

Деловая ВЕЛИКОБРИТАНИЯ

ЭКОНОМИКА И СВЯЗИ С РОССИЕЙ в 2001-02гг., том II

СОДЕРЖАНИЕ

Экономика	3	Услуги	13
Макроэкономическая ситуация	3	Взаимодействие с регионами РФ	15
Внешнеэкономические связи	4	Российские компании на англ. выставках	16
Инвестиции	5	Обзор прессы	16
Связи с Россией-2001	6	События I пол. 2002г.	16
Российский экспорт	6	События июня-июля 2002г.	22
Взаимные инвестиции	8	Представительства	58
Нефть и нефтепродукты	11	Статистика	66
Продукция химпрома	12		

©Г.Н. Вачнадзе, 2003

ISBN 5-900034-25-7

Проект ПОЛПРЕД: Г. Вачнадзе, И. Ермаченков, Н. Кац,

А.Комаров, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева

Агентство "Бизнес-Пресс", 119049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1,

т/ф 238-6458, 238-9587, 238-2798, info@polpred.com, www.polpred.com

Отпечатано в ФГУП «ПИК ВИНТИ», 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403

Заказ

ПОЛПРЕД



Совет по внешней политике Комитета Госдумы по международным делам
с участием МИД РФ, журнала «Коринф» Минэкономразвития РФ

ВЕЛИКОБРИТАНИЯ

Экономика

Макроэкономическая ситуация в стране характеризовалась в 2001г. ухудшением общеэкономической конъюнктуры. Произошло снижение темпов роста основных экономических показателей Великобритании (ВВП, внутреннего спроса, экспорта, инвестиций) и абсолютное сокращение промпроизводства. Все это происходило на фоне продолжающегося падения курса нацвалюты по отношению к доллару (2,7% на конец сент. 2001г. по сравнению с концом дек. 2000г.).

Темп прироста ВВП Великобритании в янв.-сент. 2001г. по сравнению с аналогичным периодом пред. г. составил 2,2% (в 2000г. — 2,8%). Внутренний спрос продолжал играть решающую роль в экономическом развитии страны, в 2001г. его темпы роста несколько замедлились. В янв.-сент. 2001г. против аналогичного периода 2000г. он увеличился на 3,1% (3,4% в 2000г.).

Под воздействием общемировой тенденции снижения деловой активности на основных товарных рынках темпы прироста британского экспорта в янв.-сент. 2001г. были ниже, чем в аналогичном периоде 2000г. (6,7% против 12,4%). Доля внешнего спроса в использовании ВВП уменьшилась с 38,9% в 2000г. до 38,5% в 2001г.

Общий объем валовых капиталовложений в экономику Великобритании за 9 мес. 2001г. в текущих ценах составил 127 млрд.ф.ст. В сопоставимых ценах инвестиции выросли против аналогичного периода пред. г. только на 2,7%, что ниже, чем за аналогичный период 2000г. (3,8%).

Динамика деловых инвестиций в 2001г. не соответствовала реальным потребностям обновления и модернизации производственного аппарата британской экономики. При их снижающихся темпах роста возрастная структура основного капитала продолжала ухудшаться, что негативно сказывалось на уровне конкурентоспособности экономики страны на мировом рынке.

Влияние на замедление темпов роста инвестиций, особенно в производственный сектор, оказали: сохраняющийся завышенный курс фунта по отношению к евро, высокие процентные ставки по кредитам и снижение уровня прибыльности производства.

В этих условиях финансово-бюджетная политика правительства была нацелена на обеспечение темпов экономического роста и формирование благоприятных условий для развития национальной промышленности и финансово-банковского сектора. В 2001г. Банк Англии семь раз пересматривал в сторону снижения размер учетной ставки. Она сократилась с 6% в начале года до 4% в конце года, что стало самым низким уровнем учетной ставки за последние 37 лет.

В результате проведения жесткой бюджетной политики правительству Великобритании удается реализовывать свою стратегическую задачу: сохранение инфляции на низком уровне (не выше 2,5%) и снижение размеров госзадолженности. Уровень инфляции в 2001г. по итогам первых 10 мес. составил в годовом исчислении 2%, что ниже уровня 2000г. (3%). Без учета рынка недвижимости уровень инфляции в I-III кв. 2001г. в годовом исчислении составил 2,2%.

Объем госзадолженности в 2001г. составил 31% от ВВП (в 2000г. — 32,2%), что является самым низким показателем среди ведущих стран мира. Правительством поставлена задача удерживать госзадолженность в последующие годы на этом уровне.

Спад в мировой экономике негативно сказался на формировании доходной части британского бюджета. В 2001г. правительство было вынуждено корректировать показатели бюджета на 2001-02 ф.г., принятые парламентом в марте 2001г.

В текущем фин. г. суммарные бюджетные доходы правительства оцениваются на уровне 391,2 млрд.ф.ст., что составляет 39,2% ВВП страны (планировались доходы на уровне 398,4 млрд.ф.ст.). Основу бюджетных поступлений составляли: подоходный налог — 111,5 млрд.ф.ст., выплаты в систему социального страхования — 62,6 млрд.ф.ст., НДС — 61,3 млрд.ф.ст., акцизы на топливо, табачные изделия и алкоголь — 38,3 млрд.ф.ст., налог на корпорации — 37,8 млрд.ф.ст.

Несмотря на сокращение доходной части бюджета, расходы правительства в 2001-02 ф.г. не претерпели изменений по сравнению с уровнем, заложенным в бюджете в марте 2001г. Они составят 393,7 млрд.ф.ст. (39,5% ВВП). Основные затраты правительство осуществляло на социальные нужды по следующим направлениям: социальное страхование — 27,9% бюджетных расходов, здравоохранение и соцслужбы — 18,5%, образование — 12,7%.

Впервые за последние годы государственные расходы превысили доходы, что привело к дефициту в 2,5 млрд.ф.ст. (0,3% ВВП).

Великобритания имеет традиционно высокое отрицательное сальдо в торговле товарами. В 2001г. оно составило 37,5 млрд.ф.ст. против 27,5 млрд.ф.ст. за 2000г. В торговле услугами положительное сальдо увеличилось до 21,1 млрд.ф.ст. (12 млрд.ф.ст.). Отрицательное сальдо по текущим торговым операциям снизилось до 16,4 млрд.ф.ст. (18,4 млрд.ф.ст.).

Сохраняющийся спад деловой активности на мировом рынке позволяет говорить о возможности дальнейшего замедления темпов экономического роста британской экономики в 2002-03гг. Ранее бюджетом предусматривались темпы прироста ВВП страны в 2001г. в 2,25-2,75%.

Однако в конце 2001г. Национальный институт экономических и социальных исследований Великобритании (НИЭСР) прогнозировал прирост уже не выше 2,2%, а в 2002г. — 2,1%. Объем производства обрабатывающей промышленности в 2002г. может сократиться на 0,6%, в 2003г. возрасти на 2,5%.

Темпы прироста консалтинговых услуг составят в 2002г. — 5,1%, 2003г. — 4,4%, объем торговых услуг увеличится на 1,4% и 2%, а строительство — на 1,1% и 1,3%, соответственно.

Ожидается улучшение для Великобритании условий торговли при снижении темпов роста экспорта и импорта. Увеличение экспорта товаров составило в 2001г. — 1,3% (ранее предполагалось на уровне 7,6%), в 2002г. возможно снижение на 0,4% (рост на 6,8%) и 2003г. — рост на 6,4%. Доля готовых изделий в нем, как ожидается, возрастет с 87,2% в 2000г. до 88,4% в 2003г.

Импорт в 2001г. увеличится на 3,3%, в 2002г. — на 2,1% и в 2003 — на 5,7%. В импорте доля готовых

изделий также вырастет, но более умеренными темпами (с 86,2% в 2000г. до 86,3% в 2003г.), а доля сырья и полуфабрикатов сократится.

Великобритания входит в пятерку наиболее развитых стран мира, является постоянным членом Совета Безопасности ООН, НАТО, Европейского союза. Группы «8», ВТО, МВФ и БК, ЕИБ и ЕБРР, Британского содружества наций, Парижского и Лондонского клубов.

Среди ведущих стран Великобритании в наибольшей степени увязывает перспективы развития своей экономики с дальнейшей либерализацией мировых рынков товаров и услуг. Британские эксперты считают, что именно устранением чрезмерных барьеров в международной торговле, во многом, объясняется рост британской внешней торговли, особенно, в сфере экспорта услуг (вывоз капитала, страхование и т.п.), или, как еще ее называют, — в сфере «невидимой торговли».

В 2001г. позиция Великобритании была особенно важна для России в процессе присоединения к Всемирной торговой организации, в отношениях с Европейским союзом и Европейским банком реконструкции и развития.

Всемирная торговая организация (ВТО), Соглашение о ВТО (1995г.), к которому Великобритания присоединилась 1 янв. 1995г., обеспечивает нормативно-правовое регулирование внешней торговли, в отношении применения льготных пошлин и обеспечения доступа на рынки, определяет понятие режима наибольшего благоприятствования, устанавливает механизм разрешения торговых споров.

Ключевыми для Великобритании являются следующие элементы: дальнейшая либерализация рынка товаров и услуг; обновление и улучшение правил ВТО, включая те из них, которые относятся к инвестициям, конкуренции, либерализации торговли; меры, направленные на решение проблем экологии и стандартов труда. Договор о создании ЕС (1957г., новая редакция — 1999г.), членом которого Великобритания стала в 1973г., предусматривает для Великобритании, как страны-члена, свободное перемещение капиталов, товаров, услуг и рабочей силы. Он определяет вопросы исключительной компетенции Евросоюза и вопросы смешанной компетенции ЕС и Великобритании в осуществлении торговой политики.

Сегодня Европейский союз включает 370 млн. потребителей 15 стран Европы, представляя собой крупнейший торговый блок мира (порядка пятой части мировой торговли товарами) и является для России крупнейшим торговым партнером. На его долю приходится 40% российского внешнеторгового оборота. Этот показатель имеет тенденцию к повышению и увеличится после вступления в ЕС государств ЦВЕ.

В рамках ЕС Великобритания стремится к более полной реализации договоренностей по созданию единого Европейского рынка, которые предусматриваются Маастрихтским и Амстердамским Соглашениями, а также очередным Соглашением, подписанным в Ницце (Франция) в конце 2000г. и предусматривающим подготовку ЕС к расширению.

ЕБРР, учрежденный для содействия переходу бывших социалистических стран от плановой к рыночной экономике, официально приступил к операциям в апр. 1991г.

Первоначально объявленный акционерный капитал Банка — 10 млрд.евро. Общее число акционеров банка — 61 (59 стран и 2 международные организации — Европейское Сообщество и Европейский инвестиционный банк). На заседании Совета управляющих 14-15 апр. 1996г. в Софии было принято решение об увеличении капитала Банка до 20 млрд.евро, что позволило Банку продолжать наращивать свои операции.

Каждый акционер Банка представлен в Совете управляющих, проводящим свои заседания, как правило, один раз в год. Управляющим ЕБРР от Российской Федерации является министр экономического развития и торговли Г.О.Греф. Управляющим Банка от Великобритании является министр международного развития К.Шорт.

Структура акционерного капитала Банка сформирована таким образом, что страны «семерки» и страны-члены Европейского Союза обладают большинством акций Банка. Исходя из первоначально установленного размера уставного капитала квота РФ в капитале составляет 40000 акций или 4% (на долю СССР приходилось 6%).

По договоренности с соответствующими странами, директорат Российской Федерации с окт. 1992г. представляет в ЕБРР интересы Республики Беларусь (квота в капитале — 0,2%), а с апр. 1993г. также и Таджикистана (квота — 0,1%). После увеличения капитала Банка в 1996г., доля России (в количестве акций и в суммарном выражении) также удвоилась, оставаясь на прежнем уровне 4%.

За прошедшие 11 лет с начала операций в России ЕБРР удалось стать крупнейшим иностранным инвестором в частный сектор российской экономики.

Внешнеэкономические связи играют в экономике Великобритании важнейшую роль. Обладая развитым экономическим потенциалом, страна экспортирует 34,5% ВВП, являясь одним из ведущих экспортеров продукции аэрокосмического комплекса, электротехнического и электронного оборудования, химпродуктов. Доля импорта товаров и услуг во внутреннем спросе еще выше и приближается к отметке 40%.

Внешняя торговля товарами Великобритании, в текущих ценах, в млрд.ф.ст.

	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	(оценка)
Товарооборот.....	361002	348685	359920	406193	420181
Экспорт.....	171923	164056	166198	188085	193593
Импорт.....	189079	184629	193722	218108	226598
Сальдо	-12342	-21813	-27524	-30023	-33015
Темпы роста, в % к предыдущему году					
Товарооборот	102,2	96,6	103,2	112,9	103,4
Экспорт	102,8	95,4	101,3	113,2	102,9
Импорт	101,6	97,6	104,9	112,6	103,9
Темпы роста, в % к 1995г., в ценах 1995г.					
Товарооборот	118,6	125	133	148,7	154,1
Экспорт	116,7	118,2	123,3	137,6	141,5
Импорт	120,3	131,1	141,3	158,3	164,8

Внешнеторговый оборот Великобритании в янв.-сент. 2001г. рос более умеренными темпами, чем в аналогичном периоде 2000г. За 9 мес. он возрос на 6,6% и составил 317,5 млрд.ф.ст. При этом, экспорт Великобритании составил 147,7 млрд.ф.ст. (увеличение на 6,7%), а импорт — 169,8 млрд.ф.ст. (6,4%). Дефицит внешнеторгового баланса в янв.-сент. 2001г. превысил 22 млрд.ф.ст. и по сравнению с пред. г. вырос на 0,9 млрд.ф.ст.

Великобритания традиционно имеет отрицательное сальдо в торговле товарами. Если внешнеторговый оборот Великобритании (в текущих ценах) вырос в 2001г. по сравнению с 1995г. на 54,1%, то увеличение импорта составило 64,8%, а прирост экспорта составил только 41,5%. Дефицит внешнеторгового баланса в 2000г. превысил 33 млрд.ф.ст. и возрос по сравнению с уровнем 1995г. в 2,75 раза.

Структура внешней торговли в янв.-сент. 2001г. В экспорте Великобритании ведущее место занимают машины и транспортное оборудование (47%), химтовары (14,2%), готовая продукция (12,1%), товары широкого потребления (11,4%), минтопливо и смазочные материалы (8,6%).

В импорте Великобритании преобладали машины и транспортное оборудование (44,6%), товары широкого потребления (15,6%), готовая продукция (13,5%), химпродукты (10%), продовольствие и живые животные (8,4%).

Географическое распределение внешней торговли Великобритании достаточно неравномерно. Ведущими торговыми партнерами традиционно являются страны Европейского Союза, их доля во внешнеторговом обороте страны составила 53,8%. Объем товарооборота Великобритании с ними в янв.-сент. 2001г. увеличился на 6,5%. К числу основных торговых партнеров относятся также США – на них приходится 15% всей внешней торговли Великобритании (прирост двустороннего товарооборота составил 10,3%). Объем торговли с Японией сократился на 3,6% в связи с проблемами японской экономики (ее доля во внешнеторговом обороте составляет 3,1%).

По данным таможенной службы Великобритании, товарооборот Великобритании с СНГ (без России) в 2001г. увеличился на 10,4% против 2000г., составив 645,4 млн.ф.ст. Рост объемов торговли Великобритании с этой группой стран произошел за счет увеличения британского экспорта на 25,8%, а импорт сократился на 11,8%. Положительное для Великобритании сальдо торгового баланса с этой группой стран увеличилось со 103,8 млн.ф.ст. в 2000г. до 221 млн.ф.ст.

Основными статьями британского экспорта в страны СНГ продолжали оставаться машины, оборудование и транспортные средства, товары широкого потребления, химпродукция, готовые изделия и продовольствие. В импорте преобладали сырье и полуфабрикаты, химпродукция, готовые изделия и ряд других товаров.

В 2001г. торговля Великобритании с Украиной возросла на 25,6%, составив 276,5 млн.ф.ст., Казахстаном на 3,3% (163,2 млн.ф.ст.) Азербайджаном 2,7% (46,7 млн.ф.ст.), Узбекистаном на 53,4% (47,1 млн.ф.ст.), Молдовой на 62% (14,6 млн.ф.ст.), Арменией на 86,7% (8,2 млн.ф.ст.).

Объем торговли Великобритании с Беларусью снизился на 28,2% (50,5 млн.ф.ст.), Грузией на 4,5% (25,2 млн.ф.ст.), Туркменистаном на 28,2% (8,7 млн.ф.ст.), Кыргызстаном на 38,3% (2,7 млн.ф.ст.).

Инвестиции

Общемировой спад негативно сказался на инвестиционной активности в Великобритании. Иностранные компании снизили инвестиции в страну. В янв.-сент. 2001г. общий объем текущих иностранных инвестиций составил 251,8

млрд.ф.ст. и сократился по сравнению с пред. г. на 44,1%. Доходы иностранных инвесторов от средств, вложенных в Великобританию, выросли по сравнению с аналогичным периодом 2000г. на 8%, достигнув 98,2 млрд.ф.ст.

Прямые иноинвестиции в Великобританию в янв.-сент. 2001г. составили 36,1 млрд.ф.ст., снизившись по сравнению с 2000г. на 45%. Их доля в общем объеме инвестиций в Великобританию упала с 17,8% до 14,3%. Как и в предыдущие годы, основная часть иноинвестиций направлялась в сектор финансовых услуг, нефте- и горнодобывающую промышленность, розничную и оптовую торговлю, недвижимость и деловые услуги. Основными инвесторами в Великобританию являются ведущие индустриально развитые страны: США, Япония и страны ЕС.

Расходы иностранных компаний на приобретение британских фирм в янв.-сент. 2001г. составили 20,2 млрд.ф.ст., что в 3 раза меньше, чем за 2000г. Общее число подобных сделок сократилось с 179 до 114.

Среди крупнейших сделок следует отметить слияние компаний EN1 Spa и Lasmo (2700 млн.ф.ст.), France Telecom и Freeserve (1650 млн.ф.ст.). Etex Group приобрела за 786 млн.ф.ст. подразделение трубопроводных сетей компании Glywed International, Vaillant приобрела за 692 млн.ф.ст. Herpworth.

Портфельные инвестиции в Великобританию за первые 9 мес. 2001г. составили 33,9 млрд.ф.ст., что в 4 раза меньше уровня пред. г. Снизилась и их доля в общем объеме инвестиций в Великобританию по сравнению с 2000г. с 30% до 13,5%. Доходы от инвестиций в британские ценные бумаги остаются одними из самых высоких. В янв.-сент. 2001г. они возросли по сравнению с аналогичным периодом 2000г. на 12,8%, составив 26,4 млрд.ф.ст.

Общий объем накопленных иноинвестиций в Великобритании на 1 окт. 2001г. составил 3163,1 млрд.ф.ст., что на 7,2% больше, чем на 01.10.2000г. Из их общего объема 10,8% приходится на прямые инвестиции (341,1 млрд.ф.ст.), 29,5% – портфельные (932,3 млрд.ф.ст.) и 59,7% – прочие инвестиции (1889,8 млрд.ф.ст.).

Большие объемы накопленного иностранного капитала в британской экономике характеризуют ее высокую зависимость от иноинвестиций и, в первую очередь, от американского капитала. Это дает основание западным экспертам прогнозировать дальнейшее влияние американской экономики на темпы экономического роста Великобритании.

Благодаря сохраняющемуся высокому уровню внутреннего спроса и мерам правительства по преодолению негативного влияния общемирового экономического спада на деловую активность в Великобритании (своевременное снижение учетной ставки Банком Англии, создание благоприятных условий для развития мелкого и среднего предпринимательства в стране) британскому рынку удается оставаться одним из самых привлекательных для иноинвестиций. На него приходится большая часть всех иноинвестиций в страны ЕС, в т.ч. 40% американских и японских инвестиций. До 40% объема британского экспорта создается компаниями с участием иностранного капитала.

Замедление темпов развития мировой экономики в 2001г. повлияло на инвестиционную активность британских компаний за рубежом. Объ-

ем текущих британских инвестиций за рубежом за 9 мес. 2001г. сократился по сравнению с аналогичным периодом пред. г. 192 млрд.ф.ст. или на 56%. Объем прямых британских инвестиций уменьшился в 7 раз, портфельных на 52,2%, прочих видов инвестиций на 46,4%.

Расходы британских компаний на приобретение фирм за рубежом за 9 мес. 2001г. составили 23,6 млрд.ф.ст., что в 5 раз меньше, чем за 2000г. Общее число подобных сделок сократилось с 442 до 258.

Среди крупнейших сделок выделяется покупка британской Vodafone Group Plc. компании Eircell 2000 (сумма сделки – 2,6 млрд.ф.ст.). Shire Pharmaceuticals компании Biochem Pharma (1,82 млрд.ф.ст.), Hilton Group компании Scandic Hotels (612 млн.ф.ст.).

Общий объем британских накопленных инвестиций за рубежом на 1 окт. 2001г. (без учета резервных активов) составил 3067,2 млрд.ф.ст., что на 7,6% больше, чем на 01.10.2000г. Из их общего объема 21% приходится на прямые инвестиции (643,3 млрд.ф.ст.), 27,4% – портфельные (839 млрд.ф.ст.) и 51,6% – прочие инвестиции (1584,9 млрд.ф.ст.).

Основной поток прямых британских инвестиций по-прежнему направляется в индустриально развитые страны (85% их объема приходится на США и страны ЕС). В виду неблагоприятно складывающейся ситуации на традиционных для британских компаний рынках капитала они проявляют готовность переориентировать свою деятельность на рынки с более высокой доходностью и низкими рисками. К таким странам британские официальные и деловые круги относят Китай. По нему в 2001г. была запущена специальная правительственная программа содействия британскому экспорту и инвестициям.

Связи с Россией-2001

Итоги *торгово-экономического сотрудничества.* Великобритания является одним из важнейших экономических партнеров России (5 место среди стран дальнего зарубежья по объему привлеченных инвестиций и 6 – по товарообороту). На нее приходится 3,5% всего внешнеторгового оборота России. При этом доля России во внешнеэкономических связях Великобритании является незначительной – 0,5% внешнеторгового оборота Великобритании, 0,2% британских инвестиций за рубежом.

Объективные предпосылки для расширения торгово-инвестиционного сотрудничества двух стран создает взаимодополняемость их национальных экономик, а также наличие ряда отраслей, имеющих высокий потенциал для развития внешнеторговых и инвестиционных связей (энергетика, аэрокосмический комплекс, транспорт, строительство).

Условия экономического сотрудничества между Россией и Великобританией в 2001г. имели позитивный характер. Развитию двусторонних отношений способствовали высокая интенсивность личных встреч президента РФ В.В.Путина и премьер-министра Великобритании Э.Блэра (в 2001г. состоялось четыре встречи на высшем уровне); политическая стабилизация и активная реализация экономических реформ в России, высокие темпы роста ее экономики.

В I пол. года на динамику сотрудничества оказывали благоприятное влияние: конъюнктура на мировых рынках нефти и ряда сырьевых товаров, являющихся основой российского экспорта; высокий внешний спрос со стороны британской промышленности.

Снижение экономической активности в Великобритании и ухудшение конъюнктуры на мировых рынках сырья во II пол. года замедлили темпы роста ее внешнеэкономических связей, в т.ч. и с Россией. На развитии двустороннего сотрудничества не могло не сказаться и то, что британские правительственные и деловые круги продолжают рассматривать Россию как развивающийся рынок с высоким уровнем экономического риска.

Товарооборот между странами увеличился по сравнению с 2000г. на 37,5% и составил 3 млрд.ф.ст. (4,4 млрд.долл.). Необходимо отметить пропорциональный рост всех составляющих торговли между Россией и Великобританией. российский экспорт вырос на 39%, импорт – на 34,1%, а положительное сальдо (для нашей страны) – на 42,8%.

Российский экспорт в Великобританию, несмотря на ряд неблагоприятных факторов, сложившихся во II пол. 2001г., составил, по данным британской статистики, 2132,2 млн.ф.ст. (3,1 млрд.долл.), увеличившись на 39%. Расширение экспорта объясняется существенным ростом поставок в Великобританию минтоплива (в 1,5 раза), в т.ч. сырой нефти (в 1,9 раза). Опережающими темпами росли поставки химпродукции (прирост составил 34,3%) и минудобрений (на 57%).

Медленнее рос экспорт цветных металлов (увеличение на 15,4%) и драгоценных металлов и алмазов (на 20%), продукции лесной и целлюлозно-бумажной промышленности (7%), в т.ч. бумаги и картона на 59%.

Современное состояние российской экономики наряду с потребностями Великобритании в сырье и острой конкуренцией на местном рынке готовой продукции, прежде всего, машин и оборудования, определяет товарную структуру российского экспорта (на сырье и полуфабрикаты приходится 80-85% всего экспорта).

В 2001г. она практически не изменилась. В нем возросла по сравнению с 1996 годом доля энергоресурсов. Удельный вес минтоплива достиг 29,7% против 14,4%, в т.ч. на нефть и нефтепродукты приходится 24,2% (13,9%), каменный уголь – 5,2% (0,8%). Поставки драгкамней и металлов выросли, а их доля в общем объеме российского экспорта увеличилась с 6% до 27%. В целом на две группы товаров – «минеральное топливо» и «драгоценные камни и металлы» – приходится 57% объема российского экспорта в Великобританию.

Роль других основных товаров, несмотря на абсолютный рост их поставок в Великобританию в стоимостном выражении, заметно снизилась. Доля цветных металлов составила 11,8% (в 1996г. 42,1%), продукции лесной, целлюлозно-бумажной промышленности – 5,4% (7,9%). В абсолютном исчислении сократился экспорт в Великобританию рыбы, продуктов неорганической химии, древесины.

Доля машин и оборудования в российском экспорте составляет 1,2%. Эта группа товаров представлена, в основном, комплектующими и запчастями к транспортным средствам, в т.ч. к автомоби-

лям «Лада». Поставляются отдельные комплектующие к подъемно-транспортному оборудованию, фильтровальное и насосно-компрессорное оборудование, продукция часовой промышленности, электротехнические товары промышленного назначения (электродвигатели, генераторы, трансформаторы).

Российский импорт из Великобритании в 2001г. составил 896,9 млн.ф.ст. (1,3 млрд.долл.). Возросла инвестиционная составляющая российского импорта. Объем машин и оборудования, закупленных в Великобритании в 2001г., возрос на 46%, достигнув 429 млн.ф.ст., что составило 48% от общего объема импорта России британских товаров против 44% в 2000г. Увеличились закупки средств наземного транспорта (на 140%), тракторов и автомобилей. По группе «реакторы ядерные, котлы, оборудование, механические приспособления, их части» прирост составил 49%, «электрические машины и оборудования» – 23%, «оптические, фотографические, медицинские, контрольные приборы и аппараты» – 26%.

Импорт химпродукции увеличился 31,3%. Доля этих товаров в общем объеме российского импорта из Великобритании составила 22,6%. Из товаров названной группы увеличился ввоз фармацевтических продуктов (рост на 69,4%), красильных и дубильных экстрактов (на 51,6%), пластмасс (на 33,3%).

Незначительно (на 4,6%) увеличился импорт в Россию продуктов питания британского производства (6,3% российского импорта из Великобритании). Импорт британской свинины упал в 4,9 раза, мяса домашней птицы в 5,7 раза, пищевых субпродуктов крупного рогатого скота, свиней 2,5 раза. Это вызвано введением департаментом ветеринарии при минсельхозе России в фев. 2001г. запрета на импорт продовольствия из Великобритании из-за вспышки ящура.

Сальдо торгового баланса во взаимной торговле превысило 1,2 млрд.ф.ст. в пользу нашей страны против 0,86 млрд.ф.ст. год назад. В результате опережающего роста российского экспорта в Великобританию, коэффициент несбалансированности двусторонней торговли (отношение чистого сальдо к обороту) возрос с 39,3% в 2000г. до 40,8% в 2001г.

Великобритания строит свои экономические отношения с нашей страной на основе предельно возможной минимизацией финансовых рисков. Британские фирмы продолжают работать с российскими компаниями на основе «коротких схем» (поставки товаров под 100% авансовые платежи или гарантии). Долгосрочные кооперационные связи и совместные производственные проекты играют пока незначительную роль в двусторонних отношениях. Перспективным направлением развития экспорта может стать производство в России в рамках кооперации с британскими компаниями конкурентоспособных узлов и компонентов высокотехнологичной техники и оборудования, в т.ч. деталей планера и крыла самолетов, жидкокристаллических дисплеев. В качестве примера можно назвать поставку авиадвигателей компании Rolls Royce RB 211-535E4 для самолетов Ту-204, экспортируемых в Китай.

Одним из возможных путей производства конкурентоспособной продукции в данном секторе могло бы стать создание на территории России

совместных с британскими заказчиками предприятий. Намечается совместная проработка вопроса организации выпуска на российских предприятиях отдельных деталей и узлов авиадвигателей компании Rolls Royce.

Наиболее перспективные проекты включаются в сферу деятельности межправительственного комитета по торговле и инвестициям (МКТИ) и его рабочих групп. Наряду с рассмотрением возможности участия российских авиационных компаний в ряде европейских аэрокосмических проектов (поставка элементов фюзеляжей гражданских самолетов по заказу концерна Airbus), рабочая группа МКТИ по авиационному планированию совместное продвижение проектов производства российского самолета Ту-204-120 с двигателями компании Rolls Royce.

Предполагается совместный поиск вариантов в части разработок систем управления и систем авиационной индикации для гражданских самолетов (ОАО «Авиаприбор-Холдинг» г.Москва), параметрических и речевых «черных ящиков» (ОАО «НПО Прибор» г.Санкт-Петербург), бортового оборудования для вертолетов, предназначенных для посадки на морские нефтяные платформы (НИИАО, г.Жуковский). Ожидается, что к этому сотрудничеству будут привлечены компании Smith Aviation, Delcam и Marconi Mobile.

В связи с передачей Великобритании части функций регулирования внешнеторговой деятельности в сферу компетенции ЕС, ее внешнеторговая политика проводится в соответствии с единой политикой ЕС и на основе нормативно-правовых документов, принимаемых в рамках Европейской Комиссии (КЕС). Главным инструментом торговой политики являются антидемпинговые, компенсационные и защитные меры, принимаемые ЕС. За 1997-2001гг. ЕС инициировало 206 антидемпинговых расследований. Из них в отношении товаров российского происхождения действует 13 процедур, в т.ч. 2 были открыты в 2001г.: по стальным фиттингам (июнь) и техническому углероду (дек.).

В плане российского экспорта в Великобританию для нас являются актуальными существующие в рамках ЕС ограничения по химическим товарам и цветным металлам (минеральные удобрения, цинк, магний, алюминиевая фольга). Хотя британская сторона неоднократно заявляла, что указанные меры принимаются Комиссией ЕС, от ее позиции во многом зависят решения ЕС по этому вопросу.

Среди инициаторов уже действующих или только открытых антидемпинговых процедур ЕС против российских товаров помимо компаний ряда стран-членов ЕС присутствуют следующие британские компании: по поташу (хлор калию) – «Кливленд поташ»; по нитрату аммония и мочевины, а также по раствору мочевины и нитрата аммония – многонациональная компания с британским присутствием «Гидроагри»; по бесшовным трубам – «Орб»; по древесно-стружечным плитам – «Текборд»; по алюминиевой фольге – «Алькан Юроп» и «Лосон Мардон стар»; по стальным кабелям и тросу – «Мидлэнд Вайер кордадж»; по стальным фиттингам – «БКЛ фиттингз».

ЕС в апр. 1998г. принял официальное решение об исключении России из перечня стран с не рыночной экономикой только для целей антидемпинга.

пинга (поправка №905/98 от 27.04.1998г. к регламенту ЕС №384/96 «О защите против демпингового импорта из стран-нечленов ЕС»). Это решение вступило в силу с 1 июля 1998г. На практике до 2002г. на российских экспортеров распространялся смешанный режим расследования.

Анализ динамики экспорта российских товаров в Великобританию за 1997-2001гг. свидетельствует, что введение ЕС антидемпинговых мер привело за 4 года к серьезным экономическим потерям для России. Из 11 укрупненных товарных позиций, по которым 2001г. действовали антидемпинговые санкции в рамках ЕС, в 1997г. в Великобританию ввозилось 8, а в 2001г. — 7. При этом доля этих товаров в британском импорте из России сократилась с 4,9% в 1997г. до 1,1% в 2001г. В текущих ценах российский экспорт товаров в Великобританию по этой номенклатуре упал со 113 млн.долл. в 1997г. до 35 млн.долл. в 2001г. Финансовые потери России в результате принятия антидемпинговых санкций в рамках ЕС по товарам, экспортируемым в Великобританию, составили в 2001г. 100 млн.долл.

Среди технических барьеров важная роль в Великобритании отводится санитарно-эпидемиологическим и экологическим требованиям, стандартам и требованиям к упаковке и маркировке товаров. В определенных случаях требования Великобритании в части стандартизации являются более жесткими, чем требования в рамках ЕС. Это касается высокотехнологичной продукции машиностроения, в т.ч. в электротехнических отраслях, где требования британских стандартов по электрозащитности, особенно в отношении электробытовых товаров, превышают требования ЕС.

Аналогичная ситуация складывается в авиатехнике, где заметно проявляется несоответствие российских авиадвигателей и навигационного оборудования требованиям британских стандартов. Решение вопроса сертификации грузового самолета «Ан-124», находящегося в эксплуатации у российской компании «Волга-Днепр», позволит существенно расширить рынки его использования. Были организованы переговоры в министерстве торговли и промышленности и министерстве транспорта Великобритании по обсуждению вопросов сертификации самолета в Великобритании, определены возможные сроки ее проведения, первоочередные организационные мероприятия.

Взаимные инвестиции. В 2001г. в Лондоне проводились презентации ряда российских регионов, на которых освещались вопросы их инвестиционной привлекательности, последних изменений регионального инвестиционного законодательства, устанавливались прямые контакты администраций регионов с потенциальными британскими инвесторами. Среди крупнейших мероприятий подобного плана можно выделить презентацию Ростовской обл., Ставропольского края, Ульяновской обл., Уральского федерального округа.

В 2001г. наблюдалось усиление внимания британского бизнеса к российскому рынку. Это подтверждается ростом инвестиций и экспорта британских машин и оборудования в Россию, возобновлением гарантирования экспортных кредитов и страхования инвестиций в Россию, о котором было объявлено в ходе визита министра иностранных дел Великобритании Дж.Стро в Москву в окт. 2001г.

Объем британских инвестиций в российскую экономику за 9 мес. 2001г. составил 845 млн.долл., что в 2 раза превышает уровень 2000г. Темпы прироста британских инвестиций были в 4 раза выше по сравнению с темпами прироста иностранных инвестиций в Россию в целом. Удельный вес Великобритании в общем объеме привлеченных иностранных инвестиций достиг 8,7% против 5,4% за аналогичный период пред. г.

В 2001г. происходил опережающий рост прямых британских инвестиций. В результате, накопленные прямые инвестиции британских компаний в России превысили 1,8 млрд.долл., что позволило довести их долю в общем объеме накопленных британских инвестиций до 54% против 42% год назад. Доля Великобритании в общем объеме прямых накопленных инвестиций в Россию возросла по сравнению с 2000г. с 6,2% до 10,2%. По их объему Великобритания занимает 4 место после США, Кипра и Нидерландов.

Суммарный объем британских накопленных инвестиций в России на 1 окт. 2002г. возрос по сравнению с 2000г. на 46% (против 9% в целом по иностранным инвестициям в Россию) и достиг 3,4 млрд.долл., что составляет 9,8% от всех иностранных инвестиций по сравнению с 7,3% год назад.

В наибольшей степени британские компании представлены в сфере добычи, переработки и транспортировки нефти и газа в России, где действуют такие ведущие мировые нефтегазовые компании как Shell и BP, а также ряд менее крупных компаний.

Общий объем инвестиций Shell в Россию превысил 1 млрд.долл. Основная часть капиталовложений приходится на проект «Сахалин-2», в котором компания практически выступает в качестве оператора, располагая 55% акций «Сахалин Энерджи Инвестмент». В июне 2001г. был утвержден план второго этапа реализации проекта «Сахалин-2». Его осуществление потребует инвестиций до 10 млрд.долл., в т.ч. 5-6 млрд.долл. со стороны Shell.

Заключенный в нояб. 1997г. стратегический альянс с «Газпромом» (3% акций принадлежат Shell) позволит приступить к реализации крупных проектов в Западной Сибири. Среди них — совместная разработка нефтегазового месторождения «Заполярье» для последующего экспорта газа в Западную Европу. Инвестиции Shell в проект могут составить 1-2 млрд.долл.

Развивается сотрудничество двух компаний при инвестиционной деятельности на рынках третьих стран. 29 дек. 2001г. стали известны предварительные итоги тендера на строительство транскитайского газопровода Запад-Восток (официальные результаты будут оглашены в 2002г.), в соответствии с которыми его победителем стал альянс с участием ОАО «Газпром») и Shell. По проекту стоимостью 18 млрд.долл. предусмотрено сооружение газопровода протяженностью 4167 км. и пропускной способностью 20 млрд.куб.м. в год.

Через СП с НК «Роснефть» компания участвует в строительстве Каспийского трубопроводного консорциума. Первая танкерная отгрузка состоялась в окт. 2001г. Объем инвестиций компании в проект составил 400 млн.долл. Shell проявляет интерес к совместной с НК «Роснефть» разработке нефтяного месторождения «Комсомольское» в Западной Сибири.

Британо-голландский концерн участвует в разработке Салымской группы месторождений через 50% акций в СП Salym Petroleum, которое владеет лицензиями на разработку трех месторождений в Западной Сибири. Shell участвует в целом ряде проектов по розничной продаже нефтепродуктов, реконструкции НПЗ, сотрудничает с Российской Академией наук.

Объем инвестиции ВР в Россию составляет 1,7 млрд.долл. Как один из ключевых проектов в России компанией рассматривается освоение Ковыктинского газоконденсатного месторождения. Компания владеет 31% акций «Русиа Петролеум», которая является оператором проекта и заинтересована в реализации проекта по поставкам газа с месторождения в Китай, а также в третьи страны. В Иркутске действует представительство компании; ВР вложила в доразведку и разработку месторождения 10 млн.долл.

Заключено соглашение об альянсе с НК «Роснефть» и «Сахалинморнефтегаз» по освоению участка сахалинского шельфа (проект «Сахалин-5»). В рамках реализации соглашения в 2000г. на участке выполнены сейсмические работы методом 2Д в объеме 2,5 тыс.пог.км. Завершается обработка материалов. В нояб. 2001г. ВР заявила о готовности начать разведку двух месторождений, входящих в шельфовый проект «Сахалин-5» на условиях риска (проект пока не включен в список СРП). Если месторождения «Сахалин-5» будут включены в список СРП, ВР готова участвовать в освоении проекта.

В фев. 2001г. ВР подписало с НК «Роснефть» и «Сахалинморнефтегаз» протокол намерений о совместном участии в тендере по проекту «Сахалин-4» в случае его объявления.

Важное значение для компании имеет сотрудничество с российской нефтяной компанией ОАО «Сиданко» (соглашение о стратегическом партнерстве между двумя компаниями было подписано в 1997г.). Британская компания владеет 10% акций «Сиданко» (стоимостью 484 млн.долл.). Дополнительно ВР получила 21,27% доли «Сиданко» в компании «Русиа Петролеум» – иркутской фирмы, владеющей лицензиями на разработку и освоение крупнейших месторождений нефти (Верхне-Чонского) и газа (Ковыктинского) в Восточной Сибири.

Британская компания Anglo Siberian Oil является одним из учредителей НК «Енисейнефть», владеющей лицензией на разработку Ванкорского нефтегазового месторождения в Красноярском крае.

В России работают также три российско-британских нефтедобывающих СП – «КомиАрктикОйл», «Русская топливная компания» и «Битран».

ОАО «Газпром» участвует в компании «Интерконнектор (ЮК) Лтд» (его доля составляет 10%) по строительству и эксплуатации подводного газопровода от Бактона (Великобритания) до Зеебрюгге (Бельгия).

В 2001г. наметилась тенденция диверсификации деятельности британского капитала на российском энергетическом рынке за счет угледобычи. ОАО «Ростовуголь» приступило с участием британской компании European Energy к реализации проектов по сооружению двух теплоэлектростанций в России. Первая – мощностью 120 мвт.,

должна работать на отвальной породе угольных шахт ОАО «Ростовуголь» в г.Новошахтинске Ростовской обл. (стоимость строительства станции – 120 млн.долл.). Вторая – модульная, мощностью 300 мвт. (3 x 100 мвт.), будет работать на горной массе, добываемой на действующей шахте «Садкинской» в г.Белая Калитва (затраты оцениваются в 400 млн.долл., включая увеличение мощности шахты с 400 тыс.т. до 2,1 млн.т. и строительство обогатительной фабрики). На обеих станциях будет применяться технология сжигания углей в циркулирующем кипящем слое с использованием для выработки электроэнергии терриконов, шламов и необогащенного штыба, а также высокозольных углей, что позволит не только смягчить проблему энергообеспечения региона, но и решить ряд экологических вопросов.

По обоим проектам подписаны рамочные соглашения между ОАО «Ростовуголь», ОАО «Энергоуголь», Российско-Британским консалтинговым центром и компанией European Energy. Планируется, что строительство 2 станций будет осуществляться за счет кредитов консорциума британских банков.

Компания Rio Tinto планирует продолжить разведку алмазных месторождений в Карелии при участии российской алмазодобывающей компании «Алроса».

Британская компания Peter Hambro Mining владеет горнообогатительным комбинатом «Покровский» (600 занятых). Объем добычи золота в 2001г. составил 3 т. В мае 2002г. намечен ввод в эксплуатацию новой горнообогатительной фабрики, что позволит довести объем производства до 5 т.

Компания Cadbury Schvepes, построила на условиях инвестиционного соглашения шоколадную фабрику в г.Чудово Новгородской обл. по проекту в 125 млн.долл.

Среди иноинвесторов в табачную промышленность России к лидерам можно отнести британские монополии. British American Tobacco инвестирует в Саратовскую табачную фабрику, московскую фабрику «Ява-Табак» и Санкт-Петербургскую табачную фабрику. Объем инвестиций компании в эти объекты составил 330 млн.долл.

Другой британский производитель табачных изделий, компания Gallaher, приобрела в авг. 2000г. за 400 млн.долл. московскую табачную фабрику «Лигетт-Дукат», где освоила производство сигарет марки «Соверен». В 2001г. она инвестировала в предприятие еще 30 млн.долл.

Прорабатывает вопрос по расширению своей деятельности в России и третья крупнейшая британская компания в этом секторе – Imperial Tobacco. После покупки немецкой табачной фирмы Reemstma британская компания автоматически становится четвертым производителем табака в мире и может увеличить свою долю на российском рынке до 2,6% (по данным Imperial Tobacco, ее доля составляет 0,1%, Reemstma, которая владеет фабрикой в Волгограде – 2,5%), хотя она и будет отставать от двух лидеров британской табачной промышленности British American Tobacco и Gallaher, которые контролируют 13,5% и 12,8% российского рынка.

Другая британская компания Filtrona в 2001г. приняла решение о строительстве в г.Гатчине (Ленинградская обл.) фабрики по производству сига-

ретных фильтров с объемом инвестиций 13 млн.долл. Предполагается начать строительство в июне 2002г.

Крупнейшая британская и вторая в Европе пивоваренная компания Scottish&Newcastle планирует широкую экспансию на российском рынке. За счет приобретения за 1,7 млрд.долл. ведущего финского производителя пива Hartwal, в свою очередь, владеющего контрольным пакетом акций (50%) российского пивоваренного холдинга Baltic Beverages Holding (BBH, бренд «Балтика»), Scottish&Newcastle сможет контролировать 30% российского рынка.

Британская компания Pilkington совместно с петербургским холдингом «Веда-Система» планирует построить в г.Раменском (Московская обл.) завод по производству листового и автомобильного стекла. Строительство начнется летом 2002г.

Одна из старейших британских швейных фирм Ede and Ravenscroft, осуществляющая пошив высококачественной и престижной одежды, ведет разработку проекта по строительству Международного центра моды в С.Петербурге с торговым залом площадью 7 тыс.кв.м., официальное открытие которого намечается в 2003г. (собственные инвестиции фирмы уже составили 10 млн.долл., планируется их увеличение еще на 7-8 млн.долл.).

В 2001г. намечен процесс диверсификации присутствия британского капитала на российском рынке. Возрастает роль компаний Великобритании в российском секторе услуг. Доля британских инвестиций в строительстве составила 23,4% от всех иноинвестиций в данный сектор, торговле и общепите — 14,6%, жилищно-коммунальном хозяйстве — 56%.

Рост интереса британских инвесторов к российскому рынку нашел свое отражение в увеличении числа проводимых в Великобритании организационно-тематических мероприятий, посвященных проблемам инвестирования в российскую экономику. Значительными среди них стал состоявшийся 10-11 апр. в Лондоне 4 ежегодный экономический форум «Россия-2001», организованный Российско-Британской торговой палатой и компанией RBCC Enterprise. В нем приняло участие 700 представителей правительственных организаций и деловых кругов двух стран.

На пленарном заседании с основными докладами выступили вице-премьер правительства России А.Л.Кудрин, руководитель британской службы внешней торговли сэр Д.Райт. В рамках тематических мероприятий были проведены конференции: «Регионы России», «Развитие телекоммуникаций в России», «Информационные технологии и программирование», «Рунет: развитие Интернета в России, стратегия и риски», «Энергетика и нефть и газ России», «Инвестиционный климат в России».

В апр. 2001г. состоялась Международная конференция Food-Invest Russia. Она была организована британской компанией Interfax Conferences. В ходе ее работы состоялся обмен опытом работы по созданию СП в пищевой промышленности, проведен анализ возможностей рынка сельхозпродукции России, обсуждались проблемы, которые необходимо решать на государственном уровне (законодательство в части налогообложения, таможенные сборы и пошлины, лицензирование). На конференции выступил председатель Счетной Палаты Российской Федерации С. В. Степашин.

В марте 2001г. в Лондоне прошли конференции «Нефть и газ России», «Нефть и газ Каспия» и «Российский газ». Конференции были организованы британской компанией The Energy Exchange. Значительными событиями стали: Второй международный бизнес саммит стран СНГ, Инвестиционный форум России, Конференция по инвестициям на Сахалине.

Продолжалась реализация кредитных соглашений, заключенных ранее под суверенные гарантии российского правительства. С конца 1992г. в России осуществлялись 24 проекта, финансируемых британскими банками, на 587 млн.долл. Большинство из них завершено, идет погашение кредитов. На 1 нояб. 2001г. британской стороне в соответствии с установленным графиком выплачено 383 млн.долл. (основной долг и проценты). Претензий со стороны британских банков не поступает.

Реализация двух проектов приостановлена в связи с переоформлением контрактных обязательств по обеспечению возвратности кредита (строительство транспортно-коммерческого центра в Санкт-Петербурге) и урегулированием претензий к британской фирме по поставкам оборудования (реконструкция Московского электролампового завода).

В 2001г. вопрос возобновления гарантирования экспортных по ставкам и страхования инвестиций в Россию являлся предметом постоянных обсуждений. В окт. 2001г. британское правительство объявило о распространении гарантий Великобритании на кредиты российских компаниям и банкам. Гарантирование планируется осуществлять на общих основаниях под обязательства наиболее надежных российских банков (пока в качестве таковых рассматриваются Сбербанк, Внешторгбанк, Московский международный банк, Московский народный банк) и без финансовых ограничений (ранее кредитная линия была лимитирована определенными суммами).

В условиях недостаточной платежеспособности большинства российских предприятий использование британских правительственных гарантий позволяет компании-экспортеру снизить риски при работе на российском рынке, а компании-импортеру осуществлять платежи по кредиту за счет выручки от поставки товаров или услуг.

Наметились сдвиги и в негосударственном кредитовании российских компаний. «Альфабанк» получил синдицированный кредит в 20 млн.долл. на финансирование торговых проектов. Организатором кредита выступил английский коммерческий банк StanDard Bank London, срок погашения — 180 дней с возможностью продления еще на 180 дней. В конце 2001г. консорциумом западноевропейских банков во главе с «Моснарбанком» (Лондон) было подписано соглашение с «Газпромом» о выделении ему синдицированного кредита в 200 млн.долл. на развитие транспортной инфраструктуры российской компании.

Перспективным направлением привлечения инвестиционных ресурсов российскими компаниями остается размещение их ценных бумаг на фондовом рынке Великобритании. Лондонская фондовая биржа (ЛФБ) является мировым лидером по котировкам ценных бумаг иностранных компаний.

На ЛФБ листингуется 3 российские компании («Лукойл», «Татнефть», «Газпром»). На Бирже об-

рашаются АDR 9 российских компаний: РАО «ЕЭС России», «Лукойла», «Газпрома», «Сургут-нефтегаза», «Мосэнерго», «Татнефти», ЮКОСа, «Сибнефти», «Вимм-Билль-Данн».

В начале 2002г. на ЛФБ появилась первая аккредитованная российская инвестиционная компания. Право торговать на ведущей фондовой площадке Европы получил «Ренессанс Капитал».

Котируются ценных бумаг на ЛФБ способствуют повышению транспарентности российских компаний, стимулируют интерес к ним со стороны международных инвесторов, служат эффективным способом мобилизации финансовых ресурсов. Ежегодно в результате размещения на ЛФБ своих ценных бумаг иностранным компаниям удается получать до 100 млрд.ф.ст. дополнительных денежных средств. Лондонская фондовая биржа активизировала свою деятельность в России. Она инициировала установление контактов с Московской межбанковской валютной биржей с целью поиска путей возможного сотрудничества. В 2001г. повысился интерес британских инвесторов к работе на российском фондовом рынке. Об этом свидетельствуют данные инвестиционных и брокерских компаний «Ренессанс Капитал», «Тройка Диалог», «НИКойл».

В Лондоне расположена штаб-квартира Европейского банка реконструкции и развития. Главным событием в деятельности ЕБРР в 2001г. стало 10 (юбилейное) годовое собрание, проведенное в апр. в Лондоне. Российскую делегацию возглавлял министр экономического развития и торговли Г.О.Греф. В ходе пленарного заседания были подведены итоги и намечены направления деятельности Банка. Заметное внимание участников пленарного заседания привлекло выступление руководителя российской делегации, в котором были даны пути совершенствования хозяйственного законодательства, информация о конкретных мерах правительства по улучшению делового климата в стране.

Результаты деятельности ЕБРР свидетельствуют о изменении его позиции в отношении России. В 2001г. объем кредитов и инвестиций Банка достиг 820 млн. евро, т.е. вырос по сравнению с пред. г. на 42%. Банк одобрил 24 проекта стоимостью 1661,3 млн.евро, из них 1076,9 млн евро за счет средств ЕБРР. Наиболее крупные проекты: модернизация производства Авто ВАЗ-ГМ (общая стоимость 365 млн.евро, в т.ч. участие ЕБРР — 151,2 млн.евро), финансирование оборотного капитала и частично инвестиционных программ РАО «ЕЭС России» на 100 млн.евро и «Сахалинморнефтегаз» — на 96,3 млн.евро.

Заметное место в политике Банка на российском рынке занимает поддержка малого и среднего предпринимательства. В начале 2002г. Банком было объявлено о выделении дополнительно 33 млн.евро на программу кредитования малого и среднего бизнеса. Средства будут распределяться в рамках уже существующей программы кредитования, осуществляемой через региональные подразделения австрийского Raiffeisen Zentralbank.

Российский экспорт товаров в Великобританию, млн.ф.ст.

1995г. 1996г. 1997г. 1998г. 1999г. 2000г. 2001г.

Российский экспорт в

Великобританию965,91274,8.....1476,8 ...1465,91360 ...1533,92132,2
в % к пред. г.100132115,899,3.....92,8112,8.....139
в % к 1995г.100132152,9151,8.....140,8158,8.....220,7

Источник: статданные Королевской таможенной службы Великобритании.

Нефть и нефтепродукты. В 2001г. сохранился высокий уровень российской составляющей в британском импорте этих товаров. Нарастание объемов российских поставок сырой нефти привело к увеличению российской доли в британском импорте нефти до 7,4%, нефтепродуктов — до 6,1%.

Среди российских компаний-экспортеров нефти в Великобританию можно отметить «Лукойл», «Юкос», «Тюменскую нефтяную компанию». В начале 2002г. ТНК подписала с компанией BP Oil International соглашение о поставке 1,65 млн.т. сырой нефти в течение 10 лет.

В краткосрочной перспективе (2002-04гг.) в связи с ожидаемым замедлением экономического роста в Великобритании и падением мировых цен на нефть существует высокая вероятность ограничения возможности наращивания поставок нефти и нефтепродуктов на британский рынок в стоимостном и физическом выражении. Экспорт российской нефти в Великобританию может стабилизироваться на уровне 3 млн.т., нефтепродуктов — 1 млн.т.

Уголь. До недавнего времени экспорт российского угля в Великобританию практически не осуществлялся. Однако в связи с высоким уровнем цен на нефть в 2000-01гг. спрос на энергетический уголь стал повышаться, что привело к улучшению конъюнктуры на рынке. Его поставки из России в 2001г. составили 3,2 млн.т. на 110 млн.ф.ст. В 2001г. экспорт угля увеличился по сравнению с 2000г. в 10 раз, а его доля в импорте Великобритании — до 10%.

Рост экспорта угля в 2002г. будет сдерживаться ожидаемым снижением цен на нефть и возможным сокращением использования электроэнергии в производственном секторе Великобритании.

Расширения его экспорта может обеспечить ежегодные темпы прироста на уровне 10-20% в 2003-04гг.

Природный газ. Великобритания полностью обеспечивает потребности в газе, и его импорт из России незначителен (2000г. — 3,9 тыс.т., 2001г. — 11,1 тыс.т.). По оценке консалтинговой компании Wood Mackenzie, начиная с 2003-06гг. Великобритания может стать одним из крупных импортеров природного газа, и предполагается, что к 2010г. до 15% спроса британского рынка в газе будет удовлетворяться за счет импорта. В число наиболее вероятных стран-поставщиков, наряду с Норвегией и Алжиром, входит и Россия. Подготовлены предложения о рассмотрении перспектив российского газа на европейском газовом рынке с учетом планов ЕС по его либерализации, договоренность о чем была достигнута с профильным подразделением компании «Коноко».

Цветные металлы. 90% российского экспорта цветных металлов в Великобританию приходится на три металла: медь, никель и алюминий. Роль российской составляющей в их импорте в Великобританию в 2001г. составила 8,4%, 5,3% и 6,8% соответственно. В число основных поставщиков цветных металлов входят компании «Российский алюминий», «Норильский никель».

Конкурентоспособность российского алюминия и изделий из него на британском рынке высока. Его поставки в 2001г. увеличились на 107,9%, в т.ч. экспорт алюминия необработанного составил 111,2 тыс.т. и вырос в стоимостном исчислении на

121,5%. В 2002г. произойдет дальнейшее увеличение физических объемов экспорта алюминия (до 130 тыс.т. против 111 тыс.т. в 2001г.).

Поставки российской меди и изделий из нее в Великобританию в 2001г. составили 63,5 тыс.т. на 76,3 млн.ф.ст. Импорт меди из России в Великобританию сократился по стоимости на 22,4%.

По прогнозам экспертов Лондонской биржи металлов, в 2002г. ожидается рост экспорта российской меди в Великобританию в физическом исчислении (до 90 тыс.т.), а ее поставки возрастут до 160 млн.долл.

Поставки российского никеля в Великобританию в 2001г. стабилизировались на уровне 5 тыс.т. (22,6 млн.ф.ст.), что составило 3,9% и 5,3% в физическом и стоимостном выражении от британского импорта никеля.

В 2001г. удельный вес российского никеля в импорте Великобритании данного металла составил 5,3%.

На протяжении последних двух лет прослеживается тенденция понижения цены на никель. Ожидается, что в 2002г. среднегодовая цена на никель составит 6,4 тыс.долл. за т., что будет на 10,7% ниже, чем в 2001г. (7,1 тыс.долл. за т.) и на 26,2% ниже, чем в 2000г. (8,6 тыс.долл. за т.).

В 2002г. ожидается рост, хотя и не очень значительный, экспорта никеля в Великобританию в физическом выражении (до 6 тыс.т. против 5 тыс.т. в 2001г.).

Поставки российских черных металлов в Великобританию в 2001г. составили 317 тыс.т. на 60,3 млн.ф.ст., что на 4,6% ниже уровня пред. г. Их доля в общем объеме британского импорта этих товаров составила 2,7% по стоимости и 4,5% в физическом исчислении.

Основные российские поставщики черных металлов на британский рынок – комбинат «Северсталь», Новолипецкий металлургический комбинат.

Значительного изменения в динамике поставок черных металлов в 2002г. не произойдет в связи с сохранением объемов квот на большинство позиций этой товарной группы из-за продления до 30 июня 2002г. действия Соглашения между Россией и Европейским объединением угля и стали о торговле некоторыми изделиями из стали от 13 окт. 1997г. На физические и стоимостные показатели российского экспорта черных металлов в 2002г. будут оказывать влияние: сокращение спроса со стороны основных потребителей (строительство – на 25%, машиностроение – на 22%, автопром – на 17%) в связи с ожидаемым падением объемов производства; уменьшение предложения национальной металлургической промышленностью в связи с ее кризисным состоянием.

Поставки российских необработанных алмазов в Великобританию в 2001г. составили 575,3 млн.ф.ст., или 27% от объема российского экспорта. По сравнению с уровнем пред. г. экспорт увеличился на 20,3%. Качество этих драгоценных камней намного выше качества необработанных алмазов, ввозимых Великобританией из других стран.

В британском импорте названных товаров доля России по стоимости в 2001г. превысила 15%, по физическому объему на нее пришлось 2,3%.

В среднесрочной перспективе положительное влияние на экспорт алмазов несомненно окажет

подписанное в конце 2001г. новое долгосрочное соглашение между АО «Алмазы России (Саха)» и компанией «Де Бирс», которым будет регулироваться их вывоз из России за рубеж.

Продукция химпрома. В 2001г. по сравнению с 1996г. российский экспорт в Великобританию сократился до 132,3 млн.ф.ст. Причиной этому было введение ЕС антидемпинговых процедур по нитрату аммония, мочеvine, хлориду калия, карбиду кремния, раствору мочевины и нитрату аммония.

Экспорт нитрата аммония сократился с 460,3 тыс.т. (1997г.) до 151,1 тыс.т. (2000г.), раствора мочевины – с 88,6 тыс.т. практически до нуля.

Итоги 2001г. показывают, что наметилась тенденция восстановления позиций российских экспортеров химтоваров на британском рынке. Прирост экспорта этих товаров составил 34,3%. Увеличение достигнуто за счет наращивания поставок в Великобританию минеральных удобрений (в 1,5 раза).

Лесоматериалы, целлюлоза, бумага. Стоимостной объем российского экспорта этих товаров (группы 44-49 ТН ВЭД) в 2001г. составил 114,4 млн.ф.ст. Их доля в общей стоимости британского импорта таких товаров была равна 1,4%, однако роль отдельных товаров различается и по степени переработки.

Удельный вес древесины и пиломатериалов в импорте Великобритании достиг 2,6%, а бумаги и картона – 0,8%. В 2002г. темпы прироста экспорта товаров рассматриваемой группы составят 5-7%. Сохранится наметившаяся в 2001г. тенденция опережающего роста экспорта газетной бумаги, картона и других видов целлюлозно-бумажной продукции с более высокой степенью обработки.

Машины и оборудование. Доля российских товаров этой группы в британском импорте незначительна. Отечественные товаропроизводители готовой продукции в середине 90гг. утратили позиции на британском рынке, дилерская сеть по реализации большинства машинотехнических изделий (легковые автомобили, часы, станки) потеряна.

Освободившиеся ниши заняли компании третьих стран, в первую очередь ЮВА и ЦВЕ. Поставки российских машин и оборудования в Великобританию в последние годы составляли 1,2-1,8% от общего стоимостного объема российского экспорта в эту страну и не превышали 28 млн.ф.ст.

Как позитивный сдвиг в экспорте машинотехнических товаров следует отметить появление новых видов продукции: насосы вакуумные (5,1 млн.ф.ст.), станки лазерные, электронно-лучевые (1,2 млн.ф.ст.), токарные металлорежущие (0,6 млн.ф.ст.), а также увеличение экспорта носителей записи звука, геодезических инструментов.

Это не смогло существенно улучшить положение России на рынке машиностроительной продукции Великобритании в целом. Есть факторы, сдерживающие расширение присутствия на британском рынке российских производителей машинотехнической продукции. К ним можно отнести: ее недостаточно высокое качество; отсутствие сети сервиса и послепродажного обслуживания российской техники в Великобритании; слабую маркетинговую проработку британского рынка машин и оборудования российскими производителями и экспортерами; отсутствие целенаправленных рекламных кампаний, в т.ч. в рамках отраслевых ярмарок и выставок.

Как показывает практика деятельности компаний третьих стран, успеха на местном рынке можно добиться только в случае проведения агрессивной сбытовой политики, рекламных кампаний, участия в выставочно-ярмарочных мероприятиях, готовности нести дополнительные затраты на сертификацию продукции.

В качестве примера можно привести начало поставки на британский рынок в 2001г. российской водки «Родник» (ОАО Самарский комбинат спиртовой и ликеро-водочной промышленности) и начало ее реализации через крупнейшую сеть супермаркетов Великобритании «Теско».

Одним из перспективных направлений может стать восстановление традиционных статей российского машиностроительного экспорта в Великобританию: поставок легковых автомобилей, продукции станкостроительной, часовой, оптико-механической промышленности, бытовой электротехники, спортивного и охотничьего оружия. В 1978г. экспорт российских автомобилей «Лада» составил 20 тыс.шт. (в Великобритании была создана дилерская сеть, состоящая из 120 компаний), осуществлялись централизованные поставки российских оптических изделий (в 1978г. было экспортировано 217 тыс. биноклей и микроскопов), фотоаппаратов (217 тыс.шт.), мотоциклов (540 шт.), тракторов (321 шт.).

Примером активной проработки российскими экспортерами британского рынка в настоящее время может служить деятельность Ирбитского мотоциклетного завода, начавшего экспорт отечественных тяжелых мотоциклов «Урал» в Великобританию.

Кооперация российских предприятия с британскими компаниями в производстве отдельных видов машинотехнической продукции позволяет повысить уровень конкурентоспособности российских товаров, расширить рынки сбыта. Примером может служить сотрудничество российского предприятия «Авиастар» и британской компании Rolls-Royce в производстве российских самолетов Ту-204 по заказам египетской фирмы «Като-Ароматик». Гарантированный сбыт создает возможности для долгосрочных инвестиций. В соответствии с инвестиционным соглашением, подписанным между «Авиастаром» и «Като-Ароматик» в 2001г., последняя обязуется в 2002-03гг. инвестировать в российское предприятие 300 млн.долл., в т.ч. 120 млн.долл. 2002г. «Авиастар» должен построить для египетских партнеров 5 самолетов с двигателями Rolls-Royce.

Информация о проводимых и намечаемых в Великобритании тендерах публикуется в специальных изданиях, распространяемых на платной основе (**стоимость годовой подписки составляет 800-2200 долл.**).

Услуги. В экономике Великобритании сектор услуг играет ключевую роль, темп его прироста опережает промышленность и экономику в целом. Двусторонняя торговля услугами имеет незначительные объемы (в экспорте британских услуг Россия занимает 35 место, а в импорте — 42).

Транспортные услуги являются одним из важнейших секторов сотрудничества с Великобританией. Основной объем грузовых перевозок во взаимной торговле обеспечивается морским транспортом. С учетом увеличения товарооборота между Россией и Великобританией **в ближайшей пер-**

спективе имеются благоприятные условия для повышения роли отечественных судоходных компаний в перевозках.

На британском рынке морских перевозок успешно работает компания Novoship, являющаяся дочерней компанией Новороссийского морского пароходства. Она специализируется на перевозке нефти и нефтепродуктов, располагая флотом в 50 судов различной грузоподъемности, которые укомплектованы только российскими моряками. По данным Lloyds, Novoship занимает второе место среди подобных судоходных компаний.

В отношении допуска российских компаний к каботажным перевозкам в Великобритании здесь нет ограничений по флагу. Допуск к каботажным услугам связан в Великобритании с получением в установленном порядке членами экипажа разрешения на работу.

В качестве ограничений в отношении российских морских пароходств можно рассматривать ставки портовых сборов, установленные в ряде морских портов Великобритании, входящих в Ассоциацию торговых портов (включает 23 британских порта). Для судов Северного морского пароходства ставки сборов превышают аналогичные сборы с судов, в частности, стран Балтии.

Важным направлением деятельности по улучшению позиций России на мировом, в т.ч. британском, рынке транспортных услуг является продвижение проекта Международного транспортного коридора (МТК) «Север-Юг». В 2001г. была проведена презентация проекта в Trade Partners UK и Ассоциации Ports & Terminal Group. Проведены переговоры с рядом компаний по их возможному участию в реализации проекта, в частности, в реконструкции и строительстве объектов транспортной инфраструктуры российской части МТК «Север-Юг».

Что касается авиационного транспорта, то весь пассажирооборот между странами обеспечивается тремя авиаперевозчиками — двумя российскими компаниями («Аэрофлот-Российские авиалинии», «Трансаэро») и британской British Airways. В 2002г. ожидается рост пассажирооборота.

В целях получения доступа к Европейскому соглашению «открытое небо», которое дает право осуществлять полеты между городами стран Европы, «Аэрофлот» в 2001г. прорабатывал вопрос приобретения одной из дочерних структур британской компании Virgin Express Holdings. В связи с недостаточно высокой эффективностью эта сделка не состоялась. В конце года было объявлено о создании «Аэрофлотом» новой компании Sky Net (с базой в аэропорту «Шеннон»). В Ирландии действуют льготные ставки на регистрацию взятых в лизинг самолетов, а ввозные пошлины на авиатехнику отсутствуют.

Российская грузовая авиаперевозочная компания «Волга-Днепр», являющаяся ведущим эксплуатантом тяжелых транспортных самолетов АН-124-100 «Руслан», создала в 2001г. свою дочернюю фирму в Великобритании Volga-Dnepr UK Limited, что позволит ей расширить работу на британском рынке.

Учитывая конкретные проработки в рамках Рабочей группы по строительству Межправительственного комитета по торговле и инвестициям, а также разблокирование кредитной линии имеются все условия для увеличения объема строитель-

ных услуг, оказываемых британскими компаниями в России. Крупная британская компания BOVIS выиграла тендер на строительство терминала «Шереметьево-3».

Интенсификация двустороннего экономического сотрудничества немислима без развития в России эффективной финансовой инфраструктуры, основными элементами которой являются банковский сектор, фондовый рынок, инвестиционные институты и рынок страховых услуг. Учитывая, что Великобритания в этих сферах занимает на мировом рынке прочные позиции и, в то же время, существует потребность российской экономики в сильном банковском секторе, имеются предпосылки для активизации сотрудничества финансово-кредитных институтов двух стран на разных уровнях.

На британском финансовом рынке успешно работает Московский народный банк (МНБ), являющийся дочерней структурой Банка России. Одно из его направлений включает финансовое обеспечение внешнеторговых операций российских компаний с инофирмами. МНБ создал дочерний банк в России, который стал первым российским банком с участием британского капитала.

Открытие в Великобритании своих дочерних компаний и представительств становится одним из наиболее распространенных путей активизации работы российских компаний-экспортеров на британском рынке. Свои дочерние компании создали «Волга-Днепр», «Международная калийная компания», «ЛУКОЙЛ», «Газпром», «Ренессанс-Капитал». В начале 2002г. страховая группа «Спаские ворота» объявила о намерении до конца года открыть свое представительство в Лондоне.

В Великобритании действует 50 крупных и средних компаний с участием российского капитала и представительств российских компаний и банков. В области финансово-банковской деятельности – Moscow Narodny Bank, Renaissance Capital, Alfa Securities, Euroinvest, представительства «Альфа-банка», «СДМ-банка», «ЦетроКредит банка»; транспорта – Аэрофлот, Трансаэро, Novoship, Volga-Dnepr UK Ltd, Anglo-Soviet Shipping, Joint Tankers Chartering; туризма и общественного питания – Intourist, Inntel Moscow, Potemkin; экспортно-импортных операций – Arkos Limited, Lukoil Europe Holdings, Nafta UK, Gazprom UK, Gazprom Trading UK, International Potash Co, Raznoimport; консультационно-организационных и информационных услуг – Eventica, LVA, Interfax Conference Ltd, YK Consulting Ltd, Your Lawyer JSC.

В Великобритании отсутствуют ограничения для деятельности иностранных компаний на рынке, установленные в законодательном порядке. На практике открытие представительства и создание дочернего предприятия для осуществления отдельных видов деятельности сопряжено с рядом административных трудностей.

На практике немалое количество компаний, вид деятельности которых подлежит обязательному лицензированию (юридическая, страховая, аудиторская), сталкиваются с проблемами в процессе их работы, связанной с преодолением бюрократических барьеров. Для решения таких проблем иностранным компаниям, в т.ч. с российским капиталом, приходится прибегать к помощи специ-

альных юридических фирм, что связано с крупными финансовыми затратами.

Интересы России в 6 Международных товарных организациях (МТО), штаб-квартиры которых находятся в Лондоне.

По данным за 2000г. товары, относящиеся к деятельности одиннадцати МТО, составили 5,6% российского экспорта и 8,6% импорта. Страны, представленные в товарных соглашениях, обеспечивают 2/3 мирового производства и потребления соответствующих товаров и практически подавляющую (от 85 до 95%) часть мировой торговли ими. Все указанные товарные соглашения объявляют своей целью достижение стабильности на мировых рынках соответствующих товаров на базе принципов ВТО. Великобритания занимает в них конструктивную позицию и постоянно подчеркивает свою готовность к сотрудничеству с представителями России в этих организациях.

Главной тенденцией в рамках МТО явилось стремление государств-членов МТО к дальнейшей либерализации международной торговли сырьевыми товарами на принципах, вырабатываемых ВТО, поскольку подавляющее число стран-членов МТО являются членами этой организации.

В рамках Международного совета по зерну с июля 1999г. в России осуществляется проект создания в зерновом секторе российской экономики рыночного механизма «товарных квитанций», или «складских свидетельств» на базе Самарской обл. при финансировании со стороны Общего Фонда для сырьевых товаров. Целью указанного проекта является оказание России помощи в создании открытой и ориентированной на рынок системы сбыта в зерновом секторе путем введения товарных складских свидетельств в качестве надежного средства осуществления рыночных сделок.

Создан «пул» из 11 сертифицированных элеваторов, 8 банков и 8 страховых компаний, которые участвуют в проекте. Всего в нем принимают участие 90 зернопроизводителей, 28 торговых и 12 зерноперерабатывающих предприятий Самарской обл.

На 2 (2001г.) заседании исполкома МСЗ стоял вопрос о покрытии Россией совокупной задолженности по взносам в административный бюджет этой организации за 2000/01 и 2001/02 фин. гг. в 138 тыс.ф.ст.

Особенно остро 2001г. стоял вопрос о лишении России права голоса и информационного обслуживания в Международной исследовательской группе по каучуку (МИГК). Данная ситуация сложилась ввиду неуплаты Россией взносов за 2000/01 и 2001/02 фин. гг. На 137 заседании исполкома МИГК было решено применить к России санкции, предусмотренные Уставом МИГК.

В 2001г. обсуждался вопрос о восстановлении членства Российской Федерации в Международной организации по сахару (МОС), членами которой являются 58 государств, дающих 75% мирового производства, 55% мирового потребления, 90% чистого экспорта и 26% чистого импорта сахара. Россия, не присоединившись к подписанному в 1992г. новому Международному соглашению по сахару, до 1999г. принимала участие в работе МОС в качестве наблюдателя.

МОС проявляет постоянный интерес к Российской Федерации, как крупному импортеру сахара. В окт. 2001г. МОС был официальным спонсором

проведенной в Москве V международной специализированной торгово-промышленной выставки и семинара «Актуальные проблемы и перспективы развития российского сахарного рынка».

В двух МТО – международной организации по какао (МОКК) и международной организации по кофе (МОК) завершена работа по разработке текстов новых товарных соглашений. Соглашения открыты для подписания заинтересованными странами.

На состоявшейся в апр. 2001г. 63 сессии совет МОКК принял к сведению доклад исполнительного директора об успешном завершении работы над соглашением по какао. На 23 Специальной сессии МОКК (9-10 июля 2001г.) принял решение о продлении действующего соглашения по какао 1993г. до того момента, когда, в соответствии со ст. 58, вступит в силу новое соглашение.

Сохраняет свою актуальность вопрос о присоединении России к новому соглашению по кофе, тем более, что МОК продолжает содействовать расширению потребления кофе в России путем проведения за счет средств этой организации рекламных фестивалей. В России состоялись 3 таких фестиваля (в 1999-2000гг. и последний – в июле 2001г.).

Разработка новых товарных соглашений по кофе и какао проходила в условиях либерализации мировой торговли. По мнению стран-потребителей (к числу которых относится и Россия), положения и нормы ряда ныне действующих международных сырьевых соглашений, устанавливающие административно-экономические рычаги регулирования (в МОКК, МОК, МОС), превратились в анахронизм.

Развивающиеся страны (производители) продолжают за них держаться, хотя существуют более эффективные механизмы поддержки товаропроизводителей этих товаров, включая схемы стабилизации экспорта, меры по содействию торговле, улучшению доступа к рынкам капитала и международной банковской системе.

В этом контексте определенный интерес представляют схемы гарантирования цен, разработанные Всемирным Банком. Еще в начале 1999г. ВБ создал Международную рабочую группу по управлению ценовыми рисками в области сырьевых товаров с целью исследования новых, ориентированных на рынок методов. Эти методы рассчитаны на то, чтобы помочь развивающимся странам более эффективно управлять рисками, связанными с колебанием цен на сырьевые товары.

Рекомендации этой группы предусматривают создание системы международного страхования производства, поставок и закупок соответствующих сырьевых товаров. Для этого предлагается создать международные организации (ими могут стать и сами МТО), которые могли бы взять на себя функцию посредника между страховщиками и компаниями-производителями и потребителями.

Взаимодействие с регионами Российской Федерации. В рамках 4 ежегодного экономического форума «Россия-2001» (апр.) интерес вызвали презентации Ингушетии, Свердловской и Иркутской обл.

Во время проведения форума «Инвестиции в Россию», организованного международной компанией Marcus Evans, прошла презентация Ростовской обл. Внимание британских предпринима-

телей обращалось на развитие законодательной базы области, в т.ч. принятый в области закон «О господдержке инвестиционной деятельности на территории Ростовской обл.».

Повышенный интерес вызвала презентация Москвы, проведенная в ходе 2 ежегодной европейской конференции «Инвестиции в Россию и страны СНГ», которая была организована инвестиционными компаниями Sachs Associated и Bloomberg. В конференции приняли участие 120 представителей российских и иностранных компаний, специализирующихся на российском фондовом рынке, инвестиционных банков, ЕБРР, юридических и консалтинговых фирм.

Первый зампреьера правительства Москвы В.Ресин подробно остановился на экономическом сотрудничестве с Великобританией. Объем накопленных британских инвестиций составил на начало 2001г. 426 млн.долл. (Великобритания занимает 7 место в списке иноинвесторов). 40% (95 млн.долл.) всех поступивших британских инвестиций в Москву составили прямые инвестиции. 350 британских компаний имеют постоянные представительства в Москве; в столице зарегистрировано 80 российско-британских СП.

Принципиально новыми мероприятиями в 2001г. стали презентации Федеральных округов Российской Федерации. Такая форма региональной работы способствовала более целному восприятию британскими деловыми кругами экономического потенциала регионов, подтверждала политическую стабильность и преимущества новой системы госуправления в нашей стране. Важным событием стала конференция «Инвестиции в Уральский федеральный округ», организованная «Интерфаксом». В конференции приняло участие более 200 представителей российского и британского бизнеса. Делегацию Федерального округа возглавлял полномочный представитель президента РФ П.М.Латышев, в нее вошли руководители всех 6 регионов округа, крупнейших промышленных предприятий.

Доклад П.М.Латышева, состоявшиеся презентации Свердловской, Тюменской, Челябинской, Курганской обл. Ненецкого и Ханты-Мансийского автономных округов позволили отразить не только высокий экономический потенциал Урала, но и качественные изменения в подходах российских регионов к экономическому сотрудничеству с Великобританией, связанных с ростом менеджмента на всех уровнях, улучшением финансовых показателей и платежеспособности предприятий.

Одним из важных направлений двустороннего экономического сотрудничества является взаимодействие в области технического содействия российским реформам. Стратегия содействия Великобританией реформам в России строится в соответствии с Белой книгой по оказанию помощи странам с переходной экономикой, разработанной правительством лейбористов.

В 2001г. это направление работы охватывало широкий диапазон вопросов, связанных с формированием и окончательным утверждением британским руководством программы содействия экономическим реформам в России на 2001-05гг., координатором которой является министерство по делам международного развития Великобритании (ММР). Объем годового финансирования в рамках Программы достигает 25 млн.ф.ст. (35

млн.долл.). Ее презентация состоялась в июне 2001г. в Москве в посольстве Великобритании.

Важной составляющей указанной Программы является проект по оказанию содействия России в вопросе присоединения к ВТО (Russia Trade Policy Project). Им предусматривается оказание консультативно-технической помощи в сферах информационного обеспечения вступления России в ВТО, подготовки специалистов и выработки формата наиболее полного участия России в работе очередного раунда ВТО.

Сотрудничество минэкономразвития России с ММР Великобритании в области приведения российского законодательства в соответствие со стандартами ВТО, было отмечено премьер-министром Великобритании Э.Блэром, в интервью Агентству «Интерфакс» накануне визита президента России В.В.Путина в Лондон (дек. 2001г.). Он подчеркнул твердое намерение Великобритании «сделать все, что в его силах, чтобы помочь России достичь соответствия требованиям членства в ВТО, как можно скорее».

Активность российских компаний в выставочных мероприятиях в Великобритании. В 2001г. они приняли участие в 6 выставках против 3 в пред. г. Среди важнейших событий этого рода.

1. Крупнейшая в Европе Всемирная туристская выставка WTM-2001, проходившая в Лондоне 12-15 нояб. В состав официальной правительственной делегации, которую возглавлял зампред правительства И.И.Клебанов, вошли: полпред президента в Центральном федеральном округе Полтавченко Г.С., губернаторы Астраханской (Гужвин А. П.) и Калининградской (Егоров В. Г.) обл., замы губернаторов и глав администраций Красноярского края, Ярославской и Тульской обл., замминистры экономического развития и торговли России Стржалковский В.И. и В.П.Страшко.

2. Международная выставка продуктов питания и напитков International Food & Drink (Лондон, 25-28 марта 2001г.). В выставке приняли участие 900 фирм из 21 стран. В ней участвовало ГУП ПО «Татспиртпром», которое представило продукцию, по качеству и рекламному оформлению не уступающую зарубежной.

3. Международная выставка «Организация рекламы и продвижения товаров и услуг на рынок» (Лондон, 6-8 марта 2001г.), которая была самой крупной за 6-летнюю историю ее существования. Участие приняли 500 компаний из 20 стран.

Интерес вызвала экспозиция австрийской фирмы Lomographic Society, представившей на выставке фотоаппаратуру и оптические приборы. Среди них значительное место занимала продукция Ленинградского оптико-механического завода ЛОМО, с которым фирма сотрудничает в течение нескольких лет.

4. Выставка Offshore Europe (Абердин, 4-7 сен. 2001г.), посвященная проблемам развития офшорной нефтегазовой промышленности. В ней участвовала компания «Лукойл», организовавшая собственный стенд, а также группа российских фирм, специализирующихся на проведении геологических исследований и представивших объединенную экспозицию вместе с Торговой палатой Мурманского региона.

5. Международная специализированная выставка «Вертолетная техника-2001» (Helitech-2001) состоялась 25-28 сент. 2001г. вблизи г.Кемб-

риджа. В ней приняли участие 240 компаний. Была представлена широкая номенклатура продукции для гражданских и военных вертолетов. Казанский вертолетный завод продемонстрировал новые модели российских вертолетов. В выставке приняли участие российские компании «Тюмень-авиатранс», «Интерпрофавиа», которые специализируются на предоставлении услуг в сфере автоперевозок, и журнал «Аэрокосмический вестник».

6. 7 международная конференция «Реформирование стратегии бизнеса на европейском рынке вооружений» (Лондон, 20-21 фев. 2001г.), организованная компаниями Jane's Information Group и Global Conferences. В ее работе приняли участие 140 представителей правительственных организаций (министерств обороны Великобритании, Франции, Германии, Италии, Норвегии.), крупных корпораций оборонного комплекса (Eads, Bae Systems, Raytheon, Thales), а также Европейского Союза и Организации по сотрудничеству в области средств вооружений OCCAR.

Уровень участия российских компаний в выставках и ярмарках остается невысоким. В большинстве достаточно интересных мероприятий, которые могли бы стать одним из важнейших инструментов продвижения российских товаров и услуг на мировой рынок, отечественные экспортеры и товаропроизводители в 2001г. не участвовали. В фев. 2001г. в г.Бирмингем проходила 5 ежегодная международная выставка медицинского оборудования Medical Device Technology-2001. В эти же сроки состоялась международная выставка по тематике охраны окружающей среды Contamination Control & Cleanroom Products. В сент. в Лондоне состоялась международная выставка «Вооружение и военная техника» (Dsei-2001) В ней приняли участие 600 компаний из 20 стран. На ней была представлена широкая номенклатура продукции военно-технического назначения: бронетехника, артиллерийское и стрелковое вооружение, приборы наведения, оборудование для боевых самолетов и вертолетов, системы защиты и обнаружения боевых кораблей и подводных лодок, средства связи и индивидуальной защиты (бронежилеты, каски, специальное снаряжение для саперов и химзащиты), полевые кухни, санитарные машины.

Обзор прессы События I пол. 2002г.

Экономическая политика. Основное внимание уделялось перспективам развития британской экономики в свете принятия парламентом бюджета страны на 2002/03 фин.г.

Активно дискутировались планируемые правительством меры по увеличению налогов в целях пополнения доходной части госбюджета. Представителями бизнеса выражались сомнения в целесообразности этих шагов, т.к. это может негативно отразиться на конкурентоспособности британских компаний на мировом рынке.

Отмечались оживление в промышленном секторе Великобритании, рост внутреннего спроса, увеличение цен на недвижимость, что, по мнению экспертов, потребует принятия правительством Великобритании и Банком Англии ряда мер, включая увеличение учетной ставки по краткосрочным кредитам, улучшение условий деятельности малого и среднего бизнеса, усиление поддержки национальных производителей.

В конце марта Европейская Комиссия опубликовала в целом позитивный обзор по британской экономике, отметив стабилизацию объемов внутренних заимствований и розничных продаж. Отмечалось, что сохраняет свою значимость другой фактор — ситуация на валютном рынке, отражающая ожидания трейдеров по поводу решения Банка Англии об увеличении его учетной ставки. К концу года ставка может быть поднята на 1,25% с ее нынешнего, самого низкого за последние 37 лет уровня (4%). Решение о повышении учетной ставки может быть принято после появления информации о динамике инфляции в ведущих странах.

По данным компании Мерил Линч, увеличение учетной ставки Банка Англии даже на 1% приведет в краткосрочной перспективе к значительному повышению нагрузки, связанной с обслуживанием долговых обязательств заемщиками, что окажет негативное влияние на рост потребительского спроса, «локомотива» роста британской экономики.

Пересмотр системы господдержки экспорта должен быть запущен правительством Великобритании меньше чем через 2 года после того, как осенью 2000г. была создана его существующая система. Предлагаемые изменения предусматривают создание специального независимого фонда в 2,9 млрд.ф.ст. для поддержки экспорта. Реформа должна начаться с ревизии министерством торговли и промышленности Великобритании доходов, получаемых Департаментом гарантий экспортных кредитов (ДГЭК), за предоставление финансовых гарантий и страхового покрытия экспортерам.

Как заявил на годовом собрании Конфедерации британской промышленности премьер-министр Великобритании Э.Блэр, будущее Великобритании зависит от того, сможет ли она стать «сильным и одним из главных игроков» в Европе и было бы «сумасшествием» стоять в стороне от остальной части Европейского Союза.

Премьер-министр также заявил о поддержке решения минфина страны о повышении налогов, что нашло отражение в текущем Бюджете. Цель этого повышения, сказал он, улучшить финансирование национальной системы здравоохранения, которая нуждается в притоке дополнительных финансовых ресурсов. США, Франция, Германия тратят на цели здравоохранения значительно больше.

Индекс FTSE Лондонской фондовой биржи упал до самого низкого с прошлого года уровня. Лондонский рынок присоединился к общемировому обвалу. FTSE в первые часы торгов упал на 2,24% до 4971 пунктов. Ничего удивительного и неожиданного в этом не было, учитывая, что котировки на всех ведущих биржах мира опустились на 2%-5%.

На рынках царит пессимизм, вызванный резким падением котировок акций американских компаний технологического сектора и новой волной расследований, вызванных нарушениями корпоративной бухгалтерской отчетности.

Акции нефтяных компаний, поддерживавшие рынки в минувшие месяцы, также обрушились в связи с резким падением цен на нефть, вызванным неожиданной информацией о росте запасов нефти в США.

В мае 2002г. одной из основных тем, которая широко освещалась в британской прессе, были передвижки в правительстве Великобритании,

произошедшие после неожиданного ухода со своего поста госсекретаря С.Байерса, бывшего руководителем министерства транспорта, местного самоуправления и регионов.

Особо подчеркивалось, что сразу после принятия отставки С.Байерса премьер-министром Великобритании были произведены существенные кадровые перестановки (31 новое назначение, в т.ч. 3 на уровне членов кабинета. 8 руководителей министерского уровня были уволены).

Алистер Дарлинг (Alistair Darling) был переведен с поста госсекретаря по вопросам труда и пенсионного обеспечения на должность госсекретаря по транспорту. На пост А.Дарлинга назначен Э.Смит (Andrew Smith), бывший до этого главным секретарем минфина.

Как считает газета «Файненшел таймс», в основе кадровых решений Э.Блэра в отношении А.Дарлинга и Э.Смита, которые являются близкими соратниками минфина и одного из лидеров лейбористов Г.Брауна, лежат профессиональные качества назначенцев (их относят к осторожным политикам).

Одновременно была произведена структурная реорганизация министерства транспорта, местного самоуправления и регионов. Оно было разделено на 2 структуры. Все подразделения, занимающиеся нетранспортными проблемами, были объединены в новый офис, главой которого назначен зам. премьер-министра Дж.Прескотт, руководивший до последних всеобщих парламентских выборов (май 2001г.) министерством транспорта. Прескотт потерял контроль над секретариатом кабинета министров.

Как подчеркивает британская пресса, стагнировавшее на протяжении последних 2 лет производство в Великобритании проявляет признаки оживления. По мнению британских экономистов, это хороший сигнал, свидетельствующий, что в этом секторе британской экономики начинается подъем. По данным британской статистики, в фев. 2002г., по сравнению с янв., прирост производства в промышленности составил 0,4%.

Экспортные поставки британских промтоваров в янв. 2002г. упали на 400 млн.ф.ст. до 14,9 млрд.ф.ст. в основном за счет сокращения экспорта в США. Экспорт услуг составил 6,4 млрд.ф.ст. Дефицит торгового баланса страны увеличился с 2,5 млрд.ф.ст. до 2,6 млрд.ф.ст.

Со ссылкой на данные обзора Европейской комиссии британская печать обращает свое внимание на то, что малый бизнес Великобритании находится в наилучшем положении в ЕС (обзором охвачены 1390 компаний из Великобритании, Австрии, Германии, Греции, Ирландии, Италии, Португалии и Испании). В обзоре подчеркивается, что британские компании показали высшие результаты по 20 из 70 показателей, в т.ч. по размеру прибыли до налогообложения (компании из Италии и Португалии — наихудшие), ликвидности активов, занятости (минимальное сокращение числа рабочих мест), объемам инвестиций в повышение квалификации.

Нефтегазовый комплекс и энергетика. Чистая прибыль компании BP в I кв. 2002г. снизилась по сравнению с аналог. периодом 2001г. на 57% (с 3,7 млрд.долл. до 1,58 млрд.долл.).

Добыча нефти компанией выросла на 2,7%, достигнув ежедневного уровня в 2 млн. баррелей, в

т.ч. в результате реализации новых проектов на Аляске, в Норвегии, Анголе и Мексиканском заливе. Добыча газа снизилась на 1,7% в результате уменьшения потребности Великобритании в газе и соответственно поставок газа с месторождений Северного моря. Общий ежедневный уровень добычи энергоносителей вырос на 0,75% до 3,49 млн.бар. нефтяного эквивалента.

Чистая прибыль компании «Шелл» в I кв. 2002г. снизилась по сравнению с аналог. периодом 2001г. на 48% с 3,85 млрд.долл. до 1,99 млрд.долл. в результате падения цен на нефть и ужесточением конкуренции на рынке нефтепродуктов. Объем капиталовложений компании вырос за рассматриваемый период на 68% до 4,6 млрд.долл.

Прибыль от операций по добыче нефти и газа упала на 49% до 1,45 млрд.долл. Добыча нефти снизилась на 2% в результате производственных проблем в Мексиканском заливе и сокращением добычи нефти в странах ОПЕК. Добыча газа увеличилась на 5%, что позволило компании увеличить общую добычу энергоносителей на 1%.

Один из крупнейших британских производителей электроэнергии компания British Energy проводит переговоры с другой британской компанией BNFL о возможности использования принадлежавших последней устаревших ядерных реакторов Magnox, срок эксплуатации которых истекает в 2010г.

Чистая прибыль компании «Бритиш Газ» в I кв. 2002г. снизилась по сравнению с аналог. периодом 2001г. на 2% с 136 млн.ф. до 133 млн.ф. На фоне резкого снижения показателей прибыли ведущих западных нефтегазовых компаний на 45-50% достаточно благоприятное положение компании «Бритиш Газ» объясняется экспертами ее большей ориентацией на добычу газа, цены на который росли в то время, как цены на нефть падали.

По оценке компании «Маратон», чтобы избежать резкого падения предложения газа на внутреннем рынке, Великобритании необходимо в течение ближайших 5 лет построить 4 крупных газопровода. Данные вывод сделаны на основании анализа проекта строительства газопровода протяженностью 419 миль и стоимостью 900 млн.долл., предназначенного соединить норвежские месторождения газа (Brae/Miller) с юго-восточной частью Великобритании (Бэктон).

В связи с падением в 2001г. оптовых цен на электроэнергию на 10% британская компания «Бритиш Энерджи» вынуждена списать 500 млн.ф. на убытки.

Сектор высоких технологий. Крупнейшая телекоммуникационная компания Великобритании British Telecoms (BT) уделяет большое внимание разработке технологий беспроводной передачи данных. Доля продукции, создаваемой на основе на этих технологиях, в общем объеме производства фирмы постоянно увеличивается (8%, 12% и 14% в 1999, 2000 и 2001 годах соответственно).

В 2002г. BT планирует начать создание сети пунктов обеспечения беспроводной передачей данных в отдельных регионах страны. Эти пункты будут предоставлять пользователям, находящимся в прилегающих к ним районах, доступ в «Интернет» и к внутрифирменными компьютерными сетями различных компаний.

Первоначально предполагается оборудовать такие пункты в аэропортах, вокзалах, крупных оте-

лях, торговых и бизнес центрах и довести их количество к июню 2003г. до 400 единиц. Всего к июню 2005г. планируется создать 4000 таких пунктов. Затраты в первый год реализации данной программы составят 15 млн.долл.

Скорость передачи информации по создаваемым каналам будет в 5 раз выше, чем у мобильных телефонов третьего поколения. Начало их широкого использования в Великобритании ожидается с 2003г.

Строительство. В Великобритании в марте 2002г. произошло оживление строительного сектора. Значительный рост был отмечен в сегменте гражданского строительства (автодорожное и ж/д строительство, строительство школ, больниц). Основная причина этого – увеличение бюджетных ассигнований. Сегмент промышленного строительства также имеет солидный портфель заказов.

В обзоре, подготовленном Чартерным институтом, подчеркивается, что планы британского правительства по реконструкции инфраструктуры страны имеют хорошие перспективы. По данным компании «Галифакс» – ведущего британского оператора на рынке строительных заимствований, стоимость жилья в марте 2002г. повысилась в среднем только на 0,4% по сравнению с фев. Это самый низкий показатель за последние 6 мес.

В течение последних 5 лет компания Pilkington пыталась сохранить свои позиции на рынке стекла за счет сокращения себестоимости производства. Тем не менее последние 2 года ей не удавалось достичь запланированных финансовых показателей. В 2001г. валовая прибыль компании упала до 161 млн.ф.ст. при обороте 2805 млн.ф.ст.

Руководство Pilkington предполагает, что в ближайшие годы начнется рост доходов компании, который будет составлять в среднем 4% в год.

Промышленность. Два крупнейших авиапроизводителя «Эйрбас» и «Боинг» одновременно сделали заявления о заключении крупных контрактов на 4,6 млрд.долл. Контракты еще на 4 млрд.долл. находятся в стадии подготовки.

Сначала «Боинг» – объявил, что смог опередить «Эйрбас» в жесткой борьбе за контракт с голландской авиакомпанией KLM. Контракт предусматривает поставку 11 самолетов «Джумбо» на 2,5 млрд.долл. Затем появились сообщения, что «Эйрбас» заключил сделку на 2,1 млрд.долл. с «Индийскими Авиалиниями».

После того, как было объявлено о заключении сделок, резко выросла стоимость акций «Боинга» и EADS (компания, владеющей «Аэйрбас»). Рост котировок подтверждает тот факт, что авиаиндустрия постепенно восстанавливается после терактов 11 сент.

Транспорт. Британский национальный авиаперевозчик British Airways признал, что около половины его акций принадлежат иностранцам. Крупнейшие акционеры – американцы. Четыре из десяти пассажиров – иностранцы. Гендиректор Род Эддингтон – австралиец.

Ни у одного другого национального авиаперевозчика нет такого числа зарубежных инвесторов. Иностранцы владеют 48% акции British Airways, что приближается к разрешенному правительством максимум (49,9%). Сейчас крупнейшими акционерами British Airways являются американские Capital Group (9,9%), Franklin Resources (6,11%) и Fidelity (3,3%).

Фармакология. Руководство двух гигантов фармакологии — британской компании GlaxoSmithKline (GSK) и американской Bristol-Myers Squibb обсудили возможность слияния. В случае реализации сделки появится крупнейшая в мире фармацевтическая фирма, общая капитализация которой оценивается аналитиками в 190 млрд.долл.

Переговоры велись в штаб-квартире Bristol-Myers в штате Нью-Джерси на протяжении последних двух недель. Дискуссии пока ознакомительные. По крайней мере, так говорят сами руководители конкурирующих компаний.

Официально ни GlaxoSmithKline, ни Bristol-Myers сообщений прессы не комментируют, однако 2 недели назад старший финансист GSK Джон Кумб заявил, что Bristol-Myers находится «на экране нашего радара».

Согласно заявлению руководителя Medical Research Council профессора Дж.Радда, проект создания Британского биобанка может позволить создать лекарства, предназначенные для конкретных больных.

«Мы попытаемся найти индивидуальный подход к профилактике и лечению заболеваний. Когда мы обнаружим генетическую причину различных заболеваний и генетические различия, влияющие на ход лечения, врачи смогут прописывать медикаментозные или другие формы лечения, основываясь на индивидуальном генетическом коде», — заявил Радд.

Проект критиковали за то, что он не предоставляет достаточных гарантий того, что хранящиеся в Банке генетические данные не будут преданы огласке или использованы в коммерческих целях. Однако директор Wellcome Trust Майк Декстер заявил, что он лично намерен предоставить свою ДНК для исследования.

Medical Research Council, благотворительная организация Wellcome Trust и минздрав Великобритании уже объявили о выделении первых 45 млн.ф.ст. на проведение этих исследований.

Торговля и страхование. Компания Kingfisher, специализирующаяся на продаже товаров широкого потребления и изделий электроники, ведет переговоры о покупке до 45% акций французской компании Castorama на 2-3 млрд.ф.ст.

В случае заключения сделки, в отдельную структуру выделится подразделение Kingfisher, специализирующееся на розничной продаже изделий электроники и имеющее широкую дилерскую сеть в некоторых европейских странах. Это компании Comet в Великобритании, Darty во Франции и Pro Market в Германии.

Факты невыплат страховых компенсаций в результате заболеваний, вызванных асбестом или материалами содержащими его, стали предметом рассмотрения в верхней палате британского парламента.

Резкой критике законодателей подверглись действия страховых компаний по трем конкретным случаям заболеваний, которые были рассмотрены Апелляционным судом Великобритании еще в дек. 2001г. После многочасового обсуждения в начале 2002г. члены палаты не пришли к единому мнению по вопросу решения Апелляционного суда, в котором явно прослеживалась линия поддержки производителей и страховых компаний. После вынесения вышеназванного решения страховые компании стали предлагать различные схе-

мы частичных выплат пострадавшим в случае отзыва их жалоб. Эти действия были расценены адвокатами истцов, как попытка манипулировать законодательным процессом.

Сумма страховых выплат в ближайшие 20 лет может составить 6-8 млрд.ф.ст. Эксперты Ассоциации британских страховых компаний считают эту цифру явно завышенной. По их мнению, выплаты не превысят 200 млн.ф.ст. в год.

С начала мая 2002г. в Великобритании вводится в действие схема, позволяющая утилизировать 90 млн. неиспользуемых мобильных телефонных аппаратов. Их владельцы смогут отправлять их заранее оплаченным письмом в адрес компании, занимающейся утилизацией отходов. Подобная схема вступает в силу за два года до того, как начнет действовать новый закон ЕС, направленный на сокращение электротехнических отходов. Заниматься утилизацией мобильных телефонов будет розничная сеть магазинов Comet совместно с компанией связи XStronix.

Телефонные аппараты, отправляемые в XStronix, будут разбираться, чтобы пластик и драгметаллы можно было затем использовать повторно. Детали, изготовленные из тяжелых металлов, будут уничтожаться таким образом, чтобы свести к минимуму загрязнение окружающей среды.

В наст. вр. Великобритании утилизируют 10% электротоваров.

Валюта и финансы. В апр.-июне на страницах британских газет продолжилась полемика по вопросам вступления Великобритании в единый европейский валютный Союз.

Пресса активно комментировала слова премьер-министра Э.Блэра, решительно высказавшегося за введение в Великобритании единой европейской валюты. В своем интервью он признался, что хотел бы войти в историю как премьер-министр, убедивший британский народ в необходимости перехода на евро.

Он подчеркнул, что «как бы не относилось население страны к вопросу о введении евро, Великобритании необходимо расширить свое влияние в Европе. Быть в стороне (наполовину в Европе, наполовину вне ее), изолироваться, означает только одно — когда будут приниматься решения по принципиальным вопросам, мы не будем иметь права голоса при принятии тех решений, которые нам нужны».

Э.Блэр дал ясно понять, что политика правительства Великобритании в отношении 5 экономических тестов по введению евро не изменилась, подчеркнув, что для страны важно, чтобы это знали в Европе.

Министр финансов Великобритании Г.Браун стремится завершить работу по оценке результатов 5 тестов до принятия бюджета страны на 2003/04 фин.г. Результатом работы группы экономистов должен стать доклад о целесообразности вступления Великобритании в еврозону. Однако специалисты отмечают, что только Г.Браун по согласованию с Т.Блэром может решать, что будет включено в доклад, а что нет. Возникает вопрос о возможном политическом, а не экономическом решении проблемы.

Глава New Corporation Руперт Мердок заявил, что британские газеты, входящие в его медиа-империю, начнут кампанию против вступления Великобритании в зону евро путем убеждения насе-

ления сказать евро «нет», если лейбористское правительство объявит референдум по этому вопросу. «Европа объединяет в себе столь большое число разных культур и исторических традиций, что объединить их все вместе и поставить под власть французских бюрократов, было бы немыслимо. Я считаю, что нужно подождать», — сказал он. Р.Мердоку, среди прочего, принадлежат таблоиды «Сан» и «Ньюз оф зе уорлд», а также авторитетные «Таймс» и «Санди Таймс». Эти газеты могут настроить общественное мнение и повлиять на результат голосования.

По мнению М.Тэтчер, Великобритании пора начинать выходить из Европейского Союза, который она считает «фундаментально не реформируемым». М.Тэтчер призвала пересмотреть условия членства Великобритании в ЕС так, чтобы страна могла отказаться от общей политики в области сельского хозяйства и рыболовства, единой внешней политики и политики в сфере безопасности, укрепить контроль над внешнеторговой политикой. Она предложила присоединиться к Северо-Атлантическому соглашению о свободной торговле, что несовместимо с членством в ЕС.

Тэтчер не призвала напрямую к полному выходу из ЕС. Она высказалась за сохранение в силе некоторых существующих соглашений, но за отказ от нынешних и будущих механизмов, которые могут повредить интересам Великобритании или ограничить свободу ее действий. Может быть, это не так сложно, как кажется, поскольку «на самом деле, остальной Европейский Союз нуждается в нас больше, чем мы в нем» — заявила Тэтчер. «Мы должны быть совершенно уверены в том, что сможем создать разумную систему, которая позволит нам защищать и преследовать собственные интересы, продолжая сотрудничество с европейскими государствами», — считает Тэтчер. Она полагает, что правительство консерваторов, которое в будущем придет к власти должно открыто заявить, что будет стремиться фундаментально изменить условия членства Великобритании в ЕС, в т.ч. обеспечить контроль над торговой политикой Великобритании. Прохладное отношение Тэтчер к Европе общеизвестно, но в наст. вр. она выражает свои взгляды очень агрессивно.

Другой важной темой, обсуждаемой финансовой и промышленной элитами Великобритании на страницах печатных изданий, был вопрос размера учетной ставки Банка Англии. Европейский центральный банк и Банк Англии оставили без изменений учетные ставки своих валют — евро и фунта стерлингов, соответственно.

Как подчеркивала пресса, практически все уверены, что учетные ставки, определяющие стоимость кредитов, долго на столь низком уровне не останутся. Ставка евро составляет 3,25%, фунта — 4%. Для английской валюты это является рекордом последних 40 лет.

Дешевые кредиты в Европе привели к резкому росту стоимости жилья и объемов потребления. Последнее — особенно приятно для экономик западноевропейских стран. Именно высокое потребление удерживает их от скатывания в рецессию.

Но рост потребления оказывает давление на цены, что рано или поздно приводит к росту инфляции — кошмару европейских стран, помнящих 70гг., когда высокая инфляция долго не давала Западу выкарабкаться из спада.

Нынешнее положение экономик западных стран далеко от идеального, но дешевые кредиты помогают многим секторам выдержать удар.

Задачу центральным банкам облегчило то, что инфляция сейчас невысока, а падающий доллар придал веса евро и фунту. В этих условиях можно было пойти навстречу страдающим от падения прибыли компаниям и оставить ставки без изменений.

Решение банковских комитетов в Лондоне и во Франкфурте оставить стоимость кредитов на прежнем уровне было встречено на ура промышленностью, банками и фондовым рынком.

Несмотря на рост потребительских цен и стоимости жилья, учетные ставки остались без изменения. Это говорит о том, что признаков возвращения в ближайшее время экономик Британии и стран зоны евро к устойчивому росту пока нет.

Внешнеэкономические связи. Согласно приведенному прессой исследованию, подготовленному международной юридической фирмой Mayer, Brown, Raw&Maхv, в ближайшем будущем мировую экономику ожидает рост протекционизма. Данный вывод сделан экспертами фирмы на основе проведенного анализа защитных мер, введенных странами в 2001г.

Отмечается, что рост числа протекционистских мер совпадает с замедлением мирового экономического роста, сокращением объемов мировой торговли и усилением торговых противоречий между США и их основными торговыми партнерами. В 2001г. в мире было начато 348 антидемпинговых расследований, в то время как в 2000г. их число составило 248 случаев. В 90гг. в среднем ежегодно возбуждалось 232 антидемпингового расследования.

Наиболее активную протекционистскую политику проводят США и Индия. Впервые заметную роль в этой области стал играть Китай, который в 2001г. по числу расследований занял 12 место в мире. Китай, однако, является также одной из основных стран — объектов возбужденных антидемпинговых расследований. За ним следуют Южная Корея и Тайвань. Если объединить все страны ЕС, то в целом Союз займет 2 место в мире как объект подобных расследований. Всего в 2001г. антидемпинговые процедуры были введены в 24 странах в отношении 139 товаров.

Прошедшие в марте в Женеве переговоры между США и ЕС, не дали никаких положительных результатов в вопросе компенсаций американцами потерь европейских экспортеров стали, которые они несут в результате решения США повысить до 30% тарифы на импорт стали.

ЕС настаивает на том, что в соответствии с правилами ВТО США должны предоставить соответствующую компенсацию или будут приняты ответные меры против экспорта из США.

США не согласны с предлагаемой ЕС интерпретацией положений «защитного соглашения» ВТО. Они считают, что их тарифы введены в соответствии с этим соглашением и не противоречат ему, и что ЕС будет действовать незаконно, вводя ответные меры до принятия ВТО правил урегулирования подобных вопросов, и спровоцирует цепь контрмер со стороны других членов ВТО, которые подорвут новый раунд торговых переговоров и глобальную экономику.

Европейский Союз угрожает ответными мерами на ввоз стали и текстиля из США в связи с ре-

шением Вашингтона об ограничении импорта стали в случае, если администрация Буша не согласится на требования ЕС о компенсации.

В ответ на решение, принятое администрацией Буша о взимании до 30% пошлин с импорта стали, ЕС подтвердил, что готовит список товаров из США, стоимостью 2 млрд.долл., на которые могут быть повышены тарифы. В этот список, вероятно, войдет и текстиль. Комиссия ЕС заявила, что список товаров, на которые предполагается ввести санкции, будет представлен в ВТО к 20 мая 2002г. «Не стоит делать скоропалительных выводов, что мы обязательно пойдем этим путем, но мы должны защитить свои права», сказал Э.Гуч, пресс-секретарь П.Лами, торгового комиссара ЕС.

Министры иностранных дел Европейского союза пришли к соглашению в принципе о применении торговых санкций против Соединенных Штатов. Европейские санкции включают пошлины на американскую готовую одежду и фруктовые соки. Санкции могут вступить в действие лишь после того, как ЕС официально уведомит о них Всемирную торговую организацию, что планируется сделать уже 18 июня.

Выступая после окончания встречи министров ЕС в Люксембурге, Глава комиссии ЕС по вопросам торговли Паскаль Лами выразил уверенность в том, что теперь переговоры с США о введенных и в отношении европейских компаний тарифов на экспорт стали могут быть плодотворными.

Согласно новым предложениям, ЕС может ввести 100% пошлины на импортируемые из США товары, в т.ч. готовую одежду и фруктовые соки. Как предполагается, от введения новых мер американские компании могут ежегодно терять 335 млн.долл.

США грозят Евросоюзу ответными мерами, если ЕС введет с июня 2002г. торговые санкции в отношении экспорта из США, стоимость которых оценивается в 377 млн. евро.

ЕС рассматривает возможность введения 100% тарифов на импорт из США таких товаров как сталь, цитрусовые, рис и одежда, если Америка откажется компенсировать европейским компаниям убытки, понесенные в результате повышения тарифов на ввозимую в США сталепродукцию. Япония также не отрицает возможность повышения пошлин на американскую сталь. Брюссель и Токио заявляют о том, что правила ВТО позволяют им воспользоваться ответными мерами уже к июню 2002г., т.к. Вашингтон ввел повышенные ставки, не доказав «абсолютного увеличения» импорта стали.

США заявляют, что Евросоюз и Япония, в случае введения ими ответных мер до решения вопроса на основе системы разрешения торговых споров, принятых ВТО, нарушат существующие международные договоренности, т.к. ответные санкции не могут быть введены ранее, чем через год с момента подачи жалобы в соответствующие органы ВТО.

ВТО согласилась провести расследование юридической обоснованности импортных пошлин на сталь, которые Вашингтон ввел в начале 2002г.

Представители ВТО заявили, что намерены создать Совет экспертов, которые попытаются определить, совместимы ли поднявшие большой шум тарифы с международными торговыми соглашениями. Это заявление стало ответом на запрос ЕС

и началом официальных действий ВТО, направленных на прекращение эскалации трансатлантического спора относительно импорта стали.

США блокировали предыдущее ходатайство ЕС по этому вопросу, но, в соответствии с действующими в рамках ВТО правилами разрешения споров, не смогли сделать это во второй раз.

Экономическое сотрудничество Великобритании с Россией. Возросло количество публикаций с российской тематикой, в которых дается позитивная оценка изменениям, происходящим в экономике нашей страны. В них подчеркивается, что в России достигнуты: политическая стабильность и укрепление вертикали власти; высокие темпы экономического роста; значительное положительное сальдо во внешней торговле; сокращение внешнего долга; повышение степени легализации бизнеса вследствие прогрессивной налоговой политики государства, дебюрократизации экономики и сокращения администрирования.

Вместе с тем, называются проблемы, требующие решения: недостаточное инвестирование в реальный сектор экономики; кризис хорошо развитой в прошлом системы образования; отстающие производственной инфраструктуры; наличие теневой экономики; низкая конкурентоспособность российских предприятий и их недостаточная платежеспособность; бегство капитала; распространение взяточничества среди служащих, особенно сотрудников милиции, преподавателей, врачей, что является следствием низкого уровня зарплаты; низкий доход на душу населения; сокращение абсолютной численности населения России.

В качестве иллюстрации приводятся оценки (со ссылкой на ведущих российских экспертов и российскую официальную статистику): отток капитала составляет 20-25 млрд.долл. в год; 35% российского производства в целом приходится на теневую экономику; 35% населения живет за порогом бедности; к 2050г. абсолютная численность населения России сократится на 12%.

Приглашение главы «Газпрома» А.Миллера принять участие во встрече министров энергетики ЕС, которая пройдет в Памплоне, показывает насколько важное место в политической повестке дня Европы стала занимать российская энергетика. Министры хотят выяснить, может ли Европа и дальше полагаться на Россию, владеющую четвертью мировых газовых резервов.

Крупнейшие европейские нефтяные компании уже почувствовали возрастающую роль России. Компания TotalFinaElf заявила, что ведет переговоры о покупке лицензии на разработку месторождения «Ванкор» у небольшой британской компании Anglo-Siberian Oil. TotalFinaElf рассматривает возможность вложения в это западно-сибирское месторождение до 2,5 млрд.долл. в случае, если ей удастся заключить соглашение по разделу продукции.

Другие нефтяные гиганты ставят на Россию еще больше. Shell заканчивает создание СП с «Газпромом» с капиталом в 1,5 млрд.долл. по разработке газового месторождения «Заполярье».

BP сообщила, что потратила 375 млн.долл. на увеличение объемов пакета акций «Сиданко», тем самым, поставив точку в конфликте с другими акционерами этого сибирского производителя нефти. Глава BP Дж.Браун сказал, что этот шаг пока-

зывает, что компания «верит в Россию и в то, что деловой климат в этой стране улучшается». По прогнозам главного управляющего директора «Альфа-банка» и гендиректора «Сиданко» А.Кнастера, действия ВР «привлекут внимание многих других нефтяных компаний, заставят их рассмотреть возможность более агрессивной инвестиционной политики в России».

Одна из причин готовности крупных западных компаний брать на себя риски, связанные с возвращением в Россию — это цена нефти. В 1998г. она упала до 10 долл. за баррель, но с тех пор постоянно растет, а сейчас, несмотря на резкий спад после 11 сент., она растет из-за неустойчивого положения на Ближнем Востоке. Эти колебания напомнили западным правительствам и компаниям о том, что было бы полезно найти альтернативу ближневосточной нефти за пределами ОПЕК. Российское правительство и «Лукойл», крупнейшая нефтяная компания страны, владеющая сетью американских АЗС «Гетти», говорят о повышении объемов экспорта нефти в США, что снизит уровень их зависимости от поставок из Организации стран-экспортеров нефти.

Больше всего на отношение западных компаний к России влияют изменения, происходящие в стране. В.Путин установил новый порядок и, что наиболее важно для иноинвесторов, укрепил права собственности. Это напрямую выгодно олигархам, «рубившим» на куски советскую нефтяную промышленность, не щадя друг друга и западных партнеров.

Когда повысились цены на нефть, улучшились качества корпоративного управления и отношение к миноритарным акционерам, российские нефтяные бароны обнаружили, что могут заработать больше, вкладывая средства в свои компании и добывая нефть, нежели разграбляя активы и отмывая деньги через оффшоры.

Одно из последствий стабилизации делового климата в России состоит в том, что соглашения о разделе продукции стали менее важны для западных нефтяных компаний. Работая в развивающихся странах, нефтяные компании часто требуют подписания СРП, предусматривающих заблаговременное урегулирование всех финансовых обязательств, которые оплачиваются нефтью, чтобы уберечь свои проекты от угрозы постоянных фискальных и правовых изменений.

Однако Дума одобрила лишь 3 СРП. Два из соглашений подписаны консорциумами, возглавляемыми Shell и ExxonMobil. Консорциумы разрабатывают месторождения у берегов Сахалина. ExxonMobil уже готов вложить в свой сахалинский проект до 15 млрд.долл., а Shell — 9 млрд.долл. Третье СРП заключено по проекту TotalFinaElf «Харьяга» в Западной Сибири.

В списке СРП — еще 26 проектов, но они будут эффективными только в том случае, если на партнеров не будет распространяться действие налогового кодекса, но вероятность этого становится все меньше. «Никто не хочет создавать двойные стандарты для российских и иностранных компаний, — считает один из российских нефтяных аналитиков, добавив, что иностранцам сложно доказать необходимость СРП, «потому что налоговое законодательство подтверждает свою стабильность».

У западных компаний есть другая возможность — объединиться с российскими предприятиями.

М.Ходорковский, глава ЮКОС, второй по размерам российской нефтяной компании, создавшей тесные рабочие отношения с TotalFinaElf, говорит, что иностранным компаниям было бы выгоднее вступать в подобные альянсы. Дж.Хендерсон, московский аналитик «Ренессанс Капитал», считает, что для того, чтобы «получить доступ к крупным резервам и месторождениям», западным компаниям предпочтительней было бы создавать корпоративные альянсы или покупать акции, как это сделала ВР с «Сиданко».

Московские аналитики не исключают возможности того, что какая-нибудь крупная западная нефтяная компания получит полный контроль над одной из крупных российских нефтяных компаний, например, над «ТНК» или «Сибнефтью». Основанием для этого стали бы огромные неразработанные российские резервы углеводородного сырья и недооценка нефтяных компаний страны по западным стандартам. Российские компании, расширяющие свою деятельность за рубежом, станут все более открытыми для западного финансирования и профессионального опыта.

СОБЫТИЯ ИЮНЯ- ИЮЛЯ 2002г.

— Европейская комиссия отложила введение в действие контрмер против США, выработанных в ответ на американские торговые ограничения на импорт стали. Санкции, предусматривают штрафные тарифы против американских товаров на 380 млн.долл. Среди них — апельсиновый сок, ткани и сталь.

Повременить с ответными мерами в стальной войне ЕС заставили сделанные недавно американским правительством уступки: Вашингтон исключил из списка облагаемых тарифами товаров 262 вида стальной продукции, экспорт которых в США равен 0,7 млн.т. Администрация Буша обещает пойти и на новые уступки.

Еврокомиссия заявила, что вышеназванные исключения являются «крайне недостаточными», подчеркнув, что сумма их составляет всего 10% от общей стоимости поставок стали из Старого света в Новый. Но официальные лица в Вашингтоне сказали, что им требуется время (до конца авг. 2002г.) для того, чтобы разобраться еще с 1200 заявками с просьбами об освобождении от санкций.

Европейцы уже заявили, что введенные США тарифы противоречат правилам Всемирной торговой организации и подали в ВТО жалобу. Разбирательство в ВТО может занять несколько лет, однако в результате ЕС может получить право ввести ответные санкции на общую стоимость до 2 млрд.долл. США утверждают, что введение каких-либо ответных мер до решения ВТО является незаконным.

Стальной спор — не единственный, разгоревшийся в последнее время между Вашингтоном и Брюсселем. ВТО уже постановила, что законы США, позволяющие не платить налоги с прибылей, полученных за рубежом, нарушают международные законы о торговле. С другой стороны, ВТО было решено, что отказ ЕС от импорта американской говядины на том основании, что в ней, содержатся запрещенные европейскими законами гормоны, тоже противоречит принципам мировой торговли.

ЕС также обеспокоен тем, что США постепенно отходят от обязательств, взятых на заседании

ВТО в Дохе, где было обещано открыть рынки развитых стран для с/х продукции из государств третьего мира. ЕС пытается провести реформы, которые позволили бы производителям из бедных стран продавать свои продукты в Европе. Поэтому решение администрации США увеличить субсидии американским фермерам на протяжении ближайших 5 лет встречено в ЕС неодобрительно. Би-Би-Си, 19.07.2002г.

— Председатель Европейской комиссии Романо Проди выразил уверенность в том, что экономика ЕС функционирует нормально, и, таким образом, пополнил список крупных международных деятелей, предпринимающих попытки приостановить обвал рынков с помощью оптимистичных заявлений. В ходе незапланированного выступления Проди признал, что нестабильность на мировых рынках вызывает обеспокоенность, однако, по его мнению, ЕС способен выдержать «бурю».

По словам Проди, европейская экономика имеет очень прочные основы, а существующие проблемы связаны, прежде всего, с корпоративными скандалами в США: «Мы считаем, что экономика ЕС действительно вполне здорова и в целом дела у нас идут довольно неплохо».

Обращаясь к журналистам на пресс-конференции в Брюсселе, Романо Проди заявил, что успешно работавшие ранее европейские принципы корпоративного управления требуют изменения: «Их необходимо привести в соответствие с масштабом внутреннего рынка ЕС, к которому вскоре присоединятся еще 10 государств».

Как отметил ранее глава Банка Франции Жан-Клод Трише, причиной излишней драматизации положения в самом начале стал внезапный и резкий спад деловой активности на мировых фондовых биржах, однако на данном этапе предпосылок для замедления роста в зоне Евро нет.

Официальный представитель премьер-министра Великобритании заявил, что, по мнению Тони Блэра, достаточно сильная британская экономика лучше других готова к преодолению периода нестабильности на фондовых биржах.

Фриц Болкштейн, комиссар Еврокомиссии по вопросам внутреннего рынка, выступил с предупреждением о возможном снижении и без того крайне низкого уровня доверия инвесторов: «Есть такая голландская поговорка, — сказал Болкштейн, — доверие приходит пешком, а убегает верхом на лошади. Мы сейчас находимся именно в такой ситуации». Он призвал правительства государств ЕС активизировать работу по созданию единого рынка финансовых услуг и общеевропейской системы регулирования.

Ход формирования этой системы вызывает критику со стороны европейских финансовых кругов. 10 финансовых ассоциаций направили Фрицу Болкштейну письмо, в котором выразили «серьезную обеспокоенность» недостаточным количеством консультаций, проводимых по данному вопросу с заинтересованными сторонами, и обратились к Еврокомиссии с просьбой организовать официальный и полноценный консультационный процесс. «Файненшл таймс», 25.07.2002г.

— Несмотря на то, что члены ВТО отмечают замедление хода переговоров по вопросам мировой торговли с момента их начала в Дохе в нояб. 2001г., председатель ВТО Майк Мур заявил в чет-

верг, что переговорный процесс планируется завершить не позже 2004г.

Одна из важных проблем была решена на встрече 18 июля. Участники договорились встретиться весной 2003г. с тем, чтобы выработать концепцию переговоров по проблеме сокращения торговых ограничений в отношении промышленных товаров. Однако предметное обсуждение основного для многих членов Организации, особенно бедных государств, вопроса было отложено.

Торговые представители называют эту довольно «осторожную» договоренность, достигнутую на заседании наблюдательного комитета ВТО по торговым переговорам, «значительным прорывом». Согласно документу, страны-члены Организации попытаются в общих чертах наметить концепцию переговоров по торговле промтоварами к концу марта 2003г., а в мае того же года — окончательно дополнить и утвердить ее.

Майк Мур, ранее не исключавший принятия чрезвычайных мер в целях оживления переговорного процесса, заявил, что «путь для дальнейшей работы намечен», и к промежуточной встрече на уровне министерств в Мехико в сент. 2003г. она должна быть завершена.

Страны-члены ЕС при поддержке Японии и США настаивали на установлении крайнего срока принятия решения о шкале снижения тарифов и упразднении иных препятствий импорта сельскохозяйственных товаров — 31 марта 2003г. Однако им это не удалось, иначе это совпало бы с датой окончания переговоров по более чувствительному вопросу — изменению схемы импорта продукции сельского хозяйства.

В ходе переговоров по проблеме импорта промтоваров их участники должны будут определить, стоит ли принять общую для всех формулу снижения тарифов, как предлагает Бельгия, или отдать предпочтение отраслевому подходу и учитывать соотношение спроса и предложения, в поддержку которого выступают США.

Индия, страна с самими высокими в мире тарифами, участвует в обсуждении проблемы импорта промтоваров без энтузиазма. Индийская сторона с самого начала выступала против установления каких-либо сроков принятия решения. Дели поддержал ряд развивающихся стран, обеспокоенных тем, что сроки принятия решения по ряду вопросов могут совпасть.

Остаются нерешенными еще множество проблем. Развивающиеся страны посетовали на то, что крупные торговые компании не собираются смягчать ограничения на экспорт продукции текстильной промышленности и добиваются для себя особых условий в соглашениях ВТО. Серьезную проблему представляет собой правовое урегулирование использования фермами и иными производителями географических названий, а также предстоящее в следующем году решение о целесообразности продолжения переговоров по вопросу об инвестиционной политике и проблемам конкурентной борьбы. «Файненшл таймс», 19.07.2002г.

— Зампред конституционной конвенции ЕС Джулиане Амато, в прошлом премьер-министр Италии, является одним из наиболее активных участников европейских дебатов по поводу будущего ЕС. Он присоединился к призывам учредить пост президента, который определял бы стратегический курс ЕС.

Амато высказался также за усиление роли Европейской комиссии. По его словам, когда на заседаниях министров не обсуждаются вопросы, связанные с законодательством, на них должен председательствовать представитель ЕК. В интервью Financial Times он заявил, что будущая роль национальных правительств и ЕК должны быть аналогичны роли, которую во Франции играют соответственно президент и премьер-министр. В этой стране президент курирует вопросы внешней политики и обороны, а премьер-министр занимается повседневными вопросами управления.

Амато назвал ныне действующую структуру ЕС «безумной и полностью неэффективной системой». По его мнению, ЕС необходим президент, который будет находиться на этом посту в течение достаточно долгого времени, чтобы не менять приоритеты каждые шесть месяцев. Он добавил, что небольшие страны должны согласиться с этой идеей, главным образом потому, что президент, избираемый на срок не менее 2,5 лет, не обязательно должен быть политиком из крупной страны, отметив, что всегда легче будет достичь договоренности по кандидатуре из небольшой страны.

Европейская комиссия должна собраться на свое заседание до начала будущего года, чтобы выработать предложения, касающиеся распределения властных полномочий внутри ЕС на ближайшие 30 лет. Ожидается, что на этом заседании удастся достичь консенсуса и что выработанные предложения получат поддержку на заседании глав правительств ЕС, которые в 2004г. будут пересматривать договор о создании Европейского Союза. «Файненшл таймс», 8.07.2002г.

— Члены Европейской Комиссии намерены установить более жесткий контроль за отчетностью европейских компаний. Ведущие финансовые эксперты встречаются во вторник в Брюсселе с целью обсудить, какие уроки может извлечь ЕС из недавних скандалов вокруг крупных американских корпораций.

Встреча созвана по инициативе комиссара ЕС по вопросам внутреннего рынка Фрица Болкештейна. Согласно его недавнему заявлению, было бы глупо полагать, что крах, подобный тому, что случился с компаниями Enron и World Com, не может произойти и в Европе.

На этой встрече эксперты должны помочь Еврокомиссии определить, насколько тщателен финансовый контроль в ЕС, а также выяснить, требуется ли ужесточение контроля за деятельностью крупных компаний.

Специалисты, представляющие все сектора европейской финансовой системы, сосредоточат внимание и на том, как защитить финансовые рынки Европы в случае, если все же одна из крупных компаний потерпит крах. Некоторые из них опасаются, что разница в системе инспектирования этих рынков в 15 странах Евросоюза может вызвать трудности в случае крупного кризиса.

В течение последних трех лет ЕС разрабатывает план по созданию общего европейского финансового рынка. Теперь эти усилия будут удвоены. ЕС уже принял постановление о том, что к 2005г. компании, чьи акции котируются на биржах, должны привести свою финансовую отчетность в соответствие с международными, а не национальными, нормами бухгалтерского учета.

Европейская комиссия озабочена проблемой слишком высокой оплаты менеджеров. Ее специалисты, в частности, изучают роль, которую играют в компаниях независимые директора, не занимающие административных постов. В Брюсселе также надеются, что финансовые скандалы в США приведут к созданию кодекса ЕС, регулирующего слияние и поглощение компаний. Би-Би-Си, 23.07.2002г.

— В фев. 2000г., когда евро опустилось ниже отметки в 1 долл. по престижу европейской валюты был нанесен тяжелый удар. Многие восприняли это как знак превосходства американской экономики. Теперь евро пересек символическую линию в обратном направлении и теперь стоит больше доллар. На этот раз тяжелые времена переживает экономика США. Многие экономисты опасаются, что теперь падение долл. может ускориться.

Для США это означает, что рынки утратили веру в магию американской экономики, которая в последние годы была движущей силой развития всего мира. Европейские политики почувствовали, что евро, над которым так много смеялись, возмужал. Многие эксперты давно говорили, что главной причиной низких результатов, которых евро добился за первые два года своей жизни, (европейская валюта обесценилась по отношению к доллару на 20%) является излишняя вера в экономику США. До недавнего времени международные инвесторы не верили в то, что доллар может быстро упасть. Сейчас они насторожились. Многие экономисты предполагают, что центральные банки могут начать диверсифицировать свои валютные резервы, частично отказываясь от доллара. А это может ускорить падение доллара.

Доллар очень чувствителен даже к самым незначительным переменам настроения. В 2002г. текущий счет США превысит 450 млрд.долл. Чтобы предотвратить падение валюты, США надо каждый рабочий день обеспечивать спрос на 1,7 млрд.долл. Инвесторам и центральным банкам не нужно продавать валюту, чтобы она рухнула, — им достаточно просто замедлить темпы покупки американских активов.

Проблемы доллара усугубляются растущим дефицитом американского бюджета. С конца 2000г. профицит бюджета США в 300 млрд.долл. быстро превратился в дефицит, объемы которого приближаются к 200 млрд. Международные фондовые менеджеры готовы финансировать частные компании, но не очень склонны субсидировать правительственные расходы.

Правда, пока экономисты считают, что некоторая «уценка» долл. полезна как для США, так и для других промышленно развитых государств. Она помогла бы американским экспортерам. Для Европы падение долл. — это возможность перенести на более поздний срок повышение процентных ставок. Некоторые экономисты говорят, что падение доллара помешает импорту в США, что в свою очередь может заставить Японию и Европу ускорить темпы проведения структурных реформ. Но ускоренная распродажа долл. может оказаться разрушительной. «Если доллар будет падать быстро, мы можем стать свидетелями не просто нежелания покупать, а бегства инвесторов с американских рынков», — считает независимый аналитик Пол Меджиеси. «Файненшл таймс», 16.07.2002г.

– Европейская Комиссия 10 июля 2002г. одобрила план реформирования Общей с/х политики (САР) на 2006-13гг. В соответствии с его целями, предполагается заменить прямые субсидии фермерам на конкретные суммы выплат на улучшение состояния окружающей среды, здоровья животных и качества продуктов питания. Одновременно, размеры выплат в течение указанного периода будут постепенно снижены до 20%, с переводом высвобожденных средств на развитие сельского хозяйства.

Размер субсидий на одну ферму устанавливается в пределах не выше 300 тыс. евро в год. По мнению президента Британского национального союза фермеров (NFU) Бен Джилла, британские фермеры окажутся в более неблагоприятном положении, чем страны южного Средиземноморья, поскольку планом предусматривается изъятие 3% средств, выделяемых в рамках САР, на нужды ЕС, из которых в Великобританию вновь вернутся не более 1,5%. «Таймс», 11.07.2002г.

– Европарламент на своем заседании (03.07.02) одобрил предложение Еврокомиссии по введению новых, более жесточенных правил в отношении маркировки продуктов питания, содержащих ингредиенты генетически модифицированной продукции. Данные правила должны быть одобрены всеми 15 членами ЕС.

В соответствии с ними предполагается, что таким образом будет отслеживаться вся продукция (пищевая и кормовая) содержащая генетически модифицированные организмы, даже если они содержат не выявляемые следы протеина или ДНК. Указанная инициатива направлена на восстановление доверия общественности к вопросам безопасности при использовании в пищу генетически модифицированных продуктов. «Файненшл таймс», 4.07.2002г.

– Ирак стремится использовать улучшение своих отношений с Украиной, чтобы получить от нее технологии для производства вооружений. Подобного мнения придерживаются эксперты в области контроля над вооружениями. По их мнению, правительство бывшей советской республики принимает активное участие в организации прямых контактов между украинскими компаниями и Ираком.

«В течение последних нескольких лет наблюдается активизация отношений между Украиной и Ираком в области военных технологий. Мы не должны повторять ошибок прошлого», – заявил бывший инспектор ООН по вооружениям Тимоти Маккарти.

Похоже на то, что США намерены нанести удар по Ираку. Говорят, что президент Джордж Буш обеспечен осуществляемыми режимом Саддама Хусейна программами создания ядерного, химического и биологического оружия, и сведения о контактах между Украиной и Ираком, скорее всего, вызовут у Вашингтона резко негативную реакцию.

В распоряжении Financial Times оказалась запись разговора между президентом Украины Леонидом Кучмой и Юрием Алексеевым, директором крупнейшей украинского производителя ракет «Южмаш». В беседе упоминаются Ирак, Иран и ракеты. Запись была предоставлена Миколой Мельниченко, одним из бывших телохранителей Кучмы. Кучма и Алексеев опровергли предполо-

жения о поставках ракетных технологий Ираку. В ходе расследования, к которому Financial Times приступает во вторник, планируется проверить сведения об опасном отсутствии контроля над оружием массового уничтожения и возможности его передачи таким странам, как Ирак – и даже террористам.

В прошлом месяце Украину посетила иракская делегация во главе с заместителем премьер-министра Хикматом аль-Аззави. Украинские СМИ сообщили со ссылкой на источники в правительстве Украины, что Багдад выразил желание приобрести у Киева самолеты, корабли и стальные трубы. По имеющимся сведениям, стороны подписали ряд новых соглашений. «Файненшл таймс», 9.07.2002г.

– Международная компания «Кэтбери Швецпс» и датская фирма «Дэнди» завершают процесс приобретения права на производство жевательной резинки марок «Ви-6» и «Дирол», производителем которых является «Дэнди». Стоимость сделки пока не оглашается. «Файненшл таймс», 26.06.2002г.

– 27 июля 2002г. завершился процесс деприватизации компании «Рэйлтрек ПЛС», который оценивается в 21 млрд.ф.ст. Данная сумма складывается из: 9 млрд.ф.ст. – оплата займа 9 банков, которые предоставили средства фирме «Нэтвек Рэйл» с целью приобретения акций «Рэйлтрек ПЛС». При этом «Стратиджик Рэйл Аусорити» (СРА) установлен 3-летний период срока действия займа, после чего в случае не соблюдения условий сделки со стороны «Нэтвек Рэйл» по возвращению долга, он будет продан СРА; 4 млрд.ф.ст. – срочных компенсационных выплат на обеспечение займа; 7,1 млрд.ф.ст. – оплата задолженности «Рэйлтрек ПЛС»; 0,5 млрд.ф.ст. – оплата расходов по выводу «Рэйлтрек ПЛС» из административного управления. «Таймс», 28.06.2002г.

– Британское правительство рассматривает возможность выработки законодательства по запрещению ввоза на территорию страны продуктов питания животного происхождения (мясо, рыба, сыр и др. молочные продукты), в целях недопущения новых эпидемий болезни домашних животных.

В этом случае все прибывающие в Великобританию граждане из стран не членов ЕС будут обязаны декларировать наличие конкретных продуктов питания в своем багаже. Би-Би-Си, 5.07.2002г.

– Работники лондонского метро (7 тыс.чел.) проголосовали за проведение забастовки против планов его частичной приватизации.

Указанная акция будет проводиться под эгидой профсоюза Rail Maritime and Transport Union (RMT). Водители метро, которые входят в профсоюз Aslev, также выразили поддержку данной акции. Сроки проведения забастовочных мероприятий установлены на 17-18 июля 2002г. Забастовка окажет негативное влияние на 3 млн. пассажиров, ежедневно пользующихся услугами этого вида транспорта. «Таймс», 7.06.2002г.

– По данным британской структуры Health and Safety Executive (HSE), ответственной за проведение расследований ж/д аварий, железные дороги страны находятся в плачевном состоянии. Наибольшую проблему создают ж/д стрелки, поскольку именно неисправность одной из них и явилась причиной крушения пассажирского поезда в мае

2002г., повлекшего человеческие жертвы. По оценкам HSE, необходимо заменить 20 тыс. ж/д стрелок, т.к. они не соответствуют техническим стандартам качества, что потребует 340 млн.ф.ст. «Файненшл таймс», 5.07.2002г.

— Финансовые потери британской фирмы MG Rover group в 2001г. составили 187 млн.ф.ст. (в 2000г. — 380 млн.ф.ст.). По информации гендиректора компании К.Хоу, основной причиной этого является высокий курс ф.ст. по отношению к евро, что негативно отразилось на экспорте автомашин в страны Европы (в 2001г. было продано 170 тыс. автомашин при плане 180 тыс.) «Файненшл таймс», 13.07.2002г.

— Британская фирма British Airways и испанская государственная компания Iberia объявили о своих планах по созданию СП в конце июля 2002г. Коммерческое соглашение по указанному вопросу между двумя компаниями было подписано 19 июля 2002г. В данном СП 9% акций будет принадлежать British Airways.

Как ожидается, СП будет работать в трудных условиях конкуренции как со стороны британских компаний — авиаперевозчиков British Midland, EasyJet и GO, так и группы Oneworld, состоящей из 8 различных воздушных компаний (в т.ч. Qantas, Cathay Pacific, American Airlines). «Файненшл таймс», 20.07.2002г.

— На этой неделе два самолета компании «Бритиш Эйруэйз» чудом избежали столкновения после того, как приборы нового британского центра контроля воздушного транспорта дали сбой.

Стажер, проходивший подготовку в центре, дал Боингу-777, следовавшему в аэропорт Хитроу, приказ идти на посадку, не обратив внимание на то, что километром ниже в тот же аэропорт летит другой самолет. Инструктор, наблюдавший за работой стажера, увидел, что на экране монитора появился сигнал тревоги. Он попытался перевести управление на себя и послать пилотам сигнал тропот, но система не сработала.

В янв. 2001г. начал работать новый центр в Суонике, стоимостью в 600 млн. фунтов стерлингов. Однако авиаслужба постоянно страдает от сбоев компьютерной техники и была вынуждена избаться от неисправного оборудования и попросила всех старших диспетчеров заранее проверять компьютеры, на которых будут тренироваться стажеры. В заявлении службы говорится: «Диспетчер пытался дать Speedbird 246 команду уйти в сторону от Speedbird 477 через компьютер стажера, но техника отказала».

Когда стажер понял, что инструктор пытается взять контроль над ситуацией на себя, он дал Боингу-777, летевшему из Рио-де-Жанейро, команду прекратить снижаться на расстоянии в 300 м. от Боинга-737 с пассажирами из Валенсии. Но к тому моменту Боинг-777 уже находился всего в 150 м. от второго самолета.

Пресс-секретарь службы воздушного транспорта заявил, что она изучит обстоятельства инцидента, отметив, что в 2001г. количество случаев, близких к катастрофам, резко возросло. Большинство из инцидентов связано с военными самолетами.

С янв. по июнь 2001г. возникла 101 опасная ситуация. 16 из них относятся к категории «А», самой серьезной. В 2000г. таких инцидентов было 14.

«Британские авиалинии», одна из 7 компаний, владеющих службой воздушного транспорта (БА принадлежит 46%), сообщили, что служба «проводит расследование, и мы оказываем ей содействие».

Профсоюз авиадиспетчеров недавно предупредил, что диспетчеры страдают от излишнего стресса потому, что им приходится обучать большое количество новых сотрудников, одновременно пытаясь выполнять свои обязанности, связанные с обеспечением безопасности пассажиров. Службе постоянно приходится закрывать различные зоны воздушного пространства в связи с нехваткой персонала. В год подготовку проходит 130 новых диспетчеров.

Вчера лидеры профсоюза встретились с руководством службы воздушного транспорта, чтобы попытаться договориться об увеличении размера заработной платы диспетчеров. Если проблема не будет решена, летом диспетчеры могут объявить забастовку. Служба предложила повысить зарплаты на 2,2% в 2002г. и на 6% в течение ближайших 2 лет. 80% из 2000 диспетчеров не приняли этого предложения. Следующая встреча состоится в среду. «Таймс», 21.06.2002г.

— Британский международный авиасалон Фарнборо, стартующий на наступающей неделе, станет, вероятно, менее заметным событием, чем обычно.

С 11 сент. авиапромышленность столкнулась с серьезным кризисом: число пассажиров радикально сократилось, так что на крупные заказы на строительство новых самолетов рассчитывать не приходится. По всей видимости, установленному два года назад рекорду Фарнборо, когда в ходе салона было подписано контрактов на 52 млрд.долл., ничто на этот раз не угрожает.

«Я буду немало удивлен, если будут новые заказы», — так охарактеризовал свои ожидания Дэвид Солон, старший консультант компании Avmark International. Правда, совсем без контрактов Фарнборо все же не обойдется: к примеру, авиакомпания KLM намерена найти подрядчика на строительство 12 новых лайнеров.

Что касается военных самолетов, то боевые действия в Афганистане стали стимулом для увеличения оборонных бюджетов многих западных стран, особенно Соединенных Штатах, однако эксперты полагают, что и военных контрактов в 2002г. будет немного. В частности, об этом говорит Крис Звери, аналитик JP Morgan, который, тем не менее, считает, что британское правительство может заключить сделку с BAЕ Systems на строительство нескольких машин серии «Хоук».

На авиасалоне состоится также официальная презентация новой модели Eurofighter «Тайфун», линия по производству которой была запущена в апр. Фарнборо предоставит публике возможность увидеть беспилотные аппараты, о которых в последнее время так много говорят, и которые называются UCAV (Unmanned Combat Air Vehicles). Впервые они были опробованы в деле в Афганистане, но большое их количество имеется и в Ираке, где американские и британские ВВС до сих пор продолжают патрулирование зон, запретных для полетов иракской авиации.

Общий спад в авиапромышленности, тем не менее, не сказался на количестве участников: их в Фарнборо ожидается 1200 — столько же, сколько 2 года назад. И, как обычно, здесь будет представле-

но немалое количество новых разработок. Крупнофюзеляжный лайнер А340-600 компании Airbus, конкурент Боинга-747-400ЕК, запуск которого в производство постоянно откладывается, впервые предстанет на авиасалоне с раскраской британской компании Virgin Atlantic – первого своего заказчика. В числе других дебютов – вертолет Augusta Westland Super Lynx, 70-местный региональный самолет фирмы Embraer и украинский АН-74ТК-300, предлагаемый в двух модификациях – как грузовой и как пассажирский лайнер. В шоу примут также участие 100-местный А318 и А340-500, способный выполнять сверхдальние перелеты. Оба самолета – разработки Airbus, в то время как основной конкурент этой европейской компании, Boeing, не выставляет на салон ни одного пассажирского лайнера.

Но это не единственное разочарование не начавшегося еще авиашоу: вполне вероятно, что не удовлетворенными окажутся ожидания тех, кто надеется увидеть в Фарнборо показательные выступления военных летчиков-асов. Дело в том, что количество полетов в 2002г. существенно ограничено: известно, что разрешения получили лишь F/A-18 «Супер Хорнет», Ф-16 от Lockheed Martin, Тайфун фирмы Eurofighter и «Грипен» производства Saab/BAE. Би-Би-Си, 21.07.2002г.

– Банку Англии предстоит изучить проблемы, с которыми сталкиваются при получении доступа к финансовым услугам т.н. социально ориентированные предприятия (частные компании и благотворительные организации, реинвестирующие свои прибыли в местную экономику). Он планирует проанализировать трудности, которые испытывают эти предприятия при получении финансовых ресурсов для оплаты задолженности и поддержания инфраструктуры, и правительство надеется на кардинальное улучшение ситуации.

Меры Банка являются основой стратегии правительства Великобритании, озвученной сегодня госсекретарем торговли и промышленности Великобритании Патрицией Хьюитт, направленной на поддержку социально ориентированных предприятий (СОП). В качестве примера подобных предприятий особо выделяется журнал Big Issue, который выделяет средства для бездомных.

Правительство полагает, что СОП смогут стать крупными донорами сферы общественных услуг, хотя и признает, что эти предприятия зачастую вынуждены бороться за выживание из-за отсутствия стабильного внешнего финансирования. Поэтому стержневым моментом в мерах правительства по поддержке СОП является создание условий для увеличения доли собственных ресурсов в их финансировании.

Министерство торговли и промышленности Великобритании (МТП) заявило, что активы многих СОП недооценены, и они испытывают проблемы с финансированием, особенно на стадиях формирования, расширения сферы деятельности и перехода на самофинансирование.

По мнению МТП, центральной проблемой СОП являются ограниченные возможности получения финансовых ресурсов со стороны ведущих банков. Более того, банки плохо понимают их проблемы, активы многих СОП незначительны, эти предприятия имеют недостаточный приток финансовых ресурсов извне, а риски, с которыми связана их деятельность, трудно оценить.

Банк Англии намерен изучить вопрос, как представители частного бизнеса, финансовые предприятия и венчурный капитал предоставляют финансовые услуги социально ориентированным предприятиям, в т.ч. на цели погашения задолженности и оплату текущей деятельности.

Э.Джордж, управляющий Банком, заявил: «СОП являются растущим сектором экономики и имеют потенциальную возможность внести важный вклад в развитие Великобритании. Источники финансирования для СОП так же важны, как и для предприятий традиционного бизнеса». Правительство намерено в целях усиления доверия к СОП создать систему их аккредитации.

МТП планирует создать для СОП специальное Руководство об опыте работы лучших социально ориентированных предприятий, а также по вопросу получения контрактов от сектора социальных услуг Великобритании. Последнее будет крайне важным, если СОП действительно намерены стать провайдерами социальных услуг. «Файненшл таймс», 23.07.2002г.

– Все большее число жизненно важных региональных энерго- и водоснабжающих предприятий Великобритании становятся собственностью инокомпаний. 25 млн. жителей Великобритании пользуются услугами компаний по водоснабжению, принадлежащих немцам, французам, испанцам и малайцам. 55% населения получают электроэнергию от компаний, владельцами которых являются иностранцы.

Например, компанией Seeboard, которая снабжает электричеством юго-восток Англии, владеют американцы. Electricite de France, французская государственная энергетическая компания и Eon, одна из крупнейших компаний ФРГ в сфере коммунальных услуг, борются с британской компанией Scottish & Southern за право владения предприятиями сферы коммунальных услуг, стоимостью 1,3-1,5 млрд.ф.ст.

Из 14 региональных компаний по энергоснабжению, приватизированных в 1990г., только Scottish & Southern и Scottish Power принадлежат британцам. Зарубежные компании проникли также и в британские приватизированные предприятия по водоснабжению. В мае 2002г. французская компания Vivendi Environnement of France заплатила 2 млрд.ф.ст. за Southern Water, услугами которой пользуются 4,4 млн.чел.

В том же месяце малайская фирма YTL, выкупила за 1,24 млрд.ф.ст. Wessex Water, ранее принадлежавший американской компании Enron, которая потерпела крах. В результате услуги по снабжению водой и ее очистки предоставляются по всему южному району Англии зарубежными компаниями.

Легкость, с которой зарубежные компании имеют возможность купить британские предприятия сферы коммунальных услуг, резко контрастирует с трудностями, испытываемыми международными корпорациями, которые пытаются выйти на континентальный европейский рынок. Распыленность акционерного капитала многих британских компаний сферы коммунальных услуг, а также специфика динамичного британского рынка ценных бумаг, где инвесторы заинтересованы в получении быстрой прибыли и не думают о защите национальных интересов, делают практически невозможным для предприятий

сферы бытовых услуг сохранить свою независимость.

Для сравнения, интересы французской компании EdF защищены не только тем, что ею владеет государство, но и нежеланием правительства Франции открыть национальный энергетический рынок для иностранной конкуренции. Также трудно иностранным компаниям выйти и на рынок Германии, хотя формально он полностью открыт.

Способ проведения приватизации, а также последующее регулирование сферы энерго- и водоснабжения Великобритании, также способствовали проникновению в эту отрасль экономики иностранных «хищников». Британское правительство намерено усилить конкуренцию, превратив общественные электрические индустрии в изолированные более мелкие компании по выработке, передаче и продаже энергии. Была создана такая структура отрасли, которая сделала невозможным появление в ней доминирующих компаний, которые бы препятствовали выходу на рынок новых конкурентов. Размеры компаний были уменьшены, что сделало их незащищенными и создало условия для их поглощения.

На попытки британских компаний, производящих электроэнергию, укрупниться путем приобретения компаний, занимающихся продажей электроэнергии было наложено вето правительства за исключением тех случаев, когда они соглашались уменьшить свои активы путем продажи части своих электростанций.

В результате энергетический рынок Великобритании стал самым конкурентоспособным, но на нем не осталось крупных национальных игроков, подобных французской EdF и западногерманским Eon и RWE. «Файненшл таймс», 7.07.2002г.

— Сегодня лондонское метро является основным видом транспорта в Лондоне. Но, несмотря на это, его техническое состояние оставляет желать лучшего. Поезда ходят медленно и редко. Постоянно случаются неполадки, из-за которых составы останавливаются в тоннелях. В общем, одно из самых дорогих метро в мире, остро нуждается в серьезной модернизации, а, следовательно, в инвестициях.

Кабинет министров Великобритании решил вновь отдать метро в руки частного капитала, хотя бы частично, с тем, чтобы модернизировать подземку.

Согласно правительственному плану под названием «Общественно-частое партнерство» (Public Private Partnership – PPP) – техническое обслуживание путей, тоннелей и семафоров перейдет на 30 лет к частным компаниям, а общее руководство и управление метро останется в ведении госкомпании London Underground Limited. Предполагается, что привлеченные к приватизации компании вложат в развитие метро 13 млрд. фунтов (20 млрд. долл.).

В транспортном управлении Лондона считают, что если план PPP будет принят, мэр Ливингстон формально будет отвечать за работу метро, однако лишится реальных рычагов власти и не сможет влиять на состояние подземки.

Работники метро полагают также, что частные фирмы в погоне за прибылью будут пренебрегать соображениями безопасности. Они также не ис-

ключают, что подземку может постигнуть участь британских железных дорог, которые были приватизированы несколько лет назад и в настоящий момент переживают глубочайший кризис. Би-Би-Си, 25.07.2002г.

— В понедельник утром доллар США поднялся на 1% по отношению к самому низкому за два с половиной года результату, установленному в пятницу. Это было вызвано падением американского рынка и отсутствием надежд на повышение учетной ставки в США. Большинство игроков прислушивается к сигналам о возможной валютной интервенции Центробанка Японии для поддержания курса американской валюты. Постепенно растущая по отношению к доллару йена представляет смертельную угрозу японским производителям и всей экономике Японии. Аналогично относится к падению стоимости долл. и большинство развивающихся стран, для которых Северная Америка была основным рынком экспорта.

Падение стоимости долл. крайне неприятно и России, которая, впрочем, вряд ли обладает достаточными средствами для изменения ситуации. Рост рубля относительно доллара ударяет по российским производителям, радикально укрепившим свои позиции после девальвации 1998г. Для большинства граждан страны, которые традиционно хранят сбережения в долларах «под матрасом», падение курса означает обесценивание их сбережений. У многих россиян, особенно работающих в частном секторе, зарплаты привязаны к доллару, а большинство импорта в Россию поступает из Европы. Так что с падением курса доллара стоимость импорта для жителей России растет.

Но главное, падение доллара представляет угрозу для российского бюджета. Министр финансов России Алексей Кудрин заявил, что рост евро затруднит выплаты по внешнему долгу в 2003г., который называют важнейшим в расчетах России по внешним займам. Хотя министр и сказал, что удорожание евро в России носит зачастую спекулятивный характер, тем не менее паритет между евро и долларом может сократить золотовалютный запас государства. По словам министра, Центробанк России не намерен переводить свои, в основном долларовые, золотовалютные запасы в евро.

Если нынешнее соотношение доллара и евро сохранится, то выплаты России только в 2002г. могут вырасти на 300-400 млн. долл., что может ухудшить бюджетную ситуацию. По данным источников в минфине России бюджетный дефицит России может к концу 2003г. достичь 2 млрд. долл. Это больше, чем ожидало правительство при составлении бюджета.

Тем не менее у правительства есть специальный стабилизационный резерв, расчетные объемы которого должны к концу 2002г. составить 3,3 млрд. долл. Аналитики предполагают, что реальные объемы резерва окажутся в 1,5-2 раза меньше. В этом случае для латания бюджетной дыры правительство будет вынуждено прибегнуть к заимствованию средств на внутреннем и внешнем рынке. Пока же бюджетные проблемы дают о себе знать увеличением задолженностей по зарплате, которая превысила 1 млрд. долл.

Темпы роста российской экономики постепенно замедляются. Если в начале года говорилось о минимальном годовом росте в 4%, то теперь он, в лучшем случае, может составить 3,8%. Бюджетные

проблемы, вызванные и падением доллара, могут еще сильнее снизить эти показатели. Би-Би-Си, 22.07.2002г.

— Владимир Гусинский, российский медиа-магнат, находящийся в изгнании, вчера продал оставшийся пакет акций своего московского медиа-холдинга «Медиа-мост». Сумма сделки не раскрывается. Теперь не исключено, что уже в окт. 2002г. медиа-холдинг будет продан внешнему инвестору.

Эта сделка стала последним этапом затянувшегося спора по вопросу о собственности, спора, который Гусинский отождествляет с борьбой за свободу слова в России. Как он заявляет, власти преследуют его из-за критики Кремля, которая часто звучала в эфире. «Газпром» заявляет, что это — исключительно коммерческий спор, в этой точке зрения «Газпром» поддерживают и официальные власти. Газовый монополист, контролируемый государством, «вложил» в империю Гусинского не меньше 800 млн.долл.

Гусинский потерял контроль над его основными СМИ в 2001г., после того, как «Газпром» смог получить контроль над этими СМИ, взяв в союзники американскую «Кэпитал Групп». Борис Иордан, американский финансист, который встал во главе НТВ, важнейшей структуры Гусинского, заявил, что репортажи о работе правительства будут независимыми. Иордан также заявил, что НТВ прервет финансовые отношения с «Медиа-мост» и будет повышать свой рейтинг.

Иордан сообщил, что НТВ получил в 2001г. прибыль в 72 млн.долл. В 2002г. запланированная прибыль составляет 135 млн.долл., и в отличие от 2001г., когда финансовые потери телеканала составили 3 млн.долл., уже в I пол. 2002г. телеканал должен получить прибыль в 8 млн.долл.

По его словам, пока лишь спутниковый телеканал НТВ-плюс остается убыточным, а издательский дом «Семь дней», телеканал ТНТ и радиостанция «Эхо Москвы» приносят прибыль. Иордан также занял пост главы медиа-структуры «Газпрома» для контролирования акций «Медиа-моста». Он проявлял заинтересованность к покупке всего пакета акций холдинга. Зарубежные компании также начали изучать возможность такой покупки. «Файненшл таймс», 10.07.2002г.

— Российское правительство продает лицензии на отлов касаток для их последующей продажи по цене 1 млн.долл. за одну особь. Всего будет выданы разрешения на отлов 10 касаток, которые будут, вероятно, будут проданы в Японию, Канаду или США. Малочисленное российское население прибрежной полосы Охотского моря приветствует этот многомиллионный проект.

Однако международное Общество по защите китов и дельфинов (ОЗКД) высказало опасения, что практика выдачи лицензии на отлов может поставить лот вид на грань вымирания. «Мы очень обеспокоены тем, что на касаток в российских водах начнется охота, и это приведет к катастрофическим последствиям», — заявила Кэти Уильямсон, представляющая ОЗКД. Охота на касаток не велась с 1997г., и сейчас, с учетом того, что касатки не долго живут в неволе, зоопаркам нужны новые особи.

Отлов касаток для разнообразных аквариумов и зоопарков уже снизил размеры популяции касаток в мировом океане. На данный момент 48 касаток (25 были рождены в неволе) используются для то-

го, чтобы развлекать посетителей в зоопарках в Японии, США, Канады и Аргентины. По данным ОЗКД, с 1961г. для аквариумов и зоопарков было отловлено 134 касатки, сейчас в живых из них осталось 24 особи. Многие умерли, не дожив до 20 лет. На воле касатки обычно живут как минимум до 80 лет.

Российским властям было направлено письмо, подписанное 25 учеными, исследующими касаток, из разных стран. В нем излагалась просьба остановить отлов касаток. В письме говорилось, что сложно оценить последствия того, что из популяции будет удалена даже одна особь, т.к. для этого мы не располагаем достаточной информацией. «Оценка популяции касаток в восточных водах России не ведется уже давно, с тех пор, как советские китобой отловили 300 особей несколько десятков лет назад», — говорит Рой Хойт, один из руководителей проекта под названием «Дальневосточная российская касатка». «Здесь касатки никогда не изучались. Сейчас нельзя начинать их отлов, разрушать семьи и социальную структуру. Это негативно скажется на российских касатках, на сохранении морской природы, на российском морском туризме». Касатки — это социальные существа, они составляют небольшие семейные коллективы, которые не распадаются всю жизнь. Кэти Уильямсон из ОЗКД заявляет: «Мы убеждены, что из всех видов китов и дельфинов, именно касатки тяжелее всего переживают неволю из-за того, что они такие большие по своим габаритам, и из-за того, что они так сильно привязаны к своей семье». «Индепендент», 8.08.2002г.

— На этой неделе иноинвесторы наконец получат возможность купить акции крупнейшей российской нефтяной компании «Лукойл», которая пересмотрела сроки выпуска новых акций и поменяла биржу.

Изначально предполагалось, что 6% акций, принадлежавших российскому правительству, будут проданы на американском фондовом рынке, но в конце концов было решено, что начиная с завтрашнего дня акции будут продаваться в форме Американских депозитарных расписок на Лондонской фондовой бирже.

Продажа акций даст правительству возможность привлечь новые средства в условиях снижения темпов экономического роста. Одновременно правительство потребовало, чтобы эта традиционно скрытная компания предоставила больше информации о своей деятельности.

Близкие к компании финансисты говорят, что огромный объем подробной информации в проспекте выпуска АДР — это беспрецедентный уровень открытости, как для российских, так и для западных нефтяных компаний. Они указывают на большое количество информации о резервах, транзакциях с родственными компаниями, управляющих стратегиях, потребности о структуре капитала.

Они отмечают, что переход на Лондонскую биржу связан с тем, что и 2001г. в США на компанию оказывалось политическое давление в снят с ее коммерческими связями с Ираком и другими регионами.

Многие московские фондовые менеджеры говорят, что в Нью-Йорке требуется предоставлять о компании больше информации, чем на лондонской бирже.

«Лукойл» сообщил, что в прошлом ему удавалось платить подоходный налог по очень низким ставкам. В 2000г. — 19% вместо стандартных 30. Компания предупредила, что в будущем, скорее всего, ей придется платить больше.

Помимо обычных предупреждений о политических рисках, экономической неопределенности и правовой нестабильности, «Лукойл» заявил, что может столкнуться со сложностями из-за своей консервативной интерпретации российского закона о сделках с родственными компаниями. Подобные транзакции должны утверждаться независимыми членами совета директоров.

В проспекте можно найти еще одно откровение: данные о том, как распределены акции компании между владельцами. Крупными пакетами владеют 3 члена руководства: глава компании Вагит Алекперов (10,4%), Николай Цветков, управляющий инвестиционным банком «Никойл» (5,3%), вице-президент Леонид Федун (4,6%).

В проспекте говорится, что — если не считать 11%, принадлежащих американской Capital Group, и 14% российского правительства — «Лукойл» находится под контролем фондов, владельцы которых неизвестны.

Алекперов говорит, что в прошлом он владел даже меньшей долей в компании, и обнародованные данные показывают, что в «Лукойле» собственность распределена гораздо более широко, чем у конкурентов. Обычно в России небольшая группа руководителей, владеющих 75 или более процентов акций, полностью контролирует свою компанию.

Более размытая структура собственности объясняет, почему в прошлом «Лукойлу» было так сложно сокращать издержки или выработать четкую стратегию.

Эрик Краус, независимый московский аналитик, работавший в «Никойле», сказал: «Лукойл» — это неустойчивая конфедерация враждующих племен».

Некоторые обозреватели подозревают, что лица, связанные с «Лукойлом», на самом деле, не контролируют большие доли в компании. «Предоставление новой информации — хороший первый шаг, но эта информация не полна, — сказал один московский нефтяной аналитик. — Если половина акций принадлежит внешним инвесторам, то почему в 2001г. в совет компании не был избран ни один внешний директор?» «Файненшл таймс», 31.07.2002г.

— Министры иностранных дел Европейского союза пришли к принципиальному соглашению о введении торговых санкций против Соединенных Штатов.

Европейские санкции включают пошлины на американскую готовую одежду и фруктовые соки. Санкции могут вступить в действие после того, как ЕС официально уведомит о них ВТО, что планируется сделать уже в ближайшее время. Решение ЕС — ответная мера на то, что США повысили тарифы на сталь, ввозимую в Америку.

Выступая после окончания встречи министров ЕС в Люксембурге, руководитель Комиссии ЕС по вопросам торговли Паскаль Лами выразил уверенность в том, что теперь переговоры с США об отмене введенных в отношении европейских компаний тарифов на экспорт стали могут быть плодотворными.

Согласно принятому решению, ЕС может ввести 100% пошлины на импортируемые из США товары, в т.ч. готовую одежду и фруктовые соки. От введения новых мер американские компании могут ежегодно терять 335 млн.долл.

В целях произвести не столько экономический, сколько политический эффект, санкции нацелены на те товары, которые производятся в регионах, где позиции республиканской партии Джорджа Буша не так сильны.

Считается, что именно для укрепления своих позиций в преддверии намеченных на нояб. промежуточных выборов в конгресс Джордж Буш одобрил введение импортных тарифов на сталь.

Позицию Евросоюза, который утверждает, что введение тарифов защищает работающую непродуктивно американскую сталелитейную промышленность, поддерживают Южная Корея, Китай и Япония.

США считают, что это является временной мерой от демпинга, которая даст возможность провести реструктуризацию сталелитейной промышленности. Защитные меры подобного рода разрешены ВТО.

Евросоюз надеется, что угроза введения ответных мер поможет добиться прогресса на переговорах об отмене стальных санкций. «Лучше иметь в запасе возможность введения ответных мер и посмотреть, к чему это может привести», — заявил представитель Паскаля Лами.

Если же переговоры с США ни к чему не приведут, то министры иностранных дел еще раз — скорее всего, в июле — проголосуют о фактическом введении торговых санкций в отношении США. Для одобрения санкций потребуются большинство голосов представителей 15 стран Евросоюза. Би-Би-Си, 10.06.2002г.

— Иноинвестиции в экономику США упали на 60%. Это самый значительный спад за последние 10 лет. Больше всего он затронул высокотехнологичные производства и телекоммуникации.

В 2001г. Франция, Британия и Германия резко снизили свою инвестиционную активность в США. Радикально сократили инвестиции и японцы. Самый значительный вотум недоверия экономике США пришелся на традиционного союзника — Британию. В 2001г. британские инвестиции в США снизились до 16,6 млрд.долл. (в 2000г. они составили 110,2 млрд.долл.). Единственная крупная страна, увеличившая инвестиции в США — Австралия. В 2001г. они составили 5 млрд.долл.

В целом иностранные инвестиции в США сократились с 333,5 млрд.долл. в 2000г. до 132,9 млрд.долл. в 2001г. «Это падение отражает слабость американской и мировой экономик, а также значительный спад в покупке и слиянии компаний во всем мире», — говорится в докладе Бюро экономического анализа США. Би-Би-Си, 06.06.2002г.

— Всемирный саммит в Риме по продовольственной проблеме, по словам самих участников, не принес никаких результатов. Как заявили представители беднейших стран, это была пустая трата времени, т.к. богатые государства не восприняли саммит всерьез и из лидеров развитых стран в конгрессе приняли участие лишь руководители Испании и Италии.

Активисты правозащитных организаций были крайне разочарованы ходом и результатами кон-

ференции, а особенно слухами о пожелании Берлускони сделать перерыв, чтобы посмотреть футбольный матч. «Если эти сообщения достоверны, то это явное свидетельство того, какое ничтожное значение придается саммиту», — сказал Майджес Бауманн из движения Greenpeace. «Хорошо, что Берлускони вообще принял участие в саммите. Многие не сделали и этого», — добавил он.

Президент Южной Африки Табо Мбеки также выразил свое возмущение. «Руководство всех без исключения стран Западной Европы и Северной Америки всего 2 недели назад прибыли в Рим на обсуждение вопросов, связанных с будущим НАТО. Зато обсуждать проблему голода не приехал почти никто», — посетовал он. «Я полагаю, все дело в том, что они считают, что 800 млн. голодных в мире — не столь существенная проблема», — добавил лидер ЮАР.

В самой Южной Африке из-за неурожая голод грозит 15 млн. жителей. Би-Би-Си, 13.06.2002г.

— Количество безработных в Великобритании находится на самом низком уровне с середины 70гг.

В мае количество получающих пособие по безработице снизилось на 7 тыс.чел. и их суммарное количество составляет 944.600 чел. В то же время объявлено, что в апр. реальные доходы населения выросли на 3,3%. Министр по вопросам занятости Ник Браун заявил, что эти данные являются весьма обнадеживающими.

Однако если руководствоваться подходом Международной организации труда, число безработных в Великобритании растет. Согласно данным этой организации, количество безработных в фев.-апр. увеличилось на 19 тыс.чел., а уровень безработицы составил 5,2%. Би-Би-Си, 14.06.2002г.

— Несмотря на то, что некоторые индикаторы указывают на ускорение экономического роста в промышленно развитых странах, растет обеспокоенность относительно того, что спад на фондовых рынках может стать помехой для роста мировой экономики. Месяц назад, когда стоимость акций увеличивалась, аналитики были уверены, что во II пол. года начнется быстрый рост мировой экономики, однако сейчас, когда стоимость акций вновь падает, экономический пессимизм стал нормой.

Сложно представить, что продолжающийся спад на фондовых рынках может идти независимо от сильного и постоянного экономического роста. Хроническая слабость фондового рынка может негативно сказаться на реальной экономике. Через деловой и потребительский оптимизм относительно экономических перспектив, который снижается при наличии информации о депрессивном состоянии фондового рынка и оказывает негативный эффект на расходы предприятий и потребителей.

По оценкам банка HSBC, снижение стоимости акций только в течение июня приведет к сокращению потребления со стороны домашних хозяйств на 0,2% в следующем году. Это не много, и в любом случае может быть сбалансировано за счет увеличения стоимости жилья. Однако, что касается деловых кругов, то ухудшение ситуации на фондовом рынке может препятствовать инвестиционным вложениям. Взаимосвязь между стоимостью акций и инвестициями очень сложна, и ее тяжело

соизмерить. Но постоянный спад на фондовом рынке может быть только негативным фактором как для бизнес-инвестиций, так и для экономического роста. «Таймс», 24.06.2002г.

— Сегодня глобализация не несет преимуществ беднейшим странам мира. Она не улучшает окружающую среду. Она не придает стабильности мировой экономике. Для многих ответ очевиден: необходимо остановить глобализацию, но это неосуществимо и нежелательно.

Частично решение проблемы связано с деятельностью международных финансовых организаций, которые помогают установить правила игры. Однако их действия слишком часто служат интересам промышленно развитых стран, а не интересам развивающихся государств. Для оценки влияния политики отдельных стран на общие интересы необходимо создать модель, которая отражала бы функционирование системы в целом. Но это не значит, что это будет единственная модель.

Существуют принципиальные различия между японской, германской, шведской и американской моделью рыночной экономики. Большинство граждан США, хотя и не все, считают, что американская модель функционирует отлично; для шведов американская модель неприемлема, и они верят, что их модель работает превосходно. Для азиатов, даже с учетом финансового кризиса, своя модель также кажется самой привлекательной.

Проблема состоит в том, что МВФ (и другие международные финансовые организации) принимают политические рекомендации, по которым не достигнуто общего соглашения; например, в случае с либерализацией рынков капитала существуют довольно скудные доводы «за» и множество доводов «против». Имеется общее мнение, что никакая экономика не может преуспевать в условиях гиперинфляции, однако есть мало доказательств того, что снижение уровня инфляции приносит прибыли, соотносящиеся с затратами. Некоторые экономисты полагают, что существуют негативные стороны в постоянном снижении уровня инфляции.

Оппозиция глобализации во многих частях мира направлена не против глобализации как таковой — против новых источников фондов для роста или новых экспортных рынков — но против конкретных доктрин, политики вашингтонского консенсуса. «Таймс», 24.06.2002г.

— Европейский центральный банк и Банк Англии, вопреки ожиданиям многих аналитиков, оставили без изменений учетные ставки своих валют — евро и фунта стерлингов соответственно.

Однако практически все уверены, что учетные ставки, определяющие стоимость кредитов, долго на столь низком уровне не останутся. Ставка евро составляет 3,25%, фунта — 4%. Для английской валюты это — рекорд последних 40 лет. Дешевые кредиты в Европе привели к резкому росту стоимости жилья и объемов потребления.

Рост потребления оказывает давление на цены, что рано или поздно приводит к росту инфляции — кошмару европейских стран, помнящих 70гг., когда высокая инфляция долго не давала Западу выкарабкаться из депрессии.

Нынешнее положение экономик западных стран также неустойчиво, но дешевые кредиты помогают многим секторам держать удар. Им было бы проще перенести увеличение учетной ставки,

если бы начали расти продажи. Но этого, судя по опубликованным данным за май, не происходит ни в Британии, ни в зоне евро.

Задачу центральным банкам облегчило то, что инфляция сейчас невысока, а падающий доллар придал вес евро и фунту. В этих условиях можно было пойти навстречу испытывающим падение прибылей компаниям и оставить ставки без изменений.

Решение оставить стоимость кредитов на прежнем уровне было встречено «на ура» промышленностью, банками и фондовым рынком. Котировки акций на основных торговых площадках в континентальной Европе и на Британских островах пошли вверх, что позволило отыграть тяжелые потери начала недели. Би-Би-Си, 06.06.2002г.

— Курс единой европейской валюты поднялся в среду утром до самой высокой отметки по отношению к доллару за последние 1,5 года: 1 евро сейчас равен 95 центам.

По мнению наблюдателей, рост курса евро связан с опасениями инвесторов за здоровье корпоративной Америки. В среду американские акции продолжили начатое накануне падение, и этот процесс эхом отозвался в Европе.

Наблюдатели надеялись на II пол. года, когда начнут публиковаться корпоративные отчеты и станет ясно, что американская экономика набирает обороты. Но недавняя череда мало впечатляющих результатов деятельности крупных компаний свидетельствует о том, что процесс оздоровления задерживается до следующего года. Би-Би-Си, 12.06.2002г.

— В четверг за евро давали 0,9645 долл., что является самым высоким показателем с июня 2000г. Причиной тому стали сообщения о том, что за первые 3 мес. 2002г. торговый дефицит США вырос до рекордной отметки 112,5 млрд.долл.

Дефицит означает, что из США уходит больше денег в форме доходов на иноинвестиции и расходов на импорт, чем поступает в виде доходов от их экспорта. В конечном итоге это приводит к росту спроса на валюту и подрывает курс американского доллара. «Если рынку и были нужны доказательства, что доллар переоценен, то в четверг их было более чем достаточно», — сказал Сэл Гуатьери, экономист Bank of Montreal.

Президент США Джордж Буш заявил в четверг, что неуверенность на биржах США может быть связана с общим состоянием экономики страны, угрозой терроризма и потерей доверия к финансовой отчетности крупных корпораций. Об этом сообщил принимавший участие во встрече с президентом Хэнк Маккиннелл, глава компании Pfizer Inc. Би-Би-Си, 20.06.02г.

— Глава New Corporation Руперт Мердок заявил, что британские газеты, входящие в его медиа-империю, начнут кампанию против вступления Великобритании в зону евро, если лейбористское правительство объявит референдум по этому вопросу. «Европа объединяет в себе столь большое число разных культур и исторических традиций, что объединить их все вместе и поставить под власть французских бюрократов, было бы невымыслимо. Я считаю, что нужно подождать», — сказал он.

Решение Мердока направить всю мощь своей медиа-империи против введения евро в Британии станет серьезным ударом по правительству Тони

Блэра, выступающего за переход на единую европейскую валюту.

New Corporation является одной из крупнейших медиа-компаний мира, включающей в себя газеты, телеканалы, радиостанции, киностудии, издательства и интернет-компании на пяти континентах планеты. Руперту Мердоку, среди прочего, принадлежат «Сан» и «Ньюз оф зе уорлд», а также «Таймс» и «Санди тайме». Эти газеты могут настроить общественное мнение и повлиять на результат голосования.

Судя по опросам общественного мнения, большинство жителей Великобритании не поддерживают идею кабинета министров. Правительству предстоит нелегкая борьба с целью разубедить население.

В 2003г. Даунинг-стрит планирует, завершить экономическую оценку введения евро в стране. В середине мая Тони Блэр подчеркнул, что она будет проведена по пяти показателям. Если все критерии будут выполнены, то правительство объявит о референдуме.

Из всех стран ЕС только три — Британия, Дания и Швеция — пока не заменили свои национальные валюты на евро. Би-Би-Си, 11.06.2002г.

Тони Блэр решительно высказался за введение в Великобритании единой европейской валюты. В интервью Би-би-си он признался, что хотел бы войти в историю как премьер-министр, убедивший британский народ в необходимости перехода на евро. Если это ему действительно удастся, то из пунктов обмена валют по всему миру уже в ближайшие годы может исчезнуть британский фунт стерлингов. Ныне такой прогноз с большей уверенностью, чем вчера, дают многие британские аналитики.

Тони Блэр, известный сторонник более тесных связей с континентальной Европой, ратовал за введение евро и раньше. Но в интервью вечерней программе телевидения Би-Би-Си британский премьер высказался за это с еще большими страстью и энтузиазмом. По словам Блэра, оставаться и дальше вне зоны евро по политическим соображениям не соответствовало бы национальным интересам. Более того, он верит, что это было бы предательством национальных интересов. Для наблюдателей это выступление прозвучало как начало агитационной кампании перед референдумом о введении евро. Этот референдум будет объявлен, как только правительство сделает вывод об экономической целесообразности такого шага.

Но убедить британцев в том, что им так будет лучше, непросто — большинство из них, судя по опросам общественного мнения, пока выступают против. Жители островного государства всегда сопротивлялись попыткам приблизить их к континентальной Европе в политическом, культурном и всех других отношениях. Би-Би-Си, 16.05.2002г.

— Британские СМИ называют Блэра одним из наиболее вероятных претендентов на пост постоянного президента Евросоюза после того, как эта должность будет введена. 32 депутата — лейбориста только что подписали петицию с призывом скорейшего проведения референдума. В среде оппозиции евроэнтузиазм также набирает силу — видный деятель консерваторов Кеннет Кларк объявил о создании в своей партии проевропейской фракции.

Чаша весов медленно, но верно склоняется в пользу евро. По последнему опросу общественно-

го мнения 40% избирателей готовы примириться с отменой фунта стерлингов.

Так когда же наступит в Англии День Евро? Намеки на это можно найти в предвыборной программе лейбористов. Там говорится, что с момента принятия правительством решения о целесообразности перехода на единую валюту должно пройти 3 года.

Тони Блэр надеется осуществить переход еще до следующих выборов, а они ожидаются в 2005г. Самый смелый из экспертов назвал такие сроки — референдум 1 мая 2003г., введение евро — 1 янв. 2005г.

Тони Блэр посчитает свою историческую миссию на этом выполненной, о чем он и признался в интервью, и сможет с чистой совестью бороться за пост президента Евросоюза. Би-Би-Си, 16.05.2002г.

В понедельник в Париже началась рабочая встреча Межправительственной организации по борьбе с отмыванием денег (FATF), составляющей список стран-нарушителей на основании соблюдения 40 критериев, касающихся национальных законодательств и их исполнения.

Представители российских МВД, минфина и недавно созданного Комитета финансового мониторинга России везут на эту встречу пакет документов, доказывающих, что все рекомендации выполнены и Россию из «черного списка» можно исключить.

Если московским чиновникам удастся этого добиться, то страна приобретет не только лоск финансовой респектабельности. Санкции, которые может вводить FATF, делают крайне сложной работу российских банков — их операции признаются заведомо подозрительными.

Российскому руководству, привыкшему в последнее время рапортовать об экономических успехах, добившемся признания страны рыночной и готовящемуся к вступлению в ВТО, очень бы хотелось расстаться с неприятным имиджем.

14 июня Госдума ратифицировала международную Конвенцию по борьбе с финансированием терроризма, подписанную Россией еще в апр. 2000г. В закон о борьбе с отмыванием денег внесены требуемые FATF поправки, с фев. начала работы российская финразведка, которая весной стала членом международного финансового Интерпола — Эгмонтской группы.

Как говорят в России, цифры показывают, что финансовых махинаций в стране стало меньше, а ранее вывезенный капитал начинает постепенно возвращаться. Остались мелочи: в частности, необходимость внести небольшие изменения в уголовный кодекс.

Решение по России FATF объявит только в пятницу. Судя по словам чиновников, которые в многочисленных интервью еще до отъезда в Париж начали сквозь зубы ругать предвзятость злокозненных международных чиновников, шансов в этот раз у России не много. Би-Би-Си, 17.06.2002г.

— Как объясняют в Организации экономического сотрудничества и развития, тесно работающей с FATF, странам мало выполнить все рекомендации комиссии, надо еще и доказать, что новые законы выполняются.

Израиль, находящийся, как и Россия, в «черном списке» с момента его составления в 1993 году, привел свою банковскую систему в соответ-

ствие с «голландской» системой отчетности, удовлетворяющей FATF. Израильские банки предоставляют Центробанку два финансовых отчета — субъективный и объективный, которые отражают все операции, кажущиеся подозрительными (движение больших объемов капитала, большие страховки, снятие и вложение наличности в объемах более 40 тыс.долл.).

Мониторингу также подвергаются страховые и консалтинговые компании, риэлтерские фирмы. Как сказал источник в одном из крупнейших инвестиционных банков Израиля, в целом к банковской системе страны стали относиться со значительно большим доверием за границей, а серьезных бед удалось избежать. Но Израиль до сих пор находится в «черном списке», и, как говорят банкиры, исключение не может быть скорым: существует процедура, при которой попасть в число изгоев проще, чем из него выйти.

На своей нынешней встрече FATF готова обсуждать вопрос о судьбе Венгрии и островов Сент-Китс и Невиса. В пресс-центре организации говорят, что пока лишь запланировано слушание доклада российских представителей.

Но если политическая поддержка войны с терроризмом позволила России получить от США и Европы статус рыночной экономики еще до выполнения главных требований о реформе энергетического сектора, то не исключено, что у Москвы есть шанс. Би-Би-Си, 17.06.2002г.

— Индекс Лондонской фондовой биржи (FTSE) упал до самого низкого с минувшего окт. уровня. Таким образом получивший отсрочку из-за закрытых на 2 дня по случаю полувекового юбилея царствования Елизаветы II лондонский рынок присоединился к общемировому обвалу индексов.

FTSE в первые часы торгов упал на 2,24% до 4971 пунктов — это самое низкое значение сводного индекса Лондонской биржи с окт. 2001г. Ничего удивительного и неожиданного в этом не было, учитывая, что котировки на всех ведущих биржах мира опустились с минувшей пятницы на 2-5%.

На рынках правит пессимизм, вызванный резким падением котировок акций американских компаний технологического сектора и новой волной расследований корпоративной бухгалтерской отчетности.

Акции нефтяных компаний, поддерживавшие рынки в минувшие месяцы, также обрушились в связи с резким падением цен на нефть.

В этой атмосфере ожидаемые в последующие дни плохие вести с американских корпоративных полей, особенно сектора высоких технологий, грозят вызвать снежный ком обвалов по всем мировым рынкам. Би-Би-Си, 05.06.2002г.

— Одна из самых крупных аудиторских компаний мира стоит на грани банкротства. Суд присяжных в США признал аудиторскую компанию Arthur Andersen виновной в препятствовании правосудию в связи с тем, что фирма уничтожила бухгалтерские документы обанкротившегося энергетического гиганта Елгоп.

Как официальный аудитор энергетического гиганта Елгоп, она постоянно подтверждала стабильное положение компании, а за четыре дня до банкротства уничтожила важные счета и документы.

Процесс по делу Arthur Andersen проходил в Хьюстоне, шт.Техас. Рассматривались обвинения

в нелегальном уничтожении тысячи документов и компьютерных файлов, относившихся к Епгоп.

Именно весьма двусмысленная финансовая отчетность энергогиганта, подтвержденная аудитом Arthur Andersen, стала причиной краха Enron. Коллегия из 12 присяжных 5 недель выслушивала показания свидетелей и смогла вынести решение только на 10 день обсуждения.

Представители Arthur Andersen утверждали, что документы уничтожались в ходе рутинных работ по очистке офисов. Однако присяжные решили, что делалось это в попытке осложнить работу федеральным инспекторам, занимавшимся делом Enron.

Решение присяжных было принято после того, как окружной судья Мелинда Хармон постановила, что коллегия не должна устанавливать вину конкретных физических лиц по итогам слушаний. Присяжные не сошлись во мнении о том, кто лично несет ответственность за приказ об уничтожении документов.

Компании теперь грозит еще и штраф в 500 тыс.долл. Постановление суда может привести к краху Arthur Andersen — одной из пяти крупнейших аудиторских компаний мира.

Отделения Arthur Andersen по всему миру слились с конкурентами, контракты потеряны, две трети из 28-тысячной армии служащих компании в Америке уже ушли, а теперь юристы ожидают волны исков акционеров с требованиями компенсации ущерба. Скорее всего, компании запретят заниматься аудитом акционерных обществ, чьи акции котируются на биржах.

Представители Arthur Andersen обещают подать апелляцию против решения суда и, предвзяв практически неминуемое решение властей, отказаться от аудита компаний, котируемых на бирже. «Би-Би-Си, 16.06.2002г.

— Крупнейшая телекоммуникационная компания Великобритании British Telecomms (BT) уделяет большое внимание разработке технологий беспроводной передачи данных. Доля продукции, создаваемой на основе на этих технологиях, в общем объеме производства фирмы постоянно увеличивается (8%, 12% и 14% в 1999, 2000 и 2001гг. соответственно).

В 2002г. BT планирует начать создание сети пунктов обеспечения беспроводной передачей данных в отдельных регионах страны. Эти пункты будут предоставлять пользователям, находящимся в прилегающих к ним районах, доступ в «Интернет» и к внутрифирменными компьютерными сетями различных компаний.

Первоначально предполагается оборудовать такие пункты в аэропортах, вокзалах, крупных отелях, торговых и бизнес центрах и довести их количество к июню 2003г. до 400 ед. Всего к июню 2005г. планируется создать 4000 таких пунктов. Затраты в первый год реализации данной программы составят 15 млн.долл.

По оценкам специалистов, скорость передачи информации по создаваемым каналам будет в 5 раз выше чем у мобильных телефонов третьего поколения, начало широкого использования которых в Великобритании ожидается с 2003г.

В рамках выполнения программы минобороны Великобритании (МО), стоимость которой составляет 1,5 млрд.долл., по активизации использования возможностей информационных технологий в

своей работе, компания BT, как главный ее подрядчик, начнет с 2002г. поставки аппаратуры, обеспечивающей служащим МО возможность удаленного беспроводного доступа к внутренней закрытой компьютерной сети министерства (ВЗКС) из любой точки Великобритании. Мобильные терминалы будут оснащены позволяющим гарантировать безопасность передачи информации специальным программным обеспечением с многоуровневой системой защиты.

Следующим шагом в реализации указанной программы будет разработка фирмой BT системы, позволяющей получать сотрудникам МО доступ к ВЗКС посредством мобильных телефонов третьего поколения. «Файненшл таймс», 05.06.2002г.

— Ученые университета Кингстон (Лондон) разработали специальное программное оборудование, которое может персонифицировать личности, имеющие намерение ограбить кого-либо или подложить бомбу в аэропорту.

Программа под названием «Кроматика» анализирует изображения, поступающие с телекамер, и сравнивает их с поведенческими образцами, имеющимися в памяти. Программа уже была опробована на ж/д вокзале «Ливерпуль» в Лондоне. Если есть вероятность преступления, подается сигнал тревоги.

Система разработана доктором С.Велестином из Исследовательского центра цифровых изображений университета Кингстон и призвана улучшить безопасность общественного транспорта.

Велестин полагает, что главная причина, по которой многие не пользуются общественным транспортом, состоит в том, что они не чувствуют себя в безопасности. «Женщинам и пожилым людям по сути отказано в пользовании системой общественного транспорта», — сказал он.

По его словам, установленные телекамеры помогают повысить уровень безопасности, но следят за изображением люди, которые могут отвлечься или что-то упустить. Человеку, сидящему у монитора, наиболее сложно сохранять бдительность тогда, когда ничего не происходит в течение длительного времени.

«Наша технология превосходно выполняет скучную, однообразную работу, выявляет потенциальные ситуации, которые могли бы остаться незамеченными», — добавил он.

Доктор Велестин считает, что его изобретение найдет себе более широкое применение в жизни общества, нежели только улучшение работы транспорта. Возглавляемая им группа намерено усовершенствовать программное обеспечение, с тем чтобы оно научилось отыскивать бесхозный багаж, оставленный в аэропортах. Можно будет также определять, кто именно его бросил и куда ушел владелец.

Однако пока компьютер не способен полностью заменить человека. «Идея состоит в том, что компьютер будет прогнозировать возможное развитие событий и показывать прогноз оператору. А уже он будет принимать решение — так что пока мы далеки от того, чтобы заменить людей машинами», — подчеркнул доктор Велестин. «Индепендент», 12.06.2002г.

— В Альдермастоне (Великобритания) планируется построить крупный завод по производству атомных бомб. Предприятие будет заниматься разработкой, испытаниями и производством атомных

бомб нового поколения. По мнению экспертов в области вооружений, речь идет о небольших ядерных боеголовках, предназначенных для использования против террористических организаций и государств-изгоев.

В ближайшие 10 дней планы строительства одного из самых современных в Европе предприятий по производству ядерного оружия будут направлены властям Западного Беркшира. Этот проект, который обойдется казне в сотни миллионов фунтов, был одобрен официальными властями без обсуждения в Парламенте, что вызвало возмущение у парламентариев.

Эксперты полагают, что строительство этого завода — явное нарушение британских обязательств в рамках Договора о нераспространении ядерного оружия.

Подробности этого проекта приведены в докладе Atomic Weapons Establishment, в котором также сообщается о планах создания Центра гидродинамических исследований по разработке ядерных вооружений, приобретения суперкомпьютера стоимостью 15 млн.ф.ст. для моделирования последствий ядерного взрыва, а также строительства предприятия по производству трития. «Обзервер», 17.06.2002г.

— Сделка по приобретению компании «Рэйлтрек ПЛС» британской некоммерческой структурой «Нэтвек Рэйл» находится в стадии завершения.

«Нэтвек Рэйл» проводит окончательное оформление соглашения с банками по получению кредита в 9 млрд.ф.ст. (14 млрд.долл.), из которых 6 млрд.ф.ст. необходимы для погашения текущей задолженности «Рэйлтрек». Би-Би-Си, 13.06.2002г.

— Британская правительственная структура «Стратиджик Рэйл Асорити» (СРА) одобрила планы 9 британских банков предоставить заем в 9 млрд.ф.ст. фирме «Нэтвек Рэйл» с целью приобретения акций «Рэйлтрек ПЛС». СРА установлен 3-летний период срока действия займа. «Санди Таймс», 16.06.2002г.

— В I пол. 2002г. имело место двукратное увеличение числа инцидентов, связанных с управлением гражданскими самолетами над территорией Великобритании (2002г. — 250 случаев, 2001г. — 133 случая). Возможной причиной этого является увеличение загрузки на одного диспетчера (с 12 до 30 самолетов в определенный промежуток времени). «Санди Таймс», 16.06.2002г.

Британская авиакомпания «Бритиш Эйрвейс» в результате забастовок авиадиспетчеров Франции, Италии, Греции, Португалии, Испании и Венгрии была вынуждена отменить 122 из 126 рейсов на Францию и 38 рейсов в другие страны Западной Европы. Би-Би-Си, 19.06.2002г.

По данным «Нэшнл Аудит Офис» (НАО), стоимость ликвидации последствий эпидемии «ящура» — болезни домашнего скота — обошлась британскому бюджету в 8 млрд.ф.ст. (12 млрд.долл.). «Таймс», 21.06.2002г.

— В 2001г. российский экспорт вооружений вырос на 24%. По информации, содержащейся в ежегодном докладе стокгольмского Института международных мирных исследований (SIPRI), в 2001г. наблюдалось резкое сокращение поставок на мировой рынок американских вооружений, хотя по итогам последних 5 лет, США по-прежнему являются мировым лидером.

Россия заметно увеличила свой оружейный экспорт в Индию и Китай. Однако авторы доклада подчеркивают, что количество заказов на российское вооружение по-прежнему остается достаточно низким по сравнению с американским портфелем.

В списке крупнейших импортеров вооружений в 2001г. лидировал Китай, однако и Индия и Пакистан существенно увеличили свои ассигнования на закупку вооружения и военной техники. Би-Би-Си, 13.06.2002г.

— Тема нефти всегда играет одну из главных ролей в Чеченской проблеме. Черное золото манило в Грозный британских искателей приключений и солдат Гитлера. Местные НПЗ обеспечивали топливом советские стратегические бомбардировщики. Теперь местные жители сами добывают нефть с помощью ведер и простеньких насосов.

В городских садах появились маленькие скважины и перерабатывающие заводы, похожие на самогонные аппараты. Бурильные работы идут прямо среди руин старых нефтезаводов.

Такая, на скорую руку сколоченная, нефтяная «промышленность» поддерживает то, что осталось от городской экономики: чеченцы копают и поставляют нефть, российские военные организуют контрабанду, обеспечивают бизнес крышей и получают свою долю.

«Раньше это бизнес служил источником доходов для полевых командиров, — сказал Булат Уразов. — Теперь у руля стоят генералы».

Десять лет назад нефтяные прибыли позволяли финансировать борьбу Чечни за независимость. Главное, что заставляло Москву применять силу против ново ганцев, были месторождения Каспийского моря и кавказские трубопроводы.

Нефть стала фактором, формирующим грозненский ландшафт, главные приметы которого — торговля самодельным бензином в стеклянных банках и столбы дыма, поднимающиеся к небу от горящих нефтяных скважин, которые поджигают в ходе рейдов российские солдаты.

Увидеть, как идет работа, можно, посетив завод ПТК на западе города. Здесь, среди разрушенных бомбежкой контейнеров, башен и труб, работают самодельные скважины. Много происходит и за высокими стенами обычных чеченских домов. Сады местных жителей насквозь пропитались запахом бензина.

Скважины можно бурить практически в любом месте, поскольку «конденсат», бульон из переработанных нефтепродуктов, вытекающих из труб, которые пересекают город во всех направлениях, разлился в почве огромным подземным озером. Конденсат настолько чист, что, по словам грозненских шоферов, им можно заправлять бензобаки, хотя большинство все же пользуются бензином, который здесь очень дешевый — 11 пенсов за литр.

Старателям приходится носить противогазы, иначе есть риск задохнуться. Глубина скважин — не меньше 15 м., и они нуждаются в постоянном уходе. «Приходится надевать противогаз и убирать из скважины камни идохлых мышей», — рассказывает нефтяник Саид Хуссейн.

«Лучше всего доставать нефть, спуская на веревке пластиковую канистру. Канистры наполняются лучше, чем ведра», — говорит Уразов. Если

все идет хорошо, то можно пользоваться насосом».

Нефтепереработка тоже рискованный процесс. Инженер Уразов нагревает ведро с конденсатом до 160° С. Нефтяник-самоучка Ваха Мудаев охлаждает пары, пропуская их через трубу, опущенную в р.Сунжа. Потом собирает бензин и мазут в ведра. Некоторые делают также парафин.

В городе нет электричества, и жители пользуются открытым огнем, что делает дворовый нефтяной бизнес очень опасным. Большинство нефтяников рассказывают о взрывах, о том, как в домах выбивало двери и окна.

Но наибольшую опасность для торговцев представляют российские солдаты. Сначала они требуют платить за право продолжать работу, а потом могут без предупреждения разрушить скважины и нефтеперерабатывающее оборудование.

«Все платят войскам, — сказал Хассан Идалов, показывая руины своего дома. «Я не понимаю, почему я должен платить им за то, чтобы они не тронули мою скважину». В ходе апрельских зачисток солдаты ворвались в его дом. Он перепрыгнул через забор к соседям. Вернувшись, он нашел в своей скважине неразорвавшуюся противотанковую гранату. «Дейли Телеграф», 10.06.2002г.

— Прошло 2 года, умолкли голоса, предрекавшие ужасное будущее. Путин доказал, что является сильным и осторожным политиком с либеральными экономическими взглядами. На международном фронте он воспользовался трагедией 11 сент., чтобы разрушить барьеры между Россией и Западом. Он проводит разумную политику, благодаря которой Россия не остается в изоляции и становится сильнее. На внутреннем фронте практически исчез риск дезинтеграции. Олигархи под контролем, парламент оставил в стороне скандалы и принимает законы. Проводятся впечатляющие экономические реформы.

Изменились экономические перспективы страны. Бюджет выполняется без дефицита, объем валютных резервов достиг рекордного уровня. Темпы экономического роста очень высоки. Проблема внешних долгов вроде бы решена. Внутренний долг практически отсутствует, обменный курс поддерживается на разумном уровне. По западным меркам инфляция высока, 17%, но она гораздо ниже, чем в предыдущие годы.

Чтобы понять, какие изменения произошли в России, и какие проблемы стране необходимо решать, достаточно посмотреть на самую крупную компанию. «Газпром». На прошлогоднем собрании ее акционеров начался процесс смещения старого, коррумпированного руководства. На место бывших начальников Путин назначил молодых, энергичных менеджеров. В компанию вернулись украденные средства стоимостью в миллиарды долл. Началась продажа активов, не связанных с основной деятельностью «Газпрома» — телеканалов, молочных ферм, яхт-клуба. Руководство взялось за выполнение невероятно сложной задачи по превращению компании, воплощающей в себе все отрицательное, что только есть в российской экономике, в международную корпорацию, «понятную» западным инвесторам. Все это не могло произойти без вмешательства Путина.

То, что происходит с «Газпромом» и со всей Россией, во многом зависит от Путина. Вокруг президента есть способные люди, но у него не так

много помощников, а те что есть, не имеют солидного опыта. Многие из них приехали из Санкт-Петербурга. Некоторые представители старой гвардии смогли зацепиться за свои должности, большинство высокопоставленных бюрократов как специалисты некомпетентны. В результате ответственность за проведение дальнейших, крайне необходимых реформ целиком лежит на плечах Путина.

Реформы можно разделить на три широких категории.

Во-первых, необходимо перестраивать госаппарат. Борьба с коррупцией в госсистеме практически не ведется. Многие чиновники, получающие государственную зарплату, не прилагают усилий к тому, чтобы скрыть свой экзотический образ жизни. Некоторые олигархи до сих пор пользуются услугами коррумпированных властных структур для борьбы с конкурентами и захвата активов. Бюрократия по-прежнему проникает во все сферы жизни и способна задубить любые угрожающие ей реформы, как в судебной или банковской системах, так и в самом государственном аппарате.

Вторая категория — это реформа структуры государственной власти с учетом новых стратегических задач. Российское военное руководство по-прежнему руководствуется представлениями времен холодной войны. События 11 сент., возникновение единого фронта по борьбе с терроризмом, эволюция НАТО изменили мировосприятие Путина, он начал по-другому представлять место России в мире. Но пока новые идеи не нашли отражения ни в размерах российской армии, ни в ее структуре.

Третья категория реформ затрагивает всех россиян. Эти реформы будут очень болезненными с экономической, а следовательно, и политической точек зрения. Один из примеров — либерализация стоимости энергоносителей, то есть более высокие потребительские цены. Однако это позволит таким компаниям, как «Газпром», более эффективно конкурировать в Европе.

Проводя все эти реформы, Путину придется искать ответ на очень сложный вопрос: какую роль должно играть российское государство? Многие россияне путают понятия «сильное правительство» с понятиями «прямой государственный контроль» и «вмешательство в работу бизнеса и СМИ». Политические институты развиты плохо.

Кто может выступать против проводимых реформ? В прошлом оппонентами были те, кому выгодны коммунизм, хаос и коррупция. Сегодня коммунистов нет, но остались коррумпированные «феодалы» и люди, скопившие миллионы долларов во время хаоса при Б.Ельцине. Они сидят в тени и ждут подходящего момента.

Впервые за последние 15 лет в России появился настоящий лидер. Россияне живут в обстановке относительной политической и экономической стабильности. Но стоящие перед страной задачи слишком сложны. Один человек, каким бы сильным он не был, не сможет преодолеть сопротивление противников реформ. Тем не менее, впервые за многие годы люди смотрят в будущее с осторожным оптимизмом. «Файненшл таймс», 19.06.2002г.

Государства, входящие в Европейский союз, ратифицировали Киотский протокол о глобальном потеплении. Представители всех 15 госу-

дарств и Европейской комиссии — исполнительного органа ЕС — передали соответствующие документы юридическому совету ООН.

Ратификация протокола европейскими столицами означает, что число участников соглашения превысило 55 государств, требуемых для придания документу силы закона.

Координатор Еврокомиссии по экологии Марго Уоллстром приветствовала факт ратификации, назвав его «историческим этапом в международных усилиях, направленных на борьбу с изменениями климата». Она подчеркнула, что теперь дело за Соединенными Штатами — страны, которая выбрасывает в атмосферу больше «парниковых газов», чем любая другая.

Киотский протокол был подписан в Японии в 1997г. В соответствии с его положениями развитые страны должны с 2008 по 2012г. сократить выброс газов, создающих так называемый парниковый эффект, на 8% по сравнению с уровнем 1990г.

Вашингтон, однако, отказывается подписывать соглашение, настаивая на том, что оно противоречит американским экономическим интересам.

«Европейский союз призывает Соединенные Штаты пересмотреть свою позицию. Действовать должны все государства, но дать пример другим должны развитые страны». Би-Би-Си, 31.05.2002г.

— ВТО согласилась провести расследование юридической обоснованности импортных пошлин на сталь, которые Вашингтон ввел в начале 2002г.

Представители ВТО заявили, что намерены создать Совет экспертов, которые попытаются определить, совместимы ли поднявшие большой шум тарифы с международными торговыми соглашениями. Это заявление стало ответом на запрос ЕС и началом официальных действий ВТО, направленных на прекращение эскалации трансатлантического спора относительно импорта стали.

США блокировали предыдущее ходатайство ЕС по этому вопросу, но, в соответствии с действующими в рамках ВТО правилами разрешения споров, не смогли сделать это во второй раз. Би-Би-Си, 02.05.2002г.

— Евросоюз, позицию которого поддерживают Южная Корея, Китай и Япония, утверждает, что введенные США сроком на три года пошлины, размер которых достигает 30%, являются несправедливой протекционистской мерой, защищающей неконкурентоспособных американских сталепроизводителей. Повышение тарифов, по мнению ЕС, однозначно нарушает существующие торговые соглашения.

Вашингтон заявляет, что эти пошлины — мера временная, направленная на защиту национальной промышленности от хищнических действий иностранных компаний во время ее реструктуризации. Такие протекционистские меры правила ВТО позволяют.

ЕС, по оценкам экспертов которого из-за американских пошлин европейские производители стали могут потерять 2 млрд.долл. в год, составил список американских товаров, которым грозят ответные санкции, если Вашингтон не пойдет на пятую. Европейские пошлины могут вступить в силу 18 июня 2002г. Би-Би-Си, 02.06.2002г.

— И без того непростые торговые отношения оказались еще более подорванными недавним резким увеличением дотаций американским ферме-

рам. Многие экономисты называют эту меру формой нечестной конкуренции против экспортеров с/х продукции из развивающегося мира.

Полагают, что в ближайший месяц ВТО назначит специальный совет из трех экспертов, заключение которого будет обнародовано еще через полгода. Столь затяжная процедура означает, что окончательное решение по этой проблеме будет принято не раньше II пол. 2002г.

Спор США и ЕС по поводу стали разгорелся на фоне ее существенного глобального переизводства и попыток самих производителей сократить объемы годового выпуска более чем на 100 млн.т. Би-Би-Си, 03.06.2002г.

— Правозащитные группы осудили принятое в четверг решение Европейского парламента, позволяющее правоохранительным органам заниматься контролем телефонных переговоров и электронной почты частных лиц.

Парламентарии говорят, что жесткие меры «учета и контроля» — необходимость, возникающая после 11 сент. Многие из них при этом считают, что новые законы дают слишком много власти правоохранительным органам, ущемляя права граждан.

Закон уже принят, и теперь европейские страны вынуждены приводить национальные законодательства в соответствие с ратифицированным документом.

Союз из 40 правозащитных групп пытался предотвратить принятие документа, говоря, что он дает слишком широкие полномочия стражам порядка, которых не было даже у Штази, секретной полиции ГДР.

Более всего досталось от правозащитников телефонным компаниям, которые теперь, наряду с интернет-провайдерами, должны в течение многих лет сохранять записи подключений пользователей и адреса сайтов, к которым они обращались.

Сейчас большинство компаний сохраняет записи лишь до момента составления счета за услуги. Правозащитники опасаются, что, обладая доступом к этим документам, полиция сможет осуществлять тотальный контроль над пользователями, а не обращаться к записям только при расследовании того или иного уголовного дела.

Однако именно громадные объемы информации, которые окажутся потенциально доступными полиции, служат гарантией отсутствия тотального контроля. Как говорят хладнокровные наблюдатели, перлюстрация частной корреспонденции была вполне возможна в XVIII в., но это стало вряд ли осуществимым в XX в., когда количество писем превысило возможности полиции читать их.

Одно из положений закона наверняка порадует абсолютное большинство пользователей. Теперь компании имеют право рассылать рекламу по электронным адресам частных пользователей лишь в том случае, если сами пользователи дали согласие на ее получение.

Это означает, что электронной рекламы, которую абсолютное большинство пользователей называет не иначе как «мусором» или spam, может стать меньше.

Несмотря на более радикальный проект закона, парламентарии решили не запрещать использования cookies, небольшие файлы, которые возникают на компьютерах пользователей и отслеживают частоту заходов пользователя на сайт.

По мнению маркетологов, активно использующих cookies, более приземленный подход законодателей сделает жизнь электронной коммерции проще.

Таким образом, желающие создать образ общества всеобщего контроля могут сказать, что отныне в Европе что бы ни делал пользователь в интернете, за ним будут следить те, кто охотятся за его кошелеком или те, кто пытается лишить его гражданских свобод. Би-Би-Си, 30.05.2002г.

— Руководство двух гигантов фармакологии — британской компании GlaxoSmithKline (GSK) и американской Bristol-Myers Squibb обсудили возможность слияния. В случае реализации сделки на свет появится крупнейшая в мире фармацевтическая фирма, общая капитализация которой оценивается аналитиками в 190 млрд.долл.

Переговоры велись в штаб-квартире Bristol-Myers в штате Нью-Джерси на протяжении последних двух недель. Дискуссии пока ознакомительные, как говорят сами руководители конкурирующих компаний.

Официально ни GlaxoSmithKline, ни Bristol-Myers сообщений прессы не комментируют, однако всего две недели назад старший финансист GSK Джон Кумб заявил, что Bristol-Myers находится «на экране нашего радара». Би-Би-Си, 31.05.2002г.

— По словам представителей инвестиционного банка ABN Amro, привлекательность Bristol-Myers для GSK заключается в основном в относительной дешевизне американской компании — с окт. 2001г. ее акции сократились в цене вдвое, — а также в силе ее сердечно-сосудистых и онкологических препаратов, в которых GSK достаточно слаба.

В ABN задаются вопросом, сумеет ли GSK, сформированная всего два года назад в результате слияния GlaxoWellcome и SmithKline Beecham, осилить еще одну сделку подобного масштаба.

«Имея рыночную капитализацию в 58 млрд.долл., Bristol-Myers является крупным куском даже для GSK, — сказал представитель инвестиционного банка. Би-Би-Си, 31.05.2002г.

— Группа Marconi передала представителям кредиторов, в руках которых находятся акции компании на 4 млрд.ф.ст., план ее реструктуризации. Предполагалось, что уже до конца мая 2002г. будет достигнута договоренность по этому предложению. Однако, по мнению кредиторов, это — слишком оптимистичное предположение. Они ожидают опубликования годового отчета компании. И, хотя в нем не будут отражены новые предложения бизнес-плана, в документе будет четко определены источники погашения полученных кредитов. «Файненшл таймс», 13.05.2002г.

— Компания Kingfisher, специализирующаяся на продаже товаров широкого потребления и изделий электроники, ведет переговоры о покупке до 45% акций французской компании Castorama на 2-3 млрд.ф.ст.

В случае заключения сделки в отдельную структуру выделится подразделение Kingfisher, специализирующееся на розничной продаже изделий электроники и имеющее широкую дилерскую сеть в некоторых европейских странах. Это прежде всего, компании Comet в Великобритании, Darty во Франции и ProMarkt в Германии. «Файненшл таймс», 13.05.2002г.

— В течение последних 5 лет компания Pilkington пыталась сохранить свои позиции на рынке стекла за счет сокращения себестоимости производства. Тем не менее последние 2 года ей не удалось достичь запланированных финансовых показателей. В результате в 2001г. валовая прибыль компании упала до 161 млн.ф.ст. при обороте 2805 млн.ф.ст. Однако руководство Pilkington предполагает, что в ближайшие годы начнется рост доходов компании, который будет составлять в среднем 4% в год. «Файненшл таймс», 30.05.2002г.

— Согласно заявлению руководителя Medical Research Council профессора Дж.Радды, проект создания Британского биобанка может позволить создать лекарства, предназначенные для конкретных больных.

Medical Research Council, благотворительная организация Wellcome Trust и минздрав Великобритании объявили о выделении первых 45 млн.ф.ст. на проведение этих исследований.

«Мы попытаемся найти индивидуальный подход к профилактике и лечению заболеваний. Когда мы обнаружим генетическую причину различных заболеваний и генетические различия, влияющие на ход лечения, врачи смогут прописывать медикаментозные или другие формы лечения, основываясь на индивидуальном генетическом коде», — Радд.

Проект критиковали за то, что он не предоставляет достаточных гарантий, что хранящиеся в Банке генетические данные не будут переданы огласке или использованы в коммерческих целях. Однако директор Wellcome Trust Майк Декстер заявил, что он лично намерен предоставить свою ДНК для исследования. Подобные банки генов были созданы и в других странах, однако они никогда не охватывали столь большого числа клиентов. «Индепендент», 29.04.2002г.

— Согласно результатам исследований ученых, большая часть готовых продуктов содержит химическое вещество, вызывающее рак. Результаты этих исследований могут изменить наши представления о продуктах, которые употребляются в пищу, т.к. акриламид, содержащийся в продуктах питания, вызывает мутации на генетическом уровне, которые вызывают различные виды раковых заболеваний. Среди продуктов, которые протестировали британские ученые были картофель фри, хрустящий картофель Walkers, крекеры Ryvita, рисовые чипсы производства Kellogg, а также картофельные чипсы Pringles (в некоторых из них уровень акриламида в 1,3 тыс. раз превышал допустимый).

В середине мая 2002г. результаты работы британских и шведских ученых были переданы в научный комитет по питанию ЕС, который занимается выработкой рекомендаций для Европейской комиссии по вопросам безопасности продуктов питания. Результаты исследований настолько встревожили экспертов в области здравоохранения, что они обратились с призывом созвать международную конференцию для выработки дальнейших действий.

Эксперты ВОЗ также обсудят полученные данные на специальном заседании в Женеве, которое состоится в июне 2002г. «Пока неясно, что вызывает образование акриламида; т.к. возможно, что это связано со способом приготовления пищи, температурой, химическим составом продуктов

или чем-то другим», — заявил представитель Food Standards Agency Стив Уэрн. «Дейли Телеграф», 18.05.2002г.

— Британские ученые выяснили, что причиной диабета у детей может быть вирус. Это дает надежду на то, что когда-нибудь профилактику этой болезни можно будет проводить с помощью вакцинации. Было обнаружено, что вирус сохсаксик В4 может быть причиной развития этого заболевания. Он стимулирует саморазрушение клеток поджелудочной железы, что приводит к диабету первого типа, которым страдает каждый двухсотый житель планеты. При отсутствии правильного лечения диабет может привести к слепоте, заболеваниям почек и сердца. Причина болезни остается загадкой. «Обсервер», 27.05.2002г.

— Чистая прибыль компании BP в I кв. 2002г. снизилась по сравнению с аналог. периодом 2001г. на 57% (с 3,7 млрд.долл. до 1,58 млрд.долл.).

Добыча нефти компанией выросла на 2,7%, достигнув ежедневного уровня в 2 млн.бар., в т.ч. в результате реализации новых проектов на Аляске, в Норвегии, Анголе и Мексиканском заливе. В то же время добыча газа снизилась на 1,7% в результате уменьшения потребности Великобритании в газе и соответственно поставок газа с месторождений Северного моря. Общий ежедневный уровень добычи энергоносителей вырос на 0,75% до 3,49 млн.бар. нефтяного эквивалента. «Файненшл таймс», 01.05.2002г.

— Чистая прибыль компании «Шелл» в I кв. 2002г. снизилась по сравнению с аналог. периодом 2001г. на 48% с 3,85 млрд.долл. до 1,99 млрд.долл. в результате падения цен на нефть и ужесточением конкуренции на рынке нефтепродуктов. В то же время объем капиталовложений компании вырос на 68% до 4,6 млрд.долл.

Прибыль от операций по добыче нефти и газа упала на 49% до 1,45 млрд.долл. Добыча нефти снизилась на 2% в результате производственных проблем в Мексиканском заливе и сокращением добычи нефти в странах ОПЕК. Добыча газа увеличилась на 5%, что позволило компании увеличить общую добычу энергоносителей на 1%. «Файненшл таймс», 03.05.2002г.

— Один из крупнейших британских производителей электроэнергии компания British Energy проводит переговоры с другой британской компанией BNFL о возможности использования принадлежавших последней устаревших ядерных реакторов Магнох, срок эксплуатации которых истекает в 2010г. «Файненшл таймс», 06.05.2002г.

— Чистая прибыль компании «Бритиш Газ» в I кв. 2002г. снизилась по сравнению с аналог. периодом 2001г. на 2% с 136 млн.ф. до 133 млн.ф. На фоне резкого снижения показателей прибыли ведущих западных нефтегазовых компаний на 45-50% достаточно благоприятное положение компании «Бритиш Газ» объясняется экспертами ее большей ориентацией на добычу газа, цены на который росли в то время, как цены на нефть падали. «Файненшл таймс», 10.05.2002г.

— По оценке компании «Маратон», для того, чтобы избежать резкого падения предложения газа на внутреннем рынке, Великобритании необходимо в течение ближайших 5 лет построить 4 крупных газопровода. Данные вывод сделаны на основании анализа проекта строительства газопровода протяженностью 419 миль и стоимостью 900

млн.долл., предназначенного соединить норвежские месторождения газа (Brae/Miller) с юго-восточной частью Великобритании (Бэктон). «Файненшл таймс», 15.05.2002г.

— В связи с падением в 2001г. оптовых цен на электроэнергию на 10% британская компания «Бритиш Энеджи» вынуждена списать 500 млн.ф. на убытки. «Файненшл таймс», 16.05.2002г.

— В течение более 10 лет отношения России с развитыми странами западного мира были смесью безответной любви, непонимания, несбывшихся надежд, обид и истерик.

Однако, подготовка встречи В.Путина с Дж.Бушем в Санкт-Петербурге шла спокойно и более обнадеживающе. Запад больше не пытается возрождать бывший имидж России. Прошли дни, когда политики в Вашингтоне использовали свои возможности в МВФ для достижения своих целей и продвижения российских политиков. Россия действует так, как желает сама. Третий год подряд ее экономический рост идет поступательно. Увеличение ВВП в 2001г. составил 5%.

Времена централизованного планирования ушли в прошлое, как и период грабежа и бартера, последовавший после крушения коммунизма. Россия четко соблюдает обязательства по поставкам нефти и газа, своевременно выплачивает свои международные долги.

У России появилось более реалистическое чувство собственной слабости: что она сверхдержава только благодаря своей территории и наличию у нее ядерного оружия. Во всех остальных отношениях, это в лучшем случае средних размеров держава. Ее экономика едва превосходит экономику Швейцарии, численность населения примерно такая же как и в Пакистане.

Экономическая интеграция с внешним миром наиболее важная планка в новой политике Путина. Роль России в мировой торговле ничтожна. Промышленный экспорт России до сих пор немногим более чем экспорт оружия и водки. За исключением нефти, газа и металлов, промышленные продукты, которые Россия продает за рубеж (сталь и химикаты) являются конкурентоспособными только из-за искусственно заниженных цен на энергию. Россия до сих пор имеет огромный внешний долг (143 млрд.долл.). И, хотя в стране происходит рост экономики, это — результат высоких цен на нефть и 75% девальвации рубля после финансового кризиса 1998г., в не роста конкурентоспособного хорошо управляемого бизнеса.

Частный национальный бизнес за последние 10 лет пустил в России глубокие корни. Все больше зарубежных компаний начинают производить товары в России и развивать производство в ряде отраслей, производящих товары народного потребления, например, продукты питания. Однако, поток иноинвестиций в Россию был очень мал. Местная конкуренция слаба и импорт сдерживается тарифами и бюрократией.

В России сохраняется коррупция и неэффективная бюрократия. Это повышает стоимость создания новых предприятий за счет взяток при оформлении бумаг.

Важным шагом для России будет вступление в ВТО. Это будет означать, что Россия станет более предсказуемой страной для бизнеса. Но прежде будет необходимо решить десятки проблем. Не конкурентоспособные банки России, страховые

компания и автомобильный рынок, не говоря уже о неэффективном сельском хозяйстве, просят защиты от реальной конкуренции. Существуют огромные скрытые субсидии за счет продажи дешевой энергии, что усиливает позиции российских предприятий на внешних рынках, но вызывает возмущение у иностранных компаний, производящих минеральные удобрения, сталь. Застывшая таможенная система делает невозможными все попытки серьезных реформ. Оптимисты надеются, что вступление в ВТО в конце концов решит эти проблемы. До сих пор Россия доказала, что в ней хорошо обходят законы, теперь настало время показать как они соблюдаются. «Экономист», 18.05.2002г.

— Ничто не приводит политических «гуру» в такой восторг, как старый добрый саммит в Кремле с участием лидеров двух сверхдержав, еще недавно находившихся в состоянии вражды.

Именно это происходило в последние дни в Москве. «Бродячий цирк проехался по всему городу». Только на этот раз саммит Джорджа Буша и В.В.Путина наводил на мысль о провале во времени.

Вряд ли сейчас можно кого-либо удивить сокращением количества ядерных боеголовок, даже если речь идет о тысячах единиц. Это лишь признание того факта, что боеголовки не имеют никакого значения. На самом деле последний саммит президентов США и России — это лишь сноска в учебнике истории, запоздалый жест, похороны холодной войны, которая уже давно мертва. Вряд ли можно говорить о каком-либо прорыве в международных отношениях.

Однако на этой неделе проходит еще один саммит, который потенциально имеет куда более важное значение: встреча Путина с лидерами ЕС. Это важно, потому что Россия и остальная часть Европы будут говорить о будущем. В ходе встречи России и Америки обсуждалось по большей части прошлое.

Может быть, это преувеличение. На первый взгляд саммит Россия-ЕС не выглядит таким важным. Вероятно, большая часть времени уйдет на споры о будущем Калининграда, бывшего Кенигсберга, гордой столицы Восточной Пруссии.

Москва хочет, чтобы жители жалкого российского военного анклава, зажатого между Польшей и Литвой, получили право путешествовать без виз. Польша и Литва собираются вступить в ЕС, а Калининград может похвастаться лишь самым высоким в Европе уровнем заболеваемости СПИДом. ЕС отказывается делать безвизовый коридор на своей будущей территории.

Но Калининград — это лишь верхняя часть айсберга. На самом деле встреча очень важна не только для России и ЕС, но также для мира и стабильности на всей планете.

На прошлой неделе именно об этом говорил Буш в Берлине. Он сказал, что у Америки и Европы есть общая задача — «способствовать тому, чтобы российский народ нашел свое будущее в Европе и с Америкой». «У России появилась самая лучшая с 1917г. возможность вступить в европейскую семью, — сказал он. — Европа рада принять Россию, которая поддерживает мирные отношения с соседями, уважает законные права меньшинств».

Для российских ушей — слова приятные. Но не факт, что они понравятся западным столицам.

Буш, судя по всему, ни с кем не проконсультировался перед этим заявлением. Но он прав — по крайней мере, в принципе.

Будущее России — статус регионального европейского лидера. На создание этого будущего она получает иноинвестиции, именно благодаря этой перспективе развиваются ее торговые отношения с другими государствами Европы. Ее культурные связи с Европой намного крепче, чем с другими регионами.

Россия — естественная часть «общеевропейского дома», если воспользоваться выражением М.Горбачева. Пора лидерам континента перестать закрывать глаза на значение этого факта.

Планируемое расширение ЕС заставит Европу решать множество неотложных проблем — в первую очередь на восточных границах. Есть опасность возникновения нового железного занавеса (или занавеса бедности) на границе с Белоруссией и Украиной. Если Турцию считают реальным кандидатом, сможет ли ЕС отказать Киеву и Москве?

Григорий Явлинский, лидер российской либеральной партии «Яблоко», благодарит Буша. «Дверь в Европу находится в Вашингтоне, — считает он. — Он должен дать нам санкцию». В своих прогнозах Явлинский выражает одновременно осторожность и оптимизм. «Если мы хотим добиться стабильности, безопасности и жить без угроз, у нас есть только один путь вперед — через 20 лет стать полноправным членом европейского клуба, — говорит он. — Какую форму будет иметь это членство, мы можем обсуждать».

Идея «общего экономического пространства» была провозглашена, но реального содержания она не имела. Необходимо искать пути создания зоны свободной торговли и таможенного союза. Зона свободной торговли должна стимулировать движение товаров в обоих направлениях. Таможенный союз поможет России реформировать свою коррумпированную и неэффективную таможенную службу.

Одновременно Россия хочет активнее участвовать в общей европейской иностранной политике и политике в области безопасности. Это может помочь заключение соглашения о более тесной интеграции России и НАТО, которое будет обсуждаться завтра в Риме.

Если экономическая интеграция ускорится, возможное членство в ЕС уже не будет казаться для европейцев таким пугающим. Однако тогда оно может встревожить того, кто в настоящее время относится к нему наиболее спокойно — Буша. «Файненшл таймс», 27.05.2002г.

— Вчера Европейский Союз продемонстрировал, что в отличие от США он готов проявить великодушие по отношению к Москве. На саммите в Кремле ЕС согласился предоставить России «статус рыночной экономики». На прошлой неделе президент Дж.Буш только пообещал со временем вернуться к этому вопросу.

Последствия этого жеста ЕС проявятся, в частности, в том, что российскому экспорту стали, будут в меньшей степени угрожать антидемпинговые меры. Решение ЕС поможет добиться прогресса на переговорах о вступлении России в ВТО, хотя в этом отношении Москва ведет себя не очень решительно.

Однако на долгосрочные отношения ЕС и России это событие не окажет существенного влия-

ния. Необходимо вкладывать больше реального содержания в обещания «строить общее экономическое пространство», создавать зону свободной торговли — это было бы выгодно обеим сторонам.

Один из важных вопросов, по которым не удалось договориться, это — безвизовый режим для Калининградской обл., расположенной между вступающими в ЕС Польшей и Литвой. Президент Путин считает, что без такого режима будет нарушены фундаментальные права жителей Калининграда. Члены ЕС не готовы открывать безвизовый коридор на своей будущей территории, их пугают преступность, болезни, наркоторговля.

ЕС и России следует относиться к Калининграду не как к проблеме, а как к благоприятной возможности. Анклав можно сделать испытательным полигоном для расширения отношений. Он мог бы раньше остальной России стать частью зоны свободной торговли и таможенного союза с ЕС.

Это помогло бы привлечь инвестиции в зону, которая перестала иметь какое-либо военное или экономическое значение для России. В Калининградской обл. самый высокий в Европе уровень заболеваемости СПИДом и туберкулезом. Она может превратиться в региональный очаг распространения различных угроз. В восстановлении области заинтересованы как Россия, так и ЕС.

Приоритетом для ЕС являются переговоры со странами-кандидатами из Центральной и Восточной Европы. Однако переговоры невозможно проводить, не решая проблем восточных соседей — Украины, Белоруссии, Молдовы и самой России.

Общественное мнение в России начинает склоняться в сторону полного членства в ЕС. С точки зрения Брюсселя это пока невозможно. Разумным компромиссом было бы создание зоны свободной торговли, соглашение, оставляющее возможность для более тесной интеграции. «Файненшл таймс», 30.05.2002г.

— Споры о будущем статусе российского балтийского анклава — Калининградской обл. — омрачили вчерашний саммит Европейского союза и России, несмотря на то, что стороны договорились о новом торговом статусе Москвы.

Президент России Владимир Путин сказал, что лидеры ЕС «не встретили с пониманием» просьбы о создании особого режима для Калининграда. Он дал понять, что считает принятое решение «качественным тестом наших отношений с ЕС».

Эти слова были сказаны после того, как президент Европейской комиссии Романо Проди заявил о том, что ЕС официально признал Россию страной с рыночной экономикой. По его словам, это решение — «признание и награда за серьезные реформы, которые Россия проводит в последние годы».

Окончательно это решение будет утверждено в сент. В результате снизится количество антидемпинговых мер, принимаемых в отношении России.

Россия пообещала «постепенно устранить торговые ограничения, принять меры по либерализации рынка энергии, начать руководствоваться рыночными принципами при формировании своей энергетической политики».

Высокопоставленный представитель ЕС выразил уверенность в том, что Россия выполнит свои обещания, в частности откажется от субсидирова-

ния энергетики, объемы которого составляют 5 млрд. долл. в год.

Сторонам не удалось преодолеть разногласия о статусе Калининграда, который к 2004г., когда в союз вступят Польша и Литва, будет со всех сторон окружен территорией ЕС.

Обе стороны отказались идти на компромисс. Решать этот вопрос надо срочно, поскольку уже в середине 2003г. в области может быть введен визовый режим. Позиция ЕС состоит в том, что в будущем жители анклава должны получать визы, чтобы ездить в Россию через Польшу или Литву.

Правительство России, пользующееся поддержкой большей части политической элиты страны, настаивает на создании транзитных коридоров.

Вчера Путин сказал, что дискуссии по этому вопросу были «острыми», и подчеркнул, что введение визового режима было бы нарушением прав жителей области.

Президент России выразил уверенность в том, что проблема будет решена. «На самом деле, тот факт, что мы должны получать визы, свидетельствует о том, насколько сложна ситуация. Это не отрицательное явление».

Поиски компромисса продолжатся на следующем заседании Совета министров ЕС, который состоится в июне в Люксембурге.

Из текста совместного заявления ЕС и России был исключен параграф, призывавший к поиску политического решения в сепаратистской Чечне. Многие восприняли это как попытку избежать обострения конфликта. В заявлении говорится об увеличении объемов гуманитарной помощи Чечне. Россия пообещала не репатриировать беженцев обратно в республику вопреки их воле. «Файненшл таймс», 30.05.2002г.

— Экономика Великобритании входит в фазу оживления. К таким выводам пришел британский Чартерный институт. В конце марта Европейская Комиссия также дала благоприятный обзор по британской экономике, отметив стабилизацию таких показателей как внутренние заимствования и объем розничных продаж.

По мнению Э.Джорджа, Управляющего Банком Англии, время замедления экономического роста Великобритании прошло. Большинство экспертов считает, что рост внутреннего спроса и оздоровление экономик стран — основных торговых партнеров Великобритании становятся реальностью.

Сохраняет свою значимость другой фактор — ситуация на валютном рынке, отражающая ожидания трейдеров по поводу решения Банка Англии об увеличении его учетной ставки. Как ожидается, к концу 2002г. ставка может быть поднята на 1,25% с ее нынешнего, самого низкого за последние 37 лет уровня — 4%. Решение о повышении учетной ставки может быть принято после появления информации о динамике инфляции в ведущих странах.

Некоторые британские аналитики обеспокоены ситуацией на краткосрочном валютном рынке и считают ее «мрачной». Отмечается, что имеет место переоценка обменного курса фунта стерлингов по отношению к доллару и евро, общий объем заимствований на покупку жилья превышает потенциальный годовой доход заемщиков в 3,5-4 раза.

По данным компании Мерил Линч, увеличение уровня учетной ставки Банка Англии даже на один процентный пункт приведет в краткосрочной перспективе к значительному повышению нагрузки, связанной с обслуживанием долговых обязательств заемщиками, что окажет негативное влияние на рост потребительского спроса, «локомотива» роста британской экономики. «Файненшл таймс», 03.04.2002г.

— Промышленное производство в Великобритании проявляет признаки оживления. По мнению британских экономистов, это — хороший сигнал, свидетельствующий, что в этом секторе британской экономики начинается подъем. По данным британской статистики, а фев. 2002г., по сравнению с янв., прирост производства в промышленности составил 0,4%. Рост наблюдался в фармацевтике и машиностроении.

Экспортные поставки британских промышленных товаров в янв. 2002г. упали на 400 млн.ф.ст. до 14,9 млрд.ф.ст. в основном за счет сокращения экспорта в США. Экспорт услуг составил 6,4 млрд.ф.ст. Дефицит торгового баланса страны увеличился с 2,5 млрд.ф.ст. до 2,6 млрд.ф.ст. «Файненшл таймс», 10.04.2002г.

— По данным обзора Европейской Комиссии, малый бизнес Великобритании находится в наилучшем положении в ЕС (обзором охвачены 1390 компаний из Великобритании, Австрии, Германии, Греции, Ирландии, Италии, Португалии и Испании). В обзоре подчеркивается, что британские компании показали высшие результаты по 20 из 70 показателей, в т.ч. по размеру прибыли до налогообложения (компании из Италии и Португалии — наихудшие), ликвидности активов, занятости (минимальное сокращение числа рабочих мест), объемам инвестиций в повышение квалификации. «Файненшл таймс», 1.04.2002г.

— В Великобритании в марте 2002г. произошло оживление строительного сектора. Значительный рост был отмечен в сегменте гражданского строительства (автодорожное и ж/д строительство, строительство школ, больниц). Основной причиной было увеличение бюджетных ассигнований на эти цели. Как отмечает британская пресса, сегмент делового строительства также имеет солидный портфель заказов.

В обзоре, подготовленном Чартерным институтом, подчеркивается, что планы британского правительства по реконструкции инфраструктуры страны имеют хорошие перспективы быть реализованными. По данным компании Галифакс — ведущего британского оператора на рынке строительных займов, стоимость жилья в марте 2002г. повысилась в среднем только на 0,4% по сравнению с фев. Это самый низкий показатель за последние 6 мес. В годовом исчислении рост цен в марте составил 16% против 16,9% в фев. «Файненшл таймс», 4.04.2002г.

— По мнению ряда британских экспертов, рост потребительского спроса в Великобритании на протяжении ряда последних лет связан с увеличением объемов внутренних займов на финансирование текущих потребительских и жилищных расходов. По данным Банка Англии, доходы по закладным ценным бумагам в четвертом квартале 2001г. превысили 7 млрд.ф.ст. За 2001г. его объем составил 22,9 млрд.ф.ст., а уровень выплат по закладным в среднем составил 3,3% от до-

ходов после налогообложения.

Увеличение объема займов, связанных с жильем, также было вызвано увеличением в 2001г. цен на жилые строения, т.к. в условиях низкой учетной ставки Банка Англии обслуживание долга является относительно недорогим и ниже затрат на обслуживание долгосрочных займов.

Большинство экспертов также полагает, что в условиях относительно высокого уровня внутренних займов даже незначительное увеличение учетной ставки Банком Англии будет чувствительным. «Файненшл таймс», 6.04.2002г.

— Британские банки намереваются противостоять планам министра финансов по увеличению налогов (что должно принести казне до 1 млрд.ф.ст. к 2005г.) на иностранные компании, оперирующие в Великобритании через свои отделения.

По оценкам иностранных банков, данные меры правительства обойдутся каждому иностранному банку в дополнительные 20-30 млн.ф.ст. в год. Многие небольшие банки даже начали говорить о закрытии своих отделений в Великобритании в случае реализации этих планов.

По существующему законодательству величина налогов, которые платят иностранные компании, гораздо меньше, если они оперируют через свои отделения, а не через дочерние компании. Отделениям разрешено относить ряд выплат на счет их головных подразделений, что уменьшает налогооблагаемую сумму прибыли. План минфина предполагает, чтобы на отделение распространялась система налогообложения дочерних компаний иностранных банков.

Данный шаг правительства приведет к снижению объемов операций иностранных банков через свои отделения в Великобритании, потере рабочих мест, снижению конкурентоспособности Лондонского Сити и в конечном итоге к большим потерям госдоходов. Среди крупных иностранных банков, которые понесут потери, будут точно: «Сити банк», «Дойчбанк», UBS. «Файненшл таймс», 19.04.02г.

— Инвестиционные банки планируют провести сокращение занятых в связи с падением деловой активности. На этот раз увольнения коснутся сотрудников высшего звена, т.к. JP Morgan, Chase и Credit Suisse First Boston осознали необходимость их сокращения.

JP Morgan, убытки которого в прошедшем квартале составили 332 млн.долл., намерен сократить от 10 до 15% своих сотрудников, занимающихся инвестициями. Большая часть увольнений ожидается в Нью-Йорке, хотя небольшое сокращение пройдет и в Лондоне.

Credit Suisse First Boston в целях повышения прибыли намерен в конце марта уволить 50 из 300 менеджеров, занимающихся инвестированием.

Goldman Sachs объявил о сокращении 541 рабочего места, т.к. его доходы упали за последние 3 мес. на 32%. «Файненшл таймс», 20.03.2002г.

— Сэр Х.Дэвис, председатель Службы контроля сектора финансовых услуг, призвал европейских законодателей разрешить иностранцам возглавлять банки, предупреждая, что существующие ограничения препятствуют созданию единого финансового рынка. «В некоторых странах до сих пор действуют запреты на владение банками даже выходцами из стран-членов ЕС», заявил он.

По оценкам аналитиков, Италия проводит самую строгую национальную линию в Европе, давая понять, что предпочтение в управлении банками будет отдаваться итальянцам. Франция также активно продвигает на эти посты своих граждан, хотя и разрешает иностранцам возглавлять более мелкие организации. «Файненшл таймс», 20.03.2002г.

— Г. Браун на этой неделе заявил, что банки наносят ущерб малому бизнесу, составивший за последние 3 года 725 млн.ф.ст. в год, и предложил меры по борьбе с этим.

Он полностью одобрил доклад британской Комиссии по конкуренции, в котором рекомендовано, что крупнейшие банки Великобритании должны выплачивать проценты по текущим счетам предприятий малого бизнеса или бесплатно их обслуживать в течении не менее трех лет. По оценке комиссии, выплата процентов по текущим счетам (2%) уменьшит суммарную прибыль банков на 1,5 млрд. ф. в год.

Представители малого бизнеса поддерживают предложенные меры, т.к. несут большие убытки за выплаты наличными и чеками.

«Барклай», один из четырех крупнейших банков Великобритании, заявил, что, если он будет вынужден платить проценты по текущим счетам, он повысит стоимость кредитования для покрытия возможных убытков и будет вынужден ужесточить требования к заемщикам из числа представителей малого бизнеса при предоставлении кредитов.

HSBC также поставил под сомнение возможность выполнения своих обязательств по качеству обслуживания, заявив, что будет вынужден сократить операционные расходы, чтобы удержать уровень прибыли.

Три небольших банка, пытающихся выйти на рынок малою бизнеса (Abbey National, Alliance & Leicester и Halifax, надеются что смогут разрушить «комплексную монополию» ведущих четырех банков Великобритании, которые контролируют 86% счетов малого бизнеса. «Файненшл таймс», 17.03.2002г.

— Европейские потребители смогут переводить деньги на кредитную и дебетовую визу карты друг друга напрямую к осени согласно плану компании «Виза-интернэшл» (VI).

VI надеется, что введение системы прямых платежей уменьшит стоимость международных денежных переводов, что является предметом озабоченности Европейской Комиссии, которая вскоре может принять меры, направленные на обеспечение сближения стоимости внутренних и международных денежных банковских переводов.

Было отмечено, что VI планирует также уменьшить плату за конвертацию валюты и сделать более прозрачной информацию о размерах взимаемых платежей. «Файненшл таймс», 18.03.2002г.

— Согласно решению Европейского Суда судебная тяжба по проблеме ночных полетов самолетов над территорией стран Европы, скорее всего не будет возобновлена до начала 2003г.

Европейский Суд по правам человека ожидает окончательного судебного заключения по законности обращения жителей окрестностей Хитроу по данному вопросу, для подготовки которого понадобится 9 мес.

Жители окрестностей Хитроу выступают против ночных полетов в Европе, которые, нарушают их права. Они подали апелляцию в суд в окт. 2001г., хотя Великобритания и так имеет самый строгий режим ночных полетов среди Европейских стран. Слушания по делу будут продолжены. По неподтвержденной информации из правительственных кругов, 4000 ф.ст. компенсации каждому «пострадавшему», как было первоначально решено в 2001г., может обойтись бюджету в 2 млрд.ф.ст. «Файненшл таймс», 04.04.2002г.

— Два крупнейших авиапроизводителя, конкуренты «Эйрбас» и «Боинг», одновременно сделали заявления о заключении крупных контрактов на 4,6 млрд.долл. Контракты еще на 4 млрд.долл. находятся в стадии подготовки.

Сначала «Боинг» объявил, что смог опередить «Эйрбас» в жесткой борьбе за контракт с голландской авиакомпанией KLM. Контракт предусматривает поставку 11 самолетов «Джумбо» на 2,5 млрд.долл. Затем появились сообщения, что «Эйрбас» заключил сделку на 2,1 млрд.долл. с «Индийскими Авиалиниями».

После того, как было объявлено о заключении сделок, резко выросла стоимость акций «Боинга» и EADS (компания, владеющей «Аэйрбас»). Рост котировок подтверждает тот факт, что авиаиндустрия постепенно восстанавливается после терактов 11 сент. «Таймс», 29.03.2002г.

— Крупнейший провайдер услуг Internet Великобритании Freeserve, обратился к Oftel, госоргану Великобритании, контролирующему телекоммуникационные каналы связи, проверить BT Group, которая пытается доминировать на британском рынке высокоскоростного доступа в Интернет, используя недозволенные средства.

В письме гендиректору Oftel, Freeserve обвинил BT Group в том, что, зная о сокращении оптовых цен на быстродействующий доступ в интернет, последняя дала BT Openworld возможность провести рекламную кампанию и закупить необходимое оборудование.

BT Openworld отклонил эти претензии, заявив, что он знал ровно столько же, сколько и другие компании. BT Openworld стал последним британским провайдером услуг Internet, который перевел свои активы в офшор.

В своем письме в минфин BT Openworld обвинил британскую Службу таможи и акцизов в неадекватности, которая привела к нарушению правил конкуренции, и дала AOL несправедливые преимущества, освободив ее от уплаты НДС (40 млн.ф.ст. в год). «Файненшл таймс», 03.04.2002г.

— В соответствии с принимаемым кодексом, устанавливающим правила секретности, служащие будут защищены от слежки за ними со стороны работодателей. Контроль за электронной почтой и использованием интернета в офисе будет запрещен, а скрытые камеры, согласно кодексу, могут использоваться только в уголовных расследованиях.

Кодекс устанавливает стандарты по обеспечению безопасности, которым работодатели должны строго следовать. Контроль за исполнением данного Кодекса возложен на Комиссию по Информатизации. «Файненшл таймс», 06.04.2002г.

— Правительство Великобритании стремится завершить проект «Электронное правительство», чтобы к 2005г. перевести почти все правительственные услуги в режим он-лайн.

Управление по электронной торговле при кабинете министров, обвинили в том, что оно потратило 5 млн.ф.ст. на несостоявшуюся сделку с Compaq, которая должна была обеспечить создание системы сетевых услуг.

Согласно сообщению Британской Службы Национального Аудита (National Audit Office – NAO) ею было рассмотрено 100 проектов на 18 млн.ф.ст. Три четверти из 45 проектов, рассмотренных еще до июня 2001г., показали неудовлетворительное управление ими со стороны правительственных структур. 40% реализуемых проектов разрабатывались без консультирования с теми, кто будет эти системы использовать. Более половины проектов имеют недостатки, которые не позволяют оценить их как удовлетворительные. «Файненшл таймс», 04.04.2002г.

– 1 апр. 2002г. компания «Шелл» объявила о намерении приобрести за 3,5 млрд.ф. (5 млрд.долл.) компанию «Энтерпрайз Ойл», самую крупную британскую независимую энергетическую компанию.

Переговоры о приобретении компании «Энтерпрайз Ойл» компанией «Шелл» были начаты в марте 2002г. Основной интерес «Шелл» к компании «Энтерпрайз Ойл» объясняется наличием у последней проектов в британской и норвежской части Северного моря, Италии, США и Бразилии, что позволяет компании ежедневно добывать 250 тыс.бар. нефти. Основные активы компании «Энтерпрайз Ойл» не находятся в странах ОПЕК, где добыча нефти подвержена политическим рискам. Компания «Шелл» в результате получает 1,5 млрд.бар. разведанных и подтвержденных резервов, средние затраты на извлечение которых оцениваются экспертами в 4 долл. за бар.

Эксперты отмечают, что приобретение компанией «Шелл» компании «Энтерпрайз Ойл» может отсрочить планы компании «Шелл» по поглощению компании «Бритиш Газ», стоимость которой значительно выше. «Файненшл таймс», 03.04.2002г.

– Министерство транспорта страны намерено выплатить компенсацию владельцам акций частной компании «Рэйлтрек ПЛС», ответственной за содержание ж/д магистралей и безопасности движения по ним, находящейся во внешнем управлении с 07.1.0.01.

Общая сумма таких выплат может составить 500 млн.ф.ст. (740 млн.долл.) из расчета стоимости одной акции в 2,5 ф.ст. Однако на начало окт. 2001г. стоимость одной акции составляла 2,8 ф.ст., в результате чего акционеры понесут убытки по 30 пенсов за акцию.

Средства на указанные цели (300 млн.ф.ст.) будут привлечены правительством из госбюджета и за счет получения займов. «Санди Таймс», 24.03.2002г.

– По оценкам британской компании Rail Safety, стоимость внедрения автоматической системы безопасности (АТР) на железных дорогах страны может составить 6 млрд.ф.ст. (9 млрд.долл.). Высказываются опасения, что реальные расходы могут превысить 36 млрд.ф.ст. Планируемое начало установки АТР – 2008г., окончание – 2015г. Би-Би-Си, 03.04.2002г.

– «Бритиш Эйрвейз» намерена объявить о снижении цен на билеты с целью привлечения пассажиров с линий, специализирующихся на предо-

ставлении более дешевых транспортных услуг на внутренних перевозках и в направлении стран Европы.

При приобретении билетов на рейсы БА через Интернет будут предложены определенные скидки. Также предполагается предложить более гибкие цены на внутренние рейсы. «Таймс», 03.04.2002г.

– Водители подвижного ж/д состава компании-оператора First North Western Trains намерены провести 3 забастовку в апр. 2002г. Первые две состоялись 1 и 5 апр. 2002г.

Данные акции проводятся под эгидой профсоюза машинистов ASLEV, в связи с необоснованным, по их мнению, отстранением от работы машиниста, который проехал 2 красных (запрещающих) сигнала, а также в целом против жесткой политики компании по отношению к своему персоналу. Би-Би-Си, 08.04.2002г.

– Частные инвесторы компании Railtrack PLC (всего их количество составляет 20 тыс.чел.) намерены отклонить предложение правительства Великобритании о выделении 500 млн.ф.ст. в качестве компенсации ущерба в связи с переводом компании в окт. 2001г. во внешнее управление. «Таймс», 06.04.2002г.

– Стоимость авиабилетов в Великобритании может существенно возрасти, если не будет реализована программа по развитию инфраструктуры аэропортов страны. Данная программа находится в проработке в правительственных структурах и будет опубликована в I пол. 2003г. «Файненшл таймс», 10.04.2002г.

– Первая модель истребителя «Еврофайтер» британского производства совершила испытательный полет в рамках программы, предусматривающей принятие этого истребителя на вооружение ВВС Великобритании в конце года. Об этом сообщила компания BAE Systems, на заводе которой в Уоргоне (графство Ланкашир) собирается первая партия британских «Еврофайтеров».

Производство истребителей осуществляет консорциум, в который помимо BAE Systems входят предприятия из Германии, Италии и Испании.

Великобритания намерена закупить 232 «Еврофайтера», Германия – 180, Италия – 121, а Испания – 87 истребителей. «Файненшл таймс», 17.04.2002г.

– После опубликования годового отчета компании Pilkington началось падение стоимости ее акций. Эта тенденция усилилась после заявления ее бельгийского конкурента о сокращении производства стекла в связи с уменьшением спроса на него. «Файненшл таймс», 10.04.2002г.

– Компания Pilkington пытается убедить инвесторов, что начатая ею реорганизация поможет избежать потерь, вызванных падением спроса на рынке стекла.

Однако, обеспокоенность вызывает падение спроса и цен на стекло на всех основных рынках фирмы. За 2001г. цены на архитектурное стекло упали на 15% в Европе и на 8% в США. Ожидается, что емкость рынка в 2002г. сократится на 1-2%.

Потери в 300 млн.ф.ст., вызванные понижением цен на стекло, компания предполагает компенсировать сокращением рабочих мест. В течение 5 лет планируется произвести сокращение 14 тыс. рабочих мест или 35% всей рабочей силы. «Файненшл таймс», 11.04.2002г.

— Гордон Браун возглавляет работу минфина Великобритании по вопросу присоединения к евро. Хотя формально он может отложить оценку результатов 5 тестов по введению евро на любой другой срок, представители минфина утверждают, что Г.Браун стремится завершить эту работу до принятия бюджета страны на 2003/04 фин.г.

Решение по 5 тестам — важному для Великобритании вопросу — находится в руках небольшой группы неизвестных экспертов. Она была сформирована из числа экономистов, возглавляемых ведущим специалистом минфина Гузом О'Доннеллом, который пользуется полным доверием Г.Брауна и его советника по экономическим вопросам Э.Боллсома.

Результатом работы группы экономистов должен стать доклад о целесообразности вступления Великобритании в еврозону. Однако специалисты отмечают, что только Г.Браун по согласованию с Т.Блэром может решать, что будет включено в доклад, а что нет. Возникает вопрос о возможном политическом, а не экономическом решении проблемы. «Файненшл таймс», 04.04.2002г.

— 2 апр. Великобритания запустила схему торговли эмиссионными квотами в рамках Киотского протокола, что, по мнению экспертов, позволит создать первый значительный по объемам оптовый рынок эмиссионных квот. Такая схема рассматривается как наиболее эффективная с точки зрения снижения затрат стран и компаний при выполнении ими обязательств.

Первым шагом введения схемы торговли квотами является открытие электронного регистра, ведущегося правительством Великобритании, в котором будут зарегистрированы разрешения на эмиссию, выигранные 34 британскими компаниями на правительственном аукционе в марте 2002г. В данном регистре также будут регистрироваться все операции между фирмами, владеющими разрешениями на продажу квот, и компаниями, заинтересованными в их приобретении.

Торговые операции с эмиссионными квотами будут осуществляться через специальных брокеров, многие из которых уже заключили в течение последних месяцев фьючерсные контракты. Первые полномасштабные реальные сделки возможны уже к лету 2002г. «Файненшл таймс», 02.04.2002г.

— По данным Института международного финансирования (ИМФ), влиятельного клуба ведущих мировых финансовых учреждений, в 2001г. портфельные инвестиции «уходили» из экономик развивающихся стран. Что можно сделать для того, чтобы получить их обратно в интересах как инвесторов развитых, так и развивающихся стран.

А.Миллстейн, юрист, возглавляющий консультационную группу Всемирного банка по частному сектору, считает, что капитал, в первую очередь, идет в те государства и компании, которые демонстрируют ответственное отношение к проблемам корпоративного управления.

Подчеркивается, что недавнее решение калифорнийского пенсионного фонда Calpers продать все свои тайландские, филиппинские, малайзийские, индонезийские акции в связи с неудовлетворительным корпоративным управлением, низкими стандартами на рынке труда и отсутствием гражданских свобод, не может не заставить компании развивающихся стран задуматься о важности этих вопросов.

ИМФ, который только что разработал кодекс корпоративного управления для развивающихся рынков, особо выделил Россию и Китай как страны, правительства которых выражают все возрастающую готовность повышать уровень прозрачности и качество управления.

Из всех развивающихся рынков Россия больше других пострадала от недооценки важности вопросов корпоративного управления. Акции российских компаний оценивались низко, потому что олигархи, разбогатевшие за счет «черной» приватизации, прославились среди иноинвесторов своей склонностью к недобросовестным сделкам. Другие российские бизнесмены также поняли, что они не смогут выжить на рынке, работая честно и руководствуясь международными стандартами управления.

После избрания В.Путина президентом России, ситуация изменилась в связи с усилением внимания государства к вопросам корпоративного управления. Руководители компаний, обладающие крупными пакетами акций, поняли, что смогут неплохо заработать в новых условиях, если будут соблюдать стандарты управления, что несомненно может привести к повышению цены их акций. «Файненшл таймс», 6.03.2002г.

— Министры финансов еврозоны пришли к заключению, что экономика в 12 странах ЕС начала восстанавливаться и есть перспективы ее роста в 2002-03гг. П.Солбес, комиссар по экономическим и финансовым вопросам, сказал, что динамика семи важнейших экономических показателей показывает, что их самые низкие значения пришлись на IV кв. 2001г.

Он заявил, что экономический рост в 2002г. составит 1,5% — небольшое изменение по сравнению с 2001г. Динамика роста будет принципиально отличаться. В то время как в 2001г. рост замедлялся, в 2002г. он ускорится.

Говоря об инфляции, Солбес сказал, что повышение ее уровня в еврозоне до 2,5% в фев. 2002г. было в большей части вызвано ростом цен на свежие фрукты и овощи и увеличением косвенных налогов. Влияние перехода на новую валюту было минимальным, добавив не более 0,16% к росту индекса потребительских цен. Ожидается падение уровня инфляции до 2% во II пол. 2002г. «Файненшл таймс», 5.03.02

— Европейский Центральный банк (ЕЦБ) оставил неизменной процентную ставку в еврозоне, реагируя на признаки начавшегося восстановления экономики и то, что уровень инфляции выше целевого. Решение оставить процентную ставку на уровне 3,25%, принятое на заседании Совета директоров ЕЦБ, подтверждает, что, по мнению его руководства, происходит улучшение состояния экономики стран Европы.

Решение Банка было принято менее чем через час после того, как Банк Англии заявил о решении оставить неизменными свои ставки. Федеральная Резервная система США, по-видимому, также не будет понижать свою учетную ставку.

Европейский Центральный банк отметил, что имеет место восстановление экономики в еврозоне, а также улучшение ситуации на ее экспортных рынках. Внимательно изучив анализ динамики импорта, ЕЦБ отметил расширение активности в секторе услуг. Рост в производстве пока еще не высок, но его спад прекратился.

На решение Европейского Центрального банка возможно также повлияло то обстоятельство, что уровень инфляции в янв. резко возрос и остается выше 2% потолка.

Официальные лица ЕЦБ говорят, что перспективы роста производства для еврозоны не определены и трудно спрогнозировать момент, когда ставки следовало бы поднять.

Финансовые рынки ожидают, что уровень процентной ставки в еврозоне к концу 2002г. достигнет 4%. «Файненшл таймс», 7.03.02

— Э.Блэр назвал решение Дж.Буша о введение импортных пошлин на сталь неприемлемым, несправедливым и неправильным. Как предупредил один из лидеров профсоюза сталеплавателей, для Великобритании это может обернуться потерей 5000 рабочих мест.

Премьер-министр выразил свою неудовлетворенность тем, что США проигнорировали активные шаги Великобритании, направленные против применения данного решения. В их числе письмо премьер-министра и его телефонный разговор с президентом Бушем.

Решение Дж.Буша снизило престиж Э.Блэра среди членов парламента, которые были свидетелями его активной поддержки Вашингтона в войне против терроризма. Тем не менее, правительство отвергает любые связи между этими двумя событиями, заявляя, что друзья могут не соглашаться по отдельным принципиальным вопросам.

К.Джексон, генсек профсоюза Амикус, выразил озабоченность, что введенные администрацией США тарифы могут привести к наплыву дешевой стали в Европу. Это приведет к потере 18000 рабочих мест в Европейском Союзе.

П.Хьюитт, министр торговли и промышленности Великобритании, обвинила США в попытке «свалить» свои проблемы на весь оставшийся мир. Выражая озабоченность, что «стальной занавес» опускается над миром. Хьюитт сказала, что экспорт Великобритании особенно пострадает из-за введения 30% тарифов на горячекатаный стальной лист. «Есть риск, что рынки Великобритании и Европы будут наводнены сталепродукцией из третьих стран (в основном из стран Дальнего Востока), которая могла бы быть продана в США», заявила она членам парламента.

П.Хьюитт поддержала защитные меры ЕС по предотвращению возможного роста ввоза стали, при этом сказав, что они не должны противоречить правилам ВТО. Министр говорила с П.Лами, комиссаром ЕС по торговле, и поддержала его намерения организовать обсуждение проблемы в рамках ВТО. «Файненшл таймс», 6.03.02

— М.Мур, гендиректор ВТО, срочно призвал торговые державы к решению проблем, возникших в результате решения США о повышении импортных пошлин на сталь до 30%.

ЕС, Австралия и Новая Зеландия направили свои петиции в ВТО в ответ на решение президента Дж.Буша. Южная Корея, Бразилия и Тайвань, которые только что вступили в ВТО, заявили, что тоже направят петиции.

У.Дюсенберг, президент Европейского ЦБ, выступил против решения США. ЕС осудил президента Буша, который, вводя тарифы, противопоставил внутреннюю политику США их международным обязательствам. «Когда США оказались зажаты между необходимостью решения внутрен-

них проблем и необходимостью соблюдения своих международных обязательств, первые превалировали», — сказал П.Лами, комиссар ЕС по торговле. «Мировой стальной рынок не дикий Запад, где люди делают, что хотят. Есть правила, которые следует соблюдать».

В ответ на акцию США Лами обещал немедленно проработать этот вопрос в рамках ВТО с неевропейскими производителями стали, включая Китай, Японию и Южную Корею. ЕС также требует компенсации ожидаемых потерь в торговле и намерен ввести свои собственные пошлины как меру, направленную против ожидаемого наплыва импорта стали.

Несмотря на бескомпромиссный тон, ЕС понимает, что очень мало можно сделать, чтобы предотвратить ущерб, который будет нанесен его экспорту стали (2-2,5 млрд.долл.).

Урегулирование этой проблемы в рамках ВТО займет не менее года и понадобятся месяцы, чтобы ответные меры возымели эффект. Несмотря на международную критику, США настаивает, что их решение было абсолютно законным, соответствующим правилам ВТО, и является необходимой ответной мерой на «нечестную» торговлю сталью, которая разрушала американскую промышленность.

Р.Зелик, торговый представитель США, обвинил ЕС в использовании 50 млрд.долл. в качестве правительственных субсидий, предоставленных стальной промышленности Европы в течение последних 50 лет. «Файненшл таймс», 6.03.2002г.

— По мнению экспертов, в рассчитанных на компьютерах моделях изменения климата переоценивается эффект глобального потепления, поскольку не принимается во внимание значительное охлаждение, связанное с заполнением атмосферы частицами различных отходов. Эти частицы — т.н. аэрозоли размером в тысячные доли миллиметра — вызывают эффект охлаждения и могут предотвратить потепление, связанное с парниковым эффектом.

Р.Раманатан, сотрудник Института океанографии в Калифорнии, сообщил, что за последние три десятилетия объем аэрозольных эмиссий, являющихся результатом промышленной деятельности, выброса автомобильных выхлопных газов, а также естественных процессов, таких как извержения вулканов и лесные пожары — увеличился на одну треть. Эти частицы являются причиной образования облаков. В атмосфере вокруг пылинок скапливается больше крошечных водяных капель, чем обычно. Облака имеют очень широкую площадь поверхности и отражают значительную часть солнечной энергии. В результате температура может снизиться на 2,5°.

По словам Р.Раманатана, исследователи Межправительственной комиссии по изменению климата, предсказавшие, что в течение ближайших 100 лет в результате глобального потепления температура вырастет на 2-6°, хотя и принимают во внимание аэрозольный эффект, но явно его недооценивают. «Таймс», 19.02.2002г.

— Г.Пиерер, один из руководителей компании «Сименс», крупнейшего европейского производителя электротоваров и одного из ведущих инвесторов в британскую промышленность, заявил, что Великобритания сделает большую ошибку, если не присоединится к еврозоне. Он высказал озабоченность многих крупных европейских компаний,

имеющих интересы в Великобритании, в связи с тем, что страна не вошла в Европейский валютный союз.

По мнению Пиерера, неприсоединение Великобритании к евро пока не причинило вреда «Сименс». В 2001г. доходы компании от деятельности, осуществляемой на территории Великобритании без учета процентов, налогов и льгот, повысились на 9,6% и составили 84,1 млн.ф.ст. Продажи компании в Великобритании, где она имеет 17000 работников, составили в 2001г. 2,35 млрд.ф.ст., многим меньше чем в 2000 (2,47 млрд.ф.ст.).

К.Урбан, финансовый директор филиала компании «Сименс» в Великобритании, отметил, что главной причиной, по которой компания смогла увеличить доход, экспорт и заказы в пред.г., несмотря на завышенный курс фунта по отношению к евро — было то, что ее деятельность географически диверсифицирована. Он добавил, что 50% продаж компании в Великобритании приходились на внутренние услуги, на которые не влияет курс фунта стерлингов.

Урбан заявил, что дела компании в Великобритании шли бы лучше, если бы страна присоединилась к евро, т.к. можно было бы использовать единую валюту для торговли в рамках еврозоны, куда направляется 80% экспорта отделения «Сименс» в Великобритании. По его мнению, было бы гораздо легче принимать решения об инвестициях, если бы Великобритания имела такую же валюту как и другие основные страны Европы.

Филиал «Сименс» в Великобритании в прошлом году закупил товаров на 500 млн.ф.ст. в странах еврозоны, что из-за слабости евро помогло удержать цены на нужном уровне, «отбросив» проблему «завышенного» курса валюты Великобритании. «Файненшл таймс», 16.02.2002г.

— Правительство Великобритании не согласилось с критикой Европейской Комиссии относительно своих государственных финансов и отказалось внести изменения в расходную часть бюджета, которые могли бы означать снижение его расходов на 10 млрд.ф.ст. (14 млрд.долл.).

Комиссия в своем ежегодном докладе об экономике Великобритании отметила, что прогноз дефицита в 1,1% от ВВП в 2002-03 фин.г. не будет способствовать достижению стабильности и обеспечению экономического роста в ЕС в целом.

Пресс-секретарь Гордона Брауна, министра финансов Великобритании, обвинил Европейскую Комиссию в слишком узкой и формальной интерпретации ее пакта по вопросу обеспечения стабильности и роста. «Мы не намерены предпринимать корректирующие действия в предлагаемых направлениях, которые потребуют снижения правительственных расходов на 10 млрд.ф.ст.», — заявил он. «Файненшл таймс», 31.01.2002г.

— Британской авиационной компании «Бритиш Эйрвэйз» объявлено о сокращении 5800 рабочих мест, дополнительно к 7200 рабочим местам, сокращенным в окт. 2001г. В число сокращаемых попадают: 400 летчиков, 3400 стюардов, 1500 механиков, 1350 чел. — по обслуживанию пассажиров в аэропортах, 2600 чел. занятых в продаже авиабилетов. По информации БА, к 2004г. будет уволен каждый четвертый из 56700 сотрудников фирмы.

Одновременно БА сокращает количество своего самолетного парка на 50 самолетов до 300 шт. «Таймс», 14.02.2002г.

— Британское правительство рассматривает возможность выделения займа фирме по обслуживанию движения самолетов «Национал Эйр Трафик Контрол Сервис» (NATS), в 60 млн.ф.ст. (90 млн.долл.), которая находится на стадии банкротства в связи с отказом банков предоставить ей кредит. Видимо, она будет отдана под внешнее управление по примеру железнодорожной компании «Рэйлтрек ПЛС».

Владельцами данной фирмы с июля 2001г. являются 7 авиакомпаний, включая British Airways, Virgin Atlantic и Easyjet. Би-Би-Си, 19.02.2002г.

— Профсоюз работников морского и железнодорожного транспорта RMT объявил о проведении очередной 2-дневной забастовки стационарных работников ж/д компании-оператора SWT 11 и 13 фев. 2002г.

В ходе состоявшихся в янв. 2002г. 3 забастовок, продолжительностью 48 часов каждая, компании был нанесен значительный моральный и материальный ущерб, поскольку из ранее ежедневно находящихся на линии 1700 поездов, в дни забастовок работали не более 650. Би-Би-Си, 4.02.2002г.

— Правительство Великобритании отказалось от введения до 2010г. новой системы безопасности движения поездов «Юропиан Трэйн Контрол Систем» (ETCS) стоимостью 3 млрд.ф.ст. ввиду отсутствия необходимых денежных средств.

Данная система может быть внедрена не ранее 2015г. Это решение может ухудшить безопасность на британских железных дорогах. Би-Би-Си, 4.02.2002г.

— Британское правительство в среднесрочной перспективе планирует провести приватизацию транспортной инфраструктуры страны. Как было объявлено министром транспорта С.Баерсом, государственная структура «Хайвэй Эйдженси», отвечающая за содержание и эксплуатацию автомобильных дорог страны, в 2004г. планирует передать в частную собственность 1 из 14 основных сетей автодорог, находящихся под ее управлением, в качестве пилотного проекта. Контракт с потенциальным покупателем, который пока неизвестен, стоимостью от 1 до 1,5 млрд.ф.ст. (1,5-2,2 млрд.долл.), планируется заключить на срок до 30 лет. Это мотивируется необходимостью сокращения расходов госбюджета на указанные цели, которые в среднем в год составляют не менее 700 млн.ф.ст. (1 млрд.долл.).

В сферу ответственности «Хайвэй Эйдженси» входят 9400 км. автомагистралей и автодорог. Это составляет 3,7% дорожной сети Англии. В месте с тем, здесь случается 12% всех дорожных инцидентов. «Файненшл таймс», 22.02.2002г.

— Крупнейшим британским производителем пива Scottish & Newcastle было объявлено о поступлении предложения выкупить акции финской фирмы Hart-wall (стоимость сделки в 2 млрд. евро). В случае ее осуществления, эта британская компания получит 50% акций в совместном предприятии по производству пива «Балтика» в России — Baltic Beverages Holding (BBH). Данное СП контролирует 30% российского рынка пива. Пиво «Балтика» в 2000г. занимало 3 место на европейском рынке, после Heineken и Amstel. BBH является лидером на рынке пива Эстонии, Латвии, Литвы и занимает 3 место на Украине.

Эта сделка является третьей по значению на рынке пива Великобритании, Франции и России.

Она представляет значительные возможности британской компании по расширению своей деятельности на российском рынке, поскольку, хотя потребление пива в России растет высокими темпами, имеются возможности для увеличения его выпуска. В частности, по последним данным экспертов Calsberg, в среднем ежегодное потребление пива на душу населения в РФ составляет 41 л., что в 2 раза меньше, чем в Великобритании и в 4 раза меньше, чем в Чехии.

По мнению руководства датской и британской компаний, торговая пол шика ВНН в России не претерпит каких-либо изменений в результате данной сделки. «Файненшл таймс» 15.02.2002г., «Таймс» 1 5.02.2002г.

— 20.02.2002г. закрылось производство автомобилей «Форд» в г. Дагенхсх. о чем было объявлено в мае 2000г. Данное предприятие перепрофилируется под выпуск автомобильных дизельных двигателей для автомашин «Форд». На эти цели выделено 340 млн.ф.ст. Из 1100 рабочих данного предприятия 250 чел. были переведены на подобные должности на новом производстве, остальные ушли на пенсию или получили пособие. Би-Би-Си, 20.02.2002г.

— Мировой лидер в производстве изделий из бетона британская компания Hanson по итогам предг. увеличила прибыль от своей деятельности на рынке США на 10% до 351 млн.ф.ст. (в 2000г. — 319 млн.ф.ст.). На европейском рынке прибыль фирмы сократилась с 307,2 млн.ф.ст. до 275,4 млн.ф.ст.

В 2002-04гг. ситуация на строительном рынке США может несколько ухудшиться, в связи с передачей части средств федерального бюджета, предназначенных для развития инфраструктуры и строительства, на нужды оборонного комплекса. «Файненшл таймс», 25.02.2002г.

— По заявлению нового руководства компании Kvarner, ситуация, в результате которой в предг. фирма оказалась практически на грани банкротства, во многом вызвана покупкой Trafalgar House и невозможностью быстрой выплаты многочисленных долговых обязательств последней.

Для стабилизации положения планируется принять ряд мер, среди которых слияние в ближайшие 6-8 мес. с немецкой кораблестроительной компанией Aker Jards, владеющей 14 верфями.

Вновь созданная компания будет крупнейшим кораблестроительным предприятием в Европе и 3 в мире. «Файненшл таймс», 26.02.2002г.

— Использование услуг по приобретению различных товаров в режиме он-лайн открывает новые возможности для операторов мобильной связи. Прогнозируемый мировой рост продаж товаров и услуг с использованием мобильной связи оценивается в 16 млрд.долл. к 2005г. С учетом этого, мировые лидеры в производстве аппаратов мобильной телефонной связи — компании «Нокия», «Эриксон», «Моторола» — не только смогут сохранить свои позиции на рынке, но и существенно обострить конкурентную среду для компаний второго эшелона: «Панасоник», «Алкатель», «НЕК», «Самсунг», «Сименс» и «Сони». Разрыв между лидерами рынка и компаниями второго эшелона объясняется увеличивающимися затратами на научно-исследовательские работы. Фирмы «Нокия», «Эриксон» и «Моторола» направляют на НИОКР 600 млн.долл. ежегодно. Infoconomist, фев. 2002г.

— ЮКОС отказался от участия в аукционе по продаже 23% акций греческой государственной компании Hellenic Petroleum. «Лукойл» подтвердил свою заявку на покупку этого пакета вместе с греческой компанией Latsis. Вице-президент «Лукойла» Л.Федун сказал, что решение ЮКОС его «очень обрадовало». По его словам, пакет акций Hellenic обеспечит «Лукойлу» стратегическое присутствие на балканском рынке, «обладающем по окончании войны в Югославии огромным потенциалом роста».

Руководитель компании ЮКОС М.Ходорковский заявил, что начнет с покупки акций НПЗ, потому что они прибыльны и дают возможность заключать долгосрочные контракты. Его стратегия состоит в том, чтобы продавать как минимум 70% нефти по 5-летним или более длительным контрактам.

«Лукойл» уже обладает НПЗ на Украине, в Румынии и Болгарии. По словам Федун, «Лукойл» ведет переговоры о партнерских отношениях с британской Rotch Energy, заключившей предварительное соглашение о покупке гданьского НПЗ в Польше и одновременно ведущей переговоры с ЮКОС. «Лукойл» заинтересован в сотрудничестве с литовским заводом Mazeikiu Nafta, которым управляет американская компания Williams. «Файненшл таймс», 19.02.2002г.

— Прошло 10 лет со времени претворения в жизнь приватизационной программы А.Чубайса, которая ознаменовала пришествие в Россию жесткого капитализма. Именно за это многие в России ненавидят Чубайса.

«То, что мы имеем, потребовало больших усилий, принесло гораздо больше боли, обошлось намного дороже, чем мы надеялись», — заявил в своем интервью А.Чубайс корреспонденту «Файненшл таймс». «Но, продолжил Чубайс, главное состоит в том, что мы вообще это сделали. Поэтому в течение ближайших поколений в России будет существовать частная собственность». «Если бы я оказался еще раз в такой ситуации, — говорит он, — я бы принял такое же решение». Это было «фундаментальное историческое решение». Последовавшее разграбление активов было «ценой, которую мы заплатили за то, чтобы не позволить коммунистам вернуться в страну». «Файненшл таймс», 18.02.2002г.

— Аудиторскую компанию PwC призывают отказать от роли главного аудитора «Газпрома». Многие недовольны качеством ее предыдущих финансовых проверок российской газовой компании. В июле группа миноритарных акционеров во главе с инвестиционным фондом Hermitage Capital Management внесла в повестку собрания акционеров «Газпрома» вопрос о замене PwC на ее конкурента — Deloitte & Touche. По сведениям осведомленных источников, вопрос о смене аудитора обсуждался в совете директоров «Газпрома». Вопрос о роли аудиторов приобрел особое значение после краха компании Enron.

Глава Hermitage Билл Браудер, выдвинувший свою кандидатуру в состав совета директоров «Газпрома», заявил, что предложил создать аудиторскую комиссию, которая подчинялась бы непосредственно совету директоров. «Аудиторы нанесли серьезный ущерб корпоративному управлению, придав респектабельность сомнительным сделкам», — заявил он.

Больше всего инвесторов беспокоят сделки между «Газпромом» и «Итерой». Попытки Б.Федорова, представляющего в совете директоров «Газпрома» интересы миноритарных акционеров, поручить Deloitte & Touche провести независимую проверку не получили поддержки в Совете.

По словам Браудера, PwC не изучила должным образом сделки между «Газпромом» и «Итерой», а также не выяснила кто взял на себя расходы и кто получил прибыль в результате сделок между этими компаниями.

Не были также проанализированы заявления «Газпрома» о том, что он продал свои дочерние предприятия «Итере», потому что не располагал достаточными ресурсами для того, чтобы самостоятельно вкладывать в них средства, хотя «Газпром» напрямую финансировал «Итеру». PwC от комментариев отказалась. «Файненшл таймс», 13.02.2002г.

— Военный конфликт Индии и Пакистана дал российским экспортерам прекрасную возможность увеличить объемы продаж вооружений Дели. Индия потратила миллиарды долларов на российские самолеты, танки и фрегаты, а сейчас заканчивает переговоры о покупке авианосца.

Своим указом президент России В.В.Путин призвал российских производителей оружия увеличить его экспорт. Военные эксперты считают, что в предг. объемы продаж российских вооружений могли достигнуть рекордного уровня. Главные покупатели российского оружия — Китай, Индия, Иран.

«Российское вооружение дешевое и качественное, — сказал К.Лэнгтон, главный редактор журнала Military Balance, бывший военный атташе Великобритании в Москве, — российские предприятия начинают агрессивно его продавать. Я не удивлюсь, если они обгонят европейских производителей, особенно в Азии, Африке и Латинской Америке. Западное оружие слишком дорого для многих стран этих регионов». «Таймс», 7.03.2002г.

— С.Хусейн активизировал свои усилия, пытаясь заполучить в свои руки ядерные материалы, и у него уже сейчас могла бы быть атомная бомба, если бы не санкции со стороны Запада. Об этом заявил The Times министр иностранных дел Великобритании Дж.Стро.

Стро подчеркнул, что, если Саддам откажется обнародовать свою ядерную программу, ему придется смириться с неизбежными негативными для Ирака последствиями.

Стро отметил, что появляется все больше доказательств того, что иракская ядерная программа начинает представлять серьезную угрозу. По его словам, многие иракские объекты, выведенные из строя в ходе операции «Лиса в пустыне» в 1998г., восстановлены. «Пять доказательств тому, что Ирак активизировал усилия, направленные на приобретение ядерных материалов и технологий, и что он вновь начал осуществлять ядерные исследования и разработки. Если бы не санкции, введенные нами против Саддама, к настоящему моменту у него уже была бы атомная бомба».

«Мы не можем допустить, чтобы из-за амбиций Саддама пострадали граждане Ирака, его соседи и весь остальной мир. Пусть никто — особенно Саддам — не сомневается в нашей решимости», — добавил он. «Таймс», 5.03.2002г.

— Инвестировать в Россию снова вошло в моду. Компания The Rank Group высказала намерение открыть Hard Rock Cafe в Москве и Санкт-Петербурге. Компания Scottish & Newcastle купила финскую фирму Hartwall, владеющую 50% акций ведущей российской пивоваренной компании ВВН. Rank Group подписала 3 торговых контракта с Д.Стилом, канадским предпринимателем, владеющим в России несколькими барами и клубами. В Москве будет построен трехэтажный бар и ресторан, который начнет работу в этом году и станет одним из самых крупных в Европе.

На прошлой неделе Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) подчеркнула, что российская экономика развивается «успешно». Однако ОЭСР предупредила также, что «хотя российские предприниматели сталкиваются с такими же проблемами, с какими сталкивается малый бизнес других стран, исследователи российского малого бизнеса выявили поразившую их особенность — наличие фактов преследования и вымогательства со стороны различных госорганов». «Индепендент», 18.03.2002г.

— США и Великобритания предпринимают активные усилия, пытаясь воспрепятствовать попыткам министра обороны Афганистана генерала М.Фахима заручиться помощью России в деле создания новой армии.

Сделав очередной шаг в новой «большой игре» в Афганистане, Фахим отменил свой визит в Лондон, отдав предпочтение Москве. Это вызвало гнев не только у западных держав, но и у главы переходного правительства Афганистана Х.Карзая.

Создание новой армии сопряжено с трудностями, однако оно совершенно необходимо, если переходное правительство хочет контролировать всю территорию страны. Первоначально генерал Фахим хотел создать армию численностью в 250 тыс.чел. Генерал-майор Кэмпбелл считает, что армия численностью в 50-60 тыс. военнослужащих более целесообразна. Однако полевые командиры в афганских провинциях уже активно пополняют ряды своих вооруженных формирований, стремясь усилить свое влияние, что еще больше дестабилизирует переходное правительство. «Дейли телеграф», 26.03.2002г.

— Согласно информации KPMG LLP, из 9 ведущих промышленно развитых стран Великобритании является второй страной по дешевизне ведения бизнеса, уступая лишь Канаде. В Европе Великобритания является лидером по этому показателю. В ней расходы в промышленности на 12,5% ниже, чем в Германии, и на 20% ниже, чем в большинстве других стран континентальной Европы. «Файненшл таймс», 29.01.2002г.

— Президент Европейского Банка реконструкции и развития Ж.Лемьер сообщил, что в 2001г. объем средств, потраченных банком на новые проекты, вырос на 38%, до рекордных 3,6 млрд. евро.

Наиболее резко — на 57%, до 1,6 млрд. евро — выросли вложения средств ЕБРР в новые проекты в наиболее экономически развитых странах региона — в т.ч., в государствах, собирающихся вступить в ЕС. Резко увеличились — на 42%, до 820 млн. евро — объемы кредитов и инвестиций в Россию, что связано с экономическим ростом в этой стране. Однако объемы средств, потраченных на новые проекты в менее развитых государствах — на

Украине, Кавказе и в Средней Азии — увеличились на 14%, до 1,1 млрд. евро.

Лемьер заявил, что это не противоречит стратегии банка, предполагающей смещение основного акцента операций с более развитых стран, таких как Польша, на менее развитые государства бывшего Советского Союза. По его словам, эта стратегия не изменилась, но переход будет происходить в течение 5 лет, а не одного года. Банк ищет новые компании в менее развитых странах. «Мы не уменьшаем наши усилия в более развитых странах, но прикладываем больше усилий в других государствах», — подчеркнул Лемьер. В соответствии со среднесрочными планами, в 2002г. в новые проекты будет вложено 3 млрд. евро. «Файненшл таймс», 17.01.2002г.

— По оценкам ООН, в 2001г. произошел сильный спад в мировых инвестиционных потоках. По прямым инвестициям он составил 40%, уменьшение с 1300 млрд.долл. в 2000г. до 760 млрд.долл. в 2001г. Снижение произошло из-за падения уровня инвестиций в развитых странах.

В 2001г. трансграничные слияния и поглощения компаний в стоимостном выражении оцениваются в 600 млрд.долл. (1100 млрд.долл. в 2000г.).

Уменьшились объемы инвестиций в развивающихся странах с 240 млрд.долл. в 2000г. до 225 млрд.долл. в 2001г. Хотя в некоторых развивающихся странах отмечался рост иноинвестиций. В 2001г. объемы иноинвестиций в Китай выросли до 46,8 млрд.долл. (41 млрд.долл. в 2000г.). По оценкам ЮНКТАД, иноинвестиции в Китай будут возрастать, как результат присоединения страны к ВТО, высокими темпами — до 60 или 100 млрд.долл. в год, особенно если Китай снимет ограничения на владение собственностью для иностранцев. По оценкам ЮНКТАД, компании из многих стран Юго-Восточной Азии и Японии планируют перенос своих производств в КНР.

США остаются наиболее привлекательной страной в мире для вложения иностранного капитала. По результатам 9 мес. 2001г. США получили 144 млрд.долл. прямых иноинвестиций (Великобритания — 55 млрд.долл., Китай — 47 млрд.долл. Нидерланды — 30 млрд.долл.). «Файненшл таймс», 22.01.2002г.

— Индонезия, Таиланд и Россия сделали «первые залпы» в торговой войне, которая угрожает охватить мировой рынок натурального каучука.

Чтобы остановить падение цен на натуральный каучук (они уже опустились до рекордного за последние 30 лет уровня) крупнейшие мировые производители — Индонезия и Таиланд, затеяли масштабную игру. Эти страны контролируют половину мирового рынка натурального каучука. Они планируют сократить объемы производства на 10% в надежде на то, что это снижение приведет к росту цен на 30%. Аналитики ожидают, что в ближайшие недели примеру Индонезии и Таиланда последует Малайзия, занимающая 3 место в мире по объему производства каучука.

Если названные страны пойдут на сокращение производства, цена на автомобильные покрышки вырастет на 20%. Мировой спрос на натуральный каучук испытывает воздействие двух факторов: постепенный спад на автомобильном рынке, где используются шины и покрышки; низкие цены на нефть, которые делают синтетический каучук дешевой альтернативой натуральному.

Одной из сторон, кому вышеназванные меры принесут выгоду, является Россия. Российские производители синтетического каучука получают большие прибыли за счет дешевой внутренней нефти. Сообщается, что российские производители синтетического каучука предлагали Китаю купить в 2002г. дешевый искусственный заменитель вместо натурального каучука.

Однако у производителей натурального каучука есть козырь, а именно формула, используемая крупными производителями покрышек Goodyear и Bridgestone: «покрышки обычно производятся из смеси натурального и синтетического каучука, поэтому спрос на натуральный каучук никогда не упадет ниже определенного уровня». «Индепендент», 28.01.2002г.

— По данным ООН, Великобритания остается 2 в мире по привлечению иноинвестиций. Несмотря на то, что в 2001г. уровень инвестиции во всех развитых странах снижался, в Великобритании он упал с 83 млрд.ф.ст. до 50 млрд.ф.ст., что намного меньше, чем падение в других странах.

Германия, занимавшая в 2000г. 3 место, благодаря слиянию крупных компаний «Водафон» и «Маннесман», опустилась на 7 место. Китай поднялся на 3 место и, по оценкам ЮНКТАД, может потеснить Великобританию в результате присоединения к ВТО.

Данные ЮНКТАД указывают на то, что Великобритания в течение 10 последних лет постоянно занимает 2 место в мире после США по объемам привлеченных иноинвестиций. В Великобритании инвестировалось больше, чем в Германию и Францию вместе взятые.

Статданные свидетельствуют о том, что решение Великобритании не присоединиться к евро пока существенно не отразилось на объемах инвестиций. Это дало повод противникам введения евро утверждать, что стабильная экономика и хороший бизнес-климат — важнее присоединения к единой европейской валюте. Влияние на инвестиции в Великобританию — это один из 5 показателей, установленных правительством для принятия решения о вступлении в Единый валютный союз, которые будут анализироваться в июне 2003г. Высокотрибульные иностранные компании, в частности японские, высказывают обеспокоенность в отношении высокого курса фунта к евро и неопределенной политики правительства по вопросу вступления в еврозону.

Данные ЮНКТАД показывают, что Великобритания утратила первую позицию по объемам инвестиций за границу. Британские прямые инвестиции за рубеж в 2001г. (в млрд.долл.) составили 48, что меньше американских (179), французских (92) и немецких (60). «Файненшл таймс», 22.01.2002г.

— Ряд европейских энергетических компаний могут попасть в ситуацию, аналогичную компании «Энрон», либо серьезно ослабить свое финансовое положение, что приведет к их поглощениям или слияниям и к перераспределению роли компаний на энергетических рынках. По мнению экспертов, европейским компаниям не хватает достаточно глубокой профессиональной подготовки для работы в сложных постоянно изменяющихся условиях энергетических рынков. Это усугубляется тем, что европейское законодательство требует от стран сообщества открыть 26% рынка электро-

энергии и 20% рынка газа для свободной конкуренции. Стимулирование диверсификации производства, передачи, распределения и продажи энергоносителей подвергает компании возросшему торговому риску и приводит к необходимости заключения долгосрочных контрактов и финансового хеджирования.

Вмешательство политических, регулирующих и природоохранных структур в ценообразование на электроэнергию, их требования сократить вредные выбросы и запрет на строительство проблемных энергетических станций могут создать дополнительный риск для инвесторов и банков. «Файненшл таймс», янв. 2002г.

— Компания «Шелл» намерена привлечь к проекту строительства газопровода Запад-Восток (КНР) американскую компанию Exxon Mobil. Стоимость проекта составит не менее 15 млрд.долл., которые будут затрачены на сооружение газопровода протяженностью 4167 км. от месторождений газа в Таримском бассейне до района Шанхая и строительство соответствующей инфраструктуры.

Непосредственно на сооружение газопровода будет направлено 5 млрд.долл., на разработку месторождений газа Таримского бассейна — 3 млрд.долл., на сооружение распределительной газовой сети — 8-10 млрд.долл.

В дек. 2001г. компания «Шелл» подписала соглашение с китайской компанией Petro China, в соответствии с которым компания «Шелл» получает 45% участие в проекте в течение последующих 45 лет. 55% проекта принадлежат компании Petro China.

Компания Petro China берет на себя обязательство по самостоятельной разработке месторождения, оставляя для других компаний возможность участия в реализации остальной части проекта.

Для финансирования проекта будет необходимо привлечь кредиты банков, прежде всего китайских. Однако, привлечение кредитов государственных китайских банков не представляет проблемы для компании Petro China. По мнению западных экспертов, компания «Шелл» и другие иностранные участники проекта могут столкнуться с трудностями привлечения заемных средств.

Западные эксперты подвергают сомнению коммерческую привлекательность столь крупного проекта, т.к., по их оценкам, коммерческая эксплуатация газовых месторождений Таримского бассейна возможна только в течение 20 лет с учетом выхода газопровода на запланированную мощность в 12 млрд.куб.м. газа в год. Для окупаемости затрат по проекту требуются коммерческие запасы газа, способные обеспечить его добычу в течение 40 лет. По их мнению, сроки реализации проекта, подразумевающие начало добычи газа в 2003г., а эксплуатации газопровода в 2005г., представляются нереальными с технологической точки зрения.

Эксперты называют проблему цены на газ. По предварительным расчетам проектировщиков, средняя цена куб.м. газа, в Шанхае, составит 15,5 цента, а конечная цена газа для потребителя — 16,2 цента, которая представляется слишком высокой. С учетом издержек по строительству газопровода и сопутствующей инфраструктуры независимые эксперты считают, что конечная цена 1 куб.м. газа будет выше расчетной. Средняя цена 1 куб.м. газа

в Китае составляет в наст. вр. 10,8 цента. «Файненшл таймс», янв. 2002г.

— По словам британских экспертов, в последнее время при участии британского правительства начато изучение нефтегазовых резервов в Северном море, что может привести к последующим открытиям множества мелких месторождений нефти в этом регионе. Поддержка правительством работающих с Северном море нефтегазовых компаний нацелена на увеличение сроков эксплуатации месторождений.

В янв. 2002г. компания Pan Canadian Energy объявила об увеличении объема извлекаемых запасов нефти с 100-200 млн.бар., как первоначально предполагалось, до 400 млн.бар. с месторождения Buzzard в британской части Северного моря. Данное месторождение компания Pan Canadian Energy разрабатывает совместно с компаниями British Gas и Edinburgh Oil and Gas. В начале янв. 2002г. правительство Великобритании выдало две лицензии компаниям Tuscan и Aconn для возобновления добычи нефти на месторождении Argyll, работа на котором была прекращена 10 лет назад.

Британское правительство подвергло критике факты поглощения британских нефтегазовых компаний иностранными компаниями, т.к. подобные действия подрывают правительственные планы по разработке месторождений Северного моря. В связи с возможностью поглощения компанией ENI британской компании Enterprise Oil правительство Великобритании высказало поддержку планам нового руководства Enterprise Oil по самостоятельному развитию компании.

Британские правительственные эксперты считают, что открытые резервы месторождений нефти в Северном море теоретически позволяют поддерживать в течение 11 лет добычу нефти на уровне 2000г.

По оценке компании Wood Mackenzie, всего на месторождениях Северного моря Великобританией было добыто 20 млрд.бар. нефти и 1,42 трлн.куб.м. газа. «Файненшл таймс», янв. 2002г.

— Компания «Шелл» в середине янв. 2002г. выразила заинтересованность приобрести энергетическую станцию в Индии стоимостью 2,9 млрд.долл., 65% которой принадлежат компании «Энрон». Тендер по этой станции мощностью 2,184 мвт. должен состояться в марте 2002г.

Оператором станции в настоящее время выступает компания Dabhol Power Company, в которой компания «Энрон» имеет 65% участие.

Станция перестала работать в июне 2001г., когда компания Maharashtra State Electricity Board, владеющая 15% в проекте, расторгла договор по причине высоких тарифов. По оценке компаний Dabhol Power Company, компания Maharashtra State Electricity Board должна ей 300 млн.долл.

«Шелл», как предполагается, не только выкупит долю компании «Энрон», но и приобретет дополнительно еще 10% акций компании, которые принадлежат компаниям Bechtel и General Electric, построившим станцию.

Самый крупный кредитор проекта, возглавляющий переговоры, Inclsrial Development Bank of India намерен продать проект как единое целое, включающее энергетическую станцию на газе и станцию СПГ. По мнению экспертов, для западных инвесторов наибольший интерес представляет станция СПГ с ежегодной мощностью в 5 млн.т.

В окт. 2001г. компания British Gas начала переговоры с компанией «Энрон» о приобретении у последней части бизнеса в Индии. Переговоры планируется завершить в I кв. 2002г. Компания British Gas заинтересована в нефтяных месторождениях Раппа и газовых месторождениях Тарті на западном побережье Индии, суммарные объемы производства на которых составляют 1,98 млн.куб.м. газа и 8 тыс.бар. нефти. Конкурентами компании British Gas в сделке выступают компании «Шелл» и Gas Authority of India, а также компания Oil and Natural Gas, являющаяся партнером компании «Энрон» на этих месторождениях и оспаривающая с «Энрон» операторские права по ним.

Компания British Gas совместно с компанией Edison International (Италия) в конце 2001г. приступили к начальной стадии строительства станции СПГ в г. Idku возле Александрии (Египет). В рамках проекта компании подписали предварительное соглашение с компанией Gas de France, которая получит 50% долю в проекте станции СПГ. По оценке компании Gas de France, к 2006-07гг. проект будет обеспечивать 10% объема закупок компанией газа. «Файненшл таймс», фев. 2002г.

— Мировая цветная металлургия в 2001г. находилась в сложном положении, обусловленном снижением спроса, что привело к падению цен на медь на 12%, на цинк — на 22% и на алюминий — на 7%. Хотя американская экономика начала демонстрировать признаки стабилизации и оздоровления, однако, улучшение ситуации на мировом рынке цветных металлов и рост спроса на них возможны только во II пол. 2002г.

В результате цены на алюминий в 2002г. могут остаться низкими как следствие переизбытка предложения металла на мировом рынке. Уже в фев. 2002г. цены на алюминий на Лондонской бирже металлов упали на 1,1% с 1400 долл. за т. до 1385 долл., что на 7% ниже средней цены на алюминий за последние 10 лет. «Файненшл таймс», фев. 2002г.

— Два крупнейших операторов мобильной связи Великобритании компании Vodafone и Orange объявили, что, согласно их прогнозам, продолжающийся уже 4 года спад в среднегодовых затратах единичного пользователя на сотовую связь может в 2002г. прекратиться, т.к. эти компании достигли фазы насыщения в охвате населения Великобритании своими услугами (согласно статданным 80% взрослого населения страны имеют сотовые телефоны) и рост их доходов возможен только благодаря увеличению затрат по эксплуатации мобильных аппаратов. «Файненшл таймс», фев. 2002г.

— Несмотря на неблагоприятный для телекоммуникационного сектора экономики 2001г. количество жителей Великобритании, получивших доступ в интернет посредством домашнего компьютера увеличилось, по сравнению с 2000г. 11 млн. британских семей имеют выход в глобальную сеть, (год назад — 7,5 млн.), что составляет 45% населения страны.

Рынок услуг по предоставлению доступа в интернет в Великобритании поделен между компаниями-провайдерами: Freeserve — 21%, ВТО renworld — 16%, AOL — 15%, NTL — 9%. «Файненшл таймс», фев. 2002г.

— Использование услуг по приобретению различных товаров в режиме он-лайн открывает новые возможности для операторов мобильной связи. Прогнозируемый мировой рост продаж товаров и услуг с использованием мобильной связи оценивается в 16 млрд.долл. к 2005г. Мировые лидеры в производстве аппаратов мобильной телефонной связи — компании «Нокия», «Эриксон», «Моторола» не только смогут сохранить свои позиции на рынке, но и существенно обострить конкурентную борьбу для компаний так называемого второго эшелона — «Панасоник», «Алкатель», НЕК, «Самсунг», «Сименс» и «Сони».

Разрыв между лидерами рынка и компаниями второго эшелона объясняется прежде всего увеличивающимися затратами на научно-исследовательские работы. Фирмы «Нокия», «Эриксон» и «Моторола» направляют на НИОКР 600 млн.долл. ежегодно. По оценкам экспертов британской компании «Дэйтэмонитор», указанные расходы в ближайший год будут постоянно возрастать. «Инфокономист», фев. 2002г.

— По оценкам специалистов компании IDC, емкость мирового рынка услуг по защите информации утроится к 2005г. В 2000г. объем данного рынка составляет 6,7 млрд.долл., темпы роста оцениваются в 25,5% в год.

На рынке присутствует 8 категорий систем защиты информации, каждая из которых имеет дело только с одной проблемой: firewalls, virtual private networks (VPN), antivirus software, encryption, public key infrastructure (PKI), authentication, content management и intrusion detection.

Дефицит квалифицированных специалистов в индустрии разработки систем защиты информации составляет 30-35%, а в компаниях, использующих продукты разработки, 50-60%. «Инфокономист», янв. 2002г.

— Англо-шведская фармацевтическая компания Astra Zeneca, являющаяся одним из ведущих мировых разработчиков новых лекарственных средств, планирует перенести значительную часть своих НИОКР в Индию.

По оценкам специалистов, такое решение руководства компании поможет сократить ее затраты на исследования и разработку медикаментов на 60%. Компания уже имеет в Индии дочернюю фирму (AstraZeneca Phanna India) и исследовательское подразделение с персоналом из 70 высококвалифицированных специалистов, занимающихся, главным образом, разработкой препаратов для лечения туберкулеза. «Фармацевтический рынок», фев. 2002г.

— Как сообщается, министр транспорта С. Барер намерен объявить о дополнительном выделении госбюджетных средств в 4,5 млрд.ф.ст. (6,8 млрд.долл.) на нужды «Рэйлтрек» в течение 10 лет, что в итоге должно составить 33.5 млрд.ф.ст. (50 млрд.долл.).

Как полагают местные эксперты, даже этих сумм будет не достаточно. Необходимо дополнительно выделять еще 1 млрд.ф.ст. на ежегодной основе в течение указанного периода времени. «Таймс», 07.01.2002г.

— Как было заявлено профсоюзом работников железных дорог и морского флота RMT Великобритании, волна очередных забастовок ожидается 24-25 янв. и 5-6 фев. 2002г., которые будут проводиться работниками британских компаний-опе-

раторов «Саус Вест Трэйнс» (SWT), дочерней фирмы «Стэйджсоач», и «Аррива Трэйнз Нозерн» с требованиями повышения оплаты труда, несмотря на заявление представителей SWT о принятии требований бастующих.

Забастовок подобного размаха не было в течение 7 лет, с момента начала процесса приватизации на железной дороге, который способствовал фрагментации отрасли, что снизило влияние двух соперничающих между собой профсоюзов: SWT и «Аслев», которые представляют интересы водителей локомотивов.

В результате того, что «Аслев» сумел добиться значительного повышения зарплаты водителям локомотивов, SWT решил последовать этому примеру. «Таймс», «Файненшл таймс», 09.01.2002г.

— В соответствии с новым планом британского правительства по развитию ж/д транспорта страны в 2002-11гг. предусматривается привлечение частных инвестиций из деловых структур Лондонского Сити до 40 млрд.ф.ст. (60 млрд.долл.), что вместе с бюджетным финансированием отрасли в целом составит 73,5 млрд.ф.ст. (100 млрд.долл.).

Указанные средства в основном будут направлены на обновление и модернизацию подвижного состава, ж/д полотна, системы безопасности движения поездов и ж/д вокзалов с целью качественного повышения уровня предоставляемых услуг и повышения привлекательности ж/д транспорта среди потенциальных пассажиров в условиях ужесточения конкурентной борьбы с другими видами транспорта.

Позиция потенциальных инвесторов в отношении планов правительства остается неясной и нет уверенности в том, что данная инициатива будет ими поддержана. «Файненшл таймс», 12.01.2002г.

— По оценкам британских экспертов, в 2001г. наблюдалось ухудшение уровня обслуживания пассажиров на британском ж/д транспорте. 80% всех пассажирских поездов не соблюдали график движения.

Из числа крупных индустриальных государств Запада, более худшая ситуация наблюдается только на ж/д транспорте США.

Основной причиной такого положения, по мнению британских экспертов, является ошибочно выбранная форма приватизации ж/д транспорта, когда функции по содержанию ж/д путей и системы безопасности движения по ним не были переданы в управление компаниям-операторам. Приватизация ж/д транспорта по подобной модели была проведена в Эстонии, что также привело к несогласованности процесса управления ж/д транспортом в этой республике. «Файненшл таймс», 12.01.2002г.

— Объявленный 14.01.2002г. британским правительством новый план развития железных дорог на 10-летний период предусматривает увеличение роста пассажирских перевозок до 50%, грузоперевозок до 80%. По данным местных экспертов, вместо запланированного на 2001г. роста пассажирских перевозок (4-5%) фактический рост составил 2%, что не вселяет полной уверенности в возможности достижения указанных целей в определенных сроки.

Согласно плану, правительством будет выделено компаниям-операторам 430 млн.ф.ст. (640 млн.долл.) бюджетных средств на обеспечение графика движения пассажирских поездов.

Одновременно предусматриваются госинвестиции в 375 млн.ф.ст. (600 млн.долл.) на развитие сервисных услуг 1000 небольших ж/д станций до 2004г. «Файненшл таймс», 14.01.2002г.

— Новым правительственным планом по развитию британских железных дорог предусматривается: строительство 1700 новых пассажирских вагонов до 2004г.; выделение 330 млн.ф.ст. (550 млн.долл.) бюджетных средств на ремонт и замену рельс и сигнального оборудования до 2007г.; предоставление млн.ф.ст. (650 млн.долл.) на развитие местных ж/д сообщений.

Одновременно предусматривается: уменьшение числа компаний-операторов с 26 до 10; улучшение качества подготовки специалистов для работы на железных дорогах; внедрение к 2003г. новой системы предупреждения об опасности на железных дорогах страны.

По данным британских экспертов, по итогам работы в 2001г. были проведены проверки финансовых показателей 18 из 26 компаний-операторов. 10 компаний в пред.г. понесли убытки в 120 млн.ф.ст. (180 млн.долл.), что приведет к необходимости дополнительного финансирования из бюджетных средств на развитие инфраструктуры и сервиса на пассажирских ж/д линиях, принадлежащим указанным фирмам.

Привлечение частных инвестиций (до 40 млн.ф.ст.) на развитие британских железных дорог, представляется проблематичным на данном этапе. Этот вопрос особенно актуален в свете ситуации вокруг «Рэйлтрек», когда частные владельцы акций этой фирмы начинают судебные иски против правительства с требованием полной компенсации стоимости акций компании. Би-Би-Си, 14.01.2002г.

— Президент В.Путин призвал к созданию «Евразийского альянса производителей газа», членами которого должны стать Россия и три крупных поставщика газа из Средней Азии. Такой альянс дал бы России возможность обеспечить долгосрочные экономические связи с ключевыми государствами Средней Азии. Ведь многие в России обеспокоены укреплением влияния США в этом регионе.

Путин заявил о возможности создания альянса в ходе встречи с С.Ниязовым, авторитетным президентом Туркмении, бывшей советской республики, граничащей с Афганистаном и обладающей крупными газовыми месторождениями.

Газовый альянс, который предложил создать Путин, объединит Россию, Туркмению, Казахстан и Узбекистан. По словам президента, он «привнесет элемент стабильности в области поставок газа на долгосрочной основе».

В течение последнего десятилетия государства Средней Азии пытаются наилучшим образом диверсифицировать экспортные маршруты и рынки, так, чтобы можно было обойти старую сложившуюся еще в советское время систему трубопроводов, проходящую по территории России. Они интересуются Китаем, Турцией, Ираном, Афганистаном и Пакистаном. На практике создание большинства альтернативных маршрутов связано с серьезными финансовыми или политическими препятствиями.

Путин надеется, что ему удастся изменить отношения, убедив лидеров Средней Азии в том, что с точки зрения коммерции Россия является наилучшим выбором.

Чтобы воплотить этот план в жизнь, России необходимо убедить среднеазиатские государства в том, что «Газпром», российская газовая монополия, контролирующая трубопроводы и сама ищущая экспортные рынки, будет обращаться с их национальными компаниями как с равноправными партнерами.

Россия – самый крупный производитель газа в регионе. Она добывает 585 млрд.куб.м. газа в год, Узбекистан – 50 млрд., Туркмения – 45 млрд., Казахстан – 10 млрд.куб.м. Страны Средней Азии собираются повышать объемы добычи и экспорта, причем, некоторые – очень резко. В результате на внешних рынках может начаться торговая война, от которой пострадают все.

Любые попытки Путина укрепить связи со Средней Азией понравятся российским консерваторам, которые обеспокоены растущим присутствием США. Спикер российского парламента Г.Селезнев и глава российских пограничных войск К.Тоцкий недавно сказали, что по окончании войны в Афганистане присутствие западных войск не является необходимым.

Из всех стран Средней Азии наиболее осторожное отношение к сотрудничеству с силами американской коалиции, ведущими операции в Афганистане, выказала Туркмения. Она разрешила самолетам и автомобилям с гуманитарными грузами воспользоваться ее воздушными коридорами и дорогами, однако отказалась предоставить военные базы, настаивая на своем «нейтралитете».

Ниязов надеется, что эта политика поможет ему получить от России компенсацию. Однако пока не появилось никаких признаков того, что ему удалось добиться успеха в другой важной для Туркмении сфере – подписать соглашение о разделении Каспийского моря и его минеральных ресурсов.

Ниязов хочет организовать Каспийский саммит, на котором лидеры 5 государств, имеющих доступ к ресурсам Каспийского моря, попытаются найти пути решения проблемы раздела Каспия. Россия не хочет проводить такой саммит до тех пор, пока готовое к утверждению решение не найдут дипломаты. «Файненшл таймс», 22.01.2002г.

– Разграбление страны. По крайней мере, так говорили многие в середине 90гг., когда Россия приватизировала большую часть своей промышленности, позволив кучке финансистов захватить лучшие куски практически задаром.

Но через несколько лет результаты начали выглядеть вполне респектабельно. Хозяева научились управлять своими активами. Они открыли для себя корпоративное управление. Поверив, что у них не отберут собственность, они начали реинвестировать прибыли в новые предприятия и технологии.

В результате в России стало добываться такое количество нефти, что ОПЕК снятся кошмары. Как второй крупнейший производитель нефти, уступающий лишь Саудовской Аравии. Россия, по данным московского инвестиционного банка «Объединенная финансовая группа», экспортирует 4 млн.бар. нефти и нефтепродуктов в день, что составляет 10% всего объема мировой торговли нефтью.

При президенте Владимире Путине Россия стала более предсказуемым и привлекательным местом для бизнеса. Тем более, если сравнивать ее с

другими крупными производителями нефти, например, с Индонезией.

Не удивительно, что иностранные нефтяные компании взглянули на Россию с оптимизмом. Глава ВР Джон Браун недавно назвал ее «страной, с которой мы могли бы углубить наше сотрудничество».

Это заявление особенно удивительно потому, что ВР как никому известно, что такое риски в России. В 1997г. компания вложила 571 млн.долл. в российскую нефтяную компанию «Сиданко». Не прошло и года, как ей пришлось списать 200 млн. ВР вернула «Сиданко» к жизни, реструктурировала ее долги, восстановила контроль над ключевыми активами, но на это понадобилось несколько лет тяжб.

На прошлой неделе команда директоров французско-бельгийского гиганта TotalFinaElf приехала заключить сделку с ЮКОС, занимающим второе место в России по объемам добычи нефти. Компании намерены вместе исследовать часть российского черноморского шельфа. ЮКОС назвал это одним из примеров «множества возможных совместных проектов», обсуждаемых с TotalFinaElf.

ЮКОС опровергает слухи о том, что планирует продать TotalFinaElf стратегическую долю акционерного капитала. TotalFinaElf также опровергла наличие планов подобной сделки, по крайней мере, в обозримом будущем. Но аналитики считают, что вероятность покупки иностранной нефтяной компанией крупного пакета акций, или даже нрав собственности ведущей российской нефтяной компании достаточно высока.

Выбор невелик. Лучшие резервы скуплены ведущими российскими компаниями. Они могут предпочесть создавать совместные предприятия с партнерами, которые принесут с собой новые технологии и связи. Но следующий шаг – это продать себя, дождавшись того момента, когда цена достаточно высока.

В среднем российские нефтяные компании оцениваются на фондовом рынке втрое ниже, чем крупные международные нефтяные монополии. Россияне хотят преодолеть этот разрыв. Это им удастся только в том случае, если они смогут стать привлекательными для иностранных покупателей.

Дело идет к этому. Большинство специалистов поддерживают косвенно высказанное лордом Брауном мнение о том, что российские компании управляются лучше, чем в 1997г. Удивляет то, каким образом удалось изменить ситуацию к лучшему. Возглавили движение именно те магнаты, бизнес которых поначалу казался самой опасной перспективой.

Новые звезды – это прежние «изгои» бизнеса, нефтяные компании, которыми овладели новые русские богачи, помогавшие Ельцину переизбраться в 1996г. За но им позволили выбрать и купить по дешевке госактивы. Так были приватизированы ЮКОС и «Сиданко», в которую вложила средства ВР. Магнаты начинали плохо, они ссорились друг с другом, уклонялись от уплаты налогов, выдавливали мелких акционеров, выводили деньги в офшоры.

С 1998 по 2000гг. собственники взялись за ум. Их отрезвил двойной шок финансового кризиса и смены президента. Им хватило ума, чтобы завла-

деть компаниями, и, в конце концов, они доказали, что достаточно умны для того, чтобы ими управлять.

ЮКОС и «Спбнефть» демонстрируют самые высокие темпы роста и самые низкие уровни издержек во всем секторе. По многим показателям ЮКОС обошел «Лукойл», самую крупную, старейшую российскую вертикально-интегрированную нефтяную компанию.

«Лукойл» уже готов согласиться с тем, что больше не является российской нефтяной компанией номер один, и что ему пора что-то с этим делать», — сказал своим клиентам после посещения компании Джеймс Хендерсон, нефтегазовый аналитик московского инвестиционного банка Renaissance Capital.

В 2002г. «Лукойл» планирует сократить операционные издержки на 15% на баррель. Компания пригласила в состав совета директоров видного американского фондового менеджера М.Мобиуса, что свидетельствует о серьезных намерениях улучшить качество корпоративного управления.

Российскому правительству еще предстоит приспособиться к процветающей и конкурентоспособной нефтяной промышленности. Россия, не входящая в ОПЕК, неохотно согласилась сократить объемы экспорта на 150000 бар. в день на I кв. года. Пообещать это было несложно, потому что в I кв. объемы российского экспорта так или иначе снижаются по климатическим причинам.

Характеристика средних западных топливно-энергетических компаний, работающих в РФ.

	Aminex	Bitech	Soco
Приобрет. активы, в млн.долл.	24,60	73,30	50,00
Расположение активов.....Респ. Коми.....Респ. Коми.....Волга-Урал			
Добыча нефти, в бар.	1500	9000	2500
Запасы, в млн.бар.	39,6	100,0	49,8

Российское правительство может пострадать от снижения налоговых поступлений. Очень низкие цены на нефть могут помешать обслуживать внешний долг, но Россия улучшила отношения с Западом и может рассчитывать на симпатию в том случае, если дело дойдет до этого. «Файненшл Тайм», 1.02.2002г.

— Все больше российских менеджеров интересуется покупками на Западе. Эти тенденции ярко проявились после того, как правительство Греции объявило конкурс на покупку 23% акций компании Hellenic Petroleum, который состоится весной. Два основных претендента — российские компании, ЮКОС и «Лукойл».

«Берегитесь, русские идут, — шутит Сергей Воробьев, глава московского представительства кадрового агентства Ward Howell, занимающегося набором руководителей. Это — начало новой тенденции».

Лондонский «Московский Народный банк» существовал еще до 1917г., национальная авиакомпания «Аэрофлот» вела активную деятельность за рубежом в советские времена, но лишь по прошествии 10 лет со времени развала коммунизма экспансия за рубежом началась в полную силу.

Газовая монополия «Газпром», пользующаяся поддержкой государства, стала первопроходцем, создав компанию Wingas вместе с немецкой группой Wintershall. «Газпром», заинтересованный в развитии экспортных связей, приобрел 10% акций газопровода, соединяющего Великобританию с континентальной Европой.

В 90гг. большая часть средств вкладывалась на бывшей советской территории. В 2001г. нефтехимическое дочернее предприятие «Газпрома» «Сибур» приобрело активы в Венгрии. Компания «Объединенные машиностроительные заводы» купила завод Upretrom в Румынии.

Впереди идут нефтяные компании. Они укрепляют свой контроль над нефтеперерабатывающими заводами и нефтепроводами, например, в странах Балтики, Словакии, Казахстане. Они ведут активную деятельность в государствах, исторически связанных с Советским Союзом, в первую очередь в Ираке.

Крупнейший российский производитель нефти «Лукойл» начал поход на Запад с покупки компании Getty Petroleum, владеющей сетью АЗС и занимающейся оптовой продажей бензина в Северной Америке. В 2001г. ЮКОС купил британские нефтяные сервисные предприятия норвежской группы «Квэрнер».

«Сейчас у россиян есть деньги, — говорит один западный консультант, работающий в Москве. — Они понимают, что надо либо есть, либо быть съеденным, и хотят быть хищниками. Чтобы стать международным игроком, нужно владеть дистрибуторской сетью. Никто не хочет тратить 50 лет на ее создание, поэтому ее надо покупать».

ЮКОС, скопившим уже 3 млрд. свободных долл., руководит Михаил Ходорковский. «Я быстро повышаю объемы производства в России, — сказал он. — Я не могу продолжать инвестировать здесь, но хочу расширить компанию, поэтому мы смотрим на другие регионы мира. Это — начало интеграции России в мировую экономику».

Однако до наст. вр. международные амбиции остаются скромными, а риски — большими. Критики заявили, что покупка «Лукойлом» Getty за 70 млн.долл. — это просто пиар. Однако компания утверждает, что планирует использовать эту сеть для продажи российской нефти в США.

ЮКОС пришлось сократить свои амбиции после того, как активное сопротивление помешало ему реализовать свой план получения полного контроля над группой «Квэрнер». «Файненшл таймс», 5.02.2002г.

— Глава компании ЮКОС сообщил, что планирует в течение ближайших трех лет вложить 4 млрд.долл. в зарубежные проекты.

М.Ходорковский сказал, что ЮКОС выделил на эти покупки 2 млрд.долл. К 2005г. будет привлечено еще 2 млрд.долл. через финансирование или СП, большая часть проектов будет связана с переработкой нефти и торговлей нефтепродуктами.

Последние 3 года цены на нефть удерживаются на высоком уровне, у ЮКОС появился большой резерв свободных средств, компания расширяет деятельность за пределами России — в первую очередь, в Центральной и Восточной Европе — чтобы обеспечить свою продукцию новыми рынками сбыта.

По словам Ходорковского, его стратегия состоит в том, чтобы в будущем увеличить долю нефти, продающейся по долгосрочным контрактам, заключенным более, чем на 5 лет, с 40 до 70%.

ЮКОС проявил интерес к тендеру правительства Греции, которое выставило на продажу компанию Hellenic Petroleum. ЮКОС заявил, что заинтересован в получении приглашения принять

участие в тендере на покупку Гданьского НПЗ в Польше.

В конце 2001г. компания купила две британские нефтяные сервисные компании – дочерние компании норвежской инженерной группы «Квэрнер». Ведутся переговоры о поставках на Мажейкяйский НПЗ в Литве, контролируемый американской компанией Williams.

ЮКОС также ведет переговоры с партнерами – в частности с TotalFinaEliH Marathon – о совместной разведке и разработке нефтяных месторождений. «Файненшл таймс», 8.02.2002г.

– Проспект, комментирующий предложение по продаже акций компании Wimm-Bill-Dann. распространенный на этой неделе – это интересный рассказ о том, какую эволюцию претерпел деловой сектор России за последнее десятилетие.

Россия до сих пор страдает от плохо развитой банковской системы и хаотичного фондового рынка. Сегодня Wimm-Bill-Dann, заинтересованный в значительных инвестициях, выпустит в продажу Американские Депозитарные Расписки в Нью-Йорке и планирует привлечь 137 млн.долл. для будущего расширения.

За это в ближайшие несколько месяцев Wimm-Bill-Dann придется резко изменить состав совета директоров и структуру корпоративной системы, а также предоставить тайные подробности своей истории, чтобы выполнить жесткие требования американской Комиссии по рынку ценных бумаг.

За судьбой Wimm-Bill-Dann будут внимательно следить многие другие российские компании, подумывающие о выходе на иностранные фондовые рынки, а те, кто уже выпустил свои АДР, будут рассматривать перспективы роста котировок. Одна из таких компаний – крупнейшая российская нефтяная компания «Лукойл», которая в 2002г. собирается представить свои акции на Лондонской фондовой бирже.

На многих московских аналитиков успехи Wimm-Bill-Dann произвели большое впечатление. Компания была создана в 1992г. и превратилась в конгломерат с объемом ежегодных продаж, превышающим 500 млн.долл. У нее 14 заводов, 11000 сотрудников, несколько собственных брэндов. Доля самых успешных продуктов на рынке – 34-48%.

Именно в таком бизнесе нуждается Россия. Бизнесе, который вкладывает средства в менеджмент и рекламу; который занимается импортозамещением в сфере, где внутренняя промышленность может конкурировать.

Одновременно проспект дал иностранцам возможность увидеть, какой отпечаток оставил на компании этап дикого капитализма, через который Россия пропив в девяностые годы, когда в поисках денег и защиты бизнесмены обращались за помощью к самым непривлекательным личностям.

«Если вы изучите историю любой компании, вы обязательно что-нибудь раскопаете. Таков бизнес в России: взять компанию, привести ее в порядок и вывезет на рынок. Знающие Россию инвесторы не испытают даже отдаленного беспокойства, познакомившись с этой информацией».

В проспекте говорится, что при продаже акций 2 ведущих заводов, контролируемых Wimm-Bill-Dann, было сделано два «конкурентных» предложения со стороны двух юрлиц, находившихся на

самом деле под контролем одной группы, что может быть нарушением правил проведения тендеров. Это – классический пример борьбы за контроль в ходе посткоммунистической приватизации в России.

Сообщается также, что некоторые транзакции, касающиеся Лианозовского молочного завода, не были одобрены советом директоров или акционерами, как того требует закон, и могут быть оспорены мелкими акционерами.

В проспекте сообщается о связях с московским городским правительством, которое покупает три четверти объемов производимого компанией детского питания и выделило Wimm-Bill-Dann кредит в 11 млн.долл. по ставке в 3 раза ниже, чем ставка ЦБ. Это указывает на то, что многие российские компании нуждаются в патронаже местных властей.

Особое внимание обращается на отсутствие обычного во многих странах страхового покрытия, что говорит о том, что заниматься бизнесом в России по-прежнему опасно. В проспекте названы риски, с которыми сталкивается бизнес в России – неясные системы лицензирования и защиты торговых марок, причуды правовой системы, незаконные действия властей. Одним из преимуществ, которые может получить компания, после того, как привлечет иноинвесторов и директоров, будет дополнительная защита за рубежом от произвола российских властей в будущем. «Файненшл таймс», 8.02.2002г.

– Компания «Хайнекен», один из крупнейших в мире производителей пива, выходит на растущий российский рынок.

«Хайнекен» заплатит до 400 млн.долл. за компанию «Браво», которая производит свыше 5% российского пива и была учреждена девять лет назад. В ней работает 1600 сотрудников.

Ожидается, что скоро российский рынок пива займет 5 место в мире. В 2001г. он может вырасти на 18%, в следующем – на 10%. «Браво» производит пиво «Бочкарев». Эта марка занимает в России 2 место по популярности. У компании также есть лицензия на продажу Lowenbräu в России. Она производит слабоалкогольные напитки, например, джин-тоник.

Пиво Heineken уже продается в России. Возможно, компания воспользуется своим приобретением, чтобы увеличить объемы производства этой марки в России. Эта покупка увеличит доходы Heineken и выведет компанию на второе место, вслед за ВВН, которая принадлежит компаниям Carlsberg и Interbrew.

Другой крупный иностранный производитель пива в России, компания SAB, занимает 5 место по продажам в стране. «Файненшл тайм», 5.02.2002г.

– По мнению экспертов Всемирного банка, если не будут приняты дополнительные усилия по повышению производительности труда за счет либерализации малого бизнеса, темпы экономического роста в России скорее всего замедлятся.

В своем ежеквартальном экономическом обзоре банк отметил, что уже 3 год темпы экономического роста в России превышают прогнозы, но добавил, что пока не появилось признаков роста активности нового бизнеса, что необходимо для диверсификации экономики и повышения производительности труда.

Во вторник главный экономист московского представительства ВБ К.Руэль сказал, что в то время как крупные компании развивающихся стран как правило имеют высокий уровень производительности труда, в бывших коммунистических государствах мелкий бизнес лучше подготовлен к тому, чтобы выходить на новые прибыльные рынки и создавать рабочие места.

Он подчеркнул, что продолжение экономического роста — в 2001г. он составил 5,2% — зависит от успешности процесса проведения в жизнь утвержденной в пред.г. законодательной реформы, улучшения доступа к финансированию и диверсификации экономики, смещения акцента с добывающей промышленности на обрабатывающую.

В тот же день премьер-министр М.Касьянов пообещал, что весной Россия примет пакет новых мер по упрощению системы налогообложения малого бизнеса.

Касьянов сказал, что сектор малого бизнеса имеет практически «нулевое» значение в российской экономике после финансового кризиса 1998г. Однако правительство хочет, чтобы «в ближайшем будущем» он стал «решающим направлением». Он пообещал также, что в ближайшее время государство подготовит план приватизации небольших пакетов акций банков по всей стране, в которых государство владеет стратегическими пакетами акций, но не считает это необходимым в наст. вр. «Файненшл таймс», 31.01.2002г.

— Россия планирует сократить свои долги перед Финляндией путем осуществления проектов в области охраны окружающей среды. В фев. правительства двух стран начнут обсуждать подробности этих программ.

Финны рассматривают возможность списания до 50 млн.долл. российского долга (общая сумма — 500 млн.) в обмен на ряд программ, направленных на сокращение уровня загрязнения окружающей среды и ограничение будущего ущерба акватории Балтийского моря и Финского залива. Эта инициатива может стать новаторской схемой обмена «долги-за-природу». Россия сможет избавиться от советских долгов и одновременно начать решать проблемы загрязнения окружающей среды на северо-западе страны.

В последнее время все больше стран-кредиторов России, членов Парижского клуба, предлагают двусторонние варианты сокращения долгового бремени. Однако такая схема — как и другие предложения, обсуждаемые Россией с Испанией и Италией — должна быть одобрена всеми членами Парижского клуба. Этого пока не произошло.

Германия, держатель двух третей советских долгов Парижскому клубу (всего — 40 млрд.долл.), выступает резко против идеи списания, утверждая, что Россия может платить. Двусторонние соглашения членов Парижского клуба с Россией вызывают озабоченность потому, что из-за отсутствия четких предписаний и договоренностей кредиторы могут оказаться в неравном положении.

Испания и Италия ведут с Россией переговоры об обмене долгов на акции российских предприятий, которые могли бы купить компании этих стран. Премьер-министр Франции Л.Жоспен также выразил принципиальную готовность рассмотреть возможность обмена долгов на акции, но здесь тоже никакого прогресса пока добиться не удалось.

Германия и Россия ранее уже обсуждали предложения обмена долгов на акции. Страны вели переговоры об условиях сокращения объемов российских долгов бывшей Восточной Германии объемом в 5,6 млрд. т.н. переводных рублей.

Сделка должна быть заключена к апрельскому российско-немецкому саммиту в Веймаре. Официальные лица сообщили, что пока никакого прогресса добиться не удалось. «Файненшл таймс», 29.01.2002г.

— Компания Baring Vostok Capital Partners завершила формирование частного фонда прямых инвестиций, который будет заниматься Россией (первой фонд такого рода после дефолта 1998г.).

Общие объемы средств фонда Baring Vostok Private Equity составляют 205 млн.долл. Он будет инвестировать в энергетику, телекоммуникационные компании, потребительские товары и СМИ.

Как сказал Майкл Кэлви, партнер Baring Vostok: «Я не рассчитываю на то, что ухабов у нас на пути больше не встретится. Однако, большинство наших инвесторов очень довольны». Кэлви напомнил, что это уже второй фонд по прямым инвестициям в Россию, созданный компанией. По его словам, 75-80% нынешних инвесторов фонда вкладывали средства и в первый фонд, объем которого составлял 160 млн.долл.

После российского кризиса 1998г. у фонда появилось много возможностей. Например, некоторые из своих нынешних самых «любимых» компаний Baring Vostok смог тогда взять под контроль за совсем небольшие деньги.

Обычно профессионалы в области прямых инвестиций любят создавать фонды в самый тяжелый для фондового рынка и экономики момент, чтобы воспользоваться следующим витком цикла, однако сейчас ситуация в России гораздо лучше, чем в 1998г. В 2001г. фондовый рынок России вошел в число мировых лидеров.

Тем не менее Кэлви уверен, что новый фонд будет инвестировать в акции, оцениваемые на вполне разумных уровнях. «Мы покупаем акции молодых перспективных компаний, акции которых появились на рынке не так давно 3-4 года тому назад», — сказал он. «Файненшл таймс», 25.01.2002г.

— Инвесторы и политики требуют предоставить больше деталей о гуманной сделке, по условиям которой российские долги Чешской республике на в 2,5 млрд.долл. по лицевой стоимости были урегулированы с громкой скидкой через подозрительную посредническую фирму Falcon Capital.

Falcon купила права на российский долг в 2001г. за 550 млн., а потом, видимо за такую же сумму, передала их российской электроэнергетической монополии РАО «ЕЭС». Об этом сообщили лица, имеющие данные об этой транзакции.

После этого была проведена сложная серия выплат кредитов и долгов, в операциях участвовали и другие российский компании. Даже некоторые члены совета директоров РАО «ЕЭС» признаются, что не могут разобраться в запутанной ситуации.

В конце концов российское правительство купило у РАО «ЕЭС» чешский долг в обмен на списание долгов РАО «ЕЭС» российскому бюджету, объем которых — 1,35 млрд.долл.

Указав на огромную разницу между 550 млн., выплаченными чехам, и 1,35 млрд.долл., списанных Россией, два американских экономиста.

М.Бернстам и Э.Рабушка, назвали эту сделку «электрическим» переводом бюджетных средств в РАО «ЕЭС».

Экономисты говорят, что эта транзакция — одна из нескольких, организованных правительством России в 2001г. с целью повышения объема номинальных налоговых поступлений.

Сегодня РАО «ЕЭС» встречалась с аналитиками, чтобы рассказать о своем участии в операции. Компания попыталась объяснить, что получила гораздо меньше, чем 800 млн.долл., как могло бы показаться. «Мне не нравится эта сделка, — сказал Б.Браудер, ведущий частный инвестор РАО «ЕЭС». — Непонятно, кому выгодна эта транзакция, кто владеет Falkon, и имеет ли все это какое-то отношение к политическому руководству».

Неизвестно, почему правительства Чехии и России не урегулировали долги напрямую. Минфин России просило всех интересующихся задавать вопросы РАО «ЕЭС». По словам РАО «ЕЭС», юристы объясняют, что прямая сделка между правительствами была бы нарушением правил Парижского клуба. Но Чешская республика не является членом Парижского клуба, поэтому его правила не должны создавать препятствий.

По информации человека, имеющего отношение к данной транзакции, правительство России передало чешский долг РАО «ЕЭС» с помощью запутанной серии транзакций, связанных с РАО «ЕЭС» и федеральным бюджетом. От РАО «ЕЭС» потребовали урегулировать торговые долги с другими кредиторами, в т.ч., с газовой монополией «Газпром» и атомной промышленностью, для того, чтобы кредиторы в свою очередь смогли выплатить задержки по налогам.

«Правительство ничего не платило; оно гоняло деньги по кругу и в конце концов у него осталось меньше несобираемых долгов по налогам», — подвел итог менеджер одного инвестиционного фонда. «Больше всего меня беспокоит не то, что это неудачная сделка для РАО «ЕЭС», а тот факт, что вокруг этого царит атмосфера секретности», — сказал Д.Херн, член совета директоров РАО «ЕЭС», не входящий в состав руководства компании. По его словам, эта сделка не обсуждалась на совете директоров РАО «ЕЭС». Ею просьбы о предоставлении дополнительной информации удовлетворены не были. «Файненшл таймс», 24.01.2002г.

— Главная тема двухдневного визита российского президента в Варшаву — экономические вопросы. Основные из них — неотложные экономические проблемы. Польша является кандидатом на вступление в ЕС в 2004г. Россия надеется укрепить позиции своих компаний — в т.ч. «Газпрома» — на расширяющемся едином рынке.

Поскольку Россия входит в число наиболее быстрорастущих экономик региона, Польша хотела бы, чтобы ее пищевые, фармацевтические и другие компании получили более свободный доступ на российский рынок, т.к. стране необходимо сократить объемы дефицита, достигшие в пред.г. 3,7 млрд.долл. Объемы польского экспорта в Россию резко сократились после кризиса в 1998г. и составляют сейчас 856 млн.долл. Это в 10 раз меньше, чем объемы экспорта в Германию в течение 10 мес. пред.г.

Специалисты по российско-польским отношениям одобряют прагматичный характер нынешне-

го визита. «Россией перестали двигать старые имперские желания и фантазии. Польша поняла, что Россия — стратегический сосед, с которым необходимо строить хорошие отношения», — сказал Ч.Гати, профессор европейских исследований Университета Джонса Хопкинса.

В советские времена Польша была надежным, пусть порой и нестабильным, союзником СССР. После развала коммунизма отношения между странами начали портиться, в частности в связи с желанием Польши вступить в НАТО и настороженным отношением поляков к российским амбициям в регионе. Самый сложный момент наступил в фев. 2000г., когда Варшава выслала из страны 9 российских дипломатов, обвинив их в шпионаже. С тех пор дипломатические усилия помогли улучшить отношения, и в Польше появились новые надежды. «Для нас самая дешевая и самая лучшая концепция европейской безопасности — это не прочные фортификации на востоке, а дружеский сосед», — сказал С.Чесек, советник президента А.Квасневского по внешней политике.

В российско-польских отношениях имеются нерешенные вопросы, в первую очередь, в газовом секторе. Польша хочет диверсифицировать энергетические источники до вступления в ЕС, страна надеется, что ей удастся изменить подписанный в 1993г. контракт, по условиям которого она должна получать из России больше газа, чем ей нужно.

Другой нерешенный вопрос — транзитные пошлины за польский участок Ямальского газопровода. Польша утверждает, что они ниже западноевропейских. Аналитики сообщают, что стороны должны также договориться о прокладке нового трубопровода через Белоруссию, Польшу и Словакию.

Россия будет зондировать отношение польских властей к ее калининградскому анклав, который после вступления Польши и Литвы в ЕС скажется в окружении стран блока. Москва хочет улучшить качество транспортных связей между анклавом и Западной Европой. «Файненшл таймс», 16.01.2002г.

Представительства

www.tradeuk.com 55 тыс. предприятий-экспортеров в нац. беспл. базе данных; **www.tradepartners.gov.uk** Trade support; **www.grantsnet.com**, **www.britishcouncil.org**, **www.educationuk.org** Образование, гранты; **www.fco.gov.uk** МИД Великобритании; **www.hm-treasury.gov.uk** Минфин; **www.dti.gov.uk** Минторговли и промышленности; **www.statistics.gov.uk** Бюро статисследований; **www.tradepartners.gov.uk** Британская служба межд. торговли; **www.brittrade.com** Информ. центр экспортных сайтов; **www.ecgd.gov.uk** Департамент гарантий экспортных кредитов; **www.companieshouse.gov.uk** База данных зарегистрированных на территории Британии фирм; **www.bankofengland.co.uk** Банк Англии; **www.invest.uk.com** Служба Invest-UK; **www.hmce.gov.uk** Королевская служба таможен и акцизов; **www.ukonline.gov.uk** Портал правит. учреждений; **www.ipe.uk.com** Межд. нефтяная биржа; **www.liffe.com** Лондонская биржа металлов; **www.londonstockexchange.co.uk** Лондонская фондовая биржа; **www.cbi.org.uk** Конфедерация брит. промышленности; **www.bankofengland.co.uk/mfsd/reserves/index.htm** Статистика МВФ; **www.fco.gov.uk** МИД; **www.bcemag.com** Журнал Business Central Europe; **www.rbcc.com**, **www.rbcc.co.uk** RBCC, Русско-Британская торговая палата, mail@rbcc.co.uk; СМИ: **www.bbc.co.uk**, **www.bbcrossian.com** Всемирная служба новостей BBC; **www.the-times.co.uk** The Times; **www.ft.com** Financial Times; **www.mkacadb.eu.int** База данных по доступу на мировые рынки (Торгпредство РФ); **www.open.gov.uk** информация о политике и экономике. Крупнейшие банки: **www.barclays.co.uk** Barclays; **www.lloydstsb.co.uk** Lloyd TSB; **www.banking.us.hsbc.com** HSBC.

Межд. товарные организации: **www.igc.org** зерно; **www.icco.org** какао; **www.rubberstudy** каучук; **www.ico.org** кофе; **www.isosugar.org** сахар; **www.ilzsg.org** свинец и цинк.

Информ. провайдеры: **www.autonomy.com** Autonomy Systems; **www.bloomberg.co.uk** Bloomberg; **www.bvd.co.uk** Bureau van Dijk; **www.cmg.com** CMG; **www.cribiseurope.com** CRIBIS; **www.datamonitor.com** Datamonitor; **www.dnb.com** Dun & Bradstreet; **www.europages.com** Europages - European Business Directory; **www.emeta.com** eMeta; **www.fitchratings.com** Fitch IBCA; **www.headfast.co.uk** Head Software; **www.lexis-nexis.co.uk** Lexis-Nexis; **www.pibpubs.co.uk** Scrip Reports; **www.compustat.com** Standard & Poor's; **www.databiz.com** The Data Business London; **www.tfsd.com** Thompson Financial Securities Data.

ПОСОЛЬСТВО РФ В ЛОНДОНЕ - **КАРАСИН Григорий Бор**. 6/7 Kensington Palace Gardens, London, W8 4QP; 13 Kensington Palace Gardens, London, W8 4QX; (44-171) 229-3628, -6412, -2666, -7281 (деж. комендант), -3620 (секр. пола), ф.727-8625, 229-5804, office@rusemblon.org, **www.great-britain.mid.ru**. КОНС. ОТД. 5 Kensington Palace Gardens, London, W8 4QP, 229-8027, ф.-3215, info@rusemblon.org.

ТОРГПРЕДСТВО В ЛОНДОНЕ - **РАЗДУХОВ Владимир Юр.** 32-33, Хайгейт, Вест-Хилл, Лондон, 66NL, (020) 8340-4492, -1907, -3272, -4491, ф.8348-0112; **www.rtdi.freeseerve.co.uk**, rtdel@rtdi.freeseerve.co.uk.

ГЕНКОНСУЛЬСТВО В ЭДИНБУРГЕ - **СМИРНОВ Анатолий Павл.** 58 Melville St. Edinburgh, EH3 7HL, (44-131) 225-7098, ф.-9587; visa@edconsul.demon.co.uk.

БЮРО В РФ

ПОСОЛЬСТВО 121099 М., Смоленская наб. 10, 956-7200, ф.-7420, **www.britemb.msk.ru**; moscow@britishembassy.ru, телекс ВЕМОС РУ. ОТД. ПРЕССЫ 956-7282, ф.-7430, bempas@online.ru. **Родерик Майкл Джон ЛАЙН** (Roderic Michael John LYNE, посол), **Дэвид Джон ГОУЭН** (David John GOWAN, министр, глава миссии), **Норман Эллиот ТРАЙП** (Norman TRAPPE, советник, почта). **политика:** **Джонатан Эндрю БРЮЭР** (Jonathan Andrew BREWER, советник), **Энтони Кэмпбелл КРОМБИ** (Anthony Campbell CROMBIE, советник), **Джонатан Джеймс ЭЙВЗ** (Jonathan James AVES, I сек.), **Чарльз Джон ЛОНСДЕЙЛ** (Charles John LONSDALE, I сек.), **Пол Фрэнсис МЭДДИНСОН** (Paul Francis MADDISON, I сек.), **Катерин Джейн ЛИЧ** (Katherine LEACH, I сек.). **ЭКОНОМИКА:** 956-7477, ф.-7480, commercial@moscow.mail.fco.gov.uk; britembcomm@glas.apc.org; телекс 413341 ВЕМОС РУ; ФОНД «НОУ-ХАУ» -7478, ф.-7480; БРИТ-РОС. ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ 956-7478, ф.-80, bembdrp@online.ru. **Саймон Джон Мередет СМИТ** (Simon John Meredith SMITH, советник), **Мартин Фергюс ХАРРИС** (Martin Fergus HARRIS, I сек.), **Джеймс Эдвард ДОУРИС** (James Edward DAURIS, I сек.), **Томас ДРЮ** (Tomas DREW, I сек.), **Саймон Александр ЭВАНС** (Simon EVANS, I сек.), **Гарет Эдвард УАРД** (Gareth WARD, II сек.), **Кэтрин Рэйчел КАТРЕЛ** (Cathy COTTRELL, II сек.), **Ричард Лоуренс КРАУДЕР** (Richard CROWDER, II сек.), **Роуз Кэтрин Ами ЭДВАРДС** (Rose EDWARDS, II сек.), **Саймон Денис БОЙДЕН** (Simon BOYDEN, II сек.). **конс. отд.:** 956-7250, ф.-7440, visaenquiries@moscow.mail.fco.gov.uk. **Джон КУММИНС** (John CUMMINS, советник, генконсул), **Сюзан Энн УОЛЛАС-ШАДДАД** (Susan Anne WALLACE-SHADDAD, I сек.), **Питер СМИТ** (Peter SMIT, I сек.), **Мартин БЭЙТС** (Martin BATES, II сек.), **Кэролайн Джейн ХОЛЛ** (Caroline HALL, II сек.), **Хизе РЕЙНОЛЬДС** (Heather REYNOLDS, II сек.), **Лоренс УЭЛДОН** (Lawrence WELDON, II сек.), г-жа **Жанна ТРАНТЕР** (Jean TRANTER, атташе), **Жиль Элизабет БЭЙЛИС** (Jill BAYLISS, атташе), **Уильям Гвин ДЖОУНС** (Gwyn JONES, атташе), **Дэвид Джон ДЖОНС** (David JONES, атташе), **Дональд Алан ХЕРБЕРТ** (Donald HERBERT, атташе), **Джон Стюарт ЭЙКЕРС** (John AKERS, атташе), г-жа **Мари ХЕЛМЕР** (Mary HELMER, атташе). **ВОЕННЫЙ АТТАШАТ:** ф.956-7435. **Саймон Роберт ЛИСТЕР** (Simon LISTER, атташе ВМС).

ГЕНКОНСУЛЬСТВО. 193214 С.-П., пл. Пролетарской Диктатуры 5, (812) 320-3200, ф.-11, www.britain.spb.ru; bcgspb@peterlink.ru; postmaster@stpetersburg.mail.fco.gov.uk, khfspb@online.ru. ВИЗОВОЙ ОТД. 320-3239, ф.-33. ТОРГ. ОТД. 320-3222, commercial@stpetersburg.mail.fco.gov.uk. Г-жа **Барбара ХЭЙ** (Barbara HAY, генконсул), **Пауль О'КОННОР** (Paul O'CONNOR, советник, торгова-ля), **Сюзан БОРДМАН** (Susan BOARDMAN, дир. Брит. совета), **Тим УАЙТ** (Tim WHITE, советник, конс. дела), г-жа **Шарон ГАННИ** (Sharon GANNEY, вице-консул), **Пауль МАРШ** (Paul MARSH, вице-консул), **Джеймс ХАДСОН** (James HADSON, вице-консул).

ГЕНКОНСУЛЬСТВО. Екатеринбург, Гоголя 15А, эт.4, (3432) 56-4931, ф.-2901, www.britain.sky.ru, brit@sky.ru. КОНС. ОТД. 56-9201, ф.-2817, britvisa@sky.ru. БРИТ. СОВЕТ 59-2902, info@ekat.britishcouncil.ru. Г-жа **Линда КРОСС** (Linda CROSS, генконсул).

КОНСУЛЬСТВО. 353923 Новороссийск, 3 Фабричная 3А, а/я 85, (8617) 61-8100, ф.-8291. **Е. Клайв РУМЕНС** (E. Clive RUMENS, почетный консул, ecr@laroute.met, тел. в Москве 921-7695), **Юлия ПЕПКИНА** (July PERKINA, переводчик, конс. дела, 67-7939), **Джереми ДИКНСОН** (Jeremy DICKINSON, 62-528).

КОНСУЛЬСТВО. 344008 Ростов-на-Дону, Бол. Садовая 10-12, (8632) 67-6877, -5572, ф.-6948. **Джон УОРЕН** (John WARREN, почетный консул).

КОНСУЛЬСТВО. Владивосток, Светланская 5, (4232) 41-1312, ф.-0643, tiger@ints.vtc.ru. **Эндрю М. ФОКС** (Andrew M. FOX, почетный консул).

БРИТ. СОВЕТ. М., Николаямская 1, 234-0201, ф.-5, bc.moscow@british-council.sprint.com, **www.britishcouncil.ru**. **Адриан ГРИП** (Adrian GREER, директор, советник), **Сюзан Энн УОЛЛАС-ШАДДАД** (Susan Anne WALLACE-SHADDAD, I сек., наука), **Элизабет Ровена Джейн БЕЛЛИ** (Elizabeth Rowena Jane BELL, I сек.), **Томас Джон УОЛШ** (Thomas John WALSH, I сек., образование), **Саша ДАГДЕЙЛ** (Sasha DUGDALE, II сек.), **Саймон ВИНЕТРУБ** (Simon WINETROUBE, II сек., образование). С.-П., наб. р.Фонтанки 46, (812) 325-6074, ф.-3, stpetersburg@britcoun.spb.ru. 603005 Н.Новгород, Бол. Покровская 2, (8312) 30-1846, ф.-7673, bc_nizhny@dc_sd-nnov.ru. Екатеринбург, Гоголя 15А, эт.4, (3432) 59-2902, ф.-4, bic.ekat@sovccust.sprint.com.

ACCA (The Association of Chartered Certified Accountants). Квалификационная ассоциация *Non-profit*. *ACCA is the largest, fastest growing international professional accountancy body in the world. We currently work with 250,000 ACCA students and members in 160 countries.* 113031 М., Петровка 27, стр.1, оф.223, т/ф 737-5542, **www.accaglobal.com**, **Илья Юфев**, **Татьяна Субоч**.

Accenture. Консалтинговые услуги в сфере управления информационных технологий *Helps transnational companies operating in the Russian market as well as major Russian enterprises with market assessment, strategy development, business process re-engineering, systems and package selection and implementation.* 113054 М., Космодамианская наб. 52/2, 755-9770, ф.-80, post-moscow-ac@accenture.com, **www.accenture.com**, **Георгий Мистулов**, **Наталья Хонякова**.

Accountancy Tuition Centre. Проведение семинаров *Professional accountancy training.* 125167 М., Ленинградский пр-т 37, корп.9, 213-9080, ф.-1, atc-moscow@atc-global.com, **www.atc-global.com**, **Марина Нелюбина**.

AGCO (Allied Groceries). Агропромш *Agricultural machinery.* 121059 М., Бережковская наб. 2, оф.Е5, 941-8923, ф.-5, agco@mosbusiness.ru, **Юрий Орловский**.

Air Charter Service. Организация чартерных рейсов. 125167 М., Ленинградский пр-т 37/3, 155-6574, ф.-6404, **www.aircharter.co.uk**, **Сергей Вехов**, **Станислав Егоров**.

Airtrend. Кондиционеры *Export of heating, vent & airconditioning equipment.* 125047 М., Фадеева 7, корп.3, 251-7651, ф.-8693, gobrid@online.ru **Goran Kolic**.

ALGRO. Дистрибуция быт. химии. 125190 М., Ленинградский пр-т 80, корп.16, 937-6226, ф.-5, algo@algo.ru, **Brem Komar**.

Allen & Overy Legal Services. Юр. услуги *Providing English and Russian legal advice and assistance, primarily in banks and corporates investing in Russia.* 103031 М., Дмитровский пер. 9, 725-7900, ф.-49, moscow@allenoverly.com, **www.alloverly.com**, **Peter Tichur**, **Edwin Tham**, **Ирина Машленко**.

Allied Pickfords. Международные перевозки *International removals, storage, records management and business relations established in UK in 1666.* 117545 М., Варшавское ш. 127А, 796-9325, ф.-6, **www.alliedpickfords.ru**, info@alliedpickfords.ru, **Barbara Spier**, **Владислав Дубов**.

Amigo. Картотечное оборуд. *"Bisley" Office furniture & equipment.* 109172 М., Народная 14, корп.1, оф.64, т/ф 911-7123, -96, -7215, amigo2@city-line.ru.

Anglo-Russian Education. Образование *Education services.* 115054 М., Зацепы 43Б, эт.4, т/ф 237-5332, 958-2542, udv@deol.ru, **Валерий Платонов**, **Charles Simmons**.

Anglo-Russia Insurance. Страхование. 129110 М., Гиляровского 65, стр.1, эт.5, 787-3334, ф.-43, anglo-russia@anglo-russia.ru, **Татьяна Никол. Скорик**.

Anglo-Russian School. Тип. агентство *Business travel to Russia and CIS including visa support, hotel accommodation, airtickets, weekly courier service Moscow-London-Moscow.* 109004 М., Мал. Коммунистическая 3/9, 911-2609, ф.-9232, bmtterra@col.ru, www.fsufreight.com/bmg/ moscowoffice.html, Barry Martin, Михаил Герчиков.

Antal. Трудоустройство *Executive search & selection.* 103001 М., Трехпрудный пер. 9, стр.5, эт.3, оф.303, 935-8606, ф.-7, russia@antal.com, www.antal.com, Григорий Окунь.

APV (Intensys process systems). Оборуд. для пищевого машиностроения *Machinery & equipment for food industry.* 123001 М., Мамоновский пер. 4, оф.10, 209-2823,-79, 200-1224, ф.-0241, tkrasnit@apv.co.uk, Алла Егорова.

Arctic Medical. Медицинское оборуд. *Exporting medical products.* 125252 М., Куусинена 21Б, 198-7721, ф.943-0047, jims@icsti.su, John Hardie.

Argus Trading. Электромаш *Machinery, equipment, electronics.* 125040 М., Скаковая 9, эт.4, 945-2777, ф.-65, argcis@argusltd.com, Michael Rae.

Astera. Недвижимость *Real Estate Services.* 103009 М., Бол. Гнездицкий пер. 7/28, стр.1, оф.111, 777-1797, ф.-8, moscow@asteragroup.com, www.asteragroup.com, Geoffrey Cox, Татьяна Свечникова.

Autobar. Упаковка *Packaging, disposal, vending and food service products (paper/plastics/cups etc).* 121163 М., Кузузовский пр-т 33, корп.1, оф.55, 937-3025, ф.-6, Марина Беленькая.

Axsis Sadik Baker. Оборудование для обработки нефти *Water and oil treatment equipment.* 109316 М., Волгоградский пр-т 26, стр.1, оф.1414А, 937-4912, ф.-3, serck@deol.ru, Amer Sadik.

BAKER & MCKENZIE

Baker & McKenzie CIS Limited / Бейкер и Макензи Си-Ай-Эс Лимитед. Международная юридическая фирма. 62 представительства в 35 странах. Постоянные представительства в СНГ: Москва - с 1989 г., С.-Петербург - с 1992 г., Киев - с 1992 г., Алматы - с 1995 г., Баку - с 1998 г. Деятельность по следующим направлениям права: арбитражная и судебная практика, корпоративное право и вопросы слияния и поглощения компаний, банковское право и корпоративные финансы, интеллектуальная собственность, трудовое право, природные ресурсы, фармацевтическая промышленность, недвижимость и строительство, налогообложение, телекоммуникации, информационные технологии и электронная коммерция, венчурные инвестиции. Богатый международный опыт в сочетании с глубоким знанием региональных и местных особенностей. *Truly global law firm with 62 offices in 35 countries. Network of full-service offices across the CIS: Moscow - from 1989, St. Petersburg - from 1992, Kyiv - from 1992, Almaty - from 1995, Baku - from 1998. Practice areas: arbitration & litigation, corporate law and mergers & acquisitions, banking and finance, intellectual property, labor & employment, natural resources, pharmaceuticals, real estate & construction, tax, telecommunications, IT & e-commerce, venture capital & private equity. The unique and powerful combination of international expertise and regional and local knowledge.* М., Долгоруковская 7, эт.11, 787-2700, ф.-1, e-mail: www.baker-net.com, Глава представительства: Max Gutbrod / Макс Гутброд.

Barry Martin Group of Companies. Туризм *Business Travel.* 109004 М., Мал. Коммунистическая 3/9, 911-2609, ф.-9232, bmtterra@comail.ru, Михаил Герчиков, Наталья Соколова.

Baskin Robbins. Продажа и пр-во мороженого *Ice-creams.* 127254 М., Огородный пр. 16, 967-3701, ф.-0, www.baskinrobbins.ru, Юрий Г. Абрамян, Александр Аралов.

Bechtel. Строительство *Engineering & construction.* 115054 М., Космоданная наб. 52, стр.1А, 961-3020, ф.-15, www.bechtel.com, Скотт Нельсон.

Boots Healthcare. Фармацевтика *Healthcare.* 103009 М., Тверская 16/2, эт.7, 937-5400, ф.-1, alexei.khizhnyak@bhint.com Алексей Хижняк.

Bovis Lend Lease. Управление проектами, строительством *Provides Project Management, Construction Management and Consultancy services to Russian and foreign companies for construction projects throughout Russia and CIS.* 125047 М., 1 Тверская-Ямская 23, под.1, эт.9, 252-7979, ф.-97, www.bovislendlease.com, Tonny Scholes, Константин Анашкин.

BP. Нефтедобыча и геологоразведка, нефтепереработка, торговля нефтепродуктами *Oil, energy.* 115054 М., Павелецкая пл. 2, стр.1, эт.11, 363-6262, ф.-3, www.BP.com, Peter Henshaw, Петр Шаров, Игорь Макаров, Виктор Мячин.

British Airways. Авиалинии *Airlines.* 125047 М., 1 Тверская-Ямская, 363-2525, ф.-05, www.britishairways.com, Daniel Burkard, Юлия Кук.

British Executive Services Overseas (BESO). Консалтинг *Consulting.* 117071 М., Орджоникидзе 13/2, эт.15, оф.6, т/ф 958-2740, beso@beso.org.ru, www.beso.org.ru, Елена Попова.

Cable and Wireless. Телекоммуникации *Supplier of wholesale international telecomms services & provider of value-added services to the corporate sector.* 125083 М., 8 Марта 14, 258-0450, ф.-49, www.cwplc.com, David Waterhouse, Martin Talbot, Arthur Szczerba.

Cadbury. Пр-во и продажа шоколадных изделий *Confectionery.* 121471 М., Рябиновая 37, 705-9075, ф.-80, alexander.ovchinnikov@cspic.com Александр Овчинников.

Charities Aid Foundation. Благотворительность *Representative office.* М., Садовническая 57, оф.4, т/ф 792-5929, oalexeeva@cafrussia.ru Ольга Алексева.

GMS Cameron McKenna. Юр. услуги *Legal advisors to Russian and foreign companies, multilateral organizations and government bodies.* 115054 М., Павелецкая пл. 2/3, 258-5000, ф.-5100, www.law-now.com, David Griston, Наталья Козыренко, Леонид Зубарев.

GMS. Недвижимость *Real Estate (commercial & residential).* 103001 М., Бол. Козихинский пер. 23, оф.21, 937-5572, 299-3789, ф.-2946, info@cmsrussia.com, www.cmsrussia.com, Robert Norton, Roger Collings.

Conoco. Нефть *Petroleum.* 123056 М., Гашека 7, эт.4, оф.400, 785-2800, ф.-1, Eric Bell.

Control Risks Group. Консалтинг *Political and security risks consultancy for commercial businesses.* 125124 М., 1 Ямского поля 9/13, оф.303, 232-5690,-1, ф.-2, crmoscow@control-risks.com, www.crg.com, Stephen Lidstone, Charles Hecker.

Crawford Hill. Консалтинг *Consultants-automotive.* 125438 М., Автомоторная 2, 154-1511, ф.153-6468, Александр Якубсон, Вера Дряннова.

Credit Suisse First Boston. Банк *Banking.* 103009 М., Никитский пер. 5, 967-8888, -8200, ф.-10, www.csfb.com, Nicolas Gordon-Smith.

Crown Agents. Международная торговля, Закупки, Институциональное развитие, Финансы *International Trade, Procurement, Institutional Development, Finance.* 119121 М., Смоленский б-р 3/5, эт.5, оф.513, 248-7850, 234-3481, ф. 230-6170, camoscow@crowagents.com.ru, www.crownagents.com.ru, www.crownagents.com, Евгения Мих. Сысоева.

Crown Relocations. Межд. перевозки *World's leading company with more than 50 offices in 23 countries providing total worldwide relocation services: home, office moving, orientations, storage and records management.* 125171 М., Ленинградское ш. 18, стр.1, эт.12, оф.1202, 926-5244, ф.-5, moscow@crowrelo.com, www.crowrelo.com, Анна Пузанова, Alexis Saporta.

Crozier International. Консалтинг *Representative office for a number of UK companies mainly targeting automotive and construction sectors; consultancy for companies in Russia. M. English represents the UK Society of Motor Manufacturers and Traders in Russia.* 119270 М., Фрунзенская наб. 38, оф.31, т/ф 242-4686, crozier@attglobal.net, Michael English, Olga English.

Cummins. Автодвигатели, дизель-генераторные установки и запчасти к ним *Automobile engine manufacturer.* 117198 М., Ленинский пр-т 113/1, оф.Е709, 956-5122, -3, ф.-5362, cummins.moscow@cummins.com, Steve Rouse.

D'Arcy. Рекламное агентство. 125190 М., Усиевича 20/1, 969-2000, ф.-1, roat@dmbb.ru, Сергей Коптев.

De Vries Alexander (Overseas). Offshore financial advisers. М., Трудовая 12, эт.3, 787-0513, ф.-12, dva@sovintel.ru, www.dvainfo.com, Benedict Carter, Tristram Jelley.

DTZ Debenham Zadelhoff. Недвижимость, консалтинг, *Architects/construction/estate agents, valuation.* 121002 М., Калужин пер. 4, стр.1, 748-1111, ф.-2, info@dtz.com, www.dtz.com, Stephen Wilson.

Denton Wilde Sapte. Юр. услуги *Law firm: corporate law, oil and gas.* 103009 М., Бол. Дмитровка 7/5, стр.2, эт.6, 255-7900, ф.-1, info@dws.ru, www.dentonwildesapte.com, Doran Doeh, Александр Бармин.

De Beers. Горнодобывающая пром. *Mining.* 125047 М., Чайнова 7, эт.2, 230-6168, ф.-9, general@debeers.ru, Raymond Clark.

Denholm Hall. Финансовый консалтинг *Finance consultants.* 103031 М., Столешников пер. 11, стр.1, оф.301, 933-1111, ф.-0, mail@denholmhall.com, www.denholmhall.com, George J.D. Nianias.

Derek Lovejoy Partnership. Ландшафтный дизайн, архитектура *Landscape Architecture, Planning, Urban design, Graphics.* 129301 М., пр-т Мира 186, стр.1, оф.14, 187-9843, 283-5952, ф.737-6882.

Dinternal. Издательство *Book distribution.* М., Хлебный пер. 2/3, Институт Америки и Канады, 202-4066, ф.203-0673, dinter@online.ru, Тону Moggach, Ирина Хан.

Direct Net Telecommunications. Телекоммуникационные услуги *Telecommunication Services.* 121099 М., Новинский б-р 11А, оф.101, 755-7750, ф.-1, sales@directnet.ru, www.directnet.ru, Андрей Глушковский, Игорь Морозов.

DM Construction Group (DMCG). Строительство *Construction.* 103104 М., Мал. Бронная 19А, оф.1, т/ф 937-4898, dmcg@east.ru, David Evans.

DM Engineering. Консалтинг в строительстве *Engineering consultants.* 103001 М., Благовещенский пер. 3, стр.1, оф.412, 209-4626, ф.-4759, dmengineering@mtu-net.ru, Douglas Menzies.

Delta Bank. Банк. М., 1 Тверская-Ямская 23, 258-0400, 721-3870, ф.258-0410, banking@deltabank.ru, Сергей Боев, Сергей Толкачев.

Drum Resources. Консалтинг *Risk management, specializing in collateral management and protection of investment, through not exclusively strategic planning, supervision, security and business solutions.* 121069 М., Поварская 10, оф.712, оф.1-3, 721-1131, ф.-5, drummow@post.ru, www.drumresources.com, Marcus Tebbutt-Ford, Сергей Васильков.

DSL Euroasia (бывш. Gorandel Trading). Управление рисками и охраняемые услуги *Risk Management & Security management.* 119034 М., Хилков пер. 6, 290-5900, ф.201-7865, pthoanbury@armorgroup.com Pall Thoanbury, Андрей Якимов.

EPRA (European Public Policy Advisers). Политика *European public policy advisers.* 121854 М., Бол. Никитская 44/2, 290-5127, -2309, ф.291-1595, fydor@clcp.co.ru Федор Борисов, Аркадий Мурашов, Инесса Овсянникова.

Esprit. Издательство *International subscription service, books and periodicals.* 125319 М., Асеева 8, 151-5779, -5930, ф.-3383, press@esprit.ru, courier@esprit.ru, Katrina Broadhurst, Галина Творогова.

Estates News. Публикации о недвижимости *Publication for property and users, property professionals, property agents & consultants etc.* 121059 М., Бол. Дорогомиловская 14, корп.1, под.4, оф.122, 937-3031, -27, ф.232-2929, estatesmos@glas.net.ru, Nitesh Dhawan, Вячеслав Акиншин.

Euro Suisse. Domestic appliances. 123007 М., 2 Хорошевский пр. 7, корп.1, эт.2, 937-9790, ф.-9, slavani@binatone.com Sunil Lalvani.

European Paint & Wallpaper Shop. 117312 М., Вавилова 55/7, 124-6461, ф.125-3479, j.b.campbell@ireland.com James B. Campbell.

European Security Consultants. Управление рисками *Risk management.* 103006 М., Мал. Козихинский пер. 10, стр.1, 232-5913, ф.-2, ir_john@comail.ru John Napier.

Flemings. Менеджмент *Asset management, investment banking & stock broking.* 103875 М., Романов пер. 4, эт.6, 967-1005, ф.-747949, elena.salikhova@flemings.com Елена Салихова.

Framlington. Менеджмент *Venture capital fund management.* 103064 М., Садовая-Черногрязская 13/3, стр.1, 937-5933, ф.-4845, www.framlington.ru, Thomas Vallance.

Freshfields Bruckhaus Deringer. Юр. услуги *Legal Services.* 119017 М., Кадашевская наб. 14/2, 363-0300, ф.-1, www.freshfieldsbruckhausderinger.com, Kirsten Floss, Tobias Mueller-Deku, Thomas Mundry.

G&J Greenall. Торговля и производство алкогольных и слабоалкогольных напитков *Import Greenalls original and special gins, Greenalls Gin and Tonic which is distributed in Russia through customers managed by the representative office.* М., Олсуфьевский пер. 6, стр.1, оф.1, т/ф 242-5871, greenall_express@mtu-net.ru, Елена Кремнева.

Gate Technologies. Охран. оборудование *X-ray screening equipment, metal detectors, security equipment.* 125315 М., Ленинградский пр-т 72, стр.4, оф.801, 721-1875, -6, -7, ф.-8, gate@mail.cnt.ru, Елена Шморгун.

J. Geller. Консалтинг в химпроме *Business consultancy, chemical products and equipment.* М., Гиляровского 6, оф.44, 956-4992, ф.-1002, Jakob Geller.

GE Medical Systems. Медицина *Medical systems.* 113054 Космодамианская наб. 52, стр.1, эт.6, 935-7241, ф.-7346, -8, Валерий Курас.

Genesis Tilemates. Архитектура *Architectural profiles, movement joints and edge protection.* М., т/ф 932-2062, Martin & Natalia Kearney.

GfK-Market Research. 109428 М., Рязанский пр-т 8А, эт.11, 937-7222, ф.-33, mail@gfk.ru, www.gfk.ru, Александр Демидов.

Gillete. Ср-ва личной гигиены *Stationery, including Parker pens and business gifts.* 115054 М., Павелецкая пл. 2/3, эт.8, 258-6265, ф.-1, -3, 961-3066, www.gillete.ru, Michael Wood.

GlaxoSmithkline Russia. Фармпром *Pharmaceuticals.* 117418 М., Новочеремушкинская 61, 777-8900, ф.-1, Галина Лусикова.

Greenmoz. Пищепром, упаковка *Trading food products & tea production & sale of packaging products.* 119048 М., Усачева 62, стр.1, оф.16, 937-4246, ф.234-5431, greensasha@online.ru, www.greenmoz.ru, Jai@greenmoz.ru Jai Agarwalla.

Guinness UDV (бывш. United Distillers and Vinters). Продажа спиртных напитков *Promotion and sales of premium spirits from the world largest producers of alcoholic beverages, incl. Johnnie Walker, Smirnoff, Bailey's, Gordon's Gin.* 123056 М., Гашека 7, оф.920, 961-2600, ф.-23, www.diageo.com, Shafi Shaikh, Глеб Химичев.

Gur. Пр-во топливных фильтров *Trade and manufacturing fuel filters and automotive cars.* ramigur@bazeqint.net Rami Gur, Avi Yanai.

Health Lambert. Перестрахование *Reinsurance.* 109147 М., Марксистская 16, 234-0388, ф.-7, michaelb@heath.df.ru Michael Brett, Елена Шалынева.

Herbert Smith. Юр. услуги *CIS legal services.* 119034 М., 363-6500, ф.-1, www.herbertsmith.com, Alan Jowett.

Hotel & Restaurant Systems (HRS). Сервис-услуги *Hotel services/credit card services/computers/restaurants.* 113191 М., 4 Рошинский пр. 19/21, стр.2, 796-9900, ф.-1, hrs@hrs.ru, Joanne Vaughan.

HSBC Bank. Банк *Bank.* 103031 М., Дмитровский пер. 9, эт.4, 721-1515, ф.258-3154, www.hsbc.com, Richard Tikner, Lea Verny, John Nicholls.

ICI Catalco. Химпром *Chemical products.* 119048 М., Усачева 33/2, стр.6, 933-7933, ф.-0, www.ici.com, Анатолий Елагин.

ICI Paints. Оформление интерьера *Decorative paints manufacturer.* 119048 М., Усачева 33/2, стр.2, 933-7933, ф.-0, www.ici-dulux.ru, Elena_Mitropolskaya@ici.com Елена Митропольская.

ICL - International Computers. Компьютеры *Computers.* 117335 М., Вавилова 83, оф.5, 134-1422, ф.-6423, www.icl.com, Ken Wilson, Лилиана Унусова.

IDC. Компьютеры *Computers.* 107996 М., Орликов пер. 5, стр.2, оф.341-342, robert.farish@idcrussia.ru Robert Farish, Михаил Новиков.

IIG Partners. Подбор руководящих кадров *A leading worldwide executive search and human resources consulting group with independent practices around the globe.* 123610 М., Краснопресненская наб. 12, оф.1350, 258-1600, 253-9300, ф.-79, slava@slavasearch.ru, www.slavasearch.ru, Вячеслав Волков, Ольга Суворова.

IMC Consulting. Добыча руды *Ore mining.* 125047 М., Чайанова 22, стр.4, 250-6717, ф.251-5962, grolon-имс@mtu-net.ru Геннадий Полонский.

Independent Media Business Publications. Деловые публикации *Business publications.* 125221 М., Выборгская 16, стр.1, 232-9272, 937-3399, ф.232-1761, Юлия Мацелик.

International SOS. Медицинские услуги 24 hours *Comprehensive western medical services 24 hours a day. 24-hour full service, western staffed & managed clinics in Moscow & CIS.* М., пр-т Мира 69, эт.3, 937-6450, ф.-70, www.internationalsos.com, Michael Bolan, Геннадий Князев.

International Studies. Образование *Educational services.* 109017 М., Лаврушинский пер. 3/8, оф.203, 959-4265, 951-1596, ф.-6439, ohfcrown@dol.ru, Alec Bessey, Ольга Николаева.

International Trade and Exhibition (ITE). Торговля, выставки *International exhibitions/conferences.* 129110 М., Щелкина 42, стр.2А, 935-7350, ф.-1, info@ite-expo.ru, www.ite-expo.ru, Ян Беляев.

Institution of civil engineers. Аттестации специалистов строительной области *Professional attestation "Chart Professional Review (CPR)".* 103031 М., Неглинная 8, оф.10, 923-6969, т/ф 925-8734, ice-inturr@mail.ru, www.ice.org.uk, Михаил Мих. Лачинов.

Interstate Hotels Corp. (Marriott). Гостиничный бизнес *3 Marriott Hotels in Moscow: Marriott Royal, Marriott Grand, Marriott Tverskaya.* 103050 М., Тверская 26/1, 937-0000, Петровка 11/20, 1 Тверская-Ямская 34, 937-0000, -0888, ф.-0001, -70, sales@mariott-moscow.ru, www.marriott.com, Maddie Alvarez, John Kellites, Anthony Fardon, Ирина Кулагина.

John Brown. Инжиниринг *Engineering.* 129110 М., Гиляровского 39, 281-1654, ф.933-5365, john.brown@co.ru, Andrew Mooshtai, Garry Preskey.

John Robert Harmer. М., 2 Брестская 37/9, 251-7742, jrharmer@ftnetwork.com John Harmer.

Johnson Matthey. Сбор металлолома *Precious metals refining and treatment.* М., Ленинский пр-т 2, эт.9, а/я 50, 953-9143, 230-6496, ф.956-3387, www.matthey.com, Михаил Пискулов.



Jones Lang LaSalle. Недвижимость, консалтинг. *International, real estate advisors activity; operating since and of '80; investment/finance, hotel, consultancy, advisory, retail, light industry.* 115054 М., Космодамианская наб. 52/5, 737-8000, ф.-12, Michael Lange, Heiko Davids, www.joneslanglasalle.com.

Joy mining machinery. Бурильное оборудование *Mining equipment.* 101963 М., Армянский пер. 11/2, 923-2192, ф.247-9060, moscow@joy.co.uk, Татьяна Лошкарева.

JSC Lonmadi. Дорстроймаш *Trade, service & after sales support of road construction machines & lifting equipment.* 103460 М., а/я 38, 742-5085, 536-9083, ф.-0296, 882-5031, info@lonmadi.asvt.ru, www.lonmadi.ru, lina.sokolova@lonmadiasvt.ru Виктор Соколов.

Kepstowe Freight Services. Транспортно-экспедиторская фирма *Freight/transportation.* 127591 М., Дубнинская 83, 900-8563, -6, ф.-7, kepstowe@garnet.ru, www.kepstowe.com, Марина Бор. Иванова.

Kodak. Фотография *Photographic products & services; office equipment; medical x-ray products.* 119992 М., Мосфильмовская 1, стр.3, 929-9166, -2, www.kodak.com, borovkova@kodak.com Ravi Patel, Neil Cooper.

Korn Ferry. Трудоустройство *Executive search / personnel agency.* 117049 М., Шаболовка 2, эт.4, 956-4387, ф.-8, kravetsa@kornferry.com, www.kornferry.com, Сергей Сердюков.

Kroll. Консалтинг *Risk Consulting.* М., Бол. Спасская 4, оф. 1288, 280-8810, ф.-1371, krollrussia@krollworldwide.com, www.krollworldwide.com, Daniel Mead.

Kvaerner E&C UK. Тяжмаш, судостроение *Ship building, construction, heavy engineering oil/energy/chemicals/construction.* 121099 М., Смоленская пл. 3, оф.712, моб. 733-2641, 937-8331, ф.-0, kvaerner.staroverova@mtu-net.ru, Peter Bowman.

Kwitmadi. Дорстроймаш *Trade, service & after sales support of road construction machines and lifting equipment.* 103460 М., а/я 38А, 742-5085, 536-3417, ф.-0296, 882-5031, www.kwitmadi.com, lina.sokolova@lonmadi.asvt.ru Виктор Соколов.

Land Rover. Продажа и производство автомобилей *Vehicle Sales & Manufacture.* 125445 М., Смольная 24Д, эт.15, 777-8500, ф.-1, www.landrover.com, Andrew Daniel.

LeBoeuf, Lamb, Greene & MacRae. Юр. услуги *One of the most experienced international law firms in Russia; the practice emphasizes major international investments, natural resource development, financial transactions, privatization, litigation and regulatory matters.* 103009 М., Никитский пер. 5, эт.6, 737-5000, ф.-50, info@llgm.ru, www.llgm.com, Brian L. Zimble, Mark M. Banovich, Дмитрий Мельников.

Lensmaster. Оптика *Optical retailer.* 103012 М., Никольская 19, т/ф 928-4009, ceath@online.ru, Антон Черный.

Liggett-Ducat. Пр-во и продажа табачных изд. *One of the leading cigarette manufacturers in Russia.* 115563 М., Каширское ш. 61, корп.4, 728-7300, ф.-1, mail@liggett-dukate.ru, www.liggett-dukate.ru, Stewart Hainsworth, Andrew Romeo, Simon Jackman.

Linguabusiness. Деловой язык *Language training for business.* 101863 М., Мал. Златоустинский 6, оф.62, эт.2, 926-4552, ф.-4498, Lingmos@linguabusiness.msk.ru, www.linguabusiness.msk.ru, Ольга Устякина.

Linklaters. Юр. услуги *Leading international law firm's Moscow office providing legal services including corporate, finance and securities, real estate, employment, oil and gas and tax police.* 127058 М., Цветной б-р 25/3, 797-9797, ф.-8, www.linklaters.com, Константин Кузин, Hugo Stolkin.

Lloyds Agency. Сервей, инспектирование *Survey and inspection.* 103001 М., Спиридоновка 16/1, 956-2491, ф.-9043, crs@claimsrecovery.com, Алекс Зубрилин.

Lovells. Юр. услуги и консалтинг *Advises on Russian, CIS and English law, particularly corporate, banking, litigation, energy and intellectual property.* 103008 М., Вознесенский пер. 22/13, эт.5, 933-3000, ф.-1, www.Lovells.com, Оксана Балаян, Тимофей Котенев.

Manson McCall. Консалтинг в страховании *Insurance consultants.* 103009 М., Тверская 22Б, 299-6597, ф.956-3437, tmanson@orc.ru Thomas Manson.

Manders Paints. Краски *Paints.* 109028 М., Солянка 9, стр.1, 923-0571, -9007, ф.924-2110, manders@glasnet.ru, Declan O'Brien, Владислав Елисе-ев.

Marconi. Коммуникации *Communications.* 103051 М., 1 Колобовский пер. 6, стр.3, эт.5, 956-3150, ф.-3599, www.marconi.com, Михаил Мишин.

Maxhill Publishing. Lawford House, Albert Place, (208) 343-4040, ф.-1, johnp@mgcl.demon.co.uk John Fitzpatrick, vingordon@mgcl.demon.co.uk Vincent Gordon.

MDM Bank. Банк *Banking.* 113035 М., Садовническая 3, 745-9648, 797-9507, ф.-22, watson@mdmbank.com, www.mdmbank.com, James Watson.

Mechanical Handling Consultants (МНС). Грузовики *Forklift trucks selling & after market service.* 113093 М., 1 Щипковский пер. 1, оф.201, 974-1962, -3, ф.956-1297, mhc@elnet.msk.ru, Сергей Владим. Ионов, Алексей Юр. Мар-роко.

Midas-Kapiti. ПО для банков *Bank software.* 103045 М., Последний пер. 17, стр.1, эт.5, оф.9, 258-5030, ф.-1, www.midas-kapiti.com, paul.sutton@midas-kapiti.com Paul Sutton.

Mike Hoinville. Обучение *Business and Language skills training.* М., Перовская 44, стр.2, оф.52, pexus@co.ru, Mike Hoinville.

Mikhail Mandrigin. Архитектура *Architecture.* 125190 М., 1 Брестская 13/14, 251-0141, ф.-7580, mmam@aha.ru Михаил Мандригин.

MMD. Социсследования *Public relations.* 125190 М., Ленинградский пр-т 80, корп.5, моб.797-7579, 258-4295, -6, -7, ф.-47, maria@mmd.ru, www.mmd.pr.com, Виктор Мохаэльсон.

Moore Stephens. Аудит, бухучет, консалтинг *International audit, accounting and consulting.* 103031 М., Страстной б-р 16, под.1, эт.4, 937-9121, ф.-2, moscow@moorestephens.ru, www.moorestephens.ru, Rachel Lawton.

Morgan Hunt. Трудоустройство *Executive search.* 103626 М., Бол. Черкасский пер. 15, 232-9840, 927-0602, ф.921-2741, morhunt@aha.ru, Ольга Селиванова.

Morgan Stanley. Инжиниринг *Engineering.* 123056 М., Гашека 7, 785-2200, ф.-29, www.msdcw.com, tatiana.bazarnova@msdcw.com Раир Симон-ьян.

Mosaic Films. Кинопроизводство *Documentary & corporate film production.* М., Королева 4, корп.2, оф.86, 286-1629, ф.974-1447, documentary@glasnet.ru, Елена Молчанова.

Moscow representative Office of Trale. Оборуд. для комп. сетей. 105082 М., Бакунинская 94, 933-8844, ф.-54, tralet@co.ru, www.trale.ru, Rupert Godman.

Moscow Bread Bakers. Пекарня *Bakery.* 121002 М., Плотников пер. 3, оф.2, 241-2601, т/ф -8034, Георгий Мишкин.

Mosnarbank. Банк *Banking.* 129090 М., 1 Троицкий пер. 12, стр.5, 792-5000, 785-2000, ф.755-5990, www.mosnar.com, Илья Ломакин.

Moscow News. СМИ *Information and media.* 103829 М., Тверская 16/2, оф.304, т/ф 209-2661, 200-2829, info@mn.ru, www.mn.ru, Сергей Рой.

Nicholson International. Консалтинг в обл. управления персоналом *Human resources, people consulting.* 119048 М., Усачева 33/1, 933-3156, ф.-7, www.nicholsonintl.com, Сергей Анакушин, Тамара Синцова.

Nord Anglia Education. Образование *Education.* 117593 М., Новоясеневский пр-т 19, оф.5, 426-0311, ф.-5400, D.R. Morley.

Nortel. Телекоммуникации *Telecommunications.* 123056 М., Гашека 7, эт.3, 940-4580, ф.-1, nnmoscow@nortelnetworks.com, www.nortelnetworks.ru, www.nortelnetworks.com, Евгений Бор. Лисицын, Андрей Серг. Угорелов.

Norton Rose. Юр. компания *Major international law firm providing Russian and English legal advice on a wide range of commercial projects and transactions throughout Russia.* 127051 М., Бол. Сухаревский пер. 26, 244-3639, ф.-3968, www.nortonrose.com, Bazin Olivier, Guy Grayson.

Office Scape. Фурнитура *Commercial interior material and furniture supplier and installer.* 121002 М., Старый Арбат 16/2, стр.3, 232-9902, ф.-9897, officescape@col.ru, Chris Manuel.

OKI Europe. Принтеры *Printers*. 101000 М., Бол. Златоустинский пер. 1, стр.6, 258-6065, ф.-70, info@oki.ru, www.oki.ru, Илья Звонов.

Omega Resource Management. Консалтинг и охранные услуги *Management consulting & security services*. 129090 М., Гиляровского 7, оф.1, эт.15, 933-8724, ф.-5, info@ormgt.com, www.ormgt.com, Ted Shah, James Bartlett.

OSG Records Management. Профес. хранение документов и управление данными *Records management/document storage*. 127083 М., 8-го Марта 14, стр.1, 363-6050, ф.-1, www.osg.com.ru, Tim Slesinger, Игорь Гетман.

Ove Arup & Partners. Инженерный консалтинг *Consulting engineers providing engineering design, planning and project management services for civil, industrial & building works*. 101000 М., Мясницкая 38, эт.5, 726-5949, ф.-50, www.arup.com, Allan Hart, Francois Raulier, Денис Романов.

Pentagon Freight Service / Pentrans. Грузоперевозки и экспедирование *Freight forwarding*. 125040 М., Ленинградский пр-т 8, оф.309-312, 937-6616, ф.-5, pentamow@online.ru, www.pentagon-freight.com, Анатолий Иван. Баргуев.

Peter Levine & Co. Адвокаты *Lawyers*. 103001 М., Трехпрудный пер. 9, стр.2, 203-0765, ф.931-9560, office@peterlevine.ru, www.peterlevine.ru, Peter M. Levine, Екатерина Грекова.

Petroleum Argus. Издательство *Publishing house*. 101031 М., Петровка 17, стр.4, под.1, эт.2, оф.53, 933-7571, ф.-2, argnews@petroleumargus.ru, Сергей Лукьянов.

Platinum. Внедрение систем автоматизации бизнеса *Financial and business management systems*. М., Введенского 3, стр.1, 334-2974, ф.336-1630, www.apic.ru, Olga Peterson, David Peterson, Александр Тарасевич.

P&O Nedlloyd. Судоводная компания, контейнерные перевозки *Anglo-Dutch shipping company offers door-to-door container transportation between Russia and the world and is among the three largest companies globally in this industry*. 125047 М., 1 Тверская-Ямская 23, эт.9, 258-0471, ф.-2, www.ponl.com, Hans-Christian Mordhorst.

Premier Food and Beverages. Напитки *Soft drinks manufacturers*. 125190 М., Ленинградский пр-т 80, корп.16, эт.5, 933-0707, pfb@beverages.ru.

Promautocontract. Электротовары *Distribution of electronic and electrical goods*. 115533 М., пр-т Андропова 22/30, 114-5850, 118-3711, ф.-4277, moscow@promauto.ru, www.promauto.ru, Елена Владимирова.

PX Post. Курьерская служба *Courier service*. 125252 М., Зорге 10, корп.125, 956-2230, ф.-1, customer.service@pxpost.com, www.pxpost.com, Guy Kingstoun.

Quest. Химпром *Chemicals, raw materials production*. 109004 М., Николаямская 54, эт.5, 258-5420, ф.-4, ф.-9, olga.skorobogatova@questintl.com Ольга Скоробогатова.

Racal Group Marketing. Электроника, охрана, коммуникации *Electronics/security/defence/communications*. 125047 М., 1 Тверская-Ямская 23, эт.9, оф.8, 252-7956, ф.-84, ф.-7949, racal@online.ru, Любовь Гамзова.

Херох (Россия, СНГ). Офисное оборудование *Retail office equipment/computers*. 101000 М., Огородная слобода 5, 956-3700, ф.-4350, ф.-3711, 232-6666, info@xeroh.ru, www.xeroh.ru, Игорь Симонов, Елена Баусина.

Reebok. Спортодежда, обувь *Sportswear & sports shoes*. 103473 М., Суворовская пл. 1, эт.4, под.2, 755-8333, ф.-4, www.geebok.ru, Ольга Дунаева.

Regus. Недвижимость *Business centres, offices etc*. М., Смоленская пл. 3, 937-8050, ф.-8200, www.regus.ru, Jonathan Read, Наталья Котерыгина.

Risk Advisory Group. Консалтинг *Business intelligence and corporate investigations - providing services to international financial, legal and business communities*. 101000 М., Покровский б-р 4/17, стр.1, под.3, оф.35, 937-7080, ф.-1, moscow@riskadvisory.net, www.riskadvisory.net, Олег Бабинов, Евгений Тарасов.

Rolls-Royce International Support Services. Авиационные и промышленные двигатели *Aviation*. 103009 М., Бол. Гнездиновский пер. 1/2, эт.5, 797-2595, ф.-6, Людмила Михайлова, Ольга Черная.

Russian Automotive Components. Автомобильные компоненты *Dealer for GM/Opel vehicles (Trinity Motors). Distributor for Bombardier leisure crafts (Trinity Sport)*. М., Воронцово поле 5/7, 796-9604, ф.726-5994, www.motors.ru, Рудольф Амирханян, Константин Сычев.

Russo-British Chamber of Commerce. Укрепление торговых-экономических связей *Chamber of commerce*. 123056 М., Гашека 7, Дукат II, эт.3, 961-2160, ф.-1, mail@rbcc.com, www.rbcc.com, Stuart Sweeney. 42 Southwark Street London SE1 1UN, (44-207) 403-1706, ф.-1245, mail@rbcc.co.uk, www.rbcc.co.uk.

Seagram. Алкоголь *Distribution of alcohol products*. М., 4 Рощинский пр. 19/21, стр.2, 796-9963, ф.-0, ф.-1, Андрей Осипов, svyatoslav_Smirnov@seagram.com Святослав Смирнов.

S G Warburg & Co (AFS). Представительство инвестиционного банка *Financial consultants*. 113054 М., Космодамианская наб.52, корп.4, эт.7, 726-5700, ф.-1, www.ubsw.com, Kurt Schmid.

Shell East Europe Company. Маркетинг смазочных материалов *Representative office to support trading in crude oil, lubricants, chemicals, coal, metals, crop protection products; mainly involved in 'downstream' activities*. 125445 М., Смольная 24Д, 258-6900, ф.-20, Steven Devon, Lee L. Humphries.

Spooner Medical. Медицина *Medical*. 127422 М., Тимирязевская 1, эт.5, 211-1792, ф.-4422, ф.-4138, spoon_la@aha.ru, www.spoonermedical.com, pmspooner@aol.com Paul Spooner, Евгений Решетников.

Standard & Poor's (McGraw-Hill International). Кредитные рейтинги *Credite ratings*. М., Гоголевский б-р 11, 745-2901, ф.-5, www.standardandpoors.ru, www.standardandpoors.com, Cinthia Stone, Юлия Кочетыгова, Михаил Андросов, Юрий Морозов.

Sun Interbrew. Пр-во и распространение пива *Breweriers*. 117630 М., Воронцовский парк 5, 6, 7, 960-2360, ф.-1, -2, ruslan.ilyasov@suninterbrew.ru Руслан Ильясов.

Tablogix. Логистика *Integrated customized logistics services, warehousing, transportation, customs & courier services*. 123007 М., Розанова 10, корп.1, эт.5, 232-1020, ф.-1, sales-ru@tablogix.com, www.tablogix.com.

ТЕС. Деловое сотрудничество *Business Association*. М., Профсоюзная 93/4, оф.181, ф.147-5685, tparker@emeraldgp.com Tom Parker.

Tetley Overseas. Пр-во чая *Tea importers and distributors*. 125315 М., Ленинградский пр-т 72, эт.6, оф.601, 721-1800, ф.-3007, tetley@matrix.ru, www.tetley.com, Марина Мнацаканова, Екатерина Хаин.

The Hammersmith Bridge A&A Bureau. Аудиторская деятельность *Consulting company - formation, licensing, audit, accounting, work permits and visa support, accreditation -- operative services to support business projects*. М., Кузнецкий мост 21/5, под.2, оф.619, 924-9225, ф.925-1134, www.elta.ru, Татьяна Едакина, Елена Машкова.

TMI - Tourism, Marketing & Intelligence. Маркетинг. 103045 М., Трубная 12, 787-2753, ф.-67, www.tmiconsultancy.com, Helene Lloyd.

Transtecom. Телекоммуникации *Telecommunications*. 107806 М., Краснопрудная 20, 598-0859, ф.784-6469, www.transtk.ru, lee@sparkman.net Lee Sparkman.

Waterman International Consulting Engineers. Строительный консалтинг. 125080 М., Волоколамское ш. 1, оф.509А, 158-9525, ф.-7, ф.-32, waterman@aha.ru, George Antoniadis.

Westland Education & Travel. Образование за рубежом *Education abroad*. 119992 М., Льва Толстого 5/1, оф.508, 956-2982, т/ф 246-0604, westland@online.ru, Анна Артамонова.

Wharton. Химпром *Business activities in chemicals*. 109028 М., Покровский б-р 3, оф.301, 916-2913, 917-5427, ф.-5574, wharton@edunet.ru, Михаил Хлебанов.

Willis Faber. Страхование, брокеры *Insurance*. 119034 М., Остоженка 28, 956-3435, ф.-6, voloshkoe@willis.com, Леонид Зеленов.

Wogen Resources. Пр-во цветных металлов *Metal & ore trading*. 103062 М., Чаплыгина 20, стр.7, 967-3151, ф.-4 ф.-8, ф.-9, wogen@online.ru, Collin Williams, Александр Феньковский.

Your Lawyer. Юр. и аудиторские услуги *Legal and auditing services*. М., Тверская 24, под.1, эт.3, 299-3262, ф.-6959, ф.-7528, www.your-lawyer.net, Маргарита Петрова, Сергей Мельников.

Статистика

Внешняя торговля России с Великобританией в 2001г., по товарным группам, в тыс.ф.ст.

Код ТН ВЭД СНГ	Товарооборот	2000г.		2001г.		в % к итогу		прирост 2000г. к 2000г., в %
		2000г.	2001г.	2000г.	2001г.	2000г.	2001г.	
Экспорт России в Великобританию, всего		2202842,2	3029100,7	100	100			37,5
01-24	Продовольствие, с/х сырье, (кроме текстильного)	46948,1	41265,0	3,1	1,9			-12,1
0303	рыба мороженая, кроме филе	22305,1	27389,0	1,5	1,3			22,8
0304	филе рыбное	22047,2	10592,2	1,4	0,5			-52
27	Мин. топливо, нефть, продукты ее перегонки	424127,4	633700,3	27,7	29,7			49,4
2701	уголь каменный	11158,5	109872,8	0,7	5,2			884,7
2707	масла и др	7047,1	5666,1	0,5	0,3			-19,6
2709	нефть сырая	186270,8	351490,1	12,1	16,5			88,7
2710	нефть и нефтепродукты	217487,0	164258,1	14,2	7,7			-24,5
2711	газы нефтяные, углеводороды газообразные	916,8	1913,6	0,1	0,1			108,7
28-40	Продукция химпрома., каучук	98475,2	132263,8	6,4	6,2			34,3
28	Продукты неорганической химии	49566,8	74268,2	3,2	3,5			49,8
2835	фосфинаты, фосфонаты, фосфаты, полифосфаты	2872,2	2185,2	0,2	0,1			-23,9
2844	элементы химические, радиоактивные и изотопы	43595,9	68040,6	2,8	3,2			56,1
29	Органические химические вещества	17659,1	14710,0	1,2	0,7			-16,7
2902	углеводороды циклические	3945,8	3399,9	0,3	0,2			-13,8
2905	спирты ациклические	1004,8	2275,0	0,1	0,1			126,4
2910	эпоксиды	2090,0	2569,3	0,1	0,1			22,9
2916	кислоты ациклические	687,7	1390,5	0,0	0,1			102,2
30	Фармацевтические продукты	527,9	12,1	0,0	0,0			-97,7
31	Удобрения	26120,8	40955,0	1,7	1,9			56,8
3102	удобрения азотные	11892,3	20608,9	0,8	1,0			73,3
3103	удобрения фосфорные	472,5	2385,5	0,0	0,1			404,8
3105	удобрения минеральные или химические	13749,4	17231,6	0,9	0,8			25,3
32	Экстракты дубильные или красильные	28,7	32,1	0,0	0,0			11,5
33	Эфирные масла	197,8	102,5	0,0	0,0			-48,2
37	Фото- и кинотовары	123,7	35,0	0,0	0,0			-71,7
38	Прочие химические продукты	2613,0	244,6	0,2	0,0			-90,6
39	Пластмассы и изделия из них	755,2	245,2	0,0	0,0			-67,5
40	Каучук и резиновые изделия	337,3	769,6	0,0	0,0			128,2
41-43	Кожевенное сырье, пушнина и изд. из нее	774,3	423,2	0,1	0,0			-44,7
44-49	Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	106858,2	114391,1	7,0	5,4			7,0
44	Древесина и изделия из нее	65640,3	64429,9	4,3	3,0			-1,8
4403	лесоматериалы необработанные	2779,9	5439,7	0,2	0,3			95,7
4407	лесоматериалы распиленные	48875,6	51188,9	3,2	2,4			4,7
4412	фанера клееная	11485,8	5722,9	0,7	0,3			-50,2
4703	целлюлоза древесная	15912,7	11467,4	1,1	0,5			-27,9
45	Пробка и изделия из нее	0,0	0,6	0,0	0,0			-
47	Бумажная масса	17494,1	12061,1	1,1	0,6			-31,1
48	Бумага и картон	23380,2	37068,2	1,5	1,7			58,5
4801	бумага газетная	15208,4	26496,4	1,0	1,2			74,2
4802	бумага и картон немелованные	1190,8	3396,0	0,1	0,2			185,2
4804	крафт-бумага и картон немелованные	4245,2	4453,8	0,3	0,2			4,9
4823	изделия из целлюлозных волокон прочие	2220,9	1881,7	0,1	0,1			-15,3
71	Драг. металлы и камни	478142,2	575254,9	31,2	27,0			20,3
7102	алмазы, в т.ч. обработанные, но неоправленные	423366,5	525813,3	27,6	24,7			24,2
7108	золото	2385,6	21184,0	0,2	1,0			788
7110	платина необработанная	33958,4	27269,9	2,2	1,3			-19,7
7112	отходы и лом драгоценных металлов	2890,1	758,5	0,2	0,0			-73,8
72	Черные металлы	63206,1	60316,3	4,1	2,8			-4,6
7204	отходы и лом черных металлов	4601,2	7936,4	0,3	0,4			72,5
7207	полуфабрикаты из железа и нелигированной стали	10795,8	17183,5	0,7	0,8			59,2
7208	прок. плоский из железа и нелигир. стали горячекат.	7372,1	4267,6	0,5	0,2			-42,1
7210	прок. плоский из железа и нелигир. стали плакиров.	25778,5	12028,5	1,7	0,6			-53,3
7211	прок. плоский из железа и нелигир. стали не плакиров.	6916,5	2268,3	0,5	0,1			-67,2
7215	прутки прочие из железа	2135,0	2599,4	0,1	0,1			21,7
7216	уголки, профили	1098,9	2361,7	0,1	0,1			114,9
7225	прокат плоский из проч. легир. сталей, не менее 600мм.	1385,6	3143,6	0,1	0,1			126,9
7226	прокат плоский из прочих легир. сталей, более 600мм.	0,0	2700,1	0,0	0,1			-
73	Изделия из черных металлов	1702,3	1713,4	0,1	0,1			0,7
74-81	Цветные металлы	218144,6	251451,9	14,2	11,8			15,3
74	Медь и изделия из нее	98325,3	76330,9	6,4	3,6			-22,4
7403	медь и изделия из нее	94738,5	72493,0	6,2	3,4			-23,5
7406	порошки медные	1673,3	1733,6	0,1	0,1			3,6
7409	плиты, листы, полосы медные	1638,8	1282,4	0,1	0,1			-21,7
75	Никель и изделия из него	24203,0	22556,8	1,6	1,1			-6,8
7502	никель необработанный	23256,8	21664,0	1,5	1,0			-6,8
76	Алюминий и изделия из него	58020,8	120561,4	3,8	5,7			107,8
7601	алюминий необработанный	50659,5	112300,6	3,3	5,3			121,7
7602	лом и отходы алюминиевые	3008,5	4111,3	0,2	0,2			36,7
7604	прутки и профиль алюминиевые	2638,7	2912,4	0,2	0,1			10,4
78	Свинец и изделия из него	12219,5	4251,9	0,8	0,2			-65,2
79	Цинк и изделия из него	6537,4	3580,3	0,4	0,2			-45,2
81	Прочие не драгоценные металлы	18838,6	24170,6	1,2	1,1			28,3
82	Инструмент и пр.	3419,5	11478,2	0,2	0,5			235,7
83	Прочие изделия из не драгоценных металлов	6,3	17,6	0,0	0,0			179,5
84-90	Машины оборудование и транспортные ср-ва	28244,3	25000,1	1,8	1,2			-11,5
84	Реакторы ядерные, котлы, оборуд. и механ. присп.	17162,7	12886,6	1,1	0,6			-24,9
8411	двигатели турбореактивные	9131,4	240,5	0,6	0,0			-97,4
8414	насосы вакуумные	26,9	5120,1	0,0	0,2			18949,5
8456	станки лазерные, электронно лучевые	0,0	1238,6	0,0	0,1			-
85	Электрические машины и оборудование	6443,8	6786,4	0,4	0,3			5,3
86	Подвижной состав	56,5	5,1	0,0	0,0			-90,9
87	Средства наземного транспорта	360,5	306,4	0,0	0,0			-15
89	Суда, лодки, плавсредства	353,3	153,8	0,0	0,0			-
90	Приборы и аппараты	3867,5	4861,8	0,3	0,2			25,7
	Прочие товары	68954,0	298128,2	4,5	14,0			332,4
Импорт России из Великобритании		668967,8	896901,0	100	100			34,1
01-24	Продовольствие, с/х сырье (кр. текстильного)	64094,0	60759,5	9,6	6,8			-5,2
0303	рыба мороженая, кроме филе	13992,1	16714,2	2,1	1,9			19,5

Код ТН ВЭД СНГ			в % к итогу		прирост 2000г. к 2000г., в %	
	2000г.	2001г.	2000г.	2001г.		
1003	ячмень	3124,6	2268,7	0,5	0,3	-27,4
1107	солод	6469,4	9005,6	1	1	39,2
1704	конд. изд. из сахара, без какао	2564,5	2535,9	0,4	0,3	-1,1
1804	какао-масло и жир	1951,6	1970,6	0,3	0,2	1
2101	экстракты, эссенции и концентраты кофе	4860,8	4426,6	0,7	0,5	-8,9
2106	прочие пищевые продукты	1633,7	2428,7	0,2	0,3	48,7
2208	спирт этиловый, крепкие ал. напитки	6902,4	8640,8	1	1	25,2
24	Табак	9541,7	4221,3	1,4	0,5	-55,8
28-40	Продукция химической промышленности, каучук	154396,9	202691,4	23,1	22,6	31,1
28	Продукты неорганической химии	6637,4	4592,7	1	0,5	-30,8
29	Органические химические вещества	4605,5	6733,9	0,7	0,8	46,2
30	Фармацевтические продукты	23257,5	39402,9	3,5	4,4	69,4
31	Удобрения	0	4,6	0	0	-
32	Экстракты дубильные или красильные	11538,1	17496	1,7	2	51,6
33	Эфирные масла	35561,9	42634,7	5,3	4,8	19,9
3302	смеси душистых веществ	5988,1	6871,2	0,9	0,8	14,7
3303	духи и туалетная вода	1297,6	2386,8	0,2	0,3	83,9
3304	косметические средства	8499	8847,5	1,3	1	4,1
3305	средства для волос	6168,8	8167,8	0,9	0,9	32,4
3306	средства для полости рта	259	1763,9	0	0,2	581
3307	средства для бритья, дезодоранты	12935,5	14401,8	1,9	1,6	11,3
37	Фото- и кинотовары	33000,2	36725,5	4,9	4,1	11,3
38	Прочие химические продукты	18464,1	26370,5	2,8	2,9	42,8
39	Пластмассы и изделия из них	13367,5	17815,3	2	2	33,3
40	каучук и резиновые изделия	1722,7	1918,4	0,3	0,2	11,4
41-43	Кожевенное сырье, пушнина и изд. из нее	5906	6949,9	0,9	0,8	17,7
44-49	Древесина и целлюлозно-бумажные материалы	24041,9	32608,2	3,6	3,6	35,6
48	Бумага и картон	18533,1	24896,2	2,8	2,8	34,3
49	Печатные книги, газеты	4892,9	7280,3	0,7	0,8	48,8
50-67	Текстиль, текстильные изд. и обувь	21133,1	26302,4	3,2	2,9	24,5
71	Драгоценные металлы и камни	30777,1	9817,1	4,6	1,1	-68,1
7102	алмазы, в т.ч. обработанные, но неоправленные	17917	8891,4	2,7	1	-50,4
7110	платина необработанная	12244,5	0	1,8	0	-100
7113	ювелирные изделия из драгоценных металлов	405	808,3	0,1	0,1	99,6
84-90	Машины, оборудование и транспортные ср-ва	294406,1	428694,4	44	47,8	45,6
84	Реакторы ядерные, котлы, оборуд. и мех. присп.	147866,8	219956,3	22,1	24,5	48,8
8408	двигатели внутреннего сгорания поршневые	4488	4002,3	0,7	0,4	-10,8
8411	двигатели тербореактивные, турбовинтовые	21883,3	1447,2	3,3	0,2	-93,4
8413	насосы жидкостные	3497,1	4493,3	0,5	0,5	28,5
8414	насосы вакуумные	2788,1	11176,8	0,4	1,2	300,9
8418	холодильники, морозильники	454,7	2294,9	0,1	0,3	404,8
8419	оборудование промышленное, лабораторное	2862,8	4596,1	0,4	0,5	60,5
8421	центрифуги	2514,4	5118,8	0,4	0,6	103,6
8422	машины посудомоечные	2691,9	2222,8	0,4	0,2	-17,4
8427	автопогрузчики	2733,8	3710,3	0,4	0,4	35,7
8428	машины и устройства прочие для подъема	1152,3	5636,8	0,2	0,6	389,2
8429	бульдозеры самоходные	1888	3769,8	0,3	0,4	99,7
8430	машины и механизмы для копания и пр.	213,3	5138,6	0	0,6	2308,9
8431	части для машин гр. 8425, 8430	2283,3	5091,2	0,3	0,6	123
8443	оборудование печатное	1363,7	4294,3	0,2	0,5	214,9
8471	машины для автоматической обработки информации	48048,4	87538,2	7,2	9,8	82,2
8472	оборудование конторское	7349,7	8584,5	1,1	1	16,8
8473	части и принадлежности для машин	8091,1	17822,6	1,2	2	120,3
8474	оборудование для сортировки грунта	1862,3	3822,4	0,3	0,4	105,2
8478	оборудование для приготовления табака	2252,8	4688,6	0,3	0,5	108,1
8479	машины специального назначения	2873,1	3925,3	0,4	0,4	36,6
8481	краны, клапаны, вентили	1170,4	3870,5	0,2	0,4	230,7
85	Электрические машины и оборудование	92744,9	113936,9	13,9	12,7	22,8
8501	двигатели, генераторы электрические	325,4	1474,2	0	0,2	353
8502	электрогенераторные установки	8521,1	9240,1	1,3	1	8,4
8516	водонагреватели электрические	963,6	3320,6	0,1	0,4	244,6
8517	аппараты электрические телефонные и телеграфные	20627,1	17325,2	3,1	1,9	-16
8518	микрофоны и подставки для них	4095,3	5845,1	0,6	0,7	42,7
8525	аппар. передающая для радиотелефонной, радиотелеграфной связи, радиовещания и телевидения	16994,4	39500,2	2,5	4,4	132,4
8528	приемники телевизионные	7912,8	3818,9	1,2	0,4	-51,7
8529	части для позиции 8525, 8528	2151,5	3626,1	0,3	0,4	68,5
8531	электрооборудование сигнализационное	1034,2	1969,7	0,2	0,2	90,5
8536	аппаратура электрическая, прерыватели, реле	2496,9	2382,5	0,4	0,3	-4,6
8537	пульта, панели для электроаппаратуры	125,1	1158,5	0	0,1	825,9
8538	части для позиций 8535, 8536, 8538, 8537	1993,1	1967,3	0,3	0,2	-1,3
8542	электронные интегральные схемы и микросборки	5281,3	3640	0,8	0,4	-31,1
8543	машины электрические и аппаратура спец. назначения	2776,7	4065,5	0,4	0,5	46,4
8544	провода изолированные	1800	2828,2	0,3	0,3	57,1
86	Подвижной состав	420,2	2082,1	0,1	0,2	395,5
87	Средства наземного транспорта	21955	52649,3	3,3	5,9	139,8
8701	тракторы	805	2446,5	0,1	0,3	203,9
8703	автомобили легковые	15229,6	42240,4	2,3	4,7	177,4
8704	автомобили грузовые	131,2	1644,8	0	0,2	1154,1
8708	части для транспортных средств позиций 8701-8705	3502,7	3706,5	0,5	0,4	5,8
8716	прицепы	391,6	2194,3	0,1	0,2	460,3
89	Суда, лодки, плавсредства	191,6	814,4	0	0,1	325
90	Приборы и аппараты	31227,6	39255,4	4,7	4,4	25,7
9001	волокна оптические, жгуты	12568,1	10759,8	1,9	1,2	-14,4
9009	фотокопирующие машины с оптической системой	170,3	1534,7	0	0,2	801,3
9015	приборы геодезические	730,8	2696,4	0,1	0,3	269
9018	приборы медицинские	4714,1	3892,5	0,7	0,4	-17,4
9019	аппараты для механотерапии	786,8	1863,6	0,1	0,2	136,9
9021	приспособления ортопедические	1018,7	2006,3	0,2	0,2	96,9
9024	приборы для испытания на твердость	717,5	1954,4	-1	0,2	172,4
9027	приборы для физического, химического анализа	1922,9	2689,3	0,3	0,3	39,9
9032	приборы для автоматического регулирования	1281,7	2089,1	0,2	0,2	63
	Прочие товары	7421,7	129078,1	11,1	14,4	73,9

Источник: Бизнес энд Трейд Статистике, фев. 2001г., 2002г.

Курс фунта стерлингов к доллару: 2000г. — 1,51 долл. за 1 ф.ст.; 2001г. — 1,44 долл. за 1 ф.ст.