

Деловая ПЕРУ

том V

www.polpred.com

СОДЕРЖАНИЕ

Экономика	2	Электроэнергетика	9
Финансы	3	Сельское хозяйство	9
Иностранное юрилицо	4	Леспром	10
Иноинвестиции	6	Строительство	11
Хайтек	7	Автомобили	12
Горнодобыча	7	Внешняя торговля	12
Нефтегазпром	8	Представительства	14

Деловая Перу, том V. Экономика и связи с Россией в 2003-05гг.

©Г.Н. Вачнадзе, ноябрь 2004. ISBN 5-900034-43-7.

Проект ПОЛПРЕД: Г. Вачнадзе, А. Грибков, И. Ермаченков, О. Мишина, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева.
Агентство Бизнес-Пресс, 119049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1, т/ф 238-6458, 238-9587, info@polpred.com.
Отпечатано в ФГУП «ПИК ВИНТИ», 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403.

Справочники ПОЛПРЕД

С УЧАСТИЕМ ЖУРНАЛА «КОРИНФ» МИНЭКОНОМРАЗВИТИЯ РФ. СОВЕТ ПОСЛОВ

Москва – 2005г.

Перу

Экономика

Перу — аграрно-промышленная страна. Ключевыми отраслями ее экономики являются горно- и нефтедобывающая промышленность, сельское хозяйство и рыболовство. Данные отрасли промышленности ориентированы главным образом на внешний рынок и находятся в зависимости от мировой конъюнктуры цен на производимую продукцию.

Страна занимает **7 место в мире по запасам минеральных ресурсов**. Здесь сосредоточено 16,2% мировых запасов серебра; 14,7% — меди; 7,3% — цинка; 6,9% — олова; 3,1% — железной руды; 2,2% — свинца и 1,3% — золота. Перу находится на 2 месте в мире по производству висмута и серебра, на 3 — по производству теллура, на 4 — по производству цинка и свинца, на 5 — по добыче меди и олова, на 6 — по производству вольфрама и молибдена, на 9 — по добыче золота. Ведущей отраслью экономики Перу является горнодобывающая промышленность, на долю которой приходится до 10% ВВП и 50% экспорта.

Обрабатывающая отрасль представлена металлургической (черная, цветная), нефтеперерабатывающей, металлообрабатывающей, химической, автосборочной, рыбоперерабатывающей, текстильной, швейной, пищевой, кожевенно-обувной и другими отраслями. В силу того, что технологическое перевооружение экономики страны проходило в основном за счет приобретения иностранных технологий, обрабатывающая промышленность Перу находится в технологической зависимости от промышленно развитых государств.

С/х производство отстает от потребностей страны, что объясняется дефицитом обрабатываемых земель, медленным развитием фермерских хозяйств, низким уровнем механизации и сравнительно малым количеством используемых минеральных удобрений. Для покрытия внутренних потребностей страна вынуждена импортировать основные виды продовольствия.

«Локомотивами» экономического развития оставались экспортноориентированные горнодобывающая, пищевая и текстильная отрасли промышленности, меньший рост отмечен в сельском хозяйстве и обрабатывающей индустрии, сократилось производство в рыболовном секторе.

Основным стимулом роста в 2003г. макроэкономических показателей явилось увеличение государственных расходов при практическом отсутствии частных капиталовложений вследствие неуверенности инвесторов во внутриполитической стабильности. Общий объем инвестиций по отношению к ВВП оставался на низком уровне и едва достиг 17% (при необходимых для устойчивого развития 22-24%).

Ситуация усугубилась провалом правительственных планов приватизации из-за оппозиции широких слоев населения. Доходы от разгосударствления госимущества едва достигают 12% от ожидавшихся поступлений в 400 млн.долл. В сложившихся условиях администрация была вынуждена прибегнуть к дальнейшему использованию внешних заимствований.

Вышеуказанные причины привели к увеличению дефицита текущего госбюджета до 2,2% ВВП вместо согласованных с МВФ 1,9%, а также к рос-

ту налогообложения, включая косвенные налоги, наиболее чувствительные в социальном плане. Бюджет на 2004г. предусматривает рост расходной части еще на 4,5%.

В 2003г. рост ВВП составил 4% (5,2% в 2002г.). Объем ВВП достиг 59756 млн.долл. (57423 млн.долл.), что в пересчете на душу населения составляет 2110 долл. (2 102 долл.).

Рост ВВП в 2003г. по основным: сельское хозяйство — 2,7%; рыболовство — 10,6%; нефте- и горнодобывающая отрасли — 7%; промышленность — 2,1%; строительство — 3,4%; торговля — 3,7%; другие услуги — 4,1%.

В 2003г. положительное сальдо платежного баланса Перу сократилось более чем в два раза и составило 480 млн.долл. Данное снижение положительного сальдо объясняется сокращением средств по статье счет движения капиталов и финансов вызванного отсутствием частных капиталовложений на фоне увеличения государственных расходов.

Одним из основных приоритетов правительства продолжает оставаться стимулирование экспорта, прежде всего товаров нетрадиционного экспорта. Важной целью регулирования является преодоление монокультурности экспорта и его диверсификация. Предпринятые шаги позволили в 2003г. увеличить экспорт товаров на 16% (8954 млн.долл.). Однако данные результаты были достигнуты за счет роста доли товаров традиционного экспорта (6280 млн.долл. против 5312 млн.долл. в 2002г.) при сохранении доли товаров нетрадиционного экспорта на уровне 2002г. (2595 млн.долл. и 2259 млн.долл. в 2002г.).

В целях регулирования платежного баланса и валютного положения, покрытия дефицита госбюджета правительство Перу прибегает к импорту капиталов и кредитам банков развитых стран и международных кредитных и финансовых организаций. Негативным последствием широкого использования кредитов и помощи промышленно развитых стран проявляются в том, что платежи по внешним долгам сравнялись, а затем превысили приток новых финансовых ресурсов.

Консолидированный госдолг достиг 28956 млн.долл. (48% ВВП), в т.ч. внешний — 22768 млн.долл. Выплаты на его обслуживание в текущем году составили 2213 млн.долл. На 2004г. конгресс установил лимит увеличения внешней задолженности в 2 млрд.долл. что означает продолжение политики привлечения зарубежных займов. Предпринятые правительством попытки реструктурирования долговых обязательств по срокам путем выпуска суверенных облигаций привели к ухудшению процентных условий и общему увеличению бремени внешней задолженности.

Внутренние валютные резервы Центрального резервного банка (ЦРБ) Перу достигли на 31 дек. 2003г. 10194 млн.долл., что на 596 млн.долл. больше чем в 2002г. — 9598 млн.долл. Внешние активы ЦРБ сохранились на уровне 2002г. и составили 12 млн.долл. Общая сумма внутреннего кредитования составила 4095 млн.долл. (4036 млн.долл.), из которых 3165 млн.долл. (3180 млн.долл.) — это кредитование правительства.

Обменный курс нового соля по отношению к доллару США был стабильный в 2003г. и составил **3,463 соля за 1 долл. США** (3,493 соля). Неофициальный курс обмена соля достиг 3,476 соля за доллар (3,525 соля).

В течение года правительство Перу придерживалось жесткой денежно-кредитной политики, направленной на сдерживание инфляционных процессов. К июлю благодаря активными интервенциями Центрального банка на валютном рынке, эмиссией гособлигаций, процентная ставка которых привязана к курсу доллара, курс стабилизировался и составил 3,473 соля за доллара.

Инфляция в 2003г. составила 2,48%. В начале года наблюдался всплеск инфляционных тенденций (1,2% в месяц) из-за повышения цен на импорт нефти в связи с иракскими событиями, а также всеобщей забастовкой и политическим кризисом в Венесуэле. В целом причинами инфляции являлись дефицит госбюджета, связанный с ростом правительственных расходов, рост тарифов и цен естественных монополий. Причиной инфляции также являлось увеличение Центральным резервным банком эмиссии денежных знаков на 10% (7441 млн. новых солей).

В 2003г. наибольший рост цен был отмечен на продукцию нефтехимии — 8,94%, продукты питания — 4,06%, одежду и обувь — 1%. В сфере услуг значительный рост цен был зарегистрирован на транспортные услуги — 10,72%, образование — 3,02%, отели и рестораны — 1,25%, здравоохранение — 2,19%.

Население страны имеет тенденцию к устойчивому росту: за 2003г. оно увеличилось на 400 тыс.чел. и составило **27,148 млн.** По прогнозам на 2004г. население страны увеличится до 27,54 млн.

Увеличение ВВП, улучшение макроэкономических тенденций не трансформируются в повышение показателей уровня жизни населения. Среднедушевой годовой доход составляет 2100 долл. и практически не менялся уже в течение 20 лет. Несмотря на объявленную правительством общенациональную задачу борьбы с бедностью, доходы ниже прожиточного минимума имеет 54% населения, а 18% находится в крайней нищете, живет на 1-2 долл. в день. Полностью безработными так же, как и в 2002г., было 9-10% экономически активного населения, половина его занята лишь частично в «теневом» секторе экономики, не пользуясь никакими социальными гарантиями и льготами.

2003г. характеризовался всплеском забастовочной борьбы, в середине года были отмечены крупные продолжительные забастовки учителей, работников транспортной отрасли, сельскохозяйственных и строительных рабочих. Не прекращаются и выступления крестьян-«кокалерос» с требованиями к правительству предложить адекватную политику по замене посевов коки на другие с/х культуры.

За счет использования внешних займов правительству удалось удовлетворить требования бастующих и сбить волну социальной недовольства. Существует угроза новых трудовых конфликтов. Не принят новый закон о труде. Системы образования, здравоохранения и социального обеспечения сталкиваются с постоянным кризисом финансирования.

Все это вызывает рост маргинализации и преступности среди широких слоев населения, особенно в крупных городах. Наблюдается увеличение числа тяжких преступлений, например похищений с целью выкупа, что вынудило Правительство пойти на ужесточение мер наказания. За счет притока мигрантов из сельской местности растут городские «пояса нищеты».

Финансы

Доходная часть бюджета Перу составила в 2003г. 9174 млн.долл. Налоговые поступления составили 7945 млн.долл. Из них налог на доходы — 3309 млн.долл., налоги на импорт — 739 млн.долл., налог с продаж — 4090 млн.долл., избирательный налог на потребительские товары — 1310 млн.долл., другие налоги — 412 млн.долл. Возвраты по ранее уплаченным налогам — в 2003г. 915 млн.долл. Неналоговые поступления — 1130 млн.долл. Капитальные доходы — 99 млн.долл.

Расходная часть бюджета — в 2003г. 10266 млн.долл. Из них текущие расходы (зарплата, закупки материальных средств) составили 7858 млн.долл., финансовые расходы — 1195 млн.долл. Выплаты по задолженности — 1213 млн.долл. Бюджетный дефицит — 1090 млн.долл. (2,2% ВВП). Покрытие бюджетного дефицита: внешние заимствования — 2 371 млн.долл., доходы от приватизации — 52 млн.долл., взыскание внутренней задолженности — 63 млн.долл.

Оборот Фондовой биржи составил в 2003г. 245 млн.долл. (523 млн.долл. в 2002г.). Участие нерезидентов в работе биржи оценивается в 30% (22,8%). Индекс рентабельности Фондовой биржи — 2435 (100 — 31.12.91г.). Сумма всех активов биржи — 16064 млн.долл.

Общая задолженность Перу на конец 2003г. — 28956 млн.долл., т.е. 48% ВВП страны. Внешняя задолженность оценивается в 22768 млн.долл., а внутренняя — 6188 млн.долл. (89% — долгосрочная задолженность). Внешняя задолженность по ранее полученным кредитам — 17138 млн.долл., из них задолженность перед международными финансовыми организациями — 7359 млн.долл., Парижским клубом — 8658 млн.долл., другими кредиторами — 1121 млн.долл. Основными странами-кредиторами являются Япония, Франция, Италия, США. Долг Перу по ранее выпущенным ценным бумагам — 5630 млн.долл.

Выплаты правительства Перу в счет погашения госдолга — в 2003г. 1213 млн.долл., 14% экспорта Перу.

Основной целью стоявшей в начале 90гг. перед Перу являлась необходимость проведения переговорного процесса с международными валютно-финансовыми организациями и банками для восстановления кредитоспособности страны и возобновления доступа к источникам внешнего финансирования с минимальной стоимостью возможных кредитов.

Для решения указанной проблемы было необходимо решить вопрос с выплатой внешней задолженности, которая была разделена с этой целью на несколько частей (перед международными финансовыми организациями, Парижским клубом, странами Восточной Европы, Латинской Америки, коммерческими банками, а также поставщиками конкретной продукции). На конец 1996г. до начала осуществления операций по плану Брейди внешний долг Перу составлял 25 196 млн.долл.

Основу вышеуказанного плана составила эмиссия долговых гособязательств — бонусов Брейди, которые были разделены на несколько видов в зависимости от того, какую именно часть программы они покрывали. Были предусмотрены бонусы на сумму задержки выплаты по процентам, FLIRB

и т.п. Подобная стратегия была предложена Комитетом советников (Comite Asesor), в состав которого вошли 30% представителей кредиторов. Указанная программа согласовывалась с представителями министерства экономики и финансов Перу и парламентом страны. Подобная стратегия позволила существенно расширить спектр для маневра во время переговоров с остальной частью кредиторов и вести их по каждой части в отдельности. Параллельно с эмиссией бонусов осуществлялись и другие программы. Среди них выделяется Инвестиционная программа Национального банка (Banco Nacional).

В результате проделанной работы к моменту завершения плана Брейди 7 марта 1997г., а также других сопутствующих операций Перу смогла достигнуть сокращения возможных выплат по своим долговым обязательствам на 56%, в то время, как другие страны, предпринимавшие аналогичные попытки, добивались скидок в размере не более 35%. После закрытия всех вышеуказанных программ долг Перу был уменьшен на 6 млрд. 817 млн.долл. и составил на тот момент 18787 млн.долл.

Идейные вдохновители плана подчеркивают, что одной из основных причин получения подобных показателей стало эмиссия бонусов Брейди под проценты, которые были значительно ниже рыночных, существовавших на момент их выпуска. Это позволило сократить размер ежегодного обслуживания внешней задолженности и, соответственно, существенно снизить финансовую нагрузку на бюджет страны и несколько переориентировать госрасходы из-за изменения соотношения долга к ВВП страны.

Благодаря проведенным операциям удалось также нормализовать ситуацию с задержками выплат иностранным кредиторам. Среди других позитивных результатов воплощения вышеуказанного плана выделяются следующие.

1. Восстановление за рубежом своей кредитоспособности, которая была нарушена из-за систематических задержек по выплатам своего внешнего долга.

2. Снижены показатели риска национальной экономики, что открыло дополнительные возможности для доступа к более дешевым источникам внешнего кредитования как для государства, так и для частного сектора.

3. Возобновлен диалог с международными финансовыми институтами, который был прерван в силу указанных выше причин.

4. Расширены возможности управления финансовыми ресурсами государственного и частного секторов Перу, размещенных за рубежом.

5. Устранены препятствия для притока иностранных инвестиций в национальную экономику и финансовой поддержки со стороны других государств.

По оценкам авторитетных зарубежных экономистов. Перу удалось создать довольно благоприятные условия для развития экономики в целом на средне- и долгосрочную перспективу.

Совокупная сумма банковских зарегистрированных активов на дек. 2003г. — 1483 млн.долл. Общая сумма выданных кредитов банковской системой Перу — 12299 млн.долл. Средняя процентная ставка по коммерческим кредитам сроком до года составляла в 2003г.: 6,5% — в нацвалюте,

6,69% — в иностранной. Кредитование малых предприятий: 53% — в нацвалюте, 28,8% — в иностранной. Потребительские кредиты: 50,9% — в нацвалюте, 14,1% — в иностранной.

Сумма межбанковских операций: 105217 млн.долл. в нацвалюте, 317800 млн.долл. в инвалюте.

Согласно данным Компенсационной палаты в 2003г. было совершено операций по чекам в нацвалюте — на 18571 млн.долл., в инвалюте — 42100 млн.долл. Отказано в выдаче финансовых средств по предъявленному чекам: на 31 млн.долл. — в нацвалюте, 33 млн.долл. — в инвалюте.

Общая сумма средств банковского сектора, подлежащих обязательному резервированию в Центральном резервном банке, составила на конец 2003г. 3980 млн.долл. в нацвалюте и 9850 млн.долл. в инвалюте. Средняя процентная ставка по ипотечным кредитам в 2003г. 16,45% — в нацвалюте, 9,77% — в инвалюте.

Общая сумма размещенных на рынке ценных бумаг в 2003г. — 2870 млн.долл., из них 50% сроком на 5 лет и более. Средняя процентная ставка по ценным бумагам в нацвалюте — 5,6%, в иностранной — 5,9%. Сумма депозитов банковской системы на 31 дек. 2003г.

13160 млн.долл. 67,52% всех вкладов представляют собой суммы более 19,5 тыс.долл.

88,3% вкладчиков, что составляет 5750856 юр. и физлиц, принадлежит 6,3% финансовых средств размещенных в банках, 0,01% вкладчиков владеют 29,7% от общей суммы депозитов, т.е. 3907 млн.долл.

Иностранное юрлицо

Законодательной базой режима иностранных инвестиций в Перу служат следующие нормативно-правовые акты: законодательный декрет №757 «О мерах, направленных на рост иностранных инвестиций» от 13 нояб. 1991г., законодательный декрет №662 «О режиме юридической стабильности иностранных инвестиций» от 2 сент. 1991г., законодательный декрет №674 «О содействии росту частных инвестиций в государственный сектор» от 27 сент. 1991г. верховный декрет №070-92-PCM «О регламенте закона о содействии росту частных инвестиций в госсектор» от 17 июля 1991г. верховный декрет №162-92-EF «О регламенте режима гарантий иноинвестиций» от 12 окт. 1992г. закон №27342 «О регулировании соглашений о юридической стабильности, заключенных на основе законодательных декретов №662 и №757» от 6 сент. 2000г., другие нормативно-правовые акты, подзаконные нормативно-правовые акты.

Юридическая стабильность экономического режима. Согласно ст. 1 Законодательного Декрета №662 «О режиме юридической стабильности иностранных инвестиций» иностранные инвестиции могут осуществляться в следующих формах.

1. Вклады в свободно конвертируемой валюте или в виде движимого или недвижимого имущества (машино-техническое оборудование, запчасти, сырье другие продукты) иностранных физических или юридических лиц, осуществленные через финансовую систему Перу, в капитал любого действующего или вновь создаваемого предприятия.

2. Финансовые средства в национальной валюте, на которые уполномоченные государственные финансовые органы выдали разрешение на из пе-

ревод за границу.

3. Погашение частных обязательств иностранным физическим или юридическим лицам акциями предприятия или компании.

4. Повторные инвестиции (реинвестиции).

5. Инвестиции в имущество находящееся на территории Перу.

6. Вклады в виде торговых марок, промышленных моделей, технического содействия и другая запатентованная или незапатентованная техническая информация, которая может быть представлена в виде документа, инструкции или в другой аналогичной форме.

7. Инвестиции, направленные на приобретение прав, документов, финансовых обязательств, котировочных на фондовой бирже.

8. Права по контрактам об ассоциированном членстве и подобные им, которые предоставляют инвестору право участия в производстве или деятельности какой-либо компании. Например, взам на поставку каких-либо товаров или услуг инвестиционной компанией последняя получает право на часть конечной продукции данного предприятия или часть получаемой прибыли.

9. Любая другая форма инвестиций, которая способствует дальнейшему экономическому развитию Перу.

Законодательный декрет «О мерах, направленных на рост иностранных инвестиций» №757 закрепляет основные принципы и гарантии режима иноинвестиций. Государство, в лице своих органов исполнительной власти, гарантирует свободу предпринимательской деятельности, свободный доступ к осуществлению экономической и торговой деятельности, закрепляет право любого физического или юридического лица заниматься любым незапрещенным законами Перу видом коммерческой деятельности, будь то производство или продажа товаров, оказание услуг, гарантирует свободную конкуренцию на внутреннем рынке Перу, что означает, что цены на все товары и услуги формируются исходя из спроса на какой-либо товар и предложения на него (единственным исключением являются цены на услуги, оказываемые органами исполнительной власти), экономический плюрализм. Запрещается устанавливать прямые или косвенные ограничения на доступ иностранных инвесторов или компаний, в которых они участвуют, к специфическим формам экономической деятельности, таким как, например, оказание услуг, добыча полезных ископаемых и др. Исключением из данного положения является доступ иностранных инвесторов к финансовой системе Перу, разработка недр на территории государственных заповедников, а также производство различных видов вооружений и боеприпасов к ним частными компаниями (последнее регулируется в каждом отдельном случае на основе межправительственного соглашения, ст.285 конституции Перу).

Законодательный декрет №757 устанавливает равенство между частными и государственными инвестиционными компаниями. Запрещается передача государством частным компаниям монопольного права на осуществление какой-либо деятельности. Исключение составляет право государства делегировать полномочия по сбору налогов. Ст. 131 конституции Перу закрепляет принцип неприкосновенности частной собственности. Допу-

скается экспроприация имущества и активов компаний только в случае угрозы национальной безопасности и на основе принятого конгрессом Перу закона. Ст. 130 и ст. 131 конституции Перу закрепляют свободу формы осуществления предпринимательской деятельности. Любые подзаконные нормативно-правовые акты, устанавливающие ограничения любого вида (например, регламентирующие способы производства какого-либо товара, обязывающие применять определенный вид сырья, формы образования юрлица) признаются ничтожными. Исключение составляют санитарно-гигиенические нормы, нормы, направленные на защиту здоровья граждан, безопасности на производстве и охрану окружающей природной среды.

Законом гарантируется право инвесторов свободно распоряжаться полученной от инвестиционной деятельности прибылью или дивидендами. Обязанностью любого частного и государственного инвестора является уплата налогов, выплата зарплаты нанятому персоналу.

С целью улучшения качества оказываемых государственными органами услуг, разрешается участие в данном виде деятельности частных компаний.

Гарантируется равенство инвесторов между собой, независимо от отрасли экономики, в которой работают данные инвестиционные компании, вида деятельности, а также любых других факторов. Запрещается любая форма дискриминации, в т.ч. выраженная в виде налоговых или таможенных льгот в отношении отдельных инвестиционных компаний.

Согласно законодательному декрету №662 «О режиме юридической стабильности иностранных инвестиций» для осуществления любого вида и типа инвестиций в экономику Перу не требуется разрешение или согласие какого-либо государственного органа. Законом только закрепляется требования регистрации инвестиций в соответствующем министерстве. За инвестиционными компаниями закрепляется право заниматься любым незапрещенным законом видом предпринимательской деятельности, экспортировать и импортировать любые незапрещенные товары.

Гарантируется право иноинвесторов переводить за рубеж в свободно конвертированной валюте без какого-либо разрешения органов государственной власти после уплаты соответствующих налогов следующие финансовые средства.

1. Финансовые средства, инвестированные в Перу согласно ст. 1 законодательного декрета №662 «О режиме юридической стабильности иностранных инвестиций», включая продажу акций, прав, уменьшение капитала предприятия, частичную или полную его ликвидацию.

2. Прибыль или дивиденды, полученные в результате осуществленных инвестиций.

За иноинвесторами и компаниями, в которых они участвуют, признается право покупки акций, права собственности или участия в управлении национальных инвестиционных компаний. Оплата за акции или права рассматривается в качестве иностранных инвестиций в экономику Перу. За иноинвесторами закрепляется право осуществлять сделки по купле-продаже валюты по более выгодному курсу.

Юридическая безопасность иностранных инвестиций в области налогообложения. Законодательный декрет №757 закрепляет, что создание

новых, изменение и отмена уже действующих налогов, а также предоставление освобождения от уплаты налогов, определение налогооблагаемой базы любого налога. регулируется Законом, принимаемым конгрессом Республики Перу.

Законодательство Перу предусматривает возможность делегирования полномочий конгрессом Перу другим органам исполнительной власти (например, правительствам регионов Перу) посредством издания законодательного декрета. Данный законодательный декрет должен четко определять цель делегирования данного права, регламентировать полномочия исполнительного органа в сфере налогового права, срок действия данных полномочий, в случае делегирования права на создание новых налогов — определять налогооблагаемую базу, возможность предоставления налоговых освобождений, срок действия создаваемого налога. Налоговое законодательство регионов не должно противоречить национальному законодательству, в противном случае применяются положения национального законодательства. С целью избежания двойного налогообложения региональным правительствам запрещается вводить налоги на ту же налогооблагаемую базу, которая указана в национальном законодательстве.

В случае возникновения споров, любое юридическое или физическое лицо может подать иск в налоговый или таможенный суды, которые являются последней административной инстанцией.

Иноинвестиции

Юридическая безопасность иностранных инвестиций в области административных процедур. Законодательной базой административного регулирования в Перу являются законодательный декрет об общих нормах административных процедур №006-67-SC и закон об упрощении административных процедур №25035. Согласно этим документам административные процедуры могут устанавливаться посредством издания верховных декретов — национальное законодательство, исполнительных декретов — региональное законодательство, муниципальных приказов — местное законодательство. Основными принципами административного права являются простота любого вида и типа административных процедур, их открытость. Данные принципы призваны способствовать дебиюрократизации экономики и притоку иностранных инвестиций в экономику страны.

Законом закрепляется обязанность министерств, госорганизаций и других административных органов всех уровней принимать подзаконные нормативно-правовые акты административного характера с целью унификации, сокращения и упрощения всех административных процедур, которые находятся в ведении данного органа. Каждый государственный орган или орган местного самоуправления принимает документ административных процедур (Texto Unico de Procedimientos Administrativos — TUPA), в котором содержится:

- перечень всех осуществляемых данным органом административных процедур;
- ясное и четкое описание требований для прохождения каждой административной процедуры;
- квалификация каждой административной процедуры на предмет порядка ее одобрения государственным органом: явочный или разрешительный методы. В случае явочного метода процедура

считается выполненной в момент подачи должным образом оформленных документов, указанных в Документе Административных процедур данного государственного органа. Если принятие решения требует предварительного анализа всех обстоятельств дела или носит разрешительный характер, решение должно быть принято не позднее чем через 30 дней с даты подачи документов. В противном случае дело считается положительно рассмотренным в пользу заявителя;

— суммы необходимых к уплате пошлин по каждой административной процедуре;

— указан орган, уполномоченный рассматривать возникающие споры.

При реализации административных процедур могут требоваться только те документы и та информация, которая указана в документе административных процедур. За нарушение данного положения предусмотрена административная ответственность.

Сведения, содержащиеся в поданных для прохождения административной процедуры документах, должны быть верными, что подтверждается подписью заявителя документов. В случае нарушения данного положения государственный орган отказывает в рассмотрении данного дела. Уголовным кодексом предусмотрена ответственность за указание неверных сведений, которые могут повлечь общественно-опасные последствия.

Любое заинтересованное лицо, после оформления в установленной законом форме заявки, может получить практически любые документы, статистические данные, аналитическую информацию, находящиеся в распоряжении данного государственного органа (исключение составляет информация, представляющая государственную тайну). Законодательством Перу предусмотрена административная ответственность, вплоть до отстранения от должности должностного лица государственного органа, за сознательное сокрытие и непредставление информации.

Инвестиции в экономику Перу в 2003г. Негативное влияние на финансовую сферу экономики Перу оказало **прекращение** по политическим мотивам во II пол. 2002г. **процесса приватизации**. В 2003г. ситуация усугубилась провалом правительственных планов приватизации из-за оппозиции широких слоев населения. Доходы от разгосударствления госимущества едва достигают 12% от ожидавшихся поступлений в 400 млн.долл.

Иноинвестиции в экономику Перу в 2002г. едва составили 52 млн.долл. (348 млн.долл. в 2002 г).

На дек. 2003г. общая сумма инвестиций оценивается в 12396 млн.долл. В 1987-93гг. основная часть инвестиций была направлена в горнодобывающий сектор, промышленность, финансовый сектор и торговлю. В 1994-2003гг. в следующие отрасли экономики были направлены основные инвестиционные вложения: телекоммуникация, энергетика, финансовый сектор, горнодобывающая отрасль.

Основными странами-инвесторами являются Испания (3173,4 млн.долл.), Великобритания (2734,9 млн.долл.), США (1858,3 млн.долл.), Голландия (1283,1 млн.долл.), Чили (610 млн.долл.).

Со стороны некоторых российских компаний проявляется заинтересованность в инвестициях, в частности НК «Лукойл» — в НПЗ в г.Талара, Уральской медной компании — в добычу меди и

других цветных металлов. Российские предприятия, видимо, могли бы принять участие в реализации плана развития аквакультуры на основе имеющихся технологий рыбозаводства.

Хайтек

В промышленности в 2003г. был отмечен рост 2,1%, что было вызвано увеличением производства обрабатывающих отраслей промышленности при резком снижении производства машино-технической продукции. Согласно данным минпрома Перу наибольший подъем производства был отмечен в текстильной промышленности – 3,8% (в основном за счет увеличения экспорта в США на базе Закона о предоставлении таможенных льгот Андским странам и борьбе с производством и распространением наркотиков), производстве целлюлозно-бумажных изделий – 4,7%, химпроме – 1,5%, металлообработке – 6,6%, производстве каучука – 0,8%, производстве металла – 2,9%, выпуске запчастей к автомобилям – 9,5%.

Следует подчеркнуть высокую степень экспортоориентированности промышленности Перу и, как следствие, зависимости от действующего торгового режима и спроса на данную продукцию на внутренних рынках основных торговых партнеров. Так, благодаря принятию Закона о предоставлении таможенных льгот Андским странам и борьбе с производством и распространением наркотиков, экспорт продукции текстильной промышленности вырос на 18% и составил 817 млн.долл. Одновременно с этим возросли на 17% поставки на латиноамериканский рынок химпродукции (210 млн.долл.), на 15% ю металлов и изделий (260 млн.долл.).

Благодаря росту экспорта ряда товаров в 2003г. возросла загруженность производственных мощностей в ряде отраслей промышленности. Так в текстильной промышленности индекс использования производственных мощностей составил 79,7% (76,8%), в целлюлозно-бумажной отрасли – 80,3% (74,5%), химпроме – 74,4% (75,9%), металлообрабатывающей отрасли – 78,7% (73,7%).

К основным причинам продолжающегося снижения производства машино-технической продукции (-15%) и электронных приборов и инструментов (-8%) следует отнести: недостаточная вовлеченность экономики Перу в процесс промышленной специализации и кооперации, ограниченность инвестиционных потоков, высокие процентные ставки по банковским кредитам, большой объем контрабанды промтоваров, отсутствие господдержки, ограниченный внутренний спрос. Низкие технические характеристики зачастую не позволяют экспортировать данную продукцию на международные рынки.

Наиболее низкие показатели использования имеющихся производственных мощностей сохранились в области производства машино-технической продукции – 24,1% (29,7%), электроприборов – 36% (39,6%), запчастей к автомобильной технике – 24,8% (22,7%).

Основным законодательным актом в области электронной торговли является «Закон о цифровой подписи и цифровом сертификате» от 28 мая 2000г. (закон №27269).

Статья 6 Закона определяет цифровой сертификат в качестве электронного документа, составленного и подписанного цифровым способом (с

использованием двух цифровых ключей) органом, уполномоченным выдавать подобные сертификаты. Цифровой сертификат подтверждает личность владельца цифровой подписи.

Цифровой сертификат содержит: данные, которые идентифицируют владельца подписи; данные, которые идентифицируют орган, выдавший данный сертификат; государственный шифровальный ключ; методологию идентификации цифровой подписи владельца; номер серии сертификата; срок действия сертификата; цифровую подпись органа, уполномоченного выдавать цифровые сертификаты.

Законом гарантируется конфиденциальность любой информации, предоставленной владельцем цифровой подписи для получения цифрового сертификата. Раскрытие данной информации может быть осуществлено только по решению суда. Органы, уполномоченные выдавать цифровые сертификаты, не несут ответственности за конфиденциальность частного шифровального ключа. Цифровой сертификат прекращает свое действие в следующих случаях: по требованию владельца цифровой подписи; в случае возобновления действия сертификата уполномоченным органом; истечение срока действия; прекращение деятельности органа, уполномоченного выдавать цифровые сертификаты.

Цифровой сертификат может прекратить свое действие по решению уполномоченного органа если: было определено, что информация, которая содержится в цифровом сертификате неточная или была изменена; в случае смерти владельца сертификата; в случае невыполнения владельцем сертификата обязательств, содержащихся в договоре с органом, уполномоченным выдавать цифровые сертификаты.

Цифровые сертификаты, выданные иностранными уполномоченными органами, имеют такую же юридическую силу, что и национальные только в случае их признания соответствующими органами исполнительной власти Республики Перу.

Закон о цифровой подписи и цифровом сертификате предусматривает создание двух типов органов: сертифицирующий орган и регистрирующий орган. Сертифицирующий орган выдает сертификаты, регулирует их использование, отменяет их действие, а также оказывает другие услуги, связанные с хождением цифрового сертификата и обеспечением его безопасности. Регистрирующий орган выполняет функцию проверки предоставленной физическим лицом информации, определяет владельца цифровой подписи.

Горнодобыча

В 2003г. были достигнуты наибольшие за последние четырнадцать лет объемы добычи золота, серебра, молибдена, свинца, олова. Положительная динамика развития горнодобывающей отрасли во многом объясняется значительным ростом, после резкого снижения в 2002г., мировых цен на цинк (с -12,8% до 6,29%), олово (с -9,45% до 20,55%), медь (с -1,20% до 14,09%), свинец (с -4,93% до 13,78%), а также наращиванием производственных мощностей на самом крупном в Перу месторождении цинка и серебра Antamina. Осуществлены работы по модернизации и расширению производственных мощностей компаниями Barrick Misquichilea, Inversiones Mineras del Sur, Iscaucruz, Chungana. Экспорт

цветных металлов продолжает оставаться основным источником валютных поступлений. Экспортные поставки Перу продукции горнодобычи в 2003г. выросли на 19% и достигли 4532 млн.долл. что составляет 51,14% от общего экспорта. Сумма поставок золота увеличилась по сравнению с 2002г. на 36,25%, цинка – 23,26%, железа – 13,87%, серебра – 9,85%, меди – 6,19%.

По добыче золота Перу занимает 1 место в Латинской Америке. Объем добычи золота в 2003г. вырос на 13,43% и составил 172,9 т. Увеличение объемов добычи связано с наращиванием объемов производства предприятием Aruntani, началом работы новой компании Chancadora Centauro, а также с увеличением объема добычи на основном золотом месторождении Yanacocha на 22,23% (на данном месторождении добывается 55,82% всего золота в Перу). На 1,5% выросли объемы производства на втором по значимости месторождении (17,87% рынка золота) Barrick Misquichicha. Рост добычи на предприятиях компаний Minera Aurifera Retamas, Consorcio Minero Horizonte, Aruntani, Inversiones Mineras del Sur, Compania Minera Poderosa, Compania Minera Laytarguma в среднем составил от 1% до 3%. Экспорт золота в 2003г. составил 197,6 т. (167,5 т. в 2002г.) на 2044,7 млн.долл. (1478,8 млн.долл. в 2002г.).

В 2003г. продолжилась наметившаяся пять лет назад тенденция по наращиванию объемов производства цинка. Производство цинка выросло на 12% и составило 1171 тыс.т. Наиболее крупным предприятием в данной отрасли продолжает оставаться компания Minera Antamina (29% рынка цинка), рост производства на предприятии которой составил 53%. Второй по значимости компанией на рынке Перу является Volcan – 16% рынка, которая в связи с реализацией программы модернизации производства сократила объемы добычи на 18%. Третьей компанией на рынке Перу является предприятие Empresa Minera Los Quenuales, которой после приобретения в янв. 2003г. месторождения Minera Yauliyacu, удалось увеличить объемы производства на 380%. Рост производства на предприятиях компаний Milpo, Atacocha, El Brocal, Chungar, Colquishiri, San Ignacio de Morococha и Raura у Huaron составил от 3% до 5%. Экспорт цинка составил в 2003г. 1183 тыс.т. (1128 тыс.т.) на 528,7 млн.долл. (428,9 млн.долл.).

Несмотря на рост общемировых цен на медь, в 2003г. добыча меди сократилась на 2,73% и составила 625,4 тыс.т. (642,8 тыс.т.). Сокращение обусловлено снижением объемов добычи на одном крупнейших медных месторождений Antamina (40% рынка меди) на 21,54% в связи с выработкой ряда шахт, содержащих наибольшую концентрацию данного металла. В тоже время на 11,05% возросла добыча на месторождениях Cuajone и Toauepala, принадлежащих компании Southern Peru Copper Corporations. Экспорт меди составил в 2003г. 787,3 тыс.т. (858,8 тыс.т.) на 1260,5 тыс.долл. (1187 млн.долл.).

В 2003г. добыча олова составила 35 тыс.т. (33,7 тыс.т.). Экспорт олова оценивается в 151,4 млн.долл. (102,8 млн.долл.). Экспортировано 31,7 тыс.т. (26,5 тыс.т.).

Производство свинца увеличилось на 4% и составило 283,1 тыс.т. (263,7 тыс.т.). Увеличение производства было обусловлено модернизацией технологического процесса на основной компа-

нии по добыче свинца Volcan (рост добычи составил 3%). В то же время компании Atacocha, Milpo, El Brocal, Corona, Yauliyacu, Chungar и Buaenaventura увеличили в среднем на 1-2% свои объемы добычи. Экспортные поступления от продажи свинца сократились на 9,5 млн.долл. и составили 201,3 млн.долл. (210,8 млн.долл.).

Производство железа увеличилось на 12% и составило 3485 тыс.т. (3105 тыс.т.) главным образом в связи с возрастающим спросом со стороны компаний и фирм Южной Кореи, Японии и Китая. Единственный производитель железа в Перу компания Shougang Hierro Peru поставляет в Китай 40% добытых концентратов. Экспортные поступления достигли 94,1 млн.долл. (82,9 млн.долл.).

Производство серебра достигло в 2003г. 2611 т., что на 3,28% больше чем в 2002г. (2528 т.). Объемы добычи увеличили в среднем на 2% компании Yanacocha, Atacocha, Buanaventura, Corona, Yauliyacu. Экспортные поступления увеличились по сравнению с 2002г. и составили 191 млн.долл. (173,7 млн.долл.).

В горнодобыче Перу представлены как крупнейшие международные концерны, так и средние и мелкие национальные компании.

Организация по содействию притоку частных инвестиций в экономику Перу ProInversion разрабатывает порядок приватизации ряда полиметаллических и фосфатных месторождений.

Нефтегазпром

Нефтедобыча и нефтепереработка развиты слабо. Согласно данным министерства энергетики и горнодобывающей промышленности добыча сырой нефти в 2003г. уменьшилась на 4,47% по сравнению с 2002г. и составила 5,3 млн.т. (5,6 млн.т. в 2002г.). Ежедневная потребность страны в нефтепродуктах составляет 23-24 тыс.т. Разведанные запасы нефти не увеличились по сравнению с 2002г. и составили 57 млн.т.

Основными причинами снижения объемов добычи нефти эксперты считают недостаток финансирования, прежде всего в область разведки, выработка ряда скважин и месторождений в целом. Из десяти запланированных разведочных скважин в 2003г. были осуществлены работы по бурению только трех. С 1995г. в Перу не было открыто ни одного нового месторождения с запасами нефти, достаточными для начала коммерческой разработки. Этим также во многом объясняется наметившаяся тенденция по уменьшению объемов добычи нефти.

В 2003г. компания Pluspetrol – наиболее крупная компания работающая в Перу, которой принадлежит около 63% рынка нефтепродуктов – сократила объемы добычи на 7,62%. Похожая ситуация сложилась на предприятиях Petrotech (- 6,36%) и Sapet (- 4,85%). В тоже время на 2,51% увеличилась добычу компания «Petrobras», которая в 2003г. выкупила действующую ранее компанию Perez Companc, а также компании Mercantile – 7,43% и Rio Bravo – 4,57%.

Объем экспорта нефтепродуктов составил 664,7 млн.долл. (466 млн.долл. в 2002г.). Перу импортировала в 2002г. в основном из Эквадора, Венесуэлы и Колумбии нефть и нефтепродукты на 1368,1 млн.долл. (965,3 млн.долл.).

Нефтеперерабатывающая отрасль Перу состоит из шести нефтеперерабатывающих предприятий. Госкомпания Petro Peru готовится предста-

вить на рассмотрение в министерство энергетики и Институт по защите конкуренции и охране интеллектуальной собственности (Indecopi) техническое предложение по модернизации крупнейшего из четырех принадлежащих этой компании нефтеперерабатывающих заводов (НПЗ), — завода Talara. Новое предложение предусматривает привлечение 250 млн.долл. в качестве иностранных инвестиций. Данное решение должно быть принято с таким расчетом, чтобы к концу 2004г. можно было бы в соответствии с местным законодательством, провести открытые международные торги.

Завод Talara (север страны) перерабатывает 37,3% сырой нефти, его приватизация была отложена в связи со сложной политико-экономической ситуацией в Перу, а также текущими проблемами чисто технического характера, обусловленными морально устаревшими технологиями, применяемыми на НПЗ.

Модернизация предусматривает увеличение процессов гидроочистки, алкилирования, изомеризации, каталитической депарофинизации и других вторичных процессов, что поможет увеличить глубину переработки нефти, повысить качество и номенклатуру нефтепродуктов и увеличить долю рынка в сбыте нефтепродуктов. Модернизация НПЗ Talara рассматривается в качестве одного из приоритетов в рамках Энергетической стратегии Перу. Низкое качество перуанских нефтепродуктов сдерживает развитие этой отрасли, а изношенное оборудование, не отвечает международным стандартам. Темпы старения и износа нефтеперерабатывающих мощностей в Перу намного опережают темпы ввода новых.

Компании Petro Peru принадлежит также еще три предприятия, на долю которых приходится 10% объемов переработки сырой нефти (El Milagro, Iquitos, Conchan). Ситуация на этих НПЗ также оставляет желать лучшего, поскольку большинство имеющихся там резервуаров используется для хранения топлива, покупаемого для перепродажи у других компаний, приватизировавших в свое время НПЗ La Ramilla (испанской компании Repsol — 48% объема переработки сырой нефти в стране) и Pusalra (американская Maple Gas). Намеченные на 2003г. инвестиции (до 80 млн.долл.) в реконструкцию государственных НПЗ были аннулированы в пользу модернизации НПЗ Talara в 2004г.

Привлечение 250 млн.долл. правительство Перу пытается связать с другими неотложными проблемами, связанными с необходимостью завершения проекта «Камисеа», а также погашением компанией Petro Peru большого долга муниципалитету провинции Талара. В 2003г. на предприятиях Перу ежедневно перерабатывалось 26,5 тыс.т. сырой нефти, из которой 60% импортировалось. Производственные мощности использовались на 79%.

Добыча природного газа в 2003г. увеличилась на 18,49% и составила 8,9 млн.куб.м. (в 2002г. — 7,6 млн.куб.м.). 80% получаемого газа используется на термоэлектростанциях для выработки электроэнергии. Наиболее крупными компаниями в сфере газодобычи являются Aguaytia (53,7% рынка газодобычи), Petrotech (18,79%) и Petrobras (13,91%).

Электроэнергетика

Электроэнергетический сектор Перу является одним из наиболее динамично развивающихся. В 2003г. было выработано электроэнергии на 4,6% больше — 21358,6 гвтч. (20376,5 гвтч. в 2001г.), из них 84,82% было выработано на гидроэлектростанциях — 18116,4 гвтч. (17596,6 гвтч.) и 15,18% на теплоэлектростанциях — 3242,2 гвтч. (2779,5 гвтч.). Выработка электроэнергии на гидроэлектростанциях увеличилась на 2,7%, на теплоэлектростанциях — на 16,64%.

Наиболее крупными компаниями в области электроэнергетики на рынке Перу являются Eelectroperu (33,3%) и Edegel (20,9%). Компания Eelectroperu увеличила выработку электроэнергии на 3,71% благодаря пуску в эксплуатацию термоэлектростанции Yarinacocha достигнув к авг. 2003г. производства электроэнергии в объеме 12 гВт/ч. Компании Edegel также увеличила объемы выработки на 4,34% во многом в связи с благоприятными климатическими условиями в 2003. Запасы воды в озерах Хунин и Эдегель в марте достигли рекордных показателей в 441 млн.куб.м. и 266 млн.куб.м.

Компания Egasa увеличила объем выработки электроэнергии на 7,1% благодаря завершению ремонтных работ на термоэлектростанции Mollendo достигнув к июлю 2003г. рекордных объемов в 7,7 гвтч.

В 2003г. на 4% увеличились объемы продаж электроэнергии и составили 18320 гвтч. (17604 гвтч.).

Сельское хозяйство

Рост в сельском хозяйстве составил 1,8%. Развитие сельского хозяйства во многом было вызвано благоприятными климатическими условиями в течение первых трех кварталов 2003г. Однако повышенная влажность в ряде регионов Перу в течение всего года с одной стороны послужила накоплению необходимого количества гидроресурсов для орошения, но в тоже время стала причиной снижения урожаев кофе, картошки и кукурузы.

Согласно данным министерства сельского хозяйства Перу в 2003г. не производилось засева новых площадей. Под посевами всех сельскохозяйственных культур было занято 1,2 млн. га площадей, что составило 16% от площади земель, потенциально пригодных для возделывания. С 71 тыс. га до 69 тыс. га сократились сельскохозяйственные площади предназначенные для выращивания хлопка, при этом урожай хлопка сохранился на уровне 2002г. и составил 127,3 тыс.т. (127,4 тыс.т.). Экспортные поставки хлопка выросли в 2 раза и составили 4,8 млн.долл. Основной страной-импортером хлопка продолжала оставаться США.

Объем выращенного риса вырос на 1% и составил 2145,2 тыс.т. (2124,1 тыс.т.). Посадки риса занимали в 2003г. 300 тыс.га. Экспорт риса не осуществлялся.

В связи с неблагоприятными климатическими условиями на 5,4% сократился урожай кофе — 160,2 тыс.т. (169,4 тыс.т.). Следствием этого стало сокращение экспортных поставок кофе на 4,4%. Экспорт данного продукта оценивается в 179,8 млн.долл.

С 8419,2 тыс.т. до 8836,9 тыс.т. вырос в 2003г. урожай сахарного тростника. Экспортные поставки оцениваются в 19,2 млн.долл. (16,3 млн.долл.).

В 2003г. урожай кукурузы увеличился на 5,8% и составил 1096,8 тыс.т., какао — на 11,9%, что составляет 28,5 тыс.т., спаржи — на 3,4%, т.е. 177,3 тыс.т. На 23,2% возросло производство пальмового масла — 215,7 тыс.т., на 2,6% урожай юки -909,8 тыс.т., на 3,2% лука — 473,1 тыс.т., на 12% помидор — 145,4 тыс.т. В отчетный период значительно возросли объемы выращенный фруктов: лимон -191,6 тыс.т. (на 5,7%), яблок — 145,5 тыс.т. (на 17,8%), апельсинов — 305,7 тыс.т. (на 4,4%), бананов — 1619,6 тыс.т. (на 3,1%).

В 2003г. урожай фасоли сократился на 5,9% и составил 58,7 тыс.т., на 4,7% картошки — 3142,8 тыс.т., на 13,5% батата — 194,1 тыс.т.

Экспорт Перу с/х продукции оценивается в 2003г. в 840,8 млн.долл. Из них экспорт хлопка составил 4,8 млн.долл. (2,3 млн.долл.), сахара — 19,2 млн.долл. (16,3 млн.долл.), кофе — 179,8 млн.долл. (188,1 млн.долл.), бобы — 307,7 млн.долл. (272,8 млн.долл.), фрукты — 110,9 млн.долл. (91,8 млн.долл.), чай, какао — 46,4 млн.долл. (38,5 млн.долл.), другие продукты растительного происхождения — 113,9 млн.долл. (111,7 млн.долл.).

Импорт Перу с/х продукции в 2003г. вырос на 1,7% и составил 543,9 млн.долл. (535,1 млн.долл.). Основными товарами перуанского импорта были: пшеница — 185,8 млн.долл. (175 млн.долл.), кукуруза — 99,7 млн.долл. (92 млн.долл.), рис — 4,4 млн.долл. (8,7 млн.долл.), сахар — 2,6 млн.долл. (29,9 млн.долл.), молочная продукция — 23,2 млн.долл. (28,7 млн.долл.), соя -206,4 млн.долл. (183,7 млн.долл.), мясо — 21,8 млн.долл. (17 млн.долл.).

Для российских некоммерческих организаций, перуанский рынок может предоставлять интерес в части поставок зерна, картофеля, говядины. Перуанских производителей сельскохозяйственных культур может заинтересовать закупка более дешевых российских химических удобрений.

С/х отрасль Перу является вторым по значимости источником рабочих мест. В ней работает 26% экономически активного населения, что составляет 2,3 млн.чел. Однако из-за низкой рентабельности средняя зарплата в аграрном секторе значительно ниже установленного прожиточного минимума в 460 солей (около 131 долл.) и составляет 123 соля (35 долл.).

Общий долг с/х отрасли оценивается в 427 млн.долл. 26 тыс. компаний имеют задолженности. В 2003г. правительство приняло Закон о расширении срока действия Программы помощи сельскохозяйственным предприятиям до 31 марта 2004г. Данная программа действует с авг. 2000г. и предусматривает возможность снижения суммы задолженности и процентов по ранее полученному кредиту от государства путем выпуска ценных бумаг, которых было размещено на рынке на 73 млн.долл. Отсрочка платежа предоставляется на срок до 15 лет, из них два года без выплаты процентов. 7,2 тыс. агропредприятий участвуют в данной программе на 210 млн.долл.

В Перу в 2003г. было произведено 1226,3 тыс.т. (1115 тыс.т.) свежего молока. Имеющиеся мощности были загружены на 67%.

Производство куриного мяса в 2003г. увеличилось на 4,4% и составило 1139,5 тыс.т. (1092 тыс.т.) Производство яиц составило 200 тыс.т. Установленные мощности были заняты на 84%.

Производство свинины незначительно увеличилось по сравнению с 2002г. и составило 153 тыс.т., говядины — 280 тыс.т.

Наибольший спад был отмечен в рыболовной отрасли, что объясняется неблагоприятными климатическими условиями. Повышение температуры воды вдоль побережья Перу в янв.- марте и июле-окт. 2003г. стало причиной ухода пелагических сортов рыбы, прежде всего сардины, которая используется для производства рыбной муки, вглубь океана. Имеющиеся технические средства не позволяют вести промысел на удалении от побережья. Одновременно с этим министерством промышленности Перу был введен запрет на вылов рыбы в связи с наличием (более 10% в общем объеме улова) молодых видов рыбы со средней длиной менее установленного стандарта в 13-15 см. вдоль центрального побережья Перу и на юге страны. Общее количество дней действия запрета составило в 2003г. 192 дня (162 дня в 2002г.). Следствием этого стало резкое сокращение на 30% вылова рыбных ресурсов для промышленного производства на фоне незначительного увеличения на 1,9% добычи рыбы для пищевого потребления.

В 2003г. было выловлено 5 926,7 тыс.т. морепродуктов, что на 33% меньше, чем в 2002г. (8717,4 тыс.т.). Из них на производство рыбной муки и рыбьего жира было переработано 5165,2 тыс.т. (8128,5 тыс.т.). Для производства 1 т. рыбной муки перерабатывается до 5 т. рыбы, в зависимости от ее размера и вида. В общем объеме вылова морепродуктов для промышленной переработки доля анчоуса составляла 86% (89%). Лов рыбного сырья для производства рыбной муки и рыбьего жира осуществляется только за пределами пятимильной зоны.

В 2003г. увеличилась в общем объеме доля рыбных ресурсов, предназначенных для производства рыбных консервов — 190,7 тыс.т. (58,9 тыс.т.), вяленой рыбы и вялено-соленой рыбы — 34,4 тыс.т. (32,1 тыс.т.), свежемороженой продукции — 146 тыс.т. (169,2 тыс.т.), свежих продуктов — 342,8 тыс.т. (298,7 тыс.т.).

Потребление рыбопродуктов на душу населения в 2003г. составило — 14 кг. В течение ближайших пяти лет правительство предполагает увеличить потребление рыбы до 24 кг/чел.

Леспром

Коренные изменения основ деятельности лесного комплекса Перу по планам правительства должны обеспечить рост объемов производства лесной и деревообрабатывающей промышленности до 10% ВВП, создание в течение 5 лет 240 тыс. новых рабочих мест и довести объемы поставок продукции лесного комплекса на экспорт до 3,5-4 млн.долл. ежегодно.

Планируется к 2010г. добывать 1,8-2 миллиона кубометров круглого леса, производить 600 тысяч кубометров пиловочника ценных пород дерева, бумаги и картона на 400 тысяч долл., целлюлозы — на 250 тысяч долл., строительных изделий из дерева — на 200 тысяч долл.

Планируется увеличить госсубсидии в отрасль на 20-25%, прежде всего на развитие инфраструктуры и социальной сферы регионов.

Усиливается роль государственного и общественного контроля за деятельностью лесных концессий, экологический контроль за сохранностью окружающей среды и дикой природы.

Устанавливаются жесткие нормы вырубki на 1 гектар в зависимости от статуса лесного массива. Лесодобыча в зоне национальных парков сельвы не должна превышать 100-120 куб.м. с целью недопущения необратимого ущерба для природы, а по ценным породам деревьев – не более 70 куб.м. на гектар.

Решение перуанского правительства о реформировании лесопромышленного комплекса страны не в последнюю очередь вызвано положительным примером соседней Боливии, которая уже на протяжении 7 лет реализует программу повышения экономической эффективности своей лесной отрасли, что позволило ей занять 2 место в Латинской Америке (после Бразилии) по добыче и переработке леса, получить международный сертификат Мирового фонда живой природы (Fondo Mundial para la Naturaleza) за рациональное использование лесных богатств и сохранение окружающей среды и успешно выйти на мировой лесопромышленный рынок.

Строительство

Рост строительной отрасли в 2003г. составил 3,4% (17,6% в 2002г.). В 2003г. по государственным программам строительства жилья для населения «Мимививьенда» и «Течо Пропио» было построено 7 тыс. домов. Общие инвестиции составили 170 млн.долл. Программы правительства Перу «Мое жилье» и «Моя крыша» разрабатывались в середине 90гг. Предполагалось, что вышеуказанные планы станут составной частью общей жилищной программы.

Официальной датой одобрения программы является 15 янв. 1998г., когда конгрессом Перу был принят закон №26912. В качестве основной цели программы было намечено создание благоприятных условий для облегчения покупки населением, особенно представителями малообеспеченных слоев, жилья за счет формирования соответствующего финансового фонда и его распределения между кредитными учреждениями для предоставления долгосрочных ипотечных кредитов.

Для осуществления программы был создан соответствующий частный финансовый институт – фонд Mi Vivienda, который согласно закону был призван обеспечивать выполнение указанных программ строительства либо приобретения, в первую очередь соцжилья. Устанавливалось, что управление вышеуказанным институтом делегируется директорату, в состав которого вошли представители правительственных структур и частного сектора (кредитных учреждений, задействованных в осуществлении программы).

Первоначально финансирование фонда осуществлялось за счет средств Национального жилищного фонда (FONAVE). На первом этапе было выделено 1500.000.000 новых солей или 400 млн.долл. Было также зафиксировано, что в дальнейшем пополнение финансовых ресурсов фонда будет осуществляться за счет предоставления соответствующих кредитов, а также взносов и инвестиций государственных и частных национальных и иностранных учреждений.

Положения программы устанавливают, что получателем долгосрочного (до 20 лет) ипотечного кредита для постройки или приобретения уже построенного жилья может стать любой гражданин Перу, который самостоятельно или через своего

работодателя делал взносы в Fonave (размер этих взносов не оговаривается). Среди других требований, предъявляемых к получателю кредита фигурируют следующие позиции: подтвержденная кредитоспособность, т.е. наличие постоянного дохода. В дальнейшем было установлено, что ежемесячные выплаты для погашения полученного кредита не должны превышать 30% совокупного дохода; гражданин, а также его члены семьи (супруг (супруга), дети) не должны иметь в собственности другой недвижимости в виде жилых помещений; стоимость приобретаемого объекта недвижимости не должна превышать 35 тыс.долл.

В программе Mi Vivienda задействованы следующие частные кредитные учреждения: Banco Continental; Banco Wiese Sudameris; Banco Sudamericano; Banco de Comercio; Banco de Credito; Banco Financiero; Interbank; Mibanco; Banco de Trabajo; Financiera CMR; Solucion Financiera de Credito.

По мере развития указанной программы, а также с ростом числа привлеченных частных посредников стоимость кредитования снижалась. Только за последние месяцы 2003г., ставка кредита снизилась на 1,5%, она колеблется в зависимости от банка в пределах от 9 до 13%. Средняя месячная квота, выплачиваемая заемщиком, составляет, в среднем, 210 долл. В ходе реализации вышеуказанной программы кредиторы, в случае просрочки заемщиком платежей, идут на реструктуризацию долга и довольно серьезные отсрочки его выплаты.

Аналогичные цели преследует план, выдвинутый нынешней администрацией президента А.Толедо – Mi Techo. Данная программа ориентирована на решение жилищной проблемы наиболее малообеспеченных слоев населения Перу. Главное отличие состоит в стоимости приобретаемого жилья, которая не должна превышать 10000 долл. Остальные принципиальные условия кредитования имеют схожий характер.

Под реализацию Mi Techo и Mi Vivienda было начато строительство соответствующих жилищных комплексов, стоимость жилья в которых не превышает установленные правительством нормативы. С учетом масштаба программ, их осуществление серьезным образом повлияло на рынок недвижимости в плане снижения и стабилизации цен на застройку средней стоимости.

90,98% построенных сооружений являлись жилыми домами, 4,38% – торговые площади, 2,02% – офисы коммерческих фирм, 2,62% – другое. Уровень продаж строительных сооружений составил 18% (17,60%).

Следствием увеличения объема строительных работ стал рост производства строительных материалов: стекло – 1%, цемент – 2%, другие стройматериалы – 9%. Производство цемента составило 4124,2 тыс.т. (3693,4 тыс.т.).

В 2003г. несколько сократился импорт в Перу стройматериалов. Всего было импортировано на 198,5 млн.долл. (271,3 млн.долл.).

По прогнозам Строительной Палаты Перу рост строительства в 2004г. составит 20%. Данный прогноз основывается на тех мерах, которые предпринимались в течение 2003г., с целью развития строительной индустрии. В частности, речь идет о программе по систематизации строительных застроек, стандартизации проектных чертежей и моделей. Данные меры призваны сократить конечную стоимость квадратного метра жилья.

Автомобили

Согласно данным министерства транспорта, связи, жилья и строительства на конец 2003г. протяженность дорожной сети составила 79104 км., из которых асфальтовое покрытие имеют 10900 км., твердое покрытие — 18928 км., без твердого покрытия — 13849 км., проселочные дороги — 35427 км.

Строительство и реконструкция автодорог продолжалось финансироваться за счет кредитов Межамериканского банка развития, Всемирного банка, Андской корпорации развития, фондов KFW (Германия) и ОЕСФ (Япония), а также частично за счет бюджетных средств.

По данным минтранса автопарк Перу на конец 2003г. насчитывал 1,62 млн.ед.: легковых автомобилей — 0,9 млн.ед., легковых автомобилей (пикап) — 0,2 ед., малометражных автобусов — 0,1 ед., грузовиков до 3 т. — 0,15 ед., автобусов — 0,05 млн.ед., грузовиков — 0,2 млн.ед., грузовиков-тягачей — 0,02 млн.ед.. Было продано 12479 автомобилей, что 3,34% больше, чем в 2002г. (12061 автомобиль). Из них легковых автомашин — 5661 шт. (5605 шт.), легких грузовиков — 5751 шт. (5649 шт.), автобусов — 1067 шт. (807шт.).

В департаменте Лима сосредоточено 70% автотранспорта страны. Одной из основных проблем в автомобильной области является исключительно устаревший парк автомобильной техники, прежде всего, автобусов.

В 2003г. министерство транспорта Перу продолжило действие запрета на ввоз в страну б/у автобусов и ограничен срок эксплуатации имеющихся до 25 лет с перспективой дальнейшего сокращения данного показателя до 18 лет. Реализация положения данных законодательных актов осложняется тем, что по данным ассоциации перевозчиков пассажиров Перу (Asetup) в Лиме работают на маршрутах 70 тыс. автобусов, из которых в ближайшие 2г. 80% должны будут быть выведены из эксплуатации. Пассажирские перевозки осуществляет большое количество компаний владеющих по 1-3 автобуса. Многие из этих компаний работают без образования юрлица.

По данным Ассоциации импортеров автотранспорта в Латинской Америке только Перу, Эквадор и Боливия импортируют уже эксплуатировавшуюся автомобильную технику.

Железные дороги. Протяженность эксплуатируемых железных дорог составляет 2015 км. Ширина колеи — 0,91 и 1,43 м. Всего насчитывается: локомотивов — 73, автовагонов — 16, пассажирских вагонов — 164, грузовых вагонов — 2717. Ж/д транспорт использовался на 50%, в основном, для перевозки минерального сырья. Средняя скорость движения поездов составляла от 25 до 30 км/час.

Морской транспорт. В Перу действуют 15 морских и 5 речных портов, а также порт озера Титикака. 95% внешнеторгового грузового оборота страны реализуется через морские порты: Кальяо, Сан-Мартин (Писко), Ило, Чимботе, Пайта.

На долю порта Кальяо в 2003г. пришлось 74% общего грузооборота Перу. В 2003г. в портах страны было обработано 2800 судна. Объем перевозок навалочных и наливных грузов достиг 16 млн.т. (18 млн.т.). Сокращение объема перевозок вызвано продолжающимися в 2003г. забастовками грузчиков

Контейнерные перевозки осуществляются через порты Кальяо и Пайта. На контейнерные перевозки пришлось 33% грузооборота. Контейнерными перевозками было обеспечено 47% объема импорта и 42% объема экспорта.

В 2003г. правительство не реализовало передачу портом в концессию в связи с отсутствием «Закона о портах». Все внешнеторговые грузы перевозятся на судах под иностранными флагами. Собственный торговый флот отсутствует.

Воздушный транспорт. В Перу имеется 24 аэродрома 7 национальных авиакомпаний: «Аэроконтиненте», «Авиаандина», «Тане-Перу», «Лан-Перу», «Аэрокондор», «Сьелос дель Перу», «Аэроконтиненталь» эксплуатируют 3 собственных и 39 арендованных самолетов (в основном самолеты Боинг-727 и Боинг-737). Несколько мелких компаний имеют по 1-2 самолетов малой грузоподъемности. Средний возраст самолетов, эксплуатируемых в Перу — 25 лет. На долю «Аэроконтиненте» приходится 70% рынка грузопассажирских перевозок внутри страны.

В аэропорту г.Лима было обслужено 64% пассажиров, г.Куско — 11%, г.Арекипа — 4,8%, г.Икитос — 5,1%.

На международных авиалиниях работали компании «Аэроконтиненте», «КЛМ», «Иберия», «Американ Айрлайнс», «Континенталь Айр», «Ллойд А. Боливиано», «Авиалинеас Аргентинас», «Экваториана», «Ланс», «Лакса», «Авианка», «Вариг», «Дельта».

Ежегодно в Перу прибывают из США до 300 тыс. авиапассажиров, из которых 80% — туристы. По оценкам Международной авиационной организации ИКАО авиационному рынку Перу присвоена 1 категория. В янв. 2003г. Федеральная администрация США подтвердила Гендирекции гражданской авиации Перу первую категорию воздушной безопасности, что позволяет самолетам перуанских авиакомпаний продолжать коммерческие рейсы в США. По распоряжению ИКАО Федеральная авиаслужба США курирует авиационный рынок Перу и 1 раз в квартал осуществляет здесь инспекторские проверки.

Внешняя торговля

Товарооборот Республики Перу в 2003г. составил 17178,6 млн.долл. (15114,2 млн.долл.), при экспорте 8954,2 млн.долл. (7687,7 млн.долл.) и импорте — 8244,4 млн.долл. (7426,5 млн.долл.). Торговый баланс составил 709,8 млн.долл. (261,2 млн.долл.).

В экспорте Перу преобладали товары традиционного экспорта — 6280,9 млн.долл. (71,1%): продукция рыболовной отрасли — 821 млн.долл.; с/х продукция — 221,9 млн.долл.; продукция горнодобывающей отрасли — 4573,3 млн.долл.; продукты нефтеперерабатывающей отрасли — 664,7 млн.долл.

Экспорт товаров нетрадиционного экспорта составил 2595,6 млн.долл. (28,9%): с/х продукция — 618,9 млн.долл.; текстильные изделия — 817,6 млн.долл.; продукция рыболовной отрасли — 203,8 млн.долл.; химпродукция — 310 млн.долл.; продукция металлообработки — 96 млн.долл.; изделия из древесины — 171,9 млн.долл.; продукция металлургии — 260,8 млн.долл.; другие товары — 116,6 млн.долл.

Экспорт других товаров (дизельное топливо для заходящих в порты Перу судов и услуги по проведению ремонтных работ) оценивается в 77,7 млн.долл.

В импорте Перу преобладали сырьевые товары – 4337,4 млн.долл., машино-техническая продукция – 1982 млн.долл., потребтовары – 1849,7 млн.долл.

Товарооборот со странами АТЭС составил в 2003г. 8671,4 млн.долл., что на 14% больше чем в 2002г. (7608,3 млн.долл.). Основными торговыми партнерами Перу в АТЭС продолжали оставаться США – 3906 млн.долл., Китай – 1322, Чили – 824, Япония – 758, Корея – 453, Мексика – 387 млн.долл.

Экспорт перуанских товаров в страны АТЭС увеличился на 17,3% и составил 4589 млн.долл. Увеличение экспорта Перу было вызвано благоприятными мировыми ценами на продукцию горнодобывающей отрасли, а также вступлением в силу Соглашения с США о предоставлении таможенных преференций странам Андского Сообщества.

Основным экспортными товарами продолжали оставаться: рафинированная медь – 548,5 млн.долл., золото – 403, концентраты меди – 305, цинк – 236,5 млн.долл. Одновременно с этим в связи с ростом мировых цен на продукцию нефтеперерабатывающей промышленности до 254,2 млн.долл. увеличился экспорт нефти.

В 2003г. также выросли поставки товаров нетрадиционного экспорта: химпродукция – на 36,6%, текстиль – 25,5%, изделия металлообработки – 18,1%, продукция черной металлургии – 20,7%.

50% процента экспортных поставок, что составляет 2348 млн.долл., были осуществлены в США, 15% – Китай, 9% – Чили, 9% – Япония.

Импорт Перу из стран АТЭС вырос в 2003г. на 10,4% и составил 4081,6 млн.долл.

Главными экспортными товарами на перуанский рынок были США – 1557 млн.долл. (зерно, этилен, текстильные изделия), Китай – 654,4 (потребительские товары), Чили – 430, Япония – 367, Корея – 278, Мексика – 279, Тайвань – 134 млн.долл.

Основными импортными товарами были зерно – 131 млн.долл., дизельное топливо – 111,2, сотовые телефоны – 90,5 млн.долл. Положительное сальдо торгового баланса составило 508,2 млн.долл.

Товарооборот со странами Европейского Союза увеличился в 2003г. на 12,7% и составил 3321 млн.долл. Основными торговыми партнерами в ЕС были: Великобритания – 1172 млн.долл., Германия – 496,6 млн.долл., Испания – 468,7 млн.долл., Италия – 377,1 млн.долл., Франция – 213,9 млн.долл., Голландия – 207,4 млн.долл.

Экспорт Перу составил 2263,4 млн.долл., что на 13,6% больше чем в 2002г. 77% экспорта Перу – 1754 млн.долл., были товары традиционного экспорта. Сумма поставок продукции горнодобывающей промышленности составила в отчетный период 1 441 млн.долл., из них золота было продано на 978 млн.долл.

Экспорт товаров нетрадиционного экспорта в страны ЕС составил в 2003г. 509 млн.долл. Основными товарами нетрадиционного экспорта были: сельскохозяйственная продукция – 252,1 млн.долл., текстиль – 91,3 млн.долл., рыбная мука – 76 млн.долл.

Импорт товаров из стран Европейского Союза составил 1058 млн.долл. Импорт машино-технической продукции составил в отчетный период

449,5 млн.долл., сырье – 399 млн.долл., потребительских товаров – 202 млн.долл. Импортные поставки осуществлялись из Германии – 241,8 млн.долл., Италии – 189, Испании – 168,6, Франции – 127 млн.долл.

Товарооборот со странами Меркосур составил в 2003г. 1427 млн.долл. Основными торговыми партнерами Перу являлись Бразилия – 780,7 млн.долл., Аргентина – 543,3 млн.долл. Товарооборот с Парагваем составил 80 млн.долл., Уругваем – 23,3 млн.долл.

Экспорт Перу в страны Меркосур в 2003г. увеличился на 10,9% и составил 184,6 млн.долл. Основными экспортными товарами были: медь, свинцовый и цинковый концентраты – 183 млн.долл., продукция металлургической отрасли – 15,5 млн.долл., рафинированная медь – 13,5 млн.долл. 89,1% всех экспортных поставок были направлены в Бразилию, 7,1% – в Аргентину.

Импорт Перу из стран Меркосур составил в 1167,8 млн.долл. Основными импортными товарами в 2003г. были: соя – 113,5 млн.долл., кукуруза – 111,7 млн.долл., соевое масло – 89,7 млн.долл., продукция нефтехимии – 35,6 млн.долл., трубы – 20,9 млн.долл., телефоны – 18,6 млн.долл., автомобили – 14 млн.долл., тракторы – 9,9 млн.долл.

91,9% импортных закупок осуществлялись в Аргентине (549,4 млн.долл.) и Бразилии (524 млн.долл.). Отрицательное сальдо торгового баланса составило 908,1 млн.долл.

Товарооборот со странами Андского Сообщества увеличился в 2003г. на 23,6% и составил 2106,7 млн.долл. Экспорт перуанских товаров оценивается в 558,3 млн.долл. Основные экспортные товары: химпродукция – 143,8 млн.долл., текстиль – 94,7, минералы – 115, другие товары – 204,8 млн.долл. В Колумбию было экспортировано на 188,2 млн.долл., Эквадор – 156 млн.долл., Венесуэле – 109 млн.долл., Боливию – 105 млн.долл.

Импорт товаров из стран Андского Сообщества вырос в 2003г. на 28,6% и составил 1548,4 млн.долл. Основными импортными товарами были: нефтехимия – 1 299,3 млн.долл., потребтовары – 203,2 млн.долл., другие товары – 45,9 млн.долл.

Импортные закупки осуществлялись в Эквадоре – 656,9 млн.долл., Колумбии – 500 млн.долл., Венесуэле – 325,3 млн.долл., Боливии – 66,6 млн.долл. Отрицательное сальдо торгового баланса составило 990,1 млн.долл.

Представительства

www.peru.polpred.ru Права для иностранцев. Успехи росбизнеса

САЙТЫ: adonde.com

ГОСУЩРЕЖДЕНИЯ: www.perugobierno.gob.pe Правительство; www.camara.org.pe Торгово-промышленная палата; www.servilex.com.pe Торги; www.camaralima.org.pe ТПП г.Лима; www.comexperu.org.pe Общество внешней торговли; www.sni.org.pe Нац. общество промышленности; www.proinversion.gob.pe Организ. содействия притоку инвестиций
ОБРАЗОВАНИЕ: www.minedu.gob.pe Минвуз; www.esan.edu.pe Escuela de Administracion de Negocios para Graduados; www.esan.edu.pe Escuela de Teologia Pontificia y Civil de Lima; www.ipae.edu.pe Instituto Peruano de Administracion de Empresas; www.tecsup.edu.pe Instituto Superior Tecnologico Privado TECSUP No. 1; www.pucp.edu.pe Pontificia Universidad Catolica del Peru; www.pucp.edu.pe Pontificia Universidad Catolica del Peru; www.urp.edu.pe Universidad «Ricardo Palma»; www.urp.edu.pe Universidad «Ricardo Palma»; www.ucsm.edu.pe Universidad Catolica de Santa Maria; www.ulima.edu.pe Universidad de Lima; www.up.edu.pe Universidad del Pacifico; www.principal.unjbg.edu.pe Universidad Nacional «Jorge Basadre Grohmann»; www.lamolina.edu.pe Universidad Nacional Agraria La Molina; www.une.edu.pe Universidad Nacional de Educacion «Enrique Guzman y Valle»; www.uni.edu.pe Universidad Nacional de Ingenieria Facultad de Arquitectura, Urbanismo y Artes; www.untumbes.edu.pe Universidad Nacional de Tumbes; www.unmsm.edu.pe Universidad Nacional Mayor de San Marcos; www.upc.edu.pe Universidad Peruana de Ciencias Aplicadas; www.upch.edu.pe Universidad Peruana «Cayetano Heredia»; www.upcu.edu.pe Universidad Peruana Union; www.upao.edu.pe Universidad Privada Antenor Orrego; www.upsp.edu.pe Universidad Privada San Pedro; www.uniapravi.org.pe Inter-American Housing Union; www.cere-sis.org Centro Regional de Sismologia para America del Sur

РОСУЩРЕЖДЕНИЯ

ПОСОЛЬСТВО РФ В ЛИМЕ

КУЗНЕЦОВ Анатолий Петрович, НОВИКОВ Павел Борисович • Av. Salaverry 3424, San Isidro, Lima, Republics del Peru, (511) 264-0036, -0038, -1170, ф.-0130, embrusa@amauta.rep.net.pe, www.embajadarus.org

АТС В ЛИМЕ

КРЮЧКОВ Станислав Олегович • Av. Santo Toribio 390, Luma 27, Peru, (51-1) 441-9307, 440-1449, ф.-4485, torg@terra.com.pe

ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО В РФ

ПОСОЛЬСТВО

119002 М., Смоленский б-р 22/14, оф. 15, (095) 248-7738, -6794, -2302, ф. 230-2000, leprumoscu@mtu-net.ru, телекс 413400 LEPRU RU • ТОРГ. ОТД. 246-6836 • ВОЕН. АТТАШАТ 119002 М., Смоленский б-р 22/14, оф. 12, 248-0749 • Пабло Уго ПОРТУГАЛЬ РОДРИГЕС (Pablo Hugo PORTUGAL RODRIGUEZ, посол, 248-7738), Хуберт ВИЕЛАНД КОНРОЙ (Hubert WIELAND CONROY, советник, 248-2302), Егоров Рамирес ИНОХОЗА (Egorov Ramirez HINOJOSA, II сек., 248-2766), Артуро Паредес Гомес-САНЧЕС (Arturo Paredes GOMES-SANCHEZ, военный атташе, 248-0749), Карлос Бенхамин Ф.Х. РИКНЕР ДЕ ЛА ПОНТИЛЬЯ (Benjamin F.J. RUECKNER DE LA PORTILLA, атташе ВВС, 971-1721)

ИНОФИРМЫ В РОССИИ

СИНТЕСИС

Газета • М., Волоколамский пр. 4, оф. 11, (095) 194-2700, Серхио Абель Шахрис

WWW.PERU.POLPRED.RU

ПЕРУ. Том 4, 2004 г. (135 Кб/27 стр., 147 долл.) Политика • Госзакупки • Малые предприятия • «Перупетро» • Золотодобыча • Авиация • Внешнеэкономсвязи • Связи с США • Торговля с Россией • Тендеры с участием РФ • Выставки с участием РФ • Технологии из РФ • Рыбные квоты с РФ • Прогноз торговли с РФ • Инвестиции с Россией • Доступ роторов • Статистика • Представительства

ПЕРУ. Том 3, 2004 г. (167 Кб/36 стр., 147 долл.) Политика • Экономика • Финансы • Центробанк • Банки • Инвестиции Соглашения о юридической стабильности | Частные инвестиции в госсектор | Иноинвестиции в экономику Перу в 2002г. | Интернет Сайты по внешней торговле | Электронная торговля | Торговля • Горнодобыча • Металлургия Черная металлургия | Цветная металлургия | Нефтегазпром Нефтедобыча и нефтепереработка | Добыча природного газа в 2002г. | Электроэнергетика • Агропром • Рыбопереработка • Легпром • Деревообработка • Строительство • Внешнеэкономсвязи • Антидемпинг • Таможня • Глобализация Всемирная торговая организация | Евросоюз | Андское сообщество | Межамериканская зона свободной торговли | Форум АТЭС | Связи с Францией • Связи с Россией • Рыботорговля с РФ • Росавиаэкспорт • Инвестиции с РФ • Антидемпинг на сталь РФ • Торговля с Россией • Представительства • Статистика

ПЕРУ. Том 2, 2003 г. (170 Кб/28 стр., 147 долл.) Общие сведения • Экономика • Финансы • Банки • Инвестиции • Горнодобыча • Нефтегазпром • Легпром • Деревообработка • Рыба • Агропром • Строительство • Энергетика • Транспорт • Связь • Демография • Туризм • Экспорт • Связи с Китаем • Связи с Россией • Представительства • Статистика

ПЕРУ. Том 1, 2002 г. (400 Кб/68 стр., 147 долл.) Политика Итоги 2000г. | Выборы-99 | Армия • Макроэкономика События 1999г. | Итоги 2000г. | Трудовые ресурсы | Туризм | Финансы Кредиты межд. фин. институтов | Иноинвестиции • Промышленность Итоги 2000г. | Итоги 1999г. | Строительство • Деревообработка • Легпром Текстиль | Обувь | Агропром Сельское хозяйство в 2000г. | Молочная промышленность | Итоги 1999г. | Рыбпром • Горнодобыча Золото | Медь | Меткомбинат La Ogoa | Нефтегазпром Нефтегазпром в 1999г. | Законодательство в нефтедобыче | Энергетика • Газ Проект Camisea | Наука Ядерная программа | Автотранспорт Дороги и автомобили в 2000г. | Автотранспорт в 1999г. | Рынок тракторов и с/х техники | Авиация Воздушный транспорт | Авиарынок | Грузоперевозки Ж/д транспорт | Мортранспорт | Телекоммуникации Итоги 2000г. | Законодательство в е-торговле | Медицина Инфекционные заболевания | Растит. медпрепараты | СМИ • Недвижимость • Торговля Внутренний рынок | Экспорт Внешнеторг. оборот Перу в 2000г. | Региональная торговля | Внешнеэконом. связи в 1999г. | ВЭД Антидемпинговые расследования | Экспортная политика | Андское сообщество в 2000г. | Таможня Нормативно-правовая база регулирования ВЭД | Соседи Туризм | Перуано-чилийские отношения | Изменение режима въезда | Анды Система Андской интеграции | Андская корпорация развития | Суд Андского сообщества | АТЭС Перу в составе АТЭС | Сессия Генассамблеи азиатско-тихоокеанского парламентского форума | Перуано-японские отношения | Перуано-китайские отношения | Европолитика Отношения со странами Зап. Европы | Связи с СНГ | Связи с Россией Итоги 2000г. | Товарооборот в 1999г. | Обзор прессы Нац. особенности | Поведение на улицах Лимы | Представительства

ПЕРУ. 1999 г. (78 Кб, 147 долл.) Общие сведения • Личный взгляд • Госструктуры • Макроэкономика • Банки • Внешняя торговля • Инвестиции • Связи с Россией • Обзор прессы