

Деловая ВЕНЕСУЭЛА

том III

www.polpred.com

Оглавление

Политика	3	Внешняя политика	15
Экономика-2003	4	Региональная интеграция	16
Экономика-2002	5	Связи с Россией-2003	17
Госбюджет	6	Связи с Россией-2002	19
Энергетика	7	Обзор прессы	21
Газ	7	Корпорация Гвианы	21
ОПЕК	8	Архипелаг «Лос Рокес»	23
Железные дороги	9	Парк Канайма	23
Алюминий	9	Каракас	23
Иностранное юрлицо	11	Симон Боливар	24
Экспорт	14	Действующие политики	25
ТПП «Федекамарас»	14	Представительства	26

Деловая Венесуэла, том III. Экономика и связи с Россией в 2003-04гг.

©Г.Н. Вачнадзе, июнь 2004. ISBN 5-900034-43-7.

Проект ПОЛПРЕД: Г. Вачнадзе, А. Грибков, И. Ермаченков, О. Мишина, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева.
Агентство «Бизнес-Пресс», 119049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1, т/ф 238-6458, 238-9587, info@polpred.com.
Отпечатано в ФГУП «ПИК ВИНТИ», 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403.

СПРАВОЧНИКИ ПОЛПРЕД
С УЧАСТИЕМ ЖУРНАЛА «КОРИНФ» МИНЭКОНОМРАЗВИТИЯ РФ. СОВЕТ ПОСЛОВ
Москва – 2004г.

Венесуэла

Официальное название страны – **Боливарианская Республика Венесуэла**. Независимость провозглашена 5 июля 1811г. Территория – 916,5 тыс.кв.км. Население – 24,3 млн.чел., в основном лица смешанного испано-индейского происхождения (60%), а также белые (испанцы, итальянцы и др.) -21%, негры – 10%, индейцы – 2%. В Венесуэле насчитывается более 3 млн. иностранцев (в основном иммигранты из Колумбии, Перу, Доминиканской Республики, Испании, Италии, Португалии). Столица – г.Каракас (5 млн.чел.), основан в 1567г. Государственный язык – испанский. Официальная религия – католицизм. Денежная единица – боливар (1590 боливаров за 1 долл.).

Венесуэла – федеративная республика. В ее состав входят 22 штата, федеральный округ (Каракас), федеральное владение – 72 острова. С 15 дек. 1999г. в стране действует новая конституция.

Исполнительная власть осуществляется президентом, стоящим во главе правительства. Президента избирают путем прямых выборов на 6-летний срок, допускается повторное переизбрание. 6 дек. 1998г. президентом Венесуэлы избран Уго Рафаэль Чавес Фриас, лидер «Движения Пятая Республика». Он вступил в должность 2 фев. 1999г. В соответствии с новой конституцией 30 июля 2000г. проведены досрочные всеобщие выборы, в ходе которых У.Чавес вновь избран на пост главы государства. Должность вице-президента занимает Хосе Висенте Ранхель.

Законодательная власть представлена однопалатной Национальной ассамблеей (166 депутатов), члены которой избираются всеобщим, прямым и тайным голосованием на 5 лет, не более, чем на 2 срока. Число депутатов определяется соотношением 1,1% от числа избирателей страны (91). Досрочные парламентские выборы состоялись 30 июля 2000г. Большинство в высшем законодательном органе имеют поддерживающие президента У.Чавеса силы: «Движение Пятая Республика» (ДПР) и отколовшееся от «Движения к социализму» объединение «Подemos» («Мы можем»). Национальная ассамблея начала работу 15 авг. 2000г. В рамках ее сформировано 15 комиссий. Председателем НА является Франсиско Амелиач Орта (ДПР), первый зампреда – Рикардо Гутьеррес («Подemos»). Высший судебный орган – Верховный тибунал.

Политика

По уровню хозяйственного развития и экономического потенциала Венесуэла входит в число ведущих государств региона, уступая в этом отношении лишь Бразилии, Мексике и Аргентине. Но из-за политической нестабильности в 2002-начале 2003гг. венесуэльская экономика, несмотря на благоприятную для нее конъюнктуру цен на мировом рынке энергоносителей, находилась в кризисном состоянии.

Определяющую роль в хозяйстве страны играют нефтедобыча и нефтепереработка. Венесуэла – один из крупнейших производителей нефти в мире (3 млн.бар. в день). Энергоносители являются основным природным ресурсом, дающим 70% валютных поступлений страны. В структуре горно-

добычи главное место занимает железная руда. Разрабатываются также бокситы, глинозем, каменный уголь, золото, алмазы.

Действуют 4 крупные ГЭС на р. Карони, на которые приходится 80% всех энергетических мощностей Венесуэлы.

Основные экспортные товары – нефть, бокситы, алюминий, железная руда, черные металлы, химтовары, продукция сельского хозяйства. Главные партнеры по экспорту – США (53%), Нидерландские Антильские острова (17,3%), Канада (2,9%).

Основные импортные товары – машины и оборудование, запчасти, продовольствие, медикаменты, транспортные средства, стройматериалы. Главные партнеры по импорту – США (27,5%), Колумбия (6,9%), Бразилия (5,7%), Мексика (4,4%).

Макроэкономические показатели Венесуэлы

	2001г.	2002г.	2003г.
ВВП на душу населения (долл.)	5320	5400-9,5
Прирост ВВП (в % к пред.г.)	3,5	-0,9-9,5
Рост потреб. цен (в % на конец периода)	12,3	31,226,1*
Рост реальной зарплаты (в % на конец периода)	2,4	-10-14**
Прирост безработицы (в % на конец периода)	13,3	15,817,8***
Дефицит федерального бюджета (в % к ВВП)	-4,2	-3,3-3
Экспорт товаров и услуг (млрд.долл.)	27,648	27,71626,533
Импорт товаров и услуг (млрд. долл.)	23,346	17,47413,696
Сальдо баланса текущих операций (млрд.долл.)	2,062	7,4239,844
Сальдо баланса движ. капиталов (млрд.долл.)	-3,901	-11,850-3,844
Сальдо платежного баланса (млрд.долл.)	-1,839	4,427+6
Внешний долг (в % от ВВП)	17,2	25,924,8
Золотовалютные запасы (млрд.долл.)	18,500	14,86020,596
Обменный курс (боливаров за 1 долл. на конец периода)	679,96	723,671160,44

* на нояб.; ** на сент.; *** на окт.

Источник: «Предварительный баланс экономического развития в 2003г.». Экономическая комиссия ООН для Латинской Америки и Карибского бассейна, Сантьяго, дек. 2003г.

Экономическая ситуация в Венесуэле, которая еще в середине 2001г. не вызывала серьезных опасений, стала резко ухудшаться во второй его половине. Важнейшими причинами этого стало принятие в конце 2001г. 49 законов, приведших к резкому ухудшению инвестиционного климата в стране. Наибольшую критику оппозиции вызвали законы о нефти и о прибрежных зонах, предусматривающие усиление роли государства и увеличение налогообложения в нефтяной сфере.

Всеобщая забастовка, продолжавшаяся с дек. 2002г. до начала марта 2003г., парализовала всю страну и привела к резкому падению добычи и экспорта нефти. По данным Центрального банка Венесуэлы, ВВП за 9 месяцев 2003г. сократился на 14,7% (6,2% за аналогичный период 2002г.). Наибольшее падение производства отмечалось в строительстве (42%), торговле (30%), нефтяном секторе (14%), сельском хозяйстве (13%), легкой промышленности (12%). По оценкам экспертов Экономической комиссии ООН для стран Латинской Америки и Карибского бассейна, уменьшение ВВП страны за год в целом составило 9,5%.

Сокращение производства привело к закрытию целого ряда предприятий, обострению ситуации на рынке труда, росту безработицы за 9 мес. 2003г. на 17,8% (рост на 16,2% за аналогичный период 2002г.). Продолжался рост стоимости жизни: потребительские цены выросли за год, по оценкам, на 30,4% (на 31,2% за 2002г.).

В течение года негативные тенденции развивались в сфере внешней торговли. Несмотря на благоприятную для Венесуэлы ситуацию на мировом рынке нефти, объемы экспорта нефти были ниже, чем за 2001г. в результате чего венесуэльский экспорт в целом сократился на 4,5% и составил 26,5 млн.долл. (27,7 млн.долл. в 2002г.). Нехватка валюты, введение режима валютного регулирования с фиксированным курсом доллара для всех валютно-финансовых операций, существенное сокращение внутреннего спроса привели к уменьшению импортных операций на 27,5% до 13,7 млн.долл. (17,5 млн.долл. в 2002г.).

В результате жестких мер валютного регулирования удалось приостановить опасную тенденцию «бегства капиталов». По оценкам, дефицит баланса движения капиталов уменьшился с 11,85 млрд.долл. за 2002г. до 3,8 млрд.долл. в 2003г. Этот фактор, наряду с ростом положительного сальдо баланса текущих операций (с 7,4 млрд.долл. в 2002г. до 9,8 млрд.долл. в 2003г.), привели к росту золотовалютных запасов страны до 20,6 млрд.долл. (14,9 млрд.долл. в 2002г.).

В 2003г. развитие экономики Венесуэлы характеризовалось в основном негативными тенденциями. По предварительным оценкам ВВП Венесуэлы в 2003г. сократился на 10-11% (в 2002г. объем ВВП составил 110,7 млрд.долл., в 2001г. - 119,5 млрд.долл.), дефицит госбюджета составил 3-5% от ВВП, а безработица выросла на 18-22% (в 2002г. - до 17%). В 2002г. объем венесуэльского экспорта превысил 20 млрд.долл. (2001г. - 27,1), импорт Венесуэлы сократился на 30% (в 2001г. - 17,3 млрд.долл.). В 2003г. золотовалютные резервы выросли до 19,2 млрд.долл. (в конце прошлого года - 11 млрд.долл.) Показатель внешнего государственного долга составил 22 млрд.долл. (в 2002г. - 20,8 млрд.долл.), внутреннего - 11 млрд.долл. В 2003г. прогрессировала тенденция к ускорению темпов инфляции, которая составила 26%. За чертой бедности продолжает оставаться 85% населения Венесуэлы.

Экономика-2003

Внутриполитические потрясения, переживаемые страной в последние два года, привели к существенным потерям в национальной экономике. В 2003г. хозяйственный рост практически прекратился. Отмечался спад деловой активности, который сопровождался сокращением капиталовложений и потребления, снижением объемов внешней торговли, растущей эмиграцией квалифицированных кадров. Значительно ухудшились и другие экономические показатели.

Стремясь выправить положение, правительство приняло ряд срочных мер, включая введение контроля за валютно-финансовыми операциями, проведение подлинной национализации государственной нефтяной компании ПДВСА, реализацию социальных программ и решение других важных вопросов.

Принятые меры способствовали финансовой стабилизации в Венесуэле. А достаточно быстрое восстановление нефтяной промышленности, особенно пострадавшей вследствие всеобщей двухмесячной забастовки, привело к значительному росту валютных резервов, составивших 20 млрд.долл. (на 1.02.03 г. - 13,8 млрд.долл.). В 2004г. они могут превысить 24 млрд.долл.

Выполнение мероприятий, направленных на реформирование национальной экономики, вызвало растущее сопротивление со стороны представителей крупного частного капитала и других сил, находящихся в оппозиции к нынешнему режиму, которые пытаются дискредитировать экономическую программу правительства путем создания искусственного дефицита товаров и продуктов, свертывания производства, нелегального вывоза капиталов за границу.

Забастовки и акции саботажа, организованные правыми силами, нанесли ощутимый удар по венесуэльской экономике. Общий спад производства составил 12% ВВП (в 2002г. - 8,9%). Объемы торговли уменьшились на 40%. При этом экспорт сократился до 5 млрд.долл., а импорт - до 4,5 млрд.долл. Основными торговыми партнерами оставались США (40,4% - 1,5 млрд.долл.) и Колумбия (12,1% - 464 млн.долл.), показатели торговых обменов с которыми за последнее время заметно снизились. В то же время возросла торговля с Китаем и Японией.

Среди факторов, оказывающих негативное влияние на экономическое положение в Венесуэле, следует отметить высокую инфляцию. Однако к концу 2003г. она несколько замедлилась и в среднем составила 27%. Наиболее острые проблемы наблюдаются в социальной сфере, поскольку к бедным слоям относится около 80% жителей страны. Рост потребительских цен в целом составил 24% и на импортные товары - 37,7%, что резко снизило покупательную способность населения.

Подрывные действия антиправительственных сил отразились и в сельском хозяйстве, где местные крупные производители создали искусственный дефицит основных продуктов питания. В этой связи правительство было вынуждено увеличить расходы на импорт продовольствия. Проблемы в данной отрасли также активно использовались противниками У.Чавеса для того, чтобы вызвать недовольство среди населения его политикой.

Провоцируемые внутренней оппозицией вспышки насилия и развязанная античавистская пропагандистская кампания привели к потерям в сфере туризма которому отводится все более важная роль в привлечении средств для развития нацэкономики.

Возросла зависимость ряда отраслей венесуэльской экономики от внешних источников финансирования. В условиях переживаемого страной экономического кризиса контроль за валютно-финансовыми операциями и сохранение фиксированного курса национальной валюты создают дополнительные трудности для местных производителей, испытывающих острую потребность в валюте. В этот период государственный внешний долг увеличился до 23 млрд.долл. (имеется в виду прямой внешний долг. Существует косвенный долг в 1,6 млрд.долл. и долг ПДВСА - 5,6 млрд.долл.). Одновременно возрос внутренний долг, который превысил 10 млрд.долл. В этой связи только выплаты по задолженности поглощают свыше 40% доходов государства от экспорта.

По оценкам многих местных и иностранных экспертов, несмотря на указанные трудности, в последнее время в Венесуэле намечаются благоприятные предпосылки для экономического роста. В конце 2003г. спад производства замедлился. В соответствии с данными Центрального банка Венесуэлы, позитивные тенденции обозначились

в горнодобывающей промышленности, где экономическая активность увеличилась на 1% по сравнению с аналогичным периодом 2002г. Также зафиксирован некоторый рост показателей в электроэнергетике (0,7%), секторе телекоммуникаций (2,3%), финансовом сервисе (2,7%). При этом обращается внимание на то, что в стране ежедневно производится 3,2 млн.бар. нефти, из которых 2,8 млн.бар. идет на экспорт.

При подготовке бюджета на 2004г правительство исходило из средней расчетной цены реализации венесуэльской нефти на уровне 18,5 долл/бар (в янв. 2004г. ее цена составляет более 26 долл/бар).

Несмотря на высокую степень зависимости экономики Венесуэлы от стабильности мировых цен на углеводороды (обеспечивают 70% всех валютных поступлений), продолжающийся приток нефтедолларов в сочетании с имеющимися резервами может обеспечить рост ВВП в 2004г. на 6-8%. Прогнозируется также снижение инфляции до 18%, сокращение безработицы на 3-4%, увеличение золотовалютных резервов до 25 млрд.долл. (скорее всего, сохранится контроль за валютно-финансовыми операциями).

В соответствии с данными государственного управления по регистрации иноинвестиций, за 11 мес. 2003г. они возросли в 4 раза по сравнению с пред.г. и составили более 1 млрд.долл. (местные компании в обязательном порядке должны регистрировать такого рода поступления). В целом за этот же период финансовые поступления увеличились на 30% и составили 15,6 млрд.долл. (17,7% ВВП). При этом на 15% возросли поступления за счет нефтяного сектора (8 млрд.долл.).

Введенные администрацией Чавеса новые финансово-бюджетные меры способствовали увеличению сборов и налогов. В результате в казну государства было дополнительно получено почти 3 млрд.долл. Одновременно в целях реструктуризации внешнего и внутреннего долга введена новая система кредитной эмиссии в виде бонов. Их эмиссия составила 2 млрд.долл. Начали осуществляться специальные программы по созданию рабочих мест. По утверждению министра планирования, в течение года создано 1 млн. рабочих мест и безработица снизилась с 20,7% до 16,7%. Дополнительные ассигнования направлены на реализацию других социальных программ в области здравоохранения, образования, строительства жилого фонда. Руководство Венесуэлы ускорило также разработку законодательной базы для проведения реформ.

Кризис в Венесуэле в основном является следствием политических противоречий. У правительства Чавеса имеется потенциал для выхода из кризисной ситуации, повышения уровня жизни населения и снижения социальной напряженности. Однако высокая зависимость страны от экспорта нефти может привести к нежелательным последствиям в случае изменения конъюнктуры цен на мировом рынке энергоносителей.

Экономика-2002

В хозяйственности Венесуэлы наметился ряд серьезных негативных тенденций. Доминирующим аспектом, влияющим на социально-экономические процессы, продолжала оставаться малоэффективная деятельность правительства, а также внутривластная нестабильность.

За первые 9 мес. 2002г. в положительном поле устойчиво находился только один экономический индикатор: динамика цен на венесуэльскую нефть, достигшая в сент. 2002г. 27,07 долл. за баррель (при заложенной в бюджет цене в 16,09 долл.). Благодаря росту цен на нефть резервы Центрального банка Венесуэлы увеличились только в сент. 2002г. на 144 млн.долл. и составили 11 445 млн.

Другие важнейшие экономические показатели, прогнозируемые на конец года, вызывают озабоченность правительства и специалистов. Ожидается падение ВВП на 7,8%, увеличение дефицита госбюджета на 3,7% от ВВП, рост безработицы до 17%. Сложное положение сохранится и в валютно-финансовой системе. Несмотря на дополнительные валютные поступления от экспорта нефти, золотовалютные резервы страны сократились до 14,9 млрд.долл. (вместе с ресурсами Фонда макроэкономической стабилизации), нацвалюта девальвировалась по отношению к доллару на 94,8% и в начале 2003г. может составить **1800 боливаров за долл. США**.

Остаются значительными масштабы оттока частного капитала за рубеж. Общая цифра в конце года может составить 11 млрд.долл. (в 2001г. — 10 млрд.). Объемы прямых капиталовложений снизились на 45% (с 2,9 млрд.долл. до 1,5 млрд.) и по итогам года могут уменьшиться до 67%. Из-за отсутствия средств практически полностью парализовано развитие инфраструктуры.

В связи с нестабильностью заметно сократились иноинвестиции. Только в I кв. 2002г. они уменьшились на 65% по сравнению с аналог. периодом 2001г. (с 527 млн. до 187 млн.долл.). В целом падение активности в госсекторе экономики достигло 12,2%, в частном — 8,5%. Продолжается закрытие крупных и средних компаний, в результате чего только в строительном секторе были потеряны 300 тыс. рабочих мест. Общее сокращение строительства составляет 20,7%.

Негативные изменения произошли также во внешней торговле. Экспорт нетрадиционных товаров сократился на 8,1% (с 3,4 млрд. до 3,2 млрд. долл.), хотя в июле и отмечался рост на 4,5% по сравнению с аналог. периодом 2001г. (с 488 млн. до 510 млн.долл.).

Экспорт частного сектора, составляющего 61,3% от объема всего нетрадиционного экспорта, сократился на 4,2% (с 2,2 млрд. до 2,1 млрд.долл.). Некоторые изменения произошли в географии экспорта Венесуэлы. На 12% уменьшился объем экспорта в США и на 0,5% — в Колумбию. Важными импортерами венесуэльских товаров стали Нидерланды (4,9%), Мексика (4,7%), Эквадор (4,2%), Италия (2,7%), Бразилия (2,7%), Перу (2,3%). 19,7% венесуэльского экспорта приходится на другие страны.

Сдерживающее влияние на экономический рост оказывает также высокая нагрузка по обслуживанию внешнего госдолга, который составляет 20 млрд.долл. Внутренний долг достиг 10,5 млрд.долл. В 2003г. финансовое положение страны может осложниться вследствие необходимости осуществления выплат в 2 млрд.долл. по внешнему и 3,1 млрд.долл. — внутреннему долгам.

В 2002г. проявилась тенденция к ускорению темпов инфляции, которая составляет 19,7%. Однако к концу года она может достигнуть 22,7% и в 2003г. — 25%. В целом потребительские цены увеличились на 25%. Цены на импортную продукцию возросли на 54,6%.

Остается высокой и продолжает расти дифференция населения по уровню доходов. Среднемесячная потребительская «корзина» выросла к сент. на 21% (903800 боливаров, что составляет 645 долл.) и в ближайшее время может увеличиться до 1 млн. боливаров, в т.ч. в связи с ростом НДС с 1 сент. с 14,5% до 16%. Оборот розничной торговли демонстрировал более высокую динамику по сравнению с реальными денежными доходами населения. Минимальная зарплата увеличилась на 20% и составляет 190 тыс. боливаров, что соответствует 60% продовольственной «корзины» (140 долл.).

На ослабление экономической активности указывает и положение на рынке труда, где вновь появилась тенденция к росту безработицы. По данным неправительственной аналитической компании Datos, скрытая безработица составляет 26% (2,3 млн.чел.). Еще 500 тыс.чел. (56%) относятся к категории не полностью занятых. Неформальный сектор насчитывает 4,94 млн.чел. (56%). Из 11,1 млн. трудоспособного населения Венесуэлы 2,3 млн. заняты в частном секторе и 1,3 млн. — в госсекторе. По данным Нацинститута статистики, незанятость населения составляет 16,4% (1,89 млн.чел., что на 489 тыс.чел. больше, чем в 2001г.).

По данным Центрального банка Венесуэлы снижение основных экономических показателей страны за 9 мес. 2002г. по сравнению с тем же периодом 2001г. составило (в %): строительство — 20,7; нефтяной сектор — 12,1; нефтегазовый сектор — 4,6; горнодобыча — 1; финансы — 8,2; легпром — 7,6; торговля — 11,8; импорт — 29; экспорт — 9; нефтеэкспорт — 17; агропром — 2. Положительную динамику роста продемонстрировал лишь сектор коммуникаций — 4,8%.

Госбюджет

Форсирование политических реформ или «углубление боливарианской революции» (по фразеологии У.Чавеса) повлекло за собой экономический спад, которого, как сказал министр финансов Т.Нобрега, «Венесуэла не знала за всю свою современную историю». По оценкам венесуэльского Центробанка, в 2003г. ВВП сократится на 10-11%, дефицит госбюджета составит 3-5% от ВВП, а безработица вырастет на 18-22%. Основными причинами столь «плачевных результатов» развития экономики, помимо политической нестабильности, стали: трехмесячная общенациональная забастовка (дек.-начало марта 2003г.), парализовавшая всю страну, установление контроля над ценами на некоторые категории сельхозпродукции (мясо, птица, молоко, мука, рис, сахар), введение в самом начале 2003г. режима валютного регулирования с фиксированным курсом доллара (1600 боливаров за 1 доллар США) для всех валютно-финансовых операций.

За счет последней, крайне непопулярной, меры правительству удалось резко затормозить развивавшуюся с 1999г. опасную тенденцию «бегства капиталов» (по признанию самого У.Чавеса, в 1999-2002гг. из страны было вывезено 29 млрд.долл.) и увеличить в окт. 2003г. золотовалютные запасы Венесуэлы вместе с ресурсами Фонда макроэкономической стабилизации до 19,2 млрд.долл. (в конце предг. эта цифра едва дотягивала до 11 млрд.).

Росту резервов ЦБ страны в 2003г. также благоприятствовал и такой важный для венесуэльской экономики фактор, как цена на «национальную корзину нефти», которая плавала в янв.-сент. в коридоре 21-31 долл. за бар. и остановилась 1 окт. на отметке 23,5 долл. (среднегодовая цена прогнозируется в 24,6 долл. при заложенной в бюджете — 18 долл./бар). Нефтяной сектор страны производит 25% ВВП, поступления от нефти составляют 35% доходной части ее бюджета и 3/4 объема всего венесуэльского экспорта.

Другие показатели развития страны за 9 месяцев 2003г. вызывают справедливую озабоченность правительства и специалистов. По предварительным данным Центробанка Венесуэлы, падение производства в основных отраслях экономики по сравнению с тем же периодом 2002г. составит: в строительстве — 42%; в нефтяном секторе — 14%; в не нефтяном секторе — 10%; в горнодобыче — 9%; в финансовом секторе — 10%; в легпроме — 12%; в торговле — 30%; в сельском хозяйстве — 13%. Импорт снизится на 40%, экспорт — на 12%, физический объем нефтеэкспорта — на 12%.

Сложное положение сохранится в финансовой системе Венесуэлы, которая испытывает высокую нагрузку по обслуживанию внешнего госдолга, составляющего 22 млрд. долл., а также внутреннего — достигшего 11 млрд. долл. В 2004г. финансовая ситуация в стране, несмотря на проводимую правительством в 2003г. реструктуризацию внутреннего — отсрочкой платежей на 4-6 лет и внешнего долгов, усугубится вследствие необходимости осуществления выплат в 4 млрд.долл. по внешнему и 3 млрд.долл. — внутреннему долгам.

Сдерживающее влияние на восстановление положительной динамики роста экономики Венесуэлы оказывает резкое снижение прямых капиталовложений. За 9 мес. они упали на 35% и по итогам 2003г. могут уменьшиться до 53%. Продолжается обозначенное в 2002г. сокращение иностранных инвестиций в не нефтяной сектор. В I кв. 2003г. они уменьшились на 41% по сравнению с аналогичным периодом предг. (с 168 млн. до 99 млн.долл.). Эта тенденция сохранилась во II и III кв.

Негативные изменения произошли также во внешней торговле. Экспорт нетрадиционных товаров за 7 мес. 2003г. (янв.-июль) сократился на 13,1% (с 3,2 млрд. до 2,8 млрд.долл.), хотя в июле и отмечался рост на 3,9% по сравнению с аналогичным периодом 2002г. (на 20 млн.долл.). Основные статьи экспорта: алюминий, химпродукты, минералы, автомобили. Главные страны-импортеры венесуэльской продукции: США (39%), Колумбия (12%), Мексика, Япония, Перу, Испания, Бразилия. Импорт упал на 40% и составляет 5 млрд.долл. Основные статьи импорта: электроприборы, продукция химической и пищевой промышленности, транспортные средства, пшеница, кукуруза. Ведущие страны-экспортеры: США, Колумбия, Бразилия, Испания.

В целом падение активности в государственном секторе экономики достигло 7%, в частном — 13%. Продолжается закрытие крупных, средних и малых компаний, в результате чего только в строительстве были потеряны 600 тыс. рабочих мест.

В 2003г. прогрессирует тенденция к ускорению темпов инфляции, которая составляет 26% (к концу года прогнозируется в 30-34%). В целом потребительские цены поднялись на 30,4%. Цены на

импортную продукцию возросли на 62%. Продолжала расти в этой связи стоимость жизни и дифференциация населения по уровню доходов. Среднемесячная потребительская «корзина» семьи в 5 человек повысилась к окт. на 8% (1135000 боливаров, что составляет 715 долл. по официальному курсу). Минимальная зарплата выросла лишь на 30% и составляет 247,6 тыс. боливаров (154 долл. по официальному курсу и 95 — по рыночному), что соответствует 61% продовольственной «корзины» (407 тыс. боливаров).

На ослабление экономической активности указывает и положение на рынке труда, где растет безработица, составляющая, по расчетам неправительственной компании Datanalisis, 21,5% — 2,1 млн.чел. Неформальный сектор насчитывает 5,19 млн.чел. (53%). Из 11,1 млн. трудоспособного населения Венесуэлы 2,3 млн. заняты в частном секторе и 1,3 млн. — в госсекторе. По данным Нацинститута статистики, незанятость населения увеличилась на 17,8% (на тот же период 2002г. — 16,2%).

В 2003г. руководству страны не удалось переломить обозначившиеся негативные тенденции развития национальной экономики. Введение валютного регулирования лишь спасло от финансового и политического краха сам режим. Объявленные и широко разрекламированные во II пол. 2003г. социальные программы конъюнктурно-политического характера подрывают и без того дефицитный бюджет. Популистские по своей сути шаги по контролю за ценами на продовольствие привели к вымыванию с прилавков магазинов ряда с/х продуктов, сокращению собственного с/х производства и возвращению замещающего импорта из Бразилии (т.е. к фактическому финансированию бразильского сельского хозяйства). По прогнозам местных аналитиков, дефицит экономических стимулов, отсутствие здравого смысла и императивы «революционной целесообразности» при проведении экономического курса правительства ускорят падение производства, увеличат рост госдолга, продолжат раскручивание инфляции и дальнейшую девальвацию нацвалюты. Вместе с тем, при всех существующих сценариях развития политической ситуации в Венесуэле здесь признают, что цикл рецессии экономики в начале 2004г. закончится и начнется постепенный подъем, однако реальное экономическое возрождение страны целиком и полностью связывают с уходом президента У.Чавеса с политической сцены.

Энергетика

Энергетический комплекс Венесуэлы (ЭК) можно представить тремя составляющими: нефть, газ и энергетика (гидро- и тепловые электростанции). Во главе энергетической пирамиды страны находится министерство энергетики и горнорудной промышленности (МЭ), министр — Рафаэль Рамирес.

Роль МЭ заметно возросла в управлении ЭК после известных событий в Венесуэле, имевших место в дек. 2002-январь 2003г. Для укрепления влияния государства в жизненно важных для страны отраслях, как с точки зрения их развития, так и для пополнения доходной части бюджета, МЭ получило исключительный шанс после забастовки.

Нефть. Petroleos de Venezuela S.A. ПДВСА — госмонополист по производству нефти. Президент компании Али Родригес Араке.

Производственной деятельности ПДВСА был нанесен значительный ущерб действиями бастующих. Объем добычи нефти в дек. 2002г. (пик забастовки) сократился до 150–200 тыс.бар. в день (бар/д), практически были остановлены все нефтеперерабатывающие заводы страны (5 предприятий). Под угрозой срыва были основные международные контракты ПДВСА, т.к. танкерный флот компании (13 судов) (PDV Marina) был полностью под контролем бастующих. Внутренние потребности страны в бензине и других видах топлива, оценивающиеся в 250 тыс.бар/д, не удовлетворялись. Правительство У.Чавеса пошло на беспрецедентные меры: было уволено 18 тыс. служащих ПДВСА, силами национальной гвардии обеспечивалась защита основных объектов нефтедобывающего комплекса. Принятые жесткие меры позволили за 4 мес. восстановить объем добываемой нефти до предзабастовочного уровня (нояб., 2002г.), который, по официальным данным, составляет 3,3 млн. бар/д.

Реструктуризация ПДВСА идет медленными темпами. Основные производственные фонды компании перераспределены между двумя подразделениями: ПДВСА-Восток (центр г.Пуэрто-ла-Крус, шт. Ансоатеги) и ПДВСА-Запад (центр г.Маракайбо, шт. Сулия). В планах МЭ и руководства ПДВСА есть намерение создать третье подразделение — ПДВСА-Юг. Рассматривается вопрос о выводе PDV Marina из структуры ПДВСА и переподчинения ее военно-морскому флоту со всеми вытекающими последствиями.

Подразделение BITOR-Bitumesus de Orinoco, основной производитель орумулесиона (смесь тяжелой нефти с водой, служащей топливом для ТЭЦ) планируется также реорганизовать под предлогом нерентабельности производства. Рассматриваются вопросы о продаже части зарубежной собственности ПДВСА.

Основные производственные показатели ПДВСА (на авг. 2003г.): производство нефти-сырца (включая попутный газ и битум) — 3,38 млн.бар/д; переработка нефти — 1,15 млн.бар/д; экспорт (сырая нефть и производные) — 2,36 млн.бар/д; валютные поступления от продажи нефти и производных (с нояб. 2002 по авг. 2003г.) — 9,46 млрд.долл.

Газ

До фев. 2003г. в структуре ПДВСА существовало самостоятельное подразделение ПДВСА-ГАЗ, которое было расформировано сразу после пресечения забастовки. В качестве основы для развития газовой отрасли страны было выбрано государственное предприятие Enagas (Ente nacional del gas, Национальный комитет по газу), на основе которого планируется создание независимого от ПДВСА госучреждения. До завершения этой работы все функции по развитию газовой отрасли взяло на себя МЭ. Теперь уже в качестве исторической справки можно отметить, что ПДВСА-Газ занималось в основном переработкой попутного газа, выделяемого при добыче нефти. Приступить к освоению открытых крупных месторождений газа, в основном, в западной части страны, ПДВСА-Газ так и не смогла. Новым стратегическим направлением развития газовой отрасли Венесуэлы стало привлечение иностранных инвесторов. Наиболее крупные проекты: Проект маршала Сукре и Платформа Дельтана.

Проект маршала Сукре. Основные участники: ПДВСА (60%), Mitsubishi (8%), Shell (30%) и 2% - национальные компании. Расчетная мощность добычи газа 1.050 млн. куб. футов газа в день, начало ввода в эксплуатацию – янв. 2006г.

Платформа Дельтана. Крупнейшее месторождение газа, расположенное в дельте реки Ориноко как на шельфе, так и в Атлантическом океане. Шельфовая зона занимает площадь 27000 кв. км. со средними глубинами от 25 до 1000 м., океаническая – имеет площадь 55000 кв.км. с глубинами 1000-4000 м. Платформа Дельтана разбита на 5 блоков. Первый, второй и четвертый блоки (шельфовая зона) были предложены British Petroleum (Великобритания), Shevron Texaco (США) и Statoil (Норвегия) соответственно. Третий и пятый выставлены на торги, которые должны состояться в нояб.-дек. 2003г. К участию в тендере приглашены российские компании: «Газпром», «Лукойл», «Альфа-Групп, ТатНефть».

Для развития сети по доставке газа потребителям планируется заметная активизация по строительству в 2004г. целого ряда газопроводов. Наиболее важный проект предусматривает объединение в единую сеть Востока и Запада страны. Предстоит построить 300 км. трубопровода диаметром 30 и 36 дюймов. Стоимость проекта оценивается в 415 млн.долл. и предполагается объявление международного тендера, в котором могли бы принять также участие и российские компании.

Производство электричества. Главный производитель электроэнергии в Венесуэле Cadafe (С.А. de Administracion y Fomento Electrico) – госкомпания по производству и распределению электроэнергии, основана в 1958г. Электрическая сеть Cadafe является основой для общенациональной электрической системы (Sistema Interconectado Nacional, SIN), в которую также входят Венесуэльская Корпорация Гуайаны – развитие энергетического комплекса реки Карони (CVG Electrificacion del Caroni (Edelca)), электрические сети Каракаса (Elecarg) и Электрическая энергия Венесуэлы (Enelven).

Общий объем производимой энергии в стране составляет 20000 мвт., из которых 60% приходится на долю гидроэлектростанций, 40% – на тепловые станции (в основном газовые). Производство гидроэлектроэнергии осуществляется в основном корпорацией CVG – Edelca, которой, в частности принадлежит одна из крупнейших в мире ГЭС – Гури мощностью 10 млн.квтч.

Самые крупные тепловые электростанции принадлежат Elecarg: на трех ТЭЦ производится 2.236 мвт. Парк Cadafe состоит из 19 станций (16 – ТЭЦ, 3 – ГЭС), мощность которых соответственно 3.135 мвт. и 620 мвт.

В планах развития отрасли находится несколько проектов. В стадии завершения вблизи г.Пуэрто-Ордас, являющегося крупным промцентром региона Гуайана, заканчивается строительство новой ГЭС «Каруачи» (Edelca), в стадии завершения разработка технико-экономического обоснования строительства еще одной ГЭС «Токома». К участию в данном проекте проявили интерес российские компании «Энергомашэкспорт» и «Энергопром», который уже принимал участие в тендере по строительству ТЭЦ Pedro Camejo в городе Валенсия, штат Карабобо. На повестке дня находится еще ряд проектов, которые могли бы заинтересовать российских производителей современного оборудования в области энергетики.

ОПЕК

Главным приоритетом экономического развития Венесуэлы является разработка и добыча полезных ископаемых, среди которых особое место занимает нефть. Госконтроль за развитием нефтедобычи существует с окт. 1945г., когда была принята первая национальная программа в области нефтяной политики. Ее реализация столкнулась с рядом трудностей из-за непредсказуемости цен на нефть на мировых рынках. Это побудило Венесуэлу выступить в 1960г. с инициативой создания организации стран-экспортеров нефти – ОПЕК. Споры о пользе такого шага для Венесуэлы не прекращаются. Пессимисты отмечают, что при образовании ОПЕК Венесуэла была в ее рамках самым крупным производителем нефти, в 70гг. ее доля упала до 14%, а в 2003г. составляет 11%. Назмер упущенных выгод в результате введенных в 1982г. опековских квот на объемы добычи и продажи нефти значительно больше, чем реальные доходы от согласованных цен, которые в последнее время все более и более формируются за счет стран, не входящих в данную организацию: России, Мексики, Норвегии и ряда других.

С приходом к власти правительства У.Чавеса Венесуэла взяла курс на укрепление ОПЕК как главного инструмента регулирования ситуации на мировом рынке нефти. Венесуэла, по праву инициатора создания нефтяного картеля, взяла на себя инициативу в разрешении сложных противоречий среди стран-членов ОПЕК, что позволило стране, не будучи лидером по объему производства нефти, укрепить свое влияние в организациях. Проведение саммита ОПЕК в Каракасе в 2000г., избрание А.Родригеса, а затем и С.Кальдерона на пост генсека стало лишь подтверждением признания роли Венесуэлы в сохранении и усилении нефтяного картеля. Наибольшие плоды от политики укрепления ОПЕК Венесуэла получила в период драматических событий, вызванных самой продолжительной забастовкой в истории своей страны, когда главная нефтяная компания «Петролеос де Венесуэла» (ПДВСА) снизила производство нефти с 3,3 млн.бар/д (на начало забастовки в дек. 2002г.) до 0,2 млн.бар/д в янв. 2003г. Именно в эти дни Венесуэла получила неоценимую помощь от соратников по картелю, которые признали действия бастующих незаконными, а правительство страны способным восстановить нормальное функционирование ПДВСА. Страны-члены ОПЕК продемонстрировали готовность оказания и экономической помощи как в виде обеспечения выполнения контрактных обязательств Венесуэлы, так и поставками углеводородного топлива непосредственно самой карибской стране. Несмотря на то, что прибегнуть к данным мерам на практике не пришлось, такая консолидированная позиция членов картеля способствовала быстрейшему восстановлению нормального функционирования ПДВСА.

Совещание министров энергетики стран-членов ОПЕК в сент. 2003г. в Вене стало новой вехой во взаимоотношениях Венесуэлы и картеля. Предложения венесуэльской делегации не изменять действующих квот на добычу нефти и не признавать Ирак в качестве полноправного члена организации не были поддержаны представителя-

ми других стран. Венесуэла изменила свою позицию, по словам ее министра энергетики Р. Рамиреса, якобы только для того, чтобы не вносить раскол в организацию. Принятая ОПЕК мера по сокращению квот добычи нефти позволяет Венесуэле, еще не оправившейся окончательно от последствий забастовки, сохранить, при несколько упавшем объеме экспорта углеводородов, уровень валютных поступлений в страну от продажи «черного золота».

Железные дороги

Роль ж/д транспорта в Венесуэле в настоящее время незначительна. Общая протяженность железных дорог в стране составляет 682 км., из которых 248 км. находятся в частной собственности. Ширина колеи — 1435 мм. Исторически основой ж/д системы Венесуэлы явилась принадлежащая ныне Венесуэльским государственным железным дорогам линия, соединившая Баркисимето с Пуэрто-Кабелью и Каракасом, протяженностью 176 км, от которой отходят боковые ветки к близлежащим г.г. Акаригуа и Тукакасу. Данная линия являлась единственной в стране, где осуществлялись пассажирские перевозки, однако в 1997г. они были прекращены. Было приостановлено также грузовое движение. До этого основными родами грузов являлись зерно, удобрения, песок, а также отходы от переработки сахарного тростника.

Ранее в стране существовали также несколько изолированных линий небольшой протяженности (в основном обслуживавших грузовые перевозки от рудников до морских портов), однако почти все они оказались нерентабельными и в итоге также были закрыты.

Сложившаяся в сфере транспорта ситуация была признана не отвечающей интересам экономики и народа Венесуэлы. В правительстве возобладало мнение о целесообразности возрождения ж/д транспорта и необходимости проведения государством активной политики в этой области. В 2001г. получил принципиальное одобрение Национальный железнодорожный план, предусматривающий не только возрождение и расширение ранее существовавшей железнодорожной сети. Общая длина ж/д линий (включая линии как национального, так и регионального и местного значения) должна к 2020г. достигнуть 3447 км., на порядок больше, чем в 90гг. Предполагается, что новая национальная ж/д система будет состоять из четырех частей: Западно-Центральной, Центральной, Восточной (дословно — «Восточно-равнинной») и Западной железных дорог.

Западно-Центральная железная дорога. Развивая существующий участок Пуэрто-Кабелью — Тукакас, предполагается соорудить линию вдоль западной части морского побережья Венесуэлы и со временем довести ее до второго по значению национального центра Маракаибо. Параллельно должна быть решена задача транспортировки экспортируемой из страны нефти в нефтеперевалочный порт Амуай (г. Пунто-Фихо). Некоторая часть работ (финансированных совместно Венесуэльскими государственными железными дорогами и государственной нефтяной компанией) уже была выполнена в 90гг.

Центральная железная дорога. Основное значение здесь придается магистральной линии от Каракаса (столица страны) до Порто-Кабелью, которая должна стать становым хребтом как транспортной

системы региона, так и национальной ж/д сети в целом. Часть работ также была проведена образованным еще на рубеже 90гг. итало-японско-венесуэльским консорциумом, однако работы продвигались медленно (что отчасти объясняется крайне сложным рельефом местности). Предполагается, что данная линия будет электрифицирована и на ней помимо грузовых поездов на линии будут эксплуатироваться японские электрические моторвагонные секции, рассчитанные на 120 км/ч.

Восточная железная дорога. Хребтом данной региональной сети станет линия, которая сначала пройдет с запада на восток параллельно побережью страны, а затем от г. Матурин свернет на юг и будет доведена до г. Пуэрто-Ордас на р. Ориноко (всего 938 км., длина последнего участка — 394 км.). Будет использоваться в первую очередь как рудовозная линия.

Западная железная дорога. Предполагается построить две параллельные линии, идущие от Баркисимето на юго-запад до населенных пунктов Урена и Санто-Доминго у венесуэльско-колумбийской границы. Линии этой части страны будут использоваться в основном для вывоза фосфатов и угля; кроме того, предполагается в будущем обеспечить их соединение с железнодорожной сетью соседней Колумбии, что существенно повысит роль ж/д транспорта в этом регионе мира и в то же время придаст новый импульс его дальнейшему развитию.

Учитывая огромный объем предстоящих работ, правительство Венесуэлы последние несколько лет занимается поиском подрядчиков, способных реализовать оставленные в Плана задачи. При этом, исходя из общей внешнеполитической ориентации правительства У. Чавеса, признается желательной определенная диверсификация внешнеэкономических связей с тем, чтобы избежать чрезмерной зависимости от компаний США. Особенно активно в последние годы развивались отношения с Китаем. Так, с китайской компанией Yankuang был заключен контракт на ремонт и модернизацию упомянутой выше линии Пуэрто-Кабелью — Баркисимето с примыкающими линиями (общей протяженностью 240 км.). В стадии обсуждения находилось предложение той же компании о строительстве завода по производству рельсов.

Алюминий

Регион Гуайана, где находится центр алюминиевой промышленности Венесуэлы, территориально состоит из 3 штатов (Боливар, Дельта Амакуро и Амазонас), расположенных к югу от реки Ориноко, и занимает площадь 448 тыс. кв. км., что составляет половину национальной территории страны.

Для целей развития региона согласно Декрету №430 от 29 дек. 1960г. была создана Венесуэльская корпорация Гуайаны (CVG), которой были переданы права на разработку залежей полезных ископаемых, имеющихся на этой территории, с предоставлением ей возможности заключения контрактов по добыче минералов с венесуэльскими и инокомпаниями.

В результате реформ 1985-89гг. статус Корпорации значительно повысился. Под ее полный контроль перешло большинство базовых предприятий региона. В нояб. 2001г. согласно Декрету №1.531 президента Венесуэлы Уго Чавеса CVG была передана администрации президента страны.

Наиболее важными предпосылками для превращения региона в основной район добычи бокситов и развития алюминиевой промышленности являлись следующие:

– наличие дешевой электроэнергии, появившейся в избытке в связи с вводом в строй ГЭС «Макагуа 1 и 2» и «Рауль Леони» на р. Гури мощностью 10 млн.квтч. (**одна из крупнейших в мире ГЭС**). Вблизи г.Пуэрто Ордас, являющегося промышленным центром региона, заканчивается строительство новой ГЭС «Каруачи», и в стадии завершения находится разработка ТЭО еще одной ГЭС «Токома» (к строительству последней проявляет интерес китайская компания China National Machinery and Equipment, Cnmeq) и российские: «Энергопром» и «Энергомашэкспорт». Все это способствует гарантированной поставке электроэнергии по низким ценам для производства железа, стали, глинозема, алюминия, железистого кремния;

– необходимая инфраструктура (современные дороги, воздушное и морское сообщение с другими государствами Карибского бассейна, Латинской Америки и США);

– возможность круглогодичной навигации судов большого водоизмещения по р.Ориноко (184 мили или 341 км. от г.Пуэрто Ордас до Карибского моря и оттуда в различные страны мира). Это увеличивает возможности осуществления поставок продукции, производимой в Гуйане, на экспорт;

– большие запасы бокситов, открытые в 1976г. в горах Лос Пихигуаос на востоке штата Боливар. По данным CVG, потенциальные запасы бокситовых руд составляют 5 млрд.т., в т.ч. 150 млн.т. – подтвержденные и 130 млн.т. – возможные запасы.

CVG представляет собой государственный холдинг, включающий предприятия по добыче и переработке железной руды, бокситов, выплавке стали, алюминия, золота, алмазов и других полезных ископаемых, а также предприятия лесопромышленного комплекса. В 2001г. общий объем продаж Корпорации только на предприятиях, связанных с алюминиевой промышленностью, составил 2 млрд.долл. Корпорация на 100% удовлетворяет потребности страны в первичном алюминии, обеспечивая его производство в 590 тыс.т. в год.

Президент Корпорации – дивизионный генерал Франсиско Ранхель Гомес. По предложению президента Корпорации и с согласия президента Венесуэлы Уго Чавеса в янв. 2002г. была проведена реорганизация CVG. Она заключалась в роспуске Corporacion Aluminios de Venezuela (CAVSA), курировавшей работу других предприятий отрасли и продажу алюминия за рубеж, и придании основным компаниям CVG большей финансовой и организационной независимости. В марте 2003г. по указанию президента страны 70% акций компании Cabelum, специализирующейся на производстве электрокабеля для поставок на внутренний и внешний рынки, также были переданы CVG из баланса Фонда гарантий банковских депозитов. Основной целью реорганизации является оптимизация производственных процессов, усиление вертикальной связи производственной цепочки входящих в CVG предприятий, связанных с производством алюминия, и оптимальное использование трудовых ресурсов региона.

В результате произведенных изменений алюминиевый сектор Корпорации представлен 5 основными госкомпаниями:

– CVG Bauxilum создана в 1994г. в результате слияния Vauxiven и Interalumina. Президент компании Даниэль Ирибаррен, менеджер по операциям компании Франсиско Гаутиер. В структуре компании входят бокситовый рудник Лос Пихигуаос и глиноземный комбинат. Основная функция – добыча бокситов, производство глинозема и его поставка как другим предприятиям единой производственной цепи по производству алюминия в рамках CVG, так и экспорт за рубеж. Продукция компании в основном поступает на национальные предприятия CVG Alcasa и CVG Venalum, и относительно небольшой процент направляется на международный рынок. Производственные мощности CVG Bauxilum рассчитаны на добычу 6 млн.т. бокситов и производство 2 млн.т. глинозема в год. В 2001г. было произведено 1 млн. 839 тыс. 779 т. глинозема, что на 5% больше, чем в 2000г. и на 22% больше запланированного на 2001г. В мае 2002г. Венесуэльская корпорация Гуйаны (CVG) и французская компания Pechiney подписали «Договор о стратегическом сотрудничестве» по расширению производственных возможностей CVG Bauxilum и об открытии для этих целей во французских банках кредитной линии на 230 млн.долл. Французская компания разрабатывает ТЭО проекта по увеличению производства глинозема на предприятиях CVG Bauxilum с 1,7 до 2,15 млн.т. ежегодно с последующим увеличением до 3 млн.т. в год.

– CVG Venalum создана в июне 1978г. Президент компании Ленин Барруета, Генеральный менеджер Хуан Карлос Перес. Считается наиболее рентабельным предприятием страны и в основном ориентируется на экспортные поставки своей продукции в США и Японию. Основная задача – производство и продажа первичного алюминия и готовой продукции. Производственные мощности CVG Venalum, **самого крупного завода в Латинской Америке**, составляют 430 тыс.т. первичного алюминия в год (в основном алюминиевых цилиндров, слитков по 680, 22 и 10 кг.), из которых 75% производимой продукции идет на экспорт и 15% – на внутренний рынок. На предприятии функционируют 5 производственных линий. В 2001г. было произведено 430 тыс.т. продукции с содержанием чистого алюминия 99,8%, а в 2002г. этот показатель достиг 436 тыс.т., что составляет 101,1% от производственных возможностей компании. Согласно данным об уровне производства за янв. 2003г. выплавка первичного алюминия на предприятиях CVG Venalum составила 36 тыс.т., что на 477 т. больше, чем за этот же период 2002г. и на 2 тыс. 103 т. больше, чем за янв. 2001г. Уменьшилось потребление электроэнергии (расходы электроэнергии на выплавку 1 кг. алюминия составляют 14,51 квтч.). Компания планирует строительство 6 и 7 производственных линий (каждая по 210 тыс.т.), которые позволят увеличить производство первичного алюминия до 850 тыс.т. в год. Объем инвестиций в строительство только одной линии составит 600 млн.долл. С этой целью проводится работа по поиску стратегического партнера среди крупнейших мировых производителей алюминия. CVG владеет 80% акций CVG Venalum, японская компания Showa Denko имеет 7% акций CVG Venalum, остальные 13% распределены между японскими компаниями Kobe Steel, Sumitomo Chemical, Mitsubishi Materials, Mitsubishi Aluminium и Marubeni.

– CVG Alcasa создана в окт. 1967г. Президент компании Диксон Росильон. Является базовым предприятием алюминиевой промышленности Венесуэлы. 60% своей продукции предприятие экспортирует в США, Коста-Рику, Колумбию, Мексику, Пуэрто-Рико, Перу, Аргентину, Англию и Бельгию. Основная задача – производство алюминия и изделий из него. Производственные мощности CVG Alcasa позволяют производить 210 тыс.т. алюминия в год и 60 тыс.т. алюминиевого проката. В янв. 2003г. был подписан контракт с международным консорциумом, состоящем из компаний Pechmeу (Франция) (партнер в области новых технологий), Glencore (Швейцария) (финансовый партнер) и Fluor Daniel (США) (генеральный подрядчик), о строительстве и введении в строй 5 производственной линии CVG Alcasa. Это позволит увеличить производство первичного алюминия до 450 тыс.т. в год. Проект оценивается в 650 млн.долл. и должен привести, по мнению руководителей компании, к снижению издержек производства в CVG Alcasa, поскольку в производстве будут заняты 270 рабочих. Таким образом, эта категория сотрудников предприятия увеличится на 10%. На этапе строительства, которое будет продолжаться 36 мес., будут заняты более 3 тыс. рабочих, что позволит частично решить проблему занятости в регионе. CVG Alcasa планирует в течение ближайших 3 месяцев завершить переговоры со своими стратегическими партнерами по вопросам используемых технологий, финансово-коммерческим и инженерно-строительным проблемам.

– CVG Carbonoga создана в 1987г. Президент компании Хосе Игнасио Эчевееррия. Основная задача производство графитных анодов и поставка в различные страны мира (США, Европа) и предприятиям Alcasa и Venalum. Объемы производства составляют 140 тыс.т. в год. В июне 2003г. состоялась поездка в Иран делегации CVG во главе с ее президентом. По итогам переговоров был подписан меморандум о взаимопонимании с иранской компанией Almahadi Aluminium (Iraico), согласно которому CVG Carbonoga будет поставлять иранцам первичный алюминий, глинозем, аноды (60 тыс. анодов в течение 2 лет, начиная с сент. 2003г.), алюминиевые производственные технологии.

– CVG Alunasa основана в 1978г. Костариканской корпорацией развития. В 1990г. CVG приобрела 100% акций этого предприятия, расположенного в Коста-Рике. Президент компании Франсиско Хосе Керо. Основная задача – производство и сбыт алюминиевого проката, готовой продукции и полуфабрикатов (промышленная фольга, лента, диски). После реорганизации и модернизации CVG Alunasa увеличила свои производственные мощности до 9500 т. в год. Предприятие постоянно демонстрирует стабильность и рентабельность, превышающую 500 тыс.долл.

В состав CVG входит CVG Electrificación del Caroni (Edelca) – электроэнергетическая компания, которая обеспечивает электроэнергией весь алюминиевый комплекс региона Гуайаны (кроме CVG Alunasa). Edelca создана в 1963г.; ведет освоение гидроэнергетического потенциала реки Карони. Занимает ведущее место в национальном секторе электроэнергетики, обеспечивая 67% вырабатываемой в Венесуэле электроэнергии.

Венесуэльская корпорация Гуайаны представляет собой огромную, динамично развивающуюся структуру, претендующую на роль одной из основных государственных бюджетонаполняющих компаний, которая в этом аспекте может быть сравнима с наиболее развитой отраслью Венесуэлы – нефтяной. Компания занимает 11 место в мире по объему производства алюминия (600 тыс.т. в год, из которых экспортируется 70%), что составляет 2,3% общемирового потребления этого вида продукции. Реализация проектов по расширению добычи бокситов и производства глинозема, введение в строй 5 линии и выведение на полную производственную мощность 1 и 2 линий CVG Alcasa, а также строительство 6 производственной линии CVG Venalum приведет к увеличению производства алюминия на предприятиях компании в 2007г. до 1 млн. 6 тыс.т. в год. Это позволит CVG занять 8 место в мире по производству первичного алюминия, (3,6% общемирового объема потребления).

Все вышеизложенные данные о деятельности Венесуэльской Корпорации Гуайаны представили интерес для российской компании ОАО «Русский Алюминий», которая предложила венесуэльской стороне стратегическое партнерство. Во время пребывания правительственной делегации России в Венесуэле в фев. 2004г. президент «Русал» О.Дерипаска заявил во время встречи с президентом У.Чавесом о намерении получения концессии на разработку бокситов (запасы не менее 200 млн.т.) с последующим строительством в Венесуэле глиноземного завода мощностью 1 млн.т. в год. При этом прямые инвестиции ОАО «Русал» в экономику Венесуэлы могут составить 1 млрд.долл. в течение 3-5 лет.

Данное предложение заинтересовало венесуэльского партнера, была создана рабочая группа из представителей CVG и «Русала» по изучению данного вопроса, однако прямого ответа российская сторона пока не получила.

Иностранное юрлицо

Количество иностранцев, постоянно проживающих на территории Венесуэлы, составляет примерно четверть всего населения страны. Государство испытывает недостаток в квалифицированных специалистах, наибольший дефицит из которых приходится сейчас на инженеров-механиков, инженеров-автомобилистов, медиков и строителей всех профилей, химиков, специалистов в области нефтехимии, электроники и топографии. Венесуэльское правительство крайне заинтересовано в легальном въезде в страну квалифицированных иностранных специалистов и предоставляет им широкие возможности в области предпринимательства.

В соответствии с декретом №2095, в Венесуэле предусматривается единый порядок открытия, регистрации предприятия и ведения предпринимательской деятельности, как для местных, так и для иностранных граждан и компаний. Тем не менее, иностранный гражданин должен иметь обычную визу (de transeunte) сроком действия на один год и удостоверение личности иностранца, временно проживающего в Венесуэле (данное удостоверение отличается от удостоверений венесуэльских граждан только отметкой «иностранец» и предоставляет одинаковые права с гражданами страны).

Согласно сложившейся в стране практике, все операции по открытию частного дела выполняют адвокатские конторы или отдельные адвокаты.

Оформление документов начинается с представления в Управление учета иностранных капиталовложений (Superintendencia de Inversiones Extranjeras-SIEX) специальной заявки, в которой владелец указывает: название фирмы; характер ее деятельности; время создания или период ее существования; адрес; первоначально зарегистрированный капитал (в случае долевого участия нескольких учредителей указывается капитал каждого из них в общем капитале фирмы); принцип распределения доходов по результатам деятельности за год; статус и полномочия главы фирмы.

Вместе с заявкой в SIEX представляются документы, подтверждающие платежеспособность лица, открывающего частное дело (состояние счета или гарантийное письмо банка) — *solvencia personal*, акт об учреждении фирмы — *acto de constitucion*, удостоверение личности — *cedula de identidad* и загранпаспорт.

По результатам рассмотрения заявки и представленных документов SIEX выдает специальное разрешение на открытие частного дела. При его получении, владелец новой компании выплачивает 80 долл. в пересчете на нацвалюту. В разрешении делается отметка о присвоении фирме регистрационного номера, указывается дата начала ее функционирования, номер тома и страницы в нотариальной книге, где сделана учетная запись.

Для регистрации первоначального капитала компании необходимо внести в Центральный банк Венесуэлы наличными деньгами в местной валюте или в долларах США не менее 20% от суммы ее общего капитала и открыть личный счет. При открытии личного счета указывается имя и фамилия вкладчика, место работы и должность, домашний адрес, представляется удостоверение личности или загранпаспорт и делается образец подписи.

Администрация банка выдает квитанцию, подтверждающую внесение начального капитала, чековую книжку, снимает копию с удостоверения личности вкладчика и заносит сведения на него в свой архивный учет. Разрешение SIEX и квитанция ЦБ Венесуэлы являются основанием для получения — в министерстве финансов страны патента, подтверждающего существование фирмы, рода ее деятельности, зарегистрированный начальный капитал и численность персонала, а также торгового (*registro mercantil*) и налогового (*registro de informacion fiscal*) регистров.

Окончательная регистрация новой компании производится в муниципальном совете на территории муниципального округа штата страны в соответствии с ее юридическим адресом.

По существующему законодательству Венесуэлы, для открытия нового предприятия, его владельцу предварительно необходимо получить в муниципалитете специальный патент, определяющий характер предпринимательской деятельности и систему налогообложения данного предприятия, открываемого на территории муниципального округа.

Патент, является юридическим документом, регламентирующим деятельность новой компании, и должен храниться в головном офисе пред-

приятия на видном месте. В него отдельным разделом включаются устанавливаемые муниципалитетом налоги и штрафы, налагаемые на предприятие в случае нарушения положений данного документа. Компании, действующие без такого патента, подлежат немедленному закрытию.

Патент муниципалитетов регламентируется действующим законодательством страны и поэтому носит типовой характер. В то же время, каждый муниципальный округ имеет свои особенности, порою и временные. Как правило, это касается системы налогообложения, уровня налогов и их калькуляции. В этой связи целесообразно по каждому конкретному случаю отклонений от положений, установленных патентом в отношении предпринимательской деятельности предприятия, регулярно обращаться непосредственно в муниципалитет для их корректировки или предоставления предприятию дополнительных льгот.

Разрешение на начало ведения предпринимательской деятельности выдается муниципалитетом в соответствии с планом проведения необходимых подготовительных работ (строительство офиса, производственных, складских зданий). Для получения разрешения заинтересованная сторона обязана представить в муниципалитет полную документацию об окончании подготовительных работ.

Муниципальное подтверждение на ведение предпринимательской деятельности выдается муниципалитетом и, помимо патента, является сертификатом, легализующим деятельность нового предприятия на территории данного муниципального округа. Для получения подтверждения заинтересованная сторона представляет в муниципалитет письменную заявку с приложением сертификата, разрешения на начало предпринимательской деятельности, технической документации недвижимого имущества и формы его использования.

Сертификат безопасности выдается управлением противопожарной безопасности муниципалитета. Он подтверждает завершение строительных работ в соответствии с действующими требованиями по вопросам противопожарной безопасности. Для его получения руководство новой компании представляет в муниципалитет копию плана строительных работ с приложением схем и спецификаций систем пожарной безопасности.

Все юр. и физлица в обязательном порядке подлежат регистрации в Налоговом Регистре (*Registro de Informacion Fiscal — RIF*) налоговой службы Венесуэлы. Регистрация производится по постоянному месту жительства (для лиц его не имеющих — по месту работы) в течение первого месяца с начала предпринимательской деятельности. С момента регистрации налогоплательщику присваивается регистрационный номер, который должен указываться во всех счетах, фактурах, чеках, контрактах, а также во всей финансовой документации предприятия и на всей производимой продукции.

Законодательством страны установлен строгий порядок регистрации вновь создаваемых предприятий, компаний и организаций в Институте социального страхования страны. Регистрация предприятия означает автоматическое включение всех его сотрудников в систему социальной защиты. Каждый работник получает карточку социального страхования, номер которой соответствует номеру основного внутреннего документа гражданина Венесуэлы», удостоверения личности. В банках дан-

ных региональных отделений содержится вся информация об обладателе карточки, которая периодически обновляется. При изменении места работы карточка социального страхования остается прежней. Размеры страховых взносов устанавливаются Институтом и зависят от характера предприятия и степени риска на производстве. Ежемесячная страховая квота состоит из двух частей. Одна — оплачивается собственноручно предприятием и составляет до 10% от оклада сотрудника, другая — вычитается из зарплаты сотрудника и равна 4-5%. Общий страховой взнос достигает 15% зарплаты каждого работающего. Характерной чертой всей системы социального страхования является отсутствие пособий по безработице. В случае увольнения сотрудника из государственного или частного сектора ему выплачивается выходное пособие в размере количества месячных окладов по числу проработанных им на данном предприятии лет.

Если регистрация компании не была проведена, то в случае вскрытия каких либо нарушений в производстве и нанесения ущерба сотрудникам по вине компании назначаемые выплаты увеличиваются вдвое.

С началом функционирования все компании и фирмы облагаются системой налогов:

- рекламный налог выплачивают компании, имеющие рекламные витрины, панно, стенды и т.д. за пределами своих офисов. Тариф выплат определяет муниципальный совет того округа, где размещается реклама и в среднем по стране составляет 25-30 долл. за вывеску;

- муниципальный налог составляет 0,5% от зарегистрированного капитала и выплачивается в фонд муниципального совета ежеквартально. Если доход фирмы превышает сумму начального капитала, то данный налог взимается с выручки;

- налог на доход определяется в каждом конкретном случае отдельно, может составлять от 15-50% от размера полученной прибыли и выплачивается по результатам финансовой деятельности за год;

- налог *impuesto del frente* за уборку территории, прилегающей к зданию фирмы, определяется муниципальным советом округа и выплачивается в его фонд;

- дополнительный ежеквартальный налог в размере 2% от общих доходов за три месяца налагается на те компании, численность рабочего персонала которых превышает 4 чел.

Полный финансовый отчет иностранной фирмы выполняется на испанском языке специальными аудиторами, уполномоченными муниципальным советом округа для проверки финансовой деятельности.

Действующее законодательство Венесуэлы, регламентирующее коммерческую деятельность на территории страны, предоставляет иностранным предпринимателям широкие возможности. Владельцы многих иностранных компаний, используя прямые контакты с муниципальными советами, значительно упрощают и без того достаточно либеральную процедуру регистрации и открытия своих предприятий.

Пример: Микеле Джиордано (Michele Giordano, 1948г. рождения, инженер-механик, гражданин Италии впервые посетил Венесуэлу в 1983г. по туристической визе. В ходе своего двухмесячного пребывания в стране он изучил национальный внутренний рынок и принял решение о

перспективности вложения капитала в автомобильный бизнес. Обоснованием такого решения послужил тот факт, что Венесуэла, обладая большим автомобильным парком, имеет слабо развитую систему сервисного обслуживания автомашин. Такая ситуация, по мнению М.Джиордано, продолжает сохраняться во всех штатах страны, за исключением Федерального округа, и до настоящего времени.

Возвратившись в Рим, М.Джиордано приступил к установлению знакомств и налаживанию деловых отношений со специалистами автомобильных компаний. В 1994г. он вновь приехал в Венесуэлу по туристической визе и устроился на работу в фирму *Yen Motors* техником по обслуживанию автомобилей «Мицубиси». По окончании срока действия туристической визы Мигеле, не выезжая из страны (как того требует венесуэльское законодательство) получил обычную визу (*de transeute*) сроком на один год и удостоверение личности иностранца, временно проживающего в Венесуэле. В течение 5 лет он изучал вопросы организации производства, продолжал устанавливать полезные знакомства и быстро продвигался по служебной лестнице. В 1997г. он стал управляющим филиала фирмы и женился на венесуэльской гражданке. Свое гражданство не менял и не планирует этого делать. Он остается иностранцем, временно проживающим в стране, и ежегодно продлевает свою визу. Опасаясь инфляции, Мигеле имеет основной счет в филиале «Сити Банка» в Риме, куда регулярно переводит средства, и текущий счет в Каракасе. В 1998г. он приступил к созданию своей компании по ремонту автомобилей производства фирмы «Мицубиси». С этой целью арендовал помещение в столичном муниципальном округе Барута и начал оборудовать его в соответствии с европейскими стандартами. Технический персонал Мигеле подобрал в свою компанию с прежнего места работы. Подготовительные работы были закончены в дек. 1998г. и новая компания начала функционировать с янв. 1999г. Общие затраты М.Джиордано на создание своего предприятия составили 100 тыс.долл. Он считает, что данный бизнес позволит получить большие прибыли и в дальнейшем планирует открыть новые станции технического обслуживания в штате Боливар, где сервисная сеть развита еще очень слабо и многие жители вынуждены приезжать в столицу для ремонта своих автомобилей.

Венесуэла представляет большой интерес для мелких и средних иностранных предпринимателей с точки зрения вложения своих капиталов и реализации экономических проектов. Заявления, сделанные новым президентом страны Уго Чавесом после выборов в дек. 1998г. и проводимая им политика дают основания полагать, что действия кабинета и в дальнейшем будут направлены на еще большую либерализацию венесуэльского законодательства в области частного предпринимательства в целях привлечения дополнительных иностранных инвестиций и участия инокапитала в экономическом развитии государства. В перспективе воплощение этих решений в жизнь будет напрямую зависеть от внутриполитической обстановки в стране, которая характеризуется как крайне нестабильная.

Экспорт

Экспорт нефти достиг докризисного уровня и в сент. 2003г. составил 2 млн.бар/д, обеспечивая до 80% всех валютных поступлений страны. Объемы добычи нефти также выросли за последние 4 месяца и, по официальным заявлениям правительства, достигли 3,2 млн.бар/д. Независимые эксперты дают более скромные цифры – 2,7 млн. бар/д.

Одним из приоритетных направлений деятельности Правительства Венесуэлы по расширению внешнеэкономических связей стало привлечение в экономику страны иноинвестиций. Основными инвесторами выступают США, Панама, Франция, Колумбия, Япония, Нидерланды, Китай, Индия и Малайзия (США – 935,7 млн.долл., Панама – 19,8 млн.долл., Франция – 16 млн.долл., Колумбия – 14,9 млн.долл., Каймановы острова – 11,9 млн.долл., Голландия – 11,4 млн.долл., другие государства – 41,9 млн.долл.), вкладывающие капиталы, прежде всего в легпром, сектор электро-, водо-, газоснабжения, сферу услуг, а также в нефтехимию. В 2003г. США вложили 33 млн.долл. в легпром, 3,6 – в торговлю, 3,3 – в транспорт и систему коммуникаций. Многие страны резко сократили свои капиталовложения в экономику Венесуэлы. Германия сократила в 2003г. свои инвестиции на 9,1 млн.долл. Товарооборот с Китаем, традиционно считающимся одним из самых стабильных торговых партнеров Венесуэлы, по сравнению с 2002г., упал на 68%, с Колумбией – на 52,1% (206 млн.долл. по итогам I пол. 2003г.).

Выражением идей У.Чавеса о лидерстве Венесуэлы в интегрировании соседних с ней государств стала активизация латиноамериканского направления нефтяной политики Каракаса, конкретной целью которой является вывод Венесуэлы на роль основного поставщика энергоресурсов для стран региона. Президент Венесуэлы неоднократно выступал с предложением создания нового латиноамериканского нефтяного консорциума – «Петроамерика».

Каракас, выступая против создания АЛКА, сконцентрировал усилия на политическом, экономическом, социально-культурном объединении ЛА. Венесуэльцы выступают за форсирование процесса экономической интеграции государств Андского сообщества и Меркосур, намерены активно участвовать в делах Карибского бассейна и Центральной Америки. Венесуэльский президент неоднократно выступал с инициативой превращения АС в политически, экономически, социально и культурно консолидированное сообщество. По его мнению, это станет первым шагом на пути создания конфедерации государств Латинской Америки и Карибского бассейна и послужит противовесом негативным тенденциям, возникающим вследствие процесса глобализации.

Рассматривая расширение европейского присутствия в ЛА и КБ как здоровый противовес экспансионистским стремлениям США и определенный залог разумного баланса сил на континенте, венесуэльцы принимают деятельное участие в таких европейско-латиноамериканских интеграционных схемах, как Рамочное соглашение об экономическом сотрудничестве ЕС-Андское сообщество, политический диалог ЕС-Группа Рио, Иberoамериканский форум, встречи в верхах ЕС-ЛА и КБ.

Объем туризма в Венесуэле упал практически на 70%. Инфляция в авг. 2003г. составила 17,4%, а по итогам последних 12 месяцев – 31,9%. Безработица в авг. 2003г. составила 21,4%. В конце 2002г. резко увеличился отток капитала за рубеж, что вынудило правительство ввести непопулярную меру по регулированию валютно-финансовых операций на территории страны. За счет своевременного принятых мер У.Чавесу удалось резко снизить уровень оттока капиталов и аккумулировать 19,2 млрд.долл. (данные на окт. 2003г.) внатрешних резервов Центробанка.

В 2003г. внешнеторговый оборот страны сократился в результате прошедшей в конце 2002–начале 2003г. общенациональной забастовки. Во II кв. 2003г. суммарный объем экспорта товаров из Венесуэлы составил 2,248 млн.долл., импорт достиг отметки 2,233 млн.долл. По сравнению с аналог. периодом 2002г., импорт – 5,529 млн.долл., экспорт – 2,684 млн.долл. Всего по итогам 2002г.: импорт – 11,673 млн.долл., экспорт – 5,471 млн.долл.

Основными торговыми партнерами-покупателями венесуэльского сырья и товаров народного потребления по-прежнему оставались США, Колумбия, Мексика, Япония, Перу, Испания и Бразилия. В списке экспортных товаров из Венесуэлы, помимо нефти, преобладают металлы (алюминий), химпродукты, минералы, продукты легкой и пищевой промышленности, автомобили.

По сравнению с 2002г. экспорт автотранспорта вырос на 4,4%, металлов – на 2,1%, электротоваров – на 13,9%, зато экспорт с/х продукции упал на 49,9%, минералов – на 40,5%, табачных изделий – на 9,8%, продуктов химпрома – на 56,9%. Общие показатели экспорта снизились на 16,3%.

Список импортных товаров также претерпел значительные изменения в сторону сокращения общих показателей. Учитывая прошлогодние показатели, импорт с/х продукции упал на 38,7%, бумаги – на 59,3%, электротоваров – на 61,48%, металла – 59,3%, руды – на 58,6%, табачных изделий – на 47,8%, нефтехимической продукции – на 43,7%, автотранспорта – на 80,8%. Общее падение составило 59,6%.

ТПП «Федекамарас»

Венесуэльская федерация торгово-промышленных палат и ассоциаций образована 17 июля 1944г. как некоммерческое объединение частных компаний, юридических и физических лиц, представляющее экономические интересы и экономическую деятельность участников.

Федекамарас является юристом, располагается в г.Каракасе и организует свою работу на основе устава, а также решений своих руководящих органов: Ассамблеи, Национального совета и Исполнительного директора – с провинциальными федерациями, число которых составляет 20 (по одной федерации на каждый штат; три штата не имеют своих федераций).

Работой Федекамарас руководит президент (в настоящее время Альбис Муньос, избрание которой состоялось в 2003г.) в непосредственном подчинении которой находится личный секретариат, отдел связи и средств информации, юридический отдел и исполнительная дирекция (исполнительный директор назначается президентом; им является Марио Тепедино Равен. Имеет ранг посла). Исполнительной дирекции подчинены 5 отделен-

ний, в т.ч.: регионального развития (6 сотрудников), социально-экономического анализа (4 сотрудника), административное (11 сотрудников), руководства комиссиями (2 сотрудника), внутренних вопросов (2 сотрудника). Первым вице-президентом Федекамарас является Рикардо Бакеро Сегундо, вице-президентом — Алексис Санчес.

С момента своего создания Федекамарас нацелена на реализацию следующих стратегических целей: защита национального суверенитета и базовых ценностей страны; развитие национальной экономики на основе частного свободного предпринимательства при юридическом обеспечении, гарантирующем основные права человека; стимулирование и эффективное содействие регионам в процессе экономической интеграции страны; поддержка и защита субъектов экономической деятельности в соответствии с решениями Ассамблеи, Национального совета и Исполнительного директората.

Для достижения поставленных целей Федекамарас обеспечивает решение задач: укрепление позиций предпринимателей и осуществление посреднических функций между ними и национальными, региональными и муниципальными властями; поддержка процесса реорганизации и разработка программ оптимизации управления хозяйственным механизмом страны; продвижение идеи развития регионов, децентрализации, диверсификации и приватизации экономики; продвижение поддержки мер социального, культурного, научного, технологического и гуманитарного характера, направленных на повышение уровня жизни населения и защиту окружающей среды; сотрудничество со всеми общественными организациями и органами обеспечения безопасности страны в целях совершенствования правовой базы государства, личной безопасности и защиты материальных ценностей.

Текущая работа Федекамарас сводится к научной оценке социально-экономических процессов в стране, выработке и обнародовании позиций предпринимателей по отношению к ним, укреплению и поддержке взаимосвязей между своими рабочими органами, координационными советами и отраслевыми федерациями, а также к организационной помощи и технической поддержке при проведении совещаний, форумов и других мероприятий по анализу и выработке предложений по торгово-экономической проблематике.

В 2001-03гг. Федекамарас находилась в крайней оппозиции правительству Уго Чавеса. Ее президент Педро Кармона (2001-02гг.) возглавил антиправительственные акции в апр. 2002 и был провозглашен временным президентом Венесуэлы. После неудавшейся попытки государственного переворота руководство Федекамарас во главе с Карлосом Фернандесом продолжило прежнюю линию конфронтации с властью.

С избранием президентом организации Альбис Муньос, Федекамарас заняла более взвешенную позицию, провозгласив приоритетом своей деятельности преодоление экономического кризиса в стране и продвижение интересов предпринимательского корпуса в диалоге с правительством.

Руководство Федекамарас заявило о готовности оказывать всестороннюю помощь и поддержку представителям оппозиционных партий, движений и организаций в политической борьбе с правительством и в вопросе о проведении референдума о доверии президенту Уго Чавесу.

Внешняя политика

В качестве приоритетов внешнеполитического курса правительства У.Чавеса остаются укрепление национального суверенитета и содействие формированию многополюсного мироустройства в свете постоянного давления, оказываемого на Каракас Вашингтоном, повышение влияния Венесуэлы в Латинской Америке, во всем «третьем мире» через призму распространения идей «боливарианской революции» и обеспечение внешних условий для строительства «боливарианского» общества. Для Венесуэлы характерен конструктивный и прагматичный подход к ключевым вопросам международных отношений. Основой внешней политики Венесуэлы продолжает оставаться настрой на геополитическую диверсификацию зарубежных связей страны, ее приверженность структуре международных отношений, базирующейся на принципах демократии, равноправия, невмешательства во внутренние дела, взаимной выгоды.

Активизация действий радикальной оппозиции, направленных на отстранение У.Чавеса от власти, послужила дополнительным стимулом для венесуэльских властей вести работу по укреплению отношений с Россией, Францией, КНР, Бразилией, Индией и др., на политическую поддержку которых они рассчитывают.

Каракас рассматривает ООН в качестве стержня современной системы международных отношений и многополярного мироустройства, выступает за всемерное упрочение роли Организации, и прежде всего ее СБ, в обеспечении мира и международной безопасности. Венесуэльская администрация заявляла о неприятии односторонних действий Белого дома в отношении военной акции США в Ираке. Каракас поддерживал усилия России, Франции, ФРГ, КНР и др. стран по сдерживанию военной операции в Ираке.

В вопросе реформирования ООН и ее Совета Безопасности является сторонником модернизации этих структур, предполагающей расширение состава постоянных членов СБ, отмену института права вето, большую транспарентность деятельности Совета.

Венесуэла проводит курс на обеспечение лидирующей роли в ОПЕК и в этом плане возглавляет выработку согласованной ценовой политики картеля, противодействие давлению нефтепотребляющих стран. Получила поддержку ее инициатива введения коридора колебаний цен на нефть. В этой связи стремится к достижению координации действий с ведущими государствами-производителями; не входящими в ОПЕК: с Россией, Мексикой, Норвегией, Нигерией.

Латиноамериканское направление является основным внешнеполитическим приоритетом Венесуэлы. Высоки интерес и активность Каракаса в рамках ОАГ, Группы Рио, Группы 3. В основе континентальной политики Каракаса — боливарианская идея о единстве Латинской Америки и стран Карибского бассейна с прицелом на формирование конфедеративного государства. Проводится курс на объединение Андского сообщества с Меркосур к 2005г. для участия «на равных» с Севером в МАЗСТ.

В обсуждении проблематики международной и региональной безопасности правительство У.Чавеса делает акцент на новых нетрадиционных

невоенных факторах угроз, в чем руководствуется при формировании концепции коллективной безопасности. В основе позиции по этим проблемам — такие положения, как исключительная прерогатива ООН и СБ в вопросах применения силы, строгое соблюдение принципов и норм международного права, продолжение и углубление разоруженческого процесса, учет невоенных факторов в сфере безопасности, коллективное противодействие новым вызовам современности. Каракас выступает за незабываемость принципа национального суверенитета и территориальной целостности, отвергает натовские концепции «ограниченного суверенитета» и «гуманитарной интервенции».

Важным аспектом обеспечения международной безопасности и стабильности в Каракасе считают борьбу с новыми вызовами современности — терроризмом, оргпреступностью, наркобизнесом и коррупцией. Венесуэла выступает за борьбу с терроризмом в соответствии с универсально признанными нормами и принципами международного права. Венесуэльцы активно участвуют в работе Межамериканской комиссии против терроризма (СИКТЕ). С сент. 2003г. для Венесуэлы вступили в действие положения международных конвенций о борьбе с актами бомбового терроризма и финансирования терроризма. При этом венесуэльцы продвигают тезис об интегральном противодействии терроризму, который охватывает не только вопросы пресечения его конкретных проявлений, но и ликвидации социально-экономических причин, подпитывающих терроризм.

Страна активно участвует в борьбе с незаконным оборотом наркотиков, в т.ч. и в рамках международных механизмов, их представитель является вице-президентом Межамериканской комиссии против злоупотребления наркотиками (СИКАД). В ходе 46 сессии Комиссии ООН по наркотическим веществам (г.Вена, апр. 2003г.) венесуэльская сторона выступила с инициативой создания международной структуры по пресечению отмывания доходов от незаконного оборота наркотиков. Каракас отвергает практику «наркосертификации» со стороны США, поддерживает в качестве альтернативы механизм многосторонней оценки в рамках ОАГ. Отстаивает принцип обоюдной ответственности производителей и потребителей, а также увеличение вклада развитого мира в борьбу с наркоторговлей.

Венесуэла играет умеренную роль в глобальном разоруженческом процессе, выступает за унификацию ДНЯО, ДВЗЯИ, Конвенции ОЗХО. В силу отсутствия у венесуэльцев прямых инструментов воздействия на непосредственных участников данного процесса Венесуэла демонстрирует готовность поддерживать все позитивные инициативы в этой области. В июне 2002г. в рамках I Комитета ООН страна проголосовала за российско-китайские предложения по возможным элементам будущих международно-правовых договоренностей по недопущению милитаризации космоса. С удовлетворением был отмечен обмен ратификационными грамотами к двустороннему российско-американскому Договору о сокращении стратегических ядерных потенциалов.

В сфере обычных вооружений венесуэльцы поддерживают деятельность Регистра вооружений ООН и ОАГ, проводят линию на повышение эффективности Межамериканской конвенции о запрещении незаконного производства и оборота

огнестрельного оружия, боеприпасов и взрывчатых веществ. Каракас содействует расширению состава участников Оттавской конвенции о запрещении ППМ.

Каракас последовательно проводит линию на упрочение всего комплекса связей с Кубой «без оглядки на идеологию», неприятие силового экономического давления на правительство Ф.Кастро, реинтеграцию Кубы в латиноамериканскую семью. В ходе сессий КПЧ ООН Венесуэла последовательно выступает против антикубинских резолюций. Президенты двух государств поддерживают постоянный личный контакт, демонстрируют взаимные симпатии.

В отношении урегулирования колумбийского кризиса Венесуэла высказывает озабоченность отсутствием ощутимого прогресса и подтверждает готовность к самому широкому взаимодействию с Боготой. Предметом постоянной озабоченности Каракаса являются как набег незаконных вооруженных колумбийских формирований на территорию Венесуэлы, так и возможность интернационализации конфликта, военного вовлечения США, а тем более серьезного расползания конфликта на собственную территорию. В целом с пониманием относясь к политике ее властей в этой сфере, высказывает серьезную обеспокоенность возможными негативными последствиями использования военно-репрессивных методов, предусмотренных «Планом Колумбия», как для самой страны, так и для ее соседей.

Следует линии на неприятие силовых подходов к Ираку, в этой связи Каракас приветствовал и безоговорочно поддерживал настойчивые усилия России, Франции, ФРГ, КНР и других влиятельных государств по сдерживанию военной операции в Ираке. Выступает за скорейшее возвращение послевоенного мирного урегулирования в лоно ООН.

Венесуэльское правительство выступает за достижение политического урегулирования арабо-израильского конфликта на основе соответствующих решений ГА и СБ ООН, а также плана «дорожная карта». Каракас рассматривает Россию в качестве одного из главных участников процесса мирного урегулирования на Ближнем Востоке. Исходя из контрпродуктивной эскалации насилия, в неофициальных контактах представители венесуэльского руководства не скрывают своих симпатий к позиции палестинской стороны.

Венесуэла активно взаимодействует с Комиссией ООН по правам человека и МКПЧ, стала соавтором ряда резолюций в рамках Третьего комитета ГА ООН, нацеленных на повышение значимости правозащитных проблем, упрочение многостороннего сотрудничества в этой сфере. На весенней 2003г. сессии КПЧ ООН Венесуэла уже третий год подряд проголосовала против антироссийского проекта резолюции по Чечне, традиционно поддержала Кубу.

Региональная интеграция

Венесуэла является активным участником таких крупных региональных интеграционных объединений, как Андское сообщество наций, «Группа Трех», Ассоциация Карибского бассейна.

Андское сообщество, созданное Картахенским соглашением от 26 мая 1969г. между Боливией, Колумбией, Перу, Чили и Эквадором, к которому Венесуэла примкнула в 1973г. (Чили вышла из его

состава в 1976г.), оценивалось до 1997г. венесуэльским руководством как самое интегрированное экономическое объединение в Западном полушарии. Оно занимало важное место во внешнеэкономических приоритетах Венесуэлы на всем протяжении 90г., и правительством страны предпринимались шаги по развитию интеграционных процессов в его рамках путем попыток создания Андской зоны свободной торговли, выработки общих внешних таможенных пошлин.

Нынешнее руководство страны во главе с президентом У.Чавесом в числе приоритетных направлений внешней политики выдвигает задачу дальнейшего развития латиноамериканской интеграции вплоть до создания конфедерации и военного союза (без участия США), стремится играть роль связующего звена между Андским сообществом и другими интеграционными объединениями ЛА. Президент У.Чавес не скрывает своих намерений вывести Венесуэлу на позицию одного из региональных латиноамериканских лидеров.

Венесуэла, особенно с учетом ее нынешнего статуса председателя АС, прикладывает усилия для того, чтобы активизировать деятельность объединения андских стран, прежде всего в тех областях, которые в наибольшей степени отвечают ее национальным интересам, как, например, в области обмена информацией в целях стабилизации мировых рынков энергоносителей, обмена энергетическими технологиями, разработки и реализации проектов энергетической интеграции.

Отношения Венесуэлы со своими партнерами по АС характеризуются как противоречивые. За период пребывания У.Чавеса у власти Венесуэла предприняла целый ряд мер по защите внутреннего рынка, выходящих за рамки основных положений «Картахенского договора». Вводились ограничения на импорт продукции из-за рубежа, запрещался ввоз в страну отдельных видов товаров.

Серьезные опасения в АС вызывают и другие шаги правительства У.Чавеса, которые могут негативно повлиять на процессы региональной интеграции. Выступая за развитие интеграционных связей андских стран с государствами Меркосур, венесуэльское правительство проводит в этом вопросе двойственную политику. Поскольку переговоры между двумя блоками продвигаются с большим трудом, Венесуэла не исключает возможность форсирования сепаратных действий и все более активно ориентируется на экономическое и политическое сотрудничество с Бразилией и Аргентиной.

Стремление Венесуэлы к интеграционным процессам прослеживается и в ее участии в деятельности «Группы Трех» (Мексика, Венесуэла, Колумбия). В апр. 2003г. в Каракасе впервые состоялась встреча «тройки» на высшем уровне. Предыдущие проходили в рамках региональных и международных форумов. Решения саммита продемонстрировали понимание членами Группы необходимости использования своего уникального геостратегического положения и возможности стать связующим звеном между различными субрегиональными объединениями Северной, Центральной и Южной Америки.

На саммите была выражена озабоченность несоответствием объемов «пробуксовывает» в силу того, что стороны были заняты не столько либерализацией своих экономик, как это предусматрива-

ет Договор, сколько защитой внутреннего рынка от внешней конкуренции. Было принято решение поручить оргкомитету и административной комиссии Договора активизировать усилия по выработке мер, направленных на скорейшую реализацию положений Договора.

Серьезное внимание в Каракасе придают сближению со странами Центральной Америки и Карибского бассейна. Во внешней политике Венесуэлы этот регион рассматривается в качестве одного из основных приоритетов. В рамках этой стратегической линии 19 окт. 2000г. по инициативе Венесуэлы в Каракасе состоялся саммит стран ЦА и КБ, в ходе которого было подписано энергетическое соглашение, предусматривающее экспортные поставки венесуэльской нефти и нефтепродуктов в субрегион на льготных условиях. На форуме была дана политическая оценка достигнутым договоренностям, в которой участники, отметив активный внешнеполитический курс венесуэльского руководства, признали, что данное Соглашение выходит за рамки чисто торгово-экономического сотрудничества и закладывает фундамент для углубления и расширения интеграционных процессов в регионе.

Осознавая объективность и необратимость процессов глобализации, нынешнее руководство Венесуэлы будет стремиться к развитию экономического и политического единства государств Латинской Америки и упрочению своих позиций здесь в качестве лидера региональной интеграции.

Связи с Россией-2003

Факторы, определяющие заинтересованность России в развитии торгово-экономических связей с Венесуэлой. По уровню экономического развития Венесуэла входит в число ведущих государств Латинской Америки. Главную роль в ее экономике играет добыча и переработка нефти. Венесуэла входит в ОПЕК. Во внешней политике страна стремится дистанцироваться от США и диверсифицировать свои внешние связи, а также претендует на роль одного из самостоятельных центров в Латинской Америке.

Президент Венесуэлы У.Чавес проявляет политическую волю к развитию сотрудничества с Россией в различных областях. Имеется существенное совпадение интересов России и Венесуэлы на мировом рынке энергоносителей. Между нашими странами осуществляется координация политики в этой области.

На рубеже 70-80гг. торговые отношения между нашими странами отличались большим динамизмом в связи с развитием сотрудничества в энергетическом секторе: советская нефть поставлялась в страны Западной Европы по венесуэльским обязательствам, а венесуэльская нефть поступала на Кубу по нашим обязательствам (объем поставок каждой из сторон составлял 1 млн.т.).

Венесуэла занимает скромное место во внешнеэкономических связях России (0,3% в товарообороте). Взаимная торговля отличается нестабильностью, небольшими объемами и практически постоянным отрицательным сальдо в пользу Венесуэлы. В 2002г. товарооборот составил 42 млн.долл. против 50,7 млн.долл. в 2001г., 67,7 млн.долл. в 2000г. и 14,4 млн.долл. в 1999г. Разовые российские закупки алюминиевого сырья увеличивали взаимный товарооборот в отдельные годы.

Российско-венесуэльский товарооборот,

по данным ГТК России, в млн.долл.

	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.	2003г.*
Товарооборот.....	45,3	14,4	67,7	50,7	42,0	21,57
- Экспорт.....	23,7	1,8	10,3	5,8	6,1	1,12
- Импорт.....	21,6	12,6	57,4	44,9	35,9	20,45
- Сальдо.....	2,1	-10,8	-47,1	-39,1	-29,8	-19,33

* I пол.

Для экспортно-импортных операций характерна чрезвычайно узкая номенклатура. В Венесуэлу в небольших количествах поставляются удобрения азотные, калийные и смешанные, стальной прокат, синтетический каучук, запчасти для авиатехники. Закупаются искусственный корунд (90% импорта), какао-бобы, медикаменты.

Несмотря на заверения высшего политического руководства страны развивать сотрудничество с Россией, предпринимательские круги ориентируются на США и другие западные страны и торпедируют принятие решений по ряду совместных проектов.

Антидемпинговые пошлины на ряд российских товаров, в частности металлопродукцию, а также повышение правительством Венесуэлы импортных пошлин до 20-35% на импорт горячекатаной, холоднокатаной, оцинкованной и гофрированной сталепродукции привели к закрытию венесуэльского рынка металлопродукции.

Действуют антидемпинговые пошлины на товары российского производства: 45,03% на импорт горячекатаной продукции (до 7 мая 2004г.); 45,41-58,47% на импорт проката плоского в рулонах холоднокатаного (до 18 сент. 2003г.). Венесуэла продолжает применять критерий «нерыночности» российской экономики при антидемпинговых разбирательствах. Венесуэльская сторона рассматривает вопрос о признании рыночного характера российской экономики.

Активизировался диалог по вопросам торгово-экономического сотрудничества между предпринимателями обеих стран. В 2002г. в Венесуэле побывали 20 делегаций российских компаний). Расширился круг российских компаний, проявляющих интерес к венесуэльскому рынку («Альфа-Эко», «Зарубежнефтегаз», «Лукойл», «Русский алюминий», «Судоимпорт», «Трактороэкспорт», «Камаз», «Энергомашкорпорация», «Разноимпорт»).

Венесуэльские компании являются главными среди латиноамериканских стран инвесторами в российскую экономику. «Ростик Групп» создала в России сеть предприятий (400) по продаже фотоматериалов, а также ресторанов быстрого обслуживания по системе франчайзинга (более 70). По уровню доходов среди иностранных компаний быстрого питания «Ростик» уступает только «Макдональдсу». Рестораны «Ростик» являются одним из общепризнанных и наиболее успешных франчайзинговых проектов в России.

Договорно-правовая база двусторонних отношений основывается на подписанном 24 мая 1996г. Договоре о дружбе и сотрудничестве между Россией и Республикой Венесуэла (вступил в силу 2 июня 1997г.). Действуют межправительственное Соглашение о культурном и научном сотрудничестве, Соглашение о взаимной отмене виз для граждан двух стран с дипломатическими и служебными паспортами. Всего с 1992г. подписано 27 соглашений. На согласовании сторон в настоящее время находятся 10 документов.

В развитие договорно-правовой базы российско-венесуэльских отношений 22 дек. 2003г. по итогам визита министра иностранных дел России И.С.Иванова в Каракас были подписаны следующие документы: Межправительственная конвенция об избежании двойного налогообложения и предотвращении уклонения от налогообложения в отношении налогов на доход и капитал; Декларация о намерениях по сотрудничеству в области антимонопольной политики между МАП России министерством промышленности и торговли Венесуэлы; Соглашение о научном сотрудничестве между РАН и министерством науки и технологий Венесуэлы; Меморандум о взаимопонимании между ФГУП «ГКНПЦ им.М.В.Хруничева» и министерством науки и Венесуэлы для применения в мирных целях космической науки и технологии. В ходе первого заседания Межправительственной российско-венесуэльской комиссии высокого уровня планируется подписать межправительственное соглашение о сотрудничестве в отраслях топливно-энергетического комплекса.

В проработке находятся проекты документов. На рассмотрении венесуэльской стороны: Соглашение о взаимном признании и эквивалентности документов об образовании; Соглашение о сотрудничестве между Верховным судом России и Верховным трибуналом Венесуэлы; Соглашение о сотрудничестве и взаимной помощи в таможенных делах; Межведомственное Соглашение по линии МВД.

На рассмотрении российской стороны: Соглашение о поощрении и взаимной защите инвестиций; Соглашение о сотрудничестве и взаимной помощи в области борьбы с незаконными финансовыми операциями; Договор о взаимной правовой помощи; Меморандум о сотрудничестве между Минобороны России и Венесуэлы в авиационной промышленности и материально-техническом обеспечении.

Участие российских компаний в реализации крупных инвестиционных проектов на территории Венесуэлы и национальных программ развития:

– энергетика (сооружение ГЭС «Токома» 10 x 216 мвт., а также других ГЭС, ЛЭП и трансформаторных подстанций);

– нефтегазовая промышленность (диагностика и модернизация действующей системы нефтепроводов, строительство нефте- и газопроводов, подземных хранилищ газа, разработка газовых месторождений, капитальный ремонт и восстановление скважин, выполнение сервисных работ по разработке и эксплуатации нефтяных и газовых месторождений, увеличение нефтеотдачи пластов);

– алюминиевая промышленность (получение бокситовых месторождений в концессию, участие в совместных проектах с государственной компанией CVG по расширению производства бокситов, глинозема и первичного алюминия, в частности, на предприятии CVG Venalum);

– телекоммуникации и космическая связь (создание национальных комплексов спутниковой связи, получение данных дистанционного зондирования Земли из космоса, создание спутниковых систем навигации, контроля передвижения и безопасности воздушных, наземных и морских транспортных средств, проведение совместных космических исследований);

– авиация (поставка вертолетов МИ-171 в поиско-спасательном варианте, тяжелых транспортных вертолетов МИ-26Т, пассажирских и транспортных самолетов Ту-204 и Ту-214);

– нефтехимия (создание совместного предприятия в Венесуэле).

Российские компании ЗАО «ПТК Энергопром» и ОАО «Силовые машины» заинтересованы в сотрудничестве с госкомпанией «Кадафе» по проекту: сооружение ГЭС «Маспаро» (2 x 12,5 мвт.); строительство ГЭС «Лас Морочас» (5 x 100 мвт.); сооружение второй очереди ГЭС «Урибанте Капарро»; перевод блока № 6 ГЭС «Планта Сентро» на газ (1 x 400 мвт.). 22 дек. 2003г. ЗАО «ПТК Энергопром» и государственная венесуэльская компания «Кадафе» подписали протокол о намерениях, в котором зафиксировали проекты, представляющие интерес для обеих сторон. Российские компании готовят технико-коммерческие предложения по данным проектам.

Роскомпании проявляют заинтересованность в развитии сотрудничества с госкомпанией «Эделка» в части поставки электромеханического оборудования для ГЭС «Токома» (10 x 216 мвт.). Заказчик – «Эделка». Сумма контракта – 650 млн.долл., из которых российская часть может составить 400 млн.долл. В 2002г. ОАО «Силовые машины» совместно с ЗАО «ПТК Энергопром» и немецкой АВВ участвовали в преквалификации, результаты которой были отменены в связи с кризисом в Венесуэле. В нояб. 2003г. объявлена повторная преквалификация, результаты которой не подведены. Шансы российских компаний повышаются в связи с тем, что ожидается решение правительства Российской Федерации по предоставлению на 2004г. господдержки экспорта промпродукции в форме гарантий, проект которого содержит объем лимита гарантий по Венесуэле в 100 млн.долл.

ЗАО «ПТК Энергопром» заинтересовано принять участие в строительстве лаборатории испытания гидромашин на площадке ГЭС «Каруачи», а также трех малых ГЭС в бассейне рек Карони и Парагуа (мощностью до 1 мвт.). ЗАО «ПТК Энергопром» имеет опыт работы на энергетическом рынке Венесуэлы. С 1978г., специалистами «Энергопрома» оказываются инженеринговые услуги на ГЭС «Сакагуа», «Каруачи», «Токома» и на других энергетических объектах. 22 дек. 2003г. ЗАО «ПТК Энергопром» и госкомпания «Эделка» подписали протокол о намерениях, в котором зафиксировали проекты, представляющие интерес для обеих сторон.

«Лукойл Оверсиз» В 2003г. провело ряд переговоров с руководством ПДВСА и министерства энергетики и горнорудной промышленности Венесуэлы по участию компании в проектах по добыче газа на шельфе и континенте, а также с отработанных нефтяных скважин месторождений Сеута-Томопоро и Хусепин. Участие в двух проектах по разведке и добыче газа на шельфовых блоках платформы Дельтана по экономическим соображениям было признано специалистами «Лукойла» нецелесообразным. «Лукойл» заинтересован участвовать в проектах по развитию нефтегазового сектора Венесуэлы (Сеута-Томопоро, Франкера, Хоркон 1, Домо Северный и Домо Южный, Гуарани, Юг озера Маракайбо, озеро Кретасео, Чимире-Бока, Чагуарамаль). Для подготовки конкретных коммерческих предложений необходимо получение от венесуэльской стороны технической информации.

В 2003г. проведен ряд переговоров с руководством венесуэльской компании ПДВСА и министерства энергетики и горнорудной промышленности Венесуэлы по вопросу участия ОАО «Газпром» и ЗАО «Зарубежнефтегаз» в проектах на территории Венесуэлы, в частности на шельфе. Среди них: конверсия отработанных нефтяных скважин в месторождения газа; транспортировка газа; всеобщая газификация страны. Также отмечалась заинтересованность Венесуэлы в подготовке специалистов компанией «Газпром».

ПП РВО «Зарубежнефть» заинтересовано в развитии сотрудничества с венесуэльскими компаниями в разведке и добычи нефти с применением современных технологий интенсификации, высокотехнологичного оборудования и автоматизированных систем управления технологическими процессами; проведении бурения и ремонта скважин; осуществлении экологического мониторинга процессов добычи, транспортировки и переработки нефти; поставки современного высокотехнологичного оборудования российского производства.

ОАО НК «Роснефть» заинтересовано в совместном освоении месторождений углеводородов на территории Венесуэлы.

ОАО «Альфа-групп» заинтересовано в реализации Соглашения о намерениях с государственной компанией ПДВСА по вопросу продажи части принадлежащих последней акций немецкого предприятия «Рур-ойл» российской стороне.

ОАО «Стройангаз» заинтересовано в сотрудничестве с венесуэльскими компаниями по сооружению газопроводов для подачи газа населению.

Минобразования России готово к продолжению сотрудничества в форме обучения венесуэльских граждан в российских вузах по государственным стипендиям, предоставляемым Российской Федерации. На 2003-04 уч.г. выделено 15 стипендий, из них 10 на полный курс обучения и 5 в аспирантуру.

Минэкономразвития России заинтересовано в продолжении координации деятельности государственных органов управления туризмом во Всемирной туристической организации, но в связи с незначительностью суммарного туробмена между нашими странами (менее тысячи человек в год) считает преждевременным образование в рамках Комиссии отдельной рабочей группы по сотрудничеству в области туризма. На российском туристическом рынке количество предложений по организации туризма в Венесуэле невелико, что связано с отсутствием прямых рейсов между Москвой и Каракасом. Авиаперелеты осуществляются компаниями «Люфтганза» и «Эр Франс». Цена среднего турпакета составляет более 3 тыс.долл. Посещение Венесуэлы часто включается в комбинированный тур по нескольким латиноамериканским странам. Эти обстоятельства не позволяют массовый туризм на венесуэльском направлении. Распространен элитный туризм. В силу климатических и природных особенностей Венесуэлы популярностью у россиян пользуется экологический туризм.

Связи с Россией-2002

Реальный сдвиг в расширении российско-венесуэльских торговых связей наметился лишь на рубеже 70-80гг., когда стал увеличиваться объем взаимной торговли и укрепилась договорно-правовая база двусторонних отношений. В 1977г. вступило в силу «Общее соглашение между пра-

вительствами СССР и Венесуэлы об экономическом и промышленном сотрудничестве», а в 1985г. было подписано Торговое соглашение. В 1978г. были осуществлены первые советско-венесуэльские сделки по нефти: советская нефть поставлялась в страны Западной Европы по венесуэльским обязательствам, а венесуэльская нефть поступала на Кубу по обязательствам СССР. Пик этого взаимодействия пришелся на 1984г., когда объем поставок нефти каждой из сторон достиг 1 млн.т. в год.

В 1992г. правительство РФ подтвердило продолжение осуществления прав и выполнения обязательств, вытекающих из советско-венесуэльских соглашений и относящимся к ним документам. Глубокие реформы экономики России и экономический спад в Венесуэле затрудняли реализацию подписанных соглашений. Товароборот стал снижаться (22,1 млн.долл. в 1992г., 17,9 млн. — в 1993г., 13 млн. — в 1994г.).

С 1996г. положение стало стабилизироваться, чему в значительной степени способствовали визиты в Венесуэлу российских делегаций различного уровня. Объемы торговли ежегодно нарастают, превысив в 1998г. 50 млн.долл. и достигли 100 млн. в 2001г. Товарная структура в основном оставалась без изменений. Из России поставлялись металлопрокат, удобрения, металлорежущие и деревообрабатывающие станки, комплектующие для автопрома. Венесуэла экспортировала глинозем, угольные электроды для электропечей, небольшие партии кофе, обуви, тканей.

Дополнительный стимул для активизации российско-венесуэльских торгово-экономических связей придали визиты президента Венесуэлы У.Чавеса в Москву (май 2001г.) и председателя правительства РФ М.М.Касьянова в Каракас (дек. 2001г.), во время которых были достигнуты стратегически важные договоренности и созданы предпосылки для перевода двусторонних отношений на более высокий уровень.

Обострение внутривосточной обстановки в Венесуэле в 2002г. негативно отразилось на развитии торгово-экономических отношений между нашими странами. Объем взаимной торговли на конец 2002г. едва превысил 40 млн.долл. До 17,7 млн.долл. снизилась экспортная составляющая, а импорт уменьшился до 23,5 млн.долл. Сальдо торгового баланса вышло на отрицательную цифру в 5,8 млн.долл. Экспортно-импортные операции 2002г. характеризовались узкой номенклатурой. В Венесуэле в небольших количествах поставлялись азотные и калийные удобрения, синтетический каучук, бумага и картон. Закупались искусственный корунд, глинозем и алюминиевые концентраты.

Сдерживающее влияние на развитие торговых отношений по-прежнему оказывают антидемпинговые санкции, введенные Венесуэлой в отношении экспорта российского стального проката. Для решения этой проблемы венесуэльцы настаивают на проведении соответствующих судебных процедур, которые должны быть инициированы заинтересованной стороной.

Несмотря на значительный интерес к Венесуэле со стороны представителей российского бизнеса (в 2002-03гг. здесь побывали 30 делегаций), встречи и переговоры так и не привели к заключению конкретных контрактов в торговой и инвестиционной сферах. Исключение составляет ПТК

«Энергопром», которая в фев. 2003г. подписала соглашение о сотрудничестве в сфере энергетики с компанией Fedeindustria.

Обозначенные на перспективу приоритетные области двустороннего торгово-экономического сотрудничества сохраняют свою актуальность: нефтегазовый и нефтехимический комплекс, гидроэнергетика, алюминиевая промышленность, транспорт, туризм, инвестиции.

Серьезная работа предостой по линии расширения договорно-правовой базы наших отношений. Подготовлены к подписанию межправительственное Соглашение о сотрудничестве в отраслях энергетики. Соглашение о сотрудничестве между Российской Академией наук и министерством науки и технологии Венесуэлы, Декларация о намерениях между министерством РФ по антимонопольной политике и защите предпринимательства и министерством торговли и промышленности Венесуэлы. В нояб. 2002г. в Каракасе состоялся I раунд консультаций по согласованию проекта Соглашения об избежании двойного налогообложения, который был окончательно согласован и подготовлен к подписанию в ходе проведения II раунда переговоров в начале окт. 2003г. в Москве.

В дек. 2002г. Венесуэлу посетила делегация российских деловых кругов во главе с замминистра экономического развития и торговли России Р.Ф.Пископелем. В ходе визита этой делегации и переговоров с венесуэльскими представителями были проанализированы состояние и перспективы развития российско-венесуэльских торгово-экономических отношений, а также сотрудничества между РФ и странами Андского сообщества. В этом же месяце в Москве состоялось подписание Протокола о межправительственной российско-венесуэльской Комиссии высокого уровня (КВУ).

Особое значение для обеих стран представляет взаимодействие в энергетической отрасли — в сфере координации действий по стабилизации мировых цен на нефть. В конце дек. 2002г. между российской фирмой «Альфа-Эко» и руководством ПДВСА был подписан контракт на поставку в янв. 2003г. в Венесуэлу, оказавшуюся в чрезвычайно тяжелом экономическом положении, 600 тыс.бар. бензина. Однако визиты в страну представителей других российских нефтегазовых компаний, таких как «Транснефть», «Юкос», «Зарубежнефтегаз», «Стройтрансгаз» носили в основном ознакомительный характер и пока не привели к установлению сотрудничества на постоянной основе. Некоторый интерес к участию в тендере на разработку третьего и пятого блоков газовой платформы «Дельтана» проявила компания «Лукойл». В авг. 2003г. в ходе поездки в Москву министра энергетики и горнодобывающей промышленности Венесуэлы Р.Рамиреса уточнялись возможности участия в этом проекте других российских компаний.

Определенные перспективы просматриваются на венесуэльском рынке для «Энергомашэкспорта» и ПТК «Энергопром», которые участвуют в тендерах на поставку оборудования и строительство новых гидроэнергетических комплексов по проектам «Токома», «Ла Вуэльтоса» и ТЭЦ в г.Витория. Консорциумом «Русский алюминий» прорабатывается вопрос об участии в освоении бокситных месторождений в Венесуэле, в т.ч. в плане создания совместных предприятий по производству глинозема и алюминиевого проката.

Ежегодно российская сторона предоставляет 15 стипендий венесуэльским гражданам. С ростом числа выпускников российских вузов и их роли в социально-экономическом развитии Венесуэлы в 2000г. была создана Ассоциация выпускников советских вузов, которая насчитывает 317 членов.

Договорно-правовая база российско-венесуэльских отношений. В 2001г. по итогам визитов президента Венесуэлы У.Чавеса в Москву 15-17 мая и председателя правительства РФ М.М.Касьянова в Каракас 14-15 дек. были подписаны: Соглашение о военно-техническом сотрудничестве, Соглашение о сотрудничестве в борьбе с незаконным оборотом наркотических средств и психотропных веществ и злоупотребления ими, Соглашение о сотрудничестве между Дипакадемией МИД РФ и Институтом высших дипломатических курсов «Педро Гуаль» МИД Венесуэлы, Протокол о создании механизма политического диалога и сотрудничества между РФ и Андским сообществом (АС), Соглашение о сотрудничестве в области туризма, Соглашение о торгово-экономическом, научно-техническом и культурном сотрудничестве между Волгоградской обл. РФ и венесуэльским штатом Боливар, Меморандум о взаимопонимании между Банком развития регионов РФ и Банком экономического и социального развития Венесуэлы, Акт о создании межправительственной российско-венесуэльской комиссии высокого уровня.

В проработке находятся проекты документов: Межправсоглашение о сотрудничестве в отраслях энергетики; Соглашение об избежании двойного налогообложения; Соглашение о сотрудничестве между министерством науки и технологий Венесуэлы и Российской Академией наук; Декларация о намерениях между министерством РФ по антимонопольной политике и защите предпринимательства и министерством торговли и промышленности Венесуэлы; Декларация о намерениях между ГКНПЦ им.Хруничева и миннауки и технологий Венесуэлы; Соглашения о передаче осужденных для отбывания наказания по месту гражданства и о юрпомощи и экстрадиции; Соглашение о сотрудничестве между Верховным судом России и Верховным трибуналом Венесуэлы; Соглашение о сотрудничестве МВД России и МВД Венесуэлы; Соглашение о поощрении и взаимной защите инвестиций; Соглашение о сотрудничестве между таможенными ведомствами РФ и Венесуэлы.

Обзор прессы КОРПОРАЦИЯ ГВИАНЫ

Венесуэльская корпорация развития Гвианы (КВГ) была образована в качестве автономного юридического инс-жтута 29 дек. 1960г. В соответствии с §7 декрета №430 о создании корпорации ее задачами являются: изучение ресурсов района Венесуэльской Гвианы как в пределах «зоны развития», так и вне ее; и использование гидроэнергетического потенциала реки Карони; программирование комплексного развития района в рамках общенациональных экономических планов; содействие промышленному развитию района через государственный сектор и на основе частного предпринимательства; координация деятельности различных учреждений, решающих задачи экономического и социального развития района; содействие организации и функционированию коммунального хозяйства, необходимого для развития района.

В результате реформ 1985 и 1989гг. статус корпорации значительно повысился. Под ее полный контроль перешло большинство базовые предприятий района.

В структуру КВГ входят госкомпании.

– «Электрификасьон дель Карони» («Эделка») Электроэнергетическая компания, которая ведет освоение гидроэнергетического потенциала реки Карони. Занимает ведущее положение в национальном секторе электроэнергетики, обеспечивая 67% вырабатываемой в стране электроэнергии.

– «Алуминиио дель Карони» («Алкаса») – алюминиевый комбинат. Является базовым предприятием алюминиевой промышленности Венесуэлы. Примерно 60% своей продукции предприятие экспортирует в США, Коста-Рику, Колумбию, Мексику, Пуэрто-Рико, Перу, Аргентину, Англию и Бельгию. 92% акций комбината принадлежит КВГ и 8% – американской компании «Алькоа».

С 1998г. предприятие находится в кризисном положении в связи с отсталостью технологического процесса и большой задолженностью перед партнерами. Для выхода из кризиса была реактивирована 1 линия «Алкаса». 6 настоящее время на комбинате действуют 1, 3 и 4 линии мощностью 185 тыс.т. в год. В 2003г. планируется реактивировать 2 линию мощностью 210 тыс.т.

Предполагается ввести в действие 5 линию мощностью 200 тыс.т., для чего потребуются инвестиции 600 млн.долл. С целью решения этой задачи руководство корпорации анализирует предложения трех иностранных компаний, заинтересованных в данном проекте: «Гленкор» (Швейцария), «Печини» (Франция) и АКВ (венесуэльско-американский консорциум).

– «Индустрия венесолана де алуминио» («Веналум»). Предприятие алюминиевой промышленности, считается наиболее рентабельным предприятием страны и ориентируется на экспортные поставки своей продукции в США и Японию. 80% капитала этого предприятия принадлежит корпорации Гвианы и 20% – японскому консорциуму, в который входят компании Showa Denco, Kobe Steel, Sumitomo Chemical, Mitsubishi Aluminum и Marubeni.

Предприятие производит 430 тыс.т. алюминия в год. Параллельно с проектом создания 5 линии «Алкаса» предполагается строительство 6 линии «Веналум». Для ее вывода на полную мощность (до 210 тыс.т. в год) потребуются инвестиции порядка 600 млн.долл.

Руководство корпорации, выступая о поддержку политики правительства в этой области, предлагает вернуться к прежней схеме создания стратегических ассоциаций для восстановления базовых предприятия алюминиевого сектора (вместо их приватизации).

– «Бауксилум». Компания по переработке бокситов входит в общую систему производства алюминия «Гвианы». Компания состоит из шахты по добыче минерального сырья (мощность 6 млн.т. в год) и фабрики по переработке бокситов (мощность 2 млн.т. в год). Продукция компании в основном поступает на национальные предприятия «Алкаса» и «Веналум», и относительно небольшой процент направляется на международный рынок.

С помощью французской компании «Печине» венесуэльцы планируют полностью модернизировать предприятие «Бауксилум» и довести его про-

изводительность до 2,2 млн.т. в год (наиболее высокий показатель был зафиксирован в 2001г. на отметке 1,8 млн.т.). Однако для реализации этого проекта потребуются дополнительные инвестиции порядка 230 млн.долл.

– «Алуминиос насионалес» («Алунаса»). Предприятие по производству проката находится в Коста-Рике. 100% акций этого предприятия принадлежит КВГ (с 1990г.). После реорганизации «Алунаса» увеличила свою производительность до 9,5 тыс.т. в год. Предприятие постоянно демонстрирует стабильность и рентабельность, превышающую 500 тыс. долл.

– «Карбонес дель Ориноко» («Карбонорка»). Завод по производству графитных анодов поставляет свою продукцию предприятиям «Алкаса» и «Веналум», а также американской компании «Ормет». Объемы производства составляют 140 тыс.т. в год. Предприятие считается достаточно рентабельным и конкурентоспособным.

– «Компания хенераль де минерия» («Минервент»). Предприятие по добыче золота ведет разработку 12 концессий в р-не Эль-Кальяо штата Боливар, где находятся крупнейшие месторождения золота, запасы которого оцениваются в 700 т. Производство золота осуществляется в слитках по 7,5 кг. достаточно высокого качества (между 70 и 85%).

– «Ферроминера Ориноко» (ФМО). Компания по добыче железной руды занимается разработкой крупнейших железорудных месторождений, расположенных в округе Пиар штата Боливар. У компании имеется, завод по переработке руды и собственные причалы в г. Пуэрто-Ордас, где также находятся основные административные офисы.

– «Продуктос форесталес де Ориенте» («Профорка»). Компания по разработке лесных ресурсов создана в целях развития лесного хозяйства и деревообрабатывающей промышленности на востоке страны. Располагает крупнейшими искусственными посадками **карибской сосны** (400 тыс.га) на юге штатов Ансоатеги и Монагас. Активно участвует в строительных проектах. В соответствии с одобренным правительством проектом «Ориноко» компанией в рамках развития Гвианы планируется строительство комбината по обработке древесины и производству бумаги, для чего потребуются инвестиции порядка 600 млн.долл.

– «Компания Насиональ де Каль» («Конакаль»). Предприятие по разработке известковых пород занимается разработкой минеральной сырья в округе Кларинес штата Ансоатеги, где находятся крупнейшие месторождения известковых пород Пеньяс Бланкас, запасы которых оцениваются в 10 тыс.т. с довольно высоким качеством известняка.

Компания поставляет свою продукцию для национальной металлургической промышленности, в сферу строительства и аграрный сектор.

– «Текника минера» («Текмин»). Компания по исследованию природных ресурсов занимается исследованием природных ресурсов Венесуэльской Гвианы, прежде всего, с целью выявления месторождений полезных ископаемых, имеющих промышленное значение.

– «КВГ Интернасиональ». Компания по экспорту товаров и услуг работает в сфере телекоммуникаций, исследования экономической конъюнктуры рынка, регулирования торговых и фи-

нансовых операций как. на национальном, так и на международном уровне. Имеет свои офисы в Сьюдад-Гвиана штата Боливар, Майами, Роттердаме и Токио.

– «Промосьонес Феррока» («Феррока»). Компания по поддержке городского развития работает в сфере строительства жилых, образовательных, туристических, торговых, промышленных и других объектов в районе Венесуэльской Гвианы. Для реализации конкретных проектов участвует в создании стратегических ассоциаций с национальными и иностранными компаниями.

С целью содействия в реализации программ развития Венесуэльской Гвианы при КВГ созданы следующие организации.

«Региональный фонд развития Гвианы». Основными задачами фонда являются: финансирование программ и проектов, направленных на развитие производственной, технологической и образовательной сфер; оказание поддержки малым и средним предприятиям с целью экономического и социального развития района Гвианы. Активы фонда составляют 78 млн.долл.

«Фонд развития предпринимательства» («Фонкадель»), Фонд является юридическим лицом, созданным и функционирующим при содействии Венесуэльской корпорации развития Гвианы и Межамериканского банка развития. В задачу «Фонкадель» входит развитие эффективной системы занятости с целью удовлетворения потребностей производственного сектора и ликвидации безработицы.

«Комитет по развитию штата». Основными задачами комитета являются: изучение потребностей региона и оценка предлагаемых для него проектов развития; осуществление координационных мероприятий; взаимодействие с «Региональным фондом развития Гвианы»; оказание консультативной помощи. В состав комитета входят представители исполнительной власти штата, Корпорации развития Гвианы и частного сектора.

В первые годы своего существования деятельность корпорации была направлена на индустриализацию района Венесуэльской Гвианы, базировавшуюся, прежде всего, на развитии гидроэнергетики, черной и цветной металлургии, машиностроительной и других отраслей обрабатывающей промышленности.

В последующем были предприняты меры по ускорению комплексного развития данного региона в соответствии с общенациональными экономическими планами. С этой целью правительство разработало специальную программу регионального развития, которая предусматривала повышение жизненного уровня населения, укрепление промышленного сектора, развитие инфраструктуры, создание специальных зон, смягчение диспропорции в развитии отраслей хозяйства и их размещении, привлечение инвестиций.

Несмотря на неблагоприятные для роста численности населения условия, все эти мероприятия оказали влияние на развитие базовых отраслей промышленности, а также сельского хозяйства, что коренным образом изменило экономическую структуру региона, превратив Гвиану за последние годы в полюс наиболее динамичного экономического роста.

АРХИПЕЛАГ «ЛОС РОКЕС»

Относится к числу наиболее известных достопримечательностей не только Венесуэлы, но и всего Карибского бассейна. Он расположен в 150 км. к северу от побережья страны на уровне Каракаса.

Общая площадь архипелага, состоящего из 340 островов, составляет 2.250 кв.км. Наиболее крупным и освоенным островом является «Эль Гран Роке» (Большая скала), размеры которого 3,5x1,0 км. На нем расположен небольшой аэродром и туристический комплекс, откуда посетителей на катерах развозят по всему архипелагу, постоянное население острова, занятое в основном в сфере обслуживания, составляет до 1 тыс.чел. На других островах архипелага люди практически не живут.

Главной достопримечательностью архипелага «Лос Рокес» является не тронутая человеком природа как на суше, так и под водой. Особую привлекательность представляют пернатые, которых насчитывается до 45 видов, и подводный мир, красоту которого можно оценить даже без акваланга из-за исключительной прозрачности воды. О ее чистоте говорит и тот факт, что в прибрежных водах в большом количестве обитают лангусты и морские черепахи.

Многие острова архипелага покрыты непроходимыми мангровыми зарослями, в которых обитают тысячи птиц. Тихие лагуны с необычайно белым песком представляют собой прекрасные естественные пляжи. Постоянно дующий легкий морской ветер делает практически незаметной 27-градусную температуру воздуха, являющуюся среднегодовой для данного места.

ПАРК КАНАЙМА

Национальный парк Канайма получивший в 1962г. статус национального, расположен на юго-востоке Венесуэлы и является самым большим в стране (3 млн.га) и шестым в мире, а местные турагентства представляют его восьмым чудом света.

Здесь находятся 2 крупнейших водопада мира: Анхель (1002 м.) и Кукенан (700 м.), а также нагорье Дьявола, возвышающееся над сельвой средневековым замком. Считается, что именно это нагорье послужило прототипом для создания известного произведения Артура Конан Дойля «Затерянный мир».

Парк Канайма полон легенд: он поглощает души людей, обитающие здесь колибри являются заколдованными женщинами, завлекающими мужчин, а в водах р.Каррао теряют свои жизни забредшие путники.

Путешествуя по этой реке, можно остановиться на островах Ратонсито и Орхидея, а из каньона Дьявола открывается чудесный вид на водопад Анхель. В нижнем течении Карао при впадении в реку Карони расположены водопады Юри с красивым пляжем, где туристы могут насладиться ниспадающими потоками воды, массирующими тело.

К услугам посетителей прекрасно оборудованные кемпинги с барами и ресторанами, где представлена во всем разнообразии национальная венесуэльская и индейская кухня. В сувенирных лавках – широкий выбор подлинных изделий народного творчества.

КАРАКАС

Город основан в 1567г. испанским конкистадором Диего де Лосадой на месте поселения индейского племени Каракас в день Святого Якова (25 июля) под названием Сантьяго-де-Леон-де-Каракас. С 1577г. Каракас-резиденция испанских губернаторов, а с 1777г. – столица генерал-капитанства Венесуэлы. В 1830г. после отделения Венесуэлы от Великой Колумбии и образования Республики Венесуэла Каракас становится столицей суверенного государства.

Город расположен в долине Чакао Карибских Анд на средней высоте 900-1000 м. в 14 км. от побережья. С севера огражден горами Кордильеры дель Литораль, являющимися национальным парком. Наиболее высокие вершины – Гумбольт (2640 м.) и Авила (2160 м.). Средняя температура янв. – 19°C, июля – 22°C.

Существует несколько версий происхождения наименования города. По одной из них, слово «Каракас» на языке индейцев означает «долина поющих птиц», по другой, один из видов деревьев, произрастающих в этой местности, индейцы называли «карака».

Другим используемым названием города является «Повелитель Авилы». Оно происходит от имени горного массива, по существу, являющегося северной границей Каракаса и его природной достопримечательностью.

Административно Каракас входит в состав Федерального округа (западная и северная часть) и штата Миранда. Управление осуществляется мэром города (избирается сроком на 5 лет). Население – 5 млн.чел.

Каракас – крупнейший культурный и научный центр страны. Основные вузы – Центральный университет Венесуэлы (государственный, основан в 1725г.), Университет им. Симона Боливара (государственный, основан в 1970г.), Боливарианский Университет Венесуэлы (государственный, основан в 2003г.), Католический университет им. Андреев Бельо (частный, основан в 1953г.). Основные музеи – Колониального искусства, Естественных наук, Современного искусства. Музей С.Боливара.

Город располагает довольно развитой транспортной инфраструктурой. В янв. 1983г. состоялось открытие первой линии метро, построенного при содействии Франции. Протяженность трех линий метрополитена составляет 40 км. Основными транспортными артериями Каракаса являются пересекающие город в ряде направлений автомобильные магистрали и многоуровневые дорожные развязки, каждая из которых имеет свое название, в т.ч. «Ла Аранья» (Паук), «Сиенпиес» (Стоножка). Активно используется местным населением наземный транспорт: автобусы, такси, метробус (входит в систему метро).

Столица Венесуэлы является одним из важнейших транспортных узлов страны. В пределах Федерального округа расположены крупнейший грузовой порт «Ла Гуайра», а также аэропорт «Симон Боливар», имеющий международный и внутренний терминалы. С побережьем и аэропортом город связан скоростной автомагистралью, проходящей по трем туннелям, самый длинный из которых «Бокерон» – имеет протяженность 1,8 км.

Каракас – крупнейший культурный и научный центр страны. Основными его достопримечательностями являются.

Площадь Боливара – центр старой архитектурной застройки колониального периода. Заложена основателем города конкистадором Диего де Лосада в

1567г. В 1874г. по распоряжению генерала Антонио Гусмана Бланке площадь реконструирована, на ней установлена конная статуя героя борьбы за независимость Симона Боливара. По периметру площади расположены основные здания и постройки города, представляющие культурно-историческую ценность.

Национальный Капитолий — сооружен в 1872г. во время правления президента Антонио Гусмана Бланке. Первоначально здесь находился кабинет министров Венесуэлы, затем Верховного суда и палат Национального конгресса. В северной секции Капитолия расположен салон, украшенный великолепными батальными полотнами, исполненными художником Мартином Товар-и-Товар.

Кафедральный собор — первая действующая церковь Каракаса. Собор был сильно поврежден землетрясением 11 июня 1641г., затем реконструирован. Здесь покоится прах родителей Симона Боливара. Собор имеет изящную внутреннюю отделку, особенно выделяется картина «Тайная вечерня» известного венесуэльского художника Артуро Мичелена.

«Желтое здание» («Каса Амарилья») — расположено на месте бывшей королевской тюрьмы г. Каракаса (1606г.) С конца XVIII в. на его втором этаже размещался городской совет, откуда 19 апр. 1810г. было объявлено о начале освободительной борьбы против испанского владычества. С 1846г. здание являлось резиденцией президентов республики. Принадлежит Министерству иностранных дел Венесуэлы.

Дом-музей Симона Боливара — дом, где проживало несколько поколений семьи Боливаров. Место рождения Освободителя. Интересен также сохраняемая здесь атмосферой жизни и быта венесуэльцев начала XIX в. Представлены подлинные предметы обстановки дома, личные вещи и портреты членов семьи. Позднейшее добавление — эпическая настенная роспись венесуэльского художника Тито Саласа, отражающая этапы жизненного пути С.Боливар.

Здание Муниципального совета — бывшее здание семинарии, позднее — Университета г. Каракаса. Известно тем, что в одном из его пределов расположен «Алтарь свободной и суверенной Родины» — старая часовня, где 5 июля 1811г. была подписана Декларация независимости Венесуэлы.

Президентский дворец Мирафлорес — служебная резиденция президента республики. Расположен в старой, колониальной части города. Строительство началось в 1880г. по распоряжению президента Хоакина Кресло, который намеревался разместить там свою частную резиденцию. Автор проекта — итальянский инженер Орси д Монтебельо. Здание строилось в несколько этапов, 20 лет. Завершал строительство архитектор Хуан Баугиста Салас. В 1911г. правительство Венесуэлы приобрело дворец.

Первым сделал из него свою официальную резиденцию генерал Сиприано Кастро. Напротив дворца Мирафлорес расположен «Белый дворец» — местонахождение многих государственных учреждений. Внутренне убранство дворца отличается особой роскошью. Значительная часть его помещений, в первую очередь те, что связаны с различными историческими событиями, по определенным дня открыты для доступа посетителей.

Национальный Пантеон Храм всех живых — является местом захоронения Симона Боливара — «Отца венесуэльской нации», «Освободителя Латинской Америки». Там же находятся места захоронения и мемориалы многих героев войны за независимость Венесуэлы, ряда бывших президентов Рес-

публики, выдающихся деятелей национальной культуры. Национальный пантеон расположен в здании бывшей церкви Святой Троицы, построенной под руководством зодчего Хуана Доминго дель Сакраменто. Строительство церкви длилось 39 лет (1744-83гг.). 27 марта 1874г. декретом президента Венесуэлы Гусмана Бланко церковь Святой Троицы объявлена Национальным пантеоном. В 1876г. из Кафедрального собора в пантеон был перенесен памятник Освободителя, сделанный Петре Тенерани. Три линии почетных захоронений символизируют как бы три корабля, устремленных в будущее, центральный из которых возглавляется монументом Симона Боливара. Два других памятника посвящены его ближайшим сподвижникам Франсиско де Миранда и Антонио Сукре. В 1930г. по случаю 100-летия со дня смерти Симона Боливара был реконструирован фасад храма, увеличена и расширена центральная башня. Урна с останками Освободителя поставлена перед памятником Боливару.

Треть зарегистрированных в стране преступлений имела место в столичном округе. Каракас по уровню общей преступности, убийствам и вооруженным ограблениям вышел на первое место среди столиц государств Латинской Америки.

В 2003г. в г. Каракасе было совершено 46.863 преступления (2002г. — 46.107), из них: убийств 2.163 (2.061); увечий — 4.318 (4.283); ограблений — 8.620 (7.386); краж — 6.662 (6.396); угонов автомашин — 7.602 (7.309); захват заложников — 43 (26). Наиболее сложная криминогенная ситуация сложилась в центральном районе столицы — Либертадор.

Высокий уровень безработицы, рост числа безработных из периферийных районов страны после наводнения 1999г., незаконное возведение в пригородах столицы трущоб, слабость правоохранительной и судебной систем являются основными факторами, повлиявшими на лавинообразный рост преступности в г.Каракасе.

Криминальные элементы в 75% случаях имеют при себе холодное или огнестрельное оружие. При оказании сопротивления они не задумываясь используют его против жертвы, а также лиц пытающихся встать на защиту. Прилегающие к гостинице «Гран Мелиа» улицы Казанова и Сабана Гранде отмечаются высоким уровнем зафиксированных фактов хулиганства и краж.

Чтобы избежать негативных моментов, необходимо придерживаться следующих мер предосторожности: не рекомендуется совершать прогулки по городу в одиночку, иметь при себе крупные суммы денег, дорогие вещи и драгоценности; при нападении не следует оказывать сопротивления; в темное время суток передвигаться по городу следует только на автомашинах, такси желательно заказывать в гостинице, а не ловить на улице; в случаях возникновения беспорядков, манифестаций на улице, необходимо изменить маршрут следования.

СИМОН БОЛИВАР

«Отец венесуэльской нации». Освободитель народов Южной Америки родился в 1783г. в Каракасе. Прожил короткую, но яркую жизнь. Как свободолюбивая личность сформировался под влиянием своих учителей — выдающихся латиноамериканских просветителей — Симона Родригеса и Андреса Бельо. С ранних лет им овладела идея освобождения народов Латинской Америки от иностранного владычества, борьбы за единство ее народов.

Возглавил повстанческую армию в войне за независимость от испанской короны (1810–26гг.). Под его знаменами сражались добровольцы из многих стран, в т.ч. и русские (Иван Минута, Иван Миллер и другие).

В результате победы повстанцев под властью С.Боливара оказалась огромная территория от устья реки Ориноко до границ Аргентины. Были освобождены территории современных Венесуэлы, Колумбии, Эквадора, Перу и Боливии, названной так в честь Освободителя (титул, официально присвоенный С.Боливару).

Известен не только как выдающийся полководец, но и как законодатель, дипломат, публицист, просветитель, пламенный патриот Америки и одновременно интернационалист.

Вскоре после войны в результате распрей и сепаратистских выступлений на освобожденных территориях, приведших к образованию пяти новых независимых государств, С.Боливар вынужден был сложить бразды правления и оставить политическую деятельность. Умер в крайней нужде и забвении в 1830г. в провинциальном г.Санта-Марта (Колумбия).

В 1842г. его останки были перевезены на родину, в Венесуэлу, и покоятся сегодня в Национальном пантеоне Каракаса — священном месте венесуэльцев и народов Латинской Америки.

ДЕЙСТВУЮЩИЕ ПОЛИТИКИ

— Уго Рафаэль Чавес Фриас, президент Боливарианской Республики Венесуэла. Родился 28 июля 1954г. в г. Сабанета, штат Баринас. Окончил Военную академию и аспирантуру университета «Симон Боливар» (кафедра политологии) Каракаса.

4 фев. 1992г. участвовал в неудачной попытке госпереворота, направленной против правительства К.А.Переса. Был арестован, провел более двух лет в тюрьме. Амнистирован пришедшим к власти в 1994г. правительством Р.Кальдеры.

В 1997г. У.Чавес становится лидером «Движения Пятая Республика», возглавившего блок «Патриотический полюс», куда вошли организации левого и левоцентристского толка.

6 дек. 1998г. избирается президентом Венесуэлы. В ходе выборов ему удалось одержать победу под лозунгом проведения широкомасштабных преобразований венесуэльского общества, укрепления государственной власти в стране. После вступления в должность 2 дек. 1999г. инициировал политическую реформу в Венесуэле, в результате которой в дек. 1999г. принята новая конституция.

В соответствии с новым Основным законом страны 30 июля 2000г. состоялись досрочные президентские выборы, в ходе которых У.Чавес одержал убедительную победу (59,04% голосов).

Обладает большой харизмой в обществе, ярко выраженным стремлением к лидерству. Тверд в отстаивании своих убеждений. Имеет хорошие организаторские способности. Великолепный оратор. Хобби — бейсбол. Женат вторым браком на Марисабель Родригес Оропеса. Имеет четырех детей.

— Хосе Висенте Ранхель, вице-президент Венесуэлы. Родился 10 июля 1929г. в г.Каракас. Окончил юридические факультеты университета Лос Андес и Центрального университета Венесуэлы. Также обучался в школе права Чилийского университета и в университетах г.г.Саламанки и Сантьяго де Компостела (Испания).

Политическую деятельность начал с 16 лет, в партии Республиканской демократический союз (РДС).

Занимал должность руководителя молодежного сектора партии и члена ее Национального руководства.

В период военной диктатуры 1948–58гг. находился в изгнании в Чили. В 1958г. вернулся в Венесуэлу, стал членом руководства РДС. Во время переходного периода от диктатуры к демократии избирался в Совет г.Каракаса.

На парламентских выборах 1958г. был избран депутатом от РДС. Переизбирался пять раз подряд. В парламенте возглавлял Комиссию по внутренней политике. Выставлял свою кандидатуру на президентских выборах 1973, 1978, 1983гг. от партии Движение к социализму.

2 фев. 1999г. Х.В.Ранхель был назначен на должность министра иностранных дел. 3 фев. 2001г. занял пост министра обороны. Х.В.Ранхель сыграл важную роль в ходе восстановления конституционного строя в апр. 2002г., жестко выступив против попытки свержения законно избранного президента У.Чавеса. 28 апр. 2002г. глава государства объявил о назначении Х.В.Ранхеля вице-президентом Венесуэлы. Позднее в соответствии со своим статусом Х.В.Ранхель был назначен сопредседателем венесуэльской части Межправительственной российско-венесуэльской Комиссии высокого уровня по сотрудничеству (КВУ).

Х.В.Ранхель входит в ближайшее окружение президента У.Чавеса, пользуется его доверием, о чем свидетельствуют его назначения при многочисленных кадровых перестановках в правительстве на наиболее ответственные посты. Х.В.Ранхель разделяет мнение У.Чавеса о большом потенциале российско-венесуэльских отношений в политическом и экономическом форматах. В геополитической проекции он видит в России один из потенциальных полюсов многополярного мира, мировую державу, играющую ключевую роль в поддержании разумного баланса сил на мировой арене.

Параллельно с политикой занимался адвокатской и журналистской деятельностью. Был обозревателем в ведущих газетах и журналах Венесуэлы, выступал как критик в различных теле- и радиопрограммах. Дважды награжден национальной премией в области журналистики. Женат на Ане Авалос де Ранхель — известном венесуэльском скульпторе, режиссере телепрограмм. Имеет двух детей.

— Али Родригес Араке, Президент венесуэльской государственной нефтяной компании ПДВСА. Родился в 1939г. в г.Каракасе. Высшее образование получил в Центральном университете Венесуэлы (г.Каракас) в 1961г. По профессии — юрист, специалист по трудовому и торговому праву. До 1983г. занимался частной практикой.

Со студенческих времен был близок к левому движению. В 1983г. избран депутатом Нацконгресса от партии «Радикальное дело» (КР), Переизбирался в 1988 и 1993 гг. После раскола КР в 1997г. А.Родригес стал одним из основателей партии «Родина для всех» (ППТ), от которой был избран сенатором 8 нояб. 1998г. А.Родригес входил в число парламентариев-основателей венесуэльско-российской межпарламентской группы дружбы (нояб. 1996г.), членом которой он, в качестве депутата, являлся до янв. 1999г.

С 70гг. углубленно изучает тему нефтяного бизнеса в Венесуэле и в мире, соответствующего национального законодательства и международных норм. Считается одним из основных венесуэльских экспертов по нефтяной тематике. Имеет многочисленные публикации по вопросам энергетической и нефтяной политики Венесуэлы.

После заключения в конце 1997г. альянса между У.Чавесом и ППТ вошел в состав комиссии по подготовке экономической программы нового президента, где занимался вопросами развития энергетического сектора экономики.

В фев. 1999г. назначен на должность министра энергетики и горнорудной промышленности Венесуэлы. В своих первых высказываниях в качестве министра А.Родригес подтвердил приверженность Венесуэлы членству ОПЕК, стремление Каракаса играть активную роль в рамках данной организации. Он заявил, что достигнутое в начале 1998г. членами ОПЕК «джентльменское соглашение» о добровольном ограничении объемов экспорта в целях повышения цен на нефть будет венесуэльцами выполняться.

С янв. 2000г. — генеральный секретарь ОПЕК. В этом качестве с рабочим визитом посещал Москву в конце 2001г., а также в начале 2002г., когда встречался с М.М.Касьяновым. Также неоднократно встречался с министром энергетики России И.Х.Юсуфовым.

В апр. 2002г. назначен на пост президента ПДВСА. Новый президент выступает за сохранение ПДВСА как государственной компании, расширение которой должно происходить за счет собственных ресурсов. А.Родригес считает приоритетным выполнение всех международных договоренностей, в которых задействована ПДВСА, в т.ч. и поставки нефти в США и на Кубу. В рамках деятельности ОПЕК полагает важным продолжать политику удержания цены на нефть в пределах 22-28 долл. за баррель путем снижения ее добычи.

— Рафаэль Рамирес Каррено, министр энергетики и горнорудной промышленности Венесуэлы. Р.Рамирес в 1989г. окончил Университет «Лос Андес» г.Мерида по специальности инженер-механик. Получил степень кандидата наук в области энергетики в Центральном университете Венесуэлы. Имеет второе высшее образование в сфере администрирования проектов.

С 1990 по 1993г.— инженер по проектированию компании Opeti, занимающейся разработкой и реализацией проектов в области газовой и нефтяной промышленности. С 1993 по 1996г.— технический координатор венесуэльского филиала международного нефтегазового концерна Inelectra.

До 2002г. являлся председателем национального газового концерна Enegas. В 2002 входил в совет директоров государственной нефтяной компании ПДВСА. Обладает большим опытом в области реализации проектов в нефтяной, нефтехимической и газовой областях. Участвовал в проектировании и строительстве индустриального комплекса «Коста Афуэра», а также ряда нефтепроводов на территории Венесуэлы.

17 июля 2002г. назначен министром энергетики и горнорудной промышленности Венесуэлы. Неоднократно посещал Россию с рабочими визитами (последний раз в авг. 2003г.).

— Вильмар Кастро Сотельдо, министр промышленности и торговли Венесуэлы. Родился в г.Гуанаре штат Португеса. Закончил университет военной авиации по специальности аэронавтика, служил в армии. После выхода в отставку повышал профессиональную квалификацию в Центральном университете Венесуэлы по специальности «Международное право и политология», затем — в Католическом университете Андрее Бельо по специальности «Организационное развитие». Работал директором департа-

мента планирования и стратегии министерства транспорта и связи Венесуэлы. После этого назначен директором авиакомпании «Авенса». Был избран депутатом Национальной ассамблеи Венесуэлы от штата Португеса. Являлся руководителем фонда поддержки и развития туризма при министерстве промышленности и торговли (МПТ). Член «Движения пятая республика» (ДПР).

3 окт. 2003г. указом президента Венесуэлы У.Чавеса назначен министром промышленности и торговли, сменив на этом посту Р.Росалеса. Спустя 10 дней был приведен к присяге в качестве нового главы министерства.

Своими главными задачами в качестве главы МПТ К.Сольтедо считает модернизацию промышленности и создание новых рабочих мест. Вопрос государственного контроля за ценами на некоторые категории товаров широкого потребления, установленного его предшественником, по его мнению, нуждается в доскональном изучении, прежде чем по нему будут приняты какие-то решения.

К.Сотельдо известен как сторонник активного вмешательства государства в экономическую жизнь, предпочитающий «революционные» шаги поступательному движению. На посту руководителя фонда поддержки и развития туризма. Ему удалось добиться выделения для нужд отрасли многомиллиардных кредитов в баливах, которые были использованы на развитие туристического бизнеса на о. Маргарита, самом популярном курорте Венесуэлы.

Представительства РОСУЧРЕЖДЕНИЯ

ПОСОЛЬСТВО РФ В КАРАКАСЕ

(+ДОМИНИКАНСКАЯ РЕСП., РЕСП. ГАИТИ)

ЕРМАКОВ Алексей Александрович, БОЙКОВ Евгений Мирославович • Quinta «Soyuz», calle Las Lomas, Las Mercedes, Caracas Venezuela, (582-12) 993-4395, -4531, ф.-6526, телекс (395) 23397 SU EMB VC, Rusemb 95@infoline.wtfe.com, www.venezuela.mid.ru • КОНС. ОТД. 993-9702

ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО В РФ

ПОСОЛЬСТВО (05.07)

103051 М., Бол. Каретный пер. 13/15, (095) 299-9561, -4042, ф. 956-6108, info@embaven.ru, www.embaven.ru • ВОЕН. АТТАШАТ 737-9289, ф.-90, agrefanven@zتل.ru • Карлос Мендоса ПОТЕЛА (Carlos Mendosa POTTIELLA, посол), Паулино Паредес ГОМЕС (Paulino Paredes GOMES, советник), Эрик Мигель МАРКЕС РОДРИГЕС (Erik Miguel MARQUES RODRIGUEZ, атташе по межд. делам), Марко Гуэра (Marco Aurelio GUERRA, торг. атташе), Омар МАТА (Omar Espartaco MATA, атташе по сельскому хозяйству), Хосе САЛГАДО (Jose SALGADO, военный атташе)

ИНОФИРМЫ В РОССИИ

ROSINTER RESTAURANTS

М., Душинская 7, (095) 424-6120, ф. 956-4705, www.rosinter.ru, rotb@rosinter.ru Ростислав Ордовский-Танаевский, Елена Новицкая

WWW.POLPRED.COM

ВЕНЕСУЭЛА (New) Экономика • Энергетика • Газ • ОПЕК • Экспорт • Связи с Россией

ВЕНЕСУЭЛА (15 кб) Общие сведения • Экономика • Связи с Россией
ВЕНЕСУЭЛА 2002г. (42 стр/ 240 кб) Госструктуры Внутриполит. положение | Внешняя политика | Новая конституция | Макроэкономика План эконом. развития на 2001-07гг. | Эконом. конъюнктура | Налог с имущества | Банки Деятельность МАБР | Налоги Подоходный налог | Налог с имущества | НДС | Местные (муницип.) налоги | Страхование • Нефть Энергетическая политика и ОПЕК | Сотрудничество с Америкой | Газификация • Нефтехимия • Чермет Сталелитейная промышленность | Проблемы антидемпинга | Алюминий • Экспорт • Агропром • Наркотики • Преступность • Виза • Гражданство • Партизаны Колумбийский гражд. конфликт | Отношения с Колумбией | Карибы Территориальный спор с Гайаной | АТР • Тайфун • Диаспора • Туризм • Связи с Россией • Обзор прессы Политические партии | Метро в Каракасе | Итоги за 40 лет | Представительство ВЕНЕСУЭЛА 1999г. (78 кб) Общие сведения • Личный взгляд • Госструктуры • Макроэкономика • Металлургия • Связи с США • Авиация • Экология • Диаспора • Бюро в Москве • Обзор прессы