

В последние годы был принят ряд законов: №93/1994 о режиме экспорта и импорта стратегической продукции; №127/1994 о регламенте экспортно-импортных операций, осуществляемых по клирингу, бартеру и международному эконом. сотрудничеству на основе коммерческих договоров и правит. платежей; №31/1996 о режиме гос. моно-

полии; №17/1996 о режиме экспорта и импорта огнестрельного вооружения; №141/1997, утвердивший новый Тамож. Кодекс Р., предусматривающий совмещение нац. тамож. законодательства с требованиями ЕС; №30/1999 о поддержке экспорта, устанавливающий снижение налогов на прибыль.

На основе законодат. документов был принят ряд постановлений правительства: №228/1992 о защите нац. производителей и внутреннего рынка от нечестной конкуренции в области импорта некоторых товаров по демпинговым или дотационным ценам, а также об экспорте товаров по ценам, ниже цен местного рынка; №340/1992 о режиме импорта любых отходов, в т.ч. опасных для здоровья населения и окружающей среды; №594/1992 о режиме импорта и экспорта изделий и технологий, подвергаемых контролю их окончательного назначения, а также о контроле экспорта непрофилированного ядерного, хим. и биологического вооружения и ракет-носителей этого вооружения; №276/1995 об экспортно-импортных операциях, заключаемых на уровне эконо. агентств; №15/1999 о временном освобождении от уплаты тамож. пошлин на некоторые импортные товары; №287/1999 о некоторых мерах, применяемых при импорте мяса птицы и свинины из Венгрии.

Срочным распоряжением, заменившим Срочное распоряжение №31/1994г., правительство установило перечень изделий, считающихся стратегическими, а также операции с этими товарами, которые будут контролироваться правительством через Нац. Агентство по контролю за стратегическим экспортом и запрету хим. оружия (ANCESIAC). К категории стратегических товаров отнесены: товары, технологии и пром. услуги двойного применения; товары, технологии и услуги, включая носители информ. и коммуникационной технологий, касающихся ядерного, хим. и биологического вооружения и ракет-носителей подобного вооружения; технологии, предназначенные для реализации стратегических изделий, передаваемых по почте, факсом, по телефону или другим средствам.

Контроль ANCESIAC над данными товарами, технологиями и услугами распространяется на их экспорт, импорт, реэкспорт и другие виды коммерческих операций, транзит по территории Р., перегрузки, постоянный или временный ввоз или вывоз.

В развитие законодат. и нормативно-правовых актов Министерством промышленности и торговли Р. издавались распоряжения, в т.ч.: о режиме лицензий на экспорт и импорт товаров и об операциях, подвергнутых лицензированию (№13-С/1998); об освобождении от уплаты тамож. пошлин при импорте сырья (№21-С/1999); об экспортном и импортном режиме товаров, которым введено лицензирование экспорта и импорта ряда товаров (№36-С/1999); об утверждении Рамочного соглашения о деятельности по финансированию экспортных операций и гарантированию кредитов по экспорту и импорту, осуществляемых от имени и за счет государства (№58(1)/1999); об утверждении изменений технических норм; о некоторых мерах по стимулированию реализации комплексных объектов и продукции длительного производственного цикла на экспорт (№73(1)71999); об организации контроля за экспортом в Венгрию от-

дельной продукции черной металлургии (№287/1999); об утверждении Рамочного соглашения о деятельности по экспорту и импорту (№58/1999).

В 2000г. был принят ряд документов, имеющих непосредственное отношение к внешнеэконом. деятельности. Среди них: Закон №184 «Об утверждении срочного постановления правительства №59/1999 об утверждении освобождения от уплаты НДС импортных установок и оборудования, поставленных на конкурсных условиях для оснащения Министерства нац. обороны; Постановление правительства №17/2000 (регламентирует НДС в отношении экспортных и импортных операций).

Кроме того, на деятельность в сфере ВЭД в 2000г. распространялись положения подзаконных актов, принятых в самом конце 1999г.: Постановление №297с/1999 минпрома об изменении Постановления №13с/1998 о режиме экспортной и импортной лицензии на товары и операции, подлежащие лицензированию (Постановлением утверждены инструкция о выдаче лицензий и система кодификации экспортных, импортных и экспортно-импортных операций); распоряжение №313/1999 Минпрома о продлении срока действия экспортных, импортных лицензий на импортные или экспортные операции, срок действия которых истек 31 дек. 1999г.

Тамож. Кодекс Р. (Закон №141 от 24 июля 1997г.) вступил в силу с окт. 1997г. Новый документ предусматривает совмещение нац. тамож. законодательства с требованиями ЕС, облегчение товарооборота Р. с другими государствами в условиях конкуренции на свободном рынке, защиту нац. экономики.

Действующий тамож. тариф на импортируемые товары принят решением правительства №673 от 15 сент. 1991г., построен в соответствии с гармонизированной системой классификации и кодирования товаров и состоит из 21 раздела.

Действие экспортно-импортного режима товаров определялось распоряжениями бывшего Минпрома с последующими дополнениями к ним: как правило, экспорт и импорт товаров из/за тамож. территории Р. не подвергается лицензированию; для определенных категорий товаров, а именно, для товаров, находящихся под контрольным режимом, согласно межд. обязательствам Р., требуются экспортные и импортные лицензии; для операций типа *clearing*, бартера или по кооперационным счетам требуется определенная форма лицензии, используемая только в банковских расчетах.

Система импортных пошлин такова, что она, прежде всего, стимулирует импорт сырья и материалов, энергетических ресурсов и в меньшей степени импорт готовых изделий.

Лицензии при импорте требуются на нефтепродукты, химикаты, металлолом, на вещества, опасные для здоровья людей и окружающей среды, ядерные и радиоактивные установки, охотничье и спортивное оружие, имущество и услуги, импортируемые в качестве взаимной помощи.

Лицензируются операции, которые базируются на межд. договорах, связанных с внешними кредитами, возвращением внешних долговых обязательств Р., оплатой внешнего долга, операциям типа клиринг и экспортом на условиях активного или пассивного *Lohn*.

В соответствии с Постановлением правительства №12/1993 о гос. закупках все операции по закупкам товаров и услуг, полностью или частично финансируемые из госбюджета, из местных бюджетов, из спец. фондов, из внебюджетных средств и из гарантированных или полученных государством внешних кредитов, осуществляются на публичных аукционах.

Целенаправленной политики по защите внутреннего рынка через импортный режим в Р. не проводится. Это связано, прежде всего, с большими потребностями румынской экономики в импорте как сырья и материалов, так и пром. товаров. К тому же членство Р. в ВТО ограничивает свободу ее действий в отношении изменения импортных тамож. пошлин, каждое из которых должно согласовываться в рамках этой организации.

Тем не менее, правительство Р. применяет отдельные меры, сдерживающие импорт товаров, традиционно производимых в стране или тех, производство которых получает свое развитие. К таким товарам применяется повышенная ставка тамож. пошлин, повышающая первоначально установленную на 30% (Постановление правительства №673/1991г.). Список товаров утверждается ежегодно спец. правит. решением и меняется в зависимости от ситуации на рынке. В основном это различные типы вин, крепкие алкогольные напитки, парфюмерия, видео- и телеаппаратура.

В отдельных случаях применяется принцип льготного режима оплаты импортной тамож. пошлины или полное освобождение от ее уплаты на те машины и оборудование, которые закупаются румынскими производителями с целью развития своего экспортного производства. Стоимостной объем импортируемого в этом режиме оборудования контингентуется.

Согласно Решению правительства №228/1992, для защиты интересов собственных производителей и внутреннего рынка от нелояльной конкуренции, вызванной импортом отдельных изделий по демпинговым или субсидированным ценам, или в количествах и на условиях, способных нанести ущерб местным производителям товаров аналогичных или непосредственно конкурирующих товаров, могут быть установлены антидемпинговые и компенсационные пошлины, доп. протекционистские пошлины, либо количественные ограничения по импорту.

Антидемпинговые или компенсационные пошлины взимаются сверх тамож. пошлин или других сборов, обычно применяемых при пересечении импортируемым товаром границы. Они устанавливаются в процентах к тамож. стоимости товара, обложенного антидемпинговой или компенсационной пошлиной. Их величина разнится по тарифным позициям, по странам происхождения или экспорта, а иногда по поставщикам, пошлина устанавливается на срок и по уровню не более чем достаточным для компенсации ущерба, нанесенного демпингом или субсидированием. В любом случае срок ее действия не должен превышать 5 лет.

С целью поддержания отечественных экспортеров в Р. действует хорошо отлаженная система стимулирования экспорта. Экспорт товаров освобождается от всех внутренних налогов и сборов, как прямых, так и косвенных. Основной формой

налогообложения является НДС. При экспорте товара экспортер-производитель освобождается от уплаты НДС автоматически. Экспортеру-посреднику он возвращается после предъявления в налоговые органы документа, подтверждающего факт пересечения товаров тамож. границы Р. и уплаты им всех остальных внутренних налогов по другим операциям.

Разработаны меры по льготному кредитованию экспорта, стимулированию иноинвестиций и валютному режиму при осуществлении экспорта. Функционирует экспортно-импортный банк, которому дано право предоставлять эконом. агентам, как с гос., так и с частным капиталом, кредитов с пониженной процентной ставкой (на 25-30%). Сформирован Межминистерский комитет гарантий и кредитов внешней торговли, принимающий решения по финансированию, гарантиям и предоставлению кредитов для осуществления внешней торговли от имени и за счет государства. Финансирование, гарантирование, кредитование может достигать 85% от стоимости контракта на срок до одного года для сырьевых товаров и на 5 лет — для экспортируемых товаров длительного пользования, комплектного оборудования и установок.

С янв. 1999г. действует Закон о помощи экспортерам, согласно которому снижаются таксы, применяемые к экспортным организациям. В госбюджете спец. статьей предусматриваются суммы для возмещения всех банковских процентов, полученных для организации экспортных поставок.

Экспорт не облагается таможенными пошлинами и осуществляется свободно, за исключением некоторых товаров, подлежащих контингентированию, список которых регулярно пересматривается. В некоторых случаях вводятся запреты на экспорт отдельных товаров.

В 2000г. лицензирование применялось для 511 тарифных линий, таких как некоторые виды сырья, изделия с содержанием драгоценных камней и благородных металлов, масла и нефтепродукты, металлопродукция, предназначенная не для стран ЕС. Для экспорта металлопродукции в ЕС применяется система двойного контроля, принятая в ЕС. Также экспортные лицензии требуются и при экспорте в кредит сроком свыше 90 дней или стратегических изделий, согласно межд. договорам Р.

Правительством Р. принят ряд постановлений, касающихся таможенно-тарифной сферы и представляющий ряд льгот участникам ВЭД. Этими документами представлены освобождения, в ряде случаев, от тамож. пошлин при импорте сырья, некоторых видов импортных товаров, установлены налоговые и тамож. льготы инвесторам с целью развития эконом. деятельности.

Срочным распоряжением правительства (№209, дек. 1999г.) одобрено временное освобождение от оплаты тамож. пошлин и НДС при импорте 700 млн. куб. м природного газа из РФ, необходимого для реализации работ по расширению мощностей транзитного газопровода по территории Р. и третьих стран, предусмотренного Соглашением от 25 окт. 1996г. между правительствами РФ и Р.

В соответствии с преференциальными договорами, заключенными Министерством промышленности и торговли, были определены импортные и экспортные тарифные контингенты. Кон-

тингентирование касается некоторых видов пром. и с/х изделий, импортируемых из ЕС, AELS, ЦЕССТ и Турции в соответствии с заключенными договорами о свободной торговле с ними, экспорта текстиля в США («текстильная виза») и Канаду (лицензионный сертификат), экспорта мелкого рогатого скота в страны ЕС, а также импорта некоторых видов товаров из стран-членов ВТО.

В соответствии с Постановлением правительства «О режиме импорта и экспорта стратегических товаров» от 16.08.1994г. вооружение и военная техника поставляются на основе лицензий. Срок действия лицензии — 6 мес. с даты выдачи. В соответствии с румынским законодательством закупки продукции военного назначения осуществляются по результатам торгов.

Основными документами, регламентирующими юр. рамки торг.-эконом. сотрудничества России и Р., являются: Соглашение между правительствами РФ и Р. о торг.-эконом. связях и научно-тех. сотрудничестве (Москва, 30.12.1991г.); Соглашение между правительствами РФ и Р. об избежании двойного налогообложения имущества и доходов (Москва, 27.09.1993г.); Соглашение между правительствами РФ и Р. о поощрении и взаимной защите капиталовложений (Москва, 29.09.1993г.); Соглашение между правительствами РФ и Р. о научно-тех. сотрудничестве (Бухарест, 02.03.1995г.); Соглашение между правительствами РФ и Р. о расширении мощностей транзитного газопровода на территории Р. для увеличения поставок природного газа из РФ в третьи страны и в Р. (Москва, 25.10.1996г.); Соглашение между правительствами РФ и Р. об урегулировании взаимных обязательств и задолженности в переводных рублях по Соглашению и Протоколу к нему между правительствами СССР и СРР о сотрудничестве в строительстве объектов газпрома СССР в 1964-1988 годах от 19 июля 1984г. и по ликвидационному счету №2 в переводных рублях (Москва, 18 авг. 1999г.).

Работа по инвентаризации торг.-эконом. соглашений, заключенных между бывшим СССР и Р. с 1945г., пока не завершена. Проведено три раунда переговоров (последний в Бухаресте в июне 1996г.). В ходе прошедших консультаций между делегациями экспертов из 17 соглашений и договоров, относящихся к деятельности Минпромторга РФ, в разряд прекративших свое действие перешло 10, в т.ч. о сотрудничестве в строительстве Усть-Илимского целлюлозного комбината, Киембаевского асбестового комбината, организации серийного производства учебно-тренировочного самолета ЯК-52 и поставки их в СССР, о сотрудничестве в производстве бронетранспортеров БТР-70, вертолетов Ка-126, авиационных двигателей М-14П и М-14В26, в кооперации в производстве средств хим. защиты растений и др.

В перечень документов, требующих дальнейшего обсуждения, включены: Договор о торговле и мореплавании между СССР и Р. (Москва, 20.02.1947г.); Соглашение между правительством СССР и правительством СРР о сотрудничестве в освоении Оренбургского газоконденсатного месторождения и связанных с этим поставках природного газа из СССР (Москва, 09.02.1976г.); Соглашение между правительством СССР и правительством СРР о транзите природного газа из СССР через территорию Р. в Турцию, Грецию и другие страны (Москва, 29.12.1986г.); Соглашение между

правительствами СССР и СРР о сотрудничестве в строительстве на территории СССР Криворожского горно-обогатительного комбината окисленных руд (Москва, 29.12.1986г.); Соглашение между правительством СССР и правительством Р. о переходе к новому механизму эконом. отношений между Р. и СССР (Москва, 30.11.1990г.).

В 2000г. в Р. были разработаны «Программа реконструкции и модернизации ВС» и «Рамочный план действий», на базе которых намечается завершить «Рамочный план по присоединению Р. к НАТО».

«Рамочный план действий по реализации программы реструктуризации и модернизации Военных Сил Р.» в данной концепции соответствует требованиям политики нац. обороны в будущем десятилетии и позволяет предусмотреть как гарантию собственных интересов, касающихся нац. обороны, преимущественно за счет собственных усилий, так и участие в обеспечении европейской безопасности путем постепенного интегрирования в НАТО.

Постановлением правительства №14 от 13.01.2000г. образован Комитет по интегрированию Р. в НАТО. Комиссия координирует и поддерживает внешние и внутренние мероприятия, оценивает качество и эффективность осуществляемых мероприятий, а также перспективы интеграции Р. в НАТО.

В окт. 2000г. было принято постановление правительства №1008 о рамочной программе реорганизации оборонной промышленности. Целью программы является оптимизация производственных мощностей на основе критериев эконом. эффективности, создание организационных структур, отвечающих требованиям мобилизационного клана, приведение выпускаемой продукции к евростандартам для обеспечения совместимости этих видов вооружений с системами вооружений стран-членов НАТО, рост экспорта ВиВТ.

Торговля

Основными нормативно-законодат. документами, регулирующими юр. рамки внутренней торговли и потребит. рынка, являются Коммерческий Кодекс №1233/1887, дополненный и измененный в 1947 и 1998 гг., Закон №31/1990г. о торг. обществах, дополненный и исправленный Законом №195/1997, касающимся осуществления актов торговли физ. и юр. лицами, возможности создания торг. ассоциаций и обществ, Постановление правительства №99 от 29.8.2000 о торговле продукцией и оказании услуг, Закон №26/1990 об образовании и деятельности Нац. Коммерческого Регистра, Закон №15/1990 о создании семейных ассоциаций и о разрешении коммерческой инициативы, Законы №60/1974 и №100/1998 о разрешении санитарной деятельности (только для организаций, осуществляющих торговлю мясом и мясопродуктами), о санитарно-ветеринарных нормах, Закон №21/1996 о конкуренции, Декрет правительства №316 от 25.7.96 о назначении членов Совета по Конкуренции, Распоряжение правительства №2 от 4.01.2001г. о создании в рамках Министерства гос. финансов Службы конкуренции в качестве специализированного органа центрального гос. управления, Закон №11/1994 и Постановление правительства №21/1992 по защите потребителей, Закон №90/1996 о порядке выдачи

предприятиям обществ. питания лицензий на осуществление производственной деятельности, последующие распоряжения правительства о режиме иноинвестиций в Р. №31/1997, об определении типов предприятий обществ. питания, не входящих в туристические структуры №843/1999., а также ряд распоряжений и постановлений нормативно-правового характера, издаваемых непосредственно министерствами промышленности и торговли, сельского хозяйства и продовольствия, финансов, касающихся внутренней торговли и обществ. питания.

Постановление правительства №99 от 29.8.2000 устанавливает основные принципы расширения коммерческой деятельности и сбалансированного развития дистрибьюторских сетей и оказания услуг во внутренней торговле при соблюдении принципов свободной конкуренции, защиты жизни, здоровья, защиты эконом. интересов потребителей и окружающей среды. Постановление содержит следующие главы:

Критерии коммерческой деятельности для предприятий с малой, средней или большой торговой площадью; торговля в обществ. местах и вне торг. предприятий; время работы для покупателей; основные положения; развитие торговой сети; проф. подготовка; торговля по сниженным ценам; распродажа при ликвидации; торговля уцененными товарами; торговля через магазин или склад фабрики; реклама торговли товарами; положение об объявлении снижения цен; торговля на расстоянии; прямые продажи; пирамидальная / ярусная торговля; торговля вне торг. помещений; публичные лотереи; премиальная торговля; торговля с условиями; принудительная торговля; отказ от торговли; защита жизни, здоровья и безопасности покупателей; информация покупателей и защита их интересов; санкции.

В соответствии с Решением правительства №15 от 4.01.2001г. организовано Министерство по делам малого и среднего предпринимательства и кооперации, в структуре которого функционирует Ген. Дирекция внутренней торговли, в которую входят две поддирекции по защите потребителей и коммерческой деятельности. Наиболее актуальными проблемами, по мнению Ген. Дирекции внутренней торговли, являются защита внутреннего рынка от возросшего импорта продовольственных и непродовольственных товаров из стран-членов ЕС и ЦЕССТ, сохранение на этом рынке отечественных производителей, а также увеличение покупательной способности.

Фиксированный налог на прибыль, составлявший по Закону №70/1994г. 38%, в соответствии с последующими дополнениями к нему от 5.5.2000 был снижен до 25%. Начиная с 1.1.2000г., налог на прибыль для казино, ночных баров имеет планку на 25% выше общей. Налог на прибыль от экспорта товаров, произведенный самим экспортером, имеет уровень на 5% меньший, чем общий.

В 2000г. минфин Р. принял дополнение к Срочному распоряжению правительства №217/1999 о снижении налога на доходы с 38% до 20%.

Другой формой налогообложения является НДС. Его размер с 1 янв. 1998г. составлял соответственно 11% на мясные и молочные изделия, хлеб и мучные изделия, рыбопродукты, медикаменты и 22% на остальные услуги и товары. В 2000г. НДС регулировался в соответствии со Срочным распо-

ряжением №17/2000 от 15.3.2000 и нормами применения, введенными Решением правительства №401/2000. Румынская система НДС смоделирована с системы НДС ЕС, но менее сложная и легче интерпретируется. В 2000г. введен новый единый НДС на продукты питания и товары в 19%. Как результат, произошло увеличение цен на основные товары. Мясо, хлеб, молоко, масло подорожали на 8-10%.

Помимо указанных налогов, применяются акцизы и другие непрямые налоги. Начало этому было положено введением в 1993г., на основе Закона №42, акцизов на импортную и произведенную продукцию.

В 2000г. продолжали действовать Срочное распоряжение №S2 01 23 дек. 1997г. о режиме акцизов и других непрямым налогов, в т.ч. на спирт и алкогольные напитки, табачные изделия, нефтепродукты и ряд других изделий, а также Срочное распоряжение №50 от 14 дек. 1998 года, дополнившее упомянутое Срочное распоряжение. Помимо акцизов, последним Срочным распоряжением введены твердые таксы на разрешение на продажу спирта, алкоголя, табака и кофе. Именно его распоряжение, заставившее производителей и коммерсантов платить за разрешение на осуществление производства, продажи и импорт, вызвало рост цен, закрытие малых фирм и предприятий.

С 1 янв. 2000г. Распоряжением правительства №27/2000г. введен новый режим применения акцизов на продукты, предусматривающий некоторое снижение акцизов на спирт, алкогольные и прохладительные напитки, расширяющий сферу их применения и устанавливающий минимальные пены на алкогольные напитки, в зависимости от процентного содержания спирта.

Минфин Р. предложил правительству организовать Комиссию по контролю за производством и продажей алкоголя. В 2000г. проведено уменьшение уровня акцизов на алкоголь на 50% на 6 мес. с 15.10.2000г.

В соответствии с Распоряжением правительства №27/2000 акцизы на внутреннем рынке уплачиваются как в евро, так и в процентах к финансованной базе. Акцизы на главные виды товаров установлены в евро: алкогольные напитки – до 180 евро за гектолитр чистого алкоголя; табачные изделия – 2 евро/1000 сигарет +2 5% от заявленной максимальной цены; кофе – до 4500 евро/т.; топливо для автомобилей – 105-270 евро за 1т.; автомобили – 0-18%; ювелирные изделия, хрусталь – 20-50%.

Комплекс организаций по надзору и контролю за внутренним рынком и общепиту. Гос. Администрация по защите потребителей (создана Решением правительства №166 от 11.01.2001, Ген. Дирекция внутренней торговли и Дирекция по защите потребителей Министерства по делам малого и среднего предпринимательства и кооперации, Служба конкуренции в рамках Минфина, Нац. управление по защите потребителей в подчинении правительства – как орган гос. управления (вместо Службы защиты потребителей) и руководимое министром по координации деятельности генерального секретариата правительства, Совет по конкуренции, Минфин, МВД, Минсельхоз, Министерство водных ресурсов и защиты окружающей среды, Минтуризма, Минздрав, уполномоченные органы местной обществ. администрации.

Рынок потребительских товаров, прод. и непродовольственных, регламентируется: в области конкуренции Законом №21/1996; в области защиты прав потребителей Законом №11/1994 и Постановлением правительства №21/1992 по защите потребителей, дополненным Распоряжением правительства №58/2000; информирования потребителей – ПП №93/1999, ПП №785/1996, ПП №261/1998, ПП №745/1999; защиты эконом. интересов потребителей – ПП №665/1995, Распоряжение правительства №106/1999, Закон №177/1998; защиты жизни и здоровья потребителей – ПП №168/1997, Закон №60/1974, ПП №710/1999; производства и торговли – ПП №1176/1996, Срочное распоряжение правительства №31/1995, №42/1995, 23/1995, ПП №582/1997, Распоряжение министра финансов №1772/1998, №980/1999.

Целенаправленной политики по регулированию и координации потребительского рынка через импортный режим в Р. не проводится. Это связано с большими потребностями румынской экономики в импорте как сырья и материалов, так и товаров. К тому же членство Р. в ВТО ограничивает свободу ее действий в отношении изменения импортных тамож. пошлин, каждое из которых должно согласовываться в рамках этой организации.

Тем не менее, правительство Р. применяет отдельные меры, сдерживающие импорт товаров, традиционно производимых в стране или тех, производство которых получает свое развитие. К таким товарам применяется повышенная ставка тамож. пошлин, повышающая первоначально установленную на 30% (Постановление правительства №673/1991г.). Список таких товаров утверждается ежегодно спец. правит. решением и меняется в зависимости от ситуации на рынке. В основном это алкоголь, парфюмерия, видео- и телеаппаратура.

Согласно Решению правительства №228-1992, для защиты интересов собственных производителей и внутреннего рынка от нелояльной конкуренции, вызванной импортом отдельных изделий по демпинговым или субсидированным ценам, или в количествах и на условиях, способных нанести ущерб местным производителям аналогичных или непосредственно конкурирующих товаров, могут быть установлены антидемпинговые и компенсационные пошлины, доп. протекционистские пошлины, либо количественные ограничения по импорту.

Антидемпинговые или компенсационные пошлины взимаются сверх тамож. пошлин или других сборов, обычно применяемых при пересечении импортируемым товаром границы. Они устанавливаются в процентах к тамож. стоимости товара, обложенного антидемпинговой или компенсационной пошлиной. Их величина рассчитывается по тарифным позициям, по странам происхождения или экспорта, а иногда по поставщикам, пошлина устанавливается на срок и по уровню не более чем достаточным для компенсации ущерба, нанесенного демпингом или субсидированием. В любом случае срок ее действия не должен превышать 5 лет.

В 2000г. Р., в целях защиты внутреннего потребительского рынка, приняла ряд мер по ограничению импорта свиней живых, свинины, мяса и мясосопродуктов из Венгрии путем повышения импортных тамож. пошлин до 45%.

С целью избежания нелояльной конкуренции, существующей на сахарном рынке Р. из-за неконтролируемого импорта сахара из Молдовы, поставляемого по демпинговым ценам, министры сельского хозяйства и продовольствия Р. и Молдовы подписали 31.08.99г. межминистерское соглашение, которое ограничивает поставки сахара в Р.

В дек. 1999г. Министерство сельского хозяйства и продовольствия запретило импорт мяса из Республики Молдова, обосновывая свое решение несоблюдением санитарных норм.

Доля импортных товаров по областям производства составляет в %:

	1997	1998	1999	2000
Пищепром	8,3	11,6	13,4	14,5
Металлургия	26	26,8	27,1	26,9
Мебель	26,1	24,9	26,1	25,2
Каучук и пластмассы.....	58,4	59,1	64,2	64,0
Машины и оборудование.....	58,7	60,2	64,3	65,2

С 1989г. на румынском потребительском рынке торговля осуществляется свободно, без ограничительных мер со стороны госадминистрации, формирование потребительского спроса на отдельные виды товаров диктуется спросом потребителей, который осуществляется свободно и касается количества, которое зависит от качества товаров и цены предложения. Цены на потребительском рынке товаров формируются в свободной форме, как следствие соотношения между спросом и предложением.

В Р. отсутствует гос. прямая поддержка отечественных производителей и потребителей продукции в виде различных форм дотаций. В некоторых случаях практикуется предоставление кредитов со сниженными банковскими процентами, отсрочка платежей, уменьшение акцизов на продукцию. На внутреннем рынке льготы предоставляются только на обувь и одежду для детей возрастом меньше года и на школьную форму, размер НДС на эти товары составляет «0» (Срочное распоряжение правительства №215/1999). Привлекается инокапитал.

При осуществлении маркетинговой политики, представители розничной торговли учитывают сигналы потребителей, касающиеся запросов на продукцию, как в качественном, так и количественном аспекте, передавая информацию оптовикам или производителям, формируют, таким образом, необходимый объем запасов товаров для удовлетворения интересов покупателей.

Обеспечение климата лояльной конкуренции и защита интересов потребителей гарантируются Законом о Конкуренции №21/1996, Законом №11/1991 – о борьбе с нелояльной конкуренцией, распоряжением правительства №21/1992 о защите потребителей, измененным и дополненным распоряжением правительства №58/200.

В начале 1990г. правительство и ЕБРР приняли решение о создании широкой сети оптовых рынков.

В Р. действуют структуры оптовой и розничной продажи, по типу Metro (Германия), Enaso (Испания), Billa (Австрия), Mega Image (Греция), Inter-Macedonia, Delhaize (Бельгия), где товар отпускается как физ. лицам, так и представителям оптовой торговли.

Наряду со строительством подобных магазинов построены магазины оптовой продажи типа Engross. Правительство с помощью межд. фин. институтов, начиная с 1993г., приступило к строи-

тельству в крупных городах оптовых рынков с/х продукции. По замыслу, такой рынок должен явиться одним из главных звеньев новой системы маркетинга и распределения, имеющей целью наилучшее снабжение городов и прилегающих к ним районов овощами.

Эта система базируется на пяти компонентах:

1. Современный оптовый рынок («Пьяца де Гросс»), оборудованный всем необходимым оборудованием, позволяющим поставщикам продукции осуществлять необходимые операции с товаром. На территории рынка располагаются филиал соответствующего банка, тамож. и санитарная службы. Рынок имеет несколько крупных закрытых павильонов.

2. Заготовительные центры по заготовке с/х продуктов. Центры имеют необходимые средства по сортировке, упаковке и хранению заготовленной продукции, которой они снабжают Центр. оптовый рынок, обеспечивают пром. производство и поставку на экспорт.

3. Ассоциации производителей ближайших с/х районов по реализации собственной продукции; юр. независимы и самостоятельно получают тех. помощь со стороны межд. экспертов.

4. Реконструкция и модернизация городских рынков, создание площадей для розничной торговли продукцией, получаемой с Центрального оптового рынка.

5. Обеспечение качества, позволяющее путем длительного контроля отбирать наиболее качественные семена, которые, на основе внедрения современных технологий, позволяют значительно повысить урожайность овощных культур.

Предусматривается также, что, путем маркетинговой деятельности и предоставления современных услуг, румынские сельхозпродукты станут конкурентными, как в нац., так и в межд. плане.

23 окт. 1998г. состоялось открытие подобного рыночного комплекса в Бухаресте, построенного с тех. помощью фирмы-экспортера Agricultura and Food Consultaus из Бонна, имеющей межд. опыт в организации и проведении в жизнь аналогичных проектов. Эта помощь предоставляется бесплатно правительством Германии.

Распоряжение правительства №39/1998 устанавливает основные принципы стандартизации, преследуя в основном: защиту потребителей, межд. признание румынских товаров и услуг, продвижение результатов науки и технологий, установление унитарной системы сертификации, свободу движения товаров путем устранения тех. барьеров на пути торговли.

В Р. существуют нац. стандарты качества на все продовольственные и непродовольственные товары. Их применение — добровольно и может стать обязательным только путем тех. регламентации, одобренной нац. руководством. Также существуют нац. стандарты и обязательные нормативы, которые действуют на уровне каждой группы изделий, но они касаются безопасности жизни и здоровья населения.

Вопросами стандартизации в Р. занимается Румынская Ассоциация по стандартизации ASRO (вместо бывшего Института стандартизации), являющаяся общественной, неприбыльной организацией, с юр. лицом. В ее ведении находится развитие нац. стандартизации на межд. уровне, совмещение с приоритетными европейскими и меж-

дународными стандартами, проведение сертификации в соответствии со стандартами или другими спецификациями.

ASRO обеспечивает эконом. агентства необходимой информацией и консультациями с целью использования ими преимуществ, предлагаемых сертификацией изделий и системой качества. ASRO разрабатывает нац. стандарты серии SR ISO 8402, SREN 45000, SREN ISO 9000, SR ISO 14000.

Обязательным условием для поступления изделий на рынки стран-членов ЕС, а также выполнения требований Директив ЕС и европейских стандартов EN является приведение румынских стандартов к европейским в варианте, принятом как SREN на румынском языке.

В 2000г. продолжали появляться новые стандарты серии SREN, акцент ставился на гармонизации румынских стандартов с европейскими стандартами с соблюдением соответствующих Директив ЕС. Такая же ситуация складывается с гармонизацией румынских стандартов с международными стандартами, с их адаптацией с международными стандартами серии ISO или CEI. Из 15688 румынских стандартов 5500 приведены в соответствие с международными стандартами (ISO и CEI), более 1300 — с европейскими стандартами.

Структура румынского экспорта в ЕС состоит из мяса и мясопродуктов, растительных и минеральных масел, одежды, обуви, мебели, изделий из кожи и трикотажа, а также вин, фруктов и овощей. На все эти группы товаров ASRO разработала стандарты в полном соответствии с требованиями ЕС. Принимая во внимание, что в рос. импорте из Р. значительная доля поставок приходится на мясо и мясопродукты, мебель, обувь, кожаные и трикотажные изделия, вина и алкогольные напитки, то и к ним применяются те же стандарты, что и при поставках в ЕС. Аналогичное требование распространяется и при поставках товаров из России.

ASRO ежегодно выпускает каталог румынских стандартов на румынском языке, включая информацию относительно европейских и межд. стандартов, засчитываемых как румынские.

Законодательной базой в области защиты прав потребителей являются Постановления правительства №21/1992 о защите потребителей, №251/1994 о компетенции, обязательствах и формах организации и деятельности Консультативного Совета по защите потребителей (Нац. Агентство по защите потребителей), №665/1995 о замене, исправлении или возврате стоимости изделий, имеющих дефект качества. №784/1996 об утверждении Методологических норм, касающихся обеспечения этикетками продтоваров; №785/1996, касающиеся Методологических норм о маркировке, наклеивании и этикировании изделий из текстиля, предназначенного для населения; №857, 1996 об этикировании холодильников для домашнего использования, а также законы №98, 1994 об установлении и утверждении в законодат. нормах штрафов за нарушение обществ. здоровья и гигиены и №12/1990 о защите населения против незаконной торговой деятельности.

Обеспечение защиты прав потребителей в Р. осуществляется Управлением по защите потребителей — специализированным органом центральной обществ. администрации, подчиненным правительству (непосредственно премьер-министру

страны), которое координирует и осуществляет политику правительства в этой области.

Обязанности и форма организации и деятельности Госадминистрации по защите потребителей, а также отношения между ним и другими компетентными органами в данной области определены Постановлением правительства №166 от 11.1.2001г., касающимся защиты потребителей.

Правительство может установить обязанности в области защиты прав потребителей и для других специализированных органов обществ. администрации и, соответственно, для обществ. услуг министерств и других руководящих центральных обществ. администраций, организованных в уездах и г. Бухаресте.

Таксы, которые взимаются органами обществ. администрации в области защиты потребителей, устанавливаются согласно закону, а тарифы за проведение испытаний и анализов в собственных или подчиненных лабораториях устанавливаются согласно нормативным актам.

Для проведения необходимых мер по защите прав потребителей в стране создана разветвленная сеть Ассоциаций по защите потребителей, являющихся юридическими лицами, и единственной целью которых является защита прав и законных интересов их членов и потребителей в целом.

Кроме данных организаций, созданы Агентства по защите потребителей на местном и городском уровнях, которые обеспечивают информ. и организаторские рынки, необходимые для стабильности и внедрения политики по защите потребителей, совместимости действий руководства обществ. администрации с неправит. организациями с компетенциями в этой области.

Проведение ярмарок и выставок в Р. на внутр. рынке возложено на ТПП Р. и муниципалитет г. Бухареста, на ТПП уездов, а также на ряд министерств. ТПП Р. определяет совместно с ТПП уездов график и место проведения ярмарок и выставок в стране и публикует ежегодные информ. каталоги, проспекты и бюллетени. Основным выставочным центром Р. является **Экспо-центр «Ромэкспо» в Бухаресте**, где проводятся как межд. ярмарки и выставки, так и внутренние. Всеми информ. вопросами, относящимися к проведению ярмарок, выставок, симпозиумов и т.д., занимается Центр Деловой информации Асоехро. Данная организация получает и перерабатывает данные от всех своих членов, торг. палат и обществ, специализирующихся в этой области. Все это используется при организации ярмарок и выставок, с целью подготовки и проведения их на должном уровне, с получением конкретных результатов. Кроме того, ряд уездов и городов проводят свои выставки товаров народного потребления в виде «Дней города», на которых местные производители могут участвовать со своим товаром.

Таможня

Тамож. Кодекс (Закон №141 от 24 июля 1997г.) вступил в силу с окт. 1997г. и действует в настоящее время. Новый документ предусматривает совмещение нац. тамож. законодательства с требованиями Евросоюза, облегчение товарооборота Р. с другими государствами в условиях конкуренции на свободном рынке, защиту нац. экономики.

Действующий тамож. тариф на импортируемые товары принят решением правительства №673 от

15 сент. 1991г., построен в соответствии с гармонизированной системой классификации и кодирования товаров и состоит из 21 раздела, действовал в 2000г. и действителен на 2001г. в соответствии с Распоряжением правительства Р. №26/1993 относительно Тамож. импортного тарифа Р., одобренного с изменениями Законом №102/12 нояб. 1994г., измененного Законом №141 от 1 авг. 1997 касательно Тамож. тарифа Р. Решением правительства №1.230 от 29.11.2000г. одобрены названия и классификация товаров тамож. тарифа на 2001г.

Действие экспортно-импортного режима товаров определялось распоряжениями Минпромышленности и торговли с последующими дополнениями к ним, а с 2001г. — распоряжениями МИД Р.

Лицензионный режим регулируется Приказом Минпромышленности и ресурсов №345с от 10 нояб. 2000г. касательно продления условий и действия экспортных лицензий, действие которых закончилось 31.12.2000г.

В отдельных случаях применяется принцип льготного режима оплаты импортной тамож. пошлины или полное освобождение от ее уплаты на те машины и оборудование, которые закупаются румынскими производителями с целью развития своего экспортного производства, и на те виды сырья, которые или не производятся в стране, или производятся в недостаточном количестве. Так, согласно Решению правительства №1.294 от 7.12.2000, отменяются или уменьшаются тамож. импортные пошлины на ряд товаров на 2001г. Это решение будет действовать до 31.12.2001г. Отменяются импортные пошлины на патоку, медную руду и медные концентраты, шерсть, хлопковые нити и хлопковое шитье, ковры, стеклоткань и изделия на нее, прокат из нержавеющей стали, стеариновую кислоту. На ячмень и солод исключения будут сделаны до 31.6.2001.

В соответствии с межд. соглашениями, подписанными Р., тамож. импортные пошлины на автомобили из ЕС и Турции снижаются до 6%, а из стран СЕФТА вообще снимаются. В соответствии с Соглашением по ассоциации Р. с ЕС, заключенным в 1993г., начиная с 1 янв. 2002г. импортные пошлины на автомобили из стран ЕС будут отменены.

Согласно Постановлению правительства №247/2000 отменяются пошлины на импорт материалов, оборудования, необходимых приспособлений для модернизации ГЭС «Железные Ворота I».

С 1 янв. 2001г. снижаются на 80% тамож. пошлины на импорт всех товаров, за исключением продовольственных, из стран ЕС, ЕАСТ, ЦЕССТ, Турции и Республики Молдова.

С 1 янв. 2002г. торговля промышленными товарами, за исключением автомобилей, будет полностью либерализована в отношении всех стран, с которыми Р. имеет соглашения о свободной торговле.

Освобождены от уплаты импортной пошлины фуражное зерно и подсолнечник, поступающие в Р. в соответствии с американской кредитной программой в размере 100 млн.долл.

В 2000г. правительством был дополнительно принят ряд постановлений касающихся таможенно-тарифной сферы, в т.ч.: О модификации срочного распоряжения №158/1999 относительно экс-

порта и импорта стратегической продукции; Приказ Министра торговли о модификации распоряжения №132/1999 относительно экспорта метпродукции в Венгрию; Решение Ген. дирекции таможен №374 от 22.2.2000 об одобрении Норм, касающихся процедуры проведения тамож. мер по месту нахождения экспортера; Закон №11 от 6.3.2000 о ратификации конвенции между Р. и Казахстаном об избежании двойного налогообложения на доходы и имущество; Приказ Минфина №1.671/412 от 20.12.2000 относительно тамож. пошлин; Приказ Минфина №1.672/413 от 20.12.2000 относительно тамож. пошлин.

В принципе, правовая база имеющихся соглашений достаточна для развития двусторонних рос.-румынских отношений. Примеров прямого дискриминирования, включая применение штрафных пошлин, антидемпинговых и других процедур в отношении рос. товаров в 2000г. не наблюдалось.

Вместе с тем, складывается система косвенной дискриминации, связанная с процессом интегрирования Р. в ЕС и другие зап. структуры. Уже сегодня в отношениях с ЕС тамож. пошлина на пром. продукцию составляет 20% от установленной в 1993г. Полная отмена должна быть с 2002г.

На основе заключенных Р. Договора об ассоциировании в ЕС, договоров и соглашений о свободной торговле со странами ЕАСТ, ЦЕССТ, Республикой Молдова, Турцией, она продолжает отгораживаться от России все возрастающими барьерами из тамож. пошлин, делающих экспорт рос. пром. продукции неконкурентоспособным.

Надежды относительно возможного привлечения иноинвестиций в экономику руководство страны связывает с созданием и функционированием зон свободной торговли. В стране действует Агентство свободных зон, организация, призванная координировать вопросы создания и деятельности СЭЗ.

Юр. режим деятельности СЭЗ регламентируется Законом №84/1992. В 2000г. в Р. функционировали ЗСТ Сулина, Констанца-Юг, Галац, Брэила, Джурджу, Куртич. Зоны свободной торговли имеют площадь в пределах 100-150 га, располагаются в районах морских и речных портов, крупных транспортных узлов и оснащены хорошо развитой инфраструктурой.

Действует шесть таких зон. За 1993-2000гг. объем иноинвестиций в зонах составил 50 млн.долл., было создано 6 тыс. рабочих мест. Полученная от деятельности зон прибыль в 2000г. характеризуется следующими данными:

Свободная зона	Общие доходы в 2000г.	Прибыль нетто в 2000г.
Констанца Юг-Бесарабь	2376	644
Джурджу	1460	576
Брэила	644	200
Галац	256	64
Куртич-Арад	392	112
Сулина	320	12

В СЭЗ Джурджу французская фирма «Алкатель» приступила к организации производства компонентов для телефонной связи и электрокабелей. За три года существования этой СЭЗ инвестиции составили 325 млрд. лей. Число фирм — 395. Среди них 24% с иностр. капиталом. Это фирмы из Франции, Италии, Греции, Германии, Кипра, Великобритании, России, Китая, Голландии и США.

В перспективе — расширение СЭЗ Констанца-Бессарабь за счет включения в нее речных портов Меджидия и Чернавода на канале Дунай-Черное море, а также включение в СЭЗ еще 26 портов на румынском участке Дуная. За счет расширения СЭЗ предлагается привлечь достаточное количество иностр. капиталов.

Особой активности инвесторов в районе свободных зон не наблюдается. За 1993-2000гг. общий объем иноинвестиций в СЭЗ составил 50 млн.долл.

Военторг

Основополагающим документом, определяющим политику Р. в области ВТС, является «Стратегия нац. безопасности Р.». Исходя из положений Стратегии и на основе планов проектирования создания новой военной мощи, необходимой для защиты нац. независимости, территориальной целостности и конституционного строя, в Р. разработана «Программа реконструкции и модернизации ВС» и «Рамочный план действий». На базе этих программ намечено завершение «Рамочного плана по присоединению Р. к НАТО».

«Рамочный план действий по реализации программы реструктуризации и модернизации ВС Р.» в данной концепции соответствует требованиям политики нац. обороны в будущем десятилетии и позволяет предусмотреть как гарантию собственных интересов, касающихся нац. обороны, преимущественно за счет собственных усилий, так и участие в обеспечении европейской безопасности путем постепенного интегрирования в НАТО.

Принятие концепции наглядно подтверждает, что главным военно-полит. приоритетом в 2000г., как и в предыдущие годы, оставалось вступление страны в НАТО, что определяло направленность ВТС Р. с третьими странами.

Постановлением правительства №14 от 13.01.2000г. образован Комитет по интегрированию Р. в НАТО. Комитет координирует и поддерживает внешние и внутренние мероприятия, связанные с вступлением страны в НАТО, оценивает качество и эффективность осуществляемых мероприятий, а также перспективы интеграции Р. в НАТО, составляет проект Нац. годовой программы вступления в Северо-атлантический союз.

В соответствии с Постановлением правительства Р. «О режиме импорта и экспорта стратегических товаров» от 16.08.94г. импорт и экспорт вооружения и военной техники осуществляется на основе лицензий, срок действия лицензии — 6 мес. с даты выдачи.

В соответствии с румынским законодательством закупки продукции военного назначения осуществляется по результатам торгов.

Основными румынскими организациями, имеющими право на проведение вышеуказанных внешнеторг. операций, являются АО «Ромтехника», АО «Арсенал армии», подчиняющиеся мин. обороны, компания «Ромарм» и группа «Аэростар», находившаяся в подчинении бывшего Мин. промышленности и торговли.

В конце 2000г. произошла реорганизация структуры, затронувшая АО «Ромтехника» и «Арсенал армии». Постановлением правительства №979 от 19.10.2000г. учреждена Нац. компания АО «Ромарм» путем слияния АО «Ромарм» и унитарного предприятия «Арсенал армии». Держате-

лем акций новой компании (в размере 1.676.829.000 тыс. лей) является государство.

В окт. 2000г. также было принято постановление правительства №1008 о рамочной программе реорганизации оборонной промышленности. Целью программы является оптимизация производственных мощностей на основе критериев эконом. эффективности, создание организационных структур, отвечающих требованиям мобилизационного клана, приведение выпускаемой продукции к евростандартам для обеспечения совместности этих видов вооружений с системами вооружений стран-членов НАТО, рост экспорта ВиВТ.

Основными направлениями военно-тех. сотрудничества Р. с зарубежными странами являются поиск новых партнеров среди стран-членов НАТО, которые могут предоставить максимально льготные условия финансирования программ перевооружения и модернизации военной техники под гос. гарантии; приобретение новейших технологий в области производства ВиВТ в интересах румынских вооруженных сил, а также технологий, позволяющих реализовать модернизацию имеющихся на вооружении средств как совместного, так и румынского (в большей части изготовленного по лицензиям, приобретенным в СССР) вооружения.

Основным источником финансирования закупок продукции военного назначения являются бюджетные средства. В последние годы наблюдался небольшой рост выделяемых фондов (1997 — 850,9 млн. долл., 1998 — 971,7 млн. долл.), однако в 1999г. произошло уменьшение выделяемых средств до уровня в 690 млн. долл. В 2000г. военный бюджет был определен в размере 710 млн. долл. Предполагается, что для наиболее полного удовлетворения потребностей ВС военный бюджет будет ежегодно увеличиваться с доведением его к 2007г. до 1190 млн. долл.

С целью обеспечения выполнения программы закупок имущества для нужд минобороны в 2000г. было принято постановление правительства о гарантировании минфином некоторых внешних займов для МНО в пределах 223 млн. долл. со 100% гарантией государства.

Ассигнования на 2000г. в 164 млн. долл. были необходимы для модернизации техники и закупок военного оборудования. Выделенные средства не позволили начать разработку новых программ (теоретически это возможно не ранее 2004г.), но на их основе проджались уже начатые в прошлые годы программы по румынской радарной системе Start, системе воздушного управления «Asoc», радарам FPS117, системе ПВО «Gepard», вертолету IAR300 «Puma», самолету IAR99 SOIM, БТР «Zimbru», танку TR85M1, БМП MLI84M, 152-и 100-мм боеприпасам.

Самые важные программы сотрудничества в области авиационной техники развернуты с израильскими партнерами. Это работы по модернизации истребителей МиГ-21 и МиГ-29, вертолет Puma, производство учебного боевого самолета IAR-99.

При подписании в мае 2000г. Соглашения о сотрудничестве между МНО Р. и МО Израиля, было заявлено, что общая сумма всех совместных военных программ составляет 800 млн. долл. Соглашение предусматривает сотрудничество как армий, так и в области производства оружия, оснащения

армии, контроля воздушного пространства, обмен информации.

В 2000г. единственной рос. компанией на румынском рынке вооружений являлась ГК «Росвооружение», имевшая в Р. своего представителя. В июле 2000г. представительство компании в Р. закрылось.

Соседи

Эконом. отношения с Молдавией. Дробление советского рынка на нац. составляющие вынудило Р. начать с нуля формирование своих эконом. отношений с РМ. На молдавском направлении Бухарест не спешил с налаживанием долгосрочных торг. связей. Во многом это объяснялось распространенными в тот период обоюдными ожиданиями скорого «возвращения Бессарабии в лоно матери-родины» и бытовавшем в румынском руководстве мнении о «бесперспективности» вложения доп. средств в свою «будущую провинцию». С другой стороны, Кишинев под давлением униантских сил был занят не столько вопросами развития эконом. сотрудничества с зап. соседом, сколько разработкой конкретных «проектов» по сближению и взаимной интеграции «братских государств». Благодаря такому подходу торг. отношения между двумя странами в начале 90гг. носили весьма условный характер и ограничивались лишь приграничным и «челночным» товарообменом.

Провал планов по «аншлюсу запрутских территорий» и наметившееся затем отдаление РМ от Р. заставило Бухарест пересмотреть прежнюю политику в этом регионе. Не отказываясь в принципе от идеи объединения по образцу 1918г., он фактически взял курс на поэтапное формирование предпосылок, необходимых для постепенного «отрыва» молдавской экономики от СНГ и ее последующего инкорпорирования в свой хоз. инфраструктуру. На практике подобный курс означал нечто иное, как попытку переподчинить себе Кишинев и сделать его более сговорчивым при решении важных с точки зрения Р. вопросов.

Одним из инструментов такой политики стало создание искусственной зависимости РМ от румынских энергетических и топливных ресурсов. Воспользовавшись тем обстоятельством, что в силу объективных причин (конфликт в Приднестровье) Молдавия оказалась отрезанной от основных источников поступления собственной электроэнергии (Кучурганская и Дубоссарская ГРЭС), Бухарест выступил в роли «спасителя бессарабских румын» и приступил к наращиванию поставок этого вида продукции в страну. В 1993г. им был предоставлен Кишиневу тех. кредит в 14,4 млн. долл. По состоянию на 1 янв. 2001г. этот долг остается непогашенным. 17 янв. 2000г. правительство Р. приняло решение о его реструктуризации с выплатой до 2005г.

Результатом таких действий стало превращение проблемы молдавского долга за поставленную электроэнергию в одну из самых болезненных проблем двусторонних эконом. отношений. Осознав опасность потери рынка и появления на нем конкурентов, которые могут предложить Кишиневу более дешевые источники получения электричества, Р. смягчила собственные позиции и переоформила в 2000г. задолженность РМ (32 млн. долл.) перед своей акционерной компанией

Сопел (основной поставщик) в межгос. долг. Р. оказала безвозмездную помощь Молдавии (1 млн. долл.) в ликвидации стихийного бедствия, когда из-за обледенения и обрыва ЛЭП Сев. районы РМ остались без света.

Значимых успехов Бухарест добился также в области топливного экспорта. Если три-четыре года назад Кишинев импортировал горючее преимущественно из России, то сейчас «львиная доля» нефтепродуктов доставляется с правого берега Прута. В немалой степени этому способствовал фин. кризис 1998г. в РФ, приведший к географическим изменениям в сырьевых поставках. Однако в наст. вр. говорить о каком-либо вытеснении Р. рос. производителей топлива не приходится, поскольку главным экспортером горюче-смазочных материалов на местный рынок является компания «Лукойл», владеющая румынскими нефтяными и нефтеперерабатывающими предприятиями. Как правило, Бухарест предпочитает особо не афишировать данный факт и выдает все происходящее в качестве собственных «достижений» в области развития внешней торговли с РМ. За последние 5 лет объем румынского экспорта энергоносителей в Молдавию возрос в 5 раз и составляет 75 млн. долл. (или 63% от общего товарооборота).

Р. неоднократно заявляла о приоритетности и привилегированном характере торг. сотрудничества с Кишиневом. По этим же соображениям она проявила заинтересованность в максимальной либерализации двусторонней коммерции и подписала с Молдавией в 1994г. отдельное соглашение о свободной торговле. В действительности же Бухарест оказался не готов к такому шагу. Румынские чиновники начали возводить преграды на пути молдавского экспорта: Р. в фев. 2000г. доп. платежи за въезд и транзит по своей территории для машин из РМ (62 долл. за единицу транспорта). В результате возросло отрицат. сальдо Молдавии в товарообороте с зап. соседом (на 1 янв. 2001г. превышает 81 млн.долл.).

Достичь паритета во внешней торговле между двумя странами Кишиневу не позволяет традиционный набор экспортной продукции (сахар, мясо, вина, табак и т.д.), а также жесткий протекционизм Бухареста. По мнению правительства РМ, поставки молдавских товаров невелики и никоим образом не могут причинить «вред» рынку Р. и ее торг. балансу. В 2000г. Бухарест приобрел в Турции, Сирии и Иордании 17 тыс.т. помидоров на 4 млн. долл. по цене за кг. в 0,22 долл.; в то же время из РМ было импортировано около 6 тыс.т. по 0,15 долл. за кг. Аналогичные сделки были заключены по табаку, сахару и вину. По итогам 2000г. доля РМ в румынском импорте составила лишь 0,3-0,5% (или 37 млн. долл.) от его общего объема (11 млрд. долл.).

В отличие от внешней торговли в сфере взаимных капвложений сложилась парадоксальная ситуация. По количеству совместных предприятий и суммам инвестиций Молдавия значительно опережает своих румынских партнеров. На 1 янв. 2001г. в экономику РМ ими было вложено 5 млн. долл. (11 место среди иноинвесторов) и зарегистрировано 290 СП с участием запрутского капитала (действует только 146). При этом в Р. молдаванами было создано 1125 СП (реально функционирует 600) и вложено свыше 10 млн. долл.

Бухарест по-прежнему находится среди главных внешнеторг. партнеров Молдавии. Причем в импорте РМ он даже вышел на первое место, обогнав Россию. В 2000г. внешнеторг. товарооборот между РМ и Р. составил 120 млн. долл. При этом доля Бухареста в молдавском импорте достигла 17,8% от общего объема, а в экспорте — 7,3%. В целом же импорт Молдавии из Р. увеличился на 86,8%, а экспорт снизился на 20,6%.

Реакция румынских властей на венгерский законопроект «О статусе венгров, проживающих вне пределов страны». В Р. продолжается активное обсуждение венгерского законопроекта «О статусе венгров, проживающих вне пределов страны». Данным законопроектом предусматриваются определенные льготы для этнических венгров, проживающих за границей, и членов их семей, в частности, выделение стипендий для получения образования, право работать в течение 3 мес. в году на территории Венгрии, пользоваться при этом полагающимися гражданам этой страны соц. правами, включая мед. обслуживание и т.д.

Румынские полит. партии весьма негативно восприняли появление этого законопроекта. Наиболее резко отреагировали Партия «Великая Р.» (ПВР) и Нац. либеральная партия (НЛП). Так, в ПВР считают, что законопроект поощряет сепаратистские настроения в соседствующих с Венгрией странах, а НЛП призвала румынское правительство «приложить все усилия и твердо противостоять намерениям венгерских властей».

Премьер-министр Р. А.Нэстасе 11 мая 2001г. высказался за недопустимость применения данного закона на территории страны по крайней мере до тех пор, пока правительства Р. и Венгрии не проведут консультаций по этому вопросу. Подобную точку зрения высказал накануне и председатель комиссии Сената по внешней политике Г.Присэкару. К проведению Будапештом консультаций по законопроекту с Р., Украиной и Югославией призвал и Верховный комиссар ОБСЕ по делам нац. меньшинств Макс ван дер Стул. Он считает необходимым также проанализировать, в какой степени этот законопроект соответствует законодательству ЕС.

Консультации экспертов из МИД Р. и Венгрии состоялись 24 мая 2001г. в Будапеште, в ходе которых румынская сторона представила свои замечания по законопроекту. Основные опасения румын связаны с тем, что некоторые положения будущего закона имеют экстратерриториальный характер, и их применение на территории Р. будет носить дискриминационный характер по отношению к коренной нации и другим нацменьшинствам. Тема законопроекта обсуждалась и министрами иностр. дел Р. и Венгрии М.Джоанэ и Я.Мартони в период участия румынского министра во встрече мининдел стран-членов НАТО и стран-кандидатов на вступление в Альянс в Будапеште 29-30 мая 2001г. М.Джоанэ вновь высказал озабоченность позицией Венгрии по этому важному вопросу.

Проблема венгерского законопроекта неофициально обсуждалась и премьер-министрами Р. и Словакии в ходе пребывания А.Нэстасе в Братиславе 11-12 мая 2001г. Словацкая сторона, по словам А.Нэстасе, разделила озабоченность Р. по данному вопросу. Об этом свидетельствовало и заявление мининдел Словакии Э.Кукана, назвавшего

венгерский законопроект дискриминационным. Однако энтузиазм румын по поводу совместного противостояния законопроекту существенно ослаб после того, как госсекретарь словацкого МИД Я.Фьегер подчеркнул в ходе визита в Будапешт, что с румынской стороны не было подписано по данному вопросу никакого офиц. документа.

Венгрия, со своей стороны, всячески подчеркивает свою готовность к ведению переговоров по проблеме статуса венгров, проживающих вне ее пределов, и высказывает недоумение резкой реакцией Р.

Госсекретарь МИД Венгрии З.Немет призвал премьер-министра Р. отказаться от начатой им «войны заявлений». Однако А.Нэстасе поспешил подтвердить свою позицию, подчеркнув, что «проблема носит принципиальный характер», и высказал озабоченность возможностью резкого увеличения в Р. числа людей, которые захотят считать себя венграми.

Тем не менее, позицию руководства Р. по вопросу венгерского законопроекта нельзя назвать однозначной. Так, президент И.Илиеску призвал румынские «полит. силы и организации гражданского общества» не пользоваться законопроектом о статусе венгров как предлогом для заявлений «ультранационалистического, популистского характера, либо для создания напряженной ситуации в отношении нац. большинства с меньшинствами».

Кроме того, И.Илиеску считает, что румынам следует поучиться у венгров заботе о своих согражданах. Однако идею о выдаче властями Венгрии гражданам других стран неких удостоверений личности, свидетельствующих о принадлежности к венгерской диаспоре, президент Р. назвал «несвоевременной и неевропейской по духу».

В целом в полит. истеблишменте страны нет единого мнения. Так, бывший мининдел Р., председатель ПА ОБСЕ А.Северин заявил, что не видит проблемы в «предоставлении одним государством привилегий группе граждан другого». По его мнению, венгерский законопроект является «экспериментальным решением», нацеленным на частичную компенсацию отсутствующих мер по обеспечению свободного передвижения рабочей силы. В этой связи А.Северин призвал европейские страны пересмотреть свою политику в сторону поддержки «позитивной миграции», однако, без дискриминации этнического характера.

Судя по всему, проблема приобретает затяжной характер. Р. и Венгрия договорились продолжить консультации по вопросу законопроекта «О статусе венгров», обсуждение которого должно начаться в венгерском парламенте уже в середине июня 2001г. Венгерская сторона не устает повторять, что положение закона будут применяться только к этническим венграм, прибывшим на территорию Венгрии. Во всех остальных случаях, включая выдачу виз, венгры в Р. и других странах будут рассматриваться именно как граждане этих государств.

Румыно-турецкие отношения. По данным за 2000г. товарооборот между Р. и Турцией достиг 900 млн. долл., а прямые турецкие инвестиции в румынскую экономику составили 193 млн. долл. Наибольший интерес румыны проявляют к таким отраслям турецкой экономики, как гидроэнергетика и нефтепереработка, а турки стремятся укрепить

свои позиции в сооружении румынских автострад и в сфере жилищного строительства.

Связи с СНГ

Основой взаимоотношений Р. в сфере внешнеэконом. деятельности со странами СНГ являются двусторонние соглашения и договора, в т.ч. о торг.-эконом. связях и научно-тех. сотрудничестве, о поощрении и защите инвестиций, об избежании двойного налогообложения.

В фев. 2000г. утверждено законодат. образом Соглашение между Р. и Казахстаном о торг.-эконом. сотрудничестве. Была подписана и в марте 2000г. ратифицирована Конвенция между Р. и Казахстаном об избежании двойного налогообложения.

В апр. 2000г. в Р. с офиц. визитом находился I президент Армении Р.Кочарян, в ходе визита обсуждались вопросы двусторонних эконом. отношений, в т.ч. в проектах Трасеса и Inogate.

Законом №95 от 17 мая 2000г. была одобрена ратификация 27 янв. 2000г. многостороннего базового Соглашения, касающегося развития межд. транспортного коридора Европа-Кавказ-Азия. Участниками Соглашения, кроме Болгарии, Турции и Р., являются и страны СНГ – Армения, Азербайджан, Грузия, Казахстан, Молдова, Украина, Таджикистан и Узбекистан. Целью Соглашения является развитие эконом. связей, торговли и транспорта в регионах Европы, Черного моря, Кавказа, Каспийского моря и Азии посредством облегчения доступа на межд. рынок автомобильного, воздушного и ж/д транспорта, а также морской коммерческой навигации, облегчения транзита грузопассажирских перевозок, в т.ч. транспортировки углеводородов, обеспечение безопасности перевозок и защиты окружающей среды.

В авг. 2000г. было ратифицировано рамочное соглашение о создании системы межгос. транспортной сети нефти и газа, подписанное кроме РФ всеми странами СНГ.

По данным Нац. института статистики и эконом. исследований товарооборот Р. со странами СНГ в 2000г. составил 2082,1 млн.долл., что составляет около 9% общего товарооборота страны, из которых на товарооборот с РФ приходится 58,1%, т.е. процентное отношение товарооборота с РФ по сравнению с 1999г. осталось без изменений. Отношение импорта и экспорта в торговле со странами СНГ составило 4,4:1.

Товарная структура торговли Р. со странами СНГ в 2000г. не претерпела существенных изменений. Главными статьями румынского экспорта по-прежнему оставались минеральное сырье – 48,7% общего объема экспорта в СНГ; хим. продукция – 19,4%, металлы и металлопродукция – 9%, мебель и сопутствующие товары – 5%; машины и оборудование – 4,5%. Основными потребителями по данным группам товаров были Россия, Молдова, Украина, Казахстан. По сравнению с 1999г. экспорт в СНГ составил 140,9%. При этом рост экспорта наблюдался практически по всем странам СНГ, за исключением Армении и Грузии.

По сравнению с 1999г. показатель экспорта в страны СНГ в 2000г. увеличился на 40,8%. При этом рост экспорта наблюдался главным образом в европейские страны СНГ – Россию (рост на 61,3%), Молдову (рост на 29,8%), Украину (рост на 69,9%), Беларусь (рост на 23%). Рост экспорта в

азиатские страны СНГ также имел место, при этом его значительное увеличение было в отношении Казахстана (с 1,7 до 9,9 млн. долл.) и Туркменистана (с 0,4 до 3,3 млн. долл.).

Основная часть румынского импорта из стран СНГ приходится, как и ранее, на энергоносители. Закупки данного вида товаров составили 80,9% в импорте этой группы стран, причем увеличение объемов поставок энергоносителей произошло более, чем на 30% по сравнению с 1999г. Основными поставщиками в Р. были Россия (74,7% от общего количества), Казахстан (21,9%), Украина (3,36%).

Рост объемов румынского импорта из стран СНГ зафиксирован практически по всем товарным группам. Примерно в 2 раза вырос импорт продукции черной металлургии и изделий из черных металлов (основные поставщики – Украина, Беларусь, Молдова), машин и оборудования, товаров из цемента.

Отмечается рост объемов закупок хим. продукции пластических масс и каучука (3% общего импорта), импорт которых осуществлялся из Азербайджана (1 млн. долл.), Украины (7,8 млн. долл.), России (30 млн. долл.).

На уровне прошлого года остались объемы поставок по импорту транспортных средств, приборной техники, тканей и изделий из них. В товарообороте Р. со странами СНГ Россия занимает 1 место.

Примером успешной деятельности румынских компетентных органов по пресечению противоправной деятельности в области ВЭД может служить громкое дело о контрабандной поставке в Р. сигарет в 1998г. Контрабандный груз доставлялся в Р. украинским самолетом, зафрахтованным болгарской фирмой, причем в этой операции были замешаны лица, занимавшие крупные гос. должности. Верховный суд Р. в фев. 2001г. назначил участникам этого дела наказания в виде лишения свободы на срок до 15 лет с конфискацией имущества. В последнее время раскрыто также несколько дел, связанных с транспортировкой наркотиков, незаконными валютными операциями, контрабандой алюминия, различными нарушениями (уклонение от налогов, подделка документов, обман) при продаже румынскими фирмами бензина и дизельного топлива венгерским и голландским компаниям.

Торг.-эконом. отношения Р. со странами СНГ строятся на базе двусторонних соглашений и договоров. Основное внимание уделяется налаживанию контактов, в первую очередь, с Украиной и Молдовой и далее со странами Закавказья и Средней Азии. Однако внутренние неурядицы в стране, нерешенные вопросы внешнего плана, естественно отражаются на ходе этих взаимоотношений. Снизилась интенсивность диалога с этими странами на высшем уровне, более приземленными стали контакты с отраслевыми министерствами, региональными органами отдельных стран СНГ.

Основное внимание между Р. и Украиной продолжало уделяться завершению работ на Криворожском ГОКОРе. В румынском госбюджете на 2000г. не было предусмотрено выделение средств для финансирования работ на комбинате. Это произошло в тот момент, когда противоположная сторона, вынужденная импортировать окатыши из России, приняла решение о продолжении стро-

ительных работ и выделила необходимые для этого деньги. Премьер-министр Украины поставил в этой связи вопрос о встрече с румынской стороной для разъяснения взаимных позиций. Пока такая встреча не состоялась. Предложений о проведении трехсторонних переговоров делегаций румынских, украинских и рос. экспертов, как это предусмотрено Памятной запиской от 26 окт. 1999г., о компенсации стоимости оборудования в сумме 93,7 млн.долл., поставленного румынской стороной меткомбинатом вне территории Украины, в 2000г. также не было.

Для Молдовы основной головной болью продолжали оставаться расчеты по задолженности Conel 31,9 млн.долл. (на начало 2000г.). SA Petrom отказалась от акций молдавской нефтяной компании NIREX-Petrol, предлагавшихся в погашение задолженности, поскольку, как заявил министр промышленности и торговли Р., ими покрывается только 2% нефтяного рынка Молдовы. Он уточнил, что проникнет на молдавский рынок распределения нефти благодаря приобретению мест для размещения бензозаправочных станций.

Первый такой комплекс был торжественно открыт в авг. 2000г., но в авг. же и закрыт кишиневским руководством по причине несоответствия нефтепродуктов предъявляемым требованиям. В результате многочисленных ходатайств комплекс был вновь открыт, но такое решение явилось предупреждением для офиц. лиц SNR Petrom, что проникновение румынского общества на этот рынок не желательно.

Из других событий – в апр. в Кишиневе министрами иностр. дел Р. и Молдовы был парафирован двусторонний договор о добрососедстве и сотрудничестве.

В отношениях с Казахстаном основным направлением остается разработка и эксплуатация нефтяных месторождений. Главным действующим лицом является Нац. Нефтяная Компания ПЕТРОМ, подписавшая контракт на периметры Jusaly, Tasbulat, Takmenou и Aktas. Общая программа инвестиций компании на сегодня составляет 53 млн.долл. и направлена на пять лет подготовки скважин и 20 лет их эксплуатации. Как информировало ПЕТРОМ, в зоне Тасбулат пушены в эксплуатацию две из 23 скважин, ежедневно добывающие 60 тонн нефти.

В янв. 2001г. Р. ратифицировано Рамочное соглашение о порядке создания межгос. систем транспортировки нефти и газа, подписанное в Киеве в июле 1999г. одиннадцатью странами бывшего СНГ (за исключением России и Балтии), а также Р., Болгарией, Албанией и Хорватией.

Произошли определенные изменения в торг. отношениях Р. со странами СНГ. Без учета РФ объем товарооборота составил 872 млн.долл. и был на 67% выше показателей предыдущего года, причем румынский экспорт возрос на 30,8%, а импорт – на 95,8%.

Отрицат. для Р. сальдо с этой группой стран составило 283 млн.долл.

Характерно, что столь высокий рост произошел только со странами, имеющими энергоносители, металлопрокат и хим. продукцию, что объясняется высоким уровнем мировых цен на данный вид товаров. В частности, с Беларусью товарооборот вырос на 5 млн. за счет румынского импорта, с Молдовой возрос за счет экспорта мине-

рального сырья, пластмасс, металлопроката (при стагнации импорта), с Украиной экспорт возрос за счет поставок минерального сырья (в 16 раз), химпродукции (в 4 раза) и роста импорта (сырьевые товары – в 2,3 раза, металлы – на 72%, машинотех. продукция – 2,7 раза), с Казахстаном – за счет роста импорта в 2,8 раза (закупка нефти и тканей, а также цветных металлов). С остальными странами товарооборот либо сохранился на уровне прошлого года, либо был несколько ниже.

Связи с Россией

Нынешние руководители Р. подчеркивают важность активизации российско-румынского сотрудничества. Судя по их высказываниям, отношения с Россией должны стать одним из приоритетов румынской внешней политики.

В нояб. 1999г. Москву посетил с рабочим визитом премьер-министр Р.

В июне 1995г. и фев. 2001 г. Р. посещал пред. Совета Федерации, в янв. 1997г. и в июле 2000г. – пред. Госдумы. В Р. находились зампреды Госдумы, председатели ряда комитетов и комиссий Фед. Собрания (в мае 2001 г. Бухарест посетил пред. комитета ГД по межд. делам Д.О.Рогозин). Участвовавший в Петербургском эконом. форуме (июнь 2001г.) пред. Сената Н.Вэкэрою имел встречи с Е.С.Строевым, губернатором С.-Петербурга В.А.Яковлевым.

Состоялись встречи мининдел в Нью-Йорке (1997г., 1999г., 2000г.), Копенгагене (дек. 1997г.), Страсбурге (1998г. и 2000г.), Осло (1998г.), Бухаресте (2000г.). В фев. 2001г. Москву в качестве действующего председателя ОБСЕ посетил с рабочим визитом глава МИД Р.

Развиваются связи по линии Конституционного и Верховного судов, прокуратур и других ведомств, а также в области науки и образования.

Расширяются контакты между правоохранит. органами с целью взаимодействия в борьбе с терроризмом, контрабандой, незаконной миграцией, преступлениями в сфере экономики.

Однако процесс развития двустороннего сотрудничества идет непросто. Румынская сторона в вопросе о полит. договоре настаивает на осуждении пакта Риббентропа-Молотова, включения в текст проблемы золота, других неприемлемых для нас положений имущественного и полит. характера, перерегистрации на РФ недвижимости бывшего СССР в Р., перераспределении имущества СЭВ.

Торг. обмена между нашими странами (Россия занимает 4 место во внешней торговле Р.) после резкого спада (1990-93гг.) стали постепенно расти, достигнув в 1997г. 1,6 млрд.долл., а затем вновь стали сокращаться (1998г. – 1,1 млрд., 1999г. – 650 млн. долл.). В 2000 г. товарооборот составил 1,2 млрд. Устойчиво сохраняется положитель. saldo в пользу России (рос. экспорт превышает румынский в 10 раз).

Комплекс эконом. вопросов обсуждался в конце марта-начале апр. 2001г. в Бухаресте сопредседателями нац. частей МПК (А.П.Починок и Д.Попеску). В силу своего курса на скорейшую интеграцию в НАТО Р. сдержанно относится к развитию ВТС с Россией. Сохраняется возможность рос.-румынского внешнеполит. взаимодействия, в частности, в ОБСЕ, ООН, ЧЭС, Дунайской комиссии, в рамках Пакта стабильности для ЮВЕ.

Торг.-эконом. сотрудничество с Россией в 2000г.

Наша страна продолжает оставаться одним из основных торг. партнеров Р., занимая по итогам 2000г. 4 место в общем товарообороте, в т.ч. 3 место в ее импорте (8,6%) и 19 в экспорте (0,9%). В отличие от прошлых лет, торг.-эконом. отношения развивались в условиях наметившейся стабилизации экономики и начавшегося роста пром. производства, вызвавшего повышение спроса на сырьевые товары. Определенную роль в этом процессе сыграло повышение мировых цен на энергоносители.

Объем товарооборота составил 1,2 млрд.долл. и был на 61% выше показателя 1999г. На долю рос. экспорта в общем товарообороте пришлось 92,6%, румынского – 7,4% (соответственно 93,7% и 6,3% в 1999г.).

Основными действующими межправит. документами явились Соглашение от 25 окт. 1996г. о расширении мощностей транзитного газопровода на территории Р. для увеличения поставок газа из РФ в третьи страны и в Р. и Соглашение от 18 авг. 1999г. об урегулировании взаимных обязательств и задолженности в переводных рублях.

На основании Соглашения от 25.10.1996г. и подписанного к нему протокола с румынской стороны, на территории Р. было начато строительство третьей нитки газопровода длиной 190 км., позволяющей увеличить поставки газа с 10 млрд. куб. м. до 19 млрд.

На строительство первого участка газопровода (всего их три) длиной 90 км. был предоставлен «Газпромом» товарный кредит. Из общей стоимости работ в 76 млн.долл. 65% оплачивается «Газпромом» и 35% «Трансгазом». Работы были начаты в дек. 1999г. и завершены в дек. 2000г. Ввод этого участка позволяет увеличить на 30% поставки газа в Турцию.

Компания «Газпром» продолжает переговоры с «Трансгазом» по финансированию наиболее сложного второго участка газопровода длиной 65 км., проходящего под руслом Дуная и канала Дунай-Черное море.

Нац. Ассоциацией экспортеров и импортеров Р. (ANEIR) были в 2000г. организованы две поездки (в марте и окт.) представителей 35 производственных и торг. фирм в 9 регионов России для ознакомления предпринимателей с экспортными возможностями и импортными потребностями регионов, оценкой на месте конкурентоспособности румынских товаров, установления непосредственных деловых контактов, результатами которых явились конкретные договоренности.

В ходе последней поездки представителей ANEIR были сняты трудности, связанные с системой оплаты поставок, так как представители экспортно-импортного банка Р., входившие в состав делегации, смогли на месте убедиться в наличии многих возможностей гарантирования и осуществления экспортно-импортных операций. Несколько позднее одна из входящих в ANEIR фирм открыла в Москве первое частное предприятие со 100% румынским капиталом по оказанию услуг по экспорту и импорту товаров.

По сравнению с пред. г. объемы рос. экспорта в 2000г. возросли на 59,5% и составили 1120 млн.долл. Основными товарами экспорта продолжали оставаться нефть и нефтепродукты (580 млн. долл.), газ природный (326), уголь (81), составив-

шие 88% его объемов. В физ. величинах поставки нефти и газа сохранились на уровне 1999г., а угля – возросли в 2,7 раза (с 560 до 1550 тыс.т.), валютная выручка возросла на 56%, главным образом, из-за роста цен на мировом рынке.

Среди оставшихся 12% объемов экспорта (133 млн. долл.) основная доля пришлась на металлопрокат – 36,8% (рост против 1999г. с 29,6 млн. долл. до 49 млн. долл.) и медь и изделия из нее – 13,9% (в 1999г. не поставлялась). Далее следуют минеральная продукция – 8,8 млн. долл. (в 1999г. – 9,1 млн.), продукция органической и неорганической химии – 14,2 млн. долл. (10,6), удобрения – 6,8 млн. долл. (7,3), газетная бумага и картон – 5 млн. долл. (3,3). Позиция «Машинно-тех. продукция» практически отсутствует.

Объем рос. импорта составил 88,8 млн.долл. и был практически в два раза выше предыдущего года (47 млн. долл.). Вместе с тем, если принять во внимание, что на продукцию неорганической химии, представляющую собой поставку глинозема с алюминиевого комбината ALOR г.Орадя, акции которого приобрела рос. компания АО «Русский алюминий», приходится 57% экспорта Р. (50,7 млн. руб.), то чисто румынский экспорт составил всего 38 млн.долл. (в 1999г. соответственно 37,4 млн. долл.) и был практически на уровне экспорта пред. г. Это еще раз подтверждает, что румынский экспорт сфокусирован главным образом на Зап. Европу и не имеет товаров для рос. рынка.

Определенные изменения произошли и в наборе товаров. Возросли поставки металлопроката в Россию, составившие 12,3 млн.долл. (в 1999г. – 1,6 млн. долл.), мебели – с 6,3 млн. долл. до 7,3 млн., фарм. продукции – с 1,6 млн. до 4,2 млн. долл., кожаных изделий – с 1,6 млн. до 1,9 млн.долл. Добавились услуги по транспортировке глинозема морским и речным путями (1,2 млн. долл.), в номенклатуре появились алкогольная продукция и минеральное сырье.

Не были предложены на экспорт традиционные для двусторонней торговли товары, такие как продовольствие, одежда, обувь, поставки которых из года в год снижались, но в 1999г. все-таки составили 10 млн.долл. А Р. сама превратилась в импортера агропрод. продукции.

Возрастание объемов товарооборота сказалось на сальдо платежного баланса между странами, достигнувшему 1 млрд.долл., против 655 млн. в 1999г., но фактический рост румынского экспорта позволил сократить дисбаланс с 1:15 в 1999г. до 1:12,6 в 2000г.

Рос. поставки газа, нефти и угля обеспечивают соответственно 100%, 85% и 60% потребности страны. Они создают костяк рос. поставок, остальные же 12% приходятся на металлопрокат (5%), хим. продукцию (2,5%) и другие товары. Поставки машинно-тех. продукции из России не играют особой роли, хотя спрос на отдельные товары электротех. продукции сохраняется и обеспечивается нелегальным ввозом через Молдову. Оттуда же завозятся прод. деликатесы, вино-водочные изделия, рыболовные принадлежности, автозапчасти и т.д.

С румынским экспортом дела обстоят более сложно. Поставлявшиеся ранее товары прод. группы теперь отсутствуют в номенклатуре поставок. Что касается вина, то с отменой тамож. пошлин объем его поставок в ЕС в 2001г. возрастет на

42,3%, составив 300 тыс. декалитров. В связи с постоянным ростом вывоза необработанной древесины сокращается производство классической деревянной мебели, а сама страна практикует ввоз мебели немецкого образца на облегченной металлической основе. На долю готовой одежды и обуви, производимой в стране на основе системы Lohn из давальческого сырья, в общем румынском экспорте приходится треть его объемов и поставляется эта продукция целиком на Запад, а уже затем в Россию под видом зап. продукции.

Общий объем вложений рос. инвесторов в Р. составил на конец года 3,22 млн.долл. и приходится он на 162 мелких СП, занимающихся главным образом мелкооптовой торговлей.

Расширение мощностей транзитного газопровода, предусмотренное Межправит. соглашением от 25.10.1996г., ведется местными румынскими организациями за счет товарных кредитов, предоставляемых «Газпромом», но без его участия в строительстве.

С выполнением всех формальностей и вступлением в силу контракта на поставку энергетического оборудования для блока ТЭС «Минтия – Дева» в счет долга рос. стороны Р. на 21,7 млн.долл. может перерасти, после выполнения долговых обязательств, в крупный инвест. объект с общим объемом работ порядка 400 млн.долл.

Представительства

ПОСОЛЬСТВО РФ В БУХАРЕСТЕ - КЕНЯЙКИН Валерий Фед., ТОЛКАЧ Александр Алексан. Bucuresti, Sos. Kiseleff 6; (40-1) 222-3168, -459, -170, ф. -9450, телекс (65) 10931 SOVCON R; rab@roknnet.ro. КОНС. ОТД. 61-5168, -1106, ф.222-6405.

ТОРГПРЕДСТВО В БУХАРЕСТЕ - АБАРШАЛИН Марк Викт. Бухарест, Париж 53, 230-0681, ф. -7772, rep.comrf@maronet.ro.

ГЕНКОНСУЛЬСТВО В КОНСТАНЦЕ - ПЕРЕГУДОВ Борис Алексеевич Constanta, str. Mihai Viteazu 5, (40-41) 61-5168, -1106, gcr@roknnet.ro.

БЮРО В РФ

ПОСОЛЬСТВО (01.12). 101000 М., Мосфильмовская 64, 143-0424, -7, ф. -49, bukur@dol.ru, телекс 414355 ROMAN RU. КОНС. ОТД. (пн., ср., пт. 11-13) 143-0350. ВОЕННЫЙ АТТАШАТ 143-0434, -24. Емил РАПЧА (Emil RAPCEA, министр, советник), Александру ОМЕАГ (Alexandru OMEAG, советник), Николае ТОКА (Nicolae TOCA, I сек.), Кристиан Хараламбие БОТЕЗ (Christian Haralambie BOTEZ, I сек.), Николае ЖУРКА (Nicolae JURCA, I сек.), Иоэн БЕЛЯ (Ioan BELEA, военный атташе). **ЭКОНОМИКА** 143-2809: Мирча ТООА-ДЕР (Mircea TOADER, министр, советник), Ливиу Адриан НИТА (Liviu Adrian NITA, I сек.), Константин ГИТА (Constantin GITA, I сек.).

Минтуризма. М., Бол. Марьянская 9, т/ф 215-6566, Луцен Фредди.

«Тарам». Авиакомпания. М., Солянка 3/1, т/ф 924-1993, -8512, в а/п Шереметьево-2, 578-2716, Тамара Делеану.

«Банкорекс». Внешторгбанк. М., Маши Порываевой 11, 204-7937, т/ф 975-3898, Хренчук Виорел.

«Ромферхим». Медпром. М., 1 Смоленский пер. 7, т/ф 244-0954, Чорою А.

«Трансатлантик Шиппинг». Межд. грузоперевозки. М., т/ф 952-5256, В.Панделе.

«Гривко». Экспорт-импорт. М., Новоалексеевская 19/2, оф.36, т/ф 174-1021, Е.Моисеев.

«Арком». Строительство. М., Мосфильмовская 64, т/ф 143-0472, В.Теодорашку.

«ИЧЧ-конструкции». Строительство. М., Сушевская 8/12, оф.4, 978-3270, ф. -7977, Максим Михай.

РСС-Sterom. Нефтепром. М., Солянка 3/1, 925-9257, ф. -948, sterom@dol.ru, Константин Тудор.