

Деловая ЧИЛИ

ТОМ IV

www.polpred.com

СОДЕРЖАНИЕ

Общие сведения	3	Леспром	24
Политика	3	Рыбное хозяйство	24
Конкурентоспособность	4	Морпорты	25
Экономика	5	Авиация	25
Налоги	7	Автомобили	26
Иноинвестиции	10	Железные дороги	26
Регулирование иноинвестиций.....	11	Телеком	28
Концессии	11	Финансы	28
Мегакапитал	12	Экспорт	29
Военторг	12	Импорт	31
Антитерроризм	14	Туризм	32
Нефтегазпром	15	Выставки-2004	32
Энергетика-2003	16	Связи с США	33
Энергетика-2002	16	Связи с Россией	36
Горнодобыча	17	Диалог с Россией	37
Автотранспорт	20	Торговля с Россией	37
Пиво	22	Статистика	40
Сельское хозяйство	23	Представительства	42

Деловая Чили, том IV. Экономика и связи с Россией в 2003-04гг.

©Г.Н. Вачнадзе, июнь 2004. ISBN 5-900034-43-7.

Проект ПОЛПРЕД: Г. Вачнадзе, А. Грибков, И. Ермаченков, О. Мишина, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева.
Агентство «Бизнес-Пресс», 119049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1, т/ф 238-6458, 238-9587, info@polpred.com.
Отпечатано в ФГУП «ПИК ВИНТИ», 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403.

СПРАВОЧНИКИ ПОЛПРЕД

С УЧАСТИЕМ ЖУРНАЛА «КОРИНФ» МИНЭКОНОМРАЗВИТИЯ РФ. СОВЕТ ПОСЛОВ

Москва – 2004г.

ЧИЛИ

Общие сведения

Официальное название — Республика Чили. Площадь — 756,9 тыс. кв. км. Население (2002г.) — 15,05 млн. чел. Этнический состав — чилийцы — 92%, индейцы — 6%.

Религия — преобладает католицизм (85%). Язык — испанский. Государственный строй — президентская республика. Административное деление — 12 регионов и столичный округ. Столица — г. Сантьяго — (7 млн. чел.). Другие основные города — Вальпараисо, Консепсьон.

Глава государства — президент (с марта 2000г. — Р. Лагос). Законодательная власть — Национальный конгресс, состоит из Сената (48 членов) и Палаты депутатов (120 членов). Конституция принята в 1980г. (вступила в силу в 1981г., в полном объеме — с 1990г.). 18 сент. — День независимости (1810г.). Денежная единица — чилийское песо. ВВП — 66 млрд. долл. (2002г.) в текущих ценах. Прирост ВВП в 2002г. — 2%. ВВП на душу населения — 4371 долл. (2002г.). Темпы инфляции на конец года — 2,8% (2002г.). Безработица — 8,9% (2002г.). Госбюджет — 923,1 млн. долл. (на 2003г.). Сальдо платежного баланса — 198,7 млн. долл. (2002г.). Золотовалютные резервы — 15,4 млрд. долл. (2002г.).

Экспорт — 18,3 млрд. долл. (2002г.). Основные экспортные товары: медь, рыбная мука, целлюлоза, рыба и фрукты. Основные торговые партнеры по экспорту: США, Япония, Китай, Мексика, Италия, Англия, Юж. Корея, Бразилия, Франция, Нидерланды. Основные импортные товары: потребительские товары, сырье и полуфабрикаты, средства производства. Основные торговые партнеры по импорту: Аргентина, США, Бразилия, Китай, Германия, Франция, Япония, Мексика, Юж. Корея, Испания. Импорт — 15,8 млрд. долл. (2002г.). Прямые иностранные инвестиции — 3,8 млрд. долл. (конец 2002г.).

Политика

В последние 2г. Чили предприняла важные шаги по укреплению своего положения в международных организациях, по интеграции в глобальную систему международных экономических отношений. Позиция Чили на совещаниях ВТО, АТЭС, на межамериканских переговорах в Майями стала в определенной степени решающей при формировании окончательных деклараций (таким образом видение чилийцев). Чили успешно завершила переговоры по соглашениям о свободной торговле с ЕС, США, Южной Кореей, ведет активный диалог по ССТ с Японией. Чили в нояб. 2003г. подала заявку на вступление в ОЭСР (решение по этому вопросу будет принято участниками в апр. 2004г.).

На этом фоне у многих политологов вызывает беспокойство усиление напряженности в политических отношениях с соседними странами. Разразился скандал в связи с проникновением в генконсульство Аргентины в г. Пунта Арена лиц, принадлежащих к чилийской военной разведке, которые были застигнуты за фотографированием документов. Конфликт был улажен путем извинений со стороны чилийских министра иностранных дел и обороны. Ряд высокопоставленных военных были вынуждены уйти в отставку.

В глубокий конфликт втягивается Чили в связи с взаимоотношениями с Боливией. Потеря Боливией выхода к морю в результате Тихоокеанской войны 80г. XIXв. остается большим вопросом не только в отношениях Чили с этой страной, но и с др. странами — Перу, Венесуэлой, Бразилией. Тема «несправедливости» потери Боливией выхода к морю стала предметом политических спекуляций и populistских заявлений со стороны лидеров ряда латиноамериканских стран.

В самой Боливии в авг.-окт. 2003г. была парализована экономическая жизнь в связи с забастовками и протестами по поводу возможной реализации проекта продажи боливийского газа через чилийский порт и проведения по территории Чили газопровода. Беспорядки завершились отставкой правительства и приходом к власти нового кабинета.

Двусторонний боливийско-чилийский конфликт начинает приобретать международный характер. На совещании на высшем уровне Иberoамериканских стран в г. Санта-Крус (Боливия) генсек ООН Кофи Анан в своем выступлении заявил о необходимости поиска путей решения вопроса о выходе Боливии к морю. Более энергично высказался президент Венесуэлы Уго Чавес, который публично заявил, что с детства мечтает покататься на боливийском пляже. Чилийский МИД резко отреагировал на это заявление, отзывав «для консультаций» посла из Каракаса. Венесуэла ответила аналогичным шагом. Чилийцы обвиняют Венесуэлу во вмешательстве в двусторонние отношения Чили с Боливией и в попытке регионализации вопроса.

Ревизия госграниц, установленных более ста лет, невозможна, позиция Чили подвергается осуждению не только со стороны Боливии и Венесуэлы, но и Перу, Аргентины, Бразилии. Чили начинает ощущать себя изолированной в Южной Америке. Чили осуждают также за «проамериканскую» позицию по АЛКА, когда страна наряду с Мексикой противопоставила себя странам Меркосур и некоторым карибским странам в вопросе о «наполнении» соглашения и выступила против «гибкого» варианта Соглашения.

В официальных чилийских кругах высказывается мнение, что реальная подоплека указанных выступлений южноамериканских стран против Чили кроется в том, что Чили «слишком далеко ушла вперед» по пути интеграции в мировое сообщество и связывает свое будущее не с регионом, а с глобальной экономикой. Что касается «боливийского моря», то этот вопрос скорее всего будет решаться не с помощью территориального передела, а путем договорного процесса.

Боливия потеряла выход к океану в результате Тихоокеанской войны в 1879г. Положение о границах было закреплено договором 1904г. Боливия предпринимала неоднократные попытки пересмотреть договор. В 1962г. Боливия разорвала с Чили дипотношения и вынесла на трибуну ООН вопрос о выходе к морю. Этот шаг не имел никаких результатов. В 1975г. генерал Пиночет и президент Боливии генерал Уго Бансер обменялись «историческим рукопожатием в Чаранья» и начали переговоры о коридоре для Боливии. Этот этап закончился ничем. В 1978г. отношения вновь были разорваны. В 1979г. Боливия внесла указанный вопрос в повестку дня ОАГ и добила первой положительной резолюции.

В 1980г. Боливия вновь подняла вопрос о коридоре перед Чили, но опять безрезультатно. В 1995г. было подписано соглашение о взаимодополняемости экономик, цель которого была обеспечить активизацию чилийско-боливийских экономических отношений. В 2000г. разразился конфликт на севере Чили по поводу использования воды р.Силала. В 2003г. в Боливии проходили массовые выступления против реализации проекта договора о транспортировке газа через чилийскую территорию.

Конкурентоспособность

Всемирный экономический форум присудил Чили 28 место по уровню Индекса конкурентоспособности для целей развития. Рейтинг рассчитывался в 2003г. по 102 странам. (На 1 месте Финляндия, на 2 – США, на 3 – Швеция, Россия заняла 70 место). Чили по этому показателю оказалась на 1 месте среди стран Латинской Америки. За ней следуют: Мексика – на 47 месте, Уругвай – на 50 месте, Коста-Рика – на 51, Бразилия – на 54, Колумбия – на 63, Ямайка – на 67, Аргентина – на 78, Венесуэла – на 82, Боливия – на 85, Эквадор – на 86, Гватемала – на 89, Никарагуа – на 90, Гондурас – на 94, Парагвай – на 95, Гаити – на последнем 102 месте.

Указанный рейтинг рассчитывается на базе нескольких десятков показателей: количественные – оценивающие перспективы экономического роста и качественные – оценивающие эффективность бизнеса страны. Если первая группа показателей носит объективный характер и поддается количественной оценке, то оценки показателей второй группы неоднозначны и часто становятся предметом дискуссий. Среди показателей такого рода: положение на рынке труда, степень бюрократизации, налоговое регулирование, доступ к финансам, производительность труда, политическая стабильность, коррупция, слабая трудовая этика, преступность и воровство.

Для Чили 28 место среди 102 стран – хороший показатель, свидетельство того, что мировое сообщество признало успехи страны в деле проведения экономических реформ, демократизации и либерализации экономики. Сами чилийцы признают, что к числу негативных факторов, влияющих на указанный индекс, следует отнести высокий уровень госрасходов, низкое доверие к правительству, случаи коррупции в высших эшелонах власти. Газета El Mercurio опубликовала список показателей, сгруппированных по принципу «Что такое хорошо и что такое плохо в Чили». Индексы рассчитываются по конкурентоспособности для целей развития и по конкурентоспособности для целей бизнеса.

Оценка чилийской экономики Международным экономическим форумом

Показатель	Место	Показатель	Место
* для целей развития		* для целей бизнеса	
Макроэкономические показатели	35	Развит. предприн. стратегий	34
Плохое использование госсредств	10	Глуб. проникн. на миров. рынки	17
Бюджетный дефицит	25	Довер. к професс. менеджмента	25
Реальный обменный курс	27	Развитость произв. процессов	26
Госинституты	19	Качество делового климата	30
Нерегулярность оплаты:		Скрытые барьеры	7
-по экспорту и импорту	8	Интенс. конкуренции на местах	7
-по госуслугам	15	Госсубсидирование	9
-таможенных платежей	17	Др. показатели	
Право собственности	19	Утечка мозгов	3
Организованная преступность	25	Гибкость системы оплаты труда	7
Технологии	31	Эффективность налог. системы	19
Качество и конкурентоспособность	13	Условия для отмывания денег	20

Технологический обмен	16	Слабые стороны	
Лицензии на инотехнологии	20	Развит. предприним. стратегий	34
Технологическая восприимчивость	24	Источники конкурентоспос.	71
Слабые стороны		Продвижение торговых марок	61
Макроэкономические показатели	35	Добавленная стоимость	60
Национальное накопление	55	Качество делового климата	30
Доверие к правительству	48	Уровень образов. **	63
Ожидания кризиса и спада	42	Качество обучения в госшколах	62
Инфляция	40	Развитие ж/д транспорта	61
Доступность кредита	37	Др. показатели	
Оценка госдолга	31	Равноправ. в опл. труда женщин	97
Госинституты	19	Женщины на рынке труда	94
Независимость судебной власти	38	Практика найма и увольнения	76
Лоббирование	32	Доступ к здравоохранению	67
Технологии			31
Расходы компании на НТП			49
Телефонные линии			48
Использование патентов			45
Сотрудничество науки и произ-ва			44
Серверы интернет			42
Госсодействие жайтэку			41
Развитие высшего образования			38
Мобильные телефоны			37
Интернет в школах			36
Персональные компьютеры			36
Пользователи интернет			32
Законодательство в сфере ИТ			30
El Mercurio 9.11.03			

* Сильные стороны в Индексе конкурентоспособности; ** в области точных наук

Положение экономики Чили стабильно, что связано с повышательной конъюнктурой мировых рынков товаров чилийского экспорта и улучшением экономических показателей в основных странах мира – США, ЕС и Японии.

Положительное сальдо внешнеторгового баланса Чили по результатам за 10 мес. 2003г. составило 2,3 млрд.долл. Экспорт – 17, 2 млрд.долл., импорт – 14,9 млрд.долл.

Чили удерживает 1 место в мире по экспорту четырех продуктов: меди (35% мирового экспорта), йода (50%), сливы (19%) и агар-агара (36%). Страна находится в числе первых пяти экспортеров таких товаров как рыбное филе свежее и охлажденное, виноград, персики, киви (3 место в мире после Новой Зеландии и Италии, 11% мирового экспорта), авокадо (3 место в мире, 15% мирового экспорта), изюм, метанол (17% мирового экспорта). По экспорту виноградного вина Чили занимает 5 место в мире после Франции, Италии, Австралии и Испании. Однако доля Чили на мировом рынке вина – только 5%.

Место Чили на мировых товарных рынках

Место	Товар	Экспорт млн.долл.	Доля в % в миров. эксп.
1	Рафинированная медь	4396	36
1	Йод	137	50
1	Слива	65	19
1	Агар-агар	40	36
2	Рыбная мука	307	13
2	Филе рыбное свежее и охлажд.	677	9
2	Метанол	359	17
2	Слива сушеная	35	13
3	Виноград свежий	499	16
3	Киви	67	11
3	Авокадо	52	15
5	Персики	72	7
5	Вино	647	5
5	Изюм	39	7
El Mercurio 10.11.03			

Укрепление чилийского песо обеспечивает последовательный рост импорта. По данным за окт. 2003г. импорт вырос на 33,8% и составил 14,9 млрд.долл. В целом общий рост за год составил 12%.

Наблюдается рост внешнего долга — за 10 мес. 2003г. он вырос по сравнению с аналогичным периодом 2002г. на 8,2% и составил 42,4 млрд.долл. 11,4% составляет банковская задолженность, 10,8% — госзадолженность, 10,2% — фирменная задолженность. 67,6% суммы составляют т.н. прочие статьи. Золото-валютные резервы по состоянию на 30 сент. сократились на 5,3 млрд.долл. и составили 15,65 млрд.долл.

Экономика

Чили принадлежит к числу стран, последовательно осуществляющих экономические реформы на базе концепций «неолиберализма» и «неоструктурализма». Внешняя политика государства основывается на принципах либерализации и транспарентности внешнеэкономических связей, т.н. «открытого регионализма». Чили активно участвует в различных международных организациях и форумах, многосторонних и двусторонних межправительственных соглашениях о свободной торговле и об экономической ассоциации. Помимо членства в ВТО, Чили является участником форума Азиатско-тихоокеанское экономическое сотрудничество (АТЭС), Латиноамериканской ассоциации интеграции (ЛАИ), сообщества Латиноамериканская экономическая система (ЛАЭС), Межамериканского банка развития, ассоциированным членом Меркосур, является сторонником создания Американской зоны свободной торговли (АЛКА). Чили имеет соглашения о свободной торговле с Канадой, США, Мексикой, ЕС, ЕАСТ, Ю.Кореей, ведет переговоры о подписании ССТ с Сингапуром, Новой Зеландией, Японией, Китаем и Индией. Начаты переговоры о вступлении в ОЭСР. Одним из элементов чилийской политики либерализации является односторонне поэтапное снижение к 2010г. единого импортного тарифа страны до уровня 2% (2003г. — 6%).

Во внутренней политике Чили последовательно проводит реформы, направленные на либерализацию всей хозяйственной системы: в административной, налоговой и пенсионной системах, в сфере образования и здравоохранения. Общей целью реформ декларировано обеспечение устойчивого экономического роста страны, решение социальных проблем, переход Чили к 2010г. в категорию промышленно развитых стран второго эшелона.

На этом пути у Чили имеется ряд достижений. Так, по ряду показателей, в т.ч. «индексу человеческого развития», «качеству жизни» страна добилась достаточно высоких оценок в различных мировых рейтингах. По оценкам международных аналитических агентств Чили среди стран с населением менее 20 млн.чел. занимает по уровню развития 16 место. **В рейтинге деловой активности страна находится на 11 позиции после Голландии.** По уровню конкурентоспособности экономики Чили заняла 28 место в мире и первое в Латинской Америке. В янв. 2004г. международные агентства оценили инвестиционный климат Чили как благоприятный, а платежеспособность как высокую, присвоив стране классификацию «А» (Standard and Poor), «А-» (Fitch), «Baal» (Moody).

Чили занимает также высокие позиции в мировых рейтингах по распространению информационных технологий, в частности, пятое место по реализации программы «электронное правительство». Страна является участником Всемирной встречи на высшем уровне по информационным технологиям, занимает 28 место в мире по объемам торговых операций с использованием интернета, (в 2003г. их рост составил 57%, общий объем продаж — 64 млн.долл.). Число пользователей интернета составляет 4 млн.чел. (26% населения и 69% фирм), число пользователей мобильными телефонами — 7 млн.чел. (половина населения), 60% общеобразовательных школ подключены к интернету.

2003г. для Чили сложился достаточно благоприятно. Высокие цены на медь и ряд лесных, продовольственных и с/х товаров — объекты чилийского экспорта, относительно стабильные цены на энергоносители — основные товары импорта страны, рост экономики США и ряда азиатских стран-главных торговых партнеров Чили, обеспечили стране достаточно высокие экономические показатели. Укреплению позиций Чили на мировых рынках способствовала также успешная внешняя политика правительства Р.Лагоса.

ВВП в 2003г. увеличился на 3,2% (в 2002г. — 2,8%) и составил 66 млрд.долл. Традиционно лидировала горнорудная промышленность, объем производства которой вырос на 7,4%, в т.ч. производство меди — на 8,1%. В энергетическом комплексе рост составил 7%, в секторе торговли, услуг и общепита — 4,5%, в строительстве — 7%, в сельском хозяйстве — 5%. ВВП на душу населения — 4400 долл. Уровень инфляции составил 1,2%, самый низкий за всю историю. Безработица снизилась до 8,5%.

Общее число занятых на конец 2003г. составило 5675 тыс.чел. В пред.г. было создано 143870 новых рабочих мест. По отраслям экономики распределение занятых складывалось следующим образом: коммунальное хозяйство и социальный сектор — 1572 тыс.чел., транспорт, связь, складское хозяйство — 483 тыс.чел., сельское хозяйство, охота, рыболовство — 772 тыс.чел., финансовые услуги — 454 тыс.чел., обрабатывающая промышленность — 797 тыс.чел., электроэнергетика, газ и водоснабжение — 31 тыс.чел., торговля — 1067 тыс.чел., строительство — 427 тыс.чел.

Экономический рост, укрепление курса чилийского песо (за 2003г. курс песо по отношению к доллару США вырос на 20%), незначительный рост цен потребительского рынка, ряд других факторов обеспечили увеличение покупательной способности населения. Объем продаж в супермаркетах вырос на 8%.

В 2003г. быстрыми темпами развивались внешнеторговые связи страны. Экспорт увеличился на 14,2% и достиг 20,9 млрд.долл., импорт увеличился на 13,3% и составил 17,9 млрд.долл. Сальдо торгового баланса — 2939 млн.долл.

Валютно-финансовое положение страны в течение 2003г. было стабильным. Валютные резервы составили 15,9 млрд.долл. Выросли курсы акций большинства чилийских компаний, котируемых на бирже. Внешний долг оставался достаточно высоким — 41,2 млрд.долл., 8364 млн.долл. (20,3%) составляли гособязательства.

Основные экономические показатели в 1996-2003гг.

	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.	2003г.
ВВП, млрд.долл.	67,9	73	73,4	67,6	70,1	63	65,4	66
ВВП, д/н долл.	4712	4993	4950	4504	4608	4090	4262	4400
Темпы роста ВВП, %	6,6	3,2	-0,8	4,2	3,1	2,1	3,2	
Безработица, %	6,5	6,1	6,3	9,8	9,2	9,1	9	8,5
Инфляция, %	6,6	6	4,7	2,3	4,5	2,6	2,8	1,2
Эксп. ФОБ, млрд.долл.	15,4	17	14,8	15,9	18,2	17,6	17,4	20,9
Имп. СИФ, млрд.долл.	16,8	18,1	17	14	16,8	16,1	15,4	17,3
Внеш. долг, млрд.долл.	23	26,7	31,7	34,1	36,4	38	40,4	41,2

На основе постоянных цен в песо 1996г.

Источник: Central Bank of Chile, National Statistics Institute for inflation. El Mercurio 19.01.04г.

Указанные факторы формируют положительный имидж страны на мировой арене. Чили присущ ряд черт, характерных для слаборазвитых стран. Существенная часть ВВП (40%) формируется в сырьевом секторе экономики — добывающей промышленности, прежде всего медной, в сельском хозяйстве, виноделии и рыболовстве. Из 25 чилийских компаний, обеспечивающих половину поступлений от экспорта, 16 работают в сфере горнодобычи. В Чили практически отсутствуют современное машиностроение, в т.ч. транспортное, электроника и др. технологичные отрасли. Не решены и социальные проблемы: большая часть населения (22%) проживает за чертой бедности, высока безработица, относительно невысока по сравнению с развитыми странами производительность труда. 25% населения не имеют даже начального образования, 3,3% мужчин и 3,8% женщин никогда не посещали школу. 5% взрослого населения старше 25 лет имеют высшее образование. Невысок уровень инвестиций в основной капитал: в 2003г. — 22,6% ВВП.

Сырьевая направленность экспорта и преобладание в импорте инвестиционных товаров и энергоносителей ставят страну в зависимость от всех процессов, происходящих в мировой хозяйственной системе. Достаточно сказать, что рост мировых цен на нефть при одновременном снижении котировок на медь в 2002г. привел к падению темпов роста ВВП до 2,1%, росту внешнего долга, дефициту платежного баланса.

Нехватка высоко квалифицированных кадров, недостаточное знание английского языка персоналом фирм оценивается самим правительством как главное препятствие на пути превращения Чили в развитую страну.

Невысоки и темпы экономического развития. За последние 6 лет динамика экономического роста Чили характеризовалась следующими данными: 1998г. — 3,2%, 1999г. — -0,8%, 2000г. — 4,2%; 2001г. — 3,1%, 2002г. — 2,1%. В 2003г. рост ВВП составил 3,2% (уровень 1998г.), что рассматривается в правительственных кругах как большое достижение. Для достижения поставленной цели перехода в разряд развитых стран Чили необходимо ускорить темпы экономического развития до 10% в год.

Чили принадлежит к числу стран с достаточно интегрированной в мировую хозяйственную систему экономикой. Внешнеторговая квота составляет 80%, экспортная квота — 27% (участие экспорта в формировании ВВП). В этой связи все успехи и все провалы в экономическом развитии большей частью связаны с внешними факторами. В 2003г. такими факторами выступали: благоприятная конъюнктура мировых рынков товаров чилийского экспорта, стабильные цены — на энергоносители, основные товары чилийского импорта,

подъем экономики в США, в некоторых других развитых странах, а также в Китае и Р.Корее — основных торговых партнеров Чили.

2003г. для Чили сложился достаточно благоприятно во многих отношениях. Страна продемонстрировала готовность укреплять свои позиции на международной арене. Чили являлась непостоянным членом Совета безопасности ООН, с окт. 2003г. возглавила форум Азиатско-тихоокеанского сотрудничества (АТЭС), была местом проведения ряда крупных международных мероприятий — сессии Межпарламентского союза, Генассамблеи Организации американских государств (ОАГ).

Ключевым для Чили событием 2004г. явится форум АТЭС, который состоится в Сантьяго в нояб. и для участия в котором придут президенты 21 страны-участницы. Помимо саммита, в 2004г. Чили станет местом проведения совещаний различного уровня, в т.ч. и министерских, где примут участие руководители министерств иностранных дел, торговли, транспорта, финансов, науки и техники, образования. Все эти встречи и переговоры, различные мероприятия, которые будут проводиться на территории Чили безусловно будут способствовать росту авторитета страны на международной арене, содействовать формированию позитивного имиджа страны в глазах инвесторов и торговых партнеров.

В 2004г. Чили ожидает ратификации со стороны Республики Корея договора о свободной торговле, подписанного между двумя странами в 2003г., а также вступления в силу аналогичного соглашения с ЕАСТ. Чили заявила о готовности начать переговоры о ССТ с Японией, Китаем, Индией, Сингапуром, Новой Зеландией. Чилийская сторона уже заявила о намерении использовать встречи в рамках АТЭС для предметных переговоров с Китаем и Новой Зеландией.

Чили также заявила о намерении активизировать деятельность по подписанию соглашений об избежании двойного налогообложения, которых пока насчитывается меньше десятка. Проявляет готовность развивать договорный процесс по другим направлениям.

В 2004г. Чили станет центром проведения несколько престижных международных выставок: авиационно-космической ФИДАЕ, горнодобывающей «Экспомин», морского судоходства «Экспонаваль». В марте 2004г. в Чили будет проходить Международный конгресс по биотехнологиям. Намечены и другие мероприятия международного характера, в которых примут участие представители многих стран мира.

Благоприятно складывается конъюнктура мировых рынков основных товаров чилийского экспорта. Продолжают расти цены на медь, на конец янв. 2004г. они достигали 115 центов за фунт. На стабильном уровне ожидаются цены на продукцию сельского и лесного хозяйства и рыболовства.

Оценка Центрального банка Чили перспектив развития в 2004г.

ВВП, %	4,5-5,5
Внутренний спрос, %	7,1
Национальный доход, %	6,6
Инфляция на конец года, %	2
Индекс потребительских цен, %	2,7
Сальдо платежного баланса по текущим операциям, % ВВП	0,4
Сальдо платежного баланса по текущим операциям, млн.долл.	500
Экспорт, млн.долл.	26300
Импорт, млн.долл.	21700

Цена меди, ам. центов/ фунт.....	100
Цена нефти долл./барр.....	27
Дефицит госбюджета, % ВВП.....	0,5-0,8
Внешний долг, млрд.долл.....	42-43
Валютные резервы, млрд.долл.....	15-16
Курс песо к доллару США.....	560

Источник: Estrategia 15.01.04г.

В 2003г. ВВП Чили увеличился на 3,2%, темпы роста в промышленности составили 1,7%, при этом прирост в горнорудной промышленности составил 7,4% (в т.ч. — меднорудной — 8,1%, производстве молибдена — 39%, золота — 8,3%). В электро-, водо- и газоснабжении прирост составил 7%, в сфере торговли и общественного питания — 4,5%, строительстве — 7%, сельском хозяйстве — 5,1%.

Число малых и средних предприятий в Чили составляет 500 тыс., 6% из их числа работают на экспорт. Малыми и средними предприятиями в Чили производится 24% ВВП. Крупные предприятия, составляющие 1% от общего числа хозяйственных единиц, обеспечивают 78,2% продаж. Предприятия малого бизнеса (95,9% всех предприятий) осуществляют 12,9% продаж. **Минимальная зарплата в Чили составляет с 18 июня 2003г. 115648 песо (200 долл.).**

Национальная меднорудная компания Codelco на 2004г. контролирует 20% мировых разведанных запасов меди. При нынешнем уровне добычи срок эксплуатации принадлежащих ей месторождений оценивается в 70 лет. В последние годы на долю продукции Корпорации приходится 20% экспорта страны, 4% ВВП.

До середины 90гг. на Корпорацию приходилось 60% производства меди в стране. В результате реформ и проведения политики приватизации доля Codelco снизилась до 36%, а на частных предприятиях и шахтах добывается 64% меди (в 2002г. — 3,06 млн.т.). Коммерческая политика компании направлена на расширение продаж рафинированной меди и постепенное снижение доли продаж концентратов. Корпорация уделяет серьезное внимание расширению экспортных поставок с тем, чтобы уменьшить зависимость от колебаний конъюнктуры региональных рынков.

После нескольких лет неблагоприятной конъюнктуры мировых цен на сырьевые товары, в первую очередь на медь, в 2003г. произошел перелом указанной тенденции и цены на медь выросли до 100 центов за фунт, что сказалось на росте производства и сокращении запасов. Этому же процессу способствовала начавшаяся со второго полугодия стабилизация в большинстве развитых стран и высокие темпы развития экономик стран Азии, которые являются крупнейшими импортерами металлов. Общие объемы производства меди в Чили до 2010г. могут быть увеличены до 6,57 млн.т., т.е. более чем на 37%.

Налоги

Физ. и юрлица, являющиеся резидентами или имеющие постоянное место жительства в Чили, подлежат налогообложению по всем доходам, полученным как внутри страны, так и за ее пределами.

Лицо, которое только приобретает статус резидента или получает постоянное место жительства в Чили, в первые 3г. подлежит налогообложению только по доходам на территории Чили. При определенных обстоятельствах этот срок может быть увеличен.

Лица без постоянного места жительства в Чили или нерезиденты платят налог по доходам из чилийского источника.

Лицо считается постоянно проживающим или резидентом Чили, если: об этом можно сделать вывод исходя из деятельности, которую оно осуществляет в стране на постоянной основе (постоянное местожительство); если оно проводит в стране более 6 мес. в календарном году или свыше периода в 2г. (резидент).

Под доходом из чилийского источника понимается доход, получаемый: от товаров и имущества, расположенных на чилийской территории; от деятельности, осуществляемой на чилийской территории.

Налоговая служба (Servicio de Impuestos Inter-nos — SII) вправе проверить любую налоговую декларацию в течение 3 лет с момента ее представления налогоплательщиком.

Для доходов, которые подлежат обязательному декларированию, в случае, если соответствующая декларация не была подана или была фальсифицирована, вышеуказанный срок проверки составляет 6 лет. Такие же временные рамки установлены для взыскания налога, процентов или иных платежей, за уплату которых налогоплательщик несет ответственность. Органом, отвечающим за сбор налогов, выступает казначейство (Tesorería General de la Republica), независимое от SII.

Налог на доход уплачивается ежегодно в момент подачи налоговой декларации. В отдельных случаях должны уплачиваться ежемесячные авансовые платежи. В случае превышения авансовых платежей над окончательно исчисленной суммой разница возвращается в течение 1 мес., следующего за моментом представления декларации о доходах.

Чилийская система подоходного налогообложения включает налоги на: доход от предпринимательской деятельности, Налог первой категории — Impuesto de Primera Categoría, IPC; зарплату и вознаграждения, Единый налог второй категории — Impuesto Unico de la Segunda Categoría, IUSC; совокупный доход физлиц, Глобальный сопутствующий налог — Impuesto Global Complementario, IGC; доходы нерезидентов, Дополнительный налог — Impuesto Adicional, IA.

Налог первой категории IPC. Ставка подоходного налога «первой категории» единая — 16%. Она последовательно увеличивается: в 2001г. — 15%, в 2002г. — 16%, по доходам за 2003г. расчет будет происходить исходя из ставки 16,5%, в 2004г. — 17%. Налоговым периодом является календарный год с 1 янв. по 31 дек.

Доход рассчитывается на базе фактических или расчетных сумм. Специальным органом, контролирующим соответствие расходов условиям налогообложения, выступает Fondo de Utilidad Tributario. Налоговая база определяется путем корректировки бухгалтерского баланса в соответствии с нормами Закона о подоходном налоге. Перенос убытков вперед и назад не ограничен во времени.

Закон о подоходном налоге (Ley de la Renta) устанавливает, что относится к вычитаемым расходам или как рассчитывается ускоренная амортизация. Движимое имущество может амортизироваться в течение срока полезного использования, устанавливаемого налоговой службой SII. По новым или импортированным основным средствам со сроком полезного использования не менее 5 лет

по выбору налогоплательщика может использоваться ускоренная амортизация. В этом случае амортизация рассчитывается с коэффициентом три. Стоимость монтажа и др. расходы, связанные с подготовкой к эксплуатации, по выбору налогоплательщика могут быть списаны в первый налоговый год или амортизированы в течение первых 6 лет эксплуатации основных средств.

Роялти, выплачиваемые физлицам — нерезидентам или не проживающим постоянно в Чили, учитываются в качестве расходов, но в 4% от дохода, полученного от продаж товаров и услуг в течение 1г. Данное ограничение не применяется, если: налогоплательщик может доказать СП отсутствие прямой или косвенной взаимозависимости между налогоплательщиком и бенефициаром; если в стране резидентства бенефициара соответствующие доходы облагаются налогом по ставке не менее 30%.

Для некоторых видов деятельности налоговая база по выбору налогоплательщика может исчисляться как вмененный доход (для малого бизнеса, семейных предприятий, фермерских хозяйств, мелких шахт и наземных перевозок).

Подоходный налог первой категории вычитается при расчетах налога на совокупный доход физлиц и дополнительного налога на доходы нерезидентов. В случае, если предприятие, ответственное перед налоговой администрацией за удержание подоходного налога первой категории, этого не сделает или умышленно исказит расчеты, акционер либо др. получатель дохода не несет ответственности за уплату этого налога.

Дивиденды или прибыли, выплачиваемые между компаниями, у получающей компании (бенефициара) налогом не облагаются. Налог по ставке 16% удерживается при распределении прибыли в пользу физлиц — чилийских резидентов, являющихся плательщиками персонального подоходного налога, или нерезидентов, являющихся плательщиками дополнительного налога на нерезидентов, и засчитываются при уплате данных налогов.

Филиалы или постоянные представительства инокомпаний или физлиц подлежат обложению налогом на доходы первой категории (16%) от полученного дохода как и любая чилийская компания. При распределении или переводе доходов уплачивается дополнительный налог на нерезидентов.

Подоходный налог второй категории. IUSC имеет прогрессивную шкалу налоговых ставок: от 0% до 43% — в 2002г. (в 2001г. максимальная ставка составляла 45%, в 2003г. — 40%). Налог начисляется на зарплату и связанные с исполнением трудовых обязанностей компенсации за вычетом платежей на соцстрахование. Налог удерживается работодателем. Налогоплательщики, не имевшие в налоговом году иных видов доходов, не обязаны представлять налоговую декларацию.

Налог на совокупный доход физлиц, Глобальный сопутствующий налог. IGC имеет прогрессивную шкалу с теми же налоговыми ставками, что и подоходный налог второй категории. Налог рассчитывается исходя из годовой налоговой базы, и применяется к доходам, полученным из всех источников, которые включаются в налоговую базу.

Доход, получаемый в виде дивидендов или распределенной прибыли, включается в налоговую базу: следует соотносить полученные дивиденды или прибыль с распределяемой прибылью до ее обложения подоходным налогом первой

категории; распределение прибыли должно производиться по методу ФИФО, в порядке ее возникновения.

Налог первой категории, уплаченный с налогооблагаемой прибыли, включается в налоговую базу, а затем вычитается из рассчитанной суммы налога на совокупный доход. Следует иметь в виду, что ставка подоходного налога первой категории изменяется со временем. В 1989г. действовала ставка 0% в отношении распределяемой прибыли этого года и оснований для вычета нет.

В отношении прибыли 2002г. применяется следующий порядок расчета: валовой доход — 1000; подоходный налог первой категории (16%) — (160); чистая прибыль — 840; полученные дивиденды — 840; восстановленный подоходный налог первой категории — 160; налогооблагаемая база по персон. подоходному налогу — 1000; налоговая ставка 43% (максимальная) — 430; налоговый кредит по ИРС — (160); подлежащая уплате сумма налога на совокупный доход — 270;

В 2002г. с месячной зарплаты менеджера в 5000 долл. удерживается 275 долл. на соцстрахование и 785 долл. в виде подоходного налога. Совокупное налоговое бремя составляет 20%.

Дополнительный налог на нерезидентов, Impuesto Adicional. IA применяется к вознаграждениям или выплатам дохода за рубеж или в общем случае к доходам, полученным от источника в Чили, нерезидентами либо лицами, не имеющими постоянного места жительства в Чили. Обязанность по уплате налога лежит на нерезидентах, но он удерживается у источника дохода. Удержание является окончательным и налогоплательщик-нерезидент не обязан подавать налоговую декларацию.

Дополнительный налог на нерезидентов удерживается у источника по ставке 35%. В некоторых специальных случаях действуют следующие ставки.

— Для выплачиваемых процентов — в общем случае ставка 35%. Однако выплаты процентов банкам или финучреждениям подлежат налогообложению по ставке 4%, а проценты, получаемые от чилийских авиакомпаний — по ставке 0%.

— Доходы в виде зарплаты облагаются по ставке 35% со всех выплат, за исключением случаев, когда работа носит характер инженерно-технического обслуживания или техпомощи. В этих случаях применяется ставка 20%.

— Плата за любые услуги, предоставляемые за рубежом, облагается по ставке 35%. Однако существуют исключения, например, транспортные услуги, предоставляемые полностью за рубежом. Иностранные предприятия, осуществляющие морскую транспортировку грузов в Чили или из Чили или предоставляющие связанные с этой транспортировкой услуги, облагаются налогом по ставке 5%. При наличии двусторонних соглашений данный дополнительный налог не взимается.

— Доходы от лизинга и аренды имущества подлежат налогообложению по ставке 1,76%. По арендуемому имуществу может применяться ускоренная амортизация.

— Выплаты страховым компаниям, расположенным за пределами Чили, по страхованию оборудования или др. имущества в Чили, а также по страхованию жизни или медстрахованию физлиц — резидентов или постоянно проживающих в Чили, подлежат обложению по ставке 22%, при перестраховании — 2%.

— Перевод прибылей и дивидендов облагается по ставке 35%. Роялти облагаются по ставке 30%. Если прибыль получена от демонстрации фильмов по телевидению или в сети кинотеатров, ставка составляет 20%. Прибыль от издания любых литературных произведений облагается налогом по ставке 15%. Гонорар артистов и спортсменов облагается по ставке 20%.

Дивиденды или выплачиваемая часть прибыли должны быть соотнесены с налогооблагаемой прибылью до ее обложения подоходным налогом первой категории. Распределение прибыли (и кредит) должны учитываться по методу ФИФО — в порядке очередности возникновения прибыли.

Налог первой категории включается в налоговую базу, а затем вычитается в качестве кредита из дополнительного налога на нерезидентов аналогично персональному налогу на совокупный доход для чилийских резидентов.

Расчет налогов на распределенную прибыль в 2002г.: налогооблагаемая прибыль предприятия в Чили — 1000; подоходный налог первой категории ИРС (16%) — (160); распределяемая прибыль — 840; распределенная прибыль нерезидентов — 840; восстановленный налог первой категории ИРС — 160; налоговая база по дополнительному налогу на нерезидента — 1000; дополнительный налог на нерезидентов ИА (35%) — 350; налоговый кредит по ИРС — (160); сумма налога, подлежащая уплате — 190.

Доход от деловой деятельности филиалов и постоянных представительств, полученный из чилийского источника, подлежит обложению дополнительным налогом на нерезидентов ИА при переводе прибыли за рубеж. Филиал использует налоговый кредит по ИРС при исчислении ИА, соответствующий налоговой ставке ИРС в году, в котором был получен распределяемый доход. Иностранному налоговому кредиту. Иностранцы учитываются в качестве кредита при уплате внутренних чилийских налогов или рассматриваются как вычитаемые издержки. Единый налоговый кредит до 16% (ставка соответствует налоговой ставке ИРС и изменяется вместе с ней), учитывается при получении дохода из зарубежного источника. При наличии межправительственных соглашений об избежании двойного налогообложения кредит увеличивается до 30%. Избыток кредита может быть отнесен вперед.

Следующий пример демонстрирует учет налогов, уплаченных за рубежом, при наличии и отсутствии двустороннего соглашения об избежании двойного налогообложения.

	Двустороннее соглашение	
	Есть	Нет
Иностранное предприятие		
Прибыль до налогообложения	1000	1000
Налог на прибыль (30%)	(300)	(300)
Переводимая прибыль	700	700
Налог на перевод прибыли.....	(25%) (175)	(5%) (35)
Чистые дивиденды	525	665
Чилийское предприятие — получатель прибыли из-за рубежа		
Чистые дивиденды	525	665
Зачет уплаченного за рубежом налога.....	100*	285**
Налогооблагаемая база для ИРС	625	950
Налог первой категории ИРС (16%).....	(100)	(152)
Иностранному налоговому кредиту	100	152
Подлежит уплате.....	0	0
Доход, распределяемый между ф.л.	525	665
Иностранному налоговому кредиту.....	0	133
Налоговому кредиту по ИРС	100	152

* 525/0,84=625 (закон позволяет кредитовать до 16%). 625 x 0,16 = 100

**625/0,7= 950 (закон позволяет кредитовать до 30% о). 950 x 0,30 = 285

Налогооблагаемая база	625	950
Налог на доходы ф.л. (35% номинальный).....	(219)	(333)
Иностранному кредиту	0	133
Налоговому кредиту по ИРС	100	152
К платежу.....	(119)	(48)
Доход полученный.....	406	617

Доходы от капитала. В общем случае доходы от капитала рассматриваются как обычный доход и подлежат обложению подоходным налогом первой категории и налогом на совокупный доход или налогом на нерезидентов, но только в том случае, когда они фактически получены в результате продажи или распоряжения активами. Существует ряд исключений из данного правила, наиболее важными из которых являются следующие.

Доход от капитала при трансферте или продаже ценных бумаг чилийских корпораций подлежит налогообложению по единой ставке 16% (установленной на уровне ставки ИРС) в случаях, если: ценные бумаги находились у держателя более 1г.; продавец не занимается торговлей ценными бумагами профессионально; покупатель и продавец не являются взаимозависимыми лицами.

Доход, полученный физлицами от продажи или трансферта государственных ценных бумаг, освобождается от налога, если: владение осуществлялось в период более 1г.; продавец не занимается профессионально куплей-продажей государственных ценных бумаг; покупатель и продавец не являются взаимозависимыми лицами. Если собственность не подпадает ни под одну из вышеуказанных категорий, доход от капитала рассматривается как обычный доход от предпринимательской деятельности.

В соответствии с законодательством 2001г. доход при трансферте или продаже ценных бумаг компаний рассматривается как доход от капитала только в случаях, если ценные бумаги: обращаются на организованном рынке или являются ценными бумагами первого выпуска; выпускаются иностранными институциональными инвесторами (пенсионные или взаимные фонды).

Существуют определенные спектральные требования, касающиеся компаний, ценные бумаги которых продаются, и иностранных институциональных инвесторов.

Специальные режимы. Статус иноинвестиций. В соответствии с законом об иноинвестициях (Закон 600), иноинвестор имеет право выбрать уплату налога первой категории по повышенной ставке 42% вместо дополнительного налога на нерезидентов по ставке 35%. Ставка налога не подлежит пересмотру в течение 10 лет, а при определенных условиях этот срок может быть увеличен максимум до 20 лет. Инвестор вправе в любой момент отказаться от специального режима и перейти на обычный налог с нерезидентов, но повторно перейти на специальный режим он тогда уже не может.

Налогооблагаемый доход	1000
Налог первой категории ИРС.....	(160)
Распределяемая прибыль	840
Налог на перевод 26%*	(260)
Сумма к переводу	580

* Подсчет: 42% -16% = 26% и налоговая база — 1000 (840+160)

Иностранному инвестиционному фонду. В соответствии с законодательством об инвестиционных фондах иноинвестор может воспользоваться ре-

жимом специального сниженного налога в случае, если он берет на себя обязательство поддерживать инвестиции в Чили в течение не менее 5 лет. Налогообложение переводимой прибыли производится по единой ставке 10%. Перевод первоначально вложенного капитала налогом не облагается.

Налогооблагаемая прибыль.....	1000
Налог первой категории 16%.....	(160)
Прибыль, полученная инвестиционным фондом.....	840
Налог при переводе 10%.....	(84)
Переводимая прибыль.....	756

Прочие специальные режимы. Восточные о-ва имеют особый налоговый статус, при котором из налогообложения исключаются любые доходы и любое имущество резидентов указанных островов.

Города Икике и Пунта Арена являются зонами, свободными от налогообложения. В этих зонах налог ИРС не применяется, однако дополнительный налог на нерезидентов и персональный налог на совокупный доход взимаются в общеустановленном порядке. Следует иметь в виду, что вследствие того, что ИРС отсутствует, по нему не будет и налогового кредита при переводе прибылей или дивидендов.

Область Наварино, территории Порвенир и Примавера имеют специальный налоговый режим, при котором ИРС не взимается, но кредитуются при налогообложении налогом на совокупный доход или при налоге на нерезидентов. Арика и Паринакота на севере Чили пользуются специальным правом вычета, в соответствии с которым 20% от вложенного капитала кредитуются при взимании ИРС.

Законодательные нормы по подоходному налогу обеспечивают возможность исключить последствия инфляционных процессов (Congresion Monetaria) с помощью методов представления статей платежных балансов в постоянных единицах. Предприятия должны вести учет в чилийской нацвалюте, но если все или большая часть капитальных вложений и операций осуществляются в инвалюте, налоговая администрация может разрешить вести учет в инвалюте. Соцвыплаты не признаются доходом получателя, если плательщик обязан их совершать в соответствии с законом. Для плательщика данные выплаты не относятся к вычитаемым расходам.

Иноинвестиции

Чили проводит достаточно активную политику в области экспорта и импорта капитала. Согласно оценкам крупных международных консалтинговых агентств Чили является одной из наиболее привлекательных для иностранных инвесторов стран Латинской Америки и Карибского бассейна. Ее относят к государствам с самым высоким в регионе показателем участия иноинвестиций в формировании ВВП, 9%. В стране зарегистрировано 4 тыс. компаний с участием капитала из 70 стран, в т.ч. 40 крупнейших в мире транснациональных корпораций.

В стране существует достаточно развитая законодательная база по вопросам защиты иностранных инвестиций. Основным ее механизмом является Декрет-закон об иностранных инвестициях № 600, действующий с рядом поправок с 1974г. Он считается одним из совершенных в мире законодательных актов, регулирующих вопросы защиты инокапитала.

Положительные международные рейтинги, высокие оценки степени благоприятности инвестиционного климата, активная политика, направленная на либерализацию хозяйственной жизни создают положительный имидж страны в глазах потенциальных инвесторов. Сама Чили позиционирует себя в качестве «платформы» для инвестиций. Идея «платформы» была предложена Комитетом по иностранным инвестициям Чили в 2002г. и с той поры последовательно претворяется в жизнь.

Аккумулированный объем привлеченных прямых иностранных инвестиций (ПИИ) с 1974г. по конец 2003г. составляет 52,8 млрд.долл. Основным объемом инвестиций поступал из США — 30,5%, Испании — 18,5%, Канады — 13,5%, Великобритании — 8%.

Отраслевая структура иностранных инвестиций

	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.	2003г.*
Всего.....	5230	5973	9086	2977	4848	3322	875
Сельское хозяйство.....	14,3	12,2	21,1	22,4	10,5	1,7	0
Строительство.....	113,9	280	215,4	28,6	164,5	138,2	1,7
Электро-, водо-, газоснабжение.....	1394,7	495	4559,7	859,8	907,6	490,4	126,1
Обрабатывающая пром.....	592,8	529,6	779,7	190,9	753,9	208,7	126,4
Добывающая пром.....	1705,6	2392,8	1220,8	242,3	1023,7	1934,8	182,6
Рыболовство.....	11,6	9,3	9,3	1	93,6	5,2	0
Услуги.....	1197,2	2005,5	1909,9	665,5	700,1	211,7	96,5
Лесное хозяйство.....	28,8	37	19,2	4	1,4	1	0,8
Транспорт и связь.....	170,9	211,2	358,8	870,1	1280,8	335,5	331,6

*январь-сентябрь. Комитет по иностранным инвестициям

В 2003г. приток ПИИ составил 875 млн.долл., что меньше показателя 2002г., когда он достигал 3,3 млрд.долл. Главными инвесторами в экономику Чили в 2003г. были США (50%), Канада (14,6%) и Испания (14,5%).

Большая часть капиталовложений направляется в сферу транспорта и связи — 50,2%. Доля обрабатывающей промышленности в общем объеме капиталовложений — 14,6%. В 1996г. на сферу транспорта и связи приходилось только 4,4%, а основным сектором приложения инвестиций выступала сфера услуг (финансовых и страховых) — 58,7%.

Объем вывоза чилийских инвестиций за рубежом, в млн.долл.: 1990г. — 15; 1994г. — 2795; 1995г. — 4158; 1996г. — 6368; 1997г. — 4731; 1998г. — 2244; 1999г. — 1417; 2000г. — 1210; 2001г. — 1347; 2002г. — 777; 2003г. — 453 (источник: El Mercurio, 27.01.04г.)

Чили одновременно выступает как достаточный крупный в масштабах развивающейся страны инвестор за рубежом. Основным направлением чилийских инвестиций за рубежом в 2003г. по-прежнему был энергетический комплекс: 35% всего объема. В обрабатывающую промышленность направляется — 20% инвестиций, в сферу торговли — 34%, в добывающую промышленность — 6%, строительство — 3%, услуги — 2%. Основные страны — реципиенты чилийского капитала (за 1990-2003гг.) — Аргентина — 13,7 млрд.долл., 50,5%, Бразилия — 4 млрд. (14,8%), Колумбия — 1,3 млрд.долл. (5%), Перу — 3,8 млрд.долл. (14%), Венесуэла — 1,3 млрд.долл. (4,7%).

В 2003г. чилийские капиталовложения за рубежом упали на 43% и составили 453 млн.долл. Одной из причин этого является ухудшение экономического положения в Аргентине и Бразилии, главных реципиентов чилийских капиталов.

Регулирование иностранных инвестиций. Главным законодательным актом, регулирующим деятельность иностранного капитала является Декрет-закон № 600 1974г. с изменениями и дополнениями.

Чилийское законодательство предоставляет иностранным инвесторам национальный режим и допускает 100% участие иностранного капитала в предприятиях на территории страны, за исключением таких секторов, как морская торговля, воздушный транспорт и средства массовой информации. В совместных предприятиях, занятых в сфере рыболовства, контрольный пакет акций должен принадлежать чилийской стороне.

Чилийское государство осуществляет монополию на некоторые виды деятельности, включая использование ядерной энергии в мирных целях; разработку и эксплуатацию месторождений лития, жидких и газообразных углеводородов на всей территории страны, а также других полезных ископаемых, если они залегают в закрытых зонах и на дне океана в пределах 200-мильной исключительной экономической зоны. Однако при определенных условиях допускается участие иностранного капитала и в этих секторах экономики Чили.

Иноинвестор имеет право репатриировать прибыль и основной капитал без каких-либо количественных и временных ограничений в свободно конвертируемой валюте, приобретение которой ему гарантируется по наиболее выгодному на официальном рынке курсу на день осуществления операции.

Разрешения на осуществление капиталовложений в соответствии с положениями Декрета-закона №600 выдаются Комитетом по иноинвестициям Чили. Рассматриваются проекты, сумма которых превышает 1 млн.долл. для финансового капитала и 25 тыс.долл. для поставок в страну технологий, машин и оборудования, а также в тех случаях, когда инвестиции осуществляются в форме капитализации прибыли. В подаваемой заявке инвестор обязан указать свои полные реквизиты, а также сведения о географическом положении проекта, оценки количества создаваемых в результате его реализации рабочих мест, сроки осуществления капиталовложений и схему налогообложения.

В ряде случаев после получения в Комитете по иноинвестициям разрешения на реализацию проектов также требуется их утверждение в других правительственных организациях. Инвестиции в горнорудную отрасль согласовываются с Чилийской комиссией по меди, в рыболовство — с Минэкономики, в финансовый сектор — с Генеральной инспекцией банков и финансовых учреждений, в области страхования — с Комиссией по ценным бумагам и страховым обязательствам.

Правительством страны принята программа привлечения инвестиций в высокотехнологичные отрасли экономики Чили, рассчитанная как на иностранных, так и на национальных инвесторов. Она предусматривает ряд мер по стимулированию капиталовложений объемом более 1 млн.долл. в предприятия по производству информационных технологий (компьютерное программное обеспечение, комплектующие для ЭВМ), фармпрепаратов, биотехнологической продукции, принципиально новых материалов. Возможности программы включают частичное финансирование марке-

тинговых исследований, покрытие расходов на обучение персонала предприятий, а также создание необходимой инфраструктуры. Ее реализация возложена на Комитет по иностранным инвестициям Чили и Национальную корпорацию поддержки промышленного развития (CORFO).

Чили уделяет внимание вопросам либерализации финансовых рынков для привлечения дополнительных капиталов в национальную экономику. Разработана программа реформирования рынка капиталов, вступившая в силу в нояб. 2001г. Она предлагает налоговые льготы для вкладов в частные пенсионные фонды в целях создания стимулов для дополнительных сбережений. Добровольные отчисления работающих по найму лиц и частных предпринимателей будут вычитаться из налогооблагаемой суммы доходов.

Финансовая реформа предусматривает ряд мер по либерализации фондового рынка Чили. В их число входит снижение налога на доходы, выраженные в нацвалюте ценных бумаг с 35% до 4%. Предполагается достичь интернационализации чилийского рынка капиталов и облегчить относительно небольшим национальным компаниям возможность размещения своих акций на фондовом рынке Чили.

Концессии. В целях активизации инвестиций чилийских и иностранных фирм в экономику страны чилийское правительство широко применяет практику предоставления концессий на строительство и эксплуатацию объектов транспортной инфраструктуры. С 1995г. по настоящее время реализовано около 30 подобных проектов на 5 млрд.долл. Считается, что государству для их самостоятельного осуществления потребовалось бы более 25 лет.

Инвестиционная деятельность на условиях концессий также применяется в Чили в освоении месторождений полезных ископаемых и геотермальной энергии. Наблюдается процесс расширения сферы применения концессионного законодательства на такие области, как строительство водохранилищ, тюрем, ирригационных систем, спортивных и развлекательных центров, а также других зданий общественного назначения.

Передавая построенные объекты в концессию частным фирмам, чилийское правительство экономит значительные финансовые ресурсы и добивается создания в стране современной инфраструктуры. Широкое применение практики строительства объектов на условиях концессий позволило увеличить объем инвестиций в инфраструктуру с 275 млн.долл. в 1990г. до 1,54 млрд.долл. в 2000г., когда частные капиталовложения в эту отрасль (800 млн.долл.) впервые превысили государственные (740 млн.долл.).

Инокомпаниями работают как правило на условиях концессий. Общая сумма иностранных инвестиций в чилийскую горнорудную промышленность до конца 2007г. составит 5,66 млрд.долл. Самыми крупными проектами с участием инокомпаний и капиталовложений являются:

1. Внедрение новой технологии по обогащению медной руды на месторождении Collahuasi с участием компаний Falconbridge (Канада, 44%), Minocro (Люксембург, 44%) и Mitsui (Япония 12%) на 600 млн.долл.

2. Разработка месторождения Spence компанией Billiton (Великобритания, 100%) на 1 млрд.долл.

3. Разработка месторождения Escondida Norte с участием компаний ВНР (Австралия, 57,5%), Rio Tinto (Великобритания, 30%), JECO (Япония, 10%) и при поддержке банка IFC/Banco Mundial (2,5%) на 400 млн.долл.

4. Освоение месторождения Escondida (4 фаза) с участием компаний ВНР Ltda (57,7%), Rio Tinto (30%), JECO (10%) и банка IFC (2,5%) на 1,045 млрд.долл.

5. Разработка и освоение месторождения меди и золота Cerro Casale канадскими компаниями Placer Dome (51%), Arizona Star Resources (25%) и Bema Gold (24%).

6. Разработка месторождения золота и серебра Pascua-Lima канадской компанией Barrick Gold (100%) на 950 млн.долл.

7. Увеличение производства меди на месторождении Los Bronces и строительство медеплавильного предприятия по выпуску 20000 тонн катодной меди компанией Еххон (США, 100%) на 200 млн.долл.

Среди наиболее крупных инвестиционных проектов, которые планируется осуществить в горнорудной отрасли Чили в течение ближайших нескольких лет, выделяется IV фаза разработки месторождения меди Escondida (1,4 млрд.долл.). В нем участвуют австралийская фирма ВНР, англо-австралийская Rio Tinto, японская Mitsubishi и Международная финансовая корпорация Всемирного банка. Целью проекта является увеличение производства меди на шахте до 1 млн.т. в год по сравнению с 800 тыс.т. в наст.вр. С учетом отмечаемого сокращения содержания металла в добываемой на шахте руде это потребует значительных объемов дополнительных геологических изысканий.

В рамках реализации этого проекта предусматривается строительство нового медеплавильного комбината на 110 тыс.т. перерабатываемой руды в день. Создаваемые производственные мощности позволят увеличить число занятых на предприятиях компании на 6 тыс.чел., а также будут способствовать созданию 20 тыс. рабочих мест в смежных отраслях.

Первые лизинговые операции начали осуществляться в Чили с 1987г. В 2003г. их объем по сравнению с уровнем 2002г. вырос на 8-10% и составил 2500 млн.долл. Тем не менее, уровень их распространенности намного ниже, чем в Европе. В европейских странах доля операций лизинга от общего объема инвестиционных операций составляет 30% в Чили – 9%. Более 55% всех операций осуществляются в следующих областях: промышленное оборудование и предприятия, торговые предприятия, промышленные зоны, офисы.

Мегакапитал

В целях привлечения иноинвестиций в чилийскую экономику и создания условий для того, чтобы транснациональные компании открывали в Сантьяго региональные офисы для управления своими филиалами в Латинской Америке, правительство Р.Лагоса выступило с идеей «Чили – страна платформа». Правительство внесло, а национальный конгресс Чили одобрил ряд изменений в налоговом законодательстве, которые позволили создать юридическую базу для деятельности транснациональных корпораций Латинской Америки с территории Чили.

Выдвигая предложение инвесторам, чилийское правительство исходило из того, что страна может быть привлекательной для инокомпаний в силу стабильной экономики и финсистемы, надежного банковского сектора, хорошо разработанной законодательной базы, высокого уровня информатизации, наличия профессиональных кадров, а также стабильной внутривнутриполитической ситуации.

Принятые правительством меры предусматривают.

1. Компания, которая использует Чили в качестве своей региональной штаб-квартиры (в дальнейшем «компания-платформа») для осуществления инвестиций за рубежом и в Чили, освобождается от уплаты налогов на прибыль от реализации инвестиционных проектов за пределами страны.

2. До 75 % акционеров компании могут быть чилийскими резидентами; акционеры-нерезиденты не могут быть из стран (или вкладывать деньги из стран), которые считаются налоговым раем (офшорные зоны).

3. Акционеры «компаний-платформы» могут вносить свою долю в акционерный капитал в форме долей или участия в др. компаниях, а также в инвалюте.

4. Что касается налогообложения местных инвесторов или инвестиций «компаний-платформ» в Чили, то они рассматриваются как капиталовложения инокомпаний. Если они вкладывают деньги в основные фонды в Чили, то должны платить налог. Часть доходов «компаний-платформы», полученных за рубежом и которые принадлежат чилийским акционерам, облагается налогом на доход и одновременно «компания-платформа» имеет право на налоговый кредит.

5. «Компании-платформы» не имеют права вкладывать деньги в офшорные страны. Офшорные страны определяются минфином Чили на основе списков, которые готовятся Организацией экономического сотрудничества и развития (ОЭСР). Ограничения не распространяются на инвестиции, которые были сделаны в эти страны до внесения их в ограничительный список.

6. На компании-платформы не распространяется действие закона о банковской тайне. Любая информация, которую потребуют чилийские власти, должна быть предоставлена через Службу внутренних налогов в соответствии с установленным порядком и правилами.

В ходе подготовки нового законодательства чилийское правительство старалось избежать превращения страны в «налоговый рай», запретив компаниям инвестиции в офшорные зоны и не распространив на них банковскую тайну с тем, чтобы государства, где расположены головные офисы компаний, могли получать полную информацию о деятельности «компаний платформ» в Чили.

Военторг

Чилийское правительство уделяет большое внимание поискам путей привлечения инвестиций и технологий с целью модернизации экономической структуры страны. Одним из важных направлений деятельности в этой области стала разработанная национальной Корпорацией развития «Корфо» концепция «Национальная политика по реализации промышленных компенсаций». Суть этой концепции заключается в увязке закупок за рубежом вооружений и военной техники (В и ВТ)

с обязательствами продавца осуществить инвестиционный или технологический проект на территории Чили за счет сумм причитающихся ему платежей. Военные закупки, по идее авторов, должны служить делу промышленного и технологического развития страны.

Такого рода операции в документах «Корфо» получили название офсетных. Предлагается следующее определение: «офсет — коммерческое соглашение, предлагаемое покупателем и одобряемое продавцом, обязывающее продавца осуществить действия, которые компенсируют поток денежных средств, связанных с контрактом продажи».

Основные принципы Национальной политики по реализации промышленных компенсаций (НППК): обязательства по компенсации не должны приводить к удорожанию контракта; экономическую выгоду от операции офсет должны получать обе стороны; ответственность за исполнение обязательств по офсетной сделке возлагается в одностороннем порядке на продавца военной техники; передача предложений по осуществлению компенсаций проводится в ходе проведения переговорного процесса между сторонами по основной сделке; предлагаемые проекты должны иметь экономические результаты и сроки исполнения, поддающиеся оценке и контролю.

В документе подчеркивается тесная увязка компенсационных проектов с основной сделкой. Если операция по закупке В и ВТ не совершается, компенсационная сделка также не реализуется.

В связи с тем, что цель компенсационных операций — развитие технологического прогресса Чили, в документе специально указывается, что не рассматриваются в качестве компенсационных проекты, создающие конкуренцию уже существующим предприятиям, проекты, связанные с простым перемещением собственности и проекты, связанные с будущими торгами. Документом устанавливаются критерии отбора: Финансовые: проекты должны быть рентабельными; проекты должны обеспечивать постоянный приток инвестиций и финансирования; оференты должны обладать способностями по управлению проектом; проекты должны отвечать внутренним нормам охраны окружающей среды, основываться на нормах зафиксированных в торговых соглашениях. Приоритетные отрасли: отсутствующие в стране; сферы, развитие которых лимитируется низкой емкостью рынка (проекты, являющиеся частью международных дистрибуционных сетей); сферы, к которым Чили имеет ограниченный доступ (ноу-хау, патенты, венчурный капитал).

В соответствии с политикой региональной децентрализации предпочтение оказывается проектам, осуществляемым во всех регионах кроме столичного. Критерии оценки эффективности проекта: вклад в технологическое развитие; вклад в развитие производства; обеспечение роста занятости.

Предлагаемые компенсационные проекты могут реализовываться в форме совместного производства, передачи технологий, ноу-хау, патентов, лицензий, обеспечения выхода на новые рынки, финансового содействия.

В правительстве Чили не выработано четкого понимания в какие сектора экономики и в какой пропорции, следует направлять компенсации офсетных программ. Военное руководство Чили счи-

тает целесообразным использовать их для развития непосредственно военного производства и на получение новых технологий судостроительной компанией «Асмар» чилийского ВПК.

В качестве альтернативного варианта рассматривается строительство Центра по ремонту и сборке вертолетов на базе авиастроительной компании ВВС Чили «Энаер» с целью удовлетворения потребностей национальных ВС, а также проведения ремонта и модернизации авиационной техники других государств Латинской Америки. Военные эксперты исходят из того, что ВС в соответствии с «Законом о меди» используют собственные накопленные средства для закупки В и ВТ, а следовательно должны учитываться их интересы при реализации офсетных программ, в т.ч., и направленные для развития ВПК страны. В Чили внимательно изучается испанский опыт осуществления офсетных программ в военном секторе экономики государства.

Поддержку в правительстве Чили находят предложения по использованию средств от реализации офсетных программ только на развитие гражданских отраслей промышленности и сельского хозяйства, а также получение новых технологий в данных сферах.

Наибольшую заинтересованность в получении компенсаций проявляют власти и научные круги регионов, в которых расположены верфи судостроительной компании «Асмар». Руководитель VIII региона (г.Консепсьон) и директор Центра научных исследований (г.Вальдивия, X регион) основными направлениями сотрудничества в рамках офсета считают:

- развитие региональной инфраструктуры (получение новых технологий в области жилищного строительства, развития портовых сооружений и аэропортов); строительство трансконтинентальной железной дороги, соединяющей порты Тихого и Атлантического океанов;

- адаптация производственных мощностей «Асмар» для ремонта и обслуживания кораблей рыболовного флота иностранных государств (в т.ч., России); строительство газо- и нефтепроводов из Аргентины для обеспечения потребностей региональных электростанций и населения;

- получение новых технологий в интересах развития предприятий и организаций регионов; сотрудничество в области сельского и рыбного хозяйства (лесоводство, разведение рыбы в закрытых водоемах, борьба с с/х болезнями и вредителями, использование биотехнологии для развития аграрного производства и воспроизводства морепродуктов, рыболовство);

- проведение совместных исследований в Антарктиде, в т.ч., связанных с изучением влияния происходящих на ледовом континенте изменений на глобальное потепление климата на планете;

- борьба с лесными пожарами; гидрографические исследования (особенно в пределах «200-мильной чилийской экономической океанской зоне»); геофизические исследования магнитного поля Земли; восстановление деревянных церквей на о-ве Чилоэ; использование зарубежных наработок в системе обучения университетов и институтов регионов, обмен преподавателями.

Российское ФГУП «Рособоронэкспорт», проявившее заинтересованность в участии в торгах на строительство фрегатов по запросу судостроитель-

ной компании «Асмар» для чилийского ВПК, в соответствии требованиями указанной «Национальной политики реализации промышленных компенсаций» подготовило пакет офсетных предложений и представило его чилийцам в авг. 2003г. Содержание пакета еще раз доказывает огромные пока еще мало реализованные на внешнем рынке возможности российской экономики в сфере науки, технологий и образования. Проекты включают предложения как в области военно-технологического сотрудничества, так и в гражданской сфере. Компенсационные проекты общегражданского направления включают 32 предложения о передаче технологии в области медицины, аэрокосмической отрасли, электроэнергетике, металлургии и металлообработке, производстве новых строительных материалов.

Среди них можно выделить несколько наиболее перспективных: подготовка и запуск в космос двух чилийских космонавтов; внедрение геоинформационных систем для целей картографии, учета ресурсов, создания баз данных; дистанционное зондирование земли; организация системы слежения за движущимися объектами (судами, автомобилями и др. транспортными средствами), с целью обеспечения безопасности, сокращения времени транспортировки грузов; организация совместного производства ряда новейших медикаментов; технологии покрытий металлических поверхностей с помощью холодного газового динамического распыления; совместное производство, передача лицензий или поставка нового композитного материала сибунита; строительство и установка малых дрейфующих ГЭС; поставка оптического-электронного оборудования дистанционного управления РЛ высокотемпературными процессами; технологии промочистки газа от токсичных компонентов.

Чилийские ВВС ведут переговоры о подписании соглашения на 660 млн.долл. с американской компанией «Локхид Мартин». Соглашение предусматривает поставку с начала 2006г. десяти многоцелевых истребителей F-16 C/D на офсетных условиях, в соответствии с которыми американцы первоначально предлагали осуществить строительство в Чили завода по ремонту и обслуживанию авиадвигателей. Затем офсетные предложения были пересмотрены и свелись к проекту строительства в г.Сантьяго Центра по изданию технической документации фирмы «Дженерал Электрик» с числом занятых 30 чел., стоимость — 1 млн.долл. Несмотря на низкую привлекательность указанных офсетных условий компании «Локхид Мартин», размещение заказа решено в пользу американцев.

«Экспонаваль — 2004». 13 нояб. 2003г. Международный выставочный комитет Чили FISA провел в Морском клубе г.Винья дель Мар презентацию будущей IV выставки «Экспонаваль — 2004». В мероприятии участвовали представители высшего командования военно-морских сил во главе с министром обороны страны Мишель Бачилет.

Выставка пройдет с 30 нояб. по 3 дек. 2004г. в Винья дель Мар в 5 км. от главного портового города Чили Вальпараисо. Выставки «Экспонаваль» являются наиболее важными мероприятиями по военно-морской тематике в Латинской Америке. В предстоящей выставке примут участие 90 фирм из 17 стран. На выставке будут представлены технологии, оборудование, приборы, товары и услуги

для судостроительной промышленности, морского судоходства, включая системы наблюдения, управления и контроля, а также вооружение для военно-морских сил.

Директор департамента ВМС контр-адмирал Сарретеа Сант-Лоуренс в своем выступлении на презентации отметил, что «Экспонаваль» предоставляет участникам большие возможности для обмена опытом, налаживания связей между представителями ВМС разных стран, обеспечивает доступ к новейшим технологиям. Он также подчеркнул, что четвертая выставка ознаменована тем, что она проходит в период полной перестройки и обновления чилийского флота и оборудования. Выставка будет сопровождаться научно-производственными семинарами, где участники из разных стран будут обсуждать вопросы политики, обороны, развития техники в сфере судостроения и мореплавания. Ряд российских фирм во главе с ФГУП «Рособоронэкспорт» подали заявки на участие в этом мероприятии.

«Exponaval», www.exponaval.cl, — крупнейшая специализированная выставка военно-морской техники, вооружений, технологий и оборудования. Экспоненты данной выставки ориентированы на латиноамериканский рынок и учитывают интересы этих стран в области кораблестроения, средств навигации, средств связи и военно-морского оборудования и вооружения. Проводится 1 раз в 2г.

Организатором международных выставок является чилийская компания FISA (Feria Industrial), (56-2) 530-70-00, ф. (56-2) 533-16-67, [mfo\(g\).fisa.cl](mailto:mfo(g).fisa.cl), www.fisa.cl.

Антитерроризм

Хоумленд Секьюрити-2003. 19-22 нояб. 2003г. в Х.г.Сантьяго была проведена Международная панамериканская выставка спецсредств защиты и обеспечения безопасности (Homeland Security Exhibition-2003), организатором которой выступила американо-чилийская компания Exproconsortium.

По замыслу организаторов выставки главной целью ее проведения явилось демонстрация основных достижений в области специальных средств для противодействия международному терроризму, оргпреступности, наркоторговле. Мероприятие было направлено на осуществление делового сотрудничества между мировыми производителями оборудования и снаряжения для силовых структур и частных охранных компаний и фирм государств Латинской Америки.

На выставке были представлены образцы спецтранспорта для перевозки пострадавших граждан, оборудование для техзащиты помещений и ограниченных территорий, включая аудио-видео средства контроля, противоожарные средства, а также спецэкипировка, амуниция и средства индивидуальной защиты и нейтрализации нарушителей, снаряжение и техника для ликвидации последствий стихийных бедствий, оборудование для криминалистических исследований, системы и средства оперативной связи, автоматизации и защиты информации, а также системы обеспечения охраны госграницы и др. важных объектов.

В ходе выставки был проведен ряд конференций и семинаров, организованных американской компанией International Security & Defence Systems, на которых обсуждались вопросы борьбы с

международным терроризмом, противодействия современным угрозам и обеспечения безопасности с использованием спецсредств, в т.ч. меры по предотвращению и локализации возможных кризисных ситуаций на предприятиях, в населенных пунктах, регионе или в целом по стране.

В выставке участие государственные и частные компании из США, Израиля и Чили, а общее их число не превысило 35, что меньше, чем было запланировано организаторами. Это могло быть связано с совпадением сроков проведения выставки в г.Сантьяго с аналогичной 13 Международной выставкой внутригосударственной безопасности в Париже «Милипол Париж-2003». Чилийские эксперты полагают, что организаторы намеренно выбрали указанные сроки, чтобы лишить возможности участия в чилийской выставке европейских конкурентов. Анализ состава участников выставки позволяет сделать вывод о стремлении американских и израильских компаний укрепить свои позиции на чилийском рынке специальной и полицейской техники для продвижения продукции не только в Чили, но и в др. страны Латинской Америки.

Организаторам выставки «Хоумленд Секьюрити-2003» не удалось привлечь Минобороны Чили выступить в качестве спонсора мероприятия, чтобы повысить его статус до уровня проводимых в стране авиационно-космических и военно-морских выставок «Фидае» и «Экспонаваль».

Нефтегазпром

Добыча природных энергоносителей в стране находится на низком уровне. Чилийские месторождения нефти, расположенные на крайнем юге, оказались исчерпанными еще в 90г., когда в стране происходил бурный рост экономики. В 2002г. было добыто 257442 куб.м. сырой нефти, что покрывает национальные потребности на 5%. Производство натурального газа, который в Чили является попутным и добывается на нефтяных месторождениях, составило 2543 млн. куб.м. (в 2001г. — 2684 млн. куб.м.). Энергетика и промышленность страны работают на газе, поступающем из соседней Аргентины, и зависят от своевременности поставок.

В последние годы продолжается тенденция снижения добычи каменного угля. В 2002г. она составила 452 тыс.т. по сравнению с 578,3 тыс.т. в 2000г. и 1445,9 тыс.т. в 1996г. Специалистами прогнозируется падение производства национальных энергоносителей в ближайшие годы, что приведет к усилению зависимости Чили от импорта топливно-энергетических ресурсов.

Госкомпания Енар (Empresa Nacional de Petroleo) является монополистом в области добычи нефти и газа в стране. Компания образована в 1950г. Согласно чилийскому законодательству высшие руководящие посты президента и вице-президента Енар занимают соответственно министр экономики, энергетики и горнорудной промышленности и специально назначаемый чиновник в ранге министра без портфеля.

За счет получаемой прибыли Енар осуществляет крупные инвестиции в развитие и модернизацию производства как внутри страны, так и за границей. С 1981г. национальная компания была преобразована в холдинг, в который входят: Енар Magallanes — нефтедобывающая компания, веду-

щая работы на территории Чили; Cipeuroil, дочерняя фирма, ведущая поиск и добычу нефти и газа за рубежом; Petrox, Emalco — специализирующиеся на переработке нефтегазопродуктов; Petro Servicio — занимается хранением и транспортировкой нефтегазопродуктов.

Поскольку собственные запасы нефти и природного газа ежегодно истощаются, Енар принимает активное участие в осуществлении совместных проектов в др. странах: Аргентине, Эквадоре, Венесуэле, Колумбии, Бразилии, а также Египте, Ливии, Йемене, Гвинеи-Биссау. В этих случаях создаются смешанные компании.

Поисковые работы за рубежом в течение 3 лет требуют капиталовложений в 6 млн.долл. в год. Однако риски такого рода инвестиций оцениваются как высокие.

Ввиду установившихся высоких мировых цен на сырую нефть в 2003г. доходы Енар достигли рекордного уровня 142 млн.долл. за первые 6 мес. года, на 180% выше, чем за аналогичный период 2002г. По уровню доходов она оказалась на 9 месте среди 600 чилийских компаний, по которым ведется мониторинг.

Енар активный участник фьючерсных рынков основных международных бирж. В результате удачной операции весной 2003г. компания заработала 132 млн.долл., т.к. сумела сыграть на разнице цен и продать ранее купленные контракты по наивысшей цене 39 долл. за баррель.

Природный газ из Аргентины поступает в Чили по 5 газопроводам. В северной части страны это Gas Atacama (пропускная способность 8,5 тыс. куб.м.) и Nor Andino (7,1 тыс. куб.м.). В центральной части — Gas Andes (22 тыс. куб.м.) и Gas Pacifico (9,7 тыс. куб.м.) и на юге страны Bandurria (14 тыс. куб.м.), который поставляет 100% природного газа на предприятие Енар для производства метанола.

Местные специалисты обсуждают вопрос о возможном строительстве газопровода по чилийской территории на тихоокеанском побережье для экспорта боливийского природного газа в США и Мексику. Такой проект был подготовлен международным консорциумом, объединившим компании Repsol YPF, British Gas Bolivia, Panamerican Energy. Он предусматривает прокладку газопровода от месторождения газа до одного из чилийских портов (Икике или Мехильонес), строительство завода по сжижению газа и строительство портовых терминалов для загрузки специальных морских танкеров. Общая сумма капиталовложений в этот проект составит 5 млрд.долл.

Добыча энергоносителей в Чили

	Нефть тыс.куб.м.	Газ млн.куб.м.	Уголь тыс.метр.т.
2000г.	325,85	2702	507,9
2001г.	309,79	2684	578,3
2002г.	257,44	2543	452

Запасы природного газа в Боливии превышают аргентинские и составляют 52 трлн. куб.м. В случае реализации указанного проекта прокладки газопровода по чилийской территории правительство страны рассчитывает не ограничиваться предоставлением услуг по транспортировке боливийского газа покупателям в США и Мексике, а получить часть его для снабжения своих северных регионов и удовлетворения своих растущих энергетических потребностей.

После прошедших президентских выборов в Боливии правительство этой страны так и не приняло окончательного решения о прокладке газопровода по территории Чили или Перу. Активное противодействие «чилийскому» проекту оказывают различные политические партии страны и общественные движения. Весь сент. 2003г. Боливию потрясают забастовки и протесты. Вопрос о строительстве газопровода из экономического проекта стал политической проблемой. В чилийской прессе также нет единодушия: появляются пессимистические оценки, что даже в случае принятия решения боливийской стороной в пользу Чили, Чили не получит доступа к транспортируемому на экспорт газу. Во-первых, между Боливией и Чили не восстановлены дипотношения из-за имеющихся территориальных споров. Во-вторых, подписанное соглашение между международным консорциумом, возглавляемым испанской компанией Repsol YPF, и американским консорциумом Sempra, покупателем боливийского газа, предусматривает только его свободную транспортировку по чилийской территории. Все др. вопросы, связанные с ценами, объемами поставок и распределением прибыли будут решаться с компаниями в Боливии.

Переговоры между всеми заинтересованными сторонами продолжаются. Окончательное решение, которое определит территорию Чили или Перу для строительства газопровода, отложено на неопределенное время.

Энергетика-2003

В 2003г. было добыто всего 255 тыс.куб.м. сырой нефти, что покрывает национальные потребности менее чем на 5%. Производство натурального газа, который в Чили является в основном попутным и добывается на нефтяных месторождениях, составило 2533 млн.куб.м. (в 2002г. — 2543 млн.куб.м.).

В последние годы продолжается тенденция снижения добычи энергоносителей. Особенно резко упало производство каменного угля. В 2003г. оно составило 440,3 в то время как в 1996г. добывалось 1445,9 тыс.т. Специалистами прогнозируется падение производства национальных энергоносителей в ближайшие годы, что приведет к усилению зависимости Чили от импорта топливно-энергетических ресурсов. Основными поставщиками нефтепродуктов на чилийский рынок в 2003г. были Ю. Корея, Аргентина, США.

Госкомпания ENAP (Empresa Nacional de Petroleo) является практически монополистом в области добычи нефти и газа в стране. Ввиду установившихся достаточно высоких мировых цен на сырую нефть, в 2003г. доходы ENAP достигли рекордного уровня 142 млн.долл. за первые 6 мес. года, на 180% выше, чем за аналогичный период 2002г. По уровню доходов она оказалась на девятом месте среди 600 чилийских компаний, по которым ведется мониторинг.

ENAP активный участник фьючерсных рынков основных международных бирж. В результате удачной операции весной 2003г. компания заработала 132 млн.долл., так как сумела сыграть на разнице цен и продать ранее купленные контракты по наивысшей цене 39 долл./бар.

В 2003г. производство электроэнергии в Чили возросло на 6,8% и составило 45239 млрд.квтч. (в 2002г. — 42353 млрд.квтч.). На ГЭС в 2003г. было

выработано 22144 млрд.квтч., на ТЭС — 11445 млрд.квтч., почти столько же — 11650 млрд.квтч. на ТЭС комбинированного цикла (КЦ). Альтернативные источники практически не задействованы. Наблюдается тенденция опережающего развития производства электроэнергии на ТЭС комбинированного цикла, использующих в качестве топлива природный газ и различные виды нефтепродуктов. Доля ТЭС на угле снижается.

Основными потребителями вырабатываемой электроэнергии были: горнорудная промышленность — 35,8%, металлургия и обрабатывающая промышленность — 27,3%, коммунальное хозяйство — 15,3%, торговля, гостиничный сектор и общественное питание — 8,9%, сельское хозяйство — 1,8%. Общее потребление в стране электроэнергии составляет 41,45 млрд.квт. По оценкам чилийского правительства, учитывая поступательное экономическое развитие страны, спрос на электроэнергию будет ежегодно возрастать на 5-7%.

В Чили производители электроэнергии объединены в две крупные системы, так называемые СИС (SIC) Центральная замкнутая система и СИНГ (SING) — Большая северная замкнутая система, которые производят соответственно 72,4% и 20,9% всей электроэнергии.

Энергетика-2002

Доля электроэнергетического сектора в ВВП страны составляет 3,3%. Производство электроэнергии в Чили в 2002г. возросло на 2,6% и составило 42353 млрд. квт/ч. Половина электроэнергии производится на ГЭС и половина на ТЭС. Опережающими темпами развивается производство электроэнергии на ТЭС комбинированного цикла, использующих в качестве топлива природный газ и различные виды нефтепродуктов. Доля ТЭС на угле снижается.

Основными потребителями вырабатываемой электроэнергии остаются горнорудная промышленность — 34,9%, металлургия и обрабатывающая промышленность — 29%, коммунальное хозяйство — 16,2%, коммерческий сектор — 7,7%, сельское хозяйство — 1,8%. Общее потребление в стране электроэнергии составляет 39,21 млрд. квт. По оценкам чилийского правительства, учитывая поступательное экономическое развитие страны, спрос на электроэнергию будет ежегодно возрастать на 5% — 7%.

В Чили действует три основных производителя электроэнергии. Крупнейшим из них остается компания «Эндеса Чили» (филиал испанской энергетической компании), на которую приходится 55% вырабатываемой в стране электроэнергии. Доля двух др. крупных компаний «Хенер» (контролируется бельгийской компанией «Матте-Трактелбел») и «Колбун» составляет 26% и 15% соответственно.

Компания «Эндеса Чили», входящая в состав холдинга «Энерсис», является самым крупным инвестором в данный сектор экономики Чили. В 1997-2001гг. компания вложила 2 млрд.долл. в ряд энергетических проектов, как в Чили, так и в регионе.

Производители электроэнергии в стране объединены в две крупные системы: СИС (SIC) — Центральная замкнутая система и СИНГ (SING) — Большая северная замкнутая система, которые производят соответственно 74,1% и 20,4% всей вырабатываемой электроэнергии в стране.

В Чили насчитывается 140 электростанций, из которых 52 гидроэлектростанции (ГЭС) и 88 ТЭС, включая 5 станций комбинированного цикла. В нояб. 2001г. в стране была пущена в эксплуатацию первая электростанция промышленного назначения, работающая на энергии ветра. Данная станция «Айсен» построена в XI регионе и состоит из трех блоков аэрогенераторов, которые на первом этапе вырабатывают до 3,6 мвт. В стране пока нет ни одной атомной электростанции.

Производство электроэнергии в стране только системой СИС на 35% зависит от поставок газа из Аргентины. В ситуации продолжающегося экономического кризиса в этой стране, социальных потрясений и протестов в аргентинском обществе, действует угроза срыва или прекращения поставок газа. В данной ситуации правительство Чили продолжает переговоры с Боливией о возможном строительстве газопровода по чилийской территории для экспорта боливийского газа в США и Мексику. В чилийском порту будет построен завод для сжижения газа и современный терминал для загрузки танкеров. В случае принятия решения о прокладке газопровода по чилийской, а не перуанской территории, правительство Чили надеется получить доступ к боливийскому природному газу.

Большая часть нефти поступает из Латинской Америки (Аргентина — 63,9%, Эквадор — 8,5%, Венесуэла — 5,5%) и Африки (Нигерия — 14,9%, Ангола — 4,8%). Нефтепродукты импортируются из Южной Кореи — 47%, США — 15%, России — 6% и Литвы — 6%.

Развитие энергетики страны осуществляется под контролем и в соответствии с долгосрочными программами, разрабатываемыми Национальной комиссией по энергетике Чили CNE (Comision Nacional de Energia). В стране имеется долгосрочный план развития национальной энергетики. В соответствии с данным планом в Чили предусматривается до 2010г. построить: ТЭС «Тал Тал» мощностью 360 мвт., ГЭС «Ралко» мощностью 570 мвт. и еще 8 ТЭС комбинированного цикла мощностью по 372,7 мвт. каждая. Данные электростанции должны будут вводиться в строй ежегодно, начиная с 2004г., и будут подключаться к энергосистеме СИС.

Перспективы развития национальной энергетики связываются со строительством ТЭС комбинированного цикла, использующих в качестве топлива дешевый природный газ и нефтепродукты. Строительство ГЭС «Ралко» и «Нелтуме» (400 мвт. — 2008г.) остается под вопросом из-за отсутствия достаточных инвестиций. Данное положение связано с тем, что естественные водные ресурсы в Чили исчерпаны для возведения крупных ГЭС. Строительство же новых ГЭС предполагает возведение специальных искусственных водохранилищ для каждой станции, что требует огромных капиталовложений, изменяет экологию регионов страны, требует постоянного наполнения водохранилищ в условиях засушливого климата.

Планом предусматривается в 2004г. объединить две существующие в стране энергосистемы СИС и СИНГ в единую, а также к 2007г. построить линию электропередачи (ЛЭП), которая позволит объединить системы энергоснабжения Чили и Аргентины. Соответствующие межправительственные соглашения по этому вопросу подписаны еще в 2000г.

Производство и потребление электроэнергии в Чили, в млрд.квт.

	Производство				Потребление
	Всего	ТЭС	КЦ ¹	ГЭС	
2000г.	39586	12730	8024	18832	39510
2001г.	41286	9810	10217	21259	37883
2002г.	42353	10568	9180	22605	39777
2003г.	45239	11445	11650	22144	41448

Производство электроэнергии энергетическими системами Чили, в млрд. квт.

	Всего	Система		% Другие ²	%
		СИНГ	СИС		
2000г.	39586	8237	29074	73,4	5,7
2001г.	41286	8446	30251	73,3	6,3
2002г.	42353	8865	30969	73,1	6
2003г.	45239	9869	32729	72,4	5,8

¹Комбинированный цикл.

²Включая системы Айсен, Магелланес и Аутопродукторес.

Реализация задач, стоящих перед энергетическим сектором, в т.ч. проведение исследований и подготовка проектов по строительству электростанций, использующих энергию ветра, солнца, термальных вод, возможна в случае ежегодного инвестирования 800 млн.долл. Развитие данной отрасли полностью зависит от частных компаний, которые практически не делают прямых инвестиций в чилийскую энергетику, так как ссылаются на отсутствие четких «правил игры» и стабильности в «базовой цене» на электроэнергию, что делает для них невозможным рассчитать прибыль от капиталовложений. Часть необходимых капиталовложений поступает косвенно через иноинвестиции в чилийскую горнорудную промышленность, в первую очередь, медную, золотодобывающую. Объем инвестиций для производства 1 квт/ч. в стране в последнее время составляет: на дизельном топливе — 500 долл.; на газе — 750 долл.; на угле — 1000 долл.; на воде (водохранилище) — 1000-1500 долл. Т.н. «базовая цена» за 1 квт составляет 0,03 долл.

Правительство Чили стимулирует инвестиции в строительство новых ТЭС и конкуренцию между компаниями — производителями электроэнергии на местном рынке. Чтобы решить проблемы отрасли, необходимо изменение существующего законодательства, касающегося энергетики. Национальной комиссией по энергетике подготовлен проект закона Ley corta. Законом предусматривается оплата транспортировки электроэнергии от производителя до потребителя аналогично проезду по платным дорогам (в зависимости от расстояния), как для компаний-производителей электроэнергии, так и для компаний-дистрибуторов, которые поставляют ее производителю. В законе предусматривается сохранение госконтроля за «базовой ценой» на электроэнергию. Проект закона обсуждается и должен быть утвержден в Конгрессе страны.

Горнодобыча

Горнодобывающая промышленность является ведущим сектором чилийской экономики. Ее доля составляет 8,2% ВВП страны и на ее продукцию приходится 41,6% общего объема национального экспорта.

Чили занимает 1 место в мире по производству меди, селитры, лития, йода; 5 — по производству молибдена, бора, и 14 — по добыче золота. Разведанные запасы меди в Чили составляют 134 млн.т. — 38% общемировых запасов. Запасы молибдена, который в чилийской горнодобыче является побоч-

ным продуктом переработки медной руды, оцениваются на уровне 1,1 млн.т (20% от общемировых). На территории Чили располагается 88% мировых разведанных запасов лития и 100% запасов селитры.

Основу чилийской горнорудной отрасли составляет добыча меди, которая в 2002г. составила 4,58 млн.т. (2000г. — 4,61 млн.т., 2001г. — 4,77 млн.т.). На Чили приходится 35% мировой шахтной добычи меди и 30% медного концентрата. По прогнозам Национальной комиссии Чили по меди (Cochilco) к 2005г. ежегодный объем производства вырастет до 5,163 млн.т., а среднегодовой прирост составит 2,8%. Национальная меднорудная компания Codelco является крупнейшим мировым производителем меди и второй — молибдена. На принадлежащих ей месторождениях Chuquibambilla, Salvador, El Teniente, Andina, Radomiro Tomic и др. в 2002г. было добыто 1,52 млн.т. меди. Codelco считается самой эффективной в экономическом плане компанией в мировой горнодобыче.

Данная госкомпания в середине 90гг. производила в стране 60% меди. За последние годы произошли важные структурные изменения в горнодобывающем секторе Чили. На крупных частных предприятиях и шахтах добывается 64% меди (в 2002г. 3,06 млн.т.), на Codelco соответственно — 36%. Коммерческая политика компании направлена на расширение продаж рафинированной меди и постепенное снижение доли продаж концентратов. Корпорация уделяет серьезное внимание расширению экспортных поставок с тем, чтобы уменьшить зависимость от колебаний конъюнктуры региональных рынков. Неблагоприятная конъюнктура мировых цен на сырьевые товары, в первую очередь на медь, в 2000-02гг., связанная с экономическим спадом в промышленно развитых странах, привела к сокращению производства в традиционных чилийских экспортных отраслях. В этот период снизились объемы добычи не только меди, но и молибдена, золота, серебра, марганца.

Проблемой чилийской горнорудной промышленности является высокая себестоимость добычи меди и др. металлов, а также снижение на действующих месторождениях полезного содержания руды. Такое положение приводит к резкому сокращению числа мелких и средних национальных горнорудных предприятий.

Наметившаяся стабилизация мировой экономики, а также устойчивые темпы развития Китая, Индии, Южной Кореи, которые являются крупнейшими импортерами металлов, создают реальные перспективы прироста добычи меди и др. стратегических видов сырья. С начала 2003г. наблюдается рост мировых цен на медь. В мае-июле цена держалась на уровне 0,75-0,77 долл. за фунт (в конце 2002г. — 0,60 долл. за фунт) и в авг. она поднялась до 0,80 долл. за фунт. По прогнозу Центробанка Чили, в 2003г. средняя цена на медь составит 77,5 цента за фунт, в 2004г. увеличится до 83 центов за фунт, в 2005г. — до 86 центов за фунт. Общие объемы производства меди в Чили до 2010г. могут быть увеличены до 6,57 млн.т., т.е. на 37%.

Прогнозируется, что такое увеличение производства может быть достигнуто только за счет ввода в строй новых месторождений, модернизации уже имеющихся производственных мощностей, а также внедрения новых технологических процессов.

В Чили насчитывается более десяти крупных месторождений меди и драгметаллов, разработка ко-

торых планируется: Antucoya — запасы 300 тыс.т. медной руды с содержанием 0,45%; Gaby Sur — запасы 400 тыс.т. медной руды с содержанием 0,54%; Mansa Mina — запасы 500 тыс.т. медной руды с содержанием 1%; Spence — запасы 400 тыс.т. медной руды с содержанием 1%; Orache — запасы 370 тыс.т. медной руды с содержанием 0,5%; Cerro Casale — запасы 1035 тыс.т. руды с содержанием меди 0,26% и золота 0,69 гр. на 1т.; Cerro Bayo — запасы 1200 тыс.т. руды с содержанием 4,1 гр. золота и 230 гр. серебра на 1т.

Чилийская горнорудная промышленность остается наиболее привлекательным сектором экономики для национальных и иноинвестиций. На эту отрасль приходилось 36% всех капиталовложений в 1974-2000гг. Объем инвестиций инокапитала в горнодобычу Чили в 2002-06гг. составит 6,1 млрд.долл. Среднегодовой размер притока капитала оценивается в 1,6 млрд.долл. Codelco собирается вложить 3,82 млрд.долл. в разработку новых месторождений, модернизацию уже действующих карьеров и шахт, а также существующих перерабатывающих предприятий.

Наиболее крупными инвестиционными проектами с участием чилийской госкомпания являются: модернизация медеплавильного завода Chuquibambilla и доведение объемов производства катодной меди до 145 тыс.т. в год.; модернизация медеплавильного завода Salvador и доведение объемов производства до 80 тыс.т. блистера и 60 тыс.т. катодной меди; модернизация медеплавильного завода Hidronorte и доведение объемов производства катодной меди до 85 тыс.т. в год; расширение объемов производства ГОК El Teniente до 130 тыс.т. медного концентрата, ГОК Andina до 217 тыс.т. медного концентрата.

В разработку и запуск новых месторождений Mansa Mina, Gaby Sur госкомпания Codelco до конца 2005г. намерена вложить 1 млн.долл., а совместно со своими партнерами (совместными предприятиями и смешанными фирмами) в новые проекты будет вложено еще 1,57 млрд.долл.

Основные покупатели чилийской меди, в тыс. метр.т.

	2000г.	2001г.	2002г.
КНР	545,6	572	597,2
США	335,6	566	479,6
Франция	224,1	301,1	283,6
Южная Корея	372,6	299,4	388,4
ФРГ	209,8	243,1	191,4
Тайвань	219,8	142,7	220,4
Италия	338,1	424,9	421,4
Мексика	187,1	181	129,4
Бразилия	279,9	273,8	191,1
Япония	797	736,6	599,2
ОАЭ	3	4,6	45,6
Итого	35112,6	3745,2	3547,3

Источник: Cochilco

На условиях концессии в Чили активно работают иностранные и мультинациональные компании и корпорации. Общая сумма иноинвестиций в чилийскую горнорудную промышленность до конца 2007г. составит 5,66 млрд.долл. Самыми крупными проектами с участием инокомпаний и капиталовложений являются.

1. Внедрение новой технологии по обогащению медной руды на месторождении Collahuasi с участием компаний Falconbridge (Канада, 44%), Minero (Люксембург, 44%) и Mitsui (Япония 12%) на 600 млн.долл.

2. Разработка месторождения Spence компанией Billiton PLC (Великобритания, 100%) на 1 млрд.долл.

3. Разработка месторождения Escondida Norte с участием компаний ВНР Ltda (Австралия, 57,5%), Rio Tinto (Великобритания, 30%), JECO (Япония, 10%) и при поддержке банка IFC/Banco Mundial (2,5%) на 400 млн.долл.

4. Освоение месторождения Escondida (4 фаза) с участием компаний ВНР Ltda (57,7%), Rio Tinto (30%), JECO (10%) и банка IFC (2,5%) на 1,045 млрд.долл.

5. Разработка и освоение месторождения меди и золота Cerro Casale канадскими компаниями Placer Dome (51%), Arizona Star Resources (25%) и Bema Gold (24%).

6. Разработка месторождения золота и серебра Pascua-Lima канадской компанией Barrick Gold Corp. (100%) на 950 млн.долл.

7. Увеличение производства меди на месторождении Los Bronces и строительство медеплавильного предприятия по выпуску 20 тыс.т. катодной меди компанией Exxon Corp (США, 100%) на 200 млн.долл.

Производство неметаллического сырья, в тыс. метр.т.

	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.
Карбонат кальция.....	5998	5617	5395	5563	5887
Карбонат лития	28	30	35	31	35
Апатит	15	12	12	11	11
Гипс	780	886	375	516	609
Йод.....	9	9	10	11	11

Национальная служба геологии и минералогии Чили; Национальная комиссия Чили по меди (Cochilco)

Среди наиболее крупных инвестиционных проектов, которые планируется осуществить в горнорудной отрасли Чили в течение ближайших нескольких лет, выделяется IV фаза разработки месторождения меди Escondida (1,4 млрд.долл.). В нем участвуют австралийская фирма ВНР, англоавстралийская Rio Tinto, японская Mitsubishi и Международная финансовая корпорация Всемирного банка. Целью проекта является увеличение производства меди на шахте до 1 млн.т. в год по сравнению с 800 тыс.т. в наст. вр. С учетом отмечаемого сокращения содержания металла в добываемой на шахте руде это потребует значительных объемов дополнительных геологических изысканий.

В рамках реализации этого проекта предусматривается строительство нового медеплавильного комбината на 110 тыс.т. перерабатываемой руды в день. Создаваемые производственные мощности позволят увеличить число занятых на предприятиях компании на 6 тыс.чел., а также будут способствовать созданию 20 тыс. рабочих мест в смежных отраслях.

Национальная компания по добыче меди Codelco планирует в течение ближайших нескольких лет осуществить достаточно значительный объем инвестиций. Это касается проекта увеличения добычи меди на месторождении El Teniente к 2005г. до 480 тыс.т., который оценивается в 1 млрд.долл. Чилийская госкомпания планирует инвестировать 600 млн.долл. в проект реорганизации своих территориальных подразделений. Предусмотрены капиталовложения объемом 300 млн.долл. на мероприятия по защите окружающей среды в районе разрабатываемых месторождений до 2006г.

По заявлению министра финансов Чили Николаса Эйсагирре (Eyzaguirre) национальный горнорудный сектор остается «локомотивом», тянущим вперед всю экономику страны. Среднегодовой рост чилийской горнодобывающей промышленности составляет 5,7%, что позволяет надеяться на постоянный приток инокапиталов в эту отрасль экономики. Несмотря на относительно благоприятные среднесрочные прогнозы развития мирового рынка меди, которые даются авторитетными западными консалтинговыми фирмами, многие чилийские эксперты сходятся во мнении, что для стабильного развития экономики страны необходимо постепенно избавляться от зависимости от экспорта сырьевых ресурсов путем наращивания доли продукции с высокой добавленной стоимостью.

В Чили 1 раз в 2г. проходит международная выставка горнодобычи «Экспомин», считающаяся самой авторитетной в отрасли. В 2002г. в «Экспомине» приняли участие 2500 компаний из 36 стран. Количество компаний из США достигает 50% от общего числа участников. Выставку посещают до 40 тыс. чел., из которых 20 тыс. — иностранцы. Общая площадь выставочных павильонов составляет 40 тыс. куб.м. Организатором «Экспомин» выступает чилийская выставочная компания «Ферия Интернасьональ де Сантьяго» (ФИСА), которая в 7 раз проводит такое мероприятие. Первая выставка, организованная в 1990г. совместно с министерством торговли США, была ориентирована на демонстрацию чилийского и американского оборудования для горнодобычи. В 1992г. ФИСА приобрела права на данную выставку, которая в 1994г. была признана одной из ведущих в Латинской Америке. В 1996г. «Экспомин» вошла в число трех наиболее значимых мировых выставок по данной тематике, а в 1998г. добилась права считаться самой крупной выставкой в отрасли, уступая лишь выставке в Лас Вегасе (США). «Экспомин» проводится под патронажем правительства Чили, министерства горнодобычи и госкомпаний «Прочили». К выставке приурочено большое количество мероприятий. Ряд семинаров и научных конференций пройдет в ходе самой выставки. Предусматриваются ознакомительные поездки по Чили для изучения горнодобывающей отрасли страны.

VIII выставка «Экспомин». Будет проходить в Сантьяго 20-24 апр. 2004г. На выставке будут представлены машины, оборудование и технологии, используемые в горнодобывающей промышленности. На предыдущей выставке было экспонировано 800 стендов, представляющих продукцию 2500 фирм и марок из равных стран, в т.ч. США, Германии, Австралии, Бельгии, Канады, Испании, Финляндии, Великобритании, ЮАР, Бразилии, Японии, Боливии, Австрии. Предстоящая выставка станет еще более представительной. Во время выставки будут организованы семинары, конференции и симпозиумы по горнорудной тематике. Отдельные мероприятия планируются в области геологоразведки.

Латинская Америка предлагает достаточно благоприятные условия для инвестирования в горнорудную промышленность. Это сфера развивается стабильно и является высоко технологичной. В ближайшие 5 лет инвестиции в горнорудную промышленность составят 25 млрд.долл., треть от общемировых.

Оценка инвестиций в горнорудную промышленность стран Латинской Америки

Страны	млн.долл.	период
Аргентина.....	2000	2003-08
Бразилия.....	9000	2003-10
Чили.....	5500	2003-07
Колумбия.....	1500	2003-07
Мексика.....	2500	2003-08
Перу.....	4400	2003-07
Венесуэла.....	1000	2003-08
Всего.....	25000	

Финансовые условия участия в выставке «Экспомин 2004». площадь экспозиционного модуля 18 кв.м.; стоимость 1 кв.м. — 250 долл. Экспозиция на общей выставочной площади под крышей, без модуля; стоимость 1 кв.м. — 135 долл.

Экспозиция под открытым небом (минимальная арендуемая площадь 50 кв.м.). Стоимость 1 кв.м: от 50 до 99 кв.м. — 90 долл.; от 100 до 199 кв.м. — 70 долл.; свыше 200 кв.м. — 60 долл.

Подавляющее большинство разрабатываемых месторождений полезных ископаемых сосредоточено в северных регионах страны. Южные регионы в геологическом отношении изучены слабо. Выявленных месторождений относительно немного. Однако имеются перспективы их обнаружения.

В Чили действуют ряд законов, поощряющих и регулирующих приток иноинвестиций в горнодобывающие отрасли. По данным Комитета по иноинвестициям, в горную индустрию Чили за 1990-2001гг. инвестировано 13,6 млрд.долл.

Основными стимулами для иноинвестиций являются: ускоренная амортизация основного оборудования; рассрочка таможенных пошлин при экспорте; налогообложение прибыли — 15%; возврат налога на добавленную стоимость (19%) в конце фин.г. или зачет его в счет налога на прибыль; юридические гарантии по репатриации прибыли и капитала; отсутствие каких-либо дискриминационных ограничений деятельности по сравнению с национальными инвесторами; продукция, производимая компаниями (в т.ч. и драгметаллы), поступает в полную собственность производителя, и он может ее реализовывать как на внутреннем, так и внешнем рынке.

Среди иностранных горных компаний преобладают компании с канадским и североамериканским капиталом. Представлены также компании с австралийским и европейским капиталом, но в меньшей степени. В последние годы интерес к освоению южных районов страны проявляют японские и южно-азиатские компании.

Производство основных металлов, тыс.т.

	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.	2003г.
Медь.....	3686,9	4391,9	4602	4739	4580,6	4461,5
Молибден.....	25,3	27,3	36,8	33,4	29,5	29,6
Золото, т.	45	48	54,1	42,7	38,7	38,6
Серебро, т.	1340,2	1380,7	1242,2	1348,7	1210,5	1206,6
Свинец, т.	337	608	785	1193	2895	2894,9
Цинк.....	15,9	32,3	31,4	32,8	36,2	36,19
Марганец, т. руды.....	48,9	40,5	41,7	31,3	12,2	12,1

Источники: Национальная служба геологии и минералогии Чили
Национальная комиссия Чили по меди (Cochiico)
55-60% всех компаний в Чили занимаются разведкой и эксплуатацией месторождений меди, 30% — золота, при этом ежегодный прирост золотодобычи в стране до падения мировых цен на золото в 1997г. составлял 15-17%.

Экспорт основных видов продукции добывающей промышленности

Чили, в млн.долл. в ценах FOB

	Медь	Золото	Серебро	Молибден	Селитра	Йод	Карбон.	Проч.	Итого
									лнтия
2000	7286,3	343	88,2	178,7	61,7	145	52,8	12,4	8168,1
2001	6525,9	267,1	93,8	174,8	62,7	130	51,8	7,3	7313,4
2002	6279,3	256,5	90,4	248,5	67,5	130,2	55,7	17,9	7146

Источники: Центробанк Чили

Чили обладает большим потенциалом полезных ископаемых, в т.ч. меди и золота, реализация которого сдерживается бессистемностью геологических и металлогенических исследований. 10% территории страны охвачено концессионными договорами с правом разработки различных видов минсырья, которые подписаны как с компаниями, так и с частными лицами. Такую же площадь имеют концессии с правом проведения геологоразведочных работ. Степень изученности и тех и др. низкая, особенно в случае их принадлежности частным лицам и небольшим компаниям, которые оформляют лицензии, не с целью освоения, а исключительно в целях выгодной продажи в будущем. Подобный «горный бизнес» осуществляют и многие компании, в т.ч. иностранные и со смешанным капиталом. Они в качестве предпродажной подготовки проводят геологоразведочные работы различной степени детальности. При продаже таких концессий соотношение между затратами на геологоразведочные работы и ценой продажи составляет в зависимости от запасов полезного ископаемого 1 к 3-5 и больше. Этот вид деятельности представляется продуктивным при наличии у компании соответствующего запаса финансовой прочности и при использовании высококвалифицированных специалистов.

Доля отдельных продуктов добывающей промышленности в общем экспорте страны, в %

	2000г.	2001г.	2002г.
Всего.....	45,4	42,6	41,6
Медь.....	39,5	37	35,6
Золото.....	1,9	1,5	1,5
Молибден.....	1	1	1,4
Йод.....	0,8	0,7	0,7
Серебро.....	0,5	0,5	0,5
Прочее.....	0,9	1,1	1,1

Центробанк Чили; Cochiico

В достаточном количестве имеются свободные площади, перспективные на обнаружение мелких и средних по масштабам месторождений меди, золота, серебра, платины, полиметаллов и др.

При соответствующих подготовительных и организационных усилиях и вложении небольших сумм капитала, возможен успешный выход на чилийский рынок геологоразведочных и горных услуг. Представляется возможным развить деятельность по поискам и оценке месторождений цветных (медь) и благородных (золото, серебро, платина) металлов с целью дальнейшей их продажи или эксплуатации.

Автотранспорт

На протяжении последних 25 лет в Чили отмечается устойчивый рост количества автомобилей, приходящихся на душу населения. В 1975г. в стране было 473 тыс. легковых машин (1 автомобиль на 22 чел.). В 2002г. общее число транспортных средств достигло 2,2 млн. ед. (в среднем 1 ед. техники на 6-7 чел.). 54% из них являются обычными легковыми автомобилями классов «седан» и

«универсал», 25 % — легковыми автомобилями т.н. «коммерческого» класса (полугрузовые легкие автомобили), а остальные — грузовики и средства общественного транспорта.

Автопарк Чили

Наименование транспортных средств	2002г.	2001г.
Всего	2.218.062	2.176.501
Инд. трансп. средства и др.	1.882.279	1.846.070
-легковые и джипы	1.207.516	1.247.985
-камьюнеты и фургоны	556.704	541.125
-др.	40.955	42.457
-прицепы и полуприцепы	14.104	14.503
Общественный транспорт	161.125	160.586
-такси	102.605	103.911
-автобусы	34.324	33.067
-др.	24.196	23.608
Грузовой транспорт	174.658	169.845
-грузовики	99.662	96.700
-грузовые тягачи	19.152	18.384
-др.	16.426	16.204
-прицепы и полуприцепы	39.418	38.557

При реализации автомобилей, помимо общего налога на продажу, который составляет 18%, подпадают под единый таможенный сбор — 6% от цены СИФ, спецналог на автомобили — 8% и налог «на роскошь», если цена СИФ на автомобиль превышает 15 тыс.долл., в 85% от суммы, превышающей указанные 15 тыс.долл.

Согласно данным Национальной автоассоциации Чили (Asociacion Nacional Automotriz de Chile — ANAC) объем продаж автомобилей в авг. 2003г. достиг рекордного уровня и составил 10602 ед., что на 32,8% выше, чем в авг. пред.г. За 8 мес. года объем продаж составил 74,2 тыс. ед., что может составить за год 110-115 тыс. ед. Этот показатель будет самым высоким за последние 5 лет, однако не превзойдет рекордную цифру 1997г. — 175,5 тыс. ед. годовых продаж.

Наиболее популярными являются автомобили марки «Шевроле», чья доля на рынке составляет 20%, на втором месте находятся модели Джeneral Моторс — «Корсо» и «Лув».

Рост продаж происходит в секторе легковых автомобилей. Основным фактором влияния аналитики называют непрекращающуюся в течение полугодия тенденцию укрепления чилийского песо и, соответственно, падение курса доллара. Это стимулирует импорт и рост потребления населения. На указанную тенденцию оказывают влияние и низкие процентные ставки по кредитам, установленные Центробанком Чили. Стоимость кредита — самая низкая за всю историю страны. Национальный сборочный сектор активизировал свою компанию продаж. Расширены предложения по после продажному сервису.

По данным за 8 мес. 2003г. объем продаж грузовых автомобилей увеличился на 11,1 и составил 3.011. На первом месте в этом секторе также находится машины марки «Шевроле» (654 ед.), доля которых составляет 21,7% рынка. Вторую позицию занимают автомобили марки «Форд» — 466 ед. (15,5%) и на третьем месте — автомобили марки «Мерседес Бенц» — 400 машин (13,3%).

Количество поставок дизельных грузовых автомобилей в Чили в янв.-авг. 2003г. увеличилось на 18,9% и составило 12.532 ед. на 115,2 млн.долл. Из них 5.370 ед. — японского производства, 2.974 ед. — южнокорейского, 1.191 ед. и 1.030 ед. из Франции и Аргентины.

Импорт легковых автомобилей по данным за 8 мес. 2003г. вырос на 8,4% и составил 75,8 тыс. ед. на 572 млн.долл. в ценах СИФ. 32% импорта составили автомобили японского производства (24,2 тыс. ед. на 190 млн.долл.). На втором месте автомобили из Бразилии — 12,9 тыс. ед. — 77,3 млн.долл., на третьем — Аргентина — 12 тыс. ед., — 70 млн.долл.

В начале мая 2003г. Чили и Аргентина подписали соглашение об установлении квот на беспошлинную торговлю новыми автомобилями и либерализации торговли в этом секторе до 2006г. Двустороннее соглашение, подписанное в марте 2002г. с Бразилией, предоставляет возможность дочернему предприятию «Дженерал Моторс» экспортировать в эту страну без таможенных пошлин в 2002-06гг. 15 тыс. новых автомобилей в год. В дальнейшем договором предусматривается снятие всех количественных ограничений по беспошлинному экспорту машин из Чили в Бразилию, таможенный налог на которые составлял 35% от стоимости автомобиля. В отношении производимых автобусов также отменены пошлины и установлена квота в 400 автобусов в год до 2004г., а с 2006г. запланирована отмена любых квот на поставку автомобильной техники.

Импорт автомобилей Чили (янв.-авг.2003г.)

Страна	Тыс. ед.	Млн.долл.
Всего	75,8	572,8
Япония	24,2	190,1
Бразилия	12,9	77,3
Аргентина	12	70,3
Ю.Корея	10,9	78,5
Франция	8	64,5
США	1,8	30,3
Мексика	1,6	12,3
Таиланд	1,1	12,3
Испания	1	8,8

Действие указанных соглашений обеспечило рост импорта из этих стран на 79,9% и 40,7% соответственно.

В Чили уделяют большое внимание вопросам безопасности и качества ввозимых средств транспорта. С мая 2001г. в Чили разрешен ввоз автомобилей, имеющих следующие элементы безопасности: передние и задние трехточечные ремни безопасности (для всех легковых машин); «небьющееся» лобовое стекло (для всех легковых машин), «складывающаяся» рулевая колонка (только для пассажирских автомобилей), «якорное» крепление сидений (только для пассажирских автомобилей), внутреннее зеркало заднего вида типа «день/ночь» (только для пассажирских автомобилей), подголовники (только для пассажирских автомобилей), дворник заднего стекла (только для пассажирских автомобилей) с кузовом типа «универсал» и «хэчбэк». С 2002г. введены требования к следующим элементам: фронтальная подушка безопасности, антиблокировочная система тормозов, недеформируемый салон, программируемая деформация кузова, системы защиты от бокового удара, ремни безопасности с автоматическим натяжением, складывающиеся зеркала заднего вида.

В 2001г. из коммерческого использования (такси) были выведены все автомобили старше 12 лет. К 2005г. все такси должны будут отвечать экологическим нормам. За этот период для замены выводимых из эксплуатации автомобилей владельцы такси должны приобрести 25 тыс. новых машин.

Такая же программа обновления парка до 2005г. предусмотрена и в сфере грузового транспорта. Должны быть заменены на новые 20 тыс. грузовиков грузоподъемностью 10т. и более. Данный проект субсидируется правительством. Всего в стране насчитывается 160 тыс. таких машин.

Импорт мотоциклов по данным за 6 мес. 2003г. увеличился на 28% и составил 1419 ед. В целом за год объем импорта может составить 3,5 — 4 тыс. ед. Кристиан Шейб, гендиректор второй по значению дистрибуторской фирмы Motorrad отметил, что емкость рынка составляет 10 тыс. ед. в год. Такого рода несоответствие директор объясняет наличием достаточно строгих требований, как к самим мотоциклам, так и к их использованию. В Чили действуют определенные стандарты на обувь и одежду, применяемые мотоциклистами, требования к уровню шума. Полгода уходит на омологацию новой модели

Особый спрос существуют на коммерческие мотоциклы, объемом цилиндров 100, 125 и 200 куб.см. Имеется спрос и на т.н. городские мотоциклы — «скутер» для езды по городу на небольшие расстояния и на мотоциклы с 4 колесами (cuada), а также recreacionales, в т.ч. для детей, до 125 куб.см. С этими товарами фирма Motorrad работает первый год.

С 27 окт. по 2 нояб. 2003г. в г.Сантьяго де Чили была проведена V Международная выставка наземного транспорта, в которой приняли участие все известные автомобильные концерны Америки, Европы и Азии, производящие грузовые автомобили и автобусы. Выставка была организована Национальной ассоциацией автотранспорта (ANAC — Asociación Nacional Automotriz de Chile) при активном содействии министерства транспорта и телекоммуникаций Чили, муниципальных органов столицы и посольства США в Чили.

На выставке были представлены 200 образцов грузовиков, а также образцы автобусной техники компаний, которые намерены участвовать в тендере в рамках проводимого чилийским правительством плана реорганизации общественного транспорта столицы. Среди наиболее известных компаний и фирм были выставлены образцы техники компаний «Вольво», «Мерседес Бенц», «Фольксваген», «Форд», «Шевроле», «Мицубиси», «Хьюндай», «Киа», «Скания». Вниманию посетителей на отдельных стендах был предложен широкий спектр сопутствующих товаров и услуг, в т.ч. двигатели, резиновые изделия (шины и пр.), прицепные и буксирные устройства, горюче-смазочные материалы, средства связи, программное обеспечение деятельности автотранспорта, включая системы спутникового слежения за транспортом (GPS), а также услуги банков и др. фирм, обеспечивающих финансово-экономические процедуры.

В ходе выставки в течение 5 дн. была проведена целая серия конференций и семинаров, в которой участвовали представители чилийского правительства, профсоюзных автосиндикатов, а также частных чилийских и зарубежных компаний и фирм. По оценке экспертов чилийской ассоциации ANAC наибольший интерес участников был вызван в ходе семинаров: «План ТранСантьяго в организации деятельности общественного транспорта», «Интернирование торговли угнанными поддержанными автомобилями», «Наземный транспорт будущего», «Общественный транспорт и проблемы загрязнения окружающей среды».

90% представленных на выставке образцов автотехники компаний Европы, США, Мексики и Бразилии, оснащены двигателями с электронной системой зажигания, в то время как на предыдущих выставках доля таких транспортных средств не превышала 35%. Зарубежные автокомпании для закрепления своих позиций на чилийском рынке проводят долгосрочную политику, основанную на серьезной маркетинговой работе и создании широкой сети предпродажного и послепродажного сервиса. Политика компаний направлена на поставку современной техники, удовлетворяющей принятым в Чили в законодательном порядке высшим технормам («Евро-2», «Евро-3») и требованиям безопасности.

Пиво

Компанией Cerveceria Chile выпускается пиво марки Baltica, этикетка которого достаточно похожа на традиционную этикетку продукции России. Чили имеет строгие нормы контроля за качеством пищевой продукции и требования к ее сертификации. Чилийское пиво неплохого качества, а латиноамериканские продукты (мексиканское пиво) имеют высокую репутацию в России, что не исключает возможность взаимовязанных поставок.

По потреблению пива на душу населения (26 л. в год) Чили занимает 37 место в мире и 7 в Латинской Америке, после Бразилии, Мексики, Колумбии, Венесуэлы, Аргентины и Перу. Годовое потребление пива в Чили составляет 400 млн.л., сумма продаж — 369 млн.долл., что мало по сравнению с объемом продаж в Бразилии — 8930 млн.долл. Пиво становится популярным продуктом и его потребление уже приближается к уровню потребления вина — традиционного для страны напитка (45 л.). Уровень потребления может вырасти до 30 л. на душу населения, по более оптимистичным оценкам через несколько лет оно может достигнуть 40 л. В 70гг. душевое потребление пива в Чили составляло 17 л., а потребление вина — 64л.

Рост потребления пива в Чили связан с общими тенденциями развития мирового рынка пива — увеличению потребления пива женщинами и молодежью, диверсификация мест потребления и продаж. Основными местами продажи пива в Чили являются маленькие магазины, супер и мини-маркеты, рестораны и отели. Однако 75% продукта потребляется дома. Потребление пива меняет свой имидж, и из «народного» напитка перемещается в нишу «элитных» напитков. Большую роль в повышении популярности потребления пива сыграло появление легких сортов напитка и изменение объема упаковок. 60% продаж лидера рынка пива «Кристал» приходится на литровые бутылки.

На рынке Чили продаются сорта пива как национального производства, так и импортные. Доля импорта невелика — 1,6%. Если собственное производство составляло 4,10 млн. гкл. в 1998г., то объем импорта — 67 тыс. гкл.

Основной объем продаж приходится на Compañía Cerveceria Unidas (CCU) — 80,6% продаж на рынке, при этом на одну только марку этой компании Cristal приходится 62,2%, на марку Escudo — 13,3%. Второй по значению компании Cerveceria Chile принадлежат марки Becker, Baltica, Quilmes, Heineken. Она контролирует 7% рынка. CCU импортирует пиво марки Budweiser и производит пи-

во марок Guinness и Paulaner. Производство и продажи пива подпадают под строгий контроль качества, нормы которого установлены законом 18.455.

Характеристики разных сортов пива, продающегося на рынке Чили

Марка	Аромат	Цвет	Качество пены	Чистота вкуса	Структура CO2	Содерж. горькости	Качество Среднее
Paulaner	4,27	4,00	4,00	4,00	3,64	3,73	2,73
Kunstmann	3,55	4,00	3,73	3,91	4,00	3,64	3,27
Heiniken	3,91	3,73	3,91	3,64	3,82	4,09	2,73
Расаїа	3,82	3,36	4,36	3,64	3,82	3,55	3,09
Austral	4,00	4,09	3,82	3,73	3,27	3,55	2,82
Dorada	3,91	3,91	3,64	3,91	3,64	3,55	2,73
Escudo	3,91	3,82	3,64	3,64	3,64	3,45	3,18
Grolsch	3,91	4,09	4,18	3,55	3,91	3,36	2,27
Becks	3,91	3,91	3,73	3,18	3,91	3,55	2,94
Cristal	3,82	3,91	3,55	3,45	3,45	3,64	3,27
Budweiser	3,73	3,18	3,91	3,82	2,82	3,00	4,45
Tecate	3,36	4,00	3,91	3,27	3,45	3,36	3,55
Becker	3,91	3,82	4,00	3,45	3,27	3,27	3,00
Corona	3,82	3,55	3,73	3,27	3,55	3,27	3,45
Cusquena	3,82	3,45	3,73	3,18	3,73	3,64	2,73
Royal	3,45	3,73	3,91	3,45	3,36	3,36	2,91
Baltica	3,27	3,64	3,82	3,00	3,45	3,36	2,91

Источник: Sernac, Departamento de Estudios, 2002.

Среди импортных сортов пива насчитывается до 30 марок. Наиболее крупной компанией — дистрибутором выступает Distribuidora Errazuriz, Av. La Montana 776 km., (2) 4600499, ф. (2) 738 7535, jcardemill@desa.cl, www.errazuriz.cl. Импортирует пиво марок Corona и Grolsch. В сегменте пива зарубежных марок наибольший удельный вес занимает Heineken (26%), Budweiser (21%), Corona (19%).

Особенностью чилийского рынка пива является то, что пик потребления падает на период окт.—март, когда в Европе и в США происходит сезонное падение спроса.

Сельское хозяйство

Только 17% территории страны пригодно для занятий сельским хозяйством и лесоводством, при этом, под земледелие (включая культурное лесоводство и производство кормовых культур) занято 5 млн.га. 8,5 млн.га используется в качестве пастбищ (частично высокогорных). На долю орошаемых земель приходится 1,3 млн.га. Тем не менее, сельское хозяйство является одним из ведущих секторов экономики страны. По данным Центрального банка Чили, в нем производится 5,2% валового внутреннего продукта страны, на 3,7 млрд.долл.

Основное производство продукции земледелия сосредоточено в восьмом регионе. На него приходится до 70% посевных площадей. В сельском хозяйстве занято 700 тыс.чел. (12,5% всего трудоспособного населения страны), численность сельскохозяйственного населения сокращается.

Основой производственной базы являются мелкие и средние фермерские хозяйства. Общее число хозяйств составляет 312 тыс., площадью 26,5 млн.га. Большая часть хозяйств имеет площадь до 50 га (86%). Велика доля мелких хозяйств, площадью до 5 га (130 тыс.). На них приходится 40% от общего числа хозяйств. Однако занимают они в общей сложности менее 1% с/х угодий. Наиболее продуктивными считаются хозяйства с площадью 50-100 га.

В 2003г. производство продукции сельского хозяйства увеличилось на 5,3%. На 4,2% выросли посевные площади под сельскохозяйственными культурами, в т.ч., на 13,5% увеличились площади под индустриальными культурами.

Посевы зерновых занимают 650 тыс. га, из них 350 тыс.га занимают площади под пшеницей и приблизительно по 80 тыс.га под овсом и кукурузой. Средняя урожайность составляет: 44 центнера с гектара для пшеницы, 33 ц. — для овса и 94 ц. — для кукурузы. Для некоторых районов характерны более высокие урожаи. Например, в 2003г. в Темуко (VIII регион) урожай пшеницы составил 80 ц/га.

Национальное производство зерновых, индустриальных и масличных культур не обеспечивает потребности страны, поэтому значительная часть продукции импортируется, в первую очередь из Аргентины, Бразилии и Уругвая.

Под овощами и зеленью занято 127 тыс.га. Производство данной продукции полностью покрывает внутренний спрос, при этом около 40% ее количества идет на экспорт. Из указанного количества площадей 90 тыс.га отведено под возделывание картофеля.

Производство зерновых и масличных

	Число хоз., тыс.	Пос. пл. всего, тыс.га	Орош. пл., тыс.га	Произв., тыс.ц.	Урожа., ц/га
Всего	-	845,9	335,3	-	-
Зерновые	-	648,1	236,1	-	-
Рис	2,5	25,7	25,7	1074,4	41,7
Овес	36,4	104,3	98,3	3358,9	32,2
Ячмень (пивной)	1,2	16,2	6,9	654,4	40,4
Ячмень (фураж)	2,4	5,7	1,3	161,4	28,2
Рожь	0,6	2,2	0,2	63,8	29,2
Кукуруза	26,1	86,6	83,7	7832,8	90,5
Пшеница	89,3	415,7	85,6	17970,8	43,2
Бобовые, овощи,					
картофель	-	127,2	54,7	-	-
Картофель	91,2	80,7	28,6	13048,2	161,7
Индустриальные	-	70,6	44,4	-	-
Сахарная свекла	7,9	41,7	38,2	24052,5	576,2

Источник: Институт статистики (www.ine.cl/34-censo/501/htm)

Новой и быстро развивающейся отраслью является выращивание ягод: ежевики, малины, красной смородины, черники, земляники. Мировое потребление ягод растет, особенно за счет спроса со стороны Японии и США. Доля Чили в мировом производстве этих продуктов составляет 2%, однако страна быстро завоевывает эту нишу. 70-80% производства сосредоточено на семейных фермах. 40% произведенной продукции идет на экспорт.

Чили является крупным производителем и экспортером срезанных цветов. Выращиваются гвоздики, розы, тюльпаны, гладиолусы, фиалки и другие виды разных климатических поясов. Погодные условия позволяют организовывать производство, как в теплицах, так и под открытым небом.

В стране насчитывается 20 тыс. хозяйств, занимающихся выращиванием винограда и виноделием. Общая площадь под виноградниками составляет 81,8 тыс.га, из них 50 тыс.га — орошаемые. Под красными сортами винограда занято 27 тыс.га, под белыми — 26 тыс.га, 25 тыс.га занято под сорта, идущие на изготовление национального напитка писко.

30% стоимости произведенных в с/х секторе продуктов приходится на животноводство и птицеводство. Приоритет отдается производству мяса птицы (куричины и индюшатины). Мясная отрасль работает в основном на внутренний рынок. Большие объемы мясных продуктов импортируются из соседних стран. Небольшие количества экспортируются. Чили имеет устойчивые рынки сбыта в таких странах как Израиль, Коста-

Рика, Куба, Ливия (говядина), Япония, Р. Корея, Мексика (свинина), Израиль, Бразилия (баранина), ЕС (мясо птицы). Чили благоприятно отличается от других экспортеров мяса тем, что в стране отсутствуют болезни, квалифицируемые Международной организации эпизоотики как тип А.

Поголовье крупного рогатого скота составляет 3,7 млн. голов, свиней — 2,3 млн. голов, овец — 3,7 млн. голов, птицы — 184 тыс.ед. (июль 2003г.). Производство мяса (без костей) в 2003г. составило, в тыс.т.: говядины — 196, свинины — 368, баранины — 8,2, птицы — 453. Производство молочных продуктов составило 1560 млн.л., на 2,5% выше, чем в 2002г.

Учитывая продолжающуюся серьезную зависимость страны от импорта таких жизненно-важных продуктов питания как хлеб, мясные и молочные продукты, правительство страны уделяет большое внимание политике стимулирования развития отечественной с/х производственной базы. При этом основной акцент уделяется вопросам проведения исследований в области выведения новых высокоурожайных сортов с/х культур, борьбе с эрозией почв, развитию систем ирригации, совершенствованию научно-производственной базы, укреплению хозяйств, прежде всего, малых фермерских и семейных ферм.

Важным механизмом поддержки национального производителя является установленный правительством «ценовой коридор». На 2004г. цена на пшеницу установлена в пределах 128-148 долл/т.

С 2000г. действует долгосрочная программа «Госполитика в области сельского хозяйства Чили на 2000-10гг.». Этот документ включает мероприятия правительства, сфокусированные на наиболее важных направлениях развития производства и экспорта сельскохозяйственных товаров и продукции их переработки.

В 2003г. были созданы Межминистерская комиссия по поддержке сельскохозяйственного развития. Ассоциация экспортеров молочных продуктов и Ассоциация экспортеров меда. Начата работа по формированию аналогичных ассоциаций экспортеров орехов и оливкового масла.

В целях поддержки сельскохозяйственного производства и экспорта действует созданный министерством сельского хозяйства (MINAGRI) совместно с Организацией поддержки экспортеров (PROCHILE) Фонд содействия сельскохозяйственному экспорту (Fondo de Promocion de Exportaciones Agropescaurias). На конец 2003г. этим фондом оказана поддержка 179 проектам на 7056 млн. песо. (10 млн.долл.). В 2003г. в ходе торгов были одобрены 93 проекта, которые получили финансирование фонда в общем объеме 4176 млн. песо.

В рамках программы создан фонд поддержки инноваций (Fondo de Innovacion Agraria, FIA) в области сельского хозяйства, в который включены более 180 проектов. Основная поддержка оказывается малому бизнесу (82% всех ресурсов).

Государство также проводит политику страхования рисков. В 2003г. было выдано 10,5 тыс. страховых полисов.

Создана и действует Национальная комиссия по внедрению передовых методов сельскохозяйственного производства, где работа ведется по следующим направлениям: фрукты, овощи, мясо, молоко, однолетние культуры. Эта комиссия работает в тесном взаимодействии с ФАО.

Институт сельскохозяйственных исследований (INIA) активно работает по распространению передовых технологий среди регионов и представителей мелкого бизнеса.

Леспром

Лесные площади в Чили занимают 15,6 млн.га, что составляет 20,7% национальной территории страны, из которых 13,4 млн.га (17,8%) являются природными лесами. Искусственно засажены лесные территории, в основном эвкалиптом и хвойными деревьями, занимают 2,1 млн.га (2,8%). В свою очередь, общая площадь лесных плантаций смешанных лесов составляет 87,6 тыс.га.

В 2003г. в отрасли были задействованы 940 предприятий по обработке древесины, производству целлюлозы, предметов мебели и др. Число занятых составило 130 тыс.чел.

Значение лесной и деревообрабатывающей промышленности в формировании ВВП страны довольно существенно. Эта отрасль экспортноориентирована и достаточно хорошо интегрирована в мировое хозяйство. На ее продукцию приходится 13% экспорта страны.

По итогам 2003г. поставки сырья и готовых изделий на внешний рынок увеличились по сравнению с 2002г.м на 9% и составили 2301 млн.долл. Структура экспорта: целлюлоза — 36%; распиленная древесина — 9%; доски и ДСП — 7%; строганная древесина — 8%; бумага и картон — 7%; газетная бумага — 4%; обрезки древесины — 5%; другие — 24%.

Продукция лесной и деревообрабатывающей отрасли экспортировалась в 2003г. в 82 страны мира. Ее основными покупателями являлись США (26%), Япония (10,5%), Китай (9,2%), Мексика (7%), а также Италия, Голландия, Южная Корея и Перу.

В соответствии с действующим десятилетним планом развития лесной и деревообрабатывающей промышленности до 2010г., в 2003г. были инвестированы 19 проектов на 89,7 млн.долл. Наиболее крупными являются модернизация предприятий по производству целлюлозы в VIII и X регионах страны на 49,3 млн.долл. Общий объем инвестиций в этот период должен составить 3 млрд.долл., при этом ожидается, что доходы лесной отрасли к 2010г. могут составить более 4 млрд.долл., увеличив долю сектора в национальном экспорте с 13% до 15%. По прогнозам на 2004г., экспорт лесной и деревообрабатывающей промышленности может увеличиться на 11% и составит 2,5 млрд.долл.

Рыбное хозяйство

Является одной из важнейших отраслей экономики Чили. По объему вылова рыбы и других морских продуктов страна занимает ведущее место в мире. Доля отрасли в ВВП составляет 14%.

Динамика развития рыбной отрасли в 2000-03гг., %

2000г. 2001г. 2002г. 2003г.

Доля рыбной отрасли в ВВП страны.....16,913,614,114

Источник: El Mercurio 12.01.04г.

По предварительным данным Национальной ассоциации по рыболовству, доходы в отрасли за 2003г. составили 2,4 млрд.долл., что на 15% выше результатов предыдущего года. Основная доля доходов — 1,2 млрд.долл. составляет экспорт чилийского лосося (сальмона) и форели. Главными им-

портерами этих видов рыбы остаются США — 51% и Япония — 33%. В страны Европы и Латинской Америки экспортируется всего по 5% продукции и в другие страны — 6%.

В перспективе, рост доходности отрасли в 2004г. связывается с увеличением доли продаж рыбной продукции, имеющей более высокую добавочную стоимость (мороженые продукты и консервы) при сохранении жестких квот на вылов определенных видов рыбы и других морепродуктов. Доходы от продажи сырьевых продуктов, таких как рыбная мука, должны занимать второстепенное место. Уже в 2003г. объем вылова рыбы, предназначенной для производства рыбной муки, сократился на 15,8% и составил 2,9 млн.т. С учетом того, что Чили занимает второе после Перу место в мире по производству рыбной муки, эта статья будет оставаться достаточно важной в экспорте страны.

Производство рыбной муки в странах мира в 2003г. (в тыс.т.)

	Перу	Чили	Норвегия	Дания	Исландия	Всего
Производство	5311,4	2912,6	1193,5	1187	1425	11870,8
% к 2002г.	-36	-15,8	+15,3	+23,6	+9,3	-25,6

Правительство уделяет большое внимание вопросам регулирования лова рыбы и производства рыбной продукции. Рассматривается Закон о рыболовстве (Ley Larga de Pesca), который должен урегулировать систему привлечения и защиты инвестиций в рыбном секторе экономики Чили.

Морпорты

В 2003г. сектор транспорта и связи оставался одной из наиболее динамично развивающихся отраслей чилийской экономики.

Динамика развития сектора «Транспорт и связь», %

Показатель	2000г.	2001г.	2002г.	2003г.
Доля сектора в ВВП страны	9,5	5	7,5	7,4

Источник: El Mercurio 4.01.04г.

Морской транспорт является основным средством перевозок при осуществлении экспортно-импортных операций. На его долю приходится 76% всего грузооборота Чили, в т.ч. 85% экспортных и более 75% импортных операций.

На середину 2003г. численность судов морского флота Чили составляла 134 корабля, общим водоизмещением 951 тыс.т. Морскими перевозками в Чили занято 15 частных национальных компаний, из них наиболее крупными являются «Интеросеаника», «Эмпремар», «СудАмерика Вапорес», «Администратора де Навес Умбольт» и «Фор Си Эс ФВ». Эти компании владеют 60% всего торгового флота страны.

В стране имеется 36 морских портов. Наиболее крупными портами Чили являются Сан-Антонио и Вальпараисо, на долю которых приходится более 20% всего грузопотока. В портовом хозяйстве занято 17,6 тыс.чел.

По оценке Главного управления морских территорий и торгового флота ВМС Чили в 2003г. объем операций увеличился во всех основных портах страны (за исключением порта Пунта-Аренас, где объем составил 404.492 т. грузов, что на 3,8% меньше 2002г.). За 11 мес. объем операций в порту Сан-Антонио составил 8,3 млн.т., на 7% больше, чем за аналогичный период 2002г., в Икике — 1,4 млн.т., увеличение на 15%, в Вальпараисо — 4,7 млн.т., рост на 9,6%. За этот период в чилийские порты для проведения разгрузочно-погрузочных работ заходило более 15 тыс. кораблей торгового флота различных стран.

В Чили с 1997г. проводится политика приватизации портового хозяйства. Только 11 портов остаются в собственности государства, остальные в соответствии с Законом № 19.542 от 1997г. «О модернизации государственных морских портов» приватизированы или находятся на этапе проведения тендеров с целью передачи их в частное управление на правах концессий сроком до 30 лет. В 2003г. проводились торги на передачу в концессию государственных морских терминалов Арика, Икике, Антофагаста, Кокимбо, Вальпараисо, Сан-Антонио, Сан-Висенте, Пуэрто-Монтт, Чакабуко и Пунта-Аренас. Сумма частных инвестиций в морские порты к концу 2003г. составила 450 млн.долл.

Курс правительства на приватизацию морских портов страны в целом повышает эффективность их использования в интересах развития внешних и внутренних экономических связей. По прогнозам чилийских экспертов, объем морских перевозок может увеличиться с 80 млн.т. в 2003г. до 150 млн.т. в 2020г., т.е. практически в 2 раза. Этому процессу способствуют и подписанные с США, ЕС, Мексикой и Ю.Кореей соглашения о свободной торговле, а также общая тенденция активизации развития внешнеэкономических связей Чили.

Речной транспорт в Чили практически не развит из-за отсутствия пригодных для судоходства рек. Только в южных регионах, в частности на реках Вальдивия, Крусец и Кау-Кау грузоперевозки осуществляются наибольшим количеством самоходных и буксируемых барж.

Авиация

Авиационный транспорт занимает ведущее место по перевозкам пассажиров на средние и дальние расстояния. По данным Главного управления гражданской авиации Чили, в течение 11 мес. 2003г. объем перевозок на международных авиалиниях увеличился на 13% и составил 16,2 млрд.пасс/км (3,2 млн.чел.). Прирост в данном секторе достигнут за счет открытия новых международных авиалиний, увеличению частоты полетов самолетов в страны Латинской Америки и Европу. Основными участниками на данном рынке авиaperевозок выступают чилийская авиакомпания «Лан Чиле» — 54,7%, аргентинская «Аэролиниас Аргентинас» — 7%, бразильская «Вариг» — 6,4%, американская «Американ Эрлайнс» — 5,2% и испанская «Иберия» — 3,7%. На долю остальных авиакомпаний, включая французскую «Аэр франс», немецкую «Люфтганза», канадскую «Аэр Канада» приходится 23,1% международных пассажирских перевозок в Чили.

Объем международных грузовых перевозок за 11 мес. сократился на 7,2% по сравнению с аналог. периодом 2002г. и составил 22.004 т. грузов.

Поток пассажиров на внутренних авиалиниях с янв. по дек. 2003г. уменьшился на 0,5% и составил 274,7 тыс.чел. Основными авиакомпаниями, действующими на внутреннем рынке авиационных перевозок, выступают «Лан Экспресс» — 69,4%, «Скай Сервис» — 17%, «Лан Чиле» — 12,9% и «Аэровиас ДАП» — 0,9%.

Объем грузовых авиaperевозок внутри страны за 11 месяцев сократился на 9,5% по сравнению с тем же периодом 2002г. и составил 26.570 т. грузов.

Автомобили

Характерной особенностью автомобильного парка страны является относительная новизна эксплуатируемых транспортных средств, более половины из которых выпущены после 1990г. Этому способствует законодательство страны, в соответствии с которым, в Чили запрещен импорт подержанных автомобилей.

Согласно данным Национальной автомобильной ассоциации Чили (ANAC — Asociacion Nacional Automotriz de Chile) количество проданных автомобилей в течение 2003г. достигло рекордного за последние пять лет уровня и составило 119.526 ед., что на 16,6% больше чем в 2002г. Наиболее популярными являются автомобили марки «Шевроле», чья доля на рынке составляет 20%, на втором и третьем местах находятся японские и корейские модели компаний «Тойота» и «Хьюндай». Наиболее популярными среди населения марками явились автомобили Шевроле-Корса, Тойота-Ярис и Пежо-206.

Число продаж автомобилей в 2003г., в ед.

	Легковые автомобили		Всего
	и джипы	и фургоны	
«Шевроле»	16.341	6.988	23.329
«Тойота»	10.231	2.017	12.248
«Хьюндай»	8.135	2.675	10.810
«Пежо»	7.873	1.977	9.850
«Сузуки»	7.191	1.225	8.416
«Фиат»	5.988	2.295	8.283
«Киа»	4.663	3.064	7.727
«Ниссан»	3.595	3.680	7.275
«Рено»	5.242	547	5.789
«Форд»	2.956	1.430	4.386
Др. компании	-	-	21.413
Всего	-	-	119.526

Источник: Нацинститут статистики

Объем продаж грузовых автомобилей в Чили в течение года составил 5563 ед. техники. На первом месте в этом секторе также находится машины марки «Шевроле», доля которых составляет около 18% рынка. На втором месте автомобили марки «Мерседес Бенц» (17%) и на третьем месте грузовики компании «Форд» (14%).

Динамика продаж грузовых автомобилей: 1995г. — 9362, 1996г. — 9590, 1997г. — 10269, 1998г. — 7528, 1999г. — 4557, 2000г. — 4965, 2001г. — 4648, 2002г. — 4584, 2003г. — 5563. На 2004г. ожидается рост числа продаж до 6000 ед.

Продажа новых грузовых автомобилей, в ед.

	2003г.	Доля в продажах, %	2003/02, %
Всего	5563	100	21,4
Мерседес Бенц	1025	18,4	74,3
Шевроле	968	17,4	-10,2
Форд	757	13,6	54,2
Хюндай	406	7,3	-2,3
Фольксваген	353	6,3	-1,4
Митцубиси	283	5,1	10,1
Вольво	262	4,7	27,8
Интернэйшнл	251	4,5	35,7
Ивеко	248	4,4	46,7
Фретлинер	245	3,8	60,1
Скания	214	3,4	19,6

Источник: Estrategia 28.01.04

С 2001г. в Чили действуют нормы «Евро-2» для всей колесной техники, а с 2002г. нормы «Евро-3» для автобусов и грузовых автомобилей, зарегистрированных в столичном округе. В стране разрешена эксплуатация автомобилей, работающих на газе.

Пока на газ переводятся только легкие и средние автомобили коммерческого назначения (такси, грузовики и полугрузовики), при этом, модель должна быть признана пригодной к данной модернизации Центром контроля и сертификации автомобилей. Если машина эксплуатируется более 2 лет (но не более 5 лет), она должна пройти экспертизу на станции техосмотра.

В Чили действуют также ряд программ обновления различных видов транспорта. Из коммерческого использования (такси) выведены все автомобили старше 12 лет с тем, чтобы к 2005г. все такси отвечали экологическим нормам. Общее количество подлежащих замене автомобилей данной категории составляет 25 тыс. машин.

Такая же программа обновления парка до 2005г. предусмотрена и в сфере грузового транспорта. Должны быть заменены на новые 20 тыс. грузовиков грузоподъемностью 10 т. и более. Данный проект субсидируется правительством.

Железные дороги

Ж/д транспорт в Чили выполняет вспомогательную роль в системе осуществления грузовых и пассажирских перевозок, поскольку изначально его транспортная сеть создавалась для обеспечения деятельности горнорудных и других промышленных предприятий по доставке сырья и продукции от мест добычи и переработки в морские порты.

Доля грузовых перевозок железной дорогой составляет 0,5%. Объем пассажирских перевозок достигает в среднем 16 млн. чел. в год. В северных регионах страны железнодорожный транспорт используется исключительно для перевозки грузов, а в центральной и южной части Чили имеется ограниченное число пассажирских линий.

Протяженность железных дорог в Республике Чили, построенных, в основном, в 50-60гг., составляет 8 тыс. км. Менее половины ж/д веток страны электрифицированы. На остальной части используются дизельные локомотивы и устаревшие типы паровозов. В связи с тем, что магистрали строились частными компаниями по несвязанным друг с другом проектам, они до сих пор не все объединены в единую сеть. Кроме того, наряду с общепринятой в Западном полушарии шириной колеи (1,676 м.), в северных регионах Чили используются железные дороги двух других достаточно специфических стандартов — узкоколейки с шириной колеи 1 м. и 0,75м.

Основную роль в ж/д перевозках играет государственная железнодорожная компания Чили Эфе — Эмпреса Феррокаррилес дель Естадо («Государственное ж/д предприятие») и ее дочерние предприятия «Фепаса — Феррокаррилес дель Пасифико», «Мерваль», «Метротрен», «Ларга Дистанция» и «Биотрен». С 1993г. грузовые перевозки переданы «Фепаса». Подвижной состав этой компании составляет 3,5 тыс. вагонов различного типа грузоподъемностью до 50 т. Все другие дочерние предприятия заняты перевозкой пассажиров. Общее количество пассажирских железнодорожных составов компании (электровоз и четыре-шесть пассажирских вагонов) составляет 85 ед.

В целях восстановления отрасли правительство страны способствует проведению политики приватизации части железных дорог. В настоящее время 43,6% акций компании «Фепаса» принад-

лежат частному капиталу. Предприятие ФКАЛП, занимавшееся грузовыми перевозками на севере страны, в т. ч. в Боливию, находится в стадии банкротства.

Ж/д компания «Ферронор», 55% акций которой с 1997г. принадлежат американской фирме «Рейл Америка», приобретенных за 6,8 млн.долл., обеспечивает грузовые перевозки на севере страны на маршрутах от горнодобывающих шахт до морских портов Чили. Ожидается, что в 2004г. американцы могут продать свои активы чилийской фирме «Андрес Пиразолли и Компания» за 18 млн.долл.

С целью обновления подвижного состава и развития дорожной и станционной инфраструктуры руководство компании «Эфе» также активно проводит политику по привлечению частных инвестиций на основе передачи части железных дорог в концессию частным инвесторам, в т.ч. иностранным, сроком до 25-30 лет. Данная работа реализуется путем выполнения трехгодичных планов реорганизации отрасли. В 2000-02гг. в этих целях было привлечено инвестиций на 112 млн.долл.

В рамках нового плана на 2003-05гг. предусмотрено инвестирование на 693 млн.долл., которое включает следующие проекты: строительство IV этапа 43 км. участка железной дороги компании «Мерваль» между г.г. Вальпараисо и Лимаче (V регион) — 326 млн.долл.; закупку подвижного состава — 64,1 млн.долл.; реконструкцию инфраструктуры станций — 133 млн.долл.; модернизацию системы контроля движения поездов — 60,2 млн.долл.; реализацию плана обеспечения безопасности движения — 33,8 млн.долл.; обеспечение сервисного обслуживания пассажиров — 18,6 млн.долл.; подготовку обслуживающего персонала — 14,4 млн.долл.; планирование и исследовательские работы — 5,3 млн.долл.; другие проекты — 38,3 млн.долл.

В качестве более отдаленной перспективы (и без каких-либо определенных к настоящему времени источников финансирования) рассматривается также проект модернизации железной дороги Сантьяго-Пуэрто-Монтт, требующий инвестиций на 1,5 млрд.долл.

Правительство Чили возвратилось также к идее строительства скоростной железной дороги длиной в 120 км. между столицей Сантьяго и курортным г. Винья-дель-Мар. По его замыслу половину затрат на реализацию проекта, который оценивается в 900 млн.долл., возьмет на себя государство, а остальная доля отводится частному капиталу. Начало работ откладывалось из-за отсутствия инвесторов, и только после подписания контракта с французской инвестиционной группой «Алстом» в полной мере начнутся строительные работы, которые предполагается завершить в 2006г.

Для привлечения собственных инвестиций в программу модернизации железнодорожного транспорта руководство компании «Эфе» в течение последних лет активно проводит политику торгов принадлежащих компании территорий и площадей. В 1997-2003гг. объем доходов компании от подобного рода операций составил 43 млн.долл., и по имеющимся планам в течение трех последующих лет дополнительно вырученная сумма может достичь 50 млн.долл.

Железнодорожные и строительные компании Германии, Испании, Франции, Канады и США, опираясь на финансовые возможности нацио-

нальных банковских структур, уже участвуют или заявили о своей заинтересованности в участии в ряде проектов модернизации ж/д сети Чили. Как результат, в дек. 2003г. на восстановленном участке железной дороги между г.г. Сантьяго и Темуко (VIII регион) введены в действие вагоны подвижного состава, производства испанской компании «Ренфе», общей стоимостью 24,8 млн.долл. К концу 2004г. планируется осуществить дополнительно закупку 10 ед. электровозов и пассажирских вагонов производства этой же компании.

В целях расширения круга претендентов на участие в торгах, а также поиска новых источников финансирования национальных строительных компаний, министерство транспорта и общественных работ Чили провело ряд переговоров с представителями японских деловых кругов.

В соответствии со сложившейся в Чили практикой концессионирования, иностранные компании, участвующие в торгах на строительство или модернизацию объектов инфраструктуры, предлагают реальные схемы финансирования планируемых работ. С этой целью, для участия в торгах, как правило, образуются консорциумы, куда помимо строительных, транспортных и прочих компаний обычно входят и крупные банковско-финансовые структуры.

В 2003г. в целях совершенствования системы городского общественного транспорта осуществлялись подготовительные мероприятия по реализации Плана реорганизации городского транспорта Сантьяго (ПГТС). План должен вступить в действие в 2005г. и завершиться в 2010г. ПГТС направлен на создание интегрированной системы столичного общественного транспорта на основе экологически чистых видов транспортных средств. Ключевым элементом станет сеть столичного метро и, как дополнение к нему, другие виды, включая автобусные маршруты, коллективное такси, а также возможно и троллейбусы. Ожидается уменьшение на 60% количества общего числа автобусов, которые должны полностью соответствовать экологическим нормам «Евро-3». Предусматривается принятие мер по укрупнению автобусных парков столицы до 300 ед. в каждом. Общая сумма инвестиций, привлекаемых в проект, составит 700 млн.долл.

Правительство проводит активную работу по изучению предложений иностранных компаний в реализации ПГТС. В 2003г. после детального изучения были отклонены предложения испанской компании Sacyr, из-за отсутствия соответствующих гарантий данной компании в предоставлении инвестиций в 500 млн.долл. Правительство проводит изучение предложений других зарубежных фирм, в т.ч. предприятий, предлагающих провести троллейбусные линии на отдельных участках столицы.

Основное внимание в области улучшения деятельности городского общественного транспорта в г. Сантьяго уделяется развитию столичного метро. В г. Сантьяго действуют 5 линий метро и 77 станций. В 2003г. пассажиропоток на линиях метро г. Сантьяго составил 203 млн.чел. Финансовые поступления от продажи билетов достигли 90 млн.долл.

Объем инвестиций на его развитие оценивается в 1,6 млрд.долл. В 2003г. завершено строительство двух новых станций на пятой линии и четырех станций на второй ветке метро. Работы на них были начаты в марте 2002г., а введение в строй стан-

ций запланировано на начало 2004г. Ориентировочная стоимость работ – 430 млн.долл. Стоимость строительства новой четвертой линии метро общей протяженностью 33 км. составит 1 млрд.долл. Строительные работы на ней начаты в июле 2002г. и будут завершены к концу 2005г.

С введением в строй новых участков линий метро, количество пассажиров, пользующихся его услугами, увеличится на 90 млн.чел. в год и достигнет 300 млн. пассажиров. Реализация планов по расширению столичного метро является составной частью реализации Плана реорганизации городского транспорта Сантьяго.

Телеком

В 2003г. сектор телекоммуникаций Чили оставался наиболее динамично развивающейся отраслью. В мировых рейтингах Чили занимает высокие позиции по уровню развития современных средств связи и внедрению высоких технологий на практике. По количеству стационарных телефонных линий связи – 21,7 на 100 чел. Чили уступает в Латинской Америке только Бразилии и Уругваю (соответственно 22,3 и 28). 60% населения обеспечено мобильными телефонами. Количество пользователей интернетом составило в 2003г. 780 тыс.чел.

Чили занимает 28 место в мире по объему проведения торговых операций с использованием сети интернет (Россия находится на 45, а Мексика и Бразилия на 30 и 34 местах). По данным торговой палаты г.Сантьяго объем торговых операций в Чили через интернет в 2002г. увеличился на 74% и составил 2,5 млрд.долл.

Основные количественные показатели использования средств связи и линий интернет

	дек. 2001г.	дек. 2002г.	март 2003г.
Стац. телефонные линии	3.478.490	3.467.015	3.415.594
Кол-во телеф. линий на 100 жит.	22,4	22,1	21,7
Мобильные телефонные линии	5.271.565	6.445.698	6.706.431
Кол-во моб. телеф. на 100 жит.	34	41,1	42,6
Интернет			
Подкл. с использ. телеф. линий	631.526	569.306	565.114
Подкл. к высокоск. лин., Banda Ancha	66.722	188.454	217.088

Высокая рентабельность внедрения современных систем передачи информации в Чили привлекает в страну таких крупных иностранных инвесторов как компании «Сименс», «Телефоника Эспаньола», «Бритиш Телеком» и «Белл Корпорейшн», «Нокиа».

Основными фирмами, действующими на рынке телекоммуникаций Чили, являются «Телефоника СТС Чиле», ВТР, «Телсур», «Энтель», СМЕТ, «Манкеуэ», «Метрополис», «Терра», «Смартком», «Беллсаус».

Присутствие достаточно большого количества компаний на рынке телекоммуникаций и наличие жесткой конкуренции в предоставлении тарифов способствует увеличению эффективности деятельности отрасли. Позитивное влияние на развитие чилийского рынка телекоммуникаций оказывает вступление в силу подписанных соглашений о свободной торговле со странами ЕС, США и Ю.Кореей. Другим важным фактором способствующим бурному росту отрасли является принятие и внедрение в действие правительственной программы развития в Чили высоких технологий «Чиле-Дигиталь», включающей целый спектр направ-

лений развития страны, в т.ч. реализации проекта создания «электронного правительства». В стране уже создана электронная сеть «Государственный интернет Чили», к которой с использованием электронно-оптической связи подключены все министерства, шесть основных государственных служб и президентская администрация.

В рамках национальной Службы регистрации и идентификации граждан (СРИГ) действует электронная система приема деклараций и уплаты налогов (в 2003г. зарегистрировано 900 тыс. заявителей, что составляет 50% от их общего количества). Начала действовать электронная система отчисления страховых взносов в пенсионный фонд. С мая 2002г. СРИГ предоставила возможность получения документов о рождении, браке и смерти с использованием электронных систем. Казначейство страны также открыло свой портал, обеспечивающий выполнение более 50 функций, среди которых можно выделить оплату таможенных пошлин и финансовых задолженностей. В стране создана национальная сеть из 156 информационных центров, 70 из которых специализируется на обслуживании предприятий различного профиля (к 2005г. их количество планируется увеличить до 200).

С мая 2003г. в Чили открыт новый портал Управления промышленной собственности, позволяющий осуществлять через интернет все необходимые платежи при прохождении процедуры регистрации и получения номерных знаков на автомобили. Новая система позволила сократить срок оформления с 13 часов до 4 минут от момента подачи заявления, оплаты счетов и регистрации автомобиля с последующим получением номерных знаков. Ежегодно в Чили регистрацию автомобилей проходят 39 тыс. владельцев автотранспорта.

В области внедрения новых технологий на предприятиях с сент. 2003г. **введен в действие закон «Об электронной подписи»**, который существенно упрощает проведение торговых операций с использованием электронных систем. Также имеется программа привлечения иностранных инвестиций в области высоких технологий.

В стране активно ведется работа по подготовке квалифицированных кадров в области информатики. Создана **национальная общеобразовательная сеть** (считается одной из самых современных в Латинской Америке), к которой подключено 6.262 учебных центра (4.974 школы и 1.283 лицея или 62% и 100% соответственно от их общего числа). 2 млн. учащихся средних и 720 тыс. специальных учебных заведений могут пользоваться данной сетью.

Финансы

Чили относится к числу стран со стабильным валютно-финансовым положением. В 2003г. правительство продолжило курс на укрепление финансовой сферы. Одним из элементов этой политики были мероприятия по поддержанию высокого курса чилийского песо по отношению к доллару. За 2003г. курс повысился практически на 20% от 737 песо за доллар в I кв. до 570 к концу года. Поддерживался низкий уровень межбанковской процентной ставки 1,75%.

Платежный баланс в 2003г.

Статьи	Млн.долл.
Текущие операции	546,1
А. Товары и услуги	2255,6
1. Товары	2937,6

- Экспорт	20874,9
- Импорт.....	-17937,3
2. Услуги.....	-681,8
- Экспорт	3445,1
- Импорт	-4126,9
В. Рента	-1984,1
С. Текущие переводы.....	274,4
Движение капиталов.....	-1062,8
А. Движение капиталов	1062,8
1. Прямые инвестиции.....	1022,5
- Прямые инвестиции за рубежом.....	-928
- Прямые инвестиции в Чили	1951,1
2. Портфельные инвестиции	-3493
- Активы	-3493
- Пассивы	1033,4
3. Деривативы	24,9
4. Прочие.....	98,3
3. Ошибки и пропуски.....	516,7
Сальдо	-365,2

Источник: Base de datos – Banco Central de Chile

Валютные резервы Центрального банка Чили составили 15,9 млрд.долл. На стабильном уровне сохранялся спрос на государственные ценные бумаги, а также на акции крупнейших компаний страны – Codelco (производство меди), Матанэкс (производство метанола), СКМ (производство йода). Рентабельность биржевых операций с ценными бумагами оказалась самой высокой за последние 10 лет, при этом чилийская фондовая биржа оказалась в числе мировых лидеров по этому параметру: 14 нояб. был зарегистрирован максимальный уровень биржевого индекса IPSA – 15 59,86.

Платежный баланс по текущим операциям был сведен с положительным сальдо 546,1 млн.долл., благодаря возросшему экспорту товаров. Счет капиталов был сведен с дефицитом 1062,8 млн.долл. Большое влияние на результат оказал отток капиталов в виде портфельных инвестиций за рубежом.

Динамика внешнего долга, в млрд.долл.: 1990г. – 17,4; 1991г. – 16,4; 1992г. – 18,2; 1995г. – 21,7; 1996г. – 23; 1997г. – 26,7; 1998г. – 31,7; 1999г. – 34,1; 2000г. – 36,4; 2001г. – 38; 2002г. – 40,4; 2003г. – 41,2 (источник: Diario Financiero, 3.02.04г.).

Одной из неразрешимых проблем остается пока проблема внешнего долга. Консолидированная задолженность правительства и Центрального банка составляет 62,5% ВВП. Хуже положение в этой сфере среди латиноамериканских стран только у Аргентины (113,6%) и Уругвая (114,8%). Внешний долг по отношению к экспорту составляет 163,2%. За 2003г. внешний долг увеличился по оценке на 8% и составил 41176 млн.долл. 11,4% составляет банковская задолженность, 10,8% государственная задолженность, 10,2% – фирменная задолженность. 67,6% суммы составляют т.н. прочие статьи. На краткосрочную задолженность приходится 23,3% долга. Обслуживание долга составляет 23,5% от его общей суммы.

Экспорт

В 2003г. быстрыми темпами развивались внешне-торговые связи страны. Прирост экспорта и импорта был самым высоким за последние десять лет. Экспорт увеличился на 14,2% и достиг 20,9 млрд.долл., импорт увеличился на 13,3% и составил 17,9 млрд.долл. Сальдо торгового баланса было положительным, на уровне 2939 млн.долл. С 1996г. экспорт рос стабильными темпами, в среднем на 3,7% в год, в то время как импорт не увеличился.

Темпы роста физического объема экспорта и импорта несколько отставали от показателей в стоимостном выражении. В 2003г. объем экспорта вырос на 6,5%, в т.ч. продукции добывающей промышленности на 5,7%, продуктов сельского, лесного хозяйства и рыболовства – на 9,1%, продукции обрабатывающей промышленности – на 7,4%. Физический объем импорта увеличился на 8,8%, в т.ч. предметов потребления – на 8,4%, сырья и материалов – 8,4%, инвестиционных товаров – на 0,2%.

По размерам экспорта Чили стоит на 34 месте в мире. В экспорте страны в 2003г. преобладали сырьевые и продтовары. На продукцию горнодобычи приходится 41,4% (в т.ч. на медь – 35,5%), на товары сельского и лесного хозяйства и рыболовства – 9,7%. В импорте основной объем занимали готовые промышленные изделия – 77,4%. Доля энергоносителей и промссырья – 12,5%.

Динамика внешней торговли, в млрд.долл.

	Эксп.	Пред.г., %	Имп.	Пред.г., %	Сальдо
1996г.	16,6	18	-1,1
1997г.	17,9	+7,8	19,3	+7,2	-1,4
1998г.	16,3	-9	18,4	-4,7	-2,4
1999г.	17,2	+5,5	14,7	-20,1	2,4
2000г.	19,2	+11,6	17,1	+16,3	2,1
2001г.	18,5	-3,7	16,4	-4,1	2,1
2002г.	18,3	-1,1	15,8	-3,7	2,5
2003г.	20,9	+14,2	17,9	+13,3	2,9

Подсчитано по Estrategia 8.01.04г.

Чили удерживает 1 место в мире по экспорту четырех продуктов: меди (35% мирового экспорта), йода (50%), слив (19%) и агар-агара (36%), находится на 2 месте по экспорту рыбной муки, метанола (17% мирового экспорта), чернослива, рыбного филе, на 3 месте по экспорту винограда, киви (11% мирового экспорта), авокадо (15% мирового экспорта). По экспорту виноградного вина Чили занимает 5 место в мире после Франции, Италии, Австралии и Испании, однако доля страны на мировом рынке вина невысока и составляет 5%.

Место Чили на мировых товарных рынках

Товар	Экспорт млн.долл.	Доля в миров. экспорте, %
1 Рафинированная медь	4396	36
1 Йод	137	50
1 Слива	65	19
1 Агар-агар.....	40	36
2 Рыбная мука	307	13
2 Филе рыбное свежее и охлажденное	677	9
2 Метанол.....	359	17
2 Слива сушеная	35	13
3 Виноград свежий	499	16
3 Киви	67	11
3 Авокадо	52	15
5 Персики	72	7
5 Вино.....	647	5
5 Изюм	39	7

El Mercurio, 10.11.03г.

В экспорте страны преобладают сырьевые и продтовары. На продукцию горнодобычи приходится 41,4% (в т.ч. на медь – 35,5%), на товары сельского и лесного хозяйства и рыболовства – 9,7%. Значительную часть экспорта составляют товары широкого потребления и продовольственные товары. Вывоз инвестиционных товаров, машин и оборудования незначителен.

Благоприятная мировая конъюнктура в 2003г. позволила значительно увеличить экспорт цветных металлов. Поставки на внешний рынок соста-

вили 8,6 млрд.долл., что на 18,5% выше показателя 2002г. (6,27 млрд.долл.). Ожидается, что в 2004г. тенденция роста будет продолжена, в связи с распродажей запасов и завершением планов реконструкции некоторых месторождений.

Динамика экспорта меди и железа, в млн.долл.

	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.	2003г.*
Медь всего.....	6040,5	7281	6536,5	6277,7	4778,9
Катоды медные рафинир.	3705,9	4375,1	4047,8	4107,8	2818,5
Концентрат меди	1851,5	2366,4	2030,8	1725,5	1576,9
Медь для афинирования	234,5	283,1	247,1	253,9	257,4
Пр. виды рафинир.меди.....	248,5	256,2	210,7	190,4	126,2
Железо.....	126,4	142,2	135,6	139,9	20,3

* 8 месяцев

ИсТ. Estrategia, 12.01.04г.

Рынок сбыта чилийской меди достаточно диверсифицирован. Продукция поставляется в 40 стран мира. Основным покупателем этого продукта являются Япония и Китай, на которые приходится по 17% всех зарубежных поставок. На третьем месте США — 13,5%, затем следуют Италия, Южная Корея, Франция.

Основные покупатели чилийской меди, в тыс.т.

	2000г.	2001г.	2002г.
Япония	797	736,6	599,2
КНР	545,6	572	597,2
США	335,6	566	479,6
Италия	338,1	424,9	421,4
Южная Корея.....	372,6	299,4	388,4
Франция	224,1	301,1	283,6
ФРГ.....	209,8	243,1	191,4
Тайвань.....	219,8	142,7	220,4
Мексика	187,1	181	129,4
Бразилия.....	279,9	273,8	191,1
ОАЭ	3	4,6	45,6
Всего.....	35112,6	3745,2	3547,3

Источник: Cochilco

В 2003г. экспорт продукции сельского хозяйства и АПК вырос на 12% и составил 5,6 млрд.долл., заняв второе по значению место после продукции добывающей промышленности. По некоторым продуктам темпы роста были беспрецедентными. В стоимостном выражении экспорт вырос: мяса — на 158%, при этом мяса птицы — на 760%, меда — на 191%, винограда — на 23%, вина на 17%.

Темпы роста физических объемов экспорта также были высокими, хотя и отставали от стоимостных показателей.

Внешняя торговля товарами агроиндустриального сектора, в млн.долл.

	янв.-окт. 2002г.	янв.-окт. 2003г.	2003/02, %
Экспорт FOB	4296	4919	14,5
без обработки	1562	1826	16,9
пром. перераб.	2734	3093	13,1
Импорт СИФ.....	1038	1140	9,9
Сальдо	3258	3779	16
Импорт с/х машин, оборуд., материалов	384	620	61,5

Источник: Una Política de Estado para la agricultura chilena. Balance Gestión 2003 y prioridad temáticas 2004. Gobierno de Chile. Ministerio de Agricultura, 2004, p.2

Экспорт свежих фруктов в 2003г. увеличился на 12%. Общий объем экспорта составил 1,9 млн.т. Выросли поставки за рубеж следующих видов продуктов: слива (190%), персики (182%), клементины (194%). Экспорт винограда, доля которого составляет 40% всех поставок фруктов, увеличился на 9%. Основными экспортерами фруктов выступали: Agricom, Propal, Dole-Chile, Santa Cruz, Cabilfrut. Exp. Sales, Copefruit, Prima agrotradi, Exp. Subsol.

Основным покупателем чилийских фруктов выступают США: в 2003г. поставки составили 785 тыс.т. (73% всего объема экспорта). На страны ЕС приходится 514,8 тыс.т. (9%), на страны Латинской Америки — 377 тыс.т., на страны Юго-Восточной Азии — 142,6 тыс.т., на страны Ближнего Востока — 80 тыс.т.

Относительно новым и быстроразвивающимся сектором является экспорт замороженных фруктов, ягод и овощей. За 8 мес. 2003г. экспорт фруктов (включая ягоды) увеличился на 60% (в т.ч. экспорт черешни вырос на 192%, малины — 52%), овощей — на 13% (в т.ч. овощных смесей — на 58%, кукурузы — на 26%), грибов — на 27%. В этом секторе наблюдается определенное отставание темпов роста стоимости поставок от объемов. Если за последние 10 лет объемы поставок на экспорт выросли с 39 тыс.т. до 60 тыс.т., то стоимость поставок, достигнув пика в 1996г. — 85 млн.долл., снизились до 65 млн.долл.

Указанная продукция направляется в 40 стран мира, при этом основными покупателями являются США, страны ЕС, Япония и Канада.

Экспорт замороженных пищевых продуктов 8 мес. 2003г.

	Стоимость, млн.долл.	Объем, тыс.т.
Фрукты.....	63,3	49,6
- Малина	35,9	24,4
- Ежевика	11,4	10,1
- Клубника.....	7,2	6
- Черешня	3,1	1,7
- Виноград	1,3	2
- Киви	1,2	1,6
Овощи	12,8	10
- Спаржа	5	2,3
- Овощная смесь.....	2,2	1,2
- Кукуруза	1,4	1,9
- Грибы	1,7	1,8
Всего.....	79,8	61,4

Источник: El Mercurio. Revista del Campo №1423, 2003

За 8 мес. 2003г. экспорт вина увеличился на 12% и составил 681 млн.долл. (в 2002г. — 606 млн.долл.). На экспорт работают 309 предприятий, на 10 из них приходится 49% всех отгрузок. Крупнейшим предприятием является Concha у Тогу. Экспортные поставки этой фирмы составили 30,9 млн.л., стоимостью 67,8 млн.долл. Средняя цена составила 2,19 долл./л. На втором месте по объему поставок на экспорт была компания San Pedro. Остальные фирмы, вошедшие в десятку крупнейших, были — Santa Rita, Cono Sur, Santa Helena, Tarapaca Undurraga, Santa Carolina, Errazuriz Panquehue, Vinedos Santa Emilliana.

Экспорт вина в бутылках и пакетах увеличился на 9% и составил 590,1 млн.долл. (в 2002г. — 541,7 млн.долл.). В количественном выражении поставки выросли на 7% с 24,9 млн. коробов до 26,7 млн. коробов. Средняя стоимость упаковки составила 22,13 долл.

Покупателями чилийских бутилированных вин являются (за 9 мес.): Европа — 56,6%, в т.ч. Великобритания — 18,25%, Германия — 6,2%, Дания — 6,2%; Северная Америка — 27,6%, в т.ч. США — 19,3%, Азия — 7,7%; Южная Америка — 5,7%; прочие — 2,3%.

В 2003г. на 13% увеличились поставки небутилированного вина (наливом). Объем экспорта составил 430 млн.л. Средняя цена за 1 л. продукции составляла 1,69 долл. Основными покупателями

этого продукта являются страны Европы (56% поставок). Экспортируется вино также в азиатские страны, при этом Индия увеличила закупки на 387%, и Тайвань – на 100%. В Европе наибольший рост закупок наблюдался в Голландии – 282%, Испании – 259% и Норвегии – 229%.

Вырос экспорт молочных продуктов и составил 60 млн.долл. Основными покупателями чилийских молочных продуктов являются (данные за 11 мес. 2003г.): Мексика – 48%, Куба – 15,9%, Перу – 7,7%, Боливия – 6,4%.

На объемы сельскохозяйственного экспорта негативное влияние оказывает тенденция укрепления курса песо. Министр сельского хозяйства Хайме Кампус в одном выступлении отметил: «если указанный процесс не приостановится в 2004г., окажется невозможным добиться уровня экспорта в 6000 млн.долл. – показателя, зафиксированного в планах министерства».

Расширению чилийского экспорта способствует внешняя политика правительства, направленная на обеспечение доступа национальным товарам на зарубежные рынки. Чили занимает активную позицию на заседаниях ВТО по вопросам либерализации внешней торговли сельскохозяйственными товарами, в частности, по вопросу сельскохозяйственных субсидий, применяемых развитыми странами.

Делу улучшения условий чилийского экспорта служат подписанные страной соглашения о свободной торговле. В фев. 2003г. вступило в силу ССТ с ЕС. Большие надежды чилийцы связывают со вступлением в силу с 1 янв. 2004г. ССТ с США. Ожидается ратификация и вступление в силу подписанных в 2002-03гг. ССТ с Кореей и ЕАСТ. Имеется информация о готовности начать переговоры по заключению аналогичных соглашений с Индией и Китаем.

К уже имеющимся положительным результатам действия соглашений о свободной торговле можно отнести следующие. Экспорт в страны ЕС увеличился на 15% и составил 4,9 млрд.долл. Договоренностям в рамках ССТ отводится решающая роль в увеличении поставок молочных продуктов (55 млн.долл.), говядины (15 млн.долл., рост по сравнению с 2002г. на 230%), баранины (20 млн.долл.), меда (25,5 млн.долл., 10 тыс.т.), овса (23 млн.долл., рост на 50%).

Что касается ССТ с США, то из 50 наименований продуктов, поставляемых на рынок США, с 1 янв. 2004г. беспошлинно будут ввозиться 34. Отмена импортных пошлин означает для чилийских экспортеров существенный рост конкурентоспособности их продукта. По оценкам чилийцев, отмена пошлины на авокадо является своего рода «субсидией» в размере 1,2 долл. на кг.

В 2004г. Чили намерена и дальше вести переговорный процесс об улучшении условий доступа на рынки. Намечены переговоры с ЕС об увеличении квот на беспошлинный ввоз чилийских молочных продуктов и мяса. Чили добивается от Китая снятия ограничений на поставку фруктов.

Импорт

В импорте основной объем занимают готовые промышленные изделия – 77,4%. В связи с тем, что в стране практически отсутствуют запасы энергоносителей и многих видов промышленного сырья, доля продукции добывающей промышлен-

ности в закупках на внешнем рынке значительна – 12,5% (в т.ч. 9,6% – нефть и нефтепродукты). Большая часть нефти поступает из Латинской Америки (Аргентина – 63,9%, Эквадор – 8,5%, Венесуэла – 5,5%) и Африки (Нигерия – 14,9%, Ангола – 4,8%). Нефтепродукты импортируются из Южной Кореи – 47%, США – 15%.

Доля в импорте товаров сельского, лесного хозяйства и рыболовства составляет – 2%. В основном ввозится зерно и масличные. В 2003г. на 17% вырос импорт потребительских товаров (за 11 месяцев он составил 617 млн.долл.). На первом месте по темпам роста импорта стояла продукция электронной промышленности и бытовых электроприборов (рост 87 и 60% соответственно). Импорт игрушек вырос на 21%, спорттоваров 13%, одежды – 10%, обуви – 9%.

Основными торговыми партнерами Чили в 2003г. стали страны Азии. Экспорт составил 6,5 млрд.долл., импорт – 3 млрд.долл., положительное для Чили сальдо 3,5 млрд.долл. Наиболее динамично развивается торговля с Китаем. Экспорт в Китай вырос на 49,7% и составил 1846,6 млн.долл. Импорт увеличился на 17,1% и составил 1200,2 млн.долл. Также быстро рос экспорт в Республику Корея – 1018 млн.долл. (42,3%), в Малайзию – 131 млн.долл. (131% роста), другие страны Азиатско-тихоокеанского региона.

Особо быстрыми темпами растут связи со странами АТР. Чили – активный участник форума Азиатско-тихоокеанского экономического сотрудничества. Постоянный политический диалог со странами участницами, регулярные контакты представителей официальных кругов и представителей бизнеса в рамках Совета деловых людей АВАС способствует динамизму экономических связей.

Чилийцы рассматривают данный международный форум как «полигон» для обкатки новых идей, соглашений для последующего закрепления их в качестве обязательных норм в рамках международных организаций.

В соответствии с экспортной стратегией правительства Чили рынок стран азиатско-тихоокеанского региона является приоритетным по ряду товаров, в т.ч., нетрадиционного экспорта. Данная стратегия предусматривает восстановление в ближайшем будущем позиций чилийского экспортера в этом регионе, которые были ослаблены в связи с кризисом 1998г. В этом плане наилучшие перспективы для чилийского экспорта в азиатские страны можно ожидать в области горнорудной промышленности, морских продуктов и рыбы, рыбной муки, лесного хозяйства и деревообработки, продукции аграрного сектора.

По-прежнему остается нерешенной проблема диверсификации чилийского экспорта в эти страны. 55% всех поставок в страны АТР приходится на горнорудную продукцию. Основным препятствием для экспорта чилийской сельскохозяйственной продукции является отсутствие взаимных фитосанитарных соглашений с большинством стран АТР.

Существуют и определенные противоречия в торговых отношениях Чили со странами АТР. В Республике Корея не прекращаются протесты в связи с подписанием с Чили ССТ. Корейские компании, работающие в сфере АПК, опасаются возможной конкуренции со стороны чилийских това-

ров. Данный договор является самым полным из всех ССТ, ранее подписанных Чили, так как содержит разделы о номенклатуре экспортно-импортных товаров, о взаимных инвестициях, о путях разрешения торговых споров, защите интеллектуальной собственности. В соответствии с соглашением обе страны обязуются снять в течение 10 лет все таможенные пошлины на товары взаимной торговли.

Правительство страны намерено продолжить переговоры об ССТ с Японией, Сингапуром, Новой Зеландией.

Динамика торговли с Республикой Корея, млн.долл.

	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.	2003г.
Экспорт	991,1	422,1	693,5	809,1	578,2	714,4	943,2
Импорт	588,7	545,2	405,1	534,7	535,9	438,4	495,3
Сальдо	402,4	-123,1	288,4	272,4	43	276	447,9

Источник: El Mercurio 17.01.04г.

Экспорт в страны Северной Америки составил 4,8 млрд.долл. (рост 3,1%), импорт — 3,1 млрд.долл. (рост 0,5%). Товарооборот Чили с США составил 2003г. 5,8 млрд.долл., экспорт — 3,7 млрд.долл., импорт — 2,4 млрд.долл. В 2003г. объемы торговли с этой страной несколько снизились в основном за счет сокращения импорта.

Чилийский экспорт в США слабо диверсифицирован: две трети его стоимости приходится на 20 статей. Такого рода структура приводит к высокой степени зависимости от конъюнктуры рынка США по указанным товарам. Основными статьями чилийского экспорта в США являются сельскохозяйственные и продовольственные товары и продукция медной промышленности. Среди первой группы наибольший удельный вес занимают виноград, рыбное филе, виноградное вино, авокадо, продукция деревообрабатывающей и мебельной промышленности. Торговые отношения с США традиционно играют большую роль в комплексе внешнеэкономических связей Чили. Однако зависимость от закупок и поставок этой страны у Чили не так велика как у других латиноамериканских стран. Доля США в чилийском экспорте — 20,7%, в импорте — 15,2%.

Динамика торговли Чили с США, в млн.долл.

	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.	2003г.
Экспорт	2610	3087,5	2991,5	3214,5	3482,9	3467,7
Импорт	4025,8	3022,5	3338,5	2888,6	2515,3	2362,5
Сальдо	-1415,8	65	-347	325,9	967,6	1105,2
Товарооб.	6635,8	6610	6330	6103,1	5998,2	5830,2

Estrategia 22.10.03г., 26.01.04г.

Большое значение в Чили придается развитию отношений с Европейским Союзом. Наиболее важными торговыми партнерами Чили в этом регионе являются Италия: экспорт — 904,6 млн.долл., импорт — 364,4 млн.долл., Франция (733,1 и 565,2), Германия (592,3 и 660,3). С последней сальдо складывается не в пользу Чили.

Товарная структура экспорта в страны ЕС, фев.-окт., в млн.долл.

	2002г.	2003г.	2003/02, %
Всего	3223	3693,6	14,6
Сельское хозяйство	296,3	350,9	18,4
Землед., животнов., плодовоовощное хозяйство	287,7	343,8	19,5
Лесные товары	2,8	1	-63,6
Рыба и морепродукты	5,9	6	3,7
Добывающая промышленность	1833,6	1984,3	8,2
Медь и железо	1485	1588,7	7
Пр. металлы	348,6	395,6	13,5
Прод. обрабатывающей пром.	1039,2	1339,6	28,9

Продовольственные товары	547,9	679,6	24,1
Целлюлоза	230,1	290,6	26,3
Химические товары	152,9	231	51,5

Estrategia 12.01.04г.

Быстрыми темпами росла торговля со странами Меркосур: экспорт увеличился на 23% и составил 1225,6 млн.долл., импорт вырос на 23,4% и составил 5410,8. С этим блоком у Чили традиционно складывается отрицательное сальдо торгового баланса.

В Чили имеются две свободные экономические зоны: на севере страны СЭЗ Икике и на юге — СЭЗ Пунта Арена. Объем импорта товаров через их каналы составляет — 2,7%.

Туризм

В 2003г. в туристическом секторе зарегистрирован положительный баланс. Доходы в отрасли достигли рекордного после 1998г. уровня 1,048 млрд.долл., на 8,4% больше, чем в 2002г. В 2003г. страну посетили 1,6 млн. иностранных туристов, на 12,8% больше показателя 2002г.

Доходы туристического сектора, в млн.долл.

	2000г.	2001г.	2002г.	2003г.
Доходы	826	787	967	1048
Кол-во интуристов, млн. чел.	1,8	1,5	1,5	1,6

Источник: El Mercurio 15.01.04г.

Такие результаты достигнуты за счет активных рекламных компаний по пропаганде туристического отдыха в Чили, проводимых как на внутреннем рынке, так и за рубежом. Наиболее широко рекламные мероприятия проводились в Европе, США и Канаде. Чили позиционировалась как страна экологического и экстремального туризма. Сумма инвестиций на рекламную работу составила 4,4 млн.долл. В результате поток туристов из Испании вырос на 24,2%, из Германии — на 25,9%, Великобритании — на 34,4%. Увеличился поток туристов и из латиноамериканских стран. Число туристов из Мексики выросло на 50,2%, из Бразилии — на 32,9%.

Основные доходы получены от посещений Чили туристов из Германии, Испании и США, поскольку средняя продолжительность их пребывания в стране составляет 15 дней, а ежедневные расходы на одного человека превышают 65 долл. В то же время туристы из Аргентины и других соседних стран находятся в Чили в среднем 8 дней, а их расходы равны не более 20 долл. в сутки.

По оценке руководителей чилийской Национальной службы по туризму (СЕРНАТУР), основным направлением работы по привлечению иностранных туристов в 2004г. будет проведение рекламных кампаний за рубежом, а также создание условий для привлечения к отдыху в стране самих чилийцев.

Проблема роста поездок чилийцев для отдыха за рубеж беспокоит Национальную службу по туризму. По ее оценке, 15% чилийцев предпочитают отдыхать за пределами своей страны. Этому процессу способствует укрепление чилийского песо по отношению к доллару США и другим валютам, а также более низкие цены на гостиницы, потребительские и продовольственные товары в соседних странах, таких как Аргентина и Бразилия.

Выставки-2004г.

Fidae — крупнейшая в Латинской Америке авиационно-космическая выставка, на которой демонстрируются новейшие образцы техники

и технологий, в т.ч. военного назначения. (Проводится 1 раз в 2г.), 29 марта — 4 апр. 2004г., www.fidae.cl.

Expomin — крупнейшая выставка, посвященная достижениям в области технологий и оборудования горнорудной отрасли, 20 — 24 апр. 2004г., www.expomin.cl.

Expovivienda — специализированная выставка по технологии жилищного и промышленного строительства, дизайну и оборудованию, 30 апр. — 2 мая 2004г., www.feriaexpovivienda.cl.

Expoagro — специализированная выставка с/х машин, оборудования, продуктов, товаров и услуг, май 2004г., www.expoagro.cl.

Exporta — специализированная выставка технологий и услуг по организации экспорта, сент. 2004г., www.feriaexporta.cl.

Fipach Latinoamerica — выставка достижений в области производства продуктов питания, их хранения и транспортировки, 20-22 окт. 2004г., www.fipach.cl.

Связи с США

Соглашения о свободной торговле. 22 окт. 2003г. сенатом Чили одобрено Соглашение о свободной торговле (ССТ), подписанное между Чили и США 6 июля этого же года. Конгресс Соединенных Штатов одобрил этот документ 31 июля 2003г. Соглашение вступит в силу с 1 янв. 2004г.

В Чили придают большое значение указанному Соглашению. Гендиректор департамента международных экономических связей МИД О.Росалес отметил: «Соглашения такого рода способствуют политической и экономической стабилизации, укрепляют права собственности, привносят ощущение уверенности экспортерам и инвесторам». Министр иностранных дел С.Альвиар заявила: «Торговая ассоциация с США, самой крупной экономикой в мире, позволит Чили совершить скачок не только в количественных показателях, но также и в качественных, но это потребует усилий, которые мы, как страна, должны приложить. Чили предстоит привести свое законодательство в соответствие с международными нормами, сделать его более ясным, что обеспечит уверенность инвесторам. Только в этом случае Чили сможет стать платформой для инвесторов из стран Европы и США».

В национальных СМИ преобладали оптимистические оценки воздействия Соглашения на перспективы развития чилийской экономики. Высказывались мнения, что годовые темпы прироста ВВП в результате вступления в действие механизмов ССТ могут увеличиться до 6-7%. Товарооборот с США за 5 лет может возрасти на 1800 млн.долл., чилийский экспорт вырастет на 18%. К 2005г. поставки в США должны увеличиться: текстильных товаров — на 30%, рыбы — на 20%, продукции добывающей промышленности — на 40%, вина — на 26%, изделий из дерева — на 26% и т.д. Указывалось также, что ССТ обеспечит создание дополнительно 100 тыс. рабочих мест.

Торговля Чили с США, в млн.долл.

	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.	2003г. I-IX
Экспорт	2610	3087	2991	3214	3482	2606
Импорт	4025	3022	3338	2888	2515	1744
Сальдо	-1415	65	-347	325	967	862
Оборот	6635	6610	6330	6103	5998	4351

Estrategia, 22.10.2003

США является наиболее важным для Чили торговым партнером. Товарооборот с этой страной составил в 2002г. 6 млрд.долл., экспорт — 3,5 млрд.долл., импорт — 2,5 млрд.долл. Доля США в чилийском экспорте — 20,7% (2002г.), чилийском импорте — 15,2%.

Основными статьями чилийского экспорта в США являются с/х и продтовары и продукция медной промышленности. Среди первой группы наибольший удельный вес занимают виноград, рыбное филе, виноградное вино, авокадо, продукция деревообрабатывающей и мебельной промышленности.

Чилийский экспорт в США слабо диверсифицирован: две трети его стоимости приходится на 20 статей. Такого рода структура приводит к высокой степени зависимости от конъюнктуры рынка США по указанным товарам.

США является также наиболее важным инвестором в чилийскую экономику. В 2002г. приток прямых инвестиций из США составил 500 млн.долл. (в 2001г. — 2 млрд.долл.). Большая часть капиталовложений направляется в сферу транспорта и связи — 50,2%. Доля обрабатывающей промышленности в общем объеме капиталовложений — 14,6%. Следует отметить, что в 1996г. на сферу транспорта и связи приходилось 4,4%, а основным сектором приложения инвестиций выступала сфера услуг (финансовых и страховых) — 58,7%.

Чилийский капитал также присутствует на североамериканском рынке. Приток инвестиций (включая прямые, портфельные и пр.) Чили в США составил в 2001г. — 1672 млн.долл., в 2002г. — 2577 млн.долл., в 2003г. (янв.-июль) 2090 млн.долл. Всего накопленные инвестиции Чили в США на 2003г. составляют 17 млрд.долл.

Соглашением установлен график снижения таможенных пошлин на товары взаимного экспорта, в соответствии с которым таможенное освобождение ряда наиболее важных позиций отнесено на более дальние сроки — 10-12 лет. Чили, как развивающаяся страна, на рынке США пользуется льготами в рамках общей системы преференций, а товары из Соединенных Штатов подпадают под низкие таможенные пошлины (6%), установленные в Чили для всех товаров из всех стран. По многим товарам традиционного экспорта, прежде всего меди и медным катодам, Чили не испытывает затруднений со сбытом. Поэтому введение таможенных льгот не приведет к автоматическому расширению экспорта.

График таможенного освобождения экспорта Чили в США

Срок полной либерализации	Кол-во товаров	% от всех товаров	Сумма в млн.долл.	% от суммы
Немедленная	9721	95,2	2756,5	87
2г.	1	0	246,5	7,78
4г.	198	1,9	6	0,19
8 лет	145	1,4	17,4	0,55
10 лет	66	0,6	0,2	0,01
12 лет	56	0,5	141,5	4,47
Всего	10187	100	3168,2	100

El Mercurio, 23.10.2003

В соответствии с Соглашением 95% продуктов (87% объема), экспортируемых Чили в США, получают немедленное освобождение после вступления в силу Соглашения, т.е. с 1 янв. 2004г. Из группы с/х товаров, где позиции Чили особенно сильны, немедленное освобождение получают 82% продуктов (84% объема). Из группы промтоваров будет освобождено 97% позиций (88, % объема).

Освобождение от пошлин 1,2% продуктов (4,7% объема) отложено на 10-12 лет. В этой группе, основной удельный вес занимают с/х продукты – 4,8% наименований и 14,3% объема экспорта. Среди этих товаров наиболее значимая позиция – авокадо. Процесс снижения ввозных барьеров будет происходить путем предоставления со стороны США количественных квот.

Что касается импорта Чили из США, то 90% продуктов (88,5% объема) получат свободный режим немедленно; 4% продуктов (2,4% объема) получат освобождение через 8-12 лет. Из группы с/х продуктов 20% наименований (8% объема) будет освобождено через 8-12 лет. По некоторым товарам устанавливается особый режим. Например, на мясо птицы вводится пошлина в 25%, которая будет действовать до 1 янв. 2007г., а затем начнет постепенно снижаться. По пшенице и масличным сохраняется политика «ценового коридора». Процесс снижения таможенных пошлин займет 12 лет: в течение первых 4 лет при ввозе пшеницы из США Чили будет применять максимальную пошлину в 31,5%; в следующие 4г. она будет снижена до 21%, а затем постепенно доведена до нуля. По говядине взаимное снижение пошлин займет 4г. По молочным продуктам для Чили США устанавливает беспошлинную квоту в 3500т., поставки сверх квот будут подпадать под таможенное обложение.

С янв. 2007г. в Чили будет отменена пошлина «на роскошь» в 85% при ввозе легковых автомобилей стоимостью выше 15570 долл. Снижение таможенных барьеров по многим товарам растягивается на ряд лет и обусловлено различными обязательствами. США сохраняют все требования фитосанитарного и санитарного контроля, требования к стандартам качества. С 12 дек. 2003г. вступают новые правила доступа продовольствия и медикаментов на рынок США. Помимо изменения форм документации, которая должна быть представлена в Администрацию по продовольствию и медикаментам (FDA), новые правила предусматривают, что все процедуры оформления должны проводиться через спонсера – резидента США. Эти нововведения затрудняют доступ для чилийских с/х и продовольствия.

График таможенного освобождения импорта Чили из США

Срок полной либерализации	Кол-во товаров	% от всех товаров	Сумма в млн.долл.	% от суммы
Немедленное	5293	90,4	2533,6	88,5
2г.	6	0,1	5	0,2
4г.	310	5,3	246,6	8,6
8 лет	152	2,6	62,8	2,2
10 лет	77	1,3	6,4	0,2
12 лет	17	0,3	7,5	0,3
Всего	5,9	100	2862	100

EI Mercurio, 23.10.2003

Помимо торговли товарами Соглашение предусматривает меры по либерализации рынка услуг и обеспечения доступа к госзакупкам. При формальном равноправии сторон в этой области, преимущества США, как более сильной экономики, очевидны. Также следует сказать и о взаимных обязательствах по защите авторских прав и прав на промышленную собственность. В связи с подписанием Соглашения Чили взяла на себя обязательства пересмотреть нормы своего законодательства и адаптировать их к законодательству США.

Экономическая комиссия сената ведет обсуждение проекта закона, который внесет изменения в Закон 19.030 о защите прав собственности.

Эта работа должна быть завершена к началу 2004г. Изменения коснутся вопросов, регулирующих защиту прав на патенты, изобретения, полезные модели, промчертежи и рисунки, интегральные схемы, географические названия и названия мест происхождения. Облегчаются условия регистрации торговой марки или географического местоположения и места происхождения. Обязательные требования будут сведены к уплате пошлины в 48 тыс. чил. песо или 7,5 долл., и представлению графического изображения товарного знака.

В Соглашении и в официальных комментариях к нему подчеркивается, что все положения документа соответствуют нормам ВТО. Статья 3.2 Соглашения устанавливает национальный режим для товаров и услуг обеих стран в соответствии со ст. III ГАТТ 94. Вступление в силу ССТ беспокоит многих чилийских предпринимателей, связанных с производством в традиционных отраслях, прежде всего в сельском хозяйстве. Оппоненты подчеркивают, что Чили не сможет конкурировать с дешевыми и качественными продуктами по объему производства и продаж.

Особую озабоченность вызывает влияние ССТ на положение малого бизнеса, деятельность которого обременена накопленной задолженностью перед банковскими и кредитными учреждениями в 1,5 млрд.долл., из них 600 млн. – краткосрочные кредиты банков. Чтобы воспользоваться преимуществами Соглашения необходимо располагать свободными средствами, которых в малом бизнесе нет. Неблагоприятное воздействие на положение чилийских экспортеров оказывает политика протекционизма, направленная на стабилизацию чилийского песо (обменный курс повысился с 730 песо за долл. в фев. 2003г. до 610 песо в нояб. 2003г.).

Поступательное развитие экономики Чили к концу 2002г. связано с благоприятной конъюнктурой мировых рынков товаров чилийского экспорта и улучшением положения в большинстве промышленно развитых стран. В нояб. 2003г. цена на медь поднялась до рекордного уровня 96 долл. за фунт, а увеличение цены меди на один цент обеспечивает 100 млн.долл. прироста чилийского экспорта. С мая 2003г. снижаются цены на энергоносители, важный товар импорта Чили. Улучшаются макроэкономические показатели США. Указанные факторы и обеспечивают стабильность чилийской экономики.

Экспорт Чили в США по секторам экономики, в млн.долл.

Сектор экономики	2001г.	2002г.	% 02/01
Сельскохозяйственный	556,6	673	20,9
-земледелие, садоводство,	551,2	667,6	21,1
животноводство			
-охота	1,8	3	67,9
-рыболовство	3,6	2,3	-34,2
Добывающая пром-ть	928,6	908,1	-2,2
-медь и железная руда	710,3	732,9	3,2
-пр. металлы	216,4	174,5	-19,2
-пр. неметаллы	0,6	0,8	27,7
Обрабатывающая пром-ть	1695,7	1869,8	10,3
-пищевая	715	760,6	6,4
-текстильная	15,1	11,7	-22,4
-лесная	494,3	602	21,8
-целлюлозно-бумаж.	12,8	13,8	7,6
-химическая	313,2	326,4	4,2
-керамика, стекло, фарфор	14,5	15,8	9
-чермет	25,3	36,1	43

-металлообработка.....	103,1	100	-3
машиностроение			
-пр.отрасли	2,3	3,4	46
Пр. сектора.....	32,6	32	-4,8
Estrategia, 27.10.2003			
20 основных продуктов чилийского экспорта в США, в млн.долл.			
Товары	2001г.	2002г.	% 02/01
Медь рафинированная катодная.....	563,5	538,4	-4,5
Виноград свежий.....	254,7	336,1	32
Филе лосося, охлажденное.....	268,7	290,1	8
Элементы декорирования из дерева	128	164,5	28,5
для мебели и внутреннего интерьера			
Сосновая доска.....	128,4	161,2	25,5
Метиловый спирт.....	102,8	145,9	41,9
Вина виноградные.....	84,7	87,1	2,8
Деревянные двери.....	78,6	83,2	5,7
Медная руда и концентраты.....	18,9	82,1	333,6
Авокадо.....	49,1	68,5	39,6
Медь (блистр).....	67,5	60	-11,2
Филе лосося замороженное.....	42,1	52,2	24,8
Семена кукурузы (zeal Maysl.).....	50,6	51,1	1
Золото, кр. песка, для	63,5	50,8	-20
немонетарного использования			
Йод.....	40,1	49,6	23,8
Пр. виды рафинированной меди	47,9	45,6	-5
Вина пр.	41,5	41,6	0,2
Фанера из дерева толщиной 6	23,4	37,7	60,8
или менее мм			
Услуги, связанные с экспортом	33,5	31,8	-4,9
Яблочный сок.....	37,5	30,3	-19,3
Всего вышеперечисленные товары	2125,1	2407,8	13,3
Прочие	1089,4	1075,1	-1,3
Итого	3214,5	3482,9	8,4
Estrategia, 27.10.2003			

Основные статьи чилийского экспорта в США, освобожденные от пошлин. С 1 янв. 2004г.: рыбное филе свежее и охлажденное; виноград свежий (с 1 июля по 1 фев.); деревянные модули из сосны; нерафинированная медь, медные аноды для электролитического рафинирования; пиловочник толщиной выше 6 мм.; метанол, метиловый спирт; виноград свежий (от 15 фев. до 31 марта); рыбное филе пресноводных рыб; семенная кукуруза; виноград свежий (с 1 апр. по 1 июня); золото немонетарное; персики и нектарины свежие; медь рафинированная необработанная; йод; смазочные масла, на базе битума; яблочный сок, концентрированный и неконцентрированный; соль и хлор натрия; яблоки свежие; топливо, различные масла; двери деревянные; бензин; сливы свежие; серебро; древесностружечные плиты; детали для мебели из дерева; семена; железная руда и концентраты, не агломерированные; рений, необработанные, в порошке; нитрат натрия; киви свежие; изделия из металла, кованые или штампованные без обработки; столярные изделия; карбонат лития; сантехника; мебель деревянная; черешня свежая; лосось свежий или охлажденный; шины новые, кроме радиальных; волокнистые плиты; нитрат калия; рыба замороженная, кроме филе, печени и икры.

Через 2г. (сверх квоты 55 тыс.т.) — медные катоды. Через 12 лет — вина ниже 14% алкоголя. Через 12 лет (сверх квот) — авокадо. С 1 окт. по 31 дек. годовая квота 34 тыс.т., среднегодовой рост 5% и квота 15 тыс.т. среднегодовой рост 5% с 1 янв. по 30 сент.). Через 8 лет (сверх квот) — Шины радиальные новые. Квота 4,8 млн. ед., ежегодный рост 5%.

Протекционизм США. В Чили уделяют большое внимание последствиям вступления в силу Закона США о безопасности общественного здоровья и борьбы с биотерроризмом (закону о биотерроризме). Указанный документ вступит в силу 12 дек. 2003г. и затронет все продтовары чилийского экспорта.

Официальной целью закона объявлено обеспечение охраны потребителей продтоваров в США от возможной угрозы проникновения в страну импортных товаров, зараженных или загрязненных случайно или умышленно веществами, которые могут нести угрозу здоровью или жизни граждан. Этим законом предоставляются особые полномочия Администрации по контролю за продуктами питания и медикаментами США (FDA). Под новые требования подпадают 2000 наименований товаров (в соответствии с Гармонизированной системой), что составляет 16% импорта США. Чили, как экспортер большого ассортимента с/х и продтоваров, напрямую подпадает под действие данного закона.

На практике основные положения Закона сводятся к следующим требованиям.

— Обязательная регистрация в спецреестре FDA предприятий, работающих на рынок США, производящих продовольственные и с/х товары, осуществляющих их переработку, упаковку, хранение и транспортировку. В спецформуляр должны вноситься сведения о наименовании предприятия, его регистрационные данные, включая адрес, и информация о видах продукции, поставляемой на экспорт. В обязанности заявителя вменяется получение от администрации подтверждения факта регистрации и регистрационного номера.

— Предварительное уведомление FDA о любой поставке продтоваров с их описанием по установленной форме и получение подтверждения от Агентства. Установлены сроки уведомления: не менее чем за 5 дн. до поступления импортируемых продуктов питания в пограничный пункт США; не менее чем за 8 час. до поступления товаров морским транспортом; не менее чем за 4 час. до прибытия грузов авиатранспортом или железной дорогой. Среди прочего, уведомление должно содержать описание продукта питания, данные о производителе или грузоотправителе, указание страны-производителя, страны отправления и предполагаемого пункта ввоза.

Срок регистрация предприятий в FDA определен до 12 дек. 2003г., и процедура осуществляется по интернету или по обычной почте. После 12 дек. вступает в силу требование о предварительном уведомлении. Для грузов, которые уже находятся в пути или по которым экспортеры не успевают пройти регистрацию, будет действовать льготный период до середины будущего года.

В случае невыполнения указанных требований продукты не будут допущены в страну, возвращены отправителю, направлены на хранение в спецпункты до получения соответствующих уведомлений, разрешающих вывоз незарегистрированных грузов, или будут уничтожаться. Невыполнение владельцем, руководителем или доверенным лицом, осуществляющим руководство предприятием, условия о регистрации может повлечь за собой уголовное наказание либо применение гражданско-правовых санкций.

Требования распространяются на все вышеуказанные предприятия, связанные с производством и обращением, и все виды продуктов питания и кормов для животных, включая лечебные пищевые добавки, питание для грудных детей, напитки, в т.ч. и алкогольные, а также пищевые добавки, используемые в производстве продуктов питания. Из этого списка предприятий исключены: рестораны, заведения, торгующие в розницу; некоммерческие благотворительные предприятия, занимающиеся приготовлением и раздачей пищи; рыболовные суда, не осуществляющие переработку; предприятия, подчиняющиеся только минсельхозу США; а также иностранные предприятия, в тех случаях, когда производимые ими продукты питания подвергаются дальнейшей серьезной переработке или упаковываются на предприятии за пределами США.

Зарубежным поставщикам продтоваров предлагается осуществлять все вышеуказанные шаги через спецагентов-резидентов США, имеющих постоянное местожительство и постоянный бизнес.

Предприятия-резиденты США, занимающиеся производством, переработкой, упаковкой, транспортировкой, реализацией, получением, хранением либо импортом продуктов питания для потребления в США, должны вести документацию, необходимую для установления непосредственных источников поступления продуктов и их последующих непосредственных получателей (т.е. откуда они поступили и куда были отправлены). Сведения заносятся в специальные учетные карточки. Данное требование также относится к иностранным предприятиям, которые производят, перерабатывают, упаковывают или хранят продукты питания, предназначенные для потребления населением либо животными в США. Крупные предприятия, с численностью персонала свыше 500 чел., должны выполнить это требование в течение 6 мес. со дня публикации окончательного варианта закона в «Федерал реджистер». Предприятия среднего бизнеса, с численностью персонала менее 500, но более 10 чел., занятых полный рабочий день, должны выполнить это требование в течение 12 мес. со дня публикации, малые предприятия, с численностью персонала 10 или менее чел., занятых полный рабочий день, — в течение 18 мес.

Вышеуказанные требования вызывают большое беспокойство у чилийских предпринимателей, относящихся к малому и среднему бизнесу. В отношении требования о наличии в США спецагента-резидента, т.к. неясно какими полномочиями будет наделен указанный представитель и какова будет степень его ответственности. Неясно также, каким образом будут возмещаться убытки, если из-за сбоя в информационных системах FDA товар будет ошибочно отправлен на спецсклад и в результате окажется испорченным или будет уничтожен. Возникают вопросы и в связи с порядком предварительного уведомления.

Многие аналитики рассматривают Закон о биотерроризме как еще одно средство введения США протекционистских барьеров на пути импортных товаров. Со своей стороны США, в лице посольства в Чили и Американско-Чилийской торговой палаты проводят большую пропагандистскую работу по популяризации и разъяснению указанного закона. На многочисленных семинарах, проводимых Палатой совместно с чилийски-

ми союзами предпринимателей, доказываются «преимущества» закона для чилийских производителей и экспортеров продтоваров. Открыт сайт, где зарубежные компании могут получить информацию о требованиях закона www.efsa.gov.dms/sfsbtal2.html.

Связи с Россией

Торгово-экономические отношения между Россией и Чили были возобновлены после почти 20-летнего перерыва в 1991г. В июне 1993г. было подписано Соглашение о торговле и экономическом сотрудничестве. Другие межправительственные соглашения (о военно-техническом сотрудничестве, о сотрудничестве в области космических исследований, об избежании двойного налогообложения, о поощрении и взаимной защите капиталовложений) находятся в процессе переговоров, согласования или ратификации.

Политическая и экономическая обстановка в Чили для развития торговли и экономического сотрудничества России с этой страной в 2003г. оставалась благоприятной. Важную роль в формировании условий для активизации российско-чилийских отношений сыграли визит президента Чили Р.Лагоса в Россию осенью 2002г., создание в 2003г. Межправительственной российско-чилийской комиссии по торговле и экономическому сотрудничеству, визит в Чили в дек. 2003г. министра иностранных дел России И.Иванова, состоявшийся в окт. 2003г. визит делегации российских деловых кругов во главе с замминистра экономического развития и торговли Р.Ф.Пископелем.

По данным ЦБ Чили в 2003г. чилийско-российский торговый оборот составил 68,1 млн.долл., на 18,2% выше, чем в 2002г. (57,6 млн.долл.). Импорт Чили из России составил 24,7 млн.долл. (сократился на 47%), экспорт — 43,4 млн.долл. (прирост на 89%). Положительное для Чили сальдо составило 18,7 млн.долл.

Наиболее крупными статьями чилийского импорта из России по-прежнему оставались: прокат черных металлов — 29,6 тыс.т. на 10 млн.долл. и мочевина — 60,4 тыс.т. на 9,9 млн.долл. Поставлялось также разрозненное оборудование и приборы на общую сумму около 190 тыс. долл. В 2003г. не было закупок дизельного топлива, что отразилось на общих показателях чилийского импорта (в 2002г. они составляли 15,6 млн.долл. (57,5 тыс.т.).

Наиболее значительными статьями чилийского экспорта в Россию были: виноградное вино — 5,8 тыс.т. на 6,7 млн.долл., рыба — 3,3 тыс.т. на 4,5 млн.долл., свежие фрукты (среди них виноград) — 34,8 тыс.т. на 15,8 млн.долл., киви — 5,8 тыс.т. на 3,1 млн.долл., чернослив — 1,7 тыс.т. на 2,6 млн.долл., агар-агар — 506 т. на 2 млн.долл., вино-материалы, и концентрат соков — 7,8 тыс.т. на 5,7 млн.долл.

Оживление диалога между политическими и экономическими структурами обеих стран не отразилось пока на динамике и номенклатуре торговли между Россией и Чили. Но если номенклатура чилийского экспорта в Россию, представленная традиционными товарами — рыбой, фруктами, вином, вполне соответствует месту этой страны в международном разделении труда, то российский экспорт в Чили ни по объему, ни по структуре не отвечает потенциальным возможностям российской экономики. Основной объем российских

поставок в Чили обеспечивается двумя-тремя позициями, зависит от состояния конъюнктуры мировых рынков этих товаров. Доля России в чилийском товарообороте составляет 1% и доля Чили в товарообороте России — 0,3%.

В развитии российского экспорта в Чили возможны положительные изменения. Определенным импульсом должно стать проведение первого заседания МПК, запланированное на I пол. 2004г. Новые направления сотрудничества могут выявиться в процессе совещаний в рамках АТЭС, в т.ч. в группе по цветным металлам. Кульминацией российско-чилийских отношений в историческом разрезе станет запланированный на нояб. 2004г. официальный визит президента России в Чили.

Позитивный фон для возможной активизации делового сотрудничества в 2004г. создается в связи с усилением роли как России, так Чили на мировой арене, улучшением экономического положения в обеих странах.

Диалог с Россией

Договорно-правовую базу российско-чилийских торгово-экономических отношений составляют: межправительственное соглашение о торговле и экономическом сотрудничестве между Россией и Чили от 03 июня 1993г.; письма сторон об учреждении Торговых представительств в Москве и Сантьяго от 28 мая 1971г.; соглашение между правительствами РФ и Чили о Межправительственной российско-чилийской комиссии по торговле и экономическому сотрудничеству, заключенное путем обмена письмами от 23 июня 2003г.

Российско-чилийские переговоры по подписанию межправсоглашения о поощрении и взаимной защите капиталовложений начаты с Чилийской стороной в фев. 1993г. Чилийская сторона придает большое значение этому соглашению, т.к. рассматривает его как основу для взаимодействия в области инвестиционного сотрудничества. В Москве проведены три раунда переговоров. В 2001г. Российская сторона передала чилийцам новый типовый проект соглашения между правительством РФ и правительствами иностранных государств по этому вопросу, а также дополнение к нему и предложила начать переговоры на основе нового российского типового проекта. В марте 2003г. Чилийской стороне была направлена для ознакомления статья №3 «Режим капиталовложений», дополняющая российский типовый проект. Ответ Чилийской стороны был получен, из которого следует, что чилийцы ждут ответа по проектам до 2001г.

Чили является членом Рабочей группы по присоединению России к ВТО. Чилийская сторона заявляет о поддержке намерения России присоединиться к ВТО на условиях не дискриминационных для России (заявление в ходе официального визита в РФ президента Чили Р.Лагоса).

Тарифные переговоры с Чили, начавшиеся в 1999г. с представления относительного небольшого списка товаров (325), представляющих интерес для чилийской стороны, ведутся с недостаточной степенью активности. В июне 2002г. чилийцы передали свой обновленный запрос, увеличив его до 800 тарифных позиций. В 2003г. переговоры не велись.

Интерес чилийцев сосредоточен на ряде с/х и продтоваров (рыба и рыбная мука, сливочное масло и сыры, некоторые виды овощей и фруктов,

орехи, чай, агар-агар, сахар белый, какао, экстракты кофе, вино), текстиль, верхняя одежда, кожа и изделия из кожи, лесоматериалы, отдельные виды оборудования для текстильной и горнодобывающей промышленности, оборудование для портового хозяйства, руды и концентраты цветных металлов, грузовые автомобили, мебель и другие товары.

Торговля с Россией

В 1990г. начался новый этап развития российско-чилийского торгово-экономического сотрудничества: после восстановления дипотношений между двумя странами в 1990г. практически с нуля возобновились торговые операции, в начале 1993г. начало свою работу в Сантьяго торгпредство Российской Федерации, в июне 1993г. подписано межправительственное российско-чилийское соглашение о торговле и экономическом сотрудничестве, которое в целом отвечает нормам ВТО и содержит положение о предоставлении сторонами режима наиболее благоприятствуемой нации.

Товарооборот между Россией и Чили, по данным ГТК России, в млн.долл.

	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.	2003г.*
Товарооборот	34,5	43,2	29,5	36,6	75,1	34,5
Экспорт	17,5	13,4	17,7	20,6	45,2	5,1
Импорт	17,0	29,8	11,8	16,0	29,9	29,4
Сальдо	0,5	- 16,4	5,9	4,6	15,3	-24,3

* янв-июль

В 2002г. наметились некоторые положительные тенденции в развитии российско-чилийского торгово-экономического сотрудничества. Товарооборот вырос в 2 раза и составил 75,1 млн.долл. против 36,6 млн.долл. в 2001г., экспорт увеличился в 2,2 раза до 45,15 млн.долл., импорт — в 1,8 раз до 29,91 млн.долл., сальдо увеличилось в 3,31 раза. В 2003г. указанная тенденция ухудшилась в связи с резким сокращением экспорта, который за 7 мес. 2003г. составил 5,1 млн.долл. Изменилась структура российских поставок: при сокращении доли черных металлов (с 46,14% до 13,61%) возобновились поставки нефти и нефтепродуктов (составили в 2002г. 19,5 млн.долл. или 43,2% от экспорта). Структура чилийского экспорта в Россию продолжает оставаться прежней: в 2002г. на свежие фрукты (яблоки, груши, виноград, киви) пришлось 38% поставок, свежемороженую рыбу и рыбные консервы — 19,5%, вина — 17%.

В отношении российской продукции, поставляемой в Чили, не применяются какие-либо ограничительные меры. В 1996-99гг. действовала дополнительная к основному тарифу антидемпинговая пошлина в размере сначала — 20%, а затем — 8% на стальную горячекатаную ленту, поставляемую ОАО «Северсталь». В июле 2003г. перестала действовать 10% адвалорная пошлина на отдельные позиции горячекатаной, рулонной и листовой стали, введенная сроком на 1г. в отношении экспортеров всех стран.

Условия доступа чилийских товаров на российский рынок благоприятные: Чили является страной-пользователем схемы преференций РФ (при импорте чилийских товаров применяется скидка с таможенного тарифа в 25%, преференции распространяются на широкую группу товаров, главным образом с/х и продовольственных).

На благоприятном политическом фоне российско-чилийских отношений заметно активизируются

вался диалог по вопросам торгово-экономического сотрудничества между предпринимателями обеих стран:

— растет интерес компаний обеих стран к участию в выставках. Основные российские производители и разработчики авиационно-космической техники с 1994г. принимают участие в международном авиакосмическом салоне «Фидае» в Сантьяго. В 2002г. российская экспозиция была самой большой за всю историю участия и была представлена 25 российскими предприятиями. Чилийские фирмы регулярно принимают участие в международных продовольственных ярмарках, проводимых в России, организуют презентации чилийских вин; расширился круг российских компаний, работающих на чилийском рынке (ООО «Энергоинвестцентр», концерн «Подати», нефтяная компания «Лукойл», компания «Уралэлектромедь», Казанский вертолетный завод);

— региональное сотрудничество не получило заметного развития, однако ряд субъектов Российской Федерации (Москва, Санкт-Петербург, Липецкая обл., Уральский регион) проявляют активный интерес к установлению прямых деловых связей с чилийскими регионами; ведутся переговоры с чилийскими организациями по целому ряду объектов и направлений сотрудничества, в т.ч. в форме совместных предприятий и на основе производственной кооперации (организация троллейбусного сообщения в г.Сантьяго и других городах, сборка тракторов Владимирского тракторного завода в свободной экономической зоне г.Арика и отдельных моделей автомобилей «Камаз», совместная с Национальной нефтяной компанией Чили разработка месторождений нефти в третьих странах, в т.ч. в Колумбии).

Перспективы развития российско-чилийских торгово-экономических связей. Основной формой развития торгово-экономических связей России с Чили на ближайшую перспективу останется торговля. Наиболее перспективными товарами российского экспорта являются: грузовые автомобили, троллейбусы, вертолеты, части и агрегаты для сборки грузовых автомобилей, тракторов и другой техники, а также такие традиционные товары, как металлопрокат, удобрения, нефтепродукты, химтовары.

Структура российских закупок в Чили, по-видимому, сохранит свою сырьевую направленность и будет состоять из поставок фруктов, морепродуктов (свежемороженая рыба, рыбная мука, консервы), соков, вина. Объемы экономического сотрудничества во многом будут зависеть от возможностей российских организаций по обеспечению финансирования своего участия в реализации инвестиционных проектов на территории Чили. В качестве перспективных направлений можно выделить такие области, как транспортная инфраструктура, горнорудная, целлюлозно-бумажная, деревообрабатывающая промышленность, черная и цветная металлургия. Несмотря на значительный инвестиционный потенциал Чили, не следует ожидать существенного притока чилийских инвестиций в российскую экономику. Вместе с тем, перспективным направлением является работа с чилийскими пенсионными фондами, которые начали проявлять определенный интерес к российскому рынку.

В июне 2003г. в Сантьяго проведена встреча сопредседателей МПК, в ходе которой стороны согласовали положение об МПК (письма сторон от

23 июня 2003г.), а также договорились об образовании в рамках Комиссии ряда Рабочих групп. Идет согласование указанных рабочих групп с соответствующими российскими министерствами и формирование Российской части Комиссии. На утверждение председателя Российской части МПК А.П.Починка направлен проект состава Российской части, в который включены представители минэкономразвития, МИД, минтруда, минпромнауки, минатома, госкомрыболовства, Росавиакосмоса, КВТС, НК СЭСЛА, Внешторгбанка. Изучается возможность расширения состава Комиссии за счет представителей Центробанка, Минобразования, Минкультуры, Внешторгбанка, МНС, ГТК.

Условия доступа ростоваров на чилийский рынок в целом благоприятные. Страна выступает за либерализацию внешней торговли и устранение всех барьеров, препятствующих ее развитию (снижение импортных пошлин, отмена антидемпинговых процедур, устранение количественных ограничений, прекращение субсидирования экспорта).

Факторы, способствующие развитию импорта российских товаров в Чили:

— согласно Российско-Чилийскому межправсоглашению о торговле и экономическом сотрудничестве от 1993г., Стороны предоставляют друг другу режим наиболее благоприятствуемой нации;

— в импортном регулировании Чили не применяются количественные ограничения и лицензирование. Государство в одностороннем порядке проводит политику снижения единой импортной пошлины, которая с 2003г. составляет 6% (в 2002г. — 7%);

— взимание пошлин с оборудования, используемого в производстве экспортной продукции, может быть отложено на срок до 7 лет;

— в отношении российской продукции, поставляемой в Чили, не применяются какие-либо ограничительные меры. В июле 2003г. перестала действовать 10% адвалорная пошлина на отдельные позиции горячекатаной, рулонной и листовой стали, введенная в июле 2002г. сроком на 1г. в отношении всех стран, кроме Канады, Мексики и Перу;

— на различных уровнях чилийская сторона заявляет о том, что она признает Россию страной с рыночной экономикой (документарное подтверждение отсутствует).

Факторы, осложняющие продвижение российских товаров на рынок Чили. Несмотря на достаточно благоприятный внешнеторговый режим Чили, российские фирмы сталкиваются с некоторыми проблемами при продвижении своей, прежде всего машинно-технической, продукции на чилийский рынок по причине ее несоответствия техническим нормам, принятым в этой стране, а также нормам послепродажного обслуживания. В Чили действуют следующие экологические нормы и технические требования к некоторым импортным видам машинно-технической продукции: для автотранспорта — Евро-2; для грузовых автомобилей и автобусов столичного округа — Евро-3; для легковых автомобилей необходимо наличие складывающейся рулевой колонки, антиблокировочной системы тормозов, салона из негорючих материалов, якорного крепления кресел.

Другой важной причиной, тормозящей развитие российского экспорта в Чили, является: необходимость финансирования российских предложений; проигрышание в жесткой конкурентной борьбе на чилийском рынке компаниям из других

стран в связи с предъявляемыми условиями о предоплатах и отсутствием средне- и долгосрочного кредитования.

Состояние российско-чилийского торгово-экономического сотрудничества. Поступательная динамика российско-чилийского товарооборота, наблюдавшаяся в 2002г., в янв.-июль 2003г. не получила развития. По данным ГТК России, объем товарооборота в указанный период составил 34,5 млн.долл. (росэкспорт — 5,1 млн.долл., росимпорт — 29,4 млн.долл.). В 2002г. товарооборот составил 75,1 млн.долл. (росэкспорт — 45,2 млн.долл., росимпорт — 29,9 млн.долл.). Росэкспорт в Чили представлен металлами и изделиями из них. Доля машинно-технической продукции составляет 1,6%. Росимпорт из Чили представлен с/х товарами и продуктами питания.

Перспективные направления торгово-экономического сотрудничества России с Чили:

— расширение товарной номенклатуры российско-чилийского товарооборота за счет поставок в Чили российской машинно-технической продукции, в т.ч. бульдозеров, экскаваторов, большегрузных автомобилей, троллейбусов, вертолетов, части и агрегаты для сборки грузовых автомобилей, тракторов; организация совместных производств и промышленной кооперации (организация в Чили предприятий по сборке российских автомобилей и другой техники, производство в России вина из чилийских виноматериалов);

— участие российских компаний в реализации крупных инвестиционных проектов на территории Чили и национальных программ развития (организация троллейбусного сообщения в Сантьяго и других городах, реконструкция чилийских железных дорог, строительство и модернизация других объектов транспортной инфраструктуры, прокладка трубопроводов, участие в инвестиционных проектах в добывающей промышленности Чили, в т.ч. в меднорудной); привлечение чилийских инвестиций, в том числе средств чилийских пенсионных фондов, для реализации инвестиционных проектов и программ в России;

— развитие сотрудничества в области передачи современных российских технологий в различных отраслях промышленности и внедрения достижений науки и техники, в том числе в области аэрокосмонавтики, биотехнологий, химии, добывающей промышленности (меднорудной); привлечение российских и чилийских банков к созданию системы взаимного кредитования и страхования экспортно-импортных операций;

— задействование имеющегося потенциала сотрудничества между регионами обеих стран; развитие военно-технического сотрудничества; российско-чилийская кооперация на рынках третьих стран в различных областях, в т.ч. нефтяной и геологоразведочной сферах; сотрудничество в области рыбного хозяйства (передача чилийцам российского опыта и технологий по искусственному выращиванию форели, осетра); сотрудничество в области природоохранных технологий.

Согласно данным Центробанка Чили чилийско-российский торговый оборот за 9 мес. 2003г. составил 51,2 млн.долл., что на 14% выше, чем показатель за аналогичный период пред.г. (45,3 млн.долл.). Импорт Чили из России снизился по сравнению с показателем за 9 мес. 2002г. на 45% и составил 18 млн.долл. (в 2002г. — 26,1 млн.долл.).

Экспорт Чили в Россию вырос по сравнению с аналогичным периодом 2002г. на 73% и составил 33,2 млн.долл. (в 2002г. — 19,2). Положительное для Чили сальдо составило 15,2 млн.долл.

Наиболее крупными статьями чилийского импорта из России оставались: прокат черных металлов — 22,5 тыс.т., 7,7 млн.долл. и минудобрения — 62,5 тыс.т., 8,9 млн.долл. По остальным позициям объемы закупок незначительны. Импорт дизельного топлива отсутствовал.

Наиболее значительной статьёй чилийского экспорта в Россию было виноградное вино — 27,3 тыс.т., 4,5 млн.долл. Др. крупными статьями явились: рыба свежемороженая и охлажденная — 2,7 млн.долл., свежие фрукты, среди них виноград — 14 млн.долл., киви — 2,8 млн.долл., чернослив — 2 млн.долл., агар-агар — 1,5 млн.долл., виноматериалы — 4,2 млн.долл.

Импорт Чили из России, в тыс.долл.

ТН ВЭД	Сумма
Всего	18034
22086000 Водка.....	289
31021000 Мочевина.....	6429
31053000 Гидрогеноортофосфат.....	1117
31054000 Дигидрогеноортофосфат.....	1400
4011 Шины новые.....	2
72 Черные металлы.....	7660
84 Котлы, оборудование, устройства части.....	67
85 Электромашин и оборуд., звукозап. и воспроизводящая аппар., телеаппаратура.....	42
87 Средства наземного транспорта, кроме ж/д или трамвайного подв. состава.....	31
93 Оружие и боеприпасы.....	188

Экспорт Чили в Россию, в тыс. долл.

ТН ВЭД	Сумма
Всего	33198
03 Рыба, ракообразные, моллюски.....	2747
0808 Съедобные плоды (фрукты) и орехи.....	13950
08105000 Киви свежие.....	2807
08132000 Чернослив.....	2054
13023100 Агар-агар.....	1477
16 Готовые продукты из мяса, рыбы или ракообразных.....	1035
2007,2009 Виноматериалы.....	4185
2204-2205 Виноградные вина.....	4544
2208 Крепкие спиртные напитки.....	108

Анализ данных по развитию торговли России с Чили показывает, что за последние годы положительной динамики не наблюдается. Объем товарооборота застыл в диапазоне 60-80 млн.долл. В структуре взаимной торговли не появляется новых товаров. Номенклатура экспорта Чили в Россию достаточно узкая и традиционно основывается на ограниченном круге товаров, включающих рыбу, фрукты и виноградное вино. Товарное наполнение такого рода вполне оправдано и основывается на естественных преимуществах чилийской экономики и месте страны в международном разделении труда.

Что касается экспорта России в Чили, то ни его объем, ни его структура не соответствуют потенциальным возможностям российской экономики. Основной объем поставок обеспечивают две-три позиции (дизтопливо, прокат и удобрения), поэтому стоимостные показатели определяются состоянием конъюнктуры мировых рынков этих товаров.

Перелом ситуации возможен только в случае осуществления продаж российских машин и оборудования, транспортных средств, технологий, осуществления совместных инвестиционных проектов на территории Чили.

Усиление роли Чили на мировой арене в последние годы (активная позиция на заседаниях ВТО и АТЭС, заключение соглашений о свободной торговле с основными странами и блоками) создает предпосылки для изменения подхода к концепции развития отношений России с этой страной. Чили может рассматриваться как своего рода плацдарм для продвижения российских товаров на др. более емкие рынки. Чили переживает период экономического подъема, что выражается в возросших объемах строительства объектов инфраструктуры и росте добычи минсырья.

Статистика

Показатели экономического развития основных стран Латинской Америки

2002г. 2003г. 2004г.

Аргентина

ВВП (%)	-10,9	6,8	4,8
Инфляция (% , конец года)	41	3,5	6,9
Торговый баланс (млрд.долл.)	16,7	15,8	15,2
Платежи, баланс по тек.операциям (% ВВП)	9,8	7,4	6,2
Валютные резервы (млрд.долл., конец года)	10,5	13,5	15,5
Обменный курс (конец года к US\$)	3,4	3	3
Дефицит бюджета (% ВВП) ¹	-1,4	0,7	0,9
Кредитная ставка ²	27,9	5	8
Индекс реал. обменного курса (конец года, дек.97=100)	51	53	58

¹ Центральное правительство, исключая поступления от приватизации;

² Депозиты на 30 дней в песо; [°] Ожидаемое

Источник: Latinwatch (BBVA).

Бразилия

ВВП (%)	1,9	0	2,9
Инфляция (% , конец года)	12,5	9,5	7,5
Торговый баланс (млрд.долл.)	13,1	24,3	13,9
Платежи, баланс по тек.операциям (% ВВП)	-1,7	0,8	-1,6
Валютные резервы (млрд.долл., конец года)	37,8	54,7	41,9
Обменный курс (конец года к US\$)	3,5	3	3,6
Дефицит бюджета (% ВВП)	-10,5	-4	-1,8
Кредитная ставка ¹	25	16,5	16
Индекс реал. обменного курса (конец года, дек. 97=100)	49	60	53

¹ Selic; [°] Ожидаемое

Источник: Latinwatch (BBVA).

Колумбия

ВВП (%)	1,7	3,2	3
Инфляция (% , конец года)	7	6,2	5,5
Торговый баланс (млрд.долл.)	0	-0,1	-1
Платежи, баланс по тек.операциям (% ВВП)	-2	-2,3	-3,2
Валютные резервы (млрд.долл., конец года)	10,8	10,8	10,5
Обменный курс (конец года к US\$)	2.865	2.800	2.982
Дефицит бюджета (% ВВП)	-3,6	-3,3	-2,8
Кредитная ставка ¹	7,7	8,1	8,5
Индекс реал. обменного курса (конец года, дек. 97=100)	72	72	73

¹ DTF на 90 дней; [°] Ожидаемое

Источник: Latinwatch (BBVA).

Мексика

ВВП (%)	-0,9	1,1	2,5
Инфляция (% , конец года)	-5,7	3,9	4,7
Торговый баланс (млрд.долл.)	-7,9	-5,9	10,4
Платежи, баланс по тек.операциям (% ВВП)	-2,2	-1,7	-2,2
Валютные резервы (млрд.долл., конец года)	48	56	58,4
Обменный курс (конец года к US\$)	10,3	11,2	11,4
Дефицит бюджета (% ВВП)	-1,2	-0,6	-0,5
Кредитная ставка ¹	7	5,6	6,7
Индекс реал. обменного курса (конец года, дек. 97=100)	115	106	107

¹ Гос. казнач. обязательства на 28 дней; [°] Ожидаемое

Источник: Latinwatch (BBVA).

Перу

ВВП (%)	4,9	4	3,7
Инфляция (% , конец года)	1,5	2	2
Торговый баланс (млрд.долл.)	0,2	0,5	0,8

Платежи, баланс по тек.операциям (% ВВП)	-1,9	-2	-2
Валютные резервы (млрд.долл., конец года)	9,6	10,2	9,9
Обменный курс (конец года к US\$)	3,5	3,5	3,5
Дефицит бюджета (% ВВП)	-2,3	-2	-1,8
Кредитная ставка ¹	3,6	2,5	3
Индекс реал. обменного курса (конец года, дек. 97=100)	95	89	93

¹ Межбанковская ставка; [°] Ожидаемое

Источник: Latinwatch (BBVA).

Уругвай

ВВП (%)	-10,8	0	6,9
Инфляция (% , конец года)	25,9	10	15
Торговый баланс (млрд.долл.)	-0,1	0,1	0,2
Платежи, баланс по тек.операциям (% ВВП)	2,1	2,3	3,5
Валютные резервы (млрд.долл., конец года)	0,8	1,6	n.d.
Обменный курс (конец года к US\$)	27,2	30	34,5
Дефицит бюджета (% ВВП)	-4	-4,2	-3,3
Кредитная ставка ¹	69,8	n.d.	n.d.
Индекс реал. обменного курса (конец года, дек. 97=100)	89	74	77

¹ Вексель ЦБУ на 30 дней в песо; [°] Ожидаемое

Источник: Latinwatch (BBVA).

Венесуэла

ВВП (%)	-8,9	-9,3	8,2
Инфляция (% , конец года)	31,2	27,9	34,5
Торговый баланс (млрд.долл.)	13,9	10,4	11,5
Платежи, баланс по тек.операциям (% ВВП)	8,1	8,3	8,1
Валютные резервы (млрд.долл., конец года)	14,8	19,1	15,2
Обменный курс (конец года к US\$)	1.387	1.598	2.632
Дефицит бюджета (% ВВП) ¹	-3	-4,5	-5,1
Кредитная ставка ²	26,8	15,1	22,6
Индекс реал. обменного курса (конец года, дек. 97=100)	99	99	80

¹ Центральное правительство; ² Сертификат участия на 30 дней; [°] Ожидаемое

Источник: Latinwatch (BBVA).

Географическое распределение экспорта Чили. ФОБ, в млн.долл.

	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.	2003г.
Всего	16682,8	14840,9	15618,4	18216	17616,3	17420	20874,8
Америка	6091,5	6057,4	6413,6	7260,6	7494	7306,6	8719,8
Канада	134	149,8	175,5	244,1	268,2	262,6	414,2
США	2439,1	2359,7	2811,1	3007,8	3216	3483,1	3467,7
Меркосур	1883,9	1678,9	1532,2	1717,2	1527,2	991,8	1225,6
Аргентина	778	734,5	726,4	639	556,2	232,5	323,6
Бразилия	979,1	828	701,3	969,4	862,2	694,1	838,9
Уругвай	63	60,1	47,5	47,2	46,2	24,3	39
Парагвай	63,8	60,1	47,5	47,2	46,2	24,3	24,1
Боливия	228,4	247,1	190,3	164,1	143,1	138,9	140,5
Колумбия	226	210,3	205,8	236,3	242,8	274,5	284,4
Мексика	371,2	508,2	621	815,6	831,8	909,4	921
Перу	343,4	362,1	356,6	439,4	480,2	465,8	425,2
Европа	4301,2	4350,3	4320,7	4857,4	4981,7	4532,9	5222,8
ЕС	4079,4	4184,4	4090,9	4509,5	4607,2	4238,3	4859,3
- Германия	749,8	569,1	561,4	458,7	535,8	425,8	592,3
- Испания	334,4	280,1	312,5	377	337,2	389,4	477,3
- Франция	450,2	450,3	492	631,6	618	630,9	733,1
- Италия	497,5	674,6	638,8	822,5	815,2	856,2	904,6
- Великобритания	1040,2	1156,7	1063,1	1064,6	1233,7	797,5	690
Россия	42	21,8	3,4	13,6	17,3	22,9	
Украина	0,4	0,1	0,1	0,1	0,2	1,3	0,9
Азия	5888,1	4134,5	4596,4	5658,8	4691,7	5122,3	6512,3
Южная Корея	991,1	422,1	693,1	809,1	578,2	714,4	1018
Китай	595	587,2	548,7	958,8	1026,8	1224,6	1846,6
Индия	73,9	54,2	100,9	124,5	117,8	179,5	222,3
Япония	2681,9	2073,7	2279,7	2546,6	2166,9	1927,9	2247,3
Тайвань	773,3	547,6	507,3	604,8	360,5	530,1	582,2
Африка	107	72,6	52,4	81,6	83,3	71,8	
ЮАР	61	34,2	30,7	34,7	33	36,6	
Океания	90,7	61	56,8	64,5	57,4	75,6	128,5
Австралия	54,1	36	39,5	47,3	41,1	59,9	
Нов. Зеландия	27,2	17,3	9,6	9,9	9,5	9,2	
НсТ. Declaraciones de Exportacion, Estrategia 26.01.04г.							

Не включены операции через свободные зоны

Географическое распределение импорта Чили, СИФ, в млн.долл.							
	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.	2003г.
Всего	1811,4	17006,7	13907,2	16635,7	16150,5	15471,7	17937,3
Америка	10092,6	9260,9	7926	9800,2	9320	8889,7	7455,2
Канада	432,5	491,5	407,9	509,6	425,1	319,5	456,5
США	4332,2	4008	2987,5	3276,4	2842,1	2519,8	2362,5
Меркосур	3194,2	3094,2	3089,9	4327,2	4692,1	4810,9	5410,8
Аргентина	1837,9	1870,6	2015,9	2867,9	3055,4	3055,9	3441,1
Бразилия	1243,2	1086,3	971,4	1333,6	1490,9	1612,7	1854,4
Уругвай	58,1	74,9	51	59	55,7	64,1	79,4
Парагвай	55	62,4	61,6	66,7	90,1	78,2	35,9
Боливия	62,5	37,6	22,3	29,9	24,8	22,4	36,6
Колумбия	201,2	175	165,9	205	188,9	205,8	186,6
Мексика	1076,2	847,2	579,4	615,8	532,8	474,7	456,5
Перу	118,5	120,6	168,5	255,4	285,3	251,7	401,2
Европа	4228,5	4153,1	3131,2	3156,7	3348,5	3282,3	3298,2
ЕС	3956,8	3842,3	2830,3	2841,6	3044,3	2982	3037,9
- Германия	842,7	810,9	615,9	600,7	684,5	718,2	660,3
- Испания	621,1	654,5	408,7	426,5	464,2	416,3	419,4
- Франция	502,1	680,1	412,1	442,6	572,9	619,4	565,2
- Италия	699,5	678,2	513,2	417,6	435,7	352,3	364,3
- Великобритания	320,2	255,5	181,3	176,6	193,7	183,6	51,9
Россия	13,7	16	34,7	71,9	32,7	36,1	
Украина	19,1	37,7	10,4	24	24,3	49,1	23,8
Азия	3129,7	3065,4	2382,9	2940,8	2887	2804,8	2972,8
Южная Корея	588,7	541,9	404,7	534,7	538,7	438,4	500,6
Китай	659,1	751	658,6	949,7	1013,3	1101,5	1200,2
Индия	66,1	66,5	55,1	70,1	75,1	82,1	64,7
Япония	1054,7	993,2	632,6	703,4	548,9	534,5	597,8
Тайвань	225	199,5	164,3	190,4	173,4	169,1	184,3
Африка	359,6	239,7	286	513,8	238,3	251,9	225,6
ЮАР	359,6	239,7	286	513,8	238,3	251,9	
Океания	194,8	201,4	123,6	151,5	113,7	115	87,9
Австралия	138,9	155,8	94,9	108,3	85,8	97,1	
Нов. Зеландия	55,9	35,7	28,7	43,1	27,9	17,8	

НсТ.Declaraciones de Importacion, Estrategia 26.01.04г.

Не включены операции через свободные зоны

Прямые иностранные инвестиции в страны Латинской Америки, в млрд.долл.

	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.	2003г.	2004г.*
Всего	76,1	63,9	64,4	36,5	27,6	32
Мексика	13,1	16,1	26,2	14,6	14	14
Бразилия	26,9	30,5	24,5	14,1	8	12
Перу	1,8	0,7	1,1	2,2	1,5	1,7
Чили	7,3	0	3,3	1,2	1,4	1,5
Колумбия	1,4	2	2,5	1,2	1,2	1,2
Венесуэла	2,8	4,4	3,3	0,5	0,4	1
Эквадор	0,6	0,7	1,3	1,3	0,7	0,6
Аргентина	22,2	9,5	2	1,4	0,4	-

* оценка

Источник: Estrategia, 26.01.04г.

Количество стационарных телефонных линий на 100 человек населения

	2000г.	2001г.	2002г.
Швеция	74,6	73,9	72
США	70	66,5	65,9
Германия	61,1	63,5	65
Канада	67,7	65,5	63,6
Великобритания	58,9	57,8	58,7
Япония	58,6	59,7	58,6
Финляндия	55	54,8	54,7
Австралия	52,5	52	53,9
Италия	47,4	47,1	48,6
Испания	42,6	43,1	46
Новая Зеландия	47,6	47,1	44,8
Уругвай	27,8	28,3	28
Бразилия	18,2	21,7	22,3
Чили	21,6	22,4	22,1
Аргентина	21,3	21,6	21,9
Колумбия	17	17,1	17,9
Мексика	12,5	13,5	14,7
Венесуэла	10,5	11,2	11,2
Перу	6,7	7,8	7,8
Боливия	6,1	6	6,8

Количество мобильных телефонов на 100 человек населения

	2000г.	2001г.	2002г.
Италия	73,7	83,9	92,7
Швеция	71,7	77,1	88,5
Финляндия	72	77,8	84,5
Великобритания	72,7	78,3	84,5
Испания	61,7	65,5	82,3
Германия	58,6	68,3	71,7
Австралия	44,7	57,8	64
Япония	52,6	57,2	62,1
Новая Зеландия	56,3	62,1	61,8
США	39,8	44,4	48,8
Чили	22,2	34	41,1
Канада	28,5	32	37,7
Венесуэла	22,5	26,4	25,6
Мексика	14,2	20,1	25,5
Бразилия	13,6	16,7	20,1
Аргентина	16,3	18,6	17,8
Уругвай	13,2	15,5	15,5
Колумбия	5,3	7,4	10,6
Боливия	7,3	8,7	10,5
Перу	5	5,9	8,6

Количество подключений к высокоскоростным линиям интернета на 100 чел.

Южная Корея	23,17	Австрия	6,98	Люксембург	2,32
Канада	13,27	Финляндия	6,61	Нов. Зеландия	2,07
Исландия	11,22	Норвегия	5,39	Чили	1,38
Дания	11,11	Германия	4,84	Венгрия	0,93
Бельгия	10,34	Испания	4,24	Голландия	9,20
Франция	4,13	Швеция	9,16	Португалия	3,72
Швейцария	9,13	Великобритания	3,63	Япония	8,60
Италия	2,84	США	8,25	Австралия	2,65

Импорт Чили из России в 2003г., в тыс.долл.

ТН ВЭД	Наименование позиции (товара)	Сумма, тыс.долл.
	Всего	24709,8
22086000	Водка	447,7
31021000	Мочевина	9869,9
31053000	Гидрогеноортофосфат	1117,9
31054000	Дигидрогеноортофосфат	1400,9
40021910	Синтетический каучук	66,7
4011	Шины новые	14
72	Черные металлы	10041,7
7304-7369	Трубы	402,6
84	Котлы, оборудование, устройства части	81,5
85	Электромашин и оборуд., их части, звукозап. и звуковоспроизв. аппар., аппаратура для записи и воспроизв. телеизображения и звука, их части	52
87	Ср-ва наземного трансп., кр. ж/д или трамвайного подвижного состава, части и принадлежности	31,1
90	Оптические приборы	25,7
93	Оружие и боеприпасы, их части и принадлежности	222,9

Экспорт Чили в Россию в 2003г., в тыс.долл.

ТН ВЭД	Наименование позиции (товара)	Сумма, тыс.долл.
	Всего	43386,3
03	Рыба, ракообразные, моллюски и др. беспозвон.	4549,6
0806-0808	Съед. плоды (фрукты) и орехи; кожура и корки цитрусовых или бахчевых культур	15784,8
08105000	Киви свежие	3123,7
08132000	Чернослив	2719,4
13023100	Агар-агар	2581,7
15-16	Готовые прод. из мяса, рыбы, ракообр., моллюсков	1204,
2007,2009	Концентрат, мякоть, виноматериалы	5684,6
2204-2205	Виноградные вина	6770
2208	Крепкие спиртные напитки	147,2
63012	Шерстяные покрывала	28,4

Представительства

www.chile.polpred.ru Рыба и вино, лес и медь, высокие технологии и транспорт, связи с Россией

ГОСУЧРЕЖДЕНИЯ: **www.chilecompra.cl** Правительство; **www.presidencia.cl** Администрация президента; **www.congreso.cl** Национальный конгресс; **www.minhda.cl** Минфин; **www.minecon.cl** Минэкономики и энергетики; **www.segegob.cl** Министерство-секретариат при правительстве; **www.minvu.cl**, **www.moptt.cl** Министерство общественных работ, транспорта и связи; **www.mineduc.cl** Минобразования; **www.bcentral.cl** ЦБ; **www.foreigninvestment.cl** Комитет по иноинвестициям; **www.corfo.cl** Корпорация содействия экономическому развитию; **www.todochileinversiones.cl** Программа по привлечению иноинвестиций; **www.direcon.cl**, **www.prochile**, **www.minrel.cl** МИД; **www.ine.cl** Институт статистики; **www.proind.gov.cl** Патенты и права на собственность; **www.conama.cl** Защита окружающей среды; **www.aduana.cl** Таможня
ПРОМЫШЛЕННОСТЬ И ТОРГОВЛЯ: **www.sofofa.cl** Промразвитие; **www.sercotec.cl** Внешнеэкономсвязи; **www.cnpc.cl** Контроль качества продукции; **www.asexma.cl** Экспорт; **www.asiquim.cl** Химпром; **www.asimet.cl** Мет-пром; **www.asipla.cl** Пластиковая продукция; **www.asimpres.cl** Полиграфия; **www.asach.cl** Супермаркеты; **www.conaf.cl**, **www.infor.cl**, **www.corma.cl**, **www.infomadera.cl** Минлеспром; **www.subpesca.cl**, **www.serpapesca.cl**, **www.infor.cl**, **www.salmonchile.cl**, **www.fis.com/sonapesca** Рыбпром; **www.minmineria.cl** Министерство горнорудной промышленности; **www.codelchile.com** Госкорпорация «Коделко»; **www.cochilco.cl**, **www.procobre.cl** Медь; **www.sernageomin.cl** Геологоразведка; **www.enami.cl** Горная компания; **www.cne.cl** Энергетика; **www.sec.cl** Электричество и топливо; **www.enap.cl** Нефтекомпания «Энап»; **www.sonami.cl**, **www.mineriachilena.cl**, **www.redminera.com** Горнорудная промышленность; **www.cgc.cl** Общественные работы; **www.subtel.cl** Связь; **www.cchc.cl** Строительство
АГРОПРОМ: **www.vinagri.gob.cl**, **www.sag.gob.cl**, **www.inia.cl**, **www.odepa.gob.cl**, **www.indap.cl**, **www.fia.cl** Минсельхоз и его департаменты; **www.chileriego.cl** Орошение земель; **www.sna.cl** Вопросы сельского хозяйства; **www.cffa.org** Производители фруктов; **www.fepach.cl** Агропромышленности; **www.vinasdechile.com**, **www.chilevid.cl** Виноделие; **www.anpros.cl** Производители зерна; **www.fundch.cl** Содействие развитию сельского хозяйства и лесной промышленности
ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ: **www.cnc.cl** Национальная ТПП; **www.ccs.cl** ТПП г.Сантьяго; **www.britcham.cl** Британско-чилийская ТПП; **www.chile-canada-chamber.cl** Чилийско-канадская ТПП; **www.amchamchile.cl** Америка-нско-чилийская ТПП; **www.camaraespch.cl** Испанско-чилийская ТПП; **www.conupia.cl** Малые и средние предприятия; **www.eurochile.cl** Центр сотрудничества между ЕС и Чили; **www.funpacifico.cl** Ресурсы Тихого океана; **www.exportmall.cl** Экспортные компании; **www.conicyt.cl** Комиссия по науке и технике; **www.intec.cl** Институт технологических исследований; **www.acti.cl** Информационные технологии; **www.nic.cl** Информационный центр; **www.ecertchile.cl** Информационные технологии по сертификации продукции и электронной подписи; **www.cnc-once.cl** Торговая палата по электронной сертификации; **www.innovacion.cl** Перспективные технологические программы; **www.isapre.cl** Частные медицинские компании
БАНКИ: **www.bcentral.cl** Центробанк; **www.sbf.cl** Банковская система; **www.sapf.cl**, **www.afp-ag.cl** Пенсионный фонд; **www.sisp.cl**, **www.aach.cl** Страхование; **www.abif.cl** Банковские институты; **www.bolsantiago.cl** Биржа г.Сантьяго; **www.bolchile** Биржа
ТУРИЗМ: **www.sernatur.cl** Турслужба; **www.visitichile.org** Турсайт; **www.achet.cl** Турагентства; **www.hotelerosdechile.cl** Гостиницы; **www.achiga.cl** Рестораны
СМИ: **www.elmercurio.cl** Газета «Эль Меркурио»; **www.lasegunda.com** Газета «Ла Сегунда»; **www.tercera.cl** Газета «Ла Терсера»; **www.estrategia.cl** Газета «Эстратегия»; **www.eldiario.cl** Газета «Эль Диарио»; **www.diariooficial.cl** Газета «Эль Диарио Офисьяль»; **www.capital.cl** Журнал «Капитал»; **www.quepasa .cl** Журнал «Ке паса»; **www.infoweek.cl** Журнал по бизнесу и технологиям; **www.primerapagina.com** Газета финансовых новостей; **www.elmostrador.cl** Газета срочных новостей; **www.bnamericas.com** Экономические новости; **www.patagon.cl** Финансовые новости; **www.compuhile.cl** Компьютеры и средства связи; **www.americaeconomia.com** Экономические новости стран Латинской Америки; **www.periodistadigital.com**, **www.quinesquien.cl**, **www. carma.com** Порталы экономических новостей

РОСУЧРЕЖДЕНИЯ

ПОСОЛЬСТВО РФ В САНТЬЯГО

ЧХИКВАДЗЕ Владимир Викторович, КОРОНЕЛЛИ Виктор Викторович
 • Av. Cristobal Colon 4152, Las Condes, Santiago, Chile, (562) 208-3413, -3734, -4918, 206-1386, embrosia@netline.cl, **www.embajadaderusiaenchile.mid.ru** • КОНС. ОТД. 263-5296, consrusia@netline.cl

АТС В САНТЬЯГО

СТЕПАНОВ Геннадий Иванович • Av. Pucuro 2465, Santiago, Chile, (562) 225-3567, ф. 204-5756

ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО В РФ

ПОСОЛЬСТВО (18.09)

119002 М., Денежный пер. 7, корп. 1, оф. 20-21, (095) 241-0145, -0414, -1034, -1245, -3151, ф.-6867, echileru@aha.ru • КОНС. ОТД. 241-4311, ccchileru@aha.ru • ТОРГ. ОТД. 241-9327, -9466, prochile.moscu@mtu-net.ru, (пн.-пт. 9.30-16.30) • Пабло КАБРЕРА (Pablo CABRERA, посол), Ренато АЛЕАГА (Renato ALIAGA, советник-посланник), г-жа Глория КАРРЕНО (Gloria CARRENO, II сек., консул), Фернандо БЕЛОНИ (Fernando BELLONI, торг. атташе)

ИНОФИРМЫ В РОССИИ

ЛА НАСЬОН

Газета • М., Грузинский пер. 3, стр.1, оф. 89-90, (095) 254-2297, 254-2844, Грегорио Сесар Наварретте Сид

WWW.CHILE.POLPRED.RU

ЧИЛИ (New) **Политика** • Конкурентоспособность • Налоги • Иноинвестиции • Нефтегазпром • Электроэнергетика • Горнодобыча • Автотранспорт • Пиво • Антитерроризм • Связи с США • Выставки-2004г. • Связи с Россией

ЧИЛИ 2004г. (32 стр/ 190 кб) **Общие сведения** • Экономика • Геополитика • Сайты по экономике • Налоги • Инвестиции • Горнодобыча • Энергетика • Строительство • Порты Морской транспорт | Речной транспорт | Авиация | Автотранспорт • Железные дороги • Телеком • E-governement • Агропром Сельское и лесное хозяйство | Рыбное хозяйство | Туризм • Торговля • Экспорт Внешнеэкономические связи | Региональная интеграция | Диалог с Россией • Связи с РФ • Обзор прессы Нефть и газ | Хозяйственность в 2003г. | Представительства • Статистика

ЧИЛИ 2003г. (36 стр/ 200 кб) **Экономика-2002** • Экономика-2001 • Финансы • Банки • Инвестиции • Горнодобыча • Чермет • Энергетика • Строительство • Агропром • Рыба • Морпорты • Авиаперевозки • Автотранспорт • Железные дороги • Пенсии • Демография • Наркобизнес • Телекоммуникации • Туризм • Экспорт • Связи с Бразилией • Связи с Аргентиной • Меркосур • Антарктика • Связи с США • Европолитика • Связи с Россией • Представительства • Статистика

ЧИЛИ 2002г. (72 стр/ 436 кб) **Госструктуры** События 2000г. | Госструктуры-99 | Президент • Конгресс • Макроэкономика Итоги 2000г. | Экономика-99 | Гос. регулирование потребит. рынка | Финансы Валютно-фин. положение в 2000г. | ...1999г. | Банковская система | Горнодобыча • Чермет • Строительство • Энергетика Итоги 2000г. | ТЭК-99 | Леспром Итоги 2000г. | Леспром-99 | Транспорт Мортранспорт | Автотранспорт | Авиаперевозки | Жд сеть | Агропром Итоги 2000г. | Агропром-99 | Рыба Итоги 2000г. | Рыба-99 | Телеком Рынок телеком. услуг | Регулирование электронной торговли | Космос • Трансгенетика • Экспорт-2000 Внешнеторговая политика | Внешнеторг. оборот в 2000г. | Система поддержки нац. экспортеров | Модель либерализации внешней торговли | Экспорт-1999 Субсидирование и стимулирование экспорта | Структурная и пром. политика | Система регулирования внешней торговли | Инвестиции Законодат. база на 2001г. | Инвестиции-99 | Приватизация • Военторг Итоги 2000г. | Военторг-99 | Экспорт военно-тех. продукции | Импорт | Безопасность Уничтожение противопехотных мин | Меркосур • АТЭС • Вальпараисо • Антарктика • Связи с Россией Итоги 2000г. | Связи с Россией-99 | Обзор прессы Конверсия внешнего долга в инвестиции | Банковский кризис 80гг. | Нац. характер | ТВ из Москвы | Представительства • Статистика

ЧИЛИ 1999г. (192 кб) **Личный взгляд** • Госструктуры • Макроэкономика • Финансы • Инвестиции • Внешняя торговля • Горное дело • Лесбумпром • Энергетика • Транспорт и связь • Авиасалон • Агропром • Экология • Связи с Россией • Бюро в Москве • Обзор прессы