

www.polpred.com

Совет по внешней политике Комитета Госдумы по международным делам
с участием МИД РФ, журнала «Коринф» Минэкономразвития РФ

МЕТАЛЛУРГИЯ за рубежом

Редакция выражает благодарность представителям
российских и иностранных ведомств и компаний
за помощь в сборе и подготовке информации

Автор проекта ПОЛПРЕД, гл. редактор д.и.н. Г. Вачнадзе.

Над справочником работали: И. Ермаченков, Н. Кац, А. Комаров,

И. Кравченко, М. Кулабухова, А. Купцов, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева

Агентство "Бизнес-Пресс", 117049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1,

т/ф 238-6458, 238-9587, 238-2798, E-mail: b-press@rambler.ru, www.polpred.com

Отпечатано в ПИК ВИНТИ, 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403

ЛР № 065260 от 02.07.97

©Г.Н. Вачнадзе, 2002

ISBN 5-900034-25-9

Металлургия за рубежом

СОДЕРЖАНИЕ

Австрия	5	Киргизия	28
Аргентина	5	Кумторское месторождение золота	28
ГОРНОДОБЫЧА	5	О возможностях производства волластонита	29
ЧЕРМЕТ	7	Железная дорога на угольный разрез	30
Алюминий	9	Китай	30
Армения	10	ЧЕРМЕТ	30
Белоруссия	11	Выплавка стали в 2000г	30
Бразилия	11	Баошаньский меткомбинат	31
ГОРНОДОБЫЧА	11	ЦВЕТМЕТ	31
Производство железной руды	11	Колумбия	32
... бокситов	12	Куба	33
... никелевой руды	12	ГОРНОДОБЫЧА	33
... ниобиевой руды	12	ЦВЕТМЕТ	33
Золотодобыча	12	Переработка никелевых руд	33
ЧЕРМЕТ	14	ЧЕРМЕТ	35
ФЕРРОСПЛАВЫ	14	Мексика	35
ЦВЕТМЕТ	15	Норвегия	36
Великобритания	17	Перу	37
ЧЕРМЕТ	17	Золото	37
УГЛЕПРОМ	17	Медь	38
Венесуэла	18	Меткомбинат La Oroya	38
ЧЕРМЕТ	18	Португалия	39
Сталелитейная промышленность	18	МЕТАЛЛУРГИЯ	40
Проблемы антидемпинга	19	США	41
Алюминий	19	Украина	43
Германия	20	Финляндия	45
МЕТАЛЛУРГИЯ	20	МЕТАЛЛУРГИЯ	46
УГОЛЬ	21	Концерн Outokumpu	47
Греция	21	Rautaruukki	48
Индия	23	Imatra Steel	49
Угольная отрасль	24	Франция	49
Алмазо-бриллиантовый комплекс	25	Рынок стали	49
Иран	26	Рынок цветных металлов	49
Италия	27	Чили	50
Казахстан	28	ЧЕРМЕТ	52
Горнодобыча	28	Япония	52
Метпром и обработка черных металлов	28	Металлургия	52
Производство цветных металлов	28	Химпром	53

Металлургия за рубежом

АВСТРИЯ

Объем производства превысил в 2000г. 83 млрд. шилл., число занятых на 105 предприятиях составило 31 тыс. чел. На весьма высоком тех. уровне находится чермет: выпуск высококачественных и спец. марок стали. На предприятиях внедрены природо и энергосберегающая технология и специализация производства по номенклатуре выпускаемой продукции. Наряду с предприятиями полного металлургического цикла имеется ряд заводов по изготовлению отдельных видов проката, стали, труб, фитингов, отливок, поковок, проволоки и изделий из нее. Основными видами продукции цветной металлургии являются алюминий, свинец и медь. За счет собственной добычи покрывается 15% потребностей в нефти и 20% — в природном газе. На 12 предприятий отрасли в 2000г. было занято 1,4 тыс. чел. Концерны «Эстеррайхише Минеральольфервальтунг» («Австрийское нефтяное управление») принадлежит 90% добычи нефти и 63% газа в стране. В 2000г. было добыто 1,1 млн.т. нефти и 1,8 млрд.куб.м. природного газа.

Объем производства горнодобычи Австрии в 2000г. оценивался в 13 млрд. шилл. На 143 горнодобывающих предприятиях занято 6 тыс. чел. В 2000г. годовая добыча бурого угля составила 1,14 млн.т., железной руды — 1,8 млн.т. магнетита — около 750 тыс.т., доломита — около 8 млн.т., вольфрамовых руд — 410 тыс.т., известняка и мрамора — 26 млн.т., кварцевого песка — 7,3 млн.т.

АРГЕНТИНА

Горнодобыча

Отрасль находится в начальном развитии. Продукция отрасли, включая углеводороды, едва составляет 0,3% ВВП, экспорт едва достигает 0,6%. Основные месторождения с большими разведанными запасами не эксплуатируются. Страна развивает горнодобычу среднего уровня, хотя имеются возможности для осуществления крупномасштабных проектов.

Подотрасль, занимающаяся добычей строит. материалов, находит наибольший спрос в развивающейся экономике, подвержена наименьшим рискам и в наименьшей степени зависима от иноинвестиций.

Основные эксплуатирующиеся месторождения металлических руд находятся в пров. Жужуй, Сан-Хуан и Рио-Негро, а металлы, содержащиеся в рудах, — это свинец, цинк, медь, олово, серебро и золото.

Гос. горнодобывающие предприятия находятся в пров. Жужуй, Катамарка и Рио-Негро. Они добывают руду, содержащую железо, золото и серебро. В 1993г. правительство приступило к осуществлению мер по активизации развития этой отрасли. Тогда появились Законы о капвложениях и реорганизации горнодобычи, а также было подписано Фед. Горное соглашение.

Последовавшие перемены носили столь радикальный характер, что, если в 1989г. в А. было

только 4 иностр. горнодобывающих предприятия, то в 2001г. таких предприятий 75, еще 46 готовят учредит. документы.

В 1990-98гг. стоимость продукции отрасли возросла на 60%, за счет добычи стройматериалов и добычи неметаллических руд. Активизация отрасли в 2000г. стимулировалась непрерывным ростом цен на металлы.

В результате заключения Горного соглашения с Чили предусматривается реализация новых горнодобывающих проектов. Ожидается, что стоимость продукции отрасли в 2005г. превзойдет 3 млрд. песо, утроив уровень 1998г. Это произойдет в результате реализации новых горнодобывающих проектов в Потасио, Рио-Колорадо и Сан-Хорхе (Мендоса), Пиркитас (Жужуй), Панчон (Сан-Хуан) и Агуа-Рика (Катамарка), к которым затем присоединятся Веладеро и Лама (Сан-Хуан), а также в результате осуществления проектов по добыче золота в Патагонии.

В результате введения в эксплуатацию указанных объектов ожидается, что структура отрасли позволит увеличить экспорт, превысив уровень 2 млрд.долл. в год.

Инвестиции в горнодобычу в 2000г. Sunshine Argentina инвестировал к концу 2000г. 100 млн. долл., чтобы пустить в эксплуатацию месторождение серебра и олова в Пиркитас, на высокогорье пров. Жужуй.

Fluor Daniel (США) завершил работу над ТЭО сооружения первого в стране предприятия по производству и рафинированию меди. Комплекс, оцениваемый в 440 млн.долл., будет иметь мощность по первоначальной переработке 175 тыс.т. рафинированной меди в год. Кроме рафинирования, предприятие будет производить 525 тыс.т. серной кислоты, что позволит построить завод по производству удобрений (последний вопрос ждет предложения на разработку ТЭО).

Корпорация Mitsubishi тоже выполнила ТЭО, которое дало положит. результаты. Вместе с Golden Peaks и Primo Resources «Митсубиси» инвестирует 2 млн. долл., чтобы осуществить геологические изыскания в Сьерра-де-Лас-Минас на границе пров. Ла-Риоха и Сан-Луис в целях поиска золота.

Фирма «Седала» (Швеция), изготовитель горношахтного оборудования, зарегистрировала в А. свой филиал.

«Есос Кнауф» (Германия) работает над горнопром. проектом в Мендосе: завод по производству гипсовых плит и штукатурки. Капвложения составят 30 млн.долл. Фирма имеет в концессии 10 гипсовых карьеров в 18 км. от Мендосы. Завод будет иметь начальную производительность 6 млн.кв.м. гипсовых плит и 3000 т. штукатурки в год.

Retroex начал строительство завода по переработке бентонита в Пуэрто-Мадрин, который будет перерабатывать 500 т. минерала в день, после чего полученный продукт будет использоваться для производства железосодержащих окатышей для литейного производства и нефтепрома.

San Jorge — горнодобывающий проект по разведке золота и меди в Мендосе, после подтвержде-

ния запасов в объеме 146 млн.т. золотоносной руды перейдет в стадию строительства с капвложениями 100 млн.долл.

Группа Plata Minerales и Explodesa (Чили) работают над программой разведки и добычи золота и цинка в Сан-Хуане. Проект Hualilan потребует капвложений на 3 млн.долл. и будет добывать 25 тыс. унций золота в год (600 кг.).

Viceroy Resource (Канада) начала разведку путем бурения скважин в месторождении золота Гуалькамайо, в Сан-Хуане. Капвложения — 1 млн.долл.

MIM Argentina Exploraciones (Австралия) получила в концессию месторождение золота и меди в районе Подио, к западу от Кордобы. Инвестиции составят 7 млн. долл. за 5 лет.

Горняки Тукумана начали изыскательские работы на месторождении золота и меди «Ель Алсиа» в Лулесе. Инвестиции составят 20 млн. долл.

В пров.Санта-Крус 7 горных предприятий, в основном канадских, открыли 30 новых месторождений золота, серебра и меди, которые начнут разрабатываться в течение ближайших 2 лет. Потребуется капвложения в 7 млн.долл.

АО Bajo La Alumbra (предприятия MIM Holdings Австралия, Rio Algom Канада и North Ltd. Австралия) в 1997г. пустило в эксплуатацию крупнейший в А. горнодобывающий комплекс в пров.Катамарка с объемом инвестиций 1,1 млрд.долл. Предприятие производит 180 тыс.т. меди и добывает 20 тыс.кг. золота в год. На нем работают 2,5 тыс. рабочих. Предприятие функционирует 24 часа в сутки. В 2000г. 100% продукции пошло на экспорт, на 800 млн. долл.

Potasio Rio Colorado в пров.Мендоса планирует инвестировать 100 млн.долл. в строительство завода хлористого калия для производства удобрений на экспорт. Продолжительность эксплуатации завода — 25 лет, работать на нем будут 285 чел., предприятие выйдет на полную мощность в 2001г.

Minicorporacion в составе Minorco — 46,25%, Perez Companc — 46,25% и Fornicruz — 7,5% инвестировали 270 млн.долл. в предприятия по добыче золота и серебра, которые экспортируются в Бразилию для окончательного рафинирования. На начальном этапе эксплуатации было инвестировано дополнительно 40 млн. долл. Предприятие будет добывать 6 тыс. кг./гр. золота и 60 т./гр. серебра в течение 16 лет. Штатное расписание — 300 чел. Запасы руды составляют 9 млн.т. со средним содержанием золота 10 гр. 113 гр. и серебра на 1 т. Предприятие располагается в Магальянес (Санта-Крус).

Grupo Minero Aconcagua (Канада), провинция Мендоса, выполнило предварит. ТЭО; месторождение позволит производить 30 тыс.т. в год катодной меди в течение 7 лет. Затем можно будет перейти к добыче золота и серебра. Объем капвложений оценивается в 100 млн. долл., хотя еще необходимо завершить геологические изыскания с целью разработки окончательного ТЭО.

ВНР Minerals (Австралия) — 70% и Grupo Minero Aconcagua (Канада) — 30%, после 2 лет геологических изысканий объявили об открытии залежей в 1700 млн.т. меди в Катамарке. Инвестиции оцениваются в 1 млрд.долл.

Aconcagua — дочернее предприятие Northern Orion Exploration (Канада) занимается уточнением объемов запасов меди на одном из крупных месторождений в провинции Неукен.

Pachon — предприятие в составе Combiorg и Cia Minera San Jose в пров. Сан-Хуан инвестирует в крупный проект 730 млн. долл. Речь идет о производстве концентратов меди и молибдена. Предусматривается экспорт этой продукции: 60% в Японию, Корею и Тайвань; 40% — в Европу. Объект будет работать минимум 32г., имея 590 рабочих мест. Пуск проекта в эксплуатацию намечался в 2000г., но конъюнктура мирового рынка вынудила отложить сроки завершения строительства.

Golden Park открыл запасы в 340 т. золота в пров.Сан-Луис. Содержание драг. металла в руде колеблется от 35 до 144 гр. на т. Потребуется капвложения в 70 млн.долл.

La Agenda Minera del Japon профинансирует программу геологических изысканий в различных районах А. Эта работа оценивается в 3 млн.долл. Рассматривается также возможность строительства завода рафинирования меди в провинции Санта-Фе.

Barrick Gold на своем предприятии в Сан-Хуане к 2003г. добудет 675 тыс. унций золота и 20 млн. унций серебра, инвестировав 950 млн. долл.

Объем продукции горнодобычи, в тыс.арг.песо. в ценах 1992г.

	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.
металлические руды	42357	40287	112042	55127	560100
неметаллические руды	123717	149456	140070	143670	149700
стройматериалы	345208	351768	378232	408348	412300
полудраг. камни.....	1402	1480	508	597	630

В горнодобыче А. работает 90 компаний на концессионной основе на площадях в 18 млн.га. Однако, большинство компаний находится в стадии разведки и обустройства месторождений.

Основные инвест. проекты в горнодобыче Аргентины

Инвестиции, тыс.долл.	Провинция	Минерал
1800	Сан-Хуан	золото, серебро
10800	Сан-Луис.....	медь, никель, кобальт
10508	Катамарка	золото, серебро
3000	Сан-Луис	золото, серебро
1000	Ла Риоха	цинк, серебро свинец
5000.....	Чубут	золото, серебро
5995	Сан-Луис	уран, бентонит
2000.....	Мендоса	медь, молибден
3000	Сан-Хуан	свинец, цинк, золото
5000	Неукен	Доломит
21500	Рио-Негро	Бентонит
1500.....	Жужуй.....	цинк, золото, серебро
5000.....	Жужуй.....	цинк, серебро, свинец
3000.....	Жужуй	цинк, серебро, свинец, марганец

В 1999г. продолжался рост добычи полезных ископаемых, что объясняется началом пром. разработки (или дальнейшим развитием) ряда новых крупных месторождений. В этой связи называются: «Минерия-Алумбера» (Mineria Alumbara, пров.Катамарка), «Салар дель Омбре Муэрто» (Salar del Hambre Muerto, пров.Катамарка), а также «Серро Вангвардия» (Cerro Vanguardia, пров.Санта-Крус). Продолжился рост объемов экспортных поставок золотых и серебряных концентратов и слитков, а также хлорида и карбоната лития.

А. в 1999г. оказалась затронутой существенно меньше других добывающих стран низким уровнем мировых цен. Этого удалось добиться благодаря введению в строй новых высокорентабельных месторождений, разрабатываемых открытым способом, наличию достаточно дешевой энергии, а также высокому уровню используемых технологий.

Добыча руд металлов, в тоннах				
	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.
бериллий	-	0	0	1
кадмий	82	127	72	145
цинк	32104	31093	29000	35554
медь	-	-	30000	170300
железо	310	0	0	-
литий	-	-	697	6485
золото	837	723	2289	19500
серебро	47787	50399	52550	36200
свинец	10521	11272	13760	15005
уран	68	27	41	41
Добыча неметаллических руд и строительных материалов, в тоннах				
	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.
асбест	300	446	264	270
глина	3373878	3957740	3943,967	4000000
песок	285653	345432	145000	158000
асфальт	662	3,462	310	1906
борат	245899	342111	422 556	400000
кальцит	45899	64314	46483	45000
кварц	94938	130647	1175266	118000
флюрит	5105	5666	12172	12-000
графит	-	-	100	100
латерит	5041	2 337	2200	-
соль	3110	400	-	-
сульфат алюминия	352	306	80	-
сульфат магния	720	1440	7500	7000
сульфат соды	10604	21726	9133	9000
тальк	12474	11777	4772	4500

Проект «Бахо ла Алумбрера» является крупнейшим в горнодобывающей отрасли страны (инвестиции превысили 1,1 млрд. долл.) и реализуется консорциумом, образованным австралийской компанией M.I.M.Holdings (50%) и канадской Rio Algom и австралийской North. Добыча составляет 180 тыс.т. меди и 10 тыс.кг. золота. Порода транспортируется пульпопроводом протяженностью 270 км. в пров.Тукуман, откуда после переработки поездами отправляется в портовый терминал Росарио (пров.Санта-Фе). На предприятии работает 700 чел., кроме того предоставляется более 1750 вторичных рабочих мест. При разработке проекта было принято решение о применении вахтовой схемы работы. Рабочие смены привозятся на предприятие на недельную вахту из близлежащих городов. Данный подход позволит избежать появления «городов-призраков» после завершения разработки месторождения. 100% продукции предназначается на экспорт. В 1999г. продукция поставлялась в Японию, Индию, Канаду и Финляндию, объем продаж составил 650 млн.долл.

Разработка месторождения «Салар-дель-Омбре-Муэрто», была начата в 1997г. компанией Minera del Altiplano совместно с ам. FMC Lithium. Инвестиции превысили 110 млн.долл. Производится 10,5 тыс.т. карбида лития и 5 тыс.т. хлорида лития. 98% продукции идет на экспорт (через порты Чили).

Во II пол. 1998г. начал выдавать первую продукцию горнорудный комплекс «Серро-Вангвардия». В проект было инвестировано 270 млн.долл. В 1999г. производство золота достигло 6 тыс.кг. в год, серебра — 60 т./год. Расчеты показывают возможность продолжения добычи еще в течение 16 лет.

Заключенное в конце 1997г. между А. и Чили двустороннее соглашение о совместной горнодобывающей деятельности, с реализацией которого арг. компании связывали большие надежды, не

претворяется в жизнь из-за задержки его ратификации чилийским парламентом.

Чермет

Производит 1,2% ВВП всей промышленности. Здесь трудятся 17 тыс. чел. непосредственно в черной металлургии, и 65 тыс. чел. заняты в смежных производствах (литье, переработка, сбыт и т.п.).

А. располагает довольно развитой для Лат. Америки современной черной металлургией, которая непрерывно модернизируется. Наряду с доменным процессом имеется прямое восстановление железа. Производство стали осуществляется в основном в электропечах. Почти вся сталь разливается в машины непрерывной разливки стали. Заводы располагают широкой номенклатурой готовой продукции.

Объем производства стального проката в 2000г. возрос по сравнению с 1999г. на 18% и составил 4479 тыс.т. Экспорт продукции увеличился по сравнению с уровнем предыдущего года тоже на 18%, из которых — 375 тыс.т. в готовых металлоизделиях. Объем импорта уменьшился на 18,4% и составил 1950 тыс.т., в т.ч. — 888 тыс.т. в готовых металлоизделиях. Потребление стали в А. в 2000г. уменьшилось по сравнению с 1999г. на 3,4% и составило 3925 тыс.т.

Внутр. спрос: 40% — строительство; 40% продукции уходит в машиностроение, в ж/д отрасль, кораблестроение, для использования в быту, и т.д.; 20% потребляется энергетической отраслью и сельским хозяйством. Постоянная модернизация предприятий и расширение производственных мощностей наряду со значит. сокращением персонала привели к удвоению средней производительности в перерасчете на одного работающего в 1976-96гг. В последние годы проводились все меры, направленные на рост производительности, с тем чтобы компенсировать возрастающие расходы на зарплату и тарифы на банковское обслуживание операций. Это положительно отразилось на экспорте как в латиноам. страны, особенно в Чили, так и в Европу и даже в Китай. Спрос на продукцию черной металлургии в США оставался высоким, но арг. экспортеры проявили осторожность, опасаясь агрессивной протекционистской политики.

Потребление стали на душу населения на местном рынке, начиная с 1998г., достигло 164 кг./год по сравнению со 141 кг. в 1997г. Спад, имевший место в целом в стране, привел к потерям в черной металлургии и к сокращению прибыли на ее предприятиях.

Предприятие «Асиндар» приняло в 2000г. программу сокращения расходов на 25 млн. долл. путем снижения производства на заводе в Ла-Таблада. Кроме того, «Асиндар» сократит запланированную продажу акций со 120 до 48 млн.долл. Предприятие продолжит выполнение плана инвестиций на 20 млн. долл. на завершение строительства и пуск прокатного производства мощностью 500 тыс.т. в год на заводе в Вилья-Конститусьон (Санта-Фе) и на улучшение центров сбыта продукции предприятия «Асиндар» в Бразилии, Чили и Парагвае.

Предприятие «Сидерка» сообщило о подписании контракта на 10 млн. долл. на поставку 12 тыс.т. бесшовных стальных труб в Китай.

Нац. комиссия внешней торговли начала расследование по демпингу в связи с обвинением, выдвинутым Фортунато Бонелли против «Хердан Сидерурхика» и «Сидерухика Барро Манса» в демпинговых ценах на сортовую сталь и горячекатаный уголок. Обвинение распространяется также на производителей стали ЮАР, Тайваня, России, Румынии и Турции.

Ассоциация металлургов А. (ADIMRA) и Объединение рабочих-металлургов (UOM) подвергли критике подписание договора об автомобильном режиме между А. и Бразилией, предсказав потерю 50 тыс. рабочих мест в дополнение к уже потерянным 50 тыс. рабочих мест при режиме, действовавшем до подписания данного договора.

Предприниматели А. и Бразилии пришли к соглашению о совместной политике сбыта холоднокатаной стали арг. предприятием «Сидерар» и бразильской «Компания Сидерурхика Насиональ» (CSN). В соответствии с этим Соглашением, продукция, контролируемая в стране происхождения, поступает в другую страну без двойного досмотра. Будут запрещены меры, стимулирующие экспорт этой продукции, а также выдача гос. субсидий при их производстве.

«Сидерар» договорился с предприятиями Бразилии КСН, «Косипа» и «Усиминас», что в течение 5 лет экспорт холоднокатаной стали не должен превышать определенных объемов и цен с тем, чтобы нейтрализовать антидемпинговые усилия Нац. комиссии внешней торговли: в течение 1г. бразильские предприятия смогут экспортировать в А. не более 36 тыс. т. холоднокатаной стали, в течение 2г. — не более 38 тыс. т. и в интервале между 3 и 5 г. — не более 39тыс. ежегодно.

«М.Т. Махдалани» пустил в эксплуатацию в Тортугитас (пров. Буэнос-Айрес) новый завод по производству нержавеющей сталей, где внедрены технологии последнего поколения.

«Скрапсервис» группы «Течинт» планирует инвестировать 6 млн. долл. в сооружение скрапмельницы на заводе в Кампане для измельчения листовой стали и разделения черных и цветных металлов с целью их использования в сталеплавильном производстве. Использование полученных путем переработки скрапа стали и кож вместо вновь выработанных сокращает на 74% потребление энергии, на 84% уменьшает загрязнение воздуха и на 76% — воды.

«Течинт» слился с НКК (Япония) — своим главным конкурентом в мире, образовав таким образом крупнейшее предприятие по производству стальных бесшовных труб для нефтяной и строит. отраслей. Это объединение позволит проникнуть на рынки России, Китая и Азии в целом.

Предприятие «Сидерар» объявило о капвложениях в 140 млн. долл. до 2002г. как часть плана, роста производства — на 30% в 2000г. и на 10% в 2001г., а также увеличение экспорта на 25% в 2000г. и на 15% в 2001г. Также начато расширение линий по производству и обработке жести на заводе «Сидекром» в центре «Савио». Доведение линии по электролитическому покрытию листа оловом до 135 тыс.т. в год и пуск новой линии резки листа в 60 тыс.т. в год потребовали инвестиций в 45 млн. долл.

«Сидерар» удовлетворяет 90% рынка страны в жести, что составляет 25 тыс.т. в год. В 2001г. «Сидерар» планировал инвестировать 80-100 млн.

долл. на расширение своих производств. Среди указанных инвестиций фигурируют линии оцинковки на заводе «Комеси Сан-Луис» в Каннинге (пров. Буэнос-Айрес), до 250 тыс.т. в год.

«Бельго Минейра» (Бразилия) выкупила акции арг. предприятия «Асиндар» на 100 млн. долл., что составляет 20% капитала. Эти средства будут в своем большинстве предназначены для погашения краткосрочных долгов и на расширение производства.

После авг. 1999г. произошло увеличение спроса на металлургическую продукцию, особенно бесшовные трубы, внутри страны и за рубежом из-за увеличения цен на нефть, что привело к росту инвестиций в нефтепром.

В конце 1999г. по инициативе фирмы «Сидерар» были введены антидемпинговые пошлины против импорта в страну горячекатаного стального проката из России, Украины и Бразилии. Было также начато расследование о поставках в А. по демпинговым ценам холоднокатаного стального проката из этих же стран.

В свою очередь США обвинили А., в ряду других стран, в экспорте холоднокатаного листа по ценам ниже себестоимости продукции

К концу года положение в отрасли улучшилось, однако итоговые показатели оказались ниже прошлогодних.

Предложение стали, в тыс.т.

	1998г.	1999г.
Отеч. сталь для проката	4216	3797
Импортная сталь (п/фабр. для проката)	456	434
Импорт прокатных листов	1180	1115
Сталь в заготовках и чушках	14	8
Итого	5866	5354
Импортная сталь в готовых изделиях	1298	838
Всего	7164	6192

Потребление стали

	Прямое потребление	Экспорт
1998г.	5151	2013
1999г.	4064	2128

Объем производства стального проката в 1999г. сократился на 10% против 1998г. и составил 3797 тыс.т. При этом экспорт продукции увеличился по сравнению с уровнем предыдущего года на 5,7%, составив 2128 тыс.т., из которых 315 тыс.т. в готовых металлоизделиях. Объем импорта уменьшился на 18,6% и составил 2387 тыс.т., в т.ч. 838 тыс.т. в готовых металлоизделиях.

В 1999г. рос. экспорт металлов и металлоизделий в А. составил в 7,7 млн.долл., что на 9,6% меньше уровня поставок предыдущего года.

Потребление стали в А. в 1999г. уменьшилось по сравнению с 1998г. на 21,1% и составило 4064 тыс.т. Удельное потребление стали (кг./чел.) в год на внутр. рынке страны составило в 1998г. 164 кг./чел. в 1997г. — 141 кг./чел.

Фирмы «Сидерка», «Сидерар», «Асиндар», «Асерос Сапла» продолжают оставаться ведущими фирмами в стране по производству продукции черной металлургии.

Производство продукции метпрома распределялось по основным фирмам в 1999г. следующим образом (в тыс.т.): выплавка чугуна — 2118, в т.ч. «Сидерар» — 2000, «Асерос Сапла» — 118; выплавка рубчатого железа — 1670, в т.ч. «Асиндар» — 1000, «Сидерка» — 670; производство стали — 4528, в т.ч. «Асиндар» — 1258, «Сидерка» — 950; «Сидерар» — 2000; производство стального литья — 4180,

в т.ч. «Сидерка» — 950, «Сидерар» — 1900, «Асиндар» — 1200; производство горячего стального проката — 4622, в т.ч. «Сидерар» — 2100, «Асиндар» — 1040, «Сидерка» (трубы бесшовные) — 770; производство холодного стального проката — 1409, в т.ч. «Сидерар» (стальной лист) — 1350; производство жести («Сидерар») — 120.

В области производства чугуна ведущее место занимает фирма «Сидерар». В соответствии со своей программой развития фирма планирует увеличить производство чугуна с 2 до 3,5-4 млн.т. в год, для чего потребуются капвложения в 1 млрд. долл.

Фирма «Асиндар», одна из ведущих производителей стали в стране, выполняет программу модернизации и расширения производства. Фирма запускает прокатный стан итальянского производства стоимостью 25 млн.долл., что позволит расширить номенклатуру изделий и увеличить производство продукции на 30%. Будет установлено также новое оборудование для непрерывной разливки стали, подписан контракт с итальянской фирмой «Даниели» на изготовление прокатного стана мощностью 500 тыс.т. в год, планируется увеличить производство проволоки и кабеля. Будут инвестированы средства в целях улучшения системы информатики и уменьшения адм. расходов.

В области производства труб для нефтяной промышленности лидирующее место занимает фирма «Сидерка». Фирма выполняет свой план инвестиций, предусматривающий вложение 160 млн. долл. в ближайшие 2г., открыла цех по термическому закаливанию стали и линию по производству спец. сталей. Будут направлены средства на оптимизацию расходов по выпуску продукции и уменьшению складских запасов.

Производство и торговля автомобилями (шт.)

	1997г.	1998г.	1999г.
Производство	446306	457957	304957
Сбыт нац. автомашин в стране	228297	221967	198129
Импорт	198029	233401	159549
Продано на внутр. рынке	426326	455368	357678
Экспорт	210386	237457	89831
Запасы на заводах	27822	26355	12231

В 1999г. произошел рост инвест. активности металлургических фирм.

Фирма «Асиндар» приобрела 90% акций фирмы «Асотах» (Бразилия), которая производит металл для строительства с годовым объемом 800 тыс.т., стоимостью 10,8 млн. долл.

Фирма «Сидерка» приобрела за 43 млн. долл. контрольный пакет акций завода по производству труб бразильской фирмы Confab Industrial do Brasil. Ведутся переговоры с франц. фирмой Usinor по созданию современного предприятия для производства продукции для автомобильной промышленности, с фирмой НКК (Япония) по производству и продаже бесшовных труб. «Сидерка» и фирма Algoma Steel (Канада) ведут переговоры по лизинговому контракту сроком на 20 лет, который позволит арг. фирме производить бесшовные трубы в Канаде в объеме 2.45 млн.т. в год. «Сидерка» планирует расширить свое присутствие на рынке Японии, где хочет продавать свою продукцию для строительства нефте- и газопроводов.

Алюминий

Производством алюминиевых слитков занимается предприятие «Алуар», завод которого

располагается в Пуэрто-Мадрин, пров.Чубут. Производственные мощности предприятия составляют 270 тыс.т. в год. Постоянное внедрение современных технологий позволило не только обеспечить эффективное использование 98% производственных мощностей, но также превзойти межд. стандарты качества продукции.

Фирма использует большую часть электроэнергии ГЭС «Футалеуфу» (270-300 мвт. из 330), в которой «Алуар» имеет 59% капитала и концессию на 30 лет с 1995г. Одновременно она имеет 4 теплогенератора общей мощностью 90 мвт., которые работают на газе. Владельцем 52% ее капитала является «Сипал».

К концу 1996г. «Сипал» заключила соглашение с «Алкан Алюминий Холдингс», с тем чтобы приобрести пакет акций С&К (бывшая «Камеа» и «Кикса»), после чего она завладела почти всем капиталом предприятия. Слияние было утверждено 23.04.97г., что привело к созданию АО «Дивисьон Элаборадос».

В предприятии «Трелпа» (Электрический транспорт Патагонии) ее участие составило 40%. Основные предприятия, участвующие в его капитале: «Сипал» (Инвест. компания А. и Лат. Америки), «Песерре» и «Эстансиас Сан-Хавьер де Катамарка» с общим капиталом 53,45%.

«Рефинериас Уболди», также с двумя заводами: один — небольшой в пров.Буэнос-Айрес, а второй — в Пуэрто Мадрин, пров.Чубут, причем на последнем производятся спец. сплавы для экспорта.

В стране производятся прокат (рулон, лист, диски, желоба, крышки для бутылок и фольга) — 28%, экструзия (штанги и трубы) — 26%, катанка и проволока — 25%, литье и прочие изделия — 33%.

Потребителями являются: гражд. строительство — 25%; транспорт — 17,9%; энергетика — 14,5%, изготовление посуды и упаковки, предметов гигиены — 11,7%; товары ширпотреба, сталеплавильное производство — 8,3%; машины и оборудование — 3,3% и др. — 7,7%.

В 2000г. потребление алюминия сократилось по сравнению с 1999г. на 9% и составило 105,9 тыс.т. Производство алюминия в 2000г. получило большой импульс роста по сравнению с предыдущим годом, благодаря расширению установленных мощностей, которые на заводе предприятия «Алуар» достигли 265 тыс.т. в год.

Указанный рост производства предопределил значит. увеличение экспорта, при сохранении цен в течение всего года на уровне 1500 долл. за тонну.

Минэнергетики освободил крупных потребителей электроэнергии пров.Чубут от оплаты так называемого «энергетического резерва», внедренного в 1977г. Эти удержания увеличивали затраты на производство алюминия на 7%. Освобождение от этого бремени в значит. степени помогло алюминиевой промышленности провинции. Следует иметь ввиду, что электрическая составляющая затрат на производство алюминия велика — 25%.

«Алуар» объявил о намерении инвестировать 2 млрд.долл. в течение ближайших 5 лет на следующие 4 проекта: расширение производительных мощностей на заводе Пуэрто-Мадрин с 265 до 400 тыс.т.; строительство новой ТЭЦ; строительство нового завода в Патагонии на 250 тыс.т. в год; модернизация линий прокатки. Производственные мощности предприятия «Алуар» достигнут 650 тыс.т. алюминия в год, увеличив более чем вдвое

свое присутствие на мировом рынке этого металла.

Объем производства первичного алюминия в 1999г. увеличился на 10,6% по сравнению с 1998г. и составил 206,4 тыс.т. Более половины (53,2%) первичного алюминия А. экспортировала. Было также экспортировано в 1999г. алюминиевых полуфабрикатов в 39,7 тыс.т. В то же время импорт полуфабрикатов превысил их экспорт и составил 42,6 тыс.т.

Производство, импорт и экспорт алюминия, в тыс.т.

	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.
Производство перв. алюминия.....	185,9	187,2	186,7	206,4
Производство втор. восстан. алюминия.....	15,8	19,7	20,9	18
Импорт полуфабрикатов.....	35,7	38,2	35,6	42,6
Экспорт первичного алюминия.....	92,2	110,7	82	109,8
Экспорт полуфабрикатов.....	24,7	27,8	36,5	39,7
Потребление.....	237,4	245,1	243,2	267

В целом потребление алюминия в стране увеличилось и составило 267 тыс.т., что превышает уровень 1998г. на 9,8%.

Ведущей арг. компанией по производству алюминия продолжает оставаться фирма «Алуар». Главное предприятие фирмы находится в пров. Чубут, проектная мощность завода 190 тыс.т. первичного алюминия в год. Коэффициент использования мощностей достигает 98%. Продукция завода полностью соответствует межд. стандартам качества.

Потребляемый объем алюминия по отраслям промышленности распределялся в 1999г. следующим образом: гражд. строительство — 25%; транспорт — 17,9%; энергетика — 14,5%; пищевая и фармацевтическая промышленность — 11,7%; производство товаров бытового назначения — 11,6%; сталелитейное производство — 8,3%; другие отрасли — 11%.

Основными фирмами по переработке алюминия остаются «Дивисьон Элаборадос», «Рефинериас Уболди», «Пирелли Коблес», «Эспиноса», «Фламиа», «Имба», «Соинко».

По продуктам переработки первичный алюминий распределяется на следующие основные группы: продукты проката (рулоны, лист, упаковочный материал) — 28%; строительные профили и трубы — 26%; кабельная продукция и проволока — 13%, отливки и другие виды — 33%.

Постоянное развитие пром. производства, наличие устойчивого спроса на алюминий на внутр. и внешнем рынке, а также достаточно развитая энергетика в А. способствуют расширению объемов производства предприятий алюминиевой промышленности.

Фирма «Алуар» закончила в 1999г. работы по расширению своих мощностей по производству алюминия до 260 тыс.т. Планируется экспорт до 150 тыс.т. алюминия в Японию, Европу и США, что по расчетам может принести до 115 млн. долл. Совместно с иноинвесторами фирма «Алуар» планирует вложить 1,5 млрд. долл. в новый завод алюминия мощностью 250 тыс.т. алюминия в год в пров. Чубут.

АРМЕНИЯ

Состояние дел в горно-металлургической отрасли. Среди металлообразующих полезных ископаемых наиболее крупные запасы представлены месторождениями молибдена и меди. **На террито-**

рии РА сосредоточено 2% мировых запасов меди и 7% запасов молибдена. В основном они расположены на севере (Алавердское, Ахталинское) и юге (Каджаранское, Капанское и Агаракское) республики.

На севере РА до 1991г. функционировал Алавердский горно-металлургический комбинат, представлявший собой законченный технологический цикл, производивший в год до 50 тыс.т. рафинированной меди, значительное количество серной кислоты и другую продукцию. Протесты «зеленых» в 1992-93гг. привели к остановке этого предприятия, демонтажу его оборудования и закрытию рудника. Лишь в 1997г. на базе медеплавильного завода, входившего в состав комбината, было создано ЗАО «Манес ев Валлекс» по выплавке 5 тыс.т. черновой меди в год. Учредители предприятия с уставным капиталом 1 млн.долл. — «Валлекс» (Лихтенштейн) и «Элеко» (Швейцария). Медный концентрат для выплавки меди поставляется в основном с юга РА (Зангезурский медно-молибденовый комбинат), что определенным образом повышает себестоимость ее производства. В целях удешевления производства руководством «Манес ев Валлекс» была достигнута договоренность с грузинскими горняками о поставках медного концентрата в Алаверди по железной дороге из Грузии (Марнеульское месторождение) для производства черновой меди. Грузинская сторона считает это решение достаточно выгодным для себя, поскольку такая производственная кооперация может стать реальным механизмом погашения перед Арменией задолженности за поставки электроэнергии из РА в Грузию. В перспективе, в случае открытия Алавердского рудника, здесь планируется строительство медеплавильного завода с годовой мощностью 35 тыс.т. рафинированной меди.

В южной части РА (Сюникская обл.) действуют Зангезурский, Агаракский медно-молибденовые комбинаты (ММК), а также Капанский горно-обогадительный комбинат (ГОК). Из них надежной сырьевой базой обеспечен только Зангезурский ММК, эксплуатирующий **одно из крупнейших в мире Каджаранское месторождение меди и молибдена**, разведанных запасов которого должно хватить на 60-70 лет. Комбинат, который работает на 70% мощности, производит медный (30 тыс.т.) и молибденовый (7 тыс.т. в год) концентраты, имеющие достаточно высокий спрос на внешнем рынке. На базе Зангезурского ММК планируется построить завод по выработке из молибденового концентрата тех. триоксида молибдена (8 тыс.т. в год), являющегося основой для получения ферромолибдена, выпуск которого в небольших количествах налажен на Ереванском заводе чистого железа.

Обеспеченность сырьем Агаракского ММК составляет 12 лет. Пуск же в эксплуатацию Айгедзорского рудника сможет продлить жизнь предприятия еще на 20 лет.

Капанский ГОК уже сейчас испытывает трудности с местной рудой. Однако скорое начало промисвоения Арагадзорского месторождения меди значительно улучшит положение комбината, что позволит осуществить строительство завода по выплавке рафинированной меди в объеме 20-25 тыс.т. в год. На мощностях Капанского ГОК предусматривается также вырабатывать в год до 800 кг. золота, 12 т. серебра, 6 т. селена, 5 т. теллура,

висмута и кадмия, а также до 100 тыс.т. серной кислоты.

В целом ММК, несмотря на его долг перед бюджетом (12 млрд. драм, погашение отложено до конца 2005г.), является весьма привлекательным для инокомпаний. В 1998г. во время визита в Ереван представителей южно-африканской компании JCI Limited и Des Mineralis был подписан меморандум, согласно которому южноафриканским компаниям на четырехлетний срок будет предоставлено эксклюзивное право на исследование и разработку медно-молибденовых месторождений. Ожидалось, что под эту программу будет инвестировано в отрасль 400 млн.долл.

В сент. 1998г. минпромторг РА провел переговоры с китайской компанией Metallurgical Construction Corporation, которая высказала готовность инвестировать в южный горно-металлургический комплекс 340 млн.долл. Планировалось, что эти средства будут направлены на реконструкцию цехов по переработке меди и молибдена, а также строительство в Капане завода по выплавке рафинированной меди. Однако отсутствие гос. гарантии со стороны правительства РА по обеспечению возвратности вложенных кредитных средств со стороны иноинвесторов пока не позволяет в полном объеме реализовать намеченные планы.

В начале 2000г. румынская компания Metal Prince под фин. гарантии межд. корпорации «Графигура» подписала с минпромторгом соглашение о совместной деятельности на базе Капанского ГОК и Ахталинской обогатительной фабрики. Румынская компания в течение 1,5 лет инвестирует на восстановление этих объектов 4 млн.долл. Реализация соглашения позволит Капанскому ГОК выйти на проектную мощность и погасить предоставленные кредиты за счет поставок рудных концентратов и рафинированной меди.

Правительство в окт. 1999г. одобрило концепцию развития горно-металлургического комплекса, согласно которой на первом этапе намечено перезапустить Алавердский рудник (север РА), Ахталинскую и Шамлухскую обогатительные фабрики, а также медеплавильный цех в Алаверди по выплавке рафинированной меди.

В южном ММК планируется строительство медеплавильни, с участием иноинвесторов. Особое внимание придается возобновлению плавильного производства молибдена, поскольку реализация указанных проектов создаст полный цикл переработки медно-молибденовых руд — от их добычи и производства концентратов до получения чистых цветных и редкоземельных металлов. На гос. уровне будут обеспечены максимальные условия для привлечения инокапитала в эту отрасль.

Второй этап предусматривает пуск в эксплуатацию Арманиского медно-полиметаллического, а затем и Техутского медно-молибденового месторождений на севере республики, со строительством обогатительных предприятий полного цикла. Стоимость этих проектов составляет 40 и 60 млн.долл. соответственно. Основными источниками финансирования станет их продажа на условиях межд. тендера.

БЕЛОРУССИЯ

В черной металлургии производство продукции в сопоставимых ценах составило 110,1% к уровню

1999г. В 2000г. было произведено: проката черных металлов (готового) — 1,4 млн.т., что на 7,5% больше по сравнению с 1999г., стальных труб — 37,1 тыс.т. (+11,8%), металлокорда — 49,2 тыс.т. (+3,8%). В 2000г. в черной металлургии цены выросли в 2,7 раза, в т.ч. по производству черных металлов в 2,8 раза.

Объем производства продукции на предприятиях машиностроения и металлообработки в 2000г. по сравнению с 1999г. в сопоставимых ценах возрос на 14,5%. Производство металлорежущих станков составило 5343 шт. и увеличилось на 17,7% по сравнению с 1999г., грузовых автомобилей — 14,7 тыс. шт. (+9,8%), троллейбусов — 109 шт. (+22,5%), автобусов — 914 шт. (+21,2%), тракторов — 22,5 тыс. шт. (-18%), кормоуборочных комбайнов — 323 шт. (-24%), подшипников качения (без велосипедных) — 19,6 млн. шт. (+2,3%), мотоциклов — 36,6 тыс. шт. (+49,6%), велосипедов (без детских) — 585,6 тыс. шт. (+15,3%), холодильников и морозильников бытовых — 811,7 тыс. шт. (+1,2%), телевизоров — 531,8 тыс. шт. (+3,1%), стиральных машин — 88,1 тыс.шт. (-4,5%), бытовых часов — 5602 тыс. шт. (+7,4%).

В 2000г. в машиностроении и металлообработке цены выросли в 2,5 раза. Наибольший рост цен наблюдался в подшипниковой промышленности (в 4,3 раза), в производстве оборудования для промышленности стройматериалов (в 3,8 раза), вакуумных насосов и агрегатов (в 3,7 раза), подъемно-транспортном машиностроении (в 2,9 раза), автопроме, производстве металло- и деревообрабатывающего инструмента, технологической оснастки (в 2,8 раза), коммунальном, тракторном и с/х машиностроении (в 2,7 раза).

БРАЗИЛИЯ

Горнодобыча

В 2000г. доля горнодобывающего сектора, включая добычу нефти и природного газа, в общем ВВП страны составила 8,7%, экспортные поставки мин. сырья достигли 48 млрд. долл.

По запасам ниобия и тантала стране принадлежит 1 место, белой глины и графита — 2, талька — 3, магнезия — 4, олова — 5, алюминия, железа, лития и марганца — 6. Данное обстоятельство позволяет нац. производителям прочно удерживать и передовые позиции по производству ниобия (1 место), тантала, железа и белой глины (2), алюминия и графита (3), хризолита, магнезита и олова (4) и марганца (5).

Производство железной руды. Мировые запасы железной руды в 2000г. оценивались в 306 млрд.т. Бразилия, располагающая 6,4% (19,5 млрд.т.) от общего количества мировых запасов этого сырья, прочно удерживала 6 место. Отличительной особенностью железной руды является высокое содержание железа в гематитовых рудах — 60-68% и итабиритовых — 50-60%. Порядка 90% известных месторождений в Бразилии могут разрабатываться открытым способом. Распределение залежей на территории страны характеризуется следующим образом: шт.Минас Жирайс — 72,2%, шт.Парана — 22,3%, шт.Мату Гроссу ду Сул — 4,3%, другие — 0,4%.

В 2000г. в стране добыто 197 млн.т. железной руды. Производство распределяется среди 30 ком-

паний, ведущих разработку 80 шахт, из них 96% объема добываемых руд принадлежит основным компаниям: «Компания Вале ду Рио Досс», «Минерасоес Бразилейрас Реунидас», «Минерасао да Триндада», «Фертеко Минерасао», «Самарко Минерасао», «Компания Сидеруржика Насионал», «Итаминас Комерсио де Минерное».

По данным Департамента внешней торговли (DESEX) в 2000г. экспорт железной руды из Бразилии составил 142 млн.т. на 3,098 млрд. долл. Экспортные поставки осуществлялись в Японию (15,5%), Германию (13%), Китай (9%), Ю.Корею (5%), США (5%) и еще порядка 38 стран.

Производство бокситов. Мировые запасы оцениваются в 31 млн.т., из них 7,7% расположено в Бразилии. В 2000г. в стране добыто около 13,01 млн.т. бокситов, тем самым Бразилия заняла 3 место в мировом рейтинге основных производителей бокситов.

Ведущая роль в разработке месторождений бокситов отводится компаниям: «Минерасао Рио ду Норче» (79,2%), «Компания Бразилейра ду Алюминиу» (10%), «Алкоа Алюминиу ду Бразил» (5%) и Алкан (3,3%).

Экспорт составил 4,9 млн.т. Основными потребителями браз. бокситов являются: Канада (39,3%), США (18,9%), Украина (12,09%).

Импортные поставки бокситов в Бразилию составили 7 млн.т. Основными поставщиками являлись: Венесуэла (60%), Китай (29,4%), США (10%).

Производство никелевой руды. Мировые запасы руд в 2000г. составили 140,1 млн.т. По производству никеля Бразилия занимает 8 место в мире. В 2000г. отмечено увеличение производства на 23% по сравнению с 1999г., что было вызвано повышенным спросом со стороны азиатского и европейского рынков.

В 2000г. нац. производство никеля, содержащегося в ферросплаве FeNi, и электролитического никеля составило 34,96 тыс.т. Компания «Никель Токантинс» произвела 18,3 тыс.т. никелевого карбоната и 16,9 электролитического никеля. Компания «Кодемин» произвела 6,64 тыс.т. никеля, содержащегося в ферросплаве FeNi.

Экспорт составил: «Никель Токантинс» – 11,56 тыс.т. электролитического никеля в США и Японию; «Кодемин» – 1,46 тыс.т. ферросплава FeNi в основном в Германию и Люксембург.

Наблюдалось незначит. увеличение импорта никеля в основном в виде полуфабрикатов из Юж. Африки, Норвегии, России и США, с Кубы.

Производство ниобиевой руды. Основная доля мировых запасов пирохлора (содержащего Nb₂O₅) находится в Бразилии. Залежи располагаются в шт. Минас Жерайс – 96,3%, в шт. Амазонас – 2,8% и шт. Гоиас – 1%. Производство ниобиевого концентрата (Nb₂O₅) в 2000г. составило 43,07 тыс.т.

Компания «Минерасао Каталао де Гоиас» добыла 701 тыс.т. обогащенной руды и произвела 3,67 тыс.т. ферросплава FeNb, с содержанием 2, 53 тыс.т. ниобия.

Компания «Компания Бразилейра де Металуржия и Минерасао – КБММ» в 2000г. произвела 16,67 тыс.т. ниобия, содержащегося в ферросплаве FeNb, и 1,54 тыс.т. оксида ниобия.

Экспорт феррониобия в 2000г. составил 24,83 тыс.т. Основные потребители: Нидерланды (28%), США (24%), Япония (22%), Германия (8%) и Канада (7%).

Золотодобыча. По оценкам специалистов Ам. геологической службы (U.S. Geological Survey) в 1999г. мировые запасы золота оценивались в 49 тыс.т. Браз. запасы по последним подсчетам составляют 1860 т. Залежи золотосодержащих руд на территории Бразилии распределяются следующим образом: шт. Минас Жерайс – 58%, шт. Пара – 22%, Мату Гроссу – 9%, Баия – 4%, Гоиас – 4%, на остальные 12 штатов Бразилии приходится 3%.

По оценкам Ам. геологической службы, мировое производство золота в 1999г. составило 2330 т., что по сравнению с 1998г. дало снижение производства на 5,3%. Браз. производство золота в 1999г. по оценкам специалистов (DNPM) составило 49 т. В мировом рейтинге производителей золота Бразилия занимает 8 место.

В 1994г. страна произвела 78 т., в 1999г. эта цифра составила лишь 49 т., при этом ежегодное снижение составляет 6,7%. Повышение мировых цен на золото в конце сент. 1999г. положительно сказалось на уровне производства нац. золотодобывающих компаний, который в сумме составил 38,4 т. (за исключением приисков), что в общем дало прирост в 1,6% по сравнению с 1998г.

В Бразилии, традиционно считавшейся страной, где большая часть золота добывалась старателями, в последнее десятилетие отмечается возрастание пром. добычи золота. В этой связи в 1999г. добыча золота старателями составила лишь 10,3 т.

По данным DNPM в 1999г. импорт золотосодержащих продуктов, включая золотые изделия, украшения и хим. соединения содержащие металл, составил в 450,3 тыс. долл., что на 2,4% меньше по сравнению с 1998г. (461,3 тыс. долл.). Хим. соединения составили 97% от общего импорта. Основным поставщиком данной продукции в 1999г. стали США, доля которых составила 88% от общего количества импорта золота.

Экспортные поставки браз. золота в 1999г. составили 348 млн. долл.. Сокращение объема по сравнению с 1998г. (413 млн.) стало следствием низких цен металла на мировом рынке, где в последнее время наблюдается перманентное состояние снижения цен. Так в 1998г. средняя цена за унцию составляла 298,15 долл., а в 1999г. эта цифра находилась в пределах 267,64 долл. Основными потребителями браз. золота являются США (90%), Германия (5,6%) и Сингапур (1,3%).

1 место в стране по добыче золота занимает «Компания Вале Рио Досе» (CVRD), располагающая пятью крупнейшими в Бразилии месторождениями: Итабира, Касте, Фазенда Бразилейра, Алмас и Игарпе Баиа. В 1998г. компанией добыто 18,1 т., что составило порядка 33% от общего объема производства золота в стране. Оставив амбициозные планы по достижению уровня в 30 т. к 2000г., руководство компании свое основное внимание сосредоточило на развитии проектов связанных с добычей меди и золотосодержащих руд. Проекты «Салобо» и «Серра Лесте», два наиболее важных проекта в реализации вышеназванных планов, не оправдали возлагаемых надежд. Проект «Салобо» находится в стадии пересмотра, а «Серра Лесте» не принес ожидаемых результатов. По оценкам специалистов компании, в 2001г. следовало ожидать закрытия шахт Касте, Итабира и Алмас.

Руководство компании CVRD в настоящее время, для увеличения производства золота, акцентирует основное внимание на районе Каражас

(шт.Пара), где по оценкам экспертов находятся крупные залежи золотосодержащих руд. В других районах браз. территории практически исчерпаны золотые запасы и они не пригодны для реализации крупных проектов.

Компания Anglo Gold (ЮАР), одна из мировых производителей золота и основной конкурент браз. CVRD в последнее время все больше обращает внимание на латиноам. рынок. В Бразилии компания занимает 2 место и владеет рядом шахт в шт.Минас Жерайс и Гоиаис.

В последние годы все более активно проникает на латиноам. регион компания Anglo Gold. В 1999г. ею было израсходовано 17 млн.долл. на повышение производительности месторождений в Cuiaba (совместно с Minegасao Morro Velho) и Serra Grande (совместно с фирмой TVX Gold), которые дали 11,2 т. золота. В 2000г. она намерена выделить 6 млн.долл. на реализацию нового проекта в Амарари, шт.Амапа, (ожидается, что добыча на новой шахте будет начата в 2002г.), и расширение производства на месторождении в Cuiaba. В течении 5 лет фирма намерена увеличить производство золота в Бразилии, выйдя на уровень добычи в 19 т. в год.

Горнодобыча-99. Отрасль является одной из наиболее важных, она положительно влияет на развитие нац. экономики и увеличивает положительное сальдо торгового баланса страны. По оценкам Нац. департамента добычи полезных ископаемых (DNPM), в 1999г. доля горнодобычи составила 7,9% ВВП страны. Экспорт минерального сырья достиг 10,8 млрд.долл.

Бразилия располагает крупнейшими запасами полезных ископаемых. Так например, только в р-не Каражас (Восточная Амазония) находятся крупные месторождения железной руды, залежи марганца, никеля, меди, бокситов и других редких металлов. По залежам различных полезных ископаемых, находящихся на территории, Бразилия занимает ряд ведущих мест в мире.

Мировые запасы железной руды в 1999г. оценивались в 298 млрд.т. Бразилия располагает 6,8% (19,8 млрд.т.) от мировых запасов этого сырья и занимает 6 место. При этом, ввиду высокого содержания железа в гематитовых рудах – 60-68% и итабиритовых – 50-60%, **страна по качественному показателю железных руд прочно удерживает лидирующее положение в мире**, при этом 90% месторождений могут разрабатываться открытым способом. Распределение залежей по штатам: Минас Жерайс – 72,2%; Парана – 22,3%; Мату Гроссу ду Сул – 4,3%; другие – 0,4%.

В 1999г. в стране добыто 199 млн.т. железной руды, что составило прирост в 6,5%, тем самым позволив Бразилии занять 2 место в мире после Китая. Производство распределено среди 40 компаний, которые ведут разработку 90 шахт.

В 1999г. 95% от общего объема добываемых руд приходилось на 8 основных компании. Показатели некоторых из них составили: «Компания Вале ду Рио Досе» – 98,3 млн.т., «Минерасоес Бразилейрас Реунидас» – 28,4 млн.т., «Сидеруржика Насионал» – 11,3 млн.т.

Экспорт железной руды из Бразилии, по данным Департамента внешней торговли (DECEX), в 1999г. составил 150 млн.т., на 3310 млрд. долл.: Германия – 17%, Япония – 15,5%, Италия – 6,5%, Китай – 6,1% и еще 38 стран.

Мировые запасы бокситов оцениваются в 30,4 млн.т., из них 5,9% расположено в Бразилии, на севере страны.

В 1999г. в Бразилии добыто 12,8 млн.т. бокситов. Разработкой месторождений бокситов заняты: «Минерасо Рио ду Порче» – 79,65%, «Бразилейра ду Алюминиу» – 9,5%, «Алкоа Луминиу» – 5,2%. Экспорт составил 4,3 млн.т.: Канада – 38,2%, США – 19,4%, Украина – 11,8%, другие сфаны – 8,1%. Импорт бокситов в Бразилию находится в пределах 13 млн.т.

Мировые запасы никелевых руд в 1999г. претерпели незначительное сокращение на 4,1%, тем не менее Бразилия продолжала удерживать 11 место в мире. В запасах браз. сырья отмечен рост на 15,8%, который стал возможен благодаря расширению производства компанией «Никель Токантинс». Основными центрами добычи являются шт.Гоиаис, где сосредоточено 74,2% никелевых руд и шт.Пара – 16,7%.

Нац. производство никеля, содержащегося в ферроникелевом сплаве, и электролитического никеля к 1999г. составило 25,8 млн.т. Компании «Никель Токантинс» произвела 1,9 млн.т. никеле-содержащих руд и 30,1 т. никелевого карбоната. Экспорт составил: «Никель Токантинс» – 10 тыс.т., «Кодемин» – 4,6 тыс.т., «Морру ду Никел» – 3,9 тыс.т.

Запасы и мировое производство пироклора (содержащего Nb205) находятся в Бразилии. Основные залежи располагаются в шт.Минас Жирайс – 96,3%, в шт.Гоиаис – 1%, в шт.Амазонас – 2,8%.

Производство ниобиевого концентрата (Nb205) в 1999г. возросло на 13% по сравнению с 1998г. Экспорт феррониобиевых сплавов в 1999г. составил 18,35 тыс.т. Основными потребителями стали: США, Япония, Германия и Канада.

Общий объем производства цветных металлов в 1999г. составил 1238 тыс.т., из которых на экспорт было отгружено 693 тыс.т. Импорт при этом составил 1,6 млрд.долл.

Мировое производство алюминия в 1999г. составило 22,4 млн.т. Браз. производство алюминия составило прирост в 1,6% по отношению с прошлым годом, составив 1,2 млн.т. Основными производителями выступают: «Албраз» – 28,5%, «Алкоа» – 23,3%, СВА – 18,3%, «Алкан» – 8,5%, «Алувале» – 4,3%.

Импорт Бразилией алюминия в 1999г. увеличился на 59,4% и составил 185 млн.т., большая часть импортированного сырья была ввезена в виде полуфабрикатов. Основными импортерами стали Германия – 42,5%, США – 37,6%, Англия – 1,8%, на долю других стран пришлось 18,1%.

Экспорт браз. алюминия претерпел незначительные сокращения, составив 800 млн.т. Внутреннее потребление алюминия в 1999г. увеличилось на 11%, что составило 750 млн.т. Это стало возможным в результате увеличения импортных поставок и сокращения экспорта. Компанией СВА рассматривается проект, в результате которого будет произведено 500 млн.т., для чего предусматривается вложение инвестиций до 700 млн. долл.

Бразилия в 1999г. располагала 11,6 млн.т. меди, что составляло 1,8% от общего количества мировых запасов. Производство первичной меди в Бразилии в 1999г. составило 158,4 тыс.т. Потребление меди в стране составило 172,4 тыс.т. Импорт Бра-

зилии составил 399 тыс.т. Основными поставщиками были: Чили (53%), Перу (19%), Аргентина (10%) и Индонезия (9%). Бразилией в 1999г. было экспортировано 32,6 тыс.т. на 57,8 млн. долл. Среди потребителей можно выделить США, Аргентину и Ю.Корею.

В 1999г. мировые запасы цинка составляли 445 млн.т., большая часть которых находилась в Австрии (20%), Китае (18%), США (18%). Нац. запасы Бразилии составили 1,3% от мировых. 86,2% всех месторождений находится в муниципальных округах Вазанте и Паракату (шт.Минас Жерайс), оставшаяся часть залежей расположена в шт.Рио Гранде ду Сул (8,5%), Баиа (2,4%), Парана (1,9%).

Импорт цинка составил 165 тыс.т. на 58,3 млн. долл., что по сравнению с 1998г. претерпело незначительное сокращение на 15%. Основными поставщиками стали: Перу, Аргентина и США. В 1999г. Бразилией не экспортировался концентрат цинка. Что касается металлического цинка, то его экспорт составил 14,5 тыс.т. Компания «Минейра де Метане, СММ» инвестировала 1,2 млн.долл. на проведение исследовательских работ в р-нах Вазанте и Паракату. Планируется, что в результате данных работ компания сможет увеличить свою производительность до 150 тыс.т. в год.

Чермет

В 2000г. черная металлургия продолжала играть важную роль в экономике Бразилии. В целом можно отметить, что за отчетный год в данном секторе четко прослеживалась тенденция наращивания темпов производства.

За 2000г. в стране произведено 27.751 тыс.т. стали, по сравнению с 1999г. прирост составил 11%. Бразилия прочно удерживала 8 место в мировом рейтинге основных производителей стали, уступая Китаю (125.790 тыс.т.), Японии (106.442 тыс.т.), США (100.990 тыс.т.), России (57.587 тыс.т.), ФРГ (46.372 тыс.т.), Ю. Корею (43.116 тыс.т.) и Украине (31.293 тыс.т.). В Лат. Америке Бразилия занимает лидирующее положение, производя 49,5% стали на южноам. континенте.

По данным Браз. института черной металлургии (Instituto Brasileiro de Siderurgia – IBS) в 2000г. производство чугуна составило 27.809,8 тыс.т., что по сравнению с 1999г. дало прирост в 13,3%.

Внутр. запородажи металлургической продукции в 2000г. составили 13.844 тыс.т., что по сравнению с пред.г. (12.453) привело к увеличению их на 11,2%. В то же время внешние запородажи сократились на 3,8% и составили 8.443 тыс.т.

Но данным министерства развития, индустрии и торговли, за период с янв. по нояб. 2000г. общий тоннаж экспортированной продукции сектора (полуфабрикаты, стальной прокат и т.п.) снизился по сравнению с 1999г. на 2,5% и составил 9,2 млн.т. В то же время общая сумма экспорта возросла и в нояб. 2000г. составила 2,7 млрд. долл. (цены FOB), что на 18,8% выше показателей 1999г. Экспорт браз. чугуна в 2000г. составил 3.514.390 т. на 412.647 тыс. долл. (цены FOB), что составило прирост 46,9% по сравнению с 1999г.

Доля крупнейших нац. металлургических компаний «Сидеруржика Насионал – CSN», «Сидеруржика де Ту-барао- CST», «Узиминас», «Жердау», «Козина», «Асоминас» и «Белго-Минейра» составила в общем производстве 91%. За 12 мес. они произвели 25.290 тыс.т. стали.

Металлургическое производство в 2000г., в тыс.т.

Наименование	2000г.	1999г.	2000/99, %
Сталь (брутто)	27.751	24.996	11
Прокат	18.181	16.793	8,3
- плоский	11.212	10.121	10,8
- сортовой	6.969	6.671	4,5
Полуфабрикаты на продажу	7.557	7.130	6
- слябы	5.560	5.422	2,5
- блюмы, слитки	1.997	1.707	16,9
Чугун	27.809	24.548	13,3
Губчатое железо	412	399	3,1

Производство основных видов проката, в тыс.т.

Продукция	2000г.*	1999г.	2000/99, %
Прокат плоский:	10.334	9.267	11,5
- без спецпокрытия	7.932	6.982	13,6
- со спецпокрытия	1.984	1.915	3,6
- спецстали	416	370	12,5
Сортовой прокат:	6.451	6.199	4,1
- прутки стальной	1.793	1.602	11,9
- брус	1.088	1.017	7,0
- арматура	2.180	2.281	(4,4)
- проволока стальная	2.288	1.124	7,7
- профили стальные	505	498	1,5
- трубы бесшовные	387	276	40,1
Итого	10.785	15.467	8,5

* – производство за янв.-нояб. 2000г.

Наибольший прирост производства в 48,9% зарегистрирован у компании «Узиминас», которая произвела 4.437 тыс.т., по сравнению с 2.980 тыс.т. в пред.г.

Производство черной металлургии в стране распределяется среди нац. компаний следующим образом:

Компания	Нац. производители, в тыс.т.		
	2000г.	1999г.	2000/99, %
Accsita	856	785	9
Acoinas	1.619	1.354	11,2
Acos Villares	660	632	4,5
Baira Mausa	392	389	0,8
Belgo-Miucira	2.571	2.266	13,4
CBACO	7,7	39	(80,7)
Cosipa	2.745	2.593	5,9
CSN	4.781	4.851	(1,4)
CST	4.751	4.413	7,7
Gerdau	3.383	3.258	3,8
Itauncense	24	33	(100)
MBL Brasil	24	31	(22,7)
V & M do Brasil	518	364	412
Usiniinas	4.437	1.980	48,9
Итого	17.751	24.996	11

Ферросплавы

Ферросплавная промышленность. На протяжении последнего десятилетия представляет собой полностью сформировавшуюся подотрасль черной металлургии страны, способной обеспечивать внутренние потребности страны и поставлять свою продукцию на экспорт.

Производство ферросплавов в Бразилии, в тыс.т.

Ферросплавы	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.
На базе марганца	447.478	328.449	246.091	233.644	185.469
... кремния	236.838	212.183	166.278	200.833	179.954
... хрома	77.231	74.485	71.507	90.784	81.583
... никеля	29.582	31.015	26.389	19.807	17.659
Модификаторы	54.305	59.068	67.451	80.560	69.951
Итого	845.434	706.200	578.716	625.628	534.616

Объем ферросплавов, потребляемых предприятиями черной металлургии страны составляет порядка 390 тыс.т. в год, что характеризуется незна-

чит. ростом за последние 2г. Основными видами потребляемых ферросплавов остаются сплавы на основе марганца, кремния и хрома.

Сортамент ферросплавов, потребляемых в Бразилии, в тыс.т.					
Ферросплавы	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.
На базе марганца	447.478	328.449	246.091	233.644	185.469
... марганца	149.968	195.390	198.974	191.258	168.326
... кремния	67.236	60.710	64.442	76.118	69.847
... хрома	61.955	57.197	64.500	91.214	79.984
... никеля	13.991	15.241	17.895	17.158	15.989
Модификаторы	8.441	12.429	15.207	21.133	18.532
Итого	346.591	339.497	354.221	399.679	352.678

По оценкам Браз. ассоциации производителей ферросплавов (ABRAFE) по состоянию на авг. 2000г. импорт ферросплавов составил 17.743 т. Импорт составил прирост в 4,4% по сравнению с этим же периодом 1999г.

Ферромарганец. За 8 мес. 2000г. нац. промышленность импортировала 6.334 тыс.т. ферромарганца. В 1999г. общее количество импортированной продукции составило 28.978 тыс.т. на 11.373 млн. долл. Основными поставщиками ферромарганца FeMnAC стали Франция (21.546), Юж. Африка (2.038), Великобритания (1.740), Швеция (441), Китай (281) и Япония (135) и ферросилиция FeSiMn – Юж. Африка (508), Испания (10) и США (6).

Экспортные поставки только за 8 мес. 2000г. достигли 89.273 тыс.т. на 38.163 млн.долл.. Общий экспорт ферромарганца в 1999г. составил 81.959 тыс.т. на 32.510 млн.долл. Основными потребителями FeMnAC стали, в тыс.т.: США (7.678), Аргентина (5.253), Колумбия (1.571), Канада (1.198), Нидерланды (1.049) и Мексика (1.037), а FeSiMn – Канада (20.514), Япония (10.204), Аргентина (9.699), Нидерланды (6.707) и Турция (3.601).

Ферросилиций. К авг. 2000г. общий импорт FeSi составил 218 тыс.т. на 310 млн.долл.. В 1999г. общий показатель составил 149 тыс.т. на 197 млн.долл.. Основными экспортерами стали: Норвегия (34), Франция (22), Нидерланды (12), США (8) и Мексика (4).

Экспорт по состоянию на август 2000г. составил 115.312 тыс.т. на 76.521 млн.долл.. В 1999г. он составлял 160 тыс.т. на 105 млн.долл.. Основными потребителями являлись Япония (59.4), США (14.3), Канада (13.549), Бельгия (9.088), Нидерланды (8.262) и Мексика (7.169).

Феррохром. К авг. 2000г. импорт FeCr составил 7.170 тыс.т. на 4.73 млн.долл.. В 1999г. он составлял 4.971 тыс.т. на 3.57 млн.долл.. Основным поставщиком была Индия, поставившая 2.144 тыс.т. на 1.204 млн.долл..

Браз. экспорт 2000г. по состоянию на авг. составил 10 тыс.т. на 16 млн. долл. В 1999г. этот показатель равнялся 4.809 тыс.т. и 4.704 млн.долл. соответственно. Основные поставки были осуществлены в США (4.582), Великобританию (80), Нидерланды (40), Бельгию (40) и Аргентину (50).

Ферроникель. Импорт к авг. 2000г. составил 80 тыс.т. на 709 млн.долл.. В 1999г. общая сумма импортных поставок достигала 160 тыс.т. на 304 млн.долл., поставщиком которого стала Югославия (160).

Нац. экспорт за 8 мес. 2000г. составил 3338 тыс.т. на 8.823 млн.долл.. В 1999г. он находился в пределах 4.431 тыс.т. на 6.506 млн.долл.. Основными потребителями являлись ФРГ (3.152) и Бельгия (1.279).

Браз. экспорт ферросплавов (январь-авг. 2000г.)

Ферросплавы	Тонн		00/99	тыс.долл. FOB		00/99
	2000	1999	%	2000	1999	%
На базе марганца	89.273	40.551	120,1	38.163	16.174	136,0
FeMnAC	26.684	11.820	125,8	10.799	4.627	133,4
другие	5.007	1.977	153,3	3.417	1.353	152,5
FeSiMn	57.582	26.754	115,2	23.974	10.194	134,9
На базе кремния	115.312	100.179	15,1	76.521	61.996	21,5
FeSi	97.956	95.035	3,1	60.675	60.425	0,4
другие	17.356	5.144	237,4	15.846	2.571	516,3
На базе хрома	10	1.762	(99,4)	16	3.178	(99,5)
FeCrAC	-	34	-	1	20	-
FeSiCr	-	1.560	-	-	780	-
FeCrMC/BC	10	168	(94,0)	15	1378	(99,4)
На базе никеля	3.338	3.494	(4,5)	8.823	4.876	89,9
FeNi	3.338	3.494	(4,5)	8.823	4.876	80,9
Специальные	38.825	38.819	0	180.122	177.809	1,3
FeMo	-	0	-	-	7	-
FeW	-	-	-	-	-	-
FeTi	-	34	-	-	87	-
FeV	12	20	(40,0)	118	211	(44,1)
FeNb	18.122	17.700	5,6	161.558	155.723	4,4
другие	20.122	21.065	(4,5)	17.446	21.781	(19,9)
Итого	246.758	184.805	33,5	303.645	265.033	14,4

Согласно оценкам Нац. управления добычи полезных ископаемых запасы марганцевых руд на территории Бразилии составляют порядка 50.584 млн.т., хромовой – 6.800 млн.т., никелевой – 6.000 млн.т. Кроме того, в Бразилии сосредоточено приблизительно 88% мировых запасов ниобия, значит. количество вольфрама и шеелита.

Цветмет

В 2000г. цветная металлургия Бразилии продолжала играть одну из основополагающих ролей в экономике страны. В мировом производстве цветных металлов охране принадлежало порядка 6% производства олова, 5,3% производства алюминия, 12% производства цинка и 0,6% производства меди. Инвестиции на развитие данного сектора в отчетном году составили сумму в 1,3 млрд. долл., что на 18% больше по сравнению с 1999г.

Производство алюминия. В 2000г. в стране было произведено 1277 тыс.т. первичного алюминия, что на 1,5% выше показателя 1999г. Это позволило стране выйти на 6 место в мире по производству алюминия.

В 2000г. в Бразилию было импортировано порядка 96,7 тыс.т. алюминия, что по сравнению с 1999г. составило сокращение на 18%. Импортные поставки осуществлялись из США (61%), Германии (16%), Англии (3%) и Японии (3%).

Экспорт алюминия практически остался на уровне 1999г. и составил 940 тыс.т. Отмечается сокращение экспорта первичного алюминия на 26%, и лома на 73%. В то же время за 2000г. экспортные поставки полуфабрикатов возросли на 57%. Основными потребителями браз. алюминия стали Япония (27%), Аргентина (23%), Нидерланды (18%), Бельгия (10%) и США (5%). Внутренние продажи алюминия в 2000г. возросли на 7,2%, достигнув 231 тыс.т.

Основными нац. производителями являются компании «Албраз», «Алкан», «Алкоа», «Алувале», «Билитон» и «СВА».

Производство меди. В 2000г. нац. запасы меди оценивались в 11,9 млн.т. Производство меди составило 159 тыс.т. Бразилия импортировала 185 тыс.т. меди, что дало приросте 25% по сравнению с

1999г. Основными поставщиками стали: Чили (60%) и Перу (19%). Экспортные поставки составили 61 тыс.т. Отгрузки осуществлялись в Канаду, США, Чили и Аргентину. Основным производителем меди в Бразилии является компания «Минерала Карабина».

Производство олова. Браз. запасы оловянных руд составляют 8% от общего мирового количества, которые расположены на севере страны в р-нах Амазонас (58%) и Рондония (27%).

Нац. производство олова в 2000г. составило 12,96 тыс.т. За этот период в страну было импортировано 435 т. олова. Экспорт олова составил 6,13 тыс.т. Основными потребителями браз. олова стали США (79,1%) и Аргентина (13,9%). Основными производителями олова являются компании: «Паранапанема», «Сесбра» и «Бест».

Производство цинка. В 2000г. мировые запасы цинка составляли 431 млн.т., большая часть которых находилась в Австрии (19,7%), Китае (18%), США (18%). Нац. запасы Бразилии составили 1,2% от мировых, что составляет 3 млн.т.

86,2% всех месторождений находится в муниципальных округах Вазанте и Паракату (шт. Минас-Жирайс), оставшаяся часть залежей расположена в шт. Рио Гранде де Сул (8,5%), Баия (2,4%), Парана (1,9%). Браз. производство цинка составило в 2000г. 196,5 тыс.т., что по сравнению с прошлым годом дало прирост в 4,1%. Импорт цинка составил 26,3 тыс.т. Основными поставщиками стали Аргентина (72,2%), Перу (13,5%) и США (3,6%). С 1995г. Бразилия не экспортирует концентрат цинка. Что касается металлического цинка, то его экспорт составил порядка 24,6 тыс.т. Основными производителями цинка являются компании «Компания Минера де Мегай – СММ» и «Парабуна».

Металлургия

В 1999г. в метпроме сохранилась тенденция к снижению объемов производства, вызванная кризисом автопрома. Общее производство стали составило 25 млн.т., что на 3% меньше по сравнению с прошлым годом. Вместе с тем, Бразилия сохранила **8 место среди мировых производителей стали и 4 место среди ее экспортеров**. Несмотря на снижение общих показателей производства, выпуск экспортной продукции увеличился, проката – на 2,3% (16,8 млн.т.) и полуготовой продукции на 7,4% (7,3 млн.т.).

Потребление стали на внутреннем рынке, в тыс.т.

	1998	1999
Стальной лист	8,294	8,02
Длинный прокат.....	6,219	6,199
Спецстали.....	1,386	1,425

В 1999г., несмотря на увеличение общих объемов экспорта стали, доход составил 2,2 млрд.долл., что на 12,2% меньше по сравнению с предыдущим годом. Торг. баланс по этому продукту вследствие существенного снижения импорта (на 39,3%) достиг 1,7 млрд.долл. В соответствии с мировыми тенденциями в Бразилии также произошло существенное, до 24%, снижение средних экспортных цен на сталь. Некоторое улучшение ситуации было отмечено во II пол. 1999г. ввиду повышения спроса на этот товар в Азии, Европе и США, в первую очередь на стальной лист и полуготовую продукцию, цены на которые к концу года достигли уровня соответственно в 353 долл. и 192 долл. за тонну.

Торговля металлом в Бразилии, в тыс.т.

	1998	1999
Экспорт	8765	9852
Полуготовая продукция	5426	6378
Стальной лист	2422	2462
Длинный прокат	908	1,01
Простой прокат	457	615
Спец. прокат	179	146
Импорт	899	669
Стальной лист.....	344	324
Длинный прокат	329	226
Полуготовая продукция	8	3

После завершения приватизации в браз. метпроме начался процесс модернизации и расширения производства, активно поддерживаемый BNDES. В развитие производства, начиная с 1994г., было инвестировано 8,6 млрд.долл., причем 35% средств было выделено BNDES. Завершение процесса модернизации, который увеличит совокупные производственные мощности до 32 млн. т. стали в год ожидается к 2002г. и потребует доп. инвестиций в 3,6 млрд.долл. Предполагается, что 1,6 млрд.долл. будет выделено BNDES. Доминирующее положение на рынке занимают 6 групп: CST, Asominas, CSN, Usiminas/Cosipa, Gerdau, Belgo-Mineira, на долю которых приходится 96% производства.

тыс.т.	1998	1999
Стальной лист	8294	802
CST – полуготовая прод.....	3819	4413
Asominas – полуготовая прод.....	2330	2354
CSN – стальной лист.....	4708	4851
Usiminas – стальной лист.....	4023	2980
Cosipa – стальной лист.....	3517	2593
Acesita – длинный прокат	687	785
Gerdau – длинный прокат.....	2957	3258
Belgo-Mineira – длинный прокат.....	2156	2226
Acos-Villares – длинный прокат.....	624	632
Mannesman – длинный прокат.....	433	364
Другие – длинный прокат.....	492	494
Итого	25750	24995

Предприятия браз. метпрома отличаются достаточно небольшими масштабами производства. Крупнейшая нац. компания CSN занимает 36 место среди мировых производителей, а вместе с Usiminas/Cosipa – 23 место. Дальнейшей концентрации производства мешает тот факт, что в процессе приватизации акции браз. компаний оказались распылены среди большого количества владельцев. В перспективе, по оценкам экспертов BNDES, при активном участии банка должна произойти реорганизация состава акционеров компаний, слияние и укрупнение компаний. Предполагается интернационализация браз. компаний этого сектора, как за счет привлечения внешних капиталов, так и путем приобретения участия в предприятиях за границей, что облегчит нац. фирмам выход на рынки этих стран.

В 2000г. ожидается увеличение общего производства стали на 8,4%, что будет достигнуто в основном за счет восстановления внутреннего спроса. Ввиду ожидаемого улучшения мировой конъюнктуры и роста цен на сталь предполагается увеличение общих объемов продаж (на внутреннем рынке и на экспорт) до 10 млрд.долл.

ВЕЛИКОБРИТАНИЯ

Чермет

В результате проведенной в 80-е гг. и начале 90-х гг. реконструкции, **черная металлургия стала одной из высокоэффективных отраслей брит. промышленности.** По данным Межд. института чугуна и стали (ISI), в 1998г. по производству стали Великобритания занимала 12 место в мире (17,7 млн.т.), уступая среди западноевропейских производителей лишь Германии (44,7 млн.т.), Италии (26,1 млн.т.) и Франции (20,2 млн.т.). 55% выплавляемой в стране стали экспортируется. **За последние 10 лет объем экспорта стали увеличился на 47%.** Крупнейшими потребителями брит. стали являются государства ЕС (прежде всего Германия), на которые приходится две трети брит. экспорта. В 1998г. общая сумма экспортных поставок составила 3,28 млрд.ф.ст.

Метпром сосредоточен в основном в Южном Уэльсе, Северной Англии, Мидленде и Йоркшире. Обеспечивает, с учетом сопутствующих производств, занятость 700 тыс.чел. Основные виды производимой стали – рулонная, листовая, слитки, трубы, тяжелые секции.

Компания «Бритиш Стил» выплавляет 84% брит. первичной стали и по этому показателю занимает 5 место в мире. Штат компании составляют 48 тыс.чел., из которых 38 тыс. заняты в производстве на территории Великобритании. «Бритиш Стил» специализируется на производстве листовой стали, тяжелых секций проволоки и труб, которые используются в автомобилестроении, строительстве, нефтегазовом секторе. Компания считается крупнейшим производителем инженерных металлоконструкций и спецсталей для аэрокосмического комплекса. «Бритиш Стил» владеет 51% акций компании «Авеста-Шеффилд» – европейского лидера в производстве нержавеющей стали. «Бритиш стил» покрывает 54% потребностей брит. рынка сталепродукции. Реализация 5-летней программы реконструкции «Бритиш Стил» предусматривает сокращение 12,5 тыс. рабочих мест.

Другими наиболее крупными производителями являются компании «Капаро», «Элаед Стил энд Уаэр», «Глинвед Групп», которые специализируются на выпуске сталепродукции для нефтегазового комплекса, тяжелых укрепляющих плит для стройиндустрии, проволочных стержней и т.п.

40 металлургических фирм объединены в Брит. ассоциацию независимых производителей стали (BISPA). Среди членов ассоциации компании «Юнайтед Инжиниринг Стил», «Глинвед Групп», «Ти Ай Групп» производят электротехническую и другие сорта стали, катанку, проволоку.

Наиболее активно в различных регионах мира работают «Бритиш Стил», «Капаро», «Авеста Шеффилд», «Дэви» и другие фирмы. Увеличит свои активы за рубежом компания «Бритиш Стил» за счет приобретения в США независимой компании-дистрибутора стали (за 480 млн.ф.ст.), в Польше – сталелитейного завода «Гута Катовице», в Испании – 65% акций завода «Ламинасьон Деривадос» (в дополнение к ранее купленным 35% акций).

Углепром

В 1998г. объем добычи угля составил 41 млн.т., что на 15% меньше, чем в 1997г. **С 1986г. угледобыча сократилась в 2,6 раза.**

Снижение добычи объясняется продолжающимся закрытием нерентабельных и низкорентабельных угольных шахт. На середину 1998г. в стране эксплуатировались **53 шахты**, на которых было занято 11,2 тыс.чел. (в 1947г. разрабатывалось **1 тыс. угольных шахт** со штатом в 1 млн. рабочих). Крупнейшими брит. компаниями, ведущими угледобычу шахтным способом, остаются «А Джи Би Майнинг», «Майнинг Скотланд» и «Тауэр». По итогам 1998г. в шахтах было добыто 25 млн.т. угля, что на 17,2% меньше аналогичного показателя за 1997г.

В 1998г. была сокращена добыча и **на открытых угольных разрезах**, на которых работало 4,5 тыс.чел. Тем не менее, доля добываемого относительно дешевым открытым способом угля, выросла на 1,5% и составила **36% от общего производства.** Позиции основных брит. угледобывающих компаний, ведущих добычу открытым способом, сохраняют за собой «Селтик Энеджи», «А Джи Би Майнинг» и «Скоттиш Коал».

Правительство планирует **ввести жесткие ограничения на разработку новых открытых угольных разрезов** на территории Англии (на Шотландию и Уэльс нововведения распространятся не будут) **из-за вреда, наносимого окружающей среде** и, как следствие, возрастающих протестов экологических организаций. При этом, местным органам власти предполагается предоставить доп. полномочия по контролю за действующими разработками, вплоть до получения от угольных компаний фин. гарантий в виде «восстановительных бондов». Предлагаемые меры не находят поддержки в Конфедерации брит. производителей угля, поскольку они могут привести к падению в Англии добычи открытым способом к 2003г. до 3 млн.т.

Импорт угля в 1998г. увеличился на 8% и составил 21 млн.т. В результате, годовой объем импорта впервые превысил 50% уровень от объема добываемого в стране угля. Основными поставщиками угля в Соединенное королевство являются Австралия, Канада и США.

Объем брит. экспорта в 1998г. снизился на 22% и составил 890 тыс.т. В качестве крупнейших импортеров брит. угля выступают Ирландия, Франция, Бельгия, Нидерланды и другие государства ЕС.

В 1998г. истек срок действия пятилетних контрактов, которые были заключены накануне приватизации отрасли между «Бритиш Коал» и двумя основными потребителями угля – производителями электроэнергии компаниями «Нэшнл Пауэр» и «Пауэр Джен», в целях сохранения в переходный период объемов производства и потребления угля, предоставления определенных гарантий преемникам «Бритиш Коал» от возможных колебаний цен на продукцию. Новые пятилетние договоры между брит. угледобывающими компаниями и производителями электроэнергии предусматривают поставки угля по мировым ценам и в значительно меньших объемах, чем по контрактам 1993г. Данное обстоятельство объясняется курсом правительства на либерализацию электрического рынка страны и закрепление за электрокомпаниями пра-

ва самостоятельно выбирать используемые электроносители. При этом, полностью исключается практика предоставления каких-либо субсидий угледобывающим фирмам или закрепление за углем части рынка.

Внутреннее потребление угля в 1998г. практически не изменилось и составило 63 млн.т. А 77% потребляемого в стране угля расходовалось на производство электроэнергии, что почти на 4% выше показателя 1997г. Доля угля в чермете составляла 19%. Оставшиеся 9% приходились на другие отрасли промышленности, бытовой сектор и складские запасы.

Сокращение объемов потребления угля объясняется и расширяющимся использованием на ТЭС комбинированного цикла более дешевого и экологически чистого топлива – природного газа и ужесточением ЕС норм по выбросу вредных веществ в атмосферу, которые выделяются при сжигании угля. Присоединение Великобритании к «протоколу Киото» и одобрение брит. правительством программы по снижению на 20% к 2015г. выбросов в атмосферу углекислого газа повлекут дальнейшее сокращение потребления угля.

Английские фирмы-производители угледобывающего оборудования активно работают в основных районах мировой угледобычи: Канаде, Австралии, ЮАР, США, Китае, Мексике, Индии и др. На рос. рынке наиболее активной является «Джой Майнинг Машинэриз», с участием которой на базе шахты «Распадская» (Кузбасс) создано СП по добыче угля. В рамках кредитной линии брит. правительства в 1996-97 гг. упомянутая фирма поставила высокопроизводительное горное оборудование АО «Распадская», шахте №7 ОАО «Соколовская» и АОЗТ «Междуречье» на 75 млн.ф.ст. Кредит предоставлен на 7 лет. В июне 1998г. наступил срок первоначальных выплат по кредиту.

Добыча угля в Великобритании шахтным (1), открытым (2) способами, брит. импорт (3) и экспорт (4) угля в тыс.т.

	1	2	3	4
1994г.	31854	16804	15088	1236
1995г.	35150	16369	15896	859
1996г.	32223	16315	17799	988
1997г.	30281	16700	19756	1147
1998г.	25085	14827	21231	893

Потребление угля в Великобритании в тыс.т. – ТЭС (1), чермет (2), др. отрасли (3), для быт. нужд (4), складские запасы (5).

Всего	1	2	3	4	5	
1994г.	81783	62406	8595	6881	3901	11271
1995г.	76948	59588	8662	6006	2690	7104
1996г.	71403	54893	8635	5170	2705	4153
1997г.	63092	47058	8750	4696	2587	4817
1998г.	63044	48521	8702	3635	2186	4565

Источник: «Мансли дайджест оф Статистикс», март 1999г.

ВЕНЕСУЭЛА

Чермет

Сталелитейная промышленность. Представлена крупнейшей компанией «Сидор» (Siderurgica de Orinoco), 70% акций которой принадлежит межд. консорциуму «Амазония», а оставшиеся 30% – государству.

В состав консорциума «Амазония» входит мексиканская компания «Ильсамекс» – 30% уставного капитала, группа «Тачинт» (образована мекси-

канской компанией «Тамса», аргентинской «Сидерар» и панамской «Тачинт Инжиниринг») – 40%, венесуэльская нац. компания «Сивенса» – 20% и браз. компания «Усиминас» – 10% капитала.

Владея контрольным пакетом акций компании «Сидор», руководство консорциума «Амазония» в 1998г. приступило к полномасштабной реорганизации структуры и модернизации производственных мощностей своих предприятий в В. Основной целью новых преобразований являлось увеличение к 2002г. выпуска стали до 3-6 млн.т. и наращивание ее экспорта до 65% от объема выпуска. При этом предполагалось инвестировать в «Сидор» 800 млн.долл. Данные средства должны были быть направлены на закупку современного производственного оборудования, а также на переподготовку и обучение персонала и повышение его соц. защищенности.

Однако в ходе реорганизации из компании было уволено 5,5 тыс.рабочих, убытки предприятия уже к нояб. 1998г. превысили 998 млн.долл., а заказы на выпускаемую сталь на внутр. рынке страны сократились на 40%.

Основной причиной спада производства и роста убытков руководство компании «Сидор» объявило не свои ошибки, допущенные в ходе реорганизации, а последствия азиатского фин. кризиса, падение мировых цен на сталь и политику демпинга на внутр. венесуэльском рынке, проводимую третьими странами-экспортерами большого количества сталепроката. Результатом проводимой политики явился еще более глубокий в 1999г. спад производства и дальнейшее увеличение убытков предприятия.

Деятельность «Сидор», в тыс.долл., за первые 9 мес. 1998г. и 1999г.

Продажа предприятием стали	732181	555181
Затраты предприятия на продажу	611503	505436
Реальный доход от продажи	121441	49745
Общие производственные затраты	78656	62251
Оперативный доход	42785	12506
Отчисления в уставной капитал	26553	118973
Налоговые отчисления	2010	879
Прочие отчисления	16911	7475
Сальдо	2689	13883

В целях изменения сложившейся кризисной ситуации руководством компании «Сидор» была разработана программа увеличения в 2000г. экспорта производимого сталепроката в страны Центр. Америки и Карибского бассейна, в первую очередь в Колумбию, при одновременном сохранении и укреплении уже достигнутых позиций в Европе и США. Было заявлено о потенциальных возможностях «Сидор» экспортировать в 2000г. 2 млн.т. проката.

Однако, по мнению ведущих экономистов В., данная программа в своей основе носит чисто популистский характер и базируется на предполагаемых полит. шагах венесуэльского правительства по привлечению возможных иноинвесторов. Более того, основываясь на результатах анализа эконом. деятельности компании «Сидор» в 1999г., руководство консорциума «Амазония» выразило серьезные намерения по ее закрытию и размещению уже имеющихся заказов на аналогичных предприятиях Аргентины, Бразилии и Мексики. В случае реализации данного проекта нац. сталелитейное производство В. прекратит свое существование и внутр. потребности государства в сталепрокате бу-

дуг обеспечиваться только за счет импорта из других стран.

Проблемы антидемпинга. Решение о введении антидемпинговых санкций в отношении рос. сталепроката принято Комиссией по антидемпингу В. в 1998г. на основании иска меткомпании «Сидор», потребовавшей ввести в действие протекционистские меры против поставщиков этой продукции из **России** (АО «Северсталь», Магнитогорский меткомбинат) и ряда других стран.

Свою позицию венесуэльская сторона аргументирует тем, что в период реорганизации и модернизации принадлежащих компании «Сидор» производственных структур метпредприятиями СНГ (России, Казахстана и Украины) был осуществлен крупный «выброс» на венесуэльский рынок горячего и холодного проката по заниженным ценам, что нанесло значит. ущерб их эконом. деятельности, который оценивается в 430 млн.долл. на 1997г. и 234 млн.долл. на 1998г. только в форме прямых потерь. Кроме того, по мнению руководства «Сидор», указанные поставки вызвали сужение рынка для продукции этой компании с 73 до 55% по горячему прокату и с 98 до 82% – по холодному.

Компания «Сидор» сделала вывод о наличии причинно-следственной связи между своими потерями и импортом металлопроката из стран СНГ и обратилась в антидемпинговую комиссию, считая отмеченные поставки прямым демпингом. Этот вывод компания обосновывает тем, что предложенные предприятиями России и других стран СНГ цены ниже уровня себестоимости продукции ее собственных производственных мощностей и аналогичных заводов в регионе. При этом представители «Сидор» ссылаются на примеры других государств Европы, Азии и Америки, где проводились подобные расследования в отношении тех же предприятий.

Теоретически допуская вероятность более дешевого производства металла на рос. и некоторых других иностр. предприятиях, представители «Сидор», тем не менее, делают основной упор на отстаивании тезиса о том, что Россия, как и Украина, и Казахстан, продолжают оставаться странами с централизованно-плановой экономикой. Отсюда, по их мнению, вытекает невозможность определить реальную себестоимость продукции этих предприятий.

В связи с обращением компании «Сидор» Комиссией по антидемпингу В. проводилось спец. расследование, по итогам которого было решено удовлетворить иск заявителя и предложено ввести доп. импортные пошлины в размере 64,28% от фактурной стоимости на горячекатаный металл (коды по ЕТН: 7208.10, 7208.25, 7208.26.00, 7208.27.00, 7208.36.00, 7208.37.00, 7208.38.00, 7208.39.00, 7208.52.00, 7208.53.00, 7208.54.00, 7208.90.00) и 84% – на холоднокатаный металл рос. производства (коды по ЕТН: 7209.15.00, 7209.16.00, 7209.17.00, 7209.18.10, 7209.18.20, 7209.25.00, 7209.26.00, 7209.27.00, 7209.28.00, 7209.90.00).

В результате рос. производители значительно сократили поставки стали на венесуэльский рынок (основная статья нашего экспорта в В.) с 28 млн.долл. в 1998г. до 13 млн. – в 1999г.

С целью урегулирования возникшей проблемы в апр. 1999г. и янв. 2000г. в Каракас приезжали

представители рос. метпредприятий, которые в ходе встреч с членами антидемпинговой комиссии получили подтверждение относительно возможности подачи апелляции по принятому судебному решению. Для ведения переговоров также привлекались местные эксперты и адвокаты. В минторговли и антидемпинговую комиссию В. направлялись соответствующие документы, подтверждающие рыночный статус рос. экономики.

Тем не менее, в ходе рассмотрения вопроса Комиссией принято решение о введении доп. пошлин, однако их размеры были существенно снижены (45% – на горячекатаный и 45,4% – на холоднокатаный металл).

С момента принятия санкций против рос. сталепроката метконцерн «Сидор» в силу серьезных внутр. проблем производственного и эконом. характера не смог удовлетворить потребности венесуэльских предприятий в своей продукции по ряду категорий, вынудив их продолжать закупки металла на межд. рынке по более высоким ценам.

Против протекционистских мер выступают ассоциации металлургической и горнорудной промышленности, Нефтяная палата, Объединение производителей запчастей, Нац. металлургический институт и др. В последнее время такую позицию занимает и минпромышленности и торговли страны. По оценкам Центра эконом. исследований В., деятельность «Сидор» ведет к снижению активности целого ряда предприятий нац. промышленности (строительство, транспорт и пр.), что в свою очередь создает угрозу увеличения масштабов безработицы и соц. напряженности в стране. Так, например, только в ходе реорганизации компании «Сидор» уволено 5,5 тыс. рабочих.

На серьезность складывающегося положения обращают внимание представители основных полит. партий, которые пытаются обозначить данную проблему перед Нац. законодат. комиссией. С учетом всех обстоятельств в апр. 2000г. антидемпинговой комиссией **было принято решение о приостановке расследования в отношении демпинга цен** в ходе импорта на внутр. рынок горяче- и холоднокатаного металла.

Алюминий

Основой схеме приватизации алюминиевого комплекса. К середине 1999г. руководство венесуэльской корпорации «Гуайана», представляющей интересы государства в нац. алюминиевой промышленности, разработало новую схему приватизации данной отрасли с целью повышения заинтересованности частных (в т.ч. и иностр.) инвесторов к участию в этом процессе.

В отличие от трех предыдущих схем, которые обуславливали для инвесторов необходимость покупки пакета акций всего алюминиевого комплекса в блоке и в конечном итоге каждый раз приводили к отказу всех заинтересованных компаний от участия в тендере, новые условия приватизации предусматривают его продажу по частям.

Так, до конца 1999г. планировалось передать в частный сектор контроль над первыми двумя линиями по восстановлению алюминия предприятия «Алькаса», которые нуждаются в относительно небольших инвестициях (60-70 млн.долл.) для модернизации технологического процесса и увеличения общего объема производства алюминия до 60 тыс.метр.т. в год. В этой связи ожидается, что в

приобретении контрольного пакета акций вышеупомянутых линий будут особо заинтересованы относительно небольшие иностр. и нац. фирмы. Приватизацию планируется провести по модели «стратегическая ассоциация», согласно которой стоимость 49% акций, остающихся за государством, будет представлена месторождениями и уже существующими установками.

Далее по хронограмме процесса будет приватизирован порт, через который «Алькаса» получает сырье для производства. При этом будет использована схема по сдаче производственных активов в концессию частным инвесторам.

В 2000г. предполагалось приватизировать более современные линии 3,4 и 5 по восстановлению алюминия «Алькаса». Для их вывода на полную мощность (до 350 тыс.т. в год) потребуются инвестиции порядка 500 млн.долл.

В последующем руководство алюминиевого комплекса В. планирует также приватизировать предприятия по производству проката («Лампо»), бокситов («Бауксилум»), по переработке бокситов («Веналум») и по производству графитовых анодов («Карбонорка»). Акции первых двух компаний (51%) перейдут в собственность частных инвесторов по контрактам типа «стратегическая ассоциация», а активы заводов фирм Веналум и «Карбонорка» будут проданы.

Интерес к участию в тендерах на продажу контрольных пакетов акций предприятий венесуэльского алюминиевого комплекса традиционно проявляют компании: «Алькоа»/США, «Биллитон»/Англия (заинтересованность в «Веналум» и «Бауксилум»); «Пэшин»/Франция (заинтересованность в «Бауксилум»); «Гленкор»/США (заинтересованность в «Алькаса»); «Сураль»/В. (заинтересованность в «Алькаса» и «Веналум»).

Руководство нац. алюмин. промышленности полагает, что актуализированная схема приватизации данной отрасли будет способствовать повышению ее инвест. рейтинга. Однако реализация упомянутых планов может несколько затянуться в связи с начавшимися переговорами между ведущими алюмин. ТНК об образовании мегаальянсов («Алькан»-«Пэшин»-«Альгруп», «Алькоа»-«Рейнольдс» и пр.). Кроме того, по-прежнему остаются нерешенными основные проблемы венесуэльского алюмин. комплекса (большая задолженность предприятий, их технологическая отсталость, экологические пассивы), которые делали непривлекательными для инвесторов даже минимально выгодные для венесуэльского государства условия. В особой степени это относится к «Алькаса», долги которой превышают оценочную стоимость всех ее активов. Только «Веналум» гарантированно может привлечь внимание инвесторов и ее приватизация принесет ощутимый доход государству. Тем не менее, даже в этом случае условия приватизации скорее всего не обеспечат необходимой базы для успешной конкуренции нац. капитала с ведущими ТНК, что в корне отличает этот процесс в В. от таких стран как Бразилия и Мексика, где процент участия местных компаний превышал 90.

Нац. алюминиевая промышленность. Насчитывается 35 крупных предприятий, производящих 85% алюминия. Оставшиеся 15% выпускают 100 мелких и средних фирм, также занятых в этой сфере.

Алюминиевый сектор является вторым основным (после нефтяного) поставщиком валюты в ве-

несуэльскую казну. Продукция алюминиевой промышленности составляет 33% нетрадиционного экспорта.

В 1999г. руководство Венесуэльской корпорации Гуайаны, представляющей интересы государства в нац. алюминиевой промышленности, выдвинуло новую программу развития данной отрасли с упором на привлечение частных (в т.ч. и иностр.) инвесторов к участию в этом процессе. В соответствии с программой на первом этапе планируется: передать в частный сектор контроль над первыми двумя линиями по восстановлению алюминия предприятия «Алькаса»; приватизировать порт, через который «Алькаса» получает сырье для производства, с последующим проведением работ по его модернизации; перейти к практике создания стратегических ассоциаций для модернизации технологического процесса и увеличения общего объема производства алюминия (до 60-70 тыс.т. в год).

На втором этапе предполагается с помощью частных инвестиций осуществить реконструкцию следующих 3 линий «Алькаса» с целью их вывода на полную мощность до 350 тыс.т. в год.

В последующем (примерно по той же схеме) руководство алюминиевого комплекса В. планирует провести восстановление и модернизацию предприятий по производству проката (Лампо), бокситов (Бауксилум), по переработке бокситов (Веналум) и производству графитных анодов (Карбонорка). Одновременно рассматриваются проекты строительства новых линий с предоставлением более широких возможностей для участия частного капитала.

При этом в рамках реализации нац. эконом. программы страны на ближайшую перспективу ставятся следующие задачи: осуществление доп. инвестиций в алюминиевую промышленность с целью технологического обновления производственных мощностей и повышения конкурентоспособности выпускаемой продукции; поддержание необходимого уровня активности алюминиевой промышленности и сохранение рабочих мест; открытие новых возможностей для развития и диверсификации венесуэльской экономики, а также улучшения соц.-эконом. ситуации в стране.

В течение длительного времени Россия закупала в В. сырье для ряда предприятий своей алюминиевой промышленности (руды и концентраты алюминия являются основной статьей рос. импорта из В.).

ГЕРМАНИЯ

Металлургия

Имеет тенденцию к увеличению объемов производства в 3-8% в год. В 2000г. ФРГ импортировала 23 млн.т. черных металлов на 20 млн. марок, а алюминия — 3 млн.т. на 14 млн. марок. Экспорт Германии по тем же группам товаров составил соответственно: черные металлы 28,8 млн.т. на 25 млн. марок и алюминий — 2,4 млн.т. на 14 млн. марок.

Процесс слияния в фев. 2001г. крупнейших производителей стали, таких как: Usinor (Франция), Arbed (Люксембург) и Aceralia (Испания) может несколько негативно сказаться на ряде металлургических предприятий Германии, располо-

женных в г.г.Бремен, Айзенхюттенштадт, а также в Тюрингии, поскольку планы вновь образованного концерна предусматривают как сокращение имеющихся рабочих мест, так и возможное закрытие собственно предприятий.

К числу крупнейших производителей метпродукции ФРГ относится «Тиссен-Крупп-Шталь». Данный концерн входит в первую пятерку ведущих предприятий Германии, а также занимает одно из ведущих положений в Европе и мире. Количество занятых составляет 170 тыс. чел. при годовом обороте 77 млрд. марок. И, если в 1998г. концерном было произведено 14,5 млн.т. стали, то в 2000г. — 18 млн.т., что позволило концерну уверенно занять 6 место среди мировых производителей стали.

В числе крупных меткомпаний Германии — «Эко Шталь». Прибыль концерна составила в 2000г. 60 млн. марок.

Меткомпаниями планируется увеличение производства стали путем использования процесса электроплавки до 40% от общего количества выплавляемой стали. В 2000г. уделялось созданию средств автоматизации производства и неразрушающего контроля, позволяющих улучшить качество горяче- и холоднокатаных полос.

Уголь

Добыча угля, несмотря на наличие крупных месторождений хорошего по качеству каменного угля, постоянно снижается. В 1999г. в стране было добыто 39,2 млн.т. каменного угля против 40,7 млн.т. в 1998г. В 2000г. его добыча сократилась до 30 млн.т. (-3,5%).

Спрос на каменный уголь для электростанций на 65% покрывается поставками местного угля, и на 35% — импортного; соответствующие показатели спроса на коксующийся уголь для чермета — 85% и 15%; для теплоснабжения — 60% и 40%. Общее потребление каменного угля в 1999г. составило 65 млн.т., что на 6,5% меньше, чем в 1998г.

Импорт каменного угля имеет выраженную тенденцию роста, в связи с низкой рентабельностью собственной добычи. **Ввоз Германией каменного угля увеличился** с 20 млн.т. в 1996г. до 24,5 млн.т. в 1998г. и 25,1 млн.т. в 1999г. (включая кокс). Прогнозируется увеличение его импорта до 26 млн.т. в 2005г. и 40 млн.т. в 2020г.

Согласно соглашению между фед. правительством, правительствами земель Северный Рейн-Вестфалия и Саар, предприятиями каменноугольной промышленности и профсоюзами угольщиков гос. фин. поддержка добычи каменного угля снижается с 9,3 млрд.марок в 1998г. до 5,5 млрд. в 2005г.

В отличие от нефти и природного газа, цены на импортный каменный уголь для электростанций на германском рынке в 1999г. не претерпели существенных изменений, колеблясь в пределах 65-69 марок за 1 т.

На долю бурого угля приходится 11% потребления первичных энергоносителей. В 1999г. добыча бурого угля составила 161 млн.т., сократившись по сравнению с 1998г. почти на 5,9 млн.т. или на 3% (1996г. — 187 млн.т.).

Сбыт бурого угля на внутреннем рынке в 1999г. составил 146 млн.т. против 149 млн.т. в 1998г. (снижение на 2,1%). Основное его количество (свыше 90% добычи) используется на ТЭС для вы-

работки электрической и тепловой энергии. Потребление бурого угля в промышленности продолжает сокращаться. В 1999г. сюда пошло 1 млн.т. по сравнению с 1,1 млн.т. в 1998г.

Местный бурый уголь является более конкурентоспособным, чем каменный уголь. Тем не менее, его экспорт носит незначит. характер: в 1999г. было вывезено 322 тыс.т. против 346 тыс.т. в 1998г. (в пересчете на условное топливо).

Импорт бурого угля в 3 раза превышает экспорт, хотя и его масштабы также сравнительно невелики: 1998г. — 1,2 млн.т., 1999 год — 1,1 млн.т. Низкая теплотворная способность бурого угля делает невыгодной его транспортировку на большие расстояния. Спрос на бурый уголь в 2000г. несколько снизился по сравнению с 1999г.

Экспорт рос. угля в Германию по-прежнему сдерживается жесткими требованиями германской стороны по качеству, а также высокими ж/д тарифами в России.

ГРЕЦИЯ

Относительно небольшая емкость рынка черных металлов, определяется отсутствием или неразвитостью в стране металлоемких отраслей таких, как автомобиле и станкостроение, затяжной спад в судостроении. Большинство готовой продукции, поступающей на внутр. рынок страны, потребляется строит. индустрией (в жилищном строительстве и при сооружении инженерно-тех. объектов), а большая часть полуфабрикатов — предприятиями-изготовителями строит. конструкций, проволочными и трубопрокатными заводами.

Предприятия чермета имеют мощности, позволяющие производить в общей сложности до 3 млн.т. стали в год, что в три раза превышает потребности внутр. рынка. Производственные мощности страны используются на 70%. При этом греческая металлургия, которая характеризуется относительно высокой технологической оснащенностью, гибкостью производства, хорошо организованной сбытовой сетью ориентирована на экспорт производимой ею продукции. Одновременно, немалая часть греческого рынка черных металлов насыщается за счет импорта. На соотношение продукции черной металлургии местного и зарубежного производства на внутр. рынке существенное влияние оказывают такие факторы, как высокая стоимость электроэнергии и рабочей силы в Греции (на их долю приходится соответственно 25% и 10% издержек производства готовой продукции), а также сырья, в основном импортируемого, и др.

В Греции действуют несколько десятков металлургических компаний. Ведущими производителями продукции чермета являются: «Эллиники Халивос» (Hellenic Steel, контрольный пакет акций принадлежит группе RIVA); «Сиденор» (группы «Виохалко», группы «Стасинопу-Лоса»); «Халивургики»/«Сталилитейное АО» (семьи Т.Ангелопулоса); «Эллиники Халивургиа»/«АО Греческий сталелитейный завод» (группы М.Эфстратиу-В.Салпатаса); «Халивургиа Тессалиас»/«Металлообрабатывающее и торговое АО Сталелитейный завод Фессалии» (семьи Н.Манесиса), а также вступивший в строй в 2000г. завод Sovel (дочернее предприятие компании «Сиденор»), на долю кото-

рых приходится подавляющее большинство производимой отраслью продукции и ее оптовых продаж.

На греческих металлургических предприятиях осуществляются все стадии передела, за исключением первой. Выплавка чугуна в доменных печах, а также его последующая переработка в сталь в кислородно-конверторных печах, практиковавшиеся в стране 20 лет, в начале 80-х гг. были прекращены. Ныне чугун в Греции не производится; небольшие его партии (до 8 тыс. т. в год) импортируются большей частью из **России** и Украины, а вся вышеуказанная сталь выплавляется в электрических дуговых печах, которыми располагают крупнейшие предприятия страны (кроме Hellenic Steel и Sovel).

Основным сырьем для выплавки стали в этих печах служит металлолом, потребление которого в 2000 г., превысило 1200 тыс. т. Около 95% используемого в стране лома импортируется, в т.ч. из **России** (30%), Украины (25%), из стран ЕС (1/3), Болгарии и других стран. Крупнейший импортер и оптовый продавец лома на греческом рынке — компания «Хелвеко».

Внутр. производство обычной стали увеличилось на 7% и составило в 2000 г. 1050-1100 тыс. т. против 951 тыс. т. в 1999 г. и 1109 тыс. т. в 1998 г. Импорт обычной стали в Грецию увеличился до 2500 тыс. т., что почти на 20% больше, чем в 1999 г. (в т.ч. из стран ЕС — 40%), а экспорт приблизился к 450 тыс. т. (в т.ч. в страны ЕС — 60%).

Сталь с особыми физ. и хим. свойствами (нержавеющая, электротехническая) в Греции не производится. Небольшие потребности местного рынка в такой стали (в основном — нержавеющей, в пределах 100 т. в год) удовлетворяются за счет импорта из Италии.

Из слитков и слябов обычной стали на заводах «Сиденор» и «Халивургия Тессалилиас» и из слитков на заводе Sovel производится продольная горячекатанная продукция: арматурные стержни, каркасы, сетка, проволока, а также некоторые виды «легкого» профиля (с малым сечением). Hellenic Steel и «Халивургиики», помимо продольного, производят и поперечный стальной прокат (стальной лист). «Халивургиики» выпускает главным образом из импортируемых слябов горячекатанную поперечную продукцию («черный» стальной лист), а из нее некоторые виды холодного проката (стальной лист). Hellenic Steel, где почти весь холоднокатанный лист и некоторые иные холоднокатанные изделия производятся из импортного горячего проката, единственный завод в Греции, изготавливающий поперечный прокат с защитным покрытием: с оцинкованием (гальванизированный), луженый (жесть), а также с лакокрасочным покрытием. Завод «Сиденор» и некоторые другие предприятия выпускают оцинкованную проволоку.

Общий объем потребления продольного проката в Греции в 2000 г. превысил 1700 тыс. т.: внутр. производство обеспечило свыше 1000 тыс. т. и 700 тыс. т. импортировано, в т.ч.: арматурных стержней — 850 тыс. т. и 500 тыс. т., проволоки — 250 тыс. т. и 80 тыс. т., «легкого» профиля — 45 тыс. т. и 50 тыс. т., «тяжелого» профиля, не выпускаемого в Греции, завезено из за границы 110 тыс. т. Внутр. производство поперечного проката составило 430-440 тыс. т., а его импорт более 400 тыс. т., на долю горячекатанной продукции приходится около половины и свыше 75% соответственно.

Греческое производство проката с защитным покрытием превысило 200 тыс. т., а импорт — 250 тыс. т. (включая прокат с полимерным покрытием, а также с некоторыми видами металлического покрытия, не производимый в стране).

Греция ежегодно импортирует 300-350 тыс. т. горячего продольного проката для дальнейшей обработки внутри страны.

Наибольшие объемы стальной полосы в Греции потребляются трубопрокатными заводами. Общее производство стальных труб в стране в 2000 г. значительно возросло и составило 250 тыс. т. (производятся только сварные трубы большого и малого диаметра); также импортировано 20 тыс. т. сварных и 30 тыс. т. бесшовных труб. Потребности внутр. рынка в сварных трубах составили 100 тыс. т., а экспорт этих труб, прежде не превышавший 140 тыс. т. в год, увеличился.

Крупными оптовыми покупателями металлических полуфабрикатов в Греции являются центры металлосервиса (steel service centers), производящие их закупку (в т.ч. и из-за границы) обработку, и реализацию конечным потребителям. Четыре такие предприятия: «Битрос», «Калпинис»-«Симос», группа «Амарильо» и КЕМ/Центр обработки металлов (группы Стасинопулоса) сосредоточивают в своих руках 85% продаж металлов на внутр. рынке.

В целом доля импорта в удовлетворении потребностей греческого рынка в металлопродукции в последние годы растет и ныне приближается к 50% (1500 тыс. т.). Доля экспортной продукции греческой металлургии, напротив, сократилась с 35% до 25%.

В 2000 г. 45% греческого импорта черных металлов и металлопродукции приходится на страны ЕС (среди которых выделяются Италия, поставляющая в Грецию более 1/3 ее совокупного импорта этой продукции, Нидерланды, Великобритания и — в меньшей степени — Германия и Франция), а 55% — на прочие страны. В 1996-99 гг. в поставках в Грецию металлопродукции (дешевой, но часто низкокачественной) стремительно возрастала доля Турции, увеличившаяся с 3% до почти 25%. Однако после разрушит. землетрясения, произошедшего вблизи Афин в сент. 1999 г., требования к металлам, применяемым в строит. индустрии страны, были ужесточены, в результате чего поставки из Турции резко сократились.

Доля поставок из России не превышает 3-4%. Емкость греческого рынка черных металлов в 2001 г. возросла. Это объясняется тем, что на указанный год впервые намечено выделение крупных средств из госбюджета на сооружение в Афинах объектов Олимпийских игр 2004 г.

Рост внутр. потребности Греции будет во многом удовлетворяться за счет выведения в 2001 г. на полную мощность завода SOVEL (550-600 тыс. т. строит. металлических изделий в год) и возможного увеличения производства на некоторых других местных предприятиях.

Годовые потребности страны в стали в ближайшие 3-4 г. возрастут до 1,5 млн. т., а открытие в 2001 г. на заводе SOVEL литейного производства приведет к тому, что потребности страны в металлоломе уже в 2001 г. могут возрасти до 1,5 млн. т. По мнению греческих импортеров лома, одним из препятствий для увеличения его поставок из России является «экспортный» ж/д тариф, применяе-

мый при транспортировке лома по территории России до черноморских портов и превышающий внутр. тариф втрое, в результате чего транспортная составляющая значительно повышает стоимость продукции на экспорт и в условиях низких мировых цен на лом делает внешнюю торговлю им крайне малоприбыльной.

Прогнозируемый на 2001г. прирост внутр. потребности Греции в различных видах проката и труб — 5-8%. Заметного прироста потребления стали с особыми свойствами не ожидается.

Индия

На начало 90гг. для метпрома И. были характерны стабильно высокие темпы роста производства. Однако в 1997г. впервые было зарегистрировано сокращение этого показателя на 1,4%, и спад в отрасли продолжается. В отличие от углепрома, главной причиной снижения темпов в металлургии является не дефицит фин. ресурсов, а низкий спрос на продукцию отрасли внутри страны и за рубежом из-за общего спада в экономике, который, к тому же, сопровождался конкуренцией со стороны импортной продукции. В целях защиты местных производителей в дек. 1998г. правительство установило «пороговые» цены на горячекатаную и холоднокатаную сталь. В результате их введения местным производителям удалось повысить прибыль, увеличить объем продаж на внутр. рынке.

В целях вывода отрасли из кризиса И. тогда же взяла курс на наращивание объемов экспорта стали.

Для достижения поставленных задач министерство стали выступило с инициативой создания консорциума, объединяющего гос. и частные компании, целью которого должна стать выработка централизованной политики ведущих сталепроизводителей И. и повышение эффективности их экспортно-импортной стратегии.

Разработка данного проекта осуществляется на фоне широкой программы модернизации предприятий меткомплекса и мощностей по производству необходимого для него сырья, на что на период до 2002г. (включительно) выделено 14,5 млрд. долл. Предусматривается, что корпорация National Mineral Development начнет разработку новых месторождений руды, на что будет израсходовано 500 млн. долл.

По оценкам ведущих специалистов Steel Authority of India Ltd (SAIL), в ближайшее время основное внимание будет уделяться повышению качества продукции, росту мощностей, доработке импортируемых стальных полуфабрикатов и выпуску проката для высокотех. отраслей (автомобилестроение, энергетика и т.п.). В этой связи большое значение для И. приобретают закупки в целях реэкспорта (после необходимой обработки) стали в странах СНГ и России. По мнению экспертов министерства стали И., реализация этих планов позволит поставить существенные барьеры иностр. сталепроизводителям на рынках ЮВА.

Усилия министерства стали в направлении координации экспортно-импортной политики находят поддержку со стороны крупнейших меткомпаний страны: SAIL, Ratchriva Ispat Nigam, Hindustal Steelworks Construction, Metallurgical and Engg. Consultancy, Tata Iron and Steel.

Планируется расширение и закрепление позиций индийских поставщиков стали на рынках стран ЮВА, прежде всего Таиланда и Малайзии, где прогнозируется бурное развитие сталепотребляющих отраслей промышленности. Кроме того, большие надежды индийцы питают в отношении недавно открывшегося для иностр. поставщиков китайского рынка стали, на котором, по мнению местных экспертов, индийские экспортеры будут находиться в более выгодном, по сравнению с конкурентами, положении. Одновременно продолжается борьба за рынок США, где против индийцев неоднократно предпринимались антидемпинговые санкции, значительно влиявшие на объемы поставок.

В качестве основных направлений реформирования отрасли правительство наметило несколько путей, в частности: модернизация имеющихся производств, выведение их на расчетные мощности, приватизация части заводов на условиях вложения частного капитала непосредственно в производство, а также разработка новых рудных месторождений.

При содействии рос. внешнеторг. объединения «Тяжпромэкспорт» ведутся соответствующие работы на Визакхапатнамском метзаводе, объявлен тендер на приватизацию метзавода в г.Салем и дочерней компании гос. корпорации SAIL Indian Iron and Steel. Интерес к этим проектам проявляют не только индийские частные компании, но и крупные производители стали из Японии (Mitsui), Австралии (BHP Steel), Великобритании (Stemcor). Заинтересованность к этой отрасли индийской экономики начала проявлять Украина, стремящаяся выступать здесь в качестве преемницы советского опыта сотрудничества с И..

Иностранцы пока не проявляют готовности вкладывать средства в развитие и модернизацию производства, а лишь стремятся получить концессии на разработку месторождений руды, принадлежащих утвержденным к приватизации предприятиям. Так, компания Stemcor, организовав СП с индийской компанией Essar Steel, получила доступ к месторождению в районе Визакхапатнама с годовой производительностью 3,7 млн.т., а BHP Steel также с помощью СП с индийской компанией Mysore Minerals начала разработку месторождения в шт.Карнатака с разведанными запасами 110 млн.т. Аналогичное участие в индийских проектах в области разработки новых месторождений могло бы быть прибыльно и для рос. компаний. Имеются соответствующие возможности на месторождениях: в шт.Тамилнаду (планируемый уровень добычи — 2 млн.т. в год при ориентации на нужды салемского метзавода); в шт.Орисса (разведанные запасы составляют 25 млн.т.); в шт.Мадыя Прадеш (оценочная производительность месторождения — 3 млн.т. в год, однако требуется проведение доп. геологоразведочных работ); в шт.Карнатака (планируемый уровень добычи 1,8 млн.т. в год).

Одновременно, с целью закрепления на индийском рынке мет. технологий, а также оказания в будущем влияния на объемы и направления индийского экспорта, рос. компании могли бы принять участие в программе приватизации мет. отрасли И. В противном случае, по оценкам местных специалистов, переход крупных предприятий в руки частных индийских компаний (например, Tata Iron and Steel) приведет к тому, что производ-

ство будет переориентировано на зап. технологии, в т.ч. и на заводах, построенных при рос. содействии, и существенно ослабит наши позиции на индийских рынках.

Угольная отрасль. Ей отводится главенствующая роль в энергообеспечении страны. Энергопотребности страны на две трети покрываются за счет угля, 70% от объема добычи которого направляется на производство электроэнергии, а 30% — в промышленность.

По данным Геологического комитета, общие запасы угля в И. превышают 211 млрд. т. (7% от общемировых), из которых 82,4 млрд. т. могут быть освоены уже в ближайшем будущем. Некоксуемый уголь составляет 85% от всех разведанных запасов, коксующийся — 15%. По сравнению с зарубежным углем индийский отличается низким содержанием серы и высокой долей (30-40%) шлаковых компонентов. Месторождения угля, в основном, расположены в центр. и восточной частях И. на территории шт. Бихар, Орисса и Мадхья-Прадеш, на их долю приходится три четверти от всей добычи угля в стране.

По объемам добычи угля И. занимает третье место в мире после Китая и США. В 2000/01 ф.г. в И. было добыто 322,7 млн. т. угля, что на 4,6% больше показателя пред.ф.г. В среднем темпы прироста объемов добычи в углепрома за последние 5 лет составили 3%, что в два раза ниже темпов роста потребности страны в угле. После начала в 1999/2000 ф.г. второго этапа эконом. реформ, которые затронули инфраструктурный и энергетический сектора, спрос на уголь на внутр. рынке значительно вырос, в 2000/01 ф.г. он достиг 333,8 млн. т., а в 2001-02 — 370,8 млн.т. Нехватка угля частично покрывается за счет его импорта из Австралии (601,8 млн. долл.), Китая (258,2) и ЮАР (108,4) (данные Центра мониторинга индийской промышленности за 2000/01 ф.г.). Объемы импорта угля стабилизировались на уровне 15-17 млн. т.

Производство угля почти полностью монополизировано государством. Порядка 88% угля добывается гос. компанией Coal India оставшаяся часть рынка поделена между госпредприятиями Singareni Collieries, Indian Iron and Steel и крупнейшей индийской частной корпорацией Tata Iron and Steel. Монополизация добычи и распределения угля, отсутствие рыночных механизмов развития отрасли негативно сказались на ее функционировании и в конечном итоге привели к возникновению таких характерных негативных явлений для госсектора, как разрастание коррупции и теневого рынка, снижение качества добываемого угля и увеличение потерь при его транспортировке к потребителям.

С целью повышения эффективности работы угольной отрасли 1 янв. 2000г. правительством было отменено гос. администрирование распределения и ценообразования угля на внутр. рынке. Согласно новой политике между поставщиками и потребителями вводилась контрактная система, основанная на принципах конкурентной борьбы, приветствовалось участие частного сектора и привлечение ПИИ. В результате иноинвесторы получили возможность создавать СП как с гос., так и частными хоз. субъектами в отрасли и привлекать под эти цели до 50% своих капиталов.

Рос.-индийское сотрудничество в основном ограничивается выполнением различных проектных

работ институтом «Гипрошахт» в С.-Пб. в рамках Меморандума о взаимопонимании с индийской отраслевой проектной организацией CMPDI.

Одним из наиболее перспективных объектов для рос. компаний ОАО «Росуглемаш» и ГУП ВО «Зарубежуголь», с точки зрения возможности оказания тех. содействия и поставок оборудования, является шахта «Джанджара», спроектированная и построенная при участии советских организаций еще в 80гг. В июле 2001г. индийской стороне в лице руководства «Угольной корпорации Индии» (CIL), «Вост. угольной компании» и шахты «Джанджара» были переданы ТЭО по отработке пласта R-VI на данной шахте, предусматривающие поставку оборудования и командирование рос. специалистов для оказания тех. содействия. По мнению индийцев, рос. предложение является более привлекат. по сравнению с предложениями ам. и китайской компаний, однако, учитывая тяжелое фин. положение «Вост. угольной компании», остается нерешенным вопрос финансирования. Ориентировочная стоимость проекта составляет 30 млн. долл.

Пытаются выйти и закрепиться на местных рынках тех. горного оборудования другие рос. производители — Челябинский тракторный завод и АО «Уралмаш», которые активно участвуют в тендерах на поставку экскаваторов и бульдозеров для угольных разрезов. ОАО «Рудгормаш», которое поставило 34 буровых станка СБШ-125 «Угольной корпорации Индии» в 1999/2000 ф.г., прорабатывает проект совместного производства модернизированных буровых станков в г.Раичи.

С переходом индийских энергетических систем на жидкое топливо и нетрадиционные источники электроэнергии роль твердого топлива заметно снизится. Тем не менее, в министерстве угля и шахт И. полагают, что уголь останется доминирующим топливом в стране, спрос на который будет неуклонно расти, и в первую очередь со стороны промышленности. Кроме того, остается неиспользованным его экспортный потенциал.

Разведанные запасы угля и доля штатов в его добыче, по состоянию на 1999/2000 ф.г.

Штаты	Запасы, млн.т.	Добыча, млн.т.	Доля, %
Андхра-Прадеш	13 586,8	29,6	9,9
Аруначал-Прадеш	90,2	-	-
Ассам	320,2	0,6	0,2
Бихар	69 128,2	76,9	25,6
Мадхья-Прадеш	43 429,7	87,9	29,3
Махараштра	7 077,1	27,7	9,2
Мегхалая	459,4	-	-
Нагаленд	19,9	-	-
Орисса	50 448,6	43,6	14,5
Уттар-Прадеш	1 061,8	16,2	5,4
Зап. Бенгалия	25 908,5	17,6	5,9

Сравнительные характеристики некоторых видов угля

Компоненты, %	Индийский	Индонез.	Южноафр.
Влажность	4-7	14,24	2,71
Связанный углерод	30-60	43,78	56,92
Легкоиспар. компоненты	20-25	39,62	27,01
Шлаки	25-55	2,36	13,36
Сера	0,2-0,7	0,19	1,00
Калорийность	3100-5100	6908	6844

Производство и спрос на уголь в Индии

Фин.г.	1997-98	1998-99	1999-2000	2000-01	2001-02
Производство угля	300,4	296,5	304,0	308,6	322,7
Импорт угля	16,0	15,6	15,0	17,0	17,0
Потребность в угле	323,4	325,4	311,8	333,8	370,8

Группой экспертов госкорпорации Coal India направлен в дек. 2001г. в индийское правительство доклад, содержащий анализ ситуации в угледобыче страны и предложения по ее тех. модернизации.

Как указано в этом документе, повышение объемов добычи угля является важным условием для развития нац. экономики. Дефицит данного сырья составляет 50 млн.т. в год и имеет устойчивую тенденцию к увеличению с учетом сохранения высоких цен на другие энергоносители.

Учитывая отказ МВФ кредитовать несколько крупных индийских проектов в этой области, для решения указанной задачи за счет внутр. ресурсов эксперты комиссии, в частности, рекомендовали правительству И. предусмотреть выделение в бюджете в течение ближайших нескольких лет доп. средств для закупки соотв. тяжелого оборудования.

Руководство корпорации Coal India планирует в рамках программы модернизации объявить в 2002г. ряд тендеров с целью приобретения техники: карьерные самосвалы грузоподъемностью 120 т. — 42 шт.; 85 т. — 17 шт.; 50 т. — 10 шт.; 35 т. — 49 шт.; бульдозеры мощностью 410 л/с — 16 шт.; 320 л/с — 16 шт.; экскаваторы с ковшом объемом 10 куб.м — 13 шт.; 5 куб.м — 4 шт.; 3,8 куб.м. — 2 шт.; буровые установки с диаметром бура 311 мм. — 2 шт.; 250 мм. — 14 шт.; 160 мм. — 12 шт.; транспортеры с объемом 6 куб.м — 2 шт.; грейдеры мощностью 280 л/с — 3 шт.; краны грузоподъемностью 70 т. — 2 шт.

Индийские специалисты достаточно высоко оценивают оборудование, выпускаемое рос. предприятиями, имеющими положит. опыт работы в И., по приемлемым ценам и должного качества, в т.ч. технику, производимую «Рудгормаш» (г. Воронеж).

Индийцы намерены, помимо организации закупок иностр. оборудования, в перспективе шире практиковать проведение закрытых тендеров, в которых будут участвовать индийские производители и СП с участием местного капитала.

С учетом этой тенденции рос. внешнеторг. организации могли бы более эффективно действовать на местном рынке с использованием схемы создания совместного производства на территории И. При этом участие в тех. процессе индийских партнеров должно быть минимальным (досборочные операции) с учетом отсутствия в стране необходимой произв. базы. Однако, это позволит реализовывать готовую продукцию под индийской маркой.

По такому пути в 2000г. пошла фирма Catterpillar (США), поставив в И. партию 50-т. самосвалов, предварительно организовав СП с местной компанией Voltas.

Отмечается активизация деятельности английских угледобывающих компаний, которые рассматривают И. в качестве потенциального и емкого рынка для своего оборудования. Третья часть от общего объема выпускаемого ежегодно оборудования для добывающей промышленности будет в ближайшие годы приходиться на И., что в денежном эквиваленте составит 100-150 млн.долл. рядом англ. фирм разработаны и внедрены в производство экологически чистые технологии добычи и переработки угля, начиная от процесса улучшения его горючих свойств до газификации, что позволяет снизить загрязнение окружающей среды практически до нулевого уровня. В связи с этим И.

рассматривается как центр сосредоточения усилий Великобритании, направленных на строительство завода по газификации угля.

Развитие алмазо-бриллиантового комплекса (АБК) И. в 2000г. характеризовалось, в целом, устойчивым ростом основных эконом. показателей.

Экспорт обработанных алмазов из И. в 2000г. увеличился на 14,7% и достиг 6,83 млрд.долл.США (в 1999г. — 5,95 млрд.долл.). С учетом импорта алмазного сырья в указанный период на 4,59 млрд.долл., добавленная стоимость составила 2,24 млрд.долл., что обеспечило рост этого важного показателя на 45% (в 1999г. — 1,54 млрд.долл.). Планируется, что в 2001-02 ф.г. индийский экспорт бриллиантов и ювелирных изделий вырастет до 8,2 млрд.долл..

По оценкам специалистов Совета по содействию экспорту драг. камней и изделий из них (Gem and Jewellery Export Promotion Council — GJEPС), на И. приходится 55% мирового рынка бриллиантов в качественных показателях и 90% в количественных. В 2000г. И. закрепила свое положение ведущего мирового центра по обработке алмазов, значительно опередив Израиль, экспорт которого составил 3,25 млрд.долл..

Прогнозируется, что в перспективе на развитие индийского АБК будут оказывать воздействие следующие факторы.

1. В ближайшие 5 лет ожидается устойчивое развитие мирового алмазного рынка.

Мировая добыча алмазов в 2001г. будет на уровне 126 млн. карат и к 2008г. увеличится до 135 млн. карат. При этом индивидуальные показатели большинства добывающих стран, за исключением России, Австралии и Канады, останутся на постоянном уровне: Ботсвана — 25 млн. карат в 2001г., 25 млн. карат в 2008г., ЮАР — соответственно 14 и 12; Конго — 22 и 22; Ангола — 4 и 4; Намибия — 1 и 1; Австралия — 33 и 27; Россия — 19 и 24; Канада — 4 и 16.

Развитие новой структуры алмазо-бриллиантового рынка, при которой «Де Бирс» перестает быть гарантом равновесия спроса и предложения посредством поддержания одноканальной системы сбыта, создает предпосылки для существенных колебаний цен. В то же время индийские специалисты отмечают, что в ближайшей перспективе на мировом алмазном рынке маловероятны значит. дисбалансы, прогнозируется некоторое отставание предложения алмазного сырья от спроса на него. Возможные ценовые войны будут сдерживаться высокими показателями доходности у добывающих предприятий «Де Бирс», что, в принципе, позволяет концерну снижать цены до более низкого уровня по сравнению с основными конкурентами. В новых рыночных условиях «Де Бирс» постарается регулировать рынок не посредством управления мировой системой распределения сырья, а за счет контроля как можно большего количества добывающих предприятий, в связи с чем вероятно достаточно агрессивная политика концерна по приобретению контрольных пакетов ряда ведущих компаний.

2. С учетом некоторого замедления темпов эконом. развития США, в качестве негативного фактора в области потребления выделяют сильную зависимость мирового бриллиантового рынка от его ам. сегмента — в 1999г. на США приходилось 48% всего рынка (6,24 млрд.долл. из 13 млрд.долл.).

По данным ГJЕРС, экспорт И. бриллиантов и ювелирных украшений в США в мае-июне 2001г. снизился на 10%. Указанная тенденция вызывает определенные опасения, поскольку на США приходится 40% соответствующего индийского экспорта. В этой связи индийские компании планируют активизировать свою работу на европейском и азиатском рынках (в 2001-02гг. прогнозируется рост потребления бриллиантов в странах Бл. Востока, ЮВА и в Китае).

Закрепление на новых рынках должно сопровождаться изменением структуры индийского экспорта, 80% которого в настоящее время приходится на обработанные алмазы, и только 14% на ювелирные изделия. В этой связи ставится задача существенного увеличения в экспорте доли готовых ювелирных украшений.

3. В последние годы на приоритетном для И. ам. рынке наиболее быстро рос сегмент изделий из относительно недорогих бриллиантов. С учетом того, что алмазы этого качества являются специализацией индийского АБК и добываются, прежде всего, на шахте Argyle (Австралия), прогнозируемое снижение в 2001г. производительности указанного предприятия до 20 млн. карат (пик добычи — 40 млн. карат) может привести к сокращению соответствующего сегмента рынка с серьезными негативными последствиями для АБК И. В дек. 2000г. ряд гранильных фирм уже были вынуждены приостановить свою работу, что привело к росту соц. напряженности в индийских центрах алмазо-обрабатывающей промышленности (г. Сурат).

4. Определенную угрозу для позиций АБК И. на мировом рынке представляет активное развитие (при целенаправленной поддержке со стороны государства) соответствующего сектора в Китае. Недавно созданная в Шанхае алмазная биржа уже имеет более 40 членов, в т.ч. иностр., около трети которых представляют обрабатывающие и торг. фирмы. Правительство КНР предлагает индийским гранильным фирмам значит. льготы при аренде земли, помещений и найме рабочей силы в организованных в Китае зонах свободной торговли. В 2000г. на индийских гранильных предприятиях проходили стажировку и обучение несколько сотен китайских специалистов, что создает основу для роста конкуренции со стороны КНР в рыночном секторе, занимаемом в настоящее время индийскими фирмами. По оценкам некоторых специалистов, в создании в Китае центра огранки алмазов, конкурирующего с индийским Суратом, заинтересован прежде всего «Де Бирс». Отмечается, что в случае решения этой задачи концерн сможет повысить цены на те виды алмазного сырья, которые в настоящее время практически монопольно потребляются И..

5. Росту экспортных показателей должна способствовать реализация в И. гос. программы создания СЭЗ и планируемая организация в Бомбее межд. центра торговли алмазами и бриллиантами. В этой связи, а также принимая во внимание изменения маркетинговой политики «Де Бирс», АБК И. заинтересован в налаживании прямых эконом. связей с ведущими алмазодобывающими компаниями.

Представители индийского АБК положительно оценивают итоги визита в Россию делегации, возглавляемой Корпорацией по торговле металлами и минералами (нояб.-дек. 2000г.), в ходе которого

удалось договориться о первой прямой закупке И. рос. алмазов. По оценкам индийских специалистов, достигнутые в ходе работы указанной делегации результаты позволяют рассматривать Россию в перспективе в качестве основного источника прямых поставок алмазов для АБК И.

ИРАН

Металлургия занимает видное место в народно-хоз. комплексе Ирана. Благодаря фин. поддержке со стороны государства горнодобыча и металлургия за последние 10 лет развивались устойчивыми темпами.

Организация геологической разведки Ирана оценивала в 2000г. природные запасы различных минералов в стране в 33 млрд.т., из которых 6 млрд.т. приходится на руды черных и цветных металлов. По мнению иранских экспертов, потенциальные возможности месторождений на территории Ирана могут даже позволить в значит. степени заменить нефть с точки зрения обеспечения валютных поступлений в экономику страны.

В 2000г. горнорудными предприятиями Ирана из недр было извлечено 120 млн.т. полезных ископаемых более чем 60 видов. Количество шахт и рудников в стране составляло 2,5 тыс.

Учитывая наличие в Иране богатых месторождений многих видов полезных ископаемых, руководство страны намерено в ближайшие годы реализовать программу расширения и модернизации предприятий горнорудной промышленности. С этой целью на территории страны проводились работы по идентификации новых р-нов, богатых залежами. Правительством предпринимаются шаги по привлечению в отрасль иноинвестиций.

Одним из наиболее важных и приоритетных проектов, реализуемых в последнее время в горнорудной промышленности страны, является обустройство медного рудника «Сунгун» в пров.Вост. Азербайджан. Ожидается, что первая очередь рудника будет выдавать ежегодно 180 тыс.т. полуфабриката, содержащего 28% меди. Вторая очередь рассчитана на производство 270 тыс.т. аналогичной продукции в год. Расходы на обустройство рудника уже достигли 1 трлн. риалов.

Несмотря на принимаемые меры и определенные достижения, горнодобывающая промышленность Ирана в 2000г. все еще была не в состоянии обеспечивать основные потребности народного хозяйства. Страна была вынуждена импортировать значит. объемы металлопродукции, угля, мин. сырья для производства черных и цветных металлов.

По оценке министерства промышленности и рудников, выплавка стали в 2000/01 иранском году достигла 6,6 млн.т., что на 5% больше, чем в пред.г. При этом продолжали снижаться валютные затраты на производство 1 т. стали, которые составляют сейчас 40 долл. против 100 долл. 4 года назад.

В 2000г. в пров.Вост. Азербайджан был пущен в эксплуатацию новый сталелитейный комплекс мощностью 550 тыс.т. В сооружение объекта инвестировано 75 млн. долл. и 200 млрд. риалов. С введением в строй этого предприятия суммарная производств. мощность сталелитейных предприятий Ирана достигла 8 млн.т., а по объему выплавки стали Иран занял 22 место в мире.

В 2000г. Иранская сталелитейная компания приступила к реализации ряда проектов с отечественными и иноинвесторами по развитию металлургической отрасли страны. Это является частью одобренного Высшим эконом. советом страны инвест. плана, предусматривающего привлечение в отрасль в ближайшие годы 3,7 млрд. долл. При условии полной реализации этого плана выплавка стали в Иране увеличится к 2005г., но сравнению с нынешним уровнем более чем в два раза и составит 14,7 млн.т. в год.

В 2000г. несколько увеличилось производство меди (160 тыс.т.), слитков алюминия (140 тыс.т.), цинковых слитков (40 тыс.т.).

В последнее время все больше внимания уделяется росту производства золота. Если в 1996г. в стране было выплавлено 360 кг. этого драгметалла, то в 2000г. объем производства составил почти 700 кг. В 2000г. проводились геологоразведочные работы в 13 наиболее перспективных регионах страны. По оценкам минпромышленности и рудников, в Иране имеются залежи золотоносных пород, содержащих от 0,2 грамм до 140 граммов полезного вещества на 1 т. породы. Для расширения производства планируется широкое привлечение иностр. капитала. С этой целью министерство проводило переговоры с рядом компаний из Канады, Юж. Африки и Новой Зеландии. На территории Ирана идентифицировано 14 золотоносных рудов.

Италия

Мировой спрос на сталь и стальную продукцию в 2000г. достиг 725 млн.т., что на 5,8% превысило уровень 1999г. и на 4,5% прежний рекордный уровень 1997г. В мировом производстве стали и чугуна также достигнут новый рекорд — 830 млн.т. В Евросоюзе спрос на сталь увеличился от 4 до 5%. Объем производства стали и чугуна возрос почти на 2% и вплотную приблизился к наиболее благоприятному для ЕС 1998г.

Итальянская черная металлургия в 2000г. по объему производимой продукции заняла второе место в ЕС. Доля Италии (свыше 26 млн.т.) составила примерно 16% (всего в ЕС вырабатывается около 19% мировой продукции). В этом секторе страна уступила только Германии — абсолютному региональному лидеру в данной отрасли (свыше 46 млн.т.), и заметно опередила др. ведущих европейских производителей, в частности, Францию (21 млн.), Испанию (16 млн.) и Великобританию (15 млн.).

Несмотря на сохранение в целом, хороших позиций в Европе, метпром Италии все еще находится в затишном кризисе, тенденции к преодолению которого наметились только в 2000г. Италии удалось несколько улучшить положение. Впервые с 1996г. ежегодный рост производства составил 6,7%. В 2000г. было выпущено 26,5 млн.т. стали (1999г. — 24,9 млн.т.). В результате итал. черная металлургия приблизилась к показателям наиболее благополучного для нее в последние 12 лет 1995г. (27,8 млн.т.). Коэффициент загрузки производственных мощностей отрасли превысил 70%, тогда как в пред.г. он составлял менее 67%. Примерно три пятых от всего объема произведенной стали получено в электропечах; оставшаяся доля вырабатывается кислородно-конвертерным способом.

В 2000г. был зафиксирован рост цен на продукцию черной металлургии, постоянно падавших на протяжении всего 1999г. Кроме того, в 2000г. было зафиксировано повышение спроса на внутреннем рынке на 5% (сент.). Тенденцию к ухудшению сальдо внешнеторг. баланса в данном секторе устранить не удалось (-7%). Несмотря на то, что итал. экспорт вырос (+44%).

Несмотря на отмеченные позитив. моменты, говорить о коренном изменении длительной негативной тенденции в итал. черной металлургии пока преждевременно. Проблемы отрасли связаны с продолжавшимся ростом импорта стали и стального проката из стран, не входящих в ЕС. Нац. производители выражают обеспокоенность тем, что спрос на внутреннем рынке стали и проката все в большей степени удовлетворится за счет импорта. В 2000г. зарубежная продукция занимала уже 58% от общего объема, при наращивании и без того высоких темпов роста. Суммарный объем импорта продукции данной группы в Италии в 2000г. увеличился по сравнению с 1999г. на 8,1% (в 1998г. — на 7,2%).

В целях защиты нац. производителей Италия обратилась в Комиссию ЕС с требованием оказать давление на страны-экспортеры, призвать их к соблюдению правил межд. торговли, предусмотренных ВТО, в частности, заставить отказаться от поставок по демпинговым ценам. Кроме того, при поддержке итальянцев, отраслевая ассоциация европейских производителей стали «Еврофер» ввела меры ограничительного характера против ряда восточноевропейских, азиатских и афр. экспортеров.

В результате нац. компаниям удалось существенно уменьшить поставки стали из стран Вост. Европы (-6,5%), тогда как др. поставщики, в первую очередь, Китай и Турция, продолжали наращивать объемы своего экспорта (+28,6%).

Данная ситуация оказала влияние на всю номенклатуру продукции черной металлургии, но особенно пострадали интересы итал. производителей высокосортной стали и сплавов. Импорт в Италию нержавеющей стали увеличился на 41,8%, а др. сортов легированной стали и сплавов — на 56%, тогда как низкосортной углеродистой стали — всего на 6,3%. Аналогичная картина наблюдается с прокатом (+33,5%). Проникновение стран, не входящих в ЕС, в сектор высокотехнологичной металлургической продукции, вызывает у итальянцев наибольшую тревогу.

Лидирующую позицию по поставкам в Италию занимает Россия. В 2000г., по данным министерства промышленности Италии, на долю нашей страны приходилось 19,3% всего импорта чугуна и стали в Италию и 38% импорта из стран Вост. Европы. Несмотря на предпринятые европейцами жесткие меры по защите своих производителей, в целом России удалось удержать свои позиции на итал. рынке. Сокращения объемов поставок из восточноевропейских государств и стран СНГ коснулись ее в наименьшей степени (-3%). тогда как, например, Украина (второй по значению поставщик из указанного региона) была вынуждена уменьшить свой импорт в Италию на 23,4%, а Румыния (находящаяся на 3 месте) — на 31,1%.

КАЗАХСТАН

Горнодобыча. Важнейший сектор экономики РК, на который приходится 45,5% всего пром. производства и который дает основную часть валютной выручки страны.

Руководство республики по-прежнему связывает развитие экономики РК с развитием горнодобычи и, в первую очередь, с развитием нефтяного комплекса. С этой целью проводится большая работа по привлечению в этот сектор иностранных инвестиций.

В 2000г. предприятия горнодобычи произвели продукцию на 801,5 млрд тенге, что на 21,5% больше, чем в 1999г. Наибольшую долю в горнодобыче занимает добыча нефти — 85%, руд цветных металлов — 4%, угля и лигнита — 3,3%, железной руды — 2,9% и природного газа — 1,4%.

Метпром и обработка черных металлов. Эти важнейшие сферы пром. производства РК, ориентированные на экспорт, по значению для экономики республики уступают только нефтегазовому комплексу. На них приходится более 21% произведенного валового продукта промышленности. Более 56% продукции приходится на производство цветных и 29% — на производство черных металлов. В отличие от других отраслей обрабатывающей промышленности, здесь в последние годы наблюдалось устойчивое развитие.

В 2000г. произведено продукции на 372,8 млрд тенге, что больше, чем в 1999г., на 17%. Рост производства в метпроме в значительной мере был обеспечен за счет увеличения выпуска продукции черной металлургии на 19,3%, в основном за счет увеличения выпуска ферросплавов на 19,2%, плоского проката и железа и стали — на 15,8%, совокупная доля которых в отрасли составляет свыше 80%.

Динамичное развитие чермета в 2000г. обеспечили, с одной стороны, благоприятная конъюнктура цен, с другой — значительное поступление инвестиций в отрасль, что позволило продолжить работу по модернизации производства и расширению номенклатуры выпускаемой продукции. Например, на АО «Испат-Кармет» введены в строй линии гальваноцинкования и алюминирования мощностью 320 тыс. т. проката в год, расширен ассортимент проката, в т.ч. за счет производства труб большого диаметра, пустотелых профилей из черных металлов, полуфабрикатов из нержавеющей стали и др.

Серьезной проблемой для отрасли в ближайшее время может стать отставание в подготовке рудной базы. Намеченные меры по ее укреплению (наращивание производства марганцевого концентрата на АО «Жайремский ГОК» и АО «Казахстан-марганец», завершение мер по стабилизации добычи руды на «Соколовско-Сарбайском ГОКе», развитие Качанарского рудника и др.) не были выполнены, что может поставить отрасль в ближайшие годы в тяжелое положение.

Производство цветных металлов. В 2000г., по сравнению с 1999г., увеличилось на 14,5% за счет увеличения выпуска тантала в 3,9 раза, бериллия и изделий из него — в 1,9 раза, сплавов на основе меди и олова — в 1,7 раза, серебра аффинированного — в 1,4 раза, свинца необработанного — в 1,3 раза, меди рафинированной — на 9,1%, цинка — на 5,6% и др.

Положение дел в цветной металлургии складывается крайне противоречиво. Если в медеплавильной отрасли благодаря корейской фирме «Самсунг» положение стабилизировалось, то в других секторах цветной металлургии оно крайне неустойчиво. Особенно тяжелая ситуация остается в алюминиевой, свинцово-цинковой промышленности и в производстве редких металлов. Правительство пытается найти серьезных инвесторов в данные отрасли, однако, в результате неблагоприятной конъюнктуры на рынке цветных и редких металлов, достигнуть заметных успехов в этом направлении пока не удалось.

КИРГИЗИЯ

Кумторское месторождение золота. Месторождение «Кумтор» является самым крупным месторождением золота Киргизии (по запасам — 1 место в мире), расположено на высоте 4000 м. над уровнем моря (в 60 км. от границы с Китаем). «Кумтор» добывает не товарное золото, а сплав «Доре» (смесь из золота, серебра, меди и других примесей). По данным киргизской стороны, геологические запасы золота на месторождении первоначально оценивались в 514 т., однако, когда началась разработка шахты, то, по информации специалистов МВФ, оценка вероятных запасов золота не превысила 279 т. Правительство неоднократно заявляло, что резервная база месторождения близка к первоначальной оценке, которая была заложена в анализе эконом. целесообразности проекта.

4 дек. 1992г. правительство и Kumtor operating подписали ген. соглашение. В мае 1997г. киргизско-канадское СП Kumtor operating начало разработку шахт по добыче золота в горных районах. Компания Самесо владеет одной третью средств СП, от имени которого Kumtor operating ведет разработку карьера. Две трети акций СП принадлежат правительству, и по условиям соглашения стороны делят не добываемую продукцию, а чистую прибыль от продажи золота (70% получает киргизская сторона).

Стоимость проекта Кумторского золотодобывающего комбината составила 450 млн. долл. По данным специалистов МВФ, ожидалось, что добыча золота составит в среднем 15 т. (485 тыс. тройских унций) в год из расчета стоимости 350 долл. за одну тройскую унцию.

Из-за изменений цен на золото на мировом рынке (в 1997г. цены упали до 300, а позднее и до 260 долл. за тройскую унцию) в геологической модели ресурсной базы в дек. 1999г. компания «Кумтор» была вынуждена пересмотреть свой бизнес-план. По данным специалистов МВФ, цена за одну тройскую унцию по этому плану составляет 310 долл., а оставшийся запас золота составляет 133 т. График добычи золота предусматривает: 20,18 т. в 2000г., 21 т. в 2001г., 21,15 т. в 2002г., 22,27 т. в 2003г., 10,89 т. в 2004г., 12,44 т. в 2005г., 7,78 т. в 2006г., 4,23 т. в 2007г. Закрытие шахты намечается на 2008г. По мнению специалистов МВФ, пересмотренная схема разработок шахт, является не только следствием более низких цен на золото по сравнению с первоначальным планом, но и отражает намерение СП быстрее погасить долг. В соответствии с бизнес-планом задолженность компании «Кумтор» должна быть погашена уже в 2003г. Задолженность предприятия составляет: нью-

Йоркскому банку «Чейз манхэттен» — 155 млн.долл., Канадской корпорации развития экспорта — 50 млн.долл., ЕБРР — 40 млн.долл., Межд. фин. корпорации — 40 млн.долл.

По данным тех же экспертов, общая добыча золота на месторождении за первые три года составила 54,58 т. По данным киргизской стороны, на 5 фев. 2001г. комбинатом было получено 78 т. золота. Прибыль «Кумтора» в 2000г. выросла почти до 4 млн.долл. (в 1999г. на предприятии были убытки в 8,7 млн.долл.). Доходы были получены за счет объемов реализации золота и снижения себестоимости продукции. Себестоимость производства золота на руднике «Кумтор» снижена до 152 долл. за одну тройскую унцию с 179 долл. в 1999г. По ТЭО от 1994г. за 24г. «Кумтор» должен был дать 600 млн.долл. чистой прибыли при цене золота 349,88 долл. за тройскую унцию. Предусматривалось, что из них киргизская сторона получает 400 млн.долл., а Самесо — 200 млн.долл. Кроме того, киргизы планировали получить в бюджет республики в виде налогов и платежей еще 400 млн.долл.

По информации киргизской стороны, в 1994-96 гг. поступления в бюджет страны в виде налогов от «Кумтора» составили 14,2 млн.долл. В 2000г. «Кумтор» перечислил в республиканский бюджет 2 млн.долл. В доходной части бюджета на 2001г. доля «Кумтора» составляет 3,8 млн.долл.

За весь период эксплуатации рудника оплата «Кыргызэнергохолдингу» за поставку электроэнергии составила 165-200 млн.долл. Энергохолдинг была безвозмездно передана построенная ЛЭП Балыкчи-Тамга протяженностью 154 км. На улучшение инфраструктуры и электроснабжения Иссык-Кульской и Нарынской обл. комбинатом было переведено 38 млн.долл., на реконструкцию местной дороги — 6 млн.долл., местным подрядчикам и поставщикам — 55 млн.долл.

По данным киргизских экспертов, в 1997г. Kumtor operating получила 15,6 т. золота, в 1998г. — 20 т. золота, в 1999г. — 19 т. золота, в 2000г. — 21,5 т. золота. В 2001г. компания планирует увеличить производство золота на 2% по сравнению с 2000г. и получить 21,9 т. металла.

В период строительства проект обеспечил 2000 рабочих мест непосредственно на «Кумторе», более 10 тыс.чел. — на подрядных строительных работах. Из 1150 постоянно работающих на комбинате 90% — киргизы.

Месторождение «Кумтор» динамично эксплуатируется благодаря отработанной инвест. и тех. политике канадской фирмы «Камеко». Предприятие Kumtor operating пользуется пятилетними налоговыми «каникулами», срок которых истекает в 2002г. В течение 6 лет будут выработаны наилучшие по природной ценности запасы — богатые и близко находящиеся к поверхности части месторождения, останутся — трудно извлекаемые, неразведанные фланги и глубокие горизонты. Несмотря на то, что совместный киргизско-канадский проект по добыче золота на месторождении «Кумтор» рассчитан на 17 лет, есть опасение, что Самесо может прекратить свою деятельность в Киргизии к моменту окончания налоговых льгот.

«Кумтор» пока реализует золото по демпинговой цене, в 2 раза дешевле, чем это запланировано в бизнес-плане предприятия и по сравнению с существующими ценами на этот драгметалл на мировом рынке.

О возможностях производства волластонита. Киргизия обладает огромными запасами волластонита. Уникальность заключается в том, что местный волластонит легко обогатимый. Утвержденный запас волластонита на месторождении «Каракорум-2» равен 7,5 млн.т., а прогнозируемый — 50 млн.т. Предполагаемый запас волластонита на месторождении «Кыргызстан» составляет 250 млн.т., на Пскемской гряде — миллиарды тонн.

В Европе волластонит добывается лишь в Финляндии (содержание — 18-20% с ручной отборкой), причем в незначит. объемах и среднего качества. Республиканские месторождения содержат 58-68% волластонита.

Волластонит из-за игольчатой структуры применяется как добавка к новым материалам, которую можно использовать в качестве заполнителя, образующего каркас. Изделия с применением волластонита приобретают новые качества, в частности прочность. Этот материал относится к высоким технологиям стратегического характера. В ближайшие 15-20 лет потребление волластонита будет ежегодно увеличиваться от 5 до 10% в таких отраслях, как полимерно-пластмассовая (термопласты, полипропилены, полихлорвинилы, пленки, трубы, тара, комплектующие автомобилей), лакокрасочная, керамическая (фарфор, плитки, санфаянс, огнеупор) и электрокерамическая (изоляторы), целлюлозно-бумажная (как заменитель асбеста и талька) промышленность, при выпуске стройматериалов (цемент, стекло, клеи, абразивы, огнеупоры, глазури, железобетонные конструкции, стеновые материалы, электроды), металлургия. Волластонит может применяться как заполнитель при производстве резинотех. изделий (резина, шины, обувь), тормозных колодок автомобилей (взамен асбестовых), электроники (смолы, платы).

США, Канада, Япония, Германия, Франция, Англия, Чехия, Италия применяют волластонит на протяжении 30-40 лет. Китай, Малайзия, Индонезия, Юж. Корея, Таиланд, применяя волластонит, за короткий срок сумели поднять конкурентоспособность и качество своих изделий.

Годовая потребность волластонита в странах СНГ оценивается в 250-280 тыс.т., потребность в мире — 750 — 800 тыс.т. (без учета СНГ). Ежегодно производится волластонита в США около 180 тыс.т., Китае — 80 тыс.т., Индии — 55 тыс.т., Финляндии — 38 тыс.т., Японии — 40 тыс.т.

Мировая цена на обогащенный волластонит колеблется от 200 до 700 долл. за т., в зависимости от качества и тонкости помола (чем мельче помол, тем он дороже).

Гос. АО «Кыргызфарфор» и НПЦ «ДАР» обратились с предложением к рос. стороне о создании СП по добыче и обогащению волластонита на базе месторождения «Каракорум-2», которое находится в 25 км. от поселка Канышкия в Чаткальском р-не Джалал-Абадской обл. (от месторождения до ближайшей ж/д станции Ташкумыр — 240 км. на юг, до ж/д станции СЭЗ «Маймак» Таласской обл. — 245 км.). Планируемый объем производства на этой фабрике составит 100 тыс.т. в год. Стоимость проекта оценивается в 30 млн.долл., окупаемость — 3-5 лет. Предполагается вырабатывать продукцию на 2-2,5 млрд.долл. при цене 250 долл. за т. Проектирование карьера обогатитель-

ной фабрики началось в 1991г. Идея совместного освоения месторождения была в свое время поддержана Союзом промышленников и предпринимателей России, АвтоВАЗ, КАМАЗ, АО «Автосельхозмашхолдинг» и Госкомхимнефтепромом России. Было решено создать СП, но из-за распада СССР все работы были прекращены.

Железная дорога на угольный разрез. В конце дек. 2000г. парламент Киргизии принял закон о строительстве железной дороги Балыкчи-Джалал-Абад-Торугарт с выходом в Китай и направил его в правительство для подготовки проекта (одновременно рассматривается и вариант прохождения дороги не через Торугарт, а Эркечтам).

Протяженность железной дороги через Торугарт – 722 км. Государство от транзитных перевозок сможет получать прибыль до 280 млн.долл. в год. На строительство этой магистрали потребуется 1 млрд.долл.

По поручению правительства Германии независимыми экспертами была произведена оценка рисков железных дорог. Эксперт-экономист Рольф Дитер считает, что планируемая железная дорога через центр. районы Киргизии будет рентабельной. По словам директора Гос. дирекции КР по проектированию и строительству магистральной железной дороги Эркина Масыдыкова, рентабельность предлагаемой Киргизией дороги была подтверждена также экспертами из Японии и Англии.

Первая фаза железной дороги Север-Юг по маршруту Балыкчи-Кара-Кече привлекательна для Киргизии тем, что на этом участке расположены угольный разрез Кара-Кече, запасы которого позволяют добывать до 1 млн.т. угля в год. Этот участок дороги в 100 км. при использовании местных и рос. стройматериалов будет стоить 120 млн.долл. Немецкий банк KfW намерен выделить в качестве кредита на строительство железной дороги Балыкчи-Кара-Кече 40 млн. марок. Предполагается, что Киргизия получит грант на 1 млн. евро на ТЭО от ЕС.

На первом заседании киргизско-белорусской МПК по торг.-эконом. сотрудничеству в апр. 2001г. в Минске, стороны договорились о возможном участии Республики Беларусь в строительстве участка железной дороги на угольный разрез Кара-Кече. Заинтересованность в совместной реализации проекта проявляют также Китай и Узбекистан.

КИТАЙ

Чермет

Выплавка стали в 2000г. Составила 131,4 млн.т. (выше уровня 1999г. на 11,2%), в т.ч. стального проката – 128,5 млн.т. (+3,4%). На долю мартеновской стали приходится 8,4%, конвертерной – 74%, электролитической – 17,6% всего объема производства.

В 2000г. наиболее высокими темпами увеличилось производство электротех. стали (+44,5%), сортовой стали крупных профилей (+43,1%), ленточной стали (+39,7%), стальных сварных труб (+37,3%).

В 2000г. имело место существенное увеличение экспорта стальной продукции, в т.ч. объем экспорта металлических заготовок превысил 4 млн.т.

и увеличился в 2,28 раза, экспорт стального проката составил 6,5 млн.т. (+99%), экспорт листового стального проката возрос до 4 млн.т. (+37,1%), угловой стали – 0,4 млн.т. (+41,1%). Экспорт же стали электротех. уменьшился на 50% и составил 0,5 млн.т.

Объем импорта металлопродукции составил 23,7 млн.т. (прирост на 18,5% от уровня 1999г. в 20 млн.т.). При этом импорт листового стального проката составил 15,5 млн.т. или увеличился на 4,3%. В результате нетто-импорт стального проката с уровня 11,18 млн.т. в 1999г. незначительно возрос и составил 11,5 млн.т. (+2,8%).

Предложение черных металлов (внутр. производство + чистый импорт), по итогам 2000г., составило 154,7 млн.т., в то время как объем его потребления был 139 млн.т., т.е. дисбаланс между спросом и предложением (15,7 млн.т.) стального проката в 2000г. остался на уровне 1999г. (15 млн.т.). В результате внутр. цены на основные виды черных металлов увеличились незначительно – в среднем на 2,1%. Исключением являются цены на металлопродукцию с высокой добавленной стоимостью, рост которых превысил уровень 10%.

Высокая амплитуда роста внутр. цен на горячекатаный (с 396 до 437 долл. за т.) и холоднокатаный прокат (с 465 до 510 долл. за т.) способствовала опережающему увеличению их объемов производства внутри страны – при том, что импортные цены на горячекатаный (231 долл. за т.) и холоднокатаный прокат (356 долл. за т.), сохраняясь на существенно более низком уровне по сравнению с внутр. ценами, стимулировали рост закупок по импорту. В результате на складах крупнейших металлургических заводов скопились значит. объемы нерезализованного горячекатаного и холоднокатаного листового проката.

Наиболее высокий уровень цен сохраняется на металлы с высокой добавленной стоимостью, в первую очередь на холоднокатаную электротех. сталь – 694 долл. за т.

Хотя в 2000г. металлургические предприятия сумели нарастить экспорт своей продукции, главным образом проката (+93%), однако нехватка высококачественной легированной стали собственного производства предопределила импорт тонколистового проката сверх запланированных объемов: так, из расчета на год, импорт тонколистового проката планировалось ограничить в пределах 10 млн.т., однако ввезено было 18,9 млн.т. (в основном холоднокатаный, оцинкованный, луженый листовой прокат, электротех. сталь).

Планы увеличения производства металлопродукции в стране на ближайшие 5 лет предполагают наращивание мощностей по выпуску тонколистового проката, на который приходится 70% китайского импорта металлопродукции. Планируется, что к 2005г., в результате ввода в эксплуатацию новых мощностей и реконструкции имеющихся, объем производства горячекатаного листового проката будет доведен до 40 млн.т. в год (в стране производится 19,1 млн.т.), что обеспечит внутр. потребности на 95%; одновременно производство холоднокатаного тонколистового проката увеличится до 19 млн.т. (с 5,2 млн.т. в 2000г.) и внутр. потребности будут обеспечены на 90%. Особый акцент будет сделан на увеличение производственных мощностей по выпуску холоднокатаного проката с оцинкованным покрытием – объемы

производства будут доведены до 1,05 млн.т. (с 630 тыс.т. в 2000г.), что практически на 100% обеспечит внутр. потребности; мощности по производству наиболее дефицитной на внутр. рынке холоднокатаной электротех. стали будут увеличены до 1,25 млн.т., однако внутр. спрос будет удовлетворен только на 45%. **Уровень самообеспеченности металлопродукцией собственного производств планируется довести до 95%.**

В 2000г. наиболее высокими темпами увеличилось производство электротех. стали (+44,5%), сортовой стали крупных профилей (+43,1%), ленточной стали (+39,7%), стальных сварных труб (+37,3%).

При высоком уровне себестоимости собственного производства металлопродукции и спаде спроса на металл-прокат на мировом рынке, экспорт из К. металлопродукции будет уменьшаться, в результате чего на внутреннем рынке прогнозируется ситуация существенного превышения предложения над спросом. С учетом подтвержденного спроса на металлопродукцию в 110 млн.т. и прогнозируемого увеличения производства металлопродукции до 135 млн.т. (+6,3%), превышение предложения над спросом составит 25 млн.т. При этом объем экспорта металлопродукции останется на уровне 5,3 млн.т., а **импорт высокосортных сортов легированной стали увеличится на 17,6% и достигнет 18 млн.т.**

В 2001г. непосредственное влияние на динамику рынка металлов будут оказывать: начало строительства новых **ж/д линий** (за 10 пятилетку будет построено **8920 км.**), на что в 2001-05гг. будет инвестировано 245 млрд. юаней; дальнейшее **развитие автопрома.**

Наиболее перспективными позициями для сбыта на китайском рынке для рос. экспортеров являются заготовка, металлолом, горяче- и холоднокатаный лист в рулонах, катанка, арматура, конструкционные и спец. стали.

Баошаньский меткомбинат. В конце 2000г. власти подвели итоги 3-летней программы реформирования предприятий гос. сектора. Одним из примеров успешного проведения реформы гос. предприятий в Шанхае является Баошаньский меткомбинат (БМК), важным шагом которого на пути преобразования явилось акционирование.

БМК является одним из первых производителей стали в КНР по объемам производства, качеству фондов, используемому оборудованию и технологии, рентабельности, а также занимает лидирующие позиции на рынках К. и азиатских стран. Годовой объем производства стали в КНР в течение последних четырех лет превышает 100 млн.т. Однако несмотря на значит. объемы выпуска, с начала 1990гг. в сталелитейной промышленности не наблюдается роста качества выпускаемой продукции. С одной стороны, предложение стали в К. значительно превышает спрос, с другой — страна вынуждена импортировать более 10 млн.т. стали в год ввиду недостатка высококачественных сортов. Все это говорит о том, что на мировом рынке КНР сегодня является крупным, но не очень важным производителем.

Высококачественная продукция БМК будет способствовать сокращению разрыва между КНР и другими, более развитыми странами. Так, БМК в течение последних пяти лет уделял большое внимание научным исследованиям в области техно-

логии производства. БМК поставила перед собой цель заимствовать все передовое у других стран, с тем, чтобы в течение ближайших 5-6 лет стать одним из первых производителей стали в мире. Спрос на сталепродукты в странах Азии растет, и БМК превратился в важного игрока на азиатском и китайском рынках.

Основные фонды компании включают в себя производственные комплексы I и II ступени, построенные в 1970 и 1980гг. соответственно, а также уже введенный в строй комплекс III ступени. Создание производственного комплекса III ступени заняло 7 лет и завершилось в дек. 2000г. Данный комплекс состоит из нескольких новейших заводов. Представители БМК заявили, что наращивание производственных мощностей компании путем создания последнего комплекса является частью стратегии, ставящей перед собой цель превратить БМК к 2010г. в крупнейшего в стране производителя 6 продуктов с высокой добавленной стоимостью: проката для производства автомобилей и кораблей, труб для нефтепроводов, нержавеющей, строит. и кремниесодержащей стали. КНР полностью зависит от импорта данной продукции из-за рубежа.

Одним из механизмов в создании новой корпоративной системы с диверсифицированной фондовой составляющей явился выход БМК на рынок ценных бумаг, что явилось хорошим примером стимулирования развития гос. предприятий при помощи рынка капиталов.

Перед тем как осуществить акционирование БМК создал компанию Baoshan Iron&Steel Ltd. — для проведения операций на рынке ценных бумаг, а затем перевел в нее 64% своих фондов, или 37,8 млрд. юаней. Первоначально планировалось начать продавать акции на мировом рынке, но в авг. 2000г. было решено продать акции на внутреннем рынке, так как инвесторы связывали со сталелитейным сектором большие ожидания, и компания, благодаря росту цен на сталь, могла получить большую прибыль внутри К. Первые торговые сессии прошли успешно, стоимость акций поднялась по сравнению с первоначальной ценой на 45%. Комбинат разместил на бирже рекордное для КНР количество акций — 450 млн., на 1,5 млрд.долл. Иноинвесторы также проявляют интерес к китайскому производителю. Так, компания Nippon Steel Group, один из главных конкурентов комбината, уже заявила о готовности приобрести акции БМК, как только они появятся на мировом рынке ценных бумаг.

Цветмет

В 2000г. производство цветных металлов составило 7,75 млн.т. (или увеличилось на +14% по сравнению с 1999г.). Производство меди составило 1328 тыс.т. (+24,7%), алюминия — 2786 тыс.т. (+8,6%), свинца — 1074 тыс.т. (+18,4%), цинка — 1918 тыс.т. (+17,3%), никеля — 530 тыс.т. (+16,4%).

Росту производства основных видов цветных металлов способствовало то, что для предприятий отрасли были существенно снижены проценты по кредитам, а электроэнергия поставлялась по льготным ценам. В результате масса прибыли предприятий по производству цветных металлов с уровня в 200 млн. юаней в 1999г. повысилась в 2000г. до 5,4 млрд. юаней.

Повышение спроса на цветные металлы стимулировало рост их импорта. В 2000г. импорт цветных металлов превысил 10,78 млрд.долл. (или +58,5% относительно 1999 года). Импорт меди составил 812 тыс.т. (+48,3%) — на 5,89 млрд.долл. (+62,4%), алюминия — 3,93 млрд.долл. (+37,9%), цинка — 264 млн.долл. (+37,9%).

Импорт катодной меди составил 697 тыс.т. (+54,87%), медного провода и изделий из меди — 744 тыс.т. (+24%), медного концентрата — 1560 тыс.т. (+39,4%), медного лома — 2455 тыс.т. (+61,3%).

Импорт сплавов алюминия увеличился на 117,3% и составил 267 тыс.т., лома алюминия — 588 тыс.т. (+77,4%). В то же время импорт глинозема и проката алюминия увеличился всего на 4%, соответственно глинозема было импортировано 1654 тыс.т., а проката алюминия — 446 тыс.т.

Импорт цинка в чушках составил 123 тыс.т. (+49,5%), цинковых сплавов — 103 тыс.т. (+28,2%).

Экспорт цветных металлов составил 4,2 млрд.долл. (или +42,7% относительно 1999г.), из них меди — на 703 млн.долл. (+66,5%), или 136 тыс.т. (+59,7%), алюминия — 675 млн.долл. (+47,5%), или 590 тыс.т. (+4,8%), цинка — 822 млн.долл. (+59,8%), или 588 тыс.т. (+41,4%), олова — 477 млн.долл. (+41,9%), или 665 тыс.т. (+21,8%), свинца — 421 тыс.т. (+3,9%).

Исходя из соотношения спроса и предложения по-прежнему высоким сохранялся в 2000г. спрос на алюминий, медь, никель, свинец, цинк, олово, что способствовало росту цен на них на внутреннем рынке в среднем на 12,8%. Так, при спросе на медь и алюминий в 2000г. соответственно в 1,85 млн.т. и 3,5 млн.т. их производство внутри страны составило соответственно 1,33 млн.т. и 2,8 млн.т.

В связи с повышением спроса, цены на никель увеличились с 87692 юаней до 96777 за т. (+10,6%), на медь с 19320 юаней до 24350 юаней за т. (+26,05), на свинец с 5062 юаней до 5150 юаней (+1,74%); цены на цинк (11234 юаня за т.), олово (51456 юаней) в течение года не претерпели существенных изменений; цены на алюминий в течение года в целом сохранялись на уровне 16710 юаней, но к концу 2000г. снизились до 15360 юаней (-0,8%).

По-прежнему высоким будет сохраняться спрос на никель, медь, свинец, цинк, олово. При этом прогнозируется дальнейшее увеличение импорта этих металлов: катодной меди — до 697 тыс.т. (+54,87%), медного провода и изделий из меди — 744 тыс.т. (+24%), медного концентрата — 1,56 млн.т. (+39,4%), медного лома — 2,45 млн.т. (+61%); цинка в чушках — до 123 тыс.т. (+49,5%), цинковых сплавов — до 103 тыс.т. (+28,2%).

Объемы спроса на алюминий будут сохраняться на высоком уровне, при этом импорт алюминия составит 270 тыс.т. (+117,4%), лома алюминия — 588 тыс.т. (+77,4%)

В то же время импорт глинозема К. — из-за возросших мировых цен на него с 193 долл. в 1999г. до 387 долларов в среднем в 2000г. — увеличится незначит., всего на 4% до 1,654 млн.т., хотя спрос на внутр. рынке на глинозем составит 5,5 млн.т., а счет собственного производства будет удовлетворено только 2 млн.т.

К. также резко сократит экспорт собственного глинозема, его экспорт за 2001г. не превысит 10

тыс.т., даже несмотря на значит. повышение мировых цен на него.

Алюминий является одним из крупнейших товаров китайского импорта — на его долю приходится 38% импортируемых К. цветных металлов.

Объем импорта К. алюминия, несмотря на рост мировых цен в среднем на 4,5%, по итогам 2000г., составил 1,3 млн.т. (т.е. увеличился в 2,5 раза относительно 1999г.), экспорт увеличился до 320 тыс.т. (прирост на 55%). В 2000г. объем собственного производства алюминия составил 2,613 млн.т., спрос был равен 3,106 млн.т. и был удовлетворен за счет импорта в объеме 533 тыс.т.

Среди основных поставщиков алюминия в К. лидирует **Россия (29% китайского импорта алюминия)**, далее идут Япония — 12,6%, страны ЕЭС — 10,9%, США — 10,6%, Австралия — 9%, Ю.Корея — 8,3%, Казахстан — 6,5%.

Дальнейший спрос на алюминий на внутр. рынке связан со строительством ЛЭП в сельской местности, на что в 1999г. было затрачено 200 тыс.т. алюминия. Предполагается, что при прокладке электросетей только от ГЭС объем ежегодного спроса на алюминий дополнительно превысит 1 млн.т.

Объем закупок алюминия, по итогам 2000г., равен 50% собственных производственных мощностей — и в ближайшие годы К. не сможет нарастить собственные производственные мощности для насыщения внутреннего спроса.

КОЛУМБИЯ

Перспективы угледобычи. Падение спроса на внутр. рынке, обусловленное сокращением производства электроэнергии, металлов, цемента, продуктов питания, стройматериалов, успешно компенсируется за счет результатов проведения экспансионистской политики на рынках АТР.

В К. традиционно выделяются 6 центров добычи угля: Коста-Атлантика, Норте-де-Сантандер, Бойака, Кундиномарка, Антиокия, Вайле-дель-Каука. Наиболее развитой инфраструктурой угледобычи обладает Коста-Атлантика, на ее долю ежегодно приходится более 85% общего производства угля в стране. Вклад каждого из оставшихся пяти регионов в среднем составляет 2-3%.

Определенная диспропорция отслеживается и в проведении названными регионами экспортной политики. Согласно данным колумбийского гос.предприятия «Экокарбон», в 1997г. основную часть операций по экспорту угля осуществили регионы Коста-Атлантика и Норте-де-Сантандер, в то время как продукция регионов Вайле-дель-Каука и Антиокия полностью была реализована на внутр. рынке.

Результаты работы угледобывающего сектора страны в 1998г. подтверждают наметившуюся ранее тенденцию к росту экспортного потенциала К. Объемы экспорта угля из регионов Коста-Атлантика, Кундиномарка, Бойака и Порте-де-Сантандер составили 30550, 50, 100 и 800 тыс.т. соответственно.

При оценке перспектив роста экспорта угля специалистами «Экокарбон» смоделированы два различных варианта, позволяющие получить миним. и максим. границы объемов вывоза угля за рубеж в ближайшие годы. При этом отмечается, что в качестве основополагающего фактора закла-

дывался прогноз развития мирового рынка угля, в то время как ситуация на внутр. рынке, из-за незначит. объема потребительского спроса, в расчет не принималась.

При оценке экспорта угля в масштабе всей страны (с учетом вклада регионов, не вошедших в основную группу) специалисты предполагают, что в 2000, 2003 и 2005гг. миним. прирост объемов его вывоза по сравнению с 1997г. составит 32,97%, 57,06% и 76,72% соответственно. Согласно второй модели, когда рассматриваются максимально возможная загрузка угледобывающего сектора, прирост составит 50,83%, 128,83% и 146,24%.

Одновременно отмечается, что независимо от ожидаемых объемов экспорта угля, внутр. спрос на него не претерпит заметных изменений. В анализируемый период ежегодное потребление угля промышленностью К. будет находиться в пределах от 4 до 6 млн.т.

КУБА

Горнодобыча

Кубинское руководство уделяет повышенное внимание развитию трех эконом. сфер – туризма, сахарного АПК и горнодобычи.

Основными задачами горнодобычи являются: наращивание масштабов производства, восстановление и модернизация тех. базы. Для этого имеется ряд благоприятных факторов: большой опыт Кубы в области горной добычи, высокая степень геологической изученности нац. территории, высокая квалификация работников отрасли (5000 специалистов и техников), благоприятное размещение залежей некоторых полезных ископаемых (близость карьеров и шахт к пром. объектам, ведущим обогащение и обработку добытого сырья).

Повышенное внимание уделяется привлечению в отрасль инокапитала. Юр. базой для этого служит принятый 21 дек. 1994г. закон о горнодобыче. При этом преобладающей юр. формой участия инокапитала в отрасли является концессия (в рамках концессий работы ведутся на 200 тыс.га).

Приоритетом в горной добыче острова является добыча никеля (разведанные запасы составляют 800 млн.т., предварительно оцененные в 2 млрд.т.) и **кобальта (26% мировых запасов)**. В 2000г. в стране действовали три никелевых завода: «Команданте Рене Рамос Латур» в Никаро (22,5 тыс.т. в год), «Команданте Педро Сотто Альба» в Моа, «Команданте Эрнесто Че Гевара» в Пунта-Горда (30 тыс.т. в год). Заморожено из-за отсутствия инвестиций строительство завода «Лас-Камариокас» (его производительность составит 30 тыс.т. никелево-кобальтового концентрата в год). На Кубе добываются также золото (месторождения расположены на о-ве Молодежи, в пров. Вилья-Клара, Камагуэй, Ольгин, Лас-Тунас, Сантьяго-де-Куба, Пинар-дель-Рио), сереброодно из основных месторождений находится в р-не Лома-Йерро пров. Пинар-дель-Рио с разведанными запасами в 2,5 млн.т.), хром (пров. Ольгин), медь (центры добычи расположены в Хукаро пров. Пинар-дель-Рио и в Мина-Гранде-дель-Кобре пров. Сантьяго-де-Куба), неметаллические руды (цеолиты, карбонат кальция, кремнистый песок). Большое значение имеют цеолиты (на Кубе преобладают клиноптиолит и модернит). Кроме этого, важное зна-

чение придается добыче кремнистого песка (запасы превышают 500 млн.т.).

Концессионерами являются 30 нац. компаний, которые получили разрешения на ведение разведочных работ, геологических изысканий и эксплуатацию. Уже подписано 50 контрактов на геологоразведку на условиях риска. Основными партнерами Кубы являются Канада, Венесуэла, Австралия и Панама, которые ведут поиск на 42 тыс. кв. км. Иностранные и СП существуют в области добычи никеля и кобальта («Моа-Никель», «Интернешнл Кобальт Компани»), золота («Камагуэй», «Джоутел Ресорсес», «Мак Дональд Майнз Эксплорэйшн», «Кэриб Голд», «Камагуэй Майнинг»), серебра («Холмер Голд Майнз»).

С целью создания ассоциаций с инокапиталом в области поиска, разведки и эксплуатации месторождений, переработки руд и сбыта готовых продуктов в 1993г. на Кубе было создано АО «Геоминера» с полностью кубинским капиталом. Компания осуществляет также другие услуги: тех. консультации, продажу спец. информации, предоставление квалифицированной рабочей силы другим странам, в т.ч. специалистов в области бурения.

Цветмет

Переработка никелевых руд. Страна располагает подтвержденными запасами никелевосодержащей руды в объеме 800 млн.т. и разведанными запасами в 1200 млн.т., что выдвигает Кубу в число трех крупнейших в мире стран по запасу данного стратегически важного минерала. Куба обеспечивает (в пересчете на металл) 10% мирового производства никеля. Основными характеристиками производства кубинского никеля являются: добыча сырья в открытых карьерах, непосредственная близость перерабатывающих мощностей от карьеров и морских портов, что в значит. степени снижает его себестоимость.

Основу никелевой промышленности Кубы составляют три комбината (в г.г. Моа, Никаро и Пунта-Горда). По итогам 2000г. производство никелькобальтового концентрата достигло рекордного уровня в 72 тыс. т. (по сравнению с 68 тыс. т. в 1999г.). Реализация произведенного в 2000г. никелево-кобальтового концентрата на внешнем рынке принесла в казну 300 млн. долл.

Перспективы развития никелевой промышленности все больше связываются с иностр. участием. Так, контракт на 600 млн. долл., заключенный с Австралией, уже дал положит. результаты на этапе ТЭО и изучения геологического состояния месторождения Pinares de Mayari Oeste, в пров. Ольгин. Этот проект предусматривает создание СП австралийской компанией Western Mining Corporation Holding Limited и кубинской компанией Commercial Caribbean Nickel, с процентом участия в уставном капитале 65 и 35 соответственно. Новое СП в основе своей деятельности имеет в виду эксплуатацию месторождения Pinares de Mayari Oeste и строительство никелевого завода подобного заводу в г. Моа, а также первого на Кубе завода по переработке концентрата в готовую продукцию.

В 2000г. стало действовать кубино-южноафр. СП (75% акций принадлежит ЮАР) для разработки нового месторождения на сев.-западе пров. Камагуэй. И хотя сторонами не разглашаются сведения ни о конкретной южноафр. фирме, ни об объ-

еме инвестиций, эксперты оценивают примерные затраты создание инфраструктуры и строительство перерабатывающего завода в 500 млн. долл. Новое предприятие будет построено с использованием высоких технологий, позволяющих отделить никель от кобальта, который имеет более высокую цену на мировом рынке.

В развитии никелевой промышленности Куба начинает ориентироваться на первоочередное развитие связей со странами Запада (Канадой, ЮАР, Австралией).

В ходе V (внеочередного) Заседания Рос.-Кубинской МПК кубинская сторона объявила о своем решении прекратить дальнейшее строительство никелевого завода «Лас-Камариокас», спроектированного и на 75% построенного при содействии СССР.

РАО «Норильский никель» выражает готовность приобретать ежегодно по 2-5 тыс.т. никелево-кобальтовой продукции, оплатив указанные поставки встречными поставками продукции переработки первичной меди (катанка, кабельная продукция, медный лист в рулонах и т.д. по потребности кубинской стороны), а также поставками комплектов шин для автомобильной и с/х техники, сталепрокатом по согласованной с кубинской стороной номенклатуре.

Кубинская сторона предполагает также в качестве объектов сотрудничества расширение в 2,5 раза мощностей никелевого завода в г. Моа (по нему рядом зап. компаний проводятся работы по ТЭО), модернизацию завода «Эрнесто Че Гевара» (г.Пунта-Горда) и предприятия по переработке свинца и цинка в г. Кастильянос (пров. Пинардель-Рио).

Проект расширения завода в г.Моа имеет целью также внедрение передовой технологии, позволяющей использовать отходы от производства никелево-кобальтовой продукции для получения ферро-никеля. Большой интерес к этому проекту проявляют зап. компании и фирмы ЮАР.

Модернизацию завода «Эрнесто Че Гевара» (г. Пунта-Горда) предполагается произвести в целях использования им сырья, ранее предназначавшегося для завода «Лас-Камариокас». Объем производства предприятия составляет 30 тыс. т. в г.; предполагается его увеличение до 338 тыс. т. В этих целях необходимы инвестиции в 60 млн. долл. В ходе V Заседания МПК кубинская сторона подтвердила свою заинтересованность в участии рос. организаций в данном проекте.

Свинцово-цинковый завод в г. Кастильянос строился при участии СССР, объем осуществленных капвложений составил 35 млн. долл. Предполагается модернизация предприятия на основе внедрения новой технологии, позволяющей получать с меньшими затратами свинцово-цинковый концентрат.

Распад СССР и изменения в Вост. Европе в начале 90гг. оказали значит. влияние на положение дел в кубинской никелевой промышленности, т.к. на указанные страны приходилось 75% никелевого экспорта Кубы и 87% получаемых средств материального обеспечения отрасли. Последнее обстоятельство обусловило появление доп. трудностей, т.к. используемые расходные продукты специфичны.

Период 1990-93гг. характеризовался глубоким спадом производства никеля (на 12,7%, 18,3%,

30,4% и 7% соответственно). Депрессия совпала также со снижением мировых цен на никелевую руду. В 1993г. экспорт никеля составил 36,4% от показателя экспорта 1989г.

Для выхода из сложившейся ситуации заводам-изготовителям были предоставлены широкие полномочия по ведению торговли и осуществлению самостоят. закупок ресурсов, необходимых для их функционирования. Это позволило с 1991г. начать осуществление схемы частичного финансирования производств. затрат в валюте. Предприятия отрасли установили прямые контакты с основными иностр. фирмами на мировом рынке никеля, и заключили договоры на модернизацию заводов.

Было создано экспортное АО «Коммерсиаль Карибbean Никель» (с головной конторой на Багамских о-вах). Интенсифицировался процесс подписания контрактов с иностр. компаниями, что способствовало увеличению экспорта. В рамках структурной реорганизации отрасли сектору никелевой промышленности было придано предприятие «Кубаникель», которое ранее занималось внешними запородами товаров данной номенклатуры по линии МВТ.

В 1994г. был заключен самый крупный контракт между канадской фирмой «Шерритт Инкорпорейтед» и кубинским АО «Компания Хенераль де Никель». СП занимается производством, очисткой и продажей никеля и кобальта на мировых рынках.

Структура производства никеля, в тыс.т.

	1989г.	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.
Никель+Кобальт, всего	46591,9	42695,8	53657,5	61564,2	67742	66503,6	71301,4
В т.ч. Окись Ni+Co	14353,9	93,7	133,4	75,5	—	37660,4	39708,2
Синтер Ni + Co	12000,1	21314,9	26685,1	33400,4	36462,1	1,7	—
Мелкий Порошок	220	239,6	239	506,1	-2198,5	307,2	286,4
Сульфат Ni+Co	19500	20651	26034	26511,6	27235,2	27042,5	29519,6
Обогащенный сульфат	517	396,6	566	1070,6	1846,2	1491,4	1847,2

Источник: Стат. ежегодник Кубы, 1989г.; Материалы Министерства базовой промышленности Кубы, янв. 2001г.

После 1996г. полученные производств. результаты значительно превышают уровень 1989г., и характеризуются значит. улучшением показателей эффективности потребления электроэнергии, степени переработки руды и повышением показателей эконо. рентабельности отрасли в целом.

Завод «Моа Никель» (ранее «Педро Сотто Альба») потреблял в среднем 12-15 т. топлива и считался самым эффективным предприятием никелевой промышленности в мире, в то время как завод «Че Гевара» потреблял 36 т. топлива. Вследствие сокращения рынка сбыта кубинского никеля в странах Вост. Европы, было решено остановить завод «Че Гевара». В последние годы на нем были произведены значит. тех. и энергетические изменения, что позволило сократить потребление углеводородных соединений более чем на 50%. Предприятие было вновь пущено в эксплуатацию и в 1999г. на нем были получены объемы производства, превышающие проектную мощность.

Производство никеля и кобальта заводами Кубы, в т.

Заводы	1990г.	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.
Никаро Моа	13715	9259,1	10701	9835,3	12001,5	9450,5	10787,1
Никель	19319	20651	26634	26512	27235,2	27043	29519,6
Эрнесто Гевара	8065,4	12785,7	26922,5	25217	28501,8	30010,2	31054,7

Источник: Министерство базовой промышленности Кубы.
Произошло изменение товарной номенклатуры производства в сторону выпуска продукции с

большой добавленной стоимостью. Прекратилось производство оксида никеля и усилия предприятия были сконцентрированы на выпуске синтера никеля, который имеет содержание металла 90%, а также обогащенного сульфида (17% Ni и 6% Co).

Одновременно было заключено соглашение с компанией «Шерритт» о совместном использовании перерабатывающего завода в Канаде, что позволило Кубе войти в число ведущих мировых производителей кобальта. Куба обеспечивает 10% мирового производства этого продукта. В 1999г. более 80% никеля и кобальта было экспортировано в страны Запада, главным образом, в Канаду, и государства Зап. Европы. Оставшаяся часть была продана в страны Лат. Америки, КНР и Россию.

Предусматривается дальнейшее осуществление программы модернизации никелевых заводов, находящихся в эксплуатации. Параллельно будет вестись строительство небольших перерабатывающих предприятий на некоторых комбинатах с тем, чтобы перейти на производство продукции с большей добавленной стоимостью, пользующейся большим спросом на мировом рынке. В среднесрочной перспективе намечается достичь стабилизации объемов производства на уровне 75 тыс. т. никелево-кобальтовой продукции в год.

Чермет

Монополистом в области производства и экспорта черных металлов на Кубе является компания АО «Асинокс» со 100% кубинским капиталом. Фирма располагает двумя сталелитейными заводами, один из которых находится в Гаване, а другой в пров. Лас-Тунас. Гаванский завод «Антильяна де асеро» после проведенной модернизации может выпускать 500 тыс. т. углеродистой стали в год (в 2000г. на заводе по различным оценкам получено 340 тыс. т. стали). Завод в Лас Тунасе специализируется на производстве легированных и нержавеющей сталей (в объеме до 100 тыс. т. в год) в 2000г., по оценке, произведено около 90 тыс. т.). Значит. часть продукции металлургических заводов традиционно поступает на экспорт в страны Карибского региона. Так, метзавод в Лас Тунасе в 2000г. поставил за границу около 70 тыс. т. своей продукции. Однако, падение мировых цен на металл в последние 2г. поставили кубинскую черную металлургию в трудное фин. положение (потери составили до 50 долл. на каждой тонне экспортируемого металла) и план по валюте в отчетном году не был выполнен в полном объеме.

Индустриальный парк компании АО «Асинокс» включает также завод огнеупорных материалов в г. Гавана, рассчитанный на производство 8,5 тыс. т. продукции и кабельной завод в провинции Камагуэй, способный выпускать более 16 тыс. т. проволоки в год.

Важной составляющей развития металлургии в прошедший период была растущая эффективность производства. Так, себестоимость продукции на Гаванском метзаводе в 2000г. была снижена на 10% за счет экономии электроэнергии.

Машиностроит. заводы отрасли в 2000г. произвели 200 тросниковоуборочных комбайнов марки КТП-2М, из них 75% с гидроприводом, было собрано 250 пассажирских автобусов, выпущено 150 тыс. газовых баллонов и 10 тыс. т. оцинкованных труб различного диаметра, предназначенных для нац. программы газификации жилых кварталов.

В 2000г. в стране действовало 4 завода по производству шин и 5 заводов по их восстановлению. Кубинские производств. мощности позволяют удовлетворять на 80-85% внутр. спрос на шины для с/х машин – тракторов, комбайнов, прицепов для перевозки сахарного тростника. Что касается шин для автомобилей, то местное производство едва покрывает 20% потребности.

В 2000г. на Кубе введено в эксплуатацию несколько пром. предприятий, ориентированных на выпуск импортозамещающей продукции. Так, аккумуляторный завод «Тайно» начал производство нового вида батарей в полипропиленовых корпусах по новейшей итал. технологии. Мощность новой линии – 500 тыс. аккумуляторов в год. В свободной эконом. зоне «Вахай» (Гавана) пущено в эксплуатацию кубино-люксембургское СП (Объединение холодильников и котлов СИМЕ и Luxemburgo Techoblok International) по производству строит. конструкций для пром. холодильников, производительностью 350 комплектов в год.

Характерной особенностью машиностроит. и металлообрабатывающей промышленности в последние годы стало повышение уровня взаимной кооперации производства. В условиях дефицита или полного отсутствия комплектующих изделий из-за рубежа на многих предприятиях отрасли организован выпуск новой, ранее не свойственной им продукции (детали, узлы, запчасти и др.), которая позволила в определенной степени сгладить остроту сложившегося положения. Станочных парк Кубы состоит на 75% из советского оборудования, в связи с чем здесь сохраняется высокая степень зависимости от поставок запчастей из России.

В 2000г. выручка от экспорта товаров, изготовленных на предприятиях отрасли, составила 80 млн. долл. Основную долю экспорта составила продукция металлургии (50%), металлом (15%), медная проволока (5%), электрические и телефонные кабели (4%), мед. оборудование, сплавы меди и алюминия, контейнеры и пр. Географическое направление экспорта: страны Карибского бассейна – 85%, страны Европы – 10%, остальные страны Америки – 3%.

МЕКСИКА

Мексика располагает развитой черной металлургией, по объему производства она занимает 2 место в Лат. Ам. и 15 в мировом рейтинге производителей стали. Эта отрасль является одним из наиболее динамично развивающихся секторов экономики страны, ВВП отрасли достиг 79 млрд. песо. Доля металлургической продукции составляет 2% ВВП страны, 6% ВВП промышленности и 8% валового продукта обрабатывающих отраслей промышленности. Число непосредственно занятых в отрасли более 57 тыс. чел. и еще 550 тыс. работников связаны со смежными и обслуживающими производствами.

Отрасль характеризуется высокой степенью концентрации производства: более 81% всего объема продукции приходится на 6 из 22 специализирующихся в этой области компаний: Altos Hornos de Mexico, IMSA, Isamex, Sicartsa, Ispat Mexicana и Tamsa.

За последние годы отрасль достигла определенных успехов. В 1995-99гг. установленные мощнос-

ти выросли на 34,7% с 13,7 до 18,5 млн.т. В 2000г., несмотря на значит. трудности, переживаемые отраслью из-за увеличения мировых цен на натуральный газ и связанное с ним во II пол. снижением производства стали на 500 тыс.т., установленные мощности возросли по сравнению с 1999г. и составили 18,9 млн.т. Объемы экспорта из Мексики металлопродукции достигли 3 млрд. долл., импорта – 1,8 млрд.долл.

Тем не менее ситуация в металлургической отрасли в 2000г. и особенно во II пол. была крайне сложной. Все без исключения крупнейшие производители металла страны (не говоря уже о МСП) из-за скачка цен на газ были вынуждены значит. сократить объемы производимой продукции. Только в 3-4 кв. 2000г. затраты на производство 1 т. стали в стране выросли по сравнению с аналогичным периодом 1999г. на 23,6%, увеличившись до 465 долл.

Помимо снижения темпов производства и объемов продаж, отмечалось сокращение рабочих мест. Только в компаниях Hylsamex, IMSA и Ispat в 2000г. число занятых непосредственно на производстве уменьшилось на 3,5 тыс.чел. Предполагается, что в дальнейшем оно сократится еще в 5-6 раз. Согласно офиц. данным, прошедший год характеризовался изменениями в деятельности компаний: Hylsamex (21 сент. 2000г.) – остановлены разработки в шахтах шт. Colima, Jalisco, Michoacan и прекращена деятельность на заводах в г. Monterrey и Puebla; AHMSA (15 окт.) – остановлена работа доменной печи №5 в г. Monclova, шт. Coahuila; IMSA (8 нояб.) – прекращены работы на металлургическом предприятии г. Monclova и сокращены объемы производства на заводах компании в г. Monterrey; Autlan (28 нояб.) – закрыта печь на объекте Molango шт. Hidalgo; Vidriera Imper (14 дек.) – закрыто металлургическое предприятие в г. Monterrey.

Согласно фин. отчетности крупнейших металлургических компаний страны, по результатам за 11 мес. 2000г. чистая прибыль Hylsamex снизилась на 75,46%, AHMSA – на 37,88%, IMSA – на 40%.

Помимо проблем, переживаемых отраслью из-за увеличения цен на газ, предприятия испытывают определенные сложности со сбытом своей продукции на нац. рынке. Правительство страны ужесточило защитные меры, предпринимаемые против стран-поставщиков металлопродукции в Мексику на условиях заниженной цены. Отечественными предприятиями регулярно направляются в министерство экономики страны иски с просьбой провести антидемпинговые расследования в отношении таких стран, как Япония, Корея, Китай, Россия, Румыния, Индия, Сербия, Турция, Словакия и Казахстан. Принимая во внимание введение США компенсационных пошлин на ввоз металла из таких стран, как Корея и Япония, они частично переориентировали свой экспорт на мексиканский рынок, что вызывает вполне оправданное беспокойство со стороны нац. производителей. Среди стран, наиболее часто выступающих ответчиками в антидемпинговых процессах в Мексике, упоминаются Румыния, Япония, Корея, Индия и Китай, на долю которых приходится более 51% всего объема импортируемой за 2000г. в страну металлопродукции и чьи цены занижены в пределах от 20 до 50% по отношению к среднемировым ценам.

Перспективы развития отрасли на 2001г. в большой степени будут зависеть от уровня цен на газ. Работать с полной отдачей предприятия отрасли смогут лишь при цене не выше 3 долл. за млн. BTU. Если же цены останутся примерно на прежнем уровне, снижение объемов производства в отрасли к концу 2001г. составит 200 тыс.тонн. Многого будет зависеть также от эконом. ситуации в США, поскольку объемы поставок металла из Мексики в эту страну достаточно велики – около 1,8 млрд.долл. ежегодно. Таким образом, замедление темпов эконом. роста в США, как основного торг. партнера, окажет негативное влияние практически на все сектора промышленности Мексики и, в первую очередь, ее черную металлургию. В этой связи, правительство планирует сохранить тенденцию ежегодного увеличения объема инвестиций в отрасль. Только за 2000г. они составили 5 млрд.долл. и были направлены на расширение производственных мощностей, совершенствование технологий производства, повышение квалификации персонала и сертификацию продукции в рамках межд. тех. норм. На 2001г. планируется дальнейшее увеличение капиталовложений в предприятия отрасли до объемов 6-7 млрд.долл.

НОРВЕГИЯ

Метпром Н. относится к числу важнейших среди континентальных отраслей материального производства, его доля в валовом пром. производстве обрабатывающих отраслей составила в 2000г. 10,4% (46,6 млрд. крон). В отрасли работает 120 предприятий с общим числом занятых 15 тыс.чел.

Н. специализируется на производстве ферросплавов (прежде всего, ферросилиция), алюминия, магния, никеля, меди и цинка.

Ведущей подотраслью метпрома Н. является производство алюминия. По производству алюминия в Зап. Европе Н. находится на 1 месте, в мире – на 7. Первичный алюминий производится на семи предприятиях, главным образом, в Зап. Н.

Факторами, предопределившими развитие в Н. цветмета, были возможности производства дешевой электроэнергии на базе гидроресурсов, а также наличие незамерзающих глубоководных портов, благодаря чему бокситы в течение года бесперебойно поступают на предприятия этой отрасли.

К числу основных меткомпаний относятся «Норск Гидро» (алюминий, магний), «Элкем» (алюминий, металлический кремний, ферросплавы), «Фесиль» (ферросплавы), «Фундиа» (норвежско-финско-шведская переплавка лома черных металлов и выпуск арматуры и другой стальной продукции), «Фалконбридж Никкельверк» (рафинированный никель, кобальт и медь), «Нурцинк» (цинк).

Производство продукции на основе мин. сырья относится к числу традиционных отраслей норв. промышленности, в этой отрасли работают 607 фирм с общим числом занятых 9,5 тыс.чел.

Продукция отрасли: стекло и изделия из стекла, керамические продукты, а также прочая продукция на основе мин. сырья (строит. блоки, изоляционные материалы, цемент, бетон, изделия из бетона и пр.). К числу основных компаний отрасли относятся «Хаделанд Глассверк» и «Магнор Глассверк» (изделия из стекла), «Норск Лека» (строит. блоки), «Пошгрюн Порселенфабрик»

(столовая посуда и сантехника), «Скансем» (цемент).

Горнодобыча. Доля этой отрасли в валовом пром. производстве составила в 2000г. 1,3% (6 млрд. крон). В отрасли действуют 352 фирмы с общим количеством занятых 4,1 тыс. чел.

Основной продукцией отрасли до недавнего времени являлись руды черных и цветных металлов, теперь же главным стала добыча нерудных ископаемых как, например, известняк, используемый для производства цемента, а также кварц, нефелиновый сиенит, оливин. 50% продукции экспортируется. Основные фирмы отрасли: «Оливин» (оливин), «Норт Кейп Минерале» (нефелиновый сиенит), «Францефосс» (доломит), «Норск Гранит» (ларвикит — облицовочный камень для фасадов).

Деревообработка. Ее основу составляют дешевая энергия, получаемая на базе использования гидроресурсов, и значит. запасы сырья. Доля в валовом пром. производстве обрабатывающих отраслей составила в 2000г. 8,4% (37,6 млрд. крон). В отрасли работают 1100 компаний, начиная от мелких лесопилок до крупных концернов. Общее количество занятых — 25,4 тыс. чел.

Норв. компании, к наиболее крупным из которых относятся «Норске Скуг», «Муэльвен», «Боррегорд», «Петерсон», производят целлюлозу, газетную, журнальную и упаковочную бумагу, картон, облицовочные панели, паркет, стройматериалы из дерева и иную продукцию.

ПЕРУ

Перу владеет 16% мировых запасов минерального сырья, из которых разрабатывает только 12%. Страна является одним из основных производителей в мире цветных металлов: меди, серебра, цинка, олова, золота, молибдена.

Производство в горнодобыче в 1999г. увеличилось на 18,3% по сравнению с 1998 годом. На долю горнодобывающего сектора экономики в 1999г. пришлось 49,2% от объема экспорта.

В 1999г. страна заняла 1 место в мире по добыче кадмия, 2 — серебра, 4 — свинца и цинка, 5 — олова, 6 — меди, 8 — золота. Экспорт продукции горнодобычи составляет 50% (в стоимостном отношении) от общего объема продаваемых за рубеж товаров — 3 млрд.долл.

В 1999г. в Перу было добыто меди — 550 тыс.т., цинка — 800 тыс.т., свинца — 250 тыс.т., олова — 30 тыс.т., серебра — 2,3 тыс.т., золота — 128 т. Планируется, что к 2008г. производство этих металлов вырастет: меди — до 1350 тыс.т., цинка — 1200 тыс.т., свинца — 350 тыс.т., олова — 35 тыс.т., серебра — 2,5 тыс.т., золота — 160т.

Ведущие горнодобывающие компании мира действуют в Перу — такие как Phelps Dodge, Cyprus, BHP, Cambior, Cominco, Gmpo Mexico, Billiton и другие. В 1999г. расходы на геологоразведку в Перу составили 350 млн.долл., тогда как во всей Лат. Америке — 830 млн.долл. Перу остается одной из самых перспективных стран региона для поиска новых месторождений драгоценных и цветных металлов. Только 5% участков территории Перу, на которые выданы права для поиска и добычи полезных ископаемых, используются для организации горнодобычи. На остальных месторождениях ведутся интенсивные геологоразве-

дочные работы. Основными добываемыми в Перу металлами являются золото и медь.

Производство цинка в 2000г. достигло 910 тыс.т. (в 1999г. — 869 тыс.т.). Рост составил 1,2%. По производству цинка Перу заняла 1 место в Лат. Америке и 4 место в мире. В общем объеме производства цинка доля крупных компаний составила 16,5%, средних — 82,6%, мелких — 0,9%. Было экспортировано 792 тыс.т. цинка на 495 млн.долл. (в 1999г. г 669 тыс.т. на 462 млн.долл.).

В 2000г. Перу заняла по добыче золота 1 место в Лат. Америке и 8 место в мире. Было произведено 132 т. золота (в 1999г. — 128 т.). Увеличение составило 3,2%. На долю крупных компаний пришлось 57,6% добычи золота, средних — 26,7%, мелких — 1,9%, неформальных производителей — 13,8%. В 2000г. золото было первым экспортным товаром страны. Было экспортировано 126,9 т. золота на 144,7 млн.долл. (в 1999г. — 131,5 т. на 1192,7 млн.долл.). На долю золота пришлось 16% общего объема экспорта (в 1999г. — 19,5%). Основными импортерами были: Швейцария, Великобритания, Голландия.

В 2000г. было произведено 2437 т. серебра (в 1999г. — 2231 т.). Рост составил 9,2%. Страна заняла по производству серебра 2 место в Лат. Америке и в мире после Мексики. Перу экспортировала 1119 т. серебра на 179 млн.долл. (в 1999г. — 1007 т. на 169,3 млн.долл.).

Производство олова составило 37409 т. (в 1999г. — 30617 т.), рост 22,2%. Перу заняла 1 место в Лат. Америке и 2 место в мире по производству олова. Было экспортировано 35 тыс.т. олова на 166 млн.долл. (в 1999г. — 28 тыс.т. на 132 млн.долл.).

По сравнению с 1999г. в 2000г. увеличилось на 31,5% производство молибдена и составило 7194 тонн (1999г. — 5471т.). По производству молибдена Перу заняла 2 место в Лат. Америке и 6 место в мире. По производству кадмия Перу в 2000г. заняла 1 место в Лат. Америке и 10 место в мире. Было произведено 460 т. кадмия (в 1999г. — 464 т.). Уменьшение производства составило 0,9%.

Предприятия цветмета были загружены на 91,7% установленной мощности (в 1999г. — 89,1%). В чермете загрузка предприятий составила 79% (в 1999г. — 77,1%). Добыча железной руды снизилась на 1% и составила 2,646 млн.т. (1999г. — 2,673 млн.т.).

Золото. Крупнейшее месторождение золота, не только в Перу, но и во всей Лат. Америке — Yanacosha. Запасы золота на данном месторождении превышают 900 т., в 1999г. было произведено более 50 т. драгметалла, в 2000г. планировалось увеличить объемы его выпуска до 60т. Месторождение Yanacosha является уникальным по своему геологическому строению. Золотосодержащие минералы являются очень пористыми (их плотность составляет 2,4 г/куб.см.), вследствие чего отпадает необходимость в предварит. измельчении руды. Месторождение разрабатывается карьерным способом. Для извлечения золота применяется техпроцесс кучного выщелачивания с последующим восстановлением драгметаллов с помощью цинка (процесс Merrill Crowe). Себестоимость производства 1 унции золота — 100 долл. Месторождение принадлежит ам. компании Newmont Mining (51,35%), перуанской Buenaventura (43,65%) и Межд. фин. корпорации (5%).

Вторым по величине перуанским месторождением золота является Pierina, принадлежащее канадской компании Barrick Gold. Эксплуатация началась в 1998г., годовая производительность месторождения — 25 т. золота. Аналогично месторождению Yanasocha, золотосодержащие руды Pierina не требуют предварит. измельчения, в результате чего себестоимость производства золота на данном месторождении является одной из самых низких в мире — 68 долл./унция.

Запасы золота на месторождении Pierina превышают 200 т., среднее содержание драгметалла — 2г/т. Таким образом, 2 указанных крупных месторождения добывают 60% перуанского золота. На долю средних горнодобывающих компаний приходится 20% нац. производства этого драгметалла. Среди них можно выделить месторождения Ares (годовая производительность — 4,8 т. золота) и Sipan (6,5 т.) перуанской компании Grupo Hochschild, также рудники Marsa (5 т.), Horizonte (3 т.), Poderosa (2 т.). Как правило, указанные «средние» месторождения разрабатываются шахтным способом, содержание золота в руде составляет от 5 до 20 г/т.

Более 15% нац. производства золота в Перу приходится на долю мелких компаний, при этом в основном разрабатываются россыпные месторождения, расположенные в районе перуанской сельвы. Добыча ведется самыми примитивными способами.

3% добываемого золота содержится в полиметаллических концентратах производства таких компаний, как Southern, Volcan, Argata и др.

Проводятся интенсивные геологоразведочные работы на ряде новых месторождений золота — таких как Luicho, La Arena, Potacota, Tambogrande и др., годовая производительность которых составит 2-5 т. золота. С вводом в эксплуатацию этих месторождений в 2002-05гг. добыча золота в Перу возрастет до 160 т. в год.

Медь. До 1998г. медь занимала ведущую позицию по стоимости экспортируемой продукции горнодобычи. Крупнейшим производителем меди в Перу является компания Southern Peru (принадлежит мексиканскому концерну Grupo Mexico). В 1999г. эта компания произвела 62% перуанской меди — 340 тыс.т. С 1997г. реализуется 10-летняя программа развития производства общей стоимостью 1,2 млрд.долл. Предусматривается постепенный рост добычи медной руды на месторождениях Suajone (на 60 тыс.т. в год) и Тоquerala (на 25 тыс.т.), модернизация линии производства меди SX/EW на руднике Тоquerala и реконструкция медеплавильного комбината в г.Ило. В результате выполнения данной программы планируется к 2007г. увеличить выпуск меди на 20% — до 410 тыс.т.

Второй производитель меди в Перу — компания ВНР Tintaya (владелец — Broken Hill Proprietary, Австралия), доля которой составляет 14% — 75 тыс.т. Активно проводится расширение производства, что позволило в первом полугодии текущего года увеличить добычу меди на месторождении Tintaya почти на 50%. Ожидалось, что в 2000г. выпуск меди увеличится на 33 тыс.т., а в 2001г. — еще на 20 тыс.т.

Месторождение Cerro Verde (владелец — компания Cynrus Amax Minerales, США) выпускает 70 тыс.т. меди в год, что составляет 13% нац. произ-

водства. На 2003г. запланировано расширение производства, что приведет к росту добычи меди на 30 тыс.т. в год.

На указанных месторождениях добывается около 90% перуанской меди, оставшаяся часть содержится в полиметаллических концентратах, выпускаемых местными компаниями. Помимо действующих, в Перу идет активная проработка новых проектов по разработке медных месторождений. Крупнейшим из них является месторождение Antamina, начало эксплуатации которого запланировано на 2001г. Ежегодная производительность составит 275 тыс.т. меди. Кроме того, проводятся геологоразведочные работы и анализ эконом. эффективности таких месторождений, как La Granja (предполагаемый объем добычи меди 300 тыс.т.), Tambogrande, Michiquilly, Toromocho, Quellaveco (по 200-250 тыс.т.)

Согласно данным министерства энергетики и горнодобычи в недрах Перу сосредоточено 16% мировых запасов мин. сырья, из которых разрабатывается только 12%. Страна является одним из основных производителей в мире цветных металлов: висмута, серебра, олова, теллура, свинца, цинка, меди, молибдена, вольфрама, мышьяка, кадмия, золота.

В 2000г. удельный вес отрасли в общем объеме ВВП составил — 4,9% (1999г. — 13,1%). Рост ВВП составил 3,8% (1999г. — 14,3%). На долю горнодобывающего сектора экономики в 2000г. пришлось 45,9% от объема экспорта (в 1999г. — 49,2%).

В 2000г. производство меди увеличилось на 3,3% по сравнению с 1999г. Было произведено 553 тыс.т. меди (в 1999г. — 536 тыс.т.). По производству меди Перу заняла 2 место в Лат. Америке и 7 место в мире. Наиболее крупными производителями меди являлись компании: Southern Peru, ВНР Tintaya, Minera Cerro Verde, Catodes de cobre.

На долю крупных компаний пришлось 94,26% производства меди, на долю средних производителей — 5,73%, на долю мелких производителей — 0,01%. Было экспортировано 529 тыс.т. меди на 930 млн.долл. (в 1999г. — 521 тыс.т. на 776 млн.долл.).

Производство свинца в 2000г. составило 270 тыс.т. (в 1999г. — 271 тыс.т.), т.е. уменьшилось на 0,04%. По производству свинца Перу заняла 2 место в Лат. Америке и 2 место в мире. Было экспортировано 248 тыс.т. на 190 млн.долл. (в 1999г. — 222 тыс.т. на 177 млн.долл.).

Меткомбинат La Oroya. Является крупнейшим предприятием цветной металлургии Перу. Он расположен в департаменте Junin, провинция Yauli, в горах Центр. Андской системы, на высоте 3800 м. над уровнем моря. Со столицей Перу Лимой и морским портом Кальяо связан асфальтированным шоссе и железной дорогой, расстояние составляет 220 км. Владелец комбината — ам. компания Doe Run Company, крупнейший производитель свинца в США.

Меткомбинат La Oroya является одним из четырех в мире наиболее сложных и объемных комплексов (остальные три: Ronnskar — Швеция, Hoboken — Бельгия, Dowa — Япония). В отличие от указанных комплексов, La Oroya является единственным, имеющим три полностью взаимосвязанных металлургических цикла: свинец-серебро, медь-серебро, цинк. La Oroya производит 11 металлов: медь, свинец, цинк, серебро, золото, кад-

мий, индий, висмут, селен, теллур, сурьма. Кроме того, выпускается 9 субпродуктов: сульфат цинка, сульфат меди, триоксид мышьяка, серная кислота, олеум, бисульфат натрия, оксид цинка, цинковая пыль, концентрат цинк/серебро. В год перерабатывается 650 тыс.т. концентратов.

Компания Doe Run владеет в Перу медным рудником Cobriza, откуда поставляется на La Oroya 110 тыс.т. медного концентрата в год. Оставшаяся часть концентратов поставляется частными перуанскими горнодобывающими компаниями. Основным поставщиком (более 50% концентратов) является перуанская компания Volcan, четвертый в мире производитель цинкового концентрата. Doe Run имеет долгосрочные планы по расширению собственной горнодобычи в Перу, для чего планируется купить ряд месторождений полиметаллических руд, в т.ч. приватизируемых в наст. вр.

В 2000г. общий объем продаж комбината La Oroya составил 455 млн.долл., затраты на покупку концентратов — 266 млн.долл., сырья — 20 млн.долл., электроэнергии — 22 млн.долл., на транспортировку израсходовано 4,5 млн.долл. На комбинате работает 3900 чел. La Oroya регулярно входит в число 100 перуанских компаний, имеющих наивысшую рентабельность.

Добыча и выплавка металлов в данном районе перуанских Анд началась в конце XIXв. В начале XXв. эксплуатировалось 30 месторождений и работало 6 плавильных печей, которые производили 12 тыс.т. меди в год. В 1907-15гг. создается компания Cerro de Pasco, которая начинает активную деятельность по добыче полиметаллических руд и их переработке. В 1922г. строится медеплавильный комплекс. В 1947г. сооружается комбинат по производству рафинированных меди и свинца, начинается экспорт указанных металлов высокой чистоты. В 1950г. вводится в эксплуатацию комплекс по выплавке высококачественного серебра, а в 1955г. он модернизируется для получения также и золота. Производительность указанных комплексов была на уровне 90 тыс.т. свинца, 50 тыс.т. меди, 770 т. серебра в год.

В 1973г. комбинат La Oroya был национализирован, а в 1997г. — приватизирован, при этом государству было выплачено 240 млн.долл. и компания Doe Run взяла на себя обязательство инвестировать в развитие предприятия в течение 10 лет 300 млн.долл. После вступления во владение комбинатом La Oroya компания Doe Run начала его модернизацию, при этом основное внимание уделяется вопросам безопасности и охраны труда, а также охраны окружающей среды.

По заявлениям руководства La Oroya, основным является не расширение производства, а переход на новую продукцию, имеющую более высокую добавленную стоимость и менее подверженную колебаниям цен на биржах (сплав, спец. форма представления металлов и т.п.). Так, в 2000г. начался выпуск сплавов цинка Zamac), свинца, сурьмы, а также новых форм серебра — в прутках и листах.

На период до 2006г. руководство La Oroya запланировало инвестиции в 304 млн.долл., в т.ч. 168 млн.долл. — на экологические программы, 136 млн. — на модернизацию производства.

Основными экологическими программами являются: разработка и сооружение двух установок по очистке пром. стоков; модернизация площадок

хранения твердых отходов (шлаков меди и свинца) с введением цикла сбора внутренних вод и их рециркуляцией (в настоящее время эти воды сбрасываются в р.Мантаро и загрязняют ее); сооружение герметичных хранилищ для отходов, содержащих триоксид мышьяка; разработка и сооружение установки по сбору газообразных отходов — серного ангидрида и пыли, и производства серной кислоты.

Основными программами модернизации производства являются:

- модернизация техпроцесса выплавки меди на комбинате применяется следующая тех. цепочка: Tostacion Wedge → reverbero Oxifuel → convercion Pierce Smith → electrorefmacion. В данном цикле образуются «малоконцентрированные» (или «растворенные» — diluidos) сернистые газы, которые трудно улавливаются и поэтому выбрасываются в атмосферу. Планируется перестроить техпроцесс таким образом, чтобы получаемые сернистые газы были концентрированными и легко улавливались;

- постройка спец. печи для переработки ферритов цинка (отходов цинкового производства, которые в обычных условиях невозможно переработать);

- модернизация техпроцесса выплавки свинца аналогично техпроцессу производства меди.

Для осуществления модернизации руководство комбината La Oroya подписало контракт с ведущими инжиниринговыми фирмами мирового уровня — Fluor Daniel, Sverdmp Civil Engineers, Knight Piesold. При этом планируется использовать ам., австрийские и корейские технологии.

В 1999г. делегация рос. НИИ «Гинцветмет» посетила меткомбинат La Oroya и провела переговоры о возможном участии рос. специалистов в реконструкции комплекса. Руководство комбината La Oroya проявило значит. интерес к недорогим и эффективным рос. технологиям и оборудованию.

ПОРТУГАЛИЯ

Горнодобыча структурно состоит из 16 месторождений (68 шахт) различного мин. сырья, которые поделены на 197 концессий.

Сокращение внутренних инвестиций, падение цен на некоторые виды мин. сырья на мировом рынке привели к закрытию ряда нерентабельных шахт и концессий. Эксплуатируются только 6 месторождений: «Невеш Корву» (медь, цинк, серебро, золото, олово), «Серра де Серкал» (железо), «Алжуштрел» (медь, цинк, свинец), «Гавиау» (железо, медь, свинец, цинк), «Панашкейра» (олово, медь, серебро), «Уржейриса» (уран).

В 1999г. горнодобыча продолжала играть значительную роль в экономике страны. Обладая богатыми запасами руд ряда цветных металлов и некоторых минералов, Португалия способна удовлетворить не только свои внутренние потребности по отдельным видам мин. сырья, но и обеспечить существенные экспортные поставки в страны ЕС и другие регионы.

Структура добычи мин. сырья и его экспорта за рубеж в течение последних лет существенных изменений не претерпела. Ведущую роль в производстве и экспортных поставках страны играют концентраты меди, олова и строительно-отделочные камни (мрамор, гранит) и инертные стройматериалы.

Доля мин. сырья в общем объеме португальского экспорта в 1999г. осталась на уровне 1998г. и составляет 2%. В стоимостном выражении экспорт мин. ресурсов составил 310 млн.долл.:

По производству концентрата меди, объем которого в 1999г. составил 460 тыс.т., Португалия занимает 1 место в ЕС. Ведущее предприятие этого сектора – компания «Соминкор», 51% акций которой принадлежит государству и 49% англ. группе «Рио Тинто». Разведанные запасы медносодержащих руд позволяют планировать производство медного концентрата на предприятии до 2015г.

Экспорт в 1999г.	тонн	тыс.долл.
Природный уран и торий.....	96	1619
Медный концентрат	457928	91201
Оловосодержащий концентрат.....	3180	72000
Вольфрамовый концентрат	580	1831
Строй-отделочн. камень и сланец	654042	163438
Песок, глина, щебень	619236	40385
Мин. сырье для химпрома	18114	463
Соль.....	3270	629
Другое мин. сырье	24604	1150

Ежегодное производство концентрата олова в Португалии колеблется в пределах 8-9 тыс.т. Основными шахтами по добыче мин. сырья, содержащего олово в качестве сопутствующего продукта при разработке медных руд, являются «Невеш Корву» и «Панашкейра».

В 1999г. окончательно сформировались планы по разработке недавно открытого месторождения «Пириташ Алентажанаш» («Алжуштрел»), где прогнозируется высокорентабельная добыча цинко-содержащих руд. Канадская компания Ausrex, разрабатывающая разрезы «Алжуштрела», создала совместно с межд. группой International Vector Resources новое предприятие Euro Zinc Mining и планирует инвестировать до 40 млн.долл. на развертывание работ по добыче мин. сырья и производство цинкового концентрата. По проекту «Цинк/Алжуштрел» планируется добыча до 1,5 млн.т. мин. сырья и производство 150 тыс.т. цинкового концентрата и 30 тыс.т. свинцового концентрата в год.

Португальский Ин-т геологии и шахт позитивно оценивает перспективы производства вольфрамового концентрата, учитывая разведанные в стране значит. рудные запасы с богатым содержанием вольфрама (до 75% вольфрамита) и расконсервацию в 1999г. специализированной шахты в «Панашкейра». Однако эти перспективы полностью зависят от конъюнктуры мирового рынка вольфрама.

В 1999г. продолжилась тенденция роста производства строй-отделочных камней (мрамора и гранита) с годовым объемом добычи 630-640 тыс.т. гранита и 230-240 тыс. т. мрамора в год.

В последние годы отмечалось также увеличение производства и рост экспорта различных видов минеральных вод (столовых и лечебных), которые в Португалии также относятся к номенклатуре продукции горнодобычи.

В 1999г. дали газ две разведочные скважины, пробуренные в центр. части Португалии. По оценкам специалистов фирмы «Дореал Энерджи Корпорейшн», уже разведанных запасов природного газа достаточно для покрытия общенац. потребностей страны на ближайшие 20 лет. Разведочные работы продолжаются.

Металлургия

Состояние металлургической и машиностроит. С отраслей промышленности П. в 2000г. отражало эконом. политику правительства страны, направленную на согласованное с ЕС сбалансированное их развитие.

На фоне снижения темпов роста пром. производства как в целом в зоне «евро», так и в П., вызванного уменьшением спроса на выпускаемую продукцию, показатели по металлургической отрасли страны имеют тенденцию к увеличению. Если в 1998г. этот показатель составил 6,3%, в 1999г. – 7,7%, то в 2000г. прирост составил 8,3%.

На долю метпрома и металломеханики П. приходится 10% от ВВП, а показатель доли металлургии и машиностроения в перерабат. промышленности страны в целом составляет около 18%. При этом на базовую металлургию приходится 3,0%, на металлоизделия – 4,6%, на машины неэлектрические – 3,2%, на машины и электрооборудование – 8,0% и на транспортное машиностроение – 4,5%. Ост. часть приходится на текстильную, деревообработ., пищевую и др. отрасли перерабат. промышленности.

По производств. секторам отрасли на металлоизделия приходится 25%, машины неэлектрические – 15%, машины электрические – 28%, изделия для транспортного машиностроения – 30% и инструменты – 2%.

В связи с плановой реконструкцией отрасли, вызванной значит. тех. отставанием от европейского уровня и слаборазвитой производств. сетью, до конца 2001г. часть предприятий планируется закрыть, а др. модернизировать. В ходе реконструкции португ. правительство, в соответствии с основными положениями эконом. программы, намерено полностью отказаться от субсидирования нерентабельных предприятий.

Среди основных направлений реконструкции отрасли в 2000г. выделялись след.: повышение тех. оснащенности и модернизация основных производств (в т.ч., широкое внедрение в отрасль компьютерного проектирования, дизайна и лазерной сварки), внедрение новых технологий с целью повышения качества продукции и сохранения окружающей среды, а также приватизация и приоритет инвестициям в производств. сферу. Выделенные направления соответствует нац. программе модернизация основных производств PEDIP-II и 5-летнему стратегическому плану реконструкции отрасли.

В 2000г. П. продолжала импортировать из стран ЕС значит. количество металла и металлопродукции, необходимых для удовлетворения потребностей своего производства. При этом сохраняется значит. превышение импорта черных металлов над экспортом. В 2000г. импорт этой категории товаров составил 1042,1 млн. долл. по сравнению с 1080,5 млн. долл. в 1999г. Экспорт в 2000г. равнялся 273,1 млн. долл. против 248,3 млн. долл. в 1999г. Что касается изделий из чугуна, железа и стали, то здесь наблюдается относит. паритет в экспортно-импортных отношениях. В 2000г. португальский импорт составил 596,7 млн. долл. (1999г. – 667,6 млн. долл.) при экспорте 388,7 млн. долл. (1999г. – 409,8 млн. долл.).

Нац. потребности П. в стальной продукции с наиболее высокой добавленной стоимостью

(сталь электротех., горячекатаный и холоднокатанный прокат), в наибольшей степени обеспечиваются Германией и Испанией.

В металлургии занято 150 млн.чел., валютный объем производства в базовой металлургии в 2000г. составил 1750 млрд.эскудо (9,4 млрд.долл.) и по сравнению с 1999г. возрос на 0,2%. Производство неэлектрических машин и оборудования возросло на 6,3%, электрических машин и оптики — на 1%, а металлопродукции для транспортного машиностроения — на 20%.

В цветной металлургии в 2000г. отмечен незначит. рост пром. производства на 1,5%.

Доля метпрома П. в ЕС в 2000г. составила 0,5%. Основное предприятие метпрома страны — компания «Сидеруржия Насионал», реструктуризация которой была начата в 1994г. По объемам производимой металлопродукции входит в число крупнейших производств этой отрасли в ЕС. За пред. г. предприятие произвело 700 тыс.т. металлопродукции, что составило 33% от потребностей промышленности в данной отрасли. Ежегодные потребности промышленности страны в продукции черной металлургии составляют около 2500 тыс.т.

Основной номенклатурой базовой металлургии страны являлись прокат, профили (в т.ч. из алюминиевых сплавов), стальные трубы, чугунное литье, медный прокат. Наряду с самостоят. развитием португ. отраслей металлургии и машиностроения, в т.ч. с привлечением иноинвестиций, сохраняется тенденция внедрения крупных европейских пром. компаний в португ. промышленность. В компании «Сидеруржия Насионал», разделенной на 3 самостоят. предприятия, 90% акций предприятия «СН — профильный прокат» принадлежат одной из итал. пром. компаний и исп. компании «Мегаза». Производительность предприятия в 2000г. составила 700 тыс.т., из них 500 тыс.т. получены электроплавильным путем, а 200 тыс. т. — доменной плавкой.

Акции предприятия «Лузозидер» оцениваются в 17 млн. долл. Основной пакет акций предприятия находится в руках голландской фирмы Hoogovens одной из франц. компаний. В 2000г. предприятие произвело 300 тыс.т. листового и полосного проката, используемого в автопроме.

В 2000г. было объявлено о закрытии гос. предприятия «СН-обслуживание», специализировавшегося на производстве профильного проката (квадр. сечения по 115, 130 и 140 мм и длиной 8-18 м.) и длит. вр. находившегося в кризисном положении в связи с сокращением бюджетного финансирования отрасли. В создавшихся условиях основная нагрузка по производству стали легла на компанию «Сидеруржия Насионал». В 2000г. производство стали основной компанией «Сидеруржия Насионал» будет увеличено в будущем году на 250 тыс.т. При этом компания «Сидеруржия Насионал» нуждается в инвестициях в несколько сот млн.долл. для комплексной переориентации производства на продукцию, пользующуюся спросом на внеш., в т.ч. нетрадиц. рынках.

Активную роль в борьбе за увеличение финансирования отрасли в последние годы играет нац. ассоциация предприятия металлургии и металло-механики.

Несмотря на существующую общеевропейскую тенденцию некоторого сокращения потреб-

ления черных и цветных металлов по причинам имеющихся складских запасов, быстрого развития технологии и индустрии новых материалов, а также закрепления на рынке экспортеров третьих стран, прежде всего Польши, П. по прогнозам в 2001г. будет испытывать значит. потребность в металлопродукции для реализации крупных программ по развитию инфраструктуры страны. Значительно сократится португ. экспорт металлопродукции на внутр. рынок ЕС, оставив среди основных потребителей Испанию, на долю которой приходится 55% европейского экспорта П.

Экспорт металлоизделий в 2000г. увеличился за счет активизации торг.-эконом. сотрудничества со странами, не являющимися членами ЕС. Уровень задействования производств. мощностей отрасли составил 65%. В производстве металлоизделий П. продолжает занимать последнюю позицию среди стран ЕС. Доля металлоизделий в перерабат. промышленности составляет 6,1%.

США

Роль сталелитейной промышленности за последние 2 десятилетия снизилась, но остается достаточно важной. Ее состояние может оказывать влияние не только на экономическую, но и на полит. жизнь страны, на ее внешнеторг. курс.

Одним из наиболее ярких примеров такого влияния является законопроект, принятый в середине марта 1999 г. палатой представителей большинством (289 голосов против 141), **о введении ограничений на импорт в США стали из-за рубежа.** Он был принят под мощным давлением сталелитейных фирм и профсоюза металлургов, развернувших пропагандистскую кампанию о кризисе в этой отрасли, причиной чего, по их утверждениям, послужило беспрецедентное увеличение в 1998 г. импорта стали, в т.ч. и по демпинговым ценам, и требовавших принятия протекционистских мер. В сент. 1998 г. группа крупнейших ам. меткомпаний обратилась с официальными жалобами на экспортеров из Японии, России и Бразилии, обвиняя их в демпинге горячекатаной стали, и потребовали начать соответствующее расследование. В результате принятых правительством мер были установлены доп. антидемпинговые пошлины на некоторые виды стали из Японии и Бразилии, а с Россией было парафировано соглашение о «добровольном» ограничении экспорта рос. металла.

Это не удовлетворило ам. производителей, которые продолжили нажим, делая упор на то, что кризис в промышленности продолжается. С ее предприятий в конце 1998 г. было уволено 10 тыс.чел., 3 компании начали процедуру банкротства. Неудивительно, что в такой атмосфере идея о введении ограничительных мер нашла поддержку среди конгрессменов, которые одобрили соответствующий законопроект, несмотря на попытки противодействия со стороны правительства.

В соответствии с ним **на 3 года должны быть установлены предельные объемы импорта стали в США на уровне 29 млн.т. в год** (в 1998 г. сюда был ввезен 41 млн.т. стали). А правительство должно решить, какой путь для достижения этой цели — квотирование, дополнительные тарифы или соглашения о «добровольном ограничении» — нужно применять.

Резкое увеличение ввоза в страну импортной стали в последние 2 года не может считаться основной причиной кризисных явлений в сталелитейной промышленности. **В 1998 г. в США было произведено 102 млн.т. стали**, что немногим меньше рекордного уровня в 105 млн.т. в 1997 г. Большинство крупных компаний (11 из 13) закончили 1998 г. с прибылью. Крупнейший производитель стали в США US Steel Group объявила о получении 364 млн.долл. в качестве прибыли, другая крупная фирма, Bethlehem Steel – 120 млн.долл., компания NUCOR – 264 млн.долл. Появление на местном рынке в большом количестве более дешевой стали безусловно повлияло на цены, которые опустились до уровня 230-250 долл. за тонну, что сократило прибыли. **В целом доходы отрасли в 1998 г. снизились на 14% и составили 1,4 млрд.долл.** Вряд ли это можно назвать кризисом.

Что касается увольнения 10 тыс.чел. и банкротства 3 компаний, то причины этого не только в увеличении импорта. На металлургических предприятиях постоянно идет процесс модернизации, что влечет за собой сокращение рабочих мест. Если в 1980 г. в отрасли работало 459 тыс.чел., то в 1999 г. – 163 тыс.чел.

Обанкротившиеся компании в любом случае вышли бы из бизнеса, так как давно были на грани банкротства. Падение цен на их продукцию лишь ускорило этот процесс.

Для достижения своих целей «стальные» компании активно использовали и полит. средства для оказания давления на администрацию Клинтона. На промежуточных выборах 1998 г. они выделили 1,2 млн.долл. в качестве взносов в избирательные кассы кандидатов 2 партий. Из них около 985 тыс. долл. – демократам. Они же вместе с профсоюзами финансировали публичные акции (демонстрации, пикеты) в размере 3 млн.долл.

Одной из побудительных причин для таких действий являются растущие производительные мощности ам. компаний, которые за последние годы в совокупности вложили в НИОКР 50 млрд.долл. Хотя они могут покрывать лишь 3/4 потребностей страны в металле, начиная с 1995 г. их мощности увеличиваются на 10 млн.т. в год.

Сталелитейная промышленность сама является крупным потребителем импортного металла. В 1998 г. ею было закуплено 6,8 млн.т., в основном горячекатаной стали в виде сляба (заготовок для дальнейшей обработки). Один из застрельщиков кампании протеста против импортной стали, фирма Bethlehem Steel в 1998 г. закупила 416 тыс.т. стали из России.

К весне 1999 г. ам. производители добились поставленных целей: импорт сократился, цены на внутр. рынке выросли, восстановлено большее количество рабочих мест, возможности стран-возмутителей спокойствия (Япония, Бразилия) ограничены антидемпинговыми пошлинами или «добровольными» ограничениями (Россия). Рос. экспортерам сложно будет добиться пересмотра жестких параметров выработанного соглашения, ограничивающего объем поставок горячекатаной стали из России 750 тыс.т. по цене не менее 255-280 долл. за тонну, против 1,8 млн.т. в 1997 г. и 3,5 млн.т. в 1998 г. Хотя здесь есть вина и рос. компаний. Отдельные рос. предприятия продавали свою продукцию по 160-180 долл. за тонну, в то время как ам. компании предлагали горячекатаную сталь по 300 долл. за тонну.

В этом большую роль сыграло **слабое знание особенностей местного рынка**, а также **отсутствие единого информационно-координационного центра по типу тех, которые имеются у других стран-экспортеров**. У Японии, например, это Japan Steel Information Center, у европейских стран – American Institute for International Steel и т.п.

Высокообогащенный уран. Вице-президент Обогачительной корпорации США (ЮСЕК) Ф.Сьюэлл 25 июля 2001г. представил доклад о ходе выполнения рос.-ам. межправит. Соглашения по использованию высокообогащенного урана (ВОУ), извлеченного из ядерного оружия. (Презентация состоялась на заседании Атлантического совета США.)

Ф.Сьюэлл прежде всего напомнил, что Соглашением предусматривается переработка в России в течение 20 лет 500 т. ВОУ в низкообогащенный уран (НОУ), с его последующей продажей в США в качестве топлива для АЭС. Коммерческая стоимость операций на сегодняшний день оценивается в 8 млрд. долл. Исполнит. агентом с ам. стороны выступает ЮСЕК, с рос. – Техснабэкспорт.

По мнению ам. компании, реализация Соглашения идет весьма успешно.

1. За 7 лет переработано 125 т. ВОУ (количество высокообогащенного урана, которого хватило бы для производства приблизительно 5 тыс. боеголовок).

2. В данный момент опережение первоначального графика выполнения Соглашения составляет 40%.

3. ЮСЕК выплатил России порядка 2 млрд. долл., при этом гос. средства не использовались.

4. Между исполнит. агентами установлены прочные, ответственные и гибкие рабочие отношения.

5. Фин. условия текущего контракта истекают 31 дек. 2001г., новые уже согласованы и могут вступить в силу с 1 янв. 2002г. (Однако для этого потребуется их одобрение со стороны администрации США.)

Особо подчеркнуто, что ЮСЕК неоднократно шел навстречу пожеланиям рос. стороны, осуществляя предоплату будущих поставок НОУ. В частности, в 1994г. предоплаты составили 60 млн. долл., в 1995г. – 100 млн. долл., в 1996г. – 100 млн. долл. и в 1999г. – 173 млн. долл. Рос. партнеру оказывалась и другая помощь. Так, например, без компенсаций были предоставлены цилиндрические контейнеры для хранения урана.

Безусловно, в работе компании случались некоторые сбои. Дескать, рос. сторона задерживала три раза поставки в связи с необходимостью разрешить вопросы реализации природного компонента через другие зап. компании. Другой случай приостановки поставок связан с опасениями Техснабэкспорта, что груз может быть арестован по иску швейцарской фирмы «Нога», возбудившей в т.ч. и в США судебное разбирательство против России.

Определенные убытки ЮСЕК понесла в связи с падением мировых цен на урановое топливо. В результате переговоров с рос. стороной к настоящему времени выработаны новые рыночные формулы определения стоимости НОУ, по которым Соглашение должно выполняться в течение последующих 13 лет. Переводу вопроса в плоскость практической реализации препятствует отсутст-

вие формального одобрения новых условий пролонгации контракта со стороны администрации США (на чем настаивает ЮСЕК).

Ф.Сьюэлл также обратил внимание на то, что в США есть заинтересованные группы, лоббирующие вовлечение в закупки НОУ доп. исполнит. агентов. По его мнению, подобная диверсификация способна дестабилизировать уже отлаженный механизм взаимодействия с рос. партнером и негативно повлиять на ход реализации Соглашения.

В пользу сохранения ЮСЕК в качестве единственного исполнит. агента приведена следующая аргументация.

1. ЮСЕК удерживает ведущие позиции в данном сегменте рынка (ею контролируется 65% внутр. и 35% межд. поставок обогащенного урана).

2. Корпорация способна обеспечить надежный, экономически обоснованный и долгосрочный внутр. ресурс обогащенного урана, что и было главной целью ее создания.

3. Появление доп. агентов может подорвать довольно неустойчивый рыночный баланс, который, тем не менее, обеспечивает как успешность сделок по НОУ с Россией, так и работу обоганительных предприятий внутри страны.

4. ЮСЕК выстраивает свою деятельность, исходя из многолетней стратегии, в то время как другие компании, вполне вероятно, станут преследовать краткосрочную выгоду. (Максимальные объемы поставок НОУ из России, дескать, достижимы лишь в том случае, если рос. сторона будет иметь уверенность в долгосрочной надежности партнеров.)

В заключение выражена надежда, что администрация США и далее будет оказывать всестороннюю поддержку реализации Соглашения и, в частности, даст «зеленый свет» пролонгации контракта на уже согласованных условиях.

По оценке ам. аналитиков, США к числу внешних угроз следует относить и ту, которая исходит от сосредоточенных на территории России значит. запасов плутония, условия хранения которого не исключают возможности его утечки, в т.ч. к так называемым странам-изгоям. Сейчас в России сосредоточены самые крупные в мире запасы плутония — более 160 т., приблизительно половина из них находится в ядерных боеголовках. Другая часть, которой достаточно для изготовления около 8 тысяч ядерных зарядов, складирована в условиях, не обеспечивающих, по мнению ам. экспертов, полной сохранности ядерного материала. С учетом этого, ам. сторона считает, что один из ее главных оборонных приоритетов — исключить появление рос. плутония в странах, способных произвести ядерное оружие.

Разработанный в 2000г. совместный рос.-ам. план предусматривает постепенную ликвидацию этих запасов. 34 тонны рос. плутония и большая часть соответствующей доли США (всего ам. сторона имеет 100 т. этого ядерного материала) должны быть смешаны с ураном и сожжены в ядерных реакторах — 2 т. ежегодно каждой стороной. Оставшуюся часть ам. плутония предполагалось захоронить после спец. переработки в виде слитков радиоактивного стекла. При этом большую часть расходов России на этот проект должны были нести США при некоторой поддержке европейских стран.

Однако, в начале 2001г. в администрации Буша заговорили о том, чтобы на неопределенное время отменить реализацию указанного плана под предлогом эконом. нецелесообразности одновременного использования двух методов ликвидации плутония, их высокой стоимости и отсутствия необходимых бюджетных ассигнований. При этом представители ам. администрации высказывают также мнение о необходимости дождаться появления более дешевых технологий ликвидации запасов ядерного материала.

Вместе с тем, по мнению экспертов из штатов Нью-Йорк и Пенсильвания, с учетом важности проблемы скорейшей ликвидации запасов оружейного плутония, задержка с реализацией планов его уничтожения под предлогом разработки более дешевых технологий является неоправданной. Напротив, Вашингтону следует ускорить осуществление этих планов, одновременно увеличивая инвестиции, направленные на обеспечение надежного хранения запасов рос. плутония, составляющие сейчас 140 млн. долл. в год.

Как считают специалисты, создание США системы Нац. противоракетной обороны, даже технологически совершенной, не обеспечит полной защиты страны от ядерного нападения. В то же время, скорейшая ликвидация излишков плутония в мире позволит реально повысить уровень безопасности США.

УКРАИНА

Горно-металлургический комплекс. ГМК У. включает в себя 300 предприятий, из которых 14 металлургических, 7 трубных, 16 коксохимических, 26 горнорудных и 3 ферросплавовых заводов. Доля ГМК в объеме пром. производства У. составляет 25% (в 1990г. — 13,6%), общая численность занятых на предприятиях ГМК — 500 тыс. чел.

14.07.99г. в условиях кризиса неплатежей в нац. экономике, отсутствия оборотных средств и снижения производства в отрасли на 15% правительство У. инициировало принятие закона «О проведении эконом. эксперимента на предприятиях ГМК». Целью эксперимента, срок которого был установлен до 01.01.02г., является создание для предприятий ГМК условий, необходимых для увеличения объема производимой продукции и соответствующего наполнения доходной части бюджета. Для строго определенного количества предприятий ГМК были установлены налоговые льготы: снижение ставки налога на прибыль с 30 до 9% (годовой прирост оборотных средств в 620 млн.грн.) с направлением разницы на пополнение оборотных средств предприятий, снижение ставки сбора в Гос. инновационный фонд в 2 раза (66 млн.грн.), освобождение предприятий ГМК от уплаты автомобильных сборов (160 млн. грн.), списание пени и штрафов (815 млн. грн.), отсрочка на 1,5г. налоговых платежей (1,89 млрд. грн.), отнесение на экологический сбор не более 0,15% валовых затрат предприятий. Фактически эксперимент вступил в силу с конца 1999г., когда правительство определило критерии включения в него предприятий, к которым были отнесены удельный вес товарной продукции в отраслевом производстве, удельный вес экспорта и количество работающих на предприятии. На конец 2000г. в эксперимент было включено 67 предприятий ГМК.

Эксперимент в ГМК оказал положительное воздействие на показатели развития отрасли. В 2000г. объем производства стали вырос на 16,6% и достиг 31,4 млн.т. (7 место в мире), выпуск чугуна вырос на 12% (до 25,7 млн.т.), окатышей – на 28% (12,3 млн.т.), железной руды – на 17% (55,6 млн.т.), стальных труб – на 47% (1,67 млн.т.). Среди основных производителей стали необходимо отметить «Криворожсталь» (6,1 млн.т.), «ММК им.Ильича» (5,5 млн.т.), «Азовсталь» (4,3 млн.т.), «Запорожсталь» (3,9 млн.т.) и «Алчевский меткомбинат» (2,9 млн.т.). Балансовая прибыль отрасли в 2000г. составила 6,7 млрд. грн., рентабельность предприятий ГМК – 18,3%, объем платежей в бюджет вырос на 44% и достиг 1,86 млрд. грн., в Пенсионный фонд – на 38% до 615 млн. грн. Финансовое оздоровление отрасли позволило увеличить объем инвестиций с 1,6 млрд. грн. в 1999г. до 2,35 млрд. грн. в 2000г. За 2000г. кредиторская задолженность предприятий ГМК сократилась с 14,3 до 13,0 млрд. грн., дебиторская выросла с 6,1 до 8,1 млрд. грн., доля бартерных расчетов в общем объеме операций сократилась с 48,1 до 11,1%. Предприятия ГМК снизили свою задолженность перед поставщиками газа в 2 раза (до 222 млн.грн.), электроэнергии на 38% (420 млн.грн.), задолженность по зарплате в 1,9 раза (128 млн.грн.).

Несмотря на улучшение эконом. показателей предприятий отрасли, в ГМК У. сохраняются значит. проблемы и ограничения развития, которые отразились в замедлении деловой активности в I кв. 2001г. Здесь необходимо отметить экстенсивный характер развития отрасли, проявляющийся в использовании устаревшей технической и технологической базы (60% продукции ГМК производится с использованием старых технологий), что ведет к перерасходу сырья и энергоресурсов. Отходы при производстве продукции металлургии в 5-6 раз превышают аналогичные показатели развитых стран, а доля высоколегированной стали в общем объеме производства составляет 1,3%.

Отсутствие госполитики по привлечению инвестиций в ГМК и низкий уровень амортизационных отчислений не позволяют провести необходимую модернизацию производства (износ основных фондов ГМК составляет 63,1%). В 2000г. энергопотребление отрасли выросло на 13% на фоне роста цен на электроэнергию (на 65%), газ (92%), коксующиеся угли (25%), мазут (33%), железорудный концентрат (12%) и металлолом (4%). В этих условиях правительство предпринимает усилия по нивелированию негативного воздействия роста цен на сырье и тарифы на показатели развития ГМК. В нояб. 2000г. был принят закон, которым были установлены жесткие ограничения на экспорт металлолома черных и цветных металлов, что должно привести к насыщению внутр. рынка данным видом продукции. При общем планируемом росте ж/д тарифов в 2001г. на 47%, увеличение тарифов для обслуживания предприятий ГМК составит 23,7%. Налоговая составляющая сырья, материалов и энергоносителей в цене конечной продукции составляет 65-70%. В этой связи в янв. 2001г. металлурги обратились с просьбой к правительству ввести мораторий на рост цен на стратегическое сырье и топливно-энергетические ресурсы.

Однако правительство в условиях необходимости наполнения доходной части бюджета вынуж-

дено со своей стороны вносить коррективы в проводимый эконом. эксперимент. Так, с 01.01.01 г. ставка налога на прибыль для предприятий ГМК была увеличена до 15%. В янв. 2001г. первый вице-премьер правительства Ю. Ехануров выступил за изменения ряда условий эксперимента – либо повысить ставку налога на прибыль до 20%, либо обязать предприятия направлять средства на достройку Криворожского ГОК. Одновременно впервые с момента начала эксперимента правительство близко к исключению ряда предприятий из списка участников, пользующихся налоговыми льготами. Несмотря на то, что еще в дек. 1999г. были разработаны критерии вывода предприятий из эксперимента (квартальное снижение эффективности производства, наличие текущей задолженности перед бюджетом, за поставки газа и электроэнергии, рост бартерных расчетов) правительство ни разу не применяло данную норму. Как отмечается в докладе Счетной палаты, закон об эксперименте в ГМК не предусматривает никаких санкций за невыполнение условий эксперимента предприятиями, а ставки пени по новым возникающим налогам уменьшены в 2 раза, что негативно отражается на ходе эксперимента.

Одной из главных проблем ГМК остается низкий уровень внутри. потребления мет. продукции (около 20% производимой продукции). Данное обстоятельство делает укр. металлургию зависимой от изменения конъюнктуры внешних рынков, что делает ситуацию еще более сложной для правительства, учитывая тот факт, что **на ГМК приходится 40% валютных поступлений в нац. экономику**. Объем общей выручки предприятий ГМК вырос с 26,8 млрд.грн. в 1999г. до 36,5 млрд.грн. в 2000г. При этом объем экспортной выручки вырос с 9,6 до 17,6 млрд. грн., что означает, что 81% прироста общей выручки обеспечил экспорт продукции.

Согласно данным госпредприятия «Укр-промвнешэкспертиза» в 2000г. ГМК **экспортировал продукцию на 6 млрд. долл.** При этом объем экспорта готовой продукции составляет более 70%, экспорт полуфабрикатов – 26,8% (1,25 млрд. долл.), плоского проката – 18,7%, арматуры – 12,5%. Максим. темпы роста объема экспорта приходятся на стальные трубы (63,1%), ферросплавы (47,5%), сортовой прокат (43,3%) и катанки (39,1%). В географической структуре экспорта в 2000г. произошло увеличение поставок в страны Юж. и Юго-Зап. Азии (в 2,4 раза). Сев. Америки (1,8 раза), Центр. и Юж. Америки (1,6 раза). Экспорт металлопродукции в страны СНГ вырос с 8,2 до 12,1% общего объема экспорта. При этом эксперты отмечают ухудшение общей структуры экспорта – снижение доли плоского проката и чугуна при росте продаж полуфабрикатов, что обуславливает ценовую зависимость украинского экспорта от конъюнктуры мирового рынка.

Объем и качество добываемых в У. руды и коксующих углей не соответствует потребностям ГМК. При этом дефицит сырьевых ресурсов (импорт угля в 2000г. составил 3,8 млн.т.) остается главным сдерживающим фактором производства чугуна. Тот факт, что только 62% укр. мет. экспорта сертифицировано в соответствии с межд. стандартами, приводит к удешевлению стоимости экспорта. В ближайшей перспективе главной проблемой при экспорте продукции ГМК остаются антидемпинговые расследования, начатые в ряде стран

(США, Канада, Колумбия, Венгрия, Россия) в отношении импорта из У. мет. продукции. В фев. 2000г. министр экономики В.Роговой подверг критике несогласованную политику укр. мет. предприятий на внешних рынках, которая привела к сложившейся ситуации. Объем производства стали в 2001г. составит 32 млн. т., что в условиях ограничения внутр. спроса требует от У. поставить на экспорт 25-26 млн.т. В случае подтверждения факта демпинга со стороны укр. производителей данный объем экспорта станет нереальным, что приведет к замедлению деловой активности в отрасли.

Наращивание экспортных поставок в 2000г. стало возможным благодаря эксперименту в ГМК и конъюнктуре внешних рынков. По мнению экспертов, если прекратить косвенное субсидирование ГМК за счет проводимого эксперимента, повысить зарплату в отрасли до уровня рос. предприятий, а также отменить льготное налогообложение отрасли превратится из рентабельной в убыточную. В этих условиях наиболее прогнозируемым представляется стремление У. продлить действие эксперимента в ГМК в 2002г. Однако, перспективы вступления У. в ВТО и рост антидемпинговых расследований по основным номенклатурным группам укр. металлургического экспорта будут значительно ограничивать возможности правительства в данном направлении.

Финляндия

Характерной чертой финляндского развития Ф. в последнее десятилетие является бурное развитие металлообработ. и метпромышленности.

Данный сектор объединяет в своем составе электронную и электротех. промышленность, черную и цветную металлургию, машиностроение и металлообработку, которые в свою очередь включают в себя такие значимые для Ф. и весомые по объемам производства и экспорта отрасли промышленности, как судостроение и производство др. транспортных средств, подъемно-транспортного оборудования, машин и оборудования для лесной, деревообработ. и целлюлозно-бумажной промышленности и др. продукции производственно-тех. назначения (дизельные силовые установки и турбины, электродвигатели и генераторы, трансформаторы, пром. насосы, компрессоры и вентиляторы, водяные и паровые котлы и котельные установки, крупногабаритное емкостное оборудование, металлоконструкции и грузовые контейнеры, трубопроводную арматуру, подшипники и инструмент).

Отрасли, входящие в метпром, охватывают практически половину всего пром. производства и рабочей силы страны и в течение ряда последних лет продолжают занимать лидирующие позиции по объемам и темпам роста производства среди др. отраслей финской промышленности. Объем производства метпрома в 2000г. вырос на 21% по сравнению с 1999г., составив 280 млрд.фмк. Доля отрасли в ВВП страны, в 2000г. составила 13%. Стабильное развитие металлопромышленности Ф. объясняется увеличением объемов экспорта, гл. образом его электронной и электротех. отраслей, физ. объемы производства которых выросли в 2000г. на 35% по сравнению с 1999г. и составили 140 млрд.фмк.

Объем производства в машиностроении и металлообработ. отраслях вырос в 2000г. в среднем на 8% по сравнению с уровнем 1999г. и составил в стоимостном выражении 100 млрд.фмк. Производство металлургической промышленности выросло соответственно на 6% и составило в 2000г. 40 млрд.фмк.

Инвестиции в производство в целом по метпромышленности в 2000г. составили 10 млрд.фмк против 8,5 млрд.фмк в 1999г.

Суммарные расходы на НИОКР составили 12,3 млрд.фмк против 10,4 млрд.фмк в 1999г. и распределялись по основным отраслям металлопромышленности в 2000г. следующим образом: электронная и электротех. — 10 млрд.фмк, машиностроение и металлообработка — 2 млрд.фмк и металлургия — 0,3 млрд.фмк.

К началу 2000г. в метпроме насчитывалось 3100 компаний (не менее 5 человек каждая) с общей численностью персонала 213 тыс.чел. и долей служащих на уровне 36%. К наиболее крупным из них относятся отечественные концерны и межд. пром. корпорации, такие как «Нокия», АББ и «Элкотек» в электронной и электротех. отраслях, «Метсо» (образован в 1999г. в результате слияния концернов «Валмет» и «Раума»), «Коне», «Партек», «Альстрем» и «Зульцер Пампс» в машиностроении и металлообработке, «Квернер Маса-Ярдс» и «Акер Финляндс» в судостроении, «Раутаруукки», «Иматра Стил», «Фундия» и «Оутокумпу» в черной и цветной металлургии.

Основными рынками сбыта продукции метпромышленности Ф. продолжали оставаться в 2000г. страны-члены ЕС, доля которых составила приблизительно 54%. 25% экспорта приходится на рынки Сев. Америки и Дальнего Востока.

В целом экспорт метпрома Ф. в 2000г. вырос почти на 32% по сравнению с 1999г. и составил в стоимостном выражении 160 млрд.фмк с долей его в общем объеме экспорта страны на уровне 56%, опередив такую отрасль, как деревообрабатывающая и целлюлозно-бумажная промышленность, доля которой в общем экспорте Ф. в 2000г. оценивается на уровне 27%.

Лидирующее положение в экспорте внутри метпрома Ф. в 2000г. продолжала занимать продукция электронной и электротех. промышленности с объемом 90 млрд.фмк и долей в общем объеме экспорта страны 31%. Экспорт машиностроит. и металлургической отраслей составил 50 млрд.фмк и 20 млрд.фмк соответственно, а их доли в общем объеме экспорта Ф. были на уровне 17,4% и 7,2%.

Развитие отраслей метпрома Ф. в 1999-2000гг.

Производство	Электрон. и электротехпром		Машстрой и метобработка		Металлургия		Всего	Изм. в %	
	1999	2000	1999	2000	1999	2000			
— общий объем, млрд.фмк	102	140	92	100	37	40	231	280	21
— доб. стоим., млрд.фмк	34	60	32	35	6	7	72	102	41
— инвестиции, млрд.фмк	3,7	4	3,3	4	1,5	2	8,5	10	18
— расх. на НИОКР, млрд.фмк	8,3	10	1,9	2	0,2	0,3	10,4	12,3	18
— кол-во компаний (>5 чел.)	600	600	2400	2400	80	80	3100	3100	0
Рабочая сила									
— занято, тыс.чел.	66	70	123	126	17	17	206	213	3
— доля служащих в %	47	48	32	32	29	29	36	36	-
— издержки, млрд.фмк	10	11	20	22	3	3	33	36	8
Экспорт									
— общий объем, млрд.фмк	64	90	42	50	15	20	121	160	32
— доля отрасли, в %	28	31	17,4	18,6	7	7,2	53,4	55,6	-

Среди стран потребителей продукции финского метпрома 12% объема всего экспорта в 2000г. приходилось на долю Швеции и Германии, приблизительно 9% — на долю США, 7% — на долю Англии, 5% и 4% — на долю Франции и Италии соответственно, немногим менее 4% — на долю Китая, ориентировочно по 3,5% — на долю России и Эстонии.

Экспорт финского метпрома в Россию в 2000г. — 6,15 млрд.фмк против 4,45 млрд.фмк в 1999г. Доля данного вида продукции в общем объеме финского экспорта в Россию составила 48%. При этом 50% от общего объема поставок падало на долю машиностроения и металлообработ. отраслей, включая разрозненное оборудование для целлюлозно-бумажной и др. отраслей промышленности, лесные и с/х машины, транспортные средства и подъемно-транспортное оборудование, комплектующие изделия и запчасти для пром. предприятий, котельное оборудование и металлоконструкции на 3 млрд.фмк. Более 40% всех поставок на 2,6 млрд.фмк приходилось на продукцию электронной и электротех. отраслей, включая оборудование для телекоммуникаций и систем связи, электронные компоненты и запчасти к нему, компьютеры и компьютерные системы, офисное оборудование, мед. оборудование, оборудование для систем пром. автоматизации, контрольно-измерительные приборы и бытовую технику, энергетическое, электросиловое и электрораспределительное оборудование, комплектующие изделия и запчасти к нему. Более 7% или 0,5 млрд.фмк составили поставки продукции метпрома, в основном чугуна и стального проката.

Анализируя динамику экспорта машин, оборудования и др. продукции производственно-тех. назначения из Ф. в России, необходимо отметить, что существующий уровень его далеко не в полной мере использует возможности научно-тех. и производственного потенциала финского машиностроит. комплекса.

Оценивая потребности рос. рынка и особенно тех отраслей промышленности, где требуется модернизация или тех. перевооружение существующих производств и отсутствует современное отечественное оборудование, можно выделить след. приоритетные направления дальнейшего развития поставок машин и оборудования из Ф. в Россию: машины, оборудование и современные технологии для лесной промышленности, начиная с заготовки леса до его комплексной переработки в готовые изделия, комплектное оборудование и отдельные компоненты для модернизации существующих и построения новых современных сетей мобильной и оптоволоконной кабельной телефонной связи и телекоммуникаций, оборудование для электротех. и металлообработ. отраслей промышленности, для производства продуктов питания и переработки с/х товаров и сырьевых материалов, строит. работ и производства стройматериалов, для защиты окружающей среды и энергосбережения, реализации крупных инвест. проектов, в т.ч. по разработке полезных ископаемых.

Импорт машин, оборудования, комплектующих, запчастей и др. продукции производственно-тех. назначения Ф. оценивался в 2000г. в 92 млрд.фмк. (45% всего объема импортируемой продукции падало на комплектующие изделия для электронной и электротех. отраслей). Следующую

большую группу импортируемых товаров или 40% составляли комплектное, разрозненное и технологическое оборудование, а также технологические линии для различных отраслей финской промышленности, и в первую очередь для хим., нефтеперерабат., металлоперерабат., машиностроит., легкой, кожевенно-обувной и пищевой.

Импорт Ф. машинно-тех. продукции из России составил в 2000г. 2,6 млрд.фмк против 1,7 млрд.фмк в 1999г. Основная его часть с долей более 80% или 2,2 млрд.фмк традиц. приходилась на продукцию черной и цветной металлургии. Доля наукоемкой продукции, машин и оборудования с высокой степенью обработки превысила в 2000г. 15% и составила 0,5 млрд.фмк против 0,25 млрд.фмк в 1999г.

Позитивное влияние на рост производства метпрома Финляндии, особенно наукоемкой ее части, оказывают получившие бурное развитие в последнее время процессы интернационализации мировой экономики.

Это в значит. степени относится к электронной и электротех. промышленности, обеспечившей в 2000г. наибольшую долю прибыли в доходной части всей финской промышленности. Наиболее быстрыми темпами или на 22% увеличилось производство в секторе связи и телекоммуникаций, 80% производимой продукции которого идет на экспорт.

Степень интернационализации в металлопромышленности Ф. отличают также быстрые темпы создания производственных предприятий и вложение капиталов за границей. При этом основными критериями размещения производств являются близость рынков сбыта, источников сырья и наличие квалифицированной рабочей силы, необходимой прежде всего для высокотехнологичных и наукоемких машиностроит. производств. Треть всего объема продукции отраслей металлопромышленности Ф. выпускается на производственных предприятиях за границей. Больше всего дочерних фирм и производственных предприятий, принадлежащих финским компаниям, находится в странах Европы и Сев. Америки, и в первую очередь в Швеции, Германии, Франции, Италии, Нидерландах, Великобритании и США.

Металлургия

Производство черных и цветных металлов является одним из основных секторов финской промышленности. По оценкам Союза машиностроительной, электротех. и металлопромышленности Ф. (ФИМЕТ) в 2000г. доля производства отрасли в ВВП составила 4%. Общий объем производства составил 31 млрд.фмк. Число работающих в отрасли превысило 17000 чел.

В 2000г. на предприятии метпрома: объемы производства чугуна составили 3 млн.т. (1999г. — 2,9 млн.т.), стали — 4,1 млн.т. (1999г. — 3,9 млн.т.), холоднокатаной продукции — 1,6 млн.т. (1999г. — 1,3 млн.т.), гальванизированных листов — 600 тыс.т. (1999г. — 504 тыс.т.), меди всего — 281 тыс.т. (в т.ч. меди катодной — 122 тыс.т., меди черновой — 159 тыс.т.), никеля — 56 тыс.т. (1999г. — 52 тыс.т.), цинка — 239 тыс.т. (1999г. — 225 тыс.т.), феррохрома — 280 тыс.т. (1999г. — 256 тыс.т.).

Рынок черных и цветных металлов в Ф. является довольно стабильным. Темпы ежегодного роста сохраняют постоянство и не испытывают ощути-

мых отклонений. Как правило, ситуация на рынке напрямую зависит от уровня мировых цен на металлопродукцию. Основными компаниями, производящими сталь и основные металлы в Ф., являются — Outokumpu, Rautaruukki, Fundia Wire и Imatra Steel.

Объемы экспортных поставок предприятий черной и цветной металлургии в 2000г. составили: черных металлов и изделий из них — 4 млн.т. (в т.ч. в Россию — 56 тыс.т.), меди — 215 тыс.т. (664 т.), никеля 32 тыс.т., алюминия — 82 тыс.т. (2,5 тыс.т.), свинца — 2 тыс.т. По импорту было закуплено: черных металлов — 1,8 млн.т. (в т.ч. из России — 618 тыс.т.), меди — 86 тыс.т. (4,1 тыс.т.), никеля — 33,5 тыс.т. (6 тыс.т.), цинка — 7 тыс.т. (688 т.). Алюминия из России было экспортировано 33 тыс.т.

Крупнейшим потребителем продукции черной металлургии является строит. индустрия страны. Увеличение объемов потребления стали было зафиксировано также в др. секторах экономики. Рост производства оборудования и металлических изделий, так же как и стальных конструкций увеличил спрос на изделия из стали. Кроме того, самый быстрорастущий сектор финской экономики — электроника (электронные приборы) и электротехпром, использует большие количества стали. Улучшение качества сталей, как результат непрерывных исследований и новейших разработок в этой области основными производителями, уменьшает ее количественное использование в промышленности. Из всех стальных изделий, имеющих новые качественные характеристики, используемых сегодня в различных отраслях промышленности, примерно 50% являются принципиально новыми.

Потребление цветных металлов в Ф. в 2000г. несколько возросло. Внутр. потребление меди в Ф. выросло на 5%. Повышенный спрос наблюдался в электронпроме (электронные приборы), автомобильной и строит. отраслях. Цены на медь увеличились на 5% по сравнению с 1999г.

Существенный рост в потреблении никеля в Финляндии, составивший 9%, был вызван увеличением объемов производства нержавеющей стали. Цены на никель в 2000г. выросли на 44% по сравнению с 1999г. Потребление цинка в стране выросло в 2000г. на 5% по сравнению с 1999г., рост цен составил 4%.

Концерн Outokumpu. Гос. корпорация «Оутокумпу» осуществляет деятельность в секторах: горнорудное производство; производство металлов: медь, никель, цинк.

Концерн производит 1% мирового производства меди, 5% никеля и 3% цинка. Добыча и переработка руды осуществляется на предприятиях концерна в Ф., Швеции, Норвегии, Ирландии, Австралии и Чили.

Годовой оборот фирмы в 2000г. составил 21,958 млрд.фмк (в 1999г. — 17,309 млрд.фмк). Более половины объема продаж концерна приходится на страны ЕС и в первую очередь на Германию, Ф., Англию, Италию, Швецию, а также на США. Фирма поставляет свою продукцию в 70 стран.

Корпорация состоит из трех секторов, объединяющих 200 предприятий, большинство из которых действуют за пределами Финляндии. В концерне в 2000г. работало 11000 чел., более половины из которых работают в Финляндии.

Наиболее важной продукцией фирмы являются изделия из меди и нержавеющей сталь, доля которых в общем объеме продаж в 2000г. составила 48 и 30% соответственно. Концерн производит и др. металлы — цинк, никель, кобальт, благородные металлы и феррохром.

«Оутокумпу» является одним из ведущих в мире производителей полуфабрикатов из меди и медных сплавов: трубы, профили, прутки, проволоки, ленты и др. прокатные изделия. Доля «Оутокумпу» в общемировом объеме производства полуфабрикатов из меди составляет 10%. Его основные клиенты представляют строит., автомобильную и электротех. промышленность, а также электронику. Исследовательские центры концерна занимаются разработкой новых технологий, заводы концерна производят оборудование для горно-обогащительной и метпромышленности.

Концерн занимает прочное место в производстве нержавеющей стали. Доля «Оутокумпу» на европейском рынке проката из нержавеющей стали составляет 10%, а на мировом рынке — 5%. На территории г.г.Кеми и Торнио в Сев. Ф. производственный сектор имеет в своем распоряжении всю технологическую цепь, начиная от добычи руды на хромовом руднике и кончая выпуском готовой продукции.

Важнейшей продукцией производственного сектора концерна являются — феррохром, листы и ленты из нержавеющей и кислотоупорной стали, из которых далее изготавливают трубы и фитинги.

Итоги работы «Оутокумпу» за 2000г., несмотря на достаточно сложную ситуацию на рынке цветных металлов, высокую степень конкуренции со стороны, в первую очередь, новых производителей, оцениваются как одни из самых высоких в промышленности Финляндии.

В янв. 2000г. в концерне «Оутокумпу» произошли структурные изменения. Подразделение Outokumpu Steel и Avesta Sheffield, Швеция, образовали компанию Avesta Polarit. Новая компания будет 2 в мире по производству нержавеющей стали. Оборот компании составит 16 млрд.фмк.

В Ф. медь производится на медеплавильном заводе в г.Харьявалта и заводе по рафинированию меди в г.Пори. Никель производится на заводе в г.Харьявалта, цинк — на заводе в г.Коккола. Одним из его важнейших поставщиков сырья является рудник «Тара» в Ирландии.

Кроме того, производственный сектор ведет добычу руд в Австралии, рудники которой стали важнейшим источником никелевого сырья для предприятий концерна. В Чили фирма развивает новое производство меди.

Объемы производства концерна, в тыс.т.

	1999г.	2000г.
Черновая медь.....	149	122
Катодная медь.....	114	159
Никель.....	52	56
Цинк.....	225	239
Золото.....	6 т.	6 т.
Серебро.....	30,7 т.	31,6 т.
Феррохром.....	256	313
Стальные заготовки.....	597	616
Холодный прокат.....	403	427
Горячекатанные ленты.....	128	156
Трубы и фитинги.....	28	30

В течение последних 3 лет концерном проводилась активная работа по реконструкции и модер-

низации своих предприятий, направленная на повышение конкурентоспособности выпускаемой продукции. В 2000г. объем освоенных капвложений составил более 1 млрд. фmk или 5,3% от объема продаж.

Основная часть инвестиций (450 млн.фmk) была направлена на расширение хромового рудника в г.Кеми и медно-цинкового рудника в г.Пихасалми. Общие инвестиции в расширение рудника в г.Пихасалми составят 300 млн.фmk, что позволит осуществлять выработку в течение 10 лет. В 1999г. концерном было принято решение инвестировать 180 млн.фmk на производство цинка на заводе в г.Коккола, что позволит увеличить производство с 225 тыс.т. до 260 тыс.т. в год.

Общий объем инвестиций «Оутокумпу» в 2000г. составил 2,4 млрд.фmk.

Rautaruukki. Фирма «Раутаруукки» основана в 1960г. с целью осуществления программы развития чермета. Основной продукцией АО «Раутаруукки» и входящего в него концерна «Фундия» является горячекатаный и холоднокатаный стальной лист, трубы, трубные компоненты, профилированный стальной лист, строит. металлоконструкции, элементы фасадов, арматурные стали и изделия, катанка, предварительно напряженные арматурные канаты, тянутые проволоки, сварочные проволоки, прутки и профили, емкости для хранения газов и жидкостей под давлением, торцевые чашеобразные заглушки для цистерн. Подразделения АО «Раутаруукки» обеспечивают также разработку систем автоматизации, в первую очередь для прокатных станов, производство подвижного ж/д состава. Товарооборот фирмы составил в 2000г. 15,6 млрд.фmk.

На предприятиях АО «Раутаруукки» в Ф. в 2000г. было произведено: горячекатаных стальных листов и полосовой стали — 1 млн.т.; холоднокатаных стальных листов — 238 тыс.т.; холоднокатаной стали с покрытием — 6 тыс.т. (в т.ч. оцинкованных — 300 тыс.т. с лакокрасочным и полимерным покрытием — 300 тыс.т.); профилированного стального листа — 265 тыс.т.; трубных компонентов — 610 тыс.т.; длинномерного сортового проката — 1,8 млн.т.

«Раутаруукки» состоит из 5 подразделений. Отделение *Rautaruukki Steel*, имеющее полный цикл производства, выпускает горячекатаный стальной лист, полосовую сталь. Товарооборот отделения составил в 2000г. 7436 млн.фmk (в 1999г. — 5,961 млн.фmk). Объем производства — 2992 тыс.т. (в 1999г. — 2550 тыс.т.). Персонал отделения — 5000 чел.

Заводы по производству труб, входящие в отделение «Метформ» (*Metform*) и расположенные в г.г.Хямеенлинна, Лаппохья, Пулккила, Оулу, и заводы в Швеции, Дании, Германии, Великобритании выпускают сварные стальные трубы, трубы малого диаметра, изделия из труб, прецизионные трубы, пустотелые секции. В 2000г. товарооборот отделения составил 2290 млн.фmk (в 1999г. — 1981 млн.фmk). Число работающих — 1590 чел.

Заводы отделения строит. сталей расположены в Финляндии, Швеции, Дании, Польше, **России**. Их основной продукцией является профилированный стальной лист, строит. металлоконструкции, элементы фасадов. В 2000г. товарооборот отделения составил 1736 млн.фmk (в 1999г. — 1523 млн.фmk). Число работающих — 1398 чел.

Концерн «Фундия», акции которого АО «Раутаруукки» выкупило полностью в 1996г., производит арматурные стали, катанку, предварительно напряженные арматурные канаты, тянутые сварочные проволоки, прутки и профили. Предприятия концерна расположены в Ф., Англии, Франции, Дании, Голландии, Норвегии, Швеции. Товарооборот концерна в 2000г. составил 3741 млн.фmk (в 1999г. — 3812 млн.фmk), персонал — 3152 чел. В 2000г. на предприятиях «Фундии» было произведено 1339 тыс.т. металлопродукции (1999г. — 1658 тыс.т.).

В Ф. находятся три предприятия концерна:

— Меткомбинат в г.Каверхар включает в себя доменное и сталеплавильное производство. Выпускает: заготовка как обычная, так и для сварочной и катаной проволоки, проволока для холодной высадки и рессорно-пружинная сталь, чугунные заготовки.

— Метзавод в г.Далсбрук выпускает: оцинкованную, обвязочную, сварочную, пружинную проволоку, мягкую сортовую катанку холодной высадки, арматурные стали. На заводе имеются прокатный и волочильные цеха.

— Метзавод в г.Оминнефорс специализируется на производстве арматурной стали, проволоки для лесосплава.

Подразделение сталей концерна (*Steel Service*) или «Асва» (*Asva*) было образовано в 1999г. в результате слияния фирм «Кескометалли» и «Валтамери» и ориентировано на работу на рынках стран Балт. региона и Польши. Специализируется на торговле продукцией из стали и алюминия. Товарооборот в 2000г. составил 3638 млн.фmk (в 1999г. — 2564 млн.фmk), персонал — 914 чел.

60% продаж продукции АО «Раутаруукки» осуществляется на базе прямых поставок заказчикам. Остальная торговля производится через дилеров. АО имеет собственные торг. компании в европейских странах, США, Сингапуре, Дубаи. В Германии, Великобритании фирма имеет торг. центры. Также Общество владеет акциями фирм-оптовиков по торговле металлопродукцией.

В 2000г. на заводах фирмы завершены работы по модернизации двух прямолинейных УНРС, прокатного стана, что позволило увеличить максимальный вес рулона с 20 до 30 т., повысить объем производства проката и труб. Ведется строительство новой пылеудаляющей системы для конверторов, что позволит уменьшить выбросы на 80%. Новая замкнутая система охлаждения воды позволит сократить выбросы в атмосферу твердых частиц и нефтехим. компонентов в 10 раз.

На заводе фирмы в г.Хямеенлинна закончилась модернизация линии травления и прокатки, что позволило увеличить объемы производства холоднокатаной продукции с 930 тыс.т. до 1250 тыс.т. в год. Принято решение о модернизации линии по нанесению цветных покрытий, что позволит поднять производство со 100 тыс.т. до 150 тыс.т. в год.

В 2000г. завершено строительство линии оцинкования листов (400 тыс.т.), при этом суммарная мощность предприятия возросла до 900 тыс.т. в год.

На трубном заводе фирмы в г.Хямеенлинна завершена программа по модернизации оборудования для уборки рулонов, введена в эксплуатацию новая система контроля. На заводе в г.Пулккила завершена программа модернизации, реконструи-

рована сварочная линия на заводе «Нордик Симплекс». На рынок была предложена новая продукция отделения: спиральные трубы для газопроводов, пустотелые трубные компоненты для предприятий машиностроения, строит. организаций.

В модернизацию производственных процессов на заводах «Фундии» в 1999-2000гг. было инвестировано 186 млн.фмк. Реконструировано два прокатных стана, продолжаются работы по вводу в эксплуатацию новой печи последиффузионного обжига.

Imatra Steel. Группа «Иматра Стил» производит низколегированные (малоуглеродистые) стали, различные виды продукции для автопрома и машиностроения.

Объем товарооборота группы в 2000г. составил 780 млн.фмк (в 1999г. — 690 млн.фмк). Объем производства — 362 тыс.т. (в 1999г. — 235 тыс.т.). Численность работающих — 724 чел.

Основными структурными звеньями группы являются метзавод в г.Иматра, рессорный завод «Биллнес» и завод по производству кованных изделий «Килста».

Метзавод в г.Иматра производит низколегированные стали в виде профилей круглого или квадратного сечения, листового проката.

Сталь используется для производства отдельных узлов трансмиссии: коробок передач, осей, валов, деталей систем рулевого управления: рычагов, рукояток, шарниров, цапф; различных компонентов подвески. Исследоват. подразделение завода большое внимание уделяет созданию сталей, с повышенной способностью к механической обработке.

Отделение фирмы — «Иматра Стил Биллнес» изготавливает широкий ассортимент листовых рессор, пустотелые стабилизаторы и параболические тяги для пневматической подвески, осуществляет сервисное обслуживание как своей продукции, так и аналогичных узлов систем подвески др. фирм. На заводе внедрена система управления качеством, соответствующая стандарту ISO 9001, одобренная Регистром Ллойда.

Др. отделение фирмы — «Иматра Килста» является одним из ведущих в мире поставщиков штампованных изделий для производства тяжелых грузовиков: коленчатые валы, балки переднего моста и др. компоненты системы аварийной защиты.

Группа «Иматра Стил» включает в себя также завод «Иматра Тулинг», который обеспечивает потребности «Иматра Килста» в кованных инструментах, производит прецизионные инструменты для машиностроения.

По каждому виду изделий создана своя структура исследования рынка. В странах Европы, являющихся основными импортерами продукции «Иматра Стил» (97% товарооборота): Швеции, Германии, Великобритании, Франции, Норвегии, созданы собственные торг. фирмы. В др. регионах торговля осуществляется через агентов.

ФРАНЦИЯ

Рынок стали. 2000г. для производителей и потребителей стали во Ф. был очень благоприятным. Благодаря тому, что во всем мире наблюдался рост экономики на 5%, а в странах ЕС — на 3,1%, в метпроме был зарегистрирован значит. рост как по объему, так и по годовому обороту.

Общий объем поставок стали во всем мире составил 850 млн.т., что составляет увеличение на 7,7%. Этот очень высокий уровень потребления сопровождался появлением излишков на складах.

Темпы эконом. роста в 2000г. были в 2 раза выше, чем в 1998г. Это был наилучший показатель за последние 20 лет. Однако, уже во II кв. 2000г. стали проявляться многочисленные факторы его замедления, и пик этого роста был отмечен в середине 2000г.

В 2000г. во всех мировых эконом. зонах наблюдался значит. рост производства стали, особенно в восточноевропейских странах, ЕС и Юж. Америке. В целом, в экономически развитых странах рост производства стали составил 6,5%.

В 2000г. в Японии произведено 106,4 млн.т. стали — лучший результат после 1991г. В США — 101,5 млн.т. — самый высокий показатель с 1981г. В ЕС — 163,2 млн.т., что также является лучшим результатом с 1979г. В странах СНГ рост составил 14,5%. Этот рост приходится в основном на три республики: Россию, Казахстан и Украину. Страны Азии (кроме Японии) произвели 224,9 млн.т., что больше чем в 1999г. на 5%. При этом в Китае рост производства стали был ниже, чем в 1999г., и составил +2,7%, а в Индии этот рост составил 10,8%. На Бл. Востоке было произведено 10,8 млн.т. (рост 10,2%).

В 2001г., по мнению экспертов ОЭСР, спрос на стальные изделия останется на высоком уровне и, возможно, даже продолжит свой рост на 0,5%. Предполагаемый рост потребления стали в странах Юж. Америки, Индии, Среднего Востока, СНГ и Китая может компенсировать ожидаемое снижение потребление в странах, входящих в ОЭСР, и некоторых азиатских странах.

Предполагается, что потребление стали в странах, входящих в ОЭСР, должно уменьшиться на 1,1%, а производство стали уменьшиться на 1%. Однако эти снижения отражают процесс выравнивания имеющихся запасов, который должен продолжаться весь I кв. 2001г. Реальное потребление стали должно поддерживаться на очень высоком уровне и, может быть, даже будет несколько выше, чем в 2000г.

В результате принятых эконом. мер, а также уменьшения спроса в зоне ОЭСР и некоторых азиатских странах, импорт в страны, входящие в зону ОЭСР, должен уменьшиться на 7,8%, а экспорт — на 7,5% по сравнению с 2000г.

После того, как запасы стали, которые в странах зоны ОЭСР находятся на высоком уровне, будут приведены в нормальное состояние, цены на сталь могут увеличиться во II кв. 2001г.

Рынок цветных металлов. В деятельности горнорудной промышленности и секторе производства цветных металлов в 1999г. произошли положительные изменения, отличающиеся от того, что происходило в последнее десятилетие:

— трудное начало года: серьезная конкуренция и падение цен на производимую продукцию не позволили предприятиям в первом квартале воспользоваться оживлением в мировой экономике;

— межд. оживление экономики, которое продолжалось в течении года, динамизм потребления в таких областях, как строительство и автомобилестроение, привели во втором квартале к значит. повышению как объемов производства, так и цен на производимую продукцию;

— скачок роста спроса на цветные металлы на мировых рынках привел к резкому повышению курса акций многих цветных металлов: так разница между наиболее низким курсом в мае и наиболее высоким курсом в дек. 1999г. для меди составила 40%, для алюминия — 43%, никеля — 83%. Однако цены на золото, свинец за это время не менялись, а цены на пром. минералы незначительно увеличились во втором квартале. Часто лишь повышенный курс доллара позволял заинтересованным предприятиям преодолеть имеющиеся трудности.

Производство алюминия: годовой оборот — 20001 млн.фр.; количество предприятий — 42; количество работающих — 9621.

Благоприятное изменение ситуации спроса первичного алюминия (более 19 млн.т., т.е. +3,2%), которая произошла в результате оживления экономики в Европе, и продолжение устойчивого развития в США оказали очень важное влияние на уровень котировок алюминия на Лондонской бирже металлов.

Общие итоги деятельности сектора цветных металлов

	Кол-во предприятий	Число работающих	Год. оборот (млн.фр.)
Руды и мин. вещества	74	5987	3927
Металлургия.....	9	5240	10125
Очистка металлов.....	35	1310	3432
Первичная обработка металлов	53	15008	32665
Итого.....	175	27545	50149

В то время как мировые запасы алюминия в течение года оставались почти без изменения на уровне 2,4 млн.т., благодаря возобновлению работ в некоторых областях промышленности, которые длительное время находились в состоянии спячки, котировки алюминия не прекращали увеличиваться: с наиболее низкого уровня в 1165 долл. за т. до 1725 долл. за т. к концу 1999г., и которая установилась на 1600 дол. в начале весны 2000г. С марта по дек. 1999г. стоимость тонны алюминия увеличилась на 43% при расчете в долларах и на 55% при расчете во франках.

В этих условиях производство и потребление франц. алюминия поддерживалось на высоком уровне благодаря франц. и европейским заказам как в области строительства, так и в обрабатывающей промышленности, и в частности наземного и воздушного транспорта.

В 1999г. во Ф. было потреблено 1238 т. алюминия: транспорт — 32%; металлургия — 4%; обрабатывающая пром-сть — 5%; электротех. пром-сть — 8%; строительство — 20%; упаковка — 11%; другие — 20%.

Производство меди: годовой оборот — 9646 млн.фр.; количество предприятий — 24; количество работающих — 5082.

Негативные тенденции на рынке меди, имевшие место в 1998г., наблюдались до начала 1999г. Продолжавшееся понижение цен и закрытие некоторых шахт привели к стабилизации уровня мирового производства меди до уровня 14,3 млн.т. в 1999г., в то время как спрос на медь продолжал увеличиваться (более чем на 5,5%).

В этих благоприятных условиях котировки меди на Лондонской бирже металлов увеличились на 30% за год при расчетах в долларах и на 40% при расчетах во франц. франках.

Во Ф., после остановки производства рафинированной меди на заводе в Palais-sur-Vienne,снабжение

производства трансформаторов зависит только от экспорта меди. Часть этой меди реэкспортируется во Францию в виде машинной проволоки, что является причиной того, что дефицит общего торг. баланса Ф. не увеличился в 1999г.

В 1999г. во Ф. было потреблено 712 тыс.т. меди, которая распределилась по следующим секторам: электротехпром — 40%; транспорт — 12%; строительство — 28%; оборудование — 4%; точная механика — 10%; хим. и метпром — 2%.

Производство цинка и кадмия: годовой оборот — 2876 млн.фр.; число предприятий — 5; количество работающих — 1533.

Благодаря повышенному спросу на оцинкованное железо в США и в других индустриально развитых странах, спрос на рафинированный цинк в 1999г. превысил 8 млн.т., что составляет новый прирост 4% в год.

Однако, несмотря на рост производства цинка, запасы его на Лондонской бирже металлов оставались относительно низкими, менее 300 тыс.т. в течение года.

В этих условиях котировки цинка не прекращали повышаться и на конец 1999г. составили 1239 долл. за т., наиболее высокая цена после окт. 1997г. На эти котировки гипотетически давит возможность поставок китайского экспорта, что может препятствовать благоприятным эффектам в эконом. конъюнктуре в последующие годы.

В 1999г. во Ф. было потреблено 446 тысяч тонн цинка.

Производство свинца и олова: годовой оборот — 1237 млн.фр.; количество предприятий — 16; количество работающих — 872.

В 1999г. мировой спрос на рафинированный свинец поддерживался благодаря росту производства аккумуляторов и увеличился на 2,5% (6,2 млн.т.). Увеличение спроса не помешало росту запасов на Лондонской бирже металлов из-за экспорта металла из Китая.

Свинец — это единственный металл, цена на который в 1999г. снизилась и составила в среднем 510 долл. за т., тогда как в 1997г. она была 534 долл., а в 1996г. — 772 долл., что составляет ее понижение на 34% за 4г. Офиц. курс свинца на Лондонской бирже металлов к концу года составил 480 долл. за т.

Во Ф. 2000г. подтвердил тенденцию, наблюдаемую в 1998г., и спрос на рафинированный свинец увеличился на 3%. Однако производство свинца и его сплавов уменьшилось на 5% из-за недостатка сырья на франц. рынке. Ситуация еще более осложняется из-за низких цен на свинец.

В 1999г. было использовано 274 тыс.т. свинца: аккумуляторы — 73%; химпром — 7%; изготовление кабелей и сплавов — 7%; разное производство — 13%.

ЧИЛИ

Горнодобыча составляет основу чил. экономики. На ее долю приходится 10% ВВП страны и 44% общего объема нац. экспорта.

Ч. занимает **1 место в мире по производству меди, селитры, лития, йода**; 5 — по производству молибдена и бора и 14 — по добыче золота. Разведанные запасы месторождений меди в Ч. 134 млн.т. (35% общемировых показателей). Запасы молибдена, который в чил. горнодобыче является побочным

продуктом переработки медной руды, оцениваются на уровне 1,1 млн.т. (20% от общемировых объемов). На территории Ч. располагается также 90% общемировых разведанных запасов лития и селитры.

Основу чил. цветной металлургии составляет производство меди. Объемы выплавки этого металла в 2000г. составили 4,61 млн.т. (в 1999г. этот показатель находился на уровне 4,43 млн.т.). В 2000г. прирост добычи меди в Ч. составил 4,8%, главным образом за счет наращивания объемов производства на шахте Los Pelambres, разработка которой начата в конце 1999г.

По прогнозам Нац. комиссии Ч. по меди (Cochilco), к 2005г. ежегодное производство меди в стране возрастет до 5,163 млн.т., а среднегодовой прирост добычи в этот период – 2,8%. Как и в наст. вр., к концу данного периода на Ч. будет приходиться 35% шахтной добычи меди и 30% общего производства медного концентрата.

Производство золота в Ч. в 2000г. составило 49.568 кг. по сравнению с 45.448 кг. в 1999г., за счет наращивания добычи на пущенной в эксплуатацию в конце 1999г. принадлежащей компании Merdian Gold шахте El Penon, которая в перспективе может стать крупнейшим производителем золота и серебра в Ч. Так, добыча золота на ней, по прогнозам, может со временем достичь 250 тыс. унций в год.

Относительно невысокая себестоимость золотодобычи позволит при благоприятной конъюнктуре мирового рынка золота в короткие сроки значительно нарастить объемы добычи. Однако недостаточно оптимистичные прогнозы мировых цен на драгметаллы на краткосрочную перспективу пока сдерживают инвестирование новых проектов по освоению месторождений золота в Ч. Эти же факторы будут влиять на добычу серебра, которая сократилась в 2000г. до 1220т. (1379 т. в 1999г.)

Продукция горнодобычи Ч., в т.

	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.
Медь	3.144.163	3.438.103	3.706.649	4.434.332	4.611.301
Известь	6.008.972	5.618.378	5.048.314	4.324.644	н/д
Молибден.....	17.415	21.339	25.517	27.268	27.262*
Свинец	1.089	804	335	170	164*
Цинк	36.004	33.934	16.166	32.263	26.002*
Марганец	62.887	63.673	48.159	40.581	35.219
Золото (кг.)	53.174	49.459	43.824	45.663	49.568
Серебро (кг.)	1.147.002	1.091.311	1.336.841	1.379.853	1.220.645

Производство нефти и газа в стране находится на крайне низком уровне. Чилийские месторождения нефти на крайнем юге оказались исчерпанными в результате резкого роста спроса на нефтепродукты в период бурного роста экономики страны в 90гг. В результате добывается лишь 470 тыс.т. нефти (данные 1999г.), что на 6% покрывает нац. потребности. Производство натурального газа, который в Ч. в основном является попутным и добывается на нефтяных месторождениях, составляет 3,1 млн.куб.м.

Добыча каменного угля в 1999г. составила 155 тыс.т. по сравнению с 466 тыс.т. в 1998г. и 1413 тыс.т. в 1996г.

Горнорудная отрасль является основным «потребителем» ПИИ. На нее приходится 36% всех капвложений в 1974-00гг. В 1999г. приток иностр. капитала в чил. горнодобычу составил 1,07 млрд.долл. В 2000г. произошло резкое сокращение объемов иностр. капвложений в отрасль до 740

млн.долл.; среднесрочные перспективы ее инвестирования выглядят вполне благоприятными.

Объем инвестиций в горнодобычу Ч. в 2001-06гг. составит 6,1 млрд.долл. Среднегодовой объем капвложений в указанный период приблизится к показателям прошлого десятилетия (1,6 млрд.долл.).

Среди крупных инвест. проектов, которые планируется осуществить в течение ближайших нескольких лет – IV фаза разработки месторождения меди Escondida (1,4 млрд.долл.). В нем участвуют австралийская фирма ВНР, англо-австралийская Rio Tinto, японская Mitsubishi и межд. фин. корпорация ВБ. Целью проекта является увеличение производства меди на шахте до 1 млн.т. в год по сравнению с 800 тыс.т. в наст. вр. С учетом отмечаемого сокращения содержания металла в добываемой на шахте руде, это потребует значит. объемов доп. геологических изысканий,

В рамках реализации этого проекта предусматривается строительство нового медеплавильного комбината на 110 тыс.т. перерабатываемой руды в день. Создаваемые производственные мощности позволят увеличить число занятых на предприятиях компании на 6 тыс. чел., а также будут способствовать созданию 20 тыс. рабочих мест в смежных отраслях.

Нац. компания по добыче меди Codelco также планирует осуществить значит. объем инвестиций. Это касается проекта увеличения добычи меди на месторождении El Teniente к 2005г. до 480 тыс.т., который оценивается в 1 млрд.долл. Чилийская гос. компания планирует инвестировать в 2001г. 600 млн.долл. в проект реорганизации своих территориальных подразделений. Также предусмотрены капвложения объемом 300 млн.долл. на мероприятия по защите окружающей среды в районе разрабатываемых месторождений до 2006г.

Разработка нового месторождения Spenser англ. компанией Billiton оценивается в 1 млрд.долл. Добычу на указанном месторождении планировалось начать в конце 2000г. с выходом на полную проектную мощность в 2004г.

Фирма Disputada de Las Condes в 2000г. объявила о проекте увеличения добычи меди на принадлежащей ей шахте Los Bronces на 60 тыс.т. чистой меди в год с тем, чтобы к 2003г. добиться показателей, превышающих 300 тыс.т. в год. Стоимость проекта оценивается в 200 млн.долл.

Компания Noranda в фев. 2000г. объявила о предстоящем инвестировании проекта расширения о производственных мощностей расположенного на севере Ч. медеплавильного комбината Altonorte. Капвложения, объем которых оценивается в 170 млн.долл., позволят к 2003г. увеличить выплавку меди на предприятии с 400 тыс.т. до 820 тыс.т. в год.

Важной тенденцией отрасли является увеличение доли предприятий частного сектора в добыче меди – 64% в 2000г. по сравнению с 25% в 1989г. По данным нац. горнодобывающего общества Ч. (Sonami), добыча меди на частных предприятиях составила в 2000г. 3,05 млн. т.

Codelco продолжает оставаться крупнейшим в Ч. и третьим в мире производителем меди. За 3 квартала 2000г. на принадлежащих Codelco месторождениях было добыто 1090 тыс.т. этого металла.

В 2000г. Codelco объявила о планах осуществления инвестиций на общую сумму 200 млн.долл.

в Перу, Мексике и Бразилии в период до 2006г. Речь в данном случае идет лишь об участии в консорциумах, а не о приобретении в собственность месторождений в указанных странах.

Codelco продолжала оставаться в 2000г. крупнейшим экспортером меди в Ч. Она поставила на внешний рынок 1,6 млн.т. металла из общего объема экспорта меди в 5,1 млн.т. При этом прирост экспорта составил 2,1% по сравнению с 1999г. На 2 месте по экспорту меди среди чил. фирм в 2000г. находилась компания Escondida, хотя ее показатели сократились на 10% по сравнению с 1999г. и составили 768 тыс.т.

Падение мирового спроса на ряд сырьевых товаров привело к некоторому сокращению объемов чил. экспорта железной руды, селитры и серебра. Суммарный объем экспорта продукции чил. горнодобычи составил в 2000г. 8,4 млрд.долл. по сравнению с 6,9 млрд.долл. в 1999г.

Экспорт продукции горнодобычи Ч., в млн.долл., FOB

	медь	руда и йод	серебро	молибден	прочее	итого:
1995г.....	6.487,1	123,9	133,1	132,4	441,6	532,0
1996г.....	6.028,6	146,9	163,3	153,4	223,6	608,2
1997г.....	6.840,8	149,5	220,0	126,2	246,7	548,4
1998г.....	5.331,6	163,5	253,3	133,8	224,2	398,1

Производство цветных металлов в Ч. по месяцам 2000г.

	медь	золото	серебро	молибден	свинец	цинк
	т.	кг.	кг.	т.	т.	т.
I.....	382.491	4.467,4	100.334	2.655	11	2.893
п.....	361.223	4.009,8	92.371	2.417	13	2.628
ш.....	399.196	4.215,5	110.508	2.929	15	2.784
гv.....	387.541	4.300,3	109.412	2.240	13	2.650
V.....	392.370	4.366,7	109.140	3.043	13	2.700
VI.....	351.260	4.126,6	93.599	2.602	14	2.240
vI.....	396.478	4.266,9	95.517	2.801	19	2.381
vIII.....	371.414	4.087,3	99.493	3.121	17	2.415
IX.....	371.203	3.775,3	98.254	2.800	21	2.581
X.....	405.940	3.946,0	92.151	2.654	28	2.730
XI.....	398.172	4.127,9	103.610	н/д	н/д	н/д
xп.....	393.944	3.878,1	116.246	н/д	н/д	н/д
Итого:	4.611.301	49.567,9	1.220.645	н/д	н/д	н/д

Чермет

На черную металлургию и металлообработки приходится 5% ВВП страны. Производимая на предприятиях отрасли продукция примерно на 70% удовлетворяет потребности нац. рынка. Остальная часть внутр. спроса покрывается за счет импорта. Ч. является страной с самыми высокими в Лат. Америке показателями потребления стали на душу населения.

Основу металлургической отрасли Ч. составляют гос. Тихоокеанская сталелитейная компания и контролируемая бразильским капиталом фирма «Гердау Аса».

В течение последних двух лет отмечается заметное обострение конкуренции между указанными компаниями. В середине 1999г. «Гердау Аса» значительно увеличила свое присутствие на чил. рынке, пустив в строй оснащенный самым современным в Лат. Америке оборудованием меткомбинат в г.Колина. Капвложения в данный проект составили 100 млн.долл., 70% продукции предприятия предназначено для внутр. потребления.

Выход комбината на проектную мощность позволил компании «Гердау Аса» увеличить свою долю в нац. производстве стальной арматуры с 32% в 1999г. (84 тыс.т.) до 40% в 2000г. (130 тыс.т.). На

эту фирму приходится 78% от общего объема производимых в Ч. стальных профилей. Инвест. программа компании в течение 5 ближайших лет составит 16 млн.долл.

Производство продукции чермета в Ч., в т.

	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.
Строительная арматура.....	176.786	209.991	164.910	165.809
Другая арматура.....	115.060	162.416	164.237	177.096
Катанка.....	138.774	140.661	145.347	134.231
Легкие профили.....	68.129	29.790	36.980
Толстолистовой прокат.....	20.980	16.576	14.380	8.300
Горячекат. прокат листовой.....	18.953	20.907	9.175	11.613
Горячекат. прокат в рулонах.....	202.179	202.052	171.934	193.773
Холоднокат. прокат листовой.....	79.667	103.546	16.166	17.033
Холоднокат. прокат в рулонах.....	133.866	141.076	96.866	128.825
Оцинкованный прокат.....	70.322	92.747	72.503	72.503
Белая жечь.....	45.174	64.179	39.777	39.777
Бесшовные трубы.....	65.578	80.218	101.220	101.220
Проволока.....	95.500	104.000	93.811	93.811
Итого:	1.231.960	1.328.369	1.120.145	1.200.951

Ожидается, что физ. объемы выпускаемой указанной компанией продукции в 2001г. вырастут на 12%, а в 2002-05гг. ежегодный прирост производительности ее предприятий будет составлять 6-8%. Однако в 2002г. «Гердау Аса» сможет лишь восстановить свои производственные показатели 1997г.

Тихоокеанская сталелитейная компания, убытки которой в 1999г. в результате неблагоприятной ситуации на нац. рынке черных металлов составили 10 млн.долл., в 2000г. смогла во многом восстановить свои производственные показатели, за счет заметно возросшего спроса на металлические строения.

По данным Ассоциации мет. предприятий Ч., объем нац. производства металлопроката и продукции металлообработки в 2000г. увеличился на 8,5% по сравнению с предыдущим годом. Продажи производимой на предприятиях сектора продукции за этот период выросли на 4,5% в стоимостном и на 7,7% в физ. выражении.

Экспорт чил. металлопроката и металлоизделий в 2000г. увеличился на 4,9% и составил 942 млн.долл. Основная его часть приходится на государства НАФТА (31,2%), Меркосур (25,3%), ЕС (16,8%) и страны Лат. Америки, не являющиеся членами Южноам. общего рынка (23,5%).

За этот же период импорт металлургической продукции в Ч. увеличился на 15% и достиг 7,43 млрд.долл. В географическом распределении импорта 38,2% поставок приходится на страны НАФТА, 23,7% — ЕС, 22% — АТР, 12,3% — Меркосур.

В целом в 2000г. показатели развития отрасли оцениваются как вполне благоприятные, и позволяют говорить о постепенном преодолении ею продолжавшегося в течение нескольких последних лет состояния застоя. Однако занятость на чил. сталелитейных предприятиях в этот период увеличилась лишь на 1,2%, что связано с повышением производительности труда на мет. комбинатах в результате применения новых технологий.

Япония

Металлургия. Мировое производство стали в 1998 г. снизилось на 2,5% до 778 млн.т. Согласно данным ООН, в 1998 г. в производстве стали первые пять мест заняли следующие страны: Китай, США, Я., Германия, Россия.

По данным Японской метфедерации, производство стали в Я. в 1998 г. снизилось на 10,5% по сравнению с предыдущим годом и составило 93 млн.т., став самым низким показателем производства с 1971 г., когда японские сталепроизводители выпустили 88 млн.т.

В общем объеме производства выпуск конверторной стали составил 63,7 млн.т., что ниже на 9,4% по сравнению с предшествующим годом, а производство электростали составило 29,8 млн.т., ниже предыдущего года на 12,9%.

В 1999 г. ожидалось продолжение снижения производства стали до 91 млн.т.

Химпром. Занимает по объему производства второе место в мире после США и первое в Азии. В данном секторе насчитывается 5200 предприятий с числом работающих 388 тыс.чел. Крупнейшими производителями являются: «Асахи Кэмикл», «Мицубиси Кэмикл», «Асахи Глас», «Фудзи Фото Филм», «Сэкисуи Кэмикл», «Кэй-Эй-Оу», «Сумитомо Кэмикл», «Торэй Индастриз», «Мицуи Кэмиклз».

Среди продуктов японского химэкспорта: органические соединения (34,1%), пластики (27,9%), краски и красители (7,5%), фармизделия (6,5%), неорганические соединения (5,7%), очищенная нефть и ароматические углеводороды (3,2%).

Обрабатывающая промышленность в 2000г., изменение к 1999г., в %

Наименование	Производство		Отгрузки		Запасы	
	индекс	%	индекс	%	индекс	%
Всего.....	105	+5,7	107,1	+5,9	95,4	-0,6
Чермет.....	98,6	+11,2	98,8	+9,7	93,7	+4,8
Цветмет.....	104,8	+6,3	103,9	+5,7	107,1	-5,7
Металлопродукция.....	89	+0,2	87,9	-0,6	86,3	-6,5
Общемаш.....	97,8	+9,8	102,2	+8,9	86,5	-4,5
Электромаш.....	136,3	+16,9	138,5	+16,9	107,8	+3,6
Транспортмаш.....	105,6	+1,7	106,3	+2,9	73,8	-3,6
Точмаш.....	99,3	-0,8	102,6	-1,6	101,9	-17,2
Промстройматериалы.....	94,5	+5,5	96,8	+6,2	89,5	-3,5
Хим. (без медикаментов).....	105,2	+0,9	106,5	+1,2	110,8	+2,1
Нефть, уголь.....	103,3	+0,5	103,3	-0,2	97,1	-2,2
Пластмассы.....	97,8	+0,8	97,8	-0,2	100,7	-1,9
Бумпром.....	105,7	+2,9	107,1	+2,5	106,4	-1,7
Текстиль.....	75,2	-5,5	74,6	-6,4	82,7	-4,7

Данные МЭТП Я. Показатели индексов пром. производства и отгрузок готовой продукции производителей даны на годовой основе, индексов запасов готовой продукции – на конец 2000г.

В металлургии в янв. 2000г. «Ниппон Стил» и «Сумитомо метал Индастри» объявили о слиянии подразделений, выпускающих нержавеющую сталь, а в авг. того же года «Ниппон Стил» и южнокорейская ведущая металлургическая компания «Поханг Айрон энд Стил» подписали соглашение о стратегическом альянсе.