

Металлургия и горное дело за рубежом

тома VIII-IX

Корея • Куба • Кувейт • Либерия • Люксембург • Мадагаскар • Марокко • Мексика • Молдавия • Монголия • Намибия • Нигер • Нидерланды • Новая Каледония • Норвегия • ОАЭ • Оман • Пакистан • Панама • Польша • Португалия • Россия • Саудовская Аравия • Сенегал • Сирия • Судан • США • Таджикистан • Таиланд • Тайвань • Туркмения • Турция • Узбекистан • Украина • Уругвай • Финляндия • Франция • Хорватия • Чехия • Чили • Швейцария • Швеция • Эстония • Эфиопия • ЮАР • Япония

По странам, применительно к черным и цветным металлам, редким и редкоземельным металлам, алмазам и драгметаллам, бокситам и рудам, углю и прочим полезным ископаемым.

Данные отрасли входят в число приоритетных интересов российской экономики. Мы имеем возможность предоставить вам обновляемый массив аналитических материалов от наших отечественных экспертов. Наши торгпреды и финансисты – в курсе каждой крупной сделки с участием России.

Металлургия и горное дело за рубежом

тома VIII-IX

www.polpred.com

Использованы материалы Минэкономразвития РФ (www.economy.gov.ru,
www.torgpredstvo.ru, www.exportsupport.ru, www.informves.ru) и информационных агентств

Металлургия и горное дело за рубежом. Тома VIII-IX. Экономика и связи с Россией в 2000-07гг., 236 стр.
©Г.Н. Вачнадзе, январь 2008. ISBN 5-900034-43-7.

Проект ПОЛПРЕД: Г. Вачнадзе, А. Грибков, О. Мишина, Г. Перцева, К. Сальберг, Т. Стенина, Е. Терехова, Л. Тимофеева, С. Шмаков.

ООО «ПОЛПРЕД Справочники», 119049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1, т/ф (495) 784-1084,
238-9587, info@polpred.com.

Отпечатано в ФГУП «ПИК ВИНТИ», 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403.

СОДЕРЖАНИЕ

Корея	3	Таджикистан	66
Сталь.....	3	Горнодобыча.....	66
Куба	5	Таиланд	74
Кувейт	5	Тайвань	75
Либерия	5	Туркмения	75
Люксембург	6	Турция	75
Металлургия.....	6	Горнодобыча.....	75
Мадагаскар	11	Металлургия-2006.....	76
Марокко	12	Металлургия-2005.....	76
Мексика	12	Чермет.....	77
Горнодобыча.....	12	Узбекистан	81
Молдавия	14	Украина	93
Монголия	14	Металлургия.....	93
Намибия	15	Чермет.....	95
Нигер	16	Уругвай	148
Нидерланды	16	Финляндия	149
Металлургия.....	16	Металлургия.....	149
Чермет.....	17	Outokumpu.....	151
Новая Каледония	18	Франция	154
Норвегия	19	Хорватия	155
Металлургия.....	19	Чехия	156
ОАЭ	20	Чили	156
Оман	25	Швейцария	158
Пакистан	26	Швеция	160
Металлургия.....	26	Горнодобыча-2006.....	160
Панама	27	Горнодобыча-2005.....	163
Польша	27	Чермет-2006.....	166
Португалия	27	Чермет-2005.....	168
Россия	28	Эстония	171
Саудовская Аравия	30	Эфиопия	171
Сенегал	31	ЮАР	171
Сирия	31	Горнодобыча.....	171
Судан	31	Драгметаллы.....	173
США	32	Золото.....	173
Цветмет.....	32	Платина-2006.....	174
Алюминий-2006.....	35	Платина-2005.....	175
Алюминий-2005.....	36	Палладий.....	177
Медь-2006.....	36	Родий.....	179
Медь-2005.....	37	Ванадий.....	180
Горнодобыча.....	38	Вермикулит.....	180
Золото.....	39	Медь.....	180
Молибден.....	40	Япония	189
Бокситы.....	41	Барий.....	189
Олово.....	41	Химпром-2006.....	190
Никель.....	42	Химпром-2005.....	191
Гелий.....	43	Вторсырье.....	191
Абразивы.....	44	Огнеупоры.....	193
Сурьма.....	45	Катализаторы.....	193
Белая жезь.....	46	Металлургия-2006.....	194
Гипс.....	46	Металлургия-2005.....	194
Висмут.....	46	Цветмет-2006.....	195
Каменная соль.....	48	Цветмет-2005.....	197
Бериллий.....	48	Никель-2006.....	200
Известь.....	49	Литий.....	204
Пемза.....	49	Редкоземельные.....	205
Марганец.....	50	Титан.....	210
Железная руда-2006.....	50	Галлий.....	213
Железная руда-2005.....	51	Кремний.....	213
Цинк.....	52	Магний.....	216
Рений.....	53	Ферроникель.....	217
Свинец.....	53	Ферросплавы.....	218
Сурьма.....	54	Тантал.....	219
Скандий.....	55	Вольфрам.....	221
Сера.....	55	Селен.....	221
Цемент.....	56	Индий.....	222
Слюда.....	57	Диоксид титана.....	227
Чермет-2006.....	57	Хром.....	227
Чермет-2005.....	60	Кадмий, висмут.....	227
		Сурьма.....	228

Корея

Сталь

По данным Korea Iron & Steel Association, за 11 мес. 2005г. в Республике Корея было произведено 43,638 млн.т. стали (рост по сравнению с 2004гг. составил 0,4%). Корея занимает 5 место в мире по производству сталелитейной продукции после КНР, Японии, США и России. По информации Ассоциации в 2005г. внутренние продажи корейских производителей стального проката сократились на 13% относительно 2004г. и составили 9,1 млн.т. Производство проката сократилось почти вдвое с 17,3 млн.т. в 2004г. до 9,4 млн.т. в 2005г. Объем стали на складах готовой продукции вырос со 187 тыс.т. в 2004г. до 332 тыс.т. в 2005г.

За 2005г. РК импортировала 861 тыс.т. стального проката, что на 18,4% больше, чем в 2004г. Из них 60% импортировано из Китая, а около 40% из Японии. Объем китайской продукции вырос в годовом исчислении на 247% и достиг 504 тыс.т., а импорт японской стали сократился на 25% и составил 334 тыс.т. Конкуренция со стороны китайских сталепроизводителей заставила корейские сталелитейные компании снижать отпускные цены, что снижало их прибыльность.

В 2005г. основной объем (69,9% или 30,5 млн. тонн) выпуска сталелитейной продукции приходился на одного из крупнейших мировых производителей стали (5 место в мире) южнокорейскую компанию Posco. Компания Posco ставит задачу в ближайшие годы войти в тройку крупнейших фирм мира. В 2005г. компания Posco достигла объема продаж в 21,7 трлн. вон, а чистая прибыль компании составила 4 трлн. вон. В 2005г. произошло некоторое снижение темпов динамики производства и продаж продукции компанией Posco, по причине увеличения импорта в страну более дешевой стали из Китая.

По планам развития производства компании Posco, объем выпуска стали к 2008г. должен достичь 50 млн.т. (35 млн.т. будет производиться компанией внутри страны, а 15 млн.т. на дочерних заводах в Индии). В целях обеспечения стабильных и относительно недорогих поставок руды и коксующегося угля Posco планирует инвестировать до 2008г. до 11 млрд.долл. Из них 352 млн.долл. будет вложено в производство никеля в Новой Каледонии. В 2005г. компания открыла новый завод по производству стального проката для автомобилестроения в Таиланде (проектная мощность – 120 тыс.т. в год). В 2006г. Posco планирует довести объем выпуска стали до 30,1 млн.т. (рост 1,3%), объем продаж до 29 трлн. вон (рост 1%).

Другими известными металлургическими компаниями РК являются: INI Steel, Hankuk Steel, Dong Kuk Steel, Hanbo Steel, KIA Special Steel.

В 2006г. планируется произвести в Южной Корее 47,4 млн.т. стали. Ожидаемый экспорт сталелитейной продукции составит 16,5 млн.т. (рост по сравнению с 2005г. составит 3,1%). В 2006г. ожидается увеличение импорта сталелитейной продукции из Китая (по сравнению с 2005г. на 0,7% и составит 18,7 млн.т.).

МЕТАЛЛУРГИЯ, ГОРНОДОБЫЧА

– Южнокорейская Posco планирует инвестировать 2 млрд.долл. для того, чтобы увеличить производство стали на фоне роста спроса благодаря быстроразвивающейся отрасли строительства кораблей.

Posco, четвертый по величине в мире сталепроизводитель, потратит 1,79 триллиона вон (1,96 млрд.долл.) на строительство нового завода к 2010г. мощностью 2 млн. т. в год.

Учитывая объемы продукции нового завода общее производство стали Posco вырастет до 7 млн. т. в год к 2011г. с 3,8 млн. т. в этом году.

Квартальная прибыль Posco выросла на 55% благодаря высокому спросу. Компания повысила прогноз прибыли и продаж на 2007г.

Потребление стали крупнейшей мировой кораблестроительной компанией Hyundai Heavy Industries Co. составит к 2010г. 13 млн. т. стали по сравнению с 9,1 млн. т. в 2006г. Рейтер, 20.7.2007г.

– Министерство топлива и энергетики Украины и министерство торговли, промышленности и энергетики Южной Кореи в понедельник в Киеве подписали меморандум о взаимопонимании, говорится в сообщении пресс-службы украинского минтопэнерго. Свои подписи под документом поставили заместитель министра топлива и энергетики Украины Владимир Макуха и заместитель министра торговли, промышленности и энергетики Южной Кореи Ли Дже Кун.

Меморандум предусматривает поддержку совместных проектов двух стран в области разработки урановых месторождений и ядерной энергетики – обмен информацией и технологиями, стимулирование партнерских отношений между хозяйствующими субъектами, поддержку совместных инвестиций.

Дата проведения следующего раунда переговоров между Украиной и Южной Кореей о сотрудничестве в области добычи урана и развития атомной энергетики будет определена в ходе консультаций рабочей группы в составе специалистов министерств двух стран, которые планируется завершить 26 июня. «Мы готовы к конструктивной работе по всем направлениям и создадим все необходимые условия для деятельности рабочей группы», – приводит пресс-служба минтопэнерго Украины слова В.Макухи.

Замминистра торговли, промышленности и энергетики Южной Кореи выразил надежду, что сотрудничество между двумя странами в энергетике будет плодотворным.

Украинско-корейские отношения в атомной энергетике определяются межправительственным соглашением о сотрудничестве в области мирного использования ядерной энергии, подписанном 30 мая 2007г. Этот документ, в частности, предполагает обмен опытом по освоению технологий изготовления ядерного топлива, строительству, эксплуатации и обслуживанию АЭС, созданию ядерно-топливного цикла.

Национальная атомная энергогенерирующая компания (НАЭК) «Энергоатом», оператор всех действующих АЭС Украины, изучает возможность использования южно-корейского проекта для сооружения четвертого энергоблока Южно-Украинской АЭС, расположенной в Николаевской обл. Интерфакс, 25.6.2007г.

— Четвертый по величине в мире производитель стали Posco снизил цены на нержавеющую сталь на 400.000 вон (431,5 долл.) за 1 т. в связи со снижением цен на никель, сообщил представитель компании в четверг. Это первое снижение цен на продукцию компании с дек. 2005г.

Компания снизила цену на сталь трехсотой марки горячего проката до 4,65 млн. вон за 1 т., начиная с поставок 11 июня, с 5,05 млн. вон. Цена нержавеющей стали трехсотой марки холодного проката была снижена до 4,92 млн. вон за 1 т. с 5,32 млн. вон.

Мировые цены на никель упали почти на 30% после достижения в мае рекордного уровня 51.800 долл. за 1 т. из-за опасения по поводу снижения спроса. Однако цены продолжают превышать уровень начала года на девять процентов.

Цены на никель выросли на 140% только в пред.г. Posco 12 раз повышала цены на нержавеющую сталь с начала 2006г. Никель составляет 60% стоимости производства нержавеющей стали трехсотой марки. Рейтер, 21.6.2007г.

— Четвертая в мире по величине сталелитейная компания Posco планирует увеличить объем производства нерафинированной стали на 11% до 34 млн.т. в 2008г. в основном благодаря использованию новой технологии производства стали. Увеличение объемов производства Posco приведет к тому, что компания может занять второе место в секторе после мирового лидера Arcelor Mittal, производство которого составляет 110 млн.т. Годовое производство нового завода, на котором будет использоваться технология Finex, составит 1,5 млн.т., сообщила Posco. Новая технология позволит сократить расходы на 15%, а загрязнение — больше, чем на 95%, сообщила компания. «Технология Finex резко повысит конкурентоспособность компании на фоне консолидации мирового стального сектора», — сказал глава Posco Ли Ку Тек на церемонии открытия завода.

За последние три года Posco инвестировала в развитие новых технологий 1,06 трлн. вон (1,14 млрд.долл.) на фоне роста цен на сырье и перебоев с поставками. Акции Posco выросли больше, чем на 40%, в этом году, отразив тем самым оптимистичный прогноз рынка, основанный на ожиданиях роста прибыли и продолжения консолидации сектора. Posco также планирует использовать новую технологию в индийском проекте стоимостью 12 млрд.долл., согласно которому к 2010г. будут построены два завода с годовой мощностью 2,0 млн.т. нерафинированной стали. Компания больше нацелена на расширение деятельности путем агрессивных инвестиционных программ, а не слияний и поглощений. Рейтер, 30.5.2007г.

— Национальная академия наук (НАН) Белоруссии и южнокорейская компания Pohang Iron & Steel Company Limited (Posco), один из крупнейших мировых производителей стали, подписали во вторник в Минске меморандум о взаимопонимании. С белорусской стороны документ подписал председатель президиума НАН Михаил Мясникович, с корейской — Гендиректор Posco Чун Ян Джунг. «Меморандум о взаимопонимании закрепляет намерения наших стран взаимодействовать в области сталелитейных технологий», — заявил журналистами М.Мясникович.

По его словам, Белоруссия будет приветствовать деятельность Posco в качестве инвестора.

«Мы могли бы создать условия для работы Posco как инвестора и готовы обсуждать с компанией вопросы создания совместных предприятий, акционерных обществ и даже иностранных предприятий как в Южной Корее, так и на своей территории», — сказал М.Мясникович.

По его словам, Белоруссия заинтересована в привлечении инвестиций Posco в разработку железорудных месторождений. «Мы хотели бы предложить Posco участвовать в разработке месторождений железной руды в качестве инвесторов», — подчеркнул М.Мясникович. Он отметил, что республика крайне заинтересована в активизации использования собственной сырьевой базы для нужд металлургической промышленности. «Я думаю, нас ожидают контракты в научных и производственных вопросах», — добавил он.

Глава НАН заявил, что в рамках меморандума стороны планируют проводить технические консультации по вопросам очистки и термомеханической обработки стали, а также функциональной обработки поверхностей. Он выразил уверенность, что сотрудничество с Posco будет способствовать техническому обновлению белорусских металлургических предприятий.

Компания Pohang Iron & Steel Company, третий по величине в мире сталепроизводитель, основана в 1968г. Годовой доход компании превышает 1 млрд.долл. 75% металлопродукции компании потребляется на внутреннем рынке, остальной объем экспортируется в страны Юго-Восточной Азии и США. Компания значительно расширяет свою производственную сеть, выходя на мировые рынки. Она построила несколько объединенных сталелитейных заводов в Индии, активно сотрудничает с компаниями Китая и планирует расширять контакты со странами СНГ.

В Белоруссии имеются Околовское и Новоселковское месторождения железных руд, пригодные для промышленной разработки и использования. По данным НАН, промышленное освоение только Околовского месторождения позволит получать 4 млн.т. руды в год и производить 600 тыс.т. окатышей. На Околовском месторождении сосредоточено 166 млн.т. балансовой руды, которая залегает на глубине 220-250 м., что предполагает ее добычу шахтным способом. Удельное содержание железа в рудах этого месторождения составляет 24,3%, однако руды являются легкообогащаемыми. Новоселковское месторождение имеет запасы руды в 175 млн.т. с глубиной залегания 150-170 м., что также предполагает добычу шахтным способом. Это также легкообогащаемые руды, которые, помимо железа (133,6 млн.т.) содержат 5,7 млн.т. титановых и 205,7 тыс.т. ванадиевых руд. Интерфакс, 8.5.2007г.

— Третья по величине в мире сталелитейная компания Posco повысит цены на продукцию из нержавеющей стали на 400.000 вон (431,3 долл.) за тонну из-за подорожания никеля, который является основным сырьем. Это станет пятым повышением цен Posco в этом году. В 2006г. компания повышала цены на продукцию семь раз.

Цены на горячекатаную нержавеющую сталь сорта 300 будут увеличены на 8,6% до 5,05 млн. вон за тонну с 4,65 млн. вон, начиная с поставок 14 мая. Стоимость холоднокатаной нержавеющей стали сорта 300 вырастет до 5,32 млн. вон за тонну с 4,92 млн. вон. Мировые цены на никель с начала года выросли на 55%, достигнув рекордных 51.625

долл. за тонну в пятницу. На никель приходится 60% расходов при производстве пользующейся высоким спросом нержавеющей стали сорта 300. Рейтер, 7.5.2007г.

— Третья по величине в мире сталелитейная компания Posco будет ориентироваться на безникелевые нержавеющие продукты из-за высоких цен на никель. В 2007г. южнокорейская компания также планирует снизить закупки никеля на 14%, используя более дешевый никелевый лом вместо очищенного никеля. Мировые цены на никель выросли на 50% в этом году, достигнув на прошлой неделе рекордно высокой отметки в 50.150 долл. за тонну. Рейтер, 16.4.2007г.

— Чистая прибыль южнокорейской Posco, третьей по величине в мире сталелитейной компании, в I кв. 2007г. выросла на 38%, говорится в сообщении компании в четверг. Чистая прибыль Posco за отчетный период составила 982 млрд. вон (1,05 млрд.долл.) против пересмотренной прибыли в 713 млрд. в I кв. пред.г. Показатель стал максимальным за 6 кв. Аналитики в среднем ожидали чистую прибыль на уровне 873 млрд. вон. Операционная прибыль увеличилась на 41% до 1,11 трлн. вон.

Продажи в I кв. составили 5,7 трлн. вон против 4,66 трлн. в I кв. пред.г., тогда как аналитики ожидали 5,49 трлн. Posco повысила прогноз продаж на 2007г. до 22,6 трлн. вон с ожидаемых ранее 21,3 трлн. Прогноз операционной прибыли был пересмотрен до 4,3 трлн. вон с 4,1 трлн. Рейтер, 12.4.2007г.

Куба

МЕТАЛЛУРГИЯ, ГОРНОДОБЫЧА

— В 2007г. Куба намерена поставить в Китай 40 тыс.т. никелевой руды. Об этом заявил находящийся в Пекине с визитом министр иностранных дел Кубы Фелипе Перес Роке. Выступая с речью в Китайской академии современных международных отношений, кубинский министр отметил, что Куба является стабильным стратегическим поставщиком никелевой руды в Китай. На конец пред.г., общий объем поставок уже приблизился к 30 тыс.т.

Между Кубой и Китаем поддерживается глубокий и широкий политический диалог, постоянно укрепляется взаимодействие в международных организациях. На данный момент Китай стал вторым торговым партнером Кубы по объему товарооборота, который в 2006г. превысил рекордную отметку в 2 млрд.долл. США. Больших достижений обе страны добились также в области образования, здравоохранения, туризма и сельского хозяйства.

Министр иностранных дел Кубы прибыл с визитом в Пекин 15 апр. по приглашению своего китайского коллеги Ли Чжаосина. До этого он посетил г.Гуанчжоу (южно-китайская пров.Гуандун) и принял участие в церемонии открытия генконсульства Кубы в Гуанчжоу. Синьхуа, 18.4.2007г.

Кувейт

МЕТАЛЛУРГИЯ, ГОРНОДОБЫЧА

— Нарастание мощностей металлургического сектора стимулировало рост спроса на промышленный газ. Два известных игрока из Кувейта — ROC Group и Arabian Industrial Gases Company (AIGCO) объединились с ведущими металлургическими компаниями, поставив целью расширение мощностей. За последние несколько лет ROC

Group создала современные производственные мощности, хранилища и сеть сбыта таких продуктов, как азот, кислород, аргон, ацетилен, водород, углекислый газ и сухой лед в различных районах Ближнего Востока. Доля группы ROC Group на мировом рынке ОАЭ и Кувейта в сегменте промышленный газ превышает 50%.

Emirates Industrial Gases Company (EIGC), одна из дочерних компаний ROC Group, недавно подписала контракт на условиях «строительство-собственность-управление» с металлургической компанией Al Ghurair Iron & Steel для нового комплекса по производству холоднокатаной стали с гальваническим покрытием в Абу Даби. EIGC обеспечит снабжение азотом и водородом для поддержки производства гальванизированной рулонной стали, протравленной стали горячего проката, стали с пропиткой и стали холодного проката. Al Ghurair является одним из крупнейших бизнес конгломератов региона.

Альарит альалид, главный вице-президент ROC Group, заявил: «EIGC планирует повысить на 400 т. в месяц текущую производственную мощность компании в 220 т., инвестировав 25 млн.долл. EIGC заинтересована в развитии различных секторов промышленности, не только металлургии. Во II пол. 2006г. группа подписала контракт сроком на 20 лет на поставку природного газа на условиях «строительство-собственность-управление» с американской корпорацией Guardian Industries для первого завода по производству стекла, строящегося в ОАЭ.

По условиям контракта EIGC должна обеспечить снабжение азотом, кислородом и водородом стекольного производства нового завода мощностью 700 т. ежедневно. Этот контракт стал первым контрактом подобного рода в регионе». Наджи Скаф, гендиректор AIGCO, добавил: «Сейчас мы ведем переговоры с другими сталелитейными компаниями региона по поставкам промышленных газов для электрических дуговых печей. Каждый из этих контрактов вносит весомый вклад в наш сектор. Сегодня компания расширяет свои операции, строя новый завод в Рас альайме в рамках проекта по производству изделий из стекла. Новый проект будет реализован в течение 15 лет, при этом общие инвестиции компании составят Dh30 млн.».

AIGCO недавно сдала в эксплуатацию трубопровод и подготовила хранилища для жидкого кислорода, жидкого углекислого газа и LPG для компании Zamil Steel в Рас альайме. Комплекс оборудован по последнему слову техники и способен управлять производственной мощностью в 40 тыс.т. в год. Завод будет выпускать, в основном, стальные конструкции для зданий, стальные балки для наружных стен и настилы для пола. Кроме того, Zamil Steel намерена задействовать AIGCO в снабжении второй фазы проекта, которую планируется ввести в эксплуатацию к концу 2007г. AIGCO увеличит свой флот на два танкера модели 33KL компании Cryolor. Khaleej Times, 26.3.2007г.

Либерия

МЕТАЛЛУРГИЯ, ГОРНОДОБЫЧА

— Евросоюз объявил накануне об отмене эмбарго на импорт необработанных алмазов из Либерии в соответствии с решением Совета безопасности ООН от 27 апр. 2007г. Об этом сообщила пресс-служба совета ЕС.

СБ ООН ввел запрет на поставки оружия в Либерию, а также на импорт алмазов из этой страны в 2001г., сочтя, что ее власти продолжают поддерживать повстанцев из Объединенного революционного фронта на территории Сьерра-Леоне. После отставки президента Либерии Чарльза Тейлора и формирования переходного правительства санкции были несколько модифицированы. Руководству страны было рекомендовано создать прозрачный режим сертификации для торговли необработанными алмазами.

В апр. 2007г. СБ ООН высоко оценил действия нынешнего руководства Либерии по восстановлению мира и безопасности и принял резолюцию об отмене эмбарго на импорт алмазов. Прайм-ТАСС, 26.6.2007г.

— Совет безопасности ООН отменил санкции, запрещающие экспортировать алмазы из Либерии. В единогласно принятой в пятницу членами совета резолюции отмечается, что руководство Либерии достаточно сделало для того, чтобы установить контроль над ситуацией в стране и пресечения контрабандной поставки алмазов на внешние рынки.

Санкции, введенные советом безопасности ООН в 2001г., включали в себя эмбарго на прямой и непрямой импорт всех необработанных алмазов с территории Либерии, независимо от того, либерийского происхождения эти алмазы или нет. С тех пор эти санкции продлевались Совбезом ООН несколько раз.

В резолюциях СБ ООН содержалось требование к властям Либерии прекратить все связи с повстанцами Сьерра-Леоне, продолжающими боевые действия благодаря зарубежной поддержке. По мнению экспертов ООН, Монровия активно помогала боевикам сьерра-леонского Объединенного революционного фронта сбывать добытые на территории Сьерра-Леоне алмазы и взамен поставляла оружие и боеприпасы. В 2005г. в Либерии прошли первые после 14 лет гражданской войны и хаоса всеобщие президентские и парламентские выборы. Они проводились под контролем миссии ООН в Либерии. Прайм-ТАСС, 28.4.2007г.

Люксембург

Металлургия

В Люксембурге 30 июня 2006г. прошло внеочередное собрание акционеров компании Arcelor. На нем присутствовали держатели 60,3% акций компании. Обсуждался вопрос сделки по обмену акций Arcelor на акции российского ОАО «Северсталь». По итогам голосования акционеры Arcelor — владельцы 57,94% ее акций, высказались против сделки с «Северсталью».

Накануне совет директоров компании Arcelor единогласно предпочел сделку с группой Mittal Steel, поскольку ее пересмотренное предложение значительно превосходило предложение российской «Северстали» (в последний момент Л.Миттал увеличил предлагаемую сумму до 33,7 млрд. евро).

Совет директоров Arcelor рекомендовал акционерам принять новое предложение Mittal Steel, которая повысила цену за акцию Arcelor до 40,4 евро. Акционерам Arcelor предложили поменять 12 акций компании на 13 акций Mittal с доплатой в 150,6 евро. Л.Миттал получит 43% акций новой группы Arcelor-Mittal.

По сообщениям информационных агентств, решающим стало мнение шести ведущих мировых

финансовых институтов, которые рекомендовали принять предложение Л.Миттал. Mittal Steel официально объявила о желании поглотить Arcelor в середине мая, оценив ее примерно в 22 млрд. евро. Тогда руководство Arcelor заблокировало поглощение со стороны Mittal Steel, договорившись о слиянии с «Северсталью». В борьбе за голоса акционеров Mittal улучшила условия предложения, подняв оценку Arcelor до 25,8 млрд. евро.

В конце мая владелец «Северстали» А.Мордашов подписал с Arcelor соглашение о слиянии. (Он мог получить в свое распоряжение 32,2% акций новой совместной структуры.)

В результате объединения компании Arcelor с российским ОАО «Северсталь» на мировом рынке могла появиться крупнейшая компания черной металлургии с объемом производства около 70 млн.т./г. Объединяясь с «Северсталью», группа Arcelor надеялась застраховаться от поглощения компанией Mittal Steel. Рассматривая планировавшееся слияние с российской компанией, Arcelor учитывала ее значение как крупного производителя тонкого листа для автомобильной промышленности. В 2006г. Arcelor и «Северсталь» создали СП «Севергал» по выпуску оцинкованного листа.

Mittal Steel является крупнейшим в мире производителем стали. В 2005г. производство стали группой Mittal Steel с учетом приобретенных ею активов, по данным германской печати, составило 63 млн.т. В апр. прошлого года Mittal приобрела International Steel Group (США). В 2005г. она купила Криворожский МК (Украина) и заявила о намерении присоединить активы Arcelor.

По объему выплавки стали Arcelor, созданная в 2002г. в результате объединения активов компаний Usinor, Arbed и Aceralia, в 2005г. занимала второе место в мире.

С объединением предприятий Mittal Steel и Arcelor общие мощности группы достигнут примерно 120 млн.т./г. Это будет, как считают, конкурентным противовесом стран Запада черной металлургии КНР. С образованием такого крупного производителя, по-видимому, произойдут значительные изменения в тенденциях развития глобальной черной металлургии.

Производство стали ведущими компаниями, в млн.т.

	2004г.	2005г.
Mittal Steel (Нидерланды).....	42,8.....	63,0
Arcelor (Люксембург).....	46,9.....	46,7
Nippon Steel Corp. (Япония)	31,4.....	32,9
Posco (Респ. Корея)	31,1.....	31,4
JFE Steel (Япония)	31,1.....	29,9
Baosteel (КНР).....	21,4.....	22,7
US Steel (США).....	20,8.....	19,3
Nucor (США)	17,9.....	18,5
Corus (Великобритания).....	18,6.....	18,2
Riva Group (Италия)	16,7.....	17,5
Thyssen Krupp Stahl (ФРГ).....	17,6.....	16,5
Евразхолдинг (Россия).....	12,3.....	13,9
Северсталь (Россия)	12,8.....	13,6
Gerdau (Бразилия)	13,4.....	13,7
Sumitomo Metal Industries (Япония)	12,3.....	13,5

Экспортные цены на чугун и стальную продукцию, вывозимую из СНГ, в долл. за 1 т., I — фоб порты Черного и Балтийского морей, II — фоб порты Дальнего Востока

	I	II
Чугун	335-340	325-330
Заготовка.....	420-435
Слябы	500-520

Арматурная сталь	440-460
Сортовая сталь.....	480-500
Катанка	440-470
Балки и швеллеры.....	400-420
Толстый лист (10-50 мм.).....	450-500	510-550
Рулонная сталь
Горячекатаная	570-620	500
Холоднокатаная.....	620-670	600

Источник: Metal Bulletin, 19 июня 2006г. БИКИ 13.7.2006г.

На долю 10 ведущих стальных компаний, по данным журнала Metal Bulletin, в 2005г. приходилось 25,9% (287 млн.т.) мировой выплавки стали против 26,7% в пред.г.

В 2005г. крупнейшим в мире продуцентом стала группа Mittal Steel (49,89 млн.т.), которая опередила группу Arcelor (Люксембург), занявшую 2 место; на 3 оказалась Nippon Steel (Япония), которая увеличила выплавку на 47,8%. Далее следовали: Posco (Республика Корея), японская JFE Steel, китайская Shanghai Baosteel, US Steel (США), Nucor (США), англо-голландская группа Corus и итальянская группа Riva, которая потеснила Thyssen Krupp Stahl (ФРГ). В десятку ведущих компаний мира входят 4 европейских, 3 азиатских, 2 американских и 1 транснациональная Mittal Steel (владеющая металлургическими заводами в Азии, Европе, Северной Америке и других регионах).

В 2005г. производство стали группой Mittal Steel увеличилось на 16,5% с учетом приобретенных ею активов.

В апр. прошлого года Mittal приобрела International Steel Group (США). В 2005г. она купила Криворожский МК (Украина) и заявила о намерении присоединить активы Arcelor. С объединением их предпринятый общие мощности группы достигнут примерно 120 млн.т./год. Это будет, как считают, противовесом в конкурентной борьбе черной металлургии стран Запада с КНР.

Изменения произошли в черной металлургии КНР. Число китайских компаний, у каждой из которых объем производства превышал 2 млн.т. в год, в 2005г. возросло от 4 до 47.

В Китае, крупнейшем в мире продуценте стали (в 2005г. — 349,4 млн.т.), многие металлургические фирмы расширили производство, Shanghai Baosteel (6 место в мире) — на 6,2% — до 22,7 млн.

На долю КНР в мировой выплавке приходилось 31,6%. Процесс концентрации производства в черной металлургии заметно ускорился. В 2005г. 47 китайских компаний выплавляли более 2 млн.т. стали в год (против 25 фирм в 2002г.). В 2005г. уже 7 компаний выплавляли более 10 млн.т. стали, тогда как в 2004г. — только две компании (Shanghai Baosteel и Anshan). Несколько китайских продуцентов, увеличив выплавку на 3-4 млн.т., поднялись в перечне компаний на более высокие места — Wuhan, Jiangsu Shagang, Jinan и Laiwu.

В 2006г. намечено осуществить слияние Anshan и Benxi. В стране возросло число фирм, владеющих заводами средней мощности. Компания Jiangsu Shagang увеличила объем выплавки стали с 2004 г. на 39% - до 10,5 млн.т. Ряд других китайских продуцентов существенно расширили производство стали — Laiwu — на 57%, Liuzhou — на 47%.

В США многие компании в прошлом году уменьшили выплавку стали, в частности US Steel (7 место) — на 7,5%.

Продолжался процесс консолидации в черной металлургии США и за последние 2 года произошли изменения. В десятку ведущих стальных компаний

мира входят 2 американских: US Steel, владеющая металлургическими заводами на территории США и Европы, и Nucor (передвинулась с 9 на 8 место).

Среди компаний, владеющих мини-заводами, в 2005г. крупнейшей была американская Nucor (18,9 млн.т.), далее следовали бразильская Gerdau и южнокорейская INI Steel. Gerdau (14 место) в 2005г. увеличила производство до 13,7 млн.т.

Продолжалась концентрация производства в черной металлургии РФ. На 12 месте находилась «Северсталь» (Череповецкий МК) (передвинулась с 13 в 2004г.), которая приобрела активы Lucchini (Италия). На 13 месте находился «Евразхолдинг» (Россия). В эту металлургическую компанию входят Западносибирский МК, Нижнетагильский МК и Кузнецкий МК.

Группа «Мечел» (Челябинский МК) не вошла в число 40 крупнейших фирм, она сократила производство на 4,8% — до 5,9 млн.т.

В списке не были опубликованы данные по компаниям Hulsamex и Sidor, которые вошли в аргентинскую Techint Group, а также по CST, входящую теперь в Arcelor Brasil.

В 2005г. объем производства у каждой из 120 наиболее крупных в мире стальных компаний превышал 2 млн.т. (в 2004г. — у 113).

Производство стали ведущими компаниями, млн.т.

	2003г.	2004г.	2005г. ¹⁾
Mittal Steel (Нидерланды).....	42,84	49,89 ²⁾	49,89 ²⁾
Arcelor (Люксембург)	42,76.....	46,90.....	46,65
Nippon Steel Corp. (Япония).....	31,76.....	31,41.....	32,91
Posco (Респ. Корея)	29,71.....	31,05.....	31,42
JFE Steel (Япония).....	29,78.....	31,13.....	29,57
Shanghai Baosteel (КНР).....	19,87.....	21,41.....	22,73
US Steel (США)	17,92.....	20,83.....	19,26
Nucor (США).....	15,82.....	17,91.....	18,45
Corus (Великобритания)	18,87.....	18,60.....	18,18
Riva Group (Италия).....	15,66.....	16,70.....	17,53
Thyssen Krupp Stahl (ФРГ)	17,02.....	17,58.....	16,55
Череповецкий МК (Россия).....	9,89.....	12,80.....	15,16 ³⁾
Евразхолдинг (Россия).....	12,07.....	12,23.....	13,85
Gerdau (Бразилия).....	12,30.....	13,40.....	13,70
Sumitomo Metal Industries (Япония).....	13,29.....	12,33.....	9,33
Wuhan (КНР).....	8,43.....	9,31.....	13,05
Sail (Индия).....	12,39.....	12,14.....	12,22
Anshan (КНР).....	10,18.....	11,33.....	11,90
China Steel (Тайвань).....	10,10.....	12,17.....	11,65 ⁴⁾
Techint Group (Аргентина)	6,21.....	8,93.....	11,42
Магнитогорский МК (Россия).....	11,47.....	11,28.....	11,38
Jiangsu Shagang (КНР).....	5,02.....	7,55.....	10,46
Shougang (КНР).....	8,12.....	8,48.....	10,44
Jinan Steel (КНР)	5,05.....	6,87.....	10,42
Laiwu (КНР).....	4,22.....	6,58.....	10,34
Tangshan (КНР).....	6,08.....	7,66.....	10,07
Maanshan (КНР).....	6,06.....	8,03.....	9,65
Imidro (Иран).....	7,90.....	8,70.....	9,41
Usiminas (Бразилия).....	8,73.....	8,95.....	8,66
Новолипецкий МК (Россия).....	8,90.....	9,12.....	8,47
Valin (КНР).....	5,19.....	7,13.....	8,45
INI Steel (Респ. Корея).....	7,24.....	7,92.....	8,17
Kobe Steel (Япония)	7,25.....	7,67.....	7,73
Handan (КНР).....	6,06.....	6,80.....	7,34
Salzgitter (ФРГ).....	8,56.....	6,93.....	7,14 ⁵⁾
Baotou (КНР).....	5,25.....	5,43.....	7,02
Мариупольский МК (Украина)	6,46.....	6,90.....	6,95
Криворожский МК (Украина).....	7,08.....	7,13.....	6,93
Bluescope (Австралия).....	6,47.....	6,60.....	6,78
Benxi (КНР).....	7,20.....	5,49.....	6,51
Voest-Alpine (Австрия).....	5,70.....	5,90.....	6,40

Panzhihua (КНР).....	5,34	5,98	6,19	Essar Steel (Индия).....	2,29	2,15
Азовсталь (Украина).....	5,34	5,71	5,91	Diler-Yazici (Турция).....	2,12	2,14
Челябинский МК (Россия).....	4,93	6,20	5,90	Nanchang (КНР).....	1,80	2,14
Celsa (Испания).....	4,30	4,80	5,84	Lingyuan (КНР).....	2,01	2,11
Anyang Steel (КНР).....	4,60	5,24	5,80	Habas (Турция).....	2,07	2,08
Jiuquan Iron and Steel (КНР).....	2,26	3,70	5,65	Tianjin Tiangang (КНР).....	1,77	2,08
AK Steel (США).....	5,35	5,60	5,63	Shaanxi Longmen.....	1,22	2,02
Taiyuan (КНР).....	3,18	4,64	5,39	Chanzhou Zhongtian (КНР).....	1,03	2,02
CSN (Бразилия).....	5,32	5,51	5,20	Shuicheng (КНР).....	1,83	2,01
Erdemir (Турция).....	4,94	5,03	5,15	JSW Steel (Индия).....	1,76	2,0
Jianlong Steel (КНР).....	2,57	3,35	5,01	¹⁾ Оценка.		
Tata Steel (Индия).....	4,27	4,23	4,60 ²⁾	²⁾ Включая производство LNM Holding, часть объема выпуска ISG, Кри- ворожским МК и Valin.		
Beitai (КНР).....	2,51	2,84	4,55	³⁾ Включая часть объема производства фирмой Lucchini.		
Liuzhou (КНР).....	2,05	3,10	4,55	⁴⁾ Включая производство на СП с Sumitomo Metal Industries.		
Stelco (Канада).....	4,69	4,91	4,54	⁵⁾ Без учета производства V and M.		
Tangshan Guofeng (КНР).....	3,25	4,04	4,54	⁶⁾ Включая часть объема производства NatSteel Group. БИКИ, 16.5.2006г.		
Nanjing (КНР).....	3,30	4,56	4,38	Люксембург беден своими природными ресур- сами. Развитие его промышленности началось с от- крытия в 1850г. у южной границы страны богатых месторождений железной руды, относящихся к об- ширному Лотарингскому бассейну, которое отме- тило поворотный момент для Люксембурга и озна- чало его экономический взлет. Важная сталелитей- ная промышленность возникла на юго-западе страны, привлекая десятки тысяч иностранных рабочих в рудные шахты и стальные фабрики, при- нося процветание всей стране.		
Запорожский МК (Украина).....	4,35	4,45	4,38	С середины 1970гг., добыча руды быстро сокра- щалась и была свернута в начале 1997г. Тогда же была погашена последняя доменная печь. Значи- тельное сталелитейное производство в последние годы работало на базе импортной руды, ввозив- шейся главным образом из Франции. И если на до- лю стали в 1950гг. приходилась треть ВВП страны, то в 2001г. — всего 3,5%. За этот период производ- ство стали и чугуна сократилось вдвое.		
Dofasco (Канада).....	4,26	4,99	4,19			
Hadeed (Сауд. Аравия).....	3,93	3,89	4,19			
Ezz Group (АРЕ).....	3,36	4,10	4,16			
Jiangxi Xinyu (КНР).....	2,57	3,27	4,02			
SSAB (Швеция).....	3,91	4,14	3,97			
Nisshin Steel (Япония).....	3,89	4,03	3,91			
Rautaruukki (Финляндия).....	4,57	4,55	3,80			
Альчевский МК (Украина).....	3,49	3,77	3,72			
Уральский МК (Россия).....	3,41	3,62	3,62			
Xuanhua (КНР).....	2,47	3,33	3,59			
Shaoguan (КНР).....	2,88	3,46	3,53			
Kunming (КНР).....	2,36	2,67	3,50			
Tianjin Tiantie (КНР).....	2,73	3,45	3,43			
Tokyo Steel (Япония).....	3,65	3,63	3,38			
Hebei Jinxi (КНР).....	2,44	3,39	3,37			
Pingxiang (КНР).....	2,41	3,37	3,37			
Steel Dynamics Inc. (США).....	2,56	3,15	3,28			
Duferco Group (Швейцария).....	3,66	3,74	3,25			
Ahmsa (Мексика).....	2,90	3,01	3,24			
Днепропетровский МК (Украина).....	3,17	3,25	3,23			
Vizag Steel (Индия).....	3,36	3,42	3,23			
Qingdao (КНР).....	2,03	2,25	3,09			
Ipsco (США).....	2,98	2,98	3,05			
Guangzhou (КНР).....	2,41	3,03	3,03			
Fujian Sangang (КНР).....	2,11	2,54	3,00			
Hangzhou (КНР).....	2,60	2,78	3,00			
Tonghua (КНР).....	2,23	2,52	2,93			
Global Steel Holding (Великобритания).....	1,98	2,86	2,86			
Xinjiang Bayi (КНР).....	2,22	2,84	2,84			
Vallourec (Франция).....	2,75	2,77	2,77			
Dongkuk Steel (Респ. Корея).....	2,85	2,97	2,74			
Lion Group (Малайзия).....	3,10	3,40	2,70			
Commercial Metals Co (США).....	2,10	2,90	2,69			
Chongqing (КНР).....	2,07	2,64	2,66			
Icdas (Турция).....	2,81	2,57	2,57			
ОЭМК (РФ).....	2,35	2,46	2,55			
Megasa (Испания).....	2,50	2,50	2,50			
Chengde (КНР).....	2,18	2,42	2,42			
Saarstahl (ФРГ).....	2,50	2,72	2,41			
Xingtai (КНР).....	2,16	2,38	2,38			
Algoma (Канада).....	2,22	2,30	2,34			
Feralpi Group (Италия).....	2,05	2,19	2,32			
Wheeling-Pittsburgh (США).....	2,14	2,18	2,27			
Trinecke Zelezarny (Чехия).....	2,43	2,43	2,25			
Енакиевский МК (Украина).....	2,27	2,46	2,25			
Acerinox (Испания).....	2,20	2,30	2,24			
Shanxi Haixia (КНР).....	2,02	2,47	2,23			
Chuanwei (КНР).....	2,00	2,22	2,22			
Alfonso Galardo (Испания).....	0,63	2,22	2,22			
Kyoei Steel (Япония).....	2,68	2,26	2,16			
Shijiazhuang (КНР).....	2,08	2,16	2,16			

Черная металлургия, в тыс.т.

	1998г.	1999г.	2000г.
Сталь.....	2580,2	2476,9	2600,3
Профильный прокат.....	1045,4	984,5	1018,3
Сортовой прокат.....	655,8	653,4	754,0
Рельсы.....	42,4	47,6	42,6
Крепь.....	291,3	372,5	343,7
Катанка.....	430,8	458,1	616,1
Листовой прокат.....	984,0	915,1	866,2
Полуфабрикаты.....	43760	49064	53661
Всего прокат.....	3886,9	3983,0	4238,5
Всего прокат + сталь.....	6467,1	6459,9	6838,5

Источник: Федерация черной металлургии Люксембурга

Промышленные инвестиции, в млрд.люкс.фр.

	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.
Сырьевая промышленность.....	2,3	1,8	2,1	2,8
Металлургия.....	5,9	4,4	5,0	3,8
Машиностр. электротехнич.....	1,8	2,4	2,4	2,5
Перерабатывающая пр-ть.....	4,9	5,8	6,1	7,0
Пищевая промышленность.....	0,6	0,6	0,4	1,8
Произ-во и распр.эл.энергии.....	1,3	1,2	1,0	1,5
Добывающая промышленн.....	0,1	0,1	0,1	0,1

Источник: СТАТЕК

Черная металлургия продолжает оставаться одной из наиболее развитых отраслей промышленности Люксембурга. Она обеспечивает, с учетом сопутствующих производств, занятость 11 тыс.чел. На долю продукции черной металлургии приходится 40% общего объема промпроизводства. Стальной экспорт составляет 27% люксембургских продаж.

Основной люксембургский сталелитейный концерн «Арбед» (ARBED, Acieries Reunies de Burbach-

Eich-Dudelange), основанный в 1911г. и являющийся крупнейшим промпредприятием страны, производит 90% всей стальной продукции Люксембурга. В 2002г. компания вошла в состав крупнейшей в мире ЕСовской металлургической группы «Арселор». Сталелитейное производство двух основных предприятий отрасли черной металлургии Люксембурга («Арбед» и «Поль Вьют») переориентировано на использование металлолома в качестве сырья и выплавку в электропечах. В 2002г. в стране было произведено 2,73 млн.т. стали и 4,52 млн.т. стального проката. Основные виды производимой предприятиями стали – рулонная и листовая. В 2002г. на предприятиях группы «Арбед» продолжилось сокращение численности персонала, достигнув 7020 чел. Предприятие продолжает оставаться главным работодателем страны.

МЕТАЛЛУРГИЯ, ГОРНОДОБЫЧА

– Руководство компании «АрселорМитал» объявило предварительные данные по итогам деятельности объединенного гиганта за 9 месяцев 2007г. Согласно этим данным, чистая прибыль компании за 9 месяцев 2007г. выросла на 42% и составила 7,93 млрд.долл. по сравнению с 5,6 млрд.долл., полученными за аналогичный период годом ранее. Об этом сообщается в опубликованном финансовом отчете компании.

Объем продаж ArcelorMittal за отчетный период увеличился на 18% и составил 77,22 млрд.долл. против 65,37 млрд.долл. в янв.-сент. 2006г.

Чистая прибыль ArcelorMittal в III кв. 2007г. выросла на 26% – до 2,96 млрд.долл. по сравнению с 2,18 млрд.долл., полученными за аналогичный период годом ранее. Объем продаж увеличился на 16% и составил 25,52 млрд.долл. против 22,07 млрд.долл. в июле-сент. 2006г.

Финансовые показатели ArcelorMittal оказались выше прогнозов аналитиков, полагавших, что квартальная прибыль компании не превысит 4,76 млрд.долл. Сталелитейный гигант ArcelorMittal образован в авг. 2006г. в результате слияния люксембургской Arcelor и Mittal Steel, принадлежащей индийскому бизнесмену Лакшми Митталу. Сумма сделки была оценена в 40 млрд.долл. Слияние Arcelor и Mittal Steel позволило создать объединенную компанию, которая контролирует 10% мирового рынка стали.

Руководство объединенного сталелитейного гиганта отметило, что в ближайшие годы цены на сталь будут расти. Рост цен в связи с ростом спроса на данный вид продукции составит 6%. Важную роль в ценовой политике на сталь будет играть Китай. По данным Международной федерации металлургов, спрос Китая на сталь составляет 35% от мирового, и, по их прогнозам, в 2008г. потребности Китая в стали увеличатся на 11,5%. L'Echo. www.economy.gov.ru, 22.11.2007г.

– Компания «АрселорМиттал» совместно с крупной турецкой группой «Борусан» решили инвестировать по 500 млн. евро в строительство в Турции нового сталепрокатного завода, с техническими возможностями производства до 4,8 млн.т. стали в год. Этот завод будет построен на северо-востоке Турции в районе Гемелик, завод будет запущен в эксплуатацию в 2010г. Представители компании оценили турецкий рынок стали как очень перспективный, который ежегодно увеличивает производство стали на 6%. L'Echo. www.economy.gov.ru, 23.10.2007г.

– Крупнейший мировой сталепроизводитель ArcelorMittal потратит 35 млрд.долл. в ближайшие восемь лет на новые мощности, в основном в Индии, хотя не исключает постройки первого собственного завода в России, сказал глава компании Лакшми Миттал в интервью Financial Times. На постройку двух предприятий в Индии компания собирается потратить 20 млрд.долл.

ArcelorMittal также надеется укрепить пока слабые позиции в Китае, ожидая одобрения Пекина покупки миноритарной доли в китайском сталепроизводителе Laiwu, а в долгосрочной перспективе – разрешения иностранцам покупать контроль в китайских компаниях.

Миттал сказал, что нынешний кредитный кризис не сказывается на большинстве клиентов компании и подтвердил благоприятные условия для сталелитейного сектора, за исключением рынка США.

ArcelorMittal представлен на постсоветском пространстве предприятиями в Казахстане и на Украине. Рейтер, 25.9.2007г.

– Крупнейшая сталелитейная компания мира Arcelor Mittal согласилась продать принадлежащий ей завод Sparrows Point в США за неназванную сумму.

Arcelor Mittal сообщила, что продает завод совместному предприятию, контролируемому Esmark Inc. and Wheeling-Pittsburgh Corp. Участие в сделке также приняли промышленные и институциональные инвесторы.

Ранее американские регуляторы в качестве одного из условий слияния Arcelor и Mittal объявили необходимым продажу компанией канадской Dofasco либо заводов Weirton Steel или Sparrows Point.

В янв. 2006г. Arcelor договорилась о покупке Dofasco за 4,85 млрд.долл. Arcelor выиграла борьбу за Dofasco у немецкой промышленной группы ThyssenKrupp.

Однако независимый голландский фонд – которому в апр. 2006г. Arcelor передал акции Dofasco и права на его технологии для предотвращения продажи Dofasco крупнейшей стальной группой мира Mittal в пользу немецкой ThyssenKrupp – отказался аннулировать данное соглашение.

Американская сервисная компания Esmark также ведет переговоры о получении шестимесячного опциона на право выкупа до 50% Winner Steel LLC, приобретенной в мае СП одного из крупнейших российских производителей стали Новолипецкого меткомбината (НЛМК) и европейской сталелитейной компании Dufasco за 212 млн.долл. Рейтер, 2.8.2007г.

– Крупнейший в мире сталепроизводитель Arcelor Mittal сообщил о росте прибыли во II кв. 2007г., превысив прогнозы аналитиков благодаря сильному спросу и высоким ценам на продукцию компании. Прибыль до уплаты налогов, процентов, износа и амортизации (Ebitda) выросла до 5,326 млрд.долл. с 3,500 млрд.долл. за аналогичный период пред.г.

Аналитики, опрошенные Рейтер, в среднем прогнозировали прибыль на уровне 4,65 млрд.долл. Компания Arcelor Mittal, образованная в пред.г. в результате поглощения компанией Mittal Steel своего ближайшего конкурента Arcelor, сообщила о получении синергетического эффекта в 972 млн.долл. в отчетном периоде, что превысило ранее ожидавшийся эффект в 830 млн.долл.

Компания также сообщила о превышении текущим уровнем сбережений целевого уровня на конец года в 1,6 млрд.долл.

Целевой уровень Ebitda компании на III кв. составляет 4,7-4,9 млрд.долл. Чистая прибыль Arcelor Mittal во II кв. повысилась примерно на 50% до 2,723 млрд.долл. благодаря увеличению продаж на 20% до 27,223 млрд.долл.

Аналитики в среднем прогнозировали чистую прибыль в 2,4 млрд.долл. и продажи в 25,89 млрд.долл. В квартальном исчислении результаты деятельности компании повысились во всех областях бизнеса за исключением стального сектора, где показатели снизились из-за падения стоимости запасов вследствие недавнего сокращения цен на никель. Рейтер, 1.8.2007г.

— Объем мирового производства стали будет ежегодно расти на 3-4% и к 2015г. достигнет 1,7 млрд.т., сообщила немецкая газета Die Welt со ссылкой на исследование консалтинговой компании Boston Consulting Group. Объем производства стали в мире в 2006г. составил 1,2 млрд.т., сообщила Die Welt в анонсе статьи, которая будет опубликована во вторник. Согласно исследованию Boston Consulting Group, консолидация в этом секторе будет продолжаться, сообщает газета.

К 2010г. на долю 10 крупнейших сталелитейных компаний будет приходиться 35% мирового производства, в то время как сейчас их доля составляет 28% мирового производства. В долгосрочной перспективе будет существовать до четырех сталелитейных групп, ежегодный объем производства каждой из которых превысит 80 млн.т., и еще шесть групп, каждая из которых будет производить до 60 млн.т. стали в год. Объем производства ведущего мирового производителя стали компании Arcelor Mittal составляет 118 млн.т. в год, сообщается на веб-сайте компании. Рейтер, 28.5.2007г.

— Крупнейшая сталелитейная компания мира Arcelor Mittal изучает возможность покупки АК Steel Holding на фоне продолжающейся консолидации стального сектора, сообщила газета Financial Times на принадлежащем ей веб-сайте Alphaville.

Согласно сообщению FT Alphaville, Arcelor Mittal может оценить АК Steel в 40 долл. за акцию, что составит в общей сложности чуть меньше 4,5 млрд.долл. «Мы не комментируем рыночные слухи», — сказал представитель Arcelor Mittal Жан Ласар. Акции АК, чья штаб-квартира располагается в штате Огайо, взлетели на внебиржевых торгах на 22% до 39,00 долл. против 32,06 долл. при закрытии в понедельник. Выручка АК Steel в 2006г. составила 6 млрд.долл.

Чистая прибыль компании в I кв. 2006г. составила 62,7 млн.долл., или 0,56 долл. на акцию, по сравнению с 6,2 млн.долл., или 0,06 долл. на акцию, годом ранее. Акции Arcelor Mittal на торгах в Париже потеряли 2% до 41,59 евро. Рейтер, 8.5.2007г.

— Чистая прибыль Evraz Group, зарегистрированной в Люксембурге, по МСФО за 2006г. увеличилась на 50,9% до 1,385 млрд.долл. по сравнению с 2005г. Об этом говорится в сообщении компании. При этом чистая прибыль Evraz Group с учетом интересов миноритариев дочерних компаний увеличилась на 39% до 1,459 млрд.долл. С учетом увеличения доли Evraz Group в дочерних компа-

ниях, произошедшей за 2006г., прибыль миноритариев дочерних компаний уменьшилась на 45,2% до 74 млн.долл.

В 2007г. Evraz планирует произвести 15,5-16 млн.т. стали, 14,2-14,8 млн.т. проката, в том числе 1,6-1,7 млн.т. проката в США. В 2006г. производство стали составило 16,115 млн.т., проката — 14,457 млн.т. Также Evraz ожидает увеличения выручки за I пол. 2007г. на 45-55% против 3,825 млрд.долл. в I пол. 2006г., показателя Ebitda — на 50-60% против 1,096 млрд.долл. в I пол. 2006 г.

В 2007г. Evraz планирует инвестировать в развитие бизнеса 575 млн.долл. В 2006г. Evraz снизил капвложения на 5% до 660 млн.долл. по сравнению с 2005г. В том числе инвестиции в стальной сегмент составили 533 млн.долл., в горнодобывающий — 98 млн.долл.

Как сообщил журналистам в ходе телефонной пресс-конференции старший вице-президент компании по финансам Павел Татьяна, «в 2007г. основные инвестиции будут направлены на модернизацию первых переделов — производства чугуна и стали. В частности, будет реконструирована доменная печь N1 на Западно-Сибирском меткомбинате, из-за чего мы лишимся в этом году 1 млн.т. жидкой стали. При этом после реконструкции мы получим самую современную печь. Также продолжится реконструкция кислородно-конвертерного цеха на Нижнетагильском меткомбинате, которая проводится совместно с Siemens и Voest-Alpine и продлится до 2008г. Сейчас там производится 3,6-3,7 млн.т. жидкой стали, после реконструкции мы прибавим еще 0,5 млн.т., что позволит загрузить все МНЛЗ на комбинате и заменить мартен».

На Новокузнецком меткомбинате уже закрыт мартеновский цех и, на сегодняшний день, предприятие производит всю рельсовую продукцию из электростали, сообщил старший вице-президент Evraz Group.

Также П.Татьянин отметил, что Evraz разрабатывает проект по строительству горно-обогатительного комбината на Собственно-Качканарском месторождении титаномагнетитовых руд с подтвержденными запасами 3 млрд. т., которые могут быть увеличены за счет доразведки до 5 млрд. т. со средним содержанием металла до 16 проц. По графику первая руда там будет добыта в 2010г. При этом, по мнению участников рынка, для освоения данного месторождения необходимы 4-5 лет и инвестиции в размере 2-3 млрд. руб при добыче 50 млн.т. руды в год.

По словам Татьянина, «мы будем продолжать придерживаться стратегической задачи по увеличению количества акций, находящихся в свободном обращении до 25%. При этом сейчас трудно говорить о том с какой скоростью и какими шагами мы будем увеличивать free float». На сегодняшний день free float компании составляет 16,85%.

Относительно консолидации в отрасли П.Татьянин сообщил, что для Evraz консолидация не ключевая цель, компания готова рассматривать любые возможности для создания стоимости компании. Также старший вице-президент Evraz по финансам П.Татьянин сообщил, что Evraz ожидает в ближайшие дни разрешения антимонопольных органов ЮАР на увеличение доли в Highveld Steel and Vanadium Corporation Limited (ЮАР) с 24,9 до 79%. Сделка оценивается в 700 млн.долл.

По словам П.Татьянина, за 2006г. доля ванадиевого бизнеса в выручке Evraz составила 2,7% – 224 млн.долл.

В фев. 2007г. Evraz уже получил разрешение Европейской комиссии на приобретение Highveld Steel при выполнении Evraz некоторых условий. По соглашению, объявленному 14 июля 2006г., Evraz и Credit Suisse International приобрели по 24,9% в уставном капитале компании Highveld у Anglo South Africa Capital (Proprietary) Limited. В соответствии с условиями соглашения, Evraz владеет опционом на увеличение своей доли в Highveld Steel после получения одобрения регулирующих органов, в том числе регулирующих органов ЮАР.

Highveld производит 1 млн.т. стали в год. Она является мировым лидером по добыче ванадия (нее приходится 25% мирового производства этого металла) и выпуску феррованадиевых сплавов.

Ванадий широко используется в производстве нержавеющей стали, высокопрочных сплавов. В сплавах с титаном и алюминием он, применяется в производстве авиационных двигателей и авионики, в ядерной промышленности.

Evraz Group является одной из крупнейших вертикально-интегрированных металлургических и горнодобывающих компаний, предприятия которой осуществляют деятельность в России. Основные предприятия Evraz Group включают в себя 3 ведущих российских сталелитейных предприятия: Нижнетагильский, Западно-Сибирский и Новокузнецкий металлургические комбинаты, а также компании Palini e Bertoli в Италии, Vitkovice Steel в Республике Чехия и Evraz Oregon Steel Mills со штаб-квартирой в США.

Быстроразвивающийся горнодобывающий бизнес Evraz Group включает горнорудные предприятия «Евразруда», Качканарский и Высокогорский горно-обогатительные комбинаты, угольную компанию «Нерюнгриуголь», а также инвестиции в угольные компании «Распадская» и «Южкузбассуголь». Горнорудные активы позволяют Evraz Group выступать в качестве интегрированного производителя стали. Evraz Group также владеет и управляет Находкинским морским торговым портом на Дальнем Востоке России, через который осуществляется доступ к азиатским экспортным рынкам. Ванадиевый бизнес Evraz Group включает компанию Strategic Minerals Corporation (США) и инвестиции в Highveld Steel (ЮАР).

Летом 2006г. акционеры Evraz Group продали группе компаний Millhouse Capital, которой принадлежат все активы Романа Абрамовича, 50-проц пакет акций Lanebrook, контролирующей 80% Evraz Group. Сумма сделки близка к 3 млрд.долл. Акции Evraz Group котируются на Лондонской фондовой бирже (LSE) с июня 2005г. Прайм-ТАСС, 26.4.2007г.

– Прибыль крупнейшего в мире производителя стали Arcelor Mittal до выплат по процентам, налогам, переоценки и амортизации составила в 2006г. 15,3 млрд.долл., что немного ниже прогнозов аналитиков Аналитики прогнозировали, что Ebitda компании составит 15,4 млрд.долл.

Сам стальной гигант ранее сообщал инвесторам, что ожидает получение прибыли в диапазоне от 15,2 млрд.долл. до 15,4 млрд.долл. Продажи компании составили 88,6 млрд.долл. при прогнозе

аналитиков на уровне 88,2 млрд.долл. В пред.г. Mittal Steel купил люксембургского производителя стали Arcelor. Рейтер, 21.1.2007г.

Мадагаскар

МЕТАЛЛУРГИЯ, ГОРНОДОБЫЧА

– Как сообщает еженедельник Economist, в южной части о-ва Мадагаскар наблюдается значительный рост деловой активности, связанный с реализацией крупного инвестиционного проекта корпорацией Rio Tinto. Технично-экономическое обоснование готовилось с 80г., однако только в 2005г. Rio Tinto приступила к осуществлению данного проекта, во многом благодаря росту мировых цен на сырьевые товары. Корпорация направляет 650 млн.долл. на разработку крупнейшего из неосвоенных месторождений ильменита, что позволит добывать здесь 10% всего объема получаемого в мире этого вида минерального сырья. Его запасы, согласно предварительным оценкам, достаточны для рентабельной добычи в течение как минимум 40 лет. Ильменит содержит двуокись титана, используемую среди прочего в производстве красителей и солнцезащитных экранов. Обращает на себя внимание постепенное превращение КНР в одного из ведущих потребителей пигментного диоксида титана, спрос на который в Китае будет расти, согласно прогнозу, в среднем на 10,9% в год.

Однако вначале Rio Tinto в рамках СП, созданного с участием малагасийского правительства, уделяющего повышенное внимание привлечению иностранного капитала, должна построить автодороги, новый порт и необходимые объекты водоснабжения. Такой комплексный подход позволит решить некоторые острые проблемы близлежащего центра – г.Тауланару (Форт-Дофин), лишенного водопровода и испытывающего серьезные перебои с электричеством. Указанная горнодобывающая компания обязалась оказать информационную и образовательную помощь для обучения местного населения методам профилактики СПИДа.

Повышенный интерес к Мадагаскару проявляют и другие иностранные компании. Консорциум, возглавляемый канадской Dupontec, вкладывает 2,5 млрд.долл. в строительство предприятия по добыче руд, содержащих никель и кобальт. Южноафриканская Exxaro планирует освоение еще одного ильменитового месторождения. Alcan рассматривает возможность эксплуатации залежей бокситов вблизи Тауланару (Форта-Дофина). Несколько небольших компаний ведут разведку месторождений платины, золота и урана. Exxon Mobil и другие потенциальные инвесторы изучают перспективы добычи нефти на шельфе и на суше, хотя пока не ясно, насколько выявленные залежи достаточны для обеспечения рентабельности добывающих предприятий. Местные старатели, а также предприниматели из Таиланда и Шри-Ланки проявляют повышенный интерес к месторождениям сапфиров. Большая часть этих драгоценных камней поставляется в Азию. По словам одного из местных политиков, добыча 20 кг. сапфиров могла бы полностью решить долговую проблему Мадагаскара. Несколько лет назад около Илакаки был найден самый крупный сапфир (61500 карат), названный «Сапфиром тысячелетия» и находящийся

в собственности частной гонконгской компании. Его стоимость колеблется, по разным оценкам, от 100 млн. до 500 млн.долл.

Прослеживается определенная ориентация иностранного капитала на освоение залежей отдельных видов полезных ископаемых на Мадагаскаре. Западноевропейский капитал проявляет интерес к бокситам, французские предприниматели — к золоту и платине, инвесторы из Китая — к ильмениту, а из КНДР — к никелю.

Огромные запасы минерального сырья должны способствовать подъему экономики Мадагаскара, который пока, по классификации ООН, относится к числу наименее развитых стран мира: доходы на душу населения на острове составляют в среднем 290 долл. в год. Добыча горнорудного сырья и углеводородов, на которую приходится только 4% создаваемого в стране ВВП, к 2011г., скорее всего, обеспечит существенно большую долю ВВП — на уровне 12%. Бескомпромиссная борьба за доступ к богатым природным ресурсам может обострить такие проблемы, как коррупция и привести к ухудшению состояния уникальной, по ряду параметров, окружающей среды, а также усилить внутривластную напряженность на Мадагаскаре.

Переизбранный в декабре на пост президента крупный предприниматель М.Равалуманана намерен противостоять указанным негативным тенденциям. Отсутствие четкой нормативной базы, регламентирующей выдачу лицензий на эксплуатацию месторождений минерального сырья, заставило малагасийские власти разработать новые законы, благодаря которым была создана более открытая система, существенно улучшившая инвестиционный климат и предсказуемость результатов от вложения капитала в проекты на территории Мадагаскара. Сократилась контрабанда драгоценных камней, создана современная база по их огранке, что способствовало повышению стоимости малагасийского экспорта. До начала реализации на острове крупных проектов по добыче полезных ископаемых правительство Мадагаскара планирует подключить страну к реализации глобальной инициативы по обеспечению прозрачности бизнеса в добывающих отраслях экономики.

Эксперты Всемирного фонда дикой природы считают, что разработка залежей минерального сырья может быть организована без нанесения значительного ущерба окружающей среде. В 2003г. правительство Мадагаскара приняло решение об утроении площади лесов, находящихся под охраной государства. Крупные иностранные горнодобывающие корпорации, вложившие капитал в экономику данной страны, готовы взять на себя долю ответственности за реализацию экономических инициатив в местах своей деятельности на острове при соблюдении рекомендаций экологов. Как отмечает Economist, ущерб окружающей среде Мадагаскара чаще имеет место в сельском хозяйстве при освоении территорий путем вырубki и выжигания растительности, чем в случае разработки залежей минерального сырья. По мнению независимых экспертов, гораздо большую опасность в условиях явной недостаточности доходов на душу населения представляет коррупция. На Мадагаскаре возможно обострение этой проблемы после начала получения страной значительных средств от нового подъема в добывающей промышленности. БИКИ, 7.4.2007г.

Марокко

МЕТАЛЛУРГИЯ, ГОРНОДОБЫЧА

— Британская компания Impress намерена построить завод по производству металлической упаковки для рыбных и овощных консервов в районе г.Касабланка. Инвестиции составят 26 млн. евро. Реализация проекта позволит создать 90 новых рабочих мест. Компания Impress является крупнейшим мировым производителем металлической упаковки. Выручка в 2006г. составила 1,6 млрд. евро. 50 заводов компании расположены в 17 странах. www.economy.gov.ru, 12.2.2007г.

— Африканские страны в ближайшее время могут стать активными потребителями российского металлопроката. Уже сейчас прослеживается положительная динамика поставок. На африканские страны приходится 6% от всего российского экспорта стального плоского проката. За 11 месяцев 2006г. из России в этом направлении было отгружено 500 тыс.т. листового проката. Прирост поставок по сравнению с аналогичным периодом 2005г. составил 16%. Емким для России рынком в Африке стало Марокко, куда было экспортировано около 0,22 млн.т. листа. Потребители этой страны в 2006г. интенсивно наращивали спрос, в результате чего российские поставки выросли на 70%. Поставки в Тунис и Египет также росли очень интенсивно. В результате суммарный экспорт по странам Северной Африки составил 0,14 млн.т. Самым сильным снижением поставок на Африканский континент можно назвать сокращение отгрузок в Нигерию (в 2 раза или на 70 тыс.т.). Общие же поставки в страны Восточной и Западной Африки сократились на 32%, в силу фактора масштаба это слабо повлияло на общую картину. Rusmet.ru, 12.2.2007г.

Мексика

Горнодобыча

Мексиканские Соединенные Штаты занимают одно из ведущих мест в мире по уровню обеспеченности минеральным сырьем и запасами природных ископаемых. Это обстоятельство позволяет правительству страны использовать запасы минералов не только для развития национальной промышленности, но и продавать переработанное сырье на мировых рынках в значительных объемах.

В структуре добывающей промышленности Мексики важнейшее место традиционно занимает горнорудная промышленность. Данная отрасль обеспечивает сырьем не только потребности национальных производителей промышленной продукции, но и является также одним из основных источников мексиканского экспорта. В целом, после затянувшегося шестилетнего спада в этой отрасли, горнорудная промышленность Мексики находится на этапе выхода из кризиса. Этот процесс начался в 2003г. и итоги 2004г. подтверждают, что отрасль находится на подъеме.

На начало 2004г., согласно данным Дирекции горнорудной промышленности (Direccion General de Promocion Minera), было зарегистрировано 114 иностранных предприятий, которые реализовывали 246 проектов в горнорудной промышленности Мексики. Наиболее привлекательными для иностранных инвестиций являлись штаты Чиуауа,

Коауила, Сонора, Дуранго, Сакатекас, Синалоа и Герреро. Среди крупных проектов: Los Filos, добыча золота, шт. Герреро, компания Wheaton River; Dolores, добыча золота и серебра, шт. Чиуауа, компания Minefinders; Penasquito, добыча золота и серебра, шт. Сакатекас, компания Western Silver; Ocampo, добыча золота и серебра, шт. Чиуауа, компания Gammon Lake Resources; Sierra Mojada, добыча серебра, меди, цинка, свинца, шт. Коауила, компания Metalline Mining; El Limon, добыча золота, шт. Герреро, совместное предприятие компаний Teck Cominco и Wheaton River; Platosa, добыча серебра, свинца и цинка, шт. Дуранго, компания Excellon resources.

По мнению экспертов мексиканской Палаты по горнорудной промышленности (Camara Minera de Mexico – Camimex), в 2004г. произошло резкое увеличение инвестиций, в т.ч. и иностранных, в отрасль. В первую очередь это связано с улучшением общей экономической ситуации в стране, а также нормализацией обстановки на мировом рынке минералов.

К числу наиболее крупных проектов, намеченных к реализации в 2004г., относятся:

1. «Эль Сусаль» (El Sauzal) – добыча золота, месторождение в шт. Чиуауа, финансируется компанией Glamis Gold Ltd., объем инвестиций 100млн.долл. Ввод месторождения в эксплуатацию – конец 2004г., планируемый объем добычи – 6000 кг. золота в год (29% добычи золота в стране);

2. компания Metallica Resources объявила об инвестициях в 30 млн. долл. в разработку месторождения золота и серебра «Серро Сан Педро» (Cerro San Pedro) в шт. Сан Луис Потоси. Начало добычи запланировано на III кв. 2004г., годовой объем добычи 3000 кг. золота и 680 т. серебра;

3. концерн Industrias Penoles планирует проведение подготовительных работ на месторождении «Мильпильяс» (Milpillias) в шт. Сонора по добыче меди. Проектная мощность месторождения составит 65 тыс. т электротехнической меди, ввод в эксплуатацию – 2006г.;

4. фирма Capital Gold объявила об инвестициях в объеме 13,8 млн. долларов в месторождение золота «Эль Чанате» (El Chanate) в шт. Сонора. Проектная мощность предприятия составит 1620 кг. золота в год.

5. компания Wheaton River Minerals планирует инвестировать в 2004-05гг. в месторождения золота и серебра 35 млн. долл., в т.ч. 10 млн. долл. на мероприятия по защите окружающей среды, остальные средства на совершенствование технологии на предприятии «Сан Димас» (San Dimas), что позволит перерабатывать ежедневно 2100 т. сырья в сутки (вместо 1300т.) и повысить годовую добычу с 6000 кг. до 8000 кг. золота.

Инвестиции в мексиканской горнорудной промышленности

Предприятие	Проект	Штат млн.долл.	Минералы	экспл.
Glamis Gold	El Sauzal	Чиуауа	100	серебро
Gammon Lake Resources	Ocampo	Чиуауа	200	золото, серебро
Boinisi Gold NL	Ocampo	Чиуауа	14	золото
Minefinders Corporation Ltd.	Dolores	Чиуауа	313	золото, серебро
Pan American Silver Corp.	La Colorada	Сакатекас	20	серебро
Cia Minera la Parrena (Penoles)	Milpillias	Сонора	180	медь
Metallica Resources	Cerro San Pedro	Сан Луис Потоси	70	золото, серебро

Hecla Mining Company	Don Sergio	Дуранго	золото, серебро	
Capital Gold	El Chanate	Сонора	14	золото
Wheaton River Minerals	Los Filos	Герреро	80	золото
Alamos Gold Inc.				
Placer Dome Inc.				
Kennecott	Mulatos	Сонора	42	золото
Pan American Silver Corp.	Alamo Dorado	Сонора	1,5	серебро
Western Silver Corporation	Penasquito	Сакатекас		золото, серебро

Источник – Camimex

За I пол. 2004г. рост общий объем добычи минералов в стране составил 6%, по сравнению с аналогичными показателями 2003г. Рост объемов добычи зафиксирован на месторождениях меди, золота, цинка, флюорита, серы и железной руды. В то же время снизилось производство свинца, серебра, каменного угля и кокса.

Основными районами добычи минералов являлись:

– наибольшее количество золота было добыто в шт. Дуранго (40,1%) и Сонора (30,6%). В шт. Чиуауа, Гуанахуато, Герреро, Идальго, Халиско, Мехико, Мичоакан, Оахака, Керетаро, Сан Луис Потоси и Синалоа объем добычи этого металла составил 29,3%. Общий объем добычи золота в 2004г. составил 21329,1 кг. Рост добычи золота составил 4,5% относительно данных 2003г.;

– серебро главным образом добывалось в шт. Сакатекас (51,1%), Дуранго (15,4%), Чиуауа (11,5%), Мехико (4,3%) и Сонора (4,1%). В штатах Коауила, Гуанахуато, Герреро, Идальго, Халиско, Оахака, Керетаро, Сан Луис Потоси и Синалоа было добыто 13,6% мексиканского серебра. Общий объем добычи – 2530965 кг, спад добычи 2,1%;

– основная добыча свинца была сосредоточена в шт. Чиуауа (42,7%) и Сакатекас (41,8%), в шт. Коауила, Дуранго, Герреро, Мехико и Сан Луис Потоси было добыто 15,5% этого металла. Всего в 2004г. было добыто 116806 т. свинца, спад добычи – 16,2%;

– наибольшее количество меди добывалось в шт. Сонора (86,1%). Затем следуют шт. Сакатекас (6,7%) и Сан Луис Потоси (4,5%). В шт. Чиуауа, Дуранго, Герреро, Мехико и Мичоакан добыто 2,7% меди. Всего в 2004г. было добыто 399340 т этого металла. Рост добычи меди составил 10,9%;

– производство цинка было сосредоточено главным образом в шт. Сакатекас (46%), Чиуауа (27,4%) и Сан Луис Потоси (14,6%), остальные 12% мексиканского цинка добыты в шт. Дуранго, Герреро и Мехико. Всего по итогам 2004г. добыто 423848 т цинка, рост добычи составил 2,3%;

– производство кокса было полностью сосредоточено в шт. Коауила. Всего в 2004г. добыто 1 452 113 т. этого минерала, спад добычи – 0,6%;

– наибольшее количество железной руды добывалось в шт. Колима, Коауила и Мичоакан (50,5%, 31,3% и 18,2% добычи соответственно). Всего в 2004г. добыто 8 858 356 т. руды. Рост ее добычи составил 8,2%;

– основная масса серы произведена в шт. Табаско и Чьяпас (объем добычи 40,5% и 29,2% соответственно). В шт. Гуанахуато, Идальго, Нуэво-Левон, Оахака, Тамаулипас и Веракрус добыты остальные 30,3% серы. Всего добыто 1121543 т минерала, рост добычи – 15,7%;

– флюорит главным образом добывался в шт. Сан Луис Потоси (82,7%), Коауила (16,3%). В шт. Дуранго добыто 1% этого минерала. Всего в 2004г. добыто 807927 т. флюорита, рост добычи составил 6,4%.

Молдавия

МЕТАЛЛУРГИЯ, ГОРНОДОБЫЧА

— Электросталеплавильный цех ЗАО «Молдавский металлургический завод» в марте 2007г. произвел 76 тыс. 647 т. стали, что составляет 94% от запланированного объема на месяц, сообщили в администрации предприятия. Собеседник агентства объяснил недовыполнение плана низким качеством сырья. Производство проката в марте составило 75 тыс. 854 т., что на 3,1% больше, чем планировалось. Потребителям отправлено 76,055 тыс.т. готовой металлопродукции, что на 2,465 тыс.т. превышает план. Это позволило перевыполнить программу поставок I кв. в целом, сказал представитель метзавода.

Молдавский металлургический завод основан в 1985г., производит непрерывнолитую заготовку, мелкосортный прокат и катанку из низкоуглеродистых и высокоуглеродистых низколегированных сталей. Его производственные мощности составляют 1 млн.т. стали и 960 тыс.т. проката в год. Примерно 75% производимой продукции экспортируется.

В апр. 2004г. австрийско-украинская компания Hares Group приобрела 75% акций Молдавского металлургического завода у международной группы «Итера» (PTC: ITER), доведя свой пакет до 90%. В авг. 2004г. представители российского предпринимателя Алишера Усманова официально объявили о совершении сделки по приобретению 30% акций Молдавского метзавода. На официальном сайте предприятия размещена информация о том, что 45% акций принадлежат Rumney Trust Reg., 45,6% — EIM Energy Investment & Management Corporation, 8,23% — Steel Invest Limited и 1,17% — физическим лицам. Интерфакс, 6.4.2007г.

— СЗАО «Молдавский металлургический завод» (ММЗ) переориентировало отгрузку своей продукции с Западной Европы, куда прежде поставляло 98% металлопроката, на Россию и Восточную Европу, сообщил председатель правления ММЗ Анатолий Белитченко на пресс-конференции в четверг.

Он отметил, что в 2007г. завод восстановил объемы производства на уровне 2005г. — наиболее успешно для предприятия. В 2006г. завод произвел 675,5 тыс.т. стали и 639 тыс.т. проката против 1,048 млн. и 890 тыс.т., соответственно, в 2005г. В 2007г. предприятие планирует выпустить 950 тыс.т. стали и 836,6 тыс.т. проката.

А.Белитченко также отметил, что, несмотря на проблемы завода в 2006г., связанные с экономической блокадой Приднестровья, предприятию «удалось получить минимальную чистую прибыль в 1,15 млн.долл.». Он объяснил это тем, что «ни один заказчик не предъявил претензий в связи с перерывом в поставках, к тому же оказали помощь владельцы предприятия».

Среди основных проблем ММЗ глава правления назвал нехватку металлолома, которого необходимо 1,3 млн.т. ежегодно. «Его мало, он очень дорогой и очень плохого качества. Мы везем его из России, Казахстана и Румынии», — сказал А.Белитченко.

Другой проблемой, по его словам, является перенаправление по требованию Молдавии транспортных потоков, которые стали более протяженными и затратными.

«Только Молдавской железной дороге мы теперь платим ежегодно 15 млн.долл., которые могли бы идти в копилку завода. Мало того, Молдавия судится с заводом, считая его главным виновником «незаконного захвата имущества Молдавской железной дороги». Когда мы говорим представителям Молдавии, что мы только потребители этой услуги, и перенаправляем их в министерство промышленности Приднестровья, они отвечают, что такого не существует, а есть ММЗ, у которого много денег», — отметил А.Белитченко и добавил, что считает судебный процесс «совершенно бесперспективным».

В авг. 2005г. Приднестровье объявило своей собственностью имущество Молдавской железной дороги на территории региона, в т.ч. участка дороги Рыбница-Слободка (Украина), по которому ММЗ отправлял продукцию за рубеж. В ответ МЖД по согласованию с Украиной приостановила использование участка и обязала приднестровские предприятия использовать пути, обслуживаемые госпредприятием Молдавии, хотя они и протяженнее.

Молдавский металлургический завод основан в 1985г. и производит непрерывнолитую заготовку, мелкосортный прокат и катанку из низкоуглеродистых и высокоуглеродистых низколегированных сталей. Его производственные мощности составляют 1 млн.т. стали и 960 тыс.т. проката в год. 75% производимой продукции экспортируется.

В апр. 2004г. австрийско-украинская компания Hares Group приобрела 75% пакет акций ММЗ у международной группы «Итера», доведя свой пакет до 90%. В авг. 2004г. представители российского предпринимателя Алишера Усманова официально объявили о совершении сделки по приобретению 30% акций ММЗ. На официальном сайте ММЗ говорится, что 45% акций принадлежат Rumney Trust Reg., 45,6% — EIM Energy Investment & Management Corporation, 8,23% — Steel Invest Limited и 1,17% — физическим лицам. Интерфакс, 22.3.2007г.

Монголия

МЕТАЛЛУРГИЯ, ГОРНОДОБЫЧА

— «Полиметалл», крупнейший в России производитель серебра и третий по величине — золота, интересуется активами на Украине, в Казахстане и Монголии. Сейчас на Украине промышленная золотодобыча не ведется, однако, по словам В.Несиса, золото в этой стране есть. «С учетом наличия хорошей инфраструктуры, рабочей силы, исторической и культурной близости мы серьезно смотрим на эту страну. () На Украине «готовых» активов в золоте пока нет, там нужно заниматься геологоразведкой на перспективных площадях. Сейчас ждем политической и правовой стабилизации, чтобы попытаться зайти в эту страну», — сказал глава «Полиметалла».

В Казахстане, в отличие от Украины, большинство золотых активов уже известно и по цене они не сильно отличаются от российских, добавил он.

Что касается Монголии, где «Полиметалл» столкнулся с проблемами административного характера — в январе власти этой страны заявили, что договор компании с «Монголросцветметом» о разработке месторождения серебра Асгат может быть аннулирован, то, по словам В.Несиса, там «ситуация до конца неясна». «Мы проводим консультации с органами власти Монголии. Нам нравится этот актив (Асгат), и мы приложим все уси-

лия, чтобы его получить. Это стратегический заход в страну. Сейчас мы учимся работать в Монголии, пытаемся узнать, что эта страна представляет собой с политической и законодательной точек зрения», — сказал он.

Другие регионы «Полиметалл» пока не привлекают. «Мы занимаемся бизнесом только в тех странах, где четко видим наше конкурентное преимущество. За пределами стран бывшего СССР и Монголии у нас никакого конкурентного преимущества нет, поэтому нет ни малейшего желания идти ни в Африку, ни в Латинскую Америку», — сообщил В. Несис. «Полиметалл» работает в Хабаровском и Красноярском крае, Свердловской, Магаданской и Читинской областях, Монголии. В 2005г. компанию у группы «ИСТ» купила «Нафта Москва», представляющая интересы Сулеймана Керимова. Сумма сделки, по неофициальным данным, составила чуть 900 млн.долл.

В феврале этого года «Полиметалл» провел IPO, разместив 24,8% акций на РТС, ММВБ и LSE. Капитализация компании, исходя из цены размещения, была оценена в 2,44 млрд.долл. Продающий акционер — С. Керимов — выручил 294,5 млн.долл., а сама компания — 310 млн.долл. В 2006г. «Полиметалл» произвел 17,265 млн. унций серебра и 256 тыс. унций золота. Интерфакс, 17.5.2007г.

— Глава Росатома Сергей Кириенко и и.о. министра торговли и промышленности Монголии Надмидын Баяртсайхан подписали сегодня протокол о сотрудничестве в области геологоразведки, добычи и переработки урановых руд. Как говорится в сообщении Росатома, «стороны заявили о своем намерении реализовывать международные проекты в области геологоразведки, добычи и переработки урановых руд и сопутствующих полезных ископаемых на территории РФ и Монголии».

Создана рабочая группа, которая в 3-месячный срок должна подготовить план мер по совершенствованию нормативно-правовой базы, подготовке специалистов и созданию производств. Первый доклад рабочей группы запланирован на июль 2007г.

В российской компании «Твэл», отвечая на вопрос об объемах добычи урана в России, сказали, что «в стране добывают 3,3 тыс.т. урана в год при реальной потребности 20,5 тыс.т.». Для российских ядерных реакторов необходимо 5 тыс.т., для экспорта тепловыделяющих сборок (твэлов) — 4,2 тыс.т. Для экспорта низкообогащенного урана необходимо 11,3 тыс.т.

Дефицит покрывается в основном за счет складских запасов. Проблему импорта удалось решить в 2006г. заключением долгосрочных соглашений с Казахстаном и Узбекистаном. Эксперты считают, что проблема сырьевого обеспечения атомной отрасли России значительно обострилась с распадом СССР, т.к. большинство урановых рудников и месторождений оказались за границами России — в Казахстане, Узбекистане и на Украине. Прайм-ТАСС, 13.4.2007г.

Намибия

МЕТАЛЛУРГИЯ, ГОРНОДОБЫЧА

— Россия будет добывать уран в Намибии. Как заявил в Виндхукке глава Росатома Сергей Кириенко, российские «Техснабэкспорт», «Ренова» и Внешторгбанк создали для этого совместное предприятие. Кириенко уточнил, что у этих компаний

есть лицензии на добычу урана в Намибии, передает «Эхо Москвы».

Глава Росатома отметил, что для Намибии ключевым является использование возможности своих сырьевых запасов для решения проблемы энергодефицита. В Намибии нет собственной генерации, а вся электроэнергия для снабжении страны импортируется из ЮАР. Российская сторона предлагает Намибии решить эту проблему, используя атомную энергетику. «Мы готовы вместе производить электроэнергию и вместе ее продавать», — сказал Кириенко. ИА Regnum, 24.2.2007г.

— Российские Техснабэкспорт, Ренова и Внешторгбанк создали совместное предприятие для добычи урана в Намибии, сообщил глава Росатома Сергей Кириенко. «У наших предприятий уже есть лицензии на добычу урана в Намибии — у Реновы и Внешторгбанка. Мы договорились о создании совместного предприятия, которое будет разведывать и добывать уран», — сказал он по итогам встречи с президентом Намибии Хификепунье Похамбой.

Глава Росатома отметил, что для Намибии ключевым является использование возможности своих сырьевых запасов, использование энергетических возможностей своих запасов, так как в стране серьезный энергодефицит. Как пояснил министр природных ресурсов РФ Юрий Трутнев, Ренова выиграла тендер на разработку двух урановых месторождений в Намибии, а Внешторгбанк получил лицензию ранее. «Мы готовы вместе производить электроэнергию и вместе ее продавать», — сказал Кириенко. Он отметил, что большой интерес у властей Намибии вызвали предложения по созданию производства по первичной переработке урана, а также по строительству плавучей АЭС и АЭС средней мощности.

По словам Кириенко, Россия готова предложить Намибии полную технологическую цепочку в атомной отрасли, обсуждается возможность финансирования проектов России и Намибии на условиях 50 на 50. Намибия проанализирует предложения российской стороны в течение двух-трех месяцев, добавил он. «Мы упустили Африку, но мы хотели бы вернуться. По итогам поездки, думаю, что мы должны успеть на этот рынок», — сказал глава Росатома.

Говоря об итогах визита в ЮАР, Кириенко напомнил, что в его рамках была достигнута договоренность о продлении контрактов Техснабэкспорта на поставку низкообогащенного урана до 2020г., а также было подписано соглашение о конкретных инвестиционных проектах. Совместное предприятие Реновы и Техснабэкспорта договорилось о добыче урана с южноафриканской золотодобывающей компанией Хармони. По предварительной оценке, запасы урана составляют от 60 до 120 тыс.т., что предполагает годовую добычу на уровне полутора-двух т. Кириенко сообщил, что Россия получила от ЮАР официальное приглашение на участие в тендерах на строительство АЭС. РИА «Новости», 23.2.2007г.

— Власти Намибии рассчитывают на помощь России в разработке госполитики в урановой отрасли, которая позволит отменить мораторий на выдачу лицензий на добычу урана в стране, заявил министр шахт и энергетики Намибии Эрки Нгимтина «Было бы хорошо, если бы наши друзья

помогли нам сформировать политику в этой сфере, это могло бы ускорить отмену моратория», — сказал министр на встрече с российской делегацией, в которую входят глава Федерального агентства по атомной энергии Сергей Кириенко и министр природных ресурсов Юрий Трутнев.

Мораторий на выдачу лицензий на добычу урана был введен в Намибии несколько недель назад, как сказал намибийский министр, из соображений безопасности. «Есть страны, которые ведут себя несерьезно, получают лицензии, делают деньги и уходят», — добавил он. По словам министра, урановая отрасль очень важна для страны. Намибии нужна национальная политика, которая занималась бы вопросами, связанными с ядерным топливом, добавил он.

Нгимтина подчеркнул, что у Намибии очень хорошее взаимопонимание с Россией и активный диалог, и страна готова допустить российские компании к участию в проектах в урановой сфере на условиях 50 на 50. «В прошлом мы получали материальные ресурсы из России, сейчас мы хотели бы производить их вместе в Намибии на условиях 50 на 50», — сказал министр.

Со своей стороны, представитель Техснабэкспорта Анна Белова сообщила журналистам, что компании Техснабэкспорт и Ренова уже готовы приступить к геологоразведочным работам в Намибии, а лицензии могут быть оформлены позднее. РИА «Новости», 23.2.2007г.

— Власти Намибии обсуждают с Россией возможность использования российских ядерных технологий для покрытия энергодефицита, сообщил журналистам в пятницу по итогам встречи с российской делегацией премьер-министр Намибии Нахас Ангула. «Российская сторона сказала, что есть ряд доступных технологий, одна из них — ядерная», — сказал он, напомнив, что Намибия производит уран. «Мы должны посмотреть, что мы можем сделать с русскими партнерами, оценить экологическую и экономическую целесообразность использования ядерных технологий», — добавил Ангула.

По словам намибийского премьера, он обсудил с министром природных ресурсов РФ Юрием Трутневым и главой федерального агентства по ядерной энергии Сергеем Кириенко возможные перспективы сотрудничества двух стран. Стороны рассматривают взаимодействие в сфере торговли и экономики, но наиболее важным является сотрудничество в энергетике, добавил Ангула. «Одна из проблем — как помочь южной Африке, в т.ч. Намибии, удовлетворить их потребности в энергоресурсах», — сказал он. В ближайшие 3 года Намибия ожидает снижения поставок энергоресурсов из ЮАР и прогнозирует дефицит в энергетике в 300 мвт. РИА «Новости», 23.2.2007г.

Нигер

МЕТАЛЛУРГИЯ, ГОРНОДОБЫЧА

— Индийская частная компания Tauriam Resources Private Ltd получила эксклюзивные права на разработку урановых месторождений в Нигере. Речь идет об участке пустыни Сахара общей площадью более 3 тыс. кв км, где потенциальные запасы оцениваются по меньшей мере в 30 тыс. т.

Предполагается, что для создания новых предприятий и городка для размещения горняков Тау-

riam Resources, которая стала первой индийской компанией, получившей зарубежный контракт на разведку и разработку урановых залежей, потребуются вложения в объеме 6-7 млрд.долл. Добываемая руда будет на месте подвергаться обогащению, превращаясь в желтый кек, который используется в Индии в качестве топлива на ядерных энергоблоках отечественного производства.

Нигер занимает пятое место в мире по объемам запасов урановой руды. Прайм-ТАСС, 20.8.2007г.

Нидерланды

Металлургия

Несмотря на скудные минеральные ресурсы, Нидерланды имеют хорошие условия для развития базовой металлургии и металлообработывающих секторов промышленности — главным образом, благодаря своему удачному географическому положению. Выход страны к морю и наличие крупных современных портов позволяют импортировать и экспортировать металлургическое сырье и полуфабрикаты в большом количестве, относительно дешево и с большой эффективностью.

Металлургия — важный сектор обрабатывающей промышленности. По итогам 2006г. совокупный товарооборот сектора достиг 29,2 млрд. евро, что составляет приблизительно 4,8% совокупного товарооборота Нидерландов. По сравнению с пред.г. увеличение этого показателя (в стоимостном выражении) составило 38,4% (на 8,1 млрд. евро).

Существенное влияние на увеличение объемов товарооборота в стоимостном выражении было вызвано резким увеличением цен на продукцию, а также ростом объемов производства. По итогам 2006г., экспорт отрасли достиг 14,1 млрд. евро, что на 36,9% (3,8 млрд. евро) выше показателей 2005г. Результаты импортных операций сохраняют подобную тенденцию — 15,1 млрд. евро в 2006г., что на 41% (4,4 млрд. евро) выше чем в 2005г.

Положительная динамика экспорта отразилась на результатах деятельности металлургической промышленности в целом. Производство металлических изделий, машин и оборудования, электрическая разработка и сектор транспортного оборудования также характеризовались определенным ростом.

Влияние значительного роста цен в металлургической промышленности Голландии на национальный ценовой индекс производства (producers' prices index (PPI)) не существенно, в связи с тем, что сталелитейное производство составляет всего 3,5% от общего объема производимой в стране продукции.

Импорт металлов для нужд нидерландской промышленности составил 5,3% от общего объема импорта товаров и не оказывал существенного влияния на ценовой индекс производства.

Сектор черных металлов является доминирующим в металлоиндустрии. В нем занято две трети от общего числа работников базовой металлургической и металлообработывающей промышленности.

По итогам 2006г. совокупный товарооборот сектора черных металлов достиг 16,9 млрд. евро. По сравнению с пред.г. увеличение этого показателя (в стоимостном выражении) составило 26,1%

(на 3,5 млрд. евро). Экспорт составил 8,6 млрд. евро, что на 23% выше показателей 2005г. Импорт — 8,2 млрд. евро в 2006г., что на 27% выше чем в 2005г. Основными торговым партнерами являются государства Евросоюза, на долю которых приходится 82,5% экспорта и 82% импорта сектора черных металлов. Доля российского экспорта в Нидерланды равна 3,3%, а импорта — менее 1%.

Цены на изделия из стали, производимые в Нидерландах или импортируемых в Нидерланды, значительно выросли по итогам 2006г. Цены на изделия, произведенные в Нидерландах, выросли на 16%. Одной из основных причин столь значительного роста цен на сталь и ее производные, является устойчивый экономический рост Китая, что постоянно генерирует спрос на сталь и сырье для сталелитейной промышленности (железную руду, уголь) на мировом рынке.

Самым крупным предприятием сектора и отрасли в целом является международный концерн «Корус» (Corus) — англо-голландская сталелитейная компания.

Компания образована в 1999г. в результате слияния двух компаний — голландской «Датч Хуговенс» (Dutch Hoogovens) и британской «Бритиш стил» (British steel). Годовой оборот концерна достиг уровня 10 млрд. евро (по итогам 2005г.). Общее число сотрудников сегодня составляет 47,3 тыс. чел., работающих в 40 странах, из числа которых 11,4 тыс. чел. работают на предприятиях концерна в Нидерландах. На сталь приходится половина оборота компании.

«Корус» является 9 по величине производителем стали в мире и 3 в Европе. Основные предприятия концерна расположены в Великобритании, Нидерландах, Германии, Бельгии, Франции, Норвегии и США. Его совокупный объем производства стали составляет 18 млн.т. стали в год. Основное сталелитейное производство на территории Голландии расположено в Иймюдене (Ijmuiden) — 6,9 млн.т. в год, численность персонала составляет 9,1 тыс. чел.

В 2006г., в результате успешной реализации плана реструктуризации концерна, а также благоприятно складывающейся конъюнктуры на мировом рынке стали, финансовое положение концерна значительно улучшилось.

Сектор цветных металлов. По итогам 2006г. совокупный товарооборот сектора цветных металлов достиг 12,3 млрд. евро. По сравнению с пред.г. увеличение этого показателя составило 61,8% (на 4,7 млрд. евро). Экспорт составил 5,5 млрд. евро, что на 69% выше показателей 2005г. Импорт — 6,8 млрд. евро в 2006г., что на 58% выше, чем в 2005г. Основными торговым партнерами являются государства Евросоюза, на долю которых приходится 88,8% экспорта и 39% импорта сектора черных металлов. Доля российского экспорта в Нидерланды равна 14,6%, а импорта — менее 1%.

Ведущее место в секторе цветной металлургии занимают компании, производящие и обрабатывающие алюминий, представленные на рынке Нидерландов, как крупными алюминиевыми предприятиями, так и небольшими специализированными фирмами. В небольших объемах производится и ряд других цветных металлов.

Как и в черной металлургии, здесь доминирует концерн «Корус», на который приходится практически все реальное производство этого металла в Голландии.

В алюминиевом подразделении концерна занято 2,3 тыс. чел., т.е. 20% всех работников. Предприятия концерна производят почти все виды алюминия: первичный, листовой, в рулонах, прокат различных конфигураций, литье и провод.

Цветная металлургия Голландии сосредоточена в Делфзайле, Юренене, Хогезанде, Хардервайде, Рурмонде, Тегелене, Фриссингеме, Арнеме, Бюдере. Цветная металлургия производит алюминий (300 тыс.т.), цинк (170 тыс.т.), свинец (7 тыс.т.), а также олово, кадмий и различные полуфабрикаты.

Чермет

Затянувшаяся на многие месяцы борьба за приобретение группы Corus (Великобритания/Нидерланды), очевидно, будет не последней крупной сделкой по слиянию в черной металлургии мира, отмечает немецкая печать. Эксперты исходят из того, что консолидация в рассматриваемой отрасли будет продолжаться. Поскольку степень концентрации капитала в ней заметно ниже по сравнению со многими другими отраслями, тема слияний и поглощений заняла одно из центральных мест в докладах и дискуссиях на состоявшейся в Дюссельдорфе под эгидой газеты Handelsblatt годовой конференции Stahlmarkt-2007.

Если на 5 ведущих автомобильных концернов приходится 1/2 всех продаж автомобилей в мире, то на 5 крупнейших продуцентов стали (Arcelor Mittal, Nippon Steel, JFE, Posco и Baosteel) — всего лишь 20% мирового рынка черных металлов.

Особую озабоченность продуцентов стали в мире вызывает усиление процесса концентрации на рынках сырья для ее выработки. Три основных поставщика железной руды — CVRD (Бразилия), Rio Tinto и BHP Billiton (Австралия) — контролируют 70% международной торговли ею, что позволяет им фактически произвольно диктовать цены на руду. В тек.г. по соглашению между CVRD и китайской Baosteel, которое служит прообразом для всей отрасли, цены на железную руду были установлены на уровне ниже прошлогоднего на 9,5%.

В 2006г. мировые цены на железную руду (в долларовом выражении) поднялись на 19% по сравнению с 2005г., когда был зафиксирован рост против 2004г. на 71,5%. Полученные в последние годы рекордные прибыли от производственной деятельности позволили CVRD сделать весьма дорогостоящее приобретение. За 18 млрд.долл. наличными она приобрела в авг. 2006г. канадского производителя никеля Inco. С тех пор мировые цены на этот металл, используемый для изготовления нержавеющей стали, неуклонно растут и достигли небывало высокого по историческим меркам уровня.

С приобретением Corus индийская компания Tata Steel в мировом рейтинге производителей стали переместилась на 6 место. Индийская сторона уплатила за европейского конкурента, который в течение ряда лет испытывал большие финансовые трудности, в целом 10 млрд. евро (включая оплату долгов последнего); это вторая по величине сделка за всю историю отрасли. За полгода до этого (в июне 2006г.) индийский миллиардер Л. Миттал (владелец лидировавшего в мире в 2005г. концерна Mittal Steel) купил за 26,9 млрд. евро люксембургского конкурента Arcelor (1 место в 2004г.).

Tata, считают аналитики, чтобы обойти бразильского конкурента CST, заплатила за Corus «неимоверно большую цену». От усиления тенденции к укрупнению активов в выигрыше окажется вся отрасль. Производители стали большие надежды возлагают на то, что с уменьшением числа поставщиков им удастся разорвать «порочный круг» прошлых лет. 10 лет назад падение глобального спроса на черные металлы, обусловленное ослаблением общеэкономической конъюнктуры, привело к острейшей ценовой борьбе среди поставщиков.

По мнению эксперта А. Малквитца (консультационная компания A. T. Kearney, г.Дюссельдорф), компании с глобальными производственными связями лучше адаптируются к рыночной ситуации, могут гибко реагировать на колебания спроса и оказывать стабилизирующее воздействие на цены путем сокращения объемов производства. Фирмам, имеющим только одно предприятие, труднее, считает немецкий аналитик М. Брокер, преодолевать трудности, обусловленные избытком мощностей по выпуску стали.

После двух последних трансконтинентальных сделок по слиянию и поглощению в мировой черной металлургии эксперты ожидают в дальнейшем консолидации скорее всего на национальном уровне, например в КНР или России.

Вместе с тем величина компании и занимаемое ею в мировом рейтинге место не всегда гарантируют соответствующего роста ее рентабельности. По данным исследования агентства Pricewaterhouse-Coopers, в 2005г. немецкий концерн Thyssen Krupp Stahl (11 место в мировой выплавке стали) по уровню рентабельности (21,9%) вошел в пятерку ведущих в мире производителей, обойдя лидера Mittal (17,9%). У крупнейшей китайской компании Baosteel даже при том, что она в значительной степени обеспечивает себя коксующимся углем и железной рудой из собственных источников, данный показатель не превысил 14%.

Рентабельность 10 ведущих в мире производителей стали в 2005г.

	I	II
Nucor (США).....	34,2	8
Sail (Индия).....	27	17
US Steel (США).....	22,1	7
Thyssen Krupp (ФРГ).....	21,9	11
Gerdau (Бразилия).....	20,8	14
Mittal (Нидерланды).....	17,9	1
Евразхолдинг (РФ).....	16,5	13
Sumitomo (Япония).....	15,9	16
Posco (Респ. Корея).....	15,8	4
Магнитогорский МК (РФ).....	15,2	20

Примечание. I - прибыль от производственной деятельности, %; II - место в мировой выплавке стали.

10 ведущих в мире стран - производителей коксующегося угля, железной руды и стали в 2005г., в млн.т.

Коксующийся уголь	
КНР.....	2113
США.....	1029
СНГ.....	380
Индия.....	370
Австралия.....	325
ЮАР.....	241
Индонезия.....	153
Польша.....	97
Колумбия.....	60
ФРГ.....	28
Железная руда	

Бразилия.....	294
Австралия.....	258
КНР.....	198
Индия.....	146
РФ.....	97
Украина.....	69
США.....	54
ЮАР.....	40
Канада.....	30
Швеция.....	23
Сталь	
КНР.....	419
Япония.....	116
США.....	99
РФ.....	71
Респ. Корея.....	49
ФРГ.....	47
Украина.....	41
Италия.....	32
Бразилия.....	31
Турция.....	23

Источник: Handelsblatt (по данным отраслевой печати).
БИКИ, 22.3.2007г.

МЕТАЛЛУРГИЯ, ГОРНОДОБЫЧА

– ОАО «Выксунский металлургический завод» (ВМЗ, Нижегородская обл., входит в ЗАО «Объединенная металлургическая компания», ОМК) в полном объеме выполнил поставки труб большого диаметра (ТБД) в рамках первого контракта с голландской компанией Arcelor Projects B.V. для ее проектов в Перу.

Как сообщили ИА Regnum в пресс-службе компании, согласно контракту, в мае-июне 2007г. ВМЗ произвел и отгрузил для Arcelor Projects B.V.» 5,276 тыс.т. труб диаметром 1219 мм со стенкой 26 мм и 38 мм, изготовленных в соответствии с международным стандартом API Spec 5L из стали марки X-52 для строительства морского терминала по транспортировке сжиженного газа в Каллао.

Выполнение контракта проходило в присутствии представителей независимой инспекции, фирмы Moody Int., которые отслеживали все этапы технологического процесса изготовления труб.

Кроме ОАО «ВМЗ», в настоящее время только четыре компании в мире способны выпускать трубы с данным характеристикам – Nippon Steel и JFE Steel (Япония), Europipe (Германия) и Corus (Англия). ИА Regnum, 25.6.2007г.

Новая Каледония

МЕТАЛЛУРГИЯ, ГОРНОДОБЫЧА

– В 2006г. производство нержавеющей стали в мире увеличилось по сравнению с 2005г. на 16,7% – до 28,35 млн.т. На международной конференции по рынку никеля, проходившей в конце марта 2007г. в Новой Каледонии, отмечалось, что наиболее высокими темпами прироста ее производства (20,6%) в предг. наблюдались в Азии. В 2005г. оно составило в этом регионе 12,4 млн.т. и в 2006г. – 15,1 млн. Согласно оценке, на долю стран Азии в 2006г. приходилось 1/2 производства нержавеющей стали в мире.

Долгосрочные перспективы развития мирового рынка нержавеющей стали являются благоприятными для производителей. Ожидают, что на высоком уровне сохранится спрос на никель со стороны китайских производителей нержавеющей стали.

По сообщению Metal Bulletin, в I кв. 2007г. западноевропейские продуценты нержавеющей стали повысили надбавки за содержание в ней никеля. В марте они достигли рекордного уровня в связи с резким повышением котировок никеля на ЛБМ, которые составили 45 тыс. долл/т (среднемесячная цена в феврале превысила 41 тыс. долл.). Ugine and Alz на западноевропейском рынке повысила базисные цены тонкого листа (толщиной 2 мм) из стали марки «304 «с поставкой в марте 2007г. до 2382 евро/т с 2202 евро в предыдущем месяце.

Финляндская компания Outokumpu в I кв. 2007г. увеличила надбавки на 148 евро/т и цена составила 2347 евро/т. ThyssenKrupp повысила базисную цену до 2370 евро/т.

Экспортные цены листа из нержавеющей стали в ЕС в I кв. 2007г. также существенно возросли. По оценке Metal Bulletin, холоднокатаный лист (толщиной 2 мм) из стали марки «302 «в середине марта продавался по 4400-4700 долл/т фоб порты Северной Европы против 4300-4500 долл. в середине января. В янв. 2006г. они составляли 2250-2350 долл/т.

В условиях благоприятной конъюнктуры продуценты расширяют мощности по производству нержавеющей стали. Испанская компания Acerinox, имеющая предприятия в разных странах, намерена к концу 2008г. расширить мощности на 900 тыс. т/год; расходы на эти цели оцениваются в 437 млн. евро. Причем более половины общей суммы пойдет на увеличение производства на предприятии ее дочерней фирмы North American Stainless в США. Программа инвестиций предусматривает расширение суммарных мощностей по выплавке нержавеющей стали на заводах Acerinox к концу 2008г. до 3,5 млн. т/год (в 2006г. ее выплавка составила 2,6 млн.т.), а также по выпуску как листового, так и сортового проката из нее на предприятиях в США, Испании и ЮАР.

Годовые мощности по производству горячекатаного листа будут увеличены на 750 тыс.т., холоднокатаного – на 400 тыс. и сортового проката – на 150 тыс. БИКИ, 19.5.2007г.

Норвегия

Металлургия

Относится к числу важнейших отраслей норвежской промышленности. Ее доля в валовом промышленном производстве обрабатывающих отраслей в последние годы составляет 8-9%. В отрасли работает 180 предприятий с общим числом занятых свыше 13 тыс.чел.

Факторами, способствующими успешному развитию в Норвегии металлургии, являются, прежде всего, использование дешевой электроэнергии, вырабатываемой на базе богатых гидроресурсов, а также наличие незамерзающих портов на западном побережье страны, благодаря чему, в частности, бокситы из Центральной Америки в течении круглого года бесперебойно поступают на предприятия данной отрасли.

В области черной металлургии Норвегия специализируется, главным образом, на производстве ферросплавов, а в области цветной металлургии – на производстве алюминия, магния, никеля, меди и цинка.

По результатам 2006г. экспорт металлургической продукции Норвегии вырос на 1,3% и составил 65.435 млн. норвежских крон.

В черной металлургии лидирующие позиции в стране занимают компании Fesil и Elkem (96.5% акций последнего в марте 2005г. были приобретены многоотраслевым концерном Orkla, являющимся одним из крупнейших норвежских инвесторов в российскую экономику, ряд компаний которого в течение многих лет активно работают на российском рынке). К основной продукции данных предприятий, главным образом, относятся ферросплавы. Кроме этого, в сфере черной металлургии важную роль играет скандинавская транснациональная корпорация Fundia. На территории Норвегии эта компания производит работы по переплавке металлолома и выпуску арматуры, а также другой стальной продукции для различных отраслей промышленности, в т.ч. и для судостроения.

Основу цветной металлургии составляет производство первичного алюминия. Ведущими национальными производителями данной продукции являются концерн Norsk Hydro, а также компании Elkem и Soegal. По производству первичного алюминия Норвегия на протяжении длительного времени занимает лидирующие позиции среди стран Западной Европы.

В 2006г., благодаря рекордно высоким ценам на первичный алюминий (на Лондонской бирже металлов средняя стоимость тонны алюминия с доставкой через 3 месяца составляла 2595 долл.), операционная прибыль компании Elkem в 2006г. составила 527 млн. норвежских крон, а Norsk Hydro – 6 362 млн. норвежских крон.

В 2006г. ряд металлургических заводов многопрофильного концерна Hydro, вынесенных за рубеж, из-за высокой стоимости электроэнергии (цена на энергию составляла треть часть затрат всего производства) стали нерентабельными. Было закрыто предприятие по выплавке алюминия в г.Штаде (земля Нижняя Саксония, Германия), а производство на другом предприятии в г.Нойс (земля Северная Вестфалия) существенно сокращено. Руководством компании рассматривается возможность переноса производства первичного алюминия в такие страны как Катар и Китай.

В области цветной металлургии в Норвегии налажено производство рафинированного никеля, кобальта и меди, которое осуществляется на предприятиях компании Falconbridge Nikkelverk, а также цинка и магния, сосредоточенное на металлургических комбинатах компаний Norzink и Hydro Magnesium.

МЕТАЛЛУРГИЯ, ГОРНОДОБЫЧА

– Норвежская компания Norsk Hydro ожидает сохранения цен на алюминий на исторически высоком уровне до тех пор, пока будет сохраняться серьезный спрос со стороны Китая, сообщила одна из крупнейших алюминиевых компаний Европы. «Мы позитивно настроены по поводу роста цен и спроса не только в Китае, но и во всем мире», – сообщил Рейтер глава компании Эйвинд Рейтен.

Третий по объемам поставщик алюминия в мире на данный момент продал 83% от произведенного в III кв. объема по цене 2.606 долл. за 1 т.

«Цена на Лондонской бирже металлов LME на данный момент выше, чем три месяца назад, и уверенность рынка в продолжении повышения цен на алюминий продолжает расти», – сказал Рейтен.

Стоимость трехмесячных контрактов на LME поднялась во вторник до 2.823 долл. за 1 т. по сравнению с 2.822 долл. в понедельник. Рейтен также отметил, что рост спроса на алюминий со стороны Китая составил 20% за последние 12 месяцев.

Угрозой для цен будет замедление экономического роста в Китае, сказал Рейтен, добавив, что рынок США будет слабым в течение ближайших шести месяцев. «Слабый рынок США означает, что мы будем вынуждены продолжить сокращение издержек и повышение рентабельности в Штатах», — сказал Рейтен.

Norsk Hydro нацелена на органический рост и превращение в одного из крупнейших производителей алюминия в мире. «Мы думаем о приобретениях, а не о том, чтобы быть приобретенными», — сказал Рейтен. — Мы не продаемся».

Однако по словам аналитиков, в случае попытки любого крупного приобретения руки Norsk Hydro будут связаны крупнейшим акционером компании — правительством Норвегии, которое контролирует 43,8% акций и не хотело бы, чтобы его пакет был размыт за счет эмиссии акций.

Компания хочет построить завод мощностью 600.000 т. алюминия в Анголе и намерена расширить операции в Австралии. «Мы ждем, пока народ Анголы определит приоритеты страны, так что это — долгосрочный проект», — сказал Рейтен.

«В Австралии мы бы хотели расширить мощности нашего завода и ведем переговоры с теми, кто мог бы продать нам электроэнергетические активы. мы думаем о расширении до 300.000 тонн».

Крупнейший завод Norsk Hydro в Австралии Kurri Kurri производит около 160.000 т. первичного алюминия в год.

Целью Norsk Hydro является строительство алюминиевых заводов в регионах с дешевой энергией и обеспечение за счет собственных мощностей 70% потребностей в глиноземе к 2011г. с 60% сейчас.

Один из последних проектов Hydro — катарский алюминиевый завод Qatalum — планирует выйти на уровень производства первичного алюминия в 585.000 т. к 2010г. Ожидается и дальнейший рост производства глинозема в связи с приобретением Hydro 20% акций завода бразильской компании CVRD.

Во вторник Norsk Hydro сообщила о падении операционной прибыли на девять процентов во II кв., что соответствовало прогнозам аналитиков, и планах по достижению уровня в 1,73 млн. т. алюминия и 2,1 млн. т. глинозема в 2007г. Рейтер, 25.7.2007г.

— Операционная прибыль норвежской сырьевой группы Norsk Hydro снизилась на 12% в I кв. 2007г., тем не менее, превысив прогнозы аналитиков, благодаря сильным результатам своего алюминиевого бизнеса. Однако при этом Norsk Hydro в четверг сообщила, что ее нефтегазовые активы, продаваемые норвежской государственной компании Statoil за 30 млрд.долл., испытают перебои в добыче в ближайшие месяцы. Операционная прибыль группы в I кв. 2007г. составили 14,82 млрд. крон (2,45 млрд.долл.), по сравнению с 16,87 млрд. в I кв. 2006г. Аналитики, опрошенные Рейтер, прогнозировали получение за квартал прибыли на уровне 13,56 млрд. В то же время, чистая прибыль Norsk Hydro выросла на 17% в годовом исчислении до 5,59 млрд. крон, также превысив прогнозы на уровне 3,87 млрд. Рейтер, 31.5.2007г.

— Базовая прибыль норвежской телекоммуникационной группы Telenor снизилась в I кв. 2007г., поскольку из отчетности были убраны показатели украинского сотового оператора Киевстар. Прибыль до вычета процентов, налогов, переоценки и амортизации (Ebitda) в янв.-марте упала до 7,04 млрд. крон (1,18 млрд.долл.) с 7,75 млрд. годом ранее. Аналитики в среднем прогнозировали 7,06 млрд. крон. Выручка возросла на 5,5% до 22,45 млрд. крон при прогнозах на уровне 21,97 млрд.

В заявлении главы Telenor Йона Фредрика Баксааса говорится, что абонентская база компании за квартал выросла на 6 млн. «На результатах Telenor отразился тот факт, что мы не можем включить Киевстар», — сообщил Баксаас. Компания повысила прогноз роста выручки в 2007г. до 3-5% с ожидаемых ранее 0-5%. Telenor повторил, что маржа Ebitda в 2007г. должна составить 32%, а капитальные вложения достигнут 20% выручки. Маржа Ebitda в I кв. составила 32%. Telenor понизил финансовый прогноз на 2007г. в марте, объявив, что с 1 янв. деконсолидировал Киевстар из-за длительной борьбы за контроль над украинской компанией с российской Альфа-групп. Рейтер, 4.5.2007г.

— Aker Kvaerner инвестирует в Бразилию, строя там современный завод по производству нагнетательных труб и подводных систем добычи. Aker Kvaerner — первая компания, строящая такого типа предприятие в этом регионе. Оно расположится на территории 1600 кв.м. Компания приобрела близлежащую территорию площадью 13000 кв.м. «Данное расширение является одним из ключевых этапов в развитии Aker Kvaerner», — сообщил президент бразильского подразделения компании М.Таулис(М.Taulis). Первые заключенные контракты предполагают поставку трех нагнетательных систем для бразильской Queiroz Galvao e G's. www.economy.gov.br, 13.2.2007г.

— Как сообщила министр окружающей среды Норвегии Хелен Бьерней, Норвегия не разорвет договора с российским металлургическим гигантом «Норильским никелем». В 1991 г. Норвегия выделила 300 млн. норвежских крон на меры по экологической модернизации металлургического завода в поселке Никель, расположенном на границе с Норвегией. Но за 17 лет, прошедших с заключения соглашения, никаких мер так и не было принято.

Как сообщает VarentsObserver, осенью пред.г. норвежский Баренцсекретариат призвал министра разорвать соглашение, мотивируя это тем, что у «Норильского никеля» более чем достаточно средств для устранения источников загрязнения. Взамен было решено, что выделенные средства будут включены в новый региональный экологический фонд, пишет газета «Финнмаркен». В интервью газете «Финнмаркен» Хелен Бьерней заявила, что Норвегия не будет разрывать договор, который остается в силе до 2010 г. Договор может быть пересмотрен правительством, если до 2010 г. не последует никакой реакции. ИА Regnum, 22.1.2007г.

ОАЭ

МЕТАЛЛУРГИЯ, ГОРНОДОБЫЧА

— Государственная алюминиевая корпорация Dubai Aluminum Co (Dubal) увеличила объем производства алюминия на 14% в год в III кв. 2007г. до 225 тыс.т. благодаря стабильности внутреннего и мирового спроса. «Мы до сих пор наблюдаем

крайне высокий спрос ... и намерены удовлетворить его», — подчеркнул Халид Бухамейд, гендиректор Dubal. Помимо углеводородов, алюминиевая отрасль является одной из крупнейших отраслей для государств, входящих в объединение стран-экспортеров нефти — ОПЕК, куда входят и семь эмиратов, включая эмират Дубай, региональный центр торговли и туризма.

Конкурентоспособность цен на энергию и строительный бум в этом крупнейшем в мире регионе по экспорту нефти, где реализуются проекты по развитию инфраструктуры более чем на \$US1 триллион, стимулируют спрос. «Объем производства компании по настоящий момент (на 30 сент. 2007г.) превысил 666 тыс.т., что на 14,7% выше, чем мы произвели за тот же период прошлого года, — отметил Бухамейд. — Это говорит о том, что плавильный завод достигнет планового объема производства на 2007г., по крайней мере, в 894 тыс.т.».

В 2006г. Dubal произвела 789341 т. алюминия, который был использован преимущественно, в строительстве, транспортной сфере и электротехнической промышленности. Окись алюминия является основным источником сырья для заводов по выплавке алюминия. Dubal намерена увеличить объем производства на 40000 т. во II кв. 2008г., после полного запуска в эксплуатацию производственных мощностей на заводе Джебель Али в Дубае. Помимо строительных материалов, завод производит запчасти для автомобилей и алюминий высокой очистки для электронной промышленности. Через пять лет Dubal намерен войти в первую пятерку мировых производителей алюминия.

Планы развития компании предусматривают начало строительства в I кв. будущего года крупнейшего в мире алюминиевого комплекса стоимостью US8 млрд.долл. Со временем, производственная мощность комплекса составит 1,4 млн.т. алюминия в год. В арабском регионе Персидского завода у компании Dubal есть единственный конкурент — Aluminum Bahrain (Alba) из Бахрейна, который производит 830 тыс.т. алюминия в год. В предг. Aluminum Bahrain (Alba) рассматривала возможность повышения объема производства на 45% до 1,2 млн.т.

Помимо этого Катар начал строительство алюминиевого завода стоимостью \$US5,6 млрд. в промышленной зоне Msayeed на юге столицы. По словам Хасана Али ар-Рашида, заместителя директора проекта, строительство комплекса начнется в конце нояб. 2007г. и продлится три года. На первом этапе ожидается, что завод будет производить 600 тыс.т. алюминия в год, доводя объем производства в конечном итоге до 1,2 млн.т. алюминия. Проект обеспечит создание 700 рабочих мест на первом этапе и 2000г. рабочих мест в ближайшие годы. Reuters, 22.11.2007г.

— Страны Ближнего Востока намерены уже в среднесрочной перспективе сократить количество импорта металлопродукции. Промышленники региона собираются инвестировать в создание металлургических мощностей, что приведет к потере рынка поставщиками, в т.ч. и украинскими. Экономический бум в странах Ближнего Востока, поддерживаемый стабильным ростом доходов от экспорта дорожающей с каждым днем нефти, позволяет предположить, что в ближайшие 5-10 лет

темпы увеличения потребления стали в регионе будут превышать среднемировые показатели. Прогнозируемый объем инвестиций в инфраструктурные проекты стран Персидского залива, например, составляет свыше 1 трлн.долл.

Обладея серьезными финансовыми возможностями, промышленники Ближнего Востока, не намерены тратить свои нефтедолл. на увеличение импорта стальной продукции. Стремясь диверсифицировать сферы бизнеса, снизить зависимость от импортных поставок стали и ставших привычными ценовых колебаний в 15-20%, многие крупные индустриальные региональные группы делают ставку на развитие собственного метпроизводства.

Потребление нерафинированной стали странами Ближнего Востока только за год выросло на 31% (2005г. — 34,7 млн.т., 2006г. — 45,5 млн.т.), к 2010г. этот показатель ожидается на уровне 73,3 млн.т. Следует отметить, что среднедушевое потребление стали в регионе в целом превышает среднемировой уровень, но варьируется в зависимости от экономического состояния отдельной взятой страны. Так, потребление необработанной стали в странах GCC — Gulf Cooperation Council (Совет по сотрудничеству стран Персидского залива) — оценивается в 378 кг. на душу населения, тогда как среднемировое значение зафиксировано на уровне 182 кг., в Азии этот показатель не превышает 138 кг., в странах СНГ — 123 кг., средне-европейский уровень — 399 кг. на душу населения. Что касается потребления готовой металлопродукции, то в 2004г. средний по Ближнему Востоку показатель составлял 146 кг. на душу населения, к 2010г. ожидается рост до 178 кг.

GCC заявил, что в ближайшие три года страны региона намерены израсходовать свыше 5 млрд.долл. на развитие черной металлургии. Если все намеченные проекты будут реализованы, то к 2008г. метпредприятия региона смогут полностью обеспечивать растущий внутренний спрос. В 2005г. ежегодное потребление стали оценивалось в 15 млн.т., к 2008г. этот показатель превысит 19,7 млн.т. В свете мировой тенденции к консолидации отрасли сталепроизводители GCC занимают далеко не первые позиции в международных рейтингах, обеспечивая лишь 1% общемирового объема выпуска стали.

Назрела необходимость выработки единой стратегии развития металлургии региона, включающей в себя укрупнение компаний, обмен технологиями и маркетинговой информацией, совместный импорт сырьевых материалов и совершенствование логистики. Импорт железной руды странами Ближнего Востока вырос с 14,5 млн.т. в 1997г. до 22,2 млн.т. в 2004г., а к 2010г. может составить 42,5 млн.т. Строительство новых металлургических мощностей также должно быть скорректировано и каждый новый актив должен идеально интегрироваться в существующие производственные цепочки, повышая эффективность и прибыльность отрасли.

Стремясь наиболее полно удовлетворить внутренний спрос на стальную продукцию, особенно на конструкционную сталь для строительной отрасли, правительства стран региона и частные компании планируют увеличить выпуск стального проката и катанки с 5 млн.т. в 2005г. до 12,8 млн.т. в 2008г. Ориентированность потребителей регио-

на на закупку именно строительной арматуры позволила товарно- сырьевой бирже Дубаи (DGCX) с 29 окт. 2007г. успешно начать торговлю фьючерсами на стальную арматуру.

На бирже аккредитована стальная продукция 9 меткомпаний, включая 5 турецких, 2 из Саудовской Аравии и по одной из Катара и ОАЭ. Традиционно основными поставщиками стальной продукции в регион являлись турецкие компании, сейчас на роль лидера устремились китайские экспортеры. По данным UBS, за I пол. 2007г. Иран импортировал 2,3 млн.т. стальной продукции китайского производства что в 22 раза больше, чем годом ранее.

Экспорт стали из КНР в ОАЭ и Саудовскую Аравию увеличился почти в 3 и 3,5 раза соответственно. Дадут ли местные метпроизводители своим китайским коллегам возможность наращивать экспорт в страны региона или, благодаря развитию собственных мощностей, будут из года в год сокращать объемы импорта стальной продукции? Специалисты кувейтской Gulf Investment Corporation (GIC) прогнозируют, что увеличение производства стали предприятиями стран Персидского залива приведет к сокращению нетто-импорта к 2010г. до 5,4 млн.т. РАДС, 2.11.2007г.

– Объединенные Арабские Эмираты, являющиеся одним из крупнейших в мире импортеров конструкционной стали, стремятся избавиться от этого «титула» и создать собственные мощности. В I кв. 2008г. ожидается ввод в эксплуатацию комплекса по выпуску холодного и оцинкованного проката, который строит Al-Ghurair Iron and Steel. Выход на плановую мощность планируется в 2009г., затем компания намерена расширить мощности. На предприятии будут работать линия холодной прокатки – 250 тыс.т., линия травления – 350 тыс.т., линия оцинковки – 200 тыс.т.

На меткомбинате Emirates Iron&Steel осуществляется программа наращивания мощностей, которой предусматривается строительство сталеплавильного предприятия – 1,4 млн.т. и увеличение прокатных мощностей до 1,7 млн.т. против 600 тыс.т. в настоящее время. Компания занимается строительством завода по производству горячебрикетированного железа (НБИ). Стоит отметить, что в странах Ближнего Востока установки по производству НБИ и железа прямого восстановления (DRI) пользуются большей популярностью, благодаря доступности природного газа, используемого при работе модулей.

В начале 2009г. BILDCO планирует завершить строительство сортопрокатной линии мощностью 300 тыс.т. в год. Al Nasser Industrial Enterprises наращивает производственные мощности на своем комбинате Emirates Steel Establishment, в результате чего здесь в 2009г. будет возможность производить 490 тыс.т. стали и свыше 550 тыс.т. проката.

Star Steel International ведет масштабную работу по увеличению мощностей, включающую запуск линии по выпуску арматуры мощностью 360 тыс.т. (лето 2008г.), оборудование по производству балок – 250 тыс.т. (весна 2009г.), строительство меткомплеса – 1 млн.т. (конец 2009г. – начало 2010г.).

United Steel Industries FZC в СЭЗ Фуджейра построит прокатный стан мощностью 1 млн.т в год, срок завершения работ – 2008г. Проекты по увеличению производства реализуют так же Gulf Steel Industries, Qasco Dubai Steel и другие компании страны. РАДС, 2.11.2007г.

– Дубайская биржа товаров и золота (Dubai Gold and Commodities Exchange (DGCX)) успешно начала фьючерсную торговлю стальной арматурой. Трейдеры и отраслевые эксперты считают, что потребуется время для того, чтобы фьючерсная торговля арматурой набрала силу. Ценовой диапазон первого дня находился в пределах 605-611,7 \$/t, было продано 73 лотов, торги велись на поставки 11-14 фев. 2008г. По словам исполнительного директора по стали и основным металлам, Джона Шорта, через 2-3 недели будет ясна ситуация по заказам реального рынка на поставки в середине янв. – начале фев. Началу торговли предшествовал ряд одобрений DGCX производителей продукции из стали. Ими стали турецкие Izmir Demir Celik Sanayi AS, Ekinciler Iron & Steelworks Inc., Diler Iron and Steel Co и Kroman Celik; эмиратский Emirates Iron and Steel; Al Tuwairqi Group (Al Ittefaq Steel Products) и Sabc Steel (Haded) из Саудовской Аравии, а также Qatar Steel Company из Катара. Rusmet.ru, 2.11.2007г.

– Согласно статистике, опубликованной группой ISSB, объем стального экспорта в страны Ближнего Востока вырос в I пол. этого года более чем на 6 млн.т. по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, причем Иран, являющийся лидирующим импортером этого региона, удвоил объемы импорта за указанный период.

Совокупный объем экспорта стали в страны Ближнего Востока вырос в I пол. на 56% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года до 17,13 млн. т. Таким образом, этот регион импортировал больше стали за указанный период, чем США (15,8 млн.т.), Южная Корея (13,3 млн.т.) и Китай (8,7 млн.т.). Только ЕС27 смог опередить Ближний Восток, импортировав в янв.-июне 26 млн.т. стали. Объем китайского стального экспорта в страны Ближнего Востока вырос более чем в десять раз до 5,05 млн.т. (в I пол. 2006г. этот показатель оставял лишь 476 000 т.).

Экспорт стали в Иран вырос за указанный период на 98% по сравнению с I пол. 2006г. до 5,66 млн. т. Остальные страны Ближнего Востока располагаются в следующем порядке убывания после Ирана: Объединенные Арабские Эмираты – 4,12 млн.т. (+58%), Саудовская Аравия – 2,7 млн.т. (+46%), Сирия – 1,49 млн.т. (+41%). Экспорт стальных полуфабрикатов и длинномерной продукции на Ближний Восток вырос в I пол. на 127% и 119% до 3,58 млн.т. и 7,3 млн.т. соответственно.

Объемы российского экспорта в этот регион выросли в I пол. на 114% до 2,72 млн. т. Таким образом, Россия по этому показателю уступила лишь Китаю. Экспорт от европейских поставщиков снизился за указанный период на 20% до 1,57 млн. т. ISSB отмечает серьезные изменения в структуре стального экспорта в страны Ближнего Востока. Экспорт плоского проката вырос в I пол. на 9%, тогда как экспорт трубной продукции снизился на 7% до 1,95 млн. т. РАДС, 12.10.2007г.

– В ближайшие пять лет алюминиевое производство в странах Персидского залива опередит по темпу роста другие регионы, поскольку производители уходят из США и Западной Европы, где себестоимость производства выше. По оценке рейтингового агентства Fitch нынешний объем производства первичного алюминия в регионе, который составляет 2 млн.т., к 2011г. должен возрасти вдвое.

Fitch Ratings сообщает о превращении Ближнего Востока в ведущий регион по выпуску алюминия, учитывая стимулирующую роль, которую играет доступная и дешевая электроэнергия. В последнее время новые контракты на поставку энергии по более высоким ценам в США и странах Западной Европы привели к снижению производственных мощностей на многих алюминиевых заводах и консервации этих производств. В ближайшее десятилетие ожидается сохранение подобной тенденции: к 2011г. мощности по производству первичного алюминия в США, Европе и Китае будут снижены примерно на 3,2 млн.т. (8% мировой мощности сегодня).

«Сегодня мир сталкивается с сокращением числа «островков энергии», способных поддерживать развитие таких энергоемких производств, как производство алюминия», — отмечает Питер Арчибалд, директор лондонского офиса промышленной команды агентства Fitch. В будущем новые мощности по выплавке алюминия должны быть сосредоточены в таких регионах, как Ближний Восток, Россия, Исландия и Южная Америка. Китай также продолжит наращивание мощностей в следующем десятилетии; однако, большая часть заводов малой и средней мощности будет расположена в верхней части мировой кривой затрат. По прогнозам, в ближайшие пять лет темп роста объемов производства первичного алюминия будет самым высоким на Ближнем Востоке: к 2011г. ожидается удвоение текущего объема производства в 2 млн.т. Стимулирует этот рост относительно низкая стоимость энергии — в среднем на уровне \$US20 (Dh73,4) за мвт./ч, более выгодная по сравнению с \$US28 (Dh102) мвт./ч в США и более \$US40 (Dh146) мвт./ч в Китае.

В региональном алюминиевом производстве доминируют два игрока: Aluminium (ОАЭ) и Aluminium Bahrain (Бахрейн), на которые приходится 85% текущего объема производства. Электроэнергия обычно составляет 25-30% суммарных затрат на производство первичного алюминия. Меньшая доля в общей себестоимости производства по сравнению с производством окиси алюминия является основным фактором, определяющим различие между производителями алюминия. Заводы по выплавке алюминия всегда располагались в районах с дешевой электроэнергией. Тем не менее, разрушение торговых и инвестиционных барьеров сказывается на производстве первичного алюминия. Emirates Today, 30.8.2007г.

— Нарастаемые производственные мощности стран Персидского залива (по производству алюминия), вероятно, превысят 3,75 млн.т. в год к 2010г. благодаря строительству новых алюминиево-плавильных заводов и расширению существующих. Наряду с тем, что в ближайшее время планируется ввести в эксплуатацию новые алюминиевые заводы в Омане, Саудовской Аравии и Катаре, бахрейнская алюминиевая корпорация Aluminium Bahrain (Alba) и Dubai Aluminium Company (Dubai) из Дубая, пионеры региональной алюминиевой индустрии, также ориентируются на наращивание мощности.

«В условиях, когда лидирующие по производству алюминия страны подумывают над идеей закрытия своих алюминиево-плавильных заводов из-за высоких расходов на топливо, богатые энергетическими ресурсами страны Персидского залива

намерены удовлетворить ожидаемый дефицит в алюминиевой индустрии. Поэтому, в планах региона несколько новых производственных проектов. Действующие заводы инициировали крупномасштабные проекты расширения существующих мощностей», — сообщают эксперты. Пока же ведущее предприятие по производству алюминия в регионе — Dubai Aluminium (Dubai) намерено расширить свои производственные мощности до 1,5 млн.т. алюминия в год к 2011г., укрепляя свое положение крупнейшего металлургического производителя в мире.

Dubai и Alba, две лидирующие металлургические компании по выплавке алюминия в регионе, все эти годы постоянно расширяли свои мощности, стремясь удовлетворить растущий региональный и зарубежный спрос. Dubai нарастил объем производства со скромных 120 тыс.т. в год до 872 тыс.т. в год, став одним из крупнейших мировых производителей алюминия. Сегодня Dubai — один из крупнейших производителей алюминия на востоке и седьмой по величине мировой производитель с производительностью 861 тыс.т. алюминия в год. Компания намерена увеличить объем производства до 920 тыс.т. в 2008г.

Qatar Petroleum (QP) из Катара и Norsk Hydro из Норвегии планируют построить в Катаре один из крупнейших алюминиевых заводов в мире. В рамках реализуемого проекта Qatalum (компания, созданная для строительства и управления заводом) после сдачи первой фазы алюминиевого завода будет производить 585 тыс.т. алюминия в год, что на 15 тыс.т. выше первоначально запланированных. Проектом Az Zabirah Aluminum Project, реализуемым компанией Saudi Maaden, предусматривается строительство и управление алюминиево-плавильным заводом мощностью 0,62 млн.т. в год, создание завода по переработке алюминия мощностью 1,4 млн.т. окиси алюминия в год в Рас аз-Зоре, расположенном в центре восточного побережья Саудовской Аравии, а также разработка бокситового рудника мощностью 3,3 млн.т. бокситов в год, расположенного в аз-Забире в центре северного района Саудовской Аравии.

Оманская алюминиевая корпорация Sohar также строит новый алюминиево-плавильный завод плановой мощностью 350 тыс.т. в год. Sohar подписала долгосрочный контракт на поставку алюминия с компанией Alcan. Общий бюджет проекта — около 2,4 млрд.долл. Запуск производства намечен на II кв. 2008г. По данным отчета Global Investment House, за последние три года был зарегистрирован стремительный рост затрат при производстве первичного алюминия, во многом обусловленный резким ростом цен на электроэнергию и другими составляющими себестоимости. Рост цен на энергоносители сильно влияет на себестоимость, а, следовательно, и на цену окиси алюминия. Несмотря на ожидаемый в долгосрочной перспективе рост цен на алюминий, новости о временном или окончательном закрытии алюминиевых заводов продолжают поступать из Европы и США — регионов, наиболее сильно зависящих от роста цен на факторы производства.

Алюминиевые заводы в этих регионах могут закрыться, если не смогут пересмотреть или сократить свои энергетические расходы. Ожидается, что новые мощности, необходимые для замены закрывающихся производств и удовлетворения

растущего спроса на алюминий, будут в основном сосредоточены в районах, богатых энергетическими ресурсами. В число таких стран и регионов входят Ближний Восток, Россия, Исландия и некоторые страны Африки, Азии и Южной Америки. Алюминиевое производство, которое раньше размещалось в основном в западных странах, теперь перемещается в развивающиеся страны, обладающие сырьем или энергетическими ресурсами, необходимыми для производства алюминия, прежде всего – в Персидский залив. Khaleej Times, 2.7.2007г.

– Hamriyah Steel FZC (ОАЭ) – дочернее предприятие ЗАО «Газметалл» – подписало с итальянской компанией SMS Meeg контракт на строительство металлопрокатного завода в свободной экономической зоне Hamriyah Free Zone эмирата Шарджа (ОАЭ). Об этом говорится в сообщении пресс-центра холдинга «Металлоинвест» (УК «Металлоинвест управляет активами «Газметалл»).

Строительство будет осуществляться на условиях «под ключ» в течение двух лет. Пуск завода предполагается в июне-июле 2009г. Выход на проектную мощность к концу 2009г. позволит новому предприятию производить 1 млн. т. стальной арматуры в год. Стоимость подписанного контракта – 155 млн.долл.

ООО «УК «Металлоинвест» управляет активами ЗАО «Газметалл», под контролем которого находятся Лебединский и Михайловский ГОКи, Оскольский электрометаллургический комбинат (ОЭМК), «Уральская сталь».

Холдинг «Металлоинвест» – один из крупнейших горно-металлургических холдингов России. Акционерами и владельцами холдинга являются Василий Анисимов и Алишер Усманов. В состав «Металлоинвеста» входят ведущие предприятия отрасли: Лебединский и Михайловский горно-обогатительные комбинаты, Оскольский электрометаллургический комбинат, комбинат «Уральская сталь», машиностроительный концерн «ОРМЕТО-ЮУМЗ», транспортная компания «Металлоинвесттранс» и др. ИА Росбалт, 2.7.2007г.

– Государства-члены Совета по сотрудничеству стран Персидского залива переживают стремительное развитие алюминиевой промышленности. ОАЭ заявили о себе как о лидере этой отрасли. В последние годы, по данным Global Investment House из Кувейта, Китай стал основным фактором, определяющим фундаментальные рыночные показатели этой отрасли. В России также растет значимость данной отрасли, принимая во внимание масштаб промышленных разработок. Персидский залив превращается в крупный промышленный центр благодаря дешевым источникам энергии, удельный вес которых в себестоимости продукции превышает 25%.

Алюминиевое производство, ранее сосредоточенное лишь в западных странах, сегодня смещается в развивающиеся страны, обладающие либо сырьем, либо энергетическими ресурсами для производства алюминия, главным образом – в арабские страны Персидского залива, изобилующие энергетическими ресурсами. В этом регионе создано два алюминиево-плавильных завода – в ОАЭ и Бахрейне. Dubai из ОАЭ сегодня – один из крупнейших алюминиевых производителей. Dubai является седьмым по величине мировым произво-

дителем в отрасли, располагая производственной мощностью в 861 тыс.т. по состоянию на 2006г. К 2008 г. Dubai планирует нарастить объем производства до 920 тыс.т. ОАЭ, благодаря успеху и положению, которое занимает Dubai, сегодня являются одними из лидеров отрасли.

Aluminum Bahrain (ALBA) была учреждена в 1971г. для диверсификации национальной экономики Бахрейна с целью отхода от нефтяной зависимости страны. С тех пор компания нарастила объем производства со скромных 120 тыс.т. в год до 872 тыс.т. в год, став одним из крупнейших производителей алюминия мира. В будущем ALBA намерена увеличить мощность до 1,3 млн.т. в год. Помимо ОАЭ и Бахрейна, остальные страны Совета по сотрудничеству арабских государств Персидского залива (ССАГПЗ), такие как Оман и Саудовская Аравия, планируют строительство алюминиевых заводов, опираясь на доступность недорого природного газа. К 2010г. суммарные производственные мощности, вероятно, превысят 3,75 млн.т. в год, после запуска в эксплуатацию новых плавильных заводов в Омане, Саудовской Аравии и Катаре и реализации программы расширения ALBA за счет внедрения проекта шести плавильных линий

В будущем, если будет реализован план Dubai по доведению объема производства до 1,5 млн.т. в год к 2011г., мощность увеличится еще больше. Благодаря развитию строительного сектора на всей территории ССАГПЗ будет создано несколько заводов для прессования. В целом в регионе работает 22 крупных экструзионных завода общей производственной мощностью 300 тыс.т. в год, коэффициент использования мощностей превышает 88%. Большинство заводов имеет цеха нанесения защитных покрытий (анодирования и покраски). Около 60% прессованной продукции используется в ССАГПЗ, остальное экспортируется на международные рынки. Число компаний по производству готовой алюминиевой продукции достигло 496, инвестиции превышают 950 млн.долл., рабочая сила – свыше 24 тыс.чел. Arab News, 25.6.2007г.

– УК «Металлоинвест» во II кв. 2007г. приступит к строительству металлургического завода Hamriyah Steel в ОАЭ. Об этом говорится в сообщении пресс-центра компании. Проект, основной целью которого является диверсификация экспортных рынков и увеличение доли выпуска продукции с высокой добавленной стоимостью, будет реализован в течение двух лет. Как отметили в пресс-центре, в соответствии с решением акционеров ЗАО «Газметалл», структурно проект Hamriyah Steel будет включен в состав объединенного Холдинга «Газметалл», консолидация активов которого завершается. Работы по металлургическому заводу Hamriyah Steel ведутся в соответствии с запланированными сроками. В конце 2006г. был оформлен в аренду выделенный для строительства земельный участок, получена лицензия на проведение строительных работ. К марту завершена работа по получению разрешительной документации на создание необходимой для производства инфраструктуры: обеспечение газо- и водоснабжения.

Строительство металлургического завода планируется завершить в конце 2008г., а к концу 2009 предприятия выйдут на проектную мощность. Объем требуемых капитальных вложений составит

156 млн.долл. «Создание в ОАЭ производственных мощностей для выпуска 1 млн. арматуры в год позволит «Метал-лоинвесту» повысить эффективность сбыта продукции «Уральской стали» благодаря отказу от низкодогодного экспорта стальной заготовки и организации ее переработки в строительную арматуру», — отметили в пресс-центре. Создание металлопрокатного производства в ОАЭ позволит «Металлоинвесту» занять «значительную долю» на рынке металлопродукции ОАЭ, которая, по предварительным оценкам, составит 25%, а также осуществлять экспорт арматуры в другие страны Ближнего Востока, Центральную Азию и Северную и Западную Африку.

Холдинг «Металлоинвест» — один из крупнейших и динамично развивающихся холдингов России, созданный для реализации масштабных инвестиционных проектов в черной металлургии, горно-добывающей промышленности и тяжелом машиностроении. Акционерами и владельцами холдинга являются Василий Анисимов и Алишер Усманов. «Металлоинвест» включает в себя «Лебединский ГОК», «Михайловский ГОК», металлургический комбинат «Уральская сталь», Оскольский электрометаллургический комбинат, машиностроительный концерн «ОРМЕТО-ЮУМЗ», транспортную компанию «Металлоинвесттранс». АКС-Реальный сектор. www.rusarabbc.ru, 22.3.2007г.

— Цены на арматурную сталь, поставляемую в страны Персидского залива, продолжают расти. Новые контракты на поставку арматурной стали в апреле заключаются по 580-595 долл. за 1 т. СИФ Dubai. Рост цен на арматурную сталь связан с увеличением цен на заготовку и стальной лом, а также высоким спросом на данный вид продукции со стороны строительства. Текущие цены на заготовку в регионе составляют 500 долл. за 1 т. СИФ Dubai, цены на турецкую арматуру — 590-595 долл. за 1 т. СИФ Dubai. На рынке Китая наблюдается затишье, связанное с празднования Нового года по восточному календарю. Ожидается, что китайские поставщики повысят экспортные цены, как только вернуться на рынок. Предполагается, что рост цен на металлопродукцию строительного сортамента будет сохраняться до лета. Rusmet.ru, 26.2.2007г.

— В 2006г. спрос на сталь в странах Совета сотрудничества арабских государств Персидского залива (ССАГПЗ), по оценкам экспертов отрасли, составил 3,5 млн.т. Региональный импорт стальной и железной продукции за 2005г. был равен 14,3 млн.т. «Учитывая планы по реализации проектов развития инфраструктуры на 1 трлн.долл., нет никаких признаков ослабления регионального спроса на железо и сталь в ближайшем будущем. Действительно, к 2008г. спрос на сталь и железо в регионе ССАГПЗ должен подняться на 31% до 19,7 млн.т. благодаря росту строительной активности», — говорилось в заявлении. Спрос на железо и сталь в 2005г. был равен 15 млн.т., значительная доля его удовлетворялась за счет импорта. «Регион ССАГПЗ добился заметных результатов на пути превращения в важнейший центр металлургического производства Ближнего Востока.

В 2005г. государства — члены ССАГПЗ инвестировали 6,5 млрд.долл. в производство железной и стальной продукции», — говорилось в отчете Gulf Organisation for Industrial Consulting (GOIC). Остальной Ближний Восток, помимо стран ССАГПЗ, также переживает значительный рост

спроса на строительные материалы. По данным Steelworld, журнала, специализирующегося на азиатском металлургическом секторе, совокупный объем сталелитейного производства Ближнего Востока с янв.-нояб. 2006г. составил 13,5 млн.т. против 13,4 млн.т. за тот же период предг. Мировое производство стали достигло 1129,4 млн.т. за 2005г., а с янв.-нояб. 2006г. приблизилось к 1111,8 млн.т.

«Рост спроса на железо и сталь, следствием которого стало увеличение объема их производства и импорта, является несомненным положительным признаком развития ближневосточной металлургической отрасли», — подчеркнул Д. А. Чардекар, редактор и исполнительный директор Steelworld. «С стремительный рост спроса привел к тому, что перед отраслью неожиданно остро встали несколько серьезных проблем, и они должны быть решены в кратчайшие сроки», — добавил он. Журнал Steelworld является организатором конференции «Металлургическая индустрия Персидского залива», которая пройдет в Центральном выставочном центре Шарджи с 29-31 янв. тек.г. и привлечет свыше 280 брендов и компаний из 34 стран. Gulf News. www.rusarabbc.com, 16.1.2007г.

— Нью-Йоркская товарная биржа и правительство Дубаи должны подписать соглашение, ведущее к созданию первой на Ближнем Востоке биржи по торговле энергоносителями и металлами.

Совместное предприятие завершится созданием Товарной биржи Дубаи, которая согласно сообщениям откроет свои двери в этом году и будет торговать золотом и высокосернистой необработанной нефтью.

С самого начала было известно, что торги на бирже будет проходить на электронной платформе, но позже откроются торговые отделы с целью стимулировать традиционные торги с выкриками.

Стало известно, что денежные инвестиции в предприятие обеспечит Дубаи, а Нью-Йоркская товарная биржа обеспечит технологии. На реализацию проекта в последующие несколько месяцев понадобится US10 млн.долл. Offshore.SU, 10.6.2005г.

Оман

МЕТАЛЛУРГИЯ, ГОРНОДОБЫЧА

— В Омане создаются условия для интегрированного металлургического производства. Несмотря на свою небольшую территорию, Оман оптимистично смотрит в будущее развития своей металлургии. Здесь будут созданы все условия для развития интегрированного металлургического производства в рамках одной небольшой страны. Бразильская горнорудная компания CVRD рассматривает Оман в качестве базы для развития своей деятельности в регионе Ближнего Востока и намерена создать здесь свою региональную штаб-квартиру.

В нояб. 2006г. CVRD подписала Меморандум о взаимопонимании с портом Сохар (Sohar Industrial Port Co) о строительстве нового завода по производству 7,5 млн. т/год окатышей вблизи порта. Оманская сталепрокатная компания Sharq Sohar Steel Rolling Mills вводит в действие свои мощности по выплавке стали в авг.-сент. 2007г. Компания, расположенная в порту Сохар производит 290 тыс. т/год арматуры из турецкой и украинской за-

готовки. При этом емкость внутреннего рынка арматуры оценивается примерно в 320 тыс.т. в год. В первой фазе проекта по расширению производства ожидается, что новые сталеплавильные мощности позволят получать 200-300 тыс.т. собственной литой заготовки в год.

Компания намерена продолжить расширение своих мощностей и довести производительность цеха до 500 тыс.т. заготовки в год. Сырьем для производства заготовки сначала будет чугунный лом, а в дальнейшем компания намерена использовать и окатыши DRI (до 30% от загрузки в сталеплавильную печь). Оманская Jazeera Steel ищет стратегического инвестора для финансирования своего плана по расширению производства. Компания сообщила своим акционерам, что она может предложить до 51% своих акций стратегическому инвестору. В настоящее время компания строит завод по производству сортового проката мощностью 300 тыс.т. в год, запуск которого планируется в конце этого года. Jazeera Steel также недавно ввела в строй трубных цех мощностью 300 тыс.т. в год. Судя по всему, металлургия Омана будет ориентирована не только на внутренний рынок, но и на экспортные рынки, географическое расположение Омана и выход в Индийский океан позволяют ему осуществлять экспорт практически в любом направлении. Амаль Бенхадид. Rusmet.ru, 9.7.2007г.

— Компания Petroleum Development of Oman (PDO, Султанат Оман), один из лидеров энергетического рынка стран Ближнего Востока, внесла Выксунский металлургический завод (ВМЗ, входит в состав ЗАО «ОМК») в список аттестованных поставщиков магистральных труб. Об этом говорится в сообщении пресс-службы ОКМ. Petroleum Development of Oman является дочерней компанией корпорации Shell. PDO добывает более 90% сырой нефти и практически 100% природного газа с месторождений Султаната Оман. Ранее, в 2006г., ВМЗ был внесен в список заводов, которые полностью соответствуют критериям DEP (Design and Engineering Practices), предъявляемых Shell для поставщиков трубной продукции.

По словам президента ОКМ Владимира Маркина, «ОМК, став одним из ведущих мировых производителей труб для магистральных газо- и нефтепроводов, намерена увеличивать экспортные поставки. Нам интересны рынки стран Ближнего Востока, и в ближайшие годы компания планирует стать поставщиком труб нефтяного и газового сортамента в этом регионе, который по объему разведанных и доказанных запасов углеводородов занимает лидирующие позиции в мире», — отметил Маркин. ОКМ ведет комплексную работу по освоению новых видов трубной продукции для ведущих мировых энергетических компаний. В апреле на ВМЗ была изготовлена опытная партия труб большого диаметра для подводных трубопроводов с рабочим давлением 220 атм. по международному стандарту норвежской компании Det Norske Veritas (DNV) и спецификации проекта Nord Stream. По результатам проведенных испытаний ОКМ получила сертификат соответствия технологии производства стандарту DNV-OS-F101.

Объединенная металлургическая компания (ОМК) — один из крупнейших отечественных производителей труб, ж/д колес и другой металлопродукции для энергетических, транспортных и про-

мышленных компаний. В 2006г. ОКМ обеспечила до 20% российского потребления труб, в т.ч. 36% труб большого диаметра, 63% российского потребления ж/д колес и более 70% потребления автомобильных рессор. В 2006г. предприятия ОКМ произвели 1,65 млн.т. трубной продукции различного сортамента, а также свыше 400 тыс.т. металлопроката и 805 тыс. ж/д колес. Выручка ОКМ за 2006г. составила около 3 млрд.долл. ИА АКС-Реальный сектор. www.rusarabbc.ru, 18.5.2007г.

Пакистан

Металлургия

Потребность Пакистана в металлопродукции к 2006г. может достичь 7 тыс.т. в год. Одним из основных производителей стали является меткомбинат «Пакстил», построенный при техсодействии бывшего СССР, и расположенный в районе морского порта Бин Касим. Мощность комбината — 1,1 млн.т. стальной продукции, что не позволяет удовлетворить спрос внутреннего рынка.

В янв. 2003г. была одобрена перспективная программа развития этого комбината, предусматривающая наращивание его производственной мощности до 3 млн.т. стали в год, увеличение производства кокса и чугуна и расширение ассортимента выпускаемой металлопродукции.

Затраты на такую модернизацию комбината оцениваются в 2 млрд.долл., которые не могут быть профинансированы за счет ресурсов пакистанского федерального бюджета. Поэтому, как и др. перспективные проекты, направленные на развитие экономики Пакистана, модернизация комбината может быть осуществлена только при участии иноинвесторов, в т.ч. и российских.

Во время официального визита Президента Пакистана П.Мушарафа в Москву в фев. 2003г., был подписан меморандум о взаимопонимании по вопросам модернизации этого комбината с участием российских организаций.

МЕТАЛЛУРГИЯ, ГОРНОДОБЫЧА

— Правительство Пакистана выделило 600 млн.долл. на программу разведки и разработки урановых месторождений для обеспечения АЭС топливом. Об этом сообщила сегодня газета «Дон» со ссылкой на источники в правительственных кругах.

Планируется разработка месторождений урана в районе горного района Сивалик в Пенджабе, а также Сулеймановых гор на границе с пров. Белуджистан. Газета отмечает, что Пакистан вынужден развивать урановую программу в связи с тем, что ни одна из развитых стран не проявила готовности снабжать топливом его АЭС.

Стратегическая программа энергетической безопасности Пакистана предусматривает достижение выработки электроэнергии на АЭС к 2030г. в объеме 8800 мвт. Пока две атомные станции в Карачи и Чашме дают 425 мвт. Прайм-ТАСС, 1.3.2007г.

— Пакистанское правительство выделяет 600 млн.долл. на масштабную программу по исследованию и разработке месторождений урана для того, чтобы обеспечить топливом атомные электростанции. Об этом сообщает пакистанская пресса со ссылкой на информированные высокопоста-

вленные источники. Согласно этой информации, в центральной части пакистанской провинции Пенджаб давно были обнаружены признаки урана, однако эти залежи считались довольно бедными. В Исламабаде полагают, что в случае применения самых современных технологий добычи здесь можно получить определенное количество качественного урана.

Как сообщил источник журналистам, решение Пакистана развивать урановый сектор — вынужденное, поскольку, по его словам, «никто из развитых стран не демонстрирует готовности поставлять необходимое количество топлива для пакистанских реакторов». По данным прессы, Исламабад также начинает работы по поиску и разведке новых урановых месторождений. Пакистан, чья растущая экономика испытывает нехватку электроэнергии, намерен к 2030г. ввести в строй несколько новых реакторов — с помощью специалистов из КНР. Исламабад рассчитывает, что национальный уран позволит обеспечивать значительную часть топлива для этих АЭС. РИА «Новости», 1.3.2007г.

Панама

МЕТАЛЛУРГИЯ, ГОРНОДОБЫЧА

— Правительство Панамы утвердило план канадской горнопромышленной компании Petaquilla Minerals и ее партнеров Teck Cominco и Inmet Mining на многоэтапную подготовку шахтного поля с учетом некоторых налоговых льгот.

Одобрение этого плана правительством Панамы означает, что в силу вступит закон Ley Petaquilla, принятый в 1997г., где предусмотрены условия получения налоговых льгот при подготовке шахтного поля Petaquilla.

Этот закон предоставляет аренду на 20 лет с правом возобновления каждые 20 лет. Он также создает благоприятный налоговый режим для товарищества, который включает: ускоренную амортизацию и льготу с налога на истощение недр; освобождение от пошлин на импорт всех поставок и оборудования; освобождение от всех налогов на прибыль (кроме сборов за обработку недр) до выбытия всех средств на строительство; освобождение от налога на процентные выплаты иностранным кредиторам или дивиденды иностранным акционерам.

Более того, будущие изменения в законодательство, которые будут противоречить Ley Petaquilla, не коснутся владельцев.

Первый этап разработки месторождения золота начнется в 2006г. Разработка месторождения меди входит в последующие этапы, этим займется Minera Petaquilla S.A., совместное предприятие, принадлежащее PTQ, Teck и Inmet. Offshore.SU, 28.9.2005г.

Польша

МЕТАЛЛУРГИЯ, ГОРНОДОБЫЧА

— Сейм и сенат Польши приняли закон о стратегии развития горнодобывающей промышленности на 2007-15гг., чем пытаются реанимировать и сохранить эту отрасль. Согласно данной стратегии для угольных компаний предусматривается млрд. злотых дотаций и льгот. На оплаты из бюджета и льготы может рассчитывать «Угольная компания»,

для которой увеличен на 2г. срок погашения задолженностей перед социальными фондами. Сама компания ежегодно будет платить в фонды 176 млн. злотых, а не 234 млн. — как должна, т.к. почти 70 млн. злотых будет покрываться госбюджетом.

В бюджет будет заложено дофинансирование в 30% инвестиционных проектов угольных компаний. Это максимално, что разрешено согласно директивам Евросоюза. Предварительно инвестиционные потребности горнодобывающей промышленности оцениваются в 15-20 млрд. злотых. Однако многие эксперты считают, что помощь и дополнительные дотации для угольной промышленности в том виде, в котором они существуют, не приведут к повышению рентабельности и конкурентоспособности. С другой стороны, закон предусматривает возможности приватизации предприятий через эмиссию акций, но с сохранением контрольного пакета в руках государства. Доходы, полученные от приватизации, останутся у предприятия с условием, что будут направлены на инвестиционные проекты. Закон находится в Еврокомиссии на утверждении. www.economy.gov.ru, 20.9.2007г.

Португалия

МЕТАЛЛУРГИЯ, ГОРНОДОБЫЧА

— С 1 по 5 окт. 2007г. в Лиссабоне (Португалия) состоялись заседания Общих сессий Международных исследовательских групп по никелю (МИГН), свинцу и цинку (МИГСЦ) и меди (МИГМ).

Общие сессии МИГМ, МИГН и МИГСЦ являются высшим руководящим органом международных исследовательских групп (МИГ), в них участвуют представители всех стран членов групп. Главной целью Общих сессий групп состоит в укреплении международного сотрудничества по вопросам оборота никеля, свинца и цинка, в частности, повышения качества информации о мировой экономике цветных металлов, являющихся предметом исследования вышеуказанных групп, а также путем обеспечения форума для межправительственных консультаций.

ДРВД минэкономразвития России была сформирована российская делегация с привлечением руководителей предприятий российской металлургической промышленности (ООО «Новоангарский обогатительный комбинат» и ОАО «Челябинский цинковый завод»). Делегация приняла участие в заседаниях постоянного, статистического комитетов Общих сессий групп, а также в заседаниях дополнительных комитетов МИГ по промышленности, экономике и окружающей среде.

На заседании постоянных комитетов МИГ было рассмотрено финансовое состояние групп, представлены бухгалтерские отчеты их деятельности за 2007г. Определен размер членского взноса Российской Федерации на 2008г.

На заседании статистического комитета обсуждались вопросы, касающиеся добычи руды, производства, потребления, экспорта и импорта никеля, свинца и цинка в мире в 2006-07гг. и прогноз динамики вышеуказанных показателей до 2008г., в т.ч. в разрезе отдельных стран. Российской делегацией были представлены статистические данные по добыче руды, производству и потреблению никеля, свинца и цинка, а также обобщенные дан-

ные по внешнеторговой статистике в отношении вышеуказанных цветных металлов. На базе данных представленных государствами-членами групп, статистическим комитетом была составлена обобщенная картина конъюнктуры рынка цветных металлов.

На заседании промышленных комитетов МИГ, а также комитетов по экологии и окружающей среде, представителей стран участников групп были представлены доклады по оценке факторов, влияющих на потребление и производство цветных металлов в краткосрочном и долгосрочном периодах, проведен анализ конъюнктуры рынка вышеуказанных металлов, зачитаны материалы по вопросам вторичной переработки отходов лома цветных металлов и внедрению новых технологий и направлений в этой области.

Проведение следующих заседаний МИГ запланировано в период с 21 по 25 апр. 2008г. в Лиссабоне (Португалия). www.economy.gov.ru, 2.11.2007г.

— На 11 международной выставке Portugal Metal-2006» Магнитогорский меткомбинат представил весь спектр возможностей производства металлопродукции. Выставка металла и металлургической продукции входит в состав крупнейшего комплекса промышленных выставок, проводится раз в два года и является важнейшим событием для Португалии. В этом году свои достижения в производстве, новейшие материалы и технологии продемонстрировали крупные производственные структуры. На выставке побывали 60 тыс. целевых посетителей.

Как сообщили в управлении информации и общественных связей ОАО «ММК», комбинат стал участником Portugal Metal впервые. Для Магнитки рынок юго-западной Европы интересен прежде всего возможностями для сбыта металлопродукции. Магнитогорский металлургический комбинат на выставке был представлен экспозицией с полной информацией о продукции кардинально обновленного за последние годы производства.

Магнитка является производителем высоко-технологичной и качественной металлопродукции, соответствующей мировым стандартам. Компания вызвала интерес как крупный производитель плоского, сортового и фасонного проката, оцинкованного проката, а также проката с различными типами полимерных покрытий, профилей специального назначения. На стенде была представлена и метизная продукция, в т.ч. новинки производства ОАО «ММК-Метиз». Регион-Информ, 28.11.2006г.

Россия

МЕТАЛЛУРГИЯ, ГОРНОДОБЫЧА

— Выручка российских экспортеров нефти в янв.-окт. 2007г. выросла на 10,2% до 90.422 млрд.долл. с 82.057 млрд.долл. за аналогичный период 2006г. Об этом говорится в сообщении Федеральной таможенной службы.

Поставки нефти за отчетный период увеличились на 4,8% до 199.383 млн.т. с 190.244 млн.т.

Объем поставок нефти в дальнее зарубежье составил 184.986 млн.т. (за янв.-окт. 2006г. — 176,79 млн.т.), экспортная выручка — 85.047 млрд.долл. (77.054 млрд.долл.).

Поставки сырой нефти в страны СНГ увеличились на 7% до 14.396.2 млн.т. с 13.454 млн.т. В де-

нежном выражении экспорт в страны СНГ вырос до 5.375 млрд.долл. с 5.003 млрд.долл.

Напомним, что по итогам 2006г. выручка российских экспортеров нефти выросла на 22% до 96.675 млрд.долл. Объем экспортных поставок нефти в прошлом году сократился на 2,4% до 227.538 млн.т.

Выручка российских экспортеров нефтепродуктов в янв.-окт. 2007г. выросла на 10,1% до 41.025 млрд.долл. с 37.272 млрд.долл. за аналогичный период пред.г. Объем экспортных поставок нефтепродуктов составил 92,56 млн.т., что на 8,7% больше, чем за аналогичный период пред.г. — 85.176 млн.т. АК&М, 11.12.2007г.

— Один из крупнейших мировых производителей труб российская ТМК и третья в России по объемам добычи нефтяная компания ТНК-ВР заключили новое соглашение о поставках труб для ТНК-ВР труб на 2 млрд.долл. в течение 5 лет до 2012г., говорится в сообщении ТМК.

«В соответствии с подписанным документом в течение пяти лет до 2012г. ТНК-ВР закупит у ТМК трубную продукцию различного сортамента на 2 млрд.долл. Предыдущее трехлетнее соглашение с запланированным объемом поставок на сумму 500 млн.долл. завершает свое действие в конце 2007г.», — говорится в сообщении

ТМК, которая производит 7% от общего мирового объема бесшовных труб, является крупнейшим российским поставщиком труб, используемых в переживающей бум нефтегазовой индустрии. В число клиентов компании входит Газпром. Рейтер, 10.12.2007г.

— Evraz Group увеличила свою долю в уставном капитале Highveld Steel до 80,9%, выкупив у Credit Suisse 24,9% акций Highveld за 219 млн.долл. Об этом говорится в сообщении группы. Опцион на выкуп акций должен был быть реализован до 1 окт. Ее проведение было одобрено советом директоров Евраз. На начало авг. Evraz Group консолидировала 56% акций Highveld Steel.

В июле прошлого года Evraz Group и Credit Suisse купили у Anglo American по 24,9% акций южноафриканской Highveld. Evraz также получил опцион на выкуп у Anglo American оставшихся 29,2% акций Highveld и 24,9% доли Credit Suisse. В начале мая текущего года Evraz Group в рамках опциона купила 29,2% акций Highveld у Anglo American за 238 млн.долл. Тогда доля Евраз в Highveld составила 54,1%. 4 июня текущего года Evraz выставил оферту на приобретение акций у миноритариев Highveld.

Группа «Евраз» — один из крупнейших участников российского стального и горнорудного рынков. В состав группы входят три сталелитейных предприятия: Нижнетагильский, Западно-Сибирский и Новокузнецкий металлургические комбинаты, а также Находкинский морской торговый порт, меткомбинаты Palini i Bertoli в Италии и Vitkovice Steel в Чехии. Горнорудный бизнес включает угольную шахту «Распадская», Южжубассуголь, Нерюнгриуголь, Качканарский ГОК, Евразруду, Высокогорский ГОК и обеспечивает 70% потребностей группы в железной руде и полностью в угле. В 2006г. Евраз увеличил выпуск стали на 16,3% до 16,115 млн.т. Производство железорудного концентрата сократилось на 6,8% до 2,523 тыс.т.

Уставный капитал компании разделен на 117499606 акций. Ее основным акционером

(82,85% акций) является офшорная Lanebrook Limited, которой на паритетной основе владеет Millhouse Capital, подконтрольная Роману Абрамовичу, а также председатель Совета директоров и президент Александр Фролов и член СД Александр Абрамов. Free-float составляет 16,85%.

Чистая прибыль Евраз в 2006г. по МСФО выросла на 50,9% до 1,385 млрд.долл., выручка — на 27,4% до 8,292 млрд.долл. с 6,508 млрд.долл., EBITDA — на 42,7% до 2,652 млрд.долл.

Евраз занимает тринадцатое место в рейтинге «Ведущие предприятия России» по итогам 2005г., представленном рейтинговым агентством АК&М в сент. 2006г. АК&М, 1.10.2007г.

— Минпромэнерго РФ утвердило «Стратегию развития металлургической промышленности Российской Федерации на период до 2015г.», сообщила пресс-служба министерства. «Главной целью развития металлургического комплекса России на период до 2015г. является создание условий для развития экономики России на основе инновационного обновления отрасли в условиях нахождения страны в ВТО», — говорится в документе.

Стратегия предполагает рост потребления готового проката черных металлов в РФ в 2010г. на 48,4% по сравнению с уровнем 2005г., в 2015г. — на 66,7%, при этом доля листового проката в общем производстве проката увеличится с 43,8% в 2005г. до 44,7% в 2010г. и 48% в 2015г.

К 2010г. в связи с развитием добычи газа, нефти и их переработки спрос на внутреннем рынке на стальные трубы может составить по реалистическому варианту 10,4 млн.т., при этом доля импортных поставок снизится и составит 12%, говорится в стратегии. В 2015г. спрос может возрасти примерно до 11,7 млн.т., а импортные поставки сократятся до 8,5%. Внутренний рынок стальных труб будет определяться не только строительством новых газо- и нефтепроводов, но и расширением ремонтно-восстановительных работ на действующих трубопроводах.

Доля меди, произведенной с использованием автогенных процессов, в 2010г. составит 80-85%, никеля — 65-70%, в 2015г. — соответственно 85-90% и 70-75%.

В производстве алюминия доля металла, полученного в усовершенствованных электролизерах с предварительно обожженными анодами и по технологии «сухой» и «полусухой» анод, составит в 2010г. 75-80%, в 2015г. — 80-85%, будут расширены мощности по выпуску сплавов.

Намечается комплексное освоение недр, улучшится ситуация в сфере сбора и переработки лома и отходов черных и цветных металлов.

Стратегию предполагается реализовать в три временных этапа — с 2007 по 2008гг., с 2009 по 2010гг. и с 2011 по 2015гг.

Как пояснила пресс-служба министерства, на большинстве предприятий отрасли уже приняты перспективные инвестиционные программы развития на периоды до 2010-15гг. По этим программам уже на 2007-08гг. предусматриваются значительные объемы инвестиций в реконструкцию и модернизацию производств, а также создание мощностей по выпуску конкурентоспособной продукции с высокой долей добавленной стоимости.

Минпромэнерго отмечает, что металлургическая промышленность является одной из отраслей

специализации России в современном международном разделении труда. На сегодняшний день Россия занимает: по производству стали — 4 место в мире (после Китая, Японии и США), по экспорту металлопродукции — 3 место в мире (после Китая, Японии). По производству и экспорту алюминия Россия занимает второе место в мире, уступая только США; по производству никеля — первое место в мире, по производству титана — второе место.

По оценке министерства, капитализация предприятий металлургической промышленности РФ составляет 4232 млрд. рублей (164 млрд.долл.). Предполагается, что к 2011г. она возрастет до 4900 млрд. рублей (196 млрд.долл.), а к 2016г. — до 6000 млрд.руб.(240 млрд.долл.). Интерфакс, 4.7.2007г.

— Межведомственная комиссия по защитным мерам во внешней торговле в среду приняла решение об отмене ввозной таможенной пошлины на алюминий нелегированный, говорится в сообщении минэкономразвития РФ. Нулевую ставку пошлин предлагается установить сроком на 9 месяцев. Действующая ставка пошлины — 10% от таможенной стоимости. Также комиссия решила снизить с 20% до 10% ставки ввозных таможенных пошлин на прокат из алюминиевых сплавов, используемый для производства алюминиевой ленты для алюминиевых банок. Комиссия также приняла решение сроком на 9 месяцев скорректировать ставку импортной пошлины на кальций металлический — с 5% от таможенной стоимости до 0,5 евро за кг.

Отмена импортной пошлины на первичный алюминий является последствием объединения крупнейших российских производителей алюминия — «РусАла» и «Суала». Инициатива отмены пошлины исходила от Федеральной антимонопольной службы, которая заявила об опасности монополизации алюминиевого рынка и необходимости обеспечения конкуренции и дополнительной защиты интересов потребителей.

Как заявила директор по связям с общественностью Объединенной компании «Российский алюминий» Вера Курочкина, отмена пошлины будет способствовать созданию дополнительных условий для улучшения конкурентной среды в России. «Отмена импортных пошлин не отразится на бизнесе нашей компании и ее прочных позициях на российском рынке. За годы своей работы мы установили долгосрочные отношения с потребителями в России, которые уверены в качестве нашей продукции, — сказала она. — Также мы активно работаем над ростом потребления алюминия в нашей стране и считаем Россию одним из перспективных рынков для увеличения нами поставок алюминия». Интерфакс, 27.6.2007г.

— Нидерландская ENRC, управляющая активами одноименного казахстанского холдинга, подала в Федеральную антимонопольную службу ходатайство о приобретении 95% голосующих акций ОАО «Серовский завод ферросплавов». Как говорится в материалах ФАС, одновременно ENRC просит разрешение на покупку долей в компаниях, аффилированных с заводом — хромовой шахты «Рудная» (61% акций) и «Серовского завода металлоконцентрата» (51%). Если ФАС разрешит ENRC все перечисленные сделки, группа будет прямо и косвенно контролировать 88% голосующих акций шахты и 100% — завода.

Фактически Серовский завод вошел в группу ENRC (ранее – Евразийская промышленная ассоциация, ЕПА) еще прошлой весной, когда ЕПА купила компанию – акционера предприятия. Серовский завод ферросплавов специализируется на производстве хромосодержащих сплавов, в частности, высокоуглеродистого, низкоуглеродистого, среднеуглеродистого феррохрома, ферросиликохрома, а также ферросилиция. В 2006г. завод произвел 261 тыс. 724 т. ферросплавов, что на 7,1% меньше по сравнению с 2005г.

ENRC консолидировала активы таких предприятий, как «Казхром», «Алюминий Казахстана», «Казахстанский электролизный завод», «Жайремский горно-обогатительный комбинат», «Соколовско-Сарбайское горно-обогатительное производственное объединение», «Евроазиатская энергетическая корпорация», а также ENRC Logistics и ENRC Marketing & Sales. Правительству Казахстана принадлежит в ENRC 24,8% акций. Контрольный пакет, по данным Financial Times, принадлежит трем предпринимателям – Патоху Шодиеву, Алиджану Ибрагимову и Александру Машкевичу. Как сообщали ранее СМИ, ENRC готовится провести IPO на Лондонской фондовой бирже во II пол. Интерфакс, 14.6.2007г.

– Президент России Владимир Путин заявил, что председатель правительства возглавит наблюдательный совет Банка развития. На встрече с премьер-министром Михаилом Фрадковым во вторник В.Путин сообщил, что подписал федеральный закон о Банке развития. По его словам, он рассчитывает, что создание Банка развития начнется в самое ближайшее время. «Мы давно говорили о необходимости создания такого института. Надеюсь, что те положения, которые в нем (в законе) зафиксированы, будут реализованы в самое ближайшее время. Это касается и лично вас, мы говорили, что наблюдательный совет должен возглавить председатель правительства», – сказал В.Путин.

М.Фрадков назвал подписание закона «очень своевременным решением». «Сейчас мы как раз начинаем активно работать по решению проблем диверсификации экономики, придания ей универсального характера – по крупным проектам в повестке дня правительства», – сказал премьер. Он отметил, что час назад, в частности, на госкомиссии рассматривался вопрос развития российского Дальнего Востока. «Этот институт развития будет играть существенную роль в решении этих крупных социально-экономических вопросов», – сказал М.Фрадков. «Мы планировали в течение буквально двух недель зарегистрировать новый Банк развития на базе Внешэкономбанка и принять решения по наблюдательному совету, по председателю этого банка», – сообщил он. Глава кабинета министров пообещал президенту представить предложения на этот счет. «Есть мысли на этот счет, буду просить вас поддержать», – сказал М.Фрадков. Интерфакс, 22.5.2007г.

– Еврокомиссия разрешила крупнейшему в мире производителю никеля, российской ГМК Норильский никель, приобрести никелевые активы американской OM Group. «После изучения операции Комиссия пришла к заключению о том, что сделка значительно не скажется на конкуренции ни в самой экономической европейской зоне (ЕЕА), ни в какой-либо ее значительной части», –

говорится в заявлении Еврокомиссии. Норильский никель в нояб. согласился купить никелевые активы OM Group в Финляндии и Австралии за 408 млн.долл., что позволит ему увеличить годовое производство никеля на 35-40 тыс.т. в год, или 15%.

Российская компания получит завод OM в Финляндии производительностью до 60 тыс.т. никеля в год, а также подразделение по добыче и выщелачиванию никелевой руды Sawse в Западной Австралии, поставляющее никелевый карбонат на финский завод. НорНикелю достаются 20% акций компании MPI Nickel Pty., которая разрабатывает никелевые рудники Black Swan и Silver Swan, поставляющие никелевый концентрат на финский завод, а также разрабатывает проект Honeymoon Well, и до 11,1% в виде обыкновенных акций и конвертируемых долговых обязательств в Talvivaaran Kaivososakeyhtiö – проекте по кучному биовыщелачиванию в Финляндии. Рейтер, 6.2.2007г.

– Еврокомиссия разрешила компании EN+, владеющей Русским Алюминием, приобрести алюминиевые активы второго в РФ производителя этого металла, Суала, и швейцарского трейдера Glencore в рамках давно объявленной сделки, результатом которой станет создание крупнейшего в мире алюминиевого концерна. «Комиссия сделала заключение, что эта операция не создаст значительных помех для эффективной конкуренции на экономическом пространстве Европы», – говорится в заключении Еврокомиссии, исполнительного органа Евросоюза. Объединенная компания Русал с рыночной капитализацией в 30 млрд.долл., сможет, по собственной оценке, производить в год 4,0 млн.т. алюминия и добывать 11 млн.т. глинозема.

Александр Булыгин, который станет главой новой компании, заявил, что в ближайшие пять лет инвестиции в ее развитие составят 3-3,5 млрд.долл. в год. Выручка объединенной компании будет составлять 10 млрд.долл., говорят ее представители. Компания также наймет на работу 100 тыс. чел. в 17 странах. Стороны планировали завершить слияние к 1 апр. 2007г., а через 18 месяцев после этого разместить публично до 20% акций объединенной компании на фондовом рынке. Рейтер, 1.2.2007г.

Саудовская Аравия

МЕТАЛЛУРГИЯ, ГОРНОДОБЫЧА

– Metal Bulletin прогнозирует, что с 2007г. по 2010г. сталелитейные мощности Саудовской Аравии будут расширены на 5 млн.т. в год. Одна из ведущих компаний страны – Al-Tuwairqi- вкладывает значительные средства в строительство новых предприятий в ответ на быстро растущий спрос на стальную продукцию в странах Ближнего Востока. Al-Tuwairqi строит или планирует приступить к созданию меткомбинатов в Пакистане, Бахрейне, Египте и ОАЭ. Al-Tuwairqi расширяет мощности на саудовских предприятиях и недавно приобрела у компании Rautaruukki Corporation еще один метзавод в Европе. Напомним, что компания уже контролирует предприятие в Великобритании.

Государственная Saudi Basic Industries (Sabic) заявила о своих планах по увеличению к 2010г. на 22,6% до 6,5 млн.т. производства стали на своем предприятии Hadeed. Сейчас доля Sabic на вну-

треннем рынке Саудовской Аравии составляет 53%. Сталепроизводитель Unicoil реализует программу наращивания производства. В частности, в 2008г. компания хотела бы приступить к строительству нового предприятия мощностью 3 млн.т. слябов в год. UGMK.INFO, 29.11.2007г.

— Saudi Basic Industries Corp. (Sabic) намерена к 2010г. увеличить объем производства стали на 22,6% до 6,5 млн.т. Наращивание мощности металлургической компании Hadeed, дочернего предприятия Sabic, предпринято с целью увеличения снабжения внутреннего строительного рынка страны. «К 2010г. будет реализован наш последний план развития компании, который увеличит объем производства на 1 млн.т. стали», — заявил Хишам альмили, гендиректор по продажам и маркетингу сталелитейной продукции металлургической группы Sabic. К концу 2007г. мощность этого крупнейшего среди арабских стран Персидского залива производителя стали вырастет до 5,5 млн.т., поднявшись с текущего уровня в 5,3 млн.т. Сегодня Sabic занимает на внутреннем рынке 53%.

Строительный бум в странах Персидского залива, подпитываемый ростом доходов от экспорта нефти, стимулирует строительство металлургическими производителями большего числа металлургических заводов в регионе, где стоимость проектов по развитию инфраструктуры оценивается в 1 трлн.долл. Государственная корпорация Sabic, крупнейшая химическая компания мира по показателю рыночной стоимости и крупнейший производитель стали среди стран Персидского залива, отказалась от участия в Мавританском проекте по производству черных металлов по причине слишком низкого возврата на инвестиции. В июле компания заявила, что присоединится к проекту по переработке высококачественной железной руды, реализуемому, в т.ч., австралийской компанией Sphere Investments Ltd. Reuters, 6.11.2007г.

— Arcelor Mittal подписал соглашение о создании совместного предприятия с компанией Bin Jarallah Group из Саудовской Аравии, которое займется строительством нового завода по производству бесшовных труб в этой стране. Завод будет располагаться в промышленной части города Аль Джубаил на берегу Персидского залива. Его мощность составит порядка 500 тыс.т. в год. Об этом сообщает ИАЦ «Минерал» со ссылкой на «Металлоснаб-жение и сбыт». «Этот проект дает нам стратегическую возможность войти на процветающий рынок Ближнего Востока и в частности — Саудовской Аравии», — сказал исполнительный вице-президент Arcelor Mittal Судир Махешвари. В соответствии с соглашением около 330 тыс.т. от общей мощности будущего завода будет задействовано в выпуске труб для нужд нефтяной промышленности, остальное — магистральные трубы диаметром от 4 до 14 дюймов. Строительство начнется в конце I квартала 2008г. и будет завершено, как ожидается, в последнем квартале 2009г. Обеспечение будущего завода сырьем осуществят металлургические заводы Arcelor Mittal, которым будет принадлежать 51% создаваемого СП. Саудовская Bin Jarallah Group является подрядной строительной компанией. Luxury Info, 3.4.2007г.

— Крупнейший мировой производитель стальной продукции Arcelor Mittal объявил о создании

совместного предприятия по строительству завода по выпуску бесшовных труб в Саудовской Аравии. Новый завод, строящийся в сотрудничестве с Bin Jarallah, будет иметь производительность в 500 тыс.т. в год. Ожидается, что его сооружение завершится в IV кв. 2009г. Arcelor Mittal будет иметь 51% в совместном предприятии, остальные акции будут принадлежать Bin Jarallah. Сырье и полуфабрикаты на завод будут поступать из Arcelor Mittal, которая будет осуществлять руководство и управление предприятием. Reuters, 16.2.2007г.

Сенегал

МЕТАЛЛУРГИЯ, ГОРНОДОБЫЧА

— Крупнейшая в мире сталелитейная компания Arcelor Mittal планирует инвестировать 2,2 млрд.долл. в развитие добычи железной руды на юго-востоке Сенегала. В заявлении компании говорится, что запасы рудника оцениваются в порядка 750 млн.т. Рейтер, 23.2.2007г.

Сирия

МЕТАЛЛУРГИЯ, ГОРНОДОБЫЧА

— Потребление стали растет. По данным IISI, в 2006г. видимое потребление стали на душу населения в Сирии составляло 132 кг., почти на 100 кг. выше показателя 1996г. — 34 кг. Сирийские сталепроизводители в значительной степени зависят от поставок импортных полуфабрикатов. При этом существующие метпредприятия работают не на полную мощность.

Нестабильная политическая и экономическая ситуация в стране отпугивает иностранных инвесторов, желающих вкладывать средства в развитие металлургии Сирии. Тем не менее, действующие в стране предприятия анонсируют проекты модернизации и увеличения производства. Компания Joudco Steel подписала контракт на поставку сталеплавильного комплекса мощностью 520 тыс.т. заготовки в год, новое оборудование планируется запустить в 2008г. Tufenkji Steel в след.г. готовится к началу строительства нового предприятия по выпуску 700 тыс.т. проката в год. РАДС, 2.11.2007г.

Судан

МЕТАЛЛУРГИЯ, ГОРНОДОБЫЧА

— По итогам квартала отгрузка российского плоского проката в Африку выросла на треть. Доля африканского рынка в сокращающемся российском экспорте плоского проката выросла по итогам I кв. почти до 7% (по сравнению с 4% в прошлом году) за счет интенсивного прироста поставок (+30%, +33 тыс. тонн) в начале текущего года. Наибольший потенциал потребительского спроса отмечен в Северной Африке. Потребители Марокко и Египта заметно увеличили ввоз российской продукции. Рост отгрузки в эти страны составил +41% и +235% соответственно. В результате этого экспорт российского листа в Северную Африку по итогам I кв. текущего года достиг отметки 0,1 млн.т. Положительная динамика была характерна для экспорта в Судан. По сравнению с началом прошлого года поставки в эту страну выросли более чем в 9 раз и составили порядка 17 тыс.т. Рейтер, 9.6.2007г.

США

Цветмет

Свинец. Стоимость добытого свинца (по содержанию металла в руде) в США в 2006г. составила 702 млн.долл. 6 крупных свинцовых рудников в стране находятся в шт. Миссури, большая часть остальных – в штатах Аляска, Айдахо, Вашингтон и Монтана. Первичный свинец в 2006г. производился на рафинировочном предприятии в шт. Миссури. Вторичный свинец в США выпускали 22 завода, из которых на 14 предприятиях с производственными мощностями, превышающими 15 тыс.т. в год, выпускалось более 99% этого металла.

В 2006г. свинец использовался на 110 обрабатывающих предприятиях США. Основной сферой применения металла в стране остается производство транспортных средств, где он используется для выпуска гальванических элементов, топливных баков, припоев, изоляции и подшипников. Значительная часть свинца нашла применение в 2006г. в электротехнической и электронной промышленности (для выпуска телекоммуникационного оборудования), производства военного снаряжения (до 9% всего объема потребленного металла), защитных покрытий (в т.ч. от радиации) и в строительстве. Оставшаяся незначительная часть металла использована в выпуске грузов и противовесов, керамики, хрусталя, труб, фольги, проволоки, химикатов, типографском деле.

Свинцовая промышленность США, тыс.т.

2001 2002 2003 2004 2005 2006¹⁾

Производство свинца						
В концентратах	466	451	460	445	426	430
Первичного металла	290	262	245	148	143	135
Вторичного металла	1040	1070	1120	1100	1130	1130
Импорт свинца						
В концентратах	2	-	-	-	-	-
Рафинированного металла	284	218	183	202	310	360
Экспорт свинца						
В концентратах	181	241	253	292	390	275
Рафинированного металла	35	43	123	83	65	86
Видимое потребление	1640	1450	1470	1440	1430	1590
Средняя цена (ц./а. ф.)						
Североамерик. продуцентов	43,6	43,6	43,8	55,1	61	76,5
ЛБМ	21,6	20,5	23,3	40,2	44,2	57,1
Запасы металла у продуцентов и потребителей (на конец года)	100	111	85	59	65	50
Число занятых (тыс.)						
Добыча свинца	1,1	0,93	0,83	0,88	0,87	0,85
Производство						
Первичный металл	0,4	0,32	0,32	0,24	0,24	0,24
Вторичный металл	1,6	1,6	1,6	1,6	1,6	1,6

¹⁾ Оценка. Источник: Mineral Commodity Summaries.

Добыча свинца в США и выпуск первичного металла в 2006г. против 2005г. несколько сократились. Существенно вырос импорт рафинированного металла в страну.

Основными поставщиками рафинированного свинца (обработанного и необработанного) на рынок США в 2002-05гг. были (% к итогу): Канада – 77, КНР – 6, Австралия – 6, Мексика – 5. На импортируемый в США из-за пределов Нафта рафинированный необработанный свинец налагается адвалорная пошлина в размере 2,5%.

В 2006г. продолжился рост цены на рафинированный свинец на мировом рынке, выросли и внутренние цены на рынке США. Потребление свин-

ца в мире в 2006г., по различным оценкам, возросло по сравнению с 2005г. на 3-4%, чему в значительной мере способствовал рост использования этого металла в КНР, в частности в автомобилестроении и телекоммуникациях.

Рост добычи свинца в мире в 2006г. составил 1% по сравнению с 2005г. Объемы производства рафинированного свинца в 2006г. в мире в целом отставали от объемов потребления. По мнению специалистов, в 2007г. на мировом рынке этого металла дефицит в поставках будет преодолен.

Мировая добыча свинцовых руд, в тыс.т., по содержанию металла,

данные Геологической службы США

	2004г.	2005г.	2006г. ¹⁾
Всего	3150	3270	3360
КНР	950	1000	1050
Австралия	678	776	780
США	445	426	430
Перу	306	319	320
Мексика	139	130	140
Канада	77	73	79
Ирландия	64	65	65
Польша	47	48	60
Марокко	65	31	42
Индия	40	58	60
ЮАР	37	42	50
Казахстан	40	44	55
Швеция	44	61	61

¹⁾ Оценка. Источник: US Geological Survey.

В последние десятилетия были существенно расширены запасы свинцово-цинковых, медно-цинковых и серебро-свинцовых руд в Австралии, Канаде, КНР, Ирландии, Перу, Мексике, Португалии и в шт. Аляска.

Запасы и база запасов свинца в руде в мире, в млн.т., на начало 2007г.,

данные Геологической службы США

	Запасы	База запасов
Всего	67	140
КНР	11	36
Австралия	15	28
США	8,1	20
Канада	2	9
Казахстан	5	7
Польша	3,5	5,4
Перу	3,5	4
Мексика	1,5	2
Марокко	0,5	1
Швеция	0,5	1
ЮАР	0,4	0,7

Цинк. Стоимость добытого цинка в руде в США в 2006г. оценивается Геологической службой страны в 2,32 млрд.долл. Добыча осуществлялась 7 компаниями на 11 рудниках в 6 штатах, важнейшими из которых являлись Аляска, Миссури, Вашингтон и Монтана. На эти 4 штата в целом приходилось 99% производства цинка в руде, в т.ч. на рудник Red Dog (шт. Аляска) – 80%.

Выплавку первичного рафинированного цинка в 2006г. осуществляли две компании, а производство вторичного металла – 12 средних и крупных фирм. Большая часть выпущенного рафинированного металла в стране (почти 75%) потреблялась стальными компаниями в штатах Иллинойс, Индиана, Мичиган, Нью-Йорк, Огайо и Пенсильвания.

Структура использования цинка в США в 2006г. была следующей (%): оцинкование стального листа – 55, выпуск сплавов на основе цинка – 21, латуни и бронзы – 16. Соединения цинка ши-

роко применялись в сельском хозяйстве, химической промышленности, производстве лакокрасочных материалов и резинотехнических изделий.

Основными побочными продуктами, получаемыми при переработке цинковых руд в США, являются свинец, сера и серная кислота, кадмий, германий, серебро и золото.

Цинк в США, в тыс.т.

	2001	2002	2003	2004	2005	2006 ¹⁾
Производство						
Руда (по содержанию металла).....	842	780	768	739	748	725
Первичный металл.....	203	182	187	188	191	120
Вторичный металл.....	108	113	116	117	118	150
Импорт						
Руды и концентраты (по содержанию металла).....	84	122	164	231	156	115
Рафинированный металл.....	813	874	758	812	668	810
Экспорт						
Руды и концентраты (по содержанию металла).....	696	822	841	745	786	760
Рафинированный металл.....	1	1	2	3	1	1
Видимое потребление						
Рафинированный цинк.....	1140	1180	1080	1160	999	1120
Рафинированный цинк и его соединения.....	1410	1420	1340	1400	1230	1350
Отгрузки из стратегических запасов.....	18	11	14	29	20	38
Товарные запасы цинка в слябах (на конец года).....	75	78	73	73	71	71
Средняя цена на цинк (ц./а. ф.)						
На рынке США ²⁾	44	38,6	40,6	52,5	67,1	145
На ЛБМ.....	40,2	35,3	37,5	47,5	62,7	140
Число занятых (тыс.)						
В добыче и обогащении.....	2,4	1,5	1	0,6	0,6	0,65
В производстве первичного цинка.....	0,9	0,6	0,6	0,6	0,6	0,25

¹⁾ Оценка. ²⁾ Котировки Platts Metals Week на особо высококачественный цинк. Источник: Mineral Commodity Summaries.

В 2006г. из США было экспортировано 55 тыс.т. цинкового лома, в основном в КНР. Импорт цинкового лома в страну составил 14 тыс.т., большая часть этого количества (85%) была ввезена из Канады.

Ведущими поставщиками руд и концентратов цинка на рынок США в 2002–05гг. были (% к общему импорту): Перу – 62, Австралия – 18, Ирландия – 11, Мексика – 8. Поставки рафинированного металла осуществлялись в основном из Канады (63%), Мексики (18%), Бразилии (4%) и Казахстана (4%).

Руды и концентраты цинка, лом и оксид цинка поступают в страну беспошлинно, ввозимый в США необработанный металл облагается пошлиной в размере 1,5% ад валорем, а импортируемые сплавы цинка – в 3%.

В 2006г. цена на рафинированный цинк на ЛБМ оставалась относительно высокой, что стало следствием значительного роста спроса на данный металл на мировом рынке, который существенно превышал предложение. Сохранению высокой цены способствует снижение биржевых складских запасов этого металла, а также интерес со стороны различных инвестиционных фондов. По прогнозам, в 2007г. спрос на рафинированный цинк также будет высоким, особенно со стороны потребителей в КНР и Индии. Сохранение высокой цены на металл в течение последних лет способствует дальнейшему возобновлению производства цинковой руды и концентратов на предприятиях, временно закрытых в 1997–2003гг. В США в 2007г. возобновят добычу цинка 3 рудника в шт. Теннесси и один – в шт. Нью-Йорк.

США являются одним из крупнейших потребителей цинка и изделий из него в мире. Имеющиеся в стране мощности по выпуску первичного рафинированного цинка и вторичного металла, покрывают потребности США в этом металле менее чем на 1/3, что способствует значительному импорту цинка из соседних стран – Канады и Мексики, находящихся вместе с США в едином торговом договоре.

Добыча цинка важнейшими странами мира, в тыс.т.,

	по содержанию металла, данные Геологической службы США			
	2003г.	2004г.	2005г.	2006г. ¹⁾
Всего.....	8360	9010	9600	10100
КНР.....	1550	1650	2300	2300
Австралия.....	1150	1480	1300	1400
Перу.....	1100	1250	1200	1300
Канада.....	894	1000	790	790
США.....	780	738	739	760
Мексика.....	475	460	460	380
Казахстан.....	390	395	360	370

¹⁾ Оценка. Источник: US Geological Survey.

Геологические запасы и база запасов цинка на начало 2006г.,

	в млн. т., данные Геологической службы США	
	Запасы	База запасов
Всего.....	220	460
КНР.....	33	92
США.....	30	90
Австралия.....	33	80
Казахстан.....	30	35
Канада.....	11	31
Мексика.....	8	25
Перу.....	16	20

Никель. США не обладают значимыми запасами никелевых руд, их промышленная добыча в стране в 2006г. не велась. Некоторое количество никеля получают в качестве побочного продукта из медных и палладиево-платиновых руд в западных штатах страны. Большая часть из почти 160 предприятий – потребителей никеля в США сконцентрирована в шт. Пенсильвания, а также в штатах Кентукки, Западная Виргиния и Индиана.

48% потребленного в США в 2006г. первичного рафинированного никеля пришлось на производство нержавеющей стали и различных стальных сплавов, 36% – на производство сплавов с другими цветными металлами, 11% – расходовалось на гальванопокрытия. Структура конечного потребления никеля в 2006г. была следующей (% к итогу): производство транспортных средств – 29, химическая промышленность – 14, выпуск электротехнического оборудования – 10, строительство – 9, производство бытовых электротоваров – 8, прочее машиностроение – 7, нефтеперерабатывающая промышленность – 7. Видимое потребление первичного рафинированного никеля в США в 2006г. в стоимостном выражении, по оценке, составило 3,51 млрд.долл. 79,3 тыс.т. никеля в США в 2006г. было извлечено из импортированного никелевого лома.

Положение с никелем в США, в тыс.т.

	2001	2002	2003	2004	2005	2006 ¹⁾
Импорт						
Первичный металл.....	136	121	125	136	143	161
Вторичный металл.....	8,76	9,11	11,5	18,8	15,5	20,9
Экспорт						
Первичный металл.....	8,45	6,52	6,33	8	7,63	15,2
Вторичный металл.....	48,6	39,4	47,3	48,3	55,6	48,6
Потребление вторичного металла.....	81,2	83,9	83,5	83,3	77,3	79,3
Видимое потребление						
первичного никеля.....	129	121	117	128	137	147

Среднегодовая цена на ЛБМ

Наличный металл, долл./т5945	...6772	...9629	..13823	.14738	.23871
Наличный металл, долл./а. ф.2,69	...3,07	...4,36	...6,27	...6,69	..10,83
Запасы (на конец года)						
Потребителей12,5	...11,6	...11,111	...11,5	...10,2
Производителей ²⁾12,6	...6,15	...8,04	...6,58	...4,384,1

¹⁾ Оценка. ²⁾ Только на территории США.

Источник: Mineral Commodity Summaries.

Основными поставщиками никеля на рынок США в 2002-05гг. были Канада (41% общего импорта), Россия (16%), Норвегия (10%) и Австралия (8%). Практически весь никель, включая необработанный металл, ферроникель и оксид никеля, поступает в США беспошлинно.

Спрос на рафинированный никель в 2006г. превысил предложение этого металла на мировом рынке. Почти 2/3 произведенного в мире никеля было использовано в производстве нержавеющей стали. Ее выпуск в США в 2005г. составил 1,41 млн.т. (в 2004г. — 1,55 млн.). Быстрыми темпами растет потребление этого вида продукции в КНР.

В 2006г. китайские компании начали сотрудничество с австралийскими партнерами в области геологического изучения территории КНР на предмет выявления перспективных залежей никелевых руд. В настоящее время КНР вынуждена импортировать значительные объемы металла из Австралии, Канады, с Кубы, из России и Испании. К 2010г. в число важнейших мировых экспортеров никеля должна войти Бразилия.

К концу 2006г. котировки «сеттлмент» на рафинированный никель на ЛБМ превысили 33 тыс.долл./т, а в I кв. 2007г. вышли на уровень более 50 тыс.долл./т.

В последние годы процессы консолидации и поглощения сильно изменили облик мировой никелевой промышленности. Никелевые компании из ЕС и РФ активно приобретали никелевые активы на Североамериканском континенте. В 2008г. должен быть завершен ряд новых проектов по добыче никелевых руд, в частности комплексы по добыче латеритных никелевых руд в Новой Каледонии (Goro) и Австралии (Ravensthorpe). Масштабная подготовка к развитию добычи никеля ведется в Турции, Казахстане, Индонезии, Гватемале, на Кубе и Филиппинах. Постепенному наращиванию производства никеля во многих странах мира способствует расширение сфер применения этого металла, в частности в автомобилестроении.

Мировая добыча никелевых руд, в тыс.т., по содержанию металла

в руде, по данным Геологической службы США

	2004г.	2005г.	2006г. ¹⁾
Всего140014901550
Россия315315320
Австралия178189191
Канада187198230
Индонезия133160145
Н. Каледония118112112
Куба72,47273,8
Бразилия45,25274,2
Колумбия758990
КНР647779
Доминик. Респ.474646
ЮАР39,942,541
Ботсвана332828
Греция21,723,224
Филиппины1726,642
Венесуэла20,52020
Зимбабве9,529,59

¹⁾ Оценка.

Запасы и база запасов никеля в руде в мире, в млн.т.,

на начало 2007г., по данным Геологической службы США

	Запасы	База запасов
Всего64140
Австралия2427
Куба5,623
Канада4,915
Индонезия3,213
Н. Каледония4,412
ЮАР3,712
Россия6,69,2
Бразилия4,58,3
КНР1,17,6
Филиппины0,945,2
Колумбия0,831,1
Доминик. Респ.0,721
Ботсвана0,490,92
Греция0,490,9
Венесуэла0,560,63
Зимбабве0,0150,26

По оценкам американских геологов, при текущем уровне добычи никеля разведанных его запасов хватит минимум на 4 десятилетия. Выявленные подземные запасы никеля в мире (с содержанием металла в руде более 1%) составляют свыше 130 млн.т. В целом в мире преобладают латеритные никелевые руды (60% по объему). Значительные ресурсы никеля содержатся в железо-марганцевых конкрециях на дне океанов, большей частью — Тихого океана.

Олово. Добыча олова в США не ведется с 1993г., а производство первичного рафинированного олова прекращено в стране в 1989г., когда был остановлен единственный оловоплавильный завод в шт. Техас. Потребности США в этом металле удовлетворяются полностью за счет импорта и переработки вторичного сырья. В 2006г. на 25 компаний приходился 81% потребленного в США первичного олова. В основном данный металл используется в стране при выпуске консервных банок и прочих емкостей — 27%, в электротехнике — 23%, строительстве и производстве транспортных средств — по 10%. По оценке, общая стоимость импортированного в 2006г. в США рафинированного олова превысила 496 млн.долл., а стоимость металла, выпущенного из вторичного сырья, — 138 млн.

Положение с рафинированным оловом в США, в тыс.т.

	2001	2002	2003	2004	2005	2006 ¹⁾
Производство вторичного металла	..13,9	..10,55	...9,07	...8,83	..14,0815
Импорт рафинированного олова37,542,2	...37,1	...47,6	...37,543,3
Экспорт рафинированного олова4,352,94	...3,69	...3,65	...4,335,5
Отгрузки из правительственных стратегических запасов128,96	...8,88	...10,6	...8,369
Видимое потребление олова48,355,7	...48,7	...58,77	...54,7358,1
Средняя цена на биржах (ц./а. ф.):						
Нью-Йорк211195232409360415
Лондон203184222385334362
Куала-Лумпур201184222385333363
Коммерческие запасы (на конец года) ²⁾9,218,93	...7,96	...8,97	...8,279

¹⁾ Оценка. ²⁾ Запасы потребителей и дистрибуторов.

Источник: Mineral Commodity Summaries.

В 2006г. из вторичного сырья в США почти на 95 предприятиях было произведено 15 тыс.т. рафинированного олова. Основными поставщиками металла на американский рынок в 2002-05гг. были (% к общему импорту): Перу — 47, Боливия — 14, КНР — 13, Индонезия — 10. Подавляющая часть

всего олова, включая оловянный лом, поступает в США беспошлинно. По данным специалистов The Steel Recycling Institute, объем извлечения олова из лома различных банок в США в 2005г. составил 63% (в 2004г. — 62%, а в 2003г. — 60%).

Видимое потребление олова в США в 2006г. увеличилось почти на 6% по сравнению с 2005г. Рост применения олова произошел в электронной промышленности, где этот металл все активнее вытесняет свинец.

Увеличение объемов потребления олова в мире и рост цены на металл на мировом рынке привели к возобновлению работы многих ранее закрытых оловянных рудников, а также появлению новых крупных оловоплавильных предприятий, например в Сингапуре. Крупнейшим производителем олова (как в руде, так и в форме рафинированного металла) по-прежнему является КНР.

В мировой промышленности по производству белой жести продолжают процессы консолидации и укрупнения. Активно устанавливаются тесные производственные связи с крупными в мировом масштабе производителями стальной продукции.

По данным ITRI, основными сферами потребления рафинированного олова в мире в последние годы являются выпуск различных припоев и производство белой жести. При этом в стоимостном выражении мировой рынок белой жести вдвое уступает рынку припоев.

По оценкам американских геологов, при нынешнем уровне производства олова выявленных его запасов в мире хватит как минимум на 3 десятилетия. В целом сами США не обладают сколько-нибудь значимыми промышленными запасами олова.

Мировая добыча оловянных руд в 2004-06гг., в тыс.т., по данным Геологической службы США

	2004г.	2005г.	2006г. ¹⁾
Всего	264	290	273
КНР	110	120	100
Индонезия	66	80	85
Перу	42	42,1	42,2
Боливия	16,8	18,7	18,4
Бразилия	12,2	12,5	11,8
Вьетнам	4	3,5	1
Россия	2,5	3	3,4
Малайзия	3	3	3,1
ДР Конго	2	0,1	2,1
Австралия	0,8	2,8	2
Таиланд	0,6	0,6	0,25
Португалия	0,5	0,2	0,1

¹⁾ Оценка.

Запасы и база запасов оловянных руд в мире, в тыс.т. на начало 2007г.

	Запасы	База запасов
Всего	6100	11000
КНР	1700	3500
Бразилия	540	2500
Малайзия	1000	1200
Перу	710	1000
Индонезия	800	900
Боливия	450	900
Россия	300	350
Австралия	150	300
Таиланд	170	200
Португалия	70	80
США		40

Источник: US Geological Survey.

БИКИ 9.6.2007г.

Алюминий-2006

Согласно оценке Геологической службы США, в 2006г. мощности по производству первичного алюминия в мире были расширены на 3,6% и по состоянию на конец года достигали 37,4 млн.т. Мировое производство алюминия, по оценке, в 2006г. увеличилось по сравнению с 2005г. на 3,8% — до 33,1 млн.т.

Данные о мощностях и выпуске первичного алюминия в распределении по основным странам-производителям, млн.т.

	годовые мощности		производство	
	2005г.	2006г. ¹⁾	2005г.	2006г. ¹⁾
Всего	36,1	37,4	31,9	33,1
Китай	10	10,5	7,8	8,7
Россия	3,7	3,8	3,6	3,7
Канада	2,9	3,1	2,9	3
США	3,7	3,7	2,5	2,3
Австралия	1,9	1,95	1,9	1,9
Бразилия	1,5	1,6	1,5	1,6
Норвегия	1,39	1,36	1,37	1,36
Индия	0,95	1,15	0,9	1
ЮАР	0,86	0,9	0,85	0,89
Бахрейн	0,75	0,85	0,75	0,83
ОАЭ	0,75	0,77	0,75	0,77
Венесуэла	0,65	0,65	0,61	0,61
Мозамбик	0,56	0,57	0,56	0,56
ФРГ	0,67	0,67	0,67	0,53

¹⁾ Оценка.

В США в 2006г. 5 компаниям принадлежало 13 предприятий по выпуску первичного алюминия, причем 6 из них временно бездействовали. Стоимость произведенной продукции в пред.г. оценивалась в 6 млрд.долл.

Годовые мощности по производству алюминия в США на конец 2006г. составляли 3,7 млн.т. и были существенно недогружены. Производство первичного алюминия в 2006г. сократилось на 200 тыс.т. (на 8%) — до 2,3 млн.т., в основном из-за повышения тарифов на электроэнергию на северо-западе страны и роста цен на глинозем.

Структура конечного использования металла в США в 2006г. была следующей (% к общему потреблению): производство транспортных средств — 40, тары и упаковки — 28, строительных материалов — 13, потребительских товаров длительного пользования — 7, электротехнического оборудования — 5 и прочих товаров — 7.

Основными поставщиками алюминия на рынок США в 2002-05гг. были (%): Канада — 55, Россия — 18, Венесуэла — 4, Бразилия — 4, прочие — 19.

Положение с алюминием в США, в тыс.т.

	2004г.	2005г.	2006г. ¹⁾
Производство			
Первичный металл	2516	2481	2300
Вторичный металл	1160	1060	1100
Импорт для потребления	4720	5330	5400
Экспорт	1820	2370	2800
Видимое потребление ²⁾	6590	6460	6100
Среднегодовая цена ³⁾	84	91	120
Запасы ⁴⁾	1470	1430	1400
Число занятых (тыс.) ⁵⁾	57,5	58,4	59
Доля импорта в видимом потреблении (%)	44	45	44

¹⁾ Оценка. ²⁾ По данным отчетов компаний. ³⁾ На рынке розовых сделок в США (ц./а. ф.). ⁴⁾ У производителей и оптовых фирм в США, а также на складах ЛБМ, на конец года. ⁵⁾ На предприятиях по выпуску глинозема и алюминия.

Импорт алюминия для потребления в США в 2006г. несколько увеличился (на 70 тыс.т.). За

счет импорта удалось покрыть дефицит поставок местными компаниями, который образовался из-за сокращения загрузки собственных мощностей.

На Канаду и Россию, которые оставались ведущими поставщиками, приходилось 2/3 всего импорта первичного металла в США. Экспорт алюминия из США в 2006г. также возрос (на 21%). Основными рынками сбыта американского алюминия были Китай, Канада и Мексика, на которые приходилось 3/4 суммарного вывоза, причем китайские фирмы закупали главным образом алюминиевый лом (на него приходилось 95% поставок).

Удельный вес США в мировом производстве алюминия снизился с 15,5% в 2002г. до 7% в 2006г. В деловых кругах отмечают, что на предприятиях, расположенных на северо-западе страны, бездействовавших в последние годы вследствие высокого уровня тарифов на электроэнергию, ряд производителей намерены в 2007г. возобновить производство первичного алюминия, в частности Alcoa и Golden Northwest Aluminium Holding (в шт. Вашингтон). БИКИ, 19.5.2007г.

Алюминий-2005

Согласно оценке Геологической службы США, мощности по производству первичного алюминия в мире на конец 2005г. составляли 35,5 млн.т. в год. Мировое производство алюминия в 2005г. увеличилось по сравнению с 2004г. на 4,6% — до 31,2 млн.т.

Мощности и выпуск первичного алюминия в распределении по основным странам-производителям, в млн.т.

	Годовые мощности		Производство	
	2004	2005*	2004	2005*
Всего.....	33,6.....	35,5.....	29,8.....	31,2.....
Китай.....	8,26.....	9,25.....	6,67.....	7,2.....
Россия.....	3,64.....	3,76.....	3,59.....	3,65.....
Канада.....	2,79.....	3,01.....	2,59.....	2,8.....
США.....	3,7.....	3,7.....	2,5.....	2,5.....
Австралия.....	1,91.....	1,93.....	1,90.....	1,92.....
Бразилия.....	1,45.....	1,47.....	1,46.....	1,47.....
Норвегия.....	1,32.....	1,38.....	1,32.....	1,35.....
ЮАР.....	0,85.....	0,86.....	0,86.....	0,83.....
Венесуэла.....	0,64.....	0,65.....	0,62.....	0,62.....
Мозамбик.....	0,54.....	0,55.....	0,55.....	0,55.....

* Оценка.

В наибольшей степени мощности по выпуску алюминия были расширены в КНР и Канаде. В США в 2005г. действовали 6 компаний, которым принадлежало 19 алюминиевых предприятий. Годовые мощности по производству первичного алюминия в США в 2005г. составляли 3,7 млн.т. По стоимости в 2005г. его выпуск в стране оценивается в 4,8 млрд.долл.

В США производство первичного алюминия в 2005г. незначительно сократилось — на 0,7% — до 2,5 млн.т., в основном вследствие повышения тарифов на электроэнергию на северо-западе страны и цен глинозема.

Основными сферами конечного использования металла в США в 2005г. были (% к общему потреблению): производство транспортных средств — 39, тары и упаковки — 28, строительных материалов — 14, потребительских товаров длительного пользования — 6, электротехнического оборудования — 6 и прочих товаров — 7.

Положение с алюминием в США, в тыс.т.

	2003	2004	2005*
Производство			
- Первичный металл.....	2703.....	2516.....	2500.....
- Вторичный металл.....	1070.....	1160.....	1100.....
Импорт для потребления.....	4130.....	4720.....	5600.....
Экспорт.....	1540.....	1820.....	2300.....
Видимое потребление**.....	6130.....	6590.....	6800.....
Среднегодовая цена***.....	68,1.....	84.....	88.....
Запасы****.....	1400.....	1470.....	1550.....
Число занятых на конец года (тыс.).....	58.....	56,9.....	56.....
Доля импорта в потреблении (%).....	38.....	44.....	47.....

* Оценка. **По данным отчетов компаний. ***У производителей, на рынке разовых сделок (ц. за а. ф.). ****У производителей, на складах ЛБМ в США, на конец года.

Основными странами-поставщиками алюминия на рынок США в 2001-04гг. были, в %: Канада — 58, Россия — 17, Венесуэла — 5, Бразилия — 3, прочие — 17. Импорт алюминия для потребления в США в 2005г. несколько увеличился (на 18,6%), экспорт также сократился (на 26,4%). На долю Канады и России приходилось 3/4 всего импорта металла в США.

Удельный вес США в мировом производстве алюминия снизился с 36,5% в 1980г. до 8% в 2005г. Потребление алюминия в США в 2005г. было на 210 тыс.т. больше, чем в 2004г. За счет роста импорта был частично покрыт дефицит поставок металла в условиях повышения спроса. БИКИ, 23.3.2006г.

Медь-2006

Добыча меди (по содержанию металла в руде) в США в 2006г. выросла по сравнению с 2005г., составив 1,2 млн.т. Стоимость добытой в стране меди в 2006г. оценивается в 8,6 млрд.долл. В основном металл извлекается в пяти штатах: Аризона, Юта, Нью-Мексико, Невада и Монтана. Остальное (1%) производится на рудниках еще в двух штатах. Всего в стране (на конец 2006г.) действовало 26 рудников, где добывалась медь. Однако основной объем производства меди (99%) пришелся на 17 крупных рудников.

В 2006г. в США находились в эксплуатации 3 плавильных предприятия по выпуску первичной рафинированной меди, 3 завода, осуществлявших огневое рафинирование, 4 — электролитическое рафинирование, на 14 предприятиях применялась технология SX-EW. Основными сферами применения рафинированной меди и меди в сплавах в США в 2006г. являлись (%): строительство — 49, электротехническая и электронная промышленность — 20, транспортное машиностроение — 11, потребительские товары — 11, производство промышленного оборудования — 9.

Положение в медной промышленности США, в тыс.т.

	2001г.	2002г.	2003г.	2004г.	2005г.	2006г.¹
Добыча меди.....	1340.....	1140.....	1120.....	1160.....	1140.....	1220.....
Производство меди						
Первичная.....	1630.....	1440.....	1250.....	1260.....	1210.....	1290.....
Из лома и скрапа.....	316.....	208.....	206.....	186.....	182.....	170.....
Импорт						
Руд и концентратов.....	46.....	72.....	27.....	23.....	2).....
Рафинированной меди.....	991.....	927.....	882.....	807.....	1000.....	1120.....
Необработанной меди.....	1400.....	1230.....	1140.....	1060.....	1130.....	1300.....
Экспорт						
Руд и концентратов.....	45.....	23.....	9.....	24.....	137.....	140.....
Рафинированной меди.....	23.....	26.....	93.....	118.....	40.....	90.....
Необработанной меди.....	556.....	506.....	703.....	789.....	820.....	920.....
Потребление рафинированной меди.....	2620.....	2370.....	2290.....	2410.....	2270.....	2260.....

Среднегодовая цена (ц./а. ф.)

Внутренних производителей	76,9	75,8	85,2	133,9	173	320
ЛБМ (высококачественная)	71,6	70,7	80,7	130	168	309
Запасы рафинированной меди (на конец года)						
Продуцентов, потребителей и трейдеров ..	952	1030	657	134	66	115
Число занятых в добыче меди (тыс.)	8,2	7	6,8	7	7	7,2

¹ Оценка. ² Объем импорта незначительный (менее 0,4 тыс.т.).

Источник – US Geological Survey.

Черновая медь, а также медь в порошке поступает из-за границы в США беспошлинно. На импортируемую в страну необработанную рафинированную медь и медные сплавы распространяется адвалорная пошлина в 1%, на медный пруток – 3%. Размер импортной пошлины на ввозимый концентрат меди рассчитывается в зависимости от содержания в нем свинца (в среднем 0,017 долл/кг свинца). Главными поставщиками необработанной рафинированной меди в США традиционно являются Чили и Канада (по 1/3 общего объема каждая), а также Перу (19%) и Мексика (6%). Основными экспортерами медных концентратов в США выступают Чили, Перу и Канада, а ведущими поставщиками черновой меди – Чили, Канада и Мексика.

В 2006г. был отмечен рост цены на медь на мировом рынке, который продолжился в начале 2007г. Спрос на данный металл существенно превышал его предложение, а биржевые запасы сократились. Наблюдался высокий интерес к биржевым контрактам на поставки рафинированной меди как инвестиционному инструменту.

Объем добычи меди в руде в мире в 2006г. вырос незначительно вследствие ряда производственных трудностей в основных странах-производителях – Чили, Индонезии, США и Мексике. КНР является ключевым потребителем рафинированной меди – 1/5 мирового объема.

Высокая цена на медь на мировом рынке, преувелившая в I кв. 2007г. уровень 8 тыс. долл/т, способствовала росту интереса крупнейших горнодобывающих компаний к приобретению медных активов по всему миру и стимулировала процессы консолидации в отрасли.

В США добыча меди постепенно растет в течение последних 5 лет. В 2006г. в стране началась реализация ряда новых медных проектов в штатах Монтана, Невада и Юта, а также была вновь введена в эксплуатацию крупная обогатительная фабрика в шт. Аризона. Потребление рафинированной меди в стране в 2006г. немного сократилось вследствие замедления темпов жилищного строительства. В 2007г., по прогнозам специалистов, добыча медной руды и производство рафинированного металла в США возрастут.

Мировая добыча медных труб, в тыс.т.

	2004г.	2005г.	2006г. ¹⁾
Всего	14600	15000	15300
Чили	5410	5320	5400
США	1160	1140	1220
Перу	1040	1010	1050
Австралия	854	927	950
Индонезия	840	1070	800
КНР	620	755	760
Россия	675	700	720
Канада	564	567	600
Замбия	427	436	540
Польша	531	523	525
Казахстан	461	402	430
Мексика	406	429	380

¹ Оценка.

Запасы и база запасов меди в руде в мире,

в млн.т. на начало 2007г.

	Запасы	База запасов
Всего	480	940
Чили	150	360
США	35	70
КНР	26	63
Перу	30	60
Польша	30	48
Австралия	24	43
Мексика	30	40
Индонезия	35	38
Замбия	19	35
Россия	20	30
Казахстан	14	20
Канада	9	20

Источник: Mineral Commodity Summaries.

БИКИ, 29.5.2007г.

Медь-2005

Добыча меди (по содержанию металла в руде) в США в 2005г. сократилась по сравнению с 2004г., составив 1,15 млн.т. Стоимость добытой меди оценивается в 4,3 млрд.долл. В основном металл извлекается в пяти штатах: Аризона, Юта, Нью-Мексико, Невада и Монтана. Остальная часть (чуть более 1%) производится на рудниках еще в двух штатах. Всего в стране действовало (на конец 2005г.) 24 рудника, где добывалась медь. Однако основной объем ее производства (99%) пришелся на 14 крупных рудников.

В 2005г. в США действовали 3 плавильных предприятия по выпуску первичной меди, 3 завода, осуществлявших огневое рафинирование, 4 – электролитическое рафинирование, на 13 предприятиях применялась технология SX-EW. Основными сферами применения рафинированной меди и меди в сплавах в США в 2005г. являлись, в %: строительство – 49, электротехническая и электронная промышленность – 21, транспортное машиностроение – 11, производство промышленного оборудования – 9, потребительские товары – 10.

Положение в медной промышленности США, в тыс.т.

	2001	2002	2003	2004	2005*
Добыча меди	1340	1140	1120	1160	1150
Производство меди					
- Первичная	1630	1440	1250	1260	1180
- Из лома и скрапа	316	208	206	186	190
Импорт					
- Руд и концентратов	46	72	27	23	2
- Рафинированной меди	991	927	882	807	920
- Необработанной меди	1400	1230	1140	1060	1140
Экспорт					
- Руд и концентратов	45	23	9	24	110
- Рафинированной меди	23	26	93	118	45
- Необработанной меди	556	506	703	789	820
Потребление рафинированной меди	2620	2370	2290	2410	2270
Среднегодовая цена (ц. за а. ф.)					
- Внутренних производителей	76,9	75,8	85,2	133,9	169
- ЛБМ (высококачественная)	71,6	70,7	80,7	130	165
Запасы рафинированной меди (на конец года)					
- Продуцентов, потребителей и трейдеров ..	952	1030	657	134	70
- Число занятых в добыче меди (тыс. чел.) ..	8,2	7	6,8	7	7

* Оценка. ** Объем импорта незначительный (менее 0,4 тыс.т.).

Источник: US Geological Survey.

Черновая медь, а также медь в порошке поступает из-за границы в США беспошлинно. На импортируемую в страну необработанную рафини-

рованную медь и медные сплавы распространяется адвалорная пошлина в размере 1%, на медный пруток – 3%. Размер импортной пошлины на ввозимый концентрат меди рассчитывается в зависимости от содержания в нем свинца.

Несмотря на значительный рост мирового производства черновой меди в 2005г. по сравнению с 2004г. (почти на 3%), спрос на данный металл существенно превышал его предложение на мировом рынке. В числе ключевых потребителей рафинированной меди особенно выделялись две страны – КНР и Индия. По оценкам US Geological Survey, добыча меди в мире несколько возросла по сравнению с 2004г. (почти на 0,3 млн.т.), несмотря на снижение производства в США и ЮАР. По прогнозам Международной исследовательской группы по меди, в 2006г. производство рафинированной меди в мире увеличится по сравнению с 2005г., а также возрастет интенсивность использования существующих мощностей по переработке медной руды, что позволит избежать серьезного дефицита в поставках данного металла на мировой рынок.

Мировая добыча медных руд в 2004–05гг., в тыс.т.

	2004г.	2005г.*
Всего	14600	14900
Чили.....	5410	5320
США	1160	1150
Индонезия.....	840	1050
Перу.....	1040	1000
Австралия.....	854	930
Россия.....	675	675
КНР.....	620	640
Канада.....	564	580
Польша.....	531	530
Замбия.....	427	450
Мексика.....	406	420
Казахстан.....	461	400

* Оценка.

Источник: Mineral Commodity Summaries (Геологическая служба США).

Основными экспортёрами медных концентратов в США являются Чили, Перу и Канада, а ведущими поставщиками черновой меди – Чили, Канада и Мексика. Рафинированная медь отгружается в США из различных регионов, однако важнейшими поставщиками в последние годы являются соседние страны (Мексика, Канада, а также Перу и Чили).

Запасы и база запасов меди в мире (на начало 2006г.), в млн.т.

	Запасы	База запасов
Всего.....	470	940
Чили.....	150	360
США.....	35	70
КНР.....	26	63
Перу.....	30	60
Польша.....	30	48
Австралия.....	24	43
Мексика.....	27	40
Индонезия.....	32	38
Замбия.....	19	35
Россия.....	20	30
Казахстан.....	14	20
Канада.....	7	20

Источник: Mineral Commodity Summaries.

БИКИ, 18.3.2006г.

Горнодобыча

Рост цен на цветные металлы на мировом рынке в последние 2 года стимулировал североамериканские горнодобывающие компании к активным

действиям по разведке, оценке и подготовке к добыче месторождений руд металлов не только на своем континенте, но и по всему миру. Доходы таких компаний значительно возросли, но вместе с тем заметно увеличились их расходы на приобретение конструкционных материалов, поскольку выросли цены на стальную продукцию и цемент, а также тарифы на электроэнергию. Помимо основной проблемы для них – ухудшения качества руд доступных для разработки месторождений, горнодобывающие компании испытывают и недостаток квалифицированных кадров.

На ближайшие годы специалисты весьма благоприятно оценивают перспективы североамериканских горнодобывающих компаний, так как рост их доходов значительно перекрывает возросшие издержки. Рентабельно осуществлять как новые горнодобывающие проекты, так и расширение производств на многих существующих предприятиях.

По данным специалистов американской компании Socoer d'Alene Mines (г.Кер-д'Ален, шт.Айдахо), совокупные расходы на геологическую разведку рудных залежей в мире в 2005г. составили 4,89 млрд.долл., из которых на Канаду пришлось 19%, США – 8,1%, т.е. суммарно на эти 2 страны – 27,1%. В Канаде большая часть финансовых средств была использована на проекты в медной и никелевой отраслях в пров. Онтарио, Квебек и Британская Колумбия. В США наибольший интерес представляла отрасль, осуществляющая золотодобычу, в шт. Невада и на Аляске.

Среди прочих регионов особо выделялись Латинская Америка (23,1%), Африка (16,5%) и Австралия (12,6%). По данным Metals Economics, структура данных расходов выглядела в 2005г. следующим образом (%): золото – 46, основные металлы – 30, алмазы – 13, МПГ – 4, прочее сырье – 7. Специалисты отмечают трехкратный рост расходов на геологоразведку рудных месторождений в США и Канаде по сравнению с 2002г.

90гг. можно считать неудачным периодом в развитии горнодобывающей промышленности мира. В это время отмечалось снижение цен на основные и драгоценные цветные металлы, что повлекло за собой спад интереса к инвестициям в горнодобывающий сектор экономики и сокращение расходов на геологическую разведку по всему миру. Ситуация кардинально изменилась, новые горнодобывающие проекты востребованы. Рост спроса на цветные металлы поддерживается потребителями в КНР.

Активизировались геологические исследования не только в шт. Невада и на Аляске, но и в юго-западных штатах – Аризоне, Юте, Калифорнии и Нью-Мексико. Главным по значению металлом, который стимулирует интерес компаний в США, является золото. Специалисты отмечают, что в США и Канаде постепенно растет объем исследований и в отношении прочих металлов, таких как медь, цинк, никель, уран, молибден и серебро, что является прямым следствием роста цен на эти металлы на мировом рынке. Специалисты канадской компании Teck Cominco уверены в жизнеспособности проектов в горнодобывающей отрасли, сроки окупаемости которых достаточно велики, так как, по их мнению, цены на цветные металлы будут находиться на высоком уровне в ближайшие 10-15 лет.

Североамериканские компании активно ищут возможности для крупномасштабных инвестиций за

пределами региона, чему способствует отсутствие перспективных высокорентабельных проектов на континенте. Горнодобывающие компании США и Канады стоят перед выбором: либо углублять добычу на нынешних шахтах и рудниках, повышая издержки производства, либо переориентироваться на разработку зарубежных месторождений, в т.ч. и в регионах с нестабильной политической обстановкой. Компания Phelps Dodge создала СП в ДР Конго и в 2008г. планирует начать добычу медно-кобальтовой руды на месторождении Tenke Fungurume. Несмотря на значительные инвестиционные риски, Phelps Dodge рассматривает зону африканского «Медного пояса» в качестве перспективной для последующих горнодобывающих проектов. Канадская компания Tiberon Minerals намерена завершить к 2008г. ТЭО проекта по добыче вольфрамовой руды и плавикового шпата во Вьетнаме. В качестве побочного продукта Tiberon Minerals планирует производить также висмут, медь и золото.

Рост цен на металлы способствует реализации ранее приостановленных или только запланированных проектов по добыче рудного сырья. В самих США компания Phelps Dodge в 2006г. также начала подготовительные работы по сооружению нового медного рудника Safford в шт. Аризона в близости от предприятия Mogenci. На данном руднике, который станет первым серьезным проектом по добыче меди на территории США за последние годы, Phelps Dodge планирует начать добычу к 2009г., проектная мощность рудника составляет 120 тыс.т. меди в руде в год. В пров. Британская Колумбия компания New Gold осуществляет ТЭО проекта Afton по добыче меди (содержание меди в руде составляет 1,1%), золота, серебра и палладия. Содержание драгоценных металлов в руде, по оценке, составляет (г/т): золото – 0,85, серебро – 2,62, палладий – 0,12.

Растущий мировой рынок цветных металлов позволил мелким и средним горнодобывающим компаниям привлечь больше финансовых ресурсов для проведения геологических исследований. В 2005г. на них пришлось 2,3 млрд.долл. из общих расходов на таковые исследования во всем мире. Не всегда масштабные поиски заканчиваются успешно. Специалисты отмечают, что в последние десятилетия доля результативных геологических находок в общем объеме исследований имеет тенденцию к снижению.

К числу относительно недавно введенных в эксплуатацию предприятий в горнодобывающей отрасли Северной Америки относится Voisey's Bay компании Inco. Предприятие по добыче никеля Voisey's Bay было введено в эксплуатацию в конце 2005г., объем производства концентратов в 2006г. составил 54 тыс.т. Inco также активно проводит подготовительные работы по никелевому проекту Gogo в Новой Каледонии. Североамериканские компании планируют осуществить расширение и модернизацию своих предприятий за пределами региона. Phelps Dodge намерена существенно увеличить объем производства на медном руднике Cerro Verde в Перу и также ввести в эксплуатацию здесь цех по производству катодной меди. Практически все компании сталкиваются с проблемой дефицита квалифицированных инженерно-технических кадров, что стало следствием низких темпов развития отрасли и невысоких цен на цветные металлы в 90гг., когда спрос на таких специалистов резко сократился.

Горнодобывающие компании США и Канады активно участвуют в глобальном процессе слияний и поглощений в отрасли. В числе ярких примеров этого процесса – слияние компаний Falconbridge и Noranda и дальнейшее их поглощение фирмой Inco; компания Barrick Gold приобрела Placer Dome. В результате такого поглощения компания Inco стала ведущим производителем никеля в мире, обладая производственными мощностями по добыче до 400 тыс.т. никеля в руде в год. Немаловажным фактором, способствовавшим сделке по покупке компанией Barrick Gold фирмы Placer Dome, стала географическая близость их горнодобывающих активов, которые преимущественно расположены в Чили, Аргентине, Австралии, Танзании и США (шт.Невада). Специалисты прогнозируют распространение волны слияний и поглощений не только среди крупных игроков в отрасли, но и среди компаний среднего уровня. Процесс объединения компаний позволяет им расширять возможности по проведению геологических исследований, а также по увеличению финансовой поддержки, поскольку акции таких, более крупных компаний на фондовом рынке имеют большую стоимость. БИКИ, 30.1.2007г.

Золото

Как сообщает Mining Journal, в конце окт. 2006г. Цены на золото поддерживались на уровне выше 600 долл./унц; в последние два месяца был достигнут максимальный показатель в 623,8 долл., чему способствовало снижение курса доллара относительно евро и иены, наблюдавшееся на фоне появления признаков замедления роста экономики США.

В течение нескольких недель перед этим цены на золото определялись динамикой цен на нефть и находились в диапазоне 560-600 долл./унц, затем в изменившихся условиях они поднялись, несмотря на то, что нефть несколько подешевела.

Эксперт HSBC Дж. Стил заявил тогда, что на ситуацию на рынке золота цены на нефть могут влиять в меньшей степени, чем состояние экономики США, особенно замедление темпов ее роста.

Между тем эксперт рынка драгоценных металлов компании Virtual Metals считает, что в 2006г. на рынке золота сформируется избыток поставок металла в 64 т., а в 2007г. – в 219 т. (после наблюдавшегося в 2005г. дефицита в 379 т.). По прогнозу этой компании, в 2007г. сокращение поставок золота более чем компенсируется снижением спроса на него со стороны ювелирной промышленности и биржевых торговых фондов (ETF).

Virtual Metals отмечает, что ее более ранний прогноз относительно уровня избыточных поставок в 2006г. в 422 т. был в значительной степени пересмотрен в сторону уменьшения в результате наблюдавшегося в I пол. расширения дехеджирования компаниями-производителями, в основном компанией Barrick Gold.

Исполнительный директор Virtual Metals Дж. Кросс заявила, что, возможно, важнейшим фактором, который привел рынок золота к формированию избытка поставок в 2006г., являлся именно высокий уровень дехеджирования в I пол., его рост во II пол. 2006г. и в 2007г., по-видимому, резко замедлится. В связи с этим для поддержания высоких цен на золото потребуется восстановление масштабов спроса на этот металл со стороны производителей ювелирных изделий.

Мировой рынок золота, в т.

	2004г.	2005г.	2006г. ¹⁾	2007г. ²⁾
Поставки	3988	3922	3958	3799
Добыча	2356	2396	2361	2382
Вторичное производство	1100	836	1015	897
Хеджирование	68	73	83	72
Продажи центральными банками	464	616	499	448
Спрос	4331	4301	3894	3580
Ювелирное производство	2854	2984	2310	2357
Официальный спрос на монеты	91	101	103	97
Электронная промышленность	332	357	372	403
Прочие конечные сферы использования	350	393	315	323
Спрос со стороны ETF	125	192	209	101
Закупки центральными банками	61	43	100	0
Дехеджирование	518	232	486	300
Баланс	-343	-379	64	219

¹⁾ Оценка. ²⁾ Прогноз.

БИКИ, 9.1.2007г.

Молибден

Выявленные мировые ресурсы молибдена оцениваются примерно в 18,4 млн.т., из которых около 5,4 млн. сосредоточено в США. Ресурсы молибдена достаточны для обеспечения в обозримом будущем мировых потребностей в этом металле.

Мировые природные запасы и база запасов молибдена на конец 2005г., в тыс.т.

	Запасы	База запасов
Всего	8600	19000
КНР	3300	8300
США	2700	5400
Чили	1100	2500
Канада	450	910
Армения	200	400
Россия	240	360
Перу	140	230
Мексика	90	230
Казахстан	130	200
Киргизия	100	180
Узбекистан	60	150
Иран	50	140
Монголия	30	50

Источник: оценка Геологической службы США

Добыча молибденовой руды в мире в 2005г. увеличилась по сравнению с 2004г. на 15,6%. Более 75% суммарного мирового производства молибдена в рудах и концентратах приходится на три страны – США, Чили и КНР.

Мировая добыча молибденовой руды, в тыс.т., по содержанию Мо

	2004г.	2005г. ¹⁾
Всего	141,0	163,0
США	41,5	56,9
Чили	41,5	45,5
КНР	29,0	28,5
Перу	9,6	9,7
Канада	5,7	9,8
Армения	3,0	2,8
Мексика	3,7	3,5
Россия	2,9	3,0
Иран	1,5	1,5
Монголия	1,7	1,3
Узбекистан	0,5	0,5
Киргизия	0,25	0,25
Казахстан	0,23	0,21

¹⁾ Оценка.

Добычей молибденовой руды в мире занимается небольшое число фирм. В 2005г. на 10 компаний приходилось 2/3 мировой добычи молибдена.

Крупнейшим продуцентом была Codelco (Чили), выпускающая молибден в качестве побочного продукта при добыче медных руд (на четырех рудниках). В США Phelps Dodge в США владеет молибденовым рудником и тремя медными. На них приходится 1/3 мировой добычи молибдена. Rio Tinto более чем удвоила в 2005г. добычу молибдена на руднике Bingham Canyon и стала третьим крупным продуцентом.

Мировые потребности в молибдене, по оценке, выросли со 100 тыс.т. (по содержанию Мо) в 1990г. до 181 тыс. в 2005г.; среднегодовой темп прироста спроса составил 4,3%. Основными потребителями молибдена являются США, Япония, ФРГ и КНР, на них приходится примерно 50% мирового спроса.

В КНР потребление молибдена за 2001-05гг. удвоилось и достигло 18 тыс.т. Основной сферой применения молибдена является производство стали. Для выплавки нержавеющей стали используется 28% всего потребляемого молибдена в мире, легированной стали – 15%, инструментальной и быстрорежущей – 10%, высокопрочной низколегированной – 9%, углеродистой – 9%. Кроме того, молибден применяется в качестве катализатора на нефтеперерабатывающих заводах (8%). До 2010г. среднегодовой темп прироста спроса в этой сфере оценивается примерно в 5% в год. Среднегодовой темп роста мирового спроса на молибден до 2010г. составит, по прогнозу, 4%. Наиболее высокими темпами будет расти спрос на молибден со стороны продуцентов нержавеющей стали.

В 2004-05гг. добыча молибденовой руды в мире превышала спрос. Вместе с тем отмечался дефицит молибденовых продуктов из-за ограниченных мощностей по их переработке. В 2006г. сложилась аналогичная ситуация.

В конце 2005г. рассматривались 25 проектов по добыче молибденовой руды и производству концентрата общей мощностью 105 тыс. т./г. (в пересчете на Мо), в т.ч. 6 проектов по переработке общей мощностью 42 тыс.т./г. В стадии подготовки находятся три крупных проекта по добыче молибденовой руды: компании Idaho Generals Mount Corp. (15,4 тыс.т. Мо/год) в шт. Невада, проект компании Moly Mine – Spinifex Ridge (11,4 тыс.т./г.) в Австралии и компании InteMoly – Malmberg (10,2 тыс.т.) в Гренландии. До 2009г., как отмечают, не предполагается вводить в действие новых крупных мощностей.

Цены молибдена начали быстро повышаться с марта 2004г. в условиях дефицита в мире мощностей по переработке и роста спроса на молибден (в основном со стороны продуцентов нержавеющей стали). К маю 2005г. они повысились до 40-50 долл./а. ф. Мо с 4,5 долл. в 1994-2004гг. В середине 2005г. цены несколько понизились, когда предложение молибдена возросло. В фев. 2006г. они равнялись 20-30 долл./а. ф. Мо. Одним из факторов, поддерживающих цены на высоком уровне, будет сокращение поставок молибдена из КНР, где ряд рудников закрыты, а спрос на него на внутреннем рынке растет.

Крупнейшим в мире продуцентом молибденовой руды являются США, увеличившие ее добычу в 2005г. на 37%, при этом средняя загрузка мощностей горнодобывающих предприятий составила примерно 77%. Добыча молибдена в

стране, осуществлявшаяся на восьми рудниках (трех собственно молибденовых и пяти медных), оценивается в 2005г. примерно в 4,1 млрд.долл. Три завода перерабатывают молибденитовый концентрат в оксид молибдена, из которого получают промежуточные продукты, такие как ферромолибден, металлический порошок и различные химические соединения. В США 75% всего потребляемого молибдена используют производители чугуна и стали, а также литейных и специальных сплавов.

В 2005г. импорт в США молибдена для потребления повысился, по оценке, на 38% по сравнению с 2004г., а его экспорт возрос на 33,4%. Потребление молибдена в США (по отчетам компаний) увеличилось в 2005г. на 10,3%.

Характеристика рынка молибдена США,
в тыс.т., по содержанию Мо

	2002г.	2003г.	2004г.	2005г. ¹⁾
Добыча.....	32,6	33,5	41,5	56,9
Импорт для потребления.....	11,5	11,9	17,1	23,6
Экспорт.....	23,8	21,9	34,4	45,9
Потребление.....				
По отчетам компаний.....	15,3	16,4	17,4	19,2
Видимое.....	20,8	26,3	23,9	34,2
Складские запасы ²⁾	10,0	7,2	7,5	7,9
Средние цены (долл./кг.) ³⁾	8,27	11,65	29,67	72,07

¹⁾ Оценка. ²⁾ Концентраты, продукты, потребительские материалы.

³⁾ Цены крупных производителей за 1 кг. молибдена, содержащийся в оксиде молибдена технического качества.

Поставщиками ферромолибдена в США в 2001-04гг. являлись (%): КНР – 85, Великобритания – 11, прочие страны – 4; молибденовых руд и концентратов: Канада – 41, Мексика – 39, Чили – 17, прочие страны – 3.

В США в небольшом количестве извлекался также вторичный молибден. БИКИ, 22.7.2006г.

Бокситы

Согласно оценке Геологической службы США, мировые ресурсы бокситов оцениваются в 55-75 млрд.т. В их структуре на Южную Америку приходится 33%, Африку – 27%, Азию – 17%, Австралию и Океанию – 13% и прочие регионы – 10%. Ресурсы бокситов в США неадекватны спросу на них в отдаленной перспективе, однако США и большинство других стран – крупных производителей алюминия обладают, по существу, неисчерпаемыми ресурсами другого сырья (не бокситов) для производства алюминия, разработка которых нерентабельна при нынешнем уровне развития экономики и технологии.

Запасы и база запасов бокситов в мире на конец 2005г.,

в млн.т., по сухому весу

	Запасы	База запасов
Всего.....	25000	32000
Гвинея.....	7400	8600
Австралия.....	5700	7700
Ямайка.....	2000	2500
Бразилия.....	1900	2500
Китай.....	700	2300
Индия.....	770	1400
Гайана.....	700	900
Греция.....	600	650
Венесуэла.....	600	650
Суринам.....	580	600
Казахстан.....	350	360
Россия.....	200	250
США.....	20	40

Добыча бокситов в мире, в млн.т., по сухому весу

	2004г.	2005г. ¹⁾
Всего.....	159,0	165,0
Австралия.....	56,6	58,0
Бразилия.....	18,5	18,0
Китай.....	15,0	17,0
Гвинея.....	16,0	16,0
Ямайка.....	13,3	14,0
Индия.....	11,3	14,0
Россия.....	6,0	6,0
Венесуэла.....	5,5	5,5
Казахстан.....	4,7	4,6
Суринам.....	4,1	4,5
Греция.....	2,4	2,2
Гайана.....	1,5	1,5

¹⁾ Оценка.

Мировая добыча бокситов, по оценке, в 2005г. увеличилась по сравнению с 2004г. на 3,8%. В США в 2005г. бокситы добывались в небольшом количестве, причем фактически вся местная руда потреблялась в производстве неметаллургических продуктов, таких как абразивные материалы, химические вещества, огнеупоры. Примерно 95% всех потребленных в стране в 2004г. бокситов приходилось на производство глинозема. Предприятия по выплавке первичного алюминия в США перерабатывали примерно 90% поставленного глинозема. Годовые мощности по выпуску глинозема в США в 2005г. оценивались в 5,75 млн.т.

Положение с алюминиевым сырьем в США, в тыс.т., по сухому весу

	2003г.	2004г.	2005г. ¹⁾
Импорт бокситов для потребления ²⁾	8860	10500	10400
Импорт глинозема ³⁾	2310	1650	1700
Экспорт бокситов ³⁾	89	75	75
Экспорт глинозема ³⁾	1090	1230	1200
Отгрузки из гос. стратег. запасов США.....	1710	66	-
Видимое потребление бокситов и глинозема ⁴⁾	2580	2810	2800
Цена на бокситы (долл./т) ⁵⁾	19	22	25
Запасы бокситов в промышленности ⁶⁾	3830	3120	2500

¹⁾ Оценка. ²⁾ Включая все формы бокситов по сухому весу. ³⁾ Эквивалент веса в обожженном состоянии. ⁴⁾ Сумма алюминиевых эквивалентов произведенных в США бокситов и их нетто-импорта. ⁵⁾ Средневзвешенная импортная цена, фас. ⁶⁾ На конец года.

Цены на глинозем металлургического сорта на мировом рынке разовых сделок в 2005г. повысились с 420-440 долл. за 1 т. фоб в янв. до 570-580 долл. к концу года вследствие дефицита сырья в условиях высокого спроса. Структура импорта алюминиевого сырья в США в 2001-04гг. была следующей (%): бокситы: Гвинея – 32, Ямайка – 37, Бразилия – 12, Гайана – 11, прочие – 8; глинозем: Австралия – 53, Суринам – 26, Ямайка – 10, прочие – 11. БИКИ, 14.11.2006г.

Олово

Добыча олова в США не ведется с 1993г., а производство первичного рафинированного олова прекращено в стране в 1989г., когда был основан единственный оловоплавильный завод в шт. Техас. Соответственно потребности США в этом металле удовлетворяются полностью за счет импорта и переработки вторичного сырья. В 2005г. на 25 компаний пришлось 81% потребленного в США первичного олова. В основном данный металл используется в стране при выпуске консервных банок и прочих емкостей – 27%, в электротехнике – 23%, в строительстве и производстве транспортных средств – по 10%.

Положение с рафинированным оловом в США, в тыс. т.

	2001	2002	2003	2004	2005*
Производство вторичного металла	13,9	10,55	9,7	8,44	9
Импорт рафинированного олова	37,5	42,2	37,1	47,6	54,8
Экспорт рафинированного олова	4,35	2,94	3,69	3,65	4,6
Отгрузки из правит. стратег. запасов	12	8,96	8,88	10,6	11
Видимое потребление олова	48,3	55,7	48,7	59,2	65,8
Средняя цена на биржах, в ц./а.ф.					
- Нью-Йорк	211	195	232	414	369
- Лондон	203	184	222	388	344
- Куала-Лумпур	201	184	222	392	343
Коммерческие запасы, на конец года ..9620	8910	7960	8170	8000	

* Оценка.

Источник: Mineral Commodity Summaries.

В 2005г. из вторичного сырья в США было произведено 9 тыс.т. рафинированного металла. Основными поставщиками олова на американский рынок в 2001-04гг. были (% к общему импорту): Перу – 44, КНР – 14, Боливия – 14, Индонезия – 11. Подавляющая часть всего олова, включая оловянный лом, поступает в США беспошлинно. По данным специалистов The Steel Recycling Institute, объем извлечения олова из различных банок в США в 2004г. составил 61% (в 2003г. – 60%).

В 2005г. ввиду избыточного предложения олова на рынке мировые цены на металл несколько снизились, однако в ряде стран по-прежнему отмечается дефицит олова, прежде всего в КНР. Небольшие оловянные предприятия и рудники в оловодобывающих странах (Индонезия, Малайзия и ряд других) в 2005г. наращивали производство, что способствовало росту мировых поставок металла и увеличению складских запасов олова на ЛБМ.

По прогнозам China Nonferrous Metals Association, выпуск олова в КНР в 2006г. может составить 120-130 тыс.т., одновременно будет отмечаться сокращение его экспорта из КНР и ужесточение государственной политики по отношению к оловянной промышленности страны, что может привести к росту цены на олово в 2006г.

В мировой промышленности по выпуску белой жести активно происходят процессы консолидации и укрупнения, что во многих случаях приводит к некоторому сокращению производственных мощностей. В самих США за последние годы несколько продуцентов белой жести были объявлены банкротами.

При нынешнем уровне производства олова выявленных запасов его в мире хватит менее чем на три десятилетия. В целом сами США не обладают сколько-нибудь значимыми промышленными запасами олова (на начало 2005г. они оценивались всего в 20 тыс.т.).

Мировая добыча оловянных руд в 2004-05гг., в тыс. т.

	2004г.	2005г.*
Всего	264	280
КНР	110	115
Индонезия	66	80
Перу	42	42
Боливия	16,8	17
Бразилия	12,2	12,3
Вьетнам	4	4
Россия	2,5	3
Малайзия	3	2
ДР Конго	2	2
Австралия	0,8	0,8
Таиланд	0,6	0,65
Португалия	0,5	0,5

* Оценка.

Запасы и база запасов оловянных руд в мире, на начало 2006г., в тыс. т.

	Запасы	База запасов
Всего	6100	11000
КНР	1700	3500
Бразилия	540	2500
Малайзия	1000	1200
Перу	710	1000
Индонезия	800	900
Боливия	450	900
Россия	300	350
Австралия	145	300
Таиланд	170	200
Португалия	70	80
США	20	40

Источник: Геологическая служба США (US Geological Survey).

БИКИ, 6.4.2006г.

Никель

США не обладают значимыми запасами никелевых руд. Некоторое количество этого металла получают в качестве побочного продукта из медных и палладиево-платиновых руд в западных штатах страны. Большая часть из почти двухсот предприятий-потребителей никеля в США сконцентрирована в шт. Пенсильвания, а также в штатах Кентукки, Западная Виргиния и Индиана.

45% потребленного в США в 2005г. первичного рафинированного никеля пришлось на производство сплавов с другими цветными металлами, 36% – на производство нержавеющей стали и различных стальных сплавов, 14% расходовалось на гальванопокрытия. Структура конечного потребления никеля в 2005г., в % к итогу: производство транспортных средств – 33, химическая промышленность – 13, выпуск электротехнического оборудования – 11, строительство – 9, прочее машиностроение – 7, производство бытовых электротоваров – 6, нефтеперерабатывающая промышленность – 6, прочие – 15. Видимое потребление первичного рафинированного никеля в США в 2005г. составило 1,98 млрд.долл.; 85,2 тыс.т. никеля в 2005г. было извлечено из импортированного никелевого лома.

Положение с никелем в США, в тыс. т.

	2001	2002	2003	2004	2005*
Импорт					
Первичный металл	136	121	125	136	148
Вторичный металл	8,76	9,11	11,5	18,8	16,5
Экспорт					
Первичный металл	8,45	6,52	6,33	8	10,9
Вторичный металл	48,6	39,4	47,3	48,3	51,9
Потребление вторичного металла	81,2	83,9	83,5	83,3	85,2
Видимое потребление первичного никеля ..129	129	117	129	136	
Среднегодовая цена на ЛБМ					
Наличный металл, долл/т	5945	6772	9629	13823	14538
Наличный металл, долл/а.ф.	2,69	3,07	4,36	6,27	6,59
Запасы (на конец года)					
Потребителей	12,5	11,6	10,9	10,6	11,5
Производителей**	12,6	6,15	8,04	6,58	7,31

* Оценка. ** Включая только территорию США.

Источник: Mineral Commodity Summaries.

Основными поставщиками никеля на рынок США в 2001-04гг. были Канада (41% общего импорта), Россия (14%), Норвегия (11%) и Австралия (9%). Практически весь никель, включая необработанный металл, ферроникель и оксид никеля, поступает в США беспошлинно. Специалисты австралийской компании Minara Resources прогнозируют рост спроса на никель в мире в 2006г. на 4-

5% в результате увеличения потребления этого металла в странах Азии, особенно в КНР, в то же время в Европе в целом спрос на этот металл остается относительно стабильным.

По оценкам специалистов ВМО Nesbitt Burns, цена на рафинированный никель на мировом рынке в 2006г. продолжит расти и достигнет отметки 6,9 долл/а.ф., вследствие высокого мирового спроса на металл, превосходящего его предложение.

Цена на этот металл будет оставаться на высоком уровне вплоть до 2007г., поскольку новые никеледобывающие предприятия постепенно выходят на запланированные производственные показатели. В ближайшее время возрастут объемы отгрузок никелевых концентратов с предприятия Voisey's Bay на северо-востоке п-ва Лабрадор (Канада). Продолжается реализация никелевого проекта Gogo в юго-восточной части Новой Каледонии; планируется, что здесь никелевая руда будет обрабатываться по современной PAL-технологии (кислотное выщелачивание под давлением). На западе Австралии начинается сооружение нового рудника Ravensthorpe с крупными залежами латеритных никелевых руд. Планируется, что концентрат с Ravensthorpe будет обрабатываться в Австралии на предприятии Yabulu в шт. Квинсленд. Активно продолжается внедрение современных технологий и оборудования для производства никеля на предприятиях в Индонезии, Казахстане, Турции, на Кубе и Филиппинах. В 2006г. ГКМ «Норильский никель» планирует продолжать наращивать производство рафинированного никеля для достижения уровня в 243-248 тыс.т.

Значительное число горнодобывающих компаний, в т.ч. Inco и Lion Ore Mining International, планируют увеличить объемы производства за счет реализации своих новых проектов, чтобы стабилизировать рынок металла. Увеличение спроса на никель в мире во многом связано с ростом объемов потребления его в КНР, США и странах ЕС.

По прогнозам компании Inco, мировое производство рафинированного никеля в 2006г. вырастет на 3,6% по сравнению с 2005г. — до 1,33 млн.т. При этом, по оценкам аналитиков компании, мировой спрос на металл увеличится в сравнении с предыдущим годом на 5,4% — до 1,34 млн.т. Также они прогнозируют в 2006г. увеличение производства нержавеющей стали в мире на 7,1%. В США в 2005г. оно составило 1,6 млн.т., что на 3% больше, чем в 2004г. (1,55 млн.т.). Выпуск нержавеющей стали в странах Запада растет в последние десятилетия довольно высокими темпами. Еще более высокими темпами растет объем потребления нержавеющей стали, особенно в КНР, что способствует увеличению цены на никель на мировом рынке в последние годы.

Мировая добыча никелевых руд, в тыс.т., по содержанию металла в руде

	2004г.	2005г.*
Всего	1400	1500
Россия	315	315
Австралия	178	210
Канада	187	196
Индонезия	133	140
Н. Каледония	118	122
Куба	72,4	75
Колумбия	75	72,5
КНР	64	71
Доминик. Респ.	47	47
Бразилия	45,2	46
ЮАР	39,9	41,7

Ботсвана	33	37,1
Греция	21,7	22,1
Филиппины	17	22
Венесуэла	20,5	22
Зимбабве	9,52	9,8

* Оценка.

Источник: Геологическая служба США

Запасы и база запасов никеля в руде в мире, в млн.т., на начало 2006г.

	Запасы	База запасов
Всего	62	140
Австралия	22	27
Куба	5,6	23
Канада	4,9	15
Индонезия	3,2	13
Н. Каледония	4,4	12
ЮАР	3,7	12
Россия	6,6	9,2
Бразилия	4,5	8,3
КНР	1,1	7,6
Филиппины	0,94	5,2
Колумбия	0,83	1,1
Доминик. Респ.	0,72	1
Ботсвана	0,49	0,92
Греция	0,49	0,9
Венесуэла	0,56	0,63
Зимбабве	0,015	0,26

Источник: Геологическая служба США

При текущем уровне добычи никеля его разведанных запасов хватит минимум на четыре десятилетия. Выявленные запасы никеля в мире (с содержанием металла в руде более 1%) составляют свыше 130 млн.т. В целом в мире преобладают латеритные никелевые руды (60% по объему). Значительные ресурсы никеля содержатся в железомарганцевых конкрециях на дне океанов, большей частью — Тихого океана. БИКИ, 11.4.2006г.

Гелий

В 2005г. мировое производство гелия (здесь и далее — при 15°С, 101,325 кПа), по оценке Геологической службы США, возросло на 4% по сравнению с 2004г., в т.ч. 60% было получено на базе месторождений природного газа в США.

Мировое производство гелия, в млн.куб.м.

	2004г.	2005г.
Всего	154	160
США	86	84
Алжир	16	17
Канада	-	-
КНР	-	-
Россия	5	6
Польша	3	3
Катар	-	-
Прочие	-	-

Достоверные запасы и база запасов гелия в мире на конец 2004г., в млн.куб.м.

	Запасы	База запасов
Всего	-	39700
США	3600	8400
Алжир	1900	8400
Канада	-	2000
КНР	-	1100
Польша	32	280
Катар	-	10000
Россия	1700	6700
Прочие страны	-	2800

Выявленные ресурсы гелия в США на 1 янв. 2003г. (последние имеющиеся данные) оценивались в 8,5 млрд.куб.м., включая 0,87 млрд. — гелия,

содержащегося в правительственных запасах на месторождении Cliffside (эти данные учтены в указанных выше запасах и базе запасов), 3,7 млрд. — в богатых гелием (0,30% и выше) залежах природного газа (из которых гелий в настоящее время извлекается) и 3,1 млрд. — в менее богатых (до 0,30%). Близки к выработке такие месторождения природного газа, как Hugoton (шт. Канзас, Техас, Оклахома), Panhandle West и Cliffside (Техас), Panoma (Канзас), Riley Ridge (Вайоминг), в целом содержащие 3,6 млрд.куб.м. гелия. В дальнейшем гелий в стране будет поступать с богатых им месторождений низкокалорийного природного газа, а также из источников с более низким его содержанием.

Ресурсы гелия в мире (исключая США) оцениваются в 31,1 млрд.куб.м. и располагаются в Катаре (млрд. куб. м) — 10, Алжире — 8, России — 7, Канаде — 2, КНР — 1. На 31 дек. 2005г. организация Amfo (Amarillo Management Field Office) при Bureau of Land Management (BLM) проанализировала более 21,6 тыс. образцов газа из 26 стран, включая США, в рамках своей программы идентификации мировых ресурсов гелия.

В 2005 фин.г. ряд компаний, включая ведущих производителей гелия в мире, вновь повысили цены на него на 8-15%, объясняя свое решение ростом издержек, в т.ч. подорожанием сырья и энергии, увеличением транспортных расходов и затрат на рабочую силу. По прогнозам, эта тенденция сохранится, поскольку возрастает потенциальная угроза возникновения нехватки гелия из-за продолжающегося истощения его запасов в США.

Ожидают, что среднегодовые темпы прироста спроса на гелий в мире в ближайшие годы снизятся до 2,5-3,5% с 5% в последнее десятилетие. Мировой экспорт гелия в 2005г. увеличился на 8-10% по сравнению с годом ранее.

Amfo продолжала работу над регулированием в области Федеральной программы по гелию. В 2005 фин.г. она осуществила две продажи гелия на «свободном» рынке общим объемом 21,9 млн.куб.м.

Ввод в эксплуатацию предприятий в рамках двух зарубежных гелиевых проектов — в Скикде (Алжир) и Катаре намечался на конец 2005-начало 2006г. Мощности предприятия в Скикде предполагается увеличить на 16,6 млн.куб.м/год, в т.ч. на первом этапе — на 8,3 млн. Предприятие в Катаре будет иметь мощность 8,3 млн.куб.м/год.

В США оценочная стоимость полученного в 2005г. частными компаниями гелия сорта А (99,995% и выше) составила около 350 млн.долл. Указывается, что 10 принадлежащих частным фирмам заводов (6 в Канзасе и 4 в Техасе) извлекали гелий из природного газа и производили только сырой продукт с содержанием от 50 до 80% гелия. Кроме того, 10 частных предприятий (4 в Канзасе и по одному в Техасе, Колорадо, Нью-Мехико, Оклахома, Юте и Вайоминге) извлекали гелий из природного газа, производили полупродукт (с содержанием около 70% гелия и примерно 30% азота) и затем использовали его для выработки гелия сорта А. Еще 6 заводов (4 в Канзасе и по одному в Оклахома и Техасе) получали сырой продукт от других производителей, а также по системе трубопроводов от BLM и производили гелий сорта А.

Видимое потребление гелия в США в 2005г., по оценке, составило 85 млн.куб.м. и его структура была следующей (%): криогенная техника — 28, техника высокого давления — 26, сварка — 20, ис-

кусственные газовые среды — 13, контроль утечек — 4, дыхательные смеси — 2, прочие сферы — 7.

Положение с гелием в США, в млн.куб.м.

	2001	2002	2003	2004	2005*
Поставки					
- получ. из прир. газа**	87	87	87	86	84
- из запасов***	45	40	35	44	50
Продажи сорта А	132	127	122	130	134
Экспорт****	43	40	41	44,9	49,4
Видимое потребление****	88,9	87,6	80,7	85,1	84,6

* Оценка. ** Сорт А, включая сырой гелий с содержанием примерно 70% гелия и 30% азота. *** Получен из природного газа в прежние годы. ****

Только сорт А.

В 2005 фин.г. установленная правительством цена на гелий, содержащийся в сыром продукте, была повышена до 1,965 долл./куб.м. (54,50 долл./ тыс.куб.фут.) с 1,947 долл./куб.м. (54,00 долл./ тыс.куб.фут.) в 2004 фин.г. Цены частных компаний на газообразный гелий сорта А в 2005 фин.г. составляли 2,42-2,63 долл. куб.м. (67-73 долл./ тыс.куб.фут.) против 2,16-2,34 долл./куб.м. (60-65 долл./тыс.куб.фут.) в 2004 фин.г., при этом некоторые производители устанавливали надбавки к ним.

В соответствии с Законом 104-273 (на базе Helium Privatization Act of 1996) BLM осуществляет Федеральную программу по гелию, включая все операции по его хранению на месторождении Cliffside, правительственную систему гелиевых трубопроводов и регулирование системы хранения запасов газа. Поскольку BLM больше не поставляет гелий сорта А министерствам и ведомствам, частные фирмы, которые занимаются такими поставками, обязаны закупать у него адекватное количество сырого гелия.

В 2005 фин.г. частные компании закупили 6,9 млн.куб.м. сырого гелия. Кроме того, они приобрели 21,9 млн.куб.м. гелия на «свободном» рынке. В 2005 фин.г. BLM приняло на хранение от частных фирм 16,7 млн.куб.м. гелия и перенаправило в другие хранилища 72,5 млн. Уа 30 сент. 2005г. запасы гелия у частных фирм составляли 27,8 млн.куб.м. БИКИ, 14.3.2006г.

Абразивы

В 2005г. производство плавленного оксида алюминия в США и Канаде, осуществлявшееся двумя компаниями на 3 заводах, оценивается в 7,71 млн. долл., из которых 3,57 млн. приходилось на обычные сорта 4,14 млн.долл. — на высококачественный материал. Карбид кремния выпускался двумя компаниями на 2 заводах в США, его производство оценивается в 22,4 млн.долл. Основной сферой потребления плавленного оксида алюминия и карбида кремния в стране являлось производство абразивных продуктов (связанных и с покрытием).

Мировые мощности по производству распространенных абразивных материалов, в тыс.т., на конец года

	2004г.	2005г. ¹⁾
Плавленный оксид алюминия	1090	1190
КНР	600	700
США и Канада	60,4	60,4
ФРГ	80	80
Австрия	60	60
Австралия	50	50
Бразилия	50	50
Франция	40	40

Индия	40	40
Япония	25	25
Прочие страны	80	80
Карбид кремния	1010	1010
КНР	455	455
Норвегия	80	80
США и Канада	42,6	42,6
Япония	60	60
Бразилия	43	43
Мексика	45	45
ФРГ	36	36
Венесуэла	30	30
Франция	16	16
Аргентина	5	5
Индия	5	5
Прочие страны	19 0	190

¹⁾ Оценка. Источник: Информация Геологической службы США

На положение североамериканских производителей абразивных материалов продолжают оказывать давление импорт данных товаров и высокие издержки производства на их предприятиях. Конкуренция со стороны импортного материала, особенно китайского, будет усиливаться, что обусловит дальнейшее сокращение производства карбида кремния в Северной Америке.

Характеристика североамериканского рынка абразивов, в тыс.т.

	2002	2003	2004	2005 ¹⁾
Производство сырьевых материалов (США и Канада)				
Плавленный оксид алюминия, обычный	20	20	20	10
Плавленный оксид алюминия, высококачественный	10	5	5	5
Карбид кремния	30	35	35	35
Импорт для потребления (США)				
Плавленный оксид алюминия	187	164	232	276
Карбид кремния	165	169	209	199
Экспорт (США)				
Плавленный оксид алюминия	10,3	11,8	13,9	14,8
Карбид кремния	13,6	13,2	13,9	12,2
Видимое потребление (США)				
Карбид кремния	181	189	230	222
Цены, долл./т (США и Канада)				
Плавленный оксид алюминия, обычный	271	279	323	371
Плавленный оксид алюминия, высококачественный	494	514	544	540
Карбид кремния	532	529	614	600
Нетто-зависимость от импорта (США)				
Карбид кремния	83	82	85	84

¹⁾ Предварительная оценка.

В США до 30% плавленного оксида алюминия и в 5% карбида кремния восстанавливаются из вторичного сырья.

Поставщиками сырьевого плавленного оксида алюминия в США в 2001-04гг. являлись (%): КНР — 69, Канада — 16, Венесуэла — 14, прочие страны — 1; плавленного оксида алюминия в зернах: КНР — 48, Канада — 11, ФРГ — 11, Бразилия — 9, прочие страны — 21; сырьевого карбида кремния: КНР — 76, Венесуэла — 7, Нидерланды — 5, Россия — 4, прочие страны — 8; карбида кремния в зернах: КНР — 36, Бразилия — 23, Венесуэла — 9, Норвегия — 7, прочие страны — 25. БИКИ 25.4.2006г.

Сурьма

По оценке геологической службы США, мировая добыча сурьмы в 2005г. повысилась на 3,5% по сравнению с 2004г. (после роста в течение прошлого года на 37%).

Географическая структура мировой добычи сурьмы, в тыс.т.

	2004г.	2005г. ¹⁾
Всего	113	117
КНР	100	105
ЮАР	5,3	5,3

Боливия	3	2,5
Таджикистан	2	1,8
Прочие страны	2,8	2,2

¹⁾ Предварительная оценка.

Мировые природные запасы и базу запасов сурьмы на конец 2005г., в тыс.т.

	Запасы	База запасов
Всего	18000	3900
КНР	790	2400
Россия	350	370
Боливия	310	320
ЮАР	44	200
Таджикистан	50	150
Прочие страны	150	330

Источник: Геологическая служба США

В начале 2005г. цены на сурьму составляли 1,35 долл./а.ф., затем они постепенно повышались и в марте достигли 1,45 долл.; за июнь они выросли до 1,60 долл., а к середине сент. — до 1,85 долл.

В 2005г. в США и большинстве других стран — крупных потребителей сурьмы спрос на нее повысился. Крупные мировые производители этого металла, особенно китайские, продолжали сокращать его выпуск, что привело к возникновению дефицита поставок на мировом рынке сурьмы, который усугубился подорожанием топлива.

В США в последние годы добыча сурьмы не велась. Единственное предприятие (серебряный рудник), ранее выпускавшее этот металл, закрылось в начале 2001г. Первичный металл и оксид на базе импортного сырья производился одной компанией в шт. Монтана. Сурьма извлекалась в качестве вторичного продукта из отработанных свинцово-кислотных аккумуляторных батарей. Поставки полученного металла удовлетворяли потребности американского рынка в сурьме. Выпуск вторичного металла в США оценивается в 2005г. в 17 млн. долл.

Отраслевая структура спроса на сурьму в США в 2005г. оценивается геологической службой, в %: производство антипиритиков — 55, транспорт (включая производство аккумуляторов) — 18, химическая промышленность — 10, производство стекла и керамики — 7, прочие сферы — 10.

Характеристика рынка сурьмы США, в т.

2001г. 2002г. 2003г. 2004г. 2005г.¹⁾

Плавильное производство					
- Вторичное	5380	5350	5600	6310	6110
Видимое потребление	42000	34500	32000	39500	34100
Импорт для потребления	37900	28500	26700	33500	31400
Экспорт ²⁾	7610	4250	3680	3810	3200
Отгрузки из госзапасов	4620	4630	2070	-	-
Складские запасы ³⁾	4990	5060	6370	2790	3000
Средняя цена на металл (ц./а.ф.)	65	88	108	130	145
Нетто-зависимость от импорта (%)	87	84	83	84	82

¹⁾ Предварительная оценка. ²⁾ Металл, сплавы, оксид, лом и отходы. ³⁾ На конец года.

Основные поставщики металлической сурьмы в США в 2001-04гг. (%): КНР — 73, Мексика — 10, Гонконг — 6, прочие страны — 11; сурьмяных руд и концентратов: КНР — 69, Австрия — 13, Австралия — 5, Мексика — 1, прочие страны — 12; оксида: КНР — 40, Мексика — 35, Бельгия — 11, ЮАР — 10, прочие страны — 4. В целом поставки сурьмы (во всех видах) в США в указанный период распределялись (%): КНР — 49, Мексика — 30, Бельгия — 8, ЮАР — 7, прочие страны — 6. БИКИ 25.4.2006г.

Белая жесть

В последние 5 лет положение на мировом рынке белой жести было сравнительно стабильным.

Производство и потребление белой жести
в некоторых странах, в тыс.т.

	2002г.	2003г.	2004г.	I кв. 2005г.
США				
Производство.....	1889	1746	2009	497
Потребление.....	1952	1776	2125	474
Канада				
Производство.....	399	435	379	88
Потребление.....	252	263	257	58
Япония				
Производство.....	1259	1193	1088	261
Потребление.....	632	604	505	133
Тайвань				
Производство.....	206	198	193	47
Потребление.....	154	142	160	44

По информации Metal Bulletin Research

Внешняя торговля некоторых стран белой жестью, тыс.т.

	2002г.	2003г.	2004г.	I кв. 2005г.
Экспорт				
Респ. Корея.....	400	381	384	112
Франция.....	690	717	710	176
ФРГ.....	667	731	696	247
Великобритания.....	347	259	281	76
Италия.....	67	82	75	15
Бразилия.....	367	396	392	59
Норвегия.....	100	133	117	13
Импорт				
Респ. Корея.....	15	11	12	2
Франция.....	315	252	260	65
ФРГ.....	306	272	268	38
Великобритания.....	301	294	238	57
Италия.....	594	567	659	134

В I пол. 2005г. доля Республики Корея в общих поставках белой жести в КНР составляла 11% и во II — 10%. В IV кв. 2005г. импорт белой жести в КНР сократился, темпы спроса на тару и упаковку замедлились. Усилился интерес к закупкам белой жести в ЮАР — по цене 810-850 долл/т каф китайские порты. Во II пол. 2005г. увеличился экспорт белой жести из ЮАР в КНР и страны ЮВА, так как потребности местных производителей тары и упаковки в ней сократились.

В США цены белой жести в III кв. 2005г. повысились до 1020 долл/т из-за подорожания черной жести, что было обусловлено ростом издержек производства. Белая жесть экспортировалась из США в больших объемах в Индию и страны ЮВА по сравнительно высоким ценам — 900-960 долл/т фоб.

В Индии компания Tinplate Co of India планирует расширить мощности по выпуску белой жести на заводе в г.Джамшедпур со 145 тыс.т./год до 170 тыс.т. к концу 2006г. и до 180 тыс.т. к концу 2008г. С целью диверсификации своей деятельности компания намерена построить линию по выпуску банок под напитки производительностью 400 млн.шт/год.

В планах компании Tata Steel участие в СП с австралийской Bluescope с целью строительства в ближайшие 5-7 лет в Индии металлургического завода, оборудованного линиями по нанесению защитных покрытий. БИКИ 18.5.2006г.

Гипс

Согласно оценке Геологической службы США, добыча гипса в мире в 2005г. увеличилась на 0,9% по сравнению с пред.г. На четыре крупнейших продуцента гипса — США, Иран, Канаду и Испанию приходилось около 43% выпуска этого материала.

Добыча гипса, в тыс.т.

	2004г.	2005г.
Всего.....	109000	110000
США.....	17200	17500
Иран.....	13000	11000
Канада.....	9340	9500
Таиланд.....	8000	8000
Испания.....	11500	7500
КНР.....	7000	7500
Мексика.....	7000	7000
Япония.....	5800	5800
Австралия.....	4000	4000
Франция.....	3500	3500
Индия.....	2350	2400
АРЕ.....	2000	2000
ФРГ.....	1750	1750
Бразилия.....	1500	1550
Великобритания.....	1500	1500
Польша.....	1300	1300
Италия.....	1200	1200
Уругвай.....	1130	1100
Австрия.....	1000	1000
Россия.....	700	800

В США, являющихся крупнейшим продуцентом этого сырья, в 2005г. добыча гипса оценивалась в 128 млн.долл. Добыча ведется главным образом в штатах Оклахома, Техас, Невада, Айова, Калифорния, Арканзас и Индиана, на которые в прошлом году приходилось 82% общего выпуска продукции.

В 2005г. в США в сыром виде было использовано около 4,4 млн.т. гипса, в основном в качестве добавок для замедления процесса схватывания портландцемента и в сельском хозяйстве для гипсования почв.

1/3 потребностей США в необработанном гипсе удовлетворяется за счет импорта. Его ввоз в 2005г. был равен 11,2 млн.т. против 10,1 млн.т. в 2004г. Доля Канады в поставках этого товара в 2001-04гг. равнялась (%) 68, Мексики — 22, Испании — 8. Запасы необработанного гипса у производителей в конце 2005г. составляли 1,5 млн.т.

Согласно оценке, в 2005г. выпуск обожженного гипса, потребляемого преимущественно в качестве сырья для производства стройматериалов, и в частности плит сухой штукатурки, определялся в 26 млн.т. против 25,5 млн. в 2004г. Экспорт всех видов гипса из США в 2005г. увеличился по сравнению с 2004г. примерно на 0,6% — до 150 тыс.т.

Средняя цена необработанного гипса в США в 2005г. равнялась 7,31 долл. за 1 т. франко-рудник против 7,21 долл. в 2004г. и обожженного гипса — 21,1 долл. за 1 т. франко-завод против 19,64 долл. соответственно. БИКИ, 24.6.2006г.

Висмут

Среди элементов Периодической таблицы висмут занимает 69 место по распространенности в земной коре, где его концентрация (по весу) оценивается в 8 млрд. частей (в 2 раза больше, чем для золота). Оценка запасов висмута обычно базируется на его содержании в ресурсах свинца, поскольку

ку наиболее часто висмут извлекается в качестве побочного продукта переработки свинцовых руд. В КНР он производится при переработке руд вольфрама и других металлов. Собственно висмутовые минералы в количествах, достаточных для их добычи в качестве основного продукта, встречаются редко. Единственными в мире предприятиями, производящими висмут из висмутовой руды, являются Tasna Mine в Боливии и рудник в КНР. В ожидании значительного повышения цен на металл боливийский рудник с середины 90гг. был выведен из эксплуатации. Проводится изучение возможности осуществления добычи на нескольких висмутсодержащих месторождениях. В их число входят Vonfim в Бразилии, NICO в Канаде и Nui Phao во Вьетнаме.

По оценке Геологической службы США, мировые запасы и база запасов висмута на конец 2006г., в тыс.т.

	Запасы	База запасов
Всего	320	680
КНР	240	470
Перу	11	42
Канада	5	30
Боливия	10	20
Мексика	10	20
Казахстан	5	10
США	-	14
Прочие страны	39	74

Оценка запасов висмута в США была пересмотрена и сведена к нулевому уровню, поскольку с 1997г. не имелось сообщений о добыче этого металла в стране.

По предварительной оценке Геологической службы США, мировая добыча висмута в 2006г. увеличилась по сравнению с 2005г. на 2% — до 5,6 тыс.т.

Географическая структура мировой добычи висмута, в т.

	2005г.	2006г. ¹
Всего ²	5500	5600
КНР	3000	3000
Мексика	970	1100
Перу	1000	960
Канада	190	190
Казахстан	140	160
Боливия	60	40
Прочие страны	160	160

¹Предварительная оценка. ²Округленные данные.

Благодаря своим уникальным свойствам висмут находит применение в широком круге областей. В т.ч. он используется в производстве стали, латуни, пигментов, припоев в качестве нетоксичного заменителя свинца; в фармацевтической промышленности как активный ингредиент лекарственных препаратов для лечения заболеваний желудка; в литейной промышленности в качестве добавки для улучшения качества металлургической продукции; в строительстве — в противопожарных системах; в производстве закрепляющих устройств, применяемых при шлифовке оптических линз.

В странах ЕС, в Японии и США проводится изучение возможности использования висмута в бессвинцовых припоях. Исследуется также возможность применения жидких свинцово-висмутовых охладителей в ядерных реакторах. Предпринимаются шаги по разработке ряда новых сфер потребления висмута.

Крупным потребителем висмута являются США. По оценке, в 2006г. на потребление этого металла в стране приходилось 45% его мировой добычи.

В США 49% всего потребляемого висмута используется для добавок в металлургии, 29% — для производства легкоплавких сплавов, припоев и артиллерийских снарядов, 21% — в фармацевтической и химической отраслях промышленности и 1% — в прочих сферах.

В соответствии с Safe Drinking Water Act Amendment от 1996г., в США новые и устанавливаемые при ремонте устройства и трубы, применяемые для снабжения питьевой водой, с авг. 1998г. не должны были содержать свинец. Использование висмута в счетчиках воды и держателях является одним из основных расширяющихся в последние годы сфер его применения в стране. Значительными потенциальными возможностями к росту обладает такая область потребления висмута, как использование цинк-висмутовых сплавов для получения тонких и равномерных гальванических покрытий. Висмут применяется также в производстве керамической глазури, кристаллических продуктов и пигментов.

В 2006г. суммарное потребление висмута в США оценивается в 24 млн.долл. 10% суммарного национального спроса на висмут удовлетворяется за счет металла, извлеченного при вторичной переработке висмутсодержащих сплавов (250 т.), остальное — за счет импорта. В 2002-05гг. поставщиками висмута в США являлись (%): Бельгия — 38, Мексика — 23, КНР — 20, Великобритания — 10, прочие страны — 9.

Характеристика рынка висмута США, в т.

	2004г.	2005г.	2006г. ¹
Импорт для потребления ²	1980	2530	2600
Экспорт ³	109	141	150
Потребление ⁴	2420	2340	2500
Запасы у потребителей ⁵	134	136	150
Цены (долл/а. ф.) ⁶	3,35	3,91	4,40
Нетто-зависимость видимого потребления от импорта (%)	95	96	96

¹Предварительная оценка. ²Металл. ³Металл, сплавы, лом. ⁴По отчетам компаний. ⁵На конец года. ⁶Среднегодовые цены национальных дилеров.

Мировые цены на висмут в I кв. 2006г. оставались относительно стабильными, и их уровень в конце марта составил 4,45-4,7 долл/а. ф. Во II кв. наблюдалась тенденция к их снижению до 4,2-4,5 долл. в конце июня, а к концу III кв. цены поднялись до 4,6-4,8 долл/а. ф. По предварительной оценке Геологической службы США, среднегодовая цена на висмут повысилась в 2006г. на 13% по сравнению с 2005г.

Возможно, фактический рост оказался высоким, поскольку в конце пред.г. металл значительно подорожал и его цена постепенно продвигалась к отметке в 8 долл/а. ф. При том, что существенная часть поставок висмута из КНР приходилась на двух лидирующих европейских продуцентов рафинированного металла, британская компания Mining and Chemical Products (MCP) и бельгийская Sidech SA сократили его предложение. Со стороны некоторых торговых фирм и спекулянтов материал предлагался по 7 долл/а. ф. и даже несколько выше. В дальнейшем, когда стало ясно, что на рынок поступает незначительное количество не китайского металла, цены поднялись еще выше. К концу дек. 2006г. наиболее «дешевые» предложения были по цене 7,70 долл/а. ф. Как отмечал Metal Bulletin в начале янв. 2007г., в том случае, если китайские поставщики по-прежнему будут придерживать товар, то цены на висмут могут еще

возрасти и, по многим прогнозам, в перспективе достичь по меньшей мере 10 долл/а. ф.

В янв. т.г. металл действительно продолжал последовательно дорожать и ко 2 фев. его цены поднялись до 8,95-9,35 долл/а. ф.

В условиях резкого подорожания висмута компания МСР обратилась к рассмотрению вопроса о возобновлении эксплуатации висмутового рудника Агатау в Боливии (подобно другим малорентабельным рудникам в различных регионах мира). В начале янв. т.г. сообщалось, что компания обсудила проблему возобновления добычи с правительством Боливии и заявила, что все еще имеет право собственности на залегающую здесь руду. Как отметил представитель компании, повторное открытие этого рудника является длительным и медленным процессом и зависит от того, продержатся ли цены висмута на высоком уровне в течение продолжительного периода времени, и от тщательного проведения оценки рисков, связанных с работой в Боливии. В недавнее время риски усилились ввиду того, что президент Э. Моралес начал проводить новую политику в горнодобывающем секторе страны, которая может привести к широкомасштабной ренационализации природных ресурсов.

В случае принятия положительного решения относительно возобновления производства компании «МСР» необходимо будет оценить объем запасов висмута на месторождении и построить здесь новое горнодобывающее предприятие для извлечения руды. Это вопрос не ближайшего будущего. Отмечается, что реализация всех из рассматриваемых проектов потребует времени, капиталовложений и благоприятной политической обстановки, но тем не менее ряд из них не сможет быть осуществлен. БИКИ, 13.3.2007г.

Каменная соль

Добыча каменной соли в США в 2005г. уменьшилась на 1,3%, а в стоимостном составила 1,2 млрд.долл. На долю США в 2005г. приходилось 21,8% добычи каменной соли в мире. Разработкой месторождений этого минерала занимались 29 компаний, которым принадлежало 64 предприятия в 15 штатах.

Данные Геологической службы США
о добыче каменной соли в мире, в тыс.т.

	2004г.	2005г. ¹⁾
Всего	208000	210000
США	46500	45900
КНР	37100	38000
ФРГ	16000	18700
Индия	15000	15500
Канада	14100	13300
Австралия	11200	10000
Мексика	8200	8200
Франция	7000	7000
Бразилия	6500	6100
Великобритания	5800	5800
Чили	6000	5000
Нидерланды	5000	5000
Италия	3600	3600
Испания	3200	3200
Россия	2800	2800
Румыния	2450	2550
Украина	2400	2400
АРЕ	2400	2400
Турция	2250	2200
Польша	1500	2000
Иран	2000	1600

¹⁾ Оценка.

Видимое потребление каменной соли в стране в 2005г. определялось (млн.т.) в 53,6 против 55,8 в 2004г. и 53,2 в 2003г. Основным потребителем является химическая промышленность (39%), причем почти все количество было использовано в производстве хлора и каустической соды; в качестве средств для борьбы с обледенением дорог было израсходовано 37%, в пищевой промышленности – 3% и сельском хозяйстве – 3%.

В 2001-04гг. соль в США ввозилась из Канады (36% суммарного импорта), Чили (28%), Мексики (10%), с Багамских о-вов (8%). В 2005г. ввоз увеличился (млн.т.) до 12 с 11,9 в 2004г., а экспорт уменьшился до 1 с 1,1 в 2004г.

Средняя цена на соль франко-рудник в 2005г. была равна (долл./к. т.) 25 против 25,83 в 2004г. и 23,11 в 2003г. БИКИ 18.5.2006г.

Бериллий

Мировые природные ресурсы бериллия на известных месторождениях оцениваются более чем в 80 тыс.т. 65% всех этих ресурсов связано с непегматитовыми месторождениями в США, большая их часть сосредоточена в штатах Юта и Аляска. В шт.Юта подтвержденные запасы бериллия в бертрандитовой руде составляют 16 тыс.т., по содержанию металла. Информации о мировых запасах и базе запасов бериллия не достаточно для их количественной оценки во всех странах.

Мировая добыча бериллия в 2005г.,
по оценке Геологической службы США, в т.

	2004г.	2005г. ¹⁾
Всего	114	114
США	90	90
КНР	20	20
Мозамбик	3	3
Прочие страны	1	1

¹⁾ Оценка.

В КНР вошло в эксплуатацию вновь построенное предприятие по рафинированию бериллия, которое стало вторым в стране заводом этого профиля. Его проектная мощность составляет 100 т. оксида бериллия и 1 тыс.т. бериллий-медной лигатуры в год.

Ввиду токсичности бериллия его производство и потребление осуществляется под растущим экологическим контролем.

Крупнейшим в мире продуцентом бериллия являются США. Компания в шт.Юта добывает бертрандитовую руду, которую она перерабатывает вместе с импортируемым бериллом и бериллом из национальных стратегических запасов, получая гидроксид бериллия. Часть производимого гидроксида отгружается на завод этой компании в шт.Огайо, где в результате его переработки получают бериллиевые сплавы, металл и оксид, частично продаваемые другим компаниям.

Потребление бериллия в США составило в 2005г. 70 т. на 15 млн.долл. Около половины всего потребленного в стране бериллия было использовано в производстве продуктов для телевизоров и телекоммуникационного оборудования, а остальная часть – в авиакосмической, военной, электротехнической, автомобильной, электронной отраслях промышленности, в производстве промышленных деталей и других сферах.

В I пол. 2005г. спрос на бериллий в США со стороны военной промышленности снизился. Спрос со стороны двух крупных сфер его исполь-

зования (производство автомобильного электронного оборудования и средств связи) находился на низком уровне. В других сферах потребления, включая авиакосмическую, нефтегазовую промышленность и обработку пластмасс, спрос повысился по сравнению с тем же периодом 2004г. Отгрузки зеркальных бериллиевых мишеней для космического телескопа James Webb завершились в течение 2005г.

Вторичный бериллий в США извлекается главным образом из нового лома, получаемого в процессе производства бериллиевых продуктов. Количественные данные о вторичном производстве не сообщаются, хотя можно предположить, что в суммарном видимом потреблении бериллия примерно 10% приходится на вторичный металл.

В 2001–04гг. бериллий в различных формах – от содержащегося в рудах и концентратах до его оксида и гидроксида, необработанного металла (включая порошок), лома и бериллий-медной лигатуры – ввозился из таких стран, как (%): Казахстан – 22, Россия – 21, ФРГ – 16, Япония – 14, прочие страны – 27.

Характеристика рынка бериллия США, в т.

	2003г.	2004г.	2005г. ¹⁾
Производство, отгрузки с рудников	85	90	90
Импорт для потребления	163	85	120
Экспорт	269	217	210
Продажи из государственных запасов	33	106	70
Потребление			
Видимое	57	69	70
По отчетам компаний ²⁾	140	130	
Запасы у потребителей ³⁾	45	40	
Цены на бериллиймедную лигатуру (долл./а. ф. содержания Ве) ⁴⁾	113	125	100

¹⁾ Оценка. ²⁾ Руда. ³⁾ Руда; данные на конец года. ⁴⁾ Среднегодовые цены.

БИКИ, 14.10.2006г.

Известь

Согласно оценке Геологической службы США, лидером в мировом производстве извести в 2005г. являлся Китай. На долю США приходилось примерно 17% всего выпуска этого материала (гашеной и негашеной извести, а также обожженно-го доломита).

Мировое производство извести, в тыс.т.

	2004г.	2005г. ¹⁾
Всего	126000	128000
Китай	23500	25000
США	20000	20000
Япония ²⁾	7950	8000
Россия	8000	8000
ФРГ	6700	6700
Бразилия	6500	6500
Мексика	5700	5800
Италия	3000	3000
Франция	3000	3000
Канада	2200	2300
Иран	2200	2200
Великобритания	2000	2000
Австрия	2000	2000
Польша	2000	2000
ЮАР ³⁾	1500	1600

¹⁾ Оценка. ²⁾ Негашеная известь. ³⁾ Продажи.

В 2005г. выпуск извести в США в стоимостном выражении составил 1,5 млрд.долл. Предприятия по ее производству действовали в 35 штатах, причем на заводы, принадлежащие пяти компаниям, приходи-

лось 70% всего выпуска. Производство велось главным образом в штатах Алабама, Кентукки, Миссури, Невада, Огайо, Пенсильвания и Техас, удельный вес которых в общем выпуске достиг 65%.

Видимое потребление извести в США в прошлом году оценивалось в 20,2 млн. т, в 2004г. – в 20,2 млн.

Импорт извести для потребления увеличился (тыс.т.) с 232 в 2004г. до 310 в 2005г., а экспорт – со 100 до 130. В 2001–04гг. крупнейшим поставщиком извести в США была Канада (73%).

Средняя цена негашеной извести в США в 2005г. составляла (долл./т., франко-завод) 72 против 64,6 в 2004г. БИКИ, 10.8.2006г.

Пемза

Согласно оценке Геологической службы США, в 2005г. добыча пемзы и сопутствующих вулканических минералов в мире осталась на уровне предг.

Добыча пемзы и сопутствующих вулканических минералов, в тыс.т.

	2004г.	2005г. ¹⁾
Всего	15700	15900
Италия	4600	4600
Греция	1600	2000
США	1490	1360
Чили	1250	1300
Турция	900	1050
Иран	1200	1200
Испания	600	600
Эквадор	710	488
Франция	450	450
Алжир	400	450
Гватемала	270	226

¹⁾ Оценка.

В 2005г. добыча пемзы и сопутствующих минералов в США составила 26 млн.долл. Данное сырье добывалось 16 компаниями. Почти весь выпуск приходился на штаты Аризона, Калифорния, Айдахо, Невада, Канзас, Нью-Мексико и Орегон.

Видимое потребление пемзы и сопутствующих вулканических минералов в США в 2005г. снизилось по сравнению с 2004г. на 7%. Примерно 76% данного сырья использовалось в качестве заполнителя бетонов и в производстве строительных и декоративных блоков.

В 2001–04гг. поставщиками этих товаров в страну являлись Греция (76% всего ввоза), Италия (19%), Турция (4%).

Рынок пемзы США (тыс.т.)

	2003г.	2004г.	2005г. ¹⁾
Добыча ²⁾	870	1490	1360
Экспорт ¹⁾	25	27	30
Импорт для потребления	366	402	410
Видимое потребление	1210	1870	1740
Средняя цена (долл./м. т.) ³⁾	25,19	16,80	19,26
Число занятых (тыс.) ⁴⁾	100	100	100

¹⁾ Оценка. ²⁾ Продажи, включая потребление на предприятиях производителей. ³⁾ Франко-добывающее или перерабатывающее предприятие. ⁴⁾ На рудниках и перерабатывающих предприятиях.

Согласно прогнозу, в 2006г. добыча пемзы и сопутствующих вулканических минералов в стране составит 1,4 млн.т., а их потребление – 1,8 млн.т. Импорт данного материала из Греции будет по-прежнему играть важную роль в обеспечении потребностей районов США, расположенных на восточном побережье и вблизи Мексиканского залива. БИКИ, 26.8.2006г.

Марганец

Геологические запасы этой руды распределены неравномерно. В основном они сосредоточены в недрах ЮАР, на долю которой приходится 80% установленных ресурсов.

Мировые запасы и база запасов марганцевой руды на конец 2006г., в млн.т.

	Запасы	База запасов
Всего	440	5200
ЮАР	32	4000
Украина	140	520
Индия	93	160
Габон	20	160
Австралия	73	160
Китай	40	100
Бразилия	25	51
Мексика	4	9

На втором месте находится Украина. В сторону увеличения были пересмотрены запасы и база запасов в Австралии.

В 2006г. добыча марганцевой руды в мире увеличилась на 500 тыс.т., в тыс.т., по содержанию Mn

	2004г.	2006г. ¹
Всего	10500	11000
Австралия	1450	1500
Бразилия	1590	1600
Габон	1290	1550
Китай	1100	1200
Украина	770	770
Индия	640	650
Мексика	180	133

¹Оценка.

Положение с марганцесодержащим сырьем в стране в последние годы, в тыс.т., по весу брутто

	2004г.	2005г.	2006г. ¹
Импорт для потребления			
Марганцевая руда	451	656	442
Ферросплавы			
Ферромарганец	429	255	339
Силикомарганец	422	327	369
Экспорт			
Марганцевая руда	123	13	2
Ферромарганец	9	14	30
Потребление²			
Марганцевая руда	441	368	340
Ферромарганец	315	267	290
Видимое потребление³			
Всего	1030	766	870
Продажи⁴			
Марганцевая руда	392	213	57
Ферромарганец	49	49	96
Запасы на конец года⁵			
Марганцевая руда	159	337	300
Ферромарганец	16	30	30

¹Оценка.

²По данным отчетов фирм.

³Все виды марганцесодержащего сырья по содержанию Mn.

⁴Из излишков стратегических запасов правительства США.

⁵У продуцентов и потребителей.

Потребление марганцевой руды в США (по отчетам фирм) в 2006г. сократилось по сравнению с пред.г. на 28 тыс.т. и оценивалось в 513 млн.долл. 55% руды после обогащения использовалось в производстве чугуна, ферросплавов и металлического марганца на металлургических комбинатах, принадлежащих 8 компаниям.

Потребление остального марганцесодержащего сырья по конечным сферам использования распределялось следующим образом (доля в общем потре-

блении, %): строительство – 24, общее машиностроение – 9, транспортное машиностроение – 9.

Марганец применялся для подкормки растений и дезинфекции почвы, в качестве добавки к кормам животных, для окраски кирпича, а также в производстве сухих элементов для электрических батарей.

Импорт марганцевой руды в США в 2006г. существенно уменьшился (на 32,6%), а ферромарганца и силикомарганца несколько увеличился. Основными поставщиками руды на американский рынок в 2002-05гг. были Габон (72%), ЮАР (14%), Австралия (8%), Бразилия (2%); ферромарганца – ЮАР (51%), КНР (10%), Бразилия и Франция (по 7%).

Среднегодовая цена на импортную марганцевую руду металлургического сорта (46-48% Mn) в 2006г. понизилась и составила 3,61 долл. за ед. содержания Mn в тонне, сиф порты США против 4,39 долл. в 2005г. БИКИ, 5.4.2007г.

Железная руда-2006

Общие ресурсы железной руды в мире оцениваются Геологической службой в 800 млрд. т., в том числе на США приходится 110 млрд., содержащих 27 млрд. т. железа.

По данным Геологической службы США, запасы и база запасов железной руды в мире на конец 2006г., в млрд.т.

	Запасы		База запасов	
	I	II	I	II
Всего	160	79	370	180
Украина	30	9	68	20
Россия	25	14	56	31
Австралия	15	8,9	40	25
КНР	21	7	46	15
США	6,9	2,1	15	4,6
Бразилия	23	16	61	41
Казахстан	8,3	3,3	19	7,4
Индия	6,6	4,2	9,8	6,2
Швеция	3,5	2,2	7,8	5
Венесуэла	4	2,4	6	3,6
Канада	1,7	1,1	3,9	2,5
Иран	1,8	1	2,5	1,5
ЮАР	1	0,65	2,3	1,5
Мавритания	0,7	0,4	1,5	1
Мексика	0,7	0,4	1,5	0,9

Примечание. I – по весу брутто, II – по содержанию железа.

	2005г.	2006г. ¹⁾
Всего	1540	1690
КНР	420	520
Бразилия	280	300
Австралия	262	270
Индия	140	150
Россия	97	105
Украина	69	73
США	54	54
ЮАР	40	40
Канада	30	33
Швеция	23	24
Казахстан	16	15
Мавритания	11	11

¹⁾Оценка.

В последние годы на мировом рынке наблюдался дефицит поставок железорудного сырья, что привело к повышению цен железной руды в 2005г. на 70% и в 2006г. – на 20%. Крупные добывающие компании продолжали вкладывать средства в развитие железорудной базы. Ожидают, что через несколько лет предложение руды на мировом рынке будет соответствовать спросу на нее. Наиболее

активным спросом железная руда пользуется со стороны металлургических предприятий КНР.

В 2006г. добыча железной руды в КНР, согласно оценке, возросла по сравнению с 2005г. на 24%. Страна, где в основном добывается руда с низким содержанием железа, вынуждена ввозить высокосортную руду, главным образом из Австралии и Бразилии. Ее импорт в КНР в 2006г. увеличился на 20% (в 2004-05гг. ввоз руды возрос на 1/3). Уровень потребления руды в черной металлургии КНР оказывает значительное влияние на развитие железорудной промышленности в мире. Китайские фирмы активно участвуют в СП за рубежом, что позволяет им увеличить импорт руды для удовлетворения растущего спроса. В дек. 2003г. одна из крупных китайских стальных компаний приобрела небольшую часть акций у одного американского производителя, ведущего добычу руды на северо-востоке шт. Миннесота.

США располагают в основном ресурсами низкокачественной таконитовой руды, залегающей главным образом в районе Великих озер. Для ее промышленного использования требуется обогащение и агломерация.

Положение с железной рудой в США, в млн.т., по весу брутто

	2004г.	2005г.	2006г. ¹
Добыча	54,7	54,3	54
Импорт для потребления	11,8	13	11
Экспорт	8,4	11,8	8
Потребление			
По данным компаний ²	64,5	60,1	62
Видимое	57,9	56,6	57
Запасы на конец года ³	17,6	16,5	16,5
Число занятых (тыс.)	4,4	4,5	4,5
Доля импорта в видимом потреблении (%) ...	6	4	5

¹Оценка. ²Руда и агломерат. ³На рудниках, в портах и у потребителей.

В 2006г. добыча железной руды в США сократилась по сравнению с 2005г. на 0,6%, а отгрузки железорудного сырья — на 0,4%. Видимое потребление этого сырья металлургическими фирмами возросло на 0,7%.

Добыча железной руды велась на 10 карьерах, в том числе трем добывающим компаниям принадлежало 8, на долю которых приходилось 99% общей добычи руды. В эксплуатации находилось 8 обогатительных предприятий и 8 заводов по выпуску окатышей. Добыча железной руды в стране оценивалась в 2,8 млрд.долл. Железная руда добывалась в основном в штатах Мичиган и Миннесота.

В результате повышения цен и спроса на руду со стороны китайских импортеров компании США намеревались расширить добычу руды с низким содержанием Fe и в других штатах.

Рост прибылей позволил железорудным компаниям страны увеличить инвестиции в модернизацию рудников и предприятий по выпуску окатышей, а также в расширение мощностей по производству продуктов прямого восстановления железа.

Импорт железной руды в США в 2006г. уменьшился по сравнению с 2005г. на 15,4% — до 11 млн.т. В 2002-05гг. на Канаду приходилось 52% ввоза, Бразилию — 40, Чили — 2, Австралию — 1.

Средняя цена на железную руду, добываемую американскими компаниями, в 2006г. составляла 52 долл/т франко-рудник против 44,5 долл. в 2005г. БИКИ, 27.3.2007г.

В 2005г. добыча железной руды в США увеличилась по сравнению с 2003г. на 13,1%, что объяснялось ростом спроса на это сырье со стороны металлургических фирм.

Добычу вели компании, которым принадлежало 10 добывающих предприятий (10 карьеров), 8 обогатительных предприятий и 8 заводов по производству окатышей. По стоимости добыча железной руды в стране оценивалась в 3,3 млрд. долл. Почти все производство приходилось на 5 компаний. Железная руда добывается в основном в штатах Мичиган и Миннесота.

Импорт железной руды в США в 2005г. увеличился по сравнению с 2004г. на 10,2% — до 13 млн. т. В 2001-04гг. на Канаду приходилось 48% ввоза, Бразилию (%) — 42, Австралию — 3, Чили — 3.

Средняя цена на железную руду, добываемую американскими компаниями, в 2005г. составляла 44 долл/т франко-рудник. БИКИ 13.5.2006г.

Железная руда-2005

США располагают в основном ресурсами низкокачественной таконитовой руды, для промышленного использования которой требуется обогащение и агломерация. Залегают руда главным образом в районе Великих озер.

Запасы и база запасов железной руды в мире на конец 2005г., в млрд.т.

	Запасы		База запасов	
	I	II	I	II
Всего	160,0	79,0	370,0	180,0
Россия	25,0	14,0	56,0	31,0
Бразилия	23,0	16,0	61,0	41,0
Австралия	15,0	8,9	40,0	25,0
Украина	30,0	9,0	68,0	20,0
КНР	21,0	7,0	46,0	15,0
США	6,9	2,1	15,0	4,6
Казахстан	8,3	3,3	19,0	7,4
Индия	6,6	4,2	9,8	6,2
Швеция	3,5	2,2	7,8	5,0
Венесуэла	4,0	2,4	6,0	3,6
Канада	1,7	1,1	3,9	2,5
Иран	1,8	1,0	2,5	1,5
ЮАР	1,0	0,65	2,3	1,5
Мавритания	0,7	0,4	1,5	1,0
Мексика	0,7	0,4	1,5	0,9

Примечание. I — по весу брутто, II — по содержанию железа.

Источник: Данные Геологической службы США

Общие ресурсы железной руды в мире оцениваются Геологической службой в 800 млрд.т., в т.ч. на США приходится 110 млрд.т., содержащих 27 млрд.т. железа.

Мировая добыча железной руды в мире, млн.т.

	2004г.	2005г. ¹⁾
Всего	1310	1520
КНР	310	370
Бразилия	255	300
Австралия	231	280
Индия	121	140
Россия	97	95
Украин	66	69
США	55	55
ЮАР	39	40
Канада	28	30
Швеция	22	23
Казахстан	20	19
Мавритания	11	11

¹⁾ Оценка.

Положение с железной рудой в США, млн. т.

	2003г.	2004г.	2005г. ¹⁾
Добыча	48,6	54,7	55,0
Импорт для потребления	12,6	11,8	13,0
Экспорт	6,8	8,4	11,0
Потребление			
По данным компаний ²⁾	61,6	64,5	62,0
Видимое	55,2	58,0	57,0
Запасы на конец года ³⁾	17,5	17,6	18,0
Число занятых (тыс.чел.)	4,7	4,4	4,4
Доля импорта в видимом потреблении (%) ..	12	6	6

¹⁾ Оценка. ²⁾ Руда и агломерат. ³⁾ На рудниках, в портах и у потребителей.

В 2005г. добыча железной руды в США увеличилась по сравнению с 2003г. на 13,1%, что объяснялось ростом спроса на это сырье со стороны металлургических фирм.

Добычу вели компании, которым принадлежало 10 добывающих предприятий (10 карьеров), 8 обогатительных предприятий и 8 заводов по производству окатышей. По стоимости добыча железной руды в стране оценивалась в 3,3 млрд. долл. Почти все производство приходилось на 5 компаний. Железная руда добывается в основном в штатах Мичиган и Миннесота.

Импорт железной руды в США в 2005г. увеличился по сравнению с 2004г. на 10,2% — до 13 млн. т. В 2001-04гг. на Канаду приходилось 48% ввоза, Бразилию (%) — 42, Австралию — 3, Чили — 3.

Средняя цена на железную руду, добываемую американскими компаниями, в 2005г. составляла 44 долл/т франко-рудник. БИКИ 13.5.2006г.

Цинк

Стоимость добытого цинка в руде в США в 2005г. оценивается Геологической службой страны в 1,06 млрд.долл. Добыча осуществлялась 5 компаниями на 10 рудниках в 5 штатах, важнейшими из которых являлись Аляска, Миссури, Вашингтон и Монтана. На эти штаты в целом приходилось 99,9% производства цинка в руде, в т.ч. на рудник Red Dog (шт. Аляска) — 86%.

Выплавку первичного рафинированного цинка в 2005г. осуществляли две компании, а производство вторичного металла — 12 средних и крупных фирм. Большая часть выпущенного рафинированного металла (2/3 объема) потреблялась сталелитейными компаниями в штатах Иллинойс, Индиана, Мичиган, Нью-Йорк, Огайо и Пенсильвания.

Структура использования цинка в США в 2005г., в %: цинкование стального листа — 55, выпуск сплавов на основе цинка — 21, латуни и бронзы — 16. Соединения цинка широко применялись в сельском хозяйстве, химической промышленности, производстве лакокрасочных материалов и резинотехнических изделий.

Основными побочными продуктами, получаемыми при переработке цинковых руд в США, являются свинец, сера, кадмий, германий, серебро и золото.

Положение с цинком в США, в тыс. т.

	I	II	III	IV	V*
Производство					
Руда (по содержанию металла)	842	780	768	739	760
Первичный металл	203	182	187	189	250
Вторичный металл	108	113	116	117	155
Импорт					
Руды и концентраты (по содерж. металла)	84	122	164	231	180
Рафинированный металл	813	874	758	812	700
Экспорт					
Руды и концентраты (по содерж. металла)	696	822	841	745	900

Рафинированный металл	1	1	2	3	1
Видимое потребление					
Рафинированный цинк	1140	1180	1080	1140	1120
Рафинированный цинк и его соединения ..	1410	1420	1340	1400	1370
Отгрузки из стратегических запасов	18	11	14	29	18
Тов. запасы цинка в слябах (на конец года)	75	78	73	73	74

Средняя цена на цинк, ц./а. ф.

На рынке США*	44	38,6	40,6	52,5	63,2
На ЛБМ	40,2	35,3	37,5	47,5	60,5

Число занятых, тыс.чел.

В добыче и обогащении	2,4	1,5	1	0,6	0,6
В производстве первичного цинка	0,9	0,6	0,6	0,6	0,6

* Оценка.

** Котировки Platts Metals Week на особо высококачественный цинк.

Источник: Mineral Commodity Summaries

В 2005г. из США было экспортировано 45 тыс.т. цинкового лома, в основном в КНР. Импорт цинкового лома в страну составил 8 тыс.т., большая часть этого количества (84%) была ввезена из Канады.

Ведущими поставщиками руд и концентратов цинка на рынок США в 2001-04гг. были (% к общему импорту): Перу — 61, Австралия — 22, Ирландия — 10. Поставки рафинированного металла осуществлялись в основном из Канады (60%), Мексики (17%) и Казахстана (6%).

Руды и концентраты цинка, лом и оксид цинка поступают в страну беспошлинно, ввозимый в США необработанный металл облагается пошлиной в 1,5% адвалорем, а импортируемые сплавы цинка — в 3%.

В 2005г. цена на цинк на ЛБМ оставалась относительно высокой, что стало следствием значительного роста спроса на данный металл на мировом рынке, который существенно превышал предложение. По прогнозам аналитиков, в 2006г. спрос на рафинированный цинк также будет высоким, что окажет повышательное давление на цены металла.

США являются одним из крупнейших в мире потребителей цинка и изделий из него. Имеющиеся в стране мощности по выпуску первичного рафинированного цинка и вторичного металла покрывают потребности США в этом металле менее чем на 1/3, что способствует значительному импорту цинка из соседних стран — Канады и Мексики.

Мировая добыча цинка в распределении по важнейшим странам-производителям, в тыс.т., по содержанию металла

	2002	2003	2004	2005*
Всего	8360	9010	9600	10100
КНР	1550	1650	2300	2300
Австралия	1150	1480	1300	1400
Перу	1100	1250	1200	1300
Канада	894	1000	790	790
США	780	738	739	760
Мексика	475	460	460	380
Казахстан	390	395	360	370

* Оценка.

Источник: Геологическая служба США (US Geological Survey).

Геологические запасы и база запасов цинка на начало 2006г., в млн.т

	Запасы	База запасов
Всего	220	460
КНР	33	92
США	30	90
Австралия	33	80
Казахстан	30	35
Канада	11	31
Мексика	8	25
Перу	16	20

Источник: Геологическая служба США (US Geological Survey).

БИКИ, 1.4.2006г.

Рений

По оценке Геологической службы США, мировые идентифицированные ресурсы рения составляют 11 тыс.т., из которых 5 тыс. приходится на США.

Запасы и база запасов рения в мире на конец 2005г., в т.

	Запасы	База запасов
Всего*	2400	10000
Чили	1300	2500
США	390	4500
Россия	310	400
Казахстан	190	250
Армения	95	120
Перу	45	550
Канада	-	1500
Прочие страны	91	360

* Округлено.

Мировая добыча рения в 2005г. выросла по сравнению с 2004г. на 17,7% — до 43,2 т.

Географическая структура мировой добычи рения, в т.

	2004г.	2005г.*
Всего**	36,7	43,2
Чили	18,1	18,9
Казахстан	2,6	8
США	5,9	6,9
Перу	5	5
Россия	1,4	1,4
Канада	1,7	1
Армения	1	1
Прочие страны	1	1

* Оценка. ** Округлено.

Повышение мировой добычи рения в 2005г. было обусловлено, в первую очередь, трехкратным ростом его производства в Казахстане, которому способствовало образование республиканской госкомпании Zhezkazganredmet под патронажем министерства промышленности и торговли страны. Значительное увеличение добычи рения наблюдалось также в США (на 17%), что было вызвано ростом попутного производства молибденовых концентратов на меднопорфировых месторождениях страны. Выпуск молибдена на пяти действующих медно-молибденовых рудниках США в пред.г. вплотную приблизился к уровню проектных мощностей предприятий. Кроме того, добыча рения в 2005г. повысилась и в Чили (на 4%).

В 2005г. средняя цена на металлический рений составила 1170 долл/кг, что на 7% выше, чем в 2004г. Импорт рения в США вырос в пред.г. на 43% ввиду повышения спроса со стороны продуцентов специальных сплавов и катализаторов. Потребление рения в США в 2005г. оценивается в 32 млн.долл.

В последние годы в небольшом количестве в США несколькими компаниями осуществляется переработка молибден-рениевого и вольфрам-рениевого лома. Вторичной переработке подвергаются все отработанные платино-рениевые катализаторы.

Видимое потребление рения в США в 2005г. увеличилось по сравнению с 2004г. на 37% после роста в 2004г. на 42%. В 2001-05гг. этот металл ввозился из (%): Чили — 91, Казахстана — 3, ФРГ — 3, прочих стран — 3. Географическая структура импорта перрената аммония в США в указанный период была следующей, в %: Казахстан — 48, ФРГ — 15, Нидерланды — 14, Эстония — 10, прочие страны — 13. В 2005г. крупнейшими поставщиками рения в США были Чили и Казахстан.

Основными сферами потребления рения являются производство катализаторов для нефтеперерабатывающей промышленности и тугоплавких специальных сплавов, применяемых для изготовления деталей турбин. В этих отраслях в США в 2005г. было использовано соответственно 40 и 50% всего потребленного в стране рения. В нефтеперерабатывающей промышленности рений применяется при получении высокооктановых углеводородов, используемых в производстве бесвинцового бензина; при этом наблюдается вытеснение биметаллическими платино-рениевыми катализаторами многих видов монометаллических систем. Добавление рения к специальным сплавам на основе никеля повышает их прочностные характеристики при высоких температурах (1000 ОС). Рениевые сплавы применяются в производстве тиглей, электрических контактов, электромагнитов, электронно-лучевых трубок и мишеней, термодар, регуляторов температуры, нагревательных элементов, ионизационных манометров, масс-спектрографов, металлических покрытий, полупроводников, электровакуумных приборов и прочей продукции.

Характеристика рынка рения США, в т., по содержанию металла

	2001	2002	2003	2004	2005*
Производство	5,5	4	3,9	5,9	6,9
Видимое потребление*	28,9	20,9	18,4	26,1	35,8
Импорт для потребления	23,4	16,9	14,5	20,2	28,9
Цены (долл. за кг брутто)**					
Металлический порошок***	910	1030	1090	1090	1170
Перренат аммония	790	820	790	630	670
Зависимость от импорта, %	81	81	79	77	81

* Оценка. ** Среднегодовые цены. *** Чистота 99,99%.

БИКИ, 8.4.2006г.

Свинец

Добыча свинца в США в 2005г. сократилась на 1% по сравнению с 2004г., также несколько сократился выпуск первичного металла. Стоимость добытого свинца (по содержанию металла в руде) в 2005г. в США составила в 575 млн.долл. Шесть крупных свинцовых рудников в стране находятся в шт. Миссури, большая часть оставшихся рудников — в штатах Аляска, Айдахо, Вашингтон и Монтана. Первичный свинец в 2005г. производился на рафинировочном предприятии в шт. Миссури. Вторичный свинец в США выпускали 22 завода, из которых на 14 предприятий с единичными годовыми мощностями, превышающими 15 тыс.т., приходилось 99% всего производства этого металла.

В 2005г. свинец использовался на 120 обрабатывающих предприятиях США. Основной сферой применения металла в стране остается производство транспортных средств, где он используется для выпуска гальванических элементов, топливных баков, припоев, изоляции и подшипников. Значительная часть свинца нашла применение в 2005г. в электротехнической и электронной промышленности, производстве телекоммуникационного оборудования, военного снаряжения, защитных покрытий (в т.ч. от радиации) и в строительстве. Оставшаяся незначительная часть металла была использована в выпуске грузов и противовесов, керамики, хрусталя, труб, фольги, проволоки, химикатов, типографском деле.

Положение в свинцовой промышленности США, в тыс.т.

2001г. 2002г. 2003г. 2004г. 2005г.¹⁾

Производство свинца					
- В концентратах.....	466	451	460	445	440
- Первичного металла.....	290	262	245	148	145
- Вторичного металла.....	1040	1070	1120	1100	1100
Импорт свинца					
- В концентратах.....	2	-	-	-	-
- Рафинированного металла.....	284	218	183	202	287
Экспорт свинца					
- В концентратах.....	181	241	253	275	
- Рафинированного металла.....	35	43	123	83	61
Видимое потребление.....	1640	1450	1470	1440	1490
Средняя цена (ц. за а.ф.)					
- Североамериканских продуцентов.....	43,6	43,6	43,8	55,1	61
- ЛБМ.....	21,6	20,5	23,3	40,2	43,4
Запасы металла у продуцентов и потребителей (на конец года).....	100	111	85	59	60
Число занятых (тыс.)					
- В добыче свинца.....	1,1	0,93	0,83	0,88	0,87
- В производстве первичного металла.....	0,4	0,32	0,32	0,24	0,24
- В производстве вторичного металла.....	1,6	1,6	1,6	1,6	1,6

¹⁾ Оценка.

Источник: Mineral Commodity Summaries.

Основными поставщиками свинца в концентратах на рынок США в 2001-04гг. являлись (%): Бразилия – 32, Мексика – 30, Польша – 16, Перу – 5. Рафинированный металл (обработанный и необработанный) в указанные годы импортировался главным образом (%): из Канады – 77, КНР – 10, Австралии – 4, Мексики – 4. Импортируемый в США из-за пределов НАФТА рафинированный необработанный свинец облагается пошлиной в 2,5% ад валорем.

В 2005г. отмечен рост мировой цены на рафинированный свинец, выросли также и внутренние цены на рынке США. Потребление свинца в мире в 2005г., по различным оценкам, возросло на 3-4% по сравнению с 2004г., чему способствовал рост использования этого металла в КНР, в автомобилестроении и телекоммуникациях. В то же время потребление рафинированного свинца в европейских странах в 2005г. сократилось почти на 2%.

Рост добычи свинца в мире в 2005г. составил 4% по сравнению с 2004г. Объемы производства рафинированного свинца в 2005г. в целом отставали от объемов потребления. По мнению специалистов, в 2006г. на мировом рынке этого металла также будет наблюдаться дефицит в поставках свинца.

Мировая добыча свинцовых руд, в тыс.т., по содержанию металла

	2004г.	2005г. ¹⁾
Всего.....	3150	3280
КНР.....	950	950
Австралия.....	678	760
США.....	445	440
Перу.....	306	310
Мексика.....	139	143
Канада.....	77	77
Ирландия.....	65	70
Марокко.....	65	65
Индия.....	40	50
ЮАР.....	37	40
Казахстан.....	40	40
Швеция.....	34	35

¹⁾ Оценка.

Источник: US Geological Survey.

В последние десятилетия были существенно расширены запасы свинцово-цинковых и серебро-свинцовых руд в Австралии, Канаде, КНР, Ирландии, Перу, Мексике, Португалии и в США (шт.Аляска).

Запасы и база запасов свинца в руде в мире, в млн.т., на начало 2006г.

	Запасы	База запасов
Всего.....	67	140
КНР.....	11	36
Австралия.....	15	28
США.....	8,1	20
Канада.....	2	9
Казахстан.....	5	7
Перу.....	3,5	4
Мексика.....	1,5	2
Марокко.....	0,5	1
Швеция.....	0,5	1
ЮАР.....	0,4	0,7

Источник: US Geological Survey.

БИКИ 20.4.2006г.

Сурьма

По оценке геологической службы США, мировая добыча сурьмы в 2005г. повысилась на 3,5% по сравнению с 2004г. (после роста в течение прошлого года на 37%).

Географическая структура мировой добычи сурьмы, в тыс.т.

	2004г.	2005г. ¹⁾
Всего.....	113	117
КНР.....	100	105
ЮАР.....	5,3	5,3
Боливия.....	3	2,5
Таджикистан.....	2	1,8
Прочие страны.....	2,8	2,2

¹⁾ Предварительная оценка.

Мировые природные запасы и базу запасов сурьмы на конец 2005г., в тыс.т.

	Запасы	База запасов
Всего.....	18000	3900
КНР.....	790	2400
Россия.....	350	370
Боливия.....	310	320
ЮАР.....	44	200
Таджикистан.....	50	150
Прочие страны.....	150	330

Источник: Геологическая служба США

В начале 2005г. цены на сурьму составляли 1,35 долл./а.ф., затем они постепенно повышались и в марте достигли 1,45 долл.; за июнь они выросли до 1,60 долл., а к середине сент. – до 1,85 долл.

В 2005г. в США и большинстве других стран – крупных потребителей сурьмы спрос на нее повысился. Крупные мировые продуценты этого металла, особенно китайские, продолжали сокращать его выпуск, что привело к возникновению дефицита поставок на мировом рынке сурьмы, который усугубился подорожанием топлива.

В США в последние годы добыча сурьмы не велась. Единственное предприятие (серебряный рудник), ранее выпускавшее этот металл, закрылось в начале 2001г. Первичный металл и оксид на базе импортного сырья производился одной компанией в шт. Монтана. Сурьма извлекалась в качестве вторичного продукта из отработанных свинцово-кислотных аккумуляторных батарей. Поставки полученного металла удовлетворяли потребности американского рынка в сурьме. Выпуск вторичного металла в США оценивается в 2005г. в 17 млн. долл.

Отраслевая структура спроса на сурьму в США в 2005г. оценивается геологической службой, в %: производство антипиритиков — 55, транспорт (включая производство аккумуляторов) — 18, химическая промышленность — 10, производство стекла и керамики — 7, прочие сферы — 10.

Характеристика рынка сурьмы США, в т.

2001г. 2002г. 2003г. 2004г. 2005г.¹⁾

Плавильное производство					
- Вторичное	5380	5350	5600	6310	6110
Видимое потребление	42000	34500	32000	39500	34100
Импорт для потребления	37900	28500	26700	33500	31400
Экспорт ²⁾	7610	4250	3680	3810	3200
Отгрузки из госзапасов	4620	4630	2070	-	-
Складские запасы ³⁾	4990	5060	6370	2790	3000
Средняя цена на металл (ц./а.ф.)	65	88	108	130	145
Нетто-зависимость от импорта (%)	87	84	83	84	82

¹⁾ Предварительная оценка. ²⁾ Металл, сплавы, оксид, лом и отходы. ³⁾ На конец года.

Основные поставщики металлической сурьмы в США в 2001-04гг. (%): КНР — 73, Мексика — 10, Гонконг — 6, прочие страны — 11; сурьмяных руд и концентратов: КНР — 69, Австрия — 13, Австралия — 5, Мексика — 1, прочие страны — 12; оксида: КНР — 40, Мексика — 35, Бельгия — 11, ЮАР — 10, прочие страны — 4. В целом поставки сурьмы (во всех видах) в США в указанный период распределялись (%): КНР — 49, Мексика — 30, Бельгия — 8, ЮАР — 7, прочие страны — 6. БИКИ 25.4.2006г.

Скандий

По данным геологической службы США, мировые природные ресурсы скандия достаточно велики, особенно в сравнении с потребностями в этом металле. Этот элемент содержится в земной коре в следовых концентрациях, что делает невозможной оценку его запасов и базы запасов. Ресурсы скандия располагаются в Австралии, КНР, Казахстане, Норвегии, России, Украине, США и на Мадагаскаре.

Вследствие низкого содержания скандия в различных породах он извлекается исключительно в качестве побочного продукта переработки руд других металлов и из ранее образовавшихся хвостов и отходов. В 2005г. производство скандия осуществлялось в КНР, Казахстане, на Украине и в России. В США в последние годы скандий не добывался, но он в достаточных для удовлетворения внутреннего спроса количествах содержится в имеющихся хвостах. В стране в основном используется скандий, поступающий из зарубежных источников. В 2005г. его ведущими поставщиками являлись КНР, Россия и Украина. В США имеется ряд компаний, обладающих мощностями по переработке импортного скандиевого сырья и получению скандиевых продуктов, слитков и дистиллированного металла.

Спрос на скандий в США в 2005г. увеличился. Продолжает расти его использование в производстве металл-галогеновых осветительных ламп. Добавки скандия или его йодида в смеси с другими элементами придают излучению галогеновых ламп окраску, близкую к естественному свету. В 2005г. продолжало повышаться потребление скандий-алюминиевых сплавов, используемых для производства спортивного оборудования. В перспективе ожидается развитие рынка скандийсодержащих сплавов, предназначенных для авиационных и других специальных сфер использования.

В 2005г. основными сферами потребления скандия в США были производство алюминиевых сплавов для спортивного оборудования, металл-галогеновых ламп высокой интенсивности, стандартных образцов для аналитической химии, электронных компонентов, а также исследования в области металлургии и лазерной техники.

Динамика цен на скандиевые продукты на рынке США

	I	II	III	IV	V
Оксид скандия (долл./кг.)					
99%	700	700	500	500	500
99,9%	2300	2000	1300	1300	1300
99,99%	2700	2500	2500	2500	2500
99,999%	4100	3200	3200	3200	3000
Прочие продукты (долл./г.) ¹⁾					
Металлический скандий чистотой 99,9%					
Дистиллят	279	178	185	193,6	162,5
Слитки	198	198	119	124	131
Бромид скандия, 99,9%	94,6	94,6	98,4		
Хлорид скандия, 99,9%	40,8	40,8	42,4	44,3	48,7
Фторид скандия, 99,9%	173	173	180	188,2	193,8
Йодид скандия, 99,999%	156	156	162	169	174

¹⁾ Котировки Johnson Matthey.

Примечание. I — 2001г., II — 2002г., III — 2003г., IV — 2004г., V — 2005г.

Цены на конец года.

БИКИ 27.4.2006г.

Сера

В 2005г. отгрузки всех видов серы в США оценивались в 400 млн.долл. Сера производилась на 115 предприятиях в 29 штатах, причем 45% всего выпуска приходилось на Техас и Луизиану. Восстановленную серу в США получают на 109 заводах, принадлежащих 38 компаниям в 26 штатах в качестве побочного продукта на нефтеперерабатывающих и коксовых заводах. Сера в виде серной кислоты, пиритов и двуокиси серы производилась на 6 предприятиях в 6 штатах. Примерно 90% выпускаемой в стране серы использовалось для производства серной кислоты.

Положение с серой в стране, по оценке Геологической службы США, в тыс.т.

	2003г.	2004г.	2005г. ¹⁾
Производство	9600	10100	9600
Восстановленная	8920	9380	8840
Импорт для потребления ²⁾	2870	2850	2800
Экспорт ²⁾	840	949	650
Видимое потребление	12000	12800	12400
Запасы ³⁾	206	185	170
Среднегодовые цены ⁴⁾	28,71	32,50	35,00

¹⁾ Оценка. ²⁾ Восстановленная. ³⁾ У производителей на конец года. ⁴⁾ На элементарную серу, долл./т. (франко-рудник).

В последние три года потребление серы в стране превышало ее производство. В 2005г. на серу, поставленную местными фирмами, приходилось примерно 66% всего потребления. По основным сферам применения использование этого товара составило (%): для производства агрохимикатов (в основном удобрений) — 62, при переработке нефти — 25 и добыче руд металлов — 3.

Основными поставщиками серы на американский рынок в 2001-04гг. являлись Канада и Мексика, на которые приходилось соответственно 72 и 19% всего импорта. Серную кислоту поставляла преимущественно Канада — 52% всего импорта.

Мировая добыча серы, в тыс.т.

	2004г.	2005г. ¹⁾
Всего	64100	64000
США	10100	9600

Канада	8890	8900
Россия	6920	7100
КНР	6630	6700
Япония	3150	3200
Саудовская Аравия	2230	2200
ФРГ	2150	2100
Казахстан	1980	2000
ОАЭ	1930	1900
Мексика	1820	1800
Респ. Корея	1680	1700
Чили	1510	1500
Иран	1460	1500
Польша	1180	1300
Индия	1070	1100
Австралия	925	950
Франция	961	900
Финляндия	702	720
Кувейт	682	700
Италия	688	650
Испания	634	630
Нидерланды	547	550

¹⁾ Оценка.

БИКИ, 10.8.2006г.

Цемент

Производство цемента в мире в 2006г. увеличилось по сравнению с 2005г. на 8,2% — до 2500 млн.т. В 2006г. производство портландцемента в США составило 94 млн.т. и кладочного — 6 млн.т., включая цемент, произведенный из импортного клинкера. Цемент производился на 113 заводах, расположенных в 37 штатах, причем 48% всего выпуска приходилось на Техас, Калифорнию, Пенсильванию, Флориду, Мичиган и Алабаму. Отгрузки цемента оценивались в 9,8 млрд.долл.

Мировое производство цемента, в млн.т.

	2005г.	2006г. ¹
Всего	2310	2500
КНР	1100	1040
Индия	155	145
США	101	101
Япония	69,6	68
Россия	48,7	54
Респ. Корея	51,4	52
Испания	50,3	50
Италия	46,4	46
Турция	42,8	45
Таиланд	37,9	40
Индонезия	37	40
Мексика	36	40
Бразилия	36,7	37
Иран	32,7	33
Вьетнам	29	33
ФРГ	30,6	30
АРЕ	29	29
Сауд. Аравия	26,1	26
Франция	21,3	21

¹⁾ Оценка.

Источник: Геологическая служба США.

Мощности по выпуску клинкера в мире (млн. т/год), в млн.т.

	2005г.	2006г. ¹
Всего	2200	2300
КНР	950	980
Индия	150	150
США	104	104
Япония	74	74
Россия	65	65
Респ. Корея	62	62

Таиланд	50	50
Италия	46	46
Бразилия	45	45
Индонезия	42	42
Испания	42	42
Мексика	40	40
Турция	40	41
АРЕ	35	35
Иран	34	35
ФРГ	31	31
Франция	22	22
Сауд. Аравия	24	27
Вьетнам	17	20

¹⁾ Оценка.

Рынок цемента США, в тыс.т.

	2004г.	2005г.	2006г. ¹
Производство			
Портландцемент и кладочный ²	97434	99319	99800
Клинкер	86658	87405	90000
Отгрузки потребителям, включая экспорт	120731	127361	129000
Импорт для потребления	25396	30403	32000
Импорт клинкера для потребления	1603	2858	3500
Экспорт цемента и клинкера	749	766	800
Видимое потребление	121980	128280	131000
Запасы ³	6710	7390	8500
Среднегодовые цены ⁴	79,50	91	98
Число занятых (тыс.)	16,2	16,3	16,3
Доля импорта в видимом потреблении (%)	21	23	24

¹⁾ Оценка.

²⁾ Включая цемент, произведенный из импортного клинкера.

³⁾ У производителей, на конец года.

⁴⁾ Долл. за т (франко-завод).

Производство цемента в мире в 2005г. увеличилось по сравнению с 2003г. на 4,2% — до 2220 млн.т. В 2005г. производство портландцемента в США составило 93 млн.т. и кладочного — 5 млн.т., включая цемент, произведенный из импортного клинкера. Цемент производился на 113 заводах, расположенных в 37 штатах, причем 50% всего выпуска приходилось на Техас, Калифорнию, Пенсильванию, Мичиган, Миссури и Алабаму. Отгрузки цемента оценивались в 8 млрд.долл. Клинкер производился на 107 заводах общей мощностью 103 млн.т. в год. Доля импортного цемента и клинкера в общих продажах составляла 25%.

Мировое производство цемента, в млн.т.

	2004	2005*
Всего	2130	2220
КНР	934	1000
Индия	125	130
США	99	99,1
Япония	67,4	66
Респ. Корея	53,9	50
Испания	46,8	48
Россия	43	45
Таиланд	35,6	40
Бразилия	38	39
Италия	38	38
Турция	38	38
Индонезия	36	37
Мексика	35	36
Иран	30	32
ФРГ	32	32
АРЕ	28	27
Сауд. Аравия	23,2	24
Франция	21	20

* Оценка.

Источник: Геологическая служба США.

Мощности по выпуску клинкера в мире, в млн. т/год

	2004	2005*
Всего.....	2100.....	2120.....
КНР.....	850.....	850.....
Индия.....	150.....	150.....
США.....	105.....	106.....
Япония.....	76.....	74.....
Россия.....	65.....	65.....
Респ. Корея.....	62.....	62.....
Таиланд.....	50.....	50.....
Италия.....	46.....	46.....
Бразилия.....	45.....	45.....
Индонезия.....	42.....	42.....
Испания.....	40.....	40.....
Мексика.....	40.....	40.....
АРЕ.....	35.....	35.....
Турция.....	35.....	35.....
ФРГ.....	31.....	31.....
Сауд. Аравия.....	24.....	24.....
Франция.....	22.....	22.....

* Оценка.

Рынок цемента США, в тыс.т.

	2003	2004	2005*
Производство			
- Портландцемент и кладочный**.....	92843.....	97434.....	97500.....
- Клинкер.....	81882.....	86658.....	87000.....
Отгрузки потребителям, включая экспорт.....	112929.....	120731.....	124000.....
Импорт для потребления.....	21015.....	25396.....	29000.....
Импорт клинкера для потребления.....	1808.....	1603.....	2800.....
Экспорт цемента и клинкера.....	837.....	818.....	800.....
Видимое потребление.....	114090.....	121910.....	125800.....
Запасы***.....	6610.....	6710.....	6600.....
Среднегодовые цены****.....	75,00.....	79,50.....	84,00.....
Число занятых (тыс.).....	18,1.....	18.....	18.....
Доля импорта в видимом потреблении (%).....	20.....	21.....	25.....

* Оценка. ** Включая цемент, произведенный из импортного клинкера.

** У производителей на конец года. **** Долл. за т (франко-завод).

Слюда

Согласно оценке Геологической службы США, добыча листовой слюды в мире в 2005г. составила (как и в 2004г.) 5,2 тыс.т., в т.ч. в Индии (тыс.т.) – 3,5 (3,5), России – 1,5 (1,5). В США незначительна добыча этого минерала, в то же время страна является одним из крупнейших в мире производителей слюдяного скрапа и чешуйки. В 2005г. их мировая добыча составила 290 тыс.т., в т.ч. в России (тыс.т.) – 100, США – 74, Республике Корея – 60, Канаде – 18, Бразилии – 4, Индии – 2. Доля США в общем выпуске указанного товара в мире равнялась 25%.

В прошлом году добыча скрапа и чешуйки велась в штатах Северная Каролина, Джорджия, Нью-Мексико. На слюдоперерабатывающих предприятиях выпускается минерал тонкого помола, используются и сухой, и мокрый способы производства. В 2005г. добыча скрапа и чешуйки в США уменьшилась по сравнению с 2004г. на 25%.

Видимое потребление скрапа и чешуйки в США в 2005г. уменьшилось по сравнению с 2004г. на 17,5% – до 109 тыс.т. Листовая слюда отгружалась на предприятия 5 компаний, преимущественно в восточных и среднезападных штатах, занимающихся производством электротехнического и электронного оборудования. Скрап и чешуйка использовались при изготовлении стройматериалов, красок и резинотехнических изделий. В 2005г., по оценке, производство молотой слюды в США уменьшилось по сравнению с 2004г. на 18,4% – до 80 тыс.т.

Потребности американской промышленности в листовой слюде удовлетворяются за счет импорта и поставок из стратегических запасов. В 2005г. импорт указанной слюды (для потребления) в США возрос по сравнению с 2004г. на 53,6% – до 2,15 тыс.т. и скрапа и чешуйки увеличился на 4,8% – до 44 тыс. Основными поставщиками листовой слюды в США являлись Индия (50% импорта в среднем в 2001–04гг.), Бельгия (16%), Китай (9%), ФРГ (6%), а скрапа и чешуйки – Канада (45%), Индия (25%), КНР (20%) и Финляндия (6%). Экспорт листовой слюды из США в 2005г. составил 2250 т. против 979 т. в 2004г., а скрапа и чешуйки (тыс.т.) – соответственно 9 и 10.

Динамика средних цен на слюду в США, долл./кг.

	2003г.	2004г.	2005г. ¹⁾
Листовая ²⁾
Блоки.....	67.....	67.....	67.....
Щипаная.....	1,70.....	1,80.....	1,80.....
Скрап и чешуйка (долл/т) ³⁾	90.....	213.....	245.....
Молотая (долл/т).....
Мокрого помола.....	938.....	950.....
Сухого помола.....	205.....	269.....	270.....

¹⁾ Оценка. ²⁾ По данным отчетов компаний.

БИКИ 27.5.2006г.

Чермет-2006

В 2006г. стоимость продукции, произведенной на заводах черной металлургии и на литейных предприятиях США, по данным Геологической службы США, составила 150 млрд.долл.

В результате усиления концентрации производства число компаний в данной отрасли промышленности в 2006г. снизилось до 59 с 79 в 2004г. Им принадлежало 106 металлургических предприятий общей мощностью 112 млн.т. стали в год.

Удельный вес шт. Индиана в общем производстве стали в стране составлял 24%, Огайо (%) – 16, Мичиган и Пенсильвания – по 6.

Чугун производили 8 компаний на 18 металлургических комбинатах. Отгрузки стальной продукции в 2006г. распределялись следующим образом (%): оптовые складские организации – 22, производители средств транспорта – 13, строительные фирмы – 16, производители тары и упаковки – 2.

Производство стали в США в 2006г. увеличилось по сравнению с 2005г. на 1,6%, а отгрузки стальной продукции – на 7,1%.

Положение с черными металлами в США, в млн.т.

	2004г.	2005г.	2006г. ¹⁾
Производство чугуна.....	42,3.....	37,2.....	39,3.....
Производство стали.....	99,7.....	94,9.....	96,4.....
В том числе (%)			
Кислородно-конвертерная.....	47,9.....	45.....	43,4.....
Электросталь.....	52,1.....	55.....	56,6.....
Непрерывная разливка стали (%).....	97,1.....	96,8.....	96,8.....
Отгрузки стальной продукции.....	101.....	95,2.....	102.....
Импорт.....	32,5.....	29,1.....	46,6.....
Экспорт.....	7,2.....	8,5.....	9,8.....
Видимое потребление.....	117.....	109.....	130.....
Индекс средних цен (1982г. = 100).....	147,2.....	161,3.....	180,5.....
Запасы ²⁾	14,4.....	11,7.....	12.....
Доля импорта в видимом потреблении (%).....	14.....	15.....	21.....

¹⁾ Оценка. ²⁾ На конец года у стальных компаний, оптовых фирм.

В 2006г. произошло существенное увеличение импорта стальной продукции в США – до 47 млн.т. Удельный вес импорта в потреблении стальной продукции в 2006г. повысился до 21%. Основными поставщиками стальной продукции

на американский рынок в 2002–05гг. были страны ЕС и Канада – по 18%, Мексика – 13%, Бразилия – 8%. БИКИ, 27.3.2007г.

Внешняя торговля США черными металлами. В I пол. 2006г. импорт стальной продукции в США, по данным Metal Bulletin, составил 20106 тыс.т., экспорт – 4613 тыс. Сортового проката было ввезено 4678 тыс.т., листового – 7895 тыс., труб – 3182 тыс. Географическая структура импорта была следующей (млн. т): ЕС-25 – 2,97, Канада – 2,73, КНР – 1,79, Россия – 1,65, Мексика – 1,54, Турция – 1,34, Бразилия – 1,29, Республика Корея – 1,21, Япония – 0,97, Тайвань – 0,83.

Импорт стальной продукции в США, в тыс.т.

	2005г.			2006г.	
	II кв.	III кв.	IV кв.	I кв.	II кв.
Стальные полуфабрикаты	1462	1351	1761	2573	1778
Прокат					
Листовой	2570	2098	2614	3552	4343
Горячекатаная рулонная сталь	871	738	994	1304	1724
Тонкий лист с покрытием	767	544	675	954	1038
Сортовой	1961	1624	1566	2391	2287
Трубы	14495	1298	1294	1463	1719
Итого	7488	6371	7235	9979	10127
Углеродистой стали	5472	4765	5606	8207	8260
Нержавеющей стали	208	200	189	210	241
Электротехнической стали	22	17	15	19	17

Экспорт стальной продукции из США, в тыс.т.

	2005г.			2006г.	
	II кв.	III кв.	IV кв.	I кв.	II кв.
Стальные полуфабрикаты	93	74	69	51	49
Прокат					
Листовой	1359	1221	1375	1346	1371
Горячекатаная рулонная сталь	428	279	368	329	318
Тонкий лист с покрытием	274	273	315	320	331
Сортовой	494	491	482	512	531
Трубы	266	291	341	380	373
Итого	2212	2077	2267	2289	2324
Углеродистой стали	1679	1571	1756	17720	1722
Нержавеющей стали	118	91	89	123	109
Электротехнической стали	34	38	29	42	38

Источник: ISSB.

По данным Metal Bulletin, вывоз стального лома из США составил 5,9 млн.т. Импорт железорудного сырья в США в I пол. 2006г. достиг 5,4 млн.т. лома было ввезено 2,7 млн.т.

Внешняя торговля США железной рудой и ломом, в тыс.т.

	2005г.			2006г.	
	II кв.	III кв.	IV кв.	I кв.	II кв.
Экспорт					
Лом	3792	3223	2989	2849	3108
Железная руда	4328	3418	2756	1012	2482
Импорт					
Железная руда	2773	4088	3623	2177	3241
Лом	962	694	1264	1278	1408

Источник: ISSB.

БИКИ, 9.1.2007г.

В 2005г. стоимость продукции, произведенной на заводах черной металлургии и на литейных предприятиях США, по данным геологической службы США, составила 126 млрд.долл. В данной отрасли промышленности действовали 79 стальных компаний, им принадлежали металлургические предприятия мощностью 106 млн.т. стали в год.

Удельный вес шт. Индиана в общем производстве стали в стране составлял 22%, Огайо (%) – 16, Мичиган – 6 и Пенсильвания – 6. Чугун производили 9 компаний на металлургических комбинатах. В эксплуатации находилась 31 доменная печь.

Отгрузки стальной продукции в 2005г. (%): оптовые складские организации – 23, производители средств транспорта – 13, строительные фирмы – 15, производители тары и упаковки – 3. Производство стали в США в 2005г. увеличилось по сравнению с 2004г. на 7,3%, отгрузки стальной продукции – на 0,9%.

Положение с черными металлами в стране, в млн.т.

	2003г.	2004г.	2005г. ¹⁾
Производство чугуна	40,6	42,3	33,1
Производство стали	93,7	99,7	92,4
в т.ч. (%):			
- Кислородноконвертерная	49	47,8	44,9
- Электросталь	51	52,2	55,1
МНЛЗ (%)	97,3	97,1	96,7
Отгрузки стальной продукции	96,1	101,4	102
Импорт	21	32,5	30,1
Экспорт	2,5	7,2	8,4
Видимое потребление	107	117	122
Индекс средних цен (1982г. = 100)	109,5	147,2	161,3
Запасы ²⁾	12,3	14,4	13,6
Число занятых (тыс.чел.)	140	128	120

¹⁾ Оценка. ²⁾ На конец года у стальных компаний, оптовых фирм.

Импорт стальной продукции в США в 2005г. уменьшился на 7,4%. Удельный вес импорта в потреблении стальной продукции в стране в 2005г. составлял 15%. Основными поставщиками стальной продукции на американский рынок в 2001–04гг. были страны ЕС (17%), Канада (17%), Мексика (12%), Бразилия (10%). БИКИ 23.5.2006г.

Ограничения по стали. Применявшиеся США с 2002г. меры экспортно-импортного регулирования продолжали ориентироваться на защиту и поощрение интересов американских производителей и экспортеров товаров и услуг как на внутреннем, так и на зарубежных рынках. Зачастую указанные меры носили достаточно спорный характер с точки зрения их соответствия общепризнанным правилам международной торговой системы, что являлось основанием для оспаривания их легитимности другими странами, включая основных торговых партнеров США.

Подобная ситуация имела место со вступившими в действие с 20 марта 2002г. по итогам разбирательства по ст. 201 закона США о торговле 1974г. специальными защитными мерами в отношении широкой номенклатуры стальной продукции иностранного происхождения, выразившихся в применении к импорту различных ее видов дополнительных пошлин (8–30%) и тарифной квоты на слябы. Решение президента США о применении ограничительных мер на импорт иностранной стальной продукции получило крайне негативный резонанс со стороны основных стран-экспортеров стали, обвинивших США в неприкрытом протекционизме с целью защиты неконкурентоспособных американских производителей. Предпринятые администрацией США при вынесении указанного решения действия по исключению из-под подлежащих применению мер импорта соответствующих категорий стали из Канады и Мексики (согласно положениям НАФТА), Израиля и Иордании (на основании соглашений о свободной торговле) и ряда развивающихся стран, а также инициирование процедуры рассмотрения запросов о выведении из сферы охвата ограничений отдельных видов данной продукции, не смягчили международного негодования, вылившегося в итоге в иницирование судебного разбирательства в рамках ВТО.

Отдельные страны угрожали ввести против США ответные ограничения. Наибольшую активность в данной связи проявили ЕС и Япония, заявлявшие о своих намерениях применить ответные меры, не дожидаясь соответствующего решения в рамках механизма ВТО по разрешению споров. ЕС разработал план введения санкций в 330 млн.долл. против экспортируемых на его территорию американских товаров, что лишний раз подтверждает масштабы негативного влияния принятых США ограничений на интересы только европейских поставщиков стали. Промежуточное решение в рамках ВТО по данному спору ожидается в конце марта-начале апр. 2003г. Многие американские независимые эксперты в области международной торговли сходятся во мнении, что вердикт органа ВТО по разрешению споров будет не в пользу США.

Одновременно с введением в 2002г. импортных ограничений по ст.201 США предпринимали активные усилия по продвижению двух других глобальных инициатив президента Дж.Буша в области нормализации международной торговли стальной продукцией – сокращение избыточных и неэффективных производственных мощностей и практики субсидирования в стальной отрасли. С этой целью в 2002г. в Париже состоялись несколько раундов переговоров под эгидой Комитета по стали в рамках ОЭСР с участием представителей крупных сталепроизводящих государств. В ходе одного из таких раундов вниманию участвующих стран был представлен подготовленный США документ под названием «Устранение искажающей рынок практики в глобальном стальном секторе», на основе которого будут строиться дальнейшие переговоры по данной проблематике.

Документ предусматривает следующие пять направлений, на которых, по мнению США, должны быть сконцентрированы международные усилия по нормализации ситуации в данной отрасли: субсидии; иные формы господдержки; вопросы антиконкурентной практики; тарифы и другие меры по доступу на рынок; финансовая поддержка закрытия неэффективных производственных мощностей.

В вопросе субсидирования США призвали 39 сталепроизводящих государств, участвующих в переговорах по стали под эгидой ОЭСР, запретить все виды субсидий стальному сектору за исключением тех, которые специально предназначены для поддержки закрытия неэффективных производственных мощностей и покрытия связанных с этим социальных и экологических затрат, включая расходы на переподготовку рабочих подлежащих ликвидации предприятий. Одновременно американцы предложили, используя ресурсы как ВТО, так и ОЭСР, обеспечить эффективные механизмы по наблюдению за соответствием предоставляемой стальной отрасли господомощи указанным «допустимым» формам субсидий.

Что касается осуществления иных форм господдержки, то в данном вопросе США обратились с призывами к правительствам других стран-участниц взять обязательства воздержаться от практики применения экспортных кредитов в отношении сталепроизводящих заводов и оборудования в тех случаях, когда ситуация в глобальном масштабе характеризуется наличием существенного переизводства стальной продукции. Американцы предложили отказаться от поддержки расширения финансирования на многостороннем уровне про-

ектов стальных заводов, которые способны усугубить проблему расширения избыточных производственных мощностей в стальной отрасли.

В качестве еще одной составляющей своих предложений американцы озвучили идею о необходимости «настойчивого» продолжения либерализации доступа на рынки в «стальном» секторе, отнеся этот процесс полностью к компетенции нового раунда многосторонних торговых переговоров в рамках ВТО. Предложение США содержало также призыв к тем странам, которые еще не сделали это, присоединиться к согласованной в ходе Уругвайского раунда инициативе по полному устранению тарифов на стальную продукцию, а также обратить особое внимание на надлежащее соблюдение мер нетарифного характера, влияющих на либерализацию в данном секторе (например, многосторонние правила в области таможенной оценки).

В отношении защитных мер в торговле в представленном США документе четко дается понять, что переговоры по конкретизации и улучшению отдельных положений соглашений, лежащих в основе их применения, входят в повестку дня нового раунда переговоров ВТО и не должны быть предметом дискуссий под эгидой ОЭСР, сосредоточенных, в большей степени, на рассмотрении тех случаев, которые влекут за собой применение таких мер. Американцами настойчиво проводилась мысль о прямой зависимости снижения использования антидемпинговых, компенсационных и специальных защитных мер от устранения на многостороннем уровне неэффективных производственных мощностей и искажающей торговли практики.

В разделе, касающемся финансовой поддержки, предназначенной для закрытия избыточных мощностей, отмечалось, что для действенного решения системных и структурных проблем стальной промышленности необходимым является также разработка подходов касательно оказания содействия отдельным странам (развивающимся и с переходной экономикой), испытывающим нехватку финансовых ресурсов для покрытия связанных с ликвидацией избыточных мощностей расходов. При решении данной проблемы было предложено уделить соответствующее внимание разработке механизмов предоставления государственной финансовой поддержки и содействия со стороны частного сектора, а также изучению возможности выделения необходимых средств международными финансовыми институтами.

Инициатива США «избегала» конкретизации нескольких основных вопросов, связанных с выдвинутым предложением о полном запрете практически всех видов господомощи стальному сектору. Отсутствовала ясность в вопросе о том, под эгидой какого международного форума должны вестись переговоры о разработке соответствующего соглашения по субсидиям, а также каким образом такое соглашение будет реализовываться. Наиболее противоречивой частью представленных американцами инициатив является позиция США относительно независимости переговоров по усилению международных договоренностей по вопросам субсидий от попыток изменения законодательства США о защитных мерах в торговле. Данное обстоятельство способно затормозить процесс согласования и реализации выдвинутого администрацией США плана.

Чермет-2005

В 2005г. стоимость продукции, произведенной на заводах черной металлургии и на литейных предприятиях США, по данным геологической службы США, составила 126 млрд.долл. В данной отрасли промышленности действовали 79 стальных компаний, им принадлежали металлургические предприятия мощностью 106 млн.т. стали в год.

Удельный вес шт. Индиана в общем производстве стали в стране составлял 22%, Огайо (%) – 16, Мичиган – 6 и Пенсильвания – 6. Чугун производили 9 компаний на металлургических комбинатах. В эксплуатации находилась 31 доменная печь.

Отгрузки стальной продукции в 2005г. (%): оптовые складские организации – 23, производители средств транспорта – 13, строительные фирмы – 15, производители тары и упаковки – 3. Производство стали в США в 2005г. увеличилось по сравнению с 2004г. на 7,3%, отгрузки стальной продукции – на 0,9%.

Положение с черными металлами в стране, в млн.т.

	2003г.	2004г.	2005г. ¹⁾
Производство чугуна	40,6	42,3	33,1
Производство стали.....	93,7	99,7	92,4
в т.ч. (%):			
- Кислородноконвертерная	49	47,8	44,9
- Электросталь	51	52,2	55,1
МНЛЗ (%)	97,3	97,1	96,7
Отгрузки стальной продукции.....	96,1	101,4	102
Импорт	21	32,5	30,1
Экспорт	2,5	7,2	8,4
Видимое потребление.....	107	117	122
Индекс средних цен (1982г. = 100)	109,5	147,2	161,3
Запасы ²⁾	12,3	14,4	13,6
Число занятых (тыс.чел.).....	140	128	120

¹⁾ Оценка. ²⁾ На конец года у стальных компаний, оптовых фирм.

Импорт стальной продукции в США в 2005г. уменьшился на 7,4%. Удельный вес импорта в потреблении стальной продукции в стране в 2005г. составлял 15%. Основными поставщиками стальной продукции на американский рынок в 2001-04гг. были страны ЕС (17%), Канада (17%), Мексика (12%), Бразилия (10%). БИКИ 23.5.2006г.

МЕТАЛЛУРГИЯ, ГОРНОДОБЫЧА

– По прогнозу International Iron & Steel Institute (IISI), мировое потребление стали в 2008г. увеличится на 6,8%, и в долгосрочной перспективе на темпы его роста вряд ли будет оказывать влияние финансовая нестабильность в США. Последний прогнозируемый IISI на 2008г. показатель пересмотрен в сторону увеличения на 0,7 пункта по сравнению с тем, который предлагался в марте текущего года. Как полагают эксперты института, потребление стали в 2007г. также будет выше, чем ожидалось ранее (на 0,9 пункта). По их мнению, видимое использование стали в мире достигнет почти 1,2 млрд. т., превысив уровень 2007г. на 6,8%.

В 2008г. ожидается улучшение состояния североамериканского рынка стали, на котором в текущем году наблюдался некоторый спад ввиду отмечавшейся тенденции к сокращению продаж потребителям в строительном секторе и производстве электроприборов. По прогнозу, в 2008г. в регионе спрос на сталь увеличится (на 4%) и будут наращиваться ее складские запасы, если только в

США не сложится ситуация, характеризующаяся спадом в экономике страны. Однако, по мнению президента и генерального директора Techint Group, восстановление североамериканского рынка будет компенсироваться некоторым снижением темпов роста спроса в СНГ и Европе.

Прогнозируется, что в КНР темпы роста спроса на сталь в 2008г. повысятся, но незначительно – до 11,5% с 11,4% в 2007г. Имеются опасения относительно того, что спрос в стране на некоторые сорта стали (особенно на используемые в строительной промышленности) может сократиться в результате того, что будет завершено осуществление проектов по сооружению инфраструктуры для проведения Олимпийских игр 2008г. в Пекине. БИКИ, 17.11.2007г.

– США и Россия парафировали проект документа, облегчающего поставки российского урана в США. Речь идет о поправке к соглашению о приостановке антидемпингового расследования по торговле соответствующей продукцией. Проект поправки был парафирован 27 ноября. Соответствующее уведомление опубликовано в официальном американском вестнике Federal Register.

Как пояснили специалисты в Вашингтоне, в рамках достигнутой договоренности американская сторона выделяет российским поставщикам урановой продукции квоты на ее поставку в США. Речь идет о том, чтобы со временем за счет этих поставок удовлетворялось 20% потребностей американских потребителей.

Принципиально важно также то, что российский поставщик сможет подписывать контракты непосредственно с потребителями, а не только с компанией USEC, выступающей исполнительным агентом администрации США по выполнению российско-американской программы «Мегат. – в мегаватты», официально именуемой соглашением о поставках российского низкообогащенного урана на американский рынок. До новой договоренности USEC, по сути, была монополистом в данной области.

Публикация поправки в правительственном вестнике дает старт 30-дневному периоду, в течение которых документ будет открыт для комментариев. Свои соображения о нем сможет при желании высказать американская промышленность и другие заинтересованные стороны. Если принципиальных возражений не поступит, документ можно будет внести на подписание. Предположительно это может произойти в конце янв. 2008г. Прайм-ТАСС, 5.11.2007г.

– По прогнозу Sojitz, мировой спрос на молибден повысится в 2007г. по сравнению с 2006г. на 3% – до 179,6 тыс.т. и превысит его поставки на 1,5 тыс.т. Рост будет обусловлен увеличением потребления металла в производстве специальной и нержавеющей стали в Японии, Китае, США и странах Европы. Ожидается, что его потребление на японском рынке вырастет на 3% – до 29,9 тыс.т.

Мировые поставки молибдена, как прогнозируется, останутся в 2007г. практически стабильными и составят 178,1 тыс.т. Расширение поставок из Чили и Перу будет компенсироваться сокращением производства металла в США.

Нетто-экспорт из КНР в 2007г., по прогнозу, снизится на 11% – до 18,1 тыс.т. Китайское производство молибденовых руд увеличилось, но на-

блюдается повышение темпов роста потребления металла на внутреннем рынке. Меры по ограничению экспорта молибдена в КНР не принимались (в отличие от вольфрама, сурьмы и редких земель), поскольку доля страны на мировом рынке этого металла ниже 20%.

С середины янв. по середину апр. 2007г. мировые цены на молибден выросли на 14% — до 28-28,5 долл./а. ф. МоО₃. Цены на металл в последние три года повысились вследствие нехватки рафинировочных мощностей. Ожидается, что во II пол. 2007г. увеличение выпуска продукции лидирующим мировым продуцентом рафинированного молибдена — компанией Molymet ослабит напряженность с его поставками на мировой рынок. БИКИ, 18.10.2007г.

— Суд международной торговли США постановил вывести поставки российского низкообогащенного урана из-под действия антидемпинговой пошлины, сообщил в пятницу глава Росатома Сергей Кириенко. «26 сент. Суд международной торговли США принял решение в споре (с минторгом) в пользу Росатома. Это большая победа с юридической и политической сторон», — сказал руководитель агентства на пресс-конференции.

По его словам, американский суд признал обогащение урана не продуктом, а услугой, которая не может являться предметом антидемпингового расследования.

В соответствии с решением суда, минторг США должен в течение 60 дней скорректировать «товарный охват» антидемпинговой процедуры и вывести российский низкообогащенный уран, на котором работает 50% энергоблоков американских АЭС, из-под действия пошлины, составляющей 112%.

Ограничения на поставки в США отечественного низкообогащенного урана действуют еще со времен Советского Союза. Сложности начались в 1991г., когда Россия поставила на мировой рынок, в т.ч. и американский, большое количество природного урана. В результате цены упали, была начата антидемпинговая процедура и на Россию были наложены торговые ограничения.

Российская урановая продукция имеет беспогшлинный доступ в США только через американского монопольного агента-посредника — корпорацию USEC — в рамках так называемого соглашения ВОУ-НОУ, действующего до 2013г., по которому низкообогащенный уран (НОУ) для ядерного топлива извлекается из российского высокообогащенного оружейного урана (ВОУ). РИА «Новости», 28.9.2007г.

— Суд США отменяет антидемпинговые пошлины для российских поставщиков урана, заявил глава Росатома Сергей Кириенко. США обвинили Россию, в том, что та продает низкообогащенный уран на внешних рынках по заниженным ценам, передает Первый канал. В связи с этим были увеличены пошлины. По словам Кириенко, суд признал, что обогащение урана является не продуктом, а услугой. И теперь в течение 2 месяцев министерство торговли США должно вывести российский уран, на котором работает половина американских АЭС из-под действия пошлины, которая сейчас составляет 112%.

По словам главы Росатома, российская сторона действует в рамках американского законодательства в американских судах, «не требуя себе особых

условий». «Но мы жестко стоим на том, что дискриминации по отношению к российской атомной отрасли мы не потерпим, — подчеркнул он. — Принято решение, обязывающее министерство торговли США в течение 60 дней внести изменения в свои процедуры».

Ранее Сергей Кириенко также заявил, что Россия полностью готова к подписанию соглашения с США о сотрудничестве в атомной энергетике. ИА Regnum, 28.9.2007г.

— U.S. Steel Corp планирует приобрести Stelco Inc за 1,1 млрд.долл., чтобы упрочить свою позицию как поставщика плоского проката в Северной Америке, сообщили компании.

U.S. Steel приобретет Stelco по 38,50 долл. за акцию, что в сумме составит около 1,1 млрд.долл.

Акционеры, которым принадлежит более 76% акций Stelco, вступили в переговоры с U.S. Steel, поддерживая сделку. Согласно сообщению компаний, после слияния мощности U.S. Steel составят около 33 млн. т. продукции в год.

U.S. Steel предполагает, что сделка, которая должна быть завершена до конца 2007г., позволит достичь доналогового синергетического эффекта в размере более 100 млн.долл. к концу 2008г. Компания также ожидает, что сделка повысит прибыль на акцию в 2008г.

U.S. Steel намерена внести 31 млн.долл. в пенсионную программу Stelco к завершению сделки. Компания также сообщила, что планирует «значительные» вливания капитала в заводы Stelco.

Stelco, последний крупный канадский производитель стали, выставил себя на продажу в июне после волны поглощений в канадской сталелитейной промышленности. Компании принадлежат доли в нескольких совместных предприятиях, включая разработки железной руды в США и Канаде.

Stelco сообщила в июне, что подразумевает объединение, стратегическое партнерство, слияние или продажу всей или части компании, но не дала гарантий, что сделка состоится. Рейтер, 27.8.2007г.

— Чистая прибыль производителя фототехники компании Eastman Kodak выросла по итогам II кв. 2007г. в сравнении с убытками, понесенными в аналогичный период пред.г., благодаря продаже одного из подразделений компании.

Чистая прибыль компании составила 592 млн.долл., или 2,06 долл. на акцию, в сравнении с убытками в 282 млн.долл., или 98 центов на акцию, годом ранее. Выручка компании снизилась до 2,51 млрд.долл. с 2,69 млрд.долл. в аналогичный период пред.г.

С конца 2003г. Kodak переключился на цифровые услуги в надежде компенсировать снижение спроса на пленку, исторически являвшуюся основным источником дохода компании. В то же время компания решила сократить расходы, уволив 30.000 чел. и снизив объемы производства. Рейтер, 2.8.2007г.

— Президент США Джордж Буш продлил на год действие указа, гарантирующего оплату поставок российского урана в США. Об этом говорится в сообщении, распространенном накануне пресс-службой Белого дома.

В соответствии с документом, счета, на которые поступают средства от выполнения соглашения об использовании высокообогащенного урана

на, извлеченного из ядерного оружия, по-прежнему будут неприкосновенными. Им, по сути, обеспечен иммунитет от какого-либо судебного преследования и ареста. Юридически оформлено все это в виде режима чрезвычайного положения, обоснованного «риском ядерного распространения».

Впервые указ был подписан в июне 2000г. президентом Биллом Клинтонем. Он принял такое решение для защиты и перевода правительству РФ денег, получаемых по соглашению ВОУ-НОУ (неофициально названному «мегатонны – в мегаватты»). Это было необходимо для дальнейшей реализации договоренности между РФ и США от 1993г., поскольку возникли опасения, что российские счета в США, на которые поступают средства, могут быть заблокированы в результате иска одной из швейцарских компаний. Чтобы подобная ситуация не могла повториться, действие указа регулярно продлевается. Прайм-ТАСС, 21.6.2007г.

– Американские энергокомпании, получающие российский уран по контракту Воу-Ноу (высокообогащенный уран – низкообогащенный уран), поддерживают решение Стокгольмского суда отказать компании GNSS в иске к Техснабэкспорту на 1 млрд.долл. GNSS, которая ранее в рамках соглашения осуществлял поставки урана американским энергокомпаниям, в иске к Техснабэкспорту настаивал на выплате компенсации в 1 млн.долл. за упущенную выгоду.

«Я пока не имею достоверной информации по данному решению суда, но если все точно, то я его полностью поддерживаю. И не удивлен им», – заявил вице-президент ядерной генерирующей корпорации Eхelon Джеймс Мэллоун. Он предположил, что данное решение может стать «примером для разрешения подобных споров в будущем».

«Ситуация с GNSS никак не повлияет образом не повлияет на сотрудничество России и США в рамках межправительственного соглашения России и США об утилизации оружейного урана (сделка Воу-Ноу). Я уверен, что решение арбитража справедливо и может стать примером для разрешения подобных споров между компаниями двух стран в будущем», – сказал Мэллоун.

Представитель компании-поставщика ядерного топлива Constellation en. также заявил о справедливости подобного решения шведского суда: «Данное решение суда вселяет уверенность, что поставки урана для ядерного топлива из России и в дальнейшем будут идти без проблем и потрясений». Данные компании получают российский уран по контракту Воу-Ноу через монопольного поставщика – американскую компанию Usec. Раньше они получали уран и через GNSS.

Техснабэкспорт в четверг подтвердил информацию о своей победе в ходе арбитражного процесса в Стокгольме у американской компании GNSS. «11 июня в Стокгольме Международный коммерческий арбитражный суд отверг все исковые требования компании Globe Nuclear Services and Supply Limited (GNSS, США) к ОАО «Техснабэкспорт», 100% акций которого находятся в собственности РФ. Суд также обязал GNSS компенсировать «Техснабэкспорту» понесенные в связи процессом издержки в 6 млн.долл.», – сообщили в компании.

«Техснабэкспорт» выразил удовлетворение решением арбитражного суда и отмечает его право-

мерность и обоснованность, отмечается в пресс-релизе. «Надежные поставки урановой продукции потребителям были и остаются для нас приоритетом. Компания делает все возможное, чтобы максимально учитывать интересы заказчиков урановой продукции, а возникающие разногласия урегулировать путем переговоров в духе доброй воли. Однако, сталкиваясь с недобросовестностью в бизнесе, мы последовательно отстаиваем интересы российской атомной отрасли всеми законными способами», – сказал гендиректор «Техснабэкспорта» Владимир Смирнов, слова которого приводятся в сообщении.

Представитель юридического департамента «Техснабэкспорта» Елена Артемова отметила, что «учитывая серьезную доказательственную базу, которая была собрана российской стороной по этому делу, мы и не ожидали другого исхода». «И все же, результат арбитражного процесса вызывает особое удовлетворение, поскольку правильность ранее принятого Росатомом решения подтверждена одним из самых авторитетных в мире международных форумов по разрешению деловых споров», – сказала она.

Контракт между «Техснабэкспортом» и GNSS был подписан 31 янв. 2000г. и предполагал поставку урана в рамках межправительственного соглашения России и США об утилизации оружейного урана (сделка Воу-Ноу) в США при участии компании GNSS.

«Техснабэкспорт» 1 янв. 2004г. разорвал отношения с GNSS, заключив прямые контракты на поставку урана с энергокомпаниями США. В свою очередь, GNSS попыталась оспорить разрыв контракта в американском суде, а затем обратилась с иском о взыскании 1 млн.долл. упущенной выгоды в коммерческий Стокгольмский арбитраж.

Этот суд в 2006г. вынес частичное решение в пользу американской компании, а в нояб. 2006г. «Техснабэкспорт» обжаловал это решение в апелляционном суде Швеции. «Техснабэкспорт» осуществляет экспорт и импорт ядерных материалов, технологии и оборудования, оказывает услуги ядерно-топливного цикла. РИА «Новости», 14.6.2007г.

– Соединенные Штаты поддерживают инициативу правительства России по созданию международного центра по обогащению урана в Ангарске, заявил в понедельник в Астане заместитель госсекретаря США Джон Руд. «США поддерживают инициативу, которую выдвинуло правительство России с поддержкой правительства Казахстана по созданию открытого для многих стран мира центра по обогащению урана в Ангарске», – сказал Рид на пресс-конференции по окончании третьей встречи участников Глобальной инициативы по борьбе с актами ядерного терроризма.

Американский дипломат отметил, что обогащенный уран может являться не только топливом для реакторов на АЭС, но и может быть обогащен до того уровня, когда он, в принципе, может быть использован и в ядерном оружии. «Баланс между решением проблемы надежного обеспечения АЭС топливом с одной стороны, и, с другой стороны – недопущением распространения атомного оружия, является весьма сложной задачей. Нам кажется, что предлагаемый объект в Ангарске – это как раз очень практичный путь, предложенный Россией и Казахстаном в поиске такого баланса», – заключил заместитель госсекретаря.

В мае Астан и Москва подписали соглашение о создании международного центра по обогащению урана, который планируется организовать в Ангарске (Иркутская обл.) на базе ФГУП Ангарский электролизный химический комбинат. Учредительные документы о создании центра подписали в окт. 2006г. российское ОАО Техснабэкспорт и НАК Казатомпром. Запуск обогатительных мощностей в рамках СП запланирован на 2013г. Глава Росатома Сергей Кириенко ранее пояснил, что теперь любая страна в мире может присоединиться к работе Международного центра в Ангарске путем подписания межправительственного соглашения, подобного подписанному Россией и Казахстаном. РИА «Новости», 11.6.2007г.

– Мировой спрос на золото вырос в I кв. 2007г. на 4,0% до 831,7 т. в годовом исчислении благодаря тому, что менее волатильные цены увеличили потребление ювелирной промышленности, говорится в докладе World Gold Council (WGC). Общий спрос ювелиров вырос на 17% в годовом исчислении до 572,8 т. благодаря Индии, Китаю, странам Ближнего Востока и США. Джордж Майлинг-Стенли, менеджер из WGC, сказал Рейтер, что волатильность цен на золото может сократить спрос ювелирного сектора в большей степени, чем подорожание «желтого» металла. Во вторник фьючерсы на золото составили 671 долл. за тройскую унцию. Диапазон колебания цен с января по апрель составил 601,70–693,60 долл.

Инвестиционный спрос снизился на 26% до 147,1 т. из-за медленного развития фондов ETF. ETF (exchange-traded fund) — это фонд, паи которого свободно обращаются на бирже как акции, а их цена привязана к биржевому индексу, виду сырья, металлу или другому базовому индексу. Приток инвестиций в ETF составил 36,4 т. по сравнению с 112,9 т. в I кв. 2006г. Спрос со стороны промышленности и медицинского сектора вырос лишь на 1,0% до 11,8 т. Рейтер, 16.5.2007г.

– Российский магний продается или может продаваться в США по несправедливо заниженным ценам. Согласно уведомлению, опубликованному в понедельник в правительственном вестнике Federal Register, таков предварительный вывод, к которому пришло министерство торговли США в рамках очередного административного обзора антидемпингового режима в отношении российских экспортеров.

В соответствии с ним, для поставщиков устанавливаются дополнительные антидемпинговые маржи: 2,34% — для уральского «ВСМПО-Ависма» и 3,77% — для Соликамского магниевого завода (СМЗ) в Пермской обл.

Несмотря на сохранение антидемпингового режима, предварительные результаты обзора можно считать обнадеживающими для российских компаний. В 2005г. минторг США установил антидемпинговые маржи в размере 22,28% для Ависма и 18,65% — для СМЗ. Прайм-ТАСС, 8.5.2007г.

– Министерство торговли США вынесло предварительное решение в отношении пересмотра антидемпинговой пошлины на импорт магния и магниевых сплавов из России — до 2,34%, говорится в сообщении ОАО «Корпорация «ВСМПО-Ависма». Согласно распространенному корпорацией сообщению, предварительное решение минторга США о сокращении пошлины за период с окт. 1904г. по март 2006г. было принято 1 мая,

принятие окончательного решения ожидается в сентябре этого года.

В апреле пред.г. «ВСМПО-Ависма» направила в министерство торговли США официальный запрос на проведение процедуры административного пересмотра существующего размера антидемпинговой пошлины на импорт магния и магниевой продукции, которая на данный момент составляет 21,7%. Антидемпинговая пошлина была введена минторгом США в апр. 2005г. Согласно законодательству США, пересмотр пошлины возможен только по истечении года с момента принятия решения.

Пошлину в 21,7% компания считает необоснованной, так как при ее расчете минторг США исходил из того, что себестоимость продукции «ВСМПО-Ависмы» занижена, так как расчет амортизационных начислений осуществляется компанией по балансовой, а не по рыночной стоимости имущества. Минторг, осуществляя свои расчеты стоимости имущества, руководствуется методикой, которая не применяется в России. По мнению компании, министерство торговли США использовало неверные данные при расчете стоимости ферментов, используемых в производстве, — в частности, хлора. Подготовкой заявления занималась американская юридическая компания Arient Fox LLP.

Как сообщается в пресс-релизе «ВСМПО-Ависмы», в случае подтверждения предварительной ставки в окончательном решении пошлина, которую должен будет платить «ВСМПО-Тирус» (США, импортер продукции корпорации в США), существенно снизится. «Возможное уменьшение антидемпинговой пошлины позволит улучшить продажи магния в США как в фактическом, так и в финансовом аспекте», — говорится в сообщении. 30 апр. 2007г. «ВСМПО-Ависма» подала заявку в минторг США на пересмотр антидемпинговой пошлины за период с апр. 2006г. по март 2007г. Интерфакс, 7.5.2007г.

– Крупнейший в мире производитель золота компания Barrick Gold сообщила об убытке в I кв. 2007г. из-за комиссии в 557 млн.долл., которую она выплатила за отказ от хеджирования и за возможность воспользоваться высокими спотовыми ценами на золото. Убыток Barrick Gold в I кв. составил 159 млн.долл., или 18 центов на акцию. В аналогичном периоде пред.г. прибыль компании составила 224 млн.долл., или 33 цента на акцию.

Прибыль компании без учета выплаченной комиссии составила 398 млн.долл., или 45 центов на акцию, по сравнению с 263 млн.долл., или 33 центами на акцию, в аналогичном периоде пред.г. «Эта хорошая новость, что они сократили свои хеджевые фонды, потому что это была тяжелая ноша на их шее», — считает аналитик Джон Инг из Maison Placements.

Продажи компании составили за отчетный период 2007г. 1,09 млрд.долл. против 1,19 млрд.долл. в аналогичном периоде пред.г. Средняя рыночная цена золота снизилась до 386 с 533 долл. за унцию. Компания произвела 2 млн. унций золота в I кв. при себестоимости на уровне 313 долл. за унцию, что, по словам Инга, соответствует прогнозам. Компания произвела 100 млн. фунтов меди при себестоимости 81 цент за фунт.

По сообщению компании, она находится на пути к выполнению прогноза на 2007г. на уровне

8,1-8,4 млн. унций золота при общей денежной стоимости 335-350 долл. за унцию. Компания Barrick, которой принадлежит 27 действующих рудников и восемь месторождений, в пред.г. стала крупнейшим в мире производителем цветных металлов после объединения с компанией Placer Dome. Рейтер, 1.5.2007г.

— СП одного из крупнейших российских производителей стали Новолипецкого меткомбината (НЛМК) и европейской сталелитейной компании Dufenco договорились о покупке всех активов и части долговых обязательств американского производителя оцинкованной стали Winner Steel за 211,6 млн.долл., говорится в сообщении компании. «В настоящий момент СП НЛМК и Dufenco Group обсуждает с американской сервисной компанией Esmark возможность предоставления ей и аффилированным лицам шестимесячного опциона на право выкупа до 50% Winner Steel LLC по цене приобретения Winner, увеличенной на понесенные затраты и согласованные процентные выплаты», — говорится в сообщении. Ранее НЛМК и Dufenco сообщили, что намерены приобрести Winner совместно с Esmark.

СП Dufenco U.S. Investment Corporation, в котором компаниям принадлежит по 50%, будет владеть активами и долговыми обязательствами Winner Steel через специально учрежденное юридическое лицо, Winner Steel LLC, говорится в пресс-релизе. НЛМК уточнила, что окончательная сумма сделки может быть уточнена в зависимости от уровня оборотного капитала по данным финансовой отчетности на дату закрытия сделки. Мощности Winner Steel расположены в Пенсильвании недалеко от одной из американских площадок НЛМК-Dufenco и позволяют ежегодно выпускать на трех производственных линиях 1,2 млн.т. оцинкованной стали, используемой в строительстве, бытовой технике и автомобильной промышленности. В пред.г. объем производства составил 600.000 т. Рейтер, 1.5.2007г.

— Чистая прибыль производителя химических веществ на основе металлов OM Group Inc. резко выросла в I кв. 2007г. после продажи никелевых активов НорНикелю. Чистая прибыль компании увеличилась до 114,8 млн.долл., или 3,85 долл. на акцию, с 18,2 млн.долл., или 0,62 долл. на акцию, в I кв. 2006г.

К 19.30 МСК акции компании подскочили на 9,4%. В этом году OM Group завершила продажу своих никелевых активов НорНикелю. Сделка оценивалась в 408 млн.долл. Компания завершила квартал убытком от продолжающийся операций в 0,63 долл. на акцию из-за затрат, связанными с изъятием ее нот и налоговых отчислений, связанными с продажей ее никелевого бизнеса. Чистые продажи выросли до 216,2 млн.долл. с 142,4 млн.долл. Рейтер, 1.5.2007г.

— Прибыль второй по величине в мире золотодобывающей компании Newmont Mining снизилась в I кв. 2007г. из-за того, что рост цен на золото не смог компенсировать увеличения расходов на добычу. Компания также назначила нового финансового директора и нового президента. Чистая прибыль составила 68 млн.долл. или 15 центов на акцию по сравнению с 209 млн.долл. или 47 центов на акцию за аналогичный период пред.г.

Newmont ожидает снижение продаж золота в этом году на фоне ввода новых проектов в дей-

ствие в Неваде, Гане и Австралии, а также нацелилась на покупку дополнительных месторождений для будущих проектов. На снижение прибыли также повлияли рост операционных расходов выше ожиданий в Неваде, увеличение расходов по удалению отходов, а также неблагоприятный валютный курс в Австралии, сказал глава компании Уэйн Марди.

Продажи Newmont составили 1,3 млн. унций золота при расходах, связанных с продажей, в 421 долл. за унцию. Newmont прогнозирует уровень продаж золота в 5,2-5,6 млн. унций и меди — 210-230 млн. фунтов. Расходы составят 375-400 долл. за унцию при условии, что усилия улучшения работ в Неваде принесут результаты. Рейтер, 26.4.2007г.

— Крупнейший мировой производитель алюминия Alcoa Inc. сообщил о возможной продаже подразделений упаковки и производства товаров для потребителей, что привело к росту акций компании на 6,0%. Alcoa сообщила, что изучит все возможные варианты, включая создание совместных предприятий и продажу указанных направлений. «Мы собираемся рассмотреть все доступные варианты», — сказал представитель компании Кевин Лоуэри. Alcoa рассчитывает завершить процесс к концу 2007г.

На доля сегмента упаковки и потребительских товаров в 2006г. пришлось 10% общей выручки компании, то есть 3,2 млрд.долл. В подразделениях Alcoa, занимающихся производством упаковочных материалов, в т.ч. под брендом Reynolds Wrap., работают 10.000 человек в 22 странах. В отдельном сообщении Alcoa проинформировала, что рассмотрит альтернативную стратегию для подразделения, занимающегося разработкой решений в области электроэнергии и электроники, а также для направления производства литейной продукции для автомобильной промышленности. Акции Alcoa выросли на 6,35% на Нью-йоркской фондовой бирже. Рейтер, 25.4.2007г.

— Перспективы рынка металлов остаются сильными благодаря низким уровням запасов и напряженности с поставками, говорится в сообщении Anglo American Plc, третьей по величине горнорудной компании в мире. «Я считаю, что сильный глобальный (экономический) рост, который мы наблюдаем, окажет поддержку нашему бизнесу в 2007г.», — говорится в сообщении гендиректора компании Синтии Кэрролл. «Запасы большинства основных металлов остаются достаточно небольшими, и сохраняется значительная напряженность в отдельных звеньях цепи поставок. В перспективе металлы могут оставаться значительно выше долгосрочных равновесных уровней». Рейтер, 17.4.2007г.

— Нью-Йоркская товарная биржа намеревается включить в перечень позиций, которые торгуются на этой площадке, урановое сырье для предприятий атомной энергетики. Об этом в пятницу сообщили американские средства массовой информации.

Идею включения урана в биржевой листинг эксперты считают вполне обоснованной с учетом растущего интереса к сырью для АЭС. Предполагается, что фьючерсные контракты на уран, оплата по которым будет производиться наличными, позволят покупателям несколько «обезопасить» себя от роста цен на это сырье. В условиях его сокращающихся коммерческих запасов и активно-

го строительства АЭС в различных странах мира цены на уран за последние 4г. увеличились в 10 раз.

Нью-Йоркская товарная биржа уже ведет консультации с потенциальными трейдерами, которые могут заинтересоваться новым контрактом. Сама биржа официальных комментариев на эту тему пока не дает. Нью-Йоркская товарная биржа была образована 135 лет назад. В настоящее время она является крупнейшей в мире площадкой, где идут торги фьючерсами и опционами на энергоресурсы и металлы. Прайм-ТАСС, 16.4.2007г.

— Прибыль крупнейшего в мире производителя алюминия Alcoa Inc. выросла в I кв. благодаря высоким ценам на металлы и продажам на аэрокосмическом, строительном и промышленном рынках, в т.ч. в Китае, сообщила компания во вторник. Чистая прибыль в I кв. составила 662 млн.долл., или 75 центов за акцию, по сравнению с 608 млн.долл., или 69 центами за акцию, в аналогичный период 2006г., сообщила компания. Прибыль от продолжающихся операций составила 77 центов за акцию.

За вычетом затрат на реструктуризацию прибыль Alcoa составила 79 центов за акцию, превысив ожидания аналитиков, опрошенных Рейтер, которые прогнозировали прибыль на уровне 77 центов за акцию. Квартальная выручка Alcoa выросла до 7,9 млрд.долл. с 7,1 млрд.долл. Рейтер, 11.4.2007г.

— Американская компания OM Group Inc. сообщила, что завершила сделку по продаже своих никелевых активов крупнейшему в мире производителю никеля, российской ГМК Норильскому никелю за 408 млн.долл. наличными. OM Group планирует использовать полученные в результате сделки деньги для улучшения финансовой гибкости компании и укрепления возможностей для роста посредством заключения сделок слияния и поглощения, а также посредством разработки новых продуктов и технологий.

Компания также утвердила условия пятилетнего соглашения о поставках с торговым подразделением Норникеля, которое укрепит цепочку поставок OMG и гарантирует постоянный источник сырья. Ранее в фев. Европейская комиссия одобрила предложенную сделку в соответствии с регламентом по рассмотрению сделок Европейского союза.

Норильский никель в нояб. согласился купить никелевые активы OM Group в Финляндии и Австралии, что позволит ему увеличить годовое производство никеля на 35-40 тыс.т. в год, или 15%. Российская компания получит завод OM в Финляндии производительностью до 60 тыс.т. никеля в год, а также подразделение по добыче и выщелачиванию никелевой руды Sawse в Западной Австралии, поставляющее никелевый карбонат на финский завод. Рейтер, 2.3.2007г.

— США и Россия «продолжают сотрудничать в направлении выработки взаимоприемлемых условий предоставления российской стороне доступа на американский урановый рынок». Об этом заявил сегодня в Москве посол США в РФ Уильям Бернс. По его словам, обе страны «работают в направлении сотрудничества в атомной энергетике, включая продолжающиеся переговоры по внесению поправок в настоящие соглашения о приостановлении антидемпингового расследования с це-

лю выработать новые взаимоприемлемые условия предоставления России доступа на урановый рынок США».

И США, и Россия, сообщил У.Бернс, «осуществляют крупные проекты строительства в этой сфере». «Впервые в истории мы ведем переговоры о заключении рамочного договора о сотрудничестве в области гражданской атомной энергетики». «Договор откроет новые пути для совместной деятельности — от исследований до возврата отработанного топлива», — сказал он.

Посол напомнил, что на саммите «восьмерки» в Санкт-Петербурге «президент Буш предложил план глобального партнерства в области атомной энергетики, который концептуально перекликается с инициативой президента Путина». Этот план «направлен на разработку ядерных реакторов и технологий топливного цикла новейшего поколения». Такое партнерство, отметил У.Бернс, «предусматривает создание международной сети поставок топлива, чтобы повысить надежность этих поставок на мировой рынок с целью выработки ядерной энергии без распространения технологий по обогащению и переработке топлива». Прайм-ТАСС, 1.3.2007г.

— Чистая прибыль второй по величине в мире золотодобывающей компании Newmont Mining выросла в 2006г. на 146% до 791 млн.долл. или 1,76 долл. на акцию благодаря высоким ценам на золото.

Чистая прибыль компании в IV кв. 2006г. выросла до 223 млн.долл. или 49 центов на акцию по сравнению с 62 млн.долл. или 14 центов на акцию за аналогичный период пред.г. Аналитики прогнозировали прибыль на акцию в IV кв. 2006г. на уровне 39 центов на акцию. Выручка компании в IV кв. выросла до 1,46 млрд.долл. с 1,29 млрд.долл. в IV кв. 2005г. Рейтер, 22.2.2007г.

— Добывающие гиганты ВНР Billiton и Rio Tinto выработали независимые планы по приобретению американского производителя алюминия Alcoa за 40 млрд.долл., сообщила лондонская Times. Это сообщение усилило спекуляции о том, что одна или несколько крупных международных добывающих компаний, получившие прибыль на фоне стремительного роста цен на металлы, могут выступить с предложением о покупке Alcoa. Поглощение обеспечит Rio или ВНР прямой доступ к млн.т. бокситов и глинозема, а также производству алюминия. По мнению аналитиков, такая сделка может также привести к разделению Alcoa на несколько компаний. «Существенным негативным фактором для Alcoa является то, что у нее есть масштабное перерабатывающее производство, что не будет привлекательным», — считает аналитик Standard Bank Ричард Росситер, говоря о принадлежащих Alcoa заводах, выпускающих готовую продукцию, включая алюминийевый прокат. «Единственное, что можно сделать, — это отделить его, но насколько сильно такое отделение повлияет на бизнес?» — добавил он.

Rio Tinto и ВНР, акции которых торгуются на биржах в Лондоне и Австралии, отказались прокомментировать сообщение газеты. Представитель Alcoa, рыночная капитализация которой составляет 28,5 млрд.долл., также отказался от комментариев. Times сообщила, что обе компании провели оценку сделки, но пока не вносили свои предложения на рассмотрение руководства Alcoa.

В понедельник после сообщения о том, что крупнейший индийский продюсер алюминия Hindalco Industries согласился купить Novelis за 3,5 млрд.долл., аналитик Morgan Stanley Марк Лиинама сказал, что активизация слияний и поглощений в отрасли могут ускорить процесс для Alcoa. Другие аналитики считают, что вероятность появления заявки о покупке Alcoa невелика, но не исключают возможности разделения компании. «Вероятность того, что они могут разделить компанию, существует», — сказал Чарльз Брэдфорд из Bradford Research/Soleil. «Ни ВНР, ни Rio Tinto не проявляли интереса к переработке алюминия. Их интересы сосредоточены, в первую очередь, на первичном (металле), и они оба являются важными игроками в этом секторе», — добавил он. Рейтер, 13.2.2007г.

— СП одного из крупнейших российских производителей стали Новолипецкого меткомбината (НЛМК) и европейской сталелитейной компании Dufargo совместно с американской сервисной компанией Esmark предварительно договорились о покупке активов американского производителя оцинкованной стали Winner Steel, говорится в сообщении компаний. Мощности Winner Steel расположены в Пенсильвании недалеко от одной из американских площадок НЛМК-Dufargo и позволяют ежегодно выпускать на трех производственных линиях 1,2 млн.т. оцинкованной стали, используемой в строительстве, бытовой технике и автомобильной промышленности. В пред.г. объем производства составил 600 тыс.т. «Это позволит нам увеличить долю продукции с высокой добавленной стоимостью и продолжить экспансию на крупном североамериканском рынке», — сказал президент НЛМК Алексей Лапшин. Компании подписали протокол о намерениях. Они не называют предполагаемую сумму сделки. Рейтер, 12.2.2007г.

— Администрация Буша выразила беспокойство по поводу того, что налоги, наложенные на сталелитейную промышленность в России, препятствуют экспорту стального лома и обеспечивают местным производителям несправедливое преимущество.

На ежегодных собраниях МВФ и Международного банка реконструкции и развития министр финансов Джон Сноу сказал российскому министру финансов Алексею Кудрину, что эта ситуация вызывает у правительства США все большее беспокойство. Россия наложила 15% налог на экспорт стали в 1999г., а в 2001г. добавила новые требования к сертификации экспорта.

Являясь в прошлом самым крупным мировым экспортером стального лома, Россия резко сократила уровень экспорта, поскольку с момента введения налог цены на мировом рынке выросли в связи со спросом Китая. США полагают, что налог снизил внутренние цены в России, и поэтому местные производители получили несправедливое преимущество. Offshore.SU, 5.10.2004г.

Таджикистан

Горнодобыча

Горнорудная промышленность. 1. Таджикский алюминиевый завод (ТадАз) работает на привозном глиноземе, несмотря на то, что Таджикистан располагает крупными месторождениями не-

фелиновых сиенитов, таких как Турпи, расположенном в Раштском районе. Нефелиновые сиениты являются комплексным сырьем, переработка которого позволяет использовать все входящие в него компоненты и получать в качестве конечной продукции глинозем, цемент, ряд химических продуктов таких как сода, поташ и др. Разведанные балансовые запасы могут обеспечить потребности ТадАза в глиноземе, как минимум, на 100 лет.

2. Разведка и разработка месторождения «Снежное». Целью данного проекта является проведение дополнительной геологической разведки и разработки месторождения рубина «Снежное», расположенного в восточной части Центрального Памира на территории Мургабского района ГБАО Республики Таджикистан. В технико-экономическом обосновании (ТЭО) подсчитаны запасы ювелирного корунда (рубина) по категории С1+С2 по состоянию на 1.12.2004г. и показано, что разработка месторождения «Снежное» является рентабельной. Для реализации проекта имеются необходимая инфраструктура и коммуникации.

3. Разработка месторождения благородной шпинели «Кухилал». Целью данного проекта является разработка месторождения благородной шпинели «Кухилал», расположенного на западном склоне Ишкашимского хребта Горно-Бадахшанской области, для производства ювелирных изделий. По результатам поисковых и разведочных работ на месторождении наиболее изучена главная продуктивная зона и подсчитаны запасы по категориям С1+С2 шпинель сырец, благородный шпинель, клиногумит ювелирный. Для реализации проекта имеются необходимая инфраструктура и коммуникации.

4. Разведка и разработка месторождения полихромного турмалина «Мика». Целью данного проекта является проведение дополнительной геологической разведки и разработка месторождения «Мика», расположенного на территории Мургабского района Горно-Бадахшанской автономной области Таджикистана. Основное полезное ископаемое — полихромный турмалин, попутное полезное ископаемое рубеллита топаз, морион и коллекционный гамбергит. По результатам поисковых и разведочных работ на месторождении «Мика» числятся запасы категории С1+С2, турмалина-сырца и турмалина сортового. Для реализации проекта имеются необходимая инфраструктура и коммуникации.

5. Разработка месторождения лазурита «Ляджвардара». Целью данного проекта является разработка месторождения «Ляджвардара», расположенного в Шугнанском районе ГБАО. Месторождение лазурита «Ляджвардара» относится к биметасоматическому типу и генетически является аналогом месторождения Сары-Санг в Афганистане. По результатам поисковых и разведочных работ на месторождении «Ляджвардара» числятся запасы по категориям С1+С2 лазурита-сырца, лазурита-ювелирно-поделочного и лазурита для облагораживания.

6. Разработка месторождения «Чокадамбулак»: железо, висмут, кобальт, медь, золото, серебро, и другие.

7. Разработка месторождений Чоринского рудного поля (золото, серебро).

8. Геологическое доизучение, с целью определения запасов золота в железо-висмутовом место-

рождении Чокадамбулак и организация на базе запасов этого месторождения производства продукции черной металлургии. Месторождение расположено в 38 км. к Северу от г. Худжанда. Для месторождения составлено ТЭО. Содержание железа в магнетитовых рудах месторождения 40%. Запасы железных руд составляют более 80 млн.т. Имеется возможность приращения запасов за счет глубоких зон и флангов месторождения.

9. Золотоносность юрских конгломератов Южного Гиссара. Проводятся детальные поиски на некоторых объектах южного склона Гиссарского хребта. Предварительные результаты показывают наличие промышленных содержаний золота в широко распространенных в Таджикистане отложениях юрского возраста.

10. Разработка целестиновых месторождений в районе г.Куляб и создании СП по освоению этих объектов. В этом районе предварительно разведаны два месторождения целестиновых руд. В 1975г. было составлено ТЭО разработки этих месторождений. Запасы руд месторождений составляют более 19 млн.т. Месторождения находятся в благоприятных горно-технических и гидрогеологических условиях экономически освоенного района. В Исфаринском районе Таджикистана функционирует гидromеталлургический завод, на котором можно перерабатывать целестиновые руды.

11. Освоение месторождения боросиликатного Ак-Архар в Мургабском районе ГБАО. Месторождение детально разведано в 1957-87гг. Запасы утверждены в 1989г. На месторождении в полном объеме проведены технологические исследования. По запасам месторождение считалось одним из крупнейших в мире. Оно расположено на высоте 4500 м. По сложности геологического строения месторождение отнесено к 2 группе. Месторождение подготовлено к промышленному освоению.

12. Месторождение антрацитов Назар-Айлок. Расположено в 310 км. от г.Душанбе на высоте 3000-4500 м. Месторождение представлено в виде полосы шириной от 1 до 3,5 км., вытянутой в субширотном направлении на 12-13 км. На месторождении неизвестна предварительная разведка. Количество запасов около 2 млн.т. Мощности пластов от 2,4 до 14 м. Результаты технологических испытаний позволяют считать антрациты этого месторождения ценным для металлургических процессов, для производства углеграфитовых материалов, карбюризаторов, графитизированных огнеупоров, карбида кальция, технических алмазов, электронной продукции. Зольность углей от 2%. Требуется проведение дальнейших исследований и геологическое изучение.

Правительство РТ рассматривает предложенный российской компанией ОАО «ГМК «Норильский никель» проект двустороннего долгосрочного соглашения между правительством РТ и этой компанией по освоению месторождения Большой Канимансур. Освоение этого, второго в мире по запасам серебра, месторождения позволяет создать в экономически освоенном районе Таджикистана крупный горно-металлургический комбинат. Разведанные запасы руд месторождения составляют более 900 млн.т. Кроме серебра в рудах месторождения диагностировано более 90 минералов. Преобладают галенит, сфалерит, халькопирит, пирит, тетраэдрит гематит.

Другая российская компания ООО «Регион Инвест», в нояб. 2006г. на тендерных торгах приобрела за 100 тыс.долл. Такобский горно-обогаительный комбинат и ожидает получения лицензии на освоение Майхуринского месторождения вольфрама в Варзобском районе Таджикистана. Предполагается, что Такобский ГОК будет перепрофилирован и займется разработкой указанного месторождения. Добыча вольфрама на этом месторождении должна составить 100 тыс.т. в год, а разработка рассчитана на 60 лет.

МЕТАЛЛУРГИЯ, ГОРНОДОБЫЧА

— Китайская Zijin Mining Group планирует инвестировать в ближайшие три года более 100 млн.долл. в разработку месторождений золота в Таджикистане, сообщила в четверг пресс-служба президента страны Эмомали Рахмона.

Накануне Рахмон, возвращаясь из Японии, посетил одну из провинций Китая, где встретился с президентом Zijin Mining Цзицином Хе.

«Руководство (компания) намеревается в ближайшие три года вложить в добычу золота и других драгоценных металлов более 100 млн.долл. и тем самым внести весомый вклад в развитие этой отрасли в Таджикистане», — приводит пресс-служба слова замглавы компании Фузенга Лана.

«Компания планирует довести производство золота только на совместном предприятии Зеравшан до семи т. (247.000 унций) в год», — сказал Лан. Сейчас Зеравшан производит менее 2 т. золота в год.

В июле 2007г. Zijin Mining за 55 млн.долл. приобрела у британской Avocet Mining Plc 75% акций таджикского ООО Зеравшан, запасы месторождения которого оцениваются в 5,6 млн. унций (158 т.). 25% акций осталось в собственности правительства беднейшей центрально-азиатской республики.

Zijin Mining, являющаяся вторым по величине производителем золота в Китае, планирует начать добычу свинца и цинка в России, добывает железную руду во Вьетнаме, а также владеет месторождениями золота в Монголии и Перу. Рейтер, 6.12.2007г.

— Норвежская Norsk Hydro планирует вложить в модернизацию таджикской алюминиевой компании Talco до 90 млн.долл., сообщила пресс-служба президента Таджикистана.

«Norsk Hydro взяла на себя обязательства по модернизации производственных мощностей Talco, что позволит увеличить объемы производства алюминия», — говорится в сообщении.

«Сумма предполагаемых инвестиций норвежской компании составит 60 млн.долл. и может вырасти до 90 млн.долл. в случае удачной реализации первой фазы проекта», — уточнил представитель аппарата президента республики. «Модернизация на первом этапе коснется двух корпусов Talco, которые в настоящее время не работают», — добавил источник.

В дек. 2006г. Norsk Hydro обязалась покупать у Talco до 200 тыс.т. алюминия ежегодно в обмен на поставки 150 тыс.т. глинозема. Talco планирует в текущем году произвести около 420 тыс.т. первичного алюминия. Интерфакс, 28.9.2007г.

— Таджикско-китайское СП «Зеравшан», крупнейшее золотодобывающее предприятие Таджикистана, увеличило среднемесячную добычу золо-

та в 1,5 раза. Как сообщили в душанбинском офисе китайской компании Zijin Mining Group, которая в конце июля 2007г. приобрела 75% акций СП, за два месяца работы при новом собственнике «Зеравшан» добыл на месторождении Тарор (Пенджикентский район) 180 кг. золота, или 90 кг в месяц в среднем.

По словам собеседника агентства, при прежних владельцах – британской Commonwealth & British Mineral (дочерняя структура Avocet Mining Plc) – среднемесячная добыча золота на этом месторождении в течение 13 лет работы не превышала 60 кг..

СП в 2007г. планирует произвести 1,35 т. золота и 780 кг серебра.

Zijin Mining купила у британской Avocet через ее «дочку» Commonwealth & British Minerals 75%-ную долю в СП «Зеравшан» за 55,1 млн.долл. Китайский инвестор планировал разрабатывать месторождение Тарор и вложить в ближайшие три года в развитие СП около 100 млн.долл.

СП «Зеравшан» было создано в 1994г. на базе бывшего таджикского золоторудного комбината, доля британской стороны составляла 75%, правительства Таджикистана – 25%. Сырьевая база предприятия – месторождения Тарор, Джилау, Чоре и ряд мелких участков и рудоуправлений. В Таджикистане помимо «Зеравшана» действуют два крупных золотодобывающих предприятия – таджикско-британское СП «Дарваз» и таджикско-канадское СП «Апрелевка».

Ежегодная добыча золота в республике составляет в среднем 1,8-2 т., 70% этого объема добывает «Зеравшан».

По данным министерства промышленности и энергетики Таджикистана, за I пол. 2007г. добыто 910 кг золота, что на 60 кг больше, чем за аналогичный период прошлого года. В 2006г. объем золотодобычи составил 1,78 т. против 1,2 т. годом ранее. Интерфакс, 21.9.2007г.

– Президент Таджикистана, председатель правительства страны Эмомали Рахмон подписал постановление о расторжении соглашения о долгосрочном сотрудничестве между правительством Таджикистана и ОАО «Русский алюминий» («РусАл»), сообщила во вторник пресс-служба главы республики. Соглашение расторгается «в одностороннем порядке, в связи с невыполнением взятых на себя обязательств российской компанией», говорится в сообщении пресс-службы.

В соответствии с постановлением, министерствам экономического развития и торговли, энергетики и промышленности Таджикистана, совместно с соответствующими министерствами и ведомствами республики, поручено принять необходимые меры для реализации постановления в соответствии с нормативными правовыми актами, сказали в пресс-службе. «Министерству иностранных дел республики вменено в обязанность уведомить российскую сторону о данном постановлении», – говорится в сообщении.

Объединенная компания «Российский Алюминий» пока не получила уведомления о расторжении соглашения со стороны Таджикистана, сообщила директор департамента по связям с общественностью объединенной компании Вера Курочкина. При этом представитель компании добавила, что правительство РФ также пока еще не проинформировало компанию.

Ранее ОК «РусАл» заявляла, что вся деятельность «РусАла» как полноправного партнера, представляющего Россию в этом проекте, на протяжении трех лет велась в полном соответствии с закрепленными в соглашении договоренностями и при поддержке российского правительства.

Российский «РусАл» заключил с Душанбе соглашение о строительстве Рогунской ГЭС мощностью 3600 мвт. (годовая выработка – 13 млрд. квт.ч) еще в 2004г., однако ее строительство так и не было начато из-за технических разногласий между компанией и правительством Таджикистана по типу и высоте плотины, а следовательно и мощности будущей ГЭС. Стоимость работ по строительству Рогуна оценивается в 1,3 млрд.долл.

«РусАл» планировал также построить в Таджикистане еще один алюминиевый завод мощностью 200 тыс.т. алюминия в год и принять участие в приватизации уже имеющегося государственного алюминиевого предприятия, который производит около 410 тыс.т. алюминия в год. Однако в приватизации ему было отказано, а новый завод так и не начали строить из-за разногласий.

Еще в мае этого года объединенная компания «Российский алюминий» (ОК «РусАл»), образованная в марте путем слияния «РусАла», «Суала» и глиноземных активов Glencore, заявляла о готовности достроить Рогунскую ГЭС без привлечения государственного финансирования. Интерфакс, 4.9.2007г.

– Таджикистан приглашает казахстанских предпринимателей инвестировать в добычу и переработку драгоценных металлов. Об этом в рамках заседания межправительственной казахстанско-таджикстанской комиссии по экономическому сотрудничеству сказал сопредседатель комиссии – председатель Государственного комитета по инвестициям и управлению госимуществом РТ Шариф Рахимзода.

«У нас в горах есть золото, серебро и другие драгоценные металлы, пришло время их добычи, и мы предлагаем проекты по взаимному сотрудничеству», – отметил Ш.Рахимзода. «Предлагаем создание совместных предприятий, или казахстанские инвесторы могут иметь стопроцентное предприятие в Таджикистане», – предложил он.

По мнению Ш. Рахимзоды, перспективными направлениями для казахстанских инвестиций в Таджикистане являются гидроэнергетика и банковский сектор. «Ограничений практически никаких нет, и казахстанские банки могут открывать свои филиалы в Таджикистане и владеть 100% акций», – подчеркнул он.

Сопредседатель с казахстанской стороны – министр охраны окружающей среды РК Нурлан Искаков отметил, что «наблюдается очень большой интерес казахстанских бизнесменов к рынкам Таджикистана». «Это очень привлекательное государство, никаких препятствий для продвижения казахстанского капитала не имеется», – подчеркнул он.

Объем товарооборота между Казахстаном и Таджикистаном за I пол. 2007г. составил 139,8 млн.долл. Экспорт из Казахстана в Таджикистан достиг 125,7 млн. долл., импорт – 14 млн.долл. KZ-today, 27.8.2007г.

– Государственное унитарное предприятие «Таджикская алюминиевая компания» (Talco) накануне объявило о том, что ему удалось получить

разрешение суда Британских Виргинских Островов вручить иски против нескольких компаний Объединенной компании «Российский алюминий» (UC Rusal). Как сообщается в распространенном 8 авг. пресс-релизе Talco, таджикской компании дали добро на вручение исков юристам Rusal в Лондоне в отношении двух компаний Rusal, зарегистрированных в России. Таким образом, ей удалось избежать потенциально длительной отсрочки, в случае, если бы иски были вручены в России.

В документе отмечается, что основные претензии Talco сводятся к следующему: компания полагает, что Rusal был осведомлен о предполагаемых коррумпированных отношениях между экс-гендиректором таджикского алюминиевого завода А. Эрматовым и владельцем компании Ansol А. Назаровым, и использовал эти отношения в своих собственных интересах; Rusal и аффилированные с ним компании участвовали в мошеннических схемах в отношении Talco путем снабжения глинозема и другого сырья по завышенным ценам и покупки алюминия с применением излишних скидок.

Таджикская компания обращает внимание на не совсем точное освещение спора в СМИ, в частности того, что якобы иски Talco были возбуждены как «ответный удар» на иски Rusal против него самого же. В документе отмечается, что это не так, и российская компания знала о готовящихся исках за несколько недель до того, как возбудила свои о взыскании долгов с Talco. Эти долги Таджикский алюминиевый завод не признает, отмечая, что они были созданы искусственно для завата предприятия. При этом большая часть задолженности по искам Rusal дублирует задолженность Talco перед норвежской компанией Hydro Aluminium, которая уже погашена. Как сообщила пресс-секретарь «Таджикской алюминиевой компании» Саехат Кадырова.

«Talco довольно тем, что процессуальные препятствия преодолены, и иски уже вручены Rusal. Мы намерены отстаивать эти иски оперативно, и в открытом суде. Компании UC Rusal придется ответить за свои действия», — заключено в релизе. «Азия-Плюс», 9.8.2007г.

— «Объединенная компания «Российский алюминий» предъявила иски против ГУП «Таджикская алюминиевая компания» (Talco, ранее — Таджикский алюминиевый завод) на 312 млн.долл. Как сообщили в российской компании, ОК «РусАл» в начале июня подала вместе с Hamer иск против Talco в арбитражный суд при Торговой палате Цюриха с требованием выплаты компенсации в 256 млн.долл. за поставленное в 2003-04гг. Таджикскому алюминиевому заводу сырье, которое не было оплачено. В предъявленную сумму включены также проценты за неоплату, пояснили в компании.

Кроме того, Albaco, которая является дочкой ОК «РусАл», подала иск в арбитражный суд при Международной торговой палате против компании CDH Investments, которая также являлась поставщиком таджикского завода. Ей были поставлены «РусАлом» глинозем и гидраты, которые она не оплатила. Сумма этого иска составляет 56 млн.долл.

Talco этим летом обратился с просьбой в Высокий суд Лондона включить ОК «РусАл» в число со-

ответчиков по делу бывшего директора Talco Абдукодира Эрматова. Это означает, что все претензии по иску, которые были у Talco до объединения ОАО «Суал», ОАО «РусАл» и глиноземных активов Glencore, должна будет взять на себя «Объединенная компания «Российский Алюминий».

В Talco считают, что имеется створ между бизнесменом Авазом Назаровым, владеющим компанией Ansol, и «РусАлом», и требуют от российской компании 220 млн.долл. По мнению таджикской стороны, А.Эрматов заключал невыгодные для завода контракты с Ansol и Hamer (СП А.Назарова и «РусАла»). Помимо А.Назарова еще одним соответчиком по иску выступает предприниматель Александр Шушко, владеющий компанией Asnton Investments.

В 2003г. ОАО «Русский алюминий» («РусАл», входит в «Объединенную компанию «Российский алюминий») и Ansol, выступавшая тогда поставщиком глинозема на «ТадАз» по давальческим схемам, заключили партнерское соглашение. Однако спустя чуть более года Ansol обвинила «РусАл» в вытеснении компании из бизнеса путем заключения прямого соглашения с властями Таджикистана.

В 2005г. Ansol предъявила иск владельцу «РусАла» Олегу Дерипаске, обвинив его в вытеснении компании с Таджикского алюминиевого завода. Иск, по которому А.Назаров требовал компенсацию в 485 млн.долл., был подан в Высокий суд Лондона. Этой весной ОК «РусАл» и компания Ansol достигли соглашения о прекращении всех взаимных исков.

«Нас удивляет тот факт, что таджикский завод рассматривает возможность подачи иска против ОК «РусАл», — заявила тогда директор компании по связям с общественностью Вера Курочкина. — Несколько лет назад Таджикский алюминиевый завод инициировал ряд исков в адрес компании Ansol, однако ни в одном из этих исков «РусАл» не фигурировал». При этом она добавила, что «все судебные споры между «РусАлом» и Ansol недавно были разрешены, однако это урегулирование не имеет никакого отношения к таджикской компании, и мы не понимаем, каким образом оно может стать основанием для судебных претензий в адрес объединенной компании».

Лондонский суд отказал Talco в просьбе включить ОК «РусАл» в число соответчиков по иску против А.Эрматова и А.Назарова. Интерфакс, 29.6.2007г.

— Zijin Mining Group Co., одна из крупнейших в КНР золотодобывающих компаний, купила за 55,1 млн.долл. у британской Avocet Mining PLC месторождение золота в Таджикистане, говорится в сообщении Zijin Mining. В соответствии с соглашением, китайская компания покупает «дочку» Avocet, Commonwealth & British Minerals, владеющую 75% акций Заравшанского месторождения, в то время как правительство Таджикистана владеет 25%. Сделка должна получить одобрение соответствующих китайских ведомств-регуляторов.

Zijin Mining Group Co завершает сделку по приобретению у Avocet Mining PLC месторождения золота в Таджикистане, сообщил официальный представитель Zijin Mining. Заравшанское месторождение находится на северо-западе Таджикистана и является крупнейшим в стране. С мо-

мента запуска месторождения в 1996г. на нем было добыто 19,84 т. золота.

Zijin Mining в данное время ведет переговоры об участии в ряде других горнорудных зарубежных проектов, включая месторождение свинца и цинка (Тува) и никелево-медное месторождение на территории России, а также месторождения золота во Вьетнаме и Монголии. Интерфакс, 29.6.2007г.

— Государственное унитарное предприятие «Таджикская алюминиевая компания» («Талко»; до 3 апр. 2007г. — Таджикский алюминиевый завод «ТадАЗ») подала иск в Высокий суд правосудия Великобритании против Объединенной компании «Российский алюминий» на более чем 500 млн.долл.

По данным пресс-службы «Талко», компания РусАл и его дочерние компании подозреваются в мошенничестве в особо крупных размерах, совершенном против «ТадАЗа» в период между 1996 и 2004гг.и. В мае 2003г. ТадАЗ подал иск против девяти физических и юридических лиц, связанных с подозрениями в мошенничестве, включая бывшего директора завода Абдукадира Эрматова, таджикского бизнесмена Аваза Назарова и возглавляемой им компании Ansol Ltd. Компания утверждает, что раскрыты факты осуществления Назаровым незаконных выплат на сумму, исчисляемой млн.долл. Эрматову и его семье, которые, скорее всего, были произведены с целью содействия мошенничеству. «ТадАЗ» полагает, что высокопоставленные руководители РусАла, знали об этих взаимоотношениях и использовали этот факт в своих интересах. «ТадАЗ» выяснил, что РусАл и его дочерние компании поощряли действия направленные против интересов «ТадАЗа», участвуя в них через поставку глинозема и другого сырья по завышенным ценам и закупку алюминия с очень большими скидками. ИА Regnum, 4.6.2007г.

— Высокий суд Лондона может включить объединенную компанию «Российский алюминий» в число ответчиков по делу бывшего директора ГУП «Таджикская алюминиевая компания» (Talco, ранее — Таджикский алюминиевый завод) Абдукадира Эрматова. «Сейчас решается вопрос об участии представителя Talco в судебном заседании в Лондоне, которое состоится 19 июня, — сообщил источник в таджикской компании. — Мы будем требовать, чтобы лондонский суд включил «Русский Алюминий» («РусАл») в список ответчиков». Это означает, что все претензии по иску, которые были у Talco до объединения ОАО «Суал» (PTC: SUAL), ОАО «РусАл» и глиноземных активов Glencore, должна будет взять на себя «Объединенная компания «Российский Алюминий», сказал источник.

Как заявил собеседник «Интерфакса», «в Talco считают, что имеется сговор между бизнесменом Авазом Назаровым, владеющим компанией Ansol, и «РусАлом», и требуют от российской компании 220 млн.долл. По мнению таджикской стороны, А.Эрматов заключал невыгодные для завода контракты с Ansol и Hamer (СП А.Назарова и «РусАла»). Помимо А.Назарова еще одним ответчиком по иску выступает предприниматель Александр Шушко, владеющий компанией Asnton Investments.

В 2003г. ОАО «Русский алюминий» («РусАл», входит в «Объединенную компанию «Российский

алюминий») и Ansol, выступавшая тогда поставщиком глинозема на «ТадАЗ» по давальческим схемам, заключили партнерское соглашение. Однако спустя чуть более года Ansol обвинила «РусАл» в вытеснении компании из бизнеса путем заключения прямого соглашения с властями Таджикистана.

В 2005г. Ansol предъявила иск владельцу «РусАла» Олегу Дерипаске, обвинив его в вытеснении компании с Таджикистанского алюминиевого завода. Иск, по которому А.Назаров требовал компенсацию в 485 млн.долл., был подан в Высокий суд Лондона. Этой весной ОК «РусАл» и компания Ansol достигли соглашения о прекращении всех взаимных исков. «Нас удивляет тот факт, что таджикский завод рассматривает возможность подачи иска против ОК «РусАл», — заявила директор компании по связям с общественностью Вера Курочкина. — Нам известно, что несколько лет назад Таджикский алюминиевый завод инициировал ряд исков в адрес компании Ansol, однако ни в одном из этих исков «РусАл» не фигурировал». «Все судебные споры между «РусАлом» и Ansol недавно были разрешены, однако это урегулирование не имеет никакого отношения к таджикской компании, и мы не понимаем, каким образом оно может стать основанием для судебных претензий в адрес объединенной компании», — добавила она. Интерфакс, 1.6.2007г.

— ГУП «Таджикская алюминиевая компания» (Talco, ранее — Таджикский алюминиевый завод) планирует осуществить инвестиции в техническое переоснащение ряда портов Ирана для организации там приема-отгрузки алюминия сырьем и готовой продукции, сообщили в пресс-службе Talco. Инвестиции предполагается осуществлять из собственных средств с целью организации поставок продукции на мировой рынок по новому маршруту. Объем и сроки вложений пока не уточняются.

По словам собеседника агентства, договоренность о налаживании поставок через Иран была достигнута в ходе последнего визита президента Таджикистана Эмомали Рахмона в Иран, состоявшегося 7-9 мая. В состав делегации вошли руководители экономических ведомств и крупных компаний страны, включая топ-менеджмент ГУП «Таджикская алюминиевая компания». «В рамках устанавливаемого партнерства руководством Talco и иранской алюминиевой компанией Al-Mahdi было подписано соглашение о будущих поставках глинозема на «Таджикскую алюминиевую компанию», — отметил представитель компании. — В свою очередь, Talco, обладая солидными возможностями по производству обожженных анодов, планирует обеспечить этим сырьем иранские алюминиевые компании Al-Mahdi и Iran-Alumcom. Это позволит увеличить ежегодное производство обожженных анодов на Talco на 50%».

ГУП «Таджикская алюминиевая компания» — крупнейший производитель первичного алюминия в Центральной и Южной Азии. Проектная мощность завода — 520 тыс.т. в год. В 2006г. компания произвела 412 тыс.т. первичного алюминия, в этом году планируется увеличить производство на 3%. Интерфакс, 11.5.2007г.

— «Факты и комментарии» анализируют отчет о деятельности крупнейшего предприятия страны

ГУП «Таджикской Алюминиевой Компании» за первые три месяца 2007г. По данным газеты, производственный потенциал завода за I кв. 2007г. обеспечил выпуск алюминия-сырца на 100 971 т. и первичного алюминия на 100 420 т. Темп роста объемов производства к соответствующему периоду прошлого года составил 102,2% или заводом дополнительно получено 2 176 т. алюминия сырца и 2 120 т. первичного. При этом в I кв. 2007г. из-за снижения токовой нагрузки от достигнутых 179 кА до 157 кА (снижение на 12,3%) на заводе были отключены производственные мощности (электролизеры) 24 шт. (891 шт. вместо 915 шт.).

Всего в I кв. 2007г. заводом недополучено алюминия сырца 5 469 т. или товарной продукции на 15,2 млн.долл. Несмотря на вышеприведенные негативные факторы, ТадАЗ продолжает увеличивать объемы производства и улучшать качество выпускаемого металла. Освоение проектной мощности составило 96,4%. В рамках реализации «Программы по увеличению выпуска основных видов продукции производственно-технического назначения и товаров народного потребления на заводе» продолжается работа по переработке алюминия в изделия. I кв. 2007г. характерен интенсификацией переработки алюминия первичного в изделия. Так с учетом производства катанки и алюминиевого листа, было произведено 1 760,9 т. продукции. Кроме этого еще были произведены прочие алюминиевые изделия 145,4 тыс.шт. против 112,5 прошлого года. ИА Regnum, 27.4.2007г.

— Таджикистан в I кв. тек.г. увеличил добычу золота до 434,124 кг., что на 11,3% превышает показатель янв.-марта 2006г., сообщил министр энергетики и промышленности республики. «Добыча золота в янв.-марте 2007г. составила 434,124 кг. В соответствующем периоде пред.г. добыча составила 390,070 кг.», — сказали Шерали Гулов в ходе пресс-конференции.

Экспорт драгоценных и полудрагоценных металлов из Таджикистана в указанный период вырос на 65,1% до 7,7 млн.долл., что составляет 2,1% от общего объема экспорта республики, основную часть которого составляют алюминий (76,4%) и хлопковое волокно (9,4%). Цены на золото на торгах в понедельник несколько снизились — до 690,10/690,60 долл. за унцию — после роста до 11-месячного максимума в пятницу.

В Таджикистане работает три совместных предприятия по добыче золота. Самым крупным остается ООО Зеравшан, 75% акций которого принадлежат британской Avocet Mining Plc, 40% — правительству беднейшей республики Центральной Азии. Год назад Avocet объявила об увеличении уже имеющегося и предполагаемого ресурса своего месторождения в Джилау на 40% до 2,7 млн. унций содержащегося золота. Рейтер, 24.4.2007г.

— Добыча золота в Таджикистане в I кв. 2007г. составила 434 кг., что на 43 кг. (на 11%) больше, чем за аналогичный период пред.г., сообщил министр промышленности и энергетики страны Шерали Гулов на пресс-конференции в Душанбе. По его словам, в 2006г. объем добычи золота в Таджикистане составил 1775 кг. против 1200 кг. в 2005г. (рост на 48%).

В Таджикистане золото добывают таджикско-британское СП «Зеравшан», таджикско-канадское СП «Апрелевка», а также СП «Дарваз». На территории республики, по данным минпро-

мэнерго, разведано 28 месторождений золота, общие запасы которых составляют 400 т. Интерфакс, 24.4.2007г.

— В Таджикистане с начала 2007г. таджикскими золотодобывающими компаниями было добыто 434 кг. 124г. золота, что на 43 кг. больше чем за первый квартал прошлого года. Об этом журналистам сообщил министр энергетики и промышленности РТ Шерали Гулов. Как было отмечено на пресс-конференции, увеличение произошло за счет работы СП «Дарваз», который в I кв. прошлого года не работал, а за три месяца этого года произвел 36 кг. золота.

Руководство минэнерго и промышленности также проинформировало журналистов о том, что министерство подало необходимые документы в Высший экономический суд РТ против британской компании Gold&Mineral Excavation, с требованием вывести эту компанию из состава СП. По данным минпрома, предприятие стало совместным таджикско-британским в 1995г., а в 2000г. британская сторона самоустранилась и покинула страну, не выйдя из состава предприятия. ИА Regnum, 24.4.2007г.

— Таджикистан в марте тек.г. может сократить производство алюминия на треть до 20 тыс.т. из-за сокращения производства электроэнергии в республике, сообщил Рейтер во вторник источник близкий к руководству Таджикского алюминиевого завода (ТадАЗ).

«С начала текущей недели госкомпания Барки Точик (Энергия Таджикистана) сократила подачу электроэнергии на Таджикский алюминиевый завод на 3,5 млн. квтч. в сутки», — сообщил Рейтер пресс-секретарь компании Нозим Едгоров.

В Таджикистане сохраняется аномально холодная для этих широт погода, в связи с чем основные гидроэлектростанции производят электроэнергии меньше, чем обычно. Водохранилища ГЭС не наполняются водой, так как таяние снегов еще не началось, а накопленная в пред.г. вода уже была израсходована в зимний период. Производство электроэнергии в республике сократилось на треть до 30 млн. квтч. в сутки.

ТадАЗ, обеспечивающий 75% валютных поступлений в экономику беднейшей страны региона, в нормальном режиме потребляет до 20 млн. квтч. в сутки.

«Около четверти ванн (в которых происходит электролиз глинозема) уже переведено на режим минимального энергопотребления, то есть ванна будет «жить», но производить она ничего не будет», — отметил источник.

«Это значит, что в текущем месяце мы можем произвести на треть металла меньше, чем планировали — около 20 тыс.т.», — добавил он.

В 2007г. государственный ТадАЗ планирует увеличить производство алюминия до 418280 т. с 413800 т., произведенными годом ранее. В январе ТадАЗ произвел 35.720 т. металла.

В жилые дома столицы Таджикистана электроэнергия подается по 17 часов в сутки, а в небольших городах по 3-4 часа в сутки. В сельских районах республики электроэнергии нет вовсе.

Таджикистан, сообщает госэнергокомпания, пытается договориться с соседним Узбекистаном, с которым его связывают непростые политические взаимоотношения, об увеличении импорта электроэнергии, который пока не превышает 3-7 млн. квтч. в сутки. Рейтер, 13.3.2007г.

— Руководитель Агентства по ядерной и радиационной безопасности Академии наук Таджикистана академик Ульмас Мирсаидов в беседе с корреспондентом «Народной газеты» отметил, что в стране остается немало хвостохранилищ с отходами горнодобывающей промышленности. «Обеспечить их безвредность — важная задача, которой, в первую очередь, занималось наше агентство. В 2006г. была завершена паспортизация всех хвостохранилищ Согдийской обл., как главного их местонахождения. В ходе этих работ установлено, чт.е. перспективные для вторичной переработки ядерные отходы в хранилищах Гафуровского и Чкаловского районов. Эти отходы можно переработать с получением ценного продукта — закиси урана. Сотрудниками агентства установлено, что эти отходы являются слаборадиоактивными. Специалисты Агентства постоянно держат под контролем состав воды р.Сыр-дарья в пределах Согдийской обл. Сказать, что тут все в норме, нельзя: общая жесткость воды на 30-50% выше предельно допустимой концентрации. В воде — значительное количество хлоридов (соединения хлора с металлами) и сульфатов (соли серной кислоты). А содержание радиоактивных элементов не превышает санитарно — допустимых норм», — считает Мирсаидов. ИА Regnum, 13.3.2007г.

— Таджикская компания Tacom Gold вскоре начнет добывать золото на юге республики, пишет «Азия плюс». По данным источника в минэнергопром РТ, компания получила лицензии на разработку месторождений рассыпного золота «Сариоб» в Дангаринском районе и «Бандисариоб» в Тавильдаринском районе Хатлонской обл. в июле пред.г. «С тех пор были проведены работы разведывательного характера, и установлены объемы запасов золота в этих месторождениях, и уже в начале этого года компания начала завозить необходимую технику для начала работ по добыче», — отметил он.

Запасы золота в «Сариобе» составляют 1,5 т. золота, а «Бандисариоб» является более крупным. Его запасы превышают 5 т. и рассчитаны на 40 лет. «Компания Tacom Gold не намерена строить на месторождениях перерабатывающие фабрики, так как для этого потребуются время и большие затраты, — отметил источник. — В этой связи компания решила приобрести передвижные заводы, которые являются наиболее удобными в эксплуатации, а их мощность составляет 500 тыс.куб. промывки песка». Согласно разработанному компанией проекту, в этом году Tacom Gold направит 5 млн.долл. на приобретение необходимого оборудования для начала работ. Как сообщил «АП» гендиректор Tacom Gold Аббос Раджабов, созвучное название золотодобывающей компании с мобильным оператором Таджикистана ООО Tacom (торговая марка Beeline) объясняется тем, что их компания была основана в мае 2006г. как дочерняя структура ООО Tacom — мобильного оператора, 60% которого в дек. 2005г. было выкуплено российским «ВымпелКомом», работающим под торговой маркой Билайн. «В сентябре же пред.г., когда бренд Билайн официально был внедрен в Таджикистане, наша компания отделилась от Tacom и начала работать самостоятельно, — отметил он. — На сегодня никакого отношения к сотовому оператору мы не имеем».

Tacom Gold является совместным предприятием, но отказался называть вторую сторону, ссыла-

ясь на конфиденциальность информации. Газета также сообщает, что по данным Минэнергопрома, в пред.г. в Таджикистане было произведено 1 тыс. 730 кг. золота, что на 530 кг. больше показателя 2005г. Пиком добычи золота в Таджикистане оказался 1998г., когда было произведено 3 т. драгоценного металла. ИА Regnum, 22.2.2007г.

— Таджикистан намерен увеличить в 2007г. производство первичного алюминия на 10-15%, сообщает «Бизнес и политика» со ссылкой на министра экономического развития и торговли РТ Гуломджона Бобоева. По его словам, в 2006г. Таджикский алюминиевый завод (ТадАЗ) достиг одного из самых результативных за последние несколько лет показателей, произведя 414 тыс.т. первичного алюминия. В 2007г. ТадАЗ намерен довести производство алюминия до 450 тыс.т. «В ближайшее время мы намерены достичь проектной мощности этого завода, модернизировав цеха и обновив оборудование, — сказал министр. — Планируется наладить производство готовой продукции». Он также отметил, что глинозем в Таджикистан поступает от трех трейдеров. Касаясь достигнутых договоренностей между ТадАЗом и норвежской компанией Hydro aluminium, Г. Бобоев подчеркнул, что это проблема двух хозяйствующих субъектов, которая возникла у предыдущего руководства таджикского предприятия. Он добавил, что достигнутые договоренности устраивает обе стороны. По данным МЭРТ, 75% экспорта Таджикистана, который в 2006г. составил 1 млрд. 399 млн.долл., приходится на алюминий, а 22,4% импорта, который в пред.г. достиг 1 млрд. 722,6 млн.долл., приходится на глинозем. ИА Regnum, 7.2.2007г.

— Российская компания «Регион Инвест» находится в ожидании получения лицензии на освоение Майхуринского месторождения вольфрама в Таджикистане, пишет «Вечерний Душанбе». Как сказал источник в минэнергопром РТ, выдача лицензии данной компании обсуждается правительством республики, и, возможно, уже в феврале компания ее получит и начнет работы. Источник напомнил, что ООО «Регион Инвест» в нояб. пред.г. на тендерных торгах купила «Такобский ГОК» за 320 тыс. сомони (93 тыс.долл.), расположенный в Варзобском районе. По его словам, именно этот комбинат займется разработкой Майхуринского месторождения. «Ранее комбинат специализировался по выпуску плавикошпатового концентрата (флотационный), используемый на металлургических комбинатах и в алюминиевой промышленности, — пояснил источник. — Учитывая, что запасы флюорита были исчерпаны в начале 90гг. и был потерян рынок сбыта, руководство комбината и стало рассматривать вариант освоения месторождения вольфрама и приступило к изучению возможности непрофильного использования мощностей ГОКа». Как отметили в Минэнергопроме, разработка данного месторождения для Такобского ГОКа является гарантией для дальнейшего существования, так как добыча вольфрама на этом месторождении предположительно должна составить 100 тыс.т. в год, а разработка месторождения рассчитана на 60 лет. ИА Regnum, 7.2.2007г.

— Соглашение о сотрудничестве между Таджикским алюминиевым заводом (ТадАЗ) и норвежской компанией Hydro Aluminium подписано в

среду в Душанбе. Об этом после встречи с президентом РТ Эмомали Рахмоновым журналистам сообщил старший вице-президент компании Hydro Aluminium Саймон Сторезунд. Он подчеркнул, что подписанием соглашения поставлена точка в споре по решению Лондонского арбитражного суда о поставках глинозема. «В соответствии с соглашением на предстоящие 4г. ТадаЗ будет поставлять ежегодно от 120 тыс. до 200 тыс.т. первичного алюминия, а Hydro Aluminium – по 150 тыс.т. глинозема, – отметил С. Сторезунд. – Кроме того, наша компания предоставит ТадаЗу техническую помощь в повышении эффективности производства, активизирует сотрудничество в области безопасности производства, охраны здоровья и природы».

Компания Hydro Aluminium и ТадаЗ становятся партнерами в производстве алюминия. При этом руководитель Hydro подчеркнул важность прозрачности во всей деятельности, назвав ее одним из определяющих факторов поддержки Всемирным банком и Европейским банком реконструкции и развития. Остановившись на характеристике компании, он подчеркнул, что она является крупнейшей в Норвегии. «Два дня тому назад мы подписали соглашение об объединении с компанией STAT-Oil, – продолжил С. Сторезунд. – Достигнув слияния активов обеих компаний в нефтегазодобыче, Hydro Aluminium становится чисто алюминиевой и гидроэнергетической компанией». Это, по его словам, предоставляет новые возможности в сотрудничестве с РТ в алюминиевом производстве и гидроэнергетике, в частности, осуществлять новые проекты.

Остановившись на возможностях сотрудничества с РТ в гидроэнергетике, старший вице-президент норвежской компании напомнил, что в РТ имеется несколько огромных потенциальных проектов. «В течение ближайших месяцев начнем проводить первоначальные исследования для определения потенциала сотрудничества в этой отрасли, что поможет связать нашу компанию и компании РТ, – подчеркнул он. – Это наша долгосрочная стратегия». По словам С. Сторезунда норвежскими специалистами предварительно изучался проект Рогунской ГЭС, но «в подробности пока не вдавались». «Сотрудничество в гидроэнергетике позволит нам построить здесь новый алюминиевый завод, – заявил он. – Но пока мы на начальной стадии остаемся заказчиками ТадаЗа». Отвечая на вопрос о сущности возникших разногласий, С. Сторезунд отметил, что проблемы возникли из-за внезапного прекращения поставок алюминия по контракту от 2003г.

Глава представительства Всемирного банка (ВБ) Джавдет Денизэр, участвующим на пресс-конференции, сообщил журналистам, что ВБ может поддерживать ТадаЗ. «Сегодняшнее соглашение позволит обеспечить финансирование Рогуна, Сангтуды и других важных объектов, – сказал он. – Риск снимается». По словам гендиректора ТадаЗа Садриддина Шарипова, после сегодняшнего подписания норвежская компания Hydro Aluminium становится одним из основных стратегических партнеров ТадаЗа. «Азия-Плюс», 21.12.2006г.

– Французская инженерно-строительная корпорация Sofremines заинтересовалась освоением Майхуринского месторождения вольфрама в Таджикистане. Как сообщили в министерстве промыш-

ленности страны, накануне состоялась встреча представителей Sofremines с руководством министерства, в ходе которой стороны обсудили перспективы сотрудничества в горнорудной промышленности.

Французскую корпорацию заинтересовало месторождение вольфрама, которое находится в Варзобском районе, на южных склонах Гиссарского хребта. Французские специалисты осмотрели данное месторождение и ознакомились с его инфраструктурой. В дальнейшем они намерены составить бизнес план для привлечения французских инвесторов.

Инвестиционный проект по освоению данного месторождения был разработан таджикскими промышленниками. На реализацию проекта необходимо 10 млн.долл. По данным минпрома, освоение месторождения вольфрама началось в 1959г. и продолжалось до 1966г. В связи с тем, что прогнозируемые запасы сырья тогда были отработаны, месторождение было законсервировано. Дополнительная разведка месторождения показала, что запасы сырья на данном месторождении рассчитаны на 60 лет и составляют 1,9 млн.т. руды. Кроме основного элемента вольфрама, месторождение содержит олово, цинк, медь, серебро, кадмий, висмут, индий, селен и теллур. Меморандум о сотрудничестве по реализации проектов по поддержке и развитию горнорудного сектора Таджикистана был подписан минпромом и корпорацией Sofremines в пред.г. «Азия-Плюс», 21.11.2006г.

– Российская горно-металлургическая компания «Норильский никель» намерена наладить работу на месторождении серебра «Большой Кони Мансур» в Согдийской обл. Таджикистана. Как сообщили в министерстве финансов Таджикистана, «Норильский никель» выступил с просьбой к таджикскому правительству о создании в северном регионе страны свободной экономической зоны. «Эта компания намерена разрабатывать месторождение самостоятельно: ее представители уже ознакомились с месторождением и готовы инвестировать не малые средства», – продолжил источник, не исключив однако, что стороны придут к согласию по поводу создания совместного предприятия по добыче цветных металлов.

Компания уже предложила таджикской стороне свой вариант соглашения, который был разослан всем заинтересованным министерствам и ведомствам Таджикистана, и которые к концу ноября должны представить свои предложения по этому вопросу. «Просьба о создании свободной экономической зоны выдвинута не проста: получив разрешение на свободную экономическую зону, согласно таджикскому законодательству, инвестор освобождается от всех видов налогов», – отметили в минфине. Сегодня в задачу ключевых министерств страны входит пересмотр всех вопросов, включенных в соглашение, в том числе, и о размере части доходов от разработки «Большого Кони Мансура», которую будет получать Таджикистан.

Месторождение является уникальным по своим запасам серебра – 50 тыс.т., и занимает четвертое место в мире. Геологоразведочные работы были проведены здесь еще во времена СССР, по итогам которых было дано заключение о том, что для разработки месторождения потребуется 2 млрд.долл. Для ведения работ необходимо будет

переселять жителей поселка «Адрасман», расположенного на самом месторождении. По словам специалистов, несмотря на то, что в одной тонне руды содержится предположительно 40-50 гр. серебра, все же интерес к этому месторождению проявляли многие инвесторы из Казахстана, России и дальнего зарубежья. Известны также «Малый» и «Восточный Кони Мансур», где разработка ведется казахстанскими инвесторами.

ОАО «Горно-металлургическая компания «Норильский никель» имеющая несколько дочерних предприятий – крупнейший в мире производитель палладия и никеля, один из ведущих производителей платины, а также один из 10 крупнейших производителей меди. Помимо этого, компания добывает множество других металлов, таких как кобальт, радий, серебро, золото, теллур, селен, иридий, рутений. Предприятия группы занимаются поиском, разведкой, добычей, обогащением и металлургической переработкой полезных ископаемых, производством, маркетингом и реализацией цветных и драгоценных металлов. «Азия-Плюс», 20.11.2006г.

– Китайская компания по экспорту и импорту новых технологий получила лицензию на разработку месторождений Алтынтюпканского рудоуправления. Как сообщили в министерстве промышленности страны, начиная с 2000г. и до последнего дня, данное предприятие было законсервировано. Возобновлением добычи руды, содержащей свинец и цинк, на данном месторождении интересовались ранее американские и российские инвесторы, однако из-за того, что рудоуправление занималась только добычей руды, которая являлась конечной продукцией, а не также ее переработкой, для партнеров данная методика работы была не очень выгодна.

«Весной этого года китайские специалисты были ознакомлены с инфраструктурой и состоянием рудника, и, несмотря на плачевное состояние Алтынтюпкана, все же решили вложить средства на его разработку, – сказал собеседник агентства. – На сегодня китайской компании выданы лицензии пока на разработку только двух месторождений – Пойбулок и Алтынтюпкан. Работы здесь начнутся в следующем году, т.к. на первоначальном этапе необходимо восстановить горно-шахтное оборудование, на что потребуется около шести месяцев. Со временем Китай намерен привлечь 30 млн.долл. на полное восстановление рудника и на поэтапное строительство обогатительной фабрики по выпуску цинка и свинца, а также извлечению попутных элементов в виде золота и серебра». По словам источника, первоначально мощность фабрики будет составлять 250 тыс.т. руды в год, а в дальнейшем возможно увеличение ее мощности до 500-700 тыс., и даже – до 1 млн.т. «До запуска же в эксплуатацию фабрики добываемая в Алтынтюпкане руда будет перерабатываться в Китае», – сообщили в минпроме.

Алтынтюпканское рудоуправление создано на базе полиметаллических месторождений рудного поля, расположенного в отрогах Кураминского хребта на территории Согдийской обл. Республики Таджикистан в 110 км. от Худжанда, вблизи границы с Республикой Узбекистан. Эксплуатация месторождения ведется с 1954г. До 2000г. предприятие было передано на условиях концессии Узбекистану и та руда, которая добывалась на

данном месторождении, перерабатывалась на Алмалыкском ГОК. В связи с падением в то время цены на выпускаемую продукцию (цинк и свинец) во всем мире, Узбекистан отказался от дальнейшей разработки данного месторождения, и передал его обратно Таджикистану. По данным минпрома, на сегодняшний день в республике существует семь горнорудных предприятия – СП «Зарафшон», «Дарвоз», «Апрелевка», «Анзоб», Такобский и Адрасманский ГОК и Алтынтюпканское рудоуправление. «Азия-Плюс», 13.11.2006г.

– Крупнейшая ювелирная компания России «Алмаз Холдинг» создаст в Таджикистане совместное предприятие по производству ювелирных изделий «Алмаз Азия». Об этом стало известно в министерстве промышленности РТ. По данным источника, компания юридически оформлена в республике и, возможно, уже в следующем году СП заработает. «Возможно, возведение нового ювелирного предприятия начнется уже в этом году, – отметил источник. – Планируется, что на первом этаже здания будет располагаться ювелирный магазин, а продукция будет выпускаться из местного сырья». Источник добавил, что предприятие создается совместно между российской компанией и частным лицом, гражданином Таджикистана.

Пока устав компании и средства, которые стороны намерены привлечь в строительство, не известны. Это первое частное предприятие в Таджикистане по производству ювелирных изделий, которые будут изготавливаться по передовой технологии. Сегодня в стране существуют мелкие частные компании, производящие золотые украшения, но, в основном, производство здесь налажено вручную, без использования передовой технологии. По данным минпрома, годовая добыча золота в стране составляет 2,1 т. Исключением оказался 199г., когда объем добытого в Таджикистане золота составил 3,1 т. Крупнейшим предприятием по добыче золота считается таджикско-канадское СП «Зерафшан», затем идут таджикско-британское СП «Апрелевка» и СП «Дарваз». На территории республики известно 28 месторождений золота, общий объем которых составляет 400 т.

Впервые «Алмаз-Холдинг» заявил о себе на российском ювелирном рынке в 1993г., как небольшое предприятие по оптовой продаже ювелирных изделий. «Алмаз-Холдинг» находится в первых рядах среди российских производителей ювелирных изделий. Ассортимент изделий насчитывает 10 тыс. видов и обновляется ежегодно на треть. Компания работает со всеми видами драгоценных металлов – платина, золото всех проб, серебро. Предприятия «Алмаз-Холдинг» оснащаются оборудованием, технологиями знаменитых мировых производителей. «Азия-Плюс», 1.11.2006г.

Таиланд

МЕТАЛЛУРГИЯ, ГОРНОДОБЫЧА

– Внешняя торговля Таиланда черными металлами и сырьем для их производства. Внешняя торговля железной рудой в Таиланде в 2006г. и I кв. 2007г. не осуществлялась. По данным лондонского бюро Iron & Steel Statistical Bureau (ISSB), экспорт лома черных металлов из страны в 2006г. равнялся 245 тыс.т., а его импорт – 1373 тыс.т. В I кв. 2007г. вывоз лома увеличился по сравнению с

тем же периодом 2006г. на 30,6% — до 64 тыс.т., а его ввоз — на 37,3% — до 412 тыс.т.

Экспорт стальной продукции из Таиланда в 2006г. составил 2151 тыс.т., а импорт — 10615 тыс.т. В янв.-марте 2007г. вывоз из страны данных товаров вырос по сравнению с теми же месяцами 2006г. на 71% — до 648 тыс.т., а их ввоз — на 14% — до 2869 тыс.т. При этом резко увеличился экспорт продуктов из углеродистой стали (на 94%), а из нержавеющей стали снизился на 23%.

Экспорт стального листа с покрытием повысился в I кв. 2007г. на 42% (до 61 тыс.т.), а рулонной стали горячекатаной вырос с 24 тыс. до 226 тыс.т.

Импорт продуктов из углеродистой стали в указанный период вырос на 15% (до 2612 тыс.т.), из нержавеющей стали — на 2% (до 93 тыс.т.) и из электротехнической стали — на 53% (до 26 тыс.т.). Ввоз стального листа с покрытием увеличился на 14% — до 326 тыс.т., а рулонной стали горячекатаной — на 40% — до 662 тыс.т. БИКИ, 4.8.2007г.

Тайвань

МЕТАЛЛУРГИЯ, ГОРНОДОБЫЧА

— После того, как правительство Тайваня решило взимать минимальный альтернативный налог в 10% с дохода корпораций, компания Corning пригрозила переместить планируемый стеклянный завод из Тайваня в Южную Корею.

Компания заявила, что если правительство не обеспечит льготы после введения минимального альтернативного налога, она построит завод в Южной Корее.

Представители Американской торгово-промышленной палаты обсудят этот вопрос с премьер-министром в ближайшие несколько дней. Ранее в этом месяце министерство финансов Тайваня согласовало план введения минимального альтернативного налога для корпораций и состоятельных граждан.

Несколько дней назад чиновник кабинет министров заявил, что администрация предпочитает ввести 10% минимальный альтернативный налог с прибыли корпораций сразу, а не растягивая этапы на три года.

Министерство финансов ранее отметило, что некоторые налоговые льготы сохранят силу, хотя это, вероятно, противоречит проекту закона. С офшорного дохода минимальный альтернативный налог взиматься не будет.

По словам министра финансов Линя Чуаня 10% минимальный корпоративный налог позволит получить дополнительную прибыль в размере NT10 млрд.долл. (US320,7 млн.долл.). Он также подчеркнул, что эта ставка намного ниже, чем в конкурирующих государствах региона, кроме того, налог будут платить всего лишь несколько сотен компаний. Offshore.SU, 30.8.2005г.

Туркмения

МЕТАЛЛУРГИЯ, ГОРНОДОБЫЧА

— Российское ЗАО «Самарская кабельная компания» (входит в группу компаний «СОК») поставит в Туркмению кабельную продукцию на 1 млн. 430 тыс.долл., сообщили в пресс-службе главы Туркмении.

Кабели предназначены для реализации в стране программы развития периферийной системы

телефонной связи. Самарское предприятие было признано победителем соответствующего международного тендера.

«Поставки продукции будут осуществлены в целях удовлетворения потребностей народного хозяйства и населения Туркмении в высококачественной телефонной связи», — отметил собеседник агентства.

Президент Туркмении Гурбангулы Бердымухаммедов подписал специальное постановление, разрешив республиканскому министерству связи заключить контракт с ЗАО. Документ опубликован в среду в местных СМИ.

ЗАО «Самарская кабельная компания» специализируется на производстве силовых кабелей, в основном для автокомпонентов. ГК «СОК» владеет 48% акций компании. Интерфакс, 5.9.2007г.

Турция

Горнодобыча

Турция имеет богатые залежи полезных ископаемых, а по некоторым отдельным их видам — занимает лидирующее положение в мире. В стране имеется 4400 месторождений минералов. В основном добываемые полезные ископаемые используются в качестве сырья для национальной промышленности, однако некоторые виды минералов представляют значительные статьи экспортных доходов Турции.

Ведется добыча 53 видов полезных ископаемых. 85% работающих в отрасли предприятий относятся к госсектору, 15% — частные компании. Наиболее крупными госпредприятиями здесь являются Eti Holding, ТКІ («Турецкая угледобывающая компания»), КВІ («Черноморская компания по добыче медной руды»), TDCI («Турецкие металлургические заводы»), Cinkur, Tekel, ТРАО. Госпредприятия преобладают в сфере добычи ископаемого топлива и железной руды, а частные — в сфере добычи промышленных минералов. С 2003г. идет процесс приватизации большинства из перечисленных выше компаний. На очереди (в 2007г.) — ТКІ и ТРАО.

В Турции сосредоточено около двух третей мировых запасов бора. Разведанные запасы данного минерала в Турции составляют 870 млн.т. Крупнейшее месторождение бора находится в районе г.Эскишехир. Колеманитовая руда добывается в районах г.г.Кютахья, Балыкесир, Бурса. Наряду с чистым бором Турция экспортирует химические вещества на основе данного минерала.

Значительное место в турецкой горнодобыче занимает хромовая руда. Ее разведанные запасы в Турции составляют 25 млн.т., 6% мировых запасов. Основные месторождения расположены в районах г.г.Элязыг, Эрзинджан, Мугла, Эскишехир, Адана, Бурса, Кайсери.

В Турции находится 40% мировых запасов мрамора. Общий объем разведанных, прогнозных и возможных запасов мрамора в Турции составляет 5 млрд.куб.м. Турецкий мрамор, не уступающий по качественным характеристикам минералам, добываемых в других месторождениях, насчитывает 100 разновидностей, оттенки которых меняются от ярко-белого и светло-серого до черного. Основные месторождения мрамора сосредоточены в районах г.г.Афьон, Биледжик, Бурдур, Денизли, Мугла, Элязыг, Балыкесир, Эскишехир. Ежегодное про-

изводство мраморных блоков в Турции составляет 1,4 млн.т., мраморной плиты – 15 млн.кв.м.

К другим минералам, добыча которых в Турции носит промышленные масштабы, относятся: магнетит, барит, пемза, бентонит, каолин, огнеупорная и керамическая глина, медь, свинец, цинк, сера, диатомит, полевой шпат, глинозем, соль, кальцит, перлит, корунд, целестин, цеолит.

Металлургия-2006

Чермет. В 2006г. общий объем производства стали в Турции составил 22 млн.т., увеличившись на 9,2%. В 2006г. Турция сохраняла 11 место по производству стали в мире, впереди Франции. Ее доля в мировом производстве составила 1,9%. На 46 предприятиях отрасли занято 28 тыс.чел. Общий оборот продаж внутри страны превысил в 2006г. 8,5 млрд.долл.

Продукция черной металлургии является одной из важнейших статей экспортных доходов: в 2006г. объем ее экспорта составил 17 млн.т. или 8,7 млрд.долл. против 7,6 млрд. в 2005г. В его структуре преобладают круглые прутки, профили, трубы небольших диаметров, сортовой прокат.

Среди стран, импортирующих турецкую сталь, лидируют страны ЕС (31%, крупнейшие импортеры – Италия, Великобритания, Греция), США (8%), страны ближневосточного (22%) и дальневосточного (15%) регионов.

Значительное место в турецкой черной металлургии занимает литая и ковванная продукция. Общая мощность данного сектора составляет 1,5 млн.т. в год. Высокий уровень технологического оснащения сталелитейных предприятий и кузниц Турции позволяет производить все виды продукции из легированной и нелегированной стали. Выросла конкурентоспособность турецкой продукции на европейских рынках. Европейский Союз импортирует 70% всей литой и ковванной продукции, поставляемой Турцией на экспорт. Значительный экспортный потенциал имеет производство сварных и бесшовных стальных труб.

Импорт отрасли в 2006г. составил 18,2 млн.т. или 11,3 млрд.долл. (рост на 6,9%). Основные статьи – плоский прокат, легированная и нержавеющей сталь, лом, заготовка и длинный прокат. Основные рынки импорта – СНГ, ЕС. Доля России в 2006г. достигла в импорте отрасли 29% (3 млрд.долл.).

Среди проблем турецкой черной металлургии наиболее остро стоит вопрос о преодолении дисбаланса между производством плоского и сортового проката. Общая мощность турецкой промышленности по производству сортового проката составляет 17 млн.т. в год, потребление на внутреннем рынке – 6 млн.т. Последние мировые тенденции ведут к объективному снижению экспорта Турции, что способствует сокращению внутреннего показателя использования производственных мощностей. В производстве плоского проката наблюдается обратная картина: при ежегодном внутреннем спросе на листовую прокат 7 млн.т., национальная промышленность производит 3,2 млн.т.

Одна из наиболее острых проблем отрасли – нехватка внутренних ресурсов на проведение комплексной модернизации крупнейших металлургических заводов страны: Эрегли, Искендерун, Ичдаш, Чолакоглу, Эге Челик, Хабаш, построенных в 70гг., и отсутствие гарантий правительства (Казначейства) на

оплату внешних кредитов. Вследствие этого модернизация осуществляется в небольших объемах.

Алюминиевая промышленность. В секторе занято 400 компаний, в т.ч. 1 приватизированная в 2005г. – «Эти-Алюминий» (Сейдишехир). Общая установленная мощность отрасли – 400 тыс.т. готовой продукции, в т.ч. 150 тыс.т. профиля, 130 тыс.т. плоского проката, включая фольгу, 60 тыс.т. литья и 60 тыс.т. провода.

Производство составило в 2006г. 360 тыс.т., экспорт – 180 тыс.т. (1,28 млрд.долл., рост на 12%), импорт – 240 тыс.т. первичного алюминия, 30 тыс.т. заготовки и 40 тыс.т. лома (всего на 1,22 млрд.долл., рост 8 %).

Основные статьи экспорта – прутки и профили (110 млн.долл.), плоский прокат (90 млн.), строительные и отделочные аксессуары (45 млн.), фольга (37 млн.долл.).

Завод в Сейдишехире выпускает 64 тыс.т. литой продукции в год и 24-26 тыс.т. листа, профилей и фольги. Производство глинозема снизилось со 160 тыс.т. до 90 тыс.т. в 2006г. в связи с изношенностью оборудования и подготовкой к реконструкции.

Металлургия-2005

В 2005г. общий объем производства стали в Турции составил 22 млн.т., увеличившись на 9,2%. В 2005г. Турция заняла 11 место по производству стали в мире, обойдя Францию. Ее доля в мировом производстве составила 1,9%. На 46 предприятиях отрасли занято 28 тыс.чел. Общий оборот продаж внутри страны превысил в 2005г. 8 млрд. долл.

Продукция черной металлургии является одной из важнейших статей экспортных доходов: в 2005г. объем ее экспорта составил 16 млн.т. или 7659 млн.долл. В его структуре преобладают круглые прутки, профили, трубы небольших диаметров, сортовой прокат.

Среди стран, импортирующих турецкую сталь, лидируют страны ЕС (31%, крупнейшие импортеры – Италия, Великобритания, Греция), США (8%), страны Ближневосточного (22%) и Дальневосточного (15%) регионов.

Значительное место в турецкой черной металлургии занимает литая и ковванная продукция. Общая мощность данного сектора составляет 1,5 млн.т. в год. Высокий уровень технологического оснащения сталелитейных предприятий и кузниц Турции позволяет производить все виды продукции из легированной и нелегированной стали. В последние годы значительно выросла конкурентоспособность турецкой продукции на европейских рынках, где на нее имеется стабильно высокий спрос. Европейский Союз импортирует 67% всей литой и ковванной продукции, поставляемой Турцией на экспорт. Значительный экспортный потенциал имеет производство сварных и бесшовных стальных труб.

Импорт отрасли в 2005г. составил 18 млн.т. или 10,5 млрд. долл. (+19%). Основные статьи – плоский прокат, легированная и нержавеющей сталь, лом, заготовка и длинный прокат. Основные рынки импорта – СНГ, ЕС. Доля России в 2005г. достигла в импорте отрасли 28,5% (3 млрд. долл.).

Среди проблем турецкой черной металлургии наиболее остро стоит вопрос о преодолении дисбаланса между производством плоского и сортового проката. Общая мощность турецкой промыш-

шленности по производству сортового проката составляет 17 млн.т. в год, потребление на внутреннем рынке – 6 млн.т. Последние мировые тенденции ведут к объективному снижению экспорта Турции, что способствует сокращению внутреннего показателя использования производственных мощностей. В производстве плоского проката наблюдается обратная картина: при ежегодном внутреннем спросе на листовую прокат на уровне 7 млн.т., национальная промышленность производит 3,2 млн.т. Таким образом, Турция вынуждена импортировать более 50% необходимого для национальной промышленности листового проката.

Одна из наиболее острых проблем отрасли – нехватка внутренних ресурсов на проведение комплексной модернизации крупнейших метзаводов страны: Эрегли, Ис-кендерун, Ичдаш, Чолакоглу, Эге Челик, Хабаш, построенных в 70-80гг., и отсутствие гарантий правительства (Казначейства) на оплату внешних кредитов. Вследствие этого модернизация осуществляется постепенно, в небольших объемах и по самым насущным направлениям.

Алюминиевая промышленность. В секторе занято 400 компаний, в т.ч. 1 приватизированная в середине года – «Эти-Алюминий» (Сейдишехир). Общая установленная мощность отрасли – 400 тыс.т. готовой продукции, в т.ч. 150 тыс.т. профиля, 130 тыс.т. плоского проката, включая фольгу, 60 тыс.т. литья и 60 тыс.т. провода.

Производство составило в 2005г. 350 тыс.т., экспорт 180 тыс.т. (780 млн.долл., +21%), импорт – 240 тыс.т. первичного алюминия, 30 тыс.т. заготовки и 40 тыс.т. лома (всего на 1,22 млрд. долл., +28%).

Основные статьи экспорта – прутки и профили (110 млн.долл.), плоский прокат (90 млн.долл.), строительные и отделочные аксессуары (45 млн.долл.), фольга (37 млн.долл.).

Завод в Сейдишехире выпускает в последние годы 63-64 тыс.т. литейной продукции в год и 24-26 тыс.т. листа, профилей и фольги. Производство глинозема снизилось со 160 тыс.т. в 2004г. до 97 тыс.т. в 2005г. в связи с изношенностью оборудования и подготовкой к реконструкции.

Чермет

В 2006г. выплавка стали турецкой компанией Erdemir на заводах полного металлургического цикла в г.Эрегли и Искендерун составила 5,4 млн.т. против 5,15 млн. в 2005г. Предприятие в г.Эрегли – единственный продуцент листового проката в Турции (в 2006г. – 3,9 млн.т.). На комбинате в г.Искендерун, построенном в начале 70гг., производство стальной заготовки составляет 2,5 млн. т/год, катанки – 2,5 млн.

В фев. 2006г. Оуак установила контроль над деятельностью Erdemir. На комбинате в г.Эрегли Оуак планирует расширить производство листового проката для удовлетворения растущих потребностей в нем. Потребление листового проката в Турции превышает, по оценке, 8 млн. т/год, а его производство составляет 4 млн.т.

Прогноз производства черных металлов компанией Erdemir	
2006г.	2008г.
(млн.т.)	

г.Эрегли	
Чугун.....	2,8.....3,45
Сталь.....	3,2.....3,4
МНЛЗ.....	3,3.....3,3

Прокат	
Листовой.....	3,9.....5,3
Сортовой.....	-.....-
г.Искендерун	
Чугун.....	2,45.....5,6
Сталь.....	2,2.....5,25
МНЛЗ.....	2,5.....7,5
Прокат	
Листовой.....	-.....3,5
Сортовой.....	2,5.....2,5

Программа развития производства на комбинате в г.Искендерун предусматривает инвестиции 2,5 млрд.долл. в расширение мощностей по выплавке стали с 5,4 млн. т/год до 8,6 млн. в 2008г. Из общей суммы инвестиций большая часть – 2 млрд.долл. – будет направлена на создание на комбинате производства листового проката. К середине 2008г., как ожидают, производство слябов на этом предприятии составит 3,5 млн. т/год и горячекатаной рулонной стали – 3,5 млн. т/год. На данном комбинате к июню 2007г. планируется установить две новые коксовые батареи, доведя их общее число до шести.

Инвестиции в расширение мощностей и модернизацию производства на заводе в г.Эрегли составят 500 млн.долл. В начале 2007г. суммарные мощности по производству горячекатаной рулонной стали и толстого листа в г.Эрегли достигнут 5,3 млн. т/год против 4 млн. в 2006г.

К фев. 2008г. намечено ввести в действие новый цех агломерации железной руды и увеличить мощности по производству агломерата до 5,5 млн. т/год с 2,5 млн. Предусматривается строительство доменной печи № 4, что позволит расширить мощности по выплавке чугуна с 2,45 млн. до 5,6 млн. т/год. Планируется заменить действующий кислородный конвертер VOF на конвертер большей емкости. В результате мощности по выплавке кислородно-конвертерной стали будут расширены с 2,2 млн. до 5,25 млн. т/год.

Намечено установить две новые МНЛЗ (по отливке слябов) общей мощностью 5 млн. т/год. Одна из них начала действовать в нояб. 2006г., вторую планируется ввести в действие в мае – июне 2007г., к фев. 2008г. – стан горячей прокатки листа мощностью 3,5 млн. т/год.

На комбинате в г.Эрегли, действующем с 1965г., ранее осуществлялась модернизация производства. В авг. 2006г. там стал действовать стан по прокатке толстого листа мощностью 500 тыс. т/год. К июню 2007г. будет построена новая доменная печь и мощности увеличатся на 300 тыс. т/год.

Мощности по производству стальных полуфабрикатов на комбинате в г.Искендерун составят 7,5 млн. т/год. Часть производимых слябов будет отгружаться на комбинат в г.Эрегли, что уменьшит зависимость от импорта слябов из России и с Украины, составляющего 1,3 млн. т/год.

К 2011г. мощности по производству стали в Турции могут быть увеличены до 11-12 млн. т/год. Разрабатывается новая программа инвестиций. Подготавливается ТЭО проекта строительства на заводе в г.Искендерун двух электросталеплавильных печей. В перспективе там планируется сооружение станов холодной прокатки. БИКИ, 15.2.2007г.

МЕТАЛЛУРГИЯ, ГОРНОДОБЫЧА

– Компания Pasabahce (Турция, производитель посуды из стекла, входит в холдинг Sisecam) приобрела участок под создание производства в Бор-

ском районе Нижегородской обл. Об этом журналистам заявил заместитель губернатора Владимир Иванов 9 нояб. Замгубернатора не уточнил сумму сделки, отметив, только что она состоялась несколько дней назад.

Он также напомнил, что на сегодня в регионе уже создано одно производство Pasabahce, а в ближайшее время планируется запуск второй линии по производству посуды из стекла.

Как сообщало ранее, дочернее предприятие Pasabahce — ООО «Посуда» — намерено инвестировать 1,5 млрд. руб. в создание второй очереди по производству посуды из стекла. Строительство начато в мае 2007г. и будет завершено в янв. 2008г. После выхода предприятия на проектную мощность ежегодные поступления в консолидированный бюджет Нижегородской обл. составят 92 млн. руб.

Общий объем производства ООО «Посуда» в 2007г. составит 71 млн. шт. За счет ввода в эксплуатацию второй очереди предприятие сможет в 2008г. увеличить объем производства до 139 млн. шт., а к 2012г. — до 175 млн. шт. ИА Regnum, 9.11.2007г.

— Администрация г.Магнитогорска и турецкая Компания Atakas» подписали контракт о строительстве в Турции двух сталелитейных заводов. Была достигнута договоренность о том, что оборудование для этих заводов на 374 млн. евро будет осуществлять итальянская фирма Danieli.

Как заявило руководство фирмы, в Искендеруне будет построен завод, который сможет производить 2,4 млн.т. стали. В Стамбуле будет создан завод по покраске изделий. Поставка машин и электрооборудования для этих заводов будет осуществлена фирмой Danieli.

Для Магнитогорска, который является третьим по величине сталелитейным центром в России, это будет первое капиталовложение в зарубежную компанию. Кроме того, согласно договору, в Стамбуле будет построен порт, который обеспечит легкость перевозки некоторых необработанных материалов в Россию. Российская фирма незадолго до этого увеличила объем предполагаемых затрат с 1,1 до 1,7 млрд.долл., отвечая на рост спроса на сталь в Турции, передает Referansgazetes? ИА Regnum, 18.10.2007г.

— Как сообщает немецкое информационное агентство Vfai, в Турции разработана программа экономического развития на 2008 -2010гг., в которой определены цели и задачи страны в сферах государственных финансов, государственного инвестирования и внешней торговли, намечены мероприятия по повышению конкурентоспособности промышленного сектора экономики, увеличению занятости населения (планируется создание около 1,4 млн. новых рабочих мест), улучшению системы социального страхования, ускорению регионального развития и усилению эффективности государственного управления. Кроме того, важнейшими целями программы являются также сокращение государственного долга, преодоление противоречий между регионами страны и борьба с «теневым» сектором экономики.

В соответствии с планами правительства Турции, в ближайшие годы источником роста ВВП должна стать интенсивно развивающаяся внешняя торговля, объем которой, несмотря на небольшой спад в текущем году, к 2010г. достигнет при-

мерно 340 млрд.долл. Программой предусматривается ежегодное увеличение импорта на 9,5% (в результате чего в 2010г. он превысит 200 млрд.долл.) и экспорта — на 11,1%. Предполагается, что темпы экономического развития Турции в 2008г. составят более 5,5%, а в 2009-10гг. -5,7% (при уровне инфляции не более 4%). В 2010г. доходы от туризма превысят 20 млрд.долл., а доходы на душу населения возрастут до 7466 долл.

Дефицит торгового баланса сохранится, поскольку существует достаточно сильная зависимость турецкой промышленности от импорта сырья, энергоносителей и полуфабрикатов. Дефицит платежного баланса по текущим операциям будет увеличиваться, т.к. финансирование программы государственного развития в значительной мере основано на импорте капитала.

Специалисты отмечают возрастающий интерес к Турции международных компаний, с 2005г. наблюдается устойчивый рост прямых иностранных инвестиций. Таким образом, экономика страны становится все более зависимой от иностранного капитала, что влечет за собой увеличение рисков, связанных с состоянием мировых финансовых рынков.

Кредитно-денежная политика центрального банка Турции и бюджетная политика страны остаются направленными на стабилизацию экономической ситуации. Высокие процентные ставки будут регулировать спрос на капитал и сдерживать инфляцию. В настоящее время правительство продолжает снижать уровень государственного инвестирования, прирост которого в 2008г. относительно уровня предыдущего года составит всего 0,9%, однако в дальнейшем произойдет его увеличение (до 2,5% в 2010г.). Таким образом, в ближайшие годы движущей силой инвестиционных процессов и экономического развития страны станет частный сектор.

В соответствии с программой продолжится приватизация государственного имущества. Планируется передача в частные руки предприятий табачной, энергетической, нефтехимической и телекоммуникационной отраслей. Будет сокращаться государственное участие в сахарной промышленности, а также в компаниях, деятельность которых связана с морским хозяйством.

К 2010г. предполагается снижение размера государственного долга до 30,6% ВВП (в 2007г. - 41,8%), объема налоговых поступлений и государственных сборов (включая отчисления на социальное страхование) до 31,3% ВВП (в 2007г. — 31,8%). Повышению мировой конкурентоспособности страны будут способствовать развитие энергетической и транспортной инфраструктур, более широкое использование современных информационных и коммуникационных технологий, а также структурная перестройка государственных органов и учреждений. Аналитики полагают, что минувшие выборы в парламент, состоявшиеся 22 июня 2007г., не изменят вектор экономической политики правительства Турции. БИКИ, 18.8.2007г.

— Как сообщает агентство Turkish Zaman, в I кв. 2007г. производство стали в Турции выросло на 13,5% и составило 6,1 млн.т. и Турция, таким образом, стала 11 крупнейшим мировым производителем стали. В 2002г. производство стали в Турции составило 16,4 млн.т., в 2003г. — 18,2 млн.т., в

2004г. — 20,4 млн.т., в 2005г. — 20,9 млн.т и в 2006г. — 23,3 млн.т. Производство листовой стали за последние 6 лет выросло на 253 тыс.т. и составило в 2006г. 3,14 млн.т. (для сравнения, 2002г. — 2,89 млн.т., 2003г. — 3,09 млн.т., 2004г. — 3,03 млн.т., 2005г. — 3,1 млн.т.). В I кв. 2007г. в Турции произведено 809 тыс.т. листовой стали (I кв. 2006г. — 761 тыс.т.). www.economy.gov.ru, 12.8.2007г.

— ОАО «Магнитогорский металлургический комбинат» совместно с Atakas Group планирует строительство на территории Турецкой Республики металлургического комплекса производительностью 2,6 млн.т. товарной металлопродукции в год. По сообщению комбината, данный комплекс будет производить и перерабатывать горячекатаный и холоднокатаный листовой прокат, а также оцинкованный прокат и прокат с полимерным покрытием. Проект будет реализован в промышленных зонах городов Стамбул и Искендерун. Ожидается, что срок реализации проекта составит более 3 лет, его ориентировочная стоимость — более 1,1 млрд.долл.

Председатель совета директоров ОАО «Магнитогорский металлургический комбинат» Виктор Рашников, комментируя данное решение, сказал: «Динамичный, быстроразвивающийся рынок Турции не в полной мере обеспечен производственными металлургическими мощностями и его привлекательность для производителей стальной продукции очевидна. Реализация данного проекта полностью соответствует стратегии Магнитогорского металлургического комбината, направленной, в т.ч., на расширение присутствия нашей компании на растущих рынках, и будет способствовать укреплению позиций ММК на мировом рынке стали». «Мы рады возможности совместной реализации проекта с одним из ведущих мировых производителей стали Магнитогорским металлургическим комбинатом, — отметил глава Atakas Group Реджеп Атакаш. — Уверен, что динамичное развитие турецкой экономики, многолетний опыт работы в металлургии ММК и сильные позиции Atakas Group на турецком рынке станут залогом успеха данного проекта».

Комментируя решение руководства, пресс-секретарь комбината Елена Азовцева отметила, что выход на рынок Турции, безусловно, объясняется его привлекательностью для металлопроизводителей. «В Турции наблюдается некий дисбаланс: спрос превышает возможности именно турецких производителей металлопроката. Причем дисбаланс еще есть и в области сортов — существует дефицит плоского проката, листовой продукции. Нам достаточно хорошо знаком рынок Турции — мы поставляем туда очень много своей продукции, очень давно сотрудничаем с турецкими потребителями, поэтому знаем особенности этого рынка», — заявила Азовцева. По данным «Коммерсанта», объем потребления металла в Турции растет на 7% в год благодаря спросу со стороны населения на бытовую технику, автомобили и стройматериалы. Сейчас для ММК Турция — основной зарубежный рынок, на котором комбинат получает до 20% экспортных доходов. На Турцию приходится 8% всей выручки компании. ИА Regnum, 24.5.2007г.

— Крупнейший российский Магнитогорский металлургический комбинат (ММК) совместно с турецкой Atakas Group планирует строительство на территории Турции металлургического ком-

плекса производительностью 2,6 млн.т. товарной металлопродукции в год, говорится в сообщении ММК Проект будет реализован в промышленных зонах городов Стамбул и Искендерун. Срок реализации проекта составит более трех лет, его ориентировочная стоимость — 1,1 млрд.долл. «Данный комплекс будет производить и перерабатывать горячекатаный и холоднокатаный листовой прокат, а также оцинкованный прокат и прокат с полимерным покрытием», — говорится в сообщении.

Председатель совета директоров Магнитки Виктор Рашников считает, что рынок Турции, который в полной мере обеспечен производственными металлургическими мощностями, привлекателен для производителей стальной продукции. «Реализация данного проекта полностью соответствует стратегии Магнитогорского металлургического комбината, направленной, в т.ч., на расширение присутствия нашей компании на растущих рынках, и будет способствовать укреплению позиций ММК на мировом рынке стали», — говорится в сообщении со ссылкой на Рашникова. Партнер ММК по проекту — Atakas Group специализируется на упаковке и производстве пресованного импортируемого угля. До 2005 группа также занималась производством и сбытом конструкционного проката. Atakas Group ведет строительство порта в турецкой пров.Хатай. Рейтер, 23.5.2007г.

— ОАО «Магнитогорский металлургический комбинат» совместно с Atakas Group планирует строительство на территории Турецкой Республики металлургического комплекса производительностью 2,6 млн. т. товарной металлопродукции в год.

Как сообщает пресс-служба ММК, комплекс будет производить и перерабатывать горячекатаный и холоднокатаный листовой прокат, а также оцинкованный прокат и прокат с полимерным покрытием. Проект будет реализован в промышленных зонах городов Стамбул и Искендерун. Ожидается, что срок реализации проекта составит более 3 лет, его ориентировочная стоимость составит более 1,1 млрд.долл.

«Динамичный, быстроразвивающийся рынок Турции не в полной мере обеспечен производственными металлургическими мощностями и его привлекательность для производителей стальной продукции очевидна», — сказал председатель совета директоров ММК Виктор Рашников. Он подчеркнул, что реализация данного проекта полностью соответствует стратегии Магнитогорского металлургического комбината, направленной, в т.ч., на расширение присутствия компании на растущих рынках, и «будет способствовать укреплению позиций ММК на мировом рынке стали».

ОАО «Магнитогорский металлургический комбинат» (ММК) находится на двадцатом месте среди крупнейших мировых производителей стали (Источник: IISI). Предприятие представляет собой крупный металлургический комплекс с полным производственным циклом, начиная с подготовки железорудного сырья и заканчивая глубокой переработкой черных металлов. В 2006г. комбинатом произведено 12,5 млн. т. стали и 11,3 млн. т. товарной металлопродукции. Объем продаж по US GAAP составил 6,4 млрд.долл. и чистая прибыль составила 1,4 млрд.долл.

Основная деятельность группы компаний «Атакаш» связана с импортируемым углем. Ком-

пании принадлежат предприятия по грохочению и упаковке угля мощностью 2 млн. т. в год, которые расположены в г. Искендеруне, регионах Мраморного моря и Черного моря. Группе также принадлежат 2 фабрики по производству прессованного угля в соответствии с европейскими стандартами, годовая производительность заводов составляет 500 тыс. т., предприятия расположены в организованных промзонах Пайяс и Гебзе. В период с 1975 до 2005 ГК также занималась производством и сбытом конструкционного проката (круг), а в 2007г. начала строительство порта в округе Дертуоль провинции Хатай. ИА Росбалт, 23.5.2007г.

— Крупнейший в РФ Магнитогорский металлургический комбинат (ММК) совместно с турецкой горнорудной компанией Atakas намерен построить в Турции новый металлургический завод, мощность которого может составить 2,6 млн. т. стали в год, пишут российские деловые газеты со ссылкой на источники. «Коммерсант» со ссылкой на источник, близкий к сделке, сообщает, что контракт с турецкими партнерами планируется подписать к концу мая. Стоимость проекта, реализация которого может начаться уже в сентябре этого года, опрошенные газетами аналитики оценивают в 1,1-2,0 млрд. долл. Директор коммерческого департамента компании Atakas сказал, что эти планы находятся в стадии обсуждения. «Я не могу сказать, что эти инвестиционные планы не существуют, но мы предпочитаем концентрироваться на существующем бизнесе», — сказал он.

Как пишет турецкая компания Milliyet, инвестиции начнутся в сентябре и завод будет производить плоский прокат для продажи на рынках Турции и ближневосточных стран. ММК в отношении этой сделки через своего пресс-секретаря Елену Азовцеву официально смог сказать только, что «заинтересован в усилении присутствия в этом регионе, и пока идет проработка». По данным газеты «Ведомости», Магнитка может получить в совместном с Atakas предприятии 50% плюс одна акция.

Предполагается, что новый метзавод будет построен на юге Турции, в пров. Искендерун в 2009г. и будет производить плоский прокат для продажи в Турции и странах Ближнего Востока. «ММК будет строить завод неполного цикла: на первом этапе будут построены стан холодной прокатки, агрегат цинкования и полимерных покрытий. На него ММК будет поставлять горячекатаные рулоны. Впоследствии ММК расширит цикл, поставив там машину непрерывной разливки стали, и за счет горячекатаного проката», — цитирует газета «Коммерсант» источник, близкий к сделке. Магнитка не имеет активов за рубежом, хотя дважды предпринимала попытки купить заводы в Азии.

Комбинат претендовал в 2005г. на контрольный пакет акций турецкого Erdemir, но 46% акций комбината отошли турецкому пенсионному фонду Оуак. Затем ММК в составе консорциума выиграл тендер на покупку 75% Pakistan Steel Mills, однако сделка так и не была завершена из-за решения суда, которое оспаривало правительство. Рейтер, 17.5.2007г.

— Согласно данным, приведенным в Financial Times, экономический рост в Турции в 2006г. составил 6,1%, что вполне соответствовало тенденции, проявившейся на протяжении последнего пятилетия. Такая впечатляющая динамика стала

дополнительным «козырем» для правительства, возглавляемого Т. Эрдоганом, в преддверии намеченных на ноябрь выборов в Великое национальное собрание. Внутриполитическая и макроэкономическая стабильность, а также беспрецедентный приток прямых иностранных инвестиций обеспечили в истекшем году более высокие, чем ожидалось, темпы развития. В целом за 2002-06гг. ВВП Турции вырос на 40%, и такой подъем по праву характеризуется аналитиками как самый продолжительный и устойчивый в данной стране с 1970г.

ВВП (т.е. ВВП в сочетании с такими дополнительными компонентами, как переводы граждан, работающих за рубежом, и трансферт прибылей компаний, полученных за пределами страны) увеличился на 6% по сравнению с ожидавшимся максимумом в 5%. Этот предел чаще всего назывался в связи с отказом правительства весной 2006г. от либеральной денежно-кредитной политики после непредвиденного усиления инфляции и резкой активизации продажи ценных бумаг на финансовом рынке из-за значительного падения цен на них в странах с развивающейся рыночной экономикой. Слабая лира и высокие цены на нефть способствовали усилению инфляции в 2006г. до уровня, в два раза превышающего согласованный с МВФ показатель в 5%.

Эксперты Morgan Stanley ожидали замедления развития во II пол. предг., однако его не произошло. Аналитическое подразделение указанного банка не выявило значительной связи между устойчивостью финансового рынка и ситуацией в макроэкономической сфере, что, по мнению этих экспертов, является одним из признаков нормально функционирующей экономики.

Государственный министр А. Бабаджан заявил, что ВВП Турции достиг 400 млрд. долл. Его быстрый и стабильный рост свидетельствует об успешном преодолении кризиса 2001г., возникшего вследствие проблем в банковском секторе и внутриполитических разногласий.

Турецкое правительство, ориентированное на поддержку бизнеса, большую ставку делает на рост среднелюдящего ВВП, стремясь заставить широко общественность принять итоги приватизации и курс на отмену субсидий для государственных предприятий и таких крупных секторов экономики, как сельское хозяйство. В расчете на душу населения национальный доход в стране увеличился с 2598 долл. в 2002г. до 5477 долл. в 2006г. Премьер-министр Т. Эрдоган поставил цель добиться его роста в ближайшее пятилетие до 10 тыс. долл. в год.

Избрание в скором времени нового президента и общенациональные выборы осенью тек.г. привнесли некоторый элемент политического риска в прогнозирование ближайших перспектив развития турецкой экономики. В случае занятия поста президента Т. Эрдоганом ему придется отказаться от руководящей роли в неоисламистской Партии справедливости и развития. В результате снизятся ее шансы на осенних общенациональных выборах и повысится возможность создания правительственной коалиции, что, по мнению Financial Times, приведет к внутриполитической нестабильности. Глава Турецкой экономической ассоциации Э. Уйгур считает, что Турция сможет развиваться устойчивыми темпами, если политические

процессы не помешают реализации курса, разрабатываемого ведущими правительственными экономистами.

Существенной угрозой для продолжения быстрого роста национальной экономики может стать повышение банковских процентных ставок. Ставка процента ЦБ по однодневным ссудам составляет 22,5%, ставка процента на ссудный капитал — 17,5%, уровень инфляции превышает 10%. Реальные процентные ставки остаются очень высокими, что влияет на курс национальной валюты и прибыли турецких компаний, в частности занимающихся экспортом.

Наиболее достоверные прогнозы экономического роста на тек.г. находятся в диапазоне 3,5-5,5%, т.е. на более низком уровне, чем того хотело бы правительство Т.Эрдогана. Сохраняются противоречия между ЦБ и правительством относительно оптимального варианта денежно-кредитной политики. Центробанк считает необходимым добиться в кратчайшие сроки сокращения уровня инфляции до низких и однозначных показателей. Глава исследовательского подразделения Garanti Securities М.Кайа называет «маловероятным» любое снижение процентных ставок до всеобщих парламентских выборов.

Их проведение влияет и на ход переговоров о вступлении Турции в ЕС. Евросоюз приостановил их по 8 из 35 пунктов до тех пор, пока эта страна не откроет свои морские и аэропорты для судов и самолетов с Кипра. По другим пунктам переговоры продолжают, но замедленными темпами, во многом из-за неясности ситуации до проведения общенациональных выборов.

В сложившейся обстановке наблюдатели видят определенный риск, во-первых, в возможности ослабления правительственных ограничений на рост бюджетных расходов до начала выборов и, во-вторых, в высокой вероятности формирования после их проведения коалиционного правительства, которое в любом случае, по мнению экспертов, будет отличаться повышенной нестабильностью. В таких условиях к концу года прогнозируется превышение целевого показателя инфляции (4%). Рост цен будет ниже, чем год назад. В 2008-11гг. произойдет снижение уровня инфляции до 4-5% при ожидаемой стабилизации лиры и снижении цен на нефть.

Экономический рост в Турции в 2008-11гг. будет составлять, согласно прогнозу, 5,0-5,5% в год. Более низкий рост внутреннего потребления в 2007г., активизация экспортной деятельности и специфика движения цен на нефть должны способствовать сокращению крупного дефицита платежного баланса Турции по текущим операциям. БИКИ, 17.4.2007г.

— Начались переговоры ОАО «Волжский завод металлоконструкций» с известной турецкой компанией по поводу поставок комплектующих для строительства крупного торгового комплекса в Краснодаре, сообщили в пресс-службе ВЗМК. Партнерам из Турции интересны не только возможности ВЗМК, где площадь производственных цехов достигает 5 га и где за 40 лет производственной деятельности созданы все условия для реализации заказов любой сложности, но и конкретный опыт в этом направлении: завод только что закончил поставки для возведения торгово-развлекательных центров «Реал» в Липецке и Волгограде,

которые сданы в эксплуатацию турецкой компанией Епка в начале тек.г., а сейчас реализует контракт на 570 т. металлоконструкций для строительства гипермаркета «Мега-Ростов» в Ростовской обл. Все это говорит о растущем авторитете ВЗМК среди крупнейших строительных подрядчиков, в т.ч. — мирового масштаба. ИА Regnum, 22.2.2007г.

Узбекистан

МЕТАЛЛУРГИЯ, ГОРНОДОБЫЧА

— Акционерное производственное объединение «Узбекский металлургический комбинат» (АПО «Узметкомбинат», Бекабад, Ташкентская область) в янв.-окт. 2007г. увеличило производство стали на 3,9% по сравнению с аналогичным периодом 2006г. до 564,811 тыс.т., по данным государственного комитета республики по статистике. Прокат черных металлов на комбинате за десять месяцев текущего года вырос на 3,7% до 536,79 тыс.т. В т.ч. производство сортового проката увеличилось на 3,9% до 406,54 тыс.т. www.economy.gov.ru, 15.11.2007г.

— Правительство Узбекистана в долгосрочной перспективе не планирует привлекать иностранных инвесторов в разработку существующей золоторудной базы, сообщил журналистам первый заместитель Госкомгео Ильхом Турамурадов на выставке MiningWorld Uzbekistan 2007, открывшейся в Ташкенте. www.economy.gov.ru, 14.11.2007г.

— Узбекский комитет по геологии и минеральным ресурсам (Госкомгео) планирует в начале 2008г. создать СП с корейской Korea Resources по разработке месторождения «Джантуар» в Центральном Кызылкумах. По данным Госкомгео, разведанные и оцененные запасы урана составляют 185,8 тыс.т., из которых 138,8 тыс.т. — уран месторождений «песчаникового» типа, 47 тыс.т. «черносланцевого» типа. Прогнозные ресурсы составляют 242,7 тыс.т., из которых 188,8 тыс. относятся к «песчаниковому» типу и 53,9 тыс.т. — к «черносланцевому», которые в Узбекистане не отрабатываются и в экономическом плане требуют существенных инвестиций. www.economy.gov.ru, 14.11.2007г.

— Узбекистан планирует активизировать переговоры с корейской Korea Resources Corp. по созданию совместного предприятия для разработки уранового месторождения Джантуар (Центральные Кызылкумы), сообщил первый зампреда Госкомитета по геологии и минеральным ресурсам (Госкомгео) республики Ильхом Турамурадов журналистам.

«Мы за то, чтобы это (проект по разработке месторождения Джантуар) быстрее осуществить. Будет очень хорошо, если все согласования по созданию СП удастся осуществить в течение зимних месяцев, к началу полевого сезона», — сказал И.Турамурадов.

По его мнению, на это потребуются в лучшем случае 2-3 месяца. К настоящему времени подготовлено ТЭО проекта, которое одобрено корейской стороной.

Сейчас работы по проекту идут в двух направлениях. Первое — это дальнейшее увеличение ресурсов месторождения с продолжением работ по изучению этой площади, другое направление — создание СП. Учредительные документы для соз-

дания предприятия находятся в стадии подготовки.

Korea Resources Corp. и Госкомгео Узбекистана в конце марта 2006г. подписали протокол о намерениях создания СП по разработке уранового месторождения Джантуар, которое является крупным месторождением, относящимся к «черносланцевому» типу.

Узбекистан как по объемам запасов урана, так и по объемам его производства входит в первую десятку стран мира. В минерально-сырьевой базе республики представлены урановые месторождения двух типов – «песчанникового» и «черносланцевого». Месторождения «песчанникового» типа, более легкие в осуществлении добычи, разрабатываются Навоийским горно-металлургическим комбинатом. К разработке месторождений «черносланцевого» типа Узбекистан активно пытается привлечь иностранных инвесторов.

Основу урановой минерально-сырьевой базы страны составляют 27 месторождений, находящихся в Кызылкумском регионе. Интерфакс, 7.11.2007г.

– Навоийский горно-металлургический комбинат (Навоийский ГМК) объявил тендер на поставку оборудования для переработки и обогащения золотосодержащих руд по проекту строительства горнорудного комплекса на базе месторождений Зармитанской золоторудной зоны (Самаркандская область), говорится в сообщении ГМК, опубликованном в СМИ.

Как сообщили в руководстве Навоийского ГМК, тендер объявлен в рамках первого этапа реализации проекта общей стоимостью 280 млн.долл. Заявки на участие в конкурсе должны быть поданы не позднее 30 дней с момента опубликования объявления о тендере.

Как сообщалось, Навоийский ГМК в 2007г. приступил к реализации проекта разработки месторождений Зармитанской золоторудной зоны общей стоимостью 324 млн.долл. Финансирование проекта осуществляется за счет собственных средств комбината.

Проект предусматривает строительство горнорудного комплекса на базе месторождений Зармитанской золоторудной зоны, в т.ч. расширение рудника на месторождении Зармитан, строительство рудников на месторождениях Гужумсай и Промежуточное, а также строительство золотоизвлекательной установки. Проект намечается реализовать в три этапа. На первом этапе планируется осуществить работы по расширению рудника Зармитан и строительству рудника на месторождение Гужумсай.

Зармитанская золоторудная зона включает в себя месторождения Зармитан, Гужумсай и Промежуточное. В настоящее время подземные горные работы ведутся в небольшом объеме на руднике Зармитан. На территории золоторудной зоны действует Марджанбулакская золотоизвлекательная фабрика.

Запасы месторождений Зармитан и Гужумсай оцениваются в 20 млн.т. руды при среднем содержании золота 10г./т.

Навоийский ГМК – один из крупнейших в Центральной Азии производителей золота. Комбинат полностью принадлежит государству. Основной золоторудной базой предприятия является месторождение Мурунтау (Центральные Кызыл-

кумы), обработка которого ведется с 1967г. В составе комбината действуют два золотоизвлекательных завода. Интерфакс, 6.11.2007г.

– Правительство Узбекистана предлагает потенциальным инвесторам двенадцать перспективных площадей по совместной разработке редкоземельных металлов на западе и юге республики, сообщил Нариман Мавлянов, председатель Государственного комитета по геологии и минеральным ресурсам (Госкомгео) республики на заседании узбекско-японского комитета по экономическому сотрудничеству. По данным официальной статистики, в Узбекистане на сегодняшний момент выявлено 3 тыс. месторождений полезных ископаемых, из которых 1,1 тыс. месторождений подготовлено к освоению, в т.ч. 50 – золотосодержащих, 41 – цветных и черных металлов, 187 – углеводородных, 19 – горнохимического, 45 – горнорудного сырья. Запасы всех видов разведанного сырья оцениваются в 1,3 трлн.долл. По запасам золота и урана Узбекистан занимает четвертое место в мире, по меди – десятое. www.economy.gov.ru, 26.10.2007г.

– Разногласия по определению сырьевой базы задерживают сроки создания СП между Россией и Узбекистаном по разработке урановых месторождений в Центральных Кызылкумах. Российские ОАО «Техснабэкспорт», ЗАО «Русбурмаш» и узбекские НГМК и Госкомитет по геологии и минеральным ресурсам (Госкомгео) Узбекистана в начале 2006г. подписали протокол намерений о создании СП по разработке месторождения «Актау» в Центральных Кызылкумах. Первоначально предполагалось, что в конце 2006г. СП приступит к работе, затем – до конца 2007г.

Стороны не смогли достичь договоренности по созданию предприятия. Общий объем инвестиций для реализации проекта может составить до 45 млн.долл. при объеме добычи до 500 т. урана ежегодно. По данным Госкомгео, прогнозные ресурсы месторождения «Актау» составляют 4,4 тыс.т. урана. Предполагается, что после разведки возможный прирост запасов составит 50%. www.economy.gov.ru, 26.10.2007г.

– Узбекистан планирует сотрудничать с Японской национальной корпорацией нефти, газа и металлов (Jogmec) в проведении совместных поисковых и разведочных работ в регионах республики, обладающих перспективными ресурсами урана и других металлов.

«Совместно с Jogmec ведется работа по изучению возможности постановки геологоразведочных работ на 11 площадях, перспективных на выявление месторождений урана черносланцевого типа», – заявил председатель Госкомитета по геологии и минеральным ресурсам (Госкомгео) Узбекистана Нариман Мавлянов на открывшемся в пятницу очередном совместном заседании узбекско-японского комитета по экономическому сотрудничеству.

По его словам, 28 апр. 2007г. между Госкомгео Узбекистана и Jogmec был подписан меморандум о взаимопонимании по сотрудничеству в области минеральных ресурсов. Наряду с ураном японская компания также проявила интерес к разведке редких металлов.

Материалы по урану и редким металлам переданы на рассмотрение японским специалистам, которые будут изучать их до конца 2007г. «Пока

речь идет об изучении материалов», — сказал Н.Мавлянов. По итогам исследований японская компания должна определиться с дальнейшими действиями.

В случае положительного решения о проведении геологоразведки, стороны намерены создать СП, которое займется реализацией проекта. Н.Мавлянов подчеркнул, что сотрудничество с японскими компаниями в области урановых проектов осуществляется с 2006г.

В нояб. 2006г. между Госкомгео и японской корпорацией Itochu был подписан протокол о намерениях изучить возможности создания совместного предприятия для разработки урановых объектов черносланцевого типа и проведения геологоразведочных работ на уран в Узбекистане. Объектом для разработки предварительного технико-экономического обоснования определено месторождение Рудное.

На первом этапе планируется провести лабораторные исследования руды для разработки отдельного извлечения урана и ванадия, а также выполнить укрупненные технико-экономические расчеты промышленного освоения месторождения Рудное. Геологоразведочные работы планируется провести на площадях Джитым, Восход, и Газовое.

«Мы уже работаем с Itochu в течение года и нам, наконец, удалось прийти к подписанию контракта», — сказал Н.Мавлянов.

По его словам, японская компания профинансирует разработку технологии отработки «черносланцевых руд» месторождения Рудное.

В пятницу, добавил он, планируется подписать контракт между Госкомгео и Itochu на проведение исследования руды для разработки технологии отдельного извлечения урана и ванадия из «черносланцевых руд».

Технологические испытания должны быть завершены до апр. 2009г. Если новая технология будет рентабельной, то стороны создадут СП на паритетных началах для реализации этого проекта.

Узбекистан, как по запасам урана, так и по его производству входит в первую десятку стран мира.

В минерально-сырьевой базе урана республики представлены месторождения двух типов — песчанникового и черносланцевого. Месторождения песчанникового типа, более легкие в разработке, разрабатываются Навоийским горно-металлургическим комбинатом (НГМК).

Узбекистан не является потребителем урановой продукции, и весь произведенный уран экспортируется. Экспортные поставки узбекского урана осуществляются через американскую Nukem Inc.

В минувшем году НГМК заключил контракт с Itochu на поставку узбекского урана в Японию в 2007-12гг.

В авг. 2006г. правительство Узбекистана заключило с Японским банком международного сотрудничества (JBIC) меморандум о взаимопонимании, согласно которому японские компании будут укреплять свое присутствие в секторе добычи урана в республике.

При этом JBIC намерен оказать содействие японским компаниям в приобретение долей в урановых проектах, реализуемых в Узбекистане.

По данным Госкомгео Узбекистана, основу урановой минерально-сырьевой базы страны составляют 27 месторождений, находящихся в Кы-

зылкумском регионе. Достоверные совокупные запасы урана в них оцениваются примерно в 55 тыс.т. Интерфакс, 19.10.2007г.

— Консорциум по проекту Арал в узбекской части Аральского моря приступил к сейсморазведочным работам 2D, говорится в совместном пресс-релизе компаний-участниц.

В соответствии с обязательствами инвесторов, сейсморазведочные работы 2D будут осуществляться в 2007-08гг. в объеме 2,3 тыс. пог. км. На основании результатов тендера, проведенного Aral Sea Operating Company (учрежденная инвесторами операционная компания проекта, резидент Узбекистана), подрядчиком работ является компания «ПетроАльянс». Сейсморазведочные работы охватят акваторию узбекской части Аральского моря, транзитную и сухопутную зону.

Государственной специализированной инспекцией при Госкомприроды Узбекистана проведен экологический аудит контрактной площади, на основании тендера определен подрядчик контроля качества сейсмических исследований (российская компания «ИртышГеофизика»), объявлены тендеры по выбору подрядчиков на проведение экологического мониторинга сейсмических исследований и проектно-изыскательских работ по строительству автомобильной дороги до полуострова Возрождения.

Помимо сеймики, первый этап геологоразведочных работ по проекту Арал включает в себя бурение двух разведочных скважин. Минимальные финансовые обязательства данного этапа составляют 100 млн.долл., его продолжительность — 3г. По итогам первого этапа будет разработано и утверждено технико-экономическое обоснование с последующим согласованием коммерческих условий соглашения о разделе продукции (СРП), после чего будут проведены геологоразведочные работы второго этапа.

СРП по проекту было подписано 30 авг. 2006г. правительством Узбекистана и консорциумом инвесторов в составе Национальной холдинговой компании «Узбекнефтегаз», CNPC International (Китай), Korea National Oil Corporation (Корея), «Лукойл Оверсиз» (Россия, дочернее предприятие НК «Лукойл») и Petronas Carigali Overseas (Малайзия). Все члены консорциума имеют в проекте равные доли. Интерфакс, 12.10.2007г.

— Узбекистан готов сотрудничать с Росатомом в разведке и разработке урановых месторождений, сообщил источник в правительственных кругах. «Мы передали свои предложения по проекту российской стороне, они должны провести расчеты и принять решение», — сказал он.

По его словам, переговоры с «Техснабэкспортом» о создании СП по разработке месторождения Актау продолжаются, но «идут трудно». «Они отказались от одного типа руды (которую планировалось вовлечь в отработку), как очень сложного в выполнении работ, теперь обсуждаются другие варианты», — сообщил он.

В янв. 2006г. был подписан протокол намерений о создании узбеко-российского СП по разработке уранового месторождения Актау.

Предполагалось, что соучредителями СП с российской стороны будут ОАО «Техснабэкспорт» и ЗАО «Русбурмаш», с узбекской — Навоийский горно-металлургический комбинат (НГМК) и Госкомитет по геологии и минеральным ресурсам

(Госкомгео) Узбекистана, на балансе которого находится месторождение Актау. Правопреемником работы «Техснабэкспорта» в сфере добычи урана является ОАО «Атомредметзолото», где Росатом консолидирует все уранодобывающие активы.

СП должно было ежегодно производить 300 т. урана. Объем прямых инвестиций российских компаний в реализацию проекта прогнозировался в объеме более 30 млн.долл. По данным Госкомгео, прогнозные ресурсы месторождения Актау составляют 4400 т. урана. Предполагалось, что после разведки возможен прирост запасов в 50%.

Ожидалось, что учредительный договор о создании СП может быть подписан в середине 2006г., а к концу года СП приступит к работе. Однако до настоящего времени СП не создано.

Узбекистан занимает седьмое место в мире по добыче урана. По данным Всемирной ядерной ассоциации, в 2006г. в республике было добыто 2270 т. урана. Монопольным оператором по добыче, обогащению и экспорту урана в Узбекистане является Навоийский ГМК. Добычу урана методом подземного выщелачивания осуществляют 3 предприятия в составе комбината. Переработка урана ведется на гидрометаллургическом заводе ГМЗ-1 в Навои. Интерфакс, 5.10.2007г.

– Узбекистан готов сотрудничать с Росатомом в разведке и разработке урановых месторождений, сообщил источник в правительственных кругах. «Мы передали свои предложения по проекту российской стороне, они должны провести расчеты и принять решение», – сказал он.

По его словам, переговоры с «Техснабэкспортом» о создании СП по разработке месторождения Актау продолжаются, но «идут трудно». «Они отказались от одного типа руды (которую планировалось вовлечь в отработку), как очень сложного в выполнении работ, теперь обсуждаются другие варианты», – сообщил он.

По его мнению, «узбекская сторона свое слово сказала, следующий шаг за российской стороной».

В янв. 2006г. был подписан протокол намерений о создании узбеко-российского СП по разработке уранового месторождения Актау.

Предполагалось, что соучредителями СП с российской стороны будут ОАО «Техснабэкспорт» и ЗАО «Русбурмаш», с узбекской – Навоийский горно-металлургический комбинат (НГМК) и Госкомитет по геологии и минеральным ресурсам (Госкомгео) Узбекистана, на балансе которого находится месторождение Актау. Правопреемником работы «Техснабэкспорта» в сфере добычи урана является ОАО «Атомредметзолото», где Росатом консолидирует все уранодобывающие активы.

СП должно было ежегодно производить 300 т. урана. Объем прямых инвестиций российских компаний в реализацию проекта прогнозировался в объеме более 30 млн.долл. По данным Госкомгео, прогнозные ресурсы месторождения Актау составляют 4400 т. урана. Предполагалось, что после разведки возможен прирост запасов в 50%.

Ожидалось, что учредительный договор о создании СП может быть подписан в середине 2006г., а к концу года СП приступит к работе. Однако до настоящего времени СП не создано.

Узбекистан занимает седьмое место в мире по добыче урана. По данным Всемирной ядерной ассоциации, в 2006г. в республике было добыто 2270 т. урана. Монопольным оператором по добыче,

обогащению и экспорту урана в Узбекистане является Навоийский ГМК.

Добычу урана методом подземного выщелачивания осуществляют 3 предприятия в составе комбината. Переработка урана ведется на гидрометаллургическом заводе ГМЗ-1 в Навои. Интерфакс, 5.10.2007г.

– Узбекистан и Россия не достигли договоренности о сотрудничестве в области обогащения урана в международном центре в Ангарске (Иркутская обл.), сообщил источник в правительственных кругах. «У Узбекистана свое видение этого вопроса, и по многим позициям оно не совпадает (с Россией)», – сказал собеседник агентства.

По его словам, в ближайшем будущем Узбекистан не планирует присоединиться к международному центру в Ангарске. Однако он не исключил, что в перспективе узбекская сторона может вернуться к рассмотрению вопроса о сотрудничестве. «Есть позиции, которые надо продумать», – отметил источник.

В июле текущего года Россия предложила Узбекистану сотрудничество в области добычи и обогащения урана через международный центр в Ангарске.

Основная цель создания Международного центра по обогащению урана (МЦОУ) – обеспечить неядерным государствам гарантированный доступ к обогащенному урану, который можно использовать в качестве топлива для АЭС, без доступа к технологиям его обогащения, имеющим «двойное» назначение – мирное и военное.

Предполагается, что МЦОУ будет создан в форме АО как управляющая компания. Коммерческая модель центра включает в себя два уровня. Верхний уровень – межправительственное соглашение, определяющее права и обязательства стран-участников центра, нижний – специально созданное сторонами СП, через которое потребители услуг по обогащению урана смогут участвовать в процессе управления центром, определении его рыночной стратегии и распределении получаемых прибылей. Для того, чтобы обеспечить участие той или иной страны в МЦОУ, ее уполномоченная организация должна будет выкупить определенный пакет акций в компании.

В июне Украина подтвердила намерения в течение ближайших месяцев стать полноправным участником МЦОУ, который создается на базе Ангарского электролизнохимического комбината (АЭХК) в Иркутской обл.

По запасам урана Узбекистан находится на седьмом месте в мире. Основу урановой минерально-сырьевой базы страны составляют 27 месторождений, находящихся в Кызылкумском регионе. Совокупные запасы урана этих месторождений оцениваются в 55 тыс.т. Интерфакс, 4.10.2007г.

– Американская Newmont Mining получит 80 млн.долл. в рамках разрешения спора с Узбекистаном, которому передаст свою долю в золотодобывающем СП, говорится в сообщении компании.

В прошлом году суд в Узбекистане признал банкротом СП Zarafshan-Newmont, удовлетворив иск налоговых органов на 49 млн.долл. Newmont, второй по величине в мире золотодобытчик, назвал действия узбекских властей экспроприацией активов и заявил о намерении судиться с ними в международном арбитраже.

Newmont сообщила американской Комиссии по ценным бумагам, что передаст Узбекистану

свою долю в Zarafshan-Newmont во исполнение соглашения. Компания сообщила также, что ни одна из сторон не признала ответственности ни по одному из аспектов спора.

Конфликт с Newmont произошел на фоне разногласий Узбекистана с США, обвинившими узбекские власти в недопустимом кровопролитии при подавлении бунта в Андижане в мае 2005г.

После банкротства СП Узбекистан несколько раз пытался продать компанию на аукционе, но претендентов купить актив по стартовой цене в 138 млн.долл. не нашлось.

Newmont вложила в разработку отвалов золотосодержащего месторождения Мурунтау в пустыне Кызылкум более 225 млн.долл. На середину 2006г. резервы сырья в предприятии, принадлежавшие Newmont, оценивались в 1,7 млн. тройских унций золота.

В феврале суд в Узбекистане снял остаток налоговых претензий к другому золотодобывающему СП с иностранным участием – Amantaytau Goldfields, соучредителем которого выступает британская Oхus Gold plc. Рейтер, 11.7.2007г.

– Акционеры ОАО «Алмалыкский горно-металлургический комбинат» (АГМК, Ташкентская обл.) на годовом собрании в конце мая приняли решение выплатить дивиденды за 2006г. в 38,14 сума на одну обыкновенную и 300 сумов на одну привилегированную акции номиналом 1 тыс. сумов, говорится в сообщении предприятия. По итогам 2005г. АГМК выплатил 66,2 сума на обыкновенную и 300 сумов на привилегированную акции. Таким образом, комбинат сохранил дивиденды на привилегированные акции на уровне 2005г. и сократил дивиденды на простые акции в 1,7 раза. Чистая прибыль комбината в 2006г. снизилась в 5,7 раза по сравнению с 2005г. и равнялась 9,147 млрд. сумов.

На выплату дивидендов будет направлено 43,8% (4,008 млрд. сумов) от общего объема чистой прибыли за 2006г., 31,2% (2,852 млрд. сумов) – на погашение кредитов, 20% (1,83 млрд. сумов) – на финансирование затрат по капитальному строительству, 5% (457 млн. сумов) – на пополнение резервного капитала. Уставный капитал ОАО «Алмалыкский ГМК» составляет 89,687 млрд. сумов, он разделен на 87 млн. 444,809 тыс. обыкновенных и 2 млн. 242,175 тыс. привилегированных акций номиналом 1 тыс. сумов. Государству принадлежит 97,5% акций ГМК, 2,5% – трудовому коллективу. Интерфакс, 14.6.2007г.

– Узбекско-британское золотодобывающее СП «Амантайтау Голдфилдз» планирует в 2010г. увеличить добычу золота в Узбекистане до 250 тыс. унций (7,8 т.), сообщил источник в руководстве Госкомитета по геологии и минеральным ресурсам Узбекистана, являющегося одним из соучредителей СП. По данным представителя комитета, СП в 2006г. добыло 98 тыс. 053 унций золота. В 2010г. добычу планируется увеличить в 2,5 раза.

Основной прирост добычи золота в 180 тыс. унций в год предполагается получить за счет реализации проекта по переработке сульфидных руд месторождения Амантайтау общей стоимостью 87,6 млн.долл. Ожидается, что согласие правительства на реализацию этого проекта будет получено в III кв. тек.г. По предварительным данным, его реализация начнется в конце 2007 – начале 2008г.

По информации представителя комитета, СП в 2005г. добыло 161 тыс. 615 унций золота. Спад производства в 2006г. связан с налоговыми проблемами, которые были у компании в минувшем году. Собеседник агентства отметил, что после вхождения Zeromax GmbH в состав акционеров Oхus Gold Plc. налоговые проблемы СП были урегулированы и предприятие работает в обычном режиме. В 2006г. СП переработало 1 млн. 375 тыс. 500 т. руды при среднем содержании золота 3 гр. на тонну. В пред.г. был переработан 1 млн. 465 тыс. 500 т. руды с содержанием золота 4,5 гр. на тонну.

Чистая прибыль «Амантайтау Голдфилдз» в 2006г. составила 8,85 млн.долл. против 13,26 млн.долл. в 2005г. СП «Амантайтау Голдфилдз», учредителями которого являются британская Oхus Resources Corp. – 50%, Госкомитет по геологии и минеральным ресурсам Узбекистана – 40% и Навоийский горно-металлургический комбинат – 10%, обладает лицензией на разработку месторождения Амантайтау с извлекаемыми запасами золота 3,2 млн. унций и дополнительными запасами, оцениваемыми в 3 млн. унций. СП также имеет лицензии на четыре золоторудных месторождения, из которых самые крупные – Узунбулак с извлекаемыми запасами 230 тыс. унций и Высоковольтное – 600 тыс. унций золота (Центральные Кызылкумы).

Oхus Resources Corp. является 100% дочерней компанией британской Oхus Gold Plc., созданной в 1996г. для работы в горнорудной промышленности в Центральной Азии. В окт. 2006г. Навоийский областной хозяйственный суд удовлетворил иск налоговых органов о взыскании с СП налоговой задолженности за 2003-05гг. на 223,8 млн.долл.

В нояб. 2006г. швейцарская Zeromax GmbH заключила сделку о покупке 16% акций Oхus Gold Plc. Влиятельная швейцарская компания, имеющая значительный опыт ведения бизнеса в Узбекистане, помогла в решении налоговых проблем СП. Узбекистан занимает 9 место в мире по производству золота и добывает 80 т. в год. Интерфакс, 5.6.2007г.

– Очередной аукцион по продаже имущественного комплекса золотодобывающего СП «Зеравшан-Ньюмонт», 50% доля в котором принадлежит американской Newmont Mining, в понедельник не состоялся из-за отсутствия заявок, сообщили зампред республиканской биржи недвижимости Узбекистана Равшан Саидов. По его словам, решение о проведении очередного аукциона должен принять клуб кредиторов СП. Это была пятая попытка продать имущество предприятия, признанного банкротом. Первые торги 18 дек. минувшего года были признаны несостоявшимися, так как была подана только одна заявка. На участие последующих торгах – в январе, марте и мае тек.г. – не было подано не одной заявки. Кредиторы на всех этапах отказываются снизить цену.

Как сообщалось ранее, 29 сент. 2006г. хозяйственный суд Узбекистана после удовлетворения налоговых претензий возбудил процедуру банкротства в отношении СП «Зеравшан-Ньюмонт». В июле 2006г. налоговые органы предъявили иск о взыскании налоговой задолженности с предприятия за 2002-06гг. на 61 млрд. сумов (49 млн.долл.). В августе был наложен арест на золото и часть активов компании. СП «Зеравшан-Ньюмонт» было создано в 1992г. американской Newmont, Госко-

митетом по геологии и минеральным ресурсам Узбекистана и Навоийским ГМК для переработки методом кучного выщелачивания забалансовой руды, накопленной в отвалах карьера Мурунтау (основная золоторудная база Навоийского ГМК). В мае 1995г. СП ввело предприятие стоимостью 225 млн.долл.

В отработку вовлечена забалансовая руда с более низким содержанием драгоценного металла (1,1 г/т), что повлекло за собой снижение производства золота. В 2005г. «Зеравшан-Ньюмонт» произвел 7 тыс. 714 кг. золота против 12 тыс. в 2004г. В 2006г. СП произвело 7 тыс. 192 кг. золота. Интерфакс, 4.6.2007г.

— ОАО «Алмалыкский горно-металлургический комбинат» (АГМК, Ташкентская обл.) в 2006г. получило чистую прибыль в 9,147 млрд. сумов, говорится в отчете компании. Ранее сообщалось, что чистая прибыль АГМК в 2005г. составила 51,818 млрд. сумов. Таким образом, прибыль комбината в пред.г. снизилась в 5,7 раза. «Интерфаксу» не удалось получить комментарий в компании о причинах снижения чистой прибыли. Выручка комбината от реализации продукции в 2006г. выросла в 1,7 раза — до 985,561 млрд. сумов, валовая прибыль — в 2 раза, до 693, 603 млрд. сумов, прибыль от основной деятельности снизилась в 5,4 раза — до 12,384 млрд. сумов.

Алмалыкский ГМК — один из крупнейших производителей цветных металлов в центрально-азиатском регионе и единственный производитель меди в Узбекистане. На долю АГМК приходится 90% производства серебра и 20% золота в республике. В состав комбината входят 2 горнорудных предприятия, 2 обогатительные фабрики и 2 металлургических завода со своей инфраструктурой. Сырьевой базой являются месторождения медно-порфириновых руд Кальмакыр и Сары-Чеку (Ташкентская обл.) и месторождение свинцово-цинково-баритовых руд Уч-Кулач (Джизакская область). Общий объем производимой продукции оценивается в 300 млн.долл. в год. Комбинат экспортирует 60% продукции, в т.ч. 5% — в страны СНГ. Официальный курс на 31 мая — 1260,27 сума/ 1 долл. Интерфакс, 31.5.2007г.

— Узбекское ОАО «Алмалыкский горно-металлургический комбинат» (АГМК, Ташкентская обл.) в янв.-марте 2007г. уменьшил производство рафинированной меди на 7% по сравнению с аналогичным периодом пред.г. — до 20,795 тыс.т. с 22,412 тыс.т., сообщил источник в руководстве комбината. Производство цинка за три месяца тек.г. увеличилось в 2,7 раза — до 13,828 тыс.т. с 5,155 тыс.т. в I кв. 2006г. Производственные показатели 2006г. АГМК не сообщает.

В 2005г. комбинат произвел 103,870 тыс.т. рафинированной меди (в 2004г. — 93,77 тыс.т.) и 35,03 тыс.т. цинка (в 2004г. — 60 тыс.т.). Алмалыкский ГМК — один из крупнейших производителей цветных металлов в центрально-азиатском регионе и единственный производитель меди в Узбекистане. На долю АГМК приходится 90% производства серебра и 20% золота в республике. В состав комбината входят 2 горнорудных предприятия, 2 обогатительные фабрики и 2 металлургических завода со своей инфраструктурой. Сырьевой базой являются месторождения медно-порфириновых руд Кальмакыр и Сары-Чеку (Ташкентская обл.) и месторождение свинцово-цинково-баритовых руд

Уч-Кулач (Джизакская обл.). Общий объем производимой продукции оценивается в 300 млн.долл. в год. Комбинат экспортирует 60% продукции, в т.ч. 5% — в страны СНГ. Интерфакс, 22.5.2007г.

— Навоийский горно-металлургический комбинат (ГМК, Узбекистан) приступил к строительству горнорудного комплекса на базе месторождений Зармитанской золоторудной зоны (Самаркандская обл.), сообщил источник в руководстве ГМК. «Проект, стоимость которого составляет 347,1 млрд. сумов (276 млн.долл.), предусматривает расширение производственных мощностей действующего рудника Зармитан и строительство новых рудников с использованием самоходного горно-транспортного оборудования шведской фирмы Atlas Corco», — сказал собеседник агентства. По его словам, в тек.г. планируется освоить 75,9 млрд. сумов. По плану строительство горнорудного комплекса должно быть завершено к концу 2010г.

Как сообщалось ранее, Навоийский ГМК планирует до 2015г. реализовать проект по разработке месторождений Зармитанской золоторудной зоны общей стоимостью 324 млн.долл. Проект предусматривает строительство горнорудного комплекса на базе месторождений Зармитанской золоторудной зоны, в т.ч. расширение рудника на месторождение Зармитан, строительство рудников на месторождениях Гужумсай и Промежуточное, а также строительство золотоизвлекательной установки. Проект намечается реализовать в три этапа. На первом этапе планируется осуществить работы по расширению рудника Зармитан и строительство рудника на месторождение Гужумсай. Как ожидается, на первом этапе в переработку будет вовлечено примерно 1 млн.т. руды, на втором — 1,4 млн.т. и на третьем — 1,8 млн.т. руды. По предварительным данным, к 2011г. выход золота, добываемого на месторождениях Зармитанской золоторудной зоны, увеличится до 10 т.

Навоийский ГМК в конце 2005г. заключил контракт с Atlas Corco на поставку горного оборудования для вскрытия второго горизонта рудника Зармитан. В т.ч. будут поставлены бурильно-проходческая и погрузочно-доставочная машины и самосвал. Техника Atlas Corco будет применяться для вскрытия месторождения шахтами с наклонным стволом, вместо ранее применяемых вертикальных стволов. Зармитанская золоторудная зона включает в себя месторождения Зармитан, Гужумсай и Промежуточное. Подземные горные работы ведутся в небольшом объеме на руднике Зармитан. На территории золоторудной зоны действует Марджанбулакская золотоизвлекательная фабрика. По данным Госкомгео Узбекистана, запасы месторождений Зармитан и Гужумсай оцениваются в 20 млн.т. руды при среднем содержании золота 10 гр. на тонну.

Навоийский ГМК — один из крупнейших в Центральной Азии производителей золота. Комбинат полностью принадлежит государству. Основной золоторудной базой предприятия является месторождение Мурунтау (Центральные Кызылкумы), отработка которого ведется с 1967г. В составе комбината действуют два золотоизвлекательных завода: в Зеравшане и Учкудуке. Официальный курс на 21 мая — 1256,78 сума/1 долл. Интерфакс, 21.5.2007г.

— Российское ООО «ПетроАльянс» (контролируется международной сервисной компанией

Schlumberger) выиграло тендер на проведение сейсморазведочных работ в узбекской части Аральского моря, сообщил замначальника главного управления прогнозирования, ресурсов и инвестиционных программ, главный геолог Национальной холдинговой компании (НХК) «Узбекнефтегаз» Муталиб Нурматов.

Тендер на проведение сейсморазведочных работ 2D на водной, транзитной (переходной) зоне и суше узбекской части Аральского моря был объявлен консорциумом инвесторов по проекту «Арал» в Узбекистане в январе тек.г. Объем работ – 2300 погонных км. (из них ориентировочно 25% – на водной части глубиной до 40 м., 25% – на транзитной зоне, 50% – на суше). Ожидается, что сейсморазведочные работы будут начаты в III кв. тек.г.

В сент. 2005г. в Узбекистане было подписано соглашение о создании международного консорциума инвесторов по проекту проведения геологоразведочных работ на нефть и газ в узбекской части акватории Аральского моря. В состав консорциума входят «Узбекнефтегаз», малайзийская Petronas, «Лукойл Оверсиз холдинг Лтд.», Корейская национальная нефтяная корпорация (КНОС) и китайская CNPC. Все 5 членов консорциума имеют в нем равные доли.

Протокол о вступлении в силу СРП по проекту «Арал» между правительством Узбекистана и международным консорциумом был подписан в конце янв. 2007г. Срок СРП составляет 35 лет. Для реализации проекта создана компания-оператор – Aral Sea Operating Comp., которая зарегистрирована в госорганах Узбекистана.

Проект планируется реализовать в три этапа. На первом этапе с ориентировочной стоимостью 80 млн.долл. планируется проведение сейсморазведочных работ в 3 тыс. погонных метров. По времени первый этап может занять от 2 до 3 лет. На втором этапе, стоимость которого оценивается в 200 млн.долл., намечается осуществить бурение поисковых скважин на выявленных структурах. На третьем этапе будет вестись подготовка к разработке и последующая эксплуатация месторождений. По данным «Узбекнефтегаза», в пределах акватории Аральского моря (площадью 12,5 тыс.кв.м.) возможно наличие 30 аномалий, отождествляемых с нефтегазоперспективными объектами. Интерфакс, 15.5.2007г.

– Очередной аукцион по продаже имущественного комплекса золотодобывающего узбекско-американского предприятия «Зеравшан-Ньюмонт», 50% доля в котором принадлежит Newmont mining, в среду не состоялся из-за отсутствия заявок. Как сообщил зампред республиканской биржи недвижимости Равшан Саидов, на торги не было подано ни одной заявки, поэтому они признаны несостоявшимися и будут перенесены. Р.Саидов сказал, что решение о проведении очередного аукциона должен принять клуб кредиторов СП.

Это была уже четвертая попытка продать имущество предприятия, признанного банкротом. Первые торги 18 дек. минувшего года были признаны несостоявшимися, так как была подана только одна заявка. На вторых и третьих торгах в январе и марте тек.г. не было не одной заявки. Кредиторы на всех этапах отказываются снизить цену.

29 сент. 2006г. хозяйственный суд Узбекистана после удовлетворения налоговых претензий воз-

будил процедуру банкротства в отношении СП «Зеравшан-Ньюмонт». В июле 2006г. налоговые органы предъявили иск о взыскании налоговой задолженности с предприятия за 2002-06гг. на 61 млрд. сумов (49 млн.долл.). В августе был наложен арест на золото и часть активов СП.

СП «Зеравшан-Ньюмонт» было создано в 1992г. американской Newmont, Госкомитетом по геологии и минеральным ресурсам Узбекистана и Навоийским ГМК для переработки методом кучного выщелачивания забалансовой руды, накопленной в отвалах карьера Мурунтау (основная золоторудная база Навоийского ГМК). В мае 1995г. СП ввело предприятие стоимостью 225 млн.долл. В отработку вовлечена забалансовая руда с более низким содержанием драгоценного металла (1,1 г/т), что повлекло за собой снижение производства золота. В 2005г. «Зеравшан-Ньюмонт» произвел 7714 кг. золота против 12 тыс. в 2004г. В 2006г. СП произвело 7192 кг. Интерфакс, 2.5.2007г.

– Алмалыкский горно-металлургический комбинат объявил тендер на строительство двух обогатительных фабрик по проекту совместной отработки месторождений полиметаллических руд «Хандиза» и «Уч-Кулач». Комбинат предусматривает в конце 2007г. приступить к горно-капитальным работам на данных месторождениях общей стоимостью проекта 71,2 млн.долл. Предварительное ТЭО проекта подготовлено при участии российского института «Механобр инжиниринг». Финансирование проекта будет осуществляться за счет собственных средств АГМК, а также Фонда реконструкции и развития Узбекистана. «Хандиза» является месторождением мирового уровня, хорошо разведанным и готовым к отработке. В нем содержатся значительные запасы руды с высоким содержанием серебра, цинка, свинца. При существующих на сегодня ценах на мировом рынке эти запасы оцениваются более чем в 4 млрд.долл., информирует газета Uzbekistan Today. ИА Regnum, 1.5.2007г.

– ОАО «Алмалыкский горно-металлургический комбинат» (АГМК, Ташкентская обл.) объявило тендер на строительство двух обогатительных фабрик по проекту совместной отработки месторождений полиметаллических руд Хандиза и Уч-Кулач, сообщили в руководстве АГМК. Один из лотов – проектирование, поставка, монтаж и пуско-наладка технологического оборудования обогатительных фабрик Хандиза и Уч-Кулач, второй – строительные-монтажные работы на фабриках. По условиям конкурса, заявки на участие в тендере должны быть поданы до 1 мая.

Представитель компании напомнил, что в декабре минувшего года институт «Узтяжнефтегаз-химпроект» объявил тендер на разработку ТЭО проекта совместной отработки месторождений полиметаллических руд Хандиза и Уч-Кулач. По лоту – проектирование рудника подземной отработки месторождения Хандиза – победителем тендера стал узбекский институт ОАО «Узрангметлояха» («Узцветметпроект»).

Как сообщалось, ОАО «Алмалыкский горно-металлургический комбинат» планирует в конце 2007г. приступить к отработке месторождений Хандиза и Уч-Кулач. Согласно предварительного ТЭО проекта, подготовленного при участии российского института «Механобр инжиниринг»

(Санкт-Петербург), его стоимость составит 71,2 млн.долл. В тек.г. АГМК намерен инвестировать в реализацию проекта 10,9 млн.долл. Финансирование проекта планируется вести за счет средств фонда реконструкции и развития республики Узбекистан и собственных средств комбината.

В минувшем году Узбекистан передал на баланс АГМК месторождение Хандиза, право на разработку которого принадлежало британской Oxus Gold. Свинцово-цинковое месторождение Уч-Куляч, которое находится на балансе АГМК, законсервировано. В составе комбината будет создано специальное подразделение, которое займется отработкой этих месторождений. Участие иностранных компаний в этом проекте не предусматривается. Разведанные запасы месторождения Хандиза составляют 14,4 млн.т. руды цветных металлов при содержании на тонну 134 гр. серебра, 7,24 гр. цинка, 3,5 гр. свинца, 0,86 гр. меди и 0,38 гр. золота. В руде попутно содержится селен, кадмий, индий.

АГМК — один из крупнейших производителей цветных металлов в Центрально-Азиатском регионе и единственный производитель меди в Узбекистане. На долю АГМК приходится 90% производства серебра и 20% золота в республике. В состав комбината входят 2 горнорудных предприятия, 2 обогатительные фабрики и 2 металлургических завода со своей инфраструктурой. Интерфакс, 17.4.2007г.

— Госкомитет по геологии и минеральным ресурсам (Госкомгео) Узбекистана продолжает переговоры с южнокорейской Korea resources Corp. о совместной разработке уранового месторождения Джантуар (Центральные Кызылкумы), сообщили в руководстве Госкомгео.

Узбекская сторона недавно передала на рассмотрение Korea resources Corp. предварительное технико-экономическое обоснование (ТЭО) проекта. Как ожидается, после одобрения корейской компанией ТЭО, стороны приступят к обсуждению условий учредительного договора о создании СП. «По самым оптимистичным прогнозам, реализация проекта может быть начата не ранее 2009г.», — сказал представитель Госкомгео.

По данным Госкомгео, разработка месторождения Джантуар будет идти шахтным методом и потребует специальной технологии, которая не используется в урановой промышленности Узбекистана. Он не назвал предварительную стоимость проекта, сославшись на коммерческую тайну, отметив при этом, что «проект дорогостоящий и будет исчисляться десятками млн.долл.». Как сообщалось ранее, Korea Resources Corp. и Госкомгео Узбекистана планируют создать СП по разработке уранового месторождения Джантуар.

Сообщалось также, что российские ОАО «Техснабэкспорт» и ЗАО «Русбурмаш» планируют создать с Навоийским ГМК совместное предприятие по разработке уранового месторождения Актау. Японские компании заявляют о намерении участвовать в разведке и разработке урановых месторождений в Узбекистане и закупать узбекский уран.

Навоийский ГМК — монопольный оператор по добыче, обогащению и экспорту урана в Узбекистане. Добычу урана методом подземного выщелачивания осуществляют 3 предприятия в составе комбината. Переработка урана ведется на гидро-

металлургическом заводе (ГМЗ-1) в Навои. По запасам урана Узбекистан стоит на седьмом месте в мире. Основу урановой минерально-сырьевой базы страны составляют 27 месторождений, находящихся в Кызылкумском регионе. Совокупные запасы урана этих месторождений оцениваются примерно в 55 тыс.т. Интерфакс, 13.4.2007г.

— Институтом ядерной физики Академии наук Узбекистана создан и запатентован способ переработки отходов с содержанием осмия с целью получения этого редкого металла. Как сообщили в Академии наук Узбекистана, «содержащие осмий отходы смешивают в определенной пропорции с аммиачной селитрой и ведут плавку при температуре 500–600 градусов по шкале Цельсия, в результате чего получается продукт для дальнейшей успешной переработки этого очень редкого металла».

В АН подчеркнули, что для производства редких и рассеянных металлов Узбекистан располагает богатейшей минерально-сырьевой базой, научными и технологическими разработками. «И это дает Узбекистану шанс стать крупным поставщиком таких металлов», — заключили в Академии наук. ИА Regnum, 13.4.2007г.

— Узбекистан планирует в середине 2007г. объявить тендер по выбору поставщика основного технологического оборудования в рамках проекта разработки и обогащения вольфрамовых руд месторождения Яхтон (Самаркандская обл.), сообщил источник в правительственных кругах. По словам собеседника агентства, институт «Узгеотехлиты» (входит в структуру Навоийского горно-металлургического комбината) завершает предварительное ТЭО проекта разработки месторождения Яхтон.

Источник не назвал предполагаемой стоимости проекта, сославшись на коммерческую тайну. Он отметил, что в соответствии с новым графиком реализации проекта, строительство горно-обогатительного комплекса на месторождении Яхтон начнется в 2008 и будет завершено в 2009г. Изменение сроков строительства источник объяснил техническими причинами.

Как сообщалось ранее, в Узбекистане разработана программа развития минерально-сырьевой базы вольфрамовых месторождений страны на ближайшие 6 лет. Программой было предусмотрено строительство в 2007–08гг. горно-обогатительного комплекса с разработкой участка Северный месторождения Яхтон и началом его освоения в 2009г. Ежегодно планировалось производить 870 т. вольфрамового концентрата.

В 2010–12гг. планировалось ввести в промышленную разработку месторождение Саутбай в Навоийской обл. с ежегодным объемом производства 1 тыс. 260 т. вольфрамового концентрата. В рамках программы предполагается начиная с 2007г. вовлечь в оборот техногенные отходы ОАО «Узбекский комбинат жаропрочных и тугоплавких металлов» (УзКТЖМ) в 60 т. в год, а с 2011г. — вольфрамовый концентрат производства СП «Ингички металс» в 560 т. ежегодно. Предполагается, что в результате реализации программы с 2014г. будет обеспечена полная загрузка мощностей «УзКТЖМ» по производству вольфрамовой продукции. Финансирование проектов намечено вести за счет средств Фонда реконструкции и развития Узбекистана, а также других источников.

В 2007г. Государственный комитет Узбекистана по геологии и минеральным ресурсам (Госкомгео Узбекистана) передал запасы вольфрамовых руд месторождений Яхтон и Саутбай на баланс «УзКТЖМ». «УзКТЖМ» был построен в 1956г. Во времена СССР комбинат работал на оборонную промышленность и производил твердые сплавы, порошки и прокат из молибдена и вольфрама. Добыча вольфрама велась в Узбекистане на Ингичкинском вольфрамовом руднике, который находится в Самаркандской обл. Однако с 1996г. в связи с истощением запасов сырья и падением цен на вольфрамовый концентрат добыча руды была прекращена и Ингичкинский рудник законсервирован.

Вольфрамовое сырье в Узбекистане не производится и «УзКТЖМ» работает на давальческой основе на импортном концентрате. Мощности предприятия загружены примерно на 20%. В середине 2003г. «УзКТЖМ» был признан банкротом, и на комбинате было введено внешнее управление, действующее и в настоящее время. По данным Госкомгео Узбекистана промышленные запасы месторождения Саутбай составляют 4 млн.т. руды с содержанием триоксида вольфрама в 19,9 тыс.т. Прогнозные ресурсы вольфрамовых месторождений в Узбекистане превышают промышленные запасы месторождения Саутбай в 30-40 раз. Интерфакс, 12.4.2007г.

— Очередной аукцион по продаже имущественного комплекса золотодобывающего СП «Зеравшан-Ньюмонт», 50% доля в котором принадлежит американской Newmont, состоится 2 мая. Как говорится в объявлении, опубликованном республиканской биржей недвижимости в местной печати, стартовая цена СП «Зеравшан-Ньюмонт» не изменилась и составляет 172,858 млрд. сумов (140 млн.долл.). Это четвертая попытка продать имущество предприятия, признанного банкротом.

Первые торги, запланированные на 18 дек. 2006г., были признаны несостоявшимися, так как была подана только одна заявка. Впоследствии были предприняты еще две попытки продажи имущества — в январе и марте тек.г., однако на торги не было подано ни одной заявки. Кредиторы отказываются снизить цену предприятия.

29 сент. 2006г. хозяйственный суд Узбекистана после удовлетворения налоговых претензий возбудил процедуру банкротства в отношении СП «Зеравшан-Ньюмонт». В июле 2006г. налоговые органы Узбекистана предъявили иск о взыскании налоговой задолженности с СП «Зеравшан-Ньюмонт» за 2002-06гг. на 61 млрд. сумов (49 млн.долл.).

В начале авг. 2006г. налоговые органы наложили арест на золото и часть активов СП «Зеравшан-Ньюмонт» — после того, как суд первой инстанции удовлетворил претензии налоговых органов. В сентябре Высший хозяйственный суд Узбекистана оставил в силе решения предыдущих судебных инстанций по налоговым претензиям и отклонил апелляцию СП.

СП «Зеравшан-Ньюмонт» было создано в 1992г. американской Newmont (50%), а с узбекской стороны — Госкомитетом по геологии и минеральным ресурсам и Навоийским ГКМ для переработки методом кучного выщелачивания забалансовой руды, накопленной в отвалах карьера Мурунтау — основной золоторудной базы Навоий-

ского ГКМ. В мае 1995г. СП ввело в строй предприятие кучного выщелачивания стоимостью 225 млн.долл.

Сырьевая база предприятия составляет 220 млн.т. забалансовых руд при среднем содержании золота 1,4 гр. на тонну. На первом этапе существования СП на переработку поступала забалансовая руда с повышенным (1,6 гр. на тонну) содержанием золота при коэффициенте извлечения 65%. В отработку вовлечена забалансовая руда с более низким содержанием драгоценного металла (1,1 гр. на тонну), что повлекло за собой снижение производство золота.

В 2005г. СП «Зеравшан-Ньюмонт» произвело 7 тыс. 714 кг. золота против 12 т. в 2004г. В 2006г. СП произвело 7 тыс. 192 кг. золота. По данным компании, на 30 июня 2006г. балансовая стоимость доли Newmont в СП составляла 94 млн.долл. Newmont — одна из крупнейших в мире золотодобывающих компаний. Официальный курс на 30 марта — 1250,07 сума /1 долл. Интерфакс, 2.4.2007г.

— Британская Oxus Gold, добывающая золото в Центральной Азии, во II пол. 2006г. получила чистый убыток в 4,232 млн.долл. из-за снижения производства СП «Амантайтау Голдфилдс» (АГФ) в Узбекистане, говорится в сообщении компании.

Чистый убыток во II пол. 2006г. составил 1,40 долл. на акцию против 3,78 млн.долл., или 1,29 долл. на акцию, чистой прибыли во II пол. 2005г. Выручка от продаж упала за отчетный период на 11%, до 2,14 млн.долл.

Oxus полагает, что налоговые претензии властей Узбекистана к АГФ, где британской компании принадлежит 50% доля, в 2006г. привели к падению производства СП. В июле-дек. 2006г. АГФ произвела 98 тыс. тройских унций золота против 162 тыс. унций за соответствующий период пред.г., продажи составили 90,3 тыс. унций против 164 тыс. унций.

В конце 2006г. власти Узбекистана предъявили АГФ налоговые претензии на 225 млн.долл. В начале 2007г. Oxus удалось урегулировать претензии на 224 млн.долл. По данным источников в отрасли, значительное снижение суммы налоговых претензий к СП активно лоббировал новый акционер Oxus — частная компания Zegota GmbH, зарегистрированная в Швейцарии. Интерфакс, 2.4.2007г.

— Инвестиции в развитие уранодобывающих предприятий Украины в 2007г. составят 250 млн. гривен, сообщил глава госконцерна «Укратомпром», президент национальной атомной энергогенерирующей компании (НАЭК) «Энергоатом» Андрей Деркач журналистам в Киеве в конце прошлой недели. Он уточнил, что капитальные вложения в госпредприятие «Восточный горно-обогатительный комбинат» запланированы в 150 млн. грн, в разработку Новоконстантиновского месторождения урановых руд — в 100 млн.грн. А.Деркач добавил, что в случае передачи «Укратомпрому» средств фонда ядерно-топливного цикла через два года ежегодный объем инвестиций в развитие атомно-промышленного комплекса Украины можно довести до 1 млрд. грн.

Правительство на заседании 1 марта утвердило устав «Укратомпрома» и назначило главой концерна президента «Энергоатома», который будет совмещать эти должности. Постановление о создании «Укратомпрома» принято правительством в дек.

2006г. Участниками концерна, кроме «Энергоатома», станут госпредприятия «Восточный горно-обогатительный комбинат», ГП «Дирекция предприятия», которое строится на базе Новокопальского месторождения урановых руд, Днепродзержинское предприятие «Смоль», «Днепропетровский завод прецизионных труб», а также Украинский научно-исследовательский и проектно-разведочный институт промышленной технологии. Текущей деятельностью «Укратомпрома» будет управлять «Энергоатом». Интерфакс, 5.3.2007г.

— Очередной аукцион по продаже имущественного комплекса золотодобывающего СП «Зеравшан-Ньюмонт» в пятницу не состоялся из-за отсутствия заявок, сообщил судебный управляющий СП Александр Лолак журналистам.

«На аукционные торги не подано ни одной заявки, поэтому они признаны несостоявшимися и перенесены на другое время. Я извинился перед кредиторами и сообщил им, что в марте отчитаюсь перед ними о проделанной работе», — сказал А.Лолак.

Он уточнил, что намерен пригласить кредиторов на предприятие и показать, как работает золотодобывающий завод. «Все имущество СП сохранено, и завод продолжает работать, выпуская продукцию», — добавил А.Лолак.

По его словам, в 2006г. СП произвело 7,192 т. золота, в янв.-фев. 2007г. — 968 кг. В сентябре минувшего года СП привлекло кредит Навоийского ГМК в 12 млрд. сумов для пополнения оборотных средств. «На эти деньги мы сейчас и существуем», — отметил А.Лолак.

После начала процедуры банкротства, СП не имеет право продавать золото, и вся производимая продукция находится на складах на временном хранении.

Стартовая цена СП «Зеравшан-Ньюмонт» составляла 172,858 млрд. сумов (более 140 млн.долл.). Это была третья попытка продать имущество предприятия, признанного банкротом. Первые торги, назначенные на 18 дек. 2006г., признаны несостоявшимися, так как на участие в них была подана только одна заявка. На участие в аукционе в январе тек.г. не было подано не одной заявки. Кредиторы отказываются снизить стартовую стоимость имущественного комплекса СП. Ранее 50% доля в СП принадлежала американской Newmont, второй по величине золотодобывающей компании в мире. Однако «Зеравшан-Ньюмонт» было признано банкротом осенью 2006г.

По данным Newmont, на 30 июня 2006г. балансовая стоимость доли Newmont в СП составляла 94 млн.долл. СП «Зеравшан-Ньюмонт» было создано в 1992г. Newmont и Госкомитетом по геологии и минеральным ресурсам Узбекистана и Навоийским ГМК. Оно занимается переработкой отвалов карьера «Мурунтау» — основной золоторудной базы Навоийского ГМК. Официальный курс на 2 марта — 1243,86 сума /1 долл. Интерфакс, 2.3.2007г.

— Германская Engineering Dobersek завершила модернизацию Кызылкумского фосфоритного комплекса в Центральном Кызылкуме стоимостью 10 млн.евро, комментирует газета Uzbekistan Today. Реализация проекта является составной частью обширной программы мер по увеличению производства и поставок на экспорт фосфорсодержащих удобрений на базе Джерой-Сардаринского месторождения на период до 2010г. Ранее место-

рождение было представлено в основном низкокачественными рудами, характеризующимися высоким содержанием карбонатных минералов и хлора. Известно, что переработка таких руд на фосфорные удобрения без предварительного обогащения нерентабельна. Вводимая установка позволила снизить содержание хлора в концентрате до 0,04% и увеличить содержание питательных веществ до 18-19%, с дальнейшим увеличением до 30%.

В I кв. тек.г. планируется освоить производство 400 тыс.т. мытого обожженного фосконцентрата для производства аммофоса и 200 тыс.т. фосмуки для производства суперфосфата. Программа предусматривает развитие перерабатывающих мощностей Кызылкумского фосфоритного комбината, ведущего обработку месторождения, а также модернизацию химических заводов, производящих фосфорные удобрения. В ближайшие 5 лет намечается расширить добычу руды на комбинате с 860 тыс.т. до 3,6 млн.т. в год. В рамках программы запланирована реконструкция на Самаркандском химическом заводе с целью организации производства нового вида фосфорного удобрения — нитрокальцийфосфата мощностью 250 тыс.т. ежегодно. ИА Regnum, 28.2.2007г.

— Суд в Узбекистане отклонил оставшиеся налоговые претензии к СП с британским золотодобытчиком Oxus Gold plc, говорится в ее сообщении на сайте www.oxusgold.co.uk.

В окт. 2006г. хозяйственный суд в Узбекистане удовлетворил иск налоговых органов, обязав СП Amantaytau Goldfields (AGF), где Oxus наравне с узбекским правительством принадлежит по 50%, выплатить 225 млн.долл. якобы за неуплату налогов, таможенных платежей и открытия счетов за рубежом.

В дек. суд второй инстанции, рассмотрев апелляцию ответчика, снял основную часть налоговых претензий на 208 млн.долл. в отношении AGF после того, как Oxus заявила о продаже 16% своих акций за 24 млн.долл. зарегистрированной в Швейцарии компании Zeromax GmbH.

По информации Oxus, теперь Навоийский областной хозяйственный суд признал недействительными оставшиеся претензии на 16 млн.долл. «Мы рады получить подтверждение суда, что AGF не обязано уплачивать 224 млн.долл. в виде налогов и штрафов» — цитирует сообщение Билла Трю, генерального директора Oxus.

По сообщениям западной и российской прессы, Zeromax имеет в Узбекистане быстро растущий бизнес в нефтегазовой, пищевой, текстильной, электротехнической и строительной отраслях и контролируется фигурами, близкими к высокопоставленным узбекским чиновникам.

В дек. пред.г. Oxus сообщила, что изменит стратегию, и во избежание проблем, подобных имевшим место в Узбекистане, на новых рынках будет работать с местными партнерами. «Для нас облегчение, что все позади и, мы сможем сосредоточить наши усилия на эффективной работе AGF», — сказал Трю.

Oxus сообщает, что последние судебные решения обязали AGF выплатить только 1,1 млн.долл. налогов на часть доходов предприятия и ее сотрудников-нерезидентов.

Oxus Gold plc создана в Лондоне специально для разработки металлов в Центральной Азии. СП AGF, запущенное в конце 2003г. на месторожде-

нии Амантайтау в Навоийской обл., единственный действующий актив компании с капитальными затратами 36 млн.долл. Решение о взыскании с AGF налогов принято после того как летом 2006г. были отменены все бессрочные налоговые льготы для предприятий с иностранными инвестициями. Тогда же правительство прекратило сотрудничество с Oхus по другому проекту, лишив ее дочернюю компанию права на разработку месторождения полиметаллических руд Хандиза. Проблемы у Oхus начались после того, как власти Узбекистана в окт. обанкротили другое СП по добыче золота с американской Newmont Mining, взыскав с предприятия 49 млн.долл. по обвинению в неуплате налогов. Newmont назвала действия властей экспроприацией. Рейтер, 21.2.2007г.

— Британской Oхus Gold удалось урегулировать налоговые претензии к ее СП «Амантайтау Голдфилдс» (АГФ) в Узбекистане на 224 млн.долл. из общих претензий на 225 млн.долл., говорится в сообщении Oхus.

«В определенный срок налоговые органы не стали обжаловать решение регионального суда, который постановил, что налоги и штрафы на 208 млн.долл. СП больше не подлежат выплате. Таким образом, решение суда вступило в силу», — отмечает компания.

Р7 фев. региональный суд Узбекистана постановил, что СП не должно выплачивать 2 млн.долл. штрафов, а 16 фев. отменил претензии к СП еще на 14 млн.долл.

Однако суд постановил, что АГФ должно погасить налоговые претензии на 650 тыс.долл. и на 450 тыс.долл. Oхus отмечает, что она обеспечена необходимой суммой на выплату половины (в СП ей принадлежит 50% доля) данных претензий на 1,1 млн.долл. По данным источников в отрасли, значительное снижение суммы налоговых претензий к СП активно лоббировал новый акционер Oхus — частная компания Zeromax GmbH, зарегистрированная в Швейцарии.

«Zeromax — очень влиятельная компания, имеющая значительный опыт ведения бизнеса в Узбекистане. Такому акционеру вполне под силу решение налоговых проблем СП «АГФ», — заявлял источник в правительственных кругах в начале декабря. Oхus продала Zeromax 16% своих акций за 12,3 млн. фунтов. Источник не исключал, что британская компания заключила эту сделку, чтобы сохранить свой бизнес в Узбекистане. Налоговые органы Узбекистана требовали взыскать с АГФ налоговую задолженность за 2003-05гг.

Zeromax работает в Узбекистане с 1999г. в рамках нескольких совместных предприятий в ТЭК, горнодобыче и других отраслях. По сообщению Oхus, она принадлежит предпринимателю Мирядилу Джалилову. АГФ, учредителями которого являются Oхus (50%), Госкомитет по геологии и минеральным ресурсам Узбекистана (40%) и Навоийский горно-металлургический комбинат (10%), владеет лицензией на разработку месторождения «Амантайтау» с запасами 3,2 млн. тройских унций золота. Интерфакс, 20.2.2007г.

— ОАО «Выксунский металлургический завод» (ВМЗ, Нижегородская обл., входит в состав Объединенной металлургической компании, ОМК) поставил вторую партию труб большого диаметра, стойких к сероводородному растрескиванию для строительства газопровода «Северный Нишан,

Камаша, Бешкент» в Узбекистане, сообщается в пресс-релизе ОМК. Поставлено 7,7 тыс.т. труб диаметром 530 мм. толщиной стенки 19 и 22 мм.

Выпущенная в соответствии с новыми техническими требованиями вторая партия труб большого диаметра обладает улучшенными характеристиками и является более устойчивой к сероводородному растрескиванию. В 2007г. поставки для этого проекта стойких к сероводородному растрескиванию труб будут продолжены.

Трубы для узбекистанского проекта ВМЗ впервые изготовил из листовой стали марки 08ГБФ-У. Они имеют повышенный класс прочности К50 и предназначены для эксплуатации в агрессивной среде — транспортировки с промыслов неосушенного газа, содержащего сероводород, и соответствуют индивидуальным требованиям проекта.

Проект разработки газоконденсатных месторождений «Северный Нишан, Камаша, Бешкент» и других месторождений в Бухаро-Хивинском нефтегазоносном регионе осуществляет совместное предприятие «Гиссарнефтегаз», созданное швейцарской компанией Zeromax и НХК «Узбекнефтегаз». После выхода на проектную мощность СП «Гиссарнефтегаз» будет добывать до 3 млрд.куб.м. газа в год. Интерфакс, 12.2.2007г.

— Президент Ислам Каримов утвердил пакет мер по модернизации и техническому перевооружению предприятий и организаций системы Госкомгеологии на 2007-10гг., а также реорганизации отрасли, информирует газета Uzbekistan Today. В ее основе — инновационный подход в развитии геологического потенциала страны. По оценкам ученых, в недрах Узбекистана на сегодняшний момент выявлено 3 тыс. месторождений полезных ископаемых, из которых 1,1 тыс. подготовлены к освоению, в т.ч. 50 — золотосодержащих, 41 — цветных и черных металлов, 187 — углеводородных, 19 — горно-химического, 45 — горнорудного сырья. Запасы всех видов разведанного сырья оцениваются в 1,3 трлн.долл. По золоту и урану Узбекистан занимает четвертое место в мире, по меди — десятое. На данный момент сырьевая база республики остается разведанной лишь на 40%. Как было отмечено в постановлении главы государства, минерально-сырьевая база, имеющая промышленное значение, развивается недостаточными темпами. Государственный комитет по геологии и минеральным ресурсам республики (Госкомгео) вышел в правительство с инициативой компьютерной обработки уже накопленных геологоразведочных данных за прошлые десятилетия, а также внедрения современных автоматизированных методов оценки новых месторождений.

Информацию необходимо собрать по крупнякам, занести в электронную базу данных и проанализировать с применением цифровых технологий. Эта работа может дать качественный скачок в предварительном исследовании недр, более точно предсказать место залегания. В рамках проведения научно-исследовательских работ намечено закупить материалы космической съемки и программное обеспечение на 3,6 млн.долл., а также различное лабораторное и геофизическое оборудование. Внедрение этой техники позволит снизить производственные затраты за счет разработки оптимального режима работы буровых станков, их автономности и мобильности. Утвержденные меры позволили не только сакцентировать внимание

на научной проблематике восполнения сырьевой базы, но и существенно «перекроить» организационную структуру геологической отрасли: ликвидация дублирующих организаций и ведомственной разобщенности предприятий Госкомгеологии. У геологов появилась системная программа по решению проблем, возникших в отрасли, и действенные механизмы их решения. ИА Regnum, 29.1.2007г.

— ОАО «Газпром» приступает к активной фазе геологоразведочных работ в Устюртском регионе Узбекистана, сообщил источник в Национальной холдинговой компании (НХК) «Узбекнефтегаз».

По его словам, в среду в Нукусе прошло совместное совещание по вопросам проведения геологоразведочных работ в рамках соглашения об основных принципах проведения геологического изучения недр инвестиционных блоков Устюртского региона республики.

В совещании приняли участие руководители ЗАО «Зарубежнефтегаз» («дочка» «Газпрома»), НХК «Узбекнефтегаз», ОАО «ИГИРНИГМ», ООО «Саратовнефтегеофизика», представители министерств и ведомств Узбекистана, а также эксперты подрядных организаций.

«На совещании участники проекта заявили о завершении подготовительного периода и о своей готовности приступить к активным геологоразведочным работам в рамках соглашения», — сказал источник.

«Мы готовы открыть активную фазу геологоразведочных работ», — сообщил источник со ссылкой на слова главы представительства ЗАО «Зарубежнефтегаз» в Узбекистане Максута Андержанова. В ближайшие дни начнется поставка и монтаж оборудования на месте проведения работ, а также мобилизация специалистов.

Как сообщалось, соглашение об основных принципах проведения геологического изучения недр инвестиционных блоков Устюртского региона Узбекистан было подписано 25 янв. 2006г. между «Узбекнефтегазом» и «Газпромом». В 2006г. соглашение было утверждено правлением «Газпрома» и правительством Узбекистана.

Для проведения этих работ «Газпром» создал дочернюю операторскую компанию ООО «Устюрт-Зарубежнефтегаз», зарегистрированную министерством юстиции Узбекистана. Было подготовлено ТЭО проекта, и «Узбекнефтегаз» выдал лицензию на проведение работ.

В рамках соглашения планируется провести геологоразведочные работы на семи инвестиционных блоках Устюртского региона: Актумсукском, Куанышском, Агынском, Насамбекском, Западно-Ургинском (западная часть), Акчалакском и Шапахтинском, общей площадью 38,1 тыс. кв. км. Программа проведения геологоразведочных работ рассчитана на 5 лет. Общий объем инвестиций в проект оценивается в 400 млн. долл., в т.ч. до 260 млн. долл. планируется вложить в течение первых трех лет.

В дек. 2002г. между «Газпромом» и «Узбекнефтегазом» было подписано соглашение о стратегическом сотрудничестве в газовой отрасли. Соглашение предусматривает долгосрочные закупки узбекского газа на период 2003-12гг., участие «Газпрома» в проектах добычи природного газа на территории республики Узбекистан на условиях СРП, а также сотрудничество в области развития

газотранспортной инфраструктуры Узбекистана и транспортировки среднеазиатского газа через территорию республики.

Пилотным проектом в области добычи газа является сотрудничество на условиях СРП в восстановление добычи газа на месторождение Шапахты. СРП по проекту вступило в силу 14 апр. 2004г. В мае минувшего года «Газпром» завершил дообстройку месторождения Шапахты, инвестируя в этот проект 21 млн. долл. Ежегодно здесь будет добываться 0,5 млрд. куб. м. природного газа. «Узбекнефтегаз» и «Газпром» планируют подписать второе СРП по разработке газоконденсатных месторождений Устюртского региона сроком на 25 лет. НХК «Узбекнефтегаз» — монопольный оператор нефтегазового комплекса Узбекистана — была создана в 1998г. и объединяет 6 акционерных компаний. Интерфакс, 24.1.2007г.

— Аукцион по продаже имущественного комплекса золотодобывающего СП «Зеравшан-Ньюмонт», намеченный на четверг, не состоялся из-за отсутствия заявок, сообщил журналистам заместитель председателя республиканской биржи недвижимости Равшан Саидов. «На аукционные торги не подано ни одной заявки, поэтому они признаны несостоявшимися и перенесены на другое время», — сказал Р. Саидов. По его словам, дата проведения очередных торгов будет определена позднее.

50% доля в СП принадлежала американской Newmont, второй по величине золотодобывающей компании в мире. Однако «Зеравшан-Ньюмонт» было признано банкротом осенью 2006г. Судебный управляющий «Зеравшан-Ньюмонт» Александр Лолак сказал журналистам, что «в 20 дней будет проведено собрание кредиторов, на котором должно быть принято решение — оставить ту же самую цену или снизить — это будет зависеть от решения кредиторов». Он уточнил, что цена продажи предприятия по решению комитета кредиторов может быть снижена, но на 10% от цены предыдущих торгов.

После первых торгов, намеченных на 18 дек. и также признанных несостоявшимися, кредиторы отказались снизить стартовую стоимость имущественного комплекса СП, которая составляла 172,86 млрд. сумов (140 млн. долл.). По данным Newmont, на 30 июня 2006г. балансовая стоимость доли Newmont в СП составляла 94 млн. долл.

А. Лолак подчеркнул, что по законодательству Узбекистана ликвидационный процесс по предприятию, признанному банкротом, может продолжаться не более года. «Но я не думаю, что это будет такой долгий срок», — сказал он. СП «Зеравшан-Ньюмонт» было создано в 1992г. Newmont и Госкомитетом по геологии и минеральным ресурсам Узбекистана и Навоийским ГКМ. Оно занимается переработкой отвалов карьера «Мурунтау» — основной золоторудной базы Навоийского ГКМ. Интерфакс, 18.1.2007г.

— Навоийский горно-металлургический комбинат (НГМК) в 2006г. произвел 2,26 тыс. т. урана, что на 1,8% меньше показателя 2005г., сообщил источник в правительственных кругах.

По его словам, падение добычи связано с недостаточным финансированием производства и связанными с этим техническими проблемами. В минувшем году были сбои в производстве серной кислоты, которая используется в технологии добычи

урана, пояснил источник. НГМК — монопольный оператор по добыче, обогащению и экспорту урана в Узбекистане. Добычу урана методом подземного выщелачивания осуществляют 3 предприятия в составе комбината. Переработка урана ведется на гидрометаллургическом заводе ГМЗ-1 в Навои. В 2005г. комбинат произвел 2,301 тыс.т. урана. Интерфакс, 9.1.2007г.

— Правительство Узбекистана утвердило разработанную российским ОАО «Газпром» совместно с НХК «Узбекнефтегаз» программу проведения геологоразведочных работ в Устюртском регионе на 2007-11гг., сообщила пресс-служба НХК «Узбекнефтегаз». Для реализации проекта ОАО «Газпром» создал оператора — ООО «Устюрт-Зарубежнефтегаз», который зарегистрирован в министерстве юстиции в качестве юридического лица республики, действующего на бесприбыльной/безубыточной основе.

В «Узбекнефтегазе» сообщили, что в рамках первого этапа проведения геологоразведки до конца 2007г. предусматривается проведение сейсморазведки 2D в 2 тыс.п.м., гравиразведки — 2 тыс.п.м., поискового бурения — 41,7 тыс.м. с бурением 11 скважин. В 2007г. объем инвестиций российской компании в проведение геологоразведки составит 99,2 млн.долл. В янв. 2006г. «Газпром» и НХК «Узбекнефтегаз» подписали соглашение об основных принципах проведения геологического изучения недр семи инвестиционных блоков Устюртского региона Узбекистана.

Соглашение предусматривает инвестиции «Газпрома» в ближайшие три года в 260 млн.долл., в течение пяти лет — до 400 млн.долл. Соглашением предусмотрено предоставление российской компании приоритетного права на разработку обнаруженных перспективных месторождений на условиях СРП.

В начале ноября пред.г. правительство Узбекистана и ОАО «Газпром» согласовали основные положения технико-экономического обоснования и СРП по разработке месторождений Устюртского региона стоимостью 350 млн.долл. Прирост промышленных запасов углеводородов в Устюртском нефтегазовом регионе Узбекистана в 2005-20гг. составит 620,4 млн.т. условного топлива. Прирост запасов природного газа в течение пяти лет составит 579 млрд.куб.м., жидких углеводородов — 41,4 млн.т.

В долгосрочной перспективе — сроком на 25 лет прирост запасов природного газа на Устюрте ожидается в 1,076 трлн.куб.м., что составит 60% от общего прогнозируемого прироста запасов газа в республике. Прогнозные перспективные ресурсы углеводородов на 1 янв. 2005г. составляли по газу — 5,903 трлн.куб.м., нефти — 817,7 млн.т., конденсата — 360 млн.т. В 1998г. правительство Узбекистана впервые пригласило иностранных инвесторов к разработке семи инвестиционных блоков в Устюртском регионе.

В авг. 2004г. «Газпром» приступил к добыче природного газа на месторождении Шахпахты на Устюрте проектной мощностью 500 млн.куб.м. на условиях СРП стоимостью 21 млн.долл. Добыча нефти и газового конденсата на предприятиях нефтедобывающей промышленности Узбекистана в янв.-нояб. 2006г. снизилась на 2,0% до 4,947 млн.т., добыча природного газа увеличилась на 3,2% до 56,049 млрд.куб.м. Интерфакс, 9.1.2007г.

Украина

Металлургия

По оперативным данным официальных источников Украины, отрасль металлургии и обработки металла в 2006г. являлась одним из «локомотивов» украинской экономики. Позитивная динамика ее развития характеризуется достаточно весомым (8,9%) приростом по отношению к 2005г. Рост производства продукции в отрасли был следующим: чугуна и готового проката — 7% по сравнению с 2005г. (произведено 32,9 и 36,2 млн.т. соответственно); стали — 6% (41 млн.т.); труб — 14% (2,6 млн.т.). Производство кокса сохранилось на уровне 2005г. в объеме 18,9 млн.т.

Производство ферросплавов не достигло уровня пред.г., составив от него лишь 92,2% и снизившись до 1,4 млн.т. Сократили выработку (на 4%) и предприятия по производству метизов.

Горнорудные предприятия Украины увеличили выпуск железорудного сырья на 6,6% — до 4,5 млн.т. В добыче известняков прирост составил 7%. Наибольший прирост производства достигнут на Криворожском железорудном комбинате, Полтавском ГОКе, «Миттал Стил Кривой Рог», Северном ГОКе и Комсомольском рудоуправлении.

В трубной отрасли объем выпущенной продукции составит оценочно 2,2 млн.т. Загрузка мощностей на протяжении года составляла лишь 45%-47%. Главным вопросом для украинских трубников оставался сбыт произведенной продукции ввиду ее низкой востребованности на внутреннем рынке и ограниченности доступа на рынки внешние, что существенно сдерживает ее производство.

В 2006г. Украина экспортировала 28,3 млн.т. металлопроката, что на 2,8 млн.т. больше по сравнению с 2005г. Импорт указанного вида продукции возрос на 0,5 млн.т. — до 1,4 млн.т.

По данным «Укрпромвнешэкспертизы», в 2006г. значительно изменилась географическая структура экспорта. Укрепление позиций Китая на рынке Азии негативно отразилось на положении Украины. Только за 9 мес. 2006г. украинские металлопроизводители «потеряли» на этом рынке 1,8 млн.т. проката по сравнению с 2005г.

При этом Украина улучшила свое положение на рынке Северной Америки (продав металла на 1,5 млн.т. больше, чем в 2005г.) и в странах ЕС (соответственно на 900 тыс.т. больше). Согласно данным минэкономики Украины, украинские металлургические предприятия в 2006г. получили лицензии на поставку в США 102,829 тыс.т. подлежащего лицензированию обрезаемого углеродистого листового проката, что составляет 74,5% годовой квоты (138,106 тыс.т.). В страны Европейского союза в 2006г. осуществлялись поставки согласно полученным лицензиям на 1 млн. 97,292 тыс.т. подлежащего лицензированию металлопроката, или 98,2% годовой квоты для ЕС (1116,98 тыс.т.).

В 2006г. украинская металлургия получила 77,9 млрд. грн. чистого дохода.

На протяжении ряда последних лет все болезненнее для украинских металлургов становится проблема модернизации и технического перевооружения предприятий отрасли. В 2006г. на эти цели было затрачено 6,266 млрд. грн. Изношенность основных фондов в отрасли остается довольно высокой. С превышением установленных сро-

ков эксплуатации работает 80% доменных и мартеновских печей, 90% прокатных станов, 20% конвертеров. Энергоемкость украинских металлургических предприятий в 1,5-2 раза превышает контрольные цифры по развитым странам.

Предприятия вкладывают средства в модернизацию, постепенно наращивая объемы инвестиций, но процесс идет медленно. Собственных средств для инвестиций в техническое перевооружение у производителей не хватает, и по этой причине большинство предприятий обновили свои производственные фонды всего на 40% – 50%. Наиболее успешными в этом отношении являются Алчевский металлургический комбинат, завод «Истил» и Донецкий металлургический завод, ММК им. Ильича.

В целом же вопрос об источниках финансирования модернизации остается для отрасли одним из ключевых наряду с проблемами обеспечения сырьем, энергоресурсами, возврата НДС и поиска рынков сбыта для своей продукции.

Серьезным вопросом остается обеспечение металлургов сырьем. Сырьевая проблема для украинских металлургов заключается в возникающих трудностях с обеспечением отрасли коксующимся углем, рудой и в меньшей степени – металлоломом.

Дефицит коксующегося угля – явление для отрасли не новое, но достаточно болезненное, вследствие которого ряд производственных мощностей украинских коксохимических заводов (КХЗ) либо простаивает, либо недогружены. Только Баглейский, Днепродзержинский и Днепропетровский КХЗ могут производить ежемесячно до 240 тыс.т. кокса, а, например, в нояб. 2006г. выпустили всего 100 тыс.т.

Предприятия, у которых отсутствует технологические мощности для выработки кокса, испытывают его нехватку (например, ММК им. Ильича, «Запорожсталь», а также «Миттал Стил Кривой Рог») и вынужденно наращивают импорт сырья, что оказывает дополнительное негативное давление на коксохимическую отрасль.

Импорт кокса за 10 мес. 2006г. вырос на 24% – до 870 тыс.т. Причем в IV кв. 2006г. по сравнению с I и II кв. импорт кокса увеличился в 2 раза.

Кроме традиционных закупок кокса в России и Польше, в 2006г. «Миттал Стил Кривой Рог» начал завозить кокс из Казахстана и Китая. Это привело к тому, что в нояб. 2006г. на внутреннем рынке кокса предложение превысило спрос и, в свою очередь, повлекло за собой падение производства продукции на двух коксохимических заводах – «Баглейкоксе» и Днепродзержинском.

Усугубляет проблему и положение в угольной промышленности Украины, где на фоне роста импорта кокса только за последние 2 года снижение добычи коксующегося угля на государственных шахтах составило до 20%.

Не все благополучно в отрасли и с обеспечением железорудным сырьем, хотя проблемы здесь несколько иного рода. Как и несколько лет назад в отрасли возобновилось противостояние рудокопов и металлургов из-за цены на этот продукт. После осеннего подорожания руды на внутреннем рынке ряд потребителей увеличили закупки импортного сырья.

Со снабжением ломом в 2006г. у металлургов особых проблем не было. Правда в истекшем году значительно выросла его цена, достигнув 1250 грн./т.

Если эта тенденция сохранится, то скоро цены на внутреннем рынке достигнут уровня мировых и это при том, что по итогам 2006г. почти 90% собранного лома пошло на внутренний рынок Украины.

Ряд предприятий по-прежнему не полностью рассчитывается за поставленное сырье, и их долги за поставку лома достаточно высоки. К тому же в 2006г. значительно выросли объемы хищения лома продукции на железной дороге. Этот теневой бизнес приобрел в Украине организованный характер, располагая техникой и своими мобильными бригадами. Ситуация стала улучшаться только к концу года после вмешательства в процесс ее урегулирования Кабинета министров Украины.

Ломопереработка – пока единственная сфера, где правительство и парламент Украины предприняли конкретные шаги по упорядочиванию отношений поставщиков и потребителей и снижению криминализации оборота этого вида сырья. В конце нояб. 2006г. Верховная Рада Украины приняла изменения в закон «О внесении изменений в некоторые законодательные акты Украины по вопросам налогообложения», которыми в 2007г. операции по поставке отходов и лома черных металлов освобождаются от налогообложения.

В начале дек. 2006г. приняты изменения в закон «О вывозной (экспортной) пошлине на отходы и лом черных металлов», согласно которым в течение 6 лет будет снижена экспортная пошлина на этот товар, пользующийся устойчивым спросом за рубежом Украины. Они вступят в силу со дня вступления Украины в ВТО.

В 2006г. перед предприятиями отрасли обострилась проблема повышения стоимости энергоресурсов в связи с подорожанием газа и электроэнергии.

Пессимистические прогнозы руководителей металлургических предприятий относительно влияния в 2006г. новых цен на газ на рентабельность предприятий не подтвердились в полной мере, что, в частности, объясняется положительным эффектом от применения энергосберегающих мер и тем, что при расчетах показателей финансовой устойчивости отрасли они были несколько занижены.

По данным украинских металлургов, в 2006г. отрасль вышла на снижение расхода газа на 1,2-1,3 млрд.куб.м. за год, что является позитивным показателем. В 2007г. предприятиям ГМК придется приложить больше усилий для преодоления проблемы повышения стоимости энергоресурсов.

Цена природного газа, импортируемого в Украину, с 1 янв. 2007г. возрастет на 36,8% до 130 долл. за 1 тыс.куб.м. на границе Россия-Украина (с 95 долл. в 2006г.).

Предельный уровень цены на природный газ для промышленных предприятий и других коммерческих потребителей с 1 янв. 2007г. составит 720 грн. за 1 тыс.куб.м. (без учета НДС, целевой надбавки, тарифов на транспортировку и поставку). Размер целевой надбавки к цене на природный газ составляет 2%.

Новый предельный уровень цен закреплен постановлением Кабинета министров Украины от 8.12.2006 № 1697. Конечная цена для предприятий будет 190 долл. Предельный уровень цены на природный газ для промышленных предприятий и других коммерческих потребителей в 2006г. с учетом целевой надбавки составлял 548 грн.(108,5 долл.) за 1 тыс.куб.м. (без учета НДС, тарифов на

транспортировку и поставку). Такой размер предельного уровня цены был утвержден Национальной комиссией регулирования электроэнергетики в фев. 2006г. Фактически же металлурги платили за газ 150 долл. с доставкой и НДС.

Актуальной и болезненной не только для металлургов, но и для всей экономики Украины остается проблема возмещения экспортного налога на добавленную стоимость. Неовозврат средств предприятиям отрасли достиг за год 2,073 млрд. грн. (400 млн.долл.). 400 млн. грн. невозвращенного налога приходится на ММК им. Ильича. Полное и своевременное возмещение НДС из бюджета не смогли обеспечить ни «оранжевое», ни «голубое» правительство.

С 1 янв. 2007г. минтрансвязи Украины вводит новые тарифы на грузоперевозки. В среднем новый тариф будет на 25% выше действующего в 2006г., при этом на внутренних перевозках тариф возрастет до 42%, на экспортных – на 19%. Поскольку металлургические предприятия перевозят свои грузы в основном по железной дороге и как потребители оплачивают ж/д перевозки, повышение тарифа отрицательно скажется на экономической деятельности отрасли. Эта мера приведет к удорожанию металлопродукции на 2-2,5 млрд. грн., т.е. на эту сумму сократятся финансовые результаты только предприятий металлургии. А в бюджет от отрасли не поступит 600 млн. грн.

Развитие горно-металлургической отрасли в Украине в 2007г. должно осуществляется на основе Государственной программы развития и реформирования горно-металлургического комплекса на период до 2011г., утвержденной постановлением Кабинета министров Украины от 28.7.2004 № 967.

В 2007г. украинские металлурги планируют произвести 35,5 млн.т. чугуна, прирост должен составить 7,4% по сравнению с 2006г. Такие планы опираются на ввод в эксплуатацию новых, а также капитально отремонтированных доменных печей, в первую очередь, на Макеевском, Алчевском, Донецком и Енакиевском метпредприятиях.

В 2007г. расчетная потребность в металлургическом сырье увеличится на 4 млн.т. по сравнению с 2006г. Производство стали запланировано на уровне 42,5 млн.т., что потребует 8 млн.т. металлолома. Выпуск труб планируется на уровне 2006г., 2200 тыс.т. В этой отрасли основной проблемой остается поиск новых рынков сбыта в связи с постоянно сужающимися для украинских труб рынками России и ЕС.

Чермет

В 2005г. экспорт стальной продукции из Украины, по данным Metal Bulletin, составил 27071 тыс.т., импорт – 717 тыс.т. Географическая структура экспорта была следующей (млн.т.): страны Азии – 4,9, Ближний и Средний Восток – 4,3, страны ЕС-25 – 3,7, страны Северной Африки – 3,4, Турция – 2,5, Россия – 2,6, прочие страны Восточной Европы – 2,8, страны Южной Америки – 1,2, Тайвань – 2,4, прочие страны Африки – 1, Северная Америка – 0,7.

Украинский экспорт стальной продукции, в тыс.т.

	2004г.		2005г.		
	IV кв.	I кв.	II кв.	III кв.	IV кв.
Стальная заготовка и слябы	2907	2519	2316	2580	2471
Прокат					
Листовой	2333	2378	2471	2255	2467
Горячекатаная рулонная сталь	880	818	831	776	888

Тонкий лист с покрытиями	43	41	36	43	41
Сортовой	1644	1601	1299	1393	1591
Трубы	409	374	437	468	451
Итого	7293	6872	6523	6696	6980
В т.ч. из:					
Углеродистой стали	6820	6460	6063	6299	6458
Нержавеющей стали	18	14	18	16	12
Электротехнической стали	2	1	2	2	2

Импорт стальной продукции в Украину в 2005г. составил 717 тыс.т. Сортового проката было ввезено 174 тыс.т., листового – 405 тыс., труб – 58 тыс.

Импорт стальной продукции в Украину, в тыс.т.

	2004г.		2005г.		
	IV кв.	I кв.	II кв.	III кв.	IV кв.
Стальная заготовка и слябы	61	65	87	84	104
Прокат					
Листовой	101	69	104	111	121
Горячекатаная рулонная сталь	12	1	5	6	5
Тонкий лист с покрытиями	48	28	35	45	56
Сортовой	47	38	41	47	48
Трубы	15	7	19	16	16
Итого	224	179	251	258	289
В т.ч. из:					
Углеродистой стали	165	133	189	200	223
Нержавеющей стали	8	6	10	6	7
Электротехнической стали	9	7	10	12	12

Источник: ISSB.

Украинский экспорт железной руды в 2005г., по данным Metal Bulletin, составил 19,5 млн.т., а вывоз стального лома – 1,2 млн.т. Импорт железорудного сырья в 2005г. достиг 2634 тыс.т. Лома было ввезено 13 тыс.т.

Внешняя торговля Украины железной рудой и ломом, в тыс.т.

	2004г.		2005г.		
	IV кв.	I кв.	II кв.	III кв.	IV кв.
Экспорт					
Железная руда	4478	4626	4449	4996	5402
Лом	651	380	392	297	205
Импорт					
Железная руда	603	629	876	409	720
Лом	44	2	6	3	2

Источник: ISSB.

БИКИ 18.5.2006г.

МЕТАЛЛУРГИЯ, ГОРНОДОБЫЧА

– Российская группа Евраз заплатит за украинские активы 2-2,2 млрд.долл., из которых денежными средствами – 1 млрд.долл., говорится в сообщении компании Евраз.

Позавчера Евраз объявил о покупке мажоритарных пакетов пяти предприятий химической и рудной отрасли в Днепропетровской области на Украине – Сухая балка, Днепропетровский металлургический завод имени Петровского, Коксохимический завод Баглейкоккс, Днепрококкс и Днепродзержинский коксохимический завод.

Компания не раскрыла условия сделки и покупателя, но стало известно, что продавцы аффилированы с группой Приват. На следующий день газета «Коммерсант» привела оценочную стоимость сделки – 3 млрд.долл., что заставило Евраз прокомментировать «спекуляции в прессе».

«Этими активами временно владеет компания Lanebrook Limited, мажоритарный акционер Евраз, который выступает посредником для продвижения сделки с конечным продавцом активов. Это приобретение Евраз, имеющее отношение к связанным сторонам, находится под контролем независимых директоров. После получения мнения

независимых директоров будет принято решение о выпуске новых акций в пользу Lanebrook, — говорится в сообщении Евраз.

Как сообщила сегодня Lanebrook, эти активы были проданы ей компаниями, аффилированными с группой Приват, в обмен на 34,5 млн. GDR группы Евраз и денежные средства в объеме 1 млрд.долл.

Совет директоров Евраз одобрит окончательную цену и структуру сделки в соответствии с правилами корпоративного управления. Предполагается, что сделка будет завершена в I кв. 2008г.

В группу Приват, бенефициарами которой являются бизнесмены Игорь Коломойский и Геннадий Боголюбов, в т.ч., входят Приват-банк, УкрНафта, ДнепроАзот, крупные горнорудные предприятия. Рейтер, 13.12.2007г.

— Evraz Group S.A. планирует заплатить за мажоритарные пакеты акций ряда производственных предприятий на Украине 2-2.2 млрд.долл., в т.ч. денежными средствами 1 млрд.долл. Об этом говорится в сообщении Евраз.

Данные активы временно принадлежат основному акционеру Евраз компании Lanebrook Limited, которая выступает как посредник, для упрощения структуры сделки с продавцами активов.

В дальнейшем планируется, что независимые директоры Евраз на основании заключения от международных оценщиков, которые проведут независимую оценку приобретаемых активов, одобряют выпуск дополнительных акций Евраз в пользу Lanebrook.

Евраз оплатит покупку указанных пакетов денежными средствами и новыми акциями. Закрытие сделки ожидается в I кв. 2008г.

В рамках сделки Евраз получит 99,25% акций ОАО «Горно-обогатительный комбинат «Сухая балка» (производственная мощность — 3,75 млн.т. аглоруды в год) и 95,57% акций ОАО «Днепропетровский металлургический завод им. Петровского» (мощность — 1,8 млн.т. чугуна и 1,23 млн.т. стали в год). Также российская компания получит доли в трех коксохимических предприятиях: ОАО «Коксохимический завод «Баглейкокс» — 93,74% акций, ОАО «Днепрококс» — 98,65% акций и ОАО «Днепродзержинский коксохимический завод» — 93,83% акций (общая мощность предприятий 3,52 млн.т. металлургического кокса в год).

Группа «Евраз» — один из крупнейших участников российского стального и горнорудного рынков. В состав группы входят три сталелитейных предприятия: Нижнетагильский, Западно-Сибирский и Новокузнецкий металлургические комбинаты, а также Находкинский морской торговый порт, меткомбинаты Palini e Bertoli в Италии и Vitkovice Steel в Чехии. Горнорудный бизнес включает угольную шахту «Распадская», Южкузбассуголь, Нерюнгринголь, Качканарский ГОК, Евразруду, Высокогорский ГОК и обеспечивает 70% потребностей группы в железной руде и полностью в угле. В 2006г. Евраз увеличил выпуск стали на 16,3% до 16.115 млн.т. Производство железорудного концентрата сократилось на 6,8% до 2.523 тыс.т.

Уставный капитал компании разделен на 117499606 акций. Ее основным акционером (82,85% акций) является офшорная Lanebrook Limited, которой на паритетной основе владеет Millhouse Capital, подконтрольная Роману Абрамови-

чу, а также председатель Совета директоров и президент Александр Фролов и член СД Александр Абрамов. Free-float составляет 16,85%.

Чистая прибыль Евраз в 2006г. по МСФО выросла на 50,9% до 1.385 млрд.долл., выручка — на 27,4% до 8.292 млрд.долл. с 6.508 млрд.долл., EBITDA — на 42,7% до 2.652 млрд.долл. АК&М, 13.12.2007г.

— Компания «Евраз групп» подписала соглашение о покупке 5 предприятий на Украине. В каждом из них будут приобретены пакеты акций более чем в 90%. Рынок отреагировал на это негативно.

«Евраз» купил предприятия горнодобывающей и металлургической отрасли. 99% акций ГОКа «Сухая балка». 95 — Днепропетровского металлургического завода, и еще более 90% в трех коксохимических заводах.

В результате сделки «Евраз Групп» дополнительно получает почти 4 млн.т. железной руды, более 1 млн.т. стали и 3,5 млн.т. кокса в год. Общая цена покупки не разглашается.

Оценки аналитиков в разбросе — от полутора, до 3 млрд.долл. Мнение аналитика группы компаний «БрокерКредитСервис» Олега Петропавловского — «Их стоимость 1,5-2 млрд.долл., т.к. у них не очень большие производственные мощности. У днепропетровского завода выпуск 1,2 млн.т. стали, очень хорошие мощности только по коксу. Руда тоже на среднем уровне. Думаю, еще рано говорить о покупке до получения официального разрешения от властей Украины «Евраз» может столкнуться с политическими трудностями в этой стране».

Котировки «Евраз» отреагировали на новость о покупке снижением. К закрытию торгов на лондонской фондовой бирже глобальные депозитарные расписки подешевели на три процента. С 86-ти до 83 долл. Причиной падения мог стать непрозрачный характер сделки и опасения по поводу увеличения долга «Евраз Групп».

Но главную роль в падении котировок сыграла покупка «Евраз Групп» американской компании «Клаймонт Стил», о которой было объявлено несколько дней назад, — говорит инвестиционный консультант компании «Энергокапитал» Иван Завадский — «Снижение котировок связано с Клеймонд Стил, т.к. в сделке участвуют большие деньги — 564 млн.долл. А при сложной ситуации с кредитным ресурсом на мировом финансовом рынке эту сделку будет трудно финансировать, поэтому столь крупная покупка негативно сказалась на котировках «Евраз холдинга».

Все купленные украинские активы входят в группу «Приват». Она принадлежит основным акционерам крупнейшего на Украине Приватбанка Игорю Коломойскому и Геннадию Боголюбову. «Евраз» оплатит покупку акциями и деньгами. В результате группа «Приват» станет владельцем 10% «Евраз». Сделки планируется закрыть в I кв. будущего года.

Переговоры о покупке украинских активов «Евраз Групп» вела около полугода. Какое-то время ушло на то, чтобы их основной бенефициар — Игорь Коломойский урегулировал взаимоотношения со своими партнерами. Ему даже пришлось выкупить доли некоторых из партнеров перед совершением сделки. Прайм-ТАСС, 12.12.2007г.

— «Несмотря на общее историческое прошлое, российской и украинской сталелитейной отрасли,

различия в их показателях значительно увеличились в постсоветский период, после приватизации сталелитейных компаний в 90гг.», — отмечается в отчете компании Standard & Poor's «Сталелитейная отрасль России и Украины: показатели российских компаний растут, опережая показатели украинских компаний», сообщает ИА «РосФинКом».

«Несмотря на то, что позитивные и негативные факторы в сталелитейной отрасли обеих стран похожи, показатели рентабельности и Ebitda российских сталелитейных компаний повышаются, опережая показатели украинских компаний», — отмечает в отчете кредитный аналитик Standard & Poor's Елена Ананькина.

Одна из ключевых общих особенностей, сохраняющихся в обеих странах, — низкий уровень издержек, обусловленный в первую очередь небольшой стоимостью рабочей силы. Это важный фактор для отрасли, производящей в основном стандартизованную продукцию. В обеих странах сохраняются возможности экспорта продукции, которые способствуют диверсификации положения на рынке и — поскольку рынки сталелитейной продукции носят преимущественно региональный характер — помогают бороться с рисками колебаний цен и протекционистских барьеров, отмечается в докладе.

«Негативное влияние на показатели компаний оказывают преобладание стандартизированной продукции в структуре выпуска, высокие потребности в капитальных расходах и финансовая политика компаний, — говорится в докладе. — И российские, и украинские компании сталкиваются со значительными институциональными рисками, которые негативно влияют на рейтинги — такими, как неопределенность применения норм налогообложения и регулирования».

Рейтинги российских сталелитейных компаний по версии Standard & Poor's выше, чем украинских. Standard & Poor's присваивает рейтинги четырем крупнейшим вертикально интегрированным сталелитейным компаниям России: ОАО «Магнитогорский металлургический комбинат» (ММК; ВВ/Позитивный/-), ОАО «Новолипецкий металлургический комбинат» (НЛМК; ВВ+/Стабильный/-) и Evraz Group S.A. (ВВ-/Позитивный/-) и одному производителю стальных труб — ОАО «ТМК» (ВВ-/Стабильный/-). Рейтинги этих компаний относятся к категории «ВВ». Список украинских компаний, у которых есть рейтинги Standard & Poor's, более ограничен: в него входят ОАО «Металлургический комбинат «Азовсталь» (В-/Позитивный/-) и производитель труб ООО «Интерпайп» (В+/Негативный/-). ИА Regnum, 23.11.2007г.

— Европейский Союз прекратил антидемпинговое расследование в отношении экспорта из Украины силикомарганца без введения каких-либо санкций, сообщил министр экономики Украины Анатолий Кинах журналистам в пятницу.

«Приветствуем решение соответствующего комитета Европейского Союза, который 21 нояб. поддержал предложение Европейской Комиссии и прекратил антидемпинговое расследование в отношении Украины по поставкам в Европу украинского силикомарганца», — сказал А.Кинах.

По его словам, такое решение позволит украинским производителям экспортировать эту про-

дукцию в Европу на 200 млн.долл. ежегодно. Интерфакс, 23.11.2007г.

— Корпорация «Индустриальный союз Донбасса» («ИСД», Донецк) намерена направить 40 млн. евро на строительство коксовой батареи мощностью 390 тыс.т. кокса в год в польском г.Ченстохова, сообщил агентству «Интерфакс-Украина» председатель правления «ИСД Польска» (ISD Polska, дочерняя компания «ИСД») Константин Литвинов.

Проект будет осуществлять польское ООО «Коксовня Ченстохова Нова», также принадлежащее «ИСД». Компания объявила тендер на строительство батареи, в соответствии с которым инвестиционное задание по системе «под ключ» должно быть выполнено до 1 окт. 2009г. В инвестзадание входит поставка оборудования и предоставление услуг, связанных со строительством батареи вместе с соответствующими технологическими узлами и вспомогательными объектами.

К.Литвинов отметил, что производимый предприятием кокс предполагается реализовывать путем открытой продажи, уточнив, что вопрос поставок кокса украинским металлургическим предприятиям «ИСД» пока не рассматривался.

Корпорация «ИСД» основана в 1995г. и является интегрированной холдинговой компанией, владеющей либо управляющей пакетами акций предприятий горно-металлургического комплекса. Основными активами «ИСД» являются украинские Алчевский меткомбинат, Алчевский коксохимзавод, Днепровский меткомбинат им.Дзержинского, а также меткомбинат Dunaferr в Венгрии и ISD-Huta Czestochowa в Польше. Интерфакс, 22.11.2007г.

— Компания Ferrhexro plc, владеющая 86% акций крупнейшего украинского производителя железорудных окатышей ОАО «Полтавский горно-обогатительный комбинат» (ПГОК, Полтавская область), приступила к реализации проекта стоимостью 158 млн.долл. по расширению производства на разрабатываемых ПГОКом Горишне-Плавнинском и Лавриковском месторождениях железорудного сырья.

Как сообщается в пресс-релизе компании, этот новый проект, выходящий за пределы объявленного в июне бизнес-плана и предполагающий увеличение добычи до 32 млн.т. к 2011г. против нынешних 28 млн.т. Он предусматривает также продление срока разработки данных месторождений на достигнутом уровне, как минимум, до 2035г.

«Это дополнительное увеличение производства руды позволит компании реализовать преимущество текущего запаса производственных мощностей для увеличения производства высококачественных окатышей приблизительно на 1,3 млн.т. ежегодно», — говорится в сообщении.

Проект оптимизации карьеров был разработан Ferrhexro в союзе с южно-африканской горнорудной инжиниринговой компанией Turgis Consulting (Proprietary) Limited.

«Имея избыток мощностей по переработке руды, с относительно скромными капитальными инвестициями в карьеры мы можем достичь значительной эффективности капитала, увеличив на 15% производство окатышей в течение трех лет», — прокомментировал данный проект глава Ferrhexro Майк Оппенгеймер (Mike Oppenheimer).

В сообщении Ferrhexro уточняется, что из 158 млн.долл. в течение следующих трех лет на

вскрышные работы будут потрачены 68 млн.долл., а оставшаяся сумма — на закупку дополнительного горнорудного оборудования. Для независимого уточнения и классификации запасов будут привлечены компании SRK Consulting и Turgis.

Компания Ferrtexro Plc зарегистрирована на Лондонской фондовой бирже в июне 2007г. Мажоритарные акционеры во главе с украинским бизнесменом Константином Жеваго совместно с менеджментом контролируют 73% ее акций. Акционерами Ferrtexro с пакетами от 3,12% до 3,3% являются совладелец Приватбанка Игорь Коломойский, Credit Agricole Cheuvreux и Capital Group Cos.

ПГОК специализируется на добыче железной руды карьерным способом. Основными потребителями его продукции являются компании из Австрии, Польши, Румынии, Чехии, Словакии, бывшей Югославии, Болгарии и Италии.

Официальный курс на 22 нояб. — 5,05 грн./1 долл. Интерфакс, 22.11.2007г.

— Украинская трубная компания «Интерпайп» (Днепропетровск) закрыла сделку по привлечению синдицированного кредита сроком на четыре с половиной года на 187 млн.долл. с небольшим превышением, сообщило агентство Thomson Financial.

Как сообщалось ранее, спрос на участие в синдицированном кредите, который привлекает «Интерпайп» на 187 млн.долл., превысил предложение, в связи с чем кредит мог быть увеличен.

Кид-менеджерами кредита выступили банки Barclays Capital and Citigroup, ставка по кредиту составила Libor+225 базисных пунктов. Кредит амортизируется после двух лет отсрочки и имеет опцион на продление на год.

Предполагается, что привлеченные средства «Интерпайп» направит на строительство электросталеплавильного комплекса в Днепропетровске.

Официальная информация о привлеченном кредите ожидается позднее в понедельник.

Как сообщалось ранее, «Интерпайп» построит на Украине новый электросталеплавильный комплекс проектной мощностью 1,32 млн.т. стали в год. «Общая стоимость проекта — 600 млн.долл., она включает в себя не только поставку оборудования, но и обустройство всей инфраструктуры», — сообщил журналистам учредитель группы «Интерпайп» Виктор Пинчук. По его данным, соглашение о поставке оборудования для нового предприятия было подписано с итальянской машиностроительной компанией Danieli в фев. 2007г.

По словам гендиректора «Интерпайпа» Александра Киричко, проект финансируется по смешанной схеме: за счет собственных средств компании и привлечения кредита консорциума международных банков. Он не уточнил распределения долей финансирования.

Корпорация «Интерпайп» является крупнейшим на Украине производителем трубной продукции и ж/д колес. Производственные мощности компании размещены на четырех заводах в Днепропетровской области. В 2006г. на предприятиях компании произведено 1,21 млн.т. стальных труб и 216,8 тыс.т. колесной продукции. В структуре трубного производства выпуск продукции для нефтегазовой отрасли составил 59%, труб общего назначения — 38%, специальных труб для машиностроения — 3%. Интерфакс, 19.11.2007г.

— Бердичевский машиностроительный завод «Прогресс» (Житомирская область Украины), входящий в холдинговую компанию «АвтоКрАЗ», поставил Соколовско-Сарбайскому горно-производственному объединению (ССГПО, Казахстан) оборудование и запчасти для модернизации производства по обогащению железной руды.

Как сообщила пресс-службы машзавода, сумма контракта составила 2 млн.долл.

«Прогресс» — один из крупнейших производителей фильтровального, сушильного, емкостного и теплообменного оборудования, а также запорной арматуры, оборудования для очистки бытовых и промышленных стоков, комплексов для утилизации мусора и оборудования для жилищно-коммунального хозяйства.

Завод поставляет оборудование на предприятия Украины и других стран СНГ, а также в США, Германию, Израиль, Китай, Иран, Индию, страны Восточной Европы, Турцию.

Соколовско-Сарбайское горно-производственное объединение является крупнейшим в Казахстане производителем железорудного сырья, в частности, концентрата и окатышей. Интерфакс, 19.11.2007г.

— Спрос на участие в синдицированном кредите, который привлекает украинская трубная компания «Интерпайп» (Днепропетровск) сроком на четыре года на 187 млн.долл., превысил предложение, в связи с чем кредит может быть увеличен, сообщил агентству «Интерфакс-Украина» источник на рынке.

Лид-менеджерами выступают банки Barclays и Citibank. Ставка по кредиту составляет Libor+225 базисных пунктов. Кредит амортизируется после двух лет отсрочки и имеет опцион на продление на год.

Предполагается, что привлеченные средства «Интерпайп» направит на строительство электросталеплавильного комплекса в Днепропетровске.

Как сообщалось ранее, «Интерпайп» построит на Украине новый электросталеплавильный комплекс проектной мощностью 1,32 млн.т. стали в год. «Общая стоимость проекта — 600 млн.долл., она включает в себя не только поставку оборудования, но и обустройство всей инфраструктуры», — сообщил журналистам учредитель группы «Интерпайп» Виктор Пинчук. По его данным, соглашение о поставке оборудования для нового предприятия было подписано с итальянской машиностроительной компанией Danieli в фев. 2007г.

По словам гендиректора «Интерпайпа» Александра Киричко, проект финансируется по смешанной схеме: за счет собственных средств компании и привлечения кредита консорциума международных банков. Он не уточнил распределения долей финансирования.

Корпорация «Интерпайп» является крупнейшим на Украине производителем трубной продукции и ж/д колес. Производственные мощности компании размещены на четырех заводах в Днепропетровской области. В 2006г. на предприятиях компании произведено 1,21 млн.т. стальных труб и 216,8 тыс.т. колесной продукции. В структуре трубного производства выпуск продукции для нефтегазовой отрасли составил 59%, труб общего назначения — 38%, специальных труб для машиностроения — 3%. Интерфакс, 12.11.2007г.

— Украинское ООО «Метинвест Холдинг», управляющая компания группы «Метинвест»,

подписало соглашение с группой Malacalza о приобретении у нее 100% уставного капитала предприятий Trametal SpA (Италия) и Spartan UK (Великобритания).

Как сообщается в пресс-релизе «Метинвеста», в настоящее время сделка проходит экспертизу в антимонопольных органах Европейского Союза, завершение процедуры ожидается в течение 60 дней. Сумма сделки не указана.

Консультационную поддержку ООО «Метинвест Холдинг» предоставили итальянские компании Lazard&Co и Puopolo Geffers Rosen Bosin&Iacobelli, советниками Malacalza выступили UBS и Bonelli Erede Pappalardo совместно с Sergio M. Carbone.

«В ближайшее время планируется объединение новых предприятий и прокатного завода Ferriera Valsider SpA, который входит в структуру «Метинвеста». Объединение прокатных мощностей запланировано в формате единой компании, производительность которой составит более 1 млн. т. толстолистового проката в год на рынке ЕС, что является залогом роста экономики Украины и повышения уровня ее экономической безопасности, а также усиления позиций отечественной металлургии на мировых рынках», — отмечает пресс-служба холдинга.

Завершить процедуру объединения предполагается до конца 2007г.

«Мы намерены поддерживать и развивать существующую клиентскую и сбытовую сети компаний (Trametal и Spartan), обеспечивая достигнутый высокий уровень и стандарты клиентского сервиса. Более того, мы намерены сохранить существующую бизнес-модель Trametal и Spartan, используя высококлассных менеджеров и профессиональных работников этих компаний. Наконец, мы будем помогать этим компаниям в их дальнейшем развитии, чему будут способствовать наши инвестиции», — приводятся в сообщении слова генерального директора «Метинвеста» Игоря Сырого.

И.Сырый также выразил уверенность, что Trametal и Spartan будут успешно интегрированы в структуру группы «Метинвест». При этом он напомнил, что долгосрочная стратегия группы нацелена на формирование сбалансированной металлургической компании, которая станет заметным игроком на европейском и мировом рынках.

Расширение прокатных мощностей «Метинвеста» позволит с максимальной эффективностью использовать сырьевые и производственные возможности группы, приведет к существенному росту стоимости активов «за счет синергий», повышению конкурентоспособности бизнеса компании и украинского горно-металлургического комплекса в целом, считает гендиректор.

Соглашение является первым шагом на пути дальнейшего расширения сотрудничества двух бизнес-групп в металлургическом бизнесе, полагает он.

Как заявил агентству «Интерфакс-Украина» информированный источник в металлургических кругах, ожидается, что группа Malacalza будет миноритарным акционером объединенной компании, в которую войдут Trametal SpA, Spartan UK и Ferriera Valsider.

«Название этой компании еще не определено, хотя стратегия группы «Метинвест» предполагает

присутствие бренда группы в названиях входящих в ее состав предприятий», — отметил собеседник агентства.

Группа Malacalza осуществляет деятельность в металлургической, химической и фармацевтической отраслях. Общая капитализация группы оценивается в 80 млрд. евро.

Компании Trametal SpA и Spartan UK производят толстолистовой прокат и расположены в Сан-Джорджио Ди Ногаро (Италия) и Ньюкасле (Великобритания) соответственно.

Ferriera Valsider — компания, производящая толстолистовой и рулонный прокат в Вероне (Италия). Компания произвела в 2006г. 515 тыс. т. плоского проката, объем реализации превысил 265 млн. евро.

Группа «Метинвест» является региональным лидером в горно-металлургической области и одним из ведущих игроков на мировом рынке черной металлургии. Управляющей компанией группы является ООО «Метинвест Холдинг». Голландская компания Metinvest B.V. владеет 51,15% в ООО, ЗАО «Систем Кэпитал Менеджмент» — 48,85%. В свою очередь, 100% Metinvest B.V. принадлежат SCM (Cyprus), дочерней компании ЗАО «СКМ». Интерфакс, 12.11.2007г.

— Украинская рудно-металлургическая компания (УРМК), созданная на паритетных началах российским холдингом «Металлоинвест» и украинской «Смарт-групп» для достройки Криворожского горно-обогажительного комбината окисленных руд (КГОКОР), считает, что ее предложение по достройке комбината является оптимальным и отвечающим интересам Украины.

Как сообщалось, президент Украины Виктор Ющенко в начале окт. приостановил создание совместного предприятия по достройке КГОКОР, учредителями которого должны были выступить УРМК и власти страны. После чего была создана рабочая группа, которая обсуждает дальнейшую судьбу реализации проекта.

«Анализ ряда комментариев о достройке КГОКОР демонстрирует исключительную эмоциональность и отсутствие экономического обоснования позиции, высказываемой рядом участников консультаций, о нецелесообразности привлечения в проект достройки КГОКОР именно российской компании», — говорится в официальном заявлении УРМК, распространенном в пятницу. В документе подчеркивается, что «эта позиция, на наш взгляд, идет вразрез с принятой в Украине политикой свободных рыночных отношений и наносит удар по инвестиционной привлекательности украинской экономики в целом».

«Демонстрируемый некоторыми участниками дискуссии подход к решению вопроса достройки КГОКОР является контрпродуктивным, не отвечающим интересам самой Украины, и негативно отражается на шансах достройки КГОКОР», — отмечается в заявлении.

УРМК напоминает, что стратегия решения проблемы КГОКОР, предложенная «Металлоинвестом и «Смарт-групп», «основывается на принципах, максимально отвечающих экономическим интересам Украины, при безусловном учете интересов стран-участниц строительства комбината».

Инвестиционная программа УРМК, отмечается в документе, не предусматривает максимизации финансовых обязательств Украины перед страна-

ми-участницами строительства. Кроме того, предприятия, принадлежащие учредителям УРМК, не являются потребителями продукции КГОКОР, что исключает возможность манипуляции с прибылью и НДС, таким образом гарантируя налоговые отчисления в бюджет различных уровней в полном объеме.

«С технологической точки зрения важно отметить, что не у одной из сторон, заявляющих о своих планах по достройке КГОКОРа, кроме российского инвестора, нет опыта работы с окисленными рудами. Михайловский ГОК, входящий в состав холдинга «Металлоинвест», является родоначальником технологии переработки окисленных руд, именно он являлся базовым предприятием при проектировании КГОКОРа», — напоминает в заявлении.

В документе также отмечается, что концепция УРМК нацелена на запуск комбината по полному циклу переработки окисленных руд «в соответствии с самыми жесткими экологическими требованиями».

«Руководство УРМК убеждено, что для успешной реализации проекта достройки КГОКОРа необходимо прекратить «хождение по кругу» и довести до логического завершения проект, уже рассмотренный, проанализированный и утвержденный украинскими властями», — приводятся в заявлении слова генерального директора УРМК Дмитрия Тарасова.

Как сообщалось, после решения В.Ющенко о приостановке достройки КГОКОРа глава Фонда государственного имущества (ФГИ) Украины Валентина Семенюк заявила, что своим указом президент пролоббировал интересы ОАО Mittal Steel Кривой Рог», принадлежащего ArcelorMittal, которое хочет пересмотреть принятое ранее правительством решение о выборе инвестора проекта.

Правительство Украины ранее приняло решение создать совместное предприятие по достройке КГОКОРа, в котором государству будет принадлежать 50%+1 акция, остальное — «Металлоинвесту» и «Смарт-групп», создавшим для этой цели УРМК.

Строительство КГОКОРа началось в 1985г. с участием СССР, ГДР, Чехословакии, Венгрии и Румынии, после распада СССР его правопреемником стала Украина. В настоящее время комбинат построен на 70%.

Общий объем инвестиций, необходимых для завершения строительства и ввода в эксплуатацию КГОКОРа, по предварительным оценкам, составляет 800 млн.долл. Интерфакс, 9.11.2007г.

— Фонд госимущества (ФГИ) Украины в среду объявило конкурс с предложением цены по принципу аукциона по продаже 57,2% акций ОАО «Чистые металлы» (Светловодск, Кировоградская область), сообщили в пресс-службе ФГИ.

Стартовая цена пакета составляет 11,5 млн. гривен. Конкурс состоится через 50 дней с момента его объявления.

Фиксированные условия конкурса, в частности, предусматривают сохранение видов экономической деятельности предприятия на момент подписания договора купли-продажи, доведение производственных мощностей по производству арсенида к 1 янв. 2009г. до 600 кг. в год, погашение задолженности перед Пенсионным фондом 1,141 млн. грн., обеспечение прибыльной деятельности предприятия по результатам 2008г.

ОАО «Чистые металлы», специализирующееся на производстве ртути, арсенида галлия, кремния и мышьяка, по итогам янв.-сент. 2007г. увеличило чистый убыток в 12,2 раза по сравнению с аналогичным периодом 2006г. — до 3,076 млн. грн. Как сообщается в финансовом отчете предприятия, его доход от реализации продукции снизился на 41,1% — до 17 млн. грн., чистый доход — на 42,4%, до 15,332 млн. грн.

По итогам 2006г. завод получил убыток в 498 тыс. грн., в то время как годом ранее была зафиксирована чистая прибыль в 639 тыс. грн.

Государству принадлежит 57,2% акций ОАО «Чистые металлы», ДО «Росан-Довира» — 14,2%, остальные — различным юридическим и физическим лицам.

Официальный курс на 7 нояб. — 5,05 грн./1 долл. Интерфакс, 7.11.2007г.

— Украинские металлургические предприятия получили лицензии на поставку в Российскую Федерацию 100 тыс.т. подлежащего лицензированию холоднокатаного проката, или 50% годовой квоты, сообщили в министерстве экономики.

Кабинет министров Украины утвердил размер квот на поставку в РФ подлежащего лицензированию холоднокатаного проката украинского производства до 30 июня 2010г. МЭРТ России и министерство экономики Украины в июне текущего года подписали соглашение о регулировании поставок плоского холоднокатаного проката с Украины на таможенную территорию РФ. Соглашение, подписанное сроком на три года, вступило в силу 1 июля 2007г.

Согласно постановлению правительства Украины, квота на текущий год (с 1 июля) определена в 200 тыс.т., с 1 июля 2008г. по 30 июня 2009г. — 205 тыс.т., с 1 июля 2009г. по 30 июня 2010г. — 210 тыс.т.

МЭРТ РФ в июле 2006г. начало расследование в отношении импорта в Россию плоского холоднокатаного проката с Украины. Расследование было начато в целях установления наличия демпингового импорта плоского холоднокатаного проката и обусловленного этим материального ущерба отрасли на основании заявления, поданного ОАО «Магнитогорский металлургический комбинат», ОАО «Новолипецкий металлургический комбинат» и ОАО «Северсталь».

МЭРТ РФ в июле текущего года прекратило антидемпинговое расследование, проводившееся в отношении поставок в РФ продукции, в основном, Мариупольского меткомбината им. Ильича и «Запорожстали».

Годовая квота для «Запорожстали» составляет 175 тыс.т., для ММК им. Ильича — 25 тыс.т. Соответственно квартальная квота для «Запорожстали» — 43,750 тыс.т., для ММК им. Ильича — 6,250 тыс.т.

Украинские металлургические предприятия в янв.-окт. 2007г. получили лицензии на поставку в Российскую Федерацию 11,382 тыс.т. подлежащих лицензированию прутков для армирования железобетонных конструкций, или 10,16% годовой квоты на 2007г. в 112 тыс.т.

Кабинет министров Украины утвердил размер квот на поставку в Россию подлежащих лицензированию прутков для армирования железобетонных конструкций до 31 дек. 2010г. в соответствии с подписанным МЭРТ РФ и министерством эконо-

мики Украины соглашением о регулировании поставок этих товаров на таможенную территорию России.

При этом допускается превышение квартальной квоты за счет неиспользованного объема квоты за прошедший квартал отчетного года или перенесение части квоты со следующего квартала, но при этом увеличение квартальной квоты не должно превышать 3% установленного объема.

В сент. 2007г. минэкономразвития РФ прекратило повторное компенсационное расследование по импорту украинских прутков, применяемых для армирования железобетонных конструкций, в связи с отзывом заявления без принятия компенсационной меры.

Расследование проводилось на основании заявления Западно-Сибирского, Магнитогорского, Челябинского меткомбинатов и «Северстали» «в целях установления наличия возможности продолжения либо возобновления субсидируемого импорта украинских прутков в РФ и причинения ущерба российской отрасли в случае прекращения действия компенсационных пошлин».

Сообщалось также, что в середине авг. правительство РФ поручило минэкономразвития провести переговоры о заключении соглашения между министерством экономического развития и торговли РФ и министерством экономики Украины о регулировании поставок с Украины в Россию прутков для армирования железобетонных конструкций.

Украинская сторона предложила самоограничить поставки арматуры на российский рынок.

Представитель минэкономразвития РФ сообщил, что по соглашению, действующему с 14 авг. 2007г., поставки прутков с Украины в РФ с 14 авг. до 31 дек. 2007г. будут ограничены объемом 112 тыс.т., на 2008г. — 330 тыс.т., в 2009г. — 363 тыс.т. и 2010-400 тыс.т. Интерфакс, 1.11.2007г.

— Енакиевский металлургический завод (Донецкая обл.), входящий в группу «Метинвест», утвердил экологическую программу на 2007-15гг. с общим объемом инвестиций более 1 млрд.долл., сообщается в пресс-релизе «Метинвеста».

Программа включает в себя модернизацию производственного оборудования (в т.ч. внедрение экологически безопасных технологий) и мероприятия по максимально эффективной утилизации отходов производства.

В рамках первого направления запланирован ряд масштабных мероприятий, в т.ч. строительство систем аспирации, газоочистки аглофабрики, модернизация котлов трех конвертеров. Всего намечено 17 природоохранных мероприятий, которые позволят снизить объемы выбросов загрязняющих веществ в атмосферу, водную среду и почву. Так, строительство аспирационной системы литейного двора доменной печи N3 снизит выбросы пыли всего доменного цеха примерно на 15%.

Пресс-служба отмечает, что помимо капитального строительства крупных объектов и комплексов на предприятии ведется ремонт существующих аспирационных установок. Планируется, что в течение 8-10 лет будет произведена полная замена всех систем аспирации.

Второе направление программы будет нацелено на максимально эффективную утилизацию отходов производства. В текущем году будет начата

реконструкция объединенного шламонакопителя, завершить которую планируется в 2011г. Затраты составят 35 млн.долл.

«Введение в строй объекта позволит обеспечить утилизацию отходов металлургического производства, в т.ч. шламов в количестве 120 тыс.т. в год», — поясняет пресс-служба.

Кроме металлургических шламов в технологии производства продукции используется также такое вторичное железосодержащее сырье, как коллиническая пыль, окалина, твердые вещества с газоочисток — эти вещества будут использованы в качестве металлодобавок в объеме 135 тыс.т. в год.

В 2007-08гг. ЕМЗ намерен выполнить большой объем работ в ходе реконструкции плотины сернистой насосной станции, что позволит исключить угрозу загрязнения сероводородом реки Булавин. Также ЕМЗ планирует восстановить природный ландшафт в балке Беликов Яр путем рекультивации нарушенных земель.

ОАО «Енакиевский металлургический завод» вместе с украинско-шведским совместным предприятием ООО «Метален» входят в группу предприятий ЕМЗ. Предприятия, являющиеся отдельными юридическими лицами, осуществляют хозяйственную деятельность на одной производственной площадке, имеют единый производственный цикл, на них осуществляется единое оперативное управление.

ЕМЗ и «Метален» входят в состав группы «Метинвест». Интерфакс, 31.10.2007г.

— Компании Torbock Holdings Ltd, Wadless Holdings Ltd, Trekin Investments и Almanzar Holdings (все — Кипр) стали акционерами австралийской компании по добыче марганцевой руды Consolidated Minerals (CSM), борьбу за которую ведет совладелец Приватбанка (Днепропетровск) Геннадий Боголюбов.

Как говорится в пресс-релизе CSM, во вторник она получила от Австралийской комиссии по ценным бумагам и инвестициям (ASIC) информацию о реальных инвесторах — владельцах акций, которые ранее были зарегистрированы на ANZ Nominees Ltd.

Согласно информации ASIC со ссылкой на данные «ИНГ Банк Украина», выступавшего в качестве посредника (intermediary), зарегистрированные на ANZ Nominees 40,6 млн., или 17,7%, акций CSM принадлежат, в частности: Torbock — 6 млн. 974,32 тыс. акций (3%), Wadless — 10 млн. 676,932 тыс. акций (4,7%), Trekin — 11 млн. (4,8%) и Almanzar — 6 млн. 852,126 тыс. (3%). Помимо этого, в числе этих 17,7% еще 2 млн. 760,3 тыс. акций (1,2%) принадлежат Palmary Enterprises Г.Боголюбова, о владении которыми она ранее уже извещала австралийскую компанию.

Согласно данным Госкомиссии по ценным бумагам и фондовому рынку Украины, Torbock был акционером ОАО «Дубновантажавтотранс» (сахарная компания «Дакор») с пакетом 15,1% уставного капитала.

Компаниям Wadless и Trekin на середину окт. 2007г. принадлежало соответственно 62,59% и 10,15% акций ОАО «Закрытый недиверсифицированный корпоративный инвестиционный фонд «Симфония N1», еще одним акционером которого был торговец ценными бумагами ООО «Он-лайн капитал» (Киев, 12,1% акций).

Almanzar и Wadless вместе с «Он-лайн капиталом» являются также акционерами ОАО «Перво-

майский завод электротехнического фарфора» (Житомирская область).

Совет директоров австралийской компании накануне вновь подтвердил рекомендацию акционерам принять предложение Palmary Enterprises (Australia) Pty Limited. Директора сравнили две конкурирующие оферты и отметили, что компания Pallinghurst Resources Australia, вслед за Palmary предложившая 4,5 австралийского долл. за акцию, не может увеличить эту цену, а более высокие предложения отсутствуют.

Горнодобывающая инвестиционная компания Palmary в настоящее время контролирует Ghana Mangane Company Limited и Nsuta Gold Mining Limited.

Помимо того, бизнес-интересы Г. Боголюбова присутствуют в Приватбанке, Запорожском и Стахановском заводах ферросплавов, заводе ферросплавов Highlanders Alloys (США), Южном горно-обогатительном комбинате, «Укрнафте», «Днепропетровском металлургическом заводе им. Петровского», «Днепроазоте», строительных и девелоперских компаниях (в т.ч. «Аэробуд») и производителе напитков «Эрлан».

Consolidated Minerals принадлежат стратегические 28% в Jabiru Metal Ltd, которая развивает медно-цинковый проект Jaguar в Western Australia's Northeastern Goldfields, и 28% в BC Iron – компании по разведке железной руды. Помимо того, CSM владеет 50% в Pilbara Iron Ore Pty Ltd, участвующей в железорудном проекте Mindy Mindy в Западной Австралии.

Palmary контролирует 32,8 млн. акций CSM, или 14,29%, по сравнению с 6,85% у Pallinghurst, и является крупнейшим акционером австралийской компании. Интерфакс, 30.10.2007г.

– Синдицированный кредит, который привлекает украинская трубная компания «Интерпайп» (Днепропетровск) сроком на 4,5г. на 187 млн.долл. будет иметь значительную переподписку, сообщило агентство Thomson Financial.

По его данным, закрытие сделки ожидается в течение двух недель.

Лид-менеджерами кредита выступают банки Barclays и Citі. Ставка по кредиту составляет Libor+225 базисных пунктов. Кредит амортизируется после двух лет отсрочки и имеет опцион на продление на год. Предполагается, что привлеченные средства «Интерпайп» направит на строительство электросталеплавильного комплекса в Днепропетровске.

«Интерпайп» построит на Украине новый электросталеплавильный комплекс проектной мощностью 1,32 млн.т. стали в год. «Общая стоимость проекта – 600 млн.долл., она включает в себя не только поставку оборудования, но и обустройство всей инфраструктуры», – сообщил журналистам учредитель группы «Интерпайп» Виктор Пинчук. По его данным, соглашение о поставке оборудования для нового предприятия было подписано с итальянской машиностроительной компанией Danieli в фев. 2007г.

Гендиректор «Интерпайпа» Александр Киричко сообщил, что проект финансируется по смешанной схеме: за счет собственных средств компании и привлечения кредита консорциума международных банков. Он не уточнил распределения долей финансирования.

Корпорация «Интерпайп» является крупнейшим на Украине производителем трубной продукции и ж/д колес.

Производственные мощности компании размещены на четырех заводах в Днепропетровской области. В 2006г. на предприятиях компании произведено 1,21 млн.т. стальных труб и 216,8 тыс.т. колесной продукции. В структуре трубного производства выпуск продукции для нефтегазовой отрасли составил 59%, труб общего назначения – 38%, специальных труб для машиностроения – 3%. Интерфакс, 29.10.2007г.

– Совет директоров Международного института чугуна и стали (International Iron and Steel Institute, IISI) 6 окт. принял в состав института ООО «Метинвест Холдинг» – управляющую компанию группы «Метинвест», говорится в пресс-релизе ООО. Согласно сообщению, «Метинвест Холдинг» стал первой украинской компанией в составе IISI. Постоянными членами организации могут быть независимые металлургические компании с годовым объемом производства более 1,8 млн. метр.т.

«Для нашей молодой компании вступление в ряды Международного института чугуна и стали является очень значимым событием. Сейчас мы производим 10 млн.т. стали в год и являемся крупнейшей украинской металлургической группой. Вместе с тем, у нас много планов по дальнейшему развитию бизнеса. Постоянное общение с коллегами-металлургами и изучение лучшего мирового опыта, которым обладают специалисты IISI, дадут нам возможность при разработке и реализации стратегии роста «Метинвеста» максимально учитывать тенденции глобальных рынков стали и наиболее эффективные для нас наработки лидеров мировой металлургии», – приводятся в сообщении слова генерального директора «Метинвест Холдинга» Игоря Сырого.

Присутствие «Метинвеста» в IISI будет также способствовать интеграции украинской металлургии в мировую экономику, отмечается в пресс-релизе.

Группа «Метинвест» является региональным лидером в горно-металлургической области и одним из ведущих игроков на мировом рынке черной металлургии. Предприятия группы производят более 5 млн.т. кокса и более 16 млн.т. железорудного сырья в год. Управляющей компанией группы является ООО «Метинвест Холдинг». Голландская компания Metinvest B.V. владеет 51,15% в ООО, ЗАО «Систем Кэпитал Менеджмент» – 48,85%. В свою очередь, 100% Metinvest B.V принадлежат SCM (Сургу), дочерней компании ЗАО «СКМ».

Международный институт чугуна и стали основан в 1967г. Представляет интересы 180 производителей стали (включая 19 из 20 крупнейших мировых металлургических компаний), национальных и региональных отраслевых организаций, а также металлургических исследовательских институтов. Члены IISI производят 75% мировой стали (не включая Китай). Интерфакс, 24.10.2007г.

– Предложение компании Palmary Enterprises (Australia) Pty Limited, принадлежащей совладельцу украинского Приватбанка Геннадію Боголюбову, о покупке акций крупнейшего австралийского производителя марганца Consolidated Minerals (CSM) по цене 4,5 австралийских долл. за акцию действует до конца дня 23 нояб.

«Оферта Palmary закрывается в 19:00 (мелбурнское время) 23 нояб. 2007г., если не будет расширена», – говорится в сообщении CSM.

Совет директоров австралийской компании подтвердил свою рекомендацию акционерам принять предложение Palmaru в отсутствие лучших предложений.

Palmaru на минувшей неделе направила безусловное предложение акционерам CSM о покупке их акций по цене 4,5 австралийских долл. за акцию денежными средствами. В настоящее время эта горнодобывающая инвестиционная компания контролирует Ghana Manganese Company Limited и Nsuta Gold Mining Limited.

Конкурент Palmaru — компания Pallinghurst Consortium также предлагает 4,5 австралийских долл. за одну акцию CSM.

Palmaru уже получила разрешение австралийского Совета по контролю за иностранными инвестициями (Foreign Investment Review Board) на покупку CSM.

Palmaru уже контролирует 14,36% акций CSM, Pallinghurst Resources Australia владеет 6,9%.

В 2006г. Consolidated Minerals добыла 888 тыс.т. марганцевой руды, ее выручка от продаж составила 213,8 млн.долл., Ebitda — 28,3 млн.долл., чистая прибыль — 6,5 млн.долл. Акции компании обращаются на Австралийской фондовой бирже.

Владельцы группы «Приват» имеют значительные марганцево-рудные и ферросплавные активы на Украине и за ее пределами.

Приватбанк по итогам 2006г. занял 18 место среди банков СНГ и 1 место среди украинских банков по размеру активов в рэнкинге «Интерфакс-1000. Банки стран СНГ», составленном «Интерфакс-ЦЭА». Интерфакс, 24.10.2007г.

— Металлоторговые компании Украины в янв.-сент. 2007г. увеличили объемы реализации продукции на 45,1% по сравнению с аналогичным периодом пред.г. — до 2 млн. 181,309 тыс.т., сообщил агентству «Интерфакс-Украина» президент Украинской ассоциации металлотрейдеров (УАМ) Андрей Федосеев.

По объемам закупок и реализации металлопродукции в янв.-сент. лидировали «Леман-Украина» (входит в группу «Метинвест») — 302,037 тыс.т., «Украинская горно-металлургическая компания» — 221,483 тыс.т. («Индустриальный союз Донбасса»), «МД-Групп» — 143,059 тыс.т. и «Запорожметаллохолдинг» — 57,980 тыс.т. (оба связаны с «Запорожсталью»), а также независимые металлотрейдеры «Комэкс» — 135,518 тыс.т., «Викант» — 81,842 тыс.т., «Трансагентство» — 63,184 тыс.т., «Каскад» — 47,797 тыс.т.

Кроме того, А.Федосеев на конференции «Внутренний рынок металлопродукции» в рамках «Металл-Форум Украина 2007» в Киеве в конце прошлой недели сообщил, что Украина в 2007г. увеличит импорт металлопроката почти в 2 раза по сравнению с предыдущим годом — до 1,9 млн.т.

По его словам, потребление металлопродукции в стране в текущем году достигнет 9,5 млн.т. «Рынок динамично растет», — отметил глава УАМ.

За девять месяцев импорт плоского проката возрос в 2,5 раза по сравнению с аналогичным периодом пред.г. — до 478 тыс.т., сортового проката — на 18%, до 266 тыс.т. Объем импорта за отчетный период составил 744 тыс.т. (за девять месяцев 2006г. — 417 тыс. т.).

По данным УАМ, основным видом продукции, ввозившимся в Украину за последний год, являлся плоский прокат, который поставляли преимуще-

ственно российские предприятия: Магнитогорский меткомбинат (ПТС: MAGN) (166 тыс.т., рост на 34%), Новолипецкий меткомбинат (126 тыс.т., рост на 26%) и ОАО «Северсталь» (ПТС: СНМФ) (46 тыс.т., рост на 10%). Кроме того, казахстанское АО «Миттал Стил Темиртау» поставило 36 тыс.т. (рост на 8%), другие компании — 104 тыс.т. (рост на 22%).

Вместе с тем, основные украинские метпредприятия за девять месяцев также нарастили поставки металлопродукции на внутренний рынок. В частности, «Запорожсталь» реализовала на рынке Украины 1,898 млн.т., ММК им. Ильича — 615 тыс.т., «Азовсталь» — 360 тыс.т., Алчевский меткомбинат — 193 тыс.т., Донецкий метзавод — 95 тыс.т.

А.Федосеев также прогнозирует постепенное поглощение независимых операторов торговыми промышленными группами, увеличение доли присутствия на рынке крупных сетевых компаний путем вытеснения региональных операторов, увеличение влияния импорта в структуре потребления, а также увеличение доли металлообработки.

В настоящее время УАМ объединяет 21 металлоторговое предприятие, представляющие различные регионы Украины. Интерфакс, 22.10.2007г.

— Украина в 2009г. увеличит экспорт чугуна в 1,9 раза по сравнению с прогнозируемым показателем на 2007г. — до 4 млн. т. Как сообщил представитель государственного информационно-аналитического центра «Держзовнишинформ» Александра Шейко на «Металл-форуме Украина-2007», проходящем 18-20 окт., республика в 2007г. экспортирует 2,1 млн. т. чугуна, в 2008г. — 3 млн. т.

По его словам, в январе-сентябре украинские компании отгрузили в Италию 674 тыс.т. чугуна, в США — 236 тыс.т., Турцию — 287 тыс.т., в страны Юго-Восточной Азии — 280 тыс.т.

Украина в 2007г. импортирует 135 тыс.т. чугуна, в 2008г. — 160 тыс.т., в 2009г. — не менее 200 тыс.т. «Импортируются в основном те виды чугуна, которые украинские производители в ограниченных объемах предлагают на рынок», — отметил А.Шейко.

Производство чугуна в 2007г. ожидается на уровне 35,4 млн. т., в 2008г. — 42,8 млн. т., в 2009г. — 46,3 млн. т. Производство чугуна в республике в янв.-сент. возросло на 9% — до 26,604 млн. т. В 2006г. предприятия Украины увеличили выпуск чугуна на 7% — до 32,937 млн. т. Интерфакс, 18.10.2007г.

— Потребление металлопродукции на Украине по итогам 2007г. может вырасти на 25-30% по сравнению с показателем 2006г., до 9,5-10 млн. т.

Такой прогноз содержится в пресс-релизе государственного информационно-аналитического центра «Держзовнишинформ», подготовленном к проходящему 18-20 окт. к форуму «Металл-форум Украина 2007».

Рост потребления металлопродукции в ключевых отраслях — машиностроении, металлообработке и строительстве — в 2007г. составит 40-50%.

В текущем году прогнозируется рост импорта металлопродукции. В янв.-авг. 2007г. импорт металлопроката на Украину увеличился на 37,7%.

По итогам янв.-авг. 2007г. на Украину поступило 765 тыс.т. плоского проката. Импорт этой продукции составляет 90-110 тыс.т. в месяц против 60

тыс.т. в месяц в 2006г. Прирост поставок обусловлен увеличением импорта горячекатаной продукции для потребностей трубных и вагоностроительных предприятий страны в 3 раза — до 325 тыс.т.

Собственные инвестиции украинских предприятий в модернизацию производства и внедрение ресурсосберегающих технологий в 2007г. составят 10 млрд. гривен. Основные средства будут направлены на внедрение технологии пылеугольного вдувания при выплавке металла, которая позволит отказаться от использования природного газа, а также на применение доменного газа вместо природного. Официальный курс на 18 окт. — 5,05 грн./1долл. Интерфакс, 18.10.2007г.

— Украина в 2009г. увеличит экспорт чугуна в 1,9 раза по сравнению с прогнозируемым показателем на 2007г. — до 4 млн.т.

Как сообщил представитель государственного информационно-аналитического центра «Держзовнишинформ» Александра Шейко на «Металл-форуме Украина-2007», проходящем 18-20 окт., республика в 2007г. экспортирует 2,1 млн.т. чугуна, в 2008г. — 3 млн.т.

По его словам, в янв.-сент. украинские компании отгрузили в Италию 674 тыс.т. чугуна, в США — 236 тыс.т., Турцию — 287 тыс.т., в страны Юго-Восточной Азии — 280 тыс.т.

Как ожидается, Украина в 2007г. импортирует 135 тыс.т. чугуна, в 2008г. — 160 тыс.т., в 2009г. — не менее 200 тыс.т. «Импортируются в основном те виды чугуна, которые украинские производители в ограниченных объемах предлагают на рынок», — отметил А.Шейко.

При этом производство чугуна в 2007г. ожидается на уровне 35,4 млн.т., в 2008г. — 42,8 млн.т., в 2009г. — 46,3 млн.т.

Производство чугуна в республике в янв.-сент. возросло на 9% — до 26,604 млн.т. В 2006г. предприятия Украины увеличили выпуск чугуна на 7% — до 32,937 млн.т. Интерфакс, 18.10.2007г.

— Потребление металлопродукции на Украине по итогам 2007г. может вырасти на 25-30% по сравнению с показателем 2006г., до 9,5-10 млн.т.

Такой прогноз содержится в пресс-релизе государственного информационно-аналитического центра «Держзовнишинформ», подготовленном к проходящему 18-20 окт. к форуму «Металл-форум Украина 2007».

Рост потребления металлопродукции в ключевых отраслях — машиностроении, металлообработке и строительстве — в 2007г. составит 40-50%.

Кроме того, в текущем году прогнозируется рост импорта металлопродукции. В янв.-авг. 2007г. импорт металлопроката на Украину увеличился на 37,7%.

По итогам янв.-авг. 2007г. на Украину поступило 765 тыс.т. плоского проката. Импорт этой продукции составляет 90-110 тыс.т. в месяц против 60 тыс.т. в месяц в 2006г. Прирост поставок обусловлен увеличением импорта горячекатаной продукции для потребностей трубных и вагоностроительных предприятий страны в 3 раза — до 325 тыс.т.

Собственные инвестиции украинских предприятий в модернизацию производства и внедрение ресурсосберегающих технологий в 2007г. составят 10 млрд. гривен. При этом основные средства будут направлены на внедрение технологии пылеугольного вдувания при выплавке металла, которая позволит отказаться от использования

природного газа, а также на применение доменного газа вместо природного.

Официальный курс на 18 окт. — 5,05 грн./1долл. Интерфакс, 18.10.2007г.

— Palmary Enterprises Limited (Белиз), принадлежащая совладельцу украинского Приватбанка Геннадию Боголюбову, в среду направила окончательное детальное предложение акционерам крупнейшего австралийского производителя марганца Consolidated Minerals (CSM) о покупке их акций по цене 4,5 долл. за бумагу денежными средствами.

Как говорится в тексте предложения, размещенном на сайте Австралийской фондовой биржи, Palmary имеет минимум 654 млн.долл. на банковских счетах для выполнения своей оферты. Помимо этого, Г.Боголюбов имеет еще 284 млн.долл. на банковских счетах на эти же цели.

В оферте Palmary отмечается, что ее на 100% контролирует Г.Боголюбов. Эта горнодобывающая инвестиционная компания контролирует Ghana Manganese Company Limited и Nsuta Gold Mining Limited.

Palmary уже получила разрешение австралийского Совета по контролю за иностранными инвестициями (Foreign Investment Review Board) на покупку CSM. Palmary контролирует 14,36% акций CSM, Pallinghurst Resources Australia владеет 6,9%.

В 2006г. Consolidated Minerals добыла 888 тыс.т. марганцевой руды, ее выручка от продаж составила 213,8 млн. долл., EBITDA — 28,3 млн.долл., чистая прибыль — 6,5 млн.долл. Акции компании обращаются на Австралийской фондовой бирже.

Владельцы группы «Приват» имеют значительные марганцево-рудные и ферросплавные активы на Украине и за ее пределами. Интерфакс, 17.10.2007г.

— Собрание акционеров ЗАО «Никопольский завод нержавеющей труб» (НЗНТ, Днепропетровская область) приняло решение о смене названия предприятия на ЗАО «Сентравис Продакшн Юкрейн» (СПЮ, Centraviv Production Ukraine), сообщили агентству «Интерфакс-Украина» в ЗАО.

Название меняется в соответствии с планами по созданию международного холдинга Centraviv Ltd. на базе НЗНТ, сервисных и торговых компаний ООО «Производственно-коммерческое предприятие (ПКП) «ЮВИС».

Акционеры ЗАО на собрании 15 окт. также приняли решение ликвидировать правление, отзывав всех его членов, и ввели должность генерального директора. На этот пост назначен Виталий Лютык, с 16 июля 2007г. исполнявший обязанности председателя правления НЗНТ.

Собрание приняло решение ликвидировать наблюдательный совет (НС) общества. Введен новый коллегиальный орган управления ЗАО — совет директоров, председателем которого назначен Юрий Атанасов.

Акционеры утвердили устав и внутренние документы ЗАО в новой редакции, отменив действия положений о НС и правлении.

Группа компаний «ЮВИС» 24 сент. 2007г. объявила о преобразовании бизнеса путем объединения в единую интегрированную структуру своих производственных, сервисных и торговых активов — международный холдинг Centraviv Ltd. В состав холдинга вошли производственные мощности НЗНТ и разветвленная сеть торговых ком-

паний и агентов в Западной Европе (Германия, Италия, Швейцария), США, СНГ (Россия, Узбекистан, Украина). Основные из них: UAS SA, UAS America, Nikopol Stainless Italy, Eurolinex (только бизнес нержавеющей труб), «Промсырье-металл», «Никополь Укр Стейнлесс», «Никополь Рус Стейнлесс» и др. Основные активы холдинга находятся на Украине и управляются семьей Атанасовых.

В 2007г. Centraviv планирует продать 17 тыс.т. бесшовных нержавеющей труб в более чем 70 странах мира. Оборот компании в текущем году прогнозируется на уровне 250 млн.долл.

ЗАО «НЗНТ» производит свыше 1000 типоразмеров труб более чем из 60 коррозионностойких и жаропрочных марок стали.

ООО «ПКП «ЮВИС» создано в 1991г. и является крупнейшим на Украине поставщиком труб из нержавеющей марок сталей. Его основателями являются Сергей и Юрий Атанасовы. Интерфакс, 16.10.2007г.

– Собрание акционеров ЗАО «Никопольский завод нержавеющей труб» (НЗНТ, Днепропетровская область) приняло решение о смене названия предприятия на ЗАО «Сентравив Продакшн Юкрейн» (СПЮ, Centraviv Production Ukraine), сообщили агентству «Интерфакс-Украина» в ЗАО.

Название меняется в соответствии с планами по созданию международного холдинга Centraviv Ltd. на базе НЗНТ, сервисных и торговых компаний ООО «Производственно-коммерческое предприятие (ПКП) «ЮВИС».

Акционеры ЗАО на собрании 15 окт. также приняли решение ликвидировать правление, отозвав всех его членов, и ввели должность генерального директора. На этот пост назначен Виталий Лютык, с 16 июля 2007г. исполнявший обязанности председателя правления НЗНТ.

Кроме того, собрание приняло решение ликвидировать наблюдательный совет (НС) общества. При этом введен новый коллегиальный орган управления ЗАО – совет директоров, председателем которого назначен Юрий Атанасов.

Акционеры утвердили устав и внутренние документы ЗАО в новой редакции, отменив действия положений о НС и правлении.

Группа компаний «ЮВИС» 24 сент. 2007г. объявила о преобразовании бизнеса путем объединения в единую интегрированную структуру своих производственных, сервисных и торговых активов – международный холдинг Centraviv Ltd. В состав холдинга вошли производственные мощности НЗНТ и разветвленная сеть торговых компаний и агентов в Западной Европе (Германия, Италия, Швейцария), США, СНГ (Россия, Узбекистан, Украина). Основные из них: UAS SA, UAS America, Nikopol Stainless Italy, Eurolinex (только бизнес нержавеющей труб),

«Промсырье-металл», «Никополь Укр Стейнлесс», «Никополь Рус Стейнлесс» и др. Основные активы холдинга находятся на Украине и управляются семьей Атанасовых.

В 2007г. Centraviv Ltd. планирует продать 17 тыс.т. бесшовных нержавеющей труб в более чем 70 странах мира. Оборот компании в текущем году прогнозируется на уровне 250 млн.долл.

ЗАО «НЗНТ» производит свыше 1000 типоразмеров труб более чем из 60 коррозионностойких и жаропрочных марок стали.

ООО «ПКП «ЮВИС» создано в 1991г. и является крупнейшим на Украине поставщиком труб из нержавеющей марок сталей. Его основателями являются Сергей и Юрий Атанасовы. Интерфакс, 16.10.2007г.

– ЗАО «Систем Кэпитал Менеджмент» (СКМ, Донецк) через свою дочернюю компанию SCM Limited (Кипр) увеличило долю в ОАО «Криворожский железорудный комбинат» (КЖРК, Днепропетровская область) почти до 50%.

Согласно пресс-релизу СКМ, SCM Limited владеет 50% уставного капитала кипрской Starmill Limited, в собственности которой находится 99,88% акций КЖРК.

«СКМ опосредованно владеет 49,94% уставного капитала данного предприятия. Мы не осуществляем контроль над КЖРК. Права по управлению этой долей СКМ в уставном капитале КЖРК делегированы нами горно-металлургическому подразделению группы – компании «Метинвест», которая наравне с другими собственниками участвует в управлении в рамках своих корпоративных прав», – поясняется в пресс-релизе.

Пресс-служба отмечает, что интерес к участию в ОАО «КЖРК» со стороны СКМ обусловлен постоянным интересом группы к добывающим горнорудным предприятиям, в т.ч. к предприятиям, специализирующимся на добыче аглоруды. «Мы и в будущем планируем тщательно изучать возникающие на рынке предложения и в случае соответствия этих предприятий стратегии группы – рассматривать возможность их приобретения», – отмечается в сообщении.

Starmill Limited увеличила долю в КЖРК с 62,7752% на начало авг. до 99,8812% на начало октября текущего года.

Ранее в этом году три кипрские компании – Grinton Management Limited, Sturlak Investments Limited и Sepultura Holdings Limited – продали принадлежавшие им пакеты акций КЖРК по 20,9251% каждый Starmill Limited. Starmill Limited с момента регистрации не осуществляла хозяйственную деятельность.

КЖРК специализируется на подземной добыче железной руды. В 2006г. комбинат увеличил производство товарной железной руды на 9,9% по сравнению с пред.г. – до 7,1 млн. т. При этом чистая прибыль комбината снизилась на 5,6% – до 45,07 млн. гривен. Официальный курс на 15 окт. – 5,05 грн./1долл. Интерфакс, 15.10.2007г.

– Горнорудные предприятия Украины в янв.-сент. 2007г. снизили экспорт железорудного сырья на 2% по сравнению с показателем аналогичного периода 2006г. – до 14,715 млн. т., сообщили в ассоциации горнорудных предприятий «Укррудпром».

Экспорт железорудного концентрата уменьшился на 4% – до 2,898 млн. т., аглоруды – на 6,8%, до 5,102 млн. т. Экспорт окатышей вырос на 3% и достиг 6,715 млн. т. В прошлом месяце экспортировано 1,961 млн. т. железорудного сырья, в т.ч. 459 тыс.т. концентрата, 672 тыс.т. аглоруды и 830 тыс.т. окатышей.

Основным поставщиком окатышей на внешние рынки является Полтавский горно-обогаительный комбинат, экспортирующий большую часть своей продукции.

По словам представителя «Укррудпрома», основным сдерживающим фактором поставок сырья

на внешние рынки являются высокие экспортные тарифы на перевозку этой продукции ж/д транспортом.

Он сообщил, что метпредприятия Украины за девять месяцев увеличили импорт железорудного сырья на 66% — до 2,416 млн. т.

В т.ч. импорт железорудного концентрата за этот период возрос на 11% — до 1,006 млн. т., аглоруды — на 65%, до 820 тыс.т. Ввезено 589,9 тыс.т. окатышей, в то время как в янв.-сент. 2006г. было импортировано всего 54,1 тыс.т. этой продукции.

В прошлом месяце Украина импортировала 411,9 тыс.т. сырья, в т.ч. 163,6 тыс.т. концентрата, 158,2 тыс.т. аглоруды и 90,1 тыс.т. окатышей.

Импорт железорудного сырья в январе-сентябре осуществляли Мариупольский меткомбинат им.Ильича (Донецкая обл.), Алчевский меткомбинат (Луганская обл.), «Запорожсталь», Енакиевский метзавод и ДМК им. Дзержинского.

Представитель «Укррудпрома» отметил, что рост импорта железорудного сырья наблюдался несмотря на наличие сырья на складах украинских ГОКов.

Метпредприятия Украины в 2006г. снизили импорт сырья на 14,8% по сравнению с показателем 2005г. — до 2 млн. 14,5 тыс.т. Ввоз железорудного концентрата из РФ в прошлом году уменьшился на 11,4% — до 1,179 млн. т., аглоруды — на 6,2%, до 729 тыс.т., окатышей — на 55,1%, до 106,6 тыс.т.

Экспорт железорудного сырья в 2006г. вырос на 2,1% по сравнению с 2005гг. — до 19,88 млн. т. Интерфакс, 11.10.2007г.

— Металлургические предприятия Украины в 2008г., согласно предварительным заявкам, могут увеличить объемы выплавки чугуна на 9% по сравнению с ожидаемым производством в 2007г. — до 38,897 млн. т., сообщил гендиректор производственно-хозяйственного объединения «Металлургпром» Василий Харахулах на совещании руководства предприятий горно-металлургического комплекса в Днепропетровске в среду.

По его словам, объем выплавки стали может вырасти в следующем году на 8% — до 46 млн. т.

В.Харахулах уточнил, что прогнозы основаны на предварительных планах метзаводов, которые могут быть откорректированы в связи с возможной нехваткой ресурсов, в частности кокса, серьезный дефицит которого наблюдается в последние месяцы. Так, отметил он, металлургические предприятия в сент. продолжали испытывать острый дефицит кокса, что повлекло снижение выплавки чугуна на 5,5% по сравнению с планом. В первую очередь нехватка сырья отразилась на Мариупольском меткомбинате им. Ильича, Arcelor Mittal Кривой Рог» и Днепровском меткомбинате им. Дзержинского.

«Сегодня ситуация с обеспечением кокса сложилась критическая», — констатировал гендиректор «Металлургпрома». По его словам, в последнее время несколько увеличились объемы импорта кокса из России. «Если бы этого не произошло, результаты работы были бы еще хуже», — отметил В.Харахулах. Он прогнозирует нехватку кокса в следующем году.

Зампредела Ассоциации горнорудных предприятий Украины «Укррудпром» Юрий Путря сказал, что дополнительный объем железорудного сырья, необходимый для обеспечения планов ме-

таллургов по увеличению выплавки чугуна (4,5-5 млн. т.) — довольно значителен, и его следовало предусмотреть в планах заранее.

Ю.Путря пояснил, что горно-обоганительные комбинаты выполняют или активно заключают контракты на экспорт железорудного сырья «и вряд ли будут перенаправлять экспортные потоки на внутренний рынок».

Он также высказал мнение, что импорт железорудного сырья из России вряд ли восполнит его возможную нехватку, если украинские ГОКи не увеличат поставки на внутренний рынок. «Максимально Россия давала только 8% от нашей потребности в ЖРС», — пояснил зампред ассоциации.

Как сообщили агентству «Интерфакс-Украина» в объединении коксохимических предприятий Украины «Укркокс», на складах коксохимических предприятий страны находится 300 тыс.т. коксоуглей при необходимости в 1 млн. т. Метпредприятия вынуждены импортировать его. В целом в янв.-сент. 2007г. импорт составил 1,483 млн. т. кокса.

Металлургические предприятия Украины за девять месяцев 2007г. увеличили производство чугуна на 9% — до 26,6 млн. т., стали — на 5%, до 31,943 млн. т., готового проката — на 6%, до 6,97 млн.т. Украинские горнорудные предприятия в январе-сентябре поставили на метпредприятия страны 10,09 млн. т. окатышей, 3,52 млн. т. аглоруды, 14,565 млн. т. концентрата и 5,424 млн. т. агломерата.

Ранее В.Харахулах прогнозировал, что по итогам текущего года украинские меткомбинаты увеличат выпуск чугуна на 8% по сравнению с минувшим годом — до 35,57 млн. т., стали — на 4%, до 42,708 тыс.т., готового проката — на 5%, до 36,059 млн. т. Интерфакс, 10.10.2007г.

— Министерство торговли США предложило Украине продлить на один год — до 31 окт. 2008г. — действие межправительственного соглашения по регулированию поставок углеродистого обрезного листа с Украины в США и увеличить действующую годовую квоту с 142 тыс.т. до 150 тыс.т.

Об этом сообщил начальник управления горнорудной промышленности министерства промышленности политики Украины Игорь Кириченко в среду на совещании представителей предприятий горно-металлургического комплекса в Днепропетровске.

По его словам, предложение со стороны США о продлении соглашения по квотам вызвано задержкой отправки в США ответов на вопросники. Их направила американская сторона украинским товаропроизводителям в рамках работы по замене нерыночных количественных ограничений на поставки обрезного листа в США ценовыми обязательствами производителей.

Он пояснил, что задержка связана с необходимостью подготовки и перевода на английский язык бухгалтерской документации, подтверждающей информацию, приведенную в ответах на вопросники.

Ранее первый замминистра промышленной политики Дмитрий Колесников сообщал, что минпромполитики совместно с минэкономки намерены предложить США отменить квоты на поставку в эту страну обрезного углеродистого листового проката, заменив их обязательствами украинских поставщиков устанавливать на свою

продукцию цены не ниже определенного минимального уровня. Как пояснял первый замминистра, Украина готова принять самоограничение по стоимости обрезного листа, поставляемого в США.

В США данную продукцию поставляют «Азовсталь» (входит в группу «Метинвест»), Алчевский меткомбинат и Мариупольский меткомбинат им.Ильича. Украинские металлургические предприятия в янв.-сент. 2007г. получили лицензии на поставку в США 61,74 тыс.т. подлежащего лицензированию обрезного углеродистого листового проката, что составляет 43,44% годовой квоты (142,111 тыс. т.). Интерфакс, 10.10.2007г.

– Металлургические предприятия Украины в 2008г., согласно предварительным заявкам, могут увеличить объемы выплавки чугуна на 9% по сравнению с ожидаемым производством в 2007г. – до 38,897 млн.т., сообщил гендиректор производственно-хозяйственного объединения «Металлургпром» Василий Харахулах на совещании руководства предприятий горно- металлургического комплекса в Днепропетровске в среду.

По его словам, объем выплавки стали может вырасти в следующем году на 8% – до 46 млн.т.

В.Харахулах уточнил, что прогнозы основаны на предварительных планах метзаводов, которые могут быть откорректированы в связи с возможной нехваткой ресурсов, в частности кокса, серьезный дефицит которого наблюдается в последние месяцы. Так, отметил он, металлургические предприятия в сент. продолжали испытывать острый дефицит кокса, что повлекло снижение выплавки чугуна на 5,5% по сравнению с планом. В первую очередь нехватка сырья отразилась на Мариупольском меткомбинате им. Ильича, Arcelor Mittal Кривой Рог» и Днепропетровском меткомбинате им. Дзержинского.

«Сегодня ситуация с обеспечением кокса сложилась критическая», – констатировал гендиректор «Металлургпрома».

По его словам, в последнее время несколько увеличились объемы импорта кокса из России. «Если бы этого не произошло, результаты работы были бы еще хуже», – отметил В.Харахулах.

Он прогнозирует нехватку кокса в следующем году.

В свою очередь, зампреда Ассоциации горнорудных предприятий Украины «Укррудпром» Юрий Путря сказал, что дополнительный объем железорудного сырья, необходимый для обеспечения планов металлургов по увеличению выплавки чугуна (4,5-5 млн.т.) – довольно значителен, и его следовало предусмотреть в планах заранее.

Ю.Путря пояснил, что горно-обоганительные комбинаты в настоящее время выполняют или активно заключают контракты на экспорт железорудного сырья «и вряд ли будут перенаправлять экспортные потоки на внутренний рынок».

Он также высказал мнение, что импорт железорудного сырья из России вряд ли восполнит его возможную нехватку, если украинские ГОКи не увеличат поставки на внутренний рынок. «Максимально Россия давала только 8% от нашей потребности в ЖРС», – пояснил зампред ассоциации.

Как сообщили агентству «Интерфакс-Украина» в объединении коксохимических предприятиях Украины «Укркокс», в настоящее время на

складах коксохимических предприятий страны находится 300 тыс.т. коксоуглей при необходимости в 1 млн.т. Метпредприятия вынуждены импортировать его. В целом в янв.-сент. 2007г. импорт составил 1,483 млн.т. кокса.

Как сообщалось, металлургические предприятия Украины за девять месяцев 2007г. увеличили производство чугуна на 9% – до 26,6 млн.т., стали – на 5%, до 31,943 млн.т., готового проката – на 6%, до 6,97 млн.т. Украинские горнорудные предприятия в янв.-сент. поставили на метпредприятия страны 10,09 млн.т. окатышей, 3,52 млн.т. аглоруды, 14,565 млн.т. концентрата и 5,424 млн.т. агломерата.

Ранее В.Харахулах прогнозировал, что по итогам текущего года украинские меткомбинаты увеличат выпуск чугуна на 8% по сравнению с минувшим годом – до 35,57 млн.т., стали – на 4%, до 42,708 тыс.т., готового проката – на 5%, до 36,059 млн.т. Интерфакс, 10.10.2007г.

– Министерство торговли США предложило Украине продлить на один год – до 31 окт. 2008г. – действие межправительственного соглашения по регулированию поставок углеродистого обрезного листа с Украины в США и увеличить действующую годовую квоту с 142 тыс.т. до 150 тыс.т.

Об этом сообщил начальник управления горнорудной промышленности министерства промышленной политики Украины Игорь Кириченко в среду на совещании представителей предприятий горно-металлургического комплекса в Днепропетровске.

По его словам, предложение со стороны США о продлении соглашения по квотам вызвано задержкой отправки в США ответов на вопросники. Их направила американская сторона украинским товаропроизводителям в рамках работы по замене нерыночных количественных ограничений на поставки обрезного листа в США ценовыми обязательствами производителей.

Он пояснил, что задержка связана с необходимостью подготовки и перевода на английский язык бухгалтерской документации, подтверждающей информацию, приведенную в ответах на вопросники.

Ранее первый замминистра промышленной политики Дмитрий Колесников сообщал, что минпромполитики совместно с минэкономики намерены предложить США отменить квоты на поставку в эту страну обрезного углеродистого листового проката, заменив их обязательствами украинских поставщиков устанавливать на свою продукцию цены не ниже определенного минимального уровня. Как пояснял первый замминистра, Украина готова принять самоограничение по стоимости обрезного листа, поставляемого в США.

В США данную продукцию поставляют «Азовсталь» (входит в группу «Метинвест»), Алчевский меткомбинат и Мариупольский меткомбинат им.Ильича. Украинские металлургические предприятия в янв.-сент. 2007г. получили лицензии на поставку в США 61,74 тыс.т. подлежащего лицензированию обрезного углеродистого листового проката, что составляет 43,44% годовой квоты (142,111 тыс. т.). Интерфакс, 10.10.2007г.

– Трубно-колесная компания «Интерпайп» (Украина) планирует привлечь 1 млрд.долл. в ходе намеченного на весну 2008г. первичного публич-

ного размещения акций (IPO) в Лондоне, заявил владелец украинской компании Виктор Пинчук в интервью агентству Bloomberg.

По его оценкам, капитализация «Интерпайпа» составляет 6 млрд.долл. Если с этой оценкой согласятся инвесторы, то в ходе IPO необходимо будет продать не более 17% акций компании. Для публичного размещения может быть предложено не более 25% акций «Интерпайпа».

В.Пинчук уточнил, что организаторами IPO выступают Merrill Lynch, ABN Amro и Deutsche Bank. Объясняя причины размещения акций, В.Пинчук сказал, что «нам нужны инвестиции, и мы хотим выйти на западный рынок».

«Интерпайп», основанная В.Пинчуком — одна из крупнейших частных корпораций Украины. С 1990г. осуществляет деятельность в различных отраслях экономики — металлургической, сырьевой, машиностроительной, финансах и медиа. В текущем году группа начала выделение трубно-колесного бизнеса, сохранив бренд «Интерпайп».

Трубно-колесная компания «Интерпайп» — ведущий производитель трубной и колесной продукции на Украине. Компания занимает 3 место в мире по производству ж/д колес и 9 — по производству бесшовных стальных труб. В мае 2007г. компания заявила о начале подготовки к IPO.

Выручка компании в 2006г. по аудированным международным стандартам финансовой отчетности составила 1,4 млрд.долл., Ebitda — 373,7 млн. долл., чистая прибыль — 217,5 млн. долл. (из которой 126 млн.долл. в июне было решено направить на выплату дивидендов). Интерфакс, 9.10.2007г.

— Компания «Метинвест Украина», создаваемая в рамках реструктуризации крупнейшего на Украине металлотрейдера «Леман-Украина», по итогам янв.-окт. 2007г. планирует увеличить поставки готового сортового проката на внутренний рынок страны на 71% по сравнению с аналогичным периодом 2006г. -до 1 млн. т., сообщил гендиректор компании «Метинвест Украина» Олег Ольшанский

В ходе выступления на пятой ежегодной конференции «Рынки сортового проката и метизов-2007», проходящей 4-5 окт. в Алуште, он уточнил, что прогнозируемые объемы поставок за десять месяцев учитывают заключенные на этот период контракты.

Гендиректор отметил, что рост продаж достигнут компанией за счет реализации продукции металлургического комбината «Азовсталь» и Енакиевского метзавода, а с учетом вхождения в группу «Метинвест» Макеевского метзавода (ММЗ, все — Донецкая область) объемы реализации возрастут. Он напомнил о заявленных планах ММЗ увеличить выпуск продукции после введения в 2008г. стана 390 для выпуска арматуры.

О.Ольшанский сообщил, что ежемесячный объем реализации компании составляет 120-130 тыс.т. готового проката. 30 тыс.т. в месяц поставляется в СНГ без учета России, т.к. продажи продукции в РФ осуществляет компания «Метинвест-Евразия».

В 2008г. компания планирует реализовать на рынке Украины 1,5 млн. т. металлопродукции, при этом ожидаемый рост продаж за десять месяцев следующего года составит 25% по сравнению с планируемыми показателем янв.-окт. — 2007г.

Говоря о структуре продаж, руководитель компании сообщил, что по итогам десяти месяцев те-

кущего года «Метинвест-Украина» реализует в СНГ (кроме РФ) 0,17 млн. т. готового сортового проката, что на 52% превысит показатели за аналогичный прошлый период. В 2008г. компания запланировала реализовать в СНГ (кроме РФ) 0,3 млн. т. готового сортового проката, в т.ч. в янв.-окт. — 0,24 млн. т.

«Метинвест Холдинг» в авг. 2007г. сообщил о реструктуризации компании «Леман-Украина», в рамках которой были выделены оптовый и розничный каналы продаж — «Метинвест-Украина» и «Метинвест-СМЦ».

ЗАО «Систем Кэпитал Менеджмент» (СКМ, Донецк) и «Смартолдинг» (Киев) договорились об объединении горно- металлургического бизнеса. «Смартолдинг» передаст свои доли в трех предприятиях — Макеевском металлургическом заводе, Ингулецком ГОКе и прокатном заводе Promet Steel (Болгария) — «Метинвесту», который объединяет горно-металлургические активы СКМ. Взамен компания получит долю в «Метинвесте», размер которой окончательно не определен до завершения сделки. Планируется, что объединение будет завершено до конца 2007г.

Предприятия группы «Метинвест» производят свыше 5 млн. т. кокса и более 16 млн. т. железорудного сырья. Группа обеспечивает производство 30% железорудного сырья и выплавку свыше 20% украинской стали.

ООО «Метинвестолдинг» — управляющая компания группы «Метинвест». Собственниками ООО являются голландская компания Metinvest B.V. (51,15%) и ЗАО «Систем Кэпитал Менеджмент» (48,85%). 100% Metinvest B.V. принадлежит SCM (Суррус), 90% ЗАО «СКМ» принадлежит украинскому бизнесмену Ринату Ахметову.

ЗАО «Смартолдинг», созданное в 2006г., управляет рядом предприятий горно-металлургического комплекса: ОАО «Ингулецкий горно-обогатительный комбинат» (Днепропетровская область), ЗАО «Макеевский металлургический завод», ОАО «Балаклавское рудоуправление» (Севастополь) и завод Promet Steel (Бургас, Болгария).

Помимо горно-металлургического комплекса в сферу интересов «Смарт-холдинга» входят активы в машиностроении (ОАО «Днепропресс», ОАО «Херсонский судостроительный завод»), аграрном секторе (группа компаний «Верес», ОАО «Агрокомбинат «Калита» и ОАО «Калитнянский экспериментальный завод комбикормов и премиксов»), сфере недвижимости (ООО «Юджин»).

Крупнейшими акционерами «Смартолдинга» на фев. 2007г. являлись Optimabest Management Limited (Лондон) — 70%, а также два физических лица — резидента Украины, которым принадлежало 15% и 14,9978%.

ЗАО «Систем Кэпитал Менеджмент» — крупнейшая управляющая компания Украины, владеет и управляет активами в горно-металлургической, энергетической, телекоммуникационной, банковской, страховой сфере, масс-медиа, розничной торговле и других отраслях и сферах экономики.

В группу СКМ входят «Донбасская топливно-энергетическая компания», группа «Фарлеп-Оптима», компания «СКМ Финанс», «СКМ-Истейт», издательская группа «Сегодня», телерадиокомпания «Украина» и др. Также входят компания «Метинвест», объединяющая горно-метал-

лургические активы ЗАО «СКМ», «Азовсталь», Енакиевский метзавод, Харцызский трубный завод, Авдеевский коксохимзавод, Центральный и Северный горно-обогатительные комбинаты. СКМ является акционером телекоммуникационной компании «Астелит». Интерфакс, 4.10.2007г.

— ООО «Метинвестолдинг» планирует увеличить мощности существующих металлоцентров на Украине и открыть в республике 7 новых центров продаж, что позволит увеличить розничную сеть компании вдвое, сообщается в пресс-релизе ООО.

Инвестиции в проекты, которые утвердил инвесткомитет компании, составят 11,4 млн.долл.

В рамках первого инвестпроекта 9,4 млн.долл. будет вложено в открытие сервисных металлоцентров под брэндом «Метинвест» в Кривом Роге, Львове, Запорожье, Луганске, Краматорске, Мариуполе и Николаеве в дополнение к центрам розничной сети компании «Леман-Украина» в Киеве, Донецке, Днепропетровске, Кременчуге, Харькове, Одессе, Кривом Роге, Симферополе и Севастополе.

Второй проект стоимостью 2 млн.долл. предполагает строительство до конца сент. 2008г. в сервисном металлоцентре в Киеве нового крытого цеха по переработке металлопродукции. «Мы намерены создать на Украине полноценный металлоцентр мирового уровня, что позволит нам оказывать нашим клиентам услуги не только по комплектации металлопрокатом, но и по металлопереработке», — приводятся в пресс-релизе слова гендиректора ООО «СМ «Леман-Украина» (реорганизуется в «Метинвест-СМЦ») Дмитрия Николаенко.

Выступая на пятой ежегодной конференции «Рынки сортового проката и метизов-2007», проходящей 4-5 окт. в Алуште (Крым), Д.Николаенко уточнил, что реализация этих инвестиционных проектов запланирована с сент. 2007г. до конца 2008г.

Как сообщил гендиректор «Метинвест Украина» Олег Ольшанский, юридическая регистрация компании «Метинвест Украина», создаваемой в рамках реструктуризации металлотрейдера «Леман-Украина», завершится в окт. текущего года. «К концу окт. процесс создания компании «Метинвест-Украина» будет завершен», — сказал он, добавив, что все необходимые организационные процедуры завершены, подписаны соответствующие документы.

О.Ольшанский отметил, что продолжает оставаться гендиректором «Леман-Украина». После завершения создания компании «Метинвест СМЦ», которая будет осуществлять розничную продажу металлопродукции, «Леман-Украина» будет ликвидирована, уточнил он.

О.Ольшанский также сообщил о планах «Метинвест Украина» расширить свое присутствие на рынках металлопродукции на Украине и в СНГ, нарастить поставки, в первую очередь, в Казахстан, Белоруссию и Молдавию. «Прорабатываются планы по открытию представительства компании в Казахстане», — сказал гендиректор. Форма еще не определена: будет ли это полноценное представительство или эти функции возьмет на себя казахская компания. Возможно будет и какой-либо другой вариант.

«Метинвестолдинг» в авг. 2007г. сообщил о реструктуризации компании «Леман-Украина», в

рамках которой были выделены оптовый и розничный каналы продаж — «Метинвест-Украина» и «Метинвест-СМЦ». Интерфакс, 4.10.2007г.

— Компания «Метинвест Украина», создаваемая в рамках реструктуризации крупнейшего на Украине металлотрейдера «Леман-Украина», по итогам янв.-окт. 2007г. планирует увеличить поставки готового сортового проката на внутренний рынок страны на 71% по сравнению с аналогичным периодом 2006г. — до 1 млн.т., сообщил гендиректор компании «Метинвест Украина» Олег Ольшанский

В ходе выступления на пятой ежегодной конференции «Рынки сортового проката и метизов-2007», проходящей 4-5 окт. в Алуште, он уточнил, что прогнозируемые объемы поставок за десять месяцев учитывают заключенные на этот период контракты.

Гендиректор отметил, что рост продаж достигнут компанией за счет реализации продукции металлургического комбината «Азовсталь» и Енакиевского метзавода, а с учетом вхождения в группу «Метинвест» Макеевского метзавода (ММЗ, все — Донецкая область) объемы реализации возрастут. При этом он напомнил о заявленных планах ММЗ увеличить выпуск продукции после введения в 2008г. стана 390 для выпуска арматуры.

О.Ольшанский сообщил, что ежемесячный объем реализации компании составляет 120-130 тыс.т. готового проката. 30 тыс.т. в месяц поставляется в СНГ без учета России, т.к. продажи продукции в РФ осуществляет компания «Метинвест-Евразия».

В 2008г. компания планирует реализовать на рынке Украины 1,5 млн.т. металлопродукции, при этом ожидаемый рост продаж за десять месяцев следующего года составит 25% по сравнению с планируемыми показателем янв.-окт. 2007г.

Говоря о структуре продаж, руководитель компании сообщил, что по итогам десяти месяцев текущего года «Метинвест-Украина» реализует в СНГ (кроме РФ) 0,17 млн.т. готового сортового проката, что на 52% превысит показатели за аналогичный прошлогодний период. В 2008г. компания запланировала реализовать в СНГ (кроме РФ) 0,3 млн.т. готового сортового проката, в т.ч. в янв.-окт. — 0,24 млн.т.

«Метинвест Холдинг» в авг. 2007г. сообщил о реструктуризации компании «Леман-Украина», в рамках которой были выделены оптовый и розничный каналы продаж — «Метинвест-Украина» и «Метинвест-СМЦ».

Сообщалось, что ЗАО «Систем Кэпитал Менеджмент» (СКМ., Донецк) и «Смартолдинг» (Киев) договорились об объединении горно-металлургического бизнеса. «Смартолдинг» передаст свои доли в трех предприятиях — Макеевском металлургическом заводе, Ингулецком ГОКе и прокатном заводе Promet Steel (Болгария) — «Метинвесту», который объединяет горно-металлургические активы СКМ. Взамен компания получит долю в «Метинвесте», размер которой окончательно не определен до завершения сделки. Планируется, что объединение будет завершено до конца 2007г.

Предприятия группы «Метинвест» производят свыше 5 млн.т. кокса и более 16 млн.т. железорудного сырья. Группа обеспечивает производство 30% железорудного сырья и выплавку свыше 20% украинской стали.

ООО «Метинвестолдинг» — управляющая компания группы «Метинвест». Собственниками ООО являются голландская компания Metinvest B.V. (51,15%) и ЗАО «Систем Кэпитал Менеджмент» (48,85%). 100% Metinvest B.V. принадлежит SCM (Cyprus), 90% ЗАО «СКМ» принадлежит украинскому бизнесмену Ринату Ахметову.

ЗАО «Смартолдинг», созданное в 2006г., управляет рядом предприятий горно-металлургического комплекса: ОАО «Ингулецкий горно-обогатительный комбинат» (Днепропетровская область), ЗАО «Макеевский металлургический завод», ОАО «Балаклавское рудоуправление» (Севастополь) и завод Promet Steel (Бургас, Болгария).

Помимо горно-металлургического комплекса в сферу интересов «Смарт-холдинга» входят активы в машиностроении (ОАО «Днепропресс», ОАО «Херсонский судостроительный завод»), аграрном секторе (группа компаний «Верес», ОАО «Агрокомбинат «Калита» и ОАО «Калитнянский экспериментальный завод комбикормов и премиксов»), сфере недвижимости (ООО «Юджин»).

Крупнейшими акционерами «Смартолдинга» на фев. 2007г. являлись Optimabest Management Limited (Лондон) — 70%, а также два физических лица — резидента Украины, которым принадлежало 15% и 14,9978%.

ЗАО «Систем Кэпитал Менеджмент» — крупнейшая управляющая компания Украины, владеет и управляет активами в горно-металлургической, энергетической, телекоммуникационной, банковской, страховой сфере, масс-медиа, розничной торговле и других отраслях и сферах экономики.

В группу СКМ входят «Донбасская топливно-энергетическая компания», группа «Фарлеп-Оптима», компания «СКМ Финанс», «СКМ-Истейт», издательская группа «Сегодня», телерадиокомпания «Украина» и др. Также входят компания «Метинвест», объединяющая горно-металлургические активы ЗАО «СКМ», в частности «Азовсталь», Енакиевский метзавод, Харцызский трубный завод, Авдеевский коксохимзавод, Центральный и Северный горно-обогатительные комбинаты. СКМ является акционером телекоммуникационной компании «Астелит». Интерфакс, 4.10.2007г.

— ООО «Метинвестолдинг» планирует увеличить мощности существующих металлоцентров на Украине и открыть в республике 7 новых центров продаж, что позволит увеличить розничную сеть компании вдвое, сообщается в пресс-релизе ООО.

Инвестиции в проекты, которые утвердил инвесткомитет компании, составят 11,4 млн.долл.

В рамках первого инвестпроекта 9,4 млн.долл. будет вложено в открытие сервисных металлоцентров под брендом «Метинвест» в Кривом Роге, Львове, Запорожье, Луганске, Краматорске, Мариуполе и Николаеве в дополнение к центрам розничной сети компании «Леман-Украина» в Киеве, Донецке, Днепропетровске, Кременчуге, Харькове, Одессе, Кривом Роге, Симферополе и Севастополе.

Второй проект стоимостью 2 млн.долл. предполагает строительство до конца сент. 2008г. в сервисном металлоцентре в Киеве нового крытого цеха по переработке металлопродукции.

«Мы намерены создать на Украине полноценный металлоцентр мирового уровня, что позволит

нам оказывать нашим клиентам услуги не только по комплектации металлопрокатом, но и по металлопереработке», — приводятся в пресс-релизе слова гендиректора ООО «СМ «Леман-Украина» (реорганизуется в «Метинвест-СМЦ») Дмитрия Николаенко.

Выступая на пятой ежегодной конференции «Рынки сортового проката и метизов-2007», проходящей 4-5 окт. в Алуште (Крым), Д.Николаенко уточнил, что реализация этих инвестиционных проектов запланирована с сент. 2007г. до конца 2008г.

Как сообщил агентству «Интерфакс-Украина» гендиректор «Метинвест Украина» Олег Ольшанский, юридическая регистрация компании «Метинвест Украина», создаваемой в рамках реструктуризации металлотрейдера «Леман-Украина», завершится в окт. 2007г. «К концу окт. процесс создания компании «Метинвест-Украина» будет завершен», — сказал он, добавив, что все необходимые организационные процедуры завершены, подписаны соответствующие документы.

О.Ольшанский отметил, что продолжает оставаться гендиректором «Леман-Украина». После завершения создания компании «Метинвест СМЦ», которая будет осуществлять розничную продажу металлопродукции, «Леман-Украина» будет ликвидирована, уточнил он.

О.Ольшанский также сообщил о планах «Метинвест Украина» расширить свое присутствие на рынках металлопродукции на Украине и в СНГ, в частности, нарастить поставки, в первую очередь, в Казахстан, Белоруссию и Молдавию. «Прорабатываются планы по открытию представительства компании в Казахстане», — сказал гендиректор. Он уточнил, что форма еще не определена: будет ли это полноценное представительство или эти функции возьмет на себя казахская компания. Возможно будет и какой-либо другой вариант.

«Метинвестолдинг» в авг. 2007г. сообщил о реструктуризации компании «Леман-Украина», в рамках которой были выделены оптовый и розничный каналы продаж — «Метинвест-Украина» и «Метинвест-СМЦ».

Предприятия группы «Метинвест» производят свыше 5 млн.т. кокса и более 16 млн.т. железорудного сырья. Группа обеспечивает производство 30% железорудного сырья и выплавку свыше 20% украинской стали.

ООО «Метинвестолдинг» — управляющая компания группы «Метинвест». Собственниками ООО являются голландская компания Metinvest B.V. (51,15%) и ЗАО «Систем Кэпитал Менеджмент» (48,85%). 100% Metinvest B.V. принадлежит SCM (Cyprus), 90% ЗАО «СКМ» принадлежит украинскому бизнесмену Ринату Ахметову. Интерфакс, 4.10.2007г.

— ОАО «Запорожский алюминиевый комбинат» (ЗалК) после вхождения в состав Объединенной компании «Российский алюминий» (ОК «РусАл») завершает структурные изменения в соответствии со стандартами ОК «РусАл», сообщила пресс-служба «ЗалКа».

Процесс реструктуризации комбината переходит в финальную стадию: сформированы новые организационные структуры управления «ЗалКа» и филиала сервисного центра «Металлург», отмечается в сообщении.

Оргструктура приведена в соответствие с типовой структурой предприятий алюминиевого дивизи-

зиона ОК «РусАл», в которой, согласно стандартам компании, выдержаны 5 уровней управления: гендиректор, директор по направлению, начальник участка или старший мастер, мастер, рабочий. Для отделов существуют четыре уровня управления: гендиректор, директор по направлению, начальник отдела, персонал отдела.

Пресс-служба уточняет, что на «ЗалКе» будут функционировать три основных дирекции: по электродоливному, глиноземному и литейному производству. Также будут созданы дирекция по экологии и качеству, по персоналу, по защите ресурсов, финансовая и коммерческая дирекции. «Все объекты соцкультбыта сохранены и собраны в управление социальных объектов. Административно управление подчинено директору по персоналу», – говорится в сообщении.

Ремонтные службы, входившие в состав комбината, с 1 окт. выделены в филиал сервис-центра «Металлург», здесь также будет действовать 5-уровневая система управления, созданы 6 департаментов (планирования и организации ремонта, ремонтно-монтажный, обеспечения ремонта, персонала, финансовый и коммерческий), юридическая группа, группа экономической безопасности, отдел стандартизации и технического контроля, единый отдел охраны труда, промбезопасности и экологии.

Планируется, что до конца 2007г. на комбинате будут проведены мероприятия по внедрению новой системы оплаты труда, которая начнет действовать с 1 янв. 2008г.

«ЗалК» контролируется ОК «РусАл», созданной в марте 2007г. путем слияния «РусАла», «СУАЛа» и глиноземных активов швейцарского трейдера Glencore. Интерфакс, 3.10.2007г.

– Глава Фонда государственного имущества (ФГИ) Украины Валентина Семенюк заявила о том, что своим указом по Криворожскому горно-обогатительному комбинату окисленных руд (КГОКОР) президент Украины Виктор Ющенко пролоббировал интересы ОАО Mittal Steel Кривой Рог», принадлежащего ArcelorMittal.

«Просто лоббистские интересы Mittal Steel победили. Mittal Steel хочет все забрать себе – и тогда вся металлургия в Украине ляжет», – заявила В.Семенюк в интервью журналистам в среду в Киеве перед началом заседания кабинет министров.

Она отметила, что распоряжение кабинет министров от 2 авг. 2006г. относительно КГОКОРа подписал еще премьер-министр Юрий Ехануров (возглавлял правительство с сент. 2005г. по авг. 2006г. – ИФ), и ФГИ тогда не принимал в этом никакого участия. «А сейчас есть указ остановить. Пусть разберутся с кабинет министром», – добавила В.Семенюк. Интерфакс, 3.10.2007г.

– Консорциум «Укриндустрия» (Киев) выиграл тендер на строительство коксовой батареи для металлургического завода IISCO в Индии, сообщил председатель правления консорциума Дмитрий Деркач в интервью газете «Экономические известия» во вторник. По его словам, производительность коксовой батареи – 880 тыс.т. в год. Генеральный проектировщик – Харьковский государственный институт по проектированию предприятий коксохимической промышленности «Гипрококс».

Д.Деркач пояснил, что «Укриндустрия» работает над контрактным соглашением, подразумеваю-

щим полную конфиденциальность и неразглашение содержательной части. Этот контракт по сравнению с предыдущими проектами консорциума по строительству металлургических мощностей за рубежом качественно отличается.

«Если до сих пор мы выигрывали и сейчас реализуем ряд контрактов по реконструкции действующих объектов, то в данном случае речь идет о строительстве полностью нового объекта, имеющего сложную и развитую инфраструктуру. Стоимость этого контракта в несколько раз превышает стоимость предыдущих контрактов по реконструкции объектов», – отметил он.

Д.Деркач сообщил, что контракт предусматривает жесткие сроки реализации: если традиционно для решения такой задачи требуется не менее 32 месяцев, то в этом случае заказчик поставил задачу уложиться в 29,5 месяца с момента принятия решения о победе в тендере.

Официальное уведомление о победе в тендере «Укриндустрия» получила 14 сент., специалисты компании уже приступили к работе над проектом.

Д.Деркач отметил, что для минимизации цены консорциум предлагает только инжиниринг и разработки. Он добавил, что привлекательность индийской металлургии связана с принятием государственной программы развития металлургического сектора этой страны до 2012г. Согласно документу, производство стали в Индии будет увеличено почти втрое – с нынешних 35-40 млн. т. до 100 млн. т. в год (8% мирового производства).

«Власти этой страны и частные инвесторы направляют большие ресурсы на развитие металлургии и, по-видимому, Индия добьется своего. Поэтому почти все компании, которые обладают достаточным потенциалом для крупного металлургического строительства, пытаются зайти на этот рынок», – предположил председатель правления.

Д.Деркач пояснил, что для участия в тендере был создан двухуровневый консорциум: на первом уровне – «Укриндустрия», объединяющая украинских проектировщиков и производителей оборудования. Обязательными участниками проекта являются также индийские компании, отвечающие за поставку материалов, оборудования и выполнение строительного-монтажных работ. «Привлечение индийских компаний значительно удешевляет проект и вполне оправданно, т.к. эта страна располагает мощной машиностроительной базой, квалифицированными кадрами, хорошей рабочей силой», – отметил он. Как сообщил Д.Деркач, для привлечения новейших научных разработок и проектных решений оправданным является участие крупных западных компаний. «В нашем случае в проекте участвует финская компания Rautaruukki, которая сегодня входит в состав транснациональной корпорации Siemens. Эта финская компания – одна из ведущих в мире в области автоматизации доменного и коксохимического производства и имеет хорошую репутацию в Индии», – добавил эксперт.

Консорциум «Укриндустрия» учрежден по инициативе министерства промышленной политики корпорациями «Индустриальный союз Донбасса» (ИСД, Донецк) и «УкрАзиябуд» (Киев). Создан в начале 2002г. с целью координации усилий украинских производителей на внешних рынках и обеспечения полного комплекса работ по контрактам, заключенным в результате междуна-

родных тендеров, в основном, сфере металлопродукции и судостроения, общего и электротехнического машиностроения. Интерфакс, 2.10.2007г.

— Президент Украины Виктор Ющенко приостановил создание совместного предприятия по достройке Криворожского горно-обогатительного комбината окисленных руд (КГОКОР), инвесторами в котором должны выступать российский холдинг «Металлоинвест» и украинская «Смарт-групп».

Как сообщает пресс-служба главы государства, В.Ющенко своим указом от 2 окт. поручил Фонду государственного имущества (ФГИ) остановить какие-либо действия относительно принадлежащего государству имущества комбината.

Данный указ вступит в силу со дня его опубликования. Президент Украины поручил секретарю Совета национальной безопасности и обороны (СНБО) обеспечить подготовку к рассмотрению на ближайшем заседании совета вопроса об усвоении государственной политики в сфере приватизации.

В.Ющенко также считает, что законность действий ФГИ относительно КГОКОРа должны проверить Служба безопасности Украины (СБУ) и Генеральная прокуратура.

В письмах на имя исполняющего обязанности главы СБУ Валентина Наливайченко и генерального прокурора Александра Медведько президент отметил, что правительство распоряжением от 2 июля 2006г. согласилось с предложением ФГИ создать на базе имущества КГОКОРа совместное предприятие, — речь шла об акционерном обществе с государственной долей в уставном фонде не менее 50% + 1 акция.

В то же время, считает В.Ющенко, практическая реализация ФГИ указанного распоряжения «создает предпосылки для потери контроля государства над этим объектом и возможного нарушения прав иностранных участников строительства комбината».

Правительство Украины ранее приняло решение создать совместное предприятие по достройке КГОКОРа, в котором государству будет принадлежать 50%+1 акция, остальное — российской холдингу «Металлоинвест» и запорожской «Смарт-групп», создавших для этой цели «Украинскую рудно-металлургическую компанию» (УРМК).

Подписание соглашения о создании СП было намечено на 20 сент., но оно не состоялось из-за госпитализации Фонда государственного имущества (ФГИ) Украины Валентины Семенюк, подпись которой должна была стоять под документом. При этом ФГИ подтвердил намерение подписать соглашение о создании совместного предприятия с УРМК.

Строительство КГОКОРа началось в 1985г. с участием СССР, ГДР, Чехословакии, Венгрии и Румынии, после распада СССР его правопреемником стала Украина. Комбинат построен на 70%.

Общий объем инвестиций, необходимых для завершения строительства и ввода в эксплуатацию КГОКОРа, по предварительным оценкам, составляет 800 млн.долл. Интерфакс, 2.10.2007г.

— Консорциум «Укриндустрия» (Киев) выиграл тендер на строительство коксовой батареи для металлургического завода IISCO в Индии, сообщил председатель правления консорциума Дмитрий Деркач в интервью газете «Экономические известия» во вторник.

По его словам, производительность коксовой батареи — 880 тыс.т. в год. Генеральный проектировщик — Харьковский государственный институт по проектированию предприятий коксохимической промышленности «Гипрококкс».

Д.Деркач пояснил, что «Укриндустрия» работает над контрактным соглашением, подразумевающим полную конфиденциальность и неразглашение содержательной части. При этом он отметил, что этот контракт по сравнению с предыдущими проектами консорциума по строительству металлургических мощностей за рубежом качественно отличается.

«Если до сих пор мы выигрывали и сейчас реализуем ряд контрактов по реконструкции действующих объектов, то в данном случае речь идет о строительстве полностью нового объекта, имеющего сложную и развитую инфраструктуру. Стоимость этого контракта в несколько раз превышает стоимость предыдущих контрактов по реконструкции объектов», — отметил он.

При этом Д.Деркач сообщил, что контракт предусматривает жесткие сроки реализации: если традиционно для решения такой задачи требуется не менее 32 месяцев, то в этом случае заказчик поставил задачу уложиться в 29,5 месяца с момента принятия решения о победе в тендере.

Официальное уведомление о победе в тендере «Укриндустрия» получила 14 сент., специалисты компании уже приступили к работе над проектом.

Д.Деркач отметил, что для минимизации цены консорциум предлагает только инжиниринг и разработки. При этом он добавил, что привлекательность индийской металлургии связана с принятием государственной программы развития металлургического сектора этой страны до 2012г. Согласно документу, производство стали в Индии будет увеличено почти втрое — с нынешних 35-40 млн.т. до 100 млн.т. в год (8% мирового производства).

«Власти этой страны и частные инвесторы направляют большие ресурсы на развитие металлургии и, по-видимому, Индия добьется своего. Поэтому почти все компании, которые обладают достаточным потенциалом для крупного металлургического строительства, пытаются зайти на этот рынок», — предположил председатель правления.

Д.Деркач пояснил, что для участия в тендере был создан двухуровневый консорциум: на первом уровне — «Укриндустрия», объединяющая украинских проектировщиков и производителей оборудования. Обязательными участниками проекта являются также индийские компании, отвечающие за поставку материалов, оборудования и выполнение строительно-монтажных работ. «Привлечение индийских компаний значительно удешевляет проект и вполне оправданно, т.к. эта страна располагает мощной машиностроительной базой, квалифицированными кадрами, хорошей рабочей силой», — отметил он.

Кроме того, сообщил Д.Деркач, для привлечения новейших научных разработок и проектных решений оправданным является участие крупных западных компаний. «В нашем случае в проекте участвует финская компания Rautaruukki, которая сегодня входит в состав транснациональной корпорации Siemens. Эта финская компания — одна из ведущих в мире в области автоматизации домного и коксохимического производства и име-

ет хорошую репутацию в Индии», — добавил эксперт.

Консорциум «Укриндустрия» учрежден по инициативе министерства промышленной политики корпорациями «Индустриальный союз Донбасса» (ИСД, Донецк) и «УкрАзиябуд» (Киев). Создан в начале 2002г. с целью координации усилий украинских производителей на внешних рынках и обеспечения полного комплекса работ по контрактам, заключенным в результате международных тендеров, в основном, сфере металлопродукции и судостроения, общего и электротехнического машиностроения. Интерфакс, 2.10.2007г.

— Президент Украины Виктор Ющенко приостановил создание совместного предприятия по достройке Криворожского горно-обогатительного комбината окисленных руд (КГОКОР), инвесторами в котором должны выступать российский холдинг «Металлоинвест» и украинская «Смарт-групп».

Как сообщает пресс-служба главы государства, В.Ющенко своим указом от 2 окт. поручил Фонду государственного имущества (ФГИ) остановить какие-либо действия относительно принадлежащего государству имущества комбината. Данный указ вступит в силу со дня его опубликования.

Президент Украины поручил секретарю Совета национальной безопасности и обороны (СНБО) обеспечить подготовку к рассмотрению на ближайшем заседании совета вопроса об усовершенствовании государственной политики в сфере приватизации.

В.Ющенко также считает, что законность действий ФГИ относительно КГОКОРа должны проверить Служба безопасности Украины (СБУ) и Генеральная прокуратура.

В письмах на имя исполняющего обязанности главы СБУ Валентина Наливайченко и генерального прокурора Александра Медведько президент отметил, что правительство распоряжением от 2 июля 2006г. согласилось с предложением ФГИ создать на базе имущества КГОКОРа совместное предприятие, — речь шла об акционерном обществе с государственной долей в уставном фонде не менее 50% + 1 акция.

Считает В.Ющенко, практическая реализация ФГИ указанного распоряжения «создает предпосылки для потери контроля государства над этим объектом и возможного нарушения прав иностранных участников строительства комбината».

Правительство Украины ранее приняло решение создать совместное предприятие по достройке КГОКОРа, в котором государству будет принадлежать 50%+1 акция, остальное — российскому холдингу «Металлоинвест» и запорожской «Смарт-групп», создавших для этой цели «Украинскую рудно-металлургическую компанию» (УРМК).

Подписание соглашения о создании СП было намечено на 20 сент., но оно не состоялось из-за госпитализации Фонда государственного имущества (ФГИ) Украины Валентины Семенюк, подпись которой должна была стоять под документом. При этом ФГИ подтвердил намерение подписать соглашение о создании совместного предприятия с УРМК.

Строительство КГОКОРа началось в 1985г. с участием СССР, ГДР, Чехословакии, Венгрии и Румынии, после распада СССР его правопреемником стала Украина. Комбинат построен на 70%.

Общий объем инвестиций, необходимых для завершения строительства и ввода в эксплуатацию КГОКОРа, по предварительным оценкам, составляет 800 млн.долл. Интерфакс, 2.10.2007г.

— Capital Group International, Inc. (CGII), крупная компания по доверительному управлению инвестициями, получила опосредованный контроль над 3,076%, акций компании Ferrexpo Plc (Лондон), владеющей ОАО «Полтавский горно-обогатительный комбинат» (ПГОК) и котируемой на Лондонской фондовой бирже (LSE).

Как сообщила Ferrexpo, подконтрольным CGII управляющим компаниям и фондам принадлежит соответственно: Capital International Inc. (США и Сингапур) — 2,875%, Capital Guardian Trust Company (США) — 0,186%, Capital International Limited (Великобритания) — 0,01% и Capital International S.A. (Швейцария) — 0,006%.

Ferrexpo уточняет, что операции, по итогам которых CGII получила свыше 3% акций, были совершены 25 сент. — на следующий день после включения Ferrexpo в индекс FTSE 250.

Ferrexpo — компания, занимающаяся разработкой природных ресурсов и имеющая активы на Украине. В частности, Ferrexpo Plc имеет 100%-ную долю в компании Ferrexpo AG (Швейцария), которая, в свою очередь, владеет 86% акций ОАО «ПГОК».

Основным направлением деятельности компании является производство и экспорт железорудных окатышей, которые являются сырьем для сталелитейной промышленности. В настоящее время объем производства этой продукции составляет около 9 млн. т. в год, приблизительно 90% произведенного сырья экспортируется. Конечным мажоритарным акционером Ferrexpo является народный депутат Украины Константин Жеваго, входящий в совет директоров компании. Интерфакс, 28.9.2007г.

— Компания Pallinghurst Consortium продлила срок действия своей оферты на покупку акций Consolidated Minerals (CSM), крупнейшего производителя марганца в Австралии, с 28 сент. до 6 окт., говорится в пресс-релизе CSM. «Период оферты был расширен до 19:00 (мельбурнское время) 6 окт. 2007г.», — отмечается в сообщении.

Совет директоров CSM на днях вновь подтвердил свои рекомендации акционерам не принимать предложение Pallinghurst Consortium и дожидаться до конца октября окончательного предложения от ее конкурента в борьбе за CSM — компании Palmaru Enterprises (Белиз). Эта компания, принадлежащая совладельцу крупнейшего на Украине Приватбанка Геннадию Боголюбову, предложила за одну акцию CSM 4,5 долл., тогда как Pallinghurst — 4,1 долл..

Palmaru Enterprises 12 сент. повысила предлагаемую цену покупки акций Consolidated Minerals с 3,95 долл. до 4,5 долл. за бумагу.

После этого совет директоров CSM отозвал свою рекомендацию акционерам о продаже акций компании Pallinghurst Consortium. Предложение Pallinghurst содержит возможность получения акционерами CSM гарантированных выплат в случае поступления новых предложений от конкурентов.

Совет директоров CSM отмечал отсутствие прозрачности механизма получения этого дополнительного дохода, поэтому признал лучшим но-

вое предложение Palmary, предлагающей выкуп акций денежными средствами.

В связи со сменой рекомендаций совет директоров Pallinghurst уже направил запрос австралийской компании на получение 10,84 млн.долл. в качестве штрафных санкций.

Palmary уже контролирует 14,36% акций CSM, Pallinghurst Resources Australia владеет 6,9%. В 2006г. Consolidated Minerals добыла 888 тыс.т. марганцевой руды, ее выручка от продаж составила 213,8 млн. долл., Ebitda — 28,3 млн.долл., чистая прибыль — 6,5 млн.долл. Около 60% акций компании котируются на Австралийской фондовой бирже.

Palmary — горнодобывающая инвестиционная компания, имеющая 90% в Ghana Manganese.

Владельцы группы «Приват» имеют значительные марганцево-рудные и ферросплавные активы на Украине и за ее пределами. Интерфакс, 28.9.2007г.

— Экономически обоснованная доля Украины в создании Международного центра по обогащению урана (МЦОУ) в Ангарске (РФ) может составить 10%, сообщил замминистра топлива и энергетики Украины Юрий Недашковский в четверг в кулуарах V международного форума «Топливо-энергетический комплекс Украины: настоящее и будущее».

По словам Ю.Недашковского, в отношении участников проекта с украинской стороны «пока есть еще вопросы», поскольку ими могут быть только акционированные предприятия. «У нас же нет такого общества ни в энергетике, ни в атомной промышленности. Но эта проблема тоже имеет свои законодательные пути решения, т.е. эти акции может купить ФГИ и передать их в управление НАЭК «Энергоатом» или концерну «Укратором». Этот вопрос подлежит изучению, но юридически его решить можно», — сказал замминистра.

Он также отметил важность участия в проекте Магатэ, которое «обеспечивает гарантии нераспространения и доступа к услугам центра вне зависимости от политической ситуации, а также гарантии отпуска со склада, который будет создаваться в рамках МЦОУ». «До конца года мы примем решение, и если оно будет положительным, то до конца года мы быстро оформим все документы», — сказал Ю.Недашковский.

Основная цель создания центра — обеспечить неядерным государствам гарантированный доступ к обогащенному урану, который можно использовать в качестве топлива для АЭС, без доступа к технологиям его обогащения, имеющим «двойное» назначение — мирное и военное.

Предполагается, что МЦОУ будет создано в форме АО как управляющая компания. Коммерческая модель центра включает в себя два уровня. Верхний уровень — межправительственное соглашение, определяющее права и обязательства стран-участников центра, нижний — специально созданное сторонами СП, через которое потребители услуг по обогащению урана смогут участвовать в процессе управления центром, определении его рыночной стратегии и распределении получаемых прибылей. Для того чтобы обеспечить участие той или иной страны в МЦОУ, ее уполномоченная организация должна будет выкупить определенный пакет акций в компании.

Первой страной, изъявившей желание участвовать в МЦОУ в Ангарске, стал Казахстан. Соответствующее межправсоглашение было подписано в начале мая в Астане. После подписания документа глава Федерального агентства по атомной энергии Российской Федерации (Росатом) Сергей Кириенко заявил о том, что реально центр сможет заработать после того, как к соглашению присоединится третий участник.

Возможность участия Украины в МЦОУ зафиксирована в протоколе о сотрудничестве Украины и России в атомной сфере, подписанном в июне главой Росатома и руководителем «Украторома» Андреем Деркачем. Интерфакс, 27.9.2007г.

— Металлургический комбинат «Запорожсталь» в четверг ввел в эксплуатацию на аглофабрике аспирационную систему очистки с электрофильтрами, позволяющую снизить на 25% пылевые выбросы, сообщил корреспондент агентства «Интерфакс-Украина» с церемонии запуска оборудования.

Система смонтирована в рамках комплексной программы модернизации производства. Затраты на строительные-монтажные работы превысили 110 млн. гривен, строительство установки аспирации выполнили генеральные подрядчики «СМУ Запорожсталь-1» и «Консорциум «Энергомашэнженеринг».

Технический директор комбината Александр Путники на церемонии отметил, что конструкция аппарата обеспечивает соблюдение международных и отечественных норм очистки. «Она включает в себя ряд систем, не имеющих аналогов в мире, и значительно превосходит по техническому решению все существующие», — подчеркнул он.

Первый замминистра охраны природной окружающей среды Украины Святослав Куруленко в свою очередь сказал, что запуск системы очистки на «Запорожстали» — событие национального масштаба. «В дальнейшем мы планируем ошутимо поощрять внедрение новых экотехнологий. В Налоговом кодексе, который, надеюсь, будет принят, предусмотрено уменьшение на 20% платежей для предприятий, внедряющих экологические системы», — пояснил замминистра.

Как сообщалось ранее, в рамках разработанной на предприятии программы технического перевооружения и модернизации до 2015г. планируется вложить в реконструкцию производства более 15 млрд. грн. За последние пять лет «Запорожсталь» направила на природоохранные мероприятия более 735 млн. грн. В течение 10 лет комбинат снизил выбросы вредных веществ в атмосферу на 41%, уменьшил сброс сточных вод на 30%, повысил повторное использование технической воды на 86%.

ОАО «Запорожсталь» — одно из крупнейших на Украине металлургических предприятий. Производит горячекатаный и холоднокатаный лист толщиной 0,5-7 мм из углеродистых, низколегированных, легированных и нержавеющей сталей. Интерфакс, 27.9.2007г.

— ЗАО «Систем Кэпитал Менеджмент» (СКМ, Донецк) и «Смартолдинг» (Киев) договорились об объединении горно-металлургического бизнеса, говорится в совместном пресс-релизе компаний.

«Смартолдинг» передаст свои доли в трех предприятиях — Макеевском металлургическом заводе (ММЗ), Ингулецком ГОКе и прокатном заводе

Promet Steel (Болгария) — «Метинвесту», который объединяет горно-металлургические активы СКМ. Взамен компания получит долю в «Метинвесте», размер которой окончательно не определен до завершения сделки. Планируется, что объединение будет завершено до конца 2007г.

«Интеграция новых предприятий в «Метинвест» совпадает со стратегией развития нашего горно-металлургического бизнеса и открывает новые возможности для роста холдинга. В результате возрастут объемы производства чугуна и стали, что позволит эффективнее использовать наши сырьевые ресурсы. Реализация новых возможностей позволит увеличить стоимость бизнеса «Метинвеста», — прокомментировал сделку гендиректор СКМ Олег Попов.

По мнению директора по стратегии и корпоративному развитию «Смарт-холдинга» Алексея Пертина, слияние горно-металлургических активов под эгидой «Метинвеста» позволит получить мощный синергетический эффект.

Предприятия группы «Метинвест» производят свыше 5 млн. т. кокса и более 16 млн. т. железорудного сырья. Группа обеспечивает производство 30% железорудного сырья и выплавку свыше 20% украинской стали.

ООО «Метинвестхолдинг» — управляющая компания группы «Метинвест». Собственниками ООО являются голландская компания Metinvest B.V. (51,15%) и ЗАО «СКМ» (48,85%). 100% Metinvest B.V. принадлежит SCM (Cyprus).

ЗАО «Смартхолдинг», созданное в 2006г., управляет рядом предприятий горно-металлургического комплекса: ОАО «Ингулецкий горно-обогатительный комбинат» (Днепропетровская область), ЗАО «Макеевский металлургический завод», ОАО «Балаклавское рудоуправление» (Севастополь) и завод Promet Steel (Бургас, Болгария).

Помимо горно-металлургического комплекса, в сферу интересов «Смарт-холдинга» входят активы в машиностроении (ОАО «Днепропресс», ОАО «Херсонский судостроительный завод»), аграрном секторе (группа компаний «Верес», ОАО «Агрокомбинат «Калита» и ОАО «Калитнянский экспериментальный завод комбикормов и премиксов»), сфере недвижимости (ООО «Юджин»).

Крупнейшими акционерами «Смартхолдинга» на фев. 2007г. являлись Optimabest Management Limited (Лондон) — 70%, а также два физических лица — резидента Украины, которым принадлежало 15% и 14,9978%.

ЗАО «Систем Кэпитал Менеджмент» — крупнейшая управляющая компания Украины, владеет и управляет активами в горно-металлургической, энергетической, телекоммуникационной, банковской, страховой сфере, масс-медиа, розничной торговле и других отраслях и сферах экономики.

В группу СКМ входят «Донбасская топливно-энергетическая компания», группа «Фарлеп-Оптима», компания «СКМ Финанс», «СКМ-Истейт», издательская группа «Сегодня», телерадиокомпания «Украина» и др. Также входят компания «Метинвест», объединяющая горно-металлургические активы ЗАО «СКМ», в частности «Азовсталь», Енакиевский метзавод, Харцызский трубный завод, Авдеевский коксохимзавод, Центральный и Северный горно-обогатительные комбинаты. Кроме того, СКМ является акционе-

ром телекоммуникационной компании «Астелит». Бизнесмен Ринат Ахметов владеет 90% акций ЗАО «СКМ». Интерфакс, 25.9.2007г.

— Объединенная компания «Российский алюминий» (ОК «РусАл») в 2007г. инвестировала в модернизацию и расширение производства Николаевского глиноземного завода (НГЗ) 58 млн.долл., сообщил директор по международным и специальным проектам «РусАла» Александр Лившиц. По его словам, с момента прихода «РусАла» на предприятие в 2000г. в развитие НГЗ вложено 180 млн.долл.

Согласно инвестиционным обязательствам, компания должна увеличить объем выпуска глинозема до 1,6 млн. т. в 2009г. «Мы все обязательства выполним», — сказал А.Лившиц. «Мы будем его развивать, нам нравится работать на Украине при любом правительстве», — добавил он.

«РусАл» контролирует НГЗ через свою «дочку» — «Алюминий Украины» (бывший «УкрАл»), которая приобрела 30%-ный пакет акций ОАО «НГЗ» в 2000г.

НГЗ в 2006г. увеличил производство глинозема на 3,3%, до 1,41 млн. т. за счет расширения мощностей завода. Интерфакс, 24.9.2007г.

— Фонд государственного имущества (ФГИ) Украины просит признать незаконной продажу государственной акционерной компанией «Украинские полиметаллы» в 2001г. блокирующих пакетов акций ОАО «Марганецкий горно-обогатительный комбинат» (МГОК) и «Орджоникидзевский горно-обогатительный комбинат» (ОГОК, оба — Днепропетровская область). Сейчас комбинаты входят в группу «Приват».

Как говорится в сообщении ФГИ, фонд с целью защиты имущественных интересов государства обратился в генеральную прокуратуру с просьбой подать иски о пересмотре итогов приватизации. Дело в том, что сам ФГИ не являлся стороной договоров купли-продажи и у него отсутствует полная информация о сделках.

В сообщении отмечается, что на момент передачи 25% + 1 акция комбинатов в уставный капитал ГАК «Украинские полиметаллы» они были закреплены в государственной собственности, из чего следует запрет на их отчуждение. По мнению ФГИ, тогда была возможна только передача полномочий по управлению государственными корпоративными правами.

«Потеряв контроль над этими двумя предприятиями, государство не может выполнять свою обязанность и гарантировать обеспечение прав людей, сегодня работающих на этих предприятиях», — приводятся в пресс-релизе слова главы фонда Валентины Семенюк.

Марганецкий и Орджоникидзевский ГОКи являются единственными производителями марганцевой руды на Украине. Они входят в группу «Приват», которая также контролирует значительные ферросплавные активы.

ГАК «Украинские полиметаллы» создана решением кабинет министров Украины от 28 марта 1998г. с целью реализации государственной программы «Золото Украины». В ее уставный капитал вошли 25%-ные пакеты акций Полтавского, Марганецкого и Орджоникидзевского ГОКов. ГАК в марте 2001г. продала через ПФТС все принадлежавшие ей акции ОГОК за 22,108 млн. гривен, в апреле — акции МГОК за 16,254 млн. грн., в мае —

акции ОАО «Полтавский ГОК» за 18,837 млн. грн. Покупатели не разглашались.

Руководство АО «Марганецкий ГОК» и АО «Орджоникидзевский ГОК» выразили удивление по поводу заявления Фонда госимущества. Исполнительный директор Украинской ассоциации производителей ферросплавов (УкрФА) Сергей Кудрявцев сообщил, что представители компаний «считают заявление ФГИ следствием предвыборной кампании». «Вместе с тем в компаниях подчеркнули, что в случае попытки реализации намерения пересмотреть итоги приватизации будут предприняты соответствующие законные действия для защиты своих интересов в судебных инстанциях», — отметил он.

При этом С.Кудрявцев напомнил, что МГОК и ОГОК с середины 1990гг. являются компаниями с иностранными инвестициями. «Мы не сомневаемся, что инициатива ФГИ обречена на провал», — добавил он.

Марганецкий горно-обогатительный комбинат — единственное на Украине и в странах СНГ предприятие по добыче марганца подземным способом (80% добычи). МГОК в 2006г. увеличил доход на 17,2% по сравнению с 2005гг. — до 624,94 млн. грн., сократив чистую прибыль в 15,9 раза — до 1,52 млн. грн. Производство составило 937,2 тыс.т. марганцевого концентрата.

Орджоникидзевский горно-обогатительный комбинат — крупнейший на Украине производитель марганцевой руды — ведет добычу марганца только открытым способом.

ОГОК в прошлом году увеличил доход на 36% — до 710,54 млн. грн. и получил чистую прибыль в размере 160 тыс. грн. по сравнению с убытком в 1,95 млн. грн. годом ранее. Комбинат произвел 669,2 тыс.т. марганцевого концентрата и 405,5 тыс.т. марганцевого агломерата.

Бизнес Марганецкого ГОКа, Орджоникидзевского ГОКа а также Запорожского и Стахановского заводов ферросплавов, организует ПриватБанк (Днепропетровск). Интерфакс, 24.9.2007г.

— Объединенная компания «РусАл» может вернуться к вопросу строительства нового алюминиевого завода на Украине в случае обеспечения электроэнергией по приемлемым ценам, сообщил директор по международным и специальным проектам ОК «РусАл» Александр Лившиц в ходе посещения Николаевского глиноземного завода (НГЗ) в пятницу.

По его словам, компания не рассматривает такой проект. «Но мы вернемся к этой теме, если компания получит предложение от украинской стороны по цене и объемам поставок электроэнергии», — добавил А.Лившиц.

По словам А.Лившица, мы пока не представляем себе, есть ли в Украине запас электроэнергии вообще, по любой цене. Украина очень активно развивается, и мы этому рады, но любое промышленное развитие требует энергозатрат», — сказал он.

Основной проблемой строительства нового алюминиевого завода в Украине, является отсутствие обязательств украинской стороны по долгосрочному обеспечению будущего алюминиевого предприятия электроэнергией по приемлемым тарифам.

НГЗ, крупнейший в СНГ производитель глинозема, контролирует Объединенная компания

«Российский алюминий» (ОК «РусАл»), созданная в марте 2007г. путем слияния «РусАла», «Суала» и глиноземных активов швейцарского трейдера Glencore. Интерфакс, 21.9.2007г.

— Николаевский глиноземный завод (НГЗ) в рамках выполнения инвестиционных обязательств по увеличению мощности предприятия в пятницу ввел в эксплуатацию шламохранилище N2, вложив в этот проект 50 млн.долл., сообщается в пресс-релизе компании. Новое шламохранилище построено с применением технологии «сухого складирования», которая позволяет свести к минимуму возможные воздействия на окружающую среду и, в первую очередь, на гидросферу Николаевской области, где находится объект. Интерфакс, 21.9.2007г.

— Фонд государственного имущества Украины и Украинская рудно-металлургическая компания (УРМК), созданная на паритетных началах российским холдингом «Металлоинвест» и украинской «Смарт-групп», в четверг подпишут соглашение о создании совместного предприятия по достройке Криворожского горно-обогатительного комбината окисленных руд (КГОКОР, Кировоградская область).

Как сообщили в ведомстве, со стороны властей Украины соглашение подпишет глава Фонда государственного имущества Валентина Семенюк. По мнению экспертов, подписание договора о создании СП ставит точку в затянувшемся вопросе о достройке КГОКОРа.

Эксперт Международного центра перспективных исследований Эльдар Газизулин отмечает, что реализация данного проекта «очень выгодна для Украины». «Если мы начнем разработку месторождений — увеличится экспорт. Цена на руду достигла исторических максимумов, поэтому это предприятие будет прибыльным и в бюджет будут поступать дополнительные средства», — считает он.

Э.Газизулин считает, что поскольку «у государства останется 50%+1 акция, потом мы сможем продать предприятие и получить за него неплохую прибыль».

По словам экономического эксперта Виктора Лисицкого, пример КГОКОРа свидетельствует о том, что «правительство стало на путь системного использования металлургического потенциала Украины». «Завод готов на 60-80%, но ведь оборудование стареет, металл ржавеет, выходит из строя и т.д. Социальный фактор тоже очень важен. Есть город Долинское, который строился специально для работников этого предприятия. Ясно, что если завод не работает, то ни о каком развитии города не может быть и речи», — считает эксперт Укрпромвнешэкспертизы Сергей Поважнюк. Кабинет министров Украины принял решение о создании совместного предприятия в форме открытого акционерного общества с государственным пакетом акций не менее 50%+1 акция с целью привлечения инвестора для достройки КГОКОРа, которыми выступают «Металлоинвест» и «Смарт-групп».

Строительство КГОКОРа началось в 1985г. с участием СССР, ГДР, Чехословакии, Венгрии и Румынии, после распада СССР его правопреемником стала Украина. Комбинат построен на 70%. Общий объем инвестиций, необходимых для завершения строительства и ввода в эксплуатацию

КГОКОРа по предварительным оценкам составляет около 800 млн.долл. Интерфакс, 20.9.2007г.

— Фонд государственного имущества (ФГИ) Украины и Украинская рудно-металлургическая компания (УРМК), созданная на паритетных началах российским холдингом «Металлоинвест» и украинской «Смарт-груп», отложили намеченное на четверг подписание соглашения о создании совместного предприятия по достройке Криворожского горно-обогатительного комбината окисленных руд (КГОКОР, Кировоградская область).

Как сообщили в ФГИ, перенос подписания соглашения связан с госпитализацией главы фонда Валентины Семенюк, подпись которой должна была стоять под документом. Ранее глава ФГИ Украины Валентина Семенюк сообщала, что процедура оценки имущественного комплекса государственного предприятия «Дирекция КГОКОР» завершена и 20 сент. договор с УРМК по созданию СП для завершения строительства объекта будет подписан прямо на предприятии. При этом стоимость оценки пока не разглашается. Интерфакс, 20.9.2007г.

— Компания Pallinghurst Consortium направила австралийской Consolidated Minerals (CSM) запрос на получение 10,84 млн.долл. штрафных санкций в связи с тем, что совет директоров CSM отозвал рекомендацию акционерам о продаже ее акций Pallinghurst Consortium.

Конкурент Pallinghurst Consortium — компания Palmary Enterprises (Белиз), принадлежащая совладельцу крупнейшего на Украине Приватбанка Геннадия Боголюбову, 12 сент. повысила предлагаемую цену покупки акций Consolidated Minerals с 3,95 долл. до 4,5 долл. за бумагу.

После этого совет директоров CSM отозвал свою рекомендацию акционерам о продаже акций компании Pallinghurst Consortium, ранее предложившей 4,1 долл. за бумагу.

Consolidated Minerals является крупнейшим производителем марганца в Австралии. Palmary уже контролирует 14,36% акций CSM, Pallinghurst Resources Australia владеет 6,9%. В 2006г. Consolidated Minerals добыла 888 тыс.т. марганцевой руды, ее выручка от продаж составила 213,8 млн. долл., Ebitda — 28,3 млн.долл., чистая прибыль — 6,5 млн.долл. Около 60% акций компании котируются на Австралийской фондовой бирже.

Palmary — горнодобывающая инвестиционная компания, имеющая 90% в Ghana Manganese. Palmary контролируется украинским бизнесменом Г.Боголюбовым.

Владельцы группы «Приват» имеют значительные марганцеворудные и ферросплавные активы на Украине и за ее пределами. Интерфакс, 20.9.2007г.

— Государственный концерн «Укратомпром» ведет переговоры о привлечении инвестиций в развитие госпредприятия «Восточный горно-обогатительный комбинат» (Днепропетровская обл.) с компаниями из Канады, России, Южной Кореи и Франции, сообщил гендиректор «Укратомпрома» Андрей Деркач в интервью украинскому изданию «Коммерсант», опубликованном в среду.

«Долгие годы разговоры о необходимости привлечения инвесторов в уранодобывающую отрасль были пустой болтовней, лишь в этом году решением министра топлива и энергетики Украины Юрия Бойко были рассекречены данные о ряде

урановых месторождений. Без этого с потенциальными инвесторами говорить было не о чем. Сейчас мы приступили к переговорам с компаниями из Канады, России, Южной Кореи, Франции», — сказал он.

«Укратомпром» рассчитывает, что Восточный ГОК увеличит объемы добычи природного урана уже в ближайшее время.

А.Деркач также сообщил, что резерв ядерного топлива и ядерных материалов в объеме годовой потребности атомных электростанций (АЭС) Украины будет сформирован в течение трех лет, т.е. в сроки, установленные правительством для выполнения этой задачи. «Сейчас мы определяем номенклатуру резерва ядерного топлива и ядерных материалов, порядок его формирования, хранения, использования и обновления», — сказал глава «Укратомпрома».

Восточный ГОК является единственным предприятием, добывающим уран на территории Украины. Кабинет министров распоряжением от 9 авг. 2007г. принял предложение министерства топлива и энергетики Украины о создании на протяжении 2008-10гг. в резерва ядерного топлива и материалов в объеме годовой потребности АЭС.

Номенклатуру резерва ядерного топлива и ядерных материалов, порядок его формирования, хранения, использования и обновления должны определить Минтопэнерго и «Укратомпром» по согласованию с госкомитетом ядерного регулирования. Интерфакс, 19.9.2007г.

— Корпорация Metso Minerals (Швеция) подписала контракт с ОАО «Arcelor Mittal Кривой Рог» (Днепропетровская область) на поставку оборудования для горно-обогатительного комбината (ГОК) компании на 22 млн. евро.

Как отмечается в пресс-релизе Metso Minerals, поставку оборудования планируется завершить до конца 2008г. Оборудование будет поставлено для ГОКа, производящего железорудный концентрат, в рамках расширения и модернизации производства. «После модернизации производственные мощности ГОКа позволят обрабатывать более 30 млн. т. железной руды и получать 13,5 млн. т. концентрата ежегодно», — говорится в пресс-релизе.

Руководство «Arcelor Mittal Кривой Рог» ранее заявляло, что в ближайшие четыре года на предприятии планируется реализовать инвестиционную программу стоимостью 2 млрд.долл., направленную на модернизацию технологических процессов. Предполагается вывести из эксплуатации устаревшее мартеновское производство и заменить его конверторным с машинами непрерывной разливки стали, а также построить листопрокатный стан. В ближайших планах — закрытие экологически неблагоприятной аглофабрики и строительство нового аглообогатительного комплекса с улучшенными технологическими параметрами.

ОАО «Arcelor Mittal Кривой Рог» — крупнейший на Украине производитель металлопродукции, доля которого на рынке достигает 20%. Производственные мощности предприятия, имеющего полный производственный цикл, рассчитаны на ежегодный выпуск более 6 млн. т. проката, около 7 млн. т. стали и более 7,8 млн. т. чугуна. Интерфакс, 19.9.2007г.

— Ferrexpo Plc (Лондон), владеющая ОАО «Полтавский горно-обогатительный комбинат» (ПГОК, Украина), в янв.-июне 2007г. увеличила

чистую прибыль в 2,8 раза по сравнению с показателем аналогичного периода 2006г. — до 40,579 млн.долл., говорится в пол. отчетности компании.

Показатель Ebitda вырос в 2,2 раза и достиг 112,3 млн. долл., доход — на 39%, до 327,915 млн.долл.

«Такие высокие результаты являются свидетельством продолжающихся операционных улучшений в Ferrhexro. Мы рассчитываем, что текущая позитивная рыночная конъюнктура для нашего бизнеса продолжится, прогнозируя, что спрос на сталь, железо и, особенно, окатыши, сохранится», — приводятся в сообщении слова главы правления Ferrhexro Майкла Абрахамса (Michael Abrahams).

Компания в I пол. 2007г. увеличила производство окатышей на 19% — до 4,653 млн. т., железной руды — на 15%, до 14,446 млн. т.

ПГОК — крупнейший на Украине производитель железорудных окатышей, специализируется на добыче железной руды карьерным способом. Предприятие в основном экспортирует продукцию, реализуя на внутреннем рынке незначительную ее часть.

Ferrhexro Plc имеет 100%-ную долю в компании Ferrhexro AG (Швейцария), которая, в свою очередь, владеет 86% акций ОАО «ПГОК». Крупнейшим акционером Ferrhexro является Fevamotoinico SaRL, доля которой составляет 72,2%. Конечным собственником является народный депутат Украины Константин Жеваго. Интерфакс, 19.9.2007г.

— Европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР) перечислил очередной транш в 20 млн.долл. из кредита в 150 млн.долл. для финансирования строительства когенерационной установки на Алчевском металлургическом комбинате (АМК). Как сказано в сообщении ЗАО «Экоэнергия», которое является получателем кредита, общая стоимость проекта составляет 383 млн.долл.

ЕБРР предоставил кредит на сумму 150 млн.долл. ЗАО «Экоэнергия» — проектной компании, владельцами которой являются Алчевский меткомбинат и промышленная группа «Индустриальный союз Донбасса» (стратегический инвестор АМК).

Кредитная линия на строительство когенерационной установки была открыта 21 дек. 2006г. и действует до 22 дек. 2013г. Процентная ставка за пользование кредитом — 7,86% годовых. Кроме того, 120 млн.долл. в виде кредита на реализацию проекта предоставил Японский банк международного сотрудничества (JBIC).

АМК — предприятие с полным металлургическим циклом, монополист на Украине по производству толстого нержавеющей листа, сталей специального назначения, а также стальной дробы. Кроме того, АМК производит маломанганитные и титановые стали, литейный и перелдельный чугуны, толстолистовой и сортовой прокат черных металлов. Интерфакс, 18.9.2007г.

— ОАО «Полтавский горно-обогатительный комбинат» (ПГОК, Комсомольск, Полтавская область) получило все необходимые разрешения для начала строительства нового карьера на базе Еристовского месторождения железных руд, сообщается в пресс-релизе компании.

ОАО «Укрспироруда» подготовило рабочий проект «Вскрытие Еристовского месторождения», который получил положительные экспертные заключения, в частности, полтавского экспертно-

технического центра и Государственного управления по охране окружающей природной среды в Полтавской области. Кроме того, получено согласие Комсомольского городского совета на отработку Еристовского месторождения железистых кварцитов. Начало работ запланировано на 1 окт. 2007г.

Разработка Еристовского месторождения является частью программы развития, реализуемой Полтавским ГОКом».

Ferrhexro Plc (Лондон), владеющая ОАО «ПГОК», подписала контракт с ЗАО «Новокураматорский машиностроительный завод» (Донецкая область) на приобретение шести новых скрепковых экскаваторов на общую сумму 46 млн.долл. для строительства карьера на базе Еристовского месторождения железных руд. Первые поставки оборудования ожидаются в середине марта 2008г., что позволит начать вскрышные работы на новом карьере к сентябрю будущего года.

ПГОК — крупнейший на Украине производитель железорудных окатышей, специализируется на добыче железной руды карьерным способом. Предприятие в основном экспортирует продукцию, реализуя на внутреннем рынке незначительную ее часть.

В конце 2005г. ОАО «ПГОК» сообщило о приобретении компанией Ferrhexro 60% его акций. Ferrhexro AG планирует привлечь значительные инвестиции в дальнейшее развитие комбината, в частности, в строительство нового карьера на базе Еристовского месторождения железных руд и завода по прямому восстановлению железа. Интерфакс, 18.9.2007г.

— Ferrhexro Plc (Лондон), владеющая ОАО «Полтавский горно-обогатительный комбинат» (ПГОК), подписала контракт с ЗАО «Новокураматорский машиностроительный завод» (Донецкая область) на приобретение шести новых скрепковых экскаваторов на 46 млн.долл. для строительства карьера на базе Еристовского месторождения железных руд.

Как сообщается в пресс-релизе Ferrhexro Plc, первые поставки оборудования ожидаются в середине марта 2008г., что позволит начать вскрышные работы на новом карьере к сентябрю будущего года.

ПГОК — крупнейший на Украине производитель железорудных окатышей, специализируется на добыче железной руды карьерным способом. Предприятие в основном экспортирует продукцию, реализуя на внутреннем рынке незначительную ее часть.

По итогам 2006г. ПГОК увеличил производство товарных окатышей на 10,2% по сравнению с 2005гг. — до 8,55 млн. т., железорудного концентрата — на 15,7%, до 9,621 млн. т.

В конце 2005г. ОАО «ПГОК» сообщило о приобретении компанией Ferrhexro AG более 60% его акций. Ferrhexro AG планирует привлечь значительные инвестиции в дальнейшее развитие комбината, в частности, в строительство нового карьера на базе Еристовского месторождения железных руд и завода по прямому восстановлению железа.

Крупнейшим акционером Ferrhexro является Fevamotoinico SaRL, доля которой составляет 72,2%. Конечным собственником является народный депутат Украины Константин Жеваго. Интерфакс, 17.9.2007г.

– Акции Ferrexpo Plc (Лондон), контролирующей ОАО «Полтавский горно-обогатительный комбинат», с 24 сент. будут включены в индекс FTSE 250, говорится в пресс-релизе Ferrexpo.

Ferrexpo стала первой украинской фирмой, которая была признана соответствующей жестким требованиям, которые предъявляются к корпоративному управлению и применению передовых практик компаний, входящих в FTSE, и включена в индекс наряду с некоторыми из крупнейших горнодобывающих компаний в мире», – приводятся в сообщении слова генерального директора Ferrexpo Майка Оппенгеймера.

Ferrexpo – компания, занимающаяся разработкой природных ресурсов и имеющая активы на Украине. В частности, Ferrexpo Plc имеет 100%-ную долю в компании Ferrexpo AG (Швейцария), которая владеет 86% акций ОАО «Полтавский ГОК».

Основным направлением деятельности компании является производство и экспорт железорудных окатышей, которые являются сырьем для сталелитейной промышленности. В настоящее время объем производства этой продукции составляет около 9 млн. т. в год, приблизительно 90% произведенного сырья экспортируется.

Ferrexpo летом 2007г. осуществила IPO на Лондонской фондовой бирже. Всего в ходе IPO Ferrexpo разместила 152 млн. 97,932 тыс. обыкновенных акций, получив от продажи около 213 млн. фунтов стерлингов. Спонсором и глобальным координатором IPO выступил JP Morgan Cazenove Limited (Лондон) вместе с лондонским отделением Deutsche Bank AG.

Конечным мажоритарным акционером Ferrexpo является народный депутат Украины Константин Жеваго, входящий в совет директоров компании. ПГОК, крупнейший на Украине производитель железорудных окатышей, специализируется на добыче железной руды карьерным способом. Интерфакс, 13.9.2007г.

– Производственно-хозяйственное объединение «Металлургпром» (Днепропетровск) фиксирует замедление темпов роста производства металлопродукции предприятиями Украины, сообщил гендиректор объединения Василий Харахулах на совещании представителей горно-металлургического комплекса (ГМК) Украины в Днепропетровске в среду.

По его словам, в начале текущего года внешние рынки металлопродукции находились на подъеме благодаря благоприятной конъюнктуре, что обусловило увеличение сбыта и, соответственно, рост производства черных металлов на Украине. «Но этот период закончился, наступила стабилизация и даже определенное падение», – констатировал гендиректор. При этом он пояснил, что падение рынка частично связано с сезонными причинами, но в большей степени – с превышением предложения по отношению к спросу.

Эксперт отметил, что Китай значительно увеличил поставки металлопродукции на внешние рынки. «Наблюдается перенасыщение рынка металлов, спрос ниже предложения, и соответственно цены также снижаются», – отметил В.Харахулах.

Падение рынков будет непродолжительным. «С окт. производство металлопродукции возрастает, т.к. рынок себя займет, стабилизируется

спрос и предложение», – считает глава «Металлургпрома».

В.Харахулах отметил, что для металлургических предприятий Украины основной проблемой является нехватка кокса из-за снижения добычи коксующихся углей в республике и уменьшения импорта из России. «На протяжении последних трех месяцев 4-5 металлургических предприятий Украины испытывают недостаточное обеспечение коксом», – сказал он, предположив, что этот фактор будет действовать как минимум до конца года.

По его данным, для стабильной работы металлургических предприятий Украины необходимо 25,5-26 тыс.т. коксующихся углей в сутки, однако в последнее время этот объем составляет 13,5-14 тыс.т., максимум 17 тыс.т. «Ввоз заявленных 880 тыс.т. коксующихся углей из РФ до конца года маловероятен», – считает эксперт. При этом он отметил, что ситуация с обеспечением коксующимися углями и коксом неясна и по следующему году. «По коксу вопрос остается открытым», – сказал гендиректор.

В.Харахулах также предположил, что предприятия ГМК будут испытывать нехватку вагонов из-за увеличения перевозок угля на ТЭС республики для подготовки их к работе в зимний период. Интерфакс, 12.9.2007г.

– Трубно-колесная компания «Интерпайп» (Днепропетровск) в ходе реализации инвестиционной программы планирует к 2009г. нарастить производственные мощности по выпуску бесшовных труб на 23% – до 1,4 млн. т., к 2011г. – еще на 20%, до 1,675 млн. т.

Согласно презентационным материалам к конференции «Интерпайп» и партнеры 2007», проходившей в Одессе 6-8 сент., запланировано также увеличение мощностей по выпуску сварных труб на 15% – до 550 тыс.т. в 2009г. и еще на 23,6% – до 680 тыс.т. – в 2011г.

«Интерпайп» направит на инвестпрограмму 2007-2009г.в 760 млн.долл. Инвестиционная программа, в частности, предполагает диверсификацию продуктового ряда, повышение операционной эффективности производственного процесса, внедрение комплексной информационной системы управления с целью автоматизации бизнес-процессов.

В трубно-колесную компанию «Интерпайп» входят промышленные активы и торговые компании. В 2006г. на предприятиях компании выпущено 1,213 млн. т. стальных труб и 216,8 тыс.т. колесной продукции. Ежегодный оборот компании превышает 1,6 млрд.долл. Компания находится в собственности бизнесмена Виктора Пинчука. Интерфакс, 11.9.2007г.

– Трубная компания «Интерпайп» (Днепропетровск) прогнозирует рост объемов продаж компании в странах СНГ, сообщил агентству «Интерфакс-Украина» директор службы корпоративных отношений «Интерпайпа» Александр Харченко.

«Мы будем расти в Казахстане, Узбекистане, Туркменистане, Азербайджане, в определенной степени в Белоруссии – сейчас там достаточно активно развивается машиностроение», – сказал он, отметив, что страны СНГ и Ближний Восток – два ключевых региона, где есть перспективы роста, и компания намерена уделять им одинаковое внимание.

Оценивая перспективы поставок труб на российский рынок, А.Харченко отметил, что «постав-

ки в тоннаже не будут расти, но увеличатся объемы реализации в денежном выражении, т.к. мы будем поставлять продукцию с большей добавленной стоимостью». По его словам, на внутреннем рынке Украины перспективы значительного роста продаж отсутствуют.

Компания также оценивает страны Персидского залива, в частности, Объединенные Арабские Эмираты (ОАЭ), Саудовскую Аравию, Катар и Северную Африку, как перспективные и динамичные рынки в плане роста объемов потребления трубной продукции компании. В 2006г. отгрузки труб нефтегазового и широкого применения на рынок стран Персидского залива возросли почти на 50%, а по итогам янв.-июня 2007г. — на 48%.

Директор по продажам труб широкого потребления компании «Интерпайп» Вера Смаль сообщила, что растет количество стран, где работает компания — если в 2002г. продукция отгружалась в 46 стран, то в 2006г. — в 75.

В трубно-колесную компанию «Интерпайп» входят промышленные активы и торговые компании. В 2006г. на предприятиях компании произведено 1,213 млн. т. стальных труб и 216,8 тыс.т. колесной продукции. Ежегодный оборот компании превышает 1,6 млрд.долл. Компания находится в собственности бизнесмена Виктора Пинчука. Интерфакс, 7.9.2007г.

— Трубно-колесная компания «Интерпайп» (Днепропетровск) в 2007-09гг. намерена инвестировать в обновление производственных мощностей своих предприятий около 760 млн.долл., в то время как ранее объем инвестиций планировался на уровне 720 млн.долл. Таким образом, «Интерпайп» в 2007-09гг. увеличит расходы на инвестпрограмму на 5,5%.

Как сообщается в презентационных материалах к конференции «Интерпайп и партнеры 2007», которая проводится в Одессе 6-8 сент., средства направляются на развитие производства, совершенствование технологии, повышение контроля качества и экологию. Инвестиционная программа, в частности, предполагает диверсификацию продуктового ряда посредством увеличения объемов производства продукции с высокой добавленной стоимостью, в т.ч. бесшовных труб для добычи нефти и газа (ОСТГ), труб для транспортировки нефти и газа, механически обработанных колес.

Как отметила в ходе конференции директор по продажам труб широкого потребления компании «Интерпайп» Вера Смаль, «мы делаем акцент на развитии новых продуктов». Она также подчеркнула, что одним из наиболее важных для «Интерпайпа» инвестиционных проектов является строительство нового электросталеплавильного комплекса (ЭСПК) в Днепропетровске мощностью 1,32 млн. т. в год.

«Запуск комплекса будет означать для «Интерпайпа» окончательный переход в статус вертикально интегрированной компании: от производства стали до отделки готового продукта. ЭСПК позволит улучшить конкурентоспособность продукции и повысить долю продуктов с высокой добавленной стоимостью в портфеле продуктов компании. Мы станем более независимыми и более гибкими», — подчеркнула В.Смаль.

«Интерпайп» планирует инвестировать в строительство ЭСПК «Интерпайп-сталь» на Нижнед-

непровском трубопрокатном заводе (НДТЗ, Днепропетровск) 610 млн.долл., на развитие в 2007-09гг. «Интерпайп Нико Тьюб» — более 30 млн.долл., в «Интерпайп НТК» — более 80 млн.долл.

Как сообщил премьер-министр Украины Виктор Янукович в ходе посещения ОАО «Интерпайп Новомосковский трубный завод» в пятницу в Новомосковске (Днепропетровская область), «Интерпайп» сегодня перечислил первый транш итальянской машиностроительной компании Danieli в размере 26 млн. евро на строительство ЭСПК по производству литых заготовок «Интерпайп-сталь». Он отметил, что новое производство позволит значительно снизить выбросы в атмосферу.

В.Янукович также сообщил, что компания «Интерпайп» увеличила в текущем году реализацию продукции на внутреннем рынке на 10% без снижения объемов ее экспорта. Интерфакс, 7.9.2007г.

— Международное рейтинговое агентство Moody's Investors Service, Inc присвоил ОАО «Запорожсталь» корпоративный рейтинг «В3», говорится в сообщении агентства. Прогноз рейтинга — «стабильный».

«Рейтинг «В3» отражает стабильные, но ниже, чем в среднем по отрасли, операционные и финансовые результаты в 2006г. и за первые шесть месяцев 2007г., которые подкреплены продолжающимся благоприятными рыночными условиями для украинских стальных производителей», — говорится в сообщении агентства.

Moody's отмечает, что в дополнение к менее эффективному производственным технологиям по сравнению с украинскими и международными аналогами более низкая рентабельность может частично объясняться недостаточной прозрачностью трансфертного ценообразования со связанными компаниями, включая торговых партнеров, ответственных за большинство экспортных продаж и закупку сырья.

Эксперты агентства ожидают, что продолжающиеся капитальные инвестиции, нацеленные на замену устаревших технологий и прирост эффективности, позволят компании лучше управлять стоимостью и развивать продукты с более высокой добавленной стоимостью. В то же время Moody's отмечает, что реализация такой программы потребует существенных инвестиций, которые будут финансироваться за счет долга, что приведет к росту левереджа.

Как отмечает агентство, «Запорожсталь» является четвертым по величине на Украине вертикально интегрированным производителем стали, 67% продукции которого экспортируется. Продажи компании в 2006г. составили 8,018 млрд. гривен (1,6 млрд.долл.), EBITDA — 1,283 млрд. гривен (254 млн.долл.).

Основными акционерами «Запорожстали», по данным Moody's, являются Midland Group — 44,75% и «Запорижжя Груп» (Zaporizhye Group) — 44,98%, в свободном обращении находится 10,27% акций.

«Запорожсталь» в янв.-июне 2007г. увеличила производство готового проката на 2,7% по сравнению с аналогичным периодом 2006г. до 1,863 млн. т., стали на 2,6%, до 2,247 млн. т., чугуна на 3,1%, до 1,810 млн. т., агломерата на 3,2%, до 2,823 млн. т. Интерфакс, 30.8.2007г.

– Акционеры ОАО «Енакиевский металлургический завод» (ЕМЗ, Донецкая область) на собрании в четверг приняли решение оставить 95% чистой прибыли за 2006г. в 148,7 млн. гривен нераспределенной, говорится в сообщении группы ЕМЗ. Оставшаяся часть чистой прибыли 7,8 млн. грн. будет направлена в резервный фонд.

Акционеры также утвердили финансовую отчетность. Как сообщил гендиректор компании Александр Подкорытов, в текущем году капитальные расходы АО составят около 100 млн.долл., расходы на ремонт – 20 млн.долл.

Чистая прибыль компании по итогам 2006г. составила 156,537 млн. грн. против чистого убытка в размере 44,168 млн. грн. в 2005г. Доход от реализации продукции возрос на 7,6% – до 4 млрд. 123,411 млн. грн.

ЕМЗ в 2006г. увеличил производство готового проката на 19,3% – до 2,6 млн. т., стали – на 13%, до 2,546 млн. т., чугуна – на 13%, до 2,201 млн. т., однако снизил выпуск агломерата на 11,3% – до 2,124 млн. т.

ОАО «Енакиевский металлургический завод» и совместное украинско-швейцарское предприятие ООО «Метален» входят в группу предприятий ЕМЗ. Группа ЕМЗ входит в состав холдинга «Метинвест», включающей три дивизиона: угля и кокса, горнорудный, стали и проката.

По данным компании, 35,224% акций ЕМЗ принадлежит ЗАО «Систем Кэпитал Менеджмент» (СКМ, Донецк), 30,338% – Leman Commodities S.A. (Швейцария), 20% – Metinvest B.V. (Нидерланды), 5% – ООО «Метинвест Холдинг» (Донецк). Официальный курс на 30 авг. – 5,05 грн./1долл. Интерфакс, 30.8.2007г.

– Фонд государственного имущества (ФГИ) Украины объявил о начале подготовки к проведению конкурса по продаже 60,86% акций ОАО «Макеевский металлургический комбинат» (Донецкая область), на базе мощностей которого действует ЗАО «Макеевский металлургический завод» (ММЗ).

«ФГИ предлагает потенциальным покупателям принять участие в разработке условий продажи», – отмечается в сообщении ФГИ, опубликованном в газете «Ведомости приватизации».

ОАО «Макеевский металлургический комбинат» создано в янв. 1997г., в апреле было возбуждено дело о банкротстве предприятия. В рамках процедуры, по решению правительства, меткомбинат в 1998г. выступил соучредителем ООО «Металлург», передав ему основные производственные мощности, в т.ч. доменный, мартеновский цехи, станы 350-1, 350-2, большинство вспомогательных и обслуживающих цехов, за исключением стана 390, проволочного стана 150, автотранспортного цеха и подвижного состава ж/д цеха. Доля АО в «Металлурге» составляла 99,99%.

В 2004 и 2005гг. основные средства стоимостью 67,2 млн. гривен были переданы для формирования уставного фонда ЗАО «ММЗ», другими учредителем которого выступило созданное с участием ООО «Металлург» ЗАО «Макеевсталь». Доля ОАО «Макеевский металлургический комбинат» в ММЗ составила 24,82%, «Макеевстали» – 75,16%. С этого момента основная деятельность ММК была прекращена.

Доля меткомбината в ММЗ сократилась до менее чем 10%, тогда как основными акционерами

«Макеевского метзавода» выступают Zorino Trading Limited (Великобритания), Mokrad Trading Ltd (Британские Виргинские о-ва), Kelor Enterprises LLC (США) и Zelino Commercial Limited (Великобритания) – по 17,487%. Управляет предприятием «Смарт-холдинг» (Киев), к сфере контроля которого также относятся ОАО

«Ингулецкий горно-обогадительный комбинат» (Днепропетровская обл.) и ОАО «Балаклавское рудоуправление» (Севастополь).

Летом 2007г. в руководство ММЗ были введены представители группы «Метинвест», объединяющей активы ЗАО «Систем Кэпитал Менеджмент» в горно-металлургической отрасли (30% железорудного сырья и свыше 20% украинской стали). В настоящее время «Смартхолдинг» и «Метинвест» обсуждают варианты сотрудничества в проекте модернизации ММЗ. Официальный курс на 29 авг. – 5,05 грн./1долл. Интерфакс, 29.8.2007г.

– ООО «Производственно-коммерческое предприятие (ПКП) «Ювис», крупнейший на Украине поставщик труб из нержавеющей стали, намерено в сентябре создать международный холдинг «Сентравис» на базе ЗАО «Никопольский завод нержавеющей труб» (НЗНТ, оба – Днепропетровская область), а также своих сервисных и торговых активов.

Как сообщили агентству «Интерфакс-Украина» в ООО, холдинг «Сентравис» станет новым игроком на мировом рынке бесшовных нержавеющей труб.

В состав нового холдинга войдут производственные мощности НЗНТ и разветвленная сеть торговых компаний и агентов в Западной Европе (Германия, Италия, Швейцария), США, странах СНГ (Россия, Узбекистан, Украина). Основные из них – UAS SA, Nikopol Stainless Italy, UAS America, Eurolinex, «Никополь Укр Стейнлесс», «Никополь Рус Стейнлесс». Штаб-квартира «Сентрависа» будет находиться на Украине.

Как ожидается, председателем совета директоров холдинга будет назначен Сергей Атанасов, гендиректором – Юрий Атанасов, которые являются основателями ООО «ПКП «Ювис».

«Официальный запуск «Сентрависа» состоится 6-8 нояб. 2007г. на выставке Stainless Steel World в Маастрихте (Нидерланды). Официальный пресс-релиз от имени холдинга «Сентравис» будет разослан 12 сент.», – уточнил представитель компании.

Как сообщается в официальной информации ЗАО «НЗНТ», акционеры ЗАО на внеочередном собрании 15 окт. планируют рассмотреть вопросы об изменении названия общества, о реорганизации ЗАО и связанных с этим решений, о внесении изменений в устав.

НЗНТ по итогам 2006г. увеличил чистую прибыль в 2,6 раза по сравнению с 2005гг. – до 22,039 млн. гривен.

ЗАО «НЗНТ» создано в мае 2000г. на базе трубопрессового цеха N4 и трубоволоочильного цеха N2 Никопольского пивденнотрубного завода (НПТЗ) при финансовой поддержке компании «Ювис».

Согласно данным на сайте завода, 75% минус 1 акция ЗАО «НЗНТ» принадлежит компании «Ювис-Капитал» (Днепропетровск), которую контролирует «Ювис», 25%+1 акцией владеет НПТЗ.

ЗАО «НЗНТ» производит свыше 1000 типоразмеров труб из более чем 60 коррозионностойких и жаропрочных марок стали.

ООО «ПКП «Ювис» создано в 1991г. и является крупнейшим в Украине поставщиком труб из нержавеющей марки сталей. Интерфакс, 29.8.2007г.

— Ухудшение ценовой конъюнктуры на международном рынке металла носит временный характер — до начала II пол. 2008г. условия для экспорта продукции украинского горно-металлургического комплекса (ГМК) в целом будут благоприятными, заявил министр экономики Украины Анатолий Кинах на пресс-конференции в четверг.

«Несколько ухудшилась ценовая конъюнктура на украинский основной экспорт — металл. Считаем, что эти колебания конъюнктуры временные, и мы пока прогнозируем, что как минимум до (конца — ИФ) I пол. 2008г. конъюнктура на традиционный украинский экспорт на европейских и международных рынках будет позитивной», — сказал он.

При этом глава минэкономики отметил, что к настоящему времени удельный вес продукции ГМК в совокупном объеме украинского экспорта составляет 43,2%.

Министр также сообщил, что внешнеторговый оборот Украины за I пол. 2007г. вырос на 32%. Объем торговли с Европейским союзом за этот период увеличился на 46% по сравнению с аналогичным периодом 2006г. — до 15 млрд.долл. (доля в общем объеме внешней торговли — около 30%), с Россией — на 29%, до 15,43 млрд.долл. Глава минэкономики также сообщил, что в текущем году удалось практически выровнять темпы роста экспорта и импорта. Интерфакс, 23.8.2007г.

— Межведомственная комиссия по международной торговле (МКМТ) Украины 17 авг. возбудила антидемпинговое расследование в отношении импорта в страну канатов, тросов, крученой проволоки, плетеных шнуров и аналогичных изделий из железа и стали, произведенных в Китае.

Согласно официальному сообщению комиссии, опубликованном в прессе в среду, такое решение принято на основании жалобы отечественных производителей этой продукции — ОАО «Стальканат» (Одесса) и ОАО «Силур» (Харьцызк, Донецкая область).

Как сообщалось ранее, в конце июля текущего года Украина завершила антидемпинговое расследование в отношении импорта стальных тросов и канатов из России без применения каких-либо мер с формулировкой «применение антидемпинговых мер не отвечает национальным интересам». Это расследование было возбуждено 31 янв. 2006г. по результатам рассмотрения жалобы тех же «Стальканата» и «Силура», а 2 фев. 2007г. было продлено на шесть месяцев.

Инициаторы расследования подвергли критике такое решение МКМТ и заявили, что еще больший ущерб по сравнению с российским импортом им наносит импорт канатной продукции из Китая. Интерфакс, 22.8.2007г.

— Украина в янв.-июне 2007г. увеличила экспорт стальных труб на 5,5% по сравнению с аналогичным периодом 2006г. — до 513,161 тыс.т., говорится в сообщении Госкомстата республики.

Всего были экспортированы трубы на сумму 607,888 млн.долл. Импорт труб увеличился на 6,2% — до 16,135 тыс.т. на сумму 32,817 млн.долл.

Наибольшие экспортные поставки трубной продукции из черных металлов за шесть месяцев осуществлялись в Россию — 216,847 тыс.т. (262,927 млн. долл.), Объединенные Арабские Эмираты — 37,330 тыс.т. (30,475 млн.долл.), Казахстан — 26,843 тыс.т. (31,402 млн.долл.).

Значительные объемы труб также реализовывались в США — 22,237 тыс.т. (21,196 млн.долл.), Турцию — 21,075 тыс.т. (16,476 млн.долл.), Белоруссию — 19,071 тыс.т. (21,635 млн.долл.), Германию — 18,053 тыс.т. (24,242 млн.долл.), Украину — 17,967 тыс.т. (29,867 млн.долл.), страны Африки — 16,634 тыс.т. (15,413 млн.долл.).

Наибольший объем импорта этого товара осуществлялся из РФ — 7,892 тыс.т. (15,677 млн.долл.), Китая — 3,328 тыс.т. (4,552 млн.долл.) и Австрии — 1,368 тыс.т. (3,979 млн.долл.).

Как сообщалось, украинские трубные предприятия в янв.-июне 2007г. увеличили производство труб из черных металлов на 15,5% по сравнению с аналогичным периодом 2006г. — до 1 млн. 403,5 тыс.т. Интерфакс, 22.8.2007г.

— Украина в янв.-июне 2007г. увеличила экспорт чугуна в 2 раза по сравнению с показателем I пол. 2006г. — до 1 млн. 52,935 тыс.т., кокса — на 70%, до 329,861 тыс.т., говорится в сообщении государственного комитета статистики республики.

Украина за шесть месяцев экспортировала чугуна на 311,706 млн. долл., кокса — на 52,193 млн.долл.

Наибольший объем экспорта чугуна осуществлялся в Италию — 542,105 тыс.т. (157,659 млн. долл.), США — 185,992 тыс.т. (58,358 млн.долл.), Турцию — 134,613 тыс.т. (38,525 млн.долл.). Крупнейшими импортерами кокса являлись Сербия и Черногорию — 138,214 тыс.т. (23,811 млн.долл.).

Украинские предприятия горно-металлургического комплекса в янв.-июне 2007г. увеличили выпуск чугуна на 11% — до 17,736 млн. т., кокса — на 8%, до 9,966 млн. т. Интерфакс, 22.8.2007г.

— Объединение коксохимических предприятий «Укркокс» (Днепропетровск) предупреждает о возможном усугублении ситуации со снабжением коксом металлургических предприятий Украины из-за намерения Государственной администрации ж/д транспорта («Укрзалізниця») сократить импортные перевозки коксующихся углей в сентябре.

Как сообщил гендиректор «Укркокса» Анатолий Старовойт, «Укрзалізниця» не утверждает план перевозок на сентябрь. По его словам, ОАО «Российские железные дороги» (РЖД) также сокращает на 40% перевозку коксующихся углей на Украину из-за нехватки ж/д грузовых вагонов для внутренних российских перевозок.

«Но одно дело — РЖД сокращает, а другое — наша «Укрзалізниця» решила «помочь», не принимая от коксохимических заводов заявки на перевозки в сентябре, по сути, требуя их снижения в два раза, а это больше, чем сокращает РЖД. И это при том, что на коксохимических заводах практически нет запасов угля для производства кокса», — подчеркнул А.Старовойт.

Гендиректор отметил, что, в частности, Алчевский коксохимический завод ежемесячно завозил около 70 тыс.т. коксующихся углей, однако на сентябре РЖД уменьшили объемы перевозок до 43 тыс.т., а

«Укрзалізниця» сокращает перевозки еще больше. «Сейчас на заводах тяжелейшее положение из-за нехватки углей», — подчеркнул А.Старовойт.

«Укркокс» в четверг в оперативном порядке изучит ситуацию с обеспечением коксующимися углями и удовлетворением заявок на перевозки на сентябрь, после чего подготовит письмо от всех коксохимических предприятий Украины в адрес руководства министерства промышленной политики, чтобы совместно не допустить сокращения импортных перевозок коксующихся углей для коксохимзаводов, добавил он.

Как ранее сообщил гендиректор производственно-хозяйственного объединения «Металлургпром» (Днепропетровск) Василий Харахулах, украинские коксохимзаводы в июле снизили объемы производства кокса и поставку его на металлургические предприятия в связи с ухудшением поставок коксующихся углей украинской добычи, а также снижением их импорта из России.

По его словам, дефицит коксующихся углей, а также недопоставки кокса коснулись в основном «Arcelor Mittal Кривой Рог», Мариупольского меткомбината им.Ильича, «Запорожстали» и Днепровского меткомбината им.Держинского.

Украинские коксохимзаводы в янв.-июле 2007г. увеличили выпуск металлургического кокса 6% влажности, по предварительным данным, на 6% по сравнению с аналогичным периодом 2006г. — до 11,582 млн. т., при этом в июле произведено 1,621 млн. т. этой продукции. Интерфакс, 22.8.2007г.

— Конкурс по продаже 90,8% акций ОАО «Азовкабель» (Бердянск, Запорожская область) не состоялся из-за отсутствия заявок, сообщил Фонд госимущества (ФГИ) Украины.

ФГИ 6 июня объявил конкурс по продаже 90,8% «Азовкабеля» с начальной ценой 11,426 млн. гривен. Фиксированные условия конкурса, в частности, предусматривали сохранение видов деятельности, погашение кредиторской задолженности перед Пенсионным фондом в 398,5 тыс. грн., внедрение прогрессивных технологий, механизацию и автоматизацию производства. «Азовкабель» специализируется на производстве силовых и судовых кабелей, а также кабелей дальней связи. Имеет стратегическое значение для экономики и безопасности государства. Интерфакс, 22.8.2007г.

— Антимонопольный комитет Украины (АМК) разрешил ОАО «Запорожской металлургический комбинат «Запорожсталь» приобрести свыше 50% акций ОАО «Запорожжогнеупор», говорится в сообщении пресс-службы АМК.

По данным «Запорожжогнеупора», к началу 2007г. «Запорожстали» принадлежало 9,78% акций предприятия, а представитель меткомбината в апреле вошел в состав наблюдательного совета «Запорожжогнеупора».

Крупнейшими акционерами «Запорожжогнеупора» в начале года являлись также ЗАО «Трубо-сталь» (Житомирская область) — 9,973%, ООО «Стил Трек» (Киев) — 9,98%, ООО «МД Груп» (Киев) — 8,66%, ООО «Торговый дом «Запорож-сталь» (Киев) — 9,78%, ЗАО «Огнеупор-союз» (Запорожье) — 9,97%, ООО «Центросталь» (Запорожье) — 9,98% и ООО «Производственно-торговое предприятие Запорожсталь-инвест Торгпром» (Запорожье) — 9,99%.

Акционеры «Запорожстали» на собрании 7 июня 2006г. приняли решение о присоединении компаний ТД «Запорожсталь», «Стил Трек», ООО «Торговый дом огнеупоров», ВТП «Запорожсталь-

Инвест-Торгпром» и «Центросталь», в сумме владеющих 39,73% акций «Запорожжогнеупора».

АО «Запорожжогнеупор» — крупнейшее на Украине предприятие по производству огнеупорных материалов.

АО «Запорожсталь» — одно из крупнейших на Украине металлургических предприятий. Производит горячекатаный и холоднокатаный лист толщиной 0,5-7 мм из углеродистых, низколегированных, легированных и нержавеющей сталей. Интерфакс, 21.8.2007г.

— Международное рейтинговое агентство Moody's подтвердило рейтинг «В3» 5-летних нот участия в займе (LPN) на сумму 175 млн.долл., выпущенных голландским Azovstal Capital B.V. и предназначенных для финансирования кредита, выделяемого Moscow Narodny Bank для ОАО «Азовсталь» (Мариуполь, Донецкая область). Как сообщается в пресс-релизе агентства, поставленный в марте 2007г. в список на пересмотр с возможным понижением прогноз рейтинга изменен на «развивающийся».

«Корпоративный рейтинг «Азовстали» оставлен неизменным — на уровне «В2». В то же время прогноз всех рейтингов был изменен на «развивающийся», основываясь на том факте, что акционеры намерены консолидировать стальные и горнорудные активы, включая «Азовсталь», в холдинговую компанию в ближайшие 6-12 месяцев», — сообщило Moody's.

При этом агентство отмечает, что финальная структура создаваемой группы и положение в ней «Азовстали» пока не ясны, поэтому после формирования новой структуры потребуется переоценка рейтингов.

Как сообщалось ранее, ОАО «Металлургический комбинат «Азовсталь», входящее в тройку крупнейших металлургических предприятий Украины, разместило в фев. 2006г. дебютный выпуск 5-летних нот участия в кредите на 175 млн.долл. Доходность была определена в размере 9,125% годовых. По нотам предусмотрены пол. фиксированные купоны.

«Азовсталь» — металлургическое предприятие полного цикла, является монополистом на Украине по выпуску нескольких видов металлопроката. Его производственные мощности рассчитаны на выпуск около 6 млн. т. чугуна, более 7 млн. т. стали и 4,5 млн. т. проката в год.

По итогам 2006г. «Азовсталь» увеличила производство готового проката на 0,6% по сравнению с 2005г. — до 5,272 млн. т., стали — на 2,2%, до 6,012 млн. т., чугуна — на 4,4%, до 5,064 млн. т., однако выпуск агломерата снизился на 7,9% — до 1,933 млн. т.

Чистая прибыль комбината в 2006г. снизилась на 4,6% по сравнению с 2005г. — до 1 млрд. 103,163 млн. гривен, чистый доход от реализации продукции вырос на 1,1% — до 12 млрд. 523,308 млн. грн.

«Азовсталь» входит в группу «Метинвест», которая осуществляет стратегическое управление горно-металлургическим бизнесом ЗАО «Систем Кэпитал Менеджмент» (Донецк). Управляющей компанией группы «Метинвест» является ООО «Метинвест Холдинг». Интерфакс, 21.8.2007г.

— Правительство РФ поручило минэкономразвития провести переговоры о заключении соглашения между министерством экономического ра-

звития и торговли РФ и министерством экономики Украины о регулировании поставок с Украины в Россию прутков для армирования железобетонных конструкций.

Как сообщила пресс-служба правительства РФ, соответствующее распоряжение подписал премьер-министр Михаил Фрадков. Украинская сторона предложила самоограничить поставки арматуры на российский рынок.

Представитель минэкономразвития РФ сообщил, что, согласно соглашению, которое будет действовать с 14 авг. 2007г., поставки прутков с Украины в РФ с 14 авг. до 31 дек. текущего года будут ограничены объемом 112 тыс.т., на 2008г. — 330 тыс.т., в 2009г. — 363 тыс.т. и 2010–400 тыс.т. По его словам, с российской стороны соглашение уже подписано и в ближайшее время оно должно быть подписано украинской стороной.

В апреле текущего года минэкономразвития РФ приняло решение о начале повторного компенсационного расследования по импорту украинских прутков, применяемых для армирования железобетонных конструкций.

Расследование проводилось на основании заявления Западно-Сибирского, Магнитогорского, Челябинского меткомбинатов и «Северстали» «в целях установления наличия возможности продолжения, либо возобновления субсидируемого импорта украинских прутков в РФ и причинения ущерба российской отрасли в случае прекращения действия компенсационных пошлин».

Согласно заявлению, несмотря на действие ранее введенной компенсационной пошлины в период с 2003 по 2006г. объем импорта украинских прутков в РФ вырос в 12,8 раза, до 238,5 тыс.т.

Россия ввела летом 2002г. сроком на 3г. компенсационную пошлину в размере 21% на импорт украинских прутков. В янв. 2006г. вышло еще одно постановление правительства о введении сроком до 14 авг. 2007г. компенсационной пошлины в размере 21% на ввоз прутков из Украины. Интерфакс, 20.8.2007г.

— Новые правила таможенного контроля за экспортными операциями практически парализовали отгрузки на внешние рынки ключевой для Украины продукции металлургического комплекса, сообщают производители.

«Введенные с 13 авг. новые правила оформления экспортных операций фактически приостановили отгрузку продукции на внешние рынки, осуществляемую крупными предприятиями горно-металлургического комплекса Украины», — говорится в сообщении отраслевой ассоциации производителей труб Укртрубопром.

По данным Государственного комитета статистики, экспорт черных металлов и продукции из них в I пол. 2007г. составил 40,7% от общего объема экспорта Украины, или 9,4 млрд.долл. в денежном выражении.

Суть новации в появлении дополнительных процедур для всех экспортеров, которые оформляют более одной таможенной декларации в сутки и не являются непосредственными производителями. В частности, при оформлении таких поставок теперь должны брать образцы для проведения «экспертных исследований» продукции, должен составляться акт о проведении таможенного осмотра, а также предусмотрена дополнительная идентификация товаров с применением цифровой фо-

тосъемки, привлечением спецподразделений таможенных органов и др.

«В итоге значительно увеличиваются сроки таможенного оформления продукции из-за ожидания проведения экспертиз в таможенных лабораториях, привлечения специалистов подразделений, которых нет на таможенных постах, применения других доппроцедур оформления товара», — резюмирует Укртрубопром, экспорт предприятий которого подпадает под новые правила.

Объединение заявило, что такой порядок контроля не учитывает специфику работы отрасли и может принести существенные убытки. Каждое предприятие, входящее в Укртрубопром, за сутки оформляет десятки деклараций, и экспортом занимаются специализированные трейдеры, говорится в сообщении объединения.

«Наши люди, которые занимаются оформлением, в панике. Таможня описала новые процедуры, но ни сроков, ни деталей не указано», — сказала Рейтер представитель одной из крупных украинских трубных компаний, добавив, что процесс таможенного оформления может растянуться «на дни или недели».

Однако производители другой металлопродукции говорят, что пока не сталкивались с какими-либо трудностями.

«Пока ни о каких проблемах со стороны членов нашей ассоциации нам не известно», — сказал представитель украинской Ассоциации предприятий черной металлургии УкрМет, объединяющей 38 метпредприятий.

В обычном режиме вывозит товар и Харцызский трубный завод, основной производитель труб большого диаметра, используемых при строительстве нефте- и газопроводов, поскольку он самостоятельно оформляет экспорт, не прибегая к услугам трейдеров, говорится в сообщении предприятия.

Представители таможни пока отказываются комментировать ситуацию.

В 2006г. предприятия Укртрубопрома экспортировали 1,743 млн. т., 74,8% от общего объема произведенной продукции.

«Сокращение экспортных поставок грозит предприятиям убытками и резким снижением отчислений в бюджеты всех уровней, обострением социальной ситуации в промышленных регионах», — говорится в сообщении трубного объединения, которое пока не называет возможного размера убытков.

По данным украинских информационных агентств, в янв.-июне 2007г. экспорт стальных труб увеличился на 22,7% до 1,108 млн. т. по сравнению с таким же периодом 2006г. Рейтер, 17.8.2007г.

— Кабинет министров Украины отказался от намерения оспорить приватизацию Никопольского завода ферросплавов (НЗФ), подконтрольного зятю экс-президента страны Виктору Пинчуку, следует из сообщения Фонда госимущества. Попытку признать незаконной приватизацию крупнейшего украинского производителя ферросплавов предприняло два года назад правительство Юлии Тимошенко.

Принадлежащий Пинчуку консорциум Приднепровье стал обладателем контрольного пакета акций завода в 2003г., заплатив в совокупности 410,5 миллиона гривен (80 млн.долл.). В 2006г. Ап-

елляционный хозсуд Киева признал Приднепровье «добросовестным покупателем» контрольного пакета НЗФ.

Правительство Виктора Януковича в прошлом году поручило Фонду госимущества рассмотреть возможность заключения мирового соглашения с консорциумом Приднепровье.

Как говорится в сообщении, 9 авг. в ходе слушания этого дела в Киевском апелляционном суде председательствующий зачитал письмо правительства, в соответствии с которым Кабинет признает, что не видит нарушения его прав и интересов в ходе приватизации Никопольского завода ферросплавов и сообщает об отказе дальнейшего оспаривания в апелляционных и кассационных инстанциях. Рейтер, 10.8.2007г.

— Занимающая седьмое место в мире по выплавке стали Украина в 2007г. увеличит производство до 40 млн.т. с 38 млн. в 2006, при этом экспорт останется на уровне пред.г. из-за некоторого роста внутреннего потребления, сообщил глава отраслевой ассоциации. На продукцию черной металлургии приходится около 40% всего украинского экспорта, а также значительная доля ВВП.

«Тенденция к увеличению объемов производства есть», — сказал Рейтер Дмитрий Белокуров, гендиректор украинской Ассоциации предприятий черной металлургии (УкрМет), объединяющей 38 крупнейших метпредприятий страны.

По его словам, за четыре месяца 2007г. металлургический комплекс Украины произвел 14,2 млн.т. жидкой стали, 11,7 млн.т. чугуна и 12,5 млн.т. проката. За тот же период 2006г. в стране было произведено 12,8 млн.т. стали, 10,2 млн.т. чугуна и 11,4 млн.т. проката.

Доля экспорта низкотехнологичной продукции очень высока, а на внутренний рынок идет лишь 22% от произведенного, сказал глава УкрМета.

По данным ассоциации, в 2006г. экспорт металла с Украины (в основном различного вида проката) составил 24-25 млн.т., а в 2007г. отгрузки либо останутся на прошлогоднем уровне, либо немного снизятся.

«Пока экспорт останется на прежнем уровне или снизится: немного растет внутреннее потребление. На сегодня конъюнктура внешнего рынка благоприятна для экспорта, но немного более чем в 2006г. пойдет на внутренний рынок — идет строительный бум, есть необходимость в замене ж/д полотна», — говорит Белокуров. Украина столкнулась с угрожающими людям и экологии авариями на ж/д транспорте и трубопроводах, которые власти объяснили, в частности, изношенностью инфраструктуры. Рейтер, 1.8.2007г.

— Украинский Енакиевский металлургический завод запустил в эксплуатацию доменную печь мощностью 1,05 млн. т. чугуна в год. Печь полезным объемом 1.513 куб.м. строилась с фев. 2003г., в проект было инвестировано 140 млн.долл.

Собственник завода намерен вложить в его модернизацию около 1 млрд.долл. в ближайшие пять лет, сказал во вторник журналистам на церемонии пуска печи Игорь Корытко, директор дивизиона стали и проката компании Метинвест Холдинг, управляющей металлургическими активами группы Систем Кэпитал Менеджмент, принадлежащей богатейшему украинцу, парламентарии Ринату Ахметову. На прошлой неделе Метинвест

привлек пятилетний синдицированный кредит на 1,5 млрд.долл.

Метинвест сообщил во вторник, что в ближайшей перспективе модернизация позволит увеличить производство стали на Енакиевском заводе до 3-3,5 млн. т. с 2,5 млн. в 2006г. В целом Метинвест до 2012г. планирует инвестировать в развитие около 4,1 млрд.долл., из которых 2,4 млрд.долл. будут направлены на модернизацию производства стали и проката, 1,1 млрд.долл. — на развитие горнорудных активов, а 600 млн.долл. — в добычу угля и производство кокса.

На Енакиевский завод приходится около 7% производства металлопродукции на Украине. Метинвест Холдинг управляет собственно Енакиевским металлургическим заводом и созданным на его базе украинско-швейцарским СП Метален, производящим катанную и литую заготовку и стержневой прокат. Рейтер, 31.7.2007г.

— Высший Хозяйственный суд Украины 26 июля 2007г. подтвердил законность постановления Донецкого апелляционного хозяйственного суда о нелегитимности владения компанией Ferrexpo AG пакетом акций в размере 40,19% ОАО «Полтавский горно-обогатительный комбинат» (Комсомольск, Полтавская область) в размере 40,19% Об этом говорится в совместном пресс-релизе компаний Gilson Investments Limited и Emsworth Assets Limited.

Ранее Донецкий апелляционный хозяйственный суд своим постановлением от 25 апр. 2007г. признал незаконным договор купли-продажи акций ОАО «Полтавский ГОК» и решение вступило в силу.

Как сообщали ранее Gilson Investments и Emsworth Assets, Ferrexpo не может считаться легитимным собственником акций Полтавского ГОКа, поскольку Хозяйственный суд Донецкой области признал недействительным договор купли-продажи 40,19% акций комбината 4 кипрскими компаниями в 2002г. Владельцами акций были Gilson Investments, Emsworth Assets, Calefort Developments, Trimcroft Services (после ряда перепродаж акций, а также увеличения ГОКом уставного фонда владельцем контрольного пакета комбината стала Ferrexpo AG).

Анонсируя выход на фондовый рынок (IPO украинской компании на LSE), компания Ferrexpo называла себя основным крупным акционером ОАО «Полтавский ГОК», но последние судебные решения должны были заставить инвесторов усомниться в этом. Как сообщила Financial Times, выход компании Ferrexpo на IPO сопровождался скандалами и судебными разбирательствами.

Несмотря на предупреждения о незаконности владения Ferrexpo 40,19% акций ОАО «Полтавский ГОК» в июне 2007г. прошло первичное публичное размещение (IPO) акций компании на основной площадке Лондонской фондовой биржи (LSE).

Последнее судебное решение от 26 июля 2007г. ставит под большой вопрос безопасность привлеченных инвестиций международных фондов, а также влияет на имидж финансовых советников компании Ferrexpo — международной компании JP Morgan, Deutsche Bank и компании Finsbury, сопровождающей Ferrexpo в выходе на IPO.

ПГОК — крупнейший на Украине производитель железорудных окатышей, специализируется

на добыче железной руды карьерным способом. Основными потребителями его продукции являются компании из Австрии, Польши, Румынии, Чехии, Словакии, стран бывшей Югославии, Болгарии и Италии.

В 2006г. ПГОК увеличил производство товарных окатышей на 10,2% по сравнению с 2005г. до 8,550 млн. т., железорудного концентрата — на 15,7% до 9,621 млн. т. Прайм-ТАСС, 30.7.2007г.

— Украина планирует перейти на обеспечение потребностей в уране полностью за счет собственной добычи, сообщил первый вице-президент по экономической политике и корпоративному развитию Национальной атомной энергогенерирующей компании (НАЭК) «Энергоатом» Никита Константинов, представляя журналистам в четверг проект стратегии развития ядерно-энергетического комплекса страны до 2030г. «Украина будет стремиться к 100% обеспечению собственных потребностей в уране за счет увеличения его добычи на территории страны, а также к организации открытого, а в перспективе и замкнутого ядерно-топливного цикла», — сказал он.

«Но это не значит, что мы остановили все текущие работы, которые мы ведем. Нет. Мы будем продолжать работы по диверсификации (поставок) ядерного топлива, в первую очередь, в рамках контракта с американской компанией Westinghouse», — подчеркнул Н.Константинов.

По его словам, НАЭК продолжит реализацию украинско-американского проекта квалификации ядерного топлива производства Westinghouse для его возможного использования на атомных электростанциях Украины. Он добавил, что Westinghouse в рамках проекта поставит топливо, конструкция которого будет усовершенствована по сравнению с топливом, которое американская компания поставляет на АЭС «Темелин» (Чехия).

Чешская АЭС «Темелин» готова досрочно разорвать контракт с Westinghouse, выгрузить ее топливо и перейти на продукцию российской корпорации «ТВЭЛ». «Энергоатом» и Westinghouse в 2000г. начали реализацию проекта квалификации ядерного топлива, производимого американской компанией. В ходе первого этапа в реактор третьего энергоблока Южно-Украинской АЭС было установлено шесть тепловыделяющих сборок (ТВС) Westinghouse. Второй этап предполагает загрузку в этот реактор еще 42 сборки. В случае успешной реализации проекта Украина получит альтернативного поставщика топлива для АЭС, тогда как ТВС на все действующие атомные станции поставляет российская «ТВЭЛ».

«Энергоатом» является оператором всех украинских АЭС. Компания эксплуатирует четыре станции с 15 энергоблоками общей установленной мощностью 13 тыс. 835 мвт. Интерфакс, 5.7.2007г.

— Украинские коксохимические заводы (КХЗ) в январе-июне 2007г. увеличили производство металлургического кокса 6% влажности, по предварительным данным, на 7,7% по сравнению с аналогичным периодом 2006г. — до 9,966 млн.т., сообщил агентдиректор объединения коксохимических предприятий «Укркокс» (Днепропетровск) Анатолий Старовойт. При этом в июне произведено 1,664 млн.т. кокса.

По словам гендиректора, объемы выпуска кокса увеличились из-за роста спроса на него «в связи с оживлением рынка металлопродукции».

А.Старовойт отметил, что в минувшем месяце наблюдалась некоторая напряженность с обеспечением коксохимических предприятий углями. «Была небольшая напряженность с углями по организационно-техническим причинам, которые не повлияли на ритм работы предприятий. Также несколько возросла цена на кокс в связи с повышением цен на уголь», — сказал он.

Украинские КХЗ в 2006г. увеличили производство металлургического кокса 6% влажности на 0,3% по сравнению с 2005г. — до 18,914 млн.т. Интерфакс, 4.7.2007г.

— Краснодарский край рассчитывает, что корпорация «Индустриальный союз Донбасса» (ИСД, Украина) через 12-14 месяцев завершит строительство сталепрокатного завода в Армавире (Краснодарский край), сообщил руководитель департамента промышленности администрации региона Андрей Кравченко на пресс-конференции в Краснодаре.

Корпорация ведет на стройплощадке земляные работы. ИСД намерена использовать для плавки металла электрические печи, что позволит сохранить в районе благоприятную экологическую обстановку, отметил А.Кравченко. «Вопрос с обеспечением электроэнергией уже решен. «ИСД» договорился с РАО «ЕЭС России» о переброске 300 мвт. энергомощности из Ставропольского края в Армавир», — сказал А.Кравченко, отметив, что сырьем для производства проката станет металлолом, который в больших количествах экспортируется через Новороссийский морской порт.

Он отметил, что практически все регионы ЮФО закупают металлопрокат на Украине, в т.ч. и у ИСД. «Если мы построим свой завод, то не будем платить таможенные пошлины, а значит, прокат будет обходиться дешевле. Кроме того, строительство завода даст толчок для развития сопутствующих отраслей», — сказал руководитель департамента.

Турецкая Uzel Group, с которой регион ведет переговоры о размещении в крае завода по сборке тракторов, уже заинтересовалась перспективой размещения своего производства рядом с металлургическим заводом.

Корпорация ИСД планирует построить в Армавире сталепрокатный завод стоимостью 220-250 млн.долл. Предприятие будет включать сталеплавильный цех годовой мощностью производства до 1,5 млн.т. литья, а также сортопрокатный стан мощностью 600-700 тыс.т. и проволочный стан мощностью 400-500 тыс.т. продукции в год. Завод будет выпускать арматуру, профиль, уголок, швеллер и другие металлические изделия. Интерфакс, 28.6.2007г.

— Украинское подразделение крупнейшего в мире сталелитейщика Arcelor Mittal комбинат Арселор Миттал Кривой Рог (бывший комбинат Криворожсталь) ведет переговоры с Европейским банком реконструкции и развития о кредите в 500 млн.долл., сообщил представитель комбината, не дав деталей.

Ранее в среду о переговорах по поводу кредита ЕБРР на модернизацию бывшей Криворожстали сообщила Днепропетровская областная госадминистрация, сославшись на итоги встречи руководства комбината и делегации банка, находящейся в области с визитом. Комбинат находится в Днепропетровской обл.

В среду Арселор Миттал Кривой Рог распространил пресс-релиз, согласно которому группа планирует инвестировать в ближайшие годы в модернизацию комбината в Кривом Роге до 10 млрд. гривен (2 млрд.долл.). В пресс-релизе не указаны сроки и источники этих инвестиций.

В 2005г. Mittal Steel (позже – Arcelor Mittal) купила 93,02% акций АО Криворожсталь за рекордные для украинской приватизации 4,8 млрд.долл., что в 2,5 раза превысило стартовую цену пакета. С момента приобретения комбината Arcelor Mittal инвестировал в его развитие, повышение энергетической эффективности и природоохранные проекты 2,5 млрд. гривен (495 млн.долл.). Рейтер, 20.6.2007г.

– Делегация представителей министерства топлива и энергетики Украины и государственного концерна «Укратомпром» во главе с замминистра топлива и энергетики Юрием Недашковским в понедельник отбыла с визитом в Ангарск (РФ). Как сообщили агентству «Интерфакс-Украина» в минтопэнерго, цель визита – ознакомление с создаваемым в Ангарске международным центром по обогащению урана (МЦОУ), а также определение формата участия Украины в этом проекте.

Идея создания в России международного центра по обогащению урана впервые была озвучена главой государства в янв. 2006г. Участие в МЦОУ должно обеспечить неядерным государствам доступ к технологиям по обогащению урана, имеющим «двойное» назначение. Первой страной, изъявившей желание участвовать в МЦОУ в Ангарске, стал Казахстан – соответствующее межправсоглашение было подписано в начале мая в Астане. После подписания документа глава Федерального агентства по атомной энергии РФ (Росатом) Сергей Кириенко заявил о том, что реально центр сможет заработать после того, как к соглашению присоединится третий участник.

Предполагается, что МЦОУ будет создано в форме АО как управляющая компания. Коммерческая модель центра включает в себя два уровня. Верхний уровень – межправительственное соглашение, определяющее права и обязательства стран-участников центра, нижний – специальное созданное сторонами СП, через которое потребители услуг по обогащению урана смогут участвовать в процессе управления центром, определении его рыночной стратегии и распределении получаемых прибылей.

С.Кириенко в ходе последнего визита в Украину в июне тек.г. заявил, что российская сторона зарезервировала возможность приобретения Украиной пакета акций в МЦОУ. Возможность участия Украины в МЦОУ зафиксирована в протоколе о сотрудничестве Украины и России в атомной сфере, подписанном в июне главой Росатома и руководителем «Укратомпрома» Андреем Деркачем. Интерфакс, 18.6.2007г.

– Европейский союз увеличил квоты на поставку украинской металлопродукции в страны ЕС в 2007г. на 31,4% – с 1,005 млн.т. до 1,32 млн.т. Соответствующее соглашение о торговле некоторыми сталелитейными изделиями подписали в понедельник в Люксембурге министр экономики Украины Анатолий Кинах, верховный представитель ЕС по вопросам внешних отношений и европейской интеграции Бенита Ферреро-Вальднер и министр иностранных дел председательствующей

Германии Франц-Вальтер Штайнмайер, передал корреспондент агентства «Интерфакс-Украина».

Как сообщалось ранее, предыдущее соглашение о торговле металлопродукцией на 2005-06гг. Украина и Евросоюз подписали 29 июля 2005г. В соответствии с ним квоты будут действовать до вступления Украины во Всемирную торговую организацию (ВТО) при условии наличия на Украине экспортной таможенной пошлины на лом черных металлов в 30 евро за 1 т. При полной отмене этой таможенной пошлины квоты должны быть увеличены на 43%, а при ее уменьшении – пропорционально.

В соглашении также содержалась норма об увеличении квот на 2,5% при каждом ежегодном обновлении и возможность переноса остатков квот на следующий год в 10% их общего объема. ЕС в 2006г. дважды увеличивал размер квоты для украинских предприятий, в т.ч. один раз – за счет переноса остатков квот за 2005г., доведя их до 1,117 млн.т. Помимо того, документ предусматривал возможность увеличения размера квот в случае открытия украинскими операторами новых сервисных центров на территории ЕС и предполагал, что эти количественные ограничения не распространяются на импорт Евросоюзом украинского плоского и сортового проката, предназначенного для судостроительной отрасли, строительства и ремонта буровых или производственных платформ и некоторых других видов стальной продукции.

Новое соглашение предусматривает такие же условия поставок. Согласно ему, в оставшийся после подписания соглашения период утвержденные квоты должны быть уменьшены на уже осуществленный с начала 2007г. объем украинского экспорта металлопродукции в ЕС. Метпредприятия Украины в 2006г. получили лицензии на поставку в страны ЕС 1 млн. 097,29 тыс.т. металлопроката, или 98,2% годовой квоты. Объем экспорта за янв.-май этого года составил 695,485 тыс.т., или 52,7% от нового размера увеличенной квоты. Интерфакс, 18.6.2007г.

– Министерство топлива и энергетики Украины планирует, что первые 100 т. урана на Ново-константиновском месторождении будут добыты в 2008г., а пусковой комплексе мощностью 500 т. в год будет введен до конца 2009г., сообщается в материалах минтопэнерго. Выход Ново-константиновского месторождения на проектную мощность – 1,5 тыс.т. в год – запланирован на 2013г. Разработано технико-экономическое обоснование увеличения добычи и переработки на этом месторождении до 2,5 тыс.т. в год с 2017г. и удержания ее на таком уровне в течение следующих 40 лет. Добыча урана на Украине, по данным минтопэнерго, в период с 2014г. по 2025г. должна возрасти до 5,9 тыс.т., а с 2025 по 2030г. – до 6,4 тыс.т.

Украина ежегодно добывает 800 т. урана, что составляет 30% потребности действующих в стране атомных электростанций. Единственным уранодобывающим предприятием Украины является государственное предприятие «Восточный горно-обогатительный комбинат», которое разрабатывает Ватутинское, Центральное и Мичуринское месторождения, расположенные в Днепропетровской и Кировоградской областях. Интерфакс, 15.6.2007г.

– Компания Ferrero plc, контролирующая ОАО «Полтавский горно-обогатительный комби-

нат» (ПГОК), установила цену продажи акции в ходе первичного публичного предложения (IPO) на основной площадке Лондонской фондовой биржи (LSE) на уровне 140 пенсов, что соответствует капитализации компании 848 млн. фунтов стерлингов (1 млрд. 671 млн.долл.). Как сообщается в пресс-релизе компании, всего на IPO выставлено 152 млн. 97,932 тыс. обычных акций, от продажи которых будет получено 213 млн. фунтов стерлингов. 72,5 млн. акций — это акции новой эмиссии, составляющие 12% от общего числа акций с учетом доэмиссии (606,1 млн.долл.), а акции на 111 млн. фунтов продает акционер Fevamoto S.a r.l. Помимо того, организаторы имеют 30-дневный опцион еще на 7% от количества проданных в ходе IPO акций, или 10,6 млн. акций, за счет пакета, принадлежащего Fevamoto., говорится в пресс-релизе. По итогам IPO нынешние владельцы продолжают контролировать 75% акций Ferrghro.

Как сообщалось со ссылкой на источники в банковских кругах, Ferrghro на минувшей неделе установила ценовой диапазон в рамках IPO в 130-175 пенсов за акцию. Спонсором и глобальным координатором выступает JP Morgan Cazenove Limited (Лондон) вместе с лондонским отделением Deutsche Bank AG. JP Morgan Cazenove Limited действует также в качестве финансового советника группы. Конечным мажоритарным акционером группы является депутат парламента Украины Константин Жеваго, входящий в совет директоров.

Капитализация Полтавского ГОКа, который контролируется Ferrghro, по ценам в ПФТС составляет 7,73 млрд. гривен (1,78 млрд.долл.). Полученные от IPO средства планируется направить на оптимизацию добычи железной руды и максимальное увеличение производства при существующих условиях деятельности, а также на погашение существующего долга и исследования возможностей дальнейших приобретений активов. Интерфакс, 15.6.2007г.

— Глава Росатома Сергей Кириенко 4 июня на пресс-конференции сказал, что Россия готова инвестировать в развитие добычи урана на Новокопчантинском месторождении в Украине. 4 июня С.Кириенко и глава «Украторома» Андрей Деркач подписали меморандум о сотрудничестве в атомной сфере.

На пресс-конференции по итогам переговоров С.Кириенко сказал, что Россия и Украина могут сотрудничать по всем направлениям. «В первую очередь, это инвестиции в совместную добычу, производство комплектующих для топлива, совместное обогащение урана на российской территории», — добавил он.

По словам С.Кириенко, в течение 3-4 месяцев РФ и Украина более детально проработают совместные проекты. «Россия и Украина готовы также вместе выходить на рынки третьих стран», отметил С.Кириенко. Касаясь сотрудничества между двумя странами в области АЭС, С. Кириенко сказал, что Россия может принять участие в завершении строительства третьего и четвертого энергоблоков Хмельницкой атомной электростанции.

По сообщению СМИ, 4 июня в Киеве состоялась встреча премьер-министра Украины Виктора Януковича с С.Кириенко. В.Янукович в ходе встречи отметил готовность Украины изучить

предложение России о создании международного центра по обогащению урана в Ангарске Иркутской обл. Синьхуа, 5.6.2007г.

— Межправительственное соглашение об участии Украины в международном центре по обогащению урана (МЦОУ) в Ангарске может быть подготовлено через 2 месяца, сообщил «Интерфаксу» глава Росатома Сергей Кириенко. «Мы зарезервировали возможность для Украины приобретения пакета акций в МЦОУ. 19-20 июня делегации минтопэнерго и «Энергоатома» вылетают в Ангарск, чтобы ознакомиться с ситуацией на месте. Думаю, что в течение двух месяцев можно выйти на (соответствующее) межправсоглашение», — сказал он. Возможность участия Украины в МЦОУ зафиксирована в протоколе о сотрудничестве Украины и России в атомной сфере, подписанном в понедельник в Киеве главой Росатома Сергеем Кириенко и руководителем «Украторома» Андреем Деркачем.

Этот вопрос обсуждался также в понедельник на встрече С.Кириенко с премьер-министром Украины Виктором Януковичем. Глава украинского правительства так же высказался за участие страны в этом проекте. Идея создания в России международного центра по обогащению урана впервые была озвучена главой государства в янв. 2006г. Участие в МЦОУ должно обеспечить неядерным государствам доступ к технологиям по обогащению урана, которые имеют «двойное» назначение, мирное и военное.

Первой страной, изъявившей желание участвовать в МЦОУ в Ангарске, стал Казахстан — соответствующее межправсоглашение было подписано в начале мая в Астане. После подписания документа глава Росатома заявил о том, что реально центр сможет заработать после того, как к соглашению присоединится третий участник. Предполагается, что МЦОУ будет создано в форме АО как управляющая компания. Коммерческая модель центра включает в себя два уровня. Верхний уровень — межправительственное соглашение, которое определяет права и обязательства стран-участников центра, а нижний уровень — специально созданное сторонами СП, через которое потребители услуг по обогащению урана смогут участвовать в процессе управления центром, определении его рыночной стратегии и распределении получаемых прибылей. Интерфакс, 4.6.2007г.

— Россия готова инвестировать в развитие добычи урана на Новокопчантинском месторождении на Украине, сообщил глава Росатома Сергей Кириенко на брифинге в Киеве по итогам переговоров с властями Украины. «Мы готовы инвестировать в Новокопчантинское месторождение — крупнейшее месторождение урана в Европе», — сказал он.

С.Кириенко и глава «Украторома» Андрей Деркач подписали меморандум о сотрудничестве в атомной сфере. «Меморандум не оставляет закрытых зон — мы можем сотрудничать по всем направлениям, просто не по всем сразу», — заявил глава Росатома, комментируя этот документ. «В первую очередь, это инвестиции в совместную добычу, производство комплектующих для топлива, совместное обогащение урана на российской территории», — добавил он. По его словам, в течение 3-4 месяцев РФ и Украина более детально проработают совместные проекты, что позволит «все, о

чем договорились, превратить в соответствующие соглашения». «После чего мы готовы инвестировать, в т.ч. в Новоконстантиновское месторождение», — подчеркнул глава Росатома. «Если у нас есть доля в капитале, то пропорционально этой доле мы готовы вложить столько, сколько необходимо для реализации проекта», — добавил С.Кириенко, говоря о предполагаемых объемах российских инвестиций в атомную отрасль Украины.

Россия и Украина готовы также вместе выходить на рынки третьих стран, отметил С.Кириенко. Основным принципом, на котором основано сотрудничество двух стран, глава Росатома считает экономическую целесообразность. «Все, на чем можно заработать, является предметом нашего сотрудничества на рынках третьих стран. Если действовать в логике экономической целесообразности — без политической составляющей, то все, что приносит прибыль, является предметом нашего сотрудничества», — сказал он.

Ранее сообщалось, что за ближайшие 3г. Украина рассчитывает увеличить добычу урана в стране с 800 т. до 1,4 тыс.т. ежегодно. Пока, по данным минтопэнерго страны, потребности Украины в топливе для АЭС обеспечиваются собственным ураном только на 30%. Добыча ведется на Восточном горно-обогатительном комбинате (ВостГОК), который разрабатывает Ватутинское, Центральное и Мичуринское месторождения, расположенные в Днепропетровской и Кировоградской областях). Новоконстантиновское месторождение расположено в Кировоградской обл. Его оценочные запасы, по данным Роснедр, составляют 100 тыс.т. урана. Интерфакс, 4.6.2007г.

— Государственный концерн «Укратомпром» будет привлекать в уранодобывающую отрасль значительные инвестиции, чтобы за ближайшие 4-5 \ лет выйти на полное самообеспечение сырьем производства ядерного топлива для атомных электростанций Украины, сообщила пресс-служба национальной атомной энергогенерирующей компании (НАЭК) «Энергоатом». Об этом заявил гендиректор «Укратомпрома», президент НАЭК «Энергоатом» Андрей Деркач в ходе посещения на прошлой неделе производственных мощностей государственного предприятия «Восточный горно-обогатительный комбинат» («ВостГОК», Днепропетровская обл.). Он отметил, что «ВостГОКу» отводится особая роль в дальнейшем развитии атомного промышленно-энергетического комплекса Украины — это предприятие является крупным в Европе центром по добыче урана, а его две шахты по энергетическому эквиваленту равны трети потенциала угольного Донбасса.

Несмотря на то, что Украина имеет крупнейшие в Европе разведанные запасы урана, украинские АЭС обеспечены собственным урановым сырьем только на 30%, отметил А.Деркач. Реализацию производственных программ, в т.ч. по увеличению добычи урана, руководство «Укратомпрома» тесно связывает с внедрением на его предприятиях активной социальной и кадровой политики, которая должна соответствовать современным требованиям. «Мы ставим перед собой цель по примеру ведущих западных компаний создать на предприятиях «Укратомпрома» должный уровень материальной и социальной мотивации эффективной работы», — сказал А.Деркач.

Как сообщалось, правительство Украины в дек. 2006г. приняло решение о создании государственного концерна «Укратомпром», который объединит предприятия атомно-промышленного комплекса страны. На «Энергоатом» возложены полномочия по представлению интересов концерна и его участников в отношениях с органами государственной власти, предприятиями и организациями в вопросах производственной, финансово-хозяйственной, инвестиционной, внешнеэкономической деятельности и научно-технического развития. «ВостГОК» — один из участников «Укратомпрома». Ежегодная потребность АЭС Украины в уране составляет 2,4 тыс.т., тогда как его добыча на территории страны равна 0,8 тыс.т. в год. Интерфакс, 30.5.2007г.

— Словакия не претендует на долю в совместном предприятии по достройке Криворожского горно-обогатительного комбината окисленных руд (КГОКОР), создаваемом властями Украины и «Украинской рудной горно-металлургической компанией» (УРМК). «Словацкая сторона не имеет заинтересованности в совместном предприятии, мы даем шанс украинской стороне, чтобы она дальше продолжила стройку», — заявил министр экономики Словакии Любомир Ягнатек на пресс-конференции в Киеве по итогам заседания украинско-словацкой межправительственной комиссии по сотрудничеству.

Как сообщалось ранее, строительство КГОКОРа началось в 1985г. и финансировалось СССР и рядом государств соцлагеря. После распада СССР некоторые страны отказались от участия в проекте, таким образом, правопреемниками КГОКОРа остались Украина (доля в проекте на тот момент оценивалась в 56,4%), Румыния (28%) и Словакия (15,6%).

По словам министра экономики Словакии, в настоящее время власти стран-участников проекта проводят новую оценку долей в незавершенном строительстве комбината. «Далее мы предлагаем два варианта: рассчитаться или деньгами, или товарами — есть группа товаров, которые мы готовы принять», — сказал Л.Ягнатек. В свою очередь министр экономики Украины Анатолий Кинах добавил, что украинское правительство рассматривает в ближайшее время завершить переговоры со странами-партнерами.

Ранее сообщалось, что правительство Украины в авг. 2006г. издало распоряжение, согласно которому на базе имущества комбината будет создано СП в форме АО с госдолей в уставном фонде не менее чем 50%+1 акция. Инвесторами проекта достройки КГОКОРа выбраны российский «Металлоинвест» и украинская «Смарт-групп», которые для реализации данного проекта создали на паритетных началах УРМК. Сметная стоимость строительства КГОКОРа мощностью 10 млн.т. окатышей в год составляет 2,4 млрд.долл. За время строительства комбината участниками проекта израсходовано 1,6 млрд.долл., его готовность оценивается в 66%. Интерфакс, 30.5.2007г.

— Кабинет министров Украины ввел лицензирование экспорта медных труб и трубок с кодом УКТВЭД 7411, расширив перечень продуктов или полуфабрикатов из цветных металлов, а также изделий с использованием этих металлов, экспорт которых подлежит лицензированию в 2007г. Лицензирование закреплено постановлением прави-

тельства N706 от 12 мая этого года, которым внесены соответствующие дополнения в приложение 9 постановления N1852 от 29 дек. 2006г., содержащее перечень продуктов или полуфабрикатов из цветных металлов, а также изделий с использованием этих металлов, экспорт которых подлежит лицензированию.

В примечании к перечню поясняется, что лицензирование осуществляется только в случае изготовления продукции с использованием лома цветных и легированных черных металлов. Интерфакс, 23.5.2007г.

— Производственно-хозяйственное объединение «Металлургпром» (Днепропетровск) намерено оспаривать введенные министерством транспорта и связи и вступившие в силу с 15 мая новые коэффициенты к действующим тарифам на железнодорожные перевозки, фактически увеличивающие плату за перевозку грузов примерно на 20% до конца тек.г., сообщил агентству «Интерфакс-Украина» Гендиректор «Металлургпрома» Василий Харахулах. «Эти нововведения идут вразрез с тем, о чем мы договаривались на согласительной комиссии. Так, мы договорились о повышении тарифов на 14,7% до конца года, а будет 20,3%. Поэтому мы будем оспаривать такое повышение и с поведшим себя непорядочно г-ном Кинахом (Анатолий Кинах — министр экономики), и с Рудьковским (Николай Рудьковский — министр транспорта и связи)», — сказал В.Харахулах. Он отметил, что соответствующее письмо от объединения металлургических предприятий уже направлено в кабинет министров Украины.

Как сообщалось ранее, в приказе министерства транспорта и связи N356 от 28 апр., который начал действовать с 15 мая, в силу вступают новые коэффициенты к действующим тарифам, фактически увеличивающие плату за перевозку грузов. В отделе тарифов Государственной администрации железнодорожного транспорта Украины («Укрзалізниця») агентству в пятницу сообщили, что удорожание коснулось всех видов грузов, за исключением минеральных удобрений и темных нефтепродуктов. В Госадминистрации добавили, что перед этим последнее изменение стоимости транспортировки грузов по железной дороге состоялось в апр. 2005г. В «Укрзалізниця» отметили, что каждое следующее увеличение платы за грузовые перевозки будет утверждаться отдельным приказом минтрансвязи. Интерфакс, 23.5.2007г.

— Президент Украины Виктор Ющенко обратился к и.о. главы Службы безопасности Украины Валентину Наливайченко и генпрокурору Украины Святославу Пискуну с просьбой проверить соблюдение законодательства во время приватизации ОАО «Комсомольское рудоуправление». Как сообщает во вторник пресс-служба главы государства, в письме В.Ющенко к В.Наливайченко относительно приватизации ОАО «Комсомольское рудоуправление» отмечается, что Фонд государственного имущества (ФГИ) Украины 18 мая 2007г. провел конкурс по продаже государственного пакета акций ОАО «Комсомольское рудоуправление» в 38,14%. «Информационное сообщение ФГИУ о продолжении конкурса по продаже акций отмеченного предприятия дает основания утверждать, что конкурс проводился с выдвижением к его участникам дополнительных условий приватизации», — говорится в письме.

В.Ющенко просит СБУ в пределах своей компетенции рассмотреть вопрос относительно соблюдения ФГИУ действующего законодательства во время приватизации ОАО «Комсомольское рудоуправление» и в случае установления нарушений принять соответствующие меры. Президент также обратился по вопросу приватизации ОАО «Комсомольское рудоуправление» к генеральному прокурору Украины С.Пискуну. В письме к генпрокурору В.Ющенко отметил, что проведение отмеченного конкурса стало возможным после отмены постановлением Хозяйственного суда г. Киева приказа ФГИ от 27.10.06 N1641.

Глава государства просит С.Пискуна, в соответствии со ст. 121 Конституции Украины и ст. 36 закона Украины «О прокуратуре», рассмотреть вопрос относительно вступления прокуратуры в указанное дело Хозяйственного суда г. Киева на стороне ФГИ и обжаловать отмеченное решение суда с одновременным представлением ходатайства о принятии судом мер, направленных на недопущение отчуждения государственного пакета акций ОАО «Комсомольское рудоуправление». «В случае наличия соответствующих оснований, прошу обжаловать проведение указанного конкурса в установленном порядке», — говорится в письме к генпрокурору.

Конкурс по продаже 38,14% акций ОАО «Комсомольское РУ» был объявлен 6 сент. 2006г., а его итоги планировалось подвести 27 окт. Однако 27 окт. 1906г. ФГИ отменил конкурс, рассмотрев решение специальной контрольной комиссии Верховной Рады по вопросам приватизации, которая выступила против условий конкурса по продаже данного пакета акций, а именно, установления его дополнительных условий. ФГИ 10 мая 2007г. во исполнение постановления Хозяйственного суда Киева приказом 723 отменил приказ от 27 окт. 1906г. об отмене конкурса по продаже 38,14% акций ОАО «Комсомольское рудоуправление» и возобновил его. Основной продукцией предприятия является известняк флюсовый (3,35 млн.т. в 2006г.) и известняк флюсовый конвертерный (1,89 млн.т.), а также известняковый камень (20,33 млн. грн). Интерфакс, 22.5.2007г.

— Швейцарская Ferrexpo A.G., владеющая украинским ОАО «Полтавский горно-обогатительный комбинат», намерена в июне осуществить первичное размещение акций на основной площадке Лондонской фондовой биржи (LSE). «Глобальное размещение будет включать только институциональное размещение новых и существующих обыкновенных акций в Великобритании и определенных юрисдикциях. Также будет существовать опцион дополнительного размещения в 15% от общего количества, предложенных к глобальному размещению», — отмечается в пресс-релизе компании.

Полученные от IPO средства планируется направить на оптимизацию добычи железной руды и максимальное увеличение производства, а также на погашение долга и исследования возможностей приобретений активов. «При помощи листинга на LSE мы намерены профинансировать стратегию развития для полтавского рудника и реализовать потенциал этого важного актива», — прокомментировал планы группы Ferrexpo ее исполнительный директор Майк Оппенхаймер.

Спонсором и глобальным координатором размещения выступает JPMorgan Cazenove Limited (Лондон) вместе с лондонским отделением Deutsche Bank AG. JPMorgan Cazenove действует также в качестве финансового советника группы. Согласно пресс-релизу, конечным мажоритарным акционером Ferrtexro является народный депутат Украины Константин Жеваго, входящий в совет директоров компании. Как сообщила Financial Times во вторник, рыночная капитализация Ferrtexro после листинга на LSE ожидается на уровне 2 млрд.долл., что может позволить привлечь 500 млн.долл. Доля К.Жеваго, вероятно, снизится со 100% до 75%.

Акции Полтавского ГОКа в понедельник котировались на ведущей украинской фондовой бирже – Первая фондовая торговая система (ПФТС) – по курсу 56,5 гривен, что соответствует капитализации компании 6,52 млрд. гривен (1,29 млрд.долл.). Курс акций АО на ПФТС во вторник спустя полтора часа после начала торгов вырос на 8,85% – до 61,5 гривен на новости о планах его собственника осуществить IPO в Лондоне. Согласно данным биржи, курс акций при покупке увеличился на 12,38% – до 60,8 гривен, при продаже – на 7,96%, до 61 гривны. С начала дня зафиксировано 25 сделок с этими ценными бумагами на 1,19 млн. гривен.

ПГОК, крупнейший на Украине производитель железорудных окатышей, специализируется на добыче железной руды карьерным способом. Основными потребителями его продукции являются компании из Австрии, Польши, Румынии, Чехии, Словакии, бывшей Югославии, Болгарии и Италии. В конце 2005г. ОАО «ПГОК» сообщило о приобретении 60% его акций компанией Ferrtexro A.G., которая к середине сентября пред.г. увеличила пакет акций до 85,8491%. Интерфакс, 22.5.2007г.

– Выпуск готового проката на Украине может возрасти на 6% по сравнению с 2006г. – до 36,33 млн.т., сообщил агентству «Интерфакс-Украина» вице-президент Украинской ассоциации предприятий черной металлургии «Укрмет» Сергей Грищенко. По его словам, рост производства стали прогнозируется на уровне 6% – до 43,25 млн.т., чугуна – на 9%, до 35,79 млн.т.

Производство труб, как ожидается, возрастет на 7% – до 2,81 млн.т., кокса – на 5%, до 20,02 млн.т., метизов – на 7%, до 463 тыс.т. Производство железной руды может увеличиться на 5% – до 76,38 млн.т., железорудного концентрата – на 5%, до 59,74 млн.т., окатышей – на 8%, до 22,64 млн.т., агломерата – на 6%, до 50,123 млн.т.

Как пояснил С.Грищенко, причиной расширения рынка металлопродукции является возрастающая потребность, в первую очередь, в сортовом прокате для строительства. «Рынок листового проката менее динамичен, но также движется вверх», – добавил эксперт. Собеседник агентства сказал, что 80% металлопродукции экспортируется, отметив, что уровень цен на внешних рынках стимулирует экспорт металлопродукции.

Вице-президент «Укрмета» также сообщил, что благоприятная конъюнктура на металл улучшает финансовые показатели работы метпредприятий. Так, по данным эксперта, средняя рентабельность метпредприятий по результатам I кв. составила 15,2%, в то время как по итогам I кв. пред.г. –

7,2%. «Рынок нормальный, цены, как никогда, высокие, и до конца года ситуация в ГКМ будет достаточно стабильной», – прогнозирует эксперт. Как сообщалось ранее, предприятия ГКМ Украины в янв.-апре. тек.г. увеличили выпуск готового проката на 10% – до 11,9 млн.т. Интерфакс, 16.5.2007г.

– Правительство Украины изучает возможность строительства нового алюминиевого завода мощностью 100.000 т. алюминия в год, говорится в сообщении министерства промышленной политики. В стране действует лишь один алюминиевый комбинат, расположенный в Запорожье, в центральной части Украины.

В 2000г. во время конкурса по продаже крупнейшего в стране производителя сырья для алюминиевой промышленности, Николаевского глиноземного завода (НГЗ), победитель конкурса, компания Украинский алюминий («дочка» Русского Алюминия) пообещала правительству построить новый алюминиевый комбинат.

Однако после четырех лет переговоров в 2004г. правительство разрешило компании отказаться от строительства предприятия и заменило это инвестиционное обязательство на обещание увеличить производство глинозема на НГЗ. Рейтер, 11.5.2007г.

– Чистая прибыль ЗАО Систем Кэпитал Менеджмент, управляющего активами самого богатого жителя Украины, бизнесмена и депутата Рината Ахметова, выросла в 2006г. до 1,233 млрд. гривен (244 млн.долл.) с 0,864 млрд. годом ранее. По информации СКМ, данные о прибыли не включают результатов 90 предприятий, которыми она владеет и управляет.

Компания не раскрывает источников прибыли и причин роста. Прибыль будет направлена на развитие бизнеса. «Мы планируем инвестировать как в традиционные для нас металлургический и энергетический бизнес, так и в новые для нас направления. В частности – в развитие телекоммуникационных и медиа-активов», – сказал гендиректор управляющей компании СКМ Олег Попов, которого цитирует пресс-служба.

СКМ является акционером, в частности, комбината Азовсталь, Енакиевского металлургического, Харьковского трубного и Авдеевского коксохимического заводов, Северного и Центрального ГОКов. СКМ начала публиковать финансовые результаты с 2004г., а в последний год дебютировала на рынке внешних заимствований. В марте СКМ подписала соглашение с банком BNP Paribas о привлечении четырехлетнего синдицированного кредита на 400 млн.долл. «Дочка» СКМ – Донбасская топливно-энергетическая компания (ДТЭК), учрежденная для управления энергетическим активами – планирует в конце 2007г. выпустить еврообонды на 200 млн.долл.

В конце пред.г. финансовый директор холдинга Метинвест, созданного летом 2006г. и объединившего металлургические активы СКМ, Сергей Новиков сообщил, что Метинвест готовится к публичному первичному размещению акций (IPO), но не назвал возможных сроков и площадки. Ахметов с марта 2006г. является депутатом Верховной Рады по списку Партии регионов, возглавляемой премьер-министром Виктором Януковичем. Рейтер, 8.5.2007г.

– Компания Gulova Enterprises Limited (Лимасол, Кипр) приобрела 100% акций ЗАО «Макеев-

ский литейный завод» (МЛЗ, Макеевка, Донецкая обл.), сообщается в официальной информации МЛЗ со ссылкой на ООО «Регистр» (Харьков). Gulova Enterprises Limited выкупила 4 млн. 507 акций, что составляет 100% уставного капитала компании. Ранее сообщалось, что Антимонопольный комитет (АМК) Украины разрешил Gulova Enterprises Limited приобрести 50% акций МЛЗ. По данным комитета, Gulova Enterprises Limited специализируется на управлении корпоративными правами.

ЗАО «МЛЗ» создано с участием ОАО «Макеевский труболитейный завод» (МТЛЗ, Донецкая обл.) и международных инвестиционных фондов Ukrn I, Ukrn II, Ukrn III. Основным видом деятельности предприятия является производство металлоизделий и литье цветных металлов. На предприятии работает 400 чел. ОАО «Макеевский труболитейный завод» специализируется на выпуске чугунных труб и изделий из черных металлов. По данным Госкомиссии по ценным бумагам и фондовому рынку, на 15 янв. 2007г. акционерами МЛЗ были Ukrn III – 25,09% акций, ООО «Техноайрон» – 23,65%, Ukrn I – 21,32%, Ukrn II – 29,32%. Интерфакс, 19.4.2007г.

– ОАО «Mittal Steel Кривой Рог» (ранее – «Криворожсталь», Днепропетровская обл.) в 2006г. увеличило чистую прибыль на 82,7% по сравнению с 2005г. – до 2 млрд. 930,9 млн. гривен (в 2005г. – 1,605 млрд. грн.), говорится в сообщении компании, подготовленному к годовому собранию акционеров, которое должно состояться 14 июня. Нераспределенная прибыль на конец 2006г. составила 4 млрд. 667,5 млн.грн.

Суммарная дебиторская задолженность в 2006г. увеличилась в 5,2 раза – до 4,03 млрд. грн. Текущие обязательства «Mittal Steel Кривой Рог» выросли на 36% – до 828,07 млн.грн., при этом долгосрочные обязательства по итогам минувшего года составили 925,83 млн.грн. Объем активов на конец 2006г. достиг 10,58 млрд. грн., на конец 2005г. он составлял 7,03 млрд. грн. ОАО «Mittal Steel Кривой Рог» – крупнейший на Украине производитель металлопродукции, доля которого на рынке достигает 20%. Интерфакс, 19.4.2007г.

– Харьковский трубный завод (ХТЗ, Донецкая обл.), производитель нефтегазовых труб большого диаметра (ТБД) с антикоррозионным покрытием (АКП), изготовил 3,8 тыс.т. двухшовных ТБД диаметром 1220 мм. с толщиной стенки 27 мм. Как сообщается в пресс-релизе компании, трубы предназначены для нефтепроводов с рабочим давлением 10,2 МПа, работающих при низких температурах. По данным пресс-центра, вся изготовленная партия принята независимой инспекцией ЗАО «ВНИИСТ-Диагностика» и будет направлена российским заказчиком.

В мае 2006г. ХТЗ впервые выпустил двухшовные трубы диаметром 1220 мм. с толщиной стенки 23,2 мм., а двумя годами ранее были произведены двухшовные трубы диаметром 1420 мм. с толщиной стенки 26,7 мм. Проведение модернизации трубоформовочного стана и другого оборудования позволило освоить производство труб с новыми параметрами, а также дало возможность увеличить толщину стенки производимых на ХТЗ двухшовных труб.

В сотрудничестве с меткомбинатом «Азовсталь» ХТЗ планирует изготовить и испытать

опытную партию двухшовных труб диаметром 1420 мм. с толщиной стенки 29,7 мм. Эти сверхпрочные трубы предназначены для газопроводов, работающих под давлением 11,8 МПа. По мнению генерального директора ХТЗ Андрея Шишацкого, учитывая дефицит штрипса шириной 3400 мм., двухшовные трубы диаметром 1220 и 1420 мм. будут востребованы на рынке в течение следующих 5 лет. ХТЗ в 2006г. увеличил выпуск ТБД на 9,2% по сравнению с 2005г. – до 595,7 тыс.т. Портфель заказов ХТЗ на 2007г. превышает 700 тыс.т. трубной продукции. Интерфакс, 18.4.2007г.

– Минэкономразвития РФ приняло решение о начале повторного компенсационного расследования по импорту украинских прутков, применяемых для армирования железобетонных конструкций, говорится в сообщении министерства. Расследование начинается на основании заявления Западно-Сибирского, Магнитогорского, Челябинского меткомбинатов и «Северстали» (РТС: СНМФ) «в целях установления наличия возможности продолжения, либо возобновления субсидируемого импорта украинских прутков в РФ и причинения ущерба российской отрасли в случае прекращения действия компенсационных пошлин».

Согласно сообщению, несмотря на действие ранее введенной компенсационной пошлины в период с 2003 по 2006г. объем импорта украинских прутков в РФ вырос в 12,8 раза, до 238,5 тыс.т. Как сообщалось ранее, Россия ввела летом 2002г. сроком на 3г. компенсационную пошлину в 21% на импорт украинских прутков. В янв. 2006г. вышло еще одно постановление правительства о введении сроком до 14 авг. 2007г. компенсационной пошлины в 21% на ввоз прутков из Украины. На долю российских заявителей с 2003г. по 2006г. приходилось в среднем 81% производимых в РФ прутков. Интерфакс, 16.4.2007г.

– Металлургические предприятия Украины в янв.-марте 2007г. увеличили импорт железорудного сырья (ЖРС), по предварительным данным, на 65,6% по сравнению с аналогичным периодом 2006г. – до 758,9 тыс.т.

Как сообщили агентству «Интерфакс-Украина» в ассоциации горнорудных предприятий Украины «Укррудпром», импорт железорудного концентрата за отчетный период вырос на 8,5% – до 865 тыс.т., аглоруды – в 2,32 раза, до 1,776 млн.т. В марте Украина импортировала 259,4 тыс.т. ЖРС, в т.ч. 118,5 тыс.т. концентрата, 101,8 тыс.т. аглоруды. Интерфакс, 13.4.2007г.

– Одна из казахстанских компаний вложит в строительство нового ферросплавного завода на Украине 700 млн.долл., сообщили агентству «Интерфакс-Украина» в пресс-службе главы администрации Днепропетровщины. Строительство завода в Днепропетровщине начнется уже в 2007г., он будет расположен в северной части промышленной площадки бывшего производственного объединения «Приднепровский химзавод» (ПО «ПХЗ»). Интерфакс, 12.4.2007г.

– Правительство РФ на 5 лет вводит антидемпинговую пошлину в отношении машиностроительного крепежа, происходящего с Украины. Эта мера затронет всех украинских производителей, за исключением ОАО «Дружковский метизный завод» (г. Дружковка, Донецкая обл., Украина).

Как говорится в постановлении правительства,

опубликованном в четверг на сайте кабинета министров, РФ вводит на 5 лет антидемпинговую пошлину в 21,8% таможенной стоимости в отношении машиностроительного крепежа (болты и гайки), изготавливаемого методом холодной деформации (болты и гайки, кроме гаек с номинальным диаметром метрической резьбы от 20 мм. включительно до 30 мм. включительно) или горячей деформации (гайки с номинальным диаметром метрической резьбы от 20 мм. включительно до 30 мм. включительно) с последующей нарезкой или накаткой резьбы в холодном состоянии, происходящего с Украины и классифицируемого кодами ТН ВЭД России 7318 15 810 0, 7318 16 100 0, 7318 16 910 9, 7318 16 990 0.

Федеральной таможенной службе РФ поручено взимать антидемпинговую пошлину со всех производителей, за исключением ОАО «Дружковский метизный завод», «при условии представления предусмотренного обязательствами сертификата производителя». Исключение завода из перечня подпавших под действие пошлины обусловлено тем, что «Дружковский метизный завод» представил минэкономразвития РФ ценовые обязательства в отношении машиностроительного крепежа.

Правительство поручило ФТС в десятидневный срок информировать МЭРТ о фактах ввоза крепежа, заявленного в качестве произведенного «Дружковским метизным заводом», без предусмотренного обязательствами сертификата производителя. Постановление вступает в силу по истечении одного месяца со дня его официального опубликования. Интерфакс, 12.4.2007г.

— В СНГ имеется только небольшое число предприятий с мощностями для добычи и переработки цирконсодержащих минералов с целью получения значительных объемов циркона. Крупнейшим из них является украинский «Вольногорский государственный горно-металлургический комбинат» (VSMMP), расположенный на титано-циркониевом рассыпном месторождении Малышевский вблизи Днепропетровска. В советский период комбинат выпускал до 40 тыс.т. цирконового концентрата в год, теперь производство снизилось до 35 тыс. Продукция компании представлена зернами и порошком. 95% выпускаемого здесь концентрата экспортируется.

В целом украинский экспорт циркониевых концентратов в последние годы оценивался следующим образом (тыс.т.): 2002г. — 33, 2003г. — 37, 2004г. — 32, 2005г. — 31.

Традиционно VSMMP вывозит часть своей продукции в Россию (9-12 тыс.т.), а остальные концентраты — в Нидерланды, Турцию, КНР, Италию, Белоруссию и ряд других стран. В последние годы экспорт сократился ввиду увеличения объемов переработки концентрата на Украине. Часть этого сырья перерабатывается непосредственно на комбинате с целью получения 0,5-1,0 тыс.т. оксида циркония в год.

Некоторая доля сырьевой продукции используется на недавно введенном в эксплуатацию «Вольногорском цирконовом огнеупорном заводе» годовой мощностью 5 тыс.т. Другим крупным украинским производителем огнеупоров является «Красноармейский динасовый завод» в Донецкой обл.

Как сообщает Industrial Minerals, в России единственным производителем природных продук-

тов на основе циркония является «Ковдорский ГОК» или «Ковдор» (дочерняя компания российской фирмы EuroChem Mineral and Chemical), выпускающий бадделеитовые и апатитовые концентраты в качестве побочных продуктов добычи железной руды на Ковдорском месторождении, расположенном на Кольском п-ове. «Ковдор» является единственным в мире производителем бадделеита.

С 1995г. в условиях роста спроса на бадделеит (особенно в КНР, Японии и Европе) его выпуск здесь постоянно увеличивался и в 2005г. достиг 6,3-6,5 тыс.т. Производство железной руды и апатитов составило соответственно 6 и 2 млн.т. За указанный период ГОК в 5 раз повысил производство высокосортного бадделеитового концентрата. Доля стандартного продукта, содержащего 98,5% ZrO_2 , в суммарном производстве возросла до 28%, а продукта, в котором содержание ZrO_2 превышает 99,3%, — до 14%. Был также начат выпуск химически очищенного микропорошка бадделеитового концентрата, содержащего 99,45% диоксида циркония.

В I пол. 2006г. производство апатитового концентрата компанией увеличилось по сравнению с тем же периодом 2005г. на 1,26% — до 996,5 тыс.т., а бадделеитового концентрата — на 17,7% — до 3,6 тыс.т.

Для удовлетворения растущего спроса со стороны потребителей «Ковдор» осуществил модернизацию имеющегося оборудования и дополнительно закупил новое. Завершение программы модернизации предприятия позволит повысить годовое производство бадделеита до 8-10 тыс.т. и апатитов — до 3 млн.т.

Значительная часть выпускаемых на предприятии концентратов экспортируется. По данным компании, в 2004г. отгрузки с комбината достигли максимального за предыдущие 5 лет уровня в 8275 т. В больших количествах продукция вывозилась в Японию и ФРГ. В 2003-04гг. средняя экспортная контрактная цена на бадделеитовый концентрат составила 1526 долл./т. В 2005г. она повысилась до 1800 долл. В сентябре 2006г., как сообщил Industrial Minerals, цена на бадделеит в регионе равнялась в среднем 2200 долл./т, франко-завод (разброс в цене определялся сортом продукции).

Небольшое количество продукции комбината (300-400 т. в год) потребляется в России расположенным в Московской обл. АО «Щербинковский электроплавильный огнеупорный завод». В целом потребление цирконовых концентратов в России составляет 10-14 тыс.т. в год, тогда как в бывшем СССР оно приближалось к 50 тыс.

Циркон используется в производстве керамической плитки, металлического циркония, литейных формовочных смесей и огнеупоров. В России циркононовый концентрат в крупных масштабах (5,5-7,0 тыс.т. в год) потребляется производителями строительной керамики, в основном при изготовлении плитки для облицовки стен и пола. В число крупных российских предприятий по производству плитки входят АО «Велар», АО «Волгоград» и АО «Нефрит-Керамика» (Ленинградская обл.). Ожидается, что и в дальнейшем рост производства керамики будет стимулировать повышение спроса на циркон.

Огнеупоры на основе оксида циркония производятся «Щербинковским» и «Боровичевским» заводами, а также АО «Подольскоогнеупор». Пред-

приятие в Щербинке, на которое приходится наибольшая часть всех выпускаемых в стране циркониевых огнеупоров, использует в качестве сырья ковдорский бадделеитовый концентрат и цирконий концентрат из Вольногорска. В Щербинке потребляется 1,5-2,5 тыс.т. циркона/оксида циркония в год. В небольших объемах цирконовые концентраты используются также в литейном производстве.

Как сообщает Industrial Minerals в России с использованием украинского цирконового концентрата в качестве сырья выпускается также металлический цирконий и изделия из него, в т.ч. трубки из циркониевых сплавов, применяемые при сооружении ядерных реакторов.

К 2008-10гг. потребление цирконовых концентратов в России повысится до 20 тыс.т. в год. Однако Украина все же останется основным источником их поставок.

Важной для России проблемой является формирование собственной базы природных ресурсов циркона. Industrial Minerals и «Металлы Евразии» сообщали, что разведанные россыпные месторождения в стране, такие как Центральное (Тамбовская обл.), Лукояновское (Нижегородская обл.), Туганское, Тарское, обладают крупными запасами, и на некоторых из них была проведена пробная добыча и построены опытные заводы. Суммарный выпуск цирконового концентрата может достичь 110 тыс.т.

В перспективе важным игроком может стать «Норильский никель». Компания приобрела права на проведение геологоразведочных работ на титано-циркониевом месторождении Центральное в Тамбовской обл., где при добыче 5 млн.т. руды в год можно получать 12-16 тыс.т. цирконового концентрата.

В России имеются также крупные запасы циркона на комплексных месторождениях пироклорцирконового руд в Восточной Сибири (Улук-Танзек, Катугинское) и эудалитовых руд на Ловозеровском месторождении на Кольском п-ове. Новый тип потенциально-коммерческих руд был обнаружен в Хабаровском крае (месторождение Альгама).

Недавно мощности по производству цирконового концентрата были построены в Казахстане. В 2004г. на Актюбинском ферросплавном заводе компании Kazchrome был введен в эксплуатацию завод, перерабатывающий сырые концентраты с опытного завода, расположенного на титано-циркониевом месторождении Shokash Актюбинской обл. Мощности по производству цирконового концентрата здесь составляют 5,4 тыс.т. в год. БИ-КИ, 10.4.2007г.

— Украинские металлургические предприятия в янв.-марте 2007г. получили лицензии на поставку в страны Евросоюза 481,292 тыс.т. металлопроката, или 47,9% минимальной годовой квоты для ЕС (1 млн. 4,5 тыс.т.), сообщили агентству «Интерфакс-Украина» в министерстве экономики страны. Представитель министерства напомнил, что соглашение между ЕС и Украиной о поставках подлежащего лицензированию проката одобрено, но еще не подписано, поэтому квота на 2007г. пока будет соответствовать размеру неувеличенной квоты на 2006г. — 1 млн. 4,5 тыс.т.

В одобренном тексте нового соглашения ЕС и Украины содержится договоренность об объеме

квоты на поставки сталелитейных изделий в 1,32 млн.т. Ожидается, что отмена квот на импорт сталелитейной продукции из Украины произойдет сразу после вступления Украины во Всемирную торговую организацию. Соглашение вступит в силу после его подписания, которое состоится по завершении внутренних процедур ратификации с обеих сторон. Ожидается, что соглашение, в котором предусматривается его автоматическая пролонгация, вступит в силу в мае 2007г. ЕС в 2006г. дважды увеличивал размер квоты для украинских предприятий, в т.ч. один раз — за счет переноса остатков квот за 2005г. Интерфакс, 6.4.2007г.

— ОАО «Харьковский трубный завод» (ХТЗ, Донецкая обл.) в I кв. 2007г. увеличило выпуск труб большого диаметра (ТБД) на 67% по сравнению с I кв. 2006г. — до 182,7 тыс.т., сообщается в пресс-релизе компании. В марте завод увеличил выпуск труб большого диаметра (ТБД) на 8,5% по сравнению с мартом 2006г. — до 61,9 тыс.т.

По данным пресс-центра, объем производства труб с антикоррозионным покрытием (АКП) за три месяца возрос в 1,8 раза по сравнению с I кв. пред.г. — до 171,2 тыс.т., при этом в марте он составил 59,5 тыс.т. «Объем производства за I кв. тек.г. соответствует тем высоким показателям, которые завод достиг в предыдущем квартале. Это отражает устойчивые позитивные тенденции в формировании портфеля заказов ХТЗ, которые стали возможны благодаря централизации службы продаж группы «Метинвест», — цитирует пресс-центр генерального директора ХТЗ Андрея Шишацкого. ОАО «Харьковский трубный завод» является крупнейшим на Украине производителем прямошовных электросварных труб большого диаметра от 478 до 1420 мм. для магистральных газо-и нефтепроводов. Интерфакс, 6.4.2007г.

— ЗАО «Макеевкокс», созданное на базе имущества ОАО «Макеевский коксохимический завод» (Макеевский КХЗ, Донецкая обл.), проводит реконструкцию коксовой батареи N2 производительностью 370 тыс.т. кокса в год, сообщается в пресс-релизе компании. Общая сумма проекта реконструкции составляет 101 млн. гривен. «Идет подготовка строительной площадки, приобретаются необходимые материалы, огнеупоры, оборудование. Батарея будет состоять из 39 камер коксования объемом 30,9 куб.м. каждая», — говорится в сообщении. Ориентировочный срок окончания реконструкции батареи — нояб. 2007г.

Реконструкция позволит производить кокс улучшенного качества для новой доменной печи N1 ЗАО «Донецксталь — металлургический завод», на которой применяется технология дувания пылеугольного топлива. «На «Макеевкоксе» целенаправленно осуществляется программа технического перевооружения и развития производства. За последнее время введен в эксплуатацию ряд важных объектов, значительно повышающих технический уровень производства и обеспечивающих выпуск качественной продукции. Только в пред.г. на эти цели было израсходовано 23 млн.грн.», — отмечается в пресс-релизе.

Как сообщалось, Антимонопольный комитет (АМК) Украины в окт. 2003г. дал согласие ОАО «Макеевский коксохимический завод» и ЗАО «Донецксталь — металлургический завод» (Донецк) на создание ООО «Макеевкокс», которое в дальнейшем было преобразовано в ЗАО. ЗАО «До-

нецксталь-метзавод» владеет 97,293% акций ЗАО «Макеевкокс».

Фонд государственного имущества Украины на аукционе Украинской межбанковской валютной биржи (УМВБ, Киев) в конце марта продал 25% акций ОАО «Макеевский коксохимический завод». Покупателем пакета выступила компания-посредник «Украинская депозитарная компания». По словам представителя посредника, покупка осуществлена в интересах ЗАО «Макеевкокс». Макеевский КХЗ специализируется на производстве кокса, шихты, концентрата и других видов коксохимической продукции. КХЗ в 2006г. произвел продукцию на 244,33 млн.грн. ЗАО «Донецксталь-металлургический завод» специализируется на производстве металлургической продукции (60% валового дохода) и торговле коксом (40%). Интерфакс, 5.4.2007г.

— Украинские металлургические предприятия в I кв. получили лицензии на поставку в США 16,38 тыс.т. подлежащего лицензированию обрезного углеродистого листового проката, что составляет 11,5% годовой квоты.

Как сообщили агентству в министерстве экономики, в феврале компании не обращались за получением лицензий, и уровень квоты фактически отражал ситуацию января. В марте поставки активизировались. Собеседник агентства добавил, что в соответствии с договоренностями двух стран квота на 2007г. была увеличена со 138,106 тыс.т. (2006г.) до 142,111 тыс.т. Интерфакс, 3.4.2007г.

— Фонд госимущества Украины продал на торгах Киевской международной фондовой биржи в четверг 0,08% акций одного из крупнейших украинских производителей металлургической продукции компании Mittal Steel Кривой Рог (бывший комбинат Криворожсталь) по стартовой цене 20,850 млн. гривен (4,1 млн.долл.), сообщила Рейтер представитель ФГИ.

Первоначально ФГИ выставил на торги 0,17% акций комбината, но часть лотов не нашла спроса покупателей по предложенной цене 6,95 гривны за простую акцию. Фонд продал 0,17% акций АО Mittal Steel Кривой Рог по аналогичной цене — 6,95 гривны за акцию номиналом 1 гривна. В результате, ФГИ выручил 45,382 млн. гривен (8,9 млн.долл.). В конце 2006г. Фонд госимущества продал на биржевых торгах 4 пакета акций этого металлургического гиганта суммарным объемом 1,3%.

В 2005г. международная компания Mittal Steel купила 93,02% акций АО Криворожсталь за рекордные для украинской приватизации 4,8 млрд.долл., что в 2,5 раза превысило стартовую цену пакета. В янв.-фев. 2007г. производство стали на комбинате выросло до 1,354 млн.т., что на 24% превысило объем производства за аналогичный период 2006г., а производство проката увеличилось практически аналогичными темпами — до 1,179 млн.т. Комбинат пока не обнародовал своих финансовых показателей за 2006 год. Рейтер, 29.3.2007г.

— ОАО «Уральская сталь» (находится под управлением УК «Металлоинвест») начинает поставки проката для Харцызского трубного завода (ХТЗ, Украина), говорится в сообщении УК. Эта продукция российского метпредприятия будет использована ХТЗ для производства труб в рамках выигранного тендера на поставки труб для строи-

тельства нефтепровода Восточная Сибирь — Тихий океан (ВСТО).

Как говорится в сообщении «Металлоинвеста», уже до конца марта 2007г. «Уральская сталь» отгрузит на украинский трубный завод 15 тыс.т. листового стали класса прочности К60 для выпуска газонефтепроводных труб большого диаметра. В адрес завода будет также отгружено 7,6 тыс.т. стали марки 17Г1СУ и 5,3 тыс.т. марки 13Г1СУ. «Уральская сталь» с 2005г. поставляет продукцию для ОАО «Челябинский трубопрокатный завод» (РТС: СНЕР), которое также является поставщиком труб для проекта ВСТО. Интерфакс, 22.3.2007г.

— В природе ресурсы каолина встречаются трех типов: первичный каолин (образовавшийся на месте), вторичный каолин (переместившийся и отложившийся в осадочных породах) и кварц-каолинитные пески. В СНГ имеется 51 сертифицированное месторождение каолина (25 — в России) с запасами 1,4 млрд. т. сырья (20% — в России). По данным InfoMine, подавляющая часть природных запасов каолина в СНГ приходится на Украину и Узбекистан (30 и 29% соответственно). Затем следуют Россия (20%), Казахстан (19%) и Туркмения (2%). В небольшом объеме запасы данного сырья имеются в Грузии.

В России запасы каолина, в целом оцениваемые в 270 млн.т, сосредоточены на 7 первичных и 12 вторичных месторождениях, а также на 6 месторождениях кварц-каолинитных песков. На Украине имеются 20 сертифицированных месторождений каолина (14 первичных и 6 вторичных) с суммарными запасами в 400 млн.т.

В Казахстане располагаются 3 сертифицированных месторождения первичного каолина с запасами 260 млн.т. В Узбекистане, Туркмении и Грузии имеется по одному сертифицированному месторождению с запасами соответственно 394 млн., 3 млн. и 1,3 млн.т. каолина.

Обнаружено, что в значительном количестве каолин содержится на месторождении бурого угля Ангрен в Узбекистане. Добычу здесь осуществляет СП «Каолин» (подразделение угледобывающей компании АО «Уголь»).

Основными месторождениями каолина в СНГ являются: Еленинский, Куштимский, Журавлиный Лог, Невьянский (Россия); Просяна, Глуховцы, Пологи (Украина); Ангрен (Узбекистан) и Союзный (Казахстан). Указанные выше 4 российских месторождения расположены на Урале.

Если Россия является крупнейшим потребителем каолина в СНГ, то его лидирующим продуцентом и экспортером выступает Украина, отгружающая ежегодно в РФ 200 тыс.т. этого сырья.

В 2004г. суммарное производство каолина в СНГ составило 370,6 тыс.т., из которых 54,6% приходилось на Украину и 37% — на Россию. Выпуск каолина в России в 2004г. повысился по сравнению с 2003г. на 14,4%, а на Украине — на 19,1%.

Несмотря на наличие крупных природных запасов каолина в Узбекистане и Казахстане, его производство в этих странах находится на относительно низком уровне. В Узбекистане первичный и вторичный каолин добывает СП «Каолин» (30 тыс.т. в год). В Казахстане в год выпускается менее 10 тыс.т. каолина.

Крупнейшими на Украине продуцентами первичного каолина являются АО «ГОК Просяна» и

«АО Днипро каолин». Вторичный каолин добывают АО «Минерал» и АО «Ватутинский огнеупорный комбинат». Первоначально 50% акций «Днипро каолин» принадлежали компании Engelhard (США), теперь эта доля перешла к частной фирме E. I.

В России в последние годы каолин производился в основном тремя компаниями: АО «Новокаолиновый ГОК» (крупнейший производитель), АО «Ксанта» и АО «Пласт-Рифей». До 1997г. в небольших объемах каолин добывался также предприятием «Чалганский каолиновый комбинат».

«Зеленогорский электрохимический завод» разрабатывает проект, касающийся геологоразведочных работ на Кампановском месторождении каолина в Красноярском крае. Помимо каолина и песка (используемого в строительстве), залегающее здесь сырье характеризуется также высоким содержанием полевого шпата. В целом осуществление этого проекта потребует инвестиций в объеме 120 млн.руб.

Россия экспортирует каолин лишь в весьма небольшом объеме — в 1997-2004гг. вывозилось менее 2% произведенного в стране продукта. Российский импорт данного сырья неуклонно увеличивается, причем 90% его приходится на Украину. В 2003-04гг. Россия ввезла соответственно 150 тыс. и 200 тыс.т. каолина. Основным его поставщиком в страну в 2003-04гг. являлось АО «Кировоградское рудоуправление», на которое приходилось 20-25% суммарного российского импорта каолина. АО «Минерал» в 2004г. увеличило свои поставки в Россию в 3 раза по сравнению с 2003г.

В отличие от России Украина практически весь выпускаемый в стране каолин экспортирует, тогда как импортирует его в минимальных количествах: в 2003г. — 100 т., 2004г. — 200 т.. В 1999-2004гг. украинский экспорт каолина постоянно увеличивался и в 2004г. превысил 430 тыс.т.

На Россию приходится больше половины вывозимого из страны каолина. В 2004г. соответствующий показатель составил 52,9%; на Италию в украинском экспорте данного сырья приходилось 14%, на Великобританию (%) — 7,2, Молдавию — 5,9, прочие страны — 20.

Потребление каолина в России последовательно увеличивается, в 2004г. оно достигло 352,6 тыс.т. Крупнейшими сферами его использования в стране являются производство строительной керамики, электротехнической керамики, огнеупоров и целлюлозно-бумажная промышленность.

Крупнейшими в России предприятиями — потребителями произведенного в стране первичного каолина в 2004г. являлись АО «Камский целлюлозно-бумажный завод» и АО «Ногинский комбинат», выпускающий изделия, предназначенные для строительства.

Ведущими потребителями импортного первичного каолина в стране были АО «Санкт-Петербургский переплетный и полиграфический комбинат», АО «Светогорск» и АО «Кировстройфарфор».

Вторичный каолин в крупных масштабах ввозился в Россию производителями огнеупоров. Ведущими потребителями в этом секторе в 2004г. являлись АО «Семилукский огнеупорный завод» и «АО Боровичский огнеупорный завод», на которые в целом приходилось 38% российского импорта каолина.

Ожидалось, что в ближайшей перспективе суммарный выпуск каолина в России будет расти вследствие ввода в эксплуатацию третьей технологической линии по сухому концентрированию каолина на предприятии АО «Новокаолиновый ГОК» (после реконструкции) и строительства второй аналогичной линии на АО «Пласт-Рифей», а также строительства завода по производству каолина в Оренбургской обл.

По мнению специалистов, повышение выпуска каолина возможно также на АО «Завод керамической продукции», где планируется строительство комбината по переработке первичного каолина. В результате, по прогнозу InfoMine, к 2007г. производство каолина в России должно вырасти до 200 тыс.т.

Уровень потребления каолина определяется положением дел у его основных конечных потребителей и темпами роста производства в соответствующих секторах. Во всех конечных сферах использования каолина (за исключением производства огнеупоров) в 1997-2004гг. наблюдался рост и, как ожидают, он сохранится и в перспективе. По прогнозу, потребление каолина в России в 2007г. должно достичь 470 тыс.т. Industrial Minerals. БИКИ, 20.3.2007г.

— Комитет по вопросам промышленной и регуляторной политики и предпринимательства Верховной Рады положительно оценивает проект строительства компанией «Евро Финанс Лтд.» нового сталепрокатного завода в г.Белая Церковь (Киевская обл.), говорится в протоколе выездного заседания комитета, состоявшегося на этой неделе в Белой Церкви.

По словам главы комитета Сергея Матвиенкова, привлекательность проекта связана с близостью будущего предприятия к энергетическим и сырьевым ресурсам, а также рынкам сбыта готовой продукции. Он отметил необходимость изучения возможных последствий ввода новых мощностей для «баланса лома в стране». Ориентировочная стоимость проекта составляет 600 млн.долл., мощность предприятия составит 1,8 млн.т. металлопродукции в год. На новом заводе будет применяться метод электродуговой плавки, оборудованье поставит Siemens VAI Fuchs.

В качестве площадки для строительства выступают 58 га на территории действующего цеха ОАО «Киеввтормет», а также дополнительно приобретенные инвестором промышленные земли. Проект также поддерживает Киевская областная государственная администрация. Облгосадминистрация уже создала рабочую группу для решения всех вопросов по созданию этого предприятия.

Президент «Евро Финанс Лтд.» Али Мохаммад Хани Омран отметил, что сооружение завода в Белой Церкви позволит трудоустроить до 2 тыс.чел. непосредственно на предприятии и до 3 тыс. — на смежных предприятиях, а поступления в местный бюджет оцениваются в 17 млн. гривен, в госбюджет — 400 млн. гривен в год.

Инвесторы планируют до лета 2007г. получить заключение Укринвестэкспертизы и начать строительство. На 14 марта намечено проведение общественных слушаний в Белой Церкви. Технико-экономическое обоснование нового завода разработал Научно-исследовательский институт металлургической промышленности «Гипросталь» (Харьков) при участии 26 украинских и зарубеж-

ных проектных институтов и организаций. Проект создания завода получил положительную оценку ассоциации «УкрМет». «Евро Финанс Лтд.» является акционером шести предприятий Украины по переработке вторичных металлов, в т.ч. — предприятия «Киеввтормет». Официальный курс на 9 марта — 5,05 гривны/1 долл. Интерфакс, 9.3.2007г.

— Кабинет министров Украины на заседании в четверг утвердил порядок выдачи в 2007г. специальных разрешений (лицензий) на пользование недрами, говорится в сообщении пресс-службы правительства. Документ предполагает усиление государственного регулирования и управления в сфере недропользования, обеспечение рационального использования недр в интересах государства, создание благоприятных условий для инвестиций в развитие минерально-сырьевой базы, говорится в сообщении.

Пресс-служба отмечает, что порядок выдачи лицензий в 2007г. упрощен по сравнению с аналогичным порядком, действовавшим в минувшем году. Новый документ, по мнению правительства, обеспечит развитие конкурентных отношений в сфере поиска, разведки и добычи полезных ископаемых. Утвержденный порядок был разработан государственной геологической службой Украины (входит в состав министерства охраны окружающей природной среды) во исполнение закона о госбюджете на 2007г. Текст самого порядка пока не обнародован правительством. Интерфакс, 2.3.2007г.

— Трубно-колесная компания «Интерпайп» (Днепропетровск) намерена в 2007-09гг. инвестировать в обновление производственных мощностей своих предприятий 720 млн.долл., говорится в материалах компании. В строительство электроплавильного комплекса «Интерпайп сталь» на Нижнеднепровском трубопрокатном заводе (НДТЗ, Днепропетровск) будет направлено 610 млн.долл.

«Важнейшими направлениями при разработке и реализации инвестиционных проектов являются освоение новых продуктов, снижение затрат, развитие сервисов, энергосбережение, защита окружающей среды и повышение качества продукции компании», — отмечает компания.

В «Интерпайп» входят, в частности, «Интерпайп Новомосковский трубный завод», «Интерпайп Нижнеднепровский трубопрокатный завод», «Интерпайп Никопольский завод бесшовных труб «Нико Тьюб», «Интерпайп Никопольская трубная компания» («Интерпайп НТК») и «Интерпайп сталь».

В 2007-09гг. «Нико Тьюб» планирует инвестировать 30 млн.долл. в развитие производственных мощностей и расширение сортамента продукции. Среди основных проектов — освоение производства длинномерных котельных труб по зарубежным стандартам, увеличение мощностей для производства насосно-компрессорных труб с высаженными концами, строительство участка по окончательной обработке гладких экспортных труб.

В ближайшие два года «Интерпайп» планирует инвестировать в «Интерпайп НТК» 80 млн.долл. На предприятии планируется строительство нового термоотдела, установка линии обработки труб нефтегазового сортамента, а также создание нового участка неразрушающего контроля. В 2006г. на предприятиях «Интерпайпа» произведено 1,21

млн.т. стальных труб и 216,8 тыс.т. колесной продукции. Ежегодный оборот компании превышает 1,6 млрд.долл. Компания находится в собственности бизнесмена Виктора Пинчука. Интерфакс, 1.3.2007г.

— ОАО «Электрометаллургический завод «Днепрспецсталь» (Запорожье), крупнейшее предприятие по выпуску спецстали на Украине, завершило 2006г. с чистой прибылью 195,9 млн. гривен, что почти в шесть раз больше, чем в 2005г., сообщается в пресс-релизе предприятия.

По данным «Днепрспецстали», ее нераспределенная прибыль на конец 2006г. составила 186,36 млн. грн по сравнению с убытком в 13,353 млн. грн на конец 2005г. Текущие обязательства предприятия за минувший год возросли на 12,7% — до 503,77 млн. грн, а долгосрочные — снизились на 12,6%, до 65,65 млн. грн, тогда как долгосрочные финансовые инвестиции остались на прежнем уровне — 33,7 млн.грн.

Дебиторская задолженность «Днепрспецстали» увеличилась в 2006г. на 59,8% — до 259,8 млн. грн, тогда как собственный капитал вырос на 34,9% — до 761,1 млн.грн. В целом активы компании за 2006г. возросли на 22,4% — до 1,338 млрд. грн. Компания пока не сообщает показателей реализации продукции за минувший год.

Акционеры общества рассмотрят итоги его деятельности в 2004-06гг., распределение прибыли и выплату дивидендов по итогам 2004-06г., а также внесение изменений в устав на очередном собрании 14 марта. ОАО «Днепрспецсталь» — единственный на Украине производитель сортового проката и поковки из специальных марок стали — нержавеющей, инструментальной, быстрорежущей, подшипниковой, конструкционной, а также из жаропрочных сплавов на основе никеля. Входит в состав корпорации «Интерпайп». Интерфакс, 28.2.2007г.

— Украинские эксперты прогнозируют рост стоимости труб и сортовой прокат в марте этого года. По данным компании «Вест-пром» (крупный украинский металлотрейдер), цены на сварные трубы будут повышаться. Так, согласно ее сообщению, на текущей неделе ММК им. Ильича повысил цены на сварные трубы и замкнутые профили малого и среднего сечения на 60 гривен за тонну. Со следующей недели компания «Стальной Дом» также планирует повысить цены на сварные и профильные трубы на 50 грн. за тонну.

«Остальные производители пока не определились с ценовой политикой на март, однако, по всей видимости, ни «Коминмету» ни «Интерпайпу» не удастся предложить в марте потребителям февральский уровень цен — трубникам нужно отработать февральское повышение цен на штрипс ММК им. Ильича и «Запорожстали», которое составило 100 грн./тонна», — поясняется в документе.

Эксперты «Вест-прома» также отмечают рост стоимости швеллера: «Такая тенденция происходит не только, а скорее, не столько из-за повышения цен на швеллер на март производства «Азовсталь», ДМЗ им. Петровского и Енакиевского метзавода, сколько из-за дефицита, наблюдаемого в этом сегменте рынка. «Азовсталь» и ЕМЗ существенно уменьшили объемы отгрузки на внутренний рынок, в первую очередь отгружая металл на экспортные рынки». Согласно данным экспертов,

ДМЗ им. Петровского также уменьшил отгрузки на внутренний рынок, задерживая поставки 4 тыс. т. швеллера, оплаченного еще по февральским ценам.

«Если говорить об Алчевском меткомбинате, то здесь ситуация не лучше: швеллер производства этого завода присутствует в довольно ограниченных количествах даже на складах компании «Украинская горно-металлургическая компания». Все это моментально отразилось на складских ценах, которые растут в среднем на 20 грн./тонна в день, в итоге за минувшую неделю рынок получил увеличение на 100 грн./тонна», — отмечается в информации «Вест-прома».

По мнению участников рынка, до середины марта ситуация кардинально не изменится, и рынок ожидает новый виток роста цен на швеллер. Украинский рынок металлопродукции находится в ожидании новых цен на продукцию ОАО «Mittal Steel Кривой Рог» и «Запорожстали». По предварительным данным, продукция криворожского меткомбината подорожает на 10-30 долл./тонна (без учета НДС).

Как сообщал ранее информационно-аналитический центр «Держзовнишинформ», металлопродукция в Украине в 2007г. подорожает на 15-20%, при этом в марте динамика роста цен составит 5-7% в связи с повышением спроса на металлопродукцию. Цены на арматуру в 2006г. увеличились в среднем на 22,4% — до 552 долл./тонна, катанку — на 30,8%, до 538 долл./тонна, швеллер — на 28,6%, до 582 долл./тонна. В декабре-2006 стоимость арматуры достигала 606 долл./тонна, катанки — 551 долл./тонна, швеллера — 637 долл./тонна, в янв. 2007 — 612 долл./тонна, 554 долл./тонна и 634 долл./тонна соответственно. Интерфакс, 27.2.2007г.

— Крупнейший на Украине производитель труб и железнодорожных колес корпорация Интерпайп во II пол. 2008г. может осуществить публичное размещение части своих акций на международных рынках, сообщил на пресс-конференции гендиректор Интерпайпа Александр Киричко. «Действительно, мы думаем над тем, чтобы во II пол. 2008г. выйти на IPO, окончательное решение мы планируем принять в течение ближайших двух месяцев», — сказал Киричко. Он не уточнил размер пакета акций, который группа может выставить на продажу.

В состав группы Интерпайп, входят АО Нижнеднепровский трубопрокатный завод, АО Новомосковский трубный завод, ЗАО Никопольский завод бесшовных труб NIKO TUBE, ЗАО Никопольская трубная компания. Значительную часть произведенной продукции группа Интерпайп экспортирует. Основателем корпорации Интерпайп является известный украинский бизнесмен, зять экс-президента Украины Виктор Пинчук. Рейтер, 26.2.2007г.

— Украинская трубная компания «Интерпайп» построит на Украине новый электросталеплавильный комплекс проектной мощностью 1,32 млн. т. стали в год.

«Общая стоимость проекта — примерно 600 млн. долл., она включает в себя не только поставку оборудования, но и обустройство всей инфраструктуры», — сообщил журналистам учредитель группы «Интерпайп» Виктор Пинчук.

Он отметил, что соглашение о поставке оборудования для нового предприятия было подписано

с итальянской машиностроительной компанией Danieli в Киеве в понедельник. По его словам, новый сталеплавильный комплекс будет построен через 26 месяцев на Нижнеднепровском трубопрокатном заводе (НДТЗ) и позволит полностью обеспечить потребности в заготовках трубно-колесного бизнеса «Интерпайпа» в стали.

Гендиректор «Интерпайпа» Александр Киричко добавил, что проект финансируется по смешанной схеме: за счет собственных средств компании и привлечения кредита консорциума международных банков. Он не уточнил распределения долей финансирования. В.Пинчук подчеркнул, что возводимый Danieli «под ключ» объект станет первым построенным на Украине за последние 40 лет металлургическим заводом и крупнейшим электросталеплавильным производством в Центральной и Восточной Европе.

Корпорация «Интерпайп» является крупнейшим на Украине производителем трубной продукции и железнодорожных колес. По данным корпорации, доля «Интерпайпа» на мировом рынке бесшовных труб составляет 4,1%, железнодорожных колес — 10%. Интерфакс, 26.2.2007г.

— Украинское ОАО «Полтавский горно-обогатительный комбинат» (Комсомольск, Полтавская обл.) намерено совместно с ООО «ТрансИнвестСервис» (ТИС, крупная стивидорная компания) ввести к маю 2007г. крупный погрузочный терминал в морском торговом порту «Южный» (Одесская обл.), сообщила пресс-служба ГОКа.

Общий объем инвестиций в проект составляет 50 млн. долл.

Пропускная способность терминала составит 5 млн. т. навалочных грузов в год. Он предназначен для приема и обработки судов класса Panamax.

Согласно сообщению, строительство ведет созданное компаниями совместное предприятие ООО «ТИС-Руда». Оно также будет управлять терминалом.

Пресс-служба сообщает, что терминал будет использоваться главным образом для экспорта железорудных окатышей ГОКа, однако также существует возможность экспорта и импорта других навалочных грузов, в т.ч. для третьих сторон.

«Мы постоянно отмечаем важность портовых и инфраструктурных проектов в построении надежной системы логистики, которая имеет определяющее значение для успеха нашего бизнеса в целом. Этот новый терминал поможет сократить и контролировать транспортные расходы, а также повысить надежность океанских поставок продукции нашим покупателям», — приводит пресс-служба слова директора по маркетингу компании Fergexro (акционер комбината) Саймона Вандке.

ОАО «Полтавский ГОК» — крупнейший на Украине производитель и экспортер железорудных окатышей. В 2006г. комбинат выпустил 8,6 млн. т. окатышей, из которых 90% были экспортированы. Компания планирует к 2010г. увеличить годовой объем производства до 12 млн. т.

Крупнейшим акционером ГОКа является Fergexro A.G. (Швейцария) — 85,8491%. В свою очередь ГОК владеет 49,9% долей в ООО «ТИС-Руда». ООО «ТрансИнвестСервис» является одной из крупнейших стивидорных компаний на Украине, работает в порту «Южный». Компания основана в середине 90-х годов Фондом госимущества (ФГИ, не является совладельцем) с участием иностран-

ного капитала, в частности российским «Федкоминвестом» и греческой «Колорадо файненшл». «ТИС» специализируется на перевалке зерновых, минеральных удобрений и рудных концентратов. Интерфакс, 22.2.2007г.

— Холдинг «Металлоинвест», основным акционером которого является российский предприниматель Алишер Усманов, договорился о слиянии с «Индустриальным союзом Донбасса» (ИСД, Украина), сообщил «Интерфаксу» осведомленный источник на металлургическом рынке. И в «Металлоинвесте», и в ИСД в воскресенье вечером подтвердили факт переговоров между компаниями, но о том, приведут ли они к слиянию, не сообщили.

«Мы находимся на стадии переговоров по широкому кругу вопросов по поиску путей более тесного взаимодействия», — заявили в пресс-службе российского холдинга со ссылкой на гендиректора ЗАО «Газметалл» (собственник активов, находящихся под управлением «Металлоинвеста») Максима Басова.

«Велись переговоры менеджмента по поводу производственных отношений двумя сторонами», — сказал вице-президент управляющей компании ИСД «Индустриальная группа» Александр Пилипенко. Он отметил, что в вопросах слияния активов менеджмент не компетентен, а сами акционеры, по его данным, «по этому поводу решения не приняли».

Если сделка состоится, это приведет к созданию крупнейшей металлургической группы в СНГ. По данным газеты «Коммерсант», 17 фев. стороны подписали протокол о намерениях, и контроль в объединенной компании должен получить «Газметалл».

По словам аналитика Deutsche UFG Александра Пухаева, слияние «Металлоинвеста» и ИСД «имеет смысл». «У него (Алишера Усманова) — руда, у них (ИСД) — сталь. Получается достаточно интегрированный холдинг», — сказал эксперт.

По оценке А.Пухаева, капитализация компании составит не менее 12 млрд.долл. По другим оценкам, ее стоимость достигнет 20 млрд.долл.

Корпорация «Индустриальный союз Донбасса» основана в дек. 1995г. и является одной из крупнейших компаний Украины, производя 9 млн.т. стали в год. В холдинг входят 40 разнопрофильных промышленных компаний на Украине и других странах, а его основу составляют предприятия черной металлургии и тяжелого машиностроения. Основной бизнес: производство стали, проката, стальных труб, кокса, оборудования для черной металлургии и коксохимической промышленности. Другие сферы деятельности: энергетика, тяжелое машиностроение, строительство, телекоммуникации, рекреационный бизнес и агросектор. Корпорация также выступает крупным трейдером на рынке металлопродукции и связанных видов сырья, таких как уголь, кокс и природный газ.

В группу предприятий ИСД входят Алчевский меткомбинат, Алчевский коксохимзавод, Днепровский меткомбинат им.Дзержинского, а также меткомбинат Dunafert в Венгрии и Huta Stali Czeszochowa в Польше. ИСД контролируют Сергей Тарута и Виталий Гайдук.

Активы «Металлоинвеста» консолидированы в ЗАО «Газметалл». Ему принадлежит 75% акций ОАО «Лебединский ГОК» (РТС: LGOK) (головное

предприятие железорудного дивизиона холдинга, также владеет ОАО «Михайловский ГОК») и ОАО «Оскольский электрометаллургический комбинат» (РТС: ОАМК) (головное предприятие стального дивизиона, владеет ОАО «Уральская сталь»). Ранее «Газметалл» заявлял о планах в 2007г. увеличить свою долю в этих компаниях, а также продолжить реструктуризацию холдинга.

Холдинг в 2007г. планирует произвести 17 млн.т. товарного концентрата, 2 млн.т. товарной руды, 17 млн.т. окатышей и 2 млн.т. горячебрикетированного железа и 6 млн.т. товарного проката. Кроме предприятий железорудного и сталелитейного производств в холдинге «Газметалл» консолидированы машиностроительные и другие активы, управляемые «Металлоинвестом». Это ОАО «Ормето-ЮУМЗ», которое войдет в создаваемый «Металлоинвестом» на паритетной основе с ОАО «Объединенные машиностроительные заводы» (РТС: OMZZ) машиностроительный холдинг ЗАО «Российская машиностроительная корпорация «Уралмаш». Интерфакс, 19.2.2007г.

— Торги на украинской фондовой бирже «ПФТС» в понедельник открылись значительным ростом цен на акции предприятий, входящих в корпорацию «Индустриальный союз Донбасса» (ИСД, Донецк). Рост котировок акций обусловлен новостями о возможном слиянии ИСД с российским ЗАО «Газметалл», отмечают участники рынка. Сделки по покупке акций ОАО «Алчевский металлургический комбинат» по состоянию на 13:00 (14:00 мск) заключались по цене на 12,7% выше цены открытия, при этом котировка на продажу выросла — на 11,8%. Также выросли котировки на ценные бумаги ОАО «Алчевский коксохимический завод»: покупка — на 2,8%, продажа — на 23,4%. Котировки акций входящего в ИСД ОАО «Днепровский металлургический комбинат им.Дзержинского» пока не менялись, что объясняется низким free float.

Как сообщил источник на рынке, холдинг «Газметалл» (владелец активов, управляемых УК «Металлоинвест»), основным акционером которого является российский предприниматель Алишер Усманов, договорился о слиянии с «Индустриальным союзом Донбасса» (ИСД, Украина). И в «Металлоинвесте», и в ИСД в воскресенье вечером подтвердили факт переговоров между компаниями, но о том, приведут ли они к слиянию, не сообщили. Если сделка состоится, это приведет к созданию крупнейшей металлургической группы в СНГ с объемом производства 15-20 млн.т. стали в год.

Корпорация «Индустриальный союз Донбасса» основана в дек. 1995г. и является одной из крупнейших компаний Украины, производя 9 млн.т. стали в год. В холдинг входят 40 разнопрофильных промышленных компаний на Украине и других странах, а его основу составляют предприятия черной металлургии и тяжелого машиностроения. Основной бизнес: производство стали, проката, стальных труб, кокса, оборудования для черной металлургии и коксохимической промышленности. Другие сферы деятельности: энергетика, тяжелое машиностроение, строительство, телекоммуникации, рекреационный бизнес и агросектор. Корпорация также выступает крупным трейдером на рынке металлопродукции и связанных видов сырья, таких как уголь, кокс и природный газ.

В группу предприятий ИСД, которая имеет выручку в 4,5 млрд.долл., входят Алчевский меткомбинат, Алчевский коксохимзавод, Днепропетровский меткомбинат им.Дзержинского, а также меткомбинат Dunafert в Венгрии и Huta Stali Czesochowa в Польше. ИСД контролируют Сергей Тарута и Виталий Гайдук. ИСД, однако, не имеет собственной сырьевой базы.

Активы «Металлоинвеста» консолидированы в ЗАО «Газметалл». Ему принадлежит 75% акций ОАО «Лебединский ГОК» (РТС: LGOK) (головное предприятие железорудного дивизиона холдинга, также владеет ОАО «Михайловский ГОК») и ОАО «Оскольский электрометаллургический комбинат» (РТС: ОАМК) (головное предприятие стального дивизиона, владеет ОАО «Уральская сталь»). Ранее «Газметалл» заявлял о планах в 2007г. увеличить свою долю в этих компаниях, а также продолжить реструктуризацию холдинга. Холдинг в 2007г. планирует произвести 17 млн.т. товарного концентрата, 2 млн.т. товарной руды, 17 млн.т. окатышей и 2 млн.т. горячебрикетированного железа и 6 млн.т. товарного проката.

Кроме предприятий железорудного и сталелитейного производств в холдинге «Газметалл» консолидированы машиностроительные и другие активы, управляемые «Металлоинвестом». Это ОАО «Ормето-ЮУМЗ», которое войдет в создаваемый «Металлоинвестом» на паритетной основе с ОАО «Объединенные машиностроительные заводы» (РТС: OMZZ) машиностроительный холдинг ЗАО «Российская машиностроительная корпорация «Уралмаш». Интерфакс, 19.2.2007г.

— Сделка по продаже компанией Midland Steel Industries Lmt. российскому ЗАО «РусСпецСталь» 100% акций ОАО «Метазавод «Красный Октябрь» (Волгоград) не повлияет на активы Midland Group в других странах, говорится в заявлении Midland Steel.

«Вышеуказанная сделка ограничивается исключительно корпоративными интересами ее участников и никакого влияния на деятельность и развитие предприятий, входящих в состав Midland Group, в других странах иметь не будет», — отмечается в заявлении группы.

Midland Group через Global Steel Investment Limited (Великобритания) владеет 22,6% ОАО «Запорожсталь». В последнее время в различных СМИ появилась информация, что Midland вслед за российским заводом может продать «РусСпецСтали» также свою долю в украинской «Запорожстали».

ОАО «Запорожсталь» — одно из крупнейших на Украине металлургических предприятий. Производит горячекатаный и холоднокатаный лист толщиной 0,5-7,0 мм. из углеродистых, низколегированных, легированных и нержавеющей сталей. «Запорожсталь» в 2006г. увеличила производство готового проката на 0,3% по сравнению с 2005г. — до 3,61 млн.т. Интерфакс, 15.2.2007г.

— Управляющая компания «Смарт- групп» (Запорожье) намерена в течение трех-четырех лет инвестировать в реконструкцию ЗАО «Макеевский металлургический завод» (ММЗ, Донецкая обл.) 1 млрд.долл. с целью повышения эффективности производства и увеличения выпуска продукции.

Как сообщили в пресс-службе предприятия со ссылкой на генерального директора-председателя правления ЗАО Игоря Смияненко, перспектив-

ный план развития завода предполагает строительство собственной аглофабрики, одной доменной печи, модернизацию сталеплавильного производства и коренную реконструкцию всего энергохозяйства завода. Определена инжиниринговая компания, которая будет заниматься строительством аглофабрики. Согласно выводам специалистов компании, строительство аглофабрики можно осуществить без приостановки основного производства, отметил представитель пресс-службы.

Мощность новой аглофабрики составит 5,3 млн.т. агломерата, что позволит полностью удовлетворить потребности доменщиков в этой продукции с учетом постройки новой доменной печи. В настоящее время, по данным пресс-службы, из-за отсутствия аглофабрики завод теряет несколько десятков долларов на одной тонне чугуна. Как отметил И.Смияненко, определяется участок под строительство доменной печи объемом 2100-2400 куб. м.

Компания «Смарт-групп» планирует строительство конвертерного цеха, в состав которого войдут два конвертера емкостью 180-220 т., агрегаты внепечной обработки и непрерывной разливки стали, чтобы обеспечить высококачественной заготовкой стан «150» и стан «390», строительство которого ММЗ планирует завершить в 2007г.

ЗАО «ММЗ» создано в 2004г. как предприятие с полным металлургическим циклом на базе основных фондов ОАО «Макеевский металлургический комбинат» (ММК, Донецкая обл.). Учредителями ЗАО «ММЗ» являются ОАО «ММК» и ЗАО «Макеевсталь». Инвестором ММЗ является компания «Смарт-групп». Интерфакс, 15.2.2007г.

— Горно-обогатительный комбинат (ГОК) «Сухая Балка» (Кривой Рог, Днепропетровская обл.) в 2006г. сократил чистую прибыль по сравнению с показателем 2005г. на 26,8% — до 24,998 млн. гривен, говорится в сообщении компании, опубликованном в прессе. Текущие обязательства «Сухой Балки» за минувший год выросли на 19% — до 101,28 млн.грн. без появления долгосрочных, дебиторская задолженность — на 8,2%, до 154,56 млн.грн.

Собственный капитал ГОКа в 2006г. увеличился на 7,09% — до 373,47 млн.грн., в целом активы выросли на 8,5%, до 481,6 млн.грн. В сообщении также отмечается, что годовое собрание акционеров ГОК «Сухая Балка» состоится 6 апр. Как ожидается, акционеры рассмотрят итоги деятельности ГОКа в минувшем году и планы на 2007г. В повестку также включены вопросы о внесении изменений в устав, перевыборов органов управления.

ОАО «Сухая Балка» специализируется на добыче и производстве товарной железной руды. ГОК в 2006г. снизил производство железной руды, по оперативным данным, на 6,6% по сравнению с уровнем 2005г. — до 3,028 млн.т. Предприятие контролирует группа «Приват» (Днепропетровск). Официальный курс на 15 фев. — 5,05 грн./1 долл. Интерфакс, 15.2.2007г.

— Чистая прибыль одного из крупнейших украинских производителей сырья для металлургической промышленности АО Центральный горнообогатительный комбинат в 2006г. упала в связи с неблагоприятной конъюнктурой рынка до 280,5 млн. гривен (56 млн.долл.) с 499,7 млн. в 2005г., сообщил комбинат. Вместе с тем производство основных видов продукции — концентрата и окаты-

шей — выросло в физическом выражении, соответственно, на 4,6 и 3,2%. Предприятие, оценивающее свою долю на украинском рынке железорудного сырья в 10%, связало ухудшение финансовых показателей со снижением цен на продукцию в I пол. пред.г.

ГОК входит в состав финансово-промышленной группы Систем Кэпитал Менеджмент (СКМ), принадлежащей самому богатому жителю Украины, парламентарию Ринату Ахметову. Комбинат планирует увеличить производство концентрата и окатышей на 3-4% в этом году, а инвестиции в свою модернизацию — до 283,7 млн. гривен с 185,3 млн. В конце 2006г. управляющая ГОКом от имени СКМ компания Метинвест Холдинг сообщила о привлечении у зарубежных банков синдицированного кредита на 400 млн.долл., из которых 100 млн.долл. направляются на модернизацию комбината. Рейтер, 14.2.2007г.

— Ebitda корпорации «Интерпайп» (Днепропетровск) в бизнес-сегменте производства труб по итогам работы в 2006г. составила, как ожидается, 260 млн.долл., колес — 130 млн.долл., спецсталей — 80 млн.долл.

Как сообщил председатель консультативного совета при акционерах корпорации, бывший глава правления Игорь Ярославцев на инвестиционной конференции в Киеве, организованной компанией «Ренессанс Капитал Украина», корпорация увеличила выпуск стальных труб на 9,4% — до 1236 тыс.т., колес — на 2,6%, до 200 тыс.т. и спецсталей — на 1,3%, до 312 тыс.т. Он напомнил, что в ближайшее время произойдет выделение трубно-колесного бизнеса с сохранением за ним бренда «Интерпайп», который планируется вывести на IPO в течение ближайших двух лет, но не ранее, чем через 15 месяцев.

И.Ярославцев не исключил, что трубно-колесный бизнес может быть разделен на трубный и колесный в связи с большим различием между рынками этой продукции и возможностями слияний и поглощений на каждом из них. В целом под управлением «Интерпайпа» находятся активы общей стоимостью свыше 6 млрд.долл., отметил председатель консультативного совета. «Интерпайп» — одна из крупнейших частных корпораций Украины. Товароборот «Интерпайпа» в 2005г. составил около 3 млрд.долл. Интерфакс, 14.2.2007г.

— Межведомственная комиссия по международной торговле (МКМТ) Украины в начале февраля приняла решение о продлении на шесть месяцев антидемпингового расследования в отношении импорта стальных тросов и канатов без покрытия (включая тросы в закрытых бухтах) из России.

Как говорится в опубликованном во вторник в газете «Урядовый курьер» сообщении комиссии, решение о продлении расследования вступает в силу с момента публикации.

Согласно выводам комиссии, необходимость продления расследования вызвана, в частности, тем, что в течение периода расследования (2005г.) импорт на Украину стальных тросов и канатов из РФ осуществлялся по демпинговым ценам, что причинило ущерб национальным товаропроизводителям.

По результатам принятого в конце 2006г. решения Антимонопольного комитета (АМК) Украины об антиконкурентных согласованных действиях,

которые ограничили право выбора для потребителей стальных канатов, возникла необходимость в дополнительном исследовании влияния импорта стальных канатов в части нанесения ущерба национальному производителю.

Антидемпинговое расследование в отношении импорта российских тросов и канатов было возбуждено МКМТ Украины 31 янв. 2006г. Инициаторами расследования стали ОАО «Стальканат» (Одесса) и ОАО «Силур» (Донецкая обл.).

Согласно данным, приведенным в жалобе, импорт канатов и тросов на Украину осуществлялся по демпинговым ценам, в частности, разница между внутрироссийскими и экспортными ценами в период с окт. 1904г. по март 2005г. составляла 277,8 долл. за тонну продукции. По данным инициаторов, демпинговый импорт на Украину в указанный период в среднем возрос на 112%, из-за чего ситуация на двух предприятиях Украины ухудшилась: объемы производства сократились на 16%, объемы продаж — на 20%, использование производственных мощностей — на 16%, занятость — на 4%, прибыль — на 41%.

В июле 2006г. комиссия приняла решение о введении предварительной антидемпинговой пошлины в 32,63% на импорт этой продукции из РФ. АМК Украины в конце минувшего года раскрыл створ компаний ОАО «Силур», ОАО «Стальканат» и ООО «Индустриально-метизный союз» (Одесса) на рынке стальных канатов, оштрафовав их суммарно на 120 тыс. гривен. Официальный курс национальной валюты Украины на 13 фев. — 5,0500 грн./1 долл. Интерфакс, 13.2.2007г.

— Европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР) предоставил ЗАО «Донецкий металлургический завод «Истил (Украина)» пятилетний кредит в 85 млн.долл.

«Кредит привлечен для осуществления дальнейших капиталовложений, увеличения оборотных средств и рефинансирования ранее привлеченных кредитов», — сообщил председатель правления группы «Истил» Мохаммед Захур на пресс-конференции в Киеве во вторник.

Глава представительства ЕБРР в Киеве Камен Захариев уточнил, что часть кредита в 50 млн.долл. была синдицирована тремя банками — ING Bank (Нидерланды), BNP Paribas (Франция) и Cordiant Bank (Канада). Он отметил, что кредит, выданный «Истил Украина», состоит из возобновляемого кредита на 40 млн.долл. для финансирования потребностей в оборотных средствах и срочного кредита на 45 млн.долл., которые будут направлены на повышение энергоэффективности, установки систем контроля качества и рефинансирование долга.

ЕБРР также осуществил покупку у «Истил (Украина)» квот на выброс парниковых газов за счет Нидерландов на 3 млн. евро. По словам К.Захариева, это первая покупка банком углеродных квот в металлургической промышленности.

Глава представительства банка уточнил, что по условиям соглашения ЕБРР и Нидерландов от 2003г., банк может покупать за счет Нидерландов квоты на выброс парниковых газов, освобождающиеся в результате реализации энергосберегающих и экологических проектов, объемом от 250 тыс. до 1,5 млн.т. CO₂ по каждому проекту на 50 млн. евро. ЕБРР должен участвовать в проекте в качестве кредитора, а цена покупки квот устанавли-

вливается по договоренности в индивидуальном порядке и зависит от степени странового и проектного риска. Как сообщалось, реализуемая «Истил (Украина)» инвестиционной программы позволит сократить выброс CO₂ на 130 тыс.т. ежегодно в период 2008-12гг. (первый этап Киотского протокола).

Ранее ЕБРР предоставлял «Истил (Украина)» кредиты на пополнение оборотного капитала в 25 млн.долл. (осень 2001г.) и 35 млн.долл. (конец 2004г.). ЗАО «Донецкий мини-металлургический завод «Истил (Украина)» является металлургическим предприятием, построенным по принципу мини-завода с неполным металлургическим циклом, в состав которого входят электросталеплавильный, обжимной и копровый цеха. Интерфакс, 13.2.2007г.

— ОАО «Электрометаллургический завод «Днепрспецсталь» (Запорожье) в 2006г. экспортировало в Россию 12 тыс.т. нержавеющей и специальной стали, сообщил Гендиректор российской компании «Эстар» Андрей Салтанов во вторник на «Металлургическом саммите СНГ», организованном институтом Адама Смита.

А.Салтанов отметил, что входящий в «Эстар» и являющийся лидером по производству нержавеющей стали в России Златоустовский металлургический завод в пред.г. реализовал на внутреннем рынке 63 тыс.т. продукции, поставил на экспорт 18 тыс.т. А.Салтанов добавил, что кроме «Днепрспецстали» как основного экспортера специальных сталей на российский рынок продукции также поставляют итальянские компании.

Гендиректор «Эстар» пояснил, что присутствие иностранных компаний на рынке РФ объясняется его значительной емкостью. Вместе с тем, по словам А.Салтанова, Златоустовский метзавод намерен провести реконструкцию и обновление оборудования, что позволит предприятию увеличить объемы выпуска нержавеющей стали, улучшить ее качество и повысит эффективность работы.

Помимо этого, гендиректор отметил значительное удорожание в 2006г. стали, содержащей 18% никеля, из-за роста стоимости последнего с 19 тыс.долл. за тонну в начале минувшего года до 40,6 тыс.долл. в конце года. В связи с этим «Эстар» изучает возможность выпуска новых марок стали без использования хрома и никеля — для удешевления продукции, добавил А.Салтанов. Он отметил, что цены на российском рынке нержавеющей стали становятся выше, чем на внешних рынках.

Как сообщалось, «Днепрспецсталь» в 2006г. увеличила производство готового проката на 4,3% по сравнению с 2005г. — до 312 тыс.т., стали — на 2,6%, до 519 тыс.т. ОАО «Днепрспецсталь» — единственный на Украине производитель сортового проката и поковки из специальных марок стали — нержавеющей, инструментальной, быстрорежущей, подшипниковой, конструкционной, а также из жаропрочных сплавов на основе никеля. Фактически предприятие контролирует корпорация «Интерпайп» (Днепропетровск). Интерфакс, 13.2.2007г.

— Российская управляющая компания «Металлоинвест» приступила к реализации проекта достройки Криворожского горно-обогатительного комбината окисленных руд (КГОКОР), сообщил журналистам гендиректор ЗАО «Газметалл» (собственник активов, находящихся под управлением «Металлоинвеста») Максим Басов.

По его мнению, принятое кабинетом министров Украины решение по достройке КГОКОРа в отношении выбора инвесторов окончательным. М.Басов отметил, что некоторые компании на Украине пытаются оспорить данное решение правительства. «Но мы победили (в конкурсе по отбору инвесторов), и поэтому приступаем к реализации проекта», — сказал М.Басов.

Как сообщалось, рабочая группа расширенного технического совета по реализации проекта завершения строительства КГОКОРа в конце января утвердила программу основных организационно-технических мероприятий по вводу в эксплуатацию первого пускового комплекса.

«В ближайшее время она будет передана для утверждения в минпромполитики Украины, а ее обсуждение состоится на коллегии министерства в фев.-марте тек.г.», — сообщил один из участников группы.

Правительство Украины для достройки КГОКОРа создает совместное предприятие, в котором государству будет принадлежать 50%+1 акция, остальное — российской группе «Металлоинвест» и запорожской «Смарт- групп».

Общий объем инвестиций, необходимых для завершения строительства и ввода в эксплуатацию КГОКОРа, по предварительным данным, составляет 804 млн.долл. Канадская инжиниринговая компания Hatch проводит оценку имущественного комплекса комбината. Интерфакс, 13.2.2007г.

— ОАО «Северный горно-обогатительный комбинат» (СевГОК, Кривой Рог, Украина) завершило 2006г. с чистой прибылью в 788,361 млн. гривен, что на 41,7% меньше, чем в 2005г., сообщила пресс-служба предприятия.

Доход от реализации в действующих ценах снизился на 17% — до 4 млрд. 91,6 млн. гривен. Как отмечается в пресс-релизе, снижение доходов и чистой прибыли обусловлено снижением цен реализуемой продукции в I пол. 2006г. в соответствии с конъюнктурой рынка железорудного сырья. В 2006г. СевГОК заплатил в бюджеты всех уровней 556,2 млн. гривен, в т.ч. 338,1 млн. гривен налога на прибыль.

В нынешнем году комбинат планирует инвестировать в обновление и модернизацию производства 931,7 млн. гривен против 671,77 млн. гривен в 2006г. Пресс-служба отмечает, что инвестиции во вскрытие нижних горизонтов Первомайского карьера составят 90,8 млн. гривен, в запуск южной части Анновского месторождения и вскрытие нижних горизонтов Анновского карьера — 44,1 млн. гривен, в работы на обогатительной фабрике — 104,8 млн. гривен, в восстановление обжиговой машины — 39,840 млн. гривен, в модернизацию обжигового комплекса — 42,84 млн. гривен.

СевГОК планирует расширить возможности складирования хвостов в шламоохранилище, нарастить дамбу до отметки 153 м. и инвестировал в этот проект 64,3 млн. гривен. Вложения в техническое перевооружение и капитальный ремонт составят 519,9 млн. гривен. Планируется, в частности, приобрести два экскаватора, три БелАЗа, 30 думпкаров, три электровоза, буровой станок, трубокладчик, бульдозер Komatsu, а также осуществить масштабный капремонт горной техники.

Почетный президент Центрального и Северного ГОКов Александр Вилкул на пресс-конференции во вторник сообщил, что прогнозируемый

рост производства СевГОКом концентрата и окатышей в 2007г. составляет 7-8%.

СевГОК в 2006г. увеличил объем производства товарной продукции на 17,1% по сравнению с 2005г. — до 2,911 млрд. гривен. Объем выпуска железорудного концентрата возрос на 12% — до 11,956 млн.т., окатышей — на 33,9%, до 10,107 млн.т. Комбинат специализируется на добыче, переработке и выпуске железорудного сырья для черной металлургической промышленности — окатышей и железорудного концентрата. СевГОК входит в группу «Метинвест», которая осуществляет стратегическое управление горно-металлургическим бизнесом компании «Систем Кэпитал Менеджмент» (СКМ, Донецк). Интерфакс, 13.2.2007г.

— ОАО «Центральный горно-обогатительный комбинат» (ГОК, Кривой Рог, Украина) получило по итогам 2006г. чистую прибыль в 280,543 млн. гривен, что на 43,8% меньше, чем в 2005г., сообщила пресс-служба предприятия. Доход от реализации продукции в действующих ценах снизился на 18,8% — до 1 млрд. 887 млн.грн.

Сокращение доходов и чистой прибыли вызвано снижением цен реализуемой продукции в I пол. 2006г. в соответствии с конъюнктурой рынка железорудного сырья, отмечено в сообщении. ГОК планирует в нынешнем году вложить в обновление и модернизацию производства 283,655 млн.грн. против 185,311 млн.грн. годом ранее.

Инвестиции в техперевооружение и капремонт основных цехов составят 194 млн.грн., в увеличение производства концентрата из железосодержащих песков шламохранилища — 24,3 млн. грн, в строительство дробильно-бункерного комплекса — 10,6 млн.грн. В тек.г. комбинат планирует приобрести два автомобиля БелАЗ, тяжелый бульдозер Komatsu, выполнить капремонт машин окомкования, горной техники, перерабатывающего комплекса.

Почетный президент Центрального и Северного ГОКов Александр Вилкул на пресс-конференции во вторник сообщил, что прогнозируемый рост производства Центральным ГОКом концентрата и окатышей в 2007г. составляет 3-4%.

ЦГОК в 2006г. увеличил объем производства товарной продукции на 4,7% по сравнению с 2005г. — до 1,348 млрд. грн. Комбинат нарастил производство железорудного концентрата на 4,6% — до 5,572 млн.т., окатышей — на 3,1%, до 2,217 млн.т. Центральный ГОК является одним из крупнейших производителей горнорудного сырья на Украине и входит в группу «Метинвест», которая осуществляет стратегическое управление горно-металлургическим бизнесом ЗАО «Систем Кэпитал Менеджмент» (СКМ, Донецк). Интерфакс, 13.2.2007г.

— Компания Транспортно-инвестиционные технологии (Киев), аффилированная с финансово-промышленной группой Интерпайп, приобрела на приватизационном конкурсе 96,67% акций АО Никопольский южнотрубный завод, заплатив за пакет 352,620 млн. гривен (69,8 млн.долл.), сообщил Фонд госимущества Украины. Стартовая цена пакета составляла 352,614 млн. гривен. Помимо победителя в конкурсе принимала участие компания Логоимпэкс (город Новомосковск, Днепропетровской обл.), предложившая за пакет 352,615 млн. гривен. К победителю конкурса вы-

двигается требование осуществить план санации Никопольского южнотрубного завода, погасить кредиторскую задолженность, создать новые рабочие места. В 2001 и 2003г. Фонд госимущества несколько раз безуспешно пытался продать госпакет акций АО на приватизационных тендерах. В ходе одной из таких попыток в конце 2003г. стартовая цена составляла 250 млн. гривен. Тогда потенциальные покупатели проигнорировали конкурс.

В предыдущие несколько лет из состава Никопольского южнотрубного завода были выведены ряд крупных производств и созданы самостоятельные компании. На базе части цехов был создан Никопольский завод нержавеющей труб, ЗАО Никопольский завод бесшовных труб, ЗАО Никопольская трубная компания. Часть этих компаний контролирует корпорация Интерпайп. За 9 месяцев 2006г. Никопольский южнотрубный завод реализовал продукции и услуг на 843 тыс. гривен. ФГИ не дает сравнительных данных за аналогичный период 2005г. За весь 2005г. объем реализации составил 1,472 млн. гривен, балансовый убыток — 5,788 млн. гривен. Основателем корпорации Интерпайп является известный украинский бизнесмен, зять экс-президента Украины Виктор Пинчук. Рейтер, 7.2.2007г.

— Государственный концерн «Укратомпром» будет привлекать инвестиции для увеличения добычи урана в стране, сообщил первый вице-президент по экономической политике и корпоративному развитию национальной атомной энергогенерирующей компании (НАЭК) «Энергоатом» Никита Константинов на брифинге в среду в Киеве.

«Мы начали искать инвесторов которые, как мы надеемся, будут вкладывать деньги в развитие новых месторождений для увеличения добычи урана на Украине», — сказал он.

Н.Константинов напомнил, что существующий уровень добычи урана покрывает лишь 30% потребностей страны в этом сырье.

«Я думаю, что при должных инвестициях Украина в течение пяти лет сможет выйти на самообеспечение ураном», — сказал первый вице-президент «Энергоатома».

Отвечая на вопрос о размере капиталовложений, необходимых для такого увеличения объемов добычи урана в стране, Н.Константинов сказал: «У меня нет конкретных цифр, но, думаю, не ошибусь, если скажу, что речь идет о сотнях млн.долл.». Первый вице-президент «Энергоатома» не исключил привлечение частного капитала для наращивания добычи урана и для развития других элементов незамкнутого ядерно-топливного цикла.

«Я думаю, что для каждого проекта мы будем рассматривать возможные механизмы реализации. Я не исключаю, что по результатам рассмотрения и согласования этих проектов для их реализации будет привлечен частный капитал», — сказал Н.Константинов. По его мнению, привлечение инвестиций упростит корпоратизация НАЭК «Энергоатом» и предприятий атомно-промышленного комплекса. «Энергоатом» рассматривает возможность корпоратизации как самой компании, так и предприятий, которые войдут в концерн «Укратомпром».

«Корпоратизация даст понятную структуру управления, позволит проще привлекать инвести-

ции (...) Я хотел бы подчеркнуть, речь не идет о продаже активов или создании частной компании. Речь идет о первом этапе-реорганизации государственного предприятия в акционерное общество, и это необходимо», — сказал он.

Правительство Украины в дек. 2006г. приняло постановление о создании концерна «Укратомпром» с целью организации в стране незамкнутого цикла производства ядерного топлива для атомных электростанций. Участниками концерна кроме «Энергоатома» станут госпредприятия «Восточный горно-обогатительный комбинат», дирекция предприятия, которое строится на базе Новоконстантиновского месторождения урановых руд, Днепровский завод прецизионных труб, а также несколько научно-исследовательских и проектно-конструкторских институтов. Кабинет министров поручил минтопэнерго представить предложения по включению не подлежащих приватизации участников концерна в перечень предприятий, которые не подлежат приватизации, но могут быть корпоративизированы. Интерфакс, 7.2.2007г.

— Россия пригласила Украину к участию в проекте создания международного центра по обогащению урана в Ангарске (РФ). «Центр по обогащению урана создается в Ангарске, и наши казахские коллеги уже вошли в это совместное предприятие. Туда же приглашена Украина. Вступит ли Украина — этот вопрос еще не решен», — сообщил первый вице-президент компании (НАЭК) «Энергоатом», оператора атомных электростанций (АЭС) Украины, Никита Константинов на брифинге в Киеве в среду.

Комментируя создание государственного концерна «Укратомпром», Н.Константинов отметил, что Украина создает незамкнутый цикл по производству ядерного топлива для атомных электростанций — без стадий обогащения урана и переработки отработавшего топлива.

«Мы не ведем речь о замкнутом ядерно-топливном цикле», — сказал он.

«Укратомпром», по словам Н.Константинова, будет заниматься добычей урановой руды, ее переработкой, производством циркония и отдельных элементов теплоделяющих сборок на производственных мощностях украинских предприятий. «Вот это те конкретные проекты из всего ядерно-топливного цикла, которые мы рассматриваем», — пояснил первый вице-президент «Энергоатома».

Россия и Казахстан в окт. 2006г. создали в Ангарске совместное предприятие «Центр по обогащению урана», которое займется обогащением казахстанского урана на мощности базового российского предприятия — ФГУП «Ангарский электролизный химический комбинат». Росатом планирует уже в 2007г. создать в Ангарске первый в мире международный центр по обогащению урана. Правительство Украины в дек. 2006г. приняло постановление о создании концерна «Укратомпром», который объединит «Энергоатом» и предприятия атомно-промышленного комплекса страны. Кабинет министров наделил «Энергоатом» полномочиями по управлению новым объединением. Интерфакс, 7.2.2007г.

— ООО «Транспортно-инвестиционные технологии» (Киев) в ходе конкурса приобрело 96,67% акций ОАО «Никопольский пивденнотрубный завод» (НПТЗ, Днепропетровская обл.).

Как сообщили в пресс-службе Фонда госимущества (ФГИ) Украины, конкурсная комиссия подвела итоги торгов и признала их победителем ООО «Транспортно-инвестиционные технологии», предложившее за указанный пакет 352,62 млн. гривен при стартовой цене 352,614 млн.грн. Второй участник конкурса — ООО «Фирма «Логоимпекс» (Новомосковск, Днепропетровская обл.) — предложил за указанный пакет акций «НПТЗ» 352,615 млн.грн. В ходе конкурса аукционные торги не проводились.

Конкурс по продаже 96,67% акций ОАО «НПТЗ» был объявлен 22 нояб. 2006г. Фиксированные условия конкурса, в частности, предусматривали погашение кредиторской задолженности ОАО «НПТЗ» в течение года с момента приобретения прав собственности (перед бюджетом — в сумме 10,3 млн. грн, Пенсионным фондом — 9,1 млн. грн), уменьшение дебиторской задолженности в течение одного года согласно плану санации предприятия, недопущение накопления задолженности перед сотрудниками по заработной плате.

По данным ФГИ, за янв.-сент. 2006г. предприятие произвело продукции на 843 тыс. грн, его балансовые убытки составили 4,232 млн. грн, дебиторская задолженность — 75,973 млн. грн, кредиторская — 177,487 млн. грн, стоимость активов — 251,049 млн.грн.

В ФГИ также напомнили, что определением Хозяйственного суда Днепропетровской обл. от 20 нояб. 2003г. было возбуждено дело в банкротстве ОАО «НПТЗ». Решением этого же суда от 12 июля 2004г. открыта процедура санации ОАО. ОАО «НПТЗ» — монопольное на Украине предприятие по выпуску геологоразведочных, насосно-компрессорных и катаных труб для котлов высокого давления.

С III кв. 2000г. ОАО работает в рамках реструктуризованного предприятия. На первом этапе реструктуризации были созданы четыре ЗАО: «Нико-Тьюб» на базе имущества трубопрокатного цеха N7 и цеха обработки геологоразведочных труб N6 с участием группы «Интерпайп»; «Никопольский завод нержавеющей труб» на базе трубопрессового цеха N4 и трубоволоочильного цеха N2 с участием ПКП «Ювис»; «Труболит» на базе труболитейного цеха с участием НПЦ «Трубосталь»; «ЮтиСТ» на базе трубоволоочильного цеха N1 с участием ПКП «Стальпром». Уставный фонд ОАО составляет 364,751 млн. грн, номинал акции — 0,97 грн. Интерфакс, 6.2.2007г.

— Национальная акционерная компания (НАК) «Надра Украины» признала ЗАО «ИнноТЭК» победителем тендера по отбору инвестора для совместного геологического изучения недр и опытно-промышленной разработки Кошевойской газоконденсатной площади, говорится в сообщении НАК, опубликованном в официальном издании правительства «Урядовый курьер». Конкурсная комиссия признала частное предприятие (ЧП) «Экотехинформ» победителем тендера по отбору инвестора для совместной разработки Мостовской газовой площади.

«Надра Украины» объявила открытый конкурс по отбору инвесторов для совместной разработки Кошевойской, Мостовской площадей и ряда других месторождений осенью 2006г. Заявки на участие в разработке Кошевойской площади, кроме «ИнноТЭК», подавали ЧП «Инновационные тех-

нологии», ООО «Метал-Трейд 2000», ООО «Нефтегазразведка» и ООО «Востокгазсервис». Заявку на участие в разработке Мостовской площади подало только «Экотехинформ».

Лицензией на геологоразведку и разработку Кошевойской площади владеет «Полтава РГП», дочернее предприятие «Надр Украины», Мостовской площади — «Западукргеология», также дочерняя структура НАК. Правительство создало «Надра Украины» в 2000г. с целью повышения эффективности управления государственными предприятиями геологоразведки. Компания является одним из крупнейших нефтегазодобывающих предприятий Украины. Интерфакс, 5.2.2007г.

— Россия может ввести импортные пошлины на украинский ферромарганец в 7–25%, сообщил источник в минэкономразвития РФ. По его словам, соответствующие рекомендации направлены в правительство. Импортная пошлина в 7% вводится для ферромарганца производства Никопольского завода ферросплавов, 25% — для всех остальных.

Антидемпинговое расследование было начато 29 июля 2005г. на основании результатов рассмотрения заявления, поданного ОАО «Саткинский чугуноплавильный завод» и ОАО «Косогорский металлургический завод». Объектом расследования являлся высокоуглеродистый ферромарганец, классифицируемый в соответствии с ТН ВЭД России кодом 7202 11 800 0.

Согласно информации заявителей, демпинговая маржа при продажах высокоуглеродистого ферромарганца, происходящего с Украины, составила в 2004г. 110,9%, в янв.-фев. 2005г. — 136,7%. Объем импорта высокоуглеродистого ферромарганца с Украины в РФ вырос в 2004г. по отношению к 2002г. на 32,6%.

Как сообщил представитель Косогорского металлургического завода, низкая импортная пошлина на украинский ферромарганец вряд ли кардинальным образом поможет российским производителям аналогичной продукции. «Если пошлина будет меньше 15%, то она будет иметь скорее психологический, чем экономический характер», — сказал он. По его словам, российские производители ферромарганца находятся далеко не в равных условиях по сравнению с украинскими, например, Никопольским и Запорожским ферросплавными заводами (НЗФ и ЗФЗ), у которых есть собственные источники сырья (Орджоникидзевский и Марганецкий ГОКи).

«Сейчас рынок такой, что мы не имеем на нем прибыли, чтобы развиваться. Себестоимость производства постоянно растет, потому что в России сейчас нет разработанных месторождений марганца, и нам приходится закупать руду в Казахстане на Жайремском ГОКе», — пояснил он.

Вместе с тем, как утверждает источник, исходя из существующих мощностей, Косогорский металлургический завод и Саткинский чугуноплавильный завод способны полностью удовлетворить потребности в ферромарганце не только металлургов России, но и Белоруссии, даже с учетом увеличения их потребностей. Сейчас объем потребления составляет 15 тыс.т. ферросплава в месяц. По словам эксперта, процесс антидемпингового расследования повлиял на поведение украинских производителей ферромарганца — «в пред.г. демпинговых цен практически не было». Если будет введена доста-

точно низкая пошлина, то это может привести к возобновлению поставок украинского сырья по демпинговым ценам, считают российские производители ферросплавов. Интерфакс, 5.2.2007г.

— Межведомственная комиссия по международной торговле завершила антидемпинговое расследование в отношении импорта на Украину железорудного концентрата (ЖРК) происхождением из России без применения антидемпинговых мер.

«На протяжении периода расследования (2005г.) импорт на Украину ЖРК происхождением из РФ осуществлялся не по демпинговым ценам. Указанный импорт не влиял на деятельность национального товаропроизводителя», — отмечается в сообщении комиссии.

Решение комиссии о завершении расследования от 29 янв. 2007г. вступает в силу с момента опубликования. Расследование было возбуждено 31 янв. 2006г. по результатам рассмотрения жалобы ОАО «Ингулецкий горно-обогатительный комбинат» (ИнГОК, Днепропетровская обл.). По мнению ИнГОКа, импорт ЖРК на Украину в 2005г. осуществлялся по демпинговым ценам, а именно — средняя цена, по которой товар ввозился в страну, составляла 790 рублей за тонну на условиях DAF на границе, в то время как на внутреннем рынке России этот же товар продавался по цене 1209 руб./тонна на условиях «франко-завод».

По данным инициатора расследования, демпинговый импорт концентрата, объем которого в 2005г. возрос в среднем на 39%, нанес ущерб предприятию, так как в этот же период произошло падение объемов производства аналогичной продукции на 8%, объемы продаж снизились на 7%. Остатки продукции на складах ИнГОКа возросли на 90%, а цена продажи товара снизилась на 22%. ИнГОК — крупнейшее на Украине предприятие по производству железорудного концентрата. Его доля на украинском рынке этой продукции оценивается в 77%. Интерфакс, 5.2.2007г.

— Европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР) предоставит кредит на 150 млн.долл. для финансирования строительства когенерационной установки на Алчевском металлургическом комбинате (АМК, Луганская обл.), сообщается в пресс-релизе киевского офиса ЕБРР.

«Европейский банк реконструкции и развития предоставляет кредит на 150 млн.долл. ЗАО «Экоэнергия», специальной проектной компании, владельцем которой являются вторая по величине украинская промышленная группа «Индустриальный Союз Донбасса» (ИСД) и Алчевский металлургический комбинат. Calyon Bank берет обязательства относительно синдицирования части этого кредита в 50 млн.долл.», — говорится в сообщении.

Средства кредита будут направлены на финансирование строительства когенерационной установки на АМК мощностью 303 мвт., владельцем и оператором которой будет компания «Экоэнергия». Установка будет использовать газообразные отходы АМК и коксовые газы, вырабатываемые Алчевским коксохимическим заводом. Эта когенерационная установка будет ежегодно производить количество электроэнергии эквивалентное потребностям такой области как Полтавская, отмечается в пресс-релизе.

Согласно предварительным оценкам, на протяжении первых четырех лет эксплуатации этой

установки АМК «уменьшит ежегодный объем выбросов углерода на 6 млн.т., что соответствует ежегодному объему выбросов большого европейского промышленного города, такого как Манчестер».

Как сообщил директор ЕБРР на Украине Камен Захариев на пресс-конференции в агентстве «Интерфакс-Украина» в четверг, кредит является крупнейшим в портфеле ЕБРР на Украине среди предоставленных частным компаниям. «Игра стоит свеч», — сказал он, пояснив, что данный проект полностью совпадает со стратегией ЕБРР и является выгодным для украинской экологии.

К. Захариев уточнил, что общая стоимость проекта строительства когенерационной установки на АМК составляет 383 млн.долл. Согласно материалам, представленным на пресс-конференции, из общей стоимости проекта Алчевскому меткомбинату еще 120 млн.долл. будут предоставлены в виде кредита Японским банком международного сотрудничества (JBIC). А 113 млн.долл. будут профинансированы за счет собственных средств ИСД. ЕБРР является крупнейшим финансовым инвестором в Украине — на 31 дек. 2006г. его обязательства по предоставлению инвестиций составили 2,87 млрд. евро в рамках 130 проектов. Интерфакс, 1.2.2007г.

— Акционеры украинской корпорации «Интерпайп» приняли решение о назначении председателем правления компании Геннадия Газина, до настоящего времени занимавшего должность старшего партнера международной консалтинговой компании McKinsey&Co и возглавлявшего офис СНГ, сообщила пресс-служба «Интерпайпа».

Согласно сообщению, изменения в правлении связаны с инициированным акционерами процессом реструктуризации, предполагающим переход от промышленно-финансовой группы (ПФГ) к инвестиционной группе. В пресс-релизе говорится, что Игорь Ярославцев, возглавлявший правление корпорации с 2003г., решением акционеров назначен председателем консультационного совета, где продолжит работу по стратегическому развитию группы.

«Интерпайп» — одна из крупнейших частных корпораций Украины. С 1990г. осуществляет деятельность в различных отраслях экономики — металлургической, сырьевой, машиностроительной. Является четвертой по уровню мощностей трубной компанией мира, третьим в мире производителем и поставщиком железнодорожных колес. На мировом рынке бесшовных труб доля корпорации составляет 4,1%, железнодорожных колес — 10%. Товарооборот «Интерпайпа» в 2005г. составил около 3 млрд.долл. Корпорация в 2008-09гг. планирует провести IPO. Интерфакс, 1.2.2007г.

— Высший хозяйственный суд Украины (ВХСУ) 1 фев. удовлетворил в полном объеме кассационную жалобу Фонда госимущества (ФГИ) Украины и фактически признал государство собственником 50%+1 акции ОАО «Никопольский завод ферросплавов» (НЗФ, Днепропетровская обл.).

В юридическом отделе ФГИ, ВХСУ обязал хранителя данного пакета акций — Укрсоцбанк (Киев) — перевести его на счет Фонда.

Суд аннулировал решение Апелляционного хозяйственного суда Киева от 23 окт. 1906г., которым было подтверждено решение Хозяйственного суда Киева от 22 сент. 2006г. признать промыш-

ленно-финансовый консорциум (ПФК) «Приднепровье» (Днепропетровск) добросовестным приобретателем 50%+1 акции ОАО «Никопольский завод ферросплавов».

Как сообщил адвокат ПФК «Приднепровья» Алексей Резников, данное решение суда будет оспорено в Верховном суде Украины. «Мы не согласны с вынесенным решением и будем подавать кассацию в Верховный суд Украины», — отметил он.

«Удивлены и расстроены тем, что Высший хозяйственный суд не принял во внимание практику европейского суда. Очевидно, что таким решением институт добросовестного приобретения собственности в Украине поставлен под сомнение. Обидно то, что процесс реприватизации в Украине, невзирая на изменившуюся ситуацию в стране, не закончился, то есть ряд госорганов продолжают жить в режиме реприватизации», — считает он.

По словам А.Резникова, для того, чтобы решение суда было выполнено, должны быть проведены определенные процедуры и «тут вопрос успеют ли они пройти, эти процедуры, прежде чем будет подана кассация, и дело будет принято к производству в Верховном суде».

ФГИ в мае 2003г. продал ПФК «Приднепровье» 25% акций крупнейшего на Украине ферросплавного предприятия НЗФ за 205 млн. грн, в августе того же года — еще 25%+1 акция завода за 205,5 млн.грн. ВХСУ 26 авг. 2005г. признал незаконной приватизацию 50%+1 акция НЗФ. Верховный суд Украины 20 янв. 2006г. подтвердил незаконность продажи, однако хранитель акций — Укрсоцбанк (Киев) — не смог перевести акции на счет ФГИ из-за правовой коллизии, возникшей в результате принятия противоречивых судебных решений о регистраторе акций.

Тогда ФГИ обратился в суд с целью установления единого законного механизма возврата акций НЗФ государству, в частности, признать за государством в лице Фонда право собственности на 50%+1 акция НЗФ, которые на момент подачи иска находились на счету ПФК «Приднепровье» в Укрсоцбанке. ФГИ просил вытребовать их из незаконного владения консорциума и вменить в обязанность хранителю перевести данные акции на счет ФГИ. ПФК «Приднепровье» подал встречный иск о признании его добросовестным приобретателем акций НЗФ, который был удовлетворен 22 сент. 2006г. Интерфакс, 1.2.2007г.

— Рабочая группа расширенного технического совета по реализации проекта завершения строительства Криворожского горно-обогатительного комбината окисленных руд (Кгокор, Кировоградская обл.) на минувшей неделе утвердила программу основных организационно-технических мероприятий по вводу в эксплуатацию первого пушкового комплекса.

«В ближайшее время она будет передана для утверждения в минпромполитики Украины, а ее обсуждение состоится на коллегии министерства в фев.-марте тек.г.», — сообщил один из участников группы во вторник.

По словам исполнительного директора «Металлоинвеста» Дмитрия Тарасова, принимавшего участие в заседании рабочей группы, участники детально обсудили технологическую структуры первого этапа завершения строительства Кгокора.

В свою очередь, глава Долинской районной администрации, где находится Кгокора, Григорий

Данилюк в беседе с корреспондентом агентства отметил, что удовлетворен ходом исполнения распоряжения правительства о вводе комбината в эксплуатацию. «Результаты совещания показали глубокую проработанность всего спектра вопросов достройки предприятия», — подчеркнул он.

Г. Данилюк добавил, что на заседании рабочей группы также рассматривался крупный блок вопросов относительно социально-экономического развития региона. По его словам, в результате реализации первого этапа развития Кгогора будет создано 3 тыс. рабочих мест и реализована программа строительства объектов жилищно-гражданского и социального назначения, готовность участия в которой подтвердили инвесторы достройки Кгогора.

Как сообщалось, правительство Украины для достройки Кгогора создает совместное предприятие, в котором государству будет принадлежать 50%+1 акция, остальное — российской группе «Металлоинвест» и запорожской «Смарт-групп».

Общий объем инвестиций, необходимых для завершения строительства и ввода в эксплуатацию Кгогора, по предварительным данным, составляет 804 млн. долл. Канадская инжиниринговая компания Hatch проводит оценку имущественного комплекса комбината. Интерфакс, 30.1.2007г.

— Украина намерена до 2010г. увеличить добычу урана на 75% по сравнению с 2006г. — до 1,4 тыс. т. в год. Об этом сообщил министр топлива и энергетики Украины Юрий Бойко. По его словам, относительно дешевое собственное сырье позволит сохранить цены на электроэнергию АЭС «на довольно низком уровне». Министр уточнил, что Украина добывает 800 т. урана в год.

Единственным производителем урана в Украине является государственное предприятие «Восточный горно-обогатительный комбинат» (Желтые Воды, Днепропетровская обл.). К 2011г. комбинат намерен увеличить обеспечение украинских атомных электростанций урановым концентратом до 71% по сравнению с нынешними 32%.

В Украине в начале года создан государственный концерн «Укратомпром» в качестве государственного хозяйственного объединения государственных предприятий и организаций. Эксперты считают, что создание концерна решит вопросы модернизации атомной промышленности страны и поставок сырья для атомных электростанций. Это позволит нарастить экспорт электроэнергии из Украины.

На разных госпредприятиях Украины существуют отдельные элементы ядерно-топливного цикла: добыча урана, частичное хранение ядерного топлива. Правительство страны отказалось от замкнутого цикла производства ядерного топлива. БЕЛТА, 26.1.2007г.

— Украина намерена увеличить добычу урана в ближайшие три года на 75% — до 1400 т. в год, чтобы сдерживать рост себестоимости производимой на атомных станциях электроэнергии.

«Мы планируем увеличить добычу собственного уранового сырья для того, чтобы удержать цены на электроэнергию атомного происхождения. У нас есть программа действий, рассчитанная на 10 лет, но увеличение добычи с 800 т. до 1400 возможно уже в ближайшие три года», — сообщил министр топлива и энергетики Юрий Бойко в эфире Первого национального телеканала.

НАЭК «Энергоатом», оператор АЭС Украины, закупает все ядерное топливо у российской корпорации ОАО «Твэл», поставляя ей урановое сырье. «Твэл» с 2007г. существенно повысила стоимость топлива для «Энергоатома».

В начале декабря пред.г. Ю. Бойко заявлял, что Украина обеспечивает собственные потребности в урановом сырье только на 30%. Его добывает Восточный горно-обогатительный комбинат (ВостГОК, Днепропетровская обл.) на Ватутинском, Центральном и Мичуринском месторождениях, уровень истощения которых достиг 50–60%.

Украинское правительство в марте 2006г. утвердило стратегию энергетического развития страны до 2030г., предусматривающую увеличение мощностей АЭС в два раза и диверсификацию источников поставки ядерного топлива. При этом ВостГОК ставит задачу к 2014–2015гг. полностью обеспечивать потребности украинских АЭС в уране. Доля АЭС в общем объеме выработки электроэнергии в Украине в 2006г. составила 47%. Интерфакс, 25.1.2007г.

— Фонд госимущества (ФГИ) Украины в среду выставил на биржевые торги 6,16% акций ОАО «Балаклавское рудоуправление им. Горького» (Севастополь, Крым) по номинальной стоимости 6 млн. 819,156 тыс. гривен, сообщили в пресс-службе ФГИ. Торги назначены на 28 фев. Предприятие производит металлургический известняк, щебень и песчаный материал, бутовый камень.

По данным ФГИ, в янв.-сент. 2006г. Балаклавское рудоуправление произвело продукцию на 47,209 млн. грн., прибыль до налогообложения составила 1,909 млн. грн., дебиторская задолженность — 7,111 млн. грн., кредиторская — 8,744 млн. грн.

Уставный капитал ОАО «Балаклавское рудоуправление им. Горького» составляет 110 млн. 694,914 тыс. грн., номинал акции — 1 грн. ООО «Смарт-групп» (Запорожье), контролирующее ОАО «Ингулецкий ГОК» (Днепропетровская обл.) и ОАО «Макеевский металлургический завод» (Донецкая обл.), в августе пред.г. приобрело 93,83% акций компании за 34,4 млн. грн. «Смарт-групп» осуществляет торгово-посреднические операции с металлургической продукцией и оборудованием. Компанию контролирует предприниматель Вадим Новинский. Интерфакс, 24.1.2007г.

— Крупнейшая управляющая компания на Украине «Систем Кэпитал Менеджмент» (СКМ, Донецк) в рамках реструктуризации бизнеса передала 60% акций ОАО «Центральный горно-обогатительный комбинат» (ЦГОК) и 23,67% акций ОАО «Северный ГОК» (СевГОК, оба — Кривой Рог Днепропетровской обл.) группе «Метинвест», говорится в сообщении пресс-службы ООО «Метинвест-Холдинг». «Метинвест» была ранее создана СКМ для объединения принадлежащих ей горно-металлургических активов.

«В 2006г. группе «Метинвест» в лице управляющей компании «Метинвест Холдинг» были переданы права по управлению горно-металлургическими предприятиями группы СКМ. В 2007г. будет реализован второй этап реструктуризации — от СКМ к «Метинвесту» перейдут корпоративные права этих предприятий, — приводит пресс-служба слова гендиректора ООО «Метинвест-Холдинг» Игоря Сырого. — Это позволит нам завершить формирование понятной и прозрачной структуры

управления горно-металлургическим бизнесом СКМ, структуры собственности этого бизнеса». Согласно пресс-релизу, появившаяся в перечне акционеров этих ГОКов кипрская компания Metalukr Holding создана летом 2006г. и на 100% является дочерним предприятием Metinvest B.V.

В сообщении отмечается, что передача корпоративных прав предприятий проводится в рамках создания современной вертикально интегрированной структуры, включающей управляющую компанию «Метинвест Холдинг», дивизионы угля и кокса, горнорудный, стали и проката, а также 20 предприятий, работающих в горно-металлургическом комплексе. Группа «Метинвест» намерена завершить консолидацию корпоративных прав своих активов до конца тек.г.

Кипрская Metalukr Holding 12 янв. была зарегистрирована в реестре акционеров ЦГОК с долей 60% и СевГОК с 23,670807%. Согласно данным ЦГОК, на начало 2006г. его акционерами были СКМ - 75,158%, SCM Limited (Кипр) - 13,888% и Metinvest B.V. (Нидерланды) - 10,417%. В случае с СевГОКом по состоянию на середину июля 2006г. его крупнейшими акционерами были СКМ - 75,7823% акций, SCM - 18,4235%. Собственниками ООО «Метинвест Холдинг» являются Metinvest B.V. - 20% и СКМ - 80%. При этом 100% Metinvest B.V. принадлежит SCM (Кипр), а 90% СКМ - народному депутату Ринату Ахметову. Интерфакс, 23.1.2007г.

- Корпорация «Индустриальный союз Донбасса» (ИСД, Донецк) с дек. 2006г. начала импортировать железорудный концентрат производства бразильской компании MBR (Miniracoes Brasierias Reunidas S.A.). Как сообщил информированный источник в Ильичевском морском порту, в конце прошлого месяца в порт прибыло судно с 56 тыс.т. бразильского концентрата для Алчевского меткомбината (АМК, Луганская обл.), а с января комбинат начал использовать это сырье в производстве.

Собеседник агентства отметил, что поставленная продукция отмечается низкой влажностью, содержанием железа 67% и низким содержанием примесей - серы, фосфора и кремния. По его словам, декларируемая цена за 1 т. концентрата на условии поставки на станцию Коммунарск составила 82 долл. Цена отгружаемого на АМК украинского концентрата с содержанием железа 63% составляет 54 долл. за тонну.

Заместитель председателя ассоциации горнорудных предприятий Украины «Укррудпром» Юрий Путря ранее подверг резкой критике позицию некоторых метпредприятий страны, предпочитающих ввозить руду, несмотря на наличие этой продукции в стране. По его данным, на 1 янв. 2007г. на складах ГОКов Украины находилось 1,662 млн.т. ЖРС, в т.ч. 22 тыс.т. агломерата, 285 тыс.т. окатышей, 685 тыс.т. аглоруды и 670 тыс.т. концентрата.

Компания MBR является второй по объему производству железной руды в Бразилии и одной из пяти крупнейших экспортеров руды в мире. 85% акций MBR принадлежит Saemi Group, которая, в свою очередь, контролируется CVRD. АМК производит толстолистовой, сортовой прокат, а также непрерывнолитые слэбы из рядовых, конструкционных, низколегированных и легированных марок стали. Интерфакс, 22.1.2007г.

- Кипрская компания Metalukr Holding 12 янв. зарегистрирована в реестре акционеров ОАО

«Центральный горно-обогатительный комбинат» (ЦГОК) и ОАО «Северный горно-обогатительный комбинат» (СевГОК, оба - Кривой Рог, Днепропетровская обл.), входящих в украинскую группу «Метинвест». Как отмечается в сообщениях украинских комбинатов, Metalukr стала владельцем 60% акций ЦГОКа и 23,670807% акций СевГОКа.

В реестре акционеров СевГОКа в тот же день зарегистрирован учредитель «Метинвеста» - ЗАО «Систем Кэпитал Менеджмент» (СКМ, Донецк) - как владелец 36,329193% акций комбината. А в реестре Центрального ГОКа зафиксировано уменьшение доли номинального держателя Донгорбанка до 39,48% акций.

Согласно данным ЦГОК, на начало 2006г. его акционерами были СКМ - 75,158%, SCM Limited (Кипр) - 13,888% и Metinvest B.V. (Нидерланды) - 10,417%. В начале сент. 2006г. Донгорбанк номинально владел 99,4784% акций, которые распределялись следующим образом: SCM Limited - 65,5397%, СКМ - 23,5213% и Metinvest B.V. - 10,4173%. В конце декабря Донгорбанк сообщил об очередном изменении в акционерном капитале ЦГОКа: на Metalukr Holding было зарегистрировано 75,957%, на СКМ - 23,5213%.

В случае с СевГОКом по состоянию на середину июля 2006г. его крупнейшими акционерами были СКМ - 75,7823% акций, SCM Limited - 18,4235%, их представлял номинальный держатель Донгорбанк. В конце декабря он сообщил о вхождении в число акционеров Metalukr Holding с долей 23,6708% и сохранении за СКМ 75,7823% акций. В управляющей группой «Метинвест» компании ООО «Метинвест Холдинг» агентству пока не смогли прокомментировать причину изменений в структуре уставных капиталов Центрального и Северного ГОКов.

Между тем ранее сообщалось, что в конце декабря «Метинвест» подтвердил связь с Metalukr, сообщив о покупке группой портовых площадей в Севастополе после того, как Антимонопольный комитет Украины разрешил эту покупку компании Metalukr. Собственниками ООО «Метинвест Холдинг» являются Metinvest B.V. - 20% и СКМ - 80%. При этом 100% Metinvest B.V. принадлежит SCM (Кипр), а 90% СКМ - народному депутату Ринату Ахметову. В дек. 2006г. гендиректор УК «Метинвест Холдинг» Игорь Сырый сообщил о намерении в 2007г. завершить формирование структуры группы.

Группа «Метинвест» поделена на три дивизиона: угля и кокса («Краснодонуголь», Авдеевский коксохимзавод), горнорудный (СевГОК, ЦГОК, Докучаевский флюсодробильный комбинат, Новотроицкое рудоуправление, Криворожский центральный рудоремонтный завод, «Кривбассвзрывпром») и дивизион стали и проката (меткомбинат «Азовсталь», итальянский меткомбинат Ferriera Valsider, Енакиевский метзавод, «Метален», Харьковский трубный завод и трейдер Leman Commodities). Интерфакс, 17.1.2007г.

Уругвай

МЕТАЛЛУРГИЯ, ГОРНОДОБЫЧА

- Министерство промышленности, энергетики и недр совместно с министерством жилищного хозяйства и окружающей среды, а также министерством животноводства, земледелия и рыболовства подготовили проект тендерной документации на

разведку и добычу урана на территории Уругвая. В конце марта документ был передан президенту Республики.

Для участия в тендере будут приглашаться юридические и физические лица, которые документально подтвердят практический опыт работы по разведке и разработке урановых месторождений. Соискатели должны будут иметь технические и финансовые возможности для заключения контрактов на разведку и добычу урана на территории Уругвая. Поскольку Уругвай не располагает атомными энергообъектами, то на первом этапе весь добытый уран будет предназначен для экспорта.

В 60 гг. Национальная комиссия по атомной энергии (Comision Nacional de Energia Atomica) совместно с Ансар и химическим факультетом Государственного университета при техническом содействии Международного агентства по атомной энергии (Магатэ) осуществили поисково-исследовательские работы по урану. Результаты геологических исследований показали наличие аномалий в департаменте Дурасно (центральный район Уругвая), отдельные из которых давали повод говорить о наличии залежей урана. В этом контексте одной из основных целей предстоящих геологоразведывательных работ будет определение наличия промышленных запасов урана.

Согласно данным печати, организацией, уполномоченной объявить тендер, будет Национальное управление шахт и геологии (Direccion Nacional de Minería y Geología). Посол Ирана в Уругвае в беседе с корреспондентом газеты La Republica заявил, что его страна окажет поддержку в добыче и продаже урана.

Правительство Уругвая оказывает всемерное содействие частным предпринимателям, в т.ч. и иностранным, в разработке минеральных ресурсов страны. Введение в действие плана усиления конкурентоспособности горнодобывающей отрасли дало возможность поднять экспорт полудрагоценных камней, добываемых в департаменте Артигас до невиданного ранее уровня. Так, в 2006г. экспорт аметистов составил 1 млн.долл., а экспорт агатов — 4 млн.долл. Работы в рамках данного плана финансировались Межамериканским банком развития. Всего в области добычи и обработки полудрагоценных камней работает 300 операторов. www.polpred.com, 10.4.2007г.

— В 2007г. компания Uruguay Mineral Exploration (UME) планирует добыть/на шахте El Arenal, расположенной в департаменте Ривера (Rivera), 95 тыс. унций золота. Это несколько меньше, чем в 2006г., когда было получено 100 тыс., унций.

В ближайшие два года UME имеет намерение вложить 11 млн.долл. в разведку новых месторождений металлов в департаментах Трейнта-и-Трес (Treinta y Tres), Саносе (San Jose), Колония (Colonia) и Флорида (Florida).

Хотя профилирующим направлением в работе UME является добыча золота, компания, тем не менее, ищет специализированного партнера по разведке месторождения алмазов в департаменте Ривера. Предварительные исследования показали там их наличие. В данный момент речь идет о глубокой разведке с целью определения целесообразности промышленной эксплуатации месторождения. www.polpred.com, 8.4.2007г.

Финляндия

Металлургия

Современная металлургическая промышленность Финляндии характеризуется высокой степенью переработки сырья. Ее конечной продукцией являются, главным образом, высокотехнологичные полуфабрикаты для машиностроения. Финляндия занимает одно из лидирующих мест в мире по разработкам и внедрению в производство современных высокоэффективных энергосберегающих и экологически чистых технологий и, наряду с Бельгией и Голландией, занимает первую строчку в мировом рейтинге стран, имеющих наилучшие показатели производительности труда в металлургической отрасли, обойдя такие страны, как Франция, Германия, США.

На базе металлургической промышленности Финляндии в последние годы сформировался металлургический кластер, который относится к устойчивому типу и демонстрирует позитивную динамику становления всех элементов кластера и внутрикластерного взаимодействия. Одним из приоритетных на сегодняшний день направлений развития металлургического кластера Финляндии является создание сети сервисных металлоцентров, которые являются связующим звеном между производителями металла и конечными потребителями их продукции. Сервисные центры осуществляют не только продажу металла, но и его предпродажную обработку в соответствии с заказами покупателей. Именно на такие центры, которые финские металлургические компании открывают во всех основных регионах сбыта, приходится более половины всех продаж металлопродукции. Ключевыми направлениями развития металлургического кластера в будущем будут являться глобализация операций, еще большая ориентация на потребителей конкретных региональных рынков, увеличение сервисной составляющей продукции, увеличение доли экспорта инжиниринговых услуг.

Металлургия рассматривается Финляндией как стратегически важная отрасль промышленности. В крупнейших металлургических компаниях Финляндии «Оутокумпу» и «Руукки» государство является основным акционером с долей, соответственно, 37,8% и 40,1%.

По предварительным данным Ассоциации технологической промышленности Финляндии, следуя мировой тенденции роста цен на металлургическую продукцию, которая продолжалась в течение всего 2006г., финские компании увеличили физические объемы производства стали на 12%, цветных металлов на 6% и литейной продукции на 3%. В результате объем промышленного производства металлургической отрасли вырос на 20% по сравнению с 2005г. и составил, по предварительным данным, 8,3 млрд. евро.

Не имея достаточной сырьевой базы для металлургической промышленности, Финляндия вынуждена закупать большие объемы сырья на внешних рынках. В 2006г. было импортировано 3 млн.т. металлических руд и концентратов, 900 тыс.т. лома и 1,2 млн.т. листового проката. Импорт 90% необходимых сырьевых товаров осуществляется в Финляндию из Европы (Россия, Швеция, Норвегия, Польша, Ирландия).

Основными металлургическими компаниями Финляндии являются: концерн «Оутокумпу», концерн «Руукки» (бывший «Рауту-руукки») и компания «Овако».

Концерн «Оутокумпу» до 2004г. являлся одним из ведущих в Европе производителей меди и нержавеющей стали. В авг. 2004г. была принята концепция дальнейшего развития компании, в соответствии с которой было принято решение выйти из медного бизнеса и сосредоточить усилия на производстве нержавеющей стали. У компании «Оутокумпу» практически отсутствовала собственная сырьевая база для обеспечения медного производства, в то время как компания имеет крупнейший в Западной Европе собственный хромовый рудник в г.Кеми. К тому же, в последнее десятилетие в мире наблюдается стабильный спрос на нержавеющую сталь. Рост ее потребления составляет 5-7% в год. «Оутокумпу» занимает третью строчку среди крупнейших мировых производителей нержавеющей стали после компаний «Тиссен Крупп» (Германия) и «Арселор» (Люксембург).

Основные производственные мощности концерна расположены в г.г.Торнио и Кеми (Финляндия), Дегерфорс (Швеция), Шеффилд (Англия). Помимо основных производств, отделения компании и сервисные металлоцентры действуют в 30 странах. В среднем в 2006г. персонал компании составлял 8 505 чел. В конце 2005г. — начале 2006г. в связи с закрытием части производств в Шеффилде и выполнением программы по сокращению внутренних издержек, произошло сокращение штатов 1 тыс. сотрудников.

Предприятия компании, расположенные в Финляндии, Швеции, Англии, Бельгии, Эстонии, США, Канаде выпускают в общей сложности 2,5 млн.т. нержавеющей стали, 2 млн.т. горячего проката и 1,5 млн.т. холодного проката, 170 тыс.т. горячекатанного листа, 170 тыс.т. стальной ленты и 80 тыс.т. сортового проката. Компания «Оутокумпу» является ведущим европейским производителем сварных труб из нержавеющей стали. Годовой объем производства трубной продукции составляет 100 тыс.т. На предприятиях «Оутокумпу» производится проволока, фитинги, специальная продукция для электронной промышленности.

Объем продаж компании вырос в 2006г. на 23% по сравнению с 2005г. и составил 7,8 млрд. евро, из них на общие стали приходится 4,7 млрд. евро, на специальные стали 2,7 млрд. евро и прочие продажи — 361 млн. евро.

Основным рынком сбыта продукции является Европа — 64% всего объема продаж стальной продукции, вторым по значимости является азиатский рынок, на который приходится 17% продаж. «Оутокумпу» является лидером среди иностранных поставщиков плоского проката на российский рынок — 35%, далее следуют компании «Арселор» (Люксембург) и «Асеринокс» (Испания), соответственно, 27% и 19%. «Оутокумпу» занимает 3 позицию в списке поставщиков нержавеющей сварных труб на российский рынок. Российский рынок рассматривается компанией как наиболее перспективный. Это связано с большим разрывом в объемах производства и потребления нержавеющей стали в России. Немаловажным фактором является географическая близость двух стран.

Не имея собственного сырья, за исключением хрома, «Оутокумпу» вынуждена закупать его на

свободном рынке. Такие закупки, как правило, ведутся на основе долгосрочных контрактов. Наиболее важным сырьем для производства является никельсодержащий металлолом, поскольку он является наиболее дешевым источником никеля, одного из самых дорогих легирующих компонентов.

Основные объемы нержавеющей стали поступают из России и США. Доля Финляндии в общем объеме экспорта российского нержавеющей стали составляет 52%, что связано с географической близостью и наличием толлинговых контрактов (предусматривающих поставку лома на переработку с последующим ввозом на территорию РФ готовой продукции). Для достижения своей стратегической цели — стать мировым лидером в производстве нержавеющей стали — компания «Оутокумпу» продала в сент.-окт. 2006г. через Хельсинскую товарную биржу 88% акций своего технологического подразделения — компании «Оутокумпу Технолоджи» на 500 млн. евро.

Стремясь быть высокотехнологичной компанией, «Оутокумпу» принимает участие в ряде совместных перспективных научных разработок с другими фирмами. В частности, «Оутокумпу» совместно с другими европейскими производителями стали и ведущими автомобилестроителями участвует в проекте NGV (транспортные средства следующего поколения) с целью совместной разработки новых решений для автомобилестроения.

Концерн «Руукки». Общее производство стали концерном «Руукки» составило в 2006г. 3,8 млн.т., включая продукцию основного металлургического комбината в г.Раахе — 2,8 млн.т. Общий объем продаж концерна в 2006г. составил 3,6 млрд. евро, из них на «Руукки Констракшен» приходится 23% общего объема продаж, «Руукки Инжиниринг» — 15% и «Руукки Металз» — 62%.

Географическое распределение продаж концерна: Финляндия — 31%, Северная Европа — 31%, Восточная Европа, Россия и Украина — 17%, Западная Европа — 19%, прочие страны — 2%.

Принятая в 2003г. концепция развития концерна «Руукки» (бывший «Раутаруукки») на период до 2008-10гг. предусматривает его постепенную переориентацию из чисто металлургической компании, выпускающей полуфабрикаты и металлические заготовки, в высокотехнологичную компанию, производящую на основе собственного металлургического производства изделия высокого передела, а так же готовую машиностроительную продукцию.

В соответствии с данной программой в структуре концерна были выделены 3 подразделения в зависимости от выпускаемой ими продукции, ориентированных на конечного потребителя.

«Руукки Констракшен» — компания — производитель металлоизделий, строительной арматуры, мостовых конструкций. Оборот этого подразделения в 2006г. составил 829 млн. евро и увеличился на 8% по сравнению с 2005г. Компания делает ставку на Восточную Европу, Россию и Украину в силу активного развития строительного рынка этих стран. В 2006-07гг. «Руукки» планирует инвестировать 30 млн. евро в расширение производства российского предприятия «Венталл», сделка по приобретению которого окончательна была завершена в мае 2006г. Компания «Руукки» в 2006г. инвестировала 20 млн. евро в расширение своего металлосервисного центра, расположенного в г.С-

Петербурге. В сент. 2006г. «Руукки» объявила о своих инвестиционных планах в Румынии и Украине. Общая сумма инвестиций в эти страны составит 50 млн. евро.

«Руукки Инжиниринг» осуществляет проектирование и производство подъемно-транспортного оборудования, кабин и шасси для транспортной техники, оборудования для бумажной промышленности, судостроения. Объем продаж данного подразделения в 2006г. составил 557 млн. евро, что на 2% больше чем в 2005г.

Объединенное подразделение концерна – компании «Руукки Металз» и «Руукки Продакшен» – производит изделия из стали, горяче и холоднокатаной листовой стали, стальные трубы, проволоку, стальную арматуру, полосовую сталь. В состав данного подразделения входят два сталелитейных предприятия (Раахский металлургический комбинат в Финляндия, выпускающий стальные и чугунные заготовки, горячекатанный стальной лист, полосовую сталь, и металлургический комбинат в Норвегии), а также 10 заводов по производству металлоизделий в Финляндии, Норвегии, Швеции и Дании. Объем продаж этого подразделения в 2006г. составил 2,3 млрд. евро, что на 10% больше, чем в 2005г.

Также как и концерн «Оутокумпу», компания «Руукки» вынуждена закупать сырье на свободном рынке. С целью оптимизации закупочных цен поставки сырья осуществляются на основе долгосрочных контрактов. Основное закупаемое сырье: окатыши – 1 млн.т. и 2 млн.т. рудной мелочи в год. На протяжении длительного времени закупки данного сырья производились у российской компании ОАО «Карельский окатыш». С апр. 2007г. компания «Руукки» будет осуществлять закупки окатышей у шведской компании ПК АБ. Долгосрочное соглашение со шведами гарантирует концерну «Руукки» доступ к сырью более высокого качества по фиксированной цене.

Объединенная компания «Овако» создана в мае 2005г. путем объединения активов концерна «Руукки», компаний СКФ и «Вяртсиля». Летом 2006г. в соответствии с тройственным соглашением объединенная компания «Овако» была продана за 660 млн. евро. Покупателями выступили акционеры компаний «Хомбер Холдингз», «ВиПи Пундент Венчерз» (обе из Дании) и «Пампус Индасстри» (Германия). Компания перестала быть финской по собственности.

В состав объединенной компания «Овако» входят компании «Овако Стил», «Иматра Стал», «Фундия», «Вайр Просессинг», включая 16 производственных предприятий, в том числе 3 финских предприятия и ряд торговых компаний, расположенных в Европе и США.

На предприятиях компании, расположенных в Финляндии в городах Каверхар и Далсбург, производится рессорно-пружинная сталь, обвязочная, сварочная и пружинная проволока, арматурные стали. Металлургический завод в г.Иматра имеет сталелитейное, прокатное производство, а также выпускает крупносортовый профиль.

В компании работает 4300 чел. Общее производство стали составляет 2 млн.т. Объем продаж по итогам 2006г. составил 1,4 млрд. евро.

На территории Финляндии также действуют предприятия по производству меди, цинка и никеля, принадлежащие иностранным компаниям.

Выплавка черновой меди осуществляется на предприятии в г.Харьявалта. Последующее рафинирование меди и производство медных катодов осуществляется на предприятии в г.Пори. Эти комбинаты принадлежат шведскому концерну «Болиден». Концерну «Болиден» принадлежит цинковое производство, расположенное в г.Коккола, где осуществляется переработка ввозимого цинкового концентрата.

Общий объем производства катодной меди составляет 127 тыс.т. Большая часть производимой меди перерабатывается в готовую продукцию на территории Финляндии. Производство цинка составляет 280 тыс.т. в год, 85% которого поставляется на экспорт.

В г.Харьявалта расположено никелевое производство с годовой мощностью до 60 тыс.т., где также в основном осуществляется переработка ввозимого в Финляндию сырья. До 2006г. предприятие принадлежало американской компании «ОМ Групп». В 2006г. оно было приобретено ГК «Норильский Никель». Данная сделка позволила ГК «Норильский Никель» увеличить собственное производство никеля на 35-40 тыс.т. в год и расширить присутствие на европейском рынке, кроме того, российская компания получила доступ к современным технологиям и возможность производить продукцию с более высокой добавленной стоимостью. Помимо данного предприятия ГК «Норильский Никель» приобрело долю в проекте «Талвивааран Каивососакеюхти» по технологии кучного биовыщелачивания.

К крупным месторождениям полезных ископаемых, расположенных на территории Финляндии, можно отнести единственный в Западной Европе хромовый рудник и месторождение титано-ванадиевых руд «Мустаавара».

Месторождение хромовой руды, расположенное в г.Кеми в 20 км. от металлургического комбината в г.Торнио, принадлежит компании «Оутокумпу». Разведанные запасы руды составляют 50 млн.т. Среднее содержание оксида хрома в руде – 26%. Добыча руды ведется как открытым способом, так и шахтным. Ежегодный объем добываемой руды составляет 1,2 млн.т.

Рудник «Мустаавара» эксплуатировался с 1975 по 1986гг., однако был закрыт по причине низкой рентабельности в связи со снижением цен на сырье. Запасы руды составляют 30 млн.т., содержание ванадия в руде – 0,91%. Владелец рудника – канадская компания «Адриана Ресорсиз» ищет инвесторов для совместного возобновления разработок рудника либо возможной продажи бизнеса. В числе потенциальных инвесторов рассматриваются и российские металлургические и финансовые компании.

Outokumpu

Группа Outokumpu (со штаб-квартирой в г.Эспоо близ Хельсинки) имеет предприятия в 30 странах с общим числом занятых 9 тыс.чел. Объем продаж в 2005г. составил 5 млрд. евро, из которых на Финляндию пришлось лишь 5%. Outokumpu является третьим по величине в мире производителем нержавеющей стали.

Чистая прибыль финской компании в III кв. 2006г. составила 171 млн. евро (в III и IV кв. 2005г. был зафиксирован убыток в 36 млн. и 179 млн. евро соответственно). По итогам II кв. 2006г. при-

быль компании составила 147 млн. евро. Руководство Outokumpu утверждает, что объем заказов у всех подразделений группы находится на довольно высоком уровне, и все заводы работают на полную мощность.

В структуре производства финской Outokumpu в последние годы произошли кардинальные изменения, отразившиеся в росте выпуска нержавеющей стали, свое влияние на цветную металлургию мира фирма по-прежнему сохраняет. В состав группы входит компания Outokumpu Technology, разрабатывающая технологии переработки руд тяжелых цветных металлов, в которых она ранее нуждалась, поскольку имела активы в цветной металлургии. Среди признанных достижений Outokumpu Technology особое место занимает технология кислородно-взвешенной плавки (flash smelting), разработанная компанией еще в середине прошлого века. В мире с использованием данной технологии производится значительная часть меди и до четверти всего никеля. Сама Outokumpu в недавнем прошлом продала другим фирмам свои никелевые и медные предприятия. Одна из последних таких сделок состоялась в I пол. 2006г., когда группа продала свой завод Outokumpu Corper МКМ по обработке цветных металлов производственной мощностью 40 тыс.т. латунного проката в год в Великобритании компании The Meade Corporation за 20 млн. евро.

Приоритетным направлением обновленной Outokumpu является выпуск нержавеющей стали, сырье для производства которой поступает с предприятий компании. Крупнейшим предприятием Outokumpu, выпускающим нержавеющую сталь, является Tornio на севере Финляндии, сырье для которого поступает в т.ч. с рудника Kemi, где активно используются технические разработки Outokumpu Technology.

Поскольку сама Outokumpu не может полностью обеспечить себя собственным сырьем, то ключевыми его поставщиками являются зарубежные компании Inco, «Норильский никель» и ряд других, которым Outokumpu Technology поставляет технологии. Большие надежды фирма Outokumpu Technology возлагает также на заказы из ЮАР и Казахстана, где планируется ввести в эксплуатацию новые горнодобывающие предприятия.

Зачастую технологические методы для переработки одного металла применимы и для другого или являются по сути универсальными. Компании - заказчики технологических решений у Outokumpu Technology вынуждены производить предоплату за будущие работы и исследования, что позитивно отражается на финансовой деятельности всей группы Outokumpu. Число заказов у Outokumpu Technology, довольно значительное и, соответственно финансовые потоки даже в масштабах всей Outokumpu довольно существенны. Руководство Outokumpu в будущем планирует выделить Outokumpu Technology из состава группы в отдельный бизнес. Поэтому в Outokumpu Technology сформирован и действует независимый менеджмент. Как долго просуществует такая двуединая система в рамках группы, руководство Outokumpu пока не определило, однако оно отказывается от поспешных решений, во многом вследствие того, что технологический бизнес Outokumpu Technology не требует таких высоких капитальных затрат, как масштабное производство нержавеющей ста-

ли. Внутренняя структура Outokumpu Technology не является однородной и включает в себя ряд обособленных подразделений.

Руководство Outokumpu Technology намерено продолжать осуществлять поддержку пользователей своих технических разработок, которые ранее их приобрели, а также более тесно сотрудничать с новыми клиентами на предмет улучшения своей продукции, так как в структуре самой Outokumpu не осталось производств цветных металлов, которые могли бы послужить этой цели. Такое сотрудничество Outokumpu Technology намерено развивать с компаниями New Boliden и Codelco.

Горно-металлургические компании во всем мире заняты решением схожих проблем - поиском и внедрением энергосберегающих технологий, снижением экологической опасности производств, сокращением производственных издержек, т. е. тем, что влияет на стоимость конечной продукции в течение всего производственного цикла. Поэтому Outokumpu Technology не просто предлагает своим клиентам готовые решения для старта того или иного проекта, а сопровождает его на протяжении длительного времени, улучшая и дорабатывая технологические решения в процессе эксплуатации предприятия или комплекса предприятий.

В III кв. 2005г. Outokumpu Technology приступила к реализации проекта по сооружению нового медеплавильного предприятия в КНР для компании Yanggu Xiangguang Copper. Стоимость работ, которые выполняет в этом проекте Outokumpu Technology, составляет 50 млн. евро. В конце 2005г. Outokumpu Technology начала осуществлять план по модернизации производственного оборудования на медном комбинате компании Jianqxi. Успешно продолжается сотрудничество Outokumpu Technology с такими компаниями, как KGHM (Польша) и Morani Copper (Замбия), а также Codelco (Чили), которая намерена расширить производство меди на руднике Chuquicamata. Поставлено необходимое оборудование в Лаос, где идет освоение медного рудника Sepon, в т.ч. с использованием технологии SX-EW. Иранская компания National Iranian Copper Industries планирует на предприятии Khatoonabad, которое сооружено по лицензии Outokumpu, увеличить к 2009г. выпуск медных катодов с 80 тыс. до 150 тыс.т. в год.

Outokumpu Technology открыла офисы по всему миру: как только в одной части света рабочий день заканчивается, наработанные материалы по внутренней сети компании поступают в офис на другом континенте, где рабочий день только начался. Тем самым обеспечивается высокая скорость исполнения заказов и их необходимая доработка.

Одними из главных проблем для современных горно-металлургических предприятий являются постепенное снижение полезного компонента в рудах и существенная разница в качестве поставляемых на переработку концентратов. Outokumpu Technology ставит своей целью значительно упростить для плавильных предприятий трудности с переработкой руд и концентратов цветных металлов, в мире все меньше остается месторождений с высоким % полезного компонента, но значительно растет объем добываемых руд с высоким содержанием вредных для окружающей среды примесей. Современное ме-

таллургическое производство ставит перед компанией еще более трудные задачи, поэтому наряду с традиционными методами, например пирометаллургическими процессами, Outokumpu Technology развивает новые направления, в частности гидрометаллургические методы и биовыщелачивание. Руководство Outokumpu Technology полагает, что руд, непригодных для переработки, практически не бывает, нужно лишь разработать для таких руд подходящие технологии и внедрить их в производство. В последние годы Outokumpu Technology особенно преуспела в разработке технологий для медной и цинковой промышленности.

Outokumpu Technology имеет собственный научно-исследовательский центр в г.Пори на побережье Ботнического залива, в состав которого входят специализированные лаборатории и опытные промышленные площадки.

Разработанная компанией Outokumpu технология flash smelting является кислородно-взвешенной плавкой сульфидов металлов с использованием подогретого кислородно-воздушного дутья. Пылевидные частицы сульфидного концентрата вдвываются в шахту печи подогретой кислородно-воздушной смесью, в результате получают основные продукты: штейн, содержащий сульфиды цветных металлов, который затем перерабатывают в конвертерах, и диоксид серы, используемый в производстве серной кислоты.

Технология flash smelting применяется более чем на 50 предприятиях группы. Она является по сути незаменимой для плавильных предприятий, работающих по толлинговым схемам на далавельском сырье, так как состав и качество поступающего на них сырья могут сильно различаться. Технология позволяет достаточно быстро регулировать объем подаваемого в печь кислорода, а на выходе иметь стабильный и непрерывный поток диоксида серы, пригодный для экономичного производства серной кислоты (технология позволяет извлекать из сырья до 99,8% серы).

Однако жесткие экологические требования, задача достижения еще более высокой степени извлечения серы и растущая конкуренция на рынке требуют от Outokumpu Technology разработки новых современных и безопасных технологий. Одной из них стала технология direct-to-blister, которая устраняет конвертирование и транспортировку расплавленного металла на заводах и уже используется на предприятиях в Польше (предприятие Glogow в г.Глогув на западе страны), США (заводы фирмы Kennecott в шт. Юта) и в Австралии (предприятие Olympic Dam). На новом медном заводе в Замбии мощностью 300 тыс.т. меди в год фирмы Konkola Copper Mines компания Outokumpu Technology также планирует применить новую технологию. БИКИ, 12.12.2006г.

МЕТАЛЛУРГИЯ, ГОРНОДОБЫЧА

– Таможня Финляндии подозревает компанию «Оутокумпу» и экспедиторскую компанию из г.Лаппеенранта в подделке документов при экспорте в Россию нержавеющей стали. Кроме того, «Оутокумпу» подозревается в грубых нарушениях бухгалтерского учета. Данное расследование проводится в сотрудничестве с российской прокуратурой. В мае был проведен обыск в офисе компании в г.Торнио и изъято большое количество до-

кументации. Речь идет о злоупотреблениях с поставками нержавеющей стали в Россию на значительные суммы. Предварительное расследование будет завершено в начале следующего года. Новостной ЮЛЕ, 4.10.2007г.

– Общие инвестиции концерна «Раутаруукки» в Россию составят к концу года 200 млн. евро. Чуть больше года тому назад концерн купил российскую компанию «Венталл» по производству стальных конструкций, доля которой сегодня на данном рынке составляет 14-15%. После того, как компания закончит расширение, ее торговый оборот возрастет до 300 млн. евро. «Раутаруукки» в настоящее время предоставляет работу на Востоке 5,5 тыс. работникам. www.economy.gov.ru, 13.8.2007г.

– Прибыль на акцию ведущего производителя мобильных телефонов Nokia во II кв. 2007г. превысила прогнозы благодаря высокому спросу на продукцию компании на развивающихся рынках. Прибыль Nokia на акцию составила во II кв. 2007г. 0,72 евро против 0,28 евро за аналогичный период 2006г.

Аналитики в среднем ожидали прибыль Nokia на уровне 0,27 евро на акцию. Чистые продажи компании выросли на 28% до 12,587 млрд. евро в отчетном периоде против 9,813 млрд. в аналогичном квартале 2006г.

Разбавленная прибыль на акцию без учета единовременных статей баланса составила 0,32 евро. Этот показатель представляет собой основную прибыль, скорректированную с учетом показателей совместного предприятия Nokia и Siemens.

Аналитики в среднем прогнозировали разбавленную прибыль на уровне 0,25 евро на акцию при продажах в 12,922 млрд. евро.

Показатели маржи операционной прибыли всех трех подразделений компании, связанных с телефонией (мобильные телефоны, мультимедийное подразделение и решения для бизнеса), значительно выросли в годовом исчислении, превысив прогнозы аналитиков.

«Nokia смогла повысить маржи телефонного бизнеса, на самом деле, значительно больше, чем ожидалось, и это доминирующий фактор в результатах, – говорит аналитик Danske Markets Илкка Раувола. Это из-за спада, который переживает Motorola, и, кажется, что Nokia заполнила большую часть вакуума, оставшегося (после) Motorola».

Motorola, ближайший конкурент Nokia, несла убытки в этом году, не сумев удовлетворить спрос на модели в нижнем ценовом сегменте рынка.

Nokia продала в отчетном квартале 100,8 млн. телефонов, больше чем в совокупности реализовали три ее ближайших конкурента, а рыночная доля компании составила 38%, превысив прогнозы аналитиков на уровне 37,7%. Nokia уверенно лидирует на развивающихся рынках Китая и Индии.

Средняя отпускная цена мобильных телефонов во II кв. совпала с прогнозами, составив 90 евро против 89 евро в I кв.

Предприятие Nokia Siemens Networks, открытое в апреле, понесло во II кв. единовременные расходы в 905 млн. евро, преимущественно из-за реструктуризации, и операционный убыток в 64 млн. евро. Рейтер, 2.8.2007г.

– Общие инвестиции концерна «Раутаруукки» в Россию составят к концу года 200 млн. евро. Чуть

больше года тому назад концерн купил российскую компанию по производству стальных конструкций «Венталл», доля которой на данном рынке составляет на сегодня 14-15%. После того, как компания завершит расширение, ее торговый оборот возрастет до 300 млн. евро. «Раутаруукки» предоставляет работу в России 5,5 тыс. работникам. «Кауппалехти» www.economy.gov.ru, 2.8.2007г.

— ОАО ГМК «Норильский никель» 29 мая объявило о получении согласования антимонопольных органов Финляндии, в соответствии с законом о конкуренции Финляндии, на осуществление сделки по приобретению контроля над компанией LionOre Mining International. Необходимая документация была предоставлена компанией в антимонопольные органы Финляндии 16 мая.

Согласно вынесенному решению, предложение «Норильского никеля» акционерам компании LionOre о приобретении акций компании за денежные средства не создаст и не усилит доминирующего положения компании и, следовательно, не нарушит конкуренцию на рынке Финляндии, в связи с чем предложение «Норильского никеля» не требует дальнейшего изучения в соответствии с требованиями закона.

«Норильский никель» с глубоким удовлетворением воспринял согласование сделки в Финляндии в столь краткие сроки.

23 мая 2007г. «Норильский никель» объявил об увеличении цены своего предложения о приобретении всех выпущенных обыкновенных акций LionOre за денежные средства, суммарно составляющего 6,8 млрд. канадских долл. ИА Regnum, 31.5.2007г.

— Горно-металлургическая компания «Норильский никель» («Норникель») получила согласование антимонопольных органов Финляндии на осуществление сделки по приобретению контроля над канадским производителем золота и никеля LionOre Mining International Ltd., говорится в сообщении российской компании. «Согласно вынесенному решению, предложение «Норильского никеля» акционерам компании LionOre о приобретении акций компании за денежные средства не создаст и не усилит доминирующего положения компании и, следовательно, не нарушит конкуренцию на рынке Финляндии, в связи с чем предложение «Норильского никеля» не требует дальнейшего изучения в соответствии с требованиями закона», — отмечается в пресс-релизе. «Норникель» ранее получил разрешения на проведение сделки по приобретению LionOre от властей Канады, Германии и Австралии.

LionOre является производителем никеля и золота в Австралии, Ботсване и Южной Африке. В 2006г. компания произвела 34,1 тыс.т. оплаченного никеля и 155,2 тысячи унций золота. Также LionOre производит значительное количество побочных металлов, таких как медь, кобальт, золото и металлы платиновой группы. В начале мая «Норникель» объявил предложение о приобретении 100% акций LionOre по цене 21,5 канадского доллара (1 долл. США равен 1,08 кан.долл.) за одну бумагу, превысив предложение швейцарской металлургической группы Xstrata Plc — 18,5 канадского доллара за акцию. В ответ Xstrata Plc подняла свое предложение до 25 канадских долларов.

Вслед за этим «Норникель» увеличил цену своего предложения до 27,5 канадского доллара за

акцию. Совет директоров LionOre признал это предложение российской компании лучшим и предоставил Xstrata возможность до 1 июня увеличить сумму своего предложения. Однако швейцарская группа этим не воспользовалась и продлила срок действия своего предложения о приобретении LionOre на прежних условиях — 25 канадских долларов за акцию. ГМК «Норильский никель» является одной из крупнейших в мире компаний по производству драгоценных и цветных металлов. На ее долю приходится 20% мирового производства никеля, 10% кобальта и 3% меди. На российском рынке на долю «Норникеля» приходится 96% всего производимого в стране никеля, 55% меди, 95% кобальта. В прошедшем году «Норникель» произвел 244 тыс.т. никеля, в 2007г. планирует увеличить производство до 270-275 тыс.т. Крупнейшими бенефициарами «Норникеля» являются ее экс-гендиректор Михаил Прохоров, покинувший этот пост 2 апр., и президент холдинговой компании «Интеррос» Владимир Потанин. РИА «Новости», 30.5.2007г.

Франция

МЕТАЛЛУРГИЯ, ГОРНОДОБЫЧА

— Филиал Банка Сосьете Женераль Восток (BSGV) в Челябинске заключил два соглашения о краткосрочном кредитовании двух основных производственных трубных предприятий группы ЧТПЗ — ОАО «Челябинский трубопрокатный завод» (ЧТПЗ) и ОАО «Первоуральский новотрубный завод» (ПНТЗ) — на 1 млрд. руб. Об этом говорится в сообщении банка.

В нояб. текущего года банк завершил работу по привлечению на комплексное обслуживание предприятий группы ЧТПЗ.

«Разрабатывая коммерческие предложения для таких промышленных гигантов, как группа ЧТПЗ, невозможно отталкиваться от стандартных условий банка. Необходимо создать для клиента индивидуальные условия, максимально адаптированные к его потребностям и особенностям производства. Мы надеемся, что успех первого соглашения будет закреплен дальнейшим партнерством между BSGV и группой ЧТПЗ», — сказала гендиректор филиала банка в Челябинске Татьяна Лямина.

Группа ЧТПЗ основана в 2002г. и сегодня является одной из ведущих промышленных групп металлургического комплекса РФ. Оборот группы составляет 3 млрд.долл. в год, доля трубного рынка — 22%.

Банк Сосьете Женераль Восток 100-процентно дочерняя структура группы Societe Generale. Филиал BSGV в Челябинске открыт 12 апр. 2007г. В число корпоративных клиентов филиала вошли такие компании, как ТГК-10, «Инси», «Стройком», «Профнастил». АК&М, 14.12.2007г.

— Специалисты европейского консорциума Airbus разработали новый класс пассажирских самолетов — спальный. Они создали вариант новейшего широкофюзеляжного авиалайнера А-380, где все места лежачие. Таким образом, даже обладатели билетов экономического класса будут иметь возможность совершать полеты в удобном лежачем положении.

Ранее кресла, которые можно раскладывать, превращая в кровать, были только в первом классе новейших трансконтинентальных самолетов.

По правилам безопасности, во время взлета и посадки пассажиры должны находиться в сидячем положении. Однако во время полета они могут ходить по салону и лежать в случае, если авиакомпания предоставляет соответствующим образом оборудованные места.

В новейшем самолете А-380 будут особые кресла, которые моментально раскладываются в удобные кровати.

В Лондоне был представлен проект нового спального самолета, в котором кровати размещены на трех ярусах и напоминают купе ж/д вагона. Как сообщается, британская компания Virgin Atlantic и немецкая Lufthansa уже рассматривают возможность приобретения этой модификации А-380 для использования на межконтинентальных рейсах. Билет на спальный самолет будет в среднем на 240 долл. дороже, чем на аналогичный обычный рейс.

Ряд специалистов уже назвали новую разновидность самолета революционным шагом в пассажирской авиации. Но инженеры Airbus на этом не останавливаются. Они разработали вариант самолета, где все места стоячие. Цена билета на такой самолет значительно ниже, чем на спальный авиалайнер. Прайм-ТАСС, 9.8.2007г.

— Турция остановила переговоры с французской энергетической компанией Gaz de France о газопроводе Nabucco в знак протеста против того, что Франция признала геноцид армян во время распада Османской империи, сказал Рейтер представитель энергетики Турции. Газопровод Nabucco стоимостью 4,6 млрд. евро (6,14 млрд.долл.), строительство которого пока не началось, призван доставлять газ месторождений Каспия из Турции в Австрию через Болгарию, Румынию и Венгрию. Проект Nabucco, поддерживаемый Евросоюзом и США — ключевой объект европейской энергетической стратегии, призванной снизить энергозависимость Европы от России.

Париж вызвал раздражение Анкары в предг., когда Национальная ассамблея Франции одобрила законопроект, согласно которому отрицание массовых убийств армян во время Первой мировой войны является преступлением. «Мы прекратим партнерские отношения с Gaz de France до президентских выборов во Франции. Мы примем решение на основе политики, которая будет проводиться после выборов», — сказал представитель министерства энергетики Турции, пожелавший остаться неназванным.

Министр энергетики Турции Хельми Гюлер отказался комментировать проблему с Gaz de France. «Мы придаем огромное значение проекту Nabucco. Мы реализовали первую фазу этого проекта. Турция занимает важную позицию в удовлетворении потребности Европы в газе», — сказал Рейтер Гюлер.

В заявлении представителя министерства иностранных дел Франции говорится, что министерство пока не получило никакого подтверждения прекращения переговоров. Остальные четыре участника проекта Nabucco — Болгария, Румыния, Австрия и Венгрия — уже дали согласие на сотрудничество с Gaz de France.

Эксперты считают, что прекращение переговоров между Турцией и Францией не означает замораживания проекта. «Не вызовет проблемы в осуществлении проекта Nabucco то, что Турция пре-

кратила переговоры с Gaz de France, потому что несколько компаний заинтересованы в том, чтобы стать шестым членом проекта», — цитирует представителя венгерской компании MOL Дениса Мохоровика венгерское государственное новостное агентство МТИ.

В адрес проекта Nabucco звучит много критики, поскольку нет надежного расписания поставщиков газа, существуют финансовые и политические препятствия реализации проекта. В случае, если строительство 3 300 км. газопровода начнется, как планируется, в 2008г., он может быть введен в эксплуатацию в 2011г. К 2020г. по Nabucco предполагается ежегодно транспортировать от 25,5 до 31 млрд.куб.м. природного газа. Турция, стремящаяся войти в состав ЕС, отрицает заявления Армении, что Османская империя во время Первой мировой войны подвергла геноциду 1,5 млн. армян. Рейтер, 5.4.2007г.

Хорватия

МЕТАЛЛУРГИЯ, ГОРНОДОБЫЧА

— Польская металлургическая компания Zlomrex выиграла тендер на покупку обремененного долгами хорватского металлургического предприятия Zeljezara Split, одним из претендентов на приобретение которого выступала российская горно-металлургическая группа Мечел, сообщила на прошлой неделе информационная сеть SeeNews. Представитель Мечел от комментариев отказался.

«Zlomrex предложил самую высокую цену, 10,1 млн. кун (1,8 млн.долл./1,4 млн. евро) и самые большие инвестиции — 200 млн. кун за пять лет, включая 140 млн. кун в течение первых двух лет после приватизации», — процитировала SeeNews слова заместителя председателя хорватского Комитета по приватизации Ивана Готоваца. Хорватия напрямую контролирует 80% Zeljezara Split, говорится на веб-сайте компании.

Правительство страны пятый раз пыталось избавиться от доли в предприятии, установив стартовую цену в аукционе в 1 куны. На покупку 89,34% Zeljezara Split помимо Мечела и Zlomrex претендовали четыре компании: швейцарская Commercial Metals International, итальянская Beltrame, британская Stemcor и немецкая Max Aicher.

Согласно предоставленному бизнес-плану, Zlomrex планирует увеличить операционную выручку Zeljezara Split до 306 млн. кун в 2007г. с 208 млн. в 2006г. и до 951 млн. в 2011г., сообщил заместитель премьера Хорватии Дамир Поланец.

«Мы обеспечили появление партнера, готового вложить 200 млн. кун и взять на себя все обязательства, покрытые государственными гарантиями. Это хорошая гарантия, которая обещает хорошее будущее компании», — добавил он. За последние 7 лет Zeljezara Split привлекла обеспеченные государством ссуды на 41 млн. евро. Накопленный убыток компании по состоянию на сентябрь 2006г. составлял 320 млн. кун. Zeljezara Split специализируется на производстве арматуры (185.000 т. в год), стального проката (170.000 т. в год) и прочих продуктов из холоднокатаной стали. Рейтер, 19.4.2007г.

— Российская горнометаллургическая группа Мечел подала заявку в Комитет по приватизации Хорватии на участие в тендере на покупку обременен-

ненного долгами металлургического предприятия Zeljezara Split, сообщил представитель компании в четверг. Он отказался сообщить подробности и примерную стоимость актива.

Хорватия напрямую контролирует 80% Zeljezara Split, говорится на веб-сайте компании. Уставной капитал предприятия составляет 135.859.200 кун (24,77 млн.долл.). Правительство Хорватии последний раз объявило о намерении избавиться от доли в Zeljezara Split в феврале, предложив потенциальному покупателю заплатить символическую цену в одну куну, в то же время наложив на него ряд обязательств, сообщало местное агентство SeeNews. Тогда выбор правительства пал на хорватско-украинский консорциум Armko Smart в составе хорватского производителя проволоки Armko и украинского сталелитейщика Смарт Групп. Однако в конце февраля компании отказались от участия в сделке.

Позднее правительство сообщило, что готовится к проведению нового тендера, по условиям которого покупатель должен будет представить пятилетний план развития Zeljezara Split, а также дать обещание не увольнять сотрудников и сохранить ключевые сферы деятельности предприятия. Потенциальный покупатель также должен представить программу погашения долга Zeljezara Split, величина которого превышает 60 млн.долл. и часть которого обеспечена государственными гарантиями.

Zeljezara Split специализируется на производстве стальных балок (185.000 т. в год), стального проката (170.000 т. в год) и прочих продуктов из холоднокатаной стали. В группе Мечел консолидированы контрольные пакеты акций ОАО Челябинский металлургический комбинат, Ижстали, Белорецкого металлургического комбината, Уральской кузницы, Вяртсильского метизного завода, Коршуновского горно-обогательного комбината, Южуралникеля, румынских предприятий Mechel Targoviste и Mechel Campia Turzii, литовского завода Mechel Nemunas, а также 96,7% акций угольной компании Южный Кузбасс.

В октябре 2006г. Мечел объявил о покупке контрольного пакета акций Московского коксогазового завода, последнего крупного независимого производителя кокса в России. Рейтер, 12.4.2007г.

Чехия

МЕТАЛЛУРГИЯ, ГОРНОДОБЫЧА

— Чешская Республика планирует увеличить добычу урана, сообщает пражская газета «Лидове новины». В ближайшее время предполагается значительно интенсифицировать работы на единственной в ЕС действующей урановой шахте «Рожна» в Моравии. Добыча урана должна возобновиться в районе северочешского г.Ческа-Липа. Эти положения содержатся в документе, который до конца июня предстоит утвердить Государственному совету безопасности республики, пишет газета.

Увеличение добычи урана отвечает курсу на обеспечение государственной энергетической безопасности. В связи со стремительным ростом мировых цен на это стратегическое сырье рассматривается возможность его экспорта. В течение последних лет цены урана на мировых рынках выросли в 7 раз, отмечает «Лидове новины». Прайм-ТАСС, 5.3.2007г.

— Чешские компании Зву Потез и Скlostрой намерены построить в якутском г.Покровске стекольный завод. Как сообщили в республиканском министерстве сельского хозяйства, представители компаний находятся в Якутске для обсуждения деталей. По словам исполняющего обязанности министра Андрея Самсонова, республика Саха уже давно нуждается в собственном стекольном заводе.

«Наши предприятия, занимающиеся производством вино-водочной продукции, консервов, вынуждены заказывать бутылки и банки за пределами Якутии, а это неудобно», — пояснил Самсонов. Сразу несколько чешских компаний выразили желание заняться строительством и обустройством стекольного завода в Якутии. В переговорах по данному вопросу принимают участие представители компании Зву Потез, которая специализируется на производстве и поставке технологий и устройств для продовольственной и химической промышленности, а также представители компании Скlostрой, занимающейся производством и поставкой оборудования для стекольных заводов, производственных линий и форм для изготовления стеклотары. РИА «Новости», 27.2.2007г.

— Якутия обзаведется собственным стекольным заводом, строительством и обустройством которого, возможно, займутся сразу несколько чешских компаний. Об этом шла речь 27 фев. на встрече с участием и. о. министра сельского хозяйства Якутии Андрея Самсонова, посла Чехии в РФ Мирослава Костелки и чешских предпринимателей.

По словам Андрея Самсонова, республика уже давно нуждается в собственном стекольном заводе: «Якутские предприятия, занимающиеся производством вино-водочной продукции, консервов, вынуждены заказывать бутылки и банки за пределами Якутии, а это неудобно».

Завод будет построен в Покровске. В Якутск для обсуждения деталей предстоящего строительства прибыли представители компании «Зву Потез», которая специализируется на производстве и поставке технологий и устройств для продовольственной и химической промышленности, а также представитель компании «Скlostрой», занимающийся производством и поставкой оборудования для стекольных заводов, производственных линий и форм для изготовления стеклотары.

Чешским компаниям было предложено принять участие и в других проектах — заняться переработкой сельскохозяйственной продукции, молока, а также сотрудничать в области животноводства. «Мы готовы рассмотреть любые проекты», — подчеркнул Андрей Самсонов, передает ЯСИА. ИА Regnum, 27.2.2007г.

Чили

МЕТАЛЛУРГИЯ, ГОРНОДОБЫЧА

— В Чили, которую называют «королевством меди», 14 нояб. произошло землетрясение силой 7,7 балла по шкале Рихтера. Землетрясение вызвало сбой в электроснабжении, на многих месторождениях меди работы были приостановлены. Землетрясение произошло на севере Чили, где находится ряд масштабных медных месторождений.

Данная информация вызвала повышение цен на медь на международном рынке. 14 нояб. на

Нью-Йоркской товарной бирже цена на медь в ходе торгов повысилась до 3,3040 долл. за фунт, рост составил 6,29% Синьхуа, 16.11.2007г.

— Прибыль чилийской горнорудной компании Antofagasta Pcs выросла на 8,4% в годовом исчислении в I пол. 2007г. на фоне высокого спроса на медь. Доналоговая прибыль компании за первые шесть месяцев этого года составила 1,437 млрд.долл., тогда как оборот увеличился в годовом исчислении на 5,2% до 1,94 млрд.долл. Объем добычи меди вырос на 2% до 212.100 т.

Средняя себестоимость добычи меди снизилась до 30,3 цента на фунт с 46,9 цента благодаря высоким ценам на молибден, побочный продукт добычи, использующийся в производстве стали.

Объемы добычи молибдена выросли за отчетный период почти на 20% в годовом исчислении.

Antofagasta выплатит специальные дивиденды в размере 3 центов на акцию, а также обыкновенные в размере 3,2 цента — всего 6,2 цента на акцию, что на 19% выше, чем в I пол. прошлого года.

«Фундаментальные показатели как на медном, так и на молибденовом рынках остаются хорошими, и несмотря на неопределенность в США в последнее время, мы ожидаем, что цены на сырье останутся высокими до конца (текущего) года и значительную часть 2008г.», — говорится в заявлении гендиректора компании Марсело Эвода.

Объемы добычи и операционные расходы «остаются на прогнозных уровнях, несмотря на сохранение общеотраслевого ценового давления со стороны (рынка) труда, топлива и энергоносителей».

Объявленные дивиденды «открывают дорогу для существенных выплат во II пол. года, тогда как позитивные прогнозы в отношении цен на медь и расходов, связанных с различными проектами расширения и разведки, указывают на хороший баланс в 2007г.», — считают аналитики Cazenove.

Cazenove дает рекомендацию overweight (лучше рынка) по акциям горнорудного сектора в целом, однако underperform (хуже рынка) по бумагам Antofagasta «из-за высоких котировок». Рейтер, 29.8.2007г.

— Прибыль чилийской меднодобывающей компании Antofagasta выросла на 86% в 2006г., сообщила компания, которая при этом отметила, что волатильность, наблюдавшаяся в последнее время на рынке, скорее всего, сохранится.

Доналоговая прибыль в 2006г. составила рекордные 2,859 млрд.долл. при росте оборота на 58,3% до 3,87 млрд.долл. Компания не ожидает, что высокие цены на медь 2006г. будут вновь достигнуты. Рейтер, 13.3.2007г.

— В 2006г. на мировом рынке был отмечен значительный рост цен на основные цветные металлы. Многие специалисты ожидают, что в 2007г. произойдет некоторое повышение предложения рафинированных цветных металлов, которое будет способствовать относительной стабилизации цен. В I пол. 2007г. некоторый дефицит рафинированной меди на рынке сохранится вследствие роста спроса на металл со стороны потребителей в КНР и неурегулированности трудовых отношений на ряде крупных медных рудников и предприятий в Чили. Ожидается, что весь год будет сохраняться достаточно напряженная ситуация с поставками на рынок медных концентратов, вследствие чего, по мнению большинства аналитиков, в 2007г.

среднегодовая цена на медь на мировом рынке будет находиться в интервале 6500–7500 долл./т.

По прогнозам чилийских экспертов, в 2007г. производители в этой стране существенно увеличат производство, что может привести к некоторому снижению цены на медь. Производство меди в Чили вырастет на 300 тыс.т. — до 5,65 млн.т. Однако специалисты указывают, что рынок рафинированной меди, как и рынок никеля, значительно подвержен влиянию форс-мажорных обстоятельств, и это затрудняет более точное прогнозирование. В своих прогнозах на 2007г. в отношении цен на такие металлы, как никель, цинк и олово, аналитики компаний не столь единодушны во мнении, как в случае с медью и свинцом. Разница в прогнозах, составленных специалистами различных компаний, для цинка и никеля достаточно существенна. Однако почти все они сходятся во мнении, что спрос на рафинированный цинк и никель в 2007г. в мире продолжит расти.

К числу факторов, которые способны отрицательно повлиять на цены основных цветных металлов в 2007г., специалисты относят возможное замедление темпов роста мировой экономики, а также изменения в предпочтениях потребителей данных металлов по всему миру. В некоторых сферах, где традиционно используются медь и никель, все активнее применяются материалы-заменители. На рынке рафинированного свинца специалисты MBR в 2007г. прогнозируют даже избыток предложения. По их мнению, среднегодовая цена на свинец в 2007г. на ЛБМ составит 1350 долл./т. По мнению большинства экспертов, рынок алюминия в 2007г. будет достаточно стабильным, и значительного роста цен на нем не ожидается. Специалисты MBR прогнозируют рост производства в наступившем году рафинированного алюминия, особенно в КНР, где, по прогнозу MBR, в 2007г. его будет выпущено 11,1 млн.т. Таким образом, на мировом рынке алюминия в 2007г. может возникнуть избыток предложения металла, несмотря на то, что рост потребления алюминия в мире в 2007г. оценивается достаточно высоко — в 7%. БИКИ, 6.2.2007г.

— Экспорт меди в различных формах в стоимостном выражении из Чили вырос в 2006г. на 82% по сравнению с 2005г. (с 18,3 млрд. до 33,3 млрд.долл.), чему способствовала благоприятная конъюнктура на мировом рынке меди. В 2006г. в Чили было произведено 5,35 млн.т. меди, а в 2007г., по оценке, — 5,65 млн.т. меди. Государственная чилийская корпорация Codelco, крупнейший производитель меди в мире, в 2007г. планирует произвести 1,7 млн.т. В 2006г. на ее рудниках было добыто 1,81 млн.т. Codelco контролирует почти 1/5 часть всех выявленных медных запасов в мире. Согласно прогнозу специалистов корпорации, на мировом рынке меди в 2007г. будут преобладать те же тенденции, что и в 2006г. Цена на медь будет высокой вследствие увеличения спроса со стороны китайских потребителей. Почти 20% всей добываемой меди Codelco экспортирует в КНР.

Чистая прибыль Codelco в янв.-сент. 2006г. составила 2,66 млрд.долл., что более чем в два раза превышает показатель аналогичного периода 2005г. (1,19 млрд.долл.). Рост прибыли произошел вследствие высоких объемов поставок меди покупателям в КНР. Производство меди в янв.-сент.

2006г. сократилось у Codelco на 2% — до 1,23 млн.т. с 1,26 млн. за аналогичный период 2005г. После некоторого снижения в 2006г. корпорация намерена существенно повысить его в 2008г. Codelco планирует построить медеплавильный завод в КНР мощностью 100 тыс.т. в год; инвестиции оцениваются в 127 млн.долл. На заводе будет использоваться местное сырье. Руководство корпорации стремится создавать СП с китайскими предприятиями, чтобы развивать медную отрасль в стране, так как стоимость строительства медеплавильных заводов в КНР на 1/10 дешевле, чем в Чили.

Руководство Codelco планирует в 2007г. осуществить инвестиции в сумме 2,4 млрд.долл. Наибольшая их часть (730 млн.долл.) будет направлена на модернизацию рудника Gabu. Еще почти 400 млн.долл. выделено на модернизацию рудника El Teniente в центральной части страны. Значительные средства потребуются для производства меди на комплексе Andina там же. 700 млн.долл. будет выделено для ее подразделения Codelco Norte для технического перевооружения рудника Chuquibambilla, где добыча меди будет осуществляться не открытым, а шахтным способом. Codelco приобрела у компании ВНР Billiton пакет акций подразделения, которое разрабатывает технологии производства меди с помощью бактерий — обогащение сырья с низким содержанием меди с помощью генетически модифицированных бактерий, способных накапливать металл. Codelco планирует в будущем активно использовать данный метод, так как он достаточно рентабелен. Однако ВНР Billiton сохранит за собой патент на использование бактерий в горнодобывающей отрасли.

ВНР Billiton планирует в I пол. 2007г. начать производство медных катодов на новом заводе Spence на севере Чили; стоимость реализации проекта определяется в 990 млн.долл., а мощности завода — в 200 тыс.т. металла в год. Запасы медной руды на одноименном месторождении, которое поставляет сырье для завода, оцениваются в 310 млн.т. Срок предполагаемой эксплуатации данного месторождения составляет 20 лет. За первые 3 кв. 2006г. компания Antofagasta произвела 334,3 тыс.т. меди (в т.ч. во II кв. — 100,9 тыс., а в III — 126,4 тыс.), что на 30% меньше, чем за аналогичный период 2005г. На крупнейшем руднике компании — Los Pelambres — в III кв. 2006г. было произведено 88,8 тыс.т. меди, или на 31,5% больше, чем во II кв.

Производство медных катодов на предприятии El Tesoro в III кв. 2006г. составило 25,9 тыс.т., — на 18,9% больше, чем во II кв. Повышение объемов производства было достигнуто вследствие более качественного извлечения металла и более высокого содержания меди в сырье. На заводе Michilla в III кв. 2006г. было произведено 11,7 тыс.т. медных катодов (больше, чем во II кв., так как объем извлечения меди из сульфидных руд) оказался здесь значительно выше, чем из окисленных руд. Antofagasta планирует в I кв. 2007г. начать строительство предприятия Esperanza по выпуску медных катодов. Стоимость проекта составляет 800 млн.долл., а первая медь может быть получена здесь уже в I пол. 2010г. Запасы на месторождении Esperanza оцениваются в 71 млн.т. оксидной руды с содержанием меди 0,42% и 469 млн.т. сульфидной руды с содержанием меди 0,63%. БИКИ, 6.2.2007г.

Швейцария

МЕТАЛЛУРГИЯ, ГОРНОДОБЫЧА

— Чистая прибыль швейцарской добывающей компании Xstrata Plc в первой половине 2007г. повысилась на 47%, совпав с прогнозами аналитиков, сообщила компания во вторник.

Компания Xstrata, 36% которой принадлежит сырьевому гиганту Glencore, сообщила о получении чистой прибыли в размере 3 млрд.долл. за шесть месяцев до 30 июня, что совпало с прогнозом аналитиков.

По словам Xstrata, добывающей медь, уголь, никель, ванадий и цинк, повышение цен почти на все добываемые компанией металлы и минералы нивелировали рост расходов и снижение объемов производства, вызванного забастовками, в частности, в Чили и Монреале.

«Операционные проблемы, негативно сказавшиеся на объемах в первой половине года, сейчас уже позади и, несмотря на нынешнюю слабость долл. США и недавнее снижение цен на никель, прогноз на II пол. является позитивным», — говорится в заявлении Xstrata.

Компания также ожидает повышения эффективности операционной деятельности во второй половине 2007г. благодаря высокому спросу на продукцию в Азии.

«Спрос в развивающихся азиатских экономиках, растущие экономики Ближнего Востока и продолжительный экономический прогресс в Европе более чем компенсируют снижение спроса в США, где наблюдаются замедление жилищного сектора и проблемы на кредитных рынках, что, вероятно, скажется на потреблении ключевых видов сырья, таких как медь и цинк», — говорится в заявлении компании. Рейтер, 7.8.2007г.

— 6 июня, ОАО «ГМК «Норильский никель» объявило о получении согласования антимонопольной комиссии Швейцарии, в соответствии со швейцарским законодательством по слияниям и поглощениям компаний, на осуществление сделки по приобретению контроля над компанией LionOre Mining International Ltd. (LionOre). Антимонопольная комиссия как уполномоченный орган по контролю за слияниями компаний в Швейцарии постановила об отсутствии возражений по швейцарскому антимонопольному законодательству в отношении предложения «Норильского никеля» акционерам компании LionOre о приобретении акций компании за денежные средства, в связи с чем предложение «Норильского никеля» не требует дальнейшего антимонопольного согласования в Швейцарии. Об этом сообщили в пресс-службе «Норильского никеля».

23 мая 2007г. «Норильский никель» объявил об увеличении цены своего предложения о приобретении всех выпущенных обыкновенных акций LionOre за денежные средства, суммарно составляющего 6,8 млрд. канадских долл. Предложение будет действительно для принятия до 20:00 по времени г.Торонто, в понедельник, 18 июня 2007г., если оно не будет продлено или отозвано. ИА Regnum, 6.6.2007г.

— В опубликованной в газете Frankfurter Allgemeine Zeitung статье под названием «Золотое будущее платины» анализируются ценовые тенденции на мировом рынке металлов платиновой группы.

Как ожидают эксперты, дефицит в их поставках продлится еще ряд лет и может еще более обостриться, что будет стимулировать дальнейший рост цен.

В апреле тек.г. цена платины вновь превысила зафиксированный в мае 2006г. рекордный уровень в 1340 долл/тр унц. и, хотя затем она несколько снизилась, аналитики полагают, что снижение не будет долговременным. На 2 мая 2007г. цена платины на Нью-Йоркской бирже по июльским контрактам находилась на уровне 1287 долл.

В течение десяти последних лет мировой спрос на платину постоянно опережал ее добычу и шансы на то, что ситуация может измениться, оцениваются как минимальные. На фоне такого соотношения основных конъюнктурообразующих факторов на рынке данного металла движение цен характеризуется как неуклонно повышательное. Вместе с тем перспективы рынка платины нельзя считать абсолютно безоблачными, поскольку коррективы может внести второй по значению металл платиновой группы – палладий, спрос на который стал заметно расти прежде всего в производстве катализаторов для оснащения автомобилей, а также со стороны производителей ювелирных изделий. Его цена на бирже в Нью-Йорке по июльским контрактам 2 мая 2007г. (после неуклонного роста с нояб. 2006г.) поднялась до 371 долл/тр унц.

Прочие металлы платиновой группы (родий, иридий, рутений и осмий) на бирже не котируются. Производители платиноидов, заключающие долгосрочные контракты на их поставку, как правило, зачастую соглашаются продавать платину только в том случае, если одновременно будет приобретаться определенное количество других металлов этой группы.

Новые статистические данные по платине и палладию представила в своем последнем (25 апр.) обзоре лондонская независимая консультационная компания GFMS. Наряду с золотом и серебром она в последние 4 года выпускала также годовые обзоры по рынкам платиноидов. По прогнозу экспертов компании, цена платины в тек.г. может достигнуть отметки 1450 долл/тр. унц., что на 12% превышает ее текущий уровень. При этом делалась ссылка на образование торгово-биржевого фонда (Exchange Traded Fund – ETF) и указывалось, что данную оценку можно считать лишь как консервативную. Аналитики обосновывают свою точку зрения недостаточным уровнем добычи на рудниках, ограниченным объемом имеющихся складских запасов и активно растущим спросом.

Как ожидали эксперты GFMS, в 2006г. впервые за ряд лет на рынке платины мог возникнуть некоторый избыток предложения металла в связи с увеличением добычи ведущим производителем – ЮАР и в целом умеренным повышением спроса, в том числе со стороны производителей катализаторных фильтров – нейтрализаторов выхлопных газов автомобилей с дизельными двигателями (при снижении потребностей в них производителей автомобилей, работающих на бензине, и ювелиров). Однако подчеркивается, что ввиду ограниченного объема запасов и увеличения спроса для тезаврационных целей прогнозируемый избыток поставок металла не мог оказать влияния на ценовую тенденцию.

В 2006г. дефицит предложения платины усилился, что обусловило дальнейшее сокращение за-

пасов, расположенных преимущественно в Швейцарии. Прежде всего (после резкого падения в I пол. 2006г.) вновь существенно повысился спрос на платину для производства ювелирных изделий, как это наблюдалось и в случае с золотом.

Большую ясность в реальное положение вещей вносит опубликованный 14 мая в Лондоне годовой обзор «Платина 2007» компании Johnson Matthey. В представленном в нояб. 2006г. ее промежуточном обзоре сообщалось о достижении большей сбалансированности на рынке платины, и возможным уменьшении в 2006г. дефицита поставок вдвое по сравнению с 2005г. – до 0,6 т. При оценке мировых поставок металла в 2006г. в 218 т. показатель дефицита ожидался незначительным. Его максимальный уровень (22,4 т.) был зарегистрирован в 1999г.

По-иному складывается положение на рынке палладия, главным поставщиком которого (с большим отрывом от других стран) выступает Россия. На мировом рынке этого металла с 2002г. отмечалось постоянное превышение предложения над спросом, что привело к чрезмерному накоплению запасов, располагающихся преимущественно в РФ. Как отмечают, Россия при продажах металла в последние годы занимала весьма осторожную позицию, и все больше специалистов полагают, что такая политика начала теперь приносить свои плоды, поскольку с начала 2003г. она обусловила большой разрыв в ценах платины и палладия.

По этой причине последний стал вытеснять платину в производстве автомобильных катализаторных систем, а также ювелирных изделий. Потребности в палладию с 2000г., когда его цены существенно возросли, заметно сократились. В начале 2001г. его цена достигла рекордного уровня в 1100 долл/тр унц. после того, как американский автомобильный концерн Ford из опасения возможной нехватки закупил большое количество металла для пополнения запасов, что на деле оказалось крупной спекулятивной сделкой. К весне 2003г. его цена упала до 150 долл. БИКИ, 24.5.2007г.

– Швейцарская горнорудная компания Xstrata увеличила цену предложения за производителя никеля LionOre до 25 кан.долл. за акцию в денежных средствах, что оказалось выше 21,50 кан.долл. за акцию, предложенных акционерам LionOre российским производителем никеля и палладия Норильский Никель. Предложение Xstrata составляет 6,2 млрд. кан.долл. (5,6 млрд.долл.). «Совет директоров LionOre после консультаций с финансовыми и юридическими советниками единогласно одобрил внесение изменений в соглашение (о сотрудничестве) и рекомендовал акционерам LionOre согласиться на увеличенное предложение», – говорится в заявлении Xstrata. Срок действия увеличенного предложения Xstrata истекает 25 мая в полночь по времени Ванкувера. Xstrata и LionOre заявили, что предложение НорНикеля больше не считается привлекательным. Ранее Xstrata предлагала 18 кан.долл. за акцию LionOre. НорНикель отказался прокомментировать сообщение Xstrata и LionOre.

Аналитики назвали шаг Xstrata вполне ожидаемым, однако разошлись во мнениях по поводу того, будет ли НорНикель увеличивать сумму предложения. «(Повышение стоимости предложения Xstrata) неудивительно, так как она известна как

агрессивный игрок на рынке слияний и поглощений», — сказал аналитик Тройки Диалог Сергей Донской. «Я не уверен, что НорНикель пойдет на повышение суммы предложения. До сих пор он был осторожен в приобретениях и старался не переплачивать». Кирилл Чуйко из УралСиб, напротив, не исключил, что НорНикель может пересмотреть свое предложение в сторону повышения. «Но сейчас там люди будут думать очень хорошо», — сказал он, отметив, что синергия слияния с LionOre для Xstrata выше, чем у НорНикеля. Норильский Никель 3 мая сделал официальное предложение о покупке LionOre Mining по цене 21,50 кан.долл. за одну обыкновенную акцию LionOre и передал документы канадскому регулятору. НорНикель ранее заявлял, что намерен приобрести как минимум 66,7% акций LionOre за 4,8 млрд.долл. «Ситуация сейчас для Норильского никеля складывается сложная: если он откажется, то не будет географической экспансии, а если увеличит предложение, то покупка будет сильно дороже изначального уровня. Любой шаг негативно повлияет на акции», — сказал аналитик Атона Владимир Катунин. По его мнению, Xstrata «уцепится» за LionOre и в случае повышения предложения НорНикелем вполне способна пойти на дальнейшее увеличение суммы.

26 марта Xstrata впервые объявила о намерении приобрести LionOre за 4,6 млрд.кан.долл. с целью географической диверсификации. Компания уже тогда располагала одобрением регуляторов Австралии, Канады и Европейского Союза. Предложение НорНикеля будет действительно до 20.00 по времени Торонто 18 июня 2007г., в случае, если не будет продлено или отозвано. LionOre, десятый по величине производитель никеля в мире, намерен в 2007г. увеличить выпуск металла до 45.000 т. с 35.000 в 2006г. Производство LionOre расположено в Ботсване, Южной Африке и Австралии, акции компании котируются в Австралии, Канаде и Британии. Рейтер, 15.5.2007г.

— ОАО «Полтавский горно-обогатительный комбинат» (ПГОК, Полтавская обл.) получило первый транш в 5 млн.долл. из привлеченного компанией Ferrexpo A.G. (Швейцария, основной акционер ПГОКа) кредитного займа в 300 млн.долл.

Как сообщается в официальных материалах ПГОКа, кредит оформлен на компанию Ferrexpo UK Limited (Великобритания).

Решение о получении кредита акционеры ОАО «ПГОК» приняли 29 дек. 2006г. Договор подписан 7 фев. 2007г., процентная ставка — LIBOR+2,65% годовых.

«Договор заключен на 47 месяцев, дата окончательного возврата полученного кредита — 28 дек. 2010г. В залоге под кредит находятся имущественные права по экспортным контрактам ОАО «ПГОК» на поставку произведенной продукции», — говорится в сообщении компании.

Предполагается, что кредитные средства в 2007г. ПГОК направит на реструктуризацию существующих банковских долгов и погашение годовых расходов по уплате процентов. Остаток кредита будет использован на финансирование дальнейшего роста и развития компании.

ПГОК, крупнейший на Украине производитель железорудных окатышей, специализируется на добыче железной руды карьерным способом.

Текущая производительность комбината — 9 млн.т. окатышей в год, из которых 90% экспортируется. Основной акционер — Ferrexpo A.G. — осуществляет масштабную программу по увеличению выпуска продукции, планируя строительство нового карьера на базе Еристовского месторождения железных руд и завода по прямому восстановлению железа. Интерфакс, 2.4.2007г.

— Добывающая руды в Казахстане ENRC подписала контракт на поставку в течение 10 лет железорудного сырья крупнейшему в России сталелитейному комбинату — Магнитогорскому металлургическому, говорится в заявлении компаний. Базирующаяся в Швейцарии ENRC — холдинг, объединяющий крупные казахстанские металлургические и горнодобывающие предприятия, ранее входившие в Евразийскую промышленную ассоциацию. Холдинг подконтролен миллиардерам, по версии американского журнала Forbes, Александру Машкевичу, Алиджану Ибрагимову и Патоху Шодиёву.

ENRC будет осуществлять поставки со входящего в группу Соколовско-Сарбайского горнообогатительного производственного объединения (ССГПО), традиционного обеспечивающего сырьем Магнитку. Пресс-секретарь ММК Елена Азовцева пояснила, что поставки сырья из Казахстана по-прежнему будут обеспечивать 80% всей потребности комбината. «ENRC будет осуществлять поставки концентрата железной руды, офлюсованных окатышей и иного железорудного сырья в адрес ММК в согласованных сторонами объемах», — говорится в сообщении. «Основным подходом к формированию цен, в рамках контракта, является их соответствие мировым, а также возможность индексации в каждый контрактный год».

Правительству Казахстана принадлежит 24,8% ENRC, а совладелец Казахмыса Владимир Ким договорился об опционе на 25% акций рудного холдинга. ENRC рассчитывает благодаря крупному контракту продолжить инвестиций в модернизацию и расширение производства ССГПО, а Магнитка — усилить конкурентоспособность за счет гарантированного снабжения сырьем. Рейтер, 19.3.2007г.

Швеция

Горнодобыча-2006

Горнодобывающая промышленность Швеции является ключевой отраслью экономики страны. Основным фактором, повлиявшим на положение дел в шведской горнодобывающей промышленности в 2006г. стало продолжение увеличения цен на железную руду и цветные металлы в мире. В 2006г. в мире было добыто 740 млн.т. железной руды, увеличение на 10% по сравнению с 2005г. Основная доля потребления железной руды в мире пришлась на Китай, который импортировал 326 млн.т. железной руды, увеличение на 19% по сравнению с 2005г. Цены на железную руду в 2006г. в мире увеличились на 19%.

По данным недавнего отчета Конференции ООН по торговле и развитию (Unctad) по добыче полезных ископаемых в мире, в 2007-08гг. существует риск общемирового перепроизводства железной руды. Согласно отчету, до 2008г. горнодобывающими предприятиями во всем мире будут

увеличены производственные мощности по добыче железной руды, что приведет к увеличению объема общемировой добычи железной руды на 340 млн.т., из которых, по мнению экспертов Unstad, 225 млн.т. гарантированно будут востребованы, остальные же 70 млн.т. — возможно.

В связи увеличением спроса на сталь в мире в среднем на 5,8% в год, увеличиться и потребность в железной руде. Если потребления стали в мире будет увеличиваться такими темпами, увеличение производства железной руды с трудом сможет удовлетворить спрос на нее. Если же потребление стали будет ниже прогнозируемого уровня существует риск перепроизводства и снижения цен на железную руду.

Швеция — одна из ведущих стран ЕС по добыче железной руды и руд цветных металлов. Шведская горнорудная промышленность занимает ведущие позиции в ЕС по всем производимым видам продукции.

Положение шведской горнорудной промышленности в Европе

Металл	доля ЕС (25 стран)	местов ЕС (15 стран)
Железо.....	89,4%	1
Золото.....	36,9%	1
Цинк.....	26,9%	2, после Ирландии
Серебро.....	17,2%	2, после Польши
Свинец.....	36,3%	2, после Ирландии
Медь.....	12%	3, после Польши и Португалии

Источник: Государственная служба геологических исследований Швеции (SGU)

Повышение цен на металлы на мировом рынке явилось причиной недостатка рабочей силы на шведских шахтах. Из-за неприбыльных предыдущих лет в горнодобывающем комплексе Швеции, когда было существенно сокращено количество работников, сегодня в горной промышленности ощущается недостаток целого поколения специалистов и горных рабочих. Этот недостаток ощущается на всех уровнях структуры предприятия.

За последние несколько лет количество занятых в шведской горнодобыче сокращалось и в ней занято 6 000 чел. Поскольку большинство этих рабочих мест находится в малонаселенных областях страны, горнодобыча имеет важное значение для обеспечения занятости по отношению ко всему трудоспособному населению страны независимо от региона. С 1985 по 2000гг. в Швеции не получил профессиональную подготовку почти ни один горный рабочий.

Несмотря на снижение количества занятых шведским предприятиям удавалось в нужном объеме поддерживать производительность на приемлемом уровне с помощью использования автоматизации производства и компьютеризации. Но теперь шведские компании не могут увеличивать производительность только за счет внедрения новых технологий и автоматизации, чтобы получить выгоду от увеличения цен на металлы.

Инструментами государственной политики в области развития горнодобывающей промышленности являются Государственная служба геологических исследований Швеции (Sveriges Geologiska Undersokning) и Инспекция горной промышленности (Bergsstaten). Деятельность предприятий горной промышленности и других заинтересованных сторон регулируется «Законом о горнодобывающей промышленности и полезных ископаемых» (1991:45), «Законом о континентальном шельфе» (1966:314), а также законодательством в области охраны окружающей среды.

В связи с увеличением мировых цен на металлы в 2006г. в Швеции значительно повысился интерес к разведке новых месторождений полезных ископаемых. В 2006г. в Госинспекцию горной промышленности Швеции поступило 500 заявлений о выдаче разрешения на разведку полезных ископаемых, что является увеличением на 37% по сравнению с аналогичным периодом 2005г. Количество заявлений на основании которых было выдано разрешение на ведение геолого-разведочных работ составляет 377 — увеличение на 57% по сравнению с аналогичным периодом 2005г.

Количество поданных заявлений с янв. по авг. 2006г. является абсолютным рекордом за всю историю горной промышленности Швеции. Рекордным является также и количество действующих шахт, на которых ведется сейчас добыча полезных ископаемых — 14. В ближайшее время планируется начать разработку еще на 3 шахтах. В 2006г. были осуществлены самые крупные единовременные инвестиции в разведку полезных ископаемых — 300 млн. шв. крон.

Больше всего заявлений (половина от общего числа) подается на разведку меди, за ней следует серебро, цинк и золото. Ведется разведка и таких не типичных для Швеции ископаемых как уран, вольфрам, ванадий и алмазы, а также нефть и газ.

По данным Ассоциации предприятий горнорудной промышленности Швеции «СвеМин» (SveMin), в 2006г. отрасль переживала подъем, связанный, прежде всего, с увеличением спроса на железную руду. Производство железной руды в Швеции сохранилось почти на том же высоком уровне, что и в 2005г. — 23,2 млн.т., увеличение менее 1% по сравнению с 2005г.

Экспорт железной руды из Швеции в 2006г. увеличился на 18% в сравнении с 2005г. и составил в ценовом выражении 9,9 млрд. шв. крон. Экспорт железной руды составил 0,9% от общего объема шведского экспорта в 2006г.

Экспорт цветных металлов из Швеции в 2006г. увеличился на 43% в сравнении с 2006г. и составил в ценовом выражении 22,3 млрд. шв. крон. Экспорт цветных металлов составил 2% от общего объема шведского экспорта в 2006г.

Основу экспорта цветных металлов из Швеции в 2006г. составил экспорт меди — 11,3 млрд. шв. крон, алюминия — 7,9 млрд. шв. крон, серебра и платины — 1,1 млрд. шв. крон, никеля — 0,9 млрд. шв. крон и свинца — 0,8 млрд. шв. крон.

Импорт продукции горнодобывающей отрасли и цветной металлургии в 2006г. в основном состоял из импорта металлолома и цветных металлов. В связи с ростом цен на металлы в 2006г. на 58% увеличился импорт металлолома железа в Швецию в сравнении с 2005г. В стоимостном выражении импорт металлолома достиг 1,4 млрд. шв. крон.

Импорт цветных металлов в Швецию в 2006г. сократился на 35% в сравнении с 2005г. и составил в стоимостном выражении 10 млрд. шв. крон. Импорт цветных металлов составил 3,5% от общего объема шведского импорта в 2006г.

Основу импорта цветных металлов в Швецию в 2006г. составил импорт алюминия — 4,3 млрд. шв. крон, никеля — 3,2 млрд. шв. крон, меди — 1,4 млрд. шв. крон.

Крупнейшим производителем железной руды в Швеции является государственный концерн

«Лкаб» (Lkab AB). На 30 предприятиях «Лкаб» в 15 странах работает 3 700 чел. В мировом производстве железной руды «Лкаб» принадлежит только 3% от общего объема производимой продукции. Концерн занимает лидирующее положение на рынке Северной Европы.

По результатам деятельности «Лкаб» в 2006г., оборот концерна увеличился на 2% и составил 14 615 млн. шв. крон (14 337 млн.долл.). Прибыль после выплаты налогов увеличилась на 1% и составила 4 597 млн. шв. крон (622,9 млн.долл.) по сравнению с 4 547 млн. шв. крон в 2005г. Поставки железной руды концерном достигли 23,3 млн.т. в 2006г. (23,2 млн.т. в 2005г.), из которых 15,9 млн.т. (15,3 млн.т. в 2005г.) составили поставки окатышей.

По результатам деятельности «Лкаб» в 2006г. государство как главный акционер получит не только 2 млрд. налоговых поступлений в бюджет, но и прибыль по акциям в 30-50% от общего объема прибыли концерна, что составит также 1,5 млрд. шв. крон.

Концерну «Лкаб» принадлежат железно-рудные шахты, горно-обогатительные комбинаты и гавани в Северной Швеции и Норвегии, а также компании по продаже обогащенной железной руды в Бельгии, Германии и Сингапуре. Крупнейшими шахтами, на которых ведется разработка руды концерном «Лкаб», являются шахты в Кируне и Мальмбергет на севере Швеции в области Норрботтен.

На острове Гренландия, в Великобритании, Турции, Финляндии, и Китае расположены мощности «Лкаб» по производству индустриальных минеральных продуктов. Концерн также имеет компании по продаже минеральных продуктов в Бельгии, Германии, Нидерландах, Чехии, Гонконге, Сингапуре, Таиланде и США.

Большая часть продуктов из железной руды «Лкаб» поставляется европейским сталелитейным компаниям. Важными рынками являются также Северная Африка, Ближний Восток и Юго-Восточная Азия. Минеральные продукты поставляются главным образом в Европу, хотя в последнее время увеличиваются рынки сбыта в Азии и США.

Стратегией концерна «Лкаб» является рост объема производства и модернизация производственных мощностей. Начиная с 2005г. «Лкаб» осуществлял инвестиции в 2,6 млрд. шв. крон в строительство нового завода по производству окатышей в Мальмбергет, который был открыт в дек. 2006г. С вводом в эксплуатацию завода в Мальмбергет объем производимой продукции увеличился на 2,5 млн.т. окатышей в год.

Производство и экспорт железной руды концерном «Лкаб»

	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006
Производство (готов. продукция), тыс.т.	20 557	19 486	20 281	21 498	22872	23200	23300
Экспорт (готов. продукция), тыс.т.	15 979	13 695	14 468	16 143	17336	17597	18420

Источник: годовой отчет LKAB

В янв. 2006г. начата программа реконструкции порта города Нарвик с целью увеличения объемов перевозимой продукции. Инвестиции в реконструкцию порта составят 970 млн. шв. крон. Модернизация порта города Нарвик не только улучшит эффективность работы порта и объемы перевозимых грузов, но и будет способствовать улучшению состояния прилегающей к порту окружающей среды.

Концерн «Булиден» (Boliden AB) является основным производителем руд цветных металлов и цветных металлов в Швеции. В Швеции «Булиден» ведет разработку на шахтах в месторождении Булиден, Аитик, Гарпенберг, а также в Ирландии на месторождении Тара. Недалеко от мест разработки на всех четырех месторождениях работают горно-обогатительные комбинаты. Большинство шахт «Булиден» являются полиметаллическими, то есть их руды содержат различные металлы.

Производственные мощности «Булиден» расположены в Швеции, Финляндии, Норвегии и Ирландии. Основной продукцией концерна является цинк, медь и свинец. «Булиден» также производит золото и серебро. Концерн входит в десятку крупнейших в мире производителей цинка и является самым крупным его производителем в Швеции.

Согласно отчету концерна «Булиден» за 2006г. оборот концерна увеличился на 72% и составил 35,2 млрд. шв. крон по сравнению с 20,4 млрд. шв. крон в 2005г. Прибыль концерна после выплаты налогов за 2006г. возросла до 8 млрд. шв. крон по сравнению с 2,5 млрд. шв. крон в 2005г. На предприятиях концерна в 2006г. работало 4 519 чел.

Высокий мировой спрос на медь и цинк создает предпосылки для увеличения продаж концерна. По прогнозам аналитической компании «Брук Хант» потребление меди и цинка во всем мире будет увеличиваться ежегодно на 3,2% и 2,8% соответственно вплоть до 2015г.

Увеличению цен на медь и цинк способствует повышение спроса на эти металлы в Китае, который отвечает за большую часть мирового потребления меди и цинка. Повышение цен на металлы в 2006г. способствовало стремительному увеличению курса акций шведского концерна «Булиден».

Производство цветных металлов концерном «Булиден» в 2006г.

Металл	год		изменение % (06/05)
	2006	2005	
Цинк, т.	328 000	341 532	4%
Медь, т.	87 000	86 929	0%
Свинец, т.	49 000	49 413	0,1%
Золото, кг.	4 500	4 471	0%
Серебро, кг.	212 000	226 114	6,3%

По данным годового отчета «Булиден»

Медь и цинк являются самой важной составляющей в отношении прибыли концерна: отклонение в 10% от существующей цены в сторону увеличения или снижения приводит к значительным колебаниям объема прибыли. Потребление меди в мире в 2006г. увеличилось на 3,4% с составило 17,5 млн.т. Производство меди в мире увеличилось в 2006г. на 5,6%.

Изменение цен на металлы концерна «Булиден» в 2006г.

Цены на металлы (LME/Lbma)	год		изменение 06/05 %
	2006	2005	
Цинк (USD/ton)	3 273	1 382	137%
Медь (USD/ton)	6 731	3 684	83%
Свинец (USD/ton)	1 287	976	32%
Золото (USD/oz)	604	445	36%
Серебро (USD/oz)	11,55	7,31	58%

По данным годового отчета «Булиден»

В 2006г. руководство «Булиден» приняло решение построить самую эффективную в мире шахту по добыче меди а Аитике, недалеко от г.Еливаре на севере Швеции. В строительство шахты будет инвестировано 5,2 млрд. шв. крон (743 млн.долл.). Предполагается, что инвестиции помогут снизить

общие расходы компании на 40% и увеличить производительность до 36 млн.т. меди в год. Шахта будет пущена в эксплуатацию к 2014г. Инвестиции в строительство шахты позволят компании обеспечить прибыльность добычи в будущем даже в условиях снижения мировых цен на металлы.

Кроме инфраструктуры новой шахты планируется осуществить инвестиции в 3 млрд. шв. крон (416 млн.долл.) в строительство нового горно-обогатительного комбината недалеко от шахты «Аитик» на севере Швеции. Строительство сопутствующей инфраструктуры, по мнению экспертов, может потребовать инвестиций еще 2 млрд. шв. крон.

Строительство нового горно-обогатительного комбината займет 3г. С введением нового ГОКа производство медного концентрата «Булиденом» увеличится с 18 млн.т. до 36 млн.т. После пуска нового ГОКа, действующий сейчас комбинат будет демонтирован, а на его месте начнется разработка залегающего под комбинатом рудного тела.

Одной из самых быстроразвивающихся компаний в области разведки и добычи полезных ископаемых в Швеции является компания «Лундин Майнинг». Основа стратегии развития «Лундин Майнинг» заключается в приобретении других компаний, обладающих потенциально выгодными месторождениями и производственными мощностями. Крупнейшими акционерами «Лундин Майнинг» являются холдинговые структуры, подконтрольные шведским предпринимателям Яну и Лукасу Лундинам.

По объемам производства «Лундин Майнинг» является средней по величине горнодобывающей компанией, основные интересы которой сосредоточены в Европе. В «Лундин Майнинг» работает 1500 чел. Добыча металлов «Лундин Майнинг» в 2006г. составила 171 293 т. цинка, 89 218 т. меди, 45 106 т. свинца и 2 538 тыс.т. серебра. Прибыль по итогам 2006г. составила 291 181 тыс.долл.

В нояб. 2006г. компания «Лундин Майнинг» провела слияние с котирующейся на канадской бирже компанией «Евроцинк Майнинг» (EuroZinc Mining). После слияния с «Евроцинк Майнинг» биржевая стоимость «Лундин Майнинг» составила 21 млрд. шв. крон (3 млрд.долл.). «Евроцинк Майнинг» принадлежали две шахты в Португалии, одну из которых, Невес-Корво, начала разрабатывать «Лундин Майнинг». Основной добычи нового гиганта горнодобывающей промышленности станут цинк и медь. Предприятие войдет в десятку крупнейших в мире компаний по добыче цинка.

Компания «Лундин Майнинг» является относительно молодой горнодобывающей компанией. В 1996г. была образована компания «Саус Атлантик Венчурз» (South Atlantic Ventures), которая в 2004г. сменила название на «Лундин Майнинг». До покупки в 2004г. рудника Цинкгруван на юге Швеции основным направлением деятельности «Лундин Майнинг» была разведка полезных ископаемых. В начале 2005г. «Лундин Майнинг» приобрела шведскую компанию NAN Resources AB, которая владела цинково-медным месторождением Стурлиден. В 2005г. была также приобретена шахта Галмой в Ирландии.

Основными направлениями деятельности «Лундин Майнинг» является разведка полезных ископаемых, добыча, обогащение и разработка и реализация проектов месторождений. «Лундин

Майнинг» ведет добычу полезных ископаемых на четырех шахтах в Португалии, Швеции и Ирландии. Во II пол. 2007г. будут пущены в эксплуатацию пятая шахта в Португалии.

«Лундин Майнинг» также обладает значительным опытом в подготовке и реализации проектов по разработке полезных ископаемых и осуществлении стратегических инвестиций. На сегодняшний день самыми значимыми проектами такого рода являются проекты на месторождениях Алюстрел в Португалии и Озерное в Республике Бурятия.

16 нояб. 2006г. российская инвестиционно-финансовая компания «Метрополь» подписала соглашение со шведской компанией «Лундин Майнинг» о создании совместного предприятия для разработки Озерного свинцово-цинкового месторождения в Еравнинском районе республики Бурятия. Согласно договоренности доля «Лундин Майнинг» в проекте освоения полиметаллического месторождения «Озерное» составила 49%. Соглашение предусматривает возможность участия «Лундин Майнинг» в освоении другого еще более крупного месторождения, также принадлежащего ИФК «Метрополь», – Холоднинского. Размер капитальных вложений в этот проект «Лундин Майнинг» составил 400 млн.долл.

Ресурсы месторождения «Озерное» оцениваются в 157 млн.т. руды при 5,2% содержании цинка и 1% свинца, что ставит месторождение на шестое место в мире среди крупнейших месторождений цинка. Реализация проекта разработки месторождения «Озерное» позволит «Лундин Майнинг» вдвое увеличить объемы цинкового производства. Предполагается добыча руды открытым способом. Рядом с месторождением будет построен обогатительный комбинат.

Согласно соглашению, Lundin Mining станет техническим менеджером проекта. Компания «Лундин Майнинг» будет нести полную ответственность за горнодобывающие работы, включая строительство и функционирование рудника, а также обеспечение экологической безопасности. Особое внимание будет уделяться экологической обстановке в районе месторождения, так как «Озерное» всего в 190 км. от оз. Байкал.

Горнодобыча-2005

Швеция – одна из ведущих стран ЕС по добыче железной руды и руд цветных металлов. В шведской горнодобыче занято 4200 чел. Поскольку большинство этих рабочих мест находится в малонаселенных областях страны, горнодобыча имеет важное значение для обеспечения занятости в этих регионах.

Курирует развитие этой отрасли министерство промышленности, занятости и коммуникаций. Анализ состояния отрасли и практическая разработка предложений по развитию горнодобычи возложено на государственную службу геологических исследований Швеции Sveriges Geologiska Undersokning и инспекцию горной промышленности Bergsstaten. Деятельность предприятий горной промышленности и других заинтересованных сторон регулируется «Законом о горнодобывающей промышленности и полезных ископаемых» (1991:45), «Законом о континентальном шельфе» (1966:314), а также законодательством в области охраны окружающей среды.

В марте 2005г. принята новая редакция «Закона о горнодобывающей промышленности и полезных ископаемых». Изменения в законе были нацелены на улучшение взаимодействия между компаниями, ведущими геологоразведку, горнодобычей и землевладельцами. Новая редакция закона обеспечивает платформу для реализации современной политики в области добычи полезных ископаемых, сохраняя исторические традиции Швеции в этой области. Новый закон вступил в силу 1 мая 2005г.

В начале ноября 2005г. правительство (минпром), представители промышленности, профсоюзов и заинтересованных организаций представили совместную государственную стратегическую программу развития металлургической и горнодобывающей отраслей промышленности Швеции «Металлургия – часть «Инновационной Швеции». Программа является составной частью и дальнейшим развитием принятой в 2004г. правительственной концепции «Инновационная Швеция – стратегия экономического роста через обновление».

Металлургическая и горнодобывающая промышленность являются одной из шести базовых отраслей экономики, которым правительство отводит особое место в своей инновационной стратегии экономического роста. Кроме металлургии и горнодобывающей промышленности приоритетными являются: авиакосмическая промышленность, информационные технологии и телекоммуникации, автомобильная промышленность, фармацевтическая промышленность, лесная и деревоперерабатывающая промышленность, биотехнологии. Для финансирования работ по программам развития этих шести приоритетных отраслей было выделено ок. 1 млрд. шв. крон.

Швеция занимает лидирующее положение в ЕС по добыче и производству следующих металлов: железо – 88%, 1 место в ЕС; золото – 29%, 1 место; серебро – 18%, 2 место; свинец – 25%, 2 место (после Польши); медь – 11%, 3 место (после Польши и Португалии); цинк – 19%, 3 место (после Ирландии и Испании).

В металлургической отрасли занято 50000 чел., а оборот составляет 100 млрд.шв.крон. Часть продукции идет на экспорт. С учетом связанных с металлургией предприятий и компаний в Швеции в 2004г. было обеспечено работой до 133000 чел., а стоимость произведенного этими предприятиями за год продукта оценивается в 350 млрд. шв. крон.

Важность этой отрасли для обеспечения занятости, увеличения экспорта, устойчивого экономического роста страны в целом, явились основанием для разработки стратегической программы развития металлургической и горнодобывающей промышленности. Разработка программы осуществлялась правительством в тесном взаимодействии с промышленностью, отраслевыми организациями предпринимателей, профсоюзами, научно-исследовательскими учреждениями, планируемыми государственными организациями и региональными органами власти.

В некоторых направлениях металлургии Швеция занимает лидирующее положение в мире, что обеспечивает ей высокий уровень конкурентоспособности и отличные предпосылки для дальнейшего развития и увеличения экспорта. Во всей технологической цепочке от добычи природных

ископаемых до выпуска готового продукта шведскую металлургию отличают использование современных технологий, высокая степень переработки добываемых ископаемых при бережном отношении к окружающей среде и общепризнанное качество конечного продукта.

В металлургической отрасли занято 50 тыс.чел., а оборот составляет 100 млрд.шв.крон. Значительная часть продукции идет на экспорт. С учетом связанных с металлургией предприятий и компаний в Швеции в 2004г. было обеспечено работой 133 тыс.чел., а стоимость произведенного этими предприятиями за год продукта оценивается в 350 млрд.шв.кр.

Исключительная важность этой отрасли для обеспечения занятости, увеличения экспорта, устойчивого экономического роста страны в целом, явились основанием для разработки стратегической программы развития металлургической и горнодобывающей промышленности. Разработка программы осуществлялась правительством в тесном взаимодействии с промышленностью, отраслевыми организациями предпринимателей, профсоюзами, научно-исследовательскими учреждениями, планируемыми государственными организациями и региональными органами власти.

Стратегия в области металлургии выделяет 3 направления деятельности.

- Расширение научно-исследовательских работ, которые должны обеспечить лидирующее место Швеции в стратегически важных для экономики страны ключевых направлениях металлургической промышленности. Основное внимание должно быть сосредоточено на высокой степени переработки сырья и качестве конечного продукта, на создании сильных производственных предприятий и кластеров.

- Обеспечение высокого уровня подготовки кадров и компетенции во всех звеньях технологической цепи, которые соответствовали бы наивысшим международным стандартам. Эта задача является актуальной для металлургии также как и для других отраслей экономики в связи со сменой поколений.

- Сочетание эффективного использования природных ресурсов при соблюдении принципов защиты окружающей среды, четких и предсказуемых правил и условий деятельности предприятий, а также конкурентоспособных цен на электроэнергию должно обеспечить устойчивое поступательное развитие металлургии и горнодобывающей промышленности страны. В целях сохранения в Швеции низких цен на электроэнергию министр промышленности Т.Эструс обещал проведение в ближайшие 10 лет модернизации имеющихся АЭС и ГЭС, что позволит вывести на рынок дополнительно 20 твтч. электроэнергии.

Для повышения конкурентоспособности сталелитейной промышленности и повышения эффективности экспорта на Шведское госуправление инновационных систем Vinnova совместно с отраслевым объединением сталелитейной промышленности Швеции Jernkontoret возложена разработка соответствующей научно-исследовательской программы по инновациям, т.е. ускоренному внедрению в отрасль достижений современной науки и передового опыта в области техники, технологий, организации труда и управления.

Госслужбе геологических исследований Швеции поручено совместно с Управлением инновационных систем Vinnova и отраслевым объединением горнорудной промышленности SveMin разработать аналогичную инновационную программу для горнорудной промышленности. Службе геологических исследований дано также указание уделить больше внимания в рамках существующих научных программ на НИОКР в области рудной геологии и на расширение сотрудничества с промышленностью. Обращается внимание на необходимость развития инновационного направления по внедрению новых функциональных материалов на основе промышленных минералов и горных пород с особым упором на привлечение малых и средних предприятий и на вопросы экологии.

С целью повышения степени и эффективности переработки минеральных ископаемых, а также повышения экспортного потенциала промышленности, производящей оборудование для горнорудной отрасли, Шведскому госуправлению делового и регионального развития Nutek дано поручение координировать национальную программу развития кластеров, которую реализуют промышленные предприятия. Правительство обращает внимание на необходимость учета потребностей и возможностей малых и средних предприятий при разработке мер по развитию техники, технологий, систем и при планировании мероприятий по расширению экспорта.

Правительство предполагает активно использовать для финансирования национальной программы развития металлургии и горнорудной промышленности средства, которые будут выделены Евросоюзом по рамочной программе научных исследований.

Важнейшим аспектом, от которого зависит успех программы развития металлургии, является подготовка кадров. Правительство полагает, что промышленность совместно с отраслевыми организациями примут активное участие в создании условий для высокопрофессиональной подготовки компетентных кадров.

Учитывая, что соседняя Финляндия также имеет хорошо развитую металлургическую промышленность и нуждается в подготовленных кадрах, правительство Швеции весной 2005г. во время встречи премьер-министров двух стран уже начало обсуждение вопроса о совместном проекте по подготовке специалистов для металлургической и горнорудной промышленности.

В программе правительства подчеркивается необходимость развития энергосберегающих технологий в металлургии.

С целью облегчения прогнозирования возможного воздействия на экологию в ходе развития горнодобывающей промышленности, правительство поручило Службе геологических исследований Швеции проанализировать возможность проведения аэрогеофизической съемки территорий регионов Норрботтен, Вэстерботтен и Бергслеген и последующей цифровой обработки результатов съемки.

Меры, предложенные правительством в программе по развитию металлургии и горнодобывающей промышленности, будут постоянно дополняться, ход их реализации будет отслеживаться и анализироваться.

В рамках программы «Металлургия — часть Инновационной Швеции» была сформирована стратегическая группа, состоящая из представителей министерств, ведомств и организаций Швеции, которым поручена координация усилий различных ведомств и осуществление контроля за ходом выполнения программы. В программу включены следующие отрасли промышленности: железорудная и сталелитейная отрасли, горная добыча, производство оборудования, промышленные минералы и производство бетона и камня.

Особое внимание в программе развития горнодобычи обращено на разведку полезных ископаемых. Повышение интереса к разведке новых месторождений полезных ископаемых связано с увеличением цен на сырье. Ситуация в Швеции развивается в русле тенденции в мире, где в 2004г. разведка полезных ископаемых увеличилась на 50%. Отчасти увеличение числа заявлений на разведку ископаемых объясняется вступлением в действие в мае 2005г. нового «Закона о горнодобывающей промышленности и полезных ископаемых».

В I пол. 2005г. в госинспекцию горной промышленности Швеции поступило 191 заявление о выдаче разрешения на разведку полезных ископаемых, что превышает количество поданных заявлений за весь 2004г. Общее количество заявлений, поданных в госинспекцию горной промышленности в 2005г., составило 311. Больше всего заявлений подается на разведку меди, за ней следует золото, никель и алмазы.

По данным Ассоциации предприятий горнорудной промышленности Швеции SveMin, в 2005г. отрасль переживала подъем, связанный с увеличением спроса на железную руду. Потребление железной руды в мире увеличилось до 1,1 млрд.т. Рост цен на железную руду в мире в 2005г. по сравнению с 2004гг. составил 80%. В 2004г. — 25%. В 2006г. ожидается увеличение цены на железную руду на 20%.

Производство железной руды и продуктов ее обогащения в Швеции увеличилось на 4% и составило 23,2 млн.т.

Экспорт железной руды из Швеции в 2005г. увеличился в стоимостном выражении на 71% в сравнении с 2004г. и составил 8,4 млрд.шв.кр. Увеличение экспорта железной руды по объему — 0,9%, общий объем шведского экспорта составил 17,6 млн.т., — 75% от объема производства.

Горнодобывающая промышленность Швеции по добыче руд цветных металлов занимает ведущие позиции в ЕС по всем производимым видам продукции.

Объемы производства шведской горнорудной промышленности

	I	II	III
Железо.....	22,3 млн.т.	89,2	1
Серебро.....	319,6 т.	16,9	2, после Польши
Золото.....	6,6 т.	26,9	2, после Финляндии
Свинец.....	54,3 тыс.т.	30,4	3, после Ирландии и Польши
Медь.....	82,4 тыс.т.	11,4	3, после Польши и Португалии
Цинк.....	197 тыс.т.	23,8	2, после Ирландии

I-Объем производства, 2004г.; II-Доля в ЕС в % (25 стран); III-Место в ЕС (15 стран). Источник: государственная служба геологических исследований Швеции (SGU).

Кроме собственной добычи Швеция импортирует много руд и лома цветных металлов для их переработки на шведских предприятиях с целью последующего экспорта готовой продукции. Произ-

водственные мощности шведских заводов рассчитаны на переработку значительно большего объема сырья, чем добывается в Швеции. В 2005г. было импортировано 258,4 тыс.т. медной руды, 47,1 тыс.т. бокситов и 31,3 тыс.т. лома цветных металлов.

В качестве сырья и полуфабрикатов Швеция импортирует цветные металлы. Импорт цветных металлов в Швецию в 2005г. увеличился на 12% в сравнении с 2004гг. и составил в стоимостном выражении 15,2 млрд.шв.кр., что соответствует 1,8% от общего объема шведского импорта. Основу импорта цветных металлов в Швецию составили поставки алюминия – 157,2 тыс.т., цинка – 26 тыс.т., меди – 24 тыс.т., никеля – 19,2 тыс.т.

Экспорт цветных металлов из Швеции в 2005г. увеличился на 11% в сравнении с 2004гг. и составил в стоимостном выражении 15,6 млрд.шв.кр., что соответствует 1,6% от общего объема шведского экспорта. Основу шведского экспорта цветных металлов составили поставки алюминия – 244 тыс.т., меди – 232,5 тыс.т., свинца – 70,5 тыс.т., цинка – 1,66 тыс.т.

Концерн «Булиден», Boliden AB является основным производителем руд цветных металлов и цветных металлов в Швеции. В Швеции «Булиден» ведет разработку на шахтах в месторождении Булиден, Аитик, Гарпенберг, а также в Ирландии на месторождении Тара. Недалеко от мест разработки на всех четырех месторождениях работают горно-обогатительные комбинаты. Большинство шахт «Булиден» являются полиметаллическими, т.е. их руды содержат различные металлы.

Производственные мощности «Булиден» расположены в Швеции, Финляндии, Норвегии и Ирландии. Основной продукцией концерна является цинк, медь и свинец. «Булиден» также производит золото и серебро. Концерн входит в десятку крупнейших в мире производителей цинка и является самым крупным его производителем в Швеции.

Согласно отчету концерна «Булиден» за 2005г. оборот концерна увеличился на 14% и составил 20441 млн.шв.кр. по сравнению с 17928 млн.шв.кр. в 2004г. Прибыль концерна в 2005г. после выплаты налогов возросла до 2812 млн.кр. по сравнению с 1365 млн.кр. в 2004г. На предприятиях концерна в 2005г. работало 4500 чел.

Высокий мировой спрос на медь и цинк создает предпосылки для увеличения продаж концерна. По прогнозам аналитической компании «Брук Хант» потребление меди и цинка во всем мире будет увеличиваться ежегодно на 3,2% и 2,8%, соотв. вплоть до 2015г.

Производство цветных металлов концерном «Булиден» в 2005г.

(включая производство в других странах)

	2005	2004	05/04, %
Цинк, т.....	341532	348546	-2
Медь, т.....	86929	82335	6
Свинец, т.....	49413	54458	-9
Золото, кг.....	4471	5228	-14
Серебро, кг.....	226114	227564	-1

По данным годового отчета «Булиден».

Увеличению цен на медь и цинк способствует повышение спроса на эти металлы в Китае, который отвечает за большую часть мирового потребления меди и цинка. Повышение цен на металлы в 2005г. способствовало стремительному увеличению курса акций шведского концерна «Булиден».

Изменение цен на металлы концерна «Булиден» в 2005г.

LME/LBMA	2005	2004	05/04, %
Медь (US\$/lb).....	167	130	28
Цинк (US\$/lb).....	63	48	31
Свинец(US\$/lb).....	44	40	10
Золото (USD/oz).....	445	410	9
Серебро (USD/oz).....	7,31	6,66	10

По данным гт.ого отчета «Булиден».

В сент. 2003г. финляндский металлообрабатывающий концерн «Оутокумпу» принял решение продать все свои заводы по производству меди и цинка концерну «Булиден» за 6,7 млрд.шв.кр. Согласно договоренности между концернами, «Оутокумпу» под обеспечение суммы сделки получил контроль над 49% акций «Булиден». С этой целью «Булиден» осуществил дополнительную эмиссию акций в 1,4 млрд.шв.кр. После сделки с «Оутокумпу» деятельность концерна «Булиден» состоит из трех основных направлений: добыча руды, производство меди и производство цинка.

С начала 2004г. концерн «Оуткумпу» постепенно сокращает свою долю в горнодобывающем концерне «Булиден». На конец 2004г. его доля составила 26,5%. В 2005г. «Оуткумпу» было продано 30 млн. акций концерна «Булиден» на 1 млрд.шв.кр. Таким образом, пакет «Оуткумпу» сократился с 26,5 до 16,1% акций «Булиден» на окт. 2005г.

Цинк является самой важной составляющей в отношении прибыли концерна: отклонение в 10% от существующей цены в сторону увеличения или снижения приводит к колебанию объема прибыли в 400 млн.шв.кр. По словам гендиректора «Булиден» Яна Йоханссона, увеличению цены на цинк способствует дисбаланс производства и потребления этого металла в Европе, и при относительном снижении запасов цинка, цена на него может значительно увеличиться. В отношении меди «Булиден» выбрал другую стратегию: 2/3 производимого объема меди будет застраховано от возможности снижения вплоть до фев. 2007г.

В 2005г. подписано долгосрочное соглашение концерна «Булиден» с ведущей энергетической компанией северо-востока Швеции «Шелефтео Крафт». Соглашение, которое вступило в силу с 1 янв. 2006г., даст возможность «Булиден» гарантировать подачу электроэнергии на предприятия концерна до 2015г. Соглашение охватывает все производственные операции «Булиден» в Швеции, на которые расходуется 40% всей используемой концерном электроэнергией (1,2 твт/г). Это долгосрочное соглашение углубляет сотрудничество между «Булиден» и «Шелефтео Крафт» и дает возможность обоим сторонам более плодотворно сотрудничать.

Концерн «Булиден» рассматривает и Россию как потенциального потребителя цинка. По словам гендиректора концерна Я. Йохансона, «Булиден» уже осуществил пробные поставки цинка в Россию. По мнению Я.Йохансона, контакты с Россией в отношении цинка могут также привести и к сделкам по меди.

Чермет-2006

По данным Международного института железа и стали (International Iron & Steel Institute – IISI) производство стали в мире в 2006г. увеличилось на 9% и достигло 1240 млн.т. В 2007г., по расчетам

аналитиков, сохранится тенденция к увеличению производства стали на уровне 6%.

Наибольшее увеличение производства и потребления стали наблюдалось в 2006г. в Азии, и особенно Китае. Увеличение объема произведенной стали Китае в 2006г. составило 26% и достигло 419 млн.т., что составляет почти половину общемирового производства стали в 2006г.

В 2006г. производство нержавеющей стали увеличилось на 15% и составило 28 млн.т. Китай является также одним из крупнейших производителей нержавеющей стали, за 2006г. объем производства нержавеющей стали в Китае увеличился на 50% и составил 5,1 млн.т. По прогнозу Issi, в 2007г. мировое производство нержавеющей стали возрастет еще на 5%.

Общий объем произведенной в Швеции в 2006г. стали снизился на 4% и составил 5,4 млн.т. Объем потребления стали в Швеции в 2006г. составил 4,4 млн.т. Швеция принадлежит к числу тех мировых производителей стали, которые делают ставку на производство высокотехнологичных видов стали с высокой добавленной стоимостью, в то время как большая часть первичных видов стали импортируется.

В Швеции в 2006г. было произведено 4,8 т. товарной стали (профили, трубы, прут, прокат, кабель), 82% из которых пошло на экспорт. По результатам 2006г. Швецию сохранила за собой 11 место среди крупнейших производителей стали в ЕС.

Объем шведского экспорта стали составил в 2006г. 4,1 млн.т. Шведский экспорт стали в 2006г. в стоимостном выражении составил 56,3 млрд. шв. крон, из которых 27,9 млрд. шв. крон составляла нержавеющая сталь, 8,1 млрд. шв. крон другая легированная сталь и 20 млрд. шв. крон не легированная сталь. Доля экспорта легированной стали в 2006г. достигла почти 64% от общего объема экспорта в стоимостном выражении.

Шведское производство первичной стали, тыс.т.

Год	Слитки и отливки			Всего	из этого			Всего
	нелегир. сталь	нержав. сталь	пр. легир. сталь		слитки	отливки	сталь для отливок	
2004.....	2690	676	2584	5950	640	5310	28	5978
2005.....	2302	639	2751	5692	678	5014	34	5726
2006.....	1936	684	2809	5429	651	4779	37	5466

Источник: Ассоциации предприятий черной металлургии Швеции

Экспорт чугуна и стали (товарной и первичной) составил 5,3% от общего объема шведского экспорта в 2006г. Основными экспортными рынками чугуна и стали для Швеции в 2006г. стали (в порядке убывания) Германия, Италия, США, Великобритания, Дания, Финляндия и Франция.

Шведский экспорт товарной стали

Год	тыс.т.				млрд. шв. крон			
	2004	2005	2006	06/5,%	2004	2005	2006	06/5,%
4683.....	4275	4062	-5%	47,6	53,4	56,3	5,4%

Источник: Ассоциации предприятий черной металлургии Швеции

Шведский импорт стали (товарной и первичной), за тот же период, вырос по сравнению с 2005г. в ценовом выражении на 27%, достигнув 3,8 млрд. шв. крон. Импорт чугуна и стали составил 1,3% от общего объема шведского импорта в 2006г. Основными поставщиками чугуна и стали в 2006г. для Швеции стали Норвегия, ЮАР, Россия, Казахстан и Чили.

В связи с ростом цен на металлы в 2006г. на 58% увеличился импорт металлолома железа в Швецию в сравнении с 2005г. В стоимостном выражении импорт металлолома достиг 1,4 млрд. шв. крон.

Шведский импорт товарной стали

Год	тыс.т.				млрд. шв. крон			
	2004	2005	2006	06/5,%	2004	2005	2006	06/5,%
3586.....	3556	3694	3,8%	29,6	32,1	32,9	2,5%

Источник: Ассоциации предприятий черной металлургии Швеции

Шведская сталелитейная промышленность сегодня является одной из самых конкурентоспособных отраслей экономики Швеции. За последние 10 лет объем производства в этой отрасли увеличился почти вдвое. В последнее время шведская сталелитейная промышленность прошла период значительной реструктуризации. Шведские предприятия обладают узкой специализацией в выбранных ими нишах, что привело к тому, что конкуренция в сталелитейной отрасли Швеции внутри страны практически отсутствует.

Крупнейшие шведские предприятия сталелитейной промышленности в 2006г.: Fagersta Stainless – производство стального проката; Outkumpu Stainless – производство штампованной стали; Sandvik – производство бесшовных труб; Bohler Uddeholm – производство инструментальной стали; Ssab – производство износостойчивой стали; Hognas – производство порошка железа; Ovako Steel – производство подшипниковой стали; Kanthal – производство трансформаторной стали.

Шведские предприятия черной металлургии объединены в Ассоциацию предприятий черной металлургии Швеции (Jernkontoret), в которой насчитывается 180 компаний. По данным ассоциации за 2006г. промышленная деятельность, связанная со сталелитейной промышленностью, велась в 20 районах Швеции. Первичная сталь и сырье для порошковой металлургии производились на 13 заводах. На десяти из них производство базируется на использовании металлолома. Необходимо отметить, что половину общего объема сырья для производства стали в Швеции составляет металлолом и другую половину – железная руда.

Сталелитейный концерн «Ссаб» (Ssab), на который приходится основная доля производимой в Швеции стали и все производство чугуна, в своем отчете за 2006г. представил данные о прибыли после уплаты налогов в 4 253 млн. шв. крон (4 021 млн. шв. крон в 2005г.). Оборот концерна возрос на 11% и составил 31 054 млн. шв. крон (27 804 млн. шв. крон в 2005г.). На стокгольмской бирже курс акции концерна «Ссаб» в 2006г. увеличился почти на 60% и составил 160 крон за акцию.

В годовом отчете концерна «Ссаб» отмечается, что спрос на сталь в Европе в 2007г. сохранится на прежнем высоком уровне, а в сегменте холоднокатаной и высоколегированной стали, который является основным направлением деятельности концерна, продолжится увеличение спроса.

В марте 2006г. правительство Швеции дало задание Шведскому управлению инновационных систем (Vinnova) провести в сотрудничестве с Ассоциацией предприятий черной металлургии Швеции (Jernkontoret) стратегическую программу исследований стали, рассчитанную на 2007-12гг. Правительство выделяет на программу 120 млн. шв. крон. Предприятия сталелитейной промышленности объявили о финансировании в таком же объеме.

Целью данной программы является улучшение предпосылок для сохранения лидирующих позиций Швеции в производстве высокотехнологичных видов стали на мировом рынке. Основными

направлениями исследований станут: возможные сценарии развития отрасли; новые материалы и методы производства, высокотехнологичное проектирование, улучшение производственных процессов.

Чермет-2005

По данным Международного института железа и стали (ISI) потребление стали в мире в 2005г. увеличилось на 6% и достигло 1129 млн.т. Потребление товарной стали в 2005г. в мире увеличилось на 3% и составило 1 млрд.т. В 2006г. сохранится тенденция к увеличению потребления стали, рост составит 4-5%. Потребление нержавеющей стали увеличится на 20%. Наибольшее увеличение потребления стали наблюдалось в 2005г. в Азии, и особенно Китае. Одновременно с этим сократилось производство стали в США и ЕС.

В странах, которые являются ведущими производителями стали в мире в 2005г. произошло смещение приоритетов производства с объема на увеличение цены производимой продукции. В Азии, и прежде всего в Китае, стратегия развития производства не совпадала с общемировой тенденцией. Увеличение объема произведенной стали в Азии и Китае в 2005г. составило 15% и достигло 584 млн.т., что составляет половину общемирового производства стали в 2005г. В Китае объем производства увеличился на 25% и составил 349 млн.т. стали. Производство нержавеющей стали в мире осталось неизменным по сравнению с 2004г. – 25 млн.т.

В Швеции в 2005г. увеличение потребления стали по сравнению с 2004гг. было 1%. Объем потребления в 2005г. – 3,9 млн.т.

Стоимость произведенной в Швеции стали возросла на 12,5% в 2005г. За 2005г. Швеция сместилась на 11 место среди крупнейших производителей стали в ЕС.

Швеция принадлежит к числу тех мировых производителей стали, которые делают ставку на производство высокотехнологичных видов стали с высокой добавленной стоимостью. 59% произведенной в 2005г. в Швеции стали составляла легированная сталь.

Объем произведенной в Швеции первичной стали сократился на 4,2% – 5,72 млн.т. Объем производства шведской промышленностью товарной стали (профили, трубы, прут, прокат, кабель) сократился на 8% до 4,7 млн.т. из которых 4,2 млн.т. пошло на экспорт.

Общая стоимость шведского экспорта стали, включая первичную, составила 54 млрд.шв.кр. Шведский экспорт товарной стали в 2005г. в стоимостном выражении составил 51 млрд.шв.кр., из которых 24 млрд.шв.кр. составляла нержавеющая сталь, 16 млрд.шв.кр. другая легированная сталь и 11 млрд.шв.кр. нелегированная сталь. Доля экспорта легированной стали в 2005г. достигла 80% общего объема экспорта в стоимостном выражении.

Шведское производство первичной стали, в тыс.т.

	2003	2004	2005
Слитки и отливки			
Нелегированная сталь	2598	2690	2302
Нержавеющая сталь	717	676	639
Прочая легированная сталь	2363	2584	2751
Всего	5678	5950	5692
-слитки	583	640	678

-отливки	5095	5310	5014
Сталь для отливок	29	28	34
Всего	5707	5978	5726

Источник: Ассоциации предприятий черной металлургии Швеции

Общий шведский экспорт чугуна и стали в 2005г. составил 57,8 млрд.шв.кр., – 5,9% от общего объема шведского экспорта. Основными экспортными рынками чугуна и стали для Швеции являются Германия, Великобритания, Италия, Дания и Франция, Финляндия и США.

Шведский экспорт товарной стали

тыс.т.				млрд.шв.кр.			
2003	2004	2005	05/04, %	2003	2004	2005	05/04, %
4366,3	4683	4273,9	- 8,7	38,1	48,3	54	11,8

Источник: Ассоциации предприятий черной металлургии Швеции

С учетом того, что при производстве стали в Швеции широко используется металлолом, в 2005г. его импорт увеличился на 8% по сравнению с 2004г. В стоимостном выражении импорт металлолома достиг 10,2 млрд.шв.кр., – 1,2% от общего объема шведского импорта. Металлолом составляет половину от общего объема всего сырья, используемого шведской сталелитейной промышленностью.

Швеция импортирует много чугуна и первичной стали, которые используются для изготовления проката и изделий из стали. Шведский импорт чугуна и стали в 2005г. составил 3,6 млн.т. стоимостью 38,5 млрд.шв.кр., рост по сравнению с 2004гг. в ценовом выражении на 14,6%, в количественном отношении импорт сократился на 0,9%. Основными странами поставщиками чугуна и стали для Швеции являются Финляндия, Великобритания, Германия, Франция, Испания, Бельгия.

Шведский импорт товарной стали

тыс.т.				млрд.шв.кр.			
2003	2004	2005	05/04, %	2003	2004	2005	05/04, %
3314,6	3585,8	3553,7	- 0,9	22,7	33,6	38,5	14,6

Источник: Ассоциации предприятий черной металлургии Швеции

Шведская сталелитейная промышленность сегодня является одной из самых конкурентоспособных отраслей экономики Швеции. За 10 лет объем производства в этой отрасли увеличился вдвое. Шведская сталелитейная промышленность прошла период значительной реструктуризации. Шведские предприятия обладают узкой специализацией в выбранных ими нишах, что привело к тому, что конкуренция в сталелитейной отрасли Швеции внутри страны практически отсутствует.

Крупнейшие шведские специализированные предприятия сталелитейной промышленности: Sandvik – производство бесшовных труб; SSAB – производство износостойчивой стали; Hoganas – производство порошков на основе железа; Ovako Steel – производство подшипниковой стали; Kanthal – производство трансформаторной стали; Outkumpu Stainless – производство штампованной стали; Bohler Uddeholm – производство инструментальной стали; Fagersta Stainless – производство стального проката.

Шведские предприятия черной металлургии объединены в Ассоциацию предприятий черной металлургии Швеции (Jernkontoret), в которой насчитывается 180 компаний. По данным ассоциации за 2005г. промышленная деятельность, связанная со сталелитейной промышленностью, велась в 20 районах Швеции. Первичная сталь и сырье для порошковой металлургии производились на 13 заводах. На 10 из них производство базируется на использова-

нии металлолома. Половину общего объема сырья для производства стали в Швеции составляет металлолом и другую половину — железная руда.

Сталелитейный концерн ССАБ (SSAB), на который приходится основная доля производимой в Швеции стали и все производство чугуна, в своем отчете за 2005г. представил данные о прибыли после уплаты налогов в 4021 млн.шв.кр. (3593 млн.шв.кр. в 2004г.). Оборот концерна в 2005г. возрос на 13% и составил 27804 млн.шв.кр. (24631 млн.шв.кр. в 2004г.). На стокгольмской бирже курс акции концерна ССАБ в 2005г. увеличился на 50% и составил 270 крон за акцию.

В годовом отчете концерна ССАБ отмечается, что спрос на сталь в Европе в 2006г. сохранится на прежнем высоком уровне, а в сегменте холоднокатаной и высоколегированной стали, который является основным направлением деятельности концерна, продолжится увеличение спроса.

В соответствии со стратегией переориентации производства концерна ССАБ на высокотехнологичные виды сталей, за последние 2 года концерн увеличил продажи производимой им бронированной стали на 40%. ССАБ выпускает бронированную сталь толщиной 3-150 мм. Концерн ССАБ входит в тройку крупнейших мировых производителей бронированной стали. Большая часть производимой ССАБ бронированной стали поставляется в Европу. 10% — шведским покупателям. Рыночный спрос на бронированную сталь выше, чем ССАБ может произвести.

В ближайшие 3 года ССАБ планирует инвестировать 740 млн.шв.кр. в различные проекты и повысить производительность на 35%.

Концерн ЛКАВ. Крупнейшим производителем железной руды в Швеции является принадлежащий государству концерн ЛКАВ. На нем сконцентрировано практически все производство железной руды и продуктов ее обогащения в Швеции.

На 40 предприятиях ЛКАВ в 15 странах работает 3500 чел. В мировом производстве железной руды ЛКАВ принадлежит 3% от общего объема производимой продукции. Концерн занимает лидирующее положение на рынке Северной Европы.

По результатам деятельности ЛКАВ в 2005г., оборот концерна увеличился на 60% и составил 14 337 млн.шв.кр. (1917 млн.долл.). Прибыль после выплаты налогов увеличилась на 190% и составила 4547 млн.шв.кр. (608 млн.долл.) по сравнению с 1 567 млн.шв.кр. в 2004г. Производство железной руды концерном достигли 23,2 млн.т. в 2005г. (22,8 млн.т. в 2004г.), из которых 15,3 млн.т. (15,2 млн.т. в 2004г.) составили поставки окатышей.

По результатам деятельности ЛКАВ в 2005г. государство как главный акционер получит не только 2 млрд. налоговых поступлений в бюджет, но и прибыль по акциям в 30-40% от общего объема прибыли концерна, что составит 1,5 млрд.шв.кр.

Концерну ЛКАВ принадлежат железно-рудные шахты, горно-обогатительные комбинаты и гавани в Северной Швеции и Норвегии, а также компании по продаже обогащенной железной руды в Бельгии, Германии и Сингапуре. Крупнейшими шахтами, на которых ведется разработка руды концерном ЛКАВ, являются шахты в Кируне и Мальмбергет на севере Швеции в области Норрботтен.

На острове Гренландия, в Великобритании, Турции, Финляндии, и Китае расположены мощ-

ности ЛКАВ по производству индустриальных минеральных продуктов. Концерн также имеет компании по продаже минеральных продуктов в Бельгии, Германии, Нидерландах, Чехии, Гонконге, Сингапуре, Таиланде и США.

Большая часть продуктов из железной руды ЛКАВ поставляется в настоящее время европейским сталелитейным компаниям. Важными рынками являются также Северная Африка, Ближний Восток и Юго-Восточная Азия. Минеральные продукты поставляются в Европу, хотя увеличиваются рынки сбыта в Азии и США.

Производство и экспорт железной руды и продуктов ее обогащения концерном ЛКАВ, в тыс.т.

	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005
Производство (гот. прод.)	18853	20557	19486	20281	21498	22872	23200
Экспорт (гот. прод.)	13942	15979	13695	14468	16143	17379	19551

Источник: годовой отчет ЛКАВ.

Стратегией концерна ЛКАВ является рост объема производства и модернизация производственных мощностей. В 2005г. ЛКАВ начал осуществлять инвестиции в 2,6 млрд.шв.кр. в строительство нового завода по производству окатышей в Мальмбергет. Завод будет пущен в эксплуатацию в IV кв. 2006г. и с его вводом в эксплуатацию объем производимой продукции увеличится до 25 тыс.т.

В 2006г. планируется начать реконструкцию порта г.Нарвик с целью увеличения объемов перевозимой продукции. Инвестиции в реконструкцию порта составят 970 млн.шв.кр. Модернизация порта города Нарвик не только улучшит эффективность работы порта и объемы перевозимых грузов, но и будет способствовать улучшению состояния прилегающей к порту окружающей среды.

В дек. 2005 правление концерна ЛКАВ приняло решение об осуществлении самых крупных инвестиций за всю историю концерна в 6,4 млрд.шв.кр. Инвестиции пойдут на строительство в Кируне завода по производству окатышей, горно-обогатительного комбината, терминала и усовершенствование транспортной структуры, а также экологические меры, как строительство новых газоочистных сооружений.

ЛКАВ ежегодно инвестирует в НИОКР 120-150 млн.шв.кр. В 2004г. инвестиции в НИОКР составили 235 млн.шв.кр., в т.ч. 100 млн.шв.кр. на исследовательские работы Техническому университету в Лулео, с которым концерн интенсифицировал сотрудничество в области проведения долгосрочных прикладных исследований. Эта работа стала возможной благодаря предоставлению университету концерном ЛКАВ гранта в 100 млн.шв.кр. для учреждения Исследовательского центра горной промышленности и металлургии. Работа центра началась в 2005г. Исследования ведутся в нескольких наиболее важных на сегодняшний день областях.

МЕТАЛЛУРГИЯ, ГОРНОДОБЫЧА

— Один из крупнейших инвестиционных проектов шведского государственного венчурного фонда «Свидфанд» — завод «Волгастреп» в Костреме приступил 11 окт. 2007г. к полномасштабному производству высокопрочной стальной упаковочной ленты.

Как сообщается в пресс-релизе фонда от 22 окт. 2007г., из 19 млн. евро, вложенных в строительство завода, «Свидфанд», совместно с аналогичным финским фондом инвестировал 6 млн. евро.

«Любые проблемы в России решаемы. В большой степени речь идет о налаживании контактов с компетентными людьми, без которых бывает сложно, а подчас и невозможно решать практические вопросы. И речь вовсе не идет о коррупции, как часто предполагают шведы», отмечает в связи с успешным запуском производства менеджер фонда Ф.Карлман (F.Carlman). www.economy.gov.ru, 25.10.2007г.

— Газета «Дагенс Нюхетер» от 15 авг. 2007г. сообщает, что канадская горнодобывающая компания «Нортланд Ресурс» (Northland Resources) получила этим летом разрешение на пуск золотодобывающей шахты в районе Башеле рядом с г.Сторуманом на западном побережье Швеции.

Пробное бурение показало наличие в месторождении предположительно 23 т. золота оценочной стоимостью 3,7 млрд. шв. крон. В канадской компании надеются, что в этом районе больше золота и после нового бурения оценка запасов превысит 28 тон золота (4,5 млрд. шв. крон).

К началу 2007г. в Швеции находилось в эксплуатации 17 шахт, на 11 из них в качестве одного из минералов добывалось золото. Минералы, которые помимо золота представляли интерес, это в первую очередь медь и цинк.

В 2006г. на шведских шахтах было добыто 7 т. золота. За тот же период всего в мире добыто 2 173 т. золота.

В 2006г. шведские полномочные органы получили 500 новых запросов на получение разрешения на исследование месторождений, 377 из них были удовлетворены. Всего разрешения на исследования имелись у 75 предприятий. www.economy.gov.ru, 30.8.2007г.

— Англо-шведская добывающая компания Xstrata Plc продаст свои алюминиевые активы частной инвестиционной компании Apollo Management за 1,15 млрд.долл. наличными. «Решение о продаже было принято после пересмотра стратегических планов Xstrata, согласно которым компания рассмотрела несколько вариантов действий в отношении данных активов, включая оценку их потенциала начала полноценного алюминиевого бизнеса, а также частичную или полную продажу активов», — говорится в заявлении компании. Сделка может быть заключена во II кв. этого года. Рейтер, 11.4.2007г.

— Шведская сталелитейная компания SSAB в четверг выступила с предложением покупки канадской Ipsco, оценив ее в 7,7 млрд.долл. SSAB сообщила, что предлагает 160 долл. за акцию Ipsco, чей совет директоров одобрил это предложение. SSAB планирует в этом году провести допэмиссию акций на 10 млн. шведских крон (1,49 млрд.долл.) для покрытия части расходов на приобретение. Компания ожидает синергетический эффект от слияния в 600 млн. крон. Как сообщили в прошлом месяце СМИ, российская горно-металлургическая группа Евраз оставила идею покупки Ipsco из-за высокой цены. Рейтер, 1.4.2007г.

— Как сообщает газета «Ню Текник» от 8 нояб. 2006г., шведская компания «Реометал» (Rheometal) из Йончепинга разработала и получила патент на метод литья, названный Rapid Slurry Forming (RSF). Он позволяет отливать изделия из расплавленного металла, охлажденного до нужной температуры с помощью специальной технологии. В результате чего отливки получают улучшенные ха-

рактеристики, значительно уменьшается износ оборудования, процесс литья упрощается.

Этот способ литья известен в промышленности с 1970гг., но до последнего времени он был очень дорог и сложен, из-за чего не получил широкого распространения. Сложность этого метода, прежде всего, заключалась в контроле за процессом остывания металла. Тогда удавалось получить только незначительное количество остывшего до определенной температуры металла — «сларри» — за один процесс литья. Метод RSF разработан научным сотрудником Инженерного университета г.Йончепинг Магнусом Вессеном в сотрудничестве со своим коллегой по институту Хайпингом Цао, которые и решили учредить компанию «Реометал», увидев большую заинтересованность во внедрении нового метода со стороны промышленных предприятий.

Новый метод очень прост: путем перемешивания расплавленного металла с помощью мешалки, снабженной охлаждаемым плечом, расплавленный металл остывает настолько медленно, насколько это требуется. Металл остывает на охлаждаемом элементе мешалки и смешивается с общей массой, и всего за несколько секунд «сларри» приобретает необходимые характеристики. В процессе охлаждения и смешивания в расплавленной массе не образуются дендриты — звездообразные молекулы в металле, — которые образуют кластеры и ухудшают формостойкость при остывании. Вместо этого образуются округлые структуры, которые придают металлу лучшую формостойкость при литье.

По словам М. Вессена, они в первую очередь попробовали новый метод на алюминии, магнии и меди, и всякий раз он прекрасно работал. Новый метод позволяет получать большие порции металла за одну плавку. Метод можно использовать и с другими металлами, а также добавлять присадки для легирования. Промышленное оборудование для нового метода будет произведено зимой 2007г., а весной компания намеревается вместе со своими заказчиками провести его технологические испытания. Осенью 2007г. «Реометал» планирует начать продажи новой технологической установки литья по методу RSF. www.economy.gov.ru, 20.2.2007г.

— Газета «Дагенс Индустрии» от 4 янв. 2007г. сообщает, что цена на уран в 2006г. поставила очередной рекорд, увеличившись почти вдвое и составив 70 долл. за фунт (454 грамма). С 2003г. цена на уран возросла почти семикратно. Аналитики прогнозируют дальнейшее повышение цены на уран в 2007г. Как и цены на другие сырьевые товары, повышение цены на уран объясняется увеличением спроса на этот металл и ограниченным предложением на рынке.

В Швеции закупками урана для производства топлива для шведских атомных электростанций «Рингхальс» и «Форсмак» занимается государственная компания «Ваттенфаль Брэнсле» (Vattenfall Bdrnsle). По словам гендиректора компании «Ваттенфаль Брэнсле» Бертиля Дхине, производство обеспечивает меньшее предложение, чем годовая потребность. Как отмечает Б. Дхине, «Ваттенфаль Брэнсле» в определенной степени живет за счет поставок ядерного топлива, остающегося после демонтажа ядерного вооружения. Сокращаются запасы урана как у самих производителей,

так и у энергетических компаний. По оценке Б. Дхине, сегодня 15–20% мировой потребности в уране обеспечивается за счет демонтажа ядерного вооружения. Но и этот источник исчезнет, когда договор по разоружению между Россией и США истечет в 2013г.

В последнее время в Швеции наблюдается увеличение интереса к разведке месторождений урана на территории страны. Кроме прочих, поисками урана в Швеции занимаются несколько зарубежных компаний, таких как, например, канадские компании Mawson и Continental Precious Minerals. Недавно министр промышленности Швеции Мод Улофссон «приоткрыла дверь» для компаний, которые хотят начать добычу урана в Швеции, что ранее находилось под запретом. www.economy.gov.ru, 20.2.2007г.

– Газета «Свенска Дагбладет» от 29 янв. 2007г. сообщает, что в Швеции в полном разгаре «урановая» лихорадка. По данным Государственной инспекции горной промышленности Швеции (Bergsstaten), с начала 2005г. по янв. 2007г. ей было одобрено 50 разрешений на разведку урана в Швеции. Работы по разведке урана ведутся в нескольких коммунах на севере Швеции: Арвидсјаур, Доротеа, Крукум и Херьедален, суммарные запасы которых оцениваются в 10000–14000 т. урана.

Начало «урановой» лихорадки в Швеции совпадает с резким увеличением цены на уран на мировом рынке. Цена на уран находилась почти на одном и том же низком уровне в течение всех 1990гг. Но, начиная с 2003г., она выросла с 10 долл. за фунт (0,45 кг) или 25 тыс.долл. за тонну до 70 долл. за фунт или 160 тыс.долл. за тонну урана на сегодняшний день. Таким образом, увеличение цены на уран за 4г. составило почти 700%. Если оценивать запасы урана в Швеции по максимальной границе в 14 000 т., то Швеция «сидит» на почти 16 млрд. шв. крон, «законсервированных» в недрах.

По словам эксперта по урану в Государственной службе геологических исследований Швеции (SGU) Свена Арвидссона, на сегодняшний день большая часть урана на мировом рынке – это топливо от демонтированного российского ядерного орудия. Но эта часть предложения будет сокращаться и, как считается, полностью закончится через несколько лет. Это означает, что необходимо добывать больше урана из недр. Сейчас ходят слухи, что русские, возможно, сократят свой экспорт урана и будут придерживать большую его часть. Они видят растущий рынок для атомных электростанций и считают, что было бы хорошо, что тот, кто покупает атомную электростанцию, получил бы вместе с ней немного урана.

Несмотря на высокие цены на уран на мировом рынке и снижение его предложения, в Швеции добыча урана не ведется. По заверениям представителей министерства промышленности и Государственной инспекции горной промышленности Швеции, не существует какого-либо закона или общего запрета на добычу урана в Швеции. Тем не менее, для того, чтобы добыча урана в Швеции началась необходимо решение правительства. Соискателю придется получить все необходимые экологические и другие разрешения и лицензии. Плюс ко всему коммуны обладают правом вето на разработку на их территории полезных ископаемых. www.economy.gov.ru, 20.2.2007г.

Эстония

МЕТАЛЛУРГИЯ, ГОРНОДОБЫЧА

– Сталелитейная компания ArcelorMittal объявила о приобретении 100% акций частного предприятия Galvex OU, владеющего линией по производству оцинкованной стали и расположенного в порту Мууга (Таллин, Эстония). Об этом сообщили в пресс-службе компании.

В разосланном пресс-релизе цитируются слова Мишеля Вюрт, члена совета директоров ArcelorMittal: «В ближайшее время мы передадим наши технологии на завод Galvex OU, когда он войдет в список наших предприятий в Центральной и Восточной Европе, которые в 2006г. произвели 18% от всего объема выплавленной стали концерном ArcelorMittal.

В данный момент сделка проходит этап согласования в антимонопольных органах Эстонии.

Напомним, что в 2006г. Galvex OU произвел 190 тыс.т. пропитанной оцинкованной стали, в основном строительного назначения. Объем продаж составил 125 млн.евро. ИА Regnum, 14.11.2007г.

– Эстонцы выбрали национальную рыбу. В ходе голосования, организованного на интернет-сайте Эстонского рыбного союза, и последующего за ним заседания экспертного жюри «победила» салака. По сообщению Рыбного союза, салака признана «исконной кормилицей эстонского народа». На втором месте оказалась шука, на третьем – окунь. Всего в виртуальных выборах, проходивших в течение полугода, приняли участие 50 тыс.чел. БЕЛТА, 25.2.2007г.

Эфиопия

МЕТАЛЛУРГИЯ, ГОРНОДОБЫЧА

– Скорректированная прибыль на акцию третьей по величине в мире золотодобывающей компании AngloGold Ashanti в I кв. 2007г. выросла вдвое до 34 центов, совпав с прогнозами аналитиков. Добыча золота сократилась на 10% до 1,33 млн. унций из-за сокращения производственных смен в рождественский период. AngloGold прогнозирует, что за весь год добыча золота составит 5,7 млн. унций. В сообщении AngloGold говорится, что отпускная цена золота в I кв. составила 602 долл. за унцию, что оказалось на 4% выше уровня IV кв. 2006г., но на 7,4% ниже основной спотовой цены за этот период. Рейтер, 4.5.2007г.

ЮАР

Горнодобыча

Долгосрочная инвестиционная привлекательность ЮАР зависит от того, когда и в каком виде будет принят в этой стране закон о роялти для горной промышленности (Mining Royalties Bill). Закон о роялти должен стать следствием согласования многих интересов и выражением консолидированной национальной экономической политики. Открытое обсуждение вопроса о роялти в очередной раз состоялось на сент. конференции Global Mining Transformation 2005 в Кейптауне. Там, выступили новый министр минеральных ресурсов и энергетики госпожа Линдиве Хендрикс (Lindiwe Hendricks) и глава SARS – налоговой службы ЮАР – Прэвин Гордан (Pravin Gordhan).

Оба подтвердили, что новый закон в 2005г. не будет не только принят, но, видимо, даже представлен правительством. Гордан особо подчеркнул, что правительство открыто для дискуссий, которые, впрочем, идут уже давно.

Официальный предварительный вариант, так называемый «драфт» закона, предполагает налогообложение от 1% до 8% оборота, в зависимости от вида ресурса. Для дефицитных в ЮАР нефти и газа роялти предполагается установить на уровне 1%, на уголь — 2%, золото — 3%, платину — 4%, алмазы — на максимальном уровне 8%. Правительство планирует использовать роялти для управления инвестициями в добывающую промышленность — стимулировать инвестиции в те отрасли, которые считаются приоритетными для развития национальной экономики. Принятие закона о роялти состоится только тогда, когда в общих чертах будут определены принципы развития национальной добывающей промышленности и расставлены соответствующие приоритеты.

В ЮАР идет процесс реформирования лицензий для горнодобывающих компаний. Все ресурсы объявлены собственностью государства, и получить или возобновить свои права на их добычу компании могут теперь только при соблюдении целого ряда специфических условий, среди которых передача 26% акций (до конца 2009г.) в собственность представителей чернокожего населения страны. Видимо, роялти будут введены как раз к тому моменту, когда оформление новых лицензий и частичный передел собственности будут близки к завершению. В Законе можно будет учесть интересы новых крупных собственников. И в заявлениях официальных лиц 2009г. чаще всего упоминается в качестве начала действия нового законодательства.

Уже сейчас дискуссии вокруг закона начинают влиять на инвестиционную привлекательность тех или иных отраслей. Заставляют De Beers искать возможности для диверсификации бизнеса: как по географии, так и по отраслям. Компания рассматривает варианты инвестирования в добычу урана. В тек.г. правительственные чиновники, предприниматели и эксперты активно обсуждают, какие меры необходимо принять для реанимации золотодобывающей промышленности. Истощение традиционных месторождений на фоне сильного ранда привело к тому, что уровень добычи упал до 37% от максимального уровня в 1000 т. в год, достигнутого в 1970гг. Введение сравнительно низкого уровня налогообложения в золотодобывающей промышленности будет способствовать повышению ее инвестиционной привлекательности.

Добывающие компании настаивают на том, что базой для уплаты роялти должна быть прибыль, а не оборот. В таком случае сама идея роялти теряет смысл, и речь стоит вести просто о новой форме налогообложения прибыли добывающих компаний. Внутри самой исполнительной власти ЮАР существуют тактические и стратегические разногласия по поводу вопроса о рояли и политики в отношении добывающих компаний вообще. Критическое отношение к предложенной схеме взимания роялти со стороны Комиссии по конкуренции. Комиссия в своей критике ссылается на главу 2 Закона о конкуренции ЮАР 1998г. и предупреждает о неминуемом снижении

глобальной конкурентоспособности ЮАР в случае введения роялти: «ЮАР богата различными видами минерального сырья, но ни один из них не уникален. Такие страны как Австралия, Канада, Бразилия, Мексика, Чили и Россия обладают не менее привлекательными запасами для горнорудной промышленности, так же как и страны в нашем ближайшем окружении. ... Налоговая нагрузка на добывающие компании в ЮАР и без рояли выше, чем в таких странах как Чили и Канада...».

Кроме своей общей неоднозначности, «драфт» закона о роялти содержит и целый ряд особенностей, которые могут показаться недоработками. Решением министра то или иное месторождение может быть полностью или частично освобождено от роялти, если будет признано истощенным (*marginal*). При этом четких критериев «истощенности» в Законе не прописано. Российскому читателю можно не объяснять, насколько при таком подходе повышается взяткоемкость закона.

Вопреки распространенному мнению, добывающая промышленность уже давно не вносит решающий вклад в бюджет ЮАР. В минувшем фин.г. налоговые поступления от отрасли составили только 4,7% доходной части бюджета (в 2000/1 фин.г. было 15%). Уровень занятости в добывающей промышленности (500 тыс. чел.) делает ее социально значимой, — проблему безработицы через развитие добывающей промышленности не решить. Основное значение отрасли — в глобальном влиянии, которое она дает ЮАР в решение некоторых экономических и политических вопросов на мировом уровне.

В силу этих и ряда других причин введение роялти представляется в большей степени символическим, даже идеологическим актом. В процессе дальнейшей дискуссии правительства с компаниями уровень отчислений будет, скорее всего, снижен, или введение роялти будет компенсировано снижением налоговых отчислений по другим статьям, дальнейшим снижением налога на прибыль корпораций — с нынешнего уровня в 29%. Важнее для правительства продемонстрировать компаниям и населению, что природные ресурсы теперь принадлежат всему народу ЮАР и народ имеет, по этой причине, законное право на ренту.

Можно ожидать теперь, что правительство ЮАР будет пропагандировать и экспортировать свои идеи насчет природной ренты за пределы национальной территории. Жесткое отношение правительств к добывающим компаниям в других странах Африки объективно компенсирует падение инвестиционной привлекательности самой ЮАР. Аналогичных советов стоит ждать и представителем российского правительства.

Долгое время международные добывающие компании намеренно провоцировали конкуренцию между национальными правительствами за предоставление максимально льготных условий для разработки месторождений. Возможно, левое правительство в ЮАР собирается запустить в мировом масштабе обратный процесс: цепную реакцию по введению природной ренты и ужесточению условий для инвесторов. В этом деле главное — действовать согласованно. Андрей Маслов, www.af-ro.com, 5.9.2005г.

Драгметаллы

В 2005г. на фоне роста производства платины в ЮАР выпуск рутения и иридия в стране также увеличился. Однако в условиях растущего промышленного и спекулятивного спроса на рутений и иридий того количества рафинированного металла, которое имелось в наличии на мировом рынке, оказалось недостаточно для предотвращения его подорожания, начавшегося со II кв. пред.г. Цены рутения в 2005г. поднялись с 55 до 87 долл./унц., а иридия — со 145 до 195 долл.

Мировой спрос на рутений в 2005г. вырос на 17% — до 24,5 т. за счет его повышения со стороны электронной промышленности. Продажи металла химической промышленности несколько снизились, но все еще оставались выше среднего уровня, наблюдавшегося в течение целого ряда предшествовавших лет.

Увеличение мирового спроса на иридий в 2005г. было более умеренным и составило 3% (рост до 3,86 т.), причем его повышение отмечалось во всех основных сферах потребления этого металла.

Отраслевая структура мирового спроса на рутений и иридий, в т.

	2004г.	2005г.
Рутений.....	20,90	24,51
Электронная промышленность.....	12,07	15,74
Химическая промышленность.....	3,83	3,64
Электрохимическая промышленность.....	2,99	2,99
Прочие сферы.....	2,02	2,15
Иридий.....	3,73	3,86
Электронная промышленность.....	0,93	0,96
Электрохимическая промышленность.....	0,84	0,87
Химическая промышленность.....	0,78	0,81
Прочие сферы.....	1,18	1,21

Закупки рутения для использования в электронной промышленности в 2005г. резко возросли (на 30,4% — до 15,74 т.). Существенно увеличилось потребление этого металла в производстве жестких дисков, чему способствовал значительный рост продаж потребительского электронного оборудования. Добавление рутения к материалам для изготовления дисков позволяет производителям преодолеть имевшийся ранее лимит емкости памяти. В данной сфере наблюдалось крупномасштабное накопление складских запасов рутения, поскольку производители жестких дисков в ожидании дальнейшего повышения спроса формировали свои запасы, пользуясь возможностью приобретения металла в период его относительно низких и стабильных цен.

Рост спроса на рутений в электронной промышленности стимулировался также расширением использования этого металла в производстве панелей плазменных дисплеев, конкурирующих с жидкокристаллическими дисплеями на рынке телевизоров с крупноформатными экранами. Качество изображения, даваемого плазменными дисплеями, производители могут повысить путем введения рутения в проводящую пасту, наносимую на внутреннюю поверхность экрана. Увеличилось потребление рутения в изготовлении проводящих паст, используемых в компонентах резисторов.

Продажи рутения химическим компаниям в 2005г. немного снизились с высокого уровня, наблюдавшегося в течение предшествующих 2 лет. В пред.г. наблюдалась понижительная тенденция в закупках катализаторов на основе рутения для использования в производстве таких химикатов, как

мышьяковая кислота, поскольку в эксплуатацию вводился меньший объем соответствующих производственных мощностей, чем в 2004г.

Масштабы использования рутения в электрохимической промышленности в 2005г. не изменились по сравнению с 2004г., тогда как потребление иридия в указанной сфере увеличилось на 3,6%. Это было вызвано тем, что в хлор-щелочном производстве осуществляется постепенный переход от применения рутениевого покрытия анодов к иридий-рутениевому.

Спрос на иридий в электронной промышленности в 2005г. повысился на 3%. Основной сферой потребления этого металла в данной отрасли является изготовление тиглей, используемых в производстве высококачественных монокристаллов. Спрос на металл в этой сфере в основном концентрируется в Северной Америке, где расширение продаж применяемых в медицине сканеров для позитрон-эмиссионной томографии стимулировало рост производства сцинтилляционных кристаллов.

В 2005г. наблюдалось также умеренное увеличение продаж иридия химической и автомобильной отраслям промышленности. Иридий вместе с рутением используется в катализаторах, применяемых в производстве мышьяковой кислоты. Расширяется его потребление в изготовлении электродов свечей зажигания. БИКИ, 19.10.2006г.

Золото

Неустойчивость экономического развития в мире, политическая нестабильность и серьезные проблемы энергетического комплекса вынуждают инвесторов сохранять имеющиеся у них запасы золота, что поддерживает высокие цены на этот металл. По оценке Всемирного совета по золоту (WGC), идентифицируемый инвесторский спрос за 2005г. вырос более чем на четверть — почти до 600 т. Резко возросла активность фондов и отдельных инвесторов.

На 11 мая 2006г. цены на золото достигли своего максимума за последние 25 лет (707 долл./унц), и эксперты GFMS прогнозировали, что в 2007г. или 2008г. может быть побит рекорд 1980г. в 850 долл./унц. По мнению других аналитиков (базирующейся в Лондоне Natexis Commodity Markets), среднегодовая цена на золото в 2006г. может составить 535 долл./унц, а в 2007г. — 500 долл., поскольку некоторые инвесторы могут уйти с рынка, если подтвердится, что получение высоких прибылей является краткосрочной тенденцией, вызванной спекулятивными процессами.

Как прогнозировала GFMS, основной движущей силой, воздействующей на динамику инвестиций в т.г., явятся существенное замедление роста экономики США, снижение курса долл. и политическая напряженность на Ближнем Востоке. «Золотая лихорадка» активно распространяется и в Японии из-за опасений в отношении курса иены и уровня инфляции.

Отмечается, что рост активности на рынке привел к дальнейшей консолидации мировой золотодобывающей промышленности.

Объемы мировых поставок золота в последнее десятилетие колебались на уровне 2,5 тыс. т. металла в год. Продажи официальным сектором в краткосрочной и среднесрочной перспективе сдерживались соглашением между центральными банками — Central Bank Gold Agreement.

Многие доступные для добычи запасы золота в таких странах, как Австралия, США и ЮАР, близки к исчерпанию. ЮАР продолжает оставаться мировым лидером в производстве золота, выпуск этого металла в стране в 2005г. упал на 46 т. (до 296,3 т.) в результате закрытия некоторых рудников, а также вследствие приостановки или замедления производства на ряде предприятий. В число важных золотодобывающих стран выдвинулись Перу и Колумбия, а также Россия, КНР и Мали.

По данным GFMS, мировая добыча золота выросла в 2005г. на 2% — до 2519 т. Этот рост был обусловлен вводом в эксплуатацию новых рудников в Латинской Америке. Существенно повысилось производство золота в Индонезии и КНР.

По прогнозу GFMS, в 2007г. мировая добыча золота вырастет на 4% вследствие того, что новые рудники начнут эксплуатироваться или выйдут на проектную мощность. Группа VM считает, что, возможно, потребуются 3 года для того, чтобы поставки с новых рудников оказали существенное влияние на рынок.

Производство золота ведущими мировыми золотодобывающими компаниями в 2005г., в т.: Newmont (США) — 199,7; AngloGold Ashanti (ЮАР) — 191,8; Barrick Gold (Канада) — 169,8; Gold Fields (ЮАР) — 130,6; Placer Dome (Канада) — 113,4; Freeport McMoRan (США) — 86,8; Harmony (ЮАР) — 80,5; Navoi Metals and Mining (Узбекистан) — 59,0; Buenaventura (Перу) — 56,4; Rio Tinto (Великобритания) — 53,7;

Суммарный спрос на золото в промышленности в 2005г. вырос на 3,7% — до 3280 т. (за последние 5 лет). Высокие цены не удерживали предполагаемых покупателей в ювелирном секторе от приобретения этого металла, в результате, по данным GFMS, мировой спрос на золото в данной сфере повысился почти на 100 т.

Как отмечает GFMS, повышение спроса на золото со стороны ювелиров ограничивалось в основном I пол. пред.г. (увеличение на 218 т.), а во II пол. в условиях роста и неустойчивости цен металла спрос упал (на 119 т.), в первую очередь в Индии, крупнейшей в мире потребителе золота. В указанный период в Индии увеличились поставки золотого лома.

По мнению VM, при сохранении текущего уровня цен на металл в 2006г. на мировом рынке золота может сформироваться избыток в 422 т., а продажи ювелирному сектору могут снизиться на 21% — до 2341 т.

Если повышенный диапазон цен сохранится, то ценочувствительные сектора, такие как ювелирное производство, на которое приходится 75% суммарного мирового спроса на золото, возможно, адаптируются к высоким ценам.

Среди немногих промышленных сфер потребления золота можно выделить его использование в производстве электронных компонентов для компьютеров и мобильных телефонов. По данным GFMS, в этой сфере ввиду значительного роста спроса на металл в Восточной Азии и США мировое потребление золота в 2005г. выросло на 5% — до 272,5 т. (максимального за последние 5 лет уровня). По прогнозу, в 2006г. темпы роста спроса на золото со стороны электронной промышленности несколько повысятся в основном за счет увеличения спроса в индустрии электронных компонентов в Восточной Азии и КНР.

Характеристика мирового рынка золота в 2005-08гг., в т.

	I ¹⁾	II ²⁾	III ²⁾	IV ²⁾
Поставки	4036	3890	3890	3880
Добыча.....	2519	2540	2550	2580
Продажи центральными банками	656	480	460	400
Поставки лома	861	870	880	900
Продажи инвесторами	0	0	0	0
Спрос	4036	3990	3990	3880
Ювелирное производство.....	2712	2576	2640	2720
Прочие отрасли промышленности.....	568	580	595	615
Спрос на слитки для накопления	261	270	285	300
Нетто-хеджирование продуцентами.....	131	250	50	0
Инвесторский спрос.....	364	214	220	245
Средние цены (долл./унц.)	445	566	609	600

¹⁾ Данные GFMS. ²⁾ Прогноз JPMorgan.

Примечание. I — 2005г., II — 2006г., III — 2007г., IV — 2008г.

БИКИ, 23.11.2006г.

Платина-2006

По предварительной оценке Johnson Matthey, мировой спрос на платину в 2006г. достиг рекордного уровня в 218,3 т., при этом спрос со стороны автомобилестроения (для производства каталитических фильтров-нейтрализаторов выхлопных газов) и других отраслей промышленности более чем компенсировал его падение в производстве ювелирных изделий. Мировые поставки металла в 2006г. оцениваются в 217,7 т. (рост на 5% по сравнению с 2005г.), их дефицит сократился до 0,6 т. (против 1,2 т. в 2005г.).

Спрос на платину со стороны продуцентов ювелирных изделий снизился, по оценке, на 11,5% (до 54,1 т.) ввиду того, что высокие цены на этот металл сделали его менее привлекательным для розничных торговцев, несмотря на значительный интерес к нему потребителей.

В производстве автомобильных каталитических систем брутто-спрос на платину в Европе повысился в 2006г. на 15% (до 70 т.), в Северной Америке — на 16% (до 29,5 т.), в КНР и остальных регионах мира (за исключением Японии) — на 37% (до 19,3 т.). Рост спроса на платину в указанной сфере вызван увеличением ее среднего удельного содержания в единице продукции для соответствия ужесточающимся во всем мире экологическим нормам в отношении состава выхлопных газов. Johnson Matthey отмечает, что впервые на автомобили с дизельным двигателем стало приходиться 50% европейского рынка легковых автомобилей, причем многие из них оснащены платиносодержащими фильтрами, а также катализаторами для окисления дизельного топлива.

Объемы платины, используемой в каталитических системах, устанавливаемых на бензиновые двигатели, становятся все более зависимыми от соотношения цен платины и палладия, причем в Северной Америке уже наблюдается заметный переход к потреблению палладия в производстве таких систем.

Мировой рынок платины, в т., предварительная оценка. Поставки: ЮАР — 168,9; Россия — 27,8; Сев. Америка — 11,4, прочие страны — 9,6. Спрос: автомобилестроение (нетто-спрос в производстве каталитических фильтров-нейтрализаторов выхлопных газов автомобилей; кроме того, использовался вторичный металл, извлеченный из отработанных каталитических систем, 2006г. — 25,8) — 110,4; прочие отрасли промышленности — 54,7; ювелирное производство — 54,1.

По прогнозу Johnson Matthey, в нояб. 2006г. - апр. 2007г. цены на платину составят 980-1200 долл/унц, причем верхняя граница этого диапазона будет поддерживаться наличием инвесторского спроса, а нижняя — закупками продуцентами ювелирных изделий. Если снизится уровень спроса со стороны фондов, вызывая удешевление металла, то в этом случае несколько увеличатся его закупки ювелирным сектором и другими отраслями промышленности, что в рассматриваемый период будет препятствовать падению цен ниже 980 долл/унц.

В нояб. 2006г. в результате появления слухов о возможном открытии платинового биржевого фонда (ETF) цены на платину резко возросли, достигнув максимального за все время наблюдения уровня в 1395 долл/унц. Но через несколько дней они упали на 16% — до 1175 долл/унц, а затем до 1163 долл. По мнению экспертов Johnson Matthey, предполагаемое открытие ETF вызывает опасения продуцентов, поскольку в результате можно ожидать не только роста цен на платину, но и неустойчивости рынка в целом.

В 2007г. мировой рынок платины сбалансируется и поставки металла полностью удовлетворят спрос на него.

Палладий, по прогнозу, в следующие полгода будет продаваться по ценам 260-380 долл/унц. Мировой спрос на этот металл в 2006г. предварительно оценивается компанией Johnson Matthey в 213 т., что на 6% ниже, чем в 2005г. Мировые поставки палладия в 2006г., по оценке, увеличились на 1% — до 263,7 т., что привело к избытку металла на рынке в размере 50,7 т.

Сокращение спроса на палладий обусловлено его снижением в производстве ювелирных изделий в КНР, вызванным расширением вторичной переработки изделий Pd950 (чистотой 95%), поступающих от розничных торговцев. Это явилось результатом повышения потребительского спроса на предметы из палладия более высокой чистоты — Pd990 (99% палладия).

Как сообщает Johnson Matthey, масштабы использования палладия в ювелирной промышленности Северной Америки и Европы еще далеки от того, чтобы этот металл заменил в данной сфере платину и «белое золото».

Брутто-потребление палладия в производстве каталитических фильтров-нейтрализаторов выхлопных газов автомобилей в 2006г., по оценке, повысилось на 7% и достигло 128,75 т. в связи с тем, что этот металл стал активно применяться вместо платины в каталитических системах для автомобилей с бензиновыми двигателями, особенно в Северной Америке и Японии.

Мировой рынок палладия, в т.

	2005г.	2006г. ¹⁾
Поставки	261,6	263,7
Россия	143,7	135,9
ЮАР	81,0	88,8
Сев. Америка	28,1	29,7
Прочие страны	8,7	9,3
Спрос	225,8	213,0
Автомобилестроение 2)	100,8	103,7
Ювелирное производство	44,5	34,8
Электронная промышленность	30,0	32,8
Стоматология	25,3	25,3
Прочие сферы	25,2	16,3
Изменение в запасах	35,8	50,7

¹⁾Предварительная оценка.

²⁾Нетто-спрос в производстве каталитических фильтров-нейтрализаторов выхлопных газов автомобилей; использовался вторичный металл, извлеченный из отработанных каталитических систем (т.): 2005г. — 19,6, 2006г. — 25.

Как полагают эксперты Johnson Matthey, в 2007г. 7 год подряд на мировом рынке палладия будет наблюдаться избыток поставок металла, хотя и в меньших масштабах, чем в 2006г.

На мировом рынке родия в 2006г., по оценке, третий год подряд отмечался дефицит металла, при этом его мировые поставки компанией Johnson Matthey предварительно оцениваются в 24,9 т., а мировой спрос — в 26,2 т.

Мировой рынок родия, в т.

	2005г.	2006г. ¹⁾
Поставки	23,5	24,9
ЮАР	19,5	21,8
Россия	2,8	1,9
Сев. Америка	0,6	0,6
Прочие страны	0,5	0,6
Спрос	25,8	26,2
Автомобилестроение 2)	21,6	22,2
Производство стекла	1,87	1,52
Химическая промышленность	1,46	1,49
Электротехническая промышленность	0,28	0,28
Прочие сферы	0,59	0,72
Изменение в запасах	2,27	1,34

1) Предварительная оценка.

2) Нетто-спрос в производстве каталитических фильтров-нейтрализаторов выхлопных газов автомобилей; использовался вторичный металл, извлеченный из отработанных каталитических систем (т.): 2005г. — 4,3, 2006г. — 4,9.

БИКИ, 13.1.2007г.

Платина-2005

В 2005г. мировой рынок платины характеризовался дефицитом поставок в 2,2 т. По оценке Johnson Matthey, мировые поставки этого металла составили 206,2 т., а спрос — 208,4 т.

Спрос и предложение на мировом рынке платины, т.

	2003г.	2004г.	2005г.
Поставки	192,82	201,84	206,19
ЮАР	144,00	155,81	158,92
Россия	32,66	26,28	27,68
Сев. Америка	9,17	11,97	11,20
Прочие страны	7,00	7,78	8,40
Спрос	203,08	203,39	208,37
Автомобильная промышленность ¹⁾	81,64	87,08	94,86
Ювелирное производство	78,06	67,18	60,96
Электротехническая и электронная пром.	8,09	9,33	11,20
Производство стекла	6,53	9,02	11,04
Химическая промышленность	9,95	10,11	10,42
Нефтеперерабатывающая промышленность	3,73	4,67	4,82
Инвестиционный спрос			

Крупные инвестиционные продукты	0,93	0,93	0,93
Мелкие инвестиционные продукты	-0,47	0,47	-0,47
Прочие сферы	14,62	14,62	14,62
Использование складских запасов	10,26	1,56	2,18

¹⁾Потребление в производстве каталитических фильтров-нейтрализаторов выхлопных газов автомобилей без учета использования вторичного металла, извлеченного из отработанных каталитических систем, объемы потребления которого были следующие (т.): 2003г. — 20,06, 2004г. — 21,46, 2005г. — 23,95.

Поставки платины из ЮАР в 2005г. увеличились по сравнению с 2004г. на 2%. Производство рафинированной платины группой Anglo Platinum осталось стабильным и равнялось примерно 76,2 т., что было меньше ранее запланированного уровня в 80,9-84 т. главным образом ввиду взрыва на принадлежащем группе плавильном предприятии Polokwane.

Производство рафинированной платины на основной арендованной компанией Impala площади в западной части географической области Бушвелд выросло в 2005г. на 6% — почти до 36,1 т., что было достигнуто благодаря модернизации предприятий. Однако вклад строящегося в восточной части Бушвелда рудника Marula Platinum составил только 0,96 т. металла в рудах и концентратах вследствие перехода к новому методу добычи.

Группа Lonmin в прошлом году достигла рекордного для себя уровня производства платины в 30 т. в результате увеличения производства на рудниках в западной части Бушвелда, обусловленного расширением подземной добычи руды с более высоким содержанием металла. Кроме того, группа в небольшом объеме осуществляла добычу металлов платиновой группы на руднике Messina, расположенном в восточной части Бушвелда и приобретенном в июне 2005г.

Выпуск платины компанией Northam повысился в 2005г. на 18% (до 7 т.) по сравнению с пред.г., когда в 6 недель было остановлено производство из-за пожара на руднике. Росту в 2005г. способствовала также модернизация оборудования предприятий.

Рудники Kroondal и Marikana компании Aquarius Platinum в настоящее время в соответствии с соглашением Pool & Share Agreements эксплуатируются вместе с Anglo Platinum. Доля производства платины на этих двух рудниках, принадлежащая Aquarius Platinum, составила в 2005г. чуть более 6,2 т.

Выпуск платины совместным предприятием Modikwa, партнерами которого являются Anglo Platinum и African Rainbow Minerals, вырос на 13% — до 4 т., несмотря на ремонтные работы на предприятии Crocodile River.

Продажи платины Россией увеличились в 2005г. на 5% — до 27,7 т. Как отмечает Johnson Matthey, компания «Норильский никель» впервые смогла сообщить о масштабах своего производства металлов платиновой группы — в 2005г. она выпустила 23,356 т. платины. Производство металла на аллювиальных месторождениях Дальнего Востока России поддерживалось на относительно стабильном уровне.

Поставки платины из Северной Америки сократились в 2005г. почти на 7% — до 11,2 т. Продажи рафинированного металла компанией Stillwater Mining увеличились, несмотря на небольшое снижение среднего содержания платины в руде, добываемой на предприятиях в шт.Монтана. Однако этот рост не мог компенсировать сокращение выпуска металла компаниями Inco, Falconbridge и North American Palladium.

Производство платины в Зимбабве в 2005г. достигло 4,76 т., увеличившись по сравнению с 2004г. на 0,31 т. в результате повышения добычи на рудниках Mimosa и Ngezi.

Мировой спрос на платину в 2005г. вырос по сравнению с пред.г. на 2,5%.

Крупнейшей сферой ее потребления оставалось автомобилестроение, где этот металл используется для производства каталитических фильтров-нейтрализаторов выхлопных газов. Спрос в данной сфере повысился в прошлом году на 9% — до нового рекордного уровня в 118,8 т. с учетом использования вторичного металла, или 94,86 т. без его учета. Наибольший рост наблюдался в Европе ввиду ужесточения экологического законодательства и дальнейшего расширения продаж автомобилей с дизельными двигателями. Вклад в общий

рост спроса внес также рост производства легковых автомобилей в КНР и других странах Азии.

Закупки платины со стороны ювелирного производства сократились в 2005г. на 9% — до 60,96 т. — минимального уровня за последнее десятилетие. Падение спроса обусловлено дальнейшим снижением закупок металла китайскими ювелирами, при этом в Японии и Северной Америке спрос также сокращался. Во всех регионах на уровень закупки платины в данной сфере негативное влияние оказало подорожание металла. Высокая стоимость накопившихся складских запасов ювелирных изделий побуждала оптовых и розничных торговцев снижать уровень этих запасов и привела к увеличению объема перерабатывавшихся более старых изделий.

Спрос на платину со стороны промышленности в 2005г. вырос на 9% — до рекордного уровня в 52,1 т. Продолжалось расширение использования этого металла в производстве жестких дисков, а спрос на платину со стороны производителей стекла достиг рекордного уровня вследствие расширения мощностей по выпуску стекла для жидкокристаллических дисплеев в Азии. Потребление платины в производстве катализаторов для химической и нефтеперерабатывающей промышленности также увеличилось.

Нетто-спрос на физические инвестиционные платиновые продукты в 2005г. несколько снизился. Продажи слитков и монет с пробой оставались относительно стабильными, но японские инвесторы являлись нетто-продавцами крупных слитков, что было обусловлено динамикой цен на металл, которые в середине года перешли через ключевой рубеж в 3 тыс. иен/г. и в дек. быстро подошли к 4 тыс. иен/г.

Цены на платину в I пол. 2005г. оставались относительно стабильными и находились в диапазоне от 860 до 880 долл./унц. Во II пол., напротив, отмечались усиление неустойчивости и рост цен. В дек. они достигли 1012 долл./унц. — максимального уровня почти за 25 последних лет.

По прогнозу Johnson Matthey, в 2006г. мировой рынок платины будет характеризоваться умеренным дефицитом. Ожидается, что темпы роста спроса и поставок металла повысятся по сравнению с прошлым годом. Однако имеется значительная неопределенность в отношении обоих показателей.

Увеличение мирового производства платины в 2006г. вновь будет зависеть от того, будет ли процесс расширения добычи металлов платиновой группы в ЮАР развиваться в соответствии с планом, при этом существенное повышение выпуска продукции ожидается на ряде предприятий. Кроме того, должны быть введены в эксплуатацию строящиеся рудники Two Rivers и Everest South.

В Зимбабве политическая ситуация еще не располагает к какому-либо значительному расширению добычи металлов платиновой группы.

Производство каталитических фильтров-нейтрализаторов выхлопных газов автомобилем останется ведущей и быстро растущей сферой потребления платины. Ожидается, что в 2006г. спрос в этой сфере превысит 124,4 т. Продолжится повышение спроса на металл в автомобильной промышленности Европы, Северной Америки, КНР и ряда других стран. Исключением будет Япония, где, как ожидается, спрос на платину в указанной сфере несколько снизится в результате расширения использования в новых моделях легковых автомобилей каталитических систем на базе палладия.

В отношении спроса на платину в ювелирном производстве прогноз неоднороден. Позитивным является то, что в условиях роста цен на металл продажи платиновых ювелирных изделий богатым покупателям во всех крупных регионах остались относительно активными. В текущем году в КНР ожидается повышение интереса к приобретению обручальных колец, поскольку 2006г. считается более благоприятным годом для вступления в брак, чем 2005г. Кроме того, в КНР в начале фев., после китайского Нового года, запасы ювелирных изделий существенно истощились, в связи с чем ожидался значительный рост спроса на платину со стороны ювелиров страны.

Однако, как полагают, если продолжится рост цен на металл, то во всем мире будет наблюдаться дальнейшее сокращение складских запасов и переработки изделий. В этой ситуации может также возрасти конкуренция со стороны изделий из белого золота и палладия.

Спрос на платину со стороны промышленности в 2006г., по прогнозу, вновь увеличится. Ожидается, что рост потребления металла в производстве жестких дисков компенсирует некоторое сокращение спроса со стороны стекольной промышленности.

Полагают, что в ближайшей перспективе спекулятивная деятельность на рынках металлов будет оказывать более сильное влияние на цены платины, чем баланс спроса и предложения на этот металл. При текущем положении на товарных рынках и в условиях снижения курса доллара цены на платину обладают высоким потенциалом для дальнейшего роста. БИКИ, 21.9.2006г.

Палладий

Мировой рынок палладия в 2005г. характеризовался избытком поставок металла в 41,99 т. против 62,82 т. в 2004г. Снижению данного показателя способствовали как рост спроса, так и снижение предложения металла, наблюдавшиеся в пред.г. По данным Johnson Matthey, спрос на палладий в мире в 2005г. составил 218,94 т., повысившись по сравнению с 2004г. на 7%. Мировые поставки металла в указанный период сократились на 2% — до 260,93 т.

Спрос и предложение на мировом рынке палладия, в т.

	2003г.	2004г.	2005г.
Поставки	200,60	266,84	260,93
Россия	91,75	149,28	143,68
ЮАР	71,15	77,13	80,55
Сев. Америка	29,08	32,19	28,15
Прочие страны	7,62	8,24	8,55
Спрос ¹⁾	168,87	204,02	218,94
Автомобилестроение ²⁾	94,54	101,39	98,90
Ювелирное производство	8,09	28,92	44,47
Электронная промышленность	27,99	28,61	30,01
Стоматология	25,66	26,44	26,28
Химическая промышленность	8,24	9,64	9,95
Прочие сферы	4,36	9,02	9,33
Пополнение запасов	31,72	62,82	41,99

¹⁾ Без учета СНГ. ²⁾ Потребление в производстве каталитических фильтров-нейтрализаторов выхлопных газов автомобилей без учета использования вторичного металла, извлеченного из отработанных каталитических систем, объем которого был следующим (т): 2003г. — 12,75, 2004г. — 16,48, 2005г. — 19,59.

По данным Johnson Matthey, поставки палладия Россией составили в 2005г. 143,68 т., снизившись по сравнению с 2004г. на 3,8% после резкого

роста в прошлом году на 62,7%. Тем не менее их объем превысил соответствующий показатель 2003г. на 56,6%.

Производство палладия «Норильским никелем» (на Таймыре и Кольском п-ове) в прошлом году немного превысило 97,3 т. В 2005г. благодаря смягчению законодательства страны в отношении секретности, касающейся производства металлов платиновой группы, компания впервые получила возможность сообщить детальные сведения о выпуске палладия. Как полагают, весь произведенный компанией палладий был продан в течение года, причем преимущественно на основе контрактов с конечными пользователями.

Остальной российский металл поставлялся на рынок через Гохран и компанию Stillwater Mining Co. Из запасов этой американской компании поступило более 27,27 т. палладия, полученного ею при покупке мажоритарной доли ее акций компанией «Норильский никель» в 2003г.

Производство палладия в ЮАР увеличилось в 2005г. на 4% — до 80,55 т. Его выпуск повысили все крупные горнодобывающие группы, производящие металлы платиновой группы, за исключением Anglo Platinum, которая прерывала выпуск палладия в связи с проблемами на плавильном предприятии Polokwane.

Поставки палладия из Северной Америки в 2005г. резко снизились (на 12,6% — до 28,15 т.). Хотя выпуск металла компаниями Stillwater, Inco и Falconbridge оставался стабильным, производство North American Palladium упало на 43% ввиду добычи более бедной палладием руды, снижения показателя извлечения металлов платиновой группы и технических проблем с заводским оборудованием.

В течение большей части 2005г. цены на платину превышали цены на палладий более чем в 4 раза. При этом среднегодовая цена платины повысилась по сравнению с 2004г. на 6%, а на палладий — снизилась на 12%.

	Среднегодовые лондонские цены на платину и палладий, в долл./унц.	
	2004г.	2005г.
Платина	845,75	897,02
Палладий	230,03	201,47

В условиях такого различия в ценах на металлы автомобильная промышленность продолжала расширять использование палладия в производстве каталитических фильтров-нейтрализаторов выхлопных газов для автомобилей с двигателями, работающими на бензине. Наличие этой тенденции вместе с такими факторами, как повышение выпуска легковых автомобилей и последовательное ужесточение экологического законодательства, касающегося норм содержания вредных веществ в выхлопных газах, привели к значительному росту спроса на палладий со стороны азиатских производителей автомобилей. Закупки металла для производства каталитических систем в Японии увеличились в 2005г. на 4% — до 20,53 т, в КНР — на 43% — до 4,67 т., в остальных странах региона — на 16% — до 18,04 т.

Однако в Северной Америке в 2005г. шел дальнейший процесс сокращения количества палладия, используемого в производстве каталитических фильтров-нейтрализаторов выхлопных газов автомобилей, и снижения среднего удельного содержания этого металла в данных системах. Кроме того, уменьшился выпуск легковых автомобилей,

при этом увеличилась доля зарубежных марок на рынке США. Закупки палладия североамериканской автомобильной промышленностью сократились в прошлом году на 1% — до 44,47 т.

В Европе закупки палладия для производства автомобильных каталитических систем снизились более значительно — на 10% — до 31,07 т. На уровень спроса оказывало влияние продолжающееся сокращение производства и продаж легковых автомобилей с бензиновыми двигателями, обусловленное увеличением рыночной доли, приходящейся на дизельные автомобили, а также тенденция к более экономичному удельному расходованию палладия на единицу продукции.

В целом указанные факторы привели к тому, что в 2005г. мировой спрос на палладий со стороны производства каталитических фильтров-нейтрализаторов выхлопных газов автомобилей увеличился только на 0,5%.

Количество палладия, извлеченного из лома автомобильных каталитических систем, продолжало расти и в 2005г. повысилось на 19% — до 19,59 т., поскольку в Европе и Северной Америке увеличилось число поступивших на переработку систем с повышенным средним содержанием этого металла.

Закупки палладия для использования в ювелирном производстве выросли в 2005г. на 54% — до 44,47 т. Закупки китайскими ювелирами повысились на 71% — до 37,32 т., поскольку производители расширили производство изделий с тем, чтобы удовлетворить высокий спрос со стороны оптовой и розничной торговли. Розничные торговцы в 2005г. продолжали формировать свои складские запасы палладиевых ювелирных изделий. Появление и быстрое признание ювелирных изделий Pd990 (99% палладия) было важным фактором, вызвавшим рост спроса на металл, поскольку многие розничные торговцы постепенно создавали их запасы наряду с имеющимися запасами изделий Pd950.

Палладий оказался привлекательным материалом для китайской торговли ювелирными изделиями, так как он существенно дешевле платины. Позитивным фактором является и более низкая плотность палладия, поскольку, используя по весу одинаковое количество этих металлов, из палладия можно изготовить примерно вдвое большее число продуктов одинакового объема, чем из платины.

Потребителям палладий предоставляет доступную возможность приобретения ювелирных изделий из белых драгоценных металлов. Близость палладия к платине (белизна, редкость, чистота, прочность) также является благоприятным фактором, способствующим расширению продаж палладиевых изделий. В частности, чистота обеспечивает им значительные преимущества перед изделиями из «белого» золота (максимальное содержание золота — 75%), поскольку чистота остается важным качеством для менее богатых потребителей.

Уровень розничных продаж палладиевых ювелирных изделий определить труднее, чем масштабы спроса на металл со стороны их производителей. Тем не менее, несомненно, что в 2005г. в КНР продажи таких изделий потребителям расширились, но их увеличение было ниже 71% прироста закупок металла данной отраслью.

В других странах в наибольшей степени спрос на палладий со стороны ювелирного производства

определяется его использованием вместе с платиной и в сплавах «белого» золота. Однако в торговых кругах Северной Америки в 2005г. повысился интерес к палладиевым ювелирным изделиям и новые производители приступили к производству ограниченного круга продуктов.

Закупки палладия для использования в электронной промышленности достигли в 2005г. 30,01 т., увеличившись по сравнению с 2004г. на 5%. Рост спроса на металл был обусловлен главным образом расширением его использования в сфере производства покрытий, при этом увеличилось использование палладия в изготовлении соединителей (вместо золота) и печатных интегральных схем. Однако потребление палладия в производстве многослойных керамических конденсаторов снизилось в результате осуществления более экономичного использования этого металла в проводящих пастах, а также ввиду миниатюризации конденсаторов.

Спрос на палладий для изготовления стоматологических сплавов в 2005г. слегка снизился (на 0,6%), тогда как его закупки со стороны промышленности и других сфер его потребления увеличились (на 3%). Продажи палладиевых монет и небольших слитков частным инвесторам в Северной Америке сохранялись на высоком уровне, при этом интерес к драгоценным металлам в основном стимулировался ростом цен на золото.

В 2006г. после трехлетнего резкого роста суммарный мировой спрос на палладий может снизиться. Однако при этом спрос со стороны автомобильной промышленности, несомненно, повысится во всех регионах, кроме Европы. Прогноз относительно ситуации в ювелирном производстве является менее определенным.

Ожидается, что в Северной Америке закупки палладия для изготовления каталитических фильтров-нейтрализаторов выхлопных газов автомобилей значительно увеличатся, поскольку в этой сфере замедляются темпы роста экономии металла и расширяющийся процесс замены платины на палладий в каталитических системах для бензиновых двигателей наконец окажет заметное влияние на уровень спроса на палладий. В автомобильной промышленности азиатских стран в 2006г., по-видимому, также увеличатся закупки палладия ввиду расширения выпуска легковых автомобилей, перехода от использования платины к использованию палладия в каталитических системах, устанавливаемых на бензиновые двигатели, а также вследствие ужесточения экологического законодательства.

В Европе, однако, продолжающееся замедление роста производства автомобилей с двигателями, работающими на бензине, в условиях расширения выпуска дизельных автомобилей, по прогнозу, приведет к дальнейшему снижению спроса на палладий в указанной сфере. Но оно будет до некоторой степени сдерживаться повышением потребления палладия вместе с платиной в производстве некоторых видов каталитических систем, предназначенных для дизельных автомобилей.

В отличие от автомобильной промышленности в ювелирном производстве закупки палладия в 2006г., вероятно, не увеличатся. Ключевым вопросом для китайской торговли ювелирными изделиями и для рынка палладия является то, какое количество выпущенных в 2005г. ювелирных изделий было продано потребителям и сколько товара

осталось у оптовых и розничных торговцев. Хотя розничные продажи в 2006г. вновь могут расширяться, наличие значительных объемов накопленных в 2005г. складских запасов подавит возможность какого-либо роста закупок металла.

Мировые поставки палладия в 2006г., по прогнозу, либо не изменятся по сравнению с 2005г., либо немного снизятся, поскольку американская компания Stillwater завершила продажи российского металла в I кв. т.г. Без отгрузок российского металла из складских запасов в 2005г. на мировом рынке палладия сформировался бы дефицит поставок товара. Однако, по оценке экспертов Johnson Matthey, оставшиеся запасы палладия в России могут обеспечить поддержание уровня продаж из этого источника, превышающего 31 т. металла в год в течение, по меньшей мере, ближайших 4-5 лет. За первые 2 месяца 2006г. Швейцария импортировала из России более 18 т. палладия, большая часть которого, как полагают, была представлена металлом, принадлежавшим государству.

Возможно, более важным является то, что если в ЮАР в 2006г. производство платины расширится в соответствии с планом, то выпуск палладия также существенно возрастет. В этом случае поставки металла с рудников в достаточной степени удовлетворят спрос.

Однако в ближайшей перспективе никакие из перечисленных выше факторов, по-видимому, не должны оказать значительного понижающего давления на цены палладия.

Их рост с менее чем 200 долл./унц. в начале IV кв. 2005г. до 270 долл. в апр. 2006г. стимулировался деятельностью различных фондов и других инвесторов, активизировавшихся в предыдущие 2 года. Эксперты Johnson Matthey в апр. 2006г. прогнозировали, что в следующие 6 месяцев цены на палладий могут подняться до 420 долл./унц., но в случае крупномасштабных продаж металла фондами они могут упасть до 260 долл. БИКИ, 3.10.2006г.

Родий

По данным Johnson Matthey, мировой рынок родия в 2005г. характеризовался дефицитом поставок металла в 1,80 т. (в 2004г. — недостаток в 0,28 т., в 2003г. — избыток в 3,23 т.). Рост дефицита в 2005г. был обусловлен повышением спроса на данный товар на 11% при увеличении поставок только на 4,7%. Спрос на родий в прошлом году достиг уровня в 23,25 т., повторив рекорд 2000г.

Спрос и предложение на мировом рынке родия, в т.

	2003г.	2004г.	2005г.
Поставки.....	22,52	22,39	23,45
ЮАР.....	16,92	18,26	19,50
Россия.....	4,35	3,11	2,80
Сев. Америка.....	0,81	0,53	0,62
Прочие страны.....	0,44	0,50	0,53
Спрос.....	19,28	22,67	25,25
Автомобилестроение ¹⁾	16,67	19,22	21,27
Производство стекла.....	0,81	1,43	1,71
Химическая промышленность.....	1,21	1,34	1,46
Электротехническая промышленность.....	0,19	0,25	0,28
Прочие сферы.....	0,40	0,44	0,53
Изменение запасов.....	3,23	-0,28	-1,80

¹⁾Закупки в производстве каталитических фильтров-нейтрализаторов выхлопных газов автомобилей без учета вторичного металла, извлеченного из отработанных каталитических систем, объем которого характеризовался следующими данными (т.): 2003г. — 3,86, 2004г. — 4,35, 2005г. — 4,24.

Рост мировых поставок родия в 2005г. был обусловлен повышением его производства в ЮАР на 7% — до 19,50 т., вызванным в основном общим расширением добычи металлов платиновой группы в стране. При этом продажи родия Россией сократились в прошлом году на 0,31 т. — до 2,80 т. Компания «Норильский никель» продала весь выпущенный ею металл, но отгрузки из госзапасов были ограниченными.

В 2005г. мировое потребление родия в производстве автомобильных каталитических систем увеличилось только в умеренных масштабах. В отличие от этого закупки металла (первичного и вторичного) автомобильными компаниями выросли на 8% — до 25,53 т. Кажущееся несоответствие вызвано тем, что в 2004г. осуществлялось значительное сокращение складских запасов родия, в результате которого закупки металла на рынке были ниже его потребления. В 2005г. в условиях относительной стабильности уровня запасов спрос в указанной сфере в большей степени приближался к масштабам реального использования металла.

В автомобильной промышленности США расходование складских запасов родия было наиболее значительным, в связи с чем спрос на этот металл в данной отрасли вырос на 31% — до 9,08 т. Однако потребление родия в производстве каталитических систем здесь увеличилось только на 3%. Это указывает на наличие долгосрочной тенденции к постепенному медленному увеличению содержания этого металла в легковых автомобилях с бензиновыми двигателями, вызванной ужесточением экологических норм в отношении содержания оксидов азота в выхлопных газах.

Однако рост цен на родий в 2005г. вызывал беспокойство у производителей автомобилей и ожидалось, что в перспективе он приведет к более экономичному использованию этого металла в производстве каталитических систем.

В европейской автомобильной промышленности спрос на родий в 2005г. остался стабильным и составил 5,60 т. В Японии производители автомобилей закупили 6,72 т. родия, что на 8% меньше, чем в пред.г. Как и в Северной Америке, на динамику спроса на металл повлияло изменение уровня его складских запасов в 2004г. Потребление родия в производстве автомобильных каталитических систем в Японии в 2005г. было относительно стабильным.

В КНР и остальных странах мира спрос на родий для производства каталитических фильтров-нейтрализаторов выхлопных газов автомобилей вырос в 2005г. на 11% — до 4,14 т. ввиду повышения выпуска легковых автомобилей в странах Азии и Южной Америки.

В Северной Америке и Европе в 2005г. продолжало расширяться извлечение вторичного родия из отработанных автомобильных каталитических систем. В Японии оно сократилось вследствие того, что поддержанные автомобили все более активно экспортировались, а не отправлялись на вторичную переработку.

Мировые закупки родия для использования в стекольной промышленности выросли в 2005г. на 20% и достигли нового рекордного уровня в 1,71 т., главным образом в результате расширения мощностей по производству стекла для жидкокристаллических дисплеев в странах Азии. Производители стекла осуществили крупные инвестиции в строительство новых печей с тем, чтобы удовле-

творить растущий спрос на их продукцию со стороны компаний, выпускающих жидкокристаллические и другие плоскостельные дисплеи. Повышение спроса на родий отмечалось также со стороны азиатских продуцентов стекловолокна.

В производстве катализаторов для химической промышленности спрос на родий в 2005г. увеличился на 9% — до 1,46 т. в значительной степени вследствие строительства новых заводов по производству оксо-спиртов и мышьяковой кислоты.

В 2005г. родий продолжал резко дорожать. Этот процесс начался в 2004г., когда в начале года цены на металл составляли примерно 500 долл./унц., а к янв. 2005г. поднялись до 1330 долл. В нояб. 2005г. они достигли 3100 долл./унц. — максимального уровня за последние 14 лет. Среднегодовая цена на родий выросла в 2005г. на 109% по сравнению с 2004г. — с 981,73 до 2056,18 долл./унц. Повышение цен в основном было результатом нехватки мировых поставок металла для удовлетворения растущего спроса со стороны автомобильной, стекольной и химической отраслей промышленности. Напряженность на рынке усиливалась, кроме того, спекулятивными закупками металла. БИКИ, 7.10.2006г.

Ванадий

По прогнозу Sojitz, мировой спрос на ванадий в 2006г. повысится по сравнению с 2005г. на 5% — до 92,3 тыс.т. (здесь и далее — в пересчете на V₂O₅). Наибольший прирост ожидается в КНР (на 30% по сравнению с 2003г. — до 17,7 тыс.т.). В последние годы потребление ванадия в КНР росло в результате повышения спроса на ванадиевые добавки к высокопрочной стали, использовавшейся в строительстве объектов инфраструктуры для проведения Международной выставки в Шанхае и Олимпийских игр в Пекине. Однако ввиду высоких цен на ванадий в производстве стали в стране наметилась тенденция к замене ванадия ниобием.

Несмотря на расширение потребления ванадия в КНР и СНГ, Sojitz прогнозирует, что мировые поставки в текущем году на 2,6 тыс.т. превысят спрос. По оценке, мировые поставки ванадия в 2006г. увеличатся на 6,4 тыс.т. благодаря повышению его выпуска в странах с рыночной экономикой и в КНР, а также вследствие появления новых продуцентов.

Спрос и предложение на мировом рынке ванадия, в тыс.т. V₂O₅

	2004г.	2005г. ¹⁾	2006г. ²⁾
Поставки без учета производственных потерь	79,8	93,4	99,8
ЮАР	35,8	39,0	40,8
Азия и Океания	18,6	26,1	29,7
Европа и Россия	15,0	16,6	17,9
США	10,4	11,7	11,3
Поставки с учетом производственных потерь	75,5	88,8	94,9
Спрос	82,6	87,5	92,3
Европа	28,6	30,4	33,1
Зап. Европа	18,6	18,6	19,1
СНГ	7,0	8,2	9,5
Вост. Европа	2,9	3,6	4,5
Сев. Америка	17,7	18,6	19,1
США	15,9	16,8	17,2
Канада	1,8	1,8	1,8
КНР	14,5	15,9	17,7
Япония	9,1	10,0	10,2
Респ. Корея	3,2	3,2	2,7
Прочие страны	9,5	9,5	9,5
Баланс спроса и предложения	-7,1	1,2	2,6

¹⁾ Оценка. ²⁾ Прогноз. Источник: Rare Metal News.

БИКИ, 9.12.2006г.

Вермикулит

Экспорт вермикулита из США в 2005г. составил 10 тыс.т.; импорт для потребления в 2005г. определялся в 70 тыс. против 69 тыс.т. в 2004г. Основным поставщиком вермикулита в США в 2001-04гг. являлась ЮАР — 70% всех поставок, на Китай приходилось 28%. Средняя цена на вермикулитовый концентрат в США в 2005г. составляла 125 долл./т франко-завод.

Запасы и база запасов вермикулита в мире на конец 2005г., в тыс.т.

	Запасы	База запасов
США	25000	100000
ЮАР	14000	80000

Источник: оценка Геологической службы США

Запасы вермикулита имеются также в ряде других стран, в частности в Бразилии, КНР, России и Зимбабве.

Производство вермикулитового концентрата, в тыс.т.

	2004г.	2005г.
Всего	510	520
ЮАР	195	200
КНР	100	100
Бразилия	26	26
Россия	25	25
Зимбабве	27	25
Прочие страны	37	39

Добычей вермикулита в США в 2005г. занимались две компании. Большая его часть добывалась в штатах Южная Каролина и Виргиния. Основная часть вермикулитового концентрата в 2005г. была отгружена 19 обрабатывающим предприятиям, находящимся в 11 штатах страны.

Видимое потребление вермикулитового концентрата в США в 2005г. составило 165 тыс.т. Потребление вспученного вермикулита в стране в 2005г. было равно 95 тыс.т. против 90 тыс. в 2004г. В 2005г. 73% вспученного вермикулита было использовано в качестве изоляционной засыпки и в сельском хозяйстве для улучшения структуры почв, 27% — в качестве наполнителя при изготовлении легких теплоизоляционных бетонов. БИКИ, 27.6.2006г.

Медь

Процесс перехода южноафриканского рудника Palabora с эксплуатации медных залежей открытым способом на разработку под землей шахт занял почти 5 лет. В 2006г. компания Palabora Mining Company (PMC) рассчитывает вывести рудник на запланированные производственные мощности, а высокий уровень цен на медь на мировом рынке поддерживает ее амбициозные планы. Перевести добычу меди на руднике Palabora под землю PMC вынудило сокращение доступных запасов медной руды близ поверхности. Новые подземные шахты рудника находятся непосредственно у круто спускающихся стенок выработанного глубокого карьера. Рудник Palabora является крупнейшим медным рудником в ЮАР с номинальными производственными мощностями в 95 тыс.т. меди в год (при разработке открытым способом). На Palabora добывается сульфидная медная руда с невысоким содержанием металла (около 0,75%).

В процессе сооружения шахт и коммуникаций PMC столкнулась с рядом существенных трудностей, в частности, рудное тело на Palabora залегает среди твердых скальных пород, а сам район, где располагается Palabora, относится к сейсмически активным. К тому же технические работы на Palabora привели к значительному падению добычи

медной руды, однако в 2005г. компании удалось вывести рудник на уровень добычи в 30 тыс.т. руды в сутки. В числе первоочередных для руководства РМС задач было обеспечение новых производств обученным персоналом и необходимой техникой. Вследствие того, что готовых специалистов по разработке медных залежей подземным способом у компании не оказалось, ей пришлось затратить значительные средства на переобучение персонала и подготовку специалистов в области взрыво-техники, охлаждения и вентиляции, лифтового хозяйства.

Почти половина акций (49%) РМС, основанной почти 40 лет назад, принадлежит компании Rio Tinto. За время своей работы РМС, произвела 4,2 млн.т. рафинированной меди. Перевод рудника Palabora на добычу подземным способом позволит продлить срок его эксплуатации еще на 20 лет.

РМС, помимо рудника Palabora, принадлежат также обогатительная фабрика мощностью 80 тыс.т. руды в сутки, плавильный завод мощностью 100 тыс.т. металла в год, электролитический рафинировочный цех и предприятие по производству медного прутка. РМС обеспечивает почти полностью потребности внутреннего рынка ЮАР (около 100 тыс.т. в год) в рафинированной меди, еще некоторая часть меди в форме катодов и прутка поступает в страну из Замбии и Индии. Значительная часть выпускаемой компанией РМС рафинированной меди реализуется в форме прутка (около 85%), остальная часть – в виде катодной меди. Спрос на медный пруток в ЮАР создают несколько крупных производителей медных кабелей, в числе которых компания Abedare Cables (обладающая тремя предприятиями в пределах ЮАР и тремя предприятиями за рубежом), которая является крупнейшим покупателем продукции РМС.

Несмотря на то, что обеспеченность собственным сырьем рафинировочных производств у РМС снижалась вследствие необходимых работ по переводу производств на руднике Palabora, приобретение медных концентратов в Замбии позволило компании поддержать выпуск рафинированной меди на высоком уровне. По мнению специалистов РМС, в будущем превышение рафинировочных мощностей над добывающими у компании сохранится, поскольку при разработке с помощью подземных шахт рудник Palabora сможет обеспечить сырьем выпуск только 75 тыс.т. рафинированной меди в год.

По оценкам аналитиков РМС, потребление рафинированной меди в ЮАР в ближайшие годы может вырасти до 120 тыс.т. в год вследствие реализации правительственных программ по развитию инфраструктуры в стране, а также масштабного строительства в преддверии чемпионата мира по футболу 2010г., который пройдет в этой стране. Руководство РМС намерено почти полностью обеспечить рост потребления меди в стране за счет собственного производства. В последние годы мощности по выпуску рафинированной меди компании были расширены до 115 тыс.т. По данным РМС, производство ею катодной меди в 2005г. составило 95 тыс.т. (в 2004г. – 85 тыс.), из которых 20 тыс.т. было произведено из импортных медных концентратов (в 2004г. – 31 тыс.), поступивших из Замбии (предприятие Chambishi) и из ДР Конго (Dikalushi). Значительные средства руководство РМС планирует вложить в модернизацию обрабатывающих произ-

водств, в частности в новую технику и технологии на обогатительной фабрике. По данным компании, степень извлечения полезного компонента из медных руд у РМС составляет до 88%, а производимые концентраты содержат 32% меди.

Ряд проблем экономического характера по-прежнему предстоит решить руководству РМС. Для осуществления технической перестройки рудника Palabora компании РМС пришлось прибегнуть к банковским займам, а также сторонним инвестиционным займам. К тому же издержки добычи на подземных шахтах почти в два раза выше их уровня при разработке карьерным способом.

Продолжение эксплуатации рудника Palabora как минимум еще в течение двух десятилетий благоприятно скажется на экономическом развитии прилегающих территорий, которые зависят в основном от состояния сельского хозяйства и горнодобывающей отрасли. РМС в окрестностях Palabora принадлежит также рудник Foskor, где ведется добыча фосфатного сырья, и предприятие Sasol Nitro, куда поступает серная кислота с производств РМС и фосфатное сырье с рудника Foskor для выпуска фосфорной кислоты.

В числе задач, которые руководству рудника Palabora предстоит решить к 2009г., относится и передача 15% акций в руки чернокожих акционеров в соответствии с внутренним законодательством. К тому же рудник Palabora обязан в соответствии с законами страны и ранее достигнутыми соглашениями нести определенную социально-экономическую нагрузку и развивать на прилегающих территориях ряд производств, которые смогут адекватно заменить доходы в бюджет после закрытия рудника, а также обеспечить занятость населения после истощения медных залежей. В частности, при поддержке Palabora создан технический колледж для подготовки молодых специалистов для РМС и других предприятий района. БИКИ, 6.7.2006г.

МЕТАЛЛУРГИЯ, ГОРНОДОБЫЧА

– Крупнейший мировой производитель никеля российский ГК Норильский никель и южноафриканская African Rainbow Minerals (ARM) одобрили планы расширения рудника Нкомати в провинции Мпумаланга в ЮАР стоимостью 3,2 млрд. рандов (445 млн.долл.), сообщили компании.

ARM и НорНикель, владеющие совместным предприятием на паритетных началах, сообщили, что план экспансии подразумевает увеличение добычи никеля на руднике с 5.500 т. в год до 20.500 т. в год и продление срока эксплуатации рудника на 18 лет до 2027г.

Работы начнутся в начале 2008г. и продлятся 24 месяца, начало добычи запланировано на III кв. 2009г., выход на полную мощность – к 2011г. Помимо никеля на руднике будет вестись добыча металлов платиновой группы – хрома, меди и кобальта. Финансировать проект будут обе стороны.

«Утверждение второго этапа расширения производства укрепит долгосрочные позиции Нкомати с высвобождением около одного млн. запасов никеля и четырехкратным увеличением производства никеля до 20.500 т. в год», – цитирует пресс-релиз слова гендиректора Norilsk Nickel International Питера Бриза.

«Норильский никель планирует инвестировать шесть млрд. рандов (830 млн.долл.) в Африке в те-

чение следующих трех лет для увеличения объемов никелевого производства вдвое и внедрения инновационной технологии Activox». Рейтер, 26.9.2007г.

— Деловые круги мировой алмазодобывающей промышленности смотрят в будущее с оптимизмом, сообщает газета Handelsblatt. Цены на алмазное сырье после некоторого снижения в конце 2006г. вновь существенно возросли. Все крупные продуценты без исключения рассчитывают на высокий устойчивый спрос. По данным лидера рынка — южноафриканского концерна De Beers, в 2006г. мировые продажи алмазов выросли по сравнению с 2005г. на 5%. Ближайшие перспективы развития отрасли оцениваются достаточно благоприятно, несмотря на такой фактор, как ожидаемое дальнейшее охлаждение конъюнктуры американского рынка недвижимости. На США приходится почти 50% глобальных продаж ювелирных украшений с бриллиантами.

В условиях заметного роста мировой экономики и появления новых рынков сбыта алмазов в Азии аналитики, в частности Дж. Пиктон (WH Ireland), прогнозируют сохранение повышательной ценовой тенденции на рынке алмазов и в более отдаленной перспективе. Спрос на алмазы только в Индии и КНР увеличивается почти на 7% в год. 8 из 10 вступающих в брак пар в Шанхае обязательно покупают сегодня для невесты кольцо с бриллиантом. Интерес к украшениям с бриллиантами растет также в нефтедобывающих странах Ближнего Востока.

В то время как спрос на алмазы растет, их предложение уже в течение более чем двух лет стабилизировалось. Эксперт Э. Хамбро (Merrill Lynch) убежден в том, что дисбаланс между высоким спросом и сокращающимся предложением в ближайшие годы будет возрастать и оказывать повышательное давление на цены. По его мнению, которое разделяют и другие аналитики, на рынке все в большей степени будет ощущаться нехватка алмазного сырья. По словам Э. Хамбро, «алмазы из всех видов сырья имеют наилучшие перспективы». Эксперт считает, что разрыв между спросом и предложением в алмазном секторе сегодня больше, чем почти во всех остальных сырьевых секторах.

Дефицит поставок алмазного сырья обусловлен прежде всего высокими расходами на геологоразведку. С тех пор, как четыре года назад в Канаде начал действовать рудник Diavik, добыча алмазов в мире практически остается на неизменном уровне. При этом только канадские продуценты за это время вложили 1 млрд.долл. в поиск новых месторождений. Однако пока не было открыто ни одного нового рудника. Это показывает, насколько трудны поиски новых месторождений, особенно рентабельных для разработки. De Beers планирует затратить на эти цели в текущем году свыше 100 млн.долл. В целом расходы на поисково-разведочные работы в отрасли в 2007г. составят 800 млн.долл. (против 250 млн. в 2002г.).

В этих условиях продуценты стали уделять больше внимания проведению разведки в акваториях рек и на морском шельфе. Хотя обычно такие месторождения эксплуатируются в течение более короткого времени, алмазодобывающие концерны на их освоение тратят значительно меньше средств. Такие месторождения могут быть быстрее введены в эксплуатацию. На ввод рудника от

крытия пригодного для рентабельной разработки месторождения до начала добычи требуется минимум 5 лет, а в сложных геологических условиях сроки могут быть еще больше. Аналитики отмечают, насколько недалековидной оказалась политика продуцентов в 90 годы, когда они почти не вкладывали средства в сооружение новых рудников. К тому же многие существующие месторождения стали постепенно истощаться. По заявлению представителя руководства De Beers, «сегодня мы часто продаем алмазы, добытые всего три месяца назад. Раньше такая практика исключалась».

Отмечают заметный рост выпуска в мире синтетических алмазов, однако это не представляет угрозы для продуцентов природного алмазного сырья, поскольку на синтетические камни приходится лишь около 4% всего производства алмазов. К тому же потребители хотят приобретать только натуральные камни. БИКИ, 11.8.2007г.

— Швейцарская добывающая компания Xstrata Plc во вторник сообщила о намерении приобрести южноафриканскую компанию Eland Platinum Holdings Ltd за 1 млрд. долл.

По сообщению Xstrata, она предлагает за каждую акцию Eland 105 рандов наличными, что на 14% выше средневзвешенной стоимости акций африканской компании за 30 дней. Xstrata заручилась поддержкой акционеров, в т.ч., директоров Eland, которым принадлежит 51 процент компании.

«Мы полагаем, что производство обогащенной руды компанией Eland и высокая динамика роста в кратчайшие сроки создаст идеальную платформу для развития бизнеса по производству металлов платиновой группы мирового класса», — говорится в заявлении Xstrata.

Компания Xstrata, 36% которой принадлежит сырьевому гиганту Glencore, сообщила о получении чистой прибыли в размере 3 млрд.долл. за шесть месяцев до 30 июня, что совпало с прогнозом аналитиков. Прибыль выросла на 47% в годовом исчислении.

По словам Xstrata, добывающей медь, уголь, никель, ванадий и цинк, повышение цен на почти все добываемые компанией металлы и минералы нивелировало рост расходов и снижение объемов производства, вызванного забастовками.

«Операционные проблемы, негативно сказавшиеся на объемах в первой половине года, сейчас уже позади и, несмотря на нынешнюю слабость долл. США и недавнее снижение цен на никель, прогноз на II пол. является позитивным», — говорится в заявлении Xstrata.

Компания также ожидает повышения эффективности операционной деятельности во второй половине 2007г. благодаря высокому спросу на продукцию в Азии.

«Спрос в развивающихся азиатских экономиках, растущие экономики Ближнего Востока и продолжительный экономический прогресс в Европе более чем компенсируют снижение спроса в США, где наблюдаются замедление жилищного сектора и проблемы на кредитных рынках, что, вероятно, скажется на потреблении ключевых видов сырья, таких как медь и цинк», — говорится в сообщении компании.

Xstrata конкурирует с таким крупным добывающим компаниям, как ВНР Billiton и Rio Tinto. В прошлом году Xstrata совершила три крупных

приобретения, купив, в т.ч., канадского производителя никеля Falconbridge. Однако в этом году, участвуя в тендере на покупку канадской LionOre Mining, швейцарская компания проиграла российскому Норильскому никелю. Рейтер, 7.8.2007г.

– Скорректированная прибыль на акцию южноафриканской Gold Fields, четвертом по величине золотодобытчике в мире, упала в IV кв. на 9,6%, сообщила компания в среду.

Скорректированная прибыль на акцию, без учета влияния финансовых инструментов и иностранного долга, упала до 75 южноафриканских центов по сравнению с 83 центами в III кв.

Аналитики ожидали роста скорректированной прибыли на акцию на 4,1% до 86 центов с диапазоном оценок 75-102 цента. Рейтер, 1.8.2007г.

– Одна из крупнейших сталелитейных компаний России Евраз выполнит опцион на выкуп 24,9% южноафриканской «дочки» Highveld Steel and Vanadium Corp у Credit Suisse и потратит на это до 219 млн.долл., говорится в сообщении Евраз.

Евраз уже владеет 54,1% акций Highveld. Опцион истекает 1 окт. 2007г.

Компания также в июле согласилась с требованием миноритариев Highveld повысить цену выкупа принадлежащего им 21% акций компании и продлила срок действия предложения о выкупе до 6 авг.

Евраз контролирует компания Lanebrook Limited (82,85%). Ее бенефициарами в равных долях являются инвесткомпания Millhouse, управляющая активами миллиардера, губернатора Чукотки Романа Абрамовича и его партнеров, а также совладелец Евраза Александр Абрамов и гендиректор Евраза Александр Фролов.

После покупки доли Highveld Евраз стал крупнейшим в мире поставщиком ванадия. Highveld также является вторым производителем стали в ЮАР после Mittal AS, выпуская сталь, ферросплавы и углеродистую продукцию.

Компания обеспечена собственным сырьем – руду для производства стали и оксидов ванадия она добывает на принадлежащей ей шахте Мапокс в ЮАР.

Highveld владеет предприятием Hochvanadium, расположенным в Австрии, которое обрабатывает и продает ванадиевую продукцию. Принадлежащие Highveld предприятия Трансаллойс и Рэнд Карбид производят марганцевые сплавы, ферросилиций и углеродистую продукцию. Рейтер, 1.8.2007г.

– Скорректированная прибыль на акцию AngloGold Ashanti, третьей по величине золотодобывающей компании в мире, снизилась на 17% во II кв. 2007г., оказавшись ниже прогнозов аналитиков.

Компания сообщила, что гендиректор Бобби Годселл покинет свой пост в конце сентября, а новым главой AngloGold станет Марк Кутифани, который сейчас занимает должность генерального операционного директора в бразильской горнорудной компании CVRD Inco.

Скорректированная прибыль на акцию AngloGold без учета нереализованных финансовых эффектов, связанных с деривативами, снизилась до 29 центов с 35 центов в предыдущем квартале. Аналитики, опрошенные Рейтер, в среднем ожидали роста прибыли на акцию до 36 центов.

AngloGold, 42% в которой принадлежат горнорудной группе Anglo American Plc, сообщила, что объем добычи золота увеличился на два процента

до 1,35 млн. унций, оказавшись ниже ее собственных прогнозов в 1,39 млн. унций.

Отпускная цена унции золота выросла на 3 долл. до 605 долл. Рейтер, 31.7.2007г.

– Промежуточная прибыль крупнейшей платиновой компании мира Angloplat выросла на 47% по итогам I пол. 2007г., однако компания сообщила о высоких расходах и снизила прогноз добычи из-за проблем с вопросами безопасности.

Прибыль компании выросла на 47% до 29,43 ранда на акцию с 22,02 ранда на акцию годом ранее. По итогам всего года компания ожидает роста прибыли на 40-50%. Операционные расходы в расчете на унцию выросли на 19,2% до 7.200 рандов.

Компания, большая часть которой принадлежит Anglo American Plc, ожидает, что добыча платины в 2007г. составит 2,6-2,65 млн. унций, хотя ранее прогнозировала этот показатель на уровне 2,8-2,9 млн. унций. В 2006г. компания добыла 2,82 млн. унций платины.

Снижение прогноза связано с проблемами безопасности на некоторых шахтах компании, где недавно в результате несчастных случаев погибли 12 чел.

«Растущая конкуренция на рынке труда в ЮАР и снижение безопасности на шахте в Растенбурге понизили операционную эффективность и стали результатом снижения добычи и высоких операционных расходов», – сказал глава компании Ральф Хавенштайн. На долю Angloplat приходится около 40% мировой добычи платины. Рейтер, 30.7.2007г.

– Российский сталелитейный гигант Евраз повысил на 15% цену предложения о выкупе 21% акций у миноритариев южноафриканской Highveld Steel and Vanadium Corp, и Highveld сообщила, что рекомендовала акционерам продать акции.

Евраз уже владеет 54,1% акций Highveld. Кроме того, у российского сталелитейщика есть опцион на покупку 24,9% акций Highveld, принадлежащих Credit Suisse.

Евраз предлагал миноритариям 82,99 ранда (11,40 долл.) за акцию, однако совет директоров Highveld посоветовал миноритарным акционерам не принимать предложение и обнародовал независимую оценку – 93 ранда.

Евраз согласился поднять цену до этого уровня и продлил предложение о выкупе до 6 авг. Тем, кто уже согласился продать по 82,99 ранда Евраз обещает выплатить повышенную цену – 93.

Евраз контролирует компания Lanebrook Limited (82,85%). Ее бенефициарами в равных долях являются инвесткомпания Millhouse, управляющая активами млрд., губернатора Чукотки Романа Абрамовича и его партнеров, а также совладелец Евраза Александр Абрамов и гендиректор Евраза Александр Фролов.

После покупки доли Highveld Евраз стал крупнейшим в мире поставщиком ванадия. Highveld также является вторым производителем стали в ЮАР после Mittal AS, выпуская сталь, ферросплавы и углеродистую продукцию.

Компания обеспечена собственным сырьем – руду для производства стали и оксидов ванадия она добывает на принадлежащей ей шахте Мапокс в ЮАР.

Highveld владеет предприятием Hochvanadium, расположенным в Австрии, которое обрабатывает

и продает ванадиевую продукцию. Принадлежащие Highveld предприятия Трансаллоис и Рэнд Карбид производят марганцевые сплавы, ферросилиций и углеродистую продукцию. Рейтер, 16.7.2007г.

– Совет директоров Highveld Steel and Vanadium Corporation советует миноритарным акционерам не принимать предложение российского сталелитейного гиганта Евраз на выкуп оставшихся 21% акций компании, говорится в сообщении компании, распространенном в среду. Highveld также обнародовала независимую оценку своей стоимости, составляющую 93 ранда за акцию, что превышает цену оферты Евраз в 82,99 ранда (11,40 долл.) за акцию, объявленную в начале июня.

Сейчас Евраз владеет примерно 54,1% акций Highveld. Кроме того, у российского сталелитейщика есть опцион на покупку 24,9% акций Highveld, принадлежащих Credit Suisse. В сообщении Highveld для акционеров говорится, что они должны принять предложение Евраз только в случае готовности к целому ряду рисков.

Осуществлявший консультационные услуги Standard Bank производил оценку на основании оборота компании, при этом ни при одном из рассмотренных сценариев оценка не снижалась ниже 85 рандов за акцию, говорится в сообщении. Евраз заявляет, что цена оферты на 31% выше, чем цена, которую она заплатила Anglo American Plc за свой текущий пакет в компании.

Предложение истекает 4 июля. Евраз говорит, что имеет все необходимые разрешения контрольных органов. Акции Highveld открылись в среду ростом на 0,55% до 92 рандов.

Евраз контролирует компания Lanebrook Limited (82,85%). Ее бенефициарами в равных долях являются инвесткомпания Millhouse, управляющая активами миллиардера, губернатора Чукотки Романа Абрамовича и его партнеров, а также совладелец Евраза Александр Абрамов и гендиректор Евраза Александр Фролов. Евраз является крупнейшей в России стальной компанией по объему производства на внутреннем рынке.

После покупки Highveld Евраз стал крупнейшим в мире поставщиком ванадия. Highveld также является вторым производителем стали в ЮАР после Mittal AS, выпуская сталь, ферросплавы и углеродистую продукцию.

Компания обеспечена собственным сырьем – руду для производства стали и оксидов ванадия компания добывает на принадлежащей ей шахте Мапокс в ЮАР. Highveld владеет предприятием Hochvanadium, расположенным в Австрии, которое обрабатывает и продает ванадиевую продукцию. Принадлежащие Highveld предприятия Трансаллоис и Рэнд Карбид производят марганцевые сплавы, ферросилиций и углеродистую продукцию. Рейтер, 20.6.2007г.

– Южноафриканская компания Implats собирается увеличить капитальные расходы почти вдвое до 25 млрд. рандов (3,53 млрд.долл.) в ближайшие пять лет, поскольку собирается развивать недавно приобретенный проект, сообщила компания в среду.

Impala Platinum Holdings, второй по величине в мире производитель платины, сообщил о новых цифрах в презентации, опубликованной на своем сайте. В феврале компания говорила, что в бли-

жайшие пять лет собирается потратить лишь 13 млрд. рандов. «Это соответствует нашей стратегии, нацеленной на рост», – говорит Элис Лауренс, возглавляющая отдел по взаимоотношениям с инвесторами компании.

Согласно новым планам компании, она должна увеличить годовое производство платины до 2,8 млн. унций с 2,3 млн., как планировалось ранее. Компания производит 2 млн. унций.

Увеличение капитальных расходов, в первую очередь, связано с покупкой активов у компании Afplats, которая состоялась в начале года. В феврале компания говорила, что 13 млрд. рандов не включают в себя расходы на развитие активов Afplats, поскольку сделка на тот момент еще не была завершена.

Проект Leeuwkop, согласно первоначальным планам Afplats, должен был производить 300.000 унций металлов платиновой группы. Кроме того, деньги также пойдут на разработку новой шахты Marula в Зимбабве, а также на развитие производственных и перерабатывающих проектов. Рейтер, 20.6.2007г.

– Одна из крупнейших сталелитейных компаний России Evraz Group S.A. приобрела 29,2% Highveld Steel and Vanadium (Highveld) у Anglo American за 238 млн.долл., и таким образом, довела свое участие в южноафриканском производителе ванадия до 54,1%. В июле 2006г. Anglo продала 49,8% Highveld Евразу и Credit Suisse с целью сфокусироваться на горнодобывающем секторе.

Евраз тогда получил опцион колл, подлежащий одобрению регулирующих органов, которые Евраз получил в 2007г. и исполнил опцион, говорится в сообщении. В заявлении Anglo, распространенном в пятницу, говорится, что сделка закрыта. С июля 2006г. Anglo American получила в рамках сделки 678 млн.долл., включая первоначальный платеж в 412 млн.долл., дивиденды в 28 млн.долл. и финальный платеж в 238 млн.долл.

Ранее в интервью Рейтер финансовый директор компании Павел Татьянин сказал, что Евраз не собирается выделять ванадиевые активы в отдельный бизнес, а глава компании Александр Фролов позднее сообщил, что после консолидации Highveld доля Евраз на мировом рынке ванадия составит 30%.

Highveld – один из ведущих производителей ванадия, который также выпускает сталь, ферросплавы и углеродистую продукцию. Компания обеспечена собственным сырьем – руду для производства стали и оксидов ванадия компания добывает на принадлежащей ей шахте Мапокс в ЮАР. Highveld владеет предприятием Hochvanadium, расположенным в Австрии, которое обрабатывает и продает ванадиевую продукцию. Принадлежащие Highveld предприятия Трансаллоис и Рэнд Карбид производят марганцевые сплавы, ферросилиций и углеродистую продукцию. Рейтер, 7.5.2007г.

– Скорректированная прибыль на акцию южноафриканской золотодобывающей компании Gold Fields Ltd в III кв. 2006/7 фин.г. упала на 23% до 83 центов из-за снижения производства и роста расходов. Аналитики ожидали, что показатель уменьшится на 8% до 99 центов. Во II кв. прибыль на акцию Gold Fields, четвертого по величине в мире золотодобытчика, составила 108 центов.

Компания сообщила, что в янв.-марте добыча

золота сократилась на 3% до 989.000 унций по сравнению с окт.-дек. 2006г. По прогнозу Gold Fields, в IV кв. добыча золота немного превысит 1 млн. унций, а расходы будут компенсированы увеличением производства. Компания отмечает, что в ближайшие кварталы росту расходов может способствовать подорожание нефти и стали. «Этот квартал был очень трудным», — сказал исполнительный директор компании Ян Кокерилл.

Однако он отметил стабильный рост цен на золото. «Цены на золото стабильно движутся вверх. Я ожидаю хорошего роста цен на золото. Окажется ли рост достаточно сильным, чтобы компенсировать увеличение расходов, не знаю», — добавил он. «Мы должны увеличивать рентабельность за счет улучшения работы, а не только за счет цен на золото».

Цены на золото в янв.-марте выросли в среднем на 7% до 652 долл. за унцию, тогда как курс южноафриканского ранда к доллару вырос в квартальном исчислении на 2% до 7,21 ранда за 1 долл. В результате стоимость золота в рандах выросла на 5% до 151.184 рандов за 1 кг., компенсировав сокращение производства, говорится в сообщении Gold Fields. Рейтер, 1.5.2007г.

— Прибыль на акцию пятой по величине в мире золотодобывающей компании Harmony Gold выросла на 31,8% в III кв. 2006/7 фин.г. до 58 центов благодаря высоким ценам на золото и контролю над расходами. Harmony сообщила, что добилась роста прибыли, несмотря на снижение объемов добычи благодаря неоперационным доходам. Во II кв., завершившимся в декабре, прибыль на акцию составила 44 цента.

Основные результаты компании исключают некоторые спецвыплаты, данные о движении капитала и операции, не связанные с трейдингом. Аналитики ожидали роста прибыли на акцию на 23% до 54 центов, диапазон прогнозов составлял 42-82 цента.

Несмотря на стабильные показатели деятельности компании в течение квартала аналитики говорят, что прибыль росла преимущественно за счет неоперационных расходов на фоне роста расходов в течение последних нескольких лет. Harmony продала 1,2 млн. акций Gold Fields Ltd на открытом рынке, получив 156,8 млн. рандов (22,10 млн.долл.) и прибыль на уровне 1,0 млн. рандов. Производство, тем не менее, снизилось на 2,5% до 15.655 кг. «Результаты приемлемы, учитывая ситуацию, в которой была компания. В основном, показатели выросли благодаря высоким ценам на золото, сокращению расходов и улучшению рейтинга, но радоваться пока особенно нечему», — сказал Марк Мадейски, аналитик из Afrifocus Securities.

Harmony получила более высокую цену за золото в рандах — 151.833 ранда за 1 кг. и стабильный валютный курс доллара к ранду в 7,24 ранда, что выразилось в росте операционной прибыли на 15,1% до 869 млн. рандов (122,5 млн.долл.). Операционные расходы сократились до 103.608 ранда за 1 кг. с 104.132 ранда в предыдущем квартале. Harmony является наименее международно-диверсифицированным из основных золотодобытчиков Южной Африки: 90% шахт компании расположены на родине. Рейтер, 25.4.2007г.

— Южноафриканский финансовый регулятор начнет проверку информации агентства Bloom-

berg о возможной покупке Gold Fields американским финансовым магнатом после резкого роста акций Gold Fields, сказал Рейтер Герхард ван Девентер, представитель регулятора (FSB). «Мы проведем расследование о возможном нарушении статьи 76 акта о торговле ценными бумагами, который запрещает публикацию ложной и неправильной информации», — сказал Девентер. В ходе предварительного расследования будет решено, имеет ли право FSB, регулирующий небанковский финансовый сектор, проводить проверку, сказал Девентер.

Акции Gold Fields выросли в среду на 11% после сообщения Bloomberg о том, что американский финансист Эдвард Пасторини может сделать предложение о покупке четвертого по величине в мире золотодобытчика. К концу торгов среды акции потеряли практически весь набранный рост и в четверг торговались на 1,4% ниже.

Позднее Bloomberg сообщил, что детали сообщения не могут быть проверены. Телефонный номер Пасторини, предоставленный Bloomberg, использовался в 2003г. флоридской компанией, занимающейся ложными предложениями о слиянии для других компаний. Bloomberg сообщил, что документы были получены от одного из руководителей Gold Fields. Рейтер, 13.4.2007г.

— Мировые цены золота после резкого падения примерно месяц назад вновь начали расти. По мнению аналитиков и торговых фирм, существует большая вероятность того, что рост цен металла продолжится и наблюдавшееся с начала октября 2006г. их циклическое повышение усилится. В качестве «следующей цели» аналитики называют уровень в 690 долл./тр. унц., отмечает немецкая печать.

По сообщениям торговых фирм, повышение спроса на физический металл привело к окончанию периода резкого снижения цен с начала января тек.г. и установлению повышательной ценовой тенденции в последнее время. Спрос на золото повысился не только со стороны производителей ювелирных изделий, но также специализирующихся на золоте торгово-биржевых фондов (ETF). Сохранение скачкообразной динамики цен на золото связано с резкими «перепадами» в спросе на металл. Импорт золота в Турцию с февраля 2006г. по февраль 2007г. снизился на 38,5% — до 7425 т. (в январе тек.г. он вырос на 44,1% — до 17,15 т.).

В конце февраля 2007г. цена золота находилась на уровне, наблюдавшемся в середине июля 2006г., а 3 марта снизилась до 636,60 долл. В среднесрочной перспективе аналитики ожидают достижения, как и в мае пред.г., циклического пика в 730 долл., что представляет наиболее высокий показатель за последние 25 лет. Котировка золота на рынке в Лондоне (утренний фиксинг) 21 марта 2007г. составила 660,50 долл.

Недавнее ослабление цен на рынке золота, очевидно, было вызвано не изменением соотношения основных конъюнктурообразующих факторов — спроса и предложения, а явилось следствием обусловленного колебаниями валютных курсов снижения на фондовых рынках цен на ряд сырьевых товаров. Как полагают, по золоту вновь произошло, хотя сравнительно более умеренное, усиление спекулятивных операций.

Эксперты, прогнозирующие рост мировых цен золота, ссылаются на ожидаемое дальнейшее ос-

лабление курса доллара ввиду замедления темпов развития экономики США. Еще один, годами приводившийся аргумент, — это то, что внешний долг США может быть уменьшен лишь путем значительного обесценения американской валюты. Поскольку золото по отношению к доллару является валютой, его котировки в долларовом выражении будут расти. Тем самым покупка золота будет отличным средством компенсации потерь в случае ослабления курса доллара (хеджирование).

Всеобъемлющее представление о состоянии рынка золота дает анализ деятельности Центральными банками как по продажам, так и закупкам металла. Они являются важнейшим фактором развития конъюнктуры. Эмиссионные банки, в т.ч. прежде всего первоначально вошедшие в Вашингтонское соглашение по золоту (Сbга) 15 европейских банков, осуществляют продажи металла из своих официальных резервов с целью стабилизации соотношения спроса и предложения на рынке. При отсутствии данных по таким операциям цена золота, по единодушному мнению экспертов, достигает значительно более высокого, иногда конкретно не обозначенного уровня.

По золоту наблюдается хронический, затянувшийся на десятилетия дефицит производства и, судя по всему, он продолжает обостряться. Золотодобыча на рудниках ЮАР, ведущего продуцента металла в мире, в 2006г. упала до самого низкого уровня с 1992г. В Австралии в пред.г. был зарегистрирован наиболее низкий объем добычи с 1993г., и в списке крупнейших продуцентов она была отеснена на 3 место, уступив 2 США. По данным МВФ, в запасах центральных банков и других государственных организаций в 2006г. в целом содержалось 27 тыс.т. золота, что соответствует 11-кратному объему годовой добычи металла в мире.

Согласно последним, публикуемым каждые три месяца Мировым советом по золоту (World Gold Council) данным о состоянии официальных золотых резервов, базирующимся на информации МВФ и других источников, Россия, Белоруссия, Казахстан и Греция достигли «потолка» в накоплении своих золотых запасов. В кругах специалистов полагают, что ЦБ указанных стран приобретали золото у других, готовых продать металл, эмиссионных банков. К последним относят членов Сbга, а также банки Сальвадора, Колумбии, Мексики, Филиппин, Сербии, Чехии.

Золотые запасы КНР, по официальным данным, в последние три месяца оставались неизменными на уровне 600 т. и на конец 2006г. составляли лишь 1,2% общих золото-валютных резервов страны. ЦБ Пекина ввиду своих неуклонно растущих, выраженных преимущественно в долларах, валютных резервов, рассматривается как «суперкандидат» для будущих закупок золота. БИКИ, 7.4.2007г.

— Антимонопольный регулятор ЮАР одобрил покупку российским Евразом южноафриканской Highveld, сообщила Highveld в среду. В феврале ведущая сталелитейная компания в России Евраз уже получила предварительное одобрение со стороны Европейской комиссии на покупку Highveld. Компании сообщили в июле о соглашении о покупке Евразом 79% Highveld у Anglo American за 678 млн.долл.

Highveld — один из ведущих производителей ванадия, который также выпускает сталь, феррос-

плав и углеродистую продукцию. Компания обеспечена собственным сырьем — руду для производства стали и оксидов ванадия компания добывает на принадлежащей ей шахте Мапокс в ЮАР. Highveld владеет предприятием Hochvanadium, расположенным в Австрии, которое обрабатывает и продает ванадиевую продукцию. Принадлежащие Highveld предприятия Трансаллоис и Рэнд Карбид производят марганцевые сплавы, ферросилиций и углеродистую продукцию. Рейтер, 4.4.2007г.

— Уранодобывающая промышленность мира переживает период небывалого подъема. С 2000г. цена уранового концентрата на мировом рынке под влиянием резкого повышения спроса возросла в 12 раз и по состоянию на 19 марта 2007г. достигла 90 долл/а ф. U3O8, по разовым сделкам американской компании Nuexco (23 фев. она равнялась 75 долл.). По мнению многих экспертов, уже в тек.г. впервые за всю историю отрасли она может превысить отметку в 100 долл. Множатся голоса тех, кто предостерегает от чрезмерно завышенных ожиданий, указывает газета Handelsblatt.

Скепсис специалистов нельзя считать необоснованным. М. Бахманн, представитель Craton Capital (ЮАР), сообщает о планируемом вводе ряда новых урановых рудников и расширении мощностей действующих предприятий, что поможет ослабить дефицит поставок уранового сырья в среднесрочной перспективе и, возможно, даже вновь приведет к превышению предложения над спросом на данном рынке. В отличие от нефти в мире имеются богатые ресурсы урана, и нехватка поставок в основном вызвана тем, что в последние 2 десятилетия практически не осуществлялись инвестиции в поиск и разработку новых месторождений. Крупные запасы урана найдены в США, Канаде, Нигере, Австралии, Казахстане, Намибии, ЮАР, Бразилии, России, на Украине, в Узбекистане.

Значительное расширение мощностей намечено в Намибии, где, в частности, будет увеличена добыча урана на действующем в течение 30 лет руднике Roessing. Вместо того, чтобы, как намечалось, закрыть его к концу тек.г., срок эксплуатации рудника будет продлен до 2016г., а возможно, и далее. Оператором на руднике является компания Rio Tinto.

В Намибии планируется ввод еще четырех менее крупных урановых рудников, которые в целом будут давать 8 тыс.т. U3O8 в год. Первым 3 месяца назад был введен в действие рудник Langer Heinrich (в 85 км. к юго-востоку от г. Свакопмунд на побережье Атлантики) небольшой австралийской фирмой Paladin Resources. В ближайшее время предполагалось отгрузить из глубоководного морского порта Уолфиш-Бей первые 5 т. концентрата (U3O8) в США. В нояб. 2006г. фирма обнародовала новые результаты бурения в регионе, согласно которым запасы урана в районе указанного рудника оказались по меньшей мере на 10% больше, чем первоначально ожидалось.

При нынешнем высоком уровне цен на уран становится рентабельным освоение месторождений, считавшихся ранее непригодными для разработки, например в той же Намибии, где содержание урана в руде существенно ниже, чем в Канаде и Австралии. В 2003г. на руднике Roessing было произведено 2300 т. уранового концентрата, а к

концу 2008г. его выпуск должен быть увеличен до 4500 т. Ожидают, что если график ввода рудников в Намибии будет выдержан, то она сможет в мировом производстве урана занять третье место после Канады и Австралии.

Мировое потребление урана составляет 66 тыс.т. в год. В мире сооружаются 23 новых ядерных реактора и еще 39 твердо запланированы.

Отмечают, что на рост цен на уран в последнее время повлияла крупная авария и наводнение на строящемся канадском руднике Lake Cigar, содержащем богатые залежи уранового сырья в мире. Он принадлежит ведущей уранодобывающей компании Cameco, должен войти в строй в 2008г. и до 2013г. давать 1/3 ежегодного прироста выпуска продукции в стране. Ввиду чрезмерных трудностей и больших затрат, связанных с ликвидацией аварии, завершение ремонтных работ не ожидается до 2011г. По оценке одного из экспертов агентства Bloomberg, задержка с его пуском «равноценна прекращению поставок нефти из Саудовской Аравии».

Аналитики указывают, что перспективы уранодобывающей промышленности будут напрямую зависеть не только от динамики цен на уран, но и отношения общественности к применению атомной энергии.

М. Бахманн выражает сомнения в длительности бума на рынке урана, прогнозирует усиление процесса концентрации капитала в секторе и менее резкие скачки цен в связи с вводом новых рудников в ближайшие годы. Значительный рост интереса инвесторов к отрасли привел к тому, что в калькуляциях некоторых уранодобывающих компаний уже были заложены цены в 105-110 долл/а ф.

А. Шатцкер (RBC Capital Markets, г.Торонто) предсказывает, что после повышения цен уранового концентрата в тек.г. до 100 долл. они в ближайшие годы снизятся (долл/а ф.) до 75-85, в 2011-15гг. — до 50 и в долгосрочной перспективе будут составлять 25. БИКИ, 3.4.2007г.

— Несмотря на колебания курса валюты и политическое вмешательство в отрасль, южноафриканская платинодобывающая промышленность продолжает бурно развиваться и удерживать свое неизменное лидерство в мировом производстве платины. В 2005г. выпуск этого металла в ЮАР достиг 158,9 т., увеличившись по сравнению с 2004г. на 3,1 т. Производство распределялось между компаниями-производителями следующим образом (т.): Anglo American Platinum — 76,2, Impala Platinum — 36,1, Lonmin — 28,9, Northam — 7, СП Aquarius/Anglo Platinum — 6,2.

Крупнейший в мире производитель платины — компания Anglo American Platinum планировала поднять свое производство металла в 2006г. до 84-87,1 т. По сообщению компании, в I пол. 2006г. она выпустила 41,7 т. рафинированной платины, что на 6% больше, чем в тот же период 2005г.

В условиях повышения спроса на платину со стороны автомобильной и ювелирной промышленности ЮАР планирует до конца десятилетия, оставаясь крупнейшим мировым производителем этого металла, ежегодно увеличивать его выпуск на 5% и вкладывать инвестиции в строительство новых рудников, несмотря на то, что отрасль сталкивается с рядом внутренних проблем, таких как рост издержек производства, вероятность введе-

ния платы за право разработки недр и бюрократическая волокита вокруг реоформления прав на добычу.

Южноафриканские платинодобывающие компании в последнее время воспользовались преимуществами беспрецедентного подъема цен на металлы платиновой группы, достигших рекордно высокого уровня. В результате основные производители объявили о дополнительных дивидендах и, будучи уверены в сохранении высоких цен и спросе на металл, наметили осуществление проектов по крупному расширению мощностей.

Anglo American Platinum свои планы по расширению производства строит исходя из ожидаемых темпов роста спроса на платину в 5% в год. Это является общей ориентировкой, действительные же масштабы расширения будут регулироваться с учетом рассмотрения издержек производства и цен на металл.

В течение I пол. 2006г. правление компании утвердило объем капиталовложений в соответствующие проекты в 7 млрд. рэнд., из которых 3,8 млрд. предназначаются для расширения мощностей предприятия PP Rust, которое в 2009г. к своему суммарному годовому производству платины должно добавить 7 т.

Второй по величине в ЮАР производитель платины — компания Impala Platinum Holdings в 2007 фин.г. намерена повысить производство рафинированной платины до уровня, превышающего 62 т., а к 2010г. довести его до 71,5 т.

Impala урегулировала свой длительный спор с племенной группой Royal Bafokeng Nation, контролирующей права на минеральное сырье, в котором нуждается компания для обеспечения долгосрочной эксплуатации своего флагманского рудника Impala, на котором в 2006 фин.г. производство платины достигло 37,3 т.

Отчасти из-за разногласий с Royal Bafokeng компания прибегла к поиску альтернативных ресурсов платины, в том числе в Зимбабве. В ЮАР Impala является партнером компании ARM по совместному предприятию, созданному для строительства платинового рудника Two Rivers, который планируется вывести на проектную годовую мощность в 3,7 т. металла в 2007г. БИКИ, 24.3.2007г.

— Канадская компания Alcan может начать строительство алюминиевого завода в Южной Африке в I кв. 2008г., в то время как Русал уже выступил с подобным предложением, сообщило правительство. Второй производитель первичного алюминия в мире Alcan в нояб. 2006г. договорился с государственной энергетической компанией Eskom о поставке энергии для завода мощностью 720 тыс.т., но с тех пор не прояснил ситуации относительно своих планов по 2,7 млрд. проекту строительства завода Coega.

«Русал предлагает новый завод в месте, которое будет определено и предлагает построить электростанцию. Дискуссии продолжаются», — говорится в электронном ответе Департамента торговли и промышленности на запрос. На прошлой неделе представитель Русала заявила, что сейчас компания не ведет каких-либо проектов в африканской республике.

Русал, второй по величине производитель алюминия в России Суал и глиноземное подразделение швейцарского трейдера Glencore планируют к концу марта завершить объявленное в окт. 2006г.

слияние. Ежегодный объем производства объединенной компании составит 4 млн.т. алюминия и 11 млн.т. глинозема. После интеграции на долю компании придется 12,5% мирового рынка первичного алюминия и 16% производства глинозема. Рейтер, 20.3.2007г.

— Правительство ЮАР заинтересовано в участии российского алюминиевого гиганта РусАл в строительстве в ЮАР энергометаллургического комплекса, состоящего из завода мощностью до 750 тыс.т. металла в год и электростанции мощностью 1300 мвт. на базе местного угля, говорится в информационном сообщении МПР России.

«РусАл ведет поиск конкретных месторождений угля и источников электроэнергии для дальнейшего развития данного проекта», — говорится в сообщении министерства. Представитель РусАла заявила, что сейчас компания не ведет каких-либо проектов в африканской республике. «ЮАР — одна из потенциально интересных стран для развития нашего бизнеса, но на сегодня у нас нет каких-либо конкретных проектов в этой стране», — сказала она. Представители правительства ЮАР пока недоступны для комментариев.

В прошлом сентябре министр природных ресурсов РФ Юрий Трутнев в ходе визита в ЮАР сказал, что РусАл может согласиться на строительство алюминиевого завода в ЮАР. Это заявление могло подвинуть второго алюминиевого гиганта — канадскую Alcan — к обещанным 2-млрд.долл. инвестициям в проект алюминиевого завода Соега в ЮАР. Тогда РусАл также заявил, что ему ничего неизвестно о возможном соглашении.

В ноябре Alcan заявила, что хочет получить в проекте долю в 25-40%, а также сообщила о заключении долгосрочного контракта с государственной энергетической компанией Eskom на поставки электроэнергии для завода мощностью 720 тыс.т., первый металл на котором может быть получен до конца 2010г. Русал, второй по величине производитель алюминия в России Суал и глиноземное подразделение швейцарского трейдера Glencore планируют к концу марта завершить объявленное в окт. 2006г. слияние.

В соответствии с условиями соглашения Русал будет владеть 66% акций объединенной компании, СУАЛ — 22%, Glencore — 12%. В объединенную структуру войдут активы компаний по добыче бокситов, производству глинозема, алюминия и фольги. Как ожидается, сделка будет завершена к 1 апр. 2007г. Ежегодный объем производства объединенной компании составит 4 млн.т. алюминия и 11 млн.т. глинозема. После интеграции на долю компании придется 12,5% мирового рынка первичного алюминия и 16% производства глинозема. Рейтер, 16.3.2007г.

— Южноафриканская алмазодобывающая компания De Beers SA во вторник объявила о планах продажи своих старейших подземных алмазных шахт Куллинан (Cullinan) и Кимберли (Kimberley), а также остаточных активов и потенциальных запасов в районе Кимберли. Шахта Куллинан была основана в 1903г., шахты Кимберли — в 1884г. De Beers намерена выставить Куллинан на продажу в качестве действующего предприятия, обусловив ограничения на любые изменения в количестве занятых на шахте.

Эксплуатация шахт Кимберли прекратилась в конце 2005г., поэтому здесь на основе оставшихся

активов могут быть созданы новые рабочие места, заявляют в компании. «Мы внимательно пересмотрели портфолио наших шахтных активов, так как наша новая глобальная бизнес-модель более не основывается на простом увеличении удельного веса нашей продукции на рынке. Напротив, мы стремимся к росту доходности капитала», — говорится в заявлении компании. В De Beers отмечают, что уже получали предварительные предложения относительно шахт Кимберли. 45% акций De Beers принадлежит компании Anglo American PLC. Семья Оппенгеймеров владеет 40%, правительство Ботсваны — 15% акций. РИА «Новости», 27.2.2007г.

— Еврокомиссия одобрила покупку российской металлургической «Евраз Груп» южноафриканской компании Highveld. Об этом сообщил накануне антимонопольный комитет ЕС. «Евраз» в янв. подал заявку на увеличение своей доли в капитале южноафриканской компании Highveld Steel and Vanadium с 24,9% до 79%. Сделка оценивается в 700 млн.долл.

Highveld производит 1 млн.т. стали в год. Она является мировым лидером по добыче ванадия (нее приходится 25% мирового производства этого металла) и выпуску феррованадиевых сплавов.

Еврокомиссия заключила, что в предложенной конфигурации объединенная компания с совокупным производством стали в 15 млн.т. в год не повлияет на уровень конкуренции на европейском рынке. Еврокомиссия выразила серьезную озабоченность тем, что объединение мощностей по производству ванадия окажет большое влияние на мировой рынок этого редкого металла и его сплавов и «создаст соблазн для объединенного концерна попытаться сократить мировое производство ванадия для повышения цены на него». В этой связи «Евразу» выдвинуто условие о необходимости выделения в независимую компанию части производственной структуры Highveld, выпускающей ванадий и его сплавы.

Ванадий широко используется в производстве нержавеющей стали, высокопрочных сплавов. В сплавах с титаном и алюминием он, применяется в производстве авиационных двигателей и авионики, в ядерной промышленности. Прайм-ТАСС, 21.2.2007г.

— Россия и ЮАР, основные производители радиоактивных материалов, ведут переговоры о совместной переработке урана для последующей продажи на международном рынке, сообщила во вторник Рейтер министр добывающей промышленности ЮАР.

По словам Буэльвы Сонджики, Россия активно уговаривает ЮАР и другие страны поддержать предложенный проект создания международных ядерных центров, которые бы продавали топливо для реакторов. «Разумеется они смотрят на ЮАР как на рынок, мы можем рассмотреть и сотрудничество в сфере обогащения урана», — сказала она в кулуарах франко-южноафриканской конференции по ядерным вопросам в Кейптауне. ЮАР обозначила уран как стратегический ресурс и начнет заготовку ядерного топлива с целью подкрепления амбициозного дорогостоящего проекта по увеличению количества АЭС.

Республика является единственным государством на африканском континенте, испытывающим недостаток энергетики, у которого есть атомная электростанция, расположенная в 40 киломе-

трах от Кейптауна. По словам Сонджики, ее страна хочет, чтобы переработка урана происходила в ЮАР, поскольку «мы хотим сохранить контроль на процессом».

Глядя на пример Франции, Сонджика сказала о том, что ЮАР также хочет заняться переработкой и хранением использованного ядерного топлива. «Мы считаем, что это поможет нам, так как создаст генерирующий источник для атомной энергетики», — сказала она. Рейтер, 20.2.2007г.

— Ведущая сталелитейная компания в России Евраз получила предварительное одобрение со стороны Европейской комиссии на покупку южноафриканской Highveld за 678 млн.долл. Еврокомиссия сообщила, что учитывая заявления Евраз, «пришла к выводу о том, что предлагаемая сделка не нанесет значительного ущерба в сфере конкуренции в Европейском экономическом регионе».

Российская горнометаллургическая группа Евраз в июле сообщила о намерении купить всю принадлежащую Anglo American долю в южноафриканском производителе ванадия, стали и ферросплавов Highveld, первым этапом которого стала покупка Евразом и Credit Suisse у Anglo American по 24,9% акций Highveld. Highveld — один из ведущих производителей ванадия, который также выпускает сталь, ферросплавы и углеродистую продукцию. Компания обеспечена собственным сырьем — руду для производства стали и оксидов ванадия компания добывает на принадлежащей ей шахте Мапокс в ЮАР.

Highveld владеет предприятием Hochvanadium, расположенным в Австрии, которое обрабатывает и продает ванадиевую продукцию. Принадлежащие Highveld предприятия Трансаллоис и Рэнд Карбид производят марганцевые сплавы, ферросилиций и углеродистую продукцию. Рейтер, 20.2.2007г.

— Прибыль на акцию третьего по величине в мире производителя золота AngloGold Ashanti в IV кв. 2006г. упала на 67% по сравнению с предыдущим кварталом, сообщила компания во вторник. Прибыль на акцию в окт.-дек. составила 17 центов против 51 цента в июле-сент. Аналитики прогнозировали, что скорректированная прибыль компании на акцию снизится в IV кв. на 10,4% до 46 центов. Прогнозы варьировались в диапазоне 34-55 центов. Добыча золота компании, 41,8% в которой принадлежит Anglo American, выросла за отчетный период на 4% до 1,47 млн. унций. AngloGold прогнозирует, что в I кв. 2007г. добыча золота составит 1,34 млн. унций, а за весь год — 5,8 млн. унций. Рейтер, 13.2.2007г.

— Годовая прибыль крупнейшей в мире компании по добычи платины, южноафриканской Angloplat выросла в три раза благодаря высоким ценам на металлы, сообщила компания, ожидающая улучшения показателей и в 2007г. Angloplat повысила дивиденды, выплачиваемые в конце фин.г. на 349%. В 2006г. акции компании на фондовом рынке Йоханнесбурга выросли на 87,3%. Прибыль на акцию за исключением спецвыплат Anglo Platinum выросла в 2006г. на 194% до 53,74 ранда (7,50 долл.) с 18,28 ранда в 2005г. Angloplat, основным акционером которой является горнорудный гигант Anglo American Plc ожидала роста прибыли на акцию на 118-200%.

Окончательные дивиденды составили 39 рандов на акцию, отношение прибыли компании к выплачиваемым ею дивидендам составило один к одному,

что означает выплату основной прибыли в качестве дивидендов. Компания, на которую приходится 40% мировой добычи платины, сообщил о росте производстве очищенной платины на 15% до 2,82 млн. унций при прогнозе в 2,7-2,8 млн. унций. В 2007г. производство прогнозируется на уровне от 2,8 млн. до 2,9 млн. унций. Angloplat планирует повысить капитальные вложения в расширение производства на 50% в 2007г. до 10 млрд. рандов. Рейтер, 12.2.2007г.

Япония

Барий

Ситуация на японском рынке карбонатов бария и стронция. Как сообщает Roskill's Letters from Japan, в 2005 фин.г. суммарный спрос на карбонат стронция в Японии снизился по сравнению с 2004 фин.г. на 30% — до 47 тыс.т. Отгрузки выпущенного в стране материала упали на 47% — до 7870 т., а импорт — на 25% — до 39819 т.

Сокращение отгрузок японского материала было вызвано снижением спроса со стороны производителей стекла для электроннолучевых трубок (на 70%) и ферритов (на 66%). По прогнозу, в 2006 фин.г. указанный показатель повысится на 3% (до 8100 т.), этот рост будет обусловлен увеличением спроса в других сферах, а в производстве стекла и ферритов он вновь понизится.

Характеристика японского рынка карбоната стронция, в т.

	фин.г.		
	2004	2005	2006 ¹⁾
Производство	14336	7406
Отгрузки выпущенного в стране материала	14881	7870	8100
Стекло.....	9130	2733	2500
Ферриты	991	335	200
Прочие товары	4760	4802	5400
Запасы на конец года.....	1915	1451

¹⁾Оценка

Сокращение импорта карбоната стронция в 2005г. объясняется значительным уменьшением отгрузок из КНР (на 18%) и Мексики (на 35%). Такая ситуация сохранилась и в I пол. 2006г., при этом импорт в целом упал по сравнению с I пол. 2005г. на 52% — до 12779 т., а поставки из Мексики и КНР снизились соответственно на 76 и 49%.

На фоне сокращения ввоза карбоната стронция в Японию его средняя импортная цена повышается.

В 2005г. она увеличилась на 7% — до 49 иен/кг, а в I пол. 2006г. — на 35% (по сравнению с тем же периодом 2005г.) — до 62 иен. Это было вызвано ростом цен на китайский материал с 43 иен/кг в 2004г. до 61 иены в янв.-июне 2006г.

Структура японского импорта карбоната стронция

	2004г.	2005г.	2006г., I пол.
Количество (т).....	53159	39819	12779
КНР	26944	22181	6818
ФРГ	3968	5091	3375
Мексика.....	18136	11757	2444
Прочие страны.....	4111	790	142
Средняя цена (иен/кг) ¹⁾	46	49	62
КНР.....	43	48	61
ФРГ	67	67	67
Мексика	44	43	50

¹⁾Включая прочие страны.

Карбонат стронция в Японии выпускают компании Sakai Chemicals и Honsoh Chemicals.

Японские отгрузки выпущенных в стране химических соединений бария сократились в 2005 фин.г. на 2% — до 25827 т.

Японские отгрузки, производство и складские запасы выпущенных в стране химических соединений бария, в т.

	Финансовые годы		
	2004	2005	2006 ¹⁾
Производство	26037	25420	
Отгрузки	26309	25827	24960
Запасы	3305	2898	
Карбонат бария			
Производство	8321	7323	
Отгрузки	8607	7413	7100
Запасы	892	802	
Сульфат бария			
Производство	13231	13904	
Отгрузки	13491	13921	13510
Запасы	1601	1584	
Хлорид бария			
Производство	2477	2000	
Отгрузки	2284	2203	2200
Запасы	654	451	
Нитрат бария			
Производство	2008	2193	
Отгрузки	1927	2290	2150
Запасы	158	61	

¹⁾Оценка.

Химические соединения бария производятся в Японии компаниями Sakai Chemicals, Nippon Chemicals и Mitsubishi Gas Chemicals.

В отгрузках выпущенного в Японии карбоната бария третий год подряд наблюдалось значительное снижение, в 2005 фин.г. оно составило 14% (до 7413 т.). Потребление этого химиката в производстве конденсаторов и стекла упало в 2005 фин.г. соответственно на 37 и 19%, поскольку японские компании, эксплуатирующие заводы за рубежом, все больше расширяют закупки сырьевых материалов у региональных производителей. В 2006 фин.г. отгрузки произведенного в стране карбоната бария снизятся еще на 4% — до 7100 т.

Характеристика японского рынка карбоната бария, т.

	фин.г.		
	2004	2005	2006 ¹⁾
Производство	8321	7323	
Отгрузки	8607	7413	7100
Экспорт	527	1594	1600
В производство след. товаров:			
Стекло	2793	2265	2000
Конденсаторы	2487	1655	100
Керамика	910	1558	3000
Прочее	1890	341	400
Запасы на конец года	892	802	

¹⁾Оценка.

Падение японского импорта карбоната бария было еще более резким. В 2005г. его ввоз снизился на 29% — до 28767 т., а в янв.-июне 2006г. — на 49% по сравнению с I пол. 2005г. — до 9085 т. Такая ситуация была обусловлена в основном сокращением отгрузок из КНР.

Структура японского импорта карбоната бария

	2004г.	2005г.	2006г., I пол.
Количество (т.)	40565	28767	9085
КНР	38892	27334	7835
Прочие страны	1673	1433	1250
Средняя цена (иен/кг) ¹⁾	32	37	61
КНР	22	23	25

¹⁾Включая прочие страны.

Источник: Rare Metal News.

БИКИ, 23.1.2007г.

Химпром-2006

Объем производства японской химической промышленности в 2006г. сократился по сравнению с 2005г. на 0,9% и составил 23 трлн. иен (210 млрд.долл.). По этому показателю Япония занимает второе после США место в мире и первое в Азии. В данном секторе экономики насчитывается 5 тыс. предприятий с числом работающих 360 тыс.чел. Крупнейшими производителями химической продукции в стране являются: «Мицубиси кагаку» (годовой оборот составляет 19 млрд.долл.), «Асахи касэй» (13 млрд.долл.), «Мицуи кагаку» (13 млрд.долл.), «Сумитомо кагаку» (12 млрд.долл.), «Нагасэ» (5,6 млрд.долл.). Объем экспорта химпродукции в 2006г. возрос по сравнению с пред.г. на 3% и составил 55 млрд.долл.

60% экспорта идет в страны Азии, в первую очередь в Китай (22%), Южную Корею (17%) и Тайвань (12%). На страны ЕС приходится 17% экспорта японских товаров, на США — 18%, Южную Америку — 1,3%, РФ — 0,2%. Основу экспорта отрасли составляют: органические соединения, пластики, фармацевтические изделия, краски и красители, неорганические соединения, каучук, фототовары и ароматические углеводороды.

Объем японского импорта сохранился на уровне 2005г. и составил 37 млрд.долл. Импорт химической продукции главным образом осуществлялся из стран Азии (37%), ЕС (34%) и США (17%). На долю России приходится 0,16% от общего объема японского импорта.

В 2006г. в среднем на 5% возросли объемы продаж и прибыли крупнейших химических компаний Японии, что связано с оживлением экономики страны, ростом цен на некоторые виды химической продукции, а также увеличением ее поставок в США и Китай.

В нефтехимии объемы производства этилена остались на прежнем уровне и составили 7,3 млн.т. Объем выпуска полиэтилена, полипропилена и синтетических волокон стабилизировался на уровне 2005г., и наметилась тенденция к его незначительному увеличению. Это связано с расширением потребления данного вида продукции в КНР и увеличением спроса в странах Азии.

В Японии проводится постепенное снижение импортных тарифов на продукцию нефтехимической промышленности. Это приводит к усилению конкуренции со стороны зарубежных производителей. В этой связи японские ведущие нефтехимические компании в 2006г. произвели значительные инвестиции в переоборудование производственных мощностей по выпуску синтетических смол и другой продукции с целью повышения эффективности производства и снижения производственных издержек.

В целях повышения конкурентоспособности на мировом рынке японские химические производители продолжают поиск путей превращения в более крупные компании посредством слияний и поглощений. В первые годы нынешнего века «Идэмицу сэкию кагаку» и «Токуяма» создали «Токуяма Полипро» для производства полипропилена, «Ниппон Поликэм» и «Ниппон Полиолефинз» объединили усилия на рынке полиэтилена. Планируют слияние «Мицуи кагаку» и «Сумитомо кагаку», что может привести к созданию крупнейшего химического производителя не только в Япо-

нии, но и в мире в целом. В этих же целях химические концерны продолжали создавать новые производства в азиатских странах и, прежде всего, в КНР.

Ключевая роль в разработке и производстве высокотехнологичной химической продукции в Японии принадлежит нескольким крупным частным компаниям: «Мицубиси кагаку», «Мицуи кагаку», «Дэнки кагаку коге», «Торэй», «Мидори кагаку», «Ниппон кагаку коге», «Ниссан кагаку коге», «Тоа госэй» и Тосо. Указанные компании планируют в ближайшей перспективе сосредоточить внимание на выпуске химических веществ для электронно-информационной индустрии, биотехнологической отрасли и медицины, делая основной акцент на обеспечении высокого уровня экологической чистоты продукции.

Химпром-2005

На японском рынке неорганических химических соединений. Как сообщает Japan Inorganic Chemicals Industry Association, в 2005г. японские отгрузки неорганических химических соединений сократились на 3,2% — до 3,90 млн.т., а выпуск этих товаров в стране снизился на 3,5% — до 3,89 млн.т. В стоимостном выражении их производство упало на 6,9% — до 300,2 млрд. иен (в 2000г. оно составляло 5,24 млн. т на сумму 365,2 млрд. иен). Такое сокращение в 2005г. было обусловлено снижением спроса на химикаты для обработки воды ввиду наблюдавшихся тайфунов и на сырьевые материалы, используемые в секторе информационных технологий, в условиях расходования складских запасов.

Японское производство неорганических химических соединений, в т.

	2003г.	2005г.
Всего.....	4000298	2890913
Оксид цинка.....	75327	73172
Оксид меди.....	6147	6251
Соединения алюминия.....	1502347	1433269
Полихлорид алюминия.....	590936	597938
Хлорид цинка.....	10659	11962
Стабилизаторы для ПВХ.....	5295	51231
Перекись водорода.....	169490	202843
Активированный уголь.....	112102	108995
Пигменты.....	4954	2896
Металлические мыла.....	21049	20690
Соединения хрома.....	18706	16983
Силикат натрия.....	618389	578742
Диоксид титана.....	254943	253549
Оксид железа.....	98110	97650
Соединения ртути.....	0,1	-
Соединения стронция.....	14367	7406
Соединения бария.....	29530	25420
Гирдазин.....	14233
Соединения фтора.....	227438	234880
Фосфор и его соединения.....	141114	127927
Соединения молибдена и ванадия.....	2316	2187
Соединения натрия.....	24686	25540
Прочее.....	10500	11382

В 2005г. возросли отгрузки только пяти из 22 неорганических химикатов, в т.ч. увеличение составило (%): хлорид цинка — 4, перекись водорода — 5, соединения фтора — 2, соединения натрия — 5, соединения молибдена и ванадия — 9.

Значительно сократились отгрузки следующих товаров (%): оксид меди — на 9, пигменты — 19, соединения хрома — 9, силикат натрия — 5, соединения стронция — 47, фосфор и его соединения — 5.

Японские отгрузки неорганических химических соединений, в т.

	2003г.	2005г.	2006г. ¹⁾
Всего.....	4025820	3901299	3806365
Оксид цинка.....	75372	75308	74950
Оксид меди.....	5980	5999	6138
Соединения алюминия.....	1502947	1432699	1365800
Полихлорид алюминия.....	593452	600405	570000
Хлорид цинка.....	10668	11934	17250
Стабилизаторы для ПВХ.....	2825	50192	49500
Перекись водорода.....	184719	215540	227800
Активированный уголь.....	109953	108274	109620
Пигменты.....	4817	3043	2802
Металлические мыла.....	20567	21033	21090
Соединения хрома.....	21172	18953	15940
Силикат натрия.....	602275	579738	559440
Диоксид титана.....	254859	249581	251150
Оксид железа.....	101099	95532	99000
Соединения ртути.....	0,3	-	-
Соединения стронция.....	13831	7870	8100
Соединения бария.....	29054	25827	24960
Гирдазин.....	15695
Соединения фтора.....	228076	234239	233060
Фосфор и его соединения.....	143243	127277	132980
Соединения молибдена и ванадия.....	2340	2250	2250
Соединения натрия.....	23345	24663	24000
Прочее.....	11521	10942	10535

¹⁾Оценка.

По прогнозу, в 2006г. японские отгрузки неорганических химических соединений снизятся еще на 2,5% (до 3,81 млн.т.). В секторах, связанных с экологией и информационными технологиями, спрос в целом увеличится, но на внутреннем рынке он сократится ввиду перемещения за рубеж предприятий, являющихся конечными потребителями соответствующих химикатов.

Экспорт неорганических химических соединений из Японии в 2005г. снизился на 1,2% — до 257 тыс.т., из которых 21% приходился на Республику Корея и 20% — на КНР. В стоимостном выражении экспорт повысился на 2% — до 59,6 млрд. иен, фоб.

Японский импорт рассматриваемых товаров сократился в 2005г. на 0,4% — до 494 тыс.т., при этом на КНР приходилось 57% всех поставок. По стоимости импорт вырос на 24% — до 66,8 млрд. иен, сиф. БИКИ, 9.1.2007г.

Вторсырье

Утилизация значительного количества вышедших из употребления бытовых приборов и техники уже давно стала нормой повседневной жизни в экономически развитых странах. Для Японии, где практически не осталось места для захоронения отходов, проблема бытового мусора и промышленных отходов решается на государственном уровне. В стране действуют достаточно строгие схемы утилизации бытовых электроприборов.

Несмотря на замедление темпов экономического роста, Япония является одной из крупнейших индустриальных стран с населением 127 млн. жителей и с очень высокой концентрацией населения в городских агломерациях. Ежегодно в Японии производится до 450 млн.т. бытового мусора, из которых 50 млн.т. относится к твердым отходам. Действующие накопители бытовых отходов в стране исчерпают свои возможности в течение ближайших лет. В 2000-03гг. правительство приняло целый ряд законов, регламентирующих утили-

лизацию бытовых и промышленных отходов во всех сегментах экономики — промышленными предприятиями, транспортными и строительными компаниями, домохозяйствами.

Ежегодно 44 млн. японских домохозяйств избавляются от 18 млн. ед. бытовых электроприборов различных типов. Прежде всего, это кондиционеры воздуха, холодильные и морозильные камеры, телевизионные приборы и стиральные машины. Согласно действующему законодательству, японские производители электронной и электротехнической продукции должны обеспечить возможности безопасной утилизации выпущенных товаров. С этой целью в Японии они условно разделены на две группы («А» и «Б»). Целью каждой группы компаний является совместное создание и эксплуатация предприятий по переработке крупногабаритных бытовых отходов. Основным владельцем каждого конкретного предприятия по переработке бытового вторсырья выступает та или иная компания из группы, в то время как другие фирмы данной группы владеют его меньшими пакетами акций. В группу «А» входит 21 компания во главе с Panasonic и Toshiba, а к группе «Б» относятся 53 компании, среди которых Sony, Sharp, Sanyo, Hitachi, Mitsubishi, Fujitsu.

Компаниям группы «А» принадлежит 25 перерабатывающих предприятий, которые охватывают 40% рынка, группа «Б» управляет деятельностью 15 предприятий, каждое из которых принимает на переработку изделия, произведенные только компаниями, относящимися к этой группе.

Розничные торговцы электронной бытовой техникой в Японии обязаны принимать от потребителей вышедшие из употребления агрегаты, приобретенные непосредственно у них ранее. Каждое домохозяйство, желающее сдать в утиль бытовую технику, обязано заплатить особый утилизационный сбор, а также компенсировать розничному продавцу техники транспортные издержки по ее доставке к ближайшему пункту централизованного сбора вторсырья. Затраты по утилизации электронной бытовой техники в стране как прямым, так и косвенным образом ложатся на конечного потребителя в виде налогов и сборов.

Величина утилизационного сбора зависит от типа бытовой техники. Самую высокую плату (эквивалентную 40 долл.) вносят владельцы холодильных камер, в то время как владельцы кондиционеров платят 30 долл./шт., телевизоров — 23, стиральных машин — 20,6. Размер транспортных издержек варьируется в зависимости от префектуры от 4,4 до 17,5 долл. В случае, если нельзя точно установить фирму, реализовавшую данную бытовую технику, либо она прекратила деятельность или ее торговые павильоны слишком удалены, то потребитель вправе обратиться в ближайшую службу по сбору вышедшей из употребления бытовой техники и заплатить ей за утилизацию. Вопросы утилизации телевизионных приборов в стране занимается национальная почтовая служба. С 2003г. производители персональных компьютеров в Японии маркируют свою продукцию специальным знаком, позволяющим утилизировать ее без взимания сбора, поскольку он был включен в стоимость товара при его продаже потребителю.

В стране действуют 380 специальных пунктов по централизованному сбору вышедших из употребления бытовых приборов, поставляющих их на перерабатывающие предприятия.

Степень охвата вторичной переработкой вышедших из употребления бытовых

	электроприборов в Японии					
	2001г.	2002г.	2003г.	2004г.		
				I II III		
Холодильное оборудование	39,5	50	59	61	63	64
Бытовые кондиционеры	30	60	78	78	81	82
Телевизионные приемники	23,2	55	73	75	78	81
Стиральные машины	20,6	50,6	60	65	68	

Примечание. I — Утилизационный сбор (долл.), II — плановая степень охвата (%), III — фактическая степень охвата в 2001-04г. (%).

Источник: Metal Bulletin Monthly.

Всего на вторичную переработку в Японии поступило использованных бытовых электроприборов (млн. шт.): в 2001г. — 8,53, 2002г. — 10,14, 2003г. — 10,46, 2004г. — 11,21. Ежегодно в Японии утилизируется 3,8 млн. телевизионных приемников, 2,8 млн. холодильных и морозильных камер, 2,8 млн. стиральных машин и 2 млн. бытовых кондиционеров. Степень охвата вторичной переработкой вышедших из употребления бытовых электроприборов в стране в последние пять лет неизменно превышает запланированный уровень.

Количество полученного вторсырья из бытовых электроприборов в Японии в 2004/05г., в тыс.т.

	I	II	III	IV	V
Всего	143,32	10	2,29	61,79	60,81
Бытовые кондиционеры	25,87	4,13	1,34	30,39	
Телевизионные приемники	8,16	3,83	0,12	1,10	60,81
Холодильное оборудование	71,60	1,26	0,38	19,40	
Стиральные машины	37,66	0,79	0,45	10,89	

Примечание. I — Черные металлы, II — медь, III — алюминий, IV — композиты, V — стекло.

Источник: Metal Bulletin Monthly.

Поскольку утилизационный сбор полностью оплачивается домохозяйствами, такая система сбора и утилизации бытовых электроприборов в масштабах страны возможна лишь при широкой поддержке ее населением. В Японии подавляющее большинство населения в целом удовлетворено действующими законами, регламентирующими утилизацию бытовых приборов. По данным японского правительства, случаи, когда в целях уклонения от уплаты утилизационного сбора бытовая электротехника просто выбрасывается на городские свалки, носят в стране единичный характер. Некоторые специалисты отмечают, что в ряде префектур страны увеличивается число несанкционированных захоронений бытовых отходов вследствие относительно высоких тарифов на утилизацию.

Еще десятилетие назад 70% бытовых электроприборов в Японии население утилизировало вместе с прочими бытовыми отходами, национальной утилизационной программой охвачено уже 2/3 всех вышедших из употребления бытовых электроприборов. 1/3 бывших в употреблении бытовых электроприборов экспортируется, и, по оценке, лишь 1-2% всех изделий, подлежащих утилизации, выбрасываются на свалки без уплаты сборов.

В процессе переработки подлежащие утилизации бытовые электроприборы вручную разбираются на составные части, а крупные металлические каркасы разрезаются механическими устройствами. На перерабатывающие заводы отслужившая свой срок бытовая техника поступает в маркированных цветом контейнерах, отражающих их принадлежность к одной из компаний групп «А» или «Б». Переработка каждого из типов бытовой техники производится конвейерным способом и имеет свои особенности. Полимерные поддоны и вы-

движные ящики холодильного оборудования снимаются и перерабатываются в крошку в первую очередь. Затем изымаются стальные перегородки, покрытые пластиком, а также дверные магниты. На следующей стадии из морозильных камер удаляются газы и закачиваются в особый переносной контейнер. После этого из оборудования извлекается компрессор, из которого полностью собирается машинное масло. Оставшийся каркас подвергается механическому воздействию и разрезается на мелкие части. Для бытовых кондиционеров первоочередной задачей является безопасное извлечение из них хлорфторуглеродов и фреонов. Металлические куски и стружка, образовавшиеся при переработке каркасов бытовой техники с помощью специальных магнитов и сепараторов, разделяются на черные и цветные металлы. Отдельно от металлов выделяются пластики, на некоторых перерабатывающих предприятиях внедрены экспериментальные установки, позволяющие разделять и их по видам. Пластики составляют от 20 до 40% веса бытовой техники, а объемная доля их превышает 50%.

Путь бытовой техники, подлежащей утилизации, можно отследить через интернет. Прозрачности и четкости учета системы утилизации в Японии способствует действующая система талонов, при этом пользователь бытовых электроприборов, утилизирующий их, приобретает у почтовой службы пять талонов, каждый из которых необходим на разных стадиях утилизации. БИКИ, 15.2.2007г.

Огнеупоры

По сообщению Roskill's Letters from Japan, производство огнеупоров в Японии снизилось в I пол. 2006г. по сравнению с теми же месяцами 2005г. на 2% — до 535 тыс.т. Выпуск огнеупорного кирпича и форм, а также неформованных огнеупоров сократился на 2%.

В рассматриваемый период выплавка стали в стране увеличилась на 3% — до 569,8 млн.т., при этом прирост спроса на огнеупоры удовлетворялся в основном не за счет национального производства, а за счет импорта из КНР.

В янв.-июне 2006г. по сравнению с I пол. 2005г. увеличился выпуск карбида кремния (на 10%) и высокоглиноземистых огнеупоров (на 1%). Снижение производства отмечалось для таких огнеупоров, как кремний (на 83%), хром-магнезия и магнезия-хром (на 16%), доломит (на 7%), огнеупорная глина (на 4%), магнезия-углерод (на 4%), глинозем-углерод (на 2%) и циркон (на 1%).

Товарная структура производства огнеупоров в Японии, в тыс.т.

	2004г.	2005г.	2006г., I пол.
Всего	1051,9	1078,1	534,9
Огнеупорный кирпич и формы	358	363,2	180,6
Огнеупорная глина	81,3	84,8	41
Высокоглиноземистые огнеупоры	73,6	73,8	38
Глинозем-углерод	29,5	29,2	13,7
Оксид кремния	0,3	0,9	0,1
Шпинель	18,5	16,7	-
Хром-магнезия, магнезия-хром	39,1	38,2	17,2
Магнезия-углерод	66	69,7	33,4
Доломит	3,9	2,7	1,4
Циркон, оксид циркония	12,5	13,8	7,2
Уголь, графит	15,6	15,9	-
Карбид кремния	11,8	10,6	5,5
Плавленый оксид кремния	5,1	5,9	2,9
Прочие материалы	0,8	1	20,2
Неформованные огнеупоры	693,9	714,9	354,3

Потребление огнеупорных сырьевых материалов в стране в рассматриваемый период увеличилось на 2% — до 509,9 тыс.т. Потребление циркона и оксида циркония выросло на 12% (до 10,3 тыс.т.), импорт цирконового песка — на 3% (до 36,9 тыс.т.).

Выпуск цирконового кирпича и кирпича из оксида циркония, а также потребление циркона и оксида циркония в их производстве и импорт цирконового песка, в тыс.т.

	2004г.	2005г.	2006г., I пол.
Производство кирпича из циркона и оксида циркония	12,5	13,8	7,2
Потребление циркона и оксида циркония	20,3	20,8	10,3
Импорт цирконового песка	67,9	78,0	36,9
Географическая структура японского импорта циркониевых руд, т.			
	2004г.	2005г.	2006г., I пол.
Всего	67915	78020	36898
Австралия	39926	47318	20982
ЮАР	21219	22914	12540
Россия	3975	3666	2230
США	1088	1732	664
Прочие страны	1707	2390	482

БИКИ, 27.1.2007г.

Катализаторы

В I пол. 2006г. в динамике потребления отдельных сырьевых материалов в производстве катализаторов в Японии наблюдались неоднородные тенденции. Потребление молибдена, палладия, вольфрама и диоксида титана увеличилось по сравнению с тем же периодом 2005г. соответственно на 11, 4, 3 и 21%. Использование никеля, платины и оксида алюминия сократилось соответственно на 2, 16 и 18%. Спрос на ванадий и кобальт остался стабильным.

Japan Catalyst Industry Association сообщает, что японские отгрузки и производство катализаторов в I пол. 2006г. остались практически неизменными (отгрузки составили 55325 т., производство — 54505 т.). В стоимостном выражении продажи увеличились по сравнению с I пол. 2005г. на 30% — до 189 млрд. иен вследствие роста цен на платиновые, вольфрамовые и никелевые сырьевые материалы.

В Японии в I пол. 2006г. повышение выпуска катализаторов для обессеривания сырой нефти (на 5%) и для контроля за загрязнениями (на 6%) полностью компенсировалось снижением производства катализаторов для полимеризации (на 5%), переработки жиров и масел (на 32%) и нефтепереработки, без учета обессеривания (на 2%). Выпуск каталитических фильтров-нейтрализаторов выхлопных газов автомобилей остался стабильным и составил 7836 т.

По стоимости в рассматриваемый период отгрузки каталитических автомобильных систем увеличились на 37% — до 124 млрд. иен вследствие ужесточения экологического законодательства в отношении состава выхлопных газов, роста продаж автомобилей и подорожания платины. Отгрузки катализаторов для нефтехимической промышленности и очистки нефти выросли в стоимостном выражении соответственно на 21 и 22% в основном в связи с повышением цен на никель. Отмечается, что 26% рост стоимости отгрузок катализаторов, применяемых в других сферах регулирования загрязнений, был вызван установкой катализаторов для удаления выделяемого оксида азота на тепловых электростанциях.

Японский экспорт катализаторов в янв.-июне 2006г. вырос по сравнению с теми же месяцами 2005г. в количественном выражении на 12% — до 23610 т., а в стоимостном — на 27%, до 47,8 млрд. иен. При этом экспорт катализаторов, содержащих драгоценные металлы, сократился на 10% (до 1393 т.), но его стоимость увеличилась на 39% (до 17,5 млрд. иен) ввиду подорожания сырьевых материалов.

Импорт катализаторов в страну в указанный период повысился как в количественном выражении (на 23% — до 11968 т.), так и в стоимостном (на 34% — до 49,5 млрд. иен). На каталитические фильтры-нейтрализаторы выхлопных газов автомобилей в суммарном импорте катализаторов приходилось 1646 т. (14%) на 29,7 млрд. иен (60% общей стоимости импорта).

Суммарный японский рынок фотохимических катализаторов в 2005г., по оценке, увеличился на 35% — до 74 млрд. иен. Фотокатализаторы используются для ускорения процесса фотохимических реакций. К сферам их применения относятся удаление пятен и потускнения, очистка воды, деодорация и очистка воздуха, антибактериальная обработка.

Основными сырьевыми материалами, используемыми в фотохимических катализаторах, являются диоксид и тетрахлорид титана благодаря их светостойкости, фотохимической активности, нерастворимости при используемых в этих процессах уровнях pH и способности воздействовать на широкий круг органических материалов.

По оценке Ishihara Sangyo, потребление указанных соединений титана в данной сфере увеличилось в 2005г. до 110-120 т., в пересчете на диоксид титана (со 100 т. в 2004г.). Цены сырьевого порошка диоксида титана для фотохимических катализаторов составляют 3-4 тыс. иен/кг, причем в сумме соответствующий рынок оценивается в 330-480 млн. иен.

Компания Toho Titanium осуществляет строительство опытного завода по производству титанового порошка для фотохимических катализаторов, завершение которого планируется на март 2007г., а образцы материала будут отгружаться, начиная с апр. Поликристаллический анатазовый порошок имеет размер частиц 20 мкм, удельную площадь поверхности 100 кв.м. и базируется на диоксиде титана с добавками серы и принадлежащем компании растворе тетраоксида титана. Он обладает свойствами фотохимического катализатора в видимой области спектра. БИКИ, 3.3.2007г.

Металлургия-2006

Благодаря активному спросу на продукцию металлургической промышленности на внешнем и внутреннем рынках впервые за последние годы производственные показатели по сырой стали продемонстрировали положительную динамику. Объем производства превысил прошлогодний уровень на 2,2% и составил 116,22 млн.т., что является третьим показателем в истории металлургической промышленности страны после рекордных 1973 (119,32 млн.т.) и 1974 (117,13 млн.т.)гг. Доля Японии в мировом производстве сырой стали в 2006г. составила 9,5%. Выработка чугуна составила 84,2 млн.т., что на 1,5% превышает показатели 2005г. Доля в мировом объеме производства — 9,6%.

Подъем в отрасли был обеспечен в основном за счет роста объемов производства в автомобильной промышленности стран ЮВА, более чем на половину принадлежащей японскому автопрому и являющейся одним из основных потребителей высококачественного металлопроката, а также высокого спроса со стороны японских судовых верфей и строительных компаний.

Основными предприятиями отрасли являются «Син Ниппон Стил», «ДжэЭФИ Стил», «Сумито-Мин Киндзоку Коге», «Кобэ Сэйкосе» и «Ниссин Стил» с объемами производства в 2006г. соответственно 32 млн., 30 млн., 13 млн., 13,6 млн., 3,6 млн.т. Основу металлургических комбинатов перечисленных компаний составляют доменные производства. В эксплуатации находятся 28 доменных печей: «ДжэЭФИ Стил» — 9, «Ниппон Стил Инжиниринг» — 9, «Сумито-Мин Киндзоку Коге» — 5, «Кобэ Сэйкосе» — 3, «Ниссин Стил» — 2. «ДжэЭФИ Стил» самостоятельно обслуживает собственные домы, «Ниппон Стил Инжиниринг» обслуживает собственные домы, а также домы компаний «Кобэ Сэйкосе» и «Ниссин Стил», с которыми имеются соответствующие соглашения, «Исикавадзима Хэви Индастриз» обслуживает домы компании «Сумито-Мин Киндзоку Коге».

В сравнении с пред.г. производство горячекатаной стали выросло на 3,2%, стальных труб — на 1,6%, холоднокатаной стали — на 1,6%, оцинкованного листа сократилось на 0,1%, фасонных изделий увеличилось на 2,8%.

Суммарный объем экспорта в 2006г. металлургической продукции составил 35,18 млн.т., что в целом находится на уровне показателей последних лет (превышает 2005г. на 1%, уступает 2004г. на 0,2%). Основными экспортными позициями традиционно оставались: типовой прокат — 24,34 млн.т., специальный прокат (инструментальные, конструкционные, нержавеющие стали) — 5,32 млн.т., заготовки — 4,5 млн.т., изделия с первичной обработкой — 629 тыс.т., ферросплавы — 154,7 тыс.т., передельный чугун — 39,2 тыс.т., сталь в слитках — 11 тыс.т. Основными экспортными рынками Японии в 2006г. являлись: Корея — 24%, Китай — 17%, Таиланд — 10,5%, Тайвань — 10%, США — 5,4%, Малайзия — 3,2%. Доля России составила менее 1%.

В ближайшей перспективе компании «Син Ниппон Стил» и «ДжэЭФИ Стил» рассчитывают использовать отмеченный спрос для наращивания объемов производства, для чего к 2009-11гг. запланировано увеличение производственных мощностей по выработке сырой стали на 10-20%, что позволит лидерам отрасли подойти к уровню в 40 млн.т. в год. Таким образом, к 2011г. суммарный объем производства сырой стали пятью основными компаниями, на долю которых приходится 75% общего объема производства страны, может достичь 98,3 млн.т. в год, Японии в целом — 130 млн.т.

Металлургия-2005

В 2005г. в Японии четвертый год подряд отмечался рост выпуска продуктов порошковой металлургии (в количественном выражении на 7,5% — до 112712 т. и в стоимостном — на 7,8% — до 169 млн. иен), что было вызвано повышением спроса на автомобильные детали, изготовленные из порошковых металлов, которое, в свою очередь, бы-

ло обусловлено 3% ростом производства автомобилей в стране (до 108 млн. шт.). Японское производство таких деталей, увеличившись на 8%, выросло в 2005г. до рекордного уровня в 102481 т. (на 120,3 млрд. иен). На транспортный сектор приходится более 90% спроса на порошковые металлы в стране.

Производство подшипниковых сплавов на базе порошковой металлургии в 2005г. оставалось стабильным и составило 8011 т., из которых 50% были использованы в транспортном секторе.

Структура японского производства деталей машин и подшипниковых сплавов на базе порошковой металлургии в зависимости от конечных сфер потребления, в т.

	2003г.	2004г.	2005г.
Детали машин	87821	94859	102481
Транспорт	78856	85497	93714
Прочие сферы	8965	9362	8767
Подшипниковые сплавы	7559	8005	8011
Транспорт	3979	4203	4248
Прочие сферы	3580	3802	3763

Выпуск абразивных материалов на базе порошковой металлургии увеличился в 2005г. на 8% (до 775 т.) ввиду повышения спроса со стороны строительной промышленности. Изготовление электронных контактов на базе порошковой металлургии в прошлом году стабилизировалось на уровне 104 т.

Структура японского производства продуктов порошковой металлургии в зависимости от конечных сфер использования

	2003г.	2004г.	2005г.
Количество (т)	96978	104842	112712
Машиностроение	87821	94859	102481
Производство подшипниковых сплавов	7559	8005	8011
Производство абразивных материалов	671	719	775
Производство электронных контактов	99	104	104
Прочие сферы	828	1155	1341
Стоимость (млн. иен)	141088	155396	168955
Машиностроение	105187	111461	120324
Производство подшипниковых сплавов	13750	14425	14312
Производство абразивных материалов	5287	5682	5691
Производство электронных контактов	3463	3856	4110
Прочие сферы	13401	19972	24518

По сообщению Japan Power Metallurgy Association, японские отгрузки стального порошка снизились в 2005г. на 3% — до 211002 т., что было первым их сокращением за последние пять лет. Поставки на рынки порошковой металлургии, на которые приходится около 60% суммарных его отгрузок, увеличились на 4% — до 123104 т. также вследствие повышения спроса со стороны автомобилестроения. Потребление стального порошка в других сферах (включая производство плавильных стержней, химическую промышленность и процесс обессеривания) снизилось на 6% — до 58600 т., при этом экспорт упал на 20% — до 30000 т.

Отгрузки медного порошка увеличились в 2005г. на 8% — до 8255 т. Поставки на рынки порошковой металлургии, на которые приходится почти 80% всех его отгрузок, повысились на 7% — до 6305 т. также в результате роста спроса со стороны автомобильной промышленности. Отгрузки на другие рынки выросли на 16% — до 1326 т., при этом экспорт увеличился на 6% — до 624 т.

Структура японских отгрузок металлических порошков, в т.

	2003г.	2004г.	2005г.
Стальной порошок	207085	217758	211002
Экспорт	37986	36967	29584
На внутренний рынок			

В порошковую металлургию	108706	118535	123104
В прочие сферы потребления	60393	62256	58314
Медный порошок	7125	7615	8255
Экспорт	438	587	624
На внутренний рынок			
В порошковую металлургию	5631	5880	6305
В прочие сферы потребления	1056	1148	1326

Источник: Rare Metal News.

БИКИ, 26.8.2006г.

Цветмет-2006

В дек. 2005г. при Департаменте энергетики и минеральных ресурсов МЭТП Японии была создана рабочая исследовательская группа, задачей которой являлась разработка стратегии, направленной на обеспечение стабильных поставок в страну цветных, в частности редких и редкоземельных металлов. В конце июня 2006г. были опубликованы результаты работы указанной группы, содержащие характеристику современной ситуации в сфере обеспечения Японии цветными металлами, а также предложения по стратегическим мерам на перспективу.

В опубликованном отчете констатируется.

1. В начале XXI в. произошли значительные изменения объективных условий обеспечения стабильных поставок в Японию цветных металлов. Прежде всего, в течение нескольких последних лет на мировом рынке ощущалась острая нехватка предложения большинства цветных металлов, включая редкие, и наблюдался быстрый рост мировых цен на данную продукцию.

2. Потребление цветных металлов в мировом масштабе продолжает постоянно увеличиваться. Быстрое развитие экономики Китая привело к расширению потребления в стране цветных металлов и превращению Китая в конкурирующего с Японией на мировых рынках нетто-импортера меди, никеля и некоторых других видов цветных металлов. В то же время важность Китая как поставщика редких цветных металлов, с точки зрения обеспечения в средне-долгосрочной перспективе стабильности поставок этих товаров в Японию, постоянно возрастает.

3. В связи с вышеизложенным возникла необходимость выработки новой государственной стратегии в сфере обеспечения Японии стабильными поставками минеральных ресурсов, в частности цветных металлов.

Многие виды цветных металлов являются необходимым сырьем для производства автомобилей, товаров, используемых в сфере информационных технологий, и другой продукции обрабатывающей промышленности. Редкие металлы особенно важны для производства высокотехнологичной продукции, обеспечивающей конкурентоспособность Японии на мировых рынках (например, автомобилей с гибридными двигателями, солнечных электробатарей и т.п.). При этом необходимо учитывать тот факт, что запасы редких металлов сосредоточены в ограниченном числе стран, в частности в Китае и ЮАР.

В условиях высокого мирового спроса на редкие и редкоземельные металлы; превращения Китая в крупного импортера цветных металлов; усиления «сырьевого национализма», вызванного резким скачком мировых цен на сырьевые товары; ужесточения контроля над мировыми рынками со стороны таких компаний — гигантов, как «Билитон» или «Рионто», очень важным

становится выработка всестороннего государственного стратегического подхода к проблеме стабильного обеспечения Японии вышеуказанной продукцией.

В связи с этим в качестве стратегических мер внешнего характера предлагается.

1. Активизировать зарубежные инвестиции в разработку рудных месторождений в странах с высоким уровнем риска, в частности в Африке, с привлечением государственных средств через Японский банк международного сотрудничества (JBIC) и Японскую национальную корпорацию нефти, газа и металлов (Jogmec).

2. Содействовать ускорению исследований зарубежных сырьевых ресурсов, проводимых Jogmec, с целью диверсификации источников получения редких металлов.

3. Разработать относительно дешевые, высокоэффективные способы добычи сырья с целью повышения конкурентоспособности японских компаний в тендерах на разработку минеральных ресурсов за рубежом.

4. Для улучшения инвестиционного климата в богатых минеральным сырьем страна, наряду с участием Японии в многосторонних переговорах в рамках АТЭС, активизировать работу по заключению двусторонних договоров, таких как Соглашения об экономическом партнерстве (ЕРА).

Для расширения вторичного использования редких металлов предлагается: обеспечить широкую рекламу того, что в той или иной использованной готовой продукции содержатся те или иные редкие металлы и разработать систему практических мероприятий по их извлечению; ускорить разработку относительно дешевых технологий по извлечению редких металлов из утилизируемой готовой продукции; содействовать изменению производственной структуры частных предприятий с целью расширения использования в качестве сырья вторичных цветных металлов; принять меры по совершенствованию импортной процедуры с тем, чтобы упростить ввоз в страну вторичного сырья.

Для уменьшения зависимости от импорта редких и редкоземельных металлов предлагается активизировать фундаментальные научно-исследовательские работы, в т.ч. в области нанотехнологий, с тем, чтобы создать новые материалы-заменители, обладающие свойствами вольфрама, индия и т.п.

Для обеспечения стабильности поставок редких металлов предлагается увеличить запасы этой продукции (как государственных, так и частных) с 35 суточного объема потребления — до 60 суточного.

Сферы применения редких и редкоземельных металлов

Название металла	Сфера применения
Вольфрам	Производство сверхпрочных инструментов, специальных видов стали, нитей накаливания для электрических ламп
Платина	Производство катализаторов для автомобилей
Индий	Производство панелей на жидких кристаллах
Редкоземельные металлы	Производство магнитов, электро-батарей второго поколения
Медь	Производство электрических проводов и деталей для электронной промышленности
Цинк	Производство сплавов и оцинкованного стального листа, используемого при производстве автомобилей

Доля стран — крупнейших поставщиков редких и редкоземельных металлов в японском импорте (2004г.)

Название металла	Страна-поставщик и ее доля (в%)
Вольфрам	Китай (87%), США (3%), Республика Корея (3%)
Платина	ЮАР (77%), Россия (13%)
Индий	Китай (71%), Канада (8%), США (6%)
Редкоземельные металлы	Китай (92%), Франция (4%)
Медь	Чили (50%), Перу (12%)
Цинк	Австралия (23%), Перу (21%)

По данным минпромторга Японии, национальное производство 12 из 20 товаров, включенных в японской статистике в рубрику «цветные металлы», в I пол. 2006г. повысилось по сравнению с тем же периодом 2005г. Наибольший рост наблюдался по следующим товарам (%): молибден — 54, 300-миллиметровые кремниевые пластины — 50, редкие земли — 30, олово — 18, 200-миллиметровые кремниевые пластины — 17, 150-миллиметровые кремниевые — 12, медь — 11.

Выпуск 8 товаров указанной группы в рассматриваемый период снизился, причем наиболее значительно висмута (на 18%) и цинка (на 11%).

Товарная структура производства цветных металлов в Японии, в т.

	I	II	III
Электролитическое золото	146,2	73,9	77,8
Электролитическое серебро	2203	1171	1121
Электролитическая медь (тыс.т.)	1395	685	761
Электролитический свинец (тыс.т.)	219,7	115,4	111,8
Цинк (тыс.т.)	638,4	338,5	302,6
Электролитический	480,3	254,8	234,3
Дистиллят	158	83,8	68,3
Электролитическое олово	753,8	354,3	417,4
Поликристаллический кремний	6923	3784	3850
Кремниевые пластины (тыс.кв.м.)	2235,5	1031,8	1289,6
125-миллиметровые	188,5	95,1	95
150-миллиметровые	387	178,8	199,5
200-миллиметровые	916,7	430	504,8
300-миллиметровые	743,4	327,9	490,3
Германий поликристаллический (кг.)	1731	848	894
Редкие земли ¹⁾	6424	2968	3871
Триоксид сурьмы	7792	3917	4018
Висмут	485	265	223
Кадмий	2297	1191	1167
Селен	624,6	299,4	334,6
Теллур	22,6	11,9	13,3
Никель	29795	16316	15678
Вольфрам	4056	1970	1881
Молибден	901	420	646
Алюминиевый порошок	16846	8744	7822
Высококачественный алюминий	45413	23455	23742

¹⁾ Включая оксиды иттрия, лантана, церия, празеодима, неодима, самария, европия, гадолиния и тербия.

Примечание. I — 2005г.; II — 2005г., I пол.; III — 2006г., I пол.

На конец июня 2006г. складские запасы висмута, никеля, серебра и золота в стране сократились по сравнению с концом июня 2005г. на 30-40%. Запасы 6 товаров рассматриваемой группы в этот период снизились незначительно, а 10 товаров увеличились. Значительный рост наблюдался по следующим товарам (%): кадмий — 46, электролитическая медь — 18, поликристаллический германий — 72, вольфрам — 23 и селен — 21.

Складские запасы цветных металлов в Японии, в т.

	2004г.	2005г.	2006г.
Электролитическое золото	4,41	4,70	2,6
Электролитическое серебро	129	96	85
Электролитическая медь	39574	38610	34164
Электролитический свинец	7056	5480	9671

Цинк	16233	31425	24117
Электролитический	11115	18484	19100
Дистиллят	5118	12941	5017
Электролитическое олово	38,8	27,1	30,5
Поликристаллический кремний	690	586	1085
Кремниевые пластины (кв.м.)	114421	108582	90578
125-миллиметровые	17099	13761	11811
150-миллиметровые	27014	23622	19617
200-миллиметровые	43411	36147	29123
300-миллиметровые	26897	35052	30027
Поликристаллический германий (кг.)	1081	2059	2216
Редкие земли ¹⁾	801	708	776
Триоксид сурьмы	997	888	1062
Висмут	31,5	39,4	40,3
Кадмий	133	357	260
Селен	70	120	117
Теллур	6	3,2	6,3
Никель	3984	3869	2813
Вольфрам	182	158	181
Молибден	131	119	115
Алюминиевый порошок	1705	1756	1824
Высокоочищенный алюминий	1739	1727	1527

¹⁾Включая оксиды иттрия, лантана, церия, празеодима, неодима, самария, европия, гадолиния и тербия.

Примечание. 2006г. — данные на конец июня, остальные данные — по состоянию на конец года.

Источник: Rare Metal News.

БИКИ, 20.3.2007г.

Цветмет-2005

Согласно прогнозу (июль 2005г.) компании Furukawa, японские продажи высокоочищенного металлического мышьяка (99,9999%) в 2005г. должны были увеличиться по сравнению с 2004г. на 17% — 89 т., включая продажи на внутреннем рынке — 84 т. (прирост на 17%) и на экспорт — 5 т. (прирост на 25%). В 2003г. суммарные продажи составили 68 т., в 2004г. — 72 т. С лета 2005г. ожидалось повышение спроса на арсенид галлия и другие мышьяковые материалы со стороны национальной полупроводниковой промышленности.

Furukawa в 2004г. на несколько % повысила свои цены на мышьяк с тем, чтобы осуществить инвестиции в экологические и производственные проекты на действующих предприятиях.

Японские цены на мышьяк чистотой 99,9999% в мае 2005г.: объемы поставок менее 1 кг/мес. — 300 иен/г.; 1-10 — 80-250; 10-50 — 40-120; 50-100 — 25-50; более 100 кг/мес. — 22-32 иен/г.

В Японии наблюдается тенденция к переходу на использование импортных оксидов мышьяка, ввоз которых в страну повысился в 2004г. на 46% — до 944 т. Отгрузки из КНР выросли на 56% — 786 т., что соответствовало 83% суммарного японского импорта. Оксиды мышьяка потребляются в основном в качестве добавок в различных производственных процессах.

Импорт металлического мышьяка в Японию в 2004г. снизился на 51% — 20,5 т. Ввоз металла из КНР (в основном 99% чистоты для свинцовых аккумуляторных батарей) сократился на 50% — 20,0 т., а из ФРГ (высокоочищенный металл для производства сплавов арсенида галлия) — на 77% — 478 кг.

Экспорт металлического мышьяка из Японии увеличился в 2004г. на 7% — 5185 кг. Отгрузки в США и Великобританию повысились соответственно на 4% (3743 кг.) и 36% (790 кг.).

Структура внешней торговли Японии мышьяком, в кг.

	2001г.	2002г.	2003г.	2004г.
Импорт				
Металл	127	2601	42101	20478
КНР	-	-	40000	20000
ФРГ	127	2601	2101	478
Оксиды	792785	729194	646398	944092
КНР	515000	560000	503120	785600
США	192965	165909	138296	155202
Бельгия	3740	3285	4902	2685
Филиппины	-	-	-	500
ФРГ	260	-	30	-
Франция	79200	-	-	-
Прочие страны	1620	-	50	105
Экспорт				
Металл	29178	5739	4835	5185
США	24450	5114	3585	3743
Великобритания	1884	153	580	790
Респ. Корея	839	-	2	214
Франция	531	50	69	119
Тайвань	303	130	111	71
КНР	85	62	150	17
ФРГ	1016	79	12	7
Сингапур	18	2	38	-
Прочие страны	50	149	288	224

Источник: Rare Metal News. БИКИ, 19.1.2006г.

По данным министерства промышленности и торговли Японии, национальное производство 12 из 20 товаров, включенных в японской статистике в рубрику «цветные металлы», (60% товаров данной группы) в I пол. 2005г. повысилось по сравнению с тем же периодом 2004г. на 55%. Наибольший рост наблюдался для следующих товаров (%): 300-миллиметровые кремниевые пластины — 65, поликристаллический германий — 40, цинк-дистиллят — 20, поликристаллический кремний — 15, молибден — 14.

Суммарный выпуск кремниевых пластин в стране увеличился в рассматриваемый период на 4% — до 1032 млн.кв.м. Резкий рост производства 300-миллиметровых пластин (до 328 млн.кв.м.), обусловленный расширением соответствующих мощностей, более чем компенсировал снижение выпуска пластин других видов. В производстве поликристаллического кремния по-прежнему отмечался значительный рост, поскольку спрос на него в сфере изготовления солнечных батарей оставался высоким, а продуценты монокристаллического кремния наращивали свои складские запасы.

Наиболее значительное сокращение производства отмечалось для следующих товаров, в %: теллур — 47, высокоочищенный алюминий — 18, селен — 15, 125-миллиметровые кремниевые пластины — 15, 200-миллиметровые кремниевые пластины — 14, триоксид сурьмы — 11. Выпуск диоксида германия, по оценке, несколько сократился, хотя соответствующие данные не публикуются.

Товарная структура производства цветных металлов в Японии, в т.

	I пол.			
	2003	2004	2004	2005
Электролитическое золото	161,4	136,6	73	73,9
Электролитическое серебро	2453	2208	1202	1171
Электролитическая медь, тыс.т.	1468	1380	695	685
Электролитический свинец, тыс.т.	228,9	221,2	112,9	115,4
Цинк, тыс.т.	651,2	797,1	319,3	338,5
Электролитический	489,4	481	249,2	254,8
Дистиллят	161,8	153,7	70,1	83,8
Электролитическое олово	662	707	341,2	354,3
Поликристаллический кремний	5045	6135	3284	3784

Кремниевые пластины, тыс. кв. м.	1591,1	2062,5	995,2	1031,8
125-миллиметровые	199,1	224,7	111,8	95,1
150-миллиметровые	331,5	382,4	186,8	178,8
200-миллиметровые	829,5	980,1	498,2	430
300-миллиметровые	231	475,3	198,5	327,9
Поликристаллический германий, кг.	558	943	607	848
Редкие земли*	5502	6015	2817	2968
Диоксид марганца	49122	-	-	-
Триоксид сурьмы	8190	8716	4384	3917
Висмут	505,1	521,8	269,4	265,2
Кадмий	2497	2233	1146	1191
Селен	719,6	599,2	350,7	299,4
Теллур	26,1	32,7	22,3	11,9
Никель	35587	37550	16972	16316
Вольфрам	3333	4166	1955	1970
Молибден	560,6	812	368,5	419,8
Алюминиевый порошок	16179	17186	8626	8744
Высокоочищенный алюминий	33697	55145	28680	23455

* Включая оксиды иттрия, лантана, церия, празеодима, неодима, самария, европия, гадолиния и тербия.

На конец июня 2005г. для 12 товаров из рассматриваемой группы отмечалось увеличение складских запасов по сравнению с концом июня 2004г. Наиболее значительный рост наблюдался для следующих товаров (%): цинк-дистиллят – 76, висмут – 70, никель – 54, поликристаллический германий – 47, селен – 37, электролитический цинк – 36, высокоочищенный алюминий – 34, 300-миллиметровые кремниевые пластины – 33, электролитическое серебро – 27.

На 10% сократились запасы следующих товаров (%): алюминиевый порошок – 60, электролитическая медь – 33, редкие земли – 18, электролитическое олово – 14, поликристаллический кремний – 14.

Складские запасы цветных металлов в Японии, в т.

	2003	2004	2005
Электролитическое золото	5,96	4,41	4,71
Электролитическое серебро	122	129	132
Электролитическая медь	43398	39574	28915
Электролитический свинец	5962	7056	9344
Цинк	18184	16233	25844
Электролитический	6159	11115	17184
Дистиллят	12025	5118	8660
Электролитическое олово	33,1	38,8	30,1
Поликристаллический кремний	808	690	1016
Кремниевые пластины, кв. м.	105442	114421	105374
125-миллиметровые	17692	17099	14030
150-миллиметровые	25395	27014	23021
200-миллиметровые	43441	43411	39292
300-миллиметровые	18914	26897	29031
Поликристаллический германий, кг.	734	1081	1291
Редкие земли*	871	801	674
Диоксид марганца	8127	-	-
Триоксид сурьмы	1380	997	1159
Висмут	49,8	31,5	63,1
Кадмий	332	133	177
Селен	80	70	97
Теллур	21,3	6	5,2
Никель	2748	3984	4526
Вольфрам	164	182	147
Молибден	106	131	133
Алюминиевый порошок	1613	1705	1876
Высокоочищенный алюминий	995	1739	1758

* Включая оксиды иттрия, лантана, церия, празеодима, неодима, самария, европия, гадолиния и тербия.

Примечание. 2005г. – данные на конец июня, остальные данные по состоянию на конец года.

Источник: Rare Metal News.

Цены на первичные металлы

(Лондонская биржа металлов – 9 марта 2006г.)

Рынки Европы и Азии – 10 марта 2006г., США – 9 марта 2006г.)

Алюминий

Высокосортный металл, Лондонская биржа металлов, долл/т
 - Наличный металл2340,5-2341
 - С поставкой через 3 месяца.....2378-2378,5

Висмут

Слитки, мин. чистота 99,99%, западноевропейский рынок, франко-склад, долл/а.ф.4,50 – 4,70

Вольфрам

Паравольфрамат аммония, долл/ед содержания в т.
 - Западноевропейский рынок280 – 285
 - Рынок США.....275 – 290
 - Рынок Гонконга, китайский материал сорта №1, фоб основные порты Китая.....280 – 287

Германия диоксид

Чистота 99,99%, западноевропейский рынок, долл/кг390 – 440

Золото

Лондонский рынок, долл/тр. унц.
 - Утренний фиксинг547,25
 - Вечерний фиксинг.....550,10
 Котируются Handy/Handman, долл/тр. унц.550,10

Индий

Слитки, мин. чистота 99,97%, западноевропейский рынок, франко-склад, долл/кг955 – 1005
 Металл в слитках компании Indium, мин. чистота 99,97%, фоб, долл/кг1000

Иридий

Слитки, мин. чистота 99,9%, западноевропейский рынок, франко-склад, долл/ тр. унц.215 – 230
 Базовые цены компании Johnson Matthey, долл/ тр. унц.230
 Базовые цены компании Engelhard, долл/ тр. унц.230

Кадмий

Слитки, западноевропейский рынок, франко-склад, ц/а.ф.
 - Мин. чистота 99,95%90 – 110
 - Мин. чистота 99,99%100 – 120

Кобальт

Катодный металл, западноевроп. рынок, франко-склад, долл/а. ф.
 - Мин. чистота 99,8%13,30 – 13,95
 - Мин. чистота 99,3%12,10 – 12,85

Кремний

Западноевропейский рынок
 - Мин. чистота 98%, партии по 10-20 т., долл/т1230 – 1280
 Рынок США (ц. за а. ф.)71 – 74
 Рынок Гонконга, мин. 98,5%, фоб основные порты Китая, долл/т1000 – 1050

Магний

Слитки, мин. чистота 99,8%, западноевропейский рынок, долл/т1720 – 1770

Марганец

Электролитический металл, чешуйчатый, мин. чистота 99,7%, западноевропейский рынок, долл/т1300 – 1350

Медь

Металл сорта А, Лондонская биржа металлов, долл/т
 - Наличный металл4908 – 4910
 - С поставкой через 3 месяца4818 – 4820

Молибден

Оксид молибдена (долл. за а.ф. сод. Мо)
 - Западноевропейский рынок22,5 – 23,5
 - Рынок США22,5 – 24

Мышьяк

Мин. чистота 99%, западноевропейский рынок, долл/а. ф.0,50 – 0,60

Никель

Лондонская биржа металлов, долл/т
 - Наличный металл14775 – 14780
 - С поставкой через 3 месяца14845 – 14850

Олово

Лондонская биржа металлов, долл/т

- Наличный металл	7815 – 7825
- С поставкой через 3 месяца.....	7845 – 7850

Осмий

Западноевропейский рынок, долл/ тр. унц.	425
---	-----

Палладий

Слитки мин. чистота 99,9%, западноевропейский рынок, франко-склад, долл/ тр. унц.	282 – 287
Базовые цены компании Engelhard, долл/ тр. унц.	286
Базовые цены компании Johnson Matthey, долл/ тр. унц.	285

Платина

Слитки, мин. чистота 99,9%, западноевропейский рынок, франко-склад, долл/ тр. унц.	1015 – 1020
Базовые цены компании Engelhard, долл/ тр. унц.	1020
Базовые цены компании Johnson Matthey, долл/ тр. унц.	1013

Родий

Слитки, мин. чистота 99,9%, западноевропейский рынок, франко-склад, долл/ тр. унц.	3620 – 3650
Базовые цены компании Engelhard, долл/ тр. унц.	3650
Базовые цены компании Johnson Matthey, долл/ тр. унц.	3650

Ртуть

Мин. чистота 99,99%, западноевропейский рынок, франко-склад (долл. за бут. в 34,5 кг)	650 – 750
--	-----------

Рутений

Слитки, мин. чистота 99,9%, западноевропейский рынок, франко-склад, долл/ тр. унц.	140 – 145
Базовые цены компании Engelhard, долл/ тр. унц.	145
Базовые цены компании Johnson Matthey, долл/ тр. унц.	145

Свинец

Лондонская биржа металлов, долл/т	
- Наличный металл.....	1175 – 1175,5
- С поставкой через 3 месяца.....	1170 – 1171

Селен

Слитки, мин. чистота 99,5%, западноевропейский рынок, франко-склад (долл. за а. ф.)	21 – 25
--	---------

Серебро

Слитки, Лондонский рынок, (ц. за тр. унц.)	
- Наличный металл	987,5
Котировки Handy/Manman (ц. за тр. унц.).....	990,5

Сурьма

Слитки, мин. чистота 99,65%, западноевропейский рынок, франко-склад, долл/т.....	4780 – 4925
---	-------------

Титан

Губка, TG 100 (12x120 мм), западноевропейский рынок, франко-склад, поставка партиями мин. в 1 т, долл/кг.....	24 – 29
--	---------

Хром

Алюмотермический, мин. чистота 99%, западноевропейский рынок, франко-склад, долл/т.....	5500 – 5800
--	-------------

Цинк

Лондонская биржа металлов, специальный высокосортный металл, долл/т	
- Наличный металл	2227 – 2228
- С поставкой через 3 месяца.....	2245 – 2246

Положение с хромовым сырьем в мире и США. Согласно оценке Геологической службы США, ресурсы хромовой руды в отдельных странах на конец 2005г. характеризовались следующими данными, в тыс.т., по весу брутто

	Запасы	База запасов
Казахстан	290000	470000
ЮАР	160000	270000
Индия.....	25000	57000
США	-	7000

Мировое производство хромовой руды в мире, по оценке, в 2005г. увеличилось по сравнению с 2004г. на 2,9% — до 18 млн.т., в т.ч. в Казахстане — на 0,9%, в ЮАР — на 4,8%.

Мировая добыча хромитов, в тыс.т., по весу брутто

	2004г.	2005г.*
Всего.....	17500	18000
ЮАР.....	7630	8000
Казахстан.....	3270	3300
Индия.....	2950	3000

* Оценка.

В ЮАР производство хромитов компанией Sarmacor Chrome в 2006г. оценивается в 3,6 млн.т., феррохрома — в 1,12 млн. К 2015г. она планирует расширить добычу хромовой руды более чем втрое — до 9,85 млн.т., феррохрома — до 2,81 млн.

Казахстан занимает второе место в мире по запасам хромовой руды и третье место — по выпуску феррохрома. АО «Казхром» включает добывающий комплекс «Донской» и предприятия по выпуску ферросплавов в г.г.Актюбинск и Павлодар. Доля государства в капитале АО «Казхром» составляет 31,4%. «Казхром» сократило в 2004г. производство ферросплавов на 11% — до 1,1 млн.т., в I пол. 2005г. объем их выпуска составил 571 тыс.т.

В 2007г. «Казхром» планирует полностью перейти на подземный способ добычи руды. Фирма Oriel Resources разрабатывает месторождение хромитов на северо-западе Казахстана.

Положение с хромовым сырьем в США, в тыс.т.

	2003	2004	2005*
Импорт для потребления.....	317	326	330
Экспорт.....	46	35	40
Отгрузки из гос. стратегических запасов США.....	83	94	90
Видимое потребление	532	555	550
Цены (долл/т)**			
- Хромовая руда (по весу брутто)	54	114	110
- Феррохром (по содержанию Cr)	835	1320	1300
- Хром металлический (по весу брутто)	5272	5815	5800
Запасы хромитов в промышленности***	10	8	10
Доля импорта в видимом потреблении, %	67	70	69

* Оценка. ** Средневзвешенная импортная цена. *** На конец года.

В 2005г. видимое потребление хромитов в США уменьшилось по сравнению с 2004г. на 1%. Это сырье используется фирмами, производящими ферросплавы и металлический хром, огнеупоры и хромовые соединения.

Основными сферами потребления хромосодержащих материалов было производство нержавеющей, жаропрочной стали и специальных сплавов. В пред.г. в США было потреблено хромового сырья на 397 млн.долл.

Структура импорта хромового сырья в США в 2001-04гг., в %: ЮАР — 53, Казахстан — 29, Зимбабве — 8, Россия — 5, прочие — 5. БИКИ, 30.3.2006г.

Как сообщает Roskill's Letters from Japan, совместное предприятие, партнерами которого являются Nikki KK (Япония) и Baotou Rare Earths (КНР), повысило выпуск цериевых сплавов в г.Баотоу, хотя другие редкоземельные заводы в регионе сократили производство вследствие ужесточения экологического законодательства в КНР. СП смогло расширить производство благодаря завершению строительства водоочистительной системы на своем заводе. Имевшиеся здесь ранее мощности были обновлены, и выпуск цериевых сплавов СП начало в конце окт. 2004г. С тех пор их производство на предприятии выросло с 45 до 100 т./мес. Ожидается, что оно и в дальнейшем будет увеличиваться, поскольку СП заключило контракты на поставку 3 тыс.т. цериевых сплавов. На заводе выпускаются все сорта таких сплавов, в т.ч. идентичные производимым в Японии для экспорта в эту страну.

Baotou Showa Rare Earths Hi-Tech Materials является совместным предприятием японской компании Showa Denko (60%) и китайской Inner Mongolia Baotou Steel Rare Earth Hi-Tech (30%). СП приступило к производству неодим-железо-боровых сплавов в Баотоу в начале 2003г. и с тех пор повысило их выпуск до уровня проектной мощности в 90 т./мес. В перспективе здесь планируется расширение мощностей.

Цены на спеченные неодим-железо-боровые магниты продолжают расти. В условиях восстановления рынка информационных технологий и появления рынка гибридных электромобилей спрос на такие магниты поддерживается на высоком уровне. Однако поставки сырьевых редкоземельных материалов сокращаются ввиду отмены в мае 2005г. 13% скидки с пошлин на экспорт редкоземельных металлов и их оксидов из КНР, а также вследствие нестабильности производства китайских рафинировочных заводов, обусловленной экологическими проблемами.

Цены на редкоземельные магнитные сплавы в янв.-окт. 2005г. повышались дважды и в среднем выросли на 30-40%. Неодимовые сырьевые материалы подорожали на 60%, и продуценты сплавов пытались не допустить дальнейшего повышения их цен в IV кв.

В янв.-окт. 2005г. цены на неодим поднялись на 67% — с 8,5 до 14,2 долл./кг., на диспрозий, тербий и празеодим — соответственно на 39, 24 и 30%.

Динамика цен на редкоземельные металлы, в долл./кг., сиф Японии 2005

	2004	апр.	май	июнь	июль	авг.	сент.	окт.
Тербий.....	438	370	420	430	460	470	470	470
Диспрозий.....	47,2	51,3	57,5	58,8	65	70	70	71,3
Неодим.....	8,5	8,6	9,9	10,6	11,7	13,7	13,9	14,2
Лантан.....	3,6	3,6	4	4	4,2	4,4	4,5	4,6
Церий.....	6	5,7	6,4	6,4	6,4	6,4	6,5	6,5
Празеодим.....	10,9	11,5	12,9	12,9	13,6	15	15	15
Иттрий.....	34	33	37	37	37	37	37	37
Самарий.....	11,4	11	12,8	12,8	12,8	12,8	12,8	12,8
Мишметалл.....	8,1	8,5	9,7	9,8	11,1	12,5	12,5	12,7

Выросли также японские средние импортные цены на неодим и диспрозий, используемые в производстве редкоземельных магнитных сплавов, и на мишметалл для водород-аккумулирующих сплавов. Средняя импортная цена на редкоземельные металлы в Японии в июле-сент. 2005г. повысилась по сравнению с теми же месяцами 2004г. на 52% — с 857 до 1302 иен/кг.

Динамика среднеквартальных импортных цен на редкие земли в Японии, в иен/кг., сиф Японии

	2004г.			2005г.		
	III	IV	I	II	III	
В среднем.....	741	678	637	725	861	
Оксид иттрия.....	1544	1401	1411	969	1345	
Оксид церия.....	330	255	268	254	284	
Цериевые сплавы.....	263	285	275	296	318	
Оксид лантана.....	577	469	468	499	513	
Редкоземельные металлы.....	857	789	724	918	1302	
Сплавы редкоземельных металлов*.....	1263	1190	1211	1438	1713	
Ферроцерий.....	955	672	372	254	494	

* Включая промежуточные сплавы.

Ввоз редкоземельных металлов в Японию в июле-сент. 2005г. увеличился по сравнению с тем же периодом 2004г. на 18% — до 2145 т.

Поквартальная динамика японского импорта редких земель, в т.

	2004г.		2005г.		
	III	IV	I	II	III
Всего.....	7170	7721	7804	7277	8289
Оксид иттрия.....	288	284	366	260	279
Оксид церия.....	1032	1500	1548	1187	1716
Цериевые сплавы.....	1745	1692	1748	1539	2102
Оксид лантана.....	515	463	353	516	473
Редкоземельные металлы.....	1826	1800	2210	2095	2145
Сплавы редкоземельных металлов*.....	1687	1938	1439	1402	1472
Ферроцерий.....	76	46	141	278	102

* Включая промежуточные сплавы.

Источник: Rare Metal News.

БИКИ, 6.4.2006г.

Никель-2006

По оценке Sumitomo Metal Mining, дефицит поставок никеля на мировом рынке составил в 2006г. 20 тыс.т. в результате того, что темпы роста спроса (на 7% по сравнению с 2005г. — до 1,33 млн.т.) опережали скорость увеличения поставок (на 3% — до 1,31 млн.т.). Повышение мирового спроса на никель было обусловлено 36% ростом производства нержавеющей стали в КНР (до 4,50 млн.т. в 2006г.) и восстановлением спроса на металл со стороны продуцентов нержавеющей стали в Европе, на Ближнем и Среднем Востоке.

Прогнозируется, что мировой спрос на никель в 2007г. увеличится на 3% — до 1,37 млн.т. в результате повышения выпуска нержавеющей стали в КНР на 1,2 млн.т. Поставки металла, как ожидается, вырастут на 4% — до 1,36 млн.т. вследствие расширения производства ферроникеля в Индонезии. При этом дефицит поставок металла снизится до 12 тыс.т.

Спрос и предложение на мировом рынке никеля, тыс.т.

	2005г.	2006г. ¹⁾	2007г. ²⁾
Поставки.....	1275	1313	1361
В т. ч. в странах с рыночной экономикой.....	1071	1091	1107
Производство.....	863	886	931
Импорт из стран с нерыночной экономикой.....	208	205	176
Спрос.....	1243	1333	1373
В т. ч. в странах с рыночной экономикой.....	1033	1100	1119
Баланс.....	32	-20	-12
В т. ч. в странах с рыночной экономикой.....	38	-9	-12

¹⁾ Оценка. ²⁾ Прогноз.

Источник: Rare Metal News (данные Sumitomo Metal Mining).

Ряд источников несколько иначе оценивает количественные показатели мирового рынка никеля, хотя также прогнозирует рост производства металла и спроса на него.

Положение на мировом рынке никеля, в тыс.т.

	2003г.	2004г.	2005г.	2006г.	2007г. ¹⁾	2008г. ¹⁾
Пр-во готового металла.....	1199	1257	1285	1355	1450	1540
Нетто-продажи из госзапасов.....	4	-	1	2	-	-
Спрос на готовый металл.....	1230	1255	1245	1395	1465	1550
Баланс.....	-27	2	41	-39	-15	-10
Средние цены на ЛБМ.....						
Долл./т.....	9636	13845	14727	24276	36300	26000
Долл./а. ф.....	4,37	6,28	6,68	11,01	16,47	11,8

¹⁾ Прогноз.

Источники: Nickel Study Group, CRU, World Bureau of Metal Statistics, Societe Generale.

Цены на никель на мировом рынке выросли с 6,12 долл./а.ф. в начале 2006г. до 17,53 долл./а.ф. (38,7 тыс.долл/т) в середине фев. 2007г. ввиду низкого уровня складских запасов, перебоев в производстве, высокого спроса на металл и усиления спекулятивных операций на бирже. В середине апреля тек.г. цены на никель поднялись до 50

тыс.долл./т, поскольку в результате спекулятивной деятельности еще больше обострилась напряженная ситуация со спросом и предложением.

Сообщается, что запасы металла на Лондонской бирже металлов (ЛБМ) находятся на весьма низком уровне. С сент. 2006г. по апр. 2007г. они колебались в пределах от 3 до 7 тыс.т., при этом цены по трехмесячным контрактам почти удвоились.

Некоторые эксперты считают, что рост цен на рынке никеля был вызван, в частности, осуществленным в пред.г. изобретением канадских производителей металла – компаний Inco Ltd. и Falconbridge Ltd. фирмами Cia Vale do Rio Doce и Xstrata plc соответственно. Вместе с BHP Billiton и «Норильским никелем» на суммарное производство этих четырех крупнейших в мире производителей никеля приходилось около половины его глобального выпуска. Ситуация еще больше обострилась после поглощения фирмой Xstrata plc компании LionOre Mining International Ltd.

Когда в мае 2006г. цены на никель составляли 20 тыс.долл./т, эксперты утверждали, что ситуация на рынке физического металла не столь напряженная, насколько это можно было бы ожидать, исходя из уровня его цен. Аналогичным положение на рынке осталось и после дальнейшего повышения цен на 150%.

Японский рынок никеля, в тыс.т., по содержанию Ni

	2006г. ¹⁾	2007г. ²⁾
Всего		
Поставки	220,5	241,5
Производство	151,2	164,0
Импорт	59,7	68,5
Порошок металлический	9,0	9,0
Из запасов	0,6	-
Спрос	238,9	246,0
Потребление в стране	188,9	192,0
Экспорт	50,0	54,0
Запасы на конец года	21,7	17,2
Металл		
Поставки	84,6	88,5
Производство	29,2	29,0
Импорт	46,0	50,5
Порошок	9,0	9,0
Из запасов	0,4	-
Спрос	91,7	93,0
Потребление в стране	91,2	92,5
Экспорт	0,5	0,5
Запасы на конец года	9,5	5,0
Ферроникель		
Поставки	79,9	91,0
Производство	67,0	74,0
Импорт	12,7	17,0
Из запасов	0,2	-
Спрос	91,2	91,0
Потребление в стране	68,2	68,0
Экспорт	23,0	23,0
Запасы на конец года	8,8	8,8
Спеченный оксид		
Поставки	56,0	62,0
Производство	55,0	51,0
Импорт	1,0	1,0
Из запасов	-	-
Спрос	56,0	62,0
Потребление в стране	29,5	31,5
Экспорт	26,5	30,5
Запасы на конец года	3,4	3,4

¹⁾ Оценка. ²⁾ Прогноз.

Источник: Rare Metal News.

По мнению эксперта инвестиционного банка UBS Р.Бара, имелась несогласованность между рынком физического металла и уровнем его биржевых запасов, поскольку реальной нехватки никеля не существовало. Он полагает, что рост цен форсировали многие из инвесторов, осуществлявшие форвардные продажи.

На японском рынке дефицит поставок никеля в 2006г. составил 18,4 тыс.т. Поставки на внутренний рынок равнялись 220,5 тыс.т., а спрос – 238,9 тыс.

Выпуск никеля в стране и его импорт снизились в 2006г. соответственно на 12,9 тыс. и 5,5 тыс.т. вследствие производственных проблем на национальных предприятиях и за рубежом. В 2007г., по прогнозу, дефицит поставок металла в Японии снизится до 4,5 тыс.т. Сохранится напряженность на рынке металлического никеля, однако ожидается рост национального производства и импорта ферроникеля, поскольку появляются новые источники поставок. БИКИ, 28.6.2007г.

Японский импорт никелевого проката и проката никелевых сплавов снизился в I кв. 2006г. по сравнению с тем же периодом 2005г. на 4% (до 1524 т.) в основном в результате сокращения отгрузок проволоки из никелевых сплавов (на 12%) и никелевого листа и полосы (на 16%). В стоимостном выражении импорт увеличился на 19% (до 7,17 млрд. иен) ввиду подорожания металлического никеля.

	2004г.	2005г.	I пол. 2006г.
Японский импорт никелевого проката и проката никелевых сплавов			
Количество (т)	2684	3287	1524
Никелевые прутки и профили	8	7	3
Прутки и профили из никелевых сплавов	234	449	209
Никелевая проволока	39	49	27
Проволока из никелевых сплавов	336	336	157
Никелевые лист и полоса	517	429	204
Лист и полоса из никелевых сплавов	1199	1466	676
Никелевые трубы	33	89	25
Трубы и соединения из никелевых сплавов	318	462	223
Стоимость (млн. иен)	9594	12788	7174
Никелевые прутки и профили	17	20	10
Прутки и профили из никелевых сплавов	931	2029	1092
Никелевая проволока	103	117	60
Проволока из никелевых сплавов	858	961	426
Никелевые лист и полоса	2873	2147	1243
Лист и полоса из никелевых сплавов	2977	4850	2731
Никелевые трубы	101	152	101
Трубы и соединения из никелевых сплавов	1734	2512	1511

Ввоз никелевого проката и проката никелевых сплавов из США снизился на 8% (до 542 т.), поскольку сокращение отгрузок листа, полосы, прутка и профилей из никелевых сплавов не смогло компенсироваться увеличением отгрузок никелевых труб и соединений. Импорт из ФРГ в рассматриваемый период, напротив, вырос на 22% (до 324 т.) благодаря увеличению отгрузок листа и полосы из никелевых сплавов (на 126%), а также прутка и профилей из никелевых сплавов (на 17%).

	Импорт никелевого проката и проката никелевых сплавов в Японию из США и ФРГ, в т.		
	2004г.	2005г.	I пол. 2006г.
США	1086,1	1183,8	542,4
Лист, полоса и фольга для аккумуляторных батарей из никелевых сплавов	194	134,4	67,1
Никелевые прутки и профили	-	0,4	-
Прутки и профили из никелевых сплавов	182,3	391,6	158,4
Никелевая проволока	2,3	-	-

Проволока из никелевых сплавов.....	35,9	30,5	6,9
Лист и полоса из никелевых сплавов.....	634,2	590	283,8
Никелевые трубы.....	0,4	2,9	0,2
Трубы из никелевых сплавов.....	21,9	14,1	13,4
Никелевые соединения.....	0,6	3	1,6
Прочие продукты.....	14,5	16,9	11
ФРГ.....	789,4	569,6	323,9
Лист, полоса и фольга для аккумуляторных батарей из никелевых сплавов.....	137,6	45,1	0,3
Никелевые прутки и профили.....	7,9	6,8	3,1
Пруток и профили из никелевых сплавов.....	41,4	41,2	30,8
Никелевая проволока.....	25,1	31,9	8,7
Проволока из никелевых сплавов.....	190,2	196,3	67,9
Лист и полоса из никелевых сплавов.....	382,3	245,3	210,2
Трубы из никелевых сплавов.....	1,1	0,6	-
Никелевые трубы и соединения.....	-	-	0,1
Прочие продукты.....	3,8	2,4	2,8

Японский экспорт никелевого проката и проката никелевых сплавов вырос в I пол. 2006г. в количественном выражении на 28%, а в стоимостном — на 48% (до 22,8 млрд. иен). В основном увеличились отгрузки труб из никелевых сплавов (на 64% — до 5716 т.), в Иран и Катар.

Структура японского экспорта никелевого проката и проката никелевых сплавов

	2004г.	2005г.	2006г., I пол.
Количество (т).....	14811	14274	7960
Трубы и соединения.....	7754	8454	5721
Лист и полоса.....	5804	4284	1709
Проволока, прутки, профили.....	690	1145	321
Прочие продукты.....	563	391	209
Стоимость (млн. иен).....	34617	37736	22810
Трубы и соединения.....	12881	18233	14727
Лист и полоса.....	15117	12094	4937
Проволока, прутки, профили.....	2737	3679	1481
Прочие продукты.....	3882	3730	1665

Источник: Rare Metal News.

БИКИ, 16.1.2007г.

Япония, не обладая значительными запасами никелевых руд, тем не менее, является одной из ведущих стран, определяющих состояние мировой никелевой промышленности. Она занимает второе после России место по объему ежегодно выпускаемого первичного рафинированного никеля. Во многом этот факт является следствием активного импорта в Японию сырья и полуфабрикатов, перерабатываемых на ее никелевых заводах.

По данным Международной исследовательской группы по никелю (МИГН), выпуск первичного рафинированного никеля в Японии в 2004г. составил 169,5 тыс.т., а в 2005г. — около 165 тыс.т. В то же время существенно сократилось потребление рафинированного никеля в стране, что было связано со снижением выпуска в Японии нержавеющей стали. Так, за первые 11 месяцев 2005г. в Японии, по данным МИГН, было потреблено 154,2 тыс.т. никеля, а за аналогичный период 2004г. — 176,3 тыс.т. металла.

В КНР ситуация с потреблением никеля является противоположной японской — темпы роста потребления рафинированного никеля в Китае составляют десятки процентов в год. Объем производства рафинированного никеля в КНР сейчас почти в 2 раза меньше, чем в Японии, однако растущая никелевая отрасль КНР существенно корректирует планы развития никелевых предприятий в Японии. Бурный рост использования никеля в КНР (177,5 тыс.т. в янв.-нояб. 2005г., согласно

МИГН) может привести к заметному росту производства данного металла и на предприятиях Японии. Главной проблемой при этом для японских производителей никеля становится стабильное обеспечение необходимым сырьем своих никелевых производств. Также немаловажным является факт высокой степени зависимости японской никелевой промышленности от темпов развития производства нержавеющей стали и легированной стали в Японии. Одной из важных задач для никелевых компаний Японии становится в этих условиях увеличение объема экспорта рафинированного никеля, ферроникеля и оксидных окалин, а также диверсификация экспортных направлений.

Цена на рафинированный никель в Японии во многом основывается на данных ЛБМ, однако в самой Японии фьючерсы на никель имеют хождение на товарной бирже в Осаке.

Среднемесячные котировки «сеттлмент» на рафинированный никель на ЛБМ в 2006г. (долл. за 1 т.): янв. — 14555,24; фев. — 14978,75; март — 14897,39; апр. — 17942,22; май — 21077,14.

Структура потребления никеля в Японии в янв.-окт. 2004-05гг., в тыс.т.

	2004г.	2005г.
Нержавеющая и легированная сталь.....	125,51	111,23
Никелевые сплавы.....	3,40	2,48
Никелированный лист.....	2,40	2,84
Прочие изделия.....	7,26	6,75

Источник: По данным МИГН.

Структура торговли никелем в Японии в янв.-нояб. 2004-05гг., в тыс.т.

	2004г.	2005г.
Импорт		
Руды и концентраты.....	69,34	77,27
Ферроникель.....	15,89	14,51
Штейн и фэйштейн.....	88,59	70,01
Чистый необработанный никель.....	50,81	47,17
Оксидные окалины.....	0,89	0,51
Экспорт		
Ферроникель.....	20,05	22,48
Рафинированный никель.....	1,78	2,79
Оксидные окалины.....	25,33	28,33

Источник: По данным МИГН.

К числу основных производителей рафинированного никеля и изделий из него в Японии относятся компании Inco TNC, Sumitomo Metal Mining (SMM), Pacific Metals и Nippon Yakin. Компания SMM активно проводит поиск новых перспективных источников никелевого сырья по всему миру с целью расширения географии своей деятельности и стабилизации обеспечения своих предприятий сырьем. SMM владеет 54% акций рудника Coral Bay на Филиппинах. Остальными акциями данного рудника владеют компании Mitsui Bussan — 18%, Sojitz — 18% и Rio Tuba Nickel Mining — 10%. Объемы производства никеля на Coral Bay составили в 2005г. около 7 тыс.т., а в 2006г. могут достигнуть 10 тыс.т. Латеритная никелевая руда с низким содержанием металла, непригодная для переработки традиционными методами, на Coral Bay подвергается кислотному выщелачиванию под большим давлением, в результате получаемый продукт отправляется в Японию на рафинировочное предприятие Niihama (г.Ниихама, о-в Сикоку) компании SMM.

В 2005г. SMM совместно с Mitsui Bussan заключила соглашение с канадской фирмой Inco об участии в проекте Gogo по освоению никелевых залежей в Новой Каледонии. Начало активной фазы добычи никеля и кобальта здесь запланиро-

вано на конец 2007г. Компании Sumic Nickel Netherlands принадлежит 21% акций вновь создаваемой компании Goro Nickel SA, которая участвует в разработке Goro. В то же время Sumic Nickel Netherlands контролируется компаниями SMM (52,38% акций) и Mitsui Bussan (47,62%). Компания SMM намерена часть получаемых ею никелевых продуктов с Goro реализовывать в КНР и других азиатских странах. В связи с большими потребностями в никеле стран Азии японские компании заинтересованы в приобретении никелевых активов за пределами Японии с целью реализации никелевой продукции в азиатском регионе. БИКИ, 27.6.2006г.

Как сообщает Roskill's Letters from Japan, в Европе и США с 2004г. поддерживался высокий спрос на никелевые специальные сплавы для производства газовых турбин. Такие производители реактивных двигателей, как GE, Rolls Royce и P&W, повысили выпуск продукции с тем, чтобы удовлетворить спрос со стороны авиастроительных компаний Boeing и Airbus.

Отмечается также высокий спрос на прокат никелевых сплавов со стороны североамериканских производителей автомобилей. После десятилетнего периода снижения спроса в химической промышленности появилась повышательная тенденция в сфере инвестиций в развитие данного сектора, в связи с чем с весны 2006г. здесь ожидается рост спроса на никелевый прокат и прокат никелевых сплавов.

В Японии в янв.-июле 2005г. наблюдалось 25%-ное по сравнению с соответствующими месяцами 2004г. снижение производства сплавов марки «42» для изготовления выводящих рамок. В рассматриваемый период выпуск в стране никелевых сплавов Invar (36% Ni) для телевизионных трубок сократился на 40% ввиду расширения использования складских запасов. Японское производство телевизоров цветного изображения увеличилось в 2004г. благодаря Олимпийским играм, но в 2005г. спрос на них упал. Ожидалось, что с окт. 2005г. деловая активность на рынке сплавов марки «42» повысится, однако спрос на сплавы Invar останется низким.

Японский импорт никелевого проката и проката никелевых сплавов в янв.-июне 2005г. вырос по сравнению с теми же месяцами 2004г. на 19% (до 1548 т), а его стоимость — на 31% (до 6052 млн. иен). Рост был обусловлен главным образом увеличением ввоза прутка и профилей из никелевых сплавов, который повысился на 177% — до 208 т.

Структура японского импорта никелевого проката и проката никелевых сплавов

	2002	2003	2004	2005*
Количество (т)	2450	1954	2684	1584
Никелевые профили и пруток	16	-	8	5
Профили и пруток из никелевых сплавов.....	223	188	234	208
Никелевая проволока.....	30	16	39	22
Проволока из никелевых сплавов	316	391	336	178
Никелевые лист и полоса.....	736	221	517	242
Лист и полоса из никелевых сплавов	791	795	1199	663
Никелевые трубы.....	21	39	33	19
Трубы и соединит. муфты из никел. сплавов.....	317	304	318	247
Стоимость (млн. иен)	7170	6262	9594	6052
Никелевые профили и пруток	33	2	17	15
Профили и пруток из никелевых сплавов.....	693	523	931	870
Никелевая проволока.....	45	37	103	52
Проволока из никелевых сплавов	707	876	858	497

Никелевые лист и полоса	2063	1530	2873	1274
Лист и полоса из никелевых сплавов	1861	1810	2977	2037
Никелевые трубы.....	57	126	101	74
Трубы и соединит. муфты из ник. сплавов.....	1711	1358	1734	1233

* I пол.

На поставки из США в I пол. 2005г. приходилось 37% японского импорта никелевого проката и проката никелевых сплавов. Отгрузки данного товара из США в Японию в рассматриваемый период выросли на 6% (до 592 т) также ввиду увеличения поставок прутка и профилей из никелевых сплавов (до 170 т).

Структура японского импорта никелевого проката и проката никелевых сплавов из США, в т.

	2003	2004	2005*
Всего	868,8	1086,1	591,8
Лист, полоса и фольга из никелевых сплавов**	115,2	194	88,4
Никелевые профили и пруток	0,3	-	0,3
Профили и пруток из никелевых сплавов.....	136,2	182,3	170
Никелевая проволока	-	2,3	-
Проволока из никелевых сплавов.....	36,8	35,9	21,5
Лист и полоса из никелевых сплавов.....	495,9	634,2	292,4
Никелевые трубы.....	1,2	0,4	2,9
Трубы из никелевых сплавов	60,6	21,9	6,3
Никелевые соединительные муфты	2,2	0,6	1,6
Прочее	20,4	14,5	8,4

* I пол. ** Для аккумуляторных батарей.

Импорт никелевого проката и проката никелевых сплавов в Японию из ФРГ сократился в I пол. 2005г. на 39% — до 265 т. Отгрузки листа и полосы из никелевых сплавов снизились на 64% (до 93 т.) вследствие подорожания никелевых сырьевых материалов и роста конкуренции со стороны национальных производителей данного товара.

Структура японского импорта никелевого проката и проката никелевых сплавов из ФРГ, в т.

	2003	2004	2005*
Всего	564,3	789,4	264,6
Лист, полоса и фольга из никелевых сплавов**	22,4	137,6	22,7
Никелевые профили и пруток.....	-	7,9	5,1
Профили и пруток из никелевых сплавов.....	41,6	41,4	26,3
Никелевая проволока	10,5	25,1	20,6
Проволока из никелевых сплавов.....	295,7	190,2	95,7
Лист и полоса из никелевых сплавов.....	191,4	382,3	93,2
Трубы из никелевых сплавов	1,6	1,1	-
Прочее	1,1	3,8	1

* I пол. ** Для аккумуляторных батарей.

Японский экспорт никелевого проката и проката никелевых сплавов сократился в янв. — июне 2005г. по сравнению с теми же месяцами 2004г. на 14% (до 6216 т.), а его стоимость — на 7% (до 15375 млн. иен). Вывоз листа и полосы упал на 21%.

Структура японского экспорта никелевого проката и проката никелевых сплавов

	2002	2003	2004	2005*
Количество, т.	8820	11065	14811	6216
Трубы и соединительные муфты	4215	5432	7754	3489
Лист и полоса	3360	4053	5804	2204
Проволока, пруток и профили	528	616	690	357
Прочее	717	964	563	166
Стоимость, млн. иен.....	20489	23585	34617	15375
Трубы и соединительные муфты	9537	10123	12881	6207
Лист и полоса	6587	7994	15117	6066
Проволока, пруток и профили.....	1799	1975	2737	1478
Прочее	2566	3493	3882	1624

Источник: Rare Metal News.

* I пол.

БИКИ, 23.3.2006г.

Литий

Как отмечает Roskill's Letters from Japan, в 2006г. в Японии отмечался высокий спрос на карбонат лития в производстве флюсов для стали, стекла и ионных литиевых аккумуляторных батарей. По сообщению минпрома и торговли страны, выпуск ионных литиевых батарей в Японии в 2005г. повысился на 20% — до 570 млн. шт., при этом средние размеры данных устройств также увеличились.

В поставках карбоната лития на японский рынок наблюдалась напряженность. Импорт этого товара в страну в 2005г. снизился, а складские запасы сокращались. Японские потребители, которые ранее вели переговоры о ценах по годовым контрактам, теперь должны будут провести переговоры в отношении квартальных цен. Средняя импортная цена карбоната лития выросла с 260 иен/кг сиф в I кв. 2005г. до 526 иен в июле 2006г.

В целом в янв.-июле 2006г. японские средние импортные цены повысились по сравнению с тем же периодом 2005г. на 66%, при этом рост цен на материал из различных стран был следующим (%): Чили — 67, КНР — 45, США — 64, Аргентина — 53, Канада — 36.

Японские потребители ищут возможность диверсифицировать свои источники поставок карбоната лития. Ввоз товара из КНР в янв.-июле 2006г. вырос по сравнению с теми же месяцами 2005г. в 20 раз — до 851 т., из Чили — на 53%, Канады — на 7%. Импорт из Аргентины и США сократился соответственно на 12 и 5%.

Географическая структура японского импорта карбоната лития

	2004г.	2005г.	2006г., янв.-июль
Количество (т.)	11971	10001	8580
Чили	9528	7361	6346
КНР	189	52	851
США	1676	1538	791
Аргентина	142	779	413
Канада	246	233	166
Прочие страны	190	38	13
Средняя цена (иен/кг, сиф)	252	302	453
Чили	321	292	427
КНР	259	443	602
США	218	245	371
Аргентина	279	266	387
Канада	797	828	1070

Источник: Rare Metal News.

Производство первичных литиевых батарей в Японии в янв.-июле 2006г. увеличилось по сравнению с теми же месяцами 2005г. на 20% (до 635 млн. шт.). Импорт металлического лития снизился на 11% — до 91 т., при этом ввоз из США и КНР упал соответственно на 21% (до 47 т.) и 12% (до 15 т.). Такое сокращение обусловлено продолжающимся уменьшением размеров первичных батарей, позволяющим снизить количество металла, потребляемого при изготовлении отрицательных электродов.

В янв.-июле 2006г. японская средняя импортная цена на металлический литий повысилась по сравнению с теми же месяцами 2005г. на 21% — до 5944 иен/кг. При этом средняя цена японского материала выросла на 150% — до 6371 иен/кг и превысила цену металла из США (5682 иен/кг). БИКИ, 3.3.2007г.

Как сообщает Roskill's Letters from Japan, цены карбоната лития, сырья для производства других

соединений лития, продолжают расти ввиду напряженности с поставками, вызванной повышением спроса на него со стороны производителей ионных литиевых аккумуляторных батарей. Средняя цена импортируемого в Японию карбоната лития выросла в 2005г. на 20%.

Средняя цена импортируемого в Японию карбоната лития,

	в иен/кг., сиф		
	2004г.	2005г.	Рост к 2004г. (%)
Суммарный импорт	252	302	20
Импорт из КНР	231	292	26

Японский импорт карбоната лития снизился в 2005г. на 16% по сравнению с рекордным уровнем 2004г. (с 11971 до 10001 т.). Сокращение импорта в I пол. 2005г. объяснялось расходом складских запасов, накопленных в 2004г. На Чили (компания SQM), США (Chemetall, FMC Lithium) и Аргентину (FMS Lythium) в сумме приходится более 90% японского импорта карбоната лития. Доля Чили повысилась с 35% в 1995г. до 74% в 2005г.

География японского импорта карбоната лития в 2005г.

	т.	% к 2004г.
Всего	10001	-16
Чили	7361	-23
США	1538	-8
Аргентина	779	+550
Канада	233	-5
КНР	52	-72
Прочие	38	

Источник: Rare Metal News.

В 2005г. спрос на карбонат лития в Японии (10200 т.) превысил его импорт (10001 т.), что говорит об использовании его складских запасов.

Отраслевая структура потребления карбоната лития в стране в 2005г., по данным Roskill's Letters from Japan, в тыс. т.

	2004г.	2005г.	% к 2004г.
Всего	9,0	10,2	13
Теплостойкое стекло	3,0	3,3	10
Аккумуляторные батареи	3,5	4,3	23
Прочее ¹⁾	2,5	2,6	4

1) Включая флюсы и SAW-фильтры.

Рост потребления карбоната лития в 2005г. был обусловлен главным образом повышением спроса на него в производстве электродов для литиевых аккумуляторных батарей. Помимо того, что выпуск сотовых телефонов в Японии вырос в 2005г. на 12% — до 927 млн. шт., удельное потребление карбоната лития в более крупных батареях увеличивается. В перспективе ожидается, что производство аккумуляторных батарей для автомобилей станет быстро растущей сферой использования карбоната лития.

Спрос на гидроксид лития в Японии, который полностью импортируется, в 2005г. оставался достаточно стабильным. Рост потребления в производстве LT (LiTaO₃) и LN (LiNb₃), а также аккумуляторных батарей более чем компенсировал небольшое снижение спроса в производстве автомобильных смазочных материалов.

В 2003-05гг. спрос на бромид лития на японском рынке был стабильным ввиду расширяющейся вторичной переработки отработанных холодильников.

Спрос на хлорид лития в 2004-05гг. составлял 150 т./г. Основной сферой его потребления было производство осушителей.

Японский импорт литиевых продуктов и спрос на них в стране, т.

	2003г.	2004г.	2005г.
Импорт			
Карбонат лития.....	9978.....	11971.....	10001.....
Гидроксид лития.....	1458.....	1497.....	1503.....
Хлорид лития.....	90.....	60.....	60.....
Металлический литий.....	168.....	185.....	162.....
Спрос			
Карбонат лития.....	8700.....	9000.....	10200.....
Бромид лития.....	2700.....	2700.....	2700.....
Гидроксид лития.....	1458.....	1497.....	1503.....
Хлорид лития.....	200.....	150.....	150.....
Металлический литий.....	168.....	185.....	162.....

Источник: Rare Metal News.

В 2005г. на 12% (до 162 т.) снизился спрос на металлический литий в Японии, что было вызвано 19%-ным сокращением потребления в производстве первичных литиевых батарей. Хотя выпуск таких батарей в стране в 2005г. оставался стабильным (1195 млн. шт.), удельное потребление лития в них снизилось с 0,10 гр. на единицу продукции в 2004г. до 0,08 гр. в 2005г. ввиду перехода от производства цилиндрических батарей к батареям в форме монеты.

Отраслевая структура японских отгрузок металлического лития, т.

	2003г.	2004г.	2005г.
Всего.....	168.....	185.....	162.....
Производство аккумуляторных батарей.....	118.....	120.....	97.....
Производство катализаторов.....	50.....	65.....	65.....

Источник: Rare Metal News.

Производство первичных литиевых батарей в Японии характеризовалось следующими данными (млн. шт.): 1998г. — 921, 1999г. — 930, 2000г. — 1135, 2001г. — 1000, 2002г. — 1099, 2003г. — 1132, 2004г. — 1198, 2005г. — 1195. БИКИ, 26.9.2006г.

Редкоземельные

Спрос на редкие земли в Японии с 2004г. поддерживался на высоком уровне. В 2005г. он вырос на 15% — до 13884 т. (в пересчете на оксиды редкоземельных металлов — РЗО), превысив предыдущий максимум, зафиксированный в 2000г. По предварительной оценке, в 2006г. рост спроса составил 36% (до 18855 т. РЗО), причем повышение отмечалось для всех редкоземельных продуктов, кроме иттрия. Наиболее значительно увеличилось потребление лантана в производстве оптического стекла и керамических конденсаторов (на 64%), а также церия в производстве абразивов для жидкокристаллических дисплеев, полупроводников и стойкого к ультрафиолетовому облучению стекла (на 39%).

Спрос на редкие земли в Японии, в т., в пересчете на РЗО

	2004г.	2005г.	2006г. ¹
Всего.....	12064.....	13884.....	18855.....
Церий.....	5700.....	5900.....	8200.....
Неодим.....	2700.....	4000.....	5000.....
Мишметалл.....	1700.....	1900.....	2800.....
Лантан.....	1000.....	1100.....	1800.....
Иттрий.....	500.....	500.....	500.....
Самарий.....	100.....	100.....	120.....
Европий.....	14.....	14.....	15.....
Прочие.....	350.....	370.....	420.....

¹Предварительная оценка.

Источник: Sino-Japan Rare Earth Symposium.

По прогнозу Advanced Materials Japan (AMJ), в отдаленной перспективе — до 2010г., вдвое увеличится потребление редких земель в производстве неодим-железо-боровых магнитов и никель-ме-

талл-гидридных аккумуляторных батарей, при этом среднегодовой прирост составит 15%. Спрос со стороны производителей абразивов, стекла и керамических конденсаторов будет расти медленными темпами. В производстве электроннолучевых трубок ожидается его снижение на 20%.

Рост спроса на неодим-железо-боровые магниты будет стимулироваться, расширением их использования в моторах для ветровых генераторов и гибридных электромобилей. Спрос на гадолиний в производстве ангиографического магниторезонансного оборудования, по прогнозу, повысится на 150%. В производстве сотовых телефонов, ноутбуков и гидридных электромобилей появилась тенденция к переходу от использования никель-металл-гидридных аккумуляторных батарей к ионным литиевым батареям, тем не менее эксперты Advanced Materials Japan полагают, что никель-металл-гидридные продукты будут продолжать применяться в гидридных электромобилях вплоть до 2010г.

Прогноз спроса на редкие земли в Японии, т., в пересчете на РЗО

	2005г.	2006г.	2010г.
Неодим-железоборозовые магниты.....	8500.....	9600.....	17000.....
Неодимовые сплавы.....	14000.....	16000.....	28000.....
Неодим.....	4200.....	4800.....	8400.....
Диспрозий.....	400.....	460.....	800.....
Тербий.....	40.....	42.....	50.....
Самарий.....	24.....	25.....	30.....
Гадолиний.....	20.....	20.....	50.....
Никель-металл-гидридные сплавы.....	5000.....	5750.....	10000.....
Мишметалл.....	3500.....	4000.....	7000.....
Спекающие добавки			
Иттрий.....	60.....	60.....	80.....
Тербий-иттрий.....	10.....	10.....	15.....
Лютеций.....	3.....	3.....	4,5.....
Катализаторы для очистки нефти.....	500.....	500.....	1000.....
Празеодим.....	20.....	20.....	20.....
Церий.....	30.....	30.....	30.....
Европий.....	3.....	3.....	5.....
Абразивы/Стекло			
Лантан.....	1200.....	1200.....	1300.....
Иттрий.....	15.....	15.....	20.....
Гадолиний.....	50.....	50.....	65.....
Керамические конденсаторы			
Неодим.....	3000.....	3000.....	3500.....
Дидимий.....	1500.....	1500.....	1750.....
Прочие металлы.....	100.....	100.....	120.....
Люминофоры			
Иттрий.....	500.....	500.....	400.....
Европий.....	25.....	25.....	20.....
Тербий.....	40.....	40.....	30.....
Лантан.....	200.....	200.....	150.....
Церий.....	100.....	100.....	80.....

Источник: Rare Metal News.

Высокий спрос на редкие земли в Японии и ужесточение государственного регулирования их добычи и экспорта в КНР вызвали опасения относительно перспектив поставок данных товаров в Японию. Производство ионно-абсорбционных руд в КНР (в пров.Цзянси и Гуандун) снизилось с 30 тыс.т. в 2004г. до 20 тыс. в 2005г. Руководство отрасли намеревалось сократить добычу сырья в 2006г. до 8420 т. Хотя, как и ожидалось, фактически производство вдвое превысило этот уровень, оно тем не менее сократилось по сравнению с 2004-05гг.

Растет спрос на диспрозий и тербий со стороны производителей неодим-железо-боровых магнитов

вследствие расширения спроса на такие магниты в производстве гибридных автомобилей и в электроэнергетике, а также в результате увеличения удельного потребления редких земель на единицу продукции для повышения термостойкости магнитов. В 2005г. для изготовления 8,5 тыс.т. неодим-железо-боровых магнитов было использовано 400 т. диспрозия, и если, как ожидается, спрос будет продолжать расти, то к 2007/8г. может возникнуть нехватка поставок этого металла.

Для отдельных компаний является слишком дорогостоящей проблема освоения новых источников редких земель за пределами КНР, поскольку необходимо вложение инвестиций как в инфраструктуру, так и в обеспечение безопасного захоронения побочных продуктов производства. Минпром и торговли Японии изучает возможности отрасли в отношении разработки месторождений в Канаде, Вьетнаме, СНГ и Австралии.

Для обеспечения надежности поставок редких земель Showa Denko образовала совместное предприятие с китайской компанией в пров. Цзянси. Иначе она не смогла бы гарантировать поступление достаточного количества сырьевых материалов ввиду усиления государственного регулирования китайского экспорта и невозможности приобретения иностранными компаниями редкоземельных рудников и сепарационных заводов в КНР.

По мнению ряда источников в промышленности, рост цен на редкие земли продолжится вследствие нехватки поставок китайских руд. Производство руды в Баотоу, на севере КНР, осенью 2006г. соответствовало 65% от уровня 2005г., и цены на оксиды и хлориды редкоземельных металлов в период с середины авг. до середины сент. 2006г. выросли в 1,50-1,75 раза. В пров. Сычуань, также на севере страны, начатое в сент. предг. строительство защитной дамбы привело к приостановке добычи редкоземельных руд на месяц. На юге КНР, в пров. Цзянси, в авг.-сент. 2006г. цены на ионно-абсорбционные руды повысились на 9%.

Другие источники утверждают, что хотя крупные китайские продуценты магнитов оказались в состоянии продолжать закупки редкоземельного магнитного сырья по высоким ценам, мелкие и среднemasштабные компании были вынуждены уйти с рынка. В результате некоторые мелкие продуценты вернулись к производству самарий-кобальтовых магнитов, и возможно, что снижение спроса на неодим и диспрозий в КНР может в перспективе вызвать снижение цен на соответствующие материалы. БИКИ, 3.3.2007г.

Как сообщает Roskill's Letters from Japan, стоимость японского импорта товаров, включенных торговой статистикой страны в группу «редкие металлы», в I пол. 2006г. повысилась по сравнению с тем же периодом 2005г. на 8%. Увеличение данного показателя наблюдалось для всех категорий товаров, кроме ферросплавов (снижение на 11%) и руд металлов (остался практически стабильным). В стоимостном выражении рост импорта в других категориях характеризовался следующими данными (%): редкие земли — 83, катализаторы — 32, металлы и их химические соединения — 19, металлические порошки — 12, никель — 7, прочие товары — 9.

Японский импорт редких металлов, в млрд. иен

	I пол.	
	2005г.	2006г.
Всего	838	904,1
Руды металлов.....	254,5	255,2
Металлы и соединения.....	285,6	338,5
Ферросплавы.....	158,4	140,3
Никель.....	65,6	70,4
Катализаторы.....	42,9	56,7
Редкие земли.....	12,5	22,8
Металлические порошки	9,4	10,5
Прочие продукты	9,1	9,9

В количественном выражении в I пол. 2006г. заметно повысился импорт редких земель, серебра, тантала и ниобия. Ввоз золота снизился в 2 раза. Существенно сократился импорт хрома, вольфрама, никеля и некоторых никелевых продуктов, металлического титана и порошка, ильменита, рутила и марганцевой руды.

Товарная структура японского импорта редких металлов

	I пол.		
	2004г.	2005г.	2006г.
Количество (т., если не указано иное)			
Руды металлов.....	2363	2473	2284
Никель (тыс.т.).....	2363	2473	2284
Марганец (тыс.т.).....	665	738	589
Хромит (тыс.т.)	114	56	66
Вольфрам	131	-	-
Молибден	16980	20759	19220
Ильменит (тыс.т.)	219	202	140
Рутил (тыс.т.)	54	67	49
Тантал, ванадий, молибден.....	-	20	123
Цирконовый песок	34854	35905	36898
Сурьма	10	40	-
Металлы и их соединения			
Кремний			
Монокристаллический	916,6	2187,6	2174
Поликристаллический.....	4026	4275	4279
Металлический.....	115644	110514	103306
Карбонат лития	5899	4734	7414
Индий металлический, порошок, лом	215,5	214,2	221,6
Кобальт металлический и порошок.....	7168	6189	6273
Диоксид германия	18,8	22,1	23,9
Пентоксид ванадия.....	956	1224	1177
Тантал металлический и порошок.....	77,2	34,8	44,8
Магний металлический и порошок	22502	18237	19235
Титан металлический и порошок	2511	2215	1544
Вольфрамовый порошок	282	415	320
Молибден металлический и порошок	380,6	515,2	574,6
Сурьма металлическая.....	4043	3270	3864
Оксид бериллия (кг.)	65	10	5
Триоксид сурьмы	4430	3857	4397
Оксиды молибдена	1182	697	520
Редкие земли			
Оксид иттрия	806	625	841
Оксид лантана.....	936	869	1084
Соединения редкоземельных металлов	2605	2842	3835
Никель			
Никель металлический	27120	25202	22568
Никелевый порошок	5051	4486	4470
Трубы из никелевых сплавов	82	159	71
Драгоценные металлы			
Золото.....	37,1	29,6	12,4
Серебро	828	603	844
Платина.....	29,8	28,2	30,1
Палладий.....	28,3	40,9	39
Катализаторы.....			
Фильтры-нейтрализаторы выхлопных газов автомобилей.....			
	1428	1551	1646

Ферросплавы (вес брутто).....			
Ферросилиций (тыс.т.).....	264	253	246
Феррохром (тыс.т.).....	461	509	382
Ферроникель (тыс.т.).....	25,8	27,3	25,7
Феррованадий.....	2560	2994	2866
Феррониобий.....	3917	3221	4881
Ферромолибден.....	2545	2255	2352
Ферровольфрам.....	670	965	775
Средняя импортная цена (тыс. иен/кг, если не указано иное)			
Руды металлов (тыс. иен/т)			
Никель.....	7,7	8,3	7,7
Марганец.....	16,7	22,8	19,6
Хромит.....	17,9	22,1	22,2
Вольфрам.....	284	-	-
Молибден.....	2795	4977	3822
Тантал, ванадий, молибден.....	4748		2440
Цирконовый песок.....			98
Сурьма.....	132	253	-
Металлы и их соединения			
Кремний			
Монокристаллический.....	9300	13800	14868
Поликристаллический.....	3800	5500	6179
Металлический.....	128	140	141
Карбонат лития.....	248	388	441
Индий металлический, порошок, лом.....	81	109	104
Кобальт металлический и порошок.....	4433	3628	3477
Диоксид германия.....	43	50	51
Пентоксид ванадия.....	1594	3759	2419
Тантал металлический и порошок.....			31881
Магний металлический и порошок.....	210	213	219
Титан металлический и порошок.....	1024	1970	1974
Вольфрамовый порошок.....	1670	4300	4219
Молибден металлический и порошок.....	5750	9600	7820
Сурьма металлическая.....			548
Оксид бериллия.....	103		123
Триоксид сурьмы.....			482
Оксиды молибдена.....			3812
Редкие земли			
Оксид иттрия.....	1100	1300	1399
Оксид лантана.....	400	600	616
Соединения редкоземельных металлов.....	958	1864	1693
Никель			
Никель металлический.....	1484	1556	1827
Никелевый порошок.....	4301	5442	1710
Трубы из никелевых сплавов.....	3419	3876	5945
Драгоценные металлы			
Золото (тыс. иен/г).....	1469	1948	2068
Серебро.....	25000	31400	38882
Платина (тыс. иен/г).....	2821	3980	4041
Палладий (тыс. иен/г).....	689	1005	1165
Катализаторы			
Фильтры-нейтрализаторы			
выхлопных газов автомобилей.....			18048
Ф е р р о с п л а в ы (тыс. иен/т брутто)			
Ферросилиций.....	82	84	86
Феррохром.....	102	113	91
Ферроникель.....	433	612	488
Феррованадий.....	2066	5262	3819
Феррониобий.....	867	968	1000
Ферромолибден.....	3621	5307	4054
Ферровольфрам.....			2888

Источник: Rare Metal News.

БИКИ, 30.1.2007г.

По данным Roskill, в I пол. 2006г. японская внешняя торговля товарами, включенными во внешнеторговую статистику страны в группу «редкие металлы», выросла по сравнению с тем же периодом 2005г. на 17% — до 1181 млрд. иен. Стои-

мость экспорта повысилась на 38% — до 407,7 млрд. иен фоб, а импорта — на 9% — до 773,2 млрд. иен сиф.

Рост японского экспорта рассматриваемой группы товаров в I пол. 2006г. был обусловлен расширением отгрузок в ЕС (на 51%) и Азию (на 43%). В азиатские страны поставлялось 60% всей вывозимой из Японии продукции данной группы, при этом на три страны — Республику Корея, Тайвань и КНР приходилось 80% всех японских поставок в Азию. Наиболее растущей статьёй японского экспорта являлись отгрузки кремниевых пластин в Республику Корея и на Тайвань.

Динамика японской внешней торговли редкими металлами,

	в млрд. иен		
	2004г.	2005г.	2006г.*
Импорт.....	1197,6	1482,4	773,2
Экспорт.....	527,6	655,5	407,7
Азия.....	301,8	383,4	244,2
США.....	115,5	139,2	75,9
ЕС.....	82,6	88,5	64,3
Прочие страны.....	27,7	44,4	23,3

* I пол

Прирост японского экспорта данных товаров в азиатские страны в I пол. 2006г. по сравнению с тем же периодом 2005г. составил (%): Республика Корея — 37, Тайвань — 45, КНР — 54, Таиланд — 164, Сингапур — 21, Малайзия — 33, Гонконг — 21, Филиппины — 51. В Индонезии наблюдалось снижение на 3%.

Японский экспорт редких металлов в азиатские страны, в млрд. иен

	2004г.	2005г.	2006г.*
Всего.....	301,7	383,4	244,2
Респ. Корея.....	87,8	132,3	85,4
Тайвань.....	107,7	118,4	74,9
КНР.....	39,0	50,0	31,8
Таиланд.....	8,3	13,5	14,1
Сингапур.....	16,8	20,1	11,5
Малайзия.....	16,8	16,8	9,8
Гонконг.....	9,9	12,9	6,8
Филиппины.....	6,8	9,2	5,7
Индонезия.....	7,9	10,1	4,3

* I пол

В I пол. 2006г. выросла стоимость и средняя цена 17 из 42 импортируемых в Японию товаров группы «редкие металлы» (без учета драгоценных металлов). Импортная цена 14 продуктов увеличилась, однако их ввоз в количественном выражении сократился. Наибольшее повышение импорта как в количественном выражении, так и по средней цене отмечалось для циркона, поликристаллического кремния, триоксида сурьмы и редких земель.

Динамика японского импорта товаров группы

	«редкие металлы», в млрд. иен	
	2005г.*	2006г.*
Всего.....	709,9	773,2
Руды металлов.....	214,3	220,3
Металлы и их соединения.....	241,9	290,2
Ферросплавы.....	135,8	120,3
Никель.....	54,9	57,5
Катализаторы.....	36,7	49,3
Редкие земли.....	10,3	19,4
Порошковые металлы.....	8,2	9,1
Прочие товары.....	7,8	7,1

* I пол

БИКИ, 14.11.2006г.

Министерство экономики, торговли и промышленности Японии в 2007 фин.г. приступит к раз-

работке комплекса мероприятий по обеспечению стабильного снабжения промышленности редкими металлами, крайне необходимыми для производства стали и высокотехнологичных электротехнических товаров.

Потребление основных видов редких металлов в Японии

Название металла	Доля Японии в мировом потреблении (в %)	Основные сферы потребления	Темпы роста цен за последние 3г. (2003=100)
Молибден.....	15,4.....	Производство стали.....	4,7 раза
Вольфрам.....	12,8.....	Производство стали и сверхтвердых инструментов.....	4,0 раза
Индий.....	60,0.....	Производство жидко-кристаллических телевизионных панелей.....	3,8 раза
Никель.....	14,0.....	Производство нержавеющей стали.....	2,9 раза
Кобальт.....	28,3.....	Производство стали и электробатарей второго поколения.....	1,9 раза
Платина.....	20,8.....	Производство автомобильных катализаторов и ювелирных украшений.....	1,8 раза

Источник: по данным Японской национальной корпорации нефти, газа и металлов (JOGMEC).

В результате расширения спроса в Китае и ряде других стран мировые цены на редкие металлы резко возросли. В условиях, когда импорт сокращается и усиливается вероятность возникновения нехватки предложения вышеуказанных металлов, изучается возможность наращивания госрезервов и создания системы вторичного использования металлов на основе усовершенствованных технологий и высокоэффективного извлечения данных металлов из утилизируемых электронных приборов. Расширение вторичного использования редких видов металлов позволит уменьшить зависимость от импорта.

Объектом госмероприятий по обеспечению стабильности поставок станет 31 вид редких металлов, получивших название «промышленные витамины», в т.ч.: хром, вольфрам, индий, кобальт, платина. Если поставки хрома сократятся на 30%, то в Японии станет невозможным производство высококачественных сталей, и объем ВВП уменьшится на 6%. Недостаточность предложения хрома имеет огромное влияние на экономику страны.

Япония является основным потребителем редких металлов в мире. На ее долю приходится примерно 60% мирового потребления индия и 30% кобальта. Большая часть редких металлов импортируется в Японию из Китая, России и африканских стран. Китай поставляет в Японию 90% потребляемых в стране редкоземельных металлов, индия и вольфрама. Быстрое увеличение в последние годы внутреннего спроса на редкие и редкоземельные металлы в Китае приводит к сокращению объемов экспорта металлов и усиливает вероятность возникновения нехватки внешнего предложения указанных товаров на японском рынке.

Нынешней осенью правительство Японии приступило к изучению возможности расширения государственных резервов редких металлов. Подведомственная МЭТП Японская национальная корпорация нефти, газа и металлов (Jogmec) наращивает объемы запасов семи редких видов металлов, в частности вольфрама и хрома, с нынешних 30-40 суточных объемов потребления до 60 суточных. В

случае необходимости эти показатели будут пересмотрены в сторону увеличения. Относительно запасов вольфрама уже существует мнение о недостаточности вышеуказанного объема.

Размеры необходимых резервов других видов редких металлов также уточняются. Запасы индия в Японии отсутствуют, а спрос на него растет высокими темпами, т.к. индий используется при производстве жидко-кристаллических телевизионных панелей. За последние 3г. мировые цены на индий резко повысились, в связи с чем участились требования создать госрезерв данного металла.

В Японии разрабатывается план активизации вторичного использования редких металлов. Кроме механического извлечения необходимых металлов из утилизируемых электронных приборов при помощи высокочувствительных сенсоров будут разработаны технологии с применением химических веществ, отделяющих и абсорбирующих редкие металлы. Начиная с будущего фин.г., в течение 4 лет разработкой таких технологий будет заниматься ряд университетов совместно с компаниями-производителями цветных металлов.

Планируется также создать систему вторичного сбора и извлечения редких металлов на предприятиях электротехнической промышленности, а также на бытовом уровне. На некоторых электротехнических предприятиях вручную разбираются бывшие в употреблении электронные приборы, и в высокотемпературных печах выплавляются редкие металлы, таким образом вторично добываются лишь медь и золото.

Для создания материалов-заменителей правительства Японии в течение ближайших 5 лет выделит министерству образования и науки 7 млрд. иен, которые будут инвестированы в проекты, связанные с использованием нано-технологий и сверхмощных компьютеров для разработки веществ, способных заменить редкие металлы. «Нихон кэйдзай», 8.9.2006г.

Японский импорт редких земель в 2005г. достиг рекордных показателей как в физическом, т.е. по весу, так и в стоимостном выражении. По весу брутто импорт в страну увеличился на 16% — до 31106 т., а его стоимость достигла 24,4 млрд. иен.

В суммарном японском импорте редких земель доминируют поставки из КНР, на которые в 2005г. в количественном (вес) выражении приходилось 88%, а в стоимостном — 84%. Другими поставщиками являются Франция, США, Эстония и Казахстан. Кроме того, Индия поставляет около 500 т. хлоридов редкоземельных металлов, используемых в производстве каталитических фильтров-нейтрализаторов выхлопных газов автомобилей.

Как сообщает Roskill's Letters from Japan, в настоящее время поставки редких земель из КНР снижаются ввиду повышения спроса на данную продукцию на китайском внутреннем рынке и вследствие ужесточения экологического законодательства в стране. В 2006г. были выданы лицензии на вывоз меньшего количества товара из страны, чем в 2005г. (сокращение на 10%, или 5 тыс.т., — до 45 тыс.т.). В КНР все больше прослеживается тенденция к вывозу дорогостоящих продуктов. Усиление государственного контроля над добычей сырья означает, что производство ионно-абсорбционных руд (с высоким содержанием диспрозия и тербия) в пров. Цзяньси снизится в 2006г., по

прогнозу, на 20% — до 22 тыс.т., в пересчете на РЗО (оксиды редкоземельных металлов).

Товарная структура японского импорта редких земель

	2003г.	2004г.	2005г.
Количество (т.)	25705	26758	31106
Оксид иттрия	1235	1377	1226
Оксид церия	4241	4178	6147
Соединения церия	6609	6381	7216
Оксид лантана	2241	1915	1801
Редкоземельные металлы	6119	6379	8387
Соединения редкоземельных металлов ¹⁾	4802	6230	5738
Ферроцерий	458	298	592
Стоимость (млн. иен)	16351	20774	24422
Оксид иттрия	1426	1866	1559
Оксид церия	1467	1399	1684
Соединения церия	2652	1931	2301
Оксид лантана	1374	1041	921
Редкоземельные металлы	4252	5611	9271
Соединения редкоземельных металлов ¹⁾	4941	8695	8465
Ферроцерий	239	232	220
Средняя цена (иен/кг., сиф)			
Оксид иттрия	1154	1355	1294
Оксид церия	346	335	284
Соединения церия	401	303	383
Оксид лантана	613	544	557
Редкоземельные металлы	695	880	1524
Соединения редкоземельных металлов ¹⁾	1029	1396	1533

¹⁾ Включая промежуточные соединения.

Примечание. В 2005г. приведены средние цены в IV кв.

Поставки редких земель из КНР в Японию

	2003г.	2004г.	2005г.
Количество (т.)	22743	24169	27279
Оксид иттрия	1204	1370	1211
Оксид церия	3538	3629	5206
Соединения церия	5898	5581	5317
Оксид лантана	1955	1860	1758
Редкоземельные металлы	6116	6376	8385
Соединения редкоземельных металлов ¹⁾	3928	5294	5140
Ферроцерий	104	59	262
Стоимость (млн. иен)	11784	16698	20585
Оксид иттрия	1364	1842	1520
Оксид церия	824	732	1067
Соединения церия	1436	1181	1207
Оксид лантана	953	875	747
Редкоземельные металлы	4217	5549	9247
Соединения редкоземельных металлов ¹⁾	2958	6498	6735
Ферроцерий	31	20	62

¹⁾ Включая промежуточные соединения.

Ввоз оксида иттрия в Японию снизился в 2005г. на 11% — до 1226 т., но в среднем за последние три года он равнялся 1300 т. в год. Примерно 400 т. оксида иттрия потребляется в производстве люминофоров для панелей плазменных дисплеев и флуоресцентных ламп третьего поколения. К числу других сфер его использования относится производство оптического стекла и керамики для полупроводниковых приборов. Производство телевизионных электронно-лучевых трубок, содержащих люминофоры, при изготовлении которых применяется оксид иттрия, было перемещено в КНР.

Японский импорт оксида церия в 2005г. значительно вырос — на 47% — до 6147 т. Ввоз соединений церия увеличился на 13% — до 7216 т. Рост был вызван повышением спроса на абразивы для обработки стекла и пластин после увеличившихся инвестиций в предприятия по производству жидкокристаллических дисплеев и полупроводниковых кремниевых пластин. Примерно 7 тыс.т. оксида

церия и соединений церия в 2005г. было использовано в производстве абразивов.

В 2005г. в Японии почти 400 т. оксида лантана было использовано в производстве конденсаторов и около 1200 т. — в производстве оптического стекла, в основном для цифровых камер. Зарегистрированный импорт оксида лантана в страну сократился в 2005г. на 6% — до 1801 т., хотя, как полагают, его потребление не снизилось, поскольку выпуск конденсаторов увеличился на 14% — до 464 млн. шт.

Японский импорт редкоземельных металлов вырос в 2005г. в количественном выражении на 31% (до 8387 т.), а в стоимостном — на 65% (до 9,27 млрд. иен) в результате подорожания сырьевых магнитных материалов. Среднеквартальная импортная цена редкоземельных металлов повысилась с 724 иен/кг. в I кв. 2005г. до 1524 иен в IV кв.

В период с конца 2005г. по середину марта 2006г. цены диспрозия выросли на 28% (до 88 долл./кг.), неодима — на 9% (до 15 долл./кг.) и тербия — на 13% (до 495 долл./кг.). Производители редкоземельных сплавов повышали свои цены 4 раза, начиная с мая 2005г., когда правительство КНР отменило скидку с пошлины на экспорт редкоземельных металлов. Они также перешли от заключения годовых контрактов с производителями магнитов к квартальным.

Структура японского импорта редкоземельных металлов в 2005г., в т.: неодим — 5000; мишметалл — 2500-3000; диспрозий/тербий/прочие металлы — 0-900.

Средние цены на редкоземельные металлы, в долл./кг., сиф

	2005г.	2006г., янв.	2006г., март
Диспрозий	61,4	72,0	88,0
Неодим	11,4	13,9	15,0
Тербий	426	450	495
Лантан	4,1	4,6	4,6
Церий	6,2	6,5	6,5
Празеодим	13,3	15,0	15,5
Иттрий	36	37	37
Самарий	12,2	12,8	12,8

Производство неодим-железо-боровых магнитов в Японии увеличилось в 2005г. на 8% — до 8,5 тыс.т., что потребовало использования 14 тыс.т. неодим-железо-боровых сплавов, содержащих 4,2 тыс.т. металлического неодима. В производстве неодим-железо-боровых магнитов было потреблено также около 420 т. металлического диспрозия для увеличения магнитной коэрцитивной силы.

Выпускаемые в Японии неодим-железо-боровые магниты содержат в среднем 3% диспрозия. Содержание этого металла в магнитах, используемых в приводах типа «звуковая катушка» для персональных компьютеров, составляет 2%, а в магнитах для кондиционеров и управляющих моторов электромобилей — 5%. В первом гибридном электромобиле Prius фирмы Toyota, выпущенном в 1997г., использовались магниты с содержанием диспрозия до 10%, но в 2006г. наблюдается тенденция к снижению его содержания.

Японское производство водород-аккумулирующих сплавов в 2005г. оценивается в 5 тыс. т, что отражает рост выпуска гибридных электромобилей. Производство таких сплавов потребовало использования 1,5 тыс.т. мишметалла. Потребление мишметалла для обессеривания стали в 2005г. составило 1-2 тыс.т.

Японское производство конечных продуктов, содержащих редкие земли	2003г.	2004г.	2005г.
	Жидкокристаллические дисплеи (тыс. шт.)		
Большие	21790	24270	24500
Малые и средние	246060	335210	397771
Камеры (тыс. шт.)			
Видео.....	11880	11960	13080
Цифровые	25080	29200	28880
С заменяемыми линзами	3390	4000	4810
Флуоресцентные лампы (тыс. шт.)	673800	768560	857490
Магнитные конденсаторы (млн. шт.)	329800	406200	464000
Миниатюрные моторы (млн. шт.)	329	339	340
Редкоземельные магниты (т.)			
Спеченные.....	5506	7900	8500
Связанные	540	600	530
Никель-металлгидридные аккумуляторные батареи (млн. шт.).....	380	306	303
Автомобильные каталитические фильтры-нейтрализаторы (т.)	13481	14690	15959

Источник: Rare Metal News.

БИКИ, 24.8.2006г.

Титан

Мировые мощности по производству титановой губки в 2006-10гг., по прогнозу, увеличатся на 50-60% — со 123 тыс. до 190-200 тыс.т. в год. Производители в Японии, США и СНГ сообщили о планах расширения мощностей на 56-59 тыс.т. в год. В КНР 2 производителя в пров. Ляонин осуществляют увеличение мощностей на 11-12 тыс.т. в год. Обсуждались еще более десяти новых проектов с потенциальной годовой мощностью в несколько тыс.т. Некоторые источники в промышленности высказывают сомнения относительно осуществления этих проектов и неуверенность в том, что в случае их действительного ввода в эксплуатацию дополнительно выпущенная продукция будет использоваться только на внутренних рынках.

Японские производители прогнозируют значительный рост глобального спроса на титановую губку. Компания Toho Titanium ожидает, что к 2013г. спрос увеличится на 40 тыс.т. — до 160 тыс.

Sumitomo Titanium прогнозирует 80% рост — до 220 тыс.т., что базируется на 12%-ном среднегодовом росте спроса на титановый прокат в авиакосмической промышленности и 6%-ном росте на него в военной промышленности и на основных промышленных и потребительских рынках.

Компания ATI (США) расширяет мощности своего завода на 2 тыс.т. — до 7 тыс.т. в год и планирует построить новый завод годовой мощностью 11 тыс.т. в шт. Юта. Суммарные инвестиции для осуществления проектов оцениваются в 35-40 млрд. иен. Предполагается, что тетрагидрид титана не будет подвергаться вторичной переработке, а будет закупаться у US Magnesium.

Компания Sumitomo Titanium к июлю 2009г. планирует расширить мощности по производству титановой губки на 10 тыс.т. — до 34 тыс.т. в год. Она намерена построить новый завод по соседству с существующим предприятием Amagasaki. По оценке, суммарные инвестиции в его сооружение составят 27,6 млрд. иен. Продажи компании за первую половину 2006 фин.г., закончившуюся в сент. 2006г., выросли по сравнению с тем же периодом пред.г. на 49% — до 20,6 млрд. иен, при этом продажи титанового подразделения увеличились на 58% — до 16,1 млрд. иен. По прогнозу, про-

дажи в целом в 2006 фин.г. возрастут на 34% — до 42 млрд. иен в основном за счет повышения экспортных цен на титановую губку и колебаний биржевых котировок.

Toho Titanium построила новый завод по выпуску титановой губки на своем комплексе Yawata, увеличив при этом свои производственные мощности на 12 тыс.т. в год. На заводе Chigasaki, также принадлежащем этой компании, мощности были расширены на 1 тыс.т. в год. Продажи компании в I пол. 2006 фин.г. повысились по сравнению с тем же периодом пред.г. на 16% — до 18,8 млрд. иен. Продажи титанового подразделения, на которое приходится 3/4 суммарного сбыта, выросли на 28%. Ожидается, что в целом в 2006 фин.г. продажи увеличатся на 19% — до 37,7 млрд. иен.

Оба японских производителя титановой губки в 2005 фин.г. повысили экспортные цены на свой товар на 30%, а в 2006 фин.г. — на 20%. В 2007 фин.г. они решили поднять цены еще на 30%.

Японский импорт металлического титана и порошка снизился в янв.-сент. 2006г. по сравнению с теми же месяцами 2005г. на 26%, при этом отгрузки из Казахстана упали на треть — до 390 т.

Средняя импортная цена товара в 2005г. повысилась на 44% — до 1238 иен/кг, а за первые 9 месяцев 2006г. выросла по сравнению с тем же периодом 2005г. на 77% — до 2125 иен/кг.

Японские отгрузки титановой губки в 2005г. составили 30549 т. В начале пред.г. Japan Titanium Association прогнозировала, что в 2006г. они увеличатся до 36 тыс.т., но данные первых 9 месяцев пред.г. (27123 т.) показали, что в целом годовой показатель 2006г. мог превысить ожидавшийся уровень.

Японские отгрузки и производство титановой губки, в т.

	2004г.	2005г.	2006г., янв.-сент.
Производство	23110	30786	28071
Отгрузки	26233	30549	27123
На внутренний рынок.....	18013	21346	17667
Экспорт	8220	9203	9456

Производство титановых слитков в Японии характеризовалось следующими данными (т.): 2003г. — 13624, 2004г. — 18624, 2005г. — 20925, 2006г. (янв.-сент.) — 17876.

Японские отгрузки титанового проката в 2005г. равнялись 18147 т. Прогнозировалось, что в 2006г. они возрастут до 19 тыс.т. Данные янв.-сент. (13133 т.) указывают на то, что в целом годовой показатель может снизиться до 17500 т. Хотя, по мнению экспертов Japan Titanium Association, отгрузки могут превысить 17 тыс.т., маловероятно, что они будут выше 18 тыс.т. ввиду нехватки губчатых титановых сырьевых материалов.

Структура японских отгрузок титанового проката. в т.

	2004г.	2005г.	2006г., янв.-сент.
Всего	17387	18147	13133
Экспорт	8814	8061	5951
На внутренний рынок	8573	10086	7182
В т. ч. в следующие сферы:			
Производство теплообменников, химическая и электрохимическая промышленность	2910	3323	2639
Торговые фирмы.....	1733	2011	1160
Автомобилестроение	1098	1382	1095
Производство потребительских, медицинских и спортивных товаров.....	1008	1135	860
Авиакосмическая промышленность.....	409	603	437

Электроэнергетика	806	891	423
Судостроение	145	280	173
Строительство.....	36	26	79
Прочее	428	435	316

Источник: Rare Metal News.

БИКИ, 13.3.2007г.

Как сообщает Japan Titanium Association, производство титановой губки в Японии выросло в I пол. 2006г. по сравнению с тем же периодом 2005г. на 31% — до 14230 т.

Японские отгрузки титановой губки увеличились на 26% — до 17929 т. поставки на внутренний рынок повысились на 16%, а экспорт — на 50%. В 2005г. спрос на внутреннем рынке был выше экспортного спроса, в 2006г. дополнительно выпущенная продукция экспортировалась. Ожидается, что в период до 2010г. экспортный спрос на титановую губку останется высоким ввиду значительного уровня потребностей в ней авиакосмической промышленности.

Японские отгрузки титанового проката в рассматриваемый период снизились на 5% — до 8695 т. ввиду нехватки поставок сырьевых материалов (титановой губки). Экспорт из страны титанового проката оставался стабильным, но отгрузки на внутренний рынок сократились на 9%. Увеличились его отгрузки потребителям в автомобилестроительной и судостроительной отраслях промышленности. Сократились поставки торговым и энергетическим компаниям.

Японские отгрузки и производство титана, в т.

	2004г.	2005г.	I пол. 2006г.
Титановая губка			
Производство	23110	30786	18621
Отгрузки	26233	30549	17929
На внутренний рынок.....	18013	21346	11772
Экспорт	8220	9203	6157
Титановые слитки			
Производство	18624	18622	12139
Титановый прокат			
Отгрузки	17387	18147	8695
Экспорт	8814	8061	4027
На внутренний рынок	8573	10086	4668
Химическая промышленность.....	2910	3323	1697
Торговые фирмы.....	1733	2011	807
Автомобилестроение	1098	1382	690
Производство потребительских товаров	1008	1135	546
Электроэнергетика	806	891	304
Авиакосмическая промышленность.....	409	603	287
Судостроение	145	280	112
Строительство.....	36	26	21
Прочие сферы	428	435	204

Ожидалось, что в 2006г. японские отгрузки титановой губки повысятся до 36 тыс.т., из которых 24 тыс. будут приходиться на внутренний рынок и 12 тыс. — на экспорт. Прогнозировалось, что производство титановых слитков в 2006г. достигнет 20925 т. а отгрузки титанового проката — 19 тыс.т., из которых 10,9 тыс. будет приходиться на внутренний рынок, а 8,1 тыс. — на экспорт. Как ожидалось, отраслевая структура японских отгрузок титанового проката на внутренний рынок в 2006г. будет следующей (т): химическая промышленность — 3600, трейдеры — 2000, автомобилестроение — 1500, производство потребительских товаров — 1200, электроэнергетика — 750, авиакосмическая промышленность — 650, строительство — 500, судостроение — 300, прочие сферы — 400.

Японским продуцентам титанового проката поставляли сырьевые материалы два национальных продуцента титана — компании Toho Titanium и Sumitomo Titanium, а также экспортеры из стран СНГ.

Наблюдавшееся с 2004г. повышение спроса на титан со стороны авиакосмической промышленности привело к формированию нехватки поставок титановой губки. Сократился ее импорт из СНГ, и цены возросли. Несмотря на высокий спрос, ввиду нехватки титановой губки производство титанового проката в Японии снизилось в I кв. 2006г. по сравнению с соответствующим периодом 2005г. на 5%, хотя два продуцента в стране осуществили расширение производственных мощностей.

Японский импорт металлического титана и порошка сократился в янв.-июле 2006г. по сравнению с теми же месяцами 2005г. на 24% — до 1715 т. Средняя импортная цена при этом выросла на 86% — с 1095-2038 иен/кг.

Ввоз из Казахстана упал в рассматриваемый период на 68% — с 810 до 260 т., а средняя импортная цена данного материала выросла на 180% — до 2151 иен/кг. Импорт с Украины снизился на 63% — до 85 т., а его средняя цена повысилась на 16% — до 2684 иен/кг. В отличие от этого отгрузки из России, сократившиеся в 2005г. более чем вдвое, за первые 7 месяцев 2006г. увеличились по сравнению с тем же периодом 2005г. на 18% — до 870 т. Средняя импортная цена на российский материал повысилась почти в два раза — до 2173 иен/кг.

Японский импорт металлического титана и титанового порошка

	2004г.	2005г.	2006г., I пол.
Количество (т).....	5570	3930	1715
Россия.....	2495	1141	870
США.....	1248	725	328
Казахстан.....	1170	1455	260
КНР.....	5	66	162
Украина	587	322	85
Прочие страны.....	65	221	10
Средняя цена (иен/кг).....	861	1238	2038
Россия	867	1273	2173
США	1025	1080	1519
Казахстан	692	794	2151
КНР	1841	1558	1721
Украина	793	2425	2684

Компания Sumitomo Titanium пересмотрела в сторону увеличения свой прогноз на 2007 фин.г. в отношении торговли. Ожидается, что продажи увеличатся на 4% — до 40,4 млрд. иен ввиду высокого экспортного спроса на металл со стороны авиакосмической промышленности и повышения спроса на внутреннем рынке на титановый прокат для обеспечения расширяющихся отгрузок в страны Азии и Среднего Востока.

Предварительные результаты I кв. 2007 фин.г. показывают, что в целом продажи компании выросли по сравнению с первыми тремя месяцами 2006 фин.г. на 52% — до 10,16 млрд. иен. Продажи титановым подразделением повысились на 64% — до 7,90 млрд. иен.

Продажи компании Sumitomo Titanium в I кв. 2006/7 фин.г., в млн. иен апр.-июнь

	2005г.	2006г.
Титан	4824	7899
На внутренний рынок	3482	4911
Экспорт	1341	2987
Прочие товары	1858	2263
Полупроводники.....	1666	1948
Прочая продукция	192	314

Компания Toho Titanium также пересмотрела свой прогноз в отношении продаж на 2007 фин.г. в сторону увеличения на 7% — до 18,20 млрд. иен. Это вызвано повышением спроса на металлический титан и подорожанием титановой губки. В I кв. 2007 фин.г. в целом продажи компании увеличились по сравнению с тем же периодом 2006 фин.г. на 32% — до 9,45 млрд. иен.

Продажа титановым подразделением

	Млрд. иен	Рост к I кв. 2006 фин.г. (%)
Всего	6,79	30
Титановая губка	2,29	21
Титановые слитки	2,98	35
Высокочистый титан	0,43	33
Прочие продукты	1,09	

Источник: Rare Metal News.

БИКИ, 9.1.2007г.

Мировой спрос на металлический титан с 2004г. начал резко расти, его продуценты в КНР, СНГ, Японии и США сообщили о своих среднесрочных планах по расширению производства титановой губки и титановых слитков. Однако, напряженность с поставками этого металла продлится, по меньшей мере, до 2010г.

Ввиду высоких цен на топливо вырос спрос на новые самолеты с пониженным потреблением топлива (и увеличением использования титана). В новом самолете компании Boeing — B787-8 содержание титана составляет 15% против 6% в эксплуатирующемся в самолете B767-300ER. Как сообщает Sumitomo Titanium, B787-8 содержит 10 т. титанового проката.

По данным Advanced Materials Japan (AMJ), мировое производство титановой губки выросло в 2005 г. на 22% — до 102,5 тыс.т. благодаря повышению ее выпуска в Японии, СНГ и КНР. По прогнозу, в 2006г. указанный показатель увеличится еще на 16% — до 119,4 тыс.т. За последние три года мировое производство титановой губки, по сообщению, увеличилось примерно на 30 тыс.т., причем 28% этого прироста приходилось на Японию.

Положение на мировом рынке титана в 2005г., в тыс.т.

	Производство	Спрос
Титановая губка	102,5	102,5
СНГ		
Россия	27,0	27,0
Казахстан	19,0	-
Украина	8,0	2,0
Азия		
Япония	31,0	22,0
КНР	9,5	17,0
Прочие страны		
США	8,0	28,0
Европа		6,5
Титановый прокат	84,0	84,0
СНГ		
Россия	24,0	5,0
Казахстан		
Украина	1,9	
Азия		
Япония	18,0	10,0
КНР	9,3	13,0
Прочие страны		9,0
США	26,3	30,0
Европа	4,5	17,0

Примечание. Без учета лома и складских запасов.

Выпуск титановой губки в КНР в 2005г. почти удвоился по сравнению с 2004 г. (рост с 5 тыс. до

9,5 тыс.т.). Мощности в пров. Гуйчжоу расширились с 4,5 тыс. до 10 тыс.т. в год, хотя в связи с экологическими проблемами производство металла в 2005г. ограничилось 7,4 тыс.т. Годовые мощности в пров. Ляонин увеличились на 1,5 тыс.т. в результате сооружения нового завода производительностью 1 тыс.т. в год и расширения имеющихся мощностей на 500 т. в год. Выпуск металла в этой провинции в 2005г. оценивается в 2,1 тыс.т.

В 2006г. производство титановой губки в КНР составит 12 тыс.т., что приближается к уровню имеющихся в стране мощностей. По сообщению China Titanium Association, выпуск титановых слитков 19 компаниями в КНР вырос в 2005г. на 37% — до 16,23 тыс.т.

Японские продуценты титанового проката обратились к национальным продуцентам титановой губки — компаниям Toho Titanium и Sumitomo Titanium с просьбой повысить выпуск их продукции, поскольку не может гарантироваться ввоз достаточного количества сырьевых материалов из СНГ. Sumitomo Titanium расширила свои годовые мощности по производству титановой губки с 18 тыс. т на конец 2004г. до 22 тыс. в окт. 2005г. и 22 тыс. в апр. 2006г. (дальнейший рост сдерживается недостатком подготовленного персонала). Toho Titanium расширила мощности в г.Чигасаки с 13 тыс.т. в год на конец 2004г. до 14 тыс. в мае и 15 тыс. в нояб. 2005г. К 2011г. компания планирует повысить здесь мощности до 22 тыс.т. титановой губки в год и увеличить использование вторичных сырьевых материалов.

Продажи Toho Titanium в 2006 фин. г. выросли на 22% — до 31,7 млрд. иен. Наиболее значительно повысились продажи титана — на 54% — до 23,3 млрд. иен. Продажи Sumitomo Titanium в указанный период увеличились на 48% — до 31,3 млрд. иен, в т.ч. титана они возросли на 63% — до 23,8 млрд. иен.

Производство и импорт титана Японией, в тыс.т.

	2004г.	2005г.	2006г. ¹⁾
Производство титановой губки	23,5	31,0	35,0
Sumitomo Titanium	14,5	18,0	21,0
Toho Titanium	9,0	13,0	14,0
Импорт металлического титана и порошка	5,57	3,93	0,79
Россия	2,50	1,14	0,31
КНР	0,005	0,066	0,133
Украина	0,59	0,32	0,08
Казахстан	1,17	1,46	0,06
Прочие страны	1,31	0,95	0,20

¹⁾ Производство — оценка, импорт — данные за I кв.

Источник: Rare Metal News.

Японский импорт металлического титана и порошка снизился с 5,57 тыс.т. в 2004г. до 3,93 тыс. в 2005г. в основном ввиду сокращения поставок из России. Слияние российского предприятия «Ависма» с продуцентом титанового проката «Вемпо» явилось причиной сокращения экспорта титановой губки из страны. В 2006г. Казахстанский комбинат УКТМК предпочитал поставлять титановую губку в КНР и США, а не в Японию. В I кв. 2006г. японский импорт из Казахстана упал на 70% — до 60 т., а средняя импортная цена на данный товар выросла на 340% — до 2540 иен/кг. БИКИ, 9.12.2006г.

Японские продуценты титанового проката обратились к национальным продуцентам титановой губки — компаниям Toho Titanium и Sumitomo Titanium с просьбой повысить выпуск их продукции,

поскольку не может гарантироваться ввоз достаточного количества сырьевых материалов из СНГ. Sumitomo Titanium расширила свои годовые мощности по производству титановой губки с 18 тыс. т. на конец 2004г. до 22 тыс. в окт. 2005г. и 22 тыс. в апр. 2006г. (дальнейший рост сдерживается недостатком подготовленного персонала). Toho Titanium расширила мощности в г. Чигасаки с 13 тыс. т. в год на конец 2004г. до 14 тыс. в мае и 15 тыс. в нояб. 2005г. К 2011г. компания планирует повысить здесь мощность до 22 тыс. т. титановой губки в год и увеличить использование вторичных сырьевых материалов.

Продажи Toho Titanium в 2006 фин.г. выросли на 22% — до 31,7 млрд. иен. Наиболее значительно повысились продажи титана — на 54% — до 23,3 млрд. иен. Продажи Sumitomo Titanium в указанный период увеличились на 48% — до 31,3 млрд. иен, в т.ч. титана они возросли на 63% — до 23,8 млрд. иен.

Производство и импорт титана Японией, в тыс. т.

	2004г.	2005г.	2006г. ¹⁾
Производство титановой губки.....	23,5	31,0	35,0
Sumitomo Titanium.....	14,5	18,0	21,0
Toho Titanium.....	9,0	13,0	14,0
Импорт металлического титана и порошка ...	5,57	3,93	0,79
Россия.....	2,50	1,14	0,31
КНР.....	0,005	0,066	0,133
Украина.....	0,59	0,32	0,08
Казахстан.....	1,17	1,46	0,06
Прочие страны.....	1,31	0,95	0,20

¹⁾Производство — оценка, импорт — данные за I кв.

Источник: Rare Metal News.

Японский импорт металлического титана и порошка снизился с 5,57 тыс. т. в 2004г. до 3,93 тыс. в 2005г. в основном ввиду сокращения поставок из России. Слияние российского предприятия «Ависма» с продуцентом титанового проката ВСМПО явилось причиной сокращения экспорта титановой губки из страны. В 2006г. Казахстанский комбинат УКТМК предпочитал поставлять титановую губку в КНР и США, а не в Японию. В I кв. 2006г. японский импорт из Казахстана упал на 70% — до 60 т., а средняя импортная цена на данный товар выросла на 340% — до 2540 иен/кг. БИКИ, 9.12.2006г.

Галлий

В 2005г. японские поставки галлия, как сообщает Roskill's Letters from Japan, выросли на 6% — до 139 т., из которых 62% приходилось на поставки лома, 31% — на импорт и 7% — на производство металла в стране. По прогнозу, в 2006г. выпуск галлия в Японии снизится на 20% — до 8 т. ввиду сокращения производства цинка компанией Dowa Mining.

По оценке Dowa Mining, в 2006г. количество вторично переработанного в стране галлийсодержащего лома должно увеличиться до 90 т. (с 78 т. в 2004г.) вследствие повышения темпов его переработки продуцентами полупроводниковых соединений.

Импорт галлия в Японию снизился в 2005г. на 3% — до 43 т. Сокращение поставок из КНР более чем компенсировалось увеличением отгрузок вторично переработанного материала из США. Как полагают, мощности по выпуску галлия в КНР достигли 50-80 т. в год, но с июля 2002г. глиноземные заводы, принадлежащие China Alumina Association, прекратили производство.

Японские поставки галлия, в кг.

	2004г.	2005г.	2006г. ¹⁾
Всего.....	131000	139047	140730
Производство в стране.....	9000	10000	8000
Поставки переработанного лома.....	77911	86124	90430
Импорт.....	44089	42923	42300
США (99,9999).....	8638	11400	11000
Тайвань (99,0).....	7530	9082	9000
Франция (99,99-99,99999).....	6300	7572	7500
КНР (99,99).....	12828	4837	4500
Украина (99,99).....	3700	4100	4100
Казахстан (99,99).....	-	-	3000
Венгрия (99,99).....	900	1747	1700
Респ. Корея (99,0).....	2224	599	600
Россия (99,99).....	1423	623	600
ФРГ (99,99-99,99999).....	268	-	-
Прочие страны (99,99).....	278	2963	300

¹⁾ Прогноз.

Примечание. В скобках указана чистота поставляемого металла, %.

Потребление галлия в Японии снизилось в 2005г. на 7% — до 131 т., в основном вследствие уменьшения размеров выпускаемых электронных компонентов на основе арсенида галлия и увеличения доли тайваньских продуцентов на рынке светодиодов на основе фосфида галлия.

Основными продуктами, для производства которых потребляется галлий, являются светодиоды и электронные компоненты для сотовых телефонов. В 2006г. спрос на сотовые телефоны повысится на несколько процентных пунктов — до 900 млн. шт. и в спросе на арсенид галлия будет наблюдаться такая же тенденция. Потребление галлия в производстве кристаллов арсенида галлия увеличится в 2006г., по прогнозу, на 10% — до 59 т. Спрос на галлий в производстве кристаллов для светодиодов, работающих в видимой части спектра, также должен возрасти, что явится результатом повышения спроса со стороны продуцентов светофоров, электронных компонентов и персональных компьютеров.

На рынке эпитаксиальных материалов сложилась тенденция к производству светодиодов с помощью технологического процесса MOCVD, в котором используется очень небольшое количество галлия и который применяется в основном в Японии. Имеется также тенденция к замене GaAs-эпитаксиальных материалов на материалы GaP-типа. Спрос на галлий в производстве эпитаксиальных материалов в Японии увеличился в 2006г. на 4% — до 71 т.

Структура потребления галлия в Японии, в т.

	2004г.	2005г.	2006г. ¹⁾
Всего.....	141,0	130,7	140,0
Производство кристаллов.....	67,6	59,7	65,8
GaAs.....	59,0	53,7	59,1
GaP.....	8,6	6,0	6,7
Производство эпитаксиальных материалов.....	71,9	68,0	70,7
GaAs (светодиоды).....	62,0	61,0	63,0
GaP (светодиоды).....	9,9	7,0	7,7
Производство прочих продуктов.....	1,5	3,0	3,5

¹⁾ Прогноз.

Источник: Rare Metal News.

БИКИ, 12.12.2006г.

Кремний

Как сообщает Semi, мировые отгрузки кремниевых пластин продолжают увеличиваться. В I кв. 2006г. они выросли по сравнению с тем же периодом 2005г. на 13% — до рекордного уровня в 1,88 млрд. кв. дюймов. В стоимостном выраже-

нии продажи повысились на 12%, а средняя цена данной продукции составила 1,18 долл. за кв. дюйм.

По данным министерства промышленности и торговли Японии, производство и отгрузки 200- и 300 мм. пластин в стране по-прежнему увеличиваются. Месячный выпуск 300 мм. пластин в Японии вырос в июне 2006г. по сравнению с тем же месяцем 2005г. на 50% — с 800 тыс. до 1,2 млн. штук. Мировые месячные отгрузки данного товара в июне 2006г. оцениваются в 1,6 млн.шт. и к концу года могут достичь 2 млн.шт.

Объем японских отгрузок 200 мм. кремниевых пластин в середине 2006г. вернулся к 3 млн.шт. в месяц, повторив рекорд лета 2004г. Поскольку производство таких пластин отстает от отгрузок, их складские запасы сокращаются.

Кремниевое подразделение ассоциации Japan Newer Metals Association сообщает, что операционная прибыль шести японских производителей кремниевых пластин выросла в 2005г. на 43% (до рекордного уровня в 129,5 млрд. иен) по сравнению с 2004г. ввиду увеличения продаж продуктов с добавленной стоимостью, особенно более крупных 300 мм. кремниевых пластин. В число указанных производителей входят компании MEMC, Komatsu Electronics, Sumco, Siltronic Japan, Shinetsu Semiconductors и Toshiba Ceramics.

Суммарные инвестиции в производственные предприятия повысились в 2005г. на 5% — до 158,5 млрд. иен и предназначались для проведения работ по расширению мощностей, выпускающих 300 мм. кремниевые пластины. Объем инвестиций соответствовал 17% продаж 2005г. Траты на исследования и разработки выросли на 7% — до 31,6 млрд. иен., что эквивалентно 3,5% суммарных продаж.

Японское производство монокристаллического кремния в I пол. 2006г. увеличилось по сравнению с тем же периодом 2005г. на 11% — до 3353 т. Его годовой выпуск в стране может достичь 6966 т., что превышает прогнозированный в начале 2006г. уровень в 6700 т.

Суммарные японские отгрузки монокристаллического кремния, как ожидается, возрастут в 2006г. на 22% — до 8702 т. (ранее прогнозировался их уровень в 7800 т.), экспорт должен повыситься на 24% (до 4663 т.), а поставки на внутренний рынок — на 19% (до 4039 т.).

Японские отгрузки монокристаллического кремния, в т.

	2004г.	2005г.	2006г. ¹⁾
Всего	6751	7155	8702
На внутренний рынок	3285	3387	4039
Экспорт	3466	3768	4663

¹⁾Прогноз.

Выпуск в Японии поликристаллического кремния для использования в производстве полупроводников увеличился в I пол. 2006г. по сравнению с I пол. 2005г. на 2% — до 3850 т. Поскольку производители еще не осуществили значительного расширения мощностей, они эксплуатировали свои предприятия на полную мощность. Во II пол. года предполагалось провести запланированные ремонтные работы, в связи с чем годовое производство поликристаллического кремния в стране снизится в 2006г., по оценке, на 1% — до 6800 т. В долгосрочной перспективе будет осуществлено расширение мощностей с тем, чтобы удовлетворить растущий спрос со стороны производителей полупроводников и солнечных батарей.

Производство высокочистого кремния в Японии, в т.

	2004г.	2005г.	2006г. I пол.,	2006г. ¹⁾
Монокристаллический	6027	6257	3353	6966
Поликристаллический	6135	6892	3850	6800

¹⁾ Прогноз.

Источник: Rare Metal News.

В 2006г. наблюдался высокий спрос на полупроводники в мире ввиду проведения в фев. зимних Олимпийских игр в Турине и в июле Кубка мира. По прогнозу WSTS, в ближайшие два года вследствие повышения потребностей в указанных материалах в производстве цифровых потребительских товаров, сотовых телефонов и персональных компьютеров прирост мирового спроса на полупроводники составит 10-12% в год (рост в %: 2005г. — 6,8, 2006г. — 10,1, 2007г. — 11,0, 2008г. — 12,8).

Ожидается, что мировые отгрузки полупроводников повысятся с 227,5 млрд.долл. в 2005г. до 250,5 млрд. в 2006г. В Азиатско-Тихоокеанском регионе рост составит, по прогнозу, 12%, что будет вызвано перемещением предприятий по производству электронного оборудования в данный регион.

Прогноз продаж полупроводниковых приборов в мире, млрд.долл.

	2006г.	2007г.	2008г.	2009г.
Всего	38,81	39,36	44,07	44,33
Япония	8,91	9,21	9,97	9,75
Тайвань	6,97	6,96	7,97	7,91
Сев. Америка	6,90	7,05	7,89	7,87
Респ. Корея	6,40	6,60	7,55	7,64
Европа	3,73	3,77	4,19	4,06
КНР	2,37	2,34	2,76	3,09
Прочие регионы	3,53	3,43	3,74	4,00

Источник: Rare Metal News.

БИКИ, 5.12.2006г.

В I пол. 2005г. наблюдалось снижение цен на металлический кремний, поставляемый из КНР.

Динамика снижения цен на кремний, в долл/т

Сорт	апр.	июнь
5.5.3	960-980	930-960
4.4.4	1020-1040	970-1000

Снижение цен было обусловлено расходом складских запасов производителями химических товаров и алюминиевых сплавов. Как полагают, в дальнейшем в ценах на кремний могла появиться повышательная тенденция вследствие возникновения напряженности с поставками металла, вызванной остановкой производства на ряде китайских заводов в засушливый период и ростом спроса на кремний в странах Юго-Восточной Азии. До дек. 2005г. наблюдалось некоторое снижение цен, и только с янв. текущего года они начали восстанавливаться, в середине месяца вплотную приблизившись к уровню июня 2005г.

Импорт металлического кремния в Японию в янв.-июле 2005г. снизился по сравнению с тем же периодом 2004г. на 3% — до 133440 т. вследствие сокращения отгрузок из Норвегии, Бразилии и Австралии. При этом ввоз металла из КНР, на которую приходилось 87% суммарного японского импорта, вырос на 4% — до 115971 т.

Географическая структура

японского импорта металлического кремния, в т.

	2002г.	2003г.	2004г.	I пол. 2005г.
Количество	189723	215269	242439	133440
КНР	154287	175339	201796	115971
Норвегия	14914	13761	17312	7864

Австралия	14182.....	12331.....	7412.....	3702
ЮАР.....	580.....	1760.....	3820.....	2520
Бразилия.....	4181.....	6829.....	7230.....	2222
Франция.....	1089.....	864.....	1360.....	320
Прочие страны.....	490.....	4335.....	3509.....	841
Средние цены (иен/кг).....	116.....	120.....	132.....	128

Источник: Rare Metal News. БИКИ, 25.2.2006г.

Как отмечает Roskill's Letters from Japan, в последнее время в результате быстрого расширения рынка солнечных батарей возникла напряженность с мировыми поставками поликристаллического кремния, остро это ощущается в Европе. Спотовые цены на поликристаллический кремний полупроводникового сорта традиционно были выше цен на материал для солнечных батарей, однако сейчас эта тенденция изменилась на противоположную. В условиях нехватки поставок цены на поликристаллический кремний по годовым контрактам могут вырасти вдвое по сравнению с наблюдавшимся в янв. 2006г. уровнем в 50-55 долл./кг.

В 2005-10гг. мировой спрос на поликристаллический кремний полупроводникового сорта будет увеличиваться на 6% в год. При таких темпах роста спрос на данный материал повысится к концу указанного периода до 30 тыс.т. с 22-23 тыс. в 2005г.

Мировое производство солнечных батарей в расчете на мощность составило в 2004г. 1 гвт. Мировой спрос на поликристаллический кремний в данной сфере оценивался в 12 тыс.т. В 2005г. выпуск солнечных батарей на основе кремния увеличился до 1,1 гвт. В 2005-10гг. ожидается его 25% ежегодный прирост. Такой прогноз предполагает повышение мирового спроса на поликристаллический кремний со стороны производителей солнечных батарей с 12 тыс.т. в 2004г. до 33 тыс. в 2010г.

Суммарный спрос на поликристаллический кремний в мире, по прогнозу, в 2010г. достигнет 63 тыс.т. Ожидается, к 2010г. уровень его производства будет адекватен спросу, в 2006/07гг. возможно возникновение дефицита мировых поставок данного материала в 3-5 тыс.т. в год.

Производители поликристаллического кремния для солнечных батарей построили заводы в КНР, но загрузка мощностей упала до 20-30% ввиду нехватки сырья. Производители поликристаллического кремния полупроводникового сорта используют незадействованные печи, предназначенные для получения монокристаллического кремния, с целью производства материала для солнечных батарей.

Компании Hemlock Semiconductor (США), Wacker Polysilicon (ФРГ) и ASiMI (США) планируют повысить выпуск поликристаллического кремния для солнечных батарей. В Японии Токуяма, возможно, построит новый завод. Японские производители солнечных батарей формируют альянс с производителями поликристаллического кремния с тем, чтобы привлечь значительные инвестиции в расширение мощностей и упростить проблему поставок сырьевого материала.

Сообщается, что в июле 2005г. Komatsu продала свою 75% долю в ASiMI компании SGS (США), являющейся дочерней фирмой норвежской компании Renewable. ASiMI планирует в 2006г. выпустить 3,2-3,3 тыс.т. поликристаллического кремния, из которых 70% будет приходиться на материал полупроводникового сорта и 30% — на материал для солнечных батарей.

Учитывая рост инвестиций производителями солнечных батарей, фирма Hemlock Semiconductor намеревалась с конца 2005г. до конца марта 2006г. расширить мощности по производству поликристаллического кремния с 7,7 тыс.т. до 10 тыс.т.

Токуяма начала выпуск поликристаллического кремния для солнечных батарей на своем опытном заводе мощностью 200 т./год. Отгрузка образцов планировалась на начало 2006г. Если опыты пройдут успешно, то будет построен новый завод для коммерческого производства данного материала годовой мощностью в несколько тысяч тонн.

Консолидированные полугодовые результаты за 2005 фин.г. показывают, что продажи компании выросли на 11% по сравнению с соответствующим периодом пред. фин.г. (до 123,7 млрд. иен), прибыль до уплаты налогов — на 48% (до 10,3 млрд. иен), а после уплаты — на 14% (до 5,6 млрд. иен). Продажи специальных продуктов, включая поликристаллический кремний, повысились на 12% (до 35,4 млрд. иен), а валовая прибыль благодаря подорожанию данного материала — на 70% (до 6,6 млрд. иен).

В 2005 фин. г. рост суммарных годовых продаж Токуяма оценивается в 9% (до 260 млрд. иен), а специальных продуктов — в 13% (до 75,9 млрд. иен).

Мировые отгрузки кремниевых пластин в июле — сент. 2005г., по сообщению SGM, увеличились по сравнению с теми же месяцами 2004г. на 7% — до 1128 тыс. кв.м., в т.ч. поставки эпитаксиальных пластин возросли на 9% и зеркальных — на 7%, неполированных сократились — на 3%.

Суммарный рост был обусловлен увеличением отгрузок 300- и 200-мм. пластин, используемых производителями цифровой электронной техники, сотовых телефонов и персональных компьютеров.

Мировые квартальные отгрузки кремниевых пластин, тыс.кв.м.

	2004г.				2005г.		
	I	II	III	IV	I	II	III
Всего.....	977	1044	1051	959	945	1036	1128
В т.ч. пластины:							
Зеркальные	719	773	784	719	714	779	841
Эпитаксиальные	217	232	228	203	198	223	248
Неполированные	41	39	39	37	33	35	38

Продажи кремниевых пластин компанией Shinetsu Semiconductor Group в апр.-сент. 2005г. выросли по сравнению с теми же месяцами 2004г. на 22% — до 141,2 млрд. иен. Высокими были продажи 300-мм пластин и ряда специальных продуктов. На продажи 200-мм и меньших пластин влияние оказало расхождение складских запасов, отмечавшееся в начале указанного периода, летом 2005г. продажи увеличились.

В условиях повышения спроса на 300-мм кремниевые пластины компания осуществила расширение мощностей на своем заводе в Японии, а в мае 2005г. начала выпуск монокристаллического кремния в США.

Сбыт кремниевых пластин компанией Komatsu Electronics в апр.-сент. 2005г. повысился по сравнению с теми же месяцами 2004г. на 3% — до 40 млрд. иен. Увеличились отгрузки продуктов с добавленной стоимостью, таких как 300- и 200-мм пластины.

Выпуск 300-мм пластин на заводе в Нагасаки составил 60 тыс. шт. в месяц. Компания построила также новую технологическую линию мощностью 75 тыс. пластин в месяц. Дочерняя фирма компа-

нии — FKS, расположенная на Тайване, в условиях повышения спроса планирует расширить продажи продуктов с добавленной стоимостью, в первую очередь 200-мм пластин.

Суммарные годовые продажи компании Komatsu Electronics в 2005 фин.г. оцениваются в 83 млрд. иен.

Консолидированные финансовые результаты апр.-сент. 2005г. компании Toshiba Ceramics показывают, что рост ее продаж увеличился в на 5% по сравнению с теми же месяцами 2004г. (до 41,9 млрд. иен). Продажи подразделения, выпускающего кремниевые пластины, повысились на 3% — до 20,3 млрд. иен благодаря росту спроса на 300-мм пластины. Суммарные годовые продажи компании в 2005 фин.г. составят 85 млрд. иен. БИКИ 13.5.2006г.

Магний

Как сообщает Roskill's Letters from Japan, летом 2006г. появились признаки повышения цен на магний. Возникновению такой тенденции способствовало как увеличение спроса на магнневые отливки под давлением для производства автомобилей в США и Европе и на добавки к алюминиевым сплавам в КНР, так и сокращение выпуска металла в КНР, на которую приходится 70% мирового производства магния, нехватка электроэнергии в КНР и колебания курса китайской валюты. Мировые цены на магний в период с конца 2005г. по апр. 2006г. выросли на 14% — до 1800-1850 долл./т. Национальный комитет КНР по развитию и реформированию нацелен на осуществление рационализации китайской магнневой промышленности путем удаления избыточных мощностей и повышения энергетической эффективности. По оценке, в 2005г. деятельность только 20% продуцентов магния в стране оказалась рентабельной, и закрылись 40% заводов с уровнем производства ниже 1 тыс.т./год. К концу 2007г. произойдет слияние среднemasштабных предприятий.

Японский рынок магния в значительной степени зависит от поставок из КНР (90% импорта металлического магния, порошка и сплавов; 30% импорта магнневых продуктов). Контракты на I кв. 2006 фин.г. (апр.-июнь) отражали повышательную тенденцию в ценах на металлический магний, а цены на сплавы, как ожидалось, поднимутся во II кв.

Японский импорт металлического магния снизился в 2005г. на 20% — до 24 тыс.т., его средняя цена упала на 9% — до 188 иен/кг.

Суммарные японские отгрузки магния (металл и сплавы) в 2005г. оставались стабильными, а в 2006г., по прогнозу Japan Magnesium Association, они увеличатся на 3% — до 47,4 тыс.т.

Структура японских отгрузок магния, в т.

	2004г.	2005г.	2006г. ¹⁾
Всего	46084	45978	47400
Экспорт	313	395	400
На внутренний рынок.....	45771	45583	47000
В т.ч. продуцентам следующих товаров:			
Алюминиевые сплавы.....	19128	18312	19000
Магнневые отливки под давлением.....	9334	9633	10000
Сталь ²⁾	7384	9922	10000
Штамповки и профили	1562	1565	1700
Литой чугун.....	2543	1534	1500
Прочие магнневые сплавы	1091	1051	1100

Рафинированный титан	539	420	500
Магнневые отливки.....	97	80	100
Порошок и прочее	4093	3066	3000

¹⁾ Прогноз.

²⁾ Для обессеривания стали.

По оценке, в 2006г. спрос на магнневые сплавы в Японии увеличится на 5% — до 12,9 тыс.т. ввиду повышения потребностей в магнневых отливках под давлением. Как полагают, использование в производстве компонентов сотовых телефонов достигло своего максимума, но потребление в автомобильной промышленности увеличится.

Отгрузки металлических магнневых добавок повысились в 2005г. на 2% — до 30188 т. Отмечается, что 34% рост потребления в сфере обессеривания стали (до 9922 т.) более чем компенсировал сокращение использования магния в производстве алюминиевых сплавов для изготовления банок (до 18312 т.). Потребление алюминиевого проката в производстве банок в Японии снизилось в 2005г. на 3% — до 428087 т., а в 2006г. прогнозируется его рост до 437300 т.

Потребление алюминиевых банок для напитков в Японии увеличилось в 2005г. на 4% — до 2,40 млрд. шт., а в 2006г. прогнозируется дальнейший его рост на 8%. В весовом выражении их потребление в стране повысилось на 3,7% — до 343482 т.

Потребление алюминиевых банок в Японии, в млрд. шт.

	2004г.	2005г.	2006г. ¹⁾
Всего	18,52	18,43	18,75
Банки для напитков.....	2,30	2,40	2,60
Прочие банки.....	16,22	16,03	16,15

¹⁾ Прогноз.

В 2006г., как прогнозируется, спрос в стране на металлические магнневые добавки поднимется на 3% — до 31,1 тыс.т. Растущими сферами потребления будут производство алюминиевых сплавов для банок (рост на 4%), обессеривание стали (рост на 1%) и рафинирование титана (рост на 43%).

Японские отгрузки магниевого порошка в 2005г. резко снизились (на 25% — до 3066 т.) и в 2006г. ожидается их дальнейшее сокращение на 2% (до 3000 т.), что обусловлено включением обессеривания стали в графу потребления металлического магния, а не порошка. Суммарное потребление магния в сфере обессеривания стали выросло ввиду отказа от использования известняка для уменьшения объема получаемого шлака.

Японский экспорт металлического магния и магнневых сплавов вырос в 2005г. на 26% — до 395 т. и в 2006г., по прогнозу, сохранится на том же уровне. БИКИ, 2.12.2006г.

По данным Japan Magnesium Association, японские отгрузки магния (включая соединения) увеличились в 2004г. по сравнению с 2003г. на 10,2% — до 46,1 тыс.т. вследствие 25% роста спроса на металл на внутреннем рынке для получения магнневых добавок. В этой сфере потребления основной прирост спроса обеспечили обессеривание стали и рафинирование титана. Спрос на магний со стороны строительной индустрии (отливки под давлением, отливки и магнневые сплавы) снизился в 2004г. до 12,1 тыс.т. — на 3,2%, что представляет собой наибольшее годовое сокращение с 1992г.

В целом спрос на магний на японском рынке повысился в 2004г. на 9,9%, а экспорт металла из

страны — на 74%. Японские поставки магния выросли на 10,3%, в т.ч. металлического магния, порошка и магниевых продуктов — соответственно на 4,2, 45,2 и 45,6%.

Характеристика японского рынка магния, в т.

	2003г.	2004г.	2005г.*
Поставки.....	47506.....	52402.....	19721
Металл.....	40431.....	42130.....	15190
Порошок.....	6809.....	9884.....	4426
Продукты.....	266.....	387.....	105
Спрос.....	41818.....	46084.....	17471
На внутреннем рынке.....	41638.....	45771.....	17281
Экспорт.....	180.....	313.....	190

* янв.-май

Ожидалось, что в 2005г. суммарные японские отгрузки магния повысятся на 7,4% — до 49,5 тыс.т. В 2000-05гг. спрос на магний в Японии, по оценке, должен был вырасти в целом на 140% — до 49,1 тыс.т., а его экспорт из страны — на 280% — до 400 т.

Полагали, что спрос на магний со стороны японской строительной промышленности в 2005г. увеличится на 6,8% (до 12,9 тыс.т.). Более значительный рост (на 8,8% — до 32,2 тыс.т.) прогнозировался в сфере изготовления добавок, что связано с повышением потребностей в них для обессеривания стали (на 21,9%) и в производстве алюминиевых сплавов (на 4,6%). Экспорт магниевых сплавов из страны в 2005г., по оценке, вырос на 27,8% — до 400 т., главным образом благодаря расширению отгрузок на Тайвань.

Структура японских отгрузок магния, в т.

	2002	2003	2004	2005*
Всего.....	33186.....	41818.....	46084.....	49500
Экспорт.....	121.....	180.....	313.....	400
На внутренний рынок.....	33065.....	41638.....	45771.....	49100
- Алюминиевые сплавы.....	17764.....	19014.....	19128.....	20000
- Магниевые отливки под давлением.....	7704.....	8769.....	9334.....	10000
- Сталь (для обессеривания).....	2070.....	3209.....	7384.....	9000
- Литой чугун.....	1825.....	1245.....	2543.....	2600
- Магниевые отливки.....	2954.....	1659.....	1800.....	1800
- Другие магниевые сплавы.....	594.....	760.....	1091.....	1100
- Цирконий и титан (рафинирование).....	520.....	248.....	539.....	600
- Порошки и пр.....	2588.....	5439.....	4093.....	4000

* Оценка

Япония традиционно являлась экспортером магниевого порошка (сырья для производства отливок под давлением и штамповок. Он поставлялся на японские и другие перерабатывающие заводы, расположенные в КНР и на Тайване. Образующийся лом реэкспортировался в Японию. Вывоз магниевых порошков из страны и ввоз в нее лома достигли своего максимума в 2003г., составив соответственно 3099 и 1921 т.

Однако с 2004г. магниевый лом, образующийся на предприятиях КНР и Тайваня, в значительной степени стал перерабатываться на месте, а импорт магниевых порошков в эти страны резко сократился. Японский экспорт магниевых порошков в янв.-мае 2005г. снизился по сравнению с теми же месяцами 2004г. на 87% (в КНР — на 69%, на Тайвань — на 99%) — до 199 т., а импорт лома в страну — на 80% (из КНР — на 93%, с Тайваня — на 80%) — до 224 т.

Географическая структура японской внешней торговли магниевым порошком и ломом, в т.

	2003г.	2004г.	2005г. янв.-май
Экспорт порошка.....	3099.....	2065.....	199
КНР.....	767.....	797.....	183
Тайвань.....	2292.....	1260.....	11

Прочие страны.....	40.....	8.....	5
Импорт лома.....	1921.....	1620.....	224
Тайвань.....	1510.....	999.....	163
КНР.....	341.....	600.....	49
Прочие страны.....	70.....	21.....	12

Источник: Rare Metal News. БИКИ, 7.2.2006г.

Ферроникель

На мировом рынке наблюдается рост спроса на ферроникель в связи с повышением цен лома нержавеющей стали. Ферроникель применяется в качестве легирующей добавки в производстве нержавеющей стали, сплавов на основе никеля и литейных сплавов. По данным Геологической службы США, 99,5% потребления ферроникеля используется в производстве нержавеющей и жаропрочных сталей.

В 2005г. выплавка нержавеющей стали в мире составила 24,5 млн.т. Для ее производства было использовано 1,48 млн.т. никеля, в т.ч., по оценке Macquarie Research, лома нержавеющей стали — 705 тыс.т. и первичного никеля — 775 тыс.т. (из них 270 тыс.т. приходилось на ферроникель). В 2005г. объем производства ферроникеля соответствовал примерно 20% мирового производства никеля.

Продуценты нержавеющей стали предпочитают использовать ферроникель, первичный никель в катодах, или лом нержавеющей стали. Например, продуцентам в США выгодно с финансовой точки зрения использовать лом нержавеющей стали, ресурсы которого накоплены в большом объеме. В Европе и Японии продуценты нержавеющей стали являются крупными потребителями ферроникеля.

В КНР отдается предпочтение первичному никелю, а не импортному лому нержавеющей стали. У китайских продуцентов нержавеющей стали имеются большие потенциальные возможности для увеличения использования ферроникеля. Страна, как считают эксперты фирмы Roskill, в перспективе может обогнать Японию по объему выплавки нержавеющей стали и стать крупнейшим ее продуцентом. Продуцент ферроникеля Eramet (Франция), который 2г. назад начал продавать его в КНР, установил, что китайские продуценты, закуппавшие ферроникель в ограниченном объеме, хотели бы увеличить его закупки.

Импорт ферроникеля в КНР, по данным Macquarie Research, в 2005г. превысил 60 тыс.т. против 34 тыс. в 2004г. Объем импортного ферроникеля составлял 10% потребности страны в первичном никеле. Уровень цен на ферроникель зависит от котировок на никель на ЛБМ и от соотношения содержания Ni и Fe в сплаве. Содержание никеля в ферроникеле, выпускаемом различными фирмами, колеблется от 20% у Pt Aneka Tambang (Antam) до 28% у Eramet и до 38,5% у Falconbridge.

По данным Геологической службы США, в 2004г. производство ферроникеля (по содержанию Ni) в мире составило 281,8 тыс.т. Ведущими странами-продуцентами ферроникеля (по содержанию Ni) в 2004г. были следующие (тыс.т.): Япония (74,3), Колумбия (49,2), о-в Новая Каледония (43) и Доминиканская Республика (29,5). На эти четыре страны приходилось более 2/3 мирового производства. В Греции он составил (тыс.т.) 18,1, в Венесуэле — 17,4, на Украине — 15, в России — 14, Индонезии — 7,9, Бразилии — 6,4, Македонии — 5,5, Австрии — 1,5.

В т.г. Eramet рассчитывает произвести 68-69 тыс.т. ферроникеля и штейна (по содержанию Ni), в т.ч. 52-53 тыс.т. ферроникеля. В IV кв. 2005г. из-за забастовки производство никеля на ее руднике Doniambo в Новой Каледонии снизилось до 59,6 тыс.т.

Eramet частично завершила осуществление в Новой Каледонии программу расширения мощностей, начатой в 2001г. Компания построила в 2004г. в До-ниамбо новую печь. Мощности рудника Tiebaghi она увеличила до 1,2 млн.т. руды в год. Неподалеку ведется строительство обогатительного завода, которое должно быть завершено в начале 2007г.

На мировом рынке нержавеющей стали со II кв. 2006г. наблюдается подъем деловой активности, в этой связи перспективы спроса являются благоприятными для поставщиков никеля и ферроникеля.

Благодаря географической близости к Азии предприятий Eramet на о-ве Новая Каледония существует тенденция к стабильным поставкам никеля и ферроникеля крупным производителям нержавеющей стали в этом регионе, таким как Posco, Nippon Steel, BaoSteel и Tisco. Но компания планирует также расширить продажи в Европе и Северной Америке.

Производство ферроникеля по компаниям и предприятиям, в тыс.т., по содержанию Ni

	I	II	III ¹⁾
VNP Billiton Cerro Matoso (Колумбия)	48,8	52,8	50,0
Eramet/SLN Doniambo (Н. Каледония).....	43,0	50,5	54,0
Pacific Metals Nachineo (Япония)	39,8	42,3	41,5
Falconbridge Bonaco (Доминик. Респ.)	32,7	29,3	33,0
Sumitomo Metal Mining Нууга (Япония)	21,7	20,2	20,5
Larco Lagyma (Греция)	18,1	19,1	19,0
Anglo American Saracas (Венесуэла).....	17,4	17,0	19,0
Побугское Кировоград (Украина)	13,0	15,0	15,0
Nippon Yakin Oheyama (Япония)	12,8	12,3	12,5
Anglo American Codemin (Бразилия)	6,5	9,3	10,5
Fenimak Kavadarci (Македония)	5,5	8,1	10,0
Pt Aneka Tambang Pomalaa (Индонезия)	7,9	6,8	14,0
Treibacher Treibacher (Австрия).....	1,8	1,8	1,8

¹⁾ Оценка.

Примечание. I – 2004г., II – 2005г., III – 2006г.

По прогнозу Masquarie Research, в 2010г. производство ферроникеля в мире составит примерно 330 тыс.т. и его доля в мировом выпуске никеля сохранится на уровне 20%. Перспективы спроса на нержавеющую сталь являются благоприятными для поставщиков. Среднегодовой темп прироста спроса на нержавеющую сталь, вероятно, сохранится на уровне 5-6%. БИКИ, 14.11.2006г.

Ферросплавы

Внешняя торговля Японии ферросплавами в 2005г.

	т.	млн. иен
Экспорт		
Высокоуглеродистый ферромарганец	910	126
Таиланд.....	862	120
Низкоуглеродистый ферромарганец	8739	1322,3
США	3300	416,2
Тайвань	2544	395,1
Малайзия	1400	236,5
Респ. Корея	17	2,7
КНР	2	0,9
Ферросилиций (более 55% Si).....	2070	340,6
Респ. Корея	862	117,8
Индонезия	757	114,0
КНР	170	55,3
Ферросилиций (менее 55% Si)	4689	679,3
Индонезия	1326	186,9

КНР	175	67,3
Бразилия.....	280	27,6
Силикомарганец.....	12,2	3,8
Тайвань	9,0	2,2
КНР	3,2	1,6
Высокоуглеродистый феррохром	64,8	15,3
Низкоуглеродистый феррохром.....	3430	1054,0
США	3073	962,3
Таиланд.....	275	69,2
КНР	7,8	1,9
Ферроникель (менее 33% Ni)	125625	35444
Тайвань	52625	15690
Респ. Корея.....	60784	16209
Феррованадий.....	45,9	325,6
Нидерланды	15,3	157,5
КНР	0,7	5,2
Респ. Корея	0,6	3,3
Ферромолибден	51,7	300,4
Таиланд	17,3	107,4
КНР	2,5	15,5
Феррониобий	145,2	156,5
Респ. Корея	78,5	84,6
Тайвань.....	63,0	65,8
Ферротитан и ферросиликотитан.....	8	15,0
Малайзия.....	5	10,0
Прочие ферросплавы	3942	1222
Импорт		
Высокоуглеродистый ферромарганец	52256	4454
КНР.....	13134	1153
Австралия.....	19612	1749
ЮАР.....	13590	1096
Низкоуглеродистый ферромарганец	9559	1218,9
ЮАР.....	5334	655,6
Респ. Корея.....	1971	252,2
КНР.....	1694	199,1
Мексика.....	560	111,9
Ферросилиций (более 55% Si)	446365	38016
КНР.....	353249	26183
Бразилия	63164	7154
Россия	27431	1976
Норвегия.....	7309	1007
Респ. Корея.....	1001	70
Ферросилиций (менее 55% Si)	20324	1714
КНР.....	12888	1086
Россия.....	4495	269
Бразилия	1829	184
Силикомарганец.....	234412	20244
КНР.....	134081	11364
Украина.....	41486	3580
Респ. Корея	12814	1251
Австралия.....	12413	1182
Казахстан	11180	993
Высокоуглеродистый феррохром	954383	93461
ЮАР.....	502057	42383
Казахстан	267757	31970
Зимбабве	63354	6249
Индия.....	63331	6583
КНР.....	32487	3550
Россия.....	21036	2222
Низкоуглеродистый феррохром	65134	11247
Россия	28826	5087
ЮАР.....	17344	2590
Казахстан	10636	1864
КНР.....	6535	1211
ФРГ.....	888	285
США	172	47
Ферроникель (более 33% Ni).....	34524	13796
Н. Каледония.....	32044	12919
Индонезия	2309	783

Ферроникель (менее 33% Ni).....	13717	8710
Колумбия.....	8505	5430
Феррованадий.....	5820,6	32041
ЮАР.....	3726,0	19515
Россия.....	618,2	3914
Респ. Корея.....	500,4	2666
Чехия.....	396,2	2480
КНР.....	371,3	2370
Ферровольфрам.....	1549	3525
КНР.....	1528	3473
Ферромолибден.....	4119	21169
КНР.....	3345	17006
Чили.....	520	2730
Респ. Корея.....	118	616
Феррониобий.....	7211,0	6619,5
Бразилия.....	6649,5	6061,2
Канада.....	540	511,1
Ферротитан и ферросиликотитан.....	5633	9119
Великобритания.....	2325	3621
Россия.....	3245	5465
КНР.....	63	33
Прочие ферросплавы.....	13330	2608

Источник – Roskill's Letter from Japan.

БИКИ, 14.11.2006г.

Тантал

По данным танталового подразделения японской ассоциации Japan Newer Metals Association, спрос на этот металл в Японии повысился в 2005г. на 2% – до 472 т. Рост был обусловлен увеличением потребления танталового порошка в производстве конденсаторов (к концу года) и танталовых материалов для мишеней, используемых в производстве полупроводников. Спрос на химические соединения тантала в стране при этом снизился на 11% – до 125 т., по содержанию тантала. Повышение потребления карбида тантала для изготовления инструмента из сверхтвердых сплавов не компенсировало сокращение спроса на оксид тантала, применяемого в производстве стекла.

Доминирующей сферой потребления танталовых продуктов в Японии является электронная промышленность.

Спрос на танталовые продукты в стране, в т., по содержанию Та

	2003г.	2004г.	2005г.
Всего.....	116	108	124
В т.ч. в электронной промышленности.....	100	90	105

По прогнозу, спрос на тантал в Японии в 2006г. останется практически стабильным, увеличившись всего на 1% – до 479 т., по содержанию металла. Спрос на титановый порошок со стороны производителей конденсаторов, как ожидается, повысится на 5% – до 235 т. Однако рост будет менее значительным, чем ранее прогнозировалось, поскольку разработка более миниатюрных и более мощных конденсаторов ведет к снижению удельного потребления танталового порошка на единицу продукции.

Товарная структура спроса на тантал на японском рынке, в т., по содержанию Та

	2004г.	2005г.	2006г. ¹⁾
Всего.....	462	472	479
Порошок.....	214	223	235
Соединения.....	140	125	130
Продукты.....	108	124	114

¹⁾Прогноз.

Товарная структура спроса на тантал со стороны японских производителей конденсаторов, в т., по содержанию Та

	2003г.	2004г.	2005г.
Всего.....	210	205	226

Танталовый порошок.....	165	165	176
Танталовая проволока.....	45	40	50

Японское производство танталовых конденсаторов сократилось в 2005г. на 11% (до 4890 млн. шт.) вследствие того, что в 2004–05гг. производители сокращали складские запасы потребительских продуктов, таких как компьютеры «лэптоп» и сотовые телефоны.

Производство танталовых конденсаторов в Японии, в млн. шт.

	2003г.	2004г.	2005г.
Всего.....	5316	5478	4892
I кв.....	1317	1348	1200
II кв.....	1347	1438	1105
III кв.....	1280	1368	1222
IV кв.....	1372	1324	1365

Потребление конденсаторов в стране в 2005г. резко упало (на 16% – до 3640 млн. шт.). Рынок частично поддерживался 9% ростом экспорта (до 3420 млн. шт.). В 2005г. было экспортировано 70% выпущенных в Японии танталовых конденсаторов (в 2004г. – 57%).

Более 90% японского экспорта данной продукции приходится на азиатские страны. В 2005г. вывоз в Азию увеличился на 12% – до 3210 млн. шт., при этом отгрузки в Республику Корея повысились на 18% (до 1120 млн. шт.), а в КНР – на 16% (до 1400 млн. шт.). В отличие от этого японский импорт танталовых конденсаторов снизился в 2005г. на 15% – до 2170 млн. шт. Они ввозятся в страну в основном с принадлежащих японским компаниям заводов в Таиланде, КНР, Индонезии и на Филиппинах.

Японский рынок танталовых конденсаторов, в млн. шт.

	2003г.	2004г.	2005г.
Производство.....	5320	5480	4890
Экспорт.....	2630	3150	3420
Импорт.....	2720	2560	2170
Видимое потребление.....	5410	4890	3640

Значительное сокращение спроса на химические соединения тантала в Японии в 2005г. объяснялось резким ростом их потребления в пред.г. (на 28% – до 140 т.), а также снижением спроса на оксид тантала в производстве оптического стекла и ЛТ-монокристаллов.

На добавки к стеклу приходится около 40% спроса на оксиды тантала. Негативное влияние на рынок оказал переход от производства 35-миллиметровых фотокамер к цифровым. Выпуск 35-миллиметровых фотокамер в Японии снизился с 200 тыс. шт. в 2004г. до 90 тыс. в 2005г., и в 2006г. ожидается его дальнейшее сокращение.

По сообщению Japan Ultra-hard Tools Industry Association, японское производство сверхтвердых сплавов три года подряд увеличивалось и в 2005г. достигло рекордного уровня в 6268 т. Потребление карбида тантала в стране повысилось в прошлом году на 2% – до 42 т.

Суммарный японский импорт танталовых полупроводниковых материалов, металла, лома и продуктов упал в 2005г. на 21% – до 599 т., по содержанию тантала. Такое снижение было обусловлено в основном 25% сокращением поставок фторидов тантала до 372 т., по содержанию металла. Фториды тантала служат сырьевыми материалами для производства металлического тантала. Снижение их ввоза объясняется расходом складских запасов, скопившихся в результате широкомасштабного импорта 2004г. (1082 т.).

Японский импорт танталового лома вырос в 2005г. на 63% – до 101 т., поскольку производители танталовых

конденсаторов осуществляли закупки материала из США и стран Азии, в первую очередь из Таиланда.

При этом ввоз в Японию металлического тантала и танталового порошка упал в 2005г. на 55% — до 64 т. По сообщению Japan Newer Metals Association, импорт порошка в 2005г. повысился по сравнению с 2004г. на 58% (с 19 до 30 т.). Однако, в соответствии с торговой статистикой, его ввоз из КНР, ФРГ и Таиланда сократился.

Рост японского импорта танталовых продуктов на 5% (до 62 т.) в 2005г. был обусловлен увеличением поставок проволоки для конденсаторов из США, Канады и Австралии.

Товарная структура японского импорта тантала, в т.

	2003г.	2004г.	2005г.
Фториды тантала	584	1082	809
Танталовый лом	56	62	101
Металл и порошок	189	143	64
Танталовые продукты	55	59	62

Японский экспорт металлического тантала и танталового порошка снизился в 2005г. на 15% — до 231 т. Полагают, что при этом увеличился вывоз танталового порошка на японские заводы по производству конденсаторов, расположенные в Таиланде, КНР и на Филиппинах. Рост экспорта танталовых продуктов на 23% обусловлен повышением спроса на материалы для мишеней в производстве полупроводников в США.

Структура японского экспорта тантала, в т.

	2003г.	2004г.	2005г.
Танталовый лом	83	81	50
Танталовые продукты	87	88	108
Металл и порошок	252	270	231

В т.ч. в следующие страны:

	2003г.	2004г.	2005г.
США	23,2	33,8	57,9
Израиль	30,6	27,6	54,3
Таиланд	15,9	29,6	33,8
Португалия	19,4	28,0	31,3
ФРГ	110,6	74,5	14,9
КНР	42,4	7,3	10,2
Филиппины	2,5	2,1	2,5
Респ. Корея	3,6	4,3	1,5
Прочие страны	3,7	63,1	24,3

Источник: Rare Metal News.

БИКИ, 5.10.2006г.

Весной пред.г. танталовая группа ассоциации Newer Metals Association прогнозировала, что в I пол. 2005г. может упасть спрос на тантал, поскольку потребители металла используют свои складские запасы. Ожидалось, что во II пол. 2005г. спрос на тантал останется стабильным. В целом в 2005г. спрос на танталовый порошок в Японии должен был составить, по прогнозу, 214 т, а на танталовые продукты — 106 т. Однако, возможно, в действительности спрос был ниже, т.к. расходование складских запасов продолжалось дольше, чем предполагалось.

В производстве танталовых конденсаторов в Японии с середины 2004г. до середины 2005г. наблюдалась стагнация. Во II кв. пред.г. оно снизилось до 1,1 млрд. шт., что было минимальным квартальным показателем после II кв. 2002г. Сокращение выпуска конденсаторов было вызвано тем, что производители сотовых телефонов, цифрового электронного оборудования и компьютеров типа «ноутбук» расходовали свои складские запасы комплектующих. В III кв. 2005г. производство танталовых конденсаторов

увеличилось (в среднем до 400 млн. шт. в месяц) и, по оценке, к концу года выпуск мог повыситься.

Динамика квартального производства танталовых конденсаторов в Японии, в млн.шт.

	Всего	I кв.	II кв.	III кв.	IV кв.
2001г.	4859	1760	1205	973	921
2002г.	4719	949	1206	1253	1311
2003г.	5316	1317	1347	1280	1372
2004г.	5478	1348	1438	1368	1324
2005г.	-	1200	1105	1222	-

В янв.-сент. 2005г. видимое потребление танталовых конденсаторов в Японии сократилось по сравнению с теми же месяцами 2004г. на 27% — до 2,8 млрд.шт. Их производство в стране в указанный период снизилось на 15% (до 3,53 млрд.шт.), а импорт — на 18% (до 1,67 млрд.шт.). При этом экспорт увеличился на 3% (до 2,40 млрд.шт.), а доля экспорта в национальном производстве данного товара возросла до 68%.

Характеристика японского рынка танталовых конденсаторов, в млн.шт.

	2002	2003	2004	2005*
Производство	4720	5320	5480	3530
Импорт	2270	2720	2560	1670
Экспорт	2120	2630	3150	2400
Видимое потребление	4870	5410	4890	2800

* янв.-сент.

Республика Корея является крупнейшим экспортным рынком сбыта японских танталовых конденсаторов, на ее долю в янв.-сент. 2005г. приходилось 34% их суммарного экспорта из Японии. В указанные месяцы вывоз данного товара в Республику Корея вырос по сравнению с тем же периодом 2004г. на 12% (до 820 млн.шт.), в КНР, Гонконг и на Тайвань — на 6% (до 1,18 млрд.шт.), в Сингапур — на 8% (до 170 млн.шт.).

В 2001-03гг. японский импорт танталовых конденсаторов превышал их экспорт ввиду поставок данного товара с японских заводов, расположенных в других странах Азии. В 2004г. ситуация во внешней торговле страны резко изменилась, поскольку в условиях стагнации спроса на конденсаторы на внутреннем рынке Японии зарубежные японские предприятия сконцентрировали свое внимание на азиатских рынках сбыта, а производители в стране — на экспортных рынках. Полагают, что в случае значительного роста спроса на японском рынке импорт танталовых конденсаторов в страну может вновь увеличиться.

Японский импорт фторидов тантала в янв.-сент. 2005г. снизился по сравнению с теми же месяцами 2004г. на 24% (до 612 т) вследствие того, что в 2004г. в страну было ввезено избыточное количество этого материала. Импорт металлического тантала и танталового порошка сократился в указанный период на 51% (до 51 т), а ввоз танталовых продуктов, таких как проволока, остался стабильным (45 т).

Товарная структура японского импорта тантала, в т.

	2001	2002	2003	2004	2005*
Фториды тантала	956	778	584	1082	612
Танталовый лом	143	24	56	62	79
Тантал в слитках и порошке	65	58	189	143	51
Танталовые продукты	41	48	55	59	45

* янв.-сент.

Экспорт металлического тантала и танталового порошка из Японии в янв.-сент. 2005г. снизился

по сравнению с теми же месяцами 2004г. на 20% — до 162 т. Наиболее значительно сократились отгрузки в Гонконг, Республику Корея и ФРГ. При этом вывоз в ряд стран существенно увеличился (%): в Израиль — на 340, Португалию — на 74, КНР — на 65, США — на 47, на Филиппины — на 25, в Таиланд — на 14. Японский экспорт танталовых продуктов в указанный период повысился на 10% — до 78 т.

Географическая структура японского экспорта тантала
в слитках и порошке, в кг.

	2004	2005*
Всего	270226	162481
Израиль	27592	39453
США	33814	37902
Португалия	27950	25182
Таиланд	29586	22605
ФРГ	74498	12570
КНР	7346	6439
Филиппины	2103	1735
Респ. Корея	4269	1324
Прочие страны	63068	15271

* янв.-сент.

Источник: Rare Metal News.

БИКИ, 1.4.2006г.

Вольфрам

Как сообщает Roskill's Letters from Japan, в 2005г. ввиду подорожания сырьевых материалов значительно повысились цены на вольфрамовые продукты. Из торговой статистики видно, что средняя цена ввозимого в Японию металлического вольфрама в слитках, порошке и ломе более чем удвоилась, а средняя цена экспортируемого из страны металла выросла на 50%. Японский импорт вольфрамового лома увеличился со 172 т. в 2004г. до 791 т. в 2005г., а его средняя импортная цена выросла во второй половине года более чем вдвое — до 1251 иен/кг. Средняя цена вывозимого из Японии вольфрамового лома во второй половине 2005г. также повысилась более чем в два раза, хотя объем его экспорта из страны в 2005г. остался стабильным (1773 т.).

Структура японской внешней торговли вольфрамовыми продуктами

	2004г.	2005г. ¹⁾
Импорт		
Количество (кг.)		
Порошок	663496	698619
Металл	142192	182969
Лом	172198	791151
Пруток, лист, профили	191105	251348
Проволока	242991	245678
Прочее	61639	52220

Средняя цена (иен/кг.)

Порошок	1556	3909
Металл	1407	4012
Лом	562	1251
Пруток, лист, профили	9725	15275
Проволока	6197	9362
Прочее	11313	17575

Экспорт

Количество (кг.)

Порошок	186048	189135
Металл	46567	48425
Лом	1738689	1772885
Пруток, лист, профили	144480	285495
Проволока	118044	126778
Прочее	53572	51690

Средняя цена (иен/кг.)

Порошок	3291	4594
Металл	3200	3577
Лом	553	1249
Пруток, лист, профили	9841	10711
Проволока	29478	25772
Прочее	32974	57373

¹⁾ Средние цены за июль-дек. 2005г.

По сообщению Japan Ultra-hard Tools Industry Association, японское производство спеченных сверхтвердых сплавов в 2005г. третий год подряд характеризовалось рекордными показателями. В количественном выражении оно повысилось на 14% — до 6268 т., а в стоимостном — на 15% — до 296,4 млрд. иен. Рост был обусловлен расширением спроса на инструмент из сверхтвердых сплавов со стороны производителей потребительских электронных цифровых устройств и автомобилей. Выпуск режущего инструмента увеличился в 2005г. на 16% — до 4713 т.

Товарная структура производства инструмента
из сверхтвердых сплавов в Японии

	2003г.	2004г.	2005г.
Количество (т.)	4505	5510	6268
Режущий инструмент	3200	4080	4713
Износ- и коррозиестойкий инструмент	1075	1213	1347
Инструмент для горных работ и строительства	222	205	195
Прочие виды инструмента	8	12	13
Стоимость (млрд. иен)	219,2	257,7	296,4

Потребление карбида вольфрама, в основном сырьевого, в производстве сверхтвердых сплавов повысилось в 2005г. на 4% — до 4975 т. Использование кобальтового порошка как связующего вещества и карбида тантала увеличилось соответственно на 7 и 2%. В отличие от этого потребление диоксида и карбида титана, металлического вольфрама и смешанных карбидов снизилось в 2005г. соответственно на 4, 5 и 3%.

Потребление сырьевых материалов
в японском производстве сверхтвердых сплавов, в т.

	2003г.	2004г.	2005г.
Металлический вольфрам	299	319	304
Карбид вольфрама	3789	4789	4975
Кобальтовый порошок	432	528	564
Карбид и диоксид титана	69	80	77
Карбид тантала	36	41	42
Смешанные карбиды	69	83	80

Источник: Rare Metal News.

БИКИ, 15.7.2006г.

Селен

Как сообщает Roskill's Letters from Japan, мировое производство селена в 2005г., в основном сконцентрированное в США и КНР, оценивается в 3 тыс.т.

По данным министерства промышленности и торговли Японии, производство этого металла в стране в 2005г. увеличилось по сравнению с 2004г. на 4% (до 624,6 т.) благодаря переработке медных руд с более высоким содержанием селена. В Японии селен извлекается непосредственно при рафинировании меди.

Примерно 70-80% выпускаемого в стране селена экспортируется ввиду снижения спроса на него на внутреннем рынке. В 2004-05гг. экспортные цены на этот металл резко возросли, однако в начале 2006г. они снизились. Средняя экспортная цена на селен повысилась в 2004г. на 270% — до 2319 иен/кг., а в 2005г. — на 330% — до 7638 иен/кг. Однако в янв.-фев. 2006г. она снизилась до 4877 иен/кг.

В количественном выражении японский экспорт селена снизился в 2005г. на 19% (до 435,5 т.) в основном в результате 25%-ного сокращения отгрузок в КНР (до 188,7 т.). По сообщению Japan Mining Association, отраслевая структура спроса на селен в Японии примерно следующая (%): производство фотокопировальных устройств — 50, стекла — 10-30, химикатов и фармацевтических средств — 10-30.

Спрос на селен со стороны продуцентов фотокопировальных устройств снизился в последние годы на 10% вследствие усиления ограничений на использование селена. БИКИ, 24.8.2006г.

Japan Mining Association сообщает, что производство селена в Японии в 2004г. снизилось по сравнению с 2003г. на 17% — до 614 т. вследствие 6% сокращения добычи медной руды (до 1,38 млн.т.) и перехода к извлечению руды с более низким содержанием селена. Японский импорт этого металла уменьшился на 13%, а его складские запасы на начало года — на 25%. В целом японские поставки селена в 2004г. сократились на 18%, а экспорт на 5%. Японский импорт селена снизился в 2004г. на 13%, а складские запасы на начало года — на 16%

Спрос на селен на японском рынке снизился в 2004г. на 19% — до 150 т., из них 102 т. были выпущены в стране. Значительный рост спроса на этот металл со стороны продуцентов химикатов и фармацевтических товаров не мог компенсировать его ослабление в ряде других сфер потребления.

Динамика спроса на японском рынке на выпущенный в стране селен в последние годы была следующей (т.): 2001г. — 143, 2002г. — 212, 2003г. — 220, 2004г. — 102.

Характеристика японского рынка селена, в т.

	2001г.	2002г.	2003г.	2004г.
Поставки	856	901	877	715
Производство.....	745	767	744	614
Импорт.....	17	26	15	13
Запасы на начало года.....	92	108	117	88
Спрос	774	767	756	689
Экспорт.....	604	572	570	539
Отгрузки на внутренний рынок	170	195	186	150
— Химикаты и фармацевтические товары	11	10	17	36
— Стекло	31	45	21	23
— Фотокопировальные устройства.....	21	17	20	20
— Пигменты.....	7	5	10	4
— Прочее	98	117	117	67

В 2004г. сокращение производства теллура в Японии составило 32% (до 36 т.), а его потребление — 45% (до 57 т.), при этом использование выпущенного в стране металла упало на 76% (до 34 т.). Складские запасы теллура в Японии на начало и конец 2004г. снизились на 61 и 65% против соответствующих периодов 2003г. Японский экспорт этого металла сократился в 2004г. на 30%, а его импорт вырос на 311%.

Динамика спроса на японском рынке на выпущенный в стране теллур в последние годы была следующей (т.): 2001г. — 45,0, 2002г. — 45,2, 2003г. — 19,4, 2004г. — 34,0.

Характеристика японского рынка теллура, в т.

	2001г.	2002г.	2003г.	2004г.
Поставки.....	147,6	144	145,4	111,4
Производство	52,4	49,2	52,8	36,1
Импорт	17,3	14,2	10,6	43,7
Запасы на начало года.....	77,9	80,7	82	31,7

Спрос	71,8	60,6	197,3	122,7
Экспорт.....	22	16,8	94,3	66,2
Отгрузки на внутренний рынок	49,6	43,8	103	56,5

Источник: Rare Metal News.

БИКИ, 25.2.2006г.

Индий

В условиях высокого мирового спроса на индий Японские потребители концентрируют свои усилия на обеспечении достаточного уровня поставки металла. При производстве жидкокристаллической панели с диагональю 15 дюймов используется 0,1г. индия, а в стоимости конечного продукта 3% приходится на материал мишеней из оксида индия-олова. 70% лома, получаемого в процессе производства, подвергается вторичной переработке, и промышленность нацелена на увеличение данного показателя до 97%.

В янв.-июле 2006г. японский импорт индия вырос по сравнению с тем же периодом 2005г. на 9% — до 262 т. В стоимостном выражении импорт увеличился на 15% — до 26,7 млрд. иен. Существенное сокращение отгрузок из КНР на 12% компенсировалось расширением ввоза товара из Республики Корея (на 614%) и с Тайваня (на 74%). На 16% увеличился ввоз индия из Канады, при этом из России и США он снизился соответственно на 9 и 92%.

По предварительной оценке, в авг. 2006г. месячный показатель импорта снизился на 27% — до 33,4 т. Суммарный прирост отгрузок в янв.-авг. 2006г. (в сравнении с теми же месяцами 2005г.) снизился до 3% главным образом за счет продолжавшегося сокращения поставок из КНР. Средняя импортная цена на индий в указанный период снизилась до 88 тыс. иен/кг.

Географическая структура японского импорта металлического индия, порошка и лома

	2004г.	2005г.	2006г., янв.-июль
Количество (кг)	420697	422076	261831
КНР.....	298967	295625	155932
Респ. Корея	9410	37005	63612
Канада.....	34800	29913	23050
Тайвань.....	19537	4291	14576
Россия.....	26947	25575	2301
США.....	31036	29667	1416
Прочие страны	58769	101335	944
Средняя цена (иен/кг)	64993	108067	101938
КНР	3833	108201	102392
Респ. Корея	65389	105861	99838
Канада.....	96265	9265	106480
Тайвань.....	59432	121455	96265
Россия.....	22271	30511	116196
США	37507	79324	91239
Прочие страны			126534

Источник: Rare Metal News.

БИКИ, 3.3.2007г.

В 2006г. сохранявшиеся на высоком уровне продажи плоскопанельных дисплеев и других жидкокристаллических продуктов способствовали росту мирового потребления оксида индия-олова, особенно в Японии, Республике Корея, на Филиппинах и Тайване. Мировой спрос на мишени из индия-олова вырос в 2006г. по сравнению с 2005г. на 23% — до 800 т., а в 2007г. ожидается его дальнейшее повышение на 38% — до 1100 т.

Динамика соответствующего рынка в стоимостном выражении отражает резкий рост цен на ин-

дий в 2004г. и их некоторое снижение в 2006г. Мировой рынок оксида индия-олова в 2004г. оценивался в 36 млрд. иен, что на 350% больше, чем в пред.г. В 2005г. соответствующий показатель равнялся 48 млрд. иен (+32%), а в 2006г. — 52 млрд. (+8%).

Цены на индий с 930 долл./кг в начале 2006г. поднялись до 980 долл. к концу февраля. В июле они снизились до 970 долл. и оставались на этом уровне по октябрь. Это было ниже показателя сент. 2005г. (1000-1070 долл./кг), но примерно на порядок превышало цены 2002г. (70-100 долл.).

Как сообщает Roskill's Letters from Japan, в начале 2007г. мировые цены на индий оставались стабильными и составили в январе 690-750 долл./кг, несмотря на введение с 1 янв. 15% пошлины на экспорт этого металла из КНР. Полагают, что китайские производители в преддверии отмены в дек. 2005г. 13% скидки с экспортных пошлин и введения новых пошлин на экспорт переместили крупные складские запасы металла в Гонконг и на Тайвань.

Китайские цены на индий чистотой 98% в период с 3 по 12 янв. 2007г. снизились с 538-575 до 412-450 долл./кг, что было вызвано продажей запасов нерафинированного металла перед китайским Новым годом.

Японская компания Dowa Electronics в янв. 2007г. удерживала цены на свой металл чистотой 99,99% на уровне 110 тыс. и 115 тыс. иен/кг при поставках соответственно крупными и мелкими партиями.

Прогнозировалось, что рост цен на индий может начаться с весны тек.г., когда производители мишеней из оксида индия-олова исчерпают свои складские запасы и вернутся на рынок. Тем не менее в середине апреля мировые цены на металл еще оставались на уровне 680-740 долл./кг.

Мировые мощности по производству мишеней из оксида индия-олова

	I	II	III	IV ¹	V ¹	VI
	(т/месяц)					
Всего	51	86	113	148	173	173
Nikko Materials	21	30	40	50	50	50
Mitsui Metal Mining	11	22	30	40	50	50
Tosoh	6	15	20	20	30	30
Samsung SSC	10	10	12	20	20	20
ULVAC Materials	1	1	3	3	3	3
Прочие	2	8	8	15	20	20

¹Прогноз.

Примечание. I — 2004г., II — 2005г., III — 2006г., IV — 2007г., V — 2008г., VI — 2009г.

Источник — Rare Metal News.

В 2006г. при мировых мощностях в 113 т/месяц реальный выпуск продукции составил 70-80 т. С 2008г. эксперты прогнозировали возможное снижение мирового спроса на индий со стороны производителей оксида индия-олова. Они полагают, что этому будут способствовать следующие факторы: высокая насыщенность рынка плоскопанельных телевизоров, прекращение роста спроса на телевизоры в связи с Олимпийскими играми 2008г., снижение удельного потребления индия на единицу продукции и возможность замены мишеней из оксида индия-олова на альтернативные материалы. В условиях растущего спроса со стороны производства тонкопленочных транзисторных экранов дисплеев производители мишеней из индия-олова планируют расширить свои мощности к 2008г. до 173 т/месяц.

Краткосрочный прогноз в отношении спроса на индий остается позитивным, ситуация с его поставками на рынок по-прежнему вызывает опасения ввиду ее существенной зависимости от масштабов производства цинка. В условиях расширения мощностей на предприятиях по выпуску рафинированного оксида индия-олова и на заводах по производству жидкокристаллических дисплеев в Японии, Республике Корея, на Филиппинах и Тайване, а также ввода в эксплуатацию новых предприятий этих профилей в КНР складские запасы первичного индия будут и далее сокращаться. При этом может еще сильнее обозначиться проблема нехватки поставок первичного металла.

По оценке Геологической службы США, мировое производство рафинированного первичного индия в 2006г. снизилось с 500 до 480 т.

Географическая структура, в т.

	2005г.	2006г.
Всего	500	480
КНР	300	300
Япония	70	55
Канада	50	50
Бельгия	50	50
Россия	15	15
Франция	10	10
Перу	6	6
ФРГ	10	-
Прочие страны	10	10

Rare Metal News дает оценку мирового производства первичного индия, отличную от приведенной выше. В соответствии с этим источником указанный показатель в 2006г. повысился по сравнению с 2005г. на 22% — с 403 до 490 т., а в 2007г. прогнозируется его дальнейший рост на 8% — до 530 т.

Географическая структура выпуска первичного индия в мире, в т.

	2005г.	2006г.	2007г. ¹
Всего	403	490	530
КНР	200	230	230
Япония	70	73	70
Dowa Metal Mining	40	50	50
Toho Zinc	-	15	20
Nikko Materials	30	8	-
Респ. Корея	30	70	90
Канада	38	52	75
США	15	15	15
СНГ	15	15	15
Перу	5	5	5
Прочие страны	30	30	30

¹Прогноз.

Наибольшие расхождения в данных указанных источников касаются суммарных показателей за 2005г. Информация по отдельным странам у них тоже во многом не совпадает.

Нехватку мировых поставок первичного металла в значительной степени компенсирует вторичная переработка индийсодержащего лома, в первую очередь в Японии, усиливающая понижающее давление на цены металла.

Мировые мощности по вторичной переработке лома мишеней из оксида индия-олова по состоянию на 2006г. оцениваются в 79,5 т. в месяц и распределяются между отдельными производителями, в (т/месяц): Mitsui Metal Mining — 20; Asahi Pretec — 15; Dowa Metal Mining — 12,5; Sumitomo — 10; Nippon Rare Metal — 10; Mitsubishi Materials — 6; Shin-ko Chemicals — 5; Alchem Japan — 1. Источник: Rare Metal News.

Крупнейшим (если не доминирующим) продуцентом первичного индия выступает Китай. В 2006/7г. выпуск этого металла в стране остался стабильным по сравнению с пред. фин.г. и, по данным Rare Metal News, составил 230 т. В нояб. 2005г. мелкие и средние продуценты в провинциях Хунань и Гуандун были вынуждены закрыть свои предприятия ввиду обострения экологических проблем. Около десятка мелких продуцентов в пров. Юньнань продолжали выпускать в год 1-2 т. индия, который перерабатывался крупными рафинировочными предприятиями. Металл производился также в провинциях Хунань, Цзянсу, Ляонин, Гуандун и Гуанси.

В Канаде компания Tesk Cominco в июле 2006г. осуществила расширение мощностей по производству индия до 75 т. и, ожидается, что в результате выпуск металла в стране в 2007г. увеличится до 75 т. 70% канадской продукции экспортируется в Японию.

По данным Rare Metal News, южнокорейская компания Korea Zinc с дек. 2004г. неуклонно повышает производство индия. В 2005г. указанный показатель составил 30 т., то в 2006г. он оценивался в 70 т., а в 2007г., по прогнозу, должен достичь 80-90 т.

В Японии в 2005г. оба источника производство первичного индия оценивают в 70 т. Его динамику в 2006г. они трактуют прямо противоположно: Геологическая служба США – в сторону уменьшения до 55 т., а японский источник – в сторону увеличения до 73 т. Следует отметить, что американский источник приводит только предварительную оценку.

По информации Rare Metal News, из выпущенных в Японии в 2006г. 73 т. первичного индия 68% приходилось на компанию Dowa Mining, 21% – на Toho Zinc и 11% – на Nikko Materials. В 2007г. Nikko Materials намеревалась остановить производство.

Япония в последние годы во все возрастающих объемах импортирует металлический индий (в 2006г. – рост на 3%). В 2006г. суммарные японские поставки индия после их резкого роста в середине 2000г., по оценке Rare Metal News, достигли 1036 т. при спросе на металл на внутреннем рынке в 888 т.

По прогнозу источников в промышленности, в 2007г. спрос на индий в Японии повысится до 1146 т., а поставки – до 1170 т. Их избыток снизится до 24 т. (в 2004г. – 220 т.).

Характеристика японского рынка индия

	I	II	III ¹	IV ²
	(т.)			
Поставки	761	842	1036	1170
Первичное производство	70	70	73	70
Вторичное производство	270	350	530	680
Импорт	421	422	433	420
КНР	299	296	240	
Респ. Корея	9	37	116	
Канада	35	30	44	
Россия	19,5	4,3	4	
США	27	26	1,6	
Прочие страны	31	30	27	
Спрос	541	696	888	1146
В т. ч. со стороны продуцентов следующих товаров				
Прозрачные электроды	470	610	790	1030
Припои	35	46	60	78
Полупроводниковые соединения	7	7	9	9
Люминофоры	8	8	8	8

Легкоплавкие сплавы	8	12	8	8
Аккумуляторные батареи	5	5	5	5
Стоматологические сплавы	3	3	3	3
Подшипники	1	1	1	1
Прочее	4	4	4	4

¹Оценка. ²Прогноз.

Примечание. I – 2004г., II – 2005г., III – 2006г., IV – 2007г.

Источник – Rare Metal News.

В США, по сообщению Геологической службы, в последние годы извлечение индия из руд не осуществлялось, а индийсодержащие цинковые концентраты, производимые на Аляске, экспортировались в Канаду для переработки. При этом две компании в стране выпускали индий и индиевые продукты, обрабатывая низкосортный импортный металл. Количественные данные об их производстве Геологической службой не приводятся. Rare Metal News оценивает выпуск индия в США в 2005г. и 2006г. в 15 т.

Характеристика рынка индия США

	2004г.	2005г.	2006г. ¹
	(т.)		
Импорт для потребления ²	143	142	150
Потребление ¹	100	115	125
Среднегодовые цены (долл./кг) ³	643	827	855
Нетто-зависимость от импорта (%)	100	100	100

¹Оценка. ²Необработанный металл, порошок, лом, отходы ³Металл чистотой 99,97%.

Отраслевая структура потребления индия в стране в 2006г. была следующей (%): производство покрытий – 70, электронных компонентов и полупроводников – 12, припоев и сплавов – 12, исследовательские работы и прочее – 6. На базе среднегодовой цены на металл потребление индия в США в 2006г. оценивается в 107 млн.долл. В количественном выражении потребление этого металла в стране в 2006г. увеличилось по сравнению с 2005г. на 10%.

В 2002-05гг. индий (в форме необработанного металла, порошка, лома и отходов) поставлялся в США из следующих стран (%): КНР – 44, Канада – 22, Япония – 15, Россия – 5, прочие страны – 14. БИКИ, 17.5.2007г.

Японские продуценты мишеней из оксида индия-олова прекратили спотовые закупки металлического индия, поскольку они накопили достаточные складские запасы металла, приобретенного на основе долгосрочных контрактов. В результате спотовые цены на металлический индий, покупаемый у КНР, упали в середине апр. 2006г. примерно до 850 долл./кг., хотя его лондонские цены оставались стабильными и составляли 940-985 долл./кг. Полагали, что спрос на металл в Японии не повысится до июля текущего года, когда его складские запасы будут исчерпаны.

Компания Dowa Mining в апр. 2006г. удерживала свои цены на металлический индий чистотой 99,99% стабильными и равными 120 тыс. иен/кг. при поставках крупными партиями и 125 тыс. иен/кг. при поставках мелкими партиями.

Японский импорт металлического индия, порошка и лома снизился в янв.-фев. 2006г. по сравнению с теми же месяцами 2005г. на 1% – до 63,6 т. Ввоз из КНР, на которую приходится около 60% суммарного японского импорта этого товара, упал на 19% – до 37,9 т. В отличие от этого импорт из Республики Корея вырос со 119 кг. в янв.-фев. 2005г. до 18 т. в тот же период 2006г. Республика

Корея в начале 2006г. являлась вторым по величине поставщиком индия в Японию, ее доля в суммарном японском импорте данного товара составила 28%.

Средняя цена японского импорта металлического индия, порошка и лома в янв. 2006г. выросла по сравнению с тем же месяцем 2005г. на 14% — до 100703 иен/кг., а в фев. 2006г. по сравнению с фев. 2005г. — на 28% — до 108286 иен/кг.

Географическая структура японского импорта

металлического индия, порошка и лома			
	2004г.	2005г.	2006г.*
Количество (кг.)	420697	422078	63622
КНР	298967	295625	37947
Респ. Корея	9410	37005	18039
Канада	34800	29913	3214
Россия	19537	4291	700
США	26947	25575	286
Франция	1795	100	-
Бельгия	2415	-	-
Прочие страны	26826	29569	3436
Средние цены (иен/кг.)	58769	101335	104124
КНР	64993	108067	105198
Респ. Корея	3833	108201	95345
Канада	65389	105861	102628
Россия	59432	121455	126989
США	22271	30511	120094
Франция	55632	65360	-
Бельгия	46747	-	-

*янв.-фев.

Источник: Rare Metal News.

БИКИ, 26.8.2006г.

Японский импорт индиевых слитков, порошка и лома снизился в I кв. 2005г. по сравнению с тем же периодом 2004г. на 1% — 214 т. Ввоз из КНР, на который приходилось 80% поставок индия в страну, увеличился на 7% — 158 т., а из России упал на 82% — 2 т.

Средняя цена на индий, ввозимый из КНР, выросла на 95% — 105577 иен/кг. (СИФ Япония).

Ожидается, что в условиях роста производства плазменных и жидкокристаллических телевизоров спрос на индий в Японии останется высоким. Цены на металл должны несколько снизиться, поскольку в последние годы расширилась вторичная переработка отработанных материалов мишеней из оксида индия-олова. Соотношение вторичного и нового индия в их общем использовании в жидкокристаллических дисплеях составляет в среднем 9 : 1. У продуцентов мишеней из оксида индия-олова скопились значительные складские запасы материала. Важным фактором является, что компании Korea Zinc и Toho Zinc вернулись на рынок индия, а другие фирмы тоже могут начать выпуск этого металла.

География японского импорта металлического

индия в слитках, порошке и ломе, в кг.				
	2002г.	2003г.	2004г.	2005г.*
Всего	140474	264518	420697	214221
КНР	75224	156062	298987	157530
США	29987	47798	26947	18308
Канада	13830	29578	34800	18089
Респ. Корея	958	2976	9410	6729
Россия	184	12862	19537	2191
Франция	16188	5103	1795	-
Бельгия	1894	2799	2415	-
Прочие страны	2209	7340	26806	11345

* I пол. Источник: Rare Metal News. БИКИ, 24.1.2006г.

В 2005г. мировые цены на металлический индий достигли максимума в сент., поднявшись до 989 — 1056 долл/кг вследствие высокого спроса со стороны японских, южнокорейских и тайваньских продуцентов плоскопанельных телевизоров. В каждом 15-дюймовом телевизионном дисплее содержится примерно 1 г. индия, а в 30-дюймовом — 4г.

В нояб. пред.г. мировые цены на индий снизились на 15-17% (до 824 — 902 долл./кг), однако Nikko Metals в течение четырех месяцев (включая дек.) поддерживала свои цены на металл на стабильном уровне. Индий 99,99% чистоты котировался соответственно по 110 тыс. и 115 тыс. иен/кг при поставках крупными и мелкими партиями.

Оценки мирового спроса на индий варьируются от 540 до более чем 900 т. в год. Свыше 80% всего индия потребляется в производстве мишеней из оксида индия-олова, и торговые компании, вовлеченные в данный бизнес, вполне могут завышать указанные показатели.

По предварительной оценке Rare Metal News, в Японии спрос на индий в 2005г. вырос на 30% и составил 800-900 т. против 600-700 т. в 2004г. По прогнозу, в 2006г. темпы роста спроса в стране снизятся.

New Materials Press оценивает суммарный мировой спрос на индий в 2005г. в 715 т., из которых 590 т. приходилось на производство мишеней из оксида индия-олова (в основном в Японии), а остальные 125 т. — на другие рынки (главным образом на производство припоев, легкоплавких сплавов и стоматологических сплавов). Спрос на новый металл оценивается в 361 т.

По прогнозу New Materials Press, мировое производство мишеней из оксида индия-олова в 2006г. увеличится на 25%, а в 2007г. — еще на 20%. При этом степень извлечения вторичного индия из отработанных мишеней повысится в 2006г. до 65%, а в 2007г. — до 70% (с 60% в 2005г.). Рост спроса на индий со стороны продуцентов сплавов в 2006г. составит 20%, в 2007г. — 10%, а извлечение вторичного индия из лома индийсодержащих сплавов останется стабильным. В результате суммарный мировой спрос на индий в 2006г. возрастет до 887 т. (из них на новый металл придется 408 т.), а в 2007г. — до 1049 т. (430 т. — новый металл).

Структура мирового спроса на индий, в т.

	2005*	2006**	2007***
Всего	715	887	1049
Производство мишеней	590	737	884
- Новый металл	236	258	265
- Вторичный металл	354	479	619
Производство сплавов***	125	150	165

* Предварительная оценка. ** Прогноз. ** Новый металл.

С 2008г. прогнозируется снижение спроса на индий со стороны продуцентов оксида индия-олова. Этому будут способствовать следующие факторы: высокая насыщенность рынка плоскопанельных телевизоров, прекращение роста спроса на телевизоры в связи с Олимпийскими играми 2008г., снижение удельного потребления индия на ед. продукции и возможность замены мишеней из оксида индия-олова на альтернативные материалы.

По предварительной оценке New Materials Press, мировое производство индия в 2005г. составило 350-405 т., а в 2006г. оно будет равняться примерно 400 т., при этом рост производства в Республике Корея компенсирует его сокращение в Японии. В текущем году не ожидается нехватки поста-

вок металла, поскольку у продуцентов мишеней из индия-олова накопились складские запасы полуобработанных материалов в объеме 100 т. Нехватка поставок нового металлического индия может возникнуть в 2007г., хотя она, возможно, будет компенсироваться расширением использования вторичного металла.

Мировые мощности по производству индия на 2005г., в т/год: всего — 350-405; Бельгия — 5-10; Канада — 45-50; КНР — 150-160; Япония — 90-100; Респ. Корея — 30-40; Россия/Украина — 10-15; США — 10-15; примечание — исключая вторичный и низкосортный металл.

Компании и предприятия, имеющие мощности по выпуску индия: Бельгия — Unicore; Канада — Falconbridge, Teck Cominco Metals; КНР — Ряд цинковых рафинировочных предприятий; Япония — Dowa Mining, Nikko Metals, Toho Zinc; Респ. Корея — Korea Zinc; Россия — Челябинский завод; Украина — Ukraine Zinc; США — Indium Corp. of America.

Производство нового металлического индия в Японии, по предварительной оценке New Materials Press, составило в 2005г. 100-110 т. и распределялось между компаниями-продуцентами, в т.: Dowa Mining (по сообщению Dowa Mining — 30 т.) — более 60; Nikko Metals (по информации Nikko Metals — 50 т.) — 20; Toho Zinc — 10; Sumitomo Metal Mining — 5-7; Mitsui Metals — 5.

Лидирующим продуцентом индия в Японии является компания Dowa Mining (преф. Акита). Mitsui Metals и Sumitomo Metal Mining в основном осуществляют рафинирование низкосортного материала, однако в небольших объемах выпускают и новый металл.

Nikko Metals планирует в конце марта 2006г. прекратить рафинирование цинка и свинца, а тем самым и попутное производство индия. Запасы руды на ее руднике Hokkaido исчерпаны, а другой источник сырья компании, находящийся в Австралии, закуплен фирмой Glencore. В результате Nikko Metals сконцентрирует свое внимание на рафинировании меди и производстве вторичного металла. Компания намерена в 2006г. снизить выпуск нового индия до 8 т.

С дек. 2004г. Dowa Mining через свою дочернюю фирму Akita Rare Metals осуществляла извлечение вторичного индия на базе лома мишеней из оксида индия-олова. Предполагается, что ее мощности по производству вторичного металла будут расширены со 100 до 150 т/год. Компания намерена увеличить свою долю на рынке вторичного индия с 30 до 40%. Ожидается, что в 2006г. компания выпустит 50 т. нового металлического индия и 150 т. вторичного металла.

Toho Zinc планировала начать производство металлического индия в нояб. 2005г. Компания перерабатывает в год 240-250 тыс. т. руды из Перу и Австралии для производства 120 тыс. т. металлического цинка в год на своем рафинировочном предприятии Yasunaka. Здесь в год будет попутно извлекаться 10-20 т. индия чистотой 92-98%.

Mitsui Kinzoku намечала к концу 2005г. расширить свои мощности по производству мишеней из оксида индия-олова до 30 с 25 т/месяц, которые распределялись: 8,5 т. — в Японии на заводе Miike и 16,5 т. — на Тайване. Мощности на Тайване будут увеличены до 21,5 т/месяц. В Японии компания выпускает продукты шестого поколения, а на Тайване — восьмого и девятого.

Nikko Metals расширяет свои мощности по производству мишеней из оксида индия-олова на предприятии в преф. Ибараки с 30 до 50 т/месяц. Компания разработала мишени 200x2700 мм.

Японский импорт металлического индия, индиевых продуктов и лома после увеличения в 2004г. на 59% (до 420 т.) в 2005г., по предварительной оценке, остался стабильным. В I пол. 2005г. указанный показатель снизился по сравнению с тем же периодом 2004г. на 1%. При этом географическая структура японского импорта заметно изменилась. Однако сокращение поставок из ФРГ (на 50%), Республики Корея (на 22%), Перу (на 12%) и России (на 82%) почти полностью компенсировалось увеличением отгрузок из Канады (на 11%), КНР (на 7%), США (на 10%) и с Тайваня (на 10%).

Основными поставщиками нового металлического индия в Японию являются КНР, Канада, США и Россия.

Среднеквартальные цены на металлический индий, индиевый порошок и лом, ввозимые в Японию, в иен/кг

	2004г.	2005г.	II	III	IV	I	II	III
Канада.....	712336454491055104550113419105607		
КНР.....	638446509488781105784112018102532		
Россия.....	694596374696668125621116117115380		
США.....	119252218623010217832616869294		

Средние цены на канадский товар наиболее близки к реальным рыночным ценам. Импорт из США включает лом, а из КНР — материал, извлеченный из японского лома.

Во II кв. 2005г. средняя цена на материал, поставляемый из Канады, возросла по сравнению с тем же периодом 2004г. на 60% — с 71233 до 113419 иен/кг. После некоторого снижения в июле и авг. цены вновь начали расти в сент.

Географическая структура японского импорта индия

	2002	2003	2004	2005*
Количество, кг.	140474264518420697214221
КНР.....	75244156062298987157530
США.....	29987477982694718338
Канада.....	13830295783480018089
Тайвань.....	19456340109267546
Респ. Корея.....	958297694106728
ФРГ.....	--117662368
Россия.....	18412862195372191
Перу.....	--25431116
Бельгия.....	189427992415-
Франция.....	1618851031795-
Прочие страны.....	24410001571315
Средняя цена (иен/кг).....	7685166325876996531
КНР.....	72211915964993105577
США.....	533382732227125194
Канада.....	93251397065389103432
Тайвань.....	2941139215814381822
Респ. Корея.....	5324114393833100027
ФРГ.....	--54442220
Россия.....	73482090459432118241
Перу.....	--69012108175
Бельгия.....	118472362646747-
Франция.....	111761406355632-

* I пол.

Включая металлический индий, индиевый порошок и лом.

Источник: New Materials Press, Rare Metal News.

Средние импортные цены на индий в Японии выросли в I пол. 2005г. на 104% по сравнению с тем же периодом 2004г. Их рост в распределении по поставщикам был следующим (%): Канада —

109, КНР – 95, ФРГ – 22, Республика Корея – 3160, Перу – 78, Россия – 143, Тайвань – 111, США – 23. БИКИ, 15.4.2006г.

Диоксид титана

По сообщению Japan Titanium Dioxide Industry Association, производство диоксида титана в Японии в 2005г. увеличилось по сравнению с 2004г. на 2% – до 259588 т. Загрузка мощностей составила 85%. Отгрузки снизились на 1% – до 251621 т. за счет 5% сокращения экспорта (до 83339 т.). Вывоз в КНР упал на 17%, а отгрузки во все азиатские страны снизились на 7%.

На внутреннем рынке в 2005г. заметно увеличились (на 3%) только отгрузки производителям красящих средств; на них приходилось 46% всех внутренних отгрузок диоксида титана.

Характеристика японского рынка диоксида титана, т.

	2002г.	2003г.	2004г.	2005г.
Производство.....	240712	254261	253944	259588
Отгрузки.....	250971	255821	254808	251621
Экспорт.....	81520	86327	87500	83339
На внутренний рынок.....	169451	169494	167308	168282
В т.ч. производителям следующих товаров:				
- Красящие средства.....	73705	74145	74422	76597
- Пигменты.....	34279	35486	36167	36657
- Пластмассы.....	18073	17917	18075	18333
- Бумага.....	18476	17344	14847	14483
- Химические волокна.....	2833	2464	2485	2275
- Резина.....	2668	2586	2465	2167
- Конденсаторы.....	1818	1869	1891	1471
- Прочие товары.....	17599	17683	16956	16299
Запасы ¹⁾	28275	26715	25851	33818

¹⁾ Складские запасы у производителей на конец года.

Источник: Rare Metal News.

БИКИ, 24.6.2006г

Хром

Как отмечает Roskill's Letter from Japan, на японском рынке в 2005г. наблюдался существенный рост спроса на электролитический хром со стороны производителей специальных хромовых сплавов.

В КНР ряд производителей оксида хрома временно приостановили производство из-за введения более жестких мер по охране окружающей среды от загрязнения.

Цены металлического хрома на мировом рынке во II пол. 2005г. повысились на 200 долл./т. – до 6800-7000 долл./т. На западноевропейском рынке разовых сделок цены алюмотермического хрома (99%) в янв. 2006г. составляли 6100-6300 долл./т. франко-склад, в фев.-марте – 5500-5800 долл.

Импорт металлического хрома в Японию в янв.-мае 2005г. составил 2479 т, в т.ч. из КНР было ввезено (т) 1779, США – 301, Франции – 181, Великобритании – 147, России – 50.

Импорт металлического хрома в Японию, в т.

	2002г.	2003г.	2004г.
Всего.....	2550	2930	3682
КНР.....	1082	1498	1836
Франция.....	514	370	496
США.....	516	681	632
Россия.....	115	8	329
Великобритания.....	267	305	308
Прочие.....	56	68	81

Средние импортные цены на металлический хром в Японии, в иен/кг., сиф

	2002г.	2003г.	2004г.
Всего.....	1010	922	853
- США.....	1600	2019	1903
- Франции.....	1199	915	994
- Великобритании.....	840	780	694
- КНР.....	504	331	532
- России.....	2596	2544	523

БИКИ, 28.3.2006г.

Кадмий, висмут

Мировые цены на металлический кадмий чистотой 99,99% повысились с 1 долл/а.ф. в мае 2005г. до 1,6-1,7 долл. в середине июня. В июле – сент. они превышали 2 долл/а.ф., тогда как среднегодовая цена на этот металл в 2004г. равнялась 0,67 долл. В условиях повышения производства никель-кадмиевых аккумуляторных батарей в Китае (для удовлетворения растущего спроса со стороны североамериканских производителей электронного инструмента) и сокращения выпуска кадмия в Европе и Японии (по экологическим соображениям) цены на металл в IV кв. 2005г. оставались в диапазоне от 1,94 до 2,1 долл/а.ф. Однако в начале янв. 2006г. они снизились до 1,75-1,90 долл/а.ф.

В Японии извлечение кадмия в качестве побочного продукта производства цинка в 2004г. снизилось на 13% – до 2160 т., и в перспективе его роста не ожидалось. Спрос на кадмий на японском рынке в 2004г. повысился, несмотря на 5% сокращение выпуска в стране никель-кадмиевых аккумуляторных батарей, поскольку размеры последних увеличились. В результате спрос на кадмий в данной сфере в Японии вырос в 2004г. на 7% – до 2363 т.

Характеристика японского рынка кадмия, в т.

	2000г.	2001г.	2002г.	2003г.	2004г.
Поставки.....	7054	5174	5748	6657	5246
- производство.....	2439	2468	2426	2496	2160
- импорт.....	3916	2463	2819	3820	2627
- запасы.....	699	244	503	342	459
Спрос.....	6810	4650	5372	6198	5068
- на выпущенный в стране металл.....	2676	2067	2469	2238	2399
- пр-во никель-кадмиевых батарей.....	2604	2027	2437	2211	2363
- пр-во сплавов.....	72	40	32	27	36

После 31% снижения японского импорта кадмия в 2004г. в I пол. 2005г. он повысился на 24% по сравнению с теми же месяцами 2004г. Его ввоз из ФРГ вырос на 100%, из Республики Корея – на 58%. На 33% сократились поставки из Перу.

Средняя импортная цена на кадмий в Японии во II кв. 2005г. увеличилась на 57% по сравнению с тем же периодом 2004г. – до 203 иен/кг (в т.ч. из Канады – на 57%, ФРГ – на 37%, Республики Корея – на 56%, Перу – на 74%). В июле 2005г. цена ввозимого металла резко возросла (до 330 иен/кг).

Структура японского импорта кадмия, в т

	2004г.	янв.-июль 2005г.
Всего.....	2626	1990
Респ. Корея.....	940	812
Канада.....	504	458
ФРГ.....	281	280
Перу.....	374	220
Прочие страны.....	527	220

Источник: Rare Metal News.

Японский экспорт кадмия (поставки исключительно в КНР) в 2004г. составил 252 т., а в I пол. 2005г. повысился по сравнению с тем же периодом 2004г. на 34% – до 148 т.

Средние экспортные цены на кадмий в Японии, в иен/кг: 2004г. — 640; янв.-март 2005г. — 850; апр.-июнь 2005г. — 843; июль 2005г. — 826

Мировые цены на металлический висмут чистой 99,99% в середине 2005г. повысились до 3,6-3,85 долл./а.ф. Во II пол. металл продолжал доживать. В IV кв. 2005г. и начале янв. 2006г. его цены составляли 4,65-4,9 долл./а.ф.

Увеличился выпуск висмута в КНР, являющейся крупнейшим его производителем в мире. В результате спрос и предложение на рынке этого металла были сбалансированы.

В Японии растет спрос на висмут как заменитель свинца в производстве припоев и электронных компонентов. В 2004г. японское производство висмута увеличилось только на 1% (до 498 т), а импорт вырос на 20% (до 935 т). Спрос на него в стране повысился на 12%, при этом на металл, выпущенный в стране, — на 42%.

Характеристика японского рынка висмута, в т.

	2000г.	2001г.	2002г.	2003г.	2004г.
Поставки	964	846	1133	1354	1523
- производство	502	538	478	495	498
- импорт	361	241	474	780	935
- запасы	102	68	181	80	90
Спрос	893	634	1050	1265	1417
- на выпущенный в стране металл	323	221	260	250	353
- пр-во металлургических добавок	97	90	89	87	75
- пр-во ферритов	204	119	150	139	136
- пр-во легкоплавких сплавов	22	12	21	24	42

Источник: Rare Metal News. БИКИ, 11.2.2006г.

Сурьма

Как сообщает Roskill's Letters from Japan, мировые цены на металлическую сурьму выросли с 3000-3100 долл./т в апр. 2005г. до 3475-3575 долл. в начале июня и 3800-3900 долл. в конце сент. Ожидалось, что к концу года они могут достичь 4000 долл./т.

Возможное подорожание металла связывали с такими факторами, как:

- снижение с мая 2005г. скидок с экспортных пошлин в КНР с 13 до 8%;
- нехватка сырьевых материалов в КНР (доминирующий производитель);
- повышение спроса в КНР на триоксид сурьмы со стороны производителей антипиритиков для пластмасс и на металлическую сурьму в производстве аккумуляторных батарей;
- рост спроса в США и Европе на металлическую сурьму и ее триоксид со стороны производителей автомобильных аккумуляторов и антипиритиков для потребительской электронной аппаратуры.

В дек. 2005г. цены на металлическую сурьму оставались на уровне 3800-3900 долл./т. и в янв. 2006г. поднялись до 3900-4025 долл.

В Японии компания Nihon Seiko в конце июня 2005г. подняла цены на триоксид сурьмы на 50 иен/кг и в конце сент. — еще на 50 иен. Рост цен объяснялся подорожанием сырьевых материалов, используемых в производстве металлической сурьмы.

В янв.-июне 2005г. японский импорт металлической сурьмы снизился по сравнению с теми же месяцами 2004г. на 19% — до 3270 т., а триоксида сурьмы — на 12% — до 3897 т. Сокращение ввоза сурьмы в страну было обусловлено в основном сокращением ее отгрузок из КНР.

Структура японского импорта сурьмы, в т.

	2002г.	2003г.	2004г.	I пол. 2005г.
Металл	6799	7194	8092	3270
КНР	6779	7193	8092	3248
Прочие страны	20	1	-	22
Триоксид	7102	7314	7878	3897
КНР	6212	6332	6987	3440
Мексика	164	450	478	360
Тайвань	580	423	308	77
Франция	40	40	60	20
Прочие страны	106	69	45	-

Источник: Rare Metal News. БИКИ, 25.2.2006г.

МЕТАЛЛУРГИЯ, ГОРНОДОБЫЧА

— По сообщению Japan Ultra-hard Tools Industry Association, количественное производство сверхтвердых сплавов в Японии в 2003-05гг. резко возросло перед тем, как стабилизироваться в 2006г.

В прошлом году 6%-ного увеличения выпуска сверхтвердых сплавов для изготовления абразивного и коррозионно-стойкого инструмента оказалось недостаточно для того, чтобы компенсировать снижение выпуска материалов для производства режущего инструмента (на 2%) и горного и строительного оборудования (на 3%). По прогнозу, в 2007г. выпуск сверхтвердых сплавов в стране сохранится на высоком уровне 2005-06гг. благодаря устойчивому спросу со стороны автомобильной промышленности и машиностроения.

В отличие от количественного в стоимостном выражении в 2006г. четвертый год подряд продолжалось его повышение, в результате которого был достигнут рекордный показатель в 330 млрд. иен, превысивший уровень 2005г. на 12%. Рост был обусловлен расширением экспортного спроса и подорожанием сырьевых материалов, в первую очередь вольфрама.

В Японии на металлический вольфрам, карбид вольфрама и металлический кобальт в сумме приходится 94% всех редкометаллических сырьевых материалов (классификация, принятая в японской внешнеторговой статистике), используемых в производстве сверхтвердых сплавов. С 1990г. потребление металлического вольфрама в данной сфере последовательно снижалось с 603 до 300 т. в 2006г. В отличие от этого потребление карбида вольфрама возросло с 2769 т. в 1990г. до 4009 т. в 2000г. и 4923 т. в 2006г. По сравнению с 2005г. использование карбида вольфрама и металлического вольфрама в производстве сверхтвердых сплавов в 2006г. снизилось на 1%. Резко упал спрос на смешанные карбиды (на 17%), кобальтовый порошок (на 7%) и серебро (на 6%). Потребление диоксида и карбида титана увеличилось на 10%, графита — на 11%, а карбида тантала — на 14%. БИКИ, 18.10.2007г.

— Импорт тантала в Японию вырос в 2006г. по сравнению с 2005г. на 38% — до 827 т., по содержанию металла. В т.ч. ввоз лома повысился на 72%, готовых продуктов — на 50%, фторидов тантала, являющихся сырьевым материалом для получения металлического тантала, — на 36% (до 507 т., по содержанию металла). Импорт тантала из ФРГ и США увеличился почти вдвое — до 412 и 305 т. соответственно. В отличие от этого отгрузки из КНР сократились на 12% — до 383 т.

Японский экспорт тантала в 2006г. вырос на 36% — до 530 т. в основном за счет расширения отгрузок лома на 152% (до 126 т.). Ведущими рынка-

ми сбыта являлись ФРГ (рост на 44% — до 55 т.) и США (рост на 70% — до 56 т.).

Отгрузки из Японии танталового порошка и металлического тантала увеличились в 2006г. на 14% — до 264 т. ввиду перемещения за рубеж предприятий по выпуску конечных продуктов компаний Cabot Super Metals и H. C. Starck.

Производство танталовых конденсаторов в Японии повысилось в 2006г. на 11% — до 5410 млн. шт. вследствие высокого экспортного спроса на указанные продукты, используемые в национальном производстве электронного оборудования. Японский экспорт танталовых конденсаторов вырос в 2006г. на 27% — до 4350 млн. шт., в результате чего в стране наблюдался резкий рост потребления танталового порошка.

Спрос на танталовые конденсаторы на внутреннем рынке снизился в прошлом году на 13% — до 3160 млн. шт. ввиду продолжающегося перемещения за рубеж предприятий японских компаний-потребителей данной продукции. БИКИ, 18.10.2007г.

— Как сообщал Roskill's Letters from Japan в апр. 2007г., мировые поставки индия на тот период превышали спрос. Производство первичного индия продуцентами цинка в Республике Корея и Канаде повысилось, тогда как спрос на него ослабел ввиду ускорения темпов роста вторичной переработки лома и расходования складских запасов металла продуцентами мишеней из оксида индия-олова. Однако мировые цены тогда не снизились, поскольку предполагалось, что в ближайшей перспективе поставки индия могут сократиться. Мировые цены на металл чистотой 99,97% в дек. 2006г. — марте 2007г. оставались стабильными и составляли 690-750 долл/кг.

В Японии компания DOWA Electronics в окт. 2006г.-апр. 2007г. сохраняла стабильными свои цены на индий чистотой 99,99%: 110 тыс. иен/кг. при поставках крупными партиями и 115 тыс. иен/кг. при заказах на мелкие партии.

80% всего индия потребляется в производстве мишеней из оксида индия-олова, причем 80% всех таких мишеней выпускается в Японии. В 2006г. в этой сфере в мире было использовано 800 т. индия при суммарном потреблении металла в 1 тыс.т. 860 т. приходилось на вторичный металл. Число компаний, выпускающих вторичный индий, увеличилось с 4-5 в 2003г. до 20 в 2006г.

Японский импорт металлического индия, индиевого порошка и индийсодержащего лома снизился в янв. 2007г. на 16% (до 29,2 т.), а в фев. 2007г. — на 5% (до 27,3 т.) по сравнению с соответствующими месяцами 2006г. Увеличение отгрузок из Республики Корея, Канады и с Тайваня не смогло компенсировать сокращение поставок из КНР, России и США. На рынке разовых сделок этот металл не приобретает, все закупки осуществляются в рамках долгосрочных контрактов.

В целом средняя импортная цена на индий в Японии в янв. 2007г. снизилась по сравнению с тем же месяцем 2006г. на 14%, при этом снижение цен металла, ввозимого из Канады, составило 12%, Республики Корея — 6%, Китая — 21%.

Сообщалось, что правительство КНР планировало ввести с апр. 2007г. систему лицензий на экспорт индия. Ожидалось, что объем лицензированного экспорта будет ниже 200 т. в год. БИКИ, 9.10.2007г.

— Японская компания Kyushu Electric Power Co во вторник объявила о покупке 2,5% доли в проекте по разработке урановых месторождений на юге Казахстана у Marubeni Corp.

Японские компании Marubeni, Tokyo Electric Power Co (Terco), Chubu Electric Power Co и Tohoku Electric Power Co. присоединились к проекту казахской госкомпании Казатомпром в апреле тек.г. Позднее Tohoku Electric Power и Toshiba приобрели доли в проекте у Marubeni.

В результате последней сделки доля Marubeni в проекте составит 30%, тогда как ТЕРСО контролирует 30%, Toshiba — 22,5%, Chubu — 10%, Tohoku Electric Power — пять процентов, а Kyushu — 2,5%.

Разработку месторождения планируется в тестовом режиме начать в 2007г., максимальные объемы добычи на уровне 5.000 т. в год должны быть достигнуты к 2014г.

Японские компании обладают правами на производство 2.000 т. концентрата природного урана в год. По сообщению представителей Kyushu, в результате сделки компания сможет добывать до 50 т. урана в год.

Казахстан обладает пятой частью мировых запасов урана, и к 2010г. страна хочет стать ведущим производителем урана, обогнав Австралию и Канаду. Рейтер, 25.9.2007г.

— Японские цены на металлический хром растут ввиду повышения спроса со стороны продуцентов специальных сплавов и специальных сортов стали, а также вследствие подорожания сырьевых материалов (алюминий и оксид хрома). Компания Nippon Denko вела переговоры со своими покупателями в отношении 8-9% повышения цен на алюминотермический металл. В результате цены на него с апр. 2007г. должны были подняться до 1200-1300 иен/кг с 1000-1100 иен. Мировые цены на алюминотермический металлический хром чистотой 99% в период с начала 2007г. по середину апреля выросли на 20% — с 6200-6500 до 7500-7800 долл/т, в частности в результате введения в КНР 15% экспортной пошлины.

Импорт металлического хрома в Японию в 2006г. увеличился по сравнению с 2005г. на 24% — до 5581 т. Рост был обусловлен расширением отгрузок из России, США и Китая. Средняя цена ввозимой продукции осталась практически стабильной относительно показателя предыдущего года и составила 1168 иен/кг. Материал из России, в количественном выражении выросший в 2006г. в 8 раз по сравнению с 2005г. и средняя цена которого равнялась 728 иен/кг, потребляется в производстве нержавеющей стали с высоким содержанием хрома. БИКИ, 22.9.2007г.

— Nippon Steel Corp в четверг повысила прогноз чистой прибыли до 365 млрд. иен (3,16 млрд.долл.) после того, как японские автопроизводители согласились на повышение цен на листовую сталь. В апр. 2007г. второй по величине в мире производитель стали прогнозировал чистую прибыль за год, завершающийся в марте 2008г., на уровне 350 млрд. иен.

В пересмотренном прогнозе компания оставила годовой прогноз доналоговой прибыли неизменным — на уровне 600 млрд. иен, что ниже средней оценки аналитиков, опрошенных Рейтер, ожидавших 639,12 млрд. иен.

Японские автопроизводители в начале года согласились на повышение цен на сталь. Во II кв.

финансового года оно начало оказывать позитивное влияние на прибыли сталелитейных компаний. Рейтер, 6.9.2007г.

— Японский торговый дом Marubeni согласился продать часть своих прав на добычу урана в Казахстане компании Toshiba, сообщили компании. Toshiba получит 22,5% в проекте разработки уранового месторождения на юге Казахстана за неуточненную сумму. Ранее сообщалось, что сумма сделки может составить десятки млрд. иен.

Месторождение разрабатывается казахстанской государственной компанией Казатомпром и японскими компаниями Marubeni, Tokyo Electric Power, Chubu Electric Power и Tohoku Electric Power. Японские компании обладают правами на производство 2.000 т. концентрата природного урана в год начиная с 2014г. в течение 40 лет. Toshiba надеется увеличить поставки урана в надежде на рост заказов со стороны АЭС. Рейтер, 20.8.2007г.

— Японский торговый дом Marubeni Corp. ведет переговоры о продаже прав на разработку урановых месторождений на юге Казахстана компании Toshiba.

Месторождение разрабатывается казахстанской государственной компанией Казатомпром и японскими компаниями Marubeni, Tokyo Electric Power Co., Chubu Electric Power Co. и Tohoku Electric Power Co. Японские компании обладают правами на производство 2.000 т. концентрата природного урана в год в течение 40 лет начиная с 2014г.

Доля Marubeni в проекте составляет порядка 55% доли, выделенной японским компаниям.

По сообщению Nikkei business daily, Toshiba планирует купить 22,5% проекта. Стороны рассчитывают достигнуть соглашения к концу месяца, предполагаемая сумма сделки может составить десятки млрд. иен. Официальные представители сторон сообщают, что на данный момент размер продаваемой доли и ее цена окончательно не определены. Рейтер, 10.8.2007г.

— Второй по величине в мире производитель стали Nippon Steel Corp. обнародовал планы инвестиций в свое бразильское отделение Usiminas в 8,4 млрд.долл. с целью увеличения производственных мощностей, которое позволило бы сократить отрыв от Arcelor Mittal.

Агрессивный инвестиционный план, предусматривающий строительство двух новых доменных печей и увеличение производства стали как минимум на 25% к началу следующего десятилетия, обеспечит Nippon Steel лидерство в расширении в Бразилии, говорят аналитики.

«Это огромные вложения. Это заставит конкурентов, таких как Posco, Bao Steel и Arcelor Mittal. пересмотреть свои планы», — сказал аналитик Dai-ia Institute of Research Такаши Мурата. Планируется, что общий объем выплавки стали бразильской компании, как ожидается, вырастет до 11 млн.т. в год с текущих 8,8 миллиона т.

Usiminas будет финансировать проекты своими силами. Nippon Steel стремится приблизиться к крупнейшему в мире производителю стали Arcelor Mittal, мощности которого примерно в три раза превышают мощности японской компании.

Президент Nippon Акио Мимура сказал, что компания увеличит производство стали до более чем 40 млн.т. к 2010г., «восстанавливая баланс» в стальном секторе. Рейтер, 9.8.2007г.

— Nippon Mining Holdings Inc. подняла прогноз прибыли на весь 2007г. на 19% в связи с ростом цен на нефть и медь. Оператор крупнейшего в Японии завода по переработке медной руды и пятый по величине нефтяной переработчик теперь прогнозирует получение прибыли до налогов и единовременных выплат в размере 190 млрд. иен (1,6 млрд.долл.), что соответствует среднему прогнозу аналитиков, опрошенных Рейтер.

В то же время это на 15% ниже результатов предыдущего года. Компания связывает увеличение прогноза прибыли с переоценкой своих запасов нефти в связи с ростом цен, а также с увеличением цен на медь и снижением курса иены.

Nippon Mining стремится стать мировым сырьевым и энергетическим гигантом, в связи с чем планирует произвести капитальные инвестиции в течение трех лет к марту 2010г. в размере 435 млрд. иен.

Около 40% общего объема инвестиций будет использовано для расширения нефтехимических мощностей группы, а также для финансирования разработки месторождения меди в Чили и увеличения мощностей для производства материалов для электроники. Компания старается диверсифицировать продукцию, чтобы в меньшей степени зависеть от волатильных цен на нефть и медь. Рейтер, 8.8.2007г.

— По данным Japan Titanium Industry Association, японские отгрузки диоксида титана снизились в 2006г. по сравнению с 2005г. на 2% — до 245973 т. При этом поставки на внутренний рынок также сократились на 2% (до 164487 т) вследствие снижения потребления этого соединения в целлюлозно-бумажной промышленности и производстве резины. Несмотря на увеличение вывоза в Китай, на который приходится 40% суммарного японского экспорта диоксида титана, в целом экспортные отгрузки из страны в прошлом году тоже уменьшились на 2% (до 81 486 т).

Производство диоксида титана в Японии снизилось в 2006г. на 8% — до 239296 т. ввиду сокращения спроса на данный товар и расходования его складских запасов. К концу 2006г. запасы у производителей уменьшились по сравнению с тем же периодом 2005г. на 20% — с 33 818 до 27 141 т. Источник — Rare Metal News. БИКИ, 4.8.2007г.

— Прибыль Nippon Steel, второй по величине сталелитейной компании в мире, выросла на 21% в I кв. 2007/8 фин.г. благодаря подъему цен, который компенсировал резкое увеличение амортизации и затрат на сырье.

Nippon Steel, получающая значительный доход от мировых продаж японских автомобилей, не изменила прогноз на весь финансовый год, заканчивающийся в марте 2008г. По итогам года компания ожидает получить прибыль в размере 600 млрд. иен — на 0,4% больше, чем годом ранее.

Доналоговая прибыль Nippon Steel от продолжающихся операций без учета специальных статей баланса составила в I кв. 2007/8 фин.г. (апр.-июнь) 148,7 млрд. иен (1,26 млрд.долл.) по сравнению со 123,08 млрд. за аналогичный период пред. фин.г.

Nippon Steel и ее крупнейший клиент Toyota Motor пришли к договоренности о повышении цен более чем на 10% на специальную сталь и на пять процентов на стальные листы, которые используются в производстве автомобильных кузовов, сообщили источники. Подъем цен начнет

оказывать влияние на прибыль Nippon Steel во II кв. тек. фин.г. (июль-сент.).

В то же время, изменения в системе налогообложения должны привести к тому, что амортизационные расходы четырех ведущих сталелитейщиков Японии — Nippon, JFE Holdings Inc, Sumitomo Metal Industries и Kobe Steel — в совокупности увеличатся на 100 млрд. иен в текущем финансовом году. Кроме того, на их финансовых результатах должны негативно отразиться рост цен на цинк и никель, а также увеличение затрат на фрахт. Рейтер, 30.7.2007г.

— Японская компания Tohoku Electric Power сообщила в пятницу о намерении купить 5% проекта по разработке урановых рудников в Казахстане у японского торгового дома Marubeni. Сумма сделки не разглашается.

Marubeni, Tokyo Electric Power Co. и Chubu Electric Power Co. в апреле присоединились к проекту разработки урановых рудников казахстанской государственной компании Казатомпром, купив ее «дочку», косвенно контролирующую владельцев рудников.

В результате последней сделки доля Marubeni в казахстанской компании составит 55%, доля Tokyo Electric Power — 30%, доля Chubu Electric Power — 10%, а доля Tohoku Electric — 5%.

Пробная добыча урана на рудниках должна начаться в 2007г., а максимального уровня добычи в 5.000 т. в год планируется достичь к 2014г. Четыре японские компании могут приобрести 2.000 т. урана в год по условиям проекта.

Приобретенные акции дают Tohoku право на приобретение 100 т. урана в год, сообщила компания. На долю Казахстана приходится пятая часть всех запасов урана в мире и страна хочет стать ведущим производителем урана к 2010г., обогнав Австралию и Канаду. Рейтер, 27.7.2007г.

— На мировом рынке алюминия ожидается профицит предложения в 2007-09гг. из-за роста производства в ряде стран, включая Китай и Россию, говорится в сообщении подразделения японской торговой компании Mitsubishi Corp.

Mitsubishi Shoji Light Metal Sales Corp., дочерняя компания Mitsubishi Corp., специализирующаяся на продажах алюминия, ожидает избытка предложения этого металла в 290.000 т. в 2007г. после предполагаемого дефицита в 303.000 т. в 2006г.

Компания полагает, что глобальный профицит первичного алюминия увеличится до 426.000 т. в 2008г. и до 524.000 т. в 2009 из-за роста предложения со стороны Китая, России, стран Ближнего Востока и Северной Америки.

В Китае, который является крупнейшим в мире производителем и потребителем легкого металла, также ожидается профицит в 2007-09гг.

По мнению Mitsubishi, цены на алюминий будут достаточно высокими в долгосрочной перспективе, поскольку здоровая глобальная экономика должна поддерживать сильный спрос, несмотря на возможный рост поставок из Китая.

Базовый диапазон цен на ключевые алюминиевые фьючерсы с поставкой через три месяца на Лондонской бирже металлов (LME) составит 2.550-2.850 долл. за 1 т. в период с начала 2007г. до II кв. 2008г., ожидает компания.

По прогнозам Mitsubishi, среднемесячная стоимость трехмесячного фьючерса на алюминий на LME будет находиться на уровне 2.680-2.750 долл.

в текущем квартале и 2.640-2.670 долл. в октябре-декабре этого года. В понедельник трехмесячные контракты стоили около 2.850/2.855 против 2.856 при закрытии в пятницу. Рейтер, 23.6.2007г.

— Японская торгово-инвестиционная компания Mitsubishi Corporation сообщила сегодня о получении крупнейшего в истории ее взаимоотношений с российскими компаниями заказа на 10 млрд. иен (81,3 млн.долл.). Сделка предполагает поставку в Россию оборудования для производства стальных шовных труб.

После опубликования этой новости акции Mitsubishi на торгах в Токио заметно поднялись.

Заказчиком выступил Уральский трубный завод «Уралтрубпром», с которым Mitsubishi заключит кредитное соглашение. Финансирование будет осуществляться через японские Банк международного сотрудничества (JBIC), банк Mizuho Corporate Bank, Ltd. и российский Газпромбанк.

Оборудование предполагается запустить в апр. 2008г. Из общего объема труб, которые планируется произвести, 70% будут использоваться в строительной отрасли, включая жилищный сектор, остальные 30% — для разведки и транспортировки нефти и природного газа.

Продукция будет производиться на базе технологий японских промышленных компаний Nakata MFG Co., Ltd и МНММ Inc. «Благодаря нынешнему заказу, — отмечается в пресс-релизе компании, — «Мицубиси» развернет еще более активную коммерческую деятельность на российском рынке, где в последние годы на фоне в т.ч. высоких цен на природные ресурсы продолжается устойчивый экономический рост». Прайм-ТАСС, 21.6.2007г.

— 20 июня с.г. компания «Кобэ стил» объявила о намерении создать в США совместно с американской добывающей фирмой «Кливленд-Клиффс» предприятие по производству высококачественного чугуна, получаемого по технологии, запатентованной «Кобэ стил». Совместное предприятие будет располагаться в Кливленде рядом с шахтой, принадлежащей вышеуказанной американской компании. Производственная мощность металлургического завода составит 500 тыс.т. чугуна в год.

Изготовление чугуна будет осуществляться по технологическому методу, получившему название «ITmk3 Process». Плавка производится в роторной печи путем нагревания мелко измельченной смеси железной руды и угля до температуры в 1300-1450 градусов. В результате получают заготовки чугуна с 96-97% содержанием железа и 2,5-3% содержанием углерода, т.е. по качеству чугун соответствует доменному чугуну. Различие заключается в том, что в доменной печи чугун «варится» 8 часов, а в роторной — 10 минут. Кроме того, новая технология позволяет уменьшить выбросы в атмосферу двуокиси углерода на 20%. The Daily Yomiuri. www.economy.gov.ru, 21.6.2007г.

— Японская компания «Кобэ сэйкосе» планирует построить в Индии металлургический завод, на котором будет опробована оригинальная технология производства стали, позволяющая использовать низкосортную железную руду. Новая технология позволяет сократить расходы на сырье более, чем в 3 раза по сравнению с традиционным доменным производством.

Компания собирается инвестировать в совместный японо — индийский проект 20 млрд. иен.

Ввод в эксплуатацию предприятия намечен на 2009г. Объем производства составит 500 тыс.т. стали в год. «Кобэ сэйкосе» рассматривает возможность создания аналогичных металлургических заводов в США и Австралии. Компания запатентовала технологию производства стали из низкосортной железной руды и надеется, что эта технология будет пользоваться спросом у других металлургических компаний.

За последние пять лет мировые цены на высокосортную железную руду выросли в 2,5 раза и составляют примерно 50 долл. за 1 т. Низкосортная железная руда в настоящее время стоит около 15 долл. за 1 т. Для того, чтобы уменьшить расходы на сырье путем использования руды с низким содержанием железа, необходимо металлургическое производство максимально приблизить к источнику (месторождению) сырья. Поэтому компания «Кобэ сэйкосе» приняла решение построить металлургический комбинат в юго-западной части Индии (штат Гоа), богатой месторождениями низкосортной железной руды.

Японская металлургическая промышленность полностью зависит от импортных поставок руды и угля. Железная руда ввозится в основном из Бразилии, Австралии и Индии, а уголь — из Канады, Австралии и США. Япония импортирует дорогостоящую руду с 60%-ным содержанием железа, мировой спрос на которую очень высок. Последнее во многом объясняется быстрым ростом потребления металлургического сырья в Китае. Поэтому компания «Кобэ сэйкосе», разработав и запатентовав новую технологию изготовления стали, позволяющую использовать относительно дешевую руду с низким содержанием железа, приняла решение перенести производство поближе к источникам сырья.

Компания «Син Ниппон сэйтэцу» также рассматривает проект создания металлургического производства в Индии совместно с крупнейшим национальным производителем стали — компанией «Тата».

По объему добычи железной руды Индия занимает четвертое место в мире. В то же время в стране очень высокий спрос на конечную продукцию черной металлургии, в первую очередь на стальной лист, используемый в автомобилестроении, т.к. многие японские компании уже создали производство автомобилей в целом ряде индийских штатов. Поэтому экспансия японских металлургических компаний в Индии представляется экономически обоснованной. «Нихон кэйдзай». www.economy.gov.ru, 23.5.2007г.

— Казахстан и Япония подписали серию соглашений в сфере атомной энергетики, которые предусматривают резкое увеличение японскими компаниями закупок казахстанского урана, их участие в проектах по разработке месторождений урана в стране, его переработке и строительству АЭС. В перспективе доля импорта в Японию урановой продукции из Казахстана может увеличиться с 1% до 30-40%, сказал министр экономики, торговли и индустрии Японии Акира Амари. Казахстан обладает вторыми крупнейшими в мире запасами урана, и «Казатомпром» хочет стать компанией номер один в мире по добыче урана.

Премьер-министр Казахстана Карим Масимов и А.Амари подписали в понедельник совместное заявление об укреплении стратегического парт-

нерства в области мирного использования атомной энергии, которое предусматривает подписание сторонами в дальнейшем полномасштабного межправительственного соглашения. Япония импортирует 8 тыс.т. урана в год, однако с ростом экономики потребность в сырье будет увеличиваться, по оценке японского министра, «на несколько процентов ежегодно». Казахстанский уран согласился покупать, в частности, Japan Atomic Power, Tokyo Electric Power, Kansai Electric Power.

Ранее глава Росатома Сергей Кириенко заявлял, что РФ также претендует на 25-30% японского рынка низкообогащенного урана (сейчас российский «Техснабэкспорт» обеспечивает примерно 12% японского импорта низкообогащенного урана). Сейчас 60% потребностей Японии в ядерном топливе обеспечивают Австралия и Канада. Японией и Казахстаном подписан также протокол о стратегическом партнерстве для осуществления проектов по освоению урановых месторождений Харасан-1 и Харасан-2 между «Казатомпромом», Marubeni Corporation, The Tokyo Electric Power Company, Chubu Electric Power, Tohoku Electric Power Co.

Подтверждена четырехсторонняя договоренность об исполнении контрактов между «Казатомпромом» Sumitomo Corporation, Kansai Electric Power Corporation и ТОО «Аппак», касающаяся участия в освоении урановых руд на участке «Западного» месторождения Мынкудук, заключен контракт о долгосрочном приобретении концентрата природного урана между Itochu и «Казатомпромом». «Впервые за всю историю компании NEXI она предоставила «Казатомпрому» страховую кредитную линию в 500 млн.долл. на проведение любых сделок, — сказал М.Джакишев журналистам, — Уровень доверия компании NEXI к «Казатомпрому» на сегодняшний день такой, что они открыли нам столь крупную кредитную линию и не будут проверять наши сделки, то есть NEXI верит «Казатомпрому» на слово».

Подписан меморандум о сотрудничестве в подготовке кадров для внедрения легководных ядерных реакторов (ЛВР) между агентством природных ресурсов и энергетики Японии, министерством энергетики и минеральных ресурсов Казахстана. Стороны также подписали ряд документов в области реакторных технологий. Подписаны документы в области изготовления ядерного топлива. Так, подписаны меморандум о взаимопонимании между GNF-J и «Казатомпромом»; меморандум о взаимопонимании и сотрудничестве по изготовлению компонентов ядерного топлива между «Казатомпромом», Kansai и Sumitomo.

Сейчас мировые цены на уран бьют рекорды, поднявшись с начала года на 50%. Одним из глобальных факторов, стимулирующих рост цен на уран, является беспокойство по поводу потенциального дефицита нефти и газа на мировом рынке, а также задержка с реализацией крупных проектов по добыче урана в Канаде и Австралии. «Казатомпром» намерен увеличить ежегодный уровень добычи урана до 18 тыс.т. к 2010г., став крупнейшим производителем урана в мире, против 13 тыс.т. в советские времена и 3 тыс.т. в 2006г. В минувшем году в Казахстане в целом было добыто 5,3 тыс. урана против 4,3 тыс. в 2005г. В республике сосредоточено 21% мировых запасов урана.

Казахстан намерен развивать сотрудничество не только в области поставок уранового сырья, но

и экспорта порошков диоксида урана и топливных таблеток, которые будут изготавливаться Ульбинским металлургическим заводом по заказам из Японии. Подписанный в Астане пакет казахстанско-японских документов в атомной сфере позволит увеличить в 2-3 раза добавленную стоимость на производимую в Казахстане урановую продукцию, заявил Акира Амари. «В отличие от прежних различных контрактов ныне подписанные соглашения и контракты должны принести двукратное и даже трехкратное увеличение добавленной стоимости производимой продукции в будущем в Казахстане», — отметил он.

«Казатомпром» рассчитывает к 2010г. поставлять урановые таблетки на рынки Японии, Европы и Америки, заявил, со своей стороны, Мухтар Джакишев. «К 2010г. «Казатомпром» станет компанией номер один в мире по добыче урана. К этому же сроку мы сможем выйти с топливом, а именно с таблетками, на рынки Японии, Америки, Европы, — сказал М.Джакишев журналистам. — Аналитика компании на будущее такова, что территория Казахстана уран вообще не должен покидать в виде концентрата, а только в виде готового топлива». По его словам, «Казатомпром» уже начал сертификацию уранового топлива как для японского, так и для американского и европейского рынков. «Возможно, в будущем мы сможем выйти и на китайский рынок», — заметил он.

М.Джакишев пояснил, что пока речь идет именно об экспорте урановых таблеток, а не сборок для атомных реакторов. «Со сборками мы к 2010г. не успеем еще — выйдем чуть позже, поскольку это сборки на западные реакторы, западного дизайна, производство которых в Казахстане еще надо освоить», — отметил он в этой связи. Глава «Казатомпрома» также сообщил, что планируется создание новых производств на Ульбинском металлургическом комбинате (в Усть-Каменогорске, адмцентр Восточно-Казахстанской обл.). «Казатомпром» — национальный оператор Казахстана по экспорту урана и других материалов двойного назначения. 100% акций компании принадлежат государству в лице министерства энергетики и минеральных ресурсов.

В составе компании — Ульбинский металлургический завод (НАК в нем принадлежат 90% акций), ТОО «Горнорудная Компания», предприятие «Волковгеология» (90% акций), ТОО «МАЭК-Казатомпром» (энергокомбинат в Мангистауской обл. республики, на западе), ТОО «Институт высоких технологий». «Казатомпрому» принадлежат доли участия в совместных с иностранными компаниями предприятиях, в частности, «Инкай», «Катко», «УКР ТВС», «Заречное», а также под его управлением находится Степногорский горно-химический комбинат.

Японская сторона может принять участие в проекте строительства атомной электростанции в Казахстане. Министр энергетики и минеральных ресурсов Казахстана Бактыкожой Измухамбетов отметил, что японская сторона первоначально может принять участие в подготовке технико-экономического обоснования проекта строительства АЭС в Актау (адмцентр Мангистауской обл. Казахстана, на западе). «Это первоначальный период, а дальше будет видно», — заметил Б.Измухамбетов. Президент национальной атомной компании Казахстана «Казатомпром» Мухтар Джаки-

шев сообщил журналистам, что в рамках проекта строительства АЭС в республике рассматривается «возможность использования японских модулей малой и средней мощностей».

Впервые намерение о строительстве АЭС — близ озера Балхаш — было обнародовано правительством Казахстана в 1998г. Тогда же было заявлено, что первый блок Балхашской АЭС намечено запустить в 2005г., а в целом АЭС — не ранее 2015г. На тот момент общая стоимость объекта казахстанскими специалистами оценивалась в пределах 2 млрд.долл. Однако затем правительство республики с учетом мнения общественности, которая в большинстве своем негативно восприняла эти планы, фактически завуалировало свои цели в отношении строительства АЭС.

В пред.г. правительство определило наиболее предпочтительными для строительства в Казахстане первой АЭС территории Алма-Атинской (на юго-востоке), Мангистауской, Восточно-Казахстанской и Акмолинской (в центре) областей республики.

В окт. 2006г. на совещании в правительстве тогдашний премьер-министр Даниал Ахметов распорядился выделить средства из резерва правительства на разработку ТЭО строительства АЭС. В последнее время официальные лица республики неоднократно заявляли, что АЭС в Казахстане может быть построена в Актау, где с 1973г. действовал атомный реактор на быстрых нейтронах БН-350 на местном энергокомбинате — МАЭК. К настоящему времени этот реактор выведен из эксплуатации, его топливо утилизируется. Интерфакс, 2.5.2007г.

— Прибыль второй по величине в мире сталелитейной компании Nippon Steel выросла на 9,2% в 2006/7 фин.г. благодаря высокому спросу со стороны автопроизводителей, говорится в сообщении компании в пятницу. Растущий мировой спрос на японские автомобили, корабли и строительное оборудование способствует росту поставок высококачественной стали, ежегодно увеличивая рентабельность японских сталелитейщиков.

Доналоговая прибыль Nippon Steel, крупного поставщика японского автосектора во главе с Toyota Motor и Honda Motor Co., за фин.г., завершившийся в марте, составила 597,64 млрд. иен (5 млрд.долл.) при прогнозах на уровне 582,96 млрд. На тек.г., который закончится в марте 2008г., компания прогнозирует увеличение прибыли на 0,4% до 600 млрд. иен, тогда как аналитики в среднем ожидают 617,04 млрд.

Эксперты предполагали, что прогноз роста прибыли Nippon Steel окажется небольшим из-за продолжающихся сложных ценовых переговоров с автопроизводителями. По мнению аналитиков, после завершения переговоров компания повысит прогноз. За истекший фин.г. акции Nippon Steel выросли на 74%, показав динамику лучше индекса сталелитейного сектора, который поднялся на 29%. Рейтер, 27.4.2007г.

— Гарантированные запасы урана, возможность создания которых обсуждают Москва и Токио, будут размещены на территории японских энергетических предприятий, заявил журналистам глава Росатома Сергей Кириенко. «Если у японских энергокомпаний либо заводов по фабрикации топлива есть интерес, чтобы иметь на своей территории подобный запас, то мы готовы

выделить дополнительное количество уранового продукта и привезти его в Японию», — сказал Кириенко журналистам в Токио, где он находится с рабочей поездкой.

Еще двумя условиями реализации такого проекта, по его словам, является наличие долгосрочного контракта на поставки урана и мер безопасности в соответствии с правилами Магатэ и внутренним законодательством Японии. «Это обязательное условие», — отметил глава Росатома. Он напомнил, что идея создания подобного запаса была высказана год назад японским правительством, а Россия пошла навстречу в этом вопросе. РИА «Новости», 12.4.2007г.

— По недавней оценке Mitsui Bussan, мировой рынок кобальта в 2006г. характеризовался дефицитом поставок в 2 тыс.т., тогда как в марте пред.г. прогнозировалось, что он составит 600 т. Суммарные поставки металла в 2006г. компания оценивает в 52 тыс.т., а спрос — в 54 тыс.т.

Отмечался высокий спрос на кобальт со стороны продуцентов специальных сплавов для производства газовых турбин и самолетостроения в США и Европе и для изготовления ионных литиевых аккумуляторных батарей в Японии. Несмотря на наблюдавшийся в Японии переход от использования ионных литиевых батарей, содержащих кобальт, к системам с содержанием магния, спрос на кобальт на данном рынке оставался высоким, поскольку выпуск ионных литиевых батарей продолжает увеличиваться. Металлический кобальт, используемый в таких системах, поставляется компаниями OMC (Финляндия), Sherritt (Канада) и Murrin Murrin (Австралия).

Мировые цены на металлический кобальт чистотой 99,8% в период с начала сент. по конец окт. 2006г. снизились на 13% — с 19,50 до 17 долл/а ф. В указанный период металл чистотой 99,3% подешевел на 10% — с 17,75 до 15,90 долл/а ф. Снижение цен было обусловлено расходом складских запасов торговыми компаниями. Китайские продуценты кобальта все больше расширяют переработку промежуточных кобальтовых материалов, импортируемых из ДРК, цены которых находятся в диапазоне от 13,80 до 14,50 долл/а ф. Полагают, что этот фактор сдерживает дальнейшее падение цен.

Японский импорт кобальтового штейна, металлического кобальта и порошка увеличился в янв.-авг. 2006г. по сравнению с теми же месяцами 2005г. на 3% — до 8449 т. Сокращение отгрузок из Замбии (на 3%) и Австралии (на 10%) более чем компенсировалось их увеличением из Финляндии (на 16%) и России (на 294%).

Ввоз оксидов кобальта в Японию снизился в указанный период на 40% — до 226 т. за счет сокра-

щения поставок из Бельгии (на 45%) и Финляндии (на 84%). В отличие от этого импорт гидроксида кобальта повысился более чем вдвое благодаря увеличению отгрузок из США (на 190%) и с Тайваня (на 116%). Такой рост был вызван наблюдавшимся переходом от использования металлического кобальта к гидроксиду кобальта в производстве ионных литиевых аккумуляторных батарей. Rare Metal News БИКИ, 24.3.2007г.

— Крупная энергетическая корпорация Японии «Токио дэнриоку» рассматривает вопрос о возможности обогащения урана на территории России. Об этом заявил 23 фев. в Токио президент компании и одновременно председатель японской Ассоциации электроэнергетических компаний Цунэхиса Кацумата.

По его словам, компания «рассматривает Россию в качестве одного из вариантов» среди возможных претендентов на выполнение работ по обогащению урана, полученного после переработки отработанного ядерного топлива (ОЯТ) на АЭС. «Токио дэнриоку» владеет тремя такими станциями. Ц.Кацумата заметил, что конкретных переговоров между компанией и российской стороной по этому поводу пока не ведется.

В Токио в последнее время уже неоднократно высказывалось мнение, что ОЯТ может перерабатываться на российских объектах. Замминистра экономики, торговли и промышленности Японии Такао Китабата сказал, что Токио рассчитывает поднять этот вопрос в ходе предстоящего 27-28 фев. визита в Японию председателя правительства РФ Михаила Фрадкова. В Японии сейчас действует 54 ядерных реактора. Отработанное радиоактивное топливо перерабатывается в Великобритании и Франции. Прайм-ТАСС, 26.2.2007г.

— Представляя свой манифест по случаю выборов в верхней палате, оппозиционная Демократическая партия Японии предложила повысить на 3% налог на потребление, чтобы поддержать пенсионную систему государства.

Рассказывая об одной из ключевых мер предстоящих выборов, партия отметила, что увеличение налога на потребление до 8% поможет предотвратить крах пенсионной системы, которая страдает из-за давления стареющего населения и сокращения уровня рождаемости.

Меры, предпринятые правящей коалицией, по увеличению процента удержания с заработной платы, сокращению уровня послепенсионных выплат как процента от среднего дохода, увеличению пенсионного возраста с 60 до 65 лет не стали очень популярны среди японского населения, что неудивительно. Offshore.SU, 21.6.2004г.