

Деловая **БРАЗИЛИЯ**

ЭКОНОМИКА И СВЯЗИ С РОССИЕЙ В 1999-2001гг.

ПОЛПРЕД www.polpred.com

Общие сведения • Госструктуры
Макроэкономика • Финансы • Банки
Налоги • Инвестиции • Нефть и газ
Энергетика • Metallургия и горное дело
Транспорт • Агропром • СМИ и ИТ
Образование и наука • Миграция и виза
Федерализм и регионы • ВТО
Внешняя торговля • Таможня • Туризм
Армия и вооружения • Связи с СНГ
Представительства • Статистика



СОВЕТ ПО ВНЕШНЕЙ ПОЛИТИКЕ ПРИ КОМИТЕТЕ ГОСДУМЫ ПО МЕЖДУНАРОДНЫМ ДЕЛАМ
с участием МИД РФ, журнала «Коринф» Минэкономразвития РФ

Москва – 2002г.

www.polpred.com

Совет по внешней политике Комитета Госдумы по международным делам
с участием МИД РФ, журнала «Коринф» Минэкономразвития РФ

ДЕЛОВАЯ БРАЗИЛИЯ

ЭКОНОМИКА И СВЯЗИ С РОССИЕЙ В 1999-2001гг.

Редакция выражает благодарность представителям
российских и иностранных ведомств и компаний
за помощь в сборе и подготовке информации

Автор проекта ПОЛПРЕД, гл. редактор д.и.н. Г. Вачнадзе.

Над справочником работали: И. Ермаченков, Н. Кац, А. Комаров,

И. Кравченко, А. Купцов, М. Кулабухова, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева

Агентство "Бизнес-Пресс", 117049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1,
т/ф 238-6458, 238-9587, 238-2798, E-mail: b-press@rambler.ru, www.polpred.com

Отпечатано в ПИК ВИНТИ, 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403
ЛР № 065260 от 02.07.97

©Г.Н. Вачнадзе, 2002
ISBN 5-900034-25-5

Деловая БРАЗИЛИЯ

Содержание

Бразилия-2000г.	5	Итоги 2000г.	53
Госструктуры	6	Нефтедобыча в 1999г.	55
Федерализм	9	Нефтехим. комплекс «Копесул»	56
Президентская форма правления	10	Газ	57
Парламент	11	Нефтехимия	58
Новая расстановка сил в палате депутатов	11	Металлургия	59
Деятельность конгресса в 1999г.	11	Авиастроение	60
Дипломатия	12	Браз. компания «Эмбраэр»	60
Участие Бразилии в саммите «Третьего пути»	13	Космонавтика	63
Макроэкономика	14	Космическая отрасль	63
Эконом. развитие в I пол. 2001г.	15	Ассоциация аэрокосмических предприятий Бразилии (ИИАБ)	65
Об итогах эконом. развития в 1999г.	17	Браз. космическое агентство	65
О бюджете на 2000г.	18	О браз.-ам. соглашениях	66
Банки	19	Нац. ин-т космических исследований	67
Банковская система	19	Работа по созданию нац. ракетносителя	67
Гос. влияние на экономику	21	Электроника	68
«Брадеско»	22	Телефонная проводная связь	68
Комбанки с участием инокапитала	22	Мобильная, или сотовая, связь	68
Инвестиции	23	Уровень компьютеризации	69
Основные законодат. акты	23	Электронная торговля	69
Инвестиции-99	24	Иностр. телеком. компании	69
Приватизация	26	Производство бытовой техники	70
Налоги	29	Наука	71
Фед. налоги и сборы	30	Проблема радиоактивных отходов	72
Налоги штатов	30	Церковь	73
Муниципальные налоги	30	О христианских вероисповеданиях	73
Промышленность	31	Православие	74
Электроэнергетика	32	Ливанская диаспора	75
Итоги 2000г.	32	СМИ	75
Электроэнергия ветровых станций	32	Пропагандистские программы МИД	75
Энергетика-99	33	Рос. телевидение на Бразилию	76
Легпром	34	Преступность	76
Кожевенное сырье	34	Антитерроризм	78
Обувная промышленность	34	Региональное антитеррористическое сотрудничество	78
Текстильная промышленность	35	Борьба с фин. преступлениями	79
Агропром	35	Виза	79
С/х кредит	37	Ограничения на прием иностранцев на работу	80
Компания «Пердигао»	38	Разрешение на ПМЖ	81
Работы по генетике растений	39	Получение политубежища	82
Браз. корпорация с/х исследований	40	Преступления иностранцев	83
Судостроение	41	Туризм	84
Автомобилестроение	41	Амазония	85
Автомобилестроение	41	Подход к межд. экологических проблемам	85
Грузовики и автобусы	42	О политике правительства Ф.Э. Кардозо	85
Тракторное и с/х машиностроение	46	Сан-Пауло	86
Автопром-99	47	Рио-Гранде-Ду-Сул	87
Горнодобыча	47	Рио-де-Жанейро	89
Производство железной руды	47	Об итогах деятельности Э.Гаротиньо	89
... бокситов	47	О визите губернатора штата в США	90
... никелевой руды	48	Парана	91
... ниобиевой руды	48	Внешэкономсвязи	91
Золотодобыча	48	Экспортные возможности МСП	93
Горнодобыча-99	48	Межд. торги	94
Чермет	50	Экспорт	96
Ферросплавы	50	Внешнеторг. товарооборот в 2000г.	96
Ферросплавная промышленность	50	Экспорт-1999	99
Ферромарганец	50	Статистика внешней торговли в 1999г.	100
Ферросилиций	51	Офшор	102
Цветмет	51	О подходе к офшорным зонам	102
Химпром	52	ВЭД	104
Фармпром	52	Дипобеспечение внешнеэконом. связей	104
Производство удобрений	53		
Нефтегазпром	53		

Препятствия на пути роста экспорта	105	АТР	118
ВТО	106	О развитии браз.-японских отношений	118
Конференция по внешторг. вопросам	106	Браз.-китайские отношения	119
Повестка «раунда тысячелетия ВТО»	107	Браз.-южнокорейские связи	121
Об изменениях в тамож. законодательстве	107	Связи с Россией	121
Внешнеторговое регулирование	108	Итоги 2000г.	121
СЭЗ «Манаус»	110	Связи с Россией-99.....	122
Военторг	112	Обзор прессы	124
ВТС с зарубежными странами	112	Мировая глобализация.....	124
Соседи	112	На рубеже XXI в.	125
Визит президента Чили 12-14 июля 2000г.....	112	Доклады ВБ и ЮНКТАД	126
Визит госсекретаря США 15 авг. 2000г.	113	План Реал	127
Об оценках результатов IX иберо-ам. саммита.114		Русская иммиграция	127
Встреча глав государств и правительств стран Лат. Америки, Карибского бассейна и ЕС 28-29 июня 1999г. в г.Рио-де-Жанейро	114	Культура и этнос	128
Европолитика	116	Представительства	131
О браз.-итал. отношениях.....	117	Статистика	132
Визит премьер-министра Польши	118		

НОВЫЕ ИЗДАНИЯ АГЕНТСТВА «БИЗНЕС- ПРЕСС», II пол. 2002г.

Деловая Австралия 84 стр., 260 руб.; Австрия 40/260; Азербайджан 92/260; Аргентина 84/260; Армения 48/260; Белоруссия 120/260; Бельгия 96/260; Болгария 64/260; Бразилия 136/260; Великобритания 144/260; Венгрия 48/260; Венесуэла 42/260; Вьетнам 28/260; Германия 152/430; Греция 52/260; Грузия 40/260; Дания 82/260; Египет 36/260; Израиль 32/260; Индия 160/260; Иран 92/260; Испания 104/260; Италия 128/260; Казахстан 64/260; Канада и США 484/430; Кипр 40/260; Киргизия 48/260; КНДР 36/260; Китай 252/260; Колумбия 96/260; Коста-Рика 32/260; Куба 116/260; Латвия 76/260; Литва 108/260; Люксембург 20/130; Македония 16/130; Мексика 96/260; Молдавия 20/130; Монголия 44/260; Нидерланды 180/260; Никарагуа 24/260; Норвегия 72/260; Пакистан 48/260; Панама 36/260; Перу 68/260; Польша 88/260; Португалия 32/260; Респ. Корея 136/260; Румыния 34/260; Сирия 68/260; Словакия 60/260; Словения 40/260; Таджикистан 32/260; Туркмения 36/260; Турция 108/260; Узбекистан 32/260; Украина 108/260; Уругвай 72/260; Финляндия 156/430; Франция 132/260; Хорватия 16/130; Чехия 56/260; Чили 72/260; Швейцария 32/260; Швеция 136/260; Эквадор 72/260; ЮАР 36/260; Югославия 60/260; Япония 88/260.

Агропром за рубежом 96/430; Внешняя торговля, офшор 312/690; Металлургия за рубежом 136/530; Миграция, Шенген 162/430; Нефть и газ за рубежом 190/530; Образование и наука за рубежом 112/260; Россия в глобальной экономике 212/430; Связи с Россией 396/530; СМИ и ИТ за рубежом 204/530; Транспорт за рубежом 160/430; Региональное сотрудничество 64/260; Экспорт вооружений в мире 116/430; Энергетика за рубежом 172/530.

Инофирмы в России, телефонный справочник 252/690; Структуры государственной власти РФ, телефонный справочник 512/690.

CD-Rom. Внешние экономические связи РФ в 1998-2001гг. Поиск по любому слову. Обзоры экономики и права каждой из 120 стран и их отношений с РФ, 6500 статей и таблиц. Копия сайта www.polpred.com, 7750 руб.; CD-Rom. Структуры государственной власти РФ. Инофирмы и посольства в России. База данных, локальная и сетевая версии. Поиск по должности, ФИО, дате рождения, адресу, любому слову. 90 тыс. телефонов, E-mail и вэб-сайтов, 4200 руб.

Обращаться к Марине Кулабуховой или Наталии Кац, Агентство «Бизнес-Пресс», 117049 Москва, ул. Бол. Якиманка 35, стр. 1, т/ф 238-6458, 238-9587, b-press@yandex.ru, www.polpred.com.

СОКРАЩЕНИЯ

АКГ-Ассоциация карибских государств; АО-акционерное общество; АПК-аграрно-промышленный комплекс; АС-Андское сообщество; АТР-Азиатско-тихоокеанский регион; АТЭС-Азиатско-тихоокеанское экономическое сообщество; АЭС-атомная электростанция; БМП-боевая машина пехоты; ВБ-Всемирный банк; ВВП-валовой внутренний продукт; ВВС-военно-воздушные силы; ВМС-военно-морские силы; ВВП-валовой национальный продукт; ВОЗ-Всемирная организация здравоохранения; ВОИС-Всемирная организация интеллектуальной собственности; ВПК-военно-промышленный комплекс; ВС-вооруженные силы; ВТО-Всемирная торговая организация; ВТС-военно-техническое сотрудничество; ВЭД-внешнеэкономическая деятельность; ГАЗ-Горьковский автозавод; ГСМ-горюче-смазочные материалы; ГСП-генеральная система преференций; ГТК-государственный таможенный комитет РФ; ГЭС-гидроэлектростанция; ДН-Движение неприсоединения; ЕБРР-Европейский банк реконструкции и развития; ЕИБ-Европейский инвестиционный банк; ЕС-Европейский Союз; ЗЕС-Западноевропейский союз; ЗРК-зенитно-ракетный комплекс; ИС-интеллектуальная собственность; ИТ-информационные технологии; КАРИКОМ-сообщество стран (15) Карибского бассейна; КЕС-Комиссия европейских сообществ; КНР-Китайская народная республика; КПП-контрольно-пропускной пункт; КРС-крупный рогатый скот; ЛА-Латинская Америка; ЛАИ-Латиноамериканская ассоциация интеграции; ЦА-центральноамериканские страны; ЛЭП-линия электропередач; МАГАТЭ-Международное агентство по атомной энергии; МАПО-Московское авиационное производственное объединение; МАБР-Межамериканский банк развития; МАЗСТ-Межамериканская зона свободной торговли; МБР-межконтинентальная баллистическая ракета; МБРР-Международный банк реконструкции и развития; МВД-министерство внутренних дел; МВФ-Международный валютный фонд; Меркосур-Общий рынок стран Южного конуса; МИД-министерство иностранных дел; МО-министерство обороны; МОТ-Международная организация труда; МПК-межправительственная комиссия; МСП - малые и средние предприятия; МСХ-министерство сельского хозяйства; МФО-международные финансовые организации; НАФТА-Североамериканская зона свободной торговли (США, Канада, Мексика); НДС-налог на добавочную стоимость; НИИ-научно-исследовательский институт; НИОКР-научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы; НИР-научно-исследовательские работы; НИС-новые индустриальные страны; ННГ-новые независимые государства бывшего СССР; НПЗ-нефтеперерабатывающий завод; НПО-неправительственные организации; НПРО-национальная противоракетная оборона; НТП-научно-технический прогресс; НТС-научно-техническое сотрудничество; ОАГ-Организация американских государств; ОБСЕ-Организация по безопасности и сотрудничеству в Европе; ОЗП-общегражданский загранпаспорт; ОМУ-оружие массового уничтожения; ОПЕК-Организация стран-экспортеров нефти; ОЭСР-Организация экономического сотрудничества и развития; ПАСЕ-Общеввропейский парламент; ПВО-противовоздушная оборона; ПИИ-прямые иностранные инвестиции; ПМЖ-постоянное место жительства; ПО-программное обеспечение; ПРО-противоракетная оборона; РАН-Российская академия наук; РКА-Российское космическое агентство; РЛС-радиолокационная станция; РНБ-режим наибольшего благоприятствования; РФ-Российская Федерация; САЗСТ-см. НАФТА; СБ ООН-Совет безопасности Организации объединенных наций; СВ-сухопутные войска; СКВ-свободно конвертируемая валюта; СМИ-средства массовой информации; СНВ-стратегические наступательные вооружения; СНГ-Содружество независимых государств; СП-совместное предприятие; СРП-соглашение о разделе продукции; СССР-Союз Советских Социалистических Республик; СЭВ-совет экономического взаимодействия; СЭЗ-свободная экономическая зона; ТВД-театр военных действий; ТНК-транснациональная корпорация; ТНП-товары народного потребления; ТПП-торгово-промышленная палата; ТРИПС-Соглашение о торговых аспектах защиты прав интеллектуальной собственности в рамках ВТО; ТЭК-топливно-энергетический комплекс; ТЭО-техничко-экономическое обоснование; ТЭС-тепловая электростанция; УК-Уголовный кодекс (УПК); ФПГ-финансово-промышленные группы; ФПК-финансово-промышленная корпорация; ФРГ-Федеральная Республика Германия; ЦБ-центральный банк; ЦБК-целлюлозно-бумажный комбинат; ЦВЕ-Центральная и Восточная Европа; ЦМТ-Центр международной торговли (комплекс зданий); ЦРУ-Центральное разведывательное управление США; ЦСУ-Центральное статистическое управление; ЭАН-экономически активное население; ЮВА-Юго-Восточная Азия; ЮНЕСКО-Организация объединенных наций по образованию, науке и культуре; ЮНКТАД-Комитет ООН по торговле и развитию.

авт.-автономный; адм.-административный; ам.-американский; англ.-английский; афр.-африканский; б/д-баррелей нефти в день; бар.-баррель; брит.-британский; ведомств.-ведомственный; вост.-восточный; г.-год; г.г.-города; га-гектар; гг.-года; ген.-генеральный; гос.-государственный; гражд.-гражданский; гум.-гуманитарный; дем.-демократический; дип.-дипломатический; долл.-доллар США; доп.-дополнительный; дор.-дорожный; ж/д-железнодорожный; жил.-жилищный; законодат.-законодательный; зам.-заместитель; зап.-западный; значит.-значительный; инвест.-инвестиционный; иностр.-иностранный; информ.-информационный; исполнит.-исполнительный; исследоват.-исследовательский; инд.-индийский; итал.-итальянский; кап.-капитальный; кг.-килограмм; км.-километр; м.-метр; макс.-максимальный; мвт.-мегаватт; мед.-медицинский; межд.-международный; метпром-металлургическая промышленность; мин.-минеральный; миним.-минимальный; налоговый-налог.; нац.-национальный; нем.-немецкий; образоват.-образовательный; обязат.-обязательный; орг.-организационный; относит.-относительный; отрицат.-отрицательный; офиц.-официальный; погран.-пограничный; показат.-показательный; полит.-политический; положит.-положительный; правит.-правительственный; пред.-председатель; предпринимат.-предпринимательский; привлекает.-привлекательный; прир.-природный; провинц.-провинциальный; произ.-производственный; пром.-промышленный; проф.-профессиональный; растит.-растительный; рос.-российский; самостоят.-самостоятельный; с/х-сельскохозяйственный; сев.-северный; собств.-собственный; соотв.-соответствующий; соц.-социальный; спец.-специальный; строит.-строительный; т.-тонна; тамож.-таможенный; твт.-тетраватт; телеком.-телекоммуникационный; тер.-территориальный; тех.-технический; торг.-торговый; традиц.-традиционный; фарм.-фармацевтический; фед.-федеральный; физ.-физический; фин.-финансовый; ф.г.-финансовый год; франц.-французский; х/б-хлопчатобумажный; хим.-химический; хоз.-хозяйственный; центр.-центральный; эконом.-экономический; юж.-южный; юр.-юридический; янв., фев., апр., авг., сент., окт., нояб., дек.-месяцы года.

БРАЗИЛИЯ

Бразилия-2000г.

Территория – 8547,4 тыс. кв.км. Население – 170 млн. чел. По размерам территории и численности населения Бразилия занимает первое место в Латинском регионе и принадлежит к числу ведущих стран мира. Гос. язык – португальский. Адм. деление – 26 штатов и Фед. округ. Столица – г.Бразилиа (1,7 млн.жит.). Основные города: Сан-Пауло (16 млн.жит.), Рио-де-Жанейро (10 млн. жит.), Белу-Оризонти (4,9 млн.жит.).

Гос. устройство – президентская республика. Президент – Фернандо Энрике Кардозо (избран на второй срок в 1998г.). Законодат. власть принадлежит двухпалатному парламенту (Палата депутатов и Сенат).

Бразилия – наиболее развитое в эконом. отношении государство Лат. Америки, относится к группе «новых индустриальных стран». По объему ВВП и пром. производства Бразилия входит в первую десятку в мире и занимает 1 место среди стран Лат. Америки. На долю Бразилии приходится 40% совокупного ВВП стран региона, 43% пром. производства и 30% экспорта.

Структура ВВП Бразилии характеризуется высокой долей пром. производства: 1/3 ВВП страны создается в сфере индустриального производства, которое фактически определяет общие темпы эконом. развития Бразилии. В 2000г. доля промышленности в создании ВВП составила 33%, сельского хозяйства – 7%, сферы услуг – 53%. Рост ВВП в 2000г. составил 4,2%. Среднегодовой доход на душу населения составил 3480 долл.

Характерной особенностью развития экономики страны в последние десятилетия является быстрый рост промышленности. Благодаря существенному увеличению гос. капвложений в экономику и созданию мощного гос. сектора в базисных отраслях тяжелой промышленности в 70гг., привлечению огромных заемных средств и прямых частных инвестиций особенно в 80гг., субсидированию нац. предпринимателей, проведению жесткой политики импортозамещения в сочетании со стимулированием экспорта пром. продукции позволило Бразилии в относительно короткие сроки создать значит. пром. потенциал и выйти на передовые рубежи научно-тех. прогресса. В стране ускорилось формирование нового тех. базиса, опирающегося на высокотех., наукоемкие производства.

Экономика Бразилии 90гг. характеризуется динамичным развитием, все большей открытостью и либерализацией. В это время интенсивно проводились реформы в области укрепления валютно-фин. сферы, модификации системы пенсионного обеспечения в гос. и частном секторах, усвоения налоговых систем, предоставления больших возможностей частному бизнесу для капвложений в гос. сектор, снижения фин. риска страны. Эти процессы особенно интенсифицировались с середины 90гг., когда в стране начали осуществляться эконом. реформы, был дан старт выполнению программы соц.-эконом. преобразований «План Реал». Правительству удалось добиться постоянного и значит. снижения инфляции (с 250% в 1993г. до 6% в 2000г.).

В соц. сфере основными достижениями правительства стали снижение уровня безработицы до

7,5% ЭАН страны (в 2000г. было создано 600 тыс. новых рабочих мест), а также принятие закона о повышении минимальной зарплаты до 85 долл.

Проводимая в стране эконом. политика послужила основой для роста объема иноинвестиций, размер которых в 2000г. составил 30,6 млрд.долл. (3 место в мире). Для сравнения – объем иноинвестиций в 1994г. составил 2 млрд.долл. Основными инвесторами выступают – США, Испания, Голландия, Франция. Основной реципиент инвестиций – сектор услуг.

Бразилия располагает исключительно богатой мин.-сырьевой базой: страна обладает более чем 80 полезными ископаемыми. Бразилия занимает 1 место в мире по запасам железной руды (9% мировых запасов), ниобия (86% мировых запасов), бериллия, титана; 2 место – по белой глине и графиту; 4 – по магнию; 5 – по олову; шестое – по алюминию, литию и марганцу. В стране имеются месторождения апатитов, хромитов, асбеста, бокситов, природного газа, алмазов, урана, кобальта, свинца, цинка, меди, сурьмы и других минералов. Слабым местом минерально-сырьевой базы Бразилии является отсутствие крупных запасов нефти, которую страна импортирует в значит. количествах.

В 2000г. добыто 197 млн.т. железной руды (22% мирового производства), из которых 142 млн.т. были экспортированы. Отличительной особенностью железной руды является высокое содержание железа в рудах и возможность их разработки открытым способом. Главный производитель – компания «Вале ду Рио Досе». В стране было добыто 13 млн.т. бокситов (3 место в мире), 35 тыс. т. никеля, 43 тыс. т. ниобия.

Нефтедобывающая и газодобывающая промышленность не получили достаточного развития. Ввиду отсутствия крупных запасов нефти (собственное производство удовлетворяет внутренние потребности на 50%) Бразилия испытывает зависимость от импорта нефти из-за рубежа. Общие запасы (разведанные и прогнозные) нефти оцениваются в 17,3 – млрд.бар., природного газа – 410 млрд.куб. м.

Черная металлургия полностью работает на собственной высококачественной железной руде, но коксующиеся угли Бразилия вынуждена импортировать. Отрасль отличается достаточно высоким тех. и производственным уровнем предприятий, функционирующих на базе современной зап. технологии: около 80% стали выплавляется конверторным способом. В 2000г. было произведено: чугуна – 28 млн.т, стали – 28 млн.т (8 место в мире), проката – 18 млн.т. Отрасль отличается высокой экспортной направленностью: в 2000г. экспорт продукции металлургического производства достиг 2,5 млрд.долл.

Цветная металлургия продолжает играть одну из основополагающих ролей в экономике страны. Наиболее развито производство алюминия на местных бокситах. В 2000г. произведено 1,3 млн.т.алюминия (6% мирового производства), из которых 0,9 млн.т.экспортировано. В мировом производстве цветных металлов Бразилии принадлежит 6% производства олова, 1,2% производства цинка и 0,6% производства меди.

Установленная мощность электростанций в 2000г. составила 68,9 тыс. мвт. Основным производителем электроэнергии являются ГЭС: их доля

в общем балансе энергетического производства составляет 90,6%, доля ТЭС — 5,4%, доля АЭС — 4%. К числу крупнейших ГЭС относятся: «Итайпу» (12,6 тыс. мвт.), «Тукуруи» (4,2 тыс. мвт.) и «Илья-Солтейра» (3,2 тыс. мвт.). Крупнейшая ТЭС — «Санта-Круз» (600 мвт.). В стране созданы 2 АЭС: «Ангра-1» и «Ангра-2», мощность которых составляет 650 и 1350 мвт. соответственно.

Общая выработка электроэнергии в 2000г. составила 310,5 млрд. квт.ч. Протяженность ЛЭП составила 184,2 тыс. км.

Согласно плану развития отрасли «План Десенал» в ближайшие 10 лет планируется довести уровень установленных мощностей до 109,4 тыс. мвт., причем производство электроэнергии на термоэлектростанциях должно быть доведено до 18%, во многом благодаря поставкам природного газа из Боливии.

В электроэнергетическом секторе продолжается процесс приватизации. После принятия новых законов в 1995г., регулирующих инвестиции в отрасль, «Электробраз» приступил к разделению своих активов на генерирующие, передающие и распределительные и к продаже новых компаний частным инвесторам, в т.ч. иностр. Приватизировано 16 компаний, на долю которых приходится 35% электроэнергетики.

Автопром Бразилии входит в первую десятку в мире. Динамичное развитие этой отрасли в значит. степени стало результатом деятельности крупнейших иностр. автомобильных корпораций «Фольксваген», «Фиат», «Дженерал Моторс», «Форд», «Мерседес-Бенц», «Тойота» и др. Автозаводы в Бразилии организованы по методу «прогрессивной сборки», с обязательным условием максимального использования деталей и узлов собственного производства. В 2000г. производство автомобилей возросло на 23% и составило 1,6 млн.ед., из которых 0,4 млн. было поставлено на экспорт.

В 2000г. в стране произведены 71 тыс. грузовых автомобилей («Скания», «Вольво») и 23 тыс. автобусов («Бускар», «Маркополо»).

Бразилия производит (35 тыс. в 2000г.) в колесные и гусеничные тракторы, культиваторы, комбайны, землеройные машины.

Самолеты занимают 1 место в экспорте страны. В 2000г. было экспортировано 160 самолетов (90% произведенных в стране самолетов) на 3,1 млрд.долл. Основным производителем авиационной техники в Бразилии является компания «Эмбраэр», занимающая 4 место в мире по производству авиатехники и прочно удерживающая 1 место среди браз. экспортеров. Основной вид выпускаемых самолетов — «региональные» самолеты (на 50-80 чел.).

Химпром в значит. степени определяет уровень развития экономики всей страны. В 2000г. было произведено хим. товаров на 42 млрд.долл., в т.ч. хим. продуктов для пром. использования — на 22 млрд.долл., фарм. продуктов — на 6 млрд.долл., удобрений — на 2,7 млрд.долл.

На рынке фарм. товаров продолжают удерживать ведущее положение иностр. компании: «Новартис», «Глаксо», «Кнол». В стране насчитывается 70 лабораторий, принадлежащих ТНК.

Собственные мощности по производству минеральных удобрений остаются недостаточными (страна удовлетворяет потребности только в фос-

фатных удобрениях) для полного удовлетворения потребностей сельского хозяйства, вследствие чего Бразилия в 2000г. импортировала удобрений на 1 млрд.долл.

В кожевенной промышленности в 2000г. наблюдался рост — произведено 32 млн. шт. различных типов кож, из которых 16 млн. — на экспорт.

Бразилия располагает высокоразвитой обувной промышленностью — страна занимает 3 место в мире по производству обуви. В 2000г. произведено 580 млн. пар обуви, в основном кожаной, из которых 160 млн. — экспорт.

Объем производства текстильной промышленности в 2000г. составил 22 млрд.долл., в которой главную роль играет производство тканей и изделий из хлопка (8 место в мире).

По производству и экспорту с/х продукции Бразилия входит в первую тройку в мире. Ведущая отрасль — растениеводство (60% продукции сельского хозяйства). Бразилия занимает 1 место в мире по производству и экспорту кофе (25% мирового сбора), сахара-сырца и апельсинов (экспорт концентрата апельсинового сока составляет 1 млрд.долл. в год); 2 место — по производству какао-бобов, кукурузы, маниоки, сои-бобов, клещевины, растит. масел.

Животноводство Бразилии, преимущественно мясного направления, дает 40% продукции сельского хозяйства. Мясное производство в 2000г. составило: говядина — 6,5 млн.т., из которых 600 тыс.т. — на экспорт (3 место в мире); свинина — 2 млн.т. (2,5% мирового производства), из которых 100 тыс.т. — на экспорт (3% мирового экспорта); куры — 5,5 млн.т., из которых 1 млн.т. — на экспорт (3 место в мире).

Госструктуры

В 2000г. правительство проводило большую работу по выполнению программы «Вперед, Бразилия» по улучшению — соц. положения трудящихся. Стабилизирующим моментом в жизни общества явилось повышение миним. зарплаты до 80 долл. и повышение на 38% месячного содержания военнослужащих. В конце 2000г. правительство объявило о радикальных переменах в механизме распределения ресурсов в пользу малоимущих слоев населения.

Администрации президента Кардозо удалось максимально мобилизовать проправит. альянс в парламенте (партия «Либеральный фронт», партия «Браз. движение» и социал-дем. партия Бразилии) в направлении конструктивного решения внутривопит. и соц. вопросов, что позволило обеспечить прохождение ключевых законов, предложенных правительством, обеспечивающих дальнейшие структурные преобразования браз. общества. Наладилось конструктивное взаимодействие с руководителями субъектов браз. штатов, благодаря передаче полномочий в использовании доходной части бюджета местным властям.

Все это в целом способствовало принятию, хотя и с опозданием, бюджета на 2000г., предложенного правительством. Усиление позиции правительства проявилось и в ходе поэтапных муниципальных выборов в органы законодат. власти. Проправит. альянсу удалось добиться значит. количества мест в префектурах штатов Бразилии (67%). Вместе с тем очевиден и успех Партии трудящихся (ПТ), кандидаты которой одержали по-

беду на выборах в 12 столицах штатов, в т.ч. и в наиболее развитом в пром. отношении шт. Сан-Пауло.

Как и в 1999г., в оппозиции к президентской партии (ПСДБ) находились такие партии как Трудовая партия (президент партии Jose Dirceu), которая не входит ни в какие полит. блоки, Браз. соцпартия (президент Miguel Arraes) и Браз. компартия (президент Joao Amazonas). Оппозиция в общей сложности имеет 80 мест в браз. парламенте из 513.

2000г. продемонстрировал, что браз. общество в целом поддержало соц.-эконом. реформы, проводимые администрацией и правительством президента Ф.Э.Кардозо. Несмотря на имеющиеся проблемы в соц. сфере, оппозиции не удалось организовать массовые выступления трудящихся с критикой проводимого правительством курса.

В 2000г. эконом. развитие Бразилии подверглось серьезному воздействию аргентинского кризиса, фин. потрясений на биржах США, нестабильного положения евро, ужесточения конкурентной борьбы со стороны промышленно развитых стран, роста мировых цен на нефть и т.д. Сложные процессы глобализации, межд. интеграции и развития мировой торговли также оказали существенное влияние на все еще испытывающую послекризисную напряженность экономику Бразилии.

Бразилия осталась неудовлетворенной результатами проходившей с 30 нояб. по 3 дек. 1999г. в г.Сиэтле (США) III Конференции ВТО. Главный интерес для Бразилии представляла тема либерализации межд. торговли продуктами сельского хозяйства. Однако в переговорах по вопросу сельского хозяйства, одному из центр. на Конференции, представители стран не пришли к единому мнению. По словам недавно ушедшего в отставку министра иностр. дел Бразилии Луиса Фелипе Лампрейи провал Конференции в Сиэтле отражает силу протекционизма и слабость ВТО.

Политика протекционизма со стороны промышленно развитых стран была также подвергнута резкой критике в выступлении Луиса Лампрейи на 55 заседании Генассамблеи ООН в сент. 2000г. По мнению Лампрейи протекционистская риторика, прикрываемая фразами о человеколюбии, рассуждениями о защите интересов трудящихся и об охране окружающей среды, направлена прежде всего на ограничение импорта продукции из развивающихся стран и защиту приоритетов собственных секторов экономики.

Важным шагом на пути укрепления роли Бразилии в качестве полит. лидера стран Юж.Америки в борьбе против диктата промышленно развитых стран и протекционизма в торговле стала инициатива президента Бразилии Фернандо Энрике Кардозо о проведении ширококомасштабной встречи руководителей стран субконтинента с целью развития дальнейшей интеграции.

31 авг.-1 сент. 2000г. в г.Бразилиа состоялась первая в истории континента встреча глав государств 12 стран Лат. Америки (Уругвай, Колумбия, Перу, Боливия, Бразилия, Венесуэла, Парагвай, Аргентина, Чили, Эквадор, Суринам, Гайана). Во встрече в качестве наблюдателя принял участие представитель Мексики.

В ходе двусторонних и многосторонних переговоров президенты латиноам. стран обсудили темы

полит., эконом. и гуманитарного характера, в частности: принципы демократии и интеграции, борьба с бедностью, вопросы торговли, создание инфраструктуры, развитие науки и техники, проблемы борьбы с наркоторговлей и другими видами преступности.

По итогам переговоров был принят заключительный документ «Бразилианское коммюнике», в котором отражена совместная позиция 12 латиноам. стран по вышеуказанным вопросам.

В Коммюнике четко прослеживаются два момента, отражающие позицию южноам. стран по отношению к мировому сообществу.

1. Юж. Америка не удовлетворена сложившимся мировым порядком и намерена использовать свое единство в переговорах по этому вопросу в различных межд. организациях, в т.ч. в ВТО.

2. Страны региона не намерены идти против логики процесса глобализации. Они готовы выполнять взятые обязательства по осуществлению в своих странах политики фин. стабилизации, а также следовать договоренностям в рамках ВТО и создаваемой Ам. зоны свободной торговли (АЛКА).

Отмечая дем. гос. устройство, сложившееся в странах-участницах саммита, Коммюнике провозглашает их намерение образовать «зону мира» в этом регионе Лат. Америки и отказаться от военных переворотов с целью захвата власти.

Одним из основных мотивов, прозвучавших во время встречи, явилась решимость стран-участниц продемонстрировать США их несогласие с ам. политикой вмешательства в дела латиноам. стран и торг. протекционизма. В частности, выражая поддержку процессу мирного урегулирования в Колумбии, президенты высказывали обеспокоенность по поводу наметившейся милитаризации этой страны в связи с принятым ам.-колумбийским «Планом Колумбия», предполагающим ам. военные поставки и присутствие ам. военных специалистов в Колумбии, а также возможности выхода колумбийского конфликта за тер. границы страны.

Документ призывает возобновить новый раунд переговоров в ВТО с учетом интересов латиноам. стран, приветствует планируемое вступление Чили в Меркосур в качестве полноправного члена, называет янв. 2002г. в качестве окончательной даты для завершения переговоров по созданию зоны свободной торговли между Меркосур и странами Андского пакта. Это даст возможность странам Юж. Америки выступать «единым фронтом» на переговорах по АЛКА, создание которой намечено на 2005г.

По вопросу создания единой инфраструктуры было принято решение создать в Уругвае совещание на уровне министров для выработки плана совместных действий по строительству дорог, энергетических и телеком. объектов, созданию других интеграционных проектов.

Представленный Совещанию президентов Межам. банком развития (BID) план совместных действий по созданию интеграционных проектов в Юж. Америке оценивает стоимость предстоящих работ в 150 млрд.долл. Для успешного осуществления принятого президентами плана предполагается широкое привлечение частного сектора и межд. фин. организаций, таких как Межам. банк развития, Андская корпорация поддержки (CAP), а также различных инвест. фондов.

В принятом президентами Коммюнике также подчеркивается важность развития науки и технологий, что необходимо для полноправного участия стран Юж. Америки в мировом эконом. процессе. Принято решение о создании единого фонда для стимулирования научной деятельности в странах-участницах «саммита». Браз. правительством будет разработана программа развития науки и технологий, к участию в которой приглашены все страны Юж. Америки.

Президенты считают, что основой эконом. развития стран региона должен служить научно-тех. прогресс, включая усовершенствование системы образования, в т.ч. с использованием Интернет.

Другим важным внешнеполит. мероприятием, организованным Бразилией, явилось состоявшееся 11-15 дек. 2000г. в г.Флорианополис (Бразилия) XIX заседание Совета Меркосур. В заседании приняли участие президенты Бразилии, Аргентины, Уругвая, Парагвая, Чили. В качестве гостя во встрече принял участие президент ЮАР Тхебо Мбеки.

В ходе переговоров были обсуждены актуальные для блока полит. и эконом. проблемы. Президент Чили Рикардо Лагос, в частности, заявил, что – переговоры Чили с США о возможности присоединения к НАФТА и просьба Чили о переносе даты ее вступления в Меркосур в качестве полноправного члена на более поздний срок (церемонии вступления намечалось провести во Флорианополисе в ходе XIX заседания) не взаимосвязаны; эти процессы идут параллельно, и Чили по-прежнему желает присоединиться к Меркосур (основная суть разногласий – разница в импортных тарифах Чили и стран-членов Меркосур).

Важным полит. итогом встречи явилось также офиц. обращение президента ЮАР Тхебо Мбеки к лидерам Меркосур рассмотреть возможность сотрудничества его страны с этим блоком в целях создания в дальнейшем Южноатлантической зоны свободной торговли.

В эконом. плане основным результатом XIX Заседания стало – принятие следующих решений:

1. Заявление о необходимости макроэконом. конвергенции (на период 2002 – 2005 гг. согласована единая цифра максимального годового роста инфляции в 5%; начиная с будущего года рост гос. задолженности не должен превышать 3% ВВП).

2. Сокращение с янв. 2001г. Единого тамож. тарифа на 0,5%, с последующим снижением его еще на 2,5%.

3. Договор о сотрудничестве между Центр. Банками стран-членов Меркосур по борьбе с «отмыванием денег».

4. Утверждение достигнутого между странами Договора о торговле автомобилями и запчастями (в экспортируемых странами автомобилях должно быть не менее 60% деталей и компонентов, изготовленных в странах Меркосур).

Созданы рабочие группы, которые в течение 2001г. проведут встречи по вопросам развития сотрудничества в рамках Меркосур в области инфраструктуры, межрегиональной торговли, соц. аспектам.

В ходе встречи был также принят ряд других решений, направленных на развитие интеграционного процесса в странах Южного Конуса.

Большое значение Бразилия придает своему сотрудничеству с межд. фин., торг.-эконом. орга-

низациями и блоками, участием страны в деятельности межд. торг. и фин. рынков.

В дек. 1998г. Бразилия получила стабилизационный кредит МВФ и других межд. фин. организаций в 41,5 млрд.долл. Эксперты МВФ внимательно следят за ходом осуществления в стране программы фин. стабилизации и выполнения ею долговых обязательств.

Особое внимание Бразилия уделяет своему участию в Общем рынке стран Юж. Конуса – Меркосур. В стратегическом плане браз. руководство придает большое значение развитию и укреплению Меркосур как гарантированному рынку сбыта браз. товаров (в 2000г. товарооборот Бразилии со странами Меркосур составил 15,5 млрд.долл. при экспорте в 7,7 млрд.долл.). Следует отметить, что в отличие от экспорта, например, в Европу, в структуре которого преобладает сырье и сельхоз-продукция, 60% браз. экспорта в страны Меркосур представляют товары с полным циклом пром. обработки.

Меркосур представляется также для Бразилии трамплином для увеличения торговли с другими странами Юж. Америки в рамках Южноам. Ассоциации интеграции (ALADI) и в создаваемой Ам. зоне свободной торговли (ALCA). Участие Бразилии в Меркосур вызывает повышенный интерес к стране со стороны иноинвесторов, которых привлекают новые условия функционирования браз. рынка и облегчение доступа к расширенному региональному рынку.

Несмотря на фин. кризисы последних лет и связанные с этим эконом. трудности, Бразилия продолжает играть ведущую роль в интеграционном процессе на латиноам. континенте. Бразилия успешно отстаивает свои позиции как лидера Меркосура на заседаниях в ВТО, на переговорах по образованию зоны свободной торговли на южноам. континенте (Americasul), в процессе сближения Меркосура с ЕЭС при решении вопросов о создании ALCA. Об этом, в частности, свидетельствует успешное противостояние стран «четверки» нажиму США с целью досрочного (до 2005г.) создания ALCA. Позиция Бразилии (важна не дата, а взаимовыгодные условия участия всех стран в создаваемом эконом. блоке) была поддержана руководителями этих стран в ходе первого визита нового министра иностр. дел Бразилии Селсо Лафера в Аргентину, Уругвай и Парагвай в фев. 2001г.

Специалисты считают, что влияние кризисов в странах Меркосур было бы меньшим, если бы блок обладал механизмами макроэконом. координации и полит. институтами, которые бы имели полномочия и законную власть, необходимую для решения проблем, возникающих в процессе развития интеграции. Учитывая большое значение и актуальность данных проблем, браз. политики и экономисты высказываются о необходимости заключения нового договора между четырьмя странами. Президент Бразилии Ф.Э.Кардозо даже выступил с предложением о создании «Малого Маастрихта» по образцу Европейского Союза. Также существует идея в перспективе создать единую для стран Меркосур валюту.

Бразилия также является активной участницей ВТО – наиболее представительным многосторонним переговорным механизмом, рассматриваемый Бразилией как ключевой инструмент в попытках вести диалог о либерализации межд. тор-

говли «на равных» с США, ЕС и другими развитыми странами.

31 окт. 2000г. в Женеве в штаб-квартире ВТО завершились слушания по торг.-эконом. ситуации в Бразилии. Браз. делегации пришлось ответить на 246 вопросов представителей различных стран-членов ВТО. В заключительной резолюции было отмечено, что «страны-члены ВТО удовлетворены результатами развития браз. экономики и ее быстрым восстановлением после фин. кризисов 1997-98гг., благодаря правильной макроэконом. политике и процессу либерализации в последнее десятилетие». Глава браз. делегации Жозе Алфредо Граса Лима заявил, что Бразилия осталась довольна результатами слушаний.

В свою очередь Бразилия продолжает усилия по подготовке проведения очередного раунда переговоров ВТО, на котором были бы рассмотрены вопросы либерализации торговли с/х товарами и пересмотрены договоры по антидемпингу и субсидиям.

В то же время Бразилия в рамках ВТО, в ходе подготовки России к вступлению в эту межд. организацию, выдвинула ряд требований по упрощению доступа браз. экспорта услуг на рос. рынок. 2 окт. 2000г. в Женеве Бразилия передала России перечень секторов сферы услуг, в либерализации импорта которых в Россию она заинтересована. В перечень входят услуги в области телекоммуникаций и аудиовизуальной техники, разведки и добычи нефти и газа, консультации по вопросам защиты окружающей среды, содействие в развитии транспорта, индустрии развлечений, в спортивной и культурной сфере.

До сих пор Бразилия выдвигала требования по упрощению экспорта на рос. рынок пром. и с/х товаров. Ранее Бразилия уже передала России перечень приоритетных товаров, в который входят предметы 50 наименований, в т.ч. сахар, растворимый кофе, куриное мясо и автомобили. Отличительной особенностью перечня, переданного 2 окт., является то, что в нем впервые отражена заинтересованность Бразилии в экспорте в Россию различного вида услуг.

Непростая ситуация сложилась у Бразилии в отношениях с Ассоциацией стран-производителей кофе (АРПС). В целях повышения мировых цен на кофе страны-члены АРПС (всего 14 стран) приняли решение придержать часть этого продукта на складах. Бразилия строго выполнила это решение, в результате чего в 2000г. экспортная выручка Бразилии от продажи кофе в зернах составила лишь 1,559 млрд.долл., что на 30% меньше, чем в 1999г. и на 33%, чем в 1998г. Однако отдельные страны-члены АРПС (в частности Вьетнам, Индонезия и др.) продолжали продавать кофе в полном объеме, что принесло им значит. экспортную прибыль. Министр сельского хозяйства дал понять, что в 2001г. Бразилия будет продолжать политику ограниченного экспорта кофе только в том случае, если остальные члены АРПС будут строго выполнять принятые на себя обязательства.

В последнее время активизировалось взаимодействие Бразилии с Межд. организацией эпизоотии (ОИЕ) в связи с имевшими место в отдельных штатах вспышками ящура. Определенным достижением Бразилии можно считать принятое 25 янв. 2001г. Тех. Комитетом ОИЕ решение о снятии карантина по ящуру (при условии вакцинации) в

штатах Рио-де-Жанейро, Эспириту-Санту, Баийа, Сержипе, Минас-Жерайс, Мату-Гросу-ду-Сул, Токантинс, Гойас, Сан-Пауло. Принятое ранее ОИЕ решение о признании шт.Санта-Катарина и Рио-Гранде-ду-Сул свободными от таких заболеваний как свинная чума и FMD (foot and mouth disease) дает основание полагать, что санитарная блокада, объявленная Бразилии основными импортерами говядины и свинины, вскоре будет снята, что даст новый импульс браз. экспорту.

Федерализм

Бразилия является федеративной президентской республикой. В основе фед. устройства лежит конституционное положение о «нерасторжимости союза штатов» (ст.1).

Все субъекты браз. федерации обладают равными правами и имеют собственные конституции и законодательства. Вместе с тем, основной закон страны устанавливает безусловное верховенство фед. конституционных норм над законами и иными нормативными правовыми актами штатов.

В сфере исключительной компетенции фед. власти находятся вопросы поддержания отношений с иностр. государствами и участия в межд. организациях, объявления войны и заключения мира, защиты суверенитета и охраны гос. границ, обеспечения нац. безопасности, руководства денежной, кредитной и налоговой системами, требующих единого руководства в масштабах всей страны, а также практически полный контроль за производством вооружений, использованием теле- и радиокommunikаций, гидроэнергетического потенциала, добыча полезных ископаемых, космическая и ядерная промышленность и т.п. Центр обладает широкими полномочиями в области ценнообразования и трудовых отношений, городского развития, соцобеспечения, здравоохранения и образования. Особенно характерна для Бразилии решающая роль фед. органов в вопросах регионального развития страны (ст.21, 22).

Предметами совместного ведения Федерации и ее субъектов являются соблюдение конституции и законов, защита культурных и исторических ценностей, охрана окружающей среды и т.п. (ст.23, 24). В этой области фед. законодательство не идет дальше установления общих правовых норм.

В случае отсутствия фед. законодательства штаты имеют право издавать собственные нормативные акты общего характера. Однако, принимая во внимание объем полномочий союза, а также верховенство фед. законодательства для штатов на практике остается достаточно ограниченное поле деятельности. Внешнеполит. деятельность штатов не исключает установления прямых контактов с иностр. партнерами на основе договоров. Однако, эти документы, как правило, оформляются в виде дополнений (протоколов) к межправит. соглашениям и в обязательном порядке должны быть согласованы с МИД Бразилии.

Распределяя полномочия между уровнями власти, конституция предусматривает вмешательство фед. органов в деятельность субъектов федерации, в т.ч. для «принятия мер по исполнению фед. законов, судебных решений и распоряжений» (ст.34, п.VI), а также определяет основные случаи и порядок осуществления такого вмешательства (ст.36).

В конституциях браз. штатов содержатся соответствующие статьи, которые возлагают на губер-

наторов персональную ответственность за нарушения фед. конституционного законодательства. Степень ответственности во всех случаях нарушения фед. законодательства определяется в судебном порядке.

Отличит. чертой федерализма в Бразилии является эконо. зависимость штатов, обусловленная централизованным распределением фин. ресурсов. Основная часть предусмотренных налогов взимается в штатах фед. структурами с последующим перераспределением полученных средств путем отчислений в спец. фонды или на финансирование региональных программ. В соответствии со ст.159 конституции 21,5% от совокупного объема налоговых поступлений в госказну перечисляется в Фонд участия штатов и фед. округа, 22,5% — в Фонд участия муниципалитетов, 3% идет на финансирование программ развития отсталых сев. и северо-вост. районов страны и только 10% напрямую возвращается в штат, где собирались соответствующие налоги. В то же время большая часть доходов штатов, получаемая от сбора местных налогов, переводится в фед. бюджет. Таким образом, реализация соц.-эконом. программ субъектов браз. федерации во многом регламентируется центром.

Централизованное управление эконо. отношений призвано способствовать сбалансированному развитию всех регионов. На практике нередко проявления потребительского отношения со стороны слаборазвитых в эконо. плане штатов, которые при разработке собственных планов эконо. развития делают упор не на использование прежде всего своего внутреннего потенциала, а на привлечение средств из фед. бюджета. Такая ситуация также влечет за собой недовольство штатов, обладающих мощным эконо. потенциалом и считающих, что происходит перекачка их фин. ресурсов в другие регионы, например, шт. Сан-Паулу, где производится 60% ВВП страны.

Другая особенность браз. федерализма состоит в наличии ярко выраженной диспропорции представительства штатов в высшем законодат. органе страны. Как в большинстве федеративных государств, субъектам федерации в Бразилии гарантировано равное представительство в сенате. В верхнюю палату избираются на мажоритарной основе по три сенатора. Выборы же в палату депутатов проводятся по системе пропорционального представительства, которая, однако, не соблюдается, так как находится в противоречии с конституцией. В соответствии с конституционной нормой штаты должны быть представлены в нижней палате как минимум 8 депутатами, а их максимальное число не должно превышать 70 чел. В результате малонаселенные и экономически отсталые штаты получают важные полит. преимущества при формировании парламента. Например, шт. Рорайма, в котором проживает всего 0,1% избирателей, имеет 2% мест в нижней палате, а шт. Сан-Паулу с 22% избирателей — 13%, т.е. кандидату в депутаты от Рораймы нужно собрать в 19,8 раз меньше голов, чем кандидату от Сан-Паулу.

Несовершенство браз. федерализма является источником постоянной опасности дестабилизации полит. системы, поскольку региональные элиты через своих представителей в конгрессе могут оказывать существенное воздействие на принятие решений на нац. уровне.

Президентская форма правления. В соответствии со ст.76 конституции 1988г., устанавливающей президентскую форму правления, исполнит. власть в стране осуществляется президентом Республики, который избирается на 4г. с правом быть переизбранным на еще один срок.

В исключительную компетенцию президента входит **назначение и увольнение в отставку министров**, осуществление с помощью министров руководства фед. администрацией.

Несмотря на исключительную компетенцию в вопросах формирования правительства, президент, как правило, подбирает кандидатуры министров с учетом мнения партий, представленных в парламенте с тем, чтобы обеспечить правительству максим. поддержку со стороны высшего законодат. органа.

Имея полномочия в области полит. руководства, глава государства располагает средствами воздействия на законодат. процесс. **Президент обладает правом законодат. инициативы**, в его компетенцию входит санкционирование и публикация законов, а также право издания декретов и распоряжений, обеспечивающих их исполнение. Он может полностью или частично накладывать вето на проекты законов, принятые конгрессом.

Особое положение президента в системе гос. органов проявляется также в том, что глава государства может по срочным и важным проблемам издавать т.н. «временные меры» (президентские указы), имеющие силу закона, которые немедленно представляются на рассмотрение и утверждение конгрессом (ст.84).

Отношения между президентом и парламентом, при полной независимости каждой из ветвей власти, строятся на принципе «сдержек и противовесов», которые заранее не predeterminedены, а формируются каждый раз заново в рамках нового президентского мандата. Как показывает практика взаимодействия исполнит. и законодат. властей, в Бразилии президенту и его администрации не гарантирована автоматическая поддержка в парламенте даже со стороны партий, составляющих правит. коалицию. Президент и парламентарии имеют разную электоральную базу: главу государства избирает все население страны, в то время как законодатели в конгресс избираются по партийным спискам в каждом штате.

Характерной чертой полит. системы является формирование правительства на коалиционной основе. Например, в нынешний состав кабинета министров вошли пять партий, обеспечивших переизбрание Ф. Кардозо на второй срок: Партия социал-демократии (ПБСД), Партия либерального фронта (ПЛФ), Партия дем. движения (ПБДД), Прогрессивная партия (БПП) и Тралабьянская партия (БТП). Составить парламентское большинство из этих партий — чрезвычайно трудная задача, потому что каждая из них преследует помимо всего прочего и свои собственные полит. цели. В условиях перехода от многолетней военной диктатуры к дем. режиму партийная система в Бразилии еще не окрепла. Многочисленные и внутренне неоднородные партии не способны играть центр. роль в полит. процессах. Их лидерам далеко не всегда удается руководить действиями своих соратников и добиваться, чтобы они голосовали в соответствии с позицией партии. Значит, часть парламентариев не чувствует себя связанны-

ми партийными обязательствами и свободно переходит из одной партии в другую. При такой ситуации обсуждение в конгрессе подготовленных исполнит. властью законопроектов выливается в долг. и сложную процедуру переговоров и консультаций с партийными лидерами. При этом очень часто президенту приходится тратить больше усилий не на борьбу с оппозицией, а на то, чтобы заручиться поддержкой конгрессменов, которые по партийной принадлежности являются его ближайшими сторонниками. В этих условиях для принятия оперативных решений по важнейшим вопросам жизни страны в обход парламента глава государства использует конституционное право вводить «временные меры», которые должны получить одобрение конгресса в течение 30 дней со дня опубликования, после чего приобретают статус фед. закона. Если этого не происходит, то постановление принимается вторично, при этом президент может сослаться на «конституционную безотлагательность» «временной меры» и потребовать ее срочного рассмотрения, для чего предусмотрен 90-дневный срок.

С момента внесения в конституцию страны (1988г.) положения о «временных мерах» этот механизм использовался исполнит. властью более 950 раз, причем в 632 случаях со второй попытки.

Президент Ф. Кардозо старается не злоупотреблять «временными мерами» и тем самым избегать конфронтации с парламентом. Он проводит сбалансированную политику, пытаясь выйти на взаимоприемлемые компромиссы с высшим законодат. органом и добиться поддержки правит. линии, прежде всего в вопросах соц.-эконом. развития страны.

Парламент

О новой расстановке сил в палате депутатов. Начавшаяся 15 фев. 2000г. очередная сессия конгресса была отмечена перераспределением мест и «портфелей» между крупнейшими фракциями в палате депутатов. Основная борьба за увеличение численности своих фракций развернулась между 3 ведущими партиями, формирующими базу поддержки президента: ПБСД, ПБДД и ПЛФ.

В результате переговоров и активной кулуарной работы ПБСД удалось привлечь на свою сторону БТП, с которой был сформирован единый блок из 127 депутатов. Даже без поддержки БТП Партия браз. социал-демократии вышла на 1 место по количеству мест в нижней палате — 103. ПБСД в итоге также увеличила председательство в постоянных комиссиях до 4. На 2 месте — ПБДД со 102 депутатами, которая образовала коалицию с Социал-трабальстской партией (СТП), имевшей 5 мест, и Нац. трабальстской партией (НТП) — 1 место. За ПБДД по-прежнему останутся 3 постоянные комиссии. ПЛФ опустилась на 3 позицию, сохранив за собой 101 место. Партия либерального фронта, стремясь удержать лидерство в палате депутатов, вела переговоры об объединении с Браз. прогрессивной партией (БПП), которые, однако, не увенчались успехом. Количество постоянных комиссий, закрепленных за ПЛФ, сократилось с 4 до 3.

Малые и оппозиционные партии практически оказались выключенными из борьбы за лидерство в палате депутатов и «дележа» постоянных и временных комиссий. Их фракции не претерпели се-

рьезных количественных изменений: у Партии трудящихся (ПТ) она составляет 60 депутатов (2 постоянные комиссии), у Дем. трабальстской партии (ДТП) — 21 (1 комиссия), у Народной Соцпартии (НСП) — 13, у коалиции Соцпартии (БСП) и Компартии Бразилии (КПБ) — 19 депутатов (1 комиссия).

Новый расклад сил в парламенте и возросшее в связи с этим влияние проправит. ПБСД в целом не приведет к расколу в правящем блоке. Этому способствует крайне сдержанный и осторожный подход Ф.Э.Кардозо, который пытается не допустить разрастания межпартийных разногласий и переключить внимание лидеров партий на законотворческую деятельность, первостепенными в которой являются законопроекты о полит. реформе.

Наметившееся последнее время сближение между 2 крупнейшими соц.-дем. партиями — ПБСД и ПБДД и некоторая обособленность ПЛФ идет в русле намерений президентской администрации создать единый левоцентристский блок к предстоящим всеобщим выборам 2002г., в котором ПЛФ отойдет на второй план, что, естественно, вызывает серьезную обеспокоенность руководства этой партии, включая вице-президента страны М. Масиела.

О деятельности конгресса в 1999г. Главной задачей продолжала оставаться работа по созданию правового фундамента широкомасштабных полит. и соц.-эконом. реформ, осуществляемых правительством Ф.Э. Кардозо.

Палатой депутатов было проведено 257 пленарных заседаний, обсуждено 133 важных документа, в числе которых 7 предложений по конституционным поправкам, 7 доп. законов, 42 законопроекта, внесенных правительством и 40 — самими законодателями, 11 проектов резолюций.

Были созданы спец. комиссии по судебной и налоговой реформам, в работе которых принимали участие представители различных слоев общества. По результатам их работы подготовлены доклады, которые выносятся на утверждение на пленарном заседании.

Особое внимание уделялось деятельности спец. парламентских комиссий по расследованию, в частности по наркотикам. Результатом работы с правоохранит. органами стало вскрытие широкомасштабной сети оргпреступности, действовавшей в стране, факты коррупции среди высокопоставленных чиновников. Работа комиссии во многом способствовала аресту и преданию суду некоторых влиятельных главарей преступных синдикатов.

Был принят спец. закон о защите свидетелей, который стал важным инструментом в борьбе с оргпреступностью. Другим юр. рычагом в этой сфере стало одобрение Конвенции о незаконном производстве и перемещении оружия. В повестке дня оставалась необходимость разработки отдельного закона, ограничивающего владение и хранение оружия.

Параллельно на пленарных заседаниях проводились публичные слушания по проблеме обществ. безопасности и преступности, итогом которых стало учреждение руководством палаты спец. комиссии. Ей поручено продолжить работу по углубленному изучению этого вопроса.

Одобренный в авг. 1999г. статус о микро и малых предприятиях внес вклад в создание доп. рабочих мест. Парламентарии добились и продления

срока действий налоговых льгот для сектора информатики.

Важное значение на пути дальнейшей демократизации общества имело одобрение проекта закона о недопущении использования эконом. давления в ходе выборов. Этот закон, впервые принятый конгрессом по инициативе населения, заложил основу для эффективного проведения в окт. 2000г. в стране муниципальных выборов.

Продолжалась работа по реформированию системы соц. обеспечения, системы трудовых отношений. Одобрены межд. правовые акты об определении миним. возраста приема на работу, запрещении использования детского труда, предотвращении дискриминации в отношении женщин на рынке труда.

Активную работу вел сенат. Им было рассмотрено 619 документов, 500 из которых было одобрено. Проведено 182 пленарных заседания, на 114 из которых принимались решения. Изучены предложения по 10 конституционным поправкам.

Во исполнение своих исключит. полномочий сенат ратифицировал 56 межд. соглашений, среди них 2 заключенных Бразилией с РФ: о сотрудничестве в области культуры и образования, об НТС. Были приняты 62 решения по межд. кредитным операциям с участием Бразилии, состоялось 31 назначение послов.

Продуктивно действовала одна из важнейших влиятельных Комиссий – по иностр. делам и нац. безопасности, которую возглавляет бывший президент Бразилии Ж.Сарней. Она внесла решающий вклад в принятие закона о создании браз. агентства по разведке и внешнем контроле за его деятельностью, который будут осуществлять лидеры правит. большинства и оппозиции конгресса, а также председатели комиссий по иностр. делам и нац. обороне верхней и нижней палат парламента.

В 1999г. на заседания комиссии приглашались послы, эксперты и представители правит. кругов, которые делали доклады о важнейших аспектах внешней политики страны и нац. безопасности. Было проведено спец. заседание в честь вице-президента Колумбии.

Организовывались публичные слушания, в частности, посвященные вопросам опасности интернационализации Амазонии, повестке дня Меркосур. Значит. вклад в развитие регионального сотрудничества внесла совместная парламентская комиссия Меркосур, генсеком которой являлся сенатор Ж.Борнхаузен. Она провела 13 заседаний, рассмотрела 16 материалов исполнит. власти, связанной с реализацией соглашений, протоколов и договоренностей в области торговли и культурной интеграции стран-членов Южноам. общего рынка. Комиссия сыграла положит. роль в погашении торг. кризиса между Бразилией и Аргентиной.

Дипломатия

В конце 1999г. в МИД были выработаны Направления внешнеполит. деятельности страны до 2002г. Конкретизация подходов МИД к различным аспектам внешнеполит. взаимодействия на 1999-2002гг. направлена на планомерное повышение престижа страны на мировой арене.

Формулируя общие подходы к мировому порядку, в МИД Бразилии высказывают мнение, что

он еще не определен окончательно и колеблется между многополярностью и однополярной гегемонией. Доминирующими условиями здесь называют глобализацию, интенсификацию потоков товаров и услуг между странами, усиление взаимозависимости между ними, сокращение сроков принятия важных внешнеполит. решений. Бразилия видит свою роль в этом новом мире в качестве фактора стабильности, чему способствует активное участие страны в многосторонних дискуссиях по тематике межд. повестки дня.

Браз. дипломаты планируют увеличение притока иноинвестиций в страну в ближайший период. В этой связи МИД ставит перед собой задачу сохранить эту тенденцию посредством закрепления среди потенциальных инвесторов позитивного облика Бразилии как выгодного торг.-эконом. партнера. Бразильцы намерены более активно действовать по разблокированию доступов к рынкам экономически развитых стран и высказывать несогласие с политической субсидирования ими с/х экспорта. Подтверждено, что в 2000г. основные усилия в торг.-эконом. области будут направлены на защиту многосторонней системы и неприятие односторонних решений со стороны партнеров. Приоритетом в этой области останется достижение либерализации межд. торговли с/х продукцией.

В плане двустороннего торг.-эконом. взаимодействия ставится задача увеличить экспорт готовой продукции и полуфабрикатов, в частности, эффективно противодействовать практике некорректной эконом. защиты со стороны партнеров и отводить обвинения в демпинге. В этой связи здесь намерены активно использовать такие спец. информ. системы, как BrazilTradeNet, а также систему развития инвестиций и передачи технологий предприятиями (SIPRI).

В области региональных отношений особое внимание будет уделяться укреплению Меркосур. На 2000г. ставится задача консолидации тамож. союза в рамках Меркосур и его постепенной эволюции в Общий рынок. На переговорах с партнерами по объединению бразильцы намерены поднимать такие вопросы, как либерализация автомобильной торговли (Меркосур-Чили); создание зоны свободной торговли между Меркосур и Юж. Африкой, а также между Меркосур и Андским сообществом; заключение соглашения о тарифных преференциях между Меркосур и Кубой; определение степени заинтересованности в ведении подобных переговоров с Мексикой.

Приоритетами в двусторонней области для Бразилии являются укрепление диалога со странами Южного конуса и недавно избранными главами ряда государств региона, а также развитие проектов приграничного сотрудничества, физ. и энергетической интеграции. Планируют вывести отношения со странами региона Амазонии на новый уровень после преобразования временного секретариата Амазонского сообщества в постоянный секретариат, а соглашения – в межд. организацию со штаб-квартирой в г. Бразилиа.

Одна из задач браз. внешней политики на ближайший период заключается в способствовании возвращению Кубы в межд. сообщество. В этой связи предполагается продолжить практику двусторонних консультаций с Кубой по правам человека.

В рамках активного членства в ОАГ Бразилия считает приоритетным для себя продвижение вопросов укрепления дем. институтов, безопасности в Зап. полушарии, защиты прав человека и борьбы с наркотрафиком. Работу по этой проблематике бразильцы предполагают продолжить в ходе совещаний министров обороны стран Зап. полушария, а также министров труда стран ОАГ, которые состоятся в 2000г. в Бразилии.

В плане дальнейшего наращивания взаимодействия с европейскими государствами **Россию** относят к группе таких стран, как Германия, Великобритания, Франция, Италия, Португалия, Испания, с которыми развивается важное инициативное партнерство. Среди других приоритетных направлений внешнеполит. усилий Бразилии на период 1999-2002гг. выделяются: развитие либерализации торговли Меркосур-ЕС, динамизация отношений с Японией, Китаем, странами Африки (прежде всего, членами СПГ, а также ЮАР), расширение каналов диалога и торговли с государствами Бл. Востока (президент Ф.Э.Кардозо дал согласие на участие в Межд. комитете проекта «Вифлием 2000»).

В ООН Бразилия предполагает расширять свои обязательства посредством направления в Анголу мед. подразделения и гражд. специалистов, полицейских наблюдателей и офицеров связи в Восточный Тимор. Бразилия также участвует в ОПМ в Гватемале, на Кипре и бывшей Югославии. Вне мандата ООН браз. специалисты занимаются разминированием в Коста-Рике, Гватемале, Гондурасе и Никарагуа.

В области разоружения Бразилия намерена акцентировать внимание на том, что аккумуляция и торговля огнестрельным оружием малого калибра непосредственно связаны с развитием оргпреступности и наркотрафика. В этой связи Бразилия будет выступать за проведение Межд. конференции о незаконной торговле оружием, и призывать своих межд. партнеров к разработке конвенции по борьбе с транснац. оргпреступностью.

Представители Бразилии продолжают работать в сфере укрепления межд., межам. систем защиты прав человека. В частности на запланированной на 2000г. Конференции ООН против расизма, расовой дискриминации, ксенофобии и нетерпимости.

Сотрудничество в области защиты окружающей среды планируют вести со странами особенно активными в этой сфере — США, Индией, Германией и Канадой — в соответствии с подписанными совместными планами действий. Бразилия будет поднимать такие темы, как защита озонового слоя, биологического разнообразия, генетических ресурсов сельского хозяйства и продуктов питания, биологическая безопасность, изменение климата, сохранение лесов и вымирающих видов растений и животных.

Об участии Бразилии в саммите «Третьего пути». В ходе своего турне по ряду европейских государств президент Бразилии Ф.Э.Кардозо принял участие в состоявшейся в Берлине 2-3 июня 2000г. второй межд. конференции «Прогрессивное правление в XXI в.», объединившей в своем составе на этот раз глав государств и правительств 14 стран, декларирующих социал-дем. ценности в качестве главного полит. ориентира. Для Бразилии пригла-

шение на этот форум уже во второй раз (первая конференция состоялась в нояб. 1999г. во Флоренции) означает новое подтверждение признания ее межд. авторитета.

Сделанные в ходе конференции браз. лидером заявления идут в русле общей настроенности ее участников на выработку концепции т.н. «третьего пути», понимаемого как своего рода симбиоз между неолиберальными идеями свободной рыночной экономики и элементами госрегулирования, социально ориентированной политикой. В этом контексте бразильцам видится адекватный ответ на соц.-эконом. вызовы глобализации.

В практическом плане Ф.Э.Кардозо заявил о переходе к «новому этапу» в стратегии своего правительства, на котором будет существенно смягчена линия на жесткое макроэконом. регулирование и рестриктивную фин. и бюджетную политику. Это делается в интересах расширения соц. программ, построения в стране подлинно «солидарного» общества. Речь идет об увеличении инвестиций для обеспечения устойчивого эконом. роста и более справедливого распределения доходов, создании новых рабочих мест, эффективном контроле за инфляционными процессами. По словам президента, «любые эконом. реформы имеют естественные соц. границы, у масс существуют потребности, удовлетворение которых не может более откладываться, **глобализация не должна вести к росту нищеты**».

В то же время консолидация в стране капиталистического общества, базирующегося на идеях соц. справедливости, не может, по мнению бразильцев, происходить без наличия благоприятных внешних условий. В этой связи Ф.Э.Кардозо, наряду со своими коллегами из Аргентины и Чили, вновь постарался выступить на конференции в качестве выразителя коллективных интересов развивающихся стран. По его мнению, безальтернативное, слепое внедрение неолиберальных принципов в экономике, охарактеризованное как «рыночный фундаментализм», предопределяет возникновение и разрастание большинства кризисных явлений в «третьем мире». На нынешнем этапе, по заявлениям бразильца, императивом становится активизация диалога с Западом о необходимости подлинного реформирования межд. фин. институтов с прицелом на большую предсказуемость движения потоков капитала, обеспечение «более справедливых» условий кредитования развивающихся государств. Воспользовавшись участием в Берлинском саммите лидеров США и европейских стран, являющихся основными торговыми партнерами Бразилии, Ф.Э.Кардозо в контексте усилий по либерализации мировой торговли и снижению уровня протекционизма в очередной раз высказался за отмену сохраняющейся практики субсидирования с/х производства (особенно в Европе), обеспечение равных условий конкуренции на рынках развитых держав.

Высоко оценив вклад в работу конференции «прогрессивного правления» представителей «третьего мира», президент выступил за расширение привлечения развивающихся стран к выработке решений на глобальном уровне, увеличение степени их представительства в руководящих органах важнейших межд. организаций и институтов (ООН, МВФ и др.). В ходе пребывания в Берлине им было сделано заявление о назревшей потреб-

ности для т.н. «пороговых» стран, в т.ч. Бразилии, заявить о своем праве на полноценное участие в обсуждении важнейших мировых проблем, в т.ч. и в рамках «восьмерки». Несмотря на отсутствие прямой реакции на эту идею со стороны развитых держав, опосредованно она нашла отражение в достигнутой на саммите договоренности выработать в ближайшее время предложения по продвижению принятой по его итогам декларации и заявить о них на встрече «восьми» на Окинаве.

В ходе своего пребывания в Берлине Ф.Э. Кардозо отреагировал на проявляемую США в последнее время обеспокоенность по поводу «ослабления дем. институтов в Лат. Америке», заявив, что страны региона по-прежнему верны идеалам демократии. По его словам, **время диктаторских режимов ушло в прошлое**, несмотря на появление в некоторых странах правительств «жесткой линии». При этом одним из главных гарантов сохранения демократии на континенте «является сегодня Меркосур».

Макроэкономика

С середины 90гг. в стране начали осуществляться эконом. реформы, был дан старт выполнению программы соц.-эконом. преобразований «План Реал», начался переход страны к рыночной экономике. Правительству удалось добиться постоянного и значит. снижения инфляции (с 2,5 тыс.% в 1993г. до 5,97% в 2000г.), что дало возможность увеличить потребит. спрос, приведший в свою очередь к росту пром. и с/х производства.

Эконом. достижения Бразилии дали основание для включения ее (в соответствии с классификаций ООН) в группу «новых индустриальных стран». В резолюции состоявшегося 27 нояб. 2000г. в Вашингтоне заседания Совета директоров МВФ, утвердившего результаты шестой по счету (после предоставления Бразилии стабилизационного кредита МВФ в 1998г.) ревизии Бразилии экспертами МВФ, выражено удовлетворение процессом выхода страны из кризиса, ходом развития и перспективами браз. экономики. В то же время МВФ считает, что Бразилия все еще остается в зоне влияния межд. фин. кризисов, поскольку продолжает в значит. степени зависеть от иностр. заимствований, необходимых для урегулирования своих внутренних и внешних долговых обязательств.

В 2000г. улучшился эконом. рейтинг Бразилии на межд. арене. Так, по данным неправит. организации «Мировой эконом. форум», имеющей статус консультанта ООН, по уровню роста конкурентоспособности Бразилия переместилась с 51 места в мире в 1999г. на 46 в 2000г., а по текущему рейтингу конкурентоспособности Бразилия занимает в 2000г. 31 место в мире по сравнению с 35 в 1999г.

По оценке ООН по индексу гум. развития Бразилия переместилась с 79 места в 1999г. на 74 место в 2000г.

Рейтинг Бразилии на рынке ценных бумаг также улучшился. По данным межд. агентства Moodys степень риска Бразилии в 2001г. имела оценку **B2** (по шкале от C до AAA – нулевая степень риска). Другое агентство Standard&Poors оценивает степень риска в торговле браз. ценными бумагами как **B+** (Россия имеет B-). **Браз. гос. ценные бумаги** с погашением в 2009г. имеют **степень риска 6,63%**

(при степени риска ценных бумаг Нац. казначейства США равной 0), а с погашением в 2027г. – 7,3% (**Россия – 9%**).

Свидетельством улучшения положения Бразилии на межд.рынке ценных бумаг является также тот факт, что уже в авг. 2000г. наиболее популярные браз. ценные бумаги С-Бондз, являющиеся основным индикатором «риска Бразилии» на межд. рынке, продавались на Сан-Паульской фондовой бирже по цене 0,7675 долл. Это означает, что их котировка вернулась на уровень, предшествующий «рос. кризису», когда в июле 1998г. они продавались по цене 0,7650 долл. В дек. 2000г. стоимость браз. С-Бондз возросла до 0,7725 долл.

В 2000г. в Бразилии ухудшилось положение с коррупцией. По результатам обследования, проведенного немецкой неправит. организацией Transparencia International в 90 странах мира, Бразилия по уровню коррупции (начиная с нулевого) переместилась с 45 места в 1999г. на 49 место в 2000г. Россия в этом списке занимает 83 место.

Крупные иноинвестиции, размер которых в 2000г. оценивается в 30,6 млрд.долл., значит. доходы от приватизации в 6,8 млрд.долл., рост золотовалютных резервов до 32,9 млрд.долл. (28,5 млрд.долл. в мае 2000г.), поэтапное снижение ставки рефинансирования ЦБ с 19% в янв. 2000г. до 15,75% в дек. 2000г., дали возможность Бразилии достичь в 2000г. неплохих макроэконом. показателей.

По данным Браз. Института географии и статистики (БИГС) прирост ВВП в 2000г. составил 4,2% (промышленность – +6,4%, сельское хозяйство – +2,9%, сфера услуг – +3,6), что является лучшим результатом с 1995г. При этом доля промышленности в общем объеме ВВП равна 32,9%, сельского хозяйства – 7,1%, сферы услуг – 52,7%.

Динамика эконом. роста Бразилии, в %

Год	ВВП	Промышленность	Сельское хозяйство.....	Сфера услуг
1991.....	1,03	0,26	1,37	0,33
1992.....	-0,54	-4,22	4,89	0,30
1993.....	4,92	7,01	-0,07	1,76
1994.....	5,85	6,73	5,45	1,80
1995.....	4,22	- 1,91	4,08	1,30
1996.....	2,66	3,28	3,11	2,26
1997.....	3,27	4,65	-0,83	2,55
1998.....	0,22	-1,45	1,94	1,11
1999.....	0,79	-1,60	7,41	1,89
2000.....	4,20	4,79*	2,90	3,61

Источник: Браз. Институт географии и статистики.

* – Абсолютный прирост пром. производства в 2000г. составил 4,79%. Однако с учетом того, что в 1999г. наблюдалось падение пром. пр-ва (-1,60%), общий прирост пром. пр-ва в 2000г. составил 6,39%.

В 2000г. в абсолютных цифрах ВВП в рыночных ценах составил 1,065 трлн.реалов (581,9 млрд.долл.). По данным ЦБ ВВП Бразилии в 1998г. в рыночных ценах составлял 899,8 млрд.реалов (775,5 млрд.долл.), в 1999г. – 1013 млрд.реалов (558,2 млрд.долл.). С учетом этого среднегодовой доход на душу населения в 2000г. оценивается в 6032 реалов (3482 долл.). В 1999г. среднегодовой доход на душу населения составлял 5860 реалов (3387 долл.), в 1998г. – 6192 реала (5337 долл.).

В 2000г. в Бразилии проведена очередная перепись населения (предыдущая перепись населения проводилась в 1991 году). В 1991-2000 гг. население Бразилии возросло со 146.825.475 чел. до 169.544.443 чел. (расовое соотношение: белые – 54%, негры – 5,7%, мулаты и метисы – 39,5%,

желтые — 0,5%, индейцы — 0,2%). Среднегодовой темп прироста населения в прошедшем десятилетии составил 1,63%, что является наименьшим показателем за всю историю проведения переписей.

В Бразилии проживает 83.423.553 мужчины и 86.120.890 женщин, т.е. на каждые 100 женщин приходится 97,3 мужчины. Причиной сокращения темпов роста населения является снижение рождаемости. Если в 1984г. каждая браз. женщина имела в среднем 3,5 ребенка, в 1991г. — 2,6 ребенка, то в 2000г. — 2,2 ребенка. Средняя продолжительность жизни браз. мужчин — 64,6г., женщин — 72,3г. Число детей и подростков в возрасте до 15 лет сократилось с 36% в 1991г. до 30% в 2000г. Увеличилось число взрослых и пожилых людей, возросла продолжительность жизни.

Если в 1950г. доля сельского населения Бразилии составляла 63,8%, а городского — 36,2%, то в 2000г. она изменилась до 18,8% и 81,2% соответственно. По количеству населения (не считая пригороды) крупнейшими городами Бразилии являются Сан-Пауло — 10,4 млн. жителей, Рио-де-Жанейро — 5,8 млн., Салвадор — 2,4 млн., Белу-Оризонти — 2,2 млн., Форталеза — 2,1 млн. жителей.

По оценке БИГС, если Бразилия сохранит нынешние темпы роста населения, то через 45 лет она удвоит число своих жителей.

По результатам исследования, проведенного браз. Институтом прикладных эконом. исследований (ИРЕА), в 1999г. 13,6 млн. чел. (8,7% всего населения) проживали за чертой бедности; 54,4 млн. бразильцев (34,9% населения) отнесены к категории неимущих. К бедным в Бразилии относят людей, которые зарабатывают средства, недостаточные для удовлетворения элементарных жизненных потребностей. К неимущим в Бразилии относятся люди, способные прокормить себя, но не имеющие средств для приобретения одежды и жилья.

По мнению экспертов ВБ для того, чтобы хотя бы наполовину сократить число бразильцев, проживающих в бедности, Бразилия должна в течение предстоящих 15 лет иметь среднегодовой рост ВВП в 6%. В утвержденном Нац. конгрессом в конце 2000г. бюджете на 2001г. рост ВВП запланирован в 4,5%.

В 2000г. по данным минтруда занятость населения увеличилась на 3,2% по сравнению с 1999г. В течение года было создано 657,6 тыс. новых рабочих мест. Кроме того, на 489,6 тыс. чел. возросло число контрактников, работающих без официально оформленной трудовой книжки. В то же время сократился уровень безработицы с 7,56% экономически активного населения в конце 1999г. до 7,46% — в конце 2000г. (среднегодовой уровень безработицы в 2000г. составил 7,1% по сравнению с 7,6% в 1999г.). При этом среднегодовой уровень безработицы составил: в обрабатывающей промышленности — 7,5%, в гражд. строительстве — 8,7%, в торговле — 5,8%. В крупнейших пром. центрах страны Сан-Пауло и Рио-де-Жанейро среднегодовой уровень безработицы в 2000г. был 7,4% и 5,2% соответственно.

В апр. 2000г. Нац. конгресс принял закон о повышении миним. зарплаты с 136 реалов (75 долл.) до 151 реала (85 долл.). В 2000г. годовые темпы роста потребит. цен снизились до 5,97% по сравнению с 8,94% в 1999г. Это произошло несмотря на значит. рост (30,75%) в течение года цен на бен-

зин. Практически не изменилась стоимость «прод. корзины» в г. Сан-Пауло. Если в дек. 1999г. ее стоимость была равна 139 реалам (77 долл.), то в дек. 2000г. «прод. корзина» стоила 141 реал (73 долл.).

Как и прежде, основными источниками валютных поступлений в 2000г. были доходы от экспорта (55,1 млрд. долл.), частные переводы из-за рубежа (1,8 млрд. долл.), кредиты межд. фин. организаций (в нояб. 2000г. МВФ предоставил Бразилии очередной транш в 2,1 млрд. долл.). В результате к концу 2000г. объем золотовалютных резервов составил 32,9 млрд. долл. (38,08 млрд. долл. в 1999г.).

В 2000г. нац. денежная единица Бразилии — реал — в результате введения в янв. 1999г. его плавающего обменного курса колебался в пределах 1,74-1,95 реала за доллар США. На 29 дек. 2000г. обменный курс реала по котировке ЦБ составлял: покупка — 1,9546 реала за 1 долл., продажа — 1,95540 за 1 долл. В тот же день другие мировые валюты котировались ЦБ: британский фунт стерлингов — 2,91851/2,92459 реалов, немецкая марка — 0,939341/0,941667 реалов, японская йена — 0,017043/0,017082 реалов, швейцарский франк — 1,20848/1,21093 реалов, рос. рубль — 0,068357/0,068659 реалов, евро — 1,83719/1,84173 реалов.

Эконом. развитие в I пол. 2001г. Подвергалось значит. влиянию аргентинского кризиса, спада эконом. активности в Японии и США. Разразившийся в I пол. энергетический кризис в стране, вызванный увеличением потребления электроэнергии в связи с ростом пром. производства, нехваткой энергетических мощностей и недостатком воды в водохранилищах ГЭС (84% всех существующих браз. энергетических мощностей) из-за недостаточно обильных дождей, выпавших в период сезона дождей 2000/01г., также нанес значит. ущерб экономике Бразилии. По оценке Нац. Банка эконом. и соц. развития (BNDES) недостаток электроэнергии будет ощущаться еще не менее двух лет, пока не будут созданы новые энергетические мощности, на строительство которых потребуются 45 млрд. реалов (20 млрд. долл.).

Влияние энергетического кризиса оказалось настолько серьезным, что вынудило правительство принять ряд чрезвычайных мер по экономии электроэнергии (racionamento) организациями, предприятиями и населением (вплоть до отключения электроснабжения), а ряду исследовательских институтов снизить прогнозируемые на 2001г. темпы эконом. роста страны. Так, Институт прикладных эконом. исследований (ИРЕА), оценив возможный ущерб от сокращения потребления электроэнергии, пересмотрел свой прогноз роста ВВП Бразилии в 2001г. с 4% до 3%. Возможность снижения роста ВВП с планируемых правительством ранее 4,5% до 4% признал и министр финансов Педро Малан. Президент Бразилии Ф.Э. Кардозо также заявил, что политика racionamento может стать причиной снижения темпов эконом. роста страны в 2001г.

Население Бразилии, в целом, с пониманием отнеслось к этим мерам правительства, в результате чего в июне 2001г. потребление электроэнергии в стране сократилось на 15% по сравнению с тем же периодом пред. г.

В связи с энергетическим кризисом в браз. прессе (со ссылкой на агентство «Рейтер») появились сообщения о том, что Бразилия и МВФ об-

суждают вопрос о продлении срока действия соглашения о предоставлении фин. помощи Бразилии (заключено в дек. 1998г., заканчивается 31 дек. 2001г.). Однако 12 июня 2001г. в интервью лондонской газете «Файнэншл Таймс» президент Кардозо опроверг эти слухи, заявив, что ни энергетический кризис, ни возможный приход к власти оппозиции на предстоящих в 2002г. президентских выборах не могут повлиять на необратимый, по его мнению, процесс планомерного развития экономики и контроля над инфляцией. Мы без труда могли бы получить доп. помощь от МВФ, но пока в этом нет необходимости», — сказал президент. Из 41,5 млрд. долл. кредита, предоставленного МВФ и другими межд. фин. институтами по соглашению 1998г., Бразилия к апр. 2001г. использовала 26,7 млрд.долл. и выплатила 18,2 млрд. долл.

22 июня БИГС опубликовал данные о росте ВВП и другие макроэконом. показатели, достигнутые Бразилией в I кв. 2001г. Объем ВВП составил в текущих ценах 279,6 млрд.реалов, что на 4,13% больше, чем в I кв. 2000г. При этом пром. производство возросло на 5,09%, с/х производство — на 1,82%, показатели сферы услуг — на 2,76%; на конец I кв. безработица в стране составляла 6,5% экономически активного населения. Эффект принятого конгрессом решения о повышении с 1 апр. 2001г. миним. зарплаты со 151 реала до 180 реалов был снижен за счет роста инфляции. Индекс розничных цен в I кв. 2001г. возрос на 1,42%.

Золотовалютные резервы страны в мае составляли 35,4 млрд.долл., дефицит платежного баланса по текущим операциям — 27,3 млрд.долл. (4,76% ВВП); ожидаемые в течение 2001г. прямые иноинвестиции должны достигнуть 20 млрд.долл. (2000г. — 30,6 млрд.долл.).

Несмотря на то, что в период янв.-май 2001г. первичный профицит гос. финансов составлял 26,9 млрд.реалов, правительству не удалось остановить рост внутр. гос. долга, который к концу мая увеличился до 618,5 млрд.реалов (51,9% ВВП).

В определенной степени на это повлияла продолжающаяся девальвация реала по отношению к доллару США, составившая в период янв.-май 20,7%, что привело к увеличению внутреннего гос. долга на 51,3 млрд.реалов.

Внешний гос. долг Бразилии (правительства, гос.банков и предприятий, штатов и муниципалитетов) на конец I кв. 2001г. составлял 89 млрд.долл.

В этих условиях ЦБ неоднократно прибегал к валютным интервенциям (1,87 млрд.долл. в течение I пол.), однако остановить рост доллара не удалось. На конец июня 2001г. котировка доллара Центр. Банком по отношению к реалу составляла: 1 долл. = 2,315 реала. Президент ЦБ заявил, что правительству придется прибегнуть к заимствованию 10,8 млрд. долл. для стабилизации курса реала.

Еще одной попыткой ЦБ стабилизировать гос. финансы стало поэтапное повышение в течение I пол. ставки рефинансирования кредитов с 15,25% в янв. до 18,25% в июне.

28 дек. 2000г. Нац. конгресс принял бюджет на 2001г. Бюджет предусматривает доходы в 268,9 млрд.реалов и расходы в 201,1 млрд.реалов. Из 268,9 млрд.реалов доходов 16 млрд.реалов предполагалось получить за счет доп. мер (в т.ч. 6,5 млрд.реалов — за счет увеличения цен на бензин). В бюджете заложена цена 1 бар. нефти в 24,6

долл. В расходной части на 9,5 млрд.реалов по сравнению с бюджетом на 2000г. увеличены расходы на соц. нужды.

Бюджет Бразилии, контрольные цифры в млрд.реалов

Статьи бюджета	2000г.	2001г.
Доходы.....	233,8	268,9
Налоги.....	160,5	176,9
Соц. взносы.....	55,8	62,5
Сборы от концессий.....	5,2	8,7
Поступления от госпредприятий.....	1,8	2,4
Нефтяной сбор.....	0,8	6,5
Роялти за использ. нефтяных, гидро и энергоресурсов.....	3,3	4,6
Собственно доходы.....	6,4	7,3
Переводы штатов и муниципалитетов.....	35,5	39,7
Расходы.....	174,8	201,1
Заработная плата.....	55	59,2
Соц. обеспечение.....	65,7	72,8
Непредвиденные расходы.....	15,5	18,6
Расходы на содерж. законодат., юр. и испол. власти.....	1,7	2,0
Правит. расходы.....	37	48,5
Первичный профицит.....	23,5	28,1
Погашение долгов.....	46,7	45,4
Номинальный результат.....	-23,2	-17,3

Кроме того, бюджет предусматривал в 2001г.: рост ВВП на 4,5% (4,2% в 2000г.), общий индекс роста цен — 5,86% (9,81%), среднегодовую банковскую процентную ставку — 14,23% (17,28%), среднегодовой обменный курс долл. — 1,82 реала (1,83 реала).

Несмотря на улучшающееся эконом. положение страны, по-прежнему одной из основных проблем Бразилии остается огромный внутренний и внешний гос. долг. Внутренний гос. долг в 2000г. достиг 563,2 млрд.реалов (49,5% ВВП) при первичном профиците гос. финансов в 38,1 млрд.реалов (3,5% ВВП) и номинальном дефиците в 49,3 млрд.реалов (4,6% ВВП). Внешний долг Бразилии в 233 млрд.долл. в 2000г. несколько сократился по сравнению с 241 млрд.долл. в 1999г. На долю госсектора приходится 39,8% внешнего долга, частный сектор должен 60,2%.

В качестве амортизации внешнего долга в 2000г. Бразилия выплатила 34,7 млрд.долл. (из них 11,5 млрд.долл. в счет погашения гос. внешнего долга). При этом МВФ выплачено 6,8 млрд.долл., Парижскому клубу — 840 млн.долл. (из общей суммы долга в 7,7 млрд.долл.), другим межд. фин. организациям — 3,8 млрд.долл.

Платежный баланс Бразилии, в млн.долл.

Статьи баланса	1999г.	2000г.
Внешнеторг. баланс.....	-1.260	-697
экспорт.....	48.011	55.086
импорт.....	49.272	55.783
Баланс УСЛУГ.....	-25.829	-25.706
Оплата банковских%%.....	-15.237	-15.088
Прочие*.....	-10.592	-10.618
Переводы односторонние.....	2.027	1.796
Баланс по текущим операциям.....	-25.062	-24.608
Движение капиталов.....	17.240	22.346
Инвестиции.....	30.042	29.559
Амортизация внешнего долга.....	-49.120	-34.690
Долгосрочные и среднесрочные займы.....	44.264	42.494
Краткосрочные кредиты.....	-8.452	-6.384
Другие капиталы.....	506	-8.633
Дефицит баланса по тек. операциям/ВВП, в %%.....	-4,73	-4,20

* — Прибыли и дивиденды, загранич. поездки, трансп. расходы, страхования, правит.расходы и т.д.

Полученные Бразилией в 2000г. прямые иноинвестиции в 30,6 млрд.долл. позволяют покрыть

дефицит платежного баланса. Однако в 2000г. не удалось добиться положит. сальдо внешнеторг. баланса. По итогам года экспорт Бразилии оценивается в 55.086 млн.долл., а импорт в 55.783 млн.долл. Таким образом, браз. экспорт составляет 24,7% внешнего долга, который, в свою очередь, равен 38,5% ВВП страны.

Об уровне платежеспособности Бразилии свидетельствует тот факт, что правительство сумело найти доп. резервы (в т.ч. за счет продажи фед. облигаций) в 10,3 млрд.долл. для покрытия уже в апр. (вместо июня и окт., предусмотренных графиком) долговых обязательств 2000г. перед МВФ, Межд. Компенсационным Банком и Банком Японии.

Об итогах эконом. развития в 1999г. Отмечено воздействие последствий кризисных проявлений в большинстве отраслей нац. экономики и прежде всего в валютно-фин. сфере. Межд. фин. нестабильность 97-98гг. спровоцировала массивный отток «горячих» капиталов из Бразилии, следствием чего стал явн. фин. кризис (резкая девальвация реала, обесценившегося менее чем за 3 недели почти на 70%)., послуживший импульсом к отказу правительства от политики валютного коридора в пользу плавающего курса нац. денежной единицы по отношению к доллару.

В условиях угрозы инфляционного скачка, способного свести на нет основные достижения «Плана Реал», администрация Кардозо пошла на осуществление ряда радикальных мероприятий фин.-эконом. характера с целью скорейшей стабилизации макроэконом. показателей. Сбалансированная бюджетная политика правительства, направленная на сокращение госрасходов, ужесточение налоговой дисциплины, расширение полномочий ЦБ, реформа системы соц. обеспечения, а также ряд других экстренных мер антикризисного характера, при ощутимой фин. поддержке МВФ и других фин. институтов позволила правительству менее чем за полгода пресечь негативные тенденции и вернуть экономику страны в русло поступательного развития.

По итогам 1999г. объем ВВП в текущих ценах составил 1,03 трлн. реалов (556,8 млрд.долл.), что с учетом инфляционных показателей соответствует приросту в 0,82%. Между тем, ввиду девальвации реала объем ВВП в долларовом исчислении сократился почти на 30%. Очередное снижение претерпел среднелюдской показатель ВВП, который с учетом роста населения (1,2%) составил 3,181 долл.

Несмотря на выраженные восстановит. тенденции II пол. 1999г., спад пром. производства по итогам года составил 1,6%. Наибольшее сокращение наблюдалось в сферах производства потребительских товаров длит. пользования (9,4%) и основных средств (8,9%). Вместе с тем отмечался рост производства полуфабрикатов (1,8%). В сельском хозяйстве и сфере услуг прирост составил 8,9 и 1% соответственно. Урожай зерновых в 1999г. достиг рекордного результата в 82,5 млн.т., что на 9,8% больше, чем в 1998г.

Основным фактором, сдерживающим развитие производства, оставалась относительно высокая ставка ссудного процента. Нестабильность валютного рынка вынудила правительство пойти на повышение процентных ставок с 29,5% годовых в янв. до 45% годовых в марте. В дальнейшем в ре-

зультате последоват. снижения банковского процента на протяжении II-III кв. 1999г. уже к сент. этот показатель стабилизировался на уровне 19%, сохранившись неизменным до конца года. Гибкая политика правительства в вопросе регулирования стоимости внутреннего кредита способствовала обузданию инфляционных тенденций и удержанию инфляции по итогам года на уровне 8,9%. Существенное давление на инфляционные показатели, ввиду повышения мировых цен на энергоносители, оказало 53% подорожание бензина и ГСМ. Цены на природный газ возросли на 44,2%, автомобили – 22,7%, электроэнергию – 19,6%, лекарства – 16,4%.

Реализация бюджетной политики в 1999г. проходила в русле договоренностей, достигнутых с МВФ о необходимости сбалансирования госбюджета и выхода на устойчивые показатели первичного профицита, объем которого по итогам года превысил 3% ВВП, составив 31 млрд.реалов. Вместе с тем, с учетом резко возросшей после девальвации реала долговой нагрузки на госфинансы (выплаты по гос. долговым обязательствам в 1999г. составили 138,5 млрд. реалов), номинальный дефицит госбюджета Бразилии превысил 107 млрд. реалов, что на 48% больше аналогичного прошлогоднего показателя. Совокупный объем гос. задолженности (в т.ч. внутренние и внешние долговые обязательства фед. центра, правительств штатов и муниципалитетов, а также гос. предприятий) достиг в 1999г. 516,5 млрд. реалов (280 млрд.долл.), что соответствует 49,9% ВВП.

Осуществление нац. приватизационной программы, служившей немаловажным источником пополнения госказны, характеризовалось в 1999г. умеренной динамикой. Объем приватизированной госсобственности составил 4 млрд.долл., из которых на долю фед. центра пришлось чуть более 10%. Всего в 1999г. доходы от приватизации составили 9,7 млрд.долл., включая выплаты в счет приватизированных в 1998г. предприятий телекоммуникационной сферы, остававшейся наиболее привлекат. объектом приложения капиталов для зарубежных и нац. инвесторов (70% поступлений). Отмечалось также некоторое оживление инвест. интересов в отношении подвергшихся разгосударствлению объектов электроэнергетики (12% поступлений). Источником более чем половины (56%) доходов от приватизации послужил браз. капитал. Среди иностр. участников лидерство удерживали США (15%), Испания (11,3%) и Португалия (6,8%).

Внешний сектор браз. экономики был отмечен, с одной стороны, абсолютным сокращением отрицат. сальдо по текущим расчетам с 33,6 млрд.долл. в 1998г. до 24,4 млрд.долл. в 1999г., а с другой – рекордным поступлением ПИИ. Основным объектом приложения инокапитала, как и в 1998г., оставалась сфера услуг, хотя ее доля и сократилась с 60 до 45%. На промышленность пришлось около 35%. **Среди ведущих инвесторов лидирующее место в 1999г. принадлежало Испании (27,7%) и США (23%),** заметно (с 7,5% до 11,8%) увеличила свое присутствие на браз. инвест. рынке Португалия. Приток портфельных инвестиций составил 1,5 млрд.долл. Наибольшим спросом пользовались акции браз. предприятий ТЭК, авиастроения, а также компаний, чья деятельность связана с электроникой и информатикой.

Одним из главных приоритетов для правительства Кардозо среди мероприятий по стабилизации макроэконом. ситуации было наращивание экспорта и достижение положит. сальдо внешторг. баланса. Однако, несмотря на выгодное экспортерам снижение курса нац. валюты и рост физ. объема экспорта в среднем более чем на 20%, неблагоприятная ценовая конъюнктура мирового рынка в отношении традиционных товаров браз. экспорта позволила лишь сократить отрицат. сальдо ВТБ с 6,6 млрд. в 1998г. до 1,2 млрд.долл. в 1999г. При этом стоимостной объем браз. экспорта сократился на 6% и составил 48 млрд.долл. Среди существенных аспектов, сдерживавших, особенно в течение I пол., рост экспорта из Бразилии, следует отметить сокращение внешних кредитных линий нац. экспортерам, вызванное негативными последствиями нестабильности мировых финансов 1997-98гг.

В товарной структуре браз. экспорта преобладала пром. продукция, на долю которой пришлось 70%. Это в основном комплектующие и запчасти для транспорта (16%), метпродукция (10,6), химтовары (7,2%), машины и оборудование (6,1%). Среди товаров аграрно-сырьевой группы (25%) выделяются соя и соепродукты (9,3%), руды металлов (6,8%), кофе (5%), сахар (3,8%), мясо и мясопродукты (3,1%).

Основным торг. партнером Бразилии оставались США. Рост браз. экспорта в эту страну составил в 1999г. почти 10%. Доля ам. рынка в браз. экспорте выросла с 19% в 1998г. до 22,2% (**11 млрд.долл.**). Среди стран ЕС, на которые приходится 28,6% браз. экспорта, увеличением экспортных поставок из Бразилии отмечались Испания – 10,7% и Великобритания – 7,3%. Ведущими импортерами браз. товаров, несмотря на некоторое снижение закупок, оставались Германия (5,3%) и Нидерланды (5,4%). Наиболее резкому сокращению (23,7%) подвергся экспорт в страны ЛА и особенно в Меркосур, где браз. товаров было продано только на 6,8 млрд.долл. Среди основных латиноам. партнеров Бразилии лишь Мексика увеличила свои закупки на 6,6%. Оправившиеся после кризиса страны АТР, на которые приходится 12% браз. экспорта, в большинстве своем увеличили импорт товаров из Бразилии. Лидируют: Индия, где прирост составил 116,6%, Ю.Корея (34,5%) и Таиланд (29,7%). Основным потребителем браз. товаров здесь остается Япония (2,193 млрд.долл.). В 1999г. поставки браз. товаров в **Россию** возросли на 15,3% и достигли 746 млн.долл. Экспорт в другие регионы в целом не претерпел существенных изменений, за исключением Африки, куда товаропоток из Бразилии сократился на 19,1%.

Снижение курсовой стоимости реала оказало негативное влияние на браз. импорт, объем которого в 1999г. упал на 14,8% и составил 42,2 млрд.долл. Сокращение внешних закупок коснулось практически всей товарной номенклатуры, за исключением ГСМ. Вследствие повышения цен на нефть на мировом рынке импорт этой группы товаров увеличился в стоимостном выражении на 3,7% и составил 4,2 млрд.долл. В товарной структуре преобладали сырье и полуфабрикаты (48,9%), доля средств производства составила 27,5%, потребительских товаров – 14,9%. Импорт потребительских товаров длит. пользования претерпел наиболее заметное сокращение (39,3%). Основными постав-

щиками браз. рынка, несмотря на 11%-сокращение стоимостного объема, продолжали оставаться страны ЕС (30,5%). Импорт из США, доля которых составляет 23,8%, сократился на 13,2%. Почти 30% сокращению подверглись поставки из стран Меркосур. Среди основных латиноам. партнеров Бразилии лишь импорт из Венесуэлы возрос на 28,8%. Азиатские, ближневосточные и восточноевропейские страны также сократили свое присутствие на браз. рынке. Вместе с тем рос. экспорт в Бразилию отмечен 7,5% ростом. На 22% возросли поставки товаров с африканского континента.

Отрицат. сальдо баланса услуг также сократилось и составило 25,2 млрд.долл., чему во многом способствовал рост туризма и разгосударствление телекомсферы.

Ситуация на валютном рынке, особенно в I пол. 1999г., характеризовалась определенной нестабильностью. Курс нац. денежной единицы – реала по отношению к долл., несмотря на резкие колебания в янв.-марте, а затем и в октябре, вызванные давлением спекулятивного капитала, когда соотношение реала и доллара превышало 2:1, в целом устоял и составил к концу 1999г. 1,79 реала за доллар США, что обеспечило **среднегодовой показатель обменного курса на уровне 1,85**. Объем золотовалютных резервов, пошедший в начале года на убыль, в дальнейшем стабилизировался вокруг отметки в 40 млрд.долл., а в конце 1999г. несколько снизился и составил 36 млрд.долл., что было вызвано исполнением внешнедолговых обязательств, а также интервенциями ЦБ на валютной бирже. Существенному укреплению стабильности способствовала реализация подписанного в конце 1998г. соглашения с **МВФ** о предоставлении Бразилии стабилизационного максикредита в 41,5 млрд. долл. в рамках которого в **1999г. правительством Кардозо было получено 18,3 млрд.долл.**

Серьезной продолжала оставаться проблема обслуживания и амортизации **внешней задолженности**, составившей на конец дек. 1999г. **240 млрд.долл.** Своевременное исполнение страной внешнедолговых обязательств потребовало 69,3 млрд.долл. (из них 15,1 составили выплаты по процентам), что на 52% больше аналогичного показателя 1998г. Решение данной проблемы видится браз. правительству через реструктуризацию внешнего долга, в т.ч. путем увеличения сроков амортизации долговых обязательств и замены подлежащих погашению гос. облигаций внешнего займа новыми ценными бумагами.

Основные соц. показатели эконом. развития в 1999г. соответствовали тенденциям в экономике. Размер миним. зарплаты возрос со 130 до 136 реалов, при этом реальные доходы бразильцев сократились в 1999г. на 5,5%. Продолжился процесс концентрации доходов и соц. расслоения населения. На 20% состоятельной части населения приходилось 64% совокупных доходов, в то время как 40% наиболее бедных слоев общества довольствовались лишь 8%. **Расходы около трети населения не превышали 1 долл. в день.** Уровень безработицы в 1999г. колебался в зависимости от сезонных факторов в пределах 7,3-8,2% и по итогам года составил 7,6% экономически активного населения.

О бюджете на 2000г. Конгресс утвердил 13 апр. 2000г. гос. бюджет на 2000г. Соответствующий законопроект был подготовлен правительством с учетом рекомендаций МВФ и передан на рассмот-

рение в браз. парламент 31 авг. 1999г. Ключевым параметром принятого документа определен первичный профицит фед. бюджета. Его размер в 2000г. должен составить 2,6% ВВП, что эквивалентно 29,3 млрд. реалов. Сэкономленные средства планируется пустить на обслуживание долговых обязательств правительства. Принятый бюджет призван способствовать устойчивому эконом. росту на основе стабильных макроэконом. показателей и является составной частью среднесрочного плана развития страны «Вперед, Бразилия», определяющего 365 приоритетных целевых программ в различных отраслях нац. хозяйства, и обнародованного президентом Ф.Э.Кардозо в авг. 1999г.

Нынешний бюджет отличает высокая транспарентность и конкретизация. Отмечается и его высокая соц. ориентированность. Вместе с тем первоначальный проект главного фин. плана страны на 2000г. в ходе парламентского обсуждения подвергся резкой критике, основные тезисы которой сводились к следующему: часть расходов статей бюджета, по мнению оппозиции, умышленно занижена в интересах достижения диктуемого МВФ показателя первичного профицита, в то время как ожидаемые налоговые поступления, предназначенные для покрытия этих расходов, позволяют осуществить финансирование в полном объеме. Указывалось и на недостаточную четкость взаимосвязей между доходными и расходными статьями. Правительство фактически обвиняли в том, что за счет соц. обязательств перед населением оно намерено пустить первичный профицит госбюджета на обслуживание долга, т.е. на выплату дивидендов своим кредиторам.

Результатом достигнутого между ветвями власти компромисса стал закон о фед. бюджете, важной особенностью которого является более чем 80%-увеличение (по сравнению с первоначальным вариантом) инвест. составляющей его расходной части. К планировавшимся 6,8 млрд. реалов парламентариями были добавлены 5,7 млрд. реалов, предназначенных на программы инфраструктуры, здравоохранения, сельского хозяйства и образования. Парламентарии приняли решение дополнительно использовать на инвест. нужды 513 млн. реалов из резервного фонда и 304 млн. реалов из поступлений от различных штрафов. На 2 млрд. реалов увеличены трансферты штатам из фед. бюджета.

Доходная часть госбюджета на 2000г. запланирована в 236,7 млрд. реалов (130 млрд.долл.), что на 3,3% больше предусмотренной правит. проектом и на 12,1% выше аналогичного показателя бюджета 1999г. В части, касающейся налоговых сборов, корректировки в сторону увеличения составили 3,29%.

Расходная часть увеличена на 3,3% с 200,7 до 207,4 млрд.реалов (115 млрд.долл.). В ее основу легли расходы на соц. обеспечение — 33,9%, здравоохранение — 9,8%, оборону — 9,4%, образование — 6,1%, фин. сферу — 5,6%, решение проблемы занятости — 4,7%. Наиболее заметной корректировке в сторону увеличения в результате принятия около **8 тыс. поправок к бюджету** подверглись расходы на транспорт — рост на 36,7% (только инвестиции на строительство и ремонт дорог возросли с 2 до 3,6 млрд.реалов), нац. интеграцию — 31,5% (здесь значит. роль была отведена проектам ирри-

гации в сев.-вост. регионе страны). Ощутимые доп. вливания получают такие сферы, как культура, прирост расходов на которую по сравнению с первоначальным проектом бюджета составит 22,2%, охрана окружающей среды (14,2%), сельское хозяйство (6,9%), здравоохранение (3,7%). В отношении последнего правительство пошло на доп. уступки оппозиции, согласившись выделить в случае перевыполнения плана налоговых сборов 2,1 млрд.реалов минздраву. Помимо расходов на науку (1%), на поддержку университетов будет истрчено 30 млн.реалов.

Практически все средства в рамках планируемого первичного профицита пойдут на обслуживание госдолга. На эти цели бюджетом 2000г. предусмотрены затраты в 55 млрд.реалов, из которых 21,6 млрд.реалов — средства фед. казначейства и 20,3 млрд.реалов — ожидаемые доходы от приватизации госсобственности. Предусмотрено некоторое снижение уровня внутренней задолженности. К концу 2000г. внутренний долг не должен превысить 411,8 млрд.реалов.

Темпы развития браз. экономики вкупе с относительной стабильностью валютного и фондового рынка позволяют рассчитывать на показатель прироста ВВП в 4% при среднегодовом темпе инфляции в 6%.

Банки

Банковская система. Состоит из 175 банков, из которых только 5 являются фед. гос. банками («ду Бразил», «да Амазония», «ду Нордэсте ду Бразил», Эконом. и соц. развития и Фед. сбербанк). В 2000г. был приватизирован банк фед. значения «Банеспэ». Банк был приобретен испанской фин. группой «Сантандер» за 7,05 млрд.реалов (3,7 млрд.долл.). Кроме того, существует 24 гос. банка штатов. Причем крупнейшие фед. гос. банки «Банко ду Бразил» и «Фед. сбербанк» по состоянию на дек. 2000г. имели в своих активах 138,4 млрд.реалов и 124,3 млрд.реалов соответственно. Остальные банки — нац. и иностр. частные банки. В конце 2000г. активы трех крупнейших браз. частных банков составляли: «Брадеско» — 94,8 млрд.реалов, «Итау» — 69,5 млрд.реалов, «Унибанко» — 51,5 млрд.реалов. **Общие активы основных браз. нац. банков** (гос. и частных) в дек. 2000г. были равны 347,8 млрд.реалов (**178 млрд.долл.**).

Заметную роль в деятельности браз. банковской системы играют иностр. банки. По состоянию на июнь 2000г. на их долю приходилось 27,8% всех банковских активов Бразилии и 44,9% активов частных банков.

По итогам 2000г. среди гос. банков наибольшая прибыль была получена «Банко ду Бразил» — 974 млн.реалов (+15,5% по сравнению с прибылью 1999 года). Среди частных браз. банков наиболее успешно работает банк «Итау». Уже второй год подряд его годовая прибыль составляет 1,9 млрд.реалов.

В 2000г. активизировалась кредитная деятельность банков. В течение года объем кредитных операций 46 крупнейших банков возрос до 180,9 млрд.реалов, что на 33,5% больше, чем в 1999г. Этому способствовало поэтапное снижение ставки рефинансирования ЦБ с 19% в янв. 2000г. до 15,75% в дек. 2000г. На долю государственных банков приходится 46%, частных нац. — 29%, иностр. — 25% всего объема выданных кредитов и ссуд.

Особенно возросли по сравнению с 1999г. кредиты и ссуды физ. лицам — до 41,7 млрд.реалов (+113,8%) и юр. лицам — до 46,8 млрд.реалов (+23,8%). При этом физ. лицам кредиты выдавались в конце 2000г. под 72% годовых, юр. лицам — под 33,79% годовых.

Широкое применение получили кредитные карточки. В темпах их распространения лидируют иностр. банки. Так, в 2000г. испанский BBV-Banco увеличил их распространение среди клиентов на 82%, доведя стоимость до 2,9 млрд.реалов. Далее следуют британские HSBC — +66% (5,8 млрд.реалов) и Lloyds — +60% (1,3 млрд.реалов). Среди браз. банков лидирует Bradesco, который увеличил распространение кредитных карточек в 2000г. на 41%.

15 крупнейших нац. и иностр. банков, в млн.реалов

Банки.....	дек. 1999г.	дек. 2000г.
Общие активы		
Banco do Brasil.....	126.453	138.363
CEF*.....	122.441	124.349
Bradesco.....	80.323	94.878
Itau.....	51.910	69.554
Santander + Banespa.....	24.597	56.229
Unibanco.....	35.996	51.496
ABN Amro Bank.....	9.733	26.910
Safra.....	18.027	23.628
Bank Boston.....	17.617	21.131
Citibank.....	13.950	19.143
HSBC Bank Brasil.....	13.046	16.919
Nossa Caixa.....	15.447	16.390
Sudameris.....	14.421	15.594
BBA Creditanstalt.....	11.510	13.081
BBVA Banco.....	8.676	9.870
Общие депозиты		
Banco do Brasil.....	72.214	65.687
CEF.....	61.544	62.097
Bradesco.....	37.434	36.468
Itau.....	23.225	27.875
Santander + Banespa.....	6.756	18.199
Unibanco.....	9.266	13.350
Nossa Caixa.....	11.137	11.694
HSBC Bank Brasil.....	6.428	7.440
ABN Amro Bank.....	1.537	7.344
Banrisul.....	4.047	4.859
Mercantil SP.....	4.580	4.714
BBVA Banco.....	4.471	4.665
Sudameris.....	4.060	4.421
Safra.....	3.564	4.355
Citibank.....	3.920	4.148
Кредитные операции		
CEF.....	73.544	74.004
Banco do Brasil.....	39.734	47.519
Bradesco.....	26.535	38.872
Itau.....	15.754	23.673
Unibanco.....	15.068	22.147
Santander + Banespa.....	7.113	12.224
ABN Amro Bank.....	1.614	9.028
Safra.....	5.150	6.965
Sudameris.....	5.480	6.763
Citibank.....	4.491	5.979
Bank Boston.....	5.051	5.734
HSBC Bank Brasil.....	3.368	5.433
BBA Creditanstalt.....	4.186	4.793
Mercantil SP.....	3.403	2.745
Banrisul.....	2.274	2.588

* — CEF — Caixa Economica Federal (Сбербанк Бразилии)

В то же время необходимо отметить, что разница в тарифах, взимаемых банками за обслужи-

вание клиентов, имеет диапазон в 137% (с 65,04 реалов в среднем за 15 различных операций в банке «Брадеско» до 154,68 реалов — в банке «Сафра»).

Нац. Банк эконом. и соц. развития (BNDES) в 2000г. получил прибыль в 866,6 млн.реалов (+27,4% по сравнению с 1999г.); это лучший результат после 1996г., когда прибыль банка составила 963 млн.реалов. В 2000г. активы банка возросли на 16,8% по сравнению с 1999г. и достигли 101 млрд.реалов. В то же время в течение года банк произвел заимствования за рубежом в 4,2 млрд.реалов. В 2000г. BNDES выделил на финансирование браз. экономики 23 млрд.реалов (12,5 млрд.долл.). При этом на финансирование экспорта было выделено 5,7 млрд.реалов (3,1 млрд.долл.) по сравнению с 3,8 млрд.реалов (2,1 млрд.долл.) в 1999г.

Сбербанк Бразилии. Крупнейшие фед. гос. банки «Банко ду Бразил» и «Фед. сбербанк» занимают первые два места в рейтинге банков Бразилии. Так, в конце 2000г. по сумме активов (139,3 млрд.реалов, в 2000г. среднегодовой курс составлял: 1,83 реала = 1 долл.) 1 место занимал «Банко ду Бразил», Фед. сбербанк (Caixa Economica Federal — CEF) с суммой активов в 126,1 млрд.реалов находился на 2 месте. По сумме депозитов первым был «Банко ду Бразил» (66,1 млрд.реалов), вторым — Сбербанк (63,1 млрд.реалов). Однако по объему кредитных операций Сбербанк (65,9 млрд.реалов) опережал «Банко ду Бразил» (29,4 млрд.реалов) и занимал 1 место. Общая прибыль Сбербанка в течение 2000г. составила 372 млн.реалов. По состоянию на фев. 2001г. в стране действовало 1900 отделений Сбербанка.

Объем средств, направленных в 2000г. Сбербанком на кредиты под недвижимость, составил 6,7 млрд.реалов, что на 67% больше, чем в 1999г. Основным источником кредитных ресурсов были средства, полученные из гарантийного Фонда выслуги лет (Fundo de Garantia do Tempo de Service — FGTS), предусмотренные госбюджетом, а также собственные средства Сбербанка. При этом объем кредитования (крупнейший за всю историю банка) превысил запланированную в начале года сумму в 6,4 млрд.реалов.

Из штатов Бразилии самые крупные кредиты под недвижимость были направлены в штаты Сан-Пауло (2,5 млрд.реалов) и Рио-де-Жанейро (788 млн.реалов). В течение 2000г. кредиты под недвижимость получили 388 тыс. клиентов Сбербанка по сравнению с 303 тысячами в 1999г. При этом средствами, полученными из фонда FGTS (3,4 млрд.реалов), воспользовались 267 тыс. клиентов, что на 47,8% больше, чем в 1999г.

Объем кредитов, выданных под недвижимость, из собственных средств Сбербанка в 2000г. составил 2,5 млрд.реалов против 1,7 млрд.реалов в 1999г. При этом число клиентов, получивших кредиты под недвижимость за счет собственных средств Сбербанка, возросло в 2000г. на 5,6% по сравнению с 1999г. и достигло 61510.

Средства фонда FGTS также использовались Сбербанком для кредитования Программы аренды жилья (Programa de Arrendamento Residencial — PAR). В 2000г. на эти цели было израсходовано 607,5 млн.реалов по сравнению с 131,4 млн.реалов в 1999г. Этим видом кредитования воспользовались 31,2 тысячи клиентов Сбербанка.

Кроме того, в 2000г. из фед. бюджета Сбербанк получил 228,8 млн.реалов на выполнение программы индивидуального жилищного строительства Habitar Brasil, что на 110% больше, чем в 1999г., и 2 млрд.реалов для кредитования деятельности микро, малых и средних предприятий. Одновременно Сбербанк прекратил кредитование крупных предприятий, годовой доход которых превышает 35 млн.реалов.

Ежегодно Сбербанк Бразилии выплачивает за счет фед. бюджета, фондов и институтов соц. страхования различного рода пособия на 100 млн. реалов.

Долгосрочные кредиты на индивидуальное жилищное строительство со сроком до 20 лет Сбербанк выдает под 2,5% годовых. Финансирование программ аренды и покупки жилья с более короткими сроками кредитования осуществляется при 11% годовых. В мае 1999г. Сбербанк открыл кредитную линию финансирования жилищных кондоминиумов со сроком кредитования в 36 мес. при 12% годовых. Ежегодно на этот вид финансирования будет выделяться 200 млн.реалов.

8500 пунктов по распространению лотерейных билетов работают под началом Сбербанка. В 1999г. в стране было продано 1017 млн. лотерейных билетов на сумму 2627 млн.реалов.

До последнего времени орг. вопросы проведения гос. лотерей под эгидой Сбербанка решались ам. фирмой Getec. В фев. 2001г. Сбербанк Бразилии через сайт www.caixa.gov.br объявил межд. торги (срок действия — 1г.) на приобретение услуг и электронного оборудования по сбору, передаче и переработке данных по проводимым лотереям (порядка 2,3 млрд. операций в год). На осуществление проекта в течение 5 лет будет выделено 1,25 млрд.реалов.

Гос. влияние на экономику. Ее основными элементами являются ЦБ, Фед. сбербанк, Banco do Brasil, Нац. банк эконом. и соц. развития (BNDES), ряд других гос. и частных банков и банковских учреждений.

ЦБ Бразилии осуществляет денежную эмиссию, кредитный контроль, проверку деятельности фин. учреждений, выдает лицензии на ведение фин. операций в стране, ведет дела от имени фед. правительства с зарубежными фин. учреждениями, проводит по поручению фед. правительства размещение внутренних и внешних займов. ЦБ наделен функцией банковского надзора с целью обеспечения эффективной деятельности, как гос. банков, так и частнокоммерческих банковских структур.

Гос. банковские учреждения образуются фед. правительством или правительствами штатов и полностью им подконтрольны. Крупнейший из них — «Банк Бразилии», которому согласно законодательству отводится роль фин. агента Нац. казначейства. Вместе с тем, банк является коммерческим со всеми вытекающими из этого функциями. Через него также финансируется широкий спектр нац. программ и проектов, в частности в с/х области. Фед. сбербанк — гос. предприятие, действующее на всей территории страны через 31 региональное подразделение и 2172 агентств и пунктов обслуживания. Является основным инструментом правительства в соц. сфере. Осуществляет за счет привлеченных средств финансирование проектов соц. инфраструктуры, в частности нац. программы

жил. строительства. Основной задачей BNDES является реализация инвест. политики правительства в различных сферах, а также обеспечение программы приватизации.

Банки штатов подконтрольны региональным органам исполнит. власти и осуществляют финансирование проектов в сфере гор. и сельской инфраструктуры, а также долгосрочное кредитование МСП в промышленности, торговле и сельском хозяйстве. 28 банков штатов предоставляют комплекс банковских услуг предприятиям и организациям во всех территориальных образованиях, обслуживают 13,5 млн. клиентов через 4000 агентств и более 6000 пунктов.

Функционирует 200 комбанков, из которых 40 располагают депозитами на общую сумму свыше 100 млн.долл., крупнейшие из них «Брадеско», «Итау», «Унибанко». Помимо комбанков действуют 15 банков развития, 5 гос. сбер.-кредитных учреждений и 20 независимых инвест. банков.

Исходя из ряда критериев, банки подразделяются.

1. По степени участия в них государства на: гос. (100% гос. капитала); с частичным участием государства; частные.

2. По степени участия инокапитала на: нац.; с частичным участием инокапитала; филиалы инобанков.

3. По региональной принадлежности на: фед.; региональные; банки штатов и других тер. образований.

4. По специфике деятельности на: обладающие правом работы с вкладами и депозитами (комбанки, сберкассы, кредитные кооперативы); не обладающие правом работы с вкладами и депозитами (инвест. банки, банки развития, кредитные, фин. и инвест. общества, общества по кредитованию операций с недвижимостью, ипотечные компании, ассоциации сбережений и займов).

В условиях эконом. стабильности, характеризовавшей развитие Бразилии в последние несколько лет, банковская система страны подверглась серьезной реструктуризации. Адаптация банковского сектора к новым реалиям происходила небезболезненно. С падением инфляции, которое явилось одним из главных достижений Плана «Реал», введенного в 1994г., большинство банков утратили важный источник доходов: прибыль от наличных займов и депозитов, а также возможность игры на разнице между процентными ставками и ростом цен. Потери 10 млрд.долл. были компенсированы ростом стоимости банковских операций за счет взимания доп. сборов. Доля банковских доходов от таких сборов, составляет 6,3% операционных доходов банков (7,5 млрд.долл.). Часть банковских доходов была получена за счет внешних заимствований с последующим их размещением на браз. рынке или переадресованием третьим странам под более высокий процент. Корректировка эконом. курса привела к росту концентрации капиталов (в 1995-98гг. доля «средних» банков сократилась с 17% до 13,5%) и заметному увеличению числа банков контролируемых инокапиталом.

После девальвации реала, вызванной решением ЦБ отказаться от политики поддержания курса нац. денежной единицы «на плаву» посредством массивных валютных инвестиций, заметно истощивших золотовалютные резервы страны,

многие банки, активно привлекавшие заемные средства в валюте, оказались под угрозой банкротства. Чтобы избежать краха банковской системы и укрепить ослабленные кризисом банковские структуры, правительство пошло на **упрощение правил участия инокапитала в активах нац. банков**. Высокая доходность браз. рынка способствовала привлечению доп. иноинвестиций в банковский сектор. Одним из результатов такой политики стало увеличение доли филиалов иностр. банков или банков с участием инокапитала с 11% в конце 1994г. до 22,5% в 1998г. В сфере привлечения внешних фин. ресурсов доля банков, контролируемых из-за рубежа, возросла в 1995–97гг. с 23% до 27%.

Другим важным аспектом реформирования банковской системы стал процесс приватизации банков, находящихся в фед. подчинении или контролируемых правительствами штатов. Правительство намерено до окт. 2000г. выставить на продажу один из крупнейших банковских институтов страны – банк штата Сан-Пауло «Банэспа», активы которого по итогам 1998г. составили 20,7 млрд.долл. Его приватизация рассматривается как важный этап в процессе разгосударствления браз. банковской системы. «Банэспа» имеет 1349 пунктов обслуживания по всей стране, 3 млн. клиентов и занимает 2 место в Сан-Пауло – крупнейшем пром. штате страны, ВВП которого сопоставим с ВВП Аргентины. В случае приобретения этого банка зарубежной структурой, доля инокапитала в банковском секторе Бразилии возрастет до 35%.

Процесс приватизации в банковской сфере неоднозначен. Утрачивая контроль над крупнейшими фин. структурами, правительство идет на сознательное ограничение собственных возможностей в управлении фин. ресурсами страны. Вместе с тем, обретая большую самостоятельность, банковская система становится более гибкой и менее подверженной негативным воздействиям извне, что в значительной мере способствует созданию предпосылок для стабильного эконом. роста.

«Брадеско» – крупнейший частный комбанк Бразилии. «Банко бразилейро де десконтос» был основан в 1943г. в шт. Сан-Пауло Амадором Агиаром. Штаб-квартира находится в пригороде Сан-Пауло – г.Осаско. В день банк обслуживает 3,6 млн. клиентов (число текущих счетов – 19 млн., срочных – 6,3 млн.). Его активы достигают 80 млрд.реалов. В 1999г. банком получена рекордная прибыль – 1,1 млрд.реалов. В конце года «Брадеско» имел 2430 агентств по всей стране.

«Брадеско» играет важную роль в финансировании отраслей экономики. Объем кредитных операций в 1999г. вырос на 10% и достиг 27,5 млрд.реалов. Общий размер задействованных на фин. рынке ресурсов превысил 106 млрд.реалов (рост на 27%). Сюда входят текущие и срочные вклады, выпуск ценных бумаг, сберкнижек и т.д. В 1999г. на инвест. цели было выделено 3 млрд.реалов. Кроме этого мелким и средним предприятиям было предназначено 4,5 млрд.реалов. Банк имеет долевое участие в 36 компаниях (металлургическая, текстильная, пищевая, электронная и др. отрасли).

«Брадеско» активно выступает на рынке капиталов. В 1999г. при его координирующем участии было осуществлено 24 эмиссии акций на общую сумму 6,6 млрд.реалов. Банк уделяет внимание участию в крупных выставках и ярмарках в Брази-

лии, оказывая кредитную поддержку в их проведении.

«Брадеско» предоставляет банковские услуги клиентам, осуществляющим сделки за границей. Этим занимаются 17 департаментов в городах страны, а также агентства в Буэнос-Айресе, Нью-Йорке и Каймановых о-вах. В этих целях используется также широкая сеть межд. корреспондентов банка. Сальдо финансирования импорта в валюте достигло в 1999г. 920 млн.долл. В течение года за рубежом были получены фин. средства в 1,2 млрд.долл.

Комбанк «Брадеско» является главным учреждением одноименной организации, в которую входят инвест. и страховая компании. Президентом директорского совета организации «Брадеско» с марта 1999г. стал Марсио Сиприано. Президентом адм. совета остался Лазаро де Мелло Брандао, который в течение 18 лет возглавлял и директорский совет.

Комбанки с участием инокапитала. Базовым документом, регламентирующим банковскую деятельность, в т.ч. и для инобанков или банков с иностр. участием является фед. закон №4.595 от 31 дек. 1964г. Законодательство предусматривает единый регламент операционной деятельности как нац. банков (100% нац. капитала), так и инобанков (100% инокапитала) или банков с иностр. участием (в любой пропорции).

Для открытия и начала функционирования в Бразилии инобанка или банка с иностр. участием законодательством предусматривается выполнение определенных требований. Необходимо письменное обращение иностр. фин. группы или банка к ЦБ Бразилии с изложением существа просьбы. В обращении должны быть приведены.

1. Данные орг. характера об иностр. фин. группе (банке): год основания, территория действия, учредители, акционеры, адм. состав (президент, вице-президенты, директора), уставной капитал.

2. Основные направления деятельности группы (банка), объем предоставленных кредитов, активы, пассивы, годовой баланс, другие данные, принятые в банковской практике. Названия фирм (организаций) аудиторов с указанием стран их нахождения.

3. Объем капитала, предназначенный для данного фин. вливания, бизнес-план на ряд последующих лет, прогнозируемые показатели деятельности. Информация о том, что именно создаваемый банк намерен делать в Бразилии, например, финансировать или гарантировать экспортно-импортные операции, развивать инвест. сотрудничество посредством финансирования конкретных проектов и т.д. Важным элементом является информация иностр. фин. группы (банка) о конкретных намерениях способствовать укреплению фин. системы Бразилии (осуществить масштабные капиталовложения, внедрить новые банковские технологии, банковский опыт работы с клиентами и т.д.).

4. Референции (отзыв) ЦБ иностр. государства о данной фин. группе (банке) – заявителе (надежность, фин. солидность, четкость в выполнении фин. обязательств и т.д.). Информация иностр. фин. группы (банка) о причинах намерения ассоциироваться с браз. партнером (группой, банком), например, создать сильный банк или возродить обанкротившийся браз. банк, использовать его имя и опыт на рынке и т.д.

После получения вышеуказанного обращения заявителя и приложенной к обращению информации ЦБ Бразилии готовит на их основе свое заключение и направляет его в Нац. валютный совет Бразилии (НВС), в который входят министры финансов, планирования и бюджета и президент ЦБ. В случае одобрения НВС заключения ЦБ, Минфину дается поручение подготовить проект президентского декрета о разрешении на образование и функционирование иностр. или смешанного банка с предписанием ЦБ Бразилии зарегистрировать вновь образуемый банк и оформить начало его коммерческой деятельности. Для инобанков с браз. участием, т.е. для образования смешанного банка, в ЦБ Бразилии наряду с обращением инобанка должно также направляться обращение от браз. участника (фин. группы, банка).

По состоянию на май 2000г. в Бразилии функционируют 54 иностр. банка, в т.ч. с браз. участием, имеющих разносторонний спектр деятельности (Bancos Multiples) и 15 филиалов (Full Branch) крупнейших зап. банков и банков латиноам. стран – таких как: Bank Boston – США; City Bank – США; Dresdner Bank – Германия; J.P.Morgan – США; Lloyds – Великобритания; Santander – Испания; BEAL – Бельгия; ING.Bank NV. – Нидерланды; Nacion Argentina – Аргентина; Frances International -Уругвай; Union – Венесуэла и др.

Банки с браз. участием имеют США (Chase Manhattan) и еще 14 стран – Швейцария, Италия, Япония, Ю.Корея, Франция, Швеция, Великобритания, Германия, Португалия, Испания, Нидерланды, Бахрейн, Венесуэла, Уругвай.

Инвестиции

Основные законодат. акты. Регулируют правовой статус инвестиций, включая порядок перевода за границу, Законы №4131 от 3 сент. 1962г. и №4390 от 29 авг. 1964г. Стабильность законодательства, регулирующего иноинвестиции, сама по себе является важным стимулирующим фактором для иноинвесторов.

В соответствии со статьей 2 Закона №4131 иностр. капитал, инвестированный в Бразилии, пользуется нац. режимом, т.е. имеет такой же правовой статус, каким обладают браз. юр. и физ. лица.

Браз. налоговое законодательство довольно благоприятно для иностр. компаний. После уплаты подоходного налога перевод прибыли за границу осуществляется свободно, при этом никаких ограничений для ее перевода не устанавливается. При переводе прибыли до 12% от суммы зарегистрированного капитала налоги не взимаются. Если ежегодный перевод прибыли в течение 3 лет в среднем превышает 12% зарегистрированного капитала, то при ее переводе взимается прогрессивно возрастающий налог от 40-60%. В остальных случаях подоходный налог равен 35%. Иноинвесторы, как правило, переводят за границу прибыль в до 12% зарегистрированного капитала, а остальную часть реинвестируют в стране.

Сумма зарегистрированного и реинвестированного капиталов, указанная в сертификате ЦБ, может быть свободно репатрирована из страны без уплаты какого-либо налога. Любая сумма, превышающая зарегистрированную, может переводиться за границу только по разрешению ЦБ Бразилии с уплатой налога в 25%.

В 2000г. в законодательстве, регулирующем деятельность иноинвесторов в Бразилии, существенных изменений не произошло. Среди мер, принятых в течение 2000г. и направленных на стимулирование притока иноинвестиций, два решения являются наиболее важными.

В апр. 2000г. правительство приняло постановление о создании Агентства по поддержке инвест. деятельности (Agenda Brasileira de Promogao de Investimentos). Основной задачей Агентства, в которое будут входить представители правительства, гос. и частного секторов экономики, будет создание условий по привлечению в страну стабильного притока ПИИ для создания проектов, осуществления приватизации, покрытия дефицита платежного баланса.

В окт. 2000г. Нац. валютный совет принял решение об освобождении иноинвесторов от оплаты «Временного сбора с фин. операций» (CPMF) при покупке браз. акций. Это активизировало деятельность иноинвесторов и дало им возможность участвовать не только в покупке недвижимости через фонды, но и непосредственно в работе валютно-фин. рынка.

В нояб. 2000г. было объявлено о подписании между правительством и организациями-учредителями протокола о намерениях по созданию Информ. сети по привлечению инвестиций (Rede Brasileira de Promogao de Investimentos – Investe Brasii). Основной задачей создания Investe Brasii будет распространение информации о законодательстве, макроэкономике, налоговом режиме, условиях финансирования, эконом. и транспортной инфраструктуре страны с целью привлечения в Бразилию иноинвестиций.

По данным консультационного агентства J.P.Morgan объем ПИИ в страны Лат. Америки в 2000г. составил 58,8 млрд.долл.

Иноинвестиции в страны Лат. Америки, млрд.долл.

Страна	1998г.	1999г.	2000г.	2001г. (прог ноз)
Аргентина	6,7	23,6	6	4,5
Бразилия	28,7	31,4	30,6	25,0
Чили	4,6	9,2	3,5	3,7
Колумбия	3	1,1	1,6	2,2
Эквадор	0,8	0,7	0,6	0,5
Мексика	11,3	11,6	12,5	12,0
Перу	1,9	2,5	1	1,5
Венесуэла	4,5	3,2	3,7	2,1
Лат. Америка	61,6	83,3	58,8	51,5

Источник: Агентство J.P.Morgan.

По мнению агентства снижение объемов инвестиций в последние годы объясняется замедлением темпов приватизации в отдельных странах Лат. Америки, в т.ч. и в Бразилии.

Британским журналом «Экономист», в 1996-2000 гг. наиболее привлекательными для иноинвестиций среди стран Лат. Америки были названы Чили, Аргентина, Мексика, Бразилия, Колумбия. **По степени доверия в осуществлении капвложений Бразилия в 2000г. заняла 3 место в мире после США и Китая.** Этот вывод был сделан межд. агентством A.T.Kearney в результате опроса 1000 предпринимателей в различных странах.

В 1996-2000гг. Бразилия получила ПИИ на 96,2 млрд.долл. Крупнейшим инвестором Бразилии в этот период являлись США – 24,1 млрд.долл. (25,1% всего объема инвестиций).

В 2000г. Бразилия получила 30,6 млрд.долл. ПИИ. При этом на долю Испании пришлось

21,3% годового объема инвестиций, США — 20,6%, Португалии — 10,6%. По прогнозу консультационного агентства J.P.Morgan объем ПИИ в Бразилию в 2001г. несколько сократится и составит 25 млрд.долл.

Основные страны-инвесторы Бразилии, 1996-2000гг. по объемам инвестиций, в млн.долл. (1) и доле в общем объеме инвестиций, в % (2)

	(1)	(2)
США.....	24.141	25,1
Испания.....	16.814	17,5
Голландия.....	8.839	9,2
Франция.....	7.853	8,2
Португалия.....	7.391	7,7
Великобритания.....	1.932	2,0
Германия.....	1.716	1,8
Бельгия.....	1.633	1,7
Италия.....	1.548	1,6
Япония.....	1.173	1,2
Итого:.....	96.153	100,2

Источник: Firce-Bacen

В 2000г. основной объем иноинвестиций был направлен в сферу услуг — 41,4%, транспортную инфраструктуру — 8,8%, химию и нефтехимию — 8,2%, строительство — 6,2%, информатику и телекоммуникации — 6,1%, добычу полезных ископаемых — 2,3%.

Инвест. деятельность Бразилии за рубежом (в виде техсодействия, техпомощи, строительства объектов) пока не получила активного развития. Основным видом браз. участия в инвест. деятельности за рубежом является вложение капиталов посредством акций и других ценных бумаг через различные офшорные фонды. Так, по данным Ассоциации инвест. банков (Anbid) участие бразильцев в офшорных фондах только за 8 мес. 2000г. возросло на 81,93% и составило 3,59 млрд.реалов (1,9млрд.долл.) по сравнению с 1,98 млрд.реалов (1,1 млрд.долл.) за весь 1999г.

Инвестиции-99. Успешное преодоление правительством последствий валютно-фин. кризиса стало во многом возможным благодаря массивному притоку в экономику страны инокапиталов. В 1999г. Бразилии удалось выйти на рекордно высокий уровень ПИИ (31 млрд.долл.) и удержать второй год подряд лидирующее положение по их объему среди стран Лат. Америки.

1 место среди ведущих иноинвесторов страны на протяжении последних 4 лет принадлежало частным компаниям и банкам США (25,5% от общей суммы ПИИ), 2 — Испании (17,6%). Третье место в 1999г. перешло к Каймановым о-вам (10,9%), опередившим Германию, Францию и Японию.

Инвестиции концентрировались преимущественно в сфере услуг (85,2%). На промышленность и сельское хозяйство пришлось 13,2% и 1,6% соответственно. 28% инокапложений были задействованы при покупке приватизированных предприятий госсектора. Наиболее привлекательными для инвесторов в экономике Бразилии были такие отрасли как связь, электроэнергетика, транспортная инфраструктура, пищевая промышленность, внутренняя торговля, страховое дело, информатика. Доля инокапитала в частных банковских активах достигла 42%. Наступательная политика на браз. фин. рынке присуща для испанских банков «Сантандер» и «Банко Бильбао Бискайя», ам. «Ситибэнк» и «Бэнк Бостон», франц.-итал. «Судамерис» и англ. «Гонконг энд Шанхай Бэнкинг».

За последние пять лет возросло в 3 раза число предприятий с участием инокапитала. Их общее количество на начало 2000г. составило 3276. Основная масса СП сосредоточена в химии и нефтехимии (413), банковской системе (275), пищевой промышленности (269), информатике (219). Импульс их росту дали в целом стабильная внутриэконом. ситуация в стране, активная либерализация ее экономики и пром. реструктуризация, процесс приватизации госсобственности, стремление нац. предпринимателей к капитализации оборотных средств и поиску зарубежных партнеров для выхода на внешний рынок.

Многие инвесторы Бразилии продолжают оценивать ее посткризисный потенциал с осторожностью. С занимаемого в 1998г. второго, сразу после США, места в **мировом рейтинге доверия ПИИ** (FDI Confidence Index) Бразилия в 2000г. переместилась на 4 (в фев. 1999г. — 5). В аналогичном рейтинге западноевропейских компаний ей отводится 6 место.

Привлеченные в 1999г. ПИИ (5,22% ВВП) позволили с избытком компенсировать дефицит по внешним расчетам, составивший 24,3 млрд.долл. (4,39% ВВП). В 2000г. их поступление не должно превысить 19-22 млрд.долл. (не более 2,8% ВВП). Процесс приватизации госпредприятий, принесший в 1999г. 8,7 млрд.долл., приблизился к завершению. Меньшую заинтересованность в средствах из-за рубежа проявляет частный сектор Бразилии в связи с все большим сближением уровней учетных ставок на мировом фин. рынке и внутри страны. В Бразилии наблюдается тенденция к их постепенному снижению, в США и Европе ожидается в 2000г. их увеличение. Более привлекательным для нац. предпринимателей становится доп. эмиссия акций и дебитурных обязательств, обеспеченных залогом на собственность компаний. Браз. фин. структуры при привлечении инвестиций оформляют также долговые обязательства, предусматривающие корректировку обменного курса реала по отношению к доллару на случай возможной девальвации нац. денежной единицы. Однако при реализации эта промежуточная операция сталкивается с немалыми трудностями. ЦБ практикует при эмиссии обязательств 3-летние сроки их погашения, в то время как зарубежные работодатели склонны придерживаться сроков от 1,5 до 2 лет.

Анализ МВФ свидетельствует, что в 2000г. Бразилия перед лицом существенного сокращения поступлений по линии внешних займов должна в первую очередь рассчитывать на ПИИ. Частные займы не превысят 15 млрд.долл. (в 1999г. — 27,6 млрд.долл.). Фед. правительство исходило в своих выкладках на I кв. 2000г. из расчета ежемесячного получения 1,1 млрд.долл. По результатам янв. 2000г. сумма «недоимки» составила 400 млн.долл.

На протяжении всего периода развития до 1995г. в браз. экономику было вложено 42,5 млрд.долл. ПИИ. К 1999г. их объем составил 79,8 млрд.долл. С ростом инвест. активности ТНК возрос вывоз из страны прибылей и выплачиваемых дивидендов. В 1998-99гг. за рубеж были переведены 11,2 млрд.долл. Высокая аккумуляция капложений в сфере услуг, не являющейся прямым источником валютных поступлений, превращает иностр. ТНК на определенном этапе в чистых экспортеров валюты. При программируемом снижении притока инокапиталов, это ляжет доп.

бременем на баланс услуг и усугубит дефицит текущих платежей платежного баланса страны.

Существует вероятность частичной компенсации прямых инокапложений за счет так называемых «портфельных» инвестиций на браз. фондовом рынке. Однако опыт показывает, что вариант получения предприятиями необходимых средств от торговли акциями (англосаксонская модель инвест. деятельности) имеет отдачу преимущественно в индустриально-развитых странах, главным образом в США и Англии. «Портфельные» инвестиции к тому же носят краткосрочный характер и ориентированы на быструю прибыль. Что касается рынка внутренних гос. обязательств браз. правительства, то иноинвесторы никогда не играли на нем доминирующей роли. В отличие от России, где им до авг. 1998г. принадлежало около 60% активов ГКО.

Перед лицом складывающейся конъюнктуры повышение инвест. привлекательности Бразилии возможно лишь путем успешной реализации фед. правительством программы структурных преобразований и, в частности, затянувшейся реформы системы налогообложения. Одновременно предстоит поставить на регулярную основу консалтинг (сопровождение инвест. проектов), шире задействовать в их финансировании нац. и межд. банковские структуры.

Занимая **4 место в мире** (после США, Великобритании и Китая) **по масштабу вовлечения в собственную экономику в 1999г. инокапитала**, Бразилия проводит политику, направленную на создание благоприятного инвест. климата и формирования структуры инвестиций с преобладанием долгосрочных капложений.

С 1990г. доля инокапитала в совокупном объеме инвестиций увеличилась в 16 раз (1,2% в 1990г., 19,4% в 1999г.). Такой интерес иноинвесторов к Бразилии объясняется динамичным развитием внутреннего рынка, емкость которого интенсивно растет. Сбалансированная бюджетно-фин. политика правительства, направленная на сокращение госрасходов и ужесточение налоговой дисциплины, позитивно сказывается на укреплении доверия к браз. рынку со стороны межд. капитала в целом. Так, в соответствии с результатами исследования, проведенного Нац. конфедерацией промышленности, индекс доверия иностр. пром. производителя к браз. инвест. рынку во II пол. 1999г. возрос на 11,4%. Иноинвесторов привлекают и относительно невысокие после девальвации реала в I кв. 1999г. цены браз. предприятий.

90% из почти 100 млрд.долл. ПИИ, влившихся в экономику в 1994-99гг., приходятся на покупку уже функционирующих предприятий и лишь 10% реально вложенных средств пошли на строительство новых производственных мощностей. Во многом именно такой дисбаланс влияет на показатель довольно быстрой окупаемости капложений (в среднем 5-6 лет), что является важным стимулом к инвестированию в браз. экономику. Налицо тенденция к последующей репатриации инвесторами полученной прибыли, в результате чего уже сейчас из страны «утекает» ежегодно 6-7 млрд.долл. В перспективе такой отток может составить 8-10 млрд.долл. в год.

По данным браз. Института исследований развития промышленности, 40% пром. парка уже контролируется инокапиталом, а в отдельных от-

раслях (производство автозапчастей) эта цифра достигает 90%. Наиболее заметно активное проникновение инокапитала в сферу услуг, электроэнергетику, телекоммуникации и транспорт. Все чаще в этой связи звучат опасения масштабной денационализации крупных производственных комплексов и даже целых отраслей экономики, имеющих стратегическое значение.

Одной из приоритетных задач правительства Ф. Кардозо в свете декларированной цели выхода к 2002г. на **показатель совокупного объема экспорта в 100 млрд.долл.**, является привлечение ПИИ в экспортоориентированные отрасли нац. экономики, создания там новых производств, способных расширить присутствие Бразилии на мировом рынке. Другим, не менее важным аспектом притягивания ПИИ является решение такой соц. задачи, как создание доп. рабочих мест. Так, в одной только телекомсфере число занятых за 1,5г. возросло на 30% и достигло 106 тыс.чел.

В целях поддержания нынешних темпов притока ПИИ, их дальнейшего наращивания правительство учредило в 2000г. Агентство содействия инвестициям (АСИ) – негос. предприятие, призванное «продавать» имидж Бразилии на межд. рынке капиталов. Планируется образовать компьютерный банк данных, представляющих интерес для потенциального иноинвестора, включающий юр. базу, конъюнктурную информацию, адм. и тех. вопросы инвестирования в браз. экономику. По данному проекту создана спец. межведомственная рабочая группа, в которую вошли министры иностр. дел, финансов, планирования, развития промышленности и торговли, а также пред. ЦБ. Деятельность АСИ не предусматривает использования бюджетных средств. Главная цель новой структуры – централизация информации и максимальное облегчение инвестору процедуры «хождения по инстанциям» и ориентирования в бюрократическом лабиринте.

Одной из основных целей Агентства является централизация, упрощение и консолидация законодат. норм и правил, которые необходимо соблюдать иностр. или браз. инвестору. В наст.вр. эти сведения распылены по многочисленным гос. учреждениям, и в результате, для того, чтобы одобрить даже небольшой бизнес-проект, инвестору необходимо согласовывать его с несколькими десятками местных организаций, что, в свою очередь, негативно сказывается на его сроках и стоимости. На основании создаваемой компьютерной базы данных Агентство сможет дать заинтересованному лицу четкую ориентировку о действиях, которые следует предпринять для осуществления того или иного инвест. проекта в Бразилии. Здесь же в случае необходимости можно будет получить доп. информацию по законодат. актам, экономике и политике.

Юридический статус будущего Агентства пока окончательно не определен, изучаются варианты: а) бездоходного частного АО и б) частного АО с целью получения доходов при участии гос. капитала, однако, уже принято решение о том, что предприятие должно находиться на самоокупаемости и специализироваться в сфере продажи информации и предоставления услуг.

По данным World Association of Investment Promotion Agencies в мире насчитывается 95 аналогичных агентств.

Приватизация

Точкой отсчета нынешнего этапа приватизации госсобственности принято считать утверждение в 1990г. Нац. программы разгосударствления (Programa Nacional de Desestatizacao – PND). В начале 90 гг. браз. руководством было принято решение о приватизации ряда пром. предприятий, относящихся к стратегическим отраслям народного хозяйства. Состоялись аукционы по ряду предприятий меткомплекса, химии и нефтехимии, производителей удобрений. Масштабность приватизационных процессов в 90 гг. приобрела заметный размах, укрепив не только эконом. ситуацию внутри страны, но и подняв престиж Бразилии на межд. арене. **По объему средств, вырученных от приватизации, Бразилия в 1997-98гг. являлась признанным мировым лидером.**

Приватизационные процессы в Бразилии охватывают фед. собственность (в рамках PND), постепенную передачу в частные руки телекомсистемы и приватизацию предприятий, находящихся в собственности правительств штатов. С созданием в 1995г. Нац. совета по разгосударствлению приватизация получила доп. импульс. В список госкомпаний, выставляемых на продажу, были включены предприятия коммунальных и прочих услуг.

Электроэнергетика, транспорт, телекоммуникации стали объектом приложения приватизационных усилий правительства. В 1997г. была приватизирована ведущая в Бразилии горнодобывающая компания «Вале де Рио Досе». Резко активизируется процесс разгосударствления предприятий на уровне штатов. В том же году началась масштабная передача в руки частных инвесторов отрасли мобильной телефонной связи. В 1998г. состоялся крупнейший аукцион по продаже телеком. госмонополиста компании «Телебраз», в результате которого гос. казна пополнилась на 20 млрд.долл. **Всего в 1991-99гг. доходы от приватизации составили 90 млрд.долл.** Только в рамках PND было приватизировано 70 предприятий.

Институциональная структура PND формируется из Нац. совета по разгосударствлению (Conselho Nacional de Desestatizacao, CND) – органа принимающего решения и Нац. банка эконо. и соц. развития (Banco Nacional de Desenvolvimento Economico e Social, BNDES), выполняющего функции управляющего Нац. фондом разгосударствления (Fundo Nacional de Desestatizacao, FND).

CND – высший орган, подчиненный непосредственно президенту страны. В его состав входят: министр промышленности и торговли (пред. совета), министр финансов, министр по делам бюджета и управления и руководитель администрации президента. В работе совета по мере необходимости принимают участие и другие фед. министры, а также пред. ЦБ в случаях рассмотрения вопросов, связанных с приватизацией фин. структур. Присутствует на заседаниях совета (без права голоса) и представитель BNDES.

Предложения о включении предприятий в список подлежащих приватизации вносятся на рассмотрение членами совета. BNDES, управляющий нац. приватизационным фондом, в котором находятся акции приватизируемых предприятий, разрабатывает соответствующие правила и проводит аукционы по продаже госсобственности включенной в PND. Разгосударствление фин. структур ко-

ординируется ЦБ с одобрения и по правилам, утвержденным Нац. валютным советом.

Приватизация гос. предприятия в рамках PND проходит в несколько этапов. 1. Включение предприятия в PND декретом президента страны. 2. Предпродажный консалтинг и аудиторская проверка. 3. Разработка процедуры разгосударствления. 4. Оценка предприятия и принятие CND решения об условиях продажи. 5. Объявление о продаже. 6. Аукцион, продажа служащим части акций, публичные предложения. 7. Завершение фин. расчетов. 8. Окончательный аудиторский доклад. 9. Объявление о завершении процедуры разгосударствления предприятия.

Результаты приватизации 1991-99гг., (млн.долл.)

Программа	Поступления от продажи	Долг. обязательства к новым владельцам	Итого
Приватизация фед. собственности	46,638	11,326	57,964
Приватизация сферы телекомсферы	26,978	2,125	29,103
Нац. программа разгосударствления	19,659	9,201	28,860
- Металлургия	5,562	2,625	8,187
- Нефтехимия	2,698	1,003	3,701
- Производство удобрений	419	75	494
- Электроэнергетика	3,908	1,670	5,578
- Ж/Д транспорт	1,697	-	1,697
- Горнодобывающая пр-ть	3,305	3,559	6,864
- Портовая инфрастр.	400	-	400
- Финансовая сфера	240	-	240
- Информатика	47	-	47
- Прочие	1383	269	1652
Приватизация собственности штатов	24,553	5,793	30,346
ИТОГО	71,191	17,119	88,310

Участие инокапитала в приватизации 1991-99гг.

Страна	Нац. программа разгосударствления		Приватизация штатов		Приватизация телекомсферы		Итого
	млн.долл.	%	млн.долл.	%	млн.долл.	%	
США	1,8,4	4581,6	19,3	3692,13,7	9912,14,1		
Испания	1,2	3045,7	12,8	5041,9	18,7	8088,8	11,5
Чили		1006,4	4,2		1006,4	1,4	
Италия				1219,6	4,5	1219,6	1,7
Франция	479,1	2,4	90	0,4	10,4	0	579,5
Аргентина		148	0,6	10,8	0	158,8	0,2
Португалия	0,5	0	657,6	2,8	4224,1	15,7	4882,2
Уругвай	0,1	0				0,1	0
Корея				265,4	1	265,4	0,4
Швеция				599,2	2,2	599,2	0,9
Япония	8,1	0		255,6	0,9	263,7	0,4
Германия	75,4	0,4				75,4	0,1
Нидерланды	5,1	0	410	1,7		415,1	0,6
Великобритания	2,4	0	691,9	2,9	20,8	0,1	715,1
Канада	21	0,1		671	2,5	692	1
Бельгия	879,5	4,5				879,5	1,3
Прочие	156,6	0,8	349,7	1,5		506,3	0,7
Итого инокапитала	3267,4	6,7	10980,9	46,3	16010,8	59,4	30259,1
ВСЕГО	19659	100	23871,3	100	26977,8	100	70508,1

Схема приватизации постоянно совершенствуется как в правовом, так и в орг. отношении. Если на первых этапах она осуществлялась путем пакетных продаж акций технологически отсталых и малопродуктивных предприятий, то по мере выставления на торги современных, конкурентоспособных объектов вслед за продажей контрольного пакета часть акций предлагается служащим приватизируемых компаний с целью расширить число вкладчиков и не допустить чрезмерной концентрации капитала. Программа приватизации характеризуется также отсутствием какой-либо дискриминации в отношении зарубежных инвесторов и уважением прав мелких акционеров. Результатом

разгосударствления стало не только постоянно растущее пополнение госказны, но и резкое повышение эффективности и роста производства товаров и услуг. Сопровождающаяся доп. мерами, направленными на модернизацию экономики, открытой для конкуренции, приватизация обернулась для потребителей улучшением качества товаров, расширением их ассортимента и снижением цен.

На протяжении последних 50 лет для Бразилии характерно было активное участие государства в экономике, ведущие отрасли которой (нефтяная, металлургическая, горнодобывающая, нефтехим., авиационная, энергетика и др.) создавались за счет гос. финансирования. Частному капиталу создание меткомбината «Волта-Редонда», нефтемонаолии «Петробраз», энергетического концерна «Электробраз», горнорудной компании «Вале до Рио Досе» было просто не под силу. Практически **полностью за счет государства создавалась хоз. инфраструктура страны.** В целом на госсектор приходилось свыше 40% эконом. потенциала страны.

Сыграв важную роль в индустриальном развитии Бразилии, гос. сектор в экономике к 80 гг. стал терять былую эффективность. Нередко гос. компании работали в убыток и поэтому нуждались в солидных дотациях. Общее состояние экономики Бразилии показывало, что обеспечение успешного эконом. развития затруднительно на основе методов и схем гос. капитализма. Для повышения эффективности экономики требовались новые подходы, основывающиеся на более активном участии частной инициативы. К этому времени местный капитал набрал достаточный потенциал, чтобы приобрести многие предприятия госсектора. У правящих кругов появилась полит. воля для изменения подхода к роли государства в экономике. Сказывалось и давление со стороны межд. эконом. организаций (МВФ, МБРР), чьи программы стабилизации экономики ориентируют на свертывание госсектора как непременное условие предоставления новых займов.

Следуя получившей широкое распространение в зап. мире практике приватизации, президент Ф. Коллор (1990-92гг.) стал активно проводить в жизнь Нац. программу ликвидации госсектора в экономике страны. При нем частному капиталу были проданы 18 предприятий. При президенте И. Франко (1993-94гг.) было приватизировано еще 15 предприятий. В эти годы к частному сектору перешли ведущие сталелитейные компании («Узиминас», «Косинор», «Сидеруржика насионал», «Косипа»), нефтехим. («Копесул», «Петрофлекс», «Копене») и предприятия по производству удобрений.

С приходом к власти в 1995г. президента Ф. Кардозо, резко активизировалась деятельность правительства по передаче госпредприятий частному нац. и инокапиталу. За последние 5 лет (годы правления Ф. Кардозо) было приватизировано 80 компаний.

В 1997г. концерну (образован браз. и инокапиталом), выигравшему торги, была передана горнорудная компания «Вале до Рио Досе» (КВРД — одна из крупнейших горнорудных компаний в мире. Ей монопольно принадлежало право добычи, транспортировки и экспорта железной, марганцевой и других руд.). От этой операции в госбюджет поступило 3,3 млрд.долл. В 1998г. были привати-

зированы 12 компаний телефонного концерна «Телебраз» (15 в мире и крупнейшая в Лат. Америке телефонная корпорация, в 1997г. ее доход составил 3,9 млрд.реалов.). Четыре наиболее крупные компании были приобретены иностр. консорциумом, 6 — группой браз. и иностр. компаний, 2 — браз. предпринимателями. От продажи «Телебраз» браз. государство получило 22 млрд.реалов. Всего в 1998г. от приватизации в фед. бюджет поступил 21 млрд.долл. Если к этому добавить доход, полученный правительством штатов от продажи своих компаний и предприятий, то **общие поступления от приватизации в Бразилии в 1998г. составили 32 млрд.долл.**

Одна из главных задач приватизации в Бразилии — добиться сбалансированности госбюджета. Наряду с этим, приватизация позволила повысить производительность и конкурентоспособность ряда важных отраслей, неэффективность которых маскировалась протекционистскими мерами, ограждавшими их от внешней конкуренции. К примеру, после полной приватизации метпрома ранее убыточные предприятия стали доходными и увеличили свой экспорт, причем за очень короткий срок. Заметно повысила свою доходность после приватизации КВРД. Показателен и опыт авиастроит. компании «Эмбраэр», оказавшейся на грани банкротства (в 1990-94гг. убытки достигали 1,6 млрд.долл.). После продажи браз. частному капиталу, ее новое руководство в короткий срок добилося рентабельности (в 1998г. прибыль достигла 132 млн.долл.). В 1998г. объем ее продаж составил 1,4 млрд.долл., из них 1,2 млрд.долл. (88%) — экспортные поставки. «Эмбраэр» стала вторым в Бразилии по значению экспортером продукции.

В ближайшие годы приватизация будет по-прежнему одним из приоритетных направлений в деятельности правительства Ф. Кардозо по реформированию браз. экономики. На 2000г. была перенесена, в связи с нестабильностью на фин. рынке и падением курса реала, приватизация большинства фед. электрокомпаний, находящихся под контролем концерна «Электробраз». Правительство рассчитывало получить от этой операции 8 млрд.долл. На 2000г. была отложена продажа части акций нефтяной монополии «Петробраз». Поэтому значительно снижены оценочные размеры доходов, которые правительство рассчитывало получить от распродажи принадлежащих фед. властям и штатам компаний в 1999г. Вместо 27,8 млрд. реалов (эта цифра была заложена в соглашение с МВФ в марте 1999г.) реальный доход от приватизации в 1999г. составит 13,2 млрд. реалов.

Всего в 1990-99гг. было приватизировано 122 предприятия госсектора (включая собственность штатов). От распродажи госпредприятий в бюджет поступило 89,4 млрд.долл. Приватизационные операции осуществлялись, как правило, посредством аукционного метода продажи, при котором собственность доставалась тем, кто дает за нее большую цену. Аукционы осуществлялись через фондовый рынок (биржи Сан-Пауло и Рио-де-Жанейро).

Доля участия инокапитала в приватизации стала достигать 30%. Это обстоятельство вызывает беспокойство в патриотических кругах страны, несогласных с политикой передачи под контроль инокапитала (иногда при фин. поддержке государства) ведущих предприятий нац. экономики. Во

многих случаях непосредственным результатом приватизации становится рост безработицы, сокращение ряда соц. программ и услуг.

Компании США, Зап. Европы и Японии на протяжении долгого времени занимают монопольное положение в ведущих отраслях промышленности Бразилии. Одним из наиболее показательных в этом плане является сектор автомобилестроения. Крупнейшие фирмы в свое время пошли на инвестирование крупных проектов по строительству автомобильных заводов, обучению местного персонала и организации сети сервисного обслуживания выпускаемой продукции. Ведущая роль здесь принадлежит таким компаниям, как «Дженерал Моторс», «Форд», «Фольксваген», «Мерседес Бенц».

Аналогичная ситуация сложилась и в энергетическом секторе. Строительство крупнейших энергетических объектов проводится на условиях концессии с лучшими шансами для тех строй-монтажных фирм, которые выступают **в консорциуме с банками**, готовыми взять на себя основную долю финансирования проектов. Соответственно выбор поставщика оборудования для электростанций также в значительной степени зависит от рекомендаций финансирующих организаций.

Исходя из практики работы зап. фирм, заинтересованным рос. организациям в инвест. проектах в Бразилии, целесообразно организовывать свое участие в составе межд. консорциумов или в кооперации с браз. фирмами.

Бразилия сама осуществляет активную работу по использованию инокапитала для создания современной нац. экономики. Так, в 1999г. ПИИ по данным ЦБ Бразилии составили 29,9 млрд.долл. (1998г. — 25 млрд.долл.). Инвестиции Бразилии в страны Лат. Америки в 1999г. составили 1,5 млрд.долл. Для сравнения можно отметить, что **инвестиции Испании в страны Лат. Америки в 1999г. составили 26,6 млрд.долл.**, США — 20,7 млрд.долл., Канады — 5,4 млрд.долл., Германии — 3,8 млрд.долл., Франции — 3,5 млрд.долл. и т.д.

По оценке Браз. общества по изучению ТНК и глобализации экономики в 1998-2005 гг. ПИИ в Бразилию должны составить 150 млрд.долл. При этом в сфере услуг будет вложено 42,8 млрд.долл., в хим. и нефтехим. промышленность — 34,1 млрд.долл., в автомобильную — 17,7 млрд.долл.

Браз. партнеры проявляют определенный интерес к возможному инвестированию в Россию, однако, по их мнению участие в инвест. проектах сдерживается недостатком соответствующей информации об имеющихся позитивных сдвигах в сторону формирования объективных и субъективных условий для иноинвесторов и предпринимателей (широкомасштабная приватизация, развитие частной оптовой и розничной торговли, стабилизация валютного рынка и др.).

Активизации инвест. сотрудничества между нашими странами способствовало бы подписание межправсоглашений о поощрении и взаимной защите инвестиций и избежании двойного налогообложения доходов и имущества.

Существует реальная возможность привлечения браз. капиталов в нашу экономику, которые могут быть направлены для развития совместного предпринимательства на территории России в таких отраслях как обувная, пищевая, фарм., текстильная промышленность; в сооружениях предприятий по переработке с/х продукции.

Только лишь в рамках PND в 1991-2000гг. было приватизировано 65 предприятий на 29 млрд.долл. В основном это предприятия металлургического, хим. и нефтехим., электроэнергетического комплексов, некоторые объекты ж/д и портовой инфраструктуры, телекоммуникации.

Высокими темпами развивались приватизационные процессы в регионах. С начала 90гг. продажа госсобственности в штатах принесла 33,6 млрд.долл. Совокупный объем доходов от приватизации за этот период превысил 90 млрд.долл. Пик приватизационной активности пришелся на 1997-98г. (свыше 60 млрд.долл.).

Поступления от реализации фед. собственности составили в 2000г. 4 млрд.долл. Приватизация на уровне штатов дала 2 млрд.долл., хотя ее темпы заметно отставали от средних показателей предыдущих лет. В целом объем доходов от приватизации в 2000г. составил 6,8 млрд.долл. В 2001г. доходы Бразилии от приватизации должны составить, как минимум, 20 млрд.реалов (10 млрд.долл.).

Внимание уделялось объектам ТЭК, в частности, был приватизирован ряд крупных компаний — производителей электроэнергии регионального значения. Крупнейшей приватизационной сделкой года стала продажа банка фед. значения «Банеспа» испанской фин. группе «Сантандер» за 7,05 млрд.реалов (3,7 млрд.долл.) в нояб. 2000г.

Среди мероприятий правительства в рамках приватизационной программы — шаги по разгосударствлению предприятий очистного комплекса. Передача в концессию группе частных фирм очистки компании г.Манауса принесла 100 млн.долл.

Программа приватизации. Осуществляя ее, браз. руководство преследует три основных цели: повышение эффективности работы экономики и улучшение положения трудящихся; направление инвестиций в отрасли, имеющие решающее значение для развития экономики страны; решение серьезных фискальных проблем, стоящих перед страной.

При этом правительство главными приоритетами считает пересмотр роли государства за счет передачи части своих функций частному сектору, оздоровление финансовой системы на федеральном, региональном и муниципальном уровне, сокращение объема гос.долга.

Активно проводившийся в 90 гг. процесс приватизации **(в 1991-98гг. за счет приватизации получено 68 млрд.долл.)** резко замедлился в 1999г. под влиянием межд. финансовых кризисов и проведенной в янв. 1999г. девальвации реала и введения рыночного обменного курса реала по отношению к доллару США. Причем это касается всей Лат. Америки, затронутой финансовым кризисом. В 1999г. в странах Лат. Америки за счет приватизации получено 12,7 млрд.долл., что на 69% меньше, чем в 1998г.

В этой связи правительство Бразилии пересмотрело свои планы денационализации и решило отложить приватизацию некоторых предприятий до более благоприятной финансовой ситуации, т.е. до стабилизации обстановки на рынке недвижимости. В результате, по данным минфина и BNDES, доход от приватизации в 1999г. составил 3,1 млрд.долл. (вместо первоначально запланированных 27,8 млрд.долл.), из которых 479 млн.долл. получено фед. правительством и 2,648 млрд.долл.

– правительствами штатов. В 1998г. приватизация фед. собственности и собственности штатов принесла в гос. казну рекордную сумму в 30,9 млрд.долл.

Доходы от приватизации, в млн.долл.

	Фед. правительство		Правительства штатов		Итого
	Прочие	Телеком.	Прочие	Телеком.	
1991г.	1614	-	-	-	1614
1992г.	2401	-	-	-	2401
1993г.	2627	-	-	-	2627
1994г.	1966	-	-	-	1966
1995г.	1003	-	-	-	1003
1996г.	4080	-	727	-	5486
1997г.	4265	4734	13617	-	22616
1998г.	1655	21823	6479	1018	30975
1999г.	58	421	2648	-	3127
2000г.	13205	-	1772	-	14977

Источник: Минфин, BNDES

Основным предприятием фед. уровня, проданным в 1999г., явилась компания «Датамек». Ее приватизация принесла 47 млн.долл. Еще 11 млн.долл. были получены за счет продажи ее акций служащим. 421 млн.долл. принесла продажа двух предприятий системы «Телебраз», а также их акций.

Правительства штатов приватизировали 4 предприятия: газовую компанию «Комгаз» за 988 млн.долл, газораспределительную компанию «Консорсио Газ Бразилиано» за 359 млн.долл. и две энергетические компании «Сесп-Паранапанама» (658 млн.долл.) и «Сесп-Тиете» (472 млн.долл). Кроме того, правительство шт.Баия продало в частные руки банк «Банко Эстадуал да Баия» (BANEB) за 147 млн.долл.

За счет доходов, полученных в результате приватизации в 1991-99гг., правительство смогло вернуть частному сектору 17,8 млрд.долл. внутренне-го гос.долга.

Правительством разработана новая модель процесса приватизации. Основная идея заключается в том, чтобы сделать процесс приватизации более демократичным и транспарентным. Суть модели состоит в том, чтобы заменить приватизационные торги, как правило ранее выигрываемые крупными ФПП, на первоначальную продажу акций широкой публике с дальнейшей перепродажей на рынке ценных бумаг с тенденцией на повышение их стоимости. Юр. или физ. лицо, купившее более 51% акций, становится владельцем предприятия. Таким образом, в прибылях от продажи предприятия смогут участвовать не только крупные капиталисты, но и простые граждане.

Прогноз ЦБ основных макроэконом. показателей Бразилии

	2000г.	2001г.	2002г.	2003г.	2004г.	2005г.
Инфляция, в %	6,02	4	2	2	2	2
Базовая процентная ставка	16,05	11,92	9	9	9	9
Курс долл. США (в реалах)	1,98	2,03	2,03	2,03	2,03	2,03
Прирост ВВП, в %	4	4,5	4	4	4	4
Госдолг (млрд.реалов)	574,1	586,5	625,6	663,6	704	746,8
Дефицит бюджета(млрд.реалов)	39,6	17,2	44,6	38	40,3	42,8
Перв. профицит(млрд.реалов)	36,8	41,5	0,5	9,6	10,2	11
Гос.долг/ВВП, в %	49,18	46,25	46,5	46,5	46,5	46,5
Дефицит бюджета/ВВП, в %	3,4	1,39	3,32	2,67	2,67	2,67
Перв. профицит/ВВП, в %	3,24	3,34	0,03	0,67	0,68	0,69

По согласованию с МВФ правительство Бразилии наметило также некоторые другие цифры эконом. развития страны на 2000г.: положит. сальдо внешнеторгового баланса — 5 млрд.долл., дефицит платежного баланса по текущим операци-

ям — 4% ВВП, гос. внешний долг — 96,1 млрд. долл., золотовалютные резервы (без учета кредита МВФ) — 29,8 млрд.долл. Ожидается также, что в 2000г. Бразилия получит 25 млрд.долл. в виде ПИИ.

Всего, по подсчетам министерства по делам бюджета и управления Бразилии, на развитие экономики страны в ближайшие 8 лет потребуется капвложения в 165 млрд.долл., 40% которых предполагается получить от частного сектора.

Налоги

Реформа налоговой системы Бразилии, проводимая правительством президента Кардозо с 1996г., включает следующие основные положения: сокращение числа взимаемых налогов; отмена налогов на обращение товаров и услуг (ИСМС) и на пром. продукцию (ИПИ) и введение вместо них единого НДС (ИВА) и налога на средства производства и услуги; передачу взимания налогов на с/х земли в ведение штатов; усовершенствование налога на сверхкрупные личные состояния; сокращение или отмену отдельных льгот при взимании налога на доходы юр. лиц; неукоснительное выполнение штатами обязательств по выплате налогов в фед. казну.

Первым шагом на этом пути стала поэтапная отмена налога на обращение товаров и услуг (ИСМС). В соответствии с Законом № 87/96 от 16 сент. 1996г. экспортеры товаров, включая сырье и полуфабрикаты, равно как и компании, оказывающие услуги на внешних рынках, освобождаются от уплаты налога ИСМС. В развитие этого закона были приняты соответствующие нормативные акты и постановления, определяющие специфику взимания ИСМС (или его отмену) в различных сферах внутренней эконом. деятельности.

В 1997-98гг. проходила апробация основных положений налоговой реформы, начатой в 1996г. Уровень налогообложения в Бразилии является самым высоким в Лат. Америке и составляет 33% от стоимости ВВП. Насчитывается 60 видов налогов. Большое значение в упрощении существующей системы налогов имело введение «единого упрощенного налога», объединившего несколько видов налогов и сборов соц. характера, взимаемых с микро- и малых предприятий (6,5% для микро- и 10% для малых предприятий). Введение этого налога позволило «выявить» (фактически легализовать) деятельность 170 тыс. предприятий, действовавших ранее нелегально: ясность налоговой схемы по данному унифицированному налогу сделала для них более выгодным платить его, чем уклоняться от уплаты и быть подверженным санкциям разного рода.

Вместе с тем с течением времени в минфине возникли сомнения в отношении целесообразности введения НДС (ИВА) вместо ранее взимавшегося налога на обращение товаров и услуг (ИСМС). По заявлениям фин. органов штатов, введение налога ИВА существенно снизило их налоговые поступления: в шт. Рио-де-Жанейро снижение составило 50% от ранее поступавших сумм. Минфин внес корректирующие предложения:

– передать фед. налог ИВА на товары и услуги со ставкой ниже, чем существующие ставки налога ИСМС, в ведение штатов;

– ввести налог ИВА на различные продажи, делегировав право установления ставок по обложе-

нию продаж товаров органам уровня штатов, а обложение услуг – органам уровня муниципалитетов. В рамках одного штата и муниципалитета налоговые ставки должны быть одинаковыми;

– создать селективные налоги компетенции штатов на ограниченный круг товаров и услуг, а именно: табачные изделия, напитки, топливо и ГСМ, электроэнергию, услуги связи;

– сохранить налог на доходы, фин. операции, импортные пошлины и экспортные сборы.

Наконец, в дек. 1998г., после двухлетней апробации, правительство внесло в нац. конгресс проект Закона о налоговой реформе. Для рассмотрения проекта в Палате депутатов была сформирована трехсторонняя Комиссия по налоговой реформе с включением в нее представителей фед. исполнит. власти, властей штатов и депутатов конгресса,

Последняя правит. редакция текста Закона о налоговой реформе предусматривает следующие основные изменения в налоговой системе страны по сравнению с ныне существующей.

Фед. налоги и сборы. Есть ныне. Подходный налог (Imposto de Renda) Собирается с юр. и физ. лиц. Согласно Конституции подходный налог с физ. лиц собирается пропорционально их доходам. С доходом до 1200 реалов (650 долл.) – 11%, выше 1200 реалов – 20%. Реформа не предполагает его изменения. Однако предусматривает отчисление определенной части его для выплаты минимальной зарплаты беднейшим слоям населения.

Соц. выплаты с ликвидной прибылей и (CSLL). Выплачиваются с прибылей предприятий. Рассматривается в качестве одного из видов подходного налога с юр. лиц. Налог будет сохранен.

Налог на пром. продукцию (IPI). Собирается на каждом этапе пром. производства. Налог на средства производства и услуги, рассматривается как новая версия нынешнего налога IPI. Будет собираться с суммы добавленной стоимости на каждом этапе пром. производства и оказания услуг. Не распространяется на сферу телекоммуникаций, электроэнергетики и топлива.

Временный сбор с движения капиталов (CPMF). Известен также как «чековый сбор». Взимается с банковских ценных бумаг юр. и физ. лиц. Будет налог на движение капиталов (IMF), как версия CPMF. Изменен и введен с целью охвата неформальных секторов экономики, которые в наст. вр. не платят налоги. Максим. ставка данного налога должна быть внесена в Конституцию.

Налог на фин. операции (IOF). Собирается с банковских ссуд и кредитов. Имеет своей целью регулирование фин. сектора. IOF, с учетом его значения в регулировании фин. системы будет сохранен.

Сбор на финансирование соц. страхования (Cofins). Собирается с доходов предприятий производственного сектора. PIS/Pasep, также собираемый с доходов предприятий. Соц. взнос заменит нынешние Cofins, PIS/Pasep и образовательный сбор. Будет собираться с добавленной стоимости на каждом этапе производва.

Налог на сверхкрупные личные состояния. (IGF). Действующая Конституция предусматривает возможность взимания этого налога с состояний физ. лиц. Однако это положение никогда эффективно не выполнялось. Сбор данного налога будет осуществляться на основании спец. закона,

который значительно упростит и усовершенствует ныне действующую процедуру.

Импортный налог (II) и экспортный налог (IE). Применяются в торговле товарами с другими странами. Остаются в качестве инструментов внешне-торг. регулирования.

Сбор на соц. обеспечение. Собирается с зарплаты гос. служащих и поступает в казначейство. С рабочих и служащих частного сектора данный сбор осуществляется Нац. институтом соц. страхования (INSS). Необходима конституционная поправка для изменения порядка сбора данного налога с гос. служащих. Налоговая реформа не предусматривает изменение порядка сбора данного налога в частном секторе.

Налог на с/х земли (ITR). Собирается с с/х владений. ITR, переходит в ведение штатов при сохранении существующего порядка сбора налога.

Налоги штатов. Налог на наследство и дарение. Собирается с подаренного или унаследованного недвижимого имущества, капитала и ценных бумаг. Остаются в неизменном виде. Однако половина собранных средств будет передаваться в распоряжение муниципалитетов, где находится имущество.

Налог на владение автотранспортным средством (IPVA). Собирается с рыночной стоимости автотранспортного средства. Остается в неизменном виде.

Налог на обращение товаров и услуг (ICMS). Собирается с продажи товаров и услуг. Каждый штат имеет собственные правила и нормы сбора этого налога. При торговле между штатами используются правила и нормы того штата, где произведены товары. Налоговые льготы, вводимые руководством штатов для стимулирования деятельности предприятий, стали причиной «налоговой войны» между штатами Бразилии. НДС (IVA) должен заменить существующий ныне ICMS и муниципальный налог на услуги (ISS). Необходимо отменить 27 законов, действующих в штатах, и принять один закон для всех штатов. Сбор налога будет производиться в штате, где произведены товары. Однако полученные средства будут направляться в штат, потребляющий товары или использующий услуги, что, по мнению разработчиков законопроекта, должно привести к окончанию «налоговой войны» между штатами. В распоряжение муниципалитетов будет поступать 25% общей суммы сбора данного налога.

Муниципальные налоги. Налог на услуги (ISS). Собирается со стоимости предоставляемых услуг. С трудом собирается муниципалитетами в небольших размерах. Переходит в ведение штатов.

Налог на городское недвижимое имущество (IPTU). Этим налогом облагается недвижимая собственность юр. и физ. лиц, находящихся на территории того или иного муниципалитета. В целом остается без изменений. Однако порядок обложения налогом наиболее дорогой недвижимости будет изменен.

Налог на передачу недвижимого имущества (ITBI). Этим налогом облагается передача недвижимого имущества от одного физ. лица другому физ. лицу. Остается без изменений.

Новый налог на розничную продажу (IVY). Будет собираться с розничной продажи товаров и с предоставляемых услуг. Не применяется в отношении экспорта товаров и услуг.

По мнению правительства изменения, включенные в проект реформы, направлены на решение трех основных задач: создание более благоприятных условий для ускорения эконом. развития страны; упрощение налоговой системы страны и процедуры сбора налогов; содействие борьбе с укрыванием доходов и уклонением от уплаты налогов.

Тем не менее, по содержанию проекта реформы у членов Комиссии и представителей правительства до сих пор существуют разногласия (которые наверняка будут и у депутатов конгресса при голосовании). Так, члены Комиссии настаивают на фиксации максимальных размеров уплаты налога на движение капиталов. Кроме того, они требуют включения в Конституцию положения о запрете сбора совокупного «Социального взноса».

Правительство, однако, продолжает отстаивать свою точку зрения. Необходимо достижение консенсуса между правительством, членами Комиссии и представителями штатов по всем спорным вопросам. 29 июня 2001г. правительство направило в Нац. конгресс мини пакет первоочередных мер по усовершенствованию налоговой системы страны. Изменения, предусмотренные им, направлены на упрощение налоговой процедуры, снижение налогового бремени, повышение эффективности сбора налогов, стимулирование экспорта.

Среди мер, предусмотренных мини пакетом: предложение о конституционной поправке, которая унифицирует нормы сбора ICMS во всех штатах страны в соответствии с пятью категориями продукции и услуг; налог ISS будет собираться по минимальной ставке, а не по максимальной, как это делается сейчас; предлагается продлить срок действия положения о сборе CPMF до дек. 2004г. в 0,38%, из которых 0,08% пойдет в Фонд борьбы с бедностью; передача всех спорных вопросов, связанных с конституционностью тех или иных налоговых процедур, на рассмотрение Верховного Суда страны; правительство предлагает отменить сбор налога PIS/Cofins в 14,53% с добычи природного газа и каменного угля, используемых для производства электроэнергии; предлагается выработать новую формулу сбора налога PIS/ Cofins на всех этапах производства продукции, предназначенной для экспорта; предусматривается создание пром. зон в районах, прилегающих к аэропортам. Эти зоны будут находиться под постоянным тамож. контролем, что упростит тамож. процедуру; во II пол. 2001г. правительство намерено изменить порядок налогообложения производителей и потребителей горючего; заменить ныне действующий PPE новым налогом, рассчитываемым по иной ставке, который упорядочит налоговые взаимоотношения между гос. нефтяной компанией «Петробраз» и Нац. казначейством.

Промышленность

Начавшийся рост объемов производства в промышленности в конце 1999г. продолжался и в 2000г. и составил 6,5% по отношению к объемам производства 1999г. По данным Института географии и статистики Бразилии это самый высокий показатель с 1994г.

Росту объемов производства во многом способствовало снижение банковских процентных ставок с 45 в 1999г. до 15,75 в 2000г. и стабилизация

экономики. Это в первую очередь отразилось на увеличении выпуска средств производства и предметов длительного пользования.

Наибольший рост объемов производства был отмечен в автомобилестроит. (19,5%) и горнодобывающей (8,9%) промышленности, производстве стройматериалов (19%), машиностроении (16,5%), пищевой (23,8%) и металлургической (9%) отраслях.

Динамика пром. производства по отдельным категориям товаров, в %

	средств производства	полу- фабрикатов	длит. пользования	повседн. спроса
1994г.....	18,7	6,5	15,1	2,0
1995г.....	0,3	0,2	14,5	4,2
1996г.....	-14,1	2,9	11,2	3,7
1997г.....	4,8	4,6	3,5	0,5
1998г.....	-2	-0,7	-19,6	-1,1
1999г.....	09,1	1,9	-9,3	-1,2
2000г.....	12,7	6,9	20,5	-1,0

Источник: Данные Института географии и статистики Бразилии.

Рост объемов пром. производства повлек за собой образование 600 тыс. рабочих мест, что является лучшим показателем за последние 10 лет. Средний уровень безработицы в 2000г. составил 7,1% (1999г. — 7,6%).

При этом в Сан-Пауло средний уровень безработицы составил 7,4%, в Рио-де-Жанейро — 5,2%.

Установленные мощности в промышленности в 2000г. в среднем использовались на 83%. Это самый высокий результат за 20 лет. В отдельных отраслях промышленности они превышали этот показатель (целлюлозно-бумажная промышленность — 93%, производство резино-тех. изделий — 91%, производство сырья и полуфабрикатов — 86%, метпром — 87% и др.

Уровень использования установленных мощностей

Наименование сферы производства	1999г.	2000г.
Обрабатывающая промышленность	83	83,9
Предметы потребления	78	80
Средства производства	80	83
Стройматериалы	81	83,9
Сырье и полуфабрикаты	86	87
Метпром	87	88,3
Электротех. изделия	75	83,1
Древесина	86	84,2
Бумага	93	93,5
Резинотех. изделия	91	90,8
Продукты питания	83	83,9
Напитки	65	53,7
Табачные изделия	79	49,8

Увеличение капвложений в обновление оборудования — это единственный выход сделать производимую продукцию конкурентоспособной. В 2000г. объем импорта машин и оборудования составил 3,9 млрд.долл. (7,03% от общего объема импорта).

Средняя зарплата в г.Сан-Пауло составила около 900 реалов (480 долл.). В 2000г. наблюдалось увеличение образовательного уровня рабочих с 22,7% в 1999г. до 24,3% в 2000г. Этот уровень среди рабочих в 1990г. составлял 15,5%).

Распределением производительных сил в Бразилии уже 15 лет занимается специализированный институт «Семпре». На основании исследований этого института была составлена новая карта расположения (специализации) производительных сил страны в промышленности, которая получила название Нац. классификация эконом. деятельности.

Согласно этой карте выделены 6 пром. зон, производящих основные товары (средства производства, товары длительного пользования, товары широкого потребления, полуфабрикаты):

– «Север» – 4,1% от общего объема пром. производства. В СЭЗ Манаус организовано сборочное производство электронных изделий, велосипедов, мотоциклов, игрушек из комплектующих, поставляемых по импорту;

– «Северо-Восток» – 6,9%. Эта зона специализируется на производстве нефтехимии, целлюлозы, бумаги, алкоголя; в 2000г. освоено производство швейных изделий и обуви;

– «Юг» – 17,8%. Специализируется на производстве средств производства, машин и оборудования для сельского хозяйства. Входящие в эту зону предприятия производят 50% тракторов от их общего производства в Бразилии, мебель и обувь;

– «Сан-Пауло» – 49,6%. Здесь производится 60% машин и оборудования и 52% товаров длительного пользования от их общих объемов. Производится наукоемкое оборудование – радиостанции, мобильные телефоны, оптический кабель, электронные приборы, хим. продукты, медикаменты;

– «Юго-Восток» – 19,3%. Добывается 55% минералов от общей добычи в стране и производится 68% металлургической продукции, осуществляется добыча и переработка нефти;

– «Центр-Запад» – 2,3% от общего объема пром. производства. Основная специализация этой зоны – производство продуктов питания. Здесь находятся наиболее крупные фабрики по производству продуктов питания «Пергадон», «Пармалат» и др.

В 2001г. рост объемов пром. производства планируется в 5%, безработица составит 7%, а использование в среднем установленных мощностей достигнет 84%.

Электроэнергетика

Итоги 2000г. Продолжается процесс приватизации. С 1995г. приватизировано – 23 компании, из которых 19 – распределяющие электроэнергию и 4 – производящие.

В 2000г. консорциум из испанской компании Iberdrola Energia, браз. банка инвестиций (ВВІ) и Previ (пенсионный фонд Банка Бразилии), приобрел компанию распределяющую электроэнергию «Энержика Пернамбуко» – СЕЛПЕ за 1 млрд.долл.

Iberdrola принимает участие в контроле трех компаний, распределяющих электроэнергию на северо-востоке Бразилии: Coelba, Cosern и Celpe, которые обслуживают 5,3 млн. клиентов, продают 19.076 гвт.ч. и имеют 6 тыс. рабочих мест. В планах Iberdrola принять участие в приватизации в 2001г. крупнейшей компании, производящей электроэнергию CHESF с установленной мощностью 10.700 мвт.

В 2001г. также планируется приватизация компаний производящих электроэнергию: Furnas с установленной мощностью 8200 мвт., Eletronorte – 4240 мвт., CESP – 10360 мвт. и распределяющих электроэнергию: «Сеписа», «Серон», «Семар».

В торгах примут участие компании: ЕДФ Франция, ЕДП, Португалия, «Дукэ» и «Енрон» США, «Ендеза», Чили и ряд других.

Предстоящая приватизация компании Centrais Eletricas do Maranhao (Семар) привлекла внимание испанских компаний Union Fenosa и Hidro-electrica del Cantabrico, ам. группы Pennsylvania Power и Light. Зафиксированная минимальная цена – 380 млн.долл. Победитель торгов должен будет в течение 3 лет инвестировать в развитие компании Семар 100 млн.долл.

В 2001г. правительство было намерено получить в казну 12 млрд.долл. за счет приватизации 29 ГЭС с общей установленной мощностью 8,8 тыс.мвт. Среди них такие, как «Серра Кебраз» – 1,4 тыс.мвт., «Эйтрейто» – 1,2 тыс.мвт., расположенные на р.Токатинс, и «Шапеко» – 840 мвт. в шт.Сайта Катарина.

В конце 2000. г. Нац. агентство по энергетике – Aneel провело торги по строительству 12 ГЭС в течение 4 лет в юж., юго-вост. и зап. р-нах страны. Общая мощность ГЭС составит 2,3 тыс.мвт. Инвестиции для осуществления строительства составят 1,6 млрд.долл. После ввода в строй ГЭС будут отчислять в бюджеты штатов, муниципалитетов ежегодно 7,4 млн.долл.

Гос. электрокомпания «Электробраз» продолжает осуществлять план развития отрасли «План Десенал», согласно которому на ближайшие 10 лет планируется довести уровень установленных мощностей до 109,4 тыс. мвт., причем производство электроэнергии на ГЭС должно быть доведено до 18%. Такое увеличение возможно в связи с приходом в Бразилию природного газа из Боливии. Общая мощность газопровода – 30 млн.куб.м. в сутки.

Прирост установленных мощностей, согласно «Плану Десенал», должен в среднем составлять 4,5 тыс.мвт. в год, что обеспечит увеличение потребления электроэнергии на 5%. На 2001-02гг. запланировано инвестировать в энергетический сектор порядка 10,4 млрд.долл.

До 2004г. планируется установить 13,5 тыс.мвт. новых мощностей, из которых 7,5 тыс.мвт. будут приходиться на ГЭС.

В 2000г. предполагалось ввести 4,5 тыс.мвт. новых мощностей, но из-за нехватки финансирования на строительство электростанций на природном газе, эта цифра составила 4,1 тыс.мвт. (6,2%).

Из 4,5 тыс. мвт., запланированных на 2001г., 2 тыс.мвт. приходится на счет импорта электроэнергии из Аргентины и 0,2 тыс. мвт. из Венесуэлы.

Установленные мощности, в тыс.мвт.					
1999	2000	2001	2003	2006	2009
64,8	68,9	73,4	82,4	95,9	109,4

В 2000г. потребление электроэнергии в стране увеличилось на 4,7% по сравнению с прошлым годом и составило 310500 гвт.ч. Потребление электроэнергии в пром. секторе увеличилось на 6,3%, в торг. на 7,8%, в бытовом на 2,1%. В 2004г. общее потребление составит 41100 гвт.ч. и в 2009г. – 509700 гвт.ч.

Протяженность ЛЭП в стране составила 184,2 тыс.км, в т.ч. ЛЭП напряжением 69 кв. – 40,6 тыс.км, напряжением 138 кв. – 56.

Электроэнергия ветровых станций. Впервые ветряные турбины для выработки электроэнергии стал использовать шт.Сеара. Хотя доля ветряных турбин в общем производстве электроэнергии в стране составляет всего 0,001%, правительства различных штатов поддерживают развитие этого

источника электроэнергии несмотря на то, что по стоимости за 1 мвт.ч. он на 50% дороже, чем на ГЭС и ТЭС.

Шт.Сеара разрабатывает планы по строительству парка электростанций с ветряными турбинами по всему побережью (573 км). В стадии подготовки – межд. торги по строительству двух станций мощностью по 30 мвт. каждая в муниципалитетах Паракуру и Камосим. С вводом их в действие они обеспечат 4% спроса на энергию во всем штате.

Инвестиции в строительство этих станций составят 60 млн.долл., из которых 60% приходится на Japan Bank International Cooperation (JBIC) и 40% на энергокомпанию шт.Сеара Coelce. Район считается наиболее благоприятным для такого вида станций, т.к. сила ветра достигает 9 м./с.

В конце 2001г. немецкая группа Thyssen Krupp должна была установить еще один парк ветряных турбин в Паракуру, куда поставлено 133 турбины общей мощностью 100 мвт. Инвестиции составят 120 млн.долл.

Другая немецкая фирма Fuhment подписав протокол о намерениях по установке на побережье штата турбин общей мощностью 150 мвт. Фирма Made, контролируемая испанской компанией Endesa, начала переговоры с правительством штата по вопросу установки турбин мощностью 80 мвт.

Правительство штата Рио-Гранде ду Сул планирует в течение 5 лет производить 30–50 мвт. электроэнергии на ветряных турбинах и в течение последующих лет увеличить до 100 мвт.

В 2001г. на побережье штата установлены 8 вышек 40–50 м. высотой с приборами в целях изучения скорости, продолжительности, направления ветров. Еще 21 вышка будет установлена в прибрежных районах и на озерах Патус и Мирим. Первые данные показали, что скорость ветра достигает 8,5–9 м./с. В проектах участвуют фирмы Wobber Windpower (компаньон компании Enercon, Германия), Gamesa Energia, Испания с технологией фирмы Vestas, Дания.

Энергокомпания Coelba, шт.Байя, также заинтересована в строительстве станций, использующих силу ветра. В различных районах штата установлены анемометры для определения скорости ветра. Первые данные показали, что скорость 7 м. в секунду – минимум, который необходим для выработки электроэнергии. После определения наилучших мест по силе ветра, будут проведены торги по строительству станций.

Дефицит электроэнергии в стране привлекает иностр. компании вкладывать средства в реализацию проектов по строительству электростанций, использующих силу ветра, и в штате Рио-де-Жанейро.

Консорциум, состоящий из японской компании Marubeni и ам. Sea West, установит измерительные вышки для определения потенциала ветров в р-не Кампус, где планируют инвестировать до 2002г. 100 млн.долл. в строительство электростанции. Пробные замеры показали скорость ветра 7 м./с.

Также консорциум планирует сбор данных в районах Лагос и Кабо Фрио. В р-не Лагос испанская группа Gamesa уже установила свои измерительные вышки, а французская фирма Siif начнет эту работу в 2002г.

Энергетика-99. В 1999г. в ТЭК Бразилии продолжался процесс приватизации гос. предприятий. С 1995г. по 2000г. приватизирована 21 компания, из которых 17 распределяют электроэнергию и 4 – вырабатывают. Приватизация ТЭК, проводимая под руководством БНДЕС, уже принесла в бюджет страны 30,5 млрд.долл. и до конца 2000г. должна достичь 45–50 млрд.долл.

В 1999г. ам. компанией Duke Energy за 658 млн.долл. была куплена компания, производящая электроэнергию – «Жераско де Энержиа Элетрика Паранапанема»; североам. группой AES приватизирована компания «Жераско де Энержиа Элетрика Тиете» за 472 млн.долл.; консорциумом из испанской Iberdrola Energia и браз. Previ была куплена компания, распределяющая электроэнергию – «Энержика Пернамбуко, СЕЛПЕ», за 1 млрд.долл.

В 2000г. планируется приватизация крупнейших компаний производящих электроэнергию: Гидроэлектромкомпания Сан-Франциско с установленной мощностью 10700 мвт., «Фурнас» – 8200 мвт., «Элетронорте» – 4240 мвт., СЕСП – 10300 мвт.; распределяющих электроэнергию: «Селиса», «Пиауи», «Серон», «Рондония», «Семар», «Мараньяо».

В 2000г. планировалось установить 4,3 тыс.мвт. новых мощностей, из которых 1 тыс. мвт. приходится на станции, работающие на газе и 1,3 тыс. мвт. – на АЭС «Ангра-2».

Ввод новых мощностей в 2000г. ГЭС: Ita – 580 мвт., Porto Primavera – 302,4, Manso – 52,5, – Rosal – 27,5 мвт.; Ангра II (АЭС) – 1310 мвт., ТЭС: Uruguaiana – 460, Cuiaba – 330, Volta Redonda (CSN) – 230, Arjona – 40, Fornecimento de Argentina – 1000 мвт.

В 1999г. предполагалось ввести в эксплуатацию станции общей мощностью 5,2 мвт., но из-за нехватки внутреннего и внешнего финансирования на строительство электростанций, работающих на природном газе, эта цифра составила 2,6 тыс.мвт.

Из 4,3 гвт., запланированных на 2000г., 1 гвт. приходится на импорт электроэнергии из Аргентины.

Согласно приоритетной программе по строительству ТЭС, до 2003г. в стране будет введено в строй 44 станции, работающих на природном газе, угле, мазуте с общей мощностью 15 гвт. Для осуществления данной программы потребуются инвестиции на 6 млрд.долл., которые планируется получить через БНДЕС.

В 1999г. потребление электроэнергии в стране увеличилось на 3,2% по сравнению с прошлым годом и составило 296,588 гвтч. против 287392 гвтч. Потребление электроэнергии в пром. секторе увеличилось на 0,9%, в торговом – на 6,2%, в бытовом на 5,6%. Прирост установленных мощностей в электроэнергетике в 1999г. составил 2,6 гвт. (4,2%).

1997г. 1998г. 1999г. 2000г.* 2003г.* 2006г.* 2009г.*
Уст. мощность.....60.....62,2.....64,8.....69,175.....90.....104
Примечания: * – прогноз; мощность указана в гвт.

Для увеличения установленных мощностей в электроэнергетическом секторе страны в компании «Электробраз» существует ряд проектов: введение в строй в течение 4 лет более 40 термостанций на природном газе, в т.ч. таких как «Санта Бранка» (1067 мвт.), «Порте Флюминенсе» (720 мвт.), «Вале ду Параиба» (480 мвт.), «Кариоба» (750 мвт.), «Термосул» (750 мвт.), «Витория» (500

мвт.); поставка электроэнергии из Аргентины (1000 мвт.), Уругвая (600 мвт.); введение в строй 2 турбин по 700 мвт. на ГЭС «Итайпу»; завершение строительства ГЭС «Салто Кашиас» (1240 мвт.), «Ита» (1450 мвт.), «Порту Примavera» (1814 мвт.).

Протяженность ЛЭП в стране составила 162,9 тыс.км., в т.ч. ЛЭП напряжением 69 кв. — 40 тыс.км., напряжением 138 кв. — 55,4 тыс.км., напряжением 230 кв. — 31 тыс.км., напряжением 500 кв. — 15,7 тыс.км., одна линия напряжением 600 кв. постоянного тока протяженностью 1,6 тыс.км. и одна линия напряжением 750 кв. — 1,7 тыс.км.

Общая мощность установленных подстанций напряжением 25–750 кв. составляет 297,5 тыс.мва., в т.ч. подстанций на 25–75,3 тыс.мва., 138 кв. — 46,5 тыс.мва., 230 кв. — 35,1 тыс.мва., 345 кв. — 34,5 тыс.мва., 500 кв. — 49,5 тыс.мва., 750 кв. — 16,7 тыс.мва.

Основным производителем и потребителем электроэнергии в Бразилии продолжает оставаться регион Юго-Востока, куда входят шт. Рио-де-Жанейро, Сан-Пауло, Минас Жерайс, Эспириту Санто. На долю этого региона приходится 42% произведенной и 58% потребляемой электроэнергии.

Производство электроэнергии в Бразилии в 1999г. на всех типах электростанций составило 320974 гвтч., т.е. на 7,3% больше чем в 1998г.

В связи с приходом в Бразилию природного газа из Боливии и планами «Электробраз» по строительству термоэлектростанций инофирмы проявляют заинтересованность в их строительстве.

Консорциум, состоящий из ам. фирмы El Paso и браз. холдинга CS Participacoes, подписал соглашение с компанией «Электробраз» на строительство ТЭС «Порту Белью», «Рондония» мощностью 340 мвт. с инвестициями в 230 млн.долл. Также планирует принять участие в строительстве ТЭС «Араукария» — 480 мвт., «Макае» — 520 мвт., «Манаус» — 250 мвт.

Ам. компания «Енрон» начнет строительство ТЭС на 240 мвт. в шт. Рио-де-Жанейро, которая будет ежедневно потреблять 1,1 млн.куб.м. газа.

Легпром

Кожевенное сырье. Увеличение спроса на внешнем рынке позволило Бразилии увеличить свой экспорт в 2000г. по сравнению с 1999г. на 27%. В стоимостном выражении сумма экспорта составила 760 млн.долл. В физ. объеме экспорт остался на уровне 1999г., т.е. 200 тыс.т. Средняя экспортная цена на различные сорта кожи в 2000г. увеличилась: сорт Acabados на 12%, Semi-Acabados — 15%, Wet-Blue — 41%.

На внутреннем рынке Бразилии в 2000г. было реализовано 13 млн.шт.кож, что на 4% больше, чем в 1999г. Из общего количества около 6,7 млн.шт. использовано на производство обуви для ее дальнейшей поставки на экспорт.

В 2000г. в Бразилии произведено 32 млн.шт. различных типов кож против 31 млн.шт. в 1999г. В физ. объеме экспорт кожи типа Semi-Acabados (Crust) увеличился на 20% (2,6 млн.шт.кож), в стоимостном выражении на 37% (179 млн.долл.); типа Wet-Blue увеличился на 1% в физ. объеме, на 40% в стоимостном и составил 424 млн.долл. Экспорт кожи типа Acabados сократился в физ. объеме на 16%, в стоимостном — на 6% и составил 138 млн.долл.

Возросший спрос на кожу как на внутреннем, так и на внешнем рынках приводит к тому, что запасы кожи в Бразилии оказываются на пределе. По оценке Браз. Ассоциации производителей обуви Abicalgados в случае приостановки убоя скота на одну неделю появится нехватка сырья для обувной промышленности. В 2000 убой скота составил 32,5 млн.голов против 31 млн.голов в 1999г.

Экспорт кожи из Бразилии

Тип кожи	млн.шт.		млн.долл.	
	1999г.	2000г.	1999г.	2000г.
Semi-Acabados (Crust).....	2,2	2,6	130,6	179,0
Wet-Blue	10,3	10,4	302,8	424,0
Acabados.....	2Д	1,7	146,8	138,0
Salgados	1,8	1,9	18,2	19,0
Bcero.....	16,4	16,6	598,4	760,0

Основными покупателями браз. кожи типа Salgados (без всякой обработки) являются такие страны как Таиланд, Гонконг, Турция, Индонезия; кожи типа Wet-Blue — Италия, Испания, Португалия, которые после ее переработки реэкспортируют товар в страны Азии.

Обувная промышленность. Бразилия совместно с Индонезией занимает 3 место в мире после Китая и Индии по производству обуви.

Обувная промышленность страны насчитывает 6 тыс. предприятий, на которых занято на прямых и сопутствующих операциях 704 тыс. чел. для производства в среднем 500 млн.пар обуви в год (установленная мощность всех предприятий — 700 млн.пар обуви в год). Выгодной особенностью браз. обувной промышленности является производство кожаной обуви, в то время как Китай ориентируется на производство обуви матерчатой, льняной, резиновой, синтетической.

В 2000г. произведено 580 млн.пар обуви. Экспорт обуви из Бразилии по сравнению с 1999г. увеличился на 19,2% и составил 160 млн.пар на 1,55 млн.долл. Основными штатами-экспортерами обуви являются Рио-Гранде-ду-Сул (84%), Сан-Паулу (8%), Сеара (5%).

Основные страны-импортеры обуви из Бразилии в 2000г.: США — 67%, 1038,5 млн.долл., Англия — 8%, 124 млн., Аргентина — 8%, 124 млн., Германия — 3%, 46,5 млн., Канада — 2%, 31 млн., Другие — 12%, 186 млн., Всего — 1550 млн.долл.

Как и в прежние годы, основным импортером браз. обуви являются США — 67% от всего объема поставок. В 2000г. увеличились поставки обуви в Аргентину на 40% и составили 124 млн.долл. (18,9 млн.пар), что позволило ей войти в тройку основных импортеров браз. обуви.

Объемы экспорта браз. обуви в Аргентину имеют тенденцию роста. Так, если в 1996г. объемы экспорта составили 33,6 млн.долл., в 1997г. — 54,8 млн.долл., то в 2000г. — 124 млн.долл. В 2000г. браз. обувь поставлялась и в Россию, было экспортировано 149,1 тыс.пар на 1,4 млн.долл.

Производство, экспорт и внутренние запорядки обуви, млн.пар

	1998г.	1999г.	2000г.
Производство.....	516	499	580
Экспорт.....	131	137	160
Внутр. потребление	414	363	420

По планам Браз. Ассоциации производителей обуви экспорт данного товара в 2001г. должен увеличиться на 25%, а внутренние запорядки на 12–15%. Благодаря Программе продвижения браз. товаров на внешний рынок, которая предусматривает инвестиции в 9 млн.долл. в течение 4 лет, к

2004г. стоимость экспорта браз. обуви должна достичь 2,5 млрд.долл.

Стоимость импорта обуви Бразилией в 2000г. продолжала снижаться и составила 58,6 млн.долл. против 60,5 млн.долл. в 1999г. Основными поставщиками обуви в Бразилию являются азиатские страны: Китай, Индонезия, Таиланд, Ю.Корея, доля которых составляет 70% от всего импорта обуви.

Текстильная промышленность. Бразилия находится на 8 месте в мире по производству хлопка после Китая, США, Индии, Пакистана, Узбекистана, Турции и Австралии.

По потреблению хлопка — на 6 месте после Китая, Индии, США, Пакистана, Турции.

Основными мировыми экспортерами хлопка в 1999/2000гг. являлись: США (1350 тыс.т.), Узбекистан (893 тыс.т.), Австралия (610 тыс.т.). Импортёрами: Индонезия (544 тыс.т.), Бразилия и Мексика (по 457 тыс.т.).

В конце 2000г., за 5 мес. до сбора нового урожая хлопка в стране, браз. производители подписали контракты по экспорту в 2001г. 75 тыс.т. хлопка, что на 150% больше, чем было экспортировано в 2000г. (30 тыс.т.). Из 75 тыс.т., которые будут поставлены на экспорт, 66 тыс.т. (88%) приходятся на штат Мату Гроссу.

Основными рынками сбыта браз. хлопка являются Англия, Италия, Швейцария, Индонезия.

На внутренний рынок в 2001г. только трем крупнейшим текстильным компаниям — Coteminas, Alpagartas Santista, Vicunha e Tsuzuki, 70 тыс.т. хлопка. В 2000г. поставки этим же фирмам составили 20 тыс.т.

Большой спрос на хлопок в конце 2000г. вызван тем, что производители текстиля заранее заключили контракты на импорт сырья, что не было сделано в 1999г.

В 2000г. Бразилия импортировала около 270 тыс.т. хлопка. Оценочный объем нового урожая хлопка составляет от 815 тыс.т. до 830 тыс.т., что позволит Бразилии экспортировать в 2001г. 120 тыс.т. хлопка.

Бразилия занимает 0,5% мирового рынка торговли текстильными товарами, который оценивается в 330 млрд.долл. в год.

В 2000г. доход текстильной промышленности страны составил 22 млрд.долл., что на 6% больше, чем в 1999г., а экспорт увеличился на 24% и составил 1,1 млрд.долл.

По оценкам Браз. Ассоциации текстильной промышленности (Abit) доход данной отрасли промышленности в 2001г. должен увеличиться на 6%, а экспорт должен достичь в 2005г. отметки 4,3 млрд.долл., что будет соответствовать 1% от мировой торговли текстильными товарами.

В 2000г. 22,4 тыс.предприятий текстильной промышленности увеличили на 49,7 тыс. общее количество рабочих мест (общая занятость в 1999г. — 1,44 млн.чел.).

Для достижения этой цели правительством страны планируется инвестировать в течение ближайших лет порядка 12,3 млрд.долл. на модернизацию станочного оборудования для увеличения производственных мощностей.

Число станков, которые установлены на предприятиях текстильной промышленности и эксплуатируются не более 10 лет, составляет 16,1% от общего парка станков в стране (средний мировой показатель 20,7%).

Бразилия входит в число 10 наиболее крупных производителей пряжи, тканей и трикотажа из хлопка. По производству трикотажа из хлопка она занимает 3 место в мире (430 тыс.т.) после США (922 тыс.т.) и Индии (550 тыс.т.)

Внутреннее потребление пряжи из натурального сырья (хлопок — 1049 тыс.т., шерсть — 18 тыс.т. и др.) составляет 1108 тыс.т., а из синтетического сырья (полиэстер — 192 тыс.т., полипропилен — 92 тыс.т., полиамид — 64 тыс.т., акрил — 40 тыс.т. и др.) — 426 тыс.т.

Бразилия занимает 25 место в мире среди наиболее крупных экспортеров текстильной продукции. Основными покупателями браз. текстильной продукции являются: Меркосур — 39%, США — 22%, ЕС — 14%. Объем экспорта в 2000г. составил 1,1 млрд.долл., что на 24% больше, чем в 1999г. Основными статьями экспорта текстильной промышленности являются: готовые изделия — 40%, ткани, трикотаж — 20%, пряжа — 12%.

Браз. импорт текстильной продукции в 2000г. составил 1 млрд.долл., что на 21% меньше, чем в 1999г. Основные экспортеры в Бразилию: Меркосур — 28%, Азия — 28%, ЕС — 15%, США — 12%.

Основными статьями импорта являются: текстильное волокно — 32%, ткань из хлопка, трикотаж — 14%, готовые изделия — 13%.

В 2000г. торг. баланс текстильной промышленности Бразилии был положит. и составил 100 млн.долл. (в 1999г. был отрицат. — 443 млн.долл.).

Агропром

Бразилия, имея одну из крупнейших в мире площадей обрабатываемых с/х земель (37,7 млн.га), играет заметную роль в мировом с/х производстве и экспорте с/х продукции. В этом процессе она встречает острую конкуренцию со стороны таких мощных с/х держав как США, Канада, Австралия, Аргентина. Несмотря на то, что Бразилия является одним из крупнейших мировых производителей с/х продукции, она продолжает ежегодно импортировать в значит. количествах пшеницу, рис, кукурузу, хлопок.

Культура	производство, тыс.т.	заним. площади, тыс.га
Семена хлопчатника.....	1187,4.....	823,8
Арахис.....	171,1.....	103,4
Рис.....	11423,1.....	3677,6
Овес.....	224,8.....	221,3
Рожь.....	8,5.....	7,1
Ячмень.....	369.....	151
Фасоль.....	3078.....	4263,6
Подсолнечник.....	97,4.....	58
Клещевина.....	107,6.....	195,9
Кукуруза.....	31640,5.....	12770,1
Соя.....	32344,6.....	13507,7
Сорго.....	731,4.....	511,5
Пшеница.....	1594,6.....	1444,5
Итого:.....	82978.....	37735,5

В 2000/01 с/х г. планировалось собрать до 91 млн.т. зерновых, бобовых и масличных культур при увеличении посевных площадей до 38,5 млн.га.

Из других культур можно отметить высокий урожай хлопка 700,3 тыс.т., что на 25,7% больше, чем в 1998/99 с/х г. Это дало возможность сократить стоимость импорта хлопка с 404,1 млн.долл. в 1999г. до 367,7 млн.долл. в 2000г.

Бразилия является третьим в мире (после Китая и Индии) производителем табачного листа. В

2000г. в Бразилии произведено 493 тыс.т. табачного листа, из которых 334 тыс.т. на 813 млн.долл. направлено на экспорт.

Бразилия является крупнейшим производителем и экспортером кофе. На ее долю приходится 1/3 мирового производства кофе. В 2000г. Бразилия произвела 1,6 млн.т. кофе в зернах. Это на 26% меньше, чем было собрано в 1999г. Снижение урожая кофе объясняется засухой, имевшей место в шт. Минас-Жерайс, в котором производится почти половина всего кофе в зернах.

Из-за засухи снизился также урожай сахарного тростника (263,9 млн.т.), что привело к уменьшению производства сахара до 15,4 млн.т. (на 23% меньше, чем было произведено в 1999г.).

В 2000г. в Бразилии было произведено 5,9 млн.т. куриного мяса, 6,5 млн.т. говядины, 1,8 млн.т. свинины, 20 млн.т. молока, 15 млрд.штук куриных яиц. Производство говядины и свинины могло бы быть еще выше, если бы не вспышки ящура, свиной чумы и FMD (foot and mouth disease). Однако в начале 2001г. Тех. Комитет Межд. организации эпизоотии (ОИЕ) снял карантин по ящуру (при условии вакцинации) с ряда штатов Бразилии. Ранее ОИЕ принял решение о признании шт. Санта-Катарина и Рио-Гранде-ду-Сул свободными от свиной чумы и FMD.

В росте с/х производства определенную роль сыграла все возрастающая механизация сельского хозяйства и широкое применение мин. удобрений. В 2000г. в Бразилии произведено 35433 ед. с/х техники, из которых 31059 ед. закуплено браз. фермерами, а 4374 — отправлено на экспорт. В янв.-нояб. 2000г. на полях было использовано 16 млн.т. мин. удобрений.

Экспорт с/х продукции играет важную роль во внешней торговле Бразилии (33,6% всего браз. экспорта). В 2000г. было экспортировано с/х продукции на 18,5 млрд.долл. Основными предметами с/х экспорта были: соя в зернах — 2,2 млрд.долл., соевый шрот — 1,7 млрд.долл., мясо и мясопродукты — 1,79 млрд.долл., кофе в зернах — 1,5 млрд.долл., кожа для обуви — 1,3 млрд.долл., сахар — 1,2 млрд.долл., апельсиновый сок — 1 млрд.долл.

В то же время Бразилия импортировала в 2000г. с/х товары на 4,6 млрд.долл. (8,2% всего импорта), главные из которых: пшеница — 864,7 млн.долл., хлопок — 367,7 млн.долл., рыба и морепродукты — 274,1 млн.долл., порошковое молоко — 256,9 млн.долл., кукуруза — 178,7 млн.долл., рис — 133 млн.долл.

В 2000г. прибыль составила 52,15 млрд.долл., из которых 14,7% или 7,7 млрд.долл. приходится на экспорт. В 1999г. объем экспорта составил 8,49 млрд.долл. Объем импорта в 2000г. снизился на 6% и был равен 1,47 млрд.долл. (в 1999г. — 1,56 млрд.долл.).

Наибольший спад в экспорте в 2000г. пришелся на сахар — 37%. Бразилия экспортировала 6,5 млн.тн на сумму 1,2 млрд.долл. против 12,1 млн.т. на 1,9 млрд.долл. в 1999г.

Экспорт соков, кондитерских изделий также снизился на 6,5% и составил 1,1 млрд.долл. против 1,7 млрд.долл. в 1999г.

Ежегодно население страны тратит около 6 млрд.долл. на кондитерские, шоколадные изделия. Потребление шоколада на душу населения составляет 2,04 кг., конфет — 3 кг. в год.

В 2001г. Нац. Банк эконом. и соц. развития (BNDES) планировал инвестировать в производство конфет и шоколада 280 млн.долл., что позволит увеличить экспорт этой продукции до 1 млрд.долл. и дополнительно создать 12 тыс. рабочих мест.

Бразилия занимает 5 место в мире по производству шоколада после США, Германии, Англии, Франции и 2 место в мире по производству конфет — после США.

Другим продуктом, который пользуется спросом на мировом рынке, является куриное мясо. Его производство в Бразилии в 2001г. должно увеличиться на 63%, что составит 6,05 млн.т. против 5,69 млн.т. в 2000г. Шт. Парана является одним из основных производителей куриного мяса, на долю которого приходится 24% от общего объема его производства в стране, далее идут шт. Санта-Катарина — 23%, Рио-Гранде-ду-Сул — 20,5%.

Экспорт куриного мяса в 2001г. должен увеличиться в физ. объеме на 21,4% и достичь цифры 1,1 млн.т. против 906 тыс.тн в 2000г., что позволит Бразилии увеличить свое участие в мировом рынке с 15,9% до 18,2% и занять 3 место после США и Китая.

Основными экспортерами куриного мяса являются 4 браз. фирмы: Sadia, Perdigao, Frangosul и Seara, на долю которых приходится 80% всего экспорта.

В 2000г. страны Европы стали одним из основных рынков для фирм Sadia и Perdigao, опередив страны Ср. Востока и Азии. Sadia увеличила свои поставки в Европу с 21% в 1999г. до 34% в 2000г. от общего объема экспорта, а Perdigao с 30% до 36%.

В 2000г. в Россию было поставлено 20,8 тыс.т. мороженых кур и субпродуктов на 12,741 тыс.долл. против 9,8 тыс.т. на 5956,7 тыс.долл. в 1999г.

Увеличивается производство и экспорт свинины в стране. На шт. Санта-Катарина, в котором находятся крупнейшие производители свинины: Sadia, Perdigao, Aurora, Seara, приходится 30% всего производимого мяса в стране и 80% объема экспорта. Ежегодно производство свинины в штате составляет 2,1 млн.т. Занятость в отрасли — 65 тыс. чел. Основными импортерами являются: Япония, Гонконг, Аргентина. В 2000г. резко увеличились объемы экспорта свинины в Россию (в 1999г. — 255 т.). Поставлено 23,2 тыс.т. на 30047,6 тыс.долл. По оценкам минсельхоза Бразилии, Россия является одним из крупнейших в мире потребителей свинины: 1,6 млн.т. в год с импортным потенциалом 600 тыс.т. в год. Бразилия имеет возможность удовлетворить 20% рос. импорта. Производители шт. Санта-Катарина готовы поставлять в Россию до 40 тыс.т. в год.

В течение последних 10 лет Бразилия превратилась из импортера в третьего в мире крупнейшего экспортера говядины, после Австралии и США. Производство говядины за это время выросло на 35% и составило в 2000г. 6,5 млн.т.

В 2000г. браз. экспорт говядины составил 600 тыс.т. на 929 млн.долл. По оценке специалистов, в течение 3 лет производство говядины в стране должно увеличиться на 25% и к 2010г. Бразилия займет лидирующее положение в мире на данном рынке.

В связи с кризисом в Зап. Европе в производстве говядины по причине «бешенства коров», мно-

гие страны обращают внимание на браз. рынок. В конце 2000г. были подписаны контракты на крупные поставки мяса в Иран, Египет, Иорданию, Саудовскую Аравию. Эти страны ранее ориентировались на европейский рынок. Целью браз. экспортеров является выход на рынок России, Вост. Европы, Китая.

В марте 2001г. ожидался приезд в Бразилию рос. ветеринарной службы для сертификации 30 хладобоев, с которых могли бы осуществляться поставки говядины в **Россию**.

Фирмы Nestle, Parmalat, Itambe, Elege являются лидерами в переработке молока в стране (60% от всего количества молока, поступающего с ферм). Nestle перерабатывает в год 1,357 млрд.л., Parmalat — 818 млн.л., Itambe — 752 млн.л., Elege — 602 млн.л..

Nestle выпустила ряд напитков на основе апельсинового сока. Одним из них является йогурт с апельсиновым соком и соком мамоны. Фирма планирует поставить на внутренний рынок напиток Crazy Red на основе апельсинового, томатного и виноградного соков, а также Mix Tropical с использованием апельсинового, мангового и яблочного соков.

В целом потребление апельсинового сока в стране в 2000г. составило 200 млн.литров, что на 25% больше, чем в 1999г. Бразилия является одним из крупнейших экспортеров апельсинового сока. В 2000г. она экспортировала 55,8 млн.л. апельсинового сока на 56,5 млн.долл.

Производство сои в зернах в Бразилии в 2001г. достигло 38 млн.т., что составляет 40% всего урожая зерновых в стране. В 2000г. браз. экспорт сои в зернах, соевого шрота, соевого масла оценивается в 4,1 млрд. долл., что равно 8% экспортной выручки страны.

В последние годы наблюдается ухудшение структуры производства и экспорта названных продуктов. Бразилия когда-то была основным мировым экспортером соевого масла и соевого шрота, опережая США, основного мирового производителя и потребителя этих продуктов.

В 1995г. Бразилия экспортировала сою и соевые продукты на 3,8 млрд. долл. По прошествии пяти лет производство сои возросло на 46%, а стоимость экспорта всего лишь на 8%. Это средний результат от изменений в экспорте с 1995г. до 2000г.: соевый шрот — 9,4 млн.т. в 2000г. (падение на 19% против 1995г.), соевое масло — 1,1 млн.т. (падение на 65%), соя в зернах — 11,5 млн.т. (рост на 228%). С 1995г. доп. объемы производства сои экспортировались в переработанном виде, превратив Бразилию в основного поставщика этого вида сырья в Европу и Китай.

В то же время Аргентина стала основным в мире поставщиком соевого шрота и соевого масла.

Нац. производство сахара постоянно растет под воздействием все новых тех. достижений браз. производителей. За последние 10 лет производство сахара увеличилось на 164,35%: со 144,2 млн. мешков по 50 кг. в 1990г. до 381,25 млн. мешков в 2000г.

Значит. рост производства сахара привел к образованию излишков, которые можно реализовать на внешнем рынке. В экспорте сахара наблюдается такой же скачок: экспортные отгрузки в 2001г. должны достигнуть 7,8 млн.т., что на 20% больше, чем объем экспорта в 2000г.

Росла и экспортная выручка от продажи сахара: с 1,19 млрд. долл. в 2000г. до 1,45 млрд. долл., ожидаемых в 2001г.

Бразилия занимает 1 место в межд. рейтинге экспортеров сахара, увеличив свою долю в мировом экспорте сахара с 21,5% до 25%. Бразилия обладает самым большим и производительным парком оборудования по производству сахара и спирта на планете. В результате **браз. сахар является самым дешевым в мире**. На сахарных заводах Центр.-Юж. региона затрачивается 180 долл. на производство 1т. продукта. Стоимость производства сахара на Кубе составляет 335 долл.

Конкурентоспособность браз. сахара еще выше при сравнении со стоимостью производства в странах, чей климат не позволяет культивировать сахарный тростник, как, например, в США и европейских государствах. Ам. производитель расходует в 2,5 раза больше, чем браз., вкладывая 450 долл. в производство 1т. сахара из сахарной свеклы. В то же время затраты европейцев на производство 1т. сахара из сахарной свеклы на 39,4% больше и составляют не менее 710 долл.

При такой значит. разнице в затратах можно было бы ожидать, что браз. сахар получит свободный доступ на любой рынок. Однако этого не происходит. Доступ нац. продукта ограничивается, с помощью мощной протекционистской политики, начиная с тарифных барьеров и кончая жесткими системами квот.

США необходимо импортировать в 2001г. 1,2 млн.т. сахара для своих потребит. нужд. Тем не менее, импорт браз. сахара в США ограничен незначит. квотой в 152 тыс.т.

Чтобы браз. сахар попал на европейский рынок, приходится платить импортную пошлину в 367,64 долл. за т., что составляет 63% по сравнению с мировой ценой на сахар, составляющей 225 долл.

С/х кредит. В 1965-97гг. на его выплату в Бразилии было израсходовано 332 млрд.долл. (в ценах 1997г.). При этом 32 млрд.долл. было направлено в аграрный сектор в форме гос. субсидий.

Своей резолюцией №1188 от 5.09.86г. Центр. Банк разрешил «Банко ду Бразил» и другим гос. банкам открывать спец. накопительные счета по финансированию сельского хозяйства (Caderneta de Poupanca Rural — CPR). По существующему положению 65% средств CPR должны направляться на с/х кредитование.

Конституция 1988г. законодательно предусмотрела создание нового источника фин. ресурсов для сельского хозяйства. Таким источником стала часть средств конституционных фондов, предназначенных для финансирования продуктивных секторов в Сев., Сев.-Вост. и Центр.-Зап. регионах Бразилии. Согласно Закону № 7827 от 27.09.89г. 3% сборов подоходного налога и налога на пром. продукцию направляются на эти цели.

В 1994г. был создан инвест. фонд, существующий за счет неиспользованных средств фед. правительства. Данный фонд совместно с «Банко ду Бразил» использует ценные бумаги Нац. казначейства и банковские депозитарные сертификаты, 70% из которых предназначены для с/х кредита со сроком до 8 мес.

Значит. роль в кредитовании сельского хозяйства принадлежит Нац. Банку эконо. и соц. развития (BNDES) и работающему под его контролем

Агентству финансирования сельского хозяйства (Finame Agricola), имеющему в качестве своих клиентов агропром. предприятия, кооперативы и индивидуальных фермеров. Кредиты выделяются на срок от 12-18 мес. до 7 лет под 5,5 – 6,5% годовых, главным образом для покупки сельхозтехники. В 1990-98гг. доля с/х кредитов в деятельности BNDES возросла с 10% (206 млн. реалов) до 63% (1,6 млрд. реалов).

В кредитовании с/х производителей активно участвуют многочисленные частные банки, кредитные организации.

Вопросы с/х кредитования занимают важное место в аграрной политике правительства. Это связано с тем, что в течение последних 20 лет в Бразилии существуют высокие ставки кредитного процента (в 2001г. процентная ставка ЦБ установлена в 19%, при прогнозируемом росте инфляции на 4%). Это ограничивает использование других механизмов финансирования, менее зависящих от гос. влияния.

В 1999/2000 с/х году на кредитование с/х производства, включая гос. Программу семейного хозяйствования (PRONAF), было выделено 11,8 млрд. реалов, то в 2000/01 с/х году эта цифра возросла до 13,7 млрд.реалов.

Нынешняя кредитная политика направлена также на исправление прежних ошибок – таких, как чрезмерная концентрация оборотного капитала при финансировании посевных кампаний и коммерциализации произведенной продукции. Продолжается практика предоставления инвест. долгосрочных кредитов с фиксированной процентной ставкой. На эти цели в 2000г. выделено 2,1 млрд. реалов. Начался процесс целенаправленного использования этих кредитов на стратегические проекты, определяемые властями штатов и представителями с/х производителей.

Бразилия отказалась от политики прямого гос. протекционизма и встала на путь разумной поддержки сельхозпроизводителей совместными усилиями гос. и частного секторов. Это поможет ликвидировать препятствия на пути модернизации с/х производства. Главным, при этом, является большее привлечение частного капитала к финансированию с/х производства, что может быть достигнуто за счет развития рынка фьючерских сделок и расширения системы частного кредитования и страхования в сельском хозяйстве.

Принято решение об открытии спец. кредитных линий для покупки сельхозпроизводителями тракторов и уборочной техники на льготных условиях под невысокий процент и на длительный срок в BNDES. Таким образом планируется обновить довольно изношенный и морально устаревший парк с/х машин, средний возраст которых составляет 12-18 лет.

Основной упор делается на поддержку небольших хозяйств. Так, предприятия с годовым доходом менее 250 тыс. реалов (130 тыс. долл.) смогут получить кредит под 8,7% годовых. Для предприятий, доход которых превышает указанную сумму, процентная ставка предусмотрена на уровне 10,7% в год. Сроки погашения кредитов при покупке тракторов составят 6 лет, уборочных машин – 8 лет. Ранее кредитование осуществлялось под 12% годовых и сроком на 5 лет.

В рамках объявленной программы предусмотрены доп. стимулирующие механизмы через кредито-

вание по линии Banco do Brasil сельхозпроизводителей, ориентированных на внешний рынок и льготное страхование внешнеторговых сделок с участием нац. сельхозэкспортеров. Это не только повысит ценовую конкурентоспособность браз. товаров, но и будет способствовать росту интереса со стороны зарубежных импортеров, у которых появится возможность покупать на браз. сельхозаукционах продукцию надлежащего качества и с гарантированными условиями поставки.

Вместе с тем ожидается ранее освобождения агропредприятий от уплаты фед. налога на пром. товары (IPI) при покупке сельхозтехники не произошло. Фед. правительство, согласно заявлению президента, готово рассмотреть этот вопрос в случае адекватного стремления правительств штатов пойти на освобождение сельхозпроизводителя от местного налога на перемещение товаров и услуг (ICMS). По мнению руководства страны, регионы должны в равной степени разделить налоговую ответственность с фед. центром, поскольку только совместными усилиями в этом направлении можно действительно облегчить налоговое бремя сельхозпроизводителю.

Компания «Пердигао С.А.». Была основана в 20 гг. в шт.Санта-Катарина как семейная фирма, специализирующаяся на производстве изделий из свинины. В 60 гг. она стада АО, основной пакет акций которого принадлежит группе браз. банков. Вторая по значению (после концерна «Садиа Конкордиа») компания, занимающаяся производством и экспортом мясных изделий большой номенклатуры, битой птицы.

В последнем году «Пердигао» инвестировала 300 млн.реалов с целью повышения производительности предприятий в юж. штатах Бразилии. В результате этого их производственные мощности с 1995г. росли в среднем на 12%. Нынешние производственные мощности концерна на 60% выше чем 4г. назад. В 1998г. в г.Марау (Рио Гранде до Сул) было открыто новое предприятие, инвестиции в которое составили 28 млн.реалов (производит в день 260 т. мясных изделий),

В целях улучшения дистрибутерской сети в 1998г. были открыты 4 новых центра реализации продукции (всего их стало 19).

Планы расширения производственной и дистрибутерской базы предусматривали инвестиции в 120 млн.реалов в 1999г. 80% этих средств вложены в комплекс Рио-Верде в шт.Гояс. После завершения строительства этого предприятия производственные мощности «Пердигао» возрастут на 250 тыс.т. (на 50%) на 3 тыс.чел. На предприятиях «Пердигао» работает свыше 15 тыс.чел.

«Пердигао» – динамично развивающаяся компания. Выпуск продукции вырос со 151 тыс.т. (в 1994г.) до 283 тыс.т. 1998г. Объем торг. сделок возрос с 470 млн.реалов в 1994г. до 1,4 млрд.реалов в 1998г. Чистая прибыль увеличилась с 12 млн.реалов в 1994г. до 60,4 млн.реалов в 1998г.

Доля «Пердигао», как поставщика мясной продукции, возросла с 16% (в 1994г.) до 22% (в 1998г.; «Садиа Конкордиа» контролирует около 30% браз. рынка мясной продукции). В тот же период ее доля на рынке охлажденного мяса выросла на 22%, достигнув 31%.

«Пердигао» поставляет свою продукцию (преимущественно цыплят) на Бл. Восток (32% всех поставок), в Европу (28%) и страны Дальнего Востока

(34%). В 1998г. ею было экспортировано мясной продукции на 300 млн.долл. С 1995г. «Пердигао» стала выступать со своей продукцией (цыплятами) в России, рассматривая ее как весьма перспективного покупателя. Поставки в Россию осуществлялись через Голландию. Основным партнером в то время являлась внешнеторговая фирма «Совэкспортпродукт». В 1997г. поставки цыплят в нашу страну достигли 10 тыс.т. Однако после фин. кризиса 1998г. ситуация резко изменилась. Ведущий партнер «Пердигао» в России оказался несостоятельным в фин. отношении, поэтому пока поставки цыплят приостановлены.

Дальнейшее сотрудничество с Россией получило бы солидный импульс, если бы правительства Бразилии и России заключили соглашение о предоставлении кредитной линии браз. экспортерам цыплят и мясных изделий. В условиях, когда рос. покупатель обязан произвести через иностр. банк 100% предоплату за импортируемую из Бразилии мясную продукцию, вести торговлю крайне сложно.

Perdigao Agroindustrial. Avenida Escola Politecnica, 722, CEP 05349-002 – Sao Paulo – SP, Brasil, tel. (55-11) 868-53-27; 868-54-93, fax 869-44-36, Presidente Nildemar Seeches, Foreign trade director Antonio Augusto de Toni, tel. 868-5347, fax 819-1208, E-mail: agd@perdigao.com.br

Работы по генетике растений. Начали проводиться в шт. Сан-Пауло с осени 1997г. Их инициатором является Фонд поддержки исследований штата (FAPESP), который в окт. 1997г. начал реализовывать первый проект, объединивший усилия и научные кадры основных гос. НИИ штата, специализирующихся в области молекулярной биологии. Основной его целью было выделение генома бактерии *Xylella fastidiosa*, вызывающей *Clorose Variegada dos Citros (CVC)* – болезнь, поражающую цитрусовые деревья. Выбор именно этой бактерии, наносящей ощутимый урон плантациям апельсинов шт. Сан-Пауло, объясняется тем, что цитрусовые являются основной с/х культурой штата. Наряду с чисто практической задачей – изучением генома бактерии и поиска новых биотехнологических методов борьбы с вызываемыми ею заболеваниями, проект должен был способствовать объединению исследоват. базы штата в области молекулярной биологии и генетики в единую сеть подготовке и квалифицированных специалистов в сфере биотехнологии. Его реализация, по замыслу организаторов – научного директората FAPESP и ведущих микробиологов двух основных ун-тов Бразилии – в г. Сан-Пауло (USP) и в г. Кампинасе (UNICAMP), должна была позволить отработать технику исследований в области генетики и молекулярной биологии и создать предпосылки для последующего межд. сотрудничества в этой области.

Структурно проект *Xylella fastidiosa* состоял из пяти этапов, которые должны были быть завершены к середине 2000г. Первый этап заключался в составлении физ. карты генома бактерии из фрагментов ДНК (размерами 200 кбаз) клона *Xylella fastidiosa* (8.1.b клон 9.9.5.c), хранящегося в лаборатории клеточной и молекулярной биологии франц. института с/х исследований в г. Бордо. Размер полного генома оценивался в 2 Мбазы. Второй этап предусматривал создание библиотек плазмид больших перекрывающихся фрагментов

ДНК. На каждый фрагмент ДНК размером в 200 кбаз предполагалось создать 600 плазмид (по три клона на каждую килобазу ДНК). Третий этап – частичное секвенирование концевых участков клонов (по 250 пар оснований) и определение участков перекрытия. Следующий этап предусматривал полное секвенирование определенных в процессе предыдущей фазы последовательностей. Заключительная фаза – составление генома.

В качестве координаторов проекта по ДНК были привлечены специалисты браз. филиала Института Людвиг по исследованию рака (LICR), возглавляемые Andrew John Georg Simpson. Центральными лабораториями по секвенированию ДНК выбраны центр молекулярной биологии UNICAMP и ф-т биохимии Института химии USP. Для полного секвенирования задействована 31 лаборатория нац. учебных и исследоват. центров на территории штата.

Исследователям удалось значительно опередить первоначальный график работ и добиться практических результатов. Работы по составлению генома бактерии должны быть завершены в 1999г. Выявлено 9 генов, которые, по гипотезе браз. ученых, образуют находящийся под управлением единого регулятора оперон, вырабатывающий *goma xantana*, аналогичный уже изученному оперону бактерии *Xantana campestris*, вызывающей ряд болезней растений, в частности, черную гниль (black root) цветной капусты. Новые 9 генов уже в начале года 2000г. запатентованы FAPESP в США. Для доказательства полного тождества (оперон бактерии *Xantana campestris* состоит из 12 генов) необходимо найти еще три гена. Это открытие имеет большую важность, т.к. дает возможность поиска соединений, позволяющих заблокировать деятельность оперона *Xylella fastidiosa*. Достигнутые результаты позволили FAPESP в мае 2000г. начать новый проект по проведению функционального анализа патогенеза бактерии *Xylella fastidiosa*.

С апр. 2000г. при поддержке FAPESP начата реализация проекта SUCEST. Его инициатором выступил технологический центр ассоциации производителей сахара – CTC Copresucar, который с 1995г. проводит собственные работы с трансгенными сортами сахарного тростника устойчивого к гербицидам. Проект рассчитан на 3г. и предусматривает выделение 50 тыс. генов сахарного тростника. На его реализацию FAPESP и Copresucar выделяют 6 млн.долл. Работы будут проводиться с использованием техники ESTs (expressed sequence tags), т.е. секвенирования только экспрессируемых частей генов. Объектом исследований являются редкие клоны из библиотек ДНК, выделенных из различного клеточного материала (корней, стеблей, этиолированных листьев, цветов, семян и т.д.). Работы будут сконцентрированы на идентификации генов отвечающих за метаболизм сахарозы и устойчивость растения к патогенезу и различным климатическим условиям и почвам. Реализация этого проекта ставит Бразилию в один ряд со странами, проводящими собственные исследования в области генетики растений с использованием техники ESTs. Аналогичные исследования проводились только в США, Австралии и Юж. Африке. Результаты, полученные в ходе реализации проекта, найдут применение в агроиндустрии сахарного тростника, поскольку открытие новых генов и расшифровка механизмов их влияния на те или

иные полезные свойства должно дать мощный импульс генно-инженерным методам получения новых сортов этой культуры.

Параллельно, в мае 1999г., начат еще один проект по исследованию генома бактерии *Xantomonas axonopodis pv citri*, вызывающей рак цитрусовых – citrus cancer, получивший название *Xantomonas Genome Project*. В нем задействована та же команда ученых, что и в первом проекте. Финансирование исследований осуществляется FAPESP, который выделяет на эти цели 5 млн.долл., и Фондом защиты цитрусовых Fundecitrus – 500 тыс.долл. Работы рассчитаны на 2г. и в процессе их реализации планируется использовать методику отработанную на проекте *Xyllela fastidiosa*.

В апр. 2000г. начат проект, получивший название Human Cancer Genom Project (HCGP) по изучению генома раковых клеток человека, который будут реализовываться в рамках договора о сотрудничестве, подписанного между FAPESP и LICR, штаб-квартира которого расположена в США.

Проект рассчитан на 2г. и предусматривает получение 500-750 тыс.фрагментов ESTs, т.е. 200 млн. баз, из наиболее часто встречаемых в Бразилии раковых клеток – мозга, горла, желудка и шейки матки. Отличит. особенностью данного проекта является использование для выделения ESTs новой технологии, разработанной ведущим исследователем браз. филиала LICR – Andrew John Georg Simpson, получившей название Orestes (Open Reading Frame ESTs), уже запатентованной LICR в США. Технология отличается от известного с начала 90 гг. метода обратной транскрипции ДНК, синтезирующего фрагменты кДНК, расположенные около конца и начала гена (3' и 5'), тем, что позволяет создавать кДНК только кодирующих последовательностей баз (энтронов), составляющих 3% общего числа нуклеотидов. Кроме того, будет применена технология нормализации библиотек к ДНК, разработанная LICR совместно с университетом шт. Айова, что позволит выделять для последующего секвенирования и изучения только редкие гены (мало экспрессирующие). В процессе предварительных тестов, проведенных браз. отделением LICR в фев. 2000г., эти технологии были использованы для синтеза, отбора и секвенирования 6000 баз. В результате было получено 35% (от общего числа) ранее неизвестных последовательностей нуклеотидов.

В проекте помимо браз. отделения LICR, который будет выступать в качестве координатора работ и поставщика мРНК, выделенных из раковых клеток, примут участие 5 НИИ шт. Сан-Пауло: ин-та химии USP, ф-та медицины USP, школы медицины Сан-Пауло, центра гемотерапии UNICAMP, ф-та медицины отделения USP в г.Рибейрао Прето. Кроме того, работы будут курировать Richard Colodner и Webster Cavenee – LICR, г.Сан-Диего, США, Marcelo Bento Soares, ун-т шт.Айова, США, John Scouros, Imperial Cancer Research Fund, Великобритания. Полученный в результате проекта генный материал будет помещен в библиотеку генов нац. ин-та здоровья (NW), США.

Финансирование работ в соответствии с подписанным соглашением берут на себя FAPESP и LICR в равных долях по 5 млн.долл. каждый. В рамках проекта для каждого из 6 участников будет приобретен секвенатор Megabase, способный одновременно выделять 96 секвенций за 90 мин.

В ходе целенаправленных усилий FAPESP в сжатые сроки удалось объединить ресурсы и научный потенциал гос. НИИ на территории штата в единый институт, получивший название ONSA (Organization for Nucleotide Sequencing and Analysys). Фактически был создан виртуальный институт по проведению исследований в области молекулярной биологии и генетики, в составе которого находится 31 лаборатория ведущих вузов штата. На базе института вычислительной техники UNICAMP создан центр биоинформатики, связанный через Интернет с остальными лабораториями. Существенно обновлен парк лабораторного оборудования, в частности закуплено 5 секвенаторов Megabase (всего в мире существует около 50 шт.). В процессе реализации пяти проектов ученым, объединенным в ONSA, уже удалось на практике отработать методики получения генома бактерий и включиться в работы по генетике растений и человека, что значительно поднимает их престиж в межд. научных кругах. Кроме того, браз. ученые получили доступ к передовым технологиям ESTs и ORESTES.

Браз. корпорация с/х исследований. ЭМБРАПА была образована 22 нояб. 1974г. в соответствии с рекомендациями Фонда ООН по продовольствию и сельскому хозяйству (ФАО) в целях «сохранения природных ресурсов для устойчивого развития сельского хозяйства и обеспечения продовольствием населения». В ее состав входят 39 центров и специализированных учреждений, занимающихся фундаментальными и прикладными исследованиями в области земледелия, растениеводства, селекции, защиты растений, мелиорации, животноводства, ветеринарии, генной инженерии, биотехнологии и биологического контроля.

В области генной инженерии ведется работа по трем основным направлениям: пополнение опытной базы за счет новых образцов из 235 банков гермоплазмы (там собрано 250 тыс.экз. растений, животных и микроорганизмов); консервация гермоплазмы; опыты и исследования гермоплазмы.

В сфере биотехнологии и биологического контроля ЭМБРАПА работает над проектами по молекулярной и клеточной биологии и созданию устойчивых к действию болезнетворных организмов и паразитов сортов с/х культур и пород животных. Корпорация сосредотачивает усилия на выведении генетически модифицированных организмов растений, составляющих основу сельского хозяйства страны: сои, риса, картофеля, кукурузы, фасоли, папайи и эвкалиптов.

В своей деятельности ЭМБРАПА тесно взаимодействует с нац. и межд. профильными организациями, а также ун-тами США и Европы. Она является активным участником региональных программ: Программы по технологическому развитию сельского хозяйства и животноводства в странах Южного конуса, ПРОСИЗУР, Программы исследований и внедрения технологий в условиях Южноам. тропиков, ПРОСИТРОПИКОС и др.

Между Браз. корпорацией с/х исследований и Рос. академией с/х наук действует Протокол о намерениях, который был заключен в июне 1997г. В целом руководство ЭМБРАПА проявляет заинтересованность в развитии сотрудничества с рос. партнерами в рамках Программы НТС между РФ и Бразилией в 1999-2000гг., подписанной 22-23 апр. 1999г. в ходе I заседания Рос.-Браз. МПК.

Судостроение

В 2000г. правительство Ф. Кардозо уделяло важное внимание развитию судостроит. промышленности Бразилии. Была изменена система кредитования, увеличены сроки финансирования с 15 до 20 лет, снижены процентные ставки с 6% до 4%. Развитие нефтедобычи приводит к появлению новых заказов на строительство спец. судов и платформ для нефтедобывающих компаний. Ожидается, что в ближайшие три года судостроит. промышленность будет иметь заказ на создание 8 судов, строительство которых будет осуществляться на верфях шт. Рио-де-Жанейро.

В 2000г. компания «Транспетро» разместила заказ на строительство 4 кораблей. В перспективе предполагается его увеличение до 36 ед. Компания «Альянса/Гамбург» подписала контракт с судостроителями Рио-де-Жанейро на строительство 4 судов. Компания «Меркосур Лайн» заключила сделку по двум кораблям. Данные заказы будут выполняться на верфях Майа, Велорме, Капеко и Низа. Общая сумма контрактов составила 320 млн. долл.

Для создания одного корабля в среднем требуется три года, а его строительство оценивается в 50 млн.долл.. В этот период непосредственно задействовано 1,5 тыс.чел. и создается до 5 тыс. вспомогательных рабочих мест.

По прогнозам правительства, ожидается, что в ближайшие 3г. в судостроении будет создано 40 тыс. новых рабочих мест. В 2000г. только на верфи Майа, где в 70гг. работало 12 тыс. чел., сейчас задействовано лишь 200 рабочих.

В 2001г. с получением новых заказов со стороны нефтяных компаний активизировалась работа на верфях Эйза, Хоронг Мауз, Фелс Сетал (Велорме) и Рио Наве (Канеко), предназначенных для строительства каботажных судов.

В 2000г. на развитие судостроит. отрасли было инвестировано 138 млн.долл.. Из них 600 млн. выделено на создание двух платформ Барракуда и Каратинга. 46,5 млн. инвестировано на строительство трех вспомогательных судов для компании «Компания Бразилейра Офшор». Для реконструкции платформ верфь Велорме получила 40 млн.долл.. Компания «Транспетро/Петробраз» выделила 250 млн.долл. на строительство нефтяных танкеров.

Судостроительная промышленность Бразилии после своего бурного развития в 70 гг., когда она вышла на 2 место в мире после Японии, по строительству судов (было спущено на воду судов общим измещением 1,3 млн.брт. — брутто регистровых тонн) и после резкого спада производства в конце 80 гг. использовала в 1999г. 10% имеющихся производственных мощностей и имеет самый низкий показатель в промышленности страны. Занятость на производстве упала с 40 тыс.чел. в 1997г. до 2,3 тыс.чел. в 1999г. В 1999г. спущено на воду всего 4 судна общим измещением 1,5 тыс. брт.

В связи с разработкой новых залежей нефти в океане правительством принята программа поддержки нефтедобывающей промышленности — Прораг, которая предполагает инвестировать в эту отрасль через Нац. банк соц.-эконом. развития (BNDES) 2 млрд. долл., из которых 40% или 800 млн.долл. будут вложены в судостроительные верфи для постройки нефтедобывающих платформ,

танкеров по заказам госкомпании «Петробраз».

Предприятия осуществляющие поставки оборудования для разработки и добычи нефти освобождены от налога на обращение товаров и услуг (ICMS) и налога на пром. продукцию (IPI).

Всего в Бразилии насчитывается 26 судостроительных верфей, производственные мощности которых позволяют ежегодно строить судов общим измещением до 2 млн.брт. Основные верфи расположены в шт. Рио-де-Жанейро (Веролме, Майа, Канеко, Ейса), составляют 95% от общего количества верфей страны. Функционируют 2 верфи — Майа и Веролме, остальные заняты мелким ремонтом судов, строительством небольших рыболовных баркасов.

Для возрождения судостроительной промышленности правительство страны привлекает иностр. компании, частный капитал. В 1999г. норвежская компания Aker Maritime приобрела 50% акций судовой верфи Майа, штат Рио-де-Жанейро. Компания Aker является владельцем 10 верфей в различных странах, включая США. Количество занятых на производстве составляет 13 тыс.чел. Фирма Майа примет участие в тендере на строительство 2 нефтедобывающих платформ для их дальнейшей установки в нефтедобывающем браз. бассейне Кампос, стоимость разработки которого оценивается в 2 млрд.долл.

В 1999г. судовой верфь Веролме арендована сингапурской группой Kerrel Fels на 30 лет, с дальнейшим продлением еще на 30 лет. Фирма является одним из крупнейших судостроителей в мире, сотрудничает с верфями в США, Азербайджане, традиционный партнер компании «Петробраз» (строила нефтедобывающие платформы Р-18, Р-27).

Планы группы Kerrel — принять участие в распределении контрактов на оборудование для нефтяного бассейна Барракуда. Стоимость разработки этого района оценивается в 2,5 млрд.долл., из которых 40% заказов будут размещены на внутреннем рынке.

Судовой верфь Промар, Рио-де-Жанейро, подписала контракт с группой Фишер на строительство 2 судов типа PSV-3000 (Platform Supply Vessel) на 17 млн.долл. и участвует в ремонте двух сухогрузов измещением 15 тыс. и 75 тыс. брт.

Производство судов в Бразилии

	Суда спущенные на воду		Занято, тыс. чел.
	кол-во	брт.	
1980г.	32	1.193.800	33,7
1990г.	8	420.790	13,1
1995г.	7	391.250	9,2
1998г.	2	80.360	1,2
1999г.	4	149.117	2,3

Экспорт судов из Бразилии в 1964-99гг. составил 95 ед. на 2,3 млрд.долл., из которых 70% приходится на 1976-88гг. В 1999г. экспорт составил 2 судна на 64,8 млн.долл. В 1998г. суда на экспорт не поставлялись.

Количество экспортированных судов по верфям за 1964-99гг.: Веролме — 16, Ишибраз — 21, Майа — 20, Канеко — 11, Емак — 15, Со — 10, Ейса — 2, всего — 95.

Автомобилестроение

Автомобилестроение. Развитие этой отрасли стало результатом проникновения в страну иностр. автомобильных монополий. Если ранее производством автомобилей занимались «Форд»

(1921г.), «Дженерал моторс» (1925г.), «Мерседес-Бенц» (1956г.), «Фольксваген» (1953г.), «Скания» (1957г.), то в последние годы на рынок Бразилии вышли такие фирмы как «Хонда» (1997г.), «Рено» (1999г.) и др.

Основное количество автосборочных предприятий сосредоточено в главном пром. штате Бразилии Сан-Пауло (24); больше всего в этом штате предприятий имеют компании «Форд», «Дженерал Моторс» и «Фольксваген» — по 3 предприятия. В различных штатах Бразилии созданы сборочные производства компаниями «Фиат», «Мерседес-Бенц», «Хонда», «Тойота», «Пежо».

Предприятия по выпуску автомобилей организованы по методу «прогрессивной сборки», с обязательным условием использования деталей и узлов собственного производства. Метод прогрессивной сборки обеспечивает не только выпуск автомобилей, но создает новые мощности по производству запчастей и агрегатов, решает в определенной степени соц. проблемы (занятость населения, повышение его жизненного уровня и др.).

Развивается наряду с «прогрессивной сборкой» автомобилей, «модульная», где за отдельные операции в едином производственном комплексе отвечают разные производители комплектующих, а основная компания осуществляет только финальную операцию крупноузловой сборки.

По данным Нац. ассоциации производителей автомобилей и тракторов (АНФАВЕА) автопром Бразилии произвел в 2000г. 1670939 автомобилей, что на 23,7% больше объема производства 1999г. (1350828), из которых 94% приходится на легковые автомобили.

Объем производства городских автобусов в 2000г. составил 10709 шт. против 5789 шт. в 1999г.

Объем производства грузовых автомобилей, грузоподъемностью 4-10 т. в 2000г. составил 20965 ед. (1999г. — 18081 ед.).

Автопром, в ед.

.....	2000г.	1999г.	прирост, %
Всего:	1.670.939	1.350.828	23,7
Легковые а/м	1.577.227	1.280.617	23,1
Грузовые а/м	71.140	55.277	28,7
в т.ч.: 4-10 т.	20.964	18.081	15,9
11-30 т.	28.314	23.525	20,3
св. 30 т.	21.862	13.671	59,9
Автобусы, всего:	22.572	14.934	51,1
в т.ч.: междугор.	4.479	2.594	72,6
городские	10.709	5.782	85,2
шасси	7.384	6.558	12

Отрасль не смогла выйти на уровень производства 1997г. — 2.069.703 автомобилей. Продажа автомобилей на внутр. рынке в 2000г. возросла на 21,14%, при этом опережающими темпами росли продажи городских автобусов (86,67%) и грузовых автомобилей грузоподъемностью свыше 30 т. (49,83%).

Продажа импортных автомобилей на внутреннем рынке снизилась с 178.818 ед. в 1999г. до 175.173 ед. в 2000г. (-2,04%). Организация сборочного производства автомобилей в Бразилии уменьшает объемы импорта готовых автомобилей. Так, уровень продаж автомобилей, импортируемых в Бразилию, на внутреннем рынке ежегодно снижался: 1998г. — 347,1 тыс.ед., 1999г. — 178,8 тыс.ед., 2000г. — 175,2 тыс.ед.

Отношение объема продаж импортных автомобилей к объему продаж автомобилей, произведен-

ных в Бразилии, составило в 2000г. 6,1%. По объемам продаж в 2000г. легковых автомобилей на рынке Бразилии 1 место занимала фирма: «Фольксваген до Бразил» — 382422 ед., далее «Фиат» — 361746 ед. и «Дженерал Моторс» — 329859 ед.

По объемам продаж грузовых автомобилей в 2000г. первое место занимала фирма «Мерседес Бенц» — 25627 ед., далее «Фольксваген» — 13658 ед. и «Форд» — 11951 ед.

Занятость в автопроме в 2000г. составила 96,3 тыс. чел. против 94,1 тыс. чел. в 1999г., т.е. увеличилась на 2,7% за счет частичного расширения производства в отрасли.

На экспорт в 2000г. было поставлено 367.206 автомобилей против 274.407 шт. в 1999г. (рост на 33,82%), в т.ч.: грузовых автомобилей 8.494 ед. против 8.498 ед. в 1999г., и автобусов 5.975 ед. против 4.488 ед. в 1999г. Однако объем экспорта не достиг рекордного уровня 1997г., когда было поставлено на экспорт 416.872 автомобиля.

Основными рынками сбыта автомобилей, производимых в Бразилии, продолжали оставаться Аргентина, Мексика, Чили, Венесуэла, Уругвай, а также Италия, Германия, Франция, Португалия.

Лидером по экспорту автомобилей является фирма «Фольксваген», которая в 2000г. экспортировала 110 тыс.автомобилей (1999г. — 52,9 тыс.шт.). Фирма «Фиат» экспортировала в 2000г. 95 тыс.автомобилей (в 1999г. — 102,8 тыс.шт.). Объем экспорта Бразилией автомобилей в 2000г. составил 3,9 млрд.долл., против 3,5 млрд.долл. в 1999г.

Инвест. активность в отрасли постоянно находится на высоком уровне. Многие фирмы объявили о программах инвестиций по модернизации существующих производственных мощностей и обновлению производственных программ. «Фиат» планирует инвестировать 300 млн.долл. в строительство нового завода в г. Бетим. «Дженерал Моторс» инвестировала 650 млн.долл. в строительство нового завода в г. Гравотан.

«Мерседес Бенц» планирует смонтировать линию в г. Жуис де Фора по выпуску новой версии 240 и 320 класса «С» в начале 2001г. Фирма инвестировала 20 млн.долл. в обучение персонала и 800 млн.долл. в само производство модели класса «С» с намерением довести выпуск этой модели до 70 тыс. ед. в год.

Фирма «Пежо» инвестировала 600 млн.долл. в строительство нового завода в г. Порто Реаль.

Производство и рынок грузовых автомобилей и автобусов. Основные предприятия в Бразилии выпускающие грузовые автомобили и автобусы.

1. Ford Motor. Avenida do Taboao 899, Predio I, 1° andar, 09655-900 — Sao Bernardo do Campo, SP — Brasil, тел. (55-11) 754-8855, www.ford.com.br, fordbyphone@ford.com.br, Centra de Atendimento Ford (CAP) — Consumidor. Ford Customer Service Center, ф.0800 903673.

Фирма присутствует в Бразилии с 1919г., начала выпускать автомобили с 1921г. Насчитывает 4 действующих предприятия по выпуску автомобилей, грузовиков.

Фирмы, входящие в Ассоциацию: Visteon — изготавливающая комплектующие и Volvo Automoveis.

Предприятие фирмы «Форд» по выпуску грузовиков находится в шт. Сан-Пауло — Комплекс Ипиранга, выпускает грузовые автомобили: грузо-

подъемностью 4-10 т., мод. Cargo 814, F-350, F-400; грузоподъемностью 11-30 т. модификации Cargo 1215, 1415, 1422, 1617, 1622, 1630, 1721, 1731, F-12000, 14000, 16000; грузоподъемностью свыше 30т. модификации Cargo 2422, 2425, 2630, 3224, 4030, 4030 Leito. Автобусы мод. В-1618 и В-1621.

2. Volkswagen. Rua Volkswagen 291, Parque Jabaquara, 04344-010 Sao Paulo, SP, Brasil, (55-11) 5582-5122, ф.5582-5030, www.volkswagen.com.br. Servico de Satisfacao ao Cliente VW / VW Customer Service, тел.0800195775.

Фирма присутствует в Бразилии с 1950г., начала выпуск автомобилей с 1953г. Насчитывает 5 пром. предприятий по выпуску автомобилей, грузовиков и автобусов.

Фирмы, входящие в ассоциацию Audi и Seat. Предприятие фирмы, выпускающее грузовики и автобусы находится в г. Resende.

Предприятие выпускает грузовые автомобили модификаций 7.100; 8.100; 8140 – грузоподъемностью 4-10 т., модификаций 12.140; 12.170; 14.150; 14.170; 14.220; 16.170, 16.200; 16.220; 16.300; грузоподъемностью 11-30 т. и модификации 24.220; 24.250 и 35.300 – и грузоподъемностью свыше 30 т. Автобусы мод. 8.140 CD; 16.180 CD и 16.210 CD; 8.140CO.

3. Fiat Automoveis. Rodovia Fernao Dias, Km 429, 32530-000 – Betim – MG, Brasil, (55-31) 529-2111, ф.529-2711, www.fiat.com.br, market@fiat.com.br, imprensa@fiat.com.br. Customer Care Fiat (Atendimento ao Consumidor), тел. (0800) 99-1000, ф. 99-1001.

Фирма присутствует и производит автомобили в Бразилии с 1976г. Насчитывает 2 предприятия, одно из них по выпуску грузовиков, построено в конце 2000г. в г. Sete Lagoas в содружестве с фирмой Yveco. Выпускает мод. Daily.

4. General Motors. Avenida Goias, 1805, 09550-900 – Sao Caetano do Sul – SP – Brasil, (55-11) 4234-7700, ф.4234-7217, www.gm.com.br, gmpress@gm.com.br, Centre de Atendimento ao Cliente Chevrolet (CACC) / Chevrolet Customer Service Center, тел. (0800) 19-4200, ф.19-7700.

Фирма присутствует и производит автомобили в Бразилии с 1925г. Насчитывает 2 предприятия, одно из них по выпуску грузовиков находится в г. Sao Jose dos Campos. Выпускает модели грузовиков грузоподъемностью 3-10т. – модификации 5.90; 6000; 6-100; 6-150; 7-110; С-40; грузоподъемностью 11-30 т. модификации 11000/1200; 12-170; 13000/14000; 14 – 190; 15 – 190; 16 – 220.

Фирмы, входящие в ассоциацию: Banco General Motors; GM Leasing; Consorcio Nacional Chevrolet; Allison Transmission Division.

5. International Caminhoes. Av. Carlos Gomes, 466 – 6° andar, 90480-000 – Porto Alegre – RS – Brasil, (55-51) 316-2000, ф.316-2001,-2, www.caminhoesinternational.com.br, magali.moritz@navinternational.com.

Фирма присутствует и производит автомобили в Бразилии с 1998г. Насчитывает 1 предприятие, Выпускает грузовые автомобили в г. Caxias do Sul грузоподъемностью от 11-30т. – модификации 4700x2 и грузоподъемностью свыше 30т. модификации 49004x2; 49006x4; 92004x2; 92006x4.

6. Mercedes-Benz. Av. Alfred Jurzykowski, 562 – Vila Pauliceia, 09810-900 – Sao Bernardo do Campo, SP, Brasil, ткл. (55-11) 4173-6611, ф.4173-7667, www.mercedes-benz.com.br, senador@mercedes-

benz.com.br. Atendimento ao Cliente / Customer Service, тел. (0800) 11-4044.

Фирма присутствует в Бразилии с 1953г., начала свое производство автомобилей с 1956г. Действующих предприятия – 3. Выпускает грузовые автомобили на предприятии в г. Sao Bernaulo do Coajo грузовики грузоподъемностью от 3-10т., модификации 710; 712; 914, грузоподъемностью 11-30т. модификации 1114; 1214; 1218; L-1218; 1414; 1418; L/LA-1418; L-1618; L-1620; 1718; L-1720; L-2318; L-2418; L-1218; 1414; L-1418; L-1720; грузоподъемностью св.30 т. мод.: L /LS-1622; L /LS-1630; L /LS-1633; L-1721; L-1723; L/LS-1935; L/LS-1938; L/LS-1941; L/LS-1945; L-2635; 2038 и 2638/S. Автобусы – мод. LO-814; LO-1214; OH/OF-1318; LO-1414; OF-1417; OH/LO-1418; OH-1420, OH-1421L, OF-1620, OH-1621L, OH-1623L, OH-1625L, OH-1628L, OH-1635L, OH-1636L, OP-1721, 0-400, платформы O-371,0-400, автобусы модификации LO-814, OH/OF-1318; LO-1414, OH-1418, OH-1420 ; OH-1421L; OH-1520; OF-1620; OH-1621L; OH-1630L; OH-1635L; OH-1636L; все сборки CKD. OHOHL/LSLO OH/OF CKD.

7. Volvo. Av. Juscelino Kubitschek de Oliveira, 2600, CIC, Caixa Postal 7981, 81260-900 – Curitiba, PR, Brasil, тел. (55-41) 317-8111, ф.317-8601, www.volvo.com.br, vtcl4.volvobr@memo.volvo.se. VOAR – Volvo Action Service, тел. (0800) 416161, ф. (55-41) 317-8410.

Фирма присутствует в Бразилии с 1934г., начала выпуск автомобилей в 1979г., имеет 2 предприятия по выпуску грузовых автомобилей и шасси для автобусов в г.г. Curitiba и Pederneiras. Фирма Volvo Penta входит в Ассоциацию Volvo. Предприятия выпускают грузовые автомобили грузоподъемностью свыше 30 т. модификации NL104x2, NL104x2 EDC, NL106x2 EDC, NL 106x4 EDC, NL106x4, NL 124x2, NL124x2EDC, NL126x4EDC, FH 124x2, FH126x4, шасси для автобусов модификации B7, B10, B12, и B58.

8. Scania Latin America. Av. Jose Odonzzi, 151 – Vila Euro. 09810-902 – Sao Bernardo do Campo – SP – Brasil, (55-11) 752-9333, ф.4351-2659, www.scania.com.br

Фирма присутствует и выпускает автомобили в Бразилии с 1957г. Имеет одно предприятие по выпуску грузовых автомобилей и автобусов в г. Sao Bernardo do Campo. Выпускает грузовые автомобили грузоподъемностью 11-30 т. модификации P94DB4x2; P94DB6x2; R113E6x4, T113H4x4; T113E6x4; P94CB6x4; P94GA4x2; P114CA6x4; P114CB6x4; P114GA4x2; P124CA6x4; P124GA4x2; T114GAH4x2; T114GB4x2; T124GA4x2; T124GA6x2; T124LA4x2; R114GA4x2, R114GB4x2, R124GA4x2, R124GA6x4, R124GB4x2, R124LA4x2, R124LA 6x2; автобусы мод. F 113HL, K113CL/TL, L113CL, F94HB, L94IB/UB, K124IB/EB, K124IB/EB.

9. Agrale. Rodovia BR 116, Km 145, n° 15104, 95059-520, Caxias do Sul, RS, Brasil, тел. (55-54) 229-1133, ф.229-2290, www.agrale.com.br, vendas@agrale.com.br.

Фирма присутствует на рынке Бразилии с 1964г. и выпускает автомобили с 1982г., имеет 5 предприятий, из которых предприятие №2 по выпуску грузовых автомобилей и шасси для автобусов в г. Caxias do Sul выпускает грузовые автомобили и шасси для автобусов. Предприятие выпускает грузовые автомобили грузоподъемностью 3-

10 т., мод. TX 1800, TX 4500, TX 5000, TX7000, TX7500, TX 8500, шасси для автобусов мод. MA6.0, MA7.0, MA7.5T, и MA8.5T.

В 2000г. автомобилестроение (производство грузовых автомобилей и автобусов) продолжало развиваться высокими темпами: в стране произведено 71.140 ед. грузовых автомобилей, против 55.277 ед. в 1999г. (темп прироста 28,70%).

Производство в стране автомобилей, в ед.

Автомобили	2000г. С	1999г. Е	Прирост в %С/Е
Всего	71.140	55.277	28,70
1. груз. автомоб. 4-10 т.	20.964	18.081	15,94
11-30т.	28.314	23.525	20,36
св. 30т.	21.862	13.671	59,92
2. автобусы всего	22.572	14.934	51,15
– междугородные	4.479	2.594	72,67
– городские	10.709	5.782	85,21
– шасси	7.384	6.558	12,60

Источник: журнал «АИФАВЕА» №176, янв. 2001г.

Прирост производства отмечается во всех подразделениях, особенно значителен в производстве городских автобусов – 85,21% и грузовых автомобилей грузоподъемностью свыше 30 т. – 59,92%, и менее всего в производстве шасси для автобусов 12,60% и грузовых автомобилей, грузоподъемностью от 4 до 10 т. – 15,94%.

Запродажи автомобилей (грузовых) и автобусов на внутреннем рынке в 2000г. возросли на 31,16% и 53,49% соответственно, при этом опережающими темпами росли продажи грузовых автомобилей грузоподъемностью свыше 30 т. – 49,83% и городских автобусов – 86,67%.

Внутр. запродажи в стране автомобилей, в ед.

Автомобили	2000г. С	1999г. Е	Прирост в %С/Е
Всего	61552	46906	31,16
1. груз. автомоб. 4-10 т.	18549	16183	14,62
11-30т.	24057	18098	32,93
св. 30т.	18916	12625	49,83
2. автобусы всего	16384	10674	53,49
– междугородные	2225	1494	48,93
– городские	8331	4463	86,67
– шасси	5828	4717	23,67

Источник: журнал «АИФАВЕА» №176, янв. 2001г.

Внутренние запродажи импортируемых автомобилей в ед.

Производство в стране автомобилей, в ед.

грузовиков	2000г. С	1999г. Е	Прирост в %С/Е
грузовиков	7751	3759	106,2
автобусов	56	5	1020

Экспорт грузовых автомобилей и автобусов из Бразилии

Экспорт, в ед.

	2000г. С	1999г. Е	Прирост в %С/Е
1. Груз. автомобили всего:	8.494	8.498	-0,05
– 4-10т.	1.653	1.539	7,41
– 11-30т.	4.121	5.331	-22,70
– св.30т.	2.720	1.628	67,08
2. Автобусы всего	5.975	4.488	33,13
– междугород ние	2.091	1.206	73,38
– городские	2.166	1.434	51,05
– шасси	1.718	1.848	-7,03

В стоимостном отношении экспорт Бразилии в 2000г. автомобилей в т.ч. грузовых и автобусов возрос на 10,54% до 3,465 млрд.долл. с 3,134 млрд.долл. в 1999г.

Производство и сбыт грузовых автомобилей и автобусов сосредоточены в руках 11 крупных фирм, представляющих собой филиалы иностр. автогигантов. Фирменная структура браз. автомобильного рынка в 2000г. была представлена следующими фирмами: (по грузовым автомобилям)

Mercedes – 36,9%; Volkswagen – 19,7%; Ford – 17,2%; Scania – 7,7%; Iveco – 5,8%; Volvo – 5,8%; General Motors – 4,5%.

По автобусам: Mercedes – 51,8%; Volkswagen – 20,9%; Agrale – 16,7%; Scania – 6,7%.

Ведущие позиции по итогам 1999г. по грузовым автомобилям занимали следующие фирмы: Mercedes – 33,2%; Ford – 20,6%; Volkswagen – 18,9%; Scania – 8,7%; Volvo – 6,4%; Iveco – 6,1%; General Motors – 4,1%.

По автобусам: Mercedes – 59,1%; Volkswagen – 16,4%; Agrale – 13,2%; Scania – 6,8%.

Внутр. запродажи грузовиков по фирмам, в т.ч. импортируемых, в ед.

	2000г. С	1999г. Е	Прирост в %С/Е
Грузовые автомобили всего:	69.273	50.665	36,73
– грузопод. 4-10т.	25.281	18.761	34,75
1. Agrale	343	176	94,89
2. Fiat Automoveis	557	218	155,50
3. Ford Motor Company Brasil	6.500	5.658	14,88
4. General Motors do Brasil	2.300	1.342	71,39
5. Iveco Mercosul	3.030	2.199	37,79
6. Mercedes- Benz do Brasil	11.536	5.162	123,48
7. Volkswagen do Brasil	1.015	4.006	-74,66
– грузопод. 11- 30т.	24.060	18.450	30,41
1. Ford	4.021	3.956	1,64
2. General Motors do Brasil	824	772	6,74
3. International Caminhoes	285	265	7,55
4. Iveco	2	13	- 98,23
5. Mercedes- Benz do Brasil	9.889	8.028	23,31
6. Scania	185	150	23,33
7. Volkswagen do Brasil	8.844	5.166	71,20
– грузопод. св.30т.	19.932	13.454	48,15
1. Ford	4.021	3.956	1,64
2. International Caminhoes	312	276	13,04
3. Iveco	1.016	789	28,77
4. Mercedes- Benz do Brasil	4.192	3.636	15,29
5. Scania	5.150	4.261	20,86
6. Volkswagen do Brasil	3.799	401	847,38
7. Volvo	4.033	3.229	24,90

Налоги на грузовые автомобили и автобусы более щадящие, по сравнению с налогами на легковые автомобили, на них налог до 1000куб.см. – 25,3%, свыше 1000 куб.см. – на бензине – 33,3%, спирте – 30,8%; на автомобили дорогих марок – 25% (данные на июль 2000г.); на грузовые автомобили – 21,3%, автобусы – 17,7%.

Производители автомобилей, в т.ч. грузовых и автобусов, в основном объединены в Нац. ассоциацию ANFAVEA (Associacao Nacional das Fabricantes de Veiculos Automotores). Av. Indianopolis, 496, Sao Paulo, SP, Brasil, 04062-900, т/ф (55-11) 549-4044, www.anfavea.com.br.

Дистрибуторы грузовых автомобилей, автобусов, а также легковых автомобилей объединены в Нац. Федерацию дистрибьютеров автомобилей FENABRAVE (Federate Nacional da Distribuicao de Veiculos Automotores). Av. Indianopolis, 1967, CEP 04063-003 Sao Paulo SP, (011) 5071-5300, ф.5071-2855, www.fenabrave.com.br, fenabrave@fenabrave.com.br.

С 1990г. в Бразилии разрешен импорт любых видов грузовиков, однако наиболее конкурентоспособны на рынке – грузовики грузоподъемностью свыше 30т. и по вывозу пород и грунта с карьеров. Однако, каждое транспортное средство должно в обязательном порядке пройти омологацию, которая представляет собой сложный процесс: представление ряда документов, сертификация, проведение в Бразилии испытания на токсич-

ность (экология), измерение уровня шума, все это для того, чтобы получить сертификат, разрешающий импорт, продажу и эксплуатацию грузовиков в Бразилии.

Омологацию проводит либо импортер, либо завод-изготовитель, либо этим занимается специализированная фирма. По времени омологация занимает 3-6 мес. и по стоимости оценивается в 25-30 тыс. долл.

Условия и нормы омологации на португальском языке необходимо выкупать, стоимость условий с офиц. переводом на русский язык составит 800 долл.

Браз. организации, участвующие в проведении испытаний, омологаций:

А) CETESB – Companhia de Tecnologia de Saneamento Ambiental (фирма – лаборатория по защите окружающей среды) – проводит испытания на токсичность выхлопных газов и на испаряемость (улавливание) горючего и вредных веществ. Адрес: Sao Paulo, av. Frederico Hermann Jr., 345, Pinheiros, CEP.05489-900, тел. (011) 3030-6777,-6778, nelmaeo@cetesb.br.

Б) KADRON – фирма, отвечающая за проведение испытаний по замеру уровня шума.

Адрес: Sao Paulo, av. Nagoes Unidos 3797-11 andar, (011) 53-1100, (0192) 70-7633.

В) IBAMA – Instituto Brasileiro do Meio Ambiente – (Браз. институт по защите окружающей среды), Avenida L4, Brasilia, DF, CEP.70800-200, (061) 226-7067.

На базе испытаний CETESB институт IBAMA выдает лицензию LCVM – Licenca para o uso da Confideracao do veiculos ou motor – разрешение на эксплуатацию данного автомобиля.

Г) INMETRO – Instituto Nacional de Metrologia, Normalizagao e Qualidade Industrial. Адрес: SEP/3 Norte, Quadre 511, bloco «B», 4 andar, CEP.10750-527, Brasilia, DF, тел. (061) 340-2211, 347-7882, ф.347-3284.

Институт проверяет сертификаты на соответствие узлов и компонентов грузовика европейским нормам, стандартам. На основе данных представленных экспортером выдается сертификат PBT (общего веса).

Д) DENATRAN – Departamento Nacional de Transito-Адрес: Explanada do Ministerios, Edificio Anexo 11-5 andar, sala520, Brasilia-DF, CEP.70064 – 900, тел. (061) 218-3151, 321-7025.

В DENATRAN направляются все результаты испытаний, документы, полученные в ходе испытаний. Сертификаты на португальском языке, на основе которых этот фед. орган выдает сертификат CAT – Certificado de Adeguagao a Legislate de transito – сертификат соответствия законодательству дорожного движения.

После проведения омологации выдается сертификат и выдаются коды (цифровое обозначение) грузовику, разрешающие импорт и эксплуатацию.

После оплаты пошлин и налогов, выдается импортная лицензия министерством развития, промышленности и внешней торговли.

Импортеры грузовых автомобилей и автобусов, а также легковых автомобилей объединены в ABEIVA (Associagao Brasileira de Veiculos Automotores). Президент Ассоциации – Luis Gandini. Ассоциация объединяет 19 фирм.

Предприятия по выпуску грузовых автомобилей и автобусов имеют большой запас производст-

венных мощностей, как правило они работают в две смены. «Мерседес» лидирует по запородажам, в 2000г. летом объявлял набор служащих для увеличения выпуска грузовиков. Фирма выпускает 180 грузовиков в день.

«Фольксваген» увеличил свое производство грузовиков в 2000г. с 55 до 90 ед. в день. Предприятие в г.Резенди, насчитывает 1,5 тыс. служащих. Мощность предприятия – 120 грузовых автомобилей в день.

«Форд» – предприятие фирмы выпускает 110 грузовых автомобилей в день в г.Ипиранга при 45 часов работы в неделю. Из 440 служащих предприятия 300 работают на постоянной основе.

«Вольво» снизил выпуск автомобилей с 23 ед. в день до 18 ед. Мощность предприятия задействована на 60%, фирма надеется довести выпуск автомобилей в день до 27 ед.

Практически все компании объявили об инвестициях в свои предприятия, наиболее интересны инвестиции у компании «Вольво». Товарооборот фирмы в 2000г. превысил 400 млн.долл., на 10% больше товарооборота в 1999г., инвестиции фирмы в последние 4г. в г.Куритиба составили 300 млн.долл.(1995-99гг.), на 2000г. составили 100 млн. долл. в основном на модернизацию выпускаемых моделей, т.к. модель самосвала №12Н имеет компьютер на борту, автопилот и улучшенную комфортность кабины водителя. На модель FH12 выпускающуюся с 1994г., впервые на браз. рынке установлен электронный инжектор. Эта модель в 1994г. получила титул «Грузовик года» (в мире). Грузовик имеет гарантию 2г. или 200 тыс.км. пробега. Фирма разрабатывает новую серию грузовиков грузоподъемностью 40т. – версии 40.300.

Фирма «Вольво» имеет соглашение с браз. конфедерацией транспортников CNT (Confederagao National dos Transportes), которая имеет более 680 тыс.ед. автотранспорта, из них 136 тыс.ед. грузоподъемностью 3-10т.; 470 тыс. 11-30т. и 74 тыс. свыше 30т. «Вольво» принимает активное участие в обновлении транспорта CNT.

«Вольво» в 2000г. выпустила около 8 тыс.кабин для грузовиков, из которых 4 тыс. экспортированы; для увеличения производства фирма законтраковала еще 150 служащих. Производство шасси для автобусов налажено в г.Куритиба с 1979г., произведено в 2000г. 8 тыс.ед.

В авг. 2000г. в Европе провел переговоры президент фирмы «Scania na America Latina» г-н Yorta Halonen, по национальности финн, для разработки стратегии объединенных усилий двух фирм «Скания» и «Фольксваген» по выпуску грузовых автомобилей грузоподъемностью 12-14 т. В 2000г. «Фольксваген» скупил 34% акций у этой шведской фирмы. Бразилия – важный рынок сбыта автомобилей «Скания», до 70% южноам. рынка. На своем предприятии в г.Сан-Бернардо «Скания» разработала новую серию грузовиков Millennium, с мотором GRS 900, 14 скоростей.

Фирма «Аграле», впервые в своей истории, вышла с производством грузовых автомобилей и шасси для микроавтобусов в другие страны, в Аргентину. В 2001г. будет собираться до 600 ед. грузовиков и 300 ед. шасси, что позволит увеличить экспорт фирмы на 66% с 9 млн.долл. до 15 млн. долл.

Фирма «Маркополо» по сборке автобусов в Бразилии планирует закупить шасси, произведенные на предприятии «Аграле» в Аргентине в

пров. Кордоба для своих автобусов «Воляре» (микроавтобусы), до 2,4 тыс. автобусов собирается на шасси фирмы «Аграле».

Фирма International Caminhoes do Brasil инвестировала до 15 млн.долл. в новую производственную линию по выпуску грузовых автомобилей сверхтяжелых мод.9800, версии 6x4 с мотором 405 л.с., собираемых в г.Кайшас ду Сул, и в основном для их экспорта в страны Меркосур, Юж. Африку, Австралию и Среднюю Азию и 200 ед. для внутреннего рынка Бразилии. Запродажи фирмы в 2000г. на внутреннем рынке составили более 1000 ед. грузовых автомобилей. Фирма выпускает мод. 9800 совершенно по аналогичной технологии, что и эти же модели в США, с новым мотором Gumm 405HP. Имеет соглашение с фирмой Usiparts Sistemas Automotivos предприятия Usiminas по изготовлению алюминиевых кабин на фабрике Pouso Alegre.

Фирма «Форд», которая начала производство в Бразилии (первая) грузовых автомобилей грузоподъемностью 3-11 т. мод. F 350 и F 4000 в 1975г., в 2000г. праздновала 25-летний юбилей выпуска мод. F4000, наиболее популярной модели в Бразилии (продано более 147 тыс.ед.). Фирма постоянно улучшает внешний вид грузовика, его тех. характеристики, поэтапно 1980г., 1982г., 1985г., 1986, 1993, и 1998г. На мод. F4000 установлен новый мотор Gummins. Разработчики фирмы идут навстречу пожеланиям потребителей и для завода по переработке сахарного тростника создали новую мод. Cargo 2422 шины на задних 2 осях с протектором, вдвое превышающим нормальный, что сохраняет урожай сахарного тростника на 20%. Всего заводы фирмы «Форд» выпускают 3 версии легких грузовых автомобилей для города, 10 версий для города и трасс и 5 версий только для междугородних перевозок. Очень популярна мод. Ford Cargo 814 VVC грузоподъемностью 7,7 т., которая еще в 1999г. экспонировалась на Автосалоне в г.Сан-Пауло, а уже с 2000г. начато производство этой модели для фирм, занимающихся внутригородскими перевозками.

Рынок шасси для микроавтобусов, в ед.

Период	«Agrale»	«Mercedes»	«Volkswagen»	всего
1997	98	804	318	1.220
1998	703	922	271	1.826
1999	1.417	759	444	2.620
2000*	2.750	1.900	1.420	6.070

В Бразилии производятся также автобусы для междугородних перевозок пассажиров, в т.ч. и межд. класса, городские автобусы и микроавтобусы на шасси фирм, приведенных выше. Имеются 5 крупных сборочных предприятия: Busscar, Caio, Ciferal, Comil и Marcopolo.

Ведущее место занимает фирма «Маркополо» в г. Caixas do Sul – шт. Rio Grande do Sul. Доход фирмы «Маркополо» в 2000г. составил 260 млн.долл., произведено 4175 ед. автобусов, что на 38,2% больше, чем в 1999г. Экспорт составил 71,9 млн.долл., на 34,8% больше чем в 1999г. «Маркополо» производит автобусы на 2 заводах в г. Caixas do Sul и на своих филиалах в Аргентине и Колумбии, в кооперации с фирмой «Вольво», проект назван Transmilenio – стоимостью 85 млн.долл. В Колумбии будет изготавливаться более 450 ед. автобусов на шасси «Вольво» и кузовов «Маркополо». Сейчас фирма «Маркополо» имеет свои филиалы также в Мексике, Португалии и Юж. Африке.

Тракторное и с/х машиностроение. Доминируют фирмы «Джон Дир», «Валтра» («Валмет»), «Нью Голланд». Парк колесных тракторов Бразилии насчитывает 500 тыс. машин.

Бразилия производит различные виды тракторов и с/х техники.

В 2000г. структура производства в отрасли была представлена (в скобках 1999г.): колесные тракторы – 77,7% (74%), гусеничные тракторы – 4% (4,4%), культиваторы моторизованные – 2,3% (2,7%), комбайны – 12% (13,3%), землеройные машины – 4% (5,6%).

В 2000г. по темпам развития автомобилестроение (23,70%) почти совпало с тракторостроением и производством с/х машин (25,56%). При этом значит. рост производства наблюдался в секторе колесных тракторов (31,63%) и гусеничных тракторов (14,50%); спад производства отмечен в секторе землеройных машин (-6,89%).

Производство с/х техники в Бразилии, в ед.

	2000г.	1999г.	Прирост, %
Всего	35.433	28.211	25,56
в т.ч.: Колесные тракторы	27.525	20.911	31,63
Гусеничные тракторы	1.429	1.248	14,50
Культиваторы моторизов.	813	778	4,50
Комбайны	4.247	3.760	12,95
Землеройные машины	1.419	1.524	-6,89

Продажа с/х техники в Бразилии, в ед.

	2000г.	1999г.	Прирост, %
Всего	31.059	24.696	25,77
в т.ч.: – национальной	30.533	24.043	26,99
- импортной	526	653	-19,45
Колесные тракторы	24586	19.205	28,02
- национальные	24.286	18.788	29,26
- импортной	300	417	-28,06
Гусеничные тракторы	592	646	-8,36
- национальные	583	582	0,17
- импортной	9	64	-85,94
Культиваторы	722	629	14,79
- национальные	722	629	14,79
- импортной	-	-	-
Комбайны	3.780	2.906	30,08
- национальные	3.628	2.850	27,30
- импортной	152	56	171,43
Землеройные машины	1.379	1.310	5,27
- национальные	1.314	1.194	10,05
- импортной	65	116	-43,97

Увеличение объема продажи коснулось в большей степени сектора комбайнов 30,08% и колесных тракторов 28,02%, наблюдалось снижение объема продажи импортной техники.

Лидером по продаже колесных тракторов в Бразилии является фирма AGCO do Brasil (MF) (8.084 ед. или 33,5% внутреннего рынка в 2000г.). Далее следуют Valtra do Brasil (Valmet) – 23,9%, New Holland Latino Americana – 23,8% и SLC-John Deere – 13,6%. По импортным колесным тракторам лидером по продажам являются Casa Brasil – 109 ед., Yanmar do Brasil – 85 ед. и New Holland Latino Americana – 59 ед.

В нояб. 2000г. в отрасли работало 9474 человека.

Стоимость экспорта возросла с 450,3 млн.долл. в 1999г. до 471,8 млн.долл. (+4,77%) в 2000г. Основной экспортер комбайнов фирма SLC John Deere добился в 2000г. увеличения экспорта на 30%. Это лучший показатель фирмы со времени ее основания. Экспорт фирмы в 2000г. был равен 276 млн.долл. (1999г. – 200 млн.долл.).

Экспорт тракторов и с/х техники из Бразилии (шт.)

	2000г.	1999г.	Прирост, %
Всего.....	5.273	4207	25,34
в т.ч.: колесные тракторы.....	3.457	2.335	48,05
гусеничные тракторы.....	878	824	6,55
культиваторы моторизиров.....	90	144	-37,5
комбайны.....	684	677	1,03
землеройные машины.....	164	227	-27,75

Фирма AGCO do Brasil (MF) в 2000г. начала поставки на экспорт своих колесных тракторов марки Massey Ferguson мощностью 65-75 л.с., изготовленные в г.Каноас, и до конца года отгрузила 700 ед. На 2001г. планируется отгрузить до 3,4 тыс.ед. на 82 млн.долл.

Производители с/х техники в Бразилии в 2000г. вышли со своей продукцией на новые рынки – Китай, Мексика и Ирак. До 1998г. до 55% производимой браз. с/х техники направлялось в Аргентину. В связи с эконом. кризисом в этой стране спрос на браз. технику сократился. Фирма Voltra в 2000г. впервые поставила 100 тракторов в Ирак, в 2001г. планировала поставить до 250 тракторов в Мексику, а всего фирма намерена экспортировать в 2001г. до 1,1 тыс.единиц с/х техники, что на 22% больше, чем в 2000г. на 30 млн.долл.

Ведущими производителями тракторов и с/х техники в Бразилии, а также их импортерами в 2000г. являлись фирмы: AGCO do Brasil (MF), Agrale, Case Brasil, New Holland Latino Americana, SLC-John Deere, Valtra do Brasil (Valmet), Yanmar do Brasil.

Автопром-99. Эта отрасль промышленности является одной из наиболее динамично развивающихся. Определенный подъем в развитии отрасли был отмечен в 1996г., когда был построен ряд новых заводов: в шт.Парана – 5, Сан-Пауло – 4, Минас Жерайс – 2, Рио Гранде ду Сул – 1, Гойас – 1 и др. Ведется строительство новых заводов в штатах: Байя – 2, Минас Жерайс – 2, Сан-Пауло – 1, Парана – 2, Рио Гранде ду Сул – 1.

Строительство заводов осуществляют «Мерседес», «Форд», «Фиат», «Пежо», «Рено», «Фольксваген» и др. Количество занятых в отрасли составляет 96 тыс.чел. В 1999г. производство автомобилей составило 1346,6 тыс.шт. (1998г. – 1585,6 тыс.шт.), в т.ч. 1273,5 тыс. легковых автомобилей, 55,1 тыс.грузовиков, 14,9 тыс. автобусов.

Автомобилей марки «Фиат» было выпущено 392 тыс.шт. (завод Vetim в Минас Жерайс), автомобилей «Дженерал Моторс» было выпущено 210 тыс.шт. (завод в Сан-Пауло), автомобилей «Фольксваген» было выпущено 180 тыс.шт. (завод Tinbate в Сан-Пауло) и 173 тыс.шт. (завод в Sao Bernardo в Сан-Пауло). Объемы выпуска остальных марок-автомобилей («Форд», «Тойота» и др.), произведенных в 1999г., составили 20-90 тыс.шт.

Экспорт автомобилей в 1999г. составил 3,4 млрд.долл.; было экспортировано 268,1 тыс.автомобилей, что почти на 10% меньше, чем в 1998г. (399,8 тыс.автомобилей). Экспорт грузовиков составил 8501 шт.

Поставка автомобилей, в основном – в страны Меркосур и Чили. В 2000г. Бразилия планировала экспортировать автомобили в Венесуэлу в обмен на нефть и в Юж. Африку в обмен на вино. Бразилия импортирует автомобили, в основном, из Аргентины.

В 1999г. в Бразилии было выпущено 1,34 млн.шт. автомобильных двигателей. Основными

их производителями являются «Фольксваген», «Дженерал Моторс», «Форд», «Ивеко». До 2001г. браз. автопром планировал довести выпуск двигателей до 4 млн.шт. в год. Имеются предпосылки, что в течение 2 лет Бразилия может превратиться в один из мировых центров по выпуску автомобильных двигателей.

Горнодобыча

В 2000г. доля горнодобывающего сектора, включая добычу нефти и природного газа, в общем ВВП страны составила 8,7%, экспортные поставки мин. сырья достигли 48 млрд. долл.

По запасам ниобия и тантала стране принадлежит 1 место, белой глины и графита – 2, талька – 3, магнезия – 4, олова – 5, алюминия, железа, лития и марганца – 6. Данное обстоятельство позволяет нац. производителям прочно удерживать и передовые позиции по производству ниобия (1 место), тантала, железа и белой глины (2), алюминия и графита (3), хризолита, магнезита и олова (4) и марганца (5).

Производство железной руды. Мировые запасы железной руды в 2000г. оценивались в 306 млрд.т. Бразилия, располагающая 6,4% (19,5 млрд.т.) от общего количества мировых запасов этого сырья, прочно удерживала 6 место. Отличительной особенностью железной руды является высокое содержание железа в гематитовых рудах – 60-68% и итабиритовых – 50-60%. Порядка 90% известных месторождений в Бразилии могут разрабатываться открытым способом. Распределение залежей на территории страны характеризуется следующим образом: шт.Минас Жерайс – 72,2%, шт.Парана – 22,3%, шт.Мату Гроссу ду Сул – 4,3%, другие – 0,4%.

В 2000г. в стране добыто 197 млн.т. железной руды. Производство распределяется среди 30 компаний, ведущих разработку 80 шахт, из них 96% объема добываемых руд принадлежит основным компаниям: «Компания Вале ду Рио Досс», «Минерасоес Бразилейрас Реунидас», «Минерасо да Триндада», «Фертеко Минерасо», «Самарко Минерасо», «Компания Сидеруржика Насионал», «Итаминас Комерсио де Минерное».

По данным Департамента внешней торговли (DECEX) в 2000г. экспорт железной руды из Бразилии составил 142 млн.т. на 3,098 млрд. долл. Экспортные поставки осуществлялись в Японию (15,5%), Германию (13%), Китай (9%), Ю.Корею (5%), США (5%) и еще порядка 38 стран.

Производство бокситов. Мировые запасы оцениваются в 31 млн.т., из них 7,7% расположено в Бразилии. В 2000г. в стране добыто около 13,01 млн.т. бокситов, тем самым Бразилия заняла 3 место в мировом рейтинге основных производителей бокситов.

Ведущая роль в разработке месторождений бокситов отводится компаниям: «Минерасо Рио ду Норче» (79,2%), «Компания Бразилейра ду Алюминиу» (10%), «Алкоа Алюминиу ду Бразил» (5%) и Алкан (3,3%).

Экспорт составил 4,9 млн.т. Основными потребителями браз. бокситов являются: Канада (39,3%), США (18,9%), Украина (12,09%).

Импортные поставки бокситов в Бразилию составили 7 млн.т. Основными поставщиками являлись: Венесуэла (60%), Китай (29,4%), США (10%).

Производство никелевой руды. Мировые запасы руд в 2000г. составили 140,1 млн.т. По производству никеля Бразилия занимает 8 место в мире. В 2000г. отмечено увеличение производства на 23% по сравнению с 1999г., что было вызвано повышенным спросом со стороны азиатского и европейского рынков.

В 2000г. нац. производство никеля, содержащегося в ферросплаве FeNi, и электролитического никеля составило 34,96 тыс.т. Компания «Никель Токантинс» произвела 18,3 тыс.т. никелевого карбоната и 16,9 электролитического никеля. Компания «Кодемин» произвела 6,64 тыс.т. никеля, содержащегося в ферросплаве FeNi.

Экспорт составил: «Никель Токантинс» — 11,56 тыс.т. электролитического никеля в США и Японию; «Кодемин» — 1,46 тыс.т. ферросплава FeNi в основном в Германию и Люксембург.

Наблюдалось незначит. увеличение импорта никеля в основном в виде полуфабрикатов из Юж. Африки, Норвегии, России и США, с Кубы.

Производство ниобиевой руды. Основная доля мировых запасов пирохлора (содержащего Nb₂O₅) находится в Бразилии. Залежи располагаются в шт.Минас Жерайс — 96,3%, в шт.Амазонас — 2,8% и шт.Гоиас — 1%. Производство ниобиевого концентрата (Nb₂O₅) в 2000г. составило 43,07 тыс.т.

Компания «Минерасао Каталао де Гоиас» добыла 701 тыс.т. обогащенной руды и произвела 3,67 тыс.т. ферросплава FeNb, с содержанием 2,53 тыс.т. ниобия.

Компания «Компания Бразилейра де Металургия и Минерасао — КБММ» в 2000г. произвела 16,67 тыс.т. ниобия, содержащегося в ферросплаве FeNb, и 1,54 тыс.т. оксида ниобия.

Экспорт феррониобия в 2000г. составил 24,83 тыс.т. Основные потребители: Нидерланды (28%), США (24%), Япония (22%), Германия (8%) и Канада (7%).

Золотодобыча. По оценкам специалистов Ам. геологической службы (U.S. Geological Survey) в 1999г. мировые запасы золота оценивались в 49 тыс.т. Браз. запасы по последним подсчетам составляют 1860 т. Залежи золотосодержащих руд на территории Бразилии распределяются следующим образом: шт.Минас Жерайс — 58%, шт.Пара — 22%, Мату Гроссу — 9%, Баия — 4%, Гоиас — 4%, на остальные 12 штатов Бразилии приходится 3%.

По оценкам Ам. геологической службы, мировое производство золота в 1999г. составило 2330 т., что по сравнению с 1998г. дало снижение производства на 5,3%. Браз. производство золота в 1999г. по оценкам специалистов (DNPM) составило 49 т. В мировом рейтинге производителей золота Бразилия занимает 8 место.

В 1994г. страна произвела 78 т., в 1999г. эта цифра составила лишь 49 т., при этом ежегодное снижение составляет 6,7%. Повышение мировых цен на золото в конце сент. 1999г. положительно сказалось на уровне производства нац. золотодобывающих компаний, который в сумме составил 38,4 т. (за исключением приисков), что в общем дало прирост в 1,6% по сравнению с 1998г.

В Бразилии, традиционно считавшейся страной, где большая часть золота добывалась старателями, в последнее десятилетие отмечается возрастание пром. добычи золота. В этой связи в 1999г. добыча золота старателями составила лишь 10,3 т.

По данным DNPM в 1999г. импорт золотосодержащих продуктов, включая золотые изделия, украшения и хим. соединения содержащие металл, составил в 450,3 тыс. долл., что на 2,4% меньше по сравнению с 1998г. (461,3 тыс.долл.). Хим. соединения составили 97% от общего импорта. Основным поставщиком данной продукции в 1999г. стали США, доля которых составила 88% от общего количества импорта золота.

Экспортные поставки браз. золота в 1999г. составили 348 млн.долл.. Сокращение объема по сравнению с 1998г. (413 млн.) стало следствием низких цен металла на мировом рынке, где в последнее время наблюдается перманентное состояние снижения цен. Так в 1998г. средняя цена за унцию составляла 298,15 долл., а в 1999г. эта цифра находилась в пределах 267,64 долл. Основными потребителями браз. золота являются США (90%), Германия (5,6%) и Сингапур (1,3%).

1 место в стране по добыче золота занимает «Компания Вале Рио Досе» (CVRD), располагающая пятью крупнейшими в Бразилии месторождениями: Итабира, Касте, Фазенда Бразилейра, Алмас и Игарпе Баиа. В 1998г. компанией добыто 18,1 т., что составило порядка 33% от общего объема производства золота в стране. Оставив амбициозные планы по достижению уровня в 30 т. к 2000г., руководство компании свое основное внимание сосредоточило на развитии проектов связанных с добычей меди и золотосодержащих руд. Проекты «Салобо» и «Серра Лесте», два наиболее важных проекта в реализации вышеназванных планов, не оправдали возлагаемых надежд. Проект «Салобо» находится в стадии пересмотра, а «Серра Лесте» не принес ожидаемых результатов. По оценкам специалистов компании, в 2001г. следовало ожидать закрытия шахт Касте, Итабира и Алмас.

Руководство компании CVRD в настоящее время, для увеличения производства золота, акцентирует основное внимание на районе Каражас (шт.Пара), где по оценкам экспертов находятся крупные залежи золотосодержащих руд. В других районах браз. территории практически исчерпаны золотые запасы и они не пригодны для реализации крупных проектов.

Компания Anglo Gold (ЮАР), одна из мировых производителей золота и основной конкурент браз. CVRD в последнее время все больше обращает внимание на латиноам. рынок. В Бразилии компания занимает 2 место и владеет рядом шахт в шт.Минас Жерайс и Гоиас.

В последние годы все более активно проникает на латиноам. регион компания Anglo Gold. В 1999г. ею было израсходовано 17 млн.долл. на повышение производительности месторождений в Cuiaba (совместно с Mineracao Morro Velho) и Serra Grande (совместно с фирмой TVX Gold), которые дали 11,2 т. золота. В 2000г. она намерена выделить 6 млн.долл. на реализацию нового проекта в Амарари, шт.Амапа, (ожидается, что добыча на новой шахте будет начата в 2002г.), и расширение производства на месторождении в Cuiaba. В течении 5 лет фирма намерена увеличить производство золота в Бразилии, выйдя на уровень добычи в 19 т. в год.

Горнодобыча-99. Отрасль является одной из наиболее важных, она положительно влияет на развитие нац. экономики и увеличивает положитель-

ное сальдо торгового баланса страны. По оценкам Нац. департамента добычи полезных ископаемых (DNPM), в 1999г. доля горнодобычи составила 7,9% ВВП страны. Экспорт минерального сырья достиг 10,8 млрд.долл.

Бразилия располагает крупнейшими запасами полезных ископаемых. Так например, только в р-не Каражас (Восточная Амазония) находятся крупные месторождения железной руды, залежи марганца, никеля, меди, бокситов и других редких металлов. По залежам различных полезных ископаемых, находящихся на территории, Бразилия занимает ряд ведущих мест в мире.

Мировые запасы железной руды в 1999г. оценивались в 298 млрд.т. Бразилия располагает 6,8% (19,8 млрд.т.) от мировых запасов этого сырья и занимает 6 место. При этом, ввиду высокого содержания железа в гематитовых рудах – 60-68% и итабиритовых – 50-60%, **страна по качественному показателю железных руд прочно удерживает лидирующее положение в мире**, при этом 90% месторождений могут разрабатываться открытым способом. Распределение залежей по штатам: Минас Жерайс – 72,2%; Парана – 22,3%; Мату Гроссу ду Сул – 4,3%; другие – 0,4%.

В 1999г. в стране добыто 199 млн.т. железной руды, что составило прирост в 6,5%, тем самым позволив Бразилии занять 2 место в мире после Китая. Производство распределено среди 40 компаний, которые ведут разработку 90 шахт.

В 1999г. 95% от общего объема добываемых руд приходится на 8 основных компании. Показатели некоторых из них составили: «Компания Вале ду Рио Досе» – 98,3 млн.т., «Минерасоес Бразилейрас Реунидас» – 28,4 млн.т., «Сидеруржика Национал» – 11,3 млн.т.

Экспорт железной руды из Бразилии, по данным Департамента внешней торговли (DECEX), в 1999г. составил 150 млн.т., на 3310 млрд. долл.: Германия – 17%, Япония – 15,5%, Италия – 6,5%, Китай – 6,1% и еще 38 стран.

Мировые запасы бокситов оцениваются в 30,4 млн.т., из них 5,9% расположено в Бразилии, на севере страны.

В 1999г. в Бразилии добыто 12,8 млн.т. бокситов. Разработкой месторождений бокситов заняты: «Минерасо Рио ду Порче» – 79,65%, «Бразилейра ду Алюминиу» – 9,5%, «Алкоа Луминиу» – 5,2%. Экспорт составил 4,3 млн.т.: Канада – 38,2%, США – 19,4%, Украина – 11,8%, другие сфаны – 8,1%. Импорт бокситов в Бразилию находится в пределах 13 млн.т.

Мировые запасы никелевых руд в 1999г. претерпели незначительное сокращение на 4,1%, тем не менее Бразилия продолжала удерживать 11 место в мире. В запасах браз. сырья отмечен рост на 15,8%, который стал возможен благодаря расширению производства компанией «Никель Токантинс». Основными центрами добычи являются шт.Гоиаис, где сосредоточено 74,2% никелевых руд и шт.Пара – 16,7%.

Нац. производство никеля, содержащегося в ферроникелевом сплаве, и электролитического никеля к 1999г. составило 25,8 млн.т. Компании «Никель Токантинс» произвела 1,9 млн.т. никеле-содержащих руд и 30,1 т. никелевого карбоната. Экспорт составил: «Никель Токантинс» – 10 тыс.т., «Кодемин» – 4,6 тыс.т., «Морру ду Никел» – 3,9 тыс.т.

Запасы и мировое производство пироклора (содержащего Nb205) находятся в Бразилии. Основные залежи располагаются в шт.Минас Жерайс – 96,3%, в шт.Гоиаис – 1%, в шт.Амазонас – 2,8%.

Производство ниобиевого концентрата (Nb205) в 1999г. возросло на 13% по сравнению с 1998г. Экспорт феррониобиевых сплавов в 1999г. составил 18,35 тыс.т. Основными потребителями стали: США, Япония, Германия и Канада.

Общий объем производства цветных металлов в 1999г. составил 1238 тыс.т., из которых на экспорт было отгружено 693 тыс.т. Импорт при этом составил 1,6 млрд.долл.

Мировое производство алюминия в 1999г. составило 22,4 млн.т. Браз. производство алюминия составило прирост в 1,6% по отношению с прошлым годом, составив 1,2 млн.т. Основными производителями выступают: «Албраз» – 28,5%, «Алкоа» – 23,3%, СВА – 18,3%, «Алкан» – 8,5%, «Алува» – 4,3%.

Импорт Бразилией алюминия в 1999г. увеличился на 59,4% и составил 185 млн.т., большая часть импортированного сырья была ввезена в виде полуфабрикатов. Основными импортерами стали Германия – 42,5%, США – 37,6%, Англия – 1,8%, на долю других стран пришлось 18,1%.

Экспорт браз. алюминия претерпел незначительные сокращения, составив 800 млн.т. Внутреннее потребление алюминия в 1999г. увеличилось на 11%, что составило 750 млн.т. Это стало возможным в результате увеличения импортных поставок и сокращения экспорта. Компанией СВА рассматривается проект, в результате которого будет произведено 500 млн.т., для чего предусматривается вложение инвестиций до 700 млн. долл.

Бразилия в 1999г. располагала 11,6 млн.т. меди, что составляло 1,8% от общего количества мировых запасов. Производство первичной меди в Бразилии в 1999г. составило 158,4 тыс.т. Потребление меди в стране составило 172,4 тыс.т. Импорт Бразилии составил 399 тыс.т. Основными поставщиками были: Чили (53%), Перу (19%), Аргентина (10%) и Индонезия (9%). Бразилией в 1999г. было экспортировано 32,6 тыс.т. на 57,8 млн. долл. Среди потребителей можно выделить США, Аргентину и Ю.Корею.

В 1999г. мировые запасы цинка составляли 445 млн.т., большая часть которых находилась в Австрии (20%), Китае (18%), США (18%). Нац. запасы Бразилии составили 1,3% от мировых. 86,2% всех месторождений находится в муниципальных округах Вазанте и Паракату (шт.Минас Жерайс), оставшаяся часть залежей расположена в шт.Рио Гранде ду Сул (8,5%), Баиа (2,4%), Парана (1,9%).

Импорт цинка составил 165 тыс.т. на 58,3 млн. долл., что по сравнению с 1998г. претерпело незначительное сокращение на 15%. Основными поставщиками стали: Перу, Аргентина и США. В 1999г. Бразилией не экспортировался концентрат цинка. Что касается металлического цинка, то его экспорт составил 14,5 тыс.т. Компания «Минейра де Метане, СММ» инвестировала 1,2 млн.долл. на проведение исследовательских работ в р-нах Вазанте и Паракату. Планируется, что в результате данных работ компания сможет увеличить свою производительность до 150 тыс.т. в год.

Чермет

В 2000г. черная металлургия продолжала играть важную роль в экономике Бразилии. В целом можно отметить, что за отчетный год в данном секторе четко прослеживалась тенденция наращивания темпов производства.

За 2000г. в стране произведено 27.751 тыс.т. стали, по сравнению с 1999г. прирост составил 11%. Бразилия прочно удерживала 8 место в мировом рейтинге основных производителей стали, уступая Китаю (125.790 тыс.т.), Японии (106.442 тыс.т.), США (100.990 тыс.т.), России (57.587 тыс.т.), ФРГ (46.372 тыс.т.), Ю. Корею (43.116 тыс.т.) и Украине (31.293 тыс.т.). В Лат. Америке Бразилия занимает лидирующее положение, производя 49,5% стали на южноам. континенте.

По данным Браз. института черной металлургии (Institute Brasileiro de Siderurgia – IBS) в 2000г. производство чугуна составило 27.809,8 тыс.т., что по сравнению с 1999г. дало прирост в 13,3%.

Металлургическое производство в 2000г., в тыс.т.

Наименование	2000г.	1999г.	2000/99, %
Сталь (брутто)	27.751	24.996	11
Прокат	18.181	16.793	8,3
- плоский	11.212	10.121	10,8
- сортовой	6.969	6.671	4,5
Полуфабрикаты на продажу	7.557	7.130	6
- слябы	5.560	5.422	2,5
- блюмы, слитки	1.997	1.707	16,9
Чугун	27.809	24.548	13,3
Губчатое железо	412	399	3,1

Производство основных видов проката, в тыс.т.

Продукция	2000г.*	1999г.	2000/99, %
Прокат плоский:	10.334	9.267	11,5
- без спецпокрытия	7.932	6.982	13,6
- со спецпокрытия	1.984	1.915	3,6
- спецстали	416	370	12,5
Сортовой прокат:	6.451	6.199	4,1
- прутки стальной	1.793	1.602	11,9
- брус	1.088	1.017	7,0
- арматура	2.180	2.281	(4,4)
- проволока стальная	2.288	1.124	7,7
- профили стальные	505	498	1,5
- трубы бесшовные	387	276	40,1
Итого	10.785	15.467	8,5

* – производство за янв.-нояб. 2000г.

Внутр. запородажи металлургической продукции в 2000г. составили 13.844 тыс.т., что по сравнению с пред.г. (12.453) привело к увеличению их на 11,2%. В то же время внешние запородажи сократились на 3,8% и составили 8.443 тыс.т.

Но данным министерства развития, индустрии и торговли, за период с янв. по нояб. 2000г. общий тоннаж экспортированной продукции сектора (полуфабрикаты, стальной прокат и т.п.) снизился по сравнению с 1999г. на 2,5% и составил 9,2 млн.т. В то же время общая сумма экспорта возросла и в нояб. 2000г. составила 2,7 млрд. долл. (цены FOB), что на 18,8% выше показателей 1999г. Экспорт браз. чугуна в 2000г. составил 3.514.390 т. на 412.647 тыс. долл. (цены FOB), что составило прирост 46,9% по сравнению с 1999г.

Доля крупнейших нац. металлургических компаний «Сидеруржика Насионал – CSN», «Сидеруржика де Ту-барао- CST», «Узиминас», «Жердау», «Козина», «Асоминас» и «Белго-Минейра» составила в общем производстве 91%. За 12 мес. они произвели 25.290 тыс.т. стали.

Наибольший прирост производства в 48,9% зарегистрирован у компании «Узиминас», которая произвела 4.437 тыс.т., по сравнению с 2.980 тыс.т. в пред.г.

Производство черной металлургии в стране распределяется среди нац. компаний следующим образом:

Компания	Нац. производители, в тыс.т.		
	2000г.	1999г.	2000/99, %
Accsita	856	785	9
Acoinas	1619	1354	11,2
Acos Villares	660	632	4,5
Baira Mause	392	389	0,8
Belgo-Miucira	2.571	2.266	13,4
СВАсо	7,7	39	(80,7)
Cosipa	2.745	2.593	5,9
CSN	4.781	4.851	(1,4)
CST	4.751	4.413	7,7
Gerdau	3.383	3.258	3,8
Itauncse	24	33	(100)
мвт. L Brasil	24	31	(22,7)
V & M do Brasil	518	364	412
Usiniinas	4.437	1.980	48,9
Итого	17.751	24.996	11

Ферросплавы

Ферросплавная промышленность. На протяжении последнего десятилетия представляет собой полностью сформировавшуюся подотрасль черной металлургии страны, способной обеспечивать внутренние потребности страны и поставлять свою продукцию на экспорт.

Производство ферросплавов в Бразилии, в тыс.т.

Ферросплавы	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.
На базе марганца	447.478	328.449	246.091	233.644	185.469
... кремния	236.838	212.183	166.278	200.833	179.954
... хрома	77.231	74.485	71.507	90.784	81.583
... никеля	29.582	31.015	26.389	19.807	17.659
Модификаторы	54.305	59.068	67.451	80.560	69.951
Итого	845.434	706.200	578.716	625.628	534.616

Объем ферросплавов, потребляемых предприятиями черной металлургии страны составляет порядка 390 тыс.т. в год, что характеризуется незначит. ростом за последние 2г. Основными видами потребляемых ферросплавов остаются сплавы на основе марганца, кремния и хрома.

Сортамент ферросплавов, потребляемых в Бразилии, в тыс.т.

Ферросплавы	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.
На базе марганца	447.478	328.449	246.091	233.644	185.469
... марганца	149.968	195.390	198.974	191.258	168.326
... кремния	67.236	60.710	64.442	76.118	69.847
... хрома	61.955	57.197	64.500	91.214	79.984
... никеля	13.991	15.241	17.895	17.158	15.989
Модификаторы	8.441	12.429	15.207	21.133	18.532
Итого	346.591	339.497	354.221	399.679	352.678

По оценкам Браз. ассоциации производителей ферросплавов (ABRAFE) по состоянию на авг. 2000г. импорт ферросплавов составил 17.743 т. Импорт составил прирост в 4,4% по сравнению с этим же периодом 1999г.

Ферромарганец. За 8 мес. 2000г. нац. промышленность импортировала 6.334 тыс.т. ферромарганца. В 1999г. общее количество импортированной продукции составило 28.978 тыс.т. на 11.373 млн. долл. Основными поставщиками ферромагранца FeMnAC стали Франция (21.546), Юж. Африка (2.038), Великобритания (1.740), Швеция (441), Китай (281) и Япония (135) и ферросилиция FeSi-Mn – Юж. Африка (508), Испания (10) и США (6).

Экспортные поставки только за 8 мес. 2000г. достигли 89.273 тыс.т. на 38.163 млн.долл.. Общий экспорт ферромарганца в 1999г. составил 81.959 тыс.т. на 32.510 млн.долл. Основными потребителями FeMnAC стали, в тыс.т.: США (7.678), Аргентина (5.253), Колумбия (1.571), Канада (1.198), Нидерланды (1.049) и Мексика (1.037), а FeSiMn – Канада (20.514), Япония (10.204), Аргентина (9.699), Нидерланды (6.707) и Турция (3.601).

Ферросилиций. К авг. 2000г. общий импорт FeSi составил 218 тыс.т. на 310 млн.долл.. В 1999г. общий показатель составил 149 тыс.т. на 197 млн.долл.. Основными экспортерами стали: Норвегия (34), Франция (22), Нидерланды (12), США (8) и Мексика (4).

Экспорт по состоянию на август 2000г. составил 115.312 тыс.т. на 76.521 млн.долл.. В 1999г. он составлял 160 тыс.т. на 105 млн.долл.. Основными потребителями являлись Япония (59.4), США (14.3), Канада (13.549), Бельгия (9.088), Нидерланды (8.262) и Мексика (7.169).

Феррохром. К авг. 2000г. импорт FeCr составил 7.170 тыс.т. на 4.73 млн.долл.. В 1999г. он составлял 4.971 тыс.т. на 3.57 млн.долл.. Основным поставщиком была Индия, поставившая 2.144 тыс.т. на 1.204 млн.долл..

Браз. экспорт 2000г. по состоянию на авг. составил 10 тыс.т. на 16 млн. долл. В 1999г. этот показатель равнялся 4.809 тыс.т. и 4.704 млн.долл. соответственно. Основные поставки были осуществлены в США (4.582), Великобританию (80), Нидерланды (40), Бельгию (40) и Аргентину (50).

Ферроникель. Импорт к авг. 2000г. составил 80 тыс.т. на 709 млн.долл.. В 1999г. общая сумма импортных поставок достигала 160 тыс.т. на 304 млн.долл., поставщиком которого стала Югославия (160).

Нац. экспорт за 8 мес. 2000г. составил 3338 тыс.т. на 8.823 млн.долл.. В 1999г. он находился в пределах 4.431 тыс.т. на 6.506 млн.долл.. Основными потребителями являлись ФРГ (3.152) и Бельгия (1.279).

Браз. экспорт ферросплавов (январь-август 2000г.)

Ферросплавы	Тонн		тыс.долл. FOB	
	2000	00/99	2000	00/99
На базе марганца.....	89.273.....	40.551.....	120,1.....	38.163.....
FeMnAC.....	26.684.....	11.820.....	125,8.....	10.799.....
другие.....	5.007.....	1.977.....	153,3.....	3.417.....
FeSiMn.....	57.582.....	26.754.....	115,2.....	23.974.....
На базе кремния.....	115.312.....	100,179.....	15,1.....	76.521.....
FeSi.....	97.956.....	95.035.....	3,1.....	60.675.....
другие.....	17.356.....	5.144.....	237,4.....	15.846.....
На базе хрома.....	10.....	1.762.....	(99,4).....	16.....
FeCrAC.....	-.....	34.....	-.....	1.....
FeSiCr.....	-.....	1.560.....	-.....	780.....
FeCrMC/BC.....	10.....	168.....	(94,0).....	15.....
На базе никеля.....	3.338.....	3.494.....	(4,5).....	8.823.....
FeNi.....	3.338.....	3.494.....	(4,5).....	8.823.....
Специальные.....	38.825.....	38.819.....	0.....	180.122.....
FeMo.....	-.....	0.....	-.....	7.....
FeW.....	-.....	-.....	-.....	-.....
FeTi.....	-.....	34.....	-.....	87.....
FeV.....	12.....	20.....	(40,0).....	118.....
FeNb.....	18.122.....	17.700.....	5,6.....	161.558.....
другие.....	20.122.....	21.065.....	(4,5).....	17.446.....
Итого.....	246.758.....	184.805.....	33,5.....	303.645.....

Согласно оценкам Нац. управления добычи полезных ископаемых запасы марганцевых руд на территории Бразилии составляют порядка 50.584

млн.т., хромовой – 6.800 млн.т., никелевой – 6.000 млн.т. Кроме того, в Бразилии сосредоточено приблизительно 88% мировых запасов ниобия, значит. количество вольфрама и шеелита.

Цветмет

В 2000г. цветная металлургия Бразилии продолжала играть одну из основополагающих ролей в экономике страны. В мировом производстве цветных металлов охране принадлежало порядка 6% производства олова, 5,3% производства алюминия, 12% производства цинка и 0,6% производства меди. Инвестиции на развитие данного сектора в отчетном году составили сумму в 1,3 млрд. долл., что на 18% больше по сравнению с 1999г.

Производство алюминия. В 2000г. в стране было произведено 1277 тыс.т. первичного алюминия, что на 1,5% выше показателя 1999г. Это позволило стране выйти на 6 место в мире по производству алюминия.

В 2000г. в Бразилию было импортировано порядка 96,7 тыс.т. алюминия, что по сравнению с 1999г. составило сокращение на 18%. Импортные поставки осуществлялись из США (61%), Германии (16%), Англии (3%) и Японии (3%).

Экспорт алюминия практически остался на уровне 1999г. и составил 940 тыс.т. Отмечается сокращение экспорта первичного алюминия на 26%, и лома на 73%. В тоже время за 2000г. экспортные поставки полуфабрикатов возросли на 57%. Основными потребителями браз. алюминия стали Япония (27%), Аргентина (23%), Нидерланды (18%), Бельгия (10%) и США (5%). Внутренние запорядки алюминия в 2000г. возросли на 7,2%, достигнув 231 тыс.т.

Основными нац. производителями являются компании «Албраз», «Алкан», «Алкоа», «Алувале», «Билитон» и «СВА».

Производство меди. В 2000г. нац. запасы меди оценивались в 11,9 млн.т. Производство меди составило 159 тыс.т. Бразилия импортировала 185 тыс.т. меди, что дало приросте 25% по сравнению с 1999г. Основными поставщиками стали: Чили (60%) и Перу (19%). Экспортные поставки составили 61 тыс.т. Отгрузки осуществлялись в Канаду, США, Чили и Аргентину. Основным производителем меди в Бразилии является компания «Минерала Карабина».

Производство олова. Браз. запасы оловянных руд составляют 8% от общего мирового количества, которые расположены на севере страны в р-нах Амазонас (58%) и Рондония (27%).

Нац. производство олова в 2000г. составило 12,96 тыс.т. За этот период в страну было импортировано 435 т. олова. Экспорт олова составил 6,13 тыс.т. Основными потребителями браз. олова стали США (79,1%) и Аргентина (13,9%). Основными производителями олова являются компании: «Паранапанема», «Сесбра» и «Бест».

Производство цинка. В 2000г. мировые запасы цинка составляли 431 млн.т., большая часть которых находилась в Австрии (19,7%), Китае (18%), США (18%). Нац. запасы Бразилии составили 1,2% от мировых, что составляет 3 млн.т.

86,2% всех месторождений находится в муниципальных округах Вазанте и Паракату (шт. Минас-Жирайс), оставшаяся часть залежей расположена в шт. Рио Гранде де Сул (8,5%), Баия (2,4%), Парана (1,9%). Браз. производство цинка состави-

ло в 2000г. 196,5 тыс.т., что по сравнению с прошлым годом дало прирост в 4,1%. Импорт цинка составил 26,3 тыс.т. Основными поставщиками стали Аргентина (72,2%), Перу (13,5%) и США (3,6%). С 1995г. Бразилия не экспортирует концентрат цинка. Что касается металлического цинка, то его экспорт составил порядка 24,6 тыс.т. Основными производителями цинка являются компании «Компания Минера де Мегай – СММ» и «Парабуна».

Химпром

Вданной отрасли общее количество предприятий составляет 2 тыс. При этом наибольшая концентрация предприятий (до 60%) наблюдается в районе г.Сан-Пауло, который является хим. и пром. столицей страны.

10 лучших фирм нефтехимии Бразилии на 2000г., в млн.долл.

Название	Продажи	Доход	Страна
Rhodia (SP)	689	25,22	Франция
Copene (BA)	684	15,2	Бразилия
Hoechst (SP)	538	-2,2	Германия
Copesul (RS)	520	8,6	Бразилия
White Martins (RJ)	580	55	США
Bayer (SP)	540	-15,2	Германия
Petrquimica (SP)	430	-18,6	Бразилия
Du Pont (SP)	363	0,2	США
Basf (SP)	322	-10,5	Германия
Petroflex (RJ)	318	0,2	Бразилия

В 2000г. в Бразилии было произведено хим. товаров на 42,3 млрд. долл., что на 18% больше, чем в 1999г. Во многом данный результат был определен стабильностью эконо. климата в 2000г. и окончанием эконо. спада, начавшегося в 1998г. Показатели в данной отрасли за последний год существенно превосходят общие показатели роста производства в браз. промышленности. Рост ВВП составил чуть более 4,2% за 2000г.

Показатели производства химпрома, в млрд.долл.

	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.
для пром. нужд	21,5	18,5	17,1	22,4
Фарм. продукты	8,2	8,2	6,1	6
Косметика и гигиена	4,2	4,1	3,1	3,5
Удобрения	3	2,9	2,2	2,7
Моющие средства	2,4	2,2	2,2	2,3
Защита растений	2,2	2,6	2,3	2,4
Краски и лаки	2,1	2	1,4	1,5
Синтетика	1	1,1	0,9	0,9
Др. продукты тонкой химии	0,6	0,6	0,5	0,6
Итого	45,2	42,2	35,8	42,3

Баланс во внешней торговле в химпроме остается отрицат., т.е. Бразилия ввозит. продуктов данной отрасли больше, чем экспортирует в другие страны. Так, в 2000г. экспорт химпродуктов составил 4 млрд.долл., в то время как импорт составил 10,6 млрд. Таким образом дефицит во внешней торговле хим. продуктами составил 6,6 млрд. долларов. В наиболее значимой группе хим. товаров для пром. использования: экспорт – 3,6 млрд. долл., импорт – 8,4 млрд.долл. Бразилия в значит. степени ввозит продукты конечного пользования. Причем основными странами-экспортерами являются США и страны Зап. Европы, на которые приходится 33% и 30% соответственно.

Экспорт и импорт хим. продуктов, в млн.т.

	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Экспорт	3,09	3,53	3,65	3,60	3,79	4,16	4,62	4,99	5,54
Импорт	8,74	8,39	9,73	13,2	13,8	12,7	12,2	12,1	16,5
Дефицит	5,65	4,86	6,08	9,6	10	8,54	7,58	7,11	10,9

Наиболее заметен дефицит в торговле хим. продуктами при сравнении объемов в весовых показателях. Химпром не справляется с нац. потребностями и испытывает серьезный инвест. кризис, связанный с устареванием основных фондов и тех. отсталостью отрасли.

Фармпром. В 2000г. так и не смог удовлетворить возрастающие потребности населения в лекарственных препаратах, несмотря на незначит. повышение производства, которое составило 4,4% по сравнению с 1999г. Цены на препараты возросли на 140%, а на особо пользующиеся спросом на 250-300%.

Насчитывается 200 лабораторий, из которых 70 являются мультинац. и 130 нац. Ведущее положение на браз. рынке продолжают удерживать иностр. производители: Novartis, Glaxo, Knol и др. Не последнее место отводится и нац. производителям Ache, Eurofarma, Biobras, Biosintetica, Fanpasa, EMS, Neoqimca.

В 1998-99гг. в фармпроме Бразилии для проведения клинических исследований было инвестировано 65 млн.долл. В 2000г. этот показатель увеличился на 20% и составил 78 млн.долл.

30% всего фарм. производства страны находилась в шт. Рио-де-Жанейро. Иностр. компании, действующие в этом районе, намерены инвестировать в экономику штата 400 млн.долл.. Компания Glaxo Wellcome до 2003г. инвестирует 30 млн.долл. на развитие своей фабрики в Рио-де-Жанейро. Knoll Brasil намерена вложить на развитие производства 22 млн.долл.. Компания Sobering Plough тратит 15 млн.долл. на расширение производства своего филиала. Интерес иностр. компаний к фарм. рынку Бразилии свидетельствует о том, что нац. производители не обеспечивают его необходимым сырьем.

Катализаторы для нефтепереработки. Наличие в Бразилии пром. мощностей по производству катализаторов для процессов каталитического крекинга, применяемых на НПЗ для повышения производительности процесса переработки сырой нефти, позволяет повысить производство дизельного топлива, бензина и ГСМ.

Возросшее использование процессов каталитического крекинга на НПЗ в Бразилии, связано, в основном, с открытием и разработкой новых месторождений в бассейне Кампос (штат Рио-де-Жанейро). За 10 лет общее производство катализаторов возросло в 3 раза и составило более 40 тыс.т. в год. При этом Бразилия полностью удовлетворяет собственные потребности в данном виде хим. продуктов и экспортирует катализаторы в другие страны Лат. Америки.

В 1982г. гос. компания «Петробраз» в поисках требуемых технологий установила прямые контакты с главными производителями катализаторов в мире: компаниями из США и Голландии.

При определении межд. партнера основными требованиями являлись: полная открытость и передача технологий по всем стадиям хим. процесса переработки нефти. Лучшее из них удовлетворил требования бразильцев межд. консорциум Akzo Nobel, имеющий заводы по производству катализаторов в Голландии и США.

Фирма Akzo Nobel, по мнению браз. специалистов, обладает самыми передовыми технологиями в данной области промышленности. Таким образом, в содружестве трех компаний Petrobras

Chemicals, частной браз. фирмы Oxiteno Nordeste и голландской Akzo Nobel была создана браз. фабрика катализаторов Fabrica Carioca de Catalisadores (FCC), которая остается единственной фабрикой по производству катализаторов в Юж. Америке.

FCC расположена в индустриальном районе г.Санта Круз в 70 км. от г.Рио-де-Жанейро, близости от основных НПЗ (шт.Рио-де-Жанейро) и исследоват. Центра «Петробраз» CENPES, с которым FCC поддерживает сотрудничество по разработке новых технологий производства катализаторов. В этом регионе имеется два крупных морпорта (Рио-де-Жанейро и Сепетиба), которые обеспечивают фабрику сырьем и облегчают доставку готового продукта.

FCC располагает мощностью, чтобы удовлетворить в полном объеме все потребности в процессе каталитического крекинга как в самой Бразилии, так и на всем Южноам. континенте. Более того, продукция FCC обладает целым рядом других преимуществ, в сравнении с продукцией традиционных изготовителей.

В области развития технологий и применения новых продуктов FCC поддерживает прямые контакты с департаментами исследования и развития (R&D Centers) «Петробраз» (г. Рио-де-Жанейро) и Akzo Nobel (исследовательские лаборатории в США — г.Хьюстон и Голландии — г.Амстердам). Тесная интеграция этих исследовательских центров позволяет FCC снабжать рынок требуемой продукцией, специфичной для каждого потребителя.

Производство удобрений. Бразилия стремится стать одним из основных поставщиков зерна в мире, поэтому правительством уделяется большое внимание производству мин. удобрений. Собственные мощности недостаточны. Бразилия закупила в 1999г. удобрений на 850 млн. долл., в т.ч. в России.

Браз. предприятие Fertilizantes Fosfatados — Fosfertil является ведущим в Лат. Америке по производству высокосортных фосфатных удобрений (high analysis phosphatic fertilizers). Fosfertil — первая хим. компания в Бразилии, получившая сертификат качества межд. организации стандартизации ISO-9002 для производства фосфорной кислоты (Phosphoric Acid) в Юж. Америке. У Fosfertil имеется такой же сертификат качества на производство серной кислоты (Sulphuric Acid) и фторкремниевой кислоты (Fluosilicic Acid).

Fosfertil отвечает за 50% фосфорной кислоты, произведенной в Бразилии. Этот продукт, используемый в производстве TSP — тройного суперфосфата (Triple Superphosphate) и MAP — монофосфата аммония (Monoammonium Phosphate), является в свою очередь промежуточными звеном в процессе производства NPK изделий (азот — фосфор и калий).

Fosfertil был основан правительством Бразилии в 1977г. с целью коммерциализации месторождения фосфатного сырья «Патос Минас» (Patos Minas), шт.Минас-Жераис, в центр. регионе страны.

В авг. 1992г. Fosfertil был приватизирован. Компания производит на своих объектах концентрат фосфатного сырья (Phosphate Rock Concentrate), сульфатной и фосфорной кислоты (Sulfuric, Phosphoric Acid), тройного суперфосфата, монофосфата аммония, одинарного суперфосфат (Single

Superphosphate) и фторкремниевой кислоты (Fluosilicic Acid).

Нефтегазпром

Итоги 2000г. По состоянию на конец 2000г. Бразилия располагала 32 нефтегазовыми бассейнами (64 млн.кв.м. — сухопутные и 1,5 млн.кв.м. — прибрежные). Браз. запасы нефти оцениваются в 14,4 млрд.бар, а газа — 468,4 млрд.куб.м. Среднесуточная добыча нефти составляла на середину 2000г. 1,28 млн.бар., а газа — 35,3 млн.куб.м. В качестве цели на 2001г. поставлена задача довести среднесуточную добычу нефти до 1,3 млн.бар, а газа — 50 млн. куб. м. Для достижения указанных показателей в нефтяном секторе необходимы 14 млрд. долл.

Количество эксплуатируемых скважин составляет 8580 шт., в т.ч. 946 офшорных. «Петробраз» имеет 99 морских буровых платформы — 75 стационарных и 24 дрейфующих. Компания владеет 13 НПЗ, мощность которых составляет 1,95 млн.б/д, а фактически перерабатывается 1,6 млн.б/д. Довести, как планировалось к 2000г., уровень переработки до 2 млн.б/д «Петробразу» не удалось.

Имеются 2 завода по производства удобрений мощностью 1,9 тыс.т. аммония и 2,2 тыс.т. мочевины в день.

Танкерный флот «Петробраз» насчитывает 112 судов общим тоннажем 7,1 млн.т. Объем перевозок нефти и нефтепродуктов — 500 млн.т. в год. Нац. танкерный флот в 1997г. получил межд. сертификаты безопасности и соответствия. Функционируют 44 нефтяных терминала, емкость которых — 66,7 млн.бар.: 31 береговых, 10 морских, 3 речных, что позволяет иметь 15-дневный запас сырья.

В Бразилии действуют нефте- и газопроводы общей протяженностью 16478 км., из них 7718 км. — газопроводы.

В 2000г. «Петробраз» начал добывать нефть с глубины 1883 м. на месторождении Ронкадор. К концу года уже был пройден рубеж 1900-2000 м. За последующее пятилетие «Петробраз» намерен пройти отметку 3000 м. Для достижения этой цели необходимо изыскать финансирование в 128 млн.долл. С учетом того, что из офшорных площадей 56% приходится на глубоководные (до 1 тыс.м.), а 44% сверхглубоководные участки (до 3 тыс.м.), одной из стратегических задач «Петробраз» является освоение глубоководных технологий добычи сырья.

Основным нефтяным бассейном Бразилии остается Кампус, в котором расположены месторождения Марлим, Марлим Сул, Барракуда, Ронкадор, Албакора, Эшкпадарте, Марлим Леште, район 366. Развитию этого бассейна «Петробраз» придает первостепенное значение.

Производя 1,28 млн.б/д нефти, страна потребляет 1,7 млн.бар. Нефтепродуктов было ввезено в 2000г. на 6 млрд.долл. из Аргентины, Венесуэлы, Нигерии, Саудовской Аравии, Колумбии, Ирака, Алжира, США, Канады, Кувейта.

Браз. экспорт нефтепродуктов незначит. и составляет 10 тыс. б/д бензина, 20 тыс. б/д мазута и 45 тыс.б/д других нефтепродуктов на 500 млн.долл.

В 2000г. дочерняя структура «Петробраз» — «Бразпетро», которой в 2002г. исполнится 30 лет, проводила большую работу в области экспорта услуг по разведке и добыче нефти, бурению скважин

на суше и на море, обучению и подготовке иностр. специалистов, тех. кооперации, проведению лабораторных работ. Она работает в 28 странах, в т.ч. наиболее активно в США, Колумбии, Эквадоре, Боливии, Великобритании, Анголе, Аргентине, Перу, Ливии.

Принятие в 1997г. закона 9748/97, отменившего гос. монополию на нефть и газ, обозначило новый этап гос. политики в отношении указанной отрасли: все большее участие в инвест. проектах должен принимать нац. и иностр. частный капитал. После издания данного закона «Петробраз» подал заявку в министерство шахт и энергетики на предоставление концессий на продолжение эксплуатации месторождений в 399 районах, в т.ч. недавно открытых — Албакора Леште, Марим Леште, Ронкадор, Барракуда, районы 366 и 511. Таким образом, ключевые позиции в нефтегазовой отрасли «Петробраз» намерен удерживать еще достаточно долго. Однако при этом в ряде случаев он намерен расширить сотрудничество с частными инвесторами.

Эксперты считают, что «Петробразу» удалось удержать наиболее высокопродуктивные участки. В этой связи большинство потенциальных инвесторов (а интерес к аукционам проявили более 70 иностр. компаний) намерено в той или иной форме сохранять с «Петробразом» партнерские отношения. Однако все зарубежные компании внимательно наблюдают: удастся ли «Петробразу» выполнить инвест. обязательства по всем оставленным ему участкам: в случае серьезного срыва плана инвестиций Нац. нефтяное агентство (ANP) имеет право забрать эти участки и выставить их на свободные торги.

В июне 1999г. ANP был проведен аукцион по продаже 27 нефтяных участков. На нем было реализовано 12 участков стоимостью 180 млн.долл. В среднем цена на лоты была выше на 10912%. Участки на аукционе кроме «Петробраз» получили Agip Oil Do Brazil, YPF, Texaco Do Brazil, Esso Brasileira de Petroleo, Unocal Latin American Venture, Amerada Hess, Kerr McGee Do Brazil.

Второй аукцион (23 участка) состоялся в июне 2000г. На нем распродан 21 участок на 255 млн.долл. Без предложений остались сухопутный и морской участки. Всего зарегистрировалось 44 компании, участвовало 27, выиграло 17. 14 разыгранных участков получили (единолично или в союзе с иностранцами) нац. компании. По сравнению с 1999г. в условиях аукциона был установлен более высокий процент оборудования и услуг нац. компаний, необходимый для разведки нефти — с 27 до 41%. На этапе разработки месторождений процент был повышен с 28 до 47%. ANP получило в 2000г. от аукциона 468,26 млн.реалов — на 45,6% больше чем в 1999г. Большинство блоков (12) оспаривались более чем одной компанией и в среднем цена на лоты была выше на 8236%. Необходимо отметить, что стартовая цена аукциона (т.н. *preço de assinatura*) — достаточно символична по сравнению с огромными требующимися инвестициями). Наибольшая премия (38,65%) была уплачена за участок в бассейне Сантос, который выиграла «Петробраз» в союзе с British Gas и YPF.

«Петробраз» (самостоятельно или в партнерстве) выиграл 8 из 9 оспаривавшихся участков. Его стратегия заключалась в сосредоточении усилий в бассейне Сантос, где, по мнению «Петробраз», еще возможны большие открытия запасов.

В июне 2001г. ANP готовился провести распродажу 53 участков (10 континентальных, 43 морских, в т.ч. 31 глубоководных). Их указанного количества морских участков 16 находятся в бассейне Santos, и по 9 в Campos в Espirito Santo.

В июне 2000г. «Петробраз» подписал два контракта по привлечению финансирования для добычи нефти и газа в бассейне Campos на 2,5 млрд.долл. США для участков Барракуда и Карратита и на 1,091 млрд.долл. для участков Эспадарте, Воадор, и Маримба. Финансирование предоставят Нац. банк соц. и эконом. развития (BNDES), Банк финансирования межд. сотрудничества Японии и японские торг. корпорации Nochu, Marubeni, Mitsubishi, Mitsui. По первому из указанных контрактов ожидается добыча 247 млн.б/д и газа — 3,4 млн. куб.м./день. По второму контракту, соответственно 117 млн.б/д и 2,5 млн. куб.м./день.

Механизм аукционов разработан таким образом, что потенциальным инвесторам выгодно сотрудничать с «Петробразом». Так, заявки тех участников, которые намерены сотрудничать с «Петробразом» и инвестировать собственные средства в совместные проекты, регистрируются автоматически, вне всяких конкурсов. Контракты тех, кто не захочет вкладывать деньги напрямую и решит стать совладельцем акций «Петробраз», подлежат обязательному утверждению ANP. Но и они получают преимущества перед независимыми претендентами, участвующими в тендерах на эксплуатацию свободных месторождений. Налоги на эти предприятия могут составить до 50% от суммарной стоимости добытой и проданной ими нефти. Партнеры же «Петробраз» от этих налогов освобождены.

Другой мерой, поощряющей партнерство с «Петробразом», является решение BNDES выделить 1 млрд. долл. для кредитования заинтересованных частных компаний, в т.ч. и зарубежных, сотрудничающих с «Петробразом».

Браз. газораспределительные компании, действующие в штатах, через которые проходит газопровод, планируют увеличить до 2004г. протяженность своих локальных сетей на 1900 км. Намеченный объем инвестиций на эти цели — 240 млн.долл.

Одним из первых поставщиков боливийского газа стала компания «Комгаз», Сан-Пауло. Ее контрольный пакет (56%) принадлежит иноинвесторам — «Бритиш газ» и «Шелл». «Комгаз» расширила снабженческую сеть на 360 км. и с 2001г. продает в сутки 5,2 млн.куб.м. Из этого объема 90% потребляет пром. сектор, в т.ч. ТЭС «Пиратининга».

«Комгаз», Парана, планирует продавать 500 тыс.куб.м./сутки. Наиболее крупным потребителем в штате является керамический комбинат «Кампо Ларго» — 60 тыс.куб.м./сутки.

ССГАЗ, Санта Катарина, расширила сбытовую сеть на 250 км. и в начале 2001г. распределяла около 900 тыс.куб.м./сутки. основные потребители — предприятия керамической промышленности — 50%, текстильной — 30%, пищевой — 15%, а также строящаяся ТЭС «Катариньенсе Норте».

«Сулгаз», Порто Алегре, строит дополнительно 450 км. распределительных газопроводов и в 2001г. намерена распределять по 1,2 млн.куб.м./сутки.

Всего южные районы страны, через которые проходит газопровод будут, по имеющимся расче-

там, потреблять к 2004г. 7 млн.куб.м./сутки, а в 2010г. — 9,7 млн.куб.м./сутки. Крупнейшие потребители газа — ТЭС в г.г.Аракауара, Баркри, Педейнейрас и Вальпараисо рассчитывают потреблять в 2004г. 6 млн.куб.м./сутки, а в 2010г. — 8,2 млн.куб.м./сутки.

В мае 2000г. между Бразилией и Боливией было подписано новое соглашение о строительстве бразильцами газопровода с боливийской территории (месторождение Сан Альберто) до пересечения с функционирующим газопроводом Боливия-Бразилия. Длина ветки составит 411 км., стоимость проекта — 268 млн.долл., пропускная способность — 22 млн.куб.м./сутки.

В июне 2000г. в Бразилию начал поступать газ из Аргентины (Paso de los Libres) в объеме 2,8 млн.куб.м./сутки. Он предназначен главным образом для ТЭС «Уругвайана», которая в конце 2000г. начала производить мощность 600 мвт. В дальнейшем ветку из Аргентины предполагается дотянуть до Порто Алегре — еще на 615 км. Стоимость проекта — 265 млн.долл. Для строительства создан консорциум в составе браз. компаний и иностр. — «Репсол» (Аргентина), «Теогаз» (Италия), «Трансканада» (Канада).

В рамках другого проект поставок газа из Аргентины начаты работы по строительству газопровода «Крус дель Сур»-Буэнос-Айрес-Монтевидео-Порто Алегре. Его пропускная способность — 20 млн.куб.м./сутки, в т.ч. 5 — Уругваю, 15 — Бразилии. На последнем этапе планируется соединить этот газопровод с веткой Боливия-Бразилия. Необходимые инвестиции для осуществления строительства — 400 млн.долл. Окончание строительства намечено на текущий год.

Для снабжения сев. штатов правительство рассчитывает использовать месторождения в Амазонии. В бассейне р.Урку имеется большое месторождение с запасами 100 млрд.куб. м. Пока в этом бассейне добывается 700 млн.куб.м./сутки. Для распределения новых объемов газа будут построены две ветки газопровода — 500 и 230 км.

В конце 1999г. было открыто новое месторождение природного газа в 200 км. от г.Манаусе. Его запасы оцениваются в 6 млрд.куб. м. , а потенциал добычи — 700 млн.куб.м./сутки.

Развитие газодобычи в сев. районах будет проходить при активном участии иностр. капитала. Уже сейчас об интересе к разрабатываемым проектам заявили «Эрон», «Эксон», «Бритиш Петролеум», «Шелл», «Мобил».

Несмотря на активное развитие добычи и транспортировки газа, в среднесрочной перспективе едва ли можно прогнозировать полное удовлетворение спроса. В этой связи рассматривается возможность импорта сжиженного газа (GNL). В качестве его возможных поставщиков рассматриваются Нигерия, Тринидад и Тобаго, Венесуэла, Алжир, Австралия и Россия.

Нефтедобыча в 1999г. В нефтяном бассейне Кампус и Сантос сосредоточено 80% добычи нефти и газа. В 1999г. «Петробраз» продолжил добычу нефти с глубины 1853м. и планирует к концу 2000г. пройти рубеж 2000м.

Общие запасы нефти и газа (подтвержденные и прогнозные) оцениваются в 17,3 млрд.бар., в т.ч. 14,4 млрд.бар. нефти и 409,8 млрд.куб.м. газа.

Среднесуточная добыча нефти в 1999г. составила 1,2 млн.бар., а газа 35 млн.куб.м. На ближай-

шую перспективу «Петробраз» планирует довести среднесуточную добычу нефти в 2000г. до 1,3 млн.бар., а газа до 50 млн.куб.м.

Количество действующих эксплуатационных скважин составляет 7294, в т.ч. 723 офшорных. «Петробраз» располагает 98 морскими буровыми платформами: 75 фиксированные и 23 плавающие.

В 1999г. в бассейне Сантос в нефтяном месторождении Ронкадор установлена крупнейшая в мире платформа Р-36 для добычи нефти и газа с глубины 1400 м. Производительность платформы: 180 тыс.б/д и 7,2 млн.куб.м. газа.

«Петробраз» располагает 11 НПЗ с суммарной номинальной мощностью 1,8 млн.б/д, со среднесуточным производством 1,6 млн.бар. К концу 2000г. планировалось ввести в строй еще 3 завода и довести мощность до 2 млн.б/д.

Бразилия располагает обширной сетью нефте- и газопроводов. Параллельно со строительством второй очереди газопровода Боливия-Бразилия (Сан-Пауло—Порту Алегри) предусматривается развитие нефте- и газопроводов на юге и северо-востоке страны.

В распоряжении компании «Петробраз» находится современный танкерный флот, который насчитывает 94 судна общим тоннажем 5,7 млн.т. Также имеется 53 терминала общей емкостью 64,2 млн.бар., в т.ч. 3 речных, 10 морских, 29 береговых, что позволяет иметь 15-дневный запас.

Бразилия вынуждена импортировать нефть и нефтепродукты. В 1999г. импортировано нефти на 2,6 млрд.долл. и в 2000г. планируется достичь 3 млрд.долл.

Основными поставщиками нефти и нефтепродуктов на браз. рынок являются Нигерия, Аргентина, Саудовская Аравия, Венесуэла, Иран, Ангола, Австралия, США.

В 1999г. дочерняя фирма компании «Петробраз» — «Бразпетро» продолжала работать на внешнем рынке с 11 странами по добыче и производству нефти и газа: Аргентина, Боливия, Колумбия, Перу, Эквадор, Тринидад и Тобаго, США, Англия, Ангола, Ливия, Нигерия. В планах «Бразпетро» намечается сотрудничество с Кубой, Индонезией, **Азербайджаном, Казахстаном.**

В 1999г. запасы нефти и газа «Бразпетро» составили 312 млн.бар. (на 24% больше чем в 1998г.). Среднесуточная добыча нефти составила 73,4 тыс.бар.

Принятый в 1997г. правительством Бразилии закон 9478/97, смягчивший гос. монополию в области нефтепрома, позволил Нац. агентству по нефти привлекать в нефтегазовый сектор частный капитал, как иностранный, так и нац. и провести в **июне 1999г. первый аукцион** по продаже 27 нефтегазозалегающих районов для их разработки и добычи нефти. В аукционе приняли участие «Петробраз», Agir, YPE, Техасо, British-Borneo, Esso, Hess, Shell и др. Сумма запродаж составила 180 млн.долл., хотя было приобретено только 12 районов. Одна только итал. компания Agir приобрела 4 участка на 96 млн.долл.

В I пол. 2000г. Нац. агентству по нефти планируется провести второй аукцион по продаже 23 нефтегазозалегающих районов (13 в море и 10 на материке), расположенных в 8 нефтегазовых бассейнах. 4 района в бассейне Кампус, 5 в бассейне Сантос, где «Петробраз» открыл новое крупное

месторождение нефти и газа с запасом 700 млн.бар., 5 в Сержипе Алейоае, 3 – в Реконкаво, 2 – в Петигуар, по 1 – в Паране, Камаму-Алмадо, Амазонии и Пара-Мараньао.

Комплекс мер, принятый в последнее время правительством, подтвердил намерения продолжить адаптацию нефтяной отрасли страны, находящейся под контролем государства, к условиям рыночной экономики. В настоящее время Нац. агентством по нефти (ANP) проводится подготовка второго раунда торгов по передаче в концессию нефтеносных участков для проведения на них разведки, бурения и добычи нефти. Его реализация была намечена на III кв. 2000г. На торги выставлены 23 участка, в т.ч. 13 на морском шельфе и 10 на суше.

В 1999г. правительством была принята стратегическая программа развития гос. нефтяной компании «Петробраз» на 5 лет. Компания должна выйти на уровень добычи нефти в 2 млн.б/д и повысить объемы переработки нефти до 1,8 млн.б/д. Намечено также понизить себестоимость добычи нефти с 5,1 до 2,8 долл. за бар., а себестоимость ее переработки – с 1,8 до 0,8 долл. за бар. Для достижения намеченных целей планируется инвестировать за 5 лет 32,9 млрд.долл. Ожидается, что все это позволит компании к 2005г. достичь уровня прибыли в 35 млрд.долл. Дальнейшее поступательное развитие компании увязывается ее руководством с расширением сотрудничества с ведущими западными нефтяными компаниями. В 1999г. после корректировки внутреннего законодательства страны, регламентирующего добычу и реализацию нефти на внутр. рынке, «Петробразом» было подписано 15 договоров о сотрудничестве в области разведки и одно соглашение о совместной добыче нефти с 18 зап., в основном ам., компаниями, которые предусматривают инвестиции в 2,2 млрд. долл.

Принятое в конце фев. 2000г. распоряжение правительства об установлении нового порядка расчета цен на природный газ завершило процесс подготовки к переходу к системе свободных цен на производимые внутри страны нефть, газ и их производные. Была введена параметрическая формула, по которой цены на газ пересчитываются ежемесячно с учетом цен на этот продукт на основных мировых биржах, а также колебаний курса реала к доллару. Дополнительно была исключена существовавшая ранее жесткая привязка цены газа к дизельному топливу и отделена стоимость газа как товара от стоимости его доставки.

Правительству за относительно короткое время удалось приступить к привлечению передовых зап. технологий и иноинвестиций в нефтепром. Благодаря этому были созданы благоприятные предпосылки для привлечения ведущих зап. ТНК, располагающих новейшими технологиями по разведке нефти и повышению отдачи от скважин и значительными финансовыми средствами, к сотрудничеству с гос. компанией «Петробраз», обладающей уникальными технологиями бурения скважин на больших глубинах на морском шельфе.

Нефтехим. комплекс «Копесул». Расположенный вблизи Порто Алегре (шт. Рио-Гранде-ду-Сул), юж. нефтехим. комплекс «Копесул» введен в строй в нояб. 1982г. Вместе с комплексом в г. Кубатан (шт. Сан-Пауло) и «Камасари» (шт. Баия) стал основой браз. нефтехимпрома – крупнейший в

Лат. Америке как по объему производимой продукции, так и по уровню тех. оснащенности.

«Копесул» характеризуется сложной структурой выпускаемой продукции включая комплекс производства от крекинга нефти (нефти-сырца) до нефтехимии. Собственно хим. производство представлено преимущественно химией органического синтеза. Производится углеводородное сырье: этилен – 685 тыс.т. в год, пропилен – 236 тыс.т., бензол – 231 тыс.т., ксилол – 61 тыс.т., толуол – 24 тыс.т. Выпускаются органические полуфабрикаты – ацетон, этиловый спирт, винилхлорид, а также отдельные субпродукты, применяемые для производства пластмасс, резины, синтетических смол, адгезивов, растворителей, взрывчатых веществ, различных видов топливных присадок, лаков и красок. В принадлежащей браз. ФПГ «Одебрехт Кимика» (100% акционер) «ОПП Петрокимика» из исходного пропилена полимеризуется полипропилен (550 тыс.т.) для производства синтетических волокон, упаковочных материалов, бытовых товаров. Полипропилен применяется также для производства термопластичных пластмасс (50 тыс.т.), используемых в автомобильной, мебельной, электронной отраслях. «ОПП Полиэтиленос» (контрольный пакет акций у «ОПП Петрокимика») из винилацетата и этилена синтезирует этилен-пропиленовый сополимер и поливинилацетат (10 тыс.т.) – полимерные продукты для получения клеевых составов, диспергирующих средств, пластиковой мебели, киноплёнки, продукции обувпрома. Из этилена производится линейный (70 тыс.т.) и разветвленный (460 тыс.т.) полиэтилен. С продукцией «Копесул» тесно связано функционирование более 500 размещенных только в шт. Рио-Гранде-ду-Сул нефтехим. предприятий третьего поколения, выпускающих 250 тыс.т. синтетических смол в год на 900 млн.долл.

Рост спроса в Бразилии и странах Юж. Конуса на гермопластичные пластмассы потребовал увеличения объема производства нефтехимата. В его расширение было инвестировано 680 млн.долл. 29 июня 1999г. в строй введена вторая очередь «Копесул», позволившая поднять установленную мощность линий по выпуску этилена с 700 тыс.т. до 1,1 млн.т. в год. Одновременно в производимой номенклатуре появились 2 новых углеводородных продукта – бутилен и пропан, применяемые для синтеза бутилкаучука и полимеризации полиэтилена низкого давления (линейного). С пуском второй очереди потребление нефти-сырца возросло с 2,2 млн.т. до 3,5 млн.т. в год. По объему производства комплекс «Копесул» вошел в число **10 крупнейших нефтехим. производств мира**. 35% его продукции предназначается для юж. районов страны, свыше 40% – для Сан-Пауло. В 2000г. экспортный потенциал увеличен до 40%.

Основные акционеры «Копесул» – браз. фин.-пром. группы «Ипиранга Петрокимика» (со штаб-квартирой в Порто Алегре) и находящаяся в Сан-Пауло «Одебрехт Кимика», каждая из которых владеет по 27,6% акций. Активы на дек. 1997г. – 808,5 млн.долл.

Пред. адм. совета «Копесул» – Эдуарде Виейра; зампред – Алваро да Кунья Фильо. Адрес: Copesul – Cia Petroquimica do Sul, Rodovia Tabai – Canoas – BR 386 – km 419, lote 23, Polo Petroquimico, CEP 95853-00 – Triimfo – Rio Grande do Sul, Brasil. т.

(051) 457-11-00; ф. 457-14-11; E-mail: planejainen-to@copesusul.com.br.

Газ

Доля природного газа в энергетическом балансе Бразилии невелика и составляет 3%. Его потребление и распределяется: в промышленности — 90%, в коммунальном секторе — 5%, в производстве электроэнергии — 5%.

В связи с повышением спроса на электроэнергию в Южных и Северо-вост. районах страны возрос спрос и на природный газ. Уже к концу 2000г. **потребление природного газа** в качестве источника энергии составит 43% и его **доля в энергобалансе страны увеличится к 2010г. в 5 раз** (до 12%).

Спрос на природный газ значительно опережает его предложение, что определяет необходимость его импорта. Строительство газопровода Боливия-Бразилия позволит изменить энергетическую структуру в стране путем поставок боливийского природного газа в индустриально развитые районы.

Протяженность газопровода составляет 3150 км. **Общая стоимость проекта — 2 млрд. долл.** В фев. 1999г. открыта первая очередь газопровода от Санта Круз де ла Сьерра (Боливия) до Сан-Пауло (Бразилия), по которой начал поступать газ в объеме 2,2 млн.куб.м. в сутки. В апр. 2000г. введена в строй вторая очередь газопровода от Сан-Пауло до Порту-Алегре. До 2005г. поставки газа должны достигнуть 30 млн.куб.м. в сутки. Транспортировку газа по территории Бразилии осуществляет компания «Транспоргадора ду Газодуту Боливия Бразил», ТВГ. Газопровод проходит по территории 5 штатов: Мату Гроссу ду Сул, Сан-Пауло, Парана, Санта-Катарина, Рио Гранде ду Сул и охватывает 122 муниципалитета. Он увеличит возможности в обеспечении газом штаты Рио-де-Жанейро и Минас Жерайс.

Крупнейшие браз. компании по распределению газа расположены в штатах, через которые проходит газопровод, планируют увеличить протяженность своих сетей до 2004г. на 1900 км., что составит общую протяженность 4100 км. Инвестиции компаний «Комгаз», «Компагаз», «Сулгаз», «Газ бразилиано» «ССГаз» для осуществления своих проектов до 2004г. составят 240 млн. долл.

«Газ бразилиано», контролируемая итал. компанией ЕНИ, которая обслуживает северо-зап. районы штата Сан-Пауло, планирует построить 420 км. газопроводов, что потребует вложений в 67 млн.долл. Данный район площадью 141,9 тыс.кв.км. с населением 7,3 млн.чел. имеет возможность к 2004г. потреблять в сутки 7 млн.куб.м. газа, а к 2010г. — 9,7 млн.куб.м. Наибольшими потребителями природного газа будут 4 строящиеся ТЭС в г.г.Аракауара, Барири, Педейнейрас и Вальпараисо, которые к 2004г. будут использовать 6 млн.куб.м. газа в сутки и к 2010г. — 8,2 млн.куб.м.

Одной из первых компаний, которой началась поставка боливийского газа, стала «Комгаз», Сан-Пауло. Данная компания в 1999г. была продана за 988 млн.долл. компаниям «Бритиш Газ» и «Шелл», которые являются владельцами 96% акций.

С увеличением своей распределяющей сети на 360 км. уже в конце 2000г. компания будет продавать в сутки 5,2 млн.куб.м. газа (90% в пром. сектор), в т.ч. 700 тыс.куб.м. в сутки для ТЭС «Пиратининта».

Компания «Комгаз» (шт.Парана) планирует увеличить протяженность своей сети на 350 км. с инвестированием 40 млн.долл., что позволит ей к концу 2000г. продавать газ в объеме 500 тыс. куб.м. в сутки. Наибольшим потребителем газа в штате является керамический комбинат «Кампо Ларго» — 60 тыс.куб.м. в сутки.

Компания «ССГаз» (шт.Санта Катарина) увеличивает свою сеть на 250 км и планирует к концу года распределить 900 тыс.куб.м. газа в сутки. Основными потребителями будут предприятия: керамической промышленности — 50%, текстильной — 30%, пищевой — 15%, а также строящаяся ТЭС «Катариненсе Норте».

С приходом природного газа в г. Порту-Алегре компания «Сулгаз» строит дополнительно 450 км. газопроводов и с конца 2000г. распределяет 1,2 млн.куб.м. газа в сутки.

В мае 2000г. между Бразилией и Боливией подписано соглашение, согласно которому Бразилия будет строить свой газопровод от боливийского месторождения природного газа Сан-Алберто и Сан-Антонио до действующего газопровода Боливия-Бразилия. Длина газопровода составит 411 км., стоимость проекта — 268 млн.долл., общая мощность 22 млн.куб.м. в сутки.

В июне 2000г. начал поступать природный газ из Аргентины (Пасо де Лос Либрес) в Бразилию (муниципалитет Уругваиана шт.Рио Гранде ду Сул) в 2,8 млн.куб.м. в сутки. В основном природный газ предназначен для ТЭС «Уругваiana», которая к концу года будет иметь мощность 600 мвт. Планируется до 2002г. соединить данный газопровод с Порту-Алегре. Стоимость проекта — 265 млн.долл., протяженность газопровода — 615 км. Строительство будут осуществлять как браз. компании TSB, «Газпетро», так и «Репсол» Аргентина; «Теогаз» Италия; «Транканада», Канада. Общая мощность газопровода составит 15 млн.куб.м. газа в сутки. Аргентинский природный газ будет использоваться для трех строящихся ГЭС: «Термосул» — 700 мвт., «Гауша» — 480 мвт. и «Рефап» — 250 мвт.

Другим проектом поставки аргентинского газа является начавшееся строительство газопровода «Круз дель Сур», который пройдет по территориям трех стран — Аргентина, Уругвай, Бразилия (до Порту-Алегре). Строительство газопровода общей мощностью 20 млн.куб.м. газа в сутки планируется закончить в 2001г. В проекте участвуют компании «Бритиш Газ», «Пан Америкен», «Анкап». Инвестиции составят 400 млн.долл.

В апр. 2000г. испанская группа «Газ Натурал» приватизировала за 298,4 млн.долл. распределяющую компанию «Газ Сул», которая обслуживает юг штата Сан-Пауло. В течение 5-10 лет «Газ Натурал» инвестирует 250 млн.долл. на строительство газопровода длиной 300 км. в этом районе штата площадью 53 тыс.кв.м. с населением 2,5 млн.чел.

Природный газ будет использоваться как в промышленности, так и для производства электроэнергии (планируется строительство ТЭС на 1000 мвт.).

Для развития сев. региона страны **планируется использование природного газа Амазонии**. В бассейне р.Уруку разведано месторождение газа с запасом 100 млрд.куб.м. Проект предусматривает строительство газопроводов, которые будут обеспечи-

вать газом строящиеся ТЭС. Один газопровод длиной 500 км. пойдет до Порту-Велью, столицы шт. Рондония, другой протяженностью 280 км. — до Уруку-Гоари.

Подтвержденные и прогнозные запасы природного газа Бразилии составляют 435,5 млрд. куб. м. Его добыча сосредоточена в шт. Рио-де-Жанейро, Баия, Сан-Пауло, Рио Гранде ду Норте и Алагоас. Среднесуточное производство газа составляет 31 млн. куб. м.

В течение 10 лет необходимо довести производство природного газа до 72 млн. куб. м. в сутки, из которых 43% должны будут использоваться для производства электроэнергии, 3% — в коммунальном секторе, 2% — на транспорте, 12% — в неэнергетическом секторе. В этой связи возникает необходимость импорта природного газа.

Транспортировку газа по территории Бразилии осуществляет компания «Транспортатора Бразилейра ду Газодуту Боливия-Бразил» (ТВГ). Несмотря на то, что Бразилия добывает газа в три раза больше, чем Боливия, **боливийский газ значительно лучше по качеству**, содержит меньше серы. В связи с этим газ из Боливии будет использоваться в различных отраслях и секторах экономики Бразилии — таких, как автомобильная, стекольная, производство керамики, лако-красочная, химпром, коммунальный сектор.

Основной задачей боливийского проекта является обеспечение топливом ТЭС. До 2003г. должны войти в строй 44 ТЭС на газе, суммарной мощностью 15 гвт. и будут потреблять 63 млн. куб. м. газа в сутки.

Контракт, подписанный «Комгаз» с «Петробразом», предполагает поставку компании боливийского газа в 4 млн. куб. м. в сутки в первый год эксплуатации с дальнейшим увеличением до 8 млн. куб. м. в сутки на восьмой год эксплуатации. Спрос остальных распределяющих компаний, расположенных по трассе газопровода до г. Порту Алегре, составляет 14,2 млн. куб. м. газа в сутки.

Принимая во внимание темпы пром. роста регионов Юга и Юго-Востока, превышение спроса над предложением на природный газ, «Петробраз» совместно с распределяющими газовыми компаниями штатов этих регионов ведут переговоры с аргентинскими компаниями по вопросу импорта природного газа из Аргентины. Одним из проектов по поставке газа из Аргентины является начавшееся строительство газопровода «Круз дел Сур», который пройдет по территориям трех стран — Аргентины, Уругвая, Бразилии.

В марте 1999г. консорциум, в который вошли компании «Бритиш Газ» — 40%, «Пан Америкен» — 40% и «Анкап» — 20%, начал строительство первой очереди газопровода от Буэнос-Айреса до Монтевидео, в июле 1999г. началось строительство второй очереди до Порту Алегре. Строительство газопровода общей мощностью 20 млн. куб. м. в сутки планируется закончить в 2001г. Консорциум для осуществления данного проекта инвестирует 400 млн. долл. Квоты распределения аргентинского газа: Уругвай — 5 млн. куб. м. в сутки, Бразилия — 15 млн. куб. м. В дальнейшем планируется соединить этот газопровод с газопроводом Боливия-Бразилия.

В стадии изучения находится проект строительства газопровода, по которому пройдет природный газ из Аргентины в юго-зап. районы Бра-

зилии. Протяженность газопровода названного «Транситуасу» 3 тыс. км., установленная мощность — 36 млн. куб. м. в сутки. В разработке проекта принимают участие компании «Пан Америкен Энерджи», «Шелл», «Мобил», «Текпетрол».

Между компаниями «Петробраз», «Элетробраз» и министерством шахт и энергетики подписано соглашение об использовании природного газа Амазонии для развития северного региона страны. В бассейне р. Уруку имеется месторождение газа с запасом 100 млрд. куб. м. Там добывается 720 тыс. куб. м. в сутки. Новый проект предусматривает строительство ряда газопроводов, которые обеспечат газом строящиеся ТЭС. Один газопровод протяженностью 500 км. пойдет до Порту Велью, столицы штата Рондония, другой газопровод Уруку-Гоари протяженностью 280 км. В Гоари газ будет сжиматься и далее по реке доставляться до Манауса. Стоимость проекта — 420 млн. долл. Объем поставки газа — 6 млн. куб. м. в сутки.

В 1999г. открыто новое месторождение природного газа в 200 км. от пром. центра Манаус. Новые запасы составляют 6 млрд. куб. м. потенциал будущего производства оценивается в 700 тыс. куб. м. в сутки.

Составляя всего 3% от нац. запасов газа, это месторождение отличается своим выгодным географическим расположением. До этого самое близкое к Манаусу месторождение газа (Уруку) находилось на расстоянии 600 км.

Для быстрой разработки нового месторождения будут привлечены иностр. компании, участвующие в проекте «Боливия-Бразилия». Основными претендентами на развитие инфраструктуры нового месторождения и строительство ТЭС являются крупные ам. и западноевропейские компании, такие как «Энрон», «Экон», «Шелл», «Мобил», «Бритиш Петролеум» и др.

Нефтехимия

В 1999г. в нефтехимпроме Бразилии не удалось перебороть негативные тенденции 1998г., что сказалось на всех показателях деятельности. Так, чистая прибыль, по которой отрасль ранее находилась на **7 месте в мире**, уступая США, Японии, Германии, Франции, Великобритании и Италии, составила 35,1 млрд. долл., что на 17,6% меньше по сравнению с предшествующим годом.

Нефтехимпром Бразилии в 1999г., в млрд. долл.

	97г.	98г.	99г.
Крупнотоннажная н/х.....	21,5	18,5	16,2
Фармацевтика.....	8,2	8,2	6,1
Косметика.....	4,2	4,1	3,1
Удобрения.....	3	2,9	2,3
Моющие средства.....	2,4	2,2	2
ХСЗР.....	2,2	2,6	2,2
Краски, эмали, лаки.....	2,1	2	1,5
Синтет. волокна.....	1,4	1,5	1,2
Прочие.....	0,6	0,6	0,5
Всего.....	45,6	42,56	35,1

В соответствии с исследованиями ассоциации нефтехимпрома Бразилии (Abiquim), разница между общей и чистой прибылью которая в 1999г. составила 8,8 млрд. долл., расходовалась предприятиями: 39,1% — налоги и сборы, 28,9% — обслуживание кредитов и арендные платежи, 23,9% — премии персоналу, 8,1% — инвестиции в производство. Среди налогов и сборов расходы распределялись: НДС — 40%, налог на пром. продукцию

– 22%, налог на прибыль – 10%, соц. страхование рабочей силы – 7%, остальные налоги – 21%.

Несмотря на снижение рентабельности предприятий с 2,22% в 1998г. до -0,36% в 1999г., этот сектор экономики продолжает расширяться. Так, за последние два года объем инвестиций в нефтехимпроме составил 2,4 млрд.долл. В ближайшие 5 лет браз. нефтехим. компании планируют увеличить инвестиции в развитие производства, доведя их уровень до 1,4 млрд.долл. в год.

Инвестиции в нефтехимпром на 2000-05гг., в млрд.долл.

Крупнотоннажная н/х	4,4
Средства личной гигиены и косметика	1,8
Удобрения	0,6
Хим. средства защиты растений.....	0,8
Краски, лаки, эмали	0,5
Синтетические и акриловые волокна	0,5
Итого.....	8,6

Существенную роль в формировании современного нефтехимпрома страны сыграл процесс быстрого и решительного открытия экономики Бразилии, начатый в 1990г., и последовавшая за ним приватизация предприятий сектора. Это вынудило нефтехим. компании быстро адаптироваться к новым условиям открытого рынка – снижать операционные расходы и принимать меры к повышению эффективности производства, что в ряде случаев привело к их дисбалансу. Как следствие этого, сальдо внешторг. баланса нефтехимпрома стало отрицат. Эту ситуацию, несмотря на попытки, принимаемые правительством страны, пока перебороть не удается.

Импорт/экспорт нефтехимпрома Бразилии в млрд.долл.

	97г.	98г.	99г.
Импорт	9,864	10,059	9,612
Экспорт.....	3,830	3,625	3,362
В/т баланс	-6,034	-6,434	-6,250

По оценке Abiquim, нефтехимпром Бразилии характеризуется рядом черт, отличающих ее от аналогичных секторов ведущих стран и сдерживающих ее развитие. Во-первых, нефтехим. предприятия сконцентрированы в трех районах: на юго-востоке ось Сан-Пауло – Рио-де-Жанейро, на юге шт. Рио-Гранде де Сул, на севере ось шт. Баийя – шт. Пернамбуку. Во-вторых, нефтехимпром состоит из небольших предприятий с численностью персонала до 30 чел. (68 % от общего числа фирм), однако их вклад в общую прибыль составляет всего 5,2%. В-третьих, этот сектор экономики отличается очень низким уровнем инвестиций в сферу научных исследований и развития производства – менее 0,6% от общей прибыли, тогда как в развитых странах этот показатель составляет 5-6%.

На фоне происходящих в передовых странах запада слияний и объединений нефтехим. компаний, производящих базовые нефтехим. продукты, увеличивающие их совокупные производственные мощности и эконо. потенциал, наращивание объемов производства браз. предприятиями остается достаточно скромным. Развитие местных фирм, как правило, происходит за счет собственных средств и кредитов BNDES, доля инвестиций частного банковского капитала и прямых инвестиций акционерного капитала пока остается незначительной из-за их низкой рентабельности.

Основными факторами, наносящими серьезный ущерб конкурентоспособности нефтехимпрома, по оценке Abiquim, являются: высокая стоимость основных средств производства, тяжелое

налоговое бремя и высокие цены на исходное сырье.

Увеличение объемов иноинвестиций в нефтехимпром страны в существенной степени сдерживается высокой стоимостью основных средств производства, отсутствием компенсации НДС и налога на пром. продукты, уплачиваемых за основные средства производства, высокой стоимостью работ по монтажу новых предприятий, высокими налогами на импорт технологий и контрактование иностр. технологических услуг, высокой учетной ставкой долгосрочного кредита. В 1997-99гг. на приобретение нового оборудования (без учета налогов и стоимости кредита) браз. компании в среднем расходовали в 1,2 раза больше средств, чем аналогичные компании в США, а с учетом налогов этот коэффициент увеличивался до 1,5. В этой связи в целях повышения конкурентоспособности нац. нефтехимпрома в целом Abiquim предлагает: провести снижение налогов на средства производства; отменить налог на импорт на основные средства производства, не выпускаемые в Бразилии; освободить от уплаты налога часть прибыли, расходуемую на приобретение иностр. технологий и тех. услуг; снизить размер учетной ставки на долгосрочные кредиты для развития предприятий нефтехимпрома до уровня применяемого промышленно-развитыми странами запада.

Основным сырьем, используемым в нефтехимпроме являются нефть. Все производство этилена базируется на ее переработке, и ее потребление находится на уровне 10 млн.т. в год, что в стоимостном выражении составляет 2 млрд.долл. На нефтехим. комплексах по производству этилена расходы на закупку нефти составляют 85% переменных издержек производства. Цены на нефть, которая поставляется нефтехимпрому через гос. компанию Petrobras, определяются правительством. В соответствии с недавним правит. распоряжением, до авг. 2000г. цена будет определяться параметрической формулой, которая на практике увеличивает цену нефти по сравнению с ценой spot в Европе на 10%. Abiquim предлагает: скорректировать ценовую политику в отношении нефти, взяв за образец цены, применяемые в странах Сев. Европы; создать стимулы использования легкой нефти с тем, чтобы увеличить производство нефти в стране, отменить импортные тарифы на ввоз нефти.

В целях стимулирования использования природного газа в нефтехимии (пока широко используется только для производства электроэнергии) Abiquim предлагает: создать возможности прямого доступа к производителям и импортерам природного газа для крупных потребителей (по местным законам, поставки газа осуществляются через посреднические компании); ввести пониженные цены на газ, используемый в качестве сырья в производственном процессе; регламентировать цены на транспортировку газа, чтобы для конечного потребителя цены на него оставались на уровне межд. стандартов.

Металлургия

В 1999г. в метпроме сохранилась тенденция к снижению объемов производства, вызванная кризисом автопрома. Общее производство стали составило 25 млн.т., что на 3% меньше по сравнению с прошлым годом. Вместе с тем, Бразилия со-

хранила **8 место среди мировых производителей стали и 4 место среди ее экспортеров**. Несмотря на снижение общих показателей производства, выпуск экспортной продукции увеличился, проката — на 2,3% (16,8 млн.т.) и полуготовой продукции на 7,4% (7,3 млн.т.).

Потребление стали на внутреннем рынке, в тыс.т.

	1998	1999
Стальной лист.....	8,294	8,02
Длинный прокат.....	6,219	6,199
Спецстали.....	1,386	1,425

В 1999г., несмотря на увеличение общих объемов экспорта стали, доход составил 2,2 млрд.долл., что на 12,2% меньше по сравнению с предыдущим годом. Торг. баланс по этому продукту вследствие существенного снижения импорта (на 39,3%) достиг 1,7 млрд.долл. В соответствии с мировыми тенденциями в Бразилии также произошло существенное, до 24%, снижение средних экспортных цен на сталь. Некоторое улучшение ситуации было отмечено во II пол. 1999г. ввиду повышения спроса на этот товар в Азии, Европе и США, в первую очередь на стальной лист и полуготовую продукцию, цены на которые к концу года достигли уровня соответственно в 353 долл. и 192 долл. за тонну.

Торговля металлом в Бразилии, в тыс.т.

	1998	1999
Экспорт.....	8765	9852
Полуготовая продукция.....	5426	6378
Стальной лист.....	2422	2462
Длинный прокат.....	908	1,01
Простой прокат.....	457	615
Спец. прокат.....	179	146
Импорт.....	899	669
Стальной лист.....	344	324
Длинный прокат.....	329	226
Полуготовая продукция.....	8	3

После завершения приватизации в браз. метпроме начался процесс модернизации и расширения производства, активно поддерживаемый BNDES. В развитие производства, начиная с 1994г., было инвестировано 8,6 млрд.долл., причем 35% средств было выделено BNDES. Завершение процесса модернизации, который увеличит совокупные производственные мощности до 32 млн. т. стали в год ожидается к 2002г. и потребует доп. инвестиций в 3,6 млрд.долл. Предполагается, что 1,6 млрд.долл. будет выделено BNDES. Доминирующее положение на рынке занимают 6 групп: CST, Asominas, CSN, Usiminas/Cosipa, Gerdau, Belgo-Mineira, на долю которых приходится 96% производства.

тыс.т.	1998	1999
Стальной лист.....	8294	802
CST — полуготовая прод.....	3819	4413
Asominas — полуготовая прод.....	2330	2354
CSN — стальной лист.....	4708	4851
Usiminas — стальной лист.....	4023	2980
Cosipa — стальной лист.....	3517	2593
Acesita — длинный прокат.....	687	785
Gerdau — длинный прокат.....	2957	3258
Belgo-Mineira — длинный прокат.....	2156	2226
Acos-Villares — длинный прокат.....	624	632
Mannesman — длинный прокат.....	433	364
Другие — длинный прокат.....	492	494
Итого.....	25750	24995

Предприятия браз. метпрома отличаются достаточно небольшими масштабами производства.

Крупнейшая нац. компания CSN занимает 36 место среди мировых производителей, а вместе с Usiminas/Cosipa — 23 место. Дальнейшей концентрации производства мешает тот факт, что в процессе приватизации акции браз. компаний оказались распылены среди большого количества владельцев. В перспективе, по оценкам экспертов BNDES, при активном участии банка должна произойти реорганизация состава акционеров компаний, слияние и укрупнение компаний. Предполагается интернационализация браз. компаний этого сектора, как за счет привлечения внешних капиталов, так и путем приобретения участия в предприятиях за границей, что облегчит нац. фирмам выход на рынки этих стран.

В 2000г. ожидается увеличение общего производства стали на 8,4%, что будет достигнуто в основном за счет восстановления внутреннего спроса. Ввиду ожидаемого улучшения мировой конъюнктуры и роста цен на сталь предполагается увеличение общих объемов продаж (на внутреннем рынке и на экспорт) до 10 млрд.долл.

Авиастроение

Основным производителем авиационной техники в Бразилии является компания «Эмбраэр» (Empresa Brasileira de Aeronautica), являющаяся крупнейшим в Лат. Америке разработчиком и производителем самолетной техники гражд. и военного назначения.

Компания входит в список предприятий с ежегодным доходом свыше 1 млрд.долл. и в 1999г. заняла **1 место среди крупнейших экспортеров Бразилии**. В 1999г. компанией поставлен на экспорт 101 самолет различных модификаций против 61 — в 1998г. Сумма экспорта в 1999г. составила 1,8 млрд.долл. против 1,2 млрд. в 1998г.

Во многом это стало возможно благодаря удачному запуску в серию 50-местного реактивного пассажирского лайнера ERJ-145 и его 37-местной версии ERJ-135, поступивших на рынки в 1997-98гг. и практически сразу же получивших признание региональных авиакомпаний США и Зап. Европы.

В 1999г. на авиасалоне «Ле Бурже» компания «Эмбраэр» подписала контракты на поставку своих самолетов на 6,5 млрд.долл. (ERJ-145 — 84 шт., ERJ-135 — 10 шт., ERJ-170 и ERJ-190/200 — 175 шт.). Наибольший контракт подписан с фирмой «Кроссаир», Швейцария, на 4,9 млрд.долл. (40 самолетов ERJ-145 и 160 самолетов ERJ-170 и ERJ-190). **Общий портфель заказов «Эмбраэр» на конец 1999г. составлял 20 млрд.долл.** Наибольшая часть приходится на модель ERJ-145 — 691 самолет и на ERJ-135 — 319 самолетов. Прибыль от сделок составит 6 млрд.долл., что позволит поддерживать существующий ритм производства авиатехники в течение последующих 3-5 лет.

Браз. компания «Эмбраэр». Основана в 1969г. На ее предприятии, расположенном в г.Сан-Жозе-дус-Кампус (в 97 км от г.Сан-Пауло), было налажено производство авиатехники военного и гражд. назначения. Из военных самолетов наибольшую известность приобрел истребитель «Тукано», а из гражд. — пассажирские турбовинтовые самолеты «Бандейранте» и «Бразилиа».

Качественно новый этап в развитии компании начался после ее приватизации в 1994г., в результате которой банковская группа «Бозано/Симон-

сен» приобрела 29,1% акций. Контрольный пакет акций она делит с пенсионными фондами «Превии» («Банк до Бразил») — 27,9% и «Систел» («Телебраз») — 19,7%. До приватизации компания несла большие убытки (в 1990-94гг. — 1,6 млрд.долл.). С 1990г. государство полностью отказало ей в фин. поддержке.

«Эмбраэр» была выкуплена частным консорциумом за 154 млн.реалов. Руководство компанией перешло в руки представителей группы «Бозано/Симонсен», которая вместе со своими партнерами инвестировала в модернизацию предприятия 500 млн.долл. «Эмбраэр» сумела сравнительно быстро выйти из кризисного состояния и стать одной из наиболее успешно развивающихся браз. пром. компаний. Крупные инвестиции позволили модернизировать производство и разработать новые образцы авиатехники, которая с большим успехом реализуется на мировом рынке. Если в 1997г. убытки достигали 33 млн.реалов, то уже в 1998г. удалось получить прибыль в 132 млн.реалов. Оборот компании достиг в 1998г. 1,5 млрд.реалов (прирост на 90% по сравнению с предыдущим годом).

«Эмбраэр» стала вторым в Бразилии по значению экспортером продукции. В 1998г. объем ее продаж составлял 1,4 млрд.долл., из них 1,2 млрд.долл. (85%) — экспортные поставки.

На принадлежащем компании авиазаводе в г.Сан-Жозе дос Кампос работает 7 тыс.чел. В результате проведенной модернизации, автоматизации и компьютеризации удалось заметно повысить эффективность производства. Ежемесячно выпускается 7 самолетов. Инвестировав 140 млн.долл. в 1999г. «Эмбраэр» рассчитывает увеличить производство самолетов до 12 в мес.

В 1998г. авиакомпанией было изготовлено 116 самолетов (в 1997г. — 71), в т.ч. 60 реактивных пассажирских самолетов ЭРЖ-145, 14 — «Бразилиа», 6 — «Тукано», 10 — АМЖ и 26 легких самолетов.

Президент «Эмбраэр» Маурисио Ботельо заявил, что у компании имеются возможности повторить успех, достигнутый в 1998г., благодаря растущему числу заказов (выросли с 3 млрд.долл. в 1997г. до 4,1 млрд.долл. в 1998г.).

Агрессивная маркетинговая политика позволила «Эмбраэр» не только завоевать прочные позиции на мировом рынке, но и успешно их наращивать, продвигая свою продукцию в США и страны Зап. Европы, где большим спросом пользуются две модели пассажирских самолетов для местных авиалиний. Самое ходовое изделие авиазавода — пассажирский самолет ЭРЖ-145 (двухмоторный реактивный, 50 мест). На 80% он монтируется из импортных компонентов, двигатели поставляет «Роллс-Ройс/Аллисон». В 1998г. этот самолет стал поставяться в США для «Америкэн Игл», считающейся самой крупной региональной авиакомпанией в мире. Заключенная в 1997г. во время аэрокосмической ярмарки в Ле-Бурже (Франция) сделка предусматривает покупку ам. компанией 67 самолетов на 1 млрд.долл. Всего 180 самолетов этого типа были заказаны 11 клиентами в США, Европе и Бразилии.

Учитывая запросы потенциальных покупателей, «Эмбраэр» разработала еще 1 самолет — ЭРЖ-135, предназначенный для перевозки 37 пассажиров (скорость — 830 км/час, дальность полета — 2900 км). Созданный на базе ЭРЖ-145, новый са-

молет имеет укороченный (на 3,5 м) фюзеляж и обладает рядом преимуществ — более низкие шумы, уменьшенный расход горючего. Первая партия самолетов поставлена заказчиком во II пол. 1999г. Авиакомпания США и Франции уже в середине 1998г. (еще до первого полета) заявили о намерении приобрести 195 самолетов этого типа. «Эмбраэр» рассчитывает в ближайшие 10 лет разместить на внутреннем и внешнем рынке 500 самолетов ЭРЖ-135.

В начале ХХIв. «Эмбраэр» намерена запустить в производство 2 новых пассажирских самолета ЭРЖ-170 (будет готов к поставке в 2002г., рассчитан на перевозку 70 пассажиров) и ЭРЖ-190/200 (108 пассажиров, первая партия будет изготовлена в 2004г.).

На аэрокосмической выставке в Ле-Бурже (1999г.) было объявлено о заказе швейцарской компанией «Кроссаэр» 40 самолетов ЭРЖ-145 и 160 самолетов ЭРЖ-170 и ЭРЖ-190/200 на 4,9 млрд.долл. С учетом контрактов, подписанных с компаниями «Регионал Аэрлайнс» (Франция), КЛМ (Голландия), «Алиталия» (Италия), «Скайвэйс» (Швеция), «Протеус Аэрлайнс» (Франция), «Рейнталфлюг» (Австрия), портфель заказов «Эмбраэр» достиг 6,4 млрд.долл.

В конце сент. 1999г. компанией Embraer были определены 10 основных партнеров по участию в программах выпуска моделей ERJ-170 и ERJ-190, на 70 и 90-108 пассажиров соответственно. Поставка первых самолетов ERJ-170 ожидается во II пол. 2002г., а ERJ-190 — в I пол. 2004г. Их стоимость оценивается в 22 млн.долл. и 27 млн.долл. соответственно. Большая часть предстоящих работ (45%) будет выполнена самой Embraer, которая будет вести оба проекта в целом, а также возьмет на себя объединение всех систем и узлов и окончательную сборку самолетов. По оценкам руководства фирмы, общие затраты на две новые программы составят 850 млн. долл., из которых одна треть будет внесена самой фирмой. Такая же по объему часть распределена между 10 партнерами, которые возьмут на себя финансирование инженерных разработок и производства новых частей самолетов. Предполагается что оставшаяся часть средств будет получена от межд. фин. интов.

В качестве новых партнеров Embraer определены Kawasaki Heavy Industries, Gamesa, C&D Interiors, Hamilton Sundstrand, Parker, Honeywell, General Electric, Liebherr-Aero-Technik, Sonaca и Latécoere. По объему предстоящих капвложений на 1 месте стоит Kawasaki Heavy Industries, которая намерена инвестировать в совместный проект 100 млн.долл. Аэрокосмическое подразделение фирмы будет участвовать в разработке центр. части крыла, закрылков и пилонов. Фирма впервые участвует в программе разработки самолета для региональной авиации, тем не менее, этому проекту на Kawasaki придается большое значение, поскольку он создает предпосылки для дальнейшего развития партнерских отношений с компанией Embraer, вес которой среди мировых авиафирм неуклонно возрастает. Кроме того участие в проекте должно, по оценке Kawasaki, уже с 2002г. приносить ежегодную прибыль в 100 млн. долл.

На 2 месте среди партнеров Embraer находится фирма General Electric, которая должна поставлять двигатели для новых самолетов. Предполага-

ется, что сборка двигателей и корзин к ним будет проводиться в Бразилии на фирме Celma, 99,7% акций которой принадлежит GE.

Фирма Parker, которая также располагает производственными мощностями в стране – завод в г.Жакарее (шт.Сан-Пауло) по производству систем для автопрома, намерена наладить выпуск гидравлики и систем управления рулями в Бразилии.

Немецкая фирма Liebherr изучает возможность создания СП с EDE-управлением оборудования Embraer, которое займется разработкой и производством шасси. Ожидалось, что решение о выделении EDE в самостоятельное подразделение и продаже 49% его акций фирме Liebherr может быть принято Embraer в середине нояб. 1999г. Немецкая фирма является давним партнером Embraer, совместно с которой она производила шасси для моделей ERJ-135 и ERJ-145, что помогло развитию EDE. По оценке бразильцев, EDE не хватает производственных мощностей для выпуска новой продукции, а партнерство с Liebherr позволит управлению существенно упрочить свое положение, расширив список заказчиков, в котором фигурирует только Embraer.

Фирма C&D Interiors также заявила о своем намерении развернуть производство элементов внутренней отделки новых самолетов – кресел, полов, боковых панелей и элементов внутреннего освещения в Бразилии на фабрике, которую планирует построить в р-не Вале ду Параиба (шт.Сан-Пауло).

Среди остальных участников проекта работы распределены: Latесоере – разработка центр. частей фюзеляжа, Gamesa – хвостовая часть и хвостовое оперение, Honeywell – авионика, Hamilton Sundstrand – электросистемы и управление подачей воздуха внутри самолета, Sonasa – шланги и трубки для гидравлики.

Параллельно была начата программа создания нового 44-местного самолета ERJ-140, которая оценивается в 45 млн.долл. Разработку нового самолета предполагается провести на базе уже существующих моделей ERJ-135 и ERJ-145. За основу взята модель ERJ-135, которая будет переделана под 44 места. Самолет будет на 2,19 метра длиннее базовой модели, остальные размеры будут сохранены. Поставки новой модели начнутся в I пол. 2001г., ее стоимость должна составить 15,2 млн. долл.

Наряду с развитием гражд. направления Embraer намерена расширить спектр военных заказов. В сент. 1999г. подписан контракт на поставку 8 самолетов AMX-T ВВС Венесуэлы стоимостью 150 млн.долл. Поставка первых машин запланирована на 2001г.

Фирма уже получила заказ на модернизацию стоящих на вооружении ВВС Бразилии 54 боевых самолетов AMX. Будет согласована в 2000г. возможность установки электронного оборудования производимого израильской фирмой ELBIT, которая ранее уже была выбрана ВВС Бразилии в качестве поставщика для самолетов F-5. Общая стоимость контракта – 50 млн.долл. Работы предполагается провести в 2 этапа. На первом намечается осуществить доработку первой партии AMX (33 машины), а на втором – провести замену авионики, систем навигации и отображения информации пилота (на оставшихся 23 машинах). Контракт рассчитан на 54 мес. Возможно в программу мо-

дернизации AMX будет включена установка нового радара, разработка которого проводилась совместно браз. фирмой Tectelcom и итал. фирмой Alenia. Радар в 1999г. находился на стадии летных испытаний.

ВВС Бразилии изучают возможность проведения замены старых самолетов типа Xavante (на вооружении стоит 90 машин) на новые самолеты AMX-T.

Определенный скачок в сфере производства боевой техники фирмой Embraer ожидается после реализации стратегического сотрудничества с группой из четырех франц. аэрокосмических концернов (Aerospatiale Matra, Dassault Aviation, Tompson-SCF и Snecma), которое стало возможным после приобретения ими 20% акций браз. фирмы. Embraer получит доступ к технологиям производства сверхзвуковых самолетов «Мираж» и «Рафаль», а также проведет адаптацию уже выпускаемых боевых самолетов под системы вооружения, производимые Aerospatiale Matra. Это позволит уже в ближайшем будущем создать на базе Embraer центр по разработке и выпуску самолетов и военных систем для всех стран региона.

«Эмбраэр» прочно удерживает 1 место среди нац. экспортеров и занимает **4 место в рейтинге мировых производителей самолетов**, успешно конкурируя на этом рынке с канадской «Бомбардье».

В 2000г. компания «Эмбраэр» поставила на экспорт 160 самолетов на 2,7 млрд.долл., что по сравнению с 1999г. (1,7 млрд.) составило прирост в 59,73%. В 2001г. их число планируется увеличить до 200 ед.

Отмечается возрастание импорта с 1,177 млрд.долл. до 1,351 млрд.долл., что вызвано необходимостью использования отдельных узлов и агрегатов иностр. производства для строительства самолетов.

Количество рабочих и служащих составляет 11 тыс. чел., капвложения в 2000г. составили 400 млн.долл., а с даты образования – 23,5 млрд.долл. Компания имеет свои представительства во Франции, США, Китае, Сингапуре и Австралии.

«Эмбраэр» ежемесячно производит 16 самолетов, тем не менее по плану руководства компании с конца 2001г. этот показатель должен достигнуть 20 машин в мес.

В соответствии с браз. законодательством компания «Эмбраэр» является нац., а контроль осуществляется группой учредителей: Bozano/Simonsen (20% акций), Sisstel (20%), Previ (20%). В 1999г. 20% акций было продано французским фирмам.

В начале 2000г. руководство «Эмбраэр» подписало контракт с ам. компанией Mesa Air на поставку 100 самолетов ERJ-145 на 1,8 млрд.долл. В рамках договора предусмотрено, что первые 36 50-местных самолетов будут переданы ам. стороне в 2000г., а остальные 64 предполагается поставить до конца 2002г.

В мае 2000г. «Эмбраэр» открыла свое офиц. представительство в КНР. Китайская компания Sichuan Airlines рассматривает вопрос о закупке пяти браз. самолетов ERJ-145. Предполагается, что сумма контракта составит 100 млн.долл., включая поставку запчастей и оборудования.

В июне 2000г. «Эмбраэр» подписала очередной контракт с североам. лизинговой компанией GE Capital Aviation Services – GECAS на 3,6 млрд.долл. Контрактом предусматривается по-

ставка 50 пассажирских самолетов типа ERJ-170 (70 мест). В рамках сделки компании GECAS предоставляется право на приобретение порядка 100 самолетов иного типа, среди которых фигурирует ERJ-200. Начало полетов ERJ-170 было запланировано на сент. 2001г.

В 2000г. руководство «Эмбраэр» совместно с немецкой компанией Liebherr официально объявило о создании дочернего предприятия Embraer Liebherr Equipamentos do Brasil – ELEV. Основное производство будет сосредоточено на выпуске спецоборудования для авиационной техники и, главным образом, тормозных систем для легких и средних самолетов. Предусматривается, что финансовое участие в смешанном предприятии составит: «Эмбраэр» – 60%, Liebherr – 40%.

В ходе Межд. авиасалона в Великобритании «Эмбраэр» заключила ряд соглашений с авиакомпаниями Австралии, Швеции и стран Карибского бассейна.

На выставке подписан контракт с ам. компанией Continental Express на поставку 75 самолетов ERJ-145XR, имеющих незначит. отличия от уже выпускаемого ERJ-145. В контракт входит поставка 25 самолетов ERJ-135 (37 мест) и ERJ-145 (50 мест). По оценкам специалистов общая сумма заключенной сделки составила 3 млрд.долл.

По данным руководства компании, общий портфель заказов составляет 23,5 млрд.долл. «Эмбраэр» ведет переговоры с General Electric и Rolls Royce с целью создания в Бразилии филиалов этих концернов. В этом контексте рассматривается идея создания интернац. аэрокосмического центра в р-не Гави-ду-Пейшото (шт.Сан-Пауло), в рамках которого планируется инвестировать порядка 150млн.долл. на создание завода по производству нового реактивного самолета Legacy.

По оценкам руководства «Эмбраэр» в течение ближайших 5 лет инвестиции на развитие нац. самолетостроения могут составить 1,7 млрд. долл., что значительно превышает 750 млн.долл., выделенную в 1996–2000гг.

Планами предусматривается выделение 250 млн.долл. на усовершенствование производственного процесса, развитие новых технологий и проведение исследовательских работ, не связанных с созданием самолетов. Порядка 1,45 млрд.долл. пойдет на строительство новой серии самолетов ERJ-170/190, спец. проектов и на развитие военного сектора.

Космонавтика

Космическая отрасль. Нац. политика развития космической деятельности (Política Nacional de Atividades Espaciais, PNDAAE) была сформулирована Браз. космическим агентством (Agenda Espacial Brasileira) в авг. 1996г. в сотрудничестве с другими министерствами страны, научными и производственными кругами. Программа PNDAAE рассчитана на 10 лет и предусматривает консолидацию предпринимаемых с 60гг. усилий в этой области по следующим направлениям: системы запуска и ракетносители; искусственные спутники Земли (ИСЗ) и полезные грузы; инфраструктура; космические науки; исследования и разработки; подготовка специалистов; нац. промышленность; практическое использование достижений.

Таким образом, в обобщенном виде в PNDAAE ставится глобальная задача по овладению Брази-

лией полным циклом создания ИСЗ, их запуску в космос и дальнейшей эксплуатации, т.н. «Полностью браз. космическая миссия» (Missão Espacial Completa Brasileira – MECB).

Нац. промышленность обеспечивает 85% производства деталей для ИСЗ, производимых в стране. Спутники SCD-1 и SCD-2 были выведены на орбиту в 1993 и 1998гг. соответственно. На ближайшую перспективу ставится задача добиться 100% национализации ИСЗ. Для достижения этой задачи Бразилия располагает 300 учеными, 800 научными сотрудниками и инженерами, 2000 техников.

Наиболее значит. проектами, над которыми работают браз. специалисты, являются разработка единой унифицированной платформы для спутников сбора данных и мониторинга SCD-3, SSR-1 и SSR-2; участие в проекте строительства Межд. космической станции; совместная разработка с Аргентиной ее научно-исследоват. ИСЗ SAC-C в лаборатории Браз. нац. института космических исследований INPE и др.

С 1988г. Бразилия совместно с Китаем ведет работы по так называемой «Китайско-браз. программе создания спутников по исследованию природных ресурсов Земли (Programa Sino-Brasileiro de Satélites de Recursos Terrestres, CBERS).

Так, в окт. 1999г. осуществлен запуск совместного бразильско-китайского спутника по исследованию природных ресурсов CBERS-1 и браз. научно-исследоват. спутника Saci-1. Вывод на заданные орбиты спутников был произведен китайским ракетоносителем Longa Marcha 4B с китайского центра на запуске космических аппаратов.

CBERS-1 (Satellite Sino-Brasileiro de Recursos Terrestres) является первым из серии спутников по сбору данных и получению изображений земной поверхности, разработанных во взаимодействии с китайскими учеными. В его оборудование входят фотокамеры для проведения космической съемки поверхности Земли, а также система сбора данных об окружающей среде. Данный спутник позволяет проведение работ по мониторингу лесных и водных ресурсов. Система сбора данных способна передавать в реальном масштабе времени информацию с ИСЗ через наземные станции, расположенные по всей территории Бразилии.

На борту спутника установлен компьютер, разработанный специалистами браз. INPE, предназначенный для сбора данных о состоянии окружающей среды, метеорологической обстановке и состоянию водных ресурсов.

Спутник CBERS-1 выведен на орбиту с наклоном в 98° по отношению к линии экватора и расположен на высоте 763 км. Планируется каждые 5 дней получать снимки всей территории Земли с разрешающей способностью до 260 м., а каждые 26 дней – с разрешающей способностью до 20 м.

Одновременно с CBERS-1 на орбиту был выведен ИСЗ Saci-1 (Satellite de Aplicacoes Cientificas), представляющий собой микроспутник, разработанный специалистами браз. INPE. Проект оценивается в 4,6 млн. долл.

На данный спутник возлагалась задача по проведению серии научных экспериментов в космическом пространстве, которые позволили бы изучить геомагнитное поле Земли и провести исследования космических явлений. Так, планировалось проведение работ по изучению плазмы, исследование озонного слоя и других газов находя-

щихся в атмосфере, проведение исследований геомагнитного поля Земли, а также проведение серии опытов в области наблюдения и изучения аномальных космических излучений. Однако установить связь со спутником браз. специалистам так и не удалось.

Неудачный запуск второго спутника Sasi-2, осуществленный с браз. полигона Алкантара (штат Мараньяо) с помощью нац. ракетносителя VLS (Veiculo Lansador de Setelites), привел к тому, что руководство БКА приостановило развитие данной программы.

Стоимость развития программы SBERS, которая предусматривает запуск второго спутника SBERS-2 в конце 2001г., оценивается в 300 млн. долл. Участие Бразилии в данном проекте составляет 30% (45 млн.долл., Китай — 105 млн. долл.). Работы по запуску следующего спутника, с использованием китайского ракетносителя Longa Marcha 4B ориентировочно оцениваются в 50 млн. долл., однако расходы на их проведение могут возрасти до 130 млн. долл.

В рамках китайско-браз. программы предусматривается после 2002г. запуск спутников по картографической съемке поверхности Земли SBERS-3 и SBERS-4. С их помощью Бразилия и Китай намерены занять 10% существующего межд. рынка, объем которого в 2000г. достиг 600 млн. долл., и составить, тем самым, серьезную конкуренцию в этой области таким странам, как США, Россия, Франция, Канада и Япония.

С запуском спутника SBERS-3 Бразилия планирует увеличить свое долевое участие до 50%, что позволит ей использовать в собственных целях половину полученных результатов от проведенных космических исследований. В перспективе обе страны рассматривают возможности по предоставлению своих услуг в данной области другим иностр. государствам.

Успешный запуск спутников SBERS позволит Бразилии самостоятельно делать фотоснимки земной поверхности и проводить сбор данных независимо от иностр. спутников, услугами которых до настоящего времени пользовалась Бразилия. Так, ежегодно Бразилия тратит на покупку космических снимков, полученных с ам. Landsat и франц. спутника Spot, 1,5 млн. долл. Разрешающая способность полученных фотоснимков составляет от 15 до 30 м.

В окт. 1997г. Бразилия и Нац. управление США по авионавтике подписали договор об участии в строительстве межд. космической станции (МКС). Бразилия получит возможность проводить на станции эксперименты, результаты которых найдут практическое применение в медицине, фармакологии и сельском хозяйстве. Предусмотрено, что нац. промышленность произведет 6 компонентов для станции: платформу весом 1 т. и размером 5х2х3 м. для монтажа научно-исследоват. оборудования; платформу 5х2х2 м. для монтажа тех. оборудования; контейнер весом 1,5 т. для хранения различных грузов; вспомогательное оборудование для обсерватории; соединительную систему 10х2,5х2 м. для сочленения элементов станции; манипулятор по приему и размещению грузов. Кроме того, договор предусматривает работу на станции первого браз. астронавта — Маркоса Сезара Понтеса, который с авг. 1998г. проходит спец. подготовку в NASA.

Серьезным препятствием к реализации намеченных планов является задержка с созданием нац. ракетносителя VLS первый образец которого был взорван 2.11.97г. по команде с Земли на начальном этапе полета из-за несрабатывания одного из двигателей первой ступени. Запуск второго прототипа VLS состоявшийся в 1999г. также не принес ожидаемых результатов.

Для реализации космической программы БКА располагает Аэрокосмическим тех. центром ВВС (Centro Tecnico Aeroespacial — СТА) и Нац. институтом космических исследований министерства наук и технологий (Institute Nacional de Pesquisas Espaciais, INPE), находящимся в г.Сан-Жозе-дус-Кампус (шт.Сан-Пауло); Космическим полигоном «Алкантара» (Centre Espacial de Alcantara, СЕА), расположенный на близком к экватору атлантическом побережье страны сев. г.Алкантара (шт.Мараньяо), а также гос. и частными предприятиями по производству различных видов космической техники.

Программа развития космодрома «Алкантара» предусматривает 3 этапа его совершенствования. На первом, практически законченном, он должен быть подготовлен к запуску на низкие орбиты ракет с двигателями на твердом топливе.

На 2 этапе планируется создание инфраструктуры по запуску на геостационарные орбиты ракет с жидкостным реактивным двигателем. Заканчивается строительство топливного склада и корпусов для размещения оборудования по статической и динамической балансировке ракет и ИСЗ.

На 3 этапе, следуя мировой тенденции, планируется подготовить космодром к запуску и приему кораблей многоразового использования, подобных созданному в СССР «Бурану» и в США «Челноку». Сейчас на СЕА имеется ВПП длиной 2600 м. Ежегодное содержание космодрома обходится в 10 млн.долл. За 10 лет функционирования с него уже было осуществлено более 250 запусков метеорологических ракет и зондов.

В 1998г. Браз. космическое агентство было профинансировано лишь на 25% от предусмотренных бюджетом средств. Заложенные в проект госбюджета на 1999г. денежные средства на космос претерпели резкое сокращение: на разработку единой платформы для спутников SCD-3, SSR-1 и SSR-2 с 20,9 млн.реалов до 10,128 млн.реалов; на участие в проекте строительства МКС — с 10 млн.реалов до 4,8 млн.реалов (хотя по договору с NASA предусмотрено ежегодное выделение 50 млн.долл. в течение 3 лет); на тех. исследования — с 1,263 млн. до 0,4 млн.реалов. Всего на 1999г. по линии различных министерств и ведомств планировалось выделить порядка 100 млн.долл., однако в связи с сокращением их бюджетов эта сумма сокращена на 50%.

На развитие Нац. космической программы в ближайшие 4г. требуется 280 млн. долл. Так, в 2000г. на разработку новых спутников INPE запросил 13 млн. долл., благодаря которым можно будет продолжить работы по созданию и развитию серии спутников сбора данных и завершить строительство спутника SCD-3. На разработку нового спутника по программе SBERS в 2000г. планировалось выделить 16 млн. долл. В рамках развития проекта по созданию нац. ракетносителя VLS, выполняемую Аэрокосмическим тех. центром (Centro Tecnico Aeroespacial), в 2000г. предусмат-

ривалось вложение 17 млн. долл. INPE изучает возможности по разработке программ создания спутников связи и геостационарных ИСЗ с установкой на соответствующих орбитах.

С целью развития межд. сотрудничества в области космоса в 2000г. Бразилия подписала с Украиной договор, в рамках которого предусматривается запуск украинского ракетносителя с браз. полигона «Алкантара». Предполагалось, что уже в 2001г. произведен первый запуск ракетносителя (РН) «Циклон». Всего запланировано произвести порядка 12 запусков.

В марте 2000г. INPE успешно завершил тестовые испытания второго аргентинского спутника SAC-C. Данный проект разрабатывается Аргентиной во взаимодействии с браз. INPE и NASA и оценивается в 15 млн. долл. Браз.-аргентинское сотрудничество в космической отрасли включает также разработку совместного спутника по мониторингу земной поверхности Sabia-3 и ориентировочно оценивается в 60 млн. долл.

В апр. 2000г. Бразилия и США подписали двустороннее соглашение, в рамках которого предусматривается использование нац. полигона для проведения пуска ам. РН. Предполагается, что 78% запусков будет осуществляться в коммерческих целях, 11% – в военных и 11% с целью выполнения правит. задач. Космодром может осуществлять до 14 запусков в год. Ожидается, что данное соглашение позволит Бразилии получать ежегодно 30 млн.долл.

Ассоциация аэрокосмических предприятий Бразилии (ИИАБ). Из 22 компаний, входящих в возглавляемую им ассоциацию, помимо «Браз. авиакомпаний» («Эмпреза бразилейра де аэроаутика», «Эмбраэр»), можно выделить следующие.

«Элибраз» (Helibras) производит на своем предприятии в г.Итажуба (шт.Минас-Жераис) с 1979г. вертолеты марки «Эурокоптер» по франц. и немецкой лицензиям. Будучи единственным в Юж.Америке производителем вертолетов, «Элибраз» поставляет на рынок стран Юж. Америки продукцию высоких технологий, содействуя тем самым укреплению позиций компании «Эурокоптер» как крупнейшего экспортера вертолетов в мире. В Бразилии «Элибраз» является лидером в сфере производства вертолетов для армии, полиции и пожарных служб.

«Аэроэлектроника» (дочерняя фирма компании «Аэромот Аэронавес и Моторес») занимается разработкой проектов, сертификацией и производством электронных компонентов военного и гражд. назначения. Электронные блоки, разработанные ее конструкторами, используются в браз. и итал. варианте военного самолета АМХ. 14 стран используют на своих самолетах продукцию «Аэроэлектроники».

«Авибраз Лэроэспасиал», со времени своего основания в 1961г., когда был разработан и изготовлен самолет «Фалкан», производит новые материалы на базе композита, которые использовались в первых браз. космических ракетах, параболических антеннах большого диаметра, инерционных платформах, фибра-оптике, а также в изготовлении различных материалов оборонного назначения.

«Акрос» активно подключается к реализации браз. космической программы. Ее продукция пользуется межд. признанием. Компания «Акрос»

находится в г.Сан-Жозе дос Кампос, где ее специалистами в области электроники и механической инженерии разрабатываются системы и компьютерные программы, используемые в оборонной, аэрокосмической и авиационной отраслях. Она участвовала в разработке платформы для запуска многоступенчатых ракет (совместно с Аэрокосмическим тех. центром), изготовляла металлические компоненты для браз.-китайского спутника, оказывает инженерное содействие «Эмбраэру» в разработке и сертификации хвостового оперения и дверей пассажирских самолетов.

«Бразсат, Коммерциал Спэйс Сервисис» (основана в 1994г.) является единственной в стране фирмой, занимающейся координации и коммерческой реализацией продукции предприятий, НИИ и ун-тов в космической области. «Бразсат» координировала осуществление трех первых браз. экспериментов в космосе по биотехнологии. В нем принимали участие Нац. институт космических исследований, Ун-т Сан-Пауло (USP) и Коммерческий центр СМС/УАВ НАСА. «Бразсат» организует эксперименты в области кристаллографии, сельского хозяйства, роботики и космической технологии в условиях низкой гравитации.

«Тектелком Аэроэспасиал» – браз. частная компания, занимающаяся разработкой и производством электронного оборудования для аэрокосмической отрасли. «Тектелком» поставляла оборудование для стратегических целей и программ по обеспечению нац. безопасности таких, как Система противовоздушной обороны и контроля за браз. воздушным пространством. Браз. космическая программа, проект создания китайско-браз. спутника, самолет военного назначения АМХ.

«Элебра Система де Дефеза и «Контролес» – входит в группу «Элебра», созданную в 1981г. В аэрокосмической области «Элебра» использовала свои технологические возможности для участия в создании спутников, истребителей-бомбардировщиков АМХ, системы контроля за воздушным пространством Бразилии. «Элебра» стала первой в Бразилии компанией, разрабатывающей электронные системы для ВМФ. Ею осуществляется программа модернизации фрегатов – одна из наиболее значимых программ развития нац. инженерии.

Компания «ЭТР, Индустрия Механика Аэроэспасиал» (основана в 1991г.); с 1995г. ее специализацией является производство взрывателей для авиабомб, ракет (земля-воздух), установок для запуска ракет, спец. компонентов.

В аэрокосмической области задействованы также: «Комаф Индустрия Аэроаутика», «Компсис», «Сеник», «Дижикон», «Экваториал Системас», «ЖЕ Селма», «Имажен Сенсориamento Ремото», «Лег Текноложия», «Мектрон», «Моторес Роллс-Ройс», «Неутрон Элетроника», «Атер, Текноложияс Критикас».

Браз. космическое агентство (БКА). Создано указом президента Бразилии 10 фев. 1994г. БКА является фед. гражд. ведомством, напрямую подчиненным главе государства. Согласно закону, основными задачами БКА являются: руководство осуществлением нац. политики в области космоса; разработка и реализация нац. космической программы; развитие отношений с аналогичными зарубежными структурами; подготовка заключений по развитию сотрудничества с другими стра-

нами, подписание по согласованию с МИД и Миннауки и технологий межд. соглашений и протоколов по взаимодействию в космической сфере; подготовка экспертных заключений на межд. форумах, касающихся исследования и использования космического пространства; привлечение частного сектора к участию в космической сфере; стимулирование научных исследований и тех. разработок в космической области.

Деятельностью БКА руководят президент и гендиректор, назначаемые президентом страны. Орг. структура агентства состоит из высшего совета и 5 департаментов: адм., планового и координации космических программ, научно-тех. развития, межд. сотрудничества. Численность сотрудников БКА – 300 чел.

Согласно утвержденной президентом Ф. Кардозо «Нац. программы космических исследований» и разработанной на ее основе «Нац. политики развития космических исследований», на ближайшее 5 лет БКА предписано активно развивать технологическое сотрудничество с зарубежными странами в целях создания современных РН и вывода в космос полезных грузов в виде спутников различного назначения, а также развития системы услуг по коммерческому использованию космодрома «Алкантара».

В области создания РН руководство БКА намерено сделать основной акцент на взаимодействии с **Россией**, Украиной и Китаем. В планы агентства входит получение технологий, преимущественно на базе производственной кооперации, в области жидкотопливных ракетных двигателей, высокопрочных материалов, систем управления полетом ракеты и ее наведения, разделения ступеней, обработки телеметрической информации, обеспечения безопасности запусков.

БКА уделяет повышенное внимание участию страны в реализации проекта МКС, для которой бразильцы самостоятельно и при взаимодействии с иностр. партнерами ведут работу над производством 6 компонентов. С помощью станции БКА рассчитывает добиться прогресса в создании нац. тех. базы для дальнейшего развития космической программы, активно использовать пролеты МКС над территорией Бразилии для проведения сеансов дистанционного зондирования Земли в интересах сельского хозяйства и защиты экологии; проводить научные эксперименты в микрогравитации; продолжить разработку новых технологий в области биотехнологии, лекарственных препаратов, изучения физиологии человека, процессов старения для управления энергетическими ресурсами Земли, изготовления новых материалов.

В области научных исследований БКА намерено продолжить работы по созданию при помощи Франции серии спутников типа Sasi, а также наладить сборку на территории Бразилии совместно с Китаем очередных спутников СВЕРС (China-Brasil Earth Resources Satellite). На базе привлечения ученых из других стран, в т.ч. России, запланировано создание многофункциональной спутниковой группировки из спутников SCD-3 по сбору информации экологического характера и спутников дистанционного зондирования Земли (SSR-1 и 2), которая будет поэтапно выведена на орбиту в период 2002–07гг. Совместно с НАСА начаты работы по созданию метеорологического спутника EOS PM-1, запуск которого был намечен

на конец 2000г. В его задачи входят метеорологические исследования в интересах сельского хозяйства страны.

По оценке руководства БКА, сохранение стратегической линии правительства страны на постепенное увеличение, начиная с 2000г., бюджетного финансирования агентства создает благоприятные предпосылки для того, чтобы Бразилия к рубежу 2005–07гг. приблизилась к порогу «космического клуба» и была в состоянии предложить конкурентоспособные услуги по выводу в космос коммерческих спутников, в т.ч. и тяжелых на базе кооперации с другими странами после усовершенствования космодрома «Алкантара».

В качестве основного исполнителя данной части программы исследования космоса определено Управление НИОКР Главного командования ВВС, которому предписано развитие сотрудничества с другими странами в сфере создания РН и поиск новых выгодных партнеров.

В планы Управления НИОКР входит получение технологий, преимущественно на базе производственной кооперации, в области жидкотопливных ракетных двигателей, высокопрочных материалов, систем управления полетом ракеты и ее наведения, разделения ступеней, обработки телеметрической информации, обеспечения безопасности запусков.

Выполнение хронограммы создания отдельных блоков для МКС, в частности, выдвигается американцами в качестве условия развития двусторонних связей в области освоения космоса и доступа к отдельным необходимым бразильцам технологиям в дальнейшем. Самостоятельно и при взаимодействии с иностр. партнерами идет работа над производством 6 компонентов для МКС: адапторный блок для проведения экспериментов за бортом станции (Expedite the Processing of Experiments to Space Station Pallet); установка для проведения технологических экспериментов (Technology Experiment Facility); компонент устройства визуального наблюдения второго блока (Window Observational Research Facility Block 2); транспортно-грузовой модуль (Unpressurized Logistics Carrier, ULC); блок управления стыковкой полезных грузов (Cargo Handling Interface Assembly); элемент стыковочной системы для ULC (Z1-ULC-Attach System).

О браз.-ам. соглашении. 18 апр. 2000г. министр науки и технологий Р. Сарденберг и посол США А. Харрингтон подписали браз.-ам. соглашение о взаимной защите ИС и технологической тайны в области использования космоса, в частности, при запуске с браз. космодрома «Алкантара» ам. коммерческих спутников иностр. РН.

Браз. правительство расценило факт подписания данного соглашения как важный этап на пути вступления страны в «клуб космических держав», которое открывает «зеленый свет» деятельности недавно созданного совместно с украинским «Южмашем» и итал. «Фиат-Авиа» консорциума по выводу на околоземную орбиту РН «Циклон» с космодрома «Алкантара» произведенных в США спутников различного назначения. Прибыль браз. стороны составит 2 млн. долл. с каждого запуска. К концу 2001г. консорциум планирует выйти на мировой рынок космических услуг с 14–15 заказами ежегодно. Работы по тех. переоснащению «Алкантары» оцениваются в 13 млн. долл., их выпол-

нение должно создать в аэрокосмической отрасли Бразилии дополнительно 2,5 тыс. рабочих мест. После вывода космодрома на современный уровень, как считают браз. эксперты, страна сможет претендовать на занятие 20% рынка запуска коммерческих спутников, предназначенных для развертывания глобальных телекоммуникационных сетей.

В то же время, несмотря на в целом позитивный для Бразилии процесс расширения **сотрудничества с США** в космической области, подкрепленное указанным соглашением, **браз. сторона не получит широкого доступа к современным технологиям подготовки ракет к запуску**. Позиция США в данном вопросе оказалась весьма жесткой, что на практике означает установление строгого контроля за работой бразильцев на космодроме «Алкантара», а главное – непосредственный контакт с готовящимися к запуску РН будет разрешен лишь ам. специалистам. Соглашение с США о взаимной защите ИС, иными словами, о неперечислении «чувствительных», главным образом ракетных, технологических недружественным Вашингтону режимам, в основном дало возможность завершить переговоры с Украиной и Италией об использовании ими «Алкантары», но никоим образом не приблизило Бразилию к получению этих технологий. В целом, по мнению БКА, подписание соглашения создало прецедент для распространения подобной практики на других перспективных партнеров Бразилии в аэрокосмической области, прежде всего РФ и Украину (с последней оно будет подписано в ближайшее время), что благоприятно отразится на развитии межд. сотрудничества по использованию космического пространства в мирных целях.

Как считают в БКА, данное соглашение явилось также полезным в контексте укрепления полит. отношений с США, поскольку, согласно оценке администрации Клинтона, оно вывело Бразилию в разряд «передовых государств», которые должны являться примером для подражания «пороговыми странами». В процессе подготовки к его подписанию браз. сторона, в частности, вновь дала США гарантии своего последовательного соблюдения обязательств в рамках РКРТ и ДНЯО, подчеркнув транспарентный и мирный характер работ, ведущихся в стране в области ядерных исследований и создания ракеты-носителя для гражд. целей.

Нац. ин-т космических исследований (ИНПЕ). Создан 3 авг. 1961г. решением браз. правительства. Ин-т находится в г.Сан-Жозе-дус-Кампус (шт.Сан-Пауло). Наиболее крупными программами, осуществляемые институтом, являются Браз. комплексная космическая программа (МЕКБ) и браз.-китайский спутник для изучения ресурсов Земли (СБЕРС). По программе МЕКБ на институт возложены работы по проектированию и производству трех спутников серии SCD (первый спутник SCD-1 был выведен на орбиту в 1993г., второй – SCD-2 – в 1998г. ам. ракетой «Пегас»).

СБЕРС – совместная программа мониторинга и наблюдения за ресурсами Земли, являющаяся частью программы тех. сотрудничества с Китаем с 1988г. Она предусматривает создание двух спутников, которые будут выведены на орбиту китайской ракетой. ИНПЕ отвечает за разработку систем, составляющих 30% проекта. В 1995г. между Бразилией и Китаем заключено соглашение о намере-

ниях, предусматривающее дальнейшее сотрудничество в космической области, в частности, создание еще двух научных спутников.

ИНПЕ осуществляет теоретические и экспериментальные программы исследования космической геофизики, аэронавтики и астрофизики. Институт создает собственное оборудование для проведения научных исследований для установки на мелких научных спутниках, ракетах и шарах, запускаемых в стратосферу. Для проведения исследований в области астрофизики ИНПЕ располагает радиообсерваториями, телескопами (ин-ту принадлежат 2 радиообсерватории – в шт.Сан-Пауло и Сеара).

С начала 80 гг. ИНПЕ осуществляет большую часть космических и атмосферных исследований, проводимых в рамках Антарктической программы.

Погодные и климатические изменения (подобные феномену Эль Ниньо), засуха на северо-востоке Бразилии, наводнения на юге страны изучаются и прогнозируются учеными ИНПЕ, используемыми для этих целей экологическую информацию со спутников. Эту работу проводит Центр прогноза погоды и климатических исследований (СПТЭК), расположенный в г.Кашоэйра Паулиста.

Решение о создании этого Центра было принято правительством Бразилии в 1987г. в целях улучшения прогнозирования погоды, изучения климата в стране. СПТЭК был открыт в 1993г. Он располагает суперкомпьютером, позволяющим в кооперации с другими центрами составлять долгосрочные прогнозы погоды. Центр дает возможность Бразилии принимать межд. обязательства по проведению исследований, предназначенных для удовлетворения потребностей других южноам. стран. Свои возможности научного предсказания он ярко показал в 1997г., спрогнозировав усиление эффекта Эль Ниньо. Потепление вод Тихого океана непосредственно сказывается на климате Юж. Америки, а в Бразилии этот феномен привел к засухе на северо-востоке и наводнению на юге. Прогноз, подготовленный учеными СПТЭК в сотрудничестве с другими центрами, позволил властям принять своевременные меры с целью сведения до минимума отрицат. последствия этого природного явления.

В области сотрудничества с Россией руководство ИНПЕ выступает за развитие взаимодействия в сфере спутниковых технологий, в частности, разработки техники вывода на орбиту новых спутников и замены спутников, отработавших свой ресурс, обучения кадров наземных станций по управлению спутниковыми группировками. В контексте научного сотрудничества ИНПЕ намерен отдать приоритет астрофиз. исследованиям, прежде всего касающимся создания датчиков большой разрешающей способности для наблюдения за источниками фиолетового спектра, гамма- и рентгеновскими излучениями, а также проведению совместных экспериментов для изучения микрогравитации, фототермики и фотоакустики, радиометрии, геомагнетизма и земной магнитосферы, в т.ч. в рамках строительства и научного использования МКС.

Работа по созданию нац. ракеты-носителя. В 1997г. в Бразилии в рамках браз. космической программы был произведен пробный запуск опытно-

го образца первой нац. ракеты-носителя (VLS-1 V01) с космодрома «Алкантара», шт.Мараньяо.

Через 65 секунд после запуска произошел отказ одного из двигателей, в результате которого ракета-носитель (РН) вместе с установленным на ней спутником SCD-2A, предназначенным для сбора данных по экологической проблематике, была уничтожена по команде с Земли. Отказ двигателя произошел из-за сбоя в системе зажигания.

С учетом анализа результатов пробного запуска коллективом Ин-та авиации и космоса Аэрокосмического центра ВВС Бразилии (IAE-СТА). расположенного в г.Сан-Жозе-дус-Кампус (шт. Сан-Пауло), был разработан и практически подготовлен к запуску новый вариант РН-VLS-1 V02, предназначенный для вывода на орбиту спутника для научных исследований – Sasi.

Ракета-носитель VLS-1 V02 является модернизированным вариантом VLS-1 V01 с твердотопливным двигателем, ее масса – 50 т., высота – 19 м. Состоит из 4 ступеней, рассчитана на доставку полезного груза весом от 100 до 380 кг. на экваториальные орбиты высотой от 200 до 1200 км. или весом от 75 до 275 км. на полярные орбиты высотой от 200 до 1000 км. **Около 85% всех компонентов РН изготовлено в Бразилии.**

Спутник для научных исследований и сбора данных – Sasi-2, имеет массу 80 кг. и должен быть выведен на экваториальную орбиту высотой 750 км. Общая оценочная стоимость запуска VLS-2 V02 с Sasi-2 на борту – в пределах 10 млн.долл. IAE-СТА одновременно ведет работу над двумя новыми проектами ракеты-носителя – VLS1+ и VLS-2 с улучшенными характеристиками в плане надежности и повышенной полезной нагрузки до 700 кг.

Электроника

Принятый в 1996г. «План расширения системы телекоммуникаций и почтовой связи» (PASTE) рассчитан на 8 лет (1996-2003гг.) и предусматривает крупные инвестиции в отрасль. В 1997г. был принят фед. закон Бразилии №9472/97 в области телекоммуникаций, который разрешил приватизацию связи в стране. Позднее принят закон о создании гос. телеком. агентства – «Анател», а также закон о проведении открытых тендеров на работу частных фирм в диапазонах В, С, Д и Е для сотовой связи.

Телефонная проводная связь. В области стандартной проводной связи Бразилия по-прежнему находится на достаточно отсталом уровне, что определяется протяженностью территории и труднодоступностью отдельных районов.

К концу 2000г. общее число фиксированных телефонов составило 38.3 млн. аппаратов, что соответствует 23,1 телефона на каждые 100 жителей страны. Плотность телефонов сильно отличается в различных районах – от 0,21 на 100 человек в шт.Амазонас и Акре и 89 аппаратов на 100 жителей в г.Сан-Паулу. В Бразилии было установлено 900 тыс. публичных телефонов-автоматов, из которых 92,5% являются цифровыми.

Проводная связь развивается за счет поставок на внутренний рынок оборудования таких межнац. корпораций, как «Эрикссон» (29% рынка), НЕК (23%), «Телебраз» (17%), «Сименс» (19%), «Алкатель» (6%), «Стандарт электрик» и «Элебра». После того, как были созданы новые нац. АТС

(«Тропико») и городские телефоны-автоматы на карточках, значительно укрепились позиции нац. фирм: «Промой электроника», «Дурама», «Икател», «Аутел-Аутелком».

Мобильная, или сотовая, связь. К концу 2000г. функционировало 23,2 млн. сотовых телефонов, что составляет 14 аппаратов на 100 жителей. Предполагалось, что рост в 2001г. составит 12 млн. аппаратов, т.е. по 1 млн. новых пользователей ежемесячно. В значит. степени данный рост будет обеспечен за счет освоения новых частотных диапазонов Д и Е.

Разделение рынка сотовой связи

Area	BAND A, %	BAND B, %
Sao Paulo (Capital)	Telesp Celular (54,62)	BCP (45,38)
Sao Paulo (Interior)	Telesp Celular (97,99)	Tess (2,01)
Rio de Janeiro & Espinto Santo	Telefonica Celular (84,17)	ATI (15,83)
Minas Gerais	Telemig Celular (97,61)	Maxitel (2,39)
Parana e Santa Catanna	Tele Celular Sul (99,71)	Global Telecom (0,29)
Rio Grande do Sul	Telefonica Celular (100)	Teleta (0,00)
Distnto Federal, Goias, Tocantms		
Mato Grosso, Mato Grosso do Sul,		
Ronduma & Acre	Tele Centro-Oeste Celular (7675)	Amencel (23,25)
Amazonas, Para Roraima, Amapa & Maranhao	Amazuma Celular (100)	Splice/Inepar3 (0,00)
Bahia & Sergipe	Telefonica Celular (78,35)	Maxitel (21,65)
Piaui, Paraiba, Rio Grande do Norte,		
Ceara, Pernambuco & Alagoas	Tele Nordeste Celular (80,32)	BSE (18,93)

В Бразилии не производится основное оборудование для сотовой связи («сотовые базовые станции»). Оно полностью ввозится фирмами НЕК (40% рынка), «Нортель» (25%), «Эрикссон» (24%), «Лусент» (6,5%), «Моторола» (4%), «Алкатель» (0,5%).

При этом в свободной от налогов пром. зоне в г.Манаусе выпускаются различные виды сотовых телефонов, которые, попадают и на местный рынок. В наст. вр. на территории страны действуют телефонные стандарты CDMA и TDMA (диапазон А и В).

Поставщики и типы цифровой технологии

Регион	Полосы частот «А» и «В»	
	Banda A	Banda B
Regiao Metropolitana	Alcatel, Ericsson, Lucent	CDMA, Nortel, TDMA
de Sao Paulo	Motorola, NEC do Brasil e Nortel	
Interior de Sao Paulo		Ericsson, TDMA
Rio de Janeiro e Espirito Santo	NEC do Brasil	CDMA, Ericsson, TDMA
Minas Gerais		Nortel, Ericsson, TDMA
Parana e Santa Catarina	Ericsson, Lucent	Motorola, CDMA
		Motorola, NEC do Brasil
Rio Grande do Sul		Ericsson, TDMA, Nortel, TDMA
Brasilia, Goias, Tocantins		Nortel e Ericsson, TDMA, Nortel, TDMA
MatoGrosso, Ma to Grosso do Sul,		
Rondnia e Acre		
Amazonas, Roraima		Ericsson
Amapa, Para e Maranhao		
Bahia e Sergipe		NEC do Brasil e Ericsson, CDMA, Ericsson, TDMA
Piaui, Ceara, Rio Grande		Ericsson e Motorola, Nortel, TDMA
do Norte, Paraiba, Pernambuco e Alagoas		

Агентство по телекоммуникациям и связи объявило в окт. о проведении аукционов на право предоставлять услуги сотовой связи в диапазонах С, Д и Е. Все три диапазона относятся к частоте 1,8 ггц. и позволяют предоставлять услуги в популярном стандарте GSM. Конкурс по диапазону С, запланированный на 30 янв. 2001г., не состоялся, т.к. компании не рискнули участвовать в достаточно сложном проекте (по условиям тендера фирма-победитель должна начать работу по обслужива-

нию клиентов не позднее чем через 6 мес. после аукциона).

Проведенный 13 фев. 2001г. тендер на диапазон Д позволил получить в счет государства 1,321 млрд. долл., что на 20% выше предполагаемых. В данном диапазоне должны начать обслуживание фирмы-победители клиентов с 31 дек. 2001г. «Телемар» и «Телеком Италия».

Regiao 1 (dezesseis estados do Sudeste, Sul, Nordeste e Norte). Comprador: Telemar, Valor: R\$ 1,1 bilhao, Agio: 17,23%.

Regiao2 (nove estados do Centro-Oeste, Norte e Sul). Comprador: Telecom Italia, Valor: R\$ 543 milhoes, Agio: 0,56%.

Regiao 3 (Estado de Sao Paulo). Comprador: Telecom Italia, Valor: R\$ 997 milhoes. Agio: 40,42%

Уровень компьютеризации. В начале 1999г. Бразилия занимала 10 место по количеству пользователей сети Интернет (6,79 млн. чел.). В числе первых находятся США и Япония с 106,8 млн. и 19,5 млн. пользователей соответственно. Россия занимает 12 место с общим числом пользователей — 5,4 млн. чел. Предполагалось, что к 2001г. число пользователей достигнет 10 млн. В стране насчитывается 11 млн. компьютеров.

Правительство в янв. 2001г. вышло с программой развития компьютеров в школах и новой программой «Популярный компьютер», в соответствии с которой полностью снимаются налоги на производство достаточно устаревшей, но дешевой техники (с центр. процессором «Пентиум-1» 400 мгц.), которая будет доступна большинству населения страны.

В янв. 2000г. правительством страны была принята программа по обеспечению бесплатного доступа населения к компьютерной сети Интернет. Поставлена задача обеспечить 1 млн. чел. бесплатными услугами всемирной компьютерной сети за счет госбюджета.

Цены на наиболее современные компьютеры («Пентиум-3» и «Пентиум-4» с частотами 1-1,2 ггц.) и наиболее популярные программы значительно выше, чем в США и России, несмотря на то, что в свободной налоговой зоне в г.Манаусе осуществляется сборка таких компьютеров для последующего экспорта в США и Европу.

По оценке Institute Verificador de Circulacao, на рынке услуг Интернет наиболее значимыми компаниями на являются: UOL (Universo on Line), BOL (Brasil on Line), Terra (Grupo Telefonica), Zip.Net (Portugal Telecom). В фев. 2000г было объявлено о слиянии компаний UOL и Zip.net. В середине 2000г. на данном рынке услуг появилась ведущая ам. компания AOL — America on Line, которая будет стремиться захватить рынок у нац. корпораций.

Электронная торговля. Предоставление услуг и продажа товаров с использованием сети Интернет развивается в стране быстрыми темпами. Причем электронная коммерция между фирмами в 5 раз превосходит уровень продаж частным лицам через Интернет.

Объем оптовых продаж через Интернет, в долл.: 1999г. — 211,2 млн.; 2000г. — 379 млн.; 2001г. — 800,7 млн.

В апр. 2000г. был запущен в действие сайт, позволяющий гарантировать оплату и поставку купленного товара только тем фирмам, которые прошли проверку и стали членами своеобразного

«клуба». На янв. 2001г. насчитывалось 500 фирм, осуществляющих покупки через Интернет. Около 50 компаний продают свой товар через всемирную сеть, в т.ч. такие мировые лидеры как «Петробраз», «Шелл», «Бош», «Тудиер», 3М, «Делл» и т.д. Наиболее велики продажи таких продуктов, как хим. соединения, GSM, краски, лаки и т.д.

Ведущие магазины открыли в Интернет свои компьютерные магазины. В числе таких магазинов «Ложас Американас» (сеть из более 90 магазинов), «Карефур», «Волмарт» (мировой лидер розничной торговли), «Пау де Азукар». Уровень розничной Интернет-торговли представлен ниже (в долл.): 2000г. — 109 млн. 2001г. — 209,6 млн. Специалисты по электронной коммерции утверждают, что уровень продаж населению через сеть останется на прежнем уровне, что определяется низким сервисом почтовых предприятий и длительностью доставки покупок по адресу.

Иностр. телеком. компании. Telecom Italia. Для работы на местном рынке компанией разработана стратегия предоставления пакетов услуг, объединения голосовую телефонию, передачу данных и Интернет. Пока компании не удалось получить доступ к Сев. региону, шт. Сан-Пауло, Рио-де-Жанейро и Эшпирито Санто. Компания является одним из операторов связи для интернет-провайдера IG. Она приобрела 30% акций другого крупнейшего провайдера — Globo com Намерена расширить инвестиции в технологию передачи данных WAP. Основной доход Telecom Italia получает от оказания услуг в качестве концессионера.

Telefonica. Усилия компании сконцентрированы на предоставлении Интернет-услуг, в частности доступа через канал с высокой пропускной способностью для конечных пользователей. Указанная услуга широко предоставляется в Сан-Пауло. Принимает участие в предоставлении услуг операторам мобильной телефонной связи в штатах Рио-де-Жанейро, Эшпирито Санто, Баия, Сержипе. Стремится к долевому участию в СМИ, вещающих, в т.ч. на испаноязычную аудиторию. Ведет переговоры с телеканалами о развитии кабельного телевидения, имеет долю акций в компании-провайдере услуг кабельного телевидения TVA.

France Telecom. Совместно с английской National Grid, являются крупнейшими акционерами одного из значит. операторов на браз. рынке телекоммуникаций — Intelig. Ведет переговоры с компаний Sprint, которая также является владельцем акций Intelig, но вынуждена их переуступить из-за поглощения концерном MCI WorldCom. Доля прибыли, полученной за рубежом выросла с 9,3% общей прибыли в 1998г. до 11,6 в 2000г. В Бразилии специализируются, главным образом, на обеспечении межд. связи. Действует через дочернюю компанию Global One, 100% акций которой находятся у France Telecom. Приобрела компанию Orange — третьего по величине оператора Англии, который владеет одной из лицензий на предоставление услуг мобильной телефонной связи компании 3G в Бразилии.

Portugal Telecom. Интересы компании достаточно ограничены по сравнению с другими иноинвесторами в сфере телекоммуникаций. Владеет компаний по предоставлению услуг мобильной телефонной связи в шт. Сан-Пауло. Владеет небольшими пакетами акций операторов стационарной телефонной Telesp и CRT связи. В связи с тем,

что основной акцент в дальнейшем развитии бизнеса делает на мобильной связи и Интернете, ведет переговоры о продаже указанных долей акций. Для расширения участия в перспективном с ее точки зрения секторе рынка приобрела хостинговую компанию Zip.net (50% акций компании, другая половина – у редакции Gazeta Mercantil, специализирующейся на предоставлении фин.-эконом. новостей).

Bell Canada. Лат. Америка является для компании одним из главных инвест. приоритетов (наряду с ЮВА). По ее оценкам, существуют хорошие перспективы роста как сектора проводной телефонной связи так и мобильной телефонии. В Бразилии активно работает как оператор проводной телефонии в сев., северо-вост. и юго-вост. районах и мобильной телефонии – в северо-зап. районе и шт. Рио-Гранде-ду-Сул. В Бразилии начала работать с середины 90гг. как поставщик услуг кабельного телевидения в Сан-Пауло через компанию Canbras Communications, действуя совместно с TVA. Впоследствии бизнес был расширен за счет получения лицензий на предоставление услуг проводной телефонной связи по субподрядным контрактам. Является одним из ведущих провайдеров указанных услуг для кондоминиумов. В Сан-Пауло объем операций Bell Canada в сфере проводной и мобильной телефонии относительно невелик по сравнению с другими иностр. компаниями. Планы компании до 2002г. предусматривают вложение 3 млрд долл. США для расширения присутствия на местном рынке. В частности планируется приступить к предоставлению доступа через канал с высокой пропускной способностью, предложить услуги по передаче данных и обслуживанию корпоративных сетей.

TIW. Компании активно работает в Европе, специализируясь на транковой связи. На местном рынке действует через участие в СП по предоставлению услуг мобильной телефонной связи. В 1999г. Бразилия стала страной, где TIW получила наибольший объем прибыли. Работает в «полосе частот А» (сев. регион и шт. Минас Жерайс) и в «полосе частот Б» (сев.-зап. регион и шт. Рио Гранде ду Сул).

Global Village Telecom. Голландско-израильская компания, предоставляет услуги по местной и межд. связи в Перу, оказывает отдельные услуги в Чили. Специализируется на предоставлении услуг в сельской местности, спутниковой связи, связи по протоколу WLL (обмен данными на радиочастотах по сотовым телефонам). Ведет монтаж панамериканской телеком. сети. В Бразилии действует в сфере проводной телефонии (сев.-зап. и юж. регионы) на основное субподрядных контрактов.

Bell South/SBC. Компании создали СП в сфере мобильной телефонной связи. SBC является крупнейшим поставщиком телеком. услуг в США, действующим в более чем половине штатов. Работает в 22 странах путем приобретения долей участия. Ее совокупная доля на рынке Канады – 20%, в Мексике владеет 9,1% акций Telmex. Активно действует в Европе, в т.ч. России, в ЮВА, Китае, Карибском бассейне. В Бразилии приобрела телеком. группу Algar do Brasil, а также 27% привилегированных акций крупнейшего оператора ATL.

Bell South в Бразилии насчитывает 1,4 млн. пользователей. Владеет долями акций операторов

мобильной телефонии ВСП и ТСО. На местном рынке действует как поставщик услуг в мобильной телефонии «полосе частот А» (сев.-зап. регион) и в «полосе частот Б» (сев., сев.-вост. регионы, шт. Рио-де-Жанейро, Эспирито Санто и «большой Сан-Пауло»).

MCI WorldCom. Компания зарегистрирована в США. Действует в сфере обеспечения связи, придерживаясь концепции «связь двух конечных потребителей», т.е. без прохождения сигнала по сетям локальных поставщиков услуг проводной телефонной связи. В основном ориентируется за рубежом на предоставление услуг крупным корпоративным клиентам. Обладает для этого хорошо налаженной межд. сетью. В Бразилии работает как поставщик услуг по межгородней/межд. связи.

AT&T. Крупнейший поставщик услуг по проводной телефонной связи в США, а также оператор сотовой связи (более 13 млн. клиентов). В Бразилии и Лат. Америке в целом ориентирована на работу с корпоративными клиентами. В регионе действует через Solutions Group, которая возникла в результате покупки американцами браз. компании Netstream, обслуживавшей городские телефонные сети, и FirstCom, работавшей в Колумбии, Перу, Чили, и последующего их слияния. В 2000г. приобрела аргентинскую компанию Keytech LD.

Vodafone – AirTouch. Заявила о своем намерении принять участие в организуемых Бразилией аукционах по доступу к «полосе частот В» для предоставления услуг по сотовому телефону в новом формате – Personal Communications Services (1,8 или 1,9 ггц.). Компания придерживается стратегии приобретения контрольных пакетов крупных поставщиков телеком. услуг в Европе и долевого участия в относительно небольших компаниях соответствующего профиля в других странах. Vodafone – AirTouch объединила операции в сфере мобильной телефонии с Bell Atlantic/GTE, которая действует практически по всей Лат. Америке за исключением Бразилии. Эксперты расценивают этот шаг, как одно из подготовительных мероприятий для экспансии в этой стране, которая составляет 40% латиноам. рынка.

British Telecom. Практически не участвует в акционерном капитале операторов телефонной связи Лат. Америки. Владеет 20% акций компании Impsat, входящей в аргентинскую телеком. группу, которая занимается прокладкой оптоволоконных кабелей для организации каналов с высокой пропускной способностью по всему латиноам. континенту и в США (170 городов). Работает с крупными корпоративными клиентами. В Бразилии проявляет интерес к рынку услуг мобильной связи.

Производство бытовой техники. Девальвация реала в 1999г. позволила браз. производителям бытовой домашней техники значительно изменить свою стратегию и перейти от закупок данного вида продукции в Китае и на Тайване к налаживанию собственного производства в стране и экспорта в другие страны, в т.ч. в США и Европу. Мировые лидеры в производстве домашних комбайнов, миксеров, кофеварок и бытового электроинструмента («Блэк энд Декер», «Мулинекс-Маллори» и «Валета-Филипс») осваивают выпуск новых видов продукции на своих фабриках в Бразилии. При этом не только в ориентированной на экс-

порт свободной от налогов пром. зоне в г. Манаусе, но и в других штатах страны. Для расширения производства фирмы инвестируют значит. средства, соизмеримые с инвестициями в автомобильной и машиностроит. промышленности.

По оценкам Ассоциации производителей электрической бытовой техники («Асосиасао Бразилейра де фабрикантес де продуктос электроэлектроникос»), в 2000г. продажи данного вида техники возросли в стране на 8,77%, при росте производства более 9%, что значительно больше роста ВВП в стране (4,6%). При этом производство отдельных видов техники существенно возросло: пылесосов – на 18,24%, вентиляторов – на 44,51%, соковыжималок – на 63%, кофеварок – на 42,37%.

В 2000г. «Блэк энд Декер» начал производство новых видов бытового электроинструмента на фабрике в г. Убераба (шт. Минас-Жерайс). Среди новых изделий – дрели, рубанки и шлифовальные машинки, выпускаемые под марками «ДеВолт» и «Хобби». Фирма инвестировала 3 млн.долл. в новое производство. Ранее эти 8 новых марок, выпускаемые в Англии и США, ввозились в Бразилию, что не позволяло конкурировать с дешевыми, но некачественными товарами из КНР и Тайваня.

В области кухонной техники «Блэк энд Декер» внедрил в производство 3 новых вида продукции, увеличив таким образом общий выпуск на 10%. Общее число выпускаемых аппаратов составит в 2001г. более 8 млн. изделий в год, число занятых на фабрике в г. Убераба достигнет 600 чел. (в 2000г. – 350). Фирма считает, что новое производство позволит снизить стоимость изделий на 20% и завоевать рынок не только в Бразилии, но и в Лат.Америке.

Франц. концерн «Мулинекс-Маллори» проводит аналогичную политику, перенося в Бразилию производство из Европы. Ожидается снижение цен на основной вид продукции – миксеры на 25%, что позволит конкурировать с фирмами «Валита» и «Арно», которые совместно контролируют более половины рынка Бразилии. Концерн вложил 1,5 млн.долл. в 2000г. и планирует инвестировать 2 млн. в 2001г.

Фирма «Валита» (дочерняя компания концерна «Филипс») производит 67% своей продукции в Бразилии. Импортируется только очень сложная и дорогая техника, ориентированная на очень состоятельных покупателей. При этом в Бразилии с янв. 2001г. начато производство столь сложной техники, как СВЧ-печи, ранее производимые в Европе, США и Японии. Затраты на развитие нового производства в г. Виржиния (шт. Минас-Жерайс) составили 2,5 млн. долл. Фирма ориентируется на создание небольших предприятий в глубине страны, что позволяет снизить себестоимость продукции, т.к. производство в мегаполисах (Сан-Пауло и Рио-де-Жанейро) требует существенно более высоких затрат. При этом маркетинговая политика компании ориентируется на производство всех видов техники внутри страны. Руководство фирмы готово переносить в Бразилию и производство более сложной и дорогой бытовой техники, включая и пылесосы, холодильники, стиральные машины (торг. марки «Филипс» и «Вирпул»).

Указанные выше фирмы будут производить бытовую технику и для экспорта в европейские страны и, в т.ч., в Россию, где уже активно прода-

ются браз. газовые плиты и электроинструмент под маркой «ДеВолт». Данная продукция будет поставляться напрямую, через дилерскую сеть указанных компаний.

Наука

Ускоренными темпами начала развиваться с 1990г. Только в 2000г. степень доктора наук получили 5000 чел. (в 1990г. – 1000 чел.).

Бразилия с каждым годом поднимает свой авторитет в научной сфере как внутри страны, так и за рубежом. В 1997-99гг. 48781 браз. научных работников опубликовали 345300 статей в специализированных журналах в стране и за рубежом.

На развитие науки и техники в 2000г. было выделено 1,1 млрд.реалов (550 млн.долл.). В 2001г. – 1,75 млрд.реалов, что на 62% больше, чем в 2000г.

Средства направлены на проведение научных исследований в области нефтегазпрома, транспорта, авиации, электроэнергетики, телекоммуникаций, биотехнологии, медицины.

Сенатом одобрен закон правительства о создании «Программы стимулирования взаимодействия «Ун-т-Предприятие», которая получила название «Фонд Зеленый-Желтый» и направлена на модернизацию тех. базы предприятий. Ежегодный объем средств в Фонде будет составлять 240 млн.реалов (120 млн.долл.).

Бразилия активно устанавливает связи с другими странами по различным направлениям научно-тех. сотрудничества. С Германией подписано более 10 соглашений, охватывающих сферы научно-тех. сотрудничества в области электроэнергетики, сельского хозяйства, окружающей среды, использования атомной энергии в мирных целях, освоения космического пространства, изучения авианавигации и др.

Подписанное с Германией 20 марта 1996г. рамочное Соглашение о сотрудничестве в научных исследованиях и тех. развитии: обмен информацией, публикациями и научными докладами; подготовку, совместное проведение симпозиумов и конференций; обмен специализированными делегациями ученых и техников; координацию научно-тех. проектов; совместные научно-тех. исследования и обмен их результатами; использование научно-тех. установок и оборудования; другие формы научного и тех. сотрудничества по согласованию Сторон.

Этим Соглашением было предусмотрено образование смешанной комиссии по научно-тех. сотрудничеству, в сферу деятельности которой входит: создание благоприятных условий для сотрудничества; поддержка согласованных программ и проектов; обмен мнениями относительно перспектив и приоритетов в области научно-тех. сотрудничества, а также проведение дискуссий по предложениям, направленным на дальнейшее развитие кооперации; оценка результатов совместных проектов; образовывание рабочих групп в зависимости от рассматриваемых научно-тех. тем сотрудничества и др.

С Францией подписано 28 мая 1996г. рамочное Соглашение о сотрудничестве; осуществляется в области аэронавтики и космоса, океанологии, развития тропических культур растений и др.

Сотрудничество с США развивается на основе Соглашения о научно-тех. сотрудничестве от 19 дек. 1950г. Страны сотрудничают в области здра-

вохранения, науки и технологий, освоения космического пространства и др.

С 1990г. активно развивается научно-тех. сотрудничество Бразилии с Китаем. Это сотрудничество осуществляется в таких областях, как металлургия, создание новых материалов, традиционная китайская медицина, биотехнология, электроэнергетика, транспорт, исследование космического пространства и др.

Научно-тех. сотрудничество с Англией, в основном, связано с изучением различных климатических явлений в районе р.Амазонка, а с Испанией Бразилия сотрудничает в области животноводства.

Основная масса НИИ сосредоточена на юго-востоке страны. На данный регион приходится 87,8% научного потенциала. Здесь размещены 526 из 677 существующих в Бразилии кафедр, готовящих кандидатов наук, и 785 из 1275 аспирантур. Значительно уступает ему южный регион (9,7% потенциала). Другие районы, включая центр. фед. округ, насчитывают отдельные научно-образовательные заведения.

На протяжении последних десятилетий ведение исследоват. работы в стране возможно благодаря фин. помощи государства, предоставляемой через Нац. совет научно-тех. развития и Координационный центр подготовки персонала с высшим образованием. В отличие от пром. развитых стран роль частного капитала в этом процессе сводится к минимуму. С 1997г. в BNDES развернута система целевого кредитования гос. и частных ун-тов в 250 млн. и 500 млн.реалов соответственно. Однако налагаемые фед. правительством ограничения на размеры задолженности гос. учебных заведений препятствуют их доступу к кредитам. Только 6 ун-тов фед. подчинения и 1 в шт.Сан-Пауло воспользовались этой возможностью. 20 частным вузам уже предоставлены кредиты BNDES, такое же количество получило разрешение Минобразования, ходатайства других 37 находятся на рассмотрении. Выделяемые средства позволяют создать в частных вузах дополнительно 93 тыс. учебных мест.

Для браз. исследований характерна достаточно многопрофильная проблематика, охватывающая области фундаментальных и прикладных наук. Наиболее весомые результаты достигнуты по физике, биохимии, химии, генетике, аэрокосмическим технологиям и математике.

Из 24 физ. ин-тов страны 11 находятся в шт.Сан-Пауло. Сильными коллективами ученых располагают Ин-т физики им. Глеба Ватагина при Ун-те Кампинаса и Ин-т физики при Ун-те Сан-Пауло. Разнообразные изыскания, связанные с ядерной физикой, физикой высоких энергий, физикой плазмы, проводит Ин-т продвинутых исследований в Сан-Жозе-дус-Кампус. В окрестностях Кампинаса расположена Нац. лаборатория Лус Синкротрон, оснащенная не имеющим аналогов на латиноам. континенте синхрофазотроном. На физ. кафедре Ун-та Кампинаса работает Амир Калдейра – единственный из бразильцев, входящий в первую тысячу мирового рейтинга физиков (850 место). Он изучает проблемы квантового туннелирования в условиях диссипации энергии. Тенденция к миграции физиков в шт.Сан-Пауло в последнее время набирает силу. На них имеется повышенный спрос в университетах как фед. под-

чинения, так и частных, например, на Интегрированных ф-тах Сан-Пауло, в Ун-те Сан-Франциско в г.Итатиба.

В Ин-те химии при Ун-те Сан-Пауло (УСП) работают 40 из 135 наиболее известных браз. биохимиков и 31 из 119 химиков. На мед. кафедре Ун-та Сан-Пауло, являющегося крупнейшим гос. вузом страны, фарм. исследования проводит Сержио Феррейра. Норвежское общество по проблеме гипертонии присвоило его имя своей ежегодной присуждаемой премии. На 40 ведущих ученых Ин-та биомед. наук при УСП приходится 54% публикаций по биохимии и молекулярной биологии. Заслуживающие внимания научные наработки имеются у профильных кафедр фед. ун-тов Рио-Гранде-ду-Сул, Рио-де-Жанейро, Параибы и Минас Жерайс.

Лидером математических разработок в Бразилии является Ин-т прикладной математики Рио-де-Жанейро, учрежденный в 1951г. Нынешний директор ин-та Жакоб Палис ассистировал в свое время известному ам. математику Стефену Смейлу, представленному по результатам своей работы к медали Филдса – высшему отличию заслуг, приравняемому в среде математиков к Нобелевской премии. Фундаментальные исследования проводятся также Ин-том математики и статистики при УСП, Ин-том математических наук в Сан-Карлосе (шт.Сан-Пауло), Центром физ.-мат. наук при Фед. ун-те Санта-Катарины.

Одним из общепринятых критериев оценки плодотворности работы ученого и значения его публикаций для мирового научного сообщества и науки в целом служит число ссылок на его труды (Science Citation Index -SCI). Данный рейтинг признания ведется с 1961г. Ин-том по научной информации (ISI) – ам. неправит. организацией, при которой аккредитованы 5722 естественнонаучных, математических и тех. журнала. Из общего количества на долю Бразилии приходится 16 журналов (7 из них издаются в Сан-Пауло). Однако по масштабам латиноам. континента страна представлена вполне достойно. Мексике и Аргентине в списке ISI принадлежат 9 и 5 изданий соответственно. Публикация научных материалов в Бразилии в 1985-99гг. увеличилась в пять с лишним раз, составив 8,2 тыс. статей. Максимальное количество ссылок зарубежных ученых на свои научные труды имеет биохимик Сержио Феррейра (6518).

В браз. ун-тах и НИИ работают более **100 рос. ученых**, в основном физики и математики.

Проблема радиоактивных отходов. Бразилия занимает **5 место в мире по добыче радиоактивных минералов, содержащих уран**, 6 место – по их запасам (геологоразведочные работы проведены только на 30% нац. территории). Основные разработки ведутся в месторождениях Лагоа Реал и Каетите (шт.Баия), Итатиана (шт.Сеара), Олинда (шт.Пернамбуко). В апр. 2000г. завершены многолетние работы по тех. разведке, как считается, **крупнейшего в мире месторождения урана в шт.Пара**, занимающего 600 кв.км. После оформления и передачи соответствующей документации в специализированные межд. агентства рейтинг Бразилии по пром. запасам урана может существенно измениться.

По данным Интегрированной системы фед. администрации (СИАФИ), в 1999г. на охрану окружающей среды от последствий использования ра-

диоактивных материалов и ядерной энергии израсходовано немногим более половины бюджетных ассигнований. Из выделенных 4,6 млн.долл. практическое применение нашли 2,8 млн.долл. Финансирование мероприятий по модернизации и тех. поддержанию хранилищ для отходов не превысило 118 тыс.долл. Так и не определена судьба радиоактивных отходов с АЭС «Ангра-1» (шт. Рио-де-Жанейро), вышедшей в апр. 2000г. на регулярный режим работы. На ее территории скопилось 6162 емкости весом 2,1 тыс.т. отходов средней и низкой радиоактивности. Складирование началось в 1981г., сразу после предоставления АЭС операционной лицензии Нац.комиссией по ядерной энергии (КНЕН), и носит «временный» характер. Занимающиеся вопросами эксплуатации комплексов АЭС «Ангра-1» и «Ангра-2» предприятие «Элетронуклеар» уверяет в соблюдении всех необходимых мер безопасности. Однако складирование произведено на плавущих почвах, подверженных оползням. После прошедших в Бразилии в летний сезон интенсивных дождей условия хранения резко ухудшились и могут представлять угрозу региональной экосистеме. К тому же «Элетронуклеар», производя складирование, не позаботился о получении лицензии ИБАМА — нац. органа, контролирующего радиоактивные объекты и материалы. Фед. правительство через министерство окружающей среды обратилось в Межд. агентство по атомной энергии (МАГАТЭ) с просьбой провести внеплановую инспекцию комплекса АЭС в Ангре-дос-Рейс. В апр. 2000г. предварит. осмотр АЭС «Ангра-1» произведен начальником управления по безопасности отходов МАГАТЭ Линслеем, давшим рекомендацию браз. стороне окончательно определиться со всеми имеющимися временными хранилищами. Приезд самой инспекционной группы МАГАТЭ в Бразилию был намечен на май 2000г.

За 19 лет эксплуатации «Ангра-1» произвела 1432 куб.м. радиоактивных отходов. В мае 2000г. вступила в строй «Ангра-2». В 1982-94гг. в Посос-де-Калдас (шт.Минас-Жерайс) действовал перерабатывающий комплекс, производивший ежегодно около 1300т. обогащенного урана для реакторов станции «Ангра-1». Из-за своей нерентабельности производство было свернуто и переведено в шт.Баию. Комплекс в Посос-де-Калдас пребывает в заброшенном состоянии, представляя, на взгляд экологов, определенный риск для окружающей среды. Урановые объекты в Баии находятся в процессе наладки, а ядерное топливо для АЭС импортируется.

В марте 2000г. секретариат по окружающей среде Сан-Пауло запретил разгрузку 1,9 т. диоксида урана (U235) в аэропорту г.Кампинас и его транспортировку по дорогам штата. Груз следовал из Майами и предназначался для АЭС «Ангра-1». На основании фед. закона №9.638/81 ИБАМА обязана уведомлять правительства заинтересованных штатов о любых проектах, связанных с радиоактивными материалами. Перевозка ядерного топлива планировалась в р-не аквасистемы Серра-да-Кантарейра, снабжающей питьевой водой Сан-Пауло. В результате администрация штата сочла слишком опасным маршрут транспортировки и неполными представленными ИБАМА сведения о характере груза. С целью избежания подобных конфликтных ситуаций в будущем ИБАМА прове-

ла встречу с представителями шт.Сан-Пауло, Рио-де-Жанейро, Минас-Жерайс и Баия, территория которых используется для транспортировки и складирования радиоактивных материалов. На встрече был отработан унифицированный для всей страны нормативный документ, вступающий в силу в мае 2000г. Отныне любое перемещение радиоактивных грузов (дорий, литий, уран-235, цезий-137) может осуществляться по специально утвержденным маршрутам, согласованными с правительствами штатов. Выбранные автострады должны иметь хорошее дорожное покрытие без интенсивного движения, идти в обход крупных жилых массивов, водохранилищ, парков, лесных и рекреативных зон.

В марте 2000г. Комиссия по окружающей среде браз. парламента разработала законопроект №189/91, регламентирующий нормы складирования радиоактивных отходов. В нем определены 20 предназначенных для этих целей районов, в т.ч. и в Ангре-дос-Рейс. В ответ префект Ж.Кастильо официально заявил, что считает неприемлемым строительство в окрестностях города стационарного хранилища. В мае 2000г. законопроект предполагалось вынести на рассмотрение конгресса. По реакции префектуры Ангры-дос-Рейс можно предположить, что его принятие в год проведения в Бразилии муниципальных выборов столкнется с активным сопротивлением на местах.

Церковь

О *христианских вероисповеданиях.* Провозглашая свободу совести и вероисповедания, действующая конституция страны гарантирует защиту церковью и богослужения. Большинство бразильцев традиционно принадлежит к католической христианской вере. **Католицизм исповедует 76% населения**, из них в северо-вост. штатах — 80,4%, южных — 78,4% и 71,4% — в северных.

В стране насчитывается 8364 прихода, каждый объединяет десятки населенных пунктов. Организационно приходы входят в епархии, расположенные в районных адм. центрах и крупных городах штатов. Епархии объединяются в округа, которыми руководят священнослужители в сане архиепископа. Всего в Бразилии создано 16 округов. Их границы не всегда совпадают с адм. делением страны на 26 штатов и 1 фед. (столичный) округ. Так, все сев. штаты образуют 2 округа, северо-вост. — 5, вост. — 2, юж. — 4, центр.-зап., куда входит фед. округ — 1, зап. — 2. Высшее католическое духовенство Бразилии представлено 5 кардиналами, 34 архиепископами и 257 епископами.

Ведущим органом, координирующим действия епископата в теологической и практической областях, является созданная в 1952г. Нац. конференция епископов Бразилии. В рамках НКЕБ действует постоянный совет, куда входит пред. — Его Святейшество Ж.Э.Шемелло, избранный в 1998г. на 4г., члены епископальной комиссии и региональные представители. Высший орган организации — ежегодная генассамблея. На состоявшейся в 1996г. 34 генассамблее НКЕБ была принята программа мероприятий по подготовке к празднованию 2000-летия Христианства. По замыслу католического духовенства 2000г. должен пройти под знаком единства всех религий перед соц.-эконом. вызовами современности. Пройдет «Кампания братства» под девизом «Новое тысячелетие — без

ниших» и манифестации с требованием списания внешнего долга страны.

На 37 ГА НКЕБ в 1999г. рассматривались причины объективного и субъективного характера, обусловившие падение влияния католической церкви в обществе (ежегодно количество верующих католиков сокращается в среднем на 1%). В качестве объективных причин были приведены негативные последствия соц.-эконом. преобразований и фин. кризисов, быстрый рост городов и глобализация, сопровождаемая распространением массовой культуры и религиозного плюрализма. Из субъективных причин указывалось на недостаточное использование современных СМИ в религиозной пропаганде (в крупных городах 50% верующих следят за ходом церковных служб по радио и телевидению) и отсутствие индивидуального подхода священнослужителей к прихожанам.

Для исправления сложившегося положения ГА НКЕБ постановила расширить свое присутствие в городах среди беднейших слоев и молодежи. Определенную роль в этом процессе играет течение «харизматическое обновление» во главе с падре Марсело Росси, цель которого донести «слово божье» до верующих посредством совместного песнопения и танцев. М. Росси — автор и исполнитель религиозных песен. Продано 4 млн. его дисков. Благодаря феномену такого «харизматического обновления» был поднят престиж духовного обучения (в 1998г. число семинаристов среди мужчин составило 7893 чел., среди женщин — 3078), выросло число практикующих католиков.

Второе по числу адептов религиозное течение Бразилии — протестантизм. Его исповедуют от 13 до 15% населения страны. Наиболее сильны позиции протестантской церкви в юж., юго-вост. и центр. штатах. В стране насчитывается 53 протестантских церкви различного толка. Они подразделяются на 3 группы:

1. Исторические или традиц. церкви, куда входят лютеранская, баптистская, методистская, пресвитерианская, англиканская, которые с небольшими вариациями следуют канонам, восходящим к эпохе Реформации. Традиционный протестантизм охватывает 4% населения.

2. Пятидесятнические, объединяющие Евангелическую церковь — Божественную ассамблею, христианскую конгрегацию, церковь Четырехугольного Евангелия и др.

3. Неопятидесятнические — Универсальная церковь Божьего царства, возглавляемая епископом Эдиром Маседо.

Из традиционных протестантских церквей наиболее крупной является баптистская во главе с пастором Нилсоном Финини, 2 млн. сторонников. Она имеет ряд издательств, владеет по всей стране 30 книжными магазинами, 70 учебными заведениями, издает 35 журналов. На 2 месте — лютеранская церковь, 1,2 млн. адептов. Пресвитерианская — 250 тыс.чел., располагает 400 храмами, десятками больниц и школ. Методистская — 100 тыс. верующих, 200 церковных заведений и 2 унта. Англиканская — 100 тыс. адептов.

В 1991г. традиционные протестантские церкви образовали Ассоциацию евангелистов, аналог католической НКЕБ. В то же время они наряду с католической и православной сирийской церковью входят в состав Нац. совета христианских церквей, где совместными усилиями противостоят наступ-

лению пятидесятнического и неопятидесятнического течений, число сторонников которых неуклонно растет и составляет 10% населения Бразилии.

Самая крупная из пятидесятнических — Божественная ассамблея насчитывает 7 млн. последователей, имеет 2 собственные телестудии, 13 радиостанций, 130 тыс. молельных помещений.

Главное отличие неопятидесятников в том, что они придают первостепенное значение ритуалу изгнания злых духов. Универсальная церковь Божьего царства насчитывает, по данным 1999г., 8 млн. адептов, 250 епископов, 20 тыс. пасторов, располагает 8000 храмами, имеет 47 телестудий, 26 радиоканалов, владеет 80 предприятиями, издает еженедельник «Фолья универсал» тиражом 1 млн. экз. Только за последние 4г. ее ряды пополнили 4,5 млн. новых сторонников.

По данным социологических опросов, треть из новообращенных протестантов поменяли религию в момент психологического кризиса. Успех протестантских церквей объясняется тем, что помимо, безусловно, своей демократичности и ритуальной новизны они дают разочаровавшемуся, потерявшему человеку возможность заново обрести себя, поверить в собственные силы.

Православие пришло в Бразилию в 1909г. с первой волной русской эмиграции. Зоной его влияния стали места компактного проживания выходцев из бывшей Рос. империи, а затем СССР и их потомков в шт. Сан-Пауло, Рио-де-Жанейро, Рио-Гранде-ду-Сул, Мату-Гроссу, Парана, Санта-Катарина. **Русская колония в Бразилии** насчитывает 100 тыс.чел., большая часть которых (90%) проживает в шт. Сан-Пауло, где действуют 6 православных приходов. Они находятся под юрисдикцией Русской зарубежной церкви. Старейшей из ныне действующих церквей является Храм Св. Троицы, сооруженный в 1930г. Его настоятель — протоиерей Георгий Петренко, количество прихожан — 250 чел. Примерно столько же верующих посещает Собор Св. Николая, построенный в 1937г. и возглавляемый отцом Константином Бусигиным. Третьей по величине церковью Св. Сергия Радонежского, сооруженной в 1963г., со 150-200 прихожанами руководит отец Сергей Диссиденко. Две церкви Покрова Пресвятой Богородицы в районах Сан-Пауло — Педрейра и Вила Зелена, в каждой 100-150 верующих, временно не имеют настоятелей и богослужения в них проводит отец Георгий Петренко. Находящаяся в г. Карапикуиба, шт. Сан-Пауло, церковь Св. Серафима Саровского также не имеет постоянного священника. В шт. Рио-де-Жанейро, где проживает 2 тыс. наших бывших соотечественников, в ведении Русской зарубежной церкви имеются 2 православные церкви — Св. Зинаиды и Покрова Пресвятой Богородицы.

В юрисдикции Московской Патриархии состоит 3 православных прихода в шт. Рио-Гранде-ду-Сул, где проживают 2 тыс. выходцев из России и их потомков. Эти приходы входят в епархию, возглавляемую архиепископом Аргентинским и Южноам. Платоном. С 1994г. в г. Порто-Алегре находится резиденция постоянного представителя Московского Патриарха в Бразилии — протоиерея Анатолия Топалы, который является настоятелем церковью Св. Сергия Радонежского и Св. Апостолов Петра и Павла в г. Санта-Роза. На северо-западе штата в г. Кампинас-дас-Миссоес находится

церковь Св. Пророка Иоанна, которую с 1992г. возглавляет отец Николай Капуста. Около 200 верующих регулярно посещают там службы. Усилиями русской колонии в г. Кампинас-дас-Миссоес близ православного кладбища в 1999г. был воздвигнут пятиметровый крест из бетона и мрамора, как символ веры и сохранения исторических корней.

В шт. Мато-Гроссо в сельской местности проживают 200 семей русских староверов, у которых имеется своя церковь во главе с отцом Гавриилом Косничевым. В колонии живет и трудится известный за пределами штата иконописец Павел Кузнецов.

Особенностью русской православной церкви в Бразилии является ее разобщенность. Неоднократные попытки протоиерея Анатолия Топалы наладить диалог с представителями Русской зарубежной церкви оканчивались неудачно. Среди других проблем выделяются фин. трудности, сокращение числа верующих и, как следствие, закрытие ранее действовавших приходов. Наряду с русской православной церковью в Бразилии действует греческая, сирийская и украинская.

Ливанская диаспора. Начало процессу массовой эмиграции ливанцев в Бразилию положил визит императора Дон Педро II по странам Среднего Востока в 1876г. В этот период страна, входившая в состав Османской империи, переживала острое религиозное противостояние между светской знатью этноконфессиональной группы друзов (мусульмане) и крестьянами-маронитами (христиане), вылившееся в ряд кровопролитных столкновений. Вторая волна эмиграции связана с оккупацией Ливана в 1918г. англо-франц. войсками и созданием франц. колониальными властями (мандат на управление предоставлен в 1920г.) «Великого Ливана». Обострение взаимоотношений между различными религиозными конфессиями страны в 70 гг. XX в., спровоцировавшее вооруженный конфликт, послужило причиной третьей волны.

В Бразилии проживает от 9 до 11 млн. выходцев из Ливана и их потомков, почти втроекратно превосходя по численности население самого Ливана. Самая большая община (4 млн. чел.) находится в шт. Сан-Пауло. Всего в пяти штатах вокруг Сан-Пауло сосредоточено не менее 7 млн. ливанцев. Достаточно многочисленные землячества сформировались в шт. Рио-де-Жанейро, Гойас, Минас-Жерайс и в ряде прибрежных городов (Форталеза, Ресифе, Олинда, Аракажу).

В 40-50 гг. ливанская иммиграция в Бразилии еще сохраняла свою нац. культуру и традиции. На улицах Сан-Пауло в центр. районах города было обыденным услышать арабскую речь. В наши дни выходцы из Ливана сильно ассимилированы бразильцами. Лишь немногие используют родной язык (сиро-ливанский диалект) в быту. Все периодические издания диаспоры (газета «Ар-Рабтат», журналы «Шамс» и «А'Надуат») стали португалоязычными.

Ливанцы играют заметную роль в общественно-полит. и эконом. жизни Бразилии. Из их среды вышли губернаторы, фед. и муниципальные депутаты, префекты. В сфере их интересов доминируют банковское и страховое дело, операции с недвижимостью, торговля, некоторые отрасли промышленности (текстильная, целлюлозно-бумажная, электронная). Среди них немало лиц т.н. сво-

бодных профессий (адвокаты, журналисты, архитекторы, работники искусств и т.д.).

Традиционно сильные позиции в ливанской общине отводятся религии. В Бразилии представлены основные конфессиональные группы – христианские (марониты, православные, мелькиты, протестанты, несториане) и мусульманские (сунниты, шииты, друзы, нусайриты).

Значит. влиянием пользуется Ливано-браз. орден маронитов (по имени сирийского отшельника Мара Марона). Ему принадлежит 6 приходов – старейший в Сан-Пауло (основан в 1890г.), считающийся офиц. центром епархии. Здесь расположены резиденции патриарха Н.Сфейра, наделенного Ватиканом саном кардинала, и архиепископа Ж.Махфуза. Приходы маронитов имеются также в г.г. Рио-де-Жанейро, Порту-Алегре (шт. Рио-Гранде-ду-Сул), Бело-Оризонте (шт. Минас-Жерайс), Кампинас и Бауру (2 последних – в шт. Сан-Пауло). Орг. и культово-догматическая самобытность маронитов Горного Ливана в Бразилии частично утрачена. Службы стали биритуальны (по канонам римско-католической церкви и собственным обрядам). Вместе с тем, марониты продолжают демонстрировать свою потомственную элитность по отношению к другим конфессиям.

Среди мусульман преобладают сунниты. В шт. Сеара имеются друзы – потомки выходцев из ливанского р-на Бекаа. Их соц.-религиозная организация отличается замкнутостью. Веря в реинкарнацию душ, друзы препятствуют приему в общину новых членов. Эмигрировавшие из Сев. Ливана нусайриты (ветвь мусульман-шиитов), сосредоточены преимущественно в шт. Сержипе. В их культе присутствует смешанная религиозная символика – христианская (иконы) и шиитская (образ халифа Али).

Располагая достаточно внушительными фин. средствами, ливанская община в Бразилии активно занимается благотворит. деятельностью. В Сан-Пауло расположены филантропические общества «Рашайа Аль-Фокхар», «Корасоес Унидас», «Флор да каридаде», «А мао бранка», «Лига православных женщин», маронитская «Ассоциация помощи», и др. Имеются ливанский кардиологический госпиталь на 250 мест и сирийско-ливанский госпиталь на 400 мест, являющиеся одними из наиболее современных мед. учреждений Лат. Америки.

СМИ

О пропагандистских программах МИД Бразилии. В связи с появлением в ряде нац. и иностр. СМИ публикаций, искажающих реальную соц.-эконом. ситуацию в Бразилии и преподносящих страну в невыгодном свете, как ненадежного торг. и инвест. партнера, МИД Бразилии разработал ряд спец. пропагандистских программ. Их целью является предотвращение появления материалов такого характера и минимизация их воздействия на межд. обществ. мнение.

Программа «Общественное мнение» направлена на распространение за пределами страны разносторонней информации с целью создания положит. облика Бразилии. Программа осуществляется через организацию поездок в Бразилию журналистов крупных иностр. СМИ, представителей межд. академических кругов, а также видных аналитиков, непосредственно влияющих на форми-

рование обществ. мнения.

Программа «Браз. реалии» заключается в распространении за рубежом публикаций с актуализированной информацией о стране. Она состоит из следующих направлений: «Коротко о Бразилии» — материалы выпускаются на испанском, англ., франц. и японском языках. «Бразилия в фотографиях» (на испанском), «Бразилия в школьной программе» — на англ. и японском языках.

В рамках программы «Браз. реалии» с 1998г. МИД выпускает CD-ROM «В фокусе — Бразилия». Информация с CD-ROM также размещена на сайте www.mre.gov.br. Особое внимание при создании материалов CD-ROM было уделено «чувствительным» для Бразилии темам: защите окружающей среды, устойчивому развитию, проблематике Амазонии и др.

Рос. телевидение на Бразилию. Ограничивалось в 2000г. приемом по каналам спутникового ТВ телеканала OPT в полном объеме, без местной рекламы. Требуемое для приема оборудование — параболическая антенна. Вещание осуществляется на некоммерческой основе. Возможное открытие вещания на Бразилию других телеканалов, особенно в случае их перевода на португальский (или англ.) язык, представляется весьма интересным и полезным делом, с учетом глубокого интереса браз. аудитории в целом к событиям за границей.

Отдельного закона, регламентирующего деятельность иностр. телерадиокомпаний, нет. Основополагающие законодат. документы о телерадиовещании в этой стране располагаются на веб-сайте минкоммуникаций (www.mc.gov.br). У отдела телевидения ГТРК «Радиобраз» имеется опыт сотрудничества с зарубежными телерадиокомпаниями. Телефоны: (5561) 327-4356,-58,-59, ф. 327-4357, e-mail: rgontijo@radiobras.gov.br.

Преступность

Отмечается значит. рост насилия и преступлений, особенно в г.г. Рио-де-Жанейро, Сан-Пауло, Салвадор, Ресифи, Белем, в столице страны и ее окрестностях, где обыденными начинают становиться убийства, грабежи, похищения людей с целью выкупа, воровство, угон автотранспорта.

Бразилия вышла на 4 место в мире по числу преступлений, связанных с похищением людей; г.г. Рио-де-Жанейро и Сан-Пауло занимают в мировой шкале 3 и 5 места по числу убийств на 100 тыс. населения, соответственно, 69 и 56.

Ухудшение криминогенной ситуации связано с резким увеличением числа преступлений, совершаемых при торговле и употреблении наркотиков (они стоят за более чем 60% совершаемых в стране преступлений), возникновении на этой почве криминальных группировок и бандформирований.

Предпринимаемые полицией и спецподразделениями меры пока не смогли в корне изменить ситуацию, порой показывая их неэффективность и неподготовленность к противодействию преступникам, как, например, в попытках контролировать обстановку в фавелах (наиболее бедных поселениях в городе, являющихся основными источниками распространения преступности), путем ввода туда мобильных оперативных групп для наведения порядка.

По данным секретариата обществ. безопасности, значительно увеличилось число угонов авто-

мобилей (только в г. Рио-де-Жанейро в розыске находятся 47 тыс. машин). Наибольшее число такого рода преступлений зарегистрировано в Юж. (пляжной) зоне столицы штата, р-нах Гавета, Сао Гансало и др. В фев. 2000г. в г. Рио-де-Жанейро был похищен автомобиль Рут Кардозо, жены президента страны, а в нояб. 1999г. в г. Сан-Пауло угнан автомобиль самого президента. Оба автомобиля спустя некоторое время были найдены брошенными.

Участились случаи разбойных нападений в обществ. транспорте. По данным гражд. полиции, в 1999г. в Рио-де-Жанейро совершено порядка 7603 подобных преступлений (в 1998г. — 6774). В авг. 1999г. было совершено разбойное нападение на кумира браз. и мирового футбола Пеле. Однако, узнав известного футболиста, преступники принесли ему свои извинения и скрылись с места преступления.

Особую обеспокоенность у властей вызывает проблема грабежа перевозимых грузов на автодорогах. По данным Нац. ассоциации транспортных перевозок, только с янв. по июнь 1999г. было зарегистрировано 1,493 таких случаев, что нанесло общий ущерб на 247,4 млн. реалов. Порядка 80% нападений приходится на шт. Рио-де-Жанейро и Сан-Пауло. Представители фед. полиции официально заявляют о существовании прямой связи между нападающими преступными группировками и наркотрафикантами. Отмечена тенденция расширения зоны деятельности этих бандитских групп, которая охватывает шт. Рио-Гранде-де-Сул, Минас-Жерайс, Гоиас, Парана. Только в шт. Сан-Пауло, по данным фед. полиции, действует 20 крупных бандитских группировок.

Все дефекты службы безопасности проявились 12 июня 2000г. при бездарной попытке отряда спецназа фед. полиции освободить заложников, захваченных в дневное время вооруженным преступником в автобусе на одной из центральных улиц Рио-де-Жанейро. Показанные по телевидению в живом эфире действия полиции, приведшие к гибели не только бандита, но и его жертвы, потрясли общественность страны и побудили правительство президента Ф.Э. Кардозо перейти от слов к делу.

Под непосредственным руководством президента Ф.Э. Кардозо был разработан 20 июня 2000г. и обнародован Нац. план обществ. безопасности, который предусматривает ряд решительных мер по наведению порядка в стране.

Усиливается роль минюста, которое по сути становится министерством обществ. безопасности — координатором и организатором работы всех правоохранит. органов. В министерство передаются доп. силовые структуры, в частности. Нац. секретариат по борьбе с наркотиками, а также подразделение Службы разведки, занимающееся вопросами обществ. безопасности.

Предусматривается значительно увеличить численный состав полиции, проведя при этом чистку ее от коррумпированных элементов. Только в г. Рио-де-Жанейро предполагается принять на работу в военную полицию 5 тыс. новых сотрудников (она насчитывает 20 тыс. чел.), создать спецбатальон в 500 чел. для контроля за правопорядком в фавелах, создать ряд новых функциональных структур в системе безопасности города, как, например, службу по делам, связанным с угоном ав-

тотранспорта, службу преступлений против собственности и т.д.

К борьбе против наркобизнеса и преступлений на этой почве предполагается привлекать воинские подразделения, особенно в приграничных странах-наркопроизводителями районах (Колумбия, Перу, Боливия). Для патрулирования в морпортах Рио-де-Жанейро, Сантоса, Эспириту Санто и ряде других с целью пресечения наркопоставок намечается привлекать ВМС страны.

Планом предусматривается также уделить особое внимание переподготовке и обучению кадров современным методам борьбы с оргпреступностью, переоснащению полицейских подразделений новыми тех. средствами. Для полиции Рио-де-Жанейро начата закупка 1200 машин оперативного реагирования; здесь же будет смонтирована новая сеть телекомсвязи между центр. и тер. подразделениями (имеющиеся ныне коды и спецсвязь прослушиваются преступниками). Предполагается модернизировать Нац. полицейскую академию, где ежегодно проходили бы подготовку до 700 новых сотрудников и переподготовку до 500, уже состоящих на службе. Имеются проекты строительства новых тюрем и мест заключения пров. и фед. значения вместимостью до 9 тыс. осужденных. Намечена программа усиления защиты свидетелей и жертв преступлений, оказания им соц. и материальной помощи.

С июня 2000г. в Бразилии временно до конца года введен запрет на легальную торговлю оружием. Предполагается, что эта мера будет действовать и дальше после принятия конгрессом соответствующего закона.

С целью стимулирования работы по наведению порядка в стране создается Нац. фонд обществ. безопасности, куда правительством первоначально уже направлено 330 млн. реалов (170 млн. долл.), и распорядителем которого будет миноуст. Всего же на финансирование программ Нац. плана обществ. безопасности предполагалось выделить уже в 2000г. 700 млн. реалов (360 млн. долл.), а до 2002г., срока действия плана, 3 млрд. реалов (1,6 млрд. долл.).

Для ведения борьбы с преступностью в стране намечается усовершенствовать законодат. базу. Будут направлены в конгресс для одобрения 4 законопроекта, в частности, касающихся регламентации системы прослушивания радио- и телефонной связи преступников и использования полученных в ходе этих операций сведений в качестве доказательств; обязательной дактилоскопии и фотографирования лиц, участвовавших или подозреваемых в совершении уголовных преступлений; организации и функционирования структур гражд. полиции, причем в тесном контакте с военной; инфильтрации полицейских сотрудников в преступные группировки и др.

В качестве приоритетных правительством определены следующие направления в борьбе с преступностью: создание доп. 15 тыс. мест для осужденных за тяжкие преступления, структурные преобразования полицейских участков в рамках программы Delegacia Legal и оснащение их более совершенными тех. средствами, объединение информ. систем спец. служб с целью повышения мобильности в обмене сведениями. По словам министра юстиции, назрела необходимость реформирования законодат. базы и внесения изменений в

Уголовный кодекс страны который не обновлялся с 40 гг.

В целях проработки представленного миноустом нац. плана было проведено совещание секретарей по вопросам безопасности правительств ряда неблагополучных с точки зрения преступности штатов страны (Рио-де-Жанейро, Минас-Жерайс, Пара и Пернамбуку). Председательствующий на нем начальник кабинета гос. безопасности администрации президента (в ранге министра) генерал А. Кардозо характеризовал насилие в крупных городах страны как нац. проблему, в решении которой требуется участие всех ветвей власти. По его мнению, терпимость браз. общества к правонарушениям расширяет соц. базу преступлений, о чем наглядно свидетельствует вовлечение Бразилии в орбиту наркотрафика. «Полиция самостоятельно не может разрешить современные проблемы обществ. безопасности», — добавляет Р. Сетте Камара, секретарь по вопросам безопасности шт. Пара.

Участники совещания сочли необходимым выделить в качестве приоритетных следующие задачи:

- создание нац. системы обществ. безопасности, направленной на борьбу с оргпреступностью, «которая не имеет адм. границ»;

- концентрация усилий всех органов власти в борьбе с наркоманией и ликвидация соц. базы ее порождающей. В этом контексте подчеркивалось особое положение г. Рио-де-Жанейро, где насчитывается большое количество фавел — мест проживания наиболее бедных слоев общества, являющихся основным источником распространения наркотических веществ;

- установление действенного контроля за продажей оружия в стране, вовлечение в эту работу всех гос. и обществ. структур;

- объединение усилий всех «силовых» структур для борьбы с преступностью. В этом плане А. Кардозо считает несвоевременным рассматривать вопрос о слиянии военной (Policia Militar) и гражд. (Policia Civil) полиции, что, кстати, запрещено конституцией. Важным, по его мнению, является сейчас их «практическая интеграция»;

- усиление обществ. контроля за полицейскими органами;

- совершенствование работы фед. полиции путем изменения кадровой политики (только в Рио-де-Жанейро военной полиции не хватает до штатной численности 10 тыс. полицейских, 6 тыс. — гражд. полиции), улучшение соц. статуса полицейских. По заявлению секретаря по вопросам безопасности шт. Рио-де-Жанейро Ж. Кинтала, полицейские штата получают низкую зарплату, а их тех. оснащенность оставляет желать лучшего. В этой связи правительство шт. Рио-де-Жанейро в 2000г. намеревалось выделить на развитие полицейских структур 80 млн. реалов для закупки новых автомашин, вертолетов, вооружения и оборудования, увеличить численность личного состава, в частности, сформировать два доп. батальона. Планируется также создание десяти новых элитных подразделений Grupoamento Especial Tatico-Movel (несколько таких подразделений уже успешно выполняют задачи в р-нах Тижукa, Барра и в г.г. Нитерой и Нова Игуасу) и качественно изменить работу следственных органов (только в шт. Минас-Жерайс, по словам секретаря по вопросам безопасности этого штата М. Лопес, показате-

ли раскрытия преступлений достигли 90%, в остальных же штатах они значительно ниже);

– совершенствование пенитенциарной системы страны за счет внесения изменений в УК, строительство новых мест содержания заключенных (в соответствии с данными М. Лопеса, около 47 тыс. заключенных под стражу из-за нехватки мест не могут быть направлены из СИЗО в места заключения. В 1999г. правительство штата должно было выделить на строительство новых тюрем 400 млн. реалов (250 млн.долл.). Предлагается резко сократить число содержащихся под стражей иностранцев путем передачи их под юрисдикцию страны происхождения на основе подписанных двусторонних соглашений об оказании юр. помощи или на основе взаимности;

– расширение соц.-нравственного аспекта деятельности фед. полиции. Важную роль в этом плане должна сыграть целенаправленная воспитательная работа среди детей, подростков и молодежи, в связи с чем правительством и полицией шт. Рио-де-Жанейро планируется осуществление ряда совместных соц. проектов. Проект *Jogos pela Paz* предполагает использование известных спортсменов для проведения разъяснительной работы среди молодежи. *Vida Nova* основывается на привлечении молодежи в неблагополучных районах для выполнения обществ. работ с целью отлучения большей части подрастающего поколения от наркотиков и преступности;

– улучшение взаимодействия с инспециалистами. В фев. 2000г. ряд представителей муниципальной полиции г. Рио-де-Жанейро начали спец. подготовку на базе элитного ам. подразделения *Swat*. В перспективе предусматривается прибытие в Рио-де-Жанейро ам. представителей *Swat* для контроля и координации действий местной полиции по наведению обществ. порядка;

– создание принципиально новых структур в системе органов обществ. безопасности (муниципальная охрана, службы безопасности кварталов). По заявлению директора гражд. полиции, предусматривается создание 300 уличных, 270 полицейских комиссариатов, введение в состав гражд. полиции штата около 100 экспертов.

Проводятся работы по расширению существующей системы тех. контроля за транспортными потоками в городе. В связи с участвовавшими нападениями на интуристов в р-нах Копакобана, Ботафого и Фламенго в городе установлены доп. камеры наружного наблюдения. Муниципальной полицией созданы новые подразделения в районах массового посещения и на пляжах.

Антитерроризм

Региональное антитеррористическое сотрудничество. Правительство Кардозо последовательно выступает за наполнение практическим содержанием решений, принятых на II Межам. спецконференции ОАГ по борьбе с терроризмом (нояб. 1998г.), считая, что без доп. коллективных усилий в данном направлении невозможно построить эффективно действующую региональную систему безопасности и значительно уменьшить риск совершения в будущем крупных проявлений терроризма со стороны существующих в некоторых странах континента экстремистских организаций и групп.

Браз. правит. эксперты считают, что необходимо правовое определение проблемы терроризма

для сближения подходов государств континента и упрощения тем самым процедур взаимодействия по каналам спецслужб и правоохранит. органов в рамках ОАГ. Бразильцы намерены добиваться консенсусного понимания того, что терроризм является сугубо уголовным, а не полит. преступлением с вытекающими последствиями правового характера согласно действующим межд. конвенциям и нормам. На этой основе, как считают в браз. МИД, необходимо продолжить активную работу по взаимной адаптации действующих нац. законодательств в интересах налаживания практического антитеррористич. сотрудничества. Со своей стороны правительство Бразилии в формате «Меркосур плюс Боливия и Чили» достигли юр. закрепления «уголовного характера терроризма» и тем самым положения о взаимной правовой помощи в поиске, задержании и выдаче лиц, подозреваемых в совершении терактов или связях с террористич. группировками.

Другим важным направлением взаимодействия со своими латиноам. партнерами фед. полиция (ФП) Бразилии как ключевой правоохранит. орган, ответственный за борьбу с оргпреступностью и терроризмом, считает усовершенствование в плане взаимного сближения внутри ОАГ механизмов контроля за финансовыми потоками. Браз. сторона считает необходимым применять на практике критерии, аналогичные установленным в рамках т.н. «Антинаркотической стратегии в зап. полушарии», имея в виду уделение повышенного внимания любым денежным переводам, которые могут иметь отношение к закупкам вооружения и взрывчатых веществ, созданию центров подготовки террристов, обеспечению их передвижения через границы других стран, организации отдыха активных боевиков за рубежом, изготовлению фальшивых документов для миграции и легализации своего пребывания в других странах, организации связи различных видов между террористами-боевиками и их руководящими звеньями. По оценкам ФП, особого контроля требует деятельность неправит. гум. и благотворит. организаций и духовных фондов, являющихся основными источниками фин. подпитки террористов.

Бразильцы предлагают наладить в общекоинтентальном масштабе эффективно действующие механизмы информ. обмена в части, касающейся борьбы с отмыванием криминальных капиталов для своевременного вскрытия каналов, через которые террористич. организации могут осуществлять финансирование своей подрывной и экстремистской деятельности, а также модернизировать систему миграционно-тамож. контроля за счет ее доп. бюджетного финансирования и оснащения современными оперативными средствами. Одно время правительство Кардозо приступило к практике своеобразной «амнистии» для иностранцев, нелегально находящихся в Бразилии, которые освобождаются от уголовной и адм. ответственности в случае добровольной явки в ФП в установленные сроки. По оценкам правоохранит. органов, подобная процедура направлена на отсечение от массы нелегальных эмигрантов лиц, в основном в районе трехсторонней границы (Бразилия, Аргентина, Парагвай), не представляющих интереса с точки зрения выявления их возможной причастности к межд. оргпреступности и террористическим организациям, преимущественно исламского толка.

Эксперты ФП считают, что в Бразилии не существует сколько-нибудь значит. угрозы для превращения страны в полигон деятельности для межд. террористов. В то же время они призывают правительство Кардозо уделять повышенное внимание профилактической антитеррористич. деятельности в целях не допустить в стране актов насилия, подобных известным событиям в Перу и Аргентине.

Борьба с фин. преступлениями. В конце фев. 2000г. в Бразилии находилась делегация Рабочей группы по борьбе с фин. преступлениями (FATF, Financial Action Task Force on Money Laundering) — межд. организации, в которую входят 29 стран-участниц ОЭСР.

Делегация посетила г.г.Бразилиа, Сан-Пауло и Рио-де-Жанейро, где на местах в отделениях ЦБ, ФП, министерств и фин. организаций проверяла эффективность внедрения методики борьбы с отмыванием денег и вывозом валюты в офшорные зоны в соответствии с разработанными FATF рекомендациями.

Ранее, в сент. 1999г. на пленарном заседании FATF в г.Порту (Португалия), Бразилия получила статус наблюдателя, обязавшись соблюдать разработанные рекомендации и играть активную роль в регионе в плане борьбы с отмыванием денег. Одновременно правительство Ф.Э.Кардозо дало гарантии в отношении своей готовности в согласованные с руководством Группы сроки пройти соответствующую межд. инспекцию. Перед этим, еще в 1998г., президент страны одобрил закон об уголовном преследовании преступлений по сокрытию имущества и ценностей, согласно которому отмывание денег карается заключением на срок от 3 до 10 лет.

По офиц. данным ЦБ Бразилии, в 1998г. через счета СС-5 (счета позволяют юр. и физ. лицам из-за границы осуществлять переводные валютные операции через фин. учреждения, зарегистрированные на браз. территории) страну покинули 24,7 млрд.долл.

По обнародованным в 1998г. материалам исследований ФП и Генпрокуратуры, в стране ежегодно отмывалось подставными предпринятиями 10 млрд.долл. посредством контрабанды, наркоторговли и занижения стоимости экспортных операций.

В заключение по итогам аудиторской проверки представители Рабочей группы положительно оценили принятые браз. стороной меры по борьбе с отмыванием денег и намеченные мероприятия по повышению их эффективности. Делегация пришла к заключению о возможности рекомендовать принять Бразилию в FATF в качестве полноправного члена этой организации.

Виза

Базовыми законодат. актами, определяющими порядок выдачи виз иностр. гражданам при въезде в Бразилию, являются Закон №6815 от 19.08.1980г. и Декрет №86715 от 10.12.1981г. В зависимости от цели поездки иностранцу может быть предоставлена для въезда: а) транзитная, б) тур., в) дип., г) служебная, д) гостевая, е) временная, ж) постоянная виза. К оформлению документов для получения различных типов виз и их регистрации имеют отношение ФП, МИД, минобл, министр и др. учреждения.

Наиболее простой порядок установлен при выдаче транзитных и турвиз.

Транзитная виза, выдаваемая консотделами посольства Бразилии самостоятельно, является однократной, не подлежит продлению, выдается на основе проездных документов в том случае, если маршрут иностранца, следующего транзитом в третью страну, лежит через Бразилию. Наличие разрешения (визы) для въезда в эту третью страну также является обязательным условием.

Турвиза, оформляемая консотделом посольства Бразилии самостоятельно, выдается иностранцу, прибывающему в Бразилию для отдыха, и запрещает ему заниматься трудовой деятельностью. Максим. срок действия турвизы составляет 90 дней. Она может быть продлена ФП на аналогичный срок. Для оформления турвизы приглашающее лицо или турфирма направляют в консульское учреждение Бразилии за рубежом нотариально заверенное приглашение и гарантию оплаты расходов по пребыванию, мед. обслуживанию и отправке туриста на родину. Регистрация транзитной и турвиз в местных органах власти не предусматривается.

Разрешение на выдачу и последующее возможное продление дип., служебных и гостевых виз является исключительной компетенцией МИД Бразилии. Как правило, визы такого типа выдаются дипломатам, сотрудникам диппредставительств или намеревающимся посетить их родственникам в соответствии с нотой МИД другого государства. При этом дипвиза выдается, соответственно, владельцам диппаспортов, служебная — владельцам служебных паспортов, гостевая — владельцам общегражд. паспортов. Поскольку **Россия** имеет с Бразилией договор о безвизовом въезде по дип. и служебным паспортам, рос. гражданам, имеющим такие паспорта, визы не требуются. Однако, если срок их пребывания в Бразилии составляет более 3 мес., они должны зарегистрироваться и получить удостоверение личности в МИД Бразилии. Гостевая виза гражданам РФ выдается сроком на 3 мес. с правом продления на аналогичный срок.

Временная виза (*visto temporario*) подразделяется на 7 категорий (*vitem I -vitem VII*) в зависимости от целей поездки и выдается консотделом посольства Бразилии соответственно: *vitem I* (сроком до 2 лет) иностр. гражданам, намеревающимся посетить Бразилию с культурными или научно-познавательными целями по нотариально заверенному приглашению браз. культурных или научно-просветительских обществ и институтов (может выдаваться аспирантам, учащимся магистратуры, научным работникам, но не выдается студентам, принятым на обучение в браз. учебные заведения); *vitem II* (до 90 дней) иностр. бизнесменам и коммерсантам по приглашению браз. организаций и фирм; *vitem III* (до 90 дней) иностр. артистам и деятелям культуры по приглашению браз. организаций и фирм (визы *vitem II* или *vitem III* также могут выдаваться участникам межд. фестивалей, симпозиумов, выставок и т.д. по приглашению оргкомитетов); *vitem IV* (до 1г.) иностр. студентам по приглашению браз. вузов; *vitem V* (до 2 лет) иностр. ученым, преподавателям и специалистам, прибывающим для работы в Бразилию по частным контрактам или по приглашению фед. правительства (необходимо предъявить подлинник или копию контрактов и приглашений); *vitem*

VI (до 4 лет) иностр. журналистам и представителям прессы; vitem VII (сроком до 1г.) иностр. священнослужителям или членам религиозных организаций.

Временная виза, как и прочие визы, за исключением транзитной, может продлеваться только 1 раз и на срок, аналогичный ее сроку действия. В случае, если после продления иностранец не укладывается в сроки действия визы, он вынужден выезжать в третью страну для получения новой визы. Для получения временной визы помимо общих требований (наличие соответствующего приглашения или обращения, паспорта, а также сертификата о прививках в случае посещения некоторых районов) консулом посольства Бразилии могут выдвигаться доп. требования, как-то: наличие мед. заключения о состоянии здоровья (если длительность поездки превышает 90 дней), фин. документа, подтверждающего потенциальную платежеспособность въезжающего в страну иностранца (это могут быть либо сведения о имеющихся сбережениях, либо о зарплате или стипендии, которую иностранец будет получать по приезде в Бразилию), справка об отсутствии судимости или эквивалентный ей документ (по усмотрению консульского учреждения). Временные визы категорий I, II, IV, V и VII выдаются по месту постоянного жительства иностранца. Визы категории III и V выдаются в том случае, если частный контракт по оформлению на работу в Бразилии иностр. гражданина завизирован в Нац. совете по иммиграции (НСИ) при минтруде Бразилии. Визы vitem VI и vitem VII выдаются по согласованию с МИД. При этом направляющая организация составляет от своего имени письмо на имя посла с просьбой о выдаче визы. Кроме того, при выдаче виз журналистам также необходимо предоставить в МИД еще одно письмо-ходатайство о выдаче визы на имя начальника управления информации и печати от имени командирующей организации (отправляется в Бразилию напрямую обычной почтой, иногда – по факсу), а священнослужителям или членам религиозных организаций желательно предоставить письмо-ходатайство от имени местной приглашающей организации.

По прибытии в Бразилию иностранцы, въехавшие по временным визам vitem I, а также vitem IV-VII или по постоянным визам обязаны в течение 1 мес. со дня въезда пройти процедуру дактилоскопической идентификации и зарегистрироваться в ФП. Для этого помимо паспорта с визой они предоставляют также 1 экз. визовой анкеты, ранее поданной в консул в Бразилии за рубежом. У рос. граждан часто возникают недоразумения из-за того, что в своих визовых анкетах они указывают свое отчество, которое не печатается на англ. языке при выдаче паспорта. В этой связи и во избежание недоразумений в ФП необходимо вносить в анкету имя и фамилию в точном соответствии с загранпаспортом.

Постоянная виза сроком на 5 лет может быть выдана иностр. гражданам, намеревающимся остаться на пост. жительство в Бразилии. Такая виза выдается как в браз. консул в Бразилии за рубежом, так и внутри страны ФП при преобразовании временной визы в постоянную. Постоянная виза выдается в случаях:

а) воссоединения семьи – находящимся на иждивении гражданина Бразилии или постоянно

проживающего здесь иностранца его супруге, женатым сыновьям и незамужним дочерям до 21г., братьям, сестрам и родственникам по прямой линии до второго колена (дед, внук). Решение о выдаче постоянной визы принимает НСИ;

б) вложения крупных (не менее 200 тыс. долл.) инвестиций в нац. экономику, в случае, если такое вложение представляет интерес. При этом проверяется законность происхождения вкладываемых средств, а также предоставляется документ, подтверждающий офиц. статус инвестируемого предприятия, подробный тех. проект с предложениями по использованию рабочей силы (особый упор делается на создание рабочих мест для бразильцев), сертификат о регистрации инокапитала, выданный ЦБ Бразилии;

в) проведения научных исследований или квалифицированных работ. В этих случаях необходим запрос заинтересованного в приглашении иностр. специалиста браз. учреждения, подлежит утверждению в НСИ. Помимо запроса в НСИ также должны быть представлены обоснования необходимости проведения данных работ, 3 экз. биографии с послужным списком иностранца и заверенными копиями дипломов об образовании, справка об отсутствии судимости;

г) получения статуса беженца или вынужденного эмигранта (за исключением политэмигранта). Разрешение на выдачу виз данной категории граждан предоставляется только тогда, когда это не может нанести ущерба нац. экономике. Поэтому для данного типа визы иностранец обязан предоставить документы, подтверждающие его возможность для работы по специальности, а также получить заключение компетентных органов, подтверждающее, что привлечение иностр. рабочей силы в данном конкретном случае не составит конкуренции местным рабочим или служащим, работающим по аналогичным специальностям.

О новых ограничениях на прием иностранцев на работу. В правительстве рассматривается вопрос о введении новых ограничений на выдачу трудовых разрешений иностранцам с целью сокращения притока рабочей силы из-за рубежа. С янв. по апр. 2000г. минтруда выдало разрешения 7420 иностранцам, пожелавшим устроиться на работу в Бразилии, что означало увеличение на 103% в сравнении с аналогичным периодом прошлого года (3655).

В последние 2г. браз. правительство выдало трудовые разрешения 25 тыс. иностранцев. В 1998г. было выдано 14 тыс., а в 1999г., после введения некоторых ограничений, – 11 тыс. разрешений.

Чтобы получить в минтруда разрешение на прием на работу иностранца, работодатель должен будет теперь доказывать, что его зарплата в Бразилии будет эквивалентна той, которую он получал в своей собственной стране. Как заявил министр труда Ф.Дорнеллес, средняя зарплата иностр. работника, выплачиваемая браз. фирмой, достигает 11 тыс. реалов.

Введенные в 1999г. правила преследуют целью не допустить, чтобы фирмы подписывали контракт с неквалифицированными работниками, или уклонялись от уплаты подоходного налога, выплачивая часть зарплаты за рубежом.

При рассмотрении обращений с просьбой о выдаче трудовых разрешений минтруда теперь бу-

дет принимать во внимание наличие в Бразилии достаточно компетентных работников, чтобы выполнять соответствующую работу.

Ф.Дорнеллес заявил также, что особое внимание будет уделяться просьбам о заключении контрактов с членами экипажей научно-исследовательских судов, работающих на континентальном шельфе, и рыболовецких судов. В первые 4 мес. 2000г. число контрактов с иностр. специалистами в этой области выросло на 300%. При этом министр подчеркнул, что не намерен создавать трудности для проведения исследований или отбивать охоту у иностранцев вкладывать инвестиции в браз. экономику. Его намерения сводятся к тому, чтобы поощрять использование большего числа браз. специалистов вместо иностранных, если такие специалисты имеются.

За 6 мес. 2000г. браз. власти отклонили 706 просьб о выдаче трудовых разрешений для иностранцев. Из общего числа выданных в этом году разрешений на временную работу в Бразилии 514 получили инженеры, 325 — управляющие предприятиями, 249 — специалисты-электронщики. В то же время были отменены 3440 ранее выданных разрешений в связи с окончанием срока контрактов.

Наблюдается значит. рост числа иностранцев, въезжающих в Бразилию с целью трудоустройства. С учетом переживаемого страной острого фин.-эконом. кризиса и, соответственно, уменьшением числа рабочих мест и ростом безработицы среди местного населения, это вызывает у миграционных властей определенное беспокойство.

Так, если в 1995г. число въехавших в Бразилию на работу иммигрантов составило 4611 чел., в 1996г. — 4695 чел., то в 1997г. уже наблюдался рост — 6221 чел., а в 1998г. — резкий скачок до 14113 чел. Браз. власти увязывают феномен 1998г. с начавшимся тогда в стране процессом приватизации и значит. увеличением числа открывшихся здесь представительств инофирм.

В 1999г. в ходе принятых правительством сдерживающих мер (запрет на въезд в Бразилию специалистов тех профессий, которые имеются в стране в избытке), число въехавших в Бразилию на работу находилось, по мнению бразильцев, в разумных пределах.

Помимо увеличения численного состава иммиграции в последние годы, претерпел значит. изменения и ее состав по нац. признаку. Если в 20-30гг. в Бразилию прибывали в основном выходцы из бедных европейских и азиатских стран на предмет поиска какой-либо работы, то сейчас на первом месте идут высококвалифицированные специалисты из развитых стран.

Начиная с 1995г., из США в Бразилию на работу въехало 7 тыс. американцев (в 1998г. они составили пятую часть иммигрантского потока — 2889 чел., в 1999г. — 15%, 1 тыс. чел.), на 2 месте Великобритания (1998г. — 1131 чел., 1999г. — 650 чел.). Затем следуют Германия (1998г. — 968 чел., 1999г. — 520 чел.), Франция (950 и 485 чел.), Италия (577 и 370 чел.), Испания (538 и 340 чел.), Голландия (543 и 210 чел.), Канада (437 и 115 чел.), Португалия (395 и 110 чел.), Япония (443 и 130 чел.).

Из латиноам. стран на 1 месте идет Аргентина (1998г. — 628 чел., 1999г. — 240 чел.), затем Чили (129 и 61 чел.), Колумбия (368 и 32 чел.), Венесуэла (66 и 33 чел.), Уругвай (62 и 13 чел.), Боливия

(339 и 4 чел.). Перу (99 и 25 чел.). Эксперты отмечают снижение иммиграционной волны из латиноам. стран в Бразилию (в 1999г. в страну въехало на работу 500 латиноамериканцев, из них половина аргентинцев).

Бразилия ужесточила контроль и за уровнем образования въезжающей на работу в страну иностр. рабочей силы. Иностранцы, желающие трудоустроиться в стране, должны иметь законченное среднее образование (2 ступень или лицей). Преимущество отдается специалистам с высшим образованием, ученым и исследователям, обладателям дефицитных специальностей, особенно в области точных наук.

Более облегчен въезд в страну (получение визы, затем вида на жительство) для иностр. специалистов по приглашению, т.е. интерес к которым проявили браз. предприятия, фирмы и НИИ.

Из выдававшихся в 1999г. иммиграционных виз на въезд в Бразилию, 2480 предназначались для тех. администраторов и сотрудников фирм, 1190 — для руководителей компаний и фирм, 840 — это инженеры и архитекторы, 820 — высококвалифицированные специалисты в области городского и коммунального хозяйства (сварщики, водопроводчики и пр.).

Число рос. граждан, прибывших в последние годы в Бразилию на работу, незначительно. В основном, это специалисты в области точных и инженерных наук, устроившиеся на работу преподавателями в ун-ты (г.г. Сан-Пауло, Рио-де-Жанейро, Гойяния, Кампинас) и НИИ. В 1999г. на учете в миграционных органах стояли 476 рос. граждан, из них 296 имели визу постоянного проживания, 170 — временную визу. Территориально 221 чел. проживали в г.Сан-Пауло, 66 чел. — в г.Рио-де-Жанейро, 19 чел. — в столице — г.Бразилиа, остальные, по несколько человек — в других городах.

Получение разрешения на постоянное жительство. Основные критерии и порядок получения разрешения на постоянное жительство в Бразилии — так называемой «перманентной визы» для иностранцев изложены в законе №6815 от 19.08.80г., а затем дополнены декретом №86715 от 10.12.81г., законом №9474 от 22.07.97г. и различными подзаконными актами. В соответствии с вышеперечисленными законами разрешение на постоянное жительство в Бразилии может быть получено иностранцами в случаях: а) воссоединения семьи, б) вложения крупных инвестиций в экономику, в) проведения научных исследований или предоставления работы по контракту, г) получения убежища.

Перманентная виза может запрашиваться иностранцами как через консульские учреждения Бразилии за рубежом, так и внутри страны через ФП. В то же время, если у иностранца, находящегося в Бразилии заканчивается срок действия временной визы, а разрешение на ее преобразование в перманентную еще не получено, он обязан выехать из страны и обратиться по данному вопросу в консульское учреждение за рубежом. На практике такое случается достаточно редко, поскольку ожидающие перманентной визы иностранцы предпочитают оставаться в стране, уплатив впоследствии штраф за незаконное пребывание. В большинстве случаев перманентная виза изначально выдается на ограниченный срок (2-5 лет),

а лишь затем переоформляется в перманентную визу с неограниченным сроком действия. Процесс завершается публикацией в офиц. правит. вестнике «Диарио официал да Униао».

Одной из наиболее распространенных процедур получения перманентной визы является процедура воссоединения семьи, которая предполагает наличие супруга или близкого родственника — гражданина Бразилии или иностранца, имеющего перманентную визу. К категории близких родственников отнесены и имеют право рассчитывать на получение разрешения остаться на ПМЖ находящиеся на иждивении а) братья, сестры и родственники по прямой восходящей линии до второго колена и не старше 21г. (если дочери моложе 21г. — то только незамужние), б) родственники по прямой нисходящей линии до второго колена. В этих случаях оформляется ходатайство с просьбой остаться на ПМЖ, которое направляется в миноуст. К ходатайству прикладывают: а) со стороны приглашающего для переезда с целью воссоединения семьи лица обязательство взять на иждивение приглашаемое лицо, фин. документы, подтверждающие стабильность материального положения приглашающего, копию местного удостоверения личности; б) со стороны приглашаемого и претендующего на получение перманентной браз. визы супруга или родственника копию загранпаспорта, справку об отсутствии судимости, квитанцию об оплате фед. налога; в) со стороны приглашающего и приглашаемого лиц свидетельство о браке или свидетельство о рождении, подтверждающие родственные отношения. Все документы иностранца, претендующего на получение перманентной визы, должны быть легализованы браз. консульствами за рубежом.

При вложении инвестиций не менее 200 тыс. долл. в браз. экономику иностранец может рассчитывать на получение перманентной визы в том случае, если инвестиции вкладываются в реальный сектор производства (в т.ч. могут быть вложены в действующие предприятия, но нельзя просто положить деньги в банк) и подтверждена законность происхождения инвестируемых средств. При этом к ходатайству о получении ПМЖ прикладываются биографическая справка ходатайствующего и членов его семьи, справка об отсутствии судимости, переведенная на португальский язык и легализованная в браз. консульстве, документ, подтверждающий офиц. статус инвестируемого предприятия и фин. документы, подтверждающие отсутствие у предприятия налоговой задолженности. Кроме того необходимы для предъявления подробный тех. проект с предложениями по использованию рабочей силы и созданию новых рабочих мест, сертификат о регистрации инокапитала, выданный ЦБ Бразилии, доверенность на ведение дел (если иностранец будет вести дела через доверенное лицо), квитанция об оплате фед. налога. Срок действия перманентной визы, выдаваемой в данном случае, составляет 2г. По прошествии 2 лет в НСИ при минтруда, иностранцем предоставляется отчетность о проделанной работе и достигнутых результатах, после проверки которой НСИ выносит свое заключение, которое направляется в МИД и ФП. В случае, если результаты будут признаны неудовлетворительными или иностранец будет уклоняться от предоставления требуемой отчетности, перма-

нентная виза ему и членам его семьи, а также удостоверение личности не возобновляются.

При проведении научных исследований с участием иностр. специалистов учреждениям также необходимо подавать запрос на предоставление перманентной визы иностранцу в НСИ. Также иностранцами заполняется анкета, к которой прикладывается обоснование необходимости проведения данных научно-исследоват. работ, 3 экз. биографической справки с послужным списком иностранца, заверенные и переведенные копии дипломов об образовании, легализованная справка об отсутствии судимости, квитанция об оплате госпошлины.

В целях контроля за притоком иностр. рабочей силы выдача перманентных виз иностранцам, прибывающим для работы по контракту, ограничена. Основной категорией, которая может претендовать на получение перманентной визы являются иностранцы-служащие среднего и высшего руководящего звена фирм-франчайзингов, переведенных для работы в филиал фирмы в Бразилии. Срок действия выдаваемой им перманентной визы зависит от занимаемого служебного положения. Для служащих среднего звена (менеджеры) выдается перманентная виза на 2г., а для служащих высшего звена (директоры) — на 5 лет. По окончании срока действия эти визы могут быть продлены на аналогичный срок, а затем трансформированы в перманентные визы с неограниченным сроком действия.

Для получения перманентной визы для работы по контракту иностранец представляет: анкета, загранпаспорт, приказ о своем назначении в Бразилию для работы по определенной должности (для менеджеров) или акт об избрании в совет директоров (для руководителей высшего звена), квитанцию об оплате фед. налога, переведенный и легализованный устав предприятия, где он работает, фин. годовой отчет и прочие фин. документы за последние полгода, подтверждающие отсутствие налоговой задолженности предприятия и регулярность производства им отчислений в фонды соц. страхования (FGTS и INSS). Фин. документы предприятия изучаются в минтруде. Лимит перманентных виз, выдаваемых в течение года работникам одного предприятия ограничивается 3 ед.

Перманентная виза беженцам и вынужденным иммигрантам выдается не ранее, чем через 6 лет их проживания в Бразилии в данном качестве. Для получения визы беженцу необходимо предъявить копию трудового контракта, подтверждающего его принятие на работу в соответствии с его специальностью и документ, подтверждающий его профквалификацию. НСИ рассматривает эти документы, делая упор на два аспекта: а) чтобы привлечение иностр. рабочей силы не составило конкуренции местным рабочим и служащим, работающим по аналогичным специальностям, б) при выдаче перманентной визы с неограниченным сроком действия учитывается законопослушность иностранца во время его пребывания в Бразилии и наличие у него судимостей за совершенные уголовные преступления на родине.

Получение политубежища. Бразилия строго придерживается общепринятых межд. норм предоставления политубежища иностр. гражданам, и является участником Гаванской конвенции 1928г. (присоединилась к ней в 1929г.), в которой зафик-

сированы основные положения о предоставлении дипубежища, несколько измененные затем в Конвенции Монтевидео в 1933г. (Бразилия присоединилась к Конвенции в 1937г.). Окончательные положения о полит. убежище были сформулированы в Каракасской конвенции 1954г. Согласно этой конвенции, а также ст.14 Всеобщей декларации прав человека власти стран-участниц пребывания имеют право предоставлять полит. убежище лицам, преследуемым в своей стране по полит., расовым или религиозным мотивам.

В браз. законодательстве принципы предоставления политубежища отражены в ст.4 главы X конституции.

Имеются два понятия политубежища: территориальное и дипломатическое. Под первым понимается убежище, которое предоставляется на территории Бразилии лицам любой национальности, преследуемым по полит., расовым, религиозным мотивам. По прибытии в Бразилию беженцы должны обратиться к властям с просьбой о предоставлении им территориального убежища, доказав при этом, что они преследуются за свои религиозные убеждения или по полит. мотивам в стране, где они проживали. Такие ходатайства должны рассматриваться министром в срок, не превышающий 2 лет.

Дипубежища предоставляются на территории посольств, в резиденциях глав миссий, по решению командиров военных морских и воздушных судов. В этих случаях посольства обязаны в кратчайший срок информировать МИД страны пребывания о нахождении на их территории полит. беженцев и требовать гарантий их личной безопасности и разрешения на выезд их из страны. Браз. диппредставительства не должны разрешать лицам, получившим дипубежище, полит. активность, поддерживать связь за пределами представительства, принимать посетителей, за исключением членов своей семьи и с разрешения главы миссии. В случае если лицо, получившее браз. дипубежище, покинуло территорию посольства, оно не может вторично претендовать на получение убежища.

Иностранец, ходатайствующий о предоставлении ему территориального убежища, должен написать прошение на имя министра юстиции Бразилии и зарегистрироваться в представительстве ФП, которое предоставит ему удостоверение личности иностранца. Окончательное решение о предоставлении иностр. гражданину статуса территориального беженца принимается браз. судебными органами, которые дают заключение о соответствии иностранца статусу беженца и разрешают находиться в Бразилии.

Выезд из страны полит. беженцев без уведомления об этом браз. правительства автоматически влечет за собой снятие статуса беженца и последующий запрет на повторный въезд в Бразилию.

Лица, получившие убежище на территории Бразилии, имеют следующие права и обязанности. Им гарантируется свобода слова и убеждений в объеме, предоставляемом Конституцией страны коренным жителям, включая свободу высказываний в адрес своего правительства. В то же время, свобода слова не должна превращаться в целенаправленную и систематическую пропаганду и призывать к насильственным действиям против своего правительства.

Гарантируется также свобода ассоциаций и собраний, которая может быть ограничена в случае, если целью этих ассоциаций являются насильственные действия против своего правительства. Если беженцы принимают участие в экстремистских движениях или подрывных действиях против правительства своей страны, они в принудительном порядке могут быть высланы из Бразилии.

По информации минюста в 2000г. в стране находилось 2,5 тыс. полит. беженцев, большинство которых являются выходцами из португалоговорящих стран Африки, Тимора и Югославии.

Система расследования в случае подозрения иностранца в совершении им преступления. Любая иностр. гражданин, прибывающий в Бразилию с тур., деловыми, научно-педагогическими или иными целями, находится под защитой и юрисдикцией правоохранительных и юр. органов страны. Правовое положение иностр. граждан в Бразилии и их статус регламентируются «Законом об иностранцах», №6815 от 19 авг. 1980г.

Нормы данного закона, а также положения УК действуют в отношении иностранцев и в тех случаях, когда они подозреваются в совершении правовых нарушений и преступлений на территории страны.

Ответственность за расследование противоправной деятельности иностр. граждан на территории Бразилии возложена на фед. полицию, действующую в каждом конкретном случае с санкции юр. органов (*juices de vara criminal*) и под надзором прокуратуры (*procuradorias do Ministerio Publico*).

В случае совершения таких проступков, как нарушение визового режима, правил регистрации и пр., иностранец подвергается адм. наказанию. За невыезд из страны в срок окончания визы взимается штраф в 1/10 миним. зарплаты (сейчас это 8 реалов) за каждый просроченный день, с депортацией в случае невыезда в указанный срок; за нарушение сроков регистрации 8 реалов за каждый просроченный день. Отказ от предъявления соответствующим органам своих документов, несвоевременное информирование о смене адреса регистрации или изменении других данных влечет за собой штраф от 2 до 10 миним. зарплат. Адм. меры наказания применяются и в случаях совершения иностр. гражданами других правонарушений, связанных, например, с участием в полит. акциях и демонстрациях, неурегулированностью отношений с работодателями и пр. Выдворение и депортацию из страны браз. юр. органы также относят к мерам адм. воздействия, однако в этих случаях применяются особые процедуры и соответствующее решение принимается высшими инстанциями.

Что касается уголовной практики, то по отношению к иностранцам она такая же, как и к местным гражданам. Применяемые к преступнику-иностранцу меры зависят от тяжести содеянного и регулируются Уголовным кодексом (УК) Бразилии.

Подозреваемый может быть задержан полицией на срок до 24 часов. В течение этого времени следственные органы полиции (отделы по имущественным или криминальным преступлениям) должны провести дознание-допрос обвиняемого и направить свое обоснованное заключение (*Auto de prisao em flagrante delito*) судье (*juiz de vara criminal*) на предмет получения разрешения на дальнейшее

содержание подозреваемого под стражей. Свое решение судья должен вынести в 5-дневный срок, который может быть продлен единожды на столько же дней с санкции прокурора.

В зависимости от состава преступления, в котором обвиняется подозреваемый, судьей определяется и срок содержания его под стражей для проведения следственных действий. Он может варьироваться от 1 мес. до 1 г. или даже больше, вплоть до суда. Решение о сроке содержания подозреваемого под стражей принимается судьей, получившим первичные документы, который руководствуется при этом соответствующими статьями УК.

Согласно применяемой в шт. Рио-де-Жанейро практике, подозреваемые в преступлениях иностранцы, как правило, содержатся в следственном изоляторе, расположенном во внутреннем дворе ФП. Им предоставляется возможность встречи с консульскими представителями своих стран; они имеют право нанимать адвокатов для своей защиты, а в случае отсутствия средств для оплаты таких услуг им выделяется обществ. (бесплатный) адвокат со стороны адвокатской организации г. Рио-де-Жанейро – Коллегии адвокатов.

По ходатайству следственных органов или самостоятельно судья вправе заменить содержание под стражей на подписку о невыезде или под залог, но под надзор полиции.

По завершении расследования дела, решение о направлении его в суд или прекращении принимается той же судебной инстанцией (*vara criminal*; в г. Рио-де-Жанейро их насчитывается восемь), которая принимала данное дело к своему производству.

В период проведения следственных мероприятий за действиями ФП и судебной инстанции осуществляется надзор со стороны **прокуратуры, структурно входящей в МВД.**

Туризм

В 1998г. Бразилия, по оценкам Всемирной организации туризма, значительно упрочила свои позиции в межд. рейтинге наиболее привлекательных для турпоездки стран мира. Она приняла 3 млн. интуристов, выйдя по этому показателю на 39 место в мире. Общий рост числа посетителей, по сравнению с 1997г., составил 10% (большая динамичность зафиксирована только в Малайзии и Тунисе – 10,4% и 10,3% соответственно). Одновременно, около 4,4 млн. бразильцев побывали в зарубежных турне.

Туриндустрия обеспечивает занятость 5,8 млн. человек (9% экономически активного населения) и 7,5% ВВП страны. Число претендентов, желающих обучаться по данному профилю в вузах, превысило 70 чел. на 1 место (на традиционно престижных юр. и мед. факультетах – 30 чел.).

Однако разразившийся в Бразилии в янв. 1999г. валютно-фин. кризис, вызвавший девальвацию нац. денежной единицы и необходимость введения ЦБ плавающего курса реала по отношению к доллару, сказался на состоянии рынка туруслуг. К марту 1999г. на 70% упали продажи зарубежных туров турагентствами, несмотря на повсеместно практикуемые скидки (до 30%) и доп. предложения к уже отработанным программам без изменения их первоначальной стоимости.

Резкое «похудение» реала при конвертации в долларовых контрактах на фоне снижения пасса-

жиропотока на межд. линиях поставило в затруднит. положение браз. авиакомпаний, долги которых за арендуемые у иностр. партнеров или приобретенные по лизингу самолеты увеличились в среднем на 60%. Убыточность собственных рейсов и возросшая конкуренция со стороны зарубежных перевозчиков подвинули крупнейшую авиакомпанию Бразилии «Вариг» к необходимости рассмотрения вопроса о сокращении флота воздушных судов и увольнении части сотрудииков. Для повышения рентабельности полетов компания вынуждена была в I кв. 1999г. пойти на отмену продажи авиабилетов по льготным тарифам и увеличение сроков их оплаты клиентами (по тарифу АРЕХ).

Практика поддержания Центробанком искусственно завышенного курса реала в последние 4г. приводила к невольному увеличению сферой туризма дефицита платежного баланса за счет отрицат. сальдо от зарубежных поездок самих бразильцев. Так, в 1998г. интуристы принесли стране совокупный доход в 3,7 млрд.долл., в то время как расходы бразильцев по статье «туризм» достигли 4,9 млрд.долл. Девальвация реала ограничила фин. возможности среднего класса, представив для него в новом свете природно-экологические возможности самой Бразилии. Возросшая покупательная способность доллара привела к увеличению числа иностранцев, в первую очередь из стран Юж. Конуса континента, совмещающих тур. интересы с чисто коммерческими. В результате, в марте 1999г. Бразилия впервые извлекла из соотношения числа лиц, въехавших в страну и выехавших за рубеж по линии туризма, положит. сальдо в 36 млн.долл.

В Бразилии, располагающей **10% мировых территорий естественных природных угодий**, развитие внутреннего туризма до последнего времени протекало по остаточному принципу. Фактически под защитой государства находится не более 1,8% данной площади, а с учетом крайней запущенности большинства нац. парков и заповедников – не более 0,5% территории.

Изменение конъюнктурного спроса в сфере туруслуг потребовали переориентации усилий фед. правительства на укрепление потенциала регионального и внутреннего направлений туризма, ставших наиболее перспективными в плане привлечения частных инвестиций. В 1999г. в область туризма планировалось инвестировать 10 млрд. долл., из которых половину составил частный капитал. В этой связи, приоритетное внимание отводится инициативе на местах, в первую очередь на муниципальном уровне, что должно облегчить процесс согласования фин. стороны проектов напрямую с инвесторами. Данный подход превалирует в планах более полного освоения турвозможностей уникальных экосистем Амазонии, Пантанала и сев.-вост. региона Бразилии.

Реализация крупномасштабных и дорогостоящих проектов развития туринфраструктуры предусмотрена на более отдаленную перспективу, вплоть до 2010г. На повестке дня стоит вопрос реконструкции аэропорта Виракопос в Кампинас, которая превратит его в крупнейший межд. авиа-терминал Лат. Америки. Запланировано строительство ж/д линий, позволяющих обеспечить альтернативное сообщение Сан-Пауло с Рио-де-Жанейро, Рибейрао Прето и Уберландией, а также

региональной магистрали Бразилия-Парагвай-Чили.

Амазония

Подход к решению актуальных межд. экологических проблем. Бразилия включает в себя большую часть лесов Амазонии, которые представляют собой уникальную экологическую систему и по своей значимости для поддержания необходимого для жизни человека состава атмосферы Земли по праву называются легкими планеты.

Правительство среди всего комплекса стоящих перед страной нерешенных задач в области экологии выделяет как наиболее острые проблемы сохранения и восстановления лесов Амазонии, а также решение вопросов, связанных с существованием больших городов.

Руководство страны отмечает, что сохранение экологической системы Амазонии, и прежде всего ее лесных богатств, недопущение бесконтрольной вырубki лесных массивов как местными, так и иностр. компаниями является одним из важнейших условий поступательного эконо. развития страны в целом. Особую озабоченность вызывают у бразильцев результаты проведенных исследований браз. Амазонии в рамках Нац. ин-та космических исследований (ИНПЕ), в т.ч. с использованием космической фотосъемки с помощью браз. спутника «Лансат». Полученные сведения показывают, что в результате бесконтрольной вырубki леса в пром. целях, для с/х нужд, а также по причине лесных пожаров за последние годы исчезло 61,2 тыс.кв.км. лесов, что составляет 7% всех лесов браз. Амазонии. При этом специалисты ИНПЕ отмечают, что за последние 20 лет по тем же причинам площадь амазонского леса в рамках континента уменьшилась на 532 тыс.кв.км., что составляет 15% всей Амазонии.

Понимая всю сложность стоящих перед страной задач в этой области, а также невозможность ее решения без привлечения сил и средств межд. организаций, браз. сторона активизировала внешнеполит. деятельность в направлении поиска коалиций, прежде всего среди развивающихся стран, с целью проведения на межд. форумах выгодных для себя решений по экологическим вопросам и получения материальной помощи от развитых стран Запада в деле восстановления экологической системы Амазонии.

В ходе регулярно проводящихся заседаний в рамках ООН Межд. конференции по вопросу изменения климата браз. дипломатии удалось добиться консолидации позиций **8 стран-участниц Амазонского пакта** вокруг своих предложений. Они в основном сводятся к следующему: признание ответственности индустриально развитых стран за загрязнение окружающей среды и, в частности, за 80% выбрасываемого в атмосферу углекислого газа; финансирование промышленно развитыми странами, не выполняющими стоящие перед ними нормы сокращения вредных выбросов в атмосферу, программ по восстановлению экологических систем, в т.ч. лесов Амазонии, в странах третьего мира; резкая критика позиции США и ряда европейских стран, стремящихся к зачету предпринимаемых ими усилий по сохранению своих лесных массивов в качестве выполнения ими части квоты по сокращению вредных выбросов. Страны-участницы Амазонского пакта разде-

ляют мнение браз. стороны относительно того, что только растущий лес активно перерабатывает углекислый газ и в этой связи для реального решения проблемы и более оптимального использования выделяемых ресурсов было бы целесообразно направлять средства на восстановление прежде всего промышленно вырубленных районов в лесах Амазонии, а не на поддержание уже существующих в других регионах мира. При этом отмечается, что **восстановление 1 га леса в Амазонии обойдется в 2 раза дешевле, чем восстановление той же площади в США или в Европе.** По оценкам бразильцев, восстановление 19 млн.га уничтоженного амазонского леса способно на четверть решить проблему борьбы с выбрасываемым в атмосферу углекислым газом.

В ходе работы межд. экологических форумов браз. сторона заявляет о своей готовности жестко придерживаться выработанных ею позиций по основным вопросам, и играть роль лидера, объединяющего вокруг себя страны, имеющие одинаковые или сходные с браз. позиции по обсуждающимся вопросам. Браз. сторона, помимо продолжения тесного взаимодействия со своими традиционными региональными партнерами, а также Индией и Китаем, будет вести работу по поиску новых союзников. **Россия** рассматривается браз. стороной как потенциальный партнер по вопросу охраны и разработки лесных ресурсов. В частности, браз. сторона, отмечая наличие у обеих стран богатых лесных ресурсов и стоящих перед ними нерешенных природозащитных проблем, была бы заинтересована в обсуждении с Россией на разных уровнях браз. предложения относительно проведения межд. экспертной оценки с целью выявления реальной стоимости добычи леса как в Амазонии, так и в России, с учетом необходимых затрат на восстановление лесных ресурсов и компенсации наносимого ущерба экологическим системам в целом.

С целью предотвращения бесконтрольного истощения лесных массивов и получения максимальной выгоды от его добычи бразильцы готовы обсуждать на межд. уровне со всеми заинтересованными странами, в т.ч. и с Россией, свою **инициативу по созданию Организации стран-экспортеров леса.**

Правительство Ф.Кардозо подчеркивает свою готовность к проведению как в рамках межд. форумов, так и на двустороннем уровне, консультаций со странами, имеющими опыт решения таких проблем как вынос за пределы городской черты вредных производств, загрязнение атмосферы и сточных вод вредными производствами, внедрение экологически чистых технологий и материалов, транспортировка, хранение и переработка вредных отходов, обеспечение санитарно-гигиенических норм в районах повышенной плотности проживания, борьба с опасностью возникновения и распространения эпидемий. Для Бразилии также представляет интерес опыт контроля и ликвидации загрязнения прибрежных вод, изучения и улучшения водообеспечения больших площадей, борьба с эрозией почв и восстановление плодородного слоя.

О политике правительства Ф.Э. Кардозо в отношении региона Амазонии. Регион Амазонии для соц.-эконом. развития Бразилии имеет особое значение. Прежде всего речь идет о богатых полез-

ных ископаемых, больших возможностях развития инфраструктуры и, соответственно, создании доп. рабочих мест, научно-тех. потенциале. В этом контексте правительство Ф.Э.Кардозо уделяет повышенное внимание его развитию, постоянно изыскивает возможности финансирования имеющихся там проектов. Данный регион имеет и важное стратегическое значение. **В бассейне Амазонки Бразилия имеет 7 из 10 границ с соседними государствами, 13190 км сухопутной границы или 80% всей ее протяженности (16889 км).**

Полит. и эконом. изменения, происходящие в Бразилии, активное развитие материальной базы соседних стран вызвали необходимость серьезной дип. работы между государствами амазонского региона. Отдельные инициативы стали перерастать в координированные действия на региональном уровне.

Деятельность браз. дипломатии в регионе сосредоточена на трех основных взаимодополняемых направлениях: двустороннем, региональном в рамках Организации договора о сотрудничестве в Амазонии (ОДСА), многостороннем, в контексте межд. конференций по природоохранной тематике, соглашений и проектов в данной области.

На двустороннем уровне Бразилия преследует достижение двойной цели: интеграция/сотрудничество.

С Боливией ведется активное строительство газопровода — главного стержня двустороннего взаимодействия.

С Колумбией прорабатывается крупный проект в области металлургии, в котором предусматривается использовать колумбийский уголь и браз. железную руду. Активно работает Комиссия по приграничному сотрудничеству Бразилия-Колумбия.

С Гайаной разрабатываются проекты по строительству моста на реке Такату и шоссе Боа Вишта-Джорджтаун.

На повестке дня с Суринамом стоят вопросы по развитию тех. сотрудничества в области сельского хозяйства и минералогии.

Франц. Гвиана изучаются возможности по дальнейшему строительству малых ГЭС, шоссе Макапа-Кайена, прорабатываются перспективы совместных проектов в области здравоохранения и образования. Франц. сторона заинтересована в строительстве дороги, которая свяжет браз. г.Режина и Санкт-Джордж де л'Ояпок, а также моста через реку Ояпок протяженностью 300 м.

С Перу повышенное внимание уделяется развитию инфраструктуры, которая позволит осуществлять **трансконтинентальные перевозки** от браз. атлантического до перуанского тихоокеанского побережий, что в удешевит стоимость продукции, окажет содействие увеличению взаимного товарооборота. Создана комиссия по приграничному сотрудничеству.

Браз. правительство оказывает активное содействие Эквадору в разработке мер, которые способствовали бы получению межд. финансирования проектов, связанных с приграничной интеграцией, что предусмотрено Соглашением о мире между Эквадором и Перу, подписанном в г.Бразилиа. Браз. агентство по сотрудничеству участвует в совместной реализации проекта Нац. парка Сангэй, имеющей целью улучшение условий жизни населения экваториальной сельвы.

С Венесуэлой создана Комиссия высокого уровня по сотрудничеству, деятельность которой способствует в значит. степени строительству автодороги Каракас-Боа Вишта-Манаус, ЛЭП Гури, которая будет снабжать энергией браз. шт.Рорайма.

На региональном уровне Бразилия последовательно реализует инициативу по развитию Организации договора о сотрудничестве в Амазонии. Доп. динамику этому процессу придает постоянный секретариат ОДСА. В его рамках бразильцы намерены добиваться решения задачи по обеспечению: исключит. компетенции стран региона по развитию и охране Амазонии; нац. суверенитета по использованию и сохранению естественных ресурсов, широкого регионального сотрудничества по достижению поставленных задач; сохранению баланса между развитием и защитой экологии; гарантии абсолютного равенства сторон.

В повестке дня стоит и борьба с новыми вызовами: наркотрафик, контрабанда, биопиратство, незаконная вырубка лесов и добыча полезных ископаемых.

В практическом плане бразильцы возлагают значительные надежды на имплементацию своей нац. программы СИВАМ/СИПАМ (контроль за воздушным пространством Амазонии, а также охраны этого региона). Прорабатывается также проект мониторинга состояния амазонских лесов из космоса посредством космической съемки. Эта задача возложена на Нац. институт космических исследований.

Многостороннее сотрудничество строится на основе решений экологической конференции ООН 1992г. (Рио-92), а также принятой на ней Повестки дня XXI в. и Декларации о принципах по охране лесов.

Важное значение бразильцы придают положениям Конвенции по биоразнообразию, вступившей в силу в дек. 1993г.

Правительство страны активно работает над реализацией Пилотной программы по охране тропических лесов Бразилии от июля 1992г. (PPG7), при фин. и тех. поддержке «группы семи» и ВБ. В ее рамках осуществляются проекты по защите и эконом. интеграции индейского населения. В окт. 1999г. состоялась встреча участников PPG7, главным результатом которой стало создание Комиссии по совместной координации, предназначенной для придания доп. импульса реализации Программы. Штаб-квартира ее будет расположена в г.Бразилиа. Ожидается, что ее деятельность окажет положит. воздействие на продвижении более 300 проектов.

Сан-Пауло

Штат Сан-Пауло находится на юго-востоке Бразилии. Его площадь — 248 тыс.кв.км. Население — 34,5 млн.жителей. В штате 625 городов. **Большой Сан-Пауло (16,8 млн. жителей) занимает 3 место в мире (уступает лишь Токио — 27 млн. и Мехико — 16,9 млн.).**

На шт. Сан-Пауло приходится 36% ВВП Бразилии (284 млрд.долл.). Доход в расчете на душу населения достигает 8300 долл. (на 62% выше среднего по стране). ВВП шт.Сан-Пауло превышает ВВП таких стран как Бельгия, Швеция и Швейцария.

В шт.Сан-Пауло производится 42% браз. пром. продукции, состоящей из наукоемких изделий, та-

ких как самолеты, автомобили, электронные, хим. и фарм. товары, пром. оборудование. Здесь сосредоточено 45% метпредприятий, 50% – металлообрабатывающих, 40% – производящих электронику и средства связи, 60% предприятий по производству транспортных средств, 60% – хим., 70% – по производству пластика. **Автопром штата занимает 10 место в мире** (1,2 млн. автомобилей в год).

В штате производится 40% всей с/х продукции Бразилии (в т.ч. 80% апельсинового сока и 60% – сахарного тростника). Видное место занимает производство кофе, фруктов, битой птицы, яиц.

Проводимая правительством штата политика приватизации дала доход в 11,3 млрд.долл. Столица штата – г.Сан-Пауло – является крупнейшим фин. центром страны. Здесь находится 80% штаб-квартир банков. На банки Сан-Пауло приходится 50% кредитных операций.

На фондовой бирже Сан-Пауло («Бовеспа») осуществляются крупнейшие сделки по реализации акций. На ней зарегистрировано 550 компаний (рыночная стоимость – 217 млрд.долл.). **Торговая биржа Сан-Пауло** является одним из крупнейших учреждений такого рода в мире. На этой бирже ежедневно заключается 460 тыс. контрактов (объем сделок – 22,5 млрд.долл.).

Прямые инвестиции в экономику штата Сан-Пауло в 1995-99гг. составили 84 млрд.долл. 46% из них поступили из-за границы (из США, Испании, Германии, Канады). Иноинвестиции за последние 2г. выросли на 300%.

Сан-Пауло занимает лидирующее место в экспорте страны – 18 млрд.долл. (35% всего экспорта). Значительна доля штата в рос.-браз. торговле: **48% браз. экспорта в Россию и 30% – импорта.**

Расположенный в окрестностях города межд. аэропорт «Гуарульяс» – крупнейший не только в Бразилии, но и в Лат. Америке (12,6 млн. пассажиров в год). Межд. аэропорт «Виракопос» (около г.Кампинас) предназначен в основном для перевозки грузов.

Порт Сантос – крупнейший в Юж. Америке (терминал для контейнеров занимает 550 тыс.кв.м).

Сан-Пауло – деловая столица Бразилии. 2,5 млн. туристов посещают его ежегодно с целью участия в выставках, ярмарках, конгрессах, семинарах. Ежегодно деловой туризм дает городу доход в 2,8 млрд.долл.

Расположенный в городе **выставочный комплекс Аньемби крупнейший в Лат. Америке и пятый в мире.** В течение года в нем проводится 50 крупнейших выставок. Anhembi Turismo e Eventos da Cidade de Sao Paulo Avenida Olavo Fontoura, 1209 – Pq Anhembi. Tel. (011)6971-5000.

Федерация промышленности шт.Сан-Пауло (ФИЕСП) – крупнейшая организация промышленников Бразилии. Президент – Horacio Lafer Piva, I вице-президент Carlos Roberto Liboni. Адрес: Federacao das Industrias do Estado de Sao Paulo, Avenida Paulista, 1313, CEP 01311-923, Sao Paulo, Brasil. Tel. (011)252-4571, fax 284-3611.

Торг. ассоциация Сан-Пауло (АКСП) оказывает содействие в установлении деловых связей между браз. и инофирмами. Президент – Alencar Burti. Адрес: Associacao Comercial de Sao Paulo, Rua.Boa Vista, 51, Sao Paulo, Brasil, CEP 01014-911 SP. Tel. (011)244-3771, fax 239-4113.

Рио-Гранде-Ду-Сул

Штат Рио-Гранде-ду-Сул расположен на крайнем юге Бразилии. Его территория – 282 тыс.кв.км. (3,3% общей площади страны). Население – 9975 тыс.чел., в т.ч. городское – 79,7%, экономически активное – 52%. Штат занимает 1 место в стране по продолжительности жизни (74,3г. у мужчин и 79,8 лет у женщин), 3 место по грамотности (92,8%), 4 – по величине дохода на душу населения с учетом уровня покупательной способности (6,4 тыс.долл.). Из 50 браз. городов, имеющих наивысший индекс человеческого развития по методологии ООН, на его территории находятся 19.

Рио-Гранде-ду-Сул является одним из наиболее экономически развитых штатов страны с разнообразной структурой хозяйства, отличающейся превышением стоимости пром. продукции над с/х. ВВП в 1998г. составил 57,1 млрд.долл. (рост на 1,01%), из которых 41,7% пришлось на промышленность и 10,4% – на сельское хозяйство и животноводство. Внешнеторг. оборот имел положительный сальдо в 1,2 млрд.долл. (импорт – 4,3 млрд.долл., экспорт – 5,6 млрд.долл.).

Для промышленности Рио-Гранде-ду-Сул характерно преобладание в ВВП обрабатывающих отраслей и достаточно значит. доли тяжпрома. Среди отраслей, определяющих специализацию штата и дающих 40% ВВП, наибольшее значение имеют чермет, горнодобыча, сельхозмаш, авто-сборка, нефтехимия. К традиц. относятся также отрасли, связанные с переработкой с/х сырья, в первую очередь кожевенно-обувная, текстильная, пищевкусовая. По своему размещению производство отличается высокой территориальной сосредоточенностью по оси юг-север (Рио Гранде-Порто-Алегре-Каноас-Ново-Амбурго). Развертывание в штате новых предприятий «Дженерал Моторс», «Пирелли», «Гудьир», «Брама» несколько усилили индустриализацию в плоскости восток-запад. Производственная концентрация присуща для новых отраслей, в то время как в старых традиционных отраслях преобладают многочисленные мелкие предприятия.

Наряду с Санта-Катариной штат является одним из ведущих угледобывающих районов страны. Ведутся также разработки залежей меди, золота, серебра. ФПГ «Паранапанема» планирует инвестировать 400-500 млн.реалов в добычу и переработку титановых руд в Сан-Жозе-ду-Норте. Рассматриваются возможности пром. извлечения ильменита, циркония, рутила. В Пелотас, Касапаве, Энкрузилладе, Лаврас-ду-Сул расположены гранитные каменоломни.

В штате имеется развитая черная металлургия, которая представлена 42 ключевыми производствами с активами, превышающими 530 млн.долл. 2 комбината полного цикла и 1 сталепрокатный завод принадлежит ФПГ «Тердау» – крупнейшему производителю длиномерного проката в Лат. Америке.

К одной из наиболее динамично развивающихся отраслей относится электроэнергетика. В ее основе лежат ГЭС (60% потенциала). Установленная мощность электростанций составляет 1,5 тыс.мвт. при годовой потребности в 3,5 тыс.мвт. До 2006г. в отрасль будет вложено 10 млрд.долл. преимущественно частных инвестиций, что позволит довести

ее суммарный потенциал до 6 тыс.мвт. К 2001г. в штате, импортирующем электроэнергию, ее излишки превысят 800 мвт). Упор будет сделан на собственные гидроресурсы и запасы каменного угля, а также на поставляемый из Аргентины и Боливии природный газ.

На базе нефтепереработки в Рио-Гранде-ду-Сул выросла мощная нефтехимия. В конце июня 1999г. в строй введена вторая очередь нефтехим. комплекса «Копесул» вблизи Порто Алегре. Его производительная мощность возросла на 65%, что позволяет выпускать до 1,1 млн.т. этилена в год. После расширения «Копесул» входит в 10 крупнейших нефтехим. комплексов мира. С его деятельностью тесно связаны 500 размещенных в штате предприятий вторичной переработки сырья, производящих 250 тыс.т. синтетических смол в год на 900 млн.долл. Наличие ископаемого хим. сырья, утилизация побочных продуктов металлургии и нефтепереработки стали основой, на которой развивается химпром.

Одной из новых отраслей промышленности является машиностроение, преимущественно металлоемкого направления. Штат занимает лидирующие позиции по производству тракторов, комбайнов, кузовов автобусов и тяжелых грузовиков. В транспортном машиностроении ведущее место принадлежит автопрому. Строящееся в Граватаи автосборочное предприятие «Дженерал Моторс» во II кв. 2000г. выпустило с конвейера первый автомобиль. После его выхода на полную мощность объем производства составит 120 тыс. автомашин в год. С марта 1998г. в Граватаи возникло 2108 малых и средних пром. предприятий, обеспечивающих деятельность головного производства «Дженерал Моторс до Бразил» В Кашиас до Сул размещается крупное частное предприятие «Рандон», производящее дорожное оборудование и автозапчасти для большегрузных трейлеров, автобусов и прицепов. В период его реконструкции (1994-98гг.) в расширение производства было инвестировано 176 млн.долл. Наряду со спецпредприятиями машиностроения в штате существует большое количество мелких предприятий, занятых металлообработкой.

Быстрыми темпами развивается резиновая промышленность, что связано с ростом спроса на ее продукцию со стороны автомобилестроения. Основное место в ней принадлежит выпуску автопокрышек, а также производству резины для обувпрома. В Глоринье функционируют 2 шинных завода фирмы «Гудьир» стоимостью 180 млн.долл. Аналогичное производство фирмы «Пирелли» расположено в Гуаибе. После завершения реконструкции в 2001г. стоимостью 180 млн.долл. его мощность увеличится до 88 тыс.т. продукции в год.

Одна из наиболее динамичных отраслей легпрома — кожевенно-обувная, значит. часть продукции которой предназначена для экспорта. Она связана с развитием животноводства и богатой сырьевой базой, в которой особенно ценно сочетание кожевенного сырья с производством природного дубильного вещества — танина. Основное производство (800 предприятий) концентрируется в Вале-дус-Синос. Более половины выпускаемой продукции приходится на 20 крупнейших предприятий. В последние годы отрасль сталкивается с жесткой конкуренцией со стороны производите-

лей Италии, Испании, Португалии, Китая. В 1998г. поступления от экспорта снизились до 1,3 млрд.долл. (в 1993г. — 1,8 млрд.долл.). Для выхода из создавшегося положения правительство штата практикует долгосрочные кредиты для расширения производства и формирования консорциумов по закупке сырья. Экспортный потенциал отрасли, при взвешенном подходе фед. администрации к ее налогообложению, позволил бы уже через год довести поставки на мировой рынок до 3 млрд.долл. и до 4,5 млрд.долл. через 4-5 лет.

Рио-Гранде-ду-Сул занимает 2 место среди браз. штатов (после шт.Санта Катарина) по экспорту мебели. В 1998г. выручка от поставок в США, Францию, Германию, Нидерланды и Аргентину составила 93 млн.долл. Внешнеэконом. открытость Бразилии позволила полностью обновить парк пром. оборудования отрасли, двоекратно увеличить тем самым объемы производства (в 1998г. составили свыше 1 млрд.долл. — 2 % ВВП штата) при сохранении практически неизменным спроса на внутреннем рынке. Вместе с тем, из 2,8 тыс. имеющихся в штате предприятий данного профиля экспортными поставками занимается не более 50. Более 100 предприятий охвачены осуществляемым правительством штата проектом «Промовел», ориентированным на ам. рынок, который поглощает ежегодно 16% экспортируемой Бразилией мебели, на 400 млн.долл.

Рио-Гранде-ду-Сул удовлетворяет часть своих потребностей, имея собственную лесную и деревообработку. На его территории растут такие имеющие практическое значение породы деревьев, как хвойное пиньо, эвкалипт и черная акация, используемая для извлечения **танина**. В Монтенегро и Эстансиа-Велья расположены два уникальных предприятия по его производству, обеспечивающие своей продукцией **50% годового потребления этого дубильного вещества в мире** (80 тыс.т.). Общий объем лесозаготовок в штате составляет 1,6 млн.куб.м. древесины в год на 2 млрд. реалов. Из этого количества сырье на 1,2 млрд. реалов утилизирует мебельная промышленность, 0,5 млрд. — целлюлозно-бумажная, 120 млн. — производство стройматериалов. Ежегодно вырубается 26 тыс.га лесных массивов, озеленяется не более 7 тыс.га. При сохранении подобных темпов ресурсы истощатся к 2005г.

Ведущей отраслью сельского хозяйства является растениеводство, преимущественно на экспорт. На площади в 930 тыс.га возделывается важнейшая экспортная культура Бразилии — рис. Его урожай 1998-99 с/х г. (11,4 млн.т.) соответствовал годовому употреблению этого продукта населением всей страны. Из-за засухи урожай сои был на четверть ниже обычного — 3,3 млн.т. Из зерновых выращивается пшеница, овес, ячмень, идущие в основном на внутренние нужды. Значительное место в растениеводстве занимает садоводство и овощеводство. Вакариа является крупнейшим центром по разведению яблоневых садов на юге страны. В 1998г. их сбор составил 317,1 тыс.т. — более 50% общенац. производства и объема экспорта. В южных районах штата развито табаководство. Производители табака на протяжении последних трех лет переживают не лучшие времена в связи с неуклонным падением спроса на мировом рынке. В 1995г. эта культура произрастала на 260 тыс.га., в 1999г. посевы сокращены до 236 тыс.га. Урожай не

превысил 310 тыс.т., а поступления от экспорта — 800 млн.долл. (в 1998г. — 960 млн.долл.). На северо-востоке широкое распространение получило виноградарство. В штате производится 90% марочных нац. вин.

Животноводство в юж. степной части Рио-Гранде-ду-Сул носит мясную направленность. Девальвация реала позитивно сказалась на экспортных возможностях отрасли. В 1998г. внешторг. поставки мяса (говядины) составили 24 тыс.т. В 1999г. в страны ЕС, Гонконг, Сингапур и Китай экспортировали 40 тыс.т. Поступательно развивается птицеводство. В I пол. 1999г. на 25% возрос экспорт цыплят; выход по итогам года — на уровень 1 млрд.долл.

Для эконом. будущего Рио-Гранде-ду-Сул открываются хорошие перспективы. У него выгодное географическое положение, обеспечивающее свободный выход к океану и тесные транспортные связи со странами Юж. Конуса, солидная сырьевая база, многообещающий экспортный потенциал. Согласован с инвесторами пакет капложений в экономику штата на период до 2005г. в 22,5 млрд.долл. Предварит. оценки не исключают возможности увеличения его ВВП к концу 2001г. до 90 млрд.долл. (на 36,5%) и дохода на душу населения до 9 тыс.долл.

Рио-де-Жанейро

О некоторых итогах деятельности Э.Гаротиньо на посту губернатора шт. Рио-де-Жанейро. Период вступления в должность избранных в конце 1998г. губернаторов штатов совпал по времени с охватившим Бразилию острым фин.-эконом. кризисом. В результате, пришедшие к власти в штатах политики (в т.ч. губернатор Рио-де-Жанейро Э.Гаротиньо), так же как и фед. правительство, оказались вынуждены принимать срочные меры для стабилизации обстановки, основными характеристиками которой стали начавшийся спад производства, резкая девальвация нац. валюты, растущие цены, прогрессирующая безработица и многомиллиардная задолженность штатов фед. центру.

В отличие от непримиримой оппозиции, которую возглавил губернатор шт. Минас-Жерайс И.Франко, Э.Гаротиньо с самого начала стал активно заниматься поиском компромисса с фед. правительством. В первую очередь это нашло выражение в его подходе к проблеме урегулирования задолженности штата. Заняв роль посредника между президентом Бразилии Ф.Э.Кардозо и оппозиционными губернаторами, он убедил последних в целесообразности начать переговоры с фед. правительством по данному вопросу. Этим Э.Гаротиньо сумел не только упрочить свой авторитет разумного и взвешенного политика, но и использовать его в решении сложных эконом. и соц. задач, стоящих перед штатом. Приоритетами политики нового губернатора Рио-де-Жанейро стали, помимо скорейшего урегулирования проблемы 25-миллиардной (в реалах) задолженности в фед. казну, недопущение спада производства, привлечение гос. и частных инвестиций, в т.ч. иностр., в экономику и сокращение, в духе рекомендаций фед. правительства, расходных статей бюджета штата.

В результате сложных переговоров, сопровождавшихся уступками с обеих сторон и длившихся с фев. по авг. 1999г., Э.Гаротиньо удалось в общих

чертах согласовать проект договора по рефинансированию 52% долга штата фед. центру (13 млрд. реалов или 6,8 млрд.долл. по текущему обменному курсу) за счет передачи Рио-де-Жанейро прав на будущие прибыли от разработки новых нефтяных месторождений в районе Кампос. Проект предусматривал снижение размеров этой части задолженности (13% от общей суммы долга штата) до 7 млрд. реалов и льготные условия ее покрытия. Выплаты по долгу должны осуществляться в течение 7 лет из расчета 13% от поступлений в бюджет Рио-де-Жанейро (доходная часть бюджета штата составляет порядка 260 млн.долл. в мес.).

Ведя переговоры по рефинансированию долга, администрация Гаротиньо одновременно уделила большое внимание контролю за состоянием местного бюджета, стремясь к его оптимизации путем сокращения расходных статей. Не расходясь в основном в этом вопросе с линией фед. правительства, Э.Гаротиньо активно взялся за разработку адм. реформы штата, итогом которой должна стать экономия 250 млн.долл. в год. Реформа предусматривает комплекс мер, направленных на оптимизацию бюрократического аппарата штата и усиление трудовой дисциплины.

Предполагается сократить с 31 до 16 число министерств и ведомств штата, отказаться от дублирования ими функций друг друга и объединить их под началом 5 управлений (эконом. развитие, юстиция и обеспечения гражд. прав, соц. развитие, инфраструктура и адм.-тех. обеспечение). При этом чиновникам сокращаемых управлений и министерств предлагается по выбору либо перейти на другую работу по линии гос. службы, либо воспользоваться материальными льготами, которые предусматривает разработанная администрацией штата Программа добровольных увольнений служащих. Оставляющий по собственному желанию гос. службу чиновник штата получает значит. выходное пособие и денежный кредит, в принципе, дающий ему возможность основать собственное малое предприятие или заниматься другим частным бизнесом. Госчиновники штата, получающие **1,5-2 тыс.долл. в месяц**, без энтузиазма восприняли указанную Программу.

Другими компонентами адм. реформы стали обязательная для госслужащих 40-часовая рабочая неделя, а также меры по усилению контроля за эффективностью исполнения ими своих обязанностей. В целях сокращения разрыва в оплате труда различных категорий служащих и должностных лиц штата, были введены предельные величины уровня зарплат для наиболее высокооплачиваемых чиновников. В рамках борьбы за сбалансированный бюджет начата реформа систем исправит. заведений штата. Основной идеей реформы является перевод тюрем на самоокупаемость путем их приватизации и создания при них с помощью частного сектора различного рода производств.

Выполняя данные своим избирателям обещания, часть сэкономленных средств администрация Э.Гаротиньо направляет на решение соц. проблем. Предпринята попытка запустить в действие проект «Новая жизнь в фавелах», предусматривающая восстановление в них систем водоснабжения и канализации, строительство спорт. сооружений и публичных мест отдыха, озеленение и облагораживание внешнего вида фавел. На финансирование I этапа работ из бюджета штата предусма-

тривается выделить 20 млн. реалов. Введена практика предоставления жителям фавел спец. скидок при оплате счетов за коммунальные услуги.

Большое внимание администрация уделяет развитию инфраструктуры штата, контролю за ценами на обществ. транспорт, активно поддерживает высшие и проф.-тех. училища штата. Так, одновременно с введением ограничений в оплате труда некоторых категорий госслужащих, была повышена зарплата преподавателям Ун-та шт. Рио-де-Жанейро и ряда средних учебных заведений.

Наиболее сложной задачей новой администрации в контексте общего по стране падения производства является поиск механизма стимулирования эконом. роста. Несмотря на то, что темпы прироста ВВП штата за I пол. 1999г. составили 6,2% (за счет резкого роста нефтедобычи – на 21,3%) большинство отраслей промышленности штата, в т.ч. машиностроение, электротех., пищевая переживают спад. Помимо нефтедобычи положит. темпы прироста наблюдаются лишь в хим. и текстильпроме.

Большие усилия предпринимает администрация штата для реанимирования судостроения. Благодаря проводимой политике льготного налогообложения (в июле 1999г. администрация штата пошла на беспрецедентный шаг: освободила судостроителей от уплаты НДС) на ряд судоверфей штата уже поступили заказы из-за рубежа на сооружение нефтеналивных судов и платформ для нефтедобычи. Подспорьем в деле восстановления судостроения в штате является и профильные заказы крупнейшей нац. нефтяной компании «Петробраз». Определенные сдвиги имеются и в деле привлечения иноинвестиций. Основными сферами инвестирования должны стать энергопром (строительство 5 ТЭС и 2 ЛЭП), транспорт, телекоммуникации.

Приток инвестиций, особенно частных, будет зависеть от проводимой администрацией штата эконом. политики. Многие независимые экономисты положительно воспринимают проводимые Э.Гаротиньо реформы. Им вторит большинство населения штата. По данным опроса 64,9% жителей штата в сент. 2000г. высказались в поддержку курса нового губернатора.

Об офиц. визите губернатора шт. Рио-де-Жанейро в США. 10-17 сент. 1999г. Э.Гаротиньо первым из вновь избранных губернаторов посетил США с офиц. визитом. Губернатор шт. Рио-де-Жанейро, ранее не известный в ам. полит. и деловых кругах, хотел заявить о себе как о перспективной, нац. масштаба полит. фигуре, установить первые контакты с представителями ам. элиты. Э.Гаротиньо использовал поездку в США, чтобы привлечь внимание ам. крупного бизнеса к действительному большим возможностям для иноклапложений в экономику штата, развитие которой на фоне общего фин.-эконом. кризиса в стране, остается относительно стабильным и даже демонстрирует тенденцию к росту (прежде всего в связи с увеличивающимися темпами нефтедобычи на прибрежном шельфе этого штата). В поездку с собой он взял ключевых министров штата, отвечающих за фин.-эконом. вопросы, президента Нац. агентства по нефти, а также 40 местных бизнесменов, представляющих наиболее крупные частные компании штата.

В Техасе, с которого Э.Гаротиньо начал свой вояж, он предложил ам. инвесторам принять участие в создании крупного газо-хим. комплекса в Дука-де-Кайшас (зап. часть штата), которое по различным причинам откладывалось более 10 лет. Проект предусматривает строительство завода по производству полиэтилена (на основе переработки дешевого природного газа), а также ряда подсобных производств. Его стоимость может составить от 600 до 900 млн. долл., причем 300 млн. долл. должен вложить браз. Банк эконом. и соц. развития. Предполагается, что остальные средства поступят от иностр., прежде всего ам. инвесторов. Для строительства этого пром. гиганта создается консорциум, в котором на конкурсной основе могут принять участие как нац., так и зарубежные фирмы. Проект обещает быть весьма рентабельным, учитывая его близость к основным рынкам потребления полиэтилена, каковыми являются Рио-де-Жанейро и Сан-Пауло.

Выступая в Хьюстоне на совместном браз.-ам. семинаре Brasil, Energy and Power, Э.Гаротиньо не без основания утверждал, что возглавляемый им штат создает наилучшие условия для иностр. вкладчиков капитала. «Мы, – заявил Э.Гаротиньо, – являемся самыми крупными производителями нефти в стране, располагаем самой квалифицированной рабочей силой и необходимыми научными кадрами». Он обратил внимание на то, что созданное сравнительно недавно Нац. агентство по нефти разместило свою штаб-квартиру именно в столице штата. Высказывания губернатора произвели впечатление на представителей крупнейших нефтедобывающих компаний США, проявивших особый интерес к открытому недавно крупнейшему в Бразилии месторождению нефти в р-не Сантос (зап. побережье шт. Рио-де-Жанейро). Это месторождение, как считает фед. министр по энергетике Родольфо Тоурино, в принципе может дать пром. нефть уже через 1-1,5г. В целях ускоренного развития торг.-эконом. сотрудничества между шт. Рио-де-Жанейро и Техасом с ам. авиакомпанией «Континентал Эрлайнз» достигнута договоренность об установлении беспосадочной авиалинии между Хьюстоном и Рио-де-Жанейро.

Другим результатом пребывания Э.Гаротиньо в США явилась достигнутая с крупнейшей ам. компанией «Энрон», давно уже работающей в Бразилии, договоренность о строительстве I блока (200 мвт.) крупной ТЭС в зап. секторе штата (Санта-Крус). Стоимость строительства ТЭС, которая будет работать на поступающем из Боливии природном газе, определена в 150-200 млн. долл. К работам по ее возведению предполагалось приступить с марта 2000г.

Э.Гаротиньо в Вашингтоне имел встречу с президентом Межам. банка развития Э.Иглесиасом. От последнего губернатор сумел добиться принципиального согласия на финансирование плана развития туризма в Рио-де-Жанейро.

Э.Гаротиньо избрал свою поездку в шт. Нью-Джерси и Нью-Йорк для обнародования ряда планов, касающихся внутреннего адм. устройства штата и модернизации существующей там правоохранительной системы. После встречи с шефом полиции Нью-Йорка, с которым была достигнута договоренность о сотрудничестве между полицейскими органами обоих штатов, он заявил о намерении создать новый орган – Ин-т обществ. безо-

пасности (ИОБ), который фактически объединил бы под единым руководством военную и гражд. полицию штата. ИОБ, согласно Э.Гаротиньо, должен стать ключевым элементом программы «Рио – максимальная безопасность», которую он официально представит на утверждение Законодательного собрания штата. Инициатива главы администрации штата была неоднозначно воспринята как на нац. уровне, так и на уровне штата. Многие расценили ее как попытку Э.Гаротиньо обойти конституцию Бразилии, которая запрещает упразднение или унификацию военной и гражд. полиции.

Э.Гаротиньо заявил перед вылетом на родину о намерении резко сократить адм. аппарат штата, в т.ч. ограничить состав верхнего эшелона власти. Губернатор намерен был сократить с 30 до 17-18 чел. количество секретарей (членов правительства) штата и более, чем вдвое (с 12 до 5 тыс.) госслужащих, содержание которых «съедает» большую часть бюджета Рио-де-Жанейро.

По словам губернатора, он намерен поставить практику своих зарубежных турне на регулярную основу (не менее двух раз в год) и выбрал Германию в качестве следующей страны, куда хотел бы нанести офиц. визит. Некоторые браз. аналитики считают, что губернатор Рио-де-Жанейро сделал еще один шаг на долгом пути к президентскому креслу (выборы должны состояться в 2002г.).

Парана

Шт. Парана (столица – г. Куритиба) является одним из наиболее развитых в соц.-эконом. плане штатов Бразилии. Расположен в южной части страны, занимает площадь в 200 тыс. кв. км. и имеет население 9,4 млн. чел., из которых 77,9% проживают в городах 22,1% в сельской местности. На северо-востоке штат граничит со шт. Мату-Гроссу-ду-Сул и Сан-Паулу, на юге со шт. Санта-Катарина, с востока омывается водами Атлантического океана. На территории этого штата Бразилия имеет зап. границы с Аргентиной и Парагваем.

Доля штата в ВВП – 6%. В его недрах имеются залежи каменного угля, месторождения свинца, цинка, золота. Их разработка пока не ведется.

Основу экономики штата составляет современное развитое сельское хозяйство – пшеница, кукуруза, рис, а также кофе, соя, фасоль, хлопок, картофель, овощи и фрукты. Широко развитое животноводство представлено производством говядины, свинины, птицы.

Штат вышел на 2 место в стране по производству автомобилей – «Фольксваген/Ауди», «Крайслер» «Рено», «Ниссан» и др. В 1999г. завод «Фольксваген/Ауди» производил 50 автомашин в день. В 2001г. производство достигло 450 автомобилей в день, в т.ч. такие модели, как «Голф» и «АУДИ А3». Число занятых на производстве увеличилось за этот период с 1700 чел. до 2700 чел. Машины указанных моделей поставляются в страны Юж. Америки, Мексику, Канаду, США.

«Вольво» также увеличила производство грузовиков с 16 до 28 штук в день и автобусов на 25%.

«Ниссан» инвестировала 90 млн.долл. в строительство сборочной линии для пикапа «Фронтисер» на заводе фирмы «Рено», которая является партнером «Ниссан» на мировом рынке, «Рено» инвестировала 120 млн.долл. в строительство заво-

да по изготовлению двигателей и 100 млн.долл. в линию сборки фургона «Мастер».

Шт. Парана обладает большими и пригодными к использованию гидроресурсами. По его территории протекает мощные, в значит. части судоходные р. Парана, Игуасу, Иваи, Паранапанема, Птараре.

На р. Парана в р-не г. Фос-де-Игуасу находится ГЭС «Итайпу» – одна из наиболее крупных и мощных в мире (12 тыс. мвт.). Предполагается установка последних двух турбин на ГЭС «Итайпу» по 700 мвт. каждая.

В связи с открытием газопровода Боливия – Бразилия, в шт. Парана ГЭС «Араукарна» мощностью 480 мвт. должна вступить в строй в конце 2002г. Основным инвестором является ам. фирма «Эл Пасо Энерджи». В стадии изучения находятся «еще два проекта по строительству ТЭС «Фгуейра» и «Питанга».

Общее потребление электроэнергии в штате составляет 16,2 тыс. гвт.ч., в т.ч. на пром. сектор приходится 30,8 на частный – 27,5%, на сферу услуг – 15,1%.

Имея значит. морское побережье, штат осуществляет программу модернизации порта Паранагуа с инвестициями 100 млн.долл. После завершения работ порт станет одним из крупнейших в Лат. Америке по приему контейнеров.

Штат имеет ряд тур. районов. К ним, наряду со столицей г. Куритиба, относится морской порт Паранагуа. Наиболее известным в мире турцентром штата является Нац. парк Игуасу на границе с Аргентиной и Парагваем со своими знаменитыми водопадами. Ежегодно водопады посещает 1,4 млн. чел.

Внешэкономсвязи

Каких-либо существенных изменений в нормативно-правовой базе регулирования ВЭД Бразилии в 2000г. по сравнению с 1999г. не произошло. Важнейшим элементом внешнеэконом. стратегии правительства Бразилии оставался курс на открытие нац. экономики и все большее включение страны в мировое хозяйство.

В этих целях продолжалась реформа импортного регулирования, что выразилось в снятии или снижении импортных пошлин по отдельным товарным позициям.

В 2000г. средний уровень импортных пошлин по данным Департамента налоговой службы составил 7% (1999г. – 10,75%).

В 2000г. действовал льготный импортный режим на товары, ввозимые в Свободную Зону Маанаус, которые использовались на сборочных предприятиях. Освобождались от тамож. пошлин сырье, полуфабрикаты, узлы и детали, ввозимые в страну в рамках режима drawback, импорт которых осуществлялся для нужд предприятий – производителей экспортной продукции.

В 2000г. начались работы по совершенствованию системы drawback. Завершение компьютеризации этой системы в июне 2001г. позволит не только ускорить оплату импортных налогов, но и гарантировать их оплату. Кроме того, компьютеризованная система drawback сократит время оформления тамож. документов от нескольких дней или часов до нескольких минут.

В 2000г. правительство Бразилии снизило с 5% до 4% импортный налог на ввоз машин и обору-

дования, не производящиеся в стране, и с 18% до 14% на импорт машин и оборудования, имеющие аналоги в Бразилии. Такое снижение вызвано тем, что некоторые пром. секторы исчерпали лимит производства и нуждаются в модернизации. Так, в целлюлозно-бумажной промышленности установленные мощности используются на 96%, в хим. и нефтехим. — на 87%.

Сохранены тарифные ставки на ввоз в страну молока, вина, обуви в 27%, автомобилей — 35%.

Регистрацию всех экспортных, импортных операций, а также их мониторинг и контроль продолжает осуществлять компьютеризированная система внешней торговли Siscomex, которая была модернизирована в 2000г. Модернизация этой системы позволила уже к 15 янв. 2001г. иметь статданные о товарообороте Бразилии в разрезе стран, эконом. блоков, групп товаров и т.д.

Подведение итогов развития браз. внешней торговли за 2000г. проходило в обстановке критики правительства в этой области. В начале года правительство прогнозировало торг. профицит в 4-5 млрд.долл. Фактически же год был завершён с дефицитом внешнеторг. баланса в 697 млн.долл. Не осуществились и намечаемые ранее амбициозные планы правительства довести объём экспорта до 100 млрд.долл. к 2002г.

По итогам 2000г. Бразилия экспортировала товаров на 55 млрд.долл. и импортировала на 55,7 млрд.долл., хотя первоначально предполагался экспорт в объёме 56,4 млрд.долл. Стоимость импорта возросла, главным образом, из-за повышения цен на энергоносители (и прежде всего на нефть), которые в стоимостном выражении составили 11,4% импорта по сравнению с 8,6% в 1999г. Два других негативных фактора, изменившие прогнозы торг. баланса — медленное увеличение мировых цен на с/х продукты и более высокие темпы импорта (увеличение на 18,4% по сравнению с 1999г.) сырья и продовольствия.

Подобные, разочаровывающие для правительства показатели были достигнуты несмотря на то, что межд. и региональная конъюнктура в 2000г. по многим параметрам оценивалась как весьма благоприятная для местных экспортеров. В качестве основных благоприятствующих факторов назывались: стабилизация нац. валюты и позитив. тенденции в браз. экономике, стабильный и масштабный приток в страну внешних инвестиций, хорошая покупательная способность основных потребителей браз. товаров — США и ЕС.

Браз. производители как потенциальные экспортеры ощущают острую потребность в экспортных кредитах. Стоимость кредитов, предлагавшихся нац. банками, в т.ч. и в рамках программы финансирования экспорта (PROEX), оставалась значительно выше, чем у зап. конкурентов. По мнению экспортеров, необходимо также изменить сроки кредитования, приблизив их к срокам оборачиваемости капитала на предприятиях конкретных отраслей. В значительно больших объёмах требуется венчурный капитал. Не отработаны механизмы эффективного кредитования МСП.

В 2000г. браз. правительство приняло ряд мер, направленных на стимулирование экспорта, снижение объёма и стоимости импорта, активизацию работы предприятий по выходу на внешние рынки и внедрение современных методов маркетин-

говой работы. Работа по осуществлению этих мер будет продолжена в 2001г. и последующие годы.

1. Модернизация основных портов страны. Порты будут сдаваться в концессию на спец. условиях предоставления налоговых льгот и спец. кредитов. Приватизация браз. портов не дала ожидаемых результатов: их тарифы в 3 раза выше, чем среднемировые. Через порты проходит 1,5 млн.контейнеров в год, но 30% из них — пустые.

2. Создание единого налогового документа для операций с применением различных видов транспорта.

3. Повышение роли страховых компаний. Минфину поручено внести в конгресс предложение об увеличении на 500 млн.реалов гос. участие в Фонде гарантирования экспорта. Повысив наличный капитал до 1,4 млрд.реалов, Фонд сможет предоставить гарантии на 7 млрд.реалов. Должно быть повышено участие в Фонде Банка Бразилии.

4. Расширение деятельности Департамента по стимулированию экспорта Нац. банка эконом. и соц. развития (BNDES-Exim). На поддержку экспорта банк направит 5 млрд. реалов — 25% своего годового бюджета. В частности, будет совершенствоваться работа по выдаче кредитов для МСП, по поддержке налаживания производства товаров по браз. технологиям за рубежом, стимулирование экспорта услуг.

5. Изучается вопрос об изъятии из сумм годового дохода, исчисляемых с целью налогообложения, средств, которые были направлены на продвижение товаров на зарубежные рынки, в т.ч. на участие в выставках, ярмарках.

6. Развитие системы консигнационной торговли с зарубежными странами. По новым правилам разрешено пребывание браз. товаров на зарубежных складах в течение 180 дней до момента заключения экспортного контракта. Таким образом, надеются привлечь зарубежного потребителя упрощёнными условиями поставки и способствовать развитию браз. электронной торговли «предприниматель с предпринимателем» и «предприниматель с потребителем» (с доставкой в течение 72 часов).

7. Пересмотр тарифов и порядка налогообложения пром. продукции. Эта мера направлена на удешевление товаров с высокой добавленной стоимостью и стимулирование исполнения пром. заказов через субподрядчиков путем расширения занятости населения.

8. Создание аэропортово-пром. комплексов, где будет осуществляться сборка товаров из импортных компонентов с последующим их экспортом без пересечения браз. тамож. границы. Разработку условий функционирования указанных комплексов ведёт налоговая служба минфина и компания «Инфраэро», эксплуатирующая аэропорты. В качестве пробных проектов названы аэропорты в Белу Оризонти и Сан-Жозе-дус-Кампус. Реализация проектов позволит снизить стоимость экспорта за счёт отказа от взимания тамож. сборов.

9. При участии минсвязи будет реализовываться программа поддержки малых предприятий. Она позволит использовать услуги браз. почты для экспорта товаров на 10 тыс.долл. в расчёте на 1 сделку.

10. Программа PROGEX — оснащение крупных и средних предприятий технологиями, делающими их конкурентоспособными на межд. рынке.

Подготовлена в Институте тех. исследований в Сан-Пауло. Правительство объявило, что PROGEX получает статус фед. программы. Для участия в ней предполагается проводить аккредитацию нац. НИИ.

11. В 2000г. министерство развития начало осуществление программы «Браз. марка» – выявлять нац. товары, соответствующие лучшим мировым стандартам качества и сертифицировать их за рубежом. Отбор планируется проводить ежегодно. Производители этих товаров смогут ставить знак «Браз. марки» на упаковках. По мере реализации программы правительство рассчитывает убедить иностр. потребителя, что Бразилия является крупным производителем качественных товаров мирового класса, в т.ч. продукции с высокой долей добавленной стоимости – самолетов, автомобилей, электробытовых приборов, ПО, косметики и т.д.

Принятие указанных мер вызвало в целом положительную реакцию предпринимат. кругов. Правительство во многом учло идеи, высказывавшиеся частным сектором. Так, комментируя расширение лимита кредитов в рамках BNDES-Exim, эксперты отмечали, что само по себе увеличение гос. ресурсов, направляемых через этот канал не является решающим. Система распределения и утверждения кредитов в рамках BNDES-Exim остается весьма бюрократизированной.

Комментируя отдельные пункты офиц. программы, большинство экспертов подчеркивало, что даже при относительно ровном и успешном их осуществлении многое будет зависеть от внешних факторов, лежащих за пределами контроля правительства – таких, как уровень кредитных ставок на межд. фин. рынке, цены на энергоносители, преодоление кризиса в Аргентине, успеха переговоров о развитии торг.-эконом. отношений с ЕС и другими значимыми для Бразилии партнерами.

Задачей правительства будет широкая пропаганда принятых решений и других мер по активизации экспорта. Другой мерой правительства по усовершенствованию внешнеэконом. политики явилась начавшаяся в 2000г. и завершенная в фев. 2001г. структурная перестройка Внешнеторг. палаты (Câmara de Comércio Exterior – CAMEX). Декретом президента в состав CAMEX вошли министры развития, промышленности и внешней торговли, министр финансов, министр иностр. дел, министр сельского хозяйства и руководитель администрации президента. Декретом президента CAMEX наделен более широкими полномочиями по формулированию, координации и осуществлению внешнеэконом. политики и практики страны, вплоть до принятия решений по размерам квот и тамож. пошлин на импортируемые и экспортируемые товары, а также мер коммерческой защиты местных производителей. На CAMEX также возложены задачи стратегического характера, в частности, разработка позиции Бразилии на переговорах по созданию Ам. зоны свободной торговли (ALCA) и по другим вопросам внешнеэконом. связей.

Бразилия, как и другие страны Лат. Америки, подвергается нажиму США с целью досрочного (до 2005 года) создания ALCA. До сих пор Бразилии удавалось противостоять этому давлению США, отстаивая свою позицию – важна не дата, а взаимовыгодные условия участия всех стран в создаваемом эконом. блоке. Позиция Бразилии бы-

ла поддержана руководителями других стран-членов Меркосур (Аргентина, Уругвай, Парагвай) в ходе первого визита нового мининдел Бразилии Селсо Л афера в эти страны в фев. 2001г.

Несмотря на фин. кризисы последних лет и связанные с этим эконом. трудности, Бразилия продолжает играть ведущую роль в интеграционном процессе на латиноам. континенте. Бразилия успешно отстаивает свои позиции в качестве лидера латиноам. стран на заседаниях ВТО, на переговорах по образованию Зоны свободной торговли на южноам. континенте (AMERCOSUL), в процессе сближения Меркосур с ЕС.

Особое внимание Бразилия уделяет своему участию в Общем рынке стран Юж. Конуса – Меркосур.

В 2000г. активно обсуждались перспективы выработки единой стратегии регулирования экономики блока, согласования ключевых макроэконом. показателей, введения единой валюты. Несмотря на ряд принятых совместных документов, позиции сторон по этим вопросам остаются достаточно далекими, прежде всего потому, что остаются разными взгляды на способы поддержания макроэконом. стабильности. Для Аргентины ключевым остается «валютный совет», обеспечивающий жесткий паритет 1 песо = 1 долл. Бразилия и поддерживающие ее в этом вопросе Уругвай и Парагвай используют плавающий курс валют. После отказа бразильцев от фиксации курса своей валюты на определенном уровне, противоречия между Бразилией и Буэнос-Айресом в торг.-эконом. сфере постоянно нарастают. Против браз. фирм в Аргентине возбуждено больше антидемпинговых процессов, чем против всех остальных партнеров Буэнос-Айреса вместе взятых. Противоречия сохраняются в торговле запчастями для автомобилей, обувью, мясом цыплят, текстилем и рядом других продуктов. Из-за отсутствия действенных внутренних механизмов урегулирования противоречий, стороны апеллируют к ВТО, что не способствует укреплению блока.

Экспортные возможности МСП. В Бразилии микро-, малыми и средними предприятиями считаются предприятия с годовым оборотом до 400 тыс., 3,5 млн. и 20 млн. долл. соответственно. На более чем 4 млн. микро, малых и средних предприятий работает 60 млн. бразильцев; они производят 30% ВВП, 48% – пром. продукции, на 70% обеспечивают занятость населения, потребляют 42% фонда зарплаты. Доля малого бизнеса в экспорте Бразилии составляет 2%.

В начале 70гг. была создана гос. служба поддержки малых предприятий. Однако в 1990г. она была приватизирована и в настоящее время в стране имеется негос. «Браз. служба поддержки микро и малых предприятий» (SEBRAE), управляемая частным сектором. Микро и малые предприятия объединены в Конфедерацию – Confederação Nacional das Entidades de Micro e Pequenas Indústrias (Conampi). Значит. поддержку развитию экспортного потенциала малых предприятий оказывает Агентство содействия развитию экспорта (APEX) и Нац. Банк эконом. и соц. развития (BNDES), имеющий фонд (Fampe), специально созданный для предоставления экспортных кредитов (до 50% стоимости экспорта) МСП.

Особенно активизировалась деятельность правительства по поддержке малых предприятий в хо-

де борьбы по преодолению последствий межд. фин. кризисов 1997-98гг. В сент. 1998г. правительство Бразилии ввело в действие Специальную программу экспорта (РЕЕ), основные положения которой направлены на оказание содействия экспортерам в повышении тех. уровня экспортной продукции. Значит. резервом в этом плане являются средние и мелкие фирмы, которые, однако, в силу отсутствия необходимых средств и опыта не имеют адекватных возможностей для участия в экспортной деятельности. В этой связи отличием от всех предыдущих чисто функционально-тех. программ стимулирования экспорта является содействующе-обучающий характер РЕЕ, построенной на основе японской системы «управления качеством».

Программа предусматривает оказание практического содействия средним и мелким фирмам в их экспортной деятельности по следующим направлениям: доступ к финансированию (разработка системы льгот и стимулов, а также осуществление финансирования на льготных условиях из гос. источников для данной категории экспортеров); содействие в осуществлении экспортной деятельности в широком диапазоне от информационно-конъюнктурного обеспечения до выставочно-ярмарочного дела; создание советов по совершенствованию управления и внедрению новых технологий для повышения качества экспортной продукции и ее соответствия современному мировому тех. уровню; ознакомление с нормами «культуры» экспортной деятельности; содействие образованию трейдинговых компаний и экспортных консорциумов группами средних и мелких фирм; ориентирование малых предприятий в плане создания экспортонаправленных производств.

Конституция содержит статьи (170,179), определяющие юр. статус микро- и малых предприятий и предписывающие особые условия обращения с ними; упрощенная программа (Programa Facil) открытия и регистрации микро- и малых предприятий облегчает и убыстряет их создание, а Programa Simples облегчает налоговое бремя и создает более простую процедуру их выхода на экспортный рынок.

В целях поддержки малого и среднего бизнеса правительство внедряет практику создания экспортных консорциумов, трейдинговых компаний, пропагандирует опыт френчайзинга и фэкторинга.

Важным шагом правительства Бразилии по поддержке экспорта стало создание в 1997г. «Компании по страхованию экспортных кредитов». Задачей компании является страхование коммерческих рисков по краткосрочным экспортным операциям. Для этих целей правительством была восстановлена практика страхования экспортных кредитов, не применяемая в Бразилии с 1991г. В соответствии с регламентом об экспортном страховании, оно будет покрывать все риски, в т.ч. и полит., за счет гос. казны.

Стоимость кредитов, предлагаемых нац. банками, в т.ч. и в рамках программы финансирования экспорта (PROEX), остается значительно выше, чем у зап. конкурентов. По мнению экспортеров необходимо также изменить сроки кредитования, приблизив их к срокам оборачиваемости капитала на предприятиях конкретных отраслей. В больших объемах требуется венчурный капитал. Не обрабо-

таны механизмы эффективного кредитования МСП.

Межд. торги. При строительстве объектов на территории страны, закупках оборудования, получении инжиниринговых услуг и тех. содействия браз. фирмами, а также при предоставлении концессии и сдаче в аренду, конституцией предусматривается обязательное проведение публичных торгов с целью определения наилучших предложений и обеспечения равных условий для всех участников.

Порядок и условия проведения торгов регулируются законом № 8.666 от 21.06.1993 и дополнениями к нему № 8.883 от 8.06.1994 и №9.648 от 27.05.1998. Под действие закона и дополнений подпадают гос. структуры, соц. фонды, обществ. учреждения, фирмы, компании, СП, прямо или косвенно контролируемые Федерацией, правительствами штатов, муниципалитетов.

Заключению контракта с третьими лицами на строительство объекта, предоставления услуг, поставку оборудования, предоставление концессии, лицензии, аренду или наем обязательно должно предшествовать проведение торгов, как гарантия соблюдения конституционного принципа и определения наиболее выгодных предложений на условиях равенства, гласности, и законности для всех участвующих сторон. Закон устанавливает, что при торгах на поставку оборудования и оказание услуг, при прочих равных условиях предпочтение отдается браз. фирмам или оборудованию, произведенному в стране.

Торги на строительство объекта и оказание тех. услуг проводятся в несколько этапов. В основу отбора предложений положена преквалификация участников и «базовый проект», который должен содержать все необходимые элементы, характеризующие объект, тех. условия, смету и источники финансирования. Кроме этого «базовый проект» должен отвечать требованиям безопасности, соответствовать обществ. интересам, быть экономичным, предусматривать использование местной рабочей силы, материалов и технологий, не наносить вреда окружающей среде.

Автор проекта (физ. или юр. лицо) не имеет права участвовать в торгах. В отдельных случаях допускается участие при проведении торгов или при непосредственном выполнении работ в качестве тех. консультанта или контролера за использованием сметы.

До начала торгов проходит этап предварительного отбора участников (преквалификация), на котором заинтересованные стороны должны представить документы, удостоверяющие их правоспособность, тех. и производственные возможности, экономико-фин. положение, подтверждающие плату всех фед., штатных и муниципальных налогов.

Иностр. фирмы и компании, заинтересованные в торгах, но не работающие в Бразилии, должны представить необходимые документы, заверенные Консульством своей страны и переводы офиц. переводчиком.

Торги начинаются с адм. процедуры, которая протоколируется и регистрируется, и включает в себя подготовку пакета тендерной документации, текста приглашения к участию в торгах, а также офиц. публикацию и широкое распространение приглашения в печати.

Тендерная документация состоит из офиц. приглашения, акта о назначении комиссии или офиц. лица, ответственного за проведение торгов, описания объекта, условия участия и формы представления предложений, основных критериев отбора предложений, проекта контракта для подписания с победителем торгов, условий платежа, источников финансирования.

При проведении торгов с участием только нац. фирм используются следующие их разновидности:

1. Конкуренция — разновидность торгов между любыми заинтересованными лицами, которые на этапе предварительного отбора докажут наличие у них минимальных требований, изложенных в приглашении и тендерной документации. Такая разновидность торгов применяется в отношении объектов, стоимость которых превышает 750 тыс. долл.

2. Сравнение цен — разновидность торгов между заинтересованными фирмами, предварительно зарегистрированными в Кадастре по видам и профилю производственной деятельности. Это вид торгов применяется при стоимости объекта до 750 тыс. долл.

3. Приглашение — разновидность торгов между, как минимум, тремя заинтересованными сторонами одной сферы деятельности, независимо от регистрации в Кадастре, по выбору исполнит. власти. Заявку на участие в таких торгах можно подать за 24 часа до представления предложений. Этот вид торгов применяется при стоимости объекта до 75 тыс. долл.

4. Конкурс — разновидность торгов между любыми заинтересованными лицами для отбора лучших тех., научных и художественных работ путем утверждения премии и гонорара победителям.

5. Аукцион — торги между заинтересованными лицами для продажи подержанного или старого оборудования или другого движимого и недвижимого имущества тому, кто предложит наибольшую цену, равную или выше оценочной.

Законом установлены миним. сроки публикаций в офиц. печати информации о проведении торгов. Максим. срок в 45 дней до начала торгов установлен для конкурса и конкуренции на условиях полного подряда или на условиях «лучшего тех. решения» или «тех. решения и цены». 30 дней для других торгов на условиях конкуренции и сравнение цен на «лучшее тех. условие» и «тех. решение и цена». За 15 дней публикуется информация об аукционах и за 5 рабочих дней о приглашении к торгам.

При проведении межд. торгов (как правило, на условиях конкуренции) на поставку оборудования или оказание тех. и инжиниринговых услуг, финансирование которых осуществляется каким-либо межд. органом, членом которого является Бразилия, или по разрешению фед. исполнит. власти, требование о заверении документов в консульстве и их офиц. перевода для иностр. фирм-участников не требуется. Достаточно представить весь пакет необходимых документов на англ. языке.

Если в проведении торгов допускается участие консорциума, то в обязат. порядке требуется представление следующих документов и соблюдение норм: учредительный акт о создании и регистрации консорциума; правовой статус каждого участника консорциума с указанием доли его участия; обязательства участников относительно личной и

солидарной ответственности каждого, в т.ч. на этапе проведения торгов и при исполнении контракта; заявление о том, что состав консорциума и его предмет не изменится до завершения и сдачи работ; каждый участник представляет пакет необходимых документов для участия в торгах как индивидуальный участник.

Организатор торгов имеет право увеличить для консорциума до 30% объема работ или суммы, предусмотренных для индивидуального участника торгов, если только консорциум не утвержден микро- и малыми фирмами.

Из состава консорциума назначается или выбирается фирма-лидер, которая выступает на торгах от имени консорциума. Если в состав консорциума входят иностр. и браз. фирмы, лидером в обязательном порядке назначается браз. фирма.

Браз. и иностр. фирмы, принимающие участие в торгах, регистрируются в Кадастре организатора торгов. Срок действия регистрации составляет максимум 1 год. Кадастр открыт для всех, желающих участвовать в торгах.

Для регистрации в Кадастре заинтересованное лицо представляет стандартный набор документов: правовой статус, сфера деятельности, тех. и производственные возможности, экономико-финансовое состояние, налоговые отчеты. По регистрации в Кадастре выдается соответствующий Сертификат.

Для организации и проведения торгов создается спец. Тендерная комиссия, в состав которой входят, как минимум, 3 человека, двое из которых должны быть высококвалифицированными сотрудниками из штата организатора торгов. Продолжительность работы комиссии в одном составе не может превышать 1г.

Представление предложений участниками торгов осуществляется в несколько этапов. На первом этапе передаются запечатанные конверты с информацией, относящейся к предварительному отбору (преквалификации) участников. Работа Тендерной комиссии проходит публично, с составлением протоколов. На первом заседании комиссии в присутствии заинтересованных лиц происходит вскрытие конвертов с информацией к переквалификации. На последующих заседаниях вскрываются второй и третий конверты, содержащие тех. и коммерческие предложения только тех участников, которые прошли преквалификацию.

Оценка комиссией тех. и коммерческих предложений производится в соответствии с критериями, изложенными в тендерной документации. Результаты работы комиссии фиксируются в заключительном акте с рекомендациями относительно победителей торгов. Утверждение результатов торгов и принятие окончательного решения происходит организатором торгов или компетентным гос. органом, отвечающим за реализацию проекта.

При наличии двух или более одинаковых предложений комиссия проводит розыгрыш победителя торгов.

Торги на условиях «лучшее тех. решение» или «тех. решение и цена» обязательно проводятся при оказании интеллектуальных услуг, при разработке проекта, расчетов, финансирования, а также подготовке базовых и окончательных проектов. В приглашении к торгам на этих условиях организатор торгов указывает максимальную цену, которую он может заплатить победителю.

После окончания торгов с победителем заключается контракт. Сторонами по контракту являются с одной стороны или сам организатор торгов, или фед. орган, или правительство штата, или муниципалитета и с другой стороны фирма, победившая на торгах.

Контракт должен четко отражать условия реализации проекта или поставки оборудования, оказание услуг, права, обязанности и ответственность сторон в соответствии с условиями торгов и предложений. Контракт должен обязательно содержать следующие статьи: полное описание и характеристика объекта; порядок и режим исполнения или условия поставок; цена, условия платежа, периодичность пересмотра цен; сроки начала и этапы выполнения работ; источники и программа финансирования объекта; предоставление гарантий полного выполнения контракта; применение штрафных санкций и их размеры; случаи аннулирования или расторжения контракта; импортные условия, дату и обменный курс; ссылка на торги, тендерную документацию, приглашение на подписание контракта; применяемое законодательство при выполнении контракта; при подписании контракта с иностр. физ. или юр. лицом он должен содержать статью об обязательном рассмотрении возможных споров в фед. судах Бразилии.

Организатор торгов или фед. орган имеет право потребовать внести в контракт на строительство крупных объектов, оказание услуг или поставку оборудования в значит. объемах статью о предоставлении гарантии в 10% от общей стоимости контракта. Гарантия может быть сделана в виде денежного залога, в гос. ценных бумагах, в виде страховки — гарантии, или банковского поручительства. В случае, если контрактом предусмотрены поставки оборудования по импорту, гарантия увеличивается на объем импортных поставок. Срок действия контракта ограничивается сроком действия предоставленных кредитов для финансирования строительства объекта. Срок взятия в аренду оборудования или использование информ. программ не может превышать 48 месяцев с момента вступления контракта в силу. Оказание различного рода услуг на постоянной основе ограничивается 60 месяцами.

Исполнение контракта должно быть под фин. и общим надзором офиц. представителя заказчика или Фед. органа, специально для этого назначенного. Полное или частичное неисполнение контракта обеими сторонами ведет к его расторжению.

Неоправданная задержка или отставание от графика производства работ при реализации проекта ведет к применению различного рода штрафных санкций. Заказчик имеет право в этом случае не возвращать предоставленную гарантию, наложить штрафные санкции в соответствии с условиями торгов и контракта.

Закон предусматривает случаи освобождения от торгов. В частности, торги не проводятся на строительство объекта или предоставление инженеринговых услуг, если сумма составляет менее 10% допустимого предела (до 75 тыс. долл.), в случае войны, стихийных бедствий. Отменяются торги при отсутствии конкурентов, а также когда представленные предложения не отвечают предъявленным требованиям или содержат цены, превышающие цены нац. рынка. Освобождаются от проведения торгов поставки компонентов узлов и

запчастей нац. и иностр. производства для тех. обслуживания оборудования в течение гарантийного периода, а также материалов, оборудования или какого-либо товара, производимого лишь одним производителем или фирмой.

Экспорт

Внешнеторг. товарооборот в 2000г. Составил 110,8 млрд.долл. Это лучший результат после 1997г., когда товарооборот был равен 112,7 млрд.долл. При этом в 2000г. экспорт был равен 55,1 млрд.долл., импорт — 55,7 млрд.долл.; сальдо внешнеторг. баланса — 697 млн.долл. По сравнению с 1999г. экспорт возрос на 14,7%, импорт — на 13,2%; в 1999г. Бразилия имела отрицат. сальдо внешнеторг. баланса в 1,2 млрд.долл.

Внешнеторг. оборот Бразилии, в млн.долл.

	в % к пред.г.		
	т/о	эксп.	имп.
1995г.....	96478	46506	49972
1996г.....	101093	47747	53346
1997г.....	112743	52994	59749
1998г.....	108870	51140	57730
1999г.....	97221	48011	49210
2000г.....	110869	55086	55783

Источник: Секретариат внешней торговли (SECEX)

Рост экспорта произошел в основном за счет роста объемов (+11%), т.к. цены возросли всего лишь на 3,3%. В то же время расходы на импорт увеличились за счет роста мировых цен на нефть (+74,8% в 2000г. по сравнению с 1999г.), что привело к увеличению стоимости ее импорта на 47,1% по сравнению с 1999г.

Экспорт Бразилии, в млн.долл.

Группа товаров	1999г.	2000г.	2000/99, %
Сырье и продовольствие	11828	12561	6,2
Промтовары:	35311	41027	16,2
а) полуфабрикаты	7982	8499	6,5
б) готовые изделия	27329	32528	19
Спец. операции	872	1498	71,8
Итого:	48011	55086	14,7

Источник: Секретариат внешней торговли (SECEX)

В увеличении экспорта в 2000г. на 7 млрд.долл. основная роль принадлежит готовым изделиям, на долю которых приходится 73,5% (5,2 млрд.долл.) всего прироста экспорта. 32,5 млрд.долл. от экспорта готовых изделий — рекорд, за счет увеличения объемов (+17,1%), т.к. цены в этот период возросли всего на 1,7%.

Среди готовых изделий основными предметами экспорта в 2000г. были: самолеты — 3 млрд.долл. (+72,3%), легковые автомобили — 1,7 млрд. (+55,4%), приемо-передающие устройства — 1,63 млрд. (115,1%), обувь — 1,61 млрд. (+20,5%), автозапчасти — 1,2 млрд. (+1,3%), автодвигатели — 1,1 млрд. (+2,1%), апельсиновый сок — 1 млрд.долл. (+17,5%).

В экспорте сырья и продовольствия выделяют: железная руда — 3 млрд.долл. (+11%), соя в зернах — 2,2 млрд. (+37,4%), соевый шрот — 1,6 млрд. (+9,8%), кофе в зернах — 1,5 млрд.долл. (-30,1%), свинины — 162,7 млн.долл. (+41,8%), из которых 23,2 тыс.т. на 29,4 млн.долл. экспортировано в Россию, и говядины — до 503,3 млн.долл. (+13,4%). Снижение экспорта кофе произошло в связи с тем, что Бразилия, в соответствии с решением Ассоциации стран-производителей кофе в целях повышения мировых цен на кофе, придер- жала часть этого продукта на складах.

Среди полуфабрикатов основными предметами браз. экспорта были: сахар (сырец и рафинированный) – 1,2 млрд.долл. (-37,2%), при этом на долю сахара-сырца приходится 761 млн.долл. (-34,5%), целлюлоза – 1,6 млрд.долл. (+28,8%), стальные и чугунные заготовки – 1,3 млрд.долл. (+24,1%), алюминий – 946 млн.долл. (+9,6%), кожи и шкуры – 756 млн.долл. (+27,1%). В 2000г. экспорт браз. сахара сократился в связи с уменьшением его производства из-за низкого урожая сахарного тростника, вызванного засухой. 38% (1,7 млн.т.) экспортируемого сахара-сырца направлено в Россию.

По группам товаров наилучшие показатели по экспорту в 2000г. имеют транспортные материалы и компоненты – 9,4 млрд.долл. (+2,3 млрд.долл.), металлургическая продукция – 5,9 млрд.долл. (+840 млн.долл.), хим. продукция – 4,1 млрд.долл. (+617 млн.долл.), электронные и электрические материалы и компоненты – 2,9 млрд.долл. (+1,1 млрд.долл.).

В географическом отношении браз. экспорт в 2000 г. особенно динамично развивался в США – 13,3 млрд.долл. (+23,2%), в страны ALADI – 12,9 млрд.долл. (+22,2%), в страны Меркосур – 7,7 млрд.долл. (+14,1%), в Азию – 6,3 млрд.долл. (+10,3%).

Экспорт Бразилии по континентам и эконом. блокам, в млн.долл.

	Доля в экспорте, %	
	2000г.	1999г.
ЕС.....	14784	13736
АЛАДИ	12902	10560
- Меркосур	7733	6778
- др. члены АЛАДИ	5169	3782
США (+Пуэрто Рико).....	13366	10849
Азия	6324	5732
Вост. Европа.....	972	1175
Африка.....	1347	1336
Ср. и Бл. Восток	1338	1496
Прочие	17419	13976
Итого:.....	55086	48011

Основными предметами браз. экспорта в США были: самолеты – 1,7 млрд.долл. (+46,7%), обувь – 1,1 млрд.долл. (+22,9%), приемо-передающие устройства – 662 млн.долл. (+87,7%).

В увеличении браз. экспорта в страны АЛАДИ в 2000г. значит. роль принадлежит пром. продукции, экспорт которой возрос до 11,7 млрд.долл., что на 23,4% больше, чем в 1999г. Среди стран-членов Меркосур необходимо выделить Аргентину, экспорт в которую в 2000г. увеличился на 16,2% и составил 6,2 млрд.долл.

Основными предметами браз. экспорта в Азию явились: соя в зернах 503 млн.долл. (+143,4%), железная руда – 1,1 млрд.долл. (+9,8%), приемо-передающие устройства – 75 млн.долл. (+293,3%), кожи и шкуры – 211 млн.долл. (+23,3%). Сократился экспорт рафинированного сахара – -81,7%, алюминия – -15,4%, соевого шрота – -23,4%, соевого масла – -99,9%. Многие страны Азии за последние годы освоили собственное производство соевого масла и испытывают все возрастающие потребности в сырье.

В экспорте в страны ЕС (14,8 млрд.долл.), где основными импортерами браз. товаров в 2000г. были Нидерланды – 2,8 млрд.долл., Германия – 2,5 млрд.долл., Италия – 2,1 млрд.долл., превалировали сырье и продовольствие – 6,3 млрд.долл. и полуфабрикаты – 2,5 млрд.долл.

В 2000г. несколько (+0,8%) возрос браз. экспорт в Африку (1,34 млрд.долл.); в то же время на 17,3% и 10,6% соответственно сократился браз. экспорт в Вост. Европу и страны Бл. и Ср. Востока. Россия, с объемом браз. экспорта в 422,9 млн.долл. (0,77% всего браз. экспорта), занимает 22 место среди стран-импортеров браз. товаров.

Географическое распределение экспорта Бразилии по основным товарам, в млн.долл.

	2000г.	1999г.	2000/99, %
1. Самолеты.....	3.054	1.771	72,38
США	1.701	1.160	46,71
Франция	369	79	364,52
Великобритания	217	147	47,55
2. Жел. руда и концентраты.....	3.048	2.746	11,01
Япония	456	423	7,57
Германия.....	428	352	21,66
Китай.....	271	241	12,44
3. Соя в зернах.....	2.187	1.593	37,32
Нидерланды	656	543	20,82
Китай.....	337	111	203,13
Испания	223	251	-11,22
4. Легковые автомобили	1.768	1.138	55,31
Мексика	505	216	133,06
Аргентина.....	421	341	23,57
США.....	295	300	-1,67
5. Соевый шрот	1.650	1.503	9,77
Франция.....	412	289	42,40
Нидерланды	411	378	8,75
Бельгия-Люксембург.....	91	52	73,93
6. Приемо-передающие устрой-			
ства и их компоненты	1.635	759	115,22
США	662	352	87,69
Аргентина.....	530	174	203,29
Венесуэла	92	42	118,55
7. Обувь, заготовки	1.617	1.342	20,47
США	1.080	879	22,89
Аргентина.....	129	95	35,27
Великобритания	110	112	-1,91
8. Хим. пасты для дерева	1.601	1.243	28,83
США	427	326	30,81
Бельгия – Люксембург	292	182	60,58
Япония	196	157	24,84
9. Кофе в зернах	1.559	2.230	-30,09
Германия.....	268	446	-39,91
США	218	469	-53,48
Италия.....	173	192	-9,72
10. Стальные и чугун. п/фабр.....	1.360	1.095	24,1
США	548	514	6,55
Бельгия – Люксембург	190	55	242,05
Ю. Корея	134	97	37,68
18. Сахар-сырец	761	1.162	-34,48
Россия	289	595	-51,43
США	69	45	52,39
ОАЭ	66	61	8,26
Иран	58	36	60,32

Прирост стоимости импорта на 13,2% по сравнению с 1999г. был вызван увеличением импортных затрат на закупку ГСМ (+49,4%), сырья и полуфабрикатов (+18,4%). Это объясняется ростом мировых цен на нефть (+74,8%) при снижении общего объема закупок нефти на 17,3%.

Причиной роста импорта стало интенсивное развитие в 2000г. пром. производства (+6,4%), которое, в силу все более широкого применения современных технологий и материалов, требовало увеличения импортных закупок оборудования, компонентов и сырья.

Импорт Бразилии в млн.долл.

	Доля в импорте, %				
	2000г.	1999г.	2000/99, %	2000г.	1999г.
Средства производства ..	13590	13568	0,2	24,4	27,5
Сырье, продовольствие ..	28524	24101	18,4	51,1	48,9
ТНП ..	7307	7345	-0,5	13,1	14,9
а) повседн. спроса ..	3932	4174	-5,8	7	8,5
б) длит. пользования ..	3375	3171	6,4	6,1	6,4
Топливо и ГСМ ..	6362	4258	49,4	11,4	8,6
- нефть ..	3191	2169	47,1	5,7	4,4
Итого: ..	55783	49272	13,2	100	100

В 2000г. незначительно возрос импорт средств производства (+0,2%), в основном за счет роста закупок офисного оборудования (+15,5%), приспособлений для пром. оборудования (+12,3%), а также деталей и запчастей для средств производства (+11,2%). В то же время сократился импорт транспортных машин и оборудования (-4,6%).

На 0,5% уменьшился импорт предметов потребления. При этом на 6,4% увеличился импорт товаров длит. пользования и на 5,8% сократился импорт товаров повседневногo спроса. Наиболее крупные закупки были произведены в группе бытовых машин и оборудования (+29,7%), мебели и предметов интерьера (+12,4%), отделочных материалов (+6,3%). В 2000г. сократился импорт продовольствия (-8,9%), одежды и галантереи (-14,8%), напитков и табачных изделий (-6,4%), предметов фармацевтики (-5,6%).

В 2000г. в географическом отношении браз. импорт возрос из всех континентов и эконом. блоков, за исключением ЕС.

Импорт Бразилии по континентам и эконом. блокам, млн.долл.

	Доля в импорте, %				
	2000г.	1999г.	2000/99, %	2000г.	1999г.
ЕС ..	14048	15022	-6,5	25,2	30,5
АЛАДИ ..	11659	9460	23,2	20,9	19,2
- Меркосур ..	7796	6721	16	14	13,6
- др. члены АЛАДИ ..	3863	2739	41	6,9	5,6
США (+Пуэрто-Рико) ..	13002	11880	9,4	23,3	24,1
Азия ..	8593	6477	32,7	15,4	13,1
Африка ..	2908	2224	30,8	5,2	4,5
Ср. и Бл. Восток ..	1560	1078	44,7	2,8	2,2
Вост. Европа ..	1162	704	65,1	2Д	1,4
Прочие ..	2851	2427	17,5	5,1	4,9
Итого: ..	55783	49272	13,2	100	100,0

Источник: Секретариат внешней торговли Министерства развития, промышленности и торговли Бразилии

Основными странами-экспортерами товаров в Бразилию в 2000г. были: США – 12,8 млрд.долл. (+9,6%), Аргентина – 6,8 млрд.долл. (+17,7%), Германия – 4,4 млрд.долл. (-6,9%), Япония – 2,9 млрд.долл. (+5,23%), Италия – 2,2 млрд.долл. (-16,4%), Франция – 1,8 млрд.долл. (-5,2%). Россия, поставившая в 2000г. в Бразилию товаров на сумму 570,6 млн.долл. (1,02% всего браз. импорта), занимает 23 место в списке основных стран-экспортеров в Бразилию.

Выступая 23 авг. 2001г. на церемонии вступления в должность нового министра развития, промышленности и внешней торговли Серного Амирала президент Бразилии Ф.Э.Кардозо, желая подчеркнуть важность роста экспорта для дальнейшего развития экономики страны, выдвинул лозунг «Экспортировать или умереть».

По данным Фонда исследовательскою центра внешней торговли (Fundayao Centre de Estudos de Comercio Exterior, FUNCEX) с янв. по сент. 2001г. браз. реал обесценился по отношению к долл. на

31,57%, что создает благоприятные возможности для активизации экспорта. По прогнозу FUNCEX в 2001г. браз. экспорт должен возрасти на 4% по сравнению с прошлым годом.

Географическое распределение импорта Бразилии

по основным товарам, в млн.долл.

	2000г.			1999г.			2000/99, %		
	2000г.	1999г.	2000/99, %	2000г.	1999г.	2000/99, %	2000г.	1999г.	2000/99, %
1. Самолеты ..	3.054	1.771	72,38						
1 Сырая нефть ..	3.190	2.169	47,07						
Аргентина ..	1.011	395	155,65						
Нигерия ..	578	686	-15,76						
Саудовская Аравия ..	543	453	19,68						
2 Приемо-передающие устройства и их компоненты ..	1.941	1.758	10,38						
США ..	663	707	-6,23						
Ю. Корея ..	243	269	-9,56						
Япония ..	238	224	6,25						
3 Мазут ..	1.858	1.115	66,53						
Алжир ..	1.327	823	61,26						
Аргентина ..	271	139	94,52						
Венесуэла ..	48	73	-34,00						
4. Интегр. схемы и электронные микросоединения ..	1.706	1.060	60,99						
США ..	846	490	72,70						
Япония ..	194	139	39,29						
Ю. Корея ..	133	70	88,46						
5. Запчасти для авто и тракторов ..	1.580	1.423	11,02						
Германия ..	364	350	3,84						
США ..	247	205	20,69						
Аргентина ..	244	223	9,64						
6. Телефонно-телеграфные электроприборы и оборудование ..	1.349	865	55,81						
США ..	509	275	85,15						
Канада ..	169	94	79,11						
Швеция ..	101	136	-25,25						
7 ГСМ ..	1.270	692	«э,зг						
Венесуэла ..	437	289	51,00						
Литва ..	153	29	420,81						
Саудовская Аравия ..	150	45	227,80						
8 Медицименты ..	1.253	1.311	-4,39						
США ..	255	350	-27,20						
Швейцария ..	184	104	75,47						
Германия ..	108	103	5,48						
9 Легковые автомобили (в т.ч. в разобранном виде) ..	1.210	1.213	-0,23						
Аргентина ..	598,1	598,7	-0,11						
Япония ..	115	123	-6,05						
Германия ..	93	192	-51,50						
10 Автоматич. машины по переработке данных ..	1.036	826	25,44						
США ..	590	487	21,16						
Ирландия ..	67	36	86,55						
Китай ..	49	32	49,99						
19. Калий хлористый ..	579	432	33,97						
Канада ..	167	119	40,32						
Россия ..	118	80	47,12						
Германия ..	107	93	14,26						
Израиль ..	93	67	37,75						

В то же время рентабельность браз. экспорта значительно отстает от темпов девальвации реала. С июня 2000г. по июнь 2001г. реал девальвировался на 28%; в этот же период рентабельность браз. экспорта возросла в среднем на 0,8%. По данным FUNCEX из 26 экспортирующих секторов браз. экономики в I пол. 2001г. 17 показали рентабельность более низкую, чем в 1999г.

По мнению экспертов FUNCEX причинами незначит. роста рентабельности стали, высокая стоимость затрат и падение цен на мировом рын-

ке. Цены на кофе за последние годы упали на 54% в результате наводнения межд. рынка продукцией новых конкурентов (Вьетнам). Из 26 экспортирующих секторов браз. экономики во II кв. 2001г. 21 недополучил экспортную выручку в связи с падением цен на мировом рынке. Так, по оценке FUNCEX, во II кв. 2001) мировые цены на бумагу и целлюлозу упали в среднем на 21,3%, на растительные масла – на 11,3%, на кофе на 7,6%. В среднем во II кв. цены на продукты браз. экспорта снизились на 3,7%.

Среди причин снижения мировых цен специалисты FUNCEX отмечают уменьшение спроса на некоторые виды продукции в связи с мировым эконом. спадом и использованием демпинговых цен некоторыми странами на отдельные виды продукции.

По данным министерства развития, промышленности и внешней торговли, товарооборот Бразилии в янв.-авг. 2001г. составил 78579 млн. долл., при экспорте в 39619 млн. долл. и импорте в 38960 млн.долл. (положит. сальдо – 659 млн. долл.).

По прогнозу ЦБ Бразилии, внешняя торговля Бразилии закончит 2001г. с отрицат. сальдо в 800 млн. долл., а 2002г. – с положит. сальдо в 1 млрд. долл.

Экспорт-1999. Бразилия свела внешнеторг. оборот с отрицат. сальдо в 1 млрд.долл. **Общий объем экспорта составил 48 млрд.долл., импорта – 49 млрд.долл.**

Первоначальные договоренности правительства Ф.Кардозо с МВФ в марте 1999г. исходили из положит. сальдо в 11 млрд.долл. Однако ставка на прямой незамедлительный эффект от девальвации реала для роста нац. экспортного потенциала и сокращения импорта за счет изменения валютного курса себя не оправдала. Одной из причин стала тех. отсталость пром. оборудования и невысокая конкурентоспособность браз. продукции на внешнем рынке. В 80 гг. в модернизацию производства ежегодно вкладывалось до 8% ВВП, к 1998г. эти ассигнования упали до 2,4%. Сказался также фактор преобладания среди внешнеторг. партнеров Бразилии латиноам. стран, переживавших в 1999г. серьезные эконом. трудности. Неблагоприятной для Бразилии оказалось развитие ситуации на мировых рынках в связи с возникновением т.н. «ножниц цен»: их снижение на целый ряд ведущих в экспортной номенклатуре страны товаров (в среднем на 13%) и рост на импортируемые (на 6%). Подобное явление возникает, как правило, при мировой эконом. депрессии или в условиях резкого изменения котировок на энергоносители и не присуще валютно-финансовому кризису в отдельной стране. Только к концу 1999г. цены на некоторые из экспортируемых Бразилией товаров (сталь, цинк, медь, железная руда) начали возвращаться к уровню, сопоставимому с предыдущими годами.

Подвергшаяся совместной с МВФ корректировке в июне 1999г. оценка внешнеторг. оборота Бразилии зафиксировала возможность выхода по итогам года на положит. сальдо в 3,7 млрд.долл. Однако уже к сент. эти прогнозы были поставлены под сомнение. Импорт в сент.-окт. возрос на 4,8%. Весомую роль в увеличении его доли оказал пришедший в основном на II пол. рост мировых цен на нефть. В первоначальные расчеты закладывалась ее стоимость в 15 долл. за бар., в окт. она достигла уровня 24 долл. В этот же период были про-

изведены основные выплаты за поставки в Бразилию новой авиатехники в рамках обновления авиакомпаниями парка воздушных судов. В связи со снижением банками учетных ставок произошло оживление деловой активности пром. предприятий, вызвавшее рост импорта сырья и комплектующих. Экспорт за эти месяцы вырос на 2,8% в основном за счет стабилизации мировых цен на сахар и сою, а также восстановление эконом. положения стран ЮВА.

В начале нояб. с МВФ была достигнута договоренность, допускавшая дефицит внешнеторгового оборота в 1 млрд.долл. Баланс ноября, давший превышение контрольной цифры на 452 млн.долл., заставил признать, что искусственно завышенный курс реала на протяжении 4 лет не представлял самое серьезное препятствие на пути развития нац. экспорта. По мнению внешнеторг. палаты Бразилии (КАМЕКС), основной помехой являлось отсутствие в стране четко сформулированной экспортной политики. Исполнит. секретарь КАМЕКС посол Ж.Ботафого пошел дальше, заявив, что «браз. производители имеют обыкновенные экспортировать излишки своей продукции». Подразумевалось, что предприятия ориентируют свое производство на нужды внутр. рынка, не соответствующего критериям, предъявляемых импортерами. Несмотря на подобные оценки, Бразилии в дек. удалось совершить качественный рывок, сократив отрицат. сальдо на 256 млн.долл. за счет увеличения объема экспортных поставок. С одной стороны, страна завершила год с дефицитом внешнеторг. оборота. С другой, правительству Ф.Кардозо удалось сдержать дефицит на уровне достаточно близком к согласованному с МВФ. Этот результат можно расценивать отчасти и как эконом. успех, сравнивая с аналогичным показателем 1998г., когда отрицат. сальдо составило 6,5 млрд.долл.

Наибольшая отдача в плане укрепления экспортного потенциала Бразилии была достигнута за счет агропродукции, в частности, увеличения поставок говядины (в Великобританию, США, Нидерланды, Италию), цыплят (в Японию, Саудовскую Аравию), кофе (в США, Германию, Италию, Японию), сои (в Нидерланды, Францию, Иран), кашасы (в Германию, Парагвай, Эквадор). В промышленности эффективно себя показали такие отрасли, как самолетостроение, главным образом, идущая в США и Францию продукция авиапредприятия «Эмбраэр», а также фарм., целлюлозно-бумажная, винодельческая и стекольная. Основными импортерами браз. продукции в 1999г. были США (22,2%), государства ЮВА, ЕС, Япония (36%) и соседние латиноам. страны (26%).

За последние 10 лет экспорт Бразилии увеличился на 45%, импорт – на 200%. Основные капиталовложения направлялись в области внутренней торговли, развития инфраструктуры и сферу оказания услуг, не дающих прямых валютных поступлений. Выполнение этих инвест. проектов кратко- и среднесрочного характера решалось путем импортирования необходимого оборудования и комплектующих, не производимых в стране. В 2000г. правительство Ф.Кардозо намерено было придерживаться более наступательной политики, стимулирующей приток капиталов в **54 экспортные отрасли экономики**, определяемые как приоритетные. Ставится задача увеличить долевое участие Брази-

лии в мировой торговле, не превышающее сегодня 1%. С этой целью еще в 1998г. разработана Специальная программа экспорта, предусматривающая довести его объем в 2002г. до 100 млрд.долл. В экспортной деятельности участвуют 14 тыс. нац. предприятий и фирм. Для создания им льготных линий кредитования правительство располагает достаточно действенным и мобильным механизмом в лице «Банко ду Бразил», через который финансируется до 25% внешнеторг. операций страны. Прорабатывается вариант объединения отдельных предприятий в консорциумы наподобие существующих в Италии и облегчающих доступ экспортеров конечной продукции к кредитам.

Сильно «полегчавший» после девальвации реал подтолкнул ряд отраслей промышленности к отказу от импорта и собственному производству компонентов и составляющих. Этот процесс потребовал замены морально устаревшего и изношенного оборудования. В янв. 2000г. правительство включило дополнительно 407 наименований товаров, относящихся главным образом к средствам производства, в число льготных, облагаемых пониженным (с 18% до 5%) налогом на импорт. На экспортеров агропродукции и некоторых полуфабрикатов (целлюлоза, соевые отруби, алюминий) распространяется предусмотренное т.н. законом Кандира освобождение от налога на оборот, составляющего в среднем 12% от стоимости продукции.

В сложившихся условиях задача увеличения экспорта к 2002г. до 100 млрд.долл. представляется маловероятной. Достижение этого уровня потребует его ежегодного прироста на 18%. Однако при проведении правительства взвешенной экспортной политики и задействовании внутренних резервов вполне достижимым становится выход в 2000г. на положит. сальдо внешнеторг. оборота, оцениваемое браз. экономистами минимум в 2,5 млрд.долл.

Стат. информация о внешней торговле в 1999г. Товарооборот Бразилии составил 97,2 млрд.долл. (экспорт — 48 млрд., импорт — 49,2 млрд.) при отрицат. сальдо в 1,2 млрд.долл., что значительно меньше отрицат. сальдо в 6,6 млрд.долл. 1998г. По сравнению с 1998г. экспорт сократился на 6,1%, а импорт на 14,8%. Доля внешнеторгового оборота в ВВП страны составила 17,5%.

Влияние межд. финансовых кризисов 1997 и 1998 гг. серьезно отразилось на положении во внешней торговле Бразилии в виде сокращения иностр. кредитных линий, падения спроса на браз. товары, снижения цен на мировом рынке на основные товары браз. экспорта.

Под влиянием межд. финансовых кризисов, а также в надежде на рост экспорта и сокращение импорта, правительство вынуждено было пойти в янв. 1999г. на девальвацию реала на 8,26% и введение его свободного рыночного курса. Однако высокая базовая процентная ставка ЦБ (45%) и медленная стабилизация курса доллара привели к резкому сокращению объема внешнеторговых операций. В результате, за первые 2 мес. года показатели стоимости экспорта и импорта были самыми низкими за последние 6 лет.

Положение несколько улучшилось во II пол., когда стабилизировались макроэконом. показатели, улучшилось эконом. положение основных браз. рынков в Азии, Вост. Европе и Лат. Америке. В то же время, со II пол. 1999г. начался рост цен на отдельные товары, а к концу года кредитные ли-

нии зарубежных кредиторов достигли докризисного уровня.

Такое сочетание факторов привело к тому, что, начиная с авг. 1999г. наблюдался рост браз. экспорта, активизировались переговорные процессы по получению новых заказов.

Сам факт девальвации реала еще не является достаточным для непосредственного роста экспорта, поскольку не может служить единственным стимулом для придания динамики внешней торговле. Существуют и другие факторы, влияющие на развитие торговли вообще и экспорта, в частности. К этим факторам можно отнести срок, необходимый для стабилизации экономики в целом; разумную обменную и налоговую политику; стабильность межд. фин. рынка, что непосредственно влияет на возможность получения экспортерами новых кредитных линий; увеличение спроса на браз. товары за рубежом и повышение цен на них на мировых рынках.

Что касается импорта, то надежды правительства на его резкое сокращение не оправдались по двум основным причинам:

1) в связи со значительным (до 20%) присутствием в браз. экономике импортной техники и средств производства, постоянно растет потребность в закупке за рубежом материалов, деталей и компонентов, необходимых для их эксплуатации;

2) в 1999г. стоимость импортированной нефти и нефтепродуктов возросла на 3,7% в связи с ростом мировых цен на 185% (с 8,6 долл./бар. в янв. до 24,5 долл./бар. в дек.). При этом объем импорта сократился на 17,1% по сравнению с 1998г.

При анализе браз. экспорта в 1999г. необходимо отметить, что его количественный объем увеличился на 7,7%, а цены снизились на 11,5% по сравнению с 1998г. Таким образом, за счет снижения цен на основные товары браз. экспорта (42%) страна потеряла 4,8 млрд.долл. (10% всего браз. экспорта).

Экспорт Бразилии, в млн.долл.

	1998г.	1999г.	1999/98, в %
Сырье и продовольствие.....	12977	11828	-8,9
Промтовары	37507	35311	-5,9
а) полуфабрикаты	8120	7982	-1,7
б) готовые изделия	29387	27329	-7
Спец. операции.....	656	872	32,9
Итого:	51140	48011	-6,1

Источник : Секретариат внешней торговли (SECEX).

В группе сырье и продовольствие наибольшее снижение объема экспорта по сравнению с 1998г. наблюдалось в торговле соей в зернах — -585 млн.долл. (-26,8%), соевым шротом — -246 млн.долл. (-14,06%), железной рудой — -507 млн.долл. (-15,59%). В то же время значительно возросли поставки на экспорт говядины — +167 млн.долл. (+60,29%) и куриного мяса — +136 млн.долл. (+18,40%).

В группе промтоваров возрос экспорт сахара-сырца — +566 млн.долл. (+51,64%), самолетов — +613 млн.долл. (+52,89%), целлюлозы — +194 млн.долл. (+18,49%), приемно-передающих устройств — +151 млн.долл. (+24,79%), древесины — +146 млн.долл. (+73,37%). Однако снизился экспорт легк. автомобилей — -480 млн.долл. (-29,65%), грузовых автомобилей — -392 млн.долл. (-38,51%), проката — 203 млн.долл. (-20,32%), автозапчастей — -200 млн.долл. (-14%), соевого масла — -160 млн.долл. (-22,1%).

Экспорт Бразилии по товарным группам и товарам, в млн.долл.		
Товарные группы и товары	1999г.	1998г.
I. Сырье и продовольствие.....	11828	12977
Железная руда.....	2746	3253
Кофе в зернах.....	2230	2332
Соя в зернах.....	1593	2178
Соевый шрот.....	1504	1750
Листовой табак.....	884	940
Куриное мясо.....	875	739
Говядина.....	444	277
II. Промтовары.....	35311	37507
1. Полуфабрикаты.....	7982	8120
Целлюлоза.....	1243	1049
Сахар-сырец.....	1662	1096
Стальные заготовки.....	1096	1255
Алюминий.....	863	871
Кожи и шкуры.....	595	657
Соевое масло.....	564	724
2. Готовые изделия.....	27329	29387
Самолеты.....	1772	1159
Обувь.....	1342	1387
Апельсиновый сок.....	1235	1262
Автозапчасти.....	1229	1429
Легковые автомобили.....	1139	1619
Автомобильные двигатели.....	1043	1119
Стальной прокат.....	796	999
Приемно-передающие устройства.....	760	609
Сахар рафинированный.....	748	847

Источник : Секретариат внешней торговли.

В 1999г. объем экспорта в США составил -10,6 млрд.долл. (+9,5%), в Азию -5,7 млрд.долл. (+2,1%), Вост. Европу - 1,2 млрд.долл. (+1%). В 1998г. экспорт в страны Вост. Европы сократился на 11,4% по сравнению с 1997г. Рост экспорта в Азию произошел, в основном, за счет увеличения поставок в Индию (+116,6%), Ю.Корею (+34,5%), Сингапур (+37,4%), Таиланд (+29,7%). В торговле с Восточной Европой основную роль сыграло увеличение экспорта в **Россию** до 746 млн.долл. (+15,3%), главным образом за счет роста продажи сахара -сырца 596 млн.долл., что составляет 50% всей стоимости браз. экспорта сахара-сырца за год. Сахар и кофе являются основными товарами браз. экспорта в Россию, доля которого в общем объеме браз. экспорта в 1999г. составила 1,6%.

Основными импортерами браз. товаров в 1999г. были : США - 10,6 млрд.долл. (22,2% всего экспорта), Аргентина - 5,3 млрд.долл. (11,17%), Голландия - 2,6 млрд.долл. (5,4%), Германия - 2,5 млрд.долл. (5,3%), Япония - 2,2 млрд.долл. (4,5%), Италия - 1,8 млрд.долл. (3,8%). Россия занимает 13 место среди импортеров браз. продукции - 1,55% всего браз. экспорта. В 1998г. Россия была на 18 месте (1,27%).

Снижение стоимости браз. импорта на 14,8% в 1999г. произошло по всем группам товаров, за исключением ГСМ, импорт которых возрос на 150 млн.долл. (3,7%).

Импорт Бразилии, в млн.долл. (доля в %)			
	1998г.	1999г.	1999/98, в %
Средства производства.....	16098 (27,9)	13555 (27,5)	-15,8
Сырье и продовольствие.....	26813 (48,9)	24042 (46,4)	-10,3
Товары ширпотреба:.....	10712 (18,6)	7356 (14,9)	-31,3
- повседневного спроса.....	5470 (9,5)	4174 (8,5)	-23,7
- длит. пользования.....	5242 (9,1)	3182 (6,5)	-39,3
ГСМ.....	4107 (7,1)	4257 (8,7)	3,7
Итого.....	57730 (100)	49210 (100)	-14,8

Источник : SECEX

Экспорт Бразилии, млн.долл. (доля в %)			
	1998г.	1999г.	1999/98, в %
ЕС.....	13736 (28,6)	14748 (28,8)	6,9
Нидерланды.....	2594 (5,4)	2745 (5,4)	-5,5
Германия.....	2544 (5,3)	3006 (5,9)	-15,4
Италия.....	1845 (3,8)	1931 (3,8)	-4,5
Бельгия-Люксембург.....	1817 (3,8)	2195 (4,3)	-17,2
Великобритания.....	1437 (3)	1339 (2,6)	7,3
Франция.....	1200 (2,5)	1231 (2,4)	-2,5
Испания.....	1169 (2,4)	1056 (2,1)	10,7
ЛАИ.....	10494 (21,9)	13327 (26,1)	-21,3
Кроме ЛАИ.....	3716 (7,7)	4449 (8,7)	-16,5
Мексика.....	1068 (2,2)	1002 (2)	6,6
Чили.....	896 (1,9)	1024 (2)	-12,5
Венесуэла.....	537 (1,1)	706 (1,4)	-23,9
Боливия.....	443 (0,9)	676 (1,3)	-34,5
Меркосур.....	6778 (14,1)	8878 (17,4)	-23,7
Аргентина.....	5364 (11,2)	6748 (13,2)	-20,5
Парагвай.....	744 (1,5)	1249 (2,4)	-40,4
Уругвай.....	670 (1,4)	881 (1,7)	-24
США + Пуэрто-Рико.....	10849 (22,6)	9872 (19,3)	9,9
США.....	10675 (22,2)	9747 (19,1)	9,5
Азия.....	5732 (11,9)	5616 (11)	2,1
Группа 5-ти.....	1274 (2,7)	1135 (2,2)	12,2
Ю.Корея.....	628 (1,3)	467 (0,9)	34,5
Индонезия.....	221 (0,5)	247 (0,5)	-10,5
Малайзия.....	176 (0,4)	195 (0,4)	-9,7
Таиланд.....	166 (0,3)	128 (0,3)	29,7
Филиппины.....	83 (0,2)	98 (0,2)	-15,3
Остальная Азия.....	4458 (9,3)	4481 (8,8)	-0,5
Япония.....	2193 (4,6)	2205 (4,3)	-0,5
Китай.....	676 (1,4)	905 (1,8)	-25,3
Гонконг.....	442 (0,9)	407 (0,8)	8,6
Тайвань.....	334 (0,7)	421 (0,8)	-20,7
Индия.....	314 (0,7)	145 (0,3)	116,6
Сингапур.....	213 (0,4)	155 (0,3)	37,4
Восточная Европа.....	1175 (2,4)	1163 (2,3)	1
Россия.....	746 (1,6)	647 (1,3)	15,3
Польша.....	125 (0,3)	138 (0,3)	-9,4
Венгрия.....	90 (0,2)	81 (0,2)	11,1
Африка.....	1336 (2,8)	1651 (3,2)	-19,1
Египет.....	292 (0,6)	383 (0,7)	-23,8
ЮАР.....	237 (0,5)	220 (0,4)	7,7
Нигерия.....	125 (0,3)	138 (0,3)	-9,4
Ср. и Бл. Восток.....	1496 (3,1)	1614 (3,2)	-7,3
Иран.....	495 (1)	493 (1)	0,4
Саудовская Аравия.....	419 (0,9)	392 (0,8)	6,9
ОАЭ.....	160 (0,3)	183 (0,4)	-12,6
Итого.....	48011 (100)	51140 (100)	-6,1

Источник : Секретариат внешней торговли.

Основное снижение наблюдается в группе «товары народного потребления» -31,3% (3,4 млрд.долл.). Это снижение можно в определенной степени объяснить тем фактом, что нац. промышленность во все большей степени осваивает производство импортозамещающей продукции.

Снижение импорта товаров длительного пользования на 39,3% (с 5,2 до 3,2 млрд.долл.) отражает сокращение закупок легковых автомобилей с 2,7 млрд.долл. в 1998г. до 1,2 млрд.долл. в 1999г. Это связано с тем, что в Бразилии наблюдается перепроизводство собственных автомобилей. Что касается товаров повседневного спроса, то падение их импорта на 23,7% объясняется значительным сокращением (-34,1%) закупок продуктов питания (с 2,5 до 1,6 млрд.долл.), одежды и готового платья (-44,5%) - с 353 млн.долл. до 196 млн.долл., напитков и табачных изделий (-40,1%) - с 289 млн.долл. до 173 млн.долл. и туа-

летных принадлежностей (-12,3%) — с 260 млн.долл. до 228 млн.долл. В то же время возросли закупки фармацевтической продукции (+19,3%) — с 997 млн.долл. до 1,189 млрд.долл., в основном за счет увеличения гос.импорта лекарств для минздрава.

Импорт Бразилии, млн.долл.США.

	1998г.	1999г.	1999/98, в %
ЕС.....	14987 (30,5) ..16847 (29,2)		-11
Германия.....	4713 (9,6)5236 (9,1)		- 10
Италия.....	2600 (5,3)3232 (5,6)		-19,6
Франция.....	1991 (4)1977 (3,4)		0,7
Великобритания.....	1222 (2,5)1489 (2,6)		17,9
Испания.....	1179 (2,4)1195 (2,1)		-1,3
Швеция.....	924 (1,9)1104 (1,9)		- 16,3
Нидерланды.....	594 (1,2)697 (1,2)		-14,8
Бельгия -Люксембург.....	493 (1)718 (1,2)		-31,3
ЛАИ.....	9444 (19,2) ..12357 (21,4)		-23,6
Кроме ЛАИ.....	2725 (5,5)2933 (5,1)		-7,1
Венесуэла.....	974 (2)756 (1,3)		28,8
Чили.....	714 (1,5)817 (1,4)		-12,6
Мексика.....	618 (1,3)983 (1,7)		-37,1
Перу.....	189 (0,4)217 (0,4)		-12,9
Меркосур.....	6719 (13,7) ...9424 (16,3)		-28,7
Аргентина.....	5812 (11,8) ...8033 (13,9)		-27,6
Парагвай.....	260 (0,5)349 (0,6)		-25,5
Уругвай.....	647 (1,3)1042 (1,8)		-37,9
США + Пуэрто-Рико.....	11869 (24,1) ..13695 (23,7)		-13,3
США.....	11727 (23,8) ..13512 (23,4)		-13,2
Азия.....	6475 (13,2) ...7885 (13,7)		-17,9
Группа 5-ти.....	1737 (3,5)1894 (3,3)		-8,3
Ю.Корея.....	1019 (2,1)988 (1,7)		3,1
Малайзия.....	308 (0,6)439 (0,8)		-29,8
Индонезия.....	195 (0,4)203 (0,4)		-3,9
Таиланд.....	145 (0,3)202 (0,3)		-28,2
Филиппины.....	70 (0,1)62 (0,1)		12,9
Остальная Азия.....	4738 (9,6) ...5991 (10,4)		-20,9
Япония.....	2576 (5,2)3277 (5,7)		21,4
Китай.....	856 (1,8)1034 (1,8)		-16,3
Тайвань.....	540 (1,1)699 (1,2)		-22,7
Гонконг.....	281 (0,6)370 (0,6)		-24,1
Сингапур.....	214 (0,4)273 (0,5)		-21,6
Индия.....	170 (0,3)212 (0,4)		-19,8
Восточная Европа.....	704 (1,4)808 (1,4)		12,9
Россия.....	315 (0,6)293 (0,5)		7,5
Венгрия.....	87 (0,2)89 (0,2)		-2,2
Польша.....	78 (0,2)112 (0,2)		-30,4
Африка.....	2222 (4,5)1819 (3,2)		22,2
Алжир.....	987 (2)624 (1,1)		58,2
Нигерия.....	738 (1,5)612 (1,1)		20,6
ЮАР.....	172 (0,3)287 (0,5)		-40,1
Ср. и Бл. Восток.....	1078 (2,2)1245 (2,2)		-13,4
Саудовская Аравия.....	615 (1,2)111 (1,3)		-15,4
Израиль.....	240 (0,5)296 (0,5)		-18,9
Итого.....	49210 (100) ..57730 (100)		-14,8

Источник: Секретариат внешней торговли.

В 1999г. наблюдалось снижение импорта средств производства (-15,8%) — с 16,1 млрд.долл. до 13,5 млрд.долл. Это произошло, в основном, за счет сокращения импорта пром. машин и оборудования на 13,8%, транспортных средств и оборудования (-30,8%), оборудования для офисов (-18,2%), деталей и запчастей для пром. машинного парка (-9,5%).

Снижение импорта сырья и продовольствия на 10,3% — с 26,8 млрд.долл. до 24 млрд.долл. произошло, в основном, за счет сокращения закупок непродовольственных с/х товаров (-22,4%), а также продовольственного сырья (-24,1%).

Единственная группа, в которой наблюдался рост стоимости импорта в 1999г., это «топливо и смазочные материалы». Это произошло в связи с ростом цен на эти товары (в среднем на 33,2% по сравнению с ценами 1998 года), в то время как количественный объем импорта сократился на 17,1% по сравнению с 1998 годом.

Среди стран, поставщиков импортных товаров в Бразилию крупнейшими являются: США — 11,7 млрд.долл. (-13,2%), Аргентина — 5,8 млрд.долл. (-27,6%), Германия -4,7 млрд.долл. (-10%), Италия 2,6 млрд.долл. (-19,6%), Япония -2,5 млрд.долл. (-21,4%), Франция — 1,9 млрд.долл. (+0,7%), Великобритания — 1,2 млрд.долл. (-17,9%), Испания — 1,18 млрд.долл. (-1,3%).

Импорт Бразилии по товарным группам и товарам, млн.долл.

	1999г.	1998г.	1999/98 %
1.Средства производства.....	13555.....	16098.....	-25,43
Пром. оборудование.....	4813.....	5581.....	- 13,76
Научное и офисное оборудование.....	2206.....	2698.....	- 18,24
Детали и запчасти для пром.оборуд.....	1464.....	1617.....	-9,46
Транспортные средства и оборуд-е.....	1322.....	1911.....	-30,82
Прочие.....	3750.....	4291.....	-12,61
II.Сырье, прод-вие и материалы.....	24042.....	26813.....	-10,33
Хим. и фарм. сырье.....	7251.....	7678.....	-5,56
Мин. сырье.....	3729.....	3945.....	-5,48
Материалы для трансп. оборуд-я.....	3623.....	3872.....	-6,43
Вспомогат. материалы.....	3408.....	3565.....	-4,40
Непрод. с/х товары.....	2174.....	2800.....	-22,36
Продовольственное сырье.....	1736.....	2287.....	-24,09
Прочие.....	2121.....	2666.....	-20,44
III.Товары народного потребления.....	7356.....	10712.....	-31,33
1.Товары повседневного спроса.....	4174.....	5470.....	-23,69
Продукты питания.....	1656.....	2514.....	-34,13
Фарм. продукция.....	1189.....	997.....	19,26
Туалетные принадлежности.....	228.....	260.....	-12,31
Одежда и готовое платье.....	196.....	353.....	-44,48
Напитки и табачные изделия.....	173.....	289.....	-40,14
Прочие.....	732.....	1057.....	-30,75
2.Товары длит. пользования.....	3182.....	5242.....	-39,30
Легковые автомобили.....	1214.....	2677.....	-54,65
Косметика и парфюмерия.....	655.....	782.....	-16,24
Детали для товаров длит. пользования.....	505.....	562.....	-10,14
Бытовые машины и оборудование.....	424.....	681.....	-37,74
IV. GCM.....	4257.....	4107.....	+3,65
Нефть.....	2169.....	1965.....	-10,38
Прочие.....	2088.....	2142.....	-2,52
Итого:.....	49210.....	57730.....	-14,76

Источник: Секретариат внешней торговли.

Офшор

О подходе к офшорным зонам. Браз. власти относят к офшорным зонам (ОШЗ) территории, где обложение доходов не превышает 20%. Помимо заниженного налогообложения, среди наиболее характерных признаков, необходимых для классификации страны или территории как ОШЗ, бразильцами принимаются во внимание: гарантия секретности банковских операций (полная анонимность вкладчиков, секретность объемов операций), отсутствие обмена налоговой информацией с другими странами, свободный обмен валют, простота регистрации фирм и открытия счетов.

Офиц. список ОШЗ, составляемый налоговым ведомством Бразилии, первоначально включал 3 страны: о-ва Антильские, Виргинские (БВО) и Каймановы. В наст.вр. он значительно расширен. Наряду с возрастанием числа ОШЗ отмечается рост их специализации: БВО, ориентированы на

торговые операции; Люксембург и Лихтенштейн более привлекательны для холдинговых компаний; Кайманы и Барбадос нацелены на банковские услуги, включая создание банков в ОШЗ; Багамские и Бермудские о-ва выделяют страховые компании.

О масштабах связей браз. бизнеса с ОШЗ можно судить на примере Каймановых о-вов, являющихся его крупнейшим «деловым партнером». Здесь зарегистрированы филиалы 14 браз. банков, 30 инвест. фондов и других фин. учреждений (в т.ч. банки «Реал», «Брадеско», «Банеспас», «Банко ду Бразил»). Их основную клиентуру составляют браз. граждане. Оценочно общая сумма браз. капиталов в ОШЗ может достигать 40 млрд.долл. Филиалы банков осуществляют привлечение внешних фин. ресурсов, финансирование экспортно-импортных операций. Отделение «Банко ду Бразил» обеспечивает обслуживание внешнего долга в евробонах, выпущенных правительством Бразилии. Помимо фин. учреждений на Кайманах обосновались крупные браз. фирмы, в т.ч. принадлежащие государству: «Петробраз», «Эмбраэр» и т.д. Во многом благодаря их деятельности **эта ОШЗ занимает 3 место в браз. импорте** (после США и Аргентины): за 5 мес. 1998г. реэкспорт в Бразилию из Кайман превысил 10 млрд.долл., из них через дочернюю фирму «Петробраз» в ОШЗ – «Бразойл» нефти было поставлено на 2,4 млрд.долл.

Интенсивность использования Кайман бразильцами способствовала возникновению специализированных посреднических структур, ориентированных на фирмы граждан Бразилии. Они сосредоточены в Майами и обеспечивают весь спектр услуг по регистрации (обычно эта процедура занимает 2 дня, в т.ч. при заочной регистрации), представительству, открытию и обслуживанию счетов в ОШЗ. На Каймановых о-вах отсутствует налогообложение доходов на выпуск ценных бумаг, передачу акций (как для фирм, так и для индивидуальных вкладчиков). Регистрация и представительство фирм крайне упрощено. Фирма обязана иметь как минимум 1 акционера, 1 директора (обычно это одно и то же лицо) и проводить раз в год в ОШЗ «собрание акционеров». Стоимость регистрации коммерческой фирмы – 1200 долл., при этом посреднические услуги составляют дополнительно около 1 тыс.долл. Регистрация инвест. фонда стоит 860 долл. Для создания в ОШЗ банка требуется миним. уставной капитал в 500 тыс.долл.

Для открытия счета в местном банке формально требуется предоставление претендентом документа о регистрации в ЦБ своей страны, либо «солидных поручительств». На практике это не соблюдается, равно как и запрет на прием наличных сумм (средства должны поступать через электронные переводы, либо в чеках). Контроль за деятельностью структур нерезидентов осуществляют местные власти. В соответствии с законом о преступных доходах ответственность за совершение незаконных сделок полностью возлагается властями на фин. и коммерческие структуры. Последние обязаны докладывать о сомнительных сделках в полицию. При этом они должны руководствоваться Кодексом практической деятельности, содержащим нормативы по противодействию незаконным фин. операциям, а также Кодексом поведе-

ния, который определяет действия фирм по идентификации клиентов и работе с ними. Каймановы о-ва имеют соглашения с США и Англией о взаимной юр. помощи, включающие содействие в расследовании преступлений и предусматривающие возможность конфискации незаконных средств. При этом местное законодательство не допускает осуществления иностранцами на своей территории оперативно-следственных действий в целях выявления признаков и фактов преступной деятельности. Условием оказания юр. помощи является наличие обоснованно заведенных уголовных дел и офиц. обращения соответствующих офиц. инстанций.

В целях усиления общего контроля за фин. операциями браз. власти ввели, в частности, **обязательное декларирование источника средств при совершении сделок свыше 10 тыс.долл.** Другой важной мерой является создание Совета по контролю за фин. деятельностью. Совет находится в стадии становления. Его функции носят двоякий характер, с одной стороны – это координация деятельности центр. ведомств, имеющих собственные зоны фин. ответственности (ЦБ, налоговая служба, таможня), а с другой – налаживание контроля за рынком недвижимости, оказавшимся практически вне поля зрения указанных ведомств. По оценкам властей, именно в данной сфере осуществляется основная часть операций по «отмыванию» незаконных доходов.

Принятая в 1998г. ЦБ Бразилии соответствующая резолюция обязывает фин. учреждения, имеющие филиалы в ОШЗ, ежегодно сообщать в ЦБ о своей деятельности. Нарушители наказываются значит. снижением бухгалтерских показателей активов, что затрудняет получение ими заемных средств. Однако данная мера оказалась неэффективной. Опираясь на законы ОШЗ, банки представляли лишь самые общие сведения, которые к тому же невозможно было проверить.

В начале фев. 1999г. указанная выше мера подкреплена подписанием представителями правительств Бразилии и Кайман меморандума, разрешающего браз. ЦБ проверять на месте состояние зарегистрированных в ОШЗ отделений браз. банков и других фин. структур, знакомиться с их текущими операциями, контролировать активы. Вместе с тем, браз. инспектора не будут иметь права доступа к установочным данным об участниках фин. сделок и владельцах счетов. Подобные сведения могут предоставляться Кайманами только на основе предъявления браз. стороной убедительных свидетельств преступной деятельности таких лиц, полученных за пределами ОШЗ, и офиц. обращения генпрокуратуры Бразилии. Меморандум не позволяет расследовать на месте деятельность не коммерческих фирм. Несмотря на указанные ограничения, Бразилия оценивает подписание меморандума как существенный шаг в налаживании целенаправленной работы по выявлению незаконных фин. операций. В качестве следующего шага браз. правительство намерено добиваться подписания с Кайманами соглашения о взаимной юр. поддержке.

По мнению правительства Бразилии, обострение мирового фин. кризиса существенно повысило роль ОШЗ в механизме незаконных фин. операций, прежде всего связанных с сокрытием доходов, уклонением от уплаты налогов и «отмывани-

ем» денег. В этой связи браз. руководством взята линия на корректировку прежних подходов к ОШЗ, по существу отдававших безусловное предпочтение выгодному использованию возможностей этих зон без учета возможных негативных последствий.

ВЭД

Диплобеспечение внешнеэконом. связей. Для координации внешнеторговой деятельности на гос. уровне декретом президента страны №1386/95 от 6 фев. 1995г. создана Внешнеторг. палата — межминистерский орган, в состав которой входят: руководитель администрации президента — пред. палаты, мининдел, министр финансов, министр планирования и бюджета, министр развития, промышленности и торговли, министр заготовок и сельского хозяйства.

Одним из ведущих гос. органов в плане содействия внешнеторговым связям является Секретариат по внешней торговле минразвития, промышленности и торговли, имеющий в своей структуре Управление по развитию внешней торговли.

В системе внешнеэконом. связей Бразилии особое место принадлежит МИД, которое активно участвует в процессе принятия решений по вопросам внешнеэконом. политики и осуществляет меры по продвижению конкретных коммерческих и эконом. проектов гос. и частного секторов.

Спец. орган по содействию внешней торговле в МИД был создан еще в 1971гг. В его обязанности входила задача поддержания эконом. модели, ориентированной на усиленное продвижение экспорта, широкое привлечение инокапитала и внешних займов. В соответствии с Декретом президента от 6 июня 1997г., регулирующего организацию и деятельность МИД, в его компетенцию входит задача содействовать развитию внешней торговли страны. Работа ведется по следующим направлениям: разработка позиции Бразилии по вопросам ее участия в межд. эконом. организациях, а также координация деятельности делегаций на форумах за рубежом; организация офиц. миссий эконом. характера; ведение переговоров и заключение межд. торг.-эконом. соглашений; сбор информации для реализации ВЭД; содействие развитию внешней торговли.

Структурно за это направление отвечает Ген. подсекретариат по вопросам экономики, интеграции и торговли. В его состав входят департаменты НТС, экономики (ведет вопросы многостороннего сотрудничества, межд. фин. и торговой политики, вопросы ВТО), латиноам. интеграции, продвижения торговли.

Все большую роль приобретает Департамент продвижения торговли. Он становится прочной базой реализации нац. товаров на мировом рынке. В нем имеются отделы коммерческой информации, выставок и туризма, содействия развитию внешней торговли, спец. коммерческих операций. Данное подразделение разрабатывает различные программы содействия внешней торговле, которые включают мероприятия координационного, консультативного и информ. характера, осуществляет сбор данных и информации о зарубежных рынках, публикует материалы по всему спектру внешнеэконом. проблем. Информ. деятельность МИД в сфере внешней торговли ведется на основе многоцелевой системы центр. аппарата, имеюще-

го компьютерный банк данных, которые предоставляются нац. гос. и частным компаниям. Департамент располагает информацией о предпринимательской деятельности практически любой браз. торговой фирмы во всем мире. Вместе с тем, МИД старается не заниматься обслуживанием, а лишь давать направления предпринимателям, не располагающим сведениями о происходящих изменениях, и указывает им наилучшие пути реализации товаров на зарубежном рынке.

Задачей Департамента является разработка детального плана, предназначенного не только для браз., но и для иностр. предпринимательских кругов.

В 1998г. в МИД создана спец. электронная система BrasilTradeNet, предназначенная для сбора и распространения информации об экспортных возможностях браз. товаров и услуг, условий деятельности в стране иноинвесторов. В ней также находятся данные об эконом. показателях стран и интеграционных блоков, содержится анализ тенденций различных рынков, основные данные о товарных позициях.

BrasilTradeNet имеет 3 версии: португальскую, англ., испанскую. Система имеет открытый сайт, в котором после регистрации, пользователь получает доступ к коммерческой и инвест. информации. **Регистрация и пользование системой бесплатные (www.brasiltradnet.gov.br).**

В рамках этой системы работает подсистема SIPRI-Продвижение инвестиций и передовых технологий для фирм. Главная ее задача — стимулирование и привлечение ПИИ в Бразилию, установление контактов между нац. и зарубежными компаниями, которые заинтересованы в продвижении своих технологий на браз. рынок.

SIPRI имеет сеть операторов, находящихся как в Бразилии, так и за рубежом. Ее работа находится под постоянным контролем Департамента. В сети SIPRI работают эконом. отделы посольств и ген. консульств. В наст.вр. насчитывается 52 экономотдела в 48 странах. Совместно с МИД Бразилии на этом направлении работает ряд других учреждений и ведомств, т.н. ключевые пункты, на которые возложена задача по распространению информ. блока для потенциальных инвесторов.

С 1978г. МИД на постоянной основе готовит брошюры под общим названием «**Как экспортировать**». В них содержится подробнейшая информация о нормах и правилах экспорта в различные страны, их законодат. база, данные об эконом. положении, рекомендации браз. экспортерам. Готовится к выпуску брошюра «**Как экспортировать в Россию**».

МИД обеспечивает проведение браз. выставок в других странах, а также предпринимает меры по развитию делового туризма. Заинтересованные фирмы и организации могут принимать участие в выставках за рубежом, оплачивая лишь перевозку своего стендового материала. Все остальные расходы оплачивает МИД Бразилии. При проведении выставок на территории страны министерство отвечает только за организацию мероприятия. Следует отметить тенденцию **отказа от участия бразильцев в многопрофильных выставках и переходу к отраслевому принципу**, что приносит более эффективные результаты. Растет количество поездок делегаций предпринимательских структур за границу, организованных Департаментом.

Деятельность Департамента не рассчитана только лишь на крупные торговые фирмы. **Особое внимание уделяется работе с мелкими и средними предприятиями**, ориентирующимися на внешний рынок. С участием их представителей проводятся семинары, круглые столы, предоставляются консультационные услуги.

Одной из плановых разработок Департамента предусматривается **предоставление возможности иностр. компаниям участвовать в инвестировании браз. проектов**, путем расширения контактов с муниципалитетами и штатами тех районов страны, в которых ведутся изыскательские работы. Тарифы, предоставляемые предпринимательским структурам, снижаются за счет участия в строительстве капитала влиятельных мировых банков.

Какой либо спец. схемы «дип. сопровождения» крупных сделок не разработано. В практической работе используются известные приемы и методы, лоббируется создание необходимой юр. базы. В случае необходимости вопрос выносится на самый высокий уровень, используется практика направления спец. посланий, прямых телефонных звонков. Нередко в состав делегаций предпринимательских структур включаются члены парламента, которые затем проводят линию в поддержку соответствующих проектов внутри страны.

Препятствия на пути роста экспорта. По классификации ВБ Бразилия относится к числу стран, имеющих «среднедоходную экономику, отягченную крупной задолженностью». В этой категории с ней соседствуют Боливия, Болгария, Габон, Босния и Герцеговина. Однако внешний долг Бразилии не превышает 30% ВВП. В основе подобной оценки лежит **используемый ВБ критерий расчета** получаемых страной доходов от экспорта товаров и услуг, включая валютные переводы ее граждан из-за рубежа, к затратам на обслуживание внешнего долга. В Бразилии эти расходы составляют 78% (у Мексики и Венесуэлы 23%). В результате по инвест. рискам рейтинг страны, обладающей достаточно диверсифицированным хозяйством, на 2 пункта ниже, чем у Аргентины и Индии, и на 3, чем у Колумбии, Словакии, Филиппин и Сальвадора. Заклучения ВБ играют определяющую роль при согласовании браз. правительством условий предоставления внешних кредитов и займов.

На протяжении последних 15 лет страна отставала в развитии экспорта, теряя свою конкурентоспособность на межд. рынке. **Не более 30% из 275 наименований ее основных экспортных товаров соответствуют мировым стандартам.** По мнению КАМЕКС, главным препятствием являлось отсутствие в стране четко сформулированной экспортной политики, выразившееся на практике в недостаточности нац. кредитования экспортных поставок. В их финансировании, изыскиваемом экспортерами, как правило, за рубежом, выявились диспропорции. Значит. доля средств (44%) идет на экспортные операции с Сев. Америкой (26,4% браз. экспорта). На Европу приходится 29% (32,6% экспорта), Центр. и Юж. Америку – 19% (21,1% экспорта), Азию – 6% (15% экспорта), Африку – 2% (2,7% экспорта). Кредитование поставок носит преимущественно краткосрочный характер (24% – до 30 дней; 31% – от 30 до 60 дней; 26% – от 60 до 90 дней; 12% – от 90 до 120 дней; 7% – свыше 120 дней). В Бразилии **слишком затянут цикл экспортирования** (от изготовления продукции

до вручения заказчику), **составляющий сейчас в среднем 124 дня.** Из них складское хранение, со всеми вытекающими издержками, занимает не менее 70–80 дней. При сокращении цикла наполовину можно было бы увеличить объем экспорта на 26,3% и получать дополнительно 13 млрд.долл. в год. Присутствует также проблема чрезмерной концентрации производства. На начало 2000г. в стране было зарегистрировано 15370 предприятий экспортной направленности. Тем не менее **65% внешторг. поставок приходится на 210 производителей.**

Крайне остро стоит перед браз. правительством вопрос протекционизма со стороны основных внешторг. партнеров. Устранение различных тарифных, нетарифных, тех. барьеров, ветеринарных и фитосанитарных норм, антидемпинговых мер ЕС и Японией для 16 наименований браз. продукции позволило бы получить в 1999г. дополнительно 678 млн.долл. При аналогичных шагах в двусторонней торговле Вашингтона **объем браз. экспорта в США возрос бы на 320%** (с 10,8 до 34,7 млрд.долл.). США распространяют различные ограничения почти на 80 видов браз. продукции. С июля 1999г. в связи с обвинениями в демпинге повышенной тамож. пошлиной (60%) облагается стальной прокат. Закупки браз. проката составляют менее 1% от объема импорта США этого вида товара и менее 0,5% его потребления в стране. Количественные квоты существуют для концентрированного апельсинового сока, для которого установлен один из самых высоких импортных налогов, применяемых ам. администрацией (8 центов за 1 литр). Широко практикуются также сезонные тарифы для импортной сельхозпродукции. По словам мининдел Бразилии Л.Лампрейи, «США прибегают к одностороннему маневрированию для устранения на своем рынке наиболее конкурентоспособных товаров».

Жесткие протекционистские меры применяются ЕС, увеличившего свой экспорт в Бразилию за последние 8 лет на 335% при росте импорта на 28,5%. В дискриминационное положение поставлены поставки браз. растворимого кофе, облагаемого тамож. пошлиной в 12%. В рамках действующей с 1991г. программы борьбы с наркотиками в латиноам. странах ЕС стимулирует таким путем производство кофе в Эквадоре и Колумбии. С окт. 1999г. в ряде европейских стран проводится лоббируемая Нац. союзом фермеров Великобритании кампания против импорта браз. цыплят под предлогом использования при их выращивании гормональных препаратов и антибиотиков.

Сложный неоднозначный характер присущ внешнеторговым отношениям Бразилии с Аргентиной. Обвинения в демпинге выдвинуты против 6 наименований браз. экспортной продукции (стальной прокат, сварные звеньевые цепи, металлические валы, абразивные материалы, текстиль, цыплята). До дек. 1998г. Аргентина возбудила против Бразилии 22 процесса по обвинению в демпинге. В качестве ответного шага Бразилия заявила о готовности предъявить подобные же претензии к аргентинским поставщикам молока и молочных продуктов, а также ликвидировать механизм растаможивания аргентинских товаров в течение суток. С целью ограничения поставок браз. обуви и бум. продукции в авг. 1999г. Буэнос-Айрес ввел систему лицензирования импорта из

соседней страны. Конфликт удалось разрешить после одностороннего введения Бразилией ежемесячных экспортных квот на соответствующие товары и обязательства Аргентины максимально упростить процедуру выдачи лицензий. Для избежания антидемпингового расследования схожее компромиссное решение было принято браз. производителями горячего проката. Антидемпинговые меры могут затронуть и холодный браз. прокат. В фев. 2000г. Аргентина воздвигла нетарифный барьер импорту мяса цыплят и индюшки, включив Бразилию в список стран с наличием болезни Нью-Кастл (заболевание респираторных путей у птиц), требующей более строгих норм проверки. Отдельные очаги этой болезни наблюдаются в сев.-вост. районах страны, экспортные же поставки птицы ведутся из юж. и юго-вост. штатов.

Япония применяет против Бразилии сложную систему тарифного обложения, включающую в себя обыкновенные, срочные, сезонные, варьирующиеся и альтернативные ставки. Антидемпинговые меры получили распространение в Канаде и Мексике. Индия и Индонезия препятствуют импорту отдельных товаров по культурно-религиозным соображениям. В Ю.Корее процесс тамож. очистки носит чрезмерно затяжной и произвольный характер, сказываясь на себестоимости продукции. Колумбия выдвигает «принцип взаимности», по которому браз. экспортеры сои обязуются закупать, в свою очередь, пальмовое масло.

В целом, либерализация экономики продолжается оставаться для Бразилии во многом односторонней, в особенности в том, что касается ее связей с пром. развитыми странами. Попытки отстаивать свои интересы на переговорных процессах в рамках ГАТТ и ВТО пока действенных результатов не принесли. Сказывается также ограниченность фин. и тех. возможностей Бразилии для равноправного противостояния порой откровенно дискриминационным отношениям в внешнеторг. сфере. В конце нояб. 1999г. нехватка бюджетных средств вынудила фед. правительство сократить на 62,5% субсидирование экспортных поставок, осуществляемое через программу финансирования экспорта («Прозкс»). Выделенные на 2000г. 1,6 млрд. реалов составляют менее 0,2% ВВП, в то время как среднестатистический мировой показатель расходов на эти цели средств – 3-5% ВВП.

ВТО

Конференция по внешнеторг. вопросам. В рамках программы развития браз. экспорта 25-26 нояб. 1999г. в г.Рио-де-Жанейро состоялась XIX Нац. конференция по вопросам внешней торговли.

В работе форума принимали участие министр иностр. дел Бразилии Л.Ф.Лампрейя, министры развития, промышленности и внешней торговли – А.Тапиас, региональной политики Ф.Безерра, сельского хозяйства М. ди Морайс, депутаты парламента, представители гос. организаций и частных компаний.

В докладах генсека Палаты внешней торговли Бразилии (Camara de Comercio Exterior, CAMEX) Ж.Ботафогу Гонсалвеса и секретаря по вопросам экспорта Л.Спиндолы был дан анализ состояния и перспектив внешней торговли страны.

	1990г.	1998г.
1. Товарооборот – доля в мировом товарообороте.....	0,93%	0,94%
2. Экспорт, млрд.долл.....	31,4	51,1 (рост 62%)
3. Импорт, млрд.долл.....	20,6	57,6 (рост в 3 раза)
4. Структура экспорта. Основные продукты: соя – 7,6%, железная руда – 6%, кофе – 5%, самолеты – 3,5%, соки – 2,5% (25 наименований составили 60% экспорта); основные потребители: США, Аргентина, Голландия, Германия Япония, Бельгия, Италия (7 стран – 56% экспорта); основные экспортеры: 40 предприятий – 39% экспорта, юж. и юго-вост. штаты – 83% экспорта.		

Несмотря на отрицат. сальдо во внешней торговле Бразилии, как заявил Л.Спиндола, отмечаются некоторые положит. сдвиги. Они коснулись прежде всего улучшения взаимодействия гос. и частных предприятий, увеличения на 12% в 1999г. числа компаний, участвующих во внешнеторговых операциях (с 14 тыс. в 1998г. до почти 16 тыс. в 1999г.), росту их доли в структуре браз. экспорта (в 1998г. – 40 предприятий давали 39% экспорта, в 1999г. в 67% экспорта участвовали уже 352 предприятия).

Правительством во взаимодействии с CAMEX и рядом институтов, занимающихся вопросами внешней торговли, рассматривается вопрос создания альтернативных инструментов по финансированию браз. экспорта, зависящего сейчас от выделяемых для этих целей бюджетных ассигнований, таких как Программа по финансированию экспорта (Programa de Financiamento a Exportacoes, PROEX). В частности, предлагается установить «фиксированную статью расходов», которая не может быть сокращена во время фин. нестабильности.

Особое место в ходе конференции было отведено предстоящей встрече ВТО в Сиэтле. Мининдел Бразилии – Лампрейя высказывал озабоченность ходом ее подготовки, поскольку в тот момент не была согласована «ни одна точка» форума. Данное обстоятельство, по его мнению, могло затруднить ведение переговоров с европейскими странами по снижению тамож. тарифов и барьеров на сельхоз-продукцию браз. производства. «Саботирование предстоящей встречи, по словам министра, не принесет пользы никому». Лампрейя отметил, что ЕС, естественно заинтересованный в том, чтобы избежать либерализации в отношении продукции сельского хозяйства, должен, тем не менее, учитывать требование Бразилии и других стран, имеющих развитое сельское хозяйство, по защите своего сельского хозяйства.

Кроме данного вопроса браз. делегация планирует рассмотреть проблемы, связанные с заинтересованностью развитых стран, и, в частности, США по включению в повестку дня переговоров так называемого «соц. блока». Речь идет о том, что при анализе импорта, учитывались бы такие аспекты, как занижение экспортером зарплаты по сравнению с аналогичными выплатами, проводимыми его конкурентами в стране-импортере. Данная поправка, в случае ее принятия, нанесла бы серьезный ущерб развивающимся странам, а также Бразилии, где зарплата с/х рабочих гораздо меньше, чем в развитых странах.

Министр сельского хозяйства высказал мнение, что встреча в Сиэтле будет интересовать Бразилию в случае, если в повестку дня будет включен аграрный вопрос. ЕС на развитие сельского хозяйства ежегодно выделяет только прямых субсидий

порядка 60 млрд.долл. и от 180 до 200 млрд.долл. поступает в виде различных траншей. Данное обстоятельство указывает на то, что ряд европейских стран практикует протекционистскую политику, направленную на умышленное снижение цен на с/х продукцию, что приводит к значит. сокращению фин. ассигнований на развитие сельского хозяйства в развивающихся странах, и, в частности, в Бразилии.

О подходе Бразилии к переговорной повестке «раунда тысячелетия ВТО». Расширение присутствия на мировом рынке — традиционный объект приложения браз. дипусилий. Динамичное наращивание экспортных объемов поставлено правительством Ф.Э.Кардозо в качестве одной из приоритетных задач. Решать ее Бразилия намерена в т.ч. и посредством активного участия в межд. организациях. Среди них особое место отводится ВТО, как наиболее представительному многостороннему переговорному механизму. ВТО рассматривается Бразилией в качестве ключевого инструмента в борьбе за равноправные условия межд. торговли.

Главный интерес для Бразилии в рамках ВТО представляет тема либерализации торговли сельхозпродукцией, доля которой во внешнеторговом товарообороте страны составляет 40% (в с/х производстве занято более трети экономически активного населения). Браз. сторона настаивает на отмене экспортных с/х субсидий, политика предоставления которых, широко применяется Западом, выступает за существенное сокращение субсидий сельхозпроизводителям, снижение импортных пошлин и отмену количеств. ограничений на ввоз сельхозпродукции, поскольку все эти протекционистские меры ощутимо осложняют развивающимся государствам доступ на рынки развитых стран.

Бразильцы исходят из того, что либерализация торговли как с/х, так и пром. товарами должна строиться на общих принципах и, что без полного мандата на переговоры по либерализации сельхозторговли дискуссия по другим вопросам в рамках ВТО вряд ли будет результативной. Также как и большинство развивающихся стран, они не претендуют на немедленную конкретизацию параметров этого процесса, а также не настаивают на установлении точных сроков и дат, но добиваются от богатых партнеров полит. заявления о готовности начать переговоры о сокращении протекционизма в торговле с/х товарами вплоть до его полной ликвидации.

Занимаемая Бразилией активная позиция, подразумевающая необходимость более справедливого учета интересов развивающегося мира наталкивается на неуступчивость ЕС и Японии в вопросах с/х протекционизма, стремление США ограничить переговорную повестку обсуждением либерализации торговли с/х продукцией, услугами, ИТ и узкой номенклатурой пром. товаров, отодвигая на задний план такие острые вопросы, как антидемпинг. Активное навязывание тем соц. и экологического характера (права трудящихся, уровень зарплаты, условия труда, эксплуатация детей, охрана окружающей среды, положение животных), по мнению браз. стороны, не способствует развитию межд. торговли, а, напротив, создает почву для введения новых рестрикций и усиления торгового протекционизма развитых стран, располагающих высокоорганизованной соц. и экологичес-

кой инфраструктурой. В этой связи Бразилия последовательно выступала против включения в повестку дня «раунда тысячелетия» тем, не имеющих прямого отношения к главной цели переговоров — глобальной торговой либерализации.

Вопросы защиты ИС, качества продуктов питания, регулирования правит. закупок, конкурентной политики, как и либерализации рынка услуг и капиталов, бразильцы не относят к числу первоочередных.

По оценкам местных экспертов, противоречия между участниками министерской конференции ВТО (Сиэтл, 30 ноября–3 дек. 1999г.), на котором должна была быть окончательно сформулирована переговорная повестка «раунда тысячелетия» можно свести к трем основным группам:

1. Либерализация торговли с/х продукцией. Активно продвигается Группой Кэрнс при поддержке США и развивающихся стран. Европа и Япония, где уровень с/х протекционизма традиционно высок, стремятся свести эту тему к обсуждению вопросов контроля за качеством продуктов питания.

2. Проблема взаимоотношений между Севером и Югом. Развитые страны пытаются включить в повестку переговоров вопросы соц. и экологического характера. Развивающиеся государства усматривают в этом попытку имплантации доп. рестриктивного инструментария.

3. «Узкая» и «широкая» повестка переговоров. Ряд стран во главе с США выступают за ограничение переговорной повестки лишь интересующими их и не вызывающими на первый взгляд коренных противоречий вопросами. Бразилия придерживается понимания необходимости широкой повестки переговоров, допускающей ведение диалога и по наиболее острым проблемам. Дальнейшее снижение импортных тарифов на пром. товары Бразилия напрямую увязывает с полномасштабным обсуждением с/х проблематики с развитыми странами. Бразилию не устраивает вариант, при котором государства с наибольшим удельным весом в мировом товарообороте (США, ЕС и Япония в совокупности составляют более 80%) пытаются связать обсуждение вопросов, представляющих интерес лишь для этих стран, в результате чего внутренняя группа развивающихся государств останется фактически отсеченной от процесса глобальной торговой либерализации.

Об изменениях в тамож. законодательстве. Минфин Бразилии объявил, что до 1 янв. 2000г. будет полностью отменен режим получения предв. лицензии на импорт товаров в страну.

Существующими правилами предусматривалось, что для ввоза иностр. товара в Бразилию импортер обязан получить документ под названием *Licença de importação (LI)*, в предв. плане позволяющий провести данную операцию. Основной объем импортировавшегося в страну лицензионного товара относился к продукции текстильной, хим. и нефтехим. промышленности. В 1998г. по лицензии поставлялось из-за рубежа свыше 2000 различных наименований пром., с/х и прочей продукции, к началу 1999г. этот перечень был сокращен уже до 380. С 1 янв. 2000г. все нормативные ограничения сняты.

Лицензия на импорт затрудняла и сдерживала ввоз необходимых стране товаров, увеличивала их стоимость, способствовала росту коррупции. На-

носился ущерб местной промышленности, особенно тем отраслям, которые нуждались в импортных компонентах для производства экспортной продукции. Отмечены случаи, когда некоторые ТНК, намеревавшиеся разместить в Бразилии свои филиалы (в частности, предприятия по информатике), были вынуждены отказаться от ранее разработанных планов именно из-за подобных трудностей.

Немаловажную роль в предстоящей отмене лицензирования сыграли соответствующие требования со стороны США, ЕС и партнеров Бразилии по Меркосур, ссылавшихся на нормы ВТО, которая расценивает подобного рода правила как нетарифные барьеры на пути товарной продукции.

Новое законодательство рассматривает в качестве основного критерия стоимостную оценку импортного товара. Процедурой предусмотрено, что на основании детально отработанной и подлежащей регулярному обновлению таблицы цен таможенники сверяют соответствие реальной и указанной в сопровождаемых документах стоимости товара и задерживают его только в случае явно выраженного демпинга или необоснованно завышенной цены, после чего проводится соответствующее служебное расследование. Характерно, что, по утверждению компетентных властей, даже после частичного введения в действие данной системы резко сократился ввоз в страну текстиля по демпинговым ценам из стран ЮВА (Индонезии, Бангладеш, КНР и др.). При этом отмечено также сокращение времени на прохождения тамож. процедуры

Внешнеторговое регулирование. Действует 180 юридических актов и документов, касающихся операций по внешней торговле. Для упрощения внешнеторгового законодательства в 1999г. Ассоциация внешней торговли АЕВ – разработала проект по сокращению в 2 раза действующих законов.

В 1999г. Бразилия продолжала осуществлять курс на открытие нац. экономики и все большее включение страны в мировое хозяйство.

Политика Бразилии в отношении импорта претерпела серьезные изменения в сторону еще большей либерализации импортного режима. В соответствии с нормами внешнеторгового регулирования Бразилии осуществление сделок по импорту является прерогативой исключительно юр. лиц.

Абсолютной нормой импортного регулирования является обязанность импортера получить импортную лицензию до реальной отгрузки товара экспортером. Нарушение этого положения влечет наложение штрафа на импортера (30-100% стоимости СИФ товара). Главным органом, компетентным в вопросах импортного лицензирования является ЦБ Бразилии. Срок действия импортной лицензии – 60-180 дней и может быть продлен.

Ввоз товара в Бразилию осуществляется свободно после уплаты тамож. пошлин и сборов на основе лицензирования. Основными средствами регулирования импорта в Бразилии являются лицензирование импорта, тамож. пошлины и валютное регулирование.

Льготный импортный режим (беспошлинный ввоз) применяется в отношении импорта определенного круга товаров, нац. производство которых либо не осуществляется, либо недостаточно для удовлетворения потребностей нац. экономики.

Под действие данного режима попадает ввоз основного массива сырьевых товаров, а среди готовых изделий и машино-тех. продукции – текстильного оборудования, тракторов и машин для деревообработки.

Льготный импортный режим действует также в отношении товаров, ввозимых в СЭЗ «Манаус» (за исключением алкогольных напитков, табачных изделий, духов и ароматических веществ парфюмерного назначения, вооружений и автомобилей), и предназначенных для использования на сборочных предприятиях Зоны.

Под действие освобождения от тамож. пошлин попадают также сырье, полуфабрикаты, узлы и детали, ввозимые в Бразилию в рамках режима draw back, импорт которых осуществляется для нужд экспортно-ориентированных предприятий и для производства экспортной продукции (за исключением алкогольных напитков, табачных изделий, духов, военной техники, автомобилей).

До 2001г. продолжает действовать временное разрешение импортировать в Бразилию машины и оборудование для нефтегазового сектора страны без налога на импорт и налога на промтовары.

Освобождение от налогов распространяется также на поставки оборудования для геологических, географических и геодезических исследований.

Особый режим ввоза, предполагающий получение спец. разрешений гос. органов Бразилии, применяется при импорте в страну таких товаров, как кровь и плазма крови, психотропные средства, вооружение, боевая техника и боеприпасы, нефтехим. продукты и др.

Режим запрещения ввоза применяется в отношении биологически не распадающихся моющих средств, анаболических продуктов и ядовитых отходов.

Ввоз образцов, каталогов и рекламных материалов производится на основе «Режима временного импорта предметов, не предназначенных для коммерческой реализации» и осуществляется без тамож. пошлин. Максим. срок пребывания указанных предметов на нац. тамож. территории – до 1 года, начиная с даты тамож. очистки. В этом случае не требуется получения импортной лицензии, однако стоимость ввозимых образцов не должна превышать 1 тыс.долл. Одновременно в коносаменте должно быть указание на то, что данный товар является «импортом без права коммерческой реализации – товарным образцом».

Ввоз товара в Бразилию осуществляется на основе уплаты импортером следующих основных и доп. пошлин и сборов:

– импортные пошлины взимаются с цены СИФ товара (адвалорные). Средний уровень тамож. обложения составляет 10%. Максимальный уровень – 30% от цены СИФ товара;

– налог на пром. продукцию (ИПИ) варьирует в зависимости от вида товара; его максимальный уровень составляет 30%;

– налог на обращение товаров и услуг (ИСМС) взимается с тамож. стоимости товара по ставкам, варьирующим по штатам. В шт. Сан-Пауло величина этого налога составляет 18% от стоимости товара;

– сбор на цели обновления торгового флота взимается в 25% от стоимости фрахта импортируемого товара, доставляемого морским путем;

– портовый сбор взимается в 20% от величины тарифов за хранение и разгрузку ввозимого товара в порту.

С 1990г. в Бразилии проводится планомерное снижение импортных тамож. тарифов. **В 1999г. средний тамож. тариф составил 10,75%.** В ряде отраслей тарифы на ввоз товаров превосходят средний уровень. Тарифы выше среднего уровня (35%) установлены на импорт автомобилей, сигарет, электронного оборудования связи.

Комиссия тамож. политики минфина Бразилии периодически пересматривает ставки импортного тарифа на товары, включенные в Браз. тамож. тариф. Реальный пересмотр ставок тарифов касается товаров, производство которых осуществляется с использованием импортного сырья и компонентов, а также машин и оборудования, не имеющих нац. аналога.

Одним из нетарифных ограничений является проверка на наличие аналога товара в стране. Эта проверка осуществляется с соблюдением критериев и процедуры, предусмотренных в тамож. регламенте. Проверке на нац. аналог подвергаются: все товары, импорт которых осуществляется с налоговыми скидками (сокращение и освобождение); товары, импортируемые гос. организациями фед. подчинения, а также государственными организациями штатов и муниципалитетов.

Антидемпинговые процедуры можно отнести к числу мер сдерживания импорта и создания браз. производителю благоприятных условий для производства на нац. рынке. С 1995г. Бразилия провела 108 антидемпинговых процедур. Наибольшее количество приходится на США – 21, Индию – 5, Юж. Африку – 4.

В 1999г. в Департаменте торговой защиты министерства развития, промышленности и внешней торговли Бразилии открыт процесс по пересмотру действующих антидемпинговых пошлин, принятых в 1994г. сроком на 5 лет, в размере 27,19% в отношении поставок в Бразилию феррохрома с низким содержанием углерода из **России**, Украины, Казахстана.

Петиция в Департамент торговой защиты была направлена браз. фирмой «Фербаза» – единственным производителем феррохрома с низким содержанием углерода в Бразилии. Фирма приводит расчеты, которые указывают на наличие демпинга в поставках феррохрома из России в Бразилию. За янв.-дек. 1998г. поставлено 100 т. на 148,8 тыс.долл. Разрыв между «нормальными» и фактическими экспортными ценами составил 7,8%.

Рос. поставщики: «Челябинский электрометаллургический комбинат» и «Серовский завод ферросплавов». Срок пересмотра действующих антидемпинговых пошлин – 1г., в течение которого будет принято решение или об их отмене, или о продлении их действия, или о введении новых. До принятия решения действуют старые антидемпинговые пошлины в 27,2%.

Что касается экспорта, то экспорт большинства товаров из Бразилии не подлежит каким-либо ограничениям. Заинтересованные в экспортных операциях фирмы должны быть зарегистрированы в Реестре экспортеров и импортеров Секретариата внешней торговли в соответствии со специальными нормами и установленной процедурой.

Основными документами при оформлении экспортных сделок являются экспортная деклара-

ция, экспортная лицензия, сертификат происхождения и др. После отгрузки товара экземпляры экспортной декларации или лицензии должны быть направлены в Фед. налоговое ведомство с приложением транспортных документов.

В связи с правит. программой по увеличению экспорта, нац. экспортеры товаров, включая сырье и полуфабрикаты, равно как и компании, оказывающие услуги на внешних рынках, освобождены от уплаты налога на обращение товаров и услуг – ICMS и налога на пром. продукцию – IPI.

Регистрация экспортных, импортных операций, их сопровождение, контроль, а также выдача импортных лицензий осуществляется через компьютеризированную систему внешней торговли – Siscomex. По экспортным операциям с 1992г., по импортным – с 1997г. Управление Системой осуществляется секретариатом внешней торговли – SECEX, Департаментом налоговой службы – SRF, ЦБ Бразилии. Пользователями Системы являются адм. органы связанные с внешней торговлей, финансовые учреждения, имеющие право оперировать с валютой и имеющие доступ в систему информации ЦБ Бразилии – SISBACEN, экспортеры, импортеры, перевозчики.

В 1999г. Бразилии продолжали действовать **программы поддержки экспортеров**, а именно: авансирование под валютный контракт – ACC (финансирование экспортной операции до отгрузки товара); авансирование под представленные векселя – ACE (финансирование экспортной операции после отгрузки товара).

Для получения средств по ACC экспортер предъявляет в банк только валютный контракт, по ACE предъявляет документ, подтверждающий продажу товара – вексель. Экспортер может быть проавансирован на общий срок 360 дней, т.е. до 180 дней до отгрузки товара и до 180 дней после отгрузки.

Экспортер с/х продукции может использовать через ЦБ Бразилии другой вид финансирования – под валютный контракт – ACC, гарантированное векселем на с/х продукцию – CRP, который выпускает производитель под поручительство ЦБ.

Программа финансирования экспорта PROEX предусматривает предоставление браз. экспортерам финансовых условий, эквивалентных на межд. рынке. Финансирование относится к экспорту товаров и услуг, тех. проектам, пакетам «под ключ». Срок финансирования до 10 лет, процент участия – 85%.

Существуют также консультативные программы развития экспорта: PGHI, программа развития межд. торговли, которая направлена на расширение круга экспортеров, охватывает малые и средние фирмы; РНРЕ, программа, которая ориентирует экспортеров на экспорт тех товаров, которые считаются приоритетными, конкурентоспособными на внешнем рынке.

Увеличение ежегодного объема экспорта до 100 млрд.долл. к 2002г. правительство Бразилии связывает с **вовлечением в развитие экспортного потенциала предприятий малого и среднего бизнеса.**

В этой связи в соответствии с декретом президента Бразилии в рамках существующей Браз. Службы поддержки малого предпринимательства (SEBRAE) создано Агентство по поддержке экспорта (APEX), которое непосредственно подчинено Исполнит. совету. На Агентство возложена за-

дача решения вопросов, связанных с продвижением на мировой рынок нац. товаров, поддержки экспортного потенциала производителей.

Благодаря гос. и частной поддержке экспорта, число предприятий-экспортеров увеличилось в 1990-99гг. на 80% (с 8537 до 15370), что способствовало увеличению экспорта на 53% (с 31,4 млрд.долл в 1990г. до 48 млрд.долл. в 1999г.).

Это не означает, что и дальше с увеличением числа экспортеров объем экспорта будет расти такими же темпами. Есть и другие факторы, влияющие на рост объемов экспорта: это цены и конкурентоспособность продукции на мировом рынке.

В качестве одного из направлений гос. поддержки экспорта в Бразилии следует отметить создание зон свободной торговли. Основной из них является СЭЗ Манауса, одной из главных задач которой является производство экспортной продукции. Для выполнения данной задачи предприятия зоны освобождены от уплаты налогов на экспортную продукцию и на прибыль.

Помимо мероприятий по гос. поддержке экспорта в рамках реализации долгосрочных программ правительство периодически принимает различные меры, направленные на стимулирование экспорта: открытие кредитных линий для экспорта средств производства, в страны вне региона Лат. Америки; поддержка предприятий, производящих средства производства и принимающих участие в межд. торгах; целевое финансирование на срок до двух лет деловых поездок предпринимателей, их пребывания за рубежом, открытия торговых представительств, участия в выставках и других мероприятий, направленных на продвижение браз. товаров на межд. рынке.

Ближайшие годы должны стать решающими для стран Меркосур на межд. арене. Обладая значительным природным, пром. и с/х потенциалом, регион имеет возможность для извлечения выгоды из все усиливающейся тенденции к интеграции, либерализации межд. торговли, увеличивая объем экспорта и укрепляя свои позиции на мировых рынках. В этом плане важное значение имеют решения состоявшейся 28-29 июня 1999г. в г. Рио-де-Жанейро по инициативе Бразилии конференции глав государств и правительств стран ЕС, Лат. Америки и Карибского бассейна. Одним из центральных вопросов «саммита» был вопрос о создании зоны свободной торговли между ЕС и Меркосур.

Меркосур — одно из крупнейших и динамично развивающихся интеграционных объединений, где сосредоточено 45% населения Лат. Америки (200 млн.чел.), 50% совокупного ВВП (свыше 1 трлн.долл) и 33% объема внешней торговли стран региона. В случае создания новой ЗСТ к 2003г., образуется крупнейший эконом. блок с населением в 571 млн.чел. и общим объемом ВВП 10 трлн.долл. Идея латиноамериканцев и, особенно, бразильцев при создании нового эконом. блока заключается в увеличении объема поставок в Европу с/х продуктов, а европейцев — за счет сближения с Меркосур увеличить объемы поставок в страны Лат. Америки машинотех. продукции. По результатам проведенного в Рио саммита можно сделать вывод, что Меркосур превратился в мощный центр притяжения как в региональной, так и в межрегиональной интеграции (в качестве ассоциированного члена в него вошла Чили, о своем

желании присоединиться к Меркосур заявили Канада и Мексика, ведутся переговоры на этот счет со странами Андского пакта).

Переговоры по созданию ЗСТ «ЕС-Меркосур» были продолжены 23-24 нояб. 1999г. в Брюсселе. На совещании, в котором приняли участие руководители внешнеполит. и внешнеэконом. ведомств стран ЕС и Меркосур, была разработана хронограмма и процедура дальнейших переговоров по созданию зоны свободной торговли к 2003г. Было также принято решение о создании совместного Комитета по переговорному процессу, который будет осуществлять мониторинг за ходом создания нового эконом. блока.

СЭЗ «Манаус»

Основной свободной эконом. зоной в Бразилии является СЭЗ «Манаус». Решение о ее создании было принято нац. конгрессом страны в качестве эконом. альтернативы развития и интеграции района Внутр. Амазонии в экономику всей страны. Закон № 3173 от 6 июня 1957г. о создании СЭЗ «Манаус» предусматривал выполнение Программы регионального развития, направленной на эконом. возрождение региона. Однако по различным обстоятельствам этот Закон не был введен в действие и практически СЭЗ «Манаус» была создана только спустя 10 лет Декретом № 288/67 от 28 фев. 1967г., в котором отмечается, что СЭЗ «Манаус» представляет собой зону свободной торговли (импорт и экспорт) и спец. налоговых льгот сроком на 30 лет, учрежденная с целью создания во Внутр. Амазонии пром., торг. и с/х центра с учетом местных факторов и большого расстояния от центров потребления продукции. Также 28 фев. 1967г. Декретом — Указом №291 было установлено, что Зап. Амазония состоит из штатов Амазонас, Акре, Рондония и территории Рораима, а Декретом — Указом №356 от 15 авг. 1968г. на нее также был распространен ряд налоговых льгот, предоставленных ранее СЭЗ «Манаус».

Зап. Амазония занимает 26% территории Бразилии и имеет границу протяженностью 9000 км. с Гайаной, Венесуэлой, Колумбией, Перу и Боливией.

Географическое расположение СЭЗ «Манаус» указывает на ее стратегическую важность: стимулирует развитие Зап. Амазонии, укрепляет эконом. развитие северо-зап. региона Бразилии и создает благоприятные условия для интеграции всех стран Амазонии.

В том же 1967г. для управления СЭЗ «Манаус» был создан спец. орган — Суперинтенданство СЭЗ «Манаус» (Suframa). Suframa проводит свою работу, руководствуясь следующим: укреплять пром. парк «Манаус» весомой тех. базой; развивать и совершенствовать проект СЭЗ, придавая ей нац. и региональное значение, преследуя цель ее самосохранения с остальными областями браз. промышленности; укреплять роль Suframa в СЭЗ «Манаус», имея в виду проведение политики правительства Бразилии по развитию Амазонии, а также по дальнейшему продвижению приграничного интеграционного процесса на севере страны.

Стратегические задачи, которые ставит перед собой Suframa: использовать возможность привлечения инвестиций; привлекать частных инвесторов; добиваться признания регионального, а также межд. статуса СЭЗ, как одного из путей

привлечения инвестиций; стимулировать вложения в создание инфраструктуры «Манаус» как частных, так и гос. инвесторов; контролировать пром. парк СЭЗ «Манаус»; повышать коммерческую активность по развитию сферы услуг.

Ст.40 Акта временных конституционных постановлений действующей Конституции Бразилии от 05.10.88г. было подтверждено функционирование СЭЗ «Манаус» как зоны свободной торговли (экспорт и импорт), а также были продлены налоговые льготы сроком на 25 лет, начиная с даты принятия Конституции т.е. до 5 окт. 2013г., а единственным параграфом этого Акта определено, что только фед. законы могут устанавливать или заменять критерии, согласно которым утверждается или нет реализация различных проектов в СЭЗ «Манаус».

Занимая территорию 8 тыс. га и имея население 1,2 млн. чел., СЭЗ «Манаус» объединяет 400 пром. предприятий, в основном сборочного профиля, около 20 отраслей и секторов производства, которые обеспечивают в настоящее время непосредственную занятость для 48 тыс. рабочих и служащих.

Предоставление льготного тамож. и налогового режима, а также возможности использования средств из источников гос. финансирования при создании пром. предприятий в СЭЗ «Манаус» способствовали ее быстрому развитию и превращению с начала 80гг. в третий по значимости индустриальный регион страны и «полюс иноинвестирования и внедрения».

Развитие СЭЗ Манаус проходило в 3 этапа. I этап – 1967-76гг.: активизация торговли (отмена ограничения импорта товаров, за исключением оружия и боеприпасов, табака, алкогольных напитков, легковых автомобилей и парфюмерных товаров); увеличение потока туристов, чему должно было способствовать наличие дефицитных товаров, импорт которых запрещен в остальные регионы страны, а также снятие ограничения на вывоз сопровождаемого багажа; начало развития промышленности и создание базы для дальнейшего ее развития.

II этап длился до конца 1990г. и его основной целью было установление максимальных глобальных годовых ограничений на объем импорта. Этот этап зарегистрировал рост пром. сектора, который был максимальным в 1990г., когда объем продажи товаров достигал 8,4 млрд. долл., а количество рабочих мест составляло 80 тыс. чел.

Такой успех был обусловлен следующими факторами: применением современных технологий, пересмотром и заменой импорта поскольку 2 тыс. товаров было запрещено ввозить в страну; привлечением инвестиций для развития нац. производства компонентов, используемых в СЭЗ, производимых в других регионах страны.

III этап начался в 1991г. Были проведены изменения в законодательстве, что нашло свое отражение в Законе 8.587 от 30.12.91г. Закон установил следующее: образование режима свободной зоны (ALC), устранение глобальных годовых ограничений импорта, образование «Межд. торг. порта СЭЗ «Манаус» (EIZOF).

Лучший результат после проведенных преобразований был отмечен уже в 1996г., когда объем продаж произведенной пром. продукции составил 13,2 млрд. долл.

В СЭЗ «Манаус» большая часть пром. предприятий производит электронную продукцию (55% от общей стоимости пром. продукции, выпускаемой в «Манаусе»). Основными товарами являются видео- и аудиоаппаратура, микроволновые печи, компьютеры и периферийные устройства, фотокопировальные машины, телефонные аппараты, средства факсимильной связи, электронные компоненты и др.

Кроме того, производятся мотоциклы, велосипеды, пишущие машинки, часы, очки и др.

Указанная продукция выпускается совместно с такими фирмами, как Bosch, Citizen, Fuji, Hitachi, Gillette, Honda, JVC, Johnson, Kodak, LG Electronics, Minolta, Mitsubishi, Seiko, Samsung, Sanyo, Sharp, Siemens, Toshiba, Xerox, Yamaha.

Для выполнения поставленных перед СЭЗ «Манаус» задач, расположенным на ее территории предприятиям предоставляются следующие налоговые и фин. льготы: освобождение от уплаты налога на импорт (II) импортных товаров, предназначенных для потребления внутри свободной зоны; снижение ставки налога на импорт импортные товары, используемые для производства пром. товаров в СЭЗ с последующей их реализацией в других районах страны; освобождение от налога на пром. продукцию (IPI) потребит. и пром. товаров, произведенных в свободной зоне; освобождение предприятий от уплаты подоходного налога (IR) сроком на 10 лет; освобождение предприятий от уплаты налога на экспорт; освобождение от налога на оборот товаров и услуг (ICMS) товаров, происходящих из других браз. штатов и предназначенных для потребления или производства пром. продукции в СЭЗ «Манаус»; выделение фин. ресурсов из инвест. фонда для Амазонии предприятиям для реализации особо важных проектов.

Помимо фед. налоговых льгот предприятиям, функционирующим в СЭЗ «Манаус», предоставляются также налоговые льготы шт.Амазонас и муниципалитетом г.Манауса.

Предоставление предприятиям СЭЗ «Манаус» налоговых и фин. льгот позволило Бразилии в 70-80гг. проводить активную политику импортозамещения, способствовало значит. подъему нац. промышленности.

Перспективы СЭЗ «Манаус» зависят от способности браз. общества воспринимать модель развития СЭЗ как программу регионального развития и проект нац. интеграции. Модель развития СЭЗ должна пониматься и оцениваться как долгосрочная программа фед. правительства, цель которой – создание внутри Амазонии с помощью фин.-налоговых льгот и инвестиций инфраструктуры сильной экономики, способной «разгрузить» экономику других районов страны, привлекая капиталы, технологии и рабочую силу.

Усиление конкуренции как внутри страны, так и за рубежом товарами, производящимися в СЭЗ, ставит перед ней неотложную задачу специализации производства. Как полагают браз. экономисты, результатом будущей налоговой реформы должно стать предоставление налоговых льгот предприятиям, производящим высокотехнологичную продукцию. СЭЗ «Манаус» будет продолжать оставаться каналом поступления в Бразилию современных высокоточных технологий и иноинвестиций, а также районом создания СП с иностр. капиталом.

Военторг

ВТС с зарубежными странами. Бразилия по военно-тех. вопросам наиболее активно сотрудничает с США, Францией, Израилем. В июне 2000г. Сенат Бразилии одобрил Соглашение с США, о поставках в Бразилию ам. военной техники. Речь идет о Протоколе 505, переговоры о подписании которого браз. МИД вел в течение двух лет. США безвозмездно передают Бразилии военную технику, в наст. вр. находящуюся в лизинге. Без этого Протокола 4 эсминца, 93 боевые машины М-60, находящиеся на вооружении ВМС и сухопутных сил Бразилии, соответственно должны были быть возвращены США в конце 2000г., когда истек срок контракта. США предоставлено право осуществлять регулярные инспекции переданной техники.

С израильской компанией Elibit браз. авиационная компания Embraer будет осуществлять работы по модернизации 50 самолетов F-5BVC; 285 млн.долл. — замена навигационных систем, вооружения, компьютеров, радаров и др.

Браз. флот пополнился авианосцем «Фот», купленным за 12 млн.долл. у Франции в 2000г. Авианосец имеет водоизмещение 32.780 тонн, длина его 265 метров, может нести 40 самолетов, обслуживающий персонал — 2200 человек. Авианосцу присвоено имя «Сан-Пауло».

«Эмбраэр» прорабатывает вопрос с Францией о строительстве завода по производству военных самолетов «Мираж».

ВТС с другими странами сдерживалось в 1999г. двумя основными факторами: началом практической фазы реализации создания единого минобороны с неизбежными кардинальными изменениями в механизме закупок ВиВТ, а также последствиями межд. фин. кризиса и внутренними экономическими трудностями, сказавшимися на финансировании военных расходов. Основным направлением решения проблемы обновления ВиВТ оставалось поэтапное снятие с вооружения устаревшей боевой техники и замена ее бывшим в эксплуатации, но сохраняющим эффективность вооружением по доступным ценам. Активно осуществлялся поиск потенциальных заказчиков за рубежом для поставок им вооружения и техники нац. производства.

В начале 1999г. был подписан контракт на поставку Анголе 6 учебно-боевых самолетов ЕМВ-312 «Тукано» на 15 млн.долл. В сент. подписан контракт на поставку Венесуэле 8 учебно-боевых штурмовиков АМХ-Т на 150 млн.долл.

30.11.99г. подписан контракт о закупке во Франции 8 транспортных вертолетов «ПУМА» на 90,5 млн.долл. Первые два вертолета будут поставлены в течение года, остальные 6 — в ходе последующих 18 мес. Оплата предполагает аванс и рассрочку платежей на 8 лет. В окт. браз. авиастроительной фирмой «Эмбраэр» подписано соглашение о сотрудничестве с франц. индустриальной группой в составе компаний «Аэропасьяль-Матра», «Дассо», «Томсон» и «Снекма». Французы закупили 20% акций «Эмбраэр» на 209 млн.долл., получив тем самым два места в Адм. совете фирмы и право на долю от прибыли. Бразильцы же обеспечили себе доступ к технологии производства сверхзвукового самолета, ракетно-бомбового вооружения, электронного оборудования и авиадвигателей.

В 1999г. значительно активизировались контакты в научно-тех. и военной области с Украиной. В апр. Бразилию посетил мининдел Украины, обсуждались вопросы создания СП для организации коммерческих запусков спутников с браз. космодрома. В нояб. совершил поездку на Украину министр науки и технологии Бразилии, подписано соглашение об использовании ядерной энергии и безопасности ядерных объектов, обсуждались вопросы совместного производства спутников, морских кораблей, поставки в Бразилию самолетов Ан-74 и Ан-32. Солгасовываются время и программа для поездки на Украину браз. министра обороны.

В ходе визита в Бразилию в нояб. 1999г. министра обороны США достигнута договоренность о создании двусторонней постоянно действующей комиссии для обсуждения текущих проблем сотрудничества, в т.ч. ВТС, рассматривались вопросы взаимодействия гос. структур двух стран, поставки ам. самолетов, сотрудничества в освоении Амазонии и совместной борьбы с наркобизнесом.

Рассматривается возможность и ведутся переговоры по закупке во Франции авианосца ранней постройки на 60 млн.долл.

13-16 апр. 1999г. состоялась II Межд. выставка вооружений и Конференция по военным технологиям LAD-99 (Latin America Defentech), организованная фирмой Reed Exhibition Brasil, где свою продукцию демонстрировали 150 крупнейших производителей военной техники и систем вооружений из 19 стран мира, в т.ч. из России, США, Франции, Испании, Швеции, Италии, Израйля и ЮАР.

В ряду ставших традиционными в Лат. Америке выставок ВиВТ ЛАД-99 выделяется прежде всего тем, что ее организатор — Бразилия — не просто крупный покупатель оружия, но и безусловный лидер оружейного экспорта на континенте. И не только на континенте: за последние годы **Бразилия**, входящая в первую десятку стран мира по объему ВВП, превратилась в одного из ведущих экспортеров военной продукции, потеснив США, Великобританию и Германию на рынках ряда государств Бл. Востока, Африки и Лат. Америки по некоторым видам вооружений. В стране налажен выпуск ракет, современных легких штурмовиков, учебных и военно-транспортных самолетов, танков, самоходных артиллерийских установок, а также различных видов артиллерийско-стрелкового вооружения и боеприпасов. **90% производства идет на экспорт** и государство всемерно поддерживает военную промышленность и ее экспортную ориентированность.

Соседи

Визит в Бразилию президента Чили Р.Лагоса 12-14 июля 2000г. Первый офиц. визит в Бразилию нового президента Чили Р.Лагоса, прошел под знаком дальнейшего укрепления отношений стратегического партнерства между двумя странами. Чилийский лидер, прибывший в Бразилию во главе представительной делегации в составе министров финансов, обороны, обществ. работ, парламентариев, предпринимателей и деятелей науки, обсудил с президентом Ф.Э.Кардозо широкий круг вопросов межд. повестки, пути интенсификации полит. диалога, актуальные проблемы региональной интеграции, методы совместного противодействия

новым «вызовам глобализации». Параллельно прошли переговоры министров кабинета Р.Лагоса с браз. коллегами, встречи предпринимателей. По итогам визита подписаны: совместное заявление президентов Бразилии и Чили, декларация о сотрудничестве в области науки и технологий. Министрами обороны двух стран достигнута договоренность об учреждении постоянно действующего механизма межминистерских консультаций, создании двусторонней рабочей группы по оборонным вопросам по примеру уже имеющихся у Бразилии подобных структур с США и Аргентиной.

В полит. области констатирована высокая степень взаимного доверия, близость или совпадение позиций по большинству глобальных проблем, твердая приверженность Бразилии и Чили принципам демократии, правового государства, полит. плюрализма, уважения прав и свобод личности, мирного урегулирования споров. Стороны высказались за построение нового, более справедливого эконо. и соц. миропорядка, обеспечение всеобщего и равного доступа к современным технологиям, образованию и здравоохранению, активизацию на многостороннем уровне борьбы с нарко-трафиком, оргпреступностью, коррупцией, терроризмом и разрушением окружающей среды.

Товарооборот взаимной торговли составил в 1999г. 1,6 млрд. долл., чилийские инвестиции в Бразилии — 2 млрд. долл., браз. в Чили — 200 млн. долл. Посещение Р.Лагосом Бразилии совпало по времени с подписанием между гос. авиастроительными компаниями двух стран соглашения о совместном производстве 600 самолетов марки «Эмбраэр-145», а также договоренностью о создании с использованием франц. технологий современного сверхзвукового истребителя, который впоследствии планируется использовать для модернизации нац. ВВС и поставок на рынки развивающихся стран.

Объявлено о начале работы над соглашениями о сотрудничестве в области мирного использования ядерной энергии, об избежании двойного налогообложения, о морском сообщении. Важнейшее место было уделено вопросам углубления региональной интеграции, в т.ч. для более эффективного отстаивания своих интересов на переговорах об образовании МАЗСТ и о заключении межблокового соглашения с ЕС. Бразильцы, председательствующие в Меркосур с 1 июля и провозглашавшие в качестве одного из главных своих приоритетов расширение этого блока, приложили все усилия для того, чтобы визит Р.Лагоса был ознаменован объявлением о решении Чили присоединиться к Меркосур в качестве полноправного члена. В этой связи подчеркивалось, что Общий рынок Юж. Конуса идет по пути торговой либерализации, что должно уже не в столь отдаленной перспективе дать возможность для перехода в рамках объявленного в апр. в Буэнос-Айресе «нового запуска» интеграционных процессов внутри объединения от макроэконом. к тарифной конвергенции (средний уровень единого внешнего тарифа Меркосур составляет 14,3%, доходя по отдельным позициям до 35%, в то время, как в Чили действует универсальная тамож. пошлина в размере 9%, которая должна быть снижена до 6% к 2003г.).

Президент Ф.Э.Кардозо фактически признал необходимость приведения степени открытости экономик стран-участниц Меркосур в соответ-

ствие с чилийским уровнем и на правах председательствующего в блоке призвал его членов к снижению тарифов. Р.Лагос, подчеркивая приоритетный для Чили характер связей с Меркосур, важность подключения к его механизмам, продвигал тезис о необходимости переосмысления философии развития блока, отказа от его восприятия лишь как тамож. союза, усиления его полит., военной, тех., соц., научной и культурной составляющих, дальнейшего продвижения по пути унификации эконо. политик. В этом контексте прозвучало и предложение главы чилийского минфина Н.Эйсагирре о создании единого индекса фондовых бирж стран Юж. Конуса, что должно, по его словам, облегчить взаимопроникновение на рынки фин. услуг членов Меркосур, придать региональной экономике доп. консолидирующее начало перед лицом крупных мировых интеграционных объединений. В совместное заявление президентов в результате был включен пункт о начале переговоров о полном присоединении Чили к Меркосур и выработке критериев ее членства. На практике впервые закреплена **возможность «разноразностной интеграции»** в рамках блока. Причем, чилийцы хотели бы и впредь сохранить за собой возможность самостоятельно заключать соглашения о свободной торговле как с отдельными странами, так и с их объединениями (например, САЗСТ или ЕС). Во всяком случае, формальную заявку на вступление Сантьяго будет готов подать только после решения вопроса о согласовании единого внешнего тамож. тарифа и разработки хронограммы его снижения нынешними участниками Меркосур.

Ф.Э.Кардозо и Р.Лагос обсудили вопросы подготовки к предстоящему 31 авг.-1 сент. первому южноам. саммиту в Бразилиа, подчеркнули важность этого форума как адекватной трибуны для обсуждения всего комплекса задач и проблем, стоящих перед Юж. Америкой, и выработки совместных мер по их разрешению. Одновременно ими была выражена озабоченность в связи с наметившейся в последнее время некоторой «изоляция» Мексики от проходящих в регионе процессов, высказано мнение о целесообразности создания полит. механизма для более активного подключения Мехико к латиноам. повестке дня, особенно с учетом высказанного вновь избранным президентом Мексики В.Фоксом стремления к сближению с Меркосур.

Визит в Бразилию госсекретаря США М.Олбрайт 15 авг. 2000г., в рамках блиц-турне по странам Лат. Америки (Аргентина, Чили, Эквадор, Боливия). С учетом заявления главы ам. внешнеполит. ведомства о том, что двусторонние отношения находятся на «наилучшем со времен Второй мировой войны этапе», основное внимание в ходе ее встреч с президентом Ф.Э.Кардозо, министром Л.Ф.Лампрейей, главами палат Нац. конгресса было сосредоточено на злободневных для обеих сторон темах: ситуация в Колумбии и Перу, первый южноам. саммит (Бразилиа, 31 авг.-1 сент. 2000г.). М.Олбрайт постаралась уйти от обсуждения болезненных моментов, связанных с сохраняющимися трениями в торг.-эконом. связях двух стран (протекционистские меры США в отношении продукции традиционного браз. экспорта, действующая в Бразилии система защиты прав ИС и тамож. оценки товаров).

В преддверии визита в Колумбию Б.Клинтона (30 авг.) госсекретаря особо интересовало отношение бразильцев к перспективе широкомасштабного подключения США к планам правительства А.Пастраны по подавлению наркомафии и лишению повстанческого движения фин. подпитки («план Колумбия»). В ответ Л.Ф.Лампрейя в очередной раз заявил, что его страна выступает за решение проблем Колумбии исключительно путем диалога, отвергает предлагаемые Вашингтоном силовые методы, отрицательно относится к попыткам интернационализации внутриколумбийского конфликта. Подобная реакция обусловлена как традиционной приверженностью браз. руководства принципу невмешательства во внутренние дела суверенных государств, так и растущей обеспокоенностью в связи с угрозой эскалации насилия в соседней стране, превращения ее во «второй Вьетнам», расширения применения в Колумбии хим. и даже бактериологических спецсредств борьбы с плантациями опиумного мака и коки, что, по мнению специалистов, не замедлит сказаться на экологическом равновесии всего амазонского региона.

Важное место на переговорах было отведено проблематике межам. интеграционного взаимодействия накануне первой встречи на высшем уровне стран Юж. Америки, оценке влияния ее возможных результатов на планы создания к 2005г. континентальной зоны свободной торговли (МАЗСТ), закрепленные в Майамской декларации 1994г. М.Олбрайт практически впервые публично высказалась в поддержку браз. инициативы по созыву регионального саммита, назвала «оправданным» формат обсуждения ключевых проблем южноамериканцев (интеграция, укрепление демократии)

По ее словам, США не видят в планах по большему сближению между Меркосур и Андским сообществом потенциальной угрозы процессу образования МАЗСТ, поскольку оба эти южноам. объединения являются лишь элементами «строительной конструкции» для грядущей общей зоны свободной торговли в Зап. полушарии.

Об оценках в Бразилии результатов IX иберо-ам. саммита. Основным итогом IX встречи глав государств и правительств Ибероам. конференции (Гавана, 15-16 нояб. 1999г.) было создания базовых механизмов разрешения торг.-эконом. и тарифных противоречий, а также разработки и принятия коллективных мер по предотвращению будущих фин. кризисов.

«Серьезным фактором обеспечения плодотворного взаимодействия» назвала М. де Азеведо, нац. координатор от Бразилии по подготовке саммита в Гаване, учреждение **Секретариата иберо-ам. сотрудничества** (СИАС) со штаб-квартирой в Мадриде. Устав, определивший структуру и порядок функционирования Секретариата, был подписан мининдел стран-участниц саммита 15 нояб. 1999г. Бразилия выступила в поддержку предложенной Мексикой кандидатуры Хорхе Лосойи на пост руководителя СИАС и способствовала его избранию. По оценке МИД Бразилии, деятельность СИАС призвана повысить степень координации сотрудничества между иберо-ам. государствами, позволяет наладить более тесные контакты между национальными координаторами, обеспечивает устойчивую реализацию проектов сотрудничества и по-

иск наиболее приемлемых фин. решений. По предварительным подсчетам браз. экспертов, **благодаря созданию этой новой структуры совокупный объем инвест. проектов иберо-ам. стран вскоре превысит ежегодную «планку» в 30 млрд.долл.** В качестве следующего шага на пути образования иберо-ам. эконом. пространства здесь видят возможное подписание в будущем единого рамочного соглашения о развитии и защите инвестиций.

Анализируя полит. результаты саммита, бразильцы называют его крупным успехом кубинской дипломатии, имея в виду позитивное влияние конференции на нормализацию обстановки вокруг Кубы. Президент Ф.Э.Кардозо поддержал пункт 3 итогового документа саммита – «Декларации Гаваны», содержащий «энергичное осуждение одностороннего применения экстратерриториальных мер и законов государств в нарушение основополагающих норм межд. права». Бразилия присоединилась к консенсусному решению включить в текст итогового документа саммита прямое указание на закон Хэлмса-Бэртона, где было подчеркнуто, что он несовместим с принципами сосуществования суверенных государств и препятствует тенденции к многостороннему мироустройству.

При обсуждении основной тематики саммита: «Ибероамерика и межд. фин. ситуация в условиях эконом. глобализации» важное внимание было уделено достижению большей восприимчивости межд. фин. организаций, системы ООН и государств «восьмерки» к рекомендациям форума в Гаване, в частности, по формированию единой консенсусной методики противодействия конъюнктурным всплескам фин.-эконом. нестабильности.

Встреча глав государств и правительств стран Лат. Америки, Карибского бассейна и ЕС 28-29 июня 1999г. в г.Рио-де-Жанейро. Прошла под сопредседательством с латиноам. и карибской стороны: президента Бразилии Ф.Э.Кардозо (как главы государства – места проведения форума) и президента Мексики Э.Седильо (в качестве главы государства, председательствующего в «Группе Рио» в 1999г.); с европейской стороны – канцлера ФРГ Шредера (как пред. Евросовета). Под эгидой межрегионального форума в верхах 27 июня прошли встречи на уровне мининдел стран Лат. Америки и КБ-ЕС, а также 25 и 26 июня на уровне заммининдел (нац. координаторов интеграционных объединений). В работе форума приняли участие руководители 48 государств (33 – латиноам. и 15 членов ЕС).

Встреча была организована и состоялась в соответствии с Ассунсьонской декларацией, принятой на XI саммите «Группы Рио» (авг. 1997), а также в развитие инициатив президента Франции Ж.Ширака и пред. правительства Испании Х.Аснара, поддержанных президентом Бразилии Ф.Кардозо, который предложил г.Рио-де-Жанейро для проведения встречи.

Целью саммита стало придание импульса межрегиональному сотрудничеству в рамках существующих механизмов: ЕС-«Группа Рио», ЕС-Андское сообщество, соглашений, подписанных ЕС с Меркосур, Чили и Мексикой, договоренностей по сотрудничеству ЕС и Центр. Америки в рамках «Диалога Сан-Хосе» и других меж- и субрегиональных торг.-тарифных соглашений. Изначально предполагалось не создавать новых механизмов сотрудничества ЕС-ЛА и КБ, и принять полит. ре-

шение на самом высоком уровне об актуальности и приоритетности усиления имеющегося взаимодействия и необходимости постоянного наполнения его конкретным содержанием.

Главным практическим итогом встречи в верхах стало подписание всеми лидерами, участвовавшими в ней, полит. «Декларации Рио-де-Жанейро» и совместного «Плана действий» — документа, носящего более конкретный характер в плане развития сотрудничества.

В Декларацию Рио-де-Жанейро было включено положение о создании бирегиональной группы высокого уровня с функциями мониторинга и стимулирования имплементации «Плана действий», а также укрепления «стратегического межрегионального партнерства в его полит., эконом., соц., экологическом, образоват., культурном и научно-тех. измерениях». Вместе с тем, конкретного мандата и функций группы определенно не было, так же как и не был сформирован примерный календарь ее работы. Предполагается, что бирегиональная группа высокого уровня будет своего рода «открытой дверью» для координации взаимодействия ЛА и КБ-ЕС в рамках многочисленных и разнопорядковых интеграционных механизмов.

В выступлениях лидеров стран регионов ясно прозвучала мысль о том, что как латиноамериканцы, так и европейцы хотели бы видеть систему мироустройства в ХХIV. многополюсной. Президент Бразилии Ф.Кардозо отметил, что форум в Рио будет иметь далекоидущие последствия в плане строительства многополюсного мира. Ф.Кардозо неоднократно отмечал, что «браз. стратегия на форуме направлена на стимулирование процесса формирования многополюсного миропорядка». Премьер-министр Португалии А.Гутерреш согласился с тем, что подтолкнуть «перераспределение центров власти на карте» было стратегической целью саммита. Ж.Ширак усилил эту идею, подчеркнув, что «многополярная и мультикультурная модель развития» наиболее полно отвечает интересам обоих регионов во взаимном сближении.

В итоговых документах саммита было зафиксировано, что межрегиональное «стратегическое партнерство» основывается на полном соблюдении норм межд. права и положений Устава ООН, принципов невмешательства, уважения суверенитета и равенства в отношениях между государствами, а также самоопределения народов.

В первоначальном варианте Декларации Рио-де-Жанейро содержалось положение, осуждавшее любые экстратерриториальные меры и конкретно закон Хелмса-Бартона. В результате дискуссии на саммите в документ было внесено изменение и принят более нейтральный вариант (п.38 декларации), подтверждающий неприятие сторонами «любых мер одностороннего характера и экстратерриториального влияния, которые противостоят межд. праву и правилам ведения свободной торговли». Был сделан вывод, что такая практика представляет собой «серьезную угрозу системе многосторонних отношений». Заммининдел Бразилии Л.Кастро Невес связал такое изменение в формулировке с необходимостью расширить сферу действия документа на все вероятные односторонние меры (не ограничиваясь законом Хелмса-Бартона).

Особый акцент на саммите был сделан на необходимости укрепления многосторонних органи-

ций, которые занимаются разрешением торг.-тарифных противоречий и проблематикой устойчивого развития. В соответствии с п.31 «Декларации Рио-де-Жанейро» было решено прилагать совместные усилия для активизации многосторонних отношений, включая в рамках процесса реформирования и повышения эффективности деятельности системы ООН. В конкретном плане было заявлено о полит. воле к координации межрегиональных усилий в ходе 54 сессии ГА ООН в направлении укрепления организации.

Руководители глав государств и правительств стран ЛА, КБ и ЕС, участвовавшие в саммите, поддержали создание Межд. уголовного суда над военными преступниками и преступлениями против человечества, одобрили принятие его учредительного устава. Было отмечено, что эта мера значительно повысит юр. ответственность индивидумов в случае совершения ими преступлений против человечества. Подчеркивалось, что таким образом был сделан еще один шаг на пути укрепления межд. законности и межд. гум. права.

Проблематика югославского урегулирования не выносилась на общие дискуссии. В ходе выступления на открытии саммита президентом Ф.Кардозо было подчеркнуто, что «урок Косово» наглядно демонстрирует, что установление продолжительного мира возможно исключительно посредством механизмов ООН.

Важные решения были приняты участниками саммита по проблематике борьбы с транснациональными вызовами. Форумом для развития взаимодействия в этой области были определены по взаимной договоренности Конференции по укреплению безопасности и мер доверия, ставшие эффективным механизмом сотрудничества ЕС и «Группы Рио». В том, что касается борьбы с наркоугрозой, в ходе саммита было выработано важное консенсусное решение сотрудничать в соответствии с Панамской программой действий и подходить к проблеме распространения наркотиков и наркотрафика на основе принципа **разделенной ответственности** между странами-производителями и странами-потребителями наркотиков.

Вопросам валютно-фин. регулирования было уделено большое внимание участниками саммита, которые констатировали, что проведение взаимовыгодной торг. либерализации является одним из действенных средств борьбы с факторами, дестабилизирующими перемещение фин.-инвест. потоков. Было предложено развитие механизмов макроэконом. мониторинга в качестве превентивной меры по укреплению стабильной фин. и эконом. систем и предотвращению будущих кризисов, а также их «расползания» по странам с «восходящей» экономикой. Президент Бразилии Ф.Кардозо предложил на форуме продвигать инициативы о введении налога на спекулятивный капитал («налог Тобина») и использование собранных средств в целях эконом. стабилизации.

Что касается культурной, образовательной, научно-тех., соц. и гум. областей, стороны заявили о наличии полит. воли к углублению сотрудничества в рамках существующих программ. Новым элементом в этой сфере стало принятое предложение представителей Бельгии (п.52 «Плана действий») о создании высших курсов на базе европейских учебных заведений по подготовке специалистов в области интеграции. Основная культурная иници-

атива бразильцев о формировании евро-латиноам. кинематографического объединения не была включена в итоговые документы.

Одним из важнейших итогов саммита стала прошедшая в его рамках встреча глав государств и правительств стран Меркосур, Чили и Евросоюза. В совместном коммюнике по ее окончании было официально объявлено о начале в нояб. 1999г. переговорного процесса о либерализации взаимной торговли с целью «создания условий для установления межрегиональной ассоциации». Было решено, что переговоры будут вестись по принципу single-undertaking, т.е. соглашения вступят в силу после достижения договоренностей по всем вопросам.

По оценке замминистра Бразилии Ж.Грасы Лимы, интеграционный диалог Меркосур, Чили-ЕС, вероятно, продлится позже 2003г., тем более, что мандат КЭС о ведении переговоров по тарифам вступит в силу только в 2001г. Диалог может не охватить некоторые типы товаров и услуг, вместе с тем никакой сектор экономики не будет исключен из повестки дня заранее. Наиболее приоритетным вопросом для Меркосур остается доступ на европейский рынок с/х продукции, экспортируемой из ЛА. По информации МИД Бразилии, первый раунд заседаний Совета по сотрудничеству Меркосур-ЕС и Совместного совета Чили-ЕС намечается провести на месяц раньше, чем определено в Совместном коммюнике.

Наряду с «запуском» переговоров Меркосур, Чили-ЕС» была достигнута договоренность между Бразилией и Андским сообществом (АС) об установлении режима тарифных преференций на 3000 номенклатур товаров. Прошли плодотворные переговоры между АС и Евросоюзом; представители малых государств ЦА и КБ высоко оценили результаты «уникальных», по их мнению, двусторонних контактов с лидерами европейских и латиноам. стран.

Европолитика

Деятельность браз. внешнеполит. ведомства на Европейском направлении традиционно ориентирована на прагматичное решение внутренних эконом. и соц. проблем страны, основывается на исторических хоз. связях и культурной общности, а также накопленном потенциале взаимодействия с государствами региона.

В последнее время отношения с Европой приобрели для Бразилии особое значение противостоит растущему влиянию США на решение межд. проблем (безопасность, терроризм, наркотрафик, сохранение демократии и т.д.), важного фактора в повышении профиля Бразилии в межд. торговых и фин. организациях, а также сохранения сбалансированного географического распределения экспортно-импортных потоков. По оценке руководства МИД Бразилии, такой подход «обеспечивает большую автономность внешней политики государства и расширяет пространство для маневра на переговорах по межд. торг.-эконом. проблематике». В плане работы МИД Бразилии на 1999-2000гг. «углубление отношений с ЕС в различных измерениях, включая двустороннее» значит как важный приоритет.

По результатам 1999г. **ЕС продолжает оставаться основным торг. партнером Бразилии** (28,8% от общего объема экспорта и 30,7% от общего объема

импорта на конец 1999г.) и главным источником прямых инвестиций в ее экономику (более 35%).

По объему торговли и насыщенности сотрудничества Германия занимает 1 место среди европейских партнеров Бразилии. За 11 мес. 1999г. браз. экспорт в эту страну составил 2,3 млрд.долл., импорт 4,3 млрд.долл. при отрицат. сальдо в 2 млрд.долл. Бразилия на протяжении долгого времени занимает лидирующую позицию среди стран-реципиентов немецких инвестиций (1 место среди развивающихся стран). Они составляют 12% общих инвестиций в экономику страны. В Бразилии было открыто 300 немецких фирм, среди них заводы «Мерседес-Бенц» в шт.Минас Жерайс и «Ауди» в шт.Парана. На территории Бразилии развернуты 130 совместных проектов НТС с участием немецких специалистов.

За 1998-99гг. **Испания** заняла особое место среди партнеров Бразилии в ЕС. **Общий объем ее прямых инвестиций (12 млрд.долл.)** превысил объем инвестиций Германии и на данный момент уступает лишь показателю США. Здесь это связывается с выгодным совпадением взаимных интересов двух стран и расширением диалога одновременно в трех плоскостях: двусторонней, региональной латиноам. и региональной европейской. На Испанию бразильцы также возлагают особые надежды на продвижение торговой ассоциации Меркосур-ЕС.

Осложняющим фактором в отношениях Бразилии с ЕС остаются трения относительно тарифов на сельхозпродукцию и европейские субсидии на нее. Ежегодный торговый дефицит со странами Зап. Европы составляет для Бразилии, по данным нац. секретариата внешней торговли, 7,5 млрд.долл. В 1999г. была отмечена тенденция к увеличению этого разрыва – на 8,3% уменьшился браз. экспорт в страны ЕС (особенно сои, железной руды и сталепроката). Несмотря на общую негативную тенденцию, Бразилии удалось увеличить экспорт своей продукции в Великобританию (+8,4%) и Испанию (+12,3%). Здесь высказываются надежды на то, что некоторый успех, наметившийся в продвижении браз. продукции на брит. и исп. рынки удастся распространить и на другие европейские страны после начала тарифных переговоров в рамках интеграционного процесса ЛА-ЕС.

Бразилия ведет активный полит. диалог с европейскими странами. В 1999г. в Бразилии с визитами находились министр Бельгии Э.Дерин (5-9 янв.), министр торговли Великобритании Б.Вильсон (14-17 марта), королева Дании (2-12 мая), вице-президент и министр экономики Испании Р.Рато (6 июня), министр Германии Й.Фишер (25-28 июня), фед. советник Швейцарии П.Кушенин (4 июля), принц Бельгии (16 нояб.). Президент Ф.Э.Кардозо посетил в 1999г. Германию (15 апр.), Португалию (16-18 апр.), Великобританию (19-20 апр.), Италию и Ватикан (17-22 сент.).

Весьма эффективно функционируют механизмы двусторонних консультаций с европейскими государствами: на высшем уровне между президентом Бразилии и премьер-министром Португалии, а также на уровне замминистра: с Испанией, Францией и Великобританией.

В плане межрегионального сотрудничества ЛА-ЕС Бразилия продолжает играть ключевую роль в развитии договоренностей саммита в Рио-де-Жанейро. На ближайшее полугодие бразильцы ори-

ентируются на тесное сотрудничество с Португалией, председательствующей в ЕС, по созданию юр. базы для формирования ЗСТ Меркосур-ЕС, офиц. переговоры о создании которой были начаты на встрече представителей объединений в Брюсселе (24 нояб. 1999г.).

В МИД Бразилии надеются достичь конкретных решений по либерализации торговли с Евро-союзом в ходе межведомственных встреч на уровне министров, которые пройдут параллельно встречам «Группа Рио и Группа Сан-Хосе – Евро-союз» (23-24 фев. 2000г., Вила Моура, Португалия). Представители Бразилии и стран ЕС обсудят проекты сотрудничества в таких областях, как права человека и борьба с наркотрафиком. На май 2000г. были запланированы переговоры по двусторонним договорам о сотрудничестве в сфере науки и технологий, мирного использования ядерной энергии, фитосанитарного и ветеринарного контроля.

Важное место в межрегиональном и двустороннем сотрудничестве Бразилии с государствами ЕС занимают телекоммуникации. На запланированной на I пол. 2000г. министерской Конференции по проблемам телекоммуникаций (Португалия) бразильцы намеревались поднимать такие вопросы, как технологическая взаимодополняемость телекомсистем стран регионов, создание предпринимательских ассоциаций и мобилизация с этой целью необходимых фин. средств.

О браз.-итал. отношениях. Отношения между Бразилией и Италией опираются на культурно-историческую общность, взаимодополняемость экономик и существенную схожесть внешнеполит. задач в процессе глобализации. Это особенно заметно проявилось к 1998г., когда в Италии несколько снизился интерес к ускоренному развитию отношений со странами ЦВЕ и Азии. Одновременно консолидировались интеграционные процессы в ЕС и Меркосур, возросло взаимное притяжение между этими блоками, в котором они видят эффективный противовес усилению доминирования США.

В 1998-99гг. Бразилию посетили председатели правительства Италии (соответственно Р.Проди и М.Д'Аматто), состоялась обмен визитами президентов обеих стран. Активизация привилегированного полит. диалога стала особенно явной после состоявшегося в 1999г. в Рио-де-Жанейро мегасаммита «Зап. Европа-Лат. Америка – Карибы» и приглашения президента Бразилии Ф.Кардозо на неформальную встречу лидеров «семерки» во Флоренции.

Новым подтверждением взаимной заинтересованности двух стран в развитии стратегич. партнерства как в формате ЕС-Меркосур, так и по линии углубления двустороннего сотрудничества, стал очередной визит в Бразилию итал. президента К.А.Чиаampi (9-14 мая 2000г.). Несмотря на заявленный протокольный характер (участие в торжествах по случаю празднования 500-летия открытия страны), эта поездка активно использовалась для обсуждения всего комплекса браз.-итал. связей, перспектив их вывода на качественно новый уровень. В ходе встреч К.А.Чиаampi с президентом Ф.Кардозо, вице-президентом М.Масиелом, пред. Верховного суда К.Велозо, руководством парламента и губернаторами крупнейших штатов поднимался ряд конкретных вопросов со-

трудничества. Принципиально важным является проявленное сторонами взаимное стремление всемерно содействовать скорейшему заключению соглашения о создании зоны свободной торговли между ЕС и Меркосур к 2005г., как это было определено в рамках мегасаммита в Рио-де-Жанейро. При этом, по словам итал. президента, «в перспективе от торговой либерализации **необходимо перейти к созданию полит.-эконом. суперблока**, способного оказывать серьезное влияние на общемировые дела».

Ключевым элементом сотрудничества стороны считают дальнейшее развитие торг.-эконом. связей. По их мнению, на этом направлении также налицо весьма обнадеживающие перспективы. Находясь **по объему ВВП в первой десятке стран мира**, Бразилия, обладающая потенциальным рынком в 165 млн. потребителей, представляет собой привлекательный объект приложения эконом. интересов для итал. предпринимателей и инвесторов. Италия с объемом ВВП порядка 1,2 трлн.долл. в год, внешнеторговым оборотом 450 млрд.долл., инфляцией на уровне 1,4% (1999г.) и дефицитом госбюджета, сниженным с 14,7% от ВВП в 1985г. до 1,4% – в 1999г., является для бразильцев не только удобной «дверью» для проникновения и закрепления на рынке ЕС, но и одним из удачных примеров адаптации нац. экономики к реалиям современных интеграционных процессов в рамках ЕС.

В последние годы наблюдается интенсивный рост товарооборота взаимной торговли (с 2,2 млрд.долл. в 1990г. до 4,5 млрд. дол. – в 1999г.). Бразилия поставляет в Италию автомобили (17% экспорта), кофе, мин. сырье, кожу; импортирует автозапчасти, машины и оборудование, а также комплектующие. Бразильцы, обеспокоенные сохраняющимся в последние годы отрицат. сальдо товарооборота с Италией (в 1999г. – 755 млн.долл.), видят будущее в дальнейшей диверсификации своего экспорта за счет таких товарных позиций, как продукция текстильной и швейной промышленности, обработанная древесина, керамика. Итальянцы считают главным препятствием для расширения торговли сохранение в Бразилии соц.-эконом. параметров «третьего мира», обуславливающих все еще достаточно низкий потреб. спрос (лишь 5% населения имеет годовой доход более 100 тыс.долл., 25% – живет за чертой офиц. уровня бедности). В этой связи Италия неизменно проявляет готовность содействовать обеспечению устойчивого развития своего главного латиноам. партнера. В частности, в ходе визита в Бразилию итал. министра внешней торговли П.Фассино (апр. 2000г.) был достигнут ряд принципиальных договоренностей по развитию сотрудничества **между агентствами по содействию экспорту** двух стран, в качестве перспективных направлений выделены **машиностроение и высокие технологии**.

Важное значение для браз. экономики имеют прямые итал. инвестиции, объем которых за последние 5 лет утроился, достигнув 6 млрд.долл. Наряду с известными ТНК («Фиат», имеющий в Бразилии самое крупное за пределами Италии сборочное предприятие, «Пирелли», «Пармалат») к этому процессу через создание СП все активнее подключаются и более мелкие фирмы. Итальянские компании заметно представлены в таких от-

раслях браз. экономики, как телекоммуникации и нефтедобыча, они проявляют также интерес к участию в приватизации в области энергетики, инфраструктуры и финансов. Для обсуждения условий такого участия в июле 2000г. планировался визит в Италию министра транспорта Бразилии Э.Падильи, а позднее — министра развития А.Тапиаса.

По мнению сторон, улучшению условий товарообмена и большему притоку инвестиций в браз. экономику в значит. мере способствовал бы пересмотр явно заниженного после кризиса 1998г. фин.-кредитного рейтинга Бразилии по классификации спец. агентств стран-членов ОЭСР, согласно которой страна находится даже ниже Боливии, в шестой из существующих семи категорий риска. В ходе недавнего визита президента Италии Ф.Кардозо заручился его обещанием содействовать такому пересмотру уже на саммите ОЭСР в Париже в июне 2000г.

Среди других направлений браз.-итал. взаимодействия выделяется военно-тех. сфера. Истребители совместного производства АМХ, по оценкам экспертов, будучи вдвое дешевле англ. «Торнадо», надежно зарекомендовали себя в ВВС стран НАТО, в т.ч. принимали активное участие в операциях на Балканах. Появились сообщения о том, что одна из дочерних фирм «Фиата» проявляет заинтересованность в приобретении концессии на браз. космодроме «Алкантара», откуда планируется производить запуски ам. космической техники.

Одной из постоянных тем двусторонних встреч, в т.ч. и на самом высоком уровне, являются также вопросы содействия развитию браз. и латиноам. малого и среднего бизнеса. На саммите в Рио Италия выступила с предложением создать для этих целей специализированное европейское инвест. агентство. Браз. правительство заинтересовано в изучении и возможном внедрении применяемой в Италии модели развития и менеджмента малых предприятий (с числом работающих менее 200 чел.), на которые сейчас приходится до 35% совокупного объема итал. экспорта.

Визит премьер-министра Польши Е.Бузека. Визит делегации РП во главе с премьер-министром Е.Бузеком в Бразилию 12-14 марта 2000г. стал классическим примером эконом. дипломатии. Во главу угла польская сторона поставила дальнейшее развитие торг.-эконом. отношений двух стран за счет расширения кооперационных производственных связей, в т.ч. с перспективой обоюдного выхода на рынки Юж. Америки и Вост. Европы, а также диверсификацию польского экспорта.

Важнейшим результатом переговоров с президентом Бразилии Ф.Кардозо, вице-президентом М.Мачелом и представителями деловых кругов этой страны в Варшаве считают подготовку добротной базы для заключения договора о реструктуризации польского долга (3,7 млрд.долл.) и его частичном погашении за счет поставок готовой продукции. Большая его часть приходится на кредиты, предоставленные Польше в 70 гг. на поставку сырья и продовольствия.

Принципиальным полякам представляется тот факт, что к этой проблеме проявлен интерес со стороны ВС Бразилии. Решая проблему задолженности, в т.ч. с помощью поставок специмущества для браз. армии, польская сторона рассчиты-

вает существенно «подпитать» свой находящийся на грани банкротства ВПК, обеспечив создание в нем новых рабочих мест.

Ввиду высоких тамож. тарифов и сложной процедуры соблюдения санитарных правил браз. рынок расценивается польскими эконом. структурами как труднодоступный. Тем не менее взаимный товарооборот составил в 1999г. порядка 200 млн.долл. Польский экспорт в Бразилию превысил 77,5 млн.долл., импорт — 122 млн.долл. За последнее время было продано 1500 тракторов URSUS, в 2000г. — поставлено еще 700. Деловые круги Бразилии намерены участвовать в совместном производстве с/х машин. Появилась перспектива ежегодных поставок в Бразилию порядка 70 тыс.т. рельсов. Планируется развивать контакты в области авиа- и ж/д транспорта, хим. индустрии, а также фармакологии. Подписан договор об авиасообщении, что, в условиях введения в ближайшее время **безвизового режима**, значительно облегчит **полякам** доступ на браз. авиарынок, позволит осуществлять доставку польской продукции в крупные эконом. центры страны.

В ходе визита принято решение об обмене эконом. миссиями во главе с зам.министра финансов РП и зам.министра иностр. дел Бразилии. На апр. 2000г. была намечена встреча экспертов двух стран для обсуждения связанных с этим вопросов. В своих попытках привлечь интерес к себе бразильцев польская сторона делает акцент на перспективах вступления РП в ЕС. По мере достижения понимания между общим рынком Юж. Америки (Меркосур) и ЕС для Бразилии откроются новые возможности по выходу на европейский рынок. При этом поляки гарантируют своим браз. партнерам содействие в продвижении их интересов в странах вост.-европейского региона.

АТР

О развитии браз.-японских отношений. Богатый, более чем столетний опыт двусторонних отношений, их солидный потенциал, опирающийся на фактический статус этих государств, как центров регионального притяжения, служат прочной базой для взаимодействия Бразилии и Японии.

Положит. прогнозы соц.-эконом. развития Бразилии и Японии на среднесрочную перспективу создают благоприятные предпосылки для давно назревшего, по мнению руководства Бразилии, вывода браз.-японского сотрудничества на новый качественный уровень. С обеих сторон не раз заявлялось о намерении заметно углубить в XXI в. браз.-японские партнерские отношения. Сопутствующим фактором в этом смысле здесь считают проживание в Бразилии внушительной по численности «японской общины». Так, несмотря на усилившийся в последнее время обратный отток переселенцев, вызывающий озабоченность у японского правительства, **более миллиона выходцев из Японии и их потомков проживают в Бразилии** (главным образом в шт.Сан-Пауло).

Двусторонние контакты во II пол. 90 гг. были отмечены визитом президента Ф.Кардозо в Японию и ответным визитом японского премьер-министра Хасимото в 1996г., визитом японской императорской четы в Бразилию в 1997г., визитом в Токио в 1998г. браз. мининдел Л.Лампрейи. Визит в Бразилию нового премьер-министра Японии И.Мори, должен был состояться во II пол. 2000г.

Активизация двусторонних контактов призвана способствовать диверсификации браз.-японских отношений. Этой цели подчинена и работа смешанной комиссии по эконом. сотрудничеству между Бразилией и Японией, заседания которой, начиная с 1998г., проводятся на ежегодной основе. Очередное 9 заседание комиссии планировалось в нояб. 2000г. в Бразилиа. Основной темой встречи, по-видимому, станет инвест. сотрудничество.

Японским предпринимателям, по мнению браз. партнеров, присуща чрезмерная осторожность в вопросе размещения их инвестиций в ключевых секторах браз. хоз. организма. В конце 90 гг. Япония фактически не участвовала в крупных потоках иноинвестиций в Бразилию. Это заметно на примере браз. приватизационных процессов, где японский капитал в 1991-99гг. едва превысил 0,25 млрд.долл. В 1996-99гг. прирост ПИИ из Японии в Бразилию составил менее 20%, в то время как США вдвое превзошли данный показатель. Объем аккумулированных японских ПИИ составляет здесь 9 млрд.долл. Их доля в совокупном показателе притока ПИИ в Бразилию в 1999г. не превысила 1%. В 2000г. браз. рынок начал возвращать себе привлекательность для японских инвесторов. В начале марта крупнейшая браз. нефтекомпания «Петробраз» подписала с Японским межд. банком контракт на финансирование в 320 млн.долл. Средства пойдут на разработку месторождений газа у берегов Бразилии. Это первое из пяти предполагающихся фин. вливаний в данный проект, общая сумма которых составит 4,2 млрд.долл.

Основным объектом приложения японских капиталов станут отрасли готовой продукции. Одним из таких примеров является подписанное между браз. «Эмбраэр» и японской «Кавасаки» соглашение по строительству самолетов среднего класса. Имеются неплохие возможности для производственного инвестирования в автомобильной сфере, информатике, электронике.

Япония находится в числе ведущих браз. кредиторов и вносит существенный вклад в кредитование Бразилии по линии МВФ. 2 млрд.долл. в рамках 41,5 миллиардного максикредита, предоставленного Бразилии МВФ, приходится на транши японского правительства.

Несмотря на некоторое снижение динамизма **товарооборота**, который сократился с 6,4 млрд. долл. в 1995г. до **4,7 млрд. в 1999г.**, Япония остается ведущим торговым партнером Бразилии в АТР. На ее долю приходится 5% совокупного браз. внешторг. оборота. Сдерживающими факторами для наращивания браз. экспортных поставок в Японию являются географическая удаленность и **высокая защищенность японского рынка**, фактически закрытого для большинства браз. с/х товаров. В этой связи здесь возлагают определенные надежды на переговоры по глобальной торговой либерализации в рамках ВТО, членами которой являются Бразилия и Япония. В свою очередь, Япония заинтересована в таком диалоге перед лицом нарастающих интеграционных процессов в Южном Конусе, а также в свете ожидаемой либерализации торговли между Меркосур и ЕС, может заметно потеснить японцев на южноам. рынке. В этой связи Япония в последнее время активизировала контакты с оргструктурами Меркосур.

Перспективным представляется браз.-японское НТС. В стадии изучения находятся проекты

использования солнечной энергии, где у Японии накоплен значит. опыт, а также с/х и природоохраных технологий.

Браз.-китайские отношения. В 1999г. КНР посетили: вице-президент Бразилии М.Масиел, принявший участие в торжествах по случаю передачи Китаю пров. Макао (Аомынь); министр культуры Ф.Вефорт; министр связи Ж.Пимента-да-Вейга; министр науки и технологий Р.Сарденберг; нац. секретарь по правам человека Ж.Грегори. С китайской стороны помимо многочисленных предпринимательских делегаций в Бразилии побывали: член ПБ ЦК КПК, губернатор пров. Гуандун Ли Чаньшунь, зам. министра финансов Цзэн-Юкай; министр гос. управления радио, кино и телевидения Тянь-Гунминь, мэр Шанхая Шу Гуаньди.

В основе всестороннего развития браз.-китайского полит. диалога лежит близость или совпадение позиций по ключевым межд. проблемам – таким, как взаимное неприятие односторонних силовых и карательных акций, от кого бы они ни исходили, приверженность принципу примата права в разрешении локальных и межд. конфликтов, принципиальное осуждение воинствующего сепаратизма. Важным моментом совпадения интересов является общая направленность в подходах Бразилии и Китая к вопросам реформирования ООН и, особенно, в части, касающейся расширения круга постоянных членов Совета Безопасности на основе наиболее справедливого регионального представительства в нем. Налицо неоднократно декларированное, в т.ч. и на высоком уровне, общее видение перспективности многополярной модели мироустройства. Взаимному тяготению способствует и объективный статус двух стран-центров регионального притяжения.

НТС остается наиболее динамично развивающейся сферой совместного приложения интересов, опирающейся на солидную договорно-материальную базу и имеющей многообещающие перспективы. В этом направлении особое место отводится браз.-китайскому взаимодействию в области освоения и использования космического пространства в мирных целях. По оценкам Нац. ин-та космических исследований Бразилии (ИНПЕ) Китай на сегодня является одним из наиболее стабильных и перспективных потенциальных партнеров, с которым налажена и успешно функционирует взаимовыгодная кооперация в рамках т.н. «браз.-китайской спутниковой программы по изучению ресурсов Земли» (СBERS – China-Brazil Earth Resources Satellite). Данный проект предусматривает совместное строительство, вывод на орбиту и эксплуатацию искусственных спутников для дистанционного зондирования Земли, в т.ч. и в коммерческих целях, что, по оценкам экспертов, позволит в течение 5 лет получать от продажи снимков, в основном картографического применения, не менее 60 млн.долл. ежегодно. В рамках СBERS в окт. 1999г. был выведен на орбиту первый совместный спутник (с долевым участием Бразилии в 1/3 и Китая в 2/3). Спутник успешно эксплуатируется. Контроль над ним осуществляют китайские ученые. Бразильцам это право будет предоставлено с конца 2000г. Доходы от коммерческой реализации снимков будут распределяться между сторонами в равных долях. В мае 2000г. на-

чался совместный монтаж и тестирование спутника СВЕРС-2. Его запуск намечен на 2001г., когда ресурс СВЕРС-1, рассчитанного на 2г., будет исчерпан. На строительство 1 и 2 спутников уже мобилизовано около 300 млн.долл. Бразилия и Китай намерены были приступить к созданию 3 совместного спутника. В этом проекте предусмотрено равнодолевое фин. участие сторон. СВЕРС-3 планируется ввести в эксплуатацию в 2003г. В процессе изучения находится проект создания СВЕРС-4 — спутника нового поколения.

Детальному совместному рассмотрению в последнее время подверглись возможные направления сотрудничества в области информ. и биотехнологий. Китайцы заинтересованы в изучении браз. аграрного опыта в тропических условиях. С учетом схожести климатических условий юж. районов Китая с основными штатами — крупнейшими агропроизводителями юж. и юго-вост. регионов Бразилии такое сотрудничество представляется Пекину вполне перспективным. Наряду с традиционными сферами взаимного приложения усилий такими, как сотрудничество в области гидроэлектроэнергетики, стороны начинают уделять внимание новым совместным проектам, например, по утилизации пром. отходов и применению вторсырья на производстве.

Браз.-китайские торг.-эконом. связи 1998-99гг. под воздействием негативных последствий азиатского кризиса характеризовались сокращением стоимостного объема внешторг. оборота (в особенности браз. экспорта), при заметном росте отрицат. для Бразилии сальдо двусторонней торговли. По итогам 1999г. товарооборот едва превысил 1,5 млрд.долл., отрицат. сальдо приблизилось к 200 млн.долл., что отчасти объясняется неблагоприятной ценовой конъюнктурой мировых рынков традиционных товаров браз. экспорта. Удельный вес в совокупном объеме экспорта не превышает 1,5% для Бразилии и 0,5% для КНР. Очевиден дисбаланс товарной структуры двусторонней торговли, выражающийся в явной сырьевой направленности браз. экспорта при растущем объеме поставок китайской готовой продукции и товаров с высокой степенью обработки. Браз. экспорт сконцентрирован на 2-3 продуктах (железная руда и концентраты, соя и соевое масло) в то время как китайский гораздо более диверсифицирован (электро- и электронные приборы, передатчики, приемники и компоненты, двигатели, генераторы, оборудование по производству игрушек, одежда, комплектующие к аудио/видеоаппаратуре). Крупнейшим браз. экспортером в КНР остается ведущая горнодобывающая компания Vale do Rio Doce, чей объем поставок железной руды на китайский рынок превысил в 1999г. 7 млн.т. — 130 млн.долл., т.е. 55% браз. экспорта железной руды в Китай.

Получили успешное развитие поставки на китайский рынок браз. компанией Embraer реактивных самолетов ERJ-145, предназначенных для перелетов на малые и средние расстояния и используемых китайскими авиакомпаниями внутри страны. Сотрудничество в этом направлении с учетом перспективы роста рынка внутренних авиаперевозок в Китае, где потребность в машинах такого класса в ближайшие 10 лет составит до 1000 ед., будет способствовать выравниванию дисбаланса товарной структуры в торг.-эконом. связях двух стран.

Активизация работы по диверсификации двусторонней торговли наблюдалась во многом благодаря усилиям браз.-китайской ТПП, насчитывающей 200 членов и имеющей 8 отделений в Бразилии и 4 — в Китае. ТПП ведет работу по организации в апр. 2001г. в Шанхае первой за последние 18 лет крупномасштабной выставки браз. товаров.

Препятствием на пути развития браз. с/х экспорта в Китай является отсутствие двустороннего соглашения по фитосанитарному контролю. Трудности с его подписанием в Бразилии напрямую связывают с тем, что китайская сторона не проявляет должного интереса к этому документу, поскольку не экспортирует в Бразилию в значит. объемах товары аграрной группы. Вместе с тем, браз. санитарные барьеры, по мнению китайцев, в свою очередь заметно ограничивают возможности поставок в Бразилию китайских лекарств и сырья для фармпрома.

Немаловажным фактором, сдерживающим развитие двусторонней торговли, является весьма **высокая степень защищенности китайского рынка**. Средний уровень ставок импортных пошлин в Китае составляет 35% стоимости импортируемых товаров. Бразильцев не устраивает и квотное соглашение КНР с США, ограничивающее доступ новых экспортеров на китайский рынок в 10%.

Бразилия поддерживает вступление Китая в ВТО. Позиции Бразилии и КНР сходны в стремлении противостоять попыткам развитых стран включить трудовую и соц. составляющую в торговые соглашения. Имеются, вместе с тем, и серьезные разногласия в вопросах пром. и с/х тарифов, отдельные из которых все же удаётся решать. Так, в янв. 2000г. в Женеве подписано двустороннее соглашение, в результате которого снижены тарифы на 23 товарные позиции браз. экспорта в обмен на поддержку Бразилии при принятии КНР в ВТО. Это соглашение после вступления Китая позволит Бразилии на равных с остальными странами-членами этой организации конкурировать при внедрении на китайский рынок. Наиболее важным здесь видят компромисс, достигнутый в отношении ведущей четверки товаров, входивших в переговорную повестку, в результате чего до 2005г. импортные пошлины на их ввоз снижены с 50 до 30%. Китаем снижена импортная пошлина на растворимый кофе, с 35 до 15% на апельсиновый сок, с 85 до 9% — на соевое масло, с 30 до 20% — на сахар. Вместе с тем, сокращение тарифов обусловлено сохраняющимися импортными квотами.

Ожидаемое вступление Китая в ВТО приведет к необходимости перехода страны к более гибкой политике формирования обменного курса. Для КНР представляет заметный интерес опыт Бразилии, осуществившей переход на плавающий курс реала в период фин.-эконом. затруднений в начале 1999г. и удержавший нац. денежную единицу от прогрессирующей девальвации. Обсуждение этой темы должно было состояться уже в ходе визита в Бразилию министра финансов КНР.

Непосредственно обмен прямыми инвестициями между Бразилией и Китаем не превышает пока 1 млрд.долл. Наиболее ярким примером такого сотрудничества можно считать строительство китайской компанией Gree в СЭЗ «Манаус», шт.Амазония, предприятия по производству аппаратов для кондиционирования воздуха (проект-

ная мощность 200 тыс.ед.), а также деятельность компании Huawei, специализирующейся на телекомоборудовании. С браз. стороны 15 предприятий работают на инвест. рынке Китая. Среди них можно отметить компанию Embargo – производителя компрессоров и холодильников.

На регулярной основе идет работа по созданию базы для установления в будущем особого режима торговли между Китаем и Меркосур. В свою очередь, бразильцы, так же как и их партнеры по Меркосур, нуждаются в диверсификации своих внерегиональных торг.-эконом. связей. Здесь с интересом наблюдают за развитием интеграционных процессов в АТР, проявляя особое внимание к деятельности АТЭС.

Бразилия и Китай – страны с переходной моделью развития, признанные локомотивы региональных экономик. На их долю приходится внушительная часть ВВП Лат. Америки и ЮВА. Все это объективно подталкивает эти страны к формированию самостоятельной параллельной оси сотрудничества.

Браз.-южнокорейские связи. Развитие отношений с Ю.Кореей, третьим по значимости после Японии и Китая партнером Бразилии в АТР, происходило в конце 90 гг. под влиянием последствий азиатского кризиса. Эконом. спад в Ю.Корее, составивший в 1998г. 5% и стагнация браз. экономики (отрицат. прирост ВВП Бразилии по итогам того же года достиг 0,1%) оказали в целом сдерживающее влияние на двустороннюю торговлю, объем которой сократился в 1998г. на 20%. Вместе с тем, сбалансированная бюджетно-фин. политика, последовательно проводимая руководством обеих стран, а также ряд радикальных антикризисных мер по выводу экономики из кризисной ситуации позволили Бразилии и Ю.Корее в 1999г. вернуть утраченный было динамизм развития двусторонних связей.

Благоприятные эконом. прогнозы (прирост ВВП в 2000г. по предварит. оценкам составит в Ю.Корее 8-9%, в Бразилии – 3-4%) способствуют оживлению торг.-эконом. и инвест. сотрудничества.

В марте 1999г. Бразилию посетила южнокорейская делегация во главе с министром торговли, промышленности и энергетики Тай Юн Паком. Министра сопровождали более 100 корейских предпринимателей, прибывших для заключения контрактов по поставкам главным образом браз. металlosырья для машиностроительных предприятий в Ю.Корее, а также корейских поставщиков электроники, автомобилей и комплектующих к ним, синтетических тканей. Помимо внешнеторговых операторов в состав делегации были включены и потенциальные инвесторы. В переговорной стадии находится проект создания СП по предоставлению морских транспортных услуг. Рассматривается возможность учреждения СП в области добычи полезных ископаемых.

Важным механизмом взаимодействия является браз.-корейская МПК. Среди различных сфер взаимного приложения интересов – НТС в электронике, информатике и биотехнологии. Бразилия, как признанный авторитет в вопросах ПО, и Ю.Корея – один из мировых лидеров в производстве компьютеров и комплектующих – не исключают создание в будущем фонда с целью стимулирования НИОКР.

В ходе визита в Бразилию премьер-министра Ю.Кореи Ким Юн Пил (дек. 1999г.) состоялись переговоры по наращиванию корейских инвестиций в ряд ключевых отраслей нац. экономики Бразилии – таких, как: нефтехимия, дорожная и портовая инфраструктура, электроэнергетика. Обсуждались вопросы инвест. сотрудничества в сфере автомобилестроения. Отдельное внимание в этой связи было уделено ситуации вокруг южнокорейской автомобильной компании Kia Motors, которой предъявлены штрафные санкции за неисполнение обязательств по строительству завода в шт.Баия на северо-востоке Бразилии. Корейской делегации удалось добиться пересмотра размеров штрафа и порядка его уплаты.

Связи с Россией

Итоги 2000г. Рос.-браз. торг.-эконом. отношения регулируются документами: Соглашение о торговле и платежах от 20.04.63г. Срок 5 лет. Будет оставаться в силе на годичные периоды, до денонсации; Нота о производстве платежей с 1.05.69г. в СКВ от 14.04.69г.; Протокол о Торгпредстве от 20.04.63г.; Нота об отделении Торгпредства и демонстрационном зале в г.Сан-Пауло от 22.08.67г.; Нота об отделении Торгпредства в г.Рио-де-Жанейро от 22.09.71г.; Нота об учреждении советско-браз. МПК по торг.-эконом. и научно-тех. сотрудничеству от 16.04.81г.; Соглашение об эконом. и тех. сотрудничестве от 9.12.85г. Срок 3г. Автоматическое продление на 1г. пока не будет денонсировано; Соглашение о Долгосрочной программе эконом., торг. и научно-тех. сотрудничества от 30.09.87г. Срок 10 лет. Автоматическое продление на следующие 5-летние периоды; Соглашение о научно-тех. сотрудничестве от 21.11.97г. Срок 5 лет, Продление на 5-летние периоды до денонсации; Протокол о сотрудничестве между «Банко ду Бразил» и рос. комбанками («ОНЭК-СИМ-банк», «Банк для внешней торговли», «Менатеп», «Возрождение», «Мосбизнесбанк», «Рос. кредит»); Совместное заявление о создании рос.-браз. комиссии высокого уровня по сотрудничеству под руководством пред. правительства РФ и вице-президента Бразилии от 21.11.97г.; Протокол о сотрудничестве между МАП РФ и Браз. службой поддержки малых предприятий от 23.04.99г.; Соглашение о сотрудничестве в области охраны здоровья животных от 23.04.99г.; План совместных действий «Россия-Бразилия» правительств РФ и Бразилии от 22.06.2000г.; Соглашение о сотрудничестве в области карантина растений от 22.06.2000г.; Меморандум о взаимопонимании и сотрудничестве в области обмена конфиденциальной фин. информацией об «отмывании» доходов, полученных незаконным путем от 22.06.2000г.

На рассмотрении у бразильцев находятся проекты соглашений об избежании двойного налогообложения доходов и имущества, о поощрении и взаимной защите инвестиций, о сотрудничестве в области почтовой и электрической связи, о торг.-эконом. сотрудничестве, о сотрудничестве в сфере борьбы с незаконными фин. операциями, а также операциями, связанными с легализацией доходов, полученных незаконным путем. Кроме того, Браз. стороне были переданы проекты Соглашения о сотрудничестве между ЦБ двух стран и Соглашения о взаимных кредитах и платежах между Внешнеэкономбанком и «Банко ду Бразил».

МПК по торг.-эконом. и научно-тех. сотрудничеству является составной частью Рос.-Браз. Комиссии высокого уровня по сотрудничеству (КВУ).

В состав МПК входят рабочие группы по торг.-эконом., научно-тех. сотрудничеству, сотрудничеству в области энергетики, военным технологиям, использованию космического пространства в мирных целях, сотрудничеству между регионами России и штатами Бразилии. Первое заседание МПК состоялось 22-23 апр. 1999г. в г.Бразилиа, первое заседание КВУ 22 июня 2000г. Второе заседание МПК состоялось 25-26 сент. 2001г. в Москве. Рос. делегацию возглавлял руководитель аппарата правительства И.И.Шувалов, браз. делегацию – руководитель аппарата мининдел О.В.Шофи.

По объему товарооборота Бразилия занимает 1 место среди торг. партнеров России в Лат. Америке. На ее долю в 2000г. пришлось около 0,8% всей рос. внешней торговли. Доля России во внешне-торг. обороте Бразилии составила 1%.

Товарооборот с Бразилией, в млн.долл.

	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	I пол.2001
Товарооборот.....	1105,3	1123	1061	993,5	619,1
Экспорт.....	344,7	327,4	315	570,6	186,3
Импорт	760,6	795,6	746	422,9	432,8
Сальдо	-415,9	-468,2	-431	147,5	-246,5

Данные минторга Бразилии

Объем товарооборота между Россией и Бразилией в 2000г. составил 993,5 млн.долл. В том числе экспорт России – 570,6 млн.долл., импорт 422,9 млн.долл. Таким образом, товарооборот по сравнению с прошлым годом сократился на 6,8%. Рос. экспорт увеличился по сравнению с 1999г. на 81,8% (570,6 млн.долл. против 315,1 млн.долл.). Рос. импорт уменьшился на 43,4% по сравнению с 1999г. (422,9 млн.долл. против 746,3 млн.долл.).

Впервые за последние годы в торговле с Бразилией образовалось положит. сальдо в объеме 147,7 млн.долл. Это следствие уменьшения поставок сахара в Россию (1999г. – 4,2 млн.т., 2000г. – 1,9 млн.т.) и увеличения почти в 1,5 раза поставок мин. удобрений из России в Бразилию (1999г. – 1,6 млн.т., 2000г. – 2,4 млн.т.).

Основной причиной снижения поставок сахара явилось снижение его производства в Бразилии на 23% в 2000г. (2000г. – 15,3 млн.т., 1999г. – 20,1 млн.т.), а также снижение объемов его экспорта в 2000гю на 37,2% по сравнению с 1999г.

Структура рос. экспорта в 2000г. существенных изменений не претерпела. Основными статьями экспорта продолжали оставаться: ортофосфат аммония – 21,2%, калий хлористый – 20,6%, мочевины – 14,2%, катоды никелевые – 8,4%, палладий – 6%, прокат – 5,8%.

В рос. экспорте можно выделить три основные группы товаров: удобрения – объемы поставок составили 65,6% от общего объема экспорта, металлы и сплавы – 24,5% (в 2000г. было поставлено металлов и сплавов на общую сумму 139,8 млн.долл., 1999г. – 67,9 млн.долл.).

Объемы поставок хим. товаров составили 19,8 млн.долл., что в 2,7 раза больше, чем в 1999г.

Объем экспорта машинотех. товаров составил 1,2% от общего объема экспорта. Его основу, как и в 1999г., составляли подшипники, объемы которых – 5,9 млн.долл. (1999г. – 4,7 млн.долл.).

Импорт браз. товаров в 2000г. составил 422,9 млн.долл. и по сравнению с 1999г. снизился на 43,4% или на 323,4 млн.долл.

Основными импортными товарами оставались сахар, кофе, табачные изделия, свинина, куры, обувь, на долю которых приходилось 97,5% от общего объема импорта.

Необходимо отметить значит. сокращение объемов поставок сахара с 4,2 млн.т. (1999г.) до 1,9 млн.т. (2000г.), прекращение закупок глинозема, уменьшение поставок растворимого кофе и табачных изделий. Резко возросли поставки мороженой свинины до 20 тыс.т. (1999г. – 255,4 т.). Из машинотех. продукции поставлялись автошины – 989,7 тыс.долл., тракторы – 940 тыс.долл., автозапчасти – 757,4 тыс.долл. и др.

Удельный вес рос. импорта в экспорте Бразилии составил 0,77%, а удельный вес рос. экспорта в импорте Бразилии – 1,02%.

Основу рос. экспорта в Бразилию составляют сырьевые товары и полуфабрикаты, в т.ч. удобрения – 66%, металлы и сплавы – 25%, хим. товары – 3%. Доля машинно-тех. продукции составляет менее 2%. Импорт из Бразилии в основном состоит из с/х и продовольственных товаров, табачных изделий (97% общего объема импорта). Россия занимает 1 место среди импортеров браз. сахара-сырца и входит в первую десятку по импорту кофе, свинины и мороженых цыплят.

Торговля является основой торг.-эконом. сотрудничества между двумя странами. Контракты заключаются, главным образом, по линии частных структур. **Более 50% взаимного товарооборота проходит через фирмы и банки третьих стран**, которые предоставляют рос. и браз. фирмам кредиты на закупку рос. и браз. товаров.

С сент. 1990г. в г.Липецке работает СП «Прогресс» с участием компаний России, Бразилии и Швеции по производству фруктовых соков. По различным причинам, в основном фин., на рынке Бразилии прекратили свою деятельность СП с участием рос. капитала («Плодимекс ду Бразил», «Тяж ду Бразил», «Лада ду Бразил» и «Собрет»).

Совместная работа в третьих странах. ГПВО «Технопромэкспорт» и браз. строит. компания «Одебрешт» совместно участвуют в сооружении ГЭС «Капанда» в Анголе. По контракту рос. участник на условиях коммерческого кредита разрабатывает тех. проект, поставляет оборудование (200 млн.долл.). Браз. компания осуществляет строительные работы (1,2 млрд.долл.) в счет гос. кредита с оплатой поставками нефти. Из-за сложного внутриполит. положения в Анголе работы временно приостановлены.

ПО «Якуталмаз» совместно с компанией «Одебрешт» участвует в бразильско-рос.-ангольском СП по добыче алмазов в Анголе.

Бразилию следует рассматривать как надежного с/х поставщика (какао-бобы, какао-продукты, сахар, соя-бобы и соя-продукты, кофе, цыплята и др.), сырьевых товаров (феррониобий, кварц, пьезокварцевое сырье и т.п.), товаров народного потребления (обувь, ткани), а также как потенциального покупателя рос. технологий, отдельных видов машинно-тех. продукции (энергооборудование, авиатехника, продукция ВПК), партнера для сотрудничества в области космоса, атомной энергетики.

Связи с Россией-99. В 1999г. Россия с объемом экспорта в Бразилию в 315,1 млн.долл. (+7,5%) переместилась с 30 места в 1998г. на 26 место в 1999г. среди основных экспортеров. Доля России в об-

щем объеме браз. импорта в 1999г. составила 0,64%. Основными товарами браз. импорта из России являются удобрения, металлы и сплавы, хим. товары.

Объем товарооборота между Россией и Бразилией в 1999г. составил 1061,4 млн.долл. (экспорт – 315,1 млн., импорт – 746,3 млн.), при этом удельный вес товарооборота в общем объеме товарооборота Бразилии 1%, удельный вес рос. импорта в экспорте Бразилии 1,6%, а экспорта – 0,6%.

Основными статьями рос. экспорта продолжали оставаться ортофосфат аммония – 28,4%, калийные соли – 25,5%, мочевины – 13,1%, прокат – 8,3%.

В общем объеме экспорта можно выделить 3 основные группы товаров: удобрения, металлы и сплавы, хим. товары.

В группе удобрений, составляющей 68,8% общего объема рос. экспорта, на 1 месте находится ортофосфат аммония 89,5млн.долл. Всего удобрений в 1999г. было поставлено в Бразилию на 216,7 млн.долл.

По группе металлов и сплавов, составляющей 17,6% от общего объема экспорта, отмечалось увеличение поставок проката в стоимостном выражении – с 16,5 млн.долл. до 23,4 млн.долл.

Объем поставок хим. товаров составил 7,4 млн.долл.

Объем рос. экспорта по группе машинотех. товаров составлял 1,6% (1998 – 1,63%) от общего объема экспорта и в стоимостном выражении – 5,1 млн.долл. Основу его продолжают составлять подшипники – 4,7 млн.долл.

В 1999г., как и ранее, основу импорта из Бразилии составили с/х, пищевые товары, табачные изделия, окислы алюминия, на долю которых приходится 98,8% от общего объема импорта.

В 1999г. увеличились поставки в Россию сахара почти в 2 раза и составили 4,2 млн.т. на 624,5 млн.долл.

Сократились поставки кофе растворимого с 65,6 до 56,2 млн.долл., произведены закупки свинины мороженой на 151,5 тыс.долл.

По группе машинотех. продукции и промтоваров отмечаются поставки автошин – 278,7 тыс.долл., а также новых товаров – насосов водяных – 131,2 тыс.долл. (60 шт.), электродвигателей – 44 шт.

Экспорт (импорт) России с Бразилией

	1	2	3	4	5
Экспорт, всего:	300163,6		315091		105
01-24 Прод. товары и с/х сырье	3477,8	1,2	7103,7	2,2	204,3
28-40 Продукция химпрома, каучук.	230048,1	76,6	224464,7	71,2	97,5
41-43 Кожсырье, пушнина и изделия.....	380,2	0,2	371,1	0,2	97,6
44-49 Древесина и цел.-бум. изделия	1397,1	0,5	12,4		0,9
72-83 Металлы и изделия из них.....	57457,9	19,1	78995,4	25	137,5
68-70, 91-97 Другие товары	7402,5	2,4	4143,7	1,4	55,9
Импорт, всего:	729283,1		746291,3		102,3
01-24 Прод. товары и с/х сырье.....	669378,1	91,7	717186,4	96,1	107,1
28-40 Продукция химпрома, каучук.....	5022	0,7	656,4	0,09	13
44-49 Древесина и цел.-бум. изделия.....	577,9	0,07	424,2	0,06	73,4
50-67 Текстиль, изделия и обувь.....	8176	1,1	1484,9	0,2	18,2
71 Драгкамни и металлы, изделия из них	389,5	0,03	117,1	0,02	30
72-83 Металлы и изделия из них.....	10766,3	1,5	21736,5	2,9	201,9
84-90 Машины, оборуд.-е, транспорт	24640,7	3,5	167,2	0,03	0,7
68-70, 91-97 Другие товары	10332,6	1,4	4518,6	0,6	43,7
Примечания: 1 – соотв.период пред.г., в тыс.долл.; 2 – соотв.период пред.г., в % к итогу, 3 – 1999г., в тыс.долл.; 4 – 1999г., в % к итогу; 5 – 1999г., в % к соотв. периоду пред.г.					

Товарооборот России с Бразилией, в тыс.долл.ФОБ

	1998г.	1999г.
Товарооборот	1123,02	1061,4
Экспорт, всего	327417	315090,9
Калий хлористый	113.175,7	80.475,4
Мочевина.....	47.645,5	43.382,9
Ортофосфат аммония	72.282,7	89.560,2
Сульфат аммония.....	1336,8	3339,4
Нитрат аммония.....	3414,8	-
Аммиак безводный	7166,9	-
С-пирт этиловый	3173	-
Асбест	2456,6	86,5
Казеин	594	-
Графит искусственный.....	186,4	250,2
Этанолиол	-	606,8
Политетрафторэтилен.....	-	555,4
Палладий	7338,9	20.947,7
Прокат г/к	16.594	23.484,7
Катоды никелевые	13.311,9	25.217,8
Молибден	-	164,9
Феррованадий	9774,1	2258,9
Феррохром	248,4	382,1
Сера	-	2325,2
Ферротитан и ферросилиций	1550,4	58,1
Ферровольфрам	499,4	-
Магний	652,1	-
Кобальт.....	1291,5	187,5
Хром	689,3	419,6
Алюминиевые сплавы.....	1429,5	-
Родий	1153,1	238,6
Оксиды хрома	248,5	268,8
Уран	-	243,9
Платина	-	238,8
Каучук изобутиловый	277,3	3895,7
Бумага газетная	1524,1	12,4
Хлопок нечесаный.....	93,2	-
Шкуры животных	414,7	371,1
Рыба мороженая.....	3656,8	6961,5
Водка	136,4	142,2
Подшипники.....	4919,9	4759,7
Автопогрузчики	-	113,3
Бетономешалки	-	8,1
Автомобили легковые и з\ч.....	132,7	124,1
Фотоаппараты и бинокли.....	183	56,5
Товары прочие	6897,2	2034
Импорт, всего.....	795601,8	746291,3
Сахар	482692,7	624589,7
Кофе растворимый	71605,4	56329,8
Кофе в зернах.....	-	132,7
Табачные изделия	151485,9	28729,2
Апельсины.....	396,9	832,3
Куры мороженые	18264,9	5956,7
Свинина мороженая.....	-	151,5
Индошатины мороженая	-	31,1
Шоколад	1864,1	214,8
Конфеты и др.кондитерские изделия	1513,1	81,7
Орехи кешью.....	370,6	26,4
Бортовое питание	-	74,4
Соя бобы, в т.ч. дробленые.....	1157,7	-
Кокс нефтяной.....	4896,5	-
Руда ниобиевая	449,2	-
Бумага.....	822,5	347,4
Силицид кальция	235,1	306,1
Оксиды алюминия	11.295,8	21736,5
Зубная паста	2617,6	1180,2
Обувь кожаная	8919,3	1484,9
Лезвия для бритв и бритвенные приборы	1205	738,6
Плиты кухонные	1753,6	134,7
Швейные машины.....	601,8	-
Оборудование для одонтологии.....	205,2	-
Керамическая плитка	889,2	28,6
Изделия из золота	424,9	117,1
Автомобили, автозапчасти и двигатели	24023,2	154,9
Шины для а\м	346,9	350,3
Столовые ножи	-	199,5
Дыхательные аппараты.....	-	26,9
Насосы водяные.....	-	131,2
Электродвигатели	-	12,3
Прочие товары	6580	725,9

Источники: Данные Секретариата внешней торговли Бразилии.

Импорт в РФ потребоваров в 1999г.

Код, Наименование	1	2	3	4
1. Прод. товары				
0201-0204 Мясо.....	255,4 т.....	264,6.....	151,5.....	158,9
0207 Мясо птицы.....	9,8 т.....	57,6.....	5987,8.....	35,2
0801-0809 Фрукты.....	3 тыс.т.....	157,8.....	832,3.....	228,7
1905 Кондит. изделия, в т.ч. мучные.....	129,5 т.....	17,6.....	192,1.....	13,8
1704 Сахаристые.....	4262,3 тыс.т.....	157,8.....	624589,7.....	141,3
0901 Кофе.....	72,6 т.....	382,1.....	132,7.....	199,8
090100 Кофе растворимый.....	11,3 тыс.т.....	115,3.....	56329,9.....	85,8
64 Обувь.....	137,8 тыс. пар.....	23,1.....	1484,9.....	18,1

Примечания: 1 — кол-во; 2 — % к соотв. периоду пред.г.; 3 — стоимость, тыс.долл.; 4 — % к соотв. периоду пред.г.;

Источник: министерство развития, промышленности и внешней торговли Бразилии.

Обзор прессы МИРОВАЯ ГЛОБАЛИЗАЦИЯ

Глобализация мирохоз. связей является объектом повышенного внимания и тщательного изучения для браз. руководства. Обретение Бразилией адекватного ее потенциалу достойного места в формирующемся новом мировом эконо. порядке — одна из задач внешнеполит. курса администрации Ф.Э.Кардозо. С учетом колоссальных природных и демографических ресурсов, развитой производственной базы, динамичного прогресса в фин. секторе, электронике, информатике Бразилия не без оснований рассчитывает на подобающую роль в процессе мировой глобализации, роль полноправного участника мирового рынка, способного «на равных» с богатыми партнерами реализовывать свои внешнеполит. и внешнеэконом. интересы.

Бразилия выступает за прогрессивное правление в глобальном масштабе, основывающееся на эффективной, совершенствующейся рыночной экономике, с безусловными ориентирами на рост соц. справедливости. Только при соблюдении паритета между эконо. и соц. интересами развитых и развивающихся стран, как следует из обращения президента Ф.Кардозо к конгрессу Бразилии в 2000г., появится возможность трансформировать нынешнюю «асимметричную» глобализацию в глобализацию «солидарную».

Вместе с активной интеграцией Бразилии в мировую экономику во II пол. 90гг. резко возросло присутствие инокапитала в экономике страны (совокупный объем ПИИ в 1994-1999гг. возрос в 3 раза). Благодаря сбалансированной бюджетно-фин. политике правительства заметно укрепилось доверие инвесторов и кредиторов. Постепенное «открытие» браз. рынка, транспарентность структурных эконо. реформ Бразилии, сделали ее объектом повышенной привлекательности для межд. капитала. С другой стороны, браз. общество дорого заплатило (рост безработицы, девальвация нац. валюты, увеличение инфляционных показателей) за неспособность мировой фин. системы предотвратить нарастающую нестабильность или хотя бы ограничить ее распространение, как это произошло с азиатским кризисом, подорвавшим доверие в целом к рынкам стран с переходной экономикой.

Бразилия вышла с предложением к ведущим странам-кредиторам о реформировании межд. фин. архитектуры с целью создания эффективного механизма предотвращения резких колебаний фин. конъюнктуры, создания системы контроля над лавинообразной миграцией спекулятивных капиталов на мировом фин. рынке. В конкретном

плане предлагалось введение в межд. фин. отношения инструмента сдерживания текучести капиталов, включая возможное налогообложение спекулятивных капиталопотоков, поступления от которого пошли бы в фонд экстренной помощи странам с переходной экономикой, наиболее уязвимым перед межд. фин. катаклизмами.

Ф.Э.Кардозо в своих выступлениях на межд. форумах не раз обращал внимание на то, что **нынешняя хрупкая система свободного перемещения капиталов создает сиюминутные выгоды развитым странам** в ущерб интересам государств с переходной экономикой и не позволяет обеспечить развивающемуся миру справедливый доступ к мировым фин. ресурсам. Вместе с тем, глобализация, по словам браз. президента, не может ограничиваться лишь свободным движением фин. потоков, а должна включать в себя все аспекты хоз. деятельности человечества, и прежде всего — межд. торговлю как наиболее распространенный вид товарообмена. Процессу либерализации межд. торговли Бразилия придает приоритетное значение. Именно **высокий уровень торг. протекционизма развитых стран** препятствует, по мнению браз. руководства, полноценному сотрудничеству между государствами с различным уровнем развития, негативно сказывается на возможностях развивающегося мира решать насущные эконо. задачи, среди которых особое место занимает урегулирование проблемы внешней задолженности.

Серьезной проблемой современности является и продолжающееся расслоение общества на богатых и бедных. Рост соц. расслоения, по мнению браз. руководства, не надо понимать только как нарастание дифференциации доходов населения в рамках какой-либо одной страны. Идет расслоение и между странами. Так, межд. соц.-эконом. статистика наглядно демонстрирует постепенное обнищание бедных и неуклонный рост благосостояния богатых стран.

Глобализация, безусловно, должна затрагивать такие важные сферы человеческого бытия, как образование и здравоохранение. Вместе с тем, стремление Запада навязать в рамках переговоров по торг. либерализации обсуждение вопросов соц. и экологического характера Бразилия рассматривает как попытку создать доп. нетарифные барьеры на пути товаров из стран третьего мира, что не только не будет способствовать решению соц. и экологических проблем в этих государствах, а, напротив, усугубит их положение. Кампанию протеста против либерализации межд. торговли, развернутую в последнее время т.н. неправит. организациями, которые предостерегают от наплыва дешевых товаров из развивающихся стран, бразильцы считают необоснованной. Тем не менее, Бразилия не раз обращала внимание своих партнеров по межд. организациям на то, что «беспорядочная» глобализация ведет к «глобофобии», неприятию данного процесса из-за опасений роста соц. проблем и прежде всего — безработицы. Нарастанию негативных настроений в обществе, как правило, сопутствует оживление различных экстремистских националистических движений как левого, так и правого толка. По словам, генсека ЮНКТАД, бразильца Р.Рикуперо, это один из наиболее опасных вызовов глобализации, угрожающих прежде всего демократии и полит. стабильности в мире.

Бразилия выступает за глубокое исследование процесса мировой глобализации, многосторонний диалог с развитыми странами в рамках различных межд. эконом. организаций и форумов (ООН, ВТО, МВФ, G-20 и др.), а также использование консультационных механизмов по региональной и межрегиональной интеграционной проблематике (Меркосур, МАЗСТ, Меркосур-ЕС, Меркосур-АС и др.), для совместного поиска путей направления данного процесса в конструктивное русло контролируемой, сбалансированной и более справедливой глобализации.

НА РУБЕЖЕ XXI в.

Современная научная мысль относит Бразилию к группе государств, занимающих промежуточное положение между развивающимися и пром. развитыми странами. Главными критериями при этом считаются уровень ее пром. развития, значит. резервы материально-сырьевых ресурсов, активное внедрение наукоемких производств, демографический потенциал.

По размеру ВВП (806 млрд.долл.) Бразилия вышла в 1997г. на 8 место в мире. В нац. валюте ВВП Бразилии в 1997г. достиг 886 млрд. реалов, в 1998г. — 901 млрд.реалов. Однако, ввиду девальвации реала на 37% в янв. 1999г., ее валовой продукт в долларовом исчислении заметно сократился.

Основа нынешнего эконом. потенциала Бразилии создавалась в период относительно стабильного развития, начиная с середины 60 гг., когда в ее экономику шли крупные вливания инокапитала, новых технологий и техники. В эти годы была создана современная автомобильная промышленность (по производству автомобилей, Бразилия занимает 6 место в мире; 1,5-1,7 млн. в год), собственное авиастроение — пассажирский самолет ЭРЖ-145 компании «Эмбраэр», в США поставлено более 100 таких самолетов), нефтедобыча (в основном на континентальном шельфе; Бразилия входит в число 20 стран-крупнейших производителей нефти и 10 стран, обладающих наиболее развитой нефтепереработкой); аэрокосмический комплекс. В пределах жизни одного поколения (с середины 70 гг. до середины 90 гг.) Бразилия сделала резкий скачок в своем развитии. ВВП вырос с 74 млрд.долл. (в 1975г.) до 750 млрд.долл. (в 1995г.), т.е. в 10 раз. Не менее внушительен рост этого показателя в расчете на душу населения — с 715 долл. до 4,7 тыс.долл. Сократился разрыв в уровне развития с ведущими странами Зап. Европы. 20 лет назад ВВП (на душу населения) таких стран, как Франция и Бельгия, в 7,5 раз превышал браз. показатель. Сегодня — в 4,2 раза.

Существенный прогресс, достигнутый Бразилией за последние 30 лет, благодаря которому в прошлом отсталая аграрно-пром. страна сумела войти в десятку государств с наиболее крупным ВВП, не привел, однако, к коренной ломке архаических соц.-эконом. структур. По ряду качественных показателей Бразилия существенно отстает от передовых зап. стран. Валовой продукт в расчете на душу населения (156 млн.чел.) ставит Бразилию на 46 место. По индексу человеческого развития (используется ООН как показатель обществ. благополучия) Бразилия, переместившись в 1998г. с 68 на 62 место, вошла в группу стран с высоким уровнем ИЧР — 0,809 (по индексу человеческого развития Россия занимает 72 место — 0,767).

Отмечая значит. успехи Бразилии в глобальном эконом. развитии, позволившие ей заметно опередить ведущие страны «третьего мира», в то же время следует сказать, что ее великодержавные амбиции пока еще не имеют под собой достаточно прочного эконом. фундамента. В абсолютных показателях Бразилия постепенно сокращает разрыв с США и другими странами Запада, однако, по качественным факторам она далеко отстает от них. И это касается не только экономики. Бразилия пока не может всерьез тягаться с «первым миром» по уровню научного и тех. развития. За последние годы она добилась значит. успехов в этой сфере, опираясь на импортное «ноу-хау». У бразильцев имеются свои новые научно-тех. разработки, но они осуществлялись на базе импортных образцов, которые умело адаптировались браз. учеными к местной специфике. Бразилия широко использует иностр. ученых для преодоления отставания в фундаментальных и прикладных науках.

Для Бразилии характерно широкое использование иноинвестиций для модернизации своей промышленности, инфраструктуры, сферы услуг. За счет иноинвестиций и технологий создавался фундамент ее нынешнего пром. и энергетического потенциала. Автопром создан и постоянно наращивается при участии ам., западноевропейских и японских корпораций. Среди 10 крупнейших компаний Бразилии 7 — иностр. происхождения («Фольксваген», «Форд», «Дженерал Моторс», «Каррфур», «Мерседес Бенц», «Нестле», «Жесси Левер»).

О масштабах иностр. участия в браз. экономике говорит тот факт, что в 1996-98гг. ПИИ достигли 53 млрд.долл., а для преодоления фин. кризиса МВФ и развитые страны предоставили Бразилии в конце 1999г. кредиты на 41,5 млрд.долл.

Для объективной оценки реального уровня развития Бразилии недостаточно основываться на таких существенных и характерных показателях, как размер ВВП, количество производимых автомобилей, компьютеров, телефонов и т.д. Теневая сторона браз. реалий не столь широко известна за рубежом, но весьма красноречива. **Главная проблема Бразилии**, сдерживающая ее эконом. рост и затрудняющая прогресс в области образования и науки, — **вопиющее соц. неравенство**. Удастся браз. властям уменьшить зияющую соц. пропасть, разрывающую страну на 2 части, приблизить наиболее обездоленные слои населения к человеческим условиям существования, — будет обеспечен мощный прорыв Бразилии в число передовых стран XXI в., не удастся — груз соц. проблем станет камнем преткновения на пути ее модернизации и включения в сообщество цивилизованных государств.

Госсекретариат по стратегическим вопросам при президенте Ф.Кардозо ведет разработку модели соц.-эконом. развития на ближайшую перспективу, которая позволила бы Бразилии занять достойное место в современном мире. Разрыв между богатыми и бедными слоями населения Бразилии сокращается очень медленно. В 1990г. доля «бедных» (50% населения) в нац. доходе достигала 12,3%, а в 1996г. — 12,8%. В то же время доля «богатых» (20%) составляла в 1990г. — 62,8%, в 1996г. — 62,4%.

С учетом альтернативных вариантов развития ситуации на мировой арене госсекретариат по

стратегическим вопросам разработал 3 возможных сценария развития экономики Бразилии к 2020г. Согласно первому сценарию, при ежегодном темпе эконом. роста в 6,4% Бразилия подойдет к 2020г. со следующими показателями: ВВП – 3360 млрд.долл. (в 1,5 раза больше нынешнего ВВП Германии), нац. доход в расчете на душу населения – 17 тыс.долл., оборот внешней торговли – 720 млрд.долл., бедность – 7% населения, безработица – 6,5% экономически активной части населения. Роль Бразилии в мировой экономике станет более значимой. Она переместится с 8 на 7 место. Эти преобразования в экономике будут происходить в условиях укрепления демократии, повышения уровня образования населения и широкого внедрения новейших технологий. Однако даже при столь позитивной перспективе развития не удастся решить проблему бедности, за чертой которой будут находиться 14 млн.чел. К 2020г. население Бразилии превысит 197 млн. (на 37 млн. больше, чем сейчас).

По второму сценарию повышенное внимание будет уделяться уменьшению соц. диспропорций. Распределение нац. дохода станет более справедливым. Государство будет более активно вмешиваться в экономику, которая станет менее открытой для межд. эконом. связей. Предполагается меньший прогресс в освоении новых технологий. Замедлится рост инвестиций за счет внутренних средств. Вместе с тем, приток внешних инвестиций сохранится на высоком уровне. При таком развитии ситуации прогнозируется, что Бразилия достигнет к 2020г. следующих показателей (при темпах эконом. роста в 4,7%): ВВП – 2330 млрд.долл. (нынешний ВВП Германии), нац. доход в расчете на душу населения – 11800 долл., оборот внешней торговли – 400 млрд.долл., безработица – 5% экономически активной части населения, бедность – 4% населения. В мировой экономике Бразилия переместится на 12 место.

По третьему сценарию прогнозируется крайне неблагоприятное развитие полит. и эконом. ситуации в стране. Обострится проблема бедности, ухудшится криминогенная обстановка, права человека будут нарушаться, устои дем. государства во многом будут подорваны. В условиях нарастания внутренних трудностей в экономике будет наблюдаться застой, обострятся соц. проблемы. При таком развитии ситуации Бразилия сможет выйти на следующие рубежи: ВВП – 1170 млрд.долл. (50% от сегодняшнего ВВП Германии), доход в расчете на душу населения – 5930 долл., оборот внешней торговли – 190 млрд.долл., бедность – 14% населения, безработица – 8%.

В своем докладе «Перспективы глобальной экономики и развивающихся стран» (дек. 1997г.) МБРР сделал многообещающий прогноз о том, что в ближайшие четверть века в мировой экономике произойдет коренной перелом: Россия, Бразилия, Китай, Индия и Индонезия из второго эшелона вырвутся на передовые позиции, станут эконом. гигантами, обогнав в своем развитии нынешних лидеров. «Великая пятерка» потеснит на вторые места нынешнюю задающую тон «семерку». Последующий ход событий в Азии, России и Бразилии, оказавшихся в водовороте острейшего фин. кризиса, однако, поставил под сомнение реальную возможность столь оптимистической перспективы для Бразилии.

Для такого рывка Бразилии необходимо пройти еще очень долгий путь. Прорыв в число передовых индустриально-технологических стран в незначительной степени зависит от способности браз. истеблишмента провести структурные реформы, в частности – адм., налоговую, пенсионную, аграрную, что позволило бы Бразилии устранить архаизмы в ее полит. надстройке и эконом. фундаменте. Без проведения своей модернизации (подобно Китаю) Бразилия не сможет надежно закрепиться в группе индустриально развитых, дем. стран. К тому же, как показало резкое обострение фин. ситуации в мире в 1997-98гг., эконом. благополучие Бразилии во многом зависит от внешних факторов.

Доклады ВБ и ЮНКТАД

Опубликованные ежегодные доклады ВБ и ЮНКТАД, в которых, в частности, значит. место уделено негативным последствиям для развивающихся стран, в т.ч. Бразилии, «чрезмерной либерализации» экономики в 90 гг., подхлестнули ведущую здесь широкую полемику вокруг эконом. курса администрации президента Ф.Кардозо. Особый акцент многие аналитики делают на содержащиеся в этих документах критические оценки мер правительства по предоставлению штатам большой адм.-фин. самостоятельности, осложнившей реализацию единой бюджетной политики государства и приведшей к нарастанию неплатежей фед. центру, нарушению единого контроля за использованием заемных средств, полученных по линии межд. валютно-кредитных институтов. Все это активно используется левой оппозицией для усиления давления на президента с целью добиться отхода от «безоглядного» следования неолиберальным рецептам МВФ.

На состоявшемся в сент. 1999г. в Рио-де-Жанейро конгрессе ведущих экономистов Бразилии, стран Лат. Америки и Карибского бассейна подчеркивалось, что безоглядная погоня за макропоказателями сопровождается опасным расслоением общества (7% населения Бразилии владеют более 50% нац. дохода), стимулирует частный капитал к размещению значит. объемов фин. ресурсов преимущественно на быстро окупаемых фондовых и валютных рынках. Остро прозвучал тезис и о том, что «советчикам с Запада» следовало бы в полной мере разделить ответственность за кризисные явления в экономике Бразилии, других стран.

В послании участникам форума генсека ЮНКТАД бразильца Р.Рикуперо отмечалось, что «...мы в кризисе. Завершился новый цикл иллюзий, и мы должны извлечь уроки для того, чтобы переформатировать политику развития».

Консультант ЮНКТАД Я.Крегель подчеркнул, что большинство развивающихся стран, в т.ч. и Бразилия, находятся в худших условиях, чем в 70 гг. В соответствии с докладом директора отдела эконом. развития ООН Б.Сталлингс, общая эконом. модель, принятая в большинстве стран Лат. Америки в 1990-97гг., привела к различным результатам. В то время, как средние темпы эконом. роста в Аргентине, Боливии, Чили и Перу возросли с 4% (в 1950-80гг.) до 6% в 90гг., в Бразилии, Мексике, Колумбии, Коста-Рике, Ямайке за тот же период наблюдалось его снижение с 6,1 до 2,5%.

В руководстве президентской Партии социал-демократии также начинает укрепляться мнение о том, что правительству стоило бы более гибко подходить к реализации своей эконом. политики, пересмотреть достигнутые с МВФ договоренности по макропоказателям, особенно с учетом того, что Бразилия и так чрезмерно «затянула фин. пояс», добившись к июлю 1999г. первичного профицита в 20 млрд.реалов или 70% от запланированного объема на весь 1999г.

Нарастание критики эконом. политики Ф.Кардозо заставляет руководство страны проводить корректировку своих планов, уделять повышенное внимание необходимости стимулирования нац. производства. В этой связи новый министр развития, промышленности и торговли А.Тапиас заявил, что правительство, в целом продолжая линию по выполнению имеющихся соглашений с МВФ, особенно по оптимизации бюджетных расходов, разгосударствлению экономики и т.д., будет оказывать поддержку рентабельным, имеющим современную производственно-технологическую базу компаниям с целью повысить их конкурентоспособность на мировых рынках. Для этого, в частности, разрабатываются спец. гос. программы по предоставлению таким предприятиям льготных долгосрочных кредитов.

ПЛАН РЕАЛ

В Ин-те подготовки кадров для промышленности и сферы услуг (г.Сан-Пауло) состоялась 24 фев. 2000г. выступление Густава Франко на тему «Перспективы экономики Бразилии». Г.Франко известен как авторитетный экономист, один из разработчиков «Плана Реал», положившего начало эконом. стабилизации в стране. В янв. 1999г. ушел в отставку с поста пред. ЦБ Бразилии из-за разногласий с минфином в вопросе девальвации реала. 6 лет, прошедшие с момента принятия «Плана Реал», по мнению Франко, подтверждают, что у Бразилии в той ситуации, в которой она оказалась в 1993-94гг. (гиперинфляция достигала 5 тыс. % в год), не оставалось выбора. Старая эконом. модель, предусматривавшая развитие за счет инфляции, изжила себя. Благодаря «Плану Реал», страна переживает сейчас подлинную революцию в производственной сфере. Новая модель предусматривает преодоление кризисных явлений благодаря оздоровлению фин. сферы и открытости экономики, вынуждающей нац. промышленность приспосабливаться к конкуренции иностр. товаров. Как отметил Франко, достигнутый результат может быть оценен такими показателями, как низкая инфляция и растущая производительность труда (прирост в последние годы составлял 7% во многом благодаря использованию импортного оборудования). Сейчас 20% пром. оборудования импортируется (из США — 33%). Это следствие открытости экономики. Импорт сыграл большую роль в замене старого оборудования, на котором нельзя было производить конкурентоспособную продукцию.

Другой важный элемент эконом. политики — приватизация предприятий госсектора, который сыграл свою положит. роль в становлении Бразилии как пром. державы, но в последние годы превратился в тормоз эконом. развития. За последние 10 лет свыше 120 компаний были приватизированы (на них производится 7% ВВП). От приватизации государство получило 100 млрд.долл.

Другой важный феномен эконом. жизни Бразилии — резкое увеличение ПИИ, которые используются инвесторами в приватизационных целях, для создания новых предприятий, покупки банков и т.д. В 1998г. в Бразилии насчитывалось 6500 инокомпаний с капиталом в 45 млрд.долл. Они производят 10% ВВП, дают работу 1,5 млн.чел. Если приток инокapитала будет продолжаться такими же темпами, как сейчас, то, как отметил Франко, доля инокомпаний в ВВП достигнет в ближайшие годы 20%.

РУССКАЯ ИММИГРАЦИЯ

Согласно данным, приведенным Ф.Басто в исследовании «Синтез истории иммиграции в Бразилии», с 1836г. по 1968г. в Бразилию прибыло 119 тыс. русских. В эту категорию попадали все лица, прибывавшие из царской России и СССР.

Первая волна русской эмиграции в Бразилию относится ко II пол. XIXв.-началу XXв. В тот период переселенцы из России отправлялись в Бразилию по эконом. мотивам. В основном это были безземельные крестьяне, батраки, уезжавшие в Юж. Америку в поисках лучшей доли. В Бразилии они занимались земледелием. Ими было основано поселение Кампина дас Миссоэс, в шт.Рио Гранде ду Сул, получившее в 1963г. статус города. В наст.вр. 20% населения муниципального округа Кампина дас Миссоэс — потомки выходцев из России,

По данным браз. ин-та географии и статистики в шт.Рио Гранде ду Сул до 1912г. легально въехали 19,5 тыс. выходцев из России.

Вторая волна русской эмиграции в Бразилию приходится на годы после Октябрьской революции 1917г. и гражд. войны. Большинство русских эмигрантов, оставшихся в Бразилии на постоянное жительство, имело высшее или среднее профобразование, что позволило им попасть в благополучную прослойку браз. общества, устроиться на работу в качестве инженеров, предпринимателей, ученых, преподавателей и т.д. Многие из них обосновались в городе и шт.Сан-Пауло.

Третья эмиграционная волна пришлась на послевоенный период (1947-49гг.), когда из находившихся под германской оккупацией европейских стран в Бразилию устремились десятки тысяч русских беженцев из числа перемещенных лиц (старая русская эмиграция, осевшая в Европе; бывшие военнопленные и угнанные на принудительные работы в Германию советские люди; граждане, ушедшие из СССР с отступавшей германской армией по полит. мотивам и т.д.).

В 1952-53гг. в Бразилию прибыло несколько тысяч русских эмигрантов из Маньчжурии (Китай). В основном это были потомки белой эмиграции, вынужденные покинуть Китай после прихода к власти компартии. Обосновались они в основном в Сан-Пауло. В этот период отмечается переселение в шт.Рио Гранде ду Сул и Мату Гросу староверов (несколько сотен человек), выехавших в 20 гг. по религиозным мотивам из России в Маньчжурию.

В 90гг. в Бразилию стали приезжать для работы на контрактной основе рос. специалисты (ученые, преподаватели). Примерно 100-120 специалистов нашли работу в ун-тах и НИИ шт.Сан-Пауло, Рио Гранде ду Сул, Парана. Некоторые из них находятся в Бразилии уже по 5-7 лет, обзавелись постоян-

ными визами, а иногда и браз. гражданством. В генконсульство они обращаются лишь в случаях острой необходимости, когда испытывают потребность в замене паспортов или оформлении других документов. С русской иммиграцией, как правило, рос. специалисты связей не поддерживают.

По оценкам русских обществ, организаций, в шт. Сан-Пауло и Рио Гранде ду Сул проживает 20-25 тыс. потомков выходцев из России. Однако очень немногие из них (2-3 тыс.) в той или иной форме сохраняют связь с культурой и традициями своих предков. Как правило, они имеют браз. гражданство и считают себя коренными бразильцами. Для многих выходцев из России единственной нитью, связывающей их с родиной предков, остается православная религия.

Основными центрами притяжения рос. иммигрантов в шт. Сан-Пауло и Рио Гранде ду Сул являются православные церкви. Из 4 действующих в Сан-Пауло церквей 3 принадлежат русской зарубежной православной церкви (глава – митрополит Вост.-Американский Виталий, резиденция в г. Нью-Йорке). Большим авторитетом среди верующих пользуется настоятель Свято-Троицкого храма в р-не Вила Алпина протоиерей Григорий Петренко. Его мнение является во многом определяющим для актива русской общины. Приходом Свято-Троицкого храма стал выпускаться информ. бюллетень (на португальском языке) – «Вила Алпина Ортодокса».

Несколько особняком стоит православная церковь, настоятель которой иеромонах Иоанн Стойссер. Вокруг его церкви объединяются в основном русские, приехавшие в Бразилию из Китая. В 50-60 гг. при церкви существовала школа-интернат для русских детей. В отличие от священников зарубежной православной церкви, уклоняющихся от контактов с представителями Московского Патриархата и усматривающих в них своих идейных оппонентов и соперников, И. Стойссер поддерживает тесные деловые контакты с архиепископом Русской православной церкви в Аргентине и Юж. Америке Платоном (резиденция в г. Буэнос-Айресе) и ее представителем в Бразилии протоиереем Анатолием Топалой. В нояб. 1996г. в этой церкви проводил службу Митрополит Смоленский, глава комитета внешних связей РПЦ Кирилл. На средства И. Стойсера ежеквартально на русском языке издается бюллетень «Друзьям и знакомым» (редактор – В. Селин). Вышло 213 номеров. С 1998г. «ДИЗ» выпускается в электронной версии в Интернете.

Русская православная церковь (Московский Патриархат) имеет приходы в шт. Рио Гранде ду Сул в местах первых русских поселений Санта-Роза и Кампина дас Миссоэс. В 1995г. приходской совет храма Св. Сергия Радонежского обратился к Московскому Патриарху с просьбой взять этот приход под свое покровительство (ранее она относилась к зарубежной православной церкви). Предложение было принято и с мая 1995г. приход храма в г. Порту-Алегре стал принадлежать Московскому Патриархату. Настоятелем прихода был назначен протоиерей Анатолий Топала (командирован из Москвы). До этого А. Топала служил в православных церквях г.г. Санта-Роза и Кампина дас Миссоэс.

Большой интерес в русской колонии вызвал выпуск в окт. 1999г. первой в Бразилии книги об

истории русской иммиграции – «Русская иммиграция в Рио Гранде ду Сул. Долгий путь надежды» (автор – Ж. Заболотский).

Полезную работу по оказанию материальной помощи престарелым выходцам из России проводят «Филантропическое общество Сан-Пауло» и браз.-славянское культурное общество. Их председателем является рос. гражданин И. Шнее. Филантропическое общество (СФП) содержит дом для престарелых русских, в котором проживает 30 чел. Фин. помощь старческому дому оказывает жилищная часть русской колонии (М. Лара, А. Шуберт, И. Шнее и др.). СФП издает информ. бюллетень «Радуга» (на португальском языке).

В прошлое ушли те времена, когда у русских в Сан-Пауло был свой клуб, ресторан, строились церкви, ставшие центрами сплочения выходцев из России. Потомки тех, кто прибыл в Бразилию в 1930-50гг. утрачивают связь с русским языком и культурой, считая себя больше бразильцами, чем русскими (все они, как правило, браз. граждане).

КУЛЬТУРА И ЭТНОС

I. Особенности исторического развития. Бразилия – молодое, быстро развивающееся государство, открыто 22 апр. 1500г. экспедицией под командованием португальского мореплавателя Педро Алвареса Кабрала. 500-летие открытия Бразилии в 2000г. отмечается как важная веха в историко-культурном развитии браз. общества. Название «Бразилия» происходит от названия дерева pau-brasil, из древесины которого добывали красно-фиолетовую краску.

В истории Бразилии выделяются несколько периодов: период Колонизации (1500-1822), период Империи (1822-89) и период Республики (с 1889г. по наст.вр.).

Период колонизации был отмечен непрекращающейся борьбой рабов за свое освобождение. Яркой формой протеста стало создание ими в конце XVI в. в шт. Алагоас «Пальмовой республики», насчитывавшей 20 тыс. беглых рабов и просуществовавшей почти 100 лет.

В XVIII в. под влиянием идей Великой франц. революции в Бразилии нарастает борьба за полит. независимость страны, самым крупным событием которой стал заговор в Минас-Жерайс (1789-92) во главе с прапорщиком кавалерии Жоакимом Жозе да Силвой Шавьером, по прозвищу «Тирадентес» (день его казни – 21 апр. отмечается в Бразилии как день памяти Тирадентеса). Как это ни парадоксально, португальская монархия сама способствовала обретению Бразилией независимости. В 1808г., спасаясь от наполеоновских войск, королевский двор во главе с Доном Жоао VI переехал в Бразилию, а 7 сент. 1822г. наследник престола – регент Дон Педро провозгласил независимость Бразилии, а себя – первым императором, вошедшим в историю как Педро I.

Монархия в Бразилии просуществовала до 15 нояб. 1889г., когда император был низложен военными, которые провозгласили установление республики. Главной причиной падения монархии считают отмену рабства в 1888г. согласно «Золотому закону», подписанному принцессой Изабел.

В период Республики была заложена фед. система правления, которая остается неизменной до сегодняшнего дня. Провинции были преобразо-

ваны в штаты, введен институт президента, создан двухпалатный Конгресс и независимый Верховный фед. суд. Так называемую «Старую Республику», просуществовавшую до 1930г., сменило «Новое государство» — диктатура президента Жетулио Варгаса, под руководством которого были успешно преодолены последствия мирового кризиса 30гг., произошли существенные сдвиги в индустриализации страны, принята прогрессивная система соц. обеспечения. При Варгасе Бразилия вступила в войну против нацистской Германии на стороне союзников и была единственной из латиноам. стран, направившей войска в Европу.

В послевоенной истории Бразилии выделяются период правления Жуселино Кубичека (1956-61), основателя современной столицы — г.Бразилиа, военный режим (1964-85), в первые годы которого страна пережила бурный эконом. рост (1967-74), известный как «браз. эконом. чудо». В 1985г. к власти пришел гражд. президент Жозе Сарней, наступил период демократизации. 5 окт. 1988г. была принята новая Конституция. Нынешнее руководство страны во главе с Ф.Э.Кардозо продолжает курс на укрепление дем. свобод и либерализацию экономики.

II. Географические данные. Современная Бразилия — крупнейшая страна Лат. Америки, занимает площадь 8,5 тыс.кв.км, что составляет почти половину южноам. континента (47,3%). По величине своей территории она находится на 5 месте в мире после России, Канады, Китая и США. Население — 161,7 млн.чел. Бразилия — федерация в составе 26 штатов и фед. (столичного) округа.

Столица — г.Бразилиа. Город имеет очертания самолета. В его «фюзеляже» находятся адм. и обществ. здания, в «крыльях» — жилые кварталы, в «кабине пилота» — площадь Трех властей с президентским дворцом, зданием Конгресса и дворцом правосудия. В г.Бразилиа проживает 220 тыс.чел. или 1,9 млн. с пригородами.

Бразилия граничит с 10 странами: Франц. Гвианой, Суринамом, Гайаной, Венесуэлой и Колумбией — на севере; Уругваем и Аргентиной — на юге; Парагваем, Боливией и Перу — на западе. Эквадор и Чили — единственные страны южноам. континента, не имеющие общей границы с Бразилией. С востока страна омывается водами Атлантического океана, протяженность побережья — 7367 км.

Для топографического пейзажа Бразилии характерны две отличит. черты: обширные равнины в бассейне р.Амазонки (4 млн.кв.км.) и расположенное к югу центр. плоскогорье. Наивысшая точка Бразилии — Пико-да-Неблина, 3014 м. над уровнем моря — находится на севере страны, на границе с Венесуэлой. В Бразилии — широко разветвленная система рек. **Амазонка занимает 1 место в мире по объему воды** и 2 (после Нила) по протяженности — 6577 км., причем 3615 км. проходят по территории Бразилии.

В Бразилии выделяют 5 климатических зон: экваториальную, тропическую, полусухую, высокогорную тропическую и субтропическую. В таких городах, как Сан-Пауло, Бразилиа, Белу-Оризонти, находящихся на плоскогорье, среднегодовая температура составляет 19°C. В Рио-де-Жанейро, Ресифе, Сальвадоре, расположенных на побережье, климат смягчается постоянными тропическими ветрами с океана. В городах юж.

штатов Бразилии — Порту-Алегре и Куритиба — температура в зимние месяцы опускается ниже 0°C. В Амазонии среднегодовая температура составляет 22-26°C с небольшими сезонными колебаниями. Наиболее жарким районом Бразилии является северо-восток, где в засушливый период (с мая по ноябрь) температура часто превышает отметку 38°C.

Времена года распределяются в Бразилии следующим образом: весна — с 22 сент. по 21 декабря, лето — с 22 дек. по 21 марта, осень — с 22 марта по 21 июня, зима — с 22 июня по 21 сентября.

Огромные массивы влажных экваториальных лесов покрывают сев. районы Бразилии (Амазонскую низменность). Эти леса богаты ценными породами деревьев, которые используются в медицине, строительстве и пр. Для центр., более засушливых районов страны (серрадо) характерны невысокие (до 12 м.) деревья, обычно с изогнутыми стволами и толстой корой.

Из 12 типов млекопитающих тропического пояса, обитающих в зап. полушарии, 11 водятся в Бразилии, причем их количество превышает 600 видов. В Бразилии представлено самое большое в мире разнообразие птиц — 1600 разных видов. Здесь насчитываются 40 видов черепах, 120 — ящериц, 230 — змей, 5 — крокодилов, 331 вид земноводных и 1500 видов пресноводных рыб. Биологами занесены в каталог 100 тыс. видов беспозвоночных, 70 тыс. из числа которых относятся к насекомым.

Недра Бразилии богаты залежами железной и марганцевой руды, бокситов, вольфрама, меди, ниобия, бериллия, титана, циркония, кристаллического кварца. Помимо этого, страна славится запасами золота, драг. и полудраг. камней.

Территорию Бразилии пересекают 4 часовых пояса. Разница во времени между Москвой и Бразилиа — 6 часов (с учетом перехода на летнее время может составлять 5 или 7 часов).

III. Этнический состав населения. По демографическим показателям Бразилия уверенно приближается к уровню европейских стран: уже сейчас 70% бразильцев живут в городах, рождаемость снизилась до 2-3 детей на одну женщину. Как результат — повышение уровня жизни, увеличилась ее средняя продолжительность по стране — 62г. у мужчин и 68 лет у женщин.

Браз. нация сформировалась главным образом в результате смешения европейцев (португальцы, испанцы и др.) с индейцами (аборигены) и неграми, выходцами из Африки.

До XVI в. территорию современной Бразилии населяли сотни туземных племен, которые представляли единую расу, но говорили на различных языках и имели свою культуру. До сих пор в Бразилии насчитывается 200 индейских племен, говорящих на 180 различных языках, большая часть которых проживает в обширных **резервациях** (850 тыс.кв.км), составляющих 10% территории Бразилии. **Эти земли законодательно закреплены за туземным населением** и охраняются фед. правительством.

В середине XVI в. в Бразилию были завезены в качестве рабов для работы на плантациях сахарного тростника, а позднее — на золотых и алмазных приисках и кофейных плантациях, африканцы, относящиеся к этнической группе банту и суданцы из этнической группы йоруба.

Главным миграционным источником из Европы и Азии традиционно является Португалия, за ней следуют Италия, Ливан (потомков ливанцев в Бразилии больше, чем население Ливана – 10 млн.чел.) и Германия. В I пол. XX в., в результате войны и эконом. кризиса, в Бразилию прибыло значит. число иммигрантов из Японии. К 1969г. насчитывалось 274 тыс. японцев. В Бразилии проживают более 100 тыс. выходцев из **России**. В юж. штатах и шт. Мату-Гроссу есть «русские деревни», отличающиеся высоким уровнем жизни потомков русских эмигрантов, которым при этом удалось сохранить язык и культурные традиции.

Этнический состав представлен 54% белого населения, 38% мулатов, 5% негров и 0,6% индейцев.

IV. Культурные особенности. Формирование браз. культуры в общих чертах совпадает с основными историческими этапами развития страны.

Литература. Колониальный период в литературе характеризовался дидактическими трудами иезуитов (в XVI в. падре Жозе де Аншиета составил первую грамматику тупи-гуарани), произведениями в стиле барокко и в пасторальном (аркадийском) стиле. Яркими представителями этого направления были поэт Грегорио де Матос (1623-96) и знаменитый проповедник падре Антонио Виейра (1608-97). Основатели поэтического объединения «Аркадия» Клаудио Мануэл да Коста (1729-89), Базилио да Гама (1740-95) и Томас Антонио Гонзага (1744-1810), авторы лирико-эпических произведений, прославились своим участием в освободительном движении «Инконфиденсия Минейра».

Движение романтизма в литературе совпало примерно с годами существования Империи. В своем творчестве писатели-романтики призывали к независимости Бразилии, их главными героями были индейцы и рабы из Африки. Произведения представителей романтизма, такие как «Смуглянка» Жоакима Мануэла де Маседо (1820-82), «Невинность» Алфредо д'Эскраполь Таулай (1843-99) и «Ирасема» о жизни индейцев Жозе де Аленкара (1829-77) считаются яркими образцами браз. классики.

Представители парнасской поэтической школы и реализма появились в браз. литературе в первые десятилетия Республики. В поэтическом творчестве так называемой «Парнасской триады» браз. поэтов Овлаво Билак (1865-1918), Раймундо Корреа (1860-1911) и Алберто Оливейра (1859-1937) на первый план выдвигается общество и его интересы. Крупнейшим браз. писателем XIX в. считается Машадо де Ассис, произведения которого вобрали в себя романтический и реалистический стили. Более четко реалистические тенденции отражены в творчестве Эуклидеса да Куньи (1866-1908) в его знаменитом произведении «Сертаны». Направление символизма, зародившееся на рубеже веков, представлено поэтами Крус и Соуза (1861-93) и Алфонсусом де Гимарасом (1870-1921).

Для I пол. XX в. характерным было движение модернистов или авангардистов, среди которых выделяются Марио де Андраде (1893-1945), Дрюман де Андраде (1902-1987) и Мануэл Бандейра (1886-1968). Один из крупнейших браз. писателей современности – Жоржи Амаду, автор многих известных романов: «Габриэла, гвоздика и корица», «Дона Флор и два ее мужа», «Генералы песчаных карьеров» и др. Большинство его произведений

переведено на русский язык. Широко известны также Эрико Вериссимо, Адониас Фильо, Рубен Фонсека, Дина Силвейра де Кейрос.

Музыка. Одним из первых выдающихся браз. композиторов является Карлос Гомес (1836-96). В XX в. расцвет браз. музыки связывают с появлением группы композиторов во главе с Этером Вилла-Лобосом (1887-1959), которые стали смело вводить в симфонические произведения мелодии и ритмы нац. фольклора. В 50 гг. в Рио-де-Жанейро зародился музыкальный стиль bossa nova, представлявший собой смесь ритмов браз. самбы и ам. джаза. Первым большим хитом нового направления стала песня Garota de Ipanema (композитор Том Жобим, слова – Винисиус Мораес).

В годы военной диктатуры появился стиль «тропикализм», представлявший собой смесь браз. ритмов и рок-н-ролла. Представителями этого течения были Коэтано Велозо, Жилберто Жил и Гал Коста. В современной браз. музыке, наряду с современными популярными течениями, сохраняется народное и региональное творчество, в которое часто привносятся новые ритмы и мелодии. Среди наиболее известных исполнителей выделяются имена Роберто Карлоса, Эбы Рамальо, Нея Матогроссо, Марии Бетании и др.

Отличит. особенностью Бразилии является карнавал, уходящий своими корнями в языческое прошлое. Карнавал представляет собой соревнование школ самбы перед спец. жюри. Красочные костюмы участников должны отражать эпоху, соответствовать сюжету разыгрываемого спектакля.

Живопись. Изобразит. искусство в Бразилии отражает основные тенденции европейской школы. Самым выразительным художником колониального периода был Антонио Франсиско Лисбоа (1738-1814), известный под именем «Алейджаниньо» («Маленький калека»). Его произведения сохранились во многих церквях, построенных в стиле барокко в шт. Минас-Жерайс.

Первым браз. художником, получившим межд. признание, был Кандидо Портинари (1902-62). Он запечатлел на своих полотнах простых людей, их страдания и нехитрые радости. Среди современных художников в Бразилии выделяются Лижиа Папе, Амелия Толедо, Жак Лейнер, Рубен Валентин и др.

Архитектура. Браз. архитектура колониального периода формировалась под влиянием португальской, но была адаптирована для тропического климата. Больше всего образцов этого стиля сохранилось в старинных городах, особенно в Оуро-Прето.

Прекрасными примерами браз. архитектуры, начиная с 40 гг., являются пассажирский терминал аэропорта Сантос-Дюмон, построенный братьями Роберто, здание бывшего минобразования в Рио-де-Жанейро, Музей современного искусства в Рио, построенный по проекту Афонсо Рейде, Музей современного искусства в Сан-Пауло (проект Лино Бо Барде) и др.

Образцом современной браз. архитектуры стала столица – г.Бразилиа. Лусио Коста выполнил проект генплана города, а Оскар Нимейер спроектировал основные здания: Дворец Алворада, Дворец Итамарати, Кафедральный собор, мемориал Жуселино Кубичека.

Кино. Через год после открытия братьями Люмьер кинематографа в г.Рио-де-Жанейро появил-

ся первый кинопроектор. В 40 гг. фильм «Голос Карнавала» с участием Кармен Миранды положил начало жанру комедии chanchada. В 50 гг. появилось движение «Новое кино», в основе которого были съемки обычных людей на улицах городов. Затем последовал жанр «маргинальное кино» о жизни обществ. «дна». Среди нашумевших картин 70 гг. — «Амулет Огум» Нелсона Педросо дос Сантос и «Супружеская война» Жоакима Педро де Адраде.

Экранизация повести Ж.Амадо «Дона Флор и два ее мужа» режиссером Бруно Баррето имела межд. успех. Нынешний браз. кинематограф переживает период подъема, вызванный успехом фильма режиссера Валтера Саллеса Central do Brasil, который получил главный приз Берлинского кинофестиваля 1998г. и был выдвинут на соискание премии «Оскар» в номинациях «лучший иностр. фильм» и «лучшее исполнение женской роли». Крупнейшим достижением Бразилии в мире кино являются **теленвеллы**, которые экспортируются во многие страны мира.

V. Лингвистические особенности. Гос. языком в Бразилии является португальский, который имеет ряд особенностей, обусловленных историческими, этнографическими и социокультурными факторами.

В качестве обращения в Бразилии наиболее часто употребляется местоимение «восэ» (Vose). В зависимости от ситуации оно переводится как русское «ты» или «вы». Форма обращения «сеньор», «сеньора» (Senhor, Senhora), широко распространенная в других португалоговорящих странах, используется редко, как правило, в отношении старших по возрасту или по служебному положению. При этом обычно добавляется ученое звание или должность собеседника, например: сеньор доктор (Senhor Doutor) — господин доктор; сеньор президенте (Senhor Presidente) — господин президент; сеньор министре (Senhor Ministro) — господин министр; сеньор эмбайшадор (Senhor Embaixador) — господин посол.

Междометие «Ой» (Oi) употребляется как для привлечения внимания в значении «Эй», так и для приветствия.

Аналогом обычного при встрече русского вопроса «Как дела?» здесь является выражение «Тудо бень?» (Tudo bem), ответить на которое можно, повторив его полностью «Тудо бень» или дать сокращенную форму «Тудо» (Tudo).

В качестве распространенных форм вежливости используются: пожалуйста — пор фавор (por favor), пор жентилеза (por gentileza); спасибо — обригадо (obrigado).

Многие слова и словосочетания португальского языка употребляются в Бразилии в новом значении и представляют собой т.н. бразилизмы, например: бате-бока (bate-boca) — спор; кеда дэ бра-со (queda-de-braco) — борьба; дикас (dicas) — информация, сведения; лигасао (ligacao) — телефонный звонок; бобажень (bobagem) — глупость, вздор; дар карона (dar carona) — подвезти.

Из слов, отражающих реалии браз. жизни, представляют интерес следующие: шурашкария (churrascaria) — ресторан, в котором в качестве основного блюда подают мясо, зажаренное на вертеле — «шурашко» (churrasco); кафезиньо (cafezinho) — маленькая чашечка крепкого кофе; онибус (onibus) — автобус и др.

Язык Бразилии испытывает сильное влияние других языков, выражающееся в иностр. заимствованиях, в основном в сфере услуг: ланшонете (lanchonete) — кафе-закусочная; боате (boate) — дискотека; коштуме (costume) — костюм; шоп (chop) — бочковое пиво; шопинг сэнтр (shopping center) — торг. центр.

В речи бразильцев нередко встречаются пословицы, поговорки, отражающие особенности нац. менталитета и культуры: кень нао тень као каса ком гато (Quern nao tern cao caça. com gato) — На безрыбье и рак рыба; тодо барато сай каро (Todo barato sai caro) — Скупой платит дважды; када кашорро се паресе ком о сео доно (Cada cachorro se parece com o seu dono) — Каков хозяин, такова и собака; кень кала консенте (Quern cala consente) — Молчание знак согласия; эшколер дэ дойс малес о менор (Escolher de dots males o menor) — Из двух зол выбрать меньшее; гато эскалдадо дэ агуа фриа тень медо (Gato escaldado de agua fria tern medo) — Обжегшись на молоке, будешь дуть и на воду.

Представительства

www.mre.gov.br «В фокусе - Бразилия»; www.mc.gov.br Коммуникации.

ПОСОЛЬСТВО РФ В БРАЗИЛИА (+СУРИНАМ) - ГРОМОВ Василий Петр. SES, Av. Das Nacoes, Lote A, CEP 70476-900, Brasilia - DF, Brasil, (5561) 223-3094,-4094, ф.226-73-19, телекс (38) 611273 ERUS BR, embrus@brnet.com.br. КОНС. ОТД. 223-5094.

ТОРГПРЕДСТВО В БРАЗИЛИА - КОСАРЕЦКИЙ Геннадий Петр. SHE-SUL-Q15-, Chacara 12, CEP 71600-720, Brasilia - DF, Brasil, 248-0766, ф.-0962.

ГЕНКОНСУЛЬСТВО В РИО-ДЕ-ЖАНЕЙРО - ГРАЧЕВ Анатолий Алексеевич. Azevedo Marques 50, Leblon CEP 22450, Rio-de-Janeiro, Brasil, (5521) 274-0097, ф.294-4945, телекс (38) 2130197 CGSU BR, consulado. russia@radnet.com.br.

ТОРГПРЕДСТВО В РИО-ДЕ-ЖАНЕЙРО - НОВИКОВ Николай Павл. Av. Visconde De Albuquerque 466, Leblon, CEP 22450, Rio-de-Janeiro, Brasil, (5521) 274-0845,-0099, ф.294-4943.

ГЕНКОНСУЛЬСТВО В САН-ПАУЛО - ФЕДОЧЕНКО Игорь Романович. Groenlandia 808, Jardim America, CEP 014-000, Sao Paulo, Brasil, т/ф (5511) 3064-1591, телекс (38) 1183324 URSS BR, consul_sp@teknobank.com.br.

ТОРГПРЕДСТВО В САН-ПАУЛО - ГЕНЕРАЛОВ Александр Серг. Traipu 831, Perdizes, CEP 01235, Sao Paulo, Brasil, 386-55781, ф.-1140.

БЮРО В РФ

ПОСОЛЬСТВО (07.09). Бол. 121069 М., Никитская 54, 290-4022,-до 26, ф.200-1285. КОНС. ОТД. (пн.-пт. 9-17) 290-2830, 363-0369, brasrus@brasemb.ru, brazemb@glasnet.apc.org, www.brasemb.ru, www.brazemb.msk.ru. Тереза Мария МАШАДО КИНТЕЛЛА (Thereza Maria MACHADO QUINTELLA, посол), Карлос Альберто дос САНТОС КРУС (Carlos Alberto dos Santos Crus, военный атташе), Роберто КОЛИН (Roberto COLIN, I сек.), Жозе Марио ФЕРРЕЙРА ФИЛЬО (Jose Mario FERREIRA FILHO, I сек.), Вагнер Таварес СИЛВА (Vagner Tavares SILVA, вице-консул), Сергио де Пауло КАСТРО (Sergio de Paulo CASTRO, II сек.).

СТАТИСТИКА

Импорт ферросплавов (янв.-авг. 2000г.)

Ферросплавы	Тонн		00/99	тыс.долл. FOB		00/99
	2000	1999	%	2000	1999	%
На базе марганца	6334	11.00	(42,4)	3.943	4.965	(38,7)
FeMnAC	5.740	8.924	(35,7)	1705	3.568	(24,2)
другие	593	1.718	(65,5)	337	1.218	(72,3)
FeSiMn	1	358	(99,7)	1	179	(99,4)
На базе кремния	218	112	94,6	319	149	198,1
FeSi	88	64	37,5	164	117	40,2
другие	130	48	170,8	146	32	356,3
На базе хрома	1.169	3.449	198,4	4.728	2.411	96,1
FeCrAC	926	2.119	(56,3)	666	1.161	(42,6)
FeSiCr	60	-	-	27	-	-
FeCrMC/BC	6.183	1.321	368,1	4.035	1.250	222,8
На базе никеля	80	169	(59,9)	799	394	133,2
FeNi	80	160	(50,0)	709	304	133,2
Специальные	3.942	2.289	72,9	15.975	8.798	71,3
FeMo	599	94	537,2	1765	459	5014
FeW	330	277	19,1	1.490	1.335	11,6
FeTi	1.529	760	101,2	4.827	1.418	240,4
FeV	967	585	65,3	5.380	5.047	6,6
FeNb	-	-	-	-	-	-
другие	517	564	(8,3)	613	539	13,7
Итого	17.743	16.992	4,4	23.865	11.627	43,5

Браз. экспорт ферросплавов (янв.-авг. 2000г.)

Ферросплавы	Тонн		00/99	тыс.долл. FOB		00/99
	2000	1999	%	2000	1999	%
На базе марганца	89.273	40.551	120,1	38.163	16.174	136,0
FeMnAC	26.684	11.820	125,8	10.799	4.627	133,4
другие	5.007	1.977	153,3	3.417	1.353	152,5
FeSiMn	57.582	26.754	115,2	23.974	10.194	134,9
На базе кремния	115.312	100.179	15,1	76.521	61.996	21,5
FeSi	97.956	95.035	3,1	60.675	60.425	0,4
другие	17.356	5.144	237,4	15.846	2.571	516,3
На базе хрома	10	1.762	(99,4)	16	3.178	(99,5)
FeCrAC	-	34	-	1	20	-
FeSiCr	-	1.560	-	-	780	-
FeCrMC/BC	10	168	(94,0)	15	1378	(99,4)
На базе никеля	3.338	3.494	(4,5)	8.823	4.876	89,9
FeNi	3.338	3.494	(4,5)	8.823	4.876	80,9
Специальные	38.825	38.819	0	180.122	177.809	1,3
FeMo	-	0	-	-	7	-
FeW	-	-	-	-	-	-
FeTi	-	34	-	-	87	-
FeV	12	20	(40,0)	118	211	(44,1)
FeNb	18.122	17.700	5,6	161558	155.723	4,4
другие	20.122	21.065	(4,5)	17.446	21.781	(19,9)
Итого	246.758	184.805	33,5	303.645	265.033	14,4

Сальдо торг. баланса производства ферросплавов

Ферросплавы	Тонн		00/99	тыс.долл. FOB		00/99
	2000	1999	%	2000	1999	%
На базе марганца	81939	29.551	180,7	35.120	11.209	213,3
На базе кремния	115.094	100.067	15	76.211	61847	21,3
На базе хрома	(7.159)	(1.678)	326,6	(4.712)	767	(714,3)
На базе никеля	3.258	3.334	(2,3)	8.114	4.572	77,5
Специальные	34.883	36.539	(4,5)	165.047	169.011	(2,3)
Итого	229.915	167.813	34,5	279.789	248.496	12,4

Производство черной металлургии среди нац. компаний:

Компания	2000	1999	00/99 (%)
Accsita	856,5	785,9	9,0
Acoinas	1619,6	1354,9	11,2
Acos Villares	660,3	632	4,5
Baira Mausa	392,9	389,7	0,8
Bclgo-Miucira	2.571,1	2.266,7	13,4
CBACO	7,7	39,9	(80,7)
Cosipa	2.745,9	2.593,3	5,9
CSN	4.781,5	4.851,7	(1,4)
CST	4.751,6	4.413,9	7,7
Gerdau	3.383,1	3.258,6	3,8
Itauncse	-	33,1	(100)
мвт.L Brasil	24,5	31,7	(22,7)
V & M do Brasil	518,7	364,8	412
Usiniinas	4.437,7	1980	48,9
ИТОГО	17.751,1	24.996,2	11,»

Бразильский экспорт продукции металлургического производства

Продукция	Тонны			10 3US \$ FOB		
	2000	1999	(%)	2000	1999	(%)
Живые животные	126,2	131,5	18,9	120,6	107,3	27
Полуфабрикаты	5.538.365	5.636.933	(1,7)	1.234.980	954.076	29,4
Плоский прокат:	1.933.087	2.131.345	OM)	752.423	670.597	12,2
-без спецпокрытия	1.379.630	1.624.561	(15,1)	407.402	399.610	1,9
-со спецпокрытия	350.595	356.118	1,6	154.988	188.444	(8,0)
– спецсталей	202.362	150.666	34,6	190.033	120.543	85,3
Сортовой прокат	927.605	876.403	5,8	323.251	289.270	11,7
-брус	140.548	110.487	27,2	86.566	71.586	20,9
-арматура	147.360	203.282	(27,5)	33.978	48.124	(29,4)
-проволока стальная	398.375	365.347	9	104.097	909.826	14,6
– профили стальные	116.746	112.969	3,3	32.684	36.440	(10,3)
– трубы бесшовные	121.251	81.723	48,4	62.015	39.569	56,7
Другая продукция	268.828	248.899	8,1	203.479	201.498	1,1
ИТОГО:	8.667.885	8.893.580	(2,5)	2.514.133	2.115.441	18,8
Чугун	3.514.39	2.665.590	31,8	412.647	280.841	46,9

Экспортные поставки продукции металлургического производства (тыс.т.):

Регион/Страна	Тонны				Итого	(%)
	Полу фабрикаты	Плоский прокат	Сортовой прокат	Другая продукция		
Европа	1.479,9	380,4	76,7	13,5	1.950,5	168
-ЕС	1.275,3	361,4	70,3	12,3	1.719,3	19,9
– др. страны Европы	204,6	19	6,4	1,2	231,2	2
Сев. Америка	1.288,6	408,8	408	39,1	3.144,5	36
Лат. Америка	309,1	704,9	374,9	145,8	1.534,7	17
Средний Восток	11,2	28,6	5	14,2	59	0,1
Азия	1.437	349,5	30,5	5	1.821,7	21
Африка	12,5	56	30,8	46,8	146,1	1
Океания	0,1	4,9	2	4,4	11,4	0,1
ИТОГО	5538,4	1.933,1	927,6	268,8	8.667,9	100

Импорт продукции металлургического производства

Продукция	Тонны			10 3US \$ FOB		
	2000	1999	(%)	2000	1999	(%)
Живые животные	126,2	131,5	18,9	120,6	107,3	27
Полуфабрикаты	III 24V	2.209	4.956,2	31,2(15	4.411	621,3
Плоский прокат:	433.172	291.425	48,6	241.960	142.639	69,6
-без спецпокрытия	178.932	168.292	6,3	53.119	49.868	6,5
-со спецпокрытием	228.061	82.606	176,1	129.605	47.135	175,0
– спецсталей	26.179	40.527	(35,4)	59.236	45.636	29,8
Сортовой прокат:	22.556	205.481	9,8	135.650	143.547	(5,5)
-прутик стальной	27.121	17.497	55	27.000	21684	19,0
-арматура	30.074	85.277	(64,7)	7.314	23.801	(69,3)
-проволока стальная	45.334	25.654	76,7	18.923	11.249	68,2
– профили стальные	19.190	9.383	104,5	8.893	5.651	57,4
– трубы бесшовные	17.053	33.850	(49,6)	35.410	61.466	(42,4)
Другая продукция	95.548	105.999	(9,9)	172.086	182.655	(5,8)
Итого	865.525	605.114	43	581.511	473.252	22,9

Импортные поставки осуществлялись из следующих регионов

Регион/Страна	Тонны				Итого	(%)
	Полу фабрикаты	Плоский прокат	Сортовой прокат	Другие продукция		
Европа	70.165	216.089	108.023	34.490	428.767	49,5
-ЕС	4.150	87.644	53.046	33.859	178.699	20,6
– др. страны Европы	66.015	128.445	54.977	631	250.068	28,9
Сев. Америка	130	1.562	15.570	9.330	26.592	3,1
Лат. Аджика	40.750	135.186	79.374	34.278	289.588	33,5
Средний Восок	-	-	-	-	-	-
Азия	204	50.135	17.113	14.794	81246	9,5
Африка	-	22.138	5.475	2.424	30.037	3,5
Океания	-	8.062	1	232	8.295	1,0
Итого	111.249	433.172	225.556	95.548	865.525	100,0

Доля крупнейших нац. металлургических компаний «Компания Сидеруржика Насионал, CSN», «Компания Сидеруржика де Тубарао, CST», «Узиминас», «Жердау», «Козина», «Асоминас» и «Белго-Минейра» составила в общем производстве 91%. За 12 месяцев они произвели 25.290,5 тыс.т. стали.

Наибольший прирост производства в 48,9% зарегистрирован у компании «Узиминас», которая произвела 4.437,7 тыс.т., по сравнению с 2.980 тыс.т. в прошлом году.