

ВЕЛИКОБРИТАНИЯ**ТОМ III**

СОДЕРЖАНИЕ

Политика	2	Внешняя торговля	28
Экономика	3	Таможня	29
Финансы	4	Внешнеторговый режим	29
Банки	5	Поддержка экспорта	29
Биржи	7	Связи с СНГ	30
Страхование	7	Связи с Россией	31
Инвестиции	8	Альянс с Россией	31
Инвестиции в мировую экономику	8	Росимпорт из Великобритании	31
Иноинвестиции в Великобританию	9	Энергоносители из РФ	31
Энергетика	11	Нефть и нефтепродукты	31
Нефтяной комплекс	12	Природный газ	31
Газовый комплекс	12	Сырье из РФ	32
Угольная промышленность	13	Российский экспорт в Великобританию	32
Ядерная энергетика	13	Цветные металлы	32
Металлургия	13	Алмазы	33
Машиностроение	13	Удобрения	33
Автопром	15	Лесоматериалы, целлюлоза, бумага	33
Авиапром	15	ЕБРР для России	34
Фармацевтика	16	Инвестиции в РФ	34
Агропром	17	Диалог с Россией	36
Транспорт	18	Договорно-правовая база	36
Железные дороги	18	Крупные партнеры	37
Автоперевозки	18	Доступ ростоваров	39
Авиация	19	Росуслуги	40
Морфлот	19	Выставки	41
Строительство	20	Активность российских компаний	41
Туризм	21	Международные товарные организации	42
Наука	21	Связи с регионами РФ	42
Интернет	22	Проекты в России	44
Сайты по экономике	24	Представительства	46
Торговля	24	Статистика	51
Права потребителей	25		
Экономическая безопасность	26		
Контроль экспорта	27		

Деловая Великобритания, том III. Экономика и связи с Россией в 2002-03 гг.

©Г.Н. Вачнадзе, 2004. ISBN 5-900034-38-0. Проект ПОЛПРЕД: Г. Вачнадзе, А. Головлева, А. Грибков, И. Ермаченков, А. Комаров, О. Мишина, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева. Агентство "Бизнес-Пресс", 119049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1, т/ф 238-6458, 238-9587, info@polpred.com. Отпечатано в ФГУП «ПИК ВИНТИ», 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403. Заказ

АГЕНТСТВО «БИЗНЕС- ПРЕСС»

С УЧАСТИЕМ ЖУРНАЛА «КОРИНФ» МИНЭКОНОМРАЗВИТИЯ РФ

ВЕЛИКОБРИТАНИЯ

Политика

В 2002г. лейбористское правительство Великобритании, получив дополнительный кредит доверия в результате победы на всеобщих парламентских выборах в пред.г., продолжило реализацию своей экономической политики. На конференции правящей лейбористской партии (окт. 2002г., г.Блэкпул) премьер-министр Великобритании Э.Блэйр заявил, что, несмотря на непростую политическую и экономическую обстановку в мире, программа национальных реформ реализуется успешно. Ее основные составляющие: поддержание макроэкономической стабильности и низкой инфляции, обеспечение конкурентоспособности британской экономики и снижение безработицы; повышение уровня жизни населения и улучшение условий его беднейших слоев; изменение в работе сектора общественных услуг (транспорт, здравоохранение, образование, соцобеспечение), в т.ч. путем вовлечения в него частного капитала.

Подвергнувшись жесткой критике в ходе последней выборной кампании за упущения в соцсфере, лейбористы в 2002г. объявили о планах увеличения к 2006г. расходов на образование до 69 млрд.ф.ст. (1997г.— 36 млрд.ф.ст.), жилищной — до 6 млрд.ф.ст. (2 млрд.ф.ст.). Расходы на здравоохранение к 2008г. они предусматривают довести до 106 млрд.ф.ст. (41 млрд.ф.ст.). Правительство намерено расширить поддержку малого бизнеса.

В части повышения уровня жизни беднейших слоев населения акцент сделан на усиление мотивации к поиску работы, а не на получение пособий по бедности. Правительство провело через парламент закон о минимальной зарплате, разработало программы развития беднейших районов (предусматривается инвестировать в экономику каждого из 300 таких районов по 1,5 млн.ф.ст.).

Оппоненты кабинета, которыми являются, в первую очередь, консерваторы, постоянно выступали с критикой основных положений экономической политики лейбористов. Подчеркивалось, что правительству, несмотря на 5 лет пребывания у власти и наличие парламентского большинства, не удалось достигнуть результатов в здравоохранении, образовании, транспорте, борьбе с преступностью и укреплении правопорядка. Они подвергли критике планы лейбористов по расширению привлечения частного капитала в сектор общественных услуг. Консерваторы не уверены, что в этом случае налогоплательщики получат качественные услуги за свои деньги.

Наиболее остро эта критика прозвучала на ежегодной конференции Консервативной партии (окт. 2002г., г.Бормут). На ней было подчеркнуто, что, хотя страна имеет хорошие показатели в экономике (низкий уровень инфляции, безработицы, ставок кредитов на приобретение жилья), общество испытывает чувство обеспокоенности. Основная причина этого, по мнению консерваторов, то, что правительство больше тратит, чем зарабатывает. В результате увеличиваются налоги.

Обеспокоенность консерваторов вызывают следующие моменты: Великобритания занимает 16 место в мире по уровню конкурентоспособности нацэкономики, хотя на момент прихода лейбористов к власти страна входила в число лидеров; в

стране сохраняется высокий уровень зарегулированности (только в 2001г. правительством было издано 4,6 тыс. нормативных актов); растет налоговое бремя; неудовлетворительное состояние системы образования; низкое качество медицинских услуг (только пациенты платных медучреждений получают услуги удовлетворительного качества, однако численность их составляет только четверть миллиона); распространение преступности.

В 2002г. экономическая политика британского правительства неоднократно подвергалась критике со стороны ЕС в части увеличения бюджетного дефицита до 13 млрд.ф.ст. По мнению Европейской комиссии, рост госрасходов может привести к подрыву экономической стабильности в стране и отсрочке даты присоединения Великобритании к зоне евро.

Большинство британских экспертов подчеркивают медленные темпы сближения экономики страны и еврозоны, в т.ч. и по пяти критериям, сформулированным министром финансов Великобритании Г.Брауном, как обязательное условие для присоединения к евро. Отмечается увеличение дефицита торгового баланса, высокая чувствительность к колебаниям учетной ставки, низкий уровень безработицы и инфляции, что ставит под сомнение достижение в ближайшие годы Великобританией указанных критериев. Получение правительством положительного решения по данному вопросу в ходе национального референдума (возможный срок — лето 2003г.) потребует от него больших усилий.

В мае 2002г. в целях повышения эффективности работы правительства по социально значимым направлениям премьер-министр Э.Блэйр произвел существенные передвижки министров. Они стали одной из самых серьезных реорганизаций действующего правительства лейбористов. Было проведено 31 новое назначение, в т.ч. 3 — на уровне членов кабинета. Восемь министров были уволены. С поста руководителя министерства транспорта, местного самоуправления и регионов подал в отставку С.Байере, с поста госсекретаря по вопросам труда и пенсионного обеспечения на должность госсекретаря по транспорту был переведен А.Дарлинг, считающийся одним из самых осторожных политиков в действующем кабинете. Преемником А.Дарлинга на посту госсекретаря по вопросам труда и пенсионного обеспечения стал Э.Смит, бывший до этого главным секретарем минфина.

Необходимость улучшения работы транспорта потребовала проведения структурной реорганизации министерства транспорта, местного самоуправления и развития регионов в целях выделения специализированного транспортного блока. Она была произведена в начале лета 2002г. и все подразделения, занимающиеся нетранспортными проблемами, объединены в новое ведомство, главой которого назначен вице-премьер Дж.Прескотт, до последних всеобщих парламентских выборов руководивший министерством транспорта.

Свою внешнеэкономическую стратегию правительство Великобритании строит с учетом членства страны в Европейском союзе, обеспечения ее дальнейшей интеграции с экономикой ЕС, а также исходя из того, что «взаимозависимость — основная реальность современного мира». В 2002г. оно выступило с инициативами принятия на междуна-

родном уровне мер по повышению уровня жизни в беднейших странах мира (своеобразный «план Маршалла»), а также дальнейшей либерализации международной торговли. Госсекретарь торговли и промышленности П.Хьюитт призвала развитые страны мира отказаться от субсидий, предоставляемых аграрному сектору их экономик, что дает необоснованные преимущества фермерам из развитых стран по сравнению с производителями сельхозпродукции в развивающихся странах.

Великобритания является членом ООН (занимает 5 место по размеру взносов в бюджет этой организации), в т.ч. постоянным членом совета безопасности, НАТО, «большой восьмерки» (неформальной группы 8 ведущих государств мира, включая Россию), Британского содружества, представляющего собой добровольную ассоциацию 54 государств, которые в прошлом находились под управлением Великобритании.

Она — один из ведущих членов Европейского союза, в который вступила в 1973г. Сегодня ЕС объединяет 370 млн. потребителей 15 стран и представляет собой крупнейший торговой блок мира (пятая части мировой торговли товарами). Он является важнейшим торговым партнером России. На долю ЕС приходится 40% российского внешнеторгового оборота.

В числе 30 других стран Великобритания является членом Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР). Она — член ВТО, МВФ и Всемирного банка, Парижского и Лондонского клубов, Европейского инвестиционного банка и Европейского банка реконструкции и развития. Играет заметную роль в принятии различных коллективных решений в рамках этих международных экономических и финансовых организаций и соглашений.

Она участвует в деятельности Группы разработки финансовых мер борьбы с отмыванием денег (Financial Action Task Force on Money Laundering — FATF), которая с 2000г. выпускает «черные списки» государств, не предпринимающих надлежащих мер по борьбе с отмыванием денег. Великобритания является членом организации G20 или Egmont Group of Financial Intelligence Units, насчитывающей 58 государств-участниц.

Великобритания играет важную роль в мировой экономике. Страна входит в пятерку наиболее развитых стран мира. Здесь производится 3% общемирового ВВП. Доля страны в мировой торговле выше — в экспорте товаров и услуг она равна 4,5% и в их импорте — 5,1% (5 и 4 место в мире). Однако в долгосрочном плане сохраняется тенденция сокращения доли страны как в мировом экспорте, так и импорте.

Отраслями специализации Великобритании в международной торговле товарами являются химпром, производство офисного и телекомоборудование, машин, авиатехники.

Великобритания — крупный потребитель химической продукции, офисного оборудования и средств связи, продукции металлургической и автотехники, текстиля.

В Великобритании размещена треть европейских корпораций, включенных «Файненшл Таймс» в 500 ведущих компаний мира. Здесь находятся важнейшие товарные и фондовые площадки мира. Среди них — Лондонская фондовая биржа, Лондонская биржа металлов, Международная

нефтяная биржа, Балтийская биржа (торговля судами) и Лондонская международная биржа финансовых фьючерсов и опционов.

Страна продолжает сохранять доминирующее положение на мировом рынке финансовых услуг. В Лондонском Сити (1 кв.миля) находится 500 иностранных банков.

Здесь производится две трети мировой торговли международными облигациями, две пятых — иностранными активами, одна треть — валютных операций, осуществляется пятая часть международных заимствований. Лондон является ликвидным спотовым рынком золота, клиринговым центром международной торговли золотом, а также лидирует в области управления активами состоятельных людей мира.

В 2002г. темпы прироста общемирового ВВП составили 2,8%, что выше, чем в 2001г. (2,2%). В среднесрочной перспективе темпы роста ускорятся за счет развивающихся стран и стран с переходной экономикой, включая Россию.

Потенциал роста международного спроса будет находиться в среднесрочной перспективе вне промышленно развитых стран, что создает предпосылки для изменения географии внешнеэкономических связей Великобритании и повышения значимости в ее торговле и инвестициях стран с развивающейся и переходной экономикой.

Этим объясняется повышенное внимание правительства Великобритании к наращиванию экономического потенциала развивающихся стран, в т.ч. по линии «нового плана Маршалла», с инициативой разработки которого активно выступает министр финансов Великобритании Г.Браун.

В 2002г. сохранилась тенденция сокращения внутреннего личного потребления и инвестиционного спроса в развитых странах, являющихся основным рынком сбыта британских промышленных и потребительских товаров, вывозимых за рубеж. Это ограничило возможности наращивания экспорта страны, что привело к сокращению его объемов. На динамике экспорта в среднесрочной перспективе будет сказываться снижение конкурентоспособности британских товаров по причине относительно высокого курса нацвалюты. Ожидается, что темпы роста экспорта будут ниже, чем в мире, а также в странах зоны евро и США.

Внутренний рынок Великобритании в 2002г. оставался привлекательным для европейских стран и США вследствие сравнительно высоких темпов потребительского спроса, а также господствования. Темпы их прироста были выше средне-европейских.

Экономика

В 2002г. ВВП страны в текущих ценах превзошел миллиардный рубеж, составив 1037,3 млрд.ф.ст. (1560 млрд.долл.). По сравнению с пред.г. (в постоянных ценах) он увеличился на 1,6%, что было ниже уровня 2001г. (2%).

Экспорт товаров и услуг сократился на 1,4% (в 2001г. прирост составил 0,9%), а их импорт увеличился на 1,2% (прирост на 2,3%). Размер внутренних инвестиций уменьшился на 4,5% (в 2001г. прирост на 0,8%). Сохранились относительно высокие темпы роста личного и госпотребления (3,9% и 4,2% против 3,8% и 2,3% в 2001г.).

Для экономики Великобритании, как и большинства других индустриальных стран мира, ха-

рактально высокое развитие сферы услуг, где создается большая часть ВВП и на которую приходится основная часть занятых. Другая отличительная черта британского хозяйства — высокая зависимость от внешнего рынка. На экспорт направляется треть национального ВВП, а импорт обеспечивает 2/5 внутреннего потребления.

Несмотря на проведенную в середине 80гг. денационализацию ряда отраслей хозяйства (угольная промышленность, энергетика, ж/д транспорт), госсектор продолжает играть важную роль в экономике страны. На него приходится 23% потребления и 9% инвестиций в основной капитал. Через бюджет перераспределяется 2/5 национального дохода. Госсектор обеспечивает работой 6% занятых в сфере материального производства, 55% в здравоохранении и 65% в образовании.

Занятость в 2002г. составила 28 млн.чел. Она увеличилась на 0,8% за счет сферы услуг (прирост на 1,8%). Продолжала сокращаться занятость в сельском хозяйстве (на 9%) обрабатывающей промышленности (4,2%).

Основная часть работающего населения была сконцентрирована в сфере услуг, в т.ч. в образовании, здравоохранении и госсекторе — 23,8%, торговле, ресторанном и гостиничном бизнесе — 23,3%, сфере финансовых и деловых услуг — 19%. На сектор материального производства приходится треть занятых, в т.ч. на промышленность — 13,6%, строительство — 6,4%, транспорт и связь — 6,1%.

Уровень безработицы в Великобритании один из наиболее низких в Европе и на протяжении последних лет он продолжал снижаться. В 2002г. произошло его увеличение (2001г. — 4,9%, 2002г. — 5,2%), что объясняется рецессией в промышленности.

Ведущим сектором нацэкономики является сфера услуг (61,4% ВВП), роль которой заметно повысилась. Прочные позиции в этом виде экономической деятельности удерживает финансовый сектор, определяющий специализацию страны в международном разделении труда.

Вторая по значимости отрасль британского хозяйства — промышленность (22,3% от ВВП), далее следуют транспорт (9,7%) и строительство (5,2%). На сельское хозяйство приходится 1,4% ВВП. Динамика экономики страны в разрезе отдельных отраслей в 2002г. имела разнонаправленные тенденции. Вырос объем услуг (на 2,3%) и строительных работ (7,3%). Объем промпроизводства сократился на 4,2%, а транспортных услуг — на 0,1%.

В структуре промышленности страны преобладают машиностроение (23,3%), пищевая промышленность (11,9%), металлургия и металлообработка (10,9%). Далее идут добывающая промышленность (10,4%), в т.ч. нефте- и газодобыча (6,1%), химическая (8,8%) и текстильная промышленность (6,5%).

Финансы

Бюджет страны состоит из двух частей: текущей и инвестиционной. В 2002/03 фин.г. расходы текущего бюджета составят (с учетом расходов на амортизацию основного капитала, которые включаются в расходную часть инвестиционного бюджета, но оплачиваются за счет поступлений в текущий бюджет) — 405,4 млрд.ф.ст., доходы — 399,7 млрд.ф.ст., дефицит — 5,8 млрд.ф.ст.

Расходы инвестиционного бюджета составят 18,1 млрд.ф.ст. (без учета расходов на амортизацию — 14,1 млрд.ф.ст.), доходы — 3,8 млрд.ф.ст. (продажа инвестиционных активов), дефицит — 14,3 млрд.ф.ст.

Расходная часть бюджета составит в 2002/03 фин.г. 423,6 млрд.ф.ст. (42,7% ВВП) и возрастет на 7,1%. Из отдельных статей наиболее динамичными будут «здравоохранение» (прирост на 13,8%), «образование» (5,9%), соцвыплаты (4,5%).

Ведущими статьями расходов останутся выплаты по социально-направленным статьям бюджета — соцвыплаты, образование и здравоохранение, на которые приходится 55% госрасходов.

Доходная часть бюджета 2002/03 фин.г., по расчетам минфина Великобритании, составит 403,5 млрд.ф.ст. и по сравнению с 2001/02 фин.г. увеличится на 2,2%. Относительно ВВП доходы сократятся с 39,6% до 38,7%.

Основные статьи бюджетных доходов: подоходный налог (28,3%, прирост по сравнению с пред.г. на 3,4%), поступления от соцстраха — 16,4% (+3,6%), НДС (15,9% и +5,7%). Корпоративный налог даст 4,2% поступлений в бюджет (падение на 9,6%).

Состояние платежного баланса. В 2002г. сохранилась тенденция сокращения абсолютных размеров отрицательного сальдо платежного баланса по текущим операциям, наблюдавшаяся с 1999г. В 2002г. он составил 12,6 млрд. ф. ст. (в дек. 2002г. минфин Великобритании оценивал этот показатель в 18 млрд.ф.ст.) или 1,2% ВВП (2001 год — 1,6%). Дефицит в торговле товарами составил — 33,6 млрд.ф.ст., а положительное сальдо «невидимой» торговли — 17,2 млрд.ф.ст.

Объем денежной массы в обращении. С 1998г., наблюдается тенденция снижения темпов роста «широкой» денежной массы (M4) с 9,8% до 6% и небольшим увеличением темпов роста «узкой» денежной массы (M0) с 6,1% до 7,8%. Возрастающий объем денежных платежей осуществляется в электронной форме с помощью дебетовых и кредитных пластиковых карточек. Наблюдается тенденция сокращения абсолютной и относительной значимости чековой формы оплаты. Платежи наличными сохраняют ведущую роль (67% расчетов), хотя и являются одним из самых нединамичных видов расчетов. Их широкая распространенность объясняется относительной простотой и доступностью.

В 2002г. начала реализовываться правительственная программа по предоставлению универсальных финансовых услуг, нацеленная на сокращение наличных платежей. Она предусматривает вовлечение в финансовый оборот средств граждан, не имеющих банковских счетов и получающих деньги наличными. Планируется перевод всех выплат, проходящих через почтовые отделения, в автоматический режим с введением новых «карточных» счетов на почтах. Данные счета будут управляться уполномоченными британскими банками.

Инфляция в 2002г. сохранилась на уровне 2001г. Рост розничных цен без учета динамики процента по ипотечным кредитам (RPIX, данный показатель используется правительством как целевой и для 2001г. был установлен в 2,25%) повысился и составил 2,2%. Индекс RPI сократился на 0,1% до 1,7%.

Текущий валютный курс, его динамика В 2002г. имела место диаметрально противоположная динамика курса фунта стерлингов по отношению к двум ведущим мировым валютам. Британская валюта резко усилилась по отношению к доллару. В янв. за один фунт давали 1,43 долл., то в дек. — 1,59 долл. Эта тенденция сохранилась и в янв. 2003г. (1,65 долл./фунт). За год доллар ослабел на 13,3% по отношению к фунту. В результате произошло снижение конкурентоспособности британских товаров, экспортируемых в «долларовую» зону.

Курс фунта стерлингов относительно евро понизился на 6,8%. За фунт в дек. 2002г. давали 1,51 евро против 1,62 евро в начале года. Это способствовало повышению спроса на британский экспорт, преимущественно в странах ЕС, и улучшению сальдо платежного баланса Великобритании по текущим операциям.

Золотовалютные резервы Великобритании увеличились на 15,7% и на конец дек. 2002г. составили 59,1 млрд.долл. (в 2001г. они были равны 51,1 млрд.долл.), в т.ч.: правительственные резервы — 42,8 млрд.долл. (40,4 млрд.долл.) и резервы Банка Англии — 16,3 млрд.долл. (10,7 млрд.долл.). 72,4% золотовалютных резервов находится в распоряжении правительства, 27,6% — Банка Англии. 78,3% резервов — инвалюта и ценные бумаги, 10,4% — резервная позиция Великобритании в Международном валютном фонде, 7,6% — золото.

Для экономики страны принципиально важным является **вопрос присоединения к зоне евро. Из всех стран ЕС только Дания и Швеция не заменили свои национальные валюты на евро.** Премьер-министр Великобритании Э.Блэйр, неоднократно высказывавшийся в 2002г. за введение в стране единой европейской валюты, признался, что хотел бы войти в историю как премьер-министр, убедивший британский народ в необходимости принятия евро. Он надеется осуществить переход еще до следующих выборов, которые ожидаются в 2005г. Самые оптимистичные оценки сводятся к возможности проведения референдума в мае 2003г., а введения евро — с 2005г.

Как следует из опросов ведущих финансистов Сити, европейская валюта не выдержит «пяти проверок Брауна», призванных оценить: устойчивость и последствия экономического сближения между Великобританией и еврозоной; гибкость рынков в еврозоне; влияние евро динамику инвестиций, финансовых операций, занятости и безработицы в стране. Этому мнению придерживаются 70% экспертов, которые считают, что британская экономика более чувствительна к колебаниям учетной ставки, структура ее платежного баланса и внешней торговли отличается от других стран зоны евро, британский товарный рынок и рынок труда гораздо более динамичен и гибок. Не в пользу евро говорят более высокие темпы экономического развития Великобритании по сравнению с зоной евро, а также более низкий уровень безработицы и инфляции.

Положение осложняется и тем, что против замены фунта на евро выступают многие представители крупного бизнеса. Глава New Corporation Руперт Мердок неоднократно заявлял, что британские газеты, входящие в его медиа-империю, начнут кампанию против вступления страны в зону евро, если лейбористское правительство объявит референдум по этому вопросу.

По опросам, только 40% населения страны поддерживает переход к евро. Это, хотя и превышает данный показатель опроса, проведенного год назад (32%), но меньше, чем было в начале 2002г. (41%). Скептицизм британцев в отношении единой европейской валюты заставляет лейбористское правительство не проводить референдум до тех пор, пока не появится возможность получить положительный результат при голосовании.

Финансовый сектор — один из основных сегментов экономики Великобритании. Его доля в ВВП страны составляет 5,1%. С ним тесно связан ряд других видов деловых услуг: аудиторские, бухгалтерские, правовые, консалтинговые, управленческие, которыми создается еще 3% ВВП. В сфере финансовых услуг занято 1,1 млн. чел., треть из которых работает в Лондоне.

Основными структурными элементами финансового сектора Великобритании являются ее банковская система, фондовый рынок, институциональные инвесторы (страховые компании, пенсионные, трастовые и инвестиционные фонды).

Банки

Банковский сектор создает 3,6% ВВП страны и обеспечивает работой 1,6% занятого населения (450 тыс.чел.). Банковские активы оцениваются в 3,4 трлн.ф.ст. Как показывают данные платежного баланса страны, он обеспечивает чистый приток капитала в 3 млрд.ф.ст. Прямые иностранные капиталовложения в сектор составляют 25 млрд.ф.ст. в год, а капиталовложения британских банков за рубежом — 18-20 млрд.ф.ст. В управлении банков Великобритании находятся активы стоимостью в 3 трлн.ф.ст., из которых 0,6 трлн.ф.ст. — собственность зарубежных клиентов. 86% британских семей имеет банковские счета.

Структура банковского капитала имеет ярко выраженную международную направленность — 53% его активов принадлежит иностранному капиталу. Общее количество банковских учреждений, действующих в стране, составляет 674, из которых 184 зарегистрированы в Великобритании. В последние годы наблюдается тенденция сокращения их количества (на 36% по сравнению с 1990г.). Число банков и их филиалов, которые функционируют в стране, но зарегистрированы за ее пределами, выросло на 84,9%.

По существующему законодательству величина налогов, которые платят иностранные банки, меньше, если они оперируют через свои отделения, а не через дочерние компании. Отделениям разрешено относить ряд выплат на счет их головных подразделений, что уменьшает налогооблагаемую сумму прибыли. В 2002г. минфин обнародовал планы по распространению на такие отделения порядка налогообложения дочерних компаний иностранных банков. Данные меры обойдутся каждому иностранному банку дополнительно в 20-30 млн.ф.ст. в год. Это может привести к снижению объемов операций иностранных банков через свои отделения в Великобритании, потере рабочих мест, снижению конкурентоспособности Лондонского Сити.

Функции центрального банка в Великобритании осуществляет Банк Англии, образованный в 1694г. и национализированный в 1946г. В число его основных функций входит контроль и поддержание состояния нацвалюты, поддержание ста-

бильности финансовой системы, обеспечение эффективности деятельности финансового сектора.

С мая 1997г. он обладает правом установления процентных ставок. В соответствии с текущим бюджетом эта задача считается достигнутой, если удалось обеспечить сохранение инфляции (индекс розничных цен) на уровне, не превышающем 2,5%. Решения по уровню процентных ставок принимаются Комитетом по денежной политике (Monetary Policy Committee – MPC), заседания которого проводятся ежемесячно.

Банк регулирует рынки нацвалюты, валютнообменных операций, гособлигаций и займов. Его участие в регулировании рынка нацвалюты («операции на открытом рынке») – важнейшая составляющая денежно-кредитной политики государства. Эти операции осуществляются путем продажи/покупки краткосрочных госбумаг.

Банк осуществляет операции на валютном рынке и является держателем балансирующего счета по валютнообменным операциям (Exchange Equalisation Account). На рынке долгосрочных гособлигаций роль Банка сводится к поддержанию ликвидности рынка и осуществлению агентских услуг при первичном размещении и погашении облигаций.

В 2002г. Банк Англии в целях поддержания стабильности британской экономики сохранял базовую ставку неизменной на уровне 4% – самом низком за последние 38 лет. Причина этого заключается в том, что, по мнению Комитета по денежной политике, динамика внутренних потребительских расходов смягчала воздействие глобального экономического спада на британскую экономику. Банк испытывал заметное давление со стороны компаний промышленности, которые регулярно обращались к его руководству с просьбами о снижении учетной ставки. В начале 2003г. Банк снизил учетную ставку до 3,75%.

Ставка LIBOR в 2002г. колебалась вокруг базовой. Ее среднегодовое значение, как и базовой ставки, составило 4%, максимальное – 4,13%, минимальное – 3,89%.

Коммерческие банки предоставляют свои услуги частным вкладчикам и коммерческих предприятиям. По объему рыночной капитализации в число десяти крупнейших британских компаний на конец 2002г. входили пять британских банков: HSBC (75 млрд.ф.ст., прирост по сравнению с 2001г. на 15,4%), Royal Bank of Scotland (48 млрд.ф.ст., 11,6%), Lloyds TSB (41 млрд.ф.ст., 64%), Barclays Bank (38 млрд.ф.ст.), HBOS (28 млрд.ф.ст., 12%).

В условиях спада деловой активности под пристальным вниманием правительства находилась проблема взаимоотношений крупных коммерческих банков и малого бизнеса. По оценкам минфина, высокие тарифы за услуги крупных банков наносят ущерб малому бизнесу в 725 млн.ф.ст. в год. Комиссией по конкуренции были подготовлены предложения, чтобы крупнейшие банки страны выплачивали проценты по текущим счетам предприятий малого бизнеса (сейчас они не начисляются) или бесплатно их обслуживать в течение периода не менее 3 лет с момента открытия счета.

Реализация данного предложения могла бы способствовать устранению монополии ведущих пяти банков Великобритании, контролирующих 4/5 счетов малого бизнеса, и повышению роли

средних и малых банков, готовых предоставлять малому бизнесу более выгодные условия сотрудничества.

По оценке Комиссии, выплата процентов по текущим счетам (2%) уменьшает суммарную прибыль банков на 1,5 млрд.ф.ст. в год, поэтому «пятерка ведущих банков» выступила против планов правительства. «Барклайз» заявил, что, если он будет вынужден платить проценты по текущим счетам предприятий малого бизнеса, то повысит стоимость их кредитования для покрытия возможных убытков и ужесточит требования к заемщикам при предоставлении кредитов.

В условиях жесткой конкуренции на рынке финансовых услуг крупные банки сокращают число филиалов с целью уменьшения издержек и расширяют работу с физлицами по телефону и через интернет.

В целях укрепления финансовой стабильности и соблюдения интересов инвесторов в 2002г. была продолжена поэтапная реформа в сфере защиты депозитных вкладов и инвестиций. Действовавшая в 1979-2001гг. система защиты депозитных вкладов позволила инвесторам получить компенсации на 148 млн.ф.ст. Вместо 7 компенсационных схем, охватывавших банковские депозиты, денежные вклады в строительных обществах и других аккумулирующих организациях, создана Единая компенсационная система (Financial Services Compensation Scheme) по страхованию капиталовложений частных вкладчиков.

Новая система вводит пределы возможных компенсаций в зависимости от разновидности капиталовложений. Для депозитов физ. и юрлиц, находящихся в банках, кредитных союзах и строительных обществах, установлен максимальный размер компенсаций в 31,7 тыс.ф.ст. (100% от 2 тыс.ф.ст. и 90% от последующих 33 тыс.ф.ст.). Выплаты осуществляются если учреждение, где находятся депозиты, прекращает свою деятельность, ликвидируется, либо признается Службой контроля за сферой финансовых услуг неспособной отвечать по своим обязательствам перед вкладчиками.

Компенсация инвестиционных вкладов предусматривается в случаях прекращения деятельности, ликвидации инвестиционной компании, либо при потерях физическими или юридическими лицами финансовых средств в результате недоброкачественного консалтинга или управления инвестициями. Предел компенсации при предъявлении требований к инвестиционной компании установлен в 48 тыс.ф.ст. (100% от 30 тыс.ф.ст. и 90% от последующих 20 тыс.ф.ст.).

В сфере страхования защищаются владельцы страховых полисов, выданных в Великобритании (в некоторых случаях в странах ЕС). Компенсации охватывают обязательное и добровольное страхование, а также страхование жизни и возможны только в случае ликвидации страховой компании. Пределы компенсаций разнятся в зависимости от типа страхования: обязательное страхование (страхование гражданской ответственности от нанесения ущерба третьей стороне при страховании автотранспортных средств) – 100% страхового взноса; добровольное страхование (страхование недвижимого имущества) – 100% от 2 тыс.ф.ст. страхового взноса и 90% свыше указанной суммы; долгосрочное страхование (страхование жизни, пенсионных вкладов) – покрывается в случае лик-

видации компании 100% от 2 тыс.ф.ст. страхового взноса и 90% свыше указанной суммы.

Для осуществления выплат создается Компенсационный фонд, который формируется за счет специального налога, взимаемого с компаний и банков. Размер налога варьируется в зависимости от объема депозитов и инвестиций, подлежащих гарантированию, и средств, находящихся в распоряжении Фонда (общая сумма взносов инвестиционных компаний в Фонд не должна превышать 400 млн.ф.ст.).

Установлены максимальные размеры отчислений: для компаний, оперирующих депозитами — не более 0,3% от суммы депозитов, подлежащих гарантированию, для страховых компаний — не более 0,8% от чистой стоимости страховых взносов по страховым полисам, подлежащим гарантированию.

Биржи

Фондовый рынок является одним из важнейших секторов британской экономики. Развитая фондовая инфраструктура и большое число международных бирж, использующих широкий набор финансовых инструментов, способствуют тому, что в Великобритании осуществляется значительный объем операций не только с национальными, но и с иностранными ценными бумагами.

Важнейшую роль в системе фондового рынка Великобритании играет Лондонская фондовая биржа (London Stock Exchange — далее LSE), а также OM London, OFEX, Virt-x, которые ориентированы на европейский рынок.

В результате мирового фондового кризиса в 2002г. происходило дальнейшее падение индексов деловой активности (FTSE), в частности индекс 100 ведущих компаний (FTSE 100) сократился на 23,9% (2001г. — на 16,2%).

На LSE (основной рынок) на конец дек. 2002г. котировались акции 2824 компаний (2001г. — 2891), включая 2405 британских (2438) и 419 (453) иностранных, имеющих капитализацию 3060 млрд.ф.ст. (4115 млрд.ф.ст.) и 1158 млрд.ф.ст. (1902 млрд.ф.ст.).

Объем торгов на LSE (5581 млрд.ф.ст.) по сравнению с 2001г. упал на 17,7%, количество реализованных акций (1763 млрд.) — на 2,2%, число компаний, имеющих листинг на бирже и их капитализация — на 2,3% и 25,6%. Рыночная цена акций уменьшилась на четверть.

На британские компании пришлось: 39,5% продаж ценных бумаг на LSE, 71,2% сделок с ними, 40% количества реализованных акций. Наиболее торгуемыми были акции Vodafone Group (объем продаж составил 131,7 млрд.ф.ст., сокращение на 30,2% по сравнению с 2001г.), BP (93 млрд.ф.ст., -0,4%), HSBC Holdings (81,7 млрд.ф.ст., +26,7%), Glaxo SmithKline (77,6 млрд.ф.ст., -7,9%), Shell Transport & Trading (57,3 млрд.ф.ст., +6,7%), AstraZeneca (53,1 млрд.ф.ст., +4,9%), Royal Bank Of Scotland (50,6 млрд.ф.ст., +21,1%), Lloyds TSB (42,2 млрд.ф.ст., +15,3%), Barclays (39,7 млрд.ф.ст., +13,4%).

Из ценных бумаг национальных эмитентов в 2002г. на 17,6% увеличился объем продаж акций банков, на 10,2% — фирм, работающих в сфере розничной торговли, 9,8% — страховых фирм (страхование жизни), 7,6% — горнодобывающих

(без нефтегазовых) предприятий, 4,2% — нефтегазовых корпораций.

Продолжилось падение объемов продаж акций телекоммуникационных компаний (на 38,3%). Сократился объем продаж ценных бумаг компаний, работающих в сферах фармацевтики и биотехнологий (на 9,3%), массовой информации (на 4,6%).

На иностранных эмитентов приходится 60,5% реализации ценных бумаг и 60% акций. Лидерами среди инокомпаний по продажам на бирже являются Nokia (66,8 млрд.ф.ст.), Royal Dutch Petroleum (51,4 млрд.ф.ст.), TotalFinaElf (49 млрд.ф.ст.), ENI (38,6 млрд.ф.ст.), Siemens (35,1 млрд.ф.ст.), Vivendi Universal (33,4 млрд.ф.ст.), Telefonica (32,4 млрд.ф.ст.).

В разрезе отдельных стран доминирующее положение на рынке иностранных ценных бумаг занимают Франция (16,2% продаж иностранных компаний), США (14,1%), Германия (12,9%), Нидерланды (10,2%). В 2002г. доля развивающихся рынков в объеме иностранных акций повысилась до 5,2% продаж против 3,9% в 2001г.

В начале 2002г. на LSE появилась первая аккредитованная российская инвестиционная компания. Право торговать на ведущей фондовой площадке Европы получил «Ренессанс Капитал». В начале 2003г. это право получила другая российская компания UFG.

Широкий круг профессиональных финансовых услуг, включая корпоративное финансирование и управление активами, обеспечивают действующие в Великобритании инвестиционные банки. Среди них — большое количество иностранных, включая американские и европейские, которые оперируют в Великобритании через свои филиалы, ориентированные на рынки Европы, Азии, Африки. Один из основных видов услуг, предоставляемых этими финансовыми институтами — оказание консультационной и финансовой помощи компаниям. Они имеют большой опыт в проведении предприватизационной экспертизы.

В 2002г. инвестиционные банки, функционирующие в Лондоне, столкнулись с большими финансовыми потерями, вызванными кризисом на фондовом рынке. В результате ряд из них объявил о сокращении в начале 2003г. численности своих служащих. Среди них такие крупные банки как JP Morgan Chase и Credit Suisse First Boston. JP Morgan намерен сократить 10-15% своих сотрудников, занимающихся инвестициями. Большая часть увольнений ожидается в Нью-Йорке, хотя сокращения пройдут и в Лондоне. Credit Suisse First Boston планирует в конце марта уволить 50 из 300 менеджеров, занимающихся инвестированием. Goldman Sachs объявил о сокращении 541 рабочего места.

Страхование

Сектор страхования занимает ведущее место в Европе и третье в мире. В стране насчитывается 820 страховых компаний, в которых занято 0,4 млн.чел. Их активы превысили 1 трлн.ф.ст. Половина этих компаний объединена в Ассоциацию британских страховщиков. 255 страховых компаний занимаются долгосрочным страхованием (преимущественно страхованием жизни, здоровья, пенсий, различного вида финансовых активов). Согласно данным Ассоциации британских

страховщиков, размер суммарной страховой премии составил в 2002г. 150 млрд.ф.ст.

Значительная роль на фондовом рынке принадлежит инвестиционным фондам, которые управляют активами в 3 трлн.ф.ст. Две трети этих средств принадлежит британским институциональным инвесторам, одна восьмая – британским частным инвесторам, остальное – иностранному капиталу. Общее число обслуживаемых клиентов составляет 2,7 тыс. Управление инвестиционными фондами создает добавленную стоимость равную 4,2 млрд.ф.ст., что эквивалентно 0,4% ВВП.

Пенсионные фонды аккумулируют активы стоимостью 800 млрд.ф.ст. Они – основные инвесторы в ценные бумаги, обращающиеся на фондовом рынке, и владеют порядка 20% ценных бумаг, котирующихся на Лондонской фондовой бирже. К наиболее крупным пенсионным фондам относятся Mercury Asset Management, Philips&Drew, Gartmore.

В 2002г. насчитывалось 2 тыс. паевых трастов и открытых инвестиционных компаний, принимающих финансовые средства от населения и размещающих их затем в крупные портфели акций. Среди наиболее известных – 3i Group, Foreign&Colonial Investment Trust, Edinburgh Investment Trust. В их управлении находились активы, оцениваемые в 240 млрд.ф.ст., из которых 46 млрд.ф.ст. приходилось на личные планы инвестирования (инвестиции непосредственно в компании, акции которых котируются на бирже, что дает инвесторам определенные налоговые льготы) и 25 млрд.ф.ст. являлись индивидуальными сбережениями граждан. Инвестиционные трастовые компании представлены на Лондонской фондовой бирже, а их акции свободно продаются и покупаются.

В стране имеется 140 групп, объединяющих паевые трасты и открытые инвестиционные компании. Указанные группы объединены в профессиональную ассоциацию (The Investment Management Association), которая образовалась в 2002г. путем слияния двух ранее существовавших ассоциаций – The Association of Unit Trusts and Investment Funds и The Fund Managers' Association.

Правительство уделяет важное место вопросам регулирования финансовой сферы. Контроль за деятельностью компаний и банков в этом секторе экономики осуществляет Служба контроля за финансовыми услугами (Financial Service Authority – FSA), созданная в окт. 1997г. В соответствии с законами «О Банке Англии» (1998г.) и «О финансовых услугах и рынках» (2000г.) ей переданы функции контроля за финансовым сектором, которые ранее входили в сферу деятельности других девяти ведомств (Банк Англии, минфин, Регистрационный совет страховых брокеров, Лондонская фондовая биржа).

По своему юридическому статусу FSA – компания с ограниченной ответственностью. Она непосредственно подотчетна министру финансов страны и финансируется за счет налоговых сборов. Финансовых средств из госбюджета не получает.

В числе ее основных функций – выдача разрешений юр. и физлицам на право осуществления деятельности в сфере финансовых услуг; разработка нормативных документов, регулирующих деятельность на финансовом рынке; сбор информации и проведение расследований, связанных с нарушениями в области финансовой деятельнос-

ти; введение соответствующих санкций на операторов финансового рынка в случаях нарушения установленных правил и норм работы на рынке.

В 2001г. FSA была наделена новыми правами, включая ведение листинга компаний (до последнего времени он осуществлялся Лондонской фондовой биржей). С 2002г. она стала осуществлять контроль за сферой ипотечного кредитования и деятельностью кредитных учреждений.

FSA регулирует деятельность основного сегмента финансового рынка, включающего 10 тыс. юридических, (7,5 тыс. инвестиционных компаний, 660 банков, 70 строительных обществ, 1 тыс. страховых компаний, 700 кредитных союзов) и 180 тыс. физических лиц. В 2001/02 фин.г. ее бюджет составил 166,9 млн.ф.ст. Штат насчитывал 2300 чел.

Управление Службой осуществляется Советом директоров, которые назначаются министром финансов Великобритании. Совет директоров состоит из 3 исполнительных и 11 неисполнительных директоров, которые назначены из числа представителей крупных британских банков и инвестиционных компаний.

В структуре FSA имеется три функциональных директората: защиты потребителей финансовых услуг, инвестиций и страхования; работы с корпоративными клиентами и по вопросам финансовых рынков; финансового регулирования и по вопросам финансовых рисков.

В 2002г. значительное место в работе по контролю за валютно-финансовым рынком занимала проблема противодействия финансированию терроризма и борьба с отмыванием доходов, полученных преступным путем. Во исполнение своих международных обязательств в Великобритании предпринимались дополнительные меры по ужесточению контроля за финансовыми потоками в стране, которые были направлены на повышение прозрачности деятельности финансовых структур.

Активно обсуждался вопрос о переводе кредитно-банковских учреждений на квартальные отчеты вместо существующих на данный момент полугодовых. В парламенте страны на рассмотрении находится законопроект Proceeds of Crime Bill, который предусматривает ужесточение мер по борьбе с легализацией и использованием незаконно полученных финансовых средств.

Крах в 2002г. крупнейших американских корпораций вызвал необходимость рассмотрения правительственными органами Великобритании возможности ужесточения требований к компаниям, акции которых котируются на LSE, по более полному раскрытию информации об их деятельности. Соответствующие предложения находятся на проработке в FSA.

Инвестиции

Британские инвестиций в мировую экономику. Великобритания сохраняет ведущие позиции на мировом рынке капитала. По данным ЮНКТАД она является второй страной в мире (после США) по объему привлеченных инвестиций. Наблюдается утрата Великобританией позиций как ведущего экспортера капитала. Занимавшая в 2000г. 1 место в мире по объемам прямых зарубежных иностранных инвестиций Великобритания в 2002г. утратила свои ведущие позиции другим развитым

странам и даже не вошла в первую пятерку стран-инвесторов (США, Нидерланды, Канада, Италия, Франция).

Общий объем британских инвестиций, накопленных за рубежом, на 1 окт. 2002г. составил **3124,8 млрд.ф.ст.**, в т.ч. в виде прямых инвестиций — 650,7 млрд. ф.ст. (20,8%), портфельных инвестиций — 824,5 млрд.ф.ст. (26,4%), прочих инвестиций — 1623,7 млрд.ф. ст. (52,8%).

За 9 мес. 2002г. Великобритания получила в виде доходов от зарубежных инвестиций 91,3 млрд.ф.ст., что на 17,9% меньше доходов за аналог. период 2001г. (111,2 млрд.ф.ст.). Доходы от прямых инвестиций (37,7 млрд.ф.ст.) увеличились на 0,5%, от портфельных и прочих (29,8 млрд. ф.ст.) сократились на 8,6% и 37,5%.

Доходы относительно общего объема накопленных инвестиций составили 3,9%, в т.ч. доходы от прямых инвестиций — 7,6%, портфельных — 3,9%, прочих инвестиций — 2,4%.

Британские текущие инвестиции за рубежом (по данным финансового счета платежного баланса) в янв.-сент. 2002г. составили 65,5 млрд.ф.ст., что на 75,6% меньше, чем за 9 мес. 2001г. Прямые инвестиции за 9 мес. 2002г. составили 32,9 млрд.ф.ст. и сократились по сравнению с аналог. периодом 2001г. на 23,8%. Их доля в общем объеме британских инвестиций за рубежом повысилась с 16,1% до 50,2%.

Структура прямых инвестиций: приобретение активов инокомпаний — 13 млрд.ф.ст. (сокращение на 20,8%), реинвестирование прибыли — 27,7 млрд.ф.ст. (рост на 39,9%) прочие виды инвестирования — минус 7,8 млрд. ф.ст.

Расходы британских компаний на приобретение инофирм за 9 мес. 2002г. составили 21 млрд.ф.ст. (33,3 млрд.ф.ст. в 2001 году). Общее количество подобных операций снизилось до 173 (305). Среди примеров следует отметить приобретение компанией Royal Dutch/Shell ведущего в США производителя моторных масел Pennzoil-Quaker State за 2,9 млрд.долл. Эта сделка позволит Shell стать крупнейшим игроком на американском рынке моторных масел, т.к. к ней перейдет ведущий рыночный бренд Jiffy Lube, а к уже существующей сети АЗС Shell добавятся 2 тыс. центров по замене масла.

Ранее Royal Dutch/Shell Group купила британского независимого производителя нефти и газа Enterprise Oil Plc за 6,2 млрд.долл. В результате сделки Shell добавит к своим нефтяным активам еще 1,5 млрд.бар. нефти. Сделка также позволит Shell увеличить добычу нефти на 6%. Объем добываемой Shell нефти в британской части Северного моря вырастет на 30%, а в норвежской его части — на 50%.

Среди других крупных сделок выделяется покупка британской компанией National Grid Group Plc американской компании Niagara Mohawk Holdings и британской компанией South African Breweries Plc американской компании Miller Brewing Company (сумма сделок — по 2,1 млрд.ф.ст.).

Антимонопольная комиссия ЕС одобрила продажу итальянского завода Danone Galbani британской частной компании VC Partners. Завод производит 300 сортов мяса и сыров и работает на итальянском рынке. Сделка оценивается в 1 млрд. евро.

Существенную поддержку британскому капиталу в его деятельности за рубежом, особенно на

развивающихся рынках, оказывает Департамент гарантий экспортных кредитов (ДГЭК). Используя широкий набор инструментов по страхованию британских инвестиций за рубежом, ДГЭК способствует продвижению британских компаний на рынки других стран.

Под влиянием кризиса на мировом фондовом рынке британские портфельные инвестиции за рубежом в янв.-сент. 2002г. имели отрицательное значение, т.е. наблюдался их возврат в 2,9 млрд.ф.ст.

В «портфельных» операциях преобладали сделки с долговыми обязательствами (74,1%). По форме вложения средств данный вид инвестиций в 2002г. сложился следующим образом: обычные ценные бумаги — 15,6 млрд.ф.ст., долговые ценные бумаги — минус 18,5 млрд.ф.ст.

Иноинвестиции в Великобританию. В течение последних лет Великобритания традиционно занимает 2 место в мире (после США) по объемам привлекаемых иноинвестиций. В 2002г. падение инвестиционной активности в Великобритании происходило более медленными темпами, чем в среднем в развитых странах.

По оценкам ЮНКТАД, инокомпании инвестировали в страну больше, чем в Германию и Францию вместе взятые. Ряд инокомпаний продолжают высказывать обеспокоенность в отношении высокого курса британской валюты и неопределенности в вопросе вступления Великобритании в еврозону.

Общий объем накопленных иноинвестиций в Великобритании на 1 окт. 2002г. составил 3161,1 млрд.ф.ст., в т.ч. в виде прямых инвестиций — 390,6 млрд.ф.ст. (12,4% от всех накопленных инвестиций), портфельных инвестиций — 884,0 млрд.ф.ст. (28%), прочих инвестиций — 1886,5 млрд.ф.ст. (59,7%).

Доходы от зарубежных инвестиций в экономику Великобритании в янв.-сент. 2002г. были равны 77,5 млрд.ф.ст., что эквивалентно 3,3% суммарного объема накопленных инвестиций, в т.ч. доходы от прямых инвестиций составили 15,7 млрд.ф.ст. (5,4%), портфельных — 23,9 млрд.ф.ст. (3,6%), прочих — 37,9 млрд.ф.ст. (2,7%).

Показатели прямых иноинвестиций в Великобританию (по данным финансового счета платежного баланса) в янв.-сент. 2002г. составили 11,1 млрд.ф.ст. и уменьшились по сравнению с соотв. периодом пред.г. на 71,3%.

Их доля по сравнению с аналог. периодом 2001г. в общем объеме инвестиций в Великобританию повысилась с 14,3% до 15,1%. Из общего объема прямых иноинвестиций 9,6 млрд.ф.ст. — приобретение активов британских компаний, 8 млрд.ф.ст. — реинвестирование прибыли.

По данным Invest UK, в 2001/02 фин.г. инокомпаниями осуществляли в Великобритании 764 инвестиционных проекта (на 12% меньше, чем в 2000/01 фин.г.), что способствовало созданию 34,8 тыс. новых рабочих мест (на 52,3% меньше). Ведущие позиции занимали американские (288 проектов и 13,8 тыс. новых рабочих мест), японские (60 проектов и 2,5 тыс. мест), канадские (55 и 1,7 тыс.), французские (50 и 5,2 тыс.), германские (50 и 2,2 тыс.) компании.

Из общего числа проектов основная масса пришлась на новые (40%, сокращение на 38,9%), далее следовали проекты, связанные с расширением

деятельности уже существующих компаний (30%, сокращение на 2,1%) и со слиянием и поглощением британских компаний (29%, рост на 64,4%).

В основном названные проекты реализовывались в наиболее передовых отраслях британской экономики. Из общего числа проектов 38% пришлось на сферу услуг, 33,1% – обрабатывающую промышленность и 9,3% – сферу научных разработок.

Инвестиционные проекты с участием иностранного капитала реализовывались в таких отраслях экономики как электронные услуги, автомобилестроение, электроника, приборостроение, телекоммуникации, финансовый менеджмент, а также металлургия, пищевая промышленность, химия.

Иноинвестиции особенно важны для менее развитых в экономическом отношении регионов Великобритании, таких как Шотландия, Уэльс и северо-восточная Англия. Поступающие в эти регионы иноинвестиции способствуют реструктуризации промышленности и увеличению занятости.

Расходы иностранных корпораций на приобретение британских компаний в янв.-сент. 2002г. составили 15,6 млрд.ф.ст. (2001г. – 20,4 млрд.ф.ст.). Общее количество подобных операций составило 87 (132). Основными инвесторами в Великобританию являются ЕС, США, Япония.

Среди крупнейших сделок выделяются покупка компанией E.ON британской Powergen Plc (5,1 млрд.ф.ст.), компанией Electricite de France – Seaboard (0,7 млрд.ф.ст.), компанией Clayton, Dubilier & Rice британской Brake Bros Plc (0,4 млрд.ф.ст.).

Портфельные иноинвестиции в Великобританию в янв.-сент. 2002г. составили 42,1 млрд.ф.ст. и увеличились на 32%. Их доля в общем объеме иноинвестиций по сравнению с аналог. периодом 2001г. возросла с 11,8% до 57,4%.

В 2002г. произошло сокращение объемов вложения в Великобританию прочих иноинвестиций, к которым относятся осуществляемые британскими банками операции по хранению депозитов и предоставлению займов. Объемы подобных операций в янв.-сент. 2002г. составили 20,2 млрд.ф.ст. против 197,7 млрд.ф.ст. за аналог. период 2001г. (падение на 89,8%). Одна из причин этого – снижение деловой активности в мире в целом и спроса на инвестиционные ресурсы.

В результате за 9 мес. 2002г. британские компании инвестировали за рубежом на 7,9 млрд.ф.ст. меньше, чем иностранные в Великобританию (2001г. – на 2,2 млрд. меньше). Для прямых инвестиций имело место положительное сальдо в 21,9 млрд.ф.ст. (2001г. – 4,5 млрд.ф.ст.). Для портфельных инвестиций наблюдалась обратная картина – их приток превысил британские капиталовложения за рубежом на 45 млрд.ф.ст.

Несмотря на то, что по заключению ОЭСР, Великобритания имеет наиболее благоприятный инвестиционный климат среди стран-членов Организации, власти страны работают над совершенствованием политики по стимулированию притока инвестиций в национальную экономику как главного фактора развития важнейших отраслей промышленности и сферы услуг.

Заметную роль в проведении эффективной инвестиционной политики играет обеспечение четкости и прозрачности действующего законодательства. Сложившаяся система правового регули-

рования рынка капитала и связанное с ним корпоративное право постоянно совершенствуются. С 2002г. полностью вступил в силу Закон «О финансовых услугах и рынках 2000г.», который является основополагающим законодательным актом, регламентирующим инвестиционную деятельность в стране. В нем инвестиционная деятельность получила четкое юридическое определение.

В Великобритании действует один из самых либеральных законов, регулирующих деятельность компаний – Закон о компаниях. Он устанавливает простую систему регистрации компаний. Порядок регистрации – заявительный. Под этим понимается, что в случае соблюдения заявителем установленных законом требований по форме и содержанию представленных документов Регистрационная палата не вправе отказать в регистрации компании. В Великобритании разрешена продажа готовых компаний, т.е. зарегистрированных компаний со стандартными документами об их образовании. Таким видом бизнеса занимаются агенты фирмы и адвокатские конторы. Этот вид услуг удобен тем, что компания может приступить к ведению деловых операций без прохождения предрегистрационной процедуры.

Закон не устанавливает специальных ограничений в отношении иностранных физ. и юрлиц по приобретению и владению недвижимостью, расположенной в Великобритании. Иноинвесторы свободны в выборе места вложения своего капитала на территории страны.

Необходимость сохранения за Великобританией лидирующих позиций в мире как по привлечению, так и по экспорту инвестиций требует от правительства принятия мер по совершенствованию организационных структур регулирования инвестиционной деятельности, усилению роли соответствующих министерств и ведомств. Перед министерством торговли и промышленности поставлена задача эффективного содействия предпринимательским структурам при инвестировании в британскую экономику, рекомендовано разработать систему по ускорению внедрения инноваций в практику.

Вопросы привлечения иноинвестиций в Великобританию возложены на специализированную структуру Британской службы международной торговли (ВТИ) – Invest UK, которая оказывает иноинвесторам содействие по следующим направлениям:

– информационная поддержка иноинвесторов по вопросам обеспеченности того или иного района Великобритании трудовыми ресурсами и производственной инфраструктурой, его близости к рынкам сбыта и ресурсов;

– разъяснение им национального законодательства по вопросам, затрагивающим интересы компаний в области инвестиционной деятельности, а также помощь в установлении контактов с органами власти, частными фирмами, специализирующимися в сфере услуг (бухгалтерские, консалтинговые);

– решение административных проблем, связанных с работой компаний (иммиграционные вопросы, разрешение на работу); поиск партнеров по конкретным проектам.

Пересматривается политика в отношении агентств по региональному развитию в части повышения их роли в деятельности по привлечению

инвестиций в отдельные районы Великобритании. Разрабатываются планы по усилению поддержки малого и среднего предпринимательства в выходе на «трудные» рынки через страхование и гарантирование с использованием Департамента гарантий экспортных кредитов.

Важным структурным элементом политики правительства были инициативы по улучшению инвестиционного потенциала развивающихся стран, рынки которых динамично развиваются и обладают большим потенциалом (Африки).

Существенное влияние на деятельность правительства в инвестиционной сфере в 2002г. оказывала стагнация мировой экономики, негативно повлиявшая на динамику инвестиционных потоков в мире. По оценкам ООН, объем прямых инвестиций в 2002г. уменьшился на 40% (с 1300 млрд.долл. до 760 млрд.долл.) за счет падения уровня инвестиций в развитых странах.

Все принимавшиеся правительством программные документы в сфере экономики, содержат меры по созданию дополнительных условий, способствующих повышению привлекательности британской экономики для вложения инвестиций. Акцент делается на поддержку малого и среднего предпринимательства, внедрение новейших технологий, освоение новых рынков.

Улучшение инвестиционного климата в стране обозначено одной из основных целей экономической стратегии правительства, что нашло отражение в бюджете страны на 2002/03 фин.г. В нем предусматривается: снижение ставки корпоративного налога для малых предприятий с 20% до 19%, что в 2004/05 фин.г. позволит им сэкономить до 450 млн.ф.ст.; сокращение налогообложения при осуществлении компаниями НИОКР (экономия в 400 млн.ф.ст.); реформа в налогообложении интеллектуальной собственности.

В соответствии с Законом о финансовых услугах и рынках реализуется комплекс мероприятий по созданию единой схемы защиты интересов инвесторов и вкладчиков, национальной системы независимого контроля и рассмотрения претензий, системы мер по предотвращению злоупотреблений в финансовой сфере, банковского трибунала. Разработана специальная программа, которая позволит FSA в течение ближайших 2 лет ввести в действие схемы, призванные обеспечить физ. и юрлиц информацией, необходимой для оценки рисков.

В целях привлечения инвесторов к реализации государственных экономических программ правительством Великобритании дорабатывается специальный механизм Public-Private Partnership, предусматривающий различные формы партнерства между государством и частными компаниями, включая создание совместных предприятий, привлечение частных компаний к финансированию заранее определенных проектов в госсекторе и другие формы взаимодействия.

Примером могут служить такие крупные проекты, как модернизация Лондонского метрополитена, в финансирование инфраструктуры которого планируется привлечь в течение 15 лет до 8 млрд.ф.ст., а также создание совместной с частным сектором компании по управлению воздушным движением на базе существующей Национальной службы управления воздушным движением путем продажи 51% акций государства.

Для привлечения специалистов, работающих в области новых технологий, правительством в 2000-02гг. реализуется программа, упрощающая порядок въезда и получения разрешения на работу для квалифицированных специалистов из других стран. В результате, как показывают данные консалтинговой компании KPMG, Великобритания является второй из девяти ведущих промышленно развитых стран по дешевизне ведения бизнеса, уступая Канаде. Расходы в промышленности страны на 12,5% ниже, чем в Германии, и на 20% меньше, чем в большинстве других стран континентальной Европы.

Энергетика

Энергетический рынок страны либерализован. В 2002г. была разработана новая Стратегия в области энергетической политики. При подготовке Стратегии правительство исходило из следующего: страна, которая является самообеспеченной энерго-ресурсами, в ближайшем будущем будет испытывать их нехватку в связи с истощением собственных запасов и ростом спроса; во исполнение своих международных обязательств (Киотский протокол) Великобритании предстоит принять меры, направленные на увеличение инвестиций в энергетический сектор с целью уменьшения выброса в атмосферу вредных веществ (прежде всего углекислого газа).

С учетом вышеназванных моментов правительственная политика в области энергетики направлена на: диверсификацию источников поставок углеводородов в целях устойчивого и надежного обеспечения страны энергоресурсами, развитие конкуренции на энергетическом рынке; повышение эффективности национальной энергетики; содействие развитию новых технологий в энергетической сфере, особенно в освоении новых источников энергии; повышение роли возобновляемых источников энергии (ветряная, солнечная); поощрение потребителей и производителей энергии через ценовое регулирование к экономии электроэнергии и сокращению вредных выбросов в атмосферу; создание единого госоргана (Sustainable Energy Policy Unit), ответственного за формирование политики развития ТЭК.

Сохраняют свою актуальность меры по либерализации энергетического рынка в ряде районов, особенно в Шотландии и Северной Ирландии.

С начала 90гг. Великобритания входит в десятку ведущих нефтегазодобывающих стран мира, распространив операции национальных компаний на все страны, обладающие запасами углеводородов, включая Россию.

Доля топливно-энергетического комплекса (ТЭК) в общем объеме промпроизводства Великобритании составляет 8%, во внутренних инвестициях в промышленность — 12%.

В структуре производства первичных энергоносителей основное место принадлежит нефти и газу, на которые в совокупности приходится 4/5 производства первичных энергоносителей. Несмотря на сокращение добычи угля и замену его более эффективными видами топлива, он все еще сохраняет свое значение и занимает такое же место как ядерная энергия.

Производство первичных энергоносителей за 9 мес. 2002г. составило 199,8 млн.т. в нефтяном эквиваленте, что на 2% меньше, чем за соответствующий

ющий период 2001г. Добыча нефти не изменилась, природного газа упала на 4,6%, угля сократилась на 3,8%. Производство электроэнергии на АЭС и гидроэлектростанциях увеличилось на 2,4% и 46,2%.

Производство первичных энергоносителей в Великобритании,

в млн.т. нефтяного эквивалента

	Всего	Уголь	Нефть	Газ	АЭС	ГЭС
1998г.	287,2	27,3	145,3	90,8	23,44	0,52
1999г.	297,5	24,7	150,2	99,9	22,22	0,53
2000г.	289,0	21,1	138,3	109,4	19,64	0,52
2001г.	277,6	21,7	127,8	106,8	20,77	0,43
2001г. (9 мес.)	203,7	16,0	94,1	78,2	15,06	0,26
2002г. (9 мес.)	199,8	15,4	93,9	74,6	15,43	0,38
2002г. к 2001г. (9 мес.), в %	98,0	96,2	99,8	95,4	102,4	146,2

По данным минторга и промышленности Великобритании

Общее потребление первичных энергоносителей за 9 мес. 2002г. по сравнению с аналог. периодом 2001г. увеличилось на 12% и составило 187,8 млн.т. в нефтяном эквиваленте. Наиболее быстро росло потребление природного газа и нефти.

Внутреннее потребление первичных энергоносителей в Великобритании, в млн.т. нефтяного эквивалента

	Всего	Уголь	Нефть	Газ	АЭС	ГЭС	Эксп.
1998г.	230,7	42,5	75,3	87,9	23,4	0,5	56,5
1999г.	231,1	37,5	76,4	93,3	22,2	0,5	66,4
2000г.	234,4	39,3	76,6	97,1	19,6	0,5	54,6
2001г.	238,0	43,0	76,6	96,3	20,8	0,4	39,6
2001г. (9 мес.)	167,6	30,2	57,3	63,7	15,4	0,3	36,7
2002г. (9 мес.)	187,8	30,7	64,5	74,9	16,6	0,3	12,0
2002г. к 2001г. (9 мес.) в %	112,0	101,6	113,0	118,0	108,0	100,0	32,7

Баланс производства и потребления первичных энергоносителей страны показывает, что Великобритания остается чистым экспортером энергоресурсов, хотя объем чистого экспорта сокращается.

В разрезе отдельных видов энергоносителей положительное сальдо имеется только по нефти. По природному газу наблюдается дефицит, который, по прогнозам экспертов, будет расти.

Великобритания является нетто импортером газа в зимний период, когда до 30% потребности в нем обеспечивается за счет поставок из Норвегии. Что касается угля, то за счет импорта обеспечивается половина потребления.

За 9 мес. 2002г. Великобритания имела положительное сальдо в торговле энергетическими товарами, которое составило 3,8 млрд.ф.ст. В результате рецессии мировой экономики и сокращения объема промпроизводства имело место сокращение как экспорта (на 8,5%), так и импорта (на 7,1%) энергоносителей.

Внешняя торговля Великобританией топливно-энергогетическими товарами

	Уголь	Нефть	Нефте-продукты	Газ	Электро-энергия	Всего
Экспорт (fob), млн.ф.ст.						
2001г. — 9 мес.	28,4	8224,7	2396,3	1162,2	2,0	11813,7
2002г. — 9 мес.	26,5	7318,1	2420,8	981,4	65,0	10811,8
2002 % к 2001	89,3	88,9	101,0	84,4	3250,0	91,5
Импорт (cif), млн.ф.ст.						
2001г. — 9 мес.	889,9	3600,2	2677,4	243,8	141,3	7552,6
2002г. — 9 мес.	648,3	3822,8	2151,2	279,9	116,3	7018,5
2002 % к 2001	72,8	106,2	80,3	114,8	82,3	92,9

Нефтегазовый комплекс. На континентальном шельфе Великобритании разрабатывается 270 месторождений, из которых 150 — нефтяные, 100 —

газовые, 20 — газоконденсатные. Добыча нефти на шельфе осуществляется с 84 морских платформ (для этого также используется 18 специальных плавающих сооружений), природного газа — со 164 платформ. На территории Великобритании разрабатывается 31 месторождение нефти.

Протяженность подводных трубопроводов, используемых для транспортировки нефти, газа и конденсата, составляет 11 тыс.км. Имеются трубопроводы, по которым газ экспортируется за рубеж: в Ирландию (40 км.) и в Западную Европу (232 км.).

Нефтяной комплекс. Великобритания располагает подтвержденными запасами нефти в 4,9 млрд.бар. (0,7 млрд.т). Основные резервы расположены в Северном море. В разработке месторождений принимают участие несколько десятков компаний, включая иностранные.

За 9 мес. 2002г. в Великобритании было добыто 93,9 млн.т. нефти. По сравнению с аналог. периодом 2001г. уровень добычи не изменился. В конце года была завершена сделка между британским нефтяным концерном BP и американской компанией Apache по приобретению последней одного из самых известных месторождений нефти в Северном море Forties (стоимость сделки — 1,3 млрд.долл.). Месторождение Forties является одним из первых месторождений, открытых в Северном море в 1970г. Промышленный пик добычи нефти на месторождении был зафиксирован в 1979г., когда ежедневно добывалось 500 тыс.бар. нефти, что удовлетворяло 25% потребности Великобритании в нефти. За годы эксплуатации суммарный объем добычи с месторождения составил 2,5 млрд.бар. нефти. Дневная добыча на Forties составляет 48 тыс.бар. или 1% всей добываемой BP нефти.

Газовый комплекс. Запасы природного газа составляют 1,6 трлн.куб.м. и при существующих объемах добычи истощатся через 17 лет. За 9 мес. 2002г. объем добычи природного газа составил 81 млрд.куб.м. и по сравнению с 2001г. снизился на 4,6%.

Большое количество газовых месторождений расположено в Северном море. В их числе — месторождение Leman, разрабатываемое BP (запасы 177 млрд.куб.м.), Britannia (Chevron и Conoco, 93 млрд.куб.м.), Indefatigable и Clipper (Shell, 16,5 млрд.куб.м. и 24,9 млрд.куб.м.), а также Elgin (TotalFinaElf, 26,4 млрд.куб.м.). В Ирландском море разрабатываются два крупных месторождения Moresambe и Hamilton, первое из которых обеспечивает 4/5 добычи газа в стране.

Газпром Великобритании имеет хорошо развитую инфраструктуру, мощности которой используются на 40%. Она включает 33 трубопровода протяженностью 273 тыс.км. и 7 терминалов.

Основными газопроводными системами Великобритании являются: Scottish Area Gas Evacuation System (SAGE), соединяющая месторождения центральной и северной части Северного моря, включая месторождение Britannia и районы Beryl и Brae, с терминалом St Fergus; Central Area Transmission System (CATS), которая обслуживает месторождения центральной части Северного моря (Everest, Judy, Jade); Far North Liquids and Associated Gas System (FLAGS), транспортирующая газ с месторождений северных районов Северного моря (Brent, Magnus, Cormorant, Ninian и Hutton).

По прогнозам, после 2005г. в Великобритании спрос на газ превысит его добычу, и страна может стать нетто-импортером газа. К 2006г. 15% спроса британского рынка будет покрываться за счет импорта, а к 2010г. зависимость от импорта может достигнуть 55%. Наиболее крупными поставщиками газа в Великобританию могут стать Россия, Норвегия, Алжир.

Угольная промышленность. На дек. 2002г., в Великобритании действовало 64 открытых угольных разреза и 10 глубоких угольных шахт. Общая численность работающих в отрасли составляла 11 тыс.чел., 27% из которых добывали уголь в глубоких шахтах.

Объем добычи угля за 10 мес. 2002г. составил 25,1 млн.т., или на 5,4% меньше по сравнению с аналог. периодом 2001г. Потребление угля за этот период снизилось до 45,3 млн.т. (на 13,6%). Чистый импорт угля был равен 20,2 млн.т. Основными поставщиками угля в Великобританию являются Австралия, Колумбия, Польша, Южная Африка и США. Растут поставки из России.

В последние годы объем потребления угля в стране стабилизировался на уровне 40 млн.т. (в пересчете на нефтяной эквивалент) при явной тенденции падения собственного производства. Сокращение объемов добычи угля в Великобритании и стабилизация объемов его потребления вызваны переходом на использование природного газа, в т.ч. и по причине ужесточения ЕС требований по выбросу вредных веществ в атмосферу. Присоединение Великобритании к Киотскому протоколу и одобрение британским правительством Программы по снижению к 2015г. выбросов в атмосферу углекислого газа на 20% приведет к сокращению потребления угля.

Ядерная энергетика. В стране действует 15 АЭС, на которых производится 23% от общего количества электроэнергии, вырабатываемой в Великобритании. За 10 мес. 2002г. АЭС произвели 66,9 млрд.квтч. электроэнергии, что на 2,4% больше, чем в 2001г.

Перспективы развития ядерной энергетике остаются неопределенными. Основная причина этого — неспособность компаний, владеющих АЭС, обеспечить снижение цен на электроэнергию в размерах, предусмотренных новыми соглашениями на торговлю электроэнергией (New Electricity Trading Arrangements) и снижение конкурентоспособности АЭС на энергетическом рынке страны. Это привело к банкротству Уэльской АЭС. Компания British Energy последние 2г. теряла до 4 ф.ст. на каждом мвт/часе производимой электроэнергии, в результате чего в нее появилась задолженность в 337 млн.ф.ст. (на конец сент. 2002г.). Рыночная стоимость акций British Energy упала на 4,8%. Во избежание банкротства компании правительство в 2002г. предоставило ей краткосрочный госкредит в 0,7 млрд.ф.ст.

Другая причина стагнации ядерной энергетике — усилившееся внимание властей и общественности к вопросам ядерной безопасности, что связано с обострением проблемы сохранения окружающей среды и здоровья населения. Правительство Шотландии ввело запрет на ввод в эксплуатацию на своей территории новых атомных станций до 2006г.

Металлургия

Черная металлургия обеспечивает, с учетом сопутствующих производств, занятость 250 тыс. чел. в 7 тыс. компаний и фирм. Объем ее продаж составляет 8 млрд.ф.ст. Основными секторами, потребляющими продукцию черной металлургии, являются строительство (25% спроса), машиностроение (22%) и автотранспорт (17%), упаковочное и ферритурное производство (13%).

Этот сектор промышленности Великобритании — один из наиболее экспортноориентированных среди аналогичных секторов в других странах ЕС. На экспорт поставляется 50% производимой продукции, из них 60% приходится на страны ЕС.

В 2002г. сталелитейная промышленность страны испытывала трудности, связанные с системным кризисом отрасли, как в Великобритании, так и в других странах вследствие снижения спроса на черные металлы со стороны промышленности, введением США в 2002г. высоких тарифов на импорт четырнадцати категорий стали и изделий из нее. Потребление стали в Великобритании упало за первые 3 кв. 2002г. на 4% по сравнению с тем же периодом 2001г. и достигло минимального значения за последние 8 лет.

В янв.-сент. 2002г. наблюдалось сокращение производства стали в стране. Оно снизилось на 14,8% (за аналог. период 2001г. — на 7,5%). Экспорт стали упал на 16,2% (прирост на 6,2%). В то же время ее импорт увеличился на 3,8% (в 2001г. сокращение на 11,5%).

Значительные трудности в 2002г. испытывала крупнейшая в секторе компания «Корус». Котировка ее акций на Лондонской фондовой бирже упала до рекордно низкого уровня — 25 пенсов (на конец 2001г. — 80 пенсов). Негативной новостью для инвесторов стало решение «Коруса» отказаться от планов по слиянию с одним из крупнейших бразильских производителей стали фирмой CSN.

Компания ведет переговоры с кредиторами о реструктуризации своей задолженности в размере 1,2 млрд.ф.ст. В случае провала переговоров, «Корус» может быть объявлена банкротом и разделена на несколько более мелких фирм. Убытки компании в 2002г., несмотря на ряд мер по снижению затрат и сокращению рабочих мест, оцениваются в 400 млн.ф.ст. против 377 млн.ф.ст. в 2001г.

Цветная металлургия не относится к системообразующим отраслям экономики страны. Внутренние потребности в цветных металлах и изделиях из них покрываются за счет импорта.

Одной из ведущих отраслей цветной металлургии Великобритании является алюминиевая промышленность. За первые 3 кв. 2002г. ее производство увеличилось по сравнению с аналог. периодом 2001г. на 0,5% (в 2001г. — на 17,6%). Это объясняется устойчивым внутренним спросом на металл на рынке строительных и конструкционных материалов, а также со стороны упаковочной промышленности. Экспорт этого металла в 2002г. сократился на 14,8% (2001г. — на 39,9%), а импорт — на 6,4% (2001г. — прирост на 10,5%).

Машиностроение

Является одним из наиболее развитых секторов британской экономики. Оно занимает заметное место на мировом рынке, имея высокую степень специализации и выпускающую широкую гамму

продукции. Отрасль оказывает значительное воздействие на формирование производственной базы Великобритании. На машиностроение приходится 6% ВВП страны. В нем занято 1,7 млн.чел., т.е. каждый десятый работник производственной сферы. На долю фирм с инокапиталом приходится 25% от общего числа компаний данного сектора.

Производство британских машиностроительных компаний (без учета транспортного машиностроения) в 2002г. имело тенденцию к сокращению. В результате за 9 мес. 2002г. объем их продаж уменьшился до 58,8 млрд.ф.ст., экспорт — до 22,9 млрд.ф.ст., что ниже показателей аналог. периода пред.г. на 14,5% и 19,6%.

В 2002г. в машиностроении произошел спад физических объемов производства на 10,4% (в 2001г. сокращение на 4,7%). Заметно уменьшился объем выпуска электро- и оптических изделий, а также продукции общего машиностроения. Транспортному машиностроению удалось сохранить производство на уровне 2001г.

В электротехнической промышленности занято 500 тыс.чел. 40% производимой продукции отрасли ежегодно экспортируется. Доля Великобритании на европейском рынке электротехнических изделий составляет 25%. Британские компании испытывают жесткую конкуренцию со стороны производителей ФРГ и других стран Европы. Поэтому в массовом производстве изделий данной группы участвуют в основном крупные компании, имеющие возможность осуществлять масштабные НИОКР и постоянно совершенствовать производство. В их числе компания «Лукас», имеющая тестные производственные связи с автозаводом «Ровер». За 9 мес. 2002г. по сравнению с аналог. периодом пред.г. ее оборот вырос на 1%, а экспорт на 5,9%.

Одно из основных мест в электротехнической промышленности Великобритании занимает производство теле- и радио аппаратуры, передающего оборудования для телефонных и телеграфных сетей, на долю которого приходится 18% оборота всего машиностроения. За 9 мес. 2002г. он уменьшился на 37,6% (до 5,5 млрд.ф.ст.). Вывоз продукции вышеназванной номенклатуры на экспорт сократился на 43,7% (до 1,9 млрд.ф.ст.).

Великобритания является крупнейшим в Европе поставщиком оптоволоконной продукции. Учитывая, что мировой рынок оптоволоконных компонентов, который оценивается в 20 млрд.долл., в ближайшие пять лет вырастет на 25%, у британских производителей есть хорошие перспективы для расширения производства. Среди наиболее крупных фирм, специализирующихся в этой области, следует отметить «Корнинг Оптик Файбрэс», «Нортел Нетворк», «Томас Сван», «Букхэм Технолоджи» и «АйКьюИ».

На долю Великобритании приходится 8% мирового рынка высоковольтных кабелей для электростанций. Их ежегодный экспорт составляет в среднем 150 млн.ф.ст. Лидирующие позиции на рынке кабельной продукции продолжают удерживать компании «Пирелли» и «Корнинг Кэбл Системе».

Оборот британских фирм, специализирующихся в производстве осветительного оборудования и электроламп, в янв.-сент. 2002г. составил 1,1 млрд.ф.ст., что на 16,8% ниже данного показателя за аналог. период 2001г. Экспорт сохранился на прежнем уровне (161 млн.ф.ст.). 70% объема рын-

ка приходится на осветительную арматуру. Основными импортерами традиционно являются страны, где действуют британские стандарты (Сингапур, Малайзия, Саудовская Аравия). Крупнейшим производителем осветительного оборудования является компания «Ти Эл Джи», производящая промышленную и бытовую осветительную аппаратуру.

Правительство проводит активную политику, направленную на экономию электроэнергии. В связи с этим была выпущена «Энергетическая программа на 2002-05гг.». Одной из ее основных составляющих является широкое внедрение нового ряда энергосберегающих электроламп, позволяющих экономить до 70% электроэнергии при более высоком сроке службы — до 6 лет. В объеме производства электроламп продолжает расти доля продукции с высокими техническими характеристиками, включая вольфрамово-галогидные и флуоресцентные лампы, рост продаж которых за 9 мес. 2002г. вырос на 9% по сравнению с аналог. периодом пред.г.

В производстве электробытовых товаров (электроплиты, холодильники, посудомоечные и стиральные машины, пылесосы) занято 80 компаний с общей численностью персонала 55 тыс.чел. За янв.-сент. 2002г. объем продаж составил 1,6 млрд.ф.ст., что на 2% ниже данного показателя за аналог. период пред.г. Экспорт вырос на 4% и достиг 0,4 млрд.ф.ст. Основными производителями данного вида продукции являются дочерние предприятия иностранных компаний («Электролюкс», «Дайсон», «Хотпоинт», «Хувер»).

Состояние многих секторов британского общего машиностроения (производство машин и оборудования для текстильной, бумажной и металлургической промышленности) не позволяет британским производителям конкурировать на внешнем рынке. За 9 мес. 2002г. оборот британских компаний, занятых в этой отрасли (24 млрд.ф.ст.), сократился на 5%, экспорт (7,8 млрд.ф.ст.) — на 4,5%. В отрасли работает 350 тыс.чел. 90% компаний — малые предприятия, в которых число занятых менее 50 чел.

Основными секторами общего машиностроения являются: производство промышленного холодильного и вентиляционного оборудования — 11,7%; подъемно-транспортного оборудования — 10,4%; горнодобывающей и строительной техники — 7,6%; насосов и компрессоров — 7,3%; двигателей и турбин (без учета автомобильных и самолетных) — 6,3%; станкостроение — 5,5%.

Производство промышленного холодильного и вентиляционного оборудования за 9 мес. 2002г. упало по сравнению с 2001г. на 5,4% при сокращении экспорта на 9%, подъемно-транспортного оборудования — на 9,7% и 20,7%, горнодобывающего и строительного оборудования — на 6,8% и 11,3%.

Основными производителями горнодобывающего оборудования в Великобритании являются компании Joy и Long-Airdox. Наиболее сильные позиции британские компании занимают в производстве горнодобывающих комбайнов, оборудования для разработки пород и систем электро- и пожаробезопасности. В 2002г. экспорт только членами британской Ассоциации производителей горного оборудования (36 компаний) составил 50% мировых продаж, превысив 100 млн.ф.ст. В бли-

жайшие годы этот показатель будет продолжать расти. Основными рынками являются ЮАР, Австралия, США, Китай, Индия и Россия.

За 9 мес. 2002г. оборот станкостроительных компаний составил 1,3 млрд.ф.ст. при экспорте 0,5 млрд.ф.ст., что на 15,2% и 12,8% ниже уровня аналог. периода пред.г. Уменьшение показателей произошло за счет падения производства металлообрабатывающих станков. Среди ведущих производителей отрасли следует выделить «Синнсина Машины», которая за последние 5 лет продала в Россию 80 вертикально обрабатывающих центров с ЧПУ, а также компанию «Харрисон».

Великобритания продолжает занимать ведущее место среди мировых производителей электроники. В стране производится 17% полупроводниковых приборов, до 30% персональных компьютеров и 40% рабочих станций от общего выпуска в Европе.

Объем производства электронных компонентов в Великобритании в 2002г. (28,3 млрд. ф. ст.) по сравнению с пред.г. увеличился на 1,6%, что в 2 раза превышает средний показатель по всем развитым странам мира. Рост объемов инвестиций был незначительным и не превысил показателей 2001г., хотя инокомпании, имеющие предприятия на территории Великобритании, такие как «Сони», «Панасоник» (Япония), «Компак», «АйБиЭм», «Моторола» (США), оценивают инвестиционный климат в отрасли как благоприятный.

Пр-во основных видов продукции электронпрома, в млрд.ф.ст.

	январь-сентябрь 2001г.		январь-сентябрь 2002г.	
	Доля эксп.	Доля эксп.	Доля эксп.	Доля эксп.
	Пр-во.	Эксп.	Пр-во.	Эксп.
Компьютеры	9,26	5,07	54,8	6,53
Телевизоры,				
радиопр., телеф.	8,40	3,53	42	5,24
				1,86
				35,5

На рынке компьютерной техники работают как ведущие мировые производители, так и местные компании. Основными моделями производимых персональных компьютеров (ПК) являются ПК на базе процессоров Intel Pentium III, IV или их аналогов с тактовой частотой 1,2 гГц. и выше. В 2001-02гг. средняя стоимость ПК снизилась на 10-15%. Аналогичная тенденция характерна и для компьютеров класса «ноутбук».

Автопром

В 2002г. Великобритания сохранила за собой место в первой пятерке стран ЕС, ведущих производителей легковых и грузовых автомобилей (после Германии, Франции и Испании). В автомобильной отрасли страны работает 18 компаний, из которых 11 производят легковые и 7 – грузовые автомобили и автобусы, обеспечивая рабочие места для 700 тыс. британцев.

В 2002г. было произведено 1,6 млн. легковых автомобилей (на 10,1% больше, чем в 2001г.), из которых 62% было экспортировано. Из общего числа легковых автомобилей, поступивших в пользование в 2002г., 77,3% были иностранного производства.

Производство грузовых автомобилей составило 0,2 млн.шт. (прирост на 1%). Экспортная квота – 49%. Доля импортных машин в общем числе зарегистрированных грузовых автомобилей равна 68,3%.

По итогам 10 мес. 2002г. в первую пятерку производителей автомобилей в Великобритании во-

шли: «Ниссан» – 262,8 тыс. автомашин (прирост на 3%); «Топота» – 179,8 тыс. автомашин (+23%); «Пежо» – 168 тыс. автомашин (+7%); «Хонда» – 147,5 тыс. автомашин (+40%); БМВ – 134,5 тыс. автомашин (увеличение в 6 раз). Британская «МГ Ровер», выпустила в 2002г. 123,8 тыс. автомобилей (сокращение на 11%).

Что касается отдельных моделей, то, по данным Ассоциации британских автопроизводителей (SMMT), в 2002г. наблюдался рост выпуска «мини» (производится БМВ в г.Оксфорд), «Ягуар-Х», «Лэнд Ровер», «Хонда» и «Тойота». Отмечено снижение производства автомашин марок «Форд» и «Воксхолл», что связано с закрытием автозаводов по выпуску указанных моделей в 2001г. (Дагенхам и Лутон).

Комплекующие и запчасти для автопрома выпускаются британскими («Лукас», «Лука Вэрайти», ГКН, «Пилкингтон», «Юнипат», «Би-Би-А», «Джонсон Матхи») и транснациональными компаниями («Бош», «Федерал Могул», «Джонсон Контролс» и «Валео»).

Число зарегистрированных в 2002г. автомашин в Великобритании составило 2,6 млн., что на 4,3% больше соотв. показателя 2001г. Среди наиболее распространенных моделей автомашин, зарегистрированных в 2002г., следует отметить «Форд-Фокус» (142,2 тыс., 5,8% рынка), Воксхолл Корса» (99,5 тыс., 4,1%), «Воксхолл Астра» (96,8 тыс., 4%), «Пежо 206» (93,4 тыс., 3,9%), «Форд Фиеста» (87 тыс., 3,6%). Спросом также пользуются «Рено Клио», «Фольксваген Гольф», «Форд Мондео», «Рено Меган» и БМВ 3 серии.

В связи с увеличением расходов на содержание автомобилей отмечается рост регистрации автомашин с двигателями (на 23,5%) ввиду их экономичности и более низкой ставки дорожного сбора. В число наиболее популярных моделей данного типа входят «Фольксваген Гольф», «Форд Фокус», «Форд Мондео», «Ситроен Ксара», «Фольксваген Пассат», «Пежо» и ряд других автомобилей, в основном германского и французского производства.

Цены на новые легковые автомашины в Великобритании за последние 3г. снизились на 12,7%, причем на многоцелевые автомобили типа «Форд Галакси» среднее падение цены составило 21,5%, небольшие «семейные автомобили» – 20,3%, БМВ 3 серии – 8,8%, «Форд Ка» – 20,9%.

Парк автомобилей в Великобритании увеличился в 2002г. на 3 млн.ед. (до 27,9 млн.). Произошел рост числа автобусов (на 17%), парк которых насчитывает 96 тыс.

Авиапром

Аэрокосмическая промышленность является одной из ведущих отраслей машиностроительного комплекса страны и второй (после США) по объему производства в мире. Доля Великобритании на мировом авиакосмическом рынке составляет 13% (на европейском – 37%), а в разрезе отдельных сегментов мирового рынка: по гражданскому самолетостроению – 7%; военным самолетам – 24%; авионике и электронике – 12%; двигателям – 18%; космическим системам – 2%.

В авиакосмической промышленности работает 80 тыс.чел. Последствия событий 11 сент. 2001г. и тенденция общего замедления темпов развития мировой экономики оказали негативное влияние

на отрасль. Количество сокращенных рабочих мест на предприятиях британского аэрокосмического комплекса составило 20 тыс. чел.

Оборот отрасли в 2001/02 фин.г. составил 18,4 млрд.ф.ст., что на 6,5% меньше, чем годом ранее. Показатель доходности британских аэрокосмических компаний увеличился с 6% до 7%, что отражает их высокую конкурентоспособность на мировом рынке. Доля продукции гражданского назначения составляет 58% или 10,7 млрд.ф.ст., военного назначения — 42% (7,7 млрд.ф.ст.).

Компании авиакосмической промышленности получили в 2001/02 фин.г. новые заказы на 18 млрд.ф.ст. (сокращение на 4,4%), из них 68% составили экспортные контракты. Из общего портфеля заказов отрасли на страны ЕС пришлось 2/5 частные британские компании — 1/4 британское правительство — 1/12.

Среди действующих проектов отрасли следует выделить начало серийного производства истребителей нового поколения «Еврофайтер», авиационного двигателя «Трент-900». Также следует отметить запуск программы «Аэробус А-380» консорциумом «Эйрбас Индастриз», где британские компании выполняют заказ по изготовлению крыльев. Не решена проблема разработки и производства военно-транспортного самолета нового поколения А-400М, с которым британские авиастроители связывают перспективы получения новых заказов.

Руководство аэрокосмической промышленности придает большое значение сохранению конкурентоспособности аэрокосмической отрасли и постоянно обновляет ее технологическую базу. Однако затраты на НИОКР в 2002г. сократились на 14% и составили 1,5 млрд.ф.ст. (8,3% оборота), в т.ч. 0,7 млрд.ф.ст. было направлено в гражданский сектор, а 0,8 млрд.ф.ст. — военный.

В 2001/02 фин.г. внешнеторговый оборот аэрокосмического комплекса Великобритании сведен с положительным сальдо в 2,8 млрд.ф.ст. (уменьшение на 27% по сравнению с 2000/01 фин.г.). Экспорт составил 14,9 млрд.ф.ст. (прирост на 7%), импорт — 12,1 млрд.ф.ст. (+21%).

Согласно докладу минторга и промышленности, аэрокосмическая промышленность страны является самым успешным сектором производственного комплекса страны. Она опережает своих конкурентов во Франции и Германии и имеет достаточно выраженную экспортную ориентацию. В 2002г. было экспортировано 63% продукции (или 7% общего экспорта страны).

Экспорт продукции военного назначения был примерно равен ее выпуску для внутренних нужд (22% и 20% от общего объема производства, соответственно), а экспорт гражданской продукции превысил производство для внутреннего потребления в 2,5 раза. Экспортные поставки продукции гражданского назначения в США (для компании Boeing) оцениваются в 2,4 млрд.ф.ст., в то время как суммарный экспорт всех остальных стран-членов ЕС в США равнялся 2,2 млрд.ф.ст.

Географическая направленность внешней торговли продукцией аэрокосмического комплекса Великобритании. В 2002г. экспорт в США составил 5,7 млрд. ф. ст., а импорт был равен 7,3 млрд.ф.ст. (отрицательное сальдо — 1,6 млрд. ф. ст.). Торговый баланс со странами ЕС является положительным (3,5 млрд.ф.ст.). В Азиатско-ти-

хоокеанский регион было продано продукции на 2 млрд.ф.ст., а закуплено на 1,5 млрд.ф.ст.

Фармацевтика

С 90гг. развивается динамично, имея среднегодовой прирост объемов производства в 6-8%. В отрасли занято 65 тыс.чел., причем треть из них — в НИОКР. Еще 250 тыс.чел. заняты в сопутствующих отраслях. Отрасль является третьей после нефтепрома и общего машиностроения по вкладу в доходную часть бюджета страны.

В стране насчитывается 450 фармацевтических фирм, научно-исследовательских центров и лабораторий. 250 фирм (в основном малых и средних) специализируются на проведении НИОКР. Крупнейшими фармацевтическими компаниями являются «ГлаксоСмитКлайн» (GlaxoSmithKline) и «АстраЗенека» (AstraZeneca), входящие в число 10 ведущих мировых фармацевтических фирм. Объемы продаж этих компаний составили в 2002г. 21,2 млрд.ф.ст. и 18 млрд.ф.ст. Отличительной чертой большинства компаний страны является то, что многие из них имеют производственные и исследовательские филиалы за рубежом.

Из-за высокого курса фунта стерлингов, конкурентоспособность производимой на территории Великобритании фармацевтической продукции в 2002г. снизилась. Политика британских компаний была направлена не только на привлечение инвестиций в экономику страны, но и на вложение средств в развитие производства в странах с наиболее благоприятными условиями (Индия, Ирландия, Сингапур, Таиланд).

В Великобритании законодательно принята схема регулирования цен на фармацевтические препараты, применяемые в системе Национального здравоохранения (National Health Service — далее NHS). В 2002г. NHS закупила лекарств на 8 млрд.ф.ст. (130 ф.ст. на одного гражданина страны).

С целью поддержки фармацевтических компаний в стране создан ряд некоммерческих организаций, наиболее известной и авторитетной из которых является Ассоциация британских производителей фармацевтической промышленности (АВРП). Компании-члены ассоциации разрабатывают, производят и поставляют 90% всех лекарственных препаратов для Национальной системы здравоохранения Великобритании, они также являются основными экспортерами фармацевтической продукции.

Помимо АВРП в фармацевтике действует Совет фармацевтической промышленности, координирующий деятельность объединений, созданных по территориальному и отраслевому принципам. К основным составляющим успеха фармпрома можно отнести использование передовых технологий и «ноу-хау» и значительные капиталовложения в исследование и разработку новых препаратов. В 2002г. на эти цели было израсходовано 3 млрд.ф.ст., что равно 1/10 мировых затрат на исследование в этой области.

70% расходов на НИОКР приходится на долю ведущих британских компаний, способных концентрировать крупные ресурсы на важнейших направлениях. «ГлаксоСмитКлайн» проводила исследования в области вирусных, сердечно-сосудистых заболеваний, заболеваний центральной нервной системы, рака. «АстраЗенека» — в области

сердечно-сосудистых, раковых заболеваний, заболеваний центральной нервной системы, опорно-двигательного аппарата, болезней, вызывающих нарушение обмена веществ в организме, «Биокомпэтиблс» – в области раковых и воспалительных заболеваний. «Оксфорд Биомедика» и «Фармаген» занимались разработкой лекарственных средств, терапевтическое действие которых основано на воздействии на структуру ДНК клеток.

Важнейшую роль в проведении НИОКР играют также Совет по биотехнологическим и биологическим исследованиям (Biotechnology and Biological Research Council – BBSRC), Совет по медицинским исследованиям (Medical Research Council – MRC), Совет по исследованиям природы и окружающей среды (Natural Environment Research Council – NERC).

В результате британские компании выпускают целый ряд всемирно признанных препаратов, в частности «ГлаксосмитКлайн» производит «Зантак» (язвенные болезни), «Зидо-вудин» (СПИД), «Имигрэн» (мигрень), «Зофрен» (раковые заболевания), «АстраЗенека» – «Тенормин», «Зестрил» (сердечно-сосудистые заболевания), «Диприван» (анестезия), «Лосек» (язва).

Великобритания является нетто-экспортером фармацевтических продуктов. Экспорт представлен готовыми лекарственными формами (70% от общей стоимости) и ориентирован на страны Западной Европы и США. В 2002г. объем экспорта продукции отрасли составил 9,5 млрд.ф.ст. (2001г. – 8,8 млрд.ф.ст.), импорт – 7 млрд.ф.ст. (6 млрд.ф.ст.).

В Лондоне находится штаб-квартира Европейского медицинского агентства, входящего в состав КЕС. В функции Агентства входит выдача компаниям лицензий на применение новых лекарственных препаратов в рамках стран ЕС, что избавляет представителей этих компаний от необходимости обращаться за получением лицензий в госорганы каждой из стран Союза. В этой связи крупные мировые фармацевтические компании имеют свои представительства и отделения непосредственно в Лондоне или его пригородах.

Британские компании («ГлаксосмитКлайн», «АстраЗенека», «Никомед», «Амершам») имеют свои офисы и представительства в ряде городов и регионов РФ. Предлагаемый ими пакет услуг включает в себя техсодействие в модернизации системы здравоохранения России, поставки фармтоваров и медоборудования, строительство новых и переоборудование действующих медучреждений, обмен «ноу-хау», консультационные услуги, обучение персонала.

Агропром

Сельское хозяйство является одной из важных отраслей экономики Великобритании. Доля сельского хозяйства в ВВП страны – 1,4%. Самообеспеченность Великобритании по всем видам продуктов питания составляет 62,5%. В отрасли занято 560 тыс.чел., которые работают в 200 тыс. хозяйств.

75% территории страны – с/х угодья. Площадь с/х земель равна 18,5 млн.га, в то время как в странах ЕС этот показатель составляет 42%. Из них 70% принадлежит частным лицам, 30% – арендуется. Под зерновыми культурами занято 4,5 млн.га (24,3%), под травами – 6,8 млн.га (36,8%), пастби-

щами – 4,4 млн.га (23,8%). Прочие угодья составляют 2,8 млн.га или 15,1%.

Великобритания имеет хорошо развитое растениеводство. В 2001г. произведено: пшеницы – 14,7 млн.т. (2001г. – 11,6 млн.т.), ячменя – 6,6 млн.т. (6,7 млн.т.), овса – 0,6 млн.т. (0,6 млн.т.), сахарной свеклы – 9,5 млн.т. (11,6 млн.т.), картофеля – 6,7 млн.т. (6,5 млн.т.). Урожайность в 2002г. составила: пшеницы – 76,8 ц/га (2001г. – 70,8 ц/га), ячменя – 55,3 ц/га (54,9 ц/га), овса – 58,3 ц/га (56 ц/га), сахарной свеклы – 523,9 ц/га (461,1 ц/га), картофеля – 396,2 ц/га (392 ц/га).

Среди овощных культур в открытом грунте выращиваются: капуста (в 2002г. сбор – 266 тыс.т., урожайность – 889 ц/га), морковь (457 тыс.т., 575 ц/га), лук (379 тыс.т., 419 ц/га), в закрытом грунте – помидоры (113 тыс.т., 4437 ц/га) и огурцы (80 тыс.т., 4475 ц/га).

На развитии животноводства в I пол. 2002г. продолжала оказывать негативное влияние эпидемия ящура. Ликвидация ее последствий обошлась бюджету в 8 млрд.ф.ст. В 2002г. поголовье КРС сократилось на 3,8% (-4,5% в 2001г.), овец – на 6,3% (-13,2%), свиней – 1,7% (-10,8%) и птицы – 3,5% (прирост на 16,4%).

Производство мясной продукции увеличилось: говядины – на 5,6% (в 2001г. прирост на 2%), свинины – на 21,3% (сокращение на 16,4%). Прирост выпуска молочной продукции в 2002г. составил: молока – 1,4%; масла – 0,8%, сыров – 0,6%; сливок – 0,4%. Однако по всем указанным позициям объем производства в 2002г. (из-за резкого падения в 2001г.) не достиг уровня 2000г.

Показатели развития животноводства Великобритании

1999г. 2000г. 2001г. 2002г.

Поголовье, млн.гол.

Крупный рогатый скот	11,4	11,1	10,6	10,2
Овцы и бараны	44,6	42,3	36,7	34,4
Свиньи	7,0	6,5	5,8	5,7
Птица	139,6	152,3	177,3	171,1

Производство

Молоко, млн.т.	14,4	14,5	14,1	14,3
Масло сливочное, тыс.т.	137	140	133	134
Сыры, тыс.т.	361	347	343	345
Сливки, тыс.т.	266	272	269	270
Говядина, тыс.т.	679	706	720	760
Свинина, тыс.т.	829	731	611	741

Руководство Великобритании уделяет внимание вопросам развития и специализации сельского хозяйства страны. В 2002г. была продолжена реализация Программы развития сельского хозяйства Англии на 2001-06гг. стоимостью в 1,6 млрд.ф.ст., а также подобных программ правительств Шотландии, Уэльса и Северной Ирландии.

В соответствии с указанными программами осуществлялись меры по оказанию финансовой помощи хозяйствам, которые наиболее сильно пострадали от «коровьего бешенства» и «ящура», переориентации фермерских хозяйств страны в соответствии с приоритетами ЕС и ВТО, выполненные мероприятия по защите окружающей среды.

На состояние и уровень развития сельского хозяйства Великобритании влияние оказывает Общая с/х политика ЕС (ОСП), в рамках которой на нужды сельского хозяйства Великобритании из бюджета ЕС в 2002г. было выделено 2,5 млрд.ф.ст. В 2002г. проводилась работа по совершенствованию ОСП. Европейская Комиссия одобрила план

ее реформирования на 2006-13гг. Предполагается заменить прямые субсидии фермерам целевыми выплатами на улучшение состояния окружающей среды, здоровья животных и качества продуктов питания. Размеры выплат будут постепенно снижены на 80% с переводом высвобожденных средств на развитие сельского хозяйства. Размер субсидий на одну ферму установлен — не выше 3 тыс. евро в год.

Транспорт

Основными элементами транспортной инфраструктуры Великобритании являются: железные дороги (16,6 тыс.км., из которых 5,2 тыс.км. электрифицированы); автодороги (391,7 тыс.км., из них 3,3 тыс.км. улучшенного качества); 150 лицензированных аэропортов, из них 25 наиболее крупных признаны Международной организацией гражданской авиации (ИКАО); трубопроводы (нефтепроводы — 0,9 тыс.км., нефтепродуктопроводы — 2,9 тыс.км., газопроводы — 12,8 тыс.км.).

В транспортном секторе Великобритании занято 1,9 млн.чел.: 50 тыс. — на железной дороге, 123 тыс. — водители автобусов, 304 тыс. — водители большегрузных автомобилей (грузоподъемностью автомашин более 3,5 т.), 89 тыс. — на воздушном и 38 тыс. — на водном транспорте.

В 2002г. была продолжена реализация правительственной Долгосрочной программы по развитию транспортной инфраструктуры страны на 2000-10гг. (ее общая стоимость 180 млрд.ф.ст., в т.ч. 50 млрд.ф.ст. планируется привлечь из частного сектора). Принимались меры по созданию условий для разгрузки британской транспортной системы и строительству новых транспортных путей, прежде всего ж/д, по расширению сети общественного транспорта и обеспечению безопасности транспортных перевозок.

В рамках указанной Программы предусматривается: на ж/д транспорте — увеличить пассажиро-перевозки на 50%, грузоперевозки — на 80%, ввести в эксплуатацию 6 тыс. вагонов и локомотивов, модернизировать систему безопасности движения; на автотранспорте — построить 80 новых дорог, 100 объездных дорог, уложить шумопоглощающие покрытия на 60% магистральных дорог, увеличить на 10% автобусные перевозки, увеличить сеть скоростных дорог на 5% (на 580 км.), а также улучшить систему контроля за движением автотранспорта.

Сложная ситуация на ж/д транспорте вынудила правительство усилить внимание к другим видам транспорта, в частности к автомобильному, а также дополнительно к уже принятой Программе принять отдельный План развития железных дорог Великобритании на 2002-10гг., о чем было объявлено в 2002г.

Железные дороги. За янв.-сент. 2002г. ж/д транспортом было перевезено 66,2 млн.т. грузов, что на 8,6% меньше уровня за аналог. период 2001г. Объем грузоперевозок составил 14,3 млрд.т/км и сократился на 1,1% (в 2001г. прирост на 3,3%). Объем пассажиро-перевозок составил 29,2 млрд. пасс/км и возрос на 3,1%.

Многие ж/д пути Великобритании находятся в неудовлетворительном состоянии, что в частности явилось причиной аварии пассажирского поезда в Поттерс Бар с человеческими жертвами, происшедшей 10 мая 2002г. По данным британской ор-

ганизации Health and Safety Executive (HSE), ответственной за проведение расследований аварий на железных дорогах, наибольшую проблему создают ж/д стрелки, поскольку именно неисправность одной из них явилась причиной крушения указанного поезда. Предстоит заменить 20 тыс. ж/д стрелок, которые не соответствуют техстандартам, что потребует затрат в 340 млн.ф.ст.

До июня 2002г. за содержание и систему безопасности ж/д путей отвечала частная компания «Рэйлтрек ПЛС», которая получала средства на эти цели и распределяла их между частными кон-тракторами. В конце 2001г. компания «Рэйлтрек ПЛС» по иску министерства транспорта Великобритании была объявлена банкротом и передана во внешнее управление. В I пол. 2002г. проводилась процедура по ее приобретению британской некоммерческой компанией «Нэвек Рэйл», которая завершилась в окт. 2002г. Фактически произошла национализация этой компании.

По оценкам «Нэвек Рэйл», в течение ближайших 5 лет на поддержание британских ж/д линий необходимо направить 30 млрд.ф.ст., что на 60% больше предусмотренных бюджетом средств.

Работа отрасли регулируется в соответствии с законами «О железных дорогах» (The Railways Act) 1993г. и «О транспорте» (Transport Act) 2000г. Надзором за деятельностью этого вида транспорта занимаются контролирующие организации: Office of the Rail Regulator и Office of Passenger Rail Franchising.

В целях улучшения ситуации на ж/д транспорте минтранс разработал систему мер, направленную на сокращение к 2006г. числа компаний-операторов в пассажирском ж/д транспорте с 25 до 16, а к 2010г. до 10. В скором времени начнется процесс пересмотра условий франшиз с акцентом на повышении качества пассажиро-перевозок, увеличении количества поездов и обеспечении безопасности движения на железных дорогах. Имеется ввиду проводить эту работу каждые 5 лет.

Условия франшиз будут вырабатываться и контролироваться правительственной организацией Strategic Rail Authority. Она подготовила план мероприятий по повышению эффективности работы пассажирского ж/д транспорта. Планируется ограничить применение скоростных путей для движения обычных поездов. Будет обновлен парк поездов с целью увеличения средней скорости движения с 90 миль/час до 125 миль/час.

Автотранспорт. Автотранспортом перевозится 1,6 млн.т. грузов. Общий объем грузоперевозок оценивается в 150 млн.т/км. Среднее плечо перевозки грузов составляет 95 км. Перевозка грузов внутри Великобритании осуществляется большегрузными грузовиками (90% тоннажа и 85% объема перевозок).

Грузоперевозки автотранспортом Великобритании

	Т/км, млн.	Перев. грузов, тыс.т.	Ср. расст. перев., км.
1997г.	150	1643	91
1998г.	152	1630	93
1999г.	149	1625	95
2000г.	152	1600	95
2001г.	149	1620	95

В 2001/02 фин.г. было выдано 106,7 тыс. лицензий компаниям, специализирующимся в области перевозок грузов автомобильным большегрузным транспортом (грузоподъемностью автомашин более 3,5 т.). Из них 88% лицензий принадлежало

фирмам, владеющим пятью или меньшим количеством грузовиков. Общее количество большегрузных автомобилей, находящихся в эксплуатации в Великобритании, составляет 440 тыс.

Важную роль в автоперевозках играют международные перевозки грузов. В 2002г. количество автомашин британских фирм, занятых в этом виде перевозок, составило 0,5 млн., количество грузовых автомобилей инофирм, занятых в перевозках грузов — 1,9 млн.шт. Из всего объема грузов, перевезенных инофирмами на международных маршрутах, 97% приходится на компании из стран ЕС.

Отмечается обострение проблем, с которыми сталкиваются компании-эксплуатанты большегрузных грузовиков. К ним относятся: высокая плотность движения на дорогах страны, что ведет к непроизводительным потерям по причине простоев в «пробках»; снижение средней скорости движения; увеличение производственных затрат.

В 2002г. насчитывалось 85 тыс. автобусов для перевозки пассажиров. Из их числа 25% — мини-автобусы, 20% — двухэтажные и 55% — стандартные автобусы, имеющие 40 пассажирских мест и более. В Лондоне оперируют 25 автобусных компаний, обслуживающих 700 маршрутов.

Владельцами 83% автобусных компаний являются частные фирмы, 17% — местные власти. Наиболее крупными из автобусных компаний являются Arriva, First, Go-Ahead, National Express и Stagecoach, которые являются пассажирскими компаниями-операторами на ж/д транспорте страны.

Авиация. В янв.-сент. 2002г. авиатранспортом было перевезено 566 млн.т. грузов (прирост на 0,9%) и 55,2 млн. пассажиров. На внутренние линии пришлось 2,1% и 27,2%. Грузооборот составил 3,6 млрд.т/км (прирост на 6,8%), пассажирооборот — 11,4 млрд.чел/км (сокращение на 4,4%), из которых 5,3% и 0,1% — внутренние перевозки. Авиатранспорт в основном занимается обслуживанием международных перевозок.

На международных маршрутах выросли объемы грузовых (на 6,8%) и сократились объемы пассажирских перевозок (на 4,9%), что объясняется спадом в международном туризме вследствие событий 11 сент. в США. В целях повышения эффективности работы отрасли правительство особое внимание уделяет вопросам формирования условий для равной конкуренции, а также максимального использования в интересах национальных перевозчиков возможностей либерализации международных авиаперевозок.

Вопросы регулирования деятельности в этом секторе возложены на Службу гражданской авиации. Она осуществляет сертификацию пассажирских авиалайнеров и их экипажей, выдачу лицензий авиационным операторам, задействованным на пассажирских перевозках, а также компаниям, специализирующимся в области организации воздушных перевозок, контроль за ценами пассажирских билетов на внутренних авиалиниях и за размерами сборов в британских аэропортах.

В эксплуатации находятся 900 самолетов, которые обслуживают 640 внутренних и международных рейсов. Авиационные перевозки в Великобритании осуществляются 21 частной компанией. Основные: «Бритиш Эйрвейз», которая занимает ведущее место среди национальных перевозчиков

(60 тыс. работников, 360 самолетов), «Британия Эйрвейз», «Бритиш Мидлендз», «Вирджин Атлантик», «ЭйрЮКей» и «Монарх Эйрланз».

В Великобритании имеется 150 лицензированных аэропортов. Семь наиболее крупных аэропортов страны принадлежат коммерческому оператору British Airport Authority (БАА), в т.ч.: «Хитроу», «Гатвик», «Стенстед», «Саусгептон» обслуживают Лондон и Юго-Восточную часть Англии, «Глазго», «Абердин» и «Эдинбург» — Шотландию.

БАА активно проводит реконструкцию и модернизацию своих аэропортов. За последних 5 лет только на цели развития пассажирских терминалов аэропорта Хитроу было инвестировано 960 млн.ф.ст. БАА предусматривает строительство 5 пассажирского терминала к 2007г. (стоимостью 3,7 млрд.ф.ст.), пассажирооборот которого может составить до 30 млн.чел.

Морфлот

В силу специфики географического положения Великобритании, ее экономика находится в большой зависимости от состояния национального морского торгового флота. По данным минтранса и Судоходной палаты (The Chamber of Shipping), 95% британских внешнеторговых грузов и 25% товаров внутренней торговли перевозятся водным путем. Протяженность внутренних водных путей Великобритании составляет 5 тыс.км. Британским правительством реализуется Долгосрочная программа развития водных внутренних путей страны (Waterways for Tomorrow), направленная на повышение роли данного вида транспорта в экономике страны.

Общее число работающих на морском транспорте в 2002г. составило 38,2 тыс.чел., включая экипажи морских судов и портовых работников. Из их числа 15,1 тыс.чел. были заняты непосредственно на морских и речных судах. В 2002г. в британском Регистре было зарегистрировано 594 судна водоизмещением от 100 т. и выше общей грузоподъемностью 12 млн.т.

Для обработки морских торговых судов, грузов и пассажиров на канале морских международных транспортных сообщений и внутренних водных путей в Великобритании построено 70 морских торговых портов, имеющих коммерческое значение, а также 200 небольших порто-пунктов, где обслуживаются и обрабатываются местные грузы. Структура переработанных в британских портах грузов: наливные и навалочные грузы — 71%, контейнера и трейлеры — 25%, генеральные грузы — 4%.

В 2002г. всеми британскими портами было обработано 573 млн.т., в т.ч. через основные 52 порта было перегружено 556 млн.т. грузов (316 млн.т. — импортных). Ежегодно водным транспортом Великобритании перевозится до 30 млн. пассажиров. 18 млн.чел. перевозятся паромными.

В 2001/02 фин.г. доходы от деятельности британского морского судоходства от международных перевозок составили 4 млрд.ф.ст., или 5% от всех доходов, полученных в результате экспорта услуг.

Великобритания является мировым лидером по предоставлению различного рода услуг в области морского торгового судоходства. В Лондоне расположены представительства 120 судовладельческих компаний мира, штаб-квартира Международной морской организации, входящей в структуру ООН.

Здесь находятся ведущие регистровые компании. «Ллойдовский морской регистр» (Lloyd's Register of Shipping), являющийся старейшим и вторым в мире (после японского Society ClassNK) классификационным обществом, в котором зарегистрировано до 20% тоннажа мирового морского торгового флота.

Расположенные в Лондоне банки, специализирующиеся на кредитовании морского торгового судоходства, в среднем за год предоставляют морским судовладельческим компаниям до 9 млрд.ф.ст. в виде займов.

Великобритания — мировой лидер в области морского страхования и перестрахования, опережая Японию, США и Канаду. Более 20 страховых компаний предоставляют 20% мировых услуг в данной сфере бизнеса.

Лондон — важнейший международный центр брокерских операций с морским торговым тоннажем, при этом лидирующие позиции принадлежат «Балтийской бирже» (Baltic Exchange). В Лондоне расположено 700 брокерских фирм, которым принадлежит до 50% фрахтования мирового танкерного флота и до 40% сухогрузного флота. Половина всех новых и подержанных судов мира покупаются и продаются брокерскими фирмами-членами «Балтийской Биржи» (емкость этого рынка оценивается в 8 млрд.ф.ст.).

Великобритания занимает лидирующие в мире позиции по предоставлению юр услуг в области морского торгового судоходства. Английское законодательство признается при решении большинства юридических споров между судоходными компаниями. Всего в Лондоне расположено 25 подобных фирм, доход которых составляет 200 млн.ф.ст. и в них занято 2300 чел.

Строительство

По объему строительных работ Великобритания занимает 3 место в Европе (12%) и 5 в мире. Оборот отрасли за 9 мес. 2002г. составил 48,2 млрд.ф.ст. (в ценах 1995г.), что на 7,9% выше, чем за аналог. период пред.г. В строительной отрасли действует 170 тыс. компаний с общей численностью занятых 2 млн.чел. Большинство фирм является мелкими и средними и 1% из них представлен компаниями с годовым оборотом более 5 млн.ф.ст.

Отрасль включает четыре основных сектора: домостроение, строительство элементов инфраструктуры, промышленное и коммерческое строительство, производство стройматериалов.

Объем произведенных работ в домостроительном секторе за 9 мес. 2002г. вырос по сравнению с аналог. периодом 2001г. почти на 4% и составил 16,9 млрд.ф.ст. Рост произошел за счет увеличения объемов работ по сооружению новых жилых объектов и реконструкции уже построенных зданий, принадлежащих частным лицам.

Наиболее крупными домостроительными компаниями Великобритании являются George Wimpey PLC, Persimmon, Bovis Homes и Taylor Woodrow, которые, несмотря на общее мнение аналитиков о неблагоприятной ситуации на домостроительном рынке Великобритании, назвали 2002г. одним из самых удачных для бизнеса. Это выразилось в росте портфелей их заказов (на 15%). Им удалось удержать рост цен на уровне 10-12%, что ниже инфляционной составляющей в отрасли (25-30%).

Объемы завершенных работ в домостроительном секторе
в ценах 1995г., в млн.ф.ст.

	Нов. жил. объекты		Ремонтн. раб.			
	Частный сектор	Гос. сектор	Всего	Частный сектор	Гос. сектор	Всего
				сектор	сектор	
1999г.	6011	883	6894	8763	5670	14433
2000г.	6543	1112	7655	8712	5424	14136
2001г.	6239	1166	7405	9076	3890	12966
2001г., 9 мес.	4650	858	5508	6861	3885	10746
2002г., 9 мес.	5066	1028	6094	7145	3663	10808

Дефицит жилья к концу 2010г. только в Лондоне может составить 299 тыс. домов (на конец 2000г. дефицит — 133 тыс. домов). В результате в «престижных» районах страны уже сейчас стоимость домов настолько высока, что в Лондоне размер денежных выплат по ипотечному кредиту составляет 30% от чистых доходов семьи. Даже в регионах, где цены на жилье ниже, платежи достигают 22% от доходов.

С целью исправления ситуации на рынке жилья подготовлен законопроект, в соответствии с которым в ближайшие 15 лет в стране должно быть построено 3,8 млн. новых домов (ежегодно не менее 200 тыс.). В 2002г. уровень строительства не превысил 130 тыс. домов. Правительство предполагает выдавать гражданам, работающим на госпредприятиях, субсидии на приобретение жилья.

В сооружении объектов инфраструктуры за 3г. наметилась тенденция роста объемов (2000г. — на 1%, 2001г. — на 8,6%, 9 мес. 2002г. — на 13%). Удельный вес данного сектора составляет 26% всех производимых строительных работ. Наиболее крупными сегментами являются: сооружение автодорог (27% от объема работ в секторе), газовых коммуникаций (20,8%), водоснабжения (14,4%), ж/д путей и объектов (14%), канализационных сетей (12%), объектов электроэнергетики (7,1%) и аэропортов (4,5%). В соответствии с докладом, опубликованным Институтом гражданских инженеров Великобритании, состояние автодорог, ж/д путей, электросетей, газовых и водопроводных магистралей ниже среднеевропейского и не соответствует принятым в ведущих европейских странах стандартам.

В секторе промстроительства продолжился рост объемов работ. По итогам первых 9 мес. 2002г. он составил 9,8% по сравнению с аналог. периодом 2001г. Рост строительства отмечен только в госсекторе при сохраняющемся падении в частном (2000г. — 7,3%, 2001г. — 2,3%, за 9 месяцев 2002г. — 11,3%). Наиболее крупными объектами в данном секторе строительства являются: новые производственные предприятия — 67%, нефтяные хранилища — 30,4%, складские помещения для хранения угля и металла — 2,6%.

Объемы строительства по некоторым типам работ
в ценах 1995г., в млн.ф.ст.

1999г. 2000г. 2001г. 9мес. 2002г. 9 мес.						
Гос. пром. строит.	4263	4073	4337	3111	3932	
Частное пром. строит.	3557	3299	3224	2441	2163	
Коммерч. строит.	10201	10405	10828	7977	8930	
Разв. инфрастр.	5769	5817	6319	4662	5269	
Ремонтн. раб. в госсект.	4707	4743	4887	3560	3885	
Рем. раб. в частн. сект.	7364	7923	8879	6705	7175	

Отрасль коммерческого строительства является наиболее динамично развивающейся. Наибольшие объемы приходятся на строительство офисов (35,2%), магазинов (25,8%) и объектов для проведения досуга (24,1%). Среди объектов госсектора

значительный объем работ приходится на строительство учебных заведений (35,6%) и объектов здравоохранения (19,7%).

В производстве стройматериалов занято 400 тыс.чел. Годовой объем выпуска продукции составляет 22 млрд.ф.ст., 20% которой экспортируется. Основными рынками являются Западная Европа (32%), Ближний Восток (20%), Азия (18%), Восточная Европа (11%), Северная Америка (10%).

Из 30 ведущих производителей стройматериалов в Европе 40% – британские фирмы. Крупнейшие из них (Blue Circle Industries, Wolseley, Meyer, BPB, Caradon, Pilkington, RMC, Rugby, Hanson) приобретают активы инофирм. Компания Blue Circle Cement UK купила французскую фирму Lafarge, которая владела крупными предприятиями, производящими цемент в Европе (восемь из них находятся на территории Великобритании). Компания BPB, которая является одним из мировых лидеров в производстве строительных изделий из гипса, купила за 243 млн.ф.ст. подразделение американской компании James Hardie Industries и стала мировым лидером в этом секторе (20% доли мирового производства).

Британские компании испытывают сильную конкуренцию со стороны производителей континентальной Европы. Особенно это заметно в южной части Великобритании, где зарубежные фирмы уже заняли значительный сегмент рынка даже по таким материалам, как кирпич и цемент.

Британские строительные компании активно расширяют свою деятельность на мировых рынках. Объем работ, производимых ими за рубежом, составляет 10 млрд.ф.ст. в год. Фирма «Атес» подписала контракт на реконструкцию здания Пентагона в США, разрушенного во время теракта 11 сент. 2001г. Стоимость контракта – 250 млн.долл. В Китае «Атес» будет принимать участие в строительстве химзавода близ г.Шанхая. Общая стоимость проекта – 2,7 млрд.долл.

25 британских строительных компаний работают на рынке **России**. Компания Bovis Lend Lease совместно с фирмами «Аэропроект» (Россия) и Airports de Paris (Франция) осуществляет строительство международного аэропорта Шереметьево-3 (стоимость контракта 300 млн.долл.). Фирма Ove Arup, которая приняла участие в проектировании 150 объектов в России, принимает участие в разработке проектов на 90 млн.долл.

Туризм

В гостиничном бизнесе и общепите (рестораны, пабы, бары, кафе) занято 1,7 млн.чел. Оборот сектора составил 57 млрд.ф.ст. В стране насчитывается 60 тыс. отелей и небольших гостиниц типа bed&breakfast.

Жителей Великобритании и интуристов обслуживают 51,5 тыс. ресторанов, кафе и предприятий «быстрого» питания с годовым оборотом в 20 млрд.ф.ст. (ежегодный темп прироста – 10%). Наиболее популярными являются предприятия «Мак-Доналдс», «Пицца Хат», «Пицца Экспресс», «Бургер Кинг», «Кей Эф Си».

Количество традиционных для Великобритании пабов имеет тенденцию к уменьшению. В 2002г. их насчитывалось 49,5 тыс., или на 8% меньше, чем в 1990г. Годовой объем товарооборота составил 14,7 млрд.ф.ст.

Туризм с объемом продаж в 73 млрд.ф.ст. является одним из ключевых секторов сферы услуг страны. В нем занято 2,1 млн.чел. и действует 129 тыс. компаний, главным образом, небольших (7% всех малых предприятий в стране приходится на туризм).

Великобритания обладает хорошо развитой сетью музеев и парков отдыха, которые ежегодно посещают 37 млн.чел. Наиболее популярными из них являются Алтон Тауэрс и Музей Мадам Тюссо (по 2,7 млн. посетителей в год), Тауэр (2,4 млн. посетителей). Среди бесплатных музеев по количеству посетителей лидируют Британский музей (5,5 млн.чел.) и Национальная галерея (5,5 млн.чел.). Населением Великобритании на путешествия и отдых внутри страны ежегодно расходуется 60 млрд.ф.ст.

Важная роль в экономической жизни Великобритании принадлежит интуризму. По объему доходов от туризма она находится на 5 месте, уступая США, Италии, Франции и Испании.

В 2002г. страну посетило 24,2 млн. интуристов или на 5,8% больше, чем в 2001г. Из них 63,4% (прирост на 8,6%) приехали из Европы и 17,9% (+2,2%) из Северной Америки. 59,7 млн. жителей Великобритании (+2,5%) выехало за рубеж, из них 80,4% – в Европу (+3%). Поступления от иностранного туризма в 2002г. составили 11,8 млрд.ф.ст. (прирост на 4,6%), отток – 27 млрд.ф.ст.(+7,7%). В результате отрицательное сальдо в торговле этим видом услуг у Великобритании увеличилось с 14 млрд.ф.ст. в 2001г. до 15,3 млрд.ф.ст. в 2002г. или на 9,3%.

Государство активно поддерживает туризм. Функции госрегулирования возложены на Британское турагентство (БТА), имеющее за рубежом 27 представительств. Странам, откуда приезжает 88% иностранных туристов в Великобританию, в 2001-02гг. было выделено 35,5 млн.ф.ст. в форме грантов. В стране действует независимый туристический Совет (English Tourism Council), который сотрудничает с БТА и поддерживает внутренний туризм. В 2001-02гг. БТА выделило ему грант в 9,6 млн.ф.ст.

Великобритания входит в тройку государств мира, занимающих лидирующие позиции по количеству проводимых международных конференций и выставок. Ежегодно на территории страны проходит 1,5 тыс. выставок. Некоторые из них являются уникальными как по количеству участников, так и по масштабам экспозиций. Основными центрами проведения выставок и конференций являются Лондон и Бирмингем, где имеются крупные выставочные центры, а также г.г.Кардиф, Эдинбург, Глазго и Абердин.

Наука

Великобритания занимает одно из лидирующих мест в мире по уровню развития научно-технической сферы. 70 британских ученых – лауреаты Нобелевской премии (второе место после США). На долю Великобритании приходится 4,5% всех научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ (НИОКР) в мире и 8% научных публикаций.

Ежегодно на проведение НИОКР выделяется 17,5 млрд.ф.ст., что соответствует 1,8% ВВП страны. Основной объем НИОКР (2/3) приходится на компании и 21% – вузы. В среднем на каждого ра-

ботника частной компании приходится 3,5 тыс.ф.ст. средств, вкладываемых в разработку новой продукции и технологий.

Расходы на НИОКР в ведущих отраслях британской экономики

	Расх. на НИОКР млн. ф.ст.	Уд. вес в об. продаж, %	Расх. на НИОКР в расч. на 1 чел.(в тыс. ф.ст.)
Фармацевтика.....	5640	15,0	27,5
Авиация, космос, оборона...	1502	7,9	8,8
Электронные компоненты...	1116	6,2	11,3
Пищепром	850	1,7	2,2
Автомобилестроение.....	820	4,4	5,5
ПО и информ. технологии.....	685	4,7	6,8
Нефтегазовая индустрия.....	646	0,3	2,7
Произв. электротоваров.....	620	3,1	3,0
Химическое производство.....	390	1,5	2,7

Формирование госполитики, направленной на развитие и поддержание научно-технического потенциала страны, является одним из приоритетных направлений деятельности правительства. В этой работе принимают участие: Палата лордов и Палата общин, Комитет по науке и технике МТП, Совет по высшему образованию (Higher Education Council – HEC), минобразования и профподготовки, Королевская академия наук. К этой работе привлечены все ведущие министерства и организации, исследовательские институты и университеты.

Координацию реализации госпрограмм, а также поддержку научных исследований в стране осуществляет госсекретарь по торговле и промышленности. За реализацию научно-технической политики отвечает министр по науке, возглавляющий Комитет по науке и технике МТП (Office of Science and Technology – OST).

В задачи Комитета входит формирование бюджета научных исследований для научных центров и университетов, реализуемых ими самостоятельно или через исследовательские государственные программы, а также осуществление координации научной политики между различными отделами МТП.

Значимость данной области для Великобритании определяется необходимостью сохранения лидирующих позиций в мировом экономике, в создании конкурентоспособной продукции и совершенствовании системы управления научными исследованиями.

Согласно подготовленному в 2002г. новому проекту госрасходов до 2005г. правительство планирует увеличивать государственные расходы на науку и проведение НИОКР, составляющие 3,75 млрд.ф.ст., в среднем на 10% ежегодно и довести их до 5 млрд.ф.ст.

Дополнительные средства, от 375 до 455 млн.ф.ст. ежегодно, будут распределяться через Комитет по науке и технологии по трем основным направлениям: увеличение финансирования НИОКР, проводимых по заказу правительства вузами; повышение зарплаты аспирантам; обновление лабораторного оборудования в университетах и колледжах. Большое внимание уделено программам активизации процесса передачи технологий. Выделяемые на это средства возрастут с 64 млн.ф.ст. в 2002г. до 114 млн.ф.ст. в 2005г.

Значительное внимание при проведении научно-технической политики государство уделяет расширению сотрудничества между академическими организациями и промпредприятиями, внедрению научных достижений в реальный сектор

экономики. Для реализации стратегии осуществляются госпрограммы Foresight, Link, Smart, Teaching Company Scheme, Postgraduate Training Partnership, Realizing Our Potential Awards.

Программа Foresight, запущенная в 1994г., является основной госпрограммой, определяющей приоритетные задачи в сфере развития науки. В апр. 1999г. завершился ее первый этап, определивший цели и задачи программы. Не реализуется второй, в рамках которого сформированы 3 тематических и 10 отраслевых направлений. По каждому из них определены приоритеты, разработаны рекомендации и способы их внедрения. При реализации второго этапа были выделены 27 технологических и 18 инфраструктурных приоритетов.

Важной программой, направленной на внедрение научных разработок в промпроизводство, является Link. Она определяет принципиальные механизмы исследований на основе развития взаимодействия научных институтов и промпредприятий. Характерной особенностью программы является обязательное участие частных компаний, заинтересованных в результатах научных исследований, своими финансовыми средствами.

В 2002г. динамично развивался сектор телекоммуникационных услуг, хотя темпы его роста замедлились. В стране выдано 43 операторские лицензии на услуги стационарной связи, 79 лицензий на спутниковую связь, 205 лицензий на кабельную связь и 6 лицензий на сотовую связь. Объемы телефонного трафика по традиционным линиям увеличились за год на 1%, а с использованием каналов мобильной связи – на 75%.

Крупнейшим оператором в Великобритании по предоставлению услуг телефонной связи является компания «Бритиш Телеком» (British Telecom). Она обслуживает 80% коммерческих линий и 65% жителей страны. Оборот «Бритиш Телеком» (БиТи) в 2002г. составил 30 млрд.ф.ст. Объем предоставляемых БиТи услуг по передаче данных (включая электронную почту, услуги сети интернет, электронную торговлю) вырос на 20%.

Активно развивающейся областью телекоммуникационного бизнеса в 2002г. была мобильная связь. Ее крупнейшие провайдеры – компании «Водафон» (Vodafone), «Оранж» (Orange) и «Ти-Мобайл» (T-Mobile), имеющие по 28,4%; 27,1% и 24,9% внутреннего рынка. В стране насчитывается 50 независимых компаний, занимающихся предоставлением услуг сотовой связи. Общее количество жителей, использующих мобильные телефоны, составляет 45 млн.чел., а объем рынка превышает 7 млрд.ф.ст.

На госуровне регулирование деятельности телекоммуникационной индустрии Великобритании осуществляет Служба телекоммуникаций (Office of Telecommunications – Oftel). Основное внимание в своей текущей деятельности она уделяет вопросам развития конкуренции в отрасли. В результате целенаправленной политики Oftel расценки на телефонные разговоры, особенно международные, за последние годы снизились.

Интернет

На конец 2002г. число пользователей интернет в Великобритании составило 27 млн. По этому показателю Великобритания занимает 5 место, уступая США, Японии, Китаю и Германии.

По оценке МТП Великобритании, в 2002г. 91% компаний имели выход в интернет против 94% в 2001г. Уменьшение данного показателя связано с общемировой экономической ситуацией. Это отразилось на микро компаниях (с числом сотрудников до 9 чел.). Для них сокращение этого показателя было наиболее существенным (63% против 76% в 2001г.). Для средних и крупных компаний (с числом сотрудников 50 чел. и более) данный показатель остался на прежнем уровне.

Среди британских пользователей интернет, самыми популярными линиями доступа к сети в 2002г. были: Leased line – 37%, Dial-up modem – 25%, ISDN line – 25% и ADSL – 8% (Cable modem – 1%, Wireless broadband/satellite – 4%).

Опережающими темпами росло подключение к интернету через широкополосный доступ (xDSL и Cable modem) – число его пользователей в стране уже превысило 1 млн. (25 млн. во всем мире). Количество широкополосных подключений по сравнению с пред.г. возросло в 4,6 раза, в то время как число подключений по коммутируемому каналу (Dial-up Modem) увеличилось на 12%.

Выросла активность использования электронной почты. На конец 2002г. в среднем 39% сотрудников компаний ежедневно принимали и отправляли электронные сообщения (в 2001г. – 35%).

Количество компаний, имеющих собственный веб-сайт, осталось на уровне 2001г. – 80%. По микрокомпаниям этот показатель сократился с 49% до 40% и по малым компаниям (с числом сотрудников 10-50 чел.) – с 69% до 63%.

Большое число британских компаний предлагает различную информацию в режиме онлайн. Наиболее распространена информация о товарах, работах и услугах – в 2002г. она составила 77% от всей размещенной на веб-сайтах компаний информации. Данные о наличии товаров размещает 41% британских торговых компаний, о гарантийном обслуживании продаваемых товаров – 28%.

В 2002г. половина британских компаний осуществляла заказы товаров и услуг в режиме онлайн, что превысило показатель 2001г. (33%). Доля компаний, которые активно пользуются интернетом при заказе товаров и услуг (10% и более от всех сделанных закупок) сократилась (30% против 47% в 2001г.).

Согласно исследованию, проведенному The International Media in Retail, жители Великобритании больше, чем население других европейских стран предпочитают совершать покупки в режиме онлайн (19% пользователей сети интернет, во Франции – 8%). За нояб. 2002г. покупки в режиме онлайн совершили 14,3 млн. жителей Великобритании на 949 млн.ф.ст., что на 79% выше объемов аналог. периода пред.г. В 2002г. темпы роста онлайн-новых продаж опередили темпы роста обычной торговли в 15 раз.

Все большую популярность в Великобритании получают беспроводные локальные сети (WLAN). Этот сектор рынка телекоммуникаций является одним из самых перспективных, и к началу 2006г. в Великобритании будет создано 4 тыс. узлов связи для мобильных пользователей интернет. В пред.г. крупные производители ноутбуков, такие, как IBM и HP, начали устанавливать WLAN-карты в свою продукцию. К 2004г. этими картами будет оснащено 40% всех ноутбуков и компактных персональных компьютеров.

В 2002г. наблюдалось некоторое улучшение финансового положения британских интернет-провайдеров. Vtopenworld, крупнейший интернет-провайдер широкополосной связи (ADSL) Великобритании (филиал British Telecom), заявил о росте доходов и уменьшении убытков. В III кв. 2002г. его оборот вырос на 20% (до 67 млн.ф.ст.), а убытки от операций сократились на 39% (до 22 млн.ф.ст.). Это произошло благодаря услугам мобильного доступа в интернет. Положительные результаты также объясняются ростом числа широкополосных подключений – доля компании на этом рынке составила 20% (213 тыс. абонентов).

Несмотря на динамичное развитие информационных услуг, усилия правительства Великобритании по созданию системы «электронное правительство» пока еще не оправдали его ожиданий. Это был вынужден признать премьер-министр страны Э.Блэйр на ноябрьском 2002г. e-саммите, прошедшем в Лондоне при участии представителей из Австралии, Канады, Франции, Германии, Италии, Японии, Швеции и США.

Комитет по распределению средств парламента Великобритании подверг критике работу правительства в области электронных услуг и правительственный план по созданию в стране к 2005г. системы «электронное правительство», стоимость которого оценивается в 1 млрд.ф.ст. Рассмотрев текущее состояние сайтов госучреждений, Комитет сделал заключение, что они плохо обновляются и мало посещаются. В качестве примера был приведен сайт UKOnline.gov.uk – основной в системе «электронного правительства». 11% жителей Великобритании прибегают к интернет-услугам правительства (это ниже показателей Канады, Франции и Германии – 40%, 18% и 18%). Возможностью работать через интернет в части уплаты централизованных налогов из 1,7 млн. потенциальных пользователей воспользовались всего 2,5 тыс. По мнению Комитета, причина в плохой структурированности сайтов. В докладе компании Interactive Bureau также дана критика дизайна правительственных сайтов и их полезности. Из 20 изученных сайтов – 15, по заключению этой фирмы, требуют улучшения.

По информации МТП, 44% компаний Великобритании сталкивается с угрозами их компьютерной и сетевой безопасности (24% в 2000г.), а стоимость ликвидации последствий одной атаки для компании составляет порядка 30 тыс.ф.ст. В связи с возрастающей угрозой для информационных систем в 2002г. впервые за последние 10 лет в Великобритании был подвергнут серьезному пересмотру стандарт безопасности «17799». В его новом варианте введены повышенные квалификационные требования к компаниям-разработчикам информационных систем.

Принимая меры по дальнейшему совершенствованию и развитию своих интернет услуг. Правительство Великобритании продолжило работу по расширению перечня услуг, предоставляемых в режиме онлайн. Среди них: работа с налогами на добавленную стоимость; получение консультационных услуг при открытии собственного бизнеса; оформление заявок на получение детских пособий, паспортов, рыболовных лицензий; оформление заявок на сдачу теоретического экзамена по правилам уличного движения и другие услуги.

Сайты по экономике

Большое внимание правительством уделяется обеспечению деловых кругов информацией по финансово-экономическому положению, состоянию отдельных отраслей, инвестиционной деятельности. Подробные данные по финансово-экономическому положению, бюджету и прогнозированию экономического развития страны можно получить на сайтах минфина (www.hm-treasury.gov.uk) и Банка Англии (www.bankofengland.co.uk).

Информация о состоянии отдельных отраслей и секторов экономики, товарных рынков страны, их потенциальным возможностям и емкостям сосредоточена на сайтах министерства торговли и промышленности (www.dti.gov.uk) и Национальной статслужбы (www.statistics.gov.uk).

Большой массив публикаций по развитию зарубежных рынков находится на сайте Британской службы внешней торговли — www.tradepartners.gov.uk. На сайте помещен широкий спектр материалов по вопросам экспорта товаров, услуг и капитала. В рамках Службы действует Информационный центр экспортных рынков (www.brittrade.com).

Финансовые условия страхования британских инвестиций странам находятся на сайте Департамента гарантий экспортных кредитов (www.ecgd.gov.uk). Информацию об инвестиционной деятельности в Великобритании можно найти на сайте www.invest.uk.com.

На сайте www.companieshouse.gov.uk можно получить первичные данные о фирмах (название, регистрационный номер и адрес) на территории Великобритании.

Информация по аспектам таможенного регулирования, режимам ввоза и вывоза товаров, взиманию таможенных платежей регулярно публикуется Королевской службой таможен и акцизов (www.hmce.gov.uk).

Для ознакомления с законами, в т.ч. по регулированию внешней торговли, можно воспользоваться сайтом парламента (www.parliament.uk).

Важными источниками финансовой информации являются сайты банков и бирж: Barclays (www.barclays.co.uk), Lloyds TSB (www.lloydstsb.co.uk), HSBC (www.banking.us.hsbc.com), Bank of Scotland (www.bankofscotland.co.uk), National Westminster Bank Plc (www.natwest.co.uk); биржи: London Stock Exchange, LSE (Лондонская фондовая биржа, www.londonstockexchange.co.uk), International Petroleum Exchange (Международная нефтяная биржа в Лондоне www.ipe.uk.com), London Metals Exchange (Лондонская биржа цветных металлов www.lme.co.uk).

Сайты ведущих СМИ: Financial Times (www.ft.com), The Times (www.the-times.co.uk), The Economist (www.economist.com), The Guardian (www.guardian.co.uk), Всемирная служба новостей BBC (www.bbc.co.uk).

Международные организации со штаб-квартирами в Лондоне: Европейский банк реконструкции и развития (www.ebrd.com), а также международные товарные организации по зерну (www.igc.org.uk), какао (www.icco.org), каучуку (www.rubberstudy.com), кофе (www.ico.org), сахару (www.sugaronline.com/iso), свинцу и цинку (www.ilzsg.org).

Информационная поддержка бизнесу оказывается со стороны неправительственных и общественных организаций, которые участвуют в формировании внешнеэкономической политики Великобритании. Крупнейшее объединение деловых британских кругов — Конфедерация британской промышленности (www.cbi.org.uk). Российско-Британская торговая палата выступает организатором различных выставочных мероприятий, конференций и семинаров (www.rbcc.co.uk).

Среди консалтинговых компаний, занимающихся маркетинговыми исследованиями рынков и отраслей промышленности, финансов и инвестиций, науки и техники, медицины, можно выделить: Autonomy Systems (www.autonomy.com), Bloomberg (www.bloomberg.co.uk), Bureau van Dijk (www.bvd.co.uk), CMG (www.cmg.com), CRIBIS (www.cribiseurope.com), Datamonitor (www.datamonitor.com), Dun & Bradstreet (www.dnb.com), Europages (www.europages.com), eMeta (www.emeta.com), Fitch IBCA (www.fitchratings.com), Head Software International (www.headfast.co.uk), Lexis-Nexis Europe (www.lexis-nexis.co.uk), Scrip Reports (www.pibpubs.co.uk), Standard & Poor's (www.compustat.com), The Data Business London (www.databiz.com), Thomson Financial Securities Data (www.tfsd.com).

Торговля

Потребительский рынок Великобритании является одной из основ развития национальной экономики. Расходы домохозяйств на приобретение товаров в 2002г. достигли 608,1 млрд.ф.ст. (более 66% от внутреннего спроса) и выросли по сравнению с предыдущим годом на 3,3%, опередив рост внутреннего потребления (2%) и динамику потребительских расходов в странах ЕС в целом (0,7%). Цены на потребительские товары в Великобритании выросли на 1,7% (в странах ЕС — на 2,3%).

Треть всех потребительских расходов граждан страны приходится на сектор розничной торговли. В 2002г. общий объем розничного товарооборота превысил 242 млрд.ф.ст. и увеличился по сравнению с пред.г. на 4,9%. Товарооборот в торговле непродовольственными товарами (50% всего объема розничного товарооборота) возрос на 6,1%, продуктами (45%) — на 3,4%. Товарооборот прочих видов торговли, включая, торговлю по почте, уличную торговлю, ремонт и замену товаров (5%) увеличился на 5,6%.

Политика по развитию потребительского рынка. В 2002г. в стране было зарегистрировано 192 тыс. предприятий, участвующих в розничной торговле, с общим числом занятых 2,9 млн.чел. (11% от общего числа рабочих мест в стране).

Крупнейшие компании Великобритании, специализирующиеся на розничной торговле, по масштабам оборота и капитализации занимают ведущие позиции не только в торговле, но и в экономике страны. Среди них такие гиганты как Marks&Spencer (продажа одежды, промтоваров, продовольствия и спиртных напитков); Boots (фармацевтические и косметические товары); F.W.Woolworth (широкий ассортимент товаров от одежды до кухонной посуды), W.H.Smith (газеты, книги и канцтовары); Argos (потребительские товары длительного пользования, в т.ч. электроприборы, электроника, мебель); John Lewis и Debenhams (одежда, мебель, электроприборы). В торговле стройма-

териалами, инструментами и заготовками по принципу «сделай сам» действуют Kingfisher's B&Q, J.Sainsbury's Homebase и Wickes.

Существенным уровнем монополизации характеризуются розничная торговля бакалейными товарами. Лидирующие позиции удерживают 4 крупные торговые компании: Tesco (900 супермаркетов в стране), Sainsbury's (500), J.Sainsbury's (440) и Asda (246). Через их торговую сеть ежегодно продается 63% реализуемых бакалейных товаров Великобритании.

В условиях острой конкуренции супермаркеты делают акцент на продажу товаров с собственным торговым знаком (на эти товары приходится более половины их продаж), а также предоставление кредитов покупателям. В целях стимулирования продаж все крупные компании предоставляют своим покупателям персональные электронные карточки, на которые при покупках начисляются баллы (в зависимости от стоимости покупки), дающие право в последующем приобрести товары со скидкой. Практически в каждом крупном супермаркете имеются аптеки, почтовые отделения, кондитерии, книжные магазины, газетные киоски.

Розничная торговля Великобритании отличается высоким уровнем организационно-технического обеспечения. Компьютеризированные операторы контролируют объемы поставок, запасов и продаж товара посредством системы «электронная точка продажи» (EPOS). Эта система использует штриховой код, который включает информацию о товаре, его производителе и цене. Для заказа товара у поставщика используется система «точно в срок» (just-in-time), благодаря чему товар поступает к продавцу непосредственно в момент оформления его продажи. Ведущие торговые компании создали систему «электронный обмен данными» (EDI). Она дает им возможность иметь постоянную связь с поставщиками, передавать заказы и вести учет наличия товара во всех торговых точках компании в масштабе реального времени.

В Великобритании быстрыми темпами развивается электронная торговля (5,8% оборота розничной торговли). Активно этот вид торговли используется средними и малыми компаниями, работающими в сфере услуг. Большие торговые компании ведут работу по оснащению своей торговой сети необходимыми техсредствами, позволяющими вести торговлю в режиме онлайн.

Покупатели имеют возможность через интернет ознакомиться с ассортиментом супермаркетов, используя технологию «суперпросмотра» (superscan), и сделать заказ, не выходя из дома. Широко развита каталожная торговля различными видами товаров и услуг. Предлагаемый их ассортимент разнообразен и включает в себя одежду, обувь, мебель, электрические приборы.

В целях улучшения конкурентной среды в отрасли и создания условий для деятельности малых торговых предприятий, которые не могут противостоять натиску крупных монополий, правительством принят ряд решений по их защите. Малым магазинам разрешено иметь в воскресные дни более продолжительный, чем обычно, рабочий день (рабочее время в воскресенье у крупных супермаркетов и универсамов ограничено 6 часами). Принимаются меры по улучшению банковского обслуживания малых торговых предприятий и упрощения механизма открытия текущих счетов для них.

Однако это не решает проблемы, т.к. ряд супермаркетов перешли на 24-часовой рабочий график в пятницу и активно развивают новые формы услуг (по телефону, через интернет, доставка товаров на дом).

До недавнего времени наиболее очевидной тенденцией в политике строительства супермаркетов являлось их размещение за пределами городских центров и даже за пределами больших городов. В результате в Великобритании была создана широкая сеть очень крупных торговых центров типа «Региональный» (с торговой площадью в 100 тыс.кв.м., расположенных за пределами городов в местах хорошей транспортной доступности с обширными территориями для парковки автомобилей). Среди них — Bluewater, Metro Centre, Meadowhall, Centre Trafford, Merry Hill, Cribbs Causeway, Lakeside, Braehed.

С 1996г., британское правительство и местные власти по причинам социального, экономического и экологического характера изменили свой подход к размещению новых торговых центров. Причина в том, что строительство супермаркетов за пределами городов имело ряд негативных последствий, в т.ч. вывод с/х угодий из оборота и чрезмерное использование населением автомобильного транспорта. Властями стимулируется создание новых предприятий розничной торговли в центральных частях городов. Они имеют возможность регулировать этот процесс, т.к. действующее в Великобритании законодательство предусматривает, что для строительства предприятия розничной торговли площадью 2,5 тыс.кв.м. требуется получить разрешение как местных органов управления, так и центральных властей.

Многие компании розничной торговли теперь в большей степени возвращаются в городские центры, развивая уже существующие супермаркеты и осуществляя строительство новых, как правило, более мелких, торговых точек. Компания Tesco строит в центрах городов магазины типа «Метро» площадью до 1000 кв.м., компания J.Sainsbury открывает небольшие объекты типа «Центральный» (до 1000 кв.м.) и «Местный» (до 300 кв.м.).

В Великобритании 500 тыс.чел. занято в системе розничной торговли автомобилями и запчастями к ним (ежегодный оборот 125 млрд.ф.ст.), а также на бензозаправочных станциях (16,5 млрд.ф.ст.). В стране насчитывается 12,2 тыс. автозаправочных станций. Три нефтяных транснациональных монополии (Esso, BP и Shell) владеют 36% станций. Острая конкуренция привела к тому, что за 3г. количество бензозаправочных станций, особенно в сельской местности, сократилось (на 11%, в основном путем консолидации операторов). В целях повышения доходности бензозаправочные станции все в большей мере предлагают другие виды услуг (продажа продуктов питания и товаров первой необходимости, мойка автомобилей).

Права потребителей

Регулирование потребительского рынка. Правовые нормы, направленные на защиту законных прав и интересов потребителей, наряду со специализированными законами, находят отражение в большинстве законодательных актов, связанных с защитой здоровья и безопасностью людей.

Закон 1982г. о поставках товаров и услуг является базовым документом, определяющим право-

вое положение продавца и покупателя при поставке товаров и услуг. Он устанавливает, что при каждой сделке купли-продажи к товарам применяются определенные требования: они должны соответствовать приведенному описанию, иметь удовлетворительное качество, соответствовать заявленным целям. Если товары не отвечают перечисленным требованиям, покупатель имеет право отказаться от товара и потребовать возврата денег. Существуют некоторые исключения из этого правила, например в случаях, когда продавец до продажи уведомил покупателя о дефектах товара, либо сообщил ему, что нет уверенности в том, что товар будет соответствовать установленным целям. Права продавца уйти от ответственности ограничены Законом 1977г. о несправедливых контрактных условиях – The Unfair Contract Term Act 1977 (применяется только в Англии и Уэльсе).

Закон о защите прав потребителя (1987г. направлен на защиту прав потребителей, которым нанесен ущерб продукцией, не отвечающей требуемой степени безопасности. После его принятия потерпевшие получили право подавать иск в суд против производителя, импортера или владельца торговой марки в случае смерти, увечья или нанесения ущерба частной собственности на сумму свыше 275 ф.ст. Потерпевшая сторона обязана доказать, что именно дефект продукции или товара вызвал ущерб и повреждения. Ответственность в соответствии с данным законом является солидарной, и истец может выступить с иском против всех ответчиков. Ответственность за продукцию не может быть исключена в договорном порядке или другим нормативным актом.

Положения Закона о защите потребителя (1987г. были существенно расширены Общими правилами безопасности изделий, принятыми в 1994г., которые регламентируют отношения между продавцом и покупателем во всех сферах внутренней торговли. Они гарантируют потребителю право получить товар, который, соответствует своему описанию и имеет удовлетворительное качество. Правила возлагают на продавца обязанность по продаже товара «пригодного для торговли качества» и предусматривают право потребителя отказаться в течение разумного срока от товара ненадлежащего качества, а также право на возврат уплаченной им суммы и компенсацию убытков. Нарушение установленных норм влечет за собой наложение на виновное лицо штрафа до 5 тыс.ф.ст., или тюремное заключение до 6 мес., либо применение обоих санкций одновременно.

Развитие новых форм торговли потребовало принятия Положения 2000г. о защите потребителя (продажа на расстоянии), предусматривающего повышение степени его защищенности при заключении контрактов без личного контакта с поставщиком (в т.ч., когда товар или услуги были проданы потребителю через Интернет, путем заказа по почте, телефону и факсу). Основные положения документа: продавец обязан предоставить потребителю четкую информацию о предлагаемых товарах и услугах; после покупки потребителю должно быть направлено подтверждение (письмом, факсом или электронной почтой); потребителю предоставляется 7 рабочих дней, в течение которых он должен быть снабжен информацией о способе расторжения контракта, а для контрактов без указания истечения срока (по мобильным те-

лефонам) поставщик обязан предоставить подробную информацию о порядке их расторжения.

В Великобритании разрабатываются специальные программы по повышению безопасности потребителей. Их цель – предотвращение несчастных случаев, предоставление потребителю информации о правилах эксплуатации и потенциальной опасности тех или иных товаров. Контроль за реализацией программ обеспечивает минторг Великобритании.

В вопросах защиты прав потребителей Великобритания придерживается законодательства Европейского союза, а также норм иных международных договоров, участницей которых она является.

Система госрегулирования потребительского рынка. Функции контроля за развитием торговли и противодействия недобросовестной практике закреплены за независимым (неправительственным) Агентством по добросовестной торговле Великобритании. Агентство ответственно за организацию системы лицензирования в торговле, включая право отзывать или приостанавливать действие лицензий у предприятий, не отвечающих соответствующим требованиям.

В соответствии с Законом о недобросовестной торговле от 1973г. Гендиректор агентства может рекомендовать внесение изменений в законодательство, направленных на устранение способов торговли, ущемляющих экономические интересы потребителей, а также поощрять организации, работающие в интересах потребителей.

Агентство, руководствуясь актом правительства о контроле за вводящей в заблуждение рекламой (1988г.), осуществляет контроль за ее объективностью, а также распространением другой информации о товарах и услугах. При необходимости гендиректор имеет право закрыть информационное или рекламное агентство и приостановить реализацию товара с неточным указанием характеристик.

В стране существует множество различных общественных организаций, объединяющих потребителей, которые исследуют вопросы, беспокоящие покупателей, и ставят их перед правительством и промышленности. В их числе Национальный совет потребителей, получивший широкие полномочия со стороны министерства торговли и промышленности.

Правительство Великобритании уделяет важное внимание вопросам экономической безопасности. Оно проводит работу по созданию условий для эффективного функционирования британской экономики и повышению ее конкурентоспособности, по улучшению международной финансовой архитектуры в целях обеспечения прозрачности финансовых рынков и предотвращения их обвалов, по дальнейшей либерализации международной торговли, охране окружающей среды (Китское соглашение), сокращению уровня бедности, в т.ч. в развивающихся странах.

Экономическая безопасность

На национальном уровне в качестве одной из важнейших задач в области защиты национальных интересов страны британское правительство выдвигает повышение конкурентоспособности национальной экономики. По оценке IMD, ведущей рейтинговой организации в данной области, Великобритания находится на 16 месте в мире по уровню

конкурентоспособности экономики. Она отстает от других стран по уровню производительности труда (от США на 20%, ФРГ – на 10%). Для решения этой проблемы правительство страны реализует широкий спектр мероприятий среди которых увеличение в течение 3 лет на 20 млрд.ф.ст. бюджетных ассигнований на науку, образование и решение транспортных проблем.

В целях принятия своевременных стабилизационных мер правительство продолжило работать над совершенствованием системы мониторинга макроэкономических процессов, происходящих в как Великобритании, так и в мире. Основная роль в этой работе принадлежит минфину, Национальной службе статистики, МИД, министерству промышленности и торговли, Банку Англии, научно-исследовательским учреждениям, многие из которых работают при поддержке государства. Минфин Великобритании на постоянной основе осуществляет мониторинг и обобщает прогнозы 40 международных организаций, консалтинговых фирм, инвестиционных банков в целях внесения своевременных корректив в экономическую политику правительства.

После событий 11 сент. 2001г. все возрастающую роль для Великобритании приобретает борьба с международным терроризмом, усиление контроля за движением капитала с целью предотвращения его «отмывания».

Для обеспечения безопасности и сохранения лидирующей роли Великобритании в борьбе с международным терроризмом правительство намерено увеличить к 2005/06 фин.г. расходы на оборону на 3,5 млрд.ф.ст., на разведывательные цели на 0,3 млрд.ф.ст. Ставится задача создания условий для обеспечения функционирования экономики ЕС в кризисных ситуациях, сокращения напряженности в регионах, являющихся приоритетными для Великобритании, включая Южную и Юго-Восточную Азию, Ближний и Средний Восток. Считается, что это будет способствовать улучшению делового климата в мире и окажет благоприятное развитие на экономику Великобритании.

В Великобритании создана и действует разветвленная сеть правоохранительных органов, ответственных за борьбу с финансовой преступностью. Их статус определен Законом 1997г. о полиции. Законом 2000г. о финансовых услугах и рынках, другими парламентскими и ведомственными актами. В числе основных правоохранительных структур следует отметить Общенациональную службу криминальной информации (NCIS), Управление по борьбе с крупномасштабным мошенничеством (SFO), спецслужбу NBI, британскую налоговую службу Inland Revenue, Службу по контролю за финансовой деятельностью, полицию Великобритании, имеющую большое количество специализированных структур и служб.

Во исполнение своих международных обязательств Великобритания постоянно совершенствует национальное законодательство, связанное с предотвращением легализации доходов, полученных преступным путем. В соответствии с директивами ЕС в стране разработано Положение о борьбе с отмыванием денег (вступило в силу с 1 апр. 1994г.). В части наложения ареста и конфискации средств и собственности, нажитых преступным путем, приняты парламентские акты Proceeds of

Crime Act 1995, Criminal Justice Act 1998, Proceeds of Crime Bill 2002.

Контроль экспорта

Создана система контроля экспорта стратегических товаров. Деятельность правительственных организаций в данной области координирует комитет обороны при кабинете министров Великобритании, возглавляемый премьер-министром страны. В состав комитета входят на правах постоянных членов министры: обороны, иностранных дел, внутренних дел, финансов, торговли и промышленности, по вопросам занятости, социального обеспечения и здравоохранения, а также председатели Палаты лордов и Палаты общин. Комитет имеет в своей структуре ряд межведомственных комитетов и рабочих групп, в т.ч., группу по стратегическому экспорту, которая вырабатывает рекомендации по вопросам политики и контроля за поставками стратегических товаров.

Текущий контроль за соблюдением действующего законодательства в области экспортного контроля возложен на Управление экспортного контроля министерства торговли и промышленности.

Одним из важнейших направлений работы в данной области является контроль за экспортом вооружения и военной техники (ВВТ), вывоз которых из Великобритании осуществляется как государством, так и частными компаниями. По линии экспорт ВВТ осуществляется из резервов вооруженных сил, включая технику, снимаемую с вооружения.

Значительная часть контрактов на экспорт ВВТ заключается в рамках межгосударственных программ, закреплённых межправсоглашениями. Подобные соглашения имеются с Саудовской Аравией, Кувейтом. Это позволяет заметно упростить процедуру принятия решений в отношении экспорта ВВТ.

Поставки ВВТ по линии минобороны не требуют оформления специальных лицензий, т.к. осуществляются по решению кабинета. Ответственность за них несет минобороны, в состав которого входит Главное управление военного экспорта (Defence Export Services Organisation), отвечающее за экспорт ВВТ, производимых в Великобритании. Оно обеспечивает заключение до 70% всех контрактов на их поставку в другие страны.

Важное место в системе контроля за экспортом ВВТ принадлежит министерству торговли и промышленности (МТП), а также минфину. С МТП согласовываются правовые и коммерческие аспекты готовящихся сделок. Оно участвует в выработке решений по данному вопросу, утверждаемых кабинетом министров. Минфин осуществляет мониторинг целевого использования бюджетных средств, выделяемых для оказания военной помощи и поставок оружия по госканалам. В системе минфина данными вопросами занимается Управление по делам военного сектора.

В случае поставок ВВТ частными фирмами действует полная схема экспортного контроля. Необходимым условием выдачи экспортной лицензии является письменное обязательство покупателя о конечном использовании закупаемой продукции, в котором содержится отказ от ее реэкспорта в третьи страны. Предоставление ложной информации для получения лицензии преследуется по закону. Коммерческие поставки воен-

ной продукции без экспортных лицензий запрещены и являются уголовным преступлением. Товары подлежат изъятию таможенной, а правонарушители могут быть подвергнуты тюремному заключению.

Существующий механизм экспортного контроля предусматривает несколько видов экспортных лицензий: общая открытая, стандартная индивидуальная, открытая индивидуальная, многоразовая, транзитная.

Наличие общей открытой лицензии устраняет необходимость подачи заявления на получение индивидуальной лицензии при условии, что указанные в ней пункты отгрузки и назначения соответствуют условиям ее использования. Каждая лицензия выдается на неограниченный срок вплоть до ее отмены.

Стандартная индивидуальная экспортная лицензия дает разрешение конкретному получателю на отгрузку товара в количестве, указанном в ней. Открытая индивидуальная экспортная лицензия — это лицензия, предоставляемая индивидуальному экспортеру и охватывающая регулярную отгрузку определенных товаров в целый ряд конкретных стран.

Многоразовая лицензия разрешает многократные отгрузки товаров в конкретные страны. Транзитная лицензия дает разрешение на провоз ВВТ через территорию Великобритании.

Важным элементом обеспечения государством национальных интересов в сфере внешнеторговой деятельности является защита внутреннего рынка и поддержка национальных товаропроизводителей. Она осуществляется с использованием таможенно-тарифных и нетарифных мер и регулируется как национальным законодательством, так и правовыми нормами, принятыми в ЕС и инкорпорированными в британское законодательство. К этим документам относятся Интегрированный тариф Великобритании, Положения об экспортном контроле 1995г., Закон о продаже товаров 1979г. (с поправками 1994г.), Закон о защите потребителя 1987г., Закон о торговых описаниях (1968г.), Директива ЕС о продаже и гарантии потребительских товаров (1999г.).

Возрастающее значение в Великобритании придается вопросам качества и безопасности товаров, прежде всего продовольственных. В ней, как и в других странах-членах ЕС, приняты два новых стандарта для защиты продуктов питания, поступающих из определенной географической местности, а также изготовленных с использованием традиционных процессов (маркировки PGI и PDO). С 2002г. введена обязательная процедура маркировки продовольственных товаров.

Внешняя торговля

Товарооборот внешней торговли Великобритании, по данным таможенной статистики страны, уменьшился в янв.-нояб. 2002г. на 2,2% и составил 378,3 млрд.ф.ст., в т.ч. экспорт сократился на 2,8% (170,9 млрд.ф.ст.), импорт — на 1,7% (207,4 млрд.ф.ст.).

Дефицит внешнеторгового баланса (36,5 млрд.ф.ст.) возрос по сравнению с пред.г. на 1,4 млрд.ф.ст. В результате коэффициент несбалансированности британской внешней торговли (отношение чистого сальдо к обороту) увеличился до 9,6% против 9,1% в пред.г.

В экспорте страны ведущее место занимают машины и транспортное оборудование, нефть и нефтепродукты, продукция химической и металлургической промышленности, лекарства, потребительские товары.

В янв.-нояб. 2002г. произошло снижение объемов экспорта топливно-энергетических товаров на 6,9%, драгметаллов и камней — на 5,1%, текстильных изделий и обуви — на 4,9%, металлов и изделий из них — на 4,5%, текстиля, машин и оборудования — на 4%. Британский экспорт кожевенного сырья и изделий из него увеличился на 6,3%, продовольственных и с/х сырья — на 2,6%, продукции химпрома — на 0,8%, древесины и целлюлозно-бумажных изделий — на 0,1%.

В импорте преобладали машины и транспортное оборудование, продукция химпрома, продовольственные и с/х сырье, текстиль, текстильные изделия и обувь, минпродукты, металлы и изделия из них.

За 11 мес. 2002г. сократился объем импорта драгметаллов и камней на 15,8%, топливно-энергетических товаров — на 8,4%, машин и оборудования — на 3,8%, металлов и изделий из них — на 2,4%. Импорт текстильных изделий и обуви увеличился на 3,2%, продукции химпрома — на 3,1%, продовольственных и с/х сырья — на 2,6%.

Ведущими торговыми партнерами Великобритании традиционно являются страны ЕС (55% товарооборота страны). В янв.-нояб. 2002г. торговля с этими странами сократилась на 0,1% до 207 млрд.ф.ст. Экспорт (98,9 млрд.ф.ст.) уменьшился на 1,9%, а импорт (108,1 млрд.ф.ст.) увеличился на 1,5%. Отрицательное сальдо в торговле Великобританией с ЕС возросло до 9,2 млрд.ф.ст. против 5,7 млрд.ф.ст. за аналог. период 2001г.

Основными партнерами среди стран-членов Евросоюза продолжали оставаться Германия (экспорт — 19,8 млрд.ф.ст., импорт — 27,8 млрд.ф.ст.), Франция (экспорт — 16,8 млрд.ф.ст., импорт — 17 млрд.ф.ст.) и Голландия (экспорт — 12,4 млрд.ф.ст., импорт — 13,7 млрд.ф.ст.). Доля этих стран равна 63% от всей торговли Великобританией с ЕС.

На уровне пред.г. остался товарооборот со странами Западной Европы, не являющимися членами ЕС (19 млрд.ф.ст.). Экспорт (6,5 млрд.ф.ст.) сократился на 6,6%, импорт (12,5 млрд.ф.ст.) увеличился на 3,8%. Ведущими торговыми партнерами Великобритании среди этой группы стран были Швейцария (экспорт — 3,1 млрд.ф.ст., импорт — 4,6 млрд.ф.ст.), Норвегия (экспорт — 1,7 млрд.ф.ст., импорт — 5,2 млрд.ф.ст.) и Турция (экспорт — 1,3 млрд.ф.ст., импорт — 2,1 млрд.ф.ст.).

Товарооборот с США упал на 9,6% (до 50,4 млрд.ф.ст.). Британский экспорт (26,1 млрд.ф.ст.) уменьшился на 5,1%, а импорт (24,3 млрд.ф.ст.) — на 14%.

Объем торговли с Японией снизился на 8,8%, составив 11,2 млрд.ф.ст., в т.ч. экспорт (3,3 млрд.ф.ст.) — на 6%, а импорт (7,9 млрд.ф.ст.) — на 9,9%.

Среди других торговых партнеров Великобритании следует назвать Гонконг (экспорт — 2,3 млрд.ф.ст., импорт — 5,3 млрд.ф.ст.), Китай (экспорт — 1,4 млрд.ф.ст., импорт — 6,4 млрд.ф.ст.), Канаду (экспорт — 2,9 млрд.ф.ст., импорт — 3,4 млрд.ф.ст.), Юж. Корею (экспорт — 1,3 млрд.ф.ст., импорт — 2,6 млрд.ф.ст.), Австралию (экспорт — 1,9 млрд.ф.ст., импорт — 1,6 млрд.ф.ст.), Индию (экспорт и импорт по 1,7 млрд.ф.ст.).

Таможня

Внешнеторговый режим. Регулирование внешнеторговой деятельности Великобритании базируется на общепризнанных нормах и правилах ведения международной торговли, выработанных в рамках ГАТТ/ВТО, а также положениях внутреннего законодательства (законодательных актах, нормативных документах госорганов).

Госрегулирование внешнеэкономических связей в контексте проведения единой торговой политики ЕС осуществляется с применением как таможенно-тарифных и нетарифных мер, так и технических барьеров (стандарты, требования, нормы, правила) и других мер (страхование и кредитование экспортных поставок).

В целях обеспечения госконтроля в отношении определенных категорий товаров применяется система экспортного/ импортного лицензирования. Под эту систему подпадают: товары двойного применения, т.е. товары, которые могут быть использованы в гражданских и военных целях; военная техника, вооружение, боеприпасы и имущество военного назначения; товары, используемые в производстве ядерного оружия; исходные элементы химических боеприпасов; живой скот, какао и отдельные продукты питания. Вывоз/ввоз товаров, подпадающих под меры нетарифного регулирования, осуществляется по согласованию с соответствующими госучреждениями. Для экспорта живого скота необходимо получить согласие министерства по вопросам окружающей среды, продовольствия и развития сельских районов.

В сфере тарифного регулирования импорта основным документом является Интегрированный тариф Великобритании, который включает в себя Единый таможенный тариф ЕС и статистическую номенклатуру, а также систему гармонизированного описания и кодирования товаров.

Ввоз на территорию Великобритании и других стран-членов ЕС большинства сырьевых товаров осуществляется беспошлинно. По мере роста степени обработки продукции, ставка тарифа повышается. Средневзвешенная ставка тарифа режима наибольшего благоприятствования составляет в Великобритании 5,3%, в т.ч. на с/х товары – 14,5%, промтовары – 4%.

Важным инструментом торговой политики Великобритании являются антидемпинговые, компенсационные и защитные меры. Учитывая, что Великобритания является членом ЕС, в соответствии с договоренностями, зафиксированными в Соглашении о принципах создания единого внутреннего рынка ЕС от 2 мая 1992г., урегулирование торговых споров с третьими странами осуществляется в рамках Союза.

В отношении товаров российского происхождения действует 14 антидемпинговых процедур, из них одна была открыта в мае 2002г. (в отношении стали трансформаторной). С точки зрения российского экспорта в Великобританию для нас являются актуальными существующие в рамках ЕС ограничения по химтоварам и цветным металлам (минудобрения, цинк, магний, алюминиевая фольга). Хотя британская сторона неоднократно заявляла, что указанные меры принимаются Комиссией ЕС, от ее позиции во многом зависят решения ЕС по подобным вопросам.

В числе технических мер регулирования экспортно-импортных операций важное место занимают санитарно-эпидемиологические требования британских госорганов, предъявляемые к ввозимым товарам. Являясь островным государством, Великобритания установила жесткий контроль за ввозом животных и птицы путем введения санитарно-эпидемиологических и карантинных требований. Проводятся мероприятия по постепенному упрощению механизма оформления ввоза живых животных.

Среди технических барьеров важная роль отводится также стандартам и требованиям к упаковке и маркировке товаров. В ряде случаев стандарты Великобритании являются более жесткими, чем применяемые в рамках ЕС.

Контроль за осуществлением внешнеэкономической деятельности выполняет ряд госорганов, ведущую роль среди которых играет министерство торговли и промышленности (МТП), являющееся головным ведомством в экономическом блоке. Оно концентрирует всю работу, связанную с выработкой госполитики по таким ключевым направлениям как регулирование инвестиционной и внешнеэкономической деятельности, промышленности, науки, сферы услуг и торговли.

В круг ведения министерства входят вопросы конкуренции, предпринимательства, поддержки малого бизнеса, занятости, несостоятельности, инноваций, научных исследований и внедрения новых технологий, регулирования рынков товаров и услуг, патентования и защиты авторских прав.

Во главе МТП стоит госсекретарь по торговле и промышленности (по объему полномочий и функциям соответствует зампред правительства РФ). Ему подчиняются министры: торговли и инвестиций, энергетики и строительства, малого бизнеса, по вопросам электронной торговли и конкурентоспособности, занятости. Единый комплекс с министерством составляет ряд департаментов и служб, непосредственно курируемых госсекретарем.

Поддержка экспорта

Правительственной организацией, осуществляющей функции по развитию торговли и продвижению британского экспорта, является Британская служба международной торговли – British Trade International (BTI), созданная в 1999г. на базе подразделений МТП и МИД Великобритании.

На BTI возложены функции по разработке и представлению в правительство Великобритании предложений по направлениям: продвижение британских товаров и услуг на внешние рынки; привлечение иноинвестиций; координация деятельности госструктур, в части регулирования внешней торговли и привлечения инвестиций; содействие компаниям при выходе на внешний рынок.

Свою работу BTI проводит как в Великобритании, так и за рубежом. Внутри страны через свои региональные отделы она содействует продвижению британского экспорта, осуществляет информационно-консультационную поддержку заинтересованных британских компаний и средних и малых фирм. За рубежом BTI ведет работу через коммерческие отделы британских посольств, которые целенаправленно изучают рынки стран пребывания и оказывают помощь британским компаниям по продвижению на них товаров и услуг.

Штат ВТИ насчитывает 2,7 тыс. сотрудников, 1,6 тыс. которых работают в двухстах зарубежных дипломатических представительствах и миссиях. На территории Великобритании ВТИ имеет представительства в Лондоне и Глазго. Функционально ВТИ разделена на 2 структуры: Trade Partners UK и Invest UK.

Trade Partners UK занимается вопросами поддержки наэкспорта товаров и услуг и инвестиций за рубежом. В круг ведения организации входят следующие вопросы: предоставление информации и консульстаций по торговой тематике (о товарных рынках и возможных конкурентах, политике и экономике зарубежных стран, принципах регулирования внешней торговли и тарифных ставках в различных государствах); информационное обеспечение британских компаний через собственный информационный центр, работающий по принципу single point of entry (принцип «одного окна»); содействие частному бизнесу в установлении прямых контактов с представителями ВТИ в иностранных государствах, его консультирование; организация специальных образовательных программ и передача опыта работы на рынках иностранных государств от одних компаний другим; финансовая поддержка частных компаний, участвующих в торговых выставках за рубежом.

Вопросы привлечения иноинвестиций в страну возложены на другую специализированную структуру ВТИ – Invest UK. В стране функционирует большое количество неправительственных организаций, ассоциаций, объединений, содействующих развитию и расширению предпринимательской деятельности, в т.ч. и в сфере внешнеэкономических связей.

Функции правительственного агентства по стимулированию британского экспорта через страхование экспортных кредитов и инвестиций возложены на Департамент гарантий экспортных кредитов (ДГЭК). ДГЭК, являясь правительственным органом, осуществляет свою деятельность на принципах самокупаемости. Он подчиняется госсекретарю по торговле и промышленности и в своей деятельности согласует крупные сделки со специальным правительственным Консультативным советом, призванным следить за обоснованностью оценки рисков.

Свои функции ДГЭК выполняет путем принятия на себя рисков неплатежа импортера, в т.ч. связанных с политическими факторами (война, переворот), страхуя экспортные кредиты как фирм, так и банков. Экспортер страхуется от риска аннулирования или непродления экспортной лицензии в самой Великобритании, или введения ограничений на вывоз товаров. Страхование не распространяется на прочие виды рисков, которые зависят от самого экспортера.

В 2001/02 фин.г. Департамент гарантировал экспорт Великобритании в 2,3 млрд.ф.ст. Основная часть операций Департамента приходится на поддержку экспорта инвестиционных товаров и услуг. Отдельным направлением в деятельности ДГЭК является страхование британских инвестиций за рубежом. В 2001/02 фин.г. объем страхового покрытия зарубежных британских инвестиций составил 1 млрд.ф.ст.

В окт. 2001г. правительство Великобритании объявило о начале гарантирования британских

экспортных поставок в Россию на общих основаниях (под гарантии наиболее надежных российских банков и без каких-либо ограничений по объему финансирования), а в окт. 2002г. – о начале страхования британских инвестиций в Россию.

В целях повышения конкурентоспособности нацпромышленности правительство реализует конкретные меры по стимулированию национальных производителей и экспортеров. Они направлены на создание более привлекательного налогового режима. Бюджетом на 2002/03 фин.г. предусматривается: оказывать малым и средним предприятиям кредитную поддержку через региональные и отраслевые агентства; создать ряд фондов, которые будут способствовать внедрению новейших технологий, оказывать вновь образуемым предприятиям бесплатную консультационную помощь по вопросам налогового законодательства.

Связи с СНГ

Торговля со странами СНГ (без России) занимает незначительное место во внешнеторговом обороте (0,2%). Страны СНГ рассматриваются правительственными и деловыми кругами Великобритании как развивающиеся рынки с высоким уровнем политического и экономического риска.

По данным британской таможенной службы, товарооборот в янв.-нояб. 2002г. возрос на 5,7% против уровня аналог. периода 2001г., составив 624 млн.ф.ст. Рост объемов торговли произошел за счет увеличения британского импорта на 19,8%, тогда как экспорт сократился на 1,5%. В результате положительное для Великобритании сальдо торгового баланса с этой группой стран уменьшилось до 143,5 млн.ф.ст. (11 мес. 2001г. – 189,2 млн.ф.ст.).

Основными статьями британского экспорта в страны СНГ продолжали оставаться машины, оборудование и транспортные средства, товары ширпотреба, химическая продукция, готовые изделия и продовольствие. В импорте преобладали сырье и полуфабрикаты, химическая продукция и готовые изделия.

Положительную динамику имела торговля Великобритании с Беларусью (прирост на 32,4%, до 60,4 млн.ф.ст.), Азербайджаном (32,4%, до 57,9 млн.ф.ст.), Украиной (25%, до 311,8 млн.ф.ст.), Таджикистаном (14,3%, до 2,1 млн.ф.ст.), Туркменистаном (4,9%, до 8,6 млн.ф.ст.).

Сократился объем торговли с Молдовой (на 46,2%, до 7,4 млн.ф.ст.), Грузией (26,2%, до 17,8 млн.ф.ст.), Кыргызстаном (23,8%, до 2,0 млн.ф.ст.), Узбекистаном (23,2%, до 35 млн.ф.ст.), Казахстаном (22,4%, до 115,6 млн.ф.ст.), Арменией (17,5%, до 5,2 млн.ф.ст.).

Британские компании работают в СНГ преимущественно на основе «коротких схем». Инвестиционная деятельность осуществляется в крайне узком секторе отраслей экономики (в основном нефте-, газо- и золотодобыча) с вывозом сырья в третьи страны.

Большинство стран СНГ заинтересованы в сотрудничестве с Великобританией с точки зрения привлечения финансовых ресурсов, получения консалтингового содействия, импорта передовых технологий и развития кооперации в целях проведения структурных экономических реформ.

Связи с Россией

Особенности торгово-экономической политики Великобритании в отношении России определяются активным политическим диалогом на высшем уровне. Всего состоялось двенадцать встреч между президентом РФ В.В.Путиным и премьер-министром Великобритании Э.Блэйром, в т.ч. три — в 2002г., на которых обсуждались ключевые проблемы мировых и двусторонних отношений. Накануне визита в Москву в окт. 2002г. премьер-министр Э.Блэйр отметил, что, с точки зрения Великобритании, Россия считается равноправным партнером. По оценке главы британского кабинета в 2002г. произошел прорыв в двусторонних торгово-экономических связях.

Альянс с Россией становится, по мнению британского руководства, все более значимым для Великобритании. Оно заявляет о намерении активнее вовлекать Россию в сотрудничество во всех областях, связанных с обеспечением безопасности, в т.ч. энергетической. Россия становится одним из ключевых партнеров Европейского союза.

Британские правительственные и деловые круги продолжают рассматривать Россию как развивающийся рынок с достаточно высоким уровнем экономического риска. Это находит свое проявление в осторожных действиях на нашем рынке с предельно возможной минимизацией финансовых потерь.

В 2002г. в Великобритании неоднократно отмечали серьезные изменения, произошедшие в экономике России за последние годы — стабильный рост ВВП, положительное сальдо торгового баланса, успехи в бюджетной политике, а также в ходе структурных реформ. Важным итогом развития двусторонних отношений в 2002г. стало повышение значимости их экономической составляющей. Это выразилось как в количественном росте показателей, так и в качественном изменении структуры экономического сотрудничества (наращивание экспорта и повышение роли ряда российских товаров на британском рынке, улучшение структуры импорта британских товаров в Россию).

Великобритания вышла на пятое место среди стран дальнего зарубежья — экспортеров товаров на российский рынок. Она является важнейшим рынком для российской продукции, заняв среди стран дальнего зарубежья пятое место в экспорте нашей страны. На нее приходится 3,2% всего внешнеторгового оборота России.

Товарооборот Великобритании с Россией в 2002г. достиг 3,3 млрд.ф.ст. (5 млрд.долл.), увеличившись по сравнению с 2001г. на 9,8% (14,6% в долларовом исчислении).

Росимпорт из Великобритании в 2002г. составил 989,7 млн.ф.ст. (1,5 млрд.долл.) и увеличился на 10,1% (15% в долларовом исчислении). Возросла его инвестиционная составляющая. Стоимостной объем машин и оборудования, закупленных в Великобритании, возрос на 16% и достиг 502,1 млн.ф.ст., что составило 50,7% от общего объема импорта России британских товаров (48,2% в 2001г.).

Импорт химпродукции увеличился на 0,6%. Доля этих товаров в общем объеме российского импорта из Великобритании составила 21,1%. Из товаров названной группы вырос ввоз продуктов неорганической химии (на 15,3%), красящих ве-

ществ (на 31,9%), фото — и кинотоваров (на 22,6%), парфюмерных и косметических средств (в 2,6 раза). Произошло сокращение ввоза органических химических веществ (на 11,3%) и фармацевтических продуктов (на 44,6%).

Россия не входит в число основных торговых партнеров Великобритании — ее доля в британском товарообороте в 2002г. составила 0,8%, что выше, чем в 2001г. (0,6%).

Энергоносители из РФ

Нефть и нефтепродукты. В 2002г. сохранился высокий уровень российской составляющей в британском импорте этих товаров. Наращивание объемов привело к увеличению российской доли в британском импорте нефти до 9,1% против 7,4% год назад, нефтепродуктов — до 7,9% (6,1%).

Объем поставок нефти составил 3,7 млн.т. (прирост по сравнению с 2001г. на 32,2%), нефтепродуктов — 1,9 млн.т. (56,8%). Общая стоимость экспорта нефти и нефтепродуктов составила 687 млн.ф.ст., что на 33% выше уровня 2001г. Среди российских компаний-экспортеров нефти в Великобританию можно отметить «Лукойл», ЮКОС, «Тюменскую нефтяную компанию».

В 2003-04гг. вероятно замедление динамики роста стоимостных объемов поставок нефти в связи с ожидаемым в 2003г. снижением цен на нее. Объем поставок нефти в Великобританию из России в физическом выражении в эти годы вырастет незначительно, составив 4,2 млн.т. и в 2005г. — 4,3 млн.т., а нефтепродуктов в 2003-04гг. достигнет 2 млн.т. и к 2005г. 2,2 млн.т.

Уголь. До недавнего времени экспорт российского угля в Великобританию не осуществлялся. В связи с высоким уровнем цен на нефть в 2000-02гг. спрос на энергетический уголь стал повышаться, что привело к улучшению конъюнктуры на рынке. Его поставки из России в Великобританию в 2002г. составили 4 млн.т. или на 24,2% больше уровня пред.г. (3,2 млн.т.). Экспорт российского угля достиг 109 млн.ф.ст. В 2002г. доля российского угля в импорте Великобритании увеличилась до 12,9% против 10% в 2001г.

Российские организации ведут проработку вопросов расширения поставок угля с рядом британских организаций. Объем экспорта к 2005г. составит 4,2-4,5 млн.т.

Природный газ. Великобритания полностью обеспечивает свои потребности в газе. Его импорт из России в 2002г. составил 500 млн.куб.м. (2000г. — 150 млн.куб.м., 2001г. — 250 млн.куб.м.), а с учетом поставок ОАО «Газпром» на условиях «размена газом» с компаниями Wingas и Ruhrgas экспорт газа в Великобританию в 2002г., по заявлению руководства российского концерна, превысил 2 млрд.куб.м.

С 2005-06гг. Великобритания может стать крупным нетто-импортером природного газа (в 2006г. 15% спроса британского рынка будет покрываться за счет импорта), в связи с чем появляются возможности по расширению его экспорта из России (наша страна относится к числу наиболее вероятных поставщиков, наряду с Норвегией и Алжиром).

Новые возможности для наращивания экспорта будут открыты после строительства дополнительного газопровода в Европу. Несколько ниток магистралей должны пройти из Ленинградской

обл. по дну Балтийского моря. Один из самых протяженных в мире газопроводов свяжет п-ов Ямал в Западной Сибири и Великобританию. Пропускная способность газопровода в одноструйном варианте составит 18,7 млрд.куб.м., а в двухструйном — 30 млрд.куб.м. газа в год, при этом первая очередь нового газопровода может вступить в строй в 2007г. Стоимость проекта оценивается в 5,7 млрд.долл.

Имеется возможность увеличить поставки газа в Великобританию к 2005г. до 3 млрд.куб.м. (с учетом природного газа, поставляемого ОАО «Газпром» на условиях «размена газом» с компаниями Wingas и Ruhrgas). К 2010г., по данным «Газпрома», поставки газа возрастут до 5 млрд.куб.м.

Сырье из РФ

Российский экспорт в Великобританию составил 2338,5 млн.ф.ст. (3,5 млрд.долл.), увеличившись на 9,7% (14,5% в долларовом исчислении). Расширение экспорта объясняется ростом поставок в Великобританию минтоплива (на 26,5%), в т.ч. сырой нефти (25,9%) и нефтепродуктов (48,7%).

Опережающими темпами рос экспорт черных металлов и изделий из них (на 59,5%). Медленнее увеличивались поставки драгметаллов и алмазов (8,8%), древесины и целлюлозно-бумажных изделий (4,6%).

Произошло сокращение экспорта продукции химпрома (на 10,1%), в т.ч. удобрений минеральных (26,2%), органических химических веществ (7,6%), продуктов неорганической химии (5,4%), а также цветных металлов (4,2%) и протодоваров и с/х сырья (0,4%).

Современное состояние российской экономики наряду с потребностями Великобритании в сырье и острой конкуренцией на местном рынке готовой продукции, прежде всего, машин и оборудования, определяет товарную структуру российского экспорта (на энергоресурсы, сырье и полуфабрикаты приходится 80-85% всего экспорта).

В 2002г. удельный вес минтоплива достиг 34,3% против 29,7% в 2001г., в т.ч. на нефть приходится 18,9% (16,5%), нефтепродукты — 10,4% (7,7%), каменный уголь — 4,7% (5,2%).

В структуре поставок энергоносителей произошли позитивные изменения: возросла роль продукции с более высокой степенью переработки (доля нефтепродуктов в российском экспорте энергоносителей увеличилась с 25,9% в 2001г. до 30,3% в 2002г.) при снижении роли первичных энергоресурсов (нефть сырая — с 55,6% до 55,1% и уголь — с 17,1% до 13,7%). Одновременно произошло сокращение доли драгкамней и металлов с 35% до 34,7%.

Доля машин и оборудования в российском экспорте составляет 1,2%. Эта группа товаров представлена комплектующими и запчастями к транспортным средствам, в т.ч. к автомобилям «Лада». Поставляются отдельные комплектующие к подъемно-транспортному оборудованию, фильтровальное и насосно-компрессорное оборудование, продукция часовой промышленности, электротехнические товары промназначения (электродвигатели, генераторы, трансформаторы).

Факторы, сдерживающие расширение присутствия на британском рынке российских производителей готовой продукции:

— переориентация к середине 90гг. части британского рынка с российских поставщиков на поставщиков из стран Юго-Восточной Азии, ЦВЕ. Одной из причин этого стала потеря отечественными товаропроизводителями готовой продукции позиций на британском рынке, утрата дилерской сети по реализации машинотехнических изделий (легковые автомобили, часы, станки);

— жесткие требования к качеству товаров в связи с высокой степенью защиты потребителя, поддерживаемой специальным законодательством; стандарты Великобритании, которые расходятся с российскими и зачастую требуют дополнительных затрат для производства продукции.

— отсутствие механизма финансовой поддержки экспортоориентированных производств и экспортеров; высокие ставки банковских кредитов для отечественных товаропроизводителей при дефиците оборотных средств;

— слабая скоординированность действий федеральных ведомств по содействию продвижения готовой продукции на внешний рынок; недостаточный уровень информационного взаимодействия между правительственными и предпринимательскими структурами (союзами, ассоциациями, объединениями производителей и экспортеров); слабая маркетинговая проработка российскими экспортерами британского рынка, незаинтересованность в использовании потенциала российских госструктур и заграничных учреждений;

— низкий уровень участия в выставках и ярмарках, проводимых в Великобритании (из ежегодно проводимых 1,4 тыс. выставочно-ярмарочных мероприятий российские предприятия участвуют только в нескольких);

— отсутствие в Великобритании ориентированной на российскую продукцию дилерской сети и послепродажного сервиса, без которых практически невозможна реализация готовых изделий; слабое внимание к разработке и продвижению проектов, направленных на развитие кооперационных связей, которые определяют развитие мировой торговли сложной и машинотехнической продукцией. Острая конкуренция на местном рынке готовой продукции, прежде всего машин и оборудования, жесткие требования, наряду с потребностями Великобритании в минеральном топливе и сырье лимитируют круг товарных позиций российского экспорта готовой продукции. Товарная структура российского экспорта в Великобританию в краткосрочный период не изменится и продолжит базироваться на поставках традиционных товаров, что позволяет России обеспечить значительные объемы валютных поступлений.

Цветные металлы. 93% российского экспорта цветных металлов в Великобританию приходится на медь, никель и алюминий. В число основных их поставщиков входят компании «Российский алюминий», «Норильский никель».

Алюминий. Конкурентоспособность российского алюминия на британском рынке достаточно высока. Его поставки в 2002г. составили 157 тыс.т., что на 29,9% больше уровня 2001г. Экспорт алюминия и изделий из него достиг 149,3 млн.ф.ст. (прирост на 23,8%).

Удельный вес российской составляющей в британском импорте алюминия и изделий из него в 2002г. составил 9,5% против 6,8% год назад. В 2003-04гг. среднегодовая биржевая цена на алю-

миний стабилизируется на уровне 1430-1450 долл/т. В среднесрочной перспективе имеется высокая вероятность достижения объемов экспорта до 250 тыс.т.

Медь. Поставки российской рафинированной меди в Великобританию в 2002г. составили 37,1 тыс.т. (сокращение по сравнению с 2001г. на 39,2%). Экспорт меди и изделий из нее составил 44,6 млн.ф.ст. (-41,5%). Роль российской составляющей в британском импорте меди и изделий из нее составила 5,6% против 8,4% в 2001г. Среднегодовая цена на медь в 2003-04гг. возрастет до уровня 1650-1680 долл/т. По мере улучшения ситуации в британской промышленности объем поставок меди может возрасти до 50-55 тыс.т.

Никель. Поставки российского никеля в 2002г. составили 5,2 тыс.т. Экспорт никеля и изделий из него составил 23,2 млн.ф.ст., что равно 5,9% импорта Великобританией товаров этой группы. В 2003-05гг. можно ожидать рост поставок никеля до 6 тыс.т.

Поставки российских черных металлов в Великобританию в 2002г. достигли рекордного уровня. Они превысили 600 тыс.т., что на 90% больше уровня пред.г. (317,4 тыс.т.). Экспорт черных металлов и изделий из них составил 98,9 млн.ф.ст., или на 59,5% выше уровня 2001г.

Россия стала пятым экспортером черных металлов в Великобританию после Германии, Франции, Нидерландов и Швеции (в 2001г. она занимала 6 место). Доля нашей страны в общем объеме британского импорта этих товаров возросла до 1,8% против 1,2% в 2001г.

Наращивание экспорта российских черных металлов связано с активной работой на британском рынке основных российских поставщиков — «Северсталь» и Новолипецкого меткомбината. Данный положительный результат достигнут при жесткой конкуренции со стороны компаний стран ЕС, Юго-Восточной Азии и Латинской Америки, а также Украины.

На российский экспорт черных металлов в 2003-05гг. будут оказывать влияние два фактора разнонаправленного действия. Сохранится кризисное состояние металлургической промышленности Великобритании и уменьшится предложение продукции с ее стороны. Это создает предпосылки для роста импорта металла из России. Но экспорт российских черных металлов будет сдерживаться мерами, принимаемыми КЕС по ограничению импорта.

Динамика поставок этой группы товаров в Великобританию может замедлиться. В 2003г. экспорт черных металлов и изделий из них в стоимостном выражении возрастет до 105-115 млн.ф.ст., а к 2005г. может составить 140-150 млн.ф.ст.

Алмазы. Поставки российских драгоценных камней и металлов в Великобританию в 2002г. составили 811 млн.ф.ст. По сравнению с уровнем пред.г. экспорт увеличился на 8,8%.

Положительное влияние на российский экспорт алмазов в среднесрочной перспективе может оказать подписанное в 2002г. новое долгосрочное соглашение между АО «Алмазы России (Саха)» и компанией «Де Бирс» (при одобрении его со стороны ЕС).

Удобрения. Российский экспорт в Великобританию продукции химпрома в 2002г. сократился против уровня 2001г. до 164,5 млн.ф.ст., или на

10,1%. Заметно уменьшились поставки азотных удобрений (на 26,2%). Причиной этому стало сохранение антидемпинговых мер ЕС в отношении нитрата аммония и мочевины. Объемы экспорта нитрата аммония продолжали падать и в 2002г. Если в 1997г. они составляли 460,3 тыс.т., то в 2001г. — 194,7 тыс.т, а в 2002г. — 172,1 тыс.т. Поставки раствора мочевины практически не осуществляются (в 1997г. — 88,6 тыс.т.).

Учитывая, что на эти товары приходится 20% российского экспорта химической продукции, это не могло не сказаться на динамике поставок химической продукции в целом. Сократился объем экспорта комплексных удобрений, углеводородных полуфабрикатов.

Лесоматериалы, целлюлоза, бумага. Российский экспорт этих товаров в 2002г. составил 119,7 млн.ф.ст., что на 4,6% больше уровня пред.г. Доля России в общей стоимости британского импорта лесобумажной продукции повысилась до 1,5% против 1,3% год назад.

Удельный вес России в британском импорте отдельных товаров указанной группы заметно различался. Наиболее прочные позиции российские компании занимали на рынке древесины и изделий из нее. Их экспорт увеличился по сравнению с 2001г. на 16,2% (до 74,9 млн.ф.ст.). Удельный вес поставок из России в британском импорте достиг 3,2% против 3% в 2001г.

Особенно значительна роль России на британском рынке необработанных лесоматериалов и пиломатериалов — на российские компании пришлось 11,5% и 5,5% британского импорта этих товаров против 9,1% и 4,8% год назад.

Наметились положительные сдвиги и на рынке лесоматериалов с повышенной степенью переработки, где ранее позиции российских компаний в Великобритании традиционно были менее прочными. Доля клееной фанеры из России в британском импорте достигла 2,1% против 1,8% год назад, а деревянных изделий — 2% (1,3%).

Возросло значение в британском импорте российской целлюлозы, бумаги и картона — их поставки в 2002г. составили 44,5 млн.ф.ст. В результате доля поставок из России в британском импорте указанных товаров выросла до 0,9% против 0,8% в пред.г. Подвижки произошли также в экспорте газетной бумаги — доля этого российского товара в британском импорте достигла 4,8% против 3,5% в 2001г., бумаги и картона немелованных — 2,8% (2,6%), ярлыков и этикеток — 1,3% (0,1%). В 2002г. начались поставки пергамента.

Импорт пшеницы из России в 2002г. составил 22,2 тыс.т. (в 2001г. экспорт российской пшеницы в Великобританию не осуществлялся). Это произошло, несмотря на получение рекордного для Великобритании урожая пшеницы (17 млн.т.), а также на то, что конкуренция среди стран СНГ на британском рынке пшеницы заметно обострилась в связи с активизацией деятельности украинских поставщиков.

Экспорт российских машин и оборудования в 2002г. составил 28,3 млн.ф.ст. В связи с наращиванием российского экспорта энергоресурсов при высоком уровне цен на них, доля машин и оборудования в общем объеме российского экспорта осталась на прежнем уровне (1,2%).

Положительные тенденции наметились в экспорте часовой продукции производимой Первым

и Вторым московскими часовыми заводами и Челябинским предприятием «Молния». В экспорте машинотехнических товаров из России в Великобританию следует отметить появление таких видов продукции, как газогенераторы и парогенераторы, подъемные краны. Увеличился экспорт оптических приборов и аппаратов (на 32,2%), механического оборудования и приспособлений (на 15,6%).

ЕБРР для России

В Лондоне расположена штаб-квартира одного из крупнейших международных региональных инвестиционных банков – Европейского банка реконструкции и развития (ЕБРР), учрежденного для содействия переходу бывших социалистических стран к рыночной экономике. Объявленный акционерный капитал Банка – 20 млрд. евро. Общее число акционеров банка – 61 (59 стран и 2 международных организации – Европейское Сообщество и Европейский инвестиционный банк).

Структура акционерного капитала Банка сформирована таким образом, что страны «семерки» и страны-члены ЕС обладают большинством акций Банка. Исходя из первоначально установленного размера уставного капитала квота Российской Федерации в капитале составляет 40000 акций или 4% (на долю СССР приходилось 6%).

За 11 лет с начала операций в России ЕБРР удалось стать крупнейшим иноинвестором в частный сектор российской экономики. В 2002г. Совет директоров ЕБРР одобрил 34 российских проекта. Их общая стоимость – 3,1 млрд. евро, из которых непосредственно средства ЕБРР составят 1,6 млрд. евро.

Большая часть одобренного Советом директоров финансирования ЕБРР для России приходится на реальный сектор экономики (промышленность, транспорт и связь, электроэнергетика и добывающие отрасли), а также финансово-банковский сектор, малые предприятия, агробизнес. Банком выделены средства на сооружение защитной дамбы (225 млн. евро) и очистных сооружений (24 млн. евро) в Санкт-Петербурге, модернизацию продуктопроводов и поддерживающей инфраструктуры компании «Транснефтепродукт» (112 млн. евро), поддержку малых и средних сельхозпредприятий (112 млн. евро), налаживание производства специальных видов стали в г.Череповце (101 млн. евро), расширение торговых площадей СП «ИКЕА Мое» (112 млн. евро) и освоение нефтяных месторождений СП «Север Тек» (112 млн. евро).

21 окт. 2002г. Совет директоров ЕБРР утвердил Стратегию ЕБРР в РФ на 2002-04гг. В соответствии с этим документом деятельность Банка в России будет направлена в первую очередь на:

– содействие реструктуризации естественных монополий, включая инвестиционную поддержку реформ, направленных на повышение конкуренции, коммерциализации российских компаний, участие в их приватизации (транспортный сектор, электроэнергетика, газовая промышленность, ЖКХ);

– участие в акционерном капитале и модернизации конкурентоспособных российских предприятий и холдингов;

– поддержку малого бизнеса, кредитование малых и средних российских предприятий Банк планирует расширить деятельность Регионального

фонда малого бизнеса, региональных венчурных фондов, а также Банка кредитования малого бизнеса, в котором он является основным акционером;

– развитие конкуренции и поддержку реформ в финансовом секторе. ЕБРР намерен оказывать поддержку работающим на российском финансовом рынке дочерним структурам иностранных банков, участвовать в приватизации российских госбанков, а также содействовать развитию системы страхования, лизинга, пенсионных фондов. Банк планирует продолжить содействие региональным банкам, что позволит создать конкурентную среду на региональных рынках финансовых услуг.

Инвестиции в РФ

В 2002г. Великобритания заняла третье место среди стран-инвесторов по объему текущих инвестиций в Россию (после Германии и Кипра). Они увеличились на 46,2% и составили 2,3 млрд.долл. Удельный вес Великобритании в общем объеме иноинвестиций, привлеченных в российскую экономику, повысился до 11,8% против 10,9% в 2001г.

Отток британского капитала из России в 2002г. составил 45,3% от объема поступивших инвестиций, что меньше, чем у основных стран-инвесторов в российскую экономику – Германии (48,5%), США (109%), Кипра (86,3%) и Франции (121%).

На Великобританию пришлось 17% чистого прироста накопленных иноинвестиций в Россию (объем накопленных инвестиций на 31.12.02г. минус объем на 31.12.01г.), что свидетельствует о том, что британский капитал приходит в Россию на более долгосрочной основе по сравнению с инвестициями компаний других стран. Примером является **принятое в фев. 2003г. решение британской компании ВР о вложении 6,75 млрд.долл. в создание нефтяной компании в России.**

На 1 янв. 2003г. , накопленные британские инвестиции достигли 5,1 млрд.долл., увеличившись на 32,6% по сравнению с аналогичной датой пред.г. (прирост иноинвестиций в Россию составил 25%). Опережающий рост вложений британских компаний в российскую экономику по сравнению с другими зарубежными инвесторами обусловил повышение их доли в общем объеме накопленных иностранных инвестиций до 11,8% против 10,7% год назад.

39,8% накопленных британских капиталовложений – прямые инвестиции (2,2 млрд.долл.). Это значительно выше, чем у таких стран как Германия (21,0%), Франция (10%) и Италия (12,7%). Наиболее заметна роль инвестиций Великобритании в энергетике (добыча нефти и газа), пищевой и табачной промышленности.

Отраслевой анализ накопленного британского капитала в России указывает на то, что в наибольшей степени он представлен в сфере добычи нефти и газа. Британская нефтяная компания ВР является одним из основных иностранных инвесторов в нефтегазовый комплекс России. В число приоритетов ВР в России входит стратегический интерес в отношении Ковыктинского газоконденсатного месторождения, которое рассматривается компанией как один из основных проектов в России; освоение Юрубчено-Тахомского нефтяного месторождения в Эвенкийском округе; участие в Каспийском тру-

бопроводном консорциуме (КТК) через СП «Лукарко»; совместное с ТНК участие в разработке Самолгорского нефтяного месторождения; совместное с НК «Роснефть» и «Сахалинморнефтегаз» участие в тендере по проекту «Сахалин-4» и совместная работа по проекту «Сахалин-5».

Англо-голландский концерн Shell сотрудничает с российскими компаниями по целому ряду крупных проектов в области разведки и добычи нефти и газа в России. Shell и ее партнеры в ближайшей перспективе намерены вложить во вторую фазу проекта «Сахалин-2» 500 млн.долл.; через СП с НК «Роснефть» принимает участие в Каспийском трубопроводном консорциуме (КТК), совместно с российской компанией «Эвихон» участвует в разработке Салымских нефтяных месторождений в Ханты-Мансийском АО (Западная Сибирь); в рамках стратегического альянса с ОАО «Газпром» планирует реализацию проекта по разработке месторождения «Заполярье», расположенного в Ямало-Ненецком АО, а также проекта по строительству газопровода Запад-Восток (Китай).

Компания Anglo Siberian Oil Company PLC является одним из учредителей НК «Енисейнефть», осуществляющей разведку и разработку Ванкорского нефтегазового месторождения в Красноярском крае. Ею инвестировано 20 млн.долл. в завершение геологической и геофизической разведки месторождения. Anglo Siberian Oil является соучредителем СП «Таймырнефть», которое получило в мае 2000г. лицензию на разработку Северо-Ванкорского месторождения.

Британская компания European Energy проявляет практический интерес к сотрудничеству по проекту сооружения теплоэлектростанций мощностью 120 мвт., работающих на отвальной породе угольных шахт в Ростовской области, а также модульных электростанций 300 мвт., работающих на горной массе, добываемой на шахте «Садкинская» в г.Белая Калитва. По обоим проектам ею подписаны рамочные соглашения с ОАО «Ростовуголь» и ОАО «Энергоуголь».

Фирмы Великобритании намерены также подключиться к строительству новой шахты в Сухиничском районе Калужской обл. по добыче до 500 тыс.т. угля в год с целью его использования на Рязанской ГРЭС.

Следует отметить активность британских компаний и в других отраслях российской экономики. В табачной промышленности работают ведущие британские монополии British American Tobacco и Gallagher, которые инвестировали в совокупности в Московские, Санкт-Петербургскую, Саратовскую табачные фабрики 750 млн.долл.

Крупные британские компании Cadbury Schweppes и Unilever расширяют свою инвестиционную деятельность в России, вкладывая средства в сооружение новых мощностей по производству чая, маргарина и других пищевых продуктов. Концерн Unilever в 2002г. ввел в эксплуатацию в Петербурге чаеразвесочную фабрику стоимостью 12 млн.долл. По информации компании, на начальном этапе производительность фабрики составит 12 тыс.т. чая в год, которая будет в дальнейшем увеличена. Фасовка чая началась с марки Lipton, затем к этой марке добавятся «Беседа» и «Брук Бонд». Общая площадь чаеразвесочного производства составляет 3 тыс.кв.м.

Британские компании работают в золотодобывающей и пивоваренной промышленности, производстве стройматериалов, строительстве, розничной торговле и других отраслях.

Возросла роль синдицированных банковских займов и корпоративных кредитов, предоставляемых без правительственных гарантий. Синдицированные кредиты с участием нескольких иностранных банков дают возможность снижения рисков капиталовложений каждого банка в отдаленности и стимулируют деятельность западных финансовых организаций на российском рынке. Московский народный банк (Лондон) и Westdeutsche Landesbank (Дюссельдорф) выступили организаторами кредита ОАО «Аэрофлот» в 40 млн.долл. на 12 мес. для пополнения оборотных средств авиакомпании.

ОАО «Газпром» и четыре европейских банка (ABN AMRO, Dexia, HVB и WestLB AG) подписали Соглашение о предоставлении компании кредита в 450 млн.долл. на 5,5 лет. Банком счетов по кредиту является лондонское отделение HVB. Данный кредит является вторым по размеру синдицированным кредитом, предоставленным российским компаниям с 1998г., что подчеркивает растущее доверие западных инвесторов к российскому рынку. Средства нового кредита будут использованы на проведение модернизации и усовершенствование Единой системы газоснабжения РФ, а также для развития мощностей по добыче газа, включая дальнейшее освоение месторождения «Заполярье». Это позволит выполнить обязательства «Газпрома» перед европейскими покупателями газа.

Один из мировых лидеров табачной промышленности британская компания Gallaher Limited в конце 2002г. предоставила ЗАО «Лигgett-Дукат» пятилетний кредит на 100 млн.долл. Средства будут поступать несколькими траншами.

Все большие масштабы приобретают такие формы инвестирования как приобретение пакетов акций российских компаний, в т.ч. через их покупку у компаний третьих стран. Повышение покупательной способности населения России, рост потребительского спроса потенциально способствует увеличению доходности инвестиций в реальный сектор экономики. Компания Scottish&Newcastle (S&N) в фев. 2002г. через покупку финской пивоваренной компании Hartwa за 1,7 млрд.долл. стала совладельцем (вместе с компанией Carlsberg Breweries) крупнейшего российского производителя пива Baltic Beverages Holding (BBH).

Британская компания не скрывала, что ее привлек быстро растущий бизнес BBH. Благодаря сделке, S&N может стать лидером сразу на нескольких рынках: России (30%), Эстонии (49%), Латвии (45%) и Литвы (45%), а также третьим производителем в Украине (18%). Фирменный брэнд «Балтика» является ведущим в России и одним из самых крупных в Европе.

Компания MG Rover открыла в 2002г. в Москве два автосалона по продаже английских автомобилей MG и Rover. За 10 мес. было продано 500 автомобилей Land Rover. Лидер мирового рынка внедорожников заявил о рассмотрении вопроса производства своих машин в будущем в России.

Британская компания Reham, входящая в число пяти крупнейших мировых производителей тары для напитков, инвестировала в 2002г. 30 млн.долл. в производство алюминиевых банок на

принадлежащем ей заводе в Наро-Фоминске. Ввод новой линии планируется завершить к летнему сезону 2003г. Это позволит увеличить производительность предприятия на 0,5 млрд. банок в год. Выделенные на расширение производства в России средства составили 50% от годового объема инвестиций компании за рубежом.

Перспективной формой привлечения инвестиций для российских компаний является размещение корпоративных ценных бумаг на Лондонской фондовой бирже (London Stock Exchange). На LSE листингуются ценные бумаги трех российских компаний — акции Лукойла и депозитарные расписки Газпрома и Татнефти, а также осуществляются торги ценными бумагами девяти российских компаний («Мосэнерго», МТС, «Норильский никель», «Ростелеком», «Сибнефть», «Сургутнефтегаз». РАО «ЕЭС России», ЮКОС, «Вимм-Билл-Данн»). В 2002г. объем торгов российскими ценными бумагами возрос в 2 раза по сравнению с пред.г. и составил 40,4 млн.долл., что в 5 раз превышает объем торгов российскими ценными бумагами на Нью-Йоркской фондовой бирже.

Созданная база потенциального инвестиционного сотрудничества позволяет рассчитывать на увеличение объемов британских капиталовложений в Россию в 2003г.

Этому будет способствовать начало страхования от политических рисков британских инвестиций в российскую экономику, о чем было объявлено правительством Великобритании в окт. 2002г. Страхование может осуществляться в отношении британских капиталовложений, направляемых в акции российских эмитентов, и инвестиционных займов, предоставляемых банками Великобритании. Страховая премия на конец 2002г. составляла 1,38% от объема капиталовложений.

Осенью 2002г. в ходе VI сессии МКТИ была подписана Декларация по вопросам инвестиционного сотрудничества, направленная на развитие взаимодействия в инвестиционной сфере и улучшение условий, обеспечивающих эффективную деятельность предпринимательских кругов двух стран. Декларация может стать для деловых кругов обеих стран важным индикатором намерений правительств содействовать улучшению инвестиционного климата. В качестве конкретных инструментов развития сотрудничества обозначены: использование лизинга, прямые инвестиции, соглашения о разделе продукции, практика обмена «ноу-хау», содействие в расширении финансирования со стороны финансовых институтов.

Диалог с Россией

Договорно-правовая база российско-британских отношений включает в себя более десятка договоров и соглашений. Основополагающим среди них является Межгосударственный договор о принципах отношений между РФ и Соединенным Королевством Великобритании и Северной Ирландии от 9 нояб. 1992г.

К наиболее важным межправительственным документам, подписанным за последние годы, следует отнести обменные ноты от 19 марта 2001г., закрепившие двустороннюю межправительственную договоренность о статусе Торгового представительства РФ в Великобритании (после денонсации Временного торгового соглашения между СССР и Великобританией от 16 фев. 1934г.).

В ходе заседания VI сессии российско-британского Межправительственного комитета по торговле и инвестициям председатели российской и британской частей Комитета (зампред правительства РФ — министр финансов РФ А.Л.Кудрин и госсекретарь по торговле и промышленности Великобритании П.Хьюитт) подписали 15 окт. 2002г. Совместную российско-британскую декларацию по вопросам инвестиционного сотрудничества (далее — Декларация).

В Декларации заявлено о намерении правительств содействовать улучшению инвестиционного климата. В ней стороны подчеркнули, что важнейшими факторами дальнейшего развития торгового и инвестиционного сотрудничества между Россией и Великобританией являются: поддержание делового климата; последовательное совершенствование законодательства, обеспечение соблюдения законов, сохранение при этом на разумном уровне госрегулирования предпринимательской деятельности; использование лизинга, прямых инвестиций, концессионных соглашений, соглашений о разделе продукции, практики обмена «ноу-хау»; содействие в расширении финансирования со стороны международных финансовых институтов.

Правительства России и Великобритании готовы содействовать развитию сотрудничества в таких приоритетных областях, как: энергетика и энергосбережение; информационные технологии и телекоммуникации; авиастроение; судостроение; машиностроение; химическая и нефтехимическая промышленность; гражданское строительство; транспорт и инфраструктура; финансовый сектор; сельское хозяйство и пищевая промышленность; лесная промышленность; сектор услуг.

Стороны договорились предпринять активные усилия для стимулирования участия российских и британских организаций, включая торгово-промышленные палаты, ассоциации, агентства по привлечению инвестиций, частные финансовые и инвестиционные структуры, в оказании поддержки российскому и британскому бизнесу и реализации торговых и инвестиционных возможностей России и Великобритании.

Очередной VI сессии МКТИ (Лондон, 15 окт. 2002г.) предшествовала межсессионная встреча сопредседателей МКТИ в апр. в Лондоне. Российскую делегацию на VI сессии МКТИ возглавил РФ А.Л.Кудрин. В состав делегации были включены представители минэкономразвития, МИД, Росавиакосмоса, минфина, минатома, мннэнерго, аппарата правительства, Внешторгбанка, Внешэкономбанка.

В составе британской делегации, возглавляемой госсекретарем торговли и промышленности Великобритании П.Хьюитт, были руководящие сотрудники министерства торговли и промышленности, мининдел, министерства международного развития, министерства продовольствия и развития сельских регионов, Британской службы международной торговли, Департамента гарантий экспортных кредитов.

На сессии были обсуждены: ход экономического развития двух стран; меры правительств по содействию развитию торгового и инвестиционного сотрудничества; многостороннее экономическое сотрудничество; деятельность рабочих групп МКТИ. С момента проведения V сессии МКТИ

(окт. 2000г.) продолжался рост торгового и инвестиционного сотрудничества, активно развивался диалог между деловыми кругами обеих стран.

Российская сторона подняла на заседании вопрос о пересмотре антидемпинговых процедур, которые были приняты КЕС на основе нерыночного статуса российской экономики. Учитывая высокий авторитет Великобритании в Европейском союзе, была выражена надежда на дальнейшую поддержку в решении этих проблем.

Были поставлены вопросы, касающиеся технических барьеров в отношении ввоза товаров из России, препятствий в выходе российских компаний на рынок финансовых услуг Великобритании. Британские партнеры также были проинформированы о работе по преодолению общесистемных барьеров в привлечении британского капитала в реальный сектор российской экономики.

Британская сторона затронула вопросы, связанные с совершенствованием российского законодательства в сфере соглашений о разделе продукции, ограничением на ввоз мясомолочной продукции из Великобритании, защитой интеллектуальной собственности. Стороны согласились более активно использовать потенциал рабочих групп МКТИ по идентификации проблем с целью их оперативного решения.

При рассмотрении вопроса страхования и гарантирования экспорта и инвестиций было обращено внимание на то, что политика внешних заимствований российского правительства претерпела кардинальные изменения, выразившиеся в сокращении объемов связанных кредитов. Одновременно созданы условия для выхода на внешний рынок заимствований российских компаний и банков за счет собственных средств без предоставления суверенных гарантий.

В плане многостороннего сотрудничества стороны обсудили ход переговорного процесса по присоединению России к ВТО, обозначив острые вопросы (различие внутренних и внешних цен на энергоносители, доступ на российский рынок банковских и страховых услуг, госсубсидирование сельскохозяйственного сектора). Британской стороне были даны исчерпывающие объяснения.

В части взаимоотношений России и ЕС были рассмотрены вопросы развития энергодиалога, улучшения доступа российских экспортеров энергоресурсов на европейский рынок и создания Общего европейского экономического пространства.

По вопросу о месте и времени проведения VII сессии МКТИ стороны договорились, что весной 2003г. заместители сопредседателей МКТИ рассмотрят ход реализации рекомендаций VI сессии и подготовят предложения, имея в виду провести ее в IV кв. 2003г. в России.

На углубление сотрудничества в приоритетных для российской экономики отраслях нацелена деятельность рабочих групп МКТИ (РГ). В преддверии сессии МКТИ было обеспечено проведение заседаний в Лондоне всех четырех РГ: по энергетике (авг.2002г.), строительству (апр. 2002г.), авиации (авг.2002г.), высоким технологиям (окт. 2002г.).

На них были рассмотрены вопросы расширения двустороннего взаимодействия, устранения препятствий и пути реализации конкретных проектов сотрудничества. На заседаниях РГ были рассмотрены:

по энергетике — вопросы либерализации европейского газового рынка, сотрудничества ОАО «НК «Роснефть» с «Шелл» в реализации проекта Каспийского трубопроводного консорциума, участия «Газпрома» в деятельности «Интерконнектор (ЮК) Лтд» по строительству и эксплуатации подводного газопровода, реализации проекта «Рязань-Калуга» с участием Рязанской ГРЭС. На заседании группы была одобрена инициатива по созданию в рамках РГ Форума российских и британских компаний с целью рассмотрения перспективных направлений совместной деятельности;

по строительству — вопросы устранения барьеров в торговле строительными товарами и услугами, продвижения представленных российской стороной пяти инвестиционных проектов по производству строительных материалов и конструкций (стекла, пиломатериалов, керамической черепицы, кирпича, алюминиевых конструкций);

по авиации — вопросы сертификации росавиатехники, разработки и запуска производства в России современной авионики (бортовой аппаратуры, широкоформатных полноцветных жидкокристаллических индикаторов, систем управления и навигации), оборудования для морских нефтяных платформ, газотурбинных двигателей, отливок из титана, а также совместного выпуска авиатехники и ее продвижения на рынки третьих стран. На заседании группы была согласована, а затем подписана Программа российско-британского сотрудничества в области авиастроения;

по высоким технологиям — вопросы защиты интеллектуальной собственности, электронной (безбумажной) разработки, оформления и сопровождения технической документации (CALS-технология, проекты «Недра» и «Широкополосная сеть — Геоскан»). Было принято решение о проведении в июне — 2003г. в Лондоне Дней российских высоких технологий;

Стороны ведут проработку вопроса создания рабочей группы по сотрудничеству в финансовой сфере и фондовому рынку.

Крупные партнеры. Одним из крупнейших инвесторов в российскую экономику является Европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР), штаб-квартира которого находится в Лондоне. В 2002г. банк одобрил кредиты в 1 млрд. евро на финансирование 34 проектов. Их общая стоимость — 3,1 млрд. евро, из которых непосредственные капиталовложения ЕБРР составят — 1,6 млрд. евро. Большая часть одобренного советом директоров финансирования ЕБРР для России приходится на реальный сектор экономики (промышленность, транспорт и связь, электроэнергетика и добывающие отрасли), а также финансово-банковский сектор, муниципальное развитие, агробизнес.

21 окт. 2002г. совет директоров ЕБРР утвердил Стратегию ЕБРР в РФ на 2003-04гг. Одобренные направления деятельности ЕБРР в РФ во многом совпадают с основными положениями Программы социально-экономического развития РФ на 2002-04гг. Принятая стратегия банка предусматривает, что в последующие годы «Россия будет занимать доминирующее положение в получении средств ЕБРР — на ее долю будет приходиться 30% общих инвестиций».

Ведущий британский банк HSBC заявил в 2002г. о своих планах относительно начала работы с физическими лицами в России. HSBC Holdings

имеет 7 тыс. представительств в 81 стране. Акции компании включены в листинг Лондонской (LSE) и Нью-Йоркской (NYSE) фондовых бирж. В России сегодня работает его представительство, которое занимается анализом российского финансового рынка. Британский банк уже получил генеральную лицензию на осуществление банковской деятельности и операций с драгметаллами на российской территории. Рассматриваются два варианта: покупка крупного банка с представительствами в регионах, или приобретение нескольких средних банков регионального значения. Полная проработка проекта будет завершена, по заявлению банка, к середине 2003г.

Продолжилась работа по укреплению деловых контактов с некоммерческими объединениями британских предпринимателей: Конфедерацией британской промышленности (КБП), отраслевыми ассоциациями британских производителей, экспортеров и импортеров – Британской ассоциацией аэрокосмических компаний, Ассоциацией транспортных средств Великобритании, Ассоциацией производителей с/х удобрений.

В окт. 2002г. делегация КБП во главе с президентом Дж.Эганом и гендиректором Д.Джоунсом посетила Россию. В состав делегации входили первые лица ряда крупнейших британских компаний, включая Barclays Capital, BP, Testo, Bovis. В Москве члены делегации приняли участие в «круглом столе» российских и британских бизнесменов.

В ходе визита в Лондон зампреда правительства России А.Л.Кудрина совместно с Ассоциацией международных финансовых услуг (International Financial Service, London), британской консалтинговой компанией Denton Wild Sapte и презентационной компанией Eventica были проведены встречи с представителями крупнейших финансовых и инвестиционных компаний Лондонского Сити.

18-19 апр. в Лондоне состоялся V Международный экономический форум «Россия-2002», в котором приняли участие 1,1 тыс.чел. Из них более половины участников – представители британских и западных деловых кругов, руководители и ведущие сотрудники корпораций, банков, финансовых институтов, консалтинговых фирм и исследовательских центров.

В адрес участников Форума поступили приветствия президента РФ В.В.Путина и премьер-министра Великобритании Э.Блэйра. На пленарном заседании с основными докладами выступили зампред правительства А.Л.Кудрин и министр торговли и промышленности П.Хьюитт.

В ходе Форума активно работали 14 тематических секций: «Промышленные инвестиции в России», «Телекоммуникации», «Место России в глобальной экономике». «Инвестиционный климат в России», «Банковская реформа в России», «Партнерство России и Евросоюза», «Политика и экономика», «Россия и США», «Россия и ВТО», «Рынок потребительских товаров и розничная торговля», «Горнодобывающая промышленность и металлургия», «Реструктуризация российского сектора электроэнергетики», «Макроэкономические тенденции и инвестиции в нефтегазовый сектор России», «Обеспечение проектов в нефтегазовой отрасли России». Были организованы экспозиции российских и британских компаний, включая «Юкос», «Альфа Банк», «МДМ Банк», АФК «Система», ТНК.

Всего было сделано 109 докладов, посвященных экономическому положению России, перспективам развития ее экономики и проблемам интеграции нашей страны в мирохозяйственную систему.

Компания Finas провела осенью 2002г. в Лондоне конференцию «Формирование рыночной экономики в России. Современные проблемы в экономической и финансовой сферах». Конференция традиционно проводится два раза в год. Данная, двадцатая, в Лондоне состоялась впервые. В ней приняли участие более 150 представителей официальных и деловых кругов России и Великобритании. Программа конференции отличалась широкой тематикой, включая обсуждение вопросов социально-экономического развития России в среднесрочной перспективе и бюджета на 2003г. совершенствования налоговой политики и реформирования финансового и банковского сектора, улучшения инвестиционного климата в России.

Одной из главных тем конференции стало двустороннее экономическое сотрудничество. По этому вопросу выступили замминистра иностранных дел Великобритании О'Брайен, лорд-мэр Сити М.Оливер, торгпред России в Великобритании.

В рамках комплексной выставки «300 лет Санкт-Петербургу: Россия, открытая миру» 11 нояб. 2002г. прошла конференция, посвященная инвестиционным возможностям России. Она привлекла внимание британских правительственных и деловых кругов, представители которых составили более половины из 200 чел., присутствующих на конференции. В докладе полномочного представителя президента России в Северо-Западном федеральном округе В.В.Черкесова отмечалось, что потенциальная емкость российского рынка для иностранных инвестиций составляет 70 млрд.долл. в год.

Заметными событиями 2002г. стали конференции «Россия: противодействие утечке капитала и борьба с отмыванием денег» (организатор – Королевский институт международных отношений), «Банковский сектор в России» (Институт Адама Смита), 3 Европейская конференция – «Инвестиции в России и СНГ» (Sachs и Bloomberg), «Рынок корпоративных долговых обязательств и акций в России», «Российские ценные бумаги с фиксированным доходом», «Страхование в странах Центральной и Восточной Европы и в России» (Marcus Evans).

Как правило, число британских участников этих мероприятий превосходило предыдущие конференции. В их выступлениях отмечалось, что в России открываются хорошие перспективы для привлечения иностранных инвестиций и развития рынка ценных бумаг. Западные эксперты полагают, что риск вложения средств в Россию стал значительно меньше, чем в большинство развивающихся стран, а доходность инвестиций возросла. В качестве положительного момента развития банковского сектора обозначался рост интереса российских банков к получению кредитного рейтинга. Эксперты единодушно подчеркивали, что российские ценные бумаги недооценены рынком, что связано с некоторым отставанием в восприятии позитивных изменений, происходящих в последнее время в России.

Большое значение, с точки зрения привлечения прямых иностранных инвестиций в реальный сек-

тор российской экономики, имели отраслевые конференции, проводимые в Лондоне. В фев. 2002г. состоялась конференция «Черная металлургия в СНГ и странах Восточной и Центральной Европы», организованная Институтом Адама Смита. В работе конференции приняли участие представители металлургической промышленности, государственных и деловых структур России, Украины, США, Великобритании, ряда стран ЦВЕ.

Рекордное число участников (350 чел. из 21 страны) собрала 6 ежегодная конференция «Нефть и газ Сахалина», которая прошла в нояб. 2002г. Доклады были посвящены трем основным темам: сахалинские проекты; законодательство и налогообложение по СРП; Сахалин и северо-восточные азиатские энергетические рынки.

Доступ ростоваров

Факторы, сдерживающие расширение присутствия на британском рынке российских производителей машинотехнических изделий.

Обусловлены спецификой британского рынка:

— переориентация к середине 90гг. части британского рынка с российских поставщиков на поставщиков из стран Юго-Восточной Азии, ЦВЕ. Одной из причин этого стала потеря в конце 80-начале 90гг. отечественными товаропроизводителями готовой продукции позиций на британском рынке, утрата дилерской сети по реализации машинотехнических изделий (легковые автомобили, часы, станки);

— жесткие требования к качеству товаров в связи с высокой степенью защиты потребителя, поддерживаемой специальным законодательством; стандарты Великобритании, которые заметно расходятся с российскими и зачастую требуют дополнительных затрат для производства продукции.

Связаны с недостаточным участием государства в продвижении российского экспорта:

— практическое отсутствие механизма финансовой поддержки экспортоориентированных производств и экспортеров; высокие ставки банковских кредитов для отечественных товаропроизводителей при дефиците оборотных средств;

— слабая скоординированность действий федеральных ведомств по содействию продвижения готовой продукции на внешний рынок; недостаточный уровень информационного взаимодействия между правительственными и предпринимательскими структурами (союзами, ассоциациями, объединениями производителей и экспортеров).

— слабая маркетинговая проработка российскими экспортерами британского рынка, незаинтересованность в использовании потенциала российских госструктур и заграничных учреждений, специализированных фирм и организаций;

— низкий уровень участия в выставках и ярмарках, проводимых в Великобритании (из ежегодно проводимых 1,4 тыс. выставочно-ярмарочных мероприятий российские предприятия участвуют только в нескольких);

— отсутствие в Великобритании ориентированной на российскую продукцию дилерской сети и послепродажного сервиса, без которых невозможна реализация готовых изделий;

— слабое внимание к разработке и продвижению проектов кооперационных связей, которые определяют развитие мировой торговли сложной и машинотехнической продукцией.

Осуществляется постоянный мониторинг продвижения проектов производства российского самолета Ту-204-120 с двигателями компании Rolls Royce. Важнейшим является взаимодействие Ульяновского авиазавода «Авиастар-СП» и ОАО «Ту-полев» с египетской лизинговой компанией Sirocco Aerospace International. В нояб. ими был подписан контракт на производство и поставку в 2003-06гг. 25 самолетов Ту-204-120 (с двигателями Rolls Royce) в обмен на инвестиции материнской египетской компании «Като-Ароматик». Общая стоимость проекта составляет 355 млн.долл. (без учета стоимости двигателей компании Rolls Royce и американской авионики), в т.ч. 50 млн.долл. выделит ЕБРР (ранее банк кредиты для российского авиапрома не выдавал). В 2003г. Ульяновский авиазавод должен получить 150 млн.долл. для выполнения контракта. Поставка первого из этих самолетов запланирована на конец 2003г.

Есть возможность участия российских авиастроительных компаний в европейских проектах (поставка элементов фюзеляжей гражданских самолетов по заказу концерна Airbus). Президент группы «Каскол» С.Недорослев участвовал в большинстве крупных конференций с российской тематикой, проводимых в Лондоне.

В 2002г. взаимодействие в этой сфере вышло на новый качественный уровень кооперационного сотрудничества между российскими компаниями и западноевропейским концерном Airbus (британская компания BAe Systems имеет 20% участие в концерне). В дек. в Москве открылся инженерный центр «Airbus-Каскол». Доля Airbus в Центре составила 51%, российского партнера — 49%. ИЦ будет интегрирован в систему разработки и производства гражданской авиатехники Airbus и станет выполнять заказы подразделений фирмы по проектированию деталей и узлов фюзеляжа. Создание Центра позволит в перспективе значительно увеличить количество заказов Airbus на производство комплектующих к европейским гражданским самолетам в России. Доля российской группы в контрактах Airbus, реализуемых до 2020г., может составить 2%, или 350 млн.евро.

Входящий в «Каскол» завод «Гидромаш», несколько лет поставляющий изделия для Airbus, в 2002г. получил потенциальную возможность участвовать в изготовлении шасси для общеевропейского военно-транспортного самолета А-400М. Нижегородское предприятие «Сокол», входящее в группу «Каскол», получило первый пакет заказов от концерна Airbus на производство различных комплектующих, в т.ч., и для самого продаваемого самолета А-320.

В 2002г. развивалась производственная кооперация с Airbus и других российских предприятий. Верхнесалдинское металлургическое производственное объединение отгружает 55% потребляемого европейским концерном титанового круглого и плоского проката. Компания «Русал» выбрана в качестве основного поставщика алюминиевого проката для самолетов Airbus и сейчас проходит аттестацию.

Западноевропейская компания TNT, специализирующаяся на доставке экспресс-грузов, начала в 2002г. эксплуатацию второго грузового российского самолета Ту-204-120С. Он оснащен двигателями фирмы «Роллс-Ройс» и западным бортовым электронным оборудованием.

В качестве «пилотного» российско-британского кооперационного проекта в области информационных технологий продвигается разработка CALS технологий в авиации (создание информационной среды для поддержания жизненного цикла самолета Ту-204 с двигателями компании «Ролс-Ройс»).

Активизация в 2002г. работы по формированию системы государственной поддержки экспорта готовой продукции, интенсивные контакты российских машиностроительных предприятий с британскими компаниями по проработке вопросов производственной кооперации дают основание прогнозировать увеличение экспорта российских машин и оборудования в Великобританию к 2005г. до уровня, как минимум, 50 млн.долл.

В 2002г. получили развитие механизмы интеграции и кооперации предприятий атомной энергетики России и Великобритании. Министерство торговли и промышленности Великобритании намерено безвозмездно выделить концерн «Росэнергоатом» 3-5 млн.долл. ежегодно для реализации проектов концерна по повышению безопасности. Распределителем этих средств назначается британская фирма BNFL. К концу I кв. 2003г. намечено подписание первых контрактов по реализации проектов.

Достигнута также договоренность о том, что правительство Великобритании выделит 1 млн.долл. на закупку и установку защитного оборудования на атомных ледоколах Мурманского морского пароходства. В 2003г. защитное оборудование будет установлено на ледоколах «Ямал» и «Арктика».

Росуслуги

Существенной проблемой остается доступ на британский рынок финансовых услуг. Число российских компаний, работающих в финансовом секторе Великобритании, незначительно. Британское законодательство не содержит прямых ограничений в части доступа иностранных юридических лиц на местный рынок услуг. Регистрация юрлица в Великобритании осуществляется на общих основаниях в соответствии с Законом о компаниях 1985г. (the Companies Act 1985), который применяется с принятыми позднее дополнениями.

Имеется ряд требований, невыполнение которых влечет за собой отказ в регистрации юрлица или делает невозможным его нормальное функционирование. Они относятся к документам, необходимым для регистрации юрлица, к правилам, регулирующим его деятельность, а также к организации управления компанией. В сфере финансовых услуг существуют дополнительные требования по регистрации юрлица в Великобритании, как получение спецразрешения (лицензии). На практике при открытии филиалов банков реальными барьерами могут стать требования по их капитализации.

Особые сложности для представительств российских компаний, прежде всего банков, вызывают процедуры открытия банковских счетов, которые сопряжены с неоправданно тщательной (и как следствие длительной) проверкой документов британскими банками.

Технические барьеры для импорта российских товаров и услуг на британский рынок. При экспорте российских товаров на британский рынок

необходимо, чтобы товар соответствовал стандартам и нормам Евросоюза. Проблема осложняется тем, что европейские стандарты не всегда идентичны международным, по многим показателям жестче их.

Товаропроизводитель обязан наносить на товар, импортируемый в Великобританию, «СИ марку», которая исполняет роль Сертификата ответственности, применяемого на территории России, если он относится к одной из групп товаров: игрушки, оборудование и средства индивидуальной защиты, электрические машины и оборудование, сосуды под давлением, медпрепараты и оборудование, газовое оборудование.

Сертификат выдается по результатам испытаний в лаборатории, аккредитованной в любой стране Европейского союза, и действителен в течение 2-5 лет. Согласно британской практике реально срок действия сертификата ограничивается двумя годами. Трудоемкость, дороговизна, иногда и отсутствие реальной возможности проведения сертификации российских товаров в ЕС ограничивает экспортные возможности российских производителей.

Проведены переговоры с британскими правительственными организациями по сертификации грузового самолета Ан-124-100. В 2002г. в Великобритании была начата сертификация самолета. Она будет завершена к концу 2003г., что позволит эксплуатировать самолет в этой стране. Уже в течение 2 лет успешно работает в Великобритании российская грузовая авиаперевозочная компания «Волга-Днепр», являющаяся ведущим эксплуатантом тяжелых транспортных самолетов Ан-124-100 «Руслан». Парк авиакомпании насчитывает 9 самолетов Ан-124-100 и 2 Ил-76. Доля авиакомпании на мировом рынке перевозок сверхтяжелых и крупногабаритных грузов составляет 52%. Создание дочерней фирмы Volga-Dnepr UK в Великобритании позволило ей активизировать работу не только на британском, но и на мировом рынке. В сент. авиакомпания «Волга-Днепр» подписала соглашение с крупнейшим банковским холдингом HSBC на обслуживание компании за рубежом.

На рынке морских транспортных услуг Великобритании заметное место занимает дочерняя фирма Новороссийского морского пароходства Novoship (UK), специализирующаяся в области морских перевозок нефти и нефтепродуктов, а также генеральных грузов (всего 47 судов, из них 43 танкера различной грузоподъемности). По рейтингу специализированного издания «Ллойдз Лист», фирма Novoship (UK) занимает 2 место в мире среди подобных небольших судоходных компаний.

Укрепились позиции в 2002г. Московского народного банка, являющегося дочерней структурой Банка России. Наряду с обеспечением внешнеторговых операций одним из его главных направлений становится предоставление долгосрочных синдицированных кредитов российским компаниям, в частности «Газпрому». Его дочерняя структура «Моснарбанк (Москва)» был включен Департаментом экспортных кредитов в список банков, гарантии которых принимаются при страховании британского экспорта.

В Великобритании действует более 50 крупных и средних компаний с участием российского капитала и представительств российских компаний и банков, в т.ч. в области: финансово-банковской

деятельности — Moscow Narodny Bank, Renaissance Capital, United Financial, Alfa Securities, Euroinvest, представительства «Альфа банка», «ЦентроКредит банка»; производства и розничной торговли — Aldinga, Slavyansky Bazar, Dacha; транспорта и связи — «Аэрофлот», «Трансаэро», Novoship, Volga-Dnepr, Joint Tankers Chartering, The Russian Communications Company; туризма и общественного питания — Intourist, Inntel Moscow, Potemkin; экспортно-импортных и инвестиционных операций — Arkos, Lukoil Financial Services, Nafta, Gazprom, Gazprom Trading, International Potash, Transsoilsystems, UMO; консультационно-организационных и информационных услуг — Eventica, LVA, Interfax Conference, YK Consulting, Your Lawyer JSC, EE Media, газеты London Info, «Лондонский курьер».

Организация дочерних компаний в Великобритании достаточно эффективна только для российских предприятий, которые уже завоевали признание на британском рынке. Эффективность коммерческой деятельности на местном рынке во многом определяется тщательностью изучения местного законодательства в области хозяйственной деятельности, которое включает в себя большое число нормативных актов.

Выставки

Активность российских компаний. В выставочных мероприятиях, проводимых в Великобритании, в 2002г. они приняли непосредственное участие в 11 выставках против 6 в пред.г. и 3 в 2000г.

Крупнейшая в Европе «Всемирная туристская выставка» прошла 11-14 нояб. 2002г. в Лондоне. В WTM-2002 приняло участие 5 тыс. компаний, связанных с индустрией туризма, из 183 стран. 10 российских регионов были представлены объединенным стендом. Отдельные экспозиции представили Москва и Санкт-Петербург.

Данная выставка была включена Комиссией правительства РФ по выставочно-ярмарочной деятельности в перечень наиболее важных мероприятий. В состав официальной правительственной делегации, которую возглавляла зампред правительства В.И.Матвиенко, вошли главы администраций и замуководители ряда российских регионов, замминистра экономического развития и торговли России В.И.Стржалковский.

В те же сроки в одном из крупнейших выставочных комплексов Лондона «Барбикан» состоялась многоотраслевая комплексная выставка «300 лет Санкт-Петербургу: Россия, открытая миру», которая явилась одним из крупнейших общенациональных проектов за последние годы, организованных в Великобритании при поддержке правительства. В выставке приняли участие 140 предприятий, НИИ и вузов из всех федеральных округов страны. Площадь экспозиции составила 8 тыс.кв.м. Помимо раздела по С.-Петербургу, на выставке были представлены еще две экспозиции, посвященные нашей стране — «Россия-Великобритания: торгово экономическое сотрудничество, реалии и перспективы» и «Инвестиционные возможности России». Минэкономразвития России было представлено экспозицией Центра научно-технического творчества «Архимед», включающей электронно-оптические устройства, хирургические инструменты, приборы диагностики и профилактики глазных заболеваний, средства гигие-

ны и фильтры для питьевой воды. Выставочный оператор (объединение «Рестэк»).

В 53 Международном аэрокосмическом салоне «Фарнборо» (проводится раз в 2г.) приняли участие 1000 компаний из 40 стран мира, демонстрировалось 100 летательных аппаратов. Российские самолеты и вертолеты не были представлены из-за угрозы наложения на них ареста по иску швейцарской фирмы «Нога».

Впервые за последние годы удалось организовать единую экспозицию России. На ней были представлены ведущие отечественные авиастроительные предприятия: корпорация «Аэрокосмическое оборудование», ПО «Уральский оптико-механический завод», Улан-Удэнский авиационный завод, московский НИИ «Агат», ГНПП «Базальт», Казанский вертолетный завод, НПП «Радар». В выставке участвовали «ИАПО», РСК «МиГ», Московское машиностроительное предприятие им. В.В.Чернышева, Научно-производственное предприятие «Завод им.В.Я.Климова», опытно-конструкторское бюро «Электроавтоматика» и завод «Красный окт.» (Г.С.Петербург), АВПК «Сухой», ОКБ Сухого, КнААПО, МНПК «Авионика», НПО «Сатурн», Уфимское моторостроительное ПО, ГосМКБ «Вымпел», НПО «Молния», «Авиаэкспорт», «Московский вертолетный завод им.М.Л.Миля», «Роствертол».

Большой интерес был проявлен к совместному проекту ЗАО «Гражданские самолеты «Сухого», АК им.С.В.Ильюшина и компании «Боинг» по созданию регионального самолета. Заинтересованность вызвали и другие гражданские разработки корпорации, включая спортивные самолеты марки «СУ».

Международная выставка «Машиностроение — 2002» (г.Бирмингем, апр.). В выставке приняли участие 450 компаний из Великобритании, США, Германии, Италии, Испании, Дании, Швейцарии, Швеции, Франции, Австрии, Чехии, Японии, Турции, Тайваня. Единственным российским участником на выставке была ассоциация «Станкоинструмент», которая экспонировала рекламные буклеты продукции, выпускаемой Ивановским заводом тяжелого станкостроения.

Уровень участия российских компаний в выставках и ярмарках остается невысоким. В ряде интересных мероприятий, которые могли бы способствовать продвижению российских товаров и услуг на мировой рынок, отечественные экспортеры и товаропроизводители в 2002г. не участвовали. Среди важнейших из них можно выделить.

Сельскохозяйственная выставка (г.Стоунлей). В ней приняли участие 1500 фирм и организаций, ее посетило 200 тыс.чел.

«Мебель 2002», 150 компаний (на 40% больше, чем в пред.г.) из Великобритании, Швеции, Италии, Франции, Дании, Чехии, Индии, Индонезии и Турции.

«Светотехническая продукция», 120 компаний из Великобритании, а также США, Германии, Франции, Чехии, Индии и Тайваня.

Ежегодная выставка медоборудования Medical Device Technology-2002, 100 компаний из стран Европы, Ближнего Востока и Америки.

«Контрольно-измерительное оборудование-2002», 450 компаний, представляющих Великобританию, США, Германию, Бельгию, Швейцарию и Японию.

Выставки IPOT-2002 и Machine Vision. На них был представлен широкий спектр программных и аппаратных решений по обработке изображений с использованием лазерных и оптических систем и оптоволоконных технологий. В выставках приняли участие 500 компаний из Великобритании, Германии, Франции и Нидерландов.

«Стекольная индустрия-2002». 200 компаний из Великобритании, США, Германии, Франции, Бельгии, Нидерландов, Италии, Дании, Финляндии и Ирландии.

«Полиграфия-2002». Одна из крупнейших мировых полиграфических выставок, в которой участвовали 1000 компаний из Великобритании, Германии, Японии, Италии, США, Швеции, Индии, Китая и ряда других стран.

«Строительная индустрия-2002», 1500 компаний из Великобритании, Германии, Италии, Дании, Франции, Бельгии, Канады и Тайваня.

Товары, выпускаемые российскими компаниями, нередко по своему качеству не уступают представленным на выставках образцам фирм из стран ЦВЕ, ЮВА, успешно работающих на британском рынке.

Международные товарные организации. Россия принимает участие в 11 из 13 существующих в мире международных товарных организаций, в т.ч. 6 из них имеют штаб-квартиры в Лондоне. Товары, относящиеся к деятельности 11 МТО, составляют 6% российского экспорта и 9% импорта.

Международный совет по зерну (МСЗ). На XV сессии МСЗ 18-20 июня 2002г., на должность председателя Совета был избран представитель РФ Л.Чешинский. В числе основных вопросов на заседании Исполнительного комитета МСЗ (22 окт.) был рассмотрен проект создания в России системы двойных складских расписок. 10 дек. 2002г. в Лондоне прошла XVI Сессия МСЗ. На ней был утвержден отчет по проекту введения в РФ системы двойных складских расписок и принято решение о продлении срока действия Конвенции о торговле зерном 1995г. на 2г. На сессии представитель РФ выступил с сообщением о работе по внедрению системы двойных складских расписок и российской позиции в отношении введения ЕС квот на импорт российского зерна. Был поставлен вопрос о переводе России из группы импортеров в группу экспортеров.

Международная организация по кофе (МОК). На Исполкоме и сессии Совета МОК 30-31 янв., был избран новый Исполнительный директор организации Н.Озорио и рассмотрен вопрос об организации проведения 40-летнего юбилея МОК в 2003г. и Всемирной конференции по кофе в 2004г. Очередная сессия Совета МОК (24-27 сент.я) рассмотрела вопрос о ходе присоединения стран-членов МОК к Международному соглашению по кофе 2001г.

Международная организация по какао. На очередной сессии Совета и Исполкома МОКК 18-20 марта 2002г., был представлен проект «По общей пропаганде потребления какао и шоколада в Российской Федерации», реализуемый МОКК совместно с Международным торговым центром ЮНКТАД/ВТО и российской кондитерской промышленностью. В рамках проекта состоялось несколько визитов представителей Секретариата МОКК в Москву. 7-8 мая в Лондоне прошла 25 специальная сессия Совета МОКК, на которой было при-

нято решение о переносе штаб-квартиры Организации в Абиджан (Кот-д'Ивуар) не позднее 1 янв. 2003г. В связи с начавшимися в Кот-д'Ивуаре военными действиями окончательная дата переезда в Абиджан не определена. В нояб. 2002г. МИД России уведомил МОКК о присоединении России к Международному соглашению по какао 2001.

Международная организация по сахару (МОС) В соответствии с распоряжением правительства РФ от 13.08.02 №1065-р принято решение о присоединении России к Международному соглашению по сахару 1992г. с 2003г. с возложением на минэкономразвития России совместно с минсельхозом России функций по обеспечению участия нашей страны в МОС. В конце нояб. МИД России направил соответствующее уведомление, и с 7 янв. 2003г. Россия является полноправным членом МОС.

Международная исследовательская группа по свинцу и цинку. 29-30 апр. 2002г. на заседаниях Группы остро стоял вопрос о погашении Россией ее задолженности в бюджет Группы за последние 2г. В наст.вр. все претензии по финансовым вопросам сняты.

Международная исследовательская группа по каучуку (МИГК). 4-8 фев. в Глазго прошло 103 совещание членов МИГК. Одним из основных вопросов на совещании был вопрос уплаты членских взносов в бюджет Группы рядом стран, в т.ч. Россией. 6 сент. 2002г. в Лондоне состоялось заседание Исполкома МИГК, на котором было решено продлить срок контракта генсека на 2г. и принять в члены организации Европейский союз. При рассмотрении вопроса о задолженностях стран-членов по взносам в бюджет за 2000-01гг. были отмечены усилия России по погашению задолженности.

Связи с регионами РФ

В марте 2002г. состоялась презентация Центрального федерального округа РФ (ЦФО). Мероприятие было организовано Российско-Британской торговой палатой. В форуме приняли участие: полномочный представитель президента РФ в ЦФО Г.С.Полтавченко, зампред правительства – министр сельского хозяйства РФ А.В.Гордеев, мэр Москвы Ю.М.Лужков, а также главы и замы руководителей других субъектов РФ, входящих в ЦФО, представители федеральных органов исполнительной власти, члены Совета Федерации и депутаты Госдумы, руководители крупнейших предприятий ЦФО.

Целью форума было привлечение внимания представителей британского финансового сообщества к инвестиционным проектам, реализуемым в ЦФО, а также установление прямых контактов между представителями российских регионов и деловых кругов с лидерами финансовой и промышленной элиты Великобритании.

На конференции выступили Г.С.Полтавченко, А.В.Гордеев, Ю.М.Лужков, лорд-мэр Лондона М.Олдерман, министр торговли и инвестиций Великобритании баронесса Саймонс, президент Европейского банка реконструкции и развития Ж.Лемьер, директор Департамента гарантий экспортных кредитов Великобритании В.Браун, руководители субъектов РФ, входящих в ЦФО, а также представители ведущих британских и международных корпораций (BP, Kodak, Barcklays).

Помимо пленарных заседаний на конференции были проведены семинары по сотрудничеству в таких областях, как машиностроение, энергетика, сельское хозяйство, страхование, финансы. Прошла выставка «Инвестиционные возможности ЦФО России», на которой было представлено 142 проекта из 18 субъектов РФ.

В апр. 2002г. в Манчестере был открыт Информационный центр Санкт-Петербурга (ИЦСП). Участниками проекта ИЦСП являются администрация Санкт-Петербурга, Ассоциация «Санкт-Петербург – Лондон 2003». С британской стороны в проекте участвуют: Британский совет, горсовет Манчестера, ТПП Манчестера. Руководит деятельностью центра общественный совет из представителей российских и британских организаций.

В мае 2002г. мэрами столиц России и Великобритании Ю.М.Лужковым и К.Ливингстоном подписана программа сотрудничества Москвы и Лондона на 2002-04гг. Предусмотрена совместная работа в области охраны окружающей среды, формирования, сохранения и расширения парковых зон, внедрения современных технологий переработки бытовых и промышленных отходов.

В мае 2002г. с деловым визитом Великобритании посетил губернатор Пермской обл. Ю.П.Трутнев. Весной 2002г. в Великобритании в графстве Стефффордшир представители администрации г.Иваново прошли трехмесячную стажировку по изучению британского опыта в областях социальной сферы и образования. В нояб. 2002г. в Великобритании находилась представительная делегация Сахалинской обл. во главе с губернатором И.П.Фархутдиновым, который принял участие в работе конференции «Нефть и газ Сахалина».

В июне 2002г. делегация министерства торговли и промышленности Великобритании и сотрудники посольства Великобритании в Москве посетили ряд предприятий Свердловской обл.: ОАО «Каменск-Уральский металлургический завод», ОАО «Уральская горно-металлургическая компания». Они также имели встречи в министерстве международных и внешнеэкономических связей Свердловской обл. Чтобы представители британских компаний смогли лучше познакомиться с продукцией уральских предприятий достигнута договоренность о проведении летом 2003г. в Екатеринбурге специализированной выставки.

Летом 2002г. делегация британских государственных структур и деловых кругов посетила Ростовскую обл. Важное место было отведено обсуждению сотрудничества в энергетике. В сент. группа британских инвесторов посетила Калужскую обл. Британские компании «Джой Майнинг» и «Юропюн Эперджи» тесно сотрудничают с российскими партнерами в разработке угольных залежей в Калужской обл.

В нояб. 2002г. в Москве прошла презентация Ханты-Мансийского автономного округа в посольстве Великобритании. В качестве перспективных проектов были предложены: завод по производству плит и листового стекла, целлюлозно-бумажный комбинат, предприятия по выпуску высококислотных кварцевых концентратов. Британская сторона выразила заинтересованность в проведении презентации предприятий Ханты-Мансийского автономного округа в 2003г. в Великобритании.

Сотрудничество российских регионов с министерством по делам международного развития Великобритании в рамках реализации принятой в марте 2001г. Британо-Российской программы содействия экономическим реформам в России. Программа нацелена на реализацию проектов в таких областях, как социальная поддержка и защита населения, здравоохранение, охрана окружающей среды, совершенствование системы государственного управления. Она рассчитана на 5 лет, и годовой объем финансирования в рамках программы предусмотрен в 25 млн.ф.ст. (40 млн.долл.). Координатор Программы с британской стороны – министерство по делам международного развития Великобритании (ММР). Мониторинг хода реализации Программы непосредственно в России осуществляет специально созданное подразделение посольства Великобритании в РФ. С российской стороны работу в данной области организует минэкономразвития России (Департамент программ развития экономики и сотрудничества с международными финансовыми организациями).

В качестве приоритетных Программой определены направления: повышение эффективности государственного управления (реформа госслужбы; вступление в ВТО; модернизация экономики и социальной сферы; повышение эффективности госсектора и управления финансами на региональном уровне; планирование и оказание услуг на местном уровне); здравоохранение и социальная политика; поддержка развития предпринимательства и сельского хозяйства; судебная реформа.

В рамках Программы реализуется 30 проектов в ряде субъектов РФ (Москва и Санкт-Петербург, Свердловская, Кемеровская, Нижегородская, Самарская и Томская обл.).

В 2002г. ММР сформировало список приоритетных регионов по сотрудничеству, в который включило Нижегородскую и Ленинградскую обл. Они стали победителями конкурса на долгосрочное сотрудничество с ММР, объявленного правительством Великобритании осенью 2001г. (первоначально в качестве претендентов для осуществления Программы партнерства рассматривались 8 российских регионов).

Делегация Нижегородской обл. во главе с министром экономики и поддержки предпринимательства правительства области Ю.Муравьевым в марте 2002г. находилась с официальным визитом в Великобритании. Цель визита – согласование планов долгосрочного сотрудничества области с ММР, а также механизмов реализации двусторонних совместных проектов.

Ленинградская обл. в рамках четырехлетней партнерской программы получит по линии ММР Великобритании техпомощь в 10 млн.фунт.ст. В марте 2002г. Документ о сотрудничестве подписали в Санкт-Петербурге губернатор области В.Сердюков и постоянный секретарь министерства по делам международного развития Великобритании С.Чакрабати.

Кредитоспособность российских регионов – основных партнеров Великобритании. В 2002г. S&P повысило долгосрочные рейтинги Москвы и Петербурга с «ВВ-» до «ВВ». Представители агентства отмечали, что при повышении рейтинга было учтено, что долг Москвы и Санкт-Петербурга относительно невелик по международным меркам, менее 30% от операционных доходов. Междуна-

родное рейтинговое агентство Fitch также повысило рейтинг долгосрочных внешних и внутренних долговых обязательств Москвы с В+ до ВВ-. Прогноз изменен со «стабильного» на «позитивный». Долгосрочный рейтинг заимствований Москвы был повышен до ВВ-, а прогноз также изменен со «стабильного» на «позитивный».

В 2002г. с деловым визитом делегация британских бизнесменов посетила Нижневартовск. Специалисты компаний, производящих оборудование для нефтепромысла, посетили предприятия ОАО «Самотлорнефтегаз» и Нижневартовской ГРЭС. Возможна поставка нефтедобывающего оборудования Cameron на предприятия ОАО «Самотлорнефтегаз». Компания Weir Pumps уже выполняет заказ администрации города на поставку насосов для новой водозаборной станции. Компания Walker Technical Resources проведет в Нижневартовске презентацию своей продукции.

Одна из старейших британских компаний Ede and Ravenscroft с 1689г. осуществляет пошив высококачественной одежды. С 1992г. она инвестировала в Россию 10 млн.долл., открыв в С.-Петербурге центр моды и пошивочное производство.

Компания заинтересована во вложении в Россию в 300-500 млн.долл. Определен возможный круг направлений инвестиций в инфраструктуру г.Санкт-Петербурга: приобретение в собственность компаний реконструкция и совместное использование жилых и офисных зданий, объектов торговли и производственных предприятий.

Компания Bridgetown приобрела часть площадей недостроенной кондитерской фабрики в г.Владимире, которая находилась в федеральной собственности. Создав на этой базе дочернее предприятие, компания вложила в достройку корпусов и прокладку коммуникаций в 2002г. 2,5 млн.долл. Производство чипсов, хрустящих палочек и других видов быстрого питания начнется в I пол. 2003г.

Британская компания Inchcape намечает вложить 40 млн.долл. в строительство завода по розливу «Пепси» (Свердловская обл.).

Выработан механизм проверки благонадежности британских фирм, в т.ч. через Агентство по регистрации компаний Великобритании Companies House, регистрационные службы британских офшорных зон. Это позволяло российским компаниям избегать финансовых потерь, связанных с сотрудничеством с сомнительными фирмами.

Общие данные (название компании, ее регистрационный номер, адрес, предмет деятельности, дата регистрации, изменение названия, наличие филиалов и представительств) можно получить по названию компании или ее регистрационному номеру бесплатно. Более подробная информация, включая сведения о размере и структуре акционерного капитала, акционерах, назначениях на руководящие посты, положениях учредительных документов, финансовые отчеты компаний, предоставляется на платной основе. По данным британской таможни, 300 британских компаний осуществляют с российскими организациями операции по экспорту и импорту товаров. Большинство этих компаний характеризуются как надежные, имеющие положительную деловую репутацию и добросовестно выполняющие свои контрактные обязательства перед российскими партнерами.

Проекты в России

Российско-британские инвестиционные проекты (наименование, российский участник проекта, британский участник проекта, состояние проектов). Инвестиционные проекты, реализуемые в России с участием британского капитала:

1. Каспийский трубопроводный консорциум (КТК). СП, компании «Роснефть» и «Лукойл». В КТК «Шелл» имеет 3,75% акций, «БиПи» — 5,75%, «Бри-тиш Газ» — 2% акций. Объем инвестиций «БиПи» — 600 млн.долл., «Шелл» — 400 млн.долл. Трубопровод запущен в эксплуатацию. В окт. 2001г. состоялась первая танкерная отгрузка.

2. Кондитерская фабрика, г.Чудово Новгородской обл. «Кэдбери Швепс» Общий объем инвестиций компании в Россию к настоящему времени составляет 230 млн.долл. Компания осуществила прямые инвестиции в строительство кондитерской фабрики в г.Чудово Новгородской обл. Производство продукции начато в 1999г.

3. Приобретение производственных мощностей британским инвестором. Саратовская, Санкт-Петербургская, Московская табачные фабрики и «Бритиш-Америкен Табакко — СТФ» Стоимость сделки по трем фабрикам — 330 млн.долл. Компания владеет контрольным пакетом акций саратовской табачной фабрики и московской фабрики «Ява-Табак». Объем продаж сигарет, изготовленных на российских мощностях, составляет 30 млрд. шт. в год.

4. Приобретение производственных мощностей британским инвестором. Табачная фабрика «Лигетт-Дукат» г.Москва. «Галлахер Групп ПЛС» Стоимость сделки составила 380 млн.долл. В 2000г. компания приобрела московскую табачную фабрику «Лигетт-Дукат» и приступила к производству на ее мощностях сигарет марки «Соверен». В 2001г. инвестировано 30 млн.долл. на увеличение выпуска табачных изделий для их реализации на российском рынке.

5. Создание производства по добыче золота на месторождении «Покровское». СП «Покровский Рудник», Peter Hambro Mining (Zoloto Mining). Британской компании принадлежит контрольный пакет акции (53,11%). В строительство предприятия по переработке золотоносной руды затрачено 40 млн.долл. В 2000г. на руднике было произведено и продано золота на 11,9 млн.долл., что позволило получить прибыль в 6,25 млн.долл. (чистая прибыль 2,93 млн.долл.). В 2001г. прибыль составила 7 млн.долл., в 2002г. — 15 млн.долл. В 2002г. на новой обогатительной фабрике (1 млн.т. руды в год) переработано 2,8 т. золота при проектной мощности до 5 т. в год. В 2003г. британская компания планирует дополнительно вложить в продолжение строительства фабрики 10 млн.долл.

6. Проект «Сахалин-2». «Сахалин Энерджи Инвестмент компани» была создана в апр. 1994г. Акционеры «Сахалин Энерджи»: «Шелл Сахалин Холдингс» — 55% (учредитель — «Роял Датч/Шелл»; «Мицуи Сахалин Холдингс» — 25% (учредитель «Мицуи»; Даймонд Гэс Сахалин» — 20%) (учредитель — «Мицубиси». Общий планируемый объем инвестиций — 10 млрд.долл. Реализация 2 фазы оценивается в 8,5 млрд.долл., в т.ч. строительство БТК и наземных трубопроводов — 1 млрд.долл. В июне 2002г. Сахалин Энерджи объя-

вила о тендерах на заключение основных контрактов по проекту. Планируется переход на круглогодичную добычу нефти в 2005г., коммерческие поставки СПГ – в 2006г.

7. Разработка Ханты-Мансийского месторождения. Хантымансийская нефтяная корпорация «Энтерпрайз Ойл». Объемы инвестиций – 53 млн.долл. Компания осуществляет техподдержку программ разработки месторождения.

8. Создание производства по пошиву и реализации верхней одежды, г.С.-Петербург. Салон модной одежды «Невский проспект». «Эде энд Равенскрофт». Оборот компании в России составляет 4 млн.долл. В нояб. 2002г. компания провела переговоры в Лондоне с губернатором г.С.-Петербурга на предмет инвестирования 300 млн.долл. для реализации проекта по приобретению совместной с администрацией города собственности. Планируются переговоры с представителями правительства Москвы по вопросам приобретения собственности в центре столицы.

9. Создание производства по добыче золота на месторождении «Пионер». СП «Покровский Рудник». Peter Hambro Mining (Zoloto Mining). В янв. 2001г. выигран тендер и получена лицензия на разработку. Месторождение расположено в 40 км. от месторождения «Покровское» и имеет запасы золота в 1,45 млн. унций (45 т.).

10. Модернизация и расширение производства алюминиевых банок на заводе в г.Наро-Фоминске. Предприятие со 100% участием британского капитала. Компания Rexon. Инвестиции в 2002г. составили 30 млн.долл. Планируется введение летом 2003г. третьей линии по производству алюминиевых банок, что увеличит выпуск продукции на 0,5 млрд. банок в год.

11. Участие в пивоваренном холдинге Baltic Beverages Holding. Предприятие с 50% участием британского капитала. Холдинг владеет крупными пакетами акций заводов «Балтика», «Вена», «Ярпиво», «Воронежский», «Золотой Урал», «Пикра». Компания Scottish&Newcastle в 2002 году купила за 2 млрд. евро финскую компанию Hartwall и ее долю в холдинге. Холдинг контролирует 15 пивоваренных предприятий в России, странах СНГ и Балтии. В 2003г. планируются инвестиции в российские предприятия на 200 млн.долл.

Инвестиционные проекты, обсуждаемые компаниями двух стран. Содействие продвижению проектов осуществляется в рамках Рабочей группы МКТИ по энергетике.

1. Салымское нефтяное месторождение. Компания «Эвихон». Создано СП Salym Petroleum Development, 50% акций принадлежит «Шелл». Возможный объем инвестиций компании – 750 млн.долл. Проводятся оценочные работы. Ведутся переговоры об освоении месторождения на условиях СРП.

2. Приобское месторождение. СП с НК «Сибнефть». «Сибирь Энерджи». Компания планирует вложить 50 млн.долл. в разработку южной части Приобского месторождения.

3. Проект «Сахалин-4» (Западно-Шмидтовское месторождение). Сахалинская обл., ОАО «Роснефть-Сахалинморнефтегаз». «Бритиш Петролеум». Стоимость проекта определяется. 30 мая 2001г. подписан Протокол о намерениях с «Бритиш Петролеум» о распространении условий Соглашения «Сахалин-5» на проект «Сахалин-4».

4. Месторождение «Заполярье». ОАО «Газпром». «Шелл». Инвестиции компании в проект на начальном этапе могут составить 1-2 млрд.долл. Проводятся интенсивные переговоры с ОАО «Газпром» о совместной разработке проекта и поставках газа в Германию.

5. Газопровод «Запад-Восток» в КНР. ОАО «Газпром». «Шелл». Стоимость проекта оценивается в 18 млрд.долл., протяженность газопровода – 4167 км., пропускная способность – 20 млрд.куб.м. в год. «Газпром» совместно с «Шелл» и другими участниками выиграл в 2002г. тендер на строительство газопровода.

6. Проект «Сахалин-5» (Восточно-Шмидтовское месторождение). Сахалинская обл., «Роснефть-Сахалинморнефтегаз». «Бритиш Петролеум». Стоимость проекта определяется. Заключено Соглашение об альянсе по освоению участка сахалинского шельфа, в рамках которого выполнены сейсмические работы в объеме 2,5 тыс.пог.км. 16.10.02. ВР заявило о готовности вкладывать средства не только в геологоразведку, но и в эксплуатацию месторождения. Реализация проекта осложняется по причине отсутствия законодательных актов по налогообложению.

7. Ковыктинское газо-конденсатное месторождение. «Русия Петролеум» владеет лицензией на разработку месторождения. ТНК – 29%; «Интерос» – 26%; Иркутская администрация – 11,6%. Газпром в 2003г. планирует приобрести 7,8% акций на 1 млрд.руб. «Бритиш Петролеум» – 33% акций. Общая стоимость проекта оценивается в 5-6 млрд.долл., из них 3 млрд.долл. могут быть инвестированы британской стороной. Финансируются работы по определению газоносных полей и подготовке ТЭО с общими объемами затрат на эти цели в 75 млн.долл. Запасы газа – 1,4 трлн.куб.м. Планируется 20 млрд.куб.м. в год поставлять в Китай и Корею.

8. Строительство теплоэлектростанции мощностью 120 мвт., которая будет работать на отвальной породе угольных шахт ОАО «Ростовуголь». ОАО «Русский уголь», «Межпромбанк». Российско-Британский консалтинговый центр и компании «Юропиен Энерджи», «Джой Майнинг». Ориентировочная стоимость проекта – 120 млн.долл. 20.07.02. в Москве были проведены переговоры между Межпромбанком и «Юропиен Энерджи», «Джой Майнинг» и «Трэйд Партнере». По результатам переговоров 27.07.02 был подписан протокол о намерениях.

9. Строительство модульной теплоэлектростанции 300 мвт. (3x100 мвт.), работающей на горной массе, добываемой на действующей шахте «Садкинской» в г.Белая Калитва. ОАО «Русский уголь», Межпромбанк. Российско-Британский консалтинговый центр и компании «Юропиен Энерджи», «Джой Майнинг». Стоимость проекта – 250 млн.долл. В Москве 27.07.2002г. был подписан протокол о намерениях.

10. Строительство новой Садкинской угольной шахты по добыче антрацита. Мощность – до 2 млн.т. в год. ОАО «Русский уголь», Межпромбанк. Российско-Британский консалтинговый центр и компании «Юропиен Энерджи», «Джой Майнинг». Стоимость проекта – 50-100 млн.долл. В Москве 27.07.2002г.

11. Развитие месторождения «Середейское»; модернизация оборудования на шахте «Середей-

ская»; строительство шахты «Новая Середейская». Рязанская ГРЭС. «Юропиен Энерджи», «Джой Майнинг». Стоимость 1 части проекта — 40 млн.долл. подписан протокол о намерениях между Рязанской ГРЭС и «Юропиен Энерджи», «Джой Майнинг».

12. Разработка Ванкорского нефтегазового месторождения (Красноярский край). «Енисейскнфть». Anglo Siberian Oil (до 2000г. в проекте принимала участие «Шелл»). Затраты по освоению и эксплуатации проекта составят 5 млрд.долл. В авг. 2001г. подписан Указ президента России о включении проекта в перечень участков недр, разрабатываемых на условиях СРП. Ожидается решение вопросов налогообложения при реализации проекта на условиях СРП.

13. Разработка Северо-Ванкорского нефтегазового месторождения. «Таймырнефтегазогеология» — СП «Таймыр-нефть». Anglo Siberian Oil. В авг. 2001г. британский участник проекта выпустил 10 млн. акций с целью привлечения дополнительно 3,3 млн.ф.ст. Ведутся переговоры с западными компаниями по долевою участию в проекте.

14. Североевропейский газопровод (СЕГ) Ямал-Великобритания протяженностью 3 тыс.км. ОАО «Газпром». Возможно участие в проекте компаний Shell, BP и Centrica. Стоимость проекта — 5,7 млрд.долл. Пропускная способность газопровода — до 30 млрд.куб.м. в год. Первые поставки газа намечены на 2007г.

15. Создание совместной крупной нефтяной компании в России на базе ТНК и «Сиданко», «Альфа Групп» и «Аксесс-Ренова». BP планирует инвестировать 6,75 млрд.долл. (3 млрд.долл. — при завершении сделки и ежегодный платеж в 1,25 млрд.долл. в течение 3 лет). Заключено соглашение между BP, «Альфа Групп» и «Аксесс-Ренова» о создании совместной компании. Ожидается одобрение сделки антимонопольными комитетами ЕС и России.

16. Освоение и серийное производство системы автоматизации скважин — проект «Недра» (из федерального списка инвестиционных проектов минэкономразвития). Казанский НИИ радиотехники, «Депьютон Мануфэкчуринг». Стоимость проекта — 20 млн.долл. Заключен рамочный контракт, подготовлено ТЭО, рассматривается вопрос источников финансирования, в т.ч. привлечения британских кредитов под гарантии ДГЭК.

17. Образование объединенной международной промышленной группы в металлургическом и горнодобывающем секторах. Группа «Суал». В собственность планируется передать все предприятия группы «Суал» и казахские угледобывающие предприятия, принадлежащие компании Access Industries — крупного акционера «Суал». Британская инвестиционная компания Fleming Family&Partners (FFP). Доля компании предположительно составит 23% акций. В нее войдут следующие активы компании: 65% акций ферроникелевого проекта Моа на Кубе; права на разработку танталового месторождения Maggorino в Западной Африке; прямые денежные вложения. 15.01.2003г. компаниями объявлено о начале процесса образования объединенной международной промышленной группы. Формирование группы планируется завершить в середине 2003г. На 2005г. намечено первичное размещение 25% акций группы на одной из европейских фондовых бирж.

Представительства

www.brittrade.com, **www.ecgd.gov.uk**, **www.companieshouse.gov.uk**, **www.tradepartners.gov.uk**, **www.mkacadb.eu.int**, **www.open.gov.uk**, **www.tradeuk.com** Экспорт; **www.grantsnet.com**, **www.britishcouncil.org**, **www.educationuk.org** Образование, гранты; **www.fco.gov.uk** МИД; **www.hm-treasury.gov.uk** Минфин; **www.dti.gov.uk** Минторг; **www.statistics.gov.uk** Бюро статисследований; **www.bankofengland.co.uk** Банк Англии; **www.invest.uk.com** Служба Invest-UK; **www.hmce.gov.uk** Служба таможен и акцизов; **www.ukonline.gov.uk** Портал правит. учреждений; **www.ipe.uk.com** Межд. нефтяная биржа; **www.liffe.com** Биржа металлов; **www.londonstockexchange.co.uk** Фондовая биржа; **www.liffe.com** Биржа фьючерсов и опционов; **www.cbi.org.uk** Конфедерация брит. промышленности; **www.bankofengland.co**. Статистика МВФ; **www.fco.gov.uk** МИД; **www.bcemag.com** Журнал Business Central Europe; **www.rbcc.com**, **www.rbcc.co.uk** RBCC, Русско-Британская торговая палата.

СМИ: **www.bbc.co.uk**, **www.bbcussian.com**, **www.the-times.co.uk**, **www.ft.com**.

Банки: **www.barclays.co.uk**, **www.lloydstsb.co.uk**, **www.banking.us**, **hsbc.com**.

Межд. товарные организации: **www.igc.org** зерно; **www.icco.org** какао;

www.rubberstudy каучук; **www.ico.org** кофе; **www.isosugar.org** сахар;

www.ilzsg.org свинец и цинк.

Информпровайдеры: **www.autonomy.com** Autonomy Systems; **www.bloomberg.co.uk** Bloomberg; **www.bvd.co.uk** Bureau van Dijk; **www.cmg.com** CMG; **www.cribiseurope.com** CRIBIS; **www.datamonitor.com** Datamonitor;

www.dnb.com Dun & Bradstreet; **www.europages.com** Europages - European Business Directory; **www.emeta.com** eMeta; **www.fitchratings.com** Fitch IBCA;

www.headfast.co.uk Head Software; **www.lexis-nexis.co.uk** Lexis-Nexis;

www.pibpubs.co.uk Scrip Reports; **www.compustat.com** Standard & Poor's;

www.databiz.com The Data Business London; **www.tfsd.com** Thompson Financial Securities Data.

ПОСОЛЬСТВО РФ В ЛОНДОНЕ - КАРАСИН Григорий Бор. 6/7 Kensington Palace Gardens, London, W8 4QP; 13 Kensington Palace Gardens, London, W 8 4QX; (44-171) 229-3628,-6412, -2666,-7281 (деж. комендант), -3620 (секр. посла), ф.727-8625, 229-5804, office@rusemblon.org, **www.great-britain.mid.ru**. КОНС. ОТД. 5 Kensington Palace Gardens, London, W8 4QP, 229-8027, ф.-3215, info@rusemblon.org.

ТОРГПРЕДСТВО В ЛОНДОНЕ - РАЗДУХОВ Владимир Юр. 32-33, Хайгейт, Вест-Хилл, Лондон, 66NL, (020) 8340-4492,-1907,-3272,-4491, ф.8348-0112; **www.rustradeuk.org**, info@rustradeuk.org.

ГЕНКОНСУЛЬСТВО В ЭДИНБУРГЕ - СМИРНОВ Анатолий Павл. 58 Melville St. Edinburgh, EH3 7HL, (44-131) 225-7098, ф.-9587; visa@edconsul.demon.co.uk.

БЮРО В РФ

ПОСОЛЬСТВО 121099 М., Смоленская наб. 10, 956-7200, ф.-7201, -7420, **www.britemb.msk.ru**; moscow@britishembassy.ru. ОТД. ПРЕССЫ ф.-956-7430, bempas@online.ru. Родерик Майкл Джон ЛАЙН (Roderic Michael John LYNE, посол), Дэвид Джон ГОУЭН (David John GOWAN, министр, глава миссии), Норман Эллиот ТРЕЙП (Norman TRAPE, советник, почта). **политика**: Энтони КРОМБИ (Anthony CROMBIE, советник), Джонатан Джеймс ЭЙВЗ (Jonathan James AVES, I сек.), Чарльз Джон ЛОНСДЕЙЛ (Charles John LONSDALE, I сек.), Пол Фрэнсис МЭДДИНСОН (Paul Francis MADDINSON, I сек.), Катерин Джейн ЛИЧ (Katherine LEACH, I сек.). **экономика**: 956-7477, ф.-7480 commercial.moscow@fco.gov.uk; ФОНД «НОУ-ХАУ» 7478, ф.-7480; БРИТ.-РОС. ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ 956-7478, ф.-80, bembdrp@online.ru. Дебора БРОННЕР (Deborah BRONNERT, советник), Айю ШАРМА (Ajay SHARMA, I сек.), Мартин Фергюс ХАРРИС (Martin Fergus HARRIS, I сек.), Джеймс Эдвард ДОУРИС (James Edward DAURIS, I сек.), Томас ДРЮ (Thomas DREW, I сек.), Саймон Александр ЭВАНС (Simon EVANS, I сек.), Гарет Эдвард УАРД (Gareth WARD, II сек.), Кэтлин Рэйчел КАТРЕЛ (Cathy COTRELL, II сек.), Ричард Лоуренс КРАУДЕР (Richard CROWDER, II сек.) Роуз Кэтрин Ами ЭДВАРДС (Rose EDWARDS, II сек.), Саймон Денис БОЙДЕН (Simon BOYDEN, II сек.). **конс. отд.**: 956-7250, ф.-7440, visaenquiries@moscow. mail.fco.gov.uk. Джон КАММИНС (John CUMMINS, советник, генконсул), Сюзан Энн УОЛЛАС-ШАДДАД (Susan Anne WALLACE-SHADDAD, I сек.), Питер СМИТ (Peter SMIT, I сек.), Мартин БЭЙТС (Martin BATES, II сек.), Кэролайн Джейн ХОЛЛ (Caroline

HALL, II сек.), Хизе РЕЙНОЛЬДС (Heather REYNOLDS, II сек.), Лоренс УЭЛДОН (Lawrence WELDON, II сек.), г-жа Жанна ТРАНТЕР (Jean TRANTER, атташе), Жиль Элизабет БЭЙЛИС (Jill BAYLISS, атташе), Уильям Гвин ДЖОУНС (Gwyn JONES, атташе), Дэвид Джон ДЖОНС (David JONES, атташе), Дональд Алан ХЕРБЕРТ (Donald HERBERT, атташе), Джон Стюарт ЭЙКЕРС (John AKERS, атташе), г-жа Мари ХЕЛМЕР (Mary HELMER, атташе). **ВОЕННЫЙ АТТАШАТ:** ф.956-7435. Саймон Роберт ЛИСТЕР (Simon LISTER, атташе ВМС).

ГЕНКОНСУЛЬСТВО. 193214 С.-П., пл. Пролетарской Диктатуры 5, (812) 320-3200, ф.-11, www.britain.spb.ru; bcgspb@peterlink.ru; postmaster@stpetersburg.mail.fco.gov.uk, khfspb@online.ru. ВИЗОВОЙ ОТД. 320-3239, ф.-33. ТОРГ. ОТД. 320-3222, commercial@stpetersburg.mail.fco.gov.uk. Г-жа Барбара ХЭЙ (Barbara HAY, генконсул), Пауль О'КОННОР (Paul O'CONNOR, советник, торговля), Сюзан БОРДМАН (Susan BOARDMAN, дир. Брит. совета), Тим УАЙТ (Tim WHITE, советник, конс. дела), г-жа Шарон ГАННИ (Sharon GANNEY, вице-консул), Пауль МАРШ (Paul MARSH, вице-консул), Джеймс ХАДСОН (James HADSON, вице-консул).

ГЕНКОНСУЛЬСТВО. Екатеринбург, Гоголя 15А, эт.4, (3432) 56-4931, ф.-2901, www.britain.sky.ru, brit@sky.ru. КОНС. ОТД. 56-9201, ф.-2817, britvisa@sky.ru. БРИТ. СОВЕТ 59-2902, info@ekat.britishcouncil.ru. Г-жа Линда КРОСС (Linda CROSS, генконсул).

КОНСУЛЬСТВО. 353923 Новороссийск, 3 Фабричная 3А, а/я 85, (8617) 61-8100, ф.-8291. Е. Клайв РУМЕНС (E. Clive RUMENS, почетный консул, ecr@laroute.met, тел. в Москве 921-7695), Юлия ПЕПКИНА (Jury PERKINA, переводчик, конс. дела, 67-7939), Джереми ДИКИНСОН (Jeremy DISKINSON, 62-528).

КОНСУЛЬСТВО. 344008 Ростов-на-Дону, Бол. Садовая 10-12, (8632) 67-6877, -5572, ф.-6948. Джон УОРЕН (John WARREN, почетный консул).

КОНСУЛЬСТВО. Владивосток, Светланская 5, (4232) 41-1312, ф.-0643, tiger@ints.vtc.ru. Эндрю М. ФОКС (Andrew M. FOX, почетный консул).

БРИТ. СОВЕТ. М., Николаямская 1, 234-0201, ф.-5, bc.moscow@british-council.sprint.com, **www.britishcouncil.ru**. Адриан ГРИР (Adrian GREER, директор, советник), Сюзан Энн УОЛЛАС-ШАДДАД (Susan Anne WALLACE-SHADDAH, I сек., наука), Элизабет Ровена Джейн БЕЛЛ (Elizabeth Rowena Jane BELL, I сек.), Томас Джон УОЛШ (Thomas John WALSH, I сек., образование), Саша ДАГДЕЙЛ (Sasha DUGDALE, II сек.), Саймон ВИНЕТРУБ (Simon WINETROUBE, II сек., образование). С.-П., наб. р.Фонтанки 46, (812) 325-6074, ф.-3, stpetersburg@britcoun.spb.ru. 603005 Н.Новгород, Бол. Покровская 2, (8312) 30-1846, ф.-7673, bc_nizhny@dc_sd-nnov.ru. Екатеринбург, Гоголя 15А, эт.4, (3432) 59-2902, ф.-4, bic.ekat@sovcust.sprint.com.

ACCA (The Association of Chartered Certified Accountants). Квалификационная ассоциация *Non-profit*. ACCA is the largest, fastest growing international professional accountancy body in the world. We currently work with 250,000 ACCA students and members in 160 countries. 113031 М., Петровка 27, стр.1, оф.223, 737-5542, www.accaglobal.com, Илья Юфеев, Татьяна Субоч.

Accenture. Консалтинговые услуги в сфере управления информационных технологий *Helps transnational companies operating in the Russian market as well as major Russian enterprises with market assesment, strategy development, business process re-engineering, systems and package selection and implementation*. 113054 М., Космодамианская наб. 52/2, 755-9770, ф.-80, post-moscow-ac@accenture.com, **www.accenture.com**, Александр Ландиа, Наталья Хонякова.

Accountancy Tuition Centre. Проведение семинаров *Professional accountancy training*. 125167 М., Ленинградский пр-т 37, корп.9, 213-9080, ф.-1, atc-moscow@atc-global.com, **www.atc-global.com**, Марина Нелюбина.

AGCO (Allied Groceries). Агропроммаш *Agricultural machinery*. 121059 М., Бережковская наб. 2, оф.Е5, 941-8923, ф.-5, agco@mosbusiness.ru, Юрий Орловский.

Air Charter Service. Организация чартерных рейсов. 125167 М., Ленинградский пр-т 37/3, 155-6574, ф.-6404, **www.aircharter.co.uk**, Сергей Вехов, Станислав Егоров.

Airtrend. Кондиционеры *Export of heating, vent & airconditioning equipment*. 125047 М., Фадеева 7, корп.3, 251-7651, ф.-8693, gobrid@online.ru Goran Kolic.

ALGRO. Дистрибуция быт. химии. 125190 М., Ленинградский пр-т 80, корп.16, 937-6226, ф.-5, algo@algo.ru, Врем Комар.

Allen & Overy Legal Services. Юр. услуги *Providing English and Russian legal advice and assistance, primarily in banks and corporates investing in Russia*. 103031 М., Дмитровский пер. 9, 725-7900, ф.-49, moscow@allen-overy.com, **www.alleovery.com**, Peter Tichur, Edwin Tham, Ирина Машленко.

Allied Pickfords. Международные перевозки *International removals, storage, records management and business relations established in UK in 1666*. 117545 М., Варшавское ш. 127А, 796-9325, ф.-6, **www.alliedpickfords.ru**, info@alliedpickfords.ru, Barbara Spier, Владислав Дубов.

Amigo. Карточечное оборуд. «Bisley» *Office furniture & equipment*. 109172 М., Народная 14, корп.1, оф.64, 911-7123, -96, -7215, amigo2@cityline.ru.

Anglo-Russian Education. Образование *Education services*. 115054 М., Зацепы 43Б, эт.4, 237-5332, 958-2542, udv@deol.ru, Валерий Платонов, Charles Simmons.

Anglo-Russia Insurance. Страхование. 129110 М., Гиляровского 65, стр.1, эт.5, 787-3334, ф.-43, anglo-russia@anglo-russia.ru, Татьяна Никол. Скорик.

Anglo-Russian School. Тур. агентство *Business travel to Russia and CIS including visa support, hotel accomodation, airtickets, weekly courier service Moscow-London-Moscow*. 109004 М., Мал. Коммунистическая 3/9, 911-2609, ф.-9232, bnterra@col.ru, **www.fsufreight.com/bmg/ moscowoffice.html**, Barry Martin, Михаил Герчиков.

Antal. Трудоустройство *Executive search & selection*. 103001 М., Трехпрудный пер. 9, стр.5, эт.3, оф.303, 935-8606, ф.-7, russia@antal.com, **www.antal.com**, Григорий Окунь.

APV (Intensys process systems). Оборуд. для пищепрома *Machinery & equipment for food industry*. 123001 М., Мамоновский пер. 4, оф.10, 209-2823, -79, 200-1224, ф.-0241, tkrasni@apv.co.uk, Алла Егорова.

Arctic Medical. Медицинское оборуд. *Exporting medical products*. 125252 М., Куусинена 21Б, 198-7721, ф.943-0047, jims@icsti.su, John Hardie.

Argus Trading. Электромаш *Machinery, equipment, electronics*. 125040 М., Скаковая 9, эт.4, 945-2777, ф.-65, argcis@argusltd.com, Michael Rae.

Astera. Недвижимость *Real Estate Services*. 103009 М., Бол. Гнезниковский пер. 7/28, стр.1, оф.111, 777-1797, ф.-8, moscow@asteragroup.com, **www.asteragroup.com**, Geoffrey Cox, Татьяна Свечникова.

Autobar. Упаковка *Packaging, disposal, vending and food service products(paper/plastics/cups etc)*. 121163 М., Кутузовский пр-т 33, корп.1, оф.55, 937-3025, ф.-6, Марина Бельнская.

Axsia Sadik Baker. Оборудование для обработки нефти *Water and oil treatment equipment*. 109316 М., Волгоградский пр-т 26, стр.1, оф.1414А, 937-4912, ф.-3, serck@deol.ru, Amer Sadik.

BAKER & MCKENZIE

Baker & McKenzie CIS Limited / Бейкер и Макензи Си-Ай-Эс Лимитед. Международная юридическая фирма. 62 представительства в 35 странах. Постоянные представительства в СНГ: Москва - с 1989 г., С.-Петербург - с 1992 г., Киев - с 1992 г., Алматы - с 1995 г., Баку - с 1998 г. Деятельность по следующим направлениям права: арбитражная и судебная практика, корпоративное право и вопросы слияния и поглощения компаний, банковское право и корпоративные финансы, интеллектуальная собственность, трудовое право, природные ресурсы, фармацевтическая промышленность, недвижимость и строительство, налогообложение, телекоммуникации, информационные технологии и электронная коммерция, венчурные инвестиции. Богатый международный опыт в сочетании с глубоким знанием региональных и местных особенностей. *Truly global law firm with 62 offices in 35 countries. Network of full-service offices across the CIS: Moscow - from 1989, St. Petersburg - from 1992, Kyiv - from 1992, Almaty - from 1995, Baku - from 1998. Practice areas: arbitration & litigation, corporate law and mergers & acquisitions, banking and finance, intellectual property, labor & employment, natural resources, pharmaceuticals, real estate & construction, tax, telecommunications, IT & e-commerce, venture capital & private equity. The unique and powerful combination of international expertise and regional and local knowledge*. М., Долгоруковская 7, эт.11, 787-2700, ф.-1, e-mail: **www.baker-net.com**, Глава представительства: Max Gutbrod / Макс Гутброд.

Barry Martin Group of Companies. Туризм *Business Travel*. 109004 М., Мал. Коммунистическая 3/9, 911-2609, ф.-9232, bnterra@comail.ru, Михаил Герчиков, Наталья Соколова.

Baskin Robbins. Продажа и пр-во мороженого *Ice-creams*. 127254 М., Огородный пр. 16, 967-3701, ф.-0, www.baskinrobbins.ru, Юрий Г. Абрамян, Александр Аралов.

Bechtel. Строительство *Engineering & construction*. 115054 М., Космодамианская наб. 52, стр.1А, 961-3020, ф.-15, www.bechtel.com, Скотт Нельсон.

Boots Healthcare. Фармацевтика *Healthcare*. 103009 М., Тверская 16/2, эт.7, 937-5400, ф.-1, alexei.khizhnyak@bhint.com Алексей Хижняк.

Bovis Lend Lease. Управление проектами, строительством *Provides Project Management, Construction Management and Consultancy services to Russian and foreign companies for construction projects throughout Russia and CIS*. 125047 М., 1 Тверская-Ямская 23, под.1, эт.9, 252-7979, ф.-97, www.bovislendlease.com, Tonny Scholes, Константин Анашкин.

BP. Нефтедобыча и геологоразведка, нефтепереработка, торговля нефтепродуктами *Oil, energy*. 115054 М., Павелецкая пл. 2, стр.1, эт.11, 363-6262, ф.-3, www.BP.com, Peter Henshaw, Петр Шаров, Игорь Макаров, Виктор Мячин.

British Airways. Авиалинии *Airlines*. 125047 М., 1 Тверская-Ямская, 363-2525, ф.-05, www.britishairways.com, Daniel Burkard, Юлия Кук.

British Executive Services Overseas (BESO). Консалтинг *Consulting*. 117071 М., Орджоникидзе 13/2, эт.15, оф.6, 958-2740, beso@beso.org.ru, www.beso.org.ru, Елена Попова.

Cable and Wireless. Телекоммуникации *Supplier of wholesale international telecomms services & provider of value-added services to the corporate sector*. 125083 М., 8 Марта 14, 258-0450, ф.-49, www.cwplc.com, David Waterhouse, Martin Talbot, Arthur Szczerba.

Cadbury. Пр-во и продажа шоколадных изделий *Confectionery*. 121471 М., Рябиновая 37, 705-9075, ф.-80, alexander.ovchinnikov@cspic.com Александр Овчинников.

Charities Aid Foundation. Благотворительность *Representative office*. М., Садовническая 57, оф.4, 792-5929, oalexeeva@cafrussia.ru О. Алексеева.

GMS Cameron McKenna. Юр. услуги *Legal advisors to Russian and foreign companies, multilateral organizations and government bodies*. 115054 М., Павелецкая пл. 2/3, 258-5000, ф.-5100, www.law-now.com, David Griston, Наталья Козыренко, Леонид Зубарев.

GMS. Недвижимость *Real Estate (commercial & residential)*. 103001 М., Бол. Козихинский пер. 23, оф.21, 937-5572, 299-3789, ф.-2946, info@cmsrussia.com, www.cmsrussia.com, Robert Norton, Roger Collings.

Сопосо. Нефть *Petroleum*. 123056 М., Гашека 7, эт.4, оф.400, 785-2800, ф.-1, Eric Bell.

Control Risks Group. Консалтинг *Political and security risks consultancy for commercial businesses*. 125124 М., 1 Ямского поля 9/13, оф.303, 232-5690, -1, ф.-2, crmoscow@control-risks.com, www.crg.com, Stephen Lidstone, Charles Hecker.

Crawford Hill. Консалтинг *Consultants-automotive*. 125438 М., Автомоторная 2, 154-1511, ф.153-6468, Александр Якубсон, Вера Дряннова.

Credit Suisse First Boston. Банк *Banking*. 103009 М., Никитский пер. 5, 967-8888, -8200, ф.-10, www.csfb.com, Nicolas Gordon-Smith.

Crown Agents. Международная торговля, Закупки, Институциональное развитие, Финансы *International Trade, Procurement, Institutional Development, Finance*. 119121 М., Смоленский б-р 3/5, эт.5, оф.513, 248-7850, 234-3481, ф. 230-6170, camoscow@crowagents.com.ru, www.crownagents.com, www.crownagents.com.ru, Евгения Мих. Сысоева.

Crown Relocations. Межд. перевозки *World's leading company with more than 50 offices in 23 countries providing total worldwide relocation services: home, office moving, orientations, storage and records management*. 125171 М., Ленинградское ш. 18, стр.1, эт.12, оф.1202, 926-5244, ф.-5, moscow@crowrelo.com, www.crowrelo.com, Анна Пузанова, Alexis Saporta.

Crozier International. Консалтинг *Representative office for a number of UK companies mainly targeting automotive and construction sectors; consultancy for companies in Russia. M. English represents the UK Society of Motor Manufacturers and Traders in Russia*. 119270 М., Фрунзенская наб. 38, оф.31, 242-4686, crozier@attglobal.net, Michael English, Olga English.

Cummins. Автодвигатели, дизель-генераторные установки и запчасти к ним *Automobile engine manufacturer*. 117198 М., Ленинский пр-т 113/1, оф.Е709, 956-5122, -3, ф.-5362, cummins.moscow@cummins.com, Steve Rouse.

D'Arcy. Рекламное агентство. 125190 М., Усиевича 20/1, 969-2000, ф.-1, roat@dmbb.ru, Сергей Коптев.

De Vries Alexander (Overseas). Offshore financial advisers. М., Трубуная 12, эт.3, 787-0513, ф.-12, dva@sovintel.ru, www.dvainfo.com, Benedict Carter, Tristram Jelley.

DTZ Debenham Zadelhoff. Недвижимость, консалтинг, *Architects/construction/estate agents, valuation*. 121002 М., Калюшин пер. 4, стр.1, 748-1111, ф.-2, info@dtz.com, www.dtz.com, Stephen Wilson.

Denton Wilde Sapte. Юр. услуги *Law firm: corporate law, oil and gas*. 103009 М., Бол. Дмитровка 7/5, стр.2, эт.6, 255-7900, ф.-1, info@dws.ru, www.dentonwildesapte.com, Doran Doeh, Александр Бармин.

De Beers. Горнодобывающая пром. *Mining*. 125047 М., Чайнова 7, эт.2, 230-6168, ф.-9, general@debeers.ru, Raymond Clark.

Denholm Hall. Финансовый консалтинг *Finance consultants*. 103031 М., Столешников пер. 11, стр.1, оф.301, 933-1111, ф.-0, mail@denholmhall.com, www.denholmhall.com, George J.D. Nianias.

Derek Lovejoy Partnership. Ландшафтный дизайн, архитектура *Landscape Architecture, Planning, Urban design, Graphics*. 129301 М., пр-т Мира 186, стр.1, оф.14, 187-9843, 283-5952, ф.737-6882.

Dinternal. Издательство *Book distribution*. М., Хлебный пер. 2/3, Институт Америки и Канады, 202-4066, ф.203-0673, dinter@online.ru, Tony Moggach, Ирина Хан.

Direct Net Telecommunications. Телекоммуникационные услуги *Telecommunication Services*. 121099 М., Новинский б-р 11А, оф.101, 755-7750, ф.-1, sales@directnet.ru, www.directnet.ru, Андрей Глушковский, Игорь Морозов.

DM Construction Group (DMCG). Строительство *Construction*. 103104 М., Мал. Бронная 19А, оф.1, 937-4898, dmcg@east.ru, David Evans.

DM Engineering. Консалтинг в строительстве *Engineering consultants*. 103001 М., Благовещенский пер. 3, стр.1, оф.412, 209-4626, ф.-4759, dmengineering@mtu-net.ru, Douglas Menzies.

Delta Bank. Банк. М., 1 Тверская-Ямская 23, 258-0400, 721-3870, ф.258-0410, banking@deltabank.ru, Сергей Боев, Сергей Толкачев.

Drum Resources. Консалтинг *Risk management, specializing in collateral management and protection of investment, through not exclusively strategic planning, supervision, security and business solutions*. 121069 М., Поварская 10, оф.712, оф.1-3, 721-1131, ф.-5, drummow@post.ru, www.drumresources.com, Marcus Tebbutt-Ford, Сергей Васильков.

DSL Euroasia (бывш. Gorandel Trading). Управление рисками и охранные услуги *Risk Management & Security management*. 119034 М., Хилков пер. 6, 290-5900, ф.201-7865, pthoanbury@armorgroup.com Pall Thoanbury, Андрей Якимов.

EPRA (European Public Policy Advisers). Политика *European public policy advisers*. 121854 М., Бол. Никитская 44/2, 290-5127, -2309, ф.291-1595, fydor@clcp.co.ru Федор Борисов, Аркадий Мурашов, Инесса Овсяникова.

Esprit. Издательство *International subscription service, books and periodicals*. 125319 М., Асеева 8, 151-5779, -5930, ф.-3383, press@esprit.ru, courier@esprit.ru, Katrina Broadhurst, Галина Творогова.

Estates News. Публикации о недвижимости *Publication for property and users, property professionals, property agents & consultants etc*. 121059 М., Бол. Дорогомилловская 14, корп.1, под.4, оф.122, 937-3031, -27, ф.232-2929, estatesmos@glas.net.ru, Nitesh Dhawan, Вячеслав Акиншин.

Euro Suisse. Domestic appliances. 123007 М., 2 Хорошевский пр. 7, корп.1, эт.2, 937-9790, ф.-9, slavani@binatone.com Sunil Lalvani.

European Paint & Wallpaper Shop. 117312 М., Вавилова 55/7, 124-6461, ф.125-3479, j.b.campbell@ireland.com James B. Campbell.

European Security Consultants. Управление рисками *Risk management*. 103006 М., Мал. Козихинский пер. 10, стр.1, 232-5913, ф.-2, ir_john@comail.ru John Napier.

Flemings. Менеджмент *Asset management, investment banking & stock broking*. 103875 М., Романов пер. 4, эт.6, 967-1005, ф.-747949, elena.salikhova@flemings.com Елена Салихова.

Framlington. Менеджмент *Venture capital fund management*. 103064 М., Садовая-Черногрозская 13/3, стр.1, 937-5933, ф.-4845, www.framlington.ru, Thomas Vallance.

Freshfields Bruckhaus Deringer. Юр. услуги *Legal Services*. 119017 М., Кадашевская наб. 14/2, 363-0300, ф.-1, www.freshfields-bruckhausderinger.com, Kirsten Floss, Tobias Mueller-Deku, Thomas Mundry.

G&J Greenall. Торговля и производство алкогольных и слабоалкогольных напитков *Import Greenalls original and special gins, Greenalls Gin and*

Tonic which is distributed in Russia through customers managed by the representative office. М., Олсуфьевский пер. 6, стр.1, оф.1, 242-5871, greenall_express@mtu-net.ru, Елена Кремнева.

Gate Technologies. Охран. оборудование *X-ray screening equipment, metal detectors, security equipment.* 125315 М., Ленинградский пр-т 72, стр.4, оф.801, 721-1875, -6, -7, ф.-8, gate@mail.cnt.ru, Елена Шморгун.

J. Geller. Консалтинг в химпроме *Business consultancy, chemical products and equipment.* М., Гиляровского 6, оф.44, 956-4992, ф.-1002, Jakob Geller.

GE Medical Systems. Медицина *Medical systems.* 113054 Космодамианская наб. 52, стр.1, эт.6, 935-7241, ф.-7346, -8, Валерий Курац.

Genesis Tilemates. Архитектура *Architectural profiles, movement joints and edge protection.* М., 932-2062, Martin & Natalia Kearney.

GfK-Market Research. 109428 М., Рязанский пр-т 8А, эт.11, 937-7222, ф.-33, mail@gfk.ru, www.gfk.ru, Александр Демидов.

Gillete. Ср-ва личной гигиены *Stationery, including Parker pens and business gifts.* 115054 М., Павелецкая пл. 2/3, эт.8, 258-6265, ф.-1, -3, 961-3066, www.gillete.ru, Michael Wood.

GlaxoSmithKline Russia. Фармпром *Pharmaceuticals.* 117418 М., Новочеремушкинская 61, 777-8900, ф.-1, Галина Лусикова.

Greenmoz. Пищепром, упаковка *Trading food products & tea production & sale of packaging products.* 119048 М., Усачева 62, стр.1, оф.16, 937-4246, ф.234-5431, greensasha@online.ru, www.greenmoz.ru, Jai@greenmoz.ru Jai Agarwalla.

Guinness UDV (бывш. United Distillers and Winners). Продажа спиртных напитков *Promotion and sales of premium spirits from the world largest producers of alcoholic beverages, incl. Johnnie Walker, Smirnoff, Bailey's, Gordon's Gin.* 123056 М., Гашека 7, оф.920, 961-2600, ф.-23, www.diageo.com, Shafi Shaikh, Глеб Химичев.

Gur. Пр-во топливных фильтров *Trade and manufacturing fuel filters and automotive cars.* ramigur@bazeqint.net Rami Gur, Avi Yanai.

Health Lambert. Перестрахование *Reinsurance.* 109147 М., Марксистская 16, 234-0388, ф.-7, michaelb@heath.df.ru Michael Brett, Елена Шалынева.

Herbert Smith. Юр. услуги *CIS legal services.* 119034 М., 363-6500, ф.-1, www.herbertsmith.com, Alan Jowett.

Hotel & Restaurant Systems (HRS). Сервис-услуги *Hotel services/credit card services/computers/restaurants.* 113191 М., 4 Рошинский пр. 19/21, стр.2, 796-9900, ф.-1, hrs@hrs.ru, Joanne Vaughan.

HSBC Bank. Банк *Bank.* 103031 М., Дмитровский пер. 9, эт.4, 721-1515, ф.258-3154, www.hsbc.com, Richard Tikner, Lea Verny, John Nicholls.

ICI Katalco. Химпром *Chemical products.* 119048 М., Усачева 33/2, стр.6, 933-7933, ф.-0, www.ici.com, Анатолий Елагин.

ICI Paints. Оформление интерьера *Decorative paints manufacturer.* 119048 М., Усачева 33/2, стр.2, 933-7933, ф.-0, www.ici-dulux.ru, Elena_Mitropolskaya@ici.com Елена Митропольская.

ICL - International Computers. Компьютеры *Computers.* 117335 М., Вавилова 83, оф.5, 134-1422, ф.-6423, www.icl.com, Ken Wilson, Лилиана Унусова.

IDC. Компьютеры *Computers.* 107996 М., Орликов пер. 5, стр.2, оф.341-342, robert.farish@idcrussia.ru Robert Farish, Михаил Новиков.

IG Partners. Подбор руководящих кадров *A leading worldwide executive search and human resources consulting group with independent practices around the globe.* 123610 М., Краснопресненская наб. 12, оф.1350, 258-1600, 253-9300, ф.-79, slava@slavasearch.ru, www.slavasearch.ru, Вячеслав Волков, Ольга Суворова.

IMC Consulting. Добыча руды *Ore mining.* 125047 М., Чаынова 22, стр.4, 250-6717, ф.251-5962, gpolon-ipc@mtu-net.ru Геннадий Полонский.

Independent Media Business Publications. Деловые публикации *Business publications.* 125221 М., Выборгская 16, стр.1, 232-9272, 937-3399, ф.232-1761, Юлия Мацелик.

International SOS. Медицинские услуги 24 hours *Comprehensive western medical services 24 hours a day. 24-hour full service, western staffed & managed clinics in Moscow & CIS.* М., пр-т Мира 69, эт.3, 937-6450, ф.-70, www.internationalsos.com, Michael Bolan, Геннадий Князев.

International Studies. Образование *Educational services.* 109017 М., Лаврушинский пер. 3/8, оф.203, 959-4265, 951-1596, ф.-6439, oxfcrown@dol.ru, Alec Bessey, Ольга Николаева.

International Trade and Exhibition (ITE). Торговля, выставки *International exhibitions/conferences.* 129110 М., Щепкина 42, стр.2А, 935-7350, ф.-1, info@ite-expo.ru, www.ite-expo.ru, Ян Беляев.

Institution of civil engineers. Аттестации специалистов строительной области *Professional attestation «Chart Professional Review (CPR)».* 103031 М., Неглинная 8, оф.10, 923-6969, 925-8734, ice-inturr@mail.ru, www.ice.org.uk, Михаил Мих. Лачинов.

Interstate Hotels Corp. (Marriott). Гостиничный бизнес 3 *Marriott Hotels in Moscow: Marriott Royal, Marriott Grand, Marriott Tverskaya.* 103050 М., Тверская 26/1, 937-0000, Петровка 11/20, 1 Тверская-Ямская 34, 937-0000, -0888, ф.-0001, -70, sales@marriott-moscow.ru, www.marriott.com, Maddie Alvarez, John Kellites, Anthony Fardon, Ирина Кулагина.

John Brown. Инжиниринг *Engineering.* 129110 М., Гиляровского 39, 281-1654, ф.933-5365, john.brown@co.ru, Andrew Mooshtai, Garry Preskey.

John Robert Harmer. М., 2 Брестская 37/9, 251-7742, jrharmer@ftnetwork.com John Harmer.

Jones Lang LaSalle. Консалтинг, финансирование, менеджмент, оценка недвижимости, сдача в аренду офис. скл. и торговых помещений. 113054 М., Космодемьянская наб. 52 к 3, 737-8000, ф. 913-6165, jah-ncke1@ipbi.ru, Лариса Вещунова.

Johnson Matthey. Сбор металлолома *Precious metals refining and treatment.* М., Ленинский пр-т 2, эт.9, а/я 50, 953-9143, 230-6496, ф.956-3387, www.matthey.com, Михаил Пискулов.



**JONES LANG
LASALLE**

Jones Lang LaSalle.

Недвижимость, консалтинг.

International, real estate advisors activity; operating since and of '80; investment/

finance, hotel, consultancy, advisory, retail, light industry. 115054 М., Космодамианская наб. 52/5, 737-8000, ф.-12, Michael Lange, Heiko Davids, www.joneslanglasalle.com.

Joy mining machinery. Бурильное оборудование *Mining equipment.* 101963 М., Армянский пер. 11/2, 923-2192, ф.247-9060, moscow@joy.co.uk, Татьяна Лошкарева.

JSC Lonmadi. Дорстроймаш *Trade, service & after sales support of road construction machines & lifting equipment.* 103460 М., а/я 38, 742-5085, 536-9083, ф.-0296, 882-5031, info@Lonmadi.asvt.ru, www.lonmadi.ru, lina.sokolova@lonmadiasvt.ru Виктор Соколов.

Kepstowe Freight Services. Транспортно-экспедиторская фирма *Freight/transportation.* 127591 М., Дубнинская 83, 900-8563, -6, ф.-7, kepstowe@garnet.ru, www.kepstowe.com, Марина Бор. Иванова.

Kodak. Фотография *Photographic products & services; office equipment; medical x-ray products.* 119992 М., Мосфильмовская 1, стр.3, 929-9166, -2, www.kodak.com, borovkova@kodak.com Ravi Patel, Neil Cooper.

Korn Ferry. Трудоустройство *Executive search / personnel agency.* 117049 М., Шаболовка 2, эт.4, 956-4387, ф.-8, kravetsa@kornferry.com, www.kornferry.com, Сергей Сердюков.

Kroll. Консалтинг *Risk Consulting.* М., Бол. Спасская 4, оф. 1288, 280-8810, ф.-1371, krollrussia@krollworldwide.com, www.krollworldwide.com, Daniel Mead.

Kvaerner E&C UK. Тяжмаш, судостроение *Ship building, construction, heavy engineering oil/energy/chemicals/construction.* 121099 М., Смоленская пл. 3, оф.712, моб. 733-2641, 937-8331, ф.-0, kvaerner.staroverova@mtu-net.ru, Peter Bowman.

Kwitmadi. Дорстроймаш *Trade, service & after sales support of road construction machines and lifting equipment.* 103460 М., а/я 38А, 742-5085, 536-3417, ф.-0296, 882-5031, www.kwitmadi.com, lina.sokolova@lonmadi.asvt.ru Виктор Соколов.

Land Rover. Продажа и производство автомобилей *Vehicle Sales & Manufacture.* 125445 М., Смольная 24Д, эт.15, 777-8500, ф.-1, www.landrover.com, Andrew Daniel.

LeBoeuf, Lamb, Greene & MacRae. Международная юридическая фирма *One of the most experienced international law firms in Russia; the practice emphasizes major international investments, natural resource development, financial transactions, privatization, litigation and regulatory matters.* 125009 М., Никитский пер. 5, 737-5000, ф.-50, info@llgm.ru, www.llgm.com, www.russianlaws.com, Brian Zimble, John Huhs, Jonathan Hines, Oleg Berger.

Lensmaster. Оптика *Optical retailer*. 103012 М., Никольская 19, 928-4009, cheath@online.ru, Антон Черный.

Liggett-Ducat. Пр-во и продажа табачных изд. *One of the leading cigarette manufacturers in Russia*. 115563 М., Каширское ш. 61, корп.4, 728-7300, ф.-1, mail@liggett-dukate.ru, www.liggett-dukate.ru, Stewart Hainsworth, Andrew Romeo, Simon Jackman.

Linguabusiness. Деловой язык *Language training for business*. 101863 М., Мал. Златоустинский 6, оф.62, эт.2, 926-4552, ф.-4498, Lingmos@linguabusiness.msk.ru, www.linguabusiness.msk.ru, Ольга Устякина.

Linklaters. Юр. услуги *Law firm*. 127058 М., Цветной б-р 25/3, 797-9797, ф.-8, www.linklaters.com, Константин Кузин, Hugo Stolk.

Lloyds Agency. Инспектирование *Survey and inspection*. 103001 М., Спиридоновка 16/1, 956-2491, ф.-9043, crs@claimsrecovery.com, Алекс Зубрилин.

Lovells. Юр. услуги и консалтинг *Law, particularly corporate, banking, litigation, energy and intellectual property*. 103008 М., Вознесенский пер. 22/13, эт.5, 933-3000, ф.-1, www.Lovells.com, Оксана Балаян, Тимофей Котенев.

Manson McCall. Консалтинг в страховании *Insurance consultants*. 103009 М., Тверская 22Б, 299-6597, ф.956-3437, tmanson@orc.ru Thomas Manson.

Manders Paints. Краски *Paints*. 109028 М., Солянка 9, стр.1, 923-0571, -9007, ф.924-2110, manders@glasnet.ru, Declan O'Brien, Владислав Елисеев.

Marconi. Коммуникации *Communications*. 103051 М., 1 Колобовский пер. 6, стр.3, эт.5, 956-3150, ф.-3599, www.marconi.com, Михаил Мишин.

Maxhill Publishing. Lawford House, Albert Place, (208) 343-4040, ф.-1, johnp@mgcl.demon.co.uk John Fitzpatrick, vingordon@mgcl.demon.co.uk Vincent Gordon.

MDM Bank. Банк *Banking*. 113035 М., Садовническая 3, 745-9648, 797-9507, ф.-22, watson@mdmbank.com, www.mdmbank.com, James Watson.

Mechanical Handling Consultants (MHC). Грузовики *Forklift trucks selling & after market service*. 113093 М., 1 Щипковский пер. 1, оф.201, 974-1962, -3, ф.956-1297, mhс@elnet.msk.ru, Сергей Владим. Ионов, Алексей Юр. Мароко.

Midas-Kapiti. ПО для банков *Bank software*. 103045 М., Последний пер. 17, стр.1, эт.5, оф.9, 258-5030, ф.-1, www.midas-kapiti.com, paul.sutton@midas-kapiti.com Paul Sutton.

Mike Hoinville. Обучение *Business and Language skills training*. М., Перовская 44, стр.2, оф.52, nexu@co.ru, Mike Hoinville.

Mikhail Mandrigin. Архитектура *Architecture*. 125190 М., 1 Брестская 13/14, 251-0141, ф.-7580, mmam@aha.ru Михаил Мандригин.

MMD. Социсследования *Public relations*. 125190 М., Ленинградский пр-т 80, корп.5, моб.797-7579, 258-4295, -6, -7, ф.-47, maria@mmd.ru, www.mmd.pr.com, Виктор Мохаэльсон.

Moore Stephens. Аудит, бухгалтер, консалтинг *International audit, accounting and consulting*. 103031 М., Страстной б-р 16, под.1, эт.4, 937-9121, ф.-2, moscow@moorestephens.ru, www.moorestephens.ru, Rachel Lawton.

Morgan Hunt. Трудоустройство *Executive search*. 103626 М., Бол. Черкасский пер. 15, 232-9840, 927-0602, ф.921-2741, morhunt@aha.ru, Ольга Селиванова.

Morgan Stanley. Инжиниринг *Engineering*. 123056 М., Гашека 7, 785-2200, ф.-29, www.msdl.com, tatiana.bazarnova@msdl.com Раир Симонян.

Mosaic Films. Кинопроизводство *Documentary & corporate film production*. М., Королева 4, корп.2, оф.86, 286-1629, ф.974-1447, documentary@glasnet.ru, Елена Молчанова.

Moscow representative Office of Trale. Оборуд. для комп. сетей. 105082 М., Бакунинская 94, 933-8844, ф.-54, trale@co.ru, www.trale.ru, Rupert Godman.

Moscow Bread Bakers. Пекарня *Bakery*. 121002 М., Плотников пер. 3, оф.2, 241-2601, -8034, Георгий Мишкин.

Mosnarbank. Банк *Banking*. 129090 М., 1 Троицкий пер. 12, стр.5, 792-5000, 785-2000, ф.755-5990, www.mosnar.com, Илья Ломакин.

Moscow News. СМИ *Information and media*. 103829 М., Тверская 16/2, оф.304, 209-2661, 200-2829, info@mn.ru, www.mn.ru, Сергей Рой.

Nicholson International. Управление персоналом *Human resources, people consulting*. 119048 М., Усачева 33/1, 933-3156, ф.-7, www.nicholsonintl.com, Сергей Анакушин, Тамара Синцова.

Nord Anglia Education. Образование *Education*. 117593 М., Новоосеневский пр-т 19, оф.5, 426-0311, ф.-5400, D.R. Morley.

Nortel. Телекоммуникации *Telecommunications*. 123056 М., Гашека 7, эт.3, 940-4580, ф.-1, nrmoscow@nortelnetworks.com, www.nortelnetworks.ru, www.nortelnetworks.com, Евгений Бор. Лисицын, Андрей Серг. Угорелов.

Norton Rose. Юр. компания *Law firm*. 127051 М., Бол. Сухаревский пер. 26, 244-3639, ф.-3968, www.nortonrose.com, Bazin Olivier, Guy Grayson.

Office Scape. Фурнитура *Commercial interior material and furniture supplier and installer*. 121002 М., Старый Арбат 16/2, стр.3, 232-9902, ф.-9897, officescape@col.ru, Chris Manuel.

OKI Europe. Принтеры *Printers*. 101000 М., Бол. Златоустинский пер. 1, стр.6, 258-6065, ф.-70, info@oki.ru, www.oki.ru, Илья Звонов.

Omega Resource Management. Охранные услуги *Management consulting & security services*. 129090 М., Гиляровского 7, оф.1, эт.15, 933-8724, ф.-5, info@ormgt.com, www.ormgt.com, Ted Shah, James Bartlet.

OSG Records Management. Хранение документов и управление данными *Records management/document storage*. 127083 М., 8-го Марта 14, стр.1, 363-6050, ф.-1, www.osg.com.ru, Tim Slesinger, Игорь Гетман.

Ove Arup & Partners. Инжиниринг *Consulting engineers*. 101000 М., Мясницкая 38, эт.5, 726-5949, ф.-50, www.arup.com, Allan Hart, Francois Raulier, Денис Романов.

Pentagon Freight Service / Pentrans. Грузоперевозки и экспедирование *Freight forwarding*. 125040 М., Ленинградский пр-т 8, оф.309-312, 937-6616, ф.-5, pentamow@online.ru, www.pentagon-freight.com, Анатолий Иван. Багудев.

Peter Levine & Co. Адвокаты *Lawyers*. 103001 М., Трехпрудный пер. 9, стр.2, 203-0765, ф.931-9560, office@peterlevine.ru, www.peterlevine.ru, Peter M. Levine, Екатерина Грекова.

Petroleum Argus. Издательство *Publishing house*. 101031 М., Петровка 17, стр.4, под.1, эт.2, оф.53, 933-7571, ф.-2, argnews@petroleumargus.ru, Сергей Лукьянов.

Platinum. Внедрение систем автоматизации бизнеса *Financial and business management systems*. М., Введенского 3, стр.1, 334-2974, ф.336-1630, www.apic.ru, Olga Peterson, David Peterson, Александр Тарасевич.

P&O Nedlloyd. Судоходная компания, контейнерные перевозки *Anglo-Dutch shipping company offers door-to-door container transportation between Russia and the world and is among the three largest companies globally in this industry*. 125047 М., 1 Тверская-Ямская 23, эт.9, 258-0471, ф.-2, www.ponl.com, Hans-Christian Mordhorst.

Premier Food and Beverages. Напитки *Soft drinks manufacturers*. 125190 М., Ленинградский пр-т 80, корп.16, эт.5, 933-0707, pfb@beverages.ru.

Promautocontract. Электротовары *Distribution of electronic and electrical goods*. 115533 М., пр-т Андропова 22/30, 114-5850, 118-3711, ф.-4277, moscow@promauto.ru, www.promauto.ru, Елена Владимировна.

PX Post. Курьерская служба *Courier service*. 125252 М., Зорге 10, корп.125, 956-2230, ф.-1, customer.service@pxpost.com, www.pxpost.com, Guy Kingstoun.

Quest. Химпром *Chemicals, raw materials production*. 109004 М., Николаямская 54, эт.5, 258-5420, -4, ф.-9, olga.skorobogatova@questintl.com Ольга Skorobogatova.

Racal Group Marketing. Электроника, охрана, коммуникации *Electronics/security/defence/communications*. 125047 М., 1 Тверская-Ямская 23, эт.9, оф.8, 252-7956, -84, ф.-7949, racal@online.ru, Любовь Гамзова.

Xerox (Россия, СНГ). Офисное оборудование *Retail office equipment/computers*. 101000 М., Огородная слобода 5, 956-3700, -4350, ф.-3711, 232-6666, info@xerox.ru, www.xerox.ru, Игорь Симонов, Елена Баусина.

Reebok. Спортодежда, обувь *Sportswear & sports shoes*. 103473 М., Суворовская пл. 1, эт.4, под.2, 755-8333, ф.-4, www.reebok.ru, Ольга Дунаева.

Reemtsma International. Сигареты. 125009 М., Дяттерный пер 4 стр 1 гост. "Минск", 937-2000, ф 2, quittenbaum@reemtsma.ru, Peter Quittenbaum.

Regus. Недвижимость *Business centres, offices etc*. М., Смоленская пл. 3, 937-8050, ф.-8200, www.regus.ru, Jonathan Read, Наталья Котерыгина.

Risk Advisory Group. Консалтинг *Business Consulting*. 101000 М., Покровский б-р 4/17, стр.1, под.3, оф.35, 937-7080, ф.-1,

moscow@riskadvisory.net, www.riskadvisory.net, Олег Бабинов, Евгений Тарасов.

Rolls-Royce International Support Services. Авиационные и промышленные двигатели *Aviation*. 103009 М., Бол. Гнездиновский пер. 1/2, эт.5, 797-2595, ф.-6, Людмила Михайлова, Ольга Черная.

Russian Automotive Components. Автозапчасти *Dealer for GM/Opel vehicles (Trinity Motors). Distributor for Bombardier leisure crafts (Trinity Sport)*. М., Воронцово поле 5/7, 796-9604, ф.726-5994, www.motors.ru, Рудольф Амирханян, Константин Сычев.

Russo-British Chamber of Commerce. Торгово-экономические связи *Chamber of commerce*. 123056 М., Гашека 7, Дукаг II, эт.3, 961-2160, ф.-1, mail@rbcc.com, www.rbcc.com, Ричард Уоллес, Мария Саркисова. 42 Southwark Street London SE1 1UN, (44-207) 403-1706, ф.-1245, mail@rbcc.co.uk, www.rbcc.co.uk.

Seagram. Алкоголь *Distribution of alcohol products*. М., 4 Рощинский пр. 19/21, стр.2, 796-9963, -0, ф.-1, Андрей Осипов, svyatoslav_Smirnov@seagram.com Святослав Смирнов.

S G Warburg & Co (AFS). Представительство инвестиционного банка *Financial consultants*. 113054 М., Космодамианская наб.52, корп.4, эт.7, 726-5700, ф.-1, www.ubsw.com, Kurt Schmid.

Shell East Europe Company. Маркетинг смазочных материалов *Representative office to support trading in crude oil, lubricants, chemicals, coal, metals, crop protection products; mainly involved in 'downstream' activities*. 125445 М., Смольная 24Д, 258-6900, ф.-20, Steven Devon, Lee L. Humphries.

Spooner Medical. Медицина *Medical*. 127422 М., Тимирязевская 1, эт.5, 211-1792, -4422, ф.-4138, spoon_la@aha.ru, www.spoonermedical.com, pmspooner@aol.com Paul Spooner, Евгений Решетников.

Standard & Poor's (McGraw-Hill International). Кредитные рейтинги *Credite ratings*. М., Гоголевский б-р 11, 745-2901, ф.-5, www.standardandpoors.ru, www.standardandpoors.com, Cinthia Stone, Юлия Кочетыгова, Михаил Андросов, Юрий Морозов.

Sun Interbrew. Пр-во пива *Breweriers*. 117630 М., Воронцовский парк 6, 960-2360, ф.-1, -2, ruslan.iliasov@suninterbrew.ru Руслан Ильясов.

Tablogix. Логистика *Integrated customized logistics services, warehousing, transportation, customs & courier services*. 123007 М., Розанова 10, корп.1, эт.5, 232-1020, ф.-1, sales-ru@tablogix.com, www.tablogix.com.

ТЕС. Деловое сотрудничество *Business Association*. М., Профсоюзная 93/4, оф.181, ф.147-5685, tparker@emeraldgp.com Tom Parker.

Tetley Overseas. Пр-во чая *Tea importers and distributors*. 125315 М., Ленинградский пр-т 72, эт.6, оф.601, 721-1800, ф.-3007, tetley@matrix.ru, www.tetley.com, Марина Мнацаканова, Екатерина Хаин.

The Hammersmith Bridge A&A Bureau. Аудиторская деятельность *Consulting company - formation, licensing, audit, accounting, work permits and visa support, accreditation -- operative services to support business projects*. М., Кузнецкий мост 21/5, под.2, оф.619, 924-9225, ф.925-1134, www.elta.ru, Татьяна Едакина, Елена Машкова.

TMI - Tourism, Marketing & Intelligence. Маркетинг *Marketing*. 103045 М., Трубная 12, 787-2753, ф.-67, www.tmiconsultancy.com, Helene Lloyd.

Transtelecom. Телекоммуникации *Telecommunications*. 107806 М., Краснопрудная 20, 598-0859, ф.784-6469, www.transtk.ru, lee@sparkman.net Lee Sparkman.

Waterman International Consulting Engineers. Строительный консалтинг. 125080 М., Волоколамское ш. 1, оф.509А, 158-9525, -7, ф.-32, waterman@aha.ru, George Antoniadis.

Westland Education & Travel. Образование за рубежом *Education abroad*. 119992 М., Льва Толстого 5/1, оф.508, 956-2982, 246-0604, westland@online.ru, Анна Артамонова.

Wharton. Химпром *Business activities in chemicals*. 109028 М., Покровский б-р 3, оф.301, 916-2913, 917-5427, ф.-5574, wharton@edunet.ru, Михаил Хлебанов.

Willis Faber. Страхование, брокеры *Insurance*. 119034 М., Остоженка 28, 956-3435, ф.-6, voloshkoe@willis.com, Леонид Зеленев.

Wogen Resources. Пр-во цветных металлов *Metal & ore trading*. 103062 М., Чалыгина 20, стр.7, 967-3151, -4 ф.-8, -9, wogen@online.ru, Collin Williams, Александр Феньковский.

Your Lawyer. Юр. и аудиторские услуги *Legal and auditing services*. М., Тверская 24, под.1, эт.3, 299-3262, ф.-6959, ф.-7528, www.your-lawyer.net, Маргарита Петрова, Сергей Мельников.

Статистика

Географическое распределение внешней торговли Великобритании в 2002г., в млрд.ф.ст.

Данные Королевской таможенной службы, март 2003г.

	Экспорт ФОБ 2002 к 2002г.	Импорт СИФ 2002 к 2001г.	2001г.	2002г.	2001г.	2001г.
Всего	185,3	189,4	-2,1	224,9	227,3	-1,1
ЕС	107,3	108,6	-1,2	117,6	114,7	2,9
Германия	21,4	23,2	-7,7	30,2	28	55,9
Франция	18,2	18,9	-3,7	18,4	19,0	-3,4
Италия	8,3	8,3	0,0	10,5	10,1	3,9
Голландия	13,6	14,3	-5,2	15,0	15,0	-0,1
Бельгия и Люксембург	10,3	9,7	5,4	12,0	11,5	4,5
Ирландия	15,5	14,2	9,1	9,3	9,5	-2,2
Португалия	1,5	1,6	-5,7	1,6	1,6	3,1
Испания	8,3	8,2	1,0	8,0	6,8	18,1
Финляндия	1,4	1,6	-12,5	2,7	2,9	-6,9
Австрия	1,2	1,2	2,2	2,3	1,9	19,3
Швеция	3,7	3,9	-4,7	4,2	4,6	-8,7
Дания	2,7	2,3	18,0	2,7	2,7	-0,9
Греция	1,2	1,1	6,7	0,6	0,5	20,3
Стр. Зап. Европы (без ЕС)	7	7,4	-5,5	13,5	13,1	2,6
Стр. Вост. Европы	6	5,6	6	7,9	7,3	8,4
Россия	1,0	0,9	10,1	2,3	2,1	9,7
Литва	0,1	0,1	9,1	0,3	0,2	13,0
Латвия	0,1	0,1	-10,8	0,5	0,4	10,6
Эстония	0,1	0,1	20,3	0,3	0,3	16,1
Польша	1,3	1,3	1,3	1,3	1,2	8,0
Чехия	1,0	1,1	-4,5	1,3	1,1	13,2
Словакия	0,2	0,2	4,1	0,2	0,2	19,1
Румыния	0,4	0,3	26,0	0,5	0,5	16,0
Словения	0,2	0,2	14,8	0,2	0,2	13,9
Венгрия	0,7	0,6	21,8	0,9	0,7	19,1
Стр. Сев. Америки	32,5	33,7	-3,7	30,9	35,8	-13,6
США	28,4	29,5	-3,8	26,0	30,4	-14,2
Канада	3,2	3,3	-3,0	3,7	3,8	-2,6
Стр. Азии и Океании	18,3	19,4	-5,6	40,5	41,6	-2,8
Япония	3,6	3,7	-3,2	8,5	9,4	-9,5
Южная Корея	1,5	1,3	13,9	2,9	2,8	0,9
Гонконг	2,4	2,7	-9,9	5,8	6,0	-3,5
Китай	1,5	1,7	-12,6	7,0	6,0	16,9
Индия	1,8	1,8	-0,7	1,9	1,9	-0,7
Австралия	2,1	2,3	-8,5	1,8	1,8	-3,5
Новая Зеландия	0,3	0,3	0,0	0,5	0,6	-2,1
Другие страны	14,2	14,6	-2,5	14,6	14,8	-1,1

Внешняя торговля Великобританией по товарным группам, в млн.ф.ст.

	в % к итогу					2002г. к	в % к итогу					2002г. к
	2002г.	2001г.	2002г.	2001г.	2001г.		2002г.	2001г.	2002г.	2001г.	2001г.	
Товарооборот	410240	416726	-	-	-	-1.6						
Экспорт Великобритании	185343	189384	100.0	100.0		-2.1						
01 Живые животные.....	351.3	365.2	0.2	0.2		-3.8						
02 Мясо и пищ. мясные субпродукты.....	414.0	339.5	0.2	0.2		21.9						
03 Рыба и ракообразные, моллюски.....	669.1	671.8	0.4	0.4		-0.4						
04 Молочная прод.; яйца; мед.....	563.5	566.7	0.3	0.3		-0.6						
05 Продукты животного происх.....	37.2	37.0	0.0	0.0		0.6						
06 Жив. деревья и др. растения; луковичы.....	37.4	40.0	0.0	0.0		-6.4						
07 Овощи и съедобные корнеплоды.....	178.7	149.5	0.1	0.1		19.6						
08 Съед. плоды и орехи; кожажа.....	62.8	61.0	0.0	0.0		3.0						
09 Кофе, чай, мате, пряности.....	178.6	176.9	0.1	0.1		1.0						
10 Хлебные злаки.....	229.0	228.6	0.1	0.1		0.1						
11 Прод. мукомольно-крупяной пром.....	167.4	156.4	0.1	0.1		7.1						
12 Масличные семена, плоды; пр. семена.....	89.0	44.8	0.0	0.0		98.5						
13 Шеллак прир. неочищенный; камеди.....	36.0	30.1	0.0	0.0		19.8						
14 Растит. материалы.....	0.9	0.6	0.0	0.0		47.6						
15 Жиры и масла жив., растит. происх.....	263.7	175.7	0.1	0.1		50.1						
16 Гот. продукты из мяса, рыбы, ракообр.....	153.3	154.2	0.1	0.1		-0.6						
17 Сахар и кондит. изделия из сахара.....	322.0	354.7	0.2	0.2		-9.2						
18 Какао и продукты из него.....	358.1	335.8	0.2	0.2		6.6						
19 Гот. прод. из зерна хлебных злаков.....	831.9	814.7	0.4	0.4		2.1						
20 Продукты перераб. овощей, плодов.....	182.1	179.4	0.1	0.1		1.5						
21 Разные пищевые продукты.....	588.8	583.8	0.3	0.3		0.9						
22 Алког. и безалког. напитки и уксус.....	3384.6	3305.3	1.8	1.7		2.4						
23 Остатки и отходы пищевого пром.....	308.9	291.1	0.2	0.2		6.1						
24 Табак и пром. заменители табака.....	984.0	931.6	0.5	0.5		5.6						
25 Соль; сера; земли и камень; шпукат.....	427.4	446.3	0.2	0.2		-4.2						
26 Руды, шлак и зола.....	98.1	98.6	0.1	0.1		-0.6						
27 Топливо минер., нефть.....	14919.0	15530.3	8.0	8.2		-3.9						
28 Продукты неорг. химии: соед.....	1380.4	1653.6	0.7	0.9		-16.5						
29 Органич. химические соединения.....	6069.1	6466.2	3.3	3.4		-6.1						
30 Фармацевтическая продукция.....	4344.3	8583.2	5.0	4.5		8.9						
31 Удобрения.....	112.3	119.1	0.1	0.1		-5.7						
32 Экстракты дубильные, красильные.....	1706.2	1593.4	0.9	0.8		7.1						
33 Эфирные масла и резиноиды; парф.....	2161.5	2087.9	1.2	1.1		3.5						
34 Мыло, поверхностно-акт. орг. веш.....	787.4	767.2	0.4	0.4		2.6						
35 Белковые вещества; модиф. крахм.....	379.5	360.7	0.2	0.2		5.2						
36 Взрывчатые вещества; пиротехн. изд.....	57.7	52.7	0.0	0.0		9.6						
37 Фото- и кинотовары.....	916.6	1042.0	0.5	0.6		-12.0						
38 Смешанные химпродукты.....	2920.0	2722.1	1.6	1.4		7.3						
39 Полимер. материалы, пластмассы.....	4825.5	4756.8	2.6	2.5		1.4						
40 Каучук, резина и изделия из них.....	1423.0	1491.7	0.8	0.8		-4.6						
41 Необрабатанные шкуры и кожа.....	374.5	330.1	0.2	0.2		13.5						
42 Изделия из кожи.....	257.0	252.7	0.1	0.1		1.7						
43 Natur. и искусств. мех. изделия.....	36.3	42.7	0.0	0.0		-15.0						
44 Древесина и изд.; древесный уголь.....	335.0	324.0	0.2	0.2		3.4						
45 Пробка и изделия из нее.....	2.6	4.6	0.0	0.0		-43.6						
46 Изд. из соломы, альфы.....	3.7	3.0	0.0	0.0		23.9						
47 Масса из древесины.....	104.4	78.8	0.1	0.0		32.6						
48 Бумага и картон; изделия из них.....	2109.6	2166.7	1.1	1.1		-2.6						
49 Печатные книги.....	2237.4	2067.3	1.2	1.1		8.2						
50 Шелк.....	24.3	26.4	0.0	0.0		-7.9						
51 Шерсть овечья.....	325.0	367.8	0.2	0.2		-11.6						
52 Хлопок.....	234.3	241.8	0.1	0.1		-3.1						
53 Прочие растит. текстильные волокна.....	78.2	77.2	0.0	0.0		1.3						
54 Химические нити.....	678.5	721.0	0.4	0.4		-5.9						
55 Химические волокна.....	507.2	468.6	0.3	0.2		8.2						
56 Вата, войлок и нетканые материалы.....	218.8	234.2	0.1	0.1		-6.6						
57 Ковры и прочие текст. нап. покрытия.....	207.4	229.9	0.1	0.1		-9.8						
58 Специальные ткани.....	143.4	138.3	0.1	0.1		3.7						
59 Текстиль.....	334.4	334.6	0.2	0.2		-0.1						
60 Трикот. полотно.....	134.0	141.4	0.1	0.1		-5.2						
61 Одежда трикот.....	1001.3	1017.2	0.5	0.5		-1.6						
62 Одежда текстильн.....	1291.9	1382.6	0.7	0.7		-6.6						
63 Прочие готовые текст. изделия.....	294.0	306.4	0.2	0.2		-4.0						
64 Обувь, гетры.....	440.8	486.2	0.2	0.3		-9.3						
65 Головные уборы и их части.....	51.2	45.9	0.0	0.0		11.6						
66 Зонты.....	18.9	19.3	0.0	0.0		-2.3						
67 Обработанные перья и пух и изд.....	11.5	9.9	0.0	0.0		16.3						
68 Изделия из камня, гипса.....	457.1	497.8	0.2	0.3		-8.2						
69 Керамические изделия.....	465.5	531.8	0.3	0.3		-12.5						
70 Стекло и изделия из него.....	684.2	693.6	0.4	0.4		-1.4						
71 Драгметаллы и камни, изд.....	6527.4	6716.9	3.5	3.5		-2.8						
72 Черные металлы.....	2545.0	2502.5	1.4	1.3		1.7						
73 Изделия из черных металлов.....	2254.9	2272.2	1.2	1.2		-0.8						
74 Медь и изделия из нее.....	561.4	630.3	0.3	0.3		-10.9						
75 Никель и изделия из него.....	316.2	373.1	0.2	0.2		-15.3						
76 Алюминий и изделия из него.....	1400.0	1443.5	0.8	0.8		-3.0						
78 Свинец и изделия из него.....	72.6	69.8	0.0	0.0		4.0						
79 Цинк и изделия из него.....	51.3	63.9	0.0	0.0		-19.7						
80 Олово и изделия из него.....	15.8	16.2	0.0	0.0		-2.6						
81 Прочие недрагметаллы; металлокер.....	270.7	312.3	0.1	0.2		-13.3						
82 Инструменты, ножевые изделия.....	1206.3	1252.7	0.7	0.7		-3.7						
83 Прочие изделия из недрагметаллов.....	483.7	534.1	0.3	0.3		-9.4						
84 Реакт. ядерные, котлы, оборуд.....	33304.2	36864.9	18.0	19.5		-9.7						
85 Электромашин и оборуд.....	28315.0	29929.8	15.3	15.8		-5.4						
86 Ж/д или трамвайные локомотивы.....	159.2	191.8	0.1	0.1		-17.0						
87 Средства наземного транспорта.....	17349.2	14809.8	9.4	7.8		17.1						
88 Летательные аппараты.....	5831.3	6402.8	3.1	3.4		-8.9						
89 Суда, лодки и др. плавсредства.....	431.9	447.7	0.2	0.2		-3.5						
90 Инструменты и аппараты оптич.....	7278.0	7838.8	3.9	4.1		-7.2						
91 Часы всех видов и их части.....	154.1	163.5	0.1	0.1		-5.7						
92 Инструм. музыкальные.....	55.7	59.1	0.0	0.0		-5.9						
93 Оружие и боеприпасы.....	322.6	317.5	0.2	0.2		1.6						
94 Мебель и др. промтовары.....	1218.6	1334.4	0.7	0.7		-8.7						
95 Игрушки, игры и спортивный инвентарь.....	800.0	765.0	0.4	0.4		4.6						
96 Разные готовые изделия.....	311.3	331.9	0.2	0.2		-6.2						
97 Произведения искусства.....	2496.6	2104.1	1.3	1.1		18.7						
99 Товары, не поддающиеся описанию.....	628.0	627.7	0.3	0.3		0.1						
Импорт Великобритании	224896	227342	100.0	100.0		-1.1						
01 Живые животные.....	348.7	330.6	0.2	0.1		5.5						
02 Мясо и пищ. мясные субпродукты.....	2198.3	2156.4	1.0	0.9		1.9						
03 Рыба и ракообразные, моллюски.....	905.8	907.5	0.4	0.4		-0.2						
04 Молочная прод.; яйца; мед.....	1071.4	1177.8	0.5	0.5		-9.0						
05 Прод. животного происх.....	66.6	69.6	0.0	0.0		-4.4						
06 Живые деревья и др. растения.....	845.0	679.7	0.4	0.3		24.3						
07 Овощи и съедобные корнеплоды.....	1544.3	1479.7	0.7	0.7		4.4						
08 Съедобные плоды и орехи; кожажа.....	1912.0	1787.6	0.9	0.8		7.0						
09 Кофе, чай, мате и пряности.....	380.6	413.9	0.2	0.2		-8.0						
10 Хлебные злаки.....	446.6	488.9	0.2	0.2		-8.6						
11 Прод. мукомольно-к												

**Внешняя торговля России с Великобританией в 2002г.
по товарным группам, в млн.ф.ст.**

	в % к итогу					2002г. к 2001г. %		в % к итогу					2002г. к 2001г. %
	2002г.	2001г.	2002г.	2001г.	2001г. %			2002г.	2001г.	2002г.	2001г.	2001г. %	
Товарооборот	3328,2	3030,8	-	-	-	9,8							
Экспорт России в Великобританию	2338,5	2132,2	100,0	100,0	-	9,7							
01-24 Продтовары и с/х сырье.....	41,1	41,3	1,8	1,9	-	-0,4	7316	якоря	0,5	0,0	0,0	0,0	
0303 рыба мороженная, кроме филе.....	27,6	27,4	1,2	1,3	-	-0,7	7317	гвозди	0,4	0,1	0,0	0,0	
0304 филе рыбное.....	8,4	10,6	0,4	0,5	-	-21,2	7325	изделия литые прочие	1,0	1,3	0,0	0,1	
1001 пшеница.....	1,4	0,3	0,1	0,0	-	309,1	74-81 Цветные металлы.....	240,9	251,5	10,3	11,8	-4,2	
1008 гречиха, просо.....	0,9	0,6	0,0	0,0	-	57,7	74	Медь и изделия из нее	44,6	76,3	1,9	3,6	
1704 кондитерские изделия из сахара.....	1,3	0,0	0,1	0,0	-	27318,9	7403	медь и изделия из нее	40,7	72,5	1,7	3,4	
1801 какао-бобы.....	0,4	0,0	0,0	0,0	-	-	7406	порошки медные	1,6	1,7	0,1	0,1	
2202 вина виноградные натуральные.....	0,1	0,0	0,0	0,0	-	71,2	75	Никель и изделия из него	23,2	22,5	1,0	1,1	
27 Минтопливо, нефть, прод. перег.....	801,6	633,7	34,3	29,7	-	26,5	7502	никель необработанный	23,1	21,6	1,0	1,0	
2701 уголь каменный.....	109,1	109,9	4,7	5,2	-	0,7	76	Алюминий и изделия из него	149,3	120,6	6,4	5,7	
2707 масла.....	3,5	5,7	0,2	0,3	-	25,9	7601	алюминий необработанный	134,2	112,3	5,7	5,3	
2709 нефть сырая.....	442,4	351,5	18,9	16,5	-	48,7	7602	лом и отходы алюминиевые	8,0	4,1	0,3	0,2	
2710 нефть и нефтепродукты.....	244,3	164,3	10,4	7,7	-	48,7	7604	прутки и профиль алюминиевые	5,9	2,9	0,3	0,1	
2711 газы нефтяные, углевод. газообр.....	0,3	1,9	0,0	0,1	-	-84,7	78	Свинец и изделия из него	7,2	4,3	0,3	0,2	
28-40 Прод. химпрома, каучук.....	164,5	182,9	7	8,6	-	-10,1	79	Цинк и изделия из него	1,2	3,6	0,1	0,2	
28	Продукты неорганической химии.....	113,2	119,7	4,8	5,6	-	5,4	81	Прочие недрагоценные металлы.....	15,3	24,2	0,7	1,1
2825 гидразин и гидраксиламин.....	1,3	0,7	0,1	0,0	-	82,5	84-89	Машины, трансп. ср-ва.....	28,3	27,2	1,2	1,3	
2834 нитриты, нитраты.....	0,2	0,1	0,0	0,0	-	54,9	84	Реакторы ядерные, котлы	14,8	12,9	0,6	0,6	
2835 фосфинаты, фосфонаты, фосфаты.....	2,5	2,2	0,1	0,1	-	12,2	8411	двигатели турбореактивные	1,5	0,2	0,1	0,0	
2844 элементы хим. радиоакт., изотопы.....	59,0	68,0	2,5	3,2	-	-13,2	8431	части для позиций 8425-8430.....	2,5	0,5	0,1	0,0	
29 Органич. химические вещества.....	18,3	19,8	0,8	0,9	-	-7,6	85	Электрические машины и оборуд.....	6,1	6,8	0,3	0,3	
2901 углеводороды ациклические.....	2,3	0,3	0,1	0,0	-	793,3	90	Приборы и аппараты.....	6,5	4,9	0,3	0,2	
2902 углеводороды циклические.....	1,4	3,4	0,1	0,2	-	-60,1	91	Часы и их части.....	0,2	0,1	0,0	0,0	
2905 спирты ациклические.....	3,5	2,3	0,2	0,1	-	54,8	94-96	Разные промтовары.....	4,0	2,5	0,2	0,1	
2910 эпоксины.....	2,3	2,6	0,1	0,1	-	-11,7	Импорт России из Великобритании	989,7	898,6	100,0	100,0		
2916 кислоты ациклические.....	0,1	1,4	0,0	0,1	-	-95,8	01-24	Продтовары и с/х сырье.....	83,3	60,8	8,4	6,8	
31 Удобрения.....	30,2	41,0	1,3	1,9	-	-26,2	0303	рыба мороженная, кроме филе.....	26,9	16,7	2,7	1,9	
3102 удобрения азотные.....	14,6	20,6	0,6	1,0	-	-29,4	1003	ячмень.....	1,2	2,3	0,1	0,3	
3103 удобрения фосфорные.....	0,0	2,4	0,0	0,1	-	-100,0	1107	солод.....	12,1	9,0	1,2	1,0	
3105 удобрения мин. или химические.....	15,7	17,2	0,7	0,8	-	-9,0	1704	конд.изд. из сахара, без какао.....	0,7	2,5	0,1	0,3	
38 Прочие химические продукты.....	0,6	0,2	0,0	0,0	-	151,9	1804	какао-масло и жир.....	1,1	2,0	0,1	0,2	
39 Пластмассы и изделия из них.....	0,2	0,2	0,0	0,0	-	-18,8	2101	экстракты, концентраты кофе.....	3,8	4,4	0,4	0,5	
40 Каучук и резиновые изделия.....	0,5	0,8	0,0	0,0	-	-35,2	2106	прочие пищевые продукты.....	3,5	2,4	0,4	0,3	
44-43 Кожев. сырье, пушнина, изд.....	0,8	0,4	0	0	-	-	2208	спирт этиловый, крепкие ал. нап.....	0,0	8,6	0,0	1,0	
44-49 Древес., целлюл.-бум. изд.....	119,7	114,4	5,1	5,4	-	4,6	24	Табак.....	10,4	4,2	1,0	0,5	
44	Древесина и изделия из нее.....	74,9	64,4	5,1	3	16,2	28-40	Прод. химпрома, каучук.....	208,8	207,8	21,1	23,1	
4403 лесоматериалы необработанные.....	6,6	5,4	0,3	0,3	-	21,0	28	Продукты неорганической химии.....	5,3	4,6	0,5	0,5	
4407 лесоматериалы распиленные.....	59,2	51,2	2,5	2,4	-	15,6	29	Органические химические вещества.....	6,0	6,7	0,6	0,7	
4412 фанера клееная.....	6,7	5,7	0,3	0,3	-	17,9	30	Фармацевтические продукты.....	21,8	39,4	2,2	4,4	
4420 изделия деревянные.....	1,1	0,6	0,0	0,0	-	97,2	32	Экстракты дубильные.....	23,5	17,8	2,4	2,0	
47 Бумажная масса.....	6,9	12,1	0,3	0,6	-	-43,1	33	Эфирные масла.....	45,8	17,5	4,6	1,9	
4703 целлюлоза древесная.....	6,7	11,5	0,3	0,5	-	-42,0	37	Фото- и кинотовары.....	45,0	36,7	4,5	4,1	
48 Бумага и картон.....	37,6	37,1	1,6	1,7	-	1,5	38	Прочие химические продукты.....	21,6	26,4	2,2	2,9	
4801 бумага газетная.....	27,4	26,5	1,2	1,2	-	3,3	39	Пластмассы и изделия из них.....	24,6	17,8	2,5	2,0	
4802 бумага и картон немелованные.....	5,0	3,4	0,2	0,2	-	48,4	40	каучук и резиновые изделия.....	1,8	1,9	0,2	0,2	
4804 крафт-бумага и картон немелов.....	1,8	4,5	0,1	0,2	-	-58,5	44-43	Кожев. сырье, пушнина, изд.....	6,6	6,9	0,7	0,8	
71 Драгметаллы и камни.....	811	745,3	34,7	31,9	-	8,8	44-49	Древес., целлюл.-бум. изд.....	31,3	33,2	3,2	3,7	
72-83 Металлы, изделия.....	364,5	345,9	15,6	14,8	-	5,4	48	Бумага и картон.....	23,8	24,9	2,4	2,8	
72	Черные металлы.....	95,9	60,3	4,1	2,8	-	485,0	49	Печатные книги, газеты.....	6,7	7,3	0,7	0,8
7201 чугун перелдельный.....	4,8	0,8	0,2	0,0	-	485,0	50-67	Текстиль, изд., обувь.....	33,6	28,2	3,4	3,1	
7204 отходы и лом черных металлов.....	6,7	7,9	0,3	0,4	-	-16,0	71	Драгметаллы и камни.....	24,8	10,4	2,5	1,2	
7207 полуф. из железа, нелигир. стали.....	44,0	17,2	1,9	0,8	-	155,9	84-90	Машины, оборуд., транспорт.....	502,1	432,8	50,7	48,2	
7208 прокат пл. из жел. и нелег. стали.....	4,3	0,3	0,2	0,2	-	80,2	84	Реакторы ядерные, котлы.....	241,3	220,3	24,4	24,5	
7209 прокат пл. из жел., нелег. ст. плакир.....	1,7	1,7	-	-	-	-0,1	85	Электромашин и оборудование.....	117,0	114,4	11,8	12,7	
7210 прокат пл. из жел., нелег. ст. плак.....	11,4	12,0	0,5	0,6	-	-5,4	86	Подвижной состав.....	3,2	2,1	0,3	0,2	
7211 прокат пл. из жел., нелег. ст. не плак.....	2,3	2,3	0,1	0,1	-	-0,4	87	Средства наземного транспорта.....	89,3	53,5	9,0	6,0	
7215 прутки прочие из железа.....	4,0	2,6	0,2	0,1	-	54,6	89	Суда, лодки, плавсредства.....	10,8	0,8	1,1	0,1	
7216 уголки, профили прокат плоск.....	1,4	2,4	0,1	0,1	-	-39,7	90	Приборы и аппараты.....	33,4	39,3	3,4	4,4	
7225 прок. пл. из лег. сталей, от 600 мм.....	7,4	3,1	0,3	0,1	-	134,5							
7226 прок. пл. из лег. сталей, более 600 мм.....	0,5	2,7	0,0	0,1	-	-81,2							
73 Изделия из черных металлов.....	3,0	1,7	0,1	0,1	-	75,7							
7303 трубы, проф. пустот. из лит. чугуна.....	0,1	0,0	0,0	0,0	-	110,1							
7304 трубы, проф. пустот. из черных мет.....	0,6	0,0	0,0	0,0	-	11907,3							