

Бизнес с ОАЭ

ЭКОНОМИКА И СВЯЗИ С РОССИЕЙ В 1999-2002гг.

ПОЛПРЕД www.polpred.com

Общие сведения · Госструктуры
Макроэкономика · Финансы · Банки
Налоги · Инвестиции · Нефть и газ
Энергетика · Metallургия и горное дело
Транспорт · Агропром · СМИ и ИТ
Образование и наука · Миграция и виза
Федерализм и регионы · ВТО
Внешняя торговля · Таможня · Туризм
Армия и вооружения · Связи с СНГ
Представительства · Статистика

Совет по внешней политике при Комитете Госдумы по международным делам
с участием МИД РФ, журнала «Коринф» Минэкономразвития РФ

Москва – 2002г.

ПОЛПРЕД



Совет по внешней политике Комитета Госдумы по международным делам
с участием МИД РФ, журнала «Коринф» Минэкономразвития РФ

БИЗНЕС С ОАЭ

ЭКОНОМИКА И СВЯЗИ С РОССИЕЙ В 2001-02гг.

www.polpred.com — на сайте есть все издания этой книги с 1998г.

Автор проекта ПОЛПРЕД, гл. редактор д.и.н. Г. Вачнадзе.

Над справочником работали: И. Ермаченков, Н. Кац, А. Комаров,
М. Кулабухова, А. Купцов, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева
Агентство "Бизнес-Пресс", 119049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1,
т/ф 238-6458, 238-9587, 238-2798, info@polpred.com, www.polpred.com
Отпечатано в ПИК ВИНТИ, 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403
ЛР № 065260 от 02.07.97

©Г.Н. Вачнадзе, 2003
ISBN 5-900034-25-7

Бизнес с ОАЭ

Содержание

Соцстрах	3	Иностранцы	14
Труд	3	Иранская и афганская диаспоры.....	14
Суд	5	Связи с Ираком	16
Арбитраж	7	Связи с Индией	16
СМИ	9	Связи с Пакистаном	17
Морпорты	10	Связи с Бангладеш	18
СЭЗ	11	Связи с КНР	19
ТПП	12	Связи с СНГ	20
		Представительства	21

СОКРАЩЕНИЯ

АзБР-Азиатский банк развития; АО-акционерное общество; АПК-Аграрно-промышленный комплекс; АР-СИО-Ассоциация регионального сотрудничества стран Индийского океана; АСЕАН-Ассоциация южноазиатских наций; АТР-Азиатско-тихоокеанский регион; АТЭС-Азиатско-тихоокеанское экономическое сообщество; АЭС-атомная электростанция; БОО-строить-управлять-владеть; БООТ-строить-управлять-владеть-извлекать прибыль; БОТ-строить-управлять-извлекать прибыль; ВАЗ-Волжский автозавод; ВБ-Всемирный банк; ВВП-валовой внутренний продукт; ВВС-военно-воздушные силы; ВМС-военно-морские силы; ВВП-валовой национальный продукт; ВОЗ-Всемирная организация здравоохранения; ВПК-военно-промышленный комплекс; ВС-вооруженные силы; ВТО-Всемирная торговая организация; ВТС-военно-техническое сотрудничество; ВЭД-внешнеэкономическая деятельность; ГАЗ-Горьковский автозавод; ГСМ-горюче-смазочные материалы; ГТК-государственный таможенный комитет РФ; ГЭС-гидроэлектростанция; ЕИБ-Европейский инвестиционный банк; ЕС-Европейский Союз; ИС-интеллектуальная собственность; ИТ-информационные технологии; КБ-конструкторское бюро; КНДР-Корейская Народно-Демократическая Республика; КНР-Китайская народная республика; КПП-контрольно-пропускной пункт; КРС-крупный рогатый скот; ЛЭП-линия электропередач; МБРР-Международный банк реконструкции и развития; МВД-министерство внутренних дел; МВФ-Международный валютный фонд; МИД-министерство иностранных дел; МОТ-Международная организация труда; МПК-межправительственная комиссия; МСП-малые и средние предприятия; МФО-международные финансовые организации; НАТО-Организация североатлантического договора; НДС-налог на добавочную стоимость; НИИ-научно-исследовательский институт; НИ-ОКР-научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы; НИС-новые индустриальные страны; НПЗ-нефтеперерабатывающий завод; ОИК-Организация Исламской конференции; ОЭСР-Организация экономического сотрудничества и развития; ПИИ-прямые иностранные инвестиции; ПО-программное обеспечение; РАН-Российская академия наук; РЛС-радио-локационная станция; РНБ-режим наибольшего благоприятствования; РФ-Российская Федерация; РЦНК-Российский центр науки и культуры; САР КНР-специальный административный район Китая, до 1 июля 1997 г. Гонконг (Сянган); СБ ООН-Совет безопасности Организации объединенных наций; СВ-сухопутные войска; СВА-Северо-Восточная Азия; СКВ-свободно конвертируемая валюта; СМИ-средства массовой информации; СНГ-содружество независимых государств; СП-совместное предприятие; СРВ-Социалистическая республика Вьетнам; СРП-соглашение о разделе продукции; СССР-Союз Советских Социалистических Республик; США-Соединенные штаты Америки; СЭЗ-свободная экономическая зона; ТНК-транснациональная корпорация; ТНП-товары народного потребления; ТПП-торгово-промышленная палата; ТРАСЕКА-транспортные пути в рамках коридора Европа-Кавказ-Азия; ТЭК-топливно-энергетический комплекс; ТЭО-технико-экономическое обоснование; ТЭС-теплоэлектростанция; ФПГ-финансово-промышленные группы; ФПК-финансово-промышленная корпорация; ФРГ-Федеральная Республика Германия; ЦБ-центральный банк; ЦБК-целюлозно-бумажный комбинат; ЦВЕ-Центральная и Восточная Европа; ЦМТ-Центр международной торговли; ЧЭС-Черноморское экономическое сотрудничество (организация); ЭСКАП-Экономическая и социальная комиссия ООН стран Азии и Тихоокеанского региона; ЮВА-Юго-Восточная Азия; ЮНЕСКО-Организация объединенных наций по образованию, науке и культуре; ЮНКТАД-Комитет ООН по торговле и развитию.

ЭМИРАТЫ

Соцстрах

Госполитика Объединенных Арабских Эмиратов в социальной области в 2001г. была сфокусирована на поддержании соцстабильности и материального благополучия эмиратского общества. В отчете ООН по гуманитарному развитию за 2001г. отмечается, что **ОАЭ являются единственным арабским государством среди передовых стран по уровню жизни населения.** Эмираты занимают 14 место в мире по уровню развития соцсектора.

В стране действует многопрофильная многоуровневая сеть средних и высших учебных заведений. В 2001г. было зафиксировано рекордное число учащихся (640000), посещающих 1180 частных и государственных учебных заведений. Бюджетные ассигнования на образовательную сферу в 2001г. выросли на 3,8% и составили 1,5 млрд.долл. По словам министра образования и делам молодежи, образование становится «сферой самых перспективных долгосрочных инвестиций». Утверждается престиж хорошего образования. 95% выпускниц и 80% выпускников школ 2001г. (на 9,1% больше, чем в 2000г.) изъявили желание продолжить образование в вузах. Женщины ОАЭ составляют большую часть студенческого корпуса страны. Есть основание говорить о росте удельного веса поздних браков среди местного населения и отхода от традиции создания многодетных семей. В 2001г. число незамужних женщин в возрасте от 20 до 24 лет составило 63%, в 1975г. это показатель не превышал 11,5%.

Стратегической целью в сфере здравоохранения (бюджетные ассигнования в 2001г. составили 448 млн.долл.) руководство страны заявляет обеспечение высокого приоритета здоровья в системе социальных ценностей общества. Осуществляются программы по предотвращению заболеваний и травматизма населения, сокращению негативных техногенных воздействий на состояние здоровья человека. Снизился уровень инфекционных заболеваний. За 9 лет в стране не было случаев полиомиелита и столбняка. К 2002г. минздрав планирует завершить программу по борьбе с малярией, к 2009г. — корью. Тревогу вызывает рост больных диабетом, 18% молодых людей подвержены этой болезни.

Особое значение отводится охране здоровья матери и ребенка. Созданы служба планирования семьи, система совместной работы терапевтов и педиатров. Уровень смертности среди грудных детей в 2001г. составил 8,08 на 1 тыс. родившихся (1999г. — 9,56), Средняя продолжительность жизни у мужчин — 74 года, у женщин — 76,5 лет.

В 2001г. были открыты центральные госпитали в Аль-Айне (800 коек), в Умм-эль-Кайвейне (200 коек), в Кальбе (120 коек). Начали работу 2 медцентра по вопросам акушерства и гинекологии в Аль-Айне (350 коек), в Рас-аль-Хайме (180 коек). Завершено строительство психо-наркологического диспансера в Дубае (180 коек). Открыто 5 новых медицинских колледжей, в которых обучается 820 студентов. В Абу-Даби появился центр традиционной медицины.

В 2001г. число практикующих врачей достигло 2350 чел. На каждые 1322 чел. приходится 1 врач, и одна медсестра на 490 чел. По оценкам ВОЗ, ОАЭ

занимают одно из лидирующих мест в мире по уровню и эффективности медобслуживания.

Бюджетное финансирование системы соцобеспечения в ОАЭ в 2001г. составило 530 млн.долл. Доля финансирования жилищно-строительного комплекса увеличилась до 210 млн.долл. В рамках государственных соцпрограмм 2651 эмиратская семья воспользовалась льготными строительными кредитами, 1069 молодых семей были безвозмездно наделены жильем и земельными участками в г.г.Абу-Даби и Аль-Айне. 32000 семей пользуются услугами льготного соцстрахования. Финансирование «Свадебного фонда», предоставляющего долгосрочные ссуды молодым эмиратским семьям (до 30 тыс.долл.), в 2001г. составило 142 млн.долл. Финансовую поддержку получают пожилые эмиратцы, число которых растет и по прогнозам ООН составит в 2010г. 16,2% населения страны.

В 2010г. число местных молодых специалистов, желающих найти работу, составит 150 тыс.чел. Эмиратское общество болезненно переживает демографический дисбаланс, при котором **количество иностранцев существенно превышает численность местного населения.** Доля иностранной рабочей силы на местном рынке труда составляет 95,4%. Правительство страны в качестве приоритетных задач называет развитие человеческих ресурсов и масштабное развертывание процесса «эмиратизации». Доля национальных кадров должна к 2015г. возрасти до 12,5%.

Акцентируется значимость реализации экологических программ. Правительство намерено увеличить инвестиции для улучшения имеющихся технологий по использованию энергии для уменьшения ее негативного влияния на окружающую среду. Отводится важное место спорту и введению национальных программ по его укоренению в жизни общества. В 2001г. 18 млн.долл. государство адресовало на создание и развитие молодежных спортивных секций и клубов.

На фоне социально-экономического прогресса и наметившихся негативных тенденций в социальной жизни страны правительство ОАЭ придает государственную значимость воспитанию и профподготовке молодого поколения, привитию молодежи ответственности за собственное благосостояние и процветание общества, сохранению культурного наследия и традиционных социальных отношений, норм морали и ценностей.

Труд

В основе трудового законодательства ОАЭ лежит Федеральный закон № 8 от 1980г. «О регулировании трудовых отношений» с дополнениями, утверждаемыми раз в 2-3 года. Основным федеральным органом, осуществляющим разработку положений трудового права и контроль за их выполнением, является министерство труда и социальных вопросов, имеющее представительства на уровне каждого эмирата.

75% активного населения ОАЭ являются иностранцами, трудовое законодательство переплетается с иммиграционным и направлено на упорядочение притока в страну иностранной рабочей силы, и на защиту интересов местных граждан в вопросах трудоустройства.

В упомянутом законе закрепляются приоритеты трудоустройства: преимущественными правами в этом плане обладают граждане ОАЭ, далее —

граждане арабских и других стран. С целью регулирования процессов, связанных с наймом иностранцев, в рамках министерства труда созданы департаменты занятости, в полномочия которых входит определение целесообразности приема на работу иностранца. Обязательным является соблюдение 2 условий: потенциальный работник должен обладать необходимыми профессиональными навыками и иметь соответствующее образование, он также должен находиться в стране на законных основаниях, которые определяют положениями иммиграционного законодательства ОАЭ. Министерство труда имеет право аннулировать разрешение на работу, выданное иностранцу, если он непрерывно отсутствует на рабочем месте более чем 3 месяцев, не выполняет условия трудового соглашения или если министерство считает целесообразным заменить его более квалифицированным работником (в этом случае ему предоставляется право доработать до окончания срока действия трудового соглашения или разрешения на работу). Спорным положением является последний пункт, который был включен в закон для того, чтобы сохранялась возможность приоритетного трудоустройства граждан ОАЭ. Реально это положение не применяется.

Законодательство ОАЭ подробно оговаривает оплату труда. Зарплата должна выплачиваться работнику не реже 1 раза в месяц и только в национальной валюте. Принудительные вычеты из зарплаты допускаются в случае серьезных нарушений положений трудового соглашения, которые должны оговариваться заранее. Минимальный уровень зарплаты для различных категорий работников исчисляется исходя из рекомендаций министерства труда и социальных вопросов.

Максимальная продолжительность рабочего дня в ОАЭ не должна превышать 8 часов (в некоторых случаях речь может идти о временных ограничениях трудовой недели, которая составляет 48 часов). В определенных областях (гостиничный, ресторанный бизнес, служба охраны) допускается увеличение рабочего дня до 9 часов. Во время рамадана рабочий день в обязательном порядке сокращается на 2 часа. Время, затраченное работником для поездки из дома на работу и обратно, в рабочее время не включается. За исключением предприятий с непрерывным производством, после 5-часового периода занятости работнику в обязательном порядке предоставляется возможность кратковременного перерыва. За сверхурочные часы выплачивается надбавка не менее 25% от основной тарифной сетки, а в случае, если это время попадает с 9 часов вечера до 4 часов утра, надбавка увеличивается до 50%.

Эмиратским законодательством установлено 10 официальных праздничных дней в году — национальный день, мусульманские и новогодний праздники и один выходной день в неделю — пятница. На деле большинство частных компаний увеличивает количество выходных до двух в неделю (пятница и суббота, в отличие от четверга и пятницы для госслужащих). Отпуск исчисляется: 2 дня за каждый отработанный месяц, если срок непрерывного стажа составляет от 6 мес. до 1 года, и 30 дней в году, если срок стажа превышает 1 год. Если срок стажа работника составляет менее 6 мес., вопрос об отпуске решается по договоренности с работодателем. Для мусульман отдельно оговаривается воз-

можность выезда в отпуск на срок не более 30 дней с целью совершения хаджа. Такой отпуск предоставляется 1 раз за весь период работы и, в отличие от очередного отпуска, не оплачивается. Находясь в отпуске, работник не имеет права устраиваться на иную работу.

В соответствии с законодательством ОАЭ, в случае невыполнения работником своих обязанностей или нарушения трудовой дисциплины на него могут быть наложены взыскания: предупреждение, штраф, временное отстранение от работы на срок, не превышающий 10 дней, увольнение без выплаты выходного пособия.

Внимание уделяется вопросам организации охраны труда. В случае получения работником производственной травмы работодатель обязан немедленно информировать об этом ближайший полицейский участок. После выяснения обстоятельств составляется протокол инцидента, одна копия которого направляется в департамент занятости, а вторая — работодателю. Если факт получения производственной травмы подтверждается, работодатель должен оплатить лечение пострадавшего в государственной или частной клинике до его полного выздоровления и компенсировать ему в полном объеме вынужденный простой. Если несчастный случай, связанный с выполнением служебных обязанностей, приводит к смерти работника, его семье выплачивается денежная компенсация в размере оклада за 2 года, при этом она не должна быть меньше 18000 дирхамов (4900 долл.) и больше 35000 дирх. (9500 долл.). Компенсация исчисляется исходя из зарплаты работника за последний год и распределяется между членами семьи умершего в последовательности: вдова (вдовец), сыновья, незамужние дочери, родители, братья или сестры.

Основным аспектом трудового права является урегулирование возникающих между работником и работодателем споров. Ключевую роль в этой области трудовых отношений играют департаменты занятости. Могут быть задействованы и судебные инстанции. Эти органы действуют эффективно и стараются занимать беспристрастную позицию при урегулировании конфликтных ситуаций независимо от гражданской принадлежности истца и ответчика. За 2001г. департаментом занятости и гражданским судом Абу-Даби было рассмотрено полутора тыс. трудовых споров, в половине из них выносились решения в пользу работников.

Учитывая благоприятные условия трудоустройства, регламентированные местным законодательством, а также фактически **безналоговый режим в стране**, ОАЭ являются одним из наиболее привлекательных в арабском мире местом для функционирования коммерческих и производственных структур. Эмиратское руководство уделяет внимание вопросам информирования приезжающих в страну с целью трудоустройства иностранцев. С 2001г. министерство труда и социальных вопросов снабжает все дипломатические и консульские учреждения ОАЭ за рубежом справочными материалами на английском и арабском языках. Аналогичные брошюры имеются во всех представительствах министерства труда, в международных аэропортах. Разъяснения по вопросам трудовых отношений даются в прессе и по электронным СМИ. Знание и соблюдение основ этого спектра социальных отношений позволяет трудоустраивающимся в Эмиратах иностранцам чувствовать себя защищенными с

правовой точки зрения и избегать возникновения конфликтных ситуаций.

Суд

Основы правовой системы ОАЭ заложены в ст. 94-109 Временной конституции ОАЭ от 10 фев. 1972г., которые определяют структуру судебных органов, юрисдикцию и взаимоотношения местной и федеральной систем органов правосудия. Конституция провозглашает принципы правосудия в ОАЭ, невозможности рассмотрения вопроса дважды, за исключением случаев его рассмотрения судами в порядке подчиненности: судом первой инстанции, а затем судом второй инстанции.

В систему федеральных судебных органов вошли суды эмиратов Абу-Даби, Шарджи, Фуджейры, Ум-аль-Кувейна и Адждмана. К системе местных судебных органов относятся суды в эмиратах Дубай и Рас-аль-Хайма.

В соответствии с этапами рассмотрения дел, суды разделены на суды первой инстанции (низший суд), суды второй инстанции (Апелляционный суд) и Верховный суд (кассационный суд).

Федеральные суды первой инстанции. Суды первой инстанции – органы, разрешающие впервые поступившие в суд споры. В зависимости от категории рассматриваемых дел, суды первой инстанции разделены на: суды по рассмотрению гражданских дел; суды по рассмотрению уголовных дел; шариатские суды.

Суды по рассмотрению гражданских дел руководствуются Гражданско-процессуальным кодексом ОАЭ, утвержденным Федеральным законом № 11 от 1992г. Согласно ст. 30 Кодекса, гражданские суды разделены на 2 категории в зависимости от исковой суммы – частичной и общей юрисдикции.

В судах частичной юрисдикции правосудие осуществляется одним судьей, уполномоченным к разрешению споров по суммам, не превышающим 100000 дирх. ОАЭ, а также встречным искам, независимо от их суммы и спорам по семейному праву.

В судах общей юрисдикции правосудие осуществляется 3 судьями, уполномоченными к разрешению споров по искам на сумму превышающую 100000 дирх. ОАЭ, а также по искам, где исковая сумма точно не определена, и по спорам о недвижимости либо праве владения, независимо от стоимости.

В некоторых судах с целью наибольшей специализации по категории дел введено административное деление гражданского суда на департаменты по рассмотрению коммерческих дел, трудовых споров, семейных споров. Суды по рассмотрению уголовных дел руководствуются в своей деятельности Федеральным уголовно-процессуальным кодексом ОАЭ, утвержденным Федеральным законом № 35 от 1992г.

Уголовные суды разделены на 2 департамента в зависимости от тяжести рассматриваемых уголовных дел: по рассмотрению дел о проступках и мелких правонарушениях; по рассмотрению дел о преступлениях.

Суд по рассмотрению дел о проступках и мелких правонарушениях состоит из одного судьи, который уполномочен выносить приговоры по правонарушениям, наказание за которые варьируется от 1 мес. до 3 лет лишения свободы.

Суд по рассмотрению дел о преступлениях состоит из 3 судей, в компетенцию которых входит вынесение приговора любой тяжести: от смертной казни и пожизненного заключения до лишения свободы на различные сроки.

Шариатские суды рассматривают споры по семейному праву, о разводе, наследовании, опеке, попечительстве. Шариатские суды должны руководствоваться законодательством, а в случае его отсутствия, законами шариата (исламского права). В ОАЭ отсутствует семейный кодекс, поэтому при рассмотрении споров о разводе, наследовании, опеке применяются законы шариата. В некоторых эмиратах шариатские суды рассматривают уголовные дела определенных категорий, о супружеской измене, управлении транспортным средством в нетрезвом состоянии.

Местные суды первой инстанции (Дубайский суд). Ст. 23 «Указа о формировании Дубайских судов» предусматривает, что под дубайскими судами первой инстанции должны пониматься как гражданские суды, так и шариатские суды.

Аналогично системе федеральных судов первой инстанции, дубайские суды первой инстанции разделены на гражданский, уголовный и шариатский суды с теми же делениями юрисдикции по особенностям рассматриваемых дел,

С целью упорядочения работы дубайского суда, в его структуре введено дополнительное к обязательному (требуемому законом), административное деление, деление уголовного суда на департаменты: суд по рассмотрению дел о дорожных правонарушениях и суд по рассмотрению иммиграционных дел.

Суды второй инстанции (апелляционные суды). Апелляционные суды призваны слушать дела, которые уже были рассмотрены судами первой инстанции. Для рассмотрения дела в суде второй инстанции (апелляционном суде), заинтересованная сторона должна направить в установленные сроки и в установленной законом форме апелляционную жалобу на решение суда первой инстанции.

Апелляционные суды не могут принимать к рассмотрению дела, по которым не состоялись решения суда первой инстанции, за исключением случаев, когда закон прямо указывает на таковое, по искам о вражде и возвращении имущества, которые могут быть заявлены напрямую в апелляционном (второй инстанции) либо кассационном (высшем) суде. Это правило действует для федеральных и местных судов.

Федеральный Верховный (Кассационный) суд. Является высшим органом правоохранительной системы ОАЭ. Семь из шестнадцати статей Конституции, посвященных судебной системе страны, содержат положения о Верховном суде. В Конституции, а также в Указе президента ОАЭ № 10 от 1973г. определена юрисдикция Верховного суда:

– разрешать разногласия, могущие возникнуть между эмиратами-членами федерации, либо между некоторыми из них и федеральным правительством, в случае, если таковые разногласия будут направлены в суд заинтересованными сторонами;

– изучать и выносить решения по вопросу о конституционности федеральных законов, если такой вопрос был вынесен на рассмотрение любым из эмиратов;

– решать вопрос о пределах применения и трактования существующего законодательства федеральными и местными судами;

– разъяснять положения конституции по запросу федеральных либо местных органов власти в отдельных эмиратах;

– разъяснять международные конвенции и соглашения по запросу федеральных либо местных органов власти в отдельных эмиратах, либо в случае, если такое разъяснение является предметом спора в любом из судов;

– по требованию Верховного совета Федерации и в рамках, установленных законом допрашивать министров и высших руководителей федеральных органов, назначаемых Указами правителей, о нарушениях, допущенных ими во время службы;

– рассматривать дела о преступлениях, направленных против интересов федерации, касающихся внутренней и внешней безопасности, подделки официальных документов и печатей федеральных органов, а также преступления по производству и подделке валюты;

– принимать решение в случае конфликта юрисдикции между федеральными и местными судебными органами;

– принимать решение в случае конфликта юрисдикции между местными судебными органами различных эмиратов, либо одного и того же эмирата;

– принимать решение по существу возражений, заявленных Верховным советом федерации против международных протоколов, заключенных с эмиратами, которые последние имеют право заключить в соответствии со ст. 123 Конституции;

– принимать решения по любому спору, который может возникнуть между эмиратом и любым из федеральных органов в связи с заключением таких международных соглашений, которые могут отрицательно повлиять на дела и интересы данного эмирата, в соответствии со ст. 124 Конституции;

– принимать решения в отношении несоответствий, которые могут возникнуть между федеральным законодательством и распоряжениями местных органов власти на основании ст. 125 Конституции;

– любые полномочия, предусмотренные Конституцией, либо федеральными законами. В соответствии со ст. 188/2 гражданско-процессуального кодекса, заявление о кассационном пересмотре состоявшегося решения суда должно быть направлено в Верховный суд. Заинтересованное лицо может обжаловать решение апелляционного суда в случае, если искомая сумма превышает 10000 дирх., либо иск является нематериальным.

Дубайский кассационный (Верховный) суд. Создан Указом № 1 от 1988г. и подчиняется Дубайскому правительственному офису. Дела в кассационном суде рассматриваются составом суда под руководством председательствующего судьи, его зама и нескольких судей, количество которых должно зависеть от сложности рассматриваемого дела, но состав суда не может быть менее 5 чел. (председательствующий и четверо судей),

К юрисдикции суда относится контроль за соответствием применения законодательства апелляционными судами и трактование применительной практики по гражданским и уголовным делам.

Верховный суд рассматривает поступившую жалобу на решение апелляционного суда в плане правильности анализа последним фактических обстоятельств дела и их юридической квалификации, и обоснованности вынесения судебного решения.

В Верховном суде имеются несколько палат, каждая из которых специализируется на рассмотрении конкретной категории дел, гражданская, уголовная, коммерческая, семейная.

Гражданская палата Верховного суда призвана рассматривать жалобы на решения апелляционного суда по делам, где искомая сумма превышает 10000 дирх.

Прежде чем подать иск в гражданский суд ОАЭ истец должен убедиться в том, что суды в ОАЭ и суд конкретного эмирата имеют юрисдикцию по рассмотрению спора.

Положения о юрисдикции судов ОАЭ содержатся в гражданском Процессуальном Кодексе ОАЭ, утвержденном федеральным законом №11 от 1992г., который гласит, что для рассмотрения спора в суде ОАЭ должно быть соблюдено одно из следующих требований: ответчик проживает в ОАЭ; имущество или наследство, являющееся предметом спора, находится в ОАЭ; если исполнение обязательств осуществлялось или должно было осуществляться в ОАЭ, либо авария произошла на территории страны, либо банкротство провозглашено судом страны; по иску проживающей в ОАЭ жены к мужу, который проживал в ОАЭ; по иску об алиментах, заявленных женой, несовершеннолетним либо инвалидом, проживающим в ОАЭ; по иску о гражданском состоянии, где истцом является гражданин ОАЭ либо иностранец, проживающий в ОАЭ, а местонахождение ответчика неизвестно либо национальное право применимо к подобному делу; один из ответчиков проживает в ОАЭ.

Назначение адвокатов. Закон не содержит требования обязательного участия адвокатов в судебном процессе, за исключением стадии кассационного рассмотрения дела в верховных судах, где участие адвокатов является обязательным.

Истец и ответчик могут сами представлять свои интересы в судах первой и апелляционной инстанций. Судопроизводство ведется на арабском языке, в соответствии с законодательством отличающимся от законодательства страны иностранца, а также учитывая, что иностранный истец не располагает временем для того, чтобы находиться в ОАЭ для ведения судебного дела, в большинстве случаев судебными делами занимаются адвокаты.

Только адвокат лицензированный минюстом ОАЭ, имеет право на представление интересов клиента в суде. С внешней точки зрения, не требуя лицензии, клиент может определить наличие или отсутствия таких полномочий исходя из названия фирмы. Если в названии фирмы имеется слово Advocate либо Attorney at Law, юридическая фирма лицензирована минюстом на представление интересов клиента в суде. В случае, если название фирмы ограничивается словами Legal Consultants, то велика вероятность, что юристы такой фирмы не имеют права представлять интересы клиента в суде.

Не только местные арабы, но и арабы из других стран (Ливан, Судан, Сирия, Египет) лицензированы на представление интересов клиента в суде, но законодательство ОАЭ развивается в направле-

нии предоставления такого права только адвокатам, являющимся гражданами ОАЭ. В соответствии с законом, введение политики эмиратизации адвокатов должно было состояться в дек. 1996г., но было отсрочено на несколько лет для подготовки национальных юридических кадров.

Адвокат должен иметь заверенную доверенность на представление интересов клиента в суде. Если клиент находится в ОАЭ, он должен подписать доверенность в присутствии нотариуса. Если клиент находится за пределами ОАЭ, то доверенность должна быть оформлена и заверена: в нотариате, минюсте, МИД, посольстве ОАЭ, в ОАЭ — в МИД, после чего переведена на арабский язык и заверена лицензированным министром переводчиком.

Возбуждение судебного дела. Процесс гражданского судопроизводства начинается с подачи в суд искового заявления на арабском языке, в котором указываются имена и адресные данные истца и ответчика (ответчиков) по делу, излагаются обстоятельства дела и содержится ходатайство к суду вынести решение о возложении на ответчика (ответчиков) обязанности выплатить указанную сумму в пользу истца с причитающимися процентами и возместить судебные издержки. К заявлению должны быть приложены подтверждающие иск документы с их легализованным переводом на арабский язык.

Суду должна быть представлена доверенность на адвокатов для представления интересов клиента в суде. Судебный клерк, принимая исковое заявление, должен определить сумму подлежащей взысканию судебной пошлины.

Судебные пошлины подлежат оплате суду в полном объеме в момент предъявления искового заявления в суд. Судебные пошлины в федеральных судах установлены Федеральным декретом № 15 от 1992г., а в судах эмирата Дубай размеры судебных пошлин определены законом № 1 от 1994г.

Сумма иска и размер судебной пошлины в Дубае в процентном отношении к сумме иска и стадии судебного рассмотрения (суд первой инстанции/ апелляционный суд/ кассационный суд): за первые и вторые 100 тыс.дирх. — 7,5%/ 1,5%/ 500 дирх.+подлежащий возврату взнос — 1000 дирх.; за третьи 100 тыс.дирх. — 6%/ 1,2%/ -; за сумму превышающую 300 тыс.дирх. — 5%/ 1%/ -; максимальный взнос судебной пошлины — 30000 дирх./ 6000 дирх./ -.

Ставки судебных пошлин по особым категориям дел. 1) За заявление о наложении ареста на имущество: половину (50%) вышеназванного вноса, подлежащего оплате по основному иску суду первой инстанции, не более 15000 дирх. 2) За исполнение решения: 1% от суммы, предъявляемой к исполнению, не более 5000 дирх. 3) По трудовым спорам: 5% от исковой суммы. 4) По спорам об аренде помещения: 5% от суммы годовой аренды.

После оплаты судебной пошлины судебный клерк регистрирует заявление, присваивает номер делу и назначает дату слушания, о чем уведомляет истца. Дело направляется судебному приставу для уведомления ответчиков о предстоящем судебном слушании и вручении повесток.

Суд по безотлагательным делам и исполнительное производство. Суд по безотлагательным делам: статья 28/1 гражданско-процессуального ко-

декса ОАЭ предусматривает возможность назначения одного из постоянных судей суда первой инстанции для принятия решения по делам, не терпящим отлагательств, наложение предварительного ареста на имущество должника с целью обеспечения материальных требований истца. Для обеспечения срочности рассмотрения определенной категории дел, в судах первой инстанции созданы палаты по рассмотрению дел, не терпящих отлагательств.

Исполнительный судья призван осуществлять и контролировать исполнение судебными исполнителями вступивших в законную силу решений суда, на него возложены полномочия по вынесению актов, связанных с приведением в исполнение судебных решений, компенсаций, конфискации, продажи и передачи имущества.

Исполнение иностранных судебных решений. Положения, регулирующие исполнение иностранных судебных (а также арбитражных) решений в ОАЭ содержатся в ст. 235-238 гражданско-процессуального кодекса.

Ст. 235 предусматривает.

1. Судебные решения и приказы, принятые в иностранном государстве, могут быть исполнены в ОАЭ на тех же условиях, что предусмотрены законом этого государства для исполнения решений и приказов, вынесенных в ОАЭ.

2. Об исполнении следует заявить в суд первой инстанции в соответствии с обычной процедурой возбуждения такового действия, приказ об исполнении не может быть выдан за исключением случаев, когда будет установлено что: суды ОАЭ не имеют юрисдикции по рассмотрению дела, по которому решение либо приказ были вынесены, и иностранные суды, которые их вынесли, имели компетенцию на их вынесение в соответствии с международной правовой юрисдикцией, предусмотренной в их праве; решение либо приказ вынесены компетентным судом в соответствии с законом государства, где таковые вынесены; стороны спора, по которому иностранное решение было вынесено, были уведомлены о слушании и представлены; судебное решение или приказ приобрели «рес юдиката» от латинского — *res judicata* (принцип недопустимости повторного рассмотрения однажды решенного дела) по закону суда, издавшего такой приказ; судебное решение не противоречит решению либо приказу, уже вынесенному судом ОАЭ, и его содержание не нарушает общественный порядок или моральный кодекс поведения.

Если суды ОАЭ имеют юрисдикцию на рассмотрение спора по существу, исполнение иностранного судебного решения будет невозможным.

Судебная система ОАЭ соответствует международной правовой юрисдикции и является эффективным механизмом, что позволяет государству осуществлять нужную правящим кругам внутреннюю политику.

Арбитраж

Институт арбитража появился в ОАЭ недавно. Потребности торгово-экономического развития, закрепление на эмиратском рынке иностранного предпринимательства обусловили необходимость в формальных средствах разрешения коммерческих споров, отличных от судебного разбирательства. Применявшееся в этих целях в

соответствии с действующим в стране шариатским законодательством положение о третьей стороне (посреднике), назначаемой по соглашению спорящих сторон, стало недостаточным ввиду его слабой правовой основы.

Арбитражная система в ОАЭ представлена следующими двумя формами урегулирования споров: арбитраж, осуществляемый в соответствии с нормами гражданского процессуального кодекса ОАЭ (ГПК) от 1992г. (с последующими изменениями и дополнениями); арбитраж при Торгово-промышленной палате (ТПП) конкретного эмирата в соответствии с ее правилами арбитражного разбирательства.

Вопросам арбитража посвящены ст. 203-218 ГПК ОАЭ. Арбитраж в соответствии с нормами ГПК представляет собой разовый арбитраж (*ad hoc*), образуемый сторонами для рассмотрения одного конкретного спора, после рассмотрения которого и вынесения решения он прекращает свое существование.

В отличие от арбитража *ad hoc* арбитраж при ТПП является институциональным, для которого характерно наличие постоянно действующего органа — Комиссии. ТПП отдельного эмирата имеет свод правил (регламент) коммерческого примирения и арбитража. Регламент арбитража при ТПП эмирата Дубай (коммерческого центра ОАЭ) был принят в 1994г. Правила содержат 56 статей, разделенных на 7 разделов. В апр. 1996г. было официально объявлено о создании Комиссии по коммерческому примирению и арбитражу при ДТТП.

Определен круг вопросов, не подлежащих арбитражному рассмотрению: споры, которые рассматриваются исключительно в судебном порядке, уголовные дела; трудовые споры, отнесенные (федеральный закон № 8 от 1980г.) к компетенции министерства по труду и социальным вопросам; споры, возникающие в отношении коммерческих агентств (ФЗ № 18 от 1981г.), относятся к компетенции специальной комиссии министерства экономики и торговли; споры в отношении контрактов, заключенных с правительствами эмиратов, их институтами; споры в отношении аренды недвижимости, первоначально рассматриваются комиссиями по недвижимости при муниципалитетах отдельных эмиратов.

Согласно регламенту Дубайской комиссии сторона может обратиться за разрешением спора в порядке арбитража в одном из случаев: между сторонами имеется соглашение о разрешении спора арбитражем ТПП; одна сторона обратилась за разрешением спора в арбитраж ТПП, и другая сторона согласилась с этим.

Что касается арбитража *ad hoc*, то он отличается следующими положительными чертами, которые отсутствуют, либо в меньшей мере представлены в институциональном арбитраже в ОАЭ: максимальная автономия сторон в выборе процессуальных правил и разрешения иных вопросов в ходе арбитража; менее продолжительный срок рассмотрения дела; административные расходы сокращены до минимума, основные затраты — гонорары арбитров; частный характер.

Недостатком арбитража *ad hoc* является трудность в его организации и высокая степень зависимости от тщательности и полноты арбитражной оговорки.

Поэтому на стадии разработки и подписания коммерческого контракта значение имеет определение вида арбитража, места и метода рассмотрения спора.

В качестве одного из принципов арбитражного разбирательства в ОАЭ используется разъяснение Федерального Верховного суда ОАЭ, в соответствии с которым существование арбитражной договоренности должно быть выдвинуто на первом слушании дела.

Консенсус сторон на избрание частного метода урегулирования спора закрепляется в арбитражном соглашении. Арбитражное соглашение представляет собой основу и источник, из которого арбитры черпают свою компетенцию и полномочия на разрешение спора. Ст. 203 ГПК ОАЭ предусматривает письменную форму арбитражного соглашения. Эмиратское законодательство различает два вида арбитражного соглашения: арбитражная оговорка; третейская запись.

Арбитражная оговорка представляет собой соглашение о передаче всех или некоторых категорий споров, могущих возникнуть из контракта между сторонами в будущем, на рассмотрение в арбитраж. Оговорка включается в основной контракт в виде одного из его пунктов. Когда арбитражная статья содержится в контракте, она является обязательной для его сторон и любой судебный процесс, возбужденный по спору, для разрешения которого предусмотрен арбитраж, будет приостановлен.

Ст. 203 ГПК ОАЭ предусматривает, что если стороны процесса договорились о направлении спора в арбитраж, то иск по спору не может быть подан в суд, за исключением случаев, когда одна из сторон обратиться с иском в суд без указания на арбитраж, и другая сторона не заявит своих возражений на первом заседании, то слушание дела будет считаться законным, и арбитражный порядок будет считаться отмененным.

Что касается третейской записи, то она представляет собой отдельное от контракта соглашение об арбитражном разбирательстве уже возникшего спора.

Арбитражное разбирательство в Комиссиях при ТПП возбуждается подачей стороной искового заявления. Исковое заявление должно содержать наименование и адреса сторон, требования истца, фактические и правовые обстоятельства, на которых истец основывает свои требования, а также имя арбитра, назначенного истцом. К исковому заявлению прилагаются копия контракта, содержащего арбитражное соглашение, документы, подтверждающие обстоятельства, на которых основано исковое требование. Исковое заявление подписывается полномочным лицом.

Ответственный секретарь арбитража направляет ответчику копии искового заявления, приложенных к нему документов и список арбитров. Ответчик кроме возражений против предъявленного иска может предъявить и встречный иск. Состав арбитров определяет порядок, по которому осуществляется арбитражное разбирательство, при этом он действует в соответствии с арбитражным соглашением и учитывает пожелания сторон.

Стороны могут по своему усмотрению договориться о месте арбитражного разбирательства. Спорящие стороны могут обратиться в арбитраж за пределами Эмиратов. Федеральный Верховный

суд постановил что, если стороны договорились об арбитраже за пределами ОАЭ, и в деле нет доказательств существования сложностей в осуществлении такового, то данное разбирательство допустимо.

Если в ходе арбитражного разбирательства стороны урегулируют спор, то разбирательство прекращается.

При разбирательстве дела составом арбитров решение принимается голосованием. При голосовании решающую силу имеет мнение, которое получило больше голосов.

Обстоятельством, которое расценивается как одно из главных преимуществ арбитража, является правило, предусматривающее, что арбитражное решение является окончательным и не подлежащим обжалованию. Стороны могут быть уверены в том, что не будут вовлечены в длительный и дорогостоящий процесс обжалования.

Институт арбитража уверенно закрепляется в ОАЭ, способствуя улучшению деловой атмосферы в стране. Несмотря на имеющуюся недостаточность нормативного регулирования по ряду вопросов, арбитраж эффективно используется при разрешении правовых конфликтов в сфере бизнеса. Эмиратские власти работают над совершенствованием его правовой основы, стремятся приблизить созданный арбитражный механизм к общемировым аналогам. Развитие гарантий свободы участников торгового оборота в самостоятельном определении способа разрешения коммерческих споров становится стимулом в расширении эмиратских внешнеторговых и иных видов международных экономических связей.

СМИ

Руководство ОАЭ уделяет внимание национальным СМИ как одному из основных инструментов формирования необходимого правительству общественного мнения и поддержания стабильной обстановки в многонациональном федеральном государстве.

В соответствии с федеральным законом Эмираты провозглашены страной свободной прессы, но практически все ведущие информационные агентства и издательства находятся под контролем правящих семейств. Основные пакеты акций этих компаний принадлежат указанным лицам. Любая форма давления на национальную прессу со стороны местных и зарубежных коммерческих структур и иностранных информационных агентств встречает противодействие со стороны правительства, министерства информации и культуры. Все судебные иски разрешаются в пользу проправительственных компаний. В ОАЭ существует неофициальная система цензуры, работа которой направлена на недопущение разглашений секретных сведений, критики представителей правящих семейств и госполитики, публикаций несовместимых с мусульманской моралью.

Ведущие информационные агентства сосредоточены в Дубае и Шардже и контролируются правящими семействами этих эмиратов.

Пресса. После закрытия в Абу-Даби в 2000г. газеты Emirates News, в столице расположены только филиалы информационных агентств ОАЭ. К ведущим информационным компаниям Эмиратов относятся – Al-Ittihad, Al-Khaleej, Emirates News Agency (WAM), Gulf Group Information. Данные

компании осуществляют выпуск ежедневных газет на английском (Gulf News, Khaleej Times, Gulf Today) и арабском (Al-Bayan, Al-Ittihad, Al-Khaleej) языках, еженедельных аналитических журналов (Panorama и Al-Khaleej). Стоимость всех газет – **2 дирх. ОАЭ (0,55 долл.)**.

На местном рынке распространены периодические издания из США, Великобритании, Франции и ряда Азиатских стран. Региональные представительства иностранных информационных агентств расположены в Dubai Media City района Джумейра г.Дубай. Стоимость импортных газет и журналов превышает цену местных (8-10 дирх.), и из них изымаются страницы, в которых содержится информация неразрешенная к распространению на территории ОАЭ. Национальные информационные агентства прибегают к использованию в своих выпусках статей других компаний, с указанием источника. Часто публикуются статьи агентств «Франс Пресс», «Рейтер» и «Ассошиэйтед Пресс».

1 мая 2002г., в Дубае, состоялось официальное открытие регионального представительства компании Defense News-INEGMA. Зона ответственности – арабские государства Ближнего Востока и Северной Африки, штат сотрудников включает 3000 чел.

Радио. Вещание на частоте FM на территории ОАЭ осуществляет ряд национальных радиокomпаний. К компаниям, транслирующим передачи на арабском языке, относятся: Al Arabiya – 98,9 FM; Al Rabia – 107,8 FM; HUM FM – 106,2 FM. На английском: Dubai-FM – 92 FM; Channel 4 – 104,8 FM; Radio 1 – 104 и 100,5 FM; Radio 2 – 99,3 и 106 FM; Radio 4 – 89,1 FM. Эти фирмы представляют аудитории музыкально-развлекательные программы с передачей последних известий с периодичностью 30-60 мин. Вещание в Абу-Даби рядом каналов осуществляется на другой частоте: Radio 1 – 99,3 и 100,5 FM и Radio 2 – 89,1 и 98,1 FM. В эмирате работает ряд столичных радиокomпаний: трансляцию на английском языке ведет Capital Radio Broadcasts – 107,8 FM, на арабском Radio Sova – 90,5 и 98,7 FM.

К основным иностранным радиокomпаниям можно отнести BBC (Великобритания) и ряд каналов Саудовской Аравии, осуществляющих вещание на арабском языке и, предоставляющих программы религиозного содержания. Компания Radio Asia осуществляет вещание на частоте 1152 кГц, на языке хинди и урду. К концу 2002г. она планирует начать круглосуточную трансляцию.

Телевидение. Национальное телевидение представлено основными каналами: Abu-Dhabi TV, Dubai-Channel 33, EDTV, Sharjah, Sharjah-Channel 22 (CH-22), Ajman. Данные компании осуществляют трансляцию последних новостей, аналитических, развлекательных и других программ, на английском и арабском языках. Канал CH-22 представляет программы религиозного содержания на персидском, английском и французском языках. Канал Business channel представляет экономические новости, трансляция ведется на арабском языке, но ряд выпусков новостей передается на английском. На местном рынке представлен ряд коммерческих каналов.

Прием ряда ведущих каналов стран Совета сотрудничества арабских государств Персидского зали-

ва (ССАГПЗ), Египта, Сирии, Судана и других государств Ближнего Востока и Северной Африки возможен без применения дополнительных технических устройств (спутниковые антенны).

На местном рынке представлены иностранные телекомпании, такие как CNN, BBC, TV 5, MBC, LBC, Аль-Джазира. Региональные представительства этих агентств расположены в Dubai Media City. При наличии необходимого оборудования, существует возможность принимать любой телеканал мира.

Интернет. Распространен по всей стране, как для домашнего пользования, так и через сеть «Интернет-кафе». Официальной компанией предлагающие услуги данной сети на местном рынке является компания «Этисалат». Она осуществляет цензуру и не допускает использование сайтов, запрещенных местным законодательством.

В отношении информации распространяемой местными агентствами массовой информации необходимо отметить, что до пользователей доводится официальная позиция руководства ОАЭ, анализ событий в мире осуществляется исходя из мнения правительства Эмиратов. Любое использование средств официальной прессы и других СМИ для политической борьбы, пропаганды насилия и критики существующего режима и членов правящих семейств не допускается.

Основными темами событий происходящих на территории России и на мировой арене с участием РФ, освящаемыми местными СМИ, являются ход антитеррористической компании в Чечне, взаимоотношения с США и другими членами НАТО, участие в процессе ближневосточного урегулирования. Руководство ОАЭ не допускает прямой критики позиций правительства РФ. Национальные информационные агентства прибегают к использованию сообщений агентств Франс Пресс и Рейтар в прессе и BBC и CNN на телевидении.

Ситуация в области СМИ зависит от внутривнутриполитической ситуации в стране и стабильности правящего режима. Нахождение основных информационных агентств ОАЭ под контролем клана Мактумов повышает значение их поддержки в возможной предстоящей борьбе за власть между сыновьями президента ОАЭ шейха Заида бен Султана Аль-Нахайяна.

Морпорты

Географическое положение ОАЭ, расположенных на побережье Персидского и Оманского заливов на перепутье морских торговых путей, связывающих Европу, Африку и Южную Азию, исторически предопределило развитие торговли и рыболовства. Открытие и начало разработок нефтяных месторождений на Аравийском полуострове и шельфе Персидского залива способствовали развитию нефтеотгрузочных портов и терминалов.

ОАЭ имеют развитую портовую инфраструктуру, которая включает 16 крупных и средних портов, основная часть которых расположена на южном побережье Персидского залива и два — на берегу Оманского залива (эмираты Шарджа и Фуджейра).

Портовая система ОАЭ способна обеспечить прием и обслуживание коммерческих судов и танкеров любых типов, включая супертанкеры, а также переработку в течение года 35 млн.т. грузов и отгрузку 80 млн.т. нефти.

Через порт «Рашид» (Дубай) ежегодно проходит 12,5 млн.т. грузов. Он считается одним из наиболее современных портов на Ближнем Востоке. Порт имеет 36 причалов с общей длиной причальной линии 8 км., из них: 6 причалов — для обработки судов-контейнеровозов, 1 — для танкеров, 28 — для судов, перевозящих генеральные грузы, 1 — для пассажирских лайнеров (открыт в мае 2001г.). Контейнерный терминал имеет площадь 28,8 тыс.кв.м. общая площадь хранения грузов — 160 тыс.кв.м.

В порту установлены два порталных крана грузоподъемностью по 41 т., два — по 30,5 т., два — по 30 т., 9 козловых кранов грузоподъемностью по 41 т., 7 — по 30,5 т., 3 — по 25 т., имеется 3 контейнерных погрузчика грузоподъемностью по 25 т., 130 тягачей для разгрузки ролкеров и судов типа «ро-ро». Порт может принимать суда с осадкой 9,3-11,5 м. Особенностью порта является наличие самого крупного в мире сухого дока, пригодного для использования любыми судами и кораблями.

Вторым по значимости портом эмирата Дубай считается порт «Джебель-Али», расположенный в 35 км. к юго-западу от Дубая внутри свободно-экономической зоны JAFZ, Порт вступил в строй в 1979г. Он имеет 67 причалов с общей длиной причальной линии 10 км. и глубинами у причалов 14-15 м., из них: 6 — для обработки контейнеровозов, 8 — для танкеров с сжиженным газом и нефтепродуктами, 1 — для танкеров, перевозящие жидкие химические вещества, 5 — для обработки балкеров, 2 — судов типа «ро-ро», 45 — для судов, перевозящих генеральные грузы. Причалы расположены вдоль стенок внешней (2,3 км., ширина 600 м., глубина 14 м.) и внутренней бухт (3,7 км., ширина 425 м., глубина 11,5 м.), соединенных главным морским каналом (ширина 250 м.) с выходом в акваторию Залива.

В июле 2001г. в порту начаты дноуглубительные работы у стенок № 16 и № 17 (14-16 м. для контейнеровозов с грузоподъемностью 6000-12000 TEU, и морского канала 15-17 м. (завершение работ намечено на середину 2002г.). TEU (Twenty-foot Equivalent Unit) — единица измерения грузоподъемности судов-контейнеровозов и портового погрузочного оборудования. 1 TEU равен объему груза стандартного 20-футового морского контейнера. После окончания работ порт будет принимать суда с осадкой до 16 м. Общий объем грузов, обслуживаемых в порту ежегодно, составляет 11,5 млн.т.

Самый крупный порт в эмирате Шарджа — порт «Халид» (г.Шарджа), в котором обрабатывается 2 млн.т. грузов в год. Порт имеет 13 причалов и нефтяной терминал. Общая протяженность причальной линии 3 км. с глубинами 8,5 — 11,5 м.

Второй порт эмирата Шарджа — порт «Хамрия» расположен в 15 км. северо-восточнее Шарджи и является ядром одноименной свободной экономической зоны эмирата HFZ.

Порт имеет внутренний рейд (внешнюю гавань) с глубиной 14 м. и длиной причальной линии 1750 м. (с возможностью заводки судов до 250 м. длиной). Гавань имеет 6 причалов: 4 — для генеральных грузов, 1 — нефтепродукты, 1 — танкеры для сжиженного газа. В порту имеется внутренняя гавань с глубиной 6 м. и длиной причальной стенки 2900 м., соединенную каналом шириной 150 м. и глубиной 2,4 м. с открытым рейдом. Ведутся ра-

боты по созданию нового канала, который соединит внутреннюю гавань с акваторией Персидского залива. Глубины созданного канала и внутренней гавани планируется увеличить до 7 м.

Порт «Хор-Факкан» расположен в 20 км. севернее порта Фуджейра на берегу Оманского залива и имеет длину причальной линии 1060 м. с глубиной у причалов 15 м. Специализация порта – обслуживание контейнеровозов, он оснащен двумя козловыми кранами с возможностью укладки ярусов высотой до 18 контейнеров. Данный порт стал первым в ОАЭ портом, находящимся под управлением частной компании (Gulftainer Co.).

В 2001г. его грузооборот достиг 1,3 млн. контейнеров, что на 11% больше, чем в 2000г. Порт находится на территории одноименного анклава, входящего в состав эмирата Шарджа, который географически расположен внутри эмирата Фуджейра и имеет выход к Аравийскому морю.

Порт «Аджман» (г.Аджман) в 2001г. стал вторым (после порта «Хор-Факкан») портом ОАЭ, находящимся под управлением частной компании (EPS). Имеет 12 причальных стенок и глубину у причалов – 8 м., способен обрабатывать до 600 TEU в месяц. Компания EPS планирует провести дноуглубительные работы (с 8 до 10,5 м.) и работы по изменению причальной линии с целью возможности обработки судов длиной до 175 м. и дедвейтом 40-50 тыс.т.

Порт «Фуджейра» находится в пригороде столицы одноименного эмирата и имеет причальную стенку длиной 900 м., грузооборот порта составляет 12 млн.т. грузов в год, в 2000г. в порту обработано 560 тыс. контейнеров.

Порт «Сакр» расположен в столице эмирата Рас-эль-Хайма вблизи Ормузского пролива и интенсивно развивается.

С 1999г. начаты работы по расширению порта в столице эмирата Ум-эль-Кувейн.

Все морские порты северных эмиратов связаны сетью современных автомагистралей, имеющих по 2-4 полосы движения в каждую сторону.

Развитие морской портовой инфраструктуры ОАЭ считается руководством страны одной из главных задач, решение которой оказывает влияние на укрепление экономики ОАЭ и превращающее страну в один из крупнейших центров международной торговли.

СЭЗ

Существуют 4 возможных варианта иностранного участия в коммерческой деятельности в ОАЭ:

1. Учреждение компании путем заключения необходимых соглашений с гражданином ОАЭ или местной компанией, предполагающее регистрацию новообразованной компании в органах власти ОАЭ и получение лицензии на осуществление коммерческой деятельности. Созданная компания является самостоятельным образованием, действующим в том эмирате, где таковая зарегистрирована.

2. Учреждение филиала или представительства иностранной компании в ОАЭ, что предполагает открытие в ОАЭ офиса уже существующей за пределами Эмиратов иностранной компании, регистрацию этого филиала или представительства в органах власти и получение лицензии на осуществление коммерческой деятельности.

3. Осуществление бизнеса без непосредственного присутствия в ОАЭ путем заключения соглашения с местным торговым агентом о распространении товаров либо услуг иностранной компании на территории ОАЭ.

4. Регистрация компании в СЭЗ, расположенной в ОАЭ.

На территории Объединенных Арабских Эмиратов существует несколько Свободных экономических зон, одни из которых созданы на базе морских портов, как Джебель Али, Аджман, Фуджейра, а другие – на базе аэропортов – Шарджа, Дубай. Наиболее развитой из всех названных СЭЗ является созданная по решению правительства эмирата Дубай в 1985г. Джебель Али СЭЗ, расположенная на базе крупнейшего в ОАЭ морского порта «Рашид», где находятся 600 компаний из 58 стран.

Все названные выше СЭЗ отличают преимущества в осуществлении бизнеса: возможность 100% собственности иностранных граждан на существующие в СЭЗ компании; отсутствие необходимости иметь местного партнера или агента; отсутствие таможенных пошлин на товары, ввезенные либо произведенные в СЭЗ; 15-летняя гарантия на освобождение компании от налогов, возобновляемая на последующие 15 лет; отсутствие налогов с доходов физических лиц (предпринимателей и работников компаний в СЭЗ); отсутствие ограничений на перевод капиталов и прибыли; упрощенный порядок получения вида на жительство для собственников и работников компании, созданных в СЭЗ, поскольку органы администрации СЭЗ являются «спонсором» и сами осуществляют процедуру получения виз в соответствующих органах власти ОАЭ.

Существует несколько важных моментов, которые необходимо учитывать при открытии компании в СЭЗ:

– компания, созданная в СЭЗ, должна быть действующей компанией, т.е. она должна заниматься торговлей, производством или иным указанным в лицензии видом деятельности. Этим компании в СЭЗ отличаются от оффшорных компаний, существующих на бумаге. На осуществление этого направлены такие требования как наличие произведенного помещения, непосредственное присутствие предпринимателя либо его работников в стране с целью осуществления ими бизнеса, декларация компанией предполагаемого годового оборота и контроль за исполнением этой декларации со стороны властей СЭЗ;

– деятельность компании должна осуществляться только в пределах СЭЗ либо за пределами ОАЭ, но не на территории последних. Компания не может непосредственно осуществлять продажу товара на территории любого из эмиратов, хотя сможет сделать это зарегистрировавшись за пределами СЭЗ, либо через торгового агента, либо заключив контракт поставки с компанией, зарегистрированной в ОАЭ, но не в СЭЗ. Вывоз товара из СЭЗ в Эмираты расценивается как импорт товара, т.е. как если бы он был ввезен из любой другой страны, что влечет уплату таможенной пошлины, составляющей 4% от стоимости товара;

– производственное помещение, включая офис, склад либо землю, используемые компанией, должны находиться на территории СЭЗ, при этом договор на их аренду заключается между

предпринимателем и властями СЭЗ в процессе получения лицензии;

– компания может осуществлять только деятельность, которая указана в лицензии, выданной органом власти СЭЗ по завершению процесса регистрации компании.

По своей юридической форме компании в СЭЗ могут быть подразделены на: новообразованные, т.е. созданные в СЭЗ, предприятия; филиалы существующих компаний.

Новообразованное в СЭЗ предприятие (НП) является компанией с единоличной собственностью ее создателя, образованной внутри СЭЗ. Регистрация НП подтверждается получением лицензии предприятия СЭЗ (лицензии).

Особенностями данной формы ведения бизнеса являются: это новое юридическое лицо, созданное внутри СЭЗ, со своими собственными правами; НП не находится в зависимости от головной компании, что имеет значение в налоговой политике; ответственность единоличного собственника ограничена размером оплаченного при создании компании капитала; наличие минимального капитала в 250-275 тыс.долл. (в разных СЭЗ эта сумма различна).

Открытие филиала в СЭЗ предполагает наличие уже созданной и существующей за ее пределами компании. В зависимости от того, где образована головная компания и какие виды деятельности предполагается осуществлять в СЭЗ, лицензии делятся на 3 вида: специальная; генеральная; национальная промышленная.

Специальная лицензия выдается компаниям, созданным и зарегистрированным за пределами ОАЭ, при этом допускается 100% иностранная собственность. Специальная лицензия дает право на осуществление деятельности, разрешенной властями СЭЗ (включая производство) только в пределах СЭЗ либо за пределами Эмиратов. Это не лишает компанию права закупать товары и получать услуги на территории ОАЭ. Для продажи товаров компании на территории ОАЭ обычно используется институт торговых агентов.

Генеральная лицензия выдается компаниям, которые уже зарегистрированы на территории ОАЭ и имеют лицензии, выданные Департаментом экономики какого-либо из эмиратов.

Национальная промышленная лицензия выдается компаниям, осуществляющим производственную деятельность и уже существующим в ОАЭ либо за их пределами. Собственность в такой компании должна быть распределена между акционерами в пропорции: доля в 51% капитала должна принадлежать гражданину стран Совета Сотрудничества арабских государств Персидского залива, а доля в 49% может принадлежать инвестору другой страны. В результате производственного процесса, осуществляемого внутри СЭЗ, стоимость продукта должна быть увеличена не менее, чем на 40%. Компания, получившая данный вид лицензии, имеет тот же статус, что и компания, являющаяся собственностью гражданина ОАЭ либо страны ССАГПЗ, внутри ОАЭ.

Процесс регистрации начинается с заполнения вопросника, разработанного властями СЭЗ, в котором отражены: имя учредителя, адрес, детали биографии (для физического лица) либо название компании, дата образования, юридическая форма, виды деятельности, имена учредителей (для юриди-

ца); наличие уже существующего бизнеса, его природа, наличие компаний в ОАЭ или за их пределами; предполагаемое название компании, создаваемой в СЭЗ (несколько вариантов); предполагаемые виды деятельности в СЭЗ (производство, комплектация, распределение, экспорт-импорт, услуги); предполагаемые вложения капитала; названия 2 банков, в которых можно получить рекомендации на предпринимателя либо головную компанию; предполагаемое вовлечение рабочей силы; необходимые производственные площади (офис, склад, производственное помещение, земля и их размер); предполагаемые затраты электричества и воды; категории товаров, подлежащих импорту и экспорту, и их предполагаемый тоннаж в год; указание на возможное загрязнение окружающей среды; имя и данные лица, находящегося в ОАЭ и представляющего интересы инвестора.

К вопроснику должен быть приложен бизнес-проект, представляющий краткое изложение сути бизнеса, предполагаемого к созданию. Власти СЭЗ после изучения вопросника и бизнес-проекта инвестора должны дать предварительное разрешение на регистрацию предполагаемой к открытию компании. В разных СЭЗ этот этап может проходить по-разному – власти могут сразу выдать это разрешение, а могут затребовать предоставление дополнительных сведений, документов, гарантий.

После получения предварительного согласия, а в некоторых СЭЗ одновременно с предоставлением вопросника и бизнес-проекта, инвестор сдает властям СЭЗ пакет документов, касающихся головной компании, если речь идет об открытии филиала существующего предприятия.

Органы власти СЭЗ изучают документы, представленные инвестором, и, если найдут их неполными, потребуют их дополнения, либо, если найдут представленные документы удовлетворительными, выдадут инвестору письмо, свидетельствующее о том, что его заявление рассмотрено и принято решение о регистрации компании под конкретным названием и с конкретными видами деятельности. Инвестору сообщается о необходимости заключить договор аренды, оплатить ее стоимость и лицензионный сбор.

Уполномоченное лицо компании подписывает соглашение с властями СЭЗ об аренде земли, производственного помещения, склада либо офиса, расположенных на территории СЭЗ, и оплачивает стоимость аренды.

Инвестор должен оплатить годовой лицензионный сбор властям СЭЗ, после чего ему выдается лицензия и компания может начинать функционировать. В связи с незначительными, но имеющимися различиями в правилах образования компаний в СЭЗ на территории Эмиратов, для упрощения процесса регистрации потенциальному инвестору полезно прибегнуть к услугам консультанта или специализированного адвоката.

ТПП

Первые упоминания о ТПП Эмирата Дубай датируются 1950г. 50 лет назад, правитель Дубая Шейх Рашид бин Саид Аль Мактум стал инициатором и вдохновителем идеи создания первой в регионе Торгово-Промышленной Палаты. Официально ТПП Эмирата было образовано Законом № 2 от 26 июня 1965г. В параграфе 2 сказано: «ТПП является юридическим лицом, независи-

мым в финансовом и административном отношении».

В соответствии с Законом о ТПП «все юридические и физические лица, осуществляющие профессиональную деятельность на территории эмирата Дубай, должны быть членами ТПП».

Основные задачи, стоящие перед ТПП: следить за соблюдением, защищать и представлять интересы торговых, промышленных, с/х и сервисных компаний-членов ТПП, развивать сотрудничество с госучреждениями, способствовать экономическому и социальному развитию эмирата и страны;

– укреплять связи между членами ТПП, помогать им в ведении дел, заключении сделок и решении задач модернизации производства или улучшения обслуживания;

– устанавливать прочные связи с местными властями, другими ТПП, деловыми кругами, ассоциациями и организациями, осуществляющими коммерческие операции на местном, региональном и международном рынках, в целях эффективного совместного решения проблем в экономической, технической и административной сферах;

– укреплять экономические позиции эмирата Дубай, пропагандировать его значение как крупнейшего центра международной торговли и предпринимательства;

– организовывать мероприятия, содействующие продвижению экономических интересов ОАЭ на мировом рынке, открытию новых торговых представительств внутри страны и за рубежом.

ТПП отвечает за следующие направления деятельности: сбор и анализ законодательных и организационных документов, информации и статистики о развитии торговли и промышленности, публикация статей, направленных на продвижение интересов местных производителей и укрепление связей с госучреждениями, издание газет, журналов, коммерческих вестников, имеющих целью пропаганду развития торговли и промышленности;

– помощь в создании и руководстве организациями, сотрудничающими с ТПП торговых и технических училищ, постоянных или временных выставок;

– легализация сертификатов стран происхождения импортируемых товаров, подтверждение подлинности подписей должностных лиц и обоснованности стоимости продуктов, товаров, сырья и услуг на коммерческих документах;

– назначение экспертов для контроля качества продуктов, товаров и сырья, определения их веса, сортности и стоимости, выдача сертификатов, аттестация (заверение) подлинности подписей назначенных экспертов;

– организация и проведение конференций по торгово-промышленной тематике в эмирате и за его пределами;

– разработка торговой терминологии и контроль над ее употреблением;

– участие в разрешении спорных вопросов между членами ТПП в Арбитражном Суде.

Сфера деятельности ТПП: выдача свидетельств о регистрации;

– выдача сертификатов о стране происхождения для товаров и продуктов, экспортируемых и реэкспортируемых с территории эмирата Дубай;

– заверение инвойсов на товары, продукты и

сырье, экспортируемые и реэкспортируемые с территории эмирата Дубай;

– проверка и подтверждение подлинности подписей должностных лиц на документах и копиях, выданных ТПП своим членам для ведения внешнеэкономической деятельности;

– выдача информационных писем и рекомендаций в порядке оказания помощи и организации консультаций для своих членов;

– ответы на запросы своих членов в стране и за рубежом;

– составление, публикация и распространение торгово-промышленных вестников (директорий) о деятельности членов ТПП;

– проведение исследовательской и аналитической работы в целях получения объективной картины состояния дел в торговле, промышленности, финансовой и банковской сферах, транспорте, логистике, консультационных услугах;

– получение информации о трудностях, с которыми сталкиваются члены ТПП при организации бизнеса;

– участие в семинарах и научно-практических конференциях в стране и за рубежом, обмен опытом с иностранными бизнесменами;

– предоставление услуг библиотеки для членов ТПП;

– повышение квалификации членов ТПП в открытом в 1997г. колледже на базе ТПП, проведение практических занятий и консультаций, поиск деловых партнеров и клиентов в эмирате и ОАЭ;

– обеспечение бесплатного подключения и пользования веб-сайтом ТПП;

– рассмотрение проектов законов и постановлений, регулирующих предпринимательскую деятельность в эмирате и стране, внесение поправок, изложение точки зрения ТПП и замечаний по вопросам, вынесенным на утверждение;

– обобщение, классификация и анализ законодательных документов, регулирующих предпринимательскую деятельность в эмирате и стране, и их предоставление в пользование заинтересованным членам ТПП;

– рассмотрение жалоб и разрешение конфликтных ситуаций между бизнесменами, подготовка документов и участие в арбитражных процессах в стране и за рубежом;

– организация приемов и встреч делегаций бизнесменов;

– организация визитов делегаций ТПП и представителей деловых кругов ОАЭ за границу;

– организация и участие в местных и международных торговых ярмарках совместно с другими компаниями, фирмами-организаторами выставок, отдельными бизнесменами;

– ежемесячный выпуск статистического обзора ТПП (статьи по экономической тематике, события, статистические данные, исследования, обзоры, а также любая информация, имеющая отношение к развитию торговли и промышленности в эмирате и стране);

– подготовка материалов для телепередач, публикаций и выступлений в СМИ о деятельности ТПП и сотрудничестве с госучреждениями в целях освещения опыта предпринимательской деятельности в эмирате и за его пределами.

В рамках ТПП действует называемая «Фокусирующим Комитетом» группа, состоящая из представителей госучреждений. В ее задачи входит: ор-

ганизовывать мероприятия, содействующие формированию образа эмирата Дубай как основного регионального и международного центра торговли и предпринимательства;

– содействовать прямым связям с экономическими организациями и агентствами за рубежом;

– организовывать форумы, на которых представители госучреждений могли бы выступать со своими предложениями и обмениваться мнениями с иностранными бизнесменами, представителями и компаниями;

– проводить семинары, конференции и посещения предприятий за рубежом с целью продвижения экономических интересов эмирата Дубай и широкой пропаганды его достижений;

– создавать благоприятный инвестиционный климат для предпринимательской деятельности.

В 2001г. вышеупомянутый Комитет провел 11 бизнес-семинаров в 8 странах: США, ЮАР, Южной Корее, Японии, Испании, Португалии, Голландии и ФРГ.

Исполком ТПП надзирает за деятельностью аппарата и исполнением решений и распоряжений Совета Директоров, изучает доклады, отчеты и рекомендации менеджмента ТПП, чтобы довести их до сведения Совета Директоров, предлагает к рассмотрению новые законы, распоряжения и постановления.

ТПП эмирата Дубай – в числе первых не только в арабском мире, но и на всем азиатском континенте не только по количеству членов (45000), но и по роли, которую она играет в развитии торговли законодательной базы, связей с международными организациями, координации усилий правительственных учреждений и частных компаний. Она не является учреждением чиновников в традиционном понимании термина: это – активный элемент экономического механизма, реагирующий на изменения во внутренней и международной жизни, который используется правительством Дубая в регулировании коммерческой и экономической деятельности на территории эмирата, направленной на превращение его в один из крупнейших деловых центров планеты

Иностранцы

Иранская и афганская диаспоры в ОАЭ представляют из себя компактные национальные общины, которые, несмотря на небольшую численность, имеют влияние на процессы, происходящие в эмиратском обществе.

Иранцы начали осваивать территорию ОАЭ в середине XIX в. На побережье Персидского залива и Аравийского моря выходцы из Ирана организовали сеть факторий, обеспечивающих торговлю между южными портами Персии и арабами, а также транзит товаров в Индию и Египет. Иранцы занимались в этом районе рыболовством и добычей жемчуга. До середины XX в. им удавалось сохранять ключевые позиции в этих областях экономики арабских эмиратов. Выходцы из Ирана, совместно с арабскими племенными вождями, индийскими и сиро-ливанскими купцами, составляли экономическую элиту местного общества, многие иранские кланы остаются в числе наиболее обеспеченных семей ОАЭ.

Численность иранцев в Эмиратах колеблется от 110 до 200 тыс.чел. Иранское посольство оценивает количество своих граждан не более 100 тыс.чел.

В Эмиратах проживает 10 тыс. иранцев – поданных ОАЭ. Число нелегально проживающих в Эмиратах граждан ИРИ может превышать 40 тыс.чел. Большая часть иранской колонии представлена жителями южных прибрежных городов Ирана Бендер-Аббаса, Бушира, а также иранского Белуджистана.

Иранскую колонию можно разделить на несколько групп. Первую составляют выходцы из Персии, прибывшие в этот регион в конце XIX-в начале XX вв. Они имеют местное подданство и составляют наиболее состоятельную часть иранской диаспоры, располагающую влиянием в экономике страны. Наиболее крупными из них являются:

– Аль-Хури – происходят из небольшого южного иранского г.Хур. Семья контролирует капиталы до 300 млн.долл., вложенные в банковский сектор, операции с валютой, торговлю продовольствиями, недвижимостью, подержанными автомобилями, транспортными перевозками, особенно на канале СЭЗ Джебель-Али – СЭЗ Киш. Наиболее активно Аль-Хури действуют в Абу-Даби, где у них имеются несколько десятков коммерческих предприятий.

– Аль-Ансари – один из старейших иранских родов. Располагает капиталами, превышающими 200 млн.долл. Основной сферой деятельности являются банковские операции (Аль-Ансари являются крупными акционерами Дубайского Исламского Банка), операции с валютой – обмен и трансферт, торговля недвижимостью, посреднические коммерческие операции. Семья проживает в Дубае и Абу-Даби.

– Аль-Мазруи – занимаются торговлей ювелирными изделиями, валютными операциями, торговлей предметами ширпотребом, мебелью. Имеют разветвленную сеть пунктов по переводу валюты по неофициальным каналам «хавалья». Поддерживают тесные отношения с правителем Шарджи шейхом Султаном Аль-Касеми и членами его семьи.

– Лари – выходцы из иранского города Лар, обосновались в эмиратах в начале 20 века, входят в число наиболее состоятельных семей ОАЭ. Занимаются банковским делом, морскими транспортными перевозками между ОАЭ и ПРИ, Индией, Пакистаном, Оманом. Контролируют сектор рыболовства и торговли морепродуктами.

– Аль-Хаммади – относятся к числу эмигрантов «нового поколения». Обосновались в Эмиратах в 40гг. Занимаются торговлей ювелирными изделиями, недвижимостью, подержанными автомобилями, а также нефтепродуктами.

– Харбаш – крупный иранский клан, обосновавшийся в г.Шарджа. Занимается производством и торговлей мебелью, посредническими коммерческими операциями на рынке нефтепродуктов.

К числу иранцев «нового поколения» следует отнести тех, кто прибыл в Эмираты до «нефтяного бума» – в 50-60гг. Им удалось закрепиться в ОАЭ, обеспечить себе местное гражданство и привилегии. Обладая хорошим, по сравнению с местным арабским населением, образованием и опытом коммерческой деятельности, они своевременно включились в процесс экономического роста в ОАЭ, обеспечив себе экономические позиции в таких секторах, как торговля нефтепродуктами, строительство.

Наиболее многочисленной группой выходцев из Ирана являются те, кто прибыл в ОАЭ после иранской революции. В основном это небогатая интеллигенция, укрывавшаяся от клерикалов, молодые люди, стремившиеся избежать призыва в армию в период ирано-иракской войны, разорившееся крестьянское население. Они занимаются розничной торговлей, служат клерками в коммерческих предприятиях. Значительное число иранцев занято в строительном секторе экономики ОАЭ. Иранские строители считаются квалифицированными и опытными на местном рынке труда, и наиболее ответственные участки строительных работ обычно доверяются им.

Нелегальный экспорт иранской рабочей силы в ОАЭ приобрел широкие масштабы в конце 80-начале 90гг. В большинстве «нелегалы» являются выходцами из Курдистана, иранского Белуджистана, с/х районов южных провинций ИРИ, не имеют среднего образования либо квалификации и используются в качестве дешевой рабочей силы в строительстве. Эмиратские муниципалитеты используют «нелегальную» дешевую трудовую силу, не интересуясь статусом своих поденных рабочих.

Приток рабочей силы из ИРИ в ОАЭ за последние 2-3 года сократился, из-за ухудшения экономической ситуации и повышения стоимости жизни в ОАЭ.

Иранские власти не контролируют процессы экспорта рабочей силы из Ирана в ОАЭ. В постановочном плане в ходе официальных визитов иранцами поднимался вопрос о целесообразности привлечения к работе в Эмиратах квалифицированных высокооплачиваемых кадров, способных обеспечить приток валюты в страну. Эмиратцы с такой постановкой проблемы соглашались, но практических шагов в этом направлении сделано не было и экспорт рабочей силы остается в руках коммерческих организаций.

В Тегеране стремятся обеспечить свое влияние в диаспоре и через нее укрепить позиции в ОАЭ. В стране действуют два популярных среди иностранных рабочих иранских госпиталя, стоимость лечения в которых, благодаря финансовой поддержке из ИРИ, в 3-4 раза меньше, чем в других медучреждениях. В Абу-Даби и Дубае работают 4 иранских школы, два культурных центра.

Иранские госучреждения в ОАЭ представлены посольством, генконсульством в Дубае, двумя банками – «Банк-е-Седарат» («Экспортный банк») и «Банк-е-Милли» («Национальный банк»), тремя авиакомпаниями, осуществляющими еженедельно 35 регулярных рейсов, «Ирано-эмиратской морской транспортной компанией», двумя культурными центрами ИРИ.

Особенностью иранской колонии в ОАЭ является ее религиозная умеренность. Эмиграция в ОАЭ была связана с недовольством населения курсом клерикальных властей ИРИ и идеологической обстановкой в Иране. Это положительно воспринимается эмиратскими властями, как фактор, препятствующий росту исламизма и радикализма в среде иностранцев.

Афганская эмиграция в ОАЭ приобрела массовый характер в конце 70гг. после начала боевых действий в Афганистане. Число выходцев из этой страны, прошедших официальную регистрацию, достигает 100 тыс.чел. Нелегально в ОАЭ проживают 40 тыс. граждан этой страны.

В большинстве афганцы, находящиеся в ОАЭ, представляют пуштунское население и происходят из южных провинций Афганистана. Первая волна эмиграции в 79-91гг. состояла из средних землевладельцев, коммерсантов, интеллигенции, служителей культа, крестьян, вынужденных покинуть страну из-за несогласия с политикой властей либо спасаясь от боевых действий. Многие из них располагали начальным капиталом, смогли приспособиться к условиям ОАЭ и заняться коммерческой деятельностью. В эмиратах появилось несколько афганских миллионеров, в Шардже и Дубае. Наиболее крупные из них: Хаджи Захер – владелец нефтяной компанией «Момин Ойл», осуществляющей операции в сфере торговли нефтепродуктами с Пакистаном, Индией, Афганистаном и Ираном; Хаджи Хабиб – специализируется в области торговли продуктами питания и экспортно-импортных операций; Хабиб Гользар – занимается торговлей сельхозпродукцией, поддержанными автомобилями.

Вторая «волна» беженцев из Афганистана началась после прихода к власти в Кабуле моджахедов. Страну покидали партийные деятели, офицеры, сотрудники спецслужб. Они сформировали транспортные и экспортно-импортные организации, занявшись мелкооптовой торговлей. Наиболее известным предпринимателем этой «волны» является Омарзай – руководитель крупной компании Metropolitik Elektronik, занимающейся торговлей радиоэлектронной аппаратурой.

После прихода к власти в Кабуле режима талибов из Афганистана начался массовый отток жителей. В ОАЭ легально переселилось до 30 тыс. афганцев, которые составляют один из беднейших слоев населения.

Большая часть выходцев из Афганистана, особенно прибывших в Эмираты на первом этапе, проживают в Аль-Айне (до 50 тыс.чел.), а также в Шардже и Дубае. Значительные группы афганцев, особенно из числа «нелегалов» размещаются в Рас-эль-Хайме, Дхаиде. В большинстве афганцы используются на неквалифицированных работах.

В отличие от иранцев, выходцев из Афганистана можно отнести к наиболее религиозно активной части населения ОАЭ. В их среде действуют исламистские и экстремистские организации типа «Братья мусульмане» и «ваххабиты». Религиозные воззрения талибов также находили поддержку среди части «эмиратских афганцев».

Власти ОАЭ внимательно подходят к процессам, происходящим в афганской диаспоре, стремясь отслеживать в ней обстановку и не допускать радикализации религиозных настроений, что может негативно отразиться на стабильности обстановки в стране.

Этот вопрос приобрел актуальность после событий 11 сент. и американской антитеррористической кампании в Афганистане. Эмиратское руководство, поддержав американцев в отношении операции против талибов и «Аль-Каиды», предпринимает меры по нейтрализации последствий поддержки, особенно в среде афганцев. Сохраняется лояльное отношение к ним со стороны властей в вопросе соблюдения иммиграционного режима. Не претерпели изменений связи руководителей отдельных эмиратов, в первую очередь Дубая, с лидерами афганской диаспоры. Эмиратцы, испытывая «комплекс вины» за поддержку тали-

бов, оказывают массивную финансовую и гуманитарную помощь официальным афганским властям, которая по некоторым данным достигла 80 млн.долл.

Связи с Ираком

Политику на иракском направлении ОАЭ определяют исходя из общей геополитической ситуации в зоне Персидского залива и собственных тактических интересов.

В стратегическом плане отправным моментом эмиратской позиции является отношение к Ираку как к арабскому государству Залива, составной части любой формулы региональной стабильности и безопасности. Как заявил эмиратский госминистр Хамдан Бен Заид на саммите ЛАГ в Аммане, «сближение и наращивание сотрудничества с братским Ираком отвечает интересам обеспечения национальной безопасности ОАЭ».

В подоплеке такого подхода – эмиратская заинтересованность в том, чтобы Ирак продолжал играть традиционную для него роль противовеса в отношении Ирана, который в ОАЭ считается основным источником внешней угрозы. В случае отмены или ослабления санкций Ирак с его серьезным промышленным потенциалом, квалифицированными кадрами и природными ресурсами мог бы стать для Эмиратов не только важным торгово-экономическим партнером, но и сильным региональным союзником, в котором они нуждаются, чтобы противостоять гегемонии Саудовской Аравии.

При определении своей тактической линии ОАЭ, как член ССАГПЗ, вынуждены считаться с императивами внутриблоковой солидарности. Официальная позиция Эмиратов по проблеме снятия с Ирака экономической блокады формулируется в русле коллективных решений Совета. Необходимость полномасштабного сотрудничества Ирака с ООН и выполнение им всех резолюций СБ ООН рассматриваются как кратчайший путь к отмене санкций. Совет Безопасности, по мнению руководства ОАЭ, должен играть центральную роль в урегулировании ситуации вокруг Ирака, на более консолидированной основе добиваться выполнения Багдадом резолюций.

Значение придается в Эмиратах роли России в процессе поиска путей урегулирования ситуации вокруг Ирака. Позитивно воспринимают российские идеи «пакетного подхода», хотя высказывают сомнения в возможности их практической реализации в нынешних условиях. С учетом собственных экономических интересов поддерживают в ОАЭ и активность российской дипломатии по корректировке «обзорного списка товаров» и облегчению процедур прохождения контрактов через Комитет ООН по санкциям.

Эмираты участвуют в программе «Нефть – в обмен на удовольствие». Объем заключенных в ее рамках сделок составляет 2,6 млрд.долл. В слабо завуалированной форме частные эмиратские компании участвуют в сделках, заключаемых в обход ооновских программ, в области нефти и нефтепродуктов. Между Ираком и ОАЭ действует прямое паромное сообщение. Эмираты, Дубай, рассматриваются в Ираке как второй, после Иордании, важнейшей пункт выхода на внешний рынок.

В 2001г. возобновилась деятельность посольств обеих стран, было заключено двустороннее согла-

шение о свободной торговле. Объем товарооборота между двумя странами за 2001г. составил 1,7 млрд.долл. Не скрывают в эмиратах и заинтересованности к участию в постсанкционном восстановлении иракской экономической инфраструктуры. Развиваются гуманитарные и культурные связи.

Политические контакты не поддерживаются из-за негативного отношения в Абу-Даби к сути правящего в Ираке режима и личности С.Хусейна. Сказалось то, что иракский лидер, несмотря на многолетние призывы арабских руководителей, в т.ч. президента ОАЭ Заида, не проявил «благоразумия», в плане налаживания отношений со своими ближайшими соседями – Кувейтом и Саудовской Аравией, чем лишил эмиратскую дипломатию возможности выступать за отмену санкций и возвращение Ирака в «арабскую семью». Неадекватное и непредсказуемое поведение Багдада не соответствует интересам самого иракского народа и плохо стыкуется с потребностями обеспечения мира и стабильности в регионе. В Абу-Даби не согласны с любыми вариантами смены власти в Ираке при помощи внешних сил. В духе общеарабской позиции здесь неизменно подтверждают приверженность сохранению территориальной целостности Ирака, отвергают попытки разыграть «курдскую карту» на севере или «шиитскую» на юге для подрыва центральной власти.

В жесткой форме заявляют в ОАЭ о своем неприятии разрабатываемых в США силовых сценариев по свержению или физическому устранению С.Хусейна. Проведение военных акций против Ирака в рамках антитеррористической кампании не может считаться оправданным, говорят в Абу-Даби, поскольку нет доказательств причастности Багдада к поддержке или финансированию международного терроризма. Нельзя говорить о том, что Ирак представляет военную угрозу для своих соседей. Что касается вероятности разработки режимом оружия массового поражения, то, хотя упорное нежелание иракцев возобновить инспекционную деятельность ООН на своей территории и вызывает недоумение, однако потенциал дипломатических усилий еще не исчерпан. Здесь не без оснований опасаются, что военная операция США, в случае ее проведения окажет серьезное дестабилизирующее воздействие, в т.ч. и на страны ССАГПЗ.

Связи с Индией

В силу исторических связей и географической близости индийское направление занимает важное место во внешней политике ОАЭ.

Уровень развития индийской экономики и технологий, экономические выгоды, связанные с перспективами расширения реэкспортной и транзитной торговли, инвестиционного сотрудничества, а также близость подходов Абу-Даби и Дели к региональным проблемам, создают объективные предпосылки для динамичного роста многопланового двустороннего сотрудничества.

ОАЭ на протяжении многих лет сохраняют ведущее место среди региональных торгово-экономических партнеров Индии и представляют собой большой рынок для индийских товаров на Ближнем Востоке. В 2001г. товарооборот между двумя странами составил 3,5 млрд.долл. Основными статьями индийского экспорта в ОАЭ являются дра-

гоценные камни и ювелирные украшения (445 млн.долл.), хлопок (375 млн.долл.), текстиль, пластмассовые изделия, машиностроительная продукция (179 млн.долл.), чай. ОАЭ экспортируют жемчуг и полудрагоценные камни (194 млн.долл.), отходы металлургической промышленности, золото и серебро, серу. Учитывая место, которое занимает Дубай в экономической жизни региона, основная торговая деятельность индийских и совместных компаний сосредоточена в этом эмирате.

Индийские промышленники и экспортеры принимают участие во всех выставочных мероприятиях, проводимых в ОАЭ, пытаясь упрочить свои торговые позиции на местном рынке и в странах Залива. Внимание уделяется выставкам и конференциям, связанным с развитием новых компьютерно-информационных технологий. В окт. 2001г. по приглашению индийской стороны делегация на высоком уровне дубайской ТПП посетила Бангалор, где приняла участие в работе конференции по информационным технологиям, организованной Конфедерацией индийской промышленности совместно с мультимедийным гигантом Инфосис.

Активное участие представители Индии принимают в выставке военной техники IDEX, регулярно проходящей в Абу-Даби. Для эмиратской стороны интерес представляют предлагаемые индийскими военными базами услуги по обслуживанию на льготных условиях самолетов «Мираж» французского производства, находящихся на вооружении ОАЭ. В высших военных заведениях Индии предусмотрены тренировочные программы для офицерского состава ВС ОАЭ. Во время работы очередной выставки IDEX местной стороной была выражена заинтересованность в приобретении индийских вертолетов легкого класса.

В 2000г. во время визита в Дели министра юстиции, исламских дел и вакуфов ОАЭ Мухаммеда ад-Дахери были подписаны 3 двусторонних договора – о выдаче преступников, об оказании юридической помощи по гражданским и торговым делам, а также об оказании юридической помощи по уголовным делам. В фев. 2002г. в рамках договора о выдаче преступников индийской стороне были переданы два правонарушителя, обвиняемых в совершении террористических актов в Калькутте и скрывавшихся в ОАЭ, – Афтаб Ахмед Ансари и Раджендра Кумар.

Сделаны первые шаги по налаживанию сотрудничества в области образования. С учетом имеющейся в Индии добротной базы для обучения иностранных студентов, особенно из арабских стран, абу-дабийский женский колледж проявил заинтересованность в направлении в индийские ВУЗы группы своих студентов.

Лояльный режим местных властей по отношению к иностранным наемным рабочим независимо от их религиозных убеждений, продиктованный прагматизмом правителей эмиратов, явился определяющим фактором присутствия в ОАЭ 800 тысячной индийской колонии – самой многочисленной в федерации. Индийцы проникли во все сферы бизнеса, занимая позиции от разнорабочих до высшего менеджерского уровня. Индийская община создала свою развитую социальную инфраструктуру, привнесла свои культурные традиции. Параллельно с завоеванием эмиратского

рынка рабочей силы Индия столкнулась с проблемой потери своего имиджа политико-экономического регионального гиганта с богатой историей. В то время, как поколение президента Заида, отдавая должное положению Индии во времена британского колониализма и активности политики Индии в достижении независимости, испытывают уважение к представителям этой страны, молодежь с пренебрежением относится к выходцам из Индии, видя в них дешевую рабочую силу.

Слабым звеном во всем комплексе эмиратско-индийского сотрудничества остается политический диалог (за исключением визита президента Заида в Дели в 1992г. встреч на высшем уровне не было). На то есть причины – специфика регионального курса ОАЭ, основным элементом которого является сдерживание «гегемонистских» амбиций Тегерана, в т.ч. и через поддержание отношений с Пакистаном. Индия ревностно следит за всеми контактами между ОАЭ и Пакистаном. Проводимая ОАЭ в отношении Индии и Пакистана «равноудаленная политика» пока устраивает все стороны. Этот подход является важной причиной определенного застоя в области укрепления политической составляющей двусторонних отношений между Дели и Абу-Даби.

Связи с Пакистаном

Пакистан занимает особое место в системе внешних связей ОАЭ. Взаимная заинтересованность в развитии двустороннего сотрудничества стимулируется географической и религиозно-культурной близостью, давней историей общения между народами, так и складывающейся военно-политической ситуацией на Среднем Востоке.

Дипломатические отношения между ОАЭ и Пакистаном были установлены 18 июня 1971г., Пакистан стал первой страной, признавшей новое государственное образование на Аравийском полуострове. Задолго до этого большинство нынешних эмиратских руководителей, включая президента ОАЭ Заида, установили тесные личные и деловые контакты с ведущими пакистанскими политиками, бизнесменами и военными. Пакистан принимал непосредственное участие в становлении госструктур ОАЭ, армии, секретных служб и полиции. Под руководством пакистанских советников создавались экономические и социальные институты. Всевозможные льготы предоставлялись пакистанским торговым домам. Наплыв пакистанских чиновников, учителей, врачей, разнорабочих привел к росту пакистанской общины. Она насчитывает 400 тыс.чел. (при общей численности населения в 3,5 млн.чел.).

Торговые связи между двумя странами носят стабильный характер и имеют позитивную динамику. С 1974г. действует межправительственная комиссия по торгово-экономическому сотрудничеству (9 заседание состоялось в Абу-Даби в 1997г.). Товарооборот в 2001г. – 1425 млн.долл. Пакистан поставляет в ОАЭ продукты питания (рис, фрукты, овощи), хлопок, ткани, одежду, обувь, машиностроительную продукцию и ювелирные изделия. Объем импорта составил в 2001г. 493,5 млн.долл. Эмираты экспортируют в Пакистан нефть и продукты нефтепереработки, автомобили, торговые и рыболовецкие суда. Объем эмиратского экспорта составил в 2001г. 962 млн.долл.

Развивается инвестиционное сотрудничество. ОАЭ входят в тройку ведущих иноинвесторов в пакистанскую экономику. Частные эмиратские капиталовложения достигают 20-30 млн.долл. в год, большая часть — в виде портфельных инвестиций. В условиях дефицита торгового баланса подспорьем для экономики Пакистана являются денежные переводы из ОАЭ. В 2001г. их учетный объем превысил 216 млн.долл. Это составляет не более 10% от реальной суммы. По линии Абудабийского фонда развития финансируется сооружение объектов экономической и социальной инфраструктуры в отдаленных малоразвитых районах Пакистана.

Торгово-экономические и гуманитарные связи, переплетение личных отношений и деловых интересов пакистанской и эмиратской элит дополняется высоким уровнем внешнеполитической координации. Добрые отношения сохраняются между Абу-Даби и Исламабадом и Пакистаном вне зависимости от происходящих в пакистанском обществе политических перемен. Стороны обмениваются визитами на высшем и высоком уровнях. Глава исполнительной власти Пакистана П.Мушарраф дважды посещал Эмираты. Пакистан — излюбленное место отдыха членов правящих семейств ОАЭ, в т.ч. самого президента Заида и его сыновей, в т.ч. наследного принца Абу-Даби Халифы Бен Заида, начальника генштаба ВС ОАЭ Мухаммеда Бен Заида, госминистра по иностранным делам Хамдана Бен Заида. Их визиты в Пакистан зачастую не придают огласке, но включают в себя контакты с представителями пакистанского руководства.

В Абу-Даби исходят из того, что Пакистан — исламское государство, обладающее мощным военным (ядерным), научно-техническим и промышленным потенциалом, играющее важную роль на геополитическом пространстве Средней и Южной Азии. Другие страны региона либо имеют политические противоречия с ОАЭ (Иран воспринимается здесь как главный источник внешней угрозы), либо не обладают достаточным уровнем экономического развития и политическим весом. В практическом плане союзнические отношения с Пакистаном усиливают внешнеполитические позиции Эмиратов не только в противостоянии с Ираном по «островной проблеме», но и в исламском мире в целом. Активное проникновение эмиратского капитала в пакистанскую экономику и финансовые структуры позволяет ОАЭ рассчитывать в перспективе на прямой доступ к региональным экономическим проектам и рынкам среднеазиатских стран, ослабить технологическую зависимость от западных стран. Большую свободу маневра эмиратцы получают и в рамках ССАГПЗ, где им приходится сталкиваться с гегемонистскими устремлениями саудовцев.

Развитие двусторонних связей с Исламабадом, в т.ч. в военно-технической сфере, сдерживается стремлением эмиратской дипломатии занимать равноудаленную позицию по проблеме Кашмира. Реально, в силу «исламского фактора» и особой «сердечности» отношений, эмиратцам больше импонируют подходы Пакистана, и об этом хорошо известно в Дели.

С идентичных позиций выступают ОАЭ и Пакистан по большинству международных и региональных проблем. В политическом диалоге двух

стран особую актуальность приобрела афганская тематика. Тесные отношения с Пакистаном сыграли решающую роль при принятии Эмиратами решения об оказании политической и финансовой поддержки режиму талибов. Впоследствии стороны консультировались друг с другом по вопросам определения своей политики на афганском направлении.

Важной составляющей двусторонних отношений является не афишируемое сотрудничество в деле пресечения деятельности религиозных группировок экстремистского толка и контрабанды наркотиков.

В конце 2001г. озабоченность ОАЭ вызвала возникшая в связи с антиталибской операцией угроза социально-экономической стабильности в Пакистане. В таком контексте в Абу-Даби сразу объявили, что присоединение Исламабада к международным усилиям по борьбе с терроризмом заслуживает широкой и эффективной поддержки. В контактах с Западом по антитеррористической проблематике эмиратские руководители подчеркивали необходимость оказания содействия пакистанскому правительству в преодолении возникших трудностей. Сами Эмираты в экстренном порядке предоставили Пакистану льготный кредит в 256 млн.долл. по линии Абудабийского фонда развития. Эмиратский Красный полумесяц взял на себя обустройство и содержание палаточного лагеря на 10 тыс.чел. для беженцев из Афганистана в приграничном городе Кветта.

Эмиратско-пакистанские отношения имеют стратегический характер и нацелены на длительную перспективу. Не случайно время от времени в Пакистане пробрасываются идеи о заключении с ОАЭ формального военно-политического союза, в т.ч. «на случай, если противоречия между христианским Западом и мусульманским миром выльются в глобальное противостояние». Соединение финансовых возможностей Абу-Даби с военно-промышленным и технологическим потенциалом Исламабада могло бы, по мысли пакистанских аналитиков, стать «осью» исламской коалиции. В Эмиратах знакомы с подобными рассуждениями, однако, стремясь к сохранению привилегированных отношений с Пакистаном, ОАЭ будут и далее действовать со свойственной эмиратской дипломатии осмотрительностью, исходя их приоритета собственных прагматических интересов.

Связи с Бангладеш

Дипотношения между Бангладеш и ОАЭ установлены в 1972г. В подходах к развитию комплекса взаимосвязей с Абу-Даби Дакка традиционно уделяет стимулированию участия ОАЭ в деле искоренения нищеты, обеспечения расширенного доступа произведенной в Бангладеш продукции на рынки этой страны и увеличения притока капиталов в свою экономику в форме прямых инвестиций. Значение Дакка уделяет экспорту неквалифицированной рабочей силы в ОАЭ, где трудится 350 тыс. бангладешцев. В ходе недавно состоявшейся встречи между первым замминистра иностранных дел Бангладеш Ш.М.Чоудхури и послом ОАЭ С.Захаби была констатирована заинтересованность Дакки в увеличении вышеуказанной цифры и поднятия ее в 2002г. до 500 тыс.чел. Была высказана просьба рассмотреть предложение и сообщить о возмож-

ности и условиях вовлечения государственных и частных структур ОАЭ в дело модернизации транспортной инфраструктуры Бангладеш, а также в процесс развития основного порта страны — Читтагонга. Было заявлено о готовности Дакки изучить предложения Абу-Даби о возможных сферах взаимного сотрудничества в деле разработки и использования местных природных ресурсов, газа и угля.

По итогам встречи было заявлено о необходимости создания совместной рабочей группы, которой будет поручено подготовить проект долгосрочной программы, ставящей целью «существенно стимулировать комплекс торгово-экономических отношений между двумя братскими мусульманскими странами». В качестве положительного примера было упомянуто о высоких показателях деятельности бангладешско-ОАЭ предприятия по производству электрических лампочек, а также местного представительства негосударственной исламской организации Welfare Association United Arab Emirate Fujairah.

Связи с КНР

Особое место в них занимает торгово-экономическое сотрудничество, начало которому положило подписание в 1985г. двустороннего соглашения о сотрудничестве в экономической и технической областях. В Абу-Даби был открыт офис китайского госкомитета по внешней торговле. Важная веха в эмиратско-китайских отношениях — государственный визит председателя КНР Ян Шанг Куна в ОАЭ в 1989г. Спустя год президент ОАЭ Заид посетил с ответным визитом Пекин. Встречи на высшем уровне закрепили линию двух стран на активизацию сотрудничества, составляющей которой стало стремление Эмиратов упрочить свое положение на энергетическом рынке АТР.

Сформирована договорно-правовая база двусторонних торгово-экономических связей. В развитие документа от 1985г. стороны заключили соглашение о гражданских воздушных перевозках (1990г.), соглашение о создании совместной торговой комиссии (1993г.), соглашение об избежании двойного налогообложения, соглашение о поощрении и защите инвестиций (1993г.), протокол о поставках эмиратской нефти в Китай, соглашение о сотрудничестве в области медицины.

Китай занимает ведущее место среди торгово-экономических партнеров ОАЭ. В структуре китайского экспорта преобладают машинотехническая продукция, товары металлургической, текстиль- и химпрома. Основные статьи экспорта ОАЭ — сырая нефть, сера, серебро, золото.

Товарооборот между странами в млрд.долл.: 1991г. — 0,8; 1992г. — 1,1; 1993г. — 1,3; 1994г. — 1,4; 1995г. — 1,7; 1998г. — 1,9; 2001г. — 2,8. Рост товарооборота в 1994-1998гг. составлял 35,5%, а в 1998г.-2001гг. — 43%, что объясняется увеличением объема эмиратского импорта. Согласно министерству экономики и торговли ОАЭ, положительное (в пользу Китая) сальдо взаимной торговли выросло с 1,4 млрд.долл. в 1994г. до 1,8 млрд.долл. в 1998г., и 2,6 млрд.долл. в 2001г.

В 1998г. Китай занял 4 место среди стран экспортеров в ОАЭ, 2 место по объему экспортируемых товаров в Дубай (10% общего импорта Дубая). Объем эмиратского импорта составил 1,9 млрд.долл. в 1998г., увеличившись на 34,9% по

сравнению с 1994г. (1,42 млрд.долл.). Экспорт ОАЭ в Китай возрос, и составил в 1995г. 53 млн.долл. (в 2,4 раза больше, чем в 1994г.), увеличившись на 136,6%. В 2001г. эмиратский экспорт в Китай достиг 85 млн.долл. (объем дубайского экспорта в Китай в 2001г. составил 13,7 млн.долл.).

Одним из приоритетных направлений сотрудничества является нефтяная сфера. Китай импортирует до 40 млн.т. эмиратской нефти в год. В ходе рабочего визита в ОАЭ в нояб. 2001г. зампреда китайского внешнеторгового ведомства высказывалась заинтересованность китайской стороны в разработке и реализации совместных нефтегазовых проектов, строительстве нефтеперерабатывающих СП на основе эмиратских капиталовложений и китайских технологий.

Эмираты участвуют в инвестиционных проектах в Китае. Арабские страны в 2001г. инвестировали в экономику Китая 400 млн.долл., из которых 10% принадлежит ОАЭ. Основная доля инвестиций предназначается для пищевой и легкой промышленности. В Китае действует 426 СП с участием арабского капитала, 60 компаний с эмиратским участием.

В Эмиратах сейчас насчитывается 400 эмиратско-китайских СП (в 1998г. — 80). Основная их часть функционирует в эмиратах Дубай и Шарджа, СЭЗ Джебель Али. В 1998г. была создана крупная совместная компания с уставным капиталом в 50,6 млн.долл. в эмирате Аджман в рамках совместного проекта с китайской компанией НОИС, по производству резины и каучука. Китайские компании проявляют также интерес к совместному производству в ОАЭ электротехнического и энергетического оборудования.

Роль в развитии двустороннего экономического сотрудничества играет деятельность учрежденной в 1993г. межправительственной комиссии по торгово-экономическим вопросам (состоялось 3 заседания). Проводятся заседания подкомиссий комитетов по экономическому сотрудничеству. В ходе визита в ОАЭ в марте 2002г. китайского госсотрудника Ву Йи обсуждалась возможность создания центра предпринимателей, задачей которой должны были бы стать информационно-консультационные услуги, маркетинг, поиск торговых партнеров. Сторонами достигнута договоренность о проведении встреч представителей торговых палат двух стран.

В марте 2002г. в эмирате Шарджа под патронажем китайского министерства внешней торговли и экономического сотрудничества, а также ТПП Шарджи, состоялась 5 промышленная выставка «Чайнамекс». На выставке было представлено 184 китайских компании, включая госкомпании и агентства из городов и провинций Китая. Было предложено на ознакомление 190 торговых, инвестиционных проектов. Центральное место заняли инвестиционные проекты в областях телекоммуникации, энергетике, электронике, биоинженерии, туризме, медицине, экологии. На выставке был представлен большой ассортимент электроприборов, текстильной продукции, стройматериалов и продовольственных продуктов, произведенных в Китае.

КНР — постоянный участник международной выставки вооружений и военной техники IDEX, проходящей в Абу-Даби. В 2001г. на IDEX Китай представил самую крупную экспозицию.

Связи с СНГ

Основной чертой, характеризующей подход ОАЭ к республикам СССР, является стремление поддерживать с ними ровные отношения с акцентом на развитие торгово-экономического сотрудничества. Политика проводится в русле внешнеполитического курса эмиратского руководства, направленного на расширение географии внешних связей и повышение престижа страны на международной арене. В рамках этого подхода преимущественное внимание Эмираты уделяют отношениям с мусульманскими государствами.

Потенциал политического взаимодействия между странами СНГ и ОАЭ ограничен в силу того, что Средняя Азия и Закавказье не входят в сферу непосредственных внешнеполитических приоритетов Абу-Даби.

Основной интерес для ОАЭ страны Содружества представляют в качестве рынка реэкспортной торговли. Наиболее активно по этому направлению работают эмираты Дубай и Шарджа. Большая часть грузопотока реэкспортных товаров приходится на воздушный транспорт. Регулярные или чартерные рейсы в аэропорты ОАЭ выполняют авиакомпании большинства стран СНГ.

По мере развития и совершенствования законодательных основ внешнеэкономической деятельности в государствах СНГ эмиратские деловые круги начинают проявлять интерес к налаживанию инвестиционного сотрудничества. Привлекательны для них такие страны как Туркменистан и Азербайджан, что связано с перспективами их нефтяных и газовых проектов. Кроме поставок оборудования для нефтедобычи ряд эмиратских фирм заинтересован в развитии транспортной и туристической инфраструктуры в этих странах.

ОАЭ установили дипотношения со всеми странами СНГ. Дипломатические представительства в Абу-Даби имеют Украина, Белоруссия, Армения, Азербайджан и Туркменистан. Генконсульства Киргизии и Узбекистана в Дубае одновременно выполняют и функции торговых представительств. В I кв. 2002г. открыто посольство ОАЭ в Туркменистане. В остальных государствах СНГ Эмираты не спешат открывать свои дипмиссии, ссылаясь на кадровые и финансовые проблемы.

Дипломатические отношения с Туркменистаном формально были выведены на уровень послов в 1995г. В июне 1998г. состоялся официальный визит в ОАЭ туркменского президента С.Ниязова, в рамках которого было подписано 5 двусторонних соглашений: о поощрении и защите инвестиций, об избежании двойного налогообложения, о сотрудничестве в области культуры, информации и туризма, о сотрудничестве в области высшего образования и научных исследований, меморандум о взаимопонимании в области авиаперевозок.

Главным координатором развития сотрудничества является наследный принц Абу-Даби шейх Халифа Бен Заид Аль Нахайян, имеющий деловые и личные контакты с туркменским руководством и неоднократно посещавший эту страну. Результатом его официальных и частных визитов в Ашхабад за 1999-2000гг. стало учреждение посольства Туркменистана в Абу-Даби в фев. 2001г.

В окт. 1998г. в Ашхабаде открылся построенный на средства шейха Халифы комплекс имени президента ОАЭ Заида, включающий в себя торговый

центр, Большую мечеть, школу-интернат для детей-сирот и культурно-просветительский центр. Эмиратская сторона выделила 50 млн.долл. на строительство дух госпиталей под Ашхабадом. Продвигается двустороннее торгово-экономическое сотрудничество, планируется создание СП, для реализации туркменских газовых проектов.

В 1993г. в Дубае открылось консульство Узбекистана, которое в 1994г. было преобразовано в генконсульство. Ташкент посетила торгово-экономическая делегация Дубая. В 1997-98гг. состоялся обмен делегациями по линии торгово-промышленных палат. Основной экономический партнер Узбекистана в ОАЭ – эмират Шарджа. Объем реэкспортной торговли достигает 60 млн.долл. в год. Это продукция агрохимии, бытовая электроника, продовольствие, пластмассовые изделия, текстиль, обувь. В 1998г. заключен контракт на поставку медпрепаратов, производимых в СЭЗ Дубая. В Узбекистане функционируют 50 эмиратских компаний.

Политическое сотрудничество между Эмиратами и Узбекистаном развития не получило. Не реализован пока планировавшийся в ОАЭ визит И.Каримова.

С Казахстаном в 1997г. было подписано соглашение о сотрудничестве по линии ТПП и соглашение между авиационными властями о подготовке в Дубае казахских авиадиспетчеров и работников наземных служб. В Алма-Ате периодически проходят торгово-экономические выставки ОАЭ, с 1999г. в Дубае функционирует Торговый центр Казахстана. С нояб. 1995г. в Алма-Ате действует представительство одной из благотворительных организаций Абу-Даби, параллельно представляющее интересы эмиратских бизнесменов.

В мае 1998г. состоялся официальный визит Н.Назарбаева, в ходе которого подписаны соглашения о поощрении и защите инвестиций и избежании двойного налогообложения. Достигнута договоренность об открытии посольств, а также о выделении Абу-дабийским фондом развития кредита на модернизацию дорожной сети Казахстана. С марта 1999г. казахское консульство в Дубае преобразовано в генконсульство, одновременно выполняющее функции официального представительства ТПП Казахстана. В янв. 2000г. состоялся частный визит Н.Назарбаева в ОАЭ, в ходе которого он был принят шейхом Халифой. Стороны обсуждали двусторонние экономические перспективы.

По приглашению президента ОАЭ Заида в дек. 1995г. Эмираты с официальным визитом посетил президент Таджикистана Э.Рахмонов. В ходе этого визита объявлено о намерении сторон установить дипотношения на уровне послов, подписаны соглашения о поощрении и защите инвестиций и об избежании двойного налогообложения.

С Киргизией дипотношения установлены в авг. 1996г. В янв. 1999г. открылось киргизское консульство в Дубае, статус которого был поднят до генконсульства в начале 2000г. Киргизы работают над привлечением эмиратских инвестиций в золотодобычу, развитие транспортной инфраструктуры и туристический бизнес. Объем эмиратского реэкспорта в Киргизию не превышает 1 млн.долл. в год. В 1999г. состоялся обмен делегациями ТПП, в стадии разработки находятся проекты соглашений о поощрении и защите инвестиций и об избежании двойного налогообложения.

Азербайджан, занимал в 1997г. 6 место в списке основных торговых партнеров Дубая. Хотя эмиратские бизнесмены и проявляют интерес к азербайджанским нефтяным проектам и сопутствующей инфраструктуре, им трудно конкурировать в этой области с западными и турецкими фирмами. На закавказском направлении работают дубайские компании Al Habtoor Group и Emaar Properties. В конце янв. 2001г. состоялся визит замминистра Азербайджана Х.Халафова в ОАЭ, по завершении которого в Абу-Даби было открыто посольство Азербайджана.

Дипотношения с Арменией установлены в июле 1998г. В сент. 2000г. состоялся официальный визит в ОАЭ министра Армении В.Осканяна, по завершении которого в Абу-Даби было открыто посольство Армении. В апр. 2002г. в Абу-Даби с госвизитом прибыл президент Армении Р.Кочарян. Он был принят президентом Заидом, представителями деловых кругов ОАЭ. В ходе визита был подписан пакет двусторонних соглашений, среди которых соглашение о выдаче преступников, об оказании взаимопомощи в правовой и уголовной областях, а также соглашения, регулирующие сотрудничество в сферах торговли, культуры и образования, финансов и инвестиций, туризма и здравоохранения.

Ограничены возможности двустороннего сотрудничества ОАЭ с Грузией: кроме частного визита в мае 1998г. госминистра грузинского правительства Н.Лекишвили по приглашению крупного предпринимателя Рашида аль-Хабтура, чьи вложения в грузинскую экономику оцениваются в 10 млн.долл., других контактов не происходило.

Дипотношения между ОАЭ и Украиной установлены в окт. 1992г. В апр. 1993г. Эмираты посетила официальная правительственная делегация во главе с премьер-министром Л.Кучмой, и в янв. 1994г. в Абу-Даби открылось украинское посольство. ОАЭ посещают делегации различных министерств и ведомств. В янв. 2002г. состоялся визит министра Украины А.Зленко в Абу-Даби, в ходе которого ему было передано приглашение от руководства ОАЭ президенту Украины Л.Кучме посетить Эмираты (планируется, что этот визит состоится в начале 2003г.).

В марте 1995г. стороны заключили соглашение о торгово-экономическом сотрудничестве. Осуществляется делегационный обмен по линии ТПП, проводятся выставки промтоваров в Шардже.

Товарооборот в 1998г. составил 80 млн.долл. Сторонами разрабатывается пакет торгово-экономических соглашений.

Несмотря на усилия, Киеву пока не удалось продвинуть продукцию своей оборонной промышленности на эмиратский рынок. С 1997г. украинцы принимают участие в международной выставке вооружений IDEX. В 1999г. ими были представлены 64 образца военной техники. Возглавлял делегацию Минобороны Украины О.Кузьмук.

Успешно развивается сотрудничество между ОАЭ и Белоруссией. В марте 2000г. состоялся госвизит в ОАЭ президента Белоруссии А.Лукашенко. Во время встречи с президентом Заидом достигнута договоренность об обмене делегациями по линии правительства и частного бизнеса с озонакомительными целями для возможности создания СП. Подписано несколько соглашений, в т.ч.

— об избежании двойного налогообложения и защите и поощрении инвестиций. ОАЭ неоднократно посещал зампреьера, министра Белоруссии У.Латыпов.

Белорусы заинтересованы в развитии военно-технического сотрудничества, с 1997г. участвуют в выставке IDEX. В 1999г. им удалось заключить два контракта стоимостью в 30 млн.долл. на создание в ОАЭ линии капремонта боевой техники российского производства и ее оснащение белорусскими прицелами.

Представительства

www.dctpb.gov.ae Туризм, Дубай.

ПОСОЛЬСТВО РФ В АБУ-ДАБИ - ЯКОВЛЕВ Сергей Як. United Arab Emirates, Abu-Dabi, Shark-9, Khalifa str, 65,67, P.O.Box. 8211, (9712) 72-1797, ф.78-8731, телекс (893) 24464 ADSOVE EM, eastpoint@geocites.com, thesas@geocites.com, andrey@emirates.net.ae, <http://embassy.virtualavenet>. КОНС. ОТД. 72-3516 rus-cons@emirates.net.ae.

АТС В АБУ-ДАБИ - МЕЛИКЯН Ара Андроникович. (9712) 626-7616, ф.-2184.

ГЕНКОНСУЛЬСТВО В ДУБАЕ - ЮДИН Михаил Мих. UAE, Dubai, Peira, Al Naktum Road, Al Maidan Tower1, Office №307, P.O.Box 39223, (9714) 223-1272, ф.-1585; rusemb@imfiko.bishkek.su, conspred@emirates.net.ae КОНС. ОТД. 22-1775.

БЮРО В РФ

ПОСОЛЬСТВО (02.12). 101000 М., Улофа Пальме 4, 147-0066, -6286, 234-4060, ф.-70, uae@mail.cnt.ru. ВОЕННЫЙ АТТАШАТ 121099 М., Шубинский пер. 4, 241-9144, -6212, ф.-5665. Тарик Ахмед АЛЬ-ХАЙДАН (Tariq Ahmed ALHAIDAN, посол), Абдулхалек А. С. БИН ДХААЕР (Abdulkhaleq A S BIN DHAAER, советник), Джума Рашид АЛЬ ДХАХЕРИ (Juma Hashed AL DHANERI, воен. атташе).

Рос. туроператоры на направлении ОАЭ

Destinations of the World, М., 246-8786, ф.-4606.

Royal Park, М., 923-9804, ф.925-7167.

«Арт-Тур», М., т/ф 916-0392, 917-9919.

«Воентур», М., 201-4067, ф.-4536.

«Европа 2000», М., 937-3535, ф.956-2266.

«Интаер», М., 369-8308, ф.366-8329.

«Рассвет», М., 928-3825, ф.925-3918.

«Спейс Трэвел», М., 213-5665, ф.257-3821.

«Спектрум-Тур», М., 230-6448, ф.209-6087.