

# Деловая КОЛУМБИЯ

ТОМ IV

[www.polpred.com](http://www.polpred.com)

---

## СОДЕРЖАНИЕ

---

Экономика-2003 .....	2	Торговля с Россией .....	8
Экономика-2002 .....	4	Обзор прессы .....	10
Доступ ростоваров .....	4	Статистика .....	11
Связи с Россией .....	5	Представительства .....	13
Антидемпинг с РФ .....	7		

Деловая Колумбия, том IV. Экономика и связи с Россией в 2003-05гг.

©Г.Н. Вачнадзе, ноябрь 2004. ISBN 5-900034-43-7.

Проект ПОЛПРЕД: Г. Вачнадзе, А. Грибков, И. Ермаченков, О. Мишина, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева.  
Агентство Бизнес-Пресс, 119049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1, т/ф 238-6458, 238-9587, info@polpred.com.  
Отпечатано в ФГУП «ПИК ВИНТИ», 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403.

СПРАВОЧНИКИ ПОЛПРЕД  
С УЧАСТИЕМ ЖУРНАЛА «КОРИНФ» МИНЭКОНОМРАЗВИТИЯ РФ. СОВЕТ ПОСЛОВ  
Москва – 2005г.

## Колумбия

### Экономика-2003

В 2003г. внутривластная обстановка в Колумбии продолжала обостряться. Это связано с провалом переговоров между правительством и вооруженной оппозицией и, как следствие, активизацией боевых действий между правительственными войсками, полицией, партизанами и парамилитарес (правые силы самообороны). Участились случаи взрывов опор ЛЭП, газо-и нефтепроводов, похищения людей в политических целях или с целью выкупа. Похищений российских граждан не отмечено, в 2000-01гг. такие случаи были. В мае и июне 2003г. имели место нападения партизан на месторождение Сурориенте, разрабатываемое российско-колумбийским консорциумом Columbia Energy (с российской стороны участвует НК «Роснефть»). Резко увеличилось количество терактов в столице и других крупных городах Колумбии. Ухудшилась криминогенная ситуация в стране.

Решение проблемы внутреннего вооруженного конфликта являлось приоритетной задачей президента Колумбии А.Урибе и правительства страны. Акцент в подходе к конфликту откровенно делается на военную силу. А.Урибе старается активно привлекать мировое сообщество к решению этой проблемы, делая упор на помощь в реализации социальных программ. Это должно уменьшить поддержку партизан со стороны беднейших слоев населения.

В 2003г. колумбийское правительство, опираясь на помощь США, уделяло еще большее внимание укреплению и модернизации вооруженных сил страны и национальной полиции. Неоднократно пересматривался в сторону увеличения военный бюджет. Власти активно используют усиление борьбы с терроризмом в мире для оказания военного и пропагандистского давления на партизан. Меры А.Урибе по активизации военного воздействия на герилью находят поддержку у 90% населения Колумбии.

Важной проблемой для Колумбии в 2003г. оставался наркобизнес. Однако активность правительства в борьбе с незаконным производством и транспортировкой наркотиков пока не адекватна серьезности проблемы. Попытки властей создать единый международный фронт против колумбийской наркомафии и привлечь к решению данного вопроса финансовые средства мирового сообщества успеха не имеют.

В 2003г. колумбийское правительство продолжало реализацию своей экономической программы: повышение безопасности экономической деятельности в стране и защита бизнеса от давления герильи; улучшение инвестиционного климата, привлечение частных и иностранных инвестиций в экономику; использование займов международных финансовых организаций и займов по гослинии при четком исполнении рекомендаций МВФ; проведение налоговой реформы в плане создания более благоприятных условий для деятельности крупного бизнеса и, в то же время, ориентация на поддержку средних и малых предприятий; создание дополнительных рабочих мест, снижение безработицы в стране; снижение расходов на содержание государственного аппарата; реструктуризация и приватизация убыточных государственных предприятий.

В 2003г. увеличились темпы экономического развития. Рост ВВП составил 3% (в 2002г. — 1,85%). Рост экономики обусловлен активной поддержкой бизнеса, а также благоприятной ситуацией на рынке нефти — основном экспортном продукте Колумбии. Рост производства в горнодобыче составил 10,4%, в с/х — 1,7%, строительстве — 8,4%, торговле и сфере услуг — 3,3%. Производство товаров народного потребления выросло на 3,4%. Потребление электроэнергии — на 2,2%. Незначительное падение производства отмечено в такой важной для страны отрасли, с точки зрения занятости населения и экспорта, как кофейная (0,1%).

В 2003г. в нефтегазовом секторе экономики имело место некоторое снижение физических объемов производства — 199 млн.бар. по сравнению с 212 млн.бар. в 2002г. Экспорт нефти практически не изменился и составил 3.122 млн.долл. (в 2002г. — 3.067 млн.долл.).

Доли основных отраслей в ВВП Колумбии в 2003г. (в млрд. долл.; объем ВВП рассчитывается в условных песо, приведенных к 1994г.): с/х — 3,9; горнодобыча — 4,6; электроэнергетика, газ и вода — 3,2; машиностроение — 13,5; строительство — 4,6; транспорт и связь — 7,1; недвижимость и офисный сервис — 15,9; социальное обслуживание — 17,3; банковский сервис — 4; налоги и сборы — 12,2; итого ВВП — 96,3.

В 2003г. продолжало улучшаться положение в финансовом секторе экономики, где объем операций увеличился на 2,3%. В дек. усредненная банковская ставка находилась на уровне 23,27%. Инфляция составила 6,2% (в 2002г. — 6,9%). Продолжали увеличиваться валютные резервы страны, которые в дек. достигли 10.818 млн.долл. (в конце пред. г. — 10.719 млн.долл.). Общая внешняя задолженность Колумбии (государственных и частных компаний) в дек. 2003г. составила 37,5 млрд.долл. (в конце 2002г. — 33,9 млрд. долл.).

Курс колумбийского песо по отношению к доллару в течение года был достаточно стабильным и даже несколько вырос, составив в дек. 2003г. 2.815 песо за 1 долл. (в дек. 2002г. — 2.865 песо). В 2003г. Колумбия получила от США в качестве финансовой помощи 1 млрд.долл. (значительная часть этих средств, как и ранее, пошла на военные нужды). Несмотря на некоторое снижение, высоким оставался уровень безработицы в стране (дек.2002г. — 14,8%, дек. 2003г. — 14,3%).

По оценке Центрального Банка Республики, в 2003г. суммарный приток иностранных инвестиций в колумбийскую экономику составил 2,56 млрд.долл. (в 2002г. — 2,48 млрд.долл.). Больше половины этой суммы составляют инвестиции в нефтяной сектор. Портфельные инвестиции составили 0,01 млрд.долл. Помимо нефтяной, другими привлекаемыми отраслями для иностранных инвесторов были угольная отрасль, рестораны и отели, обрабатывающая промышленность и строительство.

В 2003г. внешнеторговый оборот Колумбии составил 24,4 млрд.долл. (в пред.г. — 23,3 млрд. долл.), при экспорте 11,5 млрд.долл. (в 2002 г. — 10,9 млрд. долл.) и импорте 12,9 млрд.долл. (в 2002 г. — 12,4 млрд.долл.). Экспорт угля увеличился на 14,4%, экспорт кофе упал на 0,5%, поставки ферроникеля увеличились на 23,3%.

Отмечен рост поставок в группе товаров нетрадиционного экспорта — 1,4%. При этом рост экспорта продукции обрабатывающей промышлен-

ности составил 15,3%, в текстильной отрасли экспорт упал на 12,1%, в химической – вырос на 4,7%.

Импорт: пром. сырье – 47,4%; машины и оборудование – 21,3%; средства транспорта и связи – 12,4%; прочее, включая продовольствие – 18,9%.

Основным торговым партнером Колумбии остаются США, на долю которых приходится 44,1% экспорта и 32,8% импорта страны (в пред.г. соответственно – 45,5% и 35,4%). Доля стран Андского Сообщества составила 13,2% в экспорте и 10,9% – в импорте. Доля стран ЕС составила 15,2% (экспорт) и 16,8% (импорт).

В части развития экспорта и кооперационного сотрудничества Колумбия, ориентируется на США. Она активный сторонник создания зоны свободной торговли на американском континенте. В то же время правительство страны принимает меры по активизации экономических отношений в рамках стран Андского сообщества, Меркосур, Группы трех, Ассоциации карибских государств, Латиноамериканской экономической системы, Организации американских государств, а также в рамках Международной организации по кофе и Союза стран-экспортеров бананов.

В рамках ВТО страна выступает за дальнейшую либерализацию торговли. Колумбийское правительство отслеживает ситуацию на нефтяном рынке, в ОПЕК и основных странах-производителях нефти. Колумбия не может повлиять на ценовую политику в данном секторе мировой экономики, однако, в пределах своих возможностей, пытается использовать решения экспортеров нефти о снижении квот добычи углеводородного сырья для расширения экспорта этой продукции, хотя возможностей для этого немного.

Торговый режим Колумбии в целом соответствует нормам ВТО. Тарифное регулирование товаров учитывает, интересы колумбийских производителей (на автомобили пошлины составляют от 20% до 60%). Активно применяется финансовая и другая господдержка экспортеров.

Особое место среди проблем, отрицательно влияющих на экономику Колумбии, занимают периодически обостряющийся внутренний вооруженный конфликт и сложная криминогенная обстановка, которые парализуют экономику ряда департаментов, часть транспортной сети страны, ухудшают инвестиционный климат.

В 2003г. правительству А.Урибе удалось добиться ощутимых успехов в экономике страны, укрепить уверенность деловых кругов Колумбии и иностранных инвесторов в позитивном развитии политической и экономической ситуации в стране в перспективе. Это достигалось благодаря следованию положений предвыборной программы, господдержке бизнеса, либеральной экономической политике, активным шагам по поддержке экспорта, взаимодействию с международными финансовыми организациями, финансовой и другой помощи США.

Колумбийская экономика в 2003г., в %

	Данные госбюджета	
	Реальное выполнение на 2003г.	в 2003г.
Рост ВВП.....	2,5	3
Инфляция .....	8	6,2
Фискальный дефицит .....	3	3
Уровень безработицы .....	11	14,3
Рост частных инвестиций.....	12	3,2
Рост потребления .....	4	4
Рост экспорта .....	4,0-5	5,5

В рамках проекта госбюджета страны на 2004г. намечены: рост ВВП – 3,2%; инфляция – 5,7%; фискальный дефицит – 2,8%; уровень безработицы – 14,1%; рост частных инвестиций – 6,8%; рост потребления – 4,5%; рост экспорта – 1,7-2%.

Цифры реальны и, вероятно, будут достигнуты. На планы правительства могут повлиять углубляющийся внутренний вооруженный конфликт и рост расходов на оборону в 2004г.

Колумбия является акцептором иностранных инвестиций. По данным Центрального банка Республики в I пол. 2003г. ситуация в данном секторе экономики была довольно противоречивой. Несмотря на определенные успехи правительства, II кв. наблюдалось серьезное снижение портфельных инвестиций (-336 млн.долл.). Рост прямых инвестиций в I пол. составил 935 млн.долл.

Поквартальная ситуация в сфере иноинвестиций, в млн.долл.

	2002г.				2003г.	
	I кв.	II кв.	III кв.	IV кв.	I кв.	II кв.
Общий объем.....	209	-128	204	724	320	280
Прямые .....	884	559	176	404	305	630
Портфельные .....	-675	-686	28	320	14	-350

По отраслям прямые инвестиции распределились: нефтяной сектор – 207 млн.долл.; горнодобыча, включая уголь – 263; торговля, рестораны и отели – 108; машиностроение – 140; финансовые учреждения – 154; строительство – 33; электроэнергетика, газ, вода – 39; общественное обслуживание – 31; сельское хозяйство – 14; транспорт и связь – (-54 млн.долл.).

География прямых иностранных инвестиций в Колумбию в I пол. 2003г.: США – 24,9%; Испания – 13,5%; Вирджинские острова – 10,1%; Каймановы острова – 8,9%; Голландия – 7,2%; Панама – 7,2%; Бермуды – 5,1%; Германия – 2,6%; Швейцария – 2,2%; Великобритания – 1,9%; др. страны – 16,4%.

Интерес иностранных компаний к колумбийской экономике объясняется, прежде всего, **либеральным законодательством Колумбии в области инвестиций**, поддержкой международными финансовыми организациями экономического курса правительства.

Поправка к 58 статье конституции Колумбии сохраняет возможность экспроприации имущества иностранного инвестора, однако обязывает государство возместить его убытки. Нормативно-правовая база страны предусматривает поощрительные меры для иностранных инвесторов («Закон о р.Паес», «Закон Кимбайя», наличие свободных экономических зон, благоприятный режим инвестиций в нефтегазовую отрасль). Действует несложная система выдачи разрешений и регистрации иностранных инвестиций, благоприятная и простая налоговая система, существует полная свобода в валютном обмене и вывозе капитала. Ограничения и изъятия касаются только инвестиций в кредитно-финансовую и страховую сферы.

Основным государственным органом, реализующим государственную политику в области инвестиций, является Центральный банк Республики, который реализует политику иностранных инвестиций – прямых и портфельных, ведет картотеку инвесторов. В этой сфере действуют также Государственная федерация развития (Federacion de Desarrollo), Минфин, Insrituto de Fomento Industrial (IFI) и Institute de Fomento Agrícola (IFA).

## Экономика-2002

Колумбия является акцептором иноинвестиций. В 2002г. приток иноинвестиций снизился на 7,1%. Интерес инокомпаний к колумбийской экономике объясняется либеральным законодательством Колумбии в области инвестиций, поддержкой международных финансовых организаций экономического курса как правительства А.Пастраны, так и А.Урибе.

Поправка к 58 статье конституции Колумбии сохраняет возможность экспроприации имущества иноинвестора, однако обязывает государство возместить его убытки. Нормативно-правовая база страны предусматривает поощрительные меры для иностранных инвесторов («Закон о реке Пасе», «Закон Кимбайя», наличие свободных экономических зон, благоприятный режим инвестиций в нефтегазовую отрасль). Действует несложная система выдачи разрешений и регистрации иностранных инвестиций, благоприятная и простая налоговая система, существует свобода в валютном обмене. Отдельные ограничения и изъятия касаются только инвестиций в кредитно-финансовую и страховую сферы.

В 2002г. основными инвесторами были Сейшельские острова, США, Испания, ЕС, Мексика, Венесуэла, Панама.

Реализующим госполитику в области инвестиций Центральный банк, который осуществляет регистрацию и учет всех, в т.ч. иноинвестиций — прямых и портфельных, ведет картотеку инвесторов. В этой сфере действуют также Государственная федерация развития (Federacion de Desarrollo), минфин, Institute de Fomento Industrial (IFI) и Institute de Fomento Agrícola (IFA).

Колумбия является акцептором инвестиций. Вместе с тем, крупные частные колумбийские компании {«Группа Бавария», «Антиокийский синдикат», «Организация Сармьенто Ангуло», «Организация Ардила Лулье») инвестируют капиталы не только в национальную экономику, но также в предприятия США, Испании, Португалии, Панамы, Венесуэлы, других латиноамериканских стран. Однако, инвестиции частных колумбийских компаний всегда несут в себе риск привлечения в страну криминальных финансов.

## Доступ ростоваров

Одной из самых сложных проблем в российско-колумбийских торговых отношениях остается антидемпинговая политика, проводимая колумбийскими госинститутами в отношении российских производителей металлопродукции. В 2002г. из-за антидемпинга респредприятия понесли ущерб в 35-40 млн.долл.

В июле 2002г. были сняты ограничительные антидемпинговые пошлины на полуфабрикаты из углеродистой стали (код ТН ВЭД 72.07.11.00 и 72.07.20.00). в связи с истечением срока действия. Уже в авг. респредприятия осуществили первую отгрузку этой продукции в Колумбию (5,06 млн.т. на 0,85 млн.долл.).

Действующие ограничения на поставку в Колумбию сортов металлопродукции (объект расследования, характер расследования, состояние вопроса). Изделия из черных металлов (холоднокатанный прокат в рулонах и не в рулонах) 72.09.16.0000, 72.09.17.0000, 72.09.26.0000,

72.09.27.0000; ограничение — антидемпинговые пошлины; срок действия — 24.03.99-24.03.04; размер ограничений: 72.09.16.0000 — 43,56%, 72.09.17.0000 — 43,03%, 72.09.26.0000 — 56,67%, 72.09.27.0000 — 56,6%; резолюция МВТ Колумбии №701 от 9.07.99г. Изделия из черных металлов (горячекатанные прутки из нержавеющей стали) 72.13.91.00.10, 72.13.91.00.20, 72.13.91.00.30, 72.13.91.00.90; ограничение — антидемпинговые пошлины; срок действия — 8.11.99-8.11.04; размер ограничений: 72.13.91.00.10 — 51,99%, 72.13.91.00.20 — 39,21%, 72.13.91.00.30, 72.13.91.00.90 — на усмотрение Таможенного управления; резолюция МВТ Колумбии №1208 от 8.11.99г. Горячекатаные листы нелегированного проката из железа или стали 72.08.51.10.00, 72.08.51.20.00, 72.08.52.00.90, 72.08.53.00.00; о г - ограничение — антидемпинговые пошлины; срок действия — 21.11.00-21.11.05; размер ограничений: разница в заявленной цене CIF — 228,03 долл. за 1 т. при условии, что заявленная цена ниже базовой, но не более 198 долл. за 1 т. (по всем четырем позициям); резолюция МВТ Колумбии №1727 от 21.11.00г.

В ходе проведения 2 заседания российско-колумбийской МПК в фев. 2002г. российская сторона заявила свою позицию по вопросам антидемпинга в отношении российского металла.

Отмечено, что введение колумбийской стороной антидемпинговых пошлин в условиях режима наибольшего благоприятствования, предоставляемого Торговым соглашением между нашими странами (окт. 1995г.) противоречит обязательствам Колумбии по указанному Соглашению. Российская сторона выразила озабоченность непризнанием колумбийской стороной России, как страны с рыночной экономикой.

В 2003-04гг. проблема антидемпинга обострится в связи с истечением сроков действия антидемпинговых ограничений в отношении холоднокатаного проката и горячекатаных прутков из нержавеющей стали. Не исключено, что колумбийские металлургические предприятия попытаются поднять вопрос о продлении действия антидемпинговых пошлин.

Если в 1999-2000гг. основным аргументом МВТ Колумбии при проведении антидемпинговых расследований была «нерыночность» российской экономики, то в 2001-02гг. колумбийцы мотивируют введение антидемпинговых пошлин на российскую металлопродукцию ущербом, который наносит российский металл колумбийским производителям, находящимся в кризисном состоянии, что, в принципе, соответствует действительности. Ссылки российской стороны на нарушение пункта 2 Межправсоглашения между нашими странами от 18 окт. 1995г. Колумбия не принимает. Российские производители металлопродукции («Северсталь», Магнитогорский и Новолипецкий меткомбинаты) не проявляют должной активности в решении этой проблемы.

Обеспечение доступа отечественных экспортеров на рынки Колумбии, это содействие росфирмам в сертификации их товаров. В Колумбии сертифицированы автомобили «Нива-Бронто», «Газель», «Ока». Идет работа по расширению сертификатов российских предприятий ОАО «Новосибирский авиаремонтный завод», ОАО «Иркутский авиаремонтный завод 403», ГУП «Завод имени

Климова», ОАО «Московский вертолетный завод имени Миля», ОАО «Редуктор ПМ», которые осуществляют ремонт российской вертолетной техники в латиноамериканском регионе. Велась работа по согласованию текста соглашения между Россией и Колумбией «О взаимодействии авиационных властей в области сохранения летной годности воздушных судов российского производства, регистрируемых в Колумбии».

Ростовары каких-либо преференций в Колумбии не имеют. В то же время в рамках стран Андского содружества Колумбия предоставляет преференции и части импортных пошлин Венесуэле, Эквадору, Перу и Боливии. В соответствии с колумбийско-кубинским соглашением, льготы имеет Куба.

С 2001г. в Колумбии введен стандарт «Евро-2» для импортируемых и собираемых в стране автомобилей, а также американский стандарт Motores Verdes на импортируемую тракторную технику. Рассматривается вопрос о введении стандарта «Евро-3».

Проведен в окт. 2003г. в г. Боготе семинар на тему «Возможности российско-колумбийского торгово-экономического и инвестиционного сотрудничества», для российских и колумбийских бизнесменов. В ходе мероприятия потенциальным инвесторам и представителям финансовых кругов были переданы материалы (на испанском и английском языках) об условиях инвестирования в российскую экономику.

В 2003г. российско-колумбийским СП «Меркафе» было поставлено в Россию кофе на 150 тыс.долл. В Москве активно работают российско-колумбийские торговые фирмы «Эль Рекс», «Неуса», «Московский цветочный дом», специализирующиеся на поставках из Колумбии и продаже цветочной продукции. Эти фирмы инвестируют небольшие средства в создание торговой инфраструктуры в Москве и Санкт-Петербурге (складские помещения, торговые точки). Общий объем колумбийских инвестиций в Россию не превышает 0,8 млн.долл.

Российские инвестиции в колумбийскую экономику составляют 3,5 млн.долл.: по линии НК «Роснефть», НК «Лукойл», автосборочное предприятие «Аутотат». Российские компании вкладывают средства в самые перспективные отрасли экономики Колумбии – нефтегазовый сектор и машиностроение.

Планируемый объем инвестиций компании «Лукойл» в свой участок в Колумбии составляет 28 млн.долл. Реализация проекта во многом зависит от решения вопросов безопасности месторождения. Российское НК уделяет самое серьезное внимание этой проблеме, взаимодействуя с МО Колумбии, Национальной полицией, региональными властями.

«Лукойл» изучал вопрос о возможности своего участия в модернизации нефтеперерабатывающего завода в г. Картахене (объем возможных российских инвестиций – 350 млн.долл.).

Одной из самых актуальных и самых сложных проблем в российско-колумбийских торговых отношениях по-прежнему остается проблема антидемпинговых пошлин на российскую металлургическую продукцию. Введенные в 1999-2000гг. антидемпинговые ограничения практически привели к закрытию колумбийского рынка для российской стали. Ежегодно из-за антидемпинга российские предприятия несут ущерб в объеме 35-40 млн.долл.

В июле 2002г. были сняты ограничительные антидемпинговые пошлины на полуфабрикаты из углеродистой стали (код ТН ВЭД 72.07.11.00 и 72.07.20.00) в связи с истечением срока действия. Уже в авг. того же года российские предприятия осуществили первую отгрузку этой продукции в Колумбию (5,06 тыс.т. на 0,85 млн.долл.). В 2003г. поставок этой продукции не было.

Получено разъяснение, что в марте 2004г. будут пересматриваться пошлины на холоднокатаный прокат российского производства, в ноябре 2004г. – на горячекатаные прутки из нержавеющей стали, в ноябре 2005г. – на горячекатаные листы. В случае отсутствия поступления со стороны колумбийских производителей аналогичной продукции, требования о продлении антидемпинговых санкций (должны поступить не позднее, чем за 6 месяцев до момента их пересмотра), запретительные таможенные пошлины будут сняты. Но и при поступлении таких требований вероятность продления антидемпинговых ограничений практически сводится к нулю. В случае намерения российских производителей вышеуказанной продукции сократить сроки действия запретительных мер, им необходимо направить на имя руководства министерства торговли, промышленности и туризма Колумбии юридически обоснованный запрос на досрочный пересмотр ранее введенных санкций. При этом документ должен содержать положения, подтверждающие то, что цены на отмеченные товары не являются демпинговыми, и колумбийским производителям не наносится коммерческий ущерб.

Несмотря на официальное признание колумбийской стороной рыночного статуса российской экономики, в 2004-05гг. проблема антидемпинга может обостриться в связи с тем, что колумбийские металлургические предприятия попытаются поднять вопрос о продлении действия антидемпинговых санкций. Многое зависит от самих российских производителей и экспортеров металлопродукции.

В области обеспечения доступа отечественных экспортеров на рынки Колумбии, оказывается содействие фирмам «Аутотат» и Cascol в сертификации в Колумбии автомобиля «Ока». Ранее в Колумбии были сертифицированы автомобили «Нива-Бронто», «Газель». С 2001г. в Колумбии введен стандарт «Евро-2» для импортируемых и собираемых в стране автомобилей, а также американский стандарт Motores Verdes на импортируемую тракторную технику. Рассматривается вопрос о введении стандарта «Евро-3».

## Связи с Россией

Основную часть российского экспорта в Колумбию в 2002г. составляли машины, оборудование и транспортные средства (73,8%), металлопрокат (11%), удобрения (10,6%). В российском импорте из Колумбии в 2002г. преобладали сахар сырец тростниковый (66,7%), бананы (14%), цветы (12,7%), каменный уголь (4,7%).

Товарооборот России с Колумбией в млн.долл.,

по данным ГТК России

	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.	2003г.*
Товарооборот.....	79,5	68,5	74,6	51,2	79,81	14,6
Экспорт.....	37,5	12,1	20,9	17	46,02	8,3
Импорт.....	42	56,4	53,7	34,2	33,79	6,3
Сальдо.....	-4,5	-44,3	-32,8	-17,2	12,23	2

\* янв.-июнь

Торгово-экономическое сотрудничество между Россией и Колумбией позитивно. В 2002г. товарооборот между нашими странами, по данным ГТК России, составил 79,8 млн.долл. (в 2001г. — 51,2 млн.долл.), в т.ч. экспорт 46 млн.долл. (в 2001г. — 17 млн.долл.), импорт — 33,7 млн.долл. (в 2001г. — 34,2 млн.долл.). По данным колумбийской статистики, в 2002г. товарооборот между нашими странами составил 122,8 млн.долл. (в 2001г. — 111,4 млн.долл.), в т.ч. экспорт 81,3 млн.долл. (в 2001г. — 52,8 млн.долл.), импорт — 41,5 млн.долл. (в 2001г. — 58,6 млн.долл.).

Объем предоставленных российскими организациями услуг оценивается в 5 млн.долл. (по линии ОАО «Энергомашэкспорт -Силовые машины», ESGEM, ГК «Рособоронэкспорт», Техцентра по ремонту вертолетной и авиационной техники).

В I пол. 2003г., по данным ГТК России, экспорт российских товаров в Колумбию составил 8,3 млн.долл. (удобрения, металлопрокат, машины и оборудование), импорт 6,3 млн.долл. (каменный уголь, сахар, цветы, кофе). По данным колумбийской статистики, эти цифры составляли: росэкспорт 23,9 млн.долл.(удобрения, машины и оборудование), импорт — 23,4 млн.долл. (сахар, цветы, бананы).

Российские инвестиции в колумбийскую экономику в 2002г. достигли 3 млн.долл. (по линии НК «Роснефть»). НК «Лукойл» планирует довести объем инвестиций в свой проект добычи нефти в районе Льянос до 28 млн.долл.

Договорно-правовая база российско-колумбийских торгово-экономических отношений включает: торговое соглашение между правительствами России и Колумбии от 18 окт. 1995г.; межправсоглашение о военно-техническом сотрудничестве от 12 марта 1996г.; положение о советско-колумбийской межправительственной комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству от 20 июля 1979г.

Ведутся переговоры по подписанию следующих соглашений: о поощрении и взаимной защите капиталовложений; о сотрудничестве в области медицины и здравоохранения; об избежании двойного налогообложения доходов и имущества; о сотрудничестве и взаимной помощи в таможенных вопросах; о взаимодействии авиационных властей в области сохранения летной годности воздушных судов российского производства, регистрируемых в Колумбии.

Межправительственная Российско-Колумбийская комиссия по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству. Проведены два заседания МПК (первое — состоялось в окт. 1995г. в Москве, второе — в фев. 2002г. в Боготе). Третье заседание МПК планируется в Москве на начало дек. 2003г.

Председателем Российской части МПК является министр здравоохранения РФ Ю.Л.Шевченко, председателем Колумбийской части является министр внешней торговли Колумбии Хорхе Умберто Ботеро.

В стадии проработки находится ряд перспективных проектов двустороннего сотрудничества: в электроэнергетике ОАО «Энергомашэкспорт» готовится принять участие в тендере на поставку оборудования для ГЭС «Порсе», на 480 млн.долл.; в нефтегазовой отрасли «Лукойл» изучает вопрос своего участия в модернизации неф-

теперерабатывающего завода в г.Картахене, а «Стройтрансгаз» изучает вопрос участия в строительстве газопроводов; в области черной металлургии ВО «Тяжпромэкспорт» принимает участие в тендере на модернизацию заводов «Асерияс Пас дель Рио» и «Сьерра Матоса», а также ведет переговоры по участию в строительстве нового металлургического завода в департаменте Гуахира; на автосборочном предприятии «АутоТАТ» намечается организация сборки автомобилей «Ока» и грузовиков «Камаз»; изучается возможность участия российских компаний в правительственном проекте модернизации транспортной системы р. Магдалена; ведется работа по продвижению на местный рынок российской дорожно-строительной и тракторной техники; изучается возможность расширения номенклатуры колумбийских экспортных товаров, поставляемых в Россию (кофе, цветы, одежда, тропические фрукты, изделия из кожи).

В сфере электроэнергетики наш опыт работы на ГЭС «Урра», успешное строительство российскими компаниями ГЭС и ТЭС в Канаде, Аргентине, Бразилии, Уругвае, Мексике, на других континентах позволяет рассчитывать на то, что российские организации будут привлечены к реализации будущих энергопроектов в Колумбии. Наши компании «Энергомашэкспорт» и «Энергомашкорпорация» хотели бы участвовать в тендере на строительство крупной ГЭС «Порсе» в Антиокии.

Их предложения будут весьма конкурентоспособными. Наши фирмы готовы сотрудничать в области строительства мини- и микро-ГЭС в отдаленных от энергосистем районах Колумбии, а также в области использования альтернативных источников энергии.

Российские нефтяные компании «Роснефть» и «Лукойл» также готовы развивать сотрудничество с колумбийскими фирмами в области разведки, добычи, транспортировки и переработки углеводородов, используя при этом самые современные технологии, а также российское оборудование и инвестиции. Наши газовые компании готовы участвовать в колумбийско-венесуэльском проекте строительства газопровода Гуахира-Маракайбо, а также в строительстве газовых хранилищ в Колумбии, в создании газовой инфраструктуры.

Состоялся в сент. 2003г. визит президента НК «Экопетроль» Исаака Яновича в Россию. Важным событием для международного нефтегазового бизнеса станет «Русская неделя нефти и газа» 4-7 нояб. 2003г. в Москве. Российская сторона приветствует решение о направлении НК «Экопетроль» своей делегации на этот форум во главе с гендиректором по операциям Маурисио Салгаром.

Колумбийские инвестиции в российскую экономику незначительны — 0,7 млн.долл. (цветочная и кофейная инфраструктуры), однако здесь имеются большие перспективы, связанные с номенклатурой колумбийского экспорта. Имеется в виду организация совместных грузовых перевозок колумбийских товаров в Россию, обустройство терминалов по приему, хранению и предпродажной подготовки цветов. Россия также предоставляет широкие возможности по развитию кофейной индустрии. Российский кофейный рынок, особенно сорта speciality, один из самых динамично развивающихся в мире. На последней сессии Совета

Международной организации по кофе (МОК) рассматривалась возможность вступления России в эту организацию.

Колумбия является членом Рабочей группы по присоединению России к ВТО. Тарифные переговоры по доступу товаров начались с колумбийцами в 1997г., когда колумбийцы передали свой первый тарифный запрос, содержащий 156 товарных позиций. В мае 2002г. Колумбия обновила свой тарифный запрос в сторону увеличения до 513 тарифных позиций.

Перечень интересующих Колумбию товаров: цветы, фрукты (в т.ч. бананы), сахар-сырец тростниковый, какао содержащая продукция, кофе, рыба, химические товары, одежда. Колумбийцы не представили своего специфического запроса. Как и большинство латиноамериканских стран, Колумбия занимает позицию ожидания окончания переговоров России с США и ЕС и в этой связи затягивает завершение двусторонних тарифных переговоров.

### Антидемпинг с РФ

Со II пол. 1998г., в российско-колумбийских торговых отношениях наметилась негативная тенденция, связанная с принятием колумбийской стороной решений дискриминационного характера в отношении российских экспортеров металлопродукции. Подтверждением этому служит поэтапное введение министерством внешней торговли Колумбии антидемпинговых пошлин на поставляемые в страну российские холоднокатаный лист, полуфабрикаты из углеродистой стали, стальную нелегированную проволоку (катанку) и на российский горячекатаный прокат, решение по которому было принято 21 нояб. 2000г. В 2000г. из-за антидемпинговых расследований российские предприятия понесли ущерб в объеме 42 млн.долл.

Единственным правовым документом, определяющим размер импортных тарифов и любых других мер торгового регулирования, а также любых административных процедур, связанных с экспортом и импортом товаров между Россией и Колумбией, является торговое соглашение между правительствами России и Колумбии от 18 окт. 1995г. Исходя из того, что режим наибольшего благоприятствования, закрепленный в статье 2 указанного Соглашения, не имеет изъятий, касающихся антидемпинговых пошлин, введение колумбийскими органами антидемпинговых мер может рассматриваться Российской стороной как нарушение норм действующей договорно-правовой базы двустороннего торгового сотрудничества.

Поскольку международные договоры заключаются для конкретного и четкого определения прав и обязательств сторон договора, исходя из норм международного права, колумбийская сторона обязана принять незамедлительные меры по выполнению соответствующих обязательств, о чем и было заявлено в вербальных нотах, направленных в адрес министерства внешней торговли Колумбии в авг. и окт. 2000г. В указанных нотах внимание колумбийской стороны было обращено на то, что возбуждение антидемпинговых расследований не соотнобразуется также и с началом переговоров между Россией и Андским сообществом по заключению многостороннего торгового соглашения.

3-4 июля 2001г. в Боготе состоялись консультации с представителями министерства внешней

торговли Колумбии по вопросам применения колумбийской стороной антидемпинговых мер в отношении российского экспорта. В ходе встреч колумбийской стороне было указано на несоответствие применяемых антидемпинговых мер действующей российско-колумбийской договорно-правовой базе, а также было выражено недоумение по поводу игнорирования вышеупомянутых вербальных нот.

Одновременно было отмечено, что при отсутствии стремления колумбийской стороны к нахождению взаимоприемлемого решения минэкономразвития России будет вынуждено рассмотреть вопрос о направлении в правительство РФ предложения о введении ответных мер в отношении товаров колумбийского импорта в Российскую Федерацию.

Колумбийская сторона не предоставила никаких комментариев по сути изложенной позиции, сославшись на тот факт, что уровень проводимых консультаций и непроработанность вопроса не позволяют выйти на обсуждение российских заявлений.

Колумбийская сторона предложила направить письмо на имя министра внешней торговли Колумбии с изложением российском озабоченности с тем, чтобы юридическая служба, подчиненная непосредственно министру, провела их анализ и выработала соответствующие рекомендации. Данное письмо было отправлено в адрес колумбийского министра 3 авг. 2001г.

В своем ответном письме министр внешней торговли Колумбии не признала нарушения колумбийской стороной положений двустороннего соглашения, а непризнание Колумбией рыночного статуса российской экономики в рамках проведения антидемпинговых расследований объяснила тем, что в аналогичных ситуациях другие страны рассматривали Россию как страну с нерыночной или переходной экономикой. Такая постановка вопроса вызывает недоумение, так как уже имеется ряд примеров признания нашими торговыми партнерами, как например США, ЕС, Бразилией рыночного характера российской экономики.

В данном направлении происходят положительные сдвиги, так, в авг. 2003г. министерство торговли, промышленности и туризма Колумбии информировало российскую сторону о том, что министерство завершило подготовку проекта Заявления Колумбии о признании рыночного статуса экономики России. Проект документа передан на согласование в МИД Колумбии.

С 2000г. поставки российских металлов в Колумбию постоянно снижаются (в 2002г. металлопродукции поставлено на 6 млн.долл., в I пол. 2003г. — 1,5 млн.долл.). Антидемпинговые пошлины сохраняются на три типа металлопродукции. Срок действия их заканчивается в 2004-05гг.

Колумбия применяет антидемпинговые пошлины на следующие виды российской металлопродукции: на российский холоднокатанный металлопрокат от 43,56% до 56,67%, срок действия до 24.03.2004г; горячекатанный металл в размере разницы между заявленной ценой и установленной в Колумбии базовой стоимостью, срок действия до 21.11.2005г.; металлические прутки в размере от 39,21% до 51,99%, срок действия до 08.11.2004г.

В 2002г. были сняты ограничительные пошлины на полуфабрикаты из углеродистой стали в связи с истечением срока действия.

## Торговля с Россией

Наиболее значимым событием в российско-колумбийских торгово-экономических отношениях в 2003г. стало официальное признание Колумбией рыночного статуса российской экономики. Соответствующая нота была вручена министром торговли промышленности и туризма Колумбии Хорхе Ботеро замминистру минэкономразвития России Р.Ф.Пископпелю во время его визита в Боготу во главе делегации российских предпринимателей.

В 2003г. товарооборот между двумя странами составил 82,1 млн.долл.(в 2002г. — 122,8 млн.долл.), экспорт 43,6 млн.долл.(в 2002г. — 81,3 млн.долл.), импорт — 38,5 млн.долл.(в 2002г. — 41,5 млн.долл.). Снижение объемов российского экспорта в Колумбию объясняется тем, что в 2002г. в эту страну была осуществлена разовая поставка 6 военно-транспортных вертолетов МИ-17-1В на 36,1 млн.долл. Объем предоставленных российскими организациями услуг оценивается на 5 млн.долл., по линии ОАО «Энергомашэкспорт-Силловые машины», Esgem, World Wide, ФГУП «Рособоронэкспорт», Техцентра по ремонту вертолетной и авиатехники, (в 2002г. — 4,9 млн. долл.).

В российском экспорте машины и оборудование в 2003г. составили 10,3%, услуги — 10,2%, химтовары — 64,2%. Из-за антидемпинговых ограничений на низком уровне находились поставки металлопродукции, которые составили лишь 5,5 млн.долл.(11,3%). В российском импорте из Колумбии, как и в пред. г., преобладали сахар — 44,7%, цветы — 43,4%, кофе и кофейный концентрат — 2,8 %, бананы — 7,1%.

Статистические данные по российско-колумбийскому товарообороту, предоставляемые Национальным управлением налогов и таможенных сборов Колумбии, расходятся с информацией ГТК России. Это связано с тем, что основная часть удобрений, металлов и взрывчатых веществ поставляется из России в Колумбию через посреднические фирмы США, Норвегии и Швейцарии и не учитывается статистикой ГТК РФ. Реальные поставки колумбийских цветов в Россию почти в три раза превышают объем, указываемый ГТК РФ, т.к. осуществляются через Голландию, ежегодно они составляют 40 млн.долл.(официальные данные 2003г. — 16,7млн.долл.).

Приоритетным направлением экономического сотрудничества было сотрудничество в области электроэнергетики. В 2003г. компания Esgem World Wide (100% российский капитал) и российская «Энергомашиностроительная корпорация» продолжали исполнение контракта на поставку оборудования для строительства новых ГЭС La Vuelta (1x13 мвт) и La Heradura (2x11,5 мвт.), общей стоимостью 9,5 млн.долл. (ФОБ, российский порт), а также контракт на ремонт ГЭС Прадо (2x25 мвт.) стоимостью 5 млн.долл. После завершения ремонта ГЭС, Esgem начнет исполнять уже подписанный контракт на ее обслуживание. ОАО «Силловые машины» продолжал реализацию пятилетнего контракта (13,5 млн.долл.) на эксплуатацию ГЭС Урра (4x85 мвт), для которой ранее поставило оборудование на 175 млн.долл.

Компания «Силловые машины» и Esgem World Wide («Энергомашкорпорация») предпочли не конкурировать, а объединить усилия и совместно

выступить в тендере на поставку оборудования для ГЭС Порсе (4x172 мвт.). В окт. 2003г. «Силловые машины» и Esgem подписали протокол о намерениях. Возможный объем контракта — 450 млн.долл.

Российские компании «Силловые машины» и «Энергомашкорпорация» хорошо зарекомендовали себя в Колумбии. С колумбийских позиций они уже вышли на рынок Эквадора (контракт на строительство ГЭС «Сантьяго»), принимают меры к выходу на рынок Венесуэлы (ГЭС «Токома» 10x16 мвт. ГЭС «Маспаро» и ТЭС «Санта Доминго»).

С 2001г. в Колумбии работают компании «Роснефть» и «Лукойл». На нефтяном месторождении «Сурориенте», разрабатываемом российско-колумбийским консорциумом Columbia Energy (с российской стороны участвует НК «Роснефть»), в апр. 2003г. был достигнут плановый уровень производства нефти (3.300 бар. в день). Однако затем ситуация осложнилась. В мае и июне месторождение подверглось атакам партизан. Компании нанесен материальный ущерб. Следует отметить негативную роль колумбийского участника консорциума, который, являясь оператором проекта, не принял необходимых мер к недопущению конфликта с партизанами. НК «Роснефть» запросила у колумбийской стороны новые участки для добычи нефти в более безопасных районах страны.

Желательно, чтобы НК «Роснефть» сохранила участка «Сурориенте». Это месторождение является весьма перспективным с точки зрения запасов углеводородов, практически завершенной инфраструктуры добычи нефти, удобства транспортировки. Руководство НК «Роснефть» на начальном этапе реализации проекта недооценила серьезность фактора безопасности. Не было принято необходимых финансовых решений в этом направлении. Вопрос о сохранении участка или отказе от него необходимо решать совместно с Eсopetrol, министерством обороны и региональными властями департамента Путумайя. Проблема безопасности остро стоит для всех иностранных компаний, работающих в Колумбии и они находят ее решение. Колумбийское правительство предоставляет благоприятные условия иностранным компаниям для функционирования на местном рынке, которые дают возможность работать с хорошей прибылью, несмотря на значительные затраты по организации безопасности проектов.

Компания «Лукойл Оверсиз» продолжает успешно работать в Колумбии. Планируемый объем российских инвестиций — 28 млн.долл. К концу 2003г. специалистами компании завершена интерпретация сейсмоданных формата 2D, полученных на протяжении 2700 линейных км. Это позволило повысить достоверность ранее проведенных геологических исследований нефтеносного блока «Кондор» (располагается на территории провинций Бойака, Кундинамарка, Терсанаре и Мета) на 15 %. Руководство компании стоит перед выбором — осуществлять дополнительную сейсморазведку с целью повышения вероятности успешного бурения на нефть или ограничиться уже имеющимися данными. Несмотря на кажущуюся предпочтительность первого варианта, его реализация в условиях Колумбии потребует от «Лукойл Оверсиз» значительных капиталовложений и привлечения вооруженных сил страны для обеспечения необходимого уровня безопасности персонала и сохранности используемого оборудования. Рабо-

ты по сейсморазведке должны проводиться на обширной территории, контролируемой незаконными вооруженными формированиями. Характеризуя деятельность названной компании, следует отметить, что ее руководитель К. А. Баумгартен проводит активную работу с правительством страны и госучреждениями, отвечающими за добычу углеводородов в Колумбии. В 2003г. ею были приняты энергичные меры по снижению государственного налогообложения при проведении нефте-газоразведки и разработке малых месторождений. Результатом этого стало поручение, данное президентом страны в ходе Международного симпозиума нефтяников (нояб. 2003г., г.Картахена), министерству шахт и энергетики и Национальной комиссии по разработке углеводородов в кратчайшие сроки подготовить проект закона, отменяющего налогообложение в указанных случаях.

В целях дальнейшего закрепления российских компаний на местном рынке в окт. 2003г. были организованы для представителей отечественных компаний «Зарубежнефтегаз» и «Итера» встречи с ключевыми колумбийскими фигурами, определяющими политику страны в нефтегазовой отрасли. Результатом стало поступление в адрес указанных компаний предложений на внеконкурсное участие в ряде проектов по добыче природного газа на Карибском шельфе, предполагающих последующее строительство объектов инфраструктуры и магистральных газопроводов. Такое позитивное отношение к представителям российских фирм было обусловлено разразившимся в июне 2003г. скандалом по поводу финансовых махинаций газового монополиста на колумбийском рынке — американского концерна «Тексако» и аннулированием в судебном порядке ранее подписанных с ним государством контрактов на добычу природного газа. Российские компании не проявили активности для занятия ранее принадлежавших американцам позиций.

ВО «Тяжпромэкспорт» ведет переговоры с металлургическим комбинатом Acerias Paz del Rio по контракту на ремонт домны и цеха по обогащению руды (2 млн.долл.). Объединение имеет хорошие шансы на победу в тендере на проведение полной модернизации МК (капитальный ремонт домны, ремонт и строительство новых коксовых батарей, поставка и установка оборудования для непрерывного розлива стали). Задержка в подписании контракта связана с частой сменой руководства Acerias Paz del Rio.

ВО «Тяжпромэкспорт» прорабатывает проект частичной модернизации предприятия «Сьерра матоса» по производству ферроникеля (ремонт тепловых блоков). Продолжаются переговоры по участию «Тяжпромэкспорта» в строительстве нового металлургического завода в департаменте Гуахира, а также об участии ВО в модернизации металлургических предприятий в г.Медельине.

Автосборочное предприятие «Аутогат» в 2003г. продолжало сборку автомобилей «Нива-Бронто». Было реализовано 24 машины. Однако из-за значительного повышения отпускных цен российским предприятием «Бронто» на сборочные комплекты работа с ним приостановлена. На предприятии продолжается подготовка сборочной линии автомобилей «Ока» и грузовиков «Камаз». С ОАО «Камаз» достигнута договоренность о поставке в марте-апр. 2004г. 3 разобранных грузовиков для испытания сборочной линии. Машины

предполагается оснащать силовыми агрегатами «Куменс» и коробками передач «Фулер», которые хорошо зарекомендовали себя в Колумбии и в соседних странах. К концу 2004г. будет собрано и реализовано 75 «Камазов». Речь идет о 3 и 2 мостовых тягачах и самосвалах. С АО «АвтоВАЗ» ведутся переговоры о переносе сборочной линии автомобилей «Нива» с предприятия «Аймеса» (г.Кито), где АО столкнулось с проблемой организации сервиса своих автомобилей, в Колумбию на «Аутогат». Прорабатывается также вопрос сборки на предприятии автомобилей «Иж» и «Уаз».

Развивается российско-колумбийское сотрудничество в области авиации. Продолжал работу созданный в начале 90гг. Техцентр по обслуживанию и ремонту российской гражданской вертолетной авиатехники. В 2003г. Техцентр оказал услуг (ремонт, подготовка летного и технического состава) на 1,5 млн.долл, в 2002г. — 1,4 млн.долл. Кроме того, через Техцентр поставлено запчастей на 1 млн.долл. Предприятие продолжает расширять свою деятельность на Мексику, Перу, Эквадор. В мае 2003г. Центр сертифицирован колумбийскими госорганами, ему выдан сертификат соответствия. В августе того же года минтранс России вручил Центру сертификат соответствия для работы на колумбийском рынке.

В 2003г. осуществлена поставка 2 самолетов АН-32, вертолета МИ-8 и вертолета МИ-171. Последняя машина, сертифицированная в соответствии с международными нормами, поставлена через Техцентр и представительство «Завода имени Климова» в Колумбии.

ОАО «Иркутский авиаремонтный завод №403» совместно с колумбийской компанией «Вертикаль де авиасьон» прорабатывает вопрос создания в Колумбии регионального центра по ремонту российской авиатехники (АН-32, АН-26, АН-24), поставленной в регион в предыдущие годы. В качестве базы будет использован уже действующий в Колумбии вышеуказанный Центр по ремонту российских вертолетов. Продолжается строительство ремонтного ангара для размещения внешней линейной станции по обслуживанию и капремонту самолетов. Реализация данного проекта позволит довести экспорт росуслуг в Колумбию до 10 млн.долл. в год. Объем поставок запчастей составит 1,5-2 млн.долл. в год. Это предприятие должно составить конкуренцию авиаремонтному центру, организуемому украинскими компаниями в Перу.

В 2003г. ФГУП «Рособоронэкспорт» принял участие в тендере на ремонт 6 военно-транспортных самолетов МИ-17-1В, ранее поставленных для МО Колумбии. ФГУП совместно с Санкт-Петербургским заводом «Красный Октябрь» выполнил контракт на проведение капремонта главных редукторов для 4 вертолетов МИ-17-1В. Предприятие участвует и в тендере на поставку патронов стандарта НАТО для ВС Колумбии.

Основной статьей российского экспорта в Колумбию в 2003г. являлись минеральные удобрения. Их было поставлено на 28,6 млн.долл., в 2002г. — 32,8 млн.долл. Поступает значительное количество запросов на прямую поставку мочевины, калийных удобрений. Но российские предприятия-производители этой продукции предпочитают экспортировать химпродукты через посреднические фирмы в США, Швейцарии и Норвегии.

Имеется хорошая перспектива поставок в Колумбию российской металлопродукции. Потенциал ежегодных поставок российского металла оценивается в 45 млн.долл. В 2003г. поставлено металлопродукции на 5,5 млн.долл. (2002г. — 6,5 млн.долл.). Серьезным препятствием на пути расширения экспорта металла и основной проблемы торгово-экономических отношений России и Колумбии была жесткая антидемпинговая политика колумбийских государственных институтов. В результате антидемпинговых расследований были установлены фактически запретительные пошлины на импорт холоднокатаного проката, горячекатаных прутков из нержавеющей стали, горячекатаного проката в рулонах, горячекатаного нелегированного листового проката.

Однако после признания Колумбией в октябре 2003г. рыночного статуса экономики России ситуация в данном вопросе изменилась. Колумбийские производители металлопроката (инициаторы антидемпинговых ограничений) лишились основы для возбуждения антидемпинговых расследований в отношении российских экспортеров металла. Российские металлургические комбинаты получили возможность решить проблему антидемпинговых ограничений на свою продукцию.

Импорт из Колумбии. В 2003г. поставки колумбийского сахара в Россию составили 17,2 млн.долл.(в 2002г. — 18,8 млн.долл.), цветов — 16,7 млн.долл.(в 2002г. — 14,0 млн.долл.), натурального кофе и кофе-продуктов — 1,1 млн.долл.(в 2002г. — 3,3 млн.долл.), бананов — 2,7 млн.долл.(в 2002г. — 4,7 млн.долл.).

С 10 по 12 мая 2003г. в Колумбии находилась делегация комитетов Госдумы и по природным ресурсам и природопользованию во главе с зампредом Госдумы В.А.Аверченко. Состоялись встречи с министром шахт и энергетики Колумбии Л.Мехией, президентом государственной нефтяной компании «Экопترول» И.Яновичем, замминистра сельского хозяйства Колумбии Х.Рестрепо и замминистра экологии Колумбии Х.Бонильо. Обсуждались вопросы участия российских компаний в нефтегазовых проектах в Колумбии, строительстве ГЭС Порее, ГЭС Сагамоса (860 мвт.), ГЭС Pescadero(4x465 мвт.), поставки удобрений, создания совместных предприятий, вопросы сотрудничества в области сельского хозяйства, в области производства питьевой воды, очистки сточных вод на основе российских технологий, строительства заводов по переработке мусора, ветряных энергетических установок. Российские парламентарии были ознакомлены с работой «Зоны свободной торговли» г.Боготы, а также местного предприятия по производству изумрудов, золота и серебра на территории ЗСТ.

### Обзор прессы

— Согласно ежегодного справочника конкурентоспособности экономик стран мира, издаваемого международным институтом развития управления (Instituto Internacional para el Desarrollo Gerencial — IMD, Лозанна, Швейцария), Колумбия занимает в мировом рейтинге 41 место (в прошлом году — 45 место). По этой же классификации среди стран Латинской Америки — 2 место после Чили.

Специалисты института анализируют ситуацию в 60 ведущих странах мира. Для оценки используются различные критерии, среди которых

эффективность аппарата управления государством и в бизнесе, уровень безработицы, уровень производительности труда, экспорт, развитие инфраструктуры, коммуникаций. По мнению экспертов этого института, Колумбия имеет огромные возможности для развития своей экономики. В рейтинге института 1 место занимает США, 2 — Сингапур. Россия находится на 50 месте. Portfolio, 5.05.2004г.

— Чрезвычайно напряженная ситуация сложилась на колумбийском рынке черных и цветных металлов в связи с серьезным ростом их стоимости (до 90%). Загруженность металлургических предприятий страны из-за нехватки металлолома составляет 50-60%.

Рост мировых цен на металлопродукцию спровоцирован огромной потребностью Китая в черных и цветных металлах для строительства крупных энергетических объектов, портов, дорог, мостов, аэропортов. Китай стал самым крупным мировым импортером металлопродукции, увеличив объем импорта с 80 млн.т. в 1995г. до 220 млн.т. в 2003г.

Следствием роста цен на металлы явилось увеличение стоимости лома черных и цветных металлов. В Колумбии в апр. с.г. 1 кг. лома стоил 5.500 кол. песо (в дек. 2003г. — 2.500 кол. песо, 1 долл. — 2.730 кол. песо).

Китай закупает колумбийский металлолом по цене 8.000 кол. песо и выше. Значительное увеличение в 2003г. колумбийского экспорта металлолома в Китай (11.657 т. лома меди — 16,6 млн.долл., 13.602.000 т. лома алюминия — 15 млн.долл.) вызывает серьезную обеспокоенность Колумбийской палаты производителей металла.

Палата обратилась к правительству Колумбии с предложением об ограничении экспорта металлолома, как это уже сделали Венесуэла и Бразилия. В противном случае, ряд колумбийских металлургических предприятий может быть закрыто уже в ближайшее время. El Tiempo, 11.05.2004г.

— С 2001г. в Колумбии работает программа сокращения инстанций при регистрации новых предприятий и фирм. Цель программы — снижение высокого уровня коррупции и увеличение эффективности деятельности органов госвласти. Программа реализуется при поддержке Межамериканского банка развития, региональных ТПП и алькальдий Боготы, Медельина, Кали, Барранкильи, Букараманги и Картахены. В результате реформы, количество инстанций при регистрации новых фирм в Колумбии сократилось с 19 в 2001г. до 1 в 2004г. Значительно сократились сроки оформления документов, стоимость снизилась на 25%. За 4г. Колумбия, наряду с Канадой и Австрией, стала страной с наименьшими препятствиями для создания нового предприятия не только для колумбийцев, но и для международных инвесторов. La Republica, 14.05.2004г.

— В Картахене (Колумбия) начались переговоры между США, Колумбией, Перу и Эквадором о вступлении в Договор о свободной торговле (Tratado de libre comercio — TLC). Основные темы переговоров: доступ к рынку и рынок промпродукции, доступ к рынку текстильной промышленности, рынок с[л] продукции и таможенные пошлины для него, фитосанитарные нормы и правила, таможенное законодательство, правила по определению происхождения товара, рынок услуг, контракты для дистрибуторов, телекоммуникация,

рынок электроники, инвестиции, интеллектуальная собственность, политика в области конкуренции, госзаказ, технормы торговли, правила по разрешению возможных споров, прозрачность рынков, законодательные нормы, трудовые нормы, окружающая среда, кооперация.

Основные показатели стран-участников переговоров. США. Экспорт — 1 трлн.долл. Импорт — 1 трлн.долл. ВВП — 546.432 млрд.долл. Население — 292,4 млн. жителей. Основная продукция экспорта: ядерные реакторы, авиатехника, части и принадлежности компьютеров. Основная продукция импорта; нефть, автомобили, части компьютеров.

Колумбия. Экспорт — 13.010 млн.долл. Импорт — 13.022 млн.долл. ВВП — 80.215,4 млн.долл. Население — 44,5 млн.долл. Основная продукция экспорта: кофе, цветы, рыба и морепродукты, живые животные. Основная продукция импорта: телефонные станции, самолеты и авиатехника, кукуруза.

Эквадор. Экспорт — 6.534,4 млн.долл. Импорт — 6.038,4 млн.долл. ВВП — 26.844 млн.долл. Население — 12,6 млн. жителей. Основная продукция экспорта: сырые нефтяные масла, бананы, креветки, цветы. Основная продукция импорта: — газ, медикаменты, автомобили, телекоммуникационное оборудование.

Перу. Экспорт — 8.710 млн.долл. Импорт — 8.416 млн.долл. ВВП — 59.074 млн.долл. Население — 27,1 млн. жителей. Основная продукция экспорта: золото, рыбная мука, серебро в слитках, минералы меди. Основная продукция импорта: сырые масла, пшеница, соевый соус, телефоны. Источник — Институт поддержки экспорта Колумбии (Проэкспорт).

— В ходе визита в Москву в середине мая с. г. министр иностранных дел Эквадора Патрисио Зукиланда предложил расширить российско-эква-

дорские двусторонние отношения. Эквадор является вторым торговым партнером России в Южной Америке и основным поставщиком цветов и бананов на российский рынок.

По мнению министра, Эквадор рассчитывает удвоить свой экспорт в Россию, в 2003г. экспорт составил 230 млн.долл. Имеются планы увеличить импорт удобрений, металлов и запчастей российского производства.

В процессе встречи в ТПП Санкт-Петербурга, Патрисио Зукиланда обсудил с российскими предпринимателями, банкирами, промышленниками перспективы развития двусторонних отношений. Министр иностранных дел Эквадора изложил позицию своего правительства о привлечении зарубежных инвестиций и увеличении экспорта на основе двусторонних соглашений. Возможны инвестиции на основе обмена или возмещения товарами, производимыми в Эквадоре, такими как хлопок, бананы, цветы, полезные ископаемые. Россия могла бы направить свои инвестиции в производство дорожной техники, дешевого жилья, в развитие сельского хозяйства, энергетики, в сферу горнодобывающей промышленности и производство автомобилей. Portafolio, 18.05.2004г.

— Согласно информации Центробанка Эквадора, денежные переводы в страну, которые направляют эквадорские эмигранты, достигли 1.539,5 млн.долл., в 2002г. — 1.432 млн.долл. Они превысили важные для бюджета поступления от экспорта бананов и находятся на 2 месте после экспорта нефти (2.372,3 млн.долл.). С 1999г., в Эквадоре зарегистрирован высочайший уровень эмиграции, связанный с экономическим кризисом. Основные страны, куда выезжают эквадорцы на заработки — США, Испания. Италия. Portafolio, 6.05.2004г.

## Статистика

**Экспорт (импорт) России с Колумбией по товарным группам**  
(без учета экспорта услуг), в млн.долл.

ТН ВЭД	2002	2003	2002	2003	03/02, %
<b>Оборот</b> .....	122,8	82,1	100%	100%	66,8
<b>Экспорт</b> .....	81,3	43,6			53,6
16043 Рыбные консервы, икра.....	—	0,6	—	0,001	—
27101 Авиабензин.....	—	1.623	—	3,72	—
280300 Спецуголь.....	9,8	81,6	0,01	0,19	832,6
281910 Окислы металлов.....	21,1	52,5	0,03	0,12	248,8
28269 (28444) Соли металлов.....	10,4	12,2	0,01	0,03	117,3
28492 Карбид кремния.....	—	336,0	—	0,77	—
29031 (29053) Прод. неорг. химии.....	34,8	29,3	0,04	0,07	84,2
290621 Спирт бензольный.....	33,1	23,04	0,04	0,05	69,6
29071 (29073) Фенолы.....	255,4	485,61	0,31	1,11	190,1
29116 (2919) Кислоты.....	56,0	16,8	0,07	0,04	30,0
29339 (29362) Орг. химсоедин.....	181,6	289,9	0,22	0,66	159,6
2941 Антибиотики.....	20,0	31,19	0,03	0,07	155,9
31021 Удобрения азотные.....	26.368	21.379	32,43	49,01	81,1
31023 Нитрат аммония.....	777,3	—	0,96	—	—
31042 Удобр. калийные и др.....	3.472	5.596	4,27	12,84	161,2
31052 (31054) Компл. удобрения.....	2.997	1.576	3,69	3,62	52,6
3204 (32081) Синт. красители.....	6,1	2,9	0,01	0,007	47,5
3301 Синт. масла.....	7,4	8,4	0,01	0,02	113,5
34021 (35011) Моющие средства.....	319,2	44,18	0,39	0,1	13,8
35011 Казеин.....	53,1	49,2	0,07	0,11	92,6
3917 (3927) Изд. из пластмасс.....	574,9	405,9	0,71	0,93	70,6
40023 (40027) Каучук.....	543,1	851,9	0,67	1,95	156,9
4009 (4010) Шины.....	12,7	8,5	0,01	0,02	64,2
4016 Резинотех. изделия.....	0,2	6,7	—	0,02	3,35
44209 Украшения из дерева.....	—	3,4	—	0,01	—
4801 Газетная бумага.....	162,6	14,8	0,20	0,03	9,1
48025 Бумага писчая.....	155,2	—	0,19	—	—
5401 Хлопок.....	53,2	—	0,07	—	—
540342 Ацет-целюл. ткань.....	—	109,6	—	0,25	—
5405 Синт. волокно.....	1,4	—	—	—	—
580429 Синт. ткань.....	—	10,3	—	0,02	—

61062 (6307) Одежда.....	9,2	2,36	0,01	0,005	25,7
70091 Зеркала.....	0,4	0,3	—	0,0006	75
720241 Ферросплавы.....	194,8	102,5	0,24	0,23	52,6
7207 (7208) Металлопрокат.....	5.955	4.982	7,33	11,43	83,7
73041 (73043) Трубы металл.....	352,0	321,7	0,43	0,74	91,4
7311 (7326) Метизы.....	4,6	2,0	—	0,005	43,5
810520 Отходы кобальта.....	—	59,8	—	0,14	—
82055 Ручной инструмент.....	—	1,7	—	0,004	—
8302 Тех. прокладки.....	1,4	4,2	—	0,01	300
83099 Свечи зажигания.....	—	0,2	—	—	—
84071 Авиадвигатели.....	—	80,7	—	0,18	—
8409 Запчасти к двигателям ВС.....	26,6	35,2	0,03	0,08	132,3
8410 (8415) Детали энергооборуд.....	701,2	45,43	0,86	0,1	6,5
843149 Коперы.....	3,7	—	—	—	—
8436 Котлы для центр.отоплен.....	13,5	—	0,02	—	—
84522 Швейные машины.....	12,8	—	0,01	—	—
8481 (8542) Детали машин.....	148,0	105,1	0,18	0,24	71
8608 Светофоры.....	—	3,6	—	0,008	—
87032 Автомобили.....	82,0	21,2	0,1	—	25,9
8708 Запчасти к автомобилям.....	81,9	85,7	0,1	0,2	104,6
87114 Мотоциклы.....	—	9,8	—	0,02	—
880212 Вертолеты трансп.....	36.100	1.864	44,4	4,28	5,2
88024 Самолет «АН-24».....	719,3	814,7	0,88	1,87	113,3
8803 Запчасти для авиатехники.....	503,3	288,9	0,62	0,66	57,4
88033 Запчасти для вертолетов.....	—	1.490	—	3,42	—
90051 Бинокли.....	—	0,7	—	0,002	—
900991 Запчасти к оптике.....	1,7	—	—	—	—
90111 Микроскопы.....	8,1	—	0,01	—	—
90152 Геодес. и топограф. приборы.....	9,6	—	—	0,02	—
9026 Контрольно-измерительные приборы.....	0,4	18,6	—	0,04	4,65
90278 Приборы автоматического регулирования и контроля.....	0,2	0,9	—	0,002	450
910219 Часы.....	7,6	2,0	0,01	0,005	26,3
93033 Спортивное оружие.....	37,5	58,9	0,05	0,14	157,1
94056 Проект. аппараты.....	181,4	—	0,22	—	—
9705 Коллекции минералов.....	—	3,1	—	0,007	—

9810	Шасси для автомоб.	30,9	0,07	440729	Древесина	8,4	3,8	0,02	0,01	45,2
	Прочее	5,0	2,0	4601-02	Плетеные изделия	1,2			0,003	
	<b>Импорт</b>	41,5	38,5	48041	Крафт-бумага	8,4			0,02	
06031	Цветы (роза, гвоздика)	13.960	16.697	48184	Тампоны гигиен.	8,5			0,02	
06049	Декор. части цветов	4,5	103,6	6108	(6307) Одежда, изд. из текст.	139,7	2,7	0,34	0,007	1,9
0803	(0012) Бананы	4.676	2.734	6912	(69139) Изд. из керамики	86,3			0,21	
08109	Свежие фрукты	3,2		701939	Стеклоткань	85,1	114,4	0,21	0,3	134,4
09110	Кофе и кофе-продукты	101	446,7	71011	Жемчуг	60,0			0,14	
11029	(041) Мука из зерн. культур	5,9		710391	Изумруды	3,5	65,5	0,01	0,17	1,9
1701119	Сахар	18.809	17.199	7317	Гвозди	20,5			0,05	
20089	Консерв. фрукты	36,5		84071	Детали к авиадвигат.	48,0			0,12	
210111	Кофейный концентрат	3.243	640,9	8480	Лекала, матрицы	96,0			0,23	
22084	Алкогол. напитки (ром)	7,3		8803	Планеры и части к ним	100			0,24	
24012	Табак	216,7		94033	(94036) Мебель	15,0	56,2	0,04	0,15	374,7
39232	Изд. из пластмассы	257,8		9602	(9615) Разл. материалы	25,5			0,07	
42023	Сумки, портф., папки	4,3			Другие товары	2,0	0,1			5

**Товарная структура экспорта (импорта) России и Колумбии (без учета экспорта услуг)**

ТН ВЭД	Экспорт				Импорт				
	2002г.		2003г.		2002г.		2003г.		03/02
	тыс. долл.	%	тыс. долл.	%	тыс. долл.	%	тыс. долл.	%	
01-24	9,1	0,1	0,6		40.852	98,4	37.932	98,5	92,8
25-27			1.623	3,7					
27			1.623	3,7					
28-40	35.755	44	31.287	71,8	87,5		257,8	0,7	
41-43									
44-49	317,8	0,4	18,2	0,04	5,73	8,4	0,02		
50-67	64	0,08	122,3	0,3	191	139,7	0,34		
71					63,5	0,15	65,5	0,2	103
72-83	6.506	8,0	5.474	12,6	84,1	20,5	0,05		
84-90	38.392	47,2	4.874	11,2	12,7	196	0,47	48	0,1
68-70	250,7	0,31	197,8	0,4	78,9	17,0	0,04	196,2	0,5
Итого (млн.долл.)	81,3	100	43,6	100	41,5	100	38,5	100	

**Представительства**

**www.columbia.polpred.ru** Мониторинг народного хозяйства и крупных проектов с Россией за пять лет;

**www.colombiaweb.net, www.alcaldiaibogota.gov.co** Туризм

**ОБРАЗОВАНИЕ: www.icfes.gov.co** Минвуз; **www.urosario.edu.co** Colegio Mayor «Nuestra Senora del Rosario»; **www.cuao.edu.co** Corporacion Universitaria Autonoma de Occidente; **www.fukl.edu** Fundacion Universitaria Konrad Lorenz; **www.ecr.edu.co** Institucion Universitaria Fundacion Escuela Colombiana de Rehabilitacion; **www.ieetex.gob.co** Institute de Credito Educativo; **www.javeriana.edu.co** Pontificia Universidad Javeriana; **www.uco.edu.co** Universidad Catolica de Oriente; **www.udea.edu.co** Universidad de Antioquia; **www.unicordoba.edu.co** Universidad de Cordoba; **www.lasalle.edu.co** Universidad de La Salle; **www.unimag.edu.co** Universidad del Magdalena; **www.univalle.edu.co** Universidad del Valle; **www.eafit.edu.co** Universidad EAFIT; **www.uis.edu.co** Universidad Industrial de Santander; **www.uptc.edu.co** Universidad Pedagogica y Tecnologica de Colombia; **www.apice.org.co** Asociacion Panamericana de Instituciones Educativas

**РОСУЧРЕЖДЕНИЯ**

**ПОСОЛЬСТВО РФ В БОГОТЕ**

КОРЧАГИН Юрий Петрович, СМИРНОВ Александр Владленович • Carrera 4, 75-00 Apartado Aereo, 90600 Santafe de Bogota, DF, (571) 212-1881, -5560, ф. 210-4694, телекс (35) 44722 URSS CO, embajarusia@cable.net.co, **www.colombia.mid.ru** • КОНС. ОТД. 310-0728

**АТС В БОГОТЕ**

ГОРСКИЙ Ю. Е. • Calle 78, №7-56, Bogota, (57-1) 235-9941, 345-4518, ф. 235-3277, vntrg@multiphone.net.co

**ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО В РФ**

**ПОСОЛЬСТВО (20.07)**

119121 М., Бурденко 20, (095) 248-3073, -3417, ф.-3025, emrusia@colombia.ru • КОНС. ОТД. cnrusia@mail.cnt.ru • Мигель САНТАМАРИЯ ДАВИЛА (Miguel SANTAMARIA DAVILA, посол, 248-3073), Луис Альфредо САНЧЕС КРЕСПО (Luis Alfredo SANCHEZ CRESPO, советник, консул, 248-3042), Хайме АНХЕЛ, (Jaime ANGEL, I сек., 248-3084), Рикардо Антонио Варгас БРИСЕНО (Ricardo Antonio Vargas BRICENO, воен. атташе, 248-3006)

**ИНОФОРМЫ В РОССИИ**

**DEL REX**

Цветы, фрукты, овощи, текстиль • 125008 М., Черепановых пр. 29, корп. 6, (095) 912-7902, Фореро Хавьер Эрнан Арболеда • cll 84, 18-38, of. 607, Bogota D.C., 571 623-3758, Forero Carlos Fernando Arboleada

**HELITAXI**

Торговля • 107140 М., Леснорядский пер. 18, стр. 19А, (095) 231-5626, Хосе Мариа Рестрено • Bogota, Departamento Cundinamarca, 571 547-2414, ф.-9914

**SOLO E – COLOMBIA**

Торговля • 105023 М., Мажоров пер. 4/6, (095) 918-2135, soloe\_exp@yahoo.es, Лейва Кобо Луис Эрнесто • Calle 45, 25-58, apt. 202, Bogota, 571 269-7262, Йепес Ванегас Хосе Аурелиано

**КАРАКОЛЬ**

ТВ и радио • М., Грузинский пер. 3, оф. 65, (095) 936-2129, Педро Клавиго Паррадо

**WWW.COLUMBIA.POLPRED.COM**

КОЛУМБИЯ. Том 3, 2004 г. (86 Кб/16 стр., 147 долл.) **Политика • Экономика • Госбюджет • Нефтегазпром • Промышленность • Энергетика • Военторг** Военный бюджет Колумбии | **Сельское хозяйство • Транспорт • Телеком • Внешняя торговля • Связи с Россией • Представительства • Статистика**

КОЛУМБИЯ. Том 2, 2003 г. (120 Кб/24 стр., 147 долл.) **Политика • Финансы • Инвестиции • Нефтегазпром • Промышленность • Чермет • Автопром • Агропром • Автотранспорт • Морпорты • Авиаперевозки • Электроника • Экспорт • Связи с Россией • Представительства • Статистика**

КОЛУМБИЯ. Том 1, 2002 г. (370 Кб/64 стр., 147 долл.) **Политика-2000** Внутриполит. положение | **Политика-1999** А.Пастрана – два года власти | Вооруженный конфликт | **Безопасность** «План Колумбия» | Об ам. помощи | О подходах Испании к «Плану К.» | **Экономика** Крупнейшие монополии | Эконом. прогамма правительств | **Финансы** Госбюджет | **Банки** Нормативно-правовая база | Структура банковской системы | **Иноинвестиции** Итоги 2000г. | Привлечение иноинвесторов | **Церковь • Промышленность • Агропром • Кофе • Сахар • Электроэнергетика • Нефтегазпром • Нефть • Газ** Состояние месторождений | Разрешения на экспорт газа | **Уголь** Перспективы угледобычи | **Автопром • Транспорт • Миграция** Временные визы | **Преступность** Похищение людей | **Наркотики • Военторг** Военная помощь США | **ВЭД** Страхование экспортных кредитов и операций | Ин-т внешней торговли | Гос. поддержка экспорта | **Интеграция** Региональные объединения | Итоги XIV саммита группы Рио | Перспективы вступления К. в САЗСТ | Отношения с Венесуэлой | ...Кубой | **Связи с Россией** Торг.-эконом. отношения | **Обзор прессы** Участие Европы | Процесс мирного урегулирования | Межд. участие | Урбанизация конфликта | Оружие для партизан | Экспорт повстанцев | Вынужденные переселенцы | Проект новой конституции | Землетрясения | Санта-Фе-де-Богота | Картахена | Торговля с РФ | **Представительства • Статистика**

КОЛУМБИЯ. 1999 г. (116 Кб, 147 долл.) **Общие сведения • Личный взгляд • Госструктуры • Макроэкономика • Внешняя торговля • Андская группа и ЕС • Электроэнергетика • Нефть • Газ • Уголь • Железные дороги • Цветоводство • Связи с Россией • Бюро в Москве • Обзор прессы**