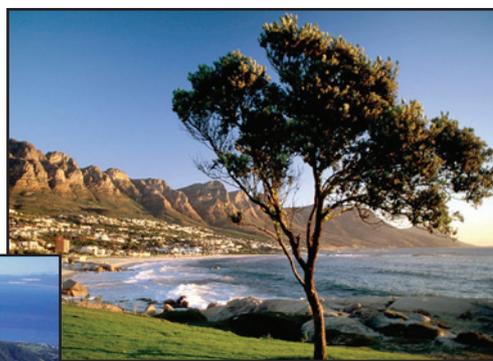


www.polpred.com

# Деловая ЮАР



тома V-VI  
СПЕЦВЫПУСК



Справочники ПОЛПРЕД. Совет ветеранов МИД РФ.  
Москва – 2008г.

# Деловая ЮАР

тома V-VI  
СПЕЦВЫПУСК

[www.polpred.com](http://www.polpred.com)

Использованы материалы Минэкономразвития РФ ([www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru),  
[www.torgpredstvo.ru](http://www.torgpredstvo.ru), [www.exportsupport.ru](http://www.exportsupport.ru), [www.informves.ru](http://www.informves.ru)) и информационных агентств

Деловая Юар. Тома V-VI. Экономика и связи с Россией в 2000-08гг., 200 стр.

©Г.Н. Вачнадзе, апр. 2008. ISBN 5-900034-43-7.

Проект ПОЛПРЕД: Г. Вачнадзе, А. Грибков, Н. Королева, О. Мишина, Г. Перцева, К. Провалов, К. Сальберг,  
Т. Стенина, Е. Терехова, Л. Тимофеева, С. Шмаков.

Совет ветеранов МИД РФ. ООО «ПОЛПРЕД Справочники».

119200 Москва, Денежный пер. 32, оф. 405, (985) 784-1084, (495) 244-3541, 244-3687, [info@polpred.com](mailto:info@polpred.com)

Отпечатано в ФГУП «ПИК ВИНТИ», 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403.

## СОДЕРЖАНИЕ

<b>Общие сведения</b> .....	3	<b>Зерновые</b> .....	102
<b>История</b> .....	4	<b>Масложир</b> .....	103
<b>Конкурентоспособность</b> .....	6	<b>Алкоголь</b> .....	104
<b>Политика</b> .....	7	<b>Рыба</b> .....	105
<b>Парламент</b> .....	8	<b>Текстиль</b> .....	106
<b>Госслужба</b> .....	10	Агропром.....	110
<b>Экономика-2007</b> .....	12	Алкоголь.....	110
<b>Экономика-2006</b> .....	13	Леспром.....	110
<b>Экономика-2005</b> .....	16	Недвижимость, собственность.....	111
<b>Госбюджет-2006</b> .....	19	Наука, образование.....	111
<b>Госбюджет-2007</b> .....	21	Авиапром, автопром.....	112
<b>Финансы</b> .....	21	Транспорт, строительство.....	113
<b>Денежные переводы</b> .....	22	Телеком, космос, СМИ.....	114
<b>Центробанк</b> .....	25	<b>Телеком-2006</b> .....	116
<b>Иноинвестиции-2007</b> .....	26	<b>Телеком-2005</b> .....	116
<b>Иноинвестиции-2004</b> .....	27	<b>СМИ</b> .....	117
<b>Малый бизнес</b> .....	28	<b>Образование</b> .....	118
Приватизация, инвестиции.....	29	<b>Транспорт-2007</b> .....	121
Финансы, банки.....	31	<b>Транспорт-2006</b> .....	122
Госбюджет, налоги, цены.....	34	<b>Автопром</b> .....	123
Металлургия, горнодобыча.....	44	<b>Железные дороги</b> .....	127
Электроэнергетика.....	59	<b>Порты</b> .....	129
Нефть, газ, уголь.....	62	<b>Северный Кейп-2007</b> .....	133
Экология.....	68	<b>Северный Кейп-2000</b> .....	134
<b>Экология</b> .....	68	<b>Восточный Кейп</b> .....	134
<b>Нефтепереработка</b> .....	69	<b>Западный Кейп</b> .....	135
<b>АЭС</b> .....	70	<b>Квазулу</b> .....	136
<b>Электроэнергетика-2007</b> .....	72	<b>Преступность</b> .....	138
<b>Электроэнергетика-2005</b> .....	73	<b>Наркотики</b> .....	140
<b>Энергобаланс</b> .....	75	<b>Связи с Индией</b> .....	141
<b>Биотопливо</b> .....	77	<b>Связи с Кореей</b> .....	142
<b>Газоуголь</b> .....	78	<b>Связи с КНР</b> .....	145
<b>Горнодобыча-2006</b> .....	79	<b>Импорт из Китая</b> .....	145
<b>Горнодобыча-2005</b> .....	82	<b>Внешняя торговля</b> .....	147
<b>Драгметаллы</b> .....	83	<b>Таможня</b> .....	148
<b>Золото-2007</b> .....	84	<b>Туризм</b> .....	151
<b>Золото-2006</b> .....	86	<b>Иммиграция</b> .....	153
<b>Платина-2007</b> .....	87	Миграция, виза, туризм.....	156
<b>Платина-2006</b> .....	88	Армия, полиция.....	156
<b>Платина-2005</b> .....	89	Внешэкономсвязи, политика.....	158
<b>Алмазы</b> .....	91	Связи с Россией и СНГ.....	167
<b>Палладий</b> .....	91	<b>Афросоюз-2007</b> .....	181
<b>Родий</b> .....	93	<b>Афросоюз-2006</b> .....	184
<b>Ванадий</b> .....	94	<b>Связи с Россией-2007</b> .....	190
<b>Вермикулит</b> .....	94	<b>Связи с Россией-2006</b> .....	191
<b>Медь</b> .....	95	<b>Связи с Россией-2005</b> .....	195
<b>Чермет</b> .....	96	<b>Связи с Россией-2004</b> .....	196
<b>Цветмет</b> .....	96	<b>Евразхолдинг</b> .....	198
<b>Алюминий</b> .....	99	<b>Представительства</b> .....	199
<b>Землевладение</b> .....	102		

## ЮАР

### Общие сведения

**Общие сведения.** Южно-Африканская Республика – государство на юге Африки. Граничит с Зимбабве (225 км.), Свазилендом (430 км.), Мозамбиком (491 км.), Лесото (909 км.), Намибией (967 км.), Ботсваной (1,840 км.). Территория – 1,220 млн. кв. км. Официальное название – Южно-Африканская Республика.

Население – 46,9 млн. чел., темпы роста – 0,9% в год. Африканцев – 79%, европейцев – 9%, цветных – 8,9%, индийцев – 2,5%.

Столица – Претория (1,3 млн. жителей). Место пребывания парламента – Кейптаун (3 млн.), Верховного суда – Блумфонтейн. Крупнейшие города: Йоханнесбург (с пригородами – 8 млн.), Дурбан (1,3 млн.), Порт-Элизабет (1 млн.).

Административно-территориальное деление – 9 провинций: Гаутенг (9,5 млн. жителей), Лимпопо (5,6 млн.), Северо-Западная (3,4 млн.), Свободное Государство (2,9 млн.), Мпумаланга (3,5 млн.), Квазулу-Наталь (9,9 млн.), Северный Кейп (1 млн.), Западный Кейп (4,7 млн.), Восточный Кейп (6,9 млн.). 54% населения проживают в городах. Наиболее урбанизированная провинция – Гаутенг (97%), наименее – Лимпопо (11%).

Национальный праздник – День Свободы – 27 апр. (годовщина проведения первых в истории страны всеобщих нерасовых выборов в 1994г.).

Официальные языки – 11 языков основных групп населения страны. Используются преимущественно английский и африкаанс.

Основные религии – христианство (77% населения, в основном протестанты), традиционные культы (18%), иудаизм (2,5%), буддизм, индуизм, ислам.

Денежная ед. – ранд (1 долл. США = 7,2 ранда, на фев. 2007г.).

Государственное устройство. ЮАР – унитарная республика с элементами федерализма. Действует конституция 1996г.

Глава государства – президент. С 1999г. – Табо Мвуйелва Мбеки. Президент избирается Национальной ассамблеей из числа ее членом сроком на пять лет, одновременно является главой правительства и главнокомандующим вооруженными силами. Вице-президент – г-жа Пумзиле Мламбо-Нгкука.

14 апр. 2004г. в результате третьих всеобщих демократических выборов убедительную победу одержал Африканский национальный конгресс (АНК, 450 тыс. членов), получивший в коалиции с Конгрессом южноафриканских профсоюзов и Южноафриканской коммунистической партией 279 из 400 депутатских мест в национальной ассамблее и, таким образом, впервые завоевавший две трети мест в парламенте. Президентом страны был на второй срок избран Т.Мбеки. После ряда переходов в АНК депутатов от оппозиционных партий, правящая фракция на нынешний момент располагает 291 местом.

В правительство помимо президента и вице-президента входят 28 министров, назначаемых президентом из числа членов парламента.

Парламент состоит из Национального совета провинций (верхняя палата, 90 чел.), и Национальной ассамблеи (нижняя палата, 400 чел.). Срок полномочий – 5 лет.

Политические партии и организации. Африканский национальный конгресс (АНК), основанный в 1912г. представителями прогрессивной африканской интеллигенции и традиционной африканской знати с целью борьбы за национальное освобождение, является ведущей политической организацией ЮАР.

Второй по величине партией остается оппозиционный Демократический альянс, представляющий интересы главным образом либералов среди белого населения страны (основан в 1998г., 50 мест в парламенте).

Другие влиятельные партии: Партия свободы «Инката» (основана в 1975г., 28 мест в парламенте), Объединенное демократическое движение (основано в 1997г. как партия центристского толка, 9 мест), партия «Независимые демократы» (7 мест), Африканская христианская демпартия (основана в 1993г., 7 мест), «Фронт свободы» (основан в 1994г., 4 места), Объединенная христианская демпартия (основана в 1989г., 3 места), «Фронт меньшинства» (2 места).

Природные ресурсы. ЮАР исключительно богата полезными ископаемыми. В ее недрах сосредоточены 90% мировых запасов марганца, 82% платиноидов, 58% хрома, 53% золота, 50% ванадия, до 20% алмазов. На южном шельфе страны открыты небольшие месторождения нефти и газа.

Экономика. ЮАР – одна из наиболее развитых стран Африки в промышленной, финансовой и технологической областях. На нее приходится 28% ВВП, 40% промышленной и 30% с/х продукции всего континента.

По данным Всемирного банка, ЮАР занимает 26 место по численности населения и объему ВВП. По мировым стандартам экономика ЮАР относится к среднему уровню. Несмотря на то, что население страны насчитывает всего 3% от населения всей Африки, на долю ЮАР приходится 62% производимой на континенте электроэнергии, 45% добываемого минерального сырья, 40% промышленной.

ВВП на душу населения составляет 3,5 тыс. долл., однако распределен крайне неравномерно. В провинциях Гаутенг и Западный Кейп, где сосредоточена основная часть белого населения страны, он составляет 26-28 тыс. долл., а в беднейших «черных» провинциях не превышает 300 долл. (средний темп прироста ВВП в 2006г. был зафиксирован на уровне 4,5%).

Ведущие отрасли экономики – финансовый сектор и недвижимость (18,3% ВВП), обрабатывающая промышленность (17% ВВП), оптовая и розничная торговля, гостиничный и ресторанный бизнес (13%), транспорт и связь (9,5%), горнодобыча (6,5%), сельское хозяйство, рыболовство и лесное хозяйство (3%), строительство (2,4%). Ощутимый прогресс наблюдается в таких областях, как металлургия, текстильная промышленность и машиностроение.

Уровень инфляции возрос до 5,1%. Причиной роста стал дефицит текущего баланса, вызванный ощутимым повышением импорта над экспортом. Отрицательное сальдо в 2006г. составило 12,9 млрд. долл. (5,2% ВВП). Внешний долг в 2006г. составил 55,1 млрд. долл.

Сельское хозяйство. В ЮАР насчитывается 60 тыс. фермерских хозяйств и кооперативов. Обрабатываемые угодья составляют 105,2 млн. га (82%

территории страны). Общее поголовье скота — 14 млн. голов. Производство основной зерновой культуры в стране — кукурузы — составляло ранее в среднем 8040 тыс.т., однако сейчас этот показатель упал на 33% по сравнению с пред.г.

Транспорт. Протяженность автомобильной дорожной сети: двухполосные шоссе — 1,5 млн.км., однополосные — 4 млн.км. Ежегодно вводится в строй 8 тыс.км. новых шоссе и дорог. Из 31,5 тыс.км ж/д путей более половины электрифицировано. ЮАР располагает самым большим в Африке числом зарегистрированных самолетов, современной сетью системы контроля за движением воздушного транспорта. В стране более 30 международных аэропортов, в т.ч. три общемирового уровня — Кейптаун, Дурбан и Йоханнесбург.

Внешняя торговля. Внешнеторговый оборот за первые 9 месяцев 2006г. составил 92,62 млрд.дол. (79,9 за аналогичный период 2005г.). При этом экспорт достиг в 43,2 млрд.долл. (2005г. — 38,8 млрд.), импорт в 49,6 млрд. (2005г. — 41,1 млрд.). Основными торговыми партнерами ЮАР по-прежнему оставались Евросоюз (30,4 млрд.), Япония (4,7 млрд.), США (4,5 млрд.), Китай (1,25 млрд.) и страны САДК (5,2 млрд.).

СМИ. В ЮАР издается более 50 газет национального уровня, а также более 160 региональных. Журнальная продукция представлена 800 профессиональными, торговыми, техническими и развлекательными изданиями. Функционируют четыре телевизионных канала, три принадлежат государственной вещательной корпорации САБК, один — частный.

Среди существующих в стране наиболее острых проблем — высокий уровень безработицы, который в 2007г. согласно статистическим данным, снизился до рекордно низкого уровня 25,6% (2006г. — 31,2%), неграмотность (53% населения), распространение СПИДа (20% населения страны в возрасте от 15 до 50 лет ВИЧ-инфицированы), коррупция, преступность и наркомания. Продолжает также увеличиваться разрыв в уровне доходов богатых и бедных слоев населения (на 11% белых граждан приходится 60% ВВП).

## История

Если когда-нибудь Африка станет единой, то ее центром будет ЮАР. Успехи в развитии сельского хозяйства, промышленности и технологий очевидны, особенно на фоне остального континента. Задача, которую ставит перед страной правительство, заключается в том, чтобы лидерство корпораций создало долгосрочную основу благополучия для всей страны, а затем и для всего континента. В ЮАР реализуется амбициозный и масштабный проект по перераспределению капитала и собственности в рамках «общественно-частного партнерства». Конечная цель — превращение ЮАР в центр силы мирового масштаба.

Весной 2004г. в ЮАР широко отмечалась десятая годовщина наступления «свободы», под которой подразумеваются первые в истории страны всеобщие выборы и победа на них АНК — партии черного большинства. До этого чернокожее население было лишено гражданских прав и подчинялось правительству белого меньшинства. Идеология раздельного проживания и основанный на ней режим, получивший название апартеид («разделение»), был причиной международной изоляции ЮАР.

Смена власти в 1994г. прошла бескровно и относительно спокойно. Бывшие «угнетатели» и «угнетаемые» сумели найти общий язык как в политике, так и в экономике. Удивительная мягкость перемен объясняется, не в последнюю очередь, договоренностью двух авторитетных лидеров — Фредерика де Клерка (последнего белого президента) и Нельсона Манделы (первого черного). Распространено мнение о том, что их смерть или окончательный уход из политики может привести к катастрофическому всплеску неконтролируемого экстремизма. Объективно каждый следующий год мирного сосуществования общин делает подобную мрачную перспективу все менее вероятной.

Черных в ЮАР принято называть «черными» (blacks), а белых — «белыми», мы также будем использовать эти термины. Официальная идеология объединяет черных, женщин и инвалидов в категорию HDSA — Historically Disadvantaged South Africans («исторически ущемленные южноафриканцы»). В стране принят ряд законодательных и подзаконных актов, обеспечивающих HDSA целый ряд преференций при устройстве на работу, продвижении по службе и получении образования. Причем эти преференции должны предоставлять не только госструктуры, но и частные компании — в качестве компенсации за то, что на протяжении десятилетий они пользовались дешевым трудом угнетенных.

На бытовом уровне между черными и белыми поддерживаются отношения напряженного баланса сил, по-прежнему широко распространено раздельное проживание, чрезвычайно редки смешанные браки. Самое распространенное объявление на частных домах и офисах столицы ЮАР Претории — Armed Response («Вооруженный ответ») — сопровождается, как правило, лаконичной рекламой какой-нибудь охранной компании. Эти охранные компании дали работу большинству белых, уволившимся из армии и полиции после 1994г. В ЮАР постепенно начинает возникать проблема безработицы и даже нищеты среди белого населения. Официальная статистика говорит о 200 тыс. (из 6 млн.) белых, живущих сейчас за чертой бедности, то есть меньше, чем на доллар в день. Для обеспеченных белых граждан основной проблемой, омрачающей существование, является бандитизм. Возможно, он и не имеет расовой основы: как везде и во все времена, бедные грабят богатых. Но богатые (пока), в основном, белые, а бедные (пока) — черные. Поэтому черные часто грабят и убивают белых, что также создает основу для разжигания розни.

Основу белого населения ЮАР составляют африканеры — потомки переселенцев из Голландии (их также называют бурами, что значит «крестьянин, фермер»). После того, как стало известно о том, что в 1994г. власть белых закончится, многие африканеры покинули страну, эмигрировали в Европу. Многие впоследствии вернулись, не сумев устроиться на новом месте. Белые жители ЮАР не чувствуют себя пришельцами, колонизаторами, вообще чужими. Африканеры осознают себя белыми африканцами и таковыми, по существу, и являются. На южной оконечности материка, в районе нынешнего Кейптауна, их предки появились в 17 веке, когда эта территория не была занята ни одним из нынешних черных «народов» ЮАР (по-

дробнее см. нашу справку). На протяжении нескольких веков потомки европейских колонистов двигались с западного побережья на восток, а волны чернокожих скотоводов — от восточного побережья на Запад. Позднее африканеры воевали за независимость Южной Африки от англичан, проиграли войну, но затем все-таки вернули себе независимость (хотя Южно-Африканский союз и был британским протекторатом до конца второй мировой войны).

Что касается других лиц, включенных в категорию HDSA — женщин и инвалидов, — то складывается впечатление, что они упомянуты для того, чтобы проходящая в стране компания empowerment («передача полномочий HDSA») получила уверенную международную поддержку. Побочным результатом усиления черных стало то, что из 49 членов недавно назначенного правительства 22 — женщины. В реальной жизни рядом со словом empowerment чаще употребляются слово black (т.е. black empowerment), чем расплывчатое и политкорректное HDSA.

Главная особенность экономической системы ЮАР — высокий уровень стратегической самодостаточности в сочетании с высоким уровнем развития экспортных отраслей. Такое редкое сочетание делает экономику весьма устойчивой и нацеленной на экспансию. Во многом благодаря накопленному потенциалу, нынешнее правительство может позволить себе эксперименты с empowerment, то есть фактически передел собственности и экономического влияния общин.

Эти эксперименты выходят далеко за рамки политического популизма. Конечная цель empowerment заключается в том, чтобы превратить ЮАР в экономический центр мощного регионального блока, который, впоследствии, должен охватить всю Африку к югу от Сахары.

Международная изоляция, которой страна подверглась во время апартеида, была весьма своеобразной, если не сказать условной. Против ЮАР были введены международные санкции, страна не входила в ООН, и занимала ключевые позиции на мировых ресурсных рынках. Даже Советский Союз был вынужден, хоть и тайно, сотрудничать с южноафриканской компанией De Beers на мировом алмазном рынке.

Определенные последствия международной изоляции сказывались. ЮАР не могла рассчитывать на стабильный импорт ближневосточной нефти. Основу энергетики страны составляет уголь, по запасам которого страна занимает 7 место в мире (5%).

Black Empowerment — «Усиление черных» или «Передача полномочий черным». основополагающий документ — ВЕЕ (Black Economic Empowerment) Act 2003. Специальные «хартии» приняты для добывающей промышленности; сферы информационных технологий; финансового сектора. Будет принята ВЕЕ-хартия в области сельского хозяйства, виноделия, транспорта, строительства, туризма. В платах — рынок здоровья и парфюмерно-косметической продукции.

В хартиях вводятся термины — empowering companies (то есть, компании, вставшие на путь исправления — empowerment) и empowerment companies (уже исправившиеся). В empowering companies черным должно принадлежать 26% акций, в empowerment companies — 50,1%. Основной

пафос всех документов — достижение уровня 26% акций у черных к 2014г., как в каждой отдельно взятой компании, так и в экономике в целом.

По данным Ernst and Young Management Services, в 2003г. в рамках ВЕЕ было заключено сделок на 6,5 млрд.долл. По словам Майка Лоуи (Mike Lowe), спикера оппозиционной партии «Демократический альянс», 60% приобретений приходится на Патриса Мотсепе и Токио Сессуэйла. По подсчетам BusinessMap Foundation, черные пока контролируют только 3% общей капитализации компаний, чьи акции торгуются на Бирже Йоханнесбурга (JSE) (на начало 2004г.).

Большая часть руководителей крупнейших компаний южноафриканской экономики подписали ВЕЕ-хартии, подразумевающие частичный передел собственности в пользу коренного населения, найм этого населения на работу, а также широкие социальные обязательства в рамках PPP (public private partnership). Эти уступки были платой за сохранение социального мира в стране, и платой вполне приемлемой. По своей сути ВЕЕ является абсолютно не рыночным механизмом. Крупнейший нефтехимический концерн Sasol назвал процесс ВЕЕ основным риском для своего развития в официальном заявлении для Нью-Йоркской биржи.

Белые менеджеры компаний, в большинстве своем, англичане или англо-африканцы, потомки колонизаторов. Среди белого населения они составляют только одну треть (две трети — африканеры), но занимают ключевые позиции в экономике, особенно в промышленности и финансовом секторе. Их самосознание существенно отличается от самосознания африканеров. Лучше употреблять название «африканер», так как под словом «бур» подразумевается, помимо буквального значения «крестьянин», еще и «простофиля, неумеха».

Прямым следствием ВЕЕ стало прекращение притока прямых иностранных инвестиций. В 2003г. они составили 350 млн.долл., а в 2004г. основной объем дала противоречивая сделка между «Норильским никелем» и Anglo American по приобретению акций Gold Fields. Собственно южноафриканский капитал устремился за рубеж. В ответ правительство ЮАР вводит ряд заградительных мер против вывода капитала. Например, покупка бизнеса или акций за рубежом должны быть компенсированы привлечением того же объема инвестиций из-за рубежа (например, через продажу акций иностранным инвесторам). Это правило не распространяется на инвестиции в страны африканского континента.

Передел собственности и новые правила ведения бизнеса не способствуют интенсивному экономическому росту. В 2004г. ВВП увеличился только на 2,4%, доход на душу населения остался практически на прежнем уровне; приток прямых иностранных инвестиций фактически прекратился 3г. назад. Собственный капитал южноафриканских компаний продолжает выводиться в соседние страны, несмотря на законодательные ограничения.

African Superpower — «Африканская сверхдержава». Несмотря на все противоречия, ЮАР — одна из немногих стран в мире, где есть национальная идея, и есть она потому, что без нее существование страны вряд ли возможно. Большая часть

этой идеи лежит в сфере внешней политики и выражается словами to be (to become) African superpower – «быть (стать) африканской сверхдержавой». Из этого лозунга следует еще один, даже популярный – proudly South African («гордимся быть южноафриканцами»). Основным поводом для гордости является континентальное лидерство страны. И это не просто лидерство по объему ВВП или доходу на душу населения. Это определенное осознание ответственности ЮАР за происходящее на всем огромном пространстве к югу от Сахары с населением 800 млн. чел.

Когда в стране царил апартеид и черные были лишены гражданских прав, белая община изолировала себя внутри страны, а страну – внутри континента. Нынешних возможностей для экспансии не было. Безусловно, определенные интересы компаний из ЮАР были представлены в небольших соседних странах. Но даже эти ограниченные интересы воспринимались как враждебная экспансия белых угнетателей. Теперь, когда белые добровольно уступили власть большинству, исчезли и барьеры, отделявшие ЮАР от остального континента. За время изоляции в стране сформировалась диверсифицированная экономика с собственной технологической и ресурсной базой. И эта экономика готова к региональной экспансии в самых различных секторах.

По итогам года ранд стал самой сильной конвертируемой валютой в мире. По отношению к долл. ранд укрепился на 20%, по отношению к евро на 14%, к иене – на 18%. Расчет изменений за три последних года дает еще впечатляющие результаты – доллар подешевел относительно ранда в 2 раза. На первый взгляд, главная причина роста ранда – высокие цены на золото, никель, платину, уголь и другое сырье, экспортируемое из ЮАР.

Влияние объективных макроэкономических факторов не стоит преувеличивать – высокие цены на нефть, вполне могли бы оказать обратное воздействие на курс. Усиление ранда – осознанная политика руководства ЮАР. Резервный банк ЮАР не предпринимает никаких усилий для борьбы с укреплением национальной валюты. Как результат такой политики рентабельность большинства добывающих компаний близка к нулю уже 2-3г. подряд.

Убытки добывающих компаний, которые в основном принадлежат белому меньшинству, компенсируются ростом влияния ЮАР на континенте. Конечной целью является региональное экономическое доминирование. В результате, импорт в ЮАР из стран континента вырос на 61% в рандах, а за 3г. – в 2,5 раза в рандах и в 5 раз – в долл. Экономический вес страны в Африке вырос в соответствующей пропорции. Этому способствует также уход южноафриканского капитала в соседние страны. Ранд становится все популярнее как средство платежей и резервирования, и постепенно может превратиться в полноценную региональную валюту.

Последствия такой политики внутри страны остаются неоднозначными. Рост ВВП по итогам 2004г. не превысит 3%, прямые иностранные инвестиции практически перестали поступать (исключение составил «Норильский никель» с покупкой акций Gold Fields). Для добывающей промышленности издержки сильного ранда хотя бы частично компенсируются высокими ценами на мировом рынке. В чистом проигрыше – экспортеры сельхозпродукции и туристический бизнес.

Несмотря на внутриэкономическую стагнацию, ЮАР будет продолжать вести политику сильного ранда столько, сколько сможет. Политические амбиции руководства, по всей видимости, важнее задачи ускорения экономического роста. Единственный фактор, способный остановить рост ранда – опережающий рост цен на нефть, так как основную часть энергоносителей страна импортирует. Как показал опыт 3 последних лет, влияние этого фактора ограничено.

Политическая и экономическая доктрина континентального лидерства оборачивается национальной идеей и уже в этом качестве обретает функциональную завершенность. Можно сказать и иначе: колоссальное внутреннее напряжение, существующее внутри ЮАР, начинает трансформироваться в энергию внешней экспансии. Возможность превратить Африку в зону своего политического и экономического доминирования примиряет черных и белых, заставляет их сотрудничать.

Proudly South African – «С гордостью (быть) южноафриканцем». Амбиции южноафриканских элит не ограничиваются Африкой, это совершенно очевидно. Если некоторые белые, по инерции, еще чувствуют себя анклавом Севера на Юге, то для черных миссия ЮАР заключается в том, чтобы быть лидерами Юга. И многие белые, особенно те, кто связан с управлением крупнейшими корпорациями страны, начинают разделять эту идеологию.

Группа IBSA и Китай фактически являются основой политико-экономического союза развивающихся стран, оформленного рамками G20 (основная задача которой – лоббирование интересов развивающихся стран в ВТО). В эту группу входят 13 государств Латинской Америки (Аргентина, Боливия, Бразилия, Венесуэла, Гватемала, Колумбия, Коста-Рика, Куба, Мексика, Парагвай, Перу, Чили, Эквадор); 5 из Азии (Индия, Китай, Пакистан, Таиланд, Филиппины), и 3 африканских (Египет, Нигерия, ЮАР). Борис Свинцов. www.af-ro.com, 10.12.2004г.

## Конкуренентоспособность

По мнению международных наблюдателей, низкий уровень образования и, как следствие, острая нехватка квалифицированной рабочей силы являются основными причинами недостаточно быстрых темпов экономического развития Южно-Африканской Республики.

В последнее десятилетие ежегодный реальный прирост валового внутреннего продукта ЮАР, экономически наиболее мощного африканского государства, составлял в среднем лишь около 3% (слишком низкий показатель по сравнению с динамично развивающимися государствами). И хотя в 2006г. впервые за последние 30 лет был зарегистрирован бюджетный профицит в 0,3% ВВП, а прирост валового внутреннего продукта, согласно предварительной оценке, составил около 4,2%, темпы роста, по мнению аналитиков, недостаточны для эффективной борьбы с бедностью. Для того чтобы справиться с этой наиболее острой социальной проблемой, ежегодные темпы прироста реального ВВП должны быть равны как минимум 6%.

По данным минфина ЮАР, доходы госбюджета в прошлом году составили (в пересчете на единую европейскую валюту) 51,7 млрд. евро, а расхо-

ды — 51,2 млрд. Поступления от налогов в 2006г. на 30% превысили ожидавшийся уровень. В связи с этим правительство намерено в предстоящие три года израсходовать в общей сложности 320 млрд. евро на осуществление масштабной инвестиционной программы, которая будет включать дополнительные субсидии на развитие провинций, дотации на социальное жилищное строительство и особенно на улучшение системы образования, низкий уровень которого тормозит экономический прогресс. Дополнительные финансовые средства будут направлены на подготовку преподавателей, а также на расширение научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ, прежде всего в области естественных наук.

Как указывают аналитики газеты Frankfurter Allgemeine Zeitung (FAZ), в Южной Африке возник «новый апартеид», который состоит в том, что при приеме на работу или учебу предпочтение отдается чернокожим даже в тех случаях, когда гражданине с белой кожей имеют более высокую квалификацию. Такой «апартеид наоборот» стал причиной острой нехватки квалифицированных специалистов, что в долгосрочной перспективе может привести к застою в экономическом развитии. По данным министерства экономики ЮАР, в стране имеется 1 млн. вакантных рабочих мест и в то же время существует «армия безработных», превышающая 4 млн. чел.

В ЮАР постоянно уменьшается число вновь создаваемых частных предприятий малого бизнеса. Согласно результатам исследования Centre for Innovation and Entrepreneurship при экономическом факультете Капштадтского университета, по данному показателю ЮАР находится лишь на 30 месте среди 41 исследованной страны. Только 5,3% экономически активного южноафриканского населения занимается созданием собственных предприятий, хотя в ЮАР существуют благоприятные условия для этого. По данному показателю

Всемирный банк поставил ЮАР на 28 место среди 155 рассматриваемых им стран. Действительно, для регистрации предприятия там достаточно сделать взнос в 300 рэндов, молодым предпринимателям предоставляются налоговые льготы и дешевые кредиты.

Главной причиной вышеуказанного недостатка является низкий уровень образования. По данным южноафриканского Institute of Justice and Reconciliation, 80% образовательных учреждений в стране должны быть признаны «неэффективно работающими», т.к. в них не хватает преподавателей, финансирования, нет должной дисциплины и мотивации. Авторы исследования приходят к выводу о том, что низкое качество образования представляет «серьезное препятствие для социального и экономического развития страны». Аналитики газеты FAZ характеризуют этот вывод южноафриканских ученых как «заявление о банкротстве» государственных школ. Только частные школы имеют более или менее приемлемый уровень обучения, однако они доступны по цене только богатой верхушке населения. Подавляющее большинство выпускников государственных школ не знают даже основных математических правил, поэтому они не могут овладеть техническими специальностями. Ежегодно в ЮАР увольняются 20 тыс. преподавателей по причине крайне низкой оплаты труда или из-за страха стать жертвой насильственных дей-

ствий учеников. В то же время принимаются на работу лишь 6 тыс. учителей.

Несколько лучше ситуация в университетах: число чернокожих студентов в них за последнее десятилетие удвоилось. Однако 40% южноафриканских студентов, согласно опросам, намерены по окончании университета уехать за границу, т.к. в своей стране они не видят возможности найти подходящую работу. Президент ЮАР Т. Мбеки назвал этот факт «серьезным вызовом» для страны.

Большую проблему для экономического развития ЮАР создает иммиграционная политика правительства. Дело в том, что для успешного развития экономики должны быть созданы благоприятные условия для притока в страну квалифицированной рабочей силы. Между тем правительство несколько месяцев назад ужесточило иммиграционные правила: даже лица со средним и высшим образованием, желающие найти работу в ЮАР, должны пройти «проверку» своих способностей в соответствующем ведомстве министерства внутренних дел. При этом работодатель должен доказать, что среди южноафриканских граждан нет лиц, которые были бы способны занять вакантное рабочее место. И это, несмотря на то, что желающих получить работу в ЮАР немного ввиду больших масштабов преступности в стране и коррумпции иммиграционных властей.

БИКИ 7.7.2007г.

## Политика

Внешняя политика правительства ЮАР несет в себе важное скрытое противоречие. Претория является ключевым партнером США в Африке, часто выступает с критикой стремления США к силовому вмешательству во внутренние дела других государств. Тактический союз с Вашингтоном дополняется стремлением ЮАР к лидирующей роли в регионе Южной Африки (SABC) и в Африке в целом.

Президент ЮАР Табо Мбеки склонен выстраивать свою внешнюю политику в большей степени на уровне концепций, а не каких-либо географических приоритетов. Доверительность отношений с той или иной страной в значительной степени зависит от того, в какой мере правительство готово разделять принципы, близкие правительству ЮАР.

ЮАР располагает технологическим преимуществом в ряде отраслей, стратегическими запасами ресурсов, прежде всего — металлов, и нарастающим доминированием в регионе с населением, которое уже через 12-13 лет превысит 1 млрд. чел. Одно это обстоятельство в состоянии превратить страну из «африканской сверхдержавы» в один из центров многополярного мира. От разработки, хранения и использования ядерного оружия Претория, впрочем, отказалась.

Политические ценности, продвигаемые и защищаемые правительством Мбеки на международной арене, в ряде существенных нюансов отличаются от принципов, привычных для Европы. ЮАР склоняется к широкому пониманию «прав человека», делая акцент на таких правах, как право на труд, медицинскую помощь, социальную защиту. ЮАР выступает за справедливую организацию мировых рынков, за внедрение широких принципов социальной ответственности бизнеса,

прежде всего — транснациональных корпораций. ЮАР выступает против «диктата покупателя» на международных сырьевых рынках. Во внешней политике ЮАР выступает за принцип невмешательства во внутренние дела других государств, особенно — против насильственного вмешательства и экспорта ценностей. Правительство Мбеки если не оказывало поддержку режиму Хусейна, то относилось к нему достаточно лояльно.

Помимо континентального лидерства, национальная идея внешней политики заключается в том, чтобы быть лидерами Юга, а также в том, чтобы роль Юга в мировых делах неуклонно росла. Эту идею разделяют не только черные, но и белые политики, предприниматели и идеологи.

Группа IBSA (Индия-Бразилия-ЮАР) и Китай фактически являются основой политико-экономического союза развивающихся стран. Стратегическое партнерство с Индией и Бразилией пока больше остается желанием ЮАР, чем действительностью. По объему внешней торговли в 2004г. Индия и Бразилия занимают места в конце второй десятки среди партнеров ЮАР, с товарооборотом в 1180 и 1100 долл., соответственно (2004). Вместе их доля в торговле ЮАР составляет 2,7%, в то время как на одну только Германию приходится 11%, а на США — 10%. Германия является лидером и по накопленному объему инвестиций — они направляются, преимущественно, в химическую промышленность и машиностроение. Большее значение имеет торговля с Китаем — ее объем составил 3,7 млрд.долл. в 2003г. и 5,2 млрд.долл. по итогам 2004г.

Долгосрочная стратегия ЮАР заключается в том, чтобы выстраивать отношения с другими развивающимися странами без посредничества со стороны Запада. ЮАР следует этой стратегии не только для себя, но и стремится к тому, чтобы те же принципы разделяло как можно большее число других развивающихся стран. В результате Табо Мбеки выступает в роли одного из основных идеологов «нового мирового порядка». Так и на прошедшем (2005г.) в Джакарте саммите президент ЮАР играл одну из ведущих ролей — наряду с генеральным секретарем ООН Кофи Аннаном и президентом Индонезии Йудхойоно (хозяйин самита). ЮАР рассматривает Россию как потенциального партнера в парадигме сотрудничества «Юг-Юг».

Задача, которую ставит перед страной правительство ЮАР, заключается в том, чтобы континентальное лидерство корпораций создало долгосрочную основу благополучия для всей страны, а затем и для всей Африки.

Национальная идея во внешней политике заключается в лозунге to be (to become) African superpower — «быть (стать) африканской сверхдержавой». Идея предполагает не только лидерство по ВВП, уровню жизни и развитию технологий, но и определенное осознание ответственности ЮАР за происходящее на всем огромном пространстве к югу от Сахары с населением 800 млн. чел.

В 1994г. переход власти к черным открыл возможности для континентальной экспансии. Когда белые добровольно уступили власть большинству, исчезли и барьеры, отделявшие ЮАР от остального континента. За время изоляции в стране сформировалась диверсифицированная экономика с собственной технологической и ресурсной базой.

Эта экономика оказалась готова к региональной экспансии в самых различных секторах.

По итогам 2004г. ранд стал самой сильной конвертируемой валютой в мире. Усиление ранда — осознанная политика руководства ЮАР. Резервный банк ЮАР не предпринимает никаких усилий для борьбы с укреплением национальной валюты. Результат такой политики рентабельность большинства добывающих компаний близка к нулю уже 2-3г. подряд. Убытки добывающих компаний компенсируются ростом влияния ЮАР на континенте. Конечной целью является региональное экономическое доминирование. В результате, импорт в ЮАР из стран континента вырос на 61% в рандах, а за 3г. — в 2,5 раза в рандах и в 5 раз — в долл. Экономический вес страны в Африке вырос в соответствующей пропорции. Этому способствует также уход южноафриканского капитала в соседние страны. Ранд становится все популярнее как средство платежей и резервирования и постепенно может превратиться в полноценную региональную валюту.

Политическая и экономическая доктрина континентального лидерства оборачивается национальной идеей и уже в этом качестве обретает функциональную завершенность. Возможность превратить Африку в зону своего политического и экономического доминирования примиряет черных и белых, заставляет их сотрудничать. Южноафриканские политики могут быть коррумпированы, но они редко действуют в ущерб долгосрочным интересам страны. Понимание этих интересов расходит у АНК и, «либеральной» оппозиции из «Демократического Альянса» (ДА). Для ДА сотрудничество с США является, скорее, долгосрочным, а не только тактическим приоритетом. Эта партия вряд ли может рассчитывать на прямой доступ к власти.

Возможно, что Россия может создать условия для доступа в нашу страну крупного «черного» капитала из ЮАР и, на взаимной основе, российский капитал может получить соответствующие преференции в ЮАР. Отношения с ЮАР являются ключом к континенту: если России удастся договориться с Мбеки, вход во многие проекты в других странах Африки будет облегчен. www.afro.com, 28.2.2006г.

## Парламент

Парламент ЮАР имеет двухпалатную структуру. Национальная ассамблея (нижняя палата) — орган общенационального представительства, помимо законотворчества избирает президента и осуществляет контроль за деятельностью правительства. Верхняя палата, именуемая Национальным советом провинций (НСП), является органом регионального представительства.

Парламент признается исключительным носителем законодательной власти. В этой области полномочия президента ограничиваются правом законодательной инициативы и одобрения принятых законов. Процесс законотворчества в парламенте ЮАР состоит из нескольких ступеней, образующих единый механизм от разработки законопроекта до его одобрения палатами парламента и подписания президентом страны.

Большинство национальных и провинциальных законопроектов представляются министром (на национальном уровне) или министром в пра-

вительстве провинции (на провинциальном уровне). Парламентские комитеты также вправе инициировать рассмотрение законопроекта. При этом законопроекты, разработанные членом парламента индивидуально, именуется «персональными законопроектами».

Процесс создания закона может начинаться с «документа для обсуждения», именуемого зеленой книгой. Министерства в пределах своей компетенции вырабатывают рекомендации по той или иной проблематике, которые в последствии могут перерасти в законодательную инициативу. Данные выкладки собираются в зеленую книгу, которая публикуется, и желающие могут оставить свои комментарии и поправки.

После обсуждения и согласования ряда пунктов, зеленая книга трансформируется в белую книгу, которая является набором предложений (инициатив), разработанных министерством с учетом поправок, внесенных в зеленую книгу. На данном этапе к обсуждению документа помимо партийных объединений подключаются соответствующие парламентские комитеты, которые вправе внести поправки и другие предложения по тексту. Далее, проект возвращается в министерство для доработки перед тем, как быть представленным в парламенте ЮАР в качестве законопроекта.

Законопроект — черновой вариант закона (акта). Представляет собой либо абсолютно новый документ, либо поправку к существующему закону, либо может просто аннулировать существующий акт.

Существует четыре основных типа законопроектов, представляемых в парламенте ЮАР: ординарный законопроект, который не затрагивает дела провинций (ст. 75 конституции); ординарный законопроект, который затрагивает дела провинций (ст. 76); финансовый законопроект (ст. 77); законопроект, вносящий поправки в конституцию (ст. 74).

В зависимости от категории законопроект проходит различные стадии рассмотрения, перед тем как стать законом.

Ординарный законопроект, не затрагивающий дела провинций, может быть представлен только в национальной ассамблее парламента ЮАР. Процедура ознакомления депутатов с документом именуется первым чтением. Его текст также публикуется в правительственной газете. После проработки законопроекта в соответствующих комитетах и комиссиях парламента он выносится на второе чтение, по которому проходит голосование на общем заседании нацассамблеи. В случае одобрения законопроекта нижней палатой парламента, он передается для согласования в национальный совет провинций. Голосование по законопроекту в НСП осуществляется в индивидуальном порядке, и для прохождения документа достаточно простого большинства голосов. Если НСП отклоняет законопроект или предлагает свои поправки, документ возвращается на доработку в нацассамблею, которая вправе одобрить законопроект, как с учетом мнения верхней палаты, так и без.

Роль НСП в рассмотрении законопроекта, который не затрагивает дела провинций, является ограниченной. Совет может задержать принятие законопроекта путем внесения поправок, но не может воспрепятствовать его одобрению в целом.

Если НСП пропустил законопроект, не внося поправок, он направляется на подписание президенту страны, после чего обретает статус закона.

Конституция ЮАР наделяет главу государства правом отлагательного вето. В соответствии со ст. 79 президент подписывает и обнародует законопроект, принятый обеими палатами парламента. В случае своего несогласия с законопроектом глава государства возвращает его на повторное рассмотрение. Если парламента повторно голосует за прежний вариант законопроекта, президент обязан его подписать либо обратиться в конституционный суд с вопросом о соответствии законопроекта положениям конституции. В случае положительного отзыва конституционного суда о законопроекте президент обязан его подписать и обнародовать. Ординарный законопроект, который затрагивает дела провинций, может быть представлен как в НА, так и в НСП, и при этом должен быть одобрен обеими палатами парламента. Голосование по законопроекту в НСП осуществляется по схеме — одна провинция — один голос. Таким образом, в голосовании участвует девять представителей (по числу провинций).

Перед тем, как провинция дает своему представителю право на голосование за или против законопроекта, он должен быть рассмотрен в провинциальных парламентах. Данная процедура официально занимает шестинедельный срок.

Согласование законопроектов осуществляется в соответствующих провинциальных парламентских комитетах, которые могут организовать публичные слушания для получения комментариев и мнений по законопроекту. Далее комитеты представляют рекомендации по законопроекту в провинциальных парламентах, которые выносят окончательное решение и назначают представительство в НСП парламента ЮАР для работы по документу.

Четыре специальных делегата (от каждой провинции) присоединяются на время работы по документу к шести постоянным представителям провинции в НСП. Делегация из десяти представителей от каждой провинции участвует в национальных дебатах по законопроекту, а после — в голосовании.

НСП должен одобрить, исправить или отклонить законопроект. Если законопроект в первом чтении был представлен не в НСП а в Нацассамблее, то НА может изменить решение НСП большинством в две трети голосов от общего количества депутатов.

В случае если законопроект был изначально представлен и утвержден в НСП, а национальная ассамблея отказывается одобрить документ, то создается специальный посреднический комитет из представителей обеих палат парламента. Если в течение 30 дней законопроект не согласовывается, он аннулируется.

Финансовые законопроекты предназначены для решения вопросов по распределению государственных денежных средств. Они представляются министром финансов в национальной ассамблее. Процедура принятия документа сходна с регламентом, предписанным для прохождения ординарных законопроектов, не затрагивающих дела провинций.

Для прохождения через парламента законопроекта, предполагающего внесение поправок в кон-

ституцию, разработаны специальные требования и процедуры. Для принятия поправки требуется «специальное большинство», а именно — две трети голосов в национальной ассамблее и шесть голосов из девяти в национальном совете провинций.

Все конституционные поправки, которые затрагивают дела провинций, должны быть одобрены обеими палатами парламента. Поправки, которые затрагивают только некоторые провинции, должны быть одобрены представителями соответствующих провинций.

## Госслужба

Организационно состоит из двух уровней: собственно учреждений госслужбы и специализированных отраслевых агентств и организаций, выполняющих обозначенные конституцией ЮАР узкие вспомогательные функции.

К первому уровню относятся национальные министерства и приравненные к ним по статусу отдельные службы (32), администрации провинций (9), провинциальные министерства (91) и координирующие работу этого сегмента организации (2). Работа этих органов организуется по принципу «коллективного управления», для реализации которого создана специальная структура межведомственных совещаний (как правило, на уровне гендиректоров министерств), называемых кластерами: по государственному управлению и административным вопросам; социальным проблемам; экономике; юстиции, предотвращению преступлений и вопросам безопасности; по международным вопросам.

На втором уровне — организации, созданные для реализации отдельных положений конституции (10), ключевые государственные организации (18), национальные и провинциальные госорганизации (262), национальные и провинциальные государственные предприятия (46).

На госслужбе ЮАР работает 1,043 млн.чел., из них 62% в социальном секторе (здравоохранение, образование и социальное развитие), 19% в правоохранительных органах, 7% в сфере национальной обороны.

После крушения режима апартеида госслужба страны претерпела трансформацию, связанную с переходом на демократические принципы функционирования всей машины государственной власти. С 1994г. последовательно осуществляются реформы, направленные на совершенствование организационной структуры органов госслужбы, кадровой политики, повышение эффективности работы. Основным нормативным актом, регулирующим вопросы организации и деятельности госслужбы является закон о госслужбе от 1994г.

Задача по выработке стандартов в области комплектования и функционирования органов госслужбы, контроля за их деятельностью и выполнении положений соответствующих разделов южноафриканского законодательства возложена на министерство госслужбы и администрации ЮАР, которое обобщает статистику, проводит инспекции (совместно с казначейством), исследования, подготавливает отчеты, рекомендации, законопроекты, определяет кадровую политику.

Помимо министерства, отдельными аспектами госслужбы занимаются также специализированные организации. Интегрированная программа по поддержке провинций оказывает содействие пяти

наименее благополучным с точки зрения эффективности работы органов исполнительной власти регионам в имплементации государственных стандартов госслужбы. Центральная управленческая служба (создана в 1999г.) осуществляет ротацию кадров, следит за соблюдением служебной этики госслужащими, осуществляет подбор кадров на основе учета уровня их профессиональной компетентности. Комиссия по госслужбе следит за соблюдением госорганами положений законодательства, готовит рекомендации по совершенствованию работы, проводит инспекции, дает рекомендации и консультирует госучреждения по вопросам кадровой политики и трудовых отношений, рассматривает случаи нарушения прав госслужащих. Южноафриканский институт развития управления занимается организацией профессиональной подготовки и переподготовки госслужащих. Центр по инновациям в госслужбе проводит исследования и готовит рекомендации по совершенствованию практики функционирования всех звеньев госаппарата.

Контроль за работой госслужбы осуществляет также парламент ЮАР. Специализированные комитеты национальной ассамблеи (нижняя палата) и национального совета провинций (верхняя палата) рассматривают весь комплекс вопросов деятельности госаппарата, заслушивают имеющие регулярный характер отчеты президента ЮАР (по конституции он возглавляет правительство), вице-президента и министров, рассматривают и принимают решения по законопроектам и проектам подзаконных актов, вносимых кабинетом министров на рассмотрение парламента.

Важное значение руководство ЮАР придает организации обратной связи между госслужбой и населением страны. Осуществляется программа Бато Пеле (Batho Pele — Народ прежде всего), ориентированная на широкое информирование общественности об основных шагах правительства по реализации планов социально-экономического развития и, в деталях, о работе всех уровней государственного аппарата.

Госслужба ЮАР является достаточно эффективным инструментом реализации политики руководства страны и обеспечения необходимого уровня функционирования государства и его базовых служб. Отмечается некоторое снижение квалификации госслужащих, что является побочным эффектом введения расовых квот и проявлением общей для ЮАР проблемы нехватки квалифицированных чернокожих кадров. На преодоление этого направлены программы профессиональной подготовки сотрудников госучреждений.

Согласно конституции ЮАР от 1996г. в стране действует трехуровневая система государственной исполнительной власти, которую формируют местные органы самоуправления, провинциальные администрации и национальное правительство.

Исторически местные органы власти всегда занимали особое положение в данной структуре. Важную роль здесь сыграла политика географической, институциональной, а также социальной сегрегации белого и чернокожего населения. Именно местные органы власти являлись одним из основных столпов, на которых зиждился режим апартеида. Посредством разделения мест проживания белых и африканцев, а также политики

«самоуправления своих территорий» режим аппарата ставил своей целью ограничение финансового бремени экономически преуспевающих белых муниципалитетов по обслуживанию районов компактного проживания чернокожего населения. Соответственно, после первых демократических выборов в 1994г. система местного самоуправления стала одним из приоритетов структурного реформирования нового правительства.

Исполнительная и законодательная власть на местах реализуется через систему муниципалитетов. По данным официального ежегодника ЮАР 2005/6г. насчитывается 284 муниципалитета (до реформирования системы местного самоуправления в 2000г. в стране функционировали 843 муниципалитета).

Правовую базу деятельности муниципалитетов составляют закон об организованном местном самоуправлении от 1998г. (Organised Local Government Act), закон о муниципальных структурах от 1998г. (Local Government: Municipal Structures Act), закон о демаркации муниципальных границ от 1998г. (Local Government: Municipal Demarcation Act), закон о системе муниципальной власти от 2000г. (Local Government: Municipal Systems Act) и закон об управлении финансовыми средствами муниципалитетов от 2003г. (Local Government: Municipal Finance Management Act) с соответствующими поправками.

Согласно закону о муниципальных структурах от 1998г., муниципалитеты подразделяются на три категории.

Категория «А» – муниципалитеты метрополий, образованные вокруг шести крупнейших городов страны: Йоханнесбург (муниципалитет Йоханнесбург), Кейптаун (Кейптаун), Дурбан (Этеквини), Претория (Тшванэ), Ист-Ранд (Экурулени) и Порт Элизабет (Нельсон Мандела). Муниципалитеты данной категории наделены максимальными законодательными и исполнительными полномочиями в пределах своих границ. В сент. 2006г. муниципальная комиссия по демаркации границ выступила с предложением о дальнейшем укрупнении муниципалитета Кейптауна и присоединении к нему соседних муниципалитетов Стелленбоша, Дракенштейна и района Вайнлэндс. Дальнейшего развития сюжет пока не получил вследствие резкого неприятия данного варианта самими городскими властями Кейптауна, поставившими под сомнение целесообразность таких мер.

Категория «В», в которую объединен 231 местный муниципалитет (local municipalities). Они делают свои законодательные и исполнительные полномочия с муниципалитетами категории «С», составной частью которых являются. Непосредственное соотношение властных полномочий определяется в каждом конкретном случае отдельно.

Категория «С» насчитывает 47 муниципальных образований районного значения (district municipalities), обладающих широкими исполнительными и законодательными полномочиями в границах районов, включающих в себя более одного муниципалитета.

Срок полномочий членов муниципальных исполнительных органов ограничен конституцией пятью годами. Последние всеобщие выборы в местные органы власти ЮАР состоялись в марте 2006г., на которых подавляющее большинство голосов (66%) получил

правлящий Африканский национальный конгресс (АНК). Под его контролем оказались пять из шести метрополий. Единственным исключением здесь стал Кейптаун, где кресло мэра на принадлежит представителю оппозиционной коалиции во главе с Демократическим альянсом (ДА).

В отношении муниципалитетов категории «А» допускается возможность выбора между двумя вариантами структуры исполнительной власти, а именно: системой городского управления посредством мэрского комитета, при которой исполнительные полномочия сконцентрированы в руках мэра (данная модель действует повсеместно во всех шести метрополиях страны), либо системой коллективного исполнительного комитета, являющегося, в таком случае, высшим органом исполнительной власти муниципалитета метрополий.

Широкий общественный резонанс вызвала недавняя попытка правительства провинции Западный Кейп, контролируемого АНК, со ссылкой на конституцию страны заменить нынешнюю систему исполнительной власти в Кейптауне на коллективный исполнительный комитет. Это позволило бы конгрессу вернуть контроль над парламентской столицей ЮАР в свои руки, лишив белую оппозицию своего единственного оплота. Конфликт, грозивший перерасти в открытую конфронтацию муниципальной власти и подконтрольного конгрессу провинциального правительства, удалось погасить лишь при посредничестве федерального центра.

В правительстве ЮАР вопросы регулирования деятельности местных органов власти отнесены к компетенции министерства по делам провинций и местного самоуправления. Аналогичные министерства существуют и в структуре провинциальных администраций. При этом большое значение уделяется координации политики федерального центра с местными органами власти, чьи интересы на национальном уровне призвана представлять Южноафриканская ассоциация органов местного самоуправления (South African Local Government Association – Salga). Законом об организованном местном самоуправлении признаются провинциальные ассоциации органов местного самоуправления, которые функционируют в каждой из девяти провинций.

Национальное законодательство допускает участие до 10 непостоянных представителей органов местной власти в работе верхней палаты парламента ЮАР (Национальный совет провинций), а также наделяет Salga правом делегировать двух представителей для работы в составе независимой Комиссии по финансам и фискальной политике (Financial and Fiscal Commission), представляющей свои рекомендации по вопросам бюджетного планирования министерству финансов ЮАР.

Важной частью реформы системы местного самоуправления в постдемократической ЮАР стало введение требования ко всем муниципалитетам по разработке пятилетних интегрированных планов развития. При этом важная роль в подготовке и реализации таких планов отводится национальному и провинциальному правительству, агентствам по развитию, частному сектору, неправительственным организациям и самим местным сообществам.

## Экономика-2007

Согласно опубликованным данным о развитии экономики ЮАР за янв.-авг. 2007г., ситуация в стране остается стабильной. В III кв. 2007г. реальный прирост ВВП в текущих ценах составил 4,5%. Основными отраслями, обеспечившими рост ВВП были отрасли финансовых и деловых услуг, а также операций с недвижимостью; отмечен рост в сферах оптовой и розничной торговли, гостинично-ресторанного бизнеса и транспорта, телекоммуникационной индустрии.

На конец авг. 2007г. объем производства в обрабатывающей промышленности увеличился на 5,1% по сравнению с аналогичным показателем 2006г. Наиболее заметен рост в отрасли строительных материалов, в частности, производства цемента и стали.

Индекс цен на товары промышленного назначения (PPI) в авг. составил 9,4% с тенденцией к постепенному замедлению ежегодного роста стоимости таких групп товаров, как электрооборудование и электрические устройства, металлопродукция, продукты нефтехимии и электроэнергия. Объемы продаж в секторе розничной торговли ЮАР возросли за первые семь месяцев с.г. на 8% по сравнению с тем же периодом 2006г.

Исполнение бюджета страны в целом соответствует показателям пред.г. Доходы национального бюджета в янв.-авг. 2007г. составили 195 млрд. рандов (28,5 млрд.долл.), или 35,8% ВВП.

Согласно прогнозам, в текущем финансовом году ожидается профицит госбюджета ЮАР в 1% ВВП (0,3% в 2006г.), что создаст более благоприятные предпосылки для контроля инфляции.

Ежегодное изменение уровня инфляции, определяемое показателем CPIX (индекс потребительских цен без учета процентов по ипотеке), составило в авг. 6,3%, пятый месяц подряд продолжая превышать установленный Резервным банком ЮАР инфляционный коридор в 3-6%. По оценкам, инфляция может вновь войти в пределы коридора не ранее II пол. 2008г., предварительно достигнув пика в 7% на фоне роста цен на топливо продовольствие.

Продолжилась тенденция сведения платежного баланса по текущим операциям с отрицательным сальдо. В авг. наблюдалось незначительное снижение дефицита до 9,1 млрд. рандов, или 6,5% ВВП (в июле – 9,4 млрд. рандов), обусловленное высоким потребительским спросом и расширением закупок за рубежом материалов, машин и оборудования для целей подготовки инфраструктуры Чемпионата мира по футболу 2010г.

Объем золотовалютных резервов ЮАР на 30 сент. 2007г. вырос до рекордного уровня и составил 30,5 млрд.долл. (в 2003г. – 10 млрд.долл.). Основными причинами эксперты называют повышение цен на золото на мировом рынке и приток иностранной валюты за счет вложений иностранцев в южноафриканские ценные бумаги.

Нестабильность национальной валюты ЮАР остается серьезной проблемой для экономики страны. Укрепление южноафриканского ранда (6,84 рандов за 1 доллар США на конец сент. 2007г., прирост 9,6% по сравнению с серединой авг.) в совокупности с высокими процентными ставками по кредитам подрывают экспорт и оказывают негативное влияние на развитие обрабаты-

вающих отраслей промышленности, в частности, автомобильной (продажи новых транспортных средств в стране падают шестой месяц подряд).

На заседании комитета по вопросам денежной политики Резервного банка ЮАР 11 окт. 2007г. была повышена до 10,5% учетная ставка рефинансирования (с июня 2006г. ее рост составил 3,5% пункта). Процентная ставка по кредитам коммерческих банков составляет 14%.

На середину 2007г., население ЮАР насчитывало 47,9 млн.чел. (по переписи в окт. 2001г. – 44,8 млн.чел.). 80% населения (38,1 млн.чел.) – африканцы. 51% населения (24,3 млн.чел.) – женщины. Наиболее населенными провинциями страны являются Квазулу-Наталь (21%) и Гаутенг (20%).

Согласно обзору рынка труда ЮАР, с марта 2001г. по март 2007г. официальный уровень безработицы в стране практически не изменился и составил 25,5% (в марте 2006г. – 25,6%). Число занятых увеличилось за год на 200 тыс.чел. и составило 12,64 млн.чел. Как следствие роста занятости процент южноафриканцев работоспособного возраста, имеющих работу вырос с 41,7% в марте 2006г. до 41,9% в марте 2007г.

На сент. 2005г. уровень безработицы в стране составлял 26,7%, т.е. безработными являлись 4 млн. 487 тыс.чел. из числа граждан трудоспособного возраста (15-65 лет). При этом уровень безработицы за 2005г. вырос на 0,5%, что является худшим показателем за последние четыре года.

Несмотря на значительные усилия руководства страны по поддержке африканского бизнеса и защите прав африканцев, составляющих 79% населения, безработица по-прежнему имеет ярко выраженный этнический характер. Среди белого населения уровень безработицы составляет 5,1%, среди африканцев – 31,5%, для чернокожих женщин – 37,1%. Эта тенденция тесно связана с уровнем образования. Среди африканцев, имеющих высшее образование или ученую степень, уровень безработицы составляет 5,8%. Менее остро проблема безработицы стоит в провинциях с высоким уровнем развития промышленности и инфраструктуры. Это провинции Западный Кейп (18,9%) и Гаутенг (22,8%), где находятся крупнейшие г.г. Йоханнесбург, Кейптаун, Претория. В худшем положении находятся провинции Квазулу-Наталь (32,8%) и Фри стейт (30,2%), не имеющие крупных предприятий добывающей промышленности или мощных административных центров.

Для решения проблемы безработицы к 2014г. необходимо создавать не менее 60 000 рабочих мест в месяц. Однако, в 2005г. в ЮАР было создано только 658 000 новых рабочих мест. В 2006г. темпы экономического роста замедлились, в I кв. в стране было создано 10 000 новых рабочих мест, что меньше по сравнению с предыдущими кварталами.

ЮАР испытывает нехватку высококвалифицированных рабочих кадров. Правительство решает данную проблему путем введения квот на выдачу разрешений на трудовую деятельность специалистам определенной категории. Эти меры призваны облегчить въезд иностранных специалистов в ЮАР для ведения трудовой деятельности.

Пенсия. История пенсионного вопроса в ЮАР является зеркальным отражением истории самой страны. Первые пенсии с 1928г. выплачивались исключительно белому меньшинству, а с 40гг. право на пенсию было предоставлено и черноко-

жему населению, однако суммы пенсионных выплат рассчитывались по расовому признаку, и до 1993г. разница между ними была огромной.

В соответствии с конституцией ЮАР 1996г., каждый имеет право на социальную защиту и социальную поддержку. Система пенсионного финансирования:

- Пенсия (профессиональная, производственная). Выплачивается работнику, достигшему пенсионного возраста (для женщин – 60 лет, для мужчин – 65 лет), из пенсионного фонда организации-работодателя, сформированного на основе отчислений сотрудников и работодателя согласно схеме пенсионного обеспечения.

- Гранты по старости (выделяемые в соответствии с законом о социальной помощи/Social Assistance Act, №13, 2004г.). Предоставляются пожилым южноафриканцам, которые не получают пенсию и не могут самостоятельно обеспечить минимальные нужды, что устанавливается с учетом проверки степени нуждаемости. Выплаты производятся из налоговых поступлений.

- Частные сбережения (сбережения, откладываемые на «черный день», а также в качестве пенсионного накопления).

В июле 2006г. население ЮАР составляло 47,4 млн.чел., из числа которых 3,7 млн.чел. – лица старше 60 лет. По данным годового отчета министерства социального развития в 2005/6 фин.г. гранты по старости были предоставлены 2,2 млн.чел.

В ЮАР разрабатывается Национальный план действий по проблемам старения населения (National Plan of Action on Ageing), пересматриваются стандарты домов престарелых. Из последних законодательных инициатив – вступление в силу закона о пожилых людях (Older Persons Act) в нояб. 2006г.

21 фев. 2007г. министр финансов ЮАР Т.Мануэл представил на заседании парламента проект национального бюджета на 2007/8 фин.г., а также объявил о планах правительства по введению новой схемы социальной безопасности в 2010г. Министр озвучил предложения по реформированию системы налогообложения пенсионных фондов (18%, что ежегодно лишает пенсионеров 1 млрд.долл.), облегчению условий пенсионных накоплений для низкооплачиваемых работников, вовлечению частного сектора для создания единой пенсионной системы. Заявлено о повышении размера госпенсии с 820 до 870 рандов ЮАР (116 долл.), которая с момента введения новой социальной схемы будет являться минимальной пенсионной выплатой.

**Борьба со СПИДом.** Южно-Африканская Республика подверглась одной из самых страшных эпидемий ХХIв. – СПИД. По количеству ВИЧ-инфицированных и больных СПИДом ЮАР занимает 6 место в мире. В стране насчитывается 5,5 млн. носителей ВИЧ-инфекции. Каждый день от СПИДа и связанных с ним болезней умирает почти 1000 чел., а 1500 становятся ВИЧ-инфицированными.

Первый случай заболевания СПИДом в ЮАР зафиксирован в 1982г. За 25 лет эпидемия приобрела угрожающий размах. Широкое распространение ВИЧ-инфекции в ЮАР привело к тому, что к 2007г. почти каждый из 5 взрослых стал носителем вируса, а смертность среди граждан ЮАР от 15 до 49 лет на 71% является следствием эпидемии

СПИДа. Согласно исследованиям минздрава ЮАР, 30,2% беременных женщин являются носителями ВИЧ-инфекции по сравнению с показателем в 0,8% в 1990г. Наибольший уровень заболеваемости наблюдается в провинциях Квазулу-Натал, Мпумаланга и Гаутенг, самый низкий показатель – в пров. Западный Кейп.

Среди множества причин столь бурного развития эпидемии в ЮАР эксперты выделяют бедность и социальное неравенство, высокий уровень инфекционных заболеваний, передающихся половым путем, большое число изнасилований, низкий статус женщин, безработицу. Основной причиной называется пассивность правительственных структур в вопросах борьбы со СПИДом на протяжении многих лет. Несмотря на учреждение в 1992г. специального национального органа по вопросам СПИДа и проведение в 1995г. в ЮАР первой международной конференции по СПИДу, уровень заболеваемости продолжал расти. Принятый правительством ЮАР пятилетний план по борьбе со СПИДом на 2000-05гг., призванный сократить рост заболеваемости и улучшить социальное обеспечение ВИЧ-инфицированных, не смог остановить эпидемию. Только в 2003г. под давлением средств массовой информации правительство официально поддержало применение антиретровирусных препаратов уже после их введения во многих беднейших африканских странах, включая Уганду, Замбию, Нигерию, Ботсвану. Выделенных на данные лекарства средств в 2005г. хватило на 21% нуждающихся.

В I пол. 2007г. правительство планирует приступить к осуществлению нового пятилетнего плана борьбы со СПИДом на 2007-11гг. (представлен в парламент), отражающего восприятие распространения СПИД в ЮАР как серьезнейшей проблемы южноафриканского общества. Проект национального стратегического плана включает четыре основных направления действий: предотвращение распространения инфекции; предоставление лечения, ухода и необходимой помощи ВИЧ-инфицированным и больным СПИДом; защита прав больных; осуществление мониторинга и исследований в данной сфере. Основными целями плана являются сокращение к 2011г. вдвое роста заболеваемости ВИЧ, обеспечение необходимым лечением и поддержкой 80% взрослых из числа ВИЧ-инфицированных и больных СПИДом, а также ликвидация информационной неграмотности в вопросах данного заболевания.

В одном из последних докладов Всемирного банка содержится предупреждение о возможности экономического краха ЮАР, если не будут приняты адекватные меры против распространения СПИД. Эпидемия СПИДа может опустошить ряды учителей и научных работников. На конец 2006г. 21% учителей имеют положительный анализ на ВИЧ. Самый высокий показатель заболеваемости относится к наиболее активной и работоспособной группе населения страны в возрасте от 20 до 34 лет.

### Экономика-2006

**К**урс, осуществляемый правительством ЮАР в области экономики, строится на базе среднесрочной программы «Инициатива ускоренного роста с широким социальным и этническим участием для Южной Африки». В ней поставлена цель довести среднегодовой прирост ВВП в 2004-

09гг. до 4,5% и, по крайней мере, до 6% в 2010-14гг. Повышенная динамика развития должна способствовать сокращению бедности и безработицы к 2014г. в 2 раза. Особое внимание в программе уделяется развитию инфраструктуры, ускорению земельной реформы, ограничению преступности, повышению квалификации трудоспособного населения, борьбе с социальным неравенством. Правительство останется приверженным рыночным реформам и поддержанию бюджетно-финансовой дисциплины. Центральные власти намерены поощрять партнерство между государственным и частным сектором, но проведение приватизации больше не будет приоритетом.

Ключевым элементом «Инициативы» является поддержка организаций с участием государства в транспортной, энергетической и ряде других сфер. К числу таких субъектов хозяйственной деятельности относятся, например, Escom в энергетике и Transnet в портовом хозяйстве, на железнодорожном и трубопроводном транспорте. Через эти организации планируется наращивать приток в экономику государственных капиталовложений. Правительство рассчитывает повысить эффективность деятельности госпредприятий посредством осуществления структурных преобразований и продажи в среднесрочной перспективе второстепенных активов.

Реализация правительственных планов привела к определенным положительным результатам. Реальный прирост ВВП в IV кв. 2006г. составил 5,6%, а в целом за пред.г. — 5%. На конец 2006г. южноафриканская экономика находилась на подъеме с сент. 1999г. Устойчивый рост ВВП продолжался 90 месяцев и составлял в среднем 4% в год. Подъем в строительстве и повышение внутреннего спроса позволяют рассчитывать на реальный прирост ВВП в 2007г. и 2008г. на уровне соответственно 4,8 и 5,2%. Позитивной динамике способствуют благоприятные внешние условия и эффективная макроэкономическая политика правительства ЮАР.

Предпосылки для подъема экономики в 2006г. сложились по ряду направлений. Активно рос потребительский спрос, увеличивались государственные и частные инвестиции. В относительно небольшом строительном секторе темпы развития оказались весьма значительными: объем работ в нем вырос на 13,3% вследствие бума на рынке жилья и в инфраструктурной сфере. В перспективе строительство получит новый импульс для своего развития благодаря повышенному вниманию к сооружению нежилых зданий и осуществлению крупных вложений в инфраструктуру.

Объем производства в обрабатывающей промышленности (на нее приходится 16% ВВП) в 2006г. увеличился на 4,8%, особенно высокие результаты были достигнуты в IV кв.

В области финансовых и деловых услуг, а также операций с недвижимостью (на эти виды деятельности приходится 19% ВВП) прирост в 2006г. достиг значительного уровня — 8,3% благодаря росту корпоративной активности и расширению продаж жилья. Развитию торговли способствовали повышение потребительского спроса и подъем (хотя и менее активный, чем в 2004-05гг.) на транспорте, в складском хозяйстве, в сфере телекоммуникационных и финансовых услуг. Перспективы развития третичного сектора южноафри-

канской экономики оцениваются экспертами группы ABSA как весьма благоприятные.

Результаты в первичном секторе экономики ЮАР в 2006г. оказались недостаточно удовлетворительными: в горнодобыче зарегистрирован спад на 0,7%, а в сельском хозяйстве, пострадавшем от засухи, — на 13,1%.

Прогнозируемый рост цен на кукурузу и домашний скот будет способствовать подъему аграрного сектора. Горнодобывающая промышленность может рассчитывать на давно ожидавшееся увеличение капиталовложений.

Позитивные тенденции наблюдаются в бюджетно-финансовой сфере ЮАР. В 2006/7 фин.г. госбюджет впервые удалось свести с профицитом. Минфин ЮАР рассчитывает добиться такого же результата и в тек. фин.г., начавшемся 1 апр. Опросы общественного мнения показывают, что 2/3 граждан одобряют политику правительства в бюджетной сфере, но за счет целенаправленного выделения государственных средств не удается решить многие социальные проблемы. Половина населения ЮАР живет за чертой бедности, и, несмотря на создание ежегодно 500 тыс. новых рабочих мест, уровень безработицы остается высоким.

В условиях благоприятных макроэкономических тенденций правительство намерено играть более активную роль в экономической сфере. В правительственных кругах растет уверенность в том, что рыночные силы сами по себе не смогут решить такие перманентные проблемы, как бедность значительной части населения и неравенство граждан, поэтому все большее внимание уделяется модели, получившей название *developmental state*.

12 млн. чел. (население ЮАР составляет 47 млн.) получают правительственные гранты. Существенно расширился доступ южноафриканского населения к системам надежного водоснабжения, централизованному электроснабжению, дорогам с твердым покрытием. В ближайшие 3 года правительство намерено довести государственные ассигнования до 2 трлн. рэндов (278 млрд.долл.), причем их прирост составит в среднем 8% в год.

По мнению экспертов Economist Intelligence Unit, государство в ЮАР более эффективно мобилизует средства для пополнения бюджета, чем расходует аккумулированные в нем средства. Госкомпания Escom направляла капиталовложения в основном на обеспечение доступа к централизованному электроснабжению для миллионов граждан, лишенных его в годы апартеида, но недостаточно внимания уделяла строительству новых энергетических мощностей. Следствием такой политики стали частые перебои с электроснабжением, в том числе в крупных г.г. (Кейптауне, Йоханнесбурге). Учитывая прежние просчеты, Escom планирует направить в ближайшие 5 лет 97 млрд. рэндов (13,6 млрд.долл.) на строительство новых электростанций, расширение мощностей действующих и пуск в эксплуатацию временно законсервированных энергетических объектов. Однако данный план, по мнению Economist, принят с большим запозданием. Строительство электростанций, как правило, занимает несколько лет и поэтому перебои с энергоснабжением в обозримом будущем неизбежны не только для ЮАР, но и для ряда соседних государств, зависящих от поставок, осуществляемых Escom.

С определенными проблемами государству приходится сталкиваться при осуществлении антиинфляционной политики, которая приобретает особую актуальность в период подъема национальной экономики. Уровень инфляции (рассчитывается относительно соответствующего аналогичного периода пред.г. на базе индекса потребительских цен без учета процентов по ипотечному кредиту) в начале 2007г. несколько сократился — с 5,7% в январе до 4,9% в феврале, благодаря снижению цен на бензин. Цены на продовольствие (их «вес» в индексе потребительских цен особенно высок) выросли на 7,9% в феврале по сравнению с 8,3% в январе. Было зарегистрировано снижение цен на мясо и овощи и повышение — на зерно и фрукты. Несмотря на понижательные тенденции в движении мировых цен на нефть, инфляционные процессы в конце 2006г. усиливались из-за высокой стоимости продовольствия (связанной с неблагоприятными для сельского хозяйства погодно-климатическими условиями), ослабления рэнда, роста объемов кредитования (при некотором его замедлении). В предстоящие месяцы указанные факторы будут продолжать действовать, хотя во II пол. 2007г. — в ослабленном виде из-за последствий прошлогоднего повышения базовых процентных ставок в банковской системе. В условиях эффективной бюджетно-финансовой и денежно-кредитной политики, снижения удельных расходов на оплату труда в частном секторе (благодаря росту производительности), умеренного роста заработной платы на государственных и негосударственных предприятиях, сведения к минимуму монопольного ценообразования, относительно стабильных цен на энергоносители годовой рост потребительских цен в 2007-08гг. останется в пределах 3-6%, установленных Резервным банком ЮАР. По мнению экспертов Economist Intelligence Unit, наиболее вероятными показателями будут 4,8% в 2007г. и 4,7% в 2008г.

Серьезной проблемой для ЮАР остается нестабильность национальной валюты. Рэнд является одной из самых неустойчивых денежных единиц в группе стран с развивающейся рыночной экономикой, его курс в 2006г. снизился относительно доллара на 6,4% и составил в среднем за год 6,76 ед. за 1 долл. В октябре было зарегистрировано снижение до 7,66 ед. (по отношению к той же базе), а в декабре — повышение до 7,04 вследствие роста мировых цен на сырьевые товары и усиления интереса к ЮАР со стороны иностранных инвесторов, который в определенной мере ослаблял влияние такого фактора, как опасения в связи со значительным дефицитом платежного баланса ЮАР по текущим операциям. В янв.-фев. 2007г. курс национальной валюты снизился до 7,17 ед. за 1 долл. В марте торговля средствами в рэндах велась в основном по более низкому курсу — 7,2-7,4 ед. за 1 долл., что связано с ситуацией на рынках стран с развивающейся рыночной экономикой, ухудшившейся из-за беспокойства по поводу роста глобальных макроэкономических рисков. В отличие от ослабления рэнда в прежние годы, в 2007г. его курс поддерживается рекордными по размерам валютными резервами, достигшими в фев. 2007г. 23,6 млрд.долл. благодаря притоку финансовых средств из-за рубежа. Высокий уровень банковского процента также оказывает стабилизирующее влияние на национальную валюту ЮАР.

Фактором, ослабляющим южноафриканскую денежную единицу, остается постоянное сведение платежного баланса по текущим операциям с отрицательным сальдо. Из-за расширения закупок за рубежом прогнозируется сохранение этого дефицита при относительном сокращении с 6% ВВП в 2007г. до 5,7% в 2008г. В 2006г. данный показатель составлял 6,2% ВВП вследствие повышенного спроса на импортную продукцию в условиях укрепления национальной экономики. В экспортной сфере наблюдалась повышательная тенденция, связанная с ростом мировых цен на золото и активным спросом на промышленные товары из ЮАР. Импорт рос быстрее экспорта под влиянием высоких цен на энергоносители и другие сырьевые товары, а также на производственное оборудование. Дефицит по «невидимым» статьям платежного баланса вырос, несмотря на значительное увеличение поступлений по статье «доходы» и «оказание услуг» (благодаря развитию туризма и притоку средств, полученных в качестве дивидендов и процентных платежей). Эффект от подобного роста снижался из-за увеличения платежей за услуги, оказанные иностранными провайдерами южноафриканским клиентам.

На внешнеторговый и платежный баланс ЮАР в обозримой перспективе большое влияние окажут высокие цены на основные экспортные товары этой страны — золото и платину, а также прогнозируемое снижение в 2007-08гг. цен на нефть, связанное с ростом ее предложения на рынке.

На решение проблем в сфере платежных отношений ЮАР с иностранными партнерами ориентирована внешнеэкономическая стратегия страны. Большое внимание в ней уделяется всеафриканской инициативе «Новое партнерство для развития Африки» («Непад»), последовательным сторонником которой является южноафриканский президент Т. Мбеки. ЮАР сохранит ориентацию на активное участие в многосторонних переговорах по линии ВТО, в ходе которых эта страна, как правило, отстаивает интересы африканских государств с низкими доходами на душу населения. Важным направлением внешнеэкономической политики ЮАР является укрепление ее связей с азиатскими и ближневосточными странами.

Основным внешнеторговым партнером ЮАР останется Евросоюз. Умеренный рост ВВП ЕС (на 2,4% в 2007г. и 2,3% в 2008г.) будет способствовать поддержанию достигнутого объема южноафриканского экспорта на западноевропейский рынок, однако значительного увеличения не ожидается.

Рост дисбалансов в мировой экономике в последний год привел к усилению элементов риска в сценарии внешнеэкономических условий для развития ЮАР. Синхронизированное ужесточение в денежно-кредитной сфере развитых стран могло бы оказать весьма негативное воздействие на общемировой спрос, а значит, и на поставки из ЮАР. Дестабилизирующие факторы уже привели в мае-июне 2006г., а также в марте 2007г. к нарушению равновесия на рынках ряда стран с развивающейся рыночной экономикой, включая ЮАР. Нестабильности способствует неопределенность в отношении темпов развития американской экономики и инфляционных тенденций в ней, а также в отношении устойчивости дефицита платежного баланса США по текущим операциям и степени ужесточения денежно-кредитной политики

Банком Японии. Влияние неустойчивости в глобальных финансах может оказаться особенно сильным для таких рынков, как южноафриканский, куда предпочитают направлять портфельные капиталовложения международные инвесторы, рассчитывающие на получение крупной прибыли.

Основные данные о развитии экономики ЮАР

	I	II	III	IV
ВВП (млрд. рэндов, в текущих ценах) .....	1539,3	1726,7	1841,6	1980,1
ВВП (млрд. рэндов, в ценах 2000г.) .....	1115,9	1171,5	1227,8	1291,8
ВВП (млрд.долл., в текущих ценах) .....	242	255,2	248,9	252,2
ВВП на душу населения (долл.) .....	5688	6035	5930	6034
Прирост реального ВВП (%) .....	5,1	5	4,8	5,2
Дефицит или профицит госбюджета (% ВВП) .....	-0,6	0,6	0,5	-0,2
Экспорт (млрд. рэндов, в текущих ценах) .....	423	515,4	614,7	696,7
Экспорт (млрд. рэндов, в ценах 2000г.) .....	295,6	311,9	333	354,2
Экспорт (млрд.долл., в текущих ценах) .....	66,5	76,2	83,1	88,7
Товарный экспорт (млрд.долл., в ценах фоб) .....	55,3	61,7	65,7	68,5
Импорт (млрд. рэндов, в текущих ценах) .....	437,2	573,5	717	853,6
Импорт (млрд. рэндов, в ценах 2000г.) .....	332,4	393,7	446,8	500
Импорт (млрд.долл., в текущих ценах) .....	68,7	84,8	96,9	108,7
Товарный импорт (млрд.долл., в ценах фоб) .....	56,5	68,5	72,6	75,7
Рост экспортных цен (%) .....	6,6	8,5	3,3	0,7
Рост импортных цен (%) .....	5,9	4,1	1,6	0,5
Дефицит платеж. баланса по тек. операциям (% ВВП) .....	9,1	15,7	15	14,3
Приток прямых иностранных инвестиций (млрд.долл.) .....	6,1	2,5	2,8	3,1
Прямые иностранные инвестиции, в накоплении (млрд.долл.) .....	77,4	79,9	82,7	85,7
Средняя депозитная ставка (%) .....	6	7,1	7,3	8
Внешний долг (млрд.долл.) .....	30,6	31,5	33,6	34,2
Курс рэнда (в среднем за год, ед. за долл.) .....	6,36	6,76	7,40	7,85
Курс рэнда (на конец года, ед. за долл.) .....	6,33	7,04	7,63	8,03
Населения (на конец года, млн.) .....	42,6	42,3	42	41,8
Зарегистр. безработных (млн.) .....	4,4	4,3	4,6	4,8
Уровень безработицы (%) .....	26,6	25,6	27,2	28,2

Примечание. I – 2005г., II – 2006г., III – 2007г. (прогноз), IV – 2008г. (прогноз).

## Экономика-2005

Южно-Африканская Республика на протяжении 15 лет, прошедших после демонтажа в этой стране системы апартеида, сохраняла уверенное лидерство в Африке по масштабам и степени диверсификации своей экономики. Позиции ЮАР заметно укрепились в 2003–05гг. благодаря ускорению экономического развития. В предг. прирост ВВП ЮАР (5%) оказался самым высоким за последние 15 лет. Достаточно благоприятным является и прогноз на 2006г. – 4,8%. Подобная тенденция во многом объясняется позитивными процессами в мировой экономике, в то же время не следует преуменьшать и значение курса, проводимого южноафриканским правительством, в частности инициативы, получившей название «Содействие росту, увеличение занятости и перераспределение материальных благ».

Продуманная денежно-кредитная политика позволила сдерживать инфляцию на уровне 4,5% в год при низких% ставках по краткосрочным кредитам. В бюджетно-финансовой области удалось не допустить чрезмерного увеличения превышения расходов над доходами, которое в 2005/6 фин.г. оставалось сравнительно низким – 0,5% ВВП. В таких условиях заметно выросли официальные валютные резервы ЮАР, усилилось доверие иностранных инвесторов к политике южно-

африканских властей и национальной валюте. Несколько международных рейтинговых агентств повысили свои оценки для данной страны, что должно привести к снижению расходов заемщиков из ЮАР при получении заемных средств за рубежом. Удешевление кредита и устойчивый экономический рост дадут возможность центральным властям этой страны увеличить ассигнования на цели развития и без особых проблем финансировать растущий (из-за повышающегося спроса внутри страны) дефицит платежного баланса по текущим операциям.

Несмотря на позитивные тенденции в национальной экономике, в ЮАР не преодолен дуализм в экономике и социальной сфере. Если белое население и представители растущего среднего класса из числа африканцев извлекают несомненные выгоды из устойчивого подъема в хозяйственном комплексе данной страны, то значительная часть ее коренных жителей по-прежнему живет за чертой бедности. До сих пор Африканскому национальному конгрессу удавалось проводить жесткую макроэкономическую политику, сохраняя поддержку коренных жителей стран. Возможен рост недовольства, что чревато дестабилизацией в политической и социальной сфере.

После демонтажа системы апартеида темпы развития в ЮАР были ниже, чем во многих государствах с переходной или развивающейся экономикой. Динамика хозяйственного роста в стране не позволила существенно сократить безработицу. Радикальному улучшению экономического положения мешали низкий уровень капиталовложений внутри страны, слабый приток иностранного капитала, недостаточное развитие базовой инфраструктуры, слабая конкуренция и нехватка квалифицированных кадров.

Основные данные о развитии экономики ЮАР

	I	II	III	IV
ВВП (млрд.долл.) .....	215,9	236,9	255,7	260,3
Прирост реального ВВП (%) .....	4,5	4,9	4,0	3,5
Уровень инфляции (%) .....	1,4	3,4	4,6	4,5
Бюджетный дефицит (% ВВП) .....	1,5	0,5	1,5	2,0
Товарный экспорт (млрд.долл.) .....	48,4	54,5	60,0	65,0
Товарный импорт (млрд.долл.) .....	48,5	56,0	62,5	65,5
Дефицит платежного баланса по текущим операциям (млрд.долл.) .....	6,9	9,6	10,9	9,0
Дефицит платежного баланса по текущим операциям (% ВВП) .....	3,2	4,1	4,3	3,5
Нетто-приток прямых иностранных инвестиций (млрд.долл.) .....	-1,1	5,6	2,0	2,0
Валовой внешний долг (млрд.долл.) .....	27,9	30,0	37,0	40,0
Краткосрочный внешний долг (млрд.долл.) .....	10,5	11,5	12,0	12,0
Внешний долг (% экспорта) .....	47	44	49	49
Расходы на обслуживание внешнего долга (% экспорта) .....	10	7	7	7
Официальные валютные резервы (млрд.долл.) .....	13,1	18,6	21,0	20,0
Степень покрытия валютными резервами потребностей в импорте (месяцев) .....	2,4	2,9	3,0	2,7
Цена на золото на Лондонском рынке (долл. за тр. унц.) .....	410,0	445,0	600,0	650,0
Биржевой индекс на Йоганнесбургской бирже (на конец года; в 2006г. – на 3 июля) .....	12657	18097	18626	-
Курс рэнда (на конец года; ед. за долл.) .....	5,63	6,32	6,60	7,00
Среднемесячный курс рэнда (ед. за долл.) .....	6,42	6,35	6,40	6,80

Примечание. I – 2004г., II – 2005г., III – 2006г. (прогноз), IV – 2007г. (прогноз). Источник: Economic Research of Alliance Group and Dresdner Bank, 3/2006.

Первичный сектор национальной экономики в янв.-сент. 2005г. вырос относительно того же периода пред.г. на 3,9%. Рост в сельском хозяйстве (в котором создается только 3% ВВП) составил 4,9%, в основном благодаря рекордному урожаю кукурузы и неплохим результатам в животноводстве. Высокий курс рэнда и недостаточное развитие инфраструктуры помешали еще большему подъему аграрного сектора. Излишки кукурузы могли бы экспортироваться в большем объеме, что содействовало бы поддержанию цен на нее на высоком уровне. В действительности же произошло их снижение и многие сельхозпроизводители оказались на грани банкротства. Неплохие позиции ЮАР по внесезонному экспорту цитрусовых, вина и другой продукции в страны Северного полушария оказались ослабленными. Эксперты ОЭСР и АФБР (см. African Economic Outlook 2006) считают, что улучшение положения в сфере транспортной инфраструктуры отвечает интересам как мелких фермерских хозяйств, так и крупного, ориентированного на экспорт агробизнеса.

Добывающая промышленность ЮАР, в которой создается 7% ВВП (10% в 1990г.), выиграла от повышенного спроса в мире на ее продукцию и от высоких цен на нее. За исключением золота, добыча другого сырья (платины, меди, никеля, железной руды) быстро росла. Благодаря высоким мировым ценам на платину соответствующая отрасль добывающей промышленности ЮАР развивалась особенно успешно: доля данной страны в общемировом производстве этого драгоценного металла составила 78%. Иное положение сложилось в золотодобыче: несмотря на удорожание золота, его производство в рассматриваемой стране сократилось на 21% в 2000-04гг. и еще на 12% в янв.-сент. 2005г. Тем не менее в пред.г. ЮАР занимала ведущее место в мире по добыче золота. На ее долю приходилось 14% соответствующего общемирового показателя (по запасам — 40%). Негативное воздействие на положение в отрасли оказало истощение месторождений с благоприятными условиями для эксплуатации, а также укрепление национальной валюты. Повышение цен на золото в рэндах в конце пред.г. позитивно сказалось на золотодобывающем бизнесе и содействовало подъему отрасли в 2006г.

ЮАР занимает ведущее место в мире по производству хрома (на ее долю приходится 44% соответствующего общемирового показателя и 40% — по запасам) и ванадия (43 и 23%) и 2 место — по производству марганца (16 и 80%). По добыче алмазов ЮАР находится на 5 месте в мире (обладая 12% общемировых запасов). Отрасль переживает сложные времена из-за истощения многих старых месторождений. Аналогичные позиции ЮАР занимает и по добыче угля, имеющей в этой стране неплохие перспективы.

Вторичный сектор национальной экономики (на него приходится 23% создаваемого в стране ВВП) вырос в янв.-сент. 2005г. относительно того же периода пред.г. на 4,9%. Прирост в обрабатывающей промышленности оказался вполне удовлетворительным (4,6%), хотя повышательной тенденции в определенной мере препятствовал высокий курс денежной единицы ЮАР. Данный фактор позволил сохранять банковские процентные ставки на относительно низком уровне, что немаловажно для поддержания подъема южноафриканской промышленности.

Некоторые ее отрасли сталкиваются с серьезными трудностями. Текстильная промышленность несет потери из-за «дорогого» рэнда и обострения конкуренции после отказа государств — участников ВТО от квотирования импорта текстиля. Несмотря на высокие ввозные пошлины (40% на некоторые виды текстильной продукции), другие формы поддержки со стороны государства и преференциальный доступ на рынок США (в соответствии с американским Законом о содействии росту в Африке и возможности сотрудничества с нею), занятость в текстильном и швейном секторах в 2000-04гг. сократилась на 7,5%. Рассчитывать на дополнительные протекционистские меры производителям этой продукции не приходится, поэтому перед ними стоит альтернатива либо повышать эффективность производственной деятельности, либо сокращать выпуск продукции.

Ситуация в другой отрасли промышленности — автомобилестроении, создающем 6,4% ВВП и обеспечивающем работой 32 тыс. рабочих и служащих, не столь серьезна, как в текстильной индустрии, однако она осложняется наличием ряда проблем. По сравнению с другими странами в ЮАР низка производительность труда и высоки производственные издержки в данной отрасли. Действие этих негативных факторов ослабляется дешевизной электроэнергии и сырья, предоставлением экспортных субсидий и льготными таможенными тарифами, предусмотренными Программой развития автомобилестроения. Субсидирование не совместимо с правилами и нормами ВТО и может быть сокращено или даже вообще прекращено, что поставит южноафриканских продуцентов в сложное положение.

Третичный сектор национальной экономики, обеспечивающий создание 66% ВВП, выиграл от роста спроса в стране больше, чем другие секторы, что позитивно сказалось на темпах его развития: в янв.-сент. 2006г. они составили относительно аналогичного периода пред.г. 5,3%. Значительным этот показатель оказался в секторе финансовых услуг — 8,4% (благодаря расширению финансирования операций с недвижимостью и реализации инициативы по обеспечению доступа малоимущих граждан к банковским услугам). Больше развитие получил бизнес и в таких областях, как сектор недвижимости, проектные работы (связанные с реализацией крупных инфраструктурных инициатив), связь (особенно мобильного типа), транспорт и дистрибьюторские услуги. Сфера туризма сумела справиться с трудностями, обусловленными повышением курса рэнда, и принять в I-III кв. 2005г. на 10% гостей из-за рубежа больше, чем за тот же период 2004г. В 2004г. страну посетило 6,7 млн. иностранных туристов. Данный показатель еще больше возрастет в 2010г., когда в ЮАР состоится Чемпионат мира по футболу.

Рост производства в рассматриваемой стране происходит в основном под влиянием повышения внутреннего спроса (в 2005г. на 6,5%). Его активизация связана с увеличением доходов домохозяйств, особенно отличающихся их низким уровнем. Малоимущие граждане выиграли от повышения заработной платы, создания новых рабочих мест, роста социальных выплат. Повышению спроса (со стороны растущего среднего класса из числа представителей коренного населения) способствовала активизация потребительского кре-

дитования под влиянием низких банковских процентных ставок и расширения возможностей для кредитного обеспечения (в условиях роста цен на дома и квартиры). В результате задолженность домохозяйств резко выросла (до 62% располагаемых доходов во II кв. 2005г.). Обслуживание долга остается на приемлемом уровне — 6,5% располагаемых доходов. Наиболее состоятельные граждане также ощутили положительное влияние на уровень потребления улучшения своего материального положения, связанного с подъемом на Йоханнесбургской фондовой бирже (на 35% в апр. — сент. 2005г.). Улучшились перспективы для бизнеса, выросли частные инвестиции.

Экономический рост в ЮАР в т.г. происходит достаточно активно. Можно ожидать замедления роста личного потребления (до 3,4%) вследствие менее значительного повышения оплаты труда, чем в 2005г. Согласно прогнозу, основным фактором экономического роста будет увеличение капиталовложений (на 7,6%) под влиянием правительственных планов, направленных на подъем энергетики, транспорта и зон промышленного развития. Госинвестиционные проекты могут способствовать активизации в области частных инвестиций. В зоне промышленного развития «Коэга» будет построен алюминиевый завод мощностью 660 тыс.т. металла в год, что потребует капиталовложений в 2,2-2,5 млрд.долл. Данный проект обсуждается южноафриканским правительством и группой Alcan. Зона «Коэга» должна привлечь и других иностранных инвесторов.

ЮАР является одной из наиболее развитых стран Африки, доля которой составляет около 28% ВВП, 40% промышленной и 30% сельскохозяйственной продукции континента. По данным Всемирного банка, в 2005г. ЮАР занимала 29 место в мире по объему ВВП, а также численности населения, составляющего лишь 3% от населения Африки. Однако на долю ЮАР приходится 62% производимой на континенте электроэнергии и 45% добываемого минерального сырья.

Благодаря относительно высокому курсу рэнда, позволяющему снижать инфляционное давление на экономику, золотовалютные резервы ЮАР в конце 2005г. достигли 20 млрд.долл. (в 2004г. — 15 млрд.), что способствовало повышению кредитного рейтинга страны.

ЮАР богата полезными ископаемыми, в ее недрах сосредоточено более 90% мировых запасов марганца, платиноидов (%) — 82, хрома — 58, золота — 53, ванадия — 50, алмазов — 20; на южном шельфе страны имеются месторождения нефти и газа. Страна занимает лидирующие позиции в мире по разведанным запасам и добыче золота, алмазов, металлов платиновой группы, ванадиевых руд, хромового и марганцевого сырья, каменного угля и урана. По оценкам Горной палаты ЮАР, добыча золота в 2004г. по сравнению с 2003г. снизилась на 8,8% — до 343 т (самый низкий показатель с 1931г.).

Прирост ВВП в 2005г. составил 5% (в 2004г. — 2,8%), а ВВП в расчете на душу населения — 3,5 тыс.долл., однако распределяется неравномерно. Так, в провинциях Гаутенг и Западный Кейп, где сосредоточена основная часть белого населения страны, он превышает 26 тыс.долл., а в беднейших «черных» провинциях — лишь 300 долл.

В связи с позитивными тенденциями в экономике правительство ЮАР в бюджете на 2006г. заложило

рост ВВП в 4,9%. Прирост ВВП в последние годы способствовал расширению базы налогообложения, что позволило увеличить доходную часть бюджета на 6,7 млрд.долл. и снизить бюджетный дефицит до 0,5% ВВП. В связи с подъемом в экономике в 2006г. доходная часть бюджета определена в 73,2 млрд.долл. (на 11,5 млрд. больше, чем в 2005г.), а расходная — в 77,5 млрд. В 2006г. дефицит бюджета, по оценкам, составит 4,3 млрд.долл.

Приоритетами налоговой политики ЮАР в 2006г. являются снижение налогового бремени (снижен налог на индивидуальные доходы) и упрощение административного регулирования деятельности малого и среднего предпринимательства и др. В бюджете 2006г. налог на пенсионные сбережения снижен с 18 до 9%, а пенсия по возрасту повышена в среднем до 135 долл. в месяц. Объявлена налоговая амнистия для малого бизнеса, отменены акцизы на алкогольную и табачную продукцию.

Ведущими отраслями экономики ЮАР являются финансовый сектор и недвижимость (в 2005г. доля ВВП — 18,3%), обрабатывающая промышленность (%) — 17,2, оптовая и розничная торговля, гостиничный и ресторанный бизнес — 13, транспорт и связь — 9,5, горнодобывающая промышленность — 6,5, сельское хозяйство, рыболовство и лесное хозяйство — 2,9, а также строительство.

В стране насчитывается более 60 тыс. фермерских хозяйств и кооперативов, обрабатываемые угодья составляют 105 млн. га, поголовье скота превышает 13,5 млн. голов. В 2005г. было собрано пшеницы 2,32 млн.т. и кукурузы — более 8 млн.т.

Протяженность двухполосных шоссе составляет 1,44 млн.км. и однополосных — 4 млн. Ежегодно вводится в эксплуатацию около 8 тыс.км. новых автодорог. Из 31,5 тыс.км. железнодорожных путей более половины электрифицировано. ЮАР располагает самым большим в Африке числом зарегистрированных самолетов, современной сетью системы контроля за движением воздушного транспорта. В стране более 30 международных аэропортов, в т.ч. три мирового уровня (Кейптаун, Дурбан и Йоханнесбург).

В 2005г. за счет повышения курса национальной валюты возрос объем внешней торговли в долларовом выражении. Внешнеторговый оборот достиг 104 млрд.долл. (в 2004г. — 93,5 млрд.). Укрепление рэнда в 2004г. сдерживало рост экспорта, но стимулировало увеличение импорта, что привело к образованию дефицита внешнеторгового баланса (3,4 млрд.долл.). Основными торговыми партнерами ЮАР являются Евросоюз, США, Япония, Китай, страны Ближнего Востока, государства Сообщества развития юга Африки (САДК).

Товарооборот ЮАР со странами Евросоюза в 2005г. составил 27,2 млрд.долл. (отрицательное сальдо — 3,75 млрд.), с США — 6,96 млрд. (положительное сальдо — 0,4 млрд.), с Японией — 5,98 млрд. (положительное сальдо — 0,78 млрд.). Объем торговли со странами САДК составил 4,03 млрд.долл. (положительное сальдо — 2,44 млрд.).

В 2005г. экспорт ЮАР достиг 54,13 млрд.долл., а основными статьями были металлы и изделия из них — 5,8 млрд.долл. (18,5%), минеральное сырье — 4,2 млрд. (12,8%), автомобили и комплектующие — 3,39 млрд. (10,8%), драгоценные металлы, а также драгоценные и полудрагоценные камни — 3,23 млрд. (10,3%), машины и оборудование — 3,11 млрд. (9,9%).

В 2005г. объем импорта составил 50 млрд.долл., в т.ч. машин и оборудования было ввезено на 9,3 млрд. (27,4%), минерального сырья — на 4,34 млрд. (12,8%), химической продукции — на 3,45 млрд. (10,1%), запчастей и компонентов для транспортных средств — на 3,22 млрд. (9,5%), металлов и изделий из них — на 1,42 млрд. (4,2%). На июнь 2005г. внешний долг ЮАР составил 46,1 млрд.долл.

ЮАР является членом Всемирной торговой организации (ВТО); Южно-Африканский союз был одним из соучредителей ГАТТ в 1947г.

С 2003г. после проведения ряда многосторонних переговоров в рамках Доха-раунда ЮАР больше внимания стала уделять формированию льготных торговых режимов на двусторонней основе. Среди главных контрагентов, переговоры с которыми активизировались, — США и Европейская ассоциация свободной торговли. Ведутся переговоры по созданию зоны свободной торговли с блоком Южноамериканского общего рынка («Меркосур»). В среднесрочной перспективе намечено формирование зон свободной торговли с КНР, Индией, Нигерией.

Тема либерализации мировой торговли с/х продукцией является для ЮАР приоритетной, в связи с чем южноафриканцы активно действуют в составе «группы 20».

Политическая напряженность на Ближнем Востоке вынуждает ЮАР активизировать поиск альтернативных источников закупки нефти и нефтепродуктов вне стран Персидского залива.

В 1996г. страны южноафриканского региона объединились в Сообществе развития юга Африки, в которое входят 14 государств (Ангола, Ботсвана, Замбия, Зимбабве, ДРК, Лесото, Мадагаскар, Мозамбик, Намибия, Танзания и др.), причем лидером в САДК является ЮАР. Страна также активно участвует в программе «Новое партнерство для развития Африки» (НЕПАД).

## Госбюджет-2006

Министр финансов ЮАР Тр.Мануэль 15 фев. представил в Национальной ассамблее проект госбюджета на 2006/7 фин.г. (начинается 1 апр.). Financial Times обращает внимание на две особенности этого документа: в нем предусматриваются крупное снижение налогового бремени — на 3 млрд.долл., и продолжение курса на дальнейшее ослабление валютного контроля, введенного в годы апартеида.

Высокие цены на сырьевые товары и возросший уровень доверия со стороны рядовых потребителей и бизнес-сообщества позитивно сказались на состоянии южноафриканской экономики, являющейся крупнейшей на континенте и переживающей самый продолжительный период подъема за последние 40 лет. В 2005г. ВВП ЮАР вырос на 5%. Тр.Мануэль считает, что при учете всех факторов прирост может оказаться в пределах 5,5-6%. Такая высокая динамика регистрируется в сочетании с умеренной инфляцией: ее среднегодовой уровень в 2006-08гг. не превысит 4,5%. Рекордные продажи автомобилей, быстрая автомобилизация страны, растущие цены на жилье, увеличение поступлений от сбора НДС — все это указывает на динамичное развитие национальной экономики. Благодаря целенаправленной политике правительства в стране создается 350 тыс. новых рабочих мест в год.

Выступая в Национальной ассамблее, Тр.Мануэль предупредил, что повышательные тенденции связаны в основном с цикличностью развития экономики ЮАР. После нескольких лет неудовлетворительных результатов в сфере поставок за рубеж в 2005г. удалось добиться увеличения экспорта в реальном исчислении на 12%. Одновременно быстро возрастают и потребности ЮАР в импортных товарах и услугах, поэтому отмечается ухудшение платежного баланса по текущим операциям: его дефицит вырос с 1% ВВП в 2002г. до 4% в 2005г.

Устойчивое развитие при динамике ВВП на уровне 6% в г. является одной из основных задач правительства Т.Мбеки на современном этапе. Центральные власти намерены добиться в следующем десятилетии сокращения в два раза уровня безработицы и числа южноафриканцев, живущих за «чертой бедности». В проекте бюджета на 2006/7 фин.г. предлагается на 82 млрд. рэндом увеличить расходы на приоритетные инфраструктурные проекты, на развитие образования и здравоохранения. Предусматривается последовательное проведение курса на снижение барьеров, мешающих развитию свободного предпринимательства и поступлению инвестиций в ряд приоритетных секторов, в частности в туристическую сферу и в аутсорсинговые услуги. Южноафриканские предприниматели настойчиво добиваются минимизации налогового и регуляционного бремени, негативно отражающегося на притоке новых инвестиций. В то же время проект нового бюджета предусматривает явно недостаточно налоговых льгот для бизнеса.

Из суммарных налоговых сокращений в размере 19,1 млрд. рэндом 2/3 придется на долю физических лиц, представленных в основном низкооплачиваемыми категориями рабочих и служащих. Предусматривается налоговая амнистия для малого бизнеса (т.е. для компаний с годовым оборотом менее 5 млн. рэндом.). Отменяется 2% региональный налог, одновременно прежними остаются налог на корпорации (29%) и налог на дивиденды (12,5%). Оппозиция считает, что правительство не осуществило крупных инициатив в налоговой сфере для усиления привлекательности ЮАР для иностранных инвесторов. Налоговое бремя, а значит и суммарные расходы на ведение бизнеса в ЮАР остаются высокими по сравнению с другими странами с развивающейся рыночной экономикой.

Доходные статьи в новом бюджете предполагается увеличить за счет повышения акциза на алкогольные напитки на 9-20%, причем самое высокое повышение предусматривается для игристых вин. Налоговая нагрузка (НДС + акциз) на вина и другие алкогольные напитки сохранится на уровне соответственно 23 и 43% розничной цены, что при ее быстром росте означает повышение налоговых сборов. Предусматривается увеличение акциза на табачные изделия.

Новый бюджет является десятым в период нахождения Тр.Мануэля на посту министра финансов. В первые годы его руководства министерством финансов национальная экономика сталкивалась с проблемой низких цен на сырьевые товары. В то время большинство инвесторов опасались повторения в ЮАР того же сценария развития, что и в других африканских странах — низких темпов прироста ВВП, бегства капитала, высокого уровня инфляции.

За прошедшее время южноафриканские власти сумели сократить бюджетный дефицит, умень-

шить расходы на обслуживание внешней задолженности, добиться повышения кредитного рейтинга ЮАР. В 2005/6 фин.г. бюджетный дефицит должен сократиться до 7,9 млрд. рэндов и оказаться самым низким за последние 25 лет — 0,5% ВВП.

Выступая в Национальной ассамблее, Тр. Мануэль сообщил, что ЮАР ослабит ограничения на осуществление инвестиций за рубежом. Физические лица смогут вкладывать в экономику других стран до 2 млн. рэндов, что значительно превышает прежний предел — 750 тыс. Для стимулирования капиталовложений в экономику африканских стран предельное участие инвесторов ЮАР в совместных проектах в Африке будет снижено с 50% до 25%. БИКИ 4.3.2006г.

2005г. был отмечен дальнейшим экономическим ростом. Стимулирующими факторами послужили благоприятная мировая конъюнктура, укрепление национальной валюты на фоне роста цен на драгоценные металлы, умеренная, в рамках запланированных 3-6% инфляция, устойчивый потребительский спрос, и, как следствие, рост инвестиций в экономику. В 2005г. прирост ВВП составил 5% при ожидаемых 4,3%. Расходы правительства на инвестиции выросли на 6,4%, расходы провинций — на 12%. В свете сохранения позитивных тенденций в экономике правительство ЮАР закладывает ее рост в 2006г. в 4,9%.

Прирост ВВП способствовал расширению базы налогообложения, что позволило увеличить доходную часть бюджета на 6,72 млрд.долл. Это позволило снизить бюджетный дефицит до 0,5% ВВП (планируемый дефицит — 3,6%). Для реализации своих экономических задач правительство закладывает возможность его расширения в 2006/7г. до 1,5%, причем в последующие три года запланировано сокращение дефицита до 1.2% в 2008/9г.

Основными приоритетами фискальной политики ЮАР в 2006/7г. по-прежнему остаются развитие инфраструктуры страны, снижение налогового бремени и упрощение административного регулирования деятельности малого и среднего предпринимательства, укрепление систем образования и соцобеспечения.

Подъем в экономике позволил заложить доходную часть бюджета в 73,2 млрд.долл, что на 11,5 млрд.долл. больше прошлогоднего рекордно высокого показателя — 61,7 млрд.долл. Одновременно возросла и расходная часть, достигшая 77,49 млрд.долл. (прирост — 7,9 млрд.долл.). Дефицит бюджета запланирован в объеме 4,3 млрд.долл.

Дополнительные 6,72 млрд.долл. позволили правительству сократить долги и снизить налоговое бремя. Госдолг ЮАР к 2008/9г. должен уменьшиться с 3,3% до 2,7% ВВП. На социальную сферу и развитие провинциальной инфраструктуры заложено дополнительно 5 млрд.долл. На социальную сферу выделено 42,96 млрд.долл. Наибольшая часть средств, как и в прошлогоднем бюджете, направлена на образование — 15,1 млрд.долл. (прирост 1,4 млрд.долл.). Ассигнования в сферу соцобеспечения увеличились на 1,1 млрд.долл. и составили 13,2 млрд.долл. На здравоохранение, включая борьбу со СПИДом, выделяется 8,9 млрд.долл. На программу строительства жилья предусматривается 1,5 млрд.долл. (в бюджете 2005/6г. — 1,2 млрд.долл.). На развитие социальной инфраструктуры — 4,2 млрд.долл.

Значительное финансирование (13,93 млрд.долл.) заложено на реализацию проектов развития экономической инфраструктуры, из них большая часть средств (5,5 млрд.долл.) направлена на развитие транспорта и коммуникаций. В течение следующих 3 лет правительство намеревается потратить 60,9 млрд.долл. на 27 приоритетных проектов в рамках программы нового экономического роста, в частности на развитие инфраструктуры в провинциях Гаутенг, Квазулу-Наталь и Лимпопо. Проекты затронут все виды транспорта. Основная часть этих капиталовложений будет распределена между правительствами провинциального и местного уровней.

Хотя власти провинций потратили только 55% от сумм, заложенных в их бюджетах на 2005/6г., правительство приняло решение выделить им на капитальные проекты дополнительно 5,6 млрд.долл. Ожидается, что реализация данных программ сделает экономику страны еще более привлекательной для местных и иностранных инвесторов.

Ассигнования на оборону и разведывательную деятельность составляют 4,5 млрд.долл. На содержание полиции заложено 5,5 млрд.долл. В целом расходы на оборону, правосудие и поддержание правопорядка составляют 12,58 млрд.долл.

На правительственные расходы выделено 5,6 млрд.долл., что на 770 млн.долл. больше, чем в бюджете 2005/6г., из них 1,3 млрд.долл. на инвестиции в сферу государственного управления.

Отличительной чертой бюджета 2006/7 стало значительное снижение налогов. В частности снижен налог на пенсионные сбережения с 18% до 9%. Эта мера будет стоить государству 394 млн.долл. Правительство пошло на данный шаг с целью увеличения уровня сбережений внутри страны и повышения процентной ставки по сберегательным вкладам. Пенсии по старости также повышены до 135 долл. в месяц.

Снижен налог на индивидуальные доходы. Доходы ниже 6,5 тыс.долл. в год не будут облагаться налогами вообще. Пенсионеры, чей доход ниже 10 тыс.долл. в год и чей возраст свыше 65 лет, полностью освобождаются от уплаты налогов. Налог на корпоративные доходы сократился на 1,14 млрд.долл. Объявлена налоговая амнистия для мелкого предпринимательства. Отменены акцизы на некоторые группы товаров. В то же время увеличены акцизы на алкогольную и табачную продукцию. Снижены налоги на сделки с недвижимостью и на саму недвижимость (сделки стоимостью до 82 тыс.долл. налогом не облагаются). Налог на приобретение недвижимости корпорациями снижен с 10% до 8%.

Данные меры призваны способствовать созданию привлекательного инвестиционного климата. В целом бюджет ЮАР на 2006/7г. сосредоточен на направлениях, ключевых для реализации правительственной программы ускоренного экономического роста. Прежде всего, это относится к решению проблем развития инфраструктуры и создания новых рабочих мест.

Несмотря на увеличение социальной составляющей, некоторые партии, в частности Демократический альянс, выступили с критикой в адрес правительства, указывая на недостаточную заботу о бедном населении. Т.Мануэль обосновал необходимость умеренного увеличения пенсий и

социальных расходов в бюджете 2006/7г., подчеркнув, что данное увеличение должно быть постоянным в течение нескольких следующих лет. Министр также отметил необходимость балансировки дотаций бедным слоям населения с другими бюджетными расходами. Серьезной критики как со стороны партнеров по правящему альянсу, так и оппозиции основной финансовый документ страны не вызвал.

## Госбюджет-2007

Министр финансов ЮАР Т. Мануэль, представляя в фев. новый госбюджет, отметил, что стране впервые за много лет удалось добиться бюджетного профицита. Наличие у правительства крупных финансовых средств, прежде всего полученных от налогообложения, позволяет ему направить 534 млрд. рэндов на государственные расходы, которые в новом финансовом году в значительной мере планируется использовать для поддержки малоимущих слоев населения.

По словам Т. Мануэля, бюджет ориентирован на ускорение экономического роста, создание дополнительных возможностей для трудоустройства граждан, модернизацию инфраструктуры и сферы коммунальных услуг. Парламентарии с воодушевлением восприняли основные положения речи министра финансов, представители оппозиционной партии Демократический альянс отметили отсутствие в его выступлении указаний на крупные инициативы, направленные на стимулирование в стране предложения товаров и услуг, укрепление доверия предпринимателей к экономическому курсу центральных властей, снижение расходов на ведение бизнеса в ЮАР и содействие инвестиционной деятельности в частном секторе.

Коалиция из представителей профсоюзов, церкви и неправительственных организаций назвала бюджетный проект, предложенный правительством, «документом упущенных возможностей». В специальном заявлении отмечено, что в речи министра финансов не предложено мер по эффективному противодействию огромной безработице, бедности и распространению голода. Предпринимательские структуры ЮАР в своем большинстве позитивно оценили правительственные наметки в бюджетной сфере.

Государственные доходы на 2007/8г. запланированы на уровне 545 млрд. рэндов, а расходы — 534 млрд. Положительное сальдо бюджетного баланса в 2006/7 фин.г. должно составить 0,3% ВВП и, по всей вероятности, возрастет до 0,6%, или 11 млрд. рэндов в 2007/8г. Такое увеличение связано в первую очередь с ростом бюджетных доходов под влиянием поступлений от сбора налогов, которые в последние 3г. растут на 17% в год благодаря ужесточению мер в отношении лиц, уклоняющихся от уплаты налогов, расширению налоговой базы и повышению благосостояния населения. Определенное воздействие оказывает также сокращение расходов на обслуживание государственного долга (с 3% в 2006/7г. до 2,1% в 2009/10г.).

Позитивным тенденциям способствуют неплохие темпы развития национальной экономики. В 2006г. они достигали 4,9%, а в ближайшие 3г. ожидаются на уровне 5% в год. Инфляция остается в пределах 3-6%, т. е. не превышает целевых показателей. Как отметил Т. Мануэль, после вступления на пост президента Т. Мбеки в 1999г. прирост ВВП,

число новых рабочих мест и валютные резервы страны выросли в 2 раза, а государственный долг в такой же степени сократился. Только в пред.г. удалось создать 500 тыс. новых рабочих мест. Тем не менее безработица остается очень высокой — 26%, а с учетом несовершенства методов ее определения (неохваченными оказываются лица, прекратившие поиск работы) — может достигать 40%.

Большие надежды возлагаются на проведение в стране в 2010г. чемпионата мира по футболу, которое должно придать дополнительный импульс южноафриканской экономике. Т. Мануэль сообщил о выделении 17,4 млрд. рэндов на сооружение спортивных объектов и развитие инфраструктуры, а также о значительных средствах на реализацию сопутствующих проектов.

Министр финансов информировал парламентариев о решении правительства в ближайшие 3г. повысить расходы на образование на 11 млрд. рэндов. Предполагается существенно увеличить численность учителей и поднять им зарплату. В 2007/8г. ассигнования на развитие образования (крупнейшую статью государственных расходов) составят 105,5 млрд. рэндов. Объявлено о крупном увеличении расходов на жилищное строительство, сооружение водопроводных и канализационных систем.

На развитие здравоохранения намечается израсходовать 62,7 млрд. рэндов, или на 5,3 млрд. больше, чем в предыдущем финансовом году. 1,7 млрд. планируется направить на лечение больных СПИДом, что позволит в ближайшее пятилетие в 2 раза расширить контингент, охваченный соответствующими программами, и довести его численность до 500 тыс.

На оборону намечено выделить 30,3 млрд. рэндов, на правоохранительные органы — 57,9 млрд.

Объявлено о некотором сокращении налогов для граждан с низким уровнем доходов и отмене 9% налога на пенсионные фонды. Вторичный налог на компании с суммы распределенных дивидендов сокращается с 12,5 до 10%, что станет начальным шагом на пути к его замене налогом на дивиденды акционеров. Изменений налога на доходы корпораций не предусматривается. Акцизный налог на сигареты увеличивается на 20 ц. за пачку, на пиво — на 5 ц. за бутылку, на крепкие алкогольные напитки — на 1,88 рэнда за бутылку.

Предполагается реализация плана по созданию к 2010г. комплексной системы социального страхования для оказания помощи безработным, нетрудоспособным и другим категориям граждан. Она будет базироваться на отчислении 13-18% доходов работающих южноафриканцев. Предусматривается сопутствующее субсидирование лиц с низкими доходами. БИКИ, 15.3.2007г.

## Финансы

Положение в бюджетно-финансовой сфере. В условиях неожиданного подъема в национальной экономике в 2005г. бюджетный дефицит в 2005/6 фин.г. оказался равным 0,5% ВВП, а не 3,5%, как планировали правительственные экономисты. В 2005/6 фин.г. более значительными были поступления от сбора НДС (9 млрд. рэнд.), налога на доходы корпораций (16,2 млрд.), налога на доходы физических лиц (8,8 млрд.), налога на операции с недвижимостью (1,2 млрд.) и импортных пошлин (5,8 млрд.). Помимо ускорения экономиче-

ского развития, на улучшение положения в бюджетной сфере повлияло совершенствование системы сбора налогов и расширение налоговой базы. Поступления в бюджет по этому направлению выросли с 24,5% ВВП в 2000/01 фин.г. до 26,1% в 2005/6 фин.г. В 2006г. увеличилось число случаев исключения из налогооблагаемой базы сумм, направляемых на медицинские цели, что позитивно сказалось на материальном положении населения, и в первую очередь малообеспеченных граждан.

Благодаря бюджетно-финансовой дисциплине общая задолженность в 2005г. составила лишь 35% ВВП, при этом 86% долга деноминировано в рэндах, что сводит к минимуму риск, связанный с нестабильностью в валютной сфере. Позитивные изменения в южноафриканских финансах нашли свое отражение в повышении оценки ЮАР в качестве суверенного заемщика международными рейтинговыми агентствами. Теперь это государство включено ими в ту же группу, что и Польша, Таиланд, Мексика и Чили.

Сценарий, предусматривающий средний рост ВВП на 5% в год, дает возможность существенно увеличения расходных статей на 160 млрд. рэнд. в 2005–08гг. Беспроцентные расходы должны повышаться на 7% в год и составить в 2008г. 24,8% ВВП против 22,8% в 2004г. Ассигнования на образование, здравоохранение, социальное обеспечение, жилищное строительство и обустройство населенных пунктов увеличатся на 36% — до 305 млрд. рэнд., на транспорт и связь — удвоятся и достигнут 30 млрд. рэнд.

Одновременно правительство стремится учитывать реальные возможности и в период до 2008/9 фин.г. сдерживать слишком быстрый рост расходов на образование, здравоохранение и социальное обеспечение (относительно ВВП). Расширение капиталовложений, в инфраструктуру, является важным элементом бюджетной политики и их увеличение будет происходить быстрее, чем текущих расходов, доля капиталовложений в бюджетных расходах останется низкой и составит в указанном фин.г. 4,8% (по сравнению с 4,1% в 2004/5 фин.г.). Бюджетный дефицит в ближайшие три года прогнозируется на уровне 2,1% ВВП.

Банковская сфера ЮАР продолжает отличаться высокой степенью надежности. Доля просроченных кредитов в окт. 2005г. не превышала 2%. Отмечалось небольшое снижение коэффициента достаточности собственного капитала — с 13,2% в дек. 2004г. до 12,5% в окт. 2005г. Этот показатель остается выше законодательно установленных 10%. В 2004г. эта «пороговая» величина не была достигнута лишь одним южноафриканским банком. Крупным недостатком банковской сферы ЮАР остается низкая степень конкуренции. На дек. 2004г. на четыре ведущие банка приходилось 83,7% всех банковских активов в рассматриваемой стране. Структурные преобразования в отрасли могут привести к усилению конкуренции и повысить эффективность работы банковских компаний.

Положение в денежно-кредитной сфере. Резервный банк ЮАР на регулярной основе определяет целевые показатели инфляции на ближайшую перспективу и стремится ограничивать ее 3–6% в год. Таргетирование не практикуется в отношении курса рэнда относительно ведущих валют,

в то же время учитывается потенциальное воздействие возможного снижения стоимости национальной валюты на рост цен. Уровень банковских ставок в последние годы остается стабильным, хотя в апр. 2005г. было проведено одноразовое снижение учетной ставки РБ с 7,5 до 7,0%.

Инфляция с сент. 2003г. оставалась в пределах, установленных РБ, и в 2005г. составила 3,9%. Высокий курс рэнда позволил минимизировать воздействие высоких мировых цен на нефть на новую динамику в ЮАР. Удельные расходы на оплату труда (т. е. в расчете на единицу продукции) в I пол. 2005г. росли годовыми темпами на уровне 4,2% по сравнению с 7,2% в 2004г. Проведение Резервным банком эффективной денежно-кредитной политики и «дорогой» рэнд существенным образом ограничили инфляционные ожидания. В 2006г. уровень инфляции, скорее всего, не превысит 5,2%, а в 2007г. он может немного вырасти — до 5,4%. Оба показателя находятся в целевом диапазоне, определенном РБ. Степень использования мощностей в обрабатывающей промышленности остается стабильной с 2004г. (83–84%), что косвенным образом свидетельствует об отсутствии сколько-нибудь значительного инфляционного давления.

Курс рэнда менялся сравнительно мало, несмотря на увеличивающийся дефицит платежного баланса по текущим операциям. Стабильности этой денежной единицы способствовали высокие цены на сырьевые товары, повышение кредитного рейтинга ЮАР и приток иностранного капитала, который с лихвой компенсировал дефицит по другим статьям платежных отношений с ближним и дальним зарубежьем. В таких условиях пополнялись официальные валютные резервы этой страны. Реальный эффективный валютный курс рэнда вернулся к среднему уровню, зарегистрированному в 1996–2000гг.

## Денежные переводы

Трансграничные денежные переводы в развитии Африканских стран. В современном мире все большее внимание исследователей, специализирующихся на изучении экономических проблем развивающихся стран, уделяется денежным переводам мигрантов из этих государств, работающих за рубежом. Актуальность такой тематики объясняется ростом объемов подобных трансфертов и их влиянием на развитие стран-реципиентов. В 2005г. поступления данного типа составили 188 млрд.долл., что в 2 раза больше получаемой этими государствами официальной помощи на цели развития. Приведенный показатель, по всей видимости, является заниженным, т.к. часть совокупного потока денежных средств остается вне поля зрения статистических органов. Как отмечается в журнале Finance and Development, при учете трансфертов по неформальным каналам объем поступлений был бы на 50% больше. Основная часть потока направляется в неафриканские страны; тем не менее Африка к югу от Сахары (АЮС) охвачена тенденцией, характерной для развивающихся государств в целом, т.е. ростом трансграничных поступлений в СКВ от граждан, работающих за пределами своей родины. В 2000–05гг. такие переводы в АЮС выросли более чем на 55% и достигли почти 7 млрд.долл., в целом в развивающиеся страны они выросли на 81%.

Исследования, базирующиеся на статистике по домохозяйствам отдельных африканских стран, позволяют выявить направления использования переведенных средств. Преимущественно они являются формой частной внутрисемейной или внутриобщинной материальной поддержки и позволяют напрямую решать самую актуальную задачу в АЮС — сокращение бедности. Их потенциальная роль в долгосрочном развитии во многом обусловлена объемом переведенных средств, которые остаются после удовлетворения базовых потребностей.

Особенности трансграничных денежных переводов в Африку. На данный регион приходится лишь 4% совокупного притока таких финансовых средств в развивающиеся страны, т.е. гораздо меньшая доля, чем на другие макрорегионы. Ведущий реципиент — Индия — по данному относительному показателю примерно в 3 раза опережает Африку. Латинская Америка и страны Карибского бассейна получают 25%, т.е. примерно столько же, сколько АТР. С 80гг. прошлого столетия такого рода поступления в Латинскую Америку (вместе со странами Карибского бассейна) и АТР росли быстрее, чем в целом в развивающиеся государства. В 2005г. на долю трех главных реципиентов — Китая, Индии и Мексики приходилось более 1/3 всех денежных переводов в развивающиеся страны. Среди 25 ведущих государств-переводополучателей лишь одно (Нигерия) являлось африканским, тогда как Южная Азия была представлена тремя реципиентами (Бангладеш, Индия и Пакистан).

При расчетах относительно годового ВВП объем переводов в Африку (в среднем 2,5% в 2000-05гг.) также был меньше, чем в другие развивающиеся страны (5%). Явными исключениями были Лесото (почти 28% ВВП), Кабо-Верде (12% ВВП), Гвинея-Бисау и Сенегал (по 6,5% ВВП). По абсолютному объему получаемых средств лидировали Нигерия (более 2 млрд.долл.), Кения и Сенегал (по 400-470 млн.долл.).

Для некоторых стран переводы из-за рубежа служат важным источником СКВ. Для Лесото, Кабо-Верде, Уганды и Коморских островов такие средства по отношению к валютным поступлениям от экспорта составляли с 2000г. в среднем более 25%.

Трансграничные денежные переводы в АЮС по неформальным каналам относительно осуществляемых по формальным каналам достигают 45-65%, что значительно превосходит аналогичные показатели по другим регионам. Кроме того, в статистике по платежному балансу явно занижается объем внутрирегиональных переводов. Миграция рабочей силы в самом макрорегионе получила значительное развитие. Например, Ботсвана и ЮАР привлекают персонал из соседних или близлежащих государств южной части Африки. Благодаря прочным социально-культурным связям в Западной Африке трансграничная мобильность трудовых ресурсов в регионе отличается большой интенсивностью, что находит отражение в масштабах перевода заработанных сумм на родину. В Восточной Африке политическая нестабильность вызывает значительную миграцию населения, что в итоге и влияет на рост трансграничных денежных переводов.

Исследователи МВФ, сопоставляя поток финансовых ресурсов данного типа с официальной помощью на цели развития и прямыми иностран-

ными инвестициями, отмечают большие объемы поступлений по последним двум категориям и одновременно их значительную нестабильность. С 2000г. официальная помощь росла в среднем на 13% в год, тогда как переводы — почти на 10%. Однако в 90 годы, когда поток помощи в макрорегион мало изменялся, переводы росли более чем на 13% в год. В 2005г. поступление помощи в АЮС сократилось (исключением оказалась Нигерия); что касается денежных переводов, то они отличались относительной стабильностью. Для макрорегиона в целом официальная помощь является более значимой, чем переводы по формальным каналам; в то же время для ряда африканских стран (Лесото, Маврикий, Нигерия, Свазиленд и Того) поступления второго типа превосходят поступления первого типа.

Стабильность денежных переводов означает, что через секью-ритизацию (замену будущих потоков наличности на ценные бумаги, свободно обращающиеся на рынках капиталов) облегчится доступ к международному капиталу и снизится стоимость заемных средств. Ряд исследований показал, что вследствие значительной дисперсности переводов негативный эффект, получивший название Dutch disease (связан с укреплением реального курса валюты), существенно ослабляется. Однако, как и в случае с любой формой притока из-за рубежа финансовых средств, с денежными переводами связан риск реального повышения валютного курса, которое может привести к ослаблению конкурентоспособности экспортной продукции в стране-реципиенте.

Денежные переводы, особенно отправляемые мигрантами с высоким уровнем квалификации, часто ассоциируются с явлением, получившим название «утечка мозгов», которая стала для Африки настоящим бедствием. Ряд аналитиков объясняют, например, кризис в африканском здравоохранении эмиграцией квалифицированных кадров, которые все чаще находят работу в странах — участницах ОЭСР. Значительное число вакансий, появившихся в системе здравоохранения Ганы, Замбии и Зимбабве, связано с миграцией медработников. В некоторых странах Африки отток лиц с высшим или незаконченным высшим образованием превышает 50% их общей численности.

Влияние денежных переводов на экономику африканских стран. Поступление этих средств повышает уровень благосостояния получающих их семей, стабилизирует потребление, обеспечивает оборотный капитал, создает мультиплицирующий эффект вследствие увеличения расходов домохозяйств. Анализ ситуации в Гане показал, что поступление денежных переводов оказывает антициклическое влияние и со временем делает более стабильным потребление домохозяйств, особенно занимающихся выращиванием продовольственных культур, т.е. той части населения, которая в социально-экономическом плане является наиболее уязвимой. В большинстве случаев переводимые средства используются для финансирования потребления или инвестирования в образование, медицинское обслуживание или обеспечение продовольствием.

Связь между переводом денежных средств и бедностью получающих их домохозяйств не является однозначной. Недостаточный уровень доходов и отсутствие возможностей по улучшению

своего благосостояния часто ведут к эмиграции с последующим переводом денежных средств из-за рубежа. В сельской местности в Сенегале нередко коллективными усилиями накапливаются средства для покрытия расходов, связанных с эмиграцией наиболее образованной молодежи. Денежные переводы в данном случае рассматриваются как прибыль от осуществленных инвестиций. Домохозяйства с низким уровнем доходов, посылающие на заработки молодежь, с большой степенью вероятности получают стабильный источник доходов. В данном случае прослеживается связь между низким уровнем материального обеспечения и поступлением денежных средств из-за рубежа. В то же время, согласно проведенным исследованиям, в восточноевропейских странах более крупные переводы из-за рубежа чаще получают относительно лучше материально обеспеченные домохозяйства.

Анализ, осуществленный экспертами МВФ, подтвердил влияние поступления переводов из других стран на сокращение бедности. Увеличение на 10% соотношения между объемом переводимых средств и ВВП ведет к уменьшению более чем на 1% доли лиц, живущих менее чем на 1 долл. в день.

Влияние денежных переводов на возможность обеспечения долгосрочного роста зависит от того, каким образом используются поступившие средства и как миграция влияет на ситуацию с трудовыми ресурсами и на производство в Африке. С точки зрения обеспечения кадрами возможности для роста сокращаются. С учетом использования переводимых средств на инвестиционные цели потенциал для роста увеличивается.

Влияние поступлений денежных переводов на развитие финансовой сферы. Поскольку трансферты, осуществляемые мигрантами, предусматривают трансграничный перевод относительно небольших сумм, домохозяйства-реципиенты начинают в основном с относительно простых финансовых операций, прежде всего сберегательных. Однако распространение системы микрофинансирования в данном сегменте рынка открывает возможности для использования переведенных средств в качестве обеспечения под выделенные заемные средства для организации малого бизнеса. Хотя АЮС получает относительно небольшую долю денежных переводов, поступающих в развивающиеся страны, их эффект на развитие финансовой сферы оценивается достаточно высоко.

Лишь небольшая часть домохозяйств при осуществлении переводов может рассчитывать на услуги формальной системы. Высокий уровень комиссионных часто не позволяет гастарбайтерам воспользоваться ею для отправки на родину сравнительно небольших сумм. Даже если мигрант имеет доступ к банкам, реципиент часто не располагает такой возможностью. В таких условиях гастарбайтеры прибегают к услугам операторов по осуществлению экспортно-импортных операций, валютных дилеров, владельцев торгово-розничных предприятий. Неформальные каналы обычно функционируют примерно по той же схеме, что и система «хавала», получившая распространение на Ближнем Востоке. Неформальные провайдеры обеспечивают анонимность, быстроту и сводят к минимуму оформление сопутствующих бумаг. Однако отсутствие контроля за такими операциями вносит значительную долю риска в использование подобных каналов.

Владелец нигерийского магазина, например в Лондоне, может одновременно быть хаваладаром. Проживающие в Ибадане родственники нигерийца, работающего в Великобритании, имеют возможность уже на следующий день получить перевод в найрах. Хаваладар связывается с посредником в Ибадане по электронной почте или телефону, информируя его о сути операции. Пересчет в найры осуществляется по курсу «черного» рынка. Образовавшийся долг покрывается поставкой товара или продается другому хаваладару, имеющему интерес в Ибадане. Благодаря разнице курсов хаваладар получает небольшое вознаграждение (не более 5%).

Расходы на перевод средств в АЮС по формальным каналам, особенно небольших сумм, весьма велики. Между Великобританией и Африкой они могут быть выше, чем, например, между Великобританией и Индией, т.к. в последнем случае объем ежедневных операций гораздо больше. Исследование, проведенное в ЮАР, показало, что сравнительные издержки по трансграничному переводу 250 рандов минимальны в случае проведения операции через надежного знакомого или водителя такси и максимальны при получении соответствующих услуг через банк. Почтовые трансферты дешевы, но ненадежны и часто сопряжены со значительными затратами времени.

Слабое развитие финансовой инфраструктуры в Африке затрудняет перевод денег. Отсутствие в ЮАР крупного оператора по таким операциям (подобного, например, Western Union) ограничивает конкуренцию между «игроками» и усиливает вероятность обращения клиентов к неформальным провайдерам услуг. С сент. 2001г. контроль за международными трансфертами усилился, и многие банки стали предъявлять больше требований к идентификации физических лиц и небольших операторов по переводу денег. В ЮАР такие функции выполняют уполномоченные дилеры, имеющие соответствующую банковскую лицензию и инвестировавшие средства в дорогостоящую систему оперативного информирования в рамках централизованного валютного контроля.

Учитывая наличие избыточных ликвидных средств во многих банках АЮС, интерес с их стороны к рынку небольших трансфертов минимален. Существуют значительные возможности для снижения издержек по переводу средств гастарбайтеров и других мигрантов. Реформирование финансового сектора, способствующее решению структурных проблем в стране-переводоотправителе и стране-переводополучателе, также должно привести к снижению издержек на осуществление рассматриваемых операций. В Уганде введение мер, позволяющих резидентам открывать валютные счета, привело к значительному росту частных трансфертов. Разработаны предложения по международной унификации правил, касающихся переводов, и введению специальных регуляционных мер в случае чрезмерно высокого уровня платы за подобные операции.

Растущий спрос на услуги по переводу денег в странах с развитым финансовым рынком (в частности, в США) оказался в центре внимания таких банков, как Citizens Bank и Wells Fargo. Они стремятся через операции данного типа привлечь не охваченных банковским бизнесом клиентов к основным видам услуг. В рамках договоренностей с

двумя банками в Кабо-Верде Citizens Bank предлагает мигрантам из этой страны услуги по переводу денег с более низким уровнем комиссионных, чем у Western Union. За три года существования соответствующего механизма более 1 тыс. мигрантов стали клиентами Citizens Bank. Однако большинство таких программ требует открытия банковского счета, что явно не устраивает мигрантов, не имеющих документов.

Потенциал данного сегмента рынка активно изучается небольшими банками и организациями, специализирующимися на микрофинансировании. Последние видят большие возможности в деле обслуживания домохозяйств — переводополучателей. Одновременно эти организации рассматривают денежные переводы как средство пополнения капитала, необходимого для решения операционных проблем, обострившихся в данном секторе банковско-финансового бизнеса. В странах, имеющих большой опыт в области международной миграции, некоторые небольшие банки адаптировались к нуждам мигрирующего населения. Так, обслуживающий горняков Theba bank предлагает дешевый перевод денег из ЮАР на семейные банковские счета в Мозамбике и Свазиленде. International Remittance Network (объединяет примерно 200 кредитных союзов, оказывающих дешевые услуги по переводу денег в 40 стран Азии, Африки, Европы и Латинской Америки) не требует от семей-переводополучателей наличия счета.

Внедрение новых технологий в ряде случаев способствует снижению расходов по переводу фондов. Использование технологии кодирования сообщений в сотовой телефонной связи существенно облегчило быстрый и относительно дешевый перевод денежных средств между странами ОЭСР и такими государствами-реципиентами, как, например, Филиппины и Замбия. Недавно ряд компаний-операторов телефонной связи, обслуживающих клиентуру более чем в 100 странах, сообщил о том, что клиенты смогут посылать деньги на родину в виде блоков текстовой информации (text messages). Если домохозяйства-реципиенты не имеют банковских счетов, то предусматривается выдача платежной карточки с микропроцессором, «заряженным» на данную сумму. Подобные инновации находят применение и в странах и регионах со слабым развитием банковских сетей. Учитывая такие возможности для расширения бизнеса, южноафриканский First Rand Bank недавно приобрел компанию Celraу, являющуюся провайдером банковских услуг с использованием мобильной телефонии и действующую в Замбии и ДР Конго.

Процесс подключения домохо-зяйств — переводополучателей к формальному финансовому сектору является дополнительным шагом к более эффективному использованию переводимых денежных средств. Исследования показали, что хотя обычно реципиенты в сжатые сроки расходуют значительную часть получаемых сумм, существует заинтересованность в направлении на сбережение примерно 40% полученных из-за рубежа средств. В рамках формальной финансовой системы такие вклады используются в большинстве случаев с высокой степенью эффективности.

Значительная часть трансграничных денежных переводов направляется для вложений в «человеческий» капитал или идет на потребление. Широ-

кое распространение получило строительство современных домов для рабочих-мигрантов в Западной Африке, что стимулировало экономический рост в странах этого региона благодаря мультиплицирующему эффекту. В Мексике государственная структура Sociedad Hipotecaria Federal обеспечивает долгосрочное финансирование и частичное страхование для ипотечных кредиторов, которые предоставляют эмигрантам займы в песо для строительства домов в этой стране. Данная схема стимулирует как перевод денежных средств, так и их эффективное использование. Из-за недостаточного развития финансовой инфраструктуры в Африке реализация подобных инициатив в этом макрорегионе затруднена. Однако в отдельных африканских странах их осуществление могло бы привести к строительному буму с сопутствующим позитивным воздействием на реальный и финансовый секторы экономики.

Банки в АЮС стремятся направить часть средств, получаемых в качестве денежных переводов, на инвестиционные цели путем одновременного развития сберегательных услуг и предоставления займов домохозяйствам — переводополучателям. В настоящее время на рынке доминируют специализированные операторы по переводу денег (например, Western Union), которые вряд ли готовы предложить клиентам вспомогательные финансовые схемы. Банки изучают возможность использования переводимых денежных средств в качестве обеспечения при предоставлении небольших кредитов для ведения бизнеса.

Как отмечают эксперты МВФ, перевод денежных средств из-за рубежа не может заменить местных инициатив по обеспечению устойчивого развития. Кроме того, масштабная миграция трудоспособного населения (особенно квалифицированных кадров) негативно отражается на положении в отдельных отраслях. Увеличивающийся перевод денег из-за рубежа оказывает в ряде случаев неблагоприятное воздействие на изменение курса национальной валюты. Тем не менее трансферты могут способствовать сбалансированности бюджета домохозяйств-переводополучателей, улучшению положения малоимущих слоев населения, частично заменить или дополнить внешнюю помощь на цели развития. Благодаря денежным переводам у мелких вкладчиков появляется шанс воспользоваться услугами формального финансового сектора. Источник — по данным МБРР. БИ-КИ 14.8.2007г.

## Центробанк

Отличительной чертой экономической системы ЮАР, является развитость местного банковского сектора. Резервный банк ЮАР учрежден в 1920г. с целью стабилизации системы денежного обращения, существенно пострадавшей в ходе первой мировой войны. Задачами этого органа, стало поддержание финансовой стабильности путем регулирования денежного обращения и валюты на рынке ценных бумаг, а также банковского надзора. Деятельность банка регулируется законом о Резервном банке No. 90 от 1989г. и ст. 223-225 конституции ЮАР.

Руководит банком совет директоров из 14 членов. Председатель совета и три его заместителя назначаются президентом страны на пятилетний срок. Остальные семь директоров, один из кото-

рых отвечает за политику банка в сфере сельского хозяйства, два — за сферу промышленности и еще четыре — за сферу торговли и финансов, избираются общим собранием акционеров сроком на три года каждый. Нынешний директор Т.Мбовени является восьмым по счету руководителем банка с 1920г. и приступил к обязанностям в авг. 1999г.

Резервный банк находится во владении 630 акционеров. Согласно положениям закона о Резервном банке, в обращение выпущено 2 млн. акций. Каждый акционер имеет право держать не более 10 тыс. акций. Сегодня перед Резервным банком ставятся следующие основные задачи:

- реализация государственной монетарной политики путем влияния на условия денежного обращения и кредита, конечной целью которой является обеспечение полной занятости населения и стабильности розничных цен; контроль и регулирование деятельности банковских институтов для обеспечения безопасности и «прозрачности» национальной финансовой системы и защиты прав клиентов;

- поддержание стабильности финансовой системы и сдерживание системных рисков, которые могут возникнуть на финансовом рынке; оказание финансовых услуг, как правительству ЮАР, так и местным и иностранным коммерческим организациям; оказание содействия правительству ЮАР, а также странам-членам Сообщества развития юга Африки (САДК) в реализации макроэкономической политики.

Резервный банк выполняет целый ряд функций, среди которых защита внутренней и внешней ценности валюты ЮАР, продажа золота и контроль над обменом валюты, управление государственной системой перевода платежей, распространение банкнот и монет, контроль и регулирование деятельности коммерческих финансовых институтов. РБ не оказывает банковских услуг провинциальным правительствам, местным властям и госпредприятиям.

Одной из важнейших функций РБ как центрального банка является обеспечение сферы налично-денежного обращения ЮАР достаточным количеством банкнот и монет для удовлетворения насущных потребностей экономики. Спрос на наличные деньги возрастает или сокращается в прямой зависимости от уровня экономической активности и времени года. Излишки наличности в обращении возвращаются коммерческими банками в РБ, где заносятся на их счета. Если депозитарный институт испытывает потребность в дополнительном объеме наличных денег, то процесс протекает в обратном порядке.

Относительно новой функцией РБ стало определение на регулярной основе целевых показателей инфляции на ближайшую перспективу в рамках, ограничивающих ее 3-6% в год. Установление ценового коридора курса ранда относительно ведущих валют не практикуется, в то же время учитывается потенциальное воздействие возможного снижения стоимости национальной валюты на рост цен. Уровень банковских процентных ставок в последние годы имеет тенденцию к росту. В окт. 2007г. РБ ЮАР объявил о повышении процентных ставок на 50 базисных пунктов до 10,5%. С июня 2006г. процентные ставки РБ выросли в общей сложности на 3,5% пункта.

При проведении денежной политики РБ использует следующие механизмы: операции на открытом рынке — приобретение и продажа ценных бумаг правительства с целью контроля над размерами резервов в депозитарной системе; нормативы обязательного резервирования — установка процента, который изымается на счета РБ с депозитов, поступающих в коммерческие банки; установление ставки рефинансирования для коммерческих банков и других депозитарных институтов при заимствовании денег у РБ ЮАР.

РБ предоставляет депозитарным институтам широкий спектр услуг, связанных с осуществлением платежей. РБ обеспечивает коммерческие банки ликвидными средствами в периоды временной нехватки наличных денег. Эта услуга предоставляется на особых условиях с целью не допустить банкротства финансового учреждения, столкнувшегося с проблемами в обслуживании текущих счетов. По данным банка, ежедневная потребность рынка наличных денег в стране колеблется в пределах 10-15 млрд. рандов. Безналичные услуги включают в себя прием чеков, обработку электронных платежей. Объем ежедневных операций в системе взаимных зачетов достигает 280 млрд. рандов.

РБ обладает исключительным правом эмиссии и уничтожения государственной денежной ед. — ранда, который равен 100 центам. Филиал РБ Монетный двор ЮАР (SA Mint Company) чеканит по поручению банка все монеты, в то время как Банкнотный двор (SA Bank Note Company) обеспечивает потребности в новых банкнотах. С 28 дек. 1938г. банкноты ЮАР более не обеспечиваются золотом и не обмениваются банком на золото.

В стране действует семь отделений Резервного банка: в Блумфонтейне, Кейптауне, Дурбане, Ист-Лондоне, Йоханнесбурге, Порт Элизабете и Претории. РБ является также хранителем золотых и валютных резервов страны. Согласно последним данным (доклад директора РБ собранию акционеров) золотовалютные резервы РБ в авг. 2007г. составили 29,8 млрд.долл. По данному показателю ЮАР находится на 18 месте в мире.

## Иноинвестиции-2007

Привлечение иностранных инвестиций в экономику ЮАР является главной целью специальной правительственной программы, осуществляющейся в течение ряда лет. Растет привлекательность ЮАР в качестве партнера для инвестиций. Правительство старается максимально идти навстречу иностранным партнерам по предъявляемым требованиям и инвестиционным условиям. Одной из таких мер является предоставление зарубежным инвесторам и совместным предприятиям освобождения от уплаты ряда налогов на период до 6 лет.

Крупнейшие международные инвестиционные компании выделяют Южную Африку как развивающийся рынок с наиболее благоприятными условиями для иностранных инвестиций. Международные рейтинговые агентства Standard & Poor's, Moody's и Duff & Pheeb's в последние несколько лет стабильно повышали рейтинг ЮАР.

Заинтересованность в прямых инвестициях составляет правительство Южной Африки разрешать перспективным иностранным инвесторам создавать предприятия со 100% собственностью,

обеспечивать им выход продукции своих предприятий на рынки африканских стран и стран бассейна Индийского океана, предоставлять относительно дешевую электроэнергию, открывать преференциальный доступ к природным ресурсам.

Наибольшим потенциалом обладают такие отрасли экономики ЮАР, как сельское хозяйство, химическая промышленность, производство средств коммуникаций, металлургия, автомобилестроение, легкая промышленность, морской и ж/д транспорт, туризм.

Банковская система ЮАР хорошо развита и также ориентирована на привлечение иностранных инвестиций. Успешно функционирует Государственная корпорация индустриального развития (Industrial Development Corporation), которая специализируется на финансовой помощи иностранным и местным инвесторам. Помощь также оказывают Банк развития ЮАР (The Development Bank of SA), Земельный банк (Land Bank) и многие региональные банки при правительствах провинций.

С 1994 по 2006гг. объем накопленных прямых иностранных инвестиций в экономику ЮАР достиг 35 млрд.долл. Объекты инвестиций касаются в основном таких областей, как энергетика, сельское хозяйство, автомобилестроение и текстильная промышленность. Главными инвесторами ЮАР являются США, Япония, Германия, Великобритания, Франция, Италия и Канада. Интерес к ЮАР все активнее проявляет и Китай, уже ставший одним из основных игроков на африканском континенте. К концу 2006г. в ЮАР создано 100 китайских предприятий, а объем инвестиций составил 250 млн.долл.

В I пол. 2007г. было отмечено повышенное внимание иностранных инвесторов к сделкам по слиянию и приобретению предприятий на местном рынке. Южноафриканские компании за указанный период участвовали в 132 сделках, выступая в качестве как покупателей зарубежных активов так и компаниями, поглощаемыми и перекупаемыми иностранными владельцами, на общую сумму 14,8 млрд.долл. Это превышает объем аналогичных сделок, зарегистрированных в I пол. 2006г. (13,8 млрд.долл.). Объектами интересов иностранных приобретателей в тек.г. стали крупные местные компании (49 сделок на 6,3 млрд.долл.).

Из наиболее значимых приобретений следует отметить покупку американской инвестиционной компанией «Дейн Кэпитал», южноафриканской «Эдгаре Консолидейтед Сторс» (ЭДКОН) за 3,5 млрд.долл., а также предложение на 1,7 млрд.долл. французской ядерной компании «Арева», участвовавшей в строительстве в ЮАР атомной электростанции «Куберг», местному производителю урана «Урамин».

Наибольшим потенциалом обладают такие отрасли экономики ЮАР, как сельское хозяйство, химическая промышленность, производство средств коммуникаций, металлургия, автомобилестроение, легкая промышленность, морской и ж/д транспорт, туризм.

Банковская система ЮАР хорошо развита и также ориентирована на привлечение иностранных инвестиций. Успешно функционирует Государственная корпорация индустриального развития (Industrial Development Corporation), которая

специализируется на финансовой помощи иностранным и местным инвесторам. Помощь также оказывают Банк развития ЮАР (The Development Bank of SA), Земельный банк (Land Bank) и многие региональные банки при правительствах провинций.

С 1994 по 2006гг. объем накопленных прямых иностранных инвестиций в экономику ЮАР достиг 35 млрд.долл. Объекты инвестиций касаются в основном таких областей, как энергетика, сельское хозяйство, автомобилестроение и текстильная промышленность. Главными инвесторами ЮАР являются США, Япония, Германия, Великобритания, Франция, Италия и Канада. Интерес к ЮАР все активнее проявляет и Китай, уже ставший одним из основных игроков на африканском континенте. К концу 2006г. в ЮАР создано 100 китайских предприятий, а объем инвестиций составил 250 млн.долл.

В I пол. 2007г. было отмечено повышенное внимание иностранных инвесторов к сделкам по слиянию и приобретению предприятий на местном рынке. Южноафриканские компании за указанный период участвовали в 132 сделках, выступая в качестве как покупателей зарубежных активов так и компаниями, поглощаемыми и перекупаемыми иностранными владельцами, на общую сумму 14,8 млрд.долл. Это превышает объем аналогичных сделок, зарегистрированных в I пол. 2006г. (13,8 млрд.долл.). Объектами интересов иностранных приобретателей в тек.г. стали крупные местные компании (49 сделок на 6,3 млрд.долл.).

Из наиболее значимых приобретений следует отметить покупку американской инвестиционной компанией «Дейн Кэпитал», южноафриканской «Эдгаре Консолидейтед Сторс» (ЭДКОН) за 3,5 млрд.долл., а также предложение на 1,7 млрд.долл. французской ядерной компании «Арева», участвовавшей в строительстве в ЮАР атомной электростанции «Куберг», местному производителю урана «Урамин».

## Иноинвестиции-2004

В 2004г. объем внутренних инвестиций в ЮАР вырос на 75% — до 14 млрд.долл. На 18% — до 29 млрд.долл. — увеличился объем сделок по слиянию и поглощению. Передел собственности в стране вступает в решающую фазу. «Норильский никель» стал крупнейшим иностранным инвестором в ЮАР в 2004г.

Экономика ЮАР переживает неоднозначные времена. Процесс передела собственности, в первую очередь коснувшийся добывающей промышленности, увеличил инвестиционные риски. Одновременно усиление ранды в течение трех последних лет подорвало позиции экспортеров. В результате рост мировых цен по большинству статей сырьевого экспорта из ЮАР не привел к существенному прогрессу в экономике. Основной проблемой страны по-прежнему остается безработица, причем добывающие компании планируют в этом году очередные крупные сокращения штатов. Вместе с тем, в 2004г. обозначились и позитивные тенденции — прежде всего, рост объема внутренних инвестиций с 8-14 млрд.долл., по данным Ernst & Young.

В 2004г. в ЮАР отмечен рост числа и объема сделок по слияниям и поглощениям. Всего зафик-

сировано 823 сделки (по сравнению с 790 в 2003). Совокупный объем сделок увеличился на 18% с 150 млрд. рандов до 177 млрд. (данные обзора Ernst & Young Mergers & Acquisitions: A Review of Activity for the Year 2004, опубликован 7 марта 2005г.).

6 сделок (как и в 2003г.) оказались крупнее 5 млрд. рандов. Крупнейшая завершенная сделка — слияние топливных подразделений Sasol и Engen. Точная сумма сделки не известна, но, по оценкам Ernst & Young, составляет 12 млрд. рандов. На втором месте — слияние SA Chrome & Alloys с Xstrata (R8,2 млрд). Новая компания будет крупнейшим в мире производителем феррохрома (1,45 млн.т. или 26% мирового производства). Кроме хрома, новая компания добывает медь, уголь, ванадий и цинк, а также небольшие объемы свинца и олова.

На 3 месте — сделка по передаче акций банка FirstRand «чернокожему населению» на R7,9 млрд. Четвертая по объему сделка 2004г. заключена с участием российской компании: покупка «Норильским никелем» акций Gold Fields (7,6 млрд. рандов).

Число сделок объемом 1 млрд. рандов увеличилось с 19 до 37. Значительная их часть, если не большинство, осуществлена в рамках программы ВЕЕ (экономического усиления черных). 7,6% акций Standard Bank продано консорциуму Tutuwa за 4,1 млрд. рандов, а 18% Lonplats перешли в собственность Incwala за 3,2 млрд. рандов. Также «черному» консорциуму продано 25% Uhambo Oil за 3 млрд. рандов.

Крупные сделки в 2004г. были объявлены, но не состоялись. Поглощение четвертого банка ЮАР — Absa — британской группой Barclays отложено, видимо, до середины тек.г. А поглощение Gold Fields «черной» золотодобывающей компанией Harmony и вовсе, кажется, не состоится.

Укрепление ранда ведет к снижению рентабельности добычи золота в ЮАР. В 2004г. производство золота упало на 8,8% — до 342,7 т. (376 т. в 2003г.). Это уровень 1931г., и падение в 3 раза с исторического максимума в 1000 т., достигнутого в 1970г.

Harmony сократила 8 тыс. рабочих мест в 2004г. и планирует сократить еще 4900 в тек.г. 6 тыс. рабочих уволено после закрытия двух рудников компанией Drdgold. 2 тыс. сокращено в AngloGold Ashanti. В интервью Business Day ведущий экономист Горной палаты (Chamber of Mines) Роджер Бэкстер (Roger Baxter) предположил, что ситуация продолжит ухудшаться. На 10 рудниках, дающих 50% всей добычи ЮАР, занято 90 тыс. чел. Эти рудники находятся на грани рентабельности или убыточны.

Мировая цена золота в долл. выросла в 2004г. на 12,6% и составила 409 долл. за унцию. Цена золота в рандах упала за тот же период на 3,8% (до 84785 ранда за 1 кг. в среднем за 2004г.). В 2003г. цена золота в рандах упала на 15,8% по отношению к 2002г. Себестоимость добычи выросла (в рандах) на 13,4%. Причем рост издержек в основном не контролируется добывающими компаниями. Железнодорожные тарифы (Spoornet) выросли на 35% в 2003г. и на 16,5% в 2004г. Затраты на фонд заработной платы (50% себестоимости добычи) также росли быстрее инфляции. Андрей Маслов. www.af-ro.com, 30.4.2005г.

## Малый бизнес

При общей численности населения в 47 млн. человек в ЮАР насчитывается 2,4 млн. предпринимателей в сфере малого бизнеса, или 5,1% от общего числа жителей страны. Малый бизнес наполовину обеспечивает занятость в стране и производит 30% от общего ВВП ЮАР.

Согласно поправкам к закону о малом предпринимательстве в ЮАР от 15 дек. 2004г., малым предприятием является организация с ежегодном оборотом 50 тыс.долл., осуществляющая хозяйственную деятельность в любом секторе экономики страны. Несмотря на высокий уровень урбанизации страны, 40% малых предприятий находятся в сельской местности. Большинство компаний занято в оптово-розничной торговле (70%), промышленном производстве (9,2%), незначительное число малых предприятий занимается страхованием, оказанием бизнес-услуг, строительством и транспортом.

После первых демократических выборов в 1994г. правительство приняло ряд законодательных актов, направленных на сокращение бедности в стране, борьбу с безработицей, а также развитие частного предпринимательства. Южноафриканское руководство рассматривает поддержку малого бизнеса как одну из наиболее эффективных мер по увеличению занятости, стимулированию деловой активности, а также экономического роста.

Малым предприятиям уделяется значительное внимание, на протяжении 10 лет создано большое количество структур, призванных способствовать росту числа малых предприятий. Общую координацию в вопросах проведения политики по отношению к малому и среднему бизнесу в стране осуществляет министерство торговли и промышленности.

Ключевым органом, осуществляющим продвижение и оказывающим помощь малому бизнесу, является «Агентство по развитию малых предприятий» («Седа»), которое было образовано правительством в 2004г. Цели агентства: разработка и внедрение программ развития малых предприятий; содействие общей системе поддержки малого бизнеса, что способствует росту малых предприятий, тем самым благоприятно сказываясь на экономическом положении страны, а также приводит к созданию новых рабочих мест; повышение конкурентоспособности малых предприятий как на местном, так и на международном рынках.

«Седа» выступает в качестве основного государственного агента по внедрению национальной государственной политики по развитию малого предпринимательства; регулирует деятельность всех остальных агентств, работающих в данной сфере; обеспечивает необходимой информацией по вопросам малого бизнеса всех заинтересованных участников; проводит семинары и организует курсы по обучению ведения малого бизнеса; контролирует осуществление государственной политики в этой области на региональном уровне. Одной из наиболее значимых неправительственных организаций, осуществляющей программы микрокредитования малых предприятий, является «Корпорация промышленного развития» («АйДиСи»), основная цель которой — финансовая поддержка малого бизнеса. 75% всех выдаваемых ссуд предоставляет «АйДиСи». Также компания оказывает помощь малым предприятиям в получении

«франшиз», способствует их выходу на международный рынок, реализует специальные программы поддержки начинающих предпринимателей.

«Фонд малых предприятий» («Нтсика») осуществляет нефинансовую поддержку малого бизнеса, помогая решать вопросы управления и маркетинга, способствуя реализации имеющегося потенциала.

Большая часть реализуемых программ развития малого предпринимательства базируется на продвижении интересов чернокожего населения. Наибольшим числом малых предприятий владеют чернокожие граждане страны (70%). Особое внимание правительства оказывается развитию малого предпринимательства в с/х регионах. Несмотря на большое количество малых предприятий в провинциях Гаутенг (27%), Квазулу-Наталь (25%), Свободное Государство (5,6%), Западный Кейп (4,8%), Северный Кейп (0,7%), чаще всего субсидирование компаний и разработка специальных программ относится к наименее развитым в экономическом плане провинциям (Лимпопо, Восточный Кейп).

Малые предприятия имеют право не платить налог на прибыль, если заявят в налоговой декларации, что вкладывают полученную прибыль в развитие своего дела. Продвижение малого бизнеса, являющегося наиболее гибким по сравнению с крупным, рассматривается как один из наиболее эффективных способов борьбы с бедностью и безработицей.

#### ПРИВАТИЗАЦИЯ, ИНВЕСТИЦИИ

— Организация экономического сотрудничества и развития и Африканский банк развития 13 мая опубликовали в Шанхае доклад «Перспективы развития африканской экономики», в котором дан прогноз: в 2007 и 2008гг. темпы роста африканской экономики составят соответственно 5,9 и 5,7%. В докладе говорится, что на фоне неуклонного роста мировой экономики и расширения международной помощи африканским государствам перспективы экономического развития большинства африканских стран будут обнадеживающими.

В 2006г. численность населения Африки превысила 920 млн. чел., рост ВВП на континенте достиг 5,5%. Гарантиями динамичного роста африканской экономики в тек.г. послужат рост добычи нефти и полезных ископаемых и сохранение цен на «черное золото» на более высоком уровне (60 долл. за 1 бар.).

В 2005г. прямые иноинвестиции в Африке достигли рекордного уровня — 31 млрд.долл. По объему привлеченных иноинвестиций первые 5 мест на континенте заняли ЮАР, Египет, Нигерия, Марокко и Судан. Согласно докладу, уровень инфляции в Африке в 2007г. составит 12,7%, в 2008г. — 12,9%. В пред.г. в результате повышения цен на энергоносители он составлял 9,1% (рост — 1,6 процентного пункта). Синьхуа, 14.5.2007г.

— ЮАР является в Африке крупнейшим источником прямых трансграничных инвестиций. Эволюция ее инвестиционной политики в период после отказа от системы апартеида отражает курс правительства этой страны на интеграцию в региональную и мировую экономику и выполнение ЮАР роли лидера в развитии южной части Африканского континента.

За последнее десятилетие ЮАР избирательно и поступательно проводила либерализацию в области вывоза прямых инвестиций за рубеж. До полного отказа от лимитирования экспорта капитала данного типа в окт. 2004г. центральные власти ЮАР перманентно разрешали осуществлять в Африке южноафриканские инвестиции в большем объеме, чем в остальном мире.

Даже после окт. 2005г. фирмы — потенциальные инвесторы в обязательном порядке должны получать разрешения Резервного банка Южно-Африканской Республики (РБЮ). Заявки на трансграничные инвестиционные проекты рассматриваются с учетом их влияния на платежный баланс ЮАР. Указанный банк резервирует за собой право вмешиваться в процесс вывоза капитала в рамках особо крупных проектов с тем, чтобы не допустить негативного влияния на валютный рынок ЮАР.

Участие южноафриканских государственных компаний в инфраструктурных проектах в других африканских странах частично отражает обязательство страны содействовать реализации целей, заложенных в многосторонней программе «Новое партнерство для развития Африки». Государственная энергетическая компания Escom осуществила инвестиции в ряд совместных проектов в Анголе, Ботсване, ДР Конго, Лесото и Намибии. Национальная нефтяная компания PetroSA имеет долевое участие в Алжире, Габоне и Нигерии, а государственное транспортное предприятие Transnet инвестировало капитал на Мадагаскаре, в Замбии и Танзании. Эти организации не только финансируют бизнес за пределами ЮАР, но и берут на себя риск по его ведению.

Industrial Development «содействует промышленному развитию юга Африки, принимая долевое участие в бизнесе за пределами ЮАР (в 89 проектах и сделках по финансированию экспорта в 28 африканских странах). Южноафриканский банк развития специализируется на финансировании инфраструктурных проектов.

Основные этапы либерализации трансграничной инвестиционной политики ЮАР.

До 1996г. Фирмы могли осуществлять инвестиции только в Лесото, Намибии и Свазиленде.

1997г. Разрешались инвестиции до 50 млн. рэнд. в странах Сообщества развития юга Африки и до 30 млн. рэнд. — в остальных странах.

1998г. Предельные величины повышены соответственно до 250 млн. и 50 млн. рэнд. (хотя для одобренных проектов последняя сумма могла достигать и 55 млн.).

1999г. Лимиты выросли до 750 млн. рэнд. — для государств, входящих в Сообщество развития юга Африки и до 500 млн. — для прочих африканских государств.

2002г. Новое повышение инвестиционного максимума — до 2 млрд. рэнд. — для Африки и до 1 млрд. рэнд. — для остального мира.

Начало 2004г. Предельный объем увеличен до 2 млрд. рэнд. для каждого нового и одобренного инвестиционного проекта и 500 млн. рэнд. — для инвестиций за пределами континента. Принимались во внимание требования фирм использовать принадлежащие им средства в местной валюте для финансирования до 20% сверхсметных расходов, если совокупные инвестиции превышали установленные пределы. Остаток подлежал финансиро-

ванию посредством привлечения иностранных заемных средств, условия которых должны были доводиться до сведения РБЮ.

Окт. 2004г. Предельные объемы на осуществление прямых инвестиций за рубежом отменены. БИКИ, 18.11.2006г.

— В ЮАР опубликовали законопроект, который предусматривает налоговую амнистию для представителей малого бизнеса. О планах по ее проведению ранее сообщал министр финансов Тревор Мануэль, когда представлял проект бюджета на 2006г.

Правительство хочет провести амнистию для того, чтобы те представители малого бизнеса, которые сейчас работают в теневом секторе, не боялись, что их накажут, и могли привести в соответствие законодательству свои отношения с налоговыми органами.

По словам налоговой службы ЮАР, неофициальная информация, полученная от представителей деловых кругов, свидетельствует, что значительная часть малого бизнеса не зарегистрирована или включает в отчеты информацию только о части своих операций. По мнению налоговых органов, амнистия даст таким фирмам «возможность начать работать в рамках законодательства и при этом не бояться, что у них возникнут налоговые обязательства, т.к. в прошлом они не соблюдали отдельные нормы».

Мануэль также надеется, что благодаря амнистии в ЮАР увеличится налоговая база, и большее количество налогоплательщиков будет придерживаться установленных правил.

При условии соответствия определенным требованиям, амнистии будут подлежать физические лица, частные компании, закрытые акционерные общества, трасты, открытые акционерные общества, акции которых не котируются на бирже, кооперативы, неплатежеспособные компании и полученный по наследству бизнес. Требуется, чтобы: физическое лицо или компания вели коммерческую деятельность; их валовый доход за 2005 налоговый год не превышал R5 млн.; если это компания (кроме открытых акционерных обществ), то все акции или пай на конец 2005г. налогового года должны принадлежать физическим лицам.

С той части прибыли 2005г., о которой налоговой службе не сообщили до 15 фев. 2006г., предполагается платить налог в 10%.

Налоговая служба и министерство финансов ЮАР будут рассматривать замечания и предложения относительно этого законопроекта до конца мая текущего года. Offshore.SU, 23.5.2006г.

— В соответствии с планами, представленными правительством Южной Африки на этой неделе, иностранные специалисты смогут оставаться в стране более долгий период времени, прежде чем их прибыль, полученная за рубежом, начнет облагаться налогами в Южной Африке.

Согласно законопроекту, представленному в понедельник, иностранные специалисты будут облагаться налогами на прибыль, полученную за рубежом, по прошествии пяти лет, а не трех.

«Этот законопроект можно считать льготой, поскольку он поможет дольше удержать в стране иностранных специалистов, не облагая их налогами, — сказала Луанна Грант, исполнительный директор Американской торгово-промышленной палаты. — Новые предложения согласуются с дей-

ствиями иностранных государств, например, Канады и Австралии». Offshore.SU, 26.8.2005г.

— Удивительно, но компания Leaderguard Spot Forex, которая потеряла 95% из 59 млн.долл. 2000 южно-африканских инвесторов, просит Комиссию по финансовым услугам разрешить ей продолжить торги на оставшиеся 3,5 млн.долл. в попытке возместить потерянные деньги.

После заявления в апр. Комиссия финансовых услуг приостановила действие лицензии первой категории Leaderguard Spot Forex Limited, после чего дело компании было передано в суд.

Компания Leaderguard Spot Forex получила лицензию как компания, управляющая активами, и использовала сестринскую компанию Leaderguard Securities (Pty) в качестве помощника для разработки клиентской базы в Южной Африке, Ботсване и Свазиленде через сеть инвестиционных консультантов и брокеров.

Ассоциация инвестирования в Forex Южной Африки считает, что должно произойти чудо билейского масштаба, чтобы эта схема заработала. Суд Маврикия назначил дипломированного бухгалтера в качестве директора компании. По его словам компромиссное решение, которое подготовила южно-африканская консалтинговая компания Towergate, было подано на рассмотрение Комиссии финансовых услуг, затем его рассмотрит суд. В последствии по этому решению смогут проголосовать инвесторы. Эта схема позволит инвесторам вернуть хотя бы часть денег, но не гарантирует возмещение убытков.

Ассоциация инвестирования в Forex критикует это предложение, заявляя, что Leaderguard вряд ли удастся получить прибыль в 1570%, чтобы компенсировать убытки. Она посоветовала инвесторам проконсультироваться с юристами. «Единственное, что мы поняли из услышанного — эти ожидания кажутся совершенно нереальными. Брокеры и инвесторы не могут рассчитывать, что предложенное решение изменит ситуацию», — сообщили члены ассоциации. Offshore.SU, 12.5.2005г.

— Налоговое управление Южной Африки опубликовало руководство по налогообложению иностранных резидентов Южной Африки с тем, чтобы прояснить налоговое положение иностранных служащих после перехода с системы налогообложения на основе дохода на налогообложение исходя из места проживания.

В соответствии с проверкой на «физическое проживание», которая используется для определения обязательств по южноафриканским налогам, те, кто проживают в стране более 549 дней за три года, будут облагаться налогами по общемировому доходу. Они также будут платить налоги в Южной Африке, если проживают в стране более 91 дня в каждый год из трех.

Кроме того, в руководстве говорится, что налог будет взиматься с дохода, полученного иностранцем в качестве директорского вознаграждения от южноафриканской компании. Все иностранцы, получающие более R60 000 (10 300 долл.) в год, должны подавать налоговую декларацию в Налоговое управление Южной Африки.

Иностранные резиденты могут получить налоговый кредит на налог, выплаченный в Южной Африке, если с родной страной налогоплательщика подписано налоговое соглашение.

Однако расходы на переезд, которые несут индивидуальные налогоплательщики, освобождаются от налогов.

Более того, иностранные служащие могут принять к вычету налоговые обязательства на пенсию, взносы в пенсионные фонды, взносы на здравоохранение, расходы на ведение судебных дел, страховые взносы, безнадежные долги, относящиеся к трудоустройству. Offshore.SU, 9.3.2005г.

### ФИНАНСЫ, БАНКИ

– Министры финансов и управляющие центробанками стран «Большой двадцатки» рекомендовали странам сфокусироваться на инфляции и общими усилиями решать проблемы дисбалансов, говорится в коммюнике по итогам заседания финансовой G20, закрывшемся в воскресенье.

«Несмотря на то, что замедление роста, как ожидается, должно умерить давление на производственные мощности и ресурсы, растущие цены на энергоносители и продукты питания будут важными инфляционным фактором. Монетарным властям нужно очень внимательно оценивать инфляционные перспективы на фоне сложных условий на товарных рынках и скрытых рисков для экономического роста», – отмечается в итоговом документе G20.

«Двадцатка» отмечает, что слишком большая волатильность валютных курсов не приветствуется и нужно предпринимать усилия для увеличивающихся рисков и меры по борьбе с инфляцией.

«Большая двадцатка» констатировала и отметила сильный рост мировой экономики в I пол. 2007г., но обратила внимание на то, что скрытые риски в краткосрочной перспективе усилились вследствие недавних потрясений на рынке. «Двадцатка» отметила устойчивость быстроразвивающихся рынков и других развивающихся стран в период турбулентности.

Темпы замедления мирового экономического роста и продолжительность такого замедления по-прежнему сложно прогнозировать, говорится в коммюнике.

Как говорится в итоговом документе, упорядоченное разрешение глобальных дисбалансов – это общая задача. В рамках ее решения следует проводить реформы, направленные на ускорение экономического роста в Европе, а также реформы, направленные на увеличение внутреннего спроса быстроразвивающихся экономик Азии. Гибкость обменных курсов в странах с большим профицитом платежного баланса и увеличение расходов должно согласовываться с возможностями экономики по «перевариванию» этих средств, а также с макроэкономической стабильностью в странах-экспортерах нефти, отметила финансовая G20.

Кроме того, в коммюнике нашла отражение проблематика реформирования Бреттон-вудских институтов и, в частности, квот участия стран в капитале МВФ.

Заседание «двадцатки» проходило в ЮАР 17-18 нояб., в нем принимала участие возглавляемая вице-премьером, министром финансов РФ Алексеем Кудриным российская делегация. Предыдущее заседание G20 состоялось в Австралии, следующее, в 2008г., планируется провести в Бразилии. РИА «Новости», 18.11.2007г.

– Назначенный после ухода Родриго де Рато новый глава Международного валютного фонда

Доминик Стросс-Канн предлагает сократить численность центрального аппарата фонда примерно на 15%, что составляет 350 чел., сообщил в Кейптауне вице-премьер, министр финансов РФ Алексей Кудрин.

В Кейптауне 17 нояб. открылось заседание министров финансов и управляющих центробанков стран «большой двадцатки». Кудрин возглавляет российскую делегацию.

«Первый наиболее смелый и дискуссионный шаг Стросс-Кана – попробовать сократить численность центрального аппарата МВФ на 15% – более, чем на 350 чел. Это и будет главным предметом обсуждения в краткосрочной перспективе. Это предложение должно быть проголосовано акционерами. Родриго де Рато тоже собирался сокращать численность аппарата, но менее радикально», – сообщил Кудрин журналистам.

По его словам, на заседании Стросс-Кан сказал, что предпринимает меры по определению схемы распределения квот участия стран в капитале фонда и что к весне 2008г. нужно определить схему распределения этих квот. РИА «Новости», 17.11.2007г.

– Комиссия финансовых услуг Южной Африки изучает индустрию хеджевых фондов страны, с целью создания отдельного регуляторного режима для хеджевых фондов. Министерство финансов также по некоторым данным рассматривает изменение налогового режима для хеджевых фондов.

Зампред Ассоциации управления альтернативным инвестированием Лесли Харви сказала на конференции по хеджевым фондам в Йоханнесбурге на прошлой неделе, что министерство финансов и Комиссия финансовых услуг встретились с рядом управляющих хеджевыми фондами. «Они хотят понять в полном объеме последствия любых своих действий до того, как опубликовать какие-либо распоряжения по управлению хеджевыми фондами». – сказала она.

Харви сказала, что новые правила налогообложения будут приняты в первую очередь, вслед за изменениями в законе о схемах коллективного инвестирования, для создания отдельной категории по регулированию хеджевых фондов.

Сектор хеджевых фондов в Южной Африке относительно невелик, под его управлением всего 22 млрд. рупий, и он еще не открыт для розничных инвесторов. Однако местные регуляторы вторят беспокойству во всем мире под давлением об усилении контроля или регулирования хеджевых фондов, особенно со стороны Германии, хотя на международном уровне и не предпринимается каких-то конкретных шагов.

Харви сказала, что хотя в Южной Африке и нет какого-то специфического законодательства по хеджевым фондам, управляющие этих фондов регулировались по закону о финансовых консультантах-посредниках, и назывались «независимыми поставщиками финансовых услуг». Offshore.SU, 18.7.2007г.

– За последнее десятилетие золотовалютные резервы африканских стран, расположенных к югу от Сахары (АЮС), выросли в 5 раз – с 21 млрд.долл. в 1996г. до 108 млрд. в 2006г. В текущем году они, скорее всего, достигнут 131 млрд.долл. В целом по миру рост соответствующего показателя был втроекратным. Даже по развивающимся странам увеличение оказалось меньшим, чем по афри-

канским. В прошлом значительная часть резервных средств оседала в карманах правящей элиты или тратилась на реализацию престижных, но часто экономически нерентабельных проектов. Прежние подходы не изжиты до сих пор, однако расходование этих финансовых ресурсов со временем стало более рациональным.

Быстрое аккумулирование валютных резервов в значительной мере обусловлено получением крупных доходов нефтедобывающими странами рассматриваемого региона. Этими государствами на 31 дек. 2006г. были накоплены средства в объеме 56 млрд.долл. по сравнению с 6 млрд. на конец 1996г. В последних числах декабря текущего года соответствующий объем благодаря высоким ценам на нефть возрастет до 74 млрд.долл.

Однако видеть причину успеха только в благоприятном движении цен на углеводородное сырье неправомерно. Африканские государства-импортеры нефти также заметно улучшили свое положение. Так, ЮАР, аккумулировав 23 млрд.долл., располагает резервами, достаточными для покрытия расходов на закупки импортных товаров в течение более трех месяцев.

Наименее развитые страны АЮС, не имеющие нефтяных или других минерально-сырьевых богатств, также пытаются накапливать средства в СКВ. Например, Лесото или Уганда аккумулировали по официальным каналам резервы, достаточные для осуществления импорта в течение 6 месяцев. В целом официальные валютные резервы этих стран растут быстрее, чем их внешняя торговля, и частично благодаря списанию и погашению внешнего долга удается повышать коэффициент ликвидности, отражающий способность погашать краткосрочные долговые обязательства. Резервы Замбии в 1998г. составляли менее 1% ее внешнего долга, а в наст. вр. эквивалентны 28%.

По мнению экономиста из Standard Bank Г. Баллима, накопление валютных резервов является результатом проведения адекватной экономической политики и принятия мер по минимизации воздействия внешних дестабилизирующих факторов. Большинство африканских стран стремится обеспечить устойчивый экономический рост. Многие из них добились его ускорения, улучшили положение в бюджетно-финансовой сфере и одновременно свели к минимуму повышение цен. Исключение составляет Зимбабве, экономика которой по сравнению с 1999г. уменьшилась в два раза, а уровень годовой инфляции составляет запредельную величину — 4500%.

Как отмечает еженедельник Economist, увеличение валютных резервов по сути является своего рода страховкой на случай ухудшения положения в национальной экономике. Среди стран с формирующейся рыночной экономикой африканские государства чаще других сталкиваются с «бегством» иностранного капитала и относительно реже в полной мере пользуются благами повышательной конъюнктуры. Велика зависимость многих из них от натурального сельского хозяйства, а значит, и от погодно-климатических условий. В случае наличия минерально-сырьевых богатств дестабилизирующим фактором являются резкие колебания мировых цен на многие виды полезных ископаемых. Из-за слабого развития финансовых рынков долговые обязательства многих африканских государств деноминированы в иностранной

валюте, что особенно опасно при резком обесценении местных денежных единиц.

Вышеупомянутая страховка приносит позитивные результаты. Как отмечает экономист из африканского департамента МВФ Б. Кристенсен, уменьшилось число обращений в эту организацию за помощью со стороны стран АЮС по сравнению с предыдущим периодом значительного повышения цен на нефть. МВФ готов смягчить требования к государствам-заемщикам. В прошлом фонд настаивал, чтобы страны с недостаточными валютными резервами аккумулировали значительную часть полученной из-за рубежа помощи, а не расходовали эти средства в основном на импортные закупки. Многие государства АЮС, создавшие достаточно крупные валютные резервы, могут позволить себе использовать иностранную помощь более эффективно. БИКИ, 17.7.2007г.

— Финансовая «двадцатка» рассмотрит в рамках встречи в ЮАР вопрос об инициативе расширения мандата ФАТФ (Международной организации по противодействию легализации преступных доходов) в сфере возврата нелегально вывезенных из стран активов, сообщил журналистам министр финансов РФ Алексей Кудрин. По его словам, финансовая «восьмерка» на заседании в пятницу в расширенном формате (с участием стран, не входящих в G8) обсудила вопрос по возврату похищенных активов. «Главная тема связана с тем, будет ли специальная инициатива, и кем она будет контролироваться, и предоставим ли мы новый мандат ФАТФ», — сказал глава минфина РФ. Ранее в российской делегации сообщили, что речь идет о возможности участия ФАТФ в блокировке счетов и возвращении активов, нелегально вывезенных из стран.

Как пояснил Кудрин, на встрече финансовой «восьмерки» было решено, что консультации продолжатся в формате G20 в ЮАР, которая будет заседать осенью тек.г. Говоря об остальных вопросах, рассматриваемых в рамках G8, Кудрин сообщил, что обсуждались также проблемы ответственного кредитования и долговой устойчивости стран, а также вопросы инициативы по прозрачности в добывающих отраслях. По словам министра, участники заседания отметили, что в части прозрачности в добывающих отраслях у России есть хороший опыт по созданию стабилизационного фонда, в котором аккумулируются доходы, связанные с высокими ценами на нефть.

Кудрин напомнил, что налогообложение нефтяного сектора увязано с мировыми ценами на нефть. «Это означает, что мы постоянно контролируем доходы, которые получает страна от высоких цен на нефть», — пояснил министр. Кудрин также сообщил, что в пятницу он провел двустороннюю встречу с министром финансов Германии Пеером Штайнбрюком. «С министром финансов Германии мы обсудили повестку саммита (глав государств), вопросы, связанные с его проведением, и результаты развития наших экономик», — сказал Кудрин. Комментируя общие впечатления от заседания в пятницу, глава российского минфина подчеркнул, что министры «находились на хорошем уровне взаимопонимания». По его словам, также обсуждались вопросы донорской помощи по различным инициативам, в частности, помощи в торговле. Частично этот вопрос был увязан и с обсуждением Дохийского раунда. «Мне кажется,

что при реализации Дохийского раунда выиграют африканские страны», — отметил Кудрин, добавив, что африканские страны выразили свою заинтересованность в большинстве инициатив, реализуемых в рамках большой «восьмерки». По его словам, на заседании «восьмерки» в субботу будут обсуждаться вопросы энергетики и изменения климата. Ранее в российской делегации сообщили, что одним из основных докладчиков на эту тему будет министр финансов РФ. РИА «Новости», 19.5.2007г.

— Внешэкономбанк и Standard Bank of South Africa (SBSA) подписали соглашение о сотрудничестве. Данный документ был подписан в рамках визита премьер-министра РФ Михаила Фрадкова в ЮАР. Как говорится в сообщении Внешэкономбанка, целью соглашения является установление долгосрочных партнерских отношений в сфере обслуживания торгово-экономического, инвестиционного и научно-технического сотрудничества между Россией и ЮАР, а также в области поддержки и продвижения национального экспорта.

Согласно документу стороны намерены развивать сотрудничество в области проектного финансирования, включая финансирование инвестиционных проектов, направленных на развитие экспортно-ориентированных отраслей экономики двух стран. Соглашение также предусматривает взаимодействие в сфере синдицированного кредитования, ориентированного на развитие двусторонней торговли.

В рамках визита М. Фрадкова в ЮАР также был подписан меморандум о взаимопонимании между Внешэкономбанком, агрохимической корпорацией «Азот» и компанией Chancellor House Holdings, заключенный с целью реализации проекта строительства совместного российско-южноафриканского предприятия по производству минеральных удобрений.

Внешэкономбанк будет оказывать сторонам широкий спектр финансовых и консультационных услуг, а также содействовать в привлечении финансовых ресурсов для реализации совместных проектов. Расчеты между сторонами будут также осуществляться через Внешэкономбанк.

Был подписан меморандум о взаимопонимании между Внешэкономбанком, компаниями «Тана Компьютеризированные медицинские системы» и Continental Health Holdings. Данный меморандум заключен с целью реализации проекта создания в ЮАР и странах южнее Сахары системы оказания медицинских услуг населению в отдаленных и труднодоступных районах. Прайм-ТАСС, 19.3.2007г.

— Операционная прибыль страховой компании Old Mutual в 2006г. выросла на 22%, совпав с прогнозам аналитиков. Об этом компания сообщила в понедельник, отметив, что валютные курсы и расходы на инвестиции затормозят рост прибыли в 2007г. Скорректированная операционная прибыль крупнейшей страховой компании ЮАР составила 1,69 млрд. фунтов против 1,39 млрд. фунтов годом ранее. Рейтер, 26.2.2007г.

— В ходе визита президента России в ЮАР подписано 6 документов между компаниями двух стран. В частности, подписано соглашение о создании Российско-южноафриканского делового совета. Внешэкономбанк подписал соглашения о сотрудничестве с корпорацией Ай-Ди-Си и Нед-

банком. В соответствии с соглашением, банки намерены развивать стратегическое партнерство и долгосрочное эффективное сотрудничество с целью укрепления торгово-экономических связей между РФ и ЮАР. Согласно документу, ВЭБ и Nedbank планируют осуществлять совместное финансирование и банковское сопровождение инвестпроектов в различных отраслях промышленности, в частности, в области добычи минеральных ресурсов.

Nedbank входит в четверку крупнейших финансовых институтов ЮАР. Основная сфера его деятельности — финансирование крупномасштабных проектов в различных отраслях экономики как на территории ЮАР, так и других стран африканского континента. Руководители российской алмазной компании «Алроса» и южноафриканской компанией Де Бирс подписали меморандум об основных направлениях сотрудничества. Группа компаний Ренова подписала меморандум о взаимопонимании с компанией «Юнайтед Мэмгэниз оф Калахари» и соглашение о сотрудничестве с компаниями «Корпорация развития Кухи» «Юнайтед Мэмгэниз оф Калахари». Ренова подписала соглашение с компаниями «Трансет Лимитед» и «Юнайтед Мэмгэниз оф Калахари». РИА «Новости», 6.9.2006г.

— Внешэкономбанк в рамках официального визита президента РФ Владимира Путина подписал соглашение о сотрудничестве с южно-африканским Nedbank Limited (Nedbank). Об этом сообщила пресс-служба ВЭБа. Со стороны Внешэкономбанка соглашение подписано председателем Владимиром Дмитриевым, а со стороны южно-африканского банка председателем правления Рулом Коза.

Банки планируют осуществлять совместное финансирование и банковское сопровождение инвестиционных проектов в различных отраслях промышленности, включая добычу минеральных ресурсов, с целью развития торгово-экономических связей между РФ и ЮАР. Nedbank входит в четверку крупнейших финансовых институтов ЮАР. Он занимается финансированием крупных проектов на территории ЮАР и в других странах Африки. Прайм-ТАСС, 5.9.2006г.

— Руководитель отдела по налоговому законодательству и администрации Налогового ведомства Южной Африки отметил, что в закон об иностранной валюте могут внести изменения, которые упростят процесс расчета обязательств компании.

Выступая на конференции по вопросам отчетности, Косье Лоув, член исполнительного комитета Налогового ведомства, отметил, что правила по обмену валют, возможно, изменят с тем, чтобы компании могли рассчитывать свои обязательства, основываясь на курсе валюты в день, когда проводится определенная операция.

В соответствии с действующими правилами компании и физические лица должны использовать средний курс, основываясь на прошлом годе. По словам одного эксперта по юридическим и налоговым вопросам, такая система приносит вред Налоговому управлению Южной Африки и налогоплательщикам, а также оказывает невыгодна для компаний, работающих в офшоре.

Лоув указал на трудности, связанные с получением лицензии иностранными финансовыми учрежде-

ниями, работающими в офшоре, и сообщил, что правительство пересмотрит правила регулирования этих учреждений. Offshore.SU, 18.5.2005г.

— Две из основных бирж Южной Африки могут потерять свой статус, освобождающий их от налогообложения, в соответствии с новым законопроектом, который намерен проверить парламент, это может повысить расходы брокеров и трейдеров.

Согласно национальному изданию Business Day изменение налогового статуса Фондовой биржи Йоханнесбурга и Биржи облигаций Южной Африки произойдет после их ожидаемой регистрации в соответствии с законопроектом об услугах в сфере ценных бумаг, позволив им распределять избыточные активы среди членов.

В результате биржи могут быть вынуждены платить корпоративный налог на прибыль в 30%, и многие опасаются, что этот налог будет переложен на трейдеров вследствие повышения расценок на услуги брокеров.

Меморандум к новому законопроекту заявляет, что внесение поправок необходимо, поскольку действующее освобождение от налогообложения создает неравные условия среди бирж, «что абсолютно противоположно принципам предложенного законопроекта».

Там также говорится, что растущее число бирж по всему миру выбирают статус налогообложения, исходя из прибыли.

Однако директор по маркетингу и коммуникациям Фондовой биржи Йоханнесбурга Джефф Ротшилд выразил недовольство в связи с этими предложениями, поскольку проект закона был создан, когда организация еще вела переговоры с министерством финансов Южной Африки. Offshore.SU, 8.10.2004г.

### ГОСБЮДЖЕТ, НАЛОГИ, ЦЕНЫ

— Налоговое управление Южной Африки продолжает проводить дисциплинарные меры против налогоплательщиков, которые не подали свои декларации подоходного налога.

Согласно Налоговому управлению, при поддержке южноафриканских полицейских служб 3 чел. были недавно арестованы в Претории, по обвинению в невыполнении судебных распоряжений. Ордеры на арест были подготовлены еще для 26 чел. по подобным обвинениям в Гроенклуфе и Гарсфонте, Претория.

Обвинение в невыполнении судебных распоряжений касается дел, в которых у налогоплательщиков были неоплаченные налоговые декларации, однако они не явились в суд для вынесения приговора. Эти аресты стали частью различных инициатив принудительного применения правовых санкций, являющихся частью кампании Налогового управления 2007г. сезона подачи деклараций.

В дополнение к этим арестам, Налоговое управление также подготовило более 500 вызовов налогоплательщиков, имеющих задолженности по налогам, в суд по всей стране. Вызовы являются юридическим предупреждением для налогоплательщиков явиться в суд в определенный день из-за не поданных в срок деклараций.

Налоговое управление установило тысячи лиц, подозреваемых в совершении множественных преступлений по всей стране, которые должны Налоговому управлению более 450 000 просрочен-

ных налоговых деклараций. В то время как период подачи деклараций традиционно фокусируется на продлении услуг и поддержке налогоплательщиков в заполнении их деклараций, эта ситуация не может продолжаться в тех случаях, где налогоплательщик, нарушающий налоговую дисциплину, не призывается к ответу.

Ожидается, что их количество вызовов может резко увеличиться, если эти действия со стороны правоохранительных органов и Налогового управления будут продолжаться. Конечный срок подачи декларации подоходного налога — 31 окт. 2007г. Offshore.SU, 9.10.2007г.

— Совместная операция, проведенная рано утром 13 июня следователями из Южноафриканского директората по специальным операциям (Скорпионы) привела к аресту некоторых членов организованного криминального синдиката, которым были выдвинуты обвинения в мошенничестве и отмывании денег.

Аресты стали результатом широкомасштабного совместного расследования, проводимого Скорпионами из южноафриканского Налогового управления и Специальной следственной группой.

Обвинения относятся к подозреваемым мошенничествам с подоходным налогом, в которых члены синдиката использовали идентификационные данные неработающих налогоплательщиков для совершения налогового мошенничества. Среди арестованных есть представитель Налоговой службы Южной Африки, наряду с бывшим служащим данного органа, который как подозревается является одним из лидеров преступной группировки.

Некоторое время назад южноафриканское Налоговое управление, при поддержке Специальной следственной группы, инициировало широкое расследование значительных убытков, относящихся к возвратам налогов. Когда стало ясно, что в это вовлечен организованный криминальный синдикат, они попросили директорат по специальным операциям расследовать подозреваемые преступления, связанные с мошенничеством и отмыванием денег, как это предусматривает закон о предотвращении организованной преступности, а также поправки к Разделу 104 закона о подоходном налоге.

Налоговое управление говорит, что продолжит сотрудничать со всеми правоохранительными органами для окончательного подавления любого вида коррупции в своих рядах или со стороны внешних подрядчиков, вовлеченных в организованные преступления за счет фисков или честных налогоплательщиков.

«Используя неработающих граждан, которые не были зарегистрированы для уплаты налогов, подозреваемые бесцеремленно обманывали бедных, уязвимых и неработающих людей», — сказали Скорпионы, Налоговое управление и Специальная следственная группа в совместном заявлении.

Арестованные люди предстали перед судом магистрата Претории утром 14 июня, по обвинениям в мошенничестве и отмывании денег. Расследование продолжается, в дальнейшем могут последовать дополнительные аресты. Offshore.SU, 27.6.2007г.

— Министр финансов Южной Африки Тревор Мануэль представил в парламенте налоговое законодательство, которое позволит продлить налого-

вую амнистию для мелких предприятий до конца этого месяца.

Законопроект о поправках к налоговому законодательству требует от законодателей продлить период действия налоговой амнистии для мелких предприятий на один месяц, до 30 июня 2007г.

Налоговое управление Южной Африки получило в последнюю минуту последнего месяца действия амнистии множество заявлений от мелких фирм, после проведения кампании, совместно с другими правительственными организациями по принудительному исполнению, которая призывала предприятия, оперирующие в неформальном секторе экономической деятельности, регулировать свои налоги. К концу апр. 2007г., Налоговое управление получило более 16 000 бланков заявки на амнистию от владельцев предприятий, однако к 2 июня их количество возросло до 275 000.

«По опыту последних двух недель — в течение которых дополнительные 2 дня были предоставлены для подачи заявлений — и в результате интервью с подателями заявлений, стало ясно, что многие предприятия хотят стать законопослушными и легализовать бизнес своих компаний», — сказал Мануэль.

Согласно законодательству, Налоговое управление должно разрешить подателям заявлений до 31 авг. 2007г. предоставить все документы, сопровождающие их заявления об амнистии.

«Нужно подчеркнуть, что продление амнистии возможно только с позиции укрепления налоговой базы страны, — сказал Мануэль законодателям. — Ответная реакция на эту амнистию была просто впечатляющей и персонал Налогового управления нужно отдельно похвалить за то, как он справился с этим потоком заявлений».

Амнистия действует с авг. 2006г., и первоначально датой ее окончания было запланировано 31 мая 2007г. Эта схема стала доступна для предприятий с оборотом менее 10 млн. рупий. За то, что они не будут наказаны налоговыми и правоохранительными органами, предприятия подавшие заявления на амнистию должны будут уплатить 5% налог на свой вновь задекларированный доход. Offshore.SU, 11.6.2007г.

— Налоговое управление Южной Африки (SARS) в среду добавило еще 1000 новых заявлений на участие в процессе предоставления налоговой амнистии для мелких предприятий, в рамках широкой регистрационной кампании, проводимой по всей стране.

Несколько тысяч сотрудников Налогового управления работали совместно с членами полицейской службы и представителями министерства внутренних дел в 30 городах и пригородах, где они посетили 4160 мелких предприятий. В ходе операции было получено 1106 заявлений на амнистию, в то время как предприятиям было выдано 2218 бланков заявки.

Регистрационная программа продлится до 31 мая 2007г. — конечного срока для подачи заявлений на налоговую амнистию мелкими предприятиями.

Период амнистии начался с авг. 2006г., и действителен для компаний с оборотом менее 10 млн. рупий. Схема позволяет мелким фирмам избежать наказания за декларацию скрытого дохода, в обмен на уплату 5% налога на эти деньги. Налоговое

управление Южной Африки уже получило более 16 000 бланков заявки от владельцев предприятий.

В течение действия амнистии программа первоначально фокусировалась на расширении базы налогообложения, посредством включения в нее предприятий, которые никогда не регистрировались в целях налогообложения в Налоговом управлении и которые имеют неуплаченные налоги, однако налоговые органы утверждают, что продолжат мероприятия по принудительному взысканию налогов в тех случаях, где найдут несоблюдение налогового законодательства.

В ходе работы, проделанной во время амнистии, 39 владельцев мелких компаний уже предстали перед магистратским судом Дурбана за уклонение от подачи налоговых деклараций. В то же время таможенные органы конфисковали 950 ящиков нелегальных сигарет, которые следовали по маршруту в Йоханнесбург.

Нормативы, описывающие обстоятельства по которым Налоговое управление может отменить дополнительные налоги, проценты или штрафы для определенных мелких фирм, были опубликованы в Правительственной газете в пятницу, 20 апр. 2007г. Эти регулятивные постановления вступают в силу с момента их публикации. Они позволяют мелким компаниям подать заявление в Налоговое управление для отмены дополнительных налогов, процентов и штрафов.

Такие предприятия могут быть уже зарегистрированными налогоплательщиками, а эта категория была первоначально исключена из законодательства об амнистии. Налоговое управление заявило, что сотрудничество с предприятиями на разных уровнях и форумах «сделает свой вклад в успешное завершение процесса амнистии». Offshore.SU, 30.4.2007г.

— Налоговое управление Южной Африки выпустило обновленные предварительные результаты по данным о количестве собранных налогов за финансовый 2006/7г., который закончился 30 марта 2007г.

К полуночи субботы 31 марта Налоговое управление собрало 495,1 млрд. рупий налоговых поступлений за 2006/7 фин.г. Эти данные, — которые остаются предварительными до проведения окончательного внешнего аудита позднее в этом году — на 5,5 млрд. рупий превышают предположительные оценки, которые были объявлены в бюджете этого года.

Согласно заявлению министра финансов — Тренора Мануэля, большее количество собранных налогов обязано своим появлением тому, что экономический рост был выше ожидаемого, в основном благодаря увеличению внутреннего спроса и привлечению инвестиций в экономику в ряде государственных и частных секторов.

Более того, более высокая чем ожидалось, прибыль корпораций имела значительное воздействие на результаты налоговых сборов. Например, высокий доход от основной деятельности в горной промышленности вырос на 25%, благодаря буму цен на товары, сектор финансовых услуг вырос на 17%, розничный и оптовый сектор вырос на 10% и продолжает характеризоваться здоровым потребительским спросом.

Поступления по налогу, автоматически вычитаемому из заработной платы, значительно выросли, до 133 млрд. рупий или на 10% по сравнению

с пред.г. Этому способствовала высокая формализация труда. Недавнее исследование трудовых ресурсов показало, что большее количество людей получает возможность официального заработка, а также то, что среди ищущих работу растет уверенность в своих шансах найти нишу на рынке труда страны.

Структурные изменения в налоговой политике, введенные законодательством в течение последних нескольких лет, значительно расширили базу налогообложения. Среди этих изменений введение налога на доход от прироста капитала, а также переключение базы налогообложения с источника на местожительство. С фев. по дек. 2006г., регистр подоходного налога зафиксировал рост 7%, регистр налога, автоматически вычитаемому из зарплаты, отметил рост 6%, а НДС увеличился на 5%. Offshore.SU, 6.4.2007г.

— В рамках совместной операции по сбору денег, проведенной в среду, были арестованы два сотрудника Налогового управления Южной Африки, которые по некоторым данным брали взятки у налогоплательщиков.

Налоговые инспекторы занимали посты в офисе налогового управления в Гаутенге, и выходили на контакт с налогоплательщиками под предлогом проведения аудита. Затем инспекторы вымогали деньги в обмен на «устранение проблемы».

Согласно Налоговому управлению Южной Африки, налогоплательщики связались с Налоговым управлением и в результате сотрудничества между подразделением по вопросам внутренней коррупции и полицейским управлением, один инспектор был арестован во время передачи денег в ресторане. Сообщник, на которого он сослался, был арестован неподалеку от ресторана вскоре после этой операции. Оба мужчины были немедленно отстранены от выполнения служебных обязанностей.

Комментируя аресты, Налоговое управление Южной Африки подтвердило: «Мы напомним обществу, что любой аудит должен сопровождаться извещением от представителя Налогового управления, со штампом организации на письме, и контактной информацией Налогового управления. Более того, аудиторы ЮАНУ не имеют права обсуждать оплату перед завершением проверки». Offshore.SU, 16.3.2007г.

— Исходя из нарастающего обсуждения в национальной прессе, южноафриканское правительство опровергло слухи о предоставлении нового повышенного налога энергетическому и горнодобывающему секторам, что привело к продаже акций на фондовой бирже Йоханнесбурга в начале этой недели.

«Национальное казначейство хотело бы прояснить ситуацию генерального законопроекта о минеральных ископаемых и нефти и отчета рабочей группы по повышению роли отрасли добычи жидкого топлива», — объяснило правительство в своем заявлении. — И законопроект, и отчет рабочей группы были представлены на обсуждение общества и промышленности. Правительство лишь придаст окончательную форму их откликам после завершения консультативного процесса. Отчет рабочей группы даст рекомендации для генерального законопроекта, хотя это не входило в условия их отношений. Мы не отреагировали пока еще ни на одну из рекомендаций».

В заявлении также утверждалось, что южноафриканское правительство имеет «значительные профессиональные достижения в финансовом управлении» и не будет пренебрегать репутацией, так тщательно создаваемой, и заменять ее недостаточно проверенной информацией».

Направление деятельности рабочей группы — производство синтетического топлива, и правительство оповестило об установлении добропорядочных отношений с производителями синтетического топлива.

Заявление было опубликовано после того, как все индексы курсов акций фондовой биржи Йоханнесбурга снизились до 3% во вторник. Ресурсные индексы составили 4%, т.к. налоговая спекуляция усугубила опасения по отношению к китайской экономике.

Министр финансов, Тревор Мануэль, учредил специальную группу по урегулированию налогов после Sasol, южноафриканской нефтехимической группы, показавшей в пред.г. свои промежуточные финансовые результаты: более высокие средние международные цены на нефть, увеличили реальный доход до 2,9 млрд. рупий (480 млн.долл.) за 6 месяцев, закончившихся 31 дек. 2005г. В то же время относительный доход за I пол. финансового года 2006г. увеличился на 86% с 3,9 млрд. рупий, до 7,3 млрд. рупий. Offshore.SU, 15.3.2007г.

— Южно-африканская налоговая служба (SARS) предостерегла предпринимателей, что будет «интенсивно бороться» с уклонением от уплаты корпоративного налога, посредством улучшения системы налогообложения, которая оказалась слишком «мягкой» для налогоплательщиков.

В заявлении, опубликованном в среду, Налоговое управление заявило, что ему стало известно о некоторых операциях, которые разработаны таким образом, что «свидетельствуют о полном и абсолютном несоблюдении порядка налогообложения и налоговой этики налогового законодательства Южной Африки».

«Посредством тщательной разработки структуры сделок, мошенники стремятся заранее избежать последствий налогообложения, которые могут возникнуть от сопутствующих операций, тем самым обкрадывая не только казну и доходы государства от налогов, но и всех жителей Южной Африки», — заявили представители Налогового управления.

«Южноафриканская налоговая служба сообщает о том, что собирается тщательно изучить данные операции, для того чтобы гарантировать недопущение налоговых убытков в будущем. Разработчики определенных сделок по уклонению от налогов потеряют возможность нанести ущерб южноафриканским налоговым резервам в порядке, который не предусмотрен законодательством. Их ждут очень большие проблемы», — предупредило в своем заявлении Налоговое управление.

Заявление SARS было направлено на моральное воздействие, предположив, что использование таких схем препятствует усилиям, направленным на снижение уровня бедности, и мешает комплексному развитию Южной Африки. Налоговое управление заявило, что будет вести переговоры с акционерами, инвесторами и консультантами, вовлеченными в некоторые схемы, для получения более глубокого представления об их намерениях получения информации о степени их приверженности к политике государства в этом отношении.

«Южноафриканское налоговое управление призывает руководителей корпораций взять большую ответственность и удостовериться, что консультации, которым они следуют не противоречат базе налогообложения Южной Африки и моральным нормам соблюдения законодательных требований, которую мы успешно строим в стране», — заметило Налоговое управление.

«Мы еще раз настоятельно обращаемся к организациям, которые вовлечены в разработку схем по уклонению от налогов, нарушающих законы и лишаящих государство возможности справедливого получения своих доходов от налогов, с просьбой отказаться от этих схем. Подобная деятельность приводит к усложнению налогового законодательства», — продолжило оно.

Проблема уклонения от уплаты корпоративного налога заняла ведущее место на политической повестке дня Южной Африки за последние месяцы. В пред.г. министр финансов Южной Африки Тревор Мануэль объявил о том, что в качестве поправок к налоговому законодательству страны будут представлены новые жесткие меры, которые помогут решить вопрос уклонения от уплаты налога на прибыль корпораций.

Мануэль заявил, что пересмотренные общие правила о борьбе с уклонением от уплаты налогов, будут затрагивать «самые серьезные элементы» схем, изобретенных исключительно для уклонения от налогообложения, и будут подкреплены повышенной системой контроля отчетности, известного как «подлежащие сообщению схемы», которые помогут правительству заранее предупредить нарушения.

«Эти схемы обходятся казне в миллиарды убытков от недополучения налоговых поступлений — деньги, которые лучше можно потратить с пользой для общества на другие мероприятия», — заявил Мануэль парламенту в пред.г. «Нашей целью является достижение такого уровня, когда эти схемы будут «погибать», во время представления любому из ответственных директоров корпорации», — прибавил он. Offshore.SU, 9.3.2007г.

— Международные консультанты по вопросам предпринимательства компании Accenture были избраны в качестве победителей тендера по проведению модернизации налоговой и таможенной сферы Южноафриканского налогового управления (SARS).

В заявлении на прошлой неделе, Налоговое управление сказало, что создало краткий список из 3 претендентов, однако после «основательного процесса оценивания», проводимого в течение нескольких месяцев, оно остановило свой выбор на Accenture, опираясь на «знания и опыт компании в сфере налогообложения и таможенного регулирования».

В дек. 2005г. Южноафриканское налоговое управление разместило тендер по модернизации налоговой и таможенной отрасли, ее продуктивности и инфраструктуры. Целью тендера было определение партнера, способного внедрить программу значительного масштаба и сложности.

Победившие в тендере должны были представить приемлемые технологические решения и необходимый стаж в сфере применения подобных решений в особо крупных масштабах.

Тендер предполагает введение мер по модернизации, которые развернутся в четыре этапа, займут

несколько лет и будут основаны на потребительских возможностях. Посредством этого механизма Налоговое управление и победитель тендера смогут делать обзор проделанной работы в конце каждого этапа, вновь подтвердить расходные средства и сроки поставок, а также решить стоит ли приступать к следующему этапу. Обе стороны будут иметь возможность покинуть программу в конце каждой фазы проекта. Offshore.SU, 13.12.2006г.

— Комиссар южноафриканской налоговой службы Правин Гордхан, принимающий в Претории на этой неделе своих коллег из Бразилии и Индии, приветствовал их во время торжественной речи на собрании глав органов налогового управления Индии, Бразилии и Южной Африки.

Форум в рамках диалога между Индией, Бразилией и Южной Африкой был впервые собран в 2003г. для укрепления политических и экономических связей между тремя развивающимися странами. В сент. этого года главы правительств этих трех стран встретились в Бразилии на первом саммите Индии, Бразилии и Южной Африки, на котором они договорились изучить дополнительные сферы тройственного сотрудничества.

На встрече на этой неделе, Джордж Рашид — федеральный министр налогообложения Бразилии и Гордхан Чандразекхар — министр налогообложения Индии будут работать над организацией дальнейшего сотрудничества в области налогообложения и таможенного управления.

Также ожидается, что главы органов налогообложения обсудят таможенные и налоговые проблемы, в контексте глобализации и быстрого расширения торговли, найдут способы борьбы с контрабандой, мошенничеством, уклонением от уплаты налогов и другой преступной деятельностью, а также усовершенствуют способы транспортировки товаров, необходимых для дальнейшего развития экономики.

Торговля между Южной Африкой, Бразилией и Индией значительно усилилась за последние несколько лет, и ожидается, что ее объемы значительно вырастут после подписания официальных торговых соглашений между партнерами из трех стран.

Объемы торговли между Южной Африкой и Бразилией увеличились до 10 млрд. рупий (US\$1,37 млрд.долл.) в 2005г., вместо 6,6. млрд. рупий двумя годами ранее. Объемы торговли между Южной Африкой и Индией превысили 14 млрд. рупий в пред.г., — в два раза больше чем в 2003г. Offshore.SU, 21.11.2006г.

— Законодательство Южной Африки, наделяющее полномочиями улучшенную систему принципов налогообложения, вступило в силу в понедельник. Система отражает новые основные услуги для налогоплательщиков и направлена на внесение ясности, согласованности и точности в интерпретацию применения налогового законодательства, и таким образом она помогает налогоплательщикам уяснить для себя законы о налогообложении.

Система позволяет налоговым комиссарам издавать два вида постановлений: обязательные частные постановления и обязательные общие постановления.

Согласно южноафриканской налоговой службе: «Эта система позволяет налогоплательщикам официально запрашивать постановление комис-

сара в связи с интерпретацией и правилами применения налогового законодательства для отдельных операций, подлежащих определенным ограничениям. Постановление отражает все существенные факты и таким образом, является обязательным к соблюдению для налогового комиссара при определении размера налога, который должен соответствовать новому законодательству.

Комиссар также должен опубликовать все обязательные частные постановления в отредактированной форме для защиты конфиденциальности. Это способствует защите информации и служит общим руководством налогоплательщикам, и является доказательством того, что все налогоплательщики действуют в однородной конкурентной среде. Обязательный характер такое постановление носит, однако, только для подавших заявление на применение этого постановления. Частные обязательные постановления не могут использоваться в судебной практике ни одним другим налогоплательщиком».

Налоговые комиссары начинают принимать заявления на вынесение частного обязательного для исполнения постановления с 16 окт. Offshore.SU, 6.10.2006г.

— Южноафриканская налоговая служба сделала настоятельное предостережение физических и юридических налогоплательщиков о мошенничестве, в основе которого лежит надувательство жертвы, направленное на то, чтобы она поверила в ошибочное возмещение налога налоговыми органами.

Согласно Налоговому управлению самой простой тактикой мошенничества является жульническая пересылка писем налогоплательщикам по факсу — в большинстве случаев зарегистрированным предприятиям — информирующих об ошибочном возмещении налогов на их банковском счете. В некоторых случаях с налогоплательщиками связывались по почте или по телефону.

Такое письмо побуждало налогоплательщика вычесть банковские расходы и забалансировать банковский счет, предположительно принадлежащий Налоговому управлению Южной Африки. Суммы варьируются от 50 000 рупий до 1 млн. рупий (от US7000 до US140 000 долл.).

Предупреждая об опасности, налоговый департамент заявил: «Налоговое управление предостерегает налогоплательщиков не перечислять никаких денег на подобные счета после получения писем. Выдача писем подобного рода, где заявляется об ошибочном возмещении налогов, не относится к системным процедурам Налогового управления».

В уведомлении пояснялось: «Нужно подчеркнуть насколько маловероятным событием является ошибочное возмещение налогов Южноафриканской налоговой службой, мы наоборот используем процедуры возврата денег без привлечения налогоплательщиков, а также не требуем от них перечисления денег».

Следующие рекомендации были опубликованы Налоговым управлением с целью помочь тем, кто получил письма от подозрительных мошенников:

- налогоплательщики должны проверять свои счета, чтобы увидеть действительно ли денежные средства были перечислены на их счет с депозитного чека;
- во многих случаях деньги должны отражаться, однако владелец банковского счета обязан

проверять в своем банке источник депозита, и является ли номер банковского счета, на который просят перечислить средства, счетом Налогового управления;

- деньги, уплаченные по депозитному чеку, могут появиться на банковском счете, но в большинстве случаев чек является поддельным.

- общение с подозрительными мошенниками, как правило, ведется по мобильному телефону, это единственная контактная информация, которую оставляют налогоплательщику;

- вся подлинная корреспонденция Налогового управления ведется по обычным городским номерам. Offshore.SU, 25.9.2006г.

— Налоговое управление Южной Африки получает больше прав в борьбе с тем, что оно причисляет к уклонению от уплаты налогов, согласно Общему постановлению, направленному против уклонения, принятому на этой неделе.

Согласно Налоговому управлению, пересмотренные предложения базируются на общественных комментариях и широком обсуждении с международными экспертами, основанных на консультации, проведенной в нояб. 2005г.

Несмотря на то, что в некоторых случаях первоначальные предложения были сохранены, принимаются некоторые новые положения, включая введение нового экономического теста, согласно которому, все операции по уклонению от уплаты должны иметь под собой иное коммерческое обоснование, чем уклонение от уплаты налогов.

Налоговое управление говорит, что пересмотренные предложения включают ряд уступок, вызванных критикой. Пересмотренные предложения сократят первоначальные факторы нарушений с одиннадцати до пяти, а остальные перефокусируют на сделки без коммерческой основы, а также предоставят дополнительные указания по их рамкам.

Однако, управление признает, что «неизбежным побочным эффектом» некоторых уступок станет увеличение продолжительности и объемов некоторых проверок. Для смягчения действия побочного эффекта, пересмотренные предложения включают многосторонний подход, в них используются более короткие положения и насколько это возможно более простой язык.

Пересмотренный проект поправки в разделе 103 закона о подоходном налоге будет включен в постановление о поправке в налоговом законодательстве, которое, как ожидается, будет выпущено парламентом еще в этом году. Offshore.SU, 20.9.2006г.

— На финансовые консультационные фирмы и консультантов по вопросам налогообложения не будет распространяться действие южноафриканского Центрального закона о финансовой разведке в том случае, если они будут оказывать консультационные услуги небольшим предприятиям, принимающим участие в государственной налоговой амнистии.

Согласно заявлению в Business Day Правина Гордхена — комиссара Южноафриканского налогового управления, консультанты будут освобождены от действия некоторых положений закона на следующей неделе. Это позволит им проконсультировать клиентов, подпадающих под государственную налоговую амнистию, не регистрируя их согласно законодательству.

Амнистия, которая начала действовать с 1 авг., разработана для привлечения значительного количества малых предприятий, оперирующих в «неформальном секторе экономической деятельности» урегулировать свои налоговые дела посредством соблюдения законодательных требований и расширения налоговой базы.

Поэтапно увеличивающиеся налоги налагаются на имущество, задекларированное согласно схеме, достигая максимального уровня 5% при декларировании доходов за 2005/6 налоговый год. Первоначально, правительство предложило фиксированную 10% ставку, однако правила были ослаблены для привлечения большего количества фирм, участвующих в амнистии.

Компании, чей годовой оборот составляет менее 10 млн. рупий могут принять участие в проекте, действие которого заканчивается 31 мая 2007г.

Однако может оказаться, что количество фирм, принимающих участие в проекте будет незначительным. По данным на 11 сент., южноафриканское Налоговое управление получило 3454 запросов, выпустило 2635 бланков заявления на запросы и получило 366 ходатайств об амнистии, — сообщает Business Day. Offshore.SU, 13.9.2006г.

— Россия и ЮАР намерены сотрудничать в области здравоохранения и медицинской науки. Согласно соответствующему соглашению, подписанному в присутствии лидеров России и ЮАР в Кейптауне, страны намерены сотрудничать в сфере организации и финансирования здравоохранения, включая медицинское страхование, обучения и повышения квалификации медперсонала, лекарственного обеспечения населения, регистрации и реализации лекарственных средств, а также при проведении научных исследований в сфере здравоохранения.

Россия и ЮАР будут обмениваться информацией, специалистами и делегациями для реализации этого документа. В соответствии с соглашением, будет создана совместная рабочая группа, которая разработает программы сотрудничества и определит конкретные формы, методы и условия взаимодействия. Как говорится в документе, «граждане России и ЮАР, нуждающиеся в медицинской помощи во время пребывания на территории государства другой стороны, получают эту помощь на условиях, определяемых действующим законодательством в области здравоохранения в данном государстве в период действия соглашения». Документ заключен сроком на 5 лет, после чего он может быть автоматически продлен. РИА «Новости», 5.9.2006г.

— Обвинение Южной Африки предоставило среди прочих распоряжений, распоряжение Королевского суда Гернси заморозить активы мультимиллионеров, которые обвиняются в неуплате южноафриканских налогов.

1 млрд. южноафриканских рэндов (146 млн. долл. США) на активах финансового магната родом из Шотландии Дэйва Кинга были заморожены судом Гернси вслед за требованием управления по конфискации имущества ЮАР к правоохранительным органам Великобритании

Кинг, основатель ИТ компании, специализирующейся на внешних источниках, а также директор и благотворитель футбольного клуба Глазго Рэнджерс, был обвинен по 322 пунктам в налоговом мошенничестве, вымогательстве и незакон-

ных операциях с иностранной валютой. Обвинительный акт против него растянулся на целых 200 000 страниц.

По словам обвинителя Джона Мибурга, Кинг не предоставил ни единой налоговой декларации за последние пять лет и не уплатил «практически ни одного подоходного налога» за этот период. Следователи также заявляют, что Кинг вывел 1 млрд. рэндов доходов от продажи акций из ЮАР в 1998г. и 1999г.

Кинг предстал перед судом в Претории, где заявил, что не может нанять судебного правозащитника, т.к. все его счета в Соединенном Королевстве заморожены. Он начал судебный процесс в Гернси по размораживанию некоторых счетов для уплаты расходов на проживание. Кинг заявляет, что суд специально заморозил его счета для того, чтобы заставить его погасить налоговые обязательства, а обвинение страстно опровергает это заявление.

«Это просто возмутительно, заявлять, что мы нарушаем какие-либо его права», — заявил Мибург в южноафриканской ежедневной газете Mail and Guardian. Ожидается, что слушание по делу будет длиться 6 недель. Offshore.SU, 4.8.2006г.

— Налоговая служба Южно-Африканской Республики сообщила, что со следующего месяца 2,7 млн. граждан смогут подавать налоговые декларации через интернет. Это только первый этап реализации проекта налоговой службы ЮАР. В дальнейшем планируется предоставлять услуги по приему электронных документов всем налогоплательщикам, как юридическим, так и физическим лицам.

Эта инициатива направлена на повышение качества услуг, которые налоговая служба предоставляет индивидуальным и корпоративным налогоплательщикам, она предполагает расширение перечня бесплатных услуг по приему документов в электронном виде. Таким способом все большее количество компаний подают декларации по НДС, удержаниям из заработной платы работников, различным временным налогам и платежам.

Новая услуга будет доступна гражданам, которые получают заработную плату, а также больничные или командировочные, начиная с 1 июня 2006г. «Электронные услуги для налогоплательщиков имеют целый ряд преимуществ, в частности это удобно и исключает ошибки при передаче информации», — сказал во вторник представитель налоговых органов.

На прошлой неделе министр финансов Тревор Мануэль официально открыл сезон подачи налоговых деклараций за 2006г.

Налоговая служба ЮАР сообщила, что в этом году она рассмотрит 5,3 млн. налоговых деклараций физических лиц, компаний и трастов, которые в соответствии с законодательством должны их подавать, предоставляя информацию обо всех своих доходах. Налоговая служба ЮАР также сказала, что постарается достичь ряда показателей работы, чтобы выполнить обязательства перед налогоплательщиками, которые предусмотрены опубликованной в пред.г. хартией о налоговых услугах.

Налоговая служба ЮАР обещала:

- в период наибольшей нагрузки (июль-фев.) 80% правильно заполненных и надлежащим образом подписанных деклараций обрабатывать в течение 90 рабочих дней с момента их поступления;

- в другое время правильно заполненные и надлежащим образом подписанные декларации обрабатывать в течение 34 рабочих дней с момента их поступления;

- выплачивать надлежащее налоговое возмещение в течение 30 дней от даты уведомления о результатах рассмотрения налоговой декларации. Offshore.SU, 19.5.2006г.

– Министр финансов Тревор Мануэль объявил, что налоговая служба ЮАР снова превысила целевые ориентиры правительства по объему собранных налоговых платежей, на 1 апр. налоговые поступления в бюджет составили R418 млрд. (US69,3 млрд.долл.). Это на R45,3 млрд. больше, чем изначально планировало правительство в предг., и на R1 млрд. больше пересмотренного планового показателя, который заложен в бюджет на 2006г.

На корпоративных плательщиков приходится 2/3 от R16 млн., суммы налогов, которые поступили в последний день бюджетного года. «Это результат чрезвычайных усилий, направленных на выполнение трудной задачи в оптимистичных, но изменяющихся экономических условий», – прокомментировал Мануэль опубликованное в понедельник заявление. «Это превзошло все предыдущие достижения налоговой службы по объемам собранных платежей», – добавил он.

По словам Мануэля, увеличение объема налоговых поступлений произошло благодаря росту экономики ЮАР, более полному соблюдению требований налогового законодательства, особенно крупными компаниями, и большей эффективности работы налогового управления.

«Высокий уровень собранных налоговых платежей – заслуга всех жителей ЮАР, особенно возрастающего количества граждан, которые добросовестно платят налоги и тем самым делают свой вклад в развитие нашей страны», – сказал Мануэль.

Налоговая служба ЮАР собрала R88,79 млрд. налога на прибыль, что значительно превысило прогноз, сделанный в фев. 2005г. (R69,62 млрд.). Поступления подоходного налога составили R125,4 млрд., это ниже прогноза фев. 2006г. (R126,46 млрд.). Поступления от НДС составили R114,96 млрд., что соответствует прогнозу фев. 2006г. (R115 млрд.) и на R8,99 млрд. превышает прогноз фев. 2005г. (R105,98 млрд.). Offshore.SU, 11.4.2006г.

– Специалисты ЮАР по налогообложению предупреждают, что новый закон о предотвращении уклонения от уплаты налогов, который правительство может ввести в этом году, предусматривает просто драконовские меры. Business Day приводит слова представителя Института бухгалтеров ЮАР Джекки Арэндсе, который утверждает, что новый закон предполагает слишком масштабный контроль и будет затрагивать обычные каждодневные деловые операции.

Признавая необходимость пересмотра законодательства ЮАР о предотвращении уклонения от уплаты налогов, Арэндсе в то же время утверждает, что «Существует угроза того, что в случае введения в текущем году новых правил по предотвращению уклонения от уплаты налогов, авторитет парламента будет подорван, а права налоговой службы расширены».

Налоговая служба ЮАР столкнулась с возрастающей проблемой использования все более изощренных способов уклонения от уплаты нало-

гов и хочет положить конец «непозволительному уклонению от уплаты налогов» корпоративными плательщиками.

«Тенденции к учащению случаев уклонения от уплаты налогов обусловлены несколькими факторами, в т. ч. глобализацией экономики, дерегулированием финансовых рынков, быстрым развитием компьютерных и телекоммуникационных технологий, а также сделанным многими аудиторскими и консалтинговыми фирмами акцентом на развитие и продвижение так называемых «налоговых продуктов», – сообщило налоговое управление ЮАР в нояб. прошлого года, представляя проект изменений к закону.

Консультационный период по этому законопроекту закончился 28 фев., и министр финансов Тревор Мануэль заметил, что поправки к ст. 103 закона о налоге на прибыль могут быть приняты позже в текущем году. Offshore.SU, 30.3.2006г.

– Как и ожидалось, министр финансов Южной Африки Тревор Мануэль опустил пороги налогов на прибыль с физических лиц, но, к сожалению предприятий, решил не снижать корпоративные налоги в бюджете на 2006/7г.

Несмотря на то, что поступления от налогообложения прибыли физических лиц и предприятий превысили ожидания правительства благодаря экономическому росту и более эффективным методам сбора налогов, Мануэль поборол соблазн и оставил ставки налогов на прежнем уровне, включая 29% корпоративный налог и 12,5% налог на дивиденды.

Среди мер в области корпоративного налогообложения можно выделить следующие.

- Доступность налоговых льгот маленьким предприятиям с оборотом до R14 млн. по сравнению с предыдущим уровнем R6 млн.

- 150% вычеты на расходы на исследования и разработки.

- Налоговая амнистия для маленьких предприятий (оборот не больше R5 млн.), которая предусматривает отмену налогов за годы до 31 марта 2004г. В 2005г. они должны заплатить 10% штраф.

- Снижение сбора за перевод средств компаниями и трастами с 10% до 8% с 1 марта 2006г.

Меры в области налогообложения физических лиц включают.

- Налог на пенсионные сбережения будет снижен с 18% до 9% с 1 марта 2006г.

- Ежегодно без уплаты налогов можно делать пожертвования в размере R50 000 вместо R30 000.

- Налог на наследство будет взиматься с имущества стоимостью выше R2,5 млн. вместо R1,5 млн.

- Налог на прирост капитала будет взиматься с R12 500 вместо R10 000.

Мануэль также сообщил, что правительство подписало и ждет ратификации по нескольким соглашениям об избежании двойного налогообложения, включая Демократическую Республику Конго, Габон, Гану, Нигерию, Нидерланды, Руанду и Танзанию. Он добавил, что уже подписаны и ратифицированы налоговые соглашения с Бразилией, Турцией, Малайзией и Кувейтом. Offshore.SU, 17.2.2006г.

– Министр финансов Южной Африки Тревор Мануэль в бюджете на 2006г. может ввести ряд налоговых льгот для предприятий и физических лиц. Аналитики прогнозируют, что эти меры обойдутся приблизительно в R20 млрд. (US3,27 млрд.долл.).

Ожидается, что Мануэль снизит на 1% 29% ставку корпоративного налога, а также снизит непопулярный дополнительный налог с компаний — 12,5% налог на дивиденды.

Что касается налоговых льгот для физических лиц, то мнения экономистов разделились. Мануэль сказал парламенту в пред.г., что он намерен снизить пороги налога на прибыль, но некоторые эксперты считают, что он также снизит максимальную ставку налога.

Мануэль также сообщил о намерении определить условия освобождения от налогов в сфере офшорных банков. Кроме того, он прояснит принципы налогообложения инвесторов в добычу минеральных полезных ископаемых.

Более того, считается, что министр финансов может ослабить или вообще отменить ограничение в размере R750 000 на сумму денег, которую жители государства могут вывезти.

Экономический рост и усовершенствование принципов сбора налогов привели к существенно повышению прибыли правительства, что позволило Мануэлю более уверенно действовать на финансовом фронте. По сообщениям Налогового управления Южной Африки прибыль от налогообложения почти на R10 млрд. превысила ожидания правительства и достигла R354,98 млрд. (US\$7,9 млрд.долл.). Offshore.SU, 13.2.2006г.

— 3 млн. жителей Африканского континента в уходящем 2005г. заразились вирусом иммунодефицита человека. Об этом говорится в опубликованном на минувшей неделе годовом отчете комиссии ООН по СПИД, сообщает катарское информационное агентство. В докладе подчеркивается, что темпы распространения СПИД в Африке год от года не снижаются, что представляет очень серьезную проблему. При этом, более половины зараженных составляют молодые люди в возрасте до 30 лет.

Помимо традиционных способов заражения вирусом (при употреблении наркотиков, половым путем и при переливании крови), в последнее время на африканском континенте все большее распространение получает «секс-терроризм», когда ВИЧ-инфицированные намеренно заражают как можно больше партнеров. Африканские страны нуждаются в срочной международной помощи по предупреждению, диагностике и лечению этого смертельного заболевания. По данным ООН, вирусом ВИЧ в Африке поражены 27 млн.чел. За следующие 20 лет, как говорят специалисты, еще почти 90 млн. африканцев будут ВИЧ-инфицированными, что составляет 10% населения черного континента. Согласно прогнозам, до 2020г. в Африке от СПИДа погибнут 55 млн.чел. РИА «Новости», 5.12.2005г.

— Критикуя низкий уровень исполнения, Департамент государственных сборов Южной Африки требует, чтобы все фирмы, которые организуют развлекательные и спортивные события, удерживали 15% денег, заработанных спортсменами или людьми из индустрии развлечений и передавать удержанные суммы налоговикам.

Фирмы будут иметь 14 дней для того, чтобы уведомить власти о подписании сделки и будут нести ответственность в том случае, если они не удержат налог, либо не передадут деньги. Признавая тот факт, что иностранные спортсмены и люди, занятые в развлекательной индустрии возмож-

но будут подвергаться в своих странах налогообложению с дохода, полученного в Южной Африке, Департамент государственных сборов будет выдавать им сертификат, чтобы они могли получить налоговую скидку в родной стране. Offshore.SU, 22.11.2005г.

— Решение Налогового суда Кейптауна может привести к тому, что предприятия, работающие по франшизе, будут вынуждены платить налоги за прошедший период по вычетам на оплату права на пользование торговым знаком.

Упомянутое дело касалось приема к вычету платежей по авторскому праву, которые делало британской холдинговой компании южноафриканское дочернее предприятие A Company of Africa Limited.

В конце 90гг. компании заключили лицензионное соглашение, которое предусматривало платежи по авторскому праву за использование южноафриканской компанией некоторых торговых знаков, принадлежащих британской компании.

Однако Налоговое управление Южной Африки в последствии запретило принимать к вычету платежи по авторскому праву из дохода компаний на том основании, что эти суммы по природе своей являются капиталом. Иск и апелляцию против решения Налогового управления суд отклонил.

Несмотря на то обстоятельство, что компания являлась производителем, поставщиком и распространителем продуктов, суд принял решение, что лицензионное соглашение является важным элементом ее деятельности.

По решению суда: «Перспективы деятельности и торговли компании ограничены, и нет гарантий, что она сможет сохранить прежний уровень деятельности или выжить на рынке без лицензионного соглашения». Offshore.SU, 9.11.2005г.

— Столкнувшись с серьезной проблемой в виде сложных и изощренных форм уклонения от уплаты налогов, Налоговое управление Южной Африки опубликовало консультационный документ с изменениями в налог о прибыли с целью бороться с «недопустимой минимизацией налогов» со стороны корпоративных налогоплательщиков.

Налоговое управление и министерство финансов попытались оценить эффективность законодательства о недопустимой минимизации налогов и, как результат, представили консультационный документ на обсуждение общественности.

Основной вопрос, который поднимает документ, касается разницы между уклонением от уплаты налогов, недопустимой минимизацией налогов и налоговым планированием. «Уклонение от уплаты налогов связано с несколькими факторами, включая глобализацию, дерегулирование (в частности на финансовых рынках), стремительное развитие компьютерных и телекоммуникационных технологий и внимание, которое компания-поставщики профессиональных услуг, уделяют так называемым «налоговым продуктам», — говорится в заявлении Налогового управления.

Консультационный период продлится до 31 янв. 2006г. Offshore.SU, 7.11.2005г.

— Комиссар Налогового управления Южной Африки Правин Гордхэн осудил физических лиц и компании, которые используют налоговые гавани, чтобы снизить налоговое обязательство, заявив, что такая деятельность тормозит развитие более бедных государств мира.

В ответ на вопрос, заданный на пресс-конференции после собрания финансового комитета национальной ассамблеи, Гордхэн сообщил, что правительство не знает, сколько южноафриканцев держат средства в офшоре, но хотело бы. «Мы хотели бы знать. Если бы мы знали, то вам не сказали бы», — отметил он.

Ссылаясь на недавний доклад Christian Aid, Гордхэн сказал, что в офшоре хранят US 11 трлн.долл., в результате чего развивающиеся государства теряют прибыль до US500 млрд.долл. «Это в 3 раза превышает ту помощь, которую получают развивающиеся государства в год», — отметил он.

По словам Гордхэна международные компании имеют к этому отношение, и их следует упомянуть в первую очередь как группы, которые «продвигают налоговые нарушения». Экономисты всего мира, однако, сразу раскритиковали доклад Christian Aid. Offshore.SU, 25.10.2005г.

— Как ожидается, в Африку вернется до R4 млрд. (613 млн.долл.) в результате налоговой и валютной амнистии, которая завершилась в пред.г., заявил министр финансов Тревор Мануэль.

В целом 43 000 чел. подали заявки по амнистии, которая началась в фев. 2003г. В соответствии с этой схемой физические лица могли задекларировать офшорные средства, не боясь разбирательств, заплатив 5% налог. А те, кто предпочитал задекларировать средства, но оставить их в офшоре, должны были заплатить налог по 10% ставке. Мануэль отметил, что от заявок, которые уже обработаны, правительство получило около R2,3 млрд. Offshore.SU, 14.10.2005г.

— Рост национальной экономики, большой потребительский спрос и усовершенствование методов сбора налогов помогли Налоговому управлению Южной Африки получить рекордную прибыль от налогообложения в пред.г., сообщил комиссар управления Правин Гордхэн в ежегодном отчете.

По словам комиссара Гордхэна здоровая экономика способствовала значительному росту прибыли от налогообложения, которая на конец марта 2005г. достигла R354,98 млрд., это почти на R10 млрд. больше, чем прогнозировало управление.

Прибыль от налогообложения корпораций составила в целом R71,63 млрд., а от физических лиц -R111,7 млрд., что на 9% больше, чем в прошлом финансовом году.

Также выросла прибыль от НДС до R98,16 млрд., что на R2,66 млрд. больше, чем прогнозировалось на фев. 2005г., и свидетельствует о сильном росте внутренних расходов.

Процветающий рынок недвижимости также способствовал значительному росту прибыли от налогообложения, от гербового сбора при передаче права собственности власти получили R7,11 млрд. «Сильная экономика, потребительские расходы и усовершенствование методов сбора налогов привели к получению рекордной прибыли за весь период с момента создания Налогового управления Южной Африки. Offshore.SU, 6.10.2005г.

— В соответствии с новыми планами Налогового управления Южной Африки налоговое обязательство по прибыли, полученной южноафриканской компанией в офшоре, будет определяться в соответствии с долевым владением в Южной Африке.

В соответствии с законопроектом о налогообложении прибыли (поправка), представленным в

прошлом месяце, доход компании будет облагаться налогами в Южной Африке, если более 50% южноафриканских акционеров оказывают решающее влияние на исход голосования в иностранном представительстве местной компании или материнской компании.

Действующее налоговое законодательство требует, чтобы любой доход, полученный офшорной компанией, контролируемой из Южной Африки, облагался налогами, если резиденты Южной Африки имеют право на капитал и прибыль офшорного подразделения.

По словам налоговых экспертов международных группы, которые имеют офшорные представительства, должны провести налоговую проверку, чтобы определить льготы в соответствии с новыми правилами. Если они не имеют права на налоговые льготы, то будут облагаться налогами по ставке 29%.

Интеллектуальная собственность, используемая иностранными филиалами, будет освобождена от налогов в Южной Африке при условии, что компания владеет этой собственностью не меньше 18 месяцев. Предложенные изменения помогут сократить бумажную работу, которая необходима, чтобы получить налоговые льготы на зарубежную деятельность. Кроме того, в соответствии с новыми правилами страховые, банковские компании и поставщики финансовых услуг больше не нуждаются в лицензиях, чтобы работать за рубежом. Offshore.SU, 8.9.2005г.

— Выступая перед репортерами на прошлой неделе, министр финансов Южной Африки Тревор Мануэль сообщил о том, что он принял президентство в ФАТФ у Франции. Он также сообщил, что профессор Кадер Асмал будет представлять Южную Африку на этом посту.

По словам Мануэля президентство в ФАТФ налагает на Южную Африку обязательства, требующие эффективных действий в тех областях, которые важны для ФАТФ. Эти области включают:

- развитие сотрудничества между ФАТФ и его региональными органами и обеспечение ясности в отношениях; развитие отношений ФАТФ с частным сектором;

- попытки ввести в работу ФАТФ программы, которые важны для развития таких государств как Южная Африка; попытки согласовать рекомендации ФАТФ с международными соглашениями о коррупции;

- попытки лучше разобраться в отношениях, которые связаны с продажей женщин и детей и отмыванием денег; рассмотрение вопросов по поводу жизнеспособности секретариата в свете роста рабочей нагрузки и расширения мандата ФАТФ.

В Южной Африке в начале 2006г. пройдет встреча ФАТФ, на которую будут приглашены государства региона, которые являются членами Группы по борьбе с отмыванием денег Южной Африки. Эта группа является региональным органом ФАТФ, который состоит из 14 стран региона. Offshore.SU, 4.7.2005г.

— Несмотря на существование ряда соглашений об избежании двойного налогообложения, южноафриканские компании, планирующие инвестировать в Африку, могут столкнуться с серьезными расходами по налогам, которые могут существенно подорвать итоговую прибыль, предупреждает аудиторская компания Ernst & Young.

С 1994г. Южная Африка остается самым крупным вкладчиком прямых иностранных инвестиций в регионе. Ослабление конфликта и либерализация экономики несколько увеличила аппетиты инвесторов, основными игроками в регионе стали сектор розничной торговли, банковской деятельности и энергетический сектор.

Чарльз Макензи, международный налоговый партнер Ernst & Young, отмечает, что хотя Южная Африка заключила соглашения и договора об избежании двойного налогообложения с некоторыми странами, иностранный доход, полученный резидентом Южной Африки, часто облагается налогами и в Южной Африке, и в том иностранном государстве. Причиной этого является система налогообложения Южной Африки, которая основана на принципе проживания.

Налоговые соглашения предусматривают, что приоритетное право облагаться налогами переходит стране, где получен доход, а в своей стране резидент получает льготу — либо освобождается от налога, либо получает кредит на налог, уплаченный в Южной Африке. «Однако в ситуации, когда резидент Южной Африки получает иностранный доход из государства, с которым нет налогового соглашения, а источником дохода (действительно или теоретически) является Южная Африка, резидент Южной Африки может заплатить двойной налог, потому что закон не предусматривает никаких льгот», — говорит Макензи.

Пример такого дохода — комиссия за управление, которую платит нерезидент за услуги, предоставленные в Южной Африке, и которая подлежит налогообложению в соответствующем иностранном государстве. «Нам часто задают вопрос о том, должен ли резидент Южной Африки признать, что расходы на двойное налогообложение являются частью расходов на ведение бизнеса в стране, не подписавшей договор? В зависимости от обстоятельств иностранный налог может считаться расходами, понесенными в ходе получения прибыли, и, таким образом, приниматься к вычету и обеспечивать некоторое освобождение от двойного налогообложения», — отметил он.

Макензи сказал, что Южная Африка также имеет положение о внутренней льготе, разрешающее принимать к вычету иностранные налоги, которые в определенных обстоятельствах подлежат оплате в Южной Африке. «Эта льгота, однако, ограничена иностранным доходом, который не имеет источника в Южной Африке», — добавил Макензи. Offshore.SU, 29.6.2005г.

— Налогоплательщиков, которые отсрочили подачу налоговых деклараций, ожидая, пока рассмотрят их заявки на участие в налоговой амнистии Южной Африки, освободили от ответственности за это упущение. В законопроекте, который принял во вторник, отмечалось, что изначально амнистия должна была закончиться в нояб. 2003г., а потом ее продлили до конца фев. 2004г. (это также конечный срок подачи налоговых деклараций).

Далее говорится: «Некоторые консультанты по налогообложению посоветовали налогоплательщикам не сдавать налоговые декларации, пока они не получают подтверждение по амнистии».

«Значительное число кандидатов последовало этому совету и пропустило срок подачи налоговых деклараций. Вместо того, чтобы исключать их из амнистии, мы предлагаем им подать налоговые де-

кларации в течение периода (обычно 30 дней), который определит управление по амнистиям».

Ожидается, что в результате амнистии по незадекларированным офшорным средствам экономика Южной Африки получит свыше R50 млрд. (US\$7,6 млрд.долл.).

На участие в амнистии, которая началась в фев. 2003г., поступило 43 000 заявок. В соответствии с этой схемой физическим лицам посоветовали задекларировать свои офшорные средства, не опасаясь судебных разбирательств в обмен на 5% налог на суммы, возвращенные в страну. Offshore.SU, 17.6.2005г.

— Согласно сообщениям национальных СМИ на этой неделе налоговые консультанты из Южной Америки, возможно, будут нести ответственность за схемы по уклонению от уплаты налогов, которые они продают корпоративным клиентам.

В соответствии с новым положением, которое сейчас формулирует и предлагает внести в закон о налогообложении прибыли Налоговое управление Южной Африки, бухгалтерские компании, специалисты по налогообложению и коммерческие банки, которые продвигают схемы по уклонению от уплаты налогов, столкнутся со штрафами, если начнут заниматься этим.

По данным службы новостей Business Day чиновник налогового управления Эд Липтак сообщил, что стремление значительно минимизировать налоги появляется часто не у самих компаний, а у тех, кто продает эти схемы. Он отметил, что цены, которые они просят за схемы по уклонению от уплаты налогов «шокируют». Offshore.SU, 3.6.2005г.

— На открытии ежегодного сезона подачи налоговых деклараций в Южной Африке, министр финансов Тревор Мануэль сказал, что проект предложенного пособия имеет «существенные недостатки».

Выступая на открытии сезона подачи деклараций 2005/06. в Кейптауне, он заявил, что ни одному государству в мире не удалось ввести его. Выдача пособий (которое в Южной Африке называют способом борьбы с бедностью) обойдется в R89 млрд., включая «огромную» сумму денег на административные расходы. «Это слишком большой риск... страна не может себе этого позволить», — сказал он.

Южная Африка добилась бы большего успеха, если бы нашла способ снизить обязательства действительно бедной части населения, заявил Мануэль, и при этом исключить коррупцию в системе администрации.

Налоговое управление призывает 4,5 млн. налогоплательщиков, 2,4 из которых физические лица, подать декларации до 8 июля. «Очень важно, чтобы мы признали роль, которую играют налоги для демократии. Это хорошо и необходимо», — отметил Мануэль.

В 2004г. южноафриканские налогоплательщики подали 2 млн. деклараций, это в 2 раза больше, чем в 2003г., что связано с улучшением методов сбора налогов и расширением налоговой базы. Чистая прибыль от налогообложения достигла R345 млрд., на R11 больше поставленной цели. В 2005/06. Налоговое управление планирует собрать R372 млрд. Offshore.SU, 24.5.2005г.

— Налоговое управление Южной Африки опубликовало проект закона о расширении положе-

ний касательно налоговых консультантов и советников с целью стимулировать лучшее выполнение требований и убедиться в том, что налогоплательщики получают советы, которые соответствуют налоговому законодательству Южной Африки.

Поскольку правительство все еще рассматривает некоторые вопросы, считается, что будет создано отдельное управление для осуществления контроля за положениями для консультантов по вопросам налогообложения в Южной Африке.

Налоговое управление планирует также внести поправку в закон о налогообложении прибыли, в соответствии с которой все консультанты по налогообложению должны будут регистрироваться у администраторов доходов на время переходного периода, пока не будет принят отдельный законопроект о создании отдельного органа надзора.

Однако считается, что отдельные лица будут освобождены от необходимости регистрироваться, включая адвокатов и юристов, которые консультируют или помогают клиентам во время или в преддверии судебного процесса; страховые брокеры, которые продают пенсионные аннуитеты и дают консультации по вопросам последующего налогообложения; и сотрудников, которые консультируют или заполняют документы для своих работодателей типа менеджера по налогообложению или инспектора по доходам.

Кроме того, от необходимости регистрироваться будут освобождены юристы-практики, инспекторы и менеджеры по юриспруденции или бухгалтерии. Offshore.SU, 22.10.2004г.

— Налоговая служба Южной Африки (SARS) предупредила налогоплательщиков страны о необходимости завершить оценку основных активов (имущества) для целей налогообложения до 30 сент., т.к. в этом году не планируется изменение сроков подачи деклараций.

Эксперты предупреждают, что если налогоплательщики не смогут уложиться в этот срок, то они не смогут использовать данные о рыночной стоимости для подсчета суммы налога, который необходимо заплатить при продаже активов в будущем, и что соответственно может привести к более высокому налогу.

Это означает, что SARS либо использует принцип 80/20 — когда все сделки в отношении активов облагаются 80% налогом, — либо пропорционально-временной подход, когда вся прибыль пропорционально распределяется до и после 1 окт. 2001г.

«Если вы не произведете оценку своих активов, вы утратите возможность гибкого подхода в выборе метода, наиболее эффективного в вашем случае», отметил Аллистер Лонг, агент по продажам их Южной Африки.

Он добавил, что оценка для налогообложения активов (имущества) стоимостью более 10 млн. и состояния (ценных бумаг), стоимостью более 1 млн., должна быть предоставлена вместе с подачей налоговой декларации до 30 сент. Все остальные оценки должны быть предоставлены при операциях с активами.

Из-за многочисленных затруднений в связи с введением этих правил, SARS уже отодвигала последний срок на год (с сент. 2003). И сейчас спикер налогового ведомства заверил, что больше изменений сроков не будет. Offshore.SU, 20.8.2004г.

— Согласно данным Налогового управления Южной Африки благодаря усовершенствованию

методов сбора налогов и расширению налоговой базы в этом году было подано почти 2 млн. налоговых деклараций, что почти в два раза больше, чем в прошлом году.

Министерство финансов ожидает, что прибыль от налогообложения достигнет в 2004/5 фин. г. R334 млрд. в сравнении с R303 млрд., собранными в прошлом году, это, несомненно, связано с ростом числа зарегистрированных налогоплательщиков на 200 000.

Рост числа налоговых деклараций также развеял страхи, связанные с небольшим ростом дефицита бюджета до 2,6% и снижением прибыли, что связано со стабильностью ранда.

Пресс-секретарь Налогового управления Таснем Карим отметила: «Мы уже получили более 1,9 млн. налоговых деклараций, в сравнении с 1 млн. за тот же период прошлого года».

Налоговое управление, которое продлило срок подачи документов до 10 июля, получило в этом году свыше 3,8 млн. деклараций. Offshore.SU, 14.7.2004г.

— Налогоплательщики Южной Африки, которые боятся не успеть подать налоговые декларации до 9 июля, потому что они ожидают решения отдела налоговых амнистий, смогут подать заявление на продление периода подачи документов.

8500 налогоплательщиков, которые опасались выявления незадекларированных активов, хранящихся в офшоре, подали в прошлом году свои налоговые декларации непосредственно в Отдел амнистий.

Однако обработка этих документов идет очень медленно, и некоторые налогоплательщики не смогут узнать о результатах до 8 июля.

В связи с этим те, кто не хотят подавать свои налоговые декларации за 2003/4г. непосредственно в Налоговое управление, могут обратиться в Отдел амнистий с просьбой продлить срок подачи документов. До завершения амнистии 29 фев. этого года отдел получил 43 000 заявлений, пока рассмотрены только 5000.

Заявки обрабатываются в порядке поступления, и маловероятно, что они будут рассмотрены до окончательного срока, несмотря на принятие на работу дополнительного персонала. Offshore.SU, 29.6.2004г.

— Предприятия Южной Африки одобрили решение правительства отменить 30% налог на корпоративную прибыль, полученную за рубежом.

Экономисты Южной Африки приветствовали решение, предполагая, что в результате этого в страну вернутся миллионы рэндов, которые были инвестированы за рубежом сразу по окончании расовой сегрегации.

Давая интервью BBC's World Business Report, Брайан Кантор из компании Investec Securities отметил: «Если бы 10 лет назад люди знали, какой Южная Африка будет сегодня, они бы совершенно не беспокоились. Они бы большую часть своих денег оставили на развитие государства, а не вкладывали в офшор, что не всегда было успешно». Offshore.SU, 13.5.2004г.

#### МЕТАЛЛУРГИЯ, ГОРНОДОБЫЧА

— Платиноиды дорожают и достигают новых рекордов из-за новостей о том, что дефицит электроэнергии в ЮАР продлится как минимум до 2012г., считают аналитики и трейдеры. Об этом сообщает Dow Jones.

Сегодня в течение дня платина установила новый рекорд на уровне 2034 долл. за тройскую унцию (позже правда был откат ниже 2000 долл. за унцию). Золото, палладий и серебро также подорожало.

Южноафриканский монополист в сфере энергоснабжения Eskom объявил в четверг, что сможет обеспечивать только 90% необходимой электроэнергии для производителей металлов в ближайшие 4г. ЮАР обеспечивает 78% мирового производства платины.

Eskom заявил в четверг, что собирает начать выкуп проданной контрактов на поставку электроэнергии у металлургических компаний обратно. Но пока никакой программы обратно выкупа не представлено.

«Мы прогнозируем краткосрочную и среднесрочную поддержку для платины в связи с тем, что дефицит предложения платины в мире в 2008г. вырастет до 400 тыс. унций против дефицита в 265 тыс. унций в прошлом. Платина движется вверх возросшей активностью инвесторов и спекулянтов», говорит аналитик Стандарт Банка Вальтер де Веет (Walter de Wet).

Impala Platinum, второй в мире производитель платины, подтвердил в четверг, что он уже потерял 10 тыс. унций платины из 5-дневного отключения и дальнейших сокращенных поставок электроэнергии. Компания прогнозирует в 2008г. дефицит платины на уровне 600 тыс. унций в мире.

На этой неделе Anglo Platinum, производитель платины номер один, урезал прогноз по выпуску платины на 400 тыс. унций, а третий производитель платины Lonmin снизил планы на 2007г. на 40 тыс. унций. Основные платиноидные активы трех лидеров находятся в ЮАР.

Бычьи настроения в платине поддержат золото и серебро, говорит один лондонский трейдер, но риск падения золота остаются велики. Он добавил, что после прохождения золотом уровня 915 долл. за унцию скорее всего будет краткосрочное снижение

Слабый доллар также подталкивает инвесторов вкладываться в металлы. Если золото преодолет уровень 925/927 долл. за унцию, то это создаст отличную возможность постановки нового рекорда за все торгов золотом. Если же золото поведет себя неуверен, то коррекцию возможна до уровней 875-882 долл. за унцию, считают трейдеры. Прайм-ТАСС, 14.2.2008г.

— Консорциум с участием инвестиционной компании российского миллиардера Виктора Вексельберга Ренова получил в ЮАР лицензию на добычу марганца, что является необходимым условием начала строительства рудника производительностью 1,5 млн. т. руды в год, сказал руководитель проектов группы компаний Ренова за рубежом Марк Бузук.

«Лицензия была выдана в пятницу 8 фев. и консорциум приступил к поиску финансирования» — сказал Бузук, выступая на рабочей встрече министров иностранных дел ЮАР Нкосазаны Дламини-Зумы и главы МПР России Юрия Трутнева.

«Мы считаем проект очень важным, и мы внесем свой вклад в его успех», — добавила Дламини-Зума. Месторождение в ЮАР разрабатывается российско-южноафриканский консорциум — Марганец Калахари, в котором участвуют Ренова и ряд компаний ЮАР.

Следующим этапом станет согласование порядка и сроков строительства с Департаментом минеральных ресурсов и энергетики ЮАР. На строительство рудника отведены следующие 24 месяца, ориентировочный объем инвестиций составляет 200 млн.долл., сообщили Рейтер в Ренове.

Строительство марганцевого рудника в Калахари — один из элементов марганцевой стратегии Ренова, в рамках которого в окт. 2007г. Ренова и партнеры купили ферросплавный завод Transalloys в ЮАР.

Как заявлял ранее председатель совета директоров Реновы Виктор Вексельберг, марганцевая инвестиционная программа общей стоимостью 1 млрд.долл. включает в себя приобретение и развитие новых сырьевых и перерабатывающих активов, строительство инфраструктуры и социальные программы. Рейтер, 12.2.2008г.

— Продажи необработанных алмазов De Beers, крупнейшего в мире добытчика этих драгоценных камней, снизились в 2007г. на 3,7% до 5,92 млрд.долл. из-за дефицита поставок, говорится в сообщении компании. Продажи снизились преимущественно из-за антимонопольного соглашения с Евросоюзом о сокращении торговли алмазами российской Алросы.

В 2008г. торговое подразделение De Beers — Diamond Trading — должно сократить продажи алмазов, приобретенных у Алросы, на 100 млн.долл. по сравнению с 2007г. — до 400 млн.долл. Прибыль De Beers до вычета процентов, налогов, переоценки и амортизации (Ebitda) снизилась в 2007г. на 1% до 1,2 млрд.долл.

De Beers сообщила, что спрос на ювелирные изделия в 2007г. был хорошим, однако прогноз на этот год туманен на фоне глобальной экономической ситуации. «Экономические условия в США могут продолжать оказывать влияние на продажи ювелирных изделий с алмазами потребителям в I пол., особенно в нижнем ценовом сегменте, — говорится в сообщении компании. — Тем не менее, мы ожидаем, что высокий спрос в Китае, Индии и на Ближнем Востоке поможет поддержать ценообразование в сегменте более крупных и качественных алмазов».

Вклад компании в базовую прибыль добывающей группы Anglo American, которой принадлежит 45% в De Beers, вырос до 239 млн.долл. в 2007г. с 227 млн.долл. в 2006.

Объем добычи алмазов не изменился, оставшись на уровне 51 млн. карат. Компания предупредила, что перебои с электроснабжением в Южной Африке могут негативно повлиять на объем добычи в этом регионе. Рейтер, 8.2.2008г.

— Согласно официальному заявлению горнодобывающего гиганта, компании ВНР Billiton, ряд ее алюминиевых заводов в ЮАР, включая Hillside, Waitside и Mozal, сократит энергопотребление в среднем на 10% в связи с наступившим кризисом в электроэнергетической отрасли этой страны. Согласно заявлениям компании, указанные три завода уже начали контролируемое отключение части рабочих электролизеров.

Компания также добавила, что сложившаяся ситуация будет продолжаться в течение нескольких последующих месяцев, а размер производственного ущерба в текущем финансовом году (заканчивается в Австралии 30 июня) будет зависеть

от того, как долго предприятиям придется работать на сниженной нагрузке. Как известно, работая на номинальной мощности, алюминиевые заводы Hillside, Bayside и Mozal производят 704 000 т/год, 169 000 т/год и 563 000 т/год первичного алюминия соответственно. Metalloprokat.ru. RosInvest.Com, 4.2.2008г.

— De Beers прогнозирует падение продаж алмазов в ЮАР в 2008г. с 14 млн. до 12 млн. каратов. Крупнейший в мире производитель алмазов распротрастил накануне пресс-релиз, в котором отмечается, что это будет означать для диамантеров снижение доходов на 700 млн.долл. в год.

В основном это связано с тем, что в 2007г. De Beers продала 4 крупных алмазодобывающих шахты, но их приобретатели пока не наладили там производство. Продажа была вызвана падением прибыльности добычи и содержания алмазов в кимберлитовой породе. Теперь там логичнее вести добычу силами старателей.

Одновременно De Beers готовится открыть новые алмазные разрезы все в том же районе Кимберли, где более 100 лет назад началась знаменитая алмазная лихорадка и в честь которого получила свое название синяя глина, содержащая сверкающие камни. Прайм-ТАСС, 22.1.2008г.

— Транснациональная банковская группа Investec в конце минувшей недели повысила свой ценовой прогноз по платине на 2008г. на 12%. Согласно последним оценкам группы, средняя цена на этот металл составит в этом году 1400 USD за унцию. Рост цен на рынке платины будет связан с вероятным замедлением темпов роста ее добычи в ЮАР. www.metalindex.ru, 14.1.2008г.

— Крупнейший мировой производитель никеля российский ГМК Норильский никель и южноафриканская African Rainbow Minerals (ARM) одобрили планы расширения рудника Нкомати в пров.Мпумаланга в ЮАР стоимостью 3,2 млрд. рандов (445 млн.долл.), сообщили компании.

ARM и НорНикель, владеющие совместным предприятием на паритетных началах, сообщили, что план экспансии подразумевает увеличение добычи никеля на руднике с 5500 т. в год до 20 500 т. в год и продление срока эксплуатации рудника на 18 лет до 2027г.

Работы начнутся в начале 2008г. и продлятся 24 месяца, начало добычи запланировано на III кв. 2009г., выход на полную мощность — к 2011г. Помимо никеля на руднике будет вестись добыча металлов платиновой группы — хрома, меди и кобальта. Финансировать проект будут обе стороны.

«Утверждение второго этапа расширения производства укрепит долгосрочные позиции Нкомати с высвобождением около 1 млн. запасов никеля и четырехкратным увеличением производства никеля до 20 500 т. в год», — цитирует пресс-релиз слова гендиректора Norilsk Nickel International Питера Бриза. Норильский никель планирует инвестировать 6 млрд. рандов (830 млн.долл.) в Африке в течение следующих трех лет для увеличения объемов никелевого производства вдвое и внедрения инновационной технологии Activox. Рейтер, 26.9.2007г.

— Деловые круги мировой алмазодобывающей промышленности смотрят в будущее с оптимизмом, сообщает газета Handelsblatt. Цены на алмазное сырье после некоторого снижения в конце 2006г. вновь существенно возросли. Все крупные

производители без исключения рассчитывают на высокий устойчивый спрос. По данным лидера рынка — южноафриканского концерна De Beers, в 2006г. мировые продажи алмазов выросли по сравнению с 2005г. на 5%. Ближайшие перспективы развития отрасли оцениваются достаточно благоприятно, несмотря на такой фактор, как ожидаемое дальнейшее охлаждение конъюнктуры американского рынка недвижимости. На США приходится почти 50% глобальных продаж ювелирных украшений с бриллиантами.

В условиях заметного роста мировой экономики и появления новых рынков сбыта алмазов в Азии аналитики, в частности Дж. Пиктон (WH Ireland), прогнозируют сохранение повышательной ценовой тенденции на рынке алмазов и в более отдаленной перспективе. Спрос на алмазы только в Индии и КНР увеличивается почти на 7% в год. 8 из 10 вступающих в брак пар в Шанхае обязательно покупают сегодня для невесты кольцо с бриллиантом. Интерес к украшениям с бриллиантами растет также в нефтедобывающих странах Ближнего Востока.

В то время как спрос на алмазы растет, их предложение уже в течение более чем двух лет стабилизировалось. Эксперт Э. Хамбро (Merrill Lynch) убежден, что дисбаланс между высоким спросом и сокращающимся предложением в ближайшие годы будет возрастать и оказывать повышательное давление на цены. По его мнению, которое разделяют и другие аналитики, на рынке все в большей степени будет ощущаться нехватка алмазного сырья. По словам Э. Хамбро, «алмазы из всех видов сырья имеют наилучшие перспективы». Эксперт считает, что разрыв между спросом и предложением в алмазном секторе сегодня больше, чем почти во всех остальных сырьевых секторах.

Дефицит поставок алмазного сырья обусловлен прежде всего высокими расходами на геологоразведку. С тех пор, как четыре года назад в Канаде начал действовать рудник Diavik, добыча алмазов в мире практически остается на неизменном уровне. При этом только канадские производители за это время вложили 1 млрд.долл. в поиск новых месторождений. Однако пока не было открыто ни одного нового рудника. Это показывает, насколько трудны поиски новых месторождений, особенно рентабельных для разработки. De Beers планирует затратить на эти цели в текущем году свыше 100 млн.долл. В целом расходы на поисково-разведочные работы в отрасли в 2007г. составят 800 млн.долл. (против 250 млн. в 2002г.).

В этих условиях производители стали уделять больше внимания проведению разведки в акваториях рек и на морском шельфе. Хотя обычно такие месторождения эксплуатируются в течение более короткого времени, алмазодобывающие концерны на их освоение тратят значительно меньше средств. Такие месторождения могут быть быстрее введены в эксплуатацию. На ввод рудника от открытия пригодного для рентабельной разработки месторождения до начала добычи требуется минимум 5 лет, а в сложных геологических условиях сроки могут быть еще больше. Недалековидной оказалась политика производителей в 90гг., когда они почти не вкладывали средства в сооружение новых рудников. К тому же многие существующие месторождения стали постепенно истощаться. По заявлению представителя руководства De Beers,

«сегодня мы часто продаем алмазы, добытые всего три месяца назад. Раньше такая практика исключалась».

Отмечают заметный рост выпуска в мире синтетических алмазов, однако это не представляет угрозы для продуцентов природного алмазного сырья, поскольку на синтетические камни приходится 4% всего производства алмазов. Потребители хотят приобретать только натуральные камни. БИКИ, 11.8.2007г.

— Швейцарская добывающая компания Xstrata сообщила о намерении приобрести южноафриканскую компанию Eland Platinum Holdings за 1 млрд. долл.

По сообщению Xstrata, она предлагает за каждую акцию Eland 105 рандов наличными, что на 14% выше средневзвешенной стоимости акций африканской компании за 30 дней. Xstrata заручилась поддержкой акционеров, в т.ч., директоров Eland, которым принадлежит 51% компании.

«Мы полагаем, что производство обогащенной руды компанией Eland и высокая динамика роста в кратчайшие сроки создаст идеальную платформу для развития бизнеса по производству металлов платиновой группы мирового класса», — говорится в заявлении Xstrata.

Компания Xstrata, 36% которой принадлежит сырьевому гиганту Glencore, сообщила о получении чистой прибыли в 3 млрд.долл. за шесть месяцев до 30 июня, что совпало с прогнозом аналитиков. Прибыль выросла на 47% в годовом исчислении.

По словам Xstrata, добывающей медь, уголь, никель, ванадий и цинк, повышение цен на почти все добываемые компанией металлы и минералы нивелировало рост расходов и снижение объемов производства, вызванного забастовками.

«Операционные проблемы, негативно сказавшиеся на объемах в первой половине года, сейчас уже позади и, несмотря на нынешнюю слабость долл. США и недавнее снижение цен на никель, прогноз на II пол. является позитивным», — говорится в заявлении Xstrata.

Компания также ожидает повышения эффективности операционной деятельности во II пол. 2007г. благодаря высокому спросу на продукцию в Азии. «Спрос в развивающихся азиатских экономиках, растущие экономики Ближнего Востока и продолжительный экономический прогресс в Европе компенсируют снижение спроса в США, где наблюдаются замедление жилищного сектора и проблемы на кредитных рынках, что, вероятно, скажется на потреблении ключевых видов сырья, таких как медь и цинк», — говорится в сообщении компании.

Xstrata конкурирует с таким крупным добывающим компаниям, как ВНР Billiton и Rio Tinto. В прошлом году Xstrata совершила три крупных приобретения, купив, в т.ч., канадского производителя никеля Falconbridge. Однако в этом году, участвуя в тендере на покупку канадской LionOre Mining, швейцарская компания проиграла российскому Норильскому никелю. Рейтер, 7.8.2007г.

— Скорректированная прибыль на акцию южноафриканской Gold Fields, четвертом по величине золотодобытчике в мире, упала в IV кв. на 9,6%, сообщила компания в среду.

Скорректированная прибыль на акцию, без учета влияния финансовых инструментов и иностранного долга, упала до 75 южноафриканских центов по сравнению с 83 центами в III кв.

Аналитики ожидали роста скорректированной прибыли на акцию на 4,1% до 86 центов с диапазоном оценок 75-102 цента. Рейтер, 1.8.2007г.

— Одна из крупнейших сталелитейных компаний России Евраз выполнит опцион на выкуп 24,9% южноафриканской «дочки» Highveld Steel and Vanadium Corp у Credit Suisse и потратит на это до 219 млн.долл., говорится в сообщении Евраз.

Компания также в июле согласилась с требованием миноритариев Highveld повысить цену выкупа принадлежащего им 21% акций компании и продлила срок действия предложения о выкупе до 6 авг. Рейтер, 1.8.2007г.

— Скорректированная прибыль на акцию AngloGold Ashanti, третьей по величине золотодобывающей компании в мире, снизилась на 17% во II кв. 2007г., оказавшись ниже прогнозов аналитиков.

Компания сообщила, что гендиректор Бобби Годселл покинет свой пост в конце сентября, а новым главой AngloGold станет Марк Кутифани, который сейчас занимает должность генерального операционного директора в бразильской горнорудной компании CVRD Inco.

Скорректированная прибыль на акцию AngloGold без учета нереализованных финансовых эффектов, связанных с деривативами, снизилась до 29 центов с 35 центов в предыдущем квартале. Аналитики, опрошенные Рейтер, в среднем ожидали роста прибыли на акцию до 36 центов.

AngloGold, 42% в которой принадлежат горнорудной группе Anglo American Plc, сообщила, что объем добычи золота увеличился на 2% до 1,35 млн. унций, оказавшись ниже ее собственных прогнозов в 1,39 млн. унций. Отпускная цена унции золота выросла на 3 долл. до 605 долл. Рейтер, 31.7.2007г.

— Промежуточная прибыль крупнейшей платиновой компании мира Angloplat выросла на 47% по итогам I пол. 2007г., однако компания сообщила о высоких расходах и снизила прогноз добычи из-за проблем с вопросами безопасности.

Прибыль компании выросла на 47% до 29,43 ранда на акцию с 22,02 ранда на акцию годом ранее. По итогам всего года компания ожидает роста прибыли на 40-50%. Операционные расходы в расчете на унцию выросли на 19,2% до 7.200 рандов.

Компания, большая часть которой принадлежит Anglo American Plc, ожидает, что добыча платины в 2007г. составит 2,6-2,65 млн. унций, хотя ранее прогнозировала этот показатель на уровне 2,8-2,9 млн. унций. В 2006г. компания добыла 2,82 млн. унций платины.

Снижение прогноза связано с проблемами безопасности на некоторых шахтах компании, где недавно в результате несчастных случаев погибли 12 чел.

«Растущая конкуренция на рынке труда в ЮАР и снижение безопасности на шахте в Растенбурге понизили операционную эффективность и стали результатом снижения добычи и высоких операционных расходов», — сказал глава компании Ральф Хавенштайн. На долю Angloplat приходится около 40% мировой добычи платины. Рейтер, 30.7.2007г.

— Российский сталелитейный гигант Евраз повысил на 15% цену предложения о выкупе 21% акций у миноритариев южноафриканской Highveld

Steel and Vanadium Corp, и Highveld сообщила, что рекомендовала акционерам продать акции.

Евраз уже владеет 54,1% акций Highveld. Кроме того, у российского сталелитейщика есть опцион на покупку 24,9% акций Highveld, принадлежащих Credit Suisse.

Евраз предлагал миноритариям 82,99 ранда (11,40 долл.) за акцию, однако совет директоров Highveld посоветовал миноритарным акционерам не принимать предложение и обнародовал независимую оценку – 93 ранда.

Евраз согласился поднять цену до этого уровня и продлил предложение о выкупе до 6 авг. Тем, кто уже согласился продать по 82,99 ранда Евраз обещает выплатить повышенную цену – 93.

Евраз контролирует компания Lanebrook Limited (82,85%). Ее бенефициарами в равных долях являются инвесткомпания Millhouse, управляющая активами млрд., губернатора Чукотки Романа Абрамовича и его партнеров, а также совладелец Евраза Александр Абрамов и гендиректор Евраза Александр Фролов.

После покупки доли Highveld Евраз стал крупнейшим в мире поставщиком ванадия. Highveld также является вторым производителем стали в ЮАР после Mittal AS, выпуская сталь, ферросплавы и углеродистую продукцию.

Компания обеспечена собственным сырьем – руду для производства стали и оксидов ванадия она добывает на принадлежащей ей шахте Мапокс в ЮАР.

Highveld владеет предприятием Hochvanadium, расположенным в Австрии, которое обрабатывает и продает ванадиевую продукцию. Принадлежащие Highveld предприятия Трансаллоис и Рэнд Карбид производят марганцевые сплавы, ферросилиций и углеродистую продукцию. Рейтер, 16.7.2007г.

– Совет директоров Highveld Steel and Vanadium Corporation советует миноритарным акционерам не принимать предложение российского сталелитейного гиганта Евраза на выкуп оставшихся 21% акций компании, говорится в сообщении компании, распространенном в среду. Highveld также обнародовала независимую оценку своей стоимости, составляющую 93 ранда за акцию, что превышает цену оферты Евраза в 82,99 ранда (11,40 долл.) за акцию, объявленную в начале июня.

Сейчас Евраз владеет примерно 54,1% акций Highveld. Кроме того, у российского сталелитейщика есть опцион на покупку 24,9% акций Highveld, принадлежащих Credit Suisse. В сообщении Highveld для акционеров говорится, что они должны принять предложение Евраза только в случае готовности к целому ряду рисков.

Осуществлявший консультационные услуги Standard Bank производил оценку на основании оборота компании, при этом ни при одном из рассмотренных сценариев оценка не снижалась ниже 85 рандов за акцию, говорится в сообщении. Евраз заявляет, что цена оферты на 31% выше, чем цена, которую она заплатила Anglo American Plc за свой текущий пакет в компании.

Предложение истекает 4 июля. Евраз говорит, что имеет все необходимые разрешения контрольных органов. Акции Highveld открылись в среду ростом на 0,55% до 92 рандов.

Евраз контролирует компания Lanebrook Limited (82,85%). Ее бенефициарами в равных долях

являются инвесткомпания Millhouse, управляющая активами миллиардера, губернатора Чукотки Романа Абрамовича и его партнеров, а также совладелец Евраза Александр Абрамов и гендиректор Евраза Александр Фролов. Евраз является крупнейшей в России стальной компанией по объему производства на внутреннем рынке.

После покупки Highveld Евраз стал крупнейшим в мире поставщиком ванадия. Highveld также является вторым производителем стали в ЮАР после Mittal AS, выпуская сталь, ферросплавы и углеродистую продукцию.

Компания обеспечена собственным сырьем – руду для производства стали и оксидов ванадия компания добывает на принадлежащей ей шахте Мапокс в ЮАР. Highveld владеет предприятием Hochvanadium, расположенным в Австрии, которое обрабатывает и продает ванадиевую продукцию. Принадлежащие Highveld предприятия Трансаллоис и Рэнд Карбид производят марганцевые сплавы, ферросилиций и углеродистую продукцию. Рейтер, 20.6.2007г.

– Южноафриканская компания Implats собирается увеличить капитальные расходы почти вдвое до 25 млрд. рандов (3,53 млрд.долл.) в ближайшие пять лет, поскольку собирается развивать недавно приобретенный проект, сообщила компания в среду.

Impala Platinum Holdings, второй по величине в мире производитель платины, сообщил о новых цифрах в презентации, опубликованной на своем сайте. В феврале компания говорила, что в ближайшие пять лет собирается потратить лишь 13 млрд. рандов. «Это соответствует нашей стратегии, нацеленной на рост», – говорит Элис Лауренс, возглавляющая отдел по взаимоотношениям с инвесторами компании.

Согласно новым планам компании, она должна увеличить годовое производство платины до 2,8 млн. унций с 2,3 млн., как планировалось ранее. Компания производит 2 млн. унций.

Увеличение капитальных расходов, в первую очередь, связано с покупкой активов у компании Afplats, которая состоялась в начале года. В феврале компания говорила, что 13 млрд. рандов не включают в себя расходы на развитие активов Afplats, поскольку сделка на тот момент еще не была завершена.

Проект Leeuwkop, согласно первоначальным планам Afplats, должен был производить 300.000 унций металлов платиновой группы. Кроме того, деньги также пойдут на разработку новой шахты Marula в Зимбабве, а также на развитие производственных и перерабатывающих проектов. Рейтер, 20.6.2007г.

– Одна из крупнейших сталелитейных компаний России Evraz Group S.A. приобрела 29,2% Highveld Steel and Vanadium (Highveld) у Anglo American за 238 млн.долл., и таким образом, довела свое участие в южноафриканском производителе ванадия до 54,1%. В июле 2006г. Anglo продала 49,8% Highveld Евразу и Credit Suisse с целью сфокусироваться на горнодобывающем секторе.

Евраз тогда получил опцион колл, подлежащий одобрению регулирующих органов, которые Евраз получил в 2007г. и исполнил опцион, говорится в сообщении. В заявлении Anglo, распространенном в пятницу, говорится, что сделка закрыта. С июля 2006г. Anglo American получила в

рамках сделки 678 млн.долл., включая первоначальный платеж в 412 млн.долл., дивиденды в 28 млн.долл. и финальный платеж в 238 млн.долл.

Ранее в интервью Рейтер финансовый директор компании Павел Татьянанин сказал, что Евраз не собирается выделять ванадиевые активы в отдельный бизнес, а глава компании Александр Фролов позднее сообщил, что после консолидации Highveld доля Евраз на мировом рынке ванадия составит 30%.

Highveld — один из ведущих производителей ванадия, который также выпускает сталь, ферросплавы и углеродистую продукцию. Компания обеспечена собственным сырьем — руду для производства стали и оксидов ванадия компания добывает на принадлежащей ей шахте Мапокс в ЮАР. Highveld владеет предприятием Hochvanadium, расположенным в Австрии, которое обрабатывает и продает ванадиевую продукцию. Принадлежащие Highveld предприятия Трансаллоис и Рэнд Карбид производят марганцевые сплавы, ферросилиций и углеродистую продукцию. Рейтер, 7.5.2007г.

— Скорректированная прибыль на акцию южноафриканской золотодобывающей компании Gold Fields Ltd в III кв. 2006/7 фин.г. упала на 23% до 83 центов из-за снижения производства и роста расходов. Аналитики ожидали, что показатель уменьшится на 8% до 99 центов. Во II кв. прибыль на акцию Gold Fields, четвертого по величине в мире золотодобытчика, составила 108 центов.

Компания сообщила, что в янв.-марте добыча золота сократилась на 3% до 989.000 унций по сравнению с окт.-дек. 2006г. По прогнозу Gold Fields, в IV кв. добыча золота немного превысит 1 млн. унций, а расходы будут компенсированы увеличением производства. Компания отмечает, что в ближайшие кварталы росту расходов может способствовать подорожание нефти и стали. «Этот квартал был очень трудным», — сказал исполнительный директор компании Ян Кокерилл.

Однако он отметил стабильный рост цен на золото. «Цены на золото стабильно движутся вверх. Я ожидаю хорошего роста цен на золото. Окажется ли рост достаточно сильным, чтобы компенсировать увеличение расходов, не знаю», — добавил он. «Мы должны увеличивать рентабельность за счет улучшения работы, а не только за счет цен на золото».

Цены на золото в янв.-марте выросли в среднем на 7% до 652 долл. за унцию, тогда как курс южноафриканского ранда к доллару вырос в квартальном исчислении на 2% до 7,21 ранда за 1 долл. В результате стоимость золота в рандах выросла на 5% до 151.184 рандов за 1 кг., компенсировав сокращение производства, говорится в сообщении Gold Fields. Рейтер, 1.5.2007г.

— Прибыль на акцию пятой по величине в мире золотодобывающей компании Harmony Gold выросла на 31,8% в III кв. 2006/7 фин.г. до 58 центов благодаря высоким ценам на золото и контролю над расходами. Harmony сообщила, что добилась роста прибыли, несмотря на снижение объемов добычи благодаря неоперационным доходам. Во II кв., завершившимся в декабре, прибыль на акцию составила 44 цента.

Основные результаты компании исключают некоторые спецвыплаты, данные о движении капитала и операции, не связанные с трейдингом.

Аналитики ожидали роста прибыли на акцию на 23% до 54 центов, диапазон прогнозов составлял 42-82 цента.

Несмотря на стабильные показатели деятельности компании в течение квартала аналитики говорят, что прибыль росла преимущественно за счет неоперационных расходов на фоне роста расходов в течение последних нескольких лет. Harmony продала 1,2 млн. акций Gold Fields на открытом рынке, получив 156,8 млн. рандов (22,1 млн.долл.) и прибыль на уровне 1 млн. рандов. Производство, тем не менее, снизилось на 2,5% до 15 655 кг. «Результаты приемлемы, учитывая ситуацию, в которой была компания. В основном, показатели выросли благодаря высоким ценам на золото, сокращению расходов и улучшению рейтинга, но радоваться пока особенно нечему», — сказал Марк Мадейски, аналитик из Afrifocus Securities.

Harmony получила более высокую цену за золото в рандах — 151 833 ранда за 1 кг. и стабильный валютный курс доллара к ранду в 7,24 ранда, что выразилось в росте операционной прибыли на 15,1% до 869 млн. рандов (122,5 млн.долл.). Операционные расходы сократились до 103 608 ранда за 1 кг. с 104 132 ранда в пред. кв. Harmony является наименее международно-диверсифицированным из основных золотодобытчиков Южной Африки — 90% шахт компании расположены на родине. Рейтер, 25.4.2007г.

— Южноафриканский финансовый регулятор начнет проверку информации агентства Bloomberg о возможной покупке Gold Fields американским финансовым магнатом после резкого роста акций Gold Fields, сказал Рейтер Герхард ван Девентер, представитель регулятора (FSB). «Мы проведем расследование о возможном нарушении статьи 76 акта о торговле ценными бумагами, который запрещает публикацию ложной и неправильной информации», — сказал Девентер. В ходе предварительного расследования будет решено, имеет ли право FSB, регулирующий небанковский финансовый сектор, проводить проверку, сказал Девентер.

Акции Gold Fields выросли в среду на 11% после сообщения Bloomberg о том, что американский финансист Эдвард Пасторини может сделать предложение о покупке четвертого по величине в мире золотодобытчика. К концу торгов среды акции потеряли практически весь набранный рост и в четверг торговались на 1,4% ниже.

Позднее Bloomberg сообщил, что детали сообщения не могут быть проверены. Телефонный номер Пасторини, предоставленный Bloomberg, использовался в 2003г. флоридской компанией, занимающейся ложными предложениями о слиянии для других компаний. Bloomberg сообщил, что документы были получены от одного из руководителей Gold Fields. Рейтер, 13.4.2007г.

— Мировые цены золота после резкого падения примерно месяц назад вновь начали расти. По мнению аналитиков и торговых фирм, существует большая вероятность того, что рост цен металла продолжится и наблюдавшееся с начала октября 2006г. их циклическое повышение усилится. В качестве «следующей цели» аналитики называют уровень в 690 долл/тр. унц., отмечает немецкая печать.

По сообщениям торговых фирм, повышение спроса на физический металл привело к оконча-

нию периода резкого снижения цен с начала января тек.г. и установлению повышательной ценовой тенденции. Спрос на золото повысился не только со стороны продуцентов ювелирных изделий, но также специализирующихся на золоте торговых биржевых фондов (ETF). Сохранение скачкообразной динамики цен на золото связано с резкими «перепадами» в спросе на металл. Импорт золота в Турцию с фев. 2006г. по фев. 2007г. снизился на 38,5% — до 7425 т. (в январе тек.г. он вырос на 44,1% — до 17,15 т.).

В конце фев. 2007г. цена золота находилась на уровне, наблюдавшемся в середине июля 2006г., а 3 марта снизилась до 636,60 долл. В среднесрочной перспективе аналитики ожидают достижения, как и в мае пред.г., циклического пика в 730 долл., что представляет наиболее высокий показатель за последние 25 лет. Котировка золота на рынке в Лондоне (утренний фиксинг) 21 марта 2007г. составила 660,50 долл.

Недавнее ослабление цен на рынке золота, очевидно, было вызвано не изменением соотношения основных конъюнктурообразующих факторов — спроса и предложения, а явилось следствием обусловленного колебаниями валютных курсов снижения на фондовых рынках цен на ряд сырьевых товаров. Как полагают, по золоту вновь произошло, хотя сравнительно более умеренное, усиление спекулятивных операций.

Эксперты, прогнозирующие рост мировых цен золота, ссылаются на ожидаемое дальнейшее ослабление курса доллара ввиду замедления темпов развития экономики США. Еще один, годами приводившийся аргумент, — это то, что внешний долг США может быть уменьшен лишь путем значительного обесценения американской валюты. Поскольку золото по отношению к доллару является валютой, его котировки в долларовом выражении будут расти. Тем самым покупка золота будет отличным средством компенсации потерь на случай ослабления курса доллара (хеджирование).

Всеобъемлющее представление о состоянии рынка золота дает анализ деятельности центральных банков как по продажам, так и закупкам металла. Они являются важнейшим фактором развития конъюнктуры. Эмиссионные банки, в т.ч. прежде всего первоначально вошедшие в Вашингтонское соглашение по золоту (Cбга) 15 европейских банков, осуществляют продажи металла из своих официальных резервов с целью стабилизации соотношения спроса и предложения на рынке. При отсутствии данных по таким операциям цена золота, по единодушному мнению экспертов, достигает значительно более высокого, иногда конкретно не обозначенного уровня.

По золоту наблюдается хронический, затянувшийся на десятилетия дефицит производства и, судя по всему, он продолжает обостряться. Золотодобыча на рудниках ЮАР, ведущего продуцента металла в мире, в 2006г. упала до самого низкого уровня с 1992г. В Австралии в пред.г. зарегистрирован наиболее низкий объем добычи с 1993г., и в списке крупнейших продуцентов она была оттеснена на 3 место, уступив 2 США. По данным МВФ, в запасах центральных банков и других государственных организаций в 2006г. в целом сохранилось 27 тыс.т. золота, что соответствует 11-кратному объему годовой добычи металла в мире.

Согласно последним, публикуемым каждые

три месяца Мировым советом по золоту (World Gold Council) данным о состоянии официальных золотых резервов, базирующимся на информации МВФ и других источников, Россия, Белоруссия, Казахстан и Греция достигли «потолка» в накоплении своих золотых запасов. В кругах специалистов полагают, что ЦБ указанных стран приобретали золото у других, готовых продать металл, эмиссионных банков. К последним относят членов Cбга, а также банки Сальвадора, Колумбии, Мексики, Филиппин, Сербии, Чехии.

Золотые запасы КНР, по официальным данным, в последние три месяца оставались неизменными на уровне 600 т. и на конец 2006г. составляли лишь 1,2% общих золото-валютных резервов страны. ЦБ Пекина ввиду своих неуклонно растущих, выраженных преимущественно в долларах, валютных резервов, рассматривается как «суперкандидат» для будущих закупок золота. БИКИ, 7.4.2007г.

— Антимонопольный регулятор ЮАР одобрил покупку российским Евразом южноафриканской Highveld, сообщила Highveld в среду. В феврале ведущая сталелитейная компания в России Евраз уже получила предварительное одобрение со стороны Европейской комиссии на покупку Highveld. Компании сообщили в июле о соглашении о покупке Евразом 79% Highveld у Anglo American за 678 млн.долл.

Highveld — один из ведущих производителей ванадия, который также выпускает сталь, ферросплавы и углеродистую продукцию. Компания обеспечена собственным сырьем — руду для производства стали и оксидов ванадия компания добывает на принадлежащей ей шахте Мапокс в ЮАР. Highveld владеет предприятием Hochvanadium, расположенным в Австрии, которое обрабатывает и продает ванадиевую продукцию. Принадлежащие Highveld предприятия Трансаллоис и Рэнд Карбид производят марганцевые сплавы, ферросилиций и углеродистую продукцию. Рейтер, 4.4.2007г.

— Уранодобывающая промышленность мира переживает период небывалого подъема. С 2000г. цена уранового концентрата на мировом рынке под влиянием резкого повышения спроса возросла в 12 раз и на 19 марта 2007г. достигла 90 долл/а ф. U3O8, по разовым сделкам американской компании Nucor (23 фев. она равнялась 75 долл.). Уже в тек.г. впервые за всю историю отрасли она может превысить отметку в 100 долл. Множатся голоса тех, кто предостерегает от чрезмерно завышенных ожиданий, указывает газета Handelsblatt.

Скепсис специалистов нельзя считать необоснованным. М. Бахманн, представитель Craton Capital (ЮАР), сообщает о планируемом вводе ряда новых урановых рудников и расширении мощностей действующих предприятий, что поможет ослабить дефицит поставок уранового сырья в среднесрочной перспективе и, возможно, даже вновь приведет к превышению предложения над спросом на данном рынке. В отличие от нефти в мире имеются богатые ресурсы урана, и нехватка поставок в основном вызвана тем, что в последние 2 десятилетия практически не осуществлялись инвестиции в поиск и разработку новых месторождений. Крупные запасы урана найдены в США, Канаде, Нигере, Австралии, Казахстане, Намибии, ЮАР, Бразилии, России, Украине, Узбекистане.

Значительное расширение мощностей намечено в Намибии, где будет увеличена добыча урана на действующем в течение 30 лет руднике Roessing. Вместо того, чтобы, как намечалось, закрыть его к концу тек.г., срок эксплуатации рудника будет продлен до 2016г., а возможно, и далее. Оператором на руднике является компания Rio Tinto.

В Намибии планируется ввод еще четырех менее крупных урановых рудников, которые в целом будут давать 8 тыс.т. УЗО в год. Первым 3 месяца назад был введен в действие рудник Langer Heinrich (в 85 км. к юго-востоку от г.Свакопмунд на побережье Атлантики) небольшой австралийской фирмой Paladin Resources. В ближайшее время предполагалось отгрузить из глубоководного морского порта Уолфиш-Бей первые 5 т. концентрата (УЗО) в США. В нояб. 2006г. фирма обнародовала новые результаты бурения в регионе, согласно которым запасы урана в районе указанного рудника оказались по меньшей мере на 10% больше, чем первоначально ожидалось.

При нынешнем высоком уровне цен на уран становится рентабельным освоение месторождений, считавшихся ранее непригодными для разработки, например в той же Намибии, где содержание урана в руде существенно ниже, чем в Канаде и Австралии. В 2003г. на руднике Roessing было произведено 2300 т. уранового концентрата, а к концу 2008г. его выпуск должен быть увеличен до 4500 т. Ожидают, что если график ввода рудников в Намибии будет выдержан, то она сможет в мировом производстве урана занять третье место после Канады и Австралии.

Мировое потребление урана составляет 66 тыс.т. в год. В мире сооружаются 23 новых ядерных реактора и еще 39 твердо запланированы.

Отмечают, что на рост цен на уран в последнее время повлияла крупная авария и наводнение на строящемся канадском руднике Lake Cigar, содержащем богатые залежи уранового сырья в мире. Он принадлежит ведущей уранодобывающей компании Cameco, должен войти в строй в 2008г. и до 2013г. давать 1/3 ежегодного прироста выпуска продукции в стране. Ввиду чрезмерных трудностей и больших затрат, связанных с ликвидацией аварии, завершение ремонтных работ не ожидается до 2011г. По оценке одного из экспертов агентства Bloomberg, задержка с его пуском «равноценна прекращению поставок нефти из Саудовской Аравии».

Аналитики указывают, что перспективы уранодобывающей промышленности будут напрямую зависеть не только от динамики цен на уран, но и отношения общественности к применению атомной энергии.

М. Бахманн выражает сомнения в длительности бума на рынке урана, прогнозирует усиление процесса концентрации капитала в секторе и менее резкие скачки цен в связи с вводом новых рудников в ближайшие годы. Рост интереса инвесторов к отрасли привел к тому, что в калькуляциях некоторых уранодобывающих компаний уже были заложены цены в 105-110 долл/а ф.

А. Шатцкер (RBC Capital Markets, г.Торонто) предсказывает, что после повышения цен уранового концентрата в тек.г. до 100 долл. они в ближайшие годы снизятся (долл/а ф.) до 75-85, в 2011-15гг. — до 50 и в долгосрочной перспективе будут составлять 25. БИКИ, 3.4.2007г.

— Несмотря на колебания курса валюты и политическое вмешательство в отрасль, южноафриканская платинодобывающая промышленность продолжает бурно развиваться и удерживать свое неизменное лидерство в мировом производстве платины. В 2005г. выпуск этого металла в ЮАР достиг 158,9 т., увеличившись по сравнению с 2004г. на 3,1 т. Производство распределялось между компаниями-производителями (т.): Anglo American Platinum — 76,2, Impala Platinum — 36,1, Lonmin — 28,9, Northam — 7, СП Aquarius/Anglo Platinum — 6,2.

Крупнейший в мире производитель платины компания Anglo American Platinum планировала поднять свое производство металла в 2006г. до 84 т. По сообщению компании, в I пол. 2006г. она выпустила 41,7 т. рафинированной платины, что на 6% больше, чем в тот же период 2005г.

В условиях повышения спроса на платину со стороны автомобильной и ювелирной промышленности ЮАР планирует до конца десятилетия, оставаясь крупнейшим мировым производителем этого металла, ежегодно увеличивать его выпуск на 5% и вкладывать инвестиции в строительство новых рудников, несмотря на то, что отрасль сталкивается с рядом внутренних проблем, таких как рост издержек производства, вероятность введения платы за право разработки недр и бюрократическая волокита вокруг переоформления прав на добычу.

Южноафриканские платинодобывающие компании воспользовались преимуществами беспрецедентного подъема цен на металлы платиновой группы, достигших рекордно высокого уровня. В результате основные производители объявили о дополнительных дивидендах и, будучи уверены в сохранении высоких цен и спроса на металл, наметили осуществление проектов по крупному расширению мощностей.

Anglo American Platinum свои планы по расширению производства строит исходя из ожидаемых темпов роста спроса на платину в 5% в год. Это является общей ориентировкой, действительные же масштабы расширения будут регулироваться с учетом рассмотрения издержек производства и цен на металл.

В I пол. 2006г. правление компании утвердило объем капиталовложений в соответствующие проекты в 7 млрд. рэнд, из которых 3,8 млрд. предназначены для расширения мощностей предприятия PP Rust, которое в 2009г. к своему суммарному годовому производству платины должно добавить 7 т.

Второй по величине в ЮАР производитель платины компания Impala Platinum Holdings в 2007 фин.г. намерена повысить производство рафинированной платины до 62 т., а к 2010г. до 71,5 т.

Impala урегулировала свой длительный спор с группой Royal Bafokeng Nation, контролирующей права на минеральное сырье, в котором нуждается компания для обеспечения долгосрочной эксплуатации своего флагманского рудника Impala, на котором в 2006 фин.г. производство платины достигло 37,3 т.

Отчасти из-за разногласий с Royal Bafokeng компания прибегла к поиску альтернативных ресурсов платины, в том числе в Зимбабве. В ЮАР Impala является партнером компании ARM по совместному предприятию, созданному для строительства платинового рудника Two Rivers, который

планируется вывести на проектную годовую мощность в 3,7 т. металла в 2007г. БИКИ, 24.3.2007г.

— Канадская компания Alcan может начать строительство алюминиевого завода в Южной Африке в I кв. 2008г., в то время как Русал уже выступил с подобным предложением, сообщило правительство. Второй производитель первичного алюминия в мире Alcan в нояб. 2006г. договорился с государственной энергетической компанией Eskom о поставке энергии для завода мощностью 720 тыс.т., но с тех пор не прояснил ситуации относительно своих планов по 2,7 млрд. проекту строительства завода Соega.

«Русал предлагает новый завод в месте, которое будет определено и предлагает построить электростанцию. Дискуссии продолжаются», — говорится в электронном ответе Департамента торговли и промышленности на запрос. На прошлой неделе представитель Русала заявила, что сейчас компания не ведет каких-либо проектов в ЮАР.

Русал, второй по величине производитель алюминия в России, Суал и глиноземное подразделение швейцарского трейдера Glencore планируют к концу марта завершить объявленное в окт. 2006г. слияние. Ежегодный объем производства объединенной компании составит 4 млн.т. алюминия и 11 млн.т. глинозема. После интеграции на долю компании придется 12,5% мирового рынка первичного алюминия и 16% производства глинозема. Рейтер, 20.3.2007г.

— Правительство ЮАР заинтересовано в участии российского алюминиевого гиганта РусАл в строительстве в ЮАР энергометаллургического комплекса, состоящего из завода мощностью до 750 тыс.т. металла в год и электростанции мощностью 1300 мвт. на базе местного угля, говорится в информационном сообщении МПР России.

«РусАл ведет поиск конкретных месторождений угля и источников электроэнергии для дальнейшего развития данного проекта», — говорится в сообщении министерства. Представитель РусАла заявила, что сейчас компания не ведет каких-либо проектов в африканской республике. «ЮАР — одна из потенциально интересных стран для развития нашего бизнеса, но на сегодня у нас нет каких-либо конкретных проектов в этой стране», — сказала она. Представители правительства ЮАР пока недоступны для комментариев.

В прошлом сентябре министр природных ресурсов РФ Юрий Трутнев в ходе визита в ЮАР сказал, что РусАл может согласиться на строительство алюминиевого завода в ЮАР. Это заявление могло подвигнуть второго алюминиевого гиганта — канадскую Alcan — к обещанным 2-млрд.долл. инвестициям в проект алюминиевого завода Соega в ЮАР. Тогда РусАл также заявил, что ему ничего неизвестно о возможном соглашении.

В ноябре Alcan заявила, что хочет получить в проекте долю в 25-40%, а также сообщила о заключении долгосрочного контракта с государственной энергетической компанией Eskom на поставки электроэнергии для завода мощностью 720 тыс.т., первый металл на котором может быть получен до конца 2010г.

Русал, второй по величине производитель алюминия в России Суал и глиноземное подразделение швейцарского трейдера Glencore планируют к концу марта завершить объявленное в окт. 2006г. слияние. В соответствии с условиями соглашения

Русал будет владеть 66% акций объединенной компании, Суал — 22%, Glencore — 12%. В объединенную структуру войдут активы компаний по добыче бокситов, производству глинозема, алюминия и фольги. Как ожидается, сделка будет завершена к 1 апр. 2007г. Ежегодный объем производства объединенной компании составит 4 млн.т. алюминия и 11 млн.т. глинозема. После интеграции на долю компании придется 12,5% мирового рынка первичного алюминия и 16% производства глинозема. Рейтер, 16.3.2007г.

— Южноафриканская алмазодобывающая компания De Beers SA во вторник объявила о планах продажи своих старейших подземных алмазных шахт Куллинан (Cullinan) и Кимберли (Kimberley), а также остаточных активов и потенциальных запасов в районе Кимберли. Шахта Куллинан была основана в 1903г., шахты Кимберли — в 1884г. De Beers намерена выставить Куллинан на продажу в качестве действующего предприятия, обусловив ограничения на любые изменения в количестве занятых на шахте.

Эксплуатация шахт Кимберли прекратилась в конце 2005г., поэтому здесь на основе оставшихся активов могут быть созданы новые рабочие места, заявляют в компании. «Мы внимательно пересмотрели портфолио наших шахтных активов, так как наша новая глобальная бизнес-модель более не основывается на простом увеличении удельного веса нашей продукции на рынке. Напротив, мы стремимся к росту доходности капитала», — говорится в заявлении компании. В De Beers отмечают, что уже получали предварительные предложения относительно шахт Кимберли. 45% акций De Beers принадлежит компании Anglo American PLC. Семья Оппенгеймеров владеет 40%, правительство Ботсваны — 15% акций. РИА «Новости», 27.2.2007г.

— Еврокомиссия одобрила покупку российской металлургической «Евраз Груп» южноафриканской компании Highveld. Об этом сообщил накануне антимонопольный комитет ЕС. «Евраз» в янв. подал заявку на увеличение своей доли в капитале южноафриканской компании Highveld Steel and Vanadium с 24,9% до 79%. Сделка оценивается в 700 млн.долл.

Highveld производит 1 млн.т. стали в год. Она является мировым лидером по добыче ванадия (нее приходится 25% мирового производства этого металла) и выпуску феррованадиевых сплавов.

Еврокомиссия заключила, что в предложенной конфигурации объединенная компания с совокупным производством стали в 15 млн.т. в год не повлияет на уровень конкуренции на европейском рынке. Еврокомиссия выразила серьезную озабоченность тем, что объединение мощностей по производству ванадия окажет большое влияние на мировой рынок этого редкого металла и его сплавов и «создаст соблазн для объединенного концерна попытаться сократить мировое производство ванадия для повышения цены на него». В этой связи «Евразу» выдвинуто условие о необходимости выделения в независимую компанию части производственной структуры Highveld, выпускающей ванадий и его сплавы.

Ванадий широко используется в производстве нержавеющей стали, высокопрочных сплавов. В сплавах с титаном и алюминием он, применяется в производстве авиационных двигателей и авиони-

ки, в ядерной промышленности. Прайм-ТАСС, 21.2.2007г.

— Россия и ЮАР, основные производители радиоактивных материалов, ведут переговоры о совместной переработке урана для последующей продажи на международном рынке, сообщила во вторник Рейтер министр добывающей промышленности ЮАР.

По словам Буэльвы Сонджики, Россия активно уговаривает ЮАР и другие страны поддержать предложенный проект создания международных ядерных центров, которые бы продавали топливо для реакторов. «Разумеется они смотрят на ЮАР как на рынок, мы можем рассмотреть и сотрудничество в сфере обогащения урана», — сказала она в кулуарах франко-южноафриканской конференции по ядерным вопросам в Кейптауне. ЮАР обозначила уран как стратегический ресурс и начнет заготовку ядерного топлива с целью укрепления амбициозного дорогостоящего проекта по увеличению количества АЭС.

Республика является единственным государством на африканском континенте, испытывающим недостаток энергетики, у которого есть атомная электростанция, расположенная в 40 км. от Кейптауна. По словам Сонджики, ее страна хочет, чтобы переработка урана происходила в ЮАР, поскольку «мы хотим сохранить контроль на процессе».

Глядя на пример Франции, Сонджики сказала о том, что ЮАР также хочет заняться переработкой и хранением использованного ядерного топлива. «Мы считаем, что это поможет нам, так как создаст генерирующий источник для атомной энергетики», — сказала она. Рейтер, 20.2.2007г.

— Ведущая сталелитейная компания в России Евраз получила предварительное одобрение со стороны Европейской комиссии на покупку южноафриканской Highveld за 678 млн.долл. Еврокомиссия сообщила, что учитывая заявления Евраз, «пришла к выводу о том, что предлагаемая сделка не нанесет значительного ущерба в сфере конкуренции в Европейском экономическом регионе».

Российская горнометаллургическая группа Евраз в июле сообщила о намерении купить всю принадлежащую Anglo American долю в южноафриканском производителе ванадия, стали и ферросплавов Highveld, первым этапом которого стала покупка Евразом и Credit Suisse у Anglo American по 24,9% акций Highveld. Highveld — один из ведущих производителей ванадия, который также выпускает сталь, ферросплавы и углеродистую продукцию. Компания обеспечена собственным сырьем — руду для производства стали и оксидов ванадия компания добывает на принадлежащей ей шахте Мапокс в ЮАР.

Highveld владеет предприятием Hochvanadium, расположенным в Австрии, которое обрабатывает и продает ванадиевую продукцию. Принадлежащие Highveld предприятия Трансаллоис и Рэнд Карбид производят марганцевые сплавы, ферросилиций и углеродистую продукцию. Рейтер, 20.2.2007г.

— Прибыль на акцию третьего по величине в мире производителя золота AngloGold Ashanti в IV кв. 2006г. упала на 67% по сравнению с предыдущим кварталом, сообщила компания во вторник. Прибыль на акцию в окт.-дек. составила 17 центов против 51 цента в июле-сент. Аналитики прогно-

зировали, что скорректированная прибыль компании на акцию снизится в IV кв. на 10,4% до 46 центов. Прогнозы варьировались в диапазоне 34–55 центов. Добыча золота компании, 41,8% в которой принадлежит Anglo American, выросла за отчетный период на 4% до 1,47 млн. унций. AngloGold прогнозирует, что в I кв. 2007г. добыча золота составит 1,34 млн. унций, а за весь год — 5,8 млн. унций. Рейтер, 13.2.2007г.

— Годовая прибыль крупнейшей в мире компании по добычи платины, южноафриканской Angloplat выросла в три раза благодаря высоким ценам на металлы, сообщила компания, ожидающая улучшения показателей и в 2007г.

Angloplat повысила дивиденды, выплачиваемые в конце фин.г. на 349%. В 2006г. акции компании на фондовом рынке Йоханнесбурга выросли на 87,3%. Прибыль на акцию за исключением спецвыплат Anglo Platinum выросла в 2006г. на 194% до 53,74 ранда (7,50 долл.) с 18,28 ранда в 2005г.

Angloplat, основным акционером которой является горнорудный гигант Anglo American Plc ожидала роста прибыли на акцию на 118–200%. Окончательные дивиденды составили 39 рандов на акцию, отношение прибыли компании к выплачиваемым ею дивидендам составило один к одному, что означает выплату основной прибыли в качестве дивидендов. Компания, на которую приходится 40% мировой добычи платины, сообщил о росте производстве очищенной платины на 15% до 2,82 млн. унций при прогнозе в 2,7–2,8 млн. унций. В 2007г. производство прогнозируется на уровне от 2,8 млн. до 2,9 млн. унций. Angloplat планирует повысить капитальные вложения в расширение производства на 50% в 2007г. до 10 млрд. рандов. Рейтер, 12.2.2007г.

— Экспорт железной руды компанией Kumba Resources из ЮАР в 2005г. составил 21 млн.т., а в 2006г. несколько снизился, в основном из-за проблем с отгрузкой через порт в Салданье. Kumba намерена осуществить программу инвестиций в расширение мощностей по добыче железной руды. Она предполагает увеличить ее добычу к 2009г. до 42 млн.т. и к 2015г. — до 72 млн.т. Намечено повысить контрактные цены на железную руду в 2007г., однако, по-видимому, не столь значительно, как в последние несколько лет.

Как отмечает Metal Bulletin, недавно собрание акционеров одобрило разделение Kumba Resources на Kumba Iron Ore и Exxaro (прочие ресурсы).

На руднике Thabazimbi она составляет 2,5 млн. т/год. В I пол. 2007г. будет принято решение о возможном расширении добычи там до 3 млн. т/год.

Kumba участвует в СП, созданном на паритетных началах с Mittal Steel South Africa, для разработки в ЮАР месторождения железной руды Zandrivetroort. Kumba планирует увеличить добычу на месторождении Sishen до 13 млн. т/год и начать разрабатывать месторождение Sishen South (9 млн. т/год). Kumba Iron Ore, дочерняя фирма Anglo American, предполагает увеличить добычу руды за пределами ЮАР до 10 млн. т/год. БИКИ, 16.1.2007г.

— Резолюция Генассамблеи ООН призывает все страны отказаться от экспорта несертифицированных алмазов и присоединиться к Кимберлийскому процессу. «Для многих стран Африки алмазы являются основным источником доходов. Одновременно, они по-прежнему являются причиной разжигания конфликтов, источником неза-

конного обогащения и средством финансирования вооруженных повстанческих движений», — заявил с трибуны Генассамблеи президент Ботсваны Фестус Могае, председатель Кимберлийского процесса в 2005г.

Повстанческая организация «Унита» в Анголе в 1992-98гг. продала Бельгии нешлифованных алмазов на 3,7 млрд.долл. Кимберлийский процесс, стартовавший в ЮАР в 2000г., предполагает сертификацию алмазов на внешних рынках, что позволяет бороться с их нелегальным экспортом. 65% всех алмазов в мире общей стоимостью 8 млрд.долл. в год поступают на мировые рынки с африканского континента. 10 млн.чел. прямо или косвенно связаны с алмазной промышленностью, отметил президент Ботсваны.

По его словам, на алмазы приходится 75% дохода Ботсваны от экспорта. Кимберлийский процесс представляет собой трехстороннее партнерство между правительствами, неправительственными организациями и алмазной отраслью. Система сертификации алмазов вступила в действие с янв. 2003г., она обязывает добывающих и покупающих алмазы заключать сделки только при наличии специального кимберлийского сертификата, подтверждающего их законное происхождение. К Кимберлийскому процессу присоединилась 71 страна. РИА «Новости», 5.12.2006г.

— За последние 1,5г. цены марганцевой руды понизились на 50% вследствие избыточного ее предложения на мировом рынке. В 2005г. продуценты сплавов на основе марганца, особенно в КНР, сокращали складские запасы и воздерживались от закупок, что привело к понижительной динамике цен.

По данным Metal Bulletin, на рынке разовых сделок цены на марганцевую руду металлургического сорта составляли (долл. за ед. содержания Mn в т., фоб): в сент. 2005г. — 3,75-3,85, дек. — 2,90-3,20, янв. 2006г. — 2,50-2,90, сент. 2006г. — 2,20-2,60.

В последние несколько месяцев, как отмечают, появились признаки повышения спроса на марганцевую руду и ее цены стабилизировались. К 2010г. спрос на марганцевую руду в мире, согласно прогнозу Международного института марганца, может увеличиться примерно на 20% — 16 млн.т. Наиболее высокими будут темпы роста ее потребления в черной металлургии КНР.

В 2005г. добыча марганцевой руды в мире, по данным Геологической службы США, увеличилась по сравнению с 2004г. на 4,7% — до 9,8 млн.т., в т.ч. в ЮАР — на 15,5% — до 2,2 млн.т., Австралии — на 3,1% — до 1,34 млн.т. Производство марганцевой руды фирмой Consolidated Minerals на месторождении Woodie Woodie (шт. Западная Австралия) составило 453,4 тыс.т. БИКИ, 11.11.2006г.

— Как сообщает Mining Journal, мировые цены на золото с конца 2004г. по дек. 2005г. поднялись с 437 до 500 долл/унц. и продолжили свой рост в 2006г.

К середине мая т.г. в основном вследствие расширения спекулятивного спроса на металл они достигли 726 долл/унц. Таким образом, менее чем за 5 месяцев золото подорожало почти на 50%, однако к 20 июня подешевело на 22% — до 567 долл/унц. Затем цены вновь начали повышаться.

То, что развитие ситуации на рынке золота идет

неестественным путем, видно из сообщенных Всемирным советом по золоту (World Gold Council) показателей I пол. 2006г. по мировому спросу и предложению. В условиях их сбалансированности в период резкого роста цен на металл во II кв. 2006г. ценовая чувствительность золота оказала существенное негативное влияние на уровень инвесторского спроса.

Розничные нетто-инвестиции в апр.-июне т.г. снизились до 129 т. с зафиксированного в I кв. показателя в 298 т. Хотя в количественном выражении суммарный спрос снизился на 16% по сравнению с тем же периодом 2005г., по стоимости он повысился на 23% — до рекордного уровня в 16,2 млрд.долл.

Однако значительно более важным фактором, влияющим на цены золота, является спрос со стороны ювелирного сектора, на который приходится 60% мировых потребностей в данном металле. В период быстрого подорожания золота покупатели в ювелирном производстве (особенно во многих азиатских странах, и в первую очередь в Индии и на Среднем Востоке) воздерживались от приобретения золота. В результате во II кв. 2006г. спрос на металл со стороны ювелиров снизился на 24% по сравнению с тем же периодом 2005г., но был чуть выше, чем в I кв. 2006г.

Действительно, имеются свидетельства того, что покупатели в ювелирном секторе стали привлекать к высоким ценам на золото, и ожидается, что этому последуют и нетто-инвесторы.

Мировая добыча золота в I пол. 2006г. оставалась относительно стабильной и составила 1201 т. В отличие от большинства основных цветных металлов напряженности с поставками на рынке золота не наблюдалось. Притом, что в суммарных мировых поставках золота на добычу приходится 60%, 10 крупнейших в мире его продуцентов, добывающих 47% всего выпускаемого металла, обладают в среднем запасами золота, соответствующими объему 14-летнего производства.

Оценка этих запасов в основном базируется на цене в 400 долл/унц, и их стоимость может значительно увеличиться, если за базу будет взята цена в 600 долл/унц. Кроме того, ожидается, что в эксплуатацию будут вводиться новые проекты, по сколупу разведка и разработка месторождений стали стимулироваться высокими ценами на золото. В т.ч. ожидается осуществление тех проектов, которые ранее представлялись нерентабельными.

Тогда как масштабы мировой добычи золота в I пол. 2006г. оставались практически неизменными, наблюдались изменения в соотношении уровней производства различных его продуцентов (сдвиг от традиционных продуцентов — ЮАР, Австралии, США и Канады к другим регионам — Латинской Америке, Западной Африке, России и КНР).

За последние 10 лет доля традиционных продуцентов в мировой добыче золота снизилась с 54 до 37% во многом ввиду падения производства металла в ЮАР с 495 до 296 т. В указанный период значительный рост добычи золота отмечался в Перу, КНР, Индонезии, России, Танзании и Мали.

Однако геополитическая напряженность в последнее время усилилась. Косвенно получая преимущество от высоких цен на золото (через налоги и т. д.), развивающиеся страны стараются увеличить свою долю в создаваемом экономическом бо-

гатстве. При угрозе налогового давления производству золота может быть нанесен значительный ущерб, который, в свою очередь, может оказать позитивное воздействие на динамику цен этого металла.

Добыча золота ведущими мировыми производителями в 2003 и 2005 гг., в т.: ЮАР — 376 и 296; Австралия — 283 и 263; США — 281 и 262; КНР — 206 и 224; Перу — 172 и 208; Россия — 182 и 176; Индонезия — 164 и 167; Канада — 141 и 119; Узбекистан — 80 и 79; Папуа-Н.Гвинея — 69 и 69. Источник — материалы GFMS. БИКИ, 7.11.2006г.

— Южноафриканская золотодобывающая компания Harmony Gold сообщила о прибыли впервые за три года, которая превысила прогнозы аналитиков. Компания, которая занимает пятое место в мире среди производителей золота, вновь вернулась к прибыли благодаря росту добычи и на фоне слабого ранда. Прибыль Harmony Gold на акцию в июле-сент. выросла до 66 южноафриканских центов по сравнению с убытком на акцию на уровне 52 цента в апр.-июне.

Аналитики прогнозировали прибыль на акцию в 37 центов. Диапазон прогноза составлял 7-65 центов. Основные результаты компании исключают некоторые спецвыплаты, данные о движении капитала и операции, не связанные с трейдингом. Рейтер, 31.10.2006г.

— Второй по величине в России добытчик золота и ведущий производитель серебра Полиметалл и третий по величине в мире золотодобытчик AngloGold Ashanti создают СП для работы в РФ, говорится в сообщении компаний. Соглашение предусматривает создание совместного предприятия на паритетной основе. «Основным направлением деятельности совместного предприятия станет идентификация, приобретение и развитие привлекательных золоторудных месторождений», — говорится в пресс-релизе.

Стороны планируют геологоразведку и развитие перспективных площадей и участков в пределах Сибирского и Дальневосточного федеральных округов, включая Ямало-Ненецкий, Ханты-Мансийский автономные округа, Тюменскую и Курганскую области, но исключая Магаданскую, Свердловскую, Камчатскую, Иркутскую области, Хабаровский край, Чукотский и Корякский автономные округа. «В данных эксклюзивных регионах компании будут осуществлять свою деятельность только в рамках стратегического альянса. В других регионах страны стороны будут действовать независимо и самостоятельно», — говорится в сообщении.

Гендиректор Полиметалла Виталий Несис пояснил Рейтер, что регионы действия СП определялись, учитывая наличие уже действующих проектов обеих компаний. — «чтобы избежать конфликта интересов СП и уже существующих проектов». В сообщении AngloGold говорится, что в этой связи AngloGold прекращает альянс, начатый в марте 2005г., с компанией Eurasia Mining для проектов в Читинской области и Бурятии. В качестве вноса в СП Полиметалл передаст Енисейскую горно-геологическую компанию, владеющую лицензией на месторождение Аненское в Красноярском крае, и ООО Имитзолото, владеющее лицензией на Апрельковско-Пешковский рудный узел в Читинской области.

«Со стороны AngloGold Ashanti вкладом в совместное предприятие станут ООО ГРК Амикан,

владеющее лицензией на месторождение Ведуга и лицензией на геологоразведку близлежащей площади, а также ООО А/с Ангарская производственная компания, владеющее лицензией на месторождение Богунай в Красноярском крае», — сказано в пресс-релизе. Согласно сообщению AngloGold вносимые в СП с их стороны активы, которые будут приобретены у Trans Siberian Gold, оцениваются в 40 млн.долл. Активы Полиметалла оцениваются в 16 млн.долл. Чтобы компенсировать разницу Полиметалл заплатит AngloGold 12 млн.долл. Полиметалл ожидает завершения сделки к 31 янв. 2007г.

Несис сказал Рейтер, что компании не планируют развивать СП как самостоятельную компанию и не собираются привлекать капитал через первичное размещение ее акций (IPO). Он подчеркнул, что результаты работы СП будут учитываться каждым из участников исходя из фактической доли владения в СП. Он не исключил, что в будущем сотрудничество обеих компаний может быть расширено, но не уточнил, каким образом. Несис также сказал Рейтер, что Полиметалл планирует до конца года договориться о еще нескольких «интересных» сделках, но не назвал их. Он сказал, что именно эти сделки определяют планы компании в отношении сроков IPO. «До конца года мы должны разобраться с этими проектами, понять, что получится, а что — нет, после чего и будут определены сроки IPO — сказал он Рейтер. — До конца года мы должны определить сроки IPO».

Полиметалл перенес на 2007г. запланированное на 2006г. IPO в Лондоне на 25% акционерного капитала и намерен выкупить доли миноритариев в дочерних компаниях до первичного размещения. Несис также сказал, что Полиметалл ожидает увеличения производства золота по итогам 2006г. по сравнению с 2005г. и небольшого снижения производства серебра по сравнению с прошлогодним уровнем. Ранее полиметалл планировал увеличить производство золота на 1,5 т. в 2006г. по сравнению с 2005г. — до 9 т., сохранить производство серебра на уровне 2005г.

Полиметалл подконтролен компании Нафта-Москва, которая принадлежит депутату Госдумы Сулейману Керимову. В капитале южноафриканской AngloGold 41,8% принадлежит мировому добывающему гиганту Anglo American. Reuters, 21.9.2006г.

— Строительство алюминиевого завода в ЮАР будет зависеть от двух факторов — завершения переговоров с канадской компанией Алкан (Alcan) и обеспечения проекта электроэнергией, сообщил глава группы компаний Ренова Виктор Вексельберг. Предложение о строительстве в ЮАР алюминиевого завода «рассматривает наш партнер из России компания РусАл», отметил Вексельберг. «Наша компания Суал рассматривает эту возможность», — сказал он. Он подчеркнул, что «ответ будет зависеть от того, как закончатся переговоры с Алканом, и от обеспечения проекта электроэнергией».

Группа компаний Ренова является акционером ОАО Суал-Холдинг, входящего в десятку крупнейших мировых производителей алюминия и объединяющего предприятия по добыче бокситов, производству глинозема, кремния, алюминиевых полуфабрикатов и готовой продукции. Россий-

ская компания РусАл и канадская компания Алкан входят в тройку мировых лидеров по производству алюминия и сплавов. РИА «Новости», 6.9.2006г.

— Российская АК «Алроса» и южноафриканская компания Де Бирс (De Beers) будут осуществлять совместные проекты в области геологоразведки, создания производств, горнообогатительных фабрик, сообщил глава компании «Алроса» Александр Ничипорук. По его словам, под каждый конкретный проект компании будут создавать совместное предприятие. Ничипорук отметил, что в Африке есть практика, что к этому совместному предприятию присоединяются другие участники (в ЮАР это государство).

Доля каждой из компаний в совместных предприятиях будет обсуждаться, но по российскому законодательству для работы на территории РФ контрольный пакет должен быть у российского участника СП, сказал он. Ранее сообщалось, что АК «Алроса» и Де Бирс подписали меморандум о взаимопонимании, предусматривающий изучение возможностей проведения совместных геологоразведочных работ на алмазы на территории Российской Федерации, а также в других регионах мира, включая страны Африки. РИА «Новости», 6.9.2006г.

— Российская компания «Ренова» вместе с другими партнерами в этом году начнет геологические работы в ЮАР, на следующий год запланировано создание рудника. Об этом журналистам сообщил руководитель «Реновы» Виктор Вексельберг.

«Это крупный марганцевый проект. В дальнейшем планируется строительство завода, есть ряд других идей, но пока не хочу опережать события», — сказал В.Вексельберг, уточнив лишь, что другие проекты «касаются сектора добычи».

«Ренова» и консорциум United Manganese of Kalahari (ЮАР, «Ренове» принадлежит 49%) подпишут во время визита президента РФ Владимира Путина в ЮАР соглашение о строительстве завода ферросплавов мощностью 300 тыс.т. в год. Инвестиционная программа «Реновы», предполагающая вложения в проект в 1 млрд.долл., рассчитана на 5 лет и включает в себя строительство рудника, необходимой инфраструктуры, завода по производству ферросплавов и приобретение новых активов. Продукция завода будет поставляться на мировой рынок.

УМК создано для разработки месторождения марганца в пустыне Калахари, в начале 2007г. На месторождении планируется завершить детальную геологоразведку, провести подсчет запасов и подготовить технико-экономическое обоснование. При положительных результатах разведки планируется приступить к строительству рудника мощностью 1,5-2 млн.т. марганца в год. Геологоразведка началась в районе Калахари в авг. 2005г.

Группа компаний «Ренова» — одна из крупнейших управляющих компаний России с широким профилем деятельности и растущей международной активностью. Она является одним из ведущих российских инвесторов в нефтяной, газовой, металлургической, машиностроительной и химической отраслях, а также в сфере горной промышленности, недвижимости, ЖКХ. Деятельность группы «Ренова» сосредоточена в России, странах СНГ, Швейцарии, Южной Африке и США. Размер активов под управлением группы компаний

«Ренова» на конец 2005г. превысил 9 млрд.долл. Основным акционером «Реновы» является российский предприниматель В.Вексельберг. Прайм-ТАСС, 6.9.2006г.

— Сотрудничество ведущей российской алмазодобывающей компании Алроса и De Beers набирает большие обороты, заявил президент России Владимир Путин. Он принял в своей резиденции в Кейптауне председателя правления ведущей алмазной компании мира De Beers Николаса Оппенгеймера. «Я хочу выразить вам особую благодарность за инициативу по созданию совместного делового совета Южная Африка-Россия», — сказал Путин. Он выразил надежду, что связи между АК Алроса и De Beers будут касаться не только алмазной отрасли, но и других сфер.

Глава российского государства особо подчеркнул достигнутые между двумя сторонами соглашения о сотрудничестве в области торговли алмазным сырьем и выразил надежду, что компания De Beers поделился своим богатым опытом в этой области с российскими партнерами. В ответном слове Оппенгеймер сказал: «Мне очень повезло, что в своей жизни мне посчастливилось неоднократно посетить вашу великую страну. Я побывал не только в Москве, но и в других городах, а также на алмазных рудниках Алроса, и каждый раз россияне оказывали мне любезный и теплый прием. Я искренне надеюсь, что мои соотечественники будут так же тепло принимать вас». Глава De Beers особо подчеркнул, что сотрудничество его компании с Россией насчитывает уже 30 лет. Он выразил уверенность, что это сотрудничество отвечает чаяниям народов двух стран и выразил надежду, что южноафриканско-российские связи в алмазной отрасли будут развиваться по нарастающей. РИА «Новости», 5.9.2006г.

— В Южно-Африканской Республике завершилась забастовка шахтеров на золотодобывающих шахтах. Оба профсоюза, организовавших первую за последние 18 лет общенациональную стачку, пришли к соглашению с работодателями и согласились прекратить акцию протеста.

В забастовке, которая продолжалась 5 дней, приняли участие 130 тыс. шахтеров (70% всего персонала индустрии). Основу забастовщиков составили рабочие из двух профсоюзов — «Национальный союз шахтеров» и «Солидарность». Каждый день простоя приносил компаниям убытки в 20 млн.долл.

Столь масштабная стачка стала результатом провала переговоров о повышении заработной платы между профсоюзами и владельцами шахт. Предметом спора стало требование шахтеров повысить заработную плату на 10-12%, тогда как руководство шахт готово увеличить выплат лишь на 5%. В результате профсоюзы согласились на 6-7% повышения жалованья, а также ряд социальных льгот и увеличения страховочных и пенсионных выплат. ИА «Росбалт», 12.8.2005г.

— ЮАР отменила антидемпинговые санкции в отношении украинских производителей горячекатаного стального проката, действовавшие с 28 мая 1999г. в форме импортных пошлин в 94,8% стоимости, сообщается в пресс-релизе министерства экономики Украины. С конца мая 2004г. административная комиссия по вопросам внешней торговли ЮАР пересматривала действие пошлин по требованию национальных производителей — доложить применение санкций еще на пять лет.

Посольство Украины в ЮАР особо отметило роль Мариупольского металлургического комбината им. Ильича (Донецкая обл.) в успешном завершении этого дела. «Он единственный из всех украинских производителей стали отозвался на просьбу прислать материалы для пересмотра антидемпинговых санкций», — отмечается в пресс-релизе.

ОАО «ММК им. Ильича» — одно из трех крупнейших металлургических предприятий Украины. Меткомбинат в 2004г. увеличил выпуск готового проката на 7% по сравнению с 2003г. — до 5 млн. 364 тыс.т. Интерфакс, 15.2.2005г.

— Правительство ЮАР отменило антидемпинговые пошлины на ввозимую российскую и украинскую сталь. Местные экономические аналитики расценивают этот шаг как свидетельство растущего недовольства властей сохранением на южноафриканском рынке высоких цен на сталь — отмена пошлин была произведена вопреки постоянным протестам национального стального монополиста компании «Искор». От высоких цен на сталь давно страдают сами южноафриканские потребители и предприятия металлообрабатывающего сектора.

Повышенные импортные пошлины соответственно 81,7% и 94,8% на российскую и украинскую сталь были введены в ЮАР пять лет назад, когда поставщиков стали обвинили в демпинге. Антидемпинговые пошлины, практически закрывающие доступ иностранным товарам на внутренний рынок ЮАР, пересматриваются каждые 5 лет. ИА «Росбалт», 11.2.2005г.

— ОАО «ГМК «Норильский никель» проголосует своими акциями Gold Fields за слияние этой южноафриканской компании с южноафриканской Harmony Gold Mining Co. Ltd и против слияния с канадской IAM Gold. Об этом сообщили в пресс-службе «Норникеля» со ссылкой на гендиректора компании Михаила Прохорова.

ГМК «Норильский никель» владеет самым крупным пакетом — 20% акций Gold Fields. Как заявил Прохоров, «проанализировав сделку между Gold Fields и IAM Gold, объявленную в авг. этого года, и предложение компании Harmony, менеджмент ГМК «Норильский никель» решил, что будет голосовать принадлежащим компании пакетом акций в Gold Fields против сделки с IAM Gold и в пользу предложения Harmony». «В связи с этим мы представили компании Harmony обязательство поступить именно таким образом», — заявил Прохоров.

Южноафриканская Harmony Gold Mining Co. Ltd выступила с предложением о поглощении Gold Fields, предложив за нее 52,9 млрд. рандов (чуть более 8,2 млрд.долл.) с целью перебить сделку по поглощению активов Gold Fields вне ЮАР, предложенную канадской IAMGold Corp.

Harmony предлагает обменять собственные акции на акции Gold Fields из расчета 1,275 к 1, и в таком же соотношении обменять собственные ADR на ADR Gold Fields. Harmony рассчитывает, что совет директоров Gold Fields одобрит сделку. Как отмечает ряд источников, предложение Harmony среди прочих преследует целью срыв объединения активов Gold Fields за пределами ЮАР с канадской IAMGold Corp и создания компании Gold Fields International.

Harmony представит свои условия поглощения на рассмотрение руководства Gold Fields. Gold Fi-

elds занимает 4 место в мире по объемам добычи золота. Ее текущая капитализация оценивается в 48 млрд. рандов. Harmony является шестым производителем золота в мире. На долю обеих компаний приходится более 8 млн. тройских унций золота в год, если они объединятся, то смогут конкурировать с крупнейшим в мире производителем золота Anglo American Gold. ИА «Росбалт», 18.10.2004г.

— Крупнейшая в ЮАР золотодобывающая компания Harmony Gold намерена обратиться к акционерам и совету директоров Gold Fields с предложением о покупке компании. Harmony уже заручилась поддержкой крупнейшего акционера Gold Fields — «Норильского никеля», который выступает против намерения менеджмента GF объединиться с канадским производителем IAMgold. Если сделка с Harmony будет одобрена акционерами GF, объединенная компания станет крупнейшим в мире производителем золота с рыночной капитализацией 10 млрд.долл. и объемом производства порядка 7,8 млн. унций в год. По мнению FT, «объединяя усилия с Harmony, Владимир Потанин, российский магнат, который контролирует «Норникель», продолжит географическую диверсификацию своего бизнеса в период, когда многие олигархи страны чувствуют неуверенность относительно своих перспектив в России». Для Harmony сделка будет означать улучшение качества золотодобывающих активов в ЮАР.

«Норникель» купил 20% акций Gold Fields за 1,16 млрд.долл. в марте текущего года. После этой сделки компании заявляли о возможности углубления сотрудничества и увеличения доли «Норникеля» в капитале GF, в авг. южноафриканская компания сообщила о предстоящем слиянии с IAMgold. Эта сделка, которая будет вынесена на собрание акционеров 16 нояб., до сих пор не поддержана «Норникелем», отмечает FT. ГМК «Норильский никель» является крупнейшим в мире производителем никеля и металлов платиновой группы, входит в десятку мировых золотодобывающих компаний. Выручка компании по МСФО в I квартале 2004г. составила 1,583 млрд.долл., чистая прибыль — 460 млн.долл. По состоянию на начало авг. этого года президент холдинга «Интеррос» Владимир Потанин и гендиректор ГМК Михаил Прохоров контролировали 57,16% акций компании, являясь бенефициарными собственниками по 28,58% акций каждый. ИА «Росбалт», 18.10.2004г.

— Южно-африканская золотодобывающая компания Gold Fields раздумала объединиться с «Норильским никелем». Сейчас Gold Fields занята передачей своих зарубежных активов в совместное предприятие с канадской IAMgold, а в «Норникеле» ищут способы помешать этому альянсу и думают об обращении в суд. «Норильский никель» приобрел 20% акций Gold Fields за 1,16 млрд.долл. в минувшем марте. Сразу после этого компании начали переговоры об углублении сотрудничества. В июле исполнительный вице-президент Gold Fields Крэг Нилсен заявил, что «Норникель» может увеличить свою долю в Gold Fields, передав ей свои золотодобывающие активы.

Но теперь стратегия компании кардинально поменялась: альянс с «Норникелем» уже не является приоритетным, заявил в минувшую среду гендиректор Gold Fields Ян Кокерилл. Сейчас Gold Fields сосредоточена на расширении бизнеса на континенте и приобретении новых активов в

Конго, Танзании и на Мадагаскаре. до конца этого года Gold Fields собирается завершить объединение своих зарубежных активов с канадской Iamgold. В новой компании Gold Fields International сама Gold Fields получит 70% акций, остальное достанется акционерам Iamgold. «Мы хотим сотрудничать с «Норильским никелем», но пройдет много месяцев и даже годы, прежде чем будет какой-то результат», — говорит Кокерилла.

Смена настроений руководства Gold Fields стала неприятным сюрпризом для «Норникеля». Источник в компании сказал «Ведомостям», что «Норникель» интересовался именно зарубежными активами Gold Fields. «[Это самые] интересные и свободные от южноафриканских рисков активы, — говорит собеседник. — Это именно те активы, с которыми «Норникель» хотел бы объединить (свою золотодобывающую «дочку») «Полюс». Менеджер «Норникеля» сетует, что сделка с Iamgold «не была согласована с акционерами». Ее еще предстоит одобрить на собрании акционеров компании. Впрочем, «Норникелю» вряд ли удастся ее заблокировать, признает собеседник, пакета россиян для этого недостаточно, а остальные акции распылены среди портфельных инвесторов. У «Норникеля» нет и шансов получить контроль над Gold Fields International: по требованию Резервного Банка ЮАР южноафриканская компания обязалась не снижать свою долю в Gold Fields International ниже контрольного пакета. «По сути, они сожгли мосты к серьезному партнерству с «Норникелем», — сетует собеседник. Он признался, что «Норникель» ищет способы сорвать сделку южноафриканцев, включая и судебные. В Gold Fields не комментировали свои взаимоотношения с «Норникелем».

Gold Fields — один из крупнейших производителей золота в мире с годовым объемом производства 4,3 млн. унций. Выручка в 2003-04 фин.г., закончившемся 1 июля, составила 1,7 млрд.долл., чистая прибыль — 111 млн.долл. Капитализация составляла 5,6 млрд.долл. ГМК «Норильский никель» — крупнейший в мире производитель никеля и металлов платиновой группы. Более 50% акций «Норникеля» контролируют президент холдинга «Интеррос» Владимир Потанин и гендиректор «Норникеля» Михаил Прохоров. Выручка компании по МСФО в 2003г. составила 5,2 млрд.долл., чистая прибыль — 861 млн.долл. ИА «Росбалт», 10.9.2004г.

— Российская группа компаний «Ренова» учредила в Южно-Африканской Республике дочернюю компанию Renova Investments (Pty) Ltd. Как сообщили в пресс-службе «Реновы», основной задачей «дочки» будет отбор перспективных инвестиционных проектов в горнодобывающей и металлургической отраслях экономики ЮАР. Речь идет о разведке и освоении новых месторождений полезных ископаемых, а также о создании новых предприятий по производству продукции высокой степени переработки.

За последние 6 месяцев специалисты «Реновы» в области горнодобычи, металлургии, экономики и финансов и представители швейцарской компании Investment Partner во главе с Марком Бузуком провели предварительный анализ возможностей для инвестирования в ЮАР. Они внимательно изучили принципы практической реализации в горнодобывающей отрасли ЮАР правительствен-

ной политики Broad-Based Socio-Economic Empowerment. После этого акционеры компании приняли стратегическое решение следовать начинаниям правительства ЮАР в данной сфере и открыть представительство «Реновы» в Йоханнесбурге.

«Ренова» основана в 1990г. Основными направлениями деятельности компании являются: инициирование и управление развитием бизнеса в различных отраслях экономики, оценка эффективности управления бизнесами и внедрение единых стандартов управления, контроль текущих бизнесов, формирование вертикально интегрированных компаний, разработка и реализация инвестиционных проектов, организация финансирования комплексных технологических проектов в сфере материального производства. Компания ведет бизнес и инвестиционные проекты в металлургической, нефтяной, машиностроительной, горнодобывающей, химической отраслях, пищевой промышленности, энергетике, ЖКХ, инфраструктурном бизнесе. Предприятия, находящиеся в собственности и под управлением «Реновы», работают в 25 регионах России и СНГ. Председатель совета директоров компании — Виктор Вексельберг. ИА «Росбалт», 23.7.2004г.

— В «Норильском никеле» комментируют приобретение 20% южноафриканской золотодобывающей компании Gold fields. Как заявил начальник управления общественных связей ГМК Сергей Черницын, «приобретение Gold fields (так же как ЗАО «Полюс» и Stillwater Mining) осуществлено за счет организованного кредита, который будет погашаться из прибыли золотодобывающей компании. Таким образом, проект должен со временем окупить себя. Непосредственно «норильские деньги» на инвестиции в подобные новые проекты не привлекаются». ГМК «Норильский никель» объявила о приобретении за денежные средства, через свою лондонскую 100% дочернюю компанию Norimet, 98,5 млн. обыкновенных акций золотодобывающей компании Gold Fields Limited (Gold Fields). Общая цена покупки составила 7,6 млрд. рэндов или 77,50 рэндов за одну обыкновенную акцию. Стоимость сделки в долларовом эквиваленте составляет 1,16 млрд.долл. или 11,79 долл. за одну обыкновенную акцию по курсу 6,57 рэндов за 1 долл. США. Приобретенный пакет представляет собой около 20% выпущенных и размещенных акций Gold Fields. Продавцом по сделке выступила дочерняя компания Anglo American. Зампредправления ГМК «Норильский никель» г-н Рожецкий заявил, что «Норильский никель» рассматривает сделку по покупке 20% Gold Fields, обладающей первоклассным портфелем золотодобывающих активов, как отличное вложение средств. Мы особо высоко оцениваем уровень менеджмента компании. Это приобретение является последовательным шагом в рамках нашей стратегии усиления позиций «Норильского никеля» в золотодобывающей отрасли.

ГМК «Норильский никель» является крупнейшим в мире производителем никеля и палладия, а также ведущим производителем платины, меди и кобальта. В результате ряда приобретений в России ГМК «Норильский никель» входит в число 10 крупнейших золотодобывающих компаний мира и занимает первое место в России в этой области. Компания Gold Fields является одним из крупней-

ших производителей золота в мире с годовым объемом производства 4,3 млн. унций и минеральными резервами в размере 84 млн. унций. Компания имеет проекты на пяти континентах – в Африке, Европе, Северной Америке, Южной Америке и Австралии, основное производство Gold Fields сосредоточено в трех ключевых золотодобывающих странах: ЮАР, Гане и Австралии. Компания Gold Fields имеет листинг на Йоханнесбургской и Лондонской фондовых биржах, ADS компании торгуются на Нью-Йоркской фондовой бирже (символ GFI). Финансовым консультантом ГМК «Норильский никель» по данной сделке выступил инвестиционный банк BMO Nesbitt Burns. ИА Regnum, 30.3.2004г.

– ГМК «Норильский никель» объявила о приобретении за денежные средства, через свою лондонскую 100% дочернюю компанию Norimet, 98,5 млн. обыкновенных акций золотодобывающей компании Gold Fields Limited (Gold Fields). Об этом сообщили в пресс-службе ГМК «Норильский никель». Цена покупки составила 7 млрд. 600 млн. рэндов или 77,5 рэндов за 1 обыкновенную акцию. Стоимость сделки в долларовом эквиваленте составляет 1 млрд. 160 млн.долл. или 11,79 долл. за 1 обыкновенную акцию по курсу 6,57 рэндов за 1 долл. США. Приобретенный пакет представляет собой 20% выпущенных и размещенных акций Gold Fields. Продавцом по сделке выступила дочерняя компания Anglo American plc.

Заместитель председателя правления ГМК «Норильский никель» Рожецкин заявил, что «Норильский никель» рассматривает сделку по покупке 20% Gold Fields, обладающей первоклассным портфелем золотодобывающих активов, как отличное вложение средств. Мы особо высоко оцениваем уровень менеджмента компании. Это приобретение является последовательным шагом в рамках нашей стратегии усиления позиций «Норильского никеля» в золотодобывающей отрасли.

Финансовым консультантом ГМК «Норильский никель» по данной сделке выступил инвестиционный банк BMO Nesbitt Burns ОАО «Горно-металлургическая компания «Норильский никель» – крупнейшая в России и одна из крупнейших в мире компаний по производству цветных и драгоценных металлов. На долю ГМК приходится 20% мирового производства никеля, 10% кобальта и 3% меди. На отечественном рынке на долю ОАО «ГМК «Норильский никель» приходится 96% всего производимого в стране никеля, 55% меди, 95% кобальта. «Норникель» находится в числе ведущих промышленных компаний России – 4,3% российского экспорта приходится на предприятия ГМК. Доля компании в ВВП РФ составляет 1,9%, в объеме промышленного производства – 2,8% или 27,9% от доли цветной металлургии.

Компания Gold Fields является одним из крупнейших производителей золота в мире с годовым объемом производства 4,3 млн. унций и минеральными резервами в 84 млн. унций. Компания имеет проекты на пяти континентах, основное производство Gold Fields сосредоточено в трех ключевых золотодобывающих странах: ЮАР, Гане и Австралии. Компания Gold Fields имеет листинг на Йоханнесбургской и Лондонской фондовых биржах, ADS компании торгуются на Нью-Йоркской фондовой бирже (символ GFI). ИА «Росбалт», 29.3.2004г.

## ЭЛЕКТРОЭНЕРГЕТИКА

– Правительство ЮАР официально объявило сегодня о кризисном положении в электроэнергетике. Этот шаг последовал за двумя неделями беспрецедентных в истории страны веерных отключений электричества, когда все районы ежедневно по очереди отключались на 4-5 и больше часов. Обесточиваются и важнейшие объекты, включая транспорт и больницы.

Выступая сегодня на пресс-конференции в столице, министр государственных предприятий ЮАР Алек Эрвин признал, что власти не приняли вовремя программу ускоренного строительства новых генерирующих мощностей. В результате страдают потребители не только в самой ЮАР, но и в соседних Ботсване, Намибии и Замбии, куда экспортируется электроэнергия из Южной Африки: «Предстоят несколько критических лет».

Для выхода из кризиса планируется ввести квоты и рacionamento потребления, повышать цены на электроэнергию на 15-20% в год, переходить на атомную и возобновляемые источники энергии. В случае нехватки угля для ТЭС будет запрещен его экспорт.

Сегодня Горнорудная палата ЮАР объявила о прекращении работы нескольких шахт по добыче золота и платины, поскольку нет гарантий бесперебойного электроснабжения и люди могут оказаться заблокированными на глубине 2-3 км. Прайм-ТАСС, 25.1.2008г.

– Руководство шахт по добыче драгоценных металлов на территории ЮАР приостановило их деятельность после того, как почти неделю назад из-за нехватки электроэнергии в стране произошли веерные отключения, сообщило в пятницу агентство Рейтер. Власти страны ранее объявили о введении режима «чрезвычайного положения».

Жилые дома по всей стране остаются без света, а бизнес ЮАР, экономика которой считается самой крупной на африканском континенте, терпит огромные убытки из-за невозможности восстановить нормальную работу предприятий. Акции ряда фирм, занимающихся производством золота, – AngloGold Ashanti, Gold Fields и Harmony, – упали в цене.

В частности, о приостановке деятельности шахт на территории ЮАР заявила компания Anglo Platinum (Angloplat) – мировой лидер по производству платины.

Аналитик государственного инвестиционного фонда Фиделис Мадаво (Fidelis Madavo) назвал ситуацию катастрофической для экономики страны и высказал надежду, что правительство найдет выход из энергетического кризиса.

Национальный поставщик электроэнергии компания Eskom называет причиной кризиса устаревшее энергооборудование. Обновление инфраструктуры в сфере электроэнергетики, по словам представителей Eskom, будет осуществлено в ближайшие пять лет. «Это (кризис) будет иметь серьезные последствия для производственных процессов ЮАР и негативно скажется на золотодобывающей промышленности страны», – заявил исполнительный директор компании Gold Fields Иэн Кокерилл (Ian Cockerill).

Более 100 лет Южная Африка считалась лидером в области золотодобывающей промышленности. Однако по итогам 2007г. первое место занял

Китай. По данным на 25 янв., мировые цены на золото выросли до рекордных 923 долл. за тройскую унцию, а цены на платину — до 1653 долл. РИА «Новости», 25.1.2008г.

— Французский консорциум во главе с Areva выразил намерение получить 2/3 заказов на строительство реакторов для ядерной энергетики ЮАР. Об этом говорится в коммюнике группы Areva — гиганта мирового рынка строительства АЭС. В консорциум, помимо Areva, входят строительный и телекоммуникационный конгломерат Buig и электрическая компания EDF.

ЮАР, переживающая острый энергетический кризис, приняла обширную программу строительства 12 АЭС и 24 модульных реакторов с шаровыми теплоделяющими элементами (ПБМР). Всего до 2030г. на эти цели предполагается потратить 100 млрд. рандов (15 млрд. долл.). Недавно было официально объявлено о тендере на строительство второй АЭС. Первая и пока единственная в ЮАР и в целом в Африке АЭС «Куберх» расположена близ Кейптауна.

К тендеру допущены французская Areva и американская Westinghouse, контролируемая японской группой Mitsubishi. В пользу Westinghouse свидетельствует участие в разработке проекта ПБМР, в пользу Areva — то, что по французскому проекту была построена АЭС «Куберх». Для поддержки заявки Areva 26-27 фев. в ЮАР с официальным визитом прибывает президент Франции Николя Саркози. Прайм-ТАСС, 23.1.2008г.

— Энергетический кризис усиливается в ЮАР. В стране с крупнейшей в Африке экономикой с конца прошлого года регулярно недостает 1500-3000 мвт. В результате впервые в истории ЮАР были введены веерные отключения, которые охватывают всю территорию страны. Все жители на 3-4 часа каждый день лишаются электричества. От отключений также страдают предприятия, рестораны, магазины и больницы, не работают светофоры.

Крупные потери несут бизнесмены, которые намереваются требовать от электрокомпаний «Эском» через суд компенсации ущерба. Воцарился хаос в дорожном движении, люди не могут планировать свой день, поскольку отключения часто проходят вне графика.

Хотя о том, что потребление приближается к лимиту вырабатываемой электроэнергии, было известно несколько лет назад, «Эском» стала задумываться об увеличении производства только недавно. По словам ее представителей, с отключениями придется мириться еще 8 лет, пока не будет введена в строй новая электростанция.

По мнению руководства «Эском», бороться с нехваткой энергии надо не за счет наращивания ее выработки, а за счет снижения и ограничения потребления. На днях ЮАР прекратила продажу электроэнергии в соседние страны — Намибию, Замбию и Зимбабве, которые традиционно ее получали, и энергетический кризис перекочевал и туда. Накануне гендиректор «Эском» Джейкоб Марога объявил о новой мере — готовности ввести рacionamento потребления электроэнергии. Наблюдатели отмечают, что это может вызвать кризис доверия к экономике ЮАР. Уже последовал отказ иностранных инвесторов от планов строительства крупного алюминиевого завода. В этих условиях также становится под угрозу прове-

дение в стране чемпионата мира по футболу 2010г. Прайм-ТАСС, 22.1.2008г.

— ЮАР объявила тендер на постройку второй АЭС. Как сообщила сегодня радиостанция «КлассикFM», новая АЭС будет вдвое мощнее первой и пока единственной в ЮАР, а также на всем Черном континенте. Предполагается, что со временем в Южной Африке появятся еще 5-6 АЭС, за счет которых государственная энергетическая компания «Эском» планирует покрыть нынешний острый дефицит электричества.

Ожидается, что заявки на тендер подадут два основных претендента — французская компания Areva и американская Westinghouse. Areva ранее построила «Куберх» — первую АЭС в ЮАР мощностью 1800 мвт. В качестве основных рассматриваются реактор EPR компании Areva и AP1000 компании Westinghouse. Первый в очереди реактор будет мощностью 3500 мвт., остальная серия составит 4-8 тыс. мвт. каждый.

Выбор конкретного проекта будет сделан в этом году, а строительство планируется начать в 2010г. и завершить в 2016г. Финансисты оценивают стоимость проекта в 120 млрд. рандов (20 млрд. долл.), а всей серии — в 6 раз больше.

«Эском» намерена удвоить выработку электроэнергии к 2025г. до 80 тыс. мвт., из них 20 тыс. мвт. могут прийти на АЭС. Прайм-ТАСС, 14.1.2008г.

— ЮАР намерена построить завод по обогащению урана стоимостью до 20 млрд. рандов (3 млрд. долл.). «Мы собираемся сделать это с помощью международных партнеров, но если не найдем таких, то приступим к обогащению самостоятельно», — заявил сегодня директор департамента ядерной энергии Южной Африки Тселисо Макубела.

Выступая в парламенте во время дебатов по проекту национальной политики и стратегии в области ядерной энергии, он отметил, что обогащение урана в ЮАР имеет «огромный потенциал». «В соответствии с политикой развития переработки сырья в стране, проводимой правительством, мы предполагаем и обогащение урана, в т.ч. в мирных целях», — указал Т.Макубела.

Он подчеркнул, что этот бизнес чрезвычайно выгоден, норма прибыли в нем превышает 50%, ЮАР и другие страны Африки «изобилуют» ураном и должны «получать прибыль от этого, а не просто продавать руду или концентрат». По его словам, промышленность ЮАР призвана играть активную роль на мировом рынке ядерной энергетики. В частности, речь идет о вторичном использовании отработавшего ядерного топлива: по данным главного специалиста департамента ядерной энергии ЮАР Скалка де Ваала, 95% отходов ядерных реакторов ЮАР подлежат такой переработке. Экологи противятся ускоренному строительству АЭС, указывая, что в ЮАР нет хранилищ для утилизации ядерных отходов. Прайм-ТАСС, 22.8.2007г.

— ЮАР объявила о решении создать полноценную ядерную отрасль и несколько агентств по ядерной энергии. В ближайшие 30 лет АЭС станут основным источником выработки энергии в стране, заявил накануне гендиректор департамента шахт и энергетики ЮАР Сандиле Ноксина.

Он огласил основные направления государственной стратегии в области ядерной энергетики. По его словам, основу для ориентации на АЭС составляют «обширные запасы урановой руды» в стране.

ЮАР — одна из стран мира и единственная в Африке, где работы в области ядерной энергетики ведутся давно. В этом году власти решили выделить 100 млрд. рандов (15 млрд. долл) на строительство до 2030г. 12 АЭС и 24 модульных реакторов с шаровыми тепловыделяющими элементами (ПБМР). Это — энергетические реакторы собственной разработки с участием таких фирм, как Westinghouse и General Electric (США), Mitsubishi (Япония), Siemens (Германия).

Первым из них станет ПБМР близ Кейптауна, проект которого разрабатывается с 1993г. Предполагается, что это будет пилотный проект, по аналогии с которым будут созданы другие. ЮАР располагает собственными мощностями по производству ядерного топлива для АЭС в Пелиндабе близ Претории. В ядерной области ЮАР активно сотрудничает с Россией — российские специалисты участвуют в разработке модульного реактора, идут поставки из РФ обогащенного урана для АЭС в Куберхе. Прайм-ТАСС, 14.8.2007г.

— Один из двух энергоблоков АЭС «Куберх» в ЮАР — единственной в Африке — закрыт из-за аварии. Как сообщает на агентство САПА, строительный кран упал на линию электропередачи, которая подает ток в национальную сеть с АЭС, расположенной на окраине Кейптауна. Поврежденный кабель был изолирован, однако в целях безопасности один из двух энергоблоков остановлен.

АЭС «Куберх» снабжает электроэнергией не только 4-миллионный Кейптаун, но и 2/3 потребителей в ЮАР. Теперь, пока последствия аварии не будут устранены, станция сможет обеспечивать лишь потребности этого города. Власти призвали население экономить электроэнергию в период пиковых нагрузок по вечерам.

Нынешний инцидент — второй на АЭС в ЮАР за последний год с небольшим. В янв. пред.г. неизвестный по не выясненной пока причине бросил болт в роторный отсек. В результате агрегат получил повреждение, и один из энергоблоков был остановлен до тех пор, пока из Европы не доставили новый ротор. Второй энергоблок тогда находился на плановом ремонте, и АЭС бездействовала полгода. За это время в Кейптауне настолько жестко ограничили потребление энергии, что обесточили даже уличные светофоры. Прайм-ТАСС, 30.3.2007г.

— Правительство ЮАР объявило сегодня уран «стратегически важным сырьем» для национальной энергетики. Выступая на пресс-конференции в Кейптауне, министр государственных предприятий Алек Эрвин подтвердил, что правительство страны, делая ставку на ядерную энергетику, будет вводить ограничения на экспорт урана. По его словам, в условиях роста потребности страны в электроэнергии власти не оставляют планов строительства электростанций на газовом топливе и на каменном угле. Завершается выработка национальной стратегии ядерной энергетики. ЮАР располагает одной АЭС в Куберхе близ Кейптауна мощностью 1800 Мвт. Это единственная атомная станция на континенте. Сейчас идет подготовка к строительству второй АЭС, которая, скорее всего, будет возведена в пров.Восточный Кейп. Прайм-ТАСС, 2.2.2007г.

— Динамичное развитие экономики страны в последние годы обуславливает устойчивый рост потребления электроэнергии; потребность в мощ-

ностях по ее производству ежегодно увеличивается на 1000 мвт. Южноафриканская государственная энергетическая компания Eskom намерена в ближайшие пять лет инвестировать 13 млрд.долл. в строительство электростанций и линий электропередачи, что позволит преодолеть нехватку электроэнергии в стране.

В 2010г. ЮАР станет центром проведения чемпионата мира по футболу. В связи с этим власти страны намерены сделать все возможное, чтобы это спортивное соревнование прошло без серьезных накладок. Одной из главных проблем, решение которой правительство страны считает первоочередным, является бесперебойное электроснабжение.

Многие эксперты убеждены, что частичным решением проблемы перебоев в электроснабжении также может стать использование источников бесперебойного питания (ИБП), которые способны свести к минимуму риски возможных отключений. Это подтверждает опыт крупных национальных компаний, которые уже применяют эти системы на своих производствах.

Рынок ИБП-систем можно разделить на три сегмента, в зависимости от мощности. С каждым годом значительно увеличивается спрос на ИБП мощностью 50 кВА. Основными потребителями на этом рынке являются крупные предприятия. ИБП средней мощности используются в основном медицинскими учреждениями, интерактивными системами управления, а также для поддержания бесперебойной работы систем хранения данных. Однако маломощные системы мощностью до 5 кВА также продолжают пользоваться широким спросом, особенно среди компаний, использующих офисную технику.

Ожидаемый рост рынка ИБП-систем в ЮАР привлекает многих крупных мировых игроков. Уже сегодня на южноафриканском рынке присутствуют такие компании, как Powerware, Liebert, Riello, а также ряд азиатских фирм, которые предлагают свои разработки по конкурентным ценам. Некоторые иностранные компании в своей стратегии предпочитают использовать прямые продажи конечным потребителям, которые обеспечивают минимальные цены и способствуют четкому реагированию на изменяющуюся конъюнктуру рынка; другие широко сотрудничают с национальными компаниями страны, выстраивая дистрибьюторские сети по всему региону.

Развитие дистрибьюторских сетей оказывает положительное влияние на национальные компании, т.к. они становятся способными оказывать профессиональные консультации по выбору ИБП-систем, а также обеспечивать послепродажное обслуживание. БИКИ, 9.1.2007г.

— Россия готова развивать сотрудничество с ЮАР в ядерной сфере, заявил в Лондоне глава Федерального агентства по атомной энергии РФ (Росатом) Сергей Кириенко. «Мы готовы расширять сотрудничество с ЮАР, которая заявляет о развитии национальной ядерной энергетики во всех сферах, от добычи урана до сооружения АЭС», — сказал Кириенко. Он напомнил, что в августе т.г. делегация ЮАР была в Росатоме и по итогам встречи стороны «договорились о подготовке меморандума». «В ноябре, как мы и договаривались с председателем национальной части межправительственной комиссии Россия-ЮАР Юрием

Трутневым, я буду участвовать в заседании комиссии в ЮАР», – сказал Кириенко.

Владимир Путин считает, что Россия и ЮАР могут уделить больше внимания таким направлениям сотрудничества как добыча урана, сооружение и эксплуатация АЭС. Выступая на экономическом форуме в Кейптауне – экономической столице южноафриканской республики, глава российского государства отметил, что в результате создания правовой базы партнерства России и ЮАР по мирному использованию атома южноафриканская сторона получила возможность участвовать в деятельности Объединенного института ядерных исследований РАН. «Теперь мы можем продвинуться дальше и больше внимания уделить таким практическим направлениям, как добыча урана, сооружение и эксплуатация АЭС», – сказал Путин. Он отметил, что на этом направлении российским компаниям есть что предложить – от уникальных инженерно-конструкторских решений до высокопрофессиональных кадров. РИА «Новости», 6.9.2006г.

– ЮАР построит в ближайшие годы 4-6 АЭС, и это станет основным направлением развития энергетической отрасли страны. С таким заявлением выступила в субботу министр минеральных ресурсов и энергетики ЮАР Буйелва Сонджика.

Пока в ЮАР действует одна АЭС – «Куберх» близ Кейптауна, которая обеспечивает электричеством этот мегаполис и дает 6% общей выработки энергии в стране. В атомной отрасли заняты 3500 чел. Помимо энергетики, они занимаются добычей и экспортом урана, производством изотопов для медицины.

Б.Сонджика подчеркнула, что к 2030г. ЮАР понадобится вырабатывать дополнительно по крайней мере 5 тыс. мвт. в год, чтобы покрывать свои растущие энергетические запросы. До сих пор большинство электростанций в ЮАР работали на каменном угле. Прайм-ТАСС, 28.8.2006г.

## НЕФТЬ, ГАЗ, УГОЛЬ

– ЮАР рассматривает возможность оказания технической помощи российским компаниям Роснефть и Газпром в производстве жидкого топлива из природного газа или угля, сообщила министр минеральных ресурсов и энергетики страны Буйелва Сонджика. По словам министра, представители компании PetroSA проведут переговоры о своей технологии GTL (gas-to-liquid – «из газа в жидкость») с двумя российскими компаниями, которые сейчас находятся на начальной стадии изучения производства синтетического топлива. PetroSA принадлежит крупнейший завод GTL в ЮАР в г.Мосселбай.

«Существуют планы о проведении подобных переговоров с представителями Роснефти и Газпрома. В переговорах об обмене технологиями, который помог бы им производить из газа или угля (технология coal-to-liquids, CTL) жидкость, будет участвовать PetroSA», – сказала Сонджика после пресс-конференции вице-президента ЮАР Пумзиле Мламбо-Нгкуки и премьера РФ Михаила Фрадкова, который находится в Южной Африке с рабочим визитом вместе с представителями различных российских компаний.

Ранее СМИ сообщали, что представители Роснефти посетили ряд южноафриканских заводов Sasol, третьего по величине мирового производи-

теля топлива из угля. Sasol подтвердил, что остается верен задачам глобального развития своего потенциала в области GTL и CTL. Компания отказалась от комментариев по поводу того, ведет ли она переговоры с российскими производителями.

Сонджика также сообщила, что в июле ЮАР и Россия подпишут ключевое соглашение в области ядерной энергетике, в соответствии с которым РФ будет продавать Южной Африке обогащенный уран. Не исключено, что в соглашении будет предусмотрено возможность частичной переработки урана в ЮАР и его последующей продажи на мировых рынках. «Мы ведем переговоры о низкообогащенном уране для производства энергии, и нам еще только предстоит уточнить объемы и другие детали», – сказала Сонджика.

Россия сообщала, что готова оказать ЮАР помощь в строительстве атомных электростанций и принять участие в совместных предприятиях по добыче урана, который является стратегическим минеральным ресурсом Южной Африки, для мировых рынков. Страны уже упоминали о планах сотрудничества в области продажи обогащенного урана. РФ реформирует сектор атомной энергетики и планирует расширять свое присутствие на рынках регионов, отличающихся высоким спросом на энергоносители, таких как Азия и Африка. Рейтер, 19.3.2007г.

– Будущее Южной Африки в угольном секторе выглядит весьма впечатляюще, при условии, что страна сумеет решить ряд назревших проблем в бюрократической системе и развитии инфраструктуры. Угольная отрасль ЮАР стоит на пятом месте по производству и на третьем месте по экспорту продукции в мире, и находится ныне в отличном состоянии. В стране работает 30 компаний на 70 месторождениях, выпуская 6% всего мирового производства угля. После отмены апартеида в 1994г. производство выросло на 25%, и страна сумела создать солидную репутацию как надежного поставщика продукции на международный рынок, поставляя его в 34 страны. На африканский регион приходится 90% всего угля Южной Африки.

В 1995г. Южная Африка выпускала 206,2 млн.т. угля в год, а в 2000г. 224,1 т. в год. Согласно самым последним официальным данным, предоставленное министерством природных ресурсов страны в 2004г. производство угля составило 242,8 млн.т. в год. Нынешнее производство находится на уровне 250 млн.т. в год, где 1/3 приходится на экспорт. 80% экспорта южноафриканского угля приходится на европейские электростанции, однако, ЮАР поставила своей целью найти доступ и на другие международные рынки. В связи с чем, такое угольное южноафриканское месторождение, как Richardson Bay Coal Terminal стало приобретать международное значение.

Уголь ЮАР пользуется быстро растущим спросом в 3 областях. Национальной электростанции страны Eskom требуется большое количество продукции, для избежания постоянных отключений электричества в стране. Иностранцы операторы ЮАР также рассматривают южноафриканский уголь, как доступный конкурентный источник для электростанций. А также африканские нефтяные компании, во главе с государственной южноафриканской компанией Sasol приступили к развитию этой прибыльной ликвидной отрасли, обладаю-

шей на сегодня мощностью в 200 тыс. б/д. Согласно данным Палаты по горнодобывающей промышленности ЮАР, производство угля выросло до 35% от всех потребностей страны.

По утверждению экспертов, его хватит еще на 40-50 лет, что дает стране время для развития других источников энергии. По последним переоценкам, страна сейчас обладает 54 млрд.т. угля, значительная часть которого потребляется внутри страны.

Eskom постоянно заявляет о недостатке угля в стране и призывает решить проблему кризиса электроэнергии в стране как можно быстрее. Нынешняя мощность ЮАР в 37 GW находится под ударом, а, учитывая, что правительство стремится достичь уровня ВВП 6% в год, ему необходимо наладить рост электроэнергии на 4% в год. Это означает, что Eskom необходимо построить дополнительно 47,25 GW в течение ближайших 20 лет.

Предполагается, что в этом году будут введены в строй уже две крупные электростанции, а угольные компании смогут в этом году достичь поставок угля от 12-20 метрических т. в год. «Электростанции являются серьезной проблемой для ЮАР. Страна не может позволить повышать уровень цен на электричество до бесконечности, ей необходимо предпринимать меры для развития отрасли», — отмечают специалисты.

Угольные компании начали давить на Eskom, с тем, чтобы повысить цены на уголь от существующих 56 рандов за 1 т. Сейчас экспортные цены составляют 272 рандов за 1 т. Угольные компании, используя свои мощности, перенаправляют экспортный уголь из месторождения Optimum в Eskom, в связи с более благоприятными ценами.

Eskom признает, что, несмотря на беспокойство по поводу эмиссии тепличных газов и необходимости развития других источников энергии, таких как ядерная энергия, уголь все равно остается основным источником энергетических поставок. Energy Economist. «Коринф», 15.12.2006г.

— Президент РФ Владимир Путин считает, что Россия и ЮАР должны «самым серьезным образом подойти к развитию сотрудничества в нефтегазовой сфере». Как заявил глава российского государства на бизнес-форуме, «для ЮАР весьма перспективным может стать участие российских компаний в геологоразведке на глубоководном шельфе».

«Наши энергетики и строители готовы помочь в развитии газовой инфраструктуры вашей страны, есть планы по поставкам российского сжиженного природного газа на южноафриканский рынок», — сказал В.Путин. Он добавил, что Россию «интересует опыт ЮАР глубокой переработки попутного газа в синтетическое топливо». Прайм-ТАСС, 6.9.2006г.

— Министр финансов ЮАР Тревор Мануэль — еще один министр финансов, который рассматривает возможность введения налога на «дармовую» прибыль компаний энергетической отрасли. Сейчас сырую нефть продолжают продавать по очень высоким, почти рекордным ценам.

В понедельник Мануэль сказал журналистам, что правительство в скором времени даст задание изучить возможность введения налога на «легкую» прибыль нефтехимической группы Sasol.

В прошлом месяце Sesol в своем промежуточном финансовом отчете сообщила, что благодаря повышению цены на нефть на международном

рынке ее операционная прибыль за II пол. 2005г. составила R2,9 млрд. (480 млн.долл.). Кроме того, сообщается, что за I пол. 2006г. фин. г. ее доход увеличился на 86%, с R3,9 млрд. R7,3 млрд.

Правительства многих стран мира ухватились за возможность увеличить поступления в бюджет за счет нефтекомпаний, которые благодаря высоким ценам на нефть получают немалые доходы. Недавний пример — Великобритания, она в два раза (до 20%) увеличила дополнительный налог для нефтекомпаний Северного моря.

Правительство США пока воздерживается от принятия таких мер, несмотря на усиливающееся давление членов конгресса, которые рекомендуют заняться вопросом роста стоимости энергоносителей.

В окт., отвечая на вопросы сената, министр энергетики Самуэль Бодман сказал, что будет против любых предложений, связанных с введением налога на сверхприбыли энергетических компаний. При этом он добавил, что в прошлом подобные меры никогда не давали желаемых результатов. «Мне кажется, в 70 и 80гг. мы убедились, что это не работает», — отметил он.

Демократы сената призывали ввести налог в 50% на всю нефть, которая продается по цене выше 40 долл. И даже республиканцы говорили, что необходимо учесть постоянные заработки нефтекомпаний за счет роста цен на нефть. Offshore.SU, 13.4.2006г.

— В конце сент. в Йоханнесбурге (ЮАР) прошел 18 Всемирный нефтяной конгресс (ВНК). Одновременно была проведена Южноафриканская международная нефтегазовая выставка (SAIOGE 2005).

Конгресс проводится раз в 3г. в разных странах по инициативе Всемирного нефтяного совета (ВНС, World Petroleum Council) — организованной в 1933г. в Лондоне неполитической профессиональной международной ассоциацией руководителей нефтегазовой отрасли. Среди основных целей организации — «содействие внедрению научных разработок, передаче технологий и использованию мировых ресурсов нефти на пользу и в интересах всего человечества». В ВНС представлены 62 страны; членство осуществляется посредством национальных комитетов, в которые входят представители нефтегазовых компаний, научно-исследовательских институтов, правительственных учреждений. Работа российского национального комитета ВНС координируется представителями компании «Роснефть».

На территории африканских стран Конгресс проводился впервые. Основными хозяевами мероприятия стали южноафриканская энергетическая корпорация PetroSA и правительство страны. Весомый вклад (финансовый, организационный и, наконец, содержательный) внесли и национальные нефтегазовые компании и правительства четырех других энергетических грандов континента: Алжира, Анголы, Ливии и Нигерии. Благодаря этому многие темы приобретали всеафриканский характер, и складывалась объемная картина нынешнего состояния и перспектив развития энергетики Африки в мировом разделении труда в будущем.

Конгресс отличался высоким уровнем представительства стран-участниц, причем не только африканских. Мировые информационные каналы в

прямом эфире транслировали выступления министра нефти Саудовской Аравии Али аль-Наими, министра промышленности и энергетики Катара Абдаллы аль-Атыйя, исполнительного директора Международного энергетического агентства (IEA) Клода Мандила, наконец, заключительное слово главы ВР сэра Джона Брауна. Интерес вызвали выступления государственного министра нефти Нигерии, заместителей министров нефти и энергетики Алжира и Ливии. В Конгрессе приняли участие представители практически всех крупных международных нефтяных компаний, национальных нефтегазовых энергетических компаний, независимых компаний. Россия была представлена делегациями «Роснефти», «Газпрома», ТНК-ВР, «Сургутнефтегаза», «Сибнефти».

Заметным – как в работе Конгресса, так и на проходившей параллельно с ним выставке – стало участие китайских и латиноамериканских компаний (из Бразилии и Колумбии). Бразильский Petrobbras достойно смотрелся на фоне крупных западных компаний, специализирующихся на разработке морских месторождений углеводородов (а именно на шельфе континента в последнее время были обнаружены крупные залежи нефти). Китайские компании от предложения отдельных услуг и технологий перешли к предложениям строительства в африканских странах интегрированных комплексов, включающих объекты по добыче и переработке нефти и даже нефтехимические предприятия (проекты таких комплексов были представлены на стендах компаний SinChem, SinoPec и CNPC).

По итогам многочисленных докладов, презентаций и обсуждений можно выделить 4 важных для российского бизнеса тенденции.

1. Нефтегазовая отрасль африканских стран характеризуется высокими темпами роста и начинает играть важную роль в мировой энергетике. До 2010г. в рамках развития и реализации различных нефтегазовых проектов предполагается освоить до 90 млрд.долл. капитальных вложений. Российские компании могут претендовать на определенную долю контрактов – по небольшим экономически эффективным проектам повышения нефтеотдачи или поставкам оборудования и технологий.

2. Национальные нефтегазовые компании (ННК) по мере развития проектов и накопления значительных денежных средств и опыта постепенно превращаются в компании мирового значения. Со временем можно ожидать ужесточения переговорных позиций африканских компаний и снижения относительной привлекательности российских технологий и условий участия в проектах.

3. Все больше реализуемых в Африке нефтегазовых проектов относятся к разряду крупных, требующих многомиллиардных вложений. Целесообразность участия российских компаний в подобных проектах может определяться необходимостью получения опыта работы в международных консорциумах. Приемлемой может стать и концентрация на получении мелких контрактов на освоение не очень больших месторождений углеводородов (с учетом значительных технологических наработок целого ряда российских компаний, можно рассматривать и проекты, находящиеся в стадии падающей добычи). Это позволит российским компаниям наработать опыт операторской деятельности в международных проектах,

максимально применить имеющийся научно-технический потенциал и утвердить позитивный имидж компаний.

4. Стратегия развития бизнеса в области upstream на зарубежных рынках может включать проведение геологоразведочных работ в странах, перспективность обнаружения запасов углеводородов в которых не аксиоматична. Основное бремя принятия решений в таких случаях ложится на геологическую службу. Такие страны, как правило, предлагают иностранным компаниям максимально выгодные условия инвестиций (режим СРП, доля государства до 15%, доля «компенсационной» нефти до 90%, «зеленый коридор» для импортируемых оборудования и технологий). В случае успеха разведочных работ компания может рассчитывать на получение значительного экономического эффекта и занятие господствующих позиций в новом нефтегазоносном районе. На Конгрессе были проведены презентации возможностей вхождения в геологоразведку в Марокко, Кении и на Мадагаскаре.

Событием Конгресса стало приветственное слово президента ЮАР Табо Мбеки. За время непродолжительного выступления господин Мбеки успел высказаться по поводу всех значительных проблем человечества: последняя Генассамблея ООН полностью провалена, организация нуждается в реформировании и переоценке целей; отбывавшие ураганы в США не намного страшнее азиатского цунами; развитие конфронтации с Ираном не выгодно никому, нужен просто объективный контроль со стороны авторитетных международных институтов – причем с одновременным контролем соответствующих программ Израиля.

При этом ситуация в самой ЮАР далека от идеальной. Это чувствовалось сразу по прилету – огромное количество полицейских патрулей говорило не только о повышенном внимании оргкомитета к вопросам безопасности членов проходящего Конгресса. В стране все еще сохраняется один из самых высоких в мире коэффициент разницы доходов. Причем разница в доходах имеет и ярко выраженный расовый аспект. По данным Global Insight, за чертой бедности живет 56% черного населения ЮАР и только 4% – белого населения. Попытки же принудительного перераспределения доходов или увеличения доли темнокожих среди владельцев и руководителей бизнеса зачастую приводят к снижению доходов и эффективности. Ситуацию ухудшает приток беженцев из соседних стран: работу найти им практически невозможно (уровень безработицы в ЮАР приближается к 50%), а содержание лагерей беженцев ложится дополнительным бременем на социальную сферу.

Подобная ситуация способствует росту преступности и сохранению в целом достаточно напряженной внутривнутриполитической обстановки. У власти сейчас находится АНК, и поэтому политическое напряжение по линии расовых различий значительно снизилось, но правительство по-прежнему всерьез опасается ужесточения противоречий по линии богатые-бедные. Мелкие банды, останавливающие богатые машины и лишаящие водителя всех наличных денег, дорогих вещей, а нередко и самого авто, все еще остаются характерной чертой урбанистического пейзажа в ЮАР.

Доля черного населения в ЮАР не увеличивается (что можно было бы ожидать ввиду высокой рождаемости). Черное население составляет 79%, белое — 9%, оставшиеся 12% приходится на потомков смешанных браков и выходцев из Азии. В 2005г. в ЮАР ожидается депопуляция — по предварительным прогнозам население может уменьшиться на 0,3%. Одной из основных причин является один из самых высоких в мире показателей заболеваемости СПИДом. Только официально зарегистрированных носителей ВИЧ в стране насчитывается 5 млн. (при общем количестве населения в 44 млн), неофициальные оценки показывают еще большие цифры. Большинство заболевших — темнокожие. Если ситуация не изменится, к 2010г. количество черного населения страны может сократиться в 2 раза. СПИД оказывает серьезное влияние и на возрастную структуру населения: постепенно «вымывается» прослойка черного населения среднего возраста. Все это дополнительным бременем ложится на социальную сферу страны.

Природа и особенности исторического развития страны обусловили своеобразие энергетического комплекса ЮАР. Основным видом добываемого и потребляемого здесь топлива является уголь. В ЮАР сосредоточено до 5% мировых извлекаемых запасов угля (7 место в мире).

Такое «угольное богатство», незначительные собственные запасы нефти и санкции, введенные мировым сообществом против ЮАР в 80гг. в целях борьбы с режимом апартеида, способствовали разработке в ЮАР собственных уникальных технологий выработки синтетических топлив. Синтетические топлива вырабатываются из угля, а также газа и конденсата, добываемых в Заливе Моссела (Моссел-Бей) и импортируемых из Мозамбика. Две основных энергетических компании ЮАР: частная Sasol (мощности по синтетическим топливам 150 тыс. б/д) и государственная PetroSA (50 тыс. б/д) являются общепризнанными лидерами в области технологий выработки синтетических топлив. При этом в топливном балансе этих компаний уголь постепенно вытесняется газом. Помимо обеспечения собственных энергетических нужд, синтетические топлива могут стать серьезным конкурентным преимуществом южноафриканских компаний на глобальных рынках и увеличить экспортные доходы: сразу в нескольких африканских и южноамериканских странах планируется построить заводы по производству синтетических топлив на основе технологий Sasol.

Практически вся потребляемая в стране нефть импортируется (за счет собственной добычи покрывается только 10% потребностей). Основными поставщиками нефти в ЮАР являются Саудовская Аравия и Иран, в последнее время в целях диверсификации и обеспечения надежности поставок страна также получала нефть из Анголы, Кувейта, России и Экваториальной Гвинеи. Сведения о перспективности территории и континентального шельфа ЮАР на предмет обнаружения залежей углеводородов довольно противоречивы. Крупных месторождений здесь, скорее всего, обнаружено не будет. Определенные надежды на обнаружение газа связываются с морскими блоками ближе к границе с Намибией.

В нефтегазовом секторе страны также реализуется политика ВЕЕ — работающие в стране компа-

нии BP, Caltex, Shell и Total подписали Хартию о трансформации нефтяной промышленности, согласно которой до 25% нефтяной отрасли ЮАР к 2011г. должно контролироваться темнокожими бизнесменами. Правительство также зарезервировало до 10% лицензий на новые перспективные газозоносные участки для передачи компаниям, контролируемым черными.

ЮАР обладает вторыми по величине нефтеперерабатывающими мощностями в Африке (520 тыс. б/д), уступая только Египту (726 тыс. б/д). Достаточно активно — с участием PetroSA, Sasol, частных местных и иностранных компаний — развивается сеть розничной торговли нефтепродуктами. Причем частные компании, работающие в этом секторе, постепенно начинают задумываться о расширении своего бизнеса в разведку и добычу нефти, в том числе, в других странах. Частные компании высказывали готовность профинансировать небольшой проект по разведке и добыче нефти, при условии наличия партнера среди опытных нефтегазовых компаний, который взял бы на себя осуществление технической стороны проекта. С учетом финансовых возможностей и политического влияния бизнесменов из ЮАР в других африканских странах, данная схема захода на рынки третьих стран может оказаться небезынтересной для российских компаний.

Алжир. Среди стран — основных спонсоров Конгресса Алжир выглядел действительно лидером. Если другие страны в основном пытались обратить внимание грандов нефтегазовой отрасли и инвестиционного сообщества на привлекательность участия в проектах на своей территории, то алжирская делегация оперировала понятием аппаратом афро-арабо-латиноамериканского сотрудничества. Причем в самых современных и передовых отраслях. Штаб-квартира Совещания экспертов по внедрению практики электронного правительства в странах Африки (e-Afrique) находится в Алжире.

Помимо планомерного развития проектов строительства двух новых газопроводов в Европу (в Испанию и Италию по дну Средиземного моря) и тендеров на освоение перспективных нефтегазовых участков, правительство этой страны обсуждает с европейскими контрагентами проект прокладки в Испанию и Италию подводных электрических кабелей. Экспорт электроэнергии рассматривается как дополнительный источник доходов и мера минимизации ценовых рисков по нефти и газу.

Роль основного докладчика по стране была отведена нефтегазовой компании Sonatrach. Еще совсем недавно это компания была достаточно громоздкой национальной монополией, совмещавшей функции собственно вертикально-интегрированной компании и регулирующего органа. В Алжире происходит реорганизация нефтегазового сектора, в значительной степени оказывающая влияние и на Sonatrach: согласно принятому недавно новому закону, у компании отобрали «функции государства». В результате Sonatrach остался большой, значимой для экономики страны компанией, но ее позиции теперь, в принципе, абсолютно одинаковы с любой другой компанией, присутствующей в нефтегазовом секторе Алжира или планирующей в него зайти. Все регулирующие, лицензионные и прочие функции переданы в

специально создаваемые в ходе реформы компанию Al-Naft и Регулирующий орган.

Предполагается, что все эти меры будут способствовать увеличению общей эффективности работы отрасли через усиление конкуренции и позволят Sonatrach сконцентрировать все усилия на основной деятельности по разведке, добыче, переработке и реализации нефти и газа — только до 2009г. компания планирует освоить до 24 млрд.долл. капитальных вложений. Иностранцы компании теперь смогут получить доступ к подземным хранилищам газа и газотранспортной системе, а также получат возможность самостоятельно реализовывать добываемый газ — раньше он продавался компании Sonatrach или реализовывался совместно с ней.

Sonatrach пытается стать нефтегазовой компанией глобального масштаба. Именно этим, очевидно, объясняется его вхождение в достаточно противоречивый проект по разработке газового месторождения Camisea в Перу. Через СП и путем прямого участия в проектах в секторе downstream (переработка и реализация углеводородов и производных продуктов).

Компания также ведет деятельность в Ливии, Испании, Великобритании. Согласно представленному на Конгрессе плану развития собственной переработки и сбыта добываемых углеводородов, в дополнение к наращиванию добычи Sonatrach пытается выстроить многопродуктовую цепочку создания стоимости в секторе downstream. Компании принадлежит 50% доля в современном нефтехимическом комбинате в Испании (вторая половина контролируется компанией BASF). При этом компания готова к сотрудничеству с иностранными партнерами и на своем родном рынке — в проекте строительства нового Адрарского НПЗ на юге Алжира 70% принадлежит китайским компаниям.

Правда, не все идет гладко — в результате взрыва непонятого происхождения на терминале сжиженного природного газа в г. Скикда в янв. 2004г. из строя было выведено 17% национальных мощностей СПГ — весьма перспективного и важного для Алжира вида экспорта газа.

Ливия. У традиционной соперницы Алжира Ливии ситуация несколько иная. Основной проблемой является ускоренное преодоление последствий многолетних санкций со стороны мирового сообщества и США. По данным национальной нефтегазовой корпорации Ливии (NOC), до 2/3 национальной территории остается недоразведанной на предмет обнаружения запасов нефти и газа. Поэтому основной задачей является привлечение в страну как можно большего количества иностранных компаний, обладающих необходимым технологическим и финансовым потенциалом. В стране определен 261 разведочный блок, который предполагается передать иностранным компаниям в ходе нескольких тендерных раундов. На данный момент проведено два раунда тендеров по блокам, в которых участвовало большое количество иностранных компаний (среди участвовавших компаний были ExxonMobil, Chevron, Total, BP, Shell, китайская CNPC, индийская ONGC, ОАО «Газпром», ОАО «Лукойл»).

Конкуренция между ними позволила правительству Ливии и NOC реализовать лицензии по некоторым блокам на очень выгодных условиях. В

ходе второго тендерного раунда права на проведение геолого-разведочных работ на территории Ливии впервые после окончательного снятия санкций получила российская компания «Татнефть».

Ливия планирует к концу десятилетия нарастить объем собственной добычи нефти до 3 млн. б/д. При этом, правда, Ливия является членом ОПЕК, и ее нынешний уровень добычи (1,6 млн. б/д) уже превышает ливийскую квоту по добыче, устанавливаемую этой организацией (1,5 млн. б/д). С учетом неопределенности развития ситуации вокруг ОПЕК в будущем, Ливия в качестве приоритетов второго порядка определила ускоренное развитие газовой отрасли и сектора переработки нефти.

Нигерия. Эта страна тоже претендует на региональное лидерство — как-никак, самая населенная страна в Африке, самое многочисленное мусульманское население. Основная речь министра нефти и энергетики г-на Даукоро строилась вокруг необходимости списания долгов развивающимся странам, стремления к осуществлению Целей развития тысячелетия ООН, важности сотрудничества добывающих и потребляющих стран во имя будущих поколений. На фоне пришедших накануне открытия Конгресса сообщений о захвате принадлежащих иностранным компаниям нефтедобывающих платформ повстанцами, требующими освободить их лидера.

Кения. Презентации стран, до сих пор к разряду мировых или региональных центров нефтегазодобычи не относившихся. Перспективность с точки зрения обнаружения углеводородов оценивается по предположениям о направлении т.н. «нефтяного пути». По аналогичному методу в свое время были предсказаны значительные запасы нефти в Судане, позже подтвержденные бурением. Правда, методики определения и локализации этого «нефтяного пути» в суданском случае (по диагонали от Нигерии и Анголы через Судан на Аравийский п-ов) отличаются от кенийского («по круговой» от Ливии и Алжира через Нигерию и Анголу на Кению и некоторые другие государства Восточной Африки).

Согласно приведенным прогнозным оценкам, Кения, Сомали и Танзания (газо- и нефтепроявления обнаруживаются и в Эфиопии) при должном развитии технологий геологоразведки могут, в принципе, повторить успех Нигерии и Анголы и стать новой перспективной нефтегазоносной провинцией.

В Кении пробурено 30 скважин (значительных запасов УВ не выявлено). Основные разведочные блоки располагаются в море, но переговоры с заинтересованными компаниями могут вестись также по 7 сухопутным блокам. В стране определяются 4 геологических бассейна, каждый из которых довольно внушительных размеров.

Стремясь привлечь к разведке углеводородов как можно больше иностранных компаний, правительство Кении установило, по сути, беспрецедентный налоговый и юридический режим. Еще в 1982г. действовавшая до того система предоставления концессий с выплатой роялти была заменена на соглашения о разделе продукции. Согласно действующей практике, компания, заинтересованная в получении разведочного блока, предоставляет в министерство энергетики Кении информацию о себе и заявление о намерении всту-

пить в переговоры на предмет проведения геологоразведочных работ на том или ином блоке — и все. Остальное, по словам докладчиков, обсуждается. В случае обнаружения углеводородов срок добычи обычно устанавливается в 25 лет, доля нефти, направляемой на компенсацию затрат инвестора, составляет от 40% до 90%, доля государства в СРП ограничивается 15%. В Кении для иностранных нефтегазовых компаний действует свободный валютный режим, подразумевающий возможность беспрепятственного открытия счета и ведения операций в иностранной валюте, а также возможность полной репатриации прибыли. Импортное оборудование и материалы, необходимые для проведения геологоразведочных работ, не облагаются налогами, и за них не надо платить таможенные пошлины.

Еще несколько десятков лет назад идея о наличии запасов нефти в Чаде у специалистов вызывала улыбку, чуть позже мало кто верил в осуществимость довольно затратного и амбициозного проекта строительства нефтепровода от обнаруженных там месторождений к океанскому побережью — теперь проект «Чад-Камерун» является одним из самых ярких проектов Еххон.

Радужную картину с точки зрения развивающихся стран смог нарисовать представитель Qatar Petroleum. В ходе осуществления одного из проектов было выявлено серьезное расхождение национального и международного стандартов по сопротивлению металлов для нефтегазового оборудования — в результате напряженной работы и долгих переговоров был выработан и принят всеми заинтересованными сторонами так называемый «совместный стандарт» ISO и катарского национального учреждения стандартизации. Во внутренней документации компании Qatar Petroleum прописано, что международные стандарты могут применяться в деятельности компании, только если они удовлетворяют определенным национальным требованиям и спецификациям.

Казалось бы, на примере одной развивающейся страны выстроена идеальная модель сочетания национальных и международных стандартов. Но здесь необходимо дать некоторые пояснения: компания Qatar Petroleum участвует в проекте Qatar-Gas — одном из крупнейших в мире проектов разработки газового месторождения с последующим сжижением добытого газа и его экспортом на многие основные энергодефицитные рынки — в основном, в Европу. Компания не просто участвует в этом проекте, но играет одну из ведущих ролей, так как месторождения и основные мощности проекта располагаются на территории государства-карлика — Бахрейна.

Учитывая особую значимость проекта для обеспечения надежности поставок энергоносителей в Европу и огромные суммы как затрат по проекту (десятки млрд.долл.), так и ожидаемых доходов (сотни млрд.долл.), иностранные компании просто не могут ставить ход его осуществления в зависимость от согласованности стандартов — и охотно идут на уступки. В других странах и на других проектах такого может и не быть. И требование о доминанте международных стандартов из технической проблемы превращается в экономическую — при помощи стандартов можно манипулировать затратами и оказывать не прямое, но действенное влияние на выбор подрядчиков.

В конце соответствующего заседания на Конгрессе была принята нейтральная резолюция: стандартизация в отрасли необходима, особенно в условиях реализации крупных и глобальных проектов; при этом применение международных стандартов — не самоцель, важно соотносить ее с общими затратами; излишняя стандартизованность производственных процессов может убить инициативу и рационализаторство.

Следующий Всемирный нефтяной конгресс пройдет в 2008г. в Мадриде (Испания). Представительство России в ВНС и оргкомитетах Конгрессов, как отмечалось выше, осуществляется компанией «Роснефть». Высшее руководство России и руководство нефтегазовой отрасли намерены лоббировать идею организации Всемирного нефтяного конгресса в 2011г. в Москве. Дмитрий Борисов. [www.af-ro.com](http://www.af-ro.com), 10.11.2005г.

— Африка вошла в число мировых лидеров по добыче нефти, заявил накануне исполнительный директор крупнейшей нефтяной компании ЮАР Sasol Пэт Дейвис. Он выступил на проходящем в Йоханнесбурге (ЮАР) 18 Всемирном нефтяном конгрессе, который впервые в истории организован в Африке. По словам П.Дейвиса, на Африку приходится треть всех новых месторождений нефти и газа, которые были открыты на планете за последние 5 лет. Кроме того, континент имеет в своих недрах 9% разведанных запасов нефти и газа.

Однако впечатляющие природные богатства Африки несут ей не только благо, но и бедствия, подчеркнул глава Sasol. «Африка богата ресурсами, но погрязла в нищете, — сказал он. — Нам надо решительно повышать темпы экономического роста, добиваться ежегодного прироста экономики хотя бы на 7% в течение ближайшего десятилетия. Иначе нам не достичь главной цели тысячелетия, поставленной ООН, — не снизить вдвое нищету, т.е. не уменьшить в два раза число людей, живущих менее чем на доллар в день».

Пока 70% добываемых в Африке нефти и газа идут исключительно на экспорт. «Мы должны добиться, чтобы африканцы в полной мере получали отдачу от добычи нефти и газа на их континенте, — отметил П.Дейвис. — Для этого необходимо реформировать структуру нефтегазовой отрасли, повысить прозрачность использования доходов от продажи на экспорт нефти и газа». Прайм-ТАСС, 28.9.2005г.

— Высокие цены на нефть делают рентабельной добычу нефти в «нетрадиционных» районах. В марте были оглашены ближайшие планы по разработке глубоководных офшорных месторождений в Южно-Африканской Республике (ЮАР).

В 175 км. к северо-западу от Кейптауна (блок 3В/4В) разведочное бурение на глубине 500 м. планируется в тек.г. начать консорциум в составе ВНР Billiton и Occidental Petroleum. Крупнейшая в мире горнодобывающая компания ВНР Billiton в последние годы активно занимается развитием несвойственных для нее проектов в области добычи нефти.

Другое совместное предприятие создано для поисков газа американской Forrest Oil и госкомпанией ЮАР Petroleum Oil & Gas Corp of South Africa (PetroSA). Глубина дна на блоках Forrest Oil/PetroSA составляет от 2 до 4-5 км. (Financial Mail со ссылкой на технического директора Дейва Брода). Предварительные исследования по оцен-

ке шельфовых месторождений велись в 2002–03 гг. норвежской компаний PGS Geophysical.

В 2001 г. наличие коммерческих запасов газа было подтверждено на другом офшорном блоке в ЮАР – 2А (Ibhunbesi). Это месторождение находится на границе с территориальными водами Намибии. В Намибии его продолжение носит название Kudu. В 2003 г. 24% в Ibhunbesi за 40 млн. долл. приобрела уже упомянутая госкомпания PetroSA. Данные о запасах и резервах расходятся, достигая цифры 25 трлн. куб. футов (700 млрд куб. м.). Объем инвестиций в Ibhunbesi достиг уже 100 млн. долл., для запуска месторождения в промышленную эксплуатацию (с доставкой газа потребителям) требуется еще в 5–8 раз больше средств.

У южного побережья ЮАР (120 км.) три нефтяных месторождения (Oribi, Sable и Oguh) уже разрабатываются, добыча составляет 2,25 млн. т. в 2004 г. (7% потребления ЮАР). Предварительную оценку новых месторождений на шельфе Порт-Элизабет ведет Canadian National Resources.

Проблема зависимости от импорта нефти решается в ЮАР уже на протяжении 60 лет. 35% жидкого топлива производится из угля, предполагается внедрять технологии конверсии газа в моторные топлива. Диверсифицируются источники поставок, наращивается присутствие южноафриканских нефтяных компаний в регионе Гвинейского Залива (Нигерия, Экваториальная Гвинея, Ангола). Добыча углеводородов на собственных месторождениях может стать еще одним важным шагом ЮАР к достижению энергетической независимости. Анна Маслова (Рудницкая). www.af-ro.com, 28.2.2005 г.

### Экология

– ЮАР и Россия подписали сегодня соглашение о сотрудничестве в области водных ресурсов и лесного хозяйства. Как сообщил министр природных ресурсов РФ Юрий Трутнев, соглашение о сотрудничестве в области водных ресурсов и лесного хозяйства вступает в силу уже в 2007 г. По его словам, документ «направлен на объединение усилий двух сторон в научных исследованиях в этой области, в области восстановления лесов, поиска воды, борьбы с опустыниванием, а также обмен опытом и технологиями». Сегодня же в Претории состоится первое совместное заседание Делового совета «ЮАР-Россия». Прайм-ТАСС, 19.3.2007 г.

### Экология

6 июня 2006 г. министр по вопросам окружающей среды и туризму ЮАР Мартинус Ван Скалквик в ежегодном обращении к парламенту обозначил приоритетные направления экологии и окружающей среды: биоразнообразие, переработка и ликвидация отходов, заповедные территории, законодательная работа в сфере рыбной промышленности и борьба с нелегальной деятельностью, оценка воздействия на окружающую среду, проблемы загрязнения воздуха.

По заявлению министра, в ряду законодательных инициатив текущего года особую важность представляет введение стандартов оценки воздействия на окружающую среду и начало работы института инспекторов по окружающей среде. Проводится подготовка специалистов по праву окружающей среды и природоохранной политике. Осуществляется разработка комплексного закона о прибрежной зоне.

На постоянной основе ведется изучение состояния окружающей среды страны: атмосферы, экосистемы суши, внутренних вод, прибрежной и морской экосистем, населенных пунктов, Антарктики, а также влияния среды на организм человека.

В ряду проблем и задач, стоящих перед министерством.

1. Эрозия почвы, заболачивание, распространение инвазивных чужеродных видов. В рамках инициативы Непад по окружающей среде ЮАР координирует Программу по инвазивным чужеродным видам. Из 14 региональных проектов приоритетными являются: недопущение засорения водоемов и борьба с водными сорняками, защита плодородных почв от инвазивных чужеродных растений, а также недопущение распространения на континенте инвазивных чужеродных видов.

На 58 сессии ГА ООН 2006 г. провозглашен Международным годом пустынь и борьбы с опустыниванием. В рамках данной программы ЮАР объявила о запуске национальной кампании по поддержанию проблемного региона Мадибенх; бюджет проекта – 700 тыс. долл. Дополнительно, ряд инициатив выдвинуто на провинциальном уровне.

2. Заповедные территории. Планируется введение системы учета охраняемых (заповедных) территорий с целью сохранения их биологического разнообразия. На расширение заповедных территорий государством выделено 25 млн. долл.; данные средства будут реализованы в трехлетний период. Дополнительно, 56 млн. долл. будет потрачено на развитие парковой инфраструктуры страны. Для сообществ, проживающих по соседству с заповедными территориями, будет создан форум для разработки плана совместных действий.

3. Метеорологическая служба ЮАР планирует привлечь 850 тыс. долл. для расширения зоны покрытия метеорологического радара. Получаемые данные используются в ЮАР и Мозамбике. В прошлом финансовом году метеорологическая служба ЮАР установила систему обнаружения молний. Помимо ЮАР ее детектор покрывает территорию Лесото, Свазиленда, а также приграничных с ЮАР районов Намибии, Зимбабве, Ботсваны и Мозамбика.

4. Обработка и удаление отходов. ЮАР – участница министерской конференции по сокращению, переработке и повторному использованию отходов. Поддерживает идею разработки Глобальной гармонизированной системы классификации и маркировки химических веществ.

Департамент по вопросам окружающей среды самым активным образом вовлечен в процесс реализации стратегии обработки и удаления отходов. Им координируется реализация меморандума о взаимопонимании по продукции стечной отрасли и производству пластиковых пакетов.

5. Защита окружающей среды прибрежных районов и морских ресурсов. В рамках данного направления на регулярной основе проводится оценка воздействия речного загрязнения на океанские воды, осуществляется программа «Голубой Флаг» по поддержанию стандартов пляжных районов, а также информационная работа с населением.

6. Изменение климата. В качестве средства борьбы с последствиями изменения климата в ЮАР предлагается: сокращение выбросов парниковых газов в развитых странах и оказание помо-

щи в адаптации к климатическим изменениям в развивающихся странах; сокращение масштабов выбросов в стране (показатель ЮАР – 1,4% всех мировых выбросов).

При реализации государственной политики в области выполнения требований Киотского протокола правительство ЮАР исходит из того, что изменение климата является глобальной проблемой, решение которой требует согласованного подхода всего мирового сообщества.

В ЮАР полагают, что международный характер выработки принципиальных решений не должен подменяться региональными или двусторонними соглашениями в указанной области. В ходе Конференции по рамочной Конвенции ООН по изменению климата и Первого совещания сторон Киотского протокола (Монреаль, 2005г.) делегация ЮАР выступила против попыток изменения принципиальных целей Протокола и сроков его реализации и поддержала меры, направленные на принятие развитыми странами более жестких обязательств по снижению выбросов парниковых газов. При этом отмечалось, что новые обязательства развивающихся стран в рамках реализации Киотского протокола должны сопровождаться мерами по развитию их национальных экономик. В ЮАР программы, направленные на выполнение обязательств по снижению выбросов парниковых газов, увязываются с решением задач по борьбе с бедностью и созданию новых рабочих мест.

ЮАР полагает, что уже на данном этапе необходимо определить принципиальные направления формирования эффективной глобальной системы действий в области изменений климата после завершения первой фазы Киотского протокола (2012г.). В среднесрочной перспективе оптимальным вариантом развития международного сотрудничества является принятие универсального режима реализации требований Протокола с едиными правилами как для развитых, так и для развивающихся стран.

На национальном уровне правительство ЮАР осуществляет целенаправленные действия по выработке комплексной системы мер по адаптации промышленной и социальной инфраструктуры страны к глобальным изменениям климата. Решению этих задач должна способствовать реализация Национальной стратегии по решению проблемы изменения климата и Национальной стратегии НИОКР в области климатических изменений. При этом приоритет отдается формированию механизма адаптации различных секторов экономики к необратимым изменениям климатических условий, а также разработке новых энергетических технологий, в т.ч. на основе водородных топливных ячеек и возобновляемых источников энергии. Важным элементом указанных стратегий должна стать эффективная система передачи результатов природоохранных и энергосберегающих НИОКР в промышленность.

ЮАР считает необходимым развитие и усиление положений Киотского протокола и Конвенции по изменению климата, определяющих меры по внедрению Механизма чистого развития (МЧР). По оценкам специалистов «Прайсуотерхаус Куперс», ЮАР в ближайшие 10 лет в рамках практической реализации МЧР может заработать 1 млрд.долл. от продажи квот на выброс парниковых газов.

Указанные средства будут получены при осуществлении шести проектов, уже утвержденных национальным директором МЧР. Прогнозируя возможные доходы, ЮАР исходит из цены в 8 евро за 1т. официально подтвержденного уменьшения выбросов парниковых газов.

МЧР-директорат ЮАР рассматривает еще 13 заявок на сертификацию проектов в соответствии с требованиями Киотского протокола. По количеству проектов на основе МЧР ЮАР пока существенно отстает от Индии, Бразилии и Китая. Это вызвано неотработанностью системы сертификации проектов в соответствии с требованиями МЧР и нерешенностью вопросов налогообложения доходов от продажи квот. Важным фактором является также сравнительно низкая цена на электроэнергию в ЮАР, что пока делает невыгодными инвестиции в энергетические проекты, основанные не на сжигании угля.

Для развитых стран ЮАР объективно является наиболее привлекательным партнером в области торговли квотами на выбросы парниковых газов. ЮАР занимает «лидирующие» позиции среди развивающихся стран по объемам соответствующих выбросов на одного человека (7т.). Добывающая и перерабатывающая промышленность страны характеризуется высокой степенью концентрации, что облегчает для западных компаний выбор возможного юаровского партнера и снижает административные расходы на приобретение ед. квоты.

### Нефтепереработка

ЮАР расположено всего 4 НПЗ, они построены давно, хотя и проходили (в разное время и в разной степени) модернизацию. Нефтепереработка всегда конкурировала в этой стране с ведущими мировыми технологиями производства жидких топлив и других нефтепродуктов из угля. Угля в ЮАР очень много, а своей нефти нет. По объему инвестиций углепереработка и углехимия превосходят НПЗ, те еще долго будут составной частью экономики – хотя бы ради распределения рисков. НПЗ в ЮАР не слишком рентабельны, они часто в последние годы меняют собственников, которые, кажется, находятся в поиске каких-то дополнительных преимуществ от владения нефтеперерабатывающими заводами.

Крупнейший объект – Sapref – находится в Дурбане, крупном порте на побережье Индийского океана и столице провинции Ква-Зулу Наталь. Управляет заводом СП двух британских компаний – South African Petroleum Refineries, в котором 50% принадлежит Shell SA 50%, а еще 50% – BP SA 50%. Часть акций (в перспективе – 26%) со временем должны быть переданы представителям черного населения ЮАР. Мощность завода в Дурбане – 8,6 млн.т. (172 тб/д), по данным Mbendi, реальная загрузка – 165 тб/д (8,25 млн.т.). Введен в строй в 1963г.

В Дурбан привозится нефть из стран Персидского Залива (основные поставщики – Иран, Саудовская Аравия, ОАЭ). По соседству с Sapref, находится второй крупнейший в стране НПЗ – Engen – мощностью в 6,25 млн.т. (125 тб/д). Завод контролирует малазийская Petronas (80%), 20% принадлежит местной «черной» компании Worldwide African Investments Holdings (ключевая фигура – Кайа Нгула, Khaya Ngqula). Мощности завода загружены полностью. Введен в строй 1954г.

В другом крупном портовом г. Кейптауне – расположен третий НПЗ мощностью  $d$  5,25 млн.т. (105 тб/д). Реальные объемы производства нефтепродуктов составляют 4,5 млн.т. Собственник – Caltex Oil South Africa (100%), которая, в свою очередь, принадлежит – Caltex – 75%, African Legend Investments Holding – 15%; Caltex Employee Participation Plan – 2%, Lithemba Investments – 5%; South African National Taxi Council – 3%. 4 последних юрлица представляют интересы различных групп местного населения, в том числе работников предприятия. Основной собственник – Caltex, зарегистрированная в Сингапуре, бывшее подразделение австралийской Caltex, которую на 50% купил ChevronTexaco (США). Нынешняя Caltex (Сингапур) принадлежит ChevronTexaco на 100%, соответственно, американская корпорация контролирует и НПЗ в Кейптауне – хотя этот факт нечасто афишируется. Завод открыт в 1966г. и, как и заводы в Дурбане, рассчитан на светлые сорта нефти из Персидского залива.

Четвертый, самый поздний (открыт в 1967г.) и самый маленький завод единственный расположен не на побережье – это Natref, НПЗ компании Sasol в Сасолбурге (промышленный центр недалеко от Йоханнесбурга и Претории). Производительность завода – 4,4 млн.т. (87,55 тб/д), ориентирован, главным образом, на нужды столичного региона. Управляется компанией Sasol. Уставной капитал разделен между Sasol (63,6%) и французский Total SA (34,6%) Отличается низким уровнем прибыли. В 2002г. закончено расширение (на 0,85 млн.т.) стоимостью 800 млн. рандов (120 млн.долл.).

В 2005г., в результате слияния топливного подразделения Sasol с компанией Engen, образуется компания Uhambo Oil с оборотом 33 млрд рандов (5 млрд.долл.). Эта компания будет контролировать половина всего рынка различных видов топлива в ЮАР. Против слияния выступили крупнейшие иностранные компании, работающие в ЮАР – BP, Shell, Chevron и Total, – госкомиссия по конкуренции одобрила сделку с условием, что после слияния 13,6% в капитале Natref должно быть продано Total, которая, увеличит свой пакет до 50%. Сделка связана с некоторыми осложнениями: Total пока отказывается выкупать акции по предложенной цене.

## АЭС

С 1993г. в ЮАР реализуется проект создания собственного атомного реактора малой мощности, который работал бы на так называемых шаровых твэлах – реактора типа RBMR. Pebble Bed Modular Reactor – «модульный реактор с шаровыми твэлами», проект также называется «карманный атом» (Pocket Nuke). Мощность такого реактора должна составить 165 мвт. Всего планируется произвести и продать 200 реакторов, причем большую часть – на внешнем рынке. Основные цели, которые преследуются правительством ЮАР – завоевание позиций глобального поставщика энергетических решений для развивающихся стран; развитие технологического сектора южноафриканской экономики; развитие и обеспечение стабильности собственной энергетической системы ЮАР.

Технология RBMR базируется на немецких разработках (высокотемпературные реакторы – тип HTR). В этих реакторах использован новый тип топливных элементов. По мнению разработчиков,

они отличаются особенно высоким уровнем безопасности, безусловных подтверждений этому пока нет. В Германии опытный реактор, произведенный по аналогичной технологии, был остановлен в 1989г. из-за технических неполадок (это произошло на фоне впечатлений от аварии на Чернобыльской АЭС). В разработке южноафриканского реактора участвовали немецкие специалисты, используются немецкие лицензии. Планируется наладить в ЮАР собственное производство топливных элементов (твэлов) для новых реакторов. Для единственной в ЮАР АЭС Куберг топливные элементы поставляются из Франции, а при их изготовлении используется топливо (обогащенный уран), в том числе, российского производства.

Важным элементом программы является планируемый экспорт реакторов типа RBMR в другие (развивающиеся) страны, а также налаживание в ЮАР собственного производства топливных элементов. «Карманные» реакторы RBMR должны работать «пакетами» от 1-10 штук, причем число реакторов в одном пакете планируется наращивать по мере необходимости. По мнению создателей, развивающиеся страны будут увеличивать установленную мощность своих АЭС по мере появления дополнительных средств. Важное преимущество реактора RBMR – он не требует источника воды для охлаждения.

Специфика электроэнергетической системы ЮАР заключается в ее полной зависимости от угледобывающей отрасли. Эту зависимость правительство ЮАР стремится преодолеть, для чего планирует 1) развивать газовую энергетику, а также добычу газа на шельфовых месторождениях ЮАР, Мозамбика и Намибии; 2) начать строительство и эксплуатацию атомных реакторов типа RBMR; 3) устанавливать ветровые и солнечные генераторы; 4) помочь ДР Конго построить крупную ГЭС на р.Конго. Строительство атомных реакторов собственного производства является одним из приоритетных направлений развития электроэнергетики. В 2005г. министр госпредприятий Алек Эрвин заявил, что контракт на поставку 24 реакторов в интересах государственной энергетической монополии Eskom находится в стадии обсуждения.

Для разработки, производства и продажи реакторов Eskom в 2002г. учредила компанию RBMR (гендиректор – Джако Крик, Jaco Kriek). В разработку технологии RBMR вложено 700 млн.долл. Общая стоимость проекта – 19 млрд. рандов, т.е. 2,9 млрд.долл. Еще 10 млрд. рандов (1,5 млрд.долл.) требуется для создания первого реактора (будет работать на АЭС Куберг) и строительство установки по производству топливных элементов (Пелиндаба, окрестности Претории).

Стоимость одного реактора RBMR запланирована на уровне 225 млн.долл. Эта цифра может быть несколько занижена, так как рассчитывалась для мощности 110 мвт. и при высоком, чем теперь, курсе ранда. Реальную стоимость трудно спрогнозировать, когда реактор еще находится в стадии разработки, но она, скорее всего, превысит 300 млн.долл. (6,5-7 рандов за долл.).

В ЮАР планируется поставить 24 реактора, а еще 216 продать на внешних рынках (первые поставки реактора на экспорт намечены на 2014г.). Амбиции разработчиков можно оценить в 54 млрд.долл. (при вложениях в разработку менее 2

млрд.долл.). В 2002г. проект покинула американская компания Exelon, которая продала свои 12,5% акций в RBMR. Уходя из проекта, представители компании назвали его «спекулятивным» и отметили срыв графиков работ. Единственным внешним инвестором на данный момент остается британская компания British Nuclear Fuels, которой принадлежит 22,5% RBMR. Эта компания связана с Utenso – германо-англо-голландским концерном, одним из ведущих международных игроков в области атомной энергетики. Остальные акции распределены между государственными компаниями ЮАР – Eskom и Industrial Development Corporation.

После выхода из проекта американцев южноафриканская сторона заинтересована в привлечении новых партнеров и инвесторов. С такими предложениями южноафриканцы обращались и к «Росатому». Есть вероятность того, что выход американцев из проекта был вызван не его бесперспективностью, а нежеланием делиться какими-либо стратегическими технологиями (разработками) после осложнения политических отношений между США и ЮАР. Это осложнение наметилось как раз в 2002г., после начала войны в Ираке, и продолжается до сих пор.

Правительство ЮАР озабочено поиском инвестора для продолжения работ по проекту разработки реактора RBMR. Решение по привлечению внешнего инвестора планируется принять в начале 2006г. Определенный расчет делается на сотрудничество с Россией.

Кооперация с Россией по этому направлению возможна. В проекте RBMR предполагается использовать т.н. среднеобогащенный (до 13%) уран, технологии производства которого есть пока только у России.

Стандартные реакторы используют низкообогащенный (4%) уран, и на этом рынке конкуренция производителей относительно велика. Но технология RBMR продиктовала ЮАР сотрудничество именно с «Росатомом»: российская сторона уже сейчас поставляет топливо для опытных образцов твэлов, в российских институтах они проходили испытания.

При разработке и производстве реакторов RBMR используется немецкая технологическая платформа. Основным партнером при реформировании и техническом перевооружении государственной электроэнергетической монополии Eskom также будет немецкая компания Siemens. В случае вхождения России в капитал RBMR необходимо учитывать интересы, прежде всего, германских партнеров ЮАР и Eskom (главный акционер RBMR и заказчик реакторов).

Ключевые партнеры со стороны ЮАР – Алек Эрвин, министр госпредприятий (белый, был сопредседателем российско-южноафриканского комитета по экономическому сотрудничеству), а также черные партнеры Siemens в ЮАР, важнейшее место среди которых занимает Africom (New African Millennium Telecommunications). Главой этой компании является Тиго Мозенеке (Tiego Moseneke), один из участников «черного» консорциума Nail (New African Investments) Это первое (хронологически) крупное олигархическое объединение, созданное близкими АНК предпринимателями и политиками, ведущую роль среди которых сыграли Мосс Нгоашенг и Саки Макозома. В 2002-04гг. Nail несколько сдал позиции, уступив

лидерство в усилении черных Пэтрису Мотсепе, Токио Сехвале, но теперь, возможно, снова набирает силу. Тиго Мозенеке также занимает посты исполнительного директора в New Diamond Corp и New Platinum Corp (с 1998-99гг. соответственно), в совете директоров Diamond Trading. Ранее Тиго Мозенеке был основателем и главой юридической компании Moseneke & Partners, которая занималась, в том числе, политическими делами и была связана с АНК. Выпускник юридического факультета Университета Витватерсранда, Тиго Мозенеке – член совета директоров южноафриканского подразделения Siemens (Siemens).

Сотрудничество между Россией и ЮАР в сфере атомной энергетики успешно развивается и за рамками проекта RBMR. В 2004г. в рамках Межправительственного комитета по торговому и экономическому сотрудничеству наибольшего прогресса удалось достичь в обсуждении сотрудничества в области мирного атома. ЮАР выразила заинтересованность в развитии атомной энергетики на своей территории (пока – единственная АЭС Куберг), в налаживании поставок топливных элементов. На южноафриканской АЭС «Куберг» функционирует реактор французского производства и для него требуются топливные элементы, созданные по французским технологиям. Они изготавливаются по заказу ЮАР во Франции, но с использованием, в значительной части, российского обогащенного урана, что также оговорено в контракте. Схема взаимодействия сторон организована, что ЮАР закупает топливо в России, откуда оно поставляется в страну не напрямую, а через Францию, где собирается в сборки. Покупателем российского топлива выступает не французская сторона, а непосредственно конечный потребитель – ЮАР. С российской стороны партнером ЮАР является ОАО «Техснабэкспорт».

Россия может быть заинтересована в проектах по совместной с ЮАР добыче урановой руды на территории третьих стран, прежде всего – африканских. Речь может идти о Намибии, а также Габоне. (В Габоне добыча урана в настоящий момент не ведется, рудник законсервирован). В самой ЮАР уран добывается в качестве сопутствующего элемента на золотоносных месторождениях.

Чтобы принять инвестиционное решение по проекту RBMR, помимо общего фона сотрудничества с ЮАР в области атомной энергетики, российской стороне важно представлять, является ли выход из проекта американской компании Exelon свидетельством его технологической и/или рыночной несостоятельности или следствием политических противоречий между ЮАР и США. Без учета технических нюансов и недостатков проекта (о которых мы можем не знать), он выглядит привлекательно как возможное направление российских инвестиций. Вкладывая ресурсы в капитал компании RBMR, российская сторона (например, «Техснабэкспорт») может обеспечить долгосрочный дополнительный рынок сбыта для обогащенного урана и закрепить свои позиции стратегического лидерства на этом рынке.

Интерес может представлять и обсуждение вопроса о перспективах трехстороннего сотрудничества в области атомной энергетики между Россией, Ираном и ЮАР и разрешении кризиса в отношениях между Ираном и Магатэ. ЮАР выступает за невмешательство во внутренние дела иностран-

ных государств и намерена оказать поддержку Ирану, во избежание конфронтации с США и Великобританией.

В авг. 2005г. ЮАР выступила с инициативой перенести на свою территорию часть иранского ядерного цикла — для того, чтобы поставить атомную программу Ирана под международный контроль. В июле, по информации РБК, президент ЮАР Табо Мбеки встретился с главным (на тот момент) иранским переговорщиком по ядерной проблеме Хасаном Рухави. В ходе встречи, согласно той же информации РБК, Мбеки предложил: «ЮАР поставит Тегерану окись урана, которая в Иране перерабатывается в газ гексофторид урана. Этот газ возвращается обратно в ЮАР, где его обогащают и превращают собственно в ядерное топливо». Схема, которая не имеет к RBMR никакого отношения, кажется пока невероятной: в ЮАР нет собственно производства топливных сборок или обогащенного урана, который непосредственно используется для производства сборок. Единственный обогатительный завод, построенный в ЮАР под военную ядерную программу, демонтирован, оборудование продано в Китай. Правительство страны решило воспользоваться ситуацией вокруг Ирана для привлечения инвестиций в создание на территории ЮАР обогатительного производства мирного назначения. Андрей Маслов. www.af-ro.com, 20.2.2006г.

## Электроэнергетика-2007

В 2010-14гг. планируется ежегодное увеличение потребления электроэнергии до 4%. Правительство ЮАР намерено запустить в эксплуатацию три законсервированные электростанции, модернизировать действующие, построить две новые газотурбинные станции, три перекачивающие установки для гидроэлектростанций и одну атомную электростанцию (АЭС). На эти цели планируется израсходовать 21,4 млрд.долл. (18 млрд. — на производство, 2,9 — на доставку электроэнергии, 0,5 — на разработку возобновляемых видов энергии). Последующие капиталовложения сверх данных сумм будут предназначены для достижения уровня производства электроэнергии к 2017г. 61 000 мвт. и к 2025-80 000 мвт.

Электроэнергия, требуемая для обеспечения нужд страны, поставляется госкомпанией «Эском» на 70%. В целях увеличения производства электроэнергии «Эском» поднял планку своих среднесрочных капиталовложений до 21,4 млрд.долл. (планировалось — 13,9). Компания сможет добавить к 2012г. 9000 мвт. дополнительно к существующим мощностям (39 000 мвт.).

Вопрос строительства дополнительных мощностей по производству электроэнергии остро обозначился в янв. 2007г., когда в результате выхода из строя пяти электростанций и остановки одного энергоблока на АЭС Коберг (из-за выхода из строя турбины) произошло массовое отключение потребителей в провинциях Западный и Северный Кейп.

Правительство приостановило с 1988г. ввод новых мощностей по производству электроэнергии. К 2007г. резерв мощностей составил 8-10% при общемировой норме — 15%. Перебои в поставках электроэнергии, по мнению экспертов министерства минеральных ресурсов и энергетики, вызваны недостаточным финансированием и неудовлетворительным обслуживанием техники.

Министерство минеральных ресурсов и энергетики ЮАР проводит тендер на производство энергии объемом 1050 мвт. до янв. 2009г. К осуществлению этого нового проекта приглашаются 5 международных участников, которые должны построить и обслуживать новые установки. Электростанции будут располагаться в провинциях Квазулу-Натал и Западный Кейп (Атлантис, Моссел Бэй). На эти цели потребуются инвестиции в 600 млн.долл. Начало строительства станций планируется в нояб.-дек. 2007г., завершение — в I кв. 2009г.

«Ипса Групп» планирует увеличить финансирование до 150 млн.долл. первой фазы строительства электростанции мощностью 1000 мвт. в Коеге (Coega), район г. Порт Элизабет, с вводом в действие к дек. 2008г. На первом этапе станция будет состоять из 2 блоков (всего — 3) газотурбинных установок по 500 мвт.

Принимаются меры по более эффективному использованию электроэнергии потребителями. Национальный инспекторат, регулирующий цены электроэнергии, представил схему повышения цен на электроэнергию. За 2006г. прирост цен составил 5,1%, в 2007г. планируется — 5,9%, в 2008г. — 6,2%. Предусматриваются жесткие финансовые санкции к поставщикам в случае перебоев в доставке электроэнергии. Штраф составит 10% годовой прибыли предприятия, или 300 000 долл. за день перебоев в подаче электроэнергии (в зависимости от того, что выше). По оценкам министерства минеральных ресурсов и энергетики, потери из экономики страны от перебоев в поставках электроэнергии составляют 0,4-1,1 млрд.долл. в год.

Министерство минеральных ресурсов и энергетики предусматривает строительство атомных электростанций (аналогичных действующей АЭС в Коберге, 40 км. от Кейптауна, которая спроектирована и построена Францией в начале 1980гг.) и атомных реакторов малой и средней мощности (рассматривается модульный реактор с гранулированным топливом). Определены 5 мест для возмозного строительства новых АЭС в провинциях: Северный Кейп — Бразил в районе Кляйнзее, Шульфонтейн (Brazil — Kleinsee, Schulpfontein); Восточный Кейп — Тиспунт в районе Кейп Санкт Франсиз (Thyspunt — Cape St Francis); Западный Кейп — Бантамз-Клип (Bantams-Klip), Дуйнефонтейн в районе Коеберг (Duynfontein — Koeberg). Все исследовательские работы, разработка, создание, строительство и последующее обслуживание АЭС будут поручены иностранным компаниям, выбранным на основе международного тендера во II пол. 2007г. Конечной целью данной стратегии ЮАР является изготовление на местном рынке всех ядерных компонентов, необходимых при производстве атомной энергии на АЭС и полном ядерном топливном цикле.

40% мировых запасов урановой руды приходится на Австралию, в число ведущих поставщиков входят Намибия и Канада. Интерес к атомной энергии и планируемые инвестиции в производство электроэнергии в ЮАР приводят к переоценке возможностей добычи и обогащения урана в стране. В качестве перспективы рассматривается производство ядерного топлива на местном рынке. ЮАР импортирует готовое ядерное топливо для АЭС в Коберге. Южноафриканская добываю-

щая отрасль принимает меры по увеличению добычи урана. В 90гг. ЮАР отказалась от планов производства ядерного оружия, хотя имеет опыт обогащения урана. Планируется, что ядерное топливо будет производиться Южно-Африканской корпорацией по атомной энергии (КАЭ) на опытном заводе комплекса «Бева» (Beva) на полигоне Пелиндаба (Pelindaba) на Северо-западе страны. Исходные материалы будут доставляться из Дурбана в Пелиндаба, затем готовое топливо — в Коберг.

Для осуществления планов по строительству новых АЭС правительство ЮАР поручило Корпорации по атомной энергии страны к 2010г. создать новый комплекс по утилизации ядерных отходов и Национальное агентство по этим вопросам.

КАЭ планирует увеличить производство электроэнергии на АЭС на 25 000 мвт. к 2030г. Для достижения этих целей правительство ЮАР планирует построить 24 модульных реактора с гранулированным топливом (МРГТ) и 12 обычных реакторов. Стоимость данного проекта оценивается в 14,3 млрд.долл. На развитие технологий МРГТ правительство страны намерено израсходовать 1,3 млрд.долл. при запланированных изначально 0,3 млрд.долл. бюджетных средств. Начало производства МРГТ намечено на 2009г. (ранее планировалось в 2008г.), с тем, чтобы первый коммерческий реактор можно было ввести в действие к 2019г.

ЮАР планирует довести долю электроэнергии, производимой на АЭС до 30% (в наст.вр. — 10%). 90% электроэнергии производится в северных провинциях страны, поэтому имеется насущная необходимость в строительстве АЭС на Юге. Ожидается, что вторая АЭС, стоимостью 10 млрд.долл., будет построена в районе действующей в Коберге, где имеется разрешение на строительство 2 дополнительных реакторов.

Растущие энергетические потребности народного хозяйства, а также уязвимость экосистемы страны перед последствиями эффекта глобального потепления, заставляют Преторию пересмотреть свою политику в области энергетической безопасности и обратиться к развитию ядерной энергетики, как одному из вариантов технологии, исключающей выброс в атмосферу парниковых газов.

Если в 1994г. ЮАР потребляла 20 000 мвт., то к наст.вр. стране ежегодно необходимо 36 000 мвт. электричества. ЮАР занимает 7 место в мире по объемам выброса в атмосферу парниковых газов. Крупнейший поставщик электроэнергии в стране — государственная корпорация Эском обнародовала свой стратегический план развития, согласно которому к 2025г. 20 000 мвт. должны будут вырабатываться на новых АЭС, подобных единственной пока в стране Кубергской станции. Для реализации этого масштабного плана потребуются создать в течение 20 лет еще десять аналогичных станций.

«Эском» уже получил одобрение правительства на создание второй в стране АЭС мощностью 4000 мвт. Уже определены пять потенциальных месторасположений новой АЭС — в Восточном Кейпе, либо вдоль побережья Западного и Северного Кейпа. Возведение реактора планируется начать до 2010г. Несмотря на заверения «Эскома» в безопасности современных ядерных технологий конкретные перспективы строительства АЭС встречаются неприятие ряда природоохранных организа-

ций. Не исключается вариант запуска проекта в районе Куберга, где уже функционируют два ядерных реактора общей мощностью 1800 мвт.

По оценкам самого концерна «Эском», предлагаемая программа развития ядерной энергетики обойдется в 55 млрд.долл., из которых к 2012г. планируется мобилизовать 25 млрд.долл. для инвестирования в оборудование и инфраструктуру.

Это не может не отразиться на тарифах для рядовых потребителей. ЮАР считается производителем самого дешевого электричества — тарифы ближайшего конкурента Австралии на 30% выше. «Эском» заявляет, что потребители должны готовиться к постепенному повышению цен на электроэнергию ближайшие годы. Реальные расходы на эту программу могут составить 120 млрд.долл. — в 2 раза превысив оценочный бюджет «Эскома».

## Электроэнергетика-2005

ЮАР подходит к концу запас прочности, созданный в инфраструктуре страны к 1994г. (время смены власти с белой на черную). На самом деле, инвестиционный процесс в энергетике, железнодорожном транспорте, портовой инфраструктуре затормозился еще раньше: в конце 1980гг. Основные фонды не обновлялись — не построено ни одной новой электростанции, не закуплено ни одного локомотива. Настало время заняться реформой естественных монополий и оживить инвестиционный процесс. Подробнее — о планах Eskom, южноафриканского аналога РАО ЕЭС.

20 янв. Тулани Гкабаше (Thulani Gcabashe) — глава государственной энергетической монополии Eskom — обратился к правительству в лице Национального энергетического регулятора (National Energy Regulator, NER) с предложением ввести новый принцип формирования цен на электричество. Eskom полагает, что эти цены должны расти на 2% быстрее инфляции (то есть инфляция+2%). Правительство ранее определило коридор инфляции в 3-6% годовых, соответственно, Eskom предлагает увеличить тарифы на 5-8%, смотря по обстоятельствам. Предыдущее предложение о росте цен, которое не было увязано с показателями инфляции, предполагало увеличение на 5,1% в 2006/7 фин.г. (заканчивается в апр.), на 5,9% — в следующем и на 6,2% — в 2008/9 фин.г.

Правительство, примет предложения Eskom: скорее всего, перед публикацией они были предварительно согласованы с NER. Судя по всему, заявленный рост (на 2% выше инфляции) близок к минимально необходимому для покрытия инвестиционной программы Eskom: запланированы вложения в 84 млрд. рандов течение 5 лет (или 2,2 млрд.долл. в год).

Eskom прогнозирует рост энергопотребления в ЮАР на уровне 2,5% в год в течение ближайших 5 лет. Пока мощности энергосистемы избыточны, и ЮАР, помимо удовлетворения собственных потребностей, выступает в качестве экспортера электроэнергии. Запас близок к исчерпанию — по оценкам Eskom, в течение 2 лет нагрузка на сеть вырастет до уровня в 36 тыс. мвт., максимально допустимого с учетом существующих мощностей. К 2008г. заявлено возведение мощностей на 2 тыс. мвт. Новые объекты, по оценкам Eskom, должны обеспечить энергетическую безопасность страны до 2013г. Эти 2 тыс. мвт. поровну будут разделены между самой Eskom (2 станции в Моссел-Бей) и независимыми

производителями. Но это только первые, самые существенные инвестиции. В перспективе, перестраивать придется всю энергетическую систему страны.

Половина из 13,5 млрд.долл., необходимых в 2006-11гг., правительство планирует привлечь за счет займов, из них, в свою очередь, половина – из займов на международном рынке. Пятилетний инвестиционный план энергетической госкомпании Eskom, одобренный правительством в прошлом году, подразумевает вложения в 84 млрд. рандов (13,5 млрд.долл.). Еще 9 млрд. рандов, как предполагается, должны вложить независимые производители электроэнергии (например, углегазовая компания Sasol). В течение 5 лет генерирующие мощности госкомпании должны увеличиться на 3700 мвт., еще 1600 мвт. прироста установленной мощности должны дать независимые производители (Integrated Strategic Electricity Plan, ISEP).

Из заявленной программы мы делаем вывод, что правительство ЮАР ежегодно намерено заниматься на международных рынках 1 млрд.долл. в год на развитие инфраструктуры и столько же заниматься на внутреннем рынке. Статус ЮАР как международного заемщика дает основания надеяться, что планы будут воплощены. Еврооблигации ЮАР со сроком погашения в 2017г. имеют доходность на уровне 5,4% годовых (это несколько ниже, чем у сходных российских облигаций). Кредитный рейтинг по шкале Standard&Poor's – BBB, по шкале Moody's – Baa1. Финансовое состояние государственных компаний – Eskom, Transnet и Industrial Development – с точки зрения рейтинговых агентств, выглядит лучше, чем состояние суверенного бюджета. Eskom имеет рейтинг A3 по шкале Moody's. Масштабных заимствований государственных монополий не вели, что обусловлено, их низкой инвестиционной активностью.

Существенных предпосылок для повышения кредитных рейтингов не наблюдается. Несмотря на то, что рейтинги ЮАР выше российских на 1-2 пункта, а доходность гособлигаций ниже, это соотношение может измениться в пользу России. Валютные резервы ЮАР колеблются на уровне «всего» 12-13 млрд.долл., что составляет 10% ВВП и 50% от государственного внешнего долга.

Инвестиционные планы обеих государственных инвестиционных компаний (Eskom и Transnet) совпадают с планами правительства. Они декларируют, что в течение 5 лет половина потребностей в инвестициях будет покрываться за счет прибыли самих компаний, а другая половина – за счет заимствований. С управлением тарифами у энергетиков ситуация выглядит сомнительно: дешевая электроэнергия является приоритетом для правительства, в первую очередь как элемент социальной политики.

Можно предполагать, что в ближайшее время будет сформирован рынок облигаций государственных монополий (Eskom и Transnet или Spoornet, Portnet, Petronet – по отдельности), причем на этот рынок будут допущены иностранцы. Работа с их облигациями может быть хорошим инструментом для выстраивания с ними благоприятных отношений. Кредитные инвестиционные программы госмонополий, их потребители (добывающие компании) могут рассчитывать на учет своих интересов при формировании конкретных программ развития, распределении географических приоритетов.

Реформа энергетической монополии, которую проводит правительство, состоит из нескольких основных направлений, аналоги которым есть в России. Первый шаг: отделение регулирующей структуры (NER) от Eskom – уже пройден. Второй шаг – выделение распределительных компаний, с последующим их объединением в единую госкомпанию. Третий шаг – частичная приватизация того, что останется – генерирующих мощностей. И на фоне реформы – инвестиции в модернизацию.

Eskom производит 95% энергии в стране и располагает генерирующими мощностями в 35060 мвт., из которых 30732 мвт. (88%) приходится на угольные ТЭС (еще 3 угольные ТЭС общей мощностью 3800 мвт. законсервированы). Остальные 12% генерирующих мощностей Eskom распределены между АЭС Куберг (1930 мвт.), 6 ГЭС (2000 мвт.), двумя газотурбинными станциями (342 мвт. вместе). С поставками электричества внутри страны, компания экспортирует электроэнергию в Ботсвану, Зимбабве, Лесото, Мозамбик, Намибию и Свазиленд. За пределами Eskom, 2450 мвт. генерирующих мощностей ЮАР находится в муниципальной собственности, 836 мвт. – в частной.

Первоначальный план реформы электроэнергетики предполагал приватизацию 30% активов Eskom к 2006г. Правительство отказалось от этих планов, частично из-за отсутствия подходящих покупателей, частично – из опасений роста тарифов. Рассматриваются лишь отдельные приватизационные проекты. Eskom планирует продать 3 угольные станции общей мощностью 1460 мвт. В июне 2004г. обнародованы планы по реанимации 3 законсервированных угольных станций (стоимость проекта – 2 млрд.долл.).

В 2004г. тарифы на электроэнергию выросли на 2,4%, что ниже уровня инфляции. Eskom обладает гораздо меньшей свободой в установлении тарифов, чем, Spoornet в установлении тарифов на грузоперевозки, доступная электроэнергия является одним из основных принципов социальной политики правительства.

План реформы электроэнергетики предполагает объединение муниципальных распределительных сетей с сетями Eskom и формирование на этой базе 6 региональных распределительных компаний. Управление этими компаниями будет передано государственной компании EDI Holdings, которая не входит в структуру Eskom, хотя Eskom останется акционером самих распределительных компаний (наряду с EDI). Затем (через 3-5 лет) предполагается роспуск EDI и передача/продажа части акций региональных распределительных компаний черным собственникам. В июле начала работу первая в ЮАР региональная электросредельная компания (RED1, Regional electricity distributor №1). Всего предполагается создать в стране 6 таких компаний (RED1-RED6). Открытие RED1 – один из первых шагов в реформе энергетической системы ЮАР. Сфера действия RED1 – пров.Северный и Западный Кейп.

Специфика электроэнергетической системы ЮАР заключается в ее полной зависимости от угледобывающей отрасли. Эту зависимость правительство ЮАР стремится преодолеть, для чего планирует: развивать в первую очередь газовую энергетику, а также добычу газа на шельфовых месторождениях ЮАР, Мозамбика и Намибии; развивать собственную атомную энергетику, в том

числе – строительство реакторов типа RBMR; устанавливать ветровые и солнечные генераторы; содействовать ДР Конго в строительстве крупной ГЭС на р.Конго (ГЭС Инга).

Зависимость от угля, в любом случае, остается критической. Рынок угля в значительной степени определяет состояние энергетики как в среднесрочной, так и в стратегической перспективе. В добыче угля к настоящему времени сложилась структура, близкая к олигополии, решающую роль в которой играют иностранные компании – Anglo American (крупнейший потребитель электроэнергии).

21 июля 2005г. Eskom объявила о подписании контракта с Siemens на поставку и монтаж 7 газовых турбин для двух новых электростанций в Моссел-Бей (Западный Кейп). Сумма контракта составила 1,86 млрд. рандов (280 млн.долл.). Установленная мощность электростанций должна составить 588 мвт. и 440 мвт. соответственно. Ввод мощностей в строй запланирован на 30 апр. 2007г. Общая стоимость строительства 2 электростанций и поставок оборудования должна составить 530 млн.долл. (3,5 млрд. рандов). Станции в Моссел Бей должны стать первым серьезным вложением госкомпании с момента отмены апартеида. Ни одной крупной или средней электростанции не было построено в ЮАР с 1983г. (последние 6 блоков угольной станции Маджуба в провинции Мпумаланга были введены в строй в 2001г., но построены, в основном, значительно раньше).

Контракт на поставку газовых турбин ушел Siemens, едва ли не в первую очередь потому, что южноафриканское подразделение этой компании (Siemens SA) получило в ЮАР статус «черной» компании. В прошлом году Siemens SA заключило стратегические сделки в рамках экономического усиления черных (БЕЕ). Теперь черные консорциумы Sekunjalo и Africom владеют по 13% акций Siemens. К 2006г. Siemens должен, по собственным планам, размещать 55% заказов (в стоимостном выражении) у черных компаний в ЮАР. Размещение заказов у черных поставщиков также является одним из основных требований БЕЕ.

В 2004г. сама компания Siemens SA получила статус «черной» (то есть empowered) от своих заказчиков – Eskom, Telkom, Spornet, Portnet и Petronet (3 последние – подразделения государственной транспортной монополии Transnet). Во многих случаях достижение доли «черных» поставок было возможно благодаря переоформлению рабочих (сотрудников) компании в артели независимых подрядчиков.

Успехи Siemens в деле экономического усиления черных, предопределили, по нашим оценкам, успех компании в первом тендере на поставку энергетического оборудования в рамках масштабной инвестиционной программы Eskom. Siemens является фаворитом и в дальнейших тендерах. По результатам наших вычислений основой успеха Siemens является не только и не столько само наличие черных партнеров, сколько их выбор. Компания Africom, во главе с Тиго Мозенеке, должна быть тесно связана с Пиндиле Нзиманде, одной из ключевых фигур в реформе электроэнергетики ЮАР.

Черные партнеры Siemens. Africom (New African Millennium Telecommunications). Главой компании является Тиго Мозенеке (Tiego Moseneke). Она является частью «черного» консорциума Nail

(New African Investments) – первого (хронологически) крупного олигархического объединения, созданного близкими АНК предпринимателями и политиками, ведущую роль среди которых сыграли Мосс Нгоашенг и Саки Макозома. (В 2002-04гг. Nail несколько сдал позиции, уступив лидерство в усилении черных Пэтрису Мотсепе, Токио Сехвале).

Тиго Мозенеке также занимает посты исполнительного директора в New Diamond Corp и New Platinum Corp (с 1998/9гг. соответственно), в совете директоров Diamond Trading Co. Ранее Тиго Мозенеке был основателем и главой юридической компании Moseneke & Partners, которая занималась, в том числе, политическими делами и была связана с АНК. Выпускник юридического факультета Университета Витватерсранда. Тиго Мозенеке – член совета директоров южноафриканского подразделения Siemens (Siemens).

В 1990г. сотрудником юридического бюро Тиго Мозенеке (Moseneke & Partners) также была Пиндиле Нзиманде (Phindile Nzimande). Госпожа Нзиманде, также выпускница юрфака Витватерсранда, – руководитель (главный исполнительный директор) EDI Holdings (с 1994г. – в правительстве провинции Гаутенг, с 1996-2003гг. в управлении г.Йоханнесбург). Занимает нынешний пост с 2003г., с момента основания компании). Эта государственная компания играет ключевую роль в реформе энергетики ЮАР – под управление EDI Holding передаются все региональные распределительные компании.

Sekunjalo Investment Holdings – компания, зарегистрированная в Кейптауне, основана в 1997г. Название переводится с языков зулу и коса как «теперь время для этого». Основателями компании и первыми акционерами в равных были 15 чел., которые внесли в уставной капитал 2 тыс.долл. каждый. Главным исполнительным директором стал Икбал Сурве (Iqbal Surve), который занимает пост до сих пор. Sekunjalo формировалась как инвестиционная группа и владела активами в самых различных отраслях, но к 2004г. сконцентрировала капитал и усилия на трех направлениях: медицина, рыболовство и информационные технологии. Кажется, основная формальная роль Sekunjalo в альянсе с Siemens – подготовка и повышение квалификации персонала. Sekunjalo, по предварительным данным, связана с региональной администрацией Северного Кейпа. Андрей Маслов. www.af-ro.com, 20.2.2006.

## Энергобаланс

ЮАР обладает большим потенциалом возобновляемой энергии, при этом ее потенциал ветровой и солнечной энергии считается одним из наиболее крупных в мире. В связи с неуклонным ростом потребностей экономики страны в электроэнергии правительство поставило цель наладить ее производство с использованием всех возможных источников, включая применение небольших электроэнергетических установок на местах. Это обходится дешевле и считается более эффективной альтернативой поставкам электроэнергии по сетям ЛЭП с центральных электростанций в отдаленные районы страны. Широкое применение технологий получения возобновляемой энергии стало частью программы промышленного развития ЮАР.

В соответствии с подготовленной министерством минерального сырья и топлива (DME) ЮАР «Белой книгой по возобновляемым источникам энергии» поставлена цель к 2013г. довести производство электроэнергии в стране на базе главным образом биомассы, энергии ветра, солнца и небольших гидроэлектростанций до 10 твтч. в год. Если цель будет достигнута, то объем электроэнергетических мощностей в ЮАР к указанному году должен, по оценкам аналитиков, возрасти на 1667 мвт/год, ВВП — на 1071 млрд. рэндов (142,8 млн.долл.) и поступления в бюджет — на 299 млн. рэндов (39,9 млн.долл.); экономия водных ресурсов составит 16,5 млн. кл/год и будет создано 20 тыс. новых рабочих мест.

Структура энергобаланса ЮАР характеризуется преобладанием угля и имеет тенденцию к диверсификации. В 2004г. она была следующей (% в скобках — данные за 2003г.): уголь — 68 (73), нефть — 19 (14), ядерное топливо — 3 (3), газ — 2 (1), прочие — 8 (9). ЮАР обладает крупными ресурсами угля (антрацит и битуминозный), по объему достоверных запасов которого (48,8 млрд.т.) она к началу 2006г. занимала 6 место в мире после США, РФ, КНР, Индии и Австралии.

ЮАР является крупным продуцентом и экспортером угля. В 2005г. добыча каменного угля в стране составила (млн.т.) 241,5, потребление — 172, экспорт — 75. В структуре потребления угля в указанном году на электроэнергетику приходилось (млн.т.) 106 и производство синтетического жидкого топлива — 41,5; промышленность/коммунально-бытовой сектор — 18 и металлургию — 6,5. В общем объеме экспорта угля в 2005г. доля Европы достигла 87%.

Добыча природного газа и нефти в ЮАР ограничена. Потребление жидкого топлива (спрос на внутреннем рынке с учетом заправки самолетов на международных авиалиниях и бункеровки судов, включая расход топлива на НПЗ с учетом потерь) в 2005г. составило 24,9 млн.т. Основную долю необходимой нефти ЮАР обеспечивает за счет импорта.

Подъем с пред.г. мировых цен на нефть выше уровня 50 долл./бар. стимулировал усиление интереса к использованию технологии Фишера-Тропша (F-T process) производства транспортного горючего на базе угля. Данный процесс был разработан во время Второй Мировой войны и в последние годы нашел широкое применение в проектах производства в коммерческих масштабах синтетического жидкого топлива. К новейшим технологиям относится комбинированный экологичный процесс переработки угля в жидкие углеводороды — Integrated Gasification Combined Cycle (IGCC), который предусматривает улавливание вредных веществ (включая ртуть, оксид серы и газообразный оксид азота), не допуская их эмиссии в атмосферу. Точно так же улавливается диоксид углерода, который входит в состав «парниковых» газов и вызывает потепление климата Земли.

ЮАР стала пионером в использовании технологии F-T. В стране на базе полубитуминозных углей давно действуют три предприятия по выпуску жидкого топлива — Sasol I, Sasol II и Sasol III единичной мощностью 5; 37 и 40 тыс. бар/сут (они используют технологию газификации угля Lurgy dry ash).

В энергобалансе ЮАР возобновляемые источники играют пока ограниченную, но важную роль.

Потребление гидроэлектроэнергии в стране находится на уровне 0,8–0,9 млн.т., в пересчете на нефть. Объем ее выработки сдерживается, как правило, из-за низкого уровня выпадающих осадков.

Потребители в отдаленных сельских районах стали все активнее применять энергию солнца и ветра, однако пока она обходится значительно дороже традиционных источников и ей трудно конкурировать особенно с дешевым южноафриканским углем.

Ожидают, что поставленные правительством задачи по расширению использования возобновляемой энергии, а также сокращению вредных выбросов в атмосферу будут способствовать расширению применения альтернативных и возобновляемых источников.

Регулирование электроэнергетики возложено на национальную организацию National Electricity Regulator of South Africa (Nersa), члены которой назначаются министром минерального сырья и топлива.

ЮАР ратифицировала Киотский протокол, в рамках которого 55 индустриальных стран обязались сократить эмиссию «парниковых» газов в 2008–12гг. на 5,2% по сравнению с уровнем 1990г. В протоколе, однако, не были установлены задания по снижению вредных выбросов для развивающихся государств, таких как ЮАР. Последним рекомендуется участвовать в международной торговле правами на эмиссию CO<sub>2</sub>, т. е. в рамках механизма CDM (Clean Development Mechanism).

Емкость южноафриканского рынка оборудования для производства электроэнергии на базе возобновляемых источников пока невелика, но она быстро увеличивается под влиянием роста экономики страны и постоянного повышения спроса на электроэнергию. Продажи такого оборудования в 2005г. составили 58 млн.долл., а к 2012г. могут возрасти до 220 млн. В прошлом наблюдалась нехватка инвестиций в оборудование данного сектора. Цены на него на внутреннем рынке в последние годы снижались, что стимулировало конечных потребителей, лишенных доступа к электроэнергии, поставляемой по системе ЛЭП, шире использовать солнечные панели и ветровые турбины. Ожидаемый рост внутренних цен на электроэнергию будет способствовать сокращению разрыва в издержках и повышению привлекательности оборудования для ее выработки с использованием возобновляемых источников.

По оценке DME, технически возможный объем выработки электроэнергии на базе возобновляемых источников в ЮАР составляет 87 твтч., что соответствует 49% совокупного ее потребления в стране в 2001г. В 2003г. в нем на возобновляемые источники приходилось всего 9%. Значительная часть возобновляемой энергии вырабатывается на местах с использованием отходов животноводства и лесной промышленности.

В стране действует 8 небольших лицензированных ГЭС общей мощностью 68 мвт. Потенциал выработки электроэнергии на таких ГЭС оценивается в 9,9 твтч/год.

Установленные мощности СЭС в стране оцениваются в 12 мвт. и вырабатываемая ими электроэнергия находит применение в системах связи, бытовом секторе, водонасосных системах коммун. Согласно разработанной DME схеме электрификации районов, удаленных от централизованных

сетей ЛЭП, в частных домах в эксплуатации находится 20,4 тыс. систем солнечных панелей для выработки электроэнергии и подогрева воды.

Значительным потенциалом ветровой энергии обладает большинство прибрежных и гористых районов, где среднегодовая скорость ветра превышает 6 м/с. По оценке, за счет энергии ветра можно теоретически обеспечить по меньшей мере 1% (198 твтч.) потребностей ЮАР в электроэнергии. Национальная энергетическая компания Eskom Holdings на ферме в 40 км. от Кейптауна производит электроэнергию на трех ветровых турбинах общей мощностью 3,16 мвт.

Основным источником биомассы являются отходы деревообрабатывающей, целлюлозно-бумажной, сахарной промышленности, а также отходы животноводства, древесный уголь. За счет биомассы, по оценке DME, можно при соответствующих условиях удовлетворять 10% потребностей страны в электроэнергии.

Мощности энергии приливов на побережье страны и оцениваются в 56,8 гвт.

Согласно исследованию южноафриканской экологической группы Earthlife Africa, к 2050г. до 90% необходимой стране электроэнергии можно будет вырабатывать на базе солнечной, ветровой и приливной энергии. С развитием экономики страны и улучшением условий жизни населения, значительная часть которого живет за чертой бедности, будет неуклонно расти спрос на энергию, который может утроиться, если плановые наметки правительства на период до 2022г. будут пролонгированы до 2050г.

Электричество, вырабатываемая на базе энергии солнца, сможет через 10 лет по уровню издержек сравниться с производимой на угольных ТЭС нового типа. Прогнозируется, что к 2050г. 60% поставок первичной энергии в стране будет обеспечиваться за счет использования возобновляемых источников. Это потребует масштабных инвестиций, однако будет способствовать развитию экономики на местах, созданию значительного количества рабочих мест и решению экологических проблем.

В рамках министерства минерального сырья и топлива создана Организация по финансированию и субсидированию возобновляемых источников энергии – Renewable Energy Finance and Subsidy Office (Refso), она действует наряду с комитетом Renewable Energy Subsidy Governance Committee (SGC), который осуществляет общее руководство рассматриваемой подотраслью, собираясь 3 раза в год.

В стране ожидается существенное увеличение спроса на биодизельное горючее, предназначенное для применения на транспорте в смеси с произведенным из нефти дизельным топливом.

В последние 28 лет Eskom сотрудничала с европейскими поставщиками оборудования для энергетического сектора – концернами ABB и Siemens. Многие американские компании по политическим мотивам ушли с южноафриканского рынка в конце 70г., а теперь начинают вновь действовать в энергетике ЮАР. Интерес к участию в этой сфере проявляют американские энергетические компании CInergy и AES, британская Tractabel, англо-голландская Shell.

Central Energy Fund (CEF), агентство правительства Дании Danida и Development Bank of South Africa осуществляют совместное финансирование экспериментального проекта сооружения

ВЭУ на западном побережье Капской пров. (Darling Wind Power). В проекте участвуют CEF (49% акций), Darling Independent Power Producer (Pty) (26%) и представители «цветного населения» (25%). На предприятии концерна Siemens в Дании изготавливаются ветровые турбины для проекта. Вырабатываемая электроэнергия будет использоваться для нужд Кейптауна. БИКИ, 12.5.2007г.

## Биотопливо

Для транспортировки нефти и нефтепродуктов на территории ЮАР используется разветвленная сеть трубопроводов. Общая протяженность трубопроводов страны составляет 3000 км.: для транспортирования сырой нефти – 931 км.; нефтепродуктов – 1748 км. трубопровода; природного газа – 322 км. Компания «Транснэт» инвестировала 3 млрд. рандов ЮАР (430 млн.долл. США) в строительство современного трубопровода из порта Дурбан в провинцию Гаутенг. Новый трубопровод обеспечит быструю доставку нефти на нефтеперерабатывающие комбинаты провинции Гаутенг, что в свою очередь обеспечит потребности центральной части страны в топливе.

Вследствие ограниченности собственных энергетических ресурсов ЮАР исторически придает большое значение диверсификации источников энергии. Особое внимание уделяется альтернативным источникам транспортного топлива, составляющего наиболее значительную долю в энергетических потребностях страны. Уже с 20г. в ЮАР применялись технологии добавления биоэтанола в бензин, однако к 60г. вследствие падения международных цен на нефть дальнейшее развитие данного направления потеряло актуальность.

В свете тенденции роста цен на нефтяном рынке возрождается интерес к производству биотоплива со стороны как правительства, так и коммерческого сектора. Еще одним движущим фактором является вступление в силу в 2005г. Киотского протокола, к которому ЮАР присоединилась в 2002г. Несмотря на то, что до 2012г. КП не накладывает никаких ограничений на развивающиеся страны, правительство Южной Африки постепенно снижает уровень выброса парниковых газов, чтобы к 2012г. минимизировать возможные издержки, связанные с распространением действия КП и на ЮАР в т.ч.

Для ЮАР, как страны, принимавшей в 2002г. саммит по устойчивому развитию, особое значение имеет реализация принятого по его итогам Йоханнесбургского плана действий, который призывает к разработке технологий возобновляемой энергии, включающих такие источники, как биотопливо.

В дек. 2006г. кабинет министров одобрил первоначальный проект национальной стратегии в области биотоплива, которую планируется окончательно утвердить к середине 2007г. Данный документ был подготовлен созданной в 2005г. во главе с министерством по минеральным ресурсам и энергетике рабочей группой по биотопливу, в состав которой также вошли представители казначейства, министерства по науке и технике, торговли и промышленности, сельского хозяйства, общественных работ, провинциального и местного самоуправления, транспорта, водного и лесного хозяйства, администрации президента. Реализация данной стратегии открывает перспективы для

развития многомиллионной индустрии, способной создать 55 тыс. новых рабочих мест.

Примером, на который ориентируются южноафриканцы, является опыт Бразилии, где добываемый из сахарного тростника этанол покрывает до 20% потребностей страны в жидком топливе. ЮАР исходит из необходимости господдержки данной отрасли. Казначейство уже одобрило систему налоговых льгот, призванных стать стимулом для развития отрасли — компаниям, занимающимся производством этанола и биодизеля, гарантирован возврат налога до 40%. Кроме того, правительство имеет в виду создать особый режим преференций для компаний с основной долей капитала, принадлежащего африканцам, что соответствует общенациональной политике Black economic empowerment. Предполагается, что к 2013г. нормой станет наличие 4,5% биотоплива в составе продаваемого конечному потребителю бензина и дизельного топлива. Бензин должен будет состоять на 8% из этанола, изготавливаемого на основе таких зерновых, как маис, а дизельное топливо будет смешиваться с 2% биодизеля, производимого на основе масличных семян типа подсолнуха. Для обеспечения нужд биотопливной промышленности в зерне и масличных культурах потребуется 1,3 млн. га земли.

По оценкам министерства минеральных ресурсов и энергетики ЮАР, все это потребует возведения 10 заводов, перерабатывающих биотопливо, общей стоимостью 1 млрд.долл. Производство биотоплива планируется развивать на использовании дешевых, высокоурожайных с/х культур, большая часть которых не относится к продовольственным. 14% территории ЮАР пригодны для земледелия, из которых только 10% имеют ирригационные сооружения. На ирригацию с/х земель уходит до 60% потребляемых страной водных ресурсов.

Авторы проекта стратегии считают, что избыточное производство маиса и сахарного тростника, характерное для последних лет в ЮАР, при переработке в этанол, могло бы покрыть до 5% национальных потребностей в бензине. Предполагается освоение земель, относившихся ранее к экономическим отсталым бантустанам. Правительство уже определило 3 млн. гектар земель, пригодных для использования в данных целях.

Природоохранные организации скептически оценивают планы использовать в качестве одного из основных источников сырья для производства биотоплива маис, являющийся главным компонентом в рационе беднейших слоев южноафриканцев. По мнению природозащитников, такой подход может негативно отразиться на продовольственной безопасности страны.

## Газоуголь

Южноафриканская компания «Сасол» — мировой лидер по производству синтетического топлива из каменного угля и сжиженного газа. В ЮАР уже несколько десятилетий успешно работают три ее завода на территории гигантского индустриального комплекса в 13 кв.км., в 150 км. от г.Йоханнесбург (в г.г. Сасолбург и Секунда). На своих предприятиях «Сасол» производит 1,5 млрд.бар. синтетического топлива в год.

Первые шаги по созданию в Южной Африке промышленного производства, которое позволяло

бы из каменного угля и природного газа получать горючее, были сделаны еще в 1927г., когда парламент страны принял решение о начале исследований в данной области. Разработанная технология «Фишер-Тропш», названная так по имени двух немецких инженеров, привела к созданию в 1950г. Южноафриканской корпорации по производству топлива из угля и газа («Сасол»). Технология была разработана в те годы, когда из-за международных санкций режима апартеида ООН ввела эмбарго на поставки нефти в ЮАР, а собственных месторождений «черного золота» в стране до сих пор не обнаружено. Технология «Фишер-Тропш» позволяет превращать уголь и газ в жидкое топливо при соблюдении норм охраны окружающей среды. Синтетическое топливо содержит меньше вредных для окружающей среды выхлопных газов, чем горючее из сырой нефти.

Товарооборот «Сасол» за 2006г. вырос на 22% по сравнению с 2005г. и составил 10 млрд.долл., текущая прибыль увеличилась на 44% и теперь составляет 3 млрд.долл. Акции компании успешно котируются на мировых фондовых биржах, и за 2006г. их цена выросла на 31%, а рыночная капитализация компании оценивается в 26,39 млрд.долл., что на 53% больше показателя 2005г.

«Сасол» по своей структуре является холдингом и включает в себе шесть основных компаний:

- «Сасол Майнинг» — занимается разработкой месторождений, добывает 46 млн.т. угля в год на шахтах в Секунде и Сасолбурге для южноафриканских перерабатывающих заводов. Годовой товарооборот в 2006г. составил 780 млн.долл., текущая прибыль — 170 млн.долл.;

- «Сасол Синфьюел» — производитель синтетического топлива из сжиженного газа и каменного угля. Именно данное предприятие использует технологии «Фишер-Тропш», благодаря которым «Сасол» получает не только горючее, но и множество необходимых для бытовых целей химических соединений, включая этилен, пропилен, аммиак, растворители и фенольные смолы. Годовой товарооборот компании в 2006г. составил 3,5 млрд.долл., текущая прибыль — 2 млрд.долл.;

- «Сасол Ойл» — производство и реализация топлива, дорожного биндера, смазочных масел. Основной продукцией является бензин, дизель, топливо для реактивных двигателей, керосин, мазут, битум, автомобильные и промышленные масла. Годовой товарооборот компании в 2006г. — 4,5 млрд.долл., текущая прибыль — 350 млн.долл.;

- «Сасол Газ» — распределение и продажа природного газа из Теманского газового месторождения в Мозамбике. Предприятие обеспечивает газом провинции ЮАР Гаутенг, Мпумаланга, Фри-Стейт и Квазулу-Наталь. Годовой товарооборот компании в 2006г. — 450 млн.долл., текущая прибыль — 218 млн.долл.;

- «Сасол Технолоджи» — исследования в сфере новейших технологий, управление и введение в эксплуатацию новых заводов «Сасол»;

- «Сасол Файненсинг» — распределяет прибыль компании «Сасол», занимается вопросами ликвидности корпорации и управлением рисками, осуществляет разработку финансовых стратегий.

Помимо перечисленных выше компаний в холдинг входят предприятия, занимающиеся проектами «Сасол» в сфере международных отношений («Сасол Петролиум Интернешнл», «Сасол Синфью-

юелз Интернешнл»), а также фирмы, производящие не основную химическую продукцию «Сасол» («Сасол Полимере», «Сасол Солвентс», «Сасол Нитро», «Сасол Вокс», «Мерисол»).

«Сасол» удовлетворяет 28% потребности страны в горючем, производит 150 наименований химических продуктов из исходного каменноугольного сырья: моющие средства, краски, парфюмерия, фармацевтика, химудобрения, катализаторы, компакт-диски, кабели, синтетические ковры, пищевые пленки.

«Сасол» планирует строительство второго завода по производству метилизобутилкетона в Сасолбурге, что увеличит производство данной продукции вдвое (и составит 60 тыс.т. в год), а также рассматривает возможность создания в Секунде второго завода по переработке каменного угля с мощностью производства 80 тыс.бар. топлива в день. Данный проект находится на стадии разработки и его осуществление будет стоить 7 млрд.долл.

Компания «Сасол» подписала соглашение с Центральным фондом энергетики о проведении технико-экономического обоснования для строительства завода по производству биодизтоплива из сои. Планируется, что мощность предприятия достигнет 125 млн. л. биотоплива в год.

Больше половины товарооборота компании «Сасол» приходится на внутренний рынок, но наиболее активными по взаимодействию с корпорацией «Сасол» являются европейские, африканские и североамериканские предприятия. Растет интерес к успешно применяемой «Сасол» технологии выработки бензина из угля и газа, что объясняется небывало высокими мировыми ценами на сырую нефть.

В июне 2006г. «Сасол» подписал с китайской корпорацией «Шенуа» два соглашения о проведении в регионах Китая сбора и анализа исходных данных о возможности строительства заводов по производству топлива из угля на основе технологии «Фишер-Тропш». Стоимость каждого завода составит 5 млрд.долл. Предприятия будут расположены в провинции Шэньси и в Нинсяуэйском автономном районе, где имеются богатые месторождения каменного угля. Мощность производства на каждом заводе составит 70-80 тыс.бар. синтетического топлива в день, что в сумме будет равно нынешнему уровню производства на всех предприятиях «Сасол» в ЮАР. Правительство Китая заинтересовано в строительстве и введении в эксплуатацию этих заводов к 2012г. Одновременно идут переговоры об осуществлении аналогичных проектов в США.

«Сасол» в качестве одной из перспектив расширения своей деятельности также рассматривает возможность использования технологий «Фишер-Тропш» в Индии, которая импортирует 70% используемой сырой нефти, обладая при этом 253 млрд.т. разведанных запасов угля. «Сасол» и индийская промышленная корпорация «Тата Групп» в начале 2007г. провели переговоры о возможности строительства на территории Индии завода по производству топлива из угля.

Что касается строительства заводов по производству топлива из сжиженного газа, после успешно реализованного предприятием «Сасол Шеврон» проекта в Катаре, данная компания активно занимается строительством такого же завода в Нигерии, стоимость которого оценивается в 1 млрд.долл.

«Сасол Шеврон» является совместным предприятием «Сасол» и американской корпорации «Шеврон Тексако». Используя технологии «Сасол» и производственные мощности «Шеврон Тексако», «Сасол Шеврон» имеет огромный потенциал для создания заводов по переработке природного газа в синтетическое топливо в разных странах. Совершенствование технологий «Сасол» по переработке угля и природного газа в жидкое топливо увеличат объем производства синтетических нефтепродуктов в ЮАР на 20% в ближайшие 10 лет. 15% от общего импорта ЮАР приходится на долю нефтепродуктов.

## Горнодобыча-2006

Для ЮАР, обладающей богатыми и разнообразными природными ресурсами, горнодобывающая промышленность является одной из наиболее важных отраслей экономики. В рамках новой политики Претории Black Economic Empowerment южноафриканское правительство приняло решение к 2014г. сосредоточить 26% мощности данной отрасли в руках компаний, принадлежащих представителям коренного населения страны. Наряду с этим правительство предложило ввести экспортные пошлины на вывоз производимых в ЮАР сырьевых материалов, на сырые алмазы — в 8%. Такие меры призваны стимулировать более активное, чем развитие национальной перерабатывающей промышленности.

В южноафриканском производстве различного минерального сырья наблюдаются неоднородные тенденции. С одной стороны, золотодобыча в стране последовательно сокращается ввиду исчерпания огромных ресурсов руд на месторождениях, расположенных на возвышенности Витватерсгранд. С другой стороны, производство металлов платиновой группы, хрома, железной руды и угля стабильно увеличивается, чему в последнее время способствует высокий спрос на указанные сырьевые материалы со стороны потребителей в Китае и Индии.

Золото. После достижения весьма высоких показателей в добыче золота в 70гг.-начале 80гг. производство этого металла в ЮАР неуклонно сокращалось. Снижение ускорило после завершения к 2000г. консолидации 40 разрозненных золотых рудников в 4 крупные золотодобывающие компании: AngloGold Ashanti, Gold Fields, Harmony Gold Mining и DRDGold. За последние 7 лет добыча золота на подземных рудниках этих четырех крупных южноафриканских продуцентов упала на 35% (без учета покупки или продажи активов).

Наблюдаемое повышение цен на золото оказало в некотором роде парадоксальное воздействие на положение южноафриканских золотодобывающих компаний. В 2005г. курс рэнда относительно доллара был сравнительно высоким, что отрицательно сказалось на прибылях рудников, чьи издержки определяются в рэндах. В то время как подорожание золота во многих странах способствовало расширению геологоразведочных работ на этот металл, в ЮАР подобный процесс был осложнен тем, что здесь имеется только весьма ограниченное число территорий, которые еще не были исследованы на наличие драгоценных металлов.

В результате все золотодобывающие компании страны концентрируют внимание на поиске золота и строительстве новых рудников в еще не осво-

енных районах, хотя это в значительной степени затрудняется постоянным контролем со стороны государства. Осуществляется строительство крупного золотого рудника South Deep, расположенного в 50 км. к западу от Йоханнесбурга и принадлежащего на паритетных началах компаниям Barrick Gold и Western Areas. Строящийся рудник имеет экстремальную глубину, и его сооружение практически с самого начала сопровождается техническими и финансовыми проблемами.

На месторождении Free State компания Harmony Gold Mining вывела на проектную мощность рудник Target и оценила возможности его потенциального расширения.

AngloGold Ashanti на принадлежащих ей южноафриканских рудниках производит 45% всего добываемого ею золота (в 2005г. – 174 т.), но ее программа проведения геологоразведочных работ осуществляется в основном за пределами ЮАР. В 2006г. компания планировала, что ее суммарное производство составит 180-187 т. металла, но пересмотрела эти показатели в сторону уменьшения в связи с проблемами на руднике Geita в Танзании.

66% всего золота, выпускаемого компанией Gold Fields, приходится на ее рудники в ЮАР. Компания сталкивается с производственными и техническими проблемами на руднике Kloff. На ее руднике Driefontein производство золота остается стабильным. На выпуск золота на руднике Beatrix негативное влияние оказало снижение тоннажа добываемого сырья на участке с более богатой рудой.

Gold Fields стала конкурентом компании Harmony Gold в борьбе за контроль над Western Areas, а следовательно, и над долей последней в руднике South Deep. К концу июня 2006г. Gold Fields имела 18,9% акций компании Western Areas, а Harmony Gold – 29%.

В ЮАР добыча золота в 2006г., по оценке Геологической службы США, составила 270 т., снизившись с 295 т., зафиксированных в 2005г. Ожидается, что в 2007г. восстановится уровень содержания золота в руде, добываемой на втором по величине южноафриканском руднике Driefontein, а также значительно увеличится производство металла на новом руднике Moab Khotsonг компании AngloGold Ashanti. С 2008г. Harmony Gold намерена начать эксплуатацию 5 новых предприятий.

Не входящие в «большую четверку» компании Great Basin Gold, Simmer and Jack Mines и Aflase Gold также имеют проекты по расширению золотодобывающих мощностей, которые планируется осуществить в 2008-10гг.

Производство золота на южноафриканских рудниках, в кг.

	2005г.	2006г., янв.-сент.
Всего <sup>1</sup> .....	199514 .....	137148 .....
Driefontein .....	32339 .....	22574 .....
Kloff .....	29321 .....	20940 .....
Great Nogligwa .....	21548 .....	14479 .....
Beatrix .....	18909 .....	14047 .....
Mponeng .....	15921 .....	13954 .....
TauTona .....	15586 .....	11075 .....
Kopaneng .....	14993 .....	10229 .....
Evander .....	10345 .....	5538 .....
Randfontein .....	8847 .....	6774 .....
Tau Lekoa .....	8254 .....	4085 .....
Free State .....	7942 .....	4981 .....
Elandskraal .....	6349 .....	3699 .....

Blyvoor .....	4080 .....	2659 .....
Savuka .....	3929 .....	2114 .....
South Deep .....	3454 .....	
Northwest .....	1151 .....	

<sup>1</sup>Итого по перечисленным рудникам.

**Железная руда.** По добыче железной руды ЮАР занимает 7 место в мире. В 2005г. ее производство в стране, по данным Геологической службы США, составило 40 млн.т., а в 2006г., по предварительной оценке, сохранилось на том же уровне.

В ЮАР компания Kumba Resources обладает измеренными и предполагаемыми ресурсами железной руды в 3,2 млрд. т., тем не менее она является относительно некрупным поставщиком данного сырья на мировой рынок. Компания предполагала осуществить расширение путем приобретения ресурсов австралийского проекта Hore Downs, но переговоры с его владельцами не имели успеха. Надежды на расширение за счет зарубежных ресурсов связаны с Сенегалом.

Принадлежащий компании Kumba рудник Sishen, расположенный на севере Капской пров., является вторым по величине в мире железорудным горнодобывающим предприятием. В 2006-07гг. осуществлялось расширение его мощностей (по плану – в 1,5 раза), для чего потребовалось вложение 3,6 млрд. рэндов. Ожидалось, что к середине 2007г. соответствующие работы будут завершены.

В 70 км. к югу от рудника Sishen расположен проект Sishen South, на котором изучается возможность открытой разработки группы рудных тел при соблюдении экологических требований. Однако компания Kumba отмечает, что устойчиво высокий курс рэнда вызвал снижение активности осуществления многих экологических проектов, в том числе и Sishen South, ввиду их чувствительности к колебаниям прибыли, выраженной в рэндах, относительно первоначально вложенных инвестиций. По этой причине проект по расширению Sishen получил преимущество по сравнению с проектом строительства Sishen South. Kumba полагает, что Sishen South по-прежнему остается привлекательным проектом. Она намерена к 2010г. довести годовое производство высококачественной Sishen-руды до 9 млн.т. для отгрузки на экспорт при капиталовложениях 2,2 млрд. рэндов.

В пров.Лимпопо, где ресурсы железной руды на руднике Thabazimbi близки к выработке, оцениваются возможности добычи низкосортного железнняка на проекте Phoenix. Если исследования окажутся результативными, то этот проект может обеспечить производство 2-3 млн.т. железной руды в год для продажи компании Mittal Steel и компенсировать недостаток сырья с рудника Thabazimbi.

**Марганцевая руда.** По добыче марганцевой руды ЮАР занимает 1 место в мире. В 2005г. ее производство в стране, по данным Геологической службы США, составило 2,1 млн.т., а в 2006г., по оценке, повысилось до 2,2 млн.

Хотя в пустыне Калахари (на севере Капской пров.) содержится 80% всех известных в мире запасов высокосортной марганцевой руды, южноафриканские продуценты марганца продолжают выражать беспокойство относительно уровня своего производства и прибылей.

Компания Samancog (более крупный из двух национальных продуцентов марганцевой руды) снизила ее выпуск за год, закончившийся 30 июня

2006г., до 2,3 млн.т. с 2,5 млн. в пред. фин.г. Компания эксплуатирует рудники Wessels и Mamatwan в Капской пров. По последним оценкам, измеренные и исчисленные запасы руды на Wessels составляют 22 млн.т. со средним содержанием марганца 37,5%, а на Mamatwan — 9,9 млн.т. (48% Mn).

Assmang, которой совместно владеют African Rainbow Minerals (ARM) и Assore, добывает 1,4 млн.т. марганцевой руды в год на своих подземных рудниках Nchwaning и Gloria. В 2004г. в результате переоценки запасов руды на этих рудниках их объем был пересмотрен в сторону увеличения со 119,4 до 130 млн.т. Ресурсы при этом также повысились со 156 до 631 млн.т.

Хром. ЮАР является также крупнейшим в мире продуцентом хромовой руды. По данным Геологической службы США, ее добыча в стране составила 7,5 млн.т. (в мире — 19,3 млн.), а в 2006г., по оценке, повысилась до 8 млн.

Доля ЮАР в мировых запасах хромита оценивается в 80%. Страна обладает ресурсами хрома, достаточными для удовлетворения мирового спроса со стороны продуцентов стали в течение нескольких сотен лет.

Различные компании, занятые в хромовом секторе южноафриканской добывающей промышленности, осуществляют расширение действующих мощностей и сооружение новых.

В конце 2005г. базирующаяся в Лондоне компания International Ferro Metals (IFM) начала строительство завода по выпуску феррохрома в Северо-Западной провинции ЮАР (при вложении 1,1 млрд. рэндов). Ожидается, что это предприятие годовой производительностью 267,4 тыс.т. будет выведено на проектную мощность в 2007г.

Добывающая компания Merafe Resources объединилась с Xstrata plc и укрупнила свои предприятия на базе принадлежащих ей 6 хромовых рудников и 18 печей по выплавке феррохрома.

Компании African Rainbow Minerals и LionOre Mining International, совместно владеющие никелевым рудником Nkomati в пров. Лимпопо, решили возобновить здесь добычу хромовой руды в объеме 60 тыс.т. в месяц и на месте осуществлять ее переработку (проект потребует 2,2 млн.долл.).

Тяжелые минеральные пески. В 2005г. на расположенном на западном побережье ЮАР предприятии Namakwa Sands, принадлежащем компании Anglo American, переработка руды несколько снизилась по сравнению с 2004г. (с 18,6 до 18,1 млн.т.). Производство ильменита сократилось с 320,6 до 316,1 тыс.т. Однако при этом выпуск рутила повысился с 23,7 до 29,1 тыс.т., а циркона — со 119,1 до 128,6 тыс.

На Namakwa осуществляется проект по расширению к 2008г. производства рутила и циркона соответственно на 26 и 20%.

Компания Tiscor Pty (со штаб-квартирой в Австралии) завершила инженерные работы на руднике Fairbreeze, находящемся в северной части побережья пров. Натал (ЮАР), в 20 км. к югу от ее предприятия Hillendale. Производство на новом руднике предполагается начать в середине 2007г., и оно должно восполнить сокращение выпуска продукции на Hillendale, вызванное обеднением руд месторождения.

В конце 2005г. сообщалось, что суммарные запасы сырья на руднике Hillendale оцениваются в 48,7 млн.т. со средним содержанием ильменита

3,8%. В 2005г. здесь было выпущено 37 тыс.т. ильменита, 47 тыс.т. циркона и 23 тыс.т. рутила.

На Fairbreeze запасы составляют 229 млн.т., в которых содержится в среднем 3,6% ильменита. На востоке Капской пров. компания владеет месторождением с запасами сырья в 239 млн.т. при среднем содержании ильменита 4,5%. Компании Rio Tinto принадлежит 50% акций предприятия группы Richard Bay Minerals в северной прибрежной части пров. Натал, но она больше ориентирована на добычу других ископаемых. Richard Bay Minerals осуществляет разработку песчаных дюн по соседству с экологически чувствительными влажными почвами заповедника Сент-Лусия, однако мало что известно о ее деятельности в этой области. Согласно вебсайту компании, здесь производится 1,9 млн.т. продукции в год, 95% которой экспортируется, что соответствует 25% рыночной доле для титанового шлака, рутила, высокочистого чугуна и циркона. Природные ресурсы Richard Bay Minerals постепенно истощаются и группа занимается поиском альтернативных источников сырья на Мадагаскаре.

По производству ильменита, рутила и циркона ЮАР занимает 2 место в мире (после Австралии). По оценке Геологической службы США, в 2006г. добыча ильменита в ЮАР в целом повысилась до 893 тыс.т. с 867 тыс. в 2005г., рутила — до 108 тыс.т. (со 105 тыс.), а циркона и бадделеита — до 310 тыс.т. (с 305 тыс.).

Уголь. Южноафриканский уголь, как правило, обладает более низким качеством и меньшей теплотворной способностью, чем уголь, залегающий в других странах. ЮАР числится в ряду его лидирующих экспортеров. В авг. 2006г. компания Richard Bay Coal Terminal решила на расширение мощностей, которое потребует 1,2 млрд. рэндов и позволит к середине 2009г. увеличить годовой экспорт угля с теперешних 72 млрд. т. до 91 млрд.

Компания Anglo Coal обладает достоверными и вероятными запасами энергетического угля, предназначенного для электростанций ЮАР, в 824 млн.т. со средней теплотворной способностью 4360 ккал/кг. Ее достоверные и вероятные запасы угля для экспортных поставок оцениваются в 450 млн.т. (6230 ккал/кг), а для национального производства синтетического топлива — в 106 млн.т. (4820 ккал/кг). Принадлежащие компании запасы угля металлургического сорта имеют значительно меньший объем — 8 млн.т. при средней теплотворной способности 6510 ккал/кг.

В 2005г. выпуск угля компанией характеризовался следующими данными (млн.т.): энергетический для внутреннего рынка электроэнергии — 34,3, энергетический для отгрузок на экспорт — 20,3 и коксующийся также для экспортных поставок — 2,3.

В дополнение к достоверным и вероятным запасам Anglo Coal обладает ресурсами угля в 2455 млн.т. со средней теплотворной способностью 4490 ккал/кг. Этих ресурсов достаточно для поддержания теперешних и даже более высоких темпов добычи в течение многих десятилетий.

Уран. Подорожание урана меняет перспективы ЮАР как продуцента этого металла — если не на базе существующих рудников, где уран извлекается в качестве побочного продукта производства золота, то на предприятиях, которые предполага-

ется соорудить на основе новых и старых проектов.

Несколько геологоразведочных компаний проводят повторную разведку безуспешно исследованного 30 лет назад месторождения Karoo. Более вероятными для производства урана в любом количестве являются некоторые участки бассейна Witwatersrand Basin, особенно зона Klerksdorp.

В середине 2006г. компания SXR Uranium One (бывшая Afrikaner Lease) сообщила о позитивных результатах изучения возможности эксплуатации старого рудника Dominion вблизи г.Клерксдорп. По оценке компании, вероятные запасы урана здесь составляют 14227 т.

Приступить к добыче сырья предполагалось в начале 2007г. В осуществлении проекта это должно было стать первым этапом, рассчитанным на 11 лет эксплуатации предприятия; для его реализации понадобятся капиталовложения в 180 млн.долл. При текущих ценах на уран затраты на осуществление проекта окупятся за 5 лет.

Второй этап, в отношении которого сейчас имеются только общие соображения, потребует инвестиций в 98 млн.долл., которые позволят продлить срок эксплуатации рудника еще на 19 лет при условии сохранения текущего уровня производства.

Добыча урана вносит относительно небольшой вклад в прибыли крупных золотодобывающих компаний страны. По оценке AngloGold Ashanti, ее южноафриканские рудники содержат запасы урана в 13920 т.

Ванадий. По добыче ванадия ЮАР занимает первое место в мире. По данным Геологической службы США, в 2005г. его производство в стране составило 25 тыс.т., а в 2006г., по предварительной оценке, осталось стабильным.

В рамках избранной в ЮАР стратегии, направленной на продажу не основных активов, в середине 2006г. Anglo American осуществила продажу 79% пакета акций компании Highveld Steel & Vanadium российской фирме Evraz. Первый этап сделки заключался в продаже равных 24,9% долей покупателям в лице Evraz и Credit Suisse («склад» долей для Evraz). Фирма Evraz получила право на покупку у Anglo American оставшейся 29,2% доли Highveld и 24,9% доли у Credit Suisse через отдельное опционное соглашение.

В таких условиях производство ванадия компанией Highveld в 2005г. продолжало снижаться, несмотря на рекордно высокие цены на этот металл в I пол. года. Выпуск ванадиевого шлака снизился в 2005г. до 66,75 тыс.т. (в 2004г. — 67,59 тыс.). Производство пентоксида ванадия фирмой Vantech (дочерней по отношению к компании Highveld) сократилось в 2005г. до 9618 т. (9869 т. в 2004г.). Это снижение в известной мере было вызвано преобразованиями, осуществляемыми на заводе. Е.П. Ефанова, к.ф.-м. н., с.н.с. ВНИКИ. БИКИ, 12.5.2007г.

## Горнодобыча-2005

Долгосрочная инвестиционная привлекательность ЮАР зависит от того, когда и в каком виде будет принят в этой стране закон о роялти для горной промышленности (Mining Royalties Bill). Закон о роялти должен стать следствием согласования многих интересов и выражением консолидированной национальной экономической поли-

тики. Открытое обсуждение вопроса о роялти в очередной раз состоялось на сент. конференции Global Mining Transformation 2005 в Кейптауне. Там, выступили новый министр минеральных ресурсов и энергетики госпожа Линдиве Хендрикс (Lindiwe Hendricks) и глава SARS — налоговой службы ЮАР — Прэвин Гордан (Pravin Gordhan). Оба подтвердили, что новый закон в 2005г. не будет не только принят, но, видимо, даже представлен правительством. Гордан особо подчеркнул, что правительство открыто для дискуссий, которые, впрочем, идут уже давно.

Официальный предварительный вариант, так называемый «драфт» закона, предполагает налогообложение от 1% до 8% оборота, в зависимости от вида ресурса. Для дефицитных в ЮАР нефти и газа роялти предполагается установить на уровне 1%, на уголь — 2%, золото — 3%, платину — 4%, алмазы — на максимальном уровне 8%. Правительство планирует использовать роялти для управления инвестициями в добывающую промышленность — стимулировать инвестиции в те отрасли, которые считаются приоритетными для развития национальной экономики. Принятие закона о роялти состоится только тогда, когда в общих чертах будут определены принципы развития национальной добывающей промышленности и расставлены соответствующие приоритеты.

В ЮАР идет процесс переоформления лицензий для горнодобывающих компаний. Все ресурсы объявлены собственностью государства, и получить или возобновить свои права на их добычу компании могут теперь только при соблюдении целого ряда специфических условий, среди которых передача 26% акций (до конца 2009г.) в собственность представителей чернокожего населения страны. Видимо, роялти будут введены как раз к тому моменту, когда оформление новых лицензий и частичный передел собственности будут близки к завершению. В Законе можно будет учесть интересы новых крупных собственников. И в заявлениях официальных лиц 2009г. чаще всего упоминается в качестве начала действия нового законодательства.

Уже сейчас дискуссии вокруг закона начинают влиять на инвестиционную привлекательность тех или иных отраслей. Заставляют De Beers искать возможности для диверсификации бизнеса: как по географии, так и по отраслям. Компания рассматривает варианты инвестирования в добычу урана. В тек.г. правительственные чиновники, предприниматели и эксперты активно обсуждают, какие меры необходимо принять для реанимации золотодобывающей промышленности. Истощение традиционных месторождений на фоне сильного ранда привело к тому, что уровень добычи упал до 37% от максимального уровня в 1000 т. в год, достигнутого в 1970гг. Введение сравнительно низкого уровня налогообложения в золотодобывающей промышленности будет способствовать повышению ее инвестиционной привлекательности.

Добывающие компании настаивают на том, что базой для уплаты роялти должна быть прибыль, а не оборот. В таком случае сама идея роялти теряет смысл, и речь стоит вести просто о новой форме налогообложения прибыли добывающих компаний. Внутри самой исполнительной власти ЮАР существуют тактические и стратегические разногласия по поводу вопроса о роялти и политики в от-

ношении добывающих компаний вообще. Критическое отношение к предложенной схеме взимания роялти со стороны Комиссии по конкуренции. Комиссия в своей критике ссылается на главу 2 Закона о конкуренции ЮАР 1998г. и предупреждает о неминуемом снижении глобальной конкурентоспособности ЮАР в случае введения роялти: «ЮАР богата различными видами минерального сырья, но ни один из них не уникален. Такие страны как Австралия, Канада, Бразилия, Мексика, Чили и Россия обладают не менее привлекательными запасами для горнорудной промышленности, так же как и страны в нашем ближайшем окружении. ... Налоговая нагрузка на добывающие компании в ЮАР и без рояли выше, чем в таких странах как Чили и Канада...».

Кроме своей общей неоднозначности, «драфт» закона о роялти содержит и целый ряд особенностей, которые могут показаться недоработками. Решением министра то или иное месторождение может быть полностью или частично освобождено от роялти, если будет признано истощенным (marginal). При этом четких критериев «истощенности» в Законе не прописано. Российскому читателю можно не объяснять, насколько при таком подходе повышается взяткоемкость закона.

Вопреки распространенному мнению, добывающая промышленность уже давно не вносит решающий вклад в бюджет ЮАР. В минувшем фин.г. налоговые поступления от отрасли составили только 4,7% доходной части бюджета (в 2000/1 фин.г. было 15%). Уровень занятости в добывающей промышленности (500 тыс. чел.) делает ее социально значимой, — проблему безработицы через развитие добывающей промышленности не решить. Основное значение отрасли — в глобальном влиянии, которое она дает ЮАР в решение некоторых экономических и политических вопросов на мировом уровне.

В силу этих и ряда других причин введение роялти представляется в большей степени символическим, даже идеологическим актом. В процессе дальнейшей дискуссии правительства с компаниями уровень отчислений будет, скорее всего, снижен, или введение роялти будет компенсировано снижением налоговых отчислений по другим статьям, дальнейшим снижением налога на прибыль корпораций — с нынешнего уровня в 29%. Важнее для правительства продемонстрировать компаниям и населению, что природные ресурсы теперь принадлежат всему народу ЮАР и народ имеет, по этой причине, законное право на ренту.

Можно ожидать теперь, что правительство ЮАР будет пропагандировать и экспортировать свои идеи насчет природной ренты за пределы национальной территории. Жесткое отношение правительства к добывающим компаниям в других странах Африки объективно компенсирует падение инвестиционной привлекательности самой ЮАР. Аналогичных советов стоит ждать и представителям российского правительства.

Долгое время международные добывающие компании намеренно провоцировали конкуренцию между национальными правительствами за предоставление максимально льготных условий для разработки месторождений. Возможно, левое правительство в ЮАР собирается запустить в мировом масштабе обратный процесс: цепную реакцию по введению природной ренты и ужесточе-

нию условий для инвесторов. В этом деле главное — действовать согласованно. Андрей Маслов. www.af-ro.com, 5.9.2005г.

## Драгметаллы

В 2005г. на фоне роста производства платины в ЮАР выпуск рутения и иридия в стране также увеличился. Однако в условиях растущего промышленного и спекулятивного спроса на рутений и иридий того количества рафинированного металла, которое имелось в наличии на мировом рынке, оказалось недостаточно для предотвращения его подорожания, начавшегося со II кв. пред.г. Цены рутения в 2005г. поднялись с 55 до 87 долл./унц., а иридия — со 145 до 195 долл.

Мировой спрос на рутений в 2005г. вырос на 17% — до 24,5 т. за счет его повышения со стороны электронной промышленности. Продажи металла химической промышленности несколько снизились, но все еще оставались выше среднего уровня, наблюдавшегося в течение целого ряда предшествовавших лет.

Увеличение мирового спроса на иридий в 2005г. было более умеренным и составило 3% (рост до 3,86 т.), причем его повышение отмечалось во всех основных сферах потребления этого металла.

Отраслевая структура мирового спроса на рутений и иридий, в т.

	2004г.	2005г.
Рутений.....	20,90	24,51
Электронная промышленность.....	12,07	15,74
Химическая промышленность.....	3,83	3,64
Электрохимическая промышленность.....	2,99	2,99
Прочие сферы.....	2,02	2,15
Иридий.....	3,73	3,86
Электронная промышленность.....	0,93	0,96
Электрохимическая промышленность.....	0,84	0,87
Химическая промышленность.....	0,78	0,81
Прочие сферы.....	1,18	1,21

Закупки рутения для использования в электронной промышленности в 2005г. резко возросли (на 30,4% — до 15,74 т.). Существенно увеличилось потребление этого металла в производстве жестких дисков, чему способствовал значительный рост продаж потребительского электронного оборудования. Добавление рутения к материалам для изготовления дисков позволяет производителям преодолеть имевшийся ранее лимит емкости памяти. В данной сфере наблюдалось крупномасштабное накопление складских запасов рутения, поскольку производители жестких дисков в ожидании дальнейшего повышения спроса формировали свои запасы, пользуясь возможностью приобретения металла в период его относительно низких и стабильных цен.

Рост спроса на рутений в электронной промышленности стимулировался также расширением использования этого металла в производстве панелей плазменных дисплеев, конкурирующих с жидкокристаллическими дисплеями на рынке телевизоров с крупноформатными экранами. Качество изображения, даваемого плазменными дисплеями, производители могут повысить путем введения рутения в проводящую пасту, наносимую на внутреннюю поверхность экрана. Увеличилось потребление рутения в изготовлении проводящих паст, используемых в компонентах резисторов.

Продажи рутения химическим компаниям в 2005г. немного снизились с высокого уровня, наблюдавшегося в течение предшествовавших 2 лет. В

пред.г. наблюдалась понижающаяся тенденция в закупках катализаторов на основе рутения для использования в производстве таких химикатов, как мышьяковая кислота, поскольку в эксплуатацию вводился меньший объем соответствующих производственных мощностей, чем в 2004г.

Масштабы использования рутения в электрохимической промышленности в 2005г. не изменились по сравнению с 2004г., тогда как потребление иридия в указанной сфере увеличилось на 3,6%. Это было вызвано тем, что в хлор-щелочном производстве осуществляется постепенный переход от применения рутениевого покрытия анодов к иридий-рутениевому.

Спрос на иридий в электронной промышленности в 2005г. повысился на 3%. Основной сферой потребления этого металла в данной отрасли является изготовление тиглей, используемых в производстве высококачественных монокристаллов. Спрос на металл в этой сфере в основном концентрируется в Северной Америке, где расширение продаж применяемых в медицине сканеров для позитрон-эмиссионной томографии стимулировало рост производства сканционных кристаллов.

В 2005г. наблюдалось также умеренное увеличение продаж иридия химической и автомобильной отраслям промышленности. Иридий вместе с рутением используется в катализаторах, применяемых в производстве мышьяковой кислоты. Расширяется его потребление в изготовлении электродов свечей зажигания. БИКИ, 19.10.2006г.

## Золото-2007

Мировые цены на золото в 2006г. поддерживались на весьма высоком уровне, при этом среднегодовая цена составила 603,77 долл/унц., увеличившись по сравнению с 2005г. на 36%. Деятельность инвесторов, существенно расширившаяся в 2006г., вновь явилась основной движущей силой движения цен. При этом значительно повысилась роль как фондов, так и рынков физического металла.

В отношении цен теперешняя ситуация на мировом рынке золота и внешние условия, в которых она складывается, во многом напоминают те, что наблюдались 40 лет назад. При этом, однако, имеются и ряд отличий, главным из которых является то, что в 1967г. золото не покупалось и не продавалось на «свободном» рынке. Тем не менее сейчас, как и тогда, ситуация в целом способствует дальнейшему подорожанию металла.

Официальная цена на золото в 1967г. составляла 35 долл/унц., что с учетом инфляции соответствует теперешним 210 долл/унц. Как полагают эксперты GFMS, это дает основание считать, что в настоящее время рынок находится на более продвинутом этапе цикла, чем в 1967г. Действительно, до 1974г. цены на металл в реальном выражении росли и в итоге превысили средний уровень 2007г. Затем на два года они снизились, с тем чтобы под действием спекулятивных процессов в 1978-80гг. вновь восстановиться и в результате достичь своего исторического максимума.

По аналогии с этим на 2007г. также прогнозировалось подорожание золота при условии сохранения тенденции к снижению курса доллара, росту финансовой нестабильности и усилению политической напряженности в мире. Прогноз в отно-

шении цен оправдался. Сред-неквартальные цены на золото на лондонском рынке в I и II кв.х текущего года повысились по сравнению с теми же периодами 2006г. соответственно на 17 и 6% (до 650 и 667 долл/унц.). В начале сент. после некоторых колебаний цены поднялись выше уровня в 680 долл/унц., 1 нояб. они превысили 790 долл., а 8 нояб. — 840 долл. Как полагают эксперты, у золота имеется значительный потенциал и для дальнейшего подорожания.

Ожидается, что рост цен на золото, продолжающийся подъем их нижней границы при закупках физического металла, а также некоторое сокращение его поставок станут стимулом для повышения доверия инвесторов к этому драгоценному металлу.

В 2006г. снижение объема мировых поставок золота по сравнению с 2005г. составило 5%, несмотря на вызванный высокими ценами 25% рост производства вторичного металла в мире — до рекордного показателя в 1108 т., соответствующего 28% доле суммарного предложения. Снижение поставок явилось в основном следствием сокращения нетто-продаж официальным сектором более чем вдвое по сравнению с рекордным уровнем 2005г. (на 346 т. — до 328 т.), обусловленным реализацией соглашения между центральными банками ряда стран. Кроме того, определенную роль сыграло и 3%-ное уменьшение объема мировой добычи металла (на 79 т.) — до минимального за последние 10 лет показателя в 2471 т.

Несмотря на продолжающийся рост производства золота в КНР, в целом в азиатских странах оно сократилось в 2006г. на 46 т. В Северной Америке, Океании и Африке добыча металла снизилась соответственно на 26, 21 и 17 т. В странах СНГ сокращение выпуска золота составило менее 6%. Единственным регионом, где наблюдалось увеличение его производства, была Латинская Америка (рост на 7%, или 35 т.).

Мировая добыча золота, в т.

	2005г.	2006г.
Всего .....	2550,5	2471,1
ЮАР .....	315,1	291,8
США .....	262,3	251,8
КНР .....	229,8	247,2
Австралия .....	263	244,5
Перу .....	207,8	203,3
Россия .....	175,4	172,8
Индонезия .....	166,4	114,1
Канада .....	119,5	104
Узбекистан .....	79,3	78,5
Гана .....	62,5	70,2
Прочие страны .....	669,4	692,9

Источник - Mining Journal (данные GFMS).

Африка Добыча золота в ЮАР неуклонно сокращалась на протяжении последних пяти лет. В 2006г. она снизилась на 23 т. — до 292 т., что вдвое меньше показателя, зафиксированного 12 лет назад. Почти У4 суммарного сокращения выпуска металла в стране в прошлом году была вызвана произошедшей в мае аварией на предприятии South Deep, последствия которой негативно сказались на его функционировании во все последующие месяцы 2006г. и вызвали снижение годового производства золота на 5 т. Однако ожидалось, что к маю 2007г. добыча на этом руднике вновь выйдет на проектную мощность.

В целом в ЮАР к концу десятилетия прогнозируется повышение производства золота благодаря

расширению мощностей в горнодобывающем секторе. Так, рудник Moab Khotsong компании Anglo-Gold Ashanti находится на стадии ввода в эксплуатацию, Harmony Gold Mining Co активизирует свою деятельность по строительству рудников Phakisa и Elandsrand, а Gold Fields намерена приступить к сооружению глубокого рудника с длительным сроком эксплуатации и осуществляет значительное расширение мощностей своих гигантских горнодобывающих предприятий Driefontein и Kloof.

Производство золота в Гане благодаря вводу в строй рудника Ahafo компании Newmont Mining повысилось до максимального за последние четыре года уровня, несколько превышающего 70 т. Продукция на данном предприятии начала выпускаться в июле 2006г., и ее объем за неполный год эксплуатации составил более 6 т. металла. Принадлежащий компании Red Back Mining рудник Chirano, на котором производство в коммерческих масштабах началось в окт. 2005г., увеличил выпуск золота в 2006г. в три раза — до 4 т., также внося существенный вклад в суммарный рост его добычи в стране.

В Мали производство золота в прошлом году повысилось на 17% (на 8 т.) главным образом за счет начала эксплуатации рудников Loulo и Tabakoto. Открытый карьер Tabakoto компании Nevsun Resources выпустил первую партию продукции в апр. 2006г. Планируется, что срок его эксплуатации составит 5 лет. Дополнительно в рамках объединенной концессии еще четыре года будет осуществляться разработка открытого карьера Segala.

Северная Америка. Страны Северной Америки в 2006г. внесли 15% вклад в снижение мирового производства золота. Довольно значительное сокращение добычи отмечалось в США (более чем на 10 т. по сравнению с 2005г.). Совместное предприятие Cortez (оператор — Barrick Gold Corp.), доля Rio Tinto — 40%) ответственно более чем за половину снижения национального производства металла. Закрытие рудников также способствовало сокращению выпуска золота. Так, за счет приостановки эксплуатации Kettle River и Montana Tunnels, принадлежащих соответственно компаниям Kinross Gold Corp. и Apollo Gold Corp., образовался дефицит в 3 т. металла.

Добыча золота в Канаде снизилась в 2006г. на 13% — до 104 т., минимального уровня за последние 20 лет. Наибольшее сокращение производства отмечалось на крупнейшем в стране предприятии Red Lake компании Gold Corp., на котором собственная богатая руда, отгружаемая на перерабатывающий завод, смешивалась с более низкосортным материалом, поставляемым с рудника Campbell. Хотя темпы переработки сырья повысились, этого оказалось недостаточно для компенсации 26%-ного снижения концентрации золота в руде, что привело к сокращению выпуска металла предприятием на 5 т. Потеря еще 3 т. была вызвана прекращением работ на руднике Golden Giant компании Newmont, где вся продукция в 2006г. была получена за счет переработки остатков складских запасов сырья.

Латинская Америка Производство золота в Перу (пятый в мире производитель этого металла) снизилось в 2006г. по сравнению с весьма высоким уровнем 2005г. на 5 т. — до 203 т. В 2007г., по-видимому, сокращение добычи в стране продолжится.

Выпуск золота на перуанском руднике Yanacocha компаний Newmont и Cia de Minas Buenaventura в 2006г. упал на 22%, что, однако, не явилось неожиданностью, поскольку о возможном сокращении производства, уровень которого зависит от содержания металла в извлекаемой руде, было известно еще в 2005г. Наибольшие потери отмечались в конце прошлого года, при этом в IV квартале добыча оказалась ниже, чем в тот же период

2005г., более чем в два раза. Несмотря на 22%-ное снижение производства, предприятие Yanacocha выпустило в 2006г. 81 т. металла, что вернуло ему статус лидера среди мировых рудников — продуцентов золота, за который в последние четыре года постоянно шла борьба между ним и индонезийским медно-золотым рудником Grasberg.

Добыча золота на принадлежащем компании Barrick руднике Pierina в Перу сократилась в 2006г. на 20% — до 16 т., поскольку природные запасы здесь близки к исчерпанию.

Производство золота в Бразилии неуклонно повышается, при этом в 2006г. оно увеличилось на 10% — до 50 т. Крупные рудники в стране, такие как Minerasro, Serra Grande и Paracatu, поддерживают стабильный годовой уровень добычи, а рост национального производства обеспечивается за счет новых предприятий. Наиболее заметный вклад вносят рудники Sao Francisco, Amapari и Palito, принадлежащие соответственно компаниям Yamana Gold, Gold Corp. и Serabi Mining pic.

Аргентина была одной из тех стран, где в 2006г. отмечался рост производства золота. Выпуск металла повысился до 16 т. благодаря тому, что прошлый год стал первым полным годом эксплуатации нового рудника Veladero компании Barrick. Крупнейшим национальным производителем золота еще остается Bajo de la Alumbrera, причем вследствие добычи более богатой золотом руды производство этого драгоценного металла на данном медном руднике увеличилось.

В Чили добыча золота в 2006г. повысилась на 1 т., хотя многие из выпускающих этот металл предприятий снизили его производство.

Австралия. В золотодобывающей промышленности Австралии в 2006г. зарегистрирован минимальный за период с 1992г. уровень производства в 245 т., что на 7%, или 18 т., ниже показателя 2005г. В результате страна уступила третье место в ряду мировых продуцентов золота Китаю.

Азия. Добыча золота в КНР в 2006г. увеличилась на 8%, или 17т, и достигла 247 т. В этот значительный прирост включена переоценка недекларированного неофициального производства металла в стране. Полагают, что вскоре Китай выйдет на второе место в ряду мировых продуцентов золота.

В начале года National Development and Reform Commission сообщила о намерении в период осуществления текущего пятилетнего плана (2006-10гг.) повысить выпуск золота до 1,3 тыс.т. в год.

В Индонезии производство золота в 2006г. снизилось более чем на 52 т. — до 114 т., т.е. на УЗ-Доминирующий вклад в это внесло резкое падение добычи на медно-золотом руднике Grasberg, контролируемом компаниями Freeport McMoRan Copper и Gold. В последние четыре года уровень производства на этом предприятии подвергался значительным колебаниям.

СНГ. В 2005–06гг. в странах СНГ отмечалось снижение выпуска золота. В 2006г. данный показатель опустился до минимального за последние 6 лет уровня в 291 т. Сокращение производства на 2%, или 6 т., было обусловлено, в первую очередь, его резким падением в Киргизии, где добыча снизилась более чем на У3.

Крупнейший в СНГ продуцент золота – Россия, на которую приходится 2/3 суммарного регионального производства этого металла, в 2006г. снизила его выпуск на 1% – до 173 т., главным образом за счет сокращения добычи на аллювиальных месторождениях на 10 т. – до чуть более 60 т.

В Узбекистане производство золота в 2006г. также уменьшилось на 1% – до 78,5 т. На государственном предприятии Muruntau добыча оставалась относительно стабильной. Основные потери были за счет снижения выпуска металла на предприятии Zarafshan, на котором золото извлекается из складских запасов бедных оксидных руд, накопленных на открытом карьере Muruntau.

Казахстан являлся единственной страной СНГ, где в 2006г. было зарегистрировано увеличение производства золота, причем повышение здесь было значительным – на 28%, или 5 т.

БИКИ, 29.11.2007

## Золото-2006

Неустойчивость экономического развития в мире, политическая нестабильность и серьезные проблемы энергетического комплекса вынуждают инвесторов сохранять имеющиеся у них запасы золота, что поддерживает высокие цены на этот металл. По оценке Всемирного совета по золоту (WGC), идентифицируемый инвесторский спрос за 2005г. вырос более чем на четверть – почти до 600 т. Резко возросла активность фондов и отдельных инвесторов.

На 11 мая 2006г. цены на золото достигли своего максимума за последние 25 лет (707 долл/унц), и эксперты GFMS прогнозировали, что в 2007г. или 2008г. может быть побит рекорд 1980г. в 850 долл/унц. По мнению других аналитиков (базирующейся в Лондоне Natexis Commodity Markets), среднегодовая цена на золото в 2006г. может составить 535 долл/унц, а в 2007г. – 500 долл., поскольку некоторые инвесторы могут уйти с рынка, если подтвердится, что получение высоких прибылей является краткосрочной тенденцией, вызванной спекулятивными процессами.

Как прогнозировала GFMS, основной движущей силой, воздействующей на динамику инвестиций в т.г., явятся существенное замедление роста экономики США, снижение курса долл. и политическая напряженность на Ближнем Востоке. «Золотая лихорадка» активно распространяется и в Японии из-за опасений в отношении курса иены и уровня инфляции.

Отмечается, что рост активности на рынке привел к дальнейшей консолидации мировой золотодобывающей промышленности.

Объемы мировых поставок золота в последнее десятилетие колебались на уровне 2,5 тыс.т. металла в год. Продажи официальным сектором в краткосрочной и среднесрочной перспективе сдерживались соглашением между центральными банками – Central Bank Gold Agreement.

Многие доступные для добычи запасы золота в таких странах, как Австралия, США и ЮАР,

близки к исчерпанию. ЮАР продолжает оставаться мировым лидером в производстве золота, выпуск этого металла в стране в 2005г. упал на 46 т. (до 296,3 т.) в результате закрытия некоторых рудников, а также вследствие приостановки или замедления производства на ряде предприятий. В число важных золотодобывающих стран выдвинулись Перу и Колумбия, а также Россия, КНР и Мали.

По данным GFMS, мировая добыча золота выросла в 2005г. на 2% – до 2519 т. Этот рост был обусловлен вводом в эксплуатацию новых рудников в Латинской Америке. Существенно повысилось производство золота в Индонезии и КНР.

По прогнозу GFMS, в 2007г. мировая добыча золота вырастет на 4% вследствие того, что новые рудники начнут эксплуатироваться или выйдут на проектную мощность. Группа VM считает, что, возможно, потребуются 3 года для того, чтобы поставки с новых рудников оказали существенное влияние на рынок.

Производство золота ведущими мировыми золотодобывающими компаниями в 2005г., в т.: Newmont (США) – 199,7; AngloGold Ashanti (ЮАР) – 191,8; Barrick Gold (Канада) – 169,8; Gold Fields (ЮАР) – 130,6; Placer Dome (Канада) – 113,4; Freeport McMoRan (США) – 86,8; Harmony (ЮАР) – 80,5; Navoi Metals and Mining (Узбекистан) – 59,0; Buenaventura (Перу) – 56,4; Rio Tinto (Великобритания) – 53,7;

Суммарный спрос на золото в промышленности в 2005г. вырос на 3,7% – до 3280 т. (за последние 5 лет). Высокие цены не удерживали предполагаемых покупателей в ювелирном секторе от приобретения этого металла, в результате, по данным GFMS, мировой спрос на золото в данной сфере повысился почти на 100 т.

Как отмечает GFMS, повышение спроса на золото со стороны ювелиров ограничивалось в основном I пол. пред.г. (увеличение на 218 т.), а во II пол. в условиях роста и неустойчивости цен металла спрос упал (на 119 т.), в первую очередь в Индии, крупнейшем в мире потребителе золота. В указанный период в Индии увеличились поставки золотого лома.

По мнению VM, при сохранении текущего уровня цен на металл в 2006г. на мировом рынке золота может сформироваться избыток в 422 т., а продажи ювелирному сектору могут снизиться на 21% – до 2341 т.

Если повышенный диапазон цен сохранится, то ценочувствительные сектора, такие как ювелирное производство, на которое приходится 75% суммарного мирового спроса на золото, возможно, адаптируются к высоким ценам.

Среди немногих промышленных сфер потребления золота можно выделить его использование в производстве электронных компонентов для компьютеров и мобильных телефонов. По данным GFMS, в этой сфере ввиду значительного роста спроса на металл в Восточной Азии и США мировое потребление золота в 2005г. выросло на 5% – до 272,5 т. (максимального за последние 5 лет уровня). По прогнозу, в 2006г. темпы роста спроса на золото со стороны электронной промышленности несколько повысятся в основном за счет увеличения спроса в индустрии электронных компонентов в Восточной Азии и КНР.

Характеристика мирового рынка золота в 2005-08гг., в т.

	I <sup>1)</sup>	II <sup>2)</sup>	III <sup>2)</sup>	IV <sup>2)</sup>
Поставки .....	4036	3890	3890	3880
Добыча .....	2519	2540	2550	2580
Продажи центральными банками .....	656	480	460	400
Поставки лома .....	861	870	880	900
Продажи инвесторами .....	0	0	0	0
Спрос .....	4036	3990	3990	3880
Ювелирное производство .....	2712	2576	2640	2720
Прочие отрасли промышленности .....	568	580	595	615
Спрос на слитки для накопления .....	261	270	285	300
Нетто-хеджирование продуцентами .....	131	250	50	0
Инвесторский спрос .....	364	214	220	245
Средние цены (долл./унц.) .....	445	566	609	600

<sup>1)</sup> Данные GFMS. <sup>2)</sup> Прогноз JPMorgan.

Примечание. I – 2005г., II – 2006г., III – 2007г., IV – 2008г.

БИКИ, 23.11.2006г.

## Платина-2007

Платинодобывающая промышленность ЮАР продолжает бурно развиваться и в перспективе сохранит свое неизменное лидерство в мировом производстве платины. Для удовлетворения растущего спроса на этот металл со стороны автомобильной и ювелирной промышленности страна за счет ввода в эксплуатацию новых рудников планирует до конца текущего десятилетия ежегодно увеличивать его выпуск на 5%, хотя отрасль и сталкивается с рядом финансовых и организационных проблем. В их число входят рост издержек производства и подорожание рабочей силы, угроза введения платы за право разработки недр, бюрократическая волокита вокруг переоформления прав на добычу.

В 2005г. производство платины в ЮАР достигло 158,9 т., увеличившись по сравнению с 2004г. на 3,1 т. При этом между основными компаниями оно распределилось следующим образом (т.): Anglo American Platinum – 76,2, Impala Platinum – 36,1, Lonmin – 28,9, Northam – 7, СП Aquarius/Anglo Platinum – 6,2.

В 2006г. крупнейший в мире продуцент платины – компания Anglo American Platinum планировала поднять производство платины до 84-87,1 т. В I пол. 2006г. ее выпуск рафинированной платины вырос по сравнению с тем же периодом 2005г. на 6% – до 41,7 т.

В условиях беспрецедентного подъема мировых цен на металлы платиновой группы их основные южноафриканские продуценты включились в осуществление проектов по крупному расширению мощностей по их производству. Anglo American Platinum свои планы по расширению производства строит, исходя из ожидаемых темпов роста мирового спроса на платину в среднем на 5% в год. Действительные масштабы расширения будут корректироваться с учетом уровня издержек производства и цен на металл. Планируется, что мощности ее предприятия PP Rust в 2009г. увеличатся на 7 т.

Второй по величине в ЮАР продуцент платины – компания Impala Platinum Holdings в 2007 фин.г. намерена повысить производство рафинированного металла до 62 т., а к 2010г. довести его до 71,5 т. В 2006 фин.г. на ее ведущем руднике Impala производство платины достигло 37,3 т.

Компания Impala в партнерстве с фирмой ARM намерена осуществить в стране строительство платинового рудника Two Rivers, который в 2007г.

планируется вывести на проектную мощность в 3,7 т. металла в год. Impala пытается также расширить свою деятельность за пределами ЮАР.

В 2006г. достоверные запасы металлов платиновой группы (МПП) в ЮАР составили 87,7% от общемировых. Коммерческая добыча МПП в ЮАР, наряду с побочными продуктами их извлечения – золотом, серебром, никелем, медью и кобальтом осуществляется в районе Бушвельдского комплекса (Bushveld Complex). К основным МПП-содержащим залежам относят Меренский (Merensky Reef), Верхняя Группа 2 (UG2) и Платриф (Platreef).

В небольших объемах МПП также производят в золотоносных районах бассейна Витватерсранд (Witwatersrand Basin) и из медных руд комплекса Палаборва (Phalaborwa Complex). Побочная добыча платиноидов осуществляется в провинции Мпумаланга на никелевом месторождении в районе комплекса Уиткомст (Uitkomst Complex).

	т.	%
ЮАР .....	7000	87,7
Россия .....	6600	8,3
США .....	2000	2,5
Канада .....	390	0,5
Другие .....	850	1,1
Итого .....	79840	100

99,6% платиноидов в Южной Африке добываются на месторождениях Бушвельдского комплекса: 18 действующих платиновых месторождений и две горно-обогачительные фабрики. На 17 из этих месторождений ведется разработка пластов Merensky и UG2, и лишь одна шахта – Potgietersrust Platinum Mine, на которой добыча осуществляется открытым способом, осваивает Platreef в северной части Бушвельда. 12 месторождений относятся к Западному лимбу Бушвельдского комплекса, а остальные пять эксплуатируемых расположены в Восточной части.

Переработка руды посредством дробления, флотации и выплавки в целях получения штейна, содержащего МПП, золото, серебро и цветные металлы – никель, медь и кобальт, производится на обогащательных и плавильных установках. Дальнейшая переработка штейна, включая извлечение цветных металлов и отделение составных драгметаллов происходит на перерабатывающих мощностях компаний Anglo Platinum (под Рустенбургом), Lonmin (возле Бракпана) и Impala Platinum (в Спринге). Компания Northam осуществляет переработку драгметаллов на заводе Heraeus в Порт Элизабет.

год	Производство и продажи МПП ЮАР			
	Производство	Экспорт FOB		
	кг.	кг.	тыс.рандов	ранд/кг.
1996.....	188 636	183 962	7428 137	40 379
1997.....	196 604	187 167	8 403 862	44 900
1998.....	199 953	193 502	11 602 274	59 959
1999.....	216 479	198 713	13 964 729	70 276
2000.....	206 770	198 944	24 645 761	123 883
2001.....	228 747	193 354	29 381 009	151 954
2002.....	239 585	207 637	30 458 603	146 692
2003.....	266 458	241 262	25 553 565	105 916
2004.....	276 401	259 716	29 527 109	113 690
2005.....	302 979	259 014	33 479 777	129 259

Доли участия платинодобывающих компаний в проектах добычи МПП в ЮАР (на март 2007).

«Африкэн Рэйнбоу Минерале» (African Rainbow Minerals): 41,5% Модиква (Modikwa Platinum Mine), 55% ТуРиверз.

«Англо Платинум» (Anglo Platinum): 50% Бафокенг-Расимон (Bafokeng Rasimone Platinum Mine), 50% Крундал, 100% Лебова, 50% Марикана, 50% Модиква, 100% Потгейтерсруст, 100% Аманделбулт, 100% Рустенбург, 85% Юнион, 100% – завод по переработке отвалов на Западном Лимбе.

«Аквариус Платинум» (Aquarius Platinum): 50% – завод по переработке СТРП (Chrome Tailings Retreatment Plant), 100% Эверест, 50% Крундал, 50% Марикана, местные общины – 17%.

«Барплатс Инвестментс» (Barplats Investments) – 100% Крокодайл Риве.

«Импала Платинум Холдингс» (Impala Platinum Holdings): 100% Импала Платинум, 45% Ту Риверз.

«Айвэнхо Никел и Платинум» (Ivanhoe Nickel & Platinum – 25% завода по переработке СТРП (Chrome Tailings Retreatment Plant).

«Лонмин Платинум» (Lonmin Platinum): 100% Лонмин Платинум Лимпопо, 100% Марикана Оперейшнз.

«Нортхэм Платинум» (Northam Platinum) – 100% Нортхэм Платинум.

«Роял Бафокенг Ресорсиз» (Royal Bafokeng Resources Holdings) – 50% Бафокенг-Расимон (Bafokeng-Rasimone Platinum Mine).

«Силвания Саус Африка» (Sylvania South Africa) – 25% завода по переработке СТРП (Chrome Tailings Retreatment Plant).

В 2006г. предложение платины из Южной Африки увеличилось до 164,5 т. благодаря росту производства на новых шахтах Эверест и Ту Риверз. Хорошие производственные показатели на разрабатываемых и уже существующих шахтах позволили Anglo Platinum увеличить долю в предложении платины до 87,7 т. Объем выпуска платины на Impala Platinum несколько сократился, в то время как показатели Lonmin были особенно высоки несмотря на проблемы с плавильными печами. Хотя производители первичного металла использовали рост производства для пополнения своих складских запасов после ряда лет дефицита, предложение платины выросло, особенно во II пол. 2006г.

Производство палладия в Южной Африке в 2006г. значительно возросло – на 11,5% до 90,4 т. Выпуск на Anglo Platinum увеличился до 47,9 т. благодаря повышению объемов добычи богатой палладием руды с UG2. Другие компании – Lonmin, Aquarius и ARM – также увеличили объемы выпуска палладия. Поставки с Impala и Northam, напротив, сократились в связи с тем, что на переработку поступает руда с пониженным содержанием МПГ.

В 2006г. предложение родия на мировом рынке также увеличилось на 9% до 25,6 т. В основном рост произошел за счет увеличения объемов добычи данного металла в ЮАР (с 19,5 т. в 2005г. до 21,5 в 2006г.), что обусловлено добычей руды на рифе UG2, в которой, содержание родия на каждую извлеченную тройскую унцию платины выше по сравнению с рифом Меренского.

Хотя большинство добывающих компаний не публикуют данные о производстве рутения, ежегодная добыча этого металла в Южной Африке оценивается на уровне 25 т., что превышает производство родия.

В 2007г. на мировом рынке ожидается дальнейшее увеличение предложения платины из ЮАР за счет наращивания производственных мощностей. В

случае реализации планов расширения добычи, продажи платины из Южной Африки по сравнению с уровнем 2006г. могут увеличиться на 5%, что превысит темпы роста спроса. Аналогично с рынком платины в секторе палладия в 2007г. вновь ожидается увеличение поставок из Южной Африки.

## Платина-2006

По предварительной оценке Johnson Matthey, мировой спрос на платину в 2006г. достиг рекордного уровня в 218,3 т., при этом спрос со стороны автомобилестроения (для производства каталитических фильтров-нейтрализаторов выхлопных газов) и других отраслей промышленности более чем компенсировал его падение в производстве ювелирных изделий. Мировые поставки металла в 2006г. оцениваются в 217,7 т. (рост на 5% по сравнению с 2005г.), их дефицит сократился до 0,6 т. (против 1,2 т. в 2005г.).

Спрос на платину со стороны производителей ювелирных изделий снизился, по оценке, на 11,5% (до 54,1 т.) ввиду того, что высокие цены на этот металл сделали его менее привлекательным для розничных торговцев, несмотря на значительный интерес к нему потребителей.

В производстве автомобильных каталитических систем брутто-спрос на платину в Европе повысился в 2006г. на 15% (до 70 т.), в Северной Америке – на 16% (до 29,5 т.), в КНР и остальных регионах мира (за исключением Японии) – на 37% (до 19,3 т.). Рост спроса на платину в указанной сфере вызван увеличением ее среднего удельного содержания в единице продукции для соответствия ужесточающимся во всем мире экологическим нормам в отношении состава выхлопных газов. Johnson Matthey отмечает, что впервые на автомобили с дизельным двигателем стало приходиться 50% европейского рынка легковых автомобилей, причем многие из них оснащены платиносодержащими фильтрами, а также катализаторами для окисления дизельного топлива.

Объемы платины, используемой в каталитических системах, устанавливаемых на бензиновые двигатели, становятся все более зависимыми от соотношения цен платины и палладия, причем в Северной Америке уже наблюдается заметный переход к потреблению палладия в производстве таких систем.

Мировой рынок платины, в т., предварительная оценка. Поставки: ЮАР – 168,9; Россия – 27,8; Сев. Америка – 11,4, прочие страны – 9,6. Спрос: автомобилестроение (нетто-спрос в производстве каталитических фильтров-нейтрализаторов выхлопных газов автомобилей; кроме того, использовался вторичный металл, извлеченный из отработанных каталитических систем, 2006г. – 25,8) – 110,4; прочие отрасли промышленности – 54,7; ювелирное производство – 54,1.

По прогнозу Johnson Matthey, в нояб. 2006г.-апр. 2007г. цены на платину составят 980-1200 долл/унц, причем верхняя граница этого диапазона будет поддерживаться наличием инвесторского спроса, а нижняя – закупками производителями ювелирных изделий. Если снизится уровень спроса со стороны фондов, вызывая удешевление металла, то в этом случае несколько увеличатся его закупки ювелирным сектором и другими отраслями промышленности, что в рассматриваемый период будет препятствовать падению цен ниже 980 долл/унц.

В нояб. 2006г. в результате появления слухов о возможном открытии платинового биржевого фонда (ETF) цены на платину резко возросли, достигнув максимального за все время наблюдения уровня в 1395 долл/унц. Но через несколько дней они упали на 16% — до 1175 долл/унц, а затем до 1163 долл. По мнению экспертов Johnson Matthey, предполагаемое открытие ETF вызывает опасения продуцентов, поскольку в результате можно ожидать не только роста цен на платину, но и неустойчивости рынка в целом.

В 2007г. мировой рынок платины сбалансируется и поставки металла полностью удовлетворят спрос на него.

Палладий, по прогнозу, в следующие полгода будет продаваться по ценам 260-380 долл/унц. Мировой спрос на этот металл в 2006г. предварительно оценивается компанией Johnson Matthey в 213 т., что на 6% ниже, чем в 2005г. Мировые поставки палладия в 2006г., по оценке, увеличились на 1% — до 263,7 т., что привело к избытку металла на рынке в размере 50,7 т.

Сокращение спроса на палладий обусловлено его снижением в производстве ювелирных изделий в КНР, вызванным расширением вторичной переработки изделий Pd950 (чистотой 95%), поступающих от розничных торговцев. Это явилось результатом повышения потребительского спроса на предметы из палладия более высокой чистоты — Pd990 (99% палладия).

Как сообщает Johnson Matthey, масштабы использования палладия в ювелирной промышленности Северной Америки и Европы еще далеки от того, чтобы этот металл заменил в данной сфере платину и «белое золото».

Брутто-потребление палладия в производстве каталитических фильтров-нейтрализаторов выхлопных газов автомобилей в 2006г., по оценке, повысилось на 7% и достигло 128,75 т. в связи с тем, что этот металл стал активно применяться вместо платины в каталитических системах для автомобилей с бензиновыми двигателями, особенно в Северной Америке и Японии.

Мировой рынок палладия, в т.

	2005г.	2006г. <sup>1)</sup>
Поставки .....	261,6	263,7
Россия .....	143,7	135,9
ЮАР .....	81,0	88,8
Сев. Америка .....	28,1	29,7
Прочие страны .....	8,7	9,3
Спрос .....	225,8	213,0
Автомобилестроение 2) .....	100,8	103,7
Ювелирное производство .....	44,5	34,8
Электронная промышленность .....	30,0	32,8
Стоматология .....	25,3	25,3
Прочие сферы .....	25,2	16,3
Изменение в запасах .....	35,8	50,7

<sup>1)</sup>Предварительная оценка.

<sup>2)</sup>Нетто-спрос в производстве каталитических фильтров-нейтрализаторов выхлопных газов автомобилей; использовался вторичный металл, извлеченный из отработанных каталитических систем (т.): 2005г. — 19,6, 2006г. — 25.

Как полагают эксперты Johnson Matthey, в 2007г. 7 год подряд на мировом рынке палладия будет наблюдаться избыток поставок металла, хотя и в меньших масштабах, чем в 2006г.

На мировом рынке родия в 2006г., по оценке, третий год подряд отмечался дефицит металла, при этом его мировые поставки компанией Johnson Matthey предварительно оцениваются в 24,9 т., а мировой спрос — в 26,2 т.

Мировой рынок родия, в т.

	2005г.	2006г. <sup>1)</sup>
Поставки .....	23,5	24,9
ЮАР .....	19,5	21,8
Россия .....	2,8	1,9
Сев. Америка .....	0,6	0,6
Прочие страны .....	0,5	0,6
Спрос .....	25,8	26,2
Автомобилестроение 2) .....	21,6	22,2
Производство стекла .....	1,87	1,52
Химическая промышленность .....	1,46	1,49
Электротехническая промышленность .....	0,28	0,28
Прочие сферы .....	0,59	0,72
Изменение в запасах .....	2,27	1,34

1) Предварительная оценка.

2) Нетто-спрос в производстве каталитических фильтров-нейтрализаторов выхлопных газов автомобилей; использовался вторичный металл, извлеченный из отработанных каталитических систем (т.): 2005г. — 4,3, 2006г. — 4,9.

БИКИ, 13.1.2007г.

## Платина-2005

В 2005г. мировой рынок платины характеризовался дефицитом поставок в 2,2 т. По оценке Johnson Matthey, мировые поставки этого металла составили 206,2 т., а спрос — 208,4 т.

Спрос и предложение на мировом рынке платины, т.

	2003г.	2004г.	2005г.
Поставки .....	192,82	201,84	206,19
ЮАР .....	144,00	155,81	158,92
Россия .....	32,66	26,28	27,68
Сев. Америка .....	9,17	11,97	11,20
Прочие страны .....	7,00	7,78	8,40
Спрос .....	203,08	203,39	208,37
Автомобильная промышленность <sup>1)</sup> .....	81,64	87,08	94,86
Ювелирное производство .....	78,06	67,18	60,96
Электротехническая и электронная пром. ....	8,09	9,33	11,20
Производство стекла .....	6,53	9,02	11,04
Химическая промышленность .....	9,95	10,11	10,42
Нефтеперерабатывающая промышленность .....	3,73	4,67	4,82
Инвестиционный спрос			
Крупные инвестиционные продукты .....	0,93	0,93	0,93
Мелкие инвестиционные продукты .....	-0,47	0,47	-0,47
Прочие сферы .....	14,62	14,62	14,62
Использование складских запасов .....	10,26	1,56	2,18

<sup>1)</sup>Потребление в производстве каталитических фильтров-нейтрализаторов выхлопных газов автомобилей без учета использования вторичного металла, извлеченного из отработанных каталитических систем, объемы потребления которого были следующие (т.): 2003г. — 20,06, 2004г. — 21,46, 2005г. — 23,95.

Поставки платины из ЮАР в 2005г. увеличились по сравнению с 2004г. на 2%. Производство рафинированной платины группой Anglo Platinum осталось стабильным и равнялось примерно 76,2 т., что было меньше ранее запланированного уровня в 80,9-84 т. главным образом ввиду взрыва на принадлежащем группе плавильном предприятии Polokwane.

Производство рафинированной платины на основной арендованной компанией Impala площади в западной части географической области Бушвелд выросло в 2005г. на 6% — почти до 36,1 т., что было достигнуто благодаря модернизации предприятий. Однако вклад строящегося в восточной части Бушвелда рудника Marula Platinum составил только 0,96 т. металла в рудах и концентратах вследствие перехода к новому методу добычи.

Группа Lonmin в прошлом году достигла рекордного для себя уровня производства платины в 30 т. в результате увеличения производства на руд-

никах в западной части Бушвелда, обусловленного расширением подземной добычи руды с более высоким содержанием металла. Кроме того, группа в небольшом объеме осуществляла добычу металлов платиновой группы на руднике Messina, расположенном в восточной части Бушвелда и приобретенном в июне 2005г.

Выпуск платины компанией Northam повысился в 2005г. на 18% (до 7 т.) по сравнению с пред.г., когда на 6 недель было остановлено производство из-за пожара на руднике. Росту в 2005г. способствовала также модернизация оборудования предприятий.

Рудники Kroondal и Marikana компании Aquarius Platinum в настоящее время в соответствии с соглашением Pool & Share Agreements эксплуатируются вместе с Anglo Platinum. Доля производства платины на этих двух рудниках, принадлежащая Aquarius Platinum, составила в 2005г. чуть более 6,2 т.

Выпуск платины совместным предприятием Modikwa, партнерами которого являются Anglo Platinum и African Rainbow Minerals, вырос на 13% — до 4 т., несмотря на ремонтные работы на предприятии Crocodile River.

Продажи платины Россией увеличились в 2005г. на 5% — до 27,7 т. Как отмечает Johnson Matthey, компания «Норильский никель» впервые смогла сообщить о масштабах своего производства металлов платиновой группы — в 2005г. она выпустила 23,356 т. платины. Производство металла на аллювиальных месторождениях Дальнего Востока России поддерживалось на относительно стабильном уровне.

Поставки платины из Северной Америки сократились в 2005г. почти на 7% — до 11,2 т. Продажи рафинированного металла компанией Stillwater Mining увеличились, несмотря на небольшое снижение среднего содержания платины в руде, добываемой на предприятиях в шт.Монтана. Однако этот рост не мог компенсировать сокращение выпуска металла компаниями Inco, Falconbridge и North American Palladium.

Производство платины в Зимбабве в 2005г. достигло 4,76 т., увеличившись по сравнению с 2004г. на 0,31 т. в результате повышения добычи на рудниках Mimosa и Ngezi.

Мировой спрос на платину в 2005г. вырос по сравнению с пред.г. на 2,5%.

Крупнейшей сферой ее потребления оставалось автомобилестроение, где этот металл используется для производства каталитических фильтров-нейтрализаторов выхлопных газов. Спрос в данной сфере повысился в прошлом году на 9% — до нового рекордного уровня в 118,8 т. с учетом использования вторичного металла, или 94,86 т. без его учета. Наибольший рост наблюдался в Европе ввиду ужесточения экологического законодательства и дальнейшего расширения продаж автомобилей с дизельными двигателями. Вклад в общий рост спроса внес также рост производства легковых автомобилей в КНР и других странах Азии.

Закупки платины со стороны ювелирного производства сократились в 2005г. на 9% — до 60,96 т. — минимального уровня за последнее десятилетие. Падение спроса обусловлено дальнейшим снижением закупок металла китайскими ювелирами, при этом в Японии и Северной Америке спрос также сокращался. Во всех регионах на уровень закупки платины в данной сфере негативное влияние оказало подорожание металла. Высокая стоимость накопившихся складских запасов ювелирных изделий по-

буджала оптовых и розничных торговцев снижать уровень этих запасов и привела к увеличению объема перерабатывавшихся более старых изделий.

Спрос на платину со стороны промышленности в 2005г. вырос на 9% — до рекордного уровня в 52,1 т. Продолжалось расширение использования этого металла в производстве жестких дисков, а спрос на платину со стороны производителей стекла достиг рекордного уровня вследствие расширения мощностей по выпуску стекла для жидкокристаллических дисплеев в Азии. Потребление платины в производстве катализаторов для химической и нефтеперерабатывающей промышленности также увеличилось.

Нетто-спрос на физические инвестиционные платиновые продукты в 2005г. несколько снизился. Продажи слитков и монет с пробой оставались относительно стабильными, но японские инвесторы являлись нетто-продавцами крупных слитков, что было обусловлено динамикой цен на металл, которые в середине года перешли через ключевой рубеж в 3 тыс. иен/г. и в дек. быстро подошли к 4 тыс. иен/г.

Цены на платину в I пол. 2005г. оставались относительно стабильными и находились в диапазоне от 860 до 880 долл./унц. Во II пол., напротив, отмечались усиление неустойчивости и рост цен. В дек. они достигли 1012 долл./унц. — максимального уровня почти за 25 последних лет.

По прогнозу Johnson Matthey, в 2006г. мировой рынок платины будет характеризоваться умеренным дефицитом. Ожидается, что темпы роста спроса и поставок металла повысятся по сравнению с прошлым годом. Однако имеется значительная неопределенность в отношении обоих показателей.

Увеличение мирового производства платины в 2006г. вновь будет зависеть от того, будет ли процесс расширения добычи металлов платиновой группы в ЮАР развиваться в соответствии с планом, при этом существенное повышение выпуска продукции ожидается на ряде предприятий. Кроме того, должны быть введены в эксплуатацию строящиеся рудники Two Rivers и Everest South.

В Зимбабве политическая ситуация еще не располагает к какому-либо значительному расширению добычи металлов платиновой группы.

Производство каталитических фильтров-нейтрализаторов выхлопных газов автомобилей останется ведущей и быстро растущей сферой потребления платины. Ожидается, что в 2006г. спрос в этой сфере превысит 124,4 т. Продолжится повышение спроса на металл в автомобильной промышленности Европы, Северной Америки, КНР и ряда других стран. Исключением будет Япония, где, как ожидается, спрос на платину в указанной сфере несколько снизится в результате расширения использования в новых моделях легковых автомобилей каталитических систем на базе палладия.

В отношении спроса на платину в ювелирном производстве прогноз неоднороден. Позитивным является то, что в условиях роста цен на металл продажи платиновых ювелирных изделий богатым покупателям во всех крупных регионах остались относительно активными. В текущем году в КНР ожидается повышение интереса к приобретению обручальных колец, поскольку 2006г. считается более благоприятным годом для вступления в брак, чем 2005г. Кроме того, в КНР в начале фев., после китайского Нового года, запасы ювелирных

изделий существенно истощились, в связи с чем ожидался значительный рост спроса на платину со стороны ювелиров страны.

Однако, как полагали, если продолжится рост цен на металл, то во всем мире будет наблюдаться дальнейшее сокращение складских запасов и переработки изделий. В этой ситуации может также возрасти конкуренция со стороны изделий из белого золота и палладия.

Спрос на платину со стороны промышленности в 2006г., по прогнозу, вновь увеличится. Ожидается, что рост потребления металла в производстве жестких дисков компенсирует некоторое сокращение спроса со стороны стекольной промышленности.

Полагают, что в ближайшей перспективе спекулятивная деятельность на рынках металлов будет оказывать более сильное влияние на цены платины, чем баланс спроса и предложения на этот металл. При текущем положении на товарных рынках и в условиях снижения курса доллара цены на платину обладают высоким потенциалом для дальнейшего роста. БИКИ, 21.9.2006г.

## Алмазы

В ЮАР, стране своего базирования, мировому Алмазному гиганту — группе De Beers пришлось пройти через период, потребовавший применения всего присущего ей дипломатического и политического мастерства. Компания столкнулась с необходимостью подчиниться требованиям правительственной политики Black Economic Empowerment, угрозой введения экспортных пошлин для стимулирования развития гранитного сектора, общим непониманием между правительством страны и владельцами компании — теперешним поколением семьи Оппенгеймеров, а также с проблемой снижения природных запасов сырья и закрытием старейших рудников группы Kimberley.

De Beers контролирует алмазные рудники в различных странах, при этом в ЮАР группе De Beers Consolidated Mines (DBCM) принадлежат 6 рудников. Раньше группа De Beers полностью владела DBCM, но в 2006г. в рамках политики Black Economic Empowerment она была вынуждена продать 26% долю ее акций фирме Pona halo, создав нового партнера в структуре DBCM.

В 2006г. группа De Beers достигла рекордного уровня производства сырых алмазов в 51 млн. карат. (в 2005г. — 49 млн.), но при этом добыча на южноафриканских рудниках снизилась по сравнению с 2005г. на 4% — до 14,6 млн. карат. ввиду продажи части акций DBCM и закрытия рудника Koffiefontein.

В дальнейшем De Beers предполагает расширить свои мощности по производству алмазов. В ЮАР с III кв. 2007г. планируется начать разработку алмазного месторождения на западном побережье страны, а также предполагается ввести новые правила добычи на руднике Voorspoed Mine (с учетом экологических требований).

С Россией (и бывшим СССР) у De Beers имеется полувековая история деловых отношений. Первый контракт на продажу советских алмазов был подписан в 1959г., после чего в течение многих лет De Beers оставалась их монопольным покупателем. Сейчас эти отношения стали углубляться. В сент. 2006г. в ходе визита президента России В. Путина в ЮАР группа De Beers и крупнейшая рос-

сийская алмазная компания «Алроса» подписали меморандум о совместной деятельности, в соответствии с которым они могут по всему миру создавать совместные предприятия. В результате эти 2 компании планируют перейти от координации в сфере сбыта алмазов к осуществлению совместной деятельности в сфере разведки и, возможно, добычи алмазов как на территории Африки, так и в России.

На рынке алмазов ЮАР действуют также и более мелкие продуценты. Dwyka Diamonds заключила контракт с De Beers на переработку старых хвостов и обнаружила новое алмазосодержащее рудное тело на своем проекте Bosele. Другая южноафриканская алмазодобывающая компания — Trans Hex Group за год, закончившийся в марте 2006г., выпустила 137 тыс. карат. алмазов на своих материковых предприятиях.

ЮАР является четвертым в мире продуцентом сырых алмазов в стоимостном выражении; ее доля, по оценке, составляет 10%. По предварительным данным, в 2006г. в стране было добыто 15,4 млн. карат. алмазов. По оценке Tасu, в мировых продажах бриллиантов в 2005г. на ЮАР приходилось 4% — 0,85 млрд.долл.

## Палладий

Мировой рынок палладия в 2005г. характеризовался избытком поставок металла в 41,99 т. против 62,82 т. в 2004г. Снижению данного показателя способствовали как рост спроса, так и снижение предложения металла, наблюдавшиеся в пред.г. По данным Johnson Matthey, спрос на палладий в мире в 2005г. составил 218,94 т., повысившись по сравнению с 2004г. на 7%. Мировые поставки металла в указанный период сократились на 2% — до 260,93 т.

Спрос и предложение на мировом рынке палладия, в т.

	2003г.	2004г.	2005г.
Поставки .....	200,60	266,84	260,93
Россия .....	91,75	149,28	143,68
ЮАР .....	71,15	77,13	80,55
Сев. Америка .....	29,08	32,19	28,15
Прочие страны .....	7,62	8,24	8,55
Спрос <sup>1)</sup> .....	168,87	204,02	218,94
Автомобилестроение <sup>2)</sup> .....	94,54	101,39	98,90
Ювелирное производство .....	8,09	28,92	44,47
Электронная промышленность .....	27,99	28,61	30,01
Стоматология .....	25,66	26,44	26,28
Химическая промышленность .....	8,24	9,64	9,95
Прочие сферы .....	4,36	9,02	9,33
Пополнение запасов .....	31,72	62,82	41,99

<sup>1)</sup>Без учета СНГ. <sup>2)</sup>Потребление в производстве каталитических фильтров-нейтрализаторов выхлопных газов автомобилей без учета использования вторичного металла, извлеченного из отработанных каталитических систем, объем которого был следующим (т): 2003г. — 12,75, 2004г. — 16,48, 2005г. — 19,59.

По данным Johnson Matthey, поставки палладия Россией составили в 2005г. 143,68 т., снизившись по сравнению с 2004г. на 3,8% после резкого роста в прошлом году на 62,7%. Тем не менее их объем превысил соответствующий показатель 2003г. на 56,6%.

Производство палладия «Норильским никелем» (на Таймыре и Кольском п-ове) в прошлом году немного превысило 97,3 т. В 2005г. благодаря смягчению законодательства страны в отношении секретности, касающейся производства металлов платиновой группы, компания впер-

вые получила возможность сообщить детальные сведения о выпуске палладия. Как полагают, весь произведенный компанией палладий был продан в течение года, причем преимущественно на основе контрактов с конечными пользователями.

Остальной российский металл поставлялся на рынок через Гохран и компанию Stillwater Mining Co. Из запасов этой американской компании поступило более 27,27 т. палладия, полученного ею при покупке мажоритарной доли ее акций компанией «Норильский никель» в 2003г.

Производство палладия в ЮАР увеличилось в 2005г. на 4% — до 80,55 т. Его выпуск повысили все крупные горнодобывающие группы, производящие металлы платиновой группы, за исключением Anglo Platinum, которая прерывала выпуск палладия в связи с проблемами на плавильном предприятии Polokwane.

Поставки палладия из Северной Америки в 2005г. резко снизились (на 12,6% — до 28,15 т.). Хотя выпуск металла компаниями Stillwater, Inco и Falconbridge оставался стабильным, производство North American Palladium упало на 43% ввиду добычи более бедной палладием руды, снижения показателя извлечения металлов платиновой группы и технических проблем с заводским оборудованием.

В течение большей части 2005г. цены на платину превышали цены на палладий более чем в 4 раза. При этом среднегодовая цена платины повысилась по сравнению с 2004г. на 6%, а на палладий — снизилась на 12%.

Среднегодовые лондонские цены на платину и палладий, в долл./унц.		
	2004г.	2005г.
Платина .....	845,75	897,02
Палладий .....	230,03	201,47

В условиях такого различия в ценах на металлы автомобильная промышленность продолжала расширять использование палладия в производстве каталитических фильтров-нейтрализаторов выхлопных газов для автомобилей с двигателями, работающими на бензине. Наличие этой тенденции вместе с такими факторами, как повышение выпуска легковых автомобилей и последовательное ужесточение экологического законодательства, касающегося норм содержания вредных веществ в выхлопных газах, привели к значительному росту спроса на палладий со стороны азиатских производителей автомобилей. Закупки металла для производства каталитических систем в Японии увеличились в 2005г. на 4% — до 20,53 т, в КНР — на 43% — до 4,67 т., в остальных странах региона — на 16% — до 18,04 т.

Однако в Северной Америке в 2005г. шел дальнейший процесс сокращения количества палладия, используемого в производстве каталитических фильтров-нейтрализаторов выхлопных газов автомобилей, и снижения среднего удельного содержания этого металла в данных системах. Кроме того, уменьшился выпуск легковых автомобилей, при этом увеличилась доля зарубежных марок на рынке США. Закупки палладия североамериканской автомобильной промышленностью сократились в прошлом году на 1% — до 44,47 т.

В Европе закупки палладия для производства автомобильных каталитических систем снизились более значительно — на 10% — до 31,07 т. На уровень спроса оказывало влияние продолжающееся сокращение производства и продаж легковых ав-

томобилей с бензиновыми двигателями, обусловленное увеличением рыночной доли, приходящейся на дизельные автомобили, а также тенденция к более экономичному удельному расходованию палладия на единицу продукции.

В целом указанные факторы привели к тому, что в 2005г. мировой спрос на палладий со стороны производства каталитических фильтров-нейтрализаторов выхлопных газов автомобилей увеличился только на 0,5%.

Количество палладия, извлеченного из лома автомобильных каталитических систем, продолжало расти и в 2005г. повысилось на 19% — до 19,59 т., поскольку в Европе и Северной Америке увеличилось число поступивших на переработку систем с повышенным средним содержанием этого металла.

Закупки палладия для использования в ювелирном производстве выросли в 2005г. на 54% — до 44,47 т. Закупки китайскими ювелирами повысились на 71% — до 37,32 т., поскольку производители расширили производство изделий с тем, чтобы удовлетворить высокий спрос со стороны оптовой и розничной торговли. Розничные торговцы в 2005г. продолжали формировать свои складские запасы палладиевых ювелирных изделий. Появление и быстрое признание ювелирных изделий Pd990 (99% палладия) было важным фактором, вызвавшим рост спроса на металл, поскольку многие розничные торговцы постепенно создавали их запасы наряду с имеющимися запасами изделий Pd950.

Палладий оказался привлекательным материалом для китайской торговли ювелирными изделиями, так как он существенно дешевле платины. Позитивным фактором является и более низкая плотность палладия, поскольку, используя по весу одинаковое количество этих металлов, из палладия можно изготовить примерно вдвое большее число продуктов одинакового объема, чем из платины.

Потребителям палладий предоставляет доступную возможность приобретения ювелирных изделий из белых драгоценных металлов. Близость палладия к платине (белизна, редкость, чистота, прочность) также является благоприятным фактором, способствующим расширению продаж палладиевых изделий. В частности, чистота обеспечивает им значительные преимущества перед изделиями из «белого» золота (максимальное содержание золота — 75%), поскольку чистота остается важным качеством для менее богатых потребителей.

Уровень розничных продаж палладиевых ювелирных изделий определить труднее, чем масштабы спроса на металл со стороны их производителей. Тем не менее, несомненно, что в 2005г. в КНР продажи таких изделий потребителям расширились, но их увеличение было ниже 71% прироста закупок металла данной отраслью.

В других странах в наибольшей степени спрос на палладий со стороны ювелирного производства определяется его использованием вместе с платиной и в сплавах «белого» золота. Однако в торговых кругах Северной Америки в 2005г. повысился интерес к палладиевым ювелирным изделиям и новые производители приступили к производству ограниченного круга продуктов.

Закупки палладия для использования в электронной промышленности достигли в 2005г. 30,01 т., увеличившись по сравнению с 2004г. на 5%. Рост спроса на металл был обусловлен главным образом расширением его использования в сфере

производства покрытий, при этом увеличилось использование палладия в изготовлении соединителей (вместо золота) и печатных интегральных схем. Однако потребление палладия в производстве многослойных керамических конденсаторов снизилось в результате осуществления более экономичного использования этого металла в проводящих пастах, а также ввиду миниатюризации конденсаторов.

Спрос на палладий для изготовления стоматологических сплавов в 2005г. слегка снизился (на 0,6%), тогда как его закупки со стороны промышленности и других сфер его потребления увеличились (на 3%). Продажи палладиевых монет и небольших слитков частным инвесторам в Северной Америке сохранялись на высоком уровне, при этом интерес к драгоценным металлам в основном стимулировался ростом цен на золото.

В 2006г. после трехлетнего резкого роста суммарный мировой спрос на палладий может снизиться. Однако при этом спрос со стороны автомобильной промышленности, несомненно, повысится во всех регионах, кроме Европы. Прогноз относительно ситуации в ювелирном производстве является менее определенным.

Ожидается, что в Северной Америке закупки палладия для изготовления каталитических фильтров-нейтрализаторов выхлопных газов автомобилей значительно увеличатся, поскольку в этой сфере замедляются темпы роста экономии металла и расширяющийся процесс замены платины на палладий в каталитических системах для бензиновых двигателей наконец окажет заметное влияние на уровень спроса на палладий. В автомобильной промышленности азиатских стран в 2006г., по-видимому, также увеличатся закупки палладия ввиду расширения выпуска легковых автомобилей, перехода от использования платины к использованию палладия в каталитических системах, устанавливаемых на бензиновые двигатели, а также вследствие ужесточения экологического законодательства.

В Европе, однако, продолжающееся замедление роста производства автомобилей с двигателями, работающими на бензине, в условиях расширения выпуска дизельных автомобилей, по прогнозу, приведет к дальнейшему снижению спроса на палладий в указанной сфере. Но оно будет до некоторой степени сдерживаться повышением потребления палладия вместе с платиной в производстве некоторых видов каталитических систем, предназначенных для дизельных автомобилей.

В отличие от автомобильной промышленности в ювелирном производстве закупки палладия в 2006г., вероятно, не увеличатся. Ключевым вопросом для китайской торговли ювелирными изделиями и для рынка палладия является то, какое количество выпущенных в 2005г. ювелирных изделий было продано потребителям и сколько товара осталось у оптовых и розничных торговцев. Хотя розничные продажи в 2006г. вновь могут расширяться, наличие значительных объемов накопленных в 2005г. складских запасов подавит возможность какого-либо роста закупок металла.

Мировые поставки палладия в 2006г., по прогнозу, либо не изменятся по сравнению с 2005г., либо немного снизятся, поскольку американская компания Stillwater завершила продажи российского металла в I кв. т.г. Без отгрузок российского

металла из складских запасов в 2005г. на мировом рынке палладия сформировался бы дефицит поставок товара. Однако, по оценке экспертов Johnson Matthey, оставшиеся запасы палладия в России могут обеспечить поддержание уровня продаж из этого источника, превышающего 31 т. металла в год в течение, по меньшей мере, ближайших 4-5 лет. За первые 2 месяца 2006г. Швейцария импортировала из России более 18 т. палладия, большая часть которого, как полагают, была представлена металлом, принадлежавшим государству.

Возможно, более важным является то, что если в ЮАР в 2006г. производство платины расширится в соответствии с планом, то выпуск палладия также существенно возрастет. В этом случае поставки металла с рудников в достаточной степени удовлетворят спрос.

Однако в ближайшей перспективе никакие из перечисленных выше факторов, по-видимому, не должны оказать значительного понижательного давления на цены палладия.

Их рост с менее чем 200 долл./унц. в начале IV кв. 2005г. до 270 долл. в апр. 2006г. стимулировался деятельностью различных фондов и других инвесторов, активизировавшихся в предыдущие 2 года. Эксперты Johnson Matthey в апр. 2006г. прогнозировали, что в следующие 6 месяцев цены на палладий могут подняться до 420 долл./унц., но в случае крупномасштабных продаж металла фондами они могут упасть до 260 долл. БИКИ, 3.10.2006г.

## Родий

По данным Johnson Matthey, мировой рынок родия в 2005г. характеризовался дефицитом поставок металла в 1,80 т. (в 2004г. — недостаток в 0,28 т., в 2003г. — избыток в 3,23 т.). Рост дефицита в 2005г. был обусловлен повышением спроса на данный товар на 11% при увеличении поставок только на 4,7%. Спрос на родий в прошлом году достиг уровня в 23,25 т., повторив рекорд 2000г.

Спрос и предложение на мировом рынке родия, в т.

	2003г.	2004г.	2005г.
Поставки.....	22,52	22,39	23,45
ЮАР.....	16,92	18,26	19,50
Россия.....	4,35	3,11	2,80
Сев. Америка.....	0,81	0,53	0,62
Прочие страны.....	0,44	0,50	0,53
Спрос.....	19,28	22,67	25,25
Автомобилестроение <sup>1)</sup> .....	16,67	19,22	21,27
Производство стекла.....	0,81	1,43	1,71
Химическая промышленность.....	1,21	1,34	1,46
Электротехническая промышленность.....	0,19	0,25	0,28
Прочие сферы.....	0,40	0,44	0,53
Изменение запасов.....	3,23	-0,28	-1,80

<sup>1)</sup>Закупки в производстве каталитических фильтров-нейтрализаторов выхлопных газов автомобилей без учета вторичного металла, извлеченного из отработанных каталитических систем, объем которого характеризовался следующими данными (т.): 2003г. — 3,86, 2004г. — 4,35, 2005г. — 4,24.

Рост мировых поставок родия в 2005г. был обусловлен повышением его производства в ЮАР на 7% — до 19,50 т., вызванным в основном общим расширением добычи металлов платиновой группы в стране. При этом продажи родия Россией сократились в прошлом году на 0,31 т. — до 2,80 т. Компания «Норильский никель» продала весь выпущенный ею металл, но отгрузки из госзапасов были ограниченными.

В 2005г. мировое потребление родия в производстве автомобильных каталитических систем

увеличилось только в умеренных масштабах. В отличие от этого закупки металла (первичного и вторичного) автомобильными компаниями выросли на 8% — до 25,53 т. Кажущееся несоответствие вызвано тем, что в 2004г. осуществлялось значительное сокращение складских запасов родия, в результате которого закупки металла на рынке были ниже его потребления. В 2005г. в условиях относительной стабильности уровня запасов спрос в указанной сфере в большей степени приближался к масштабам реального использования металла.

В автомобильной промышленности США расходование складских запасов родия было наиболее значительным, в связи с чем спрос на этот металл в данной отрасли вырос на 31% — до 9,08 т. Однако потребление родия в производстве каталитических систем здесь увеличилось только на 3%. Это указывает на наличие долгосрочной тенденции к постепенному медленному увеличению содержания этого металла в легковых автомобилях с бензиновыми двигателями, вызванной ужесточением экологических норм в отношении содержания оксидов азота в выхлопных газах.

Однако рост цен на родий в 2005г. вызывал беспокойство у продуцентов автомобилей и ожидалось, что в перспективе он приведет к более экономичному использованию этого металла в производстве каталитических систем.

В европейской автомобильной промышленности спрос на родий в 2005г. остался стабильным и составил 5,60 т. В Японии продуценты автомобилей закупили 6,72 т. родия, что на 8% меньше, чем в предг. Как и в Северной Америке, на динамику спроса на металл повлияло изменение уровня его складских запасов в 2004г. Потребление родия в производстве автомобильных каталитических систем в Японии в 2005г. было относительно стабильным.

В КНР и остальных странах мира спрос на родий для производства каталитических фильтров-нейтрализаторов выхлопных газов автомобилей вырос в 2005г. на 11% — до 4,14 т. ввиду повышения выпуска легковых автомобилей в странах Азии и Южной Америки.

В Северной Америке и Европе в 2005г. продолжало расширяться извлечение вторичного родия из отработанных автомобильных каталитических систем. В Японии оно сократилось вследствие того, что подержанные автомобили все более активно экспортировались, а не отправлялись на вторичную переработку.

Мировые закупки родия для использования в стекольной промышленности выросли в 2005г. на 20% и достигли нового рекордного уровня в 1,71 т., главным образом в результате расширения мощностей по производству стекла для жидкокристаллических дисплеев в странах Азии. Продуценты стекла осуществили крупные инвестиции в строительство новых печей с тем, чтобы удовлетворить растущий спрос на их продукцию со стороны компаний, выпускающих жидкокристаллические и другие плоскостельные дисплеи. Повышение спроса на родий отмечалось также со стороны азиатских продуцентов стекловолна.

В производстве катализаторов для химической промышленности спрос на родий в 2005г. увеличился на 9% — до 1,46 т. в значительной степени вследствие строительства новых заводов по производству оксо-спиртов и мышьяковой кислоты.

В 2005г. родий продолжал резко дорожать. Этот процесс начался в 2004г., когда в начале года цены на металл составляли примерно 500 долл./унц., а к янв. 2005г. поднялись до 1330 долл. В нояб. 2005г. они достигли 3100 долл./унц. — максимального уровня за последние 14 лет. Среднегодовая цена на родий выросла в 2005г. на 109% по сравнению с 2004г. — с 981,73 до 2056,18 долл./унц. Повышение цен в основном было результатом нехватки мировых поставок металла для удовлетворения растущего спроса со стороны автомобильной, стекольной и химической отраслей промышленности. Напряженность на рынке усиливалась, кроме того, спекулятивными закупками металла. БИКИ, 7.10.2006г.

### Ванадий

По прогнозу Sojitz, мировой спрос на ванадий в 2006г. повысится по сравнению с 2005г. на 5% — до 92,3 тыс.т. (здесь и далее — в пересчете на V<sub>2</sub>O<sub>5</sub>). Наибольший прирост ожидается в КНР (на 30% по сравнению с 2003г. — до 17,7 тыс.т.). В последние годы потребление ванадия в КНР росло в результате повышения спроса на ванадиевые добавки к высокопрочной стали, использовавшейся в строительстве объектов инфраструктуры для проведения Международной выставки в Шанхае и Олимпийских игр в Пекине. Однако ввиду высоких цен на ванадий в производстве стали в стране наметилась тенденция к замене ванадия ниобием.

Несмотря на расширение потребления ванадия в КНР и СНГ, Sojitz прогнозирует, что мировые поставки в текущем году на 2,6 тыс.т. превысят спрос. По оценке, мировые поставки ванадия в 2006г. увеличатся на 6,4 тыс.т. благодаря повышению его выпуска в странах с рыночной экономикой и в КНР, а также вследствие появления новых продуцентов.

Спрос и предложение на мировом рынке ванадия, в тыс.т. V<sub>2</sub>O<sub>5</sub>

	2004г.	2005г. <sup>1)</sup>	2006г. <sup>2)</sup>
Поставки без учета производственных потерь	79,8	93,4	99,8
ЮАР	35,8	39,0	40,8
Азия и Океания	18,6	26,1	29,7
Европа и Россия	15,0	16,6	17,9
США	10,4	11,7	11,3
Поставки с учетом производственных потерь	75,5	88,8	94,9
Спрос	82,6	87,5	92,3
Европа	28,6	30,4	33,1
Зап. Европа	18,6	18,6	19,1
СНГ	7,0	8,2	9,5
Вост. Европа	2,9	3,6	4,5
Сев. Америка	17,7	18,6	19,1
США	15,9	16,8	17,2
Канада	1,8	1,8	1,8
КНР	14,5	15,9	17,7
Япония	9,1	10,0	10,2
Респ. Корея	3,2	3,2	2,7
Прочие страны	9,5	9,5	9,5
Баланс спроса и предложения	-7,1	1,2	2,6

<sup>1)</sup> Оценка. <sup>2)</sup> Прогноз. Источник: Rare Metal News.

БИКИ, 9.12.2006г.

### Вермикулит

Экспорт вермикулита из США в 2005г. составил 10 тыс.т.; импорт для потребления в 2005г. определялся в 70 тыс. против 69 тыс.т. в 2004г. Основным поставщиком вермикулита в США в 2001-04гг. являлась ЮАР — 70% всех поставок, на Китай приходилось 28%. Средняя цена на вермикулитовый концентрат в США в 2005г. составляла 125 долл/т франко-завод.

Запасы и база запасов вермикулита в мире на конец 2005г., в тыс.т.

	Запасы	База запасов
США .....	25000 .....	100000
ЮАР .....	14000 .....	80000

Источник: оценка Геологической службы США

Запасы вермикулита имеются также в ряде других стран, в частности в Бразилии, КНР, России и Зимбабве.

Производство вермикулитового концентрата, в тыс.т.

	2004г.	2005г.
Всего .....	510 .....	520
ЮАР .....	195 .....	200
КНР .....	100 .....	100
Бразилия .....	26 .....	26
Россия .....	25 .....	25
Зимбабве .....	27 .....	25
Прочие страны .....	37 .....	39

Добычей вермикулита в США в 2005г. занимались две компании. Большая его часть добывалась в штатах Южная Каролина и Виргиния. Основная часть вермикулитового концентрата в 2005г. была отгружена 19 обрабатывающим предприятиям, находящимся в 11 штатах страны.

Видимое потребление вермикулитового концентрата в США в 2005г. составило 165 тыс.т. Потребление вспученного вермикулита в стране в 2005г. было равно 95 тыс.т. против 90 тыс. в 2004г. В 2005г. 73% вспученного вермикулита было использовано в качестве изоляционной засыпки и в сельском хозяйстве для улучшения структуры почв, 27% — в качестве наполнителя при изготовлении легких теплоизоляционных бетонов. БИКИ, 27.6.2006г.

## Медь

Процесс перехода южноафриканского рудника Palabora с эксплуатации медных залежей открытым способом на разработку под землей шахт занял почти 5 лет. В 2006г. компания Palabora Mining Company (РМС) рассчитывает вывести рудник на запланированные производственные мощности, а высокий уровень цен на медь на мировом рынке поддерживает ее амбициозные планы. Перевести добычу меди на руднике Palabora под землю РМС вынудило сокращение доступных запасов медной руды близ поверхности. Новые подземные шахты рудника находятся непосредственно у круто спускающихся стенок выработанного глубокого карьера. Рудник Palabora является крупнейшим медным рудником в ЮАР с номинальными производственными мощностями в 95 тыс.т. меди в год (при разработке открытым способом). На Palabora добывается сульфидная медная руда с невысоким содержанием металла (около 0,75%).

В процессе сооружения шахт и коммуникаций РМС столкнулась с рядом существенных трудностей, в частности, рудное тело на Palabora залегает среди твердых скальных пород, а сам район, где располагается Palabora, относится к сейсмически активным. К тому же технические работы на Palabora привели к значительному падению добычи медной руды, однако в 2005г. компании удалось вывести рудник на уровень добычи в 30 тыс.т. руды в сутки. В числе первоочередных для руководства РМС задач было обеспечение новых производств обученным персоналом и необходимой техникой. Вследствие того, что готовых специалистов по разработке медных залежей подземным способом у компании не оказалось, ей пришлось затратить значительные средства на переобучение персонала и подготовку специалистов в области взрыво-

техники, охлаждения и вентиляции, лифтового хозяйства.

Почти половина акций (49%) РМС, основанной почти 40 лет назад, принадлежит компании Rio Tinto. За время своей работы РМС, произвела 4,2 млн.т. рафинированной меди. Перевод рудника Palabora на добычу подземным способом позволит продлить срок его эксплуатации еще на 20 лет.

РМС, помимо рудника Palabora, принадлежат также обогатительная фабрика мощностью 80 тыс.т. руды в сутки, плавильный завод мощностью 100 тыс.т. металла в год, электролитический рафинировочный цех и предприятие по производству медного прутка. РМС обеспечивает почти полностью потребности внутреннего рынка ЮАР (около 100 тыс.т. в год) в рафинированной меди, еще некоторая часть меди в форме катодов и прутка поступает в страну из Замбии и Индии. Значительная часть выпускаемой компанией РМС рафинированной меди реализуется в форме прутка (около 85%), остальная часть — в виде катодной меди. Спрос на медный прутки в ЮАР создают несколько крупных производителей медных кабелей, в числе которых компания Abedare Cables (обладающая тремя предприятиями в пределах ЮАР и тремя предприятиями за рубежом), которая является крупнейшим покупателем продукции РМС.

Несмотря на то, что обеспеченность собственным сырьем рафинировочных производств у РМС снижалась вследствие необходимых работ по переводу производств на руднике Palabora, приобретение медных концентратов в Замбии позволило компании поддержать выпуск рафинированной меди на высоком уровне. По мнению специалистов РМС, в будущем превышение рафинировочных мощностей над добывающими у компании сохранится, поскольку при разработке с помощью подземных шахт рудник Palabora сможет обеспечить сырьем выпуск только 75 тыс.т. рафинированной меди в год.

По оценкам аналитиков РМС, потребление рафинированной меди в ЮАР в ближайшие годы может вырасти до 120 тыс.т. в год вследствие реализации правительственных программ по развитию инфраструктуры в стране, а также масштабного строительства в преддверии чемпионата мира по футболу 2010г., который пройдет в этой стране. Руководство РМС намерено почти полностью обеспечить рост потребления меди в стране за счет собственного производства. В последние годы мощности по выпуску рафинированной меди компании были расширены до 115 тыс.т. По данным РМС, производство ею катодной меди в 2005г. составило 95 тыс.т. (в 2004г. — 85 тыс.), из которых 20 тыс.т. было произведено из импортных медных концентратов (в 2004г. — 31 тыс.), поступивших из Замбии (предприятия Chambishi) и из ДР Конго (Dikalushi). Значительные средства руководство РМС планирует вложить в модернизацию обрабатывающих производств, в частности в новую технику и технологии на обогатительной фабрике. По данным компании, степень извлечения полезного компонента из медных руд у РМС составляет до 88%, а производимые концентраты содержат 32% меди.

Ряд проблем экономического характера по-прежнему предстоит решить руководству РМС. Для осуществления технической перестройки рудника Palabora компании РМС пришлось прибегнуть к банковским займам, а также сторонним ин-

вестиционным заимствованиям. К тому же издержки добычи на подземных шахтах почти в два раза выше их уровня при разработке карьерным способом.

Продолжение эксплуатации рудника Palabora как минимум еще в течение двух десятилетий благоприятно скажется на экономическом развитии прилегающих территорий, которые зависят в основном от состояния сельского хозяйства и горнодобывающей отрасли. РМС в окрестностях Palabora принадлежит также рудник Foskor, где ведется добыча фосфатного сырья, и предприятие Sasol Nitro, куда поступает серная кислота с производств РМС и фосфатное сырье с рудника Foskor для выпуска фосфорной кислоты.

В числе задач, которые руководству рудника Palabora предстоит решить к 2009г., относится и передача 15% акций в руки чернокожих акционеров в соответствии с внутренним законодательством. К тому же рудник Palabora обязан в соответствии с законами страны и ранее достигнутыми соглашениями нести определенную социально-экономическую нагрузку и развивать на прилегающих территориях ряд производств, которые смогут адекватно заменить доходы в бюджет после закрытия рудника, а также обеспечить занятость населения после истощения медных залежей. В частности, при поддержке Palabora создан технический колледж для подготовки молодых специалистов для РМС и других предприятий района. БИКИ, 6.7.2006г.

## Чермет

В 2006г. ЮАР увеличила выплавку стали, по оценке Международного института чугуна и стали, до 9,72 млн.т. с 9,49 млн.т. в 2005г., или на 2,4% и в списке продуцентов из 62 стран заняла 21 место после Ирана.

Производство стали в ЮАР сосредоточено на предприятиях трех транснациональных компаний: Mittal Steel South Africa (ранее Iscor), Highveld Steel и Columbus. Mittal Steel (дочерняя фирма крупнейшей в мире стальной группы Mittal Arcelor) является ведущим в стране продуцентом стали и проката. В 2005г. выплавка стали ею превысила 5 млн.т. Highveld недавно была приобретена российской группой «Евраз» у Anglo American. Объем выпуска листового проката из углеродистой стали компанией Highveld в 2005г. составил 685 тыс.т. Значительная доля активов по производству нержавеющей стали Columbus (в 2005г. — 500 тыс.т. листа) с 2001г. принадлежит испанской Acerinox.

В 2004г. LNM Holdings приобрела Iscor. В результате объединения активов LNM Holdings и Ispat International была образована Mittal Steel, а Iscor была переименована в Ispat Iscor, которая впоследствии стала называться Mittal Steel.

В 2001-05гг. в ЮАР была осуществлена крупная программа инвестиций в развитие черной металлургии, начатая компанией Iscor в сотрудничестве с LNM Holdings, а затем продолженная Mittal Steel.

В рамках этой программы Columbus увеличила мощности по выплавке стали, производству горячей- и холоднокатаного проката для удовлетворения растущего спроса как на внутреннем, так и внешнем рынках. Компания принимала также меры по повышению производительности труда.

Два предприятия Mittal Steel-Vanderbijlpark и Saldanha Steel специализируются на производстве

листового проката из углеродистой стали. Мощности первого из них по выплавке стали составляют 3,8 млн. т/год. Из нее производится горячекатаный толстый лист и рулонная сталь, а также холоднокатаная лента и тонкий лист. Прокат, производимый предприятием Saldanha Steel (горячекатаная тонкая рулонная сталь), в основном предназначен для поставки на экспорт. Выплавка стали там составляет 1,2 млн. т/год.

В 2005г. Mittal Steel начала осуществлять планы по увеличению производства оцинкованного листа, предназначенного для удовлетворения потребностей внутреннего рынка в кровельных материалах, а также автомобильной промышленности. С этой целью мощности линий по нанесению цинкового покрытия электролитическим способом были расширены на 35%. В конце 2006г. Mittal Steel на предприятии Vanderbijlpark ввела в эксплуатацию линию оцинкования мощностью 100 тыс. т/год (стоимостью 15,6 млн.долл.) с целью увеличения доли продаж своей продукции на местном и региональном рынках. Это позволит уменьшить зависимость от поставок импортного оцинкованного листа. На этом заводе компания намерена расширить к 2010г. мощности сталеплавильного производства на 2 млн. т/год, что значительно повысит возможности страны по снабжению внутреннего рынка стальной продукцией и увеличению экспорта.

Производство нержавеющей стали компанией Columbus возросло с 516 тыс.т. в 2001г. до 565 тыс. в 2005г. Была осуществлена программа инвестиций (в 123 млн.долл.), одобренная Acerinox, с целью расширения объема производства горячей- и холоднокатаного тонкого листового проката с более высокой добавленной стоимостью. Сотрудничество Acerinox и Columbus основано на том, что в стране имеются богатые ресурсы сырья, необходимого для производства нержавеющей стали, поставки дешевой электроэнергии и растущий быстрый спрос на такую сталь на внутреннем рынке. Благодаря взаимодействию этих продуцентов в сфере технологии и сбыта удалось ускорить темпы производства и продаж как на внутреннем, так и мировом рынках. В 2003-05гг. инвестиции были направлены на проведение работ по совершенствованию оборудования на линиях отжига и травления, что позволило несколько улучшить качество выпускаемой продукции. Техническую помощь оказывали специалисты испанской фирмы. БИКИ, 12.5.2007г.

## Цветмет

ЮАР относится к числу стран, в которых на базе достаточно развитой горнодобывающей промышленности производятся концентраты основных цветных металлов и значительная их часть перерабатывается в рафинированный металл.

Цветную металлургию ЮАР, производящую основные цветные металлы, можно классифицировать как ориентированную на выпуск рафинированной меди и никеля. Прочие металлы имеют меньший вес в ее стоимостной структуре. В ЮАР, как и в США, Бразилии, КНР, Японии, России, Австралии и Канаде, расположены производства всех шести основных цветных металлов. ЮАР входит в ведущую десятку стран определяющих современное состояние и тенденции развития мировой цветной металлургии.

Никель. Производство рафинированного никеля в Африке сконцентрировано в нескольких странах, на ЮАР приходится 75%, значительная часть оставшегося металла — на Зимбабве. Сульфидные никелевые руды добываются в ЮАР в основном как побочный продукт при производстве меди и платиноидов. Объем добычи никеля в ЮАР составляет 40 тыс.т. в год. В 2006г. добыча никеля составила 41,6 тыс.т. (в 2005г. — 41 тыс.).

На добыче никеля в ЮАР специализируется рудник Nkomati компании African Rainbow Minerals, расположенный в 300 км. к востоку от г.Йоханнесбург. На руднике ежегодно добывается 5 тыс.т. никеля, а также 3 тыс.т. меди. Запасы Nkomati оцениваются в 143 млн.т. руды с содержанием никеля 0,47%. Проектный срок эксплуатации рудника составляет 15 лет.

Ведущим продуцентом рафинированного никеля в стране выступает компания Anglo Platinum (предприятие Rustenburg, г.Рюстенбург), второй по значимости является фирма Impala Platinum Holdings (предприятие Springs в г.Спрингс) — 1/4 всего выпуска металла. У Impala нет собственных крупных активов по добыче никелевой руды, поэтому сырье она вынуждена приобретать у других продуцентов, также часть необходимого сырья она извлекает как побочный продукт при производстве платиноидов.

ЮАР наряду с Бразилией, КНР и Индией относится к числу быстрорастущих рынков никеля. Потребление рафинированного никеля в ЮАР оценивается в 25 тыс.т. в год.

По данным World Bureau of Metal Statistics, за первые 2 месяца 2007г. на мировом рынке никеля был отмечен дефицит в 19 тыс.т. при росте глобальной добычи на 14% по сравнению с аналогичным периодом пред.г., — до 253,1 тыс.т. Выпуск рафинированного металла вырос на 6% благодаря увеличению его производства в КНР, ЮАР и Канаде.

Алюминий. Алюминиевый завод Coega в ЮАР мощностью 450 тыс.т. металла в год, который планировала построить еще французская компания Pechiney до ее поглощения канадской фирмой Alcan, должен был, по первоначальному плану, начать действовать в 2006г. Решение о начале его строительства руководством Alcan все еще не приняло. Это связано с ростом цены на электроэнергию в ЮАР. К 2008г. в стране уже не будет доступной для экспорта электроэнергии. По данным Mining Journal, себестоимость производства на новых линиях по выпуску алюминия в ЮАР может составить 650-700 долл/т, что несколько превышает показатели многих африканских стран (в Мозамбике — это 600 долл/т).

Медь. Традиционно основными странами-продуцентами меди в руде в Африке являлись Замбия, ДР Конго и ЮАР. Эти 3 государства продолжают определять лицо африканской медедобывающей промышленности.

Добыча меди в ЮАР в последние годы имела тенденцию к снижению. В 2000г. было добыто 137 тыс.т. меди (по содержанию металла в руде), в 2004г. — 102,5 тыс., а в 2006г. — 110 тыс. Выпуск рафинированной меди в 2002-06гг. находился в пределах 90-100 тыс.т. в год, в 2001г., он составил 132 тыс.т.

Крупный продуцент меди в ЮАР — компания Palabora Mining, деятельность которой контролируется фирмами Rio Tinto (49,2% акций) и Anglo

American (29%). На медный комплекс Palabora приходится 1/2 всей добычи меди в стране, а в производстве рафинированного металла его доля достигает 2/3. Комплекс в качестве побочного продукта производит и никель. Важнейшие медедобывающие активы компании Palabora Mining расположены в бассейне р. Лимпопо недалеко от Национального парка Крюгера. Имеющиеся у компании плавильные мощности составляют 135 тыс.т. меди в год, однако они в значительной мере недогружены.

Промышленное освоение медных залежей Palabora началось в середине 60гг. Несмотря на невысокое содержание меди в руде (сульфидная медная руда с содержанием металла 0,75%) прибыльность производств на Palabora поддерживалась за счет увеличения объемов добычи и вертикальной интеграции производственного процесса: от добычи и обогащения до черновой плавки и рафинирования. В начале XXI в. в целях поддержания эффективности своих производств компания вынуждена была отказаться от разработки медных залежей Palabora карьерным способом, расширив мощности по подземной добыче руд.

Компания Palabora Mining намерена ежегодно выпускать 90 тыс.т. рафинированного металла. Добыча меди на руднике Palabora сможет обеспечить 75% этого количества. С учетом снижения качества руд на Palabora компания предполагает, что к 2018г. производство рафинированной меди может сократиться до 57 тыс.т. в год. Многие будут зависеть от состояния мирового рынка медных концентратов, на котором Palabora Mining придется приобретать недостающее сырье.

По данным Palabora Mining, производство катодной меди у компании в 2005г. составило 95 тыс.т. (в 2004г. — 85 тыс.), из которых 20 тыс.т. было произведено на базе импортных медных концентратов из Замбии (предприятие Chambishi) и из ДР Конго (Dikalushi).

Значительная часть выпускаемой компанией Palabora Mining рафинированной меди реализуется в форме прутка (85%), остальная часть — в виде катодной меди. Спрос на медный прутки в ЮАР предвзвешивают несколько крупных продуцентов медных кабелей, в их числе фирма Abedare Cables (обладающая тремя предприятиями в пределах ЮАР и еще тремя за рубежом), которая является крупнейшим покупателем медной продукции компании.

Значительные средства руководство Palabora Mining планирует вложить в модернизацию обрабатывающих производств, в новую технику и технологии на обогатительной фабрике. По данным компании, степень извлечения полезного компонента из медных руд составляет до 88%, а производимые концентраты содержат 32% меди.

Продолжение эксплуатации рудника Palabora, как минимум, еще в течение двух десятилетий благоприятно скажется на экономическом развитии прилегающих территорий, которые зависят в основном от состояния сельского хозяйства и горнодобывающей отрасли. В числе задач, которые руководству рудника Palabora Mining предстоит решить к 2009г., относится и передача 15% акций в руки «цветных» акционеров. К тому же рудник Palabora обязан в соответствии с законами ЮАР и ранее достигнутыми соглашениями нести определенную социально-экономическую нагрузку и

развивать на прилегающих территориях ряд производств, которые смогут обеспечить занятость населения после истощения медных залежей.

Среди компаний, осуществляющих добычу и производство меди в ЮАР, значимыми продуцентами являются Anglo Platinum (комплекс Rustenburg около г.Рюстенбург) и Metorex.

Потребление рафинированной меди в ЮАР в 2006г. оценивается в 90 тыс.т. в год. По оценкам аналитиков Palaboga Mining, потребление рафинированной меди в ЮАР в ближайшие годы может вырасти до 120 тыс.т. в год вследствие реализации правительственных программ по развитию инфраструктуры, а также масштабного строительства в преддверии чемпионата мира по футболу 2010г., который пройдет в этой стране.

Цинк/свинец. В 2004г. компания Metorex закрыла медно-цинковый рудник Maranda, что заметно сказалось на добыче цинка в руде, сократившейся до 30-35 тыс.т. в год. Выпуск свинца в руде в ЮАР составил в 2006г. 49 тыс.т. (в 2005г. — 42 тыс.т.).

Anglo American принадлежит крупный свинцово-цинковый рудник Black Mountain, на который приходится большая часть добычи этих металлов в стране. Компания планирует затратить значительные средства на расширение здесь добычи свинцовых и цинковых руд в 2007-10гг.

Anglo American была образована в мае 1999г. путем слияния двух фирм — Anglo American Corporation of South Africa и Minorco. Штаб-квартира новой компании была переведена в Лондон. Anglo American специализируется на производстве основных цветных металлов, черных металлов, золота, платины, алмазов, угля. Основной задачей на ближайшие годы руководство Anglo American ставит расширение географии производства и ассортимента выпускаемых продуктов. Существенные инвестиции компания вкладывает в развитие добычи руд основных цветных металлов и диверсификацию производств. В 1999г. 70% промышленных активов Anglo American были сконцентрированы в ЮАР, к 2006г. они сократились до 30%. Доля производств, расположенных в ЮАР, в доходе компании имеет более значительный вес, превышая 30% в стоимостных показателях.

Компания Zinc Corp. of South Africa (дочерняя фирма Kumba Resources) владеет единственным в стране цинкоплавильным предприятием Zincog в г.Спрингс, для нужд которого часть цинкового сырья импортируется. Производственные мощности предприятия составляют 110 тыс.т. металла и 170 тыс.т. серной кислоты в год.

Олово. На руднике Zaaiplaats, который принадлежит компании Centurion Gold Holdings, крупнейшему продуценту олова в стране, ежегодно добывается 2,5 тыс.т. олова. Значительная часть производимого оловянного концентрата из ЮАР поставляется малайзийской компании MSC.

Компании ЮАР активно внедряют передовые технологии как на своих предприятиях, так и за рубежом. Наряду с финской компанией Outokumpu к реконструкции металлургических предприятий Норильского промышленного района привлечена и южноафриканская инжиниринговая фирма Bateman Minerals and Metals. Универсальная технология Ausmelt применяется на новом заводе компании Anglo American Platinum в ЮАР, который производит медно-никелевый штейн, не со-

державший серы, из концентратов металлов платиновой группы.

Цветная металлургия ЮАР, ориентирована на обеспечение потребностей стран Западной Европы. Медный концентрат в страны ЕС поступает в основном из Чили, ЮАР и России. Крупные горнодобывающие и металлургические компании ЮАР заинтересованы в укреплении позиций страны в цветной металлургии региона и стабильном обеспечении своих плавильных мощностей сырьем, с этой целью они активно инвестируют средства в развитие добывающих проектов в соседних странах. Южноафриканская компания Kumba, выделившаяся в самостоятельную структуру после реорганизации горнодобывающего подразделения компании Isco, практически полностью контролирует деятельность рудника Rosh Pinah в Намибии, производящего 72 тыс.т. цинковых концентратов в год. Компания намерена участвовать в осуществлении двух горнодобывающих проектов (Kamoto и Kipushi) в ДР Конго по добыче меди, цинка и кобальта. Подтвержденные запасы месторождения Kipushi составляют 16,9 млн.т. руды с содержанием цинка 16,7%, меди — 2,2%. Предполагается, что будущий рудник будет производить 40 тыс.т. цинковых концентратов в год.

Компания Metorex подписала соглашение с южноафриканской фирмой Industrial Development о возобновлении эксплуатации рудника Chibuluma South в Замбии, который был временно закрыт в нояб. 2001г. вследствие низких цен на медь на мировом рынке и трудностей, возникших при обработке окисдных руд. По соглашению, компания Industrial Development инвестирует в проект Chibuluma South 1,2 млн.долл., что позволит выпустить здесь медный концентрат высокого качества.

Южноафриканская компания Impala Platinum Holdings совместно с Dynatec рассматривает возможность реализации проекта стоимостью 2 млрд.долл. по добыче кобальта и никеля на о. Мадагаскар. Предположительно, добыча сырья будет осуществляться на острове, а завод по переработке сырья будет сооружен около г.Йоханнесбург. Возможности Impala Platinum Holdings по расширению добычи в самой ЮАР ограничены вследствие конкуренции со стороны крупной компании Anglo American Platinum. Как предполагается, Impala Platinum Holdings будет заниматься управлением завода по переработке сырья, а Dynatec — рудниками на о. Мадагаскар.

Канадская горнодобывающая компания First Quantum Minerals при поддержке южноафриканской Industrial Development планирует начать разработку новой шахты в ДР Конго во II пол. 2007г. По прогнозам, месторождение сможет производить ежегодно до 33 тыс.т. меди и 5 тыс.т. кобальта.

Чилийская медная компания Antofagasta в июле 2006г. подписала соглашение с южноафриканской фирмой AngloGold Ashanti, третьим по величине продуцентом золота в мире, о создании СП по разведке, добыче и производству золота и меди на юге Колумбии. Сама AngloGold Ashanti намерена продать на рынке 9,97 млн. шт. своих новых акций, чтобы привлечь средства для разработки месторождений в Бразилии и ЮАР. СП австралийской компании Ausenco и южноафриканской Bateman Minerals and Metals было создано для строи-

тельства рудника и необходимой инфраструктуры в рамках медного проекта Lumwana в Замбии. Стоимость проекта оценивается в 483 млн.долл. На руднике Lumwana будет производиться 130-180 тыс.т. меди в год. Другим примером совместной деятельности указанных компаний является предприятие Seron (управляется компанией Oxiana), выпускающее медь и золото в ЮВА. Д. В. Черашев, к. г. н., с. н. с. ВНИКИ. БИКИ, 12.5.2007г.

## Алюминий

Из африканских стран, расположенных на континенте к югу от Сахары, первичный необработанный алюминий производят ЮАР и Мозамбик. В 2005г. на эти две страны пришлось почти 9% мирового производства первичного алюминия. Основными рынками, потребляющими алюминиевую продукцию из этих стран, являются ЕС и Япония.

Экспорт рафинированного алюминия из ЮАР и Мозамбика

	2001	2002	2003	2004	2005
ЮАР, тыс.т. ....	431,92	478,48	436,69	526,21	435,33
- В Японию, % .....	22,8	35,8	45,2	39	36,2
- В США, % .....	4,4	3,1	2,1	7,5	17,1
- В Респ. Корея, % .....	30,9	25,8	17,8	10,8	13,7
Мозамбик, тыс.т. ....	209,98	293,81	357,90	501,09	528,77
- в ЕС, % .....	100	99,6	100	100	100

Источник: GTIS, Global Trade Atlas.

В мировой алюминиевой промышленности выделяются 5 крупных компаний-производителей металла. Это Alcoa (США), Kaiser (США), Alcan (Канада), Alusuisse (Швейцария) и ВНР Billiton (Австралия). Компания ВНР Billiton, являющаяся пятым по величине производителем алюминия в мире, во многом контролирует производство металла в ЮАР и Мозамбике.

В ЮАР расположены два предприятия по выпуску алюминия, еще одно – в Мозамбике. Среди прочих алюминиевых заводов в регионе крупным предприятием является Alusam в Камеруне во главе с СП, основанным правительством страны и фирмой Alcan. Предприятие «Тема» по производству алюминия в Гане было закрыто в 2003г., однако в условиях роста цены на металл правительство Ганы и руководство компании Alcoa приняли решение возобновить здесь выпуск алюминия.

Плавильные мощности по выпуску алюминия в странах, расположенных к югу от Сахары, эксплуатируются при высокой степени производственной загрузки. Этому способствует рост спроса на алюминий и его цены на мировом рынке в последние годы.

По прогнозам специалистов компании «ВНР Billiton, к 2015г. мировое потребление рафинированного алюминия может увеличиться на 59% (до 48-50 млн.т. в год), в т.ч. в результате двукратного роста спроса на металл в КНР для производства автомобилей и банок для напитков. В 2015г. в КНР будет потребляться около 16 млн.т. алюминия (в 2006г. – 7 млн.). Спрос на алюминий быстро растет, особенно в США и КНР.

Специалистами в последнее десятилетие отмечается ускорение трансформации территориальной структуры отрасли. Компании-производители все чаще переносят алюминиевые производства из экономически развитых стран в государства, обладающие рядом конкурентных преимуществ и имеющие более низкие производственные издержки, вследствие наличия дешевой электро-

энергии, рабочей силы, развитых портовых комплексов, относительно низких затрат на строительство и благоприятного налогового режима. Прежде всего это Исландия, Тринидад и Тобаго, Гвинея, Гана, страны Ближнего и Среднего Востока, Австралия и Россия. ЮАР и Мозамбик также являются странами, в которых удачно сочетаются данные факторы, что способствует превращению их в государства-производители, специализирующиеся на производстве первичного алюминия на базе привозного сырья.

Экспорт рафинированного алюминия из стран Африки южнее Сахары

	2001	2002	2003	2004	2005
	тыс.т.				
ЮАР.....	431,92	478,48	436,69	526,21	435,33
Всего .....	824,50	902,66	911,35	1101,88	1043,80
Мозамбик .....	209,98	293,81	357,90	501,09	528,77
ЮАР.....	431,92	478,48	436,69	526,21	435,33
Прочие страны.....	182,6	130,36	116,75	74,57	79,69
	млн.долл.				
Всего .....	1228,42	1274,25	1360,59	1917,69	2012,87
Мозамбик .....	306,88	406,48	527	861,63	1022,11
ЮАР .....	623,1	671,68	650,02	921,01	836,44
Прочие страны.....	298,44	196,08	183,53	135,05	154,32

Источник: GTIS, Global Trade Atlas.

Производство рафинированного алюминия в 2005г. в мире составило 31,2 млн.т. Крупнейшими производителями металла являлись (млн.т.): КНР – 7,2, Россия – 3,7, Канада – 2,8, США – 2,5. На эти четыре страны пришлось 52% мирового выпуска данного металла.

По информации Международного института алюминия (IAI), мировое производство первичного алюминия в 2006г. достигло 23,87 млн.т., что на 1,7% больше, чем в 2005г. В Северной Америке было выпущено (млн.т.): 5,33 млн.т., в Западной Европе – 4,17, ЦВЕ (исключая Польшу, Румынию, Хорватию, Боснию и Герцеговину) – 4,23, Латинской Америке в 2006г. – 2,49, Австралии и Новой Зеландии – 2,27, Африке (Камерун, Египет, Гана, Мозамбик, Нигерия и ЮАР) – 1,86.

Производство первичного алюминия в мире в янв.-апр. 2007г., по данным IAI, составило 8,1 млн.т., что почти на 200 тыс. выше, чем за аналогичный период прошлого года (7,9 млн.). В Северной Америке за этот период производство первичного алюминия увеличилось с 1,76 млн. до 1,81 млн.т., в Западной Европе (млн.т.) – с 1,37 до 1,38, странах ЦВЕ – 1,39 до 1,42, Латинской Америке – с 0,82 до 0,83, Австралии и Океании – с 0,73 до 0,76. Страны Африки за первые четыре месяца 2007г. произвели 604 тыс.т. металла, что примерно соответствует уровню янв.-марта 2006г.

ЮАР является крупнейшим производителем рафинированного алюминия в Африке и восьмым по величине в мире. На нее приходится около 56% производства алюминия на континенте (в 2005г. в стране выпущено 830 тыс.т. металла). Экспорт алюминия из ЮАР составляет 50% общего внутреннего производства. Компания «ВНР Billiton владеет контрольными пакетами акций двух алюминиевых предприятий в стране – Hillside Aluminum и Bayside Aluminum, расположенных на востоке ЮАР. Продукция завода Bayside Aluminum в основном поступает на внутренний рынок, в то время как алюминий с Hillside Aluminum предназначен для экспорта. ЮАР не обладает значимыми месторождениями бокситов, а производство глинозема отсутствует. Поэтому весь объем необхо-

димого для выпуска первичного алюминия глинозема в ЮАР импортируется в основном из Австралии.

Мозамбик относительно недавно вошел в число ведущих мировых продуцентов рафинированного алюминия (10 место по итогам 2005г.). Это произошло со строительством предприятия Mozal близ г. Мапуту в 1999г. Компании «ВНР Billiton» принадлежит 75% выпускаемого предприятием металла. Мозамбик является вторым по величине продуцентом рафинированного алюминия в Африке (555 тыс.т. в 2005г.), на который приходится почти 37% всего выпуска металла на континенте. Как и в ЮАР, алюминиевая промышленность Мозамбика зависит от импорта сырья. Практически весь производимый в Мозамбике алюминий экспортируется, что делает эту страну важнейшим экспортером металла в регионе южнее Сахары.

В 2001-05гг. объем экспорта алюминия в мире вырос на 32% — до 16,1 млн.т. Стоимость экспорта алюминия в 2005г. в мире составила 18,8 млрд.долл. За это же время экспорт металла из стран, расположенных южнее Сахары, увеличился на 27% — до 1,04 млн.т. (2,01 млн.долл.).

Крупнейшими экспортерами алюминия являются РФ (в 2005г. — около 26% всего мирового экспорта), Австралия и КНР (по 12%), Канада (10%). На страны Африки, расположенные южнее Сахары, приходится почти 11% мирового экспорта рафинированного алюминия. При этом Мозамбик и ЮАР входят в десятку ведущих стран —экспортеров этого металла. На них приходится около 93% всего экспорта африканского алюминия из региона южнее Сахары.

Значительная доля мирового экспорта алюминия направляется в страны ЕС, а также в США и Японию. Эти же страны являются основными потребителями алюминия из государств, расположенных южнее Сахары. Благодаря существенным преференциям, предоставленным ЕС Мозамбику, в последние годы почти весь рафинированный алюминий из этой африканской страны экспортируется в ЕС. Металл из ЮАР в основном беспощинно вывозится в Японию и США.

Основными направлениями экспорта первичного рафинированного алюминия в мире в 2005г. являлись (%): ЕС — 23, Япония — 20, США — 20, Республика Корея — 10, КНР — 4. Первичный рафинированный алюминий из стран Африки южнее Сахары в 2005г. экспортировался (%): в ЕС — 50, Японию — 15, США — 7, Республику Корея — 5.

Конкуренцию рафинированному алюминию из стран Африки южнее Сахары на рынке ЕС составляют как европейская продукция, так и металл из России и КНР. На рынке США традиционно сильны позиции внутренних производителей, кроме того осуществляется импорт из Канады и России. Япония наряду с импортом алюминия из Африки ввозит значительное количество металла из КНР, России и Новой Зеландии.

Расширение экспорта рафинированного алюминия из стран Африки южнее Сахары вызвано прежде всего ростом спроса на металл в мире, а также инвестициями, вложенными иностранными компаниями в алюминиевую отрасль региона на фоне растущей цены на этот металл на мировом рынке. Среднегодовые котировки «сеттлмент» на рафинированный алюминий на ЛБМ составили (долл./т): в 2000г. — 1549, 2001г. — 1444, 2002г. —

1350, 2003г. — 1431, 2004г. — 1716, 2005г. — 1889, 2006г. — 2570.

Среднемесячные котировки «сеттлмент» на рафинированный алюминий на ЛБМ в 2007г. составили (долл./т): май — 2794,69, апр. — 2814,79, март — 2761,73, фев. — 2832,20, янв. — 2809,34.

Компания ВНР Billiton начала реализацию планов по сооружению на юге Африки крупных мощностей по производству рафинированного алюминия еще в 1971г. Наибольшие инвестиции в регионе компания направила в ЮАР и Мозамбик. В то время объем производства этого металла в ЮАР не превышал 22 тыс.т. в год. Позиции ЮАР как одной из ведущих стран-экспортеров алюминия могут быть еще более укреплены. Этому будет способствовать сооружение в стране нового рафинировочного предприятия Coega, являющегося совместным проектом компаний Alcan Aluminum (второго по величине продуцента алюминия в мире) и южноафриканской South African Industrial Development Corporation.

Производственные мощности нового предприятия планируются в 660 тыс.т. металла в год. По заявлению руководства Alcan, компания получит 30% акций этого СП, а на развитие проекта Coega она потратит около 800 млн.долл. Выпуск первой партии алюминиевых слитков на Coega намечен на конец 2008г. Планируется, что почти весь производимый металл будет экспортироваться в основном в Японию и страны Европы. Для реализации проекта Coega компания Alcan получила от правительства ЮАР ряд налоговых льгот на сумму почти 370 млн.долл. В целях обеспечения будущего предприятия необходимым объемом электроэнергии Alcan намерена заключить долгосрочное соглашение на ее поставки с южноафриканской государственной компанией Eskom Holdings Ltd.».

Правительство ЮАР выразило заинтересованность в участии российской компании ОАО «Русский Алюминий» («РусАл») в сооружении в стране энергометаллургического комплекса, состоящего из завода мощностью до 750 тыс.т. рафинированного алюминия в год и электростанции мощностью около 1300 мвт., с использованием запасов местного угля. Однако конкретных действий в этом направлении в 2007г. пока не было предпринято. Руководство компании «РусАл» отмечает, что «ЮАР — одна из потенциально интересных стран» для развития бизнеса фирмы, но у компании нет каких-либо конкретных проектов в этой стране.

Вследствие благоприятных прогнозов развития мирового рынка алюминия для продуцентов этого металла в 2006г. руководство компании ВНР Billiton приняло решение о расширении производственных мощностей на предприятии Mozal в Мозамбике до 750 тыс.т. в год, работы должны быть закончены в 2008г.

Норвежская компания Norsk Hydro в ближайшее время начнет в Мозамбике разведку нефти и газа, а также планирует здесь сооружение алюминиевого завода Sofala. Этот завод может стать вторым предприятием в Мозамбике по выпуску рафинированного алюминия.

Для иностранных инвесторов важным фактором развития алюминиевой отрасли в ЮАР и Мозамбике стало наличие в этих странах крупных портовых комплексов, способных принимать значительные объемы глинозема и отгружать тыс.т.

алюминиевой продукции. Имеющиеся у ЮАР и Мозамбика месторождения бокситов относятся к категории бедных, и их разработка не является экономически рентабельной в нынешних условиях.

Одним из крупнейших портов в ЮАР является Ричардс-Бей, сооруженный в 1976г. в основном с целью экспорта угля, а в 90 годы расширивший ассортимент вывозимой насыпной и навалочной продукции. У порта есть все необходимые мощности по обработке потоков глинозема и рафинированного алюминия.

Основным портом в Мозамбике, через который импортируется глинозем и вывозится металл, является Мапуту, расположенный недалеко от границы ЮАР и в непосредственной близости от плавильного предприятия Mozal. Управляющая портом компания Maputo Port Development Company с 2003г. непрерывно проводит здесь работы по модернизации, включающие углубление дна, усиление системы безопасности комплекса, развитие дорожной и ж/д сети в районе портового комплекса.

Развитие алюминиевой отрасли в регионе во многом зависит от надежности в поставках относительно дешевой электроэнергии. В ЮАР производство электроэнергии в объемах, достаточных для растущих плавильных мощностей по выпуску алюминия, во многом опирается на имеющиеся в стране запасы каменного угля. Мозамбик обладает избыточным производством гидроэлектроэнергии, к тому же энергосистема страны связана с таковой в ЮАР и успешно дополняет ее. Крупным покупателем мозамбикской электроэнергии является южноамериканская компания Eskom Holdings.

Конкурентным преимуществом ЮАР в производстве рафинированного алюминия специалисты считают именно наличие относительно дешевой электроэнергии, вырабатываемой на 90% из угля. Однако стоимость электроэнергии в ЮАР, начиная с середины 90г., имеет тенденцию к постепенному повышению. Тем не менее для производителей алюминия ситуация в стране по-прежнему является благоприятной, прежде всего благодаря тому, что государство поощряет льготами алюминиевые производства, вследствие того, что они стабильно потребляют большие объемы электроэнергии, делая это непрерывно в течение суток, в т.ч. вне пиковых часов.

Необходимый для производства алюминия глинозем поступает в порты Мозамбика и ЮАР в основном с предприятий Западной Австралии и Бразилии, контролируемых ВНР Billiton. В условиях роста цен на бокситы и глинозем на мировом рынке система, предусматривающая перемещение потоков сырья в пространстве по технологической цепочке в рамках предприятий, контролируемых одной компанией, доказала свою эффективность. Единственным государством среди стран Африки южнее Сахары, обладающим значимыми в мировом масштабе запасами бокситов, является Гвинея, наряду с Бразилией и Австралией входящая в число ведущих стран-производителей. Несмотря на факт наличия производств бокситов и глинозема в Гвинее, алюминиевые предприятия Мозамбика и ЮАР предпочитают закупать необходимое сырье у производителей в Австралии и Бразилии. Весь глинозем поступает в порты этих стран беспешинно.

Алюминиевое предприятие Mozal, расположенное в юго-западной части Мозамбика, снабжает электроэнергией компания Mozambique Transmission Company, созданная в 1998г. в форме СП между Eskom, Electricidade de Mozambique и Swaziland Electricity Board. Компании Mozambique Transmission Company принадлежат электросетевые линии на территории ЮАР, Мозамбика и Свазиленда.

Компания «РусАл» за прошедший год приобрела контрольный пакет акций (77,5%) нигерийской компании Aluminium Smelter Company of Nigeria, что позволит ей увеличить объем производства алюминия на 150 тыс.т. в год. В принадлежащий ей комплекс входит завод мощностью 193 тыс.т. алюминия в год, порт на р. Имо и газовая электростанция. Акционерами этой компании также остаются правительство Нигерии и немецкая фирма Ferrostahl AG – 15 и 7,5% акций соответственно. В ближайшие три года инвестиции «РусАл» в модернизацию и ввод в эксплуатацию завода составят 150 млн.долл., для чего потребуются получить кредит в 60 млн.долл. на срок до 5 лет. В Западной Африке «РусАл» также управляет двумя горнодобывающими комплексами.

Приобретение Aluminium Smelter Company of Nigeria позволит «РусАл» создать полный производственный цикл в этом регионе и расширить рынок сбыта своей продукции.

Компания Aluminium Smelter Company of Nigeria начала производство алюминия на своем заводе в 1997г. еще до полного завершения его строительства. Предприятие располагает необходимым оборудованием лишь в размере 75% производства. В 2000г. выпуск металла здесь был приостановлен из-за проблем с поставками газа и выходом к морским транспортным путям, а также отсутствия необходимых финансовых ресурсов. Руководство «РусАл» намерено в короткие сроки восстановить здесь выпуск рафинированного алюминия.

«РусАл» планирует в 2007-08гг. провести ТЭО для сооружения предприятия по добыче и переработке бокситов в Гвинее. Запуск его первой очереди (1,4 млн.т. бокситов в год) запланирован на 2010-11гг. Гвинея является перспективной страной для строительства алюминиевых предприятий в будущем, однако на настоящий момент стране не хватает энергетических мощностей. Среди других стран, представляющих интерес для компании «РусАл», выделяются Исландия, Малайзия, ЮАР, Таджикистан и прочие страны СНГ, государства Ближнего Востока.

По оценкам, в Гвинее сосредоточена треть мировых запасов бокситов. Одной из крупнейших компаний – производителей бокситов и глинозема является Compagnie des Bauxites de Guinee, управляющая совместно с фирмами Alcan и Alcoa предприятием Halco. Данное СП производит ежегодно около 13 млн.т. глинозема.

Американской фирме Global Alumina принадлежит в Гвинее крупный обогатительный комбинат, выпускающий глинозем. Штаб-квартира еще одной гвинейской алюминиевой компании Alumina Company of Guinea, управляемой «РусАл», располагается в г. Фриа. «РусАл» владеет 85% акций компании Alumina Company of Guinea, в ведении которой находится крупный горнодобывающий комбинат. БИКИ 14.7.2007г.

## Землевладение

Земельная реформа — одна из наиболее сложных задач, стоящих перед правительством ЮАР в плане ликвидации диспропорций, доставшихся в наследство от режима апартеида. Цель реформы — достижение к 2014г. положения, когда 30% с/х угодий находилось бы во владении чернокожего населения. Земельная реформа рассматривается как способ улучшения благосостояния населения.

Главный политический лозунг выравнивания расовых диспропорций в области землевладения подразумевает изъятие из собственности белых фермеров сельхозугодий и их передачу черным южноафриканцам. Последние в подавляющем большинстве не обладают достаточными знаниями и навыками для ведения высокорентабельного агропроизводства.

Активное переселение, в т.ч. в резервации, чернокожего населения ЮАР началось с 1913г., когда был принят «закон о земле для чернокожих», в котором законодательно было закреплено владение численно доминирующей расовой группой лишь 10% земельных наделов. В дальнейшем в рамках режима апартеида был дополнительно принят ряд дискриминационных законодательных актов, направленных на переселение чернокожих из урбанизированных районов страны в менее заселенные, вследствие чего 4 млн. жителей ЮАР были вынуждены переехать в менее благоприятные регионы. В результате такой политики к началу 90гг. 55 тыс. преимущественно белых фермеров владели 102 млн.га земли, а 1,2 млн. чернокожих сельхозпредпринимателей были собственниками 17 млн. га.

Правительство рассматривает земельную реформу как ключ к устранению несправедливой системы распределения ресурсов страны. Политика в этой области реализуется преимущественно с помощью двух государственных программ — реституции земли и перераспределения сельхозугодий.

Реституция земли осуществляется в соответствии с законом о восстановлении прав владения землей от 1994г. и направлена на увеличение числа чернокожих землевладельцев путем возвращения им наделов, которых они были насильственно лишены с 1913г. В 1995г. создана комиссия по реституции земли, деятельность которой заключается в рассмотрении заявок на восстановление утраченных прав на земельные участки и принятии по ним решений. При возникновении спорных вопросов заявки отправляются в земельный суд. Реституция может осуществляться в форме восстановления в правах на землю заявителя, предоставления ему альтернативного участка или в форме денежной компенсации. По словам министра сельского хозяйства ЮАР Л.Цингваны, к июлю 2007г. в общенациональном масштабе удовлетворено 93% заявок, а из всех полученных 74 417 заявок без решения остаются 5279.

Программа перераспределения земли направлена на постепенную передачу земельных участков от белых фермеров чернокожим землевладельцам. Хотя законодательство ЮАР предусматривает насильственную экспроприацию земли в качестве крайней меры, правительство, опасаясь негативной международной реакции, использует рекомендации Всемирного банка, применяя принцип «добровольный покупатель — добровольный продавец», выкупая по рыночной цене фермы у тех

белых, которые готовы ее продать, а затем передавая их нуждающимся чернокожим. 4% земель перешло к новым владельцам таким образом. Белые фермеры по-прежнему контролируют 84% сельхозугодий и резко выступают против насильственного перераспределения земельного фонда.

Правительство работает над созданием условий для плавного перевода рычагов управления экономической жизнью страны под контроль представителей доминирующей расовой группы. Программа профессиональной подготовки направлена на формирование слоя квалифицированных чернокожих предпринимателей. В 2005-07гг. правительство выделило «новым» фермерам 1 млн.долл. на техническое обустройство переданных наделов и обучение их владельцев основам сельхозпроизводства. Власти оказывают давление на белый бизнес, создавая условия, которые побуждали бы его к свертыванию деловой активности в пользу афропредпринимателей.

Вклад с/х промышленности в ВВП страны составляет 2,6%. Перераспределение земли рассматривается как один из способов улучшить благосостояние беднейших слоев населения. Правительство ЮАР не идет на резкие изменения политики, опасаясь повторения опыта Зимбабве, которая менее четверти века назад поставляла с/х продукцию всему южноафриканскому региону, а за последние 20 лет экономических преобразований вошла в число самых бедных стран Африки и согласно данным ООН, имеет у себя 2 млн. голодающих.

## Зерновые

Южно-Африканская Республика является крупным производителем широкой номенклатуры сельскохозяйственной продукции. Благоприятное географическое положение, мягкий климат, значительные земельные ресурсы, дешевая рабочая сила — все это стало основой для создания высокоразвитого многоотраслевого сельского хозяйства и позволило добиться самообеспеченности основными видами продовольствия и сельскохозяйственного сырья.

Возвращение страны в орбиту международного разделения труда позволяет в полной мере реализовать конкурентные преимущества, повышая, таким образом, эффективность сельскохозяйственного производства. ЮАР выступает крупным экспортером зерна, вина, плодоовощной продукции и целого ряда других продовольственных товаров. Особое значение имеет торговля с близлежащими африканскими государствами, для которых ЮАР традиционно выступает поставщиком многих видов продовольствия. В то же время высокие темпы роста внутреннего потребления обуславливают повышение импортных потребностей в отдельных видах сельскохозяйственного сырья, пищевых продуктов и кормовых ингредиентов. Регулирование внешней торговли страны осуществляется в рамках Южно-африканского таможенного союза (SACU — ЮАР, Намибия, Лесото, Свазиленд).

По производству зерна ЮАР занимает 2 после Нигерии место в регионе, расположенном к югу от Сахары. Однако урожаи зерновых нестабильны: в течение последних пяти лет их размер колебался в пределах от 9,4 до 13,9 млн.т. Основная зерновая культура — кукуруза, площадь посевов которой в 2006г. составила 2,7 млн. га. На кукурузу приходится 75% получаемого зерна; доля пшеницы со-

ставляет 20%. Импортные потребности в зерне зависят от величины собранного урожая и в последние годы определяются в 1,5-2 млн.т., включая 1-1,4 млн.т. пшеницы.

До последнего времени ЮАР ежегодно отгружала на внешний рынок от 1 до 1,8 млн.т. кукурузы, однако растущее использование этого зерна в качестве сырья для получения этанола должно внести коррективы в зерновой баланс страны. Проблема состоит в том, что спрос растет опережающими темпами, а в тек.г. положение усугубляется более низким, чем обычно, урожаем. В феврале было зарегистрировано резкое, на 20% по сравнению с предыдущим месяцем, повышение фьючерсных цен на кукурузу в Йоханнесбурге. Ожидается, что в условиях ограниченности ресурсов ЮАР будет вынуждена в 2007г. резко сократить экспорт этого зерна.

В правительстве страны широкой поддержкой пользуется идея развития производства биологического топлива. Это объясняется важной ролью, которую сектор может сыграть в сельскохозяйственной экономике ЮАР. Если для многих других стран, форсирующих реализацию аналогичных программ, первостепенное значение имеют соображения энергетической безопасности, в Южной Африке к этому добавляется остро стоящая проблема занятости.

Несколько компаний уже объявили о своей готовности инвестировать в строительство на территории ЮАР предприятий по выпуску этанола. Для введения таких предприятий в строй потребуется не менее 1,5 лет, и к этому времени они должны быть в достаточной степени обеспечены сырьем. По мнению президента Agri Л. Босмана, производство кукурузы в стране может быть увеличено вдвое.

Решение проблемы с ресурсами связывается здесь с введением в сельскохозяйственный оборот генетически модифицированных (ГМ) культур. Согласно имеющейся информации, южноафриканские фермеры активно поддерживают внедрение таких культур: по размеру отведенных под них площадей, составивших в 2006г. 1,4 млн. га, ЮАР находится на 8 месте в мире. По данным управляющего директора регионального отделения компании Monsanto К. Линдека, большая часть посевов ГМ культур в ЮАР приходится на кукурузу. Не менее 29% желтой и 10% белой кукурузы выращивается здесь из трансгенных семян. Доля Monsanto на южноафриканском рынке кукурузы самой компанией оценивается в 45-50%. Расширяется также спрос на трансгенную продукцию местной семеноводческой компании Pannar. Научно обоснованное внедрение ГМ культур поддерживается зерновым союзом ЮАР.

Производство и внешняя торговля зерном

Южно-Африканской Республики, в млн.т.

	2003г.	2004г.	2005г.	2006г. <sup>1</sup>
Производство.....	11,8	13,9	9,4	10
Пшеница.....	1,5	1,7	1,9	2,2
Кукуруза.....	9,7	11,7	6,9	7,2
Сорго.....	0,3	0,3	0,3	0,3
	2003/4г.	2004/5г.	2005/6г.	2006/7г. <sup>1</sup>
Экспорт.....	1,2	1,2	2,5	1
Кукуруза.....	1	1	2,2	0,7
Импорт.....	1,7	1,7	2,1	1,5
Пшеница.....	1	1,4	1,2	0,8

<sup>1</sup>Прогноз.

Данные Международного совета по зерну

Подобно зерновым, урожаи масличных культур в ЮАР подвержены значительным колебаниям. Нехватка масличного сырья восполняется за счет импорта, размер которого варьируется от 110 до 200 тыс.т. Самый высокий за пять лет урожай маслосемян – 1,09 млн.т. – был собран в 2006г., самый низкий – 707 тыс.т. – прогнозируется на тек.г.

Основная масличная культура в ЮАР – подсолнечник. Выращиваются также соевые бобы, арахис, канола и хлопчатник. В коммерческих, хотя и небольших, объемах возделываются экзотические масличные растения.

Из-за сухой и жаркой погоды прогнозы урожая масличных культур на 2007г. оказались неблагоприятными. Производство снизится на 35% по сравнению с прошлым годом и достигнет минимального за последние 13 лет уровня, при этом показатели по подсолнечнику, сбор которого, как полагают, сократится на 40%, будут самыми низкими за 15 лет.

Данные Oil World о производстве маслосемян в ЮАР, в тыс.т.

	I	II	III	IV <sup>1</sup>
Всего.....	1073	1027	1090	707
Семена подсолнечника.....	648	620	520	314
Соевые бобы.....	220	273	424	278
Арахис.....	115	64	74	53
Канола.....	41	32	44	38
Семена хлопчатника.....	49	38	28	24

<sup>1</sup>Прогноз. Примечание. I – 2004г., II – 2005г., III – 2006г., IV – 2007г.

Специфика южноафриканского рынка масличного сырья заключается в том, что дефицит его ресурсов не всегда можно полностью компенсировать за счет импорта. Переработка импортируемых масличных семян разрешена не более чем в 70 милях от побережья, а большая часть маслосемянных предприятий максимально приближена к источникам сырья и расположена в глубине страны. На побережье имеется лишь одно маслосемянное предприятие, способное перерабатывать как семена подсолнечника и рапса, так и соевые бобы. Поэтому импорт маслосемян в текущем сезоне, скорее всего, не превысит 110-115 тыс.т. В 2007-08гг. закупки могут увеличиться до 200 тыс.т. Нехватка продуктов переработки будет покрываться посредством закупок на внешнем рынке. Вырастет импорт растительных масел, в первую очередь подсолнечного, в меньшей степени соевого и пальмового. Из-за сокращения переработки семян подсолнечника, снижения объема ресурсов кормового зерна и повреждения пастбищных угодий возрастут импортные потребности страны в растительном шроте, преимущественно соевом, доля которого в кормовом балансе увеличится до 55%. БИКИ, 12.5.2007г.

## Масложир

Согласно данным еженедельника Oil World, на Африканские страны приходится 5% мирового потребления и 9% импорта 17 видов растительных масел и животных жиров. Большинство стран континента удовлетворяют за счет импорта большую часть своих потребностей в маслах и жирах, при этом темпы роста внутреннего производства отстают здесь от темпов увеличения спроса. В 2005/6г. потребление масложировой продукции в рассматриваемой группе стран прогнозируется на уровне 7,2 млн.т., что на 0,3 млн., или на 4%, превысит уровень предыдущего сезона. Характерной чертой

текущего сезона должно стать сокращение доли соевого масла в структуре импортных закупок и увеличение удельного веса масла пальмового.

Ведущими импортерами масел и жиров среди африканских стран выступают Египет, Алжир и ЮАР. Совокупный объем ежегодных закупок указанных стран в течение нескольких последних лет превышает 2 млн.т. В текущем сезоне он должен достигнуть 2,6 млн.т. против 2,4 млн. в 2003/4г. и 2,1 млн. три года назад.

В 2005/6г. Египет, как ожидается, увеличит импорт масел и жиров на 10% по сравнению с предыдущим сезоном, доведя его объем до 1,29 млн.т. Благодаря быстрому росту населения и повышению душевого потребления использование масложировой продукции в Египте увеличивается на 50-60 тыс.т. в год. За счет импорта удовлетворяется 90% потребностей страны в растительных маслах, при этом в последние два года закупалось значительное количество соевых бобов для переработки.

Алжир занимает первое место среди африканских стран по темпам наращивания импорта растительных масел. В текущем сезоне объем алжирских закупок должен составить 650 тыс.т., что на 200 тыс. превысит уровень 2003/4г. Большую часть прироста импорта составит соевое масло, которое, как правило, подвергается рафинированию и затем реэкспортируется. В текущем сезоне, например, внутреннее потребление растительных масел и жиров в Алжире должно составить 580 тыс.т. Это означает, что объем экспортных ресурсов страны можно оценить в 100-150 тыс.т.

За последние годы в ЮАР заметно снизилось производство семян подсолнечника, что привело к сокращению выпуска масла и повышению импортных потребностей страны в масложировой продукции. В 2005/6г. (окт./сент.) ЮАР закупит на внешнем рынке 640 тыс.т. масел и жиров, что, хотя и на 4% меньше, чем в предыдущем сезоне, значительно превысит показатели предшествовавших лет.

Страна удовлетворяет за счет импорта 60% своих потребностей в масложировой продукции, и зависимость от импорта из года в год повышается. На 2006г. здесь снижен прогноз урожая подсолнечника с 604 тыс. до 575 тыс.т. и соевых бобов - с 373 тыс. до 273 тыс.т. Это означает, что в среднесрочной перспективе высокий уровень импортных потребностей, вероятно, сохранится.

Доли соевого, подсолнечного и пальмового масел в структуре импортных закупок масел и жиров тремя ведущими африканскими импортерами в окт.-сент., в тыс.т.

	2002/3	2003/4	2004/5	2005/6*
--	--------	--------	--------	---------

Египет				
17 видов масел и жиров	1173	1245	1173	1288
Соевое	251	206	163	200
Подсолнечное	87	187	193	190
Пальмовое	719	758	723	770
Алжир				
17 видов масел и жиров	478	446	607	649
Соевое	59	24	278	270
Подсолнечное	214	208	125	185
Пальмовое	119	145	139	140
ЮАР				
17 видов масел и жиров	489	545	668	642
Соевое масло	117	136	255	225
Подсолнечное	26	81	58	70
Пальмовое	227	252	280	265

\* Прогноз.

БИКИ, 11.4.2006г.

## Алкоголь

Южно-Африканская Республика является одним из крупнейших мировых производителей и экспортеров вин. Общая доля винной промышленности в ВВП ЮАР составляет 2% или 2,9 млрд.долл. Первый виноградник Южной Африки был посажен поселенцами из Голландии в 1658г. В 1918г., была образована Ассоциация винодельческих кооперативов (Kooperatieve Wijnbouwers Vereniging или KWV). Впоследствии этой Ассоциации придали статус государственного органа, позволяющий ей контролировать производство вина и его качество.

В 1956г. вступила в действие система квотирования. Согласно принятому закону был введен лимит на количество лоз, которые фермер мог выращивать, таким образом, позволяя KWV контролировать объем урожая, а также и размеры виноградников. С годами контроль становился более жестким и усилился после вступления в силу закона о винах по происхождению (Wyn van Oorsprong) в 1973г., согласно которому каждая бутылка должна иметь гарантию подлинности этикетки: место происхождения вина, его сорт и год сбора урожая. В конце 80гг. были введены квоты на урожайность виноградников, что позволило лучшим производителям получать виноград более высокого качества и, соответственно, улучшенные сорта вин.

Новый виток развития винной промышленности пришелся на начало 90гг. когда после падения апартеида с ЮАР были сняты экономические санкции и в стране полным ходом начались демократические преобразования. KWV инициировала отмену закона о квотировании для увеличения объемов производства вина в условиях свободных рыночных отношений. Цены стали устанавливаться на основании рыночного спроса. Монополия KWV, которая не позволяла на протяжении нескольких десятков лет другим компаниям выйти на международный рынок, закончилась, и новые фирмы Winecorp, Dominion Wine, De Krans Wine Cellar стали выходить в лидеры по производству вина в ЮАР.

В 1999г. был образован Южноафриканский трастовый фонд винной промышленности (Савит), принадлежащий чернокожим жителям страны, которому KWV передала в собственность 25,1% своих акций. Данный фонд призван способствовать увеличению числа афропредпринимателей в отрасли. К 2015г. 30% промышленности должно находиться в собственности чернокожего населения. Сейчас ему принадлежит 1%.

Помимо Савит существует еще несколько официальных органов винной промышленности:

- Южноафриканский информационный центр по виноделию (Савис) — предоставляет статистику о производителях и потребителях вина, проводит исследования и печатает ежегодные доклады об изменениях в отрасли;

- Южноафриканская корпорация вина и бренди — общественная организация, представляющая интересы производителей, работников и оптовых торговцев;

- Южноафриканская ассоциация винной промышленности — занимается вопросами экспорта.

- Ассоциация по вопросам честной торговли в винной индустрии. В ее функции входят аккредитация винодельческих ферм, контроль за выпол-

нением требований, связанных с трудоустройством и занятостью чернокожих рабочих.

Функции контроля происхождения вина, сорта винограда и сбора урожая осуществляются Советом по винам и крепким спиртным напиткам (Wine and Spirit Board). На бутылки вина и бренди от производителей, сертифицированных Советом, наклеиваются специальные марки, которые гарантируют достоверность информации, указанной на этикетке. Идентификационный номер, указанный на бутылке, также является показателем строгого контроля Совета, начиная с отжима винограда до сертификации конечного продукта.

Основным производителем вина в ЮАР является провинция Западный Кейп. На ее долю приходится 70% всего производства. При сравнительно небольших площадях винодельческих ферм (113 тыс.га), 1,5% от мировых плантаций, ЮАР производит 3% общемирового вина или 10 млн.гектолитров, 7 позиция в мире. По потреблению вина ЮАР находится на 13 месте. В винодельческом производстве занято 260 тыс. работников. Несколько десятков винных ферм принимают 1 млн. туристов в год.

Спрос на юаровские вина вырос, экспорт увеличился и в среднем ежегодно составляет 460 млн.долл. Вина ЮАР зарекомендовали себя как товар, наилучшим образом сочетающий в себе принцип «цена-качество». Если вино предназначено для экспорта в страны Евросоюза, доля того или иного сорта винограда в составе вина должна составлять не менее 85%.

Самыми крупными потребителями южноафриканского вина являются Англия (32% от всего экспорта), Германия (15%), Голландия (13,9%), Швеция (8,5%), Дания (4,5%), Канада (4,5%), США (3,7%), Бельгия (3,6%) и Франция (3,2%).

Экспорт винной продукции из ЮАР в Россию ежегодно составляет 350 тыс.долл. Вина ЮАР появились 10 лет назад в ассортименте крупнейших российских компаний-импортеров «Вагн-Вина Вита», «Русьимпорт» и «Сварог».

## Рыба

Рыболовство составляет 0,3% ВВП страны (до 765 млн.долл.), в котором занято 30 тыс.чел. Рыболовный флот ЮАР насчитывает 4,5 тыс. промысловых судов, лицензированных министерством по делам защиты окружающей среды и туризма (Department of Environmental Affairs and Tourism). Основные объекты промысла – сардины, сельдь, хек, анчоус, морской окунь, скумбрия, треска, капский лосось, макрель, монкфиш. Кроме того, добываются креветки, омары, тунцовые, лангусты, устрицы, осьминоги, акулы.

ЮАР экспортирует 23% от общего объема добываемых морепродуктов, пресноводной рыбы и продукции, выращиваемой на искусственных водоемах. Самым большим импортером южноафриканской рыбопродукции являются страны Европы. Экспорт ЮАР в эти страны: 10% – свежая рыба, 60% – свежемороженая продукция, 7,5% – сушеная и копченая, 11% – консервы, моллюски составляют 10%, рыбий жир – 1,5%. Экспортный рынок включает и такие страны, как Намибия, Ангола, Зимбабве, Мозамбик, Канада, Австралия, Сингапур и Тайвань.

В целях рационального использования и сохранения водных биологических ресурсов ежегодно

министерство по делам защиты окружающей среды и туризма устанавливает квоты допустимого улова.

В секторе доминируют компании «Ирвин энд Джонсон», «Си Харвест», «Океана Фишинг», «Премьер Фишинг», и «Луситания». «Ирвин энд Джонсон» владеет рыбопромысловым флотом, в 37 крупных траулерах, оснащенных оборудованием для хранения и быстрой заморозки рыбопродукции. Основными объектами промысла для таких компаний, как «Ирвин энд Джонсон» и «Си Харвест», являются хек и тунец. Последние четыре компании сконцентрированы на промысле анчоусов и сардин. «Океана Фишинг» и «Премьер Фишинг» ведут еще и промысел лобстеров.

Наиболее значимым с точки зрения коммерческой выгоды является глубоководный лов донными тралами капского хека. Этот вид рыболовства в ЮАР практикуется уже 100 лет и достиг своего пика в начале 70гг. со средним ежегодным уловом в 300 тыс.т. в год. В наст.вр. ввиду резкого сокращения популяции хека общедопустимый улов (ОДУ) не превышает 160 тыс.т. в год.

Прибрежным донным тралением хека (до 600 м. в глубину), которое ведется преимущественно вдоль южного побережья добывается до 25% от общего улова этого вида. 55% ОДУ хека вылавливается также в прибрежных водах южного побережья судами-ярусниками. Правами на этот вид рыболовства обладают 150 владельцев лицензий, каждая из которых не превышает уровень в 50-100 т. в год. В этом районе вылавливается основная часть наиболее ценных разновидностей рыбы камбала (sole) и монк (monk). Разрешенные объемы их вылова составляют всего 900 т. в год соответственно. Небольшими траулерами на средних глубинах ведется также лов макрели (Horse mackerel). Ежегодный ОДУ для этого вида рыбы составляет 58 тыс.т.

По вылову лидирующее место в отрасли занимает прибрежный лов анчоуса, ставриды, сардины (задействовано 60 крупнотоннажных судов). В последние годы популяция сардины значительно восстановилась, ОДУ по этим видам рыбы достигает 600 тыс.т. ежегодно. Основная биомасса сардин со временем мигрировала с западного к южному побережью и поэтому основной промысел ведется в районе Mossel Bay. К пелагическому лову следует отнести также промысел сельди, однако из-за того, что среда ее обитания глубже 600 м., ОДУ в 100 тыс.т. полностью не реализуется.

В незначительных масштабах ведется добыча членистоногих. Промышленный промысел лобстеров (Rock Lobster) на западном побережье с ОДУ в 3,5 т. в год поделен между рыболовецкими компаниями и мелкими частными предприятиями.

Отдельный вид добычи членистоногих – собирание моллюсков (устрицы, мидии и пр.). Ежегодно производится 500 т. продукции, основная часть которой поставляется на Дальний Восток в замороженном, либо консервированном виде.

Промысел тунца и рыбы-меча в конце 60-начале 70гг. достигал 20 тыс.т. в год. С годами популяция тунца сократилась. Вылавливается 4-6 тыс.т. в сезон с окт. по март. С 2004г. власти ЮАР решили запретить вылов тунца иностранными судами в своей экономической зоне. Тогда же был разрешен промышленный лов рыбы-меча (swordfish). Выдано 30 лицензий исключительно национальным операторам.

ЮАР не удалось избежать общей для рыболовной отрасли проблемы – резкого сокращения биоресурсов мирового океана в результате неконтролируемого вылова рыбы. На саммите ООН по устойчивому развитию в Йоханнесбурге в 2002г. ЮАР активно участвовала в выработке положений международного соглашения о путях разрешения кризиса в рыболовной промышленности, предусматривающего ограничение уровня вылова рыбы и восстановления рыбных запасов планеты для коммерческого лова к 2015г.

Правительство ЮАР стало проводить жесткую политику сохранения рыбных запасов путем объявления о закрытии сезонного лова, установления квот переработки рыбы для рыбзаводов, введения ограничений на количество рыбоперерабатывающих заводов и судов, квот на улов рыбы, прежде всего лосося и сардин, популяция которых снизилась. Ведется работа с привлечением иностранных (в основном норвежских) специалистов по выработке рекомендаций по обеспечению устойчивого и экологически безвредного способа обработки рыбы и рыбных продуктов.

Узаконена исключительная рыболовная зона ЮАР в 200 морских миль. Власти страны резко ограничивают выдачу квот на вылов рыбы иностранным операторам, в основном, японским, израильским, португальским и тайваньским. Разработка политики в области рыболовства стало одним из приоритетов экономической политики после 1994г. Главной задачей пересмотра законодательства было расширить доступ к разработке морских ресурсов для широких слоев чернокожего населения распределением квот на вылов рыбы.

В 1998г. принят закон о морских ресурсах (Marine Living Resources Act), закрепивший новые правила рыболовства. Приоритет в выдаче лицензий на лов рыбы был отдан ранее бесправному чернокожему населению страны.

С 2001г. правительство отказалось от практики выдачи лицензий (квот) на лов рыбы на ежегодной основе, как не способствующей стабилизации ситуации и поддерживающей настроения неуверенности в отношении долгосрочных инвестиций в отрасль. Принято решение о переходе на 4-годичные квоты. С окт. 2005г. стали выдаваться среднесрочные лицензии, которые, после наведения порядка в отрасли, с 2006г. стали заменяться на долгосрочные (до 15 лет) разрешения.

Во всех портах и на рыболовецких причалах в ЮАР введен строгий контроль за объемами вылова биопродукции. Запущена программа сбора и обработки научных данных о состоянии биоресурсов в экономической зоне страны. В 2005г. с приобретением 4 новых патрульных катеров активизирована борьба с браконьерством. Правительство работает над поправками к закону о рыболовстве 1998г. Наряду с внутригосударственными усилиями следует отметить реализацию в 2006г. инициатив в области рыболовства на региональном уровне: развитие Бенгельской экосистемы (Benquela Large Marine Ecosystem), подготовка кадров (Benefit – regional marine training programme), развитие рыболовства в юго-западной части Индийского океана (South West Indian Ocean Fisheries Programme).

Согласно опубликованному в марте 2006г. Министерством по делам защиты окружающей среды и туризма ЮАР документу, определяющему поли-

тику в области рыболовства (General Fishery Policy) на период до 2020г. главным в развитии отрасли станут: достижение справедливого уровня участия в промысле тех слоев населения основной доход которых полностью зависит от рыболовства; распределение квот на вылов рыбы в соответствии с уровнями допустимого улова; мониторинг негативного воздействия рыболовства на экосистему; учет влияния отрасли на экономику страны.

## Текстиль

Конференция ВТО на уровне министров в Гонконге уделила большое внимание ряду тем, которые представляют особый интерес для развивающихся стран, в частности африканских. Так, в ходе Гонконгской встречи активно обсуждалась проблема барьеров в торговле сельскохозяйственной продукцией (например хлопком), эрозия торговых преференций, специфические потребности наименее развитых стран и небольших государств, экономика которых отличается повышенной уязвимостью, ход реализации программы «Помощь для развития внешней торговли». Тем не менее далеко не все аспекты деятельности ВТО на современном этапе соответствуют интересам африканских стран, даже в условиях, когда текущий раунд многосторонних переговоров провозглашен «раундом развития». Некоторые крупные либерализационные инициативы ВТО наносят удар по недостаточно развитой африканской экономике, ведут к упадку ряда отраслей (и даже к их полному исчезновению). К ним Экономическая комиссия ООН для Африки относит, в частности, текстильную и швейную промышленность.

Африканские производители текстиля и готовой одежды испытывают значительные трудности из-за вступления в силу с начала 2005г. новых правил, регулирующих торговлю указанными товарами стран – участниц ВТО. Крупный сегмент глобального рынка, на который в предыдущие 30 лет распространялись протекционистские меры, оказался в значительной мере дерегулированным. Развитые государства отказались от использования системы квотирования, в результате производители из развивающихся стран, включая африканские, оказались под сильным воздействием стихии рынка.

По данным Международной федерации работников текстильной, швейной и кожевенно-обувной промышленности, поэтапный демонтаж прежней системы привел в Африке к потере за несколько лет 250 тыс. рабочих мест. Более 1 млн. чел. (с учетом членов семей) оказались лишены стабильных доходов. От сокращения занятости пострадали в первую очередь Лесото, ЮАР, Свазиленд, Нигерия, Гана, Маврикий, Замбия, Мадагаскар, Танзания, Малави, Намибия и Кения.

На недавнем совещании африканского подразделения вышеназванной федерации в Кейптауне было выдвинуто предложение о созыве региональной конференции, посвященной обсуждению перспектив швейной, текстильной и обувной промышленности. В ходе ее проведения предполагается разработать план противодействия возникшим кризисным явлениям путем повышения эффективности работы перечисленных отраслей, привлечения иностранных инвестиций, повышения доходов рабочих и служащих.

Ранее действовавшая система квотирования, предусмотренная Соглашением по изделиям из различных видов волокон (Multi-Fiber Arrangement – MFA), ограничивала экспорт текстиля и одежды из стран-производителей на крупнейшие рынки – американский, канадский и западноевропейский. Ее основная цель заключалась в защите отечественной текстильной промышленности от экспансии более эффективно работающих производителей из азиатских стран. Однако, выполняя эту задачу, данная система предоставляла определенные преимущества производителям многих небольших стран, специализирующихся в рамках МРТ на текстильных изделиях и относительно меньше ограниченных квотами или даже пользующихся преференциальным доступом на рынки ЕС и США. В результате их бизнес по осуществлению поставок текстиля в развитые страны успешно развивался.

Однако после прекращения действия прежней системы те же самые страны-экспортеры все чаще вытесняются с рынков из-за практически неограниченной конкуренции со стороны таких крупных и эффективных производителей, как Китай и Индия.

Первоначально западноевропейские страны, Канада и США ввели MFA в 1974г. для защиты отечественной швейной и текстильной промышленности, ограничив объем соответствующего импорта по каждому государству-поставщику. Экспортеры МБРР считают, что эти квоты позволили сохранить часть рабочих мест в странах-импортерах и одновременно лишили развивающиеся страны (в основном азиатские) 19 млн. мест для трудоустройства своих граждан. MFA имело и непредвиденный побочный эффект. Поскольку рынки развитых стран росли гораздо быстрее, чем возможности отечественных производителей по удовлетворению внутреннего спроса, постольку на рынке образовался дополнительный сегмент, который заполнялся иностранной продукцией. В выигрыше остались небольшие страны-производители и экспортеры.

С распространением в мире идей о необходимости торговой либерализации азиатские производители все настойчивее критиковали систему квот как механизм, несправедливо ограничивающий экспортную деятельность развивающихся стран. Усилилось давление и со стороны фирм, специализирующихся на розничной торговле в развитых государствах и утверждавших, что жесткое квотирование заставляет их покупать продукцию у многочисленных и самых разных стран-экспортеров: их число в отдельных случаях могло достигать 50. «Пик» давления пришелся на период, когда велись многосторонние переговоры по линии ГАТТ/ВТО в рамках Уругвайского раунда (1986-94гг.). Попытки изменить систему увенчались успехом, и в 1994г. было подписано Соглашение по текстилю и одежде, предусматривающее поэтапное (в течение 10 лет) сокращение квот до их полной отмены.

Вначале многие развивающиеся государства весьма позитивно оценили указанные либерализационные инициативы, полагая, что они позволяют существенно расширить их экспортные возможности. Согласно оценкам, открытие данного сектора должно было привести к росту экспорта на 175 млрд.долл. Однако по мере приближения конечного срока небольшие страны – производители текстиля начали понимать, что основная часть открывающихся преимуществ достанется не им, а

государствам с крупной и хорошо развитой текстильной промышленностью.

К таким небольшим странам-производителям относится, например, африканское государство Лесото. Значительная часть его обрабатывающей промышленности приходится на долю производства текстиля и одежды, за счет которого королевство получает 75% всех доходов от экспорта.

Во время действия MFA крупные текстильные компании из азиатских стран, ограниченные в осуществлении поставок на рынки ЕС и США, создали дочерние предприятия в наименее развитых странах, в т.ч. и в Лесото. В частности, они воспользовались льготным режимом для лесотских товаров при их ввозе в США в соответствии с американским Законом о содействии развитию Африки и возможностях сотрудничества с нею (ЗСРА; вступил в силу в 2000г.). Данный нормативно-правовой акт обеспечивает беспрепятственный доступ для некоторых товаров из африканских стран, которые последовательно осуществляют курс на развитие рыночной экономики, соблюдают принципы плюрализма во внутривластном политическом процессе и снижают барьеры на пути американских товаров и инвестиций. В результате производство текстиля и готовой одежды стало одной из основных отраслей экономики Королевства Лесото, обеспечивающей работой 56 тыс. чел.

Большинство иностранных инвесторов было представлено азиатскими предпринимателями, преимущественно с Тайваня и из Китая. Однако с прекращением действия системы квотирования эти инвесторы посчитали, что проще и выгоднее организовывать производство в Китае и Индии, и стали возвращаться на родину или перебазировать свои предприятия в другие азиатские страны. Как отмечается в журнале Africa Renewal, небольшое Королевство Лесото не может выступать в качестве конкурента крупных азиатских производителей.

К началу 2005г. в Лесото закрылись 7 из 50 швейных фабрик, безработными оказались 6,6 тыс. рабочих. Оставшиеся предприятия не обеспечиваются в достаточной степени заказами из-за рубежа. Примерно 10 тыс. рабочих трудятся по краткосрочным контрактам. Если ситуация не улучшится, уровень безработицы в стране может повыситься с 40% в настоящее время до 70%, считают руководители профсоюзов в Лесото.

На протяжении нескольких десятилетий поставки текстиля из стран и с территорий, выделяющихся значительными объемами его производства (Китай, Индии, Гонконга, Тайваня, Республики Корея), жестко ограничивались на основных рынках – американском и западноевропейском. Производственные издержки в Азии были настолько низкими, что само существование производителей текстиля в США и ЕС было поставлено под угрозу.

Со вступлением Китая, крупнейшего производителя текстиля, в ВТО в 2001г. и прекращением через несколько лет действия ограничений в рамках MFA в мировой торговле текстилем и одеждой резко обострилась конкуренция. Национальный совет текстильных организаций США сообщил, что в I кв. предг. импорт хлопчатобумажных брюк и рубашек из Китая вырос соответственно на 1500 и 1300%. В Западной Европе «прирост импорта некоторых видов одежды превысил в янв.-марте 2005г. 2000%», отмечает генеральный секретарь вышеназванной международной федерации.

Китай намерен сохранить и укрепить свои позиции в качестве ведущего экспортера текстиля и одежды. За последние 15 лет правительство КНР направило в этот сектор экономики десятки млрд.долл. «в виде свободного капитала, прямых и косвенных субсидий и целого ряда других стимулирующих мер с целью вытеснения конкурентов с рынка и создания условий, при которых ни один экспортер, включая страны с наиболее низкими производственными издержками, не сможет соперничать с Китаем на мировых рынках», заявил на слушаниях в конгрессе США президент Национального совета текстильных организаций К.Джонсон.

По данным МОТ, в янв.-апр. 2005г. КНР экспортировала продукции текстильной промышленности на 31 млрд.долл., или на 18% больше, чем за тот же период пред.г. Экспорт китайского текстиля в США и ЕС (осуществляемый уже на бесквотовой основе) вырос соответственно на 250 и 84%.

Обеспокоенная наплывом китайской продукции, американская администрация в мае прошлого года ввела временные ограничения на поставки текстиля и одежды из КНР (на общую сумму 2 млрд.долл.). Такие временные меры (safeguards) соответствуют нормам и правилам ВТО, которые Китай обязался соблюдать при вступлении в эту организацию. Любая страна-участница ВТО может воспользоваться подобными ограничениями до 2008г. Однако после этого отмена квотирования в международной торговле текстилем начнет ощущаться в полной мере. С указанного времени примерно 27 млн. чел., в основном в небольших странах-производителях, могут столкнуться с угрозой потери рабочих мест, отмечается в заявлении группы развивающихся стран (Маврикия, Мадагаскара, Уганды и др.), представленном в ВТО.

Большинство аналитиков, изучающих последствия отмены квот, считают, что Китай и Индия будут доминировать в мировой торговле текстилем и одеждой. КНР может поставить под свой контроль 50% американского рынка этой продукции, емкость которого в настоящее время составляет 90 млрд.долл. В целом по миру объем торговли текстилем и одеждой достигает примерно 400 млрд.долл.

Как и США, африканские страны в период до 2008г. могут прибегнуть к использованию антидемпинговых мер для временного ограничения китайского экспорта, считает исследователь из Южноафриканского института международных отношений М.Соко. Подобные паллиативные инициативы дают африканским производителям небольшое время для повышения своей эффективности и конкурентоспособности и переориентации на выпуск продукции с высокой долей добавленной стоимости.

Ряд стран Африканского континента начали предпринимать такие шаги еще до полного демонтажа квотовой системы. Например, правительство Кении в 2002г. отменило все налоги на хлопкоочистительные и текстильные машины, содействуя таким образом закупке современной техники для переоснащения предприятий соответствующих отраслей. Кроме того, оно отменило налоги на товары и услуги для хлопкоочистительных заводов и ввело дополнительные стимулы для привлечения текстильных компаний в экспортно-производственные зоны (ЭПЗ). Инвесторы в ЭПЗ имеют возможность свободно переводить капитал в Кению и из нее.

По состоянию на конец 2004г. на 30 швейных предприятиях, находящихся в кенийских ЭПЗ и располагающих современным оборудованием, работало 34,6 тыс. чел. Благодаря повышенному вниманию к этим фабрикам и растущему спросу в США экспорт готовой одежды из Кении в Соединенные Штаты вырос с 44 млн.долл. в 2000г. до 226 млн. в 2004г., в результате она по этому показателю вышла на 2 место в Африке к югу от Сахары. Однако для большинства стран, включая Кению, принятые адаптационные меры явно недостаточны для противодействия обострившейся конкуренции в период после отмены квот в международной торговле текстилем и одеждой.

Одним из вариантов перестроенного процесса, по мнению М. Соко, может стать сокращение чрезмерной зависимости африканских стран от текстильной и швейной промышленности и переориентация на производство продукции повышенного спроса. В частности, наличие «китайского фактора» может стать для этих государств не угрозой, а преимуществом, заключающимся в возможности расширять свои экспортные рынки с учетом быстро растущих потребностей КНР в минеральном и сельскохозяйственном сырье.

ЮАР учитывает данный фактор на протяжении ряда последних лет, извлекая крупные выгоды из поставок в Китай минерально-сырьевых товаров, в первую очередь металлосодержащих. Будучи одной из наиболее динамично развивающихся стран мира, КНР превратилась в одного из ведущих импортеров нефти и хлопка-сырца. Доля данной страны в мировом потреблении последнего из названных товаров достигает 33%. Некоторые африканские государства добиваются от Китая беспрепятственного доступа для своей продукции на китайский рынок в обмен на снижение барьеров на пути движения китайского капитала в Африку. Объем торговли этого континента с КНР вырос с 10,6 млрд.долл. в 2000г. до 40 млрд. в 2005г.

По мнению М.Соко, «потенциал для расширения двусторонней торговли и активизации сотрудничества государств Африки с другими быстро развивающимися странами (Индией, Бразилией и пр.) огромен». Однако для реализации имеющихся возможностей африканские государства должны преодолеть моноструктурный характер экспорта.

По мнению М.Соко, «потенциал для расширения двусторонней торговли и активизации сотрудничества государств Африки с другими быстро развивающимися странами (Индией, Бразилией и пр.) огромен». Однако для реализации имеющихся возможностей африканские государства должны преодолеть моноструктурный характер экспорта.

Экономическая комиссия ООН для Африки (ЭКА) рекомендует странам континента наладить систему низкопроцентного кредитования и предоставления других стимулов предприятиям, выпускающим широкий ассортимент продукции для поставок за рубеж. На начальном этапе, по мнению ЭКА, целесообразно сосредоточить усилия на переработке местного сырья в готовые товары для экспорта. Вместо продажи в другие страны хлопка-сырца или хлопчатобумажных тканей государствам Африки следует сосредоточить внимание на экспорте изделий из тканых материалов. Перспективно использование «нишевых рынков», например в сфере поставок одежды с традиционным африканским орнаментом.

Для диверсификации экспорта страны континента нуждаются в существенном улучшении доступа на зарубежные рынки, считает вице-президент МБРР Г. Нанкани, курирующий африканское направление деятельности этого банка. Прогресс по данному направлению возможен при отказе иностранных партнеров от протекционистских инициатив (например, субсидирования отечественных производителей). Определенных результатов в этом отношении можно ожидать на нынешнем раунде многосторонних переговоров по линии ВТО.

Африканский континент может получить значительный выигрыш от снижения барьеров в не-сельскохозяйственных секторах стран-партнеров, прежде всего развивающихся государств. Так, некоторые государства в Латинской Америке активно используют протекционизм для защиты отечественных производителей готовой одежды и другой продукции, изготовление которой отличается повышенной трудоемкостью. В результате косвенным образом ограничиваются возможности для сбыта на этих рынках соответствующей продукции из Африки и других макрорегионов. Как отмечает Г. Нанкани, во многих восточноазиатских государствах таможенные тарифы являются более протекционистскими по своему характеру, чем аналогичные инструменты в ЕС или США.

Правительства африканских стран оказывают содействие частному сектору в его адаптации к новым условиям при сохранении достигнутого уровня конкурентоспособности. М. Соко считает, что при этом целесообразно использовать опыт других развивающихся стран, например Бангладеш, где правительство совместно с отечественными компаниями, профсоюзами и неправительственными организациями разрабатывает и реализует политику по повышению квалификации кадров и переподготовке высвободившейся в текстильной промышленности рабочей силы.

На нынешнем этапе либерализации мировой торговли небольшие африканские производители, отличающиеся повышенной уязвимостью, оказываются перед альтернативой — либо повысить свою эффективность, либо переключиться на выпуск более сложной продукции со значительной долей добавленной стоимости. По второму пути, как известно, пошла Индия, которой удалось на 46% увеличить экспорт в США товаров, произведенных из хлопкового сырья, благодаря переходу с производства тканых материалов на текстильные изделия с высокой долей добавленной стоимости.

Продуценты, стремящиеся обеспечить повышенный уровень своей конкурентоспособности, ориентируются на снижение производственных издержек. Одна из китайских компаний, имеющая дочернее предприятие на Маврикии, сталкивается там с гораздо более высокой стоимостью зданий, электроэнергии, тканей, рабочей силы, чем у себя на родине. Другая китайская компания, хотя и удовлетворена более низкими издержками на оплату труда на Мадагаскаре, явно недовольна высоким уровнем тарифов на транспорт и электроэнергию.

По данным МБРР, издержки на ведение бизнеса в Африке на 20-40% выше, чем в других макрорегионах с преобладанием развивающихся стран. Сказывается высокий уровень административных расходов, ненадежность системы защиты прав на земельную собственность, неэффективность работы судебно-правовых учреждений, неопределен-

ность внутривнутриполитического положения, неравноправность компаний в сфере конкуренции (из-за наличия преимуществ у юридических лиц с надежными связями в центральных и местных органах власти и повышенной долей на местном рынке).

Слабое развитие инфраструктуры и высокая стоимость инфраструктурных услуг негативно влияют на развитие предпринимательства. По данным МБРР, повышение качества электроэнергетических систем Замбии или Кении до уровня КНР, обеспечит многим местным предприятиям экономию, сопоставимую с фондом заработной платы замбийских или кенийских предприятий.

Многие африканские текстильные и швейные предприятия уже в скором времени фактически исчерпают отпущенное им время для модернизации производства до начала резкого обострения международной конкуренции в указанных отраслях. США и ЕС намереваются к 2015г. поэтапно ликвидировать таможенно-тарифные барьеры на пути импорта текстиля и одежды. Менее чем через 10 лет тарифные преимущества, которыми располагают африканские страны по ЗСРА, исчезнут; в результате оставшаяся на континенте текстильная и швейная промышленность может прекратить свое существование, считает посол Маврикия в США У. Джита.

Как США, так и западноевропейские страны располагали несколькими столетиями для развития национальной швейной и текстильной промышленности под защитой высоких таможенно-тарифных барьеров и квотных ограничений. Требовать от африканских стран создания конкурентоспособной отрасли такого же профиля за короткий исторический период неразумно, считает У. Джита.

В то же время эти государства могут и должны воспользоваться льготами, предусмотренными их основными торговыми партнерами.

Так, в соответствии с Законом о содействии развитию Африки и возможностях сотрудничества с нею на экспорт текстильной продукции из 38 охваченных им африканских стран распространяется освобождение от ввозных пошлин и квотирования при выполнении ряда требований. Одно из них заключается в том, чтобы сырье и материалы, из которых изготовлена экспортная продукция, были произведены в стране-экспортере или в США. Африканские государства, отнесенные к категории наименее развитых стран (с доходами на душу населения не более 1,5 тыс.долл. в 1998г.), освобождены от указанного ограничения. Их продукция допускается на американский рынок без обложения пошлинами при соблюдении одного правила — завершающая стадия изготовления продукта (например, текстильного изделия) должна иметь место в стране-экспортере (вне зависимости от того, где изготовлена, например, пряжа или ткань).

Благодаря вступлению данного закона в силу импорт в США из Кении, Лесото, с Мадагаскара, Маврикия и из ЮАР вырос в 1999-2001гг. на 66%. В 2003г. из Африки в США было поставлено текстиля и одежды на общую сумму 1,2 млрд.долл., что на 50% больше, чем в предыдущий год. До сих пор возможность осуществления в беспошлинном режиме поставок в США была крупным преимуществом африканских стран. В данном секторе экономики средний уровень обложения при ввозе в США составлял 17% стоимости ввезенной продукции (13% — для хлопчатобумажных изделий и 25% — для изделий из синтетических тканей).

Теоретически страны, охваченные действием указанного закона, все еще имеют преимущества в определенных областях, свободных от квотовых ограничений. Обычно изделия из синтетических тканей облагаются по ставке 25%, если эта продукция ввозится из стран, не охватываемых указанным нормативно-правовым актом. Эксперты утверждают, что страны, добивающиеся устойчивости отечественной текстильной промышленности, должны диверсифицировать производство с учетом имеющихся льгот. Однако пока в Африке к югу от Сахары единственной страной, производящей пряжу из синтетических волокон, является ЮАР (создание данного производства отличается повышенной капиталоемкостью).

Прекращение квотирования импорта текстиля и одежды в развитых странах приведет к свертыванию производства многих видов этой продукции в большинстве стран, охваченных ЗСРА, так как сам по себе беспешинный доступ на рынок не обеспечивает достаточных конкурентных преимуществ на фоне массового притока дешевой продукции, выпускаемой ведущими странами — производителями текстиля.

Исследование, проведенное торговой комиссией США, показало, что доля Африки в американском импорте одежды сократится, несмотря на преференции, предоставляемые ЗСРА. Уже в янв.-марте 2005г. поставки текстиля и одежды из Африки в США уменьшились до 270 млн.долл. с 370 млн. за тот же период пред.г., когда квоты все еще действовали. БИКИ, 18.7.2006г.

### АГРОПРОМ

— Южноафриканская компания Edulis наладила регулярные поставки белых грибов в Россию, Болгарию, на Украину и в другие европейские страны, а также в Северную Америку. «Только белые грибы из дикого леса могут похвастаться как обилием белка, так и характерным ароматом орехов», — сказал управляющий Edulis Роберт Казалетти. Его компания собирает грибы не только в горных массивах ЮАР, но и Замбии, Зимбабве, Малави, Свазиленда, там они растут под акациями и пахнут абрикосом.

Белые грибы в Южной Африке называют на итальянский лад «порчини» — поросята. Они были завезены в Африку вместе с саженцами дуба и сосны белыми переселенцами в XVIIв. Комочки земли на корнях саженцев содержали споры белых грибов. Сейчас Edulis разводит «порчини» хотя и в промышленных масштабах, но в природных условиях, и поставляет их в рестораны Европы, США и Японии. Прайм-ТАСС, 5.4.2006г.

— Южно-Африканская республика заинтересована в прямых поставках фруктов и плодоовощной культуры в Нижегородскую обл. Об этом сообщил вице-губернатор региона Виктор Клочай по итогам встречи с послом ЮАР в РФ Беки Уинстоном Джошуа Ланга 28 марта. Региональное министерство поддержки и развития малого предпринимательства, потребительского рынка и услуг проведет встречи с крупными поставщиками, которые разработают предложения по прямым поставкам фруктов из ЮАР.

Клочай также сообщил, что нижегородское правительство совместно с ЮАР рассматривают возможность сотрудничества в сфере развития туризма и образования. В 2005г. товарооборот меж-

ду предприятиями ЮАР и Нижегородской обл. составил 9,2 млн.долл. Экспорт — 8,7 млн.долл. ИА Regnum, 28.3.2006г.

— Оренбургское зерно твердых сортов будет продаваться в Африку. Такая договоренность достигнута на заседании межправительственного комитета в Южно-Африканской Республике. В составе российской делегации были представители Оренбургской, Пермской областей и Республики Саха (Якутия). Также в переговорах принимали участие руководители финансовых структур и предприятий РФ: Внешэкономбанка, Внешторгбанка, АК «Алроса», ЗАО «Ренова», ГМК «Норильский никель» и других. По итогам работы было подписано соглашение о расширении торгово-экономического сотрудничества между Россией и ЮАР. В начале следующего года ожидается визит представителей ЮАР в Оренбуржье. Тогда будут обсуждены детали по продаже зерна в этот регион. Они готовы покупать черный металл, есть потребность в металлургическом оборудовании. Также оренбургская сторона предложила ряд проектов для инвестиций. ИА Regnum, 29.11.2004г.

### АЛКОГОЛЬ

— Американско-южноафриканский пивоваренный концерн SABMiller сделал в понедельник официальное предложение о покупке нидерландской пивоваренной компании Grolsch, сообщил представитель последней.

В нояб. прошлого года SABMiller предварительно сообщил о готовности заплатить за Grolsch 816 млн. евро или по 48,25 евро за каждую акцию. Теперь акционеры голландской компании могут предлагать к продаже свои акции с 8 янв. по 5 фев. Руководство SABMiller заявило, что совершит сделку, если к американско-южноафриканской компании перейдет 75% акций Grolsch.

В понедельник были опубликованы официальные финансовые результаты Grolsch за первые десять месяцев прошлого года. Из них явствует, что компания получила чистую прибыль в 18,2 млн. евро против 13,6 млн. евро за тот же период 2006г. Оборот Grolsch вырос с 262,3 млн. до 278,5 млн. евро. РИА «Новости», 8.1.2008г.

### ЛЕСПРОМ

— Сильнейшие лесные пожары нанесли огромный ущерб лесному сектору ЮАР. Если раньше в среднем в год сгорало 14 тыс. га лесов, то в 2007г. 84 тыс. га. Это 7% всей покрытой лесов площади страны. Огнем уничтожено несколько лесопильных производств.

В результате может быть нарушен 23-летний цикл рубки. Из экспортера лесной продукции ЮАР может превратиться в ее импортера. Посадка только новых лесов на гарях 2007г. потребует не менее трех лет.

В лесной промышленности идет активное обсуждение причин, кроме неблагоприятных погодных условий, вызвавших столь сильные лесные пожары. Если некоторые лесопромышленники исключают в качестве причины преднамеренные поджоги, то другие эксперты обращают внимание на то, что 60% лесов страны являются объектами земельных конфликтов. Wood.ru. Forest-Market.ru, 7.2.2008г.

— Группа Neusiedler в этом году возьмет на себя управление двумя заводами по производству цел-

люлозы и бумаги в ЮАР. Об этом заявил президент компании Гюнтер Хасслер. По его словам, данные предприятия до этого находились под управлением группы Mondi. Это решение было принято в рамках стратегии дальнейшего расширения группы. «Благодаря этому, Neusiedler получит прямой доступ к дополнительным производственным мощностям по производству бездревесной бумаги. Вследствие чего достигнет в этой области общей мощности 1,8 млн.т.», — сказал Хасслер.

Группа Neusiedler является одним из крупнейших производителей высококачественной офисной бумаги. Предприятия группы располагаются в Австрии, Словакии, Венгрии, Израиле и России. ОАО «Neusiedler Сыктывкар» производит 40% общего объема производства всех предприятий группы. Группа Neusiedler является стопроцентным дочерним предприятием компании Mondi Europe вместе со своим партнером по концерну Mondi South Africa составляют лесопромышленное подразделение (Forest Product) транснациональной корпорации Anglo American plc. Акции которой котируются на Лондонской бирже. ИА «Росбалт», 26.5.2004г.

### НЕДВИЖИМОСТЬ, СОБСТВЕННОСТЬ

— Президент РФ Владимир Путин приглашает компании ЮАР инвестировать средства в развитие гостиниц и туризма в России. «Сфера услуг, туризм шире могут быть представлены на (российском) рынке», — сказал сегодня глава российского государства на бизнес-форуме.

Он предложил бизнесменам ЮАР вкладывать деньги в развитие гостиниц и рекреационных зон, добавив, что некоторые компании «готовы вложить миллионы долларов». По мнению президента РФ, туризм может развиваться, например, в Подмосковье, где люди смогут «не только отдыхать, но и знакомиться с природой». Прайм-ТАСС, 6.9.2006г.

— Члены делового и инвестиционного сообщества Южной Африки посоветовали правительству быть осторожней с планами по введению «налога на социальную ответственность» при строительстве новой собственности, предупредив, что, если налог ввести по очень высокой ставке, он будет сдерживать инвестиции.

Налог, который будет взиматься по ставке 20%, входит в радикальный план министра по жилищным вопросам Линдиве Сисулу, цель которого — разрушить до 2014г. все трущобы. Прибыль от налога пойдет на финансирование нового жилья для бедного населения.

Хотя этот план поддержали различные группы, включая строителей и агентов по недвижимости, многие из них не согласились с 20% ставкой, заявив, что она очень высокая и может стать препятствием для инвестиций, в частности для иностранных инвесторов.

Один строитель сказал в интервью Independent Online, что 20% «это очень большая ставка». «В некоторых случаях строители получают всего 20% прибыли», — сказал он.

Колин Бойес из Региональной торгово-промышленной палаты Кейптауна добавил, что правительство должно действовать очень осторожно, чтобы поддержать интересы иностранных инвесторов, и посоветовал провести дальнейшие деба-

ты по этому вопросу. «Мы, конечно же, должны бороться с бедностью, но мы не должны терять из виду производственную часть экономики», — отметил Бойес. Offshore.SU, 12.10.2005г.

— Новые правила, опубликованные Налоговой службой Южной Африки, вводят налог на доход от продажи недвижимого имущества нерезидентами.

Налог, который включает продажу летних домов нерезидентов и акций в компании, исключает основное жилье стоимостью до R1 млн. (US\$150 850). Налог также не взимается с имущества, общая сделанная цена которого менее R2 млн.

Если сумма превышает R2 млн., вся сумма облагается налогом в 5% если продавец является физическим лицом, 7,5% если продавец — компания, 10% если это траст.

Под недвижимым имуществом также понимаются акции компании, 80% чистой стоимости которой вложено в недвижимое имущество, и нерезидент при этом владеет минимум 20% акционерного капитала непосредственно или косвенно.

Закон обязывает покупателя взимать этот налог и платить его в Налоговую службу в случае, если покупатель «знал или должен был знать», что продавец является нерезидентом. Налог необходимо заплатить в течение 14 дней после совершения сделки. У покупателей-нерезидентов на это есть 28 дней. Суммы в иностранной валюте необходимо переводить в Налоговую службу в день получения оплаты.

Обязательство взимать налог также налагается на агентов по недвижимости и юристов, которые готовят документы о передаче собственности. Они имеют право на компенсацию от продажи недвижимого имущества и должны письменно уведомить покупателей о том, что продавец является нерезидентом.

Если покупатели не оплатят налог, они будут нести обязательство по полной сумме плюс пеня и 10% штраф. Агенты и юристы также будут нести ответственность, но штраф будет ограничиваться суммой комиссии, которую они получили за сделку. Offshore.SU, 8.6.2005г.

### НАУКА, ОБРАЗОВАНИЕ

— ЮАР начала строительство самого крупного в мире радиотелескопа. Гигантский «Лучевой телескоп Кару», который планируется построить в одноименной пустыне, будет представлять собой систему из 20 спутниковых тарелок диаметром 15 м. каждая.

Уникальный объект будет достроен к 2010г. и позволит вести наблюдение за пульсарами и черными дырами. Его особенностью является возможность дистанционного управления из научного центра в Кейптауне.

Новый телескоп будет взаимодействовать с недавно введенным в строй аналоговым телескопом, имеющим шестиугольное зеркало диаметром 11 м. Он был построен по подобию знаменитого телескопа «Хобби-Эберли» в Техасе. Южная Африка располагает уникальными возможностями для ведения астрономических исследований, что объясняется прозрачным воздухом пустынь и расположением в Южном полушарии. Прайм-ТАСС, 3.11.2006г.

— Международный научный мост (МНМ) создан на основе совместного практического опыта российских предприятий и партнеров южноафри-

канского региона и объединения усилий научных и деловых кругов России и стран экономического Содружества развития Юга Африки (САДК) для содействия в установлении и развитии долгосрочного научно-технического сотрудничества.

В САДК входит 14 стран южноафриканского региона с населением 220 млн.чел., объемом производства 200 млрд.долл. и внешнеторговым оборотом 100 млрд.долл. Углубление интеграционного процесса и реализации национальных и региональных программ явились основами экономического развития южноафриканского региона, ставшего за два десятилетия одним из активно развивающихся и привлекательных внешне-экономических инвестиционных рынков.

В регионе развивается транспортная инфраструктура на основе транспортных коридоров, проектируются внутрирегиональные энергетические линии, в отдельных странах созданы особые экономические зоны для развития промышленного экспортного производства. Планируется формирование единой свободной экспортной зоны стран САДК к 2008г., предполагается расширение существующего Таможенного союза ряда стран на весь регион к 2012г., а также введение единой валюты «афро» для стран САДК к 2016г. В пяти странах САДК ВВП на душу населения находится на уровне 1300-3900 долл., что существенно выше порога бедности в 900 долл., определенного в докладе ЮНИДО «Промышленное развитие Африки. 2004». По данным на дек. 2005г., четыре страны САДК имеют международный рейтинг ВВВ (по Standard & Poor's) и Baa1-Baa3 (по Moody's), являющийся положительным для инвестиционной деятельности. Объем зарубежных инвестиций в южноафриканский регион за 5 лет составил 60 млрд.долл., в т.ч. 40% частных иностранных инвестиций.

Международный научный мост объединяет возможности научных и деловых кругов России и стран САДК для осуществления практической деятельности в регионе, включая: содействие российским предприятиям в установлении деловых связей с потенциальными партнерами южноафриканского региона; в выборе, формировании и развитии совместных проектов; в реализации совместных проектов.

В число партнеров по сотрудничеству при содействии МНМ входят государственные и частные предприятия, исследовательские и проектные организации, владельцы и производители технологий, представители финансовых и инвестиционных компаний, инжиниринговые и маркетинговые фирмы стран САДК и России. Среди них: Транснет, Спурнет, ТрансНамиб, ТРК, САРА, НПА, Нампорт, ОАО РЖД, ЦНИИ МО РФ, Евразхолдинг, ФГУП Ленаэропроект, ФГУП ЦНИИ Кристалл, ВТ ТП Энергия, НПО Прорыв, НПО Машиностроение и др.

Основой для выбора проектов, установления деловых отношений, содействия в формировании, развитии и реализации совместных проектов при участии Международного научного моста являются:

- деловые связи членов и участников МНМ России и стран САДК; представление Международного научного моста; информационно-аналитические и практические материалы МНМ по региону и национальным и регионально-отраслевым программам и проектам стран САДК; техно-

логический атлас (краткое описание предложений российских предприятий для стран САДК по отдельным отраслям);

- комплексные предложения российских предприятий для стран САДК (представления российских предприятий и предложения технологий, технологического оборудования, промышленных комплексов, технологических и интеллектуальных услуг по отдельным отраслям: транспорт, энергетика, горнодобыча, строительство, перерабатывающая промышленность, экология водных ресурсов, биотехнологии)

На текущий год сформированы комплексные предложения для более глубокой проработки российскими предприятиями проектов в области железнодорожного и авиационного транспорта и транспортного строительства, энергетики возобновляемых ресурсов и модернизации энергетических объектов, а также биотехнологий. Завершается формирование Плана действий Международного научного моста на 2006-08гг.

Международный научный мост является эффективной формой взаимодействия российских предприятий и организаций с партнерами южноафриканского региона и создает позитивный потенциал для развития сотрудничества в области технологий, технологического оборудования, промышленных комплексов технологических и интеллектуальных услуг.

Это достаточно новая форма деятельности на развивающемся инновационном рынке России, направленная на развитие международного научно-технического сотрудничества, активизацию экономического оборота продукции интеллектуальной собственности, на защиту интересов российских владельцев технологий. И.В.Кульков, исполнительный секретарь Международного научного моста. «Коринф», 1.5.2006г.

#### АВИАПРОМ, АВТОПРОМ

— Южнокорейская автомобильная корпорация Hyundai Motor стала ведущим импортером автомобилей в ЮАР за 2006г. Свою операционную деятельность в ЮАР компания начала в 1994г. К 2000г. в стране функционировала развитая дилерская сеть. Однако в связи с общими негативными тенденциями 2000г., а также из-за неэффективного управления дилерские представительства Hyundai были ликвидированы, что привело к резкому сокращению продаж. В ЮАР работает центральное представительство Hyundai Motor с четко выстроенной системой сервисных и дилерских центров. Объем продаж за 2006г. составил 40 тыс. автомобилей, в 2007г. планируется продать 50 тыс. ед. — это шестая позиция на автомобильном рынке ЮАР. По объему импортных поставок Hyundai Motor сохраняет лидирующее положение. [www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru), 28.12.2006г.

— В 2005г. ОАО «ГАЗ» планирует поставить в ЮАР 2 тыс. автобусов «ГАЗель», сообщили на предприятии. С 20 по 23 июня на автозаводе находится с рабочим визитом делегация южноафриканской фирмы GAZ SA (дилер ОАО «ГАЗ» в ЮАР). В ходе визита представители GAZ SA обсуждают с представителями торгового дома «Русские машины» дальнейшее развитие проекта поставок в ЮАР автомобилей «ГАЗ» с правым рулем, вопросы гарантийного обслуживания и обеспечения запчастями.

В 2004г. в Южно-Африканскую республику отгружено 50 «ГАЗелей» с правым расположением руля, оснащенные дизельными двигателями ГАЗ-560 по лицензии Steyr. Пробная партия успешно прошла испытания, по их результатам были внесены необходимые конструкторские изменения для адаптации автомобилей к местным климатическим условиям. ИА «Росбалт», 21.6.2005г.

— UTair South Africa завершила процедуру регистрации и сертификации вертолетов Ми-8Т в ЮАР. Кроме сертификата о регистрации вертолеты получили сертификаты летной годности и могут использоваться для выполнения работ по тушению лесных пожаров на территории Южно-Африканской республики. UTair South Africa планирует зарегистрировать и сертифицировать дополнительно два вертолета Ми-8МТВ и организовать центр технического обслуживания. ИА Regnum, 18.6.2004г.

— ОАО «Авиакомпания «ЮТэйр» в рамках программы создания международной сети дочерних вертолетных компаний, получила лицензию Центрального банка Российской Федерации на оплату уставного капитала такого предприятия в Южно-Африканской Республике. Как сообщили в пресс-службе компании, это позволит авиакомпании выполнять транспортно-связные, аварийно-спасательные работы, полеты по пожаротушению, перевозить грузы, организовывать работу санитарной авиации. Полеты могут выполняться не только в ЮАР, но и соседних странах: Мозамбик, Замбия, Зимбабве, Конго, Ботсвана и Ангола. Планируется создание центра техобслуживания вертолетов и обучения авиаспециалистов. Создание дочернего предприятия в ЮАР планируется завершить до 1 авг. 2004г. ИА Regnum, 1.6.2004г.

### ТРАНСПОРТ, СТРОИТЕЛЬСТВО

— Авиационные власти Южно-Африканской республики запретили полеты всех самолетов марки Boeing 737 до прохождения ими проверки монтажа двигателей, сообщает агентство Рейтер.

Департамент гражданской авиации ЮАР приказал проверить на безопасность все воздушные суда данного типа после аварийной посадки в среду пассажирского самолета с 106 пассажирами на борту, когда во время взлета у Боинга отвалился один из двигателей. Аварийная посадка прошла успешно, никто не пострадал.

Все «Боинги» должны пройти проверку монтажа двигателя, говорится в директиве, которые были разосланы властям аэропортов в ЮАР. Вместе с тем, авиационные власти требуют, чтобы к понедельнику были совершены подобные проверки у самолетов других авиакомпаний.

Компания Boeing пока не комментировал решение властей гражданской авиации ЮАР. РИА «Новости», 10.11.2007г.

— Билл Линч, гендиректор корпорации Imperial Holdings (ЮАР), был объявлен победителем международного конкурса «Предприниматель года 2006», проводимого компанией «Эрнст энд Янг». Билл Линч, который сделал Imperial крупнейшим в ЮАР конгломератом по оказанию услуг в области транспорта и перевозок, приехал в страну в 1971г. безработным, имея в кармане всего 2 000 фунтов. Он был выбран лучшим предпринимателем мира среди 32 победителей национальных конкурсов в ходе шестого международного

конкурса «Предприниматель года». Годовой доход Imperial Holdings составляет 6,5 млрд. евро, которые приходится на семь взаимодополняющих подразделений корпорации (интегрированные решения в области логистики; управление парком; лизинг транспортных средств и автопогрузчиков; авиационная деятельность, продажи и лизинг; прокат автомобилей и туризм; импорт транспортных средств, продажи и послепродажный сервис; а также сопутствующие финансовые услуги).

В подразделениях фирмы на трех континентах работает 36 000 чел. На международном финале конкурса Россию представлял Андрей Мартиросов, гендиректор авиакомпании «ЮТэйр», который стал победителем национального этапа конкурса «Предприниматель года-2005» в России и наряду с другими победителями боролся за звание лучшего предпринимателя мира. Председатель независимого жюри в составе девяти судей Сунил Бхарти Миттал, основатель Bharti Enterprises, победитель индийского конкурса «Предприниматель года 2004», отметил: «Билл — образец предпринимательства. Он начал с нуля и за тридцать лет создал весьма серьезный бизнес, который оказывает колоссальное положительное влияние на современную жизнь в ЮАР. Это влияние достигается не только благодаря созданию новых рабочих мест, но и благодаря программам обучения, образования и прочим социальным проектам, которые реализует Imperial».

«В этом году победители национальных конкурсов были сильны как никогда, так что при выборе победителя независимому жюри пришлось принять очень непростое решение», — сказал Грегори Эриксен, вице-председатель Ernst & Young Global по развивающимся рынкам. «Билл все сделал сам. Он подает прекрасный пример, которому могут подражать предприниматели в любой части света, олицетворяя собой любовь к делу и усердный труд», — продолжил он. «Отличительной чертой программы «Предприниматель года» в течение всех 20 лет ее существования является то, что каждый ее участник может рассказать захватывающую дух историю становления своего бизнеса», — сказал Джеймс Терли, председатель совета директоров Ernst & Young Global. «История Билла Линча является классической: он начал с нуля и благодаря трудолюбию и грамотной диверсификации смог выстроить международный бизнес стоимостью в несколько млрд.долл.». РИА «Новости», 14.6.2006г.

— ОАО «Авиакомпания «ЮТэйр» (UTair Aviation) зарегистрировало дочернюю компанию в Южно-Африканской Республике (ЮАР) — UTair South Africa (UTair SA), сообщили в авиакомпании. По словам гендиректора «ЮТэйр» Андрея Мартиросова, авиакомпания заинтересована в развитии вертолетного бизнеса в ЮАР. «Мы провели серьезную подготовительную работу по созданию UTair SA, и уже имеем первые положительные результаты. В том, что мы не ошиблись в выборе страны и региона, создавая первую «дочку» в рамках построения международного вертолетного холдинга — очевидно», — подчеркнул Мартиросов.

«ЮТэйр» ведет активную работу по выбору одной из европейских стран для создания европейского дочернего авиапредприятия. «Мы внимательно изучаем законодательство ряда европейских государств, состояние авиационного рынка.

Рассчитываем, что выбор сделаем уже в текущем году», — сказал гендиректор. В ЮАР базируются 5 вертолетов авиакомпании UTAir SA, задействованных на тушении лесных пожаров и других проектов. ИА «Росбалт», 5.4.2005г.

### ТЕЛЕКОМ, КОСМОС, СМИ

— Законопроект о поправках к закону о налогообложении Южной Африки, опубликованный для комментариев ранее в этом месяце, вызвал споры по поводу положений, разработанных для усложнения перемещения интеллектуальной собственности в офшорную зону.

Согласно репортажам в национальных средствах массовой информации, перед выступлением комитета по вопросам финансового портфеля национальной ассамблеи ранее на этой неделе, глава министерства финансов по налоговой политике Кейт Энджел пояснила, что согласно предлагаемому законодательству, платежи за использование интеллектуальной собственности не будут подлежать налоговым вычетам, если собственность была ранее во владении или разрабатывалась в Южной Африке.

Согласно действующим правилам, южноафриканское предприятие может разработать продукт или процесс и передать интеллектуальную собственность офшорному владельцу патента, который затем запрашивает плату с местной фирмы за использование данной интеллектуальной собственности, а эта плата подлежит налоговым вычетам. Платежи роялти затем обычно снова передаются южноафриканским налогоплательщикам офшорным предприятием в новом формате, облагающемся более низкими налогами, например в виде дивидендов.

Другие меры, включенные в законопроект о поправках к Налоговому законодательству, предусматривают.

- Ставка вторичного налога на дивиденды будет снижена с 12,5% до 10% с 1 окт. 2007г. Предлагаемые поправки также затрагивают некоторые схемы, разработанные для избежания уплаты вторичного налога посредством поддельного распределения акционерного капитала и добавочного капитала.

- Доход от прироста капитала облагается значительно более низкой ставкой, чем обычный доход (для физических лиц максимальная ставка налога на доход от прироста капитала составляет 10%, а максимальная ставка на простой доход 40%). Предлагаемое законодательство, подлежащее правилам ограниченного применения, направлено на борьбу с уклонением от налогов, уточняет тот момент, что все акции будут рассматриваться как таковые, имеющие отношение к акционерному капиталу, если эти акции будут удерживаться более 3 лет.

- Предлагаемые поправки подразумевают амортизационные инициативы для активов, которые лишены возможности списания на амортизацию. К амортизационным инициативам прибавится прокатный металл, ж/д пути, активы из портовой инфраструктуры, коммерческие здания и вклады на модернизацию производства с точки зрения защиты окружающей среды. Offshore.SU, 20.9.2007г.

— Южно-Африканская исследовательская компания ВМІ-Tech Knowledge выпустила отчет о ре-

зультатах своих исследований «Развивающиеся африканские рынки беспроводного доступа и широкополосной связи» (Africa's Emerging Wireless Access and Broadband Markets). По мнению авторов отчета, к 2011г. количество сетей широкополосного доступа к интернету возрастет в 2 раза. Предполагается, что количество широкополосных линий, как фиксированной, так и беспроводной связи достигнет 7 млн. к 2011г., при этом число абонентов, использующих технологии DSL, составит 3,7 млн. за этот период, а технологии мобильной сотовой связи и фиксированной беспроводной широкополосной связи будут вытеснять DSL-технологии на второе место.

Интернет рассматривается как один из главных двигателей дальнейшего развития волоконно-оптической кабельной техники. 1% африканцев имеют доступ к услугам широкополосной связи из-за недостаточного развития международных линий связи. В странах Европейского Союза уже 70 млн. линий. Такое отставание означает, что услуги широкополосной связи будут недоступны для большинства африканского населения, а это ведет к сдерживанию крайне необходимых зарубежных инвестиций. В северной Африке перспективы более оптимистичны. В Марокко 350 000 абонентов ADSL, в Египте их 150 000, в то время как в большинстве мест остальной территории континента услуги широкополосной связи лишь начинают развиваться. В прилегающих к Сахаре странах рынки остаются не развитыми вследствие ограниченных возможностей создания международных проектов, но в то же время движущей силой для развития широкополосной связи будут сети доступа к базовому интернету и услугам голосовой связи. RusCable.ru, 18.5.2007г.

— Крупнейшая медиа-компания Южной Африки Naspers приобрела 30% акций американской Port.ru Inc., владеющей популярным российским интернет-порталом mail.ru, за 165 млн.долл., сообщил владелец портала.

Продавцами выступили компании Digital Sky Technologies и Tiger Global Management, сократившие доли в mail.ru. Финансовым советником сделки выступил Ренессанс Капитал.

Гендиректор mail.ru Дмитрий Гришин отказался сообщить, имеют ли Digital Sky и Tiger Global опцион на дальнейший выкуп акций mail.ru, а также размер долей акционеров. Digital Sky Technologies, Tiger Global Management и Naspers являются крупнейшими акционерами mail.ru, но никто из них не владеет контрольным пакетом, — сказал он. — Появление в числе акционеров Naspers не приведет к изменениям в операционной деятельности компании. Мы расцениваем Naspers как стратегического инвестора».

По словам Гришина, особенно его компания заинтересована в сотрудничестве с другими компаниями, принадлежащими Naspers, среди которых — крупнейшие игроки азиатского интернет-рынка, такие как Tencent (владелец самого популярного в Китае инстант-мессенджера QQ). Mail.ru сообщила, что количество уникальных посетителей mail.ru превышает 24 млн. в месяц. Рейтер, 23.1.2007г.

— Роскосмос не исключает возможности строительства в ЮАР своего пункта управления космическими системами. Об этом заявил сегодня журналистам глава Федерального космического агентства (Роскосмос) Анатолий Перминов.

Говоря об итогах переговоров, прошедших на прошлой неделе в ЮАР, когда А.Перминов сопровождал президента России Владимира Путина, руководитель Роскосмоса сказал: «в ЮАР мы подписали конкретные соглашения по использованию космоса в мирных целях». «Мы готовы работать по всем направлениям. Для этого мы предложили создать рабочую группу, от Роскосмоса ее возглавил Александр Медведчиков», — отметил глава Роскосмоса.

А.Перминов сообщил, что к дек. 2006г. для дальнейшей работы в Россию придет министр науки ЮАР. К этому же времени с помощью российской ракеты-носителя будет осуществлен запуск космического аппарата ЮАР.

В подписанном в Претории соглашении определены основные направления сотрудничества между двумя странами: создание космических аппаратов (КА) связи, дистанционного зондирования Земли, обмен специалистами и подготовка кадров, создание университетских КА.

«Не исключено использование ряда наземных объектов ЮАР в интересах России, в т.ч. создание нашего пункта управления», — заметил А.Перминов. Еще одно направление сотрудничества — подготовка и полет космонавта ЮАР на МКС в составе экспедиции посещения. «У нас есть два месяца, чтобы дополнить этот список», — сообщил А.Перминов. Он отметил, что на переговорах в ЮАР также прорабатывался вопрос оказания помощи ЮАР в создании ракет-носителей космического назначения и стартового комплекса. Прайм-ТАСС, 11.9.2006г.

— Президент РФ Владимир Путин предложил ЮАР использовать емкости российских космических аппаратов для организации каналов спутниковой связи. «Россия располагает значительными возможностями по использованию космического пространства в мирных целях, рассчитываю, что существенный импульс нашему взаимодействию придаст межправительственное соглашение по космосу», — сказал сегодня глава российского государства на бизнес-форуме.

По его мнению, «сегодня перед Россией и ЮАР открываются хорошие возможности для сотрудничества в таких областях как микрогравитация, геоинформационные космические технологии, спутниковая радионавигация, дистанционное зондирование Земли». «Мы готовы предложить Южной Африке использовать емкости российских космических аппаратов для организации каналов спутниковой связи», — заявил В.Путин. Он считает, что «потенциал России и ЮАР позволяет нам сформировать сбалансированную структуру экономических связей, максимально ориентироваться на развитие высоких технологий». Прайм-ТАСС, 6.9.2006г.

— Россия и ЮАР намерены совместно производить и отправлять на орбиты спутники. Об этом говорится в межправительственном соглашении о сотрудничестве в области исследования и использования космического пространства в мирных целях.

Соглашение в присутствии президентов России и ЮАР Владимира Путина и Табо Мбеки подписали сегодня глава Роскосмоса Анатолий Перминов и министр науки и технологий ЮАР Мосибуди Мангена. 12-страничный документ будет действовать в течение 10 лет с возможным автоматическим продлением еще на 10 лет.

Среди областей сотрудничества в соглашении названы «научные исследования космического пространства, дистанционное зондирование и мониторинг Земли из космоса, космическая медицина и биология, космическая связь, спутниковые навигационные системы, НИОКР, связанные с космическими автоматическими аппаратами и пилотируемыми системами, разработка ракет-носителей и других космических транспортных систем, предоставление и использование услуг по запускам, исследования и защита космической среды, включая контроль, предупреждение и сокращение антропогенного воздействия на космическую среду». О возможных полетах представителей ЮАР на Международную космическую станцию (МКС) в соглашении не говорится, но обозначен пункт: «Дополнительные области сотрудничества определяются по взаимному согласию сторон по мере необходимости».

Согласно документу, Россия и ЮАР будут разрабатывать совместные программы и проекты, предоставлять друг другу научную и техническую информацию, «разрабатывать, производить и запускать космические аппараты, приборы и системы». Документом также предусмотрены организация программ подготовки персонала и обмена учеными, проведение конференций и конгрессов, участие в различных специализированных выставках.

Совместная деятельность будет финансироваться из бюджетов. Программы, выходящие за пределы государственного финансирования, будут находиться в сфере ответственности соответствующих сотрудничающих организаций и определяться в отдельных соглашениях между ними. Стороны обязались «обеспечивать адекватную и эффективную охрану интеллектуальной собственности». «В рамках соглашения не передается никакая-либо информация, требующая защиты в интересах безопасности государств-сторон и отнесенная к государственной тайне», — подчеркивается в документе. В документе также оговорены пункты по охране имущества, ответственности сторон, таможенное регулирование, меры по охране технологии. Сотрудничество будет проводиться «при соблюдении законодательных актов государств и требований режима контроля за ракетной технологией».

Для реализации конкретных проектов Россия и ЮАР будут заключать при необходимости отдельные соглашения о мерах по охране технологий, предусматривая при этом «предотвращение любого несанкционированного доступа к охраняемым экспортным изделиям и соответствующим технологиям». К соглашению прилагается 4-страничное дополнение по интеллектуальной собственности и деловой конфиденциальной информации. Прайм-ТАСС, 5.9.2006г.

— ЮАР объявила о планах запуска в этом году второго спутника на околоземную орбиту. Запуск будет произведен с помощью России в дек. с подводной лодки или с суши. Спутник решено использовать в основном для фотосъемки и сбора из космоса информации для нужд сельского хозяйства, улучшения водопользования и создания системы раннего оповещения о надвигающихся природных катастрофах.

Первый спутник ЮАР запустила в 1999г. с территории США. Теперь южноафриканцы намерены воспользоваться услугами России, поскольку они намного дешевле. ЮАР приняла собственную

амбициозную космическую программу, которая будет осуществляться при содействии России, с имеющихся у нее стартовых площадок. Страна намерена создать собственное космическое агентство. ЮАР предложила России использовать полигон в пров. Западный Кейп для запуска космических аппаратов. Прайм-ТАСС, 26.5.2006г.

— Компания Alcatel Alenia Space объявила о подписании меморандума о взаимопонимании (MoU) с Советом по научным исследованиям и промышленным разработкам (Council for Scientific and Industrial Research, CsiR), ведущей научной организацией ЮАР. Меморандум предусматривает укрепление сотрудничества в космической области, а также обмен опытом и знаниями.

По условиям соглашения, Alcatel Alenia Space и CsiR будут совместно использовать космические средства в Южной Африке, чтобы затем использовать полученные результаты в рамках национальной инициативы по развитию человеческих ресурсов (Human Resource Development).

Стороны определили ряд областей сотрудничества, таких как составление географических карт, внедрение широкополосных решений (включающих спутниковую связь) для борьбы с эпидемиями, разработку навигационных приложений для транспорта, развитие астрономических инициатив и создание инфраструктуры для обработки больших массивов географических данных.

Это соглашение укрепляет присутствие Alcatel в регионе. Оно отвечает стратегии устойчивого развития Alcatel, которая нацелена на сотрудничество с местными компаниями и разработку решений для местных рынков на основе современных технологий и услуг. Вот что заявила по этому поводу сотрудница Alcatel в ЮАР Линда Кумало (Linda Khumalo): «Alcatel с большим удовольствием подписывает Меморандум о взаимопонимании с CsiR. Мы верим, что это соглашение откроет дорогу новым космическим проектам, которые сократят технологическое отставание африканских стран». www.alcatel.com, 26.1.2006г.

## Телеком-2006

**О**пределенные успехи достигнуты в деле усиления конкуренции в телекоммуникационном секторе. В дек. 2005г. после трехлетней задержки выдана лицензия второму общенациональному оператору на эксплуатацию стационарной телефонной сети, что создаст дополнительные проблемы для отраслевого лидера — компании Telkom.

Как и во многих других африканских странах, наиболее активный рост в данной отрасли происходит в сегменте мобильной телефонной связи. В ЮАР насчитывается 18 млн. абонентов в этой области по сравнению с 4,9 млн. в сфере телефонной связи обычного типа. Интерес к южноафриканскому рынку проявляют иностранные операторы. В конце 2005г. было создано СП с участием южноафриканской компании Cell C и Branson's Virgin Mobile. Ранее Vodafone заявила о намерении увеличить долевое участие в Vodacom до 50%.

## Телеком-2005

**П**о техническому уровню используемого оборудования и качеству предоставляемых услуг индустрия информационных и коммуникационных технологий (ИТ-индустрия) ЮАР считается лиде-

ром на Африканском континенте. 2/3 данного бизнеса сосредоточено в пров. Готенг, которая является деловым и политическим центром страны. В этой провинции самый большой в ЮАР доход на душу населения; здесь находятся такие крупные города как Йоханнесбург и Претория.

По данным министерства торговли США, в 2005г. доходы только информационно-технологического сектора отрасли составили 7,5 млрд. долл., что на 23% больше, чем в пред. г. Значительный прирост объясняют укреплением южноафриканского рэнда, а также увеличением числа пользователей стационарной и мобильной телефонной связи (до 4,8 млн. и 30 млн. соответственно).

В 2006г. в рассматриваемой отрасли произошло несколько важных изменений. В лице фирмы Neotel появился второй оператор стационарной телефонной связи; ранее здесь безраздельно господствовала компания Telkom. Был принят закон об электронной связи, который, как считают аналитики, будет содействовать развитию IP-телефонии, а также обострению конкуренции на южноафриканском рынке ИТ (в законе о связи от 1996г. упор делался на поощрение вертикальной интеграции в отрасли).

По обороту и числу пользователей телекоммуникационная индустрия ЮАР занимает в Африке первое место. В 2005г. охват населения страны стационарной телефонной связью составлял 10,1%, а мобильной — 49,5%. Число провайдеров связи через интернет превышало 200, а число обслуживаемых ими клиентов — 5,2 млн.

Используемые в базовой сети фирмы Telkom технологии включают DWDM (Dense Wave Division Multiplexing); в регионах с малой телефонной плотностью применяется цифровая беспроводная технология DECT (Digital European Cordless Telephone). Совокупная протяженность линий передающей сети Telkom (полностью цифровой) составляет 156 млн. км., а VoIP-сеть этой фирмы, направляющая международные речевые вызовы в сеть стационарной телефонной связи, может обслуживать до 25 тыс. речевых цепей одновременно.

Что касается Neotel, то она начнет предоставлять услуги связи в середине тек. г., используя международную спутниковую сеть. В первые 10 лет деятельности эта компания планирует осуществить капиталовложения в сумме 1,5 млрд. долл.

Мобильную связь в стране обеспечивают три оператора, к которым в скором времени присоединится четвертый. Это компании Vodacom (имеет 6,4 тыс. базовых станций, охватывает связью 6% общей территории страны и 97,1% населения), MTN Networks (обеспечивает связью 1,07 млн. кв. км. на суше, или 87% общих земельных площадей страны, и 107,08 тыс. кв. км. прибрежных вод; охват населения — 95%), Cell-C (располагает 2155 базовыми станциями; охват территории и населения — соответственно 28,5 и 70%) и Virgin Mobile South Africa (появилась в секторе сотовой связи совсем недавно; делает ставку на обслуживание клиентов, желающих при замене оператора сохранить прежний сотовый номер).

По степени охвата населения интернетом (11% в марте 2005г.) Международный союз связи (МСС) ставит ЮАР на 18 место в мире. Этот относительно невысокий показатель объясняется тем, что большинство населения страны не имеет персональных компьютеров или доступа к ним. Упо-

мянутые выше 200 интернет-провайдеров используют технологии ADSL, ISDN, WiFi.

Действующие в ИТ-индустрии ЮАР операторские компании получают от государства в форме субсидий по 700 тыс. долл. Ежегодно (в течение трех лет), если провайдеры выполняют возложенные на них обязательства по обеспечению связи в регионах с плохо развитой сетью коммуникаций.

Оборудование связи и другую нужную им продукцию крупные фирмы ИТ-отрасли обычно покупают непосредственно у местных дочерних компаний известных иностранных продуцентов или у созданных последними в ЮАР совместных предприятий. Импорт указанного оборудования в страну никак не ограничивается. Помимо пошлины, при ввозе взимается 14% налог на добавленную стоимость. Продажи правительственным организациям осуществляются только посредством торгов, объявления о которых публикуются в Government Gazette.

При закупках, доля импортной продукции в которых составляет 10 млн.долл., государственные и полугосударственные организации ЮАР должны руководствоваться требованиями программы Industrial Participation Program, которая вступила в действие в сент. 1997г. и призвана поощрять бизнес иностранных компаний на территории ЮАР. БИКИ, 12.5.2007г.

## СМИ

Южная Африка сохраняет лидирующие позиции на африканском континенте по уровню развития медиа-рынка. Сектор современных систем массовых коммуникаций и информационных технологий обеспечивает 5% ВВП страны.

Согласно «Биллю о правах», составной части конституции ЮАР, в стране провозглашена свобода слова и печати. В конце 90гг. принят ряд законодательных актов, направленных на защиту и продвижение свободы СМИ: закон о независимом вещании 1993г., закон о вещании 1999г., закон о Комитете по телекоммуникациям 1996г., закон об Икаса 2000г., закон об электронных СМИ 2002г.

Министерство связи осуществляет общую координацию телекоммуникаций и вещания. «Независимый комитет связи Южной Африки» (Икаса) является основным органом регулирования деятельности теле- и радиовещания, а также телекоммуникационного сектора. В функции комитета входят: разработка и правил в сфере телекоммуникаций; выдача лицензий на теле- и радиовещание; мониторинг соблюдения правил вещания; распределение эфирных частот; одобрение телекомоборудования для использования на территории страны; защита прав потребителей.

Печатные СМИ представлены 50 ежедневными, еженедельными и воскресными газетами национального уровня, 160 региональными газетами, 800 названиями журналов.

Крупнейшие англоязычные газеты: Sowetan (www.sowetan.co.za), Business Day (www.businessday.co.za), Star (www.star.co.za), Pretoria News (www.pretorianews.co.za), The Citizen (www.citizen.co.za), Mail & Guardian (www.mg.co.za), Sunday Times (www.sundaytimes.co.za), Sunday Independent (www.sundayindependent.co.za), City Press (www.news24.com/City\_Press/Home). Наиболее заметное из информационных агентств – Южноафриканская ассоциация прессы (САПА). Боль-

шинство южноафриканских издателей печатной продукции объединены в издательские группы «Индепендент Ньюспейперс», «Медиа 24», «СитиПи/Кэкстон Паблишерс энд Принтерс», «Джонник Коммьюникэшнс», «Примедиа», «Нэйл», «Кагисо Медиа».

Функционирование южноафриканских газет преимущественно построено на основе британской модели. Главными центрами газетных изданий являются Кейптаун и Йоханнесбург. Несмотря на 11 официальных языков в ЮАР, наибольшее число изданий печатается на английском.

Самым крупным оператором, предоставляющим интернет услуги является компания «Телком». 38,3% акций компании принадлежит правительству, 15,1% – южноафриканскому деловому сообществу, остальная часть находится в руках граждан страны. В 2004г. власти выдали лицензию на осуществление телекоммуникационной деятельности Второму национальному оператору, чьими акционерами являются компании «Сеп-КО», «Нексус Конэкшн», «Транстел», «Эсистел». Расценки на связь и информационные услуги в ЮАР остаются одними из самых дорогих в мире.

В ЮАР функционируют четыре общенациональных телевизионных канала: три канала государственной вещательной корпорации SABC (www.sabc.co.za) и независимый частный канал E-TV (www.etv.co.za). Крупнейшими компаниями на информационном рынке ЮАР также являются Media24 (www.media24.com), Primedia (www.premedia.co.za), Independent Newspapers (www.iol.co.za) и ряд других.

В ЮАР функционируют четыре общественных телевизионных канала: три канала государственной вещательной корпорации «Сабк» и независимый частный канал «И-ТиВи». Телевещание также осуществляют две частные платные кабельные телекомпании «М-Нет» и «ДиЭсТиВи». Телевизионная сеть, принадлежащая «Сабк», вещает на 11 официальных языках ЮАР и собирает ежедневно 18 млн. телезрителей. Южная Африка имеет наибольшую телевизионную аудиторию в Африке. 50% программ, транслируемых на африканском континенте, создаются именно в Южной Африке.

В радиозфере работают 25 крупных радиостанций в FM-диапазоне, а также 350 небольших частных радиостанций. Основными национальными радиостанциями являются ЭсЭй-FM, 5FM, «Метро FM», «Радио 2000», «Радио СондерГренсе». Радиостанции «Радио Джакаранда», «Хайвилд Стерео», «Радио Оранж», «Радио Алгоа», принадлежавшие ранее «Сабк», перешли в руки частных собственников.

Радиостанции регионального уровня часто ведут вещание на местных языках, что позитивно сказывается на уровне образовательного и культурного обмена внутри отдельных малонаселенных регионов ЮАР. «Икаса» собирается выдать дополнительные лицензии центральным городам провинций Квазулу-Натал, Лимпопо и Мпумаланга.

По масштабам использования интернета ЮАР занимает 17 место в мире. 3 млн. южноафриканцев пользуются на регулярной основе услугами «всемирной паутины». Министерство связи организовало сеть общественных терминалов для доступа населения к электронной почте.

ЮАР является членом Совета Союза международных телекоммуникаций при ООН. Выделяемые по линии этой организации средства идут на

финансирование южноафриканских информационных технологий телемедицины для больниц в отдаленных районах страны и расширение системы компьютерного образования в школах.

В ЮАР существуют достаточно много электронных источников информации о государственных органах, их структуре и деятельности. Правительственный сайт [www.gov.za](http://www.gov.za) – на нем размещена информация относительно исполнительной, законодательной, судебной власти. На сайте МИД ЮАР [www.dfa.gov.za](http://www.dfa.gov.za) можно найти новостную ленту, выступления президента и мининдел, ежегодные отчеты о работе МИД, заявления кабинета министров, списки аккредитованных в ЮАР посольств и представительств международных организаций, сайты южноафриканских миссий за рубежом, сайты иностранных представительств, аккредитованных в ЮАР, полезные ссылки на сайты: «Новое партнерство для развития Африки» (Непад), Сообщество развития Юга Африки (САДК), Африканский союз (АС), туризм ЮАР.

Сайт министерства торговли и промышленности [www.dti.gov.za](http://www.dti.gov.za), – размещена информация для деловых кругов, статистика внешней торговли ЮАР.

Информация о партиях и крупнейших профсоюзных объединениях ЮАР представлена на сайтах [www.anc.org.za](http://www.anc.org.za) (Африканский Национальный Конгресс), [www.cosatu.org.za](http://www.cosatu.org.za) (Косату), [www.sacp.org.za](http://www.sacp.org.za) (Компартия), [www.da.org.za](http://www.da.org.za) (Демократический альянс), [www.inf.org.za](http://www.inf.org.za) (Партия свободы Инката), [www.id.org.za](http://www.id.org.za) (Независимые демократы).

## Образование

В соответствии с конституцией 1996г. (Constitution of the Republic of South Africa, Act No 108) каждый гражданин имеет право на получение базового образования (до получения сертификата General Education and Training Certificate), а также на последующее образование по своему усмотрению. Действует единая национальная система образования, которая распространяется на все девять провинций.

В ЮАР два вида образования – среднее (School education или Pre-higher education), которое регулируется положениями закона о школьном образовании 1996г. (South Africa Schools Act No 84), и высшее, которое регулируется законом о высшем образовании 1997г. (Higher Education Act No 101).

К системе среднего образования относятся.

- Начальные школы (Primary Schools), в которых обучаются дети в возрасте от 6 до 12 лет. Программы обучения в этих школах разделены на начальные группы (Junior Primary) и старшие группы (Senior Primary).

- Средние школы (Junior Secondary Schools) со сроком обучения до трех лет в возрасте от 12 до 15 лет. Первый год обучения в этих школах осуществляется по программе начальной школы. После окончания этих школ выдаются дипломы о среднем образовании (General Education and Training Certificate).

- Школы среднетехнического образования (Technical Level Secondary Schools) со сроком обучения до двух лет в возрасте от 15 до 17 лет. После окончания данного типа школ выдаются дипломы о специальном среднетехническом образовании (Senior Certificate) с указанием конкретных программ, по которым осуществлялось обучение.

- Школы полного среднего образования (Senior Secondary Schools) со сроком обучения до трех лет в возрасте от 15 до 18 лет, с получением диплома о полном среднем образовании (Senior Certificate).

Первые два типа школ относятся к категории обязательного среднего образования, общая продолжительность обучения в которых составляет 9 лет, до достижения 15-летнего возраста.

Последующий цикл среднего образования (в возрасте от 15 до 18 лет) предусматривает возможность учащимся, по своему усмотрению, изучать дисциплины на одном из трех уровней – Higher Grade, Standard Grade или Lower Grade, как в школах среднетехнического, так и полного среднего образования. Школы с техническим уклоном могут предлагать специальные курсы подготовки с выдачей дополнительных дипломов категории Matriculation Endorsement. Выпускные экзамены по итогам окончания этих курсов могут засчитываться в университетах в качестве вступительных.

К системе высшего образования в ЮАР относятся: университеты (Public Universities); технологические университеты (Universities of Technology); колледжи по повышению квалификации (Further Education and Training Colleges). – Медицинские училища (Nursing Colleges); технические училища (Technical Colleges); общеобразовательные институты (Comprehensive Institutions).

На 1 янв. 2006г. в системе высшего образования ЮАР насчитывалось 23 учебных заведения. Академический год начинается в янв. и заканчивается в дек. Преподавание в школах и вузах ведется на английском языке, либо на африкаанс в зависимости от специфики учебного заведения.

В ЮАР различают четыре типа обучения в системе высшего образования.

- Неуниверситетское образование (Non-university level или Post-secondary studies). Данный уровень соответствует среднему специальному образованию в России. К этому типу относится получение образования по конкретным техническим специальностям в колледжах (Technical type) или в профессионально-технических училищах (Vocational type). По окончании обучения на этом уровне выдаются дипломы категории National Technical Certificate или National Training Certificate.

Программа обучения состоит из трех курсов (N-1, N-2, N-3). Продолжительность каждого из них составляет четыре-шесть месяцев или один год в зависимости от тематики конкретного курса. Полные программы обучения в профессионально-технических училищах, как правило, составляют три года. После их окончания выдаются дипломы категории National Diploma с указанием базовой квалификации, полученной за период прохождения трехгодичного курса.

Технологические университеты также могут предоставлять возможность получения образования на уровне профессионально-технических училищ по различным специальностям с выдачей National Diploma. Продолжительность курса при этом составляет, как правило, один год. В дальнейшем студент может по своему выбору продолжить образование в университете для получения следующих степеней, таких как бакалавр Bachelor of Technology – BTech, Master of Technology – MTech или Doctor of Technology – DTech.

Имеются также специализированные колледжи другого типа, к которым относятся медицин-

ские (Nursing Colleges) и с/х (Agricultural Colleges), которые осуществляют обучение только под эгидой конкретного университета. В дипломе после окончания обучения указано, в рамках какого университета осуществлялась подготовка.

- Университетское образование (University level) имеет три стадии обучения с получением ученой степени бакалавра (Bachelor Degree), магистра (Master Degree) и доктора (Doctorate Degree). Соответствующие дипломы выдаются всеми университетами, включая технологические.

Степень бакалавра, в зависимости от специализации, можно получить за период обучения от трех до шести лет.

При обучении в области гуманитарных наук (грамматика, риторика, поэзия, классические языки, классическая литература и др.), коммерческой деятельности, естественных и технических наук степень бакалавра (Bachelor Degree) можно получить за 3 года. При обучении в области сельского хозяйства, юриспруденции, прикладных наук, фармакологии и педагогики эту же степень можно получить за четыре года; в области ветеринарной медицины и архитектуры за пять лет: в области стоматологии — за пять с половиной лет; в области медицины и теологии — за шесть лет.

Для студентов, изучающих коммерцию, гуманитарные и естественные науки, которые желают продолжить обучение для получения степени магистра (Master Degree), в обязательном порядке требуется пройти предварительную подготовку в течение одного года с получением диплома почетного бакалавра (Bachelor Honour Degree).

Технологические университеты ЮАР после четырехгодичного обучения, включая один год производственной практики, выдают дипломы бакалавра технических наук (Bachelor Degree of Technology – BTech). Обычные университеты, после четырехгодичного обучения, также выдают специализированные дипломы бакалавра в конкретной области знаний (Professional Bachelor Degree).

Для получения степени магистра требуется как минимум один-два года научно-исследовательской работы. В университете эту степень можно получить только при наличии диплома (Bachelor Honour Degree), в технологическом университете достаточно иметь диплом (Bachelor Degree).

Степень магистра технических наук (Master Degree of Technology – MTech) можно получить через год после получения степени бакалавра технических наук (Bachelor Degree of Technology – BTech). При этом более углубленное освоение ранее полученной специальности осуществляется как путем теоретических, так и научно-исследовательских изысканий, а тема диссертации должна содержать специфические вопросы промышленной реализации разрабатываемого проекта. Это также относится и к получению степени магистра в области управления и администрирования (Master Degree in Business Leadership – MbusAdministration).

Степень доктора может быть получена не ранее чем через два года учебы с дипломом магистра. Степень доктора технических наук (Doctor in Technology – Dtech) присваивается после успешной защиты диссертации в технологическом университете. Данная степень носит научно-прикладной характер, поэтому соискатель в течение двух

лет учебы должен продемонстрировать свои способности в проведении перспективных научно-исследовательских и опытно-конструкторских разработок.

- Педагогическое образование (Teacher education) предусматривает подготовку преподавателей для начальных и средних школ, а также для высших учебных заведений.

Подготовка преподавателей для начальных школ (pre-primary and primary/basic school teachers) осуществляется на специальных трех или четырехгодичных курсах (Diploma courses), организуемых при министерстве образования ЮАР, а также при некоторых университетах, в т.ч. и технологических. Для поступления на эти курсы достаточно иметь полное среднее или среднетехническое образование и диплом категории Senior Certificate, а также знание английского языка или африкаанс.

Подготовка преподавательского состава для средних школ (secondary school teachers) осуществляется на курсах более высокого уровня (Degree-level courses), которые организуются при всех университетах, включая технологические. При поступлении на эти курсы требуются не только дипломы Senior Certificate, но и сдача квалификационных вступительных экзаменов. В технологических университетах могут предъявляться дополнительные требования, которые определяются особенностями специализации.

Подготовка преподавателей для высших учебных заведений (higher education teachers) осуществляется в рамках самих университетов. При этом, до 40% профессорско-преподавательского состава занимаются повышением своей квалификации при тех университетах, в которых они работают, 30% — в других университетах ЮАР, остальные 30% — в иностранных университетах.

- Заочное образование (Distance higher education) позволяет получить дипломы любой категории, от бакалавра до доктора. Данной формой учебы в ЮАР охвачено 35% всех зарегистрированных в стране студентов. Основным учебным заведением, предлагающим заочные курсы обучения, является University of South Africa – UNISA. Преподавание ведется на английском языке и африкаанс. В Университете Южной Африки обучается 200 тыс. студентов из различных стран.

Общая продолжительность заочного обучения, с учетом возможностей пересдачи экзаменов и академических отпусков, не должна превышать десяти лет для получения степени бакалавра, дополнительный год дается для получения степени почетного бакалавра, два года для получения степени магистра и два года — доктора. Все получаемые при заочном обучении степени полностью соответствуют тем, которые присваиваются другими университетами ЮАР.

Система оценок уровней знаний в средних школах и вузах примерно одинаковая. Уровень знаний оценивается путем формализованного тестирования студентов, результаты определяются по процентному отношению правильно выполненных заданий.

В средних школах проходной бал по основным предметам составляет, как правило, 40% (результаты по двум предметам с минимальным уровнем могут не учитываться). По остальным (непрофилирующим) предметам проходной бал составляет 33%. Оценки выставляются либо буквенными

символами в алфавитном порядке, либо непосредственно в процентном выражении. Высший бал – «А» (80-100%); средний – «Е» (40-49%); низший – F (33-39%).

В университетах проходной бал составляет не менее 50%. При этом, в некоторых университетах оценки разбиваются по нескольким категориям: 1st class (75-100%); 2nd class division 1 (70-74%); 2nd class division 2 (60-69%); 3rd class (50-59%); fail F (менее 50%). В других университетах ставятся только две оценки: «отлично» (Distinction – 75-100%) и «хорошо» (Pass – 50-74%).

Соответственно, высшим балом является 1st class, низшим проходным – 3rd class, самым низшим по уровню знаний является F.

Условия приема студентов ЮАР в вузы: наличие свидетельства об окончании школы полного среднего образования (Senior Certificate); успешная сдача экзаменов по двум основным языкам (английский, африкаанс), по двум профилирующим предметам и одному-двум предметам общего образования. Средний бал по сдаче вступительных экзаменов должен быть не менее 45%.

Альтернативным вариантом, при котором абитуриенты могут быть освобождены от вступительных экзаменов, является наличие специального свидетельства (Certificate of exemption from the matriculation endorsement), выданного экзаменационной комиссией при министерстве образования ЮАР (Matriculation Board on behalf of HESA) или сертификат (Conditional Admission Certificate), который свидетельствует о прохождении специальной подготовки при технологическом университете.

Условия приема иностранных студентов в вузы ЮАР:

- прибывающие на учебу абитуриенты из других стран, должны иметь свидетельства об образовании (дипломы), соответствующие установленным в ЮАР образцам; заявки на учебу иностранных студентов вместе с копиями дипломов направляются в экзаменационную комиссию (Matriculation Board), которая выдает свидетельство об освобождении от вступительных экзаменов (исключением являются поступления на факультеты: музыка, архитектура, медицина, когда абитуриенты должны подтвердить свои способности к освоению выбранной специальности);

- поступающие на учебу в ЮАР абитуриенты должны свободно владеть английским языком, либо африкаанс; необходимым условием для иностранных студентов является получение разрешения на учебу (Study permit), которое оформляется через МВД ЮАР или ближайшее загранпредставительство. Все прибывающие на учебу иностранцы должны пройти сертификацию тех документов об образовании, которые они получили за рубежом.

Обязанности по выполнению данных функций возложены на государственную организацию – South African Qualifications Authority (SAQA). Непосредственно сертификацией документов о получении высшего или среднего образования, а также об окончании различных образовательных и профессиональных курсов за пределами ЮАР занимается одно из подразделений SAQA – Центр сертификации документов (Center for the Evaluation of Educational Qualifications – CEEQ). Данный центр находится в г.Претория (провинция Гау-

тенг) по адресу: 6 Floor, Hatfield Forum West, 1067 Arcadia Street, Hatfield, Pretoria, RSA; Tel. +27(0)12431 5000; Fax +27(0)12431 5039.

Выдачей дипломов и присвоением ученых степеней в ЮАР занимается комитет по контролю качества высшего образования (Higher Education Quality Committee – HEQC), действующий в рамках Совета по высшему образованию – Council on Higher Education. (Tel.+27 (12) 392 9132; Fax +27 (12) 392 9120; singh.m@che.ac.za; www.che.ac.za). На HEQC также возложены обязанности по проверке соответствия учебных программ предъявляемым требованиям и по контролю за качеством преподавания в вузах ЮАР.

Вопросы получения разрешения на учебу в ЮАР иностранных студентов регулируются законом об иммиграции (№13, 2002г.) и утвержденным в соответствии с ним положением (№1480, 2002г.), которые вступили в силу 8 апр. 2003г. Для учебы в ЮАР продолжительностью более трех месяцев, необходимо получить разрешение на временное пребывание в стране (Study permit), которое может быть оформлено либо в представительстве ЮАР за рубежом, либо в одном из региональных подразделений МВД ЮАР (по месту нахождения учебного заведения). Если ранее оформление было возможно исключительно до въезда в ЮАР в представительстве за рубежом, то сейчас иностранец может менять свой статус, находясь в стране.

Можно въехать в ЮАР, по обычной визе (с пребыванием до 90 дней) и в дальнейшем оформить разрешение на учебу, работу. Другим отличием нового законодательства в отношении пребывания в ЮАР иностранных студентов является фактическая отмена запрета на работу. Разрешение на учебу само по себе не дает права на работу, как это было и ранее, однако иностранные студенты могут работать неполный рабочий день в период учебы (20 часов в неделю) и полный рабочий день в период каникул. Кроме того, иностранным студентам, разрешается работать в качестве практикантов по обучаемой специальности, если учебное заведение оформило это в установленном порядке.

Въездные визы иностранным студентам предоставляются на период учебы в ЮАР с возможностью их продления и правом многократного въезда в страну в течение всего срока их действия. Стоимость оформления документов на получение въездных виз для учебы составляет 450 рандов (65 долл.). Подача документов на продление периода пребывания в стране должна быть осуществлена заблаговременно, не позднее 6 недель до окончания срока действия виз.

В каждом университете ЮАР, где проходят обучение иностранные студенты, имеются отделы международных академических программ (International Academic Programmes Office – IAPO), которые непосредственно отвечают за организацию обучения иностранцев и своевременность оформления ими соответствующих разрешений на въезд в страну и прохождение курса обучения.

Для получения или продления Study permit, которое оформляется через МВД ЮАР необходимо предоставить: заявление (форма В1-1739), с резолюцией ответственного лица из IAPO (т.е. официальное письмо учебного заведения о предварительном зачислении на учебу); документы, подтверждающие наличия достаточных финансовых средств для оплаты учебы, содержания и дополни-

тельных расходов (выписка из банковского счета, справка о заработной плате родителей); справка об отсутствии судимости (Police clearance certificate) для лиц старше 23 лет из страны (стран), где заявитель проживал не менее 12 месяцев.

Медицинская страховка является обязательным условием при регистрации. При этом IАРО рекомендует иностранным студентам иметь страховку INGWE Health or Express Care. Заявки на получение такой формы медицинского страхования можно получить в отделениях IАРО. Если медицинская страховка оформлена через компанию той страны, откуда студент прибывает, необходимо доказать, что эта страховка обеспечит покрытие всех медицинских расходов во время пребывания в ЮАР.

Размеры оплаты на очередной академический год: плата за обучение – 9000 рандов ЮАР; проживание без питания – 7000 рандов ЮАР; проживание с питанием – 12000 рандов ЮАР.

## Транспорт-2007

Автодорожная система, связывающая все основные административные центры Южной Африки была построена главным образом в 70г., хотя строительство новых дорог и ремонт имеющихся участков продолжается и сегодня. В соответствии с национальным «Дорожным законом» 1998г. правительство ЮАР, и министерство транспорта в частности, несет ответственность за политику в транспортной сфере, а ответственность за обслуживание существующих и строительство новых участков автодорог лежит на национальных дорожных агентствах провинций.

Общая протяженность дорог, включая национальные, региональные и городские дороги, составляет 754 600 км.: 9600 км. – национальные асфальтированные платные и бесплатные дороги; 56 000 км. – региональные асфальтированные дороги.

Региональные (провинциальные) дороги соединяют между собой города и другие населенные пункты провинций и находятся в зоне ответственности провинциальных дорожных агентств. Протяженность платных дорог, на которых установлены 32 пункта сбора пошлины за их использование, составляет 2400 км. Срок аренды дорог в коммерческих интересах определен в 30 лет.

Большая часть населения страны использует личный автотранспорт. В стране высок уровень продаж автомобилей. В месяц по стране продается 50 тыс. легковых автомобилей на 180 млрд. рандов ЮАР (25 млрд.долл.).

Основными ж/д перевозчиками ЮАР являются компании «Спурнет» и «Метрорэйл». В основном, данные компании специализируются на грузоперевозках, которые включают транспортировку полезных ископаемых. Такие перевозки составляют 95% от общего трафика железных дорог.

Слаборазвитая инфраструктура является причиной многочисленных аварий на железной дороге. Недостаточное финансирование ж/д транспорта не только ухудшает техническое состояние подвижного состава, но и снижает уровень подготовки машинистов поездов.

Протяженность ж/д путей в ЮАР составляет 20 384 км. На территории страны используется несколько стандартов колеи для ж/д транспорта: колея шириной 1067 мм. используется для пригород-

ного сообщения, транспортировки добываемой в горах руды. Общая протяженность этого вида линий составляет 20 000 км., из которых 9000 км. дорог электрифицированы.

Другим стандартом является колея шириной 1435 мм., которая используется для строительства нового комфортабельного скоростного ж/д сообщения «Гаутрэйн», соединяющего Йоханнесбургский международный аэропорт и г.Претория. Данная ветка начнет свою работу, накануне Чемпионата мира по футболу 2010г. Общая протяженность данной ж/д линии составляет 80 км.

Третьим стандартом является колея шириной 610 мм. Протяженность путей этого стандарта составляет 300 км. Данная дорога является узкоколейной и практически не используется.

Авиационный транспорт ЮАР является одним из развитых видов транспорта на африканском континенте. На территории страны расположено 727 аэропортов: 143 используют асфальтированные взлетно-посадочные полосы, 584 – грунтовые. В ЮАР зарегистрировано 9000 самолетов. В воздушном пространстве Южной Африки действуют 50 различных авиакомпаний. На территории страны расположено 20 специализированных диспетчерских центров управления воздушным движением, которые обслуживают все аэропорты и аэродромы ЮАР. Ежегодно через них проходят свыше 23 млн. пассажиров и обеспечивается работа 200 000 авиарейсов. Международные аэропорты страны оснащены всеми необходимыми и современными системами управления воздушным движением и способны принимать и обслуживать все типы самолетов.

Международный аэропорт О.Тамбо. в г. Йоханнесбург входит в сотню крупных международных аэропортов мира. Ежегодный пассажиропоток составляет 16 млн.чел., к 2010г. он увеличится до 21 млн. пассажиров. Аэропорт расположен на высоте 1680 м. над уровнем моря, что позволяет сократить расходы топлива авиалайнеров при трансконтинентальных перелетах и обходиться без дополнительных дозаправок топливом в транзитных странах. Две большие взлетно-посадочные полосы, использовались для испытания сверхзвуковых пассажирских самолетов типа «Конкорд» в 70г., и для испытания крупнейшего пассажирского аэробуса А-380 в 2006г. Для приема нового аэробуса на территории аэропорта ведется строительство дополнительного терминала и расширяются возможности имеющихся терминалов.

Международный аэропорт г. Кейптаун является вторым по величине и возможностям аэропортом Южной Африки, имеет пять терминалов. Ведется модернизация аэропорта. Полная реконструкция должна быть завершена к 2010г. Средний ежегодный пассажиропоток составляет 6 млн.чел.

Международный аэропорт г. Пилансберг в провинции Гаутенг используется для организации международных рейсов Южноафриканской авиакомпании для туристических центров Сан-Сити и Лост-Сити.

Международный аэропорт г. Дурбан (бывший Луи Бота) является крупнейшим пунктом въезда в страну для бизнес-туристов (делегаты международных конференций) и предпринимателей, прибывающих во вторую по величине в ЮАР индустриальную зону. Однако, в связи с тем, что характеристики взлетно-посадочной полосы не позво-

ляют принимать широкофюзеляжные аэробусы пассажиропоток аэропорта достаточно низкий.

Аэропорт Порт Элизабет расположен на восточном побережье ЮАР и является одним из главных пунктов приема туристов. С развитием туристического бизнеса развиваются и возможности аэропорта. В среднем в течение года аэропорт принимает и отправляет около 1 млн. пассажиров.

Аэропорт г.Джордж расположен в провинции Западный Кейп и обеспечивает в среднем 10 000 авиарейсов в год. Имеет две ВПП. Главным образом используется для внутренних авиалиний Южноафриканской авиаконпании.

Аэропорт Лансерия является частной собственностью Международного аэропорта О.Тамбо и расположен в северной части г.Йоханнесбург. Используется для обслуживания региональных, корпоративных, дипломатических рейсов и может принимать самолеты Боинг 757 и аэробус А-319. Несмотря на то, что пассажиропоток аэропорта низкий, этот аэропорт занимает лидирующее место среди южноафриканских аэропортов по количеству взлетов и посадок самолетов.

Аэропорт г.Блумфонтейн обслуживает внутренние авиалинии. Одновременно является вспомогательным аэропортом для международного аэропорта г.Йоханнесбурга. Средний пассажиропоток составляет 250 тыс.чел. ежегодно.

Аэропорт г.Кимберли в пров.Северный Кейп принимает 5000 рейсов в год. Имеет две взлетно-посадочные полосы. Обеспечивает работу южноафриканских авиакомпаний.

Водный транспорт ЮАР имеет большую протяженность береговой линии. 98% импорта поступает в страну через морские порты. Управление девятью крупнейшими портами из 17 существующих осуществляет национальное портовое агентство (НПА), которое является составной частью корпорации «Транснет».

Кейптаун является одним из старейших портов ЮАР и главным морским узлом, соединяющим Атлантический и Индийский океаны. В среднем в течение года порт принимает 3500 судов и 9 млн.т. груза.

Порт в г. Дурбан является вторым по величине портом в ЮАР и интенсивно используется для приема и отправки контейнеров с грузами. Ежегодный грузопоток составляет 55 мегатонн.

Порт в г. Ист Лондон расположен на восточном побережье ЮАР в устье р.Буффало и является крупнейшим речным портом. На территории порта расположен современный терминал для приема легкового автотранспорта. Данный порт является основным портом для экспорта/импорта автомобилей.

Порт Ричарде Бэй основан в 1976г., является самым большим по территории. Общая площадь составляет 2157 га береговой линии и 1443 га прибрежной акватории.

Торговый флот ЮАР включает: 1011 кораблей общим водоизмещением 238 196 т. под флагом ЮАР, из которых восемь большегрузных кораблей и шесть нефтеналивных судов; 219 судов под флагами зарубежных стран.

## Транспорт-2006

Развитие транспортной инфраструктуры является одним из важнейших направлений стратегии ЮАР, нацеленной на дальнейший подъем на-

циональной экономики и активизацию участия в международном разделении труда. По степени развития транспортной отрасли ЮАР значительно опережает другие страны Африканского континента. Не все виды транспорта соответствуют современным требованиям. В условиях подъема экономики и усиления глобализации возникает потребность в дополнительных инвестициях в расширение и модернизацию инфраструктуры.

Автомобильный транспорт ЮАР развит лучше, чем железнодорожный или морской. Капиталовложения в строительство автодорог с 2001г. привели к росту их общей протяженности в два раза (с перспективой еще одного удвоения к 2010г.). Автодорожная сеть является единственной частью транспортной системы ЮАР, которая на регулярной основе получает капиталовложения. Из бюджета поступает 900 млн. рэнд. в год, еще 5,2 млрд. дает частный сектор, эксплуатирующий платные дороги на концессионной основе.

В ближайшее десятилетие рост грузового авиатранспорта в ЮАР будет одним из самых интенсивных в мире. Международный аэропорт в Йоханнесбурге превратился в быстрорастущий региональный центр авиаперевозок, однако уже в скором времени он может столкнуться с проблемой нехватки мощностей. В рассматриваемой стране функционируют еще два международных аэропорта – в Кейптауне и Дурбане, а также 7 аэропортов регионального значения.

Железные дороги и порты контролируются государственно-монополистическим объединением Transnet. На долю ЮАР приходится 26,6% (или 22,3 тыс. км) всей железнодорожной сети Африки. Небольшая часть дорог зарезервирована для перевозок железной руды и угля и является важным источником доходов для филиала Transnet – Spoornet.

В портовом хозяйстве ЮАР, помимо Transnet, действует и ряд частных фирм (обычно на концессионной основе). Несмотря на осуществленные за последние два года капиталовложения, ощущается нехватка мощностей из-за повышенного спроса на портовые услуги. В 7 портах построены контейнерные терминалы, которые наращивают объемы операций на 7,2-7,3% в год. В среднем за час обрабатывается 17 контейнеров, тогда как в мире имеются терминалы с производительностью 35 и даже более контейнеров в час. Повышению эффективности мешает низкая степень взаимодействия и координации между железнодорожным и морским транспортом, что связано со слабой конкуренцией в этих отраслях.

Решению указанных проблем должна помочь реструктуризация компании-монополиста Transnet, что приведет к сужению сферы ее деятельности. Сосредоточившись на портовом хозяйстве, железнодорожном и трубопроводном транспорте, она откажется от обслуживания пассажиров на железнодорожном транспорте, туризма, операций с багажом. South African Airways выйдет из Transnet и будет напрямую подчиняться правительству ЮАР. Преобразования потребуют капиталовложений в 40 млрд. рэнд. в инфраструктуру, необходимую для эффективной организации грузоперевозок.

Крупной проблемой на транспорте ЮАР является его недостаточное развитие в южноафриканских городах (например, в Дурбане) в условиях увеличивающихся грузо- и пассажиропотоков. На

современном этапе первостепенное внимание уделяется развитию городских железных дорог, связывающих центры с пригородами. Уникальным инфраструктурным объектом станет скоростная дорога Gautrain между Преторией и Йоганнесбургом, которую планируется ввести в эксплуатацию к Чемпионату мира по футболу.

Наличие серьезных проблем в транспортной системе ЮАР требует увеличения ассигнований на ее модернизацию. В 2006-09гг. на эти цели правительство выделяет 14,3 млрд. рэнд. Инвестиции Transnet составят 40,8 млрд. Финансирование государством соглашения о партнерстве между государственным и частным секторами достигнет 18,2 млрд. рэнд. БИКИ, 2.12.2006г.

## Автопром

**А**втомобилестроение – вторая по значимости отрасль промышленности ЮАР после горно-рудной промышленности как с точки зрения занятости населения, так и с учетом вклада в ВВП. Доля автомобилестроения в ВВП подтверждается следующими процентными показателями (%): 2004г. – 4,8; 2005г. – 5,1; 2006г. – 4,5. Источник – National Association of Automobile Manufacturers of South Africa (NAAMSA) communication, №8/1, January 2007.

В 1995г. правительство ЮАР приняло специальную программу развития автомобилестроения (Motor Industry Development Programme – MIDP), основной задачей которой является создание условий для выхода автомобилестроения страны на мировой уровень. В рамках этой программы были значительно снижены импортные тарифы на автомобили (до 50% и ниже на отдельные виды продукции), предложены меры по увеличению уровня локализации в производстве автомобилей до 65-70%, увеличены льготы иностранным инвесторам в местную автомобильную промышленность. Программой развития автомобилестроения также были предусмотрены переход от акцизного налогообложения к тарифному регулированию, снижение таможенных пошлин на легковые автомобили до 40% и на комплектующие к ним – до 30% (к 2002г.), льгота по налогу на прибыль для местных производителей легковых автомобилей, отсрочка оплаты импортных пошлин за комплектующие до момента продажи готового продукта, т.е. за счет последующих экспортных операций.

Продолжается поэтапное снижение таможенных тарифов. В период до 2007г. предусматривалось снижение импортных пошлин на 2 процентных пункта в год на автомобили и на 1 процентный пункт в год – на автокомплектующие. В отношении автомобильной продукции, поставляемой из стран ЕС, действует только 5% пошлина. С 2008г. темпы снижения таможенных тарифов на автомобили и компоненты к ним будут уравниваться и составят 1 процентный пункт в год. К 2012г. ставки импортных пошлин на новые автомобили в ЮАР будут снижены до 25% (т.е. до уровня текущих российских ставок), а на автокомпоненты – до 20%.

Ввоз подержанных автотранспортных средств в страну не разрешен; исключение составляют автомобили вернувшихся в страну эмигрантов, раритетные и гоночные автомашины, транспортные средства, предоставленные в дар благотворительным организациям, а также специально оборудо-

ванные автомобили для людей с ограниченными физическими возможностями. Среднегодовой объем импорта вышеперечисленных автотранспортных средств в ЮАР составляет 500 шт.

Выполнение программы MIDP и применяемые протекционистские меры способствуют притоку инвестиций в автомобилестроение и производство автокомпонентов. Так, по оценке, в 2005г. совокупный объем капиталовложений в автомобилестроительную отрасль ЮАР превысил 5,9 млрд.долл. (в 2,7 раза больше, чем годом ранее).

В настоящее время на территории страны действуют более 20 предприятий по производству и сборке автомобилей и кузовов, при этом их число будет возрастать за счет расширения деятельности автокомпаний из КНР, Индии и, возможно, России, стран ЮВА и Южной Америки.

Крупнейшие автосборочные предприятия принадлежат транснациональным корпорациям, таким как Toyota, General Motors, Ford, Volkswagen, BMW, DaimlerChrysler, Fiat, Renault-Nissan, а также Volvo Trucks и MAN. Они предлагают в общей сложности 750 моделей автомобилей.

Анализ модельной политики производителей легковых и легких коммерческих автомобилей, в шт.

	2002г.	2003г.	2004г.	2005г.	2006г.
Число производимых базовых моделей	.....25	.....24	.....22	.....21	
Среднегодовой объем производства в расчете на одну базовую модель	.....15606	.....16182	.....18075	.....22609	.....26385
Число моделей с годовым объемом производства					
- более 40 тыс.шт.	.....3	.....3	.....3	.....5	.....4
- более 20 тыс.шт.	.....5	.....8	.....11	.....12	.....10

Источник – National Association of Automobile Manufacturers of South Africa (NAAMSA) communication, №8/1, January 2007.

Сокращается число выпускаемых базовых моделей легковых и легких коммерческих автомобилей (с 25 до 21 шт.), однако это приводит к увеличению объемов производства в расчете на одну модель. Этот показатель не означает значительных объемов (26,4 тыс.шт. на одну модель) и не характеризует отрасль как крупномасштабное производство. Тем не менее, растет количество базовых моделей со среднегодовым производством более 10 тыс.шт.

	2000	2001	2002	2003	2004	2005*
Легковые автомобили	.....66,1	.....72,2	.....73,2	.....77,2	.....79,7	.....85,2
Легкие коммерческие	.....60,2	.....62,6	.....70,6	.....69,6	.....72,1	.....83,4
Среднетоннажные коммерческие	.....64,2	.....69,8	.....67,8	.....60,7	.....57,2	.....59,5
Крупнотоннажные коммерческие	.....74,8	.....78,1	.....85,7	.....85,6	.....86,0	.....95,7

\* – сент. Источник – «Автомобильная промышленность ЮАР». НАПИ, дек. 2005г.

Степень загрузки автозаводов ЮАР на сент. 2005г. составляла в среднем 88,5%, некоторый спад в 2001-05гг. наблюдался в сегменте среднетоннажных грузовых автомобилей, но тенденция к сокращению их производства просматривается по всему миру, что связано с ростом продаж более выгодных в эксплуатации крупнотоннажных грузовиков и тягачей. С учетом создания дополнительных производственных мощностей в последние годы степень загрузки автозаводов остается в ЮАР довольно высокой.

	2004г.	2005г.	2006г. <sup>1)</sup>	2007г. <sup>2)</sup>
Продажи, экспорт, производство и импорт автомобилей в ЮАР				
Легковые автомобили местного производства				
Продажи	.....200264	.....210976	.....215311	.....230000
Экспорт	.....100699	.....113899	.....119171	.....140000
Производство	.....300963	.....324875	.....334482	.....370000

Импорт готовых легковых автомобилей ...	127389	.208892	.266247	.284000
Компаниями-членами NAAMSA .....	100889	.165869	.211501	.220000
Компаниями-нечленами NAAMSA .....	26500	...43023	...54746	...64000
Местный рынок легковых автомобилей ...	327651	.419868	.481558	.514000
Легкие коммерческие автомобили местного производства				
Продажи .....	123467	.146933	.159469	.175000
Экспорт .....	9360	...25589	...60149	...80000
Производство .....	132827	.172522	.219618	.255000
Импорт готовых легких коммерческих .....	8938	...23199	...40208	...51000
Компаниями-членами NAAMSA .....	4162	...13790	...27195	...35000
Компаниями-нечленами NAAMSA .....	4776	.....9409	...13013	...16000
Местный рынок легких коммерческих автомобилей, всего .....	132405	.170132	.199677	.226000
Сбыт средних и тяжелых грузовых коммерческих автомобилей компаниями-членами NAAMSA (включая импортные) .....	21464	...27406	...33080	...36500
Экспорт средних и тяжелых грузовых коммерческих автомобил. компаниями-членами NAAMSA .....	448	.....424	.....539	.....500
Местный рынок средних и тяжелых коммерческих автомобилей, всего .....	21464	...27450	...33080	...36500
Местный рынок автомобилей, всего .....	481520	.617406	.714315	.776500
Экспорт автомобилей, всего .....	110507	.139912	.179859	.220500
Местное производство автомобилей .....	455702	.525227	.587719	.682000

<sup>1)</sup> Оценка. <sup>2)</sup> Прогноз.

Источник: National Association of Automobile Manufacturers of South Africa (NAAMSA) communication, №8/1, January 2007.

Совокупное производство автомобилей по типам в 2006г. составило 587,7 тыс.шт. (в 2005г. — 525,3 тыс.шт.), а по оценке отраслевых экспертов, к 2010г. достигнет 1 млн. шт. в год.

Продуценты автомобильной техники в ЮАР с оценкой их производственных мощностей, в тыс.шт.: Toyota South Africa Motors (Pty) Ltd.; г.Дурбан — 150; Volkswagen of South Africa (Pty) Ltd, г.Эйтенхаге — 100; Ford Motor Company of SA (Pty) Ltd. (FMCSA), г.Силвертон — 100; General Motors South Africa (GMSA), г.Порт-Элизабет — 100; DaimlerChrysler SA (Pty) Ltd, г.Ист-Лондон-60; Nissan South Africa, г.Росслин — 60; BMW South Africa (Pty) Ltd, г.Росслин — 120; Tata Motors, г.Йоханнесбург — 25; Nissan Diesel (завод продан компании Tata) — 5; FAW (FASA) — 10; Mahindra & Mahindra — 5; Chana (Changan) — 5; MAN Truck & Bus SA (Pty); Сборочный завод грузовых автомобилей — г.Пайнтаун, завод по производству автобусов и кузовов — г.Олифантсфонтейн — 5; Iveco South Africa, г.Вадевилль — 2; Volvo Southern Africa (Pty) Ltd. (Volvo Trucks), г.Витфилд (Witfield) — 1,5; Ashok Leyland (Индия) — 1 (план с 2007г.).

В перечень не вошли компании, которые занимаются мелкосерийной сборкой легковых автомобилей (Renault, Peugeot, Honda и Subaru) и многочисленные сборочно-кузовные фирмы по производству в небольших количествах грузовых автомобилей, автобусных кузовов, вездеходов, карьерных самосвалов и других специальных автомобилей.

Toyota South Africa Motors (Pty) Ltd., в которой японская материнская компания имеет почти 75% акций, является одним из крупнейших автозаводов ЮАР почти с полным производственным циклом. Степень локализации производства некоторых моделей достигла 60%. В 2007г. компания планирует удвоить производственные мощности в ЮАР. На заводе в г.Дурбан налажено производство «всемирного» многоцелевого автомобиля (International Multi Purpose Vehicle — IMV), рассчитанного на развивающиеся страны, пикапов и многофункциональных автомобилей Hilux (эта

модель также производится в Таиланде, Индонезии, Индии, Малайзии, Аргентине и на Филиппинах).

Помимо Hilux, в конце 2005г. началась сборка еще одной модели — внедорожника Condor. Toyota потратила на развитие производства в ЮАР 250 млн.долл. и увеличит объем производства указанных моделей до 120 тыс.шт. в 2007г., для чего создано 800 новых рабочих мест. Автомобили Toyota южноафриканской сборки реализуются более чем в 70 странах мира.

После выполнения пятилетнего проекта стоимостью 2,4 млрд. рэнд. по расширению производства пикапов Hilux, начатого в 2002г., автозавод увеличит к 2008г. производственную мощность до 220 тыс. машин в год (при работе в две смены), при этом половина из них пойдет на экспорт, который увеличится на 120%.

Volkswagen of South Africa (Pty) Ltd. является одним из первых в ЮАР автозаводов с полным производственным циклом и одним из основных производителей легковых автомобилей в стране. С 2005г., в рамках пятилетнего контракта стоимостью более 7,5 млрд. евро с материнской компанией, южноафриканское отделение начало экспортные поставки автомобилей Golf V. Предприятие стало первым неевропейским автозаводом, который производит эту модель и экспортирует в Японию, Австралию, Новую Зеландию и ряд других стран. В производство этой модели инвестировано 98,5 млн. евро; при этом создано 750 новых рабочих мест. В 2005г. компания добилась 45%-ного прироста экспортных поставок легковых автомобилей, доведя их до 40 тыс.шт. С 2004г. отделение также поставляет своей материнской компании дизельные двигатели с турбонаддувом, согласно контракту на 12,2 млрд. рэнд. (2 млрд.долл.), который заключен на ближайшие 6 лет. Кроме этого, в 2004г. отделение получило контракт на 4 млрд. рэнд. (638 млн.долл.) на экспортные поставки в регион Дальнего Востока, ЮВА и Японию до 2,3 тыс. легковых автомобилей Golf в месяц.

До 2007г. компания Volkswagen South Africa инвестировала в производство более 2 млрд. рэнд. (свыше 250 млн. евро); примерно треть этой суммы пошла на создание современного окрасочного цеха пропускной способностью до 500 автомобилей в день.

BMW создала свой первый автосборочный завод за рубежами Германии — BMW South Africa (Pty) — именно в ЮАР. Почти 80% продукции завода поставляется на экспорт в Великобританию, Германию, Австралию, Новую Зеландию, Японию, Северную и Южную Америку, Сингапур, на Тайвань, в Гонконг и 2 десятка стран Африки. В 2005г. общий объем инвестиций в производство нового поколения автомобилей превысил 2 млрд. рэнд., еще 3,3 млрд. выделено для повышения качества выпускаемой продукции.

Самое крупное сборочное производство автомобилей Mercedes-Benz за пределами Германии также находится в ЮАР. Корпорация DaimlerChrysler перенесла все производство автомобилей С-класса в ЮАР и вкладывает 2 млрд. рэнд. для запуска в производство с авг. 2007г. нового поколения автомобилей данного семейства (W-204).

В 2006г. в состав DaimlerChrysler Group входили следующие южноафриканские компании — DaimlerChrysler South Africa, DaimlerChrysler Financial

Services, debis Fleet Management, Sandown Motor Holdings и Atlantis Foundries, которые пятый год подряд показывают рекордные результаты; так, в 2006г. их совокупный оборот достиг 32,5 млрд. рэнд., что на 17,3% больше по сравнению с пред.г. Кроме этого, корпорация реализует в ЮАР тяжелые грузовые автомобили и тягачи таких брендов, как Mercedes-Benz, Fuso, Freightliner и Western Star.

Компания Mitsubishi Motors (Япония) не имеет в ЮАР своих производственных мощностей; ее легковые автомобили Colt собираются на заводе DaimlerChrysler South Africa, а пикапы и мини-вэны L300 — на автосборочном заводе Ford of Southern Africa. В совокупности в ЮАР собирают от 10 до 15 тыс. машин этой японской марки, включая грузовики Fuso.

Компания Nissan South Africa вложила 300 млн. рэнд, чтобы укрепить свои позиции как в глобальном масштабе, так и на Африканском континенте. По оценке, в 2007г. сбыт легковых автомобилей и пикапов компаний в ЮАР должен превысить 50 тыс.шт. В фев. 2004г. Nissan South Africa заключила контракт на 1 млрд. рэнд. со своей материнской компанией на поставку 4,6 тыс. пикапов и легких грузовиков с однорядными кабинами грузоподъемностью 1 т/ в Европу и Сингапур (2,8 тыс.шт.), Австралию и Новую Зеландию (1,8 тыс.шт.).

Помимо сборки легковых и коммерческих автомобилей, Nissan South Africa занимается производством автокомпонентов и аксессуаров. Например, в 2003г. компания экспортировала более 0,5 млн. литых дисков (основную часть в США, остальное — в Мексику, Японию и Великобританию). Подобная деятельность компании полностью соответствует программе MIDP.

Ford Motor Company of SA (Pty) Ltd. является типичным автосборочным предприятием, где осуществляется сборка различных моделей и типов автомобилей марок Ford, Volvo, Land Rover и Mazda. Наиболее популярными среди них являются пикапы разных размеров, причем модель Vantam — это чисто южноафриканская разработка, а модель Ford Ikon производится из недорогих машинокомплектов, поставляемых из Индии. Внедорожники Land Rover Defender выпускаются не только для местного рынка, но и для экспорта в соседние африканские страны и Австралию. На экспорт поставляются также 1,3- и 1,6-литровые двигатели RoCam. Участвуя в программе MIDP, компания инвестировала в расширение экспортного потенциала 1 млрд. рэнд.

Автосборочные предприятия General Motors South Africa (GMSA) собирают из комплектов КД пикапы, средне- и крупнотоннажные грузовые автомобили по лицензии компании Isuzu Motors (Япония), а также легковые автомобили по лицензии Adam Opel AG (Германия.) Доля компании на рынке автомобилей ЮАР достигает 10-11%. С 2005г. компания приступила к сборке внедорожников Hummer H3 на заводе в г.Струандейл, которые с конца 2006г. экспортируются в Европу, страны Азиатско-Тихоокеанского региона, Африки, Ближнего и Среднего Востока. Общий объем инвестиций GM составил 100 млн.долл. Годовой объем производства среднегабаритных внедорожников для экспортных рынков может превысить 10 тыс.шт. в год. Компания также экспортирует другие модели в Зимбабве, Замбию, Мозамбик и Кению.

С 2002г. Fiat инвестировала в ЮАР 120-140 млн. евро для организации экспортного производства модели Palio с правосторонним рулем. Новое производство на автосборочном заводе Nissan в г.Росслин вошло в эксплуатацию в начале 2004г. С 2004г. производство модели Palio осуществляется из машинокомплектов, поступающих из Индии. В 2006г. компания планировала увеличить закупки в Индии до 10 млн.долл. Если в 2001г. сбыт ее автомобилей составлял 14,1 тыс.шт., занимая 6% рынка, то в 2004г. сборка ее автомобилей слегка превысила 6 тыс.шт.

Крупнейшей компанией по производству тяжелых грузовых автомобилей и автобусов в стране является MAN Truck & Bus SA (Pty). Ее номенклатура включает средние грузовики полной снаряженной массой 10-26 т., тяжелые — 45-150 т. и с колесной формулой 4x2, 6x4 и 6x6. Завод выпускает также специальные автомобили гражданского и военного назначения. Кроме автобусов и их кузовов, компания производит несколько моделей 2-осных и 3-осных автобусных шасси. Совокупный ежегодный выпуск составляет в среднем 1,5-2 тыс. машин, часть из них идет на экспорт в страны Таможенного союза стран Южной Африки (Намибия, Ботсвана, Лесото, Свазиленд).

Филиал шведской компании Volvo Trucks — Volvo (Southern Africa) (Pty) Ltd. переходит в ЮАР с мелкоузловой сборки грузовиков на производство полного цикла. Для укрепления своих позиций на рынках африканских стран Volvo начала поставлять с 2007г. свои недорогие тягачи и грузовики, произведенные совместно с компанией Saira в Иране. Volvo поставляет из Швеции в ЮАР для Volvo Bus South Africa (Pty) шасси автобусов в виде комплектов СКД для сборки на местном заводе, а кузова для них изготавливаются южноафриканским филиалом бразильской автобусостроительной компании Marcopolo SA.

Всего в ЮАР поставляется в год 1 тыс. шасси для сборки автобусов. Доля Volvo на этом рынке составляет 20%; компания занимает 3 место по продажам импортных автобусов в стране.

После приобретения материнской компанией Volvo AB контрольного пакета акций компании Nissan Diesel (Япония) южноафриканский завод по сборке грузовых автомобилей в г.Претория (по оценке, мощностью 4-5 тыс. машин в год) был продан южноафриканскому отделению индийской компании Tata Africa Holdings. Возможно, сборка грузовиков и тягачей Nissan Diesel будет перенесена на завод Volvo.

Tata Motors также имеет завод по сборке автобусов в г.Йоханнесбург, эксплуатируемый совместно с корпорацией Imperial Holdings of Johannesburg. Партнеры намерены сделать свое СП крупнейшим поставщиком маршрутных микроавтобусов. На этом же предприятии также собираются автобусы и легкие грузовики. В настоящее время Tata может довести сбыт в стране до 20 тыс. машин в год (более 16,5 тыс.шт. в пред.г.). В 2006г. компания стала лидером в секторах коммерческих автомобилей грузоподъемностью 2, 4 и 8 т. и самосвалов, а также вторым в сегменте средних коммерческих автомобилей. Компания выпустила на рынок 6- и 10-тонные грузовики, новые самосвалы Tata Novus с объемом кузовов 2-6 куб. м., а также одну модель пикапа грузоподъемностью 1,3 т.

Через свое южноафриканское отделение Tata значительно усилила присутствие на рынках таких стран, как Конго, Гана, Кот д'Ивуар, Кения, Мадагаскар, Сенегал, Танзания, Уганда и Замбия.

После заключения глобального стратегического альянса Tata с Fiat Group (Италия) и сближения с ее отделением Iveco (также имеет сборочный завод в ЮАР), возможно, последует производственное кооперирование двух фирм на южноафриканском рынке, что еще более усилит их позиции на континенте. Завоевание южноафриканского рынка и укрепление производственной базы позволяют компании Tata выйти на рынки стран ЕС, с которым у ЮАР имеется торговое соглашение, предусматривающее льготы в области таможенного обложения.

Другой индийский продуцент внедорожников и легких коммерческих автомобилей – компания Mahindra & Mahindra, по оценке, в 2007г. продаст на местном рынке до 4 тыс. машин и планирует дальнейшее расширение своего присутствия на рынке ЮАР.

Бум в автомобильной промышленности ЮАР побудил еще одного индийского продуцента грузовиков и автобусов – компанию Ashok Leyland создать в 2007г. местные мощности по производству 1 тыс. грузовиков в год, которые станут базой для поставок продукции на рынки Северной и Центральной Африки.

Несколько лет назад Tata и Mahindra & Mahindra предприняли первый шаг по агрессивному внедрению на рынок ЮАР – в страну было завезено сразу несколько десятков тысяч машин указанных марок. Будучи в полтора-два раза дешевле южноафриканских аналогов, они быстро раскупились и потеснили местную продукцию.

Аналогичную экспансию проводят в ЮАР китайские продуценты. Пока здесь активно действуют компании FAW и Chana (Chang'an). По оценке, в 2007г. они реализуют соответственно 8 тыс. и 3,5 тыс. шт. В 2006г. южноафриканская компания TJM объявила о начале широкой продажи с 2007г. автомобилей китайской сборки по цене 70 тыс. рэнд. (менее 12 тыс.долл.). В ЮАР аналогичные местные автомобили стоят не менее 150 тыс. рэнд.

Следует отметить, что цены на южноафриканские машины являются завышенными. Производимые здесь автомобили германских и японских марок стоят намного дороже, чем в других странах. TJM является вторым в стране крупным автодилером после компании MacKartey, начавшим сотрудничать с китайскими экспортерами автомобилей. Экспансия на автомобильные рынки на Африканском континенте входит в глобальную задачу китайских продуцентов, которые намерены в ближайшее время захватить 10% мирового рынка автомобилей.

Китайская компания Seaway Industry Co, Ltd. из Skyway Group (г.Чунцин) создает предприятие легких грузовиков и мотоциклов в ЮАР. С 2006г. компания Yuejin Motor Group (г.Нанкин, пров. Цзянсу) экспортирует свои легкие грузовики и автобусы в ЮАР.

Компания Inner Mongolia North Heavy Industry Corp. (пров. Внутренняя Монголия, КНР) из корпорации North Heavy Industry Corp. начала поставлять в 2006г. изготавливаемые ею по лицензии Тех (США) недорогие крупные карьерные самосвалы в ЮАР, создавая сильную конкуренцию для

местного продуцента подобной техники с мировым именем – компании Bell Equipment Co SA (Pty) Ltd.

Производство на сборочных конвейерах всех описанных выше компаний происходит в кооперации с местными производителями запасных частей и комплектующих.

Совокупный парк автомобилей страны, по данным на 2000г., составлял 6 млн. шт., из них почти 80% приходилось на легковые автомобили (при общей численности населения 45,2 млн.). На ЮАР приходится более половины автомобильного парка всей Африки. В 2005г. на 100 жителей страны уже приходилось 17 легковых автомобилей, что значительно больше, чем в России, но меньше, чем, например, в Германии (55 шт.) или в США (80 шт.).

Развитию сбыта в стране в 2001г. содействовали более 5,5 тыс. станций техобслуживания и АЗС, 3,5 тыс. специализированных ремонтных мастерских, 1,65 тыс. дилеров по продаже новых автомобилей и более 1 тыс. – подержанных, 450 дилеров и перекупщиков шин, 550 компаний по продаже и установке автокондиционеров, 80 кузовных компаний, 650 дилеров по продаже автозапчастей и 300 поставщиков сельскохозяйственных машин и оборудования.

В 2006г. продажи автомобилей в ЮАР достигли рекордного уровня – более 714,3 тыс. автомобилей (прирост – 15,7%, в 2005г. – 617,4 тыс., в 2004г. – 481,5 тыс.). Показатели сбыта новых автомобилей по маркам в ЮАР в марте 2007г. Всего – 57899; Toyota – 14135; Volkswagen – 9408; Ford (FMCSA) – 7665; General Motors (GMSA) – 7167; DaimlerChrysler – 4851; Nissan – 4371; BMW – 2784; Tata – 1566; Honda – 1473; Peugeot – 901; Renault; – 897; FAW (FASA) – 650; Nissan Diesel – 377; Mahindra & Mahindra – 331; Chana (Chang'an) – 304; MAN Truck & Bus – 207; Subaru – 194; Tyco Trucks – 155; Scania – 126; Iveco – 112; Volvo Trucks – 94; Porsche – 84; Super Group – 33; GAZ -10; BMC – 2; Lamborghini – 2. Источник – National Association of Automobile Manufacturers of South Africa (NAAMSA) Immediate Market Analysis, April 2007.

Только у 10 компаний месячный сбыт превышает 1 тыс.шт. Уверенно растет сбыт продукции индийских компаний Tata и Mahindra & Mahindra и китайских FAW (FASA) и Chana (Changan).

Очень слабо выглядят позиции российского автопрома – в марте тек.г. было продано только 10 машин «Газель». В 2004г. в ЮАР было поставлено 50 таких микроавтобусов с правым расположением руля. Исчезла с рынка продукция «АвтоВАЗа», в связи с тем, что не была налажена регулярная доставка автозапчастей для ремонта. Практически отсутствуют российские автобусы, грузовые и специальные автомобили, особенно для горнорудной промышленности.

Динамика сбыта новых автомобилей по месяцам в 2006г. и 2007г.

Фев.	2006г. ....	50110
	2007г. ....	52526
Март	2006г. ....	56233
	2007г. ....	57899
Янв.-март	2006г. ....	155164
	2007г. ....	162637

Источник – National Association of Automobile Manufacturers of South Africa (NAAMSA) Immediate Market Analysis, April 2007.

Росту продаж автомобилей в ЮАР в последние годы содействовали самые низкие за более 20 лет

процентные ставки по кредитам, невысокие темпы инфляции и сильный рэнд, также рост стимулировался 4% среднегодовым приростом ВВП ЮАР. Такая же тенденция продолжается в тек.г. Согласно заявлению президента Южноафриканской национальной ассоциации производителей автомобилей, высокий курс рэнда в последние 3-4 года привел к удешевлению импортного технологического оборудования и стабилизации цен на автомобили в ЮАР.

Рост капиталовложений в автомобилестроение (млн. рэнд.)

2000г. 2001г. 2002г. 2003г. 2004г. 2005г. 2006г.<sup>1)</sup> 2007г.<sup>2)</sup>

Всего .....1561,5 ..2078,3...2725,8 ..2324,8 ..2219,6...3576,1..6214,9...5752,9

Инвестиции в запуск производства новых моделей,

локализацию, расширение экспорта,

произв-ные мощности ...1311,2 ..1800,1...2311,4 ..1989,4 ..1816,3...2805,3...5058,1...4741,9

Инвестирование в земельные

участки и строения .....109,7 .....33,3...152,0 ....141,5 ....129,6...512,1....758,0.....576,4

Затраты на информационные технологии,

НИОКР, техобеспечение 140,6 ...244,9...262,4 ...193,9 ...273,7 ...258,7...398,8...434,6

<sup>1)</sup> Оценка; <sup>2)</sup> Прогноз; <sup>3)</sup> 1 рэнд = 0,1429 долл. по состоянию на конец дек. 2006г.; 1 рэнд = 0,1426 долл. по состоянию на 20 апр. 2007г.

Источник: National Association of Automobile Manufacturers of South Africa (Naamsa) communication №8/1, January 2007.

В 2006г. инвестиции в автомобильную промышленность возросли на 2,64 млрд. рэнд., или на 73,8%, и превысили 6,2 млрд. рэнд. На 2007г. снова запланированы рекордные капиталовложения.

Автомобильная промышленность ЮАР является одним из важнейших источников валютных поступлений в бюджет страны. В последние годы отрасль заняла одно из ведущих мест в мире, увеличивая с каждым годом экспорт автомобилей. Южноафриканские автомобили активно экспортируются в страны Европы, например в Германию, Италию, Бельгию, Испанию, а также в Австралию и страны Африки. В 2006г. экспортные поставки автомобилей из ЮАР возросли до 180 тыс.шт. (со 140 тыс. в 2005г.).

Очень динамично развивается производство автозапчастей и комплектующих. В связи с этим особое внимание уделяется развитию малых и средних предприятий по их производству. В стране создана Национальная ассоциация производителей автокомпонентов, которая объединяет несколько сотен таких фирм. Комплектующие поступают не только на местные автозаводы, но и в большом количестве (приблизительно до половины) экспортируются в Германию и другие страны ЕС, а также в Австралию, США, Японию и в 2 десятка стран Африканского континента. В номенклатуру экспортной продукции большинства производителей, соответствующей международным стандартам качества ISO-9000/1/2, входят катализаторы выхлопных систем, глушители, выхлопные системы, детали двигателей, трансмиссии, муфты сцеплений, автостекла, электропровода и прочее автомобильное электрооборудование, аккумуляторы, радиаторы, тормозные системы, фильтры, амортизаторы, пружины, шины, автоинструменты. Д.К.Калустьян, с.н.с. ВНИКИ. БИКИ 16.6.2007г.

## Железные дороги

Общая длина железных дорог в Африке оценивается в 70 тыс. км., учитывая только эксплуатируемые линии. Во всем мире километраж железнодорожных путей сообщения исчисляется цифрой в 1 млн. км., то есть доля Африки составляет 7%. По данным World Factbook, в 2003г. в мире

функционировало 1 млн. 115 тыс. км., из которых на Африку приходилось 79 тыс. км.

Самой протяженной железнодорожной сетью обладает ЮАР (2004) – 20 872 км. Большую африканскую пятерку составляют ЮАР, Судан – 5995 км., Демократическая республика Конго (ДРК) – 5138 км., Египет – 5063 км. и Алжир – 3973 км.

На 1000 кв.км. в Африке приходится 2,5 км. пути, это в пять раз меньше показателей Европы и Америки. На 1 млн. населения – 80 км. пути (в Европе – 500 км.). Свыше половины африканских железных дорог однопутные, только 1/5 общего объема электрифицирована и чуть менее трети их сосредоточено в южной части континента, где они завязаны на транспортную сеть ЮАР.

Сравнимые по ряду показателей с Африкой страны Азии и Южной Америки имеют преимущество, так как считают развитие железнодорожной инфраструктуры одной из основных задач и способны направлять ресурсы из других отраслей в инфраструктурную сферу (прежде всего, BRIC – Бразилия, России, Индия и Китай).

С 1960г. железнодорожная сеть в Африке неуклонно сокращалась и потеряла до 10 тыс. км. путей только за последние 20 лет. Причинами этого стали нехватка квалифицированных кадров, средств на обслуживание и поддержание работоспособного состояния путей сообщения, отсутствие значительных капиталовложений в отрасль, вооруженные конфликты. Прямыми следствиями этих факторов, которые усугубили заложенные колониальными властями предпосылки, стали изолированность подавляющего большинства сетей в национальных границах, разность ширины колеи проложенных линий, неудовлетворительное состояние железнодорожных путей и парка подвижного состава.

Африканские железные дороги демонстрируют стабильное снижение объема пассажирских перевозок и незначительный рост грузовых. В ЮАР доля пассажирских перевозок составляет менее 1% от объема грузовых перевозок (1,1 млрд. пассажира/км и 106 млрд. т/км в 2002г.). Приоритет грузовым перевозкам выражен и в том, что из 20 тыс. км. дорог электрифицировано 10 тыс. км. промышленного назначения, в основном железорудные ветки. Исключение – Египет, где в Каире полноценно эксплуатируется метрополитен. Это привело к соответствующему увеличению объемов перевозок на пригородных направлениях в условной каирской агломерации. Объем пассажирских перевозок (2002г.) – 450 млн. чел., пассажирооборот – 41 млрд. пассажиро/км. Грузовые перевозки – 12 млн.т., грузооборот – 4,2 млрд. т/км. То есть грузовые перевозки составляют 10% от общей перевозочной работы.

Снижение пассажирооборота – следствие нежелания национальных правительств выделять субсидии. Из-за дефицита железнодорожных путей предпочтение отдается выгодным видам грузов, и железные дороги все больше фокусируются на перемещении минерального сырья (уголь, железная руда и бокситы составляют 2/3 объема перевозок).

Развитие сетей шоссейных автодорог постепенно создает значительную конкурентную нишу по части транспортировки пассажиров, товаров народного потребления, средневесных грузов. Строительство автодорог сравнительно дешево и технологически менее трудоемко.

Парк подвижного состава представлен, в основном, оставшимися с колониальных времен 9 тыс. локомотивов (большая часть — тепловозы), 20 тыс. пассажирских и 300 тыс. грузовых вагонов. Общий штат работающих в железнодорожной отрасли составляет 600 тыс. чел. Несмотря на относительную малочисленность подвижного состава и нехватку дорог, показатели производительности железнодорожного транспорта сравнительно хорошие: 20 млн. приведенных т/км на один локомотив, 4 млн. пассажира/км на 1 пассажирский вагон и 400 тыс. т/км на один грузовой. В Европе средняя производительность 500 тыс. т/км на один грузовой вагон.

Самый распространенный формат для Африки — ширина колеи 1067 мм. Соответственно, большинство выведенных из эксплуатации дорог имеют именно эту ширину. (Для сравнения, в России, как и в Финляндии и Монголии, в основном представлена ширина в 1520 мм. Международных стандартов нет, но, в силу большей распространенности по числу стран, оптимальной может считаться ширина 1435 мм.). На континенте представлены дороги с колеями в 1000 мм. (бывшая Восточно-Африканская железная дорога, East African Railway, половина дорог указанной колеи располагалась в Западной Африке), 1435 мм. (в основном в бывшей французской Африке), колеи шириной менее 1000 мм.

Дороги разной колеи зачастую располагаются внутри одной страны, затрудняя коммуникации людей и грузов. По этой же причине крайне слабо развит межгосударственный пассажиро- и грузооборот. Единственным исключением служит ЮАР, имеющая разнонаправленный трафик с Намибией, Замбией, Зимбабве, Ботсваной.

Перспективы развития африканской железнодорожной сети в целом связаны с развитием межгосударственных и даже трансконтинентальных транспортных коридоров. Среди проектов, называемых в этой связи, следует отметить усилия Африканского союза железных дорог по развитию полноценной сети на основе существующей в южной части континента инфраструктуры ЮАР. Это, по всей видимости, реалистичный проект, так как он опирается на уже существующие железнодорожные линии и может рассчитываться на поддержку сильной Ассоциации железных дорог Юга Африки (Southern Africa Railway Association, SARA).

Другие инфраструктурные проекты менее реалистичны: большинство из них были разработаны еще колониальной администрацией. Это, например, разработка «мультимодального транспортного коридора Больших Озер», который бы связал Замбию, Бурунди, Руанду и Уганду через территорию Танзании. Этот проект, в свою очередь, — составная часть известного проекта континентальной дороги с севера на юг, от Каира до Кейптауна. В этом ряду стоит и трансафриканская магистраль, развернутая в направлении Запад — Восток (от ангольского порта Лобиту до Бейры, Мозамбик) на юге континента. Или, например, правительство Индии готово было на треть профинансировать строительство трансафриканской железной дороги (1300 км., 1,5 млрд.долл.), которая связала бы Бенин, Того, Буркина-Фасо, и Нигер.

Колониальные власти разрабатывали проекты транспортных коридоров, прежде всего, исходя из нужд связывания воедино подчиненной им территории в административном и военном отношении.

Широтные и меридианальные линии, связывающие выходящие к морю точки, были бы идеальным решением для колониальной администрации.

Наибольшие перспективы в развитии железных дорог в Африке имеют страны, по существу их лишенные. Прежде всего, это богатая природными ресурсами Ливия, способная самостоятельно проводить в жизнь довольно затратные инфраструктурные проекты. Такие страны, как, например, Гвинея или Судан, обременены значительной сетью устаревших железнодорожных путей, и зачастую модернизация линий оказывается существенно дороже возведения новых магистралей. Ливия же имеет желание и возможность в ближайшие годы создать с нуля инфраструктуру железных дорог протяженностью в 3000 км. (затраты 7 млрд. евро); главной транспортной артерией должна стать линия вдоль средиземноморского побережья, соединяющая Тунис и Египет. Изначально в проект заложены технические стандарты, позволяющие в будущем кооперацию трех государств.

Тенденцией развития железнодорожной отрасли служит сокращение морально устаревшего парка подвижного состава и обслуживающего персонала в целях повышения эффективности. Единственной страной, способной проводить полноценное перевооружение своей инфраструктуры и готовить квалифицированные кадры, на сегодняшний день остается ЮАР.

Общая проблема африканских железных дорог — неуклонное снижение эффективности управления ими и невозможность реализации государственными органами программ по реструктуризации и финансовому оздоровлению железнодорожных сетей. Одна из причин — противоречивая практика приватизации дорог в Африке. Приватизация была во многом обусловлена требованиями Всемирного банка, ставившего в зависимость выдачу кредитов и финансовое оздоровление функционирования дорог. Было необходимо закрыть убыточные и технически изношенные магистрали, ограничиться рентабельными грузовыми перевозками и получить государственные гарантии финансирования социально значимых пассажирских перевозок. Весь комплекс условий не могла соблюсти ни одна африканская страна, даже ЮАР.

Основным требованием властей является наличие у государства значительных пакетов акций управляющих компаний, что сказывается на эффективности осуществления общего управления. Приватизация ведет к значительным сокращениям низко квалифицированного персонала железных дорог, что означает нагнетание социальной напряженности. Приватизируются не отдельные виды перевозок, маршруты, поезда и пр., а целые линии, со всей сопутствующей инфраструктурой. Приватизация столь крупных хозяйственных объектов, с одной стороны, выгодна возможностью комплексного управления, с другой — создает трудности обеспечения слаженного функционирования хозяйственного организма. В 1995г. Кот-д'Ивуар, Буркина-Фасо, Малави, Камерун и Замбия первыми приступили к приватизации железных дорог. К приватизационным проектам подключились Мадагаскар, Танзания, Кения, Сенегал, Мали, Зимбабве, Уганда, всего 21 из 34 африканских железнодорожных сетей. Относительно успешные примеры приватизации — линии Даккар (Сенегал) — Бамако (Мали), управляется ком-

панией Transrail; и Абиджан (Кот-д'Ивуар) — Вагадугу (Буркина-Фасо), Sitarail. Разработка аналитической части и финансирования проводилась в соответствии с требованиями МБРР и МВФ.

Transrail, международная компания, которой владеет франко-канадской Canac-Getma, получила концессию в 2003г. на 25 лет за 24 млн. евро. В управляющей линии компании Transrail имеет 51%, по 20% — у правительств Мали и Сенегала, 9% — у персонала. Канадское руководство втрое сократило персонал (с 4500 до 1526 чел.) и вдвое увеличило объем грузоперевозок (с 15 тыс. до 35 тыс.т. в месяц).

Sitarail управляет линией Абиджан — Вагадугу с 1995г. Консорциум включает в себя компании Saga (Франция), консалтинговую компанию Systra (Франция) и бельгийскую Transurb. Консорциуму принадлежит 67%, по 15% — у правительств Кот-д'Ивуара и Буркина-Фасо, 3% — у персонала, численность которого была сокращена в два раза. Перевозки пассажиров до 2002г. (политический кризис в Кот-д'Ивуаре) выросли до 400 тыс. чел. и до 600 тыс.т. грузов в месяц.

Принципы осуществления приватизации, предпочтительность концессионных или арендных соглашений — спорные вопросы для национальных правительств и компаний-инвесторов. Существуют препятствия культурного характера, связанные с особенностями делегирования полномочий и деловой кооперации в африканской среде. Так же противоречивы и оценки рынка в целом. Канадская консультационная компания CPCS Transcom, например, считает, что с течением времени приватизация железных дорог в Африке станет конкурентным стратегическим рынком. Далеко не все проявляющие интерес к рынку компании, в т.ч. американские и британские (Railroad Development Corporation, Genesee & Wyoming, Rail-America, GB Railways), готовы перейти к стадии инвестирования. Вадим Зайцев.

## Порты

Вокруг южной оконечности африканского континента проходят торговые пути, связывающие Зап. Европу, страны бассейна Индийского океана, ЮВА и Австралию. Роль этих океанских коммуникаций стремительно возрастет в случае возникновения кризисных ситуаций, при которых использование Суэцкого и Панамского каналов будет существенно ограничено либо полностью исключено.

В ЮАР создана **развитая сеть удобных и хорошо оборудованных портов**, равномерно расположенных по всей длине береговой линии страны. Наиболее крупными из них являются Дурбан, Кейптаун, Ричардс Бэй, Порт-Элизабет, Салданья, Ист-Лондон и Моссел Бэй.

Порт Дурбан расположен в бухте Натал на побережье Индийского океана. Бухта хорошо защищена от ветров, достаточно удобна и обширна (площадь акватории составляет 892 га), однако сравнительно мелководна — глубины в ней не превышают 12,8 м.

Дурбане стал крупнейшим в стране и производит 65% совокупного дохода всех портов, что объясняется его исключительно выгодным расположением относительно мировых морских торговых путей и близостью к главному индустриальному району ЮАР — Гаутенгу. В 1997 г. порт посетили

4,6 тыс. судов, при этом общий грузооборот составил 30,4 млн.т. Специализацией Дурбана является обслуживание контейнерных перевозок, однако, здесь обрабатывается значительное количество таких грузов, как уголь, химикаты, стальной прокат, фрукты, сахар, зерно, руды, минералы, гранит и деловая древесина. К причалам порта могут одновременно встать под погрузку или разгрузку 57 торговых судов, для обработки различных по характеру грузов задействован 21 терминал.

Контейнерный терминал является наиболее мощным и высокотехнологичным. Общая длина причальной стенки равняется 2,1 км, что позволяет одновременно швартовать 8 судов. Глубина воды вдоль причала — 12,8 м. Мощность терминала составляет 1 млн. TEU (стандартная единица объемом 6 тыс.куб.м) в год. В 1997 г. здесь было обработано 984 тыс. контейнеров. Примыкающие к причалу площадки обеспечивают складирование и хранение 9 322 TEU, из них 526 мест оборудовано для контейнеров-рефрижераторов. Терминал обслуживают 12 порталых кранов грузоподъемностью от 30 до 40 т. В состав комплекса входит также железнодорожная сортировочная станция, связанная прямым скоростным сообщением с основными промцентрами ЮАР и крупными городами в ряде соседних стран (Лесото, Свазиленд, Ботсвана, ДР Конго и Мозамбик). В связи с мировой тенденцией к дальнейшей контейнеризации морских грузоперевозок мощность терминала в Дурбане планируется увеличить к концу 1999 г. до 1,3 млн. TEU в год.

Комбинированный терминал предназначен для приема многоцелевых судов, перевозящих как контейнерные, так и обычные грузы. Он находится в стадии интенсивного развития, стоимость проекта реконструкции составляет 115 млн.рандов (21 млн.долл.). По окончании работ **терминал должен стать одним из самых современных портовых комплексов в мире** и будет обеспечивать максимально быструю и экономически эффективную обработку различных по характеру грузов. Его мощность по контейнерам составит 30 тыс. TEU в год.

Дурбан является единственным портом в стране, имеющим специализированный автомобильный терминал. Его строительство началось в 1999 г. в связи с тем, что в течение последних пяти лет в ЮАР наблюдается быстрое увеличение объемов импорта и экспорта автомашин. Общая площадь терминала составит 8,5 га. С учетом характера и специфики груза особое внимание при оборудовании терминала уделяется системам безопасности, включающим телекамеры дистанционного скрытого наблюдения и электронные сенсорные датчики.

Кроме вышеперечисленных в порту имеется еще 18 терминалов, каждый из которых специализируется на обработке одного или нескольких видов грузов. К ним относятся комплексы по погрузке или разгрузке сахара, зерна, угля, руд различных металлов, гранита, стального проката, деловой древесины, бумаги, фруктов и других с/х продуктов, мелассы, масел, жидких химикатов, топлива и сырой нефти. Все терминалы оснащены соответствующим характеру груза оборудованием — ленточными конвейерами-транспортёрами, трубопроводами или специализированными кранами.

При заходе в порт Дурбан лоцманская проводка является обязательной. Глубина входного фарватера — 12,8 м, ширина — 122 м. Порт способен

принять суда с размерами, не превышающими по длине 243,8 м., по ширине — 35 м., с осадкой не более 11,9 м. В Дурбане имеются шесть буксиров с тяговым усилием в 33 т. каждый.

Бункеровка в порту производится при стоянке у причалов контейнерного и комбинированного терминалов, у причалов Айленд Вью, а также с барж. Ко всем причалам подведена пресная вода (производительность помп 50 т/час) и электропитание с берега (380 В, трехфазное). В Дурбане создана мощная судоремонтная база, которая позволяет производить ремонтные работы любой степени сложности. В порту есть два дока. Сухой док Принс Эдвард оборудован шестью кранами грузоподъемностью от 4 до 50 т. и имеет размеры: длина — 352 м., ширина — 42 м., глубина — 12,5 м. Плавающий док обладает грузоподъемностью 2,5 тыс.т., его размеры составляют в длину 106 м., в ширину — 26,8 м.

Порт Кейптаун расположен в 50 км. к северу от мыса Доброй Надежды в акватории Столовой бухты на Атлантическом побережье ЮАР. Бухта является достаточно удобной и глубоководной, однако плохо защищена от северо-западных ветров, господствующих в зимние месяцы и достигающих силы 7-10 баллов по шкале Бофорта.

В Кейптауне обрабатываются самые разнообразные грузы, однако специализацией порта принято считать экспорт фруктов и других скоропортящихся и свежемороженых продуктов. В 1997 г. в Кейптаун зашло 3,8 тыс. судов с общим тоннажем 134 млн.брт, грузооборот составил 13 млн.т. Помимо существенной роли в обслуживании грузовых потоков, значение порта определяется и тем, что в нем базируются суда национального и иностранных рыболовецких флотов, ведущих промысел в Южной Атлантике, а также корабли антарктических экспедиций многих стран мира. Кейптаун располагает мощной и высокотехнологичной судоремонтной базой.

В порту имеются несколько терминалов, наиболее высокомеханизированным из которых является контейнерный, расположенный в акватории Бен Шуман Док. Его мощность составляет 450 тыс. TEU в год. Длина причальной стенки равняется 1,7 км., что позволяет одновременно швартовать 7 контейнеровозов. Глубина воды вдоль причала — 14 м. Входящие в состав терминала контейнерные площадки обеспечивают хранение 4 тыс. TEU, из них 582 места оборудованы для контейнеров-рефрижераторов. Причал обслуживается четырьмя 40-тонными и одним 30-тонным порталными кранами. К терминалу примыкает железнодорожная сортировочная станция с производительностью 100 тыс. TEU в год, связанная прямым сообщением с главным индустриальным районом ЮАР Гаутенг и крупными городами других стран юга Африки.

Многоцелевой терминал расположен по периметру акватории Дункан Док. Основное его назначение — обслуживание многоцелевых судов, перевозящих как обычные грузы, так и контейнеры. Одновременно у причальной стенки терминала могут находиться 11 океанских судов. Здесь обрабатываются деловая древесина, стальной прокат, уголь, растительное масло, бумага, цемент, кирпич, зерно, свежие фрукты и овощи, свежемороженая рыба. Мощность по контейнерам составляет 14 тыс. TEU в год. Терминал обслуживают 54 крана (в том числе один 50-тонный и четыре 15-

тонных) и 71 вилочный погрузчик. Помимо вместительных открытых и крытых площадок для хранения, терминал имеет: холодильник для рыбы и морепродуктов с заморозкой 2 тыс.т. до -60°C (подобная секция глубокой заморозки имеется только в Японии), секция с заморозкой до -30°C — 8 тыс.т.; холодильник IHS (International Harbour Services), для свежих фруктов и цитрусовых, на 6 секций с общей емкостью 12 тыс. стандартных грузовых поддонов (паллет); зерновой элеватор емкостью 28 тыс. т.

Терминал для наливных грузов расположен в Танкер Бэйсин — восточной части Дункан Док. Он способен принимать небольшие и средние танкеры с осадкой не более 13,1 м. В состав терминала входят несколько хранилищ, связанных с причалом трубопроводами: два хранилища для опасных химикатов емкостью 7,5 тыс. и 3,9 тыс. куб.м.; хранилище для нефтепродуктов емкостью 11,4 тыс. куб.м.; хранилище для бункеровочного топлива емкостью 41,4 тыс.куб.м.; хранилище для мелассы, растительного масла и рыбьего жира общей емкостью 7,4 тыс. куб.м.

В порту имеется также **пассажирский терминал, способный принимать большие океанские круизные лайнеры**. В 1997 г. в Кейптаун зашли 23 таких судна.

При заходе в Кейптаун лоцманская проводка является обязательной. В порту имеется 4 буксира с тяговым усилием в 41 т. каждый. Глубина входного фарватера составляет 15,9 м., в акватории Бен Шуман Док — 14 м., в акватории Дункан Док — 15,4 м.

В порту оборудовано 61 бункеровочное место. Все причалы обеспечиваются пресной водой и электропитанием с берега. В Кейптауне имеются значительные судоремонтные мощности и квалифицированные специалисты с необходимым оборудованием для проведения работ любой степени сложности. Ремонт осуществляется на специальном ремонтном причале, длиной 548 м. в восточной части Дункан Док. В порту есть два сухих стационарных дока — Робинсон, построенный в 1882 г., и Старрок, построенный в 1945 г. В год в каждом из них проходят ремонт от 60 до 80 судов. Размеры дока Робинсон: длина 161,2 м., ширина 17,2 м. и глубина 7,9 м.; дока Старрок: 360 м., 38,4 м. и 14 м. соответственно.

Порт Ричардс Бэй расположен в одноименной бухте на побережье Индийского океана и находится в 170 км. к северо-востоку от Дурбана. Бухта является одной из самых больших и глубоководных на юге Африки. Площадь акватории составляет 1,4 тыс.га при глубинах от 14 до 19 м.

Строительство порта началось в 1972 г., а уже 1 апр. 1976 г. состоялось его официальное открытие. **Ричардс Бэй занимает первое место среди портов ЮАР по физическому объему обрабатываемых грузов (55% от общего объема)**. В 1997 г. грузооборот увеличился на 4% по сравнению с предыдущим годом и составил 75,5 млн.т. В течение года в Ричардс Бэй зашли 1,6 тыс. судов с общим тоннажем 110 млн.брт. Основное предназначение порта — экспорт энергетического угля. Обрабатываются и другие грузы — фосфаты, хромовая руда, алюминий, сталь, чугун, ферросплавы, сера, удобрения, древесностружечная плита. Ричардс Бэй является самым перспективным и быстрорастущим портом страны. В 1998 ф.г. в его развитие инвестировано 566 млн.рандов (102,9 млн.долл.).

В Ричардс Бэй сооружен **крупнейший в мире экспортный угольный терминал** мощностью 67 млн.т. в год. Комплекс расположен в восточной, наиболее глубоководной части бухты. К причальной стенке могут одновременно становиться четыре крупнотоннажных угольных балкера. Глубина причала — 19 м. В состав терминала входит открытое хранилище площадью 260 га. и емкостью 6 млн.т. Погрузку угля на суда осуществляется тремя высокопроизводительными ленточными конвейерами-транспортёрами.

Комбинированный терминал расположен в северной части бухты. К причальной стенке могут одновременно становиться четыре судна, глубина причала — 14,7 м. На терминале обрабатываются алюминий в болванках, стальной прокат, гранит, деловая древесина, контейнеры. Мощность комплекса составляет 1,8 млн.т. грузов в год, в том числе по контейнерам — до 12 тыс.ТЕU в год. К причалу примыкают открытые хранилища на 71,2 тыс.кв.м. и контейнерная площадка на 1 тыс.ТЕU.

Терминал для экспорта металлов расположен рядом с комбинированным. Он рассчитан на одновременную стоянку двух судов, глубина — 14,5 м. Основными грузами являются предназначенные на экспорт сталь, чугун, ферросплавы и крупнокусковая хромовая руда. Мощность комплекса составляет 2,4 млн.т. грузов в год. Открытые хранилища имеют общую площадь 58 тыс.кв.м.

Терминал насыпных грузов также расположен в северной части бухты. К причальной стенке могут одновременно встать четыре судна (два под погрузку экспортных товаров и два — под разгрузку импортных). Глубина воды вдоль причала — 14,5 м. Основными грузами являются фосфаты, цирконий, минералы (главным образом вермикулит и андалузит), хромовая и титановая руды, удобрения, древесностружечная плита, ферросплавы, алюминий, коксующийся уголь, поташ и сера. Мощность терминала составляет 11 млн.т. грузов в год. В состав терминала входят два открытых хранилища общей вместимостью 60 тыс.т., три крытых хранилища общей площадью 35,2 тыс.кв.м. и вместимостью 225 тыс.т., 32 бункера общей емкостью 105 тыс.куб.м. и три элеватора емкостью 5 тыс.куб.м. каждый.

Терминал наливных грузов расположен рядом с угольным терминалом. У причальной стенки может встать только одно судно. Глубина воды вдоль причала — 19 м. Основными грузами являются жидкости и сжиженные газы — пропилен, бутан, бутадиев, гексан, аммиак, ацетон. Причал соединен трубопроводами с танками для хранения, общий объем которых составляет 160 тыс.куб.м.

При заходе в Ричардс Бэй лоцманская проводка является обязательной. Входной фарватер имеет глубину 22 м. Порт способен принимать суда с размерами, не превышающими по длине 260 м., по ширине — 47 м., с осадкой не свыше 17,5 м.

В порту оборудовано 4 стационарных места для производства бункеровки, имеется также специальное судно-бункеровщик. У всех причалов можно пополнить запасы пресной воды и принять электропитание с берега. Судоремонтная база в Ричардс Бэй отсутствует, при необходимости ремонт осуществляется в Дурбане.

Порт-Элизабет расположен в бухте Альгоа на побережье Индийского океана, примерно посередине между Дурбаном (384 морские мили к севе-

ро-востоку) и Кейптауном (423 морские мили к западу).

Порт-Элизабет по объему грузооборота занимает пятое место в стране (5,2 млн.т. в 1997 г.). Он представляет собой универсальный комплекс, способный обрабатывать самые разнообразные по характеру и свойствам грузы. Вместе с тем, специализацией порта принято считать экспорт фруктов и марганцевой руды.

Контейнерный терминал расположен в северной части бухты на причале Чарл Малан. Длина причальной стенки равняется 635 м., что позволяет одновременно ставить под погрузку или разгрузку четыре судна. Глубина причала — 12,2 м. Производительность терминала составляет 320 тыс. стандартных контейнеров в год, в 1997 г. здесь было обработано 120 тыс.ТЕU. Площадка для хранения занимает 22 га. и рассчитана на 3,1 тыс. ТЕU, 72 места оборудованы для контейнеров-рефрижераторов. Причал обслуживается четырьмя порталными 40-тонными кранами.

Терминал насыпных грузов расположен в южной части бухты и рассчитан на одновременную стоянку двух судов. Глубина воды вдоль причала — 11 м. Терминал предназначен только для экспорта марганцевой руды. Емкость открытого хранилища составляет 350 тыс.т. Погрузка руды на суда осуществляется высокопроизводительным ленточным конвейером-транспортёром.

Грузовой причал общего назначения предназначен для обработки самых разнообразных грузов — от свежих фруктов до деловой древесины. Одновременно к причалу могут встать четыре судна. Одно из стояночных мест оборудовано для разгрузки судов по технологии RO-RO. В состав терминала входят открытые (21 тыс.кв.м.) и закрытые (10 тыс.кв.м.) площадки для хранения, а также специализированные складские помещения для фруктов (семь холодильников на 4,7 тыс. паллет, склады без охлаждения — на 2 тыс. паллет). Терминал оборудован 4-тонным и 15-тонным стационарными кранами, 72,5-тонным передвижным краном и четырьмя мощными виловыми погрузчиками.

Терминал наливных грузов расположен рядом с терминалом насыпных грузов и предназначен для приема продуктов нефтепереработки. Причал связан трубопроводом с танками-хранилищами, общая емкость которых составляет 234 тыс.куб.м.

При заходе в Порт-Элизабет лоцманская проводка является обязательной. Глубина входного фарватера равняется 14,5 м., ширина — 310 м. В порту имеется три буксира с тяговым усилием в 41 т. каждый.

Возможности порта позволяют производить бункеровку (за исключением топливных смесей) и пополнение запасов пресной воды. Ко всем причалам подведено электропитание. Судоремонтная база в Порт-Элизабете не развита, здесь можно произвести только несложный мелкий ремонт.

Бухта Салданья расположена на Атлантическом побережье в 140 км. к северо-западу от Кейптауна и **считается наиболее удобной и защищенной естественной гаванью в Африке**. Салданья также является **самым глубоководным портом ЮАР**. Строительство и развитие порта началось в 1973 г. Первоначально он предназначался исключительно для экспорта железной руды с крупных месторождений расположенных в пров. Сев. Кейп (в 860 км.

от Салданы). В порту обрабатываются и свинцовый, медный и цинковый рудные концентраты, соль, сырая нефть, свежемороженая рыба. В 1997 г. в порт зашли 269 океанских судов общим тоннажем 51 млн.брт., грузооборот составил 20 млн.т.

Салданья — высокомеханизированный портовый комплекс. Его основой является терминал насыпных грузов, который состоит из открытого хранилища площадью 13 га, автоматизированных погрузочно-разгрузочных линий и причала для крупнотоннажных балкеров. Максимальная емкость открытого хранилища — 3 млн.т. железной руды. Руда поступает железнодорожным транспортом из Сишена и разгружается путем опрокидывания вагонов (без расцепки), при этом максимальная производительность разгрузки составляет 8 тыс. т/час. Погрузка руды из хранилища на суда производится ленточным конвейером-транспортером с максимальной производительностью 11 тыс.т/час. Длина причала для балкеров составляет 630 м., одновременно к нему могут быть пришвартованы два крупнотоннажных рудовоза и один танкер (максимально допустимый дедвейт судна — 322 тыс.т.). Глубина воды у стенки — 23 м. (при отливе), что позволяет принимать суда с осадкой до 21,5 м. Причал надежно защищен волноломом протяженностью 1,75 км.

К терминалу насыпных грузов относится также комплекс для погрузки свинцового, медного и цинкового рудных концентратов. В его состав входят крытая площадка для хранения емкостью 30 тыс.т. и специализированный причал длиной 250 м. с двумя кранами, погрузочная производительность которых (при одновременной работе) достигает 280 т/час. Имеется также ленточный конвейер-транспортер, с помощью которого можно подавать рудный концентрат с крытого хранилища на грузовой причал общего назначения.

Последний способен принимать суда длиной до 200 м., с его правой стороны оборудовано место для разгрузки судов по технологии RO-RO. Причал обслуживается двумя 15-тонными кранами, напротив него на берегу расположена штабель-площадка.

Кроме того, в порту Салданья имеются: многоцелевой причал текущего ремонта небольших судов длиной не более 80 м. и с осадкой, не превышающей 6,5 м.; причал для погрузки свежемороженой рыбы; причал для рыболовецких судов; слип, способный принимать суда водоизмещением до 1200 т., 70 м. в длину, 11 м. в ширину, с осадкой не выше 5 м. Слип оборудован 10-тонным краном.

При заходе в порт Салданья лоцманская проводка является обязательной. Обязательным также является использование буксиров, при этом их необходимое количество определяет лоцман. В порту имеется три буксира с тяговым усилием в 42 т. каждый, в случае необходимости дополнительные буксиры можно вызвать из Кейптауна.

Возможности порта позволяют проводить бункеровку (за исключением мазута) и пополнение запасов пресной воды. К основным причалам подведены электропитание и сжатый воздух. Предоставляются услуги портовых водолазов, сдаются в аренду передвижные краны. Судоремонтные мощности невелики, силами базирующихся в Салданье компаний обеспечивается только мелкий текущий ремонт. Для более серьезных работ вызываются специалисты из Кейптауна.

В непосредственной близости от порта Салданья находится **главное в ЮАР хранилище государственных стратегических запасов сырой нефти**. Оно представляет собой шесть подземных бетонных танков емкостью 7,5 млн. барт. каждый. Хранилище соединено трубопроводом с причалом для танкеров.

Ист-Лондон находится на расстоянии 260 км., к северо-востоку от Порт-Элизабета при впадении реки Баффало в Индийский океан. Это единственный в ЮАР порт, расположенный в устье реки. Специализацией Ист-Лондона является экспорт зерна, в первую очередь, кукурузы. Через этот порт также проходят экспортные поставки меди из Замбии и ДР Конго. В последние годы все большее значение приобретает импорт комплектующих для находящихся в самом Ист-Лондоне крупных автосборочных заводов. В 1997 г. общий грузооборот порта составил 757 тыс.т.

Терминал насыпных грузов предназначен для экспорта кукурузы, в его состав входит самый большой в Южной Африке элеватор емкостью 76 тыс.т. зерна. К причальной стенке могут одновременно встать два крупнотоннажных балкера. Глубина причала — 10,7 м. Погрузка зерна из элеватора на суда осуществляется с производительностью 1,6 тыс. т/час.

Комбинированный терминал расположен на левом берегу реки Баффало, напротив терминала насыпных грузов. К причальной стенке могут одновременно встать четыре судна. Глубина причала — от 8,5 до 10,7 м. Оборудование комплекса позволяет работать с различными типами судов, включая RO-RO и контейнеровозы. Открытые площадки для хранения занимают 38 тыс.кв.м., закрытые — 8,1 тыс.кв.м.

Терминал наливных грузов предназначен для приема продуктов нефтепереработки. Причал рассчитан только на одно судно, глубина — 10,7 м. Терминал трубопроводом связан с танками-хранилищами, расположенными за пределами порта.

При заходе в Ист-Лондон лоцманская проводка является обязательной. Длина судна не должна превышать 245 м., а осадка — 10,4 м. В Ист-Лондоне имеются два буксира с тяговым усилием в 31 т. каждый.

Бункеровка производится только при стоянке у причала терминала насыпных грузов. На все причалы подаются пресная вода (производительность помп 50 т/час) и электропитание с берега. Ист-Лондон располагает достаточно развитой судоремонтной базой. В порту имеется сухой док Принсес Элизабет с размерами: длина — 200 м., ширина — 31,5 м., глубина — 10,2 м.

Порт Моссел Бэй расположен в одноименной бухте на побережье Индийского океана примерно посередине между Кейптауном и Порт-Элизабет. Бухта является относительно небольшой и мелководной, глубины в ней не превышают 7,5 м.

В течение длительного периода Моссел Бэй служил в качестве рыболовецкого порта — базы траулерного флота ЮАР и не использовался для коммерческих грузоперевозок. Толчком к его развитию послужило начало реализации в 1987 г. проекта Mossgas, в рамках которого были построены крупные заводы по синтезу топлива из добываемого на морском шельфе природного газа. В настоящее время на долю Моссел Бэй приходится 1,3% грузооборота всех портов страны. В 1997 г. в

порт зашли 386 судов с общим тоннажем 3,1 млн. брт.

Терминал наливных грузов в этом порту не имеет причальных сооружений на берегу. Моссел Бэй является единственным портом ЮАР, в котором для приема танкеров оборудованы два офшорных (расположенных вдали от берега) места стоянки, где суда ставятся на швартовные бочки. Одно из мест предназначено для погрузки произведенного на заводах «Моссгаз» топлива на каботажные танкеры, доставляющие его потребителям вдоль побережья Южной Африки. Второе место используется для погрузки отправляемого на экспорт этилового спирта и других побочных продуктов, получаемых при синтезе топлива из природного газа. Оба офшорных места стоянки связаны трубопроводами с танками-хранилищами, расположенными на берегу за пределами порта.

Причалы №№ 1, 2, 3 и 5 предназначены для размещения и обслуживания рыболовецких судов. Общая длина стенки этих причалов составляет 700 м., глубина воды вдоль нее — от 2,7 до 5,5 м. Причал № 4 предназначен в основном для погрузки необходимого оборудования, имущества и запасов на суда, снабжающие буровые платформы компании «Моссгаз», расположенные в 85 км. к югу от Моссел Бэй. Причал оборудован двумя 4-тонными кранами и имеет крытое хранилище площадью 1,8 тыс. кв. м.

При заходе в Моссел Бэй лоцманская проводка является обязательной. Глубина входного фарватера равняется 8 м.

### Северный Кейп-2007

Провинция Северный Кейп (СК) расположена на северо-западе ЮАР. Административный центр — г. Кимберли. Является крупнейшей по площади из девяти провинций страны — 361 830 кв. км., что составляет 29,7% территории ЮАР. Граничит на севере с Намибией, Ботсваной и Северо-Западной провинцией, на востоке — с провинцией Свободное Государство, на юго-востоке — с Восточным Кейпом, на юге — с Западным Кейпом, на западе омывается водами Атлантического океана. Административное деление состоит из пяти земель — Франсес Баард, столица — Кимберли; Сийанда, столица — Упингтон; Кгалагади, столица — Куруман; Намакуа, столица — Спрингбок; Пикслей ка Семе, столица — Дэ Аар.

Население — 1 млн. чел., 1,9% населения страны. По численности занимает последнее место среди провинций. Расовый состав: цветные — 43,5%, черные — 28%, белые — 11,2%, индийцы менее 1%, азиаты и др. — 1,2%. Соотношение мужского и женского населения — 47 к 53%. Резко преобладает городское население (78%). Это связано с местоположением региона, большую часть которого занимает пустыня Калахари и горные районы. Официальный уровень безработицы — 33,4%.

Языки общения: на африкаанс говорят 70% населения, 20% — сетсвана, 6,3% — коса, 2,4% — английский.

Климатические условия — дневная температура 33-36 °С в летние месяцы (дек.-фев.), 22 градуса зимой.

Религия — христианство, также присутствует анимализм, традиционные африканские верования, ислам, индуизм, некоторые другие малоисследованные учения.

Премьер-министр провинции — Элизабет Дипуо Петере (Ms E.D.Peters), представительница Африканского национального конгресса. Политическая ситуация в регионе оценивается как стабильная, а позиции АНК остаются незыблемыми. Исполнительный совет СК (правительство) на 100% состоит из представителей конгресса.

Структура экономики — индустриально-аграрная. Основной отраслью экономики является горнодобыча алмазов, железной и марганцевой руд.

Основные месторождения природных алмазов расположены близ г. Кимберли и г. Постмасбург, а также вдоль Атлантического побережья (г. Намакваленде), вдоль рек Оранжевая и Вааль. 90% добычи алмазов контролируется компанией «Де Бирс». Масштабное месторождение железных руд простирается от г. Сайшена до г. Постмасбурга. Его общие запасы составляют 5,5 млрд. т. высококачественных руд с содержанием 66-70% железа.

Ввиду фактического отсутствия в СК горнообогатительных и перерабатывающих предприятий добываемое сырье транспортируется в соседние провинции, что лишает регион возможности создания дополнительных рабочих мест.

В СК базируется также крупное месторождение марганцевого сырья (содержание в руде 38-50%). Переработка марганцевой руды осуществляется на местных заводах по производству сплавов и металлического марганца для дальнейшего экспорта в другие провинции страны. Одним из импульсов к поступательному развитию данной отрасли обещает стать масштабный совместный проект правительства ЮАР и российской группы компаний «Ренова», предусматривающий последовательное инвестирование в разработку марганцевых руд на территории провинции 1 млрд. долл., в частности на строительство завода ферросплавов.

Медеплавильная промышленность страны также в основном работает на рудах, добываемых в СК. В провинции ведется разработка асбеста, известняка, мрамора и гранита.

Относительное развитие получили пищевая, швейная, деревообрабатывающая, стекольная, полиграфическая отрасли, а также производство стройматериалов, пластмасс, машин и оборудования.

Вторым по значимости сектором экономики СК является сельское хозяйство. Основную часть территории занимают засушливые земли, на которых разводят каракулевые породы овец и крупный рогатый скот мясных пород. Наиболее крупные ирригационные системы, созданные в районе рек Оранжевая и Вааль, позволяют заниматься земледелием. Основные с/х культуры, которые выращиваются в СК — кукуруза, пшеница, земляной орех, хлопок, сорго, оливки.

Перспективным направлением считается рыбная промышленность. Суда рыбопромыслового флота ведут добычу у побережья Атлантического океана, где расположены два основных рыбных порта: Порт-Ноллот и Хондеклип Бэй. Объектами промыслового лова являются хек, сардины, анчоусы, креветки. Фермерские хозяйства занимаются искусственным выращиванием мидий, устриц и морских водорослей.

Долгосрочная стратегия развития туризма Tourism Master Plan на 2004-14 гг.: особое внимание уделяется эко-туризму, благодаря расположенным на территории СК национальным паркам-заповедникам.

Несмотря на то, что провинция является богатейшим мировым центром по запасам алмазов, СК остается одним из самых отсталых регионов страны в социально-экономическом плане. Темпы прироста валового внутреннего регионального продукта составляют 3,2% по сравнению с 4,8 по стране в целом. Это связано с общей неразвитостью провинции, недостаточной диверсификацией хозяйства, излишней зависимостью от конъюнктурных колебаний в минерально-сырьевом и аграрном секторах с учетом динамики обменного курса южноафриканской валюты.

Основополагающий документ социально-экономического развития региона – План провинциального роста и стратегия развития Северного Кейпа (NCPGDS) на 2004–14гг. Основные стратегические задачи: установить ежегодный экономический рост на уровне 4–6%; снизить уровень безработицы вдвое; ежегодно снижать число проживающих за чертой бедности на 5%; довести уровень грамотности населения до 50%; снизить смертность на две трети; обеспечить жильем нуждающихся; к 2009г. обеспечить население питьевой водой; снизить преступность на 10%; стабилизировать и начать снижение уровня заболевания СПИДом; обеспечить инфраструктуру для дальнейшего экономического роста и развития провинции.

### Северный Кейп-2000

Локальные риски в пров. Северный Кейп определяются общим уровнем межрасовой напряженности в ЮАР. В этой провинции доминирует т.н. цветное (colored) население, которое и по цвету кожи, и по социально-историческому статусу занимает промежуточное положение между черными и белыми жителями ЮАР. В последние годы центральному правительству АНК удалось добиться полной лояльности цветного населения. Популярность оппозиционных партий в Северном Кейпе не отличается от общенационального уровня. Партия «Независимые демократы», созданная по этническому признаку для представления интересов «цветного» населения, набрала на последних выборах менее 7% голосов.

Теоретически вероятно возникновение социально нестабильной обстановки в населенной части провинции – дистрикте Кгалагади. Высокий уровень безработицы (до 50%) и низкий – медицинского обслуживания и образования – сочетается с традиционным самосознанием кгалагади как самостоятельной этнической общности. На данный момент уровень рисков в данном районе не отличается от среднего по стране.

Процент белых (13%) в провинции незначительно отличается в большую сторону от среднего по стране значения, и в основном это африканеры («буры»), численность англо-африканцев незначительна. Так как родной язык большинства цветных – африкаанс, он является основным разговорным языком в провинции. В общей сложности, африкаанс является родным для 68% населения Северного Кейпа, а владеет им подавляющее большинство. Такого высокого показателя нет больше ни в одной провинции ЮАР (в Западном Кейпе – 55% говорит на африкаанс как на родном, в остальных провинциях – 20%). Различные языки и диалекты (се)тсвана являются родными для 21% жителей Северного Кейпа, 6% говорит на (иси)коса – в основном, это рабочие, занятые на рудниках

и осевшие в СК недавно, а также их семьи. По всей территории провинции расселены немногочисленные племена коренных жителей территории ЮАР – бушменов кой, сан, нама. Их ущемленное в правах положение практически не изменилось после отмены апартеида.

Ключевой политической показатель – лояльность АНК – находится в Северном Кейпе на высоком уровне, практически таком же, как и в целом по стране (результат АНК в СК на 0,9% ниже среднего). Но так было не всегда. На первых всеобщих выборах в 1994г. АНК получил только 49,7% голосов, а 40,5% набрала «белая» Национальная партия, правившая страной в эпоху апартеида. В 1994г. многие цветные в Северном Кейпе голосовали за власть белых. Победа АНК, даже с небольшим отрывом, в Северном Кейпе в 1994г. считалась сенсацией.

### Восточный Кейп

Провинция Восточный Кейп (ВК) расположена на юго-востоке ЮАР. Административный центр – г.Бишо. Является второй по площади из девяти провинций страны – 169 580 кв. км., что составляет 13,9% территории ЮАР. Граничит на западе с провинциями Западный и Северный Кейпы, на севере – с провинцией Свободное Государство и с Королевством Лесото, на северо-востоке – с провинцией Квазулу-Наталь, на юге и юго-востоке омывается водами Индийского океана. Крупнейшие города – Аливал Норт, Бишо, Буттерворт, Диспатч, Ист Лондон, Грэхемстаун, Хьюмансдорп, Порт-Элизабет, Квинстаун. Порт Элизабет и Ист Лондон являются центрами двух крупнейших индустриальных зон региона и ЮАР в целом, а также крупными портовыми городами.

Население – 7 млн.чел., или 16% всего населения страны. По численности занимает третье место среди провинций. Расовый состав: черные – 79%, цветные – 9%, белые – 6%, индийцы – 1%, азиаты и др. – менее 1%. В структуре населения преобладает сельское.

Языки общения: на коса говорят 83,4% населения, 9,3% – африкаанс, 3,6% – английский. 21% населения в возрасте 20 лет и старше не имеют начального образования, 5% имеют высшее образование. Официальный уровень безработицы – 27,1%.

Премьер провинции З.Балиндлела (Mrs Zisiwe Balindlela). В ВК незыблемы позиции Африканского национального конгресса (АНК). Победа пропрезидентского блока на выборах руководства отделения АНК ВК в дек. 2006г. усилила позиции нынешнего президента Конгресса Т.Мбеки в преддверии очередных выборов, которые пройдут в дек. 2007г. Отделение АНК ВК является самым многочисленным по стране, и победа сторонников Т.Мбеки может во многом способствовать его переизбранию в качестве лидера Конгресса на новый срок.

В 2003г. правительство провинции приняло стратегический план развития ВК (PGDP), на 2004–14гг. Структура экономики провинции – индустриально-аграрная. Восточный Кейп остается одной из самых отсталых провинций в стране. В 2005г. доля ВК в ВВП страны составляла 8,1%. Валовой внутренний продукт ВК оценивался в 88 млрд. рандов (1,2 млрд.долл.). Рост ВВП провинции составил 2,7%.

Доминирующие сектора экономики: обрабатывающая промышленность (17,3% ВВП); финансы, недвижимость, банковский сектор (18,6%); сельское хозяйство (13,2%); оптовая, розничная торговля, гостиничный и ресторанный бизнес (13,1%).

В регионе имеются предприятия химической, машиностроительной, лесной, деревообрабатывающей и других отраслей. Доминирующей является автомобильная промышленность. Представлены компании Daimler-Chrysler, Delta Motor (49% капитала принадлежит General Motors), Ford, Volkswagen на предприятиях которых осуществляется сборка автомобилей и производство запчастей. Центры автомобилестроения провинции – Порт-Элизабет и Ист Лондон.

Текстильная промышленность представлена производством хлопчатобумажных, шерстяных, синтетических тканей, а также пряжи. Регион является ведущим производителем мохера (80% от всего объема по стране), который экспортируется в ЕС и Китай. 60% текстильной продукции потребляется на внутреннем рынке, остальная экспортируется, в основном в страны Британского содружества.

Пищевая промышленность представлена предприятиями, в основном специализирующимися на консервировании овощей и фруктов. На территории провинции функционируют заводы Coca-Cola, Sabco, Nestle, Cadberry's. Развито мясо-молочное скотоводство. Главными отраслями растениеводства являются производство зерновых культур (пшеница, кукуруза) и хлопководство. На лажен рыбный промысел.

По туристической привлекательности ВК считается третьей провинцией после Западного Кейпа и Квазулу-Наталь. Туристический бизнес обеспечивает значимую для региона занятость населения.

Важнейшую роль в экономике провинции играют два глубоководных морских порта – Ист Лондон и Порт-Элизабет на побережье Индийского океана. Ист Лондон имеет три терминала для приема танкеров, принимает также и речные суда. Многоцелевое оборудование Порт-Элизабет позволяет обрабатывать широкий спектр грузов, от зерновых, до автомобилей и металлов. Относительно высокие темпы прироста прибыли в данной отрасли способствуют притоку инвестиций в развитие и модернизацию портов, их оборудования, транспортной инфраструктуры.

Важным моментом к экономике ВК является строительство двух промышленных зон (из 4 создаваемых в стране). С авг. 2002г. в 28 км. от Порт-Элизабет идет строительство крупнейшей – Coega Duty Free Industrial Development Zone (IDZ) – промышленной зоны свободной торговли, основу которой будет составлять глубоководный морской порт Ngqurha. Для полного завершения проекта по созданию промышленной зоны потребуются не менее 50 лет. Однако уже сейчас реализуются некоторые проекты.

Вторая промышленная зона создается в районе Ист Лондон. Территория данного объекта – 380 га. Предполагается, что тут будут располагаться предприятия фармацевтической, текстильной и деревообрабатывающей промышленности.

В провинции находятся 5 университетов, 5 техникумов и 26 технических колледжей. В университете Порт-Элизабета учится 13 тыс. студентов и

аспирантов. Ист Лондон также может стать студенческим городом, если воплотятся в жизнь планы по глобальному расширению находящихся на его территории университетов «Форт Харс» и «Вальтер Сисулу». Планируются инвестиции 100 млн.долл. в строительство кампусов и расширение инфраструктуры студенческих городков, рассчитанных как минимум на 10 тыс. студентов.

## Западный Кейп

Провинция Западный Кейп (ЗК) находится на Юго-западе ЮАР, в южной части африканского континента. По суше граничит с провинциями Северный Кейп и Восточный Кейп. Морская граница провинции проходит по побережью Атлантического и Индийского океанов. Административный центр провинции расположен в г.Кейптаун. Общая площадь ЗК – 129 386 кв. км., или 10,6% всей территории ЮАР. Западный Кейп является четвертой крупнейшей по площади провинцией страны.

Население – 4,7 млн.чел., или 10% всего населения ЮАР. Уровень грамотности среди взрослого населения провинции – 94,6% по сравнению с 82,2% по стране. Трудовые ресурсы региона – 2,04 млн.чел. Официальный уровень безработицы в ЗК – 37%. К середине 2006г. здесь официально насчитывалось 694 тыс. безработных (в 2003г. – 459 тыс.чел.). Данная цифра постоянно увеличивается за счет миграции из соседних провинций. Безработные по большей части не имеют образования и квалификации. Существует дефицит квалифицированной рабочей силы.

Западный Кейп играет важную роль в экономической жизни страны. На долю ЗК приходится 14,1% ВВП страны. Валовой региональный продукт (ВРП) Западного Кейпа за 2005г. оценивается в 191 млрд. рандов (29,3 млрд.долл.). Рост ВРП провинции в 2005г. – 4,1%. По уровню доходов на душу населения провинция Западный Кейп занимает второе место в ЮАР (после провинции Гаутенг). ВРП провинции на душу населения составил в 2005г. 41 109 ранда (6,7тыс.долл.).

Рост экспорта в 2005г. увеличился на 8-9%. Объем экспорта провинции в 2005г. составил 37,9 млрд. рандов (6,1 млрд.долл.). Главную долю экспорта составляют свежие и консервированные фрукты, вина, рыба, машинное оборудование, металлопрокат, готовая одежда и ткани, ювелирные изделия, химическая продукция, мебель. При этом с/х продукция региона, идущая на экспорт, составляет 50% с/х экспорта ЮАР в целом. Основные статьи импорта ЗК: сырая нефть, медикаменты, алкогольная продукция, электрооборудование. Главными торговыми партнерами ЮАР являются Великобритания, США, ФРГ, Япония, Нидерланды, Бельгия, Италия, Испания и Франция.

В 2005г. в провинцию привлечено прямых иностранных инвестиций на 3 млрд. рандов (480 млн.долл.). Речь идет о таких секторах экономики, как сельское хозяйство, пищевая промышленность, деревообработка, туризм, электроэнергетика, информационные технологии. Основные страны-инвесторы: Великобритания, Франция, ФРГ, Италия, Бельгия, Нидерланды, США, КНР. Западный Кейп имеет все предпосылки к налаживанию прочных, взаимовыгодных отношений со странами-соседями в рамках реализации программы Непад, с латиноамериканскими государ-

ствами Южноамериканского общего рынка (Меркосур), а также с быстроразвивающимися азиатскими гигантами КНР и Индией.

Ключевыми отраслями являются сельское хозяйство (23% всего национального производства с/х продукции), туризм, пищевая, текстильная промышленность, финансы, киноиндустрия. Важнейшую роль в экономике региона играют агропром, швейная и текстильная промышленности. Продукция сельского хозяйства формирует одну из основных статей экспорта ЗК и ЮАР в целом. Особой составляющей агропрома ЗК является производство вин, которые успешно конкурируют на рынках Европы и США с продукцией Австралии, Франции и стран Латинской Америки.

По соотношению «цена-качество» винная продукция Западного Кейпа занимает лидирующие мировые позиции. Экспорт вина из ЮАР в 2004г. возрос на 12,2% и составил 268,5 млн. литров, в 2005г. он вырос еще на 13%, в 2006г. — 11,4%. Одним из важных элементов экономики Западного Кейпа является швейная промышленность. Эта отрасль до сих пор обеспечивает наибольшее количество рабочих мест в регионе.

Доля ЗК составляет 40% от выпуска всей швейной продукции ЮАР. Однако под влиянием общих глобализационных процессов здесь наблюдается сокращение рабочих мест в связи с упадком отрасли в целом. Причиной служит затоваривание рынка дешевой продукцией из КНР.

Западный Кейп зарекомендовал себя, как один из наиболее привлекательных туристических маршрутов на карте мира. Ежегодные доходы от туризма превышают 570 млн.долл. в год. В последние годы, несмотря на определенное ухудшение криминогенной обстановки, поток иностранных туристов в ЮАР и непосредственно в Западный Кейп постоянно растет. Кейптаун посещают в 6-7 млн. туристов ежегодно.

Провинция испытывает строительный бум. По сравнению с 2004г. в 2006г. количественные показатели по строительству недвижимости увеличились на 60%. При этом есть и негативные моменты, связанные с неразвитостью инфраструктуры и перенаселением.

В ЗК имеется ряд современных предприятий химической, машиностроительной, нефтеперерабатывающей, деревообрабатывающей и пищевой промышленности. Наблюдается также умеренный рост в следующих секторах экономики: металлообработка, информационные технологии, сфера образования и переобучения, мебельная промышленность, производство медикаментов и медицинского оборудования, экологическая индустрия, издательская деятельность, индустрия досуга, центры телефонной связи. В 40 км. от Кейптауна действует единственная в ЮАР атомная электростанция Куберг.

Второй по величине морской порт страны расположен в Кейптауне. Он имеет мощную базу для ремонта судов и плавучих буровых установок. Четыре специализированных терминала с хорошо развитой инфраструктурой позволяют ежегодно обрабатывать 12,5 млн.т. грузов. Порт обеспечивает занятость 10 тыс.чел. В провинции расположены еще два порта. На побережье Индийского океана находится порт Мосселбэй, который в основном является рыболовецким портом. Оборот проходящих через него коммерческих грузов не ве-

лик, причем большая часть приходится на нефтепродукты. Мосселбэй — единственный в Южной Африке порт, который обслуживает две плавучие платформы шельфовой добычи нефти. Порт Салданья самый большой глубоководный порт на западном побережье страны. Предназначен для экспорта угля и высокообогащенной железной руды.

Успешное развитие экономики ЗК определяют следующие позитивные факторы, географическое положение провинции (южная оконечность африканского континента), создание приемлемых условий для ведения бизнеса и содействие привлечению иностранных инвестиций путем сокращения бюрократических препон, диверсифицированность экономики, относительно высокий уровень образования населения, обилие туристических достопримечательностей, а также превращение столицы провинции Кейптауна в один из самых значимых портовых городов, что создает широкие возможности для налаживания торгово-экономических связей с внешним миром.

Ряд социальных проблем в ЗК, присущих ЮАР в целом, сдерживают развитие экономики региона. Это бедность, безработица и неграмотность основной массы черного населения, низкий уровень жизни, нехватка жилья и питьевой воды, распространение опасных инфекционных заболеваний, таких как СПИД и туберкулез.

Предполагается, что реальным подспорьем для социально-экономического развития региона станет проведение в ЮАР Чемпионата мира по футболу 2010г. К этому времени в провинции Западный Кейп должны быть построены новые спортивные сооружения и гостиничные комплексы, осуществлена модернизация основных магистралей.

## Квазулу

Провинция Квазулу Наталь (КЗН). Квазулу — «страна зулу» — названа по имени крупнейшей этнической группы ЮАР. Название «Наталь» происходит от португальского «Рождество», так именно в рождество побережье, ныне относящееся к КЗН, впервые увидел португалец Васко да Гама. Провинция находится на побережье Индийского океана. Все 9 провинций ЮАР образованы с учетом этно-исторического деления страны, но только КЗН названа по крупнейшему проживающему в ней народу. И только в КЗН этнический фактор является одним из основных, определяющих внутривнутриполитическую ситуацию. Административным центром провинции считается сравнительно небольшой г. Улунди — традиционная столица зулу. Зулу составляют 81% населения КЗН. В провинции действует зулусская националистическая «Партия свободы Инката», которая находится в оппозиции к правящей в ЮАР АНК. Существует риск обострения противостояния по линии Инката/АНК, и это противостояние может принять этническую окраску. В 2004г. проявилась тенденция к падению популярности «Инкаты» в КЗН, пост главы провинции впервые занял представитель АНК. В долгосрочной перспективе это должно означать снижение вероятности возникновения зулусского национализма.

Зулу (зулусы) — крупнейшая и консолидированная этническая группа в ЮАР, она составляет менее четверти всего населения. В АНК традиционно доминируют коса, представители второй по чи-

сленности этнической группы страны (коса близки зулу по языку и культуре, как русские и украинцы).

Провинция находится на побережье Индийского океана. Площадь — 92 тыс. кв. км. Население — 9,5 млн. чел. Черные составляют 85% населения провинции, причем для 80,6% родным языком является исизулу, а для 2,3% — исикоса. 8,5% — население азиатского происхождения (индейцы, пакистанцы, малайцы). Родным языком для них является английский, как и для 3% белого населения провинции. Еще 1,5% — это белые, говорящие на африкаанс, 1,5% — цветные. Крупнейший г. Дурбан, который вместе с прилегающими поселениями получил новое название. Дурбан является вторым по величине городом ЮАР и крупнейшим портом в Африке к югу от Сахары. Парламент провинции располагается в Питермарицбурге.

Главой провинции является представитель АНК Сбу Ндебеле. Он назначен президентом ЮАР Табо Мбеки, но только победа АНК на местных выборах 2004г. сделала возможным такое назначение. После выборов главная оппозиционная прозападная и преимущественно белая партия ЮАР — Демократический альянс (ДА) — заключила в КЗН союз с зулусскими националистами из «Инката». Но даже противоестественное объединение 7 мест в местном парламенте, которые удалось завоевать ДА, с 30 местами «Инката» не позволило коалиции провести своего кандидата на пост премьера, то есть главы провинции (премьера назначает президент страны, но с учетом результатов выборов). АНК получил 38 мест в местном парламенте. Определенным влиянием в провинции обладает традиционный лидер зулу — король или исило (king/isilo). В настоящее время — Гудвил Звелетини. Он получает государственное содержание и выполняет, представительские функции. Титул исило передается по наследству, в соответствии с традиционным правом. Назначение возможно только с согласия премьера провинции. Премьер также должен подтверждать полномочия исило каждые 3г.

Inkatha Freedom Party (IFP, «Партия свободы Инката»). «Инката» — единственная крупная партия ЮАР, сформированная по этническому признаку. «Инката» исторически опирается на зулу — крупнейший по численности этнос ЮАР, компактно проживающий в провинции КваЗулу Наталь и, за пределами КЗН, — в пригородах Йоханнесбурга. «Инката» обладает значительным (но не определяющим) влиянием в «своей» провинции, а также участвует в общенациональных выборах. На последних всеобщих выборах в апр. 2004г. партия набрала 7% голосов от общего числа избирателей ЮАР.

Конфликт между АНК и «Инката» стал обостряться после выборов 2004г., когда представитель зулусской национальной партии, в том числе ее глава Мангосуту Бутелези, были выведены из состава правящей коалиции и национального правительства ЮАР. Тогда же премьером (первое лицо) Ква-Зулу Наталь впервые стал представитель общенациональной партии АНК, а не «Инката».

Конечной целью нынешнего руководства ЮАР является построение вненациональной многопартийной (или «полупартийной») во главе с АНК политической конструкции. По этой причине «Инката» не вписывается в модель будущей политической системы, которая выстраивается в ЮАР. Сильная «Инката», вольно или невольно, может

нести в себе угрозу территориальной целостности страны. В долгосрочной перспективе голоса сторонников этой партии должны быть распределены между левыми (коммунисты и профсоюзы), правыми (Демократический альянс) и центристами (АНК). Президент партии — Мангосуту Бутелези, «национальный лидер» (с 2004г.) — Зибя Джияне.

Пост короля зулу занимает Гудвил Звелетини каБекузулу (Goodwill Zwelethini kaBhekuzulu). Исторически политический баланс в Зулуленде (Ква-Зулу-Наталь) определяется формальным и неформальным влиянием королевской семьи («Дома»), к которому принадлежит король зулу, а также лидер партии «Инката» — Мангосуту Бутелези.

Нынешний король женат на сестре Мсвати III, короля Свазиленда. Хотя по хронологии королева Мантфомби является третьей женой короля, по условиям династического брака она имеет титул «первой», и именно ее старший сын — Мисузулу Зулу, скорее всего, унаследует престол отца. Как сын сестры короля Свазиленда, он, в соответствии с традиционным правом, может получить определенное влияние и в этом государстве.

Основу экономики КваЗулу Наталь составляет с/х (выращивание сахарного тростника, тропических фруктов, чая), развито также лесное хозяйство, животноводство и сфера туристических услуг. В КЗН сосредоточены самые плодородные земли страны, много малых и средних рек. Наталь называется иногда «садом ЮАР». Добывающая промышленность развита слабо, из-за отсутствия месторождений, в значимых количествах добывается только коксующийся уголь. Согласно переписи 2001г., 23% населения КЗН старше 20 лет не получили никакого образования.

Провинция разделена на 11 муниципальных дистриктов (DM): Амаджуба (Amajuba), Сисонке (Sisonke), Угу (Ugu), Умгунгундлову (Umgungundlovu), Умканйакуде (Umkhanyakude), Умзинйати (Umzinyathi), Утукела (Uthukela), Зулуленд (Zululand), иЛембе (iLembe), уТунгулу (uThungulu) и еТеквини (eThekwini, Дурбан). Внутри территории КЗН находится анклав провинции Восточный Кейп — дистрикт, населенный коса. Центр анклава — Умзимкулу (Umzimkulu).

На протяжении нескольких десятков лет Мангосуту Бутелези (род. 1924) объединял в себе роли политического и традиционного лидера зулу. Влияние Бутелези определяется его происхождением. Он внук Динизулу, сына Кетчвайо, прямого потомка легендарного Чаки Зулу. При определенных обстоятельствах Бутелези сам мог претендовать на титул «короля» зулу. Его политическую линию хорошо характеризует цитата из советской энциклопедии «Африка» (1986г.): «С 1970г. главный министр бантустана Квазулу, с 1975г. — президент организации Инката. Крупный собственник, в своей политической деятельности активно использует трайбализм и шовинистический национализм. Стоит на соглашательских с расистами ЮАР позициях, выступает против деятельности Африканского национального конгресса и Объединенного демократического фронта» (ОДФ — легальная, преимущественно белая оппозиция режиму апартеида в ЮАР, Фронту наследует Демократический Альянс).

Пумзиле Мламбо-Нгкука — зампрезидента ЮАР с 2005г. С 1999г. по июнь 2005г. — министр минеральных ресурсов и энергетики. Окончила на-

циональный университет Лесото (1980г.). С 1984-93гг. работала в различных неправительственных правозащитных организациях (Швейцария, ЮАР). В 1996-99гг. — замминистр торговли и промышленности. 1994-96гг. — депутат парламента. В 1993г. основала собственный бизнес, консалтинговую компанию Phumelela Services. Девичья фамилия — Мламбо. Родилась в 1955г., в тауншипе Клермонт, провинция КваЗулу Наталь, по этнической принадлежности — зулу. Замужем, сын Луйоло. Муж — Булелани Нгкука (Bulelani Ngcuka), сенатор, влиятельный представитель руководства АНК, по этнической принадлежности — коса, через мужа она может быть причастна к неформальному политическому альянсу коса, т.н. *xhosa nostra* (Мандела, Мбеки) в руководстве партии и правительства. Булелани Нгкука практически отошел от публичной политической деятельности. В 2005г. брат Мламбо-Нгкуки — Бонга Мламбо, был уличен в получении денег от фирмы Invute, которая работала с иракской нефтью по программе «Нефть в обмен на продовольствие». По этой причине зампрезидента также стала мишенью для критики. Либеральная пресса и политики («Демократический альянс» и др.) упоминали этот факт и говорили о том, что назначение проведено Мбеки не вполне удачно: «один коррупционер заменен на другого». Позиции зампрезидента уязвимы из-за той роли, которую сыграл ее муж, Булелани Нгкука, в расследовании коррупции в окружении Зумы. В ЮАР бытует мнение о том, что видный партийный функционер, ветеран АНК Булелани Нгкука как бы «расчистил» место заместителя президента для своей жены.

Чарльз Нкакула (Charles Nqakula). С 2002г. — министр внутренней безопасности (*safety and security*). С 15 июня 2005г. — представитель правительства в парламенте. В течение нескольких дней считался едва ли не основным претендентом на пост заместителя президента. Чарльз Нкакула родился 13 сент. 1942г. в бантустане Сискей, по национальной принадлежности — коса. Учился, работал официантом в отеле, затем — журналистом. Проходил военную подготовку в Анголе, ГДР и СССР. Был одним из военных руководителей освободительной операции Vula, отвечал за Западный Кейп. В 1991г. избран замгенсека ЮАКП, после убийства Криса Хани — генсек. В 1994г. избран в исполком АНК (в компартии и АНК принято двойное членство). [www.af-ro.com](http://www.af-ro.com), 28.2.2006.

## Преступность

Приняла характер национального бедствия, нанося огромный ущерб экономике страны.

ЮАР занимает лидирующее положение в мировой статистике по числу особо тяжких преступлений (убийства, изнасилования, вооруженный грабеж). Понятие «оргпреступность» было распространено еще в годы апартеида. Однако в то время под ним понималась деятельность уличных банд из представителей белого населения («бурская мафия») преимущественно на территории провинции Западный Кейп. Эти группировки находились под контролем правоохранительных органов и даже использовались для борьбы с оппозиционным движением.

Представители «черного» криминалитета ЮАР также объединялись в преступные группы в борьбе за передел сфер влияния. Все это происходило в границах районов, отведенных для проживания

темнокожего населения (бантустаны), при этом четко отслеживалось административно-полицейскими органами и не представляло угрозу для безопасности страны.

Длительная международная изоляция ЮАР и созданный по ее периметру «железный занавес» периода апартеида исключали возможность интернационализации связей преступных группировок.

Основным фактором, вызвавшим бурный рост оргпреступности в стране, стало крушение системы апартеида и последовавший за этим болезненный процесс трансформации страны в демократическое общество. Среди основных факторов, действующих данному процессу, можно выделить:

- коренную ломку прежних административно-полицейских органов, в результате которой они лишились значительного числа белых профессионалов, на смену которым пришли не имеющие необходимого опыта борьбы с преступностью представители черной общины;
- отсутствие должной нормативной базы для борьбы с оргпреступностью; ослабление судебной системы и смягчение наказаний за совершение особо тяжких преступлений;
- переходное состояние экономики страны, открывшее большие возможности для противозаконной деятельности; высокую степень коррумпированности госчиновников всех уровней;
- фактическое открытие границ ЮАР и ослабление пограничного и таможенного контроля; выгодное географическое положение страны на пути транзита наркотических средств из Латинской Америки и Азии в страны Африки, США и Западной Европы;
- развитую, но слабо защищенную банковскую инфраструктуру, позволяющую осуществлять масштабное отмывание преступных средств и другие незаконные банковские операции.

Основа для развития оргпреступности как в стране, так и в регионе Юга Африки, была заложена еще в годы апартеида. Спецслужбы ЮАР сами создавали и затем широко использовали каналы нелегальной контрабанды из страны слоновой кости, золота и драгоценных камней для сбора необходимой информации в приграничных странах, а также для дополнительного внебюджетного финансирования своей деятельности.

Аналитиками отмечаются три основных тенденции, влияющие на рост уровня преступности в последние годы: увеличение числа случаев применения преступниками огнестрельного оружия; расширение сфер деятельности организованных преступных группировок (ОПГ), совершенствование форм этой деятельности и структур самих организаций; растущая активность международных преступных синдикатов. Из известных международных преступных синдикатов наиболее активно в борьбе за раздел сфер влияния на территории Южной Африки участвуют нигерийские, китайские и итальянские криминальные сообщества.

С приходом к власти в стране в 1999г. ныне действующего президента Табо Мбеки борьба с преступностью и коррупцией объявлена, наряду с бедностью, одним из государственных приоритетов. Произошло реформирование организационно-штатной структуры полиции ЮАР (*South Africa Police Service*), являющейся главной силой в борьбе с организованной преступностью, в ре-

зультате чего произошло выделение оперативно-розыскной службы (Detective Service) и службы криминальных расследований (Crime Intelligence Division). По образцу Федерального бюро расследований США сформирован директорат специальных расследований (Directorate of Special Operations), именуемый также Scorpions.

Борьба с организованной преступностью обозначена в качестве одной из ключевых задач других спецслужб ЮАР. Однако специальные органы страны, располагая необходимой информацией о преступных группировках, не в полной мере могут реализовывать свои возможности в связи с отсутствием необходимой юридической базы, обеспечивающей признание юаровскими судами в качестве доказательств оперативной информации разведывательных и контрразведывательных структур без раскрытия источников, форм и методов их работы.

Стремление спецслужб стран южноафриканского региона максимально координировать действия и объединить усилия в борьбе с международной организованной преступностью нашло практическое выражение в деятельности созданной в 1996г. «Региональной организации по сотрудничеству и взаимодействию начальников полиции стран Юга Африки». В ее рамках действует соглашение служб полиции шести государств региона — ЮАР, Лесото, Намибии, Свазиленда, Замбии и Маврикия.

Правительство ЮАР систематически подвергалось критике со стороны общественности. Многие представители силовых структур, в т.ч. национальный комиссар полиции ЮАР Дж.Селебе, сходятся во мнении, что для победы в войне с организованной преступностью в ЮАР властям страны нужно акцентировать внимание на трех наиболее криминализованных провинциях страны — Гаутенг, Квазулу-Наталь и Западный Кейп. Именно эти провинции за последний год занимают лидирующие места по таким категориям преступлений, как убийства, покушения на убийство, ограбления с отягчающими обстоятельствами, проникновения в жилые дома с целью ограбления, нападения на владельцев автотранспорта.

Невзирая на значительные усилия, прилагаемые правительством ЮАР в деле борьбы с организованной преступностью в стране — выделение дополнительных финансовых средств из госбюджета для финансирования силовых институтов, рост уровня технического оснащения полицейской службы, модернизации информационных сетей — эта проблема по-прежнему остается крайне актуальной для Южной Африки. Являясь крупнейшей экономикой Африканского континента, ЮАР продолжает занимать лидирующие позиции в мировом рейтинге по уровню преступности. Это обстоятельство является сдерживающим фактором не только для притока иностранных инвестиций, но и для бизнесменов из других стран, которые, опасаясь за свою жизнь и безопасность членов своих семей, предпочитают воздерживаться от предложений работы в ЮАР. Одним из распространенных способов, в особенности среди представителей нигерийских ОПГ, является заманивание в страну иностранных предпринимателей под видом заключения «выгодных сделок» и дальнейшего их ограбления, нередко с летальным исходом. Криминальная ситуация в стране сдерживает при-

ток в страну иностранных туристов, а также остается одним из основных побудительных мотивов для эмиграции из страны местного населения, прежде всего высококвалифицированных специалистов. Только по официальным данным в стране ежедневно совершается более 50 убийств. Способность ЮАР на должном уровне обеспечить проведение Чемпионата мира по футболу 2010г. с точки зрения гарантий безопасности огромному количеству болельщиков из разных стран и самим спортсменам остается под вопросом.

Система судебной власти. Определена конституцией и включает в себя: конституционный суд; верховный апелляционный суд; высокие суды; магистратские суды.

Высшим судебным органом ЮАР является конституционный суд (КС), рассматривающий вопросы интерпретации, защиты и применения норм конституции. В его состав входят председатель, его заместитель и девять судей, которые назначаются президентом страны по представлению комиссии службы судопроизводства.

В исключительной компетенции КС находятся: споры между государственными органами власти национального и провинциального уровня относительно их конституционного статуса, полномочий и функций; процедура утверждения провинциальных конституций; вынесение решений относительно законности исполнения парламентом и президентом своих конституционных обязанностей; рассмотрение вопросов конституционности поправок к основному закону страны и ответственности конституции ЮАР законов, принимаемых парламентом и провинциальными законодательными органами.

Высший апелляционный суд (ВАС) является судом последней инстанции в разрешении всех вопросов, не находящихся в ведении КС. ВАС состоит из главного судьи, заместителей и судей, число которых строго не фиксировано (согласно закону, оно может варьироваться от 15 до 20 человек). Данный суд рассматривает только апелляционные протесты по делам, которые уже прошли слушания в судах низших инстанций.

Высокие суды (ВС) (прежнее название — «верховные суды») являются звеном судебной системы, где рассматриваются дела по признаку территориальной юрисдикции. В гражданской юрисдикции данные суды принимают на рассмотрение, например, иски от 100 тыс. рандов, а в рамках уголовной — все дела, которые связаны с совершением тяжких преступлений (государственная измена, убийство, изнасилование). В ЮАР действуют 10 высоких судов на провинциальном уровне и 3 — на местном (Йоханнесбург, Дурбан, Порт-Элизабет).

Органами первой инстанции судебной системы являются также магистратские суды (МС), общее число которых по ЮАР превышает 430. Принципиальное их отличие от ВС состоит в том, что МС принимают к рассмотрению более простые дела (иски 100 тыс. рандов и дела, не связанные с совершением тяжких преступлений, относящихся к компетенции ВС).

Важная роль в судебной системе ЮАР принадлежит комиссии службы судопроизводства (КСС), где принимаются кадровые решения о назначении судей КС, ВАС и ВС (судьи МС назначаются министерством юстиции). Основным законом ЮАР по-

дробно оговаривает состав членов КСС, в которую входят: главный судья (председательствует на заседаниях комиссии); председатель КС; член правительства, курирующий судебную систему страны; четыре адвоката, выдвигаемые адвокатскими ассоциациями ЮАР; один преподаватель права, представляющий юридические учебные заведения ЮАР; шесть депутатов национальной ассамблеи — нижней палаты парламента (причём трое из них должны представлять оппозицию); четыре представителя президента страны, назначаемых после проведения консультаций со всеми парламентскими партиями.

Назначения в органы судебной власти должны происходить в соответствии с принципами широкого расового и полового представительства. Президент ЮАР после консультаций с КСС и лидерами парламентских фракций назначает председателя КС, главных судей ВАС, их заместителей. Члены Конституционного суда назначаются сроком на 12 лет, однако обязаны уйти в отставку по достижении 70-летнего возраста. Остальные судьи исполняют свои обязанности без возрастных ограничений в соответствии с действующим законодательством. Зарплата и привилегии судей не могут быть урезаны. Судья может быть отстранен от занимаемой должности в случае, если КСС обнаружит его явную некомпетентность или национальная ассамблея большинством в 2/3 голосов примет решение о его отставке.

Наряду с вышеперечисленными судебными учреждениями в ЮАР функционируют.

Выездные суды, являются частью высоких судов. Заседания выездных судов проводятся как минимум два раза в год с выездами в отдаленные сельские районы.

Специальные налоговые суды, рассматривают любого вида споры между налогоплательщиками и департаментом государственных сборов ЮАР в отношении сумм от 100 тыс. рандов. Дела по меньшим суммам передаются в совет по вопросам налогообложения.

Рабочие суды и Рабочие апелляционные суды, рассматривают споры, возникающие между работником и работодателем.

Суды по бракоразводным делам, всего в ЮАР функционирует три подобных судебных органа. Их основной функцией является рассмотрение бракоразводных дел небольшой сложности в максимально короткие сроки и по минимальным расценкам. Вплоть до 1998г. эти суды принимали на рассмотрение бракоразводные дела только представителей темнокожего населения страны.

Суд по земельным искам, учреждён в 1996г., рассматривает дела по возвращению земельных участков, экспроприированных в годы апартеида, их прежним владельцам.

Суды традиционных вождей, действуют преимущественно в сельской местности на основе неписанных норм обычного (племенного) права. Данные суды рассматривают различного рода споры и конфликты между членами общины, возникающие на территории её проживания.

Комиссия правды и примирения, не является чисто судебной инстанцией, основной функцией рассматривает преступления политического характера, совершенные во времена апартеида. Действуют комитет по амнистиям, комитет по рассмотрению дел, связанных с нарушением прав челове-

ка и комитет по репарации и восстановлению в правах.

Судебная система ЮАР находится в стадии трансформации и временно сочетает в себе как элементы, сохранившиеся со времен апартеида, так и новые черты современной демократической Южно-Африканской Республики. Время от времени руководство правящего Африканского национального конгресса (АНК) сталкивается с ситуацией, когда судебные органы ЮАР принимают решения, вступающие в противоречие с интересами конгресса. Если будут приняты соответствующие законодательные поправки, Конституционный суд станет судом высшей инстанции по всем вопросам, а не только по тем, которые касаются исполнения конституционных норм, правительство же будет обладать расширенными полномочиями относительно как формирования бюджетов судов, так и их исполнения.

Официальная<sup>1</sup> криминальная статистика в ЮАР за апр. 2006-март 2007гг. (данные МВД ЮАР и полиции)

	за апр. 2001-2006-март 2007гг.	к апр. 2001-марту 2002гг.
Убийства .....	19,202	-10,3%
Покушения на убийство .....	20,142	-35,6%
Изнасилования .....	52,617	-3,1%
Нападения .....	210,057	-19,8%
С нанесением тяжких телесных повреждений ...	218,030	-17,4%
Ограбления .....	71,156	-21,1%
Ограбления с отягчающими обстоятельствами ...	126,558	+8,4%
Ограбления легкового автотранспорта .....	13,599	-14,2%
Ограбления грузового автотранспорта .....	892	-7,3%
Ограбления жилых помещений .....	12,761	-3,4%
Ограбления предпринимательских офисов .....	6,689	-1,2%
Нападения на инкассаторские машины .....	467	+3,9%
Ограбления банков .....	129	-63,8%
Поджоги .....	7,858	-10,1%
Умыш. нанесение вреда частной собств. ....	143,336	+6,4%
Ночные кражи со взломом (жил. помещ.) .....	249,665	-17,5%
Ночные кражи со взломом (офисы) .....	58,438	-10,1%
Угоны автомашин и мотоциклов .....	86,298	-10,9%
Кражи из транспортных средств .....	124,029	+4,7%
Незаконное ношение оружия .....	14,354	-7,4%
Преступления, связанные с наркотиками .....	104,689	+97,9%
Вождение в нетрез. виде или под воздействием наркопрепаратов .....	38,261	+55,8%
Коммерческие преступления .....	61,690	+5,5%
Кражи из магазинов .....	65,489	-4,3%
Похищения людей .....	3,217	+2,7%
Похищения детей .....	2,345	-47,1%
Жестокое обращение с детьми .....	4,258	+3,5%
Мошенничество .....	36,747	+8,9%

<sup>1</sup>Проведенный независимыми экспертами опрос показал, что официально публикуемые данные далеко не полностью отражают реальную картину криминальной ситуации в стране. Так, не сообщали в полицию о преступлениях против них 60-70% жертв грабежей и ограблений, более 40% — разбойных нападений, 40% — краж со взломом и порядка 30% — краж из транспортных средств.

## Наркотики

Географическое положение ЮАР обуславливает удобство не только для переправки сюда нелегальных грузов из Юж. Америки и Юж. Азии, но также и для их дальнейшей транспортировки на традиционные рынки сбыта в Европу и США. ЮАР имеет развитую банковскую инфраструктуру, что является привлекательным с точки зрения отмывания наркоденог. Достаточно протяженные морские и сухопутные границы этой африканской

страны весьма прозрачны. Имеется 96 пунктов, приспособленных для въезда в страну, в том числе 36 международных аэропортов. Увеличивается поток прибывающего в страну международного морского и регионального автотранспорта. ЮАР «предоставляет» наркодельцам широкий набор возможностей для всех операций по наркотикам. За годы после получения независимости ЮАР превратилась в центр наркобизнеса в регионе, в то время как соседние страны используются для ввоза в нее наркотиков.

Среди преступных группировок доминирует нигерийская мафия, контролирующая контрабанду практически всего поступающего сюда героина и кокаина. **Нигерийцы стали первыми представителями черного континента, занявшимися наркобизнесом.** Начало этому положила группа нигерийских морских офицеров, посланных в Индию на курсы: военные моряки организовали контрабанду героина из ЮВА в Европу, а затем и в США. Сегодня нигерийский синдикат является одним из трех крупнейших контрабандистских наркоорганизаций в мире. Только в Таиланде 700 нигерийских транспортников заключены в тюрьмы. 30% арестованного в США героина было доставлено туда по каналам нигерийского синдиката. Только в ЮАР занимаются контрабандой и распространением наркотиков 50 тыс. нелегально находящихся здесь членов этой организации. Они стали играть ведущую роль и в ввозе в ЮАР героина из Юж. Америки. Ангола, Намибия, Замбия и Зимбабве используются перевозчиками кокаина как перевалочные пункты, с целью изменить маршруты, запутать следы. Конечной же целью таких путей обычно является ЮАР. Для контрабандного ввоза наркотиков в ЮАР используются и прямые рейсы воздушных судов из Бразилии. Наркомафия действует организованно, умело приспосабливается к меняющимся условиям. Когда стала общеизвестной вовлеченность нигерийского синдиката в контрабанду наркотиков в ЮАР, эта организация стала чаще использовать в качестве рядовых перевозчиков граждан других стран.

Что касается ввозимого в Юж. Африку героина и мандракса из Юж. Азии, то здесь ведущие позиции занимает индийская мафия, использующая для этого проживающую в регионе, особенно в ЮАР, большую индийскую диаспору. Героин, переправляется затем в Европу, а также на Маврикий, на котором потребление героина возросло.

Замбия является важным транзитным пунктом для ввоза в ЮАР мандракса, который здесь же и реализуется. Мозамбик также используется как перевалочный пункт для транспортировки предназначенных для продажи в самой ЮАР героина, кокаина и мандракса.

В итоге наркобизнес в странах южноафриканского региона приобрел такой же размах, как угон автомобилей, торговля оружием, контрабанда слоновой костью, алмазами, золотом. Некоторые контрабандисты пользуются одними и теми же транспортными каналами для различных видов перечисленной преступной деятельности.

В странах Юж. Африки хорошо развито производство каннабиса, который впервые был завезен в регион арабскими купцами 500 лет назад. Сейчас каннабис считается здесь традиционной с/х культурой. В некоторых природных условиях региона это единственное растение, которое может там

произрастать. «Каннабисные синдикаты» вовлекают местных крестьян в производство этого наркотика. В странах региона расположены самые большие в мире плантации каннабиса. Их площадь — 83 тыс.га, урожай оценивается в 176 тыс.т. Выращивается каннабис в Малави, Ботсване и Зимбабве. Здесь же он и реализуется, а также транспортируется в Европу, особенно в Нидерланды и Великобританию. Часто эта торговля связана с обменом на искусственные наркотики, такие как ЛСД, экстази и другие амфетамики.

С ростом транспортировки наркотиков всегда связан и рост их потребления в транзитных странах. В странах региона наиболее традиционно потребляемыми наркотиками считаются каннабис (у сельского населения) и кокаин (у белых). Завоз сюда искусственных наркотиков резко увеличил спрос на них. Наиболее быстрыми темпами в регионе растет потребление крэка кокаина и экстази, особенно среди молодежи. Ими торгуют в клубах и танцевальных залах. Причем их потребление, особенно это касается экстази, стимулируется некоторыми СМИ, которые называют его «безвредным возбуждателем». В странах региона уже обнаружены лаборатории по производству этих искусственных наркотиков. В Ботсване, Замбии и ЮАР выявлены места производства мандракса, что также свидетельствует о росте его потребления здесь. На стабильном уровне остается потребление героина, но это связано прежде всего с тем, что уличные распространители в целях увеличения своей клиентуры стали активно предлагать бесплатные дозы. С этой же рыночной стратегией связано и внедрение в среду наркомафов т.н. «быстрых шариков» — наркотической смеси героина и кокаина.

Таким образом, можно констатировать, что страны региона активно потребляют все известные наркотические средства. В Южной Африке рост потребления «иностранных наркотиков» активно развивает производство «домашнего» каннабиса, который здесь традиционно используется для курения крэка, а также употребляется в смеси с мандраксом, т.н. «белая трубка».

Правительства стран региона, несмотря на растущую опасность, не в состоянии бороться с этим злом, ввиду характерных для них и более злободневных проблем. О какой эффективной борьбе с нелегальным оборотом наркотиков может идти речь, когда в Свазиленде специализированное подразделение полиции по этой проблеме состоит из 15 человек, а в Намибии — из 7. Намибийская полиция открыто признает, что проблема находится вне ее контроля, несмотря на то, что ежегодно производится несколько сотен арестов наркодельцов; границы страны «прозрачны» и необходимо развивать сотрудничество с исполнительными и иммиграционными службами по обе стороны границ.

### Связи с Индией

В Нью-Дели придают большое значение развитию всестороннего сотрудничества с ЮАР. Настроенность обоих государств на укрепление отношений стратегического партнерства была обозначена еще в 1997г. в «Декларации об установлении стратегического партнерства между Индией и ЮАР» и подтверждена в дальнейшем в ходе визита в Индию президента ЮАР Т.Мбеки в окт.

2003г., визитов в Южную Африку президента Индии А.П.Дж.Абдул Калама в сент. 2004г. и премьер-министра М.Сингха в сент.-окт. 2006г.

По итогам переговоров индийского премьера с южноафриканским лидером 2 окт. 2006г. принята декларация об укреплении стратегического партнерства между двумя государствами, в которой отмечается совпадение подходов сторон к проблемам поддержания международной стабильности и безопасности, борьбы с международным терроризмом, созданию справедливого миропорядка в 21 веке. Обе страны тесно взаимодействуют в многосторонних форумах и организациях, в т.ч. координируют позиции по проблеме реформирования ООН. Нью-Дели и Претория традиционно поддерживают кандидатуры друг друга на места постоянных полноправных членов Совбеза ООН.

Наращивание сотрудничества Индии и ЮАР следует рассматривать в общем контексте стремления Нью-Дели поддерживать активные контакты по линии «Юг-Юг». В этой связи указывают на совместную работу Индии, ЮАР, Бразилии, Китая и Мексики в рамках саммитов «Большой восьмерки», на которые они регулярно приглашаются в последние годы. В совместном заявлении лидеров этих стран, принятом в ходе встречи «Восьмерки» в Германии, подчеркивается общность подходов пяти государств к таким актуальным вопросам международной повестки, как энергобезопасность, изменение климата, устойчивое развитие.

Большие надежды индийцы также связывают с деятельностью созданного в 2003г. трехстороннего Форума ИБСА (Индия-Бразилия-ЮАР). В сент. 2006г. в Бразилии состоялся 1 саммит ИБСА, подтвердивший заинтересованность трех стран в развитии многопланового сотрудничества. Перспективной в Нью-Дели считают деятельность Делового совета Форума ИБСА. За последние 5 лет ежегодный товарооборот между Индией и ЮАР вырос в 2,5 раза и составляет 4 млрд.долл. Поставлена задача утроения товарооборота к 2010г.

Индия импортирует из ЮАР металлы (медь, свинец, серебро, сурьму, цирконий, кремний), сталь, химикаты, уголь, горное оборудование.

## Связи с Кореей

Политика РК, направленная на максимальную диверсификацию направлений внешнеэкономической деятельности, в т.ч. расширение ее географии за счет выхода на новые развивающиеся рынки, обусловила значительное повышение внимания Сеула к африканскому региону в последние 10 лет и превратила этот континент в один из наиболее потенциально привлекательных для Южной Кореи.

В 2005-06гг. были предприняты меры по расширению дипломатического присутствия РК в странах Африки. Сокращение дипмиссий в этом регионе после окончания «холодной войны» практически вдвое (на 16 посольств) в МИД РК признают ошибочным, подчеркивая, что такие шаги привели к ослаблению в значительной степени позиций Южной Кореи в Африке, предоставив широкие возможности основным конкурентам — США, Франции, Японии, Китаю, Бразилии и Индии. Для исправления ситуации только за минувшие два года количество диппредставительств было увеличено с 13 до 17 с расширением их функций

и приданием большинству из них статуса «регионального посольства», ответственного за поддержание отношений с несколькими государствами.

О росте заинтересованности РК в активизации сотрудничества с африканскими странами свидетельствует и активизация контактов на высшем уровне. В марте 2006г. президент Но Му Хен в сопровождении премьер-министра Хан Мен Сук совершил турне в Египет, Нигерию и Алжир, а в нояб. лично председательствовал на прошедшем в Сеуле первом Форуме «РК-Африка». В форуме, приняли участие представители 31 страны африканского континента.

Повышенный интерес со стороны южнокорейского правительства к Африке связан с решением долгосрочной задачи диверсификации источников поступления в страну углеводородов, учитывая, что этот континент обеспечивает 8% мирового производства нефти. Проявляя повышенную заинтересованность в увеличении объемов импорта из Африки энергоносителей, в Сеуле значительное внимание уделяют выработке схем их наиболее экономичной транспортировки в РК из «постепенно стабилизирующегося в политическом плане региона». В 2004г. начали освоение месторождений в Бенине. В 2005г. РК импортировала из Республики Конго 8 млн.бар. нефти.

В рамках продвижения энергетической дипломатии на африканском направлении в марте 2006г. состоялся визит президента Но Му Хена в Нигерию в ответ на визит главы Нигерии О.Обасанджо в РК в июле 2000г. Расчет южнокорейцев строился, прежде всего, на зондировании шансов расширения своих позиций на энергетическом рынке Нигерии, которая, как подчеркивается министерством промышленности, торговли и энергетики РК, является богатейшим обладателем углеводородов в Африке. Формирование на рынке углеводородов этой страны солидных позиций может на перспективу решить задачу диверсификации их импорта в РК за счет перевода части своих импортных поставок из нестабильного Ближнего Востока в Африку. Это позволит путем задействования нигерийских ресурсов практически не вносить изменения в маршруты доставки энергоносителей в РК.

В ходе этого визита южанам удалось заключить с нигерийцами контракт на разработку месторождения нефти объемом 12 млн.бар. в водах Экваториальной Гвинеи. В Сеуле ожидают от реализации этого проекта чистой прибыли не менее 420-480 млн.долл. из расчета 35-40 долл. за 1 бар. Данным соглашением также предусмотрено строительство в Нигерии с южнокорейской помощью электростанции мощностью 2,25 млн.квт., что, как полагают в Сеуле, станет серьезным вкладом в стабилизацию электроэнергетической ситуации в этой стране.

Объем торговли с Нигерией в 2006г. превысил 1 млрд. 400 млн.долл. США. РК выиграла в Нигерии тендеры на 3,1 млрд.долл. на заказы на строительство промышленных сооружений. В течение ближайших трех лет правительство РК намерено в целях поделить своим опытом экономического развития пригласить в РК не менее 1000 нигерийских специалистов на профессиональные стажировки.

Южнокорейцы отмечают также важность расширения энергетического взаимодействия с Алжиром. Весьма выгодным для РК стало подписа-

ние в 2006г. Корейской нефтяной корпорацией с госкомпанией Алжира «Сонатрак» (Sonatrach) соглашения об аренде алжирцами в РК нефтехранилищ сроком на три года. Наряду с тем, что южнокорейцы будут получать от этой сделки ежемесячно от 100 до 200 млн. вон (2 млн. 400 тыс.долл.) в год, здесь рассчитывают, что таким образом будет сформирована устойчивая схема транспортировки алжирских углеводородов в азиатский регион через транзитные возможности РК, способствуя превращению Южной Кореи в «узловой элемент» системы региональной энергетической безопасности.

Достигнутые с Алжиром договоренности имеют особое значение с учетом подписания 12 марта 2006г. президентом РК Но Му Хеном и президентом Алжира А.Бутефликой Декларации о стратегическом партнерстве, согласно которой стороны ставят перед собой цель «вывести отношения между двумя странами на качественно новый уровень и обеспечить углубление сотрудничества в политической, экономической, финансовой, культурной, научной и технологической сферах». Такой документ предоставит, по прогнозам внешнеполитического ведомства РК, возможность южнокорейским компаниям эффективно конкурировать не только на энергетическом рынке Алжира, но и получить в ближайшем будущем основную долю участия в модернизации инфраструктурных объектов и сельских районов страны, на что правительством Алжира в рамках пятилетней программы социального развития страны выделено соответственно 60 и 10 млрд.долл. Готовность Алжира предоставить преимуществу южнокорейцам была подтверждена меморандумом, подписанном министром транспорта и строительства РК и министром общественных работ Алжира.

В прошлом году был отмечен рост интереса бизнеса РК к расширению присутствия на алжирском рынке готовой промышленной продукции. Объем торговли впервые превысил 600 млн.долл. США с незначительным профицитом в пользу РК (в 2004г. составил 430 млн.), с учетом чего Алжир стал крупнейшим торговым партнером Южной Кореи в Северной Африке и пятым на континенте после ЮАР – 1,96 млрд., Анголы – 1,95, Нигерии – 1,23 и Египта – 1,07 млрд.долл.

Активность на африканском рынке проявляет Корейская электроэнергетическая корпорация (Керсо), предпринявшая комплекс мер по закреплению в этом регионе с упором на развитие отношений с Египтом и Нигерией. В 2006г. подписан меморандум о взаимопонимании с Египетской холдинговой электрической компанией, предполагающий расширение двустороннего взаимодействия в области технологий производства электроэнергии, включая вопросы, связанные с автоматическими системами распределения, сбором данных и мониторингом, сетями электролинейных коммуникаций, альтернативными источниками энергии, повышением квалификации специалистов. Керсо получила особые права на деятельность в Египте по прокладке подземных линий электропередач.

Содействие африканским странам-производителям углеводородов в создании там инфраструктуры электроснабжения южнокорейцы тесно увязывают с ответным получением прав на участие в разработке на территории этих стран месторожде-

ний энергоносителей и их переработке. Когаз, Корейская корпорация природных ресурсов и Корейская ассоциация по развитию торговли (Котра) в 2005г. подписали меморандум о взаимопонимании с правительством Нигерии, согласно которому южнокорейский консорциум приобрел статус преференциального участника тендера на планируемое строительство в Нигерии газозащитной электростанции мощностью 2,3 млн. квт., а также создание газопроводов на территории страны длиной до 1200 км.

По оценкам Котра, одной из наиболее привлекательных стран для вложения инвестиций в Африке является Ангола, принимая во внимание обнаружение в стране значительных запасов углеводородов в последнее время. Здесь, однако, с сожалением отмечают отсутствие весомых позиций в этой стране и наряду с решением задачи по их созданию высказываются за закрепление южнокорейского бизнеса в первую очередь на уже известных африканских рынках.

Первый визит президента РК в Египет в 2006г. был расценен в Сеуле не только как возможность превращения этой страны в плацдарм для развертывания экономической экспансии Южной Кореи на север Африки, но и как удобный шанс наладить более тесное взаимодействие с Каиром на северокорейском направлении, принимая во внимание традиционно тесные связи между Египтом и КНДР, корнями уходящие в совместную деятельность в Движении неприсоединения. В РК с удовлетворением обращают внимание на то, что объем двусторонней торговли с Египтом превысил в 2006г. отметку в 1 млрд.долл. При этом профицит РК составляет 700 млн.долл. за счет экспорта в Египет синтетического волокна, автозапчастей, продукции автомобилестроения и тяжелого машиностроения. Импорт составляют, главным образом, поставки в Южную Корею лигроина (смесь углеводородов, полученная дистилляцией нефти или газовых конденсатов. Компонент товарных бензинов, осветительных керосинов и реактивных топлив; растворитель, наполнитель жидкостных приборов), сырого хлопка и сырой нефти. Позитивную тенденцию демонстрирует и статистика инвестиционного сотрудничества. По сравнению с началом 90г., когда южнокорейские капиталовложения в египетскую экономику составляли 20 млн.долл., сейчас эта цифра превысила 200 млн.долл. и, по оценкам обеих стран, будет интенсивно расти с учетом стратегического географического положения Египта на стыке Европы, Африки и Ближнего Востока.

В 2005г. был дан старт работе двусторонней межправительственной комиссии по информационным технологиям, два заседания которой уже состоялись. Министерством информации и коммуникаций РК создан Центр доступа в интернет в Каире. В непосредственной близости от египетской столицы Корейским агентством по международному сотрудничеству осуществляется строительство Центра по разработке программного обеспечения, имеющего второе английское название smart village.

Активизируются экономические связи РК с ЮАР. В 2006г. объем двусторонней торговли с ЮАР почти достиг отметки в 2 млрд.долл. Тогда же состоялось первое заседание совместного Комитета РК и ЮАР по науке и технологиям, в ходе

которого стороны высказали обоюдную заинтересованность в организации регулярных обменов научными работниками, углублении сотрудничества в аэрокосмической области, повышении эффективности использования водородных ресурсов, договорились в этой связи предоставить предложения по взаимовыгодному обмену технологической документацией. Южнокорейцы обозначили готовность решить вопрос о предоставлении перспективным студентам из ЮАР грантов на финансирование их научной деятельности и обучение в южнокорейских вузах. Сеул и Претория подписали с 1998г. пять меморандумов о взаимопонимании, связанных с развитием сотрудничества двух стран в области науки. Особое внимание РК к этой стране вызвано во многом и тем, что ЮАР обладает четвертыми по объему мировыми запасами урана.

Существенно укрепили свои позиции на рынке ЮАР южнокорейские компании – экспортеры подержанных автомобилей. Компания «Хендэ» является наиболее крупным экспортером в эту страну легковых автомобилей. С учетом успешной деятельности в ЮАР компания приняла меры по расширению географии своего бизнеса, предоставив своему филиалу в Йоханнесбурге право на осуществление торговых операций в соседних странах, что принесло положительные результаты, обеспечив в прошлом году стабильный спрос на южнокорейские подержанные автомобили в таких странах, как Ботсвана, Намибия и Зимбабве.

Трудно пока дается решение задачи по расширению культурных обменов РК со странами Африки, однако и на этом направлении в последнее время намечились явные сдвиги. В частности, в 2006г. по случаю 10-летней годовщины установления дипломатических отношений между РК и Египтом проведены массовые мероприятия, включая Египетскую выставку, празднование совместно с Египтом 50-летия ислама в Корею.

Страны африканского региона проявляют возрастающую заинтересованность в рекламировании в РК туристических возможностей континента. Ярким примером этого служит проведение в янв. 2007г. в Корейской туристической организации при посредничестве Международной туристической организации ООН конференции, посвященной туризму в Африке. На мероприятии, на котором присутствовали все главы дипмиссий африканских стран, представленных в Сеуле, южнокорейцами высказан твердый настрой на оказание максимального содействия в развитии туристического бизнеса в Африке в качестве одного из наиболее приемлемых вариантов стимулирования социального развития в этом регионе.

Сотрудничество со странами Африки в сфере туризма пока остается ограниченным. В качестве примера приводится взаимодействие с Египтом, одной из наиболее развитых по местным оценкам стран континента в этой области. Количество южнокорейцев, посещающих эту африканскую страну, не превышает 50 тыс.чел. в год. Однако египетское правительство ставит перед собой цель достижения цели по привлечению ежегодно не менее 1 млн. южнокорейских туристов уже в ближайшей перспективе.

Среди прочих южнокорейских компаний наибольшую активность на африканском рынке бытовой техники и услуг демонстрирует «Эл-Джи

Электронике». Успешность предпринимаемых корпорацией шагов по расширению своего присутствия связывают с нетрадиционными методами, используемыми для формирования в африканском обществе позитивного восприятия бренда «Эл-Джи». «Эл-Джи Электронике» на постоянной основе спонсирует бесплатное медицинское обслуживание малоимущих африканцев. С 2002г. медицинская группа компании, состоящая из дантистов и терапевтов, осуществила 1800 медицинских процедур по всему континенту.

Корпорация регулярно организует спортивные коммерческие благотворительные соревнования, выручка от которых направляется в Детский фонд имени Н.Манделы. «Эл-Джи» является официальным спонсором крупнейшего футбольного соревнования континента Кубка африканских наций, позиционирует себя в качестве наиболее выгодного финансового спонсора для участия в ЧМ по футболу 2010, который будет проходить в ЮАР.

Такая активность позволила компании выйти на первое место в списке наиболее популярных фирм-производителей бытовой техники и электроники на самом развитом рынке Африки – в ЮАР. Операции на рынке электроники ЮАР позволили компании получить 410 млн.долл. прибыли в 2006г., что является трехкратным ростом по сравнению с 2002г. В корпорации ожидают прибыли на уровне 430 млн.долл. в 2007г. и ставят перед собой цель достичь к 2010г. отметки в 1 млрд.долл.

«Эл-Джи» является одним из ярких примеров эффективной политики в Африке практически на всем континенте. Кроме ЮАР, где создан филиал компании, обслуживающий 14 стран южной части континента, «агрессивностью» отличается деятельность корпорации и в Западной Африке, особенно в Нигерии. В РК подчеркивают, что после создания впервые в 2004г. филиала «Эл-Джи» в этой стране на данный момент 40% рынка бытовой техники уже занято компанией.

Отмечается рост внимания «Эл-Джи Электронике» к Судану как одному из наиболее перспективных в экономическом плане государств Восточной Африки, с учетом активного развития экономики этой страны после 20-летней гражданской войны. В марте 2006г. в Судане открыт самый большой в Африке демонстрационный зал бытовой техники и электроники «Эл-Джи», а количество дилерских представительств компании было увеличено до двадцати.

Политическое сотрудничество РК со странами Африки остается в целом ограниченным и касается, в первую очередь, взаимодействия на международной арене, преимущественно в ООН.

Здесь продолжают придерживаться линии на дальнейшее участие южнокорейского миротворческого контингента в операциях по поддержанию мира в регионе. Подчеркивают, что с 1993г., вносили вклад в стабилизации ситуации в этом регионе, участвуя в 1993-94гг. в работах по восстановлению транспортных коммуникаций Сомали и обеспечивая в 1994г. проведение демократических выборов в ЮАР и Мозамбике. Южнокорейские миротворцы присутствуют в Западной Сахаре (20 представителей медицинского персонала), Либерии и Бурунди (по два наблюдателя за перемирием).

В РК высоко оценивают поддержку африканскими странами кандидатуры Пан Ги Муна при

избрании на пост генерального секретаря ООН, отмечая, например, что открыто обозначенная египтянами на уровне главы государства поддержка претендента от РК способствовала привлечению на его сторону голосов мусульманских стран с учетом того, что Египет рассматривается в Южной Корее как политический и культурный центр ислама в Африке.

В рамках принятого южнокорейцами в 2006г. плана «Корейская инициатива в целях развития Африки» Южная Корея намерена увеличить свое долю в программе официального содействия развитию Африки — до 100 млн.долл. ежегодных взносов к 2008г.

## Связи с КНР

Как отмечает директор Центра инвестиционной и торговой политики при Университете Претории А. Джордан, одной из основных проблем во внешней торговле ЮАР на современном этапе является наплыв в страну дешевой китайской продукции, который создает серьезные проблемы для местных производителей аналогичных или близких по своим характеристикам товаров. Особенно большие трудности испытывает текстильная промышленность, что заставило правительство принять срочные меры: были введены импортные квоты на некоторые виды текстиля.

В то же время многие южноафриканские предприниматели проявляют большой интерес к рынку КНР, число потребителей на котором превышает 1 млрд. Покупательная способность населения этой страны быстро увеличивается, т.к. наблюдается динамичный рост доходов китайских граждан.

Большую озабоченность южноафриканского правительства вызывает ускоренный рост дефицита ЮАР в торговле с КНР: если в I кв. 2004г. он составлял 2,7 млрд. рэндов, то в том же квартале текущего года — 60 млрд. Появление такого дисбаланса происходит при увеличении поставок из ЮАР в КНР и объясняется в большей степени динамичным ростом южноафриканских закупок в Китае, а не расширением товарного потока в обратном направлении. Обращает на себя внимание тот факт, что по отдельным товарным позициям экспорт из ЮАР в КНР растет весьма быстро. Поставки минерального сырья выросли с 340 млн. рэндов в I кв. 2004г. до 2,4 млрд. в янв.-марте 2007г., т.е. на 600%. Положительное сальдо торгового баланса в I кв. тек.г. было зарегистрировано еще по драгоценным камням и металлам и по благородным металлам.

Ведущее место в китайских поставках на местный рынок занимают машины и оборудование (включая электротехническое). Их импорт вырос весьма значительно (на 140%) — с 1,6 млрд. рэндов в янв.-марте 2004г. до 3,9 млрд. в те же месяцы текущего года. Высокий прирост был зарегистрирован и по ряду других позиций: по химикатам (на 1240%), изделиям из пластмасс и резины (на 250%), из натуральной и искусственной кожи (на 220%), древесины (на 207%), по транспортным средствам, авиационной технике и транспортному оборудованию (на 1465%). В I кв. 2007г. объем поставок китайского текстиля в ЮАР (после введения импортных квот) достиг 1,3 млрд. рэндов против 800 млн. в янв.-марте 2004г.

Директор указанного университетского центра пытается оценить последствия для южноафрикан-

ской экономики значительной активизации торговли на китайском направлении. Сохранение у ЮАР в течение длительного времени дефицита приводит, по его мнению, к избыточности рэндových средств в ЮАР в условиях оплаты местными импортерами своих закупок. В результате создаются предпосылки для снижения курса южноафриканской денежной единицы, «импорта» инфляции и, в конечном итоге, для повышения банковских процентных ставок.

Для финансирования образовавшегося дефицита ЮАР должна либо увеличить экспорт, либо обеспечить нетто-приток в страну иностранного капитала. Его ввоз в ЮАР ведет к поддержанию внешнеторгового дефицита. Фактически продается долевое участие в местных предприятиях для покупки китайской продукции. В то время, как осуществляется продажа южноафриканских компаний, местные производители вынуждены выдерживать усиливающуюся конкуренцию со стороны китайских производителей. Однако столь жесткие условия являются той ценой, которую приходится платить за участие страны в глобальной экономике. Фактически ЮАР обменивает свои невозобновляемые природные ресурсы на конечную продукцию или полуфабрикаты из КНР.

Некоторому изменению ситуации могла бы способствовать трансформация товарной структуры южноафриканского экспорта в Китай за счет такой продукции, как автомобили и авиационная техника, плоды авокадо, ананасы, двуокись титана, переработанная рыба, изделия из шоколада и т.п. Расширение ассортимента поставок в КНР могло бы стать реальностью в случае заключения между двумя странами соглашения о свободной торговле. Однако такой радикальный шаг мог бы нанести тяжелый удар по целым отраслям южноафриканской экономики, прежде всего по текстильной промышленности. БИКИ 20.9.2007г.

## Импорт из Китая

Рост претензий к качеству китайских товаров со стороны стран-импортеров. Как отмечает южноафриканский журнал Financial Mail, Китай все чаще сталкивается с проблемой возврата экспортируемой им продукции из-за наличия в ней дефектов или из-за отсутствия должной безопасности для потребителей. Ассортимент таких товаров увеличивается и включает в настоящее время самую разнообразную продукцию — зубную пасту, игрушки, автопокрышки и пр. Большие нарекания импортеров вызывает качество поставляемых из Китая товаров, причем рекламации получают практически все отрасли промышленности КНР. Добиваясь относительного соответствия спросу иностранных потребителей при одновременном сохранении низкого ценового уровня, китайские производители нередко вынуждены экономить за счет качества, а в отдельных случаях — пренебрегать медицинскими и экологическими нормами. Так, в августе текущего года компания Mattel отозвала изготовленные в КНР игрушки (на 18 млн.долл.) из-за того, что используемая при их изготовлении краска содержала свинец. Подобные проблемы проявляются не только при работе на рынках с повышенным уровнем требований — американском или западноевропейском, но, как отмечает вышеназванный журнал, и с партнерами

из стран с развивающейся рыночной экономикой, например ЮАР.

Некоторые аналитики опасаются, что Китай может столкнуться с падением темпов развития (которые достигли весьма высокого уровня благодаря экспортной экспансии КНР), если этой стране не удастся закрепить популярность китайских брэндов. Отдельные факты свидетельствуют об их крайне низкой привлекательности. В мае текущего года к высшей мере наказания в КНР был приговорен бывший глава госинспекции по продовольствию и лекарствам Чжэн Сяоюй, которому в вину вменялась, в частности, выдача лицензий на производство медикаментов, не прошедших полных клинических испытаний. Серьезный удар нанесен по производителям соответствующих лекарств. Жесткие меры, к которым прибегла китайская сторона, не могут заменить эффективного законодательства по обеспечению безопасности фармацевтических препаратов и продовольствия и по защите окружающей среды, а также его практического исполнения.

В ЮАР данная тематика стала широко освещаться в местных СМИ после ряда скандалов, связанных с поставками из КНР. В эту страну экспортировались, например, минеральные удобрения с примесью кадмия, в результате ананасы, выращиваемые в Восточной Капской провинции с применением этих соединений, оказались небезопасными для человека. Консервы для собак, изготовленные с добавлением дешевого меламина (вместо протеина; без указания в сопроводительной документации всех компонентов, входящих в состав консервированного продукта), вызывали пищевые расстройства у домашних питомцев.

В последнее время наблюдалось резкое снижение качества и увеличение сроков поставки текстиля и готовой одежды из КНР. Ситуация усугублялась ростом цен на них на 5-20%. Представители фирмы TGF Apparel отметили, что в течение всего сезона у них были проблемы из-за задержки доставки товара, его плохого качества и высоких цен. Поставляемые ткани давали усадку и имели многочисленные мелкие дефекты. В то же время позитивным следствием для южноафриканских производителей аналогичной продукции стало временное ослабление остроты конкуренции на соответствующих товарных рынках.

Для владельца крупного предприятия по производству женской одежды, базирующегося в Капской провинции, задержки с доставкой означали необходимость сокращения сроков выполнения заказов. Сверхурочная работа оплачивалась в повышенном размере, что нашло отражение в удорожании готовой продукции. Сжатые сроки в ряде случаев вели к снижению качества продукции. Если заказанные в Китае ткани не были пригодны к использованию, производство и продажи фактически срывались. Поток наличных средств (cash flow) замораживался на срок до года, в то время как заказчик требовал от китайских поставщиков возврата осуществленных им платежей.

Несмотря на возникновение в ряде случаев критических ситуаций по их вине, фирмы-экспортеры из КНР добиваются повышения цены на поставляемую ими одежду на 10-20% и на ткани — на 5-10%. Некоторые из них предупреждают, что при усиливающихся в отрасли проблемах цены могут вырасти в ближайшие два года по крайней мере на 50%.

Как отмечают южноафриканские агенты по импорту, работающие сразу с несколькими китайскими текстильными компаниями, существует ряд факторов, влияющих на снижение качества поставляемой продукции. Ключевым из них является обострение проблемы загрязнения окружающей среды. В преддверии Олимпийских игр в Пекине в 2008г. Китай был вынужден повысить внимание к улучшению качества воды и состоянию воздушного бассейна, что привело к закрытию некоторых производственных объектов, в т.ч. красильных цехов в Гуанчжоу, Шанхае и в районе Циндао. Ряду предприятий пришлось существенно уменьшать опасные водные стоки и/или направлять млн.долл. на строительство очистительных сооружений. Использование в текстильной промышленности КНР недостаточно чистой воды негативно сказывается на качестве выпускаемых тканей.

Ужесточение политики центральных властей вынуждает часть предприятий в этой стране работать неполный рабочий день. Однако позднее им приходится устраивать авралы для выполнения заказов, что негативно сказывается на качестве продукции.

Заказы передаются в другие провинции и на другие предприятия, которые нередко пользуются моментом для повышения цен и минимальных размеров заказов. В итоге страдают, как правило, небольшие заказчики (такowymi являются, например, южноафриканские фирмы), вынужденные дожидаться своей очереди дольше крупных компаний, заказы которых получают приоритет.

Китайские поставщики часто обращаются к южноафриканским агентам по импорту с просьбой о принятии задержанной партии товара, ссылаясь на сильную загруженность предприятий. Агентам по импорту приходится посещать выполняющие заказ компании и добиваться от них его безотлагательного выполнения. В отдельных случаях практикуется подкуп менеджеров, занимающихся планированием производства. Как правило, предприятие концентрирует внимание на получении прибыли, проблема же качества отодвигается на второй план.

Китайские поставщики текстиля все чаще жалуются на форс-мажорные обстоятельства. Так, в последнее время они ссылались на засуху, которая обострила трудности с водоснабжением. В настоящее время особую актуальность приобрела очистка рек, однако слабое финансирование со стороны государства мешает своевременной реализации соответствующих планов.

Весьма важной причиной повышения цен на экспортную продукцию китайских предприятий является постепенное сокращение государственной поддержки местных производителей. С 1 июня правительство КНР уменьшило экспортные скидки по 2268 товарным позициям, в т.ч. одежде, игрушкам, текстилю, с целью уменьшения крупного положительного сальдо внешнеторгового баланса и ограничения внутренней ликвидности, рост которой чреват усилением повышательного давления на юань.

По тем же причинам банки и местные органы власти сократили предоставление льготных кредитов и специальных стимулов текстильной промышленности. Одновременно выросли кредитные ставки и произошло некоторое укрепление юаня,

что еще больше усилило ценовое давление на китайский экспорт.

Financial Mail отмечает быстрый рост в Китае среднего класса, что находит отражение в повышении спроса на некоторые потребительские товары, в т.ч. и на одежду. Местные потребители готовы покупать товары невысокого качества по низким ценам и расплачиваться преимущественно наличными средствами. Внимание производителей все в большей мере переключается на внутренний рынок, тем более, что уровень требований на экспортных рынках заметно повышается. Весьма быстро растут они и на южноафриканском рынке. В ряде случаев они оказываются выше, чем предъявляемые некоторыми американскими импортерами, несмотря на то, что объем закупок последними может быть в несколько раз больше.

Для южноафриканской текстильной промышленности проблемы китайских производителей могут означать создание более благоприятных условий для ведения бизнеса, тем более, что в течение ряда лет компаниям из ЮАР пришлось резко сократить объемы производства и ликвидировать тыс. рабочих мест. Одновременно ослаб интерес к инвестированию средств в подготовку кадров и закупку оборудования, что негативно сказывается на данной отрасли южноафриканской промышленности.

Недавно вышеупомянутая фирма TGF разместила крупный заказ на 6 местных текстильных фабриках. Изготовленная продукция имела такие дефекты, что TGF пришлось в срочном порядке отменить заказ. Экономический ущерб составил несколько млн. рэн-дов.

Учитывая складывающуюся обстановку, южноафриканские импортеры пытаются добиться консолидации своих китайских поставщиков с тем расчетом, чтобы доля заказов из ЮАР в общем объеме экспорта из КНР стала более весомой. Укрепляются деловые связи с поставщиками, ведутся поиски альтернативных партнеров, в частности в Пакистане, Вьетнаме, Камбодже и других странах. Импортные квоты на китайскую продукцию, введенные правительством ЮАР в 2006г., заставляют торгово-во-розничные фирмы переключаться на новые рынки.

Несмотря на появление целого ряда проблем в отношениях с китайскими поставщиками, КНР остается в мире одним из наиболее дешевых источников текстиля и одежды. В то же время работа на китайском направлении заметно усложняется. БИКИ 22.9.2007г.

## Внешняя торговля

Положение в сфере платежных отношений с внешним миром. Из-за высоких мировых цен на энергоносители, повышенного внутреннего спроса как на потребительские товары, так и на средства производства южноафриканский импорт в янв.-сент. 2005г. вырос на 10%. Экспорт по стоимости увеличился на 2,5%, в основном благодаря значительному спросу на платину и алмазы. Поставки за рубеж золота (оно занимает 2 место после платины среди основных экспортных товаров ЮАР) сократились на 17,2%. Несмотря на высокий курс рэнда, экспорт промышленной продукции вырос на 17,6%. По основным статьям в этой товарной группе – стали и автомобилям – рост достигал соответственно 19,2 и 11,0%. Дефицит вне-

шнеторгового баланса и платежного баланса по текущим операциям в 2005г. составил относительно ВВП 1,7 и 4,2%.

Развитию внешней торговли способствовали новые договоренности со странами-партнерами. В конце 2004г. ЮАР заключила преференциальное торговое соглашение с Mercosur. В 2005г. начались переговоры с Индией, нацеленные на достижение аналогичных договоренностей. Планируется подготовка либерализационно-торговых инициатив на китайском направлении.

Приток прямых иностранных инвестиций в 2004г. оставался относительно небольшим (799 млн.долл.), хотя и вырос до 2,8% ВВП. Его значительно превосходило поступление портфельных инвестиций, которому способствовало растущее доверие иностранных инвесторов к ЮАР и ее валюте. В телекоммуникационном секторе Vodafone приобрела дополнительные активы Vodacom. В банковском секторе осуществлена инвестиционная сделка между Barclays и Absa. Начаты переговоры Tata Steel и Mita Steel с Anglo American о приобретении доли в 79% в Highveld Steel & Vanadium, являющейся вторым производителем стали в ЮАР. Ожидается приток иностранного капитала в телекоммуникационный сектор, где французский оператор сотовой связи Orange проявляет интерес к приобретению южноафриканской фирмы MTN. Wal Mart намерена расширить операции на южноафриканском рынке и осуществить крупные инвестиции в местную розничную торговлю. Весьма привлекательной для иностранного капитала является и туристическая сфера рассматриваемой страны. В 2005г. приток прямых капиталовложений в ЮАР заметно вырос, составив 6,3 млрд.долл.

Тенденции с движением трансграничного капитала следует рассматривать с учетом вывоза прямых инвестиций за рубеж (1352 млн.долл. в 2004г.), в соседние по региону страны. В 2005г. отток капитала данного типа был небольшим.

Специфика движения трансграничного капитала в пред.г. во многом повлияла на формирование официальных валютных резервов ЮАР. Ликвидные ресурсы РБ в иностранной валюте с янв. 2005г. по янв. 2006г. выросли на 7 млрд.долл. На июнь 2005г. они были достаточны для покрытия потребностей ЮАР в импорте в течение 15 недель (по сравнению с 7 неделями в конце 2003г.).

Внешний долг ЮАР на конец 2005г. достигал 20,2% ВВП, причем 38,5% долговых обязательств было деноминировано в рэндах. Процентные платежи не превышали 3,6% доходов ЮАР от экспорта. В складывающихся условиях правительство планирует ослабить контроль за трансграничным движением капитала. Намечается повышение предельных норм владения иностранными активами для южноафриканских банков.

Структурные преобразования. Правительство ЮАР в 2005г. продолжало уделять повышенное внимание реструктуризации государственных компаний в телекоммуникационном секторе, энергетике и на транспорте. Подъем национальной экономики способствовал повышению спроса на энергоносители, что привело к увеличению нагрузки на энергосети.

В создавшихся условиях государственно-монополистическое объединение Eskom заявляет о том, что может удовлетворить спрос и осуществить финансирование новых проектов. Южноафриканскому правительству приходится пересматривать

сроки реализации своих инвестиционных инициатив, учитывая обострение проблем с электроснабжением в некоторых провинциях. В одном из крупнейших городов страны — Кейптауне во II пол. пред.г. отмечались неоднократные перебои с подачей электроэнергии. Ее дефицит в Западной Капской провинции заставляет практиковать веерные отключения, которые продолжатся до завершения строительства ЛЭП, по которым будет осуществляться снабжение электроэнергией с ТЭС в Мпуаланге и Коеберге, работающих на угле.

Escom одобрила капиталовложения в 92,9 млрд. рэнд. в новые электростанции и линии электропередачи. ТЭС в Восточной Капской провинции и пров. Квазулу-Наталь должны быть введены в строй до конца 2008г. В условиях расширения деятельности независимых производителей электроэнергии Escom, дающая 95% ее выработки в ЮАР, все в большей мере ощущает конкуренцию и, по-видимому, будет вынуждена понизить тарифы, которые и без того являются одними из самых низких в мире.

*Внешняя торговля-2003.* Внешнеторговый оборот составил 70,45 млрд.долл. (положительное сальдо — 2,41 млрд. долл.). Основными торговыми партнерами ЮАР являются Германия (7,48 млрд.долл.), США (7,13 млрд.долл.), Великобритания (6,19 млрд.долл.), Япония (5,61 млрд.долл.), КНР (3,08 млрд.долл.). Более трети объема внешней торговли приходится на страны Евросоюза (ок. 25,62 млрд.долл.). Доля Африки составила 9,6% (6,25 млрд.долл.), при этом основной объем торговли (66%) осуществляется со странами САДК (4,12 млрд.долл.).

В 2003г. южноафриканский экспорт составил 36,43 млрд.долл. Его базовыми статьями стали металлы и изделия из них — 5,8 млрд.долл. (18,5%), минеральное сырье — 4,2 млрд.долл. (12,8%), автомобили и комплектующие — 3,39 млрд.долл. (10,8%), драгметаллы, драгоценные и полудрагоценные камни — 3,23 млрд.долл. (10,3%), машины и оборудование — 3,11 млрд.долл. (99%).

Объем импортных поставок в 2003г. составил 34,2 млрд.долл., в т.ч. машин и оборудования — 9,3 млрд.долл. (27,4%), минсырья — 4,34 млрд.долл. (12,8%), химпродукции — 3,45 млрд.долл. (10,1%), запчастей и компонентов для транспортных средств — 3,22 млрд.долл. (9,5%), металлов основной группы и изделий из них — 1,42 млрд.долл. (4,2%).

ЮАР является членом ВТО. С 2003г. после проведения ряда многосторонних переговоров в рамках ВТО ЮАР сместила акцент на формирование льготных торговых режимов на двусторонней основе. Среди основных контрагентов, переговоры с которыми находятся в практической плоскости — США и Европейская ассоциация свободной торговли (ЕФТА). В начальной стадии находятся переговоры по созданию зоны свободной торговли с блоком Южноамериканского общего рынка («Меркосур»). В среднесрочной перспективе запланировано формирование зон свободной торговли также с КНР, Индией и Нигерией.

Тема либерализации мировой торговли сельскохозяйственной продукцией остается для ЮАР приоритетной. В этой связи южноафриканцы продолжают активно участвовать в составе «Группы 20». В свете сохраняющейся политической напряженности на Ближнем Востоке ЮАР будет активизировать деятельность по поиску альтернативных источников для закупки нефти и нефтепродуктов.

## Таможня

Направления и проблемы либерализации внешнеторгового режима в Южной Африке внешнеторговый режим в ЮАР со времени демонтажа системы апартеида претерпел значительные изменения. Во II пол. 90гг. осуществлена его радикальная либерализация как в рамках реализации собственных инициатив, так и в ходе выполнения многосторонних договоренностей по линии ВТО. На позднем этапе набирал силу переговорный процесс по заключению региональных и двусторонних торговых соглашений, имело важные последствия.

В начале 90гг. для внешнеторговой системы ЮАР был характерен сильный уклон в сторону протекционистской защиты отечественных производителей. В отношении 16-17% всех товарных позиций действовал жесткий контроль за ввозом, причем наблюдались значительные вариации по отдельным секторам. Большая их часть оставалась относительно свободной от контроля, тогда как для других была характерна повышенная степень регламентации. По продовольствию, напиткам, резине, табачным изделиям контроль распространялся на 90% товарных позиций, по с/х товарам — на 74%, по одежде — на 59%. Внешнеторговый режим характеризовался повышенной сложностью, наличием большого числа товарных позиций и тарифных ставок, существенной дисперсией таможенных тарифов (измеренной с помощью коэффициента вариации). На экспортеров распространялась Программа субсидирования, причем масштабы государственной поддержки зависели от доли отечественной продукции в стоимости вывозимой продукции, курса национальной валюты и других факторов.

Либерализационные процессы резко активизировались после ликвидации в ЮАР апартеида. Реформирование внешнеторговой системы стало немаловажным элементом стратегии национального развития, которая включала следующие основные направления: достижение макроэкономической стабилизации, содействие индустриализации, укрепление регулирующих структур, совершенствование системы образования, создание основных механизмов социального страхования. ЮАР сделала ставку на двухуровневую торговую либерализацию — в рамках многосторонних договоренностей по линии ВТО и односторонних инициатив.

Многосторонние соглашения предусматривали: сокращение в 1995-2000гг. пошлин на промышленные товары на 1/3, исключение составили текстиль, готовая одежда; автотранспортные средства (либерализация соответствующих отраслей откладывалась до 2003г.); увеличение доли товарных позиций со связанными пошлинами с 55-98% и числа тарифных ставок до шести; снижение связанных пошлин на с/х товары в среднем на 21%; использование вместо количественных ограничений связанных адвалорных пошлин; отказ от использования экспортных субсидий к 1997г.

Одновременно ЮАР снизила некоторые ввозные пошлины в одностороннем порядке. Средний уровень таможенного обложения в этой стране оказался значительно низким, чем только при «связывании» пошлин по линии ВТО.

Внешнеторговый режим в ЮАР уже к 2002г. отличался большой степенью либерализации. Эк-

спортные субсидии, предусмотренные Общей схемой стимулирования экспорта, были отменены в 1997г. Практически упразднены все количественные ограничения. Осуществлена рационализация таможенно-тарифной системы, в результате значительно сократилось число тарифных ставок. Средняя невзвешенная ставка в режиме наибольшего благоприятствования в торговле (НБТ) сократилась на 20% в начале 90гг. до 11,4% в 2002г. Сокращение средних тарифных ставок с 1997г. происходило оптимальном режиме и примерно соответствовало темпам их снижения в других странах с развивающейся рыночной экономикой.

Средний уровень таможенного обложения в ЮАР, в %

	1997г.	2001г.	2004г.
ЮАР	15,1	12	11,4
САДК	22,8	20	15,5
Австралия	5,7	4,3	4,2
Аргентина	14	13,6	12,6
Бразилия	12	13	10,4
Венгрия	14,3	11,7	6,5
Египет	35,5	30,2	9,1
ЕС	10	6,9	6,5
Индонезия	13,0	6,8	6,9
Канада	5,8	7,2	6,8
Китай	17,6	15,9	10
Малайзия	8,1	9,2	8,4
Мексика	14	17,3	17,3
Н. Зеландия	5,3	3,8	3,1
Польша	18,7	13,9	6,5
Респ. Корея	9	12,5	12,8
Россия	12,6	11,3	11,1
США	6,6	5,4	5,1
Таиланд	17	15,4	14,7
Тунис	30	35,9	31,6
Турция	13,4	12,6	12,7
Уругвай	9,9	12	12,9
Филиппины	13,4	7,7	7,5
Чехия	7	6	6,5
Чили	11	8	5,9
Япония	5,6	6,9	6,3

Либерализация торговли способствовала быстрому росту торговых потоков. Повысилась степень открытости национальной экономики: объем торговли с зарубежными странами относительно ВВП сильно вырос – с 33% в 1992 г. до 50% в 2000г. с перспективой дальнейшего роста. Позитивные изменения отмечались и в структуре внешней торговли: постепенно снижалась зависимость от поставок сырьевых товаров, усиливалась диверсификация вывоза.

Торговая либерализация оказала позитивное воздействие на темпы экономического развития ЮАР. По данным МВФ (доклад *Dynamic Gains from Trade: Evidence from South Africa*), 3% годового прироста в обрабатывающей промышленности в 1990-97гг. обеспечивалось за счет торговой либерализации. В тех отраслях, где снижение ввозных пошлин было наиболее значительным, занятость сократилась в относительно меньшей степени. Торговая либерализация усилила конкуренцию в обрабатывающей промышленности. Снижение таможенно-тарифной защиты в этом секторе в 1995-2002гг. привело к сокращению ценовых надбавок на 15%.

Внешнеторговый режим в ЮАР остается относительно сложным. В отношении 1/4 всех товарных позиций используются неадвалорные пошлины, включая специально рассчитанные пошлины – *formula duties*, которые обычно базируются на

внутренних справочных ценах конкретного товара; тариф применяется или увеличивается, если мировая цена на данную продукцию оказывается ниже, чем внутренняя справочная цена. Подобными пошлинами облагаются кукуруза и пшеница.

Число тарифных диапазонов остается значительным. Под существенной протекционистской защитой находится ряд секторов, в первую очередь рыболовство (необходимо обязательное получение разрешения на импорт рыбы и морепродуктов; таможенные тарифы в основном не являются связанными) и производство текстиля и одежды, где средний уровень таможенных тарифов составляет как минимум 30%. Правительственные органы разрабатывают предложения по дальнейшему упрощению тарифной структуры, за счет значительного сокращения числа тарифных интервалов и перехода на адвалорные пошлины при обложении большинства товаров.

Сравнение уровней тарифной защиты всегда представляет определенные трудности, в случае с ЮАР они усиливаются из-за использования неадвалорных пошлин. Средний уровень тарифов в ЮАР соответствует их уровню в других странах с развивающейся рыночной экономикой, но выше, чем в развитых государствах. Усложненность таможенно-тарифной системы в ЮАР подтверждается и данными о доле тарифных пиков (товарных позиций со ставками пошлин, превышающими 15%). Страновые данные в % о средних тарифных ставках в режиме НБТ (I), соотношении между объемом собираемых пошлин и объемом импорта (II), удельном весе тарифных пиков (III), доле товарных позиций с обложением неадвалорными пошлинами (IV)

I		II	
Тунис	31,6	Бразилия	8,4
Мексика	17,1	Аргентина	7,8
Таиланд	14,8	Тунис	6,3
Уругвай	12,9	Россия	5,7
Респ. Корея	12,6	Филиппины	5,4
Турция	12,5	Уругвай	4,7
Аргентина	12,4	Австралия	3,6
ЮАР	11,4	ЮАР	3,5
Россия	11	Таиланд	3,4
Китай	10,7	Чили	3,3
Бразилия	10,5	Респ. Корея	3,2
Египет	9,1	Малайзия	3,1
Малайзия	8,4	Китай	2,6
Филиппины	7,6	Н. Зеландия	2
Индия	6,8	Мексика	1,8
Канада	6,7	Турция	1,8
ЕС	6,5	Индия	1,6
Япония	6,1	США	1,5
Чили	5,7	Канада	0,8
США	4,9		
Австралия	4,2		
Н. Зеландия	3		
III		IV	
Таиланд	43	ЮАР	25
ЮАР	35	Таиланд	22
Бразилия	27	США	12
Малайзия	24	Россия	11
Турция	15	Египет	10
Респ. Корея	9	ЕС	10
ЕС	9	Япония	6
Н. Зеландия	8	Канада	4
Канада	8	Н. Зеландия	3
Япония	8	Турция	1

США .....	7	Малайзия .....	Менее 1
Австралия .....	4	Респ. Корея .....	—
Индия .....	3	Китай .....	—
		Мексика .....	—
		Австралия .....	—
		Индия .....	—
		Бразилия .....	—
		Чили .....	—
		Филиппины .....	—
		Тунис .....	—

Стимулирование экспорта в ЮАР осуществляется с помощью ряда специальных схем, оказывается помощь в области маркетинга, которая в рассматриваемой стране получила особое развитие благодаря Export Marketing and Investment Assistance Scheme. В южноафриканских экспортно-производственных зонах экспортерам предлагается льгота, как беспошлинный импорт сырья и материалов. Действуют специфические стимулы в конкретных отраслях, хотя результативность мер нередко оспаривается, экспертами ВТО. В автомобилестроении ЮАР осуществляется специальная программа развития. В соответствии с договоренностями по линии ВТО по торговым аспектам инвестиционных мер ЮАР отказалась от использования традиционных требований к иностранным инвесторам об обязательной доле местных компонентов в готовой продукции.

Осуществлено снижение ввозных пошлин на используемые в отрасли материалы и составлен график их дальнейшего сокращения. При продолжающемся снижении ввозные пошлины на комплектующие для автомобилестроения — 27, 25 и 20% соответственно в 2005г., 2007г. и 2012 г. — остаются низкими, чем на автомобили, — 34, 30 и 25%. Поставки транспортных средств в ЕС из ЮАР облагаются пошлиной в 6,5%, а из стран со статусом наиболее благоприятствуемой в торговле нации — 10%. В США по закону о содействии росту экономики Африки и возможностях сотрудничества с ней соответствующий экспорт осуществляется на беспошлинной основе, тогда как из стран со статусом наиболее благоприятствуемой нации в торговле тарифная ставка составляет 2,5%.

Программа оказала существенное влияние на экспортную ориентацию данной отрасли промышленности ЮАР: с 1996г. поставки за рубеж (в долларовом эквиваленте) выросли в 3 раза и достигают 10% всего экспорта из ЮАР. Возросла степень специализации вследствие отказа от некоторых неперспективных производственных направлений и расширения производства оставшихся видов продукции. Влияние на занятость населения оказалось сравнительно небольшим: численность персонала в отрасли увеличилась незначительно, следует учитывать ее сокращение в остальной обрабатывающей промышленности.

Важным направлением эволюции внешнеторговой политики ЮАР стало увеличение числа заключаемых ею двусторонних и региональных торговых соглашений (хотя доминантой остается курс на многосторонние договоренности почти глобального уровня). Страна является активным участником текущего раунда переговоров по линии ВТО, т. е. Доха-раунда. ЮАР оказывает поддержку развивающимся государствам и, играет одну из ведущих ролей в «группе 20», которая, отстаивая интересы указанных стран, заняла непримиримую позицию по с/х проблематике на пятой

конференции ВТО на уровне министров в Канкуне. Учитывая отсутствие значительного прогресса на многосторонних переговорах, ЮАР в сотрудничестве с партнерами по Южноафриканскому таможенному союзу (САКУ) стала реализовывать курс на заключение двусторонних и региональных соглашений о свободной торговле.

Южноафриканский таможенный союз в составе ЮАР, Ботсваны, Лесото, Намибии и Свазиленда является одним из старейших таможенных союзов в мире (предшественницей САКУ была организация, возникшая в этой части континента еще в начале прошлого века). До 2002г. торговая политика в нем в одностороннем порядке определялась ЮАР, на долю которой приходится 86% населения в регионе 90% ВВП. В торговле Ботсваны, Лесото, Намибии и Свазиленда южноафриканская составляющая достигает 75%, тогда как их роль во внешней торговле ЮАР незначительна.

Обновленное в 2002г. соглашение между участниками таможенного союза предусматривает следующее: использование единого внешнего тарифа, нулевого тарифа для торговых операций внутри союза и общую структуру акцизов; будущие двусторонние и региональные соглашения должны обсуждаться на переговорах в рамках САКУ; предусматривается новая институциональная структура, функции по установлению таможенных тарифов переходят от Южноафриканского управления по тарифам и торговле к тарифному управлению САКУ; создается орган по урегулированию споров; вводятся новые механизмы по разделу доходов от сбора таможенных пошлин и акцизов, что должно обеспечить большую предсказуемость положения с притоком средств по данному каналу. Доля ЮАР больше не рассчитывается по остаточному принципу. Сократился временной разрыв между осуществлением внешнеторговых операций и распределением доходов.

Создан дополнительный механизм, содействующий развитию, в рамках которого доля доходов от сбора акцизных налогов определяется на базе доходов на душу населения; для углубления экономической интеграции предусматривается выработка общей политики в области промышленного развития, с/х, конкуренции и пресечения недобросовестной торговой практики; предусматривается содействие торговле посредством гармонизации таможенных процедур, стандартов, технических норм, что поможет сократить издержки участников торговли.

Пока углубление экономической интеграции в рамках САКУ происходит явно неудовлетворительными темпами. Удалось провести гармонизацию таможенных тарифов, акцизов, правил происхождения, методов таможенной оценки, но явно недостаточен прогресс по вопросу о таможенных процедурах, стандартах, гармонизации в налоговой сфере, промышленной политике, конкуренции (страны-участницы, имеют право защищать начавшиеся формироваться отрасли промышленности от других членов САКУ). Провал попыток разработать общую политику в области стандартов привел к тому, что Ботсвана и Свазиленд имеют собственную систему стандартов, а Лесото и Намибия используют южноафриканские стандарты на продукцию. Участники САКУ имеют собственные НДС или налоги с оборота с разными ставками. Увеличиваются издержки на веде-

ние торговых операций у участников ВЭД, возникают предпосылки для контрабанды, получает распространение уклонение от уплаты налогов, искажается нормальный ход торговли. В отсутствие многоаспектной гармонизации сохраняется часть пограничных постов. Не делаются попытки выработать общие подходы к решению торговых проблем «второго уровня», в области торговли услугами и свободного передвижения рабочей силы.

В 1992г. с целью стимулирования экономической интеграции в регионе было основано Сообщество развития Юга Африки (САДК), к которому в 1994г. присоединилась ЮАР. Вступивший в силу в 2000г. торговый протокол САДК нацелен на создание к 2012г. зоны свободной торговли с охватом товарных позиций, на долю которых приходится 98% товарооборота. График либерализационных реформ носит асимметричный (для разных стран-участниц) характер. В 2004г. были обнародованы амбициозные планы по углублению региональной интеграции путем создания к 2010г. таможенного союза и к 2012г. — общего рынка. К 2016г. намечается осуществить переход на единую валюту.

Основным партнером для ЮАР являются ее соседи по региону, а Евросоюз. В историческом плане именно Европа была для Южной Африки крупнейшим торговым контрагентом и источником 90% всего притока прямых иностранных инвестиций. Стремление обеспечить долгосрочный преференциальный доступ на западноевропейский рынок и другие факторы привели к разработке Соглашения о развитии торговли и сотрудничестве, вступившего в силу в июле 2000г. Либерализация торговли между двумя партнерами должна способствовать формированию на данном направлении к 2012г. зоны свободной торговли. Указанное соглашение распространяется на 95% западноевропейского импорта и 86% южноафриканского импорта; исключения составляют главным образом сельскохозяйственные товары, алюминий (по требованию ЕС) и нефтепродукты, некоторые виды продукции химической, текстильной и автомобилестроительной промышленности (по инициативе ЮАР). Снижение ввозных пошлин западноевропейской стороной будет осуществляться быстрее, чем южноафриканской. Асимметрия не имеет одностороннего характера. ЮАР, осуществит либерализацию большей части своей торговли с/х продукцией (81%), чем ЕС (61%).

Соглашение между ЕС и ЮАР учитывает последствия для других участников САКУ и САДК. (В отличие от ЮАР они пользуются преференциальным доступом на западноевропейский рынок.) Некоторые исключения для южноафриканской стороны учитывают интересы Ботсваны, Лесото, Намибии и Свазиленда по «критической» продукции. Эта «четверка» государств выигрывает за счет весьма либеральных правил происхождения товаров. (Если заключительная стадия производственного процесса осуществляется в ЮАР, товары, изготовленные с использованием сырья и комплектующих из «четверки», считаются произведенными в ЮАР вне зависимости от величины добавленной в ЮАР стоимости.) Согласно торговому протоколу САДК, страны-участницы не могут предоставлять торговые льготы третьим странам, не предусмотрев их первоначально для партнеров по САДК. Руководствуясь этим правилом, ЮАР предложила открыть свой рынок для государств-членов

САДК до распространения аналогичных послаблений на ЕС. В результате льготы для САДК отличаются большей глубиной, чем для ЕС.

С согласия стран-участниц САКУ ЮАР приступила к переговорам о заключении ряда преференциальных соглашений с нерегиональными партнерами. В дек. 2004г. был подписан соответствующий документ с Меркосур. Экспортеры из САКУ могут пользоваться пониженными пошлинами по 1 тыс. товарных позиций с перспективой расширения этого списка.

Переговоры с ЕАСТ нацелены на подписание торгового соглашения, максимально приближенного по своему содержанию к соглашению между ЕС и ЮАР, что упростит деятельность экспортеров и импортеров в процессе гармонизации торговых отношений между ЮАР и Западной Европой в целом.

Переговоры о заключении соглашения о свободной торговле с США были начаты в 2003г. Оно должно расширить и сделать постоянными условия, предложенные США в Законе о содействии росту в Африке и сотрудничестве с нею, действие которого истекает в 2015г. Договоренности будут распространяться за пределы традиционной проблематики об обеспечении доступа на отдельные товарные рынки и охватят тематику «второго уровня», т. е. торговлю услугами, инвестиционную либерализацию, защиту интеллектуальной собственности, правительственные закупки, трудовые и экологические стандарты (ни одна из этих тем не включена в новое соглашение в рамках САКУ).

Планируется заключить двусторонние соглашения с Нигерией, Китаем, Индией, Египтом и Сингапуром. Рамочное соглашение о свободной торговле между САКУ и Индией было подписано в 2004г.

Двусторонние и региональные торговые соглашения оказывают на развитие торговли как позитивное, и негативное влияние в зависимости от их содержания и хода выполнения. Важной предпосылкой успешности реализации является низкий уровень торговых барьеров со всеми партнерами в глобальных масштабах. Либерализация на недискриминационной основе (т. е. на базе принципа НБТ), которая ведет к росту экспорта и импорта, считается наиболее эффективным способом расширения товарооборота между странами — участниками преференциальных соглашений. Соглашения, сводящие к минимуму число исключенных товарных позиций, способствуют расширению возможностей для получения позитивного нетто-эффекта посредством усиления конкуренции и роста масштабов торговли. Правила происхождения, не носящие рестриктивного характера, имеют значение для достижения успеха. Как и либерализация на базе принципа НБТ, они позволяют фирмам получать материалы по низким ценам. БИКИ 26.1.2006г.

## Туризм

Основным правительственным органом, регулирующим деятельность туристических компаний в стране и координирующим политику в данной области является министерство окружающей среды и туризма ЮАР (Department of Environmental Affairs and Tourism of South Africa).

Министр окружающей среды и туризма Мартинус ван Скалквик отметил, что ЮАР демонстрирует одни из самых высоких показателей в мире по количеству прибывающих в страну туристов. С янв. по апр. 2006г. эта цифра составила 2,7

млн.чел. (на 16% больше в сравнении с аналогичным периодом в 2005г.). Наибольший наплыв пришелся на выходцев из стран Африки и Ближнего Востока, далее следуют Азия и Австралия, Центральная Европа и США, страны Скандинавии и Восточной Европы.

За 2005г. туристический бизнес принес в казну страны 53,4 млрд. рандов (8,2 млрд.долл.). В южноафриканской прессе отмечалось, что «особая активность» проявлялась со стороны соседних стран континента. Количество туристов из Ботсваны составило 795 тыс.чел., что вывело страну на первое место среди африканских государств по посещаемости ЮАР.

На втором и третьем месте оказались Зимбабве (773 тыс.чел.) и Мозамбик (596 тыс.чел.). Однако ощутимый приток туристов из соседних стран влечет за собой проблему для южноафриканских властей – нелегальную миграцию, что создает трудности для местных властей и ухудшает криминогенную обстановку.

Из числа европейских стран лидирующие места по посещаемости ЮАР заняли Франция (77,2 тыс.чел.), Испания (56,9 тыс.), Италия (36,2 тыс.чел.), Великобритания (29,9 тыс. чел) и Германия (21,3 тыс.чел.). В первую десятку стран вошли также Китай (47,9 тыс. чел) и США (49,2 тыс.чел.).

Наиболее привлекательными местами для посещения и отдыха для иностранных туристов признаны провинции Гаутенг, Квазулу-Наталь, Западный Кейп, Северо-Западная провинция, а также Мпумаланга.

Число туристов из России, занявшей в прошлом году 7 место в первой десятке, достигло 23,8 тыс.чел. Благоприятные климатические условия и наличие разветвленной современной инфраструктуры способны привлечь новые потоки россиян.

Туризм является одной из ключевых отраслей экономики ЮАР. Туризм приносит Южной Африке третью часть доходов от внешнеторгового оборота, создано 750 тыс. рабочих мест. Предполагается, что к 2010г. в сфере туризма ЮАР будет задействовано до 1,2 млн.человек.

В 1970-90гг. регистрировалось менее 1 млн. иностранных туристов ежегодно, а в 2005г. отмечен рекордный показатель – 7,3 млн.чел.

Спектр задач не ограничивается форматом отрасли: это не только решение проблемы сезонности и туристической привлекательности всех провинций страны, но и создание рабочих мест, поддержка африканского бизнеса и увеличение прямых инвестиций. В рамках Непад разрабатывается модель туризма на региональном уровне. Успешным достижением можно рассматривать открытие туристического инвестиционного Фонда, цель которого – оказание поддержки туроператорам малого и среднего бизнеса.

На постоянной основе ведется работа по развитию национальных парков дикой природы. С целью привлечения наибольшего числа туристов планируется, что в ближайшие 3г. будет вложено 395 млн. рандов в инфраструктуру заповедников. Большое внимание сосредоточено на подготовке проекта по проведению Чемпионата мира по футболу в 2010г.

Проведение в ЮАР Чемпионата мира по футболу 2010г. стало национальной идеей и предметом особой заботы южноафриканского общества. В 2005г. в ЮАР принят ряд законодательных ак-

тов, обеспечивших соответствующую требованиям ФИФА правовую готовность страны к приему Чемпионата мира. В 2006г. вступил в силу закон о специальных мероприятиях, регулирующий решение визовых вопросов при въезде в ЮАР сотрудников ФИФА.

Для общего мониторинга процесса подготовки страны к этому событию в ЮАР создан межминистерский комитет, возглавляемый вице-президентом П.Мламбо-Нгукой. Действует технический координационный комитет, куда вошли высокопоставленные чиновники заинтересованных ведомств, призванный решать конкретные вопросы подготовки к Чемпионату. Руководить работой комитета поручено замминистру финансов Дж.Молекети.

Министерство связи ЮАР совместно с крупнейшими действующими в этой области компаниями (Sentech, Telkom, SABCS и др.) решает вопросы коммуникационного обеспечения Чемпионата в соответствии с требованиями ФИФА. Это блок вопросов, связанных с коммуникационными технологиями, спутниковой связью, оптико-волоконными линиями, всей телекоммуникационной инфраструктурой. Это же министерство ответственно за работу международного телерадиовещательного центра по освещению Чемпионата для 30 млрд. чел.

В 2005г. были решены вопросы финансового обеспечения подготовки ЮАР к приему Чемпионата мира по футболу – правительство изначально выделило 13,3 млрд. рандов (1,9 млрд.долл.). В 2007г. при представлении парламенту проекта бюджета на 2007/8 фин.г. эта сумма была увеличена до 17,4 млрд. рандов (2,5 млрд.долл.). Из данной суммы 9 млрд. рандов (1,3 млрд.долл.) пойдут на улучшение муниципального транспорта, дорожного хозяйства, модернизацию и обустройство заграждений вокруг мест проведения спортивных мероприятий и мест компактного проживания спортсменов и болельщиков. Еще 8,4 млрд. рандов (1,2 млрд.долл.) должны обеспечить строительство пяти новых и капитальную реконструкцию пяти существующих стадионов ЮАР в г.г. Кейптаун, Йоханнесбург, Претория, Дурбан, Порт-Элизабет.

Центральные матчи, финал, официальное открытие и закрытие Чемпионата состоятся в Йоханнесбурге на стадионе Соккер Сити. Его капитальную реконструкцию планируется завершить к 18 марта 2009г. После нее вместимость стадиона возрастет с нынешних 70 тыс. до 94 тыс.чел., зрительские места будут защищены от солнца и непогоды. Для представителей СМИ на стадионе будет выделено 3000 мест.

Правительство намерено к 2010г. увеличить численность полиции с нынешних 155 тыс.чел. до 192 тыс., из которых 30 тыс. планируется привлечь для непосредственного обеспечения безопасности болельщиков и футболистов. Предусмотрено дополнительное оснащение полиции, включая камеры наружного наблюдения, вертолеты и передвижные командные пункты.

На укрепление внешних границ ЮАР выделено 380 млн. рандов (54 млн.долл.): модернизация пограничных пунктов пропуска, укрепление таможенной службы.

В ЮАР на Чемпионат мира по футболу прибудет от 300 тыс. до 500 тыс.чел. Компания аэропор-

тов Южной Африки начала подготовку к расширению инфраструктуры воздушных ворот страны, имеющих статус международных, выделив на эти цели 5,2 млрд. рандов (743 млн.долл.). Задача обеспечить перемещения этих многочисленных болельщиков внутри страны возможностями общественного транспорта побудила правительство выделить на модернизацию транспортной сети 6,7 млрд. рандов (957 млн.долл.).

Ведется подготовка к размещению спортсменов, болельщиков, персонала ФИФА. Помимо гостиничного сектора для этого будут использованы возможности гестхаузов, частных пансионатов и сдаваемых в аренду домов и квартир, проживание в которых в ЮАР, как правило, не уступает гостиничному варианту по комфорту и обслуживанию, но при этом более дешевое.

Непосредственно под Чемпионат мира в стране будет создано 60 тыс. новых рабочих мест, а ускоренный в этой связи экономический рост приведет к увеличению общего уровня занятости на 2 млн.чел.

## Иммиграция

У закона о южноафриканском гражданстве 1995г. с двумя поправками 1997 и 2004гг. предшественником был закон 1949г., который полностью соответствовал духу и режиму апартеида того времени. Период между двумя законами можно подразделить на три этапа, вехами которых являются закон о гражданстве бантустанов 1970г. (позже переименованный в закон о гражданстве черных государств, а в 1980г. — закон о гражданстве национальных государств) и закон о восстановлении южно-африканского гражданства 1986г.

Закон 1949г. на 99% определял белых жителей южно-африканскими гражданами, чернокожим же отводилась ничтожная вероятность получить гражданство государства, охватывавшего территории их исторического проживания. Он также предусматривал возможность получения южноафриканского гражданства гражданами других стран Британского Содружества. Закон закрепил неравенство граждан между собой в вопросе определения полноты политических и гражданских прав, решающим при этом был цвет кожи.

Второй этап исторического развития законодательства в сфере гражданства начался в 1970г. с принятием закона о гражданстве бантустанов (Транскей, Бопутатсвана, Венда и Сискей). Закон имел юридическую силу только в отношении черных жителей Южной Африки и предоставлял им, помимо южно-африканского, дополнительное гражданство того бантустана, к которому они принадлежали по языковому, культурному или племенному признаку. Позднее, когда была дарована независимость Транскею, Бопутатсване, Венде и Сискею, их население было лишено гражданства Южной Африки. В итоге, черные жители независимых бантустанов перестали быть южно-африканцами по гражданству и оказались запертыми территориями своих поселений.

Параллельно с силовым расселением чернокожих по бантустанам и принудительным лишением их гражданства был впервые введен принцип получения гражданства в порядке натурализации. С 1978г. все белые совершеннолетние мужчины, способные служить в вооруженных силах, прожившие 5 лет в стране, автоматически получали

гражданство Южной Африки. Правительство при помощи подобных законов активно укрепляло боеспособность и идеологическую сплоченность армии за счет белых поселенцев для поддержания государственного режима апартеида.

Закон о восстановлении южно-африканского гражданства 1986г. породил собой юридическую неясность в определении статуса гражданина Южной Африки. Им были отменены предыдущие законы, денационализовавшие граждан Транскея, Бопутатсваны, Венды и Сискея. Закон восстановил в гражданстве только тех граждан бантустанов, которые имели статус постоянно проживающих на территории Южной Африки. Те же (почти 9 млн.чел.), кто постоянно проживали на территории своих независимых поселений, остались без южно-африканского гражданства. Налицо была юридическая коллизия с законом об иностранцах, в соответствии с которым граждане независимых бантустанов признавались *ipso facto* постоянно проживавшими в Южной Африке, и от них не требовалось разрешение на постоянное проживание в стране. К тому же закон 1986г. значительно усложнял саму административную процедуру по восстановлению в гражданстве. Апелляционный суд (позднее Высший суд Южной Африки) не смог внести ясность. К 1992г. только 5,4 млн.чел. смогли восстановить свое южноафриканское гражданство.

В 1993г. появился закон о восстановлении и предоставлении южноафриканского гражданства. Новый закон автоматически восстанавливал в гражданстве Южной Африки тех лиц, которые его были лишены в соответствии с законами о предоставлении независимости бантустанам. В нем содержится принцип, по которому все граждане Транскея, Бопутатсваны, Венды и Сискея получали право приобрести гражданство Южной Африки в порядке натурализации. Новая политическая сила готовилась к проведению президентских выборов в 1994г., и поэтому основной целью этого закона было обеспечение участия в голосовании максимального количества граждан бантустанов. Сам закон вступил в силу 1 янв. 1994г., а уже с марта того же года (принятие временной конституции) было предоставлено право голоса таким натурализовавшимся гражданам. Формально законы независимых поселений продолжали существовать наряду с законом о гражданстве 1993г. и временной конституцией, но они уже не применялись к южно-африканским гражданам. Только в 1995г. они были окончательно отменены новым законом о гражданстве Южной Африки.

Согласно закону гражданство ЮАР может быть получено по рождению, происхождению и в порядке натурализации.

Гражданство по рождению даруется рожденному на территории ЮАР ребенку, оба родителя которого или хотя бы один, являются южноафриканскими гражданами, а также, если оба родителя или хотя бы один имеют статус ПМЖ в Республике. Дети, рожденные у временно проживающих в ЮАР родителей, а равно как у незаконно находящихся на территории лиц, не имеют права претендовать на гражданство страны пребывания.

Помимо этого существует четыре временных периода, каждый из которых имеет свою специфику в плане приобретения гражданства по рождению. Лицам, рожденным до 1949г., необходимо

доказать сам факт появления на свет в указанное время; лицам, рожденным в 1949-61 гг., важно доказать, что их отец не был нелегальным мигрантом на момент рождения, предоставив документ о его гражданстве или статусе ПМЖ (статус матери не играет роли); лица, рожденные в 1961-94 гг., должны подтвердить, что один из родителей на момент рождения был гражданином ЮАР или обладал статусом ПМЖ. Лица, рожденные после 1995 г., должны доказать наличие у одного из родителей гражданства ЮАР или статуса ПМЖ или отсутствие гражданства какого-либо другого государства.

Гражданство по происхождению даруется детям, рожденным вне пределов территории Южной Африки от родителей, один из которых имеет южно-африканское гражданство. Законом не предусматривается обрыва в этой цепочке, т.е. дети, ставшие таким способом гражданами ЮАР и живущие вне пределов страны, могут «передать» его своим детям. В законодательстве ЮАР в сфере гражданства, как и во многих странах, заметно сочетание двух принципов крови и почвы, однако кровь при определении гражданства ребенка в ЮАР играет решающую роль.

К кандидатам на получение гражданства в порядке натурализации предъявляется ряд требований, а именно: достижение возраста 21 г., обладание статусом ПМЖ с постоянным (безвыездным) проживанием в стране в течение 1 г. до подачи заявления на гражданство и последующее постоянное (с правом выезда) проживание в течение не менее 4 лет из последних 8, хорошая репутация, намерение продолжать проживание в ЮАР, умение общаться на одном из официальных языков, знание прав и обязанностей гражданина ЮАР. Министр внутренних дел по заявлению претендента может в исключительных обстоятельствах сократить срок натурализации, но вправе и продлить его. Дети, постоянно проживающие в Южной Африке, могут получить гражданство по заявлению родителей без удовлетворения всем требованиям. Лицо, постоянно проживающее в ЮАР, вступившее в брак с гражданином или гражданкой Республики, может получить гражданство, прожив в стране с супругом или супругой 2 г. Приобретение гражданства в порядке натурализации напрямую зависит от обладания статусом ПМЖ.

Статус ПМЖ регулируется законом об иностранцах 1991 г., который устанавливает, что претендент должен иметь хорошую репутацию, быть желательным поселенцем, не представлять угрозу благополучию страны. Существуют отдельные условия для малоимущих, пожилых и больных, супругов и супруг и иждивенцев, являющихся членами семей граждан или лиц со статусом ПМЖ, позволяющие быстро и без проволочек получить статус ПМЖ в ЮАР. Закон предусматривает особый режим для лиц со временным разрешением на работу, упрощающий процесс получения разрешения на постоянное проживание в ЮАР.

Традиционно южноафриканское законодательство допускало наличие двойного гражданства. Данный институт исторически сложился под влиянием тех положений законов, которые предусматривают приобретение второго южноафриканского гражданства детьми родителей со статусом ПМЖ, супругом или супругой гражданки/гражданина Южной Африки, а также в процес-

се натурализации. Процедура натурализации не требует обязательного отказа от предыдущего гражданства. В законе о гражданстве 1995 г. прописано требование отказа лицом от своего южноафриканского гражданства при добровольном получении гражданства другой страны (кроме случаев женитьбы или замужества). Однако при этом оговаривается процедура, позволяющая в этой ситуации сохранить гражданство ЮАР — необходимо за 7 дней до приобретения нового гражданства подать заявление министру внутренних дел с просьбой о сохранении имеющегося южноафриканского. В подавляющем большинстве случаев ответ оказывается положительным.

Законодательство в области гражданства предусматривает достаточно лояльный режим его приобретения. Исторически сложилось, что Южная Африка принимала много иностранцев, создавая им условия для более легкого получения своего гражданства.

Национальная иммиграционная служба ЮАР (National Immigration Branch — NIB) создана в апр. 2005 г. Расходы на ее создание составили 460 млн. рандов (76,5 млн. долл.). Налоговая служба, национальное разведывательное управление, министерство юстиции, вооруженные силы и полиция, должны взаимодействовать с новым подразделением в вопросах, относящихся к их юрисдикции, постепенно передавая NIB часть выполняемых ими функций, связанных с деятельностью пограничных контрольно-пропускных пунктов и охраной государственной границы.

Перед Национальной иммиграционной службой ЮАР поставлены три основные задачи.

- Оптимизация иммиграционных потоков, установление единой системы иммиграционных документов и контроля за происходящими в этой сфере процессами, включая контроль государственных границ.

- Отслеживание людских потоков, с момента пересечения границы при въезде в страну до выезда из ЮАР, включая контроль легитимности проживания в стране с обеспечением юридической защиты, в т.ч. и тех, кто имеет статус беженца или добивается его получения.

- Обеспечение выполнения иммиграционного законодательства, предотвращение любых его нарушений, как со стороны граждан ЮАР, так и иностранцев.

Основу структуры NIB составила иммиграционная служба МВД ЮАР, статус которой с созданием нового подразделения повысился. Это отразилось в изменении порядка подчиненности. Начальник NIB А.Фразер (A.J.P. Fraser), является заместителем гендиректора министерства внутренних дел ЮАР. Сотрудники NIB носят специальную униформу и знаки различия, имеют специальные опознавательные знаки и раскраску на служебных автомобилях. Подготовка специалистов иммиграционной службы и повышение их квалификации проводятся на базе колледжа департамента юстиции (Department of Justice Training College). Служащие NIB получают повышенные оклады по сравнению с другими чиновниками МВД.

Национальная иммиграционная служба состоит из пяти дирекций и отдельного подразделения. Кроме существовавших ранее (дирекция допуска Admission Directorate, инспекция Inspectorate Directorate, по делам беженцев Refugee Affairs Direc-

torate и подразделения по проблемам ксенофобии Counter Xenophobia Unit) в новую структуру вошли Immigration Directives Directorate и Information Coordination Directorate.

Деятельность NIB будет осуществляться в рамках единой системы иммиграционного контроля (Immigration Control System), ввод которой планируется провести в три этапа.

В ходе первого этапа, который планируется завершить в 2007г., ставится задача обеспечить присутствие представителей NIB на всех 70 пограничных контрольно-пропускных пунктах, связать все действующие в стране пограничные КПП в единую информационную базу данных.

На втором этапе планируется укомплектовать все подразделения NIB специалистами; оснастить рабочие места оборудованием сканирования отпечатков пальцев и осуществлять фотографирование всех, проходящих через иммиграционный контроль граждан; создать мобильные группы, для решения задач за пределами стационарных КПП. Данный этап планируется завершить к началу 2009г.

В ходе третьего этапа, к 1 апр. 2010г., до начала проведения в ЮАР Чемпионата мира по футболу, планируется полностью ввести в действие единую Систему иммиграционного контроля. Все пересекающие границу ЮАР лица будут фотографироваться со снятием отпечатков пальцев и внесением всех данных в единую информационную базу, работающую в масштабе реального времени. Контроль в морских портах будет осуществляться мобильными подразделениями, оснащенными техническим оборудованием, позволяющим снимать данные на членов экипажей и пассажиров, а также передавать их в единую информационную базу по беспроводным линиям связи.

Составной частью системы иммиграционного контроля является система контроля и депортации беженцев (Live Capture and Deportation System), предназначенная для регистрации всех беженцев в единой базе данных. После прохождения регистрации беженцам выдаются идентификационные документы (Refugee Smart Card) в виде пластиковых карточек, которые содержат не только установочные данные владельца, но и его биометрические параметры. Выпущено 50 тыс. таких карточек, что недостаточно для документирования проживающих в ЮАР беженцев.

По замыслу руководства МВД ЮАР, полицейские патрули будут оснащены техническими устройствами, позволяющими осуществлять проверку идентификационных документов через централизованную базу данных по беспроводным линиям связи со сканированием отпечатков пальцев, что позволит на месте устанавливать личность проверяемого.

Система регистрации происшествий (Incident Reporting System), будут регистрироваться все случаи обнаружения фальшивых документов и задержания нелегальных иммигрантов. Для учета граждан ЮАР, проживающих за границей, планируется создать базу данных «Диаспора ЮАР» (South Africa Diaspora).

Законодательство ЮАР, регулирующее правовое положение иностранцев в стране, основывается на конституции ЮАР от 1996г. и состоит из закона об иммиграции №13 от 2002г., поправок к закону об иммиграции №19 от 2004г., а также поло-

жения к закону об иммиграции, вступившего в силу в июле 2005г.

Законы о гражданстве 1995г., о беженцах 1998г., об идентификации 1997г., о паспортах и проездных документах 1994г., а также ряд законов в области регистрации актов гражданского состояния регулируют отношения между иностранными гражданами и органами государственной власти ЮАР в связи с въездом-выездом, пребыванием или проживанием на территории ЮАР иностранцев, осуществлением ими трудовой, предпринимательской и иной деятельности. Ведущим органом, отвечающим за реализацию законодательства в данной области, является министерство внутренних дел ЮАР, департамент внутренних дел (ДВД) МВД ЮАР. Основным требованием при въезде-выезде иностранцев является наличие паспорта или проездного документа, выданного иностранному гражданину в соответствии с законами страны его гражданства, либо страны постоянного места жительства. Паспорт или проездной документ, выданный иностранцу страной его постоянного проживания, не должен содержать каких-либо ограничений по возвращению в эту страну. В соответствии с местным законодательством виза дает право на прохождение контроля на границе, но сама по себе не является разрешением на временное пребывание.

Законодательство предусматривает 11 видов временных разрешений: гостевое (Visitor's permit); дипломатическое (Diplomatic permit); в связи с учебой (Study permit); в соответствии с договорами ЮАР (Treaty permit); в деловых целях (Business permit); для экипажей морских и воздушных судов (Crew permit); для лечения (Medical treatment permit); членам семьи граждан ЮАР или иностранцев на ПМЖ (Relative's permit); пенсионерам (Retired person permit); корпоративное разрешение (Corporate permit); для участия в программах в области культуры, экономики (Exchange permit).

В зависимости от вида, разрешения могут выдаваться на срок от 3 месяцев до 3 лет. Гендиректор ДВД МВД имеет право изменять сроки и условия пребывания по всем видам разрешений на временное пребывание, увеличивать сроки пребывания по уже выданным разрешениям, а также в общем порядке изменять статус пребывания иностранца в ЮАР, что также ведет к изменению сроков и условий пребывания в стране. Гендиректор наделен правом отзыва своих разрешений на временное пребывания без объяснений, о чем иностранец уведомляется в письменной форме с указанием срока в которые он должен покинуть страну.

В соответствии с официальными статистическими данными ДВД МВД с марта 2003г. по апр. 2004г. наиболее востребованным являлось гостевое пребывание (Visitor permit). В указанный период времени подразделения ДВД МВД и дипломатические представительства ЮАР за рубежом выдали 86 918 Visitor permit, из которых 54 970 было выдано внутри страны и 31 948 за рубежом.

Гостевое разрешение на пребывание в ЮАР (Visitor's permit) может быть выдано как внутри страны ДВД МВД и его подразделениями на местах, так и дипломатическими представительствами страны за рубежом. Данный вид разрешения выдается на срок до 3 месяцев, с правом пролонгации по месту пребывания иностранца еще на

3 месяца. Отдельным категориям иностранцев указанное разрешение может быть выдано на срок до 3 лет, в том случае, если лицо находится в ЮАР в связи с академическим отпуском (an academic sabbatical), занимается добровольческой либо благотворительной деятельностью, участвует в исследовательской или иной предписанной законом работе гуманитарного характера.

По гостевому приглашению в стране также могут находиться супруга/супруг гражданина ЮАР или иностранца на ПМЖ, если они не подпадают под другие виды разрешений. Находящиеся в ЮАР по гостевому приглашению иностранцы не имеют права на трудовую деятельность. Однако закон предусматривает возможность обращения заявителя к гендиректору ДВД МВД для получения такого разрешения с условием выполнения ряда требований.

Законодательными актами также предусматривается и возможность получения иностранцами разрешения на постоянное проживание (ПМЖ). Для различных категорий иностранцев определены условия и сроки проживания в стране до момента обращения за разрешением на постоянное место жительства. Иностранцы на ПМЖ располагают теми же конституционными правами, привилегиями, обязанностями и обязательствами, что и граждане ЮАР, включая избирательные права выборщиков.

#### МИГРАЦИЯ, ВИЗА, ТУРИЗМ

– Угроза терроризма не в состоянии отбить у людей «охоту к перемене мест». За первые 8 месяцев 2006г. число туристов, совершивших поездки за рубеж, составило 578 млн.чел. и почти на 25 млн. превысило прошлогодний показатель. Такие данные приводятся в докладе Всемирной туристической организации. Эксперты прогнозируют, что в уходящем году масштабы международного туризма увеличатся примерно на 4,6% по сравнению с 2005г.

В подлинную «туристическую Мекку» превратилась Африка. Приток туристов на континент возрос за истекший период почти на 10%. «Пальму первенства» держат ЮАР, Кения, Мозамбик, Свазиленд и Сейшельские острова.

На втором месте – Азиатско-Тихоокеанский регион, где за первые 8 месяцев 2006г. побывало на 8,3% туристов больше, чем в 2005г.

Сложная ситуация на Ближнем Востоке, в т.ч. недавний конфликт между Израилем и группировкой «Хезболлах» в Ливане, оказала лишь минимальное воздействие на туристский поток в этот регион, который, как прогнозируют эксперты, может к концу году возрасти более чем на 7%.

Несмотря на реальную угрозу терактов на воздушном транспорте, включая раскрытый недавно в Великобритании заговор с целью осуществления взрыва на борту одного из авиалайнеров, до конца 2006г. свыше 14 млн. новых путешественников посетят Европу. В т.г. на 4,3% выросло число международных туристов в США. В то же время приток туристов в Канаду и Мексику снизился соответственно на 4 и 3,8%.

Авторы доклада оценивают как «очень позитивные» краткосрочные перспективы развития международного туризма. Этому, по их мнению, способствует в целом устойчивое состояние мировой экономики и благоприятный, особенно для

туристов из Европы и Азии, обменный курс иностранных валют. «Если не произойдет серьезных инцидентов, международный туризм, похоже, будет оставаться на подъеме», – подчеркивается в докладе. Прайм-ТАСС, 7.11.2006г.

– Новая система подоходного налогообложения вступит в силу 1 авг. 2006г. для эстрадных артистов и спортсменов, которые не являются постоянными жителями Африки.

Ранее, иностранные артисты и спортсмены платили за свои представления такой же подоходный налог, как и жители Африки, однако, согласно южно-африканской налоговой службе (SARS), эта система оказалась «очень непрактичной» из-за их короткого пребывания в стране.

Согласно новой системы налогообложения доходов, организаторы мероприятий, продюсеры и прочие, кто оплачивает услуги зарубежных исполнителей и спортсменов в Южной Африке, начиная с 1 авг. 2006г., должны будут удерживать 15% налога с этих платежей.

В случаях, когда введение подоходного налога невозможно, иностранные исполнители и спортсмены должны будут уплатить 15% налог. Требования к отчетности вводятся для обеспечения предварительного информирования южно-африканской налоговой службы о выступлениях.

Система подоходного налогообложения была заложена в бюджете 2005г. и включала Акт о внесении поправок в законы о прибыли 2005г. Налоговая служба Южной Африки сообщила, что система налогообложения доходов «разрешена международной практикой и соглашениями во избежание двойного налогообложения, которые Южная Африка заключила с другими странами». Offshore.SU, 1.8.2006г.

#### АРМИЯ, ПОЛИЦИЯ

– Министр обороны ЮАР Мосиуоа Лекота 29 авг. заявил, что африканские страны выступают против размещения США своего Африканского командования (Африкома) на африканском континенте.

Выступая в Кейптауне на заседании парламента, М. Лекота отметил, что африканские страны уже достигли консенсуса о том, что Африка не приветствует присутствие иностранных войск на континенте, и особенно выступают против создания Пентагоном в Африке базы в виде Африкома.

Министр сказал: «Большой приток войск в одну из стран континента может осложнить отношения между братскими африканскими странами и не улучшит положение с безопасностью». В связи с этим государства-участники Сообщества развития Юга Африки (САДК) приняли решение, что никто из них не даст согласия на размещение американских войск.

Президент США Джордж Буш 6 фев. тек.г. утвердил предложенный Пентагоном план размещения штаб Африканского командования под названием Африком, которая должна отвечать за все военные действия ВС США в этом регионе. Однако этот план был холодно встречен африканскими странами. Синьхуа, 30.8.2007г.

– В состав российской экспозиции на международной выставке вооружения и военной техники для всех видов вооруженных сил «Африка Ээроспейс энд Дифенс-2006» будут представлены 12 предприятий российского оборонно-промышлен-

ного комплекса (ОПК). Об этом сообщили в пресс-службе Федеральной службы по военно-техническому сотрудничеству (ФСВТС) России. В этом году Россия, как традиционный участник выставки, представит одну из самых крупных экспозиций, в состав которой войдут 12 предприятий российского оборонно-промышленного комплекса, включая Рособоронэкспорт, Новосибирский приборостроительный завод, ОАО ОПК Оборонпром, ОАО МВЗ им. Милия, Роствертол, Казанский вертолетный завод, Концерн Ижмаш.

ФСВТС России формирует российскую делегацию, в состав которой войдут представители органов власти, а также предприятий оборонно-промышленного комплекса. «Развитие отношений в области военно-технического сотрудничества со странами Африки является одним из важных направлений работы ФСВТС России, которое имеет все предпосылки к успеху», — отмечается в пресс-релизе.

Международная конференция и выставка вооружения и военной техники для всех видов вооруженных сил AAD — Africa Aerospace and Defence'2006 пройдет 20-24 сент. 2006г. на военно-воздушной базе Уайстерплат, у знаменитой Столовой горы рядом с Кейптауном. Среди организаторов этой крупнейшей и единственной на африканском континенте выставки сухопутной, морской и авиационно-космической техники — Южноафриканская ассоциация космических, морских и оборонных отраслей промышленности (AMD), Южноафриканская корпорация по разработке и производству вооружения (Armstrong), Южноафриканская ассоциация гражданской авиации (Caasa), военно-воздушные силы ЮАР (Saaf). РИА «Новости», 19.9.2006г.

— Владимир Путин рассчитывает на активизацию сотрудничества в военно-технической сфере между Россией и ЮАР. «Хотелось бы, чтобы и в военно-технической сфере кооперация развивалась более энергично», — сказал президент России, выступая на совместной пресс-конференции с президентом ЮАР Табо Мбеки. По словам Путина, Роскосмос подготовил целый список предложений для своих южноафриканских партнеров по сотрудничеству в космической сфере. «Здесь и использование наших возможностей для организации связи для космического зондирования Земли, некоторые другие виды космической деятельности», — Путин отметил, что у обеих стран неплохие перспективы по сотрудничеству в области сельского хозяйства и химической промышленности.

Россия и ЮАР намерены сотрудничать в борьбе против международного терроризма и развивать взаимодействие между вооруженными силами двух государств, а также в сфере ВТС. «Стороны будут сотрудничать в борьбе против международного терроризма, а также других форм международной преступности, таких как незаконный международный оборот наркотиков и оружия, предметов, имеющих культурное и историческое значение, а также в борьбе с отмыванием доходов, полученных преступным путем», — говорится в подписанном президентами двух стран Договоре о дружбе и партнерстве между Россией и ЮАР. «Стороны будут развивать сотрудничество между вооруженными силами двух государств и военно-техническое сотрудничество на основе действующей

щих соглашений», — отмечается в документе. В Договоре зафиксировано намерение России и ЮАР «тесно сотрудничать в разрешении конфликтов и обеспечении мира и безопасности в районах, вызывающих обоюдную озабоченность». РИА «Новости», 5.9.2006г.

— Между спецслужбами России и ЮАР существует тесное сотрудничество, заявил министр разведывательных служб ЮАР Ронни Касрилс. По словам Касрилса, после серии терактов, которые произошли в Лондоне в 2005г., между двумя странами был налажен «плотный информационный обмен». Министр отметил высокий профессиональный уровень сотрудников служб безопасности РФ. Касрилс подчеркнул, что в ЮАР хорошо знают, как страдает Россия от терроризма. «ЮАР будет на всех уровнях помогать России в борьбе с терроризмом», — подчеркнул он. «Мы также прекрасно понимаем, что происходит в Чечне и располагаем информацией о том, что международный терроризм через Пакистан и Средний Восток пытается проникнуть в ЮАР», — сказал Касрилс.

Он напомнил, что в 1998г., когда террористами были атакованы здания американских диппредставительств в Найроби (Кения) и Дар-эс-Саламе (Танзания), спецслужбы ЮАР вышли на одного из организаторов этих терактов. «В Кейптауне мы обнаружили и задержали одного из организаторов этих терактов, которые сейчас по решению суда отбывают пожизненное заключение», — сказал министр.

Ронни Касрилс находится в Москве, где в Госдуме РФ участвовал в презентации русского издания своей книги «Вооружен и опасен. От подпольной борьбы к свободе» о борьбе Африканского национального конгресса (АНК) с апартеидом. Как заявил во время презентации председатель комитета Госдумы по безопасности Владимир Васильев, «Ронни Касрилс — человек, который имеет уникальный жизненный опыт, он прошел путь от борца с апартеидом до члена парламента и руководителя разведки». По мнению участников презентации (ветеранов советских спецслужб, участвовавших в подготовке военных специалистов для АНК на территории Анголы), это необычная книга, в которой читатели узнают много эпизодов о подпольной борьбе с апартеидом, которые раньше были известны только ограниченному кругу людей. РИА «Новости», 31.10.2005г.

— Противодействие возможным атакам террористов с моря и совместные миротворческие операции — главные темы встречи представителей ВМФ стран Африки, открывшейся в парламентской столице ЮАР — Кейптауне. Предполагается, что по результатам встречи будут созданы специальные силы быстрого реагирования для отражения терактов с моря.

Открывая конференцию, командующий ВМФ Нигерии вице-адмирал Рефилоэ Мудиму заявил, что пиратство — одна из главных угроз для континента. Для Нигерии это — похищение пиратами с танкеров экспортируемой нефти, до 100 тыс.бар. в день. «Это стало целым криминальным бизнесом», — отметил он. — В нейтральных водах близ Нигерии постоянно дежурят суда, ожидающие пиратов, которые перегружают им нефть, отобранную под угрозой оружия у законопослушных перевозчиков». ИА «Росбалт», 31.8.2005г.

## ВНЕШЭКОНОМСВЯЗИ, ПОЛИТИКА

– Исполнительный секретарь Сообщества развития Юга Африки (САДК) Томас Аугусто Саломо 9 дек. выступил здесь с речью, критикуя канцлера ФРГ Ангелу Меркель, которая на нынешнем саммите ЕС-Африка осудила правительство Зимбабве за нарушение прав человека.

Т. Саломо на пресс-конференции указал, что проведение саммита ЕС-Африка является общей целью Евросоюза и Африканского союза. В повестку дня работы саммита не был включен вопрос Зимбабве. Однако в первый день работы саммита канцлер Германии А. Меркель в своем выступлении осудила правительство Зимбабве за нарушение прав человека, заявив, что это нанесло ущерб имиджу новой Африки.

Исполнительный секретарь САДК указал: «Что касается вопроса Зимбабве, то мы занимаем очень четкую позицию, т.е. этот вопрос решим мы сами». Президенту ЮАР Табо Мбеки предоставлены полномочия на решение этого вопроса.

Президент Сенегала Абдулай Вад 8 дек. отметил, что содержащееся в выступлении канцлера Германии осуждение в адрес Зимбабве не имеет под собой никаких оснований и, соответственно, оно ничего не значит.

Второй саммит ЕС-Африка, изначально назначенный на 2003г., не состоялся в срок из-за введения Европейским Союзом санкций против Зимбабве и впоследствии неоднократно переносился. Для того, чтобы второй саммит ЕС-Африка состоялся в дек. текущего года в португальской столице, правительство Португалии при всемерной поддержке со стороны ЕС и Африканского союза приложило огромные усилия, устранив препятствия, чинимые Великобританией, и пригласив на нынешний саммит руководителей всех африканских стран, в т.ч. и президента Зимбабве.

Из-за присутствия на саммите президента Зимбабве Роберта Габриэля Мугабе, премьер-министр Великобритании Гордон Браун в итоге отказался прибыть в Лиссабон для участия во втором саммите ЕС-Африка. Синьхуа, 10.12.2007г.

– ЕС и Общий рынок для Восточной и Южной Африки (ОРВЮА) 23 нояб. подписали здесь соглашение, в соответствии с ним ЕС за последующие пять лет предоставит последнему 78 млн. евро для продвижения процесса интеграции Восточной и Южной Африки.

В соответствии с этим соглашением ЕС предоставит членам ОРВЮА финансовую поддержку и окажет материальную помощь в строительстве объектов инфраструктуры региона. ОРВЮА отвечает за управление и использование средств.

Генеральный секретарь ОРВЮА Эрастус Мвенча заявил на церемонии подписания соглашения, что средства ЕС пойдут на оказание странам-членам ОРВЮА помощи в уменьшении финансового дефицита с тем, чтобы проложить путь к созданию таможенного союза в будущем году.

ОРВЮА учрежден в 1994г., является одной из крупнейших региональных и самых успешных организаций Африки. В его состав входят 20 стран. ОРВЮА в 2000г. создал зону свободной торговли, в 2008г. планируется создать таможенный союз и будут введены общие внешние таможенные тарифы. Синьхуа, 24.11.2007г.

– Африканские страны должны приложить усилия для диверсификации экономики и, тем самым, создания возможностей для трудоустройства и сокращения масштабов бедности, заявил гендиректор Организации ООН по промышленному развитию (ЮНИДО) Канди К. Юмкелла.

Как 28 сент. сообщили кенийские СМИ, гендиректор ЮНИДО на состоявшемся в ЮАР заседании министров торговли и промышленности стран Африканского союза (АС) отметил, что африканские страны нуждаются в диверсификации экономики. Она имеет ключевое значение для увеличения занятости трудоспособного населения и сокращения численности бедноты.

Индустриализация является одним из важных путей к увеличению стоимости первичной продукции, в т.ч. с/х сырья, сказал К. Юмкелла. По его словам, хотя индустриализация для африканского континента вопрос не новый, но она никогда не была столь злободневна, как сейчас.

Как воспользоваться сырьем для перевода экономики африканских стран на новый этап развития – это одна из главных тем на министерском заседании АС. По его итогам планируется представить стратегию развития континента на саммит АС, который пройдет в янв. 2008г. Синьхуа, 29.9.2007г.

– ЮАР стала крупнейшим торговым партнером Китая в Африке. Об этом сообщили 25 сент. на торгово-экономическом симпозиуме Китай-ЮАР в Пекине. В 2006г. объем товарооборота между Китаем и ЮАР составил 9,9 млрд.долл., что на 36% больше по сравнению с 2005г. Объем экспорта товаров в ЮАР достиг 5,8 млрд. долл. что на 50% больше; импорт из ЮАР – 4,1 млрд. долл. что на 19% больше.

Вице-президент ЮАР Фумзиле Мламбо-Нгкука с трибуны симпозиума пригласила китайских предпринимателей к инвестиционной деятельности в стране. В форуме приняли участие 200 предпринимателей из Китая и ЮАР. Синьхуа, 26.9.2007г.

– Профсоюзы госслужащих ЮАР парализовали сегодня жизнь страны, начав всеобщую забастовку. Крупнейшее профобъединение Южной Африки Косату, которое представляет 60% госслужащих, проводит сегодня массовые акции в основных городах страны, добиваясь 10% повышения зарплаты. Правительство согласно на 7% рост их жалования, но в ответ на это профсоюзы указывают, что президент в этом году получает 57% прибавку. В столице страны Претории, мегаполисах Йоханнесбург, Кейптаун, Дурбан и Блумфонтейн центральные улицы запружены демонстрантами, встал общественный транспорт, закрыты многие больницы и школы.

Чтобы обеспечить безопасность населения и тех из госслужащих, кто отказался бастовать, у жизненно важных объектов дежурят усиленные наряды полиции и подразделения армии. В прошлом воздержавшиеся от забастовки нередко подвергались нападениям – активисты забрасывали камнями и поджигали автобусы, электрички, запугивали шедших на работу медиков. Одновременно бастует большинство сотрудников аппарата министерства внутренних дел. Прайм-ТАСС, 13.6.2007г.

– Замминистра иностранных дел ЮАР Азиз Пахад 7 июня заявил, что становящиеся все более

тесными политическими и торгово-экономическими отношениями между Китаем и Африкой и сотрудничество между ними на международной арене будет содействовать развитию Африки.

Как заявил А. Пахад на брифинге, в административной столице ЮАР г. Претория, несмотря на то, что существуют сомнения по поводу стремительного развития африкано-китайских политических и торгово-экономических отношений, «правительство ЮАР неизменно придерживается следующей позиции: Африка, особенно ЮАР, не должна рассматривать развитие отношений с Китаем как опасное дело».

Он отметил, что Китай и Индия, чьи экономики демонстрируют тенденцию к быстрому развитию, укрепляют сотрудничество с ЮАР на международной арене. В качестве примера он назвал диалог между лидерами стран «восьмерки» и группой развивающихся стран, в т.ч. Китая, Индии и ЮАР, который проходит в Германии. По словам А. Пахада, «это вовсе не является чем-то плохим».

А. Пахад подчеркнул, что африканским странам необходимо приложить максимум усилий, чтобы сложившиеся африкано-китайские отношения отличались от прежних отношений между Африкой и развитыми странами. «Самым важным фактором в африкано-китайских отношениях является развитие», — комментировал он.

Замглавы МИД ЮАР добавил, что его страна обратила внимание на недавнюю позитивную оценку генсека ООН Пан Ги Муна и его благодарность в адрес Китая за вклад, который он внес в разрешение вопроса Дарфура (Судан). Он сказал, что ЮАР полностью поддерживает все усилия ООН по урегулированию вопроса Дарфура и призывает соответствующие стороны оказывать активное взаимодействие с целью прекращения нападений против мирных жителей и миротворцев и обеспечения нормальной работы по оказанию гуманитарной помощи. Синьхуа, 6.6.2007г.

— Китай готов совместно с ЮАР активно превращать в жизнь двусторонние соглашения и договоренности, расширять торгово-экономическое сотрудничество. Об этом заявил 21 мая глава МИД КНР Ян Цзечи на встрече с коллегой ЮАР Нкосазаной Дламини-Зумой.

Ян Цзечи сказал, что после установления отношений стратегического партнерства между КНР и ЮАР в 2004г. двусторонние отношения вступили в новую стадию динамичного развития. «Успешно прошел обмен визитами руководителей двух стран, сотрудничество по всем направлениям дало заметные результаты», — отметил глава МИД Китая.

Нкосазана Дламини-Зума выразила удовлетворение развитием двусторонних связей, указав на успешное политическое взаимодействие, возрастающий объем двусторонней торговли и наращивание китайских инвестиций в Африке. «ЮАР готова активизировать сотрудничество с Китаем в торгово-экономической сфере, СМИ, туризме и подготовке кадров», — сказала она.

Стороны также обсудили вопросы китайско-африканских отношений и другие международные и региональные проблемы, представляющие взаимный интерес. Нкосазана Дламини-Зума 20 мая прибыла в Китай с официальным визитом по приглашению Ян Цзечи. Синьхуа, 22.5.2007г.

— По оценкам экспертов Всемирного банка, на африканские страны приходится 70% мировых

биоэнергетических ресурсов, и эти страны являются источником ряда важных сырьевых ресурсов. В недрах континента находятся 90% мировых запасов платиноидов, хромитов (%) — 80, фосфатов — 76, марганца и кобальта — 60, алмазов — 40, золота — 37. Африка является сырьевой базой мировой экономики, обеспечивая 92% потребностей мировой индустрии в платине, в алмазах (%) — 70, марганце — 35, кобальте — 34, бокситах — 15,5.

Запасы углеводородного сырья на Африканском континенте и разведанных участках его шельфа на начало 2006г. составляли 8% мировых, причем территория большинства государств юга Африки изучена еще не полностью. В последние годы возросла добыча нефти в странах к югу от Сахары, особенно в регионе Гвинейского залива, высокими темпами развивается нефтедобывающая промышленность Судана, началась добыча нефти в Чаде и Мавритании.

Темп роста ВВП африканских государств к югу от Сахары в 1981-90гг. составлял в среднем 1,7%, в 2002г. (%) — 3,3, 2004г. — 3,4 и 2005г. — 4,2 (в последнее десятилетие в 16 африканских странах темп роста превышал в среднем 4%). Все это способствовало созданию условий для расширения участия стран Африки в мирохозяйственных связях.

В последние годы расширился приток финансовых и кредитных средств в африканские государства. Так, в 2004г. сумма их поступлений превысила 40 млрд.долл., увеличился также приток прямых иностранных инвестиций. В результате списания задолженности многих африканских стран (27 государствам на 50 млрд.долл.) улучшилось их финансовое положение и платежеспособность. Страны Черной Африки являются членами ВТО и других международных экономических и финансовых организаций.

В ближайшие годы 25% нефти, поступающей на мировой рынок, будет добываться в странах Африки к югу от Сахары, что позволит стабилизировать положение на мировых рынках энергоносителей. В странах Африки имеется потенциал наращивания поставок газа в европейские государства, оцениваемый Международным энергетическим агентством в 65 млрд.куб.м. (к 2030г. он может возрасти до 180 млрд.).

Однако во многих государствах Африки отмечается дефицит электроэнергии, в т.ч. в странах, объединившихся в организацию Сообщество развития юга Африки (САДК). В нее входит 14 государств: Ангола, Ботсвана, Замбия, Зимбабве, Демократическая Республика Конго (ДРК), Лесото, Маврикий, Мадагаскар, Малави, Мозамбик, Намибия, Свазиленд, Танзания и ЮАР. Общее производство электроэнергии в регионе САДК достигает 270 млрд.квтч., а потребление — 244 млрд., причем основным производителем электроэнергии в САДК является ЮАР (216 млрд.квтч.). В 1999-2005гг. потребление электроэнергии в странах САДК увеличивалось ежегодно на 3%, но после 1995г. в регионе не вводились крупные энергетические объекты. В связи с этим в САДК разработаны краткосрочный и долгосрочный варианты плана строительства новых электростанций. В краткосрочный, рассчитанный до конца 2010г., включен 21 объект и в долгосрочный (после 2010г.) — 26 объектов, причем самым крупным будет ГЭС «Большая Инга» в ДРК мощностью 45

тыс. мвт. Разработан проект ее первой очереди мощностью 6 тыс. мвт., ввод которой намечен на 2012г., причем большую часть финансовых средств предоставят правительства ЮАР, Ботсваны, ДРК, Намибии и Анголы.

В ДРК построена ГЭС «Инга-1», заканчивается сооружение станции «Инга-2» и ведется строительство ГЭС «Инга-3». После сооружения ГЭС «Большая Инга» мощность электростанций в Африке южнее Сахары увеличится в 2 раза, а с освоением всего энергетического потенциала ДРК — в 3 раза, что позволит присоединить государства Западной и Центральной Африки к энергосистеме стран САДК.

Вместе с ГЭС «Большая Инга» будут построены высоковольтные линии электропередачи от ДРК до ЮАР, трансформаторные станции и распределительные сети; возможно подключение этой гидроэлектростанции к единой энергетической системе каскада ГЭС в Анголе и Намибии. Для решения технических проблем, связанных с проектом, создан центр в г.Дурбан (ЮАР), в котором работают африканские и европейские ученые и инженеры.

В последние годы в африканских странах активизировалась деятельность международных финансовых структур.

Страны Америки, Западной Европы и Азии сотрудничают с африканскими государствами в добыче нефти и газа, алмазов, других полезных ископаемых, развитии горнорудной промышленности. Так, активизация деятельности компаний США в Африке связана с ростом зависимости Соединенных Штатов от поставок сырья из стран континента, особенно нефти. Объем торговли США с африканскими странами достиг 50 млрд.долл., а их доля в потребляемой Соединенными Штатами нефти составляет 15%. Нефть добывается в Анголе, Нигерии, странах зоны Гвинейского залива и др. В последние годы г.Малабо (Экваториальная Гвинея) превратился в «нефтяное Эльдorado», в котором добывается 400 тыс. бар. нефти в сутки. Между Малабо и нефтяной столицей США г.Хьюстон (шт.Техас) налажено ежедневное авиасообщение. Соединенные Штаты намерены расширить импорт нефти из африканских государств (наряду с Нигерией и Анголой осваиваются месторождения в других странах континента).

Поставки из стран Африки в значительной мере удовлетворяют потребности США в меди, алмазах, свинце, титане, цирконии, уране, бокситах, слюде, цинке и др. США также заинтересованы в вывозе из Африки хрома и металлов платиновой группы, являющихся сырьем для электронной и авиакосмической промышленности.

В последние годы увеличились инвестиции США в экономику ряда стран Африки. В 2004г. сумма инвестиций американских компаний в страны региона составила 18,9 млрд.долл., в т.ч. в горнодобывающие отрасли — 11,8 млрд., и соответственно увеличились прибыли на вложенный капитал. В начале 90гг. ежегодный размер прибылей оценивался в 1,3 млрд.долл., а в 2003г. — в 3 млрд.

Подход США к партнерству с государствами Африки основан на расширении деятельности частных компаний, координацию которой осуществляет Корпоративный совет по Африке (Corporate Council on Africa), созданный в 1992г. (штаб-квартира находится в Вашингтоне). Члена-

ми совета является большая часть действующих в африканских странах компаний (170). Для формирования и координации торговой политики Конгресс США учредил «Форум торгово-экономического сотрудничества США со странами Африки южнее Сахары».

В США действует закон об экономическом росте и торговых возможностях в странах Африки (Africa Growth and Opportunity Act — AGOA). Принятая в 2000г. инициатива AGOA предусматривала предоставление льготных условий по тарифам при ввозе в США топливно-сырьевых ресурсов и продукции сельского хозяйства африканских стран, что способствовало развитию торговли и росту американских частных инвестиций. В 2003г. экспорт США в страны Африки южнее Сахары достиг 7 млрд.долл. (на 90% больше объема торговли Соединенных Штатов со странами СНГ и на 86% — с государствами Восточной Европы).

В Африке открыты три региональных центра содействия повышению конкурентоспособности товаров из африканских стран на рынках США и других стран. Их деятельность финансируется в рамках программы «Инициатива для африканского развития и предпринимательства» (African Development and Enterprise Initiative).

В США финансовую поддержку американским экспортерам и инвесторам оказывает министерство торговли, минсельхоз, минтранс, минэнерго и агентство по торговле и развитию США. В определении текущих и перспективных направлений торгово-экономических связей со странами Африки значительна роль законодательной и исполнительной власти, а также корпоративных структур, влияние которых нередко является решающим при формировании инициатив государственными органами США.

В последние годы вторым по значению экономическим партнером государств Африки стал Китай, поддерживающий торговые отношения со всеми странами континента, причем с большинством из них торговля активно развивается. В 2005г. товарооборот КНР со странами Африки составил 35 млрд.долл. Китай отменил тарифы на 190 групп товаров, импортируемых из 28 наименее развитых африканских стран. Китайские компании заинтересованы в доступе к энергоресурсам Африки, и КНР, являющаяся вторым после США мировым импортером нефти, ввозит из стран Африки 28% нефти (в основном из Судана, Анголы, ДРК и Нигерии).

Более 700 китайских компаний действуют в 49 африканских государствах. КНР оказывает помощь странам Африки в выполнении инфраструктурных проектов, направляет медицинский персонал, обучает студентов и бизнесменов в своих учебных заведениях. Продовольственная помощь Эфиопии, ДРК, Намибии, Сьерра-Леоне и другим странам укрепляет позиции КНР на континенте.

В янв. 2006г. в Пекине был опубликован документ «Политика КНР в отношении Африки», состоящий из шести разделов: «Положение и роль Африки», «Китайско-африканские отношения», «Африканская политика Китая», «Расширение всестороннего сотрудничества между Китаем и Африкой», «Форум китайско-африканского сотрудничества и его последующая деятельность», «Связи между КНР и африканскими региональными организациями». Руководство КНР подчер-

квивает, что намерено оказывать помощь странам Африки в укреплении их экономического потенциала и облегчении долгового бремени. Китай будет развивать инвестиционное сотрудничество со странами Африки в освоении природных ресурсов, а также развитии инфраструктуры, сельского хозяйства, туризма. Предполагается увеличить ввоз африканской продукции в КНР, чему будет способствовать постепенная отмена тарифов.

Китай подписал соглашения о взаимной защите капиталовложений с 34 странами Африки и соглашения об избежании двойного налогообложения — с 14 государствами. В Африке действуют 11 китайских центров содействия инвестициям и торговле, занимающихся обеспечением платежей, страхованием и консультациями для предпринимателей. Китайский экспортно-импортный банк совместно с Банком Китая учредили под эгидой Госсовета КНР «Группу торгово-экономического и технико-экономического сотрудничества и координации отношений со странами Африки», ответственную за организацию и координацию деятельности по развитию внешнеэкономических связей с государствами континента.

Китай инвестирует значительные средства в экономику Судана, заполнив вакуум, образовавшийся после разрыва США отношений с этой страной (в Судан уже прибыло из КНР 10 тыс. рабочих). Китай участвовал в строительстве трубопровода протяженностью 1,5 тыс. км. от нефтяных месторождений на юге Судана до Красного моря. Китайская компания China Petroleum Engineering Construction строит терминал для танкеров в порту Судан, а нефтяная компания Chinese National Offshore Oil является собственником большей части суданских месторождений нефти в регионе Дарфур. Инвестиции Китая способствовали увеличению нефтяных запасов Судана в 2 раза.

Китайские компании участвуют в эксплуатации нефтяных месторождений Нигерии, Чада, Габона. Так, в 2005г. Китай подписал соглашение с Нигерией об импорте нефти на 800 млн.долл.

В марте 2006г. китайские фирмы начали бурение скважин на месторождениях на западе Эфиопии. После того, как западные страны критиковали недавние выборы, прошедшие в стране, а также ее участие в военном конфликте в Эритрее, в Эфиопии стали называть Китай «самым надежным торговым партнером».

В 2004г. Китайский экспортно-импортный банк предоставил Анголе кредит в 2 млрд.долл. для восстановления инфраструктуры страны, разрушенной в период гражданской войны, завершившейся в 2002г. (большинство контрактов досталось китайским фирмам). Так, китайские компании восстанавливают железную дорогу в Анголе, вложив в нее 600 млн.долл., они выиграли контракт на ремонт еще двух железнодорожных линий, построили правительственные здания и новый аэропорт в Луанде.

Китай расширяет присутствие в лесной промышленности Либерии, Гвинеи, Камеруна. Объектами инвестирования КНР в странах Африки являются дороги, здания. Китай финансирует строительство стадионов в г.Банги (ЦАР) и г.Яунде (Камерун), а также плотины в Республике Конго. КНР предоставила Нигерии кредит в 2 млрд.долл. для финансирования ряда объектов и льготные кредиты для налаживания спутниковой связи.

В последнее десятилетие подход КНР к экономическому сотрудничеству со странами Африки изменился, так как китайским предприятиям разрешили самостоятельно заниматься внешнеэкономической деятельностью. Стремясь повысить эффективность экономической деятельности в Африке, в КНР учредили Форум китайско-африканского сотрудничества (на министерском уровне). На первой его сессии в Пекине в 2000г. были приняты «Пекинская декларация» и «Программа китайско-африканского сотрудничества в экономическом и социальном развитии». Китай обязался списать (частично или полностью) 1,2 млрд.долл. долга ряда беднейших стран Африки, создать фонд поддержки инвестиций китайских предприятий в экономику африканских государств и фонд интеллектуальных ресурсов для помощи в подготовке национальных кадров.

В нояб. 2006г. в Пекине состоялся очередной форум, в котором участвовали представители 48 африканских государств. Был согласован новый план действий в области экономического сотрудничества на предстоящие три года. Китай заинтересован в инвестициях, обеспечивающих доступ к природным ресурсам африканских стран. Так, КНР перехватывает контракты западных фирм на выполнение инфраструктурных проектов, предоставляя более выгодные условия кредитов, что способствует укреплению ее конкурентоспособности в регионе.

Традиционным экономическим партнером африканских стран является Великобритания, оказывающая помощь странам континента и содействующая созданию благоприятного климата для инвесторов. Великобритания намерена к 2013г. решить задачу, поставленную ООН, т. е. расходовать 0,7% национального дохода на цели развития, что позволит ежегодно преодолевать порог бедности 1 млн. африканцев. В 1998-2004гг. Великобритания увеличила помощь странам Африки на 45%, создала фонд содействия развитию африканской инфраструктуры, в который банки и финансовые институты вложили 200 млн.долл. Великобритания постоянно увеличивает инвестиции в образование африканцев, поддерживает инициативы в сфере здравоохранения, и в частности создание Глобального фонда для борьбы со СПИДом, туберкулезом и малярией.

Содействие развитию африканских стран Великобритания считала важнейшим направлением в период своего председательствования в «восьмерке» и ЕС. В 2004г. в стране создана Комиссия для Африки, подготовившая доклад «Наш общий интерес», в котором предлагалось увеличить помощь странам Африки. Ряд рекомендаций доклада нашел отражение в заявлении «Африка», принятом на встрече лидеров «восьмерки» в г.Гленнигс (Шотландия).

В 2003г. объем экспорта Великобритании в страны Африки к югу от Сахары составил 6 млрд.долл. и импорта — 9 млрд. (половины объема торговли со странами Африки приходится на ЮАР). В пятерку основных стран-экспортеров (кроме ЮАР) входят Ботсвана (1,1 млрд.долл.), Маврикий (330 млн.), Кения (220 млн.) и Намибия (100 млн.), а ведущими странами-импортерами являются Нигерия (751 млн.долл.), Кения (172 млн.), Гана (162 млн.), Экваториальная Гвинея (109 млн.).

Отношения с государствами Африки признаны руководством Франции важными для национальных интересов и поддержания статуса великой державы, причем первое место руководство Франции отводит экономической помощи. На долю стран континента приходится 70% официальной помощи развитию, которую Франция оказывает развивающимся государствам. В последнее десятилетие Франция лидировала в качестве торгового партнера с ее бывшими африканскими колониями. Из стран Африки Франция импортирует четверть энергоносителей (кроме Алжира, нефть импортируется из Нигерии, Анголы, Республики Конго и Габона); хромовая руда ввозится из Мадагаскара, фосфаты – из Того. В странах Африки действуют 1,5 тыс. филиалов французских компаний, создавших 260 тыс. рабочих мест. Страны Африки являются для Франции источником ценного сырья и рынком сбыта французских товаров. В африканских государствах проживают 150 тыс. французов (16% их численности за рубежом).

Африке отводится важное место во внешней политике и внешнеэкономических связях ФРГ, причем Германия формирует экономические отношения с африканскими странами в общеевропейском русле. Африканский континент обеспечивает значительную долю потребностей Германии в сырье и является важным рынком сбыта для немецкой промышленности. ФРГ оказывает помощь африканским странам и в 2006г. намерена увеличить в ВВП долю «официальной помощи развитию» до 0,7% с целью борьбы с бедностью. Германия получает значительную экономическую выгоду от оказания помощи, так как рынки африканских стран становятся доступными для немецких товаров и инвестиций.

Из Африки Германия ввозит нефть и газ, причем ведущим поставщиком нефти является Ливия (в 2000г. – 14,5 млн.т., или 65% всех африканских поставок нефти в ФРГ, и 13,7% ее импорта). На втором месте Алжир – 5,5 млн. (9,3% импорта нефти из Африки и 4% немецкого импорта нефти), на третьем – Нигерия – 1,2 млн.т., или 2 и 1% соответственно. Германия импортирует также нефть из Анголы, Габона, Республики Конго, причем значение этих стран как поставщиков нефти будет возрастать.

В больших количествах ФРГ импортирует кобальт из ДРК и Замбии, бокситы – из Гвинеи, медь – из Замбии и ДРК, фосфаты – из Сенегала и Того. Германия закупает продукцию традиционного африканского экспорта (какао-бобы и кофе, хлопок, древесину и др.). Важнейшим поставщиком стратегического сырья является ЮАР, из которой ввозятся уран, никель, ванадий, алмазы, хром, платина, марганцевая руда и др.

Партнерство Германии со странами Африки способствует расширению инвестиционного сотрудничества, причем компании ФРГ проявляют активность в основном в добыче полезных ископаемых. Одним из крупнейших инвесторов в африканском регионе является Немецкий фонд содействия развитию.

Осуществляется государственное страхование зарубежных инвестиций немецких фирм, заключены межправительственные соглашения о защите частных инвестиций, предоставляются налоговые льготы. Ведущая роль в защите немецких инвестиций за рубежом принадлежит государствен-

ной страховой компании «Гермес», которая осуществляет выплату компенсаций частным вкладчикам из федерального бюджета в случае изменения политического курса в той или иной стране континента в связи с военными действиями, введением ограничений на перевод прибылей и др. Эксперты компании занимаются маркетинговыми исследованиями с целью определения инвестиционной привлекательности конкретной страны.

Япония с начала 90гг. уделяет внимание африканскому рынку. Так, в 1993г. японское правительство выступило с инициативой проведения регулярных Токийских международных конференций по развитию Африки (Тикад). В 2003г. прошел третий раунд Тикад, на котором Япония заявила о поддержке программы «Новое партнерство для развития Африки» (Непад) и предложила свой подход к решению социально-экономических проблем континента. Япония считает, что сотрудничество со странами континента должно основываться на оказании содействия развитию экономики государств Африки с целью борьбы с бедностью и др.

Из государств Тропической Африки Япония импортирует редкие металлы и сырье (марганцевой руды – 61%, платины (%) – 44, никеля – 37, кобальта – 28, металлических сплавов – 27, а также какао-бобов – 66). 90% японского импорта из наименее развитых стран Африки не облагается пошлинами. В Японии действует система государственного финансирования, страхования и гарантирования экспортных кредитов, а также льготного налогообложения (более 50% экспортных поставок охвачено страхованием).

Ежегодный объем помощи Африканскому континенту достигает 1 млрд.долл. (15% всего объема японской помощи). По этому показателю Япония занимает четвертое место после Франции, США и Германии, причем японская помощь в основном предоставляется безвозмездно. Например, в рамках Тикад японское правительство в течение 5 лет выделило 750 млн.долл. на удовлетворение базовых нужд африканских стран (образование, здравоохранение, водоснабжение) и поддержку их усилий в достижении целей развития тысячелетия. На финансирование инициативы «Базовое образование для роста» выделено 2 млрд.долл., причем большая их часть предназначена беднейшим странам Африки.

В 2002-04гг. правительство Японии направило 246 млн.долл. в Глобальный фонд борьбы со СПИДом, туберкулезом и малярией; 30 млн. – на борьбу с голодом на юге Африки. В 2003г. было дополнительно выделено в качестве грантов для осуществления проектов в сфере «безопасности человека» 120 млн.долл. В 2003г. Япония предоставила продовольственную помощь Эфиопии и Эритрее на 11 млн.долл. и еще 55 млн. другим африканским странам. В 1998-2003гг. было выделено 2,4 млрд.долл. на развитие инфраструктуры в странах Африки. Правительство Японии списало 3 млрд.долл. долга беднейшим государствам континента.

В последнее десятилетие США, Китай, ведущие страны Западной Европы и Япония уделяли возрастающее внимание Африканскому континенту, активно развивали отношения с африканскими странами по всем направлениям. Важней-

шим в подходе развитых стран и КНР к комплексу вопросов, связанных со странами Африки, являются государственные программы содействия их развитию. Объемы и направления этой помощи отличаются, но она всегда является средством отстаивания национальных интересов стран-доноров и способствует созданию благоприятного делового климата для деятельности частных предпринимателей этих стран в африканских государствах.

Из развивающихся стран наиболее активно действуют в Африке Китай, Индия и Бразилия. КНР является лидером развивающегося мира, и ее интересы в Африке во многом сходны с интересами США и стран ЕС, т.е. Китай рассматривает Африку, в т.ч. к югу от Сахары, в качестве рынка сбыта своей промышленной продукции (от товаров широкого потребления до энергетического оборудования и др.). Главным преимуществом КНР является более низкая цена продукции, а также системная государственная поддержка экспорта, включая льготное кредитование. Заметна активность Китая в инфраструктурных проектах в странах к югу от Сахары. Выполнение этих проектов способствует расширению китайского экспорта товаров и услуг в африканские страны.

Влияние Индии традиционно сильно в государствах Восточной Африки, где имеются индийские диаспоры (Кения, Танзания, ЮАР). Кроме Индии, Бразилии и Китая, значительную активность в освоении африканского рынка проявляют Республика Корея, Малайзия, Иран. Бразильские интересы сосредоточены в основном в бывших португальских колониях (Ангола, Мозамбик, Гвинея-Бисау, Кабо-Верде, Сан-Томе и Принсипи), а также в ряде государств западного побережья Африки, таких как Габон, Нигерия, Экваториальная Гвинея и Сенегал. Однако ведущим партнером Бразилии в Африке является ЮАР. Отношения со странами Африки в Бразилии считают приоритетом внешней политики, что связано и со стремлением лидировать в объединении португалоязычных стран (в него входит Ангола).

Россия также развивает экономическое сотрудничество с государствами Африки к югу от Сахары. В Африке сформировался благоприятный образ России (СССР), так как она не участвовала в работоторговле и расхищении природных ресурсов, а также в колониальном разделе континента. СССР внес существенный вклад в борьбу африканских стран за независимость и преодоление трудностей в период становления государственности, и поэтому для большинства африканских государств Россия (правопреемница СССР) является союзницей в отстаивании их национальных интересов на мировой арене.

До 90-х гг. Советский Союз помогал странам Африки создавать нефтяную промышленность, занимался геологоразведкой, строил металлургические предприятия, ГЭС и плотины, больницы, вузы, создавал ирригационные системы. Тысячи студентов из многих африканских стран обучались в советских вузах и знают русский язык. Однако после 1991 г. произошел спад в сотрудничестве и товарооборот с большинством стран к югу от Сахары значительно снизился. В последние годы в российско-африканских торгово-экономических связях наметилось оживление. С рядом стран прорабатываются проекты в энергетике, строитель-

стве нефтеперерабатывающих заводов, железных дорог и других областях, активизировалась геологоразведка; обсуждаются проекты создания автосборочных и тракторосборочных производств, совместных предприятий в горнодобывающей промышленности, в авиаперевозках и др.

Важнейшие двусторонние документы (декларации о дружбе и развитии партнерства) подписаны с Анголой, Намибией, Эфиопией, ЮАР, Габон, Гвинеей. Межправительственные комиссии по торгово-экономическому сотрудничеству созданы с ЮАР, Намибией, Нигерией, Анголой, Эфиопией, Гвинеей.

В последние годы для РФ возросло значение государств Африки как поставщиков минеральных ресурсов, так как экономика России сталкивается с трудностями в обеспечении потребностей в некоторых сырьевых товарах. Так, дефицит марганцевых руд превышает 90% потребности, хромовых — 88%, бокситов — 55% (стоимость импорта титановых руд может достигнуть 50 млн. долл. и вольфрама — 60 млн.).

В перспективе государства Африки могут стать основными поставщиками недостающих российским фирмам-потребителям сырьевых и минеральных ресурсов. Африканские руды значительно богаче по содержанию, чем российские. Так удельный вес марганца в руде в российских месторождениях составляет 20%, а в Буркина-Фасо (%) — 51, Габоне — 50, ЮАР — 45; хрома в российских месторождениях — 30,5, а в Сьерра-Леоне — 44 и Кот-д'Ивуаре — 40.

Возрос интерес российских компаний к африканскому рынку сырья и минеральных ресурсов. «Русский алюминий» заинтересован в импорте бокситов из Гвинеи и покупке акций алюминиевых заводов в ряде африканских стран, «Алроса» — в добыче алмазов в ЮАР, Анголе и Намибии, «Ренова» — в осуществлении марганцевого проекта в ЮАР.

Возрастает интерес российских банков к сотрудничеству со странами Африки к югу от Сахары. В 2006 г. «Внешторгбанк» принял меры по расширению присутствия в южной части Африканского континента. В июле 2006 г. подписаны учредительные документы между ОАО «Внешторгбанк» и Capricorn Investment Holding о создании совместной компании VTB Capital (Namibia). Основной задачей компании является оказание консультационных услуг и организация финансирования инвестиционных проектов в странах САДК. В сент. 2006 г. в г. Луанда состоялось открытие офиса совместного российско-ангольского банка Banco VTB Africa («ВТБ Африка»). Приоритетным направлением деятельности Banco VTB Africa станет развитие корпоративного инвестиционного бизнеса в регионе, причем он будет предоставлять услуги предпринимателям из Анголы и других стран юга Африки.

В связи с изменениями в структуре потребительского спроса в России возросли закупки в странах Африки кофе, какао-бобов, фруктов (продуктов тропического земледелия). Ежегодно российский импорт цитрусовых превышает 600 тыс. т., какао-бобов — 50 тыс., кофе — 30 тыс., какао-порошка — 19 тыс.; увеличивается импорт из африканских стран чая, бананов. Перспективным направлением являются закупки в африканских странах экологически чистых продуктов питания,

производство которых в ближайшие годы возрастет.

Страны Африки к югу от Сахары являются перспективным рынком для российских промышленных товаров и особенно машинотехнической продукции. Российские готовые изделия конкурентоспособны по соотношению «цена – качество», что выгодно для многих африканских фирм-потребителей. Из-за низкой квалификации рабочей силы африканские фирмы нередко предпочитают простые и надежные изделия, и поэтому российская промышленная продукция, машины и оборудование хорошо зарекомендовали себя в странах континента; во многих странах Африки имеются кадры, обладающие необходимой квалификацией для ее эксплуатации. Сохраняются благоприятные условия для поставок российских металлообрабатывающих станков, металлургического и электротехнического оборудования.

В связи с этим России следует повысить уровень экономических отношений с государствами юга Африки, являющимися мировой кладовой природных ресурсов и сферой приложения выгодных инвестиций ведущих стран мира. Следует оказывать поддержку российским фирмам-экспортерам и инвесторам, сформировать систему эффективного кредитования экспорта промышленной продукции и страхования инвестиционных проектов, обновить договорно-правовую базу с целью обеспечения благоприятных условий деятельности российского бизнеса в странах Африки к югу от Сахары. Ю.А.Воинов. БИКИ, 25.11.2006г.

– Министр финансов Южной Африки Тревор Мануэль вчера представил национальной ассамблее законопроект, предоставляющий некоторым организациям полную налоговую скидку на импорт товаров в преддверии Кубка мира по футболу, который состоится в стране в 2010г.

Согласно законопроекту о поправках к налоговому законодательству – FIFA (орган управления всемирным футболом) и ее дочерние организации, смогут импортировать инвентарь для продажи в предназначенных для этого местах (в т.ч. стадионах), товары производственного назначения, расходные и рекламные материалы, имеющие непосредственное отношение к Кубку мира, без уплаты импортной пошлины.

Кроме того, FIFA и ее филиалы, принимающие участие Национальные ассоциации (за исключением Южноафриканской футбольной ассоциации SAFA) будут освобождены от уплаты подоходного налога. Они также получают возможность возмещения НДС кредита.

Спонсоры FIFA также получают те же налоговые льготы, однако только те спонсоры, которые действуют в зоне, как ее назвал Мануэль «свободный от налогов кружок», охватывающей такие территории как стадионы или другие ключевые места, определенные для приема гостей, приехавших на Кубок мира.

Иностранные граждане, связанные с организацией FIFA, также получают частичные налоговые льготы. Частичное освобождение от налогов будет распространяться на подоходный налог в ЮАР в связи с событием, оно предназначено для делегаций FIFA, а также для персонала по торговле и сбыту товаров.

Однако службы связанные с продажей билетов и приемом гостей (включая размещение в гости-

нице) подлежат к уплате НДС по стандартной ставке 14%, хотя определенная часть доходов от НДС пойдет на субсидирование из бюджета министерства спорта цен на билеты для некоторых местных болельщиков, сообщил Мануэль. Offshore.SU, 6.11.2006г.

– 2 нояб. состоялись переговоры министра иностранных дел КНР Ли Чжаосина и министра иностранных дел ЮАР Нкосазаны Дламини-Зумы, прибывшей в Китай для участия в пекинском саммите в рамках Форума китайско-африканского сотрудничества. Высоко оценив благоприятное развитие отношений Китая и ЮАР, Ли Чжаосин отметил, что участие президента ЮАР Табо Мбеки в предстоящем саммите и его визит в Китай послужит стимулом к дальнейшему развитию китайско-южноафриканских отношений стратегического партнерства.

Министр иностранных дел ЮАР выразила уверенность, что успешное проведение саммита послужит действенным толчком в дальнейшем развитии африканско-китайских отношений дружбы и сотрудничества. Она отметила, что ЮАР уделяет повышенное внимание развитию отношений с Китаем и надеется на повышение уровня торгово-экономического сотрудничества, укрепление взаимопонимания и непрерывное углубление отношений стратегического партнерства между двумя странами. Синьхуа, 3.11.2006г.

– Продолжается судебное преследование еще недавно основного претендента в преемники Табо Мбеки. После обвинений в изнасиловании приостановлено снятие обвинений в коррупции с бывшего вице-президента Джейкоба Зумы (Jacob Zuma) (IRIN, Questions still hang over ex-deputy president Zuma, 20.09.2006). Представитель государственного обвинения Макосини Нкоси (Makhosini Nkosi) заявил, что дело против Зумы имеет все шансы на успех в суде, поэтому правительство намерено довести его до конца. Напомним, в мае прошлого года был вынесен приговор по делу Шабир Шейка (Shabir Sheikh), бывшего финансового советника Зумы – Шейка приговорили к 15г. лишения свободы и штрафу по обвинению в коррупции и мошенничестве. Каждая из трех статей обвинения так или иначе затрагивала Зуму, и фактически процесс против Шейка стал причиной отставки Зумы решением президента, занимавшего до июня 2005г. пост заместителя президента. Сегодня Зума занимает пост вице-президента АНК. Предстоящая в дек. конференция Конгресса должна многое прояснить с точки зрения расклада партийных сил в отношении к Зуме, в том числе, и в отношении намеченных на следующий год выборов лидера АНК.

Джейкоб Зума обладает довольно значительным весом, чтобы не оказаться за решеткой. При этом возобновление судебного преследования может означать, что Зума, как вероятный кандидат от коммунистов и профсоюзов (Congress of South African Trade Unions, COSATU), все еще представляется реальным соперником. Создается крайне негативный имидж, и скандальные обвинения (изнасилование ВИЧ-положительной женщины), казалось бы, сводят на нет электоральную перспективу. И здесь возникает ощущение, что даже в такой сложной ситуации Зума может обернуть скандал себе на пользу. Недавние резкие высказывания в отношении однополых браков и гомосексуа-

листов (*disgrace to the nation and to God*) вызвали критику, в том числе, и представителей АНК (IRIN, 28.09). АНК уже давно не отличается внутренним единством, и скандалы вокруг Зумы в 2005г. хорошо это продемонстрировали – поддержки левого крыла Зума не лишился.

Зуму поддерживает и Молодежная лига АНК (ANC Youth League, ANCYL). В АНК еще в 1997г. приняли резолюцию о поддержке однополых браков, а гомосексуалисты входят в категорию «угнетенных» (*historically disadvantaged*) и поэтому их защита, по сути, является частью государственной программы ВЕЕ (Black Economic Empowerment), традиционно южноафриканцы, как белые, так и черные, относятся к таким людям негативно. Поэтому Зума в очередной раз выступил популистом, и при этом использовал уже опробованный сценарий – выступление на традиционном празднике, то есть, по сути, обращение к народу. В этот раз – День наследия (*Heritage Day*) в его родной Квазулу Наталь, а, например, летом прошлого года, опять же в крайне сложной для себя ситуации, он посетил Восточный Кейп, где встретился с «королем» коса (инкоси), а его встретили бурными аплодисментами. В. Зайцев, А. Маслова. [www.af-ro.com](http://www.af-ro.com), 30.10.2006г.

– В рамках ВТО в Женеве состоялись торговые переговоры между Норвегией, представляющей интересы ЕАСТ, и ЮАР и соседних с ней стран (таможенный союз SACU, в который входят ЮАР, Ботсвана, Лесото, Свазиленд и Намибия) по таможенным вопросам. С норвежской стороны переговоры возглавлял министр промышленности и торговли Одд Эриксен, с южноафриканской – посол ЮАР. В соответствии с заключенным соглашением произойдет постепенное снижение таможенных тарифов на экспорт рыбы в Южную Африку. В свою очередь будут снижаться таможенные пошлины на импортируемую в страны ЕАСТ африканскую говядину. *Aftenposten*, 15.7.2006г.

– 17-24 июня состоялся визит премьера Госсовета КНР Вэнь Цзябао по семи странам Африки, включая Египет, Ганну, Конго (Браззавиль), Анголу, ЮАР, Танзанию и Уганду. Министр иностранных дел Китая Ли Чжаосин, сопровождавший Вэнь Цзябао в ходе визита, познакомил китайских корреспондентов с итогами этой поездки перед завершением визита.

Ли Чжаосин отметил, что нынешняя поездка премьера Вэнь Цзябао охватила разные регионы африканского континента. Этот визит стал рекордным по числу посещенных стран в сравнении с предыдущими визитами руководителей Китая. Эта поездка, в результате которой была достигнута цель «углубления дружбы, укрепления взаимодоверия, расширения сотрудничества и совместного развития», несомненно окажет влияние на китайско-африканские отношения.

Перед Китаем и африканскими странами, которые относятся к числу развивающихся стран, стоит общая задача преодоления трудностей и достижения развития на фоне всеобщей глобализации. В отношениях между двумя сторонами особого упоминания заслуживает экономическая взаимодополняемость, а также большой потенциал взаимовыгодного сотрудничества и совместного развития.

Выступая в ЮАР, премьер Вэнь Цзябао всесторонне изложил позицию Китая по вопросу развития китайско-африканских отношений стратеги-

ческого партнерства нового типа, характеризующихся равенством, взаимодоверием, достижением общего успеха на основе двустороннего сотрудничества и взаимного обмена. Результатом визита стало подписание Программы сотрудничества по углублению отношений стратегического партнерства с ЮАР и Египтом. Опубликованы 5 совместных коммюнике, которые имеют направляющее значение для развития двустороннего сотрудничества. 71 соглашение, подписанные Китаем и 7 странами, затрагивают политическую, торгово-экономическую, культурную, образовательную и научно-техническую области, а также сферы строительства инфраструктуры. Китайская сторона обещала продолжать предоставлять 7 африканским странам помощь в социальном развитии.

Вэнь Цзябао подчеркнул, что в двустороннем сотрудничестве между Китаем и странами Африки следует исходить из потребностей Африки, прилагать усилия по экономическому и социальному развитию этого континента, по предоставлению экономической помощи и стимулированию технического сотрудничества. Необходимо объединить правительственную поддержку и самостоятельные усилия предприятий, с тем, чтобы повысить способность Африки на самостоятельное развитие. Китайский премьер указал на необходимость для китайских предприятий в Африке обратить особое внимание на качество и эффективность строительства, а также на охрану окружающей среды.

Некоторые люди распространяют в Африке «теорию китайской угрозы», в самой Африке также существует некоторая озабоченность по поводу влияния импорта китайских товаров на африканский рынок и на местный рынок трудоустройства.

Премьер Вэнь Цзябао на официальных встречах и пресс-конференциях изложил политику Китая в отношении Африки. Он подчеркнул, что Китай предоставляет искреннюю помощь Африке, готов укреплять сотрудничество с африканскими странами на основе невмешательства во внутренние дела других стран и взаимной выгоды. Он указал, что высказывания, распространяемые некоторыми лицами, не отвечают ни историческим фактам, ни нынешнему положению китайско-африканских отношений.

Усилия премьера Вэнь Цзябао по разъяснению китайской политики в отношении Африки завоевали понимание и поддержку со стороны Африки и международного сообщества. Африканские страны высоко оценивают китайскую политику в отношении Африки, единодушно считая Китай своим другом, которому можно доверять. По их словам, раньше Китай, который тогда сам был небогатым, предоставлял африканским народам помощь в их борьбе за независимость и освобождение. Сегодня, бурно развивающийся Китай прилагает усилия для содействия Африке в преодолении вызовов на фоне всеобщей глобализации. Развитие Китая приносит пользу не только Африке, но и всему миру. «Человека узнаешь, когда с ним пуд соли съешь», говорит пословица. Дружба между Китаем и Африкой выдержала испытание временем и историей, и обладает еще более светлыми перспективами. Синьхуа, 26.6.2006г.

– Премьер госсовета КНР Вэнь Цзябао принял участие в первом форуме экономического сотрудничества Китая-ЮАР, открывшемся в Кейптауне.

В своей речи на церемонии открытия форума он подробно рассказал о мерах по развитию новых стратегических партнерских отношений между Китаем и ЮАР. Вэнь Цзябао сказал, что для углубления двусторонних отношений стратегического партнерства, Китай и ЮАР должны расширять обмен и сотрудничество в политической, экономической, культурной и других областях.

Премьер Госсовета КНР Вэнь Цзябао 22 июня здесь встретился со спикером национального совета провинций ЮАР Гвентом Махлангу, а также главными депутатами национальной ассамблеи и вышеуказанного совета. Вэнь Цзябао дал позитивную оценку отношениям между КНР и Южноафриканской республикой. По его словам, в течение 8 лет со дня установления дипотношений между Китаем и ЮАР непрерывно укрепляются и развиваются двусторонние отношения. Вэнь Цзябао и президент Табо Мбеки достигли консенсуса по дальнейшему углублению двусторонних отношений. По завершении переговоров стороны подписали «Программу сотрудничества между КНР и ЮАР по углублению отношений стратегического партнерства», а также другие документы, касающиеся сотрудничества между странами. Китайская сторона готова прилагать совместные с южноафриканской стороной усилия для претворения в жизнь этих документов, чтобы тем самым продвинуть стабильное развитие межгосударственных отношений.

Как указал Вэнь Цзябао, обмен и сотрудничество между законодательными органами Китая и ЮАР являются важной составной частью двусторонних отношений. Всекитайское собрание народных представителей (ВСНП) и Народный политический консультативный совет Китая (НПКСК) намерены укреплять дружественные контакты и сотрудничество с двумя палатами парламента ЮАР, углублять взаимопонимание путем активизации двусторонних визитов и создания механизма регулярных обменов.

Г. Махлангу сказал, что две палаты парламента ЮАР и разные политические партии поддерживают развитие дружественных отношений сотрудничества с Китаем, готовы укреплять обмен с ВСНП и НПКСК. Он одновременно подтвердил намерение южноафриканской стороны принять активное участие в претворении в жизнь «Программы сотрудничества между КНР и ЮАР по углублению отношений стратегического партнерства» и внести вклад в дело развития двусторонних отношений.

Парламент ЮАР состоит из Национальной ассамблеи и Национального совета провинций. Синьхуа, 23.6.2006г.

— В 1996г. страны южноафриканского региона объединились в Сообщество развития юга Африки (САДК), которое занимается разработкой и реализацией совместных программ экономического развития. В состав САДК входят: Южно-Африканская Республика, Намибия, Зимбабве, Замбия, Ботсвана, Ангола, Мозамбик, Танзания, Конго (ДРК), Лесото, Малави, Свазиленд, Маврикий, Сейшелы. Общая территория этих четырнадцати государств 9,4 млн.кв.км., а численность населения 200 млн.чел.

Основой для интеграции стран САДК является схожая структура экономики и внешнеторговых связей. Политическая и экономическая ситуация

в этом регионе достаточно стабильна. Положительные тенденции развития экономики и наличие значительных запасов ценных сырьевых ресурсов делают эти государства привлекательными для иностранных инвестиций.

Интеграционная модель развития юга Африки ориентирована на координацию торгово-экономического и инвестиционного сотрудничества государств региона. Она базируется на сотрудничестве в области финансов, транспорта, горной добычи, обрабатывающей промышленности, сельского хозяйства, рыболовства, туризма, малого и среднего предпринимательства. Цель — содействие экономическому росту стран сообщества.

Нынешнее состояние экономики стран юга Африки характеризуется высокой степенью зависимости от экспорта сельскохозяйственной продукции и минерального сырья. При этом в большинстве стран (за исключением ЮАР и Зимбабве) номенклатура вывозимых за границу товаров весьма ограничена. Например, в общей структуре экспорта Анголы на долю нефти приходилось 80%, кофе — 4%, алмазов — 1,6%. Аналогичны показатели и для других стран САДК.

В ряде стран производится и вывозится одинаковое минеральное сырье и сельскохозяйственная продукция: алмазы (ЮАР, Ботсвана, Намибия, ДРК, Ангола), платина (ЮАР, Зимбабве), золото (ЮАР, Зимбабве), медь (Замбия, ДРК, Ботсвана), сахар (Свазиленд, ЮАР, Мозамбик, Маврикий), хлопок (Мозамбик, Танзания, Зимбабве), кофе (Танзания, Ангола), говядина (ЮАР, Зимбабве, Намибия) и т.д.

В общем объеме регионального экспорта доля продукции обрабатывающей промышленности оценивается в 10%. При этом лишь одна страна — ЮАР — обладает значительным индустриальным потенциалом, который в 5 раз превышает совокупные производственные возможности других стран САДК.

В импорте стран САДК преобладают промышленные товары, оборудование, транспортные средства, энергоносители, химикаты, продовольствие. Например, для Анголы основными импортными статьями являются оборудование, продовольствие, транспортные средства и запчасти, текстиль и одежда, медикаменты; для Ботсваны — продовольствие, транспортные средства, текстиль, нефть; для Мозамбика — чай, табак, потребительские товары, нефть, оборудование; для Танзании — промышленные товары, оборудование, нефть, продовольствие; для Зимбабве — нефть, оборудование, транспортные средства, химикаты.

Что касается торговли наиболее значимой в экономическом отношении страны — ЮАР с другими членами САДК, то их доля в общем экспорте ЮАР составляет 11%, а в импорте — 2%. В торговле со странами региона ЮАР имеет существенное положительное сальдо. База для интеграции стран юга Африки весьма ограничена. Главные причины этого: монокультурный и недостаточно диверсифицированный экспорт, слабое развитие промышленности. С учетом нехватки в регионе энергоносителей и в связи с открытием новых месторождений нефти и газа возможно некоторое увеличение объема взаимных поставок энергетических ресурсов. В перспективе следует ожидать усиление регионального разделения труда в обла-

сти сельского хозяйства по двум направлениям: сельхозпродукция субтропического пояса — (ЮАР, Зимбабве, Намибия, Лесото) и сельхозпродукция тропиков (остальные страны юга Африки).

В области торговли промышленными товарами будет продолжаться процесс укрепления позиций южноафриканских производителей на региональном рынке. Объективно возможно увеличение экспортных поставок в ЮАР продукции текстильной, легкой, кожевенно-обувной отраслей стран региона (в силу высокой стоимости рабочей силы в ЮАР).

Страны САДК заинтересованы в развитии внешнеэкономических отношений с зарубежными государствами. Деятельность данного регионального института ориентирована также и на координацию торгово-экономического и инвестиционного сотрудничества в области транспорта и связи, сельского хозяйства, освоения природных ресурсов, развития промышленности, энергетики и других важных секторов экономики.

Из стран САДК у России наиболее активно развиваются связи с ЮАР. Объем российско-южноафриканского товарооборота в 2004г., по данным Федеральной таможенной службы России, составил 138,8 млн.долл. При этом российский экспорт — 8,8 млн.долл., а импорт — 130 млн.долл. В I пол. 2005г. объем товарооборота между двумя странами составил 85 млн.долл. (177% к I пол. 2004г.).

Объем товарооборота России с другими странами-членами САДК в 2004г.: Ангола — 42,3 млн.долл., Зимбабве — 19,2 млн.долл., Малави — 18,7 млн.долл., Танзания — 16 млн.долл., Мозамбик — 3,7 млн.долл. Товарооборот России с Ботсваной, Замбией, ДРК, Лесото, Маврикием, Намибией и Свазилендом имеет незначительные объемы.

Перспективными направлениями сотрудничества со странами региона являются: горнодобывающая промышленность: разработка сырьевых ресурсов, совместная эксплуатация месторождений; развитие транспортной инфраструктуры; партнерство в области энергетики; развитие водоснабжения; предложения современных российских технологий, а также поставка в Россию продовольственных продуктов, соответствующих международным стандартам.

САДК имеет совет министров, отраслевые комитеты и комиссии. Оперативное управление Сообществом осуществляют генеральный и исполнительный секретари. Встречи на высшем уровне проводятся раз в год поочередно в каждой из стран-участниц. Штаб-квартира организации находится в столице Ботсваны Габороне. Юрий Воинов. «Коринф», 1.4.2006г.

— 13 июня в Белом доме прошла встреча пяти африканских лидеров с Джорджем Бушем. Африку представляли президент Намибии Ификепунье Похамба (Hifikepunye Pohamba), президент Ботсваны Фестус Могае (Festus Mogae), президент Ганы Джон Куфуор (John Kufuor), президент Мозамбика Арманду Гебуза (Armando Guebuza), президент Нигера Мамаду Танджа (Mamadou Tandja) (The Namibian).

На встрече обсуждался стандартный круг вопросов: от увеличения помощи африканским странам, поддержки британского плана по уменьшению долга, усовершенствования программы США AGOA до вопросов, касающихся борьбы с

коррупцией, открытости национальных экономических институтов и поддержки демократических ценностей.

Характерно, что, при участии трех стран Южной Африки, Буш не пригласил лидера ЮАР — регионального лидера. Это, во-первых, доказывает значительную степень влияния ЮАР в регионе. США пришлось лишний раз показать, что и этот регион находится в их сфере влияния. Во-вторых, если в ситуацию в Зимбабве придется вмешиваться извне, США нужен плацдарм или хотя бы нейтральное окружение. Здесь также следует учитывать позицию ЮАР, которая фактически Мугабе поддерживает. Приезд лидеров Намибии, Мозамбика и Ботсваны не гарантирует Бушу их лояльности — хотя бы потому, что ЮАР для них гораздо ближе. И это, в отличие от сценария распада СССР, в случае Южной Африки может сыграть скорее интегрирующую роль. А.Косаев, А.Маслова. www.af-ro.com, 30.8.2005г.

— Лидеры «восьмерки» приняли решение увеличить финансовую помощь странам Африки на 25 млрд.долл. ежегодно до 2010г., что приведет к удвоению помощи по сравнению с 2004г., отмечается в документе, принятом на саммите G8. В документе признается необходимость содействовать развитию беднейших стран не только в Африке, но и по всему миру. Планируется, что «восьмерка» и другие доноры увеличат помощь всем развивающимся странам на 50 млрд.долл. ежегодно по сравнению с 2004г. на период до 2010г. РИА «Новости», 8.7.2005г.

— Ниже следуют данные по главным статьям экспорта Китая в ЮАР в янв.-фев. 2005г., опубликованные Главным таможенным управлением КНР: текстильное сырье и изделия из текстиля — 153,022 млн.долл. США; продукции машиностроения и электроники, аудио- и видеопродукция — 127,913 млн.долл.; благородные металлы и соответствующая продукция — 37,086 млн.долл.; обувь, головные уборы, зонтики и искусственные цветы — 36,339 млн.долл.; химическая продукция — 32,616 млн.долл.; смешанные виды продукции (мебель, осветительные приборы, игрушки и т.п.) — 20,738 млн.долл. В янв.-фев. 2005г. общий объем внешней торговли между Китаем и ЮАР составил 960,087 млн.долл. (рост — 28,1%), в т.ч. экспорт Китая — 497,290 млн.долл. (рост — 63%), импорт Китая — 462,797 млн.долл. (рост — 4,1%). Синьхуа, 16.5.2005г.

— В ежегодном обращении к парламенту 11 фев. президент ЮАР Табо Мбеки, сказал, что ЮАР будет, совместно с Африканским союзом и Карибским союзом, работать над проведением демократических выборов в Гаити в этом году. Вопрос о Гаити был перечислен в числе приоритетов внешней политики на ближайшую перспективу. Последний избранный президент Гаити — Жан-Бертран Аристид (Jean-Bertrand Aristide) нашел убежище в ЮАР, где он является «гостем парламента». Участие ЮАР в судьбе Гаити говорит о том, что Претория пытается стать «глобальной державой» — роль регионального лидера Тропической Африки уже не является пределом роста. А. Маслов. www.af-ro.com, 30.3.2005г.

### СВЯЗИ С РОССИЕЙ И СНГ

— Власти Южно-Африканской Республики направили ОАО «Газпром» предложение о сотрудничестве. Об этом сообщила в Москве министр иностранных дел ЮАР Нкосазана Дламини-Зума на

заседании межправительственного комитета по торгово-экономическому сотрудничеству между РФ и ЮАР. От России в заседании принял участие глава МПР Юрий Трутнев. При этом, по словам Н.Дламини-Зумы, ответа от российского холдинга пока не поступало, передает РБК.

В беседе с журналистами Н.Дламини-Зума пояснила, что на территории ЮАР не выявлено ни нефти, ни газа, и республика заинтересована во взаимодействии с компаниями других стран, которые этими видами полезных ископаемых располагают. По словам министра, в настоящий момент обсуждаются возможные варианты такого сотрудничества, ведется подготовка к подписанию меморандума о взаимопонимании между сторонами. «Уверена, что после сегодняшнего заседания проблем с ответом российской стороны не будет», — добавила Н.Дламини-Зума.

В ходе сегодняшней встречи Ю.Трутнев и Н.Дламини-Зума, в частности, обсудили ход подготовки подписания соглашений в области безопасности воздушных судов, транспорта, энергетики, сельского хозяйства, поиска и добычи металлов платиновой группы, ход реализации проекта «Марганец Калахари» (ГК «Ренова» 8 фев. с.г. получила лицензию на добычу марганца в рамках проекта). По словам Ю.Трутнева, стороны продвинулись в совершенствовании договорно-правовой базы, создании эффективных каналов для сотрудничества. Объем товарооборота между двумя странами за последние 3г. ежегодно возрастает в среднем на 20%. Тем не менее, министр констатировал, что объем сотрудничества значительно отстает от возможностей России и Южной Африки, а совместная работа осуществляется медленно. Ю.Трутнев указал на необходимость активизировать работу по готовящимся к подписанию соглашениям: карантину растений, в области энергетики, о сотрудничестве между министерствами юстиции, генпрокуратурами двух стран, по металлам платиновой группы. RosInvest.Com, 12.2.2008г.

— Президент России Владимир Путин подписал федеральный закон «О ратификации Договора о дружбе и партнерстве между РФ и ЮАР». Как сообщает пресс-служба главы государства, закон был принят Госдумой 18 окт. и одобрен Советом Федерации 26 окт.

Российско-южноафриканский договор, подписанный в Кейптауне 5 сент. 2006г., подтверждает курс России на развитие всестороннего сотрудничества с ЮАР, налаживание масштабного взаимодействия как на двустороннем уровне, так и в многостороннем плане.

Договор закрепляет обязательства обоих государств по важнейшим многосторонним соглашениям в области разоружения и нераспространения оружия массового уничтожения, взаимодействию в борьбе с терроризмом, контрабандой наркотиков и оружия, отмыванием преступных доходов. Прайм-ТАСС, 2.11.2007г.

— Ряд российских компаний в ходе начавшегося визита премьер-министра РФ Михаила Фрадкова в Африку планируют провести переговоры и подписать соглашения о реализации крупных проектов, сообщила пресс-служба минприроды РФ.

В Анголе Алроса и Зарубежнефть планируют в 2007г. завершить переговоры для получения разрешений и лицензий на поиск, разведку и разработку углеводородов. Роснефть выражает готов-

ность принять участие в тендерах в области разведки и разработки месторождений углеводородов.

Достигнута договоренность между Газпромом и национальной топливной компанией Сонангол о создании совместного координационного комитета, в рамках которого предполагается оценка совместных нефтегазовых проектов, создание совместного предприятия с целью их реализации, развитие газотранспортных проектов, участие в проектах по сжижению газа в Анголе, приобретение долей в энергетических компаниях, поставки газа из Анголы на международный рынок.

Лукойл и ангольская Sonansol договорились о сотрудничестве в области разведки, разработки и добычи углеводородов.

Технопромэкспорт и бразильская фирма Одебрехт уже ведут работы по строительству гидроузла Капанда и прорабатывают возможность получения заказа на строительство ГЭС Ньянга и ГЭС Луака мощностью 500 и 100 мвт. соответственно, общей стоимостью предположительно 1,5 млрд.долл.

В рамках визита в ЮАР будут подписаны: соглашение о сотрудничестве между Внешэкономбанком и Стандарт Банк, меморандум о взаимопонимании по проекту строительства завода по производству минеральных удобрений между Внешэкономбанком, агрохимической корпорацией Азот и южно-африканской компанией Чанселор Хауз Холдингз, меморандум о взаимопонимании между Алроса и министерством минеральных ресурсов и энергетики ЮАР по вопросам двустороннего сотрудничества в алмазодобывающей отрасли.

Роснефть совместно с южно-африканскими фирмами Sasol и PetroSA планируют осуществить проект по строительству в России завода по переработке природного газа в синтетические нефтепродукты. К проектам в Намибии проявляют заинтересованность Росатом, РЖД, Лукойл, Тяжпромэкспорт, Внешторгбанк, Внешэкономбанк и другие компании, говорится в сообщении. Рейтер, 16.3.2007г.

— Компания «Лайонс Файненшл Солюшенз» (ЮАР) готова вкладывать инвестиции в строительство объектов Парка высоких технологий (ПВТ) в Беларуси. Об этом заявил гендиректор компании Гарри Фроментин сегодня на совещании у премьер-министра Беларуси Сергея Сидорского. «Мы заинтересованы в участии в этом проекте. Наши умения и опыт позволяют нам участвовать в проектах такого рода», — сказал Гарри Фроментин. «Условия инвестирования в Беларусь подходят под наши критерии», — добавил он.

Как отметил Сергей Сидорский, между Беларусью и ЮАР заключено семь межправительственных и межведомственных договоров. «Мы выстраиваем наши отношения с ЮАР как с высококоразвитой, технологичной страной», — сказал он. БЕЛТА, 2.3.2007г.

— Россия и ЮАР в основном завершили создание нормативной базы для развития двустороннего сотрудничества. Об этом заявила министр иностранных дел ЮАР Нкосазана Дламини-Зума, отметив при этом, что «осталось наполнить это сотрудничество конкретным содержанием — новыми проектами, увеличением торгового оборота».

Н. Дламини-Зума выступила сегодня в столице

ЮАР на пресс-конференции по итогам работы 6 сессии совместного межправительственного комитета по торгово-экономическому сотрудничеству (СМПК) между РФ и ЮАР. С российской стороны СМПК возглавляет министр природных ресурсов РФ Юрий Трутнев, с южноафриканской — Н. Дламини-Зума.

Глава МИД ЮАР отметила значительное оживление двусторонних экономических контактов. Нынешняя сессия, по ее словам, стала подготовкой к предстоящему официальному визиту в ЮАР председателя правительства России Михаила Фрадкова, который, как надеются обе стороны, состоится в марте этого года.

Ю. Трутнев подчеркнул, что за последние годы подписаны или готовы к подписанию соглашения о сотрудничестве практически во всех областях. Большую роль в формировании этого нормативного пространства сыграли первый в истории официальный визит президента РФ Владимира Путина в ЮАР в сент. 2006г. и встречи двух президентов. Планируемый приезд в Южную Африку председателя российского правительства свидетельствует об интересе РФ к развитию связей с ЮАР. В ЮАР работают российские финансовые и промышленные корпорации — Внешэкономбанк, ВТБ, «Алроса», «Ренова». По словам российского министра, заинтересован в сотрудничестве «Русал», хорошие перспективы существуют в области мирного использования ядерной энергии.

Глава МИД ЮАР указала, что по заключенному в среду соглашению российская компания «Ренова» будет добывать в ЮАР уран при вторичной переработке отвалов золотых шахт, поскольку в ЮАР уран и золото обычно соседствуют в руде. Взамен южноафриканская Harmony Gold, которой принадлежат отвалы, получает возможность разрабатывать месторождения золота в России.

Ю. Трутнев отметил готовность России инвестировать в строительство АЭС в ЮАР. По его словам, в России в ближайшие 20 лет будет построено 40-60 ядерных энергоблоков, не считая возводимых за рубежом. С другой стороны, крупнейшая компания ЮАР — Anglo-American — проявила интерес к строительству в России мощного целлюлозно-бумажного комбината.

Глава Федерального агентства по атомной энергии Сергей Кириенко сообщил, что РФ и ЮАР подписали протокол о создании координационного комитета по развитию сотрудничества в области ядерной энергетики. По его словам, Россия, завершающая сейчас возведение самой безопасной в мире АЭС в Тяньване (КНР), заинтересована в участии в реализации обширной программы развития ядерной энергетики в ЮАР, которая оценивается в 900 млрд. рандов (120 млрд. долл.) и предусматривает сдачу в эксплуатацию до 2030г. 20 энергоблоков. Прайм-ТАСС, 22.2.2007г.

— По данным Всемирного банка в 2005г. ЮАР занимала 29 место в мире по численности населения и объему ВВП. Население ЮАР составляет 3% от населения Африки. Однако на долю ЮАР приходится 62% производимой на континенте электроэнергии и 45% добываемого минерального сырья.

ЮАР богата полезными ископаемыми, в ее недрах сосредоточено 90% мировых запасов марганца, платиноидов — 82%, хрома — 58%, золота — 53%,

ванадия — 50% и до 20% алмазов. На южном шельфе ЮАР имеются месторождения нефти и газа.

Прирост ВВП в 2005г. составил 5% (ожидалось 4,3%), в 2004г. — 2,8%. ВВП в расчете на душу населения составляет 3,5 тыс. долл., однако распределяется неравномерно. В пров. Гаутенг и Западный Кейп, где сосредоточена основная часть белого населения страны, он превышает 26 тыс. долл., а в беднейших «черных» провинциях — лишь 300 долл.

Ведущими отраслями экономики являются финансовый сектор и недвижимость. По данным за 2005г. на их долю приходится 18,3% ВВП, на обрабатывающую промышленность 17,2% ВВП, оптовую и розничную торговлю, гостиничный и ресторанный бизнес — 13%, транспорт и связь — 9,5%, горнодобывающую промышленность — 6,5%, сельское хозяйство, рыболовство и лесное хозяйство — 2,9%.

В 2005г. за счет роста курса национальной валюты возрос объем внешней торговли. В предг. объем внешнеторгового оборота составил 104,2 млрд. долл. (в 2004г. — 93,5 млрд.). Укрепление ранда в 2004г. затормозило развитие экспорта, придав стимул увеличению импорта, что привело к образованию дефицита внешнеторгового баланса (3,4 млрд. долл.). Основными торговыми партнерами ЮАР являются Евросоюз, США, Япония, Китай, страны Ближнего Востока, государства Сообщества развития Юга Африки (САДК).

После установления в 1992г. дипломатических отношений между Российской Федерацией и Южно-Африканской Республикой началась работа по определению конкретных областей экономического сотрудничества, созданию договорно-правовой базы.

Торгово-экономические отношения между Россией и ЮАР регулируются межправительственным соглашением от 1993г. В 2000г. вступили в силу соглашения о поощрении и взаимной защите капиталовложений и об избежании двойного налогообложения. В 2002г. ЮАР признала Российскую Федерацию страной с рыночной экономикой, а Россия включила ЮАР в список развивающихся стран, пользующихся торговыми преференциями (размер ввозных пошлин — 75% от базовых ставок).

Режим преференциальных импортных пошлин, предоставленный южноафриканской стороне в рамках национальной схемы преференций Российской Федерации в 2003г. придавал импульс росту южноафриканского экспорта, который в 2004-05гг. достиг рекордного с 1994г. уровня.

Основными статьями российского экспорта в 2005г. (в процентах к итогу) были: машины, оборудование и транспортные средства — 44,5%; химпродукция, каучук — 19,1%; топливно-энергетические товары — 16,7%; металлы и изделия из них — 13%; продовольствие и с/х сырье — 5,3%; другие товары — 1,4%.

Основные статьи российского импорта в 2005г. (в процентах к итогу): продовольственные товары и с/х сырье — 38,3%; химпродукция, каучук — 37,6%; машины, оборудование и транспортные средства — 13,2%; топливно-энергетические товары — 6,4%; металлы и изделия — 2,7%; другие товары — 1,8%.

Значительная часть торговых операций осуществляется при посредничестве фирм третьих стран, а данные российской таможенной статистики отличаются от статистических показателей

южноафриканской стороны. Расхождение объясняется различными методиками оценки экспортно-импортных операций в России и ЮАР.

В 2005г., подписано трехстороннее соглашение между «Внешэкономбанком», торговым домом «Русские машины» и южноафриканской компанией «Раиса» по поставкам из России автомобильной продукции и создания в ЮАР завода по сборке российских автомобилей.

В 2005г. начались регулярные отгрузки микроавтобусов «Газель». Было поставлено 840 автомобилей на 8,3 млн.долл. К 2010г. предприятие выйдет на уровень 10 тыс. ед. Сотрудничество будет осуществляться по следующим направлениям: поставка микроавтобусов по государственной программе замены парка микроавтобусов-такси в ЮАР, поставки автомобилей коммерческого назначения, расширение поставок продукции непосредственно российского производства.

Намечено в 2007г. организовать сборочное производство автомобилей «ГАЗ» (начиная со сварки), а к 2010г. перейти к полному циклу производства, включая сварку и окраску. Предполагается организовать реэкспорт до 30% продукции в другие страны региона,

ОАО «Апнас», «Трубная Металлургическая компания» и «Электростандарт-Прибор» участвовали в марте 2006г. в выставке Africa Oil & Gas-2006 в ЮАР. По результатам выставки к продукции ОАО «Апнас», выпускающего погруженные насосы для добычи нефти, и «Электростандарт-Прибор», выпускающего системы противопожарной безопасности, местные компании проявили интерес.

В 2005г. был подписан контракт между группой компаний «Ренова» и PitsaYa Sethaba Holdings о сотрудничестве в реализации «марганцевого проекта». Ведется работа по реализации проекта освоения марганцевых руд в районе Калахари с участием группы компаний «Ренова» (объем инвестиций, включая строительство завода ферросплавов, может составить 300 млн.долл.).

Российские организации готовы к сотрудничеству в проекте строительства Большого южноафриканского телескопа (Salt); стороны взаимодействуют по вопросу заявки ЮАР на осуществление международного проекта по созданию радиотелескопа с площадью антенны в 1 кв.км. на территории Южной Африки. Южноафриканцы проявляют заинтересованность в сотрудничестве с Россией в таких областях, как спутниковая связь и навигация, дистанционное зондирование Земли из космоса и т.д.

Южноафриканские фирмы Escom и TAP проявляют заинтересованность к демонстрации в ЮАР российской однопроводной системы передачи электроэнергии. ООО «Фактор» готово представить в ЮАР образец такой линии, а также металлические опоры для демонстрации системы.

Российские энергетики изучают возможности сотрудничества в области электроэнергетики с южноафриканским холдингом Eskom в регионе, в рамках реализации проектов, которые предусматривают строительство гидроузла на р. Конго и «закольцовку» энергосистем ЛЭП пяти африканских стран (Намибия, ЮАР, Ангола, Ботсвана и ДРК).

В последние годы активизировалось инвестиционное сотрудничество между компаниями двух стран. В 2005г. ОАО «Норильский никель» при-

брел 20% акций ведущей южноафриканской корпорации Gold Fields. Однако в 2006г. «Норильский никель» перепродал акции канадской фирме.

В апр. 2006г. холдинговая компания «Евраз» с российским капиталом приобрела акции ванадиевой компании Stratcor, а в июле – 24,9% акций компании Highveld Steel and Vanadium.

В авг. 2006г. в районе Кгалагади (пров. Северный Кейп) состоялась церемония официального открытия центра профессиональной подготовки южноафриканских специалистов, который создан при финансовой поддержке консорциума United Manganese of Kalahari, в который входит также группа компаний «Ренова».

Правительство Московской обл. совместно с группой компаний «Белая дача» (Раменский район) ведут переговоры с руководством фирмы Sun International о реализации в Московской обл. крупнейшего инвестиционного проекта многопрофильного развлекательного комплекса «Паркленд» (гостиницы, сафари-парк, детские досуговые центры, универсальные концертные залы, спорткомплексы).

Российские банки проявляют интерес к установлению контактов с банками ЮАР (Банк России, Внешэкономбанк, Внешторгбанк, Росэксимбанк, Номос-Банк). В ЮАР действует представительство Внешэкономбанка. В 2004г. между Банком России и Южноафриканским резервным банком подписан меморандум о взаимопонимании.

В окт. 2005г. в Москве прошло пятое заседание Смешанного межправительственного комитета по торгово-экономическому сотрудничеству между Россией и ЮАР, в котором участвовали представители федеральных органов исполнительной власти и коммерческих организаций. Было решено активизировать сотрудничество в таких областях как сельское хозяйство, минеральные ресурсы, энергетика, наука и техника, здравоохранение и образование, торговля, банковская деятельность, транспорт, водное и лесное хозяйство.

Подписано межправительственное соглашение о сотрудничестве в области морского транспорта, ряд межбанковских и других документов. В рамках заседания СМПК в ТПП России состоялся бизнес-семинар с участием ведущих представителей деловых кругов двух стран, подписан меморандум о сотрудничестве между ТПП России и учрежден совместных Деловой совет. Подписаны меморандумы о взаимопонимании между ЮАР и Объединенным институтом ядерных исследований (г.Дубна) и о вступлении ЮАР в эту организацию в качестве ассоциированного члена.

В сент. 2006г. состоялся визит в ЮАР президента России В.В.Путина. В заявлении для прессы министр иностранных дел ЮАР Н.Дпамини-Зума отметила, что руководство ЮАР рассматривает визит главы российского государства как историческое событие. Южноафриканцы особо отмечают, что помнят и ценят роль, которую сыграла Россия в поддержке национально-освободительного движения в Африке.

По завершении переговоров В.Путин и Т.Мбеки подписали Договор о дружбе и партнерстве.

В ходе визита подписаны межправительственные соглашения о сотрудничестве в области исследования и использования космического пространства в мирных целях; о сотрудничестве в области здравоохранения и медицинской науки;

Документы, подписанные представителями российских и южноафриканских деловых кругов в присутствии президентов двух стран:

- Соглашение об основных направлениях сотрудничества и создании Российско-Южноафриканского делового совета между Торгово-промышленной палатой РФ, Российским союзом промышленников и предпринимателей и Торгово-промышленной палатой ЮАР, Союзом предпринимателей ЮАР;

- Соглашение о сотрудничестве между Внешэкономбанком и «Индастриал дивелоппмент корпорейшн» (Industrial Development Corporation);

- Соглашение о сотрудничестве между Внешэкономбанком и «Недбанк» (Nedbank Limited);

- Меморандум об основных направлениях сотрудничества между АК «Алроса» и компанией «Де Бирс» (De Beers);

- Соглашение о сотрудничестве между Группой компаний «Ренова», компанией «Трансет» (Transnet Limited), компанией «Юнайтед мэнгэниз оф Калахари» (United Manganese of Kalahari);

- Соглашение о сотрудничестве между Группой компаний «Ренова», компанией «Корпорация развития Кухи» (Coega Development Corporation), «Юнайтед мэнгэниз оф Калахари»;

- Меморандум о взаимопонимании между Группой компаний «Ренова», «Юнайтед мэнгэниз оф Калахари» и компанией «Эском холдинге Лимитед» (Eskom holdings Limited).

Глава Российского государства заявил о готовности развивать взаимодействие с ЮАР в экономической и гуманитарных сферах: высоких технологиях, авиакосмической, горнодобывающей промышленности, туризме, здравоохранении, образовании. Перспективные направления для взаимного вложения капиталов открываются в энергетике. В. Путин напомнил, что уже создана правовая база для партнерства России и ЮАР по мирному использованию атомной энергии.

В Кейптауне во время визита В. Путина был проведен российско-южноафриканский бизнес-форум, в котором участвовали представители компаний «Ренова», «Норильский никель», «Фактор», ФГУП «НПО им. Лавочкина», ОАО «Станрус», «Сибирский аграрный холдинг», компания «Беркут», ЗАО «Национальное телемедицинское агентство», ФГУП «РНИИ космического приборостроения».

Российские бизнесмены были заинтересованы в обсуждении на форуме таких проектов, как поставка в ЮАР машинотехнической продукции, участие Русала в строительстве алюминиевого комбината в ЮАР на базе освоения газового месторождения Куха и строительства ТЭС, инвестирования южноафриканского капитала в создание торгово-развлекательного центра «Парклэнд» в Московской обл. Юрий Воинов. «Коринф», 15.12.2006г.

– ЮАР планирует провести в июне 2007г. первую в истории торгово-промышленную выставку в Москве. Об этом сообщил сегодня директор по международным связям Торгово-промышленной палаты (ТПП) ЮАР Йоханн де Брейн. В интервью он сказал, что с такой инициативой выступило Министерство иностранных дел ЮАР, а непосредственной организацией проекта займется ТПП и Global Group of Companies – крупнейшая южноафриканская компания в области выставочного бизнеса.

«Мы должны полностью использовать тот положительный импульс, который придал развитию южноафриканско-российских связей недавний визит президента России Владимира Путина в Кейптаун, – отметил де Брейн. – Наши народы объединяет много общего, история нас научила, что русским можно доверять».

ТПП ЮАР считает первоочередной задачей развития непосредственных контактов между бизнес-сообществами двух стран. Де Брейн подчеркнул перспективность таких направлений контактов, как горнодобывающая отрасль, торговля вином и фруктами, банковское дело, инвестиции. Новой важной вехой в расширении сотрудничества Южной Африки и России станет начало работы двустороннего Делового совета, сказал де Брейн.

Говоря о проблемах в налаживании активного сотрудничества бизнесменов, представитель ТПП ЮАР указал на серьезные визовые барьеры, которые серьезно сдерживают и контакты бизнесменов, и поток туристов. В условиях, когда на повестке дня стоит создание многочисленных СП, обращает на себя внимание и необходимость решения и другой проблемы в двусторонних связях – взаимного признания дипломов. Прайм-ТАСС, 10.10.2006г.

– После распада Советского Союза экономические отношения с африканскими странами оказались задвинутыми в самый дальний угол российских приоритетов. Считалось, что отношения с полусотней африканских стран не имеют большого значения для российской рыночной экономики. Так ли это? В начале 90гг. экономические проблемы внутри самой России заставили ее уйти из Африки. Переход внешнеэкономических связей с межгосударственной основы на частно-предпринимательскую не дал сразу положительных результатов. К началу XXI века внешнеторговый оборот России со странами африканского континента уменьшился в 3 с половиной раза с 2,7 млрд.долл. в 1994г. По мере восстановления российской экономики и укрепления бизнеса интерес к Африке возрастает. По сложившейся в недавние времена в России традиции государство эффективно лоббирует крупные проекты бизнеса за рубежом. А недавние визиты президента Владимира Путина в страны африканского континента, в т.ч. и южнее экватора (кстати, он первый из советских и российских лидеров побывал в тех местах), дают повод надеяться, что ситуация изменилась окончательно.

Какое же место занимает Африка в внешнеэкономических отношениях Москвы? По данным таможенной статистики, в 2002г. на весь континент приходилось 1,5% (более 900 млн.долл.) от общего российского товарооборота с зарубежными странами (без СНГ). Для сравнения китайско-африканская торговля исчисляется в десятках млрд.долл. И, как отмечал китайский лидер Ху Цзиньтао, его страна уже стала наиболее динамично растущим рынком экспорта для африканских стран. Международные эксперты же считают, что Китай в последние годы заключает в Африке сделки с целью полностью контролировать поставки таких товаров, как медь и нефть.

Сейчас российско-африканская торговля достигла 2 млрд.долл. Но в товарообороте всего континента (а это 250 млрд.долл.) доля России не пре-

вышает 1%. Хотя надо сделать поправку на то, что отечественная статистика внешней торговли не совсем точна, так как значительная часть российской продукции — грузовиков, тракторов, станков и промышленного оборудования — поставляется через Европу и Дубай как посредническими фирмами Франции, Бельгии, так и российскими, зарегистрированными в офшорах. О том, что объем российской торговли с африканскими странами пока ничтожно мал, говорит и сравнение с другими развитыми странами, например с Францией. Объем ее торговли с Африкой в 1999г. был 26,6 млрд.долл. Разница заметная! Наверное, это имел в виду директор института Африки Российской Академии наук, член-корреспондент РАН Алексей Васильев, говоря о последнем десятилетии российско-африканского сотрудничества, как о десятилетии «упущенных возможностей».

Необходимо сказать и о специфике торговли с Африкой, сложившейся в последние полтора десятка лет. Как считает Владимир Лопатов, эксперт из института Африки, имеется устойчивая тенденция, характеризующая превышение российского экспорта над импортом из Африки. Она свидетельствует о заинтересованности африканских потребителей в продукции российских производителей. И не только в сырьевых товарах, как на Западе. Если импорт из развитых стран в значительной степени агрессивный, то есть блокирующий развитие национальной промышленности и сельского хозяйства, то закупки сырья и продукции тропического и субтропического земледелия в Африке фактически восполняют дефицит, который никак нельзя удовлетворить за счет собственного производства. Важно и то, что Россия, выступая перед Западом, в основном, как поставщик энергетических и сырьевых ресурсов, в Африке является традиционным продавцом технологичной продукции — энергетического оборудования, строительных машин и механизмов, грузовиков и тракторов, станков, современных видов оружия.

Уже давно подсчитано, что каждый доллар, вложенный в Африке, приносит гораздо больше прибыли, чем в Азии и Латинской Америке, не говоря о развитых странах Севера. Отсюда такой рост зарубежных инвестиций в экономику африканских стран. И обещанные Владимиром Путиным во время последней поездки по континенту многомиллиардные вложения российского бизнеса в африканскую экономику — еще одно доказательство серьезности намерений в отношении Африки. Российский президент на встрече с послами в июне этого года заявил, что окончание холодной войны уничтожило старое деление Африки на восток и запад, превратив континент в новое «поле деятельности» для Москвы. Возрождение экономических отношений с африканскими странами базируется не на пустом месте. Советский Союз построил на континенте 300 крупных народнохозяйственных объектов, подготовил десятки тысяч квалифицированных специалистов. Россия в 1998-2004гг. простила долги африканских стран на 14 млрд.долл. и предоставила торговые преференции 50 государствам континента. Африканцы это помнят и считают, что не только их страны нужны России, но и Россия нужна Африке. РИА «Новости», 19.9.2006г.

— Президент ЮАР Табо Мбеки заявляет о желании активизировать экономическое сотрудни-

чество с Россией и говорит «добро пожаловать» российскому бизнесу. Выступая на российско-южноафриканском бизнес-форуме глава ЮАР сказал: «Мы очень высоко ценим отношения между Россией и нашей страной. Мы очень хотели бы, чтобы это партнерство, которое фактически является стратегическим, было воплощено в реальные шаги по сотрудничеству между нашими странами, причем на всех уровнях». По его мнению, отношения на политическом уровне между Россией и ЮАР очень хорошие. «Более того, — превосходные», — отметил президент ЮАР.

В то же время, по его мнению, политические отношения продвинулись дальше, чем экономические. По его словам, в этом виновато не только географическое расположение двух стран, но и то, что бизнес-контакты между Россией и ЮАР фактически прервались. «Практически приходится начинать отношения с нуля», — сказал Мбеки, добавив, что необходимо рассмотреть все возможности, чтобы возобновить экономические контакты. «Правительство обеих стран намерены предоставить всю необходимую поддержку, чтобы достичь прогресса в этом отношении», — сказал президент ЮАР. РИА «Новости», 6.9.2006г.

— 5 сент. в Кейптауне состоялись переговоры президента ЮАР Табо Мбеки и президента РФ Владимира Путина по вопросам торгово-экономического сотрудничества между двумя странами. Был подписан Договор о дружбе и партнерстве. Т. Мбеки и В. Путин подписали 3 соглашения по сотрудничеству двух стран в таких областях как медицинская наука, мирное освоение космоса и охрана прав интеллектуальной собственности в оборонной промышленности.

В качестве главы государства России, который первым посетил ЮАР, В. Путин возглавил делегацию деловых кругов в составе 100 чел., и подписал с ЮАР ряд соглашений по торговле и инвестициям, что является отражением расширения двусторонних торгово-экономических связей. Сообщается, что проекты, которые Москва рассматривает в качестве вероятных объектов долгосрочных инвестиций, относятся к таким отраслям экономики, как горнодобыча, энергетика, алюминиевая промышленность, производство ядерного топлива для использования на гражданских объектах, с/х, химическая промышленность, нефте- и газодобыча, военно-промышленный комплекс. Синьхуа, 6.9.2006г.

— Президент РФ Владимир Путин на бизнес-форуме в ЮАР заявил, что Россия и ЮАР могут сотрудничать в электроэнергетике и при строительстве алюминиевого завода, где инвестиции будут измеряться миллиардами долларов.

Еще одной перспективной отраслью взаимодействия он назвал автомобилестроение. Напомнив, что в России уже работают западные компании, В.Путин отметил: «мы можем предложить ту линейку (продукции), которая востребована в ЮАР». В качестве примера он назвал микроавтобусы «Газель». Прайм-ТАСС, 6.9.2006г.

— Президент РФ Владимир Путин назвал неограниченным потенциал взаимных инвестиций России и ЮАР в инфраструктурные проекты. Глава российского государства, выступая на бизнес-форуме, сказал, что в «экономике РФ формируется ряд новых тенденций, благоприятных для ведения бизнеса». В качестве примера он привел ра-

звитие особых экономических зон и использование концессий.

По мнению В.Путина, концессии могут быть использованы при реализации инфраструктурных проектов, в ЖКХ, строительстве, создании дорог. «Объем потенциальных инвестиций здесь не ограничен», — считает глава российского государства. «Взаимовыгодные перспективы для развития экономических связей видятся и в горнодобывающем секторе, российские компании готовы участвовать в поисковых и геологоразведочных работах на территории ЮАР», — подчеркнул В.Путин. По его словам, «многообещающей формой сотрудничества может быть инвестиционное взаимодействие компаний двух стран по освоению природных ресурсов Южной Африки». В качестве примера президент привел участие российской «Реновы» в разработке марганцевых руд в районе пустыни Калахари.

«Южноафриканской стороне предложены программы по строительству завода ферросплавов, а также по участию российской компании «Алроса» в разведке месторождений алмазов», — отметил В.Путин. Он также сказал, что «выгодны перспективы, связанные с российским образованием и здравоохранением». «Нам известен интерес южноафриканских фирм к разработкам в сфере морской биологии, фармакологии, лазерных и биотехнологий», — отметил российский лидер. Он напомнил об участии президента ЮАР в саммите «восьмерки» в Санкт-Петербурге, где обсуждалась борьба с инфекционными заболеваниями и доступность образования. «По всем этим направлениям российская наука, высшая школа, бизнес открыты к самому широкому партнерству», — заявил В.Путин. Прайм-ТАСС, 6.9.2006г.

— Правительства России и ЮАР намерены оказывать всестороннюю помощь развитию торгово-экономических контактов между двумя странами. Об этом заявил сегодня президент ЮАР Табо Мбеки на деловом форуме российских и южноафриканских предпринимателей.

«Деловые сообщества России и ЮАР долгое время не имели контактов, и теперь во многом нам приходится начинать эти отношения с нуля», — отметил Т.Мбеки. По его словам, сегодня «необходимо вместе думать о том, какие проекты следует развивать». «Правительство наших стран намерены дать всю необходимую поддержку, чтобы достичь прогресса в этом отношении», — заявил он.

Т.Мбеки отметил высокий уровень отношений между Россией и ЮАР. «Наше партнерство фактически является стратегическим, и мы хотим, чтобы оно воплотилось в реальные шаги по сотрудничеству», — отметил президент ЮАР. В качестве примера успешного взаимодействия Т.Мбеки рассказал о планах компании «Ренова» в ЮАР. Она имеет лицензию на разработку марганца и, возможно, что эта работа начнется в 2007г.

«Но уже сегодня они построили школу для подготовки квалифицированных специалистов в этой области», — отметил президент РФ. «Они не просто хотят добывать марганец, но способны помочь нам решать вопрос подготовки квалифицированных кадров», — подчеркнул он.

Президент ЮАР подчеркнул, что в его стране очень высоко ценят отношения с Россией, которые имеют давнюю историю. «Мы рассматриваем вас, как силу, которая помогает изменить нашу

страну к лучшему, как это уже было раньше», — заявил Т.Мбеки. Обращаясь к представителям российских деловых кругов, Т.Мбеки сказал: «Добро пожаловать!». Прайм-ТАСС, 6.9.2006г.

— Президент России Владимир Путин предложил построить в ЮАР атомную станцию. «Мы можем больше внимания уделить таким практическим направлениям, как добыча урана, сооружение и эксплуатация АЭС», — сказал сегодня глава российского государства на бизнес-форуме. По мнению В.Путина, «здесь российским компаниям есть что предложить — от уникальных инженерно-конструкторских решений до высокопрофессиональных кадров и их подготовки».

«Перспективные направления для взаимного вложения капиталов открываются в энергетике», — сказал В.Путин. Он напомнил, что уже создана правовая база для партнерства России и ЮАР по мирному использованию атома. «Южноафриканская сторона получила возможность участвовать в деятельности Объединенного института ядерных исследований РАН», — сообщил президент РФ.

Он призвал Россию и ЮАР «самым серьезным образом» сотрудничать в нефтегазовой сфере. «Для ЮАР весьма перспективным может стать участие российских компаний в геологоразведке на глубоководном шельфе. Наши энергетики и строители готовы помочь в развитии газовой инфраструктуры вашей страны, есть планы по поставкам российского сжиженного природного газа на южноафриканский рынок», — сказал В.Путин. Он добавил, что Россию «интересует опыт ЮАР по глубокой переработке попутного газа в синтетическое топливо». Прайм-ТАСС, 6.9.2006г.

— Российские бизнесмены намерены осваивать не только ЮАР, но и другие страны Африки. «Африка еще остается для российского бизнеса новым неосвоенным континентом, но ЮАР может стать плацдармом для российского бизнеса, который позволит продвигать наши инициативы в соседние страны», — сказал сегодня на бизнес-форуме глава группы компании «Ренова» Виктор Вексельберг. Он возглавил с российской стороны только что созданный Деловой совет двух стран.

В.Вексельберг считает, что освоение Африки российским бизнесом следует начинать с ЮАР, поскольку это «более демократичная, экономически развитая, более продвинутая страна». «Большие надежды я возлагаю на созданный Деловой совет», — сказал В.Вексельберг. По его мнению, он поможет решить проблему и культурной интеграции, чтобы «учитывать культуру и традиции той страны, куда мы пришли, на что обычно уходит много времени».

Российский предприниматель поделился с коллегами личным наблюдением. Когда накануне вечером, выйдя на улицу из президентского дворца, он ждал автомобиль, несколько прохожих останавливались, чтобы позвать В.Вексельбергу руку, поприветствовать российскую делегацию. «Было очень приятно почувствовать, что нет разницы между общением на дипломатическом уровне и общением на улице», — сказал бизнесмен. Он надеется, что первые попытки развивать взаимодействие «обязаны увенчаться успехом». Прайм-ТАСС, 6.9.2006г.

— Представители российского и южноафриканского бизнеса подписали сегодня ряд соглашений о сотрудничестве в ходе форума деловых кру-

гов, участие в котором приняли президенты двух стран – Владимир Путин и Табо Мбеки.

В частности, два документа подписала группа компаний «Ренова». Среди них – соглашение о сотрудничестве между российско-южноафриканским консорциумом United Manganese of Kalahary (УМК, Группе компаний «Ренова» принадлежит 49%) и зоной индустриального развития в окрестностях г. Порт Элизабет на южном побережье Африки – Coega Development Corporation, а также соглашение о сотрудничестве УМК с компанией Transnet. Меморандум об основных направлениях сотрудничества подписали руководители компаний «Алроса» и De Beers.

Заключено также соглашение об основных направлениях сотрудничества и создании российско-южноафриканского Делового совета между ТПП РФ, Российским союзом промышленников и предпринимателей, Торгово-промышленной палатой ЮАР и Союзом предпринимателей ЮАР. С российской стороны документ подписал глава «Ренова» Виктор Вексельберг, с южноафриканской – председатель Союза предпринимателей ЮАР Патрик Мотсепе. Кроме того, два документа подписали представители Внешэкономбанка – соглашения о сотрудничестве с Industrial Development Corporation и Nedbank Limited.

Соглашение между Внешэкономбанком и Industrial Development Corporation предусматривает, что финансовые институты планируют развивать сотрудничество в области поддержки экспорта, а также реализации инвестиционных проектов, стимулирующих развитие ориентированных на экспорт отраслей промышленности. В соответствии с документом, стороны будут рассматривать друг друга как приоритетных партнеров при обслуживании контрактов, заключенных в области энергетики и инфраструктуры, а также в горнодобывающей отрасли.

Соглашение между Внешэкономбанком и Nedbank предусматривает развитие стратегического партнерства. Они планируют совместно финансировать и осуществлять банковское сопровождение инвестиционных проектов в различных отраслях промышленности, в частности, в области добычи минеральных ресурсов. Прайм-ТАСС, 6.9.2006г.

– Российско-южноафриканский Деловой совет станет эффективным инструментом развития двусторонних торгово-экономических контактов. Уверенность в этом высказал сегодня председатель межправительственной комиссии с российской стороны, министр природных ресурсов РФ Юрий Трутнев.

«Деловой совет является мощным инструментом для развития таких отношений, и я уверен, что он будет эффективным», – сказал министр. По словам Ю.Трутнева, создание Делового совета было востребовано. «Было бы странно создавать Деловой совет на пустом месте», – считает он. «Создаваемый Деловой совет является следствием происходящих событий, развития отношений», – сказал Ю.Трутнев.

Он считает, что за два года работы смешанной межправительственной комиссии уже удалось сделать ряд практических шагов, в частности, создать правовую «оболочку», начать разработку ряда проектов, добиться создания совместных предприятий. Прайм-ТАСС, 6.9.2006г.

– Те, кто говорит о «вторжении» России в ЮАР, боятся честной конкуренции, считает Вла-

димир Путин. «Говорить о вторжении – это нелепо», – сказал президент РФ в ответ на просьбу прокомментировать употребление в СМИ термина «вторжение» в отношении сотрудничества РФ и ЮАР. «Наши торгово-экономические связи находятся на очень низкой планке», – констатировал Путин. Президент ЮАР Табо Мбеки назвал несправедливым утверждение некоторых СМИ о вторжении России в ЮАР. «Я считаю, что нам повезло, что российские инвесторы проявляют такой интерес к экономике нашей страны. Не думаю, что это можно назвать вторжением», – отметил он.

Президент ЮАР напомнил о сотрудничестве между медицинскими учреждениями двух стран, взаимодействие в области ВТС. «Мы заинтересованы в этом, как подсказывает опыт Соединенных Штатов, Германии и многих других стран, многие наработки и открытия, результаты интеллектуальной деятельности, которые применяются в гражданской сфере, происходят именно из военно-технической области, а Россия в этом отношении обладает огромным потенциалом», – сказал Мбеки. По словам президента ЮАР, его страна должна модернизироваться, а модернизация подразумевает научно-техническое развитие. «Таким образом, назвать все эти процессы вторжением мне представляется несправедливым», – отметил Мбеки. РИА «Новости», 5.9.2006г.

– Россию и ЮАР связывает не только объективная заинтересованность друг в друге, но и совпадение взглядов на многие международные вопросы, заявил Владимир Путин в Кейптауне на российско-южноафриканских переговорах в расширенном составе. Переговоры с участием делегаций проходят в резиденции президента ЮАР. Ранее там состоялись переговоры Владимира Путина и Табо Мбеки в узком составе. «ЮАР для России партнер особый. Нас связывает не только объективная заинтересованность друг в друге, но и совпадение взглядов на многие вопросы международной повестки дня», – сказал Владимир Путин в начале переговоров. Президент России отметил, что только что они с президентом ЮАР обстоятельно поговорили практически по всем аспектам отношений. По словам президента, ЮАР во многих отношениях является примером для многих стран африканского континента. Это касается поступательного развития, преодоления прошлых социальных проблем, отметил Путин.

«Мы настроены на самое активное взаимодействие практически во всех областях взаимодействия. Уверен, что наша совместная работа приведет к положительному результату», – сказал Владимир Путин. Президент ЮАР со своей стороны отметил, что визит Путина в эту страну даст возможность углубить отношения между двумя странами. «Отношения между Россией и ЮАР находятся уже на превосходном уровне, но нам предстоит сделать еще больше, чтобы укрепить их», – сказал президент ЮАР. Он отметил, что весь день «мы будем обсуждать проблематику отношений, рассматривать различные аспекты, которые мы еще можем улучшить». РИА «Новости», 5.9.2006г.

– Президенты России и ЮАР обсудят на переговорах в Кейптауне вопросы торгово-экономических отношений и подпишут Договор о дружбе и партнерстве. Как сообщил в преддверии визита помощник президента России Сергей Приходько, Владимир Путин и Табо Мбеки обменяются мне-

ниями по актуальным вопросам двусторонней тематики — повышению эффективности работы существующих межправительственных механизмов, укреплению договорно-правовой базы, расширению научно-технического и гуманитарного взаимодействия. «Предстоят обстоятельные переговоры по всему комплексу двусторонних торгово-экономических связей с целью вывода их на качественно более высокий уровень», — сказал кремлевский представитель. В частности, по его словам, будут обсуждаться возможности реализации перспективных проектов по таким направлениям, как энергетика, нефтегазовая отрасль, космические технологии, развитие инвестиционной деятельности. Как отмечают в Кремле, в отличие от некоторых других стран, в ЮАР недискриминационно относятся к российским компаниям, а скорее, по оценке самих бизнесменов, даже благосклонно к их планам по участию в добывающих отраслях этой страны.

Товарооборот между двумя странами в Москве считают недостаточно высоким. В 2005г. он составил 171 млн.долл. Основными статьями южноафриканского экспорта в Россию являются цитрусовые (49%), российского в ЮАР — химическая продукция, металлы основной группы и изделия из них. По словам Приходько, приоритетное внимание на переговорах лидеров двух стран будет уделено дальнейшему углублению взаимодействия России и ЮАР в международных организациях и в формате «восьмерки», к деятельности которой в последние годы привлекается ЮАР. Он сообщил, что президент России планирует подтвердить намерение Москвы продолжать активно участвовать в согласованных шагах мирового сообщества по оказанию комплексного содействия Африке в преодолении стоящих перед ней острых проблем.

Путин и Мбеки рассмотрят вопросы взаимодействия России с наиболее значимыми африканскими организациями — Африканским союзом и Сообществом стран Южной Африки, проблематику урегулирования конфликтов на континенте и положение в «горячих точках» мира. Кремлевский представитель не исключил, что на переговорах будет затронута сотрудничество двух стран в военно-технической сфере. Россия, в частности, планирует усилить сервисное направление ВТС, в т.ч., рассматриваются вопросы организации соответствующих сервисных центров.

По итогам встреч в Кейптауне будет подписан целый пакет документов. «Прежде всего, это основополагающий Договор о дружбе и партнерстве, который подпишут президенты обоих государств, соглашение о сотрудничестве в области здравоохранения, соглашение о взаимной охране прав интеллектуальной собственности, используемой и полученной в ходе ВТС, и ряд других», — уточнил помощник президента России. Ряд документов подпишут российские и южноафриканские бизнесмены, в т.ч., Внешэкономбанк, «Алроса», «Ренова». РИА «Новости», 5.9.2006г.

— ЮАР заинтересована в развитии военно-технического сотрудничества с Россией, планирует запустить в дек. 2006г. свой микроспутник на российской ракете и не считает нынешний визит президента России «вторжением». Об этом на пресс-конференции заявил президент ЮАР Табо Мбеки. «Я соглашусь, что это исторический визит, это нельзя назвать вторжением», — сказал южноафри-

канский лидер, отвечая на вопрос, с какой из оценок местными СМИ приезда Владимира Путина он согласен. «Нам повезло, что российские инвесторы проявляют интерес к экономике ЮАР», — считает Т.Мбеки. В качестве примеров сотрудничества он назвал подписанное сегодня соглашение о взаимодействии в космической сфере. «В декабре на российской ракете-носителе будет запущен микроспутник ЮАР», — сообщил он. Еще один подписанный сегодня документ, по словам Т.Мбеки, позволит представителям ЮАР пройти подготовку в российских медицинских вузах. «Мы заинтересованы в сотрудничестве в военно-технической сфере, поскольку наработки в гражданском секторе выходят из военной сферы, а Россия обладает здесь громадным потенциалом», — заявил президент ЮАР. По его мнению, развитие сотрудничества с РФ «очень позитивно». Прайм-ТАСС, 5.9.2006г.

— С 27-31 авг. 2006г. состоится визит министра иностранных дел Белоруссии Сергея Мартынова в Южно-Африканскую Республику. Об этом сообщили в белорусском внешнеполитическом ведомстве. Министра сопровождает делегация, в состав которой входят представители деловых и научных кругов республики. В ходе визита планируется подписание ряда межправительственных соглашений. В рамках визита запланированы встречи и переговоры с руководством Южно-Африканской Республики, в ходе которых будет обсуждаться весь комплекс вопросов белорусско-южноафриканского сотрудничества.

Дипломатические отношения между Белоруссией и ЮАР установлены 4 марта 1993г. Традиционно ведущей позицией белорусского экспорта в ЮАР являются калийные удобрения. К другим экспортным статьям относятся шины, запасные части к автомобилям, дорожная техника, электронные интегральные схемы.

По сравнению с 2004г. товарооборот между Белоруссией и ЮАР увеличился на 2,6% и составил 6,1 млн.долл. Экспорт снизился на 11,7%, составив 2,7 млн.долл. Сальдо взаимной торговли сложилось отрицательным — 0,7 млн.долл. (в 2004г. сальдо положительное — 0,1 млн.долл.). Основу белорусского экспорта в I пол. 2006г. составили азотные удобрения (355 тыс. долл.) и шины (598 тыс. долл.). ИА Regnum, 25.8.2006г.

— О торгово-экономическом сотрудничестве между ЮАР и Россией рассказал сотрудник посольства ЮАР в России Георгий Безуматов, помощник советника по экономическим вопросам.

• Как складывались экономические отношения между ЮАР и Россией в последние 10 лет?

Дипломатические и торговые отношения между ЮАР и Россией были оформлены в окт. 1993г. подписанием соответствующего договора и закреплены двусторонними межправительственными договорами. основополагающими, как считается, являются договор о двойном налогообложении и защите инвестиций. Так была создана правовая база для торгового и экономического сотрудничества. Официальные визиты Нельсона Манделы и Табо Мбеки в 1998-2000гг. придали импульс развитию отношений между нашими странами. ЮАР признала Россию как страну с рыночной экономикой и поддержала намерение России вступить в ВТО, а Россия предоставила ЮАР статус преференций в торговле.

- И в чем это выразилось?

Есть список товаров, на которые, при базовом таможенном тарифе в 100%, для страны, получившей преференцию, тариф снижается на 25%.

- Когда вступило в силу постановление о преференциях?

1 апр. 2003г., и экспорт свежей продукции (фрукты, прежде всего) вырос с этого времени в разы: был 14-18 млн.долл., а в 2004г. уже экспорт достиг порядка 60 млн.долл. А вопрос поднял еще в 1998г. бывший министр торговли ЮАР Алек Эрвин, когда выступал на первом заседании межправкомиссии. Алек Эрвин (Alec Erwin) – министр промышленности и торговли ЮАР в 1996-2004гг., первый председатель совместной межправкомиссии России и ЮАР со стороны ЮАР. Потом шли долгие переговоры. Ведь для того, чтобы предоставить преференции, нужно поменять статус страны. ЮАР у нас проходила как развитая страна, то есть платила пошлины 100%, а 75% как раз для развивающихся стран. В ответ мы попросили о признании России страной со свободным рынком. Режим преференций позволил ЮАР значительно увеличить экспорт в Россию, прежде всего свежих фруктов.

- И какие фрукты экспортируются, цитрусовые?

И косточковые тоже. В 2004г. экспорт составил 60 млн.

- А какую часть экспорта фрукты составляют?

Товарооборот был 140 млн.долл., то есть половину. А вообще, по расчетам Capespan International и других компаний, экспорт фруктов из ЮАР в Россию составляет на самом деле 100-120 млн.долл. Официальная цифра в 60 млн.долл. рассчитывается на основе таможенных деклараций, то есть в ней не учтены грузы, поставленные, например, через Голландию.

- Основной экспортер – как раз Capespan? Насколько я знаю, эта компания раньше обладала монополией на экспорт фруктов.

До 1996г. это были две самостоятельные компании, Outspan и Unifrusco. Unifrusco была монополистом – все южноафриканские компании, которые выращивали фрукты, имели право экспортировать их только через Unifrusco. Монополия была нарушена совсем недавно. С одной стороны, это дало возможность другим компаниям выйти на этот рынок, но с другой – опыт показал, что мелкие компании не могут потянуть крупный внешний экспорт.

- Почему?

Фрукты – сложная материя. Только компании, которые выдерживают условия сбора урожая, хранения, упаковки и доставки, конкурентоспособны. Ведь чтобы доставить фрукты, их надо не просто положить в коробку, нужен определенный режим. Если на корабле, транспортирующем фрукты, температурный режим нарушен, службы фитосанитарного контроля обязаны проверить всю партию. Должна быть температура 6-8 °С, тогда на фрукты не попадает так называемая средиземноморская муха. Это же целая наука. Допустим, рефрижератору, который загружается в порту Петербурга для доставки в Москву, дается на разгрузку 20-25 минут, чтобы фрукты не подверглись внешнему воздействию.

- А когда монополия была нарушена и в связи с чем?

Как раз в 1996г. Для того чтобы, как я уже говорил, дать возможность другим компаниям выйти

на рынок. В 1994г. прошли свободные выборы, после этого, как вы знаете, начались новые процессы. Это простое требование рынка, и в России есть антимонопольная служба.

- Когда фрукты приходят в Россию, в регионы импорт идет через посредников в Петербурге и Москве?

Да, в России этим занимаются компании, которые опять же могут это потянуть, разгрузку кораблей, крупную оптовую торговлю. Все остальное идет, в основном, через Европу, например, Голландию.

- В Петербурге импортеры – это JFC, Sunway... JFC очень продвинулась за последнее время. Мы были в прошлом году на их складах, очень понравилось, все соответствует международным стандартам: хранение, доставка, есть система упаковочных машин для торговых сетей типа «Перекрестка» или «Рамстора».

- А в Москве какие компании?

В Москве хорошо за последнее время продвинулась компания «СоюзПромКонтракт». Они на 41 км. Киевского шоссе построили часть своего терминала, где хранятся фрукты. Там все соответствует международным стандартам. Их директор говорил, что они не ожидали, когда вкладывали средства, что будет такая быстрая отдача. Сейчас они планируют увеличить эту сеть, разговор шел о Зеленограде, о Подмосковье. В Москве нет смысла это делать, фуры не пускают, и очень дорого. И сейчас они рассматривают вопрос об организации хранения непосредственно в регионах, в крупных городах.

- Свои склады там будут открывать.

Да. К сожалению, ни московское, ни региональные правительства не уделяют состоянию и созданию новых складов должного внимания. Это зачастую те же советские овощебазы, условия хранения никакие, персонал не в спецодежде...

- Да и не только на складах. Когда в нояб. прошлого года мы были с производителями цитрусовых из ЮАР в порту в Петербурге, один из них очень негативно отзывался о палетах, не защищенных даже навесом. Хорошо, если потом коробки попадают на хорошие сухие склады, но ведь фруктам и нескольких часов под снегом или дождем вполне достаточно, чтобы потом «не долежать» до конечного покупателя.

Конечно. Вам приходилось видеть, например, бананы с черными точками? Это как раз результат того, что они не были моментально, как положено, доставлены в камеру со специальной газовой смесью и температурным режимом, а полежали вот так какое-то время в порту под открытым небом, да еще при нашем климате.

- И все же, насколько я понимаю, ведется какой-то диалог хотя бы между экспортерами ЮАР и российскими импортерами.

Да, разумеется. Например, в 2004г. Capespan организовала в Петербурге семинар для российских импортеров, который был приурочен и к 10-летию их торговли с Россией. Такие технические семинары – дело, в общем, скучное, после первого кофе-брейка народ расходится. Но в тот раз никто не ушел, всем было интересно, как Capespan поддерживает всю эту сложную систему транспортировки – ведь у них стандарты гораздо выше, чем в ЕС.

- Но вот к диалогу с производителями наши импортеры, на мой взгляд, не готовы, по крайней

мере, на уровне менеджмента среднего звена. Показательный сюжет: на фуршете, организованном Capespan в Петербурге в нояб. прошлого года, ни один из менеджеров по закупкам так и не подошел пообщаться к людям, чьи фрукты они продают. Зато представителю голландской компании по сертификации качества они просто шагу не давали ступить. Мне показалось странным такое отношение.

Да, это обычная ситуация, и не только с фруктами. Например, когда мы только начали продвигать южноафриканское вино здесь, то сотрудничали с крупной компанией-производителем Distillers Corporation. Там работают 4 тыс. чел., компания контролирует половина рынка вина местного и экспортного производства в ЮАР, в том числе и ликера «Амарула». Харольд Лойбенштайн (Harold Loebenstein), представитель Distillers Corporation, сказал, что привезет образцы продукции, попросил организовать встречу с российскими дистрибуторами. Мы это сделали. И вот, приходим в одну нашу известную компанию, не буду ее называть, принесли всех образцов вина по две-три бутылки, бренди и «Амарулы». И когда речь зашла о цене, российские партнеры говорят: ну что вы, это очень дорогое вино для нашего рынка, — о качестве при этом вообще речь не шла! — мы вот занимаемся импортом из Молдавии, по 40-50 руб. бутылка, а ваше больше 150-180 будет. Харольд говорит: да вы попробуйте, это вино не рассчитано на массовый сегмент, оно открывается по какому-то случаю, например, раз в неделю...кто любит, может быть, два раза в неделю, хороший обед нужен... В общем, отказались наши. Проходит год. Другой человек из этой же компании обращается в посольство и говорит: вы не могли бы предоставить нам список компаний в ЮАР, которые предлагают вино на экспорт? Вот так. Потом оказалось, что тот человек, с которым мы тогда встречались, потом уволился...

• А в Петербурге?

То же самое. Сначала отказались. А сейчас эта компания — номер один в Петербурге по завозу южноафриканских вин. Для этого понадобилось 8 лет. Проблема в том, что нет внимательного аналитического подхода к продукту, который поступает из Южной Африки, нет стремления чего-то узнать, всесторонне и подробно. Это относится не только к товару, но и к Африке в целом.

• Да, на наш рынок трудно выйти.

Еще и по другой причине. Например, закупается контейнер вина, это от 12 тыс. бутылок. В зависимости от стоимости, цена от 30 тыс.долл. будет. Южноафриканские компании требуют 100%-ной предоплаты или открытие аккредитива в перво-классном банке. Затем это вино готовится, они должны получить акцизные марки, наклеить на бутылки, упаковать. Затем транспортировка, от 3 недель до месяца. Приходит это вино — а между тем уже месяц прошел, — а его еще нужно развести по точкам продаж. На это уходит до 3 месяцев. То есть получается, что российская компания замораживает свои средства на срок от 4 до 6 месяцев. Если же южноафриканская компания имеет своего надежного партнера с отсрочкой платежа, то она ждет в течение 5-6 месяцев. А такое не каждая компания может себе позволить, только крупная, которая имеет оборотные средства. А российская финансовая система не предоставляет такие кре-

диты на импорт. С фруктами та же проблема: отсутствие краткосрочного обслуживания. А если бы компания могла получить такой кредит, она купила бы не один, а два-три контейнера, сидела бы на складе и продавала бы потихоньку. А так — трудно выложить сразу из кармана пиджака 40 тыс.долл. Началось же все когда-то с 300 бутылок в личном багаже... Это были ребята из компании «Вагн», в 1995г., а в прошлом году компания отметила 10-летний юбилей торговли именно южноафриканскими винами. И сейчас уже много наших компаний торгуют южноафриканскими винами.

• Кто, например?

Та же «Вагн Вина Вита», «Русимпорт», в Петербурге — «Сварог». Еще «Алианта-Груп», «Форт», «Арома», Whitehall, MB Group, DP-Trade, Luding, NPK Spirits.

• Вообще, складывается ощущение, что в ЮАР берут инициативу в свои руки в плане общения с российскими импортерами.

Да, в ЮАР уделяют особое внимание привлечению покупателей, их сторона оплачивает поездки. 4-6 апр. был винный фестиваль Cape Wine 2006, и 5 российских компаний за счет Департамента торговли и промышленности ЮАР приняли там участие. То есть там реально принимаются меры для поддержки собственного производителя-экспортера, на это выделяются средства.

• И главное, на это же средства и расходуются.

Компании ЮАР делают запрос в тот же департамент и им тоже оплачивают поездки сюда, участие в выставках. За последнее время участие южноафриканских компаний на выставках в России очень выросло. Скажем, такая необычная вещь, как предметы народного творчества. Компания A2Z из ЮАР уже несколько раз подряд принимает участие в международной выставке «Подарки, сувениры».

• Мы поговорили о вине и фруктах. А имеет ли смысл, например, импорт мяса из ЮАР?

Импорт продуктов животного происхождения из ЮАР у нас запрещен, поскольку территория страны относится к зоне, потенциально опасной заболеваниями животных, то есть, например, ящуром. Были предложения по экспорту мяса в Россию из ЮАР, но российское министерство с/х сначала отказалось. А потом предложило тот же механизм, что и с фруктами: производитель оплачивает поездку российским инспекторам и так далее. Но для этого их производитель должен направить запрос в Департамент сельского хозяйства ЮАР, а тот должен прислать в минсельхоз России официальное приглашение. Но пока приглашение не присылают. Здесь же еще нужно, чтобы наши импортеры были реально заинтересованы в промышленных поставках, как и с фруктами. Тогда имеет смысл и в этой сфере добиваться соглашения по соответствию санитарных норм.

• Есть еще проблемная продукция?

Одно время ЮАР экспортировала в Россию сахар-сырец, в 1999г. объем поставок достиг 27,9 млн.долл. Но в 2000г. Россия ввела квоты, а на тот момент у ЮАР не было преференций, и в квоты она не попала. Для развивающихся стран таможенный тариф составлял 5%, а ЮАР, как развитая страна, была вынуждена платить 40%. И после введения квоты, естественно, сахар из ЮАР у нас исчез.

• И сейчас, поскольку есть постановление о преференциях подписано, ЮАР можно будет включить в эти квоты.

Да, если цена подойдет российскому импортеру, это будет иметь смысл. Сейчас лицензию на импорт сахара имеют 14 российских компаний — раньше 4-5. Еще была история с мохером. Интересно, что мохер получают из шерсти овец, когда-то вывезенных из России в ЮАР. У нас был один производитель пряжи в Курской области, но по неопытности он первую партию мохера из ЮАР завез не на бобины, а в мешках. Дело в том, что при завозе в мешках это расценивается санитарным контролем как сырье, а на бобины — знак того, что шерсть прошла химическую обработку. Вот поэтому мохер тогда и не пропустили.

• Какая еще продукция из ЮАР востребована в России?

Высокотехнологичное оборудование. Есть такая южноафриканская компания Bell, это дорожная, погрузочная техника. В мире вообще три основных производителя такой техники — Kamazo, Caterpillar, которые имеют свое производство в ЮАР, и Bell, производственная база которой находится в Ричардс Бей, с небольшим центром сервисного обслуживания в Йоханнесбурге. У Bell есть уже свои сборочные линии в Испании, Германии, Франции и еще где-то в Европе. Из Германии — но это считается южноафриканской продукцией — уже 14 ед. работают под Москвой. Это самосвалы, грейдеры. Производят они большегрузные самосвалы, от 20-50 т., незаменимые, например, в горнодобывающей промышленности. Сейчас «Промтрактор» ведет переговоры, мы для них организовывали визиты в ЮАР, организовывали посещение их заводов, наш посол участвовал в июне прошлого года в «Трактор-шоу»... В результате «Промтрактор» сейчас рассматривает возможность сотрудничества, например, по поставкам агрегатных частей. Или вот, например, на наших казанских вертолетах Ми-8 стоят южноафриканские радиотрансляторы, каждый стоит под 100 тыс.долл. Или хлебопекарное оборудование, которое стала завозить сюда лет 10 назад компания Macadams, по цене это Турция-Тайвань, по качеству — Германия-Франция-Австралия, а по надежности — лучше всех. По утверждению российского импортера, такое оборудование стоит в администрации президента. От Москвы до Владивостока используется.

• Не думала, что и технологии мы у ЮАР берем, а не наоборот.

Первое совместное российско-южноафриканское предприятие было открыто в Нижнем Тагиле. Там занимаются переработкой отходов от добычи железной руды. Дело в том, что в отходах оставалось еще достаточно большое количество меди, до 30%. По южноафриканской технологии эти отходы вновь перерабатывались, медь извлекалась для дальнейшего использования. Сепаратор для выделения этой меди был привезен из ЮАР. Или, например, в ЮАР нет своей нефти и газа, и там создали свою технологию выработки жидкого синтетического топлива из угля. Мне рассказывали, что на каждой заправаочной станции была отдельная колонка с надписью Sasol. Подразумевалось, что часть оплаты направляется на разработку этой технологии. Все, кто водил машину, участвовали в разработке этой программы.

• И опять же, эти средства реально направлялись на эту программу.

Да, действительно. Мы эту технологию здесь пробовали продвигать, но к ней проявляли боль-

шой интерес только малые предприятия и частные предприниматели России, в надежде на быстрое получение прибыли. А ведь это достаточно дорогостоящая технология, это сотни млн. долл. В Китае строятся, при помощи государства, два таких завода.

• Такие деньги у нас есть только у нефтяников.

Вот к нам и обратились из Sasol, попросили, чтобы к ним больше не направляли малый бизнес, потому что они приходят с амбициями, уходят ни с чем, а людей отвлекают. Сейчас уже проявили интерес, наконец, и крупные российские компании, в том числе «Роснефть».

• Наверное, и это еще не все?

Косметический сектор: эфирные масла и особенно авокадо. Тоннами уже завозится. Российская компания «Туше Флора» использует авокадо из ЮАР.

• Ну а из России хоть что-то в ЮАР экспортируется?

Цифра в 8 млн.долл. экспорта в ЮАР говорит о многом. В 2005г. уже 25 млн.долл. Когда получим данные таможенного комитета, могу точно сказать, что, скорее всего, это за счет «Газелей».

• Расскажите подробнее, как «Газель» попала на южноафриканский рынок?

Очень долго они туда пробивались. Эта тема возникла 10 лет назад. Есть такая организация, Союз таксистов ЮАР. И они обратились с письмом в наше посольство с просьбой найти им доступные по цене автомобили и автобусы. Toyota, Nissan все же дороговаты, особенно для сельскохозяйственных районов. Представители этого союза посетили завод «ГАЗ», заинтересовались. Но сказали, что надо будет руль переставить — в ЮАР же левостороннее движение. Долго думали на заводе. Ну, южноафриканцы уже говорят: ладно, посылайте так, мы сами переставим. И вот, представляете, 10 лет прошло после первого обращения, и только в прошлом году первые «Газели» пошли туда.

• И с каким рулем?

С правым, все-таки переставили. Делегация посольства, во главе с послом, посетила в марте завод. Впечатление самое позитивное — понравилось, на «ГАЗ» учли ошибки, замечания, которые «Газели» получили в результате эксплуатации. Другие климатические условия все-таки. Сейчас думают открывать там сборочную линию.

• Какой регион ЮАР может для этого подойти?

Хорошо бы подошло восточное побережье: Ист Лондон, Порт Элизабет. Там уже есть промышленная база, создаются свободные индустриальные зоны.

• Почему же так много времени понадобилось?

Назову одну из причин. Когда-то в ЮАР закупили первые партии тракторов «Владимирец», потом — мотоциклы «Урал», автомобили «Нива». И когда стали поступать оттуда запросы о поставке запчастей, то мы уже здесь не нашли российских компаний, которые осуществляли тогда поставки техники — они оказались посредниками. И получили такой негативный имидж в результате, что реабилитировать российскую технику приходится до сих пор. В марте, когда я был в ЮАР на переговорах между Bell и «Промтрактором», мы встречались под Йоханнесбургом с местной администрацией (Mpumalanga Provincial House of Traditional Leaders). И мне было очень неудобно, когда Ко-

роль Макозоке II (King Makhosoke II) сказал: ну как же так, мы в Россию верили, а сейчас у нас памятники стоят в огородах. И показывает на проржавевшую брошенную технику.

- Да, проблема наша старая. Желание продать – а там хоть трава не расти. А какая техника без сервисного центра хотя бы?

Так это обязательное условие для продвижения техники! А самая большая проблема в нашем сотрудничестве – это отсутствие информации.

- Я бы сказала, скорее пренебрежительное отношение к информации. Отсюда нежелание информацию доставать, изучать, платить за информацию.

Да, многие не считают нужным выяснить даже базовые вещи. Вот, например, были мы в одном крупном объединении предпринимателей (даже неудобно называть его), так там очень удивились, когда мы сказали, что самая крупная линия по сборке «Мерседесов» за пределами Германии находится в ЮАР. Нет, конечно, есть компании, которые задают конкретные вопросы, которые знают, что им нужно, в курсе того, что может быть востребовано в ЮАР, берут материалы, читают. А тем, кто приходит и говорит: хотим чем-то торговать, хотим в чем-то сотрудничать, – я отвечаю: ну давайте сотрудничать, мы вам готовы всячески содействовать в предоставлении информации! Посетитель уходит и не возвращается.

- Или возьмем те же межправкомиссии. Они пока неэффективны во многом из-за того, что, например, неясно, кто конкретно отвечает за информационное обеспечение.

И все же работа межправкомиссий играет большую роль. Я считаю, что их эффективность заключается, прежде всего, в подготовке. Здесь присутствуют негативные моменты, в том числе, например, текучка ответственных за этот вопрос сотрудников с российской стороны. Но в последнее время конкретики стало больше. Например, в окт. прошлого года на межправкомиссии, и по предложению южноафриканских, и российских компаний, обсуждались вопросы фитосанитарного контроля.

Дламини-Зума, (Nkosazana Dlamini-Zuma – министр иностранных дел ЮАР с 1999г., председатель межправкомиссии с южноафриканской стороны, спросила у Трутнева: почему нет до сих пор соглашения о фитосанитарном сотрудничестве между ЮАР и Россией? Ведь основной экспорт ЮАР в Россию – это свежая сельскохозяйственная продукция. Трутнев спрашивает: есть здесь представитель министерства сельского хозяйства? Есть. Когда будет такое соглашение? Ну вот, может быть, подготовим к июню 2006г. Трутнев удивился и сказал: решить вопрос! В итоге, соглашения до сих пор нет, но вопросы решаются. Решаются благодаря тем крупным южноафриканским компаниям, которые, за свой счет, приглашают наших инспекторов на свои производственные территории, склады, инспекторы подтверждают, что условия все соблюдаются, что опасности заражения фруктов нет. И пока никаких проблем с южноафриканской продукцией, при завозе через порт Петербурга, действительно, не возникало.

- Какие компании из ЮАР работают непосредственно в России?

Все больше южноафриканских компаний начинают работать на российском рынке во многих

отраслях, открывают свои представительства в Москве и регионах. Это, например, Standard Bank, Bateman (горнодобыча: инженерные проектирование и разработки), de Beers, Anglo American (горнодобыча), мы уже назвали Capespan, Barloworld (оборудование для горнодобывающей, сельскохозяйственной промышленности), Sappi (бумажная промышленность), Protea (отели), Superinternational+ (туризм в ЮАР), South African Airways.

- Что надо учитывать российскому бизнесу и инвесторам в связи с проводимой в ЮАР политикой ВЕЕ, Black Economic Empowerment?

Принятый правительством ЮАР в 2003г. закон об экономическом усилении черных (Black Economic Empowerment Act №23, 2003) определяет термин «ущемленное население» (disadvantaged) как родовое название для чернокожих африканцев, цветного населения и индусов, а также инвалидов, женщин и жителей отдаленных территорий. Для (со)владельцев 51% акций или активов какого-либо предприятия из этой категории населения, департамент торговли и промышленности ЮАР разработал специальную программу поддержки черного предпринимательства (Black Business Supplier Development Programme, BBSDP), частично финансируемую Всемирным банком. Основными целями этой программы являются улучшение материального положения «черных» компаний, повышение квалификации, развитие управленческих навыков сотрудников таких компаний, помощь в реструктуризации таких компаний с целью повышения их конкурентоспособности. Разработана система разнообразных денежных грантов для таких предпринимателей, а также для крупных компаний, покупающих продукцию таких компаний.

- И на основе общей ВЕЕ-политики в каждой отдельной отрасли разрабатывается уже конкретная ВЕЕ-программа, так?

Совершенно верно. Например, виноделие. Ассоциация виноделов ЮАР (WOSA), совместно с трестом винодельческой промышленности ЮАР и рядом других винных сообществ, разрабатывает свою программу действий Wine ВЕЕ.

Согласно этой программе, к 2014г. 30% сельскохозяйственной страны должны находиться в руках чернокожих предпринимателей. Для этого разрабатываются инвестиционные и налоговые законодательные акты, согласно которым крупные и «белые» компании будут получать различные поощрения в случае поддержки ВЕЕ в одном из следующих направлений: (1) передача части акций компаний чернокожему населению или назначение их на руководящие должности; (2) пропорциональный прием на работу чернокожих африканцев, цветного населения и индусов и повышение квалификации таких работников; (3) покупка сырья и оборудования у компаний, участников программы Wine ВЕЕ; (4) инвестирование средств в развитие компаний ВЕЕ. 62 крупных винодельческих хозяйств ЮАР уже заявили о своем участии в этой программе.

- Как Вы считаете, политика ВЕЕ реально работает?

В ЮАР пытаются сделать так, чтобы ВЕЕ не было номинальным: недостаточно просто поставить чернокожего во главе государства, во главе компании. За счет высокоразвитой экономики, малого предпринимательства, там создаются усло-

вия и рабочие места для основной массы. При прочих равных условиях, предпочтение будет отдано компании, которая имеет чернокожее большинство, так называемой ВЕЕ-company. Да, кажется, правительство ЮАР старается все делать постепенно и взвешенно, но и проблем возникло много в этой связи. Те же белые производители фруктов, владельцы ферм, рассказывали о сложностях, связанных с недостатком квалификации, особенно если речь идет о руководящей должности, местная пресса пишет о возникновении прослойки «черных олигархов», которые так же далеки от народа...

Конечно, не может быть все гладко. Но, по крайней мере, там не объявляли о достижении всеобщего счастья за 500 дней и не проводили лабораторные исследования над экономикой и населением страны. Я недавно беседовал с предпринимателями, прибывшими для переговоров по расширению экспорта фруктов в Россию, и они мне сказали, что их бизнес не испытывает трудностей в своем секторе, как это многие предрекали, с 1994г. Официальный рост ВВП в 2004г. составил 4,5%, а экономический рост в 2005 составил 5% выше запланированных в бюджете 4,3%. Важная задача политик ВЕЕ — это борьба с безработицей, ведь это одна из основных проблем экономики ЮАР сегодня. В 2004г. в не сельскохозяйственном секторе было создано 263 738 рабочих. Беседу вела Анна Маслова.

В 2004г. горнодобывающая отрасль принесла в валовую стоимость страны 13 млрд.долл. (7,1%). В горнодобывающей отрасли занято 2,9% экономически активного населения страны. В1995-2004гг. 150 тыс. рабочих потеряли свои места, в т.ч., в результате сокращения золотодобывающего сектора. Этот негативный момент, благодаря усилиям правительства, стал преодолеваться в 2004г., когда число рабочих мест увеличилось на 3,7%. Увеличение рабочих мест не привело к сокращению зарплаты в этом секторе — напротив, зарплата увеличилась на 9,8% в номинальном выражении по сравнению с 2003г. Ежегодный заработок рабочего в ЮАР в 2004г. составил в среднем 74 958 рандов, т. е. 1010 долл. в месяц.

На начало сент. намечен визит Владимира Путина в Анголу и ЮАР. Президент России принял приглашение президента ЮАР Табо Мбеки в ходе двусторонней рабочей встречи в Глениглсе, в рамках саммита G8, в 2005г. Объем товарооборота между странами не столь значителен, чтобы стороны могли считаться полноценными торговыми партнерами. Наблюдается устойчивая тенденция к его росту, на некоторые виды продукции из ЮАР (фрукты, прежде всего) в России есть устойчивый спрос. К сожалению, того же нельзя сказать о товарах российского производства.

И все же гораздо важным критерием взаимодействия двух стран являются инвестиции. Российские компании заинтересованы вкладывать в ЮАР, прежде всего, в сектор горнодобычи. В то же время, компаниям из ЮАР нужны лицензии на разработку месторождений в России. Здесь у обеих сторон есть свои сложности. Неясно, насколько интересы крупных российских компаний совпадают со стратегическими интересами России. Крупные компании из ЮАР, такие как Anglo American, BHP Billiton, De Beers, уже давно не являются южноафриканскими в полном смысле этого

слова и рассматривают Россию как альтернативное ЮАР направление инвестиций. Вряд ли в такой ситуации Табо Мбеки будет лоббировать их интересы в России: ЮАР испытывает недостаток капитала и стремится запереть прибыли корпораций в своих границах. Возможно, стоит рассмотреть вариант налаживания сотрудничества с «новыми черными» компаниями.

ЮАР — региональный лидер. Это закреплено в том числе и на уровне SADC, Сообщества развития стран Южной Африки. Теоретически, взаимодействие с ЮАР открывает доступ и к другим странам региона, нужно иметь в виду, что процессы интеграции внутри SADC еще далеки от своего завершения. В любом случае, важно не отделять ЮАР от Африки. Сотрудничество с ЮАР следует рассматривать именно как сотрудничество с африканской страной, а высокие, по сравнению не только со странами Африки, экономические показатели ЮАР — как хорошую стартовую площадку для открытия остального континента. www.afro.com, 30.4.2006г.

— Россия и ЮАР подписали ряд соглашений о сотрудничестве, в т.ч. в области морского транспорта. Об этом заявил министр природных ресурсов РФ Юрий Трутнев по итогам 5 заседания смешанной межправительственной комиссии Россия-ЮАР. По его словам, «документ, в частности, регулирует вопросы доступа в порты, взаимного признания дипломов». «Соглашение создает общую правовую базу в области морских перевозок», — указал Ю.Трутнев.

Министр отметил, что Россия «заинтересована в освоении нефтяных ресурсов ЮАР, однако это вопрос будущего». «уже действует проект по освоению марганцевых руд и платиновых месторождений», — информировал Ю.Трутнев. Среди перспективных совместных проектов он выделил строительство целлюлозно-бумажного комбината в Сыктывкаре. Министр напомнил, что «товарооборот между Россией и ЮАР за 2004г. составил 130 млн.долл.». «Такая цифра абсолютно не отвечает возможностям наших стран», — считает он.

Глава МИД ЮАР Нкосазана Дламини-Зума заметила, что после сегодняшнего заседания «стороны плавно перешли от обсуждения вопросов к делу». Отвечая на вопрос о возможном облегчении визового режима между Россией и ЮАР, министр отметила, что «пока этот вопрос не был поставлен на повестку дня ни одной из сторон». «Однако если потребуются обсудить эту тему, то я не вижу в этом препятствий», — сказала она. Прайм-ТАСС, 5.10.2005г.

— Россия заинтересована в совместном освоении нефтяных месторождений на территории ЮАР, заявил 3 окт. на российско-южноафриканском Деловом форуме в Москве замминистра природных ресурсов Валентин Степанков. По его словам, потенциал торгово-экономических отношений двух стран очень высок. Основными статьями российского экспорта в ЮАР он назвал химическую продукцию, металлы, машины и оборудование. Российский импорт представлен продукцией аграрного сектора и пищевой промышленности.

В. Степанков отметил, что весной правительство ЮАР отменило антидемпинговые пошлины на сталелитейную продукцию из России. Это позволит возобновить поставки из России. Среди перспективных проектов В. Степанков выделил

совместные разработки марганцевых руд в районе Калахари. Синьхуа, 4.10.2005г.

— Министр природных ресурсов РФ Юрий Трутнев провел рабочую встречу с руководством компании «Англо Американ» в рамках визита в ЮАР. В ходе встречи представители компании высказали заинтересованность в открытии лесоперерабатывающего завода в Сыктывкаре (Республика Коми), сообщает пресс-служба МПР России.

Компания «Монди Глобал» (входит в холдинг «Англо Американ») уже владеет одним заводом по переработке древесины в Сыктывкаре. Представители компании также выразили обеспокоенность тем, что на территории Коми недостаточно развита транспортная инфраструктура, в связи с чем ограничен доступ к участкам лесного фонда.

Трутнев уверил руководство компании в том, что российская сторона будет создавать все условия для компаний, заинтересованных в инвестициях в переработку леса. Министр обсудил с представителями африканского бизнеса результаты сотрудничества в рамках соглашения между Россией и ЮАР в области энергетики, подписанного в нояб. 2004г. в Йоханнесбурге. Была достигнута договоренность о проведении встречи представителей российских и африканских компаний осенью в Москве.

Трутнев также провел встречу с министром иностранных дел ЮАР Нкосазана Дламини-Зума. Они обсудили вопросы сотрудничества российского холдинга «Ренова» и южно-африканской компании Pitsa Ya Sethaba Holdings. ИА «Росбалт», 15.7.2005г.

— Президент Белоруссии Александр Лукашенко подписал декрет №12, имеющий силу закона, которым вносятся изменения и дополнение в декрет от 18 апр. 2003г. №14 «Об установлении тарифных преференций». Новым декретом предусматривается предоставить преференции на постоянной основе при ввозе в Беларусь товаров, произведенных в 15 государствах и территориях, для которых срок предоставления преференций ранее был ограничен, а также дополнить перечень этих стран Южно-Африканской Республикой. В «белый» список попали такие государства, как Аруба, Бруней-Даруссалам, Зимбабве, Демократическая Республика Конго, Монтсеррат, Токелау и другие государства. ИА Regnum, 5.11.2004г.

## Афросоюз-2007

ЮАР придает африканскому направлению внешней политики приоритетное значение. Во внешнеполитическом программном документе МИД ЮАР «Стратегический план на 2006-09гг.» в разделе «Среднесрочные приоритеты и цели» под первым пунктом стоит «Укрепление африканской цели дня». Обозначены четыре приоритетные цели, которые определяют юаровскую внешнюю политику на африканском направлении.

1. Укрепление Африканского союза и его структур. Руководство ЮАР рассматривает АС не только как важный орган коллегиального решения проблем континента, но и как организацию, лидирующие позиции в которой позволяют стране добиваться стратегических целей своей внешней политики. Активное участие юаровской дипломатии в деятельности АС и его институтов направлено на создание благоприятных условий для экономической экспансии на континенте южноафри-

канского бизнеса, а также на закрепление статуса ЮАР как одной из ведущих стран не только Африки, но и всего развивающегося мира, а также его представителя в отношениях с ведущими индустриальными державами и международными организациями. Не в последней степени от Афросоюза будет зависеть возможность достижения ЮАР ее главной внешнеполитической цели на ближайший период — получения места постоянного члена реформированного Совета безопасности ООН.

Юаровцы занимают активную позицию по вопросам укрепления Афросоюза и становления его институтов. Юаровцы предлагают основное финансовое бремя возложить на Алжир, Египет, ЮАР и Нигерию. Целью является обеспечение наполнения не только оперативного бюджета АС (63 млн.долл.), но и бюджета программ (95 млн.долл.). В 2005г. взнос ЮАР в бюджет Афросоюза составил 8,25%, а в 2006г. — 15%.

С сент. 2004г. в ЮАР размещается парламент Афросоюза. В течение пяти лет он будет располагаться в пригороде Йоханнесбурга г.Мидранд. Юаровские власти активно добивались принятия этого престижного для них решения и оказывают значительное содействие (финансовое, организационное и техническое) в подготовке и проведении сессий этого органа.

На прошедшей в июле 2007г. 9 очередной сессии ассамблеи Африканского союза была рассмотрена инициатива Ливии о создании Соединенных штатов Африки. ЮАР и подавляющее число членов АС в целом поддержали эту идею, однако отметили, что она может быть выполнена лишь в отдаленной перспективе на базе укрепления интеграционных процессов в рамках региональных организаций и после того, как африканский континент решит более актуальные проблемы, такие как урегулирование конфликтов, бедность, СПИД.

2. Интеграция и развитие в рамках САДК. ЮАР является активным членом Сообщества развития Юга Африки (САДК), которое объединяет 14 государств (Ангола, Ботсвана, Замбия, Зимбабве, ДРК, Лесото, Маврикий, Мадагаскар, Малави, Мозамбик, Намибия, Свазиленд, Танзания и ЮАР).

Повышение эффективности деятельности этого субрегионального объединения, его организационных институтов определено президентом ЮАР Т.Мбеки в качестве одного из основных внешних политико-экономических приоритетов в работе правительства страны. Вклад юаровцев в совершенствование организационных механизмов САДК позволил завершить процесс реструктуризации организации к началу 2006г.

ЮАР активно участвует в деятельности органа САДК по вопросам политики, обороны и безопасности (ОПОБ), главные задачи которого — содействие предотвращению и урегулированию внутри- и межгосударственных кризисов, включая проведение миротворческих операций, ликвидацию последствий стихийных бедствий, подготовка и проведение совместных учений вооруженных сил государств Сообщества, а также содействие обеспечению условий проведения в странах южноафриканского региона демократических выборов.

Юаровцы активно участвуют в процессах экономической интеграции стран САДК, выполнении в рамках Содружества сотен проектов экономического и социального характера, финансируе-

мых в т.ч. при помощи Международного донорского сообщества. ЮАР, являясь экономическим лидером субрегиона, вносит вклад в создание благоприятного инвестиционного климата внутри Сообщества, унификации экономического и юридического пространства.

Реализуется процесс институционализации интеграционных процессов в регионе. В авг. 2006г. в Масеру, Лесото, на саммите глав государств и правительств САДК 7 стран региона (ДРК, Лесото, Мадагаскар, Маврикий, Мозамбик, ЮАР и Танзания) подписали протокол о сотрудничестве в сфере финансов и инвестиций. Еще три страны – Ботсвана, Свазиленд и Зимбабве – присоединились к протоколу в окт. того же года в ходе саммита САДК по региональной интеграции в г. Мидранд, ЮАР. На нем участники организации также подтвердили принятые ранее решения о создании зоны свободной торговли с 2008г., таможенного союза с 2010г., общего рынка с 2015г. и экономического и валютного союза с 2018г.

ЮАР также является инициатором процессов по скоординированному взаимодействию специальных служб стран САДК в борьбе с международным терроризмом, торговлей людьми, незаконным оборотом оружия и наркотрафиком.

3. Имплементация Непад. Будучи одной из стран, инициировавших Программу «Новое партнерство для развития Африки» (Непад), ЮАР предпринимает усилия для укрепления авторитета этой программы как на африканском континенте, так и в отношениях Африки с донорским сообществом. Главная цель – превращение Непад в координирующий аналитический центр, обеспечивающий принятие африканскими странами высоких стандартов экономического развития, демократического управления, а также выступающий одним из основных участников переговорного процесса с ведущими индустриальными державами и международными организациями по обеспечению международного содействия развитию и искоренению бедности в Африке.

Президент ЮАР Т.Мбеки входит в Имплементационный комитет глав государств и правительств, замгендиректора МИД ЮАР А.Минти – в руководящий комитет Непад.

Руководство ЮАР продвигает тематику содействия этой программе во всех своих международных двусторонних и многосторонних контактах. ЮАР через свое участие в деятельности институтов Африканского союза добивается, чтобы каждый член АС и африканские региональные организации координировали с Непад свои программы развития и отражали в национальных бюджетах цели и политику Непад.

Тематику содействия развитию юаровцы активно продвигают в своих контактах с «восьмеркой» (участвуя в переговорах «на полях» саммитов, внося вклад в подготовку заседаний Форума по партнерству с Африкой), государствами ОЭСР (в т.ч. стараются реанимировать Каирский план действий по поддержке Непад), ООН, МВФ и МБ. ЮАР совместно с рядом других африканских стран выделяет средства для финансирования работы секретариатов Непад и АПРМ (Африканского механизма равноправного взаимного контроля), а также предоставляет им помещения в Банке развития ЮАР в г.Мидранд.

ЮАР также является одной из 26 стран АС, участвующих в процедурах АПРМ. В июле 2007г. на

форуме Механизма был представлен итоговый отчет по ЮАР, в котором «советом старейшин» были указаны два основных «вызова», стоящих перед ЮАР – высокий уровень преступности и СПИД. Официальная Претория приветствовала доклад и заявила о своей готовности приложить все необходимые усилия для решения этих проблем.

Рассматривая конфликты в Африке как главную угрозу ее развитию, ЮАР активно участвует в процессе формирования panaфриканской системы предупреждения и урегулирования кризисов, в первую очередь Совета мира и безопасности АС. Президент Т.Мбеки выполняет функции «главного миротворца» на Африканском континенте, стремясь использовать авторитет ЮАР для продвижения южноафриканских схем урегулирования конфликтов.

С самого начала кризиса в ДРК ЮАР предпринимала активные усилия по его урегулированию. В янв. 2004г. в ходе госвизита Т.Мбеки в Киншасу наряду с масштабным соглашением о сотрудничестве двух стран подписаны документы, предусматривающие содействие Претории в реформе политической системы в ДРК. В июле-окт. 2006г. при содействии ЮАР в стране были проведены первые демократические выборы, положившие начало процессу разоружения, демобилизации и реинтеграции бывших участников военных действий.

В марте 2007г. Кабинет министров ЮАР принял решение о продлении до дек. 2007г. мандата южноафриканского миротворческого контингента в составе МООНДРК. ЮАР исходит из необходимости доведения до логического завершения своих посреднических усилий в урегулировании бурундийского кризиса. Первой направив свой батальон в Бурунди в составе миротворческого контингента АС, Претория активно содействовала в процессе примирения конфликтующих сторон.

В сент. 2006г. при посредничестве ЮАР в Дар-эс-Саламе был подписан договор о прекращении огня между правительством Бурунди и силами национального освобождения. В целях поддержания мира и контроля выполнения условий договора южноафриканское правительство после завершения ооновской ОПМ приняло в фев. 2007г. решение о сохранении в стране южноафриканского воинского контингента (до марта 2008г.).

В урегулировании зимбабвийского кризиса Претория в целом продолжает политику «тихой дипломатии», предусматривающую постоянное взаимодействие с обеими сторонами конфликта, задействование двусторонних и многосторонних дипломатических механизмов. Цель – обеспечение экономических и политических интересов ЮАР в этой стране при любом развитии внутриполитической ситуации.

На внеочередном саммите САДК в Дар-эс-Саламе в марте 2007г. Т.Мбеки получил официальный мандат посредника по налаживанию прямого диалога между властями и оппозицией Зимбабве с целью осуществления политической реформы, которая обеспечила бы в стране честные и открытые президентские и парламентские выборы, намеченные на 2008г.

Под эгидой Т.Мбеки в июне 2007г. в Претории состоялись первые прямые переговоры между Зану-ПФ и фракциями Движения за демократические перемены (ДДП). В авг. 2007г. в Замбии на саммите глав государств и правительств САДК

президент ЮАР выступил с отчетом о проведенной им посреднической работе. Он заявил, что стороны уже пришли к согласию по 60% тем, фигурирующих в повестке дня переговоров.

Несмотря на прекращение Афросоюзом в окт. 2006г. мандата Т.Мбеки как официального посредника по урегулированию ситуации в Кот-д'Ивуаре (под предлогом необходимости обеспечения беспристрастной позиции ЮАР в Совете безопасности ООН, непостоянным членом которого страна стала с 1 янв. 2007г.), юаровцы продолжают способствовать нормализации ситуации в стране.

ЮАР поддержала договор о заключении мира, подписанный 4 марта 2007г. в Буркина-Фасо между правительством РКИ и «Новыми силами», а также назначение лидера новых сил Г.Соро на пост премьера-министра страны. В Претории полагают, что это хороший пример решения внутриафриканских проблем самими африканцами. Вклад президента ЮАР в разрешение конфликта был отмечен во время прошедшей 30 июля 2007г. в г.Буаке, Кот-д'Ивуар, Церемонии сожжения оружия, символизирующей прогресс в преодолении кризиса и восстановлении национального единства в этой стране.

ЮАР также вовлечена в процесс урегулирования кризиса в суданской провинции Дарфур. Претория приветствовала принятие резолюции 1769 СБ ООН о создании смешанного контингента ООН и АС в Дарфуре (ЮНАМИД), который вскоре заменит плохо укомплектованную и недостаточно финансируемую миссию Афросоюза в Судане (АМИС). Претория настаивает на своей позиции о необходимости поиска решений по кризису в Дарфуре только совместно с официальным Хартумом.

На страны Африки приходится 16% объема внешнеторгового оборота ЮАР. Наиболее значимыми торговыми партнерами ЮАР в 2006г. на Африканском континенте являлись Нигерия (объем товарооборота 2 млрд.долл.), Зимбабве (1,5 млрд.долл.), Замбия (1,2 млрд.долл.), Ангола (1 млрд.долл.), Мозамбик (0,9 млрд.долл.), Кения (0,5 млрд.долл.), Танзания (0,4 млрд.долл.), Маврикий (0,3 млрд.долл.), Малави (0,2 млрд.долл.). На вышеперечисленные страны приходилось 80% торгового оборота ЮАР со странами Африки.

Основными товарами южноафриканского экспорта в страны Африки являлись: минеральное топливо, нефть и продукты ее переработки, битумные вещества, минеральные воски; машины и оборудование (прежде всего продукция автомобилестроения); изделия из стали; электрооборудование; изделия из пластмассы. В южноафриканском экспорте в Нигерию преобладали стальные и металлоконструкции, в Замбию — автомобили и нефть, в Анголу — вода и солодовое пиво, в Мозамбик — нефть и сахарный тростник. Наибольшие темпы роста экспорта наблюдались по группе изделий из стали.

В импорте товаров из стран Африки в ЮАР преобладали следующие товарные группы: топливо и сырье; руды черных и цветных металлов; хлопок; древесина и изделия из нее, древесный уголь; медь и медные изделия. На другие товарные группы приходится 26% южноафриканского импорта из африканских стран. 78% южноафриканского импорта из стран Африки в стоимостном выраже-

нии в 1998-2006гг. приходилось на пять стран: Нигерия, Зимбабве, Малави, Замбия и Мозамбик. Наибольшие темпы роста импорта ЮАР отмечены по группе руды черных и цветных металлов. Зимбабве являлась главным поставщиком древесины и меди в ЮАР, Замбия — хлопка, Нигерия — нефти.

Темпы роста ВВП африканских государств к югу от Сахары в 1981-90гг. в среднем составляли 1,7%, в 2002г. — 3,3%, 2004г. — 3,4% и 2005г. — 4,2%, а в последнее десятилетие в 16 африканских странах региона среднегодовые темпы превышали 4%.

Африка является мировой кладовой сырьевых ресурсов. По оценкам экспертов Всемирного банка в недрах континента находятся 90% запасов платиноидов, хромитов — 80%, фосфатов — 76%, марганца — 60%, кобальта — 60%, алмазов — 40%, золота — 37% и др. Африка продолжает оставаться сырьевой базой мировой экономики, обеспечивая 92% потребностей мировой индустрии в платине, в алмазах — 70%, марганце — 35%, кобальте — 34%, бокситах — 15,5%. Запасы минерального углеводородного сырья на Африканском континенте и разведанных участках его шельфа к началу 2006г. составляли 7,9% мировых, при этом территория большинства государств юга Африки остается наименее изученной. В последние годы возростала добыча нефти в странах к югу от Сахары, особенно в регионе Гвинейского залива.

В ближайшие годы 25% нефти, поступающей на мировой рынок, будет добываться в странах Африки к югу от Сахары, что будет способствовать стабилизации ситуации на мировых рынках энергоносителей. В странах Африки имеется потенциал поставок газа в Европу, оцениваемый Международным энергетическим агентством в 63-65 млрд.куб.м., причем к 2030г. он может возрасти до 180 млрд.

Объем импорта ЮАР из стран САДК имеет тенденцию к увеличению. Однако, в структурном отношении торговля ЮАР с другими странами САДК носит несбалансированный характер: соотношение экспорта и импорта оценивается в последние годы как 6:1. Руководство ЮАР стремится содействовать экономическому развитию стран региона для повышения возможностей соседних с ЮАР государств поставлять различные товары на южноафриканский рынок. Именно на достижение этих целей направлено активное участие в деятельности САДК. Проводится работа по созданию в перспективе зоны свободной торговли и таможенного союза стран-участниц САДК.

ЮАР является членом Таможенного союза юга Африки (САКУ/Southern African Customs Union, SACU), куда также входят Ботсвана, Лесото, Намибия и Свазиленд. Союз образует экономическую зону, на территории которой действуют единые таможенные тарифы, что дает возможность свободного вывоза товаров на территорию всех стран-участниц. Таможенные доходы распределяются между странами в согласованном порядке. Значительная часть экспорта товаров ЮАР направляется в эти страны. Наиболее быстрыми темпами торговля ЮАР с этой группой стран увеличивалась в период после 2004г. В 2006г. торговля ЮАР со странами САКУ оценивается в 5,5 млрд.долл.

Соглашение о создании САКУ предусматривает проведение согласованной общей экономической политики и выработку рекомендаций по тарифам и торговле. Стран-члены САКУ также сотрудничают в области координации развития с/х сектора с целью установления принципов справедливой конкуренции во взаимной торговле.

Внешнеэкономическая стратегия ЮАР ориентирована на решение проблем в сфере платежных отношений с иностранными партнерами. ЮАР сохраняет ориентацию на активное участие в многосторонних переговорах по линии ВТО, в ходе которых эта страна, как правило, отстаивает интересы африканских государств с низкими доходами на душу населения.

В течение ряда лет ЮАР обеспечивает надежный транзит для внешнеторговых грузов пограничным странам. На береговой линии южноафриканского региона расположен ряд крупных морских портов, в т.ч. шесть в ЮАР, один в Намибии, три в Мозамбике, два в Анголе. Многочисленные авиационные службы осуществляют пассажирские, грузовые и почтовые авиаперевозки между основными центрами деловой жизни ЮАР и других африканских государств.

Южноафриканский рынок труда, прежде всего горнодобывающая промышленность, обеспечивает работой несколько миллионов рабочих-мигрантов, в основном из Лесото, Мозамбика, Ботсваны и Свазиленда.

Более половины всей вырабатываемой на Африканском континенте электроэнергии приходится на долю южноафриканской государственной энергетической компании «Эском», которая экспортирует электроэнергию во все соседние страны. ЮАР является многолетним партнером для энергетических отраслей стран Южной и Центральной Африки в создании и использовании энергосети. В области водоснабжения крупнейшим стал водохозяйственный проект для высокогорных районов Лесото (совместное госпредприятие ЮАР и Лесото).

В САДК разработаны краткосрочный и долгосрочный варианты плана строительства новых электростанций. Краткосрочный, до конца 2010г., включает 21 объект, а долгосрочный (после 2010г.) – 26 объектов, самым крупным будет ГЭС «Большая Инга» в ДРК мощностью в 45 тыс. мвт. Разработан проект ее первой очереди мощностью 6 тыс. мвт. (ввод первой очереди намечен на 2012г.), причем большую часть финансовых средств предоставят правительства ЮАР, Ботсваны, ДРК, Намибии и Анголы.

В ДРК построена ГЭС «Инга-1», заканчивается сооружение ГЭС «Инга-2» и ведется строительство «Инга-3». После сооружения ГЭС «Большая Инга» мощность электростанций в Африке южнее Сахары увеличится в 2 раза, а с освоением всего энергетического потенциала ДРК – в 3 раза, что позволит присоединить государства Западной и Центральной Африки к энергосистеме стран САДК.

Вместе с ГЭС «Большая Инга» будут построены и высоковольтные линии электропередачи от ДРК до ЮАР, трансформаторные станции и распределительные сети, возможно подключение этой гидроэлектростанции к единой энергетической системе каскада ГЭС в Анголе и Намибии. Для решения тех-

нических проблем, связанных с проектом, создан центр в Дурбане, в котором работают африканские и европейские ученые и инженеры. ЮАР является также членом Африканского банка развития (African Development Bank) и образует единую валютную зону (Common Monetary Area) с Лесото и Свазилендом. Инвестиции, помощь в экономическом развитии и кредиты, предоставляемые южноафриканским частным сектором, важный вклад в экономику стран региона.

В июне 2007г. в Кейптауне состоялся Всемирный экономический форум по Африке. В его работе приняли участие 800 представителей государственных, коммерческих и общественных структур из 70 стран. Форум 2007г. был посвящен вопросам оптимальных путей развития стран региона с целью привлечения внимания крупного бизнеса к процессам региональной интеграции. На форуме был распространен традиционный ежегодный доклад «Глобальная конкурентоспособность», в котором 128 стран оценивались по двум главным показателям – индексу потенциального роста и индексу конкурентоспособности. В этом рейтинге стран ЮАР занимает 46 место.

## Афросоюз-2006

Эксперты МВФ, специализирующиеся на проблемах современной Африки, с удовлетворением отмечают, что после длительного периода экономической стагнации прирост ВВП в Африке к югу от Сахары (АЮС) значительно вырос и достиг в 2004г. самого высокого показателя за 8 лет – 5,6%. В 2005г. было зарегистрировано некоторое его снижение, тем не менее каждая третья страна, импортирующая нефть, достигла экономического роста, превышающего 5%. Большинство государств в АЮС вряд ли смогут выполнить такую Цель развития в новом тысячелетии (ЦРТ), как сокращение в два раза уровня бедности в период 1990-2015гг., если не произойдет «чудо» – удвоение темпов развития. Пока же регион остается наименее развитым, половина жителей в нем живет за чертой бедности.

Эксперты по Африке пытаются определить, насколько устойчивой является тенденция к ускорению развития на Африканском континенте и какая стратегия в наибольшей степени будет способствовать сокращению бедности.

В 1960-2003гг. реальный прирост ВВП на душу населения составлял в АЮС 1,1% в год. Такая замедленная динамика означает, что среднедушевые доходы в 2003г. были примерно теми же, что и в середине 70гг. Регион терял свои и без того низкие позиции на фоне успехов развитых и многих развивающихся стран (в частности, восточноазиатских и латиноамериканских). С середины 90гг. развитие АЮС ускорилося: реальный прирост ВВП на душу населения вырос в 1995-99гг. в среднем до 2% в год с 1,1% в 1990-94гг. Улучшение наблюдалось во многих странах рассматриваемого региона.

Нижеприведенные данные свидетельствуют об увеличении реального прироста ВВП на душу населения для всех групп африканских стран (указан среднегодовой прирост в 1960-94гг. – А и 1995-2003гг. – В для АЮС в целом – I и для следующих групп: II – нефтедобывающие страны (Ангола, Габон, Камерун, Нигерия, Республика

Конго, Экваториальная Гвинея); III – страны, не добывающие нефть; IV – страны, втянутые в 90гг. в конфликты; V ю страны, не втянутые в конфликты; VI – страны, базирующие экономику на интенсивном использовании природных ресурсов (Ангола, Ботсвана, Габон, Гвинея, Замбия, Камерун, Намибия, Нигерия, Республика Конго, Сан-Томе и Принсипи, Сьерра-Леоне, Экваториальная Гвинея); VII – прибрежные страны (т.е. имеющие выход к океану и островные страны); VIII – страны, не имеющие выхода к морям и океанам, или с очень ограниченным выходом (Буркина-Фасо, Бурунди, ДР Конго, Зимбабве, Лесото, Малави, Мали, Нигер, Руанда, Свазиленд, Уганда, ЦАР, Чад, Эфиопия); IX – страны зоны финансового сотрудничества в Центральной Африке (Бенин, Буркина-Фасо, Габон, Гвинея-Бисау, Камерун, Кот-д'Ивуар, Мали, Нигер, Республика Конго, Сенегал, Того, ЦАР, Чад, Экваториальная Гвинея); X – страны, не входящие в эту зону; XI – страны, охваченные в 90гг. программами МВФ (все страны АЮС, кроме Анголы, Ботсваны, ДР Конго, Маврикия, Намибии, Свазиленда, Сейшельских о-вов, ЮАР); XII – страны, не охваченные программами МВФ).

	в %	
	A	B
I.....	0,9	1,7
II.....	1	5,4
III.....	0,9	1
IV.....	-0,6	0
V.....	0,9	2
VI.....	1,3	3,1
VII.....	1	1,3
VIII.....	0,5	1
IX.....	0,8	2,5
X.....	1	1,3
XI.....	0,7	2
XII.....	1	1,1

Из-за проблем со сбором статистики Либерия и Эритрея не учитывались.

В 2000-03гг. экономический рост замедлился во всех указанных группах, за исключением нефтедобывающих и базирующих свою экономику на интенсивном использовании природных ресурсов. Основная тенденция прослеживается: после 1995г. в АЮС наблюдался явный экономический подъем. В 5 странах – Ботсване, Гамбии, на Маврикии, в Свазиленде и Экваториальной Гвинее – среднегодовые темпы развития превышали 5%. Экваториальная Гвинея переживала нефтяной бум, что и отразилось на макроэкономических показателях ее развития. Темпы прироста ВВП в Ботсване и на Маврикии превышали соответствующие средние показатели по развивающимся странам в целом. В государствах с динамично растущей экономикой эксперты по Африке отмечают успехи в реализации макроэкономической политики и невысокий уровень инфляции – примерно в два раза ниже, чем в государствах региона, отстающих по экономическому росту. Динамично развивающиеся страны имели относительно незначительный бюджетный дефицит благодаря хорошей собираемости налогов, отличались открытостью в своих торгово-экономических связях с зарубежными странами, что подтверждается данными о высоком соотношении объема внешней торговли и ВВП.

Сведения в % об уровне инфляции (А) и бюджетном дефиците относительно ВВП (В); I – АЮС в целом, в т.ч.: II – нефтедобывающие страны, III – не добывающие нефть страны, IV – быстроразвивающиеся в 90гг. страны, V – страны со средними темпами экономического роста в 90 годах, VI – страны с низкими темпами экономического роста в 90гг.

	A			B		
	1990-94	1995-9	2000-03	1990-94	1995-99	2000-03
I.....	18	12	10	-6	-5	-4
II.....	13	10	5	-9	-6	2
III.....	19	12	11	-6	-5	-5
IV.....	14	11	7	-3	-3	-4
V.....	14	10	6	-4	-4	-3
VI.....	27	15	5	-11	-8	-5

Объемы в % внешней торговли относительно ВВП стран АЮС с высокими (I), средними (II) и низкими (III) темпами развития в 90гг.

	1960-89				1990-94				1995-99				2000-03			
I.....	64				76				80				89			
II.....	53				60				60				64			
III.....	56				56				65				71			

В отличие от предшествующего периода совокупная производительность факторов производства (TFP) заметно выросла, что, вероятно, отражает повышение эффективности благодаря реализации макроэкономических и структурных реформ. Однако суммарные и частные инвестиции в АЮС выросли незначительно (исключение составляют нефтедобывающие страны).

Эксперты МВФ по Африке полагают, что ряду стран АЮС вряд ли целесообразно продолжать снижать бюджетный дефицит. Исследования, проведенные международными организациями, показывают, что уменьшение этого дисбаланса до уровня ниже 2-2,5% ВВП в странах, достигших макроэкономической стабилизации, не способствует хозяйственному росту. Государства, в которых дефицит превышает 2,5% ВВП, могут наращивать темпы развития, укрепляя макрофинансовую сферу, тогда как в странах с дефицитом менее 2,5% ВВП ее укрепление практически не влияет на экономический рост.

Для оценки результатов курса на подъем экономики целесообразно выделить страны с быстрым и медленным ростом валового продукта, причем место страны определяется в зависимости от сопоставления реального роста с потенциальным. Потенциал роста частично зависит от условий, управление которыми или невозможно, или относительно ограничено. В то же время выбор экономической политики, несомненно, оказывает воздействие на степень роста. На базе сравнительного анализа определяется соотношение между реальным и ожидаемым ростом. Последний является производной величиной от ряда факторов, часто находящихся за пределами сферы контроля данной страны (сюда относятся переменные, в которых отражается месторасположение страны, степень вовлеченности во внешнеторговые связи, условия торговли, темпы роста в странах-торговых партнерах, уровень доходов в 1960г. и даже смертность в европейских поселениях; последняя из названных переменных используется при исследованиях роста в наименее развитых странах, т.к., принимая ее во внимание, можно судить о качестве учреждений, унаследованных данным государством от страны-метрополии, и о текущем уровне здравоохранения).

Подобный анализ позволяет выделить ряд стран, которые с середины 90гг. развивались достаточно успешно, несмотря на неблагоприятные условия

(например, отсутствие выхода к морю или ограниченность природно-ресурсной базы). Среди государств, добившихся успехов в относительно невыгодных условиях, можно отметить Мозамбик и Уганду, которые, покончив с конфликтами, перешли в стадию устойчивого роста, что может служить примером для таких государств, как ДР Конго, Либерия, Сьерра-Леоне, также пострадавших от конфликтов. Неплохих результатов в 90гг. добились (наряду с Ботсваной и Маврикием) Бенин, Буркина-Фасо и Гана, которые развивались сравнительно медленно, но при обеспечении устойчивости умеренных темпов роста. Другие государства, например Камерун, Эфиопия и ЮАР, развивались далеко не с полным использованием имеющегося потенциала.

Если АЮС намерена добиться к 2015г. сокращения наполовину уровня бедности (по доходам на душу населения), то реальный прирост среднедушевого ВВП должен быть не ниже 5% в год. Заслуживает внимания опыт стран, добившихся определенных успехов в этом направлении.

Экономисты Гарвардского университета (R.Nausmann, L.Pritchett, D.Rodrik) проанализировали случаи неожиданного ускорения в среднесрочном развитии ряда стран. Они сравнили темпы роста ВВП на душу населения за 7 лет до и за 7 лет после базисного года, отличавшегося «скачком» прироста. Исследователи сделали вывод о том, что ускорения роста были в основном непредсказуемыми и что крупные изменения в государственной политике и внешних условиях привели к устойчивому росту лишь в ограниченном числе случаев.

Эксперты МВФ использовали метод ученых из Гарварда для выявления факторов резкого ускорения роста, наблюдавшегося в АЮС. Рынок в развитии имел место в год, когда прирост ВВП на душу населения был в течение 5 лет по крайней мере на 2% выше (чем прирост в предыдущем пятилетии) и когда прирост в эти 5 лет был по крайней мере равным 2%. Кроме того, доход на душу населения должен быть выше в конце этого ускорения, чем до его начала. Таким образом, подъем после кризиса или войны не принимался во внимание, если доход в конечном итоге не превышал предкризисного уровня. Исследователи выявили, что с 1980г. в АЮС было 34 ускорения темпов развития, причем в 90гг. их было больше, чем в 80. Несмотря на относительно низкие темпы развития, страны АЮС имеют возможности для кратко- или среднесрочного резкого ускорения развития.

Данные о годе начала резкого ускорения экономического роста с указанием среднегодового прироста ВВП за 5-летний период, начавшийся указанным годом (I), и в последующий 5-летний период (II, в %).

	80г.	I	II
Ботсвана	1986	7,7	1,2
Буркина-Фасо	1983	3,3	2,9
Бурунди	1983	2,4	-0,1
Габон	1986	2,9	0,5
Гана	1983	2,9	2
Зимбабве	1986	2,6	-1,2
Кения	1984	2,5	-1,6
Лесото	1986	4,2	2,8
Маврикий	1984	7,3	5,6
Мозамбик	1986	6	2,4
Респ. Конго	1984	5,2	-2,7
Сейшельские о-ва	1987	5,7	2,6
Танзания	1985	2,3	-1,6
Уганда	1986	3,9	4,1
Чад	1983	3,3	1,4

	90г.		
Ангола	1993	4,9	2,6
Бенин	1993	2,2	2
Ботсвана	1996	4,7	-
Буркина-Фасо	1994	4,7	3,2
Гамбия	1995	2,2	-
Гвинея	1994	2,3	0
Замбия	1999	2,1	-
Кабо-Верде	1992	4,5	5,1
Кот-д'Ивуар	1993	2,3	-4,2
Малави	1994	4,8	-3,5
Мозамбик	1994	7,1	5,1
Руанда	1996	2,6	-
Сейшельские о-ва	1995	7,5	-
Сенегал	1994	2,2	1,5
Сьерра-Леоне	1999	10,9	-
Танзания	1999	4	-
Чад	1999	8,3	-
Экв. Гвинея	1994	29,7	18,5
Эфиопия	1992	3,8	1,4

Выделение курсивом сделано в случаях устойчивости тенденции к росту, т.е. ее сохранения в течение как минимум 10 лет.

Резкие ускорения развития сопровождались четырьмя основными тенденциями, о наличии которых можно судить по нижеприведенным, в % данным об изменении ряда переменных величин в период ускорения с базового уровня за 5 лет, предшествовавших резкому повышению темпов развития.

	80г.	90г.
Уровень инфляции	-5,6	-2,3
Оценка политики страны и ее институтов	0,3	0
Рост в странах-торговых партнерах	1,1	0,3
Нетто-задолженность относительно экспорта	1,5	0,3
Качество политических институтов	-2,1	3,9
Приток инвестиций	-1,4	6
Рост совокупной производительности факторов (TFP)	0	3,3

Исследователи МВФ выделили следующие тенденции: во-первых, вследствие последовательной реализации выбранного курса инфляция и бюджетный дефицит не росли. Оценка МБРР политики страны и ее институтов оставалась постоянной или повышалась в период ускорения развития. Во-вторых, значительную роль в экономическом ускорении играла торговля, т.к. оно было тесно связано со снижением реального эффективного курса национальной валюты, ростом экспорта и торговой либерализацией, хотя значение этих переменных в 80-90гг. менялось. В-третьих, в период ускорения часто укреплялась надежность политических институтов. В-четвертых, совокупная производительность факторов производства и инвестиционная деятельность играли ключевую роль в ускорении развития. Заметное различие в резком повышении темпов роста ВВП в 80 и 90гг. заключалось в том, что в первом случае оно происходило на фоне роста внешнего долга, а во втором случае — при его сокращении. Ослаблению долговых бремени отчасти способствовали осуществленные в середине 90гг. международные инициативы по решению проблемы задолженности беднейших стран с высокими дебиторскими обязательствами.

Эксперты МВФ считают, что экономическая либерализация увеличивала вероятность экономического ускорения в 80-90гг. примерно на 10%. Ими выявлена связь между принятием обоснованного курса в экономике и предпосылками для ускорения. О возможности последнего можно судить по показателям, характеризующим макроэкономическую стабильность, качество институ-

циональной базы, степень открытости во внешне-торговой сфере и производительность. В то же время не выявлена связь между доступностью ресурсов и особенностями местоположения страны, с одной стороны, и возникновением ускорения — с другой. Сделан вывод о возможности резкого увеличения темпов развития практически для большинства стран рассматриваемого региона.

Исследователи попытались определить факторы, которые позволяют сохранять достаточно динамичное развитие на протяжении по крайней мере 10 лет, т.е. добиться устойчивого роста. Среди них выделяется низкая резкого увеличения темпов развития внешней задолженности. Подтверждается вывод о том, что меры по ослаблению долгового бремени на беднейшие страны со значительными дебиторскими обязательствами оказывают стимулирующее воздействие на их экономику, особенно при сочетании с другими факторами, содействующими устойчивости темпов развития.

Экономические и политические институты также влияют на устойчивое ускорение, причем наблюдается и обратная связь: продолжительный хозяйственный рост укрепляет институциональную базу. С помощью специальных показателей измеряется эффективность или качество политических институтов (например, действие механизмов подотчетности) и экономических институтов (в частности, их деятельность по гарантированию соблюдения прав собственности и условий контрактов). Такого рода показатели обычно улучшаются в периоды хозяйственного роста. В то же время совершенствование экономических институтов происходило в последние годы достаточно вяло, т.к. его пик пришелся на 90г. В соответствии с глобальными стандартами качество подобных институтов в АЮС находится не «на высоте», хотя оно может считаться близким к достаточному в некоторых частях региона при сравнении со стартовыми позициями других стран, добившихся успехов в обеспечении устойчивого роста.

Серьезную угрозу устойчивому росту в ряде стран АЮС создает эпидемия СПИДа. Из-за нее сокращаются трудовые ресурсы, что негативно сказывается на производительности в отдельных секторах экономики. Одновременно происходит отвлечение финансовых ресурсов на борьбу с этим опасным заболеванием, которые при отсутствии эпидемии могли бы инвестироваться в экономику. Для наиболее пострадавших стран (где СПИДом инфицировано 20% населения в трудоспособном возрасте) ущерб эквивалентен 1-1,5% годового прироста ВВП. В данном случае не учитывается негативное отношение потенциальных инвесторов к странам, в которых распространение заболевания достигло больших масштабов. Минимизируются вложения в подготовку кадров, т.к. задача от них в перспективе заметно снижается. В результате в этих государствах серьезно подрывается база для обеспечения устойчивого развития.

Стабильный экономический рост имеет большое значение для выполнения ЦРТ (в частности, планов по сокращению бедности), однако не только он способен улучшить благосостояние малоимущих слоев. Исследователи концентрировали внимание на отдельных элементах роста, способствующего решению проблемы бедности. Единое определение подобного роста отсутствует, однако одно из исследований (проведенное Agence Fran-

caise de Developpement) выявило, что его возможно измерить путем определения степени увеличения доходов лиц, живущих за чертой бедности. Другие исследователи (в частности, из UNDP Poverty Centre) утверждают, что при росте, способствующем решению проблемы бедности, должен сокращаться разрыв в доходах малоимущей и состоятельной части населения.

Три компонента могут изменить уровень бедности во времени — темпы экономического развития, влияющие хозяйственного роста на положение с бедностью (т.е. эластичность уровня бедности в зависимости от экономического роста) и изменения в распределении доходов. В Африке при существенных изменениях в распределении доходов с 1980г. роль неравенства постоянно оказывалась в поле зрения исследователей. Перемены в неравенстве по доходам могут или способствовать сокращению бедности, или препятствовать решению этой проблемы, обусловленному ростом валового продукта.

Оценка вклада в среднелюдовое сокращение бедности  
(в 5 странах АЮС с начала 90г. до 2003г.), в %

	Эконом. рост	Измен. в неравенстве
Буркина-Фасо.....	-3,2	-4,5
Гана .....	-13,1	0,9
Уганда.....	-26,3	8,3
Замбия .....	5,9	-0,4
Сенегал.....	-13,1	2,1

Источник: МВФ.

Сокращение разрыва в уровне доходов между малоимущими и состоятельными гражданами может в краткие сроки привести к перемещению части населения в категорию лиц, преодолевших так называемую черту бедности. Увеличение разрыва в уровне доходов необязательно означает усиление проблемы бедности: должно учитываться и благоприятное воздействие экономического роста на ее сокращение. Исследователи МВФ общее изменение положения с бедностью в конкретной африканской стране оценивали с учетом суммарного влияния двух компонентов — экономического роста (и эластичности уровня бедности в зависимости от роста ВВП) и ситуации с неравенством по доходам.

Анализ положения в Уганде показал, что впечатляющий экономический рост привел к значительному сокращению бедности. Если бы не произошли неблагоприятные изменения в неравенстве по доходам, бедность в Уганде в 2003г. была бы при тех же темпах развития ниже. Меньший прирост ВВП в Буркина-Фасо означает меньший вклад этого компонента в сокращение бедности в этой стране, чем в Уганде. Снижение неравенства в Буркина-Фасо также способствовало преодолению бедности. Сокращение бедности в Гане почти полностью было обусловлено экономическим ростом, т.к. изменение по такому параметру, как «неравенство», было за рассматриваемый период минимальным. Похожая ситуация наблюдалась и в Сенегале, однако в нем усиление неравенства в большей мере сдерживало сокращение бедности, чем в Гане. Замбия, развивавшаяся в 90г. и в начале нынешнего десятилетия крайне вяло, явно не справлялась с задачей по сокращению бедности.

Большинство стран АЮС не справляются с выполнением ЦРТ по сокращению бедности (по уровню доходов). Ее уровень в регионе и без того

самый высокий в мире еще более вырос в 90 годах. Из 28 государств АЮС (по которым имеется надежная статистика) лишь пять имеют неплохие шансы для достижения указанной ЦРТ – Камерун, Сенегал, Свазиленд, Эфиопия и ЮАР. С определенными оговорками к этой группе можно отнести также Мавританию и Мозамбик.

Некоторые составляющие экономического роста содействовали дополнительному сокращению бедности посредством сдерживания или снижения степени неравенства по уровню доходов. К таким составляющим следует отнести рост в области сельского хозяйства. В прошлые времена аграрный сектор часто не получал должного внимания со стороны центральных властей многих африканских стран, однако постепенно такое отношение претерпевало изменения.

Руководство ряда государств АЮС обеспокоено повышением реального эффективного курса национальных валют, связанным с притоком финансовых средств из-за рубежа в виде иностранной помощи. По его мнению, из-за таких тенденций возникают проблемы с развитием с/х экспорта, резко снижается результативность инициатив по укреплению конкурентоспособности аграрного сектора. Однако исследователи из МВФ обращают внимание на недостаточность эмпирических подтверждений негативных последствий для экспортоориентированного сельского хозяйства притока помощи из-за границы. Кроме того, значительная часть таких средств направляется на развитие инфраструктуры, что в конечном итоге способствует повышению производительности всех секторов экономики и ослабляет повышательное давление на цены, вызванное ростом спроса. В результате сохраняется прежний уровень конкурентоспособности.

Для выполнения ЦРТ странам АЮС в оставшееся время (т.е. до 2015г.) предстоит ускорить темпы своего развития и обеспечить устойчивость экономического роста. Исследователи МВФ считают, что ускорение обычно стимулируется ростом внешней торговли, правильным выбором модели хозяйствования, принятием продуманных политических решений, укреплением институциональной базы, политической либерализацией и сопровождается ростом инвестиций и совокупной производительности факторов производства (TFP). (Ограниченность реакции инвестиционной сферы на реформы, проводимые в странах АЮС, вызывает определенное беспокойство в МВФ.)

Позитивные оценки экспертов фонда получили достижение целым рядом стран АЮС ускорения развития, причем при сохранении его устойчивости на протяжении по меньшей мере 10 лет. В этих государствах инвестиционная деятельность развивается активнее, а долговое бремя снижается быстрее, чем в странах, которые не смогли добиться устойчивости приемлемых темпов развития. Однако для выполнения ЦРТ даже наиболее успешным странам АЮС предстоит в оставшееся до целевых сроков время предпринять дополнительные шаги по сокращению бедности. БИКИ, 11.4.2006г.

Задачи обеспечения стабильности экономического развития в странах Африки южнее Сахары стали в последнее десятилетие важнейшими в деятельности экономического сообщества западноафриканских государств, Сообщества развития юга Африки, Межправительственной организации по развитию и других субрегиональных структур.

Позитивным является нацеленность государств континента на обеспечение реализации программы «Новое партнерство для развития Африки», принятой panaфриканской организацией в 2001г. Налаживается равноправный взаимный контроль с целью мониторинга соблюдения обязательств, взятых на себя африканскими странами, и расширения участия в нем государств континента.

Меры африканского сообщества по обеспечению устойчивого развития получили международную поддержку. Соответствующая проблематика была важнейшей в повестке дня ряда сессий Генеральной Ассамблеи ООН, других международных форумов и организаций, в т. ч. саммита «восьмерки» на Си-Айленде. Реализуется план действий «группы восьми» по Африке, принятый в 2002г. в Кананаскисе.

Африканский континент имеет важное значение для международных экономических и политических процессов. Страны Африки, составляющие почти треть мирового сообщества (по количеству государств), участвуют в подготовке и принятии решений по глобальным вопросам, пытаются занять достойное место в системе мировых хозяйственных связей.

Сочетание уникальных запасов минеральных и других ресурсов и благоприятных природных условий, а также наличие дешевой рабочей силы привлекает компании многих стран, обеспечивая одну из самых высоких в мире норм прибыли. Многие африканские страны продолжают входить в группу наименее развитых государств мира.

В докладах экспертов ООН о проблемах развития промышленности в регионах мира определены направления, способствующие преодолению экономической отсталости. Для Африканского континента определен полный набор мер, обеспечивающих повышение темпов роста экономики и преодоление бедности. Инновации рассматриваются в качестве основного фактора в деятельности мирового сообщества по преодолению экономической отсталости и обеспечению благосостояния в мировом масштабе.

В странах Африки южнее Сахары уровень бедности почти в 2 раза превышает наиболее отсталые регионы мира. Понятие «бедность» и отнесение данной страны к группе бедных стран определяется на основе трех критериев, сформулированных экспертами ООН: ВВП в расчете на душу населения, составляющий 900 долл. в год; состояние человеческих ресурсов (определяется по комплексному индексу состояния здоровья, калорийности питания и уровню образования населения страны или региона); устойчивость экономики (определяется по комплексному индексу, включающему показатели нестабильности с/х производства, слабой диверсификации и неразвитости промышленного производства, низких показателей развития экспорта).

Перспективы развития в XXI в. отражены в декларации тысячелетия, подписанной в 2000г. главами государств и правительств 189 стран – членов ООН. До 2015г. ими были определены следующие задачи: искоренение крайней нищеты и голода; обеспечение всеобщего начального образования, а равенства женщин; снижение детской смертности и улучшение материнского здоровья; предотвращение роста заболеваний СПИДом, малярией и другими распространенными болезнями; обеспечение устойчивого состояния окружающей среды и др.

В мире насчитывается 49 наименее развитых стран, из них 34 находятся в регионе Африки к югу от Сахары, в связи с чем «Проект тысячелетия» имеет для Африки первоочередное значение.

Меры по преодолению бедности были определены на всемирном саммите по устойчивому развитию в г.Йоханнесбург (ЮАР, 2002г.), на котором была принята программа действий по решению следующих первоочередных задач: «голод в Африке», «вода для бедных», «здравоохранение», «природные ресурсы», «чистая энергетика». Важным является поддержка данных проектов государственным сектором, участие в их реализации негосударственного сектора.

Задачи преодоления бедности в африканском регионе сформулированы в опубликованном в 2004г. докладе ЮНИДО «Промышленное развитие 2004г. Индустриализация, окружающая среда и задачи развития стран Африки в предстоящем тысячелетии. Новые границы в борьбе с бедностью». Важнейшей из этих задач является увеличение темпа роста ВВП в странах Африки к югу от Сахары к 2015г. до 6% (в последние годы – 2%).

Примером последовательной реализации долгосрочных планов развития является южноафриканский регион, объединяющий 14 стран в сообщество развития юга Африки (САДК), являющееся наиболее влиятельным субрегиональным объединением на Африканском континенте. Территория стран САДК – 9,4 млн. кв.км., общая численность населения – 200 млн.чел. Политическая и экономическая ситуация в этих государствах характеризуется стабильностью, а наличие значительных запасов ценных сырьевых ресурсов привлекает в регион иностранные компании.

В рамках САДК осуществляется программа действий по развитию юга Африки, предусматривающая осуществление совместных проектов социально-экономического развития, в т. ч. в области транспорта, горнодобывающей и обрабатывающей промышленности, с/х, рыболовства, финансов, туризма, поддержки малого и среднего предпринимательства и др. Проводится работа по созданию условий для благоприятного инвестиционного климата внутри государств САДК, унификации законодательства. Предусматривается формирование общего таможенного пространства, ведется подготовка к созданию зоны свободной торговли.

Темпы экономического развития стран-членов организации (в 3% в год) позволяют в 2008г. ликвидировать пошлины по внутризональной торговле.

На саммите стран сообщества в Дар-эс-Саламе (Танзания) в 2003г. был одобрен Региональный индикативный план развития (15 летняя программа приоритетных направлений совместных действий в социально-экономической сфере). На саммите в Гранд Бе (Маврикий) в 2004г. принято решение о создании Фонда развития САДК, а на 25 саммите в Габороне (Ботсвана) одобрен меморандум о взаимопонимании по сотрудничеству в страховой, валютно-финансовой сферах и области телекоммуникаций.

Интеграционные процессы стран САДК включают координацию финансового сотрудничества. Программа по транспорту предусматривает выполнение до 2010г. 450 проектов на 6,5 млрд.долл., из них уже выделено из национальных, региональных и международных источников 3 млрд.

Поставленные задачи повышения темпов экономического роста и преодоления бедности могут быть выполнены и в других, менее развитых странах Африки. В 6 из 14 стран САДК ВВП в расчете на душу населения колеблется в пределах 1,3-3,9 тыс.долл., что значительно превышает показатель бедности (900 долл.), определенный ООН. Показатель грамотности в этих странах возрос до 80-90%. В последние годы достигнуты успехи в экономическом развитии Намибии, Ботсваны и ЮАР.

В процессе реализации задач промышленного развития стран Африки государственные интересы не всегда совпадают с интересами ведущих транснациональных компаний, инвестиции которых традиционно концентрируются в сырьевом секторе. Это сдерживает предоставление эффективных технологий странам Африки и негативно влияет на темпы развития промышленности.

Важнейшим показателем развития экономики развивающихся стран является стоимость, добавленная обработкой (СДО).

Размер СДО в некоторых странах Африки в 2003г.

Страны с наибольшими показателями СДО	СДО на душу насел. (долл.)	Доля СДО в ВВП (%)
ЮАР.....	597.....	19,3
Свазиленд.....	362.....	20,7
Намибия.....	216.....	9,7
Ботсвана.....	192.....	4,8
Зимбабве.....	139.....	19,1
Замбия.....	59.....	15,0
Лесото.....	58.....	124
Ангола.....	41.....	4,8
Страны с наименьшими показателями СДО		
Кения.....	34.....	10,4
Мадагаскар.....	25.....	10,8
Мали.....	23.....	7,5
Малави.....	23.....	11,1
Гвинея.....	20.....	3,7
Нигерия.....	18.....	4,9
Эфиопия.....	15.....	6,0
Танзания.....	13.....	8,0
Конго (ДРК).....	7.....	8,6
Сьерра-Леоне.....	7.....	4,9

Источник: Промышленная статистика ЮНИДО.

Экономическое развитие стран юга Африки сильно зависит от экспорта с/х продукции и минерального сырья. Доля продукции промышленности в общем объеме регионального экспорта оценивается в 10%. Лишь 2 страны (ЮАР и Зимбабве) обладают существенным индустриальным потенциалом, причем потенциал ЮАР в 5 раз превышает совокупные производственные возможности других стран САДК. Наиболее высокими показателями характеризуются следующие страны САДК:

	I	II	III
ЮАР.....	383,7.....	63,8.....	181,1
Ботсвана.....	277,1.....	8,4.....	25,8
Намибия.....	172,9.....	23,4.....	32,9
Лесото.....	129,8.....	94,5.....	15,6
Зимбабве.....	58,4.....	38,4.....	20,0
Замбия.....	20,4.....	32,1.....	2,6
Малави.....	6,2.....	19,1.....	0,6
Танзания.....	3,1.....	20,4.....	0,3

Примечание. I – экспорт продукции с СДО в расчете на душу населения, долл.; II – доля продукции с СДО в общем экспорте, %; III – средне- и высокотехнологичная продукция в общем СДО в расчете на душу населения, долл. Источник: Промышленная статистика ЮНИДО.

В последние десятилетия положения Ботсваны и Сьерра-Леоне, которые занимают полярные по-

зиции. Ботсвана находится на 4 месте по экономическому развитию из 46 стран, расположенных к югу от Сахары, а Сьерра-Леоне занимает последнее место. 30 лет назад эти страны находились на одинаковом уровне экономического развития.

Данный пример подтверждает возможность решения задач промышленного развития, провозглашенных в Декларации тысячелетия. Беднейшие страны Африки лишь сохраняют нынешние темпы экономического развития, то запланированный уровень некоторые из них смогут достичь, по оценкам, лишь к 2120г., т. е. через 115 лет. Для успешного решения поставленных задач необходимо увеличить долю стоимости, добавленной обработкой в ВВП страны, освобождаясь от односторонней зависимости в качестве страны — поставщика сырьевой продукции, т. е. вывозящей невоспроизводимые природные ресурсы, и значительно увеличить долю высокотехнологичной продукции.

Наибольший приток иноинвестиций, направленных на промышленное развитие на основе использования эффективных технологий, поступает в страны САДК, являющиеся наиболее инвестиционно безопасными для зарубежных инвесторов. Выделенные под правительственные гарантии средства для реализации программ и проектов по усмотрению государственных организаций африканских стран.

Зарубежные инвестиции в ряде стран-членов САДК в 1996–2002гг.

	II		
	I	A	B
Ангола .....	6,1	98,0	2,0
Мозамбик.....	5,8	21,7	78,3
Танзания .....	5,5	17,7	82,3
Замбия .....	3,3	24,8	73,2
Зимбабве .....	2,5	17,5	82,5
Малави .....	2,1	13,3	86,7
ЮАР .....	38,0	96,9	3,1
Страны САДК, всего .....	62,6	41,4	58,6
Другие страны региона (32 страны).....	65,7	29,3	70,7
Итого (46 стран).....	128,3	35,3	64,7

Примечание. I — инвестиции, млрд. долл.; II — доля инвестиций, %; A — частные; B — другие источники.

Прямые иноинвестиции (ПИИ) в страны Африки в 2004г. достигли 20 млрд. долл. и возросли на 33%, а в мировом масштабе увеличились на 6%. Доля африканских стран в мировом потоке ПИИ возросла с 0,7% в 2001г. до 3,3% в 2004г., что связано с возросшей активностью Китая, который может занять 1 место на Африканском континенте среди стран-инвесторов, расширением межстрановых инвестиций.

Правительство ЮАР ввело ряд ограничительных мер, сдерживающих вывоз капитала из страны. Средства, использованные для покупки предприятий или акций за рубежом, должны быть компенсированы привлечением объема инвестиций из-за рубежа. Правила не распространяются на инвестиции южноафриканских компаний в страны Африканского континента.

Для инвесторов из США и стран Евросоюза приоритетными являются проекты по добыче нефти и газа (в Алжире, Нигерии, Анголе и Экваториальной Гвинее). Увеличение инвестиций в страны Африки обусловлено ростом цен на сырьевых рынках и привлекательностью африканских месторождений для ТНК. Эксперты, опрошенные ЮНКТАД, прогнозируют в дальнейшем смещение интереса в сторону туризма, торговли, строительства, пищевой промышленности. Африканские страны

могут использовать высокой конъюнктуры на сырьевых рынках для развития инфраструктуры и расширения внутреннего спроса. БИКИ, 4.2.2006г.

## Связи с Россией-2007

В ЮАР в г.Претория в фев. 2007г. состоялось 6 заседание СМПК; российскую делегацию возглавлял министр природных ресурсов Ю. Трутнев, южноафриканскую — министр иностранных дел Н. Дламини-Зума. Стороны обсудили комплекс вопросов сотрудничества, причем основное внимание было уделено развитию торгового, инвестиционного и межбанковского сотрудничества России и ЮАР, а также в области минеральных ресурсов, горнодобывающей промышленности и энергетики, науки и техники, космических исследований, транспорта, сельского хозяйства, водных ресурсов и лесного хозяйства.

Стороны обменялись информацией об экономическом положении ЮАР и РФ, а также состоянии торговли и инвестиционном климате в соответствующих отраслях экономики. Отмечалось, что официальный визит президента России В. Путина в ЮАР в сент. 2006г. способствовал укреплению двусторонних отношений.

В марте 2007г. состоялся официальный визит в ЮАР председателя правительства России М. Фрадкова, который провел переговоры с вице-президентом страны Ф. Мламбо-Нгука. По итогам визита подписано Соглашение о сотрудничестве в области водных ресурсов и лесного хозяйства. Состоялось также заседание делового совета Россия-ЮАР, в работе которого принял участие М. Фрадков.

Между российскими и южноафриканскими компаниями был подписан ряд документов о сотрудничестве. Компании «Тана» и Continental Health Holdings подписали с «Внешэкономбанком» меморандум о взаимопонимании, согласно которому в ЮАР и африканских странах южнее Сахары будет создана система оказания медицинских услуг населению с использованием российских технологий в области телемедицины. Был подписан меморандум о взаимопонимании между агрохимической корпорацией «Азот», компанией Chancellor House Holdings и «Внешэкономбанком» о строительстве российско-южноафриканского предприятия по производству минеральных удобрений. Подписано соглашение о сотрудничестве между «Внешэкономбанком» и Standard Bank of South Africa (SBSA). Банки договорились об установлении долгосрочного партнерства в сфере обслуживания торгово-экономического, инвестиционного и научно-технического сотрудничества между Россией и ЮАР, а также о поддержке национального экспорта.

Деловые круги РФ и ЮАР намерены развивать сотрудничество в таких областях, как энергетика, минеральные ресурсы и горнодобывающая промышленность, разработка нефтяных и газовых месторождений, транспорт, сельское хозяйство. Приоритетными направлениями признаны сфера высоких технологий, ядерная энергетика, исследование космического пространства; будет расширяться сотрудничество регионов России и провинций ЮАР.

Крупнейшим российским инвестором в ЮАР является группа компаний «Евраз», которая в июле 2006г. приобрела 24,9% акций (518,8 млн. долл.)

компании по производству металла «Хайвелд Стил и Ванadium». В мае 2007г. общий пакет акций, принадлежащий группе «Евраз», был увеличен до 54,1%. При этом ведутся активные переговоры о выкупе доли миноритарных акционеров.

В соответствии с законодательством ЮАР после того, как «Евраз» стал собственником 35% акций компании, он должен сделать предложение всем акционерам «Хайвелда» о выкупе принадлежащих им акций. Соответствующее предложение было сделано в июне 2007г. в 93 ранда за акцию. Против этого предложения активно выступает инвестиционная компания RMB Asset Management, управляющая 10% из 20% всех акций миноритариев. Ее требование – повысить стоимость одной акции до 103-105 рандов. По местным законам «Евраз» должен приобрести 90% всех акций миноритариев, для того, чтобы завершить сделку по покупке «Хайвелда».

Руководство «Евраз» видит целесообразность данного капиталовложения в свете экономического роста ЮАР последних лет, разворачивающегося строительного бума в ходе подготовки к Чемпионату мира по футболу 2010г.

ЮАР оказалась косвенно причастной и к заключенной недавно российским гигантом «Норильским никелем» сделке по приобретению 90% акций канадской компании LionOre, добывающей здесь никель и золото. Компания также продлила срок своего предложения о выкупе оставшихся 10% акций. Покупка LionOre обошлась «Норникелю» в 6,3 млрд.долл.

В марте 2007г. российская группа компаний «Ренова» подтвердила, что объем ее инвестиций в марганцевый проект в ЮАР составит 1 млрд.долл. Компания заявила о своей готовности выстроить всю цепочку производства в ЮАР ферромарганцевых сплавов – от добычи марганцев в Калахари до строительства и запуска завода в индустриальной зоне Куга. Наблюдается значительный рост инвестиций в проект (в 2004г. они составляли 200 млн.долл.).

Реальный объем вложений в ЮАР со стороны «Реновы» на март 2006г. составлял 5-10 млн.долл. Завершается ТЭО по проекту создания рудника, к строительству которого «Ренова» планирует приступить уже в текущем году. Стоимость первого этапа должна составить 150-200 млн.долл.

Свои предложения об инвестициях капитала в ЮАР подготовили целый ряд других крупных российских структур: РАО «ЕЭС России», «Техснабэкспорт», а также «Газпром» для участия в нефтегазовых проектах.

С ЮАР уже работают российские финансовые и промышленные корпорации: Внешэкономбанк подписал соглашение с Standard bank о поддержке проектов в экспортно-ориентированных отраслях; ВТБ; «Алроса», подписавшая еще в 2005г. меморандум с ЮАР о намерении вести разведку и добычу алмазов и металлов платиновой группы.

Заинтересована в сотрудничестве и компания «Русал». Она ведет переговоры о строительстве алюминиевого завода мощностью 750 тыс.т. и электростанции мощностью 1300 мвт. на базе местного угля. Агрохимическая корпорация «Азот» подписала соглашение о создании с местными партнерами СП по производству минеральных удобрений.

Привлекательность Южной Африки в глазах российского бизнеса крепнет. В случае реализа-

ции всех достигнутых договоренностей, приток российских инвестиций в ЮАР может значительно возрасти уже в ближайшие годы.

## Связи с Россией-2006

Всент. 2006г. состоялся визит в ЮАР президента России В.Путина. В заявлении для прессы министр иностранных дел ЮАР Н.Дламини-Зума отметила, что руководство ЮАР и южноафриканцы помнят о поддержке СССР национально-освободительного движения на юге Африки. Они ценят, что Россия оказывает политическую поддержку странам Африки в рамках «группы восьми» (G8).

По завершении переговоров В.Путин и Т.Мбеки подписали Договор о дружбе и партнерстве. В ходе визита были также подписаны следующие документы:

- межправительственное Соглашение о сотрудничестве в области исследования и использования космического пространства в мирных целях;
- межправительственное Соглашение о сотрудничестве в области здравоохранения и медицинской науки;
- межправительственное Соглашение о взаимной охране прав интеллектуальной собственности, используемой и полученной в ходе двустороннего оборонно-промышленного сотрудничества.

Представители российских и южноафриканских деловых кругов в присутствии президентов двух стран подписали следующие документы:

- Соглашение об основных направлениях сотрудничества и создании Российско-южноафриканского делового совета между Торгово-промышленной палатой РФ, Российским союзом промышленников и предпринимателей и Торгово-промышленной палатой ЮАР, а также Союзом предпринимателей ЮАР;
- Соглашение о сотрудничестве между «Внешэкономбанком» и Industrial Development Corporation;
- Соглашение о сотрудничестве между «Внешэкономбанком» и Nedbank Limited;
- Меморандум об основных направлениях сотрудничества между АК «Алроса» и компанией De Beers;
- Соглашение о сотрудничестве между Группой компаний «Ренова» и компаниями Transnet Limited и United Manganese of Kalahari;
- Соглашение о сотрудничестве между Группой компаний «Ренова» и компаниями Coega Development Corporation и United Manganese of Kalahari;
- Меморандум о взаимопонимании между Группой компаний «Ренова», компанией United Manganese of Kalahari и компанией Eskom holdings Limited.

В.Путин заявил о готовности развивать взаимодействие с ЮАР в экономической и гуманитарных сферах (высокие технологии, авиакосмическая и горнодобывающая промышленность, туризм, здравоохранение, образование). Перспективные направления для взаимных инвестиций имеются в энергетике (создана правовая база для партнерства России и ЮАР в сфере мирного использования атомной энергии).

В Кейптауне во время визита В.Путина был проведен российско-южноафриканский бизнес-форум, на котором обсуждался комплекс вопросов по тематике «Возможности ведения бизнеса в ЮАР» в рамках проведения «круглых столов» (по основным направлениям торгово-экономического сотрудничества России с ЮАР). В форуме участвовали представители компаний «Ренова», «Но-

рильский никель», «Фактор Лтд.», ФГУП «НПО им.Лавочкина», ОАО «Станрус», «Сибирский аграрный холдинг», компания «Беркут», ЗАО «Национальное телемедицинское агентство», ФГУП «РНИИ космического приборостроения», а также представители Банка России, «Внешэкономбанка», РСПП, «Роскосмоса», «Внешторгбанка» и др.

Российских бизнесменов интересовало расширение поставок в ЮАР машинотехнической продукции, участие «РУСАЛ» в строительстве алюминиевого комбината в ЮАР, строительство ТЭС и освоение газового месторождения Куха, а также инвестирование южноафриканского капитала в создание торгово-развлекательного центра «Парк-лэнд» в Московской обл.

Южноафриканские фирмы Escom и TAP проявляют заинтересованность в демонстрации в ЮАР российской однопроводной системы передачи электроэнергии. Российское ООО «Фактор Лтд.» готово поставить в ЮАР образец такой линии, а также металлические опоры для демонстрации системы (российская сторона должна финансировать поставки и монтаж демонстрационного фрагмента пилотной однопроводной линии).

Российские энергетики изучают возможности сотрудничества в области электроэнергетики с холдингом Escom в южноафриканском регионе в рамках проектов, которые предусматривают строительство гидроузла на р.Конго и «закольцовку» энергосистем ЛЭП пяти африканских стран (ЮАР, Намибия, Ангола, Ботсвана и Демократическая Республика Конго). В связи с этим возможно создание пула или консорциума российских предприятий ТЭК, намеренных расширить деятельность на рынках африканских стран.

Однако потенциал расширения участия российских компаний в проектах на юге Африки снижают ряд факторов: наличие в ЮАР мощного и технически самодостаточного электроэнергетического комплекса; монопольное положение контролирующего его работу оператора – фирмы Escom, влияющего на развитие электроэнергетики в большинстве стран южноафриканского региона; энергоизбыточность Escom и возможности экспорта электроэнергии в соседние страны (Намибия, Ботсвана, Лесото, Свазиленд, Мозамбик); зависимость энергоснабжения этих стран (от 60 до 100%) от поставок электроэнергии из ЮАР; конкуренция на рынке оборудования и услуг в электроэнергетике и традиционная ориентация в ЮАР на импорт оборудования западных фирм (ABB, Siemens и др.); осуществление проектирования объектов и монтаж оборудования специалистами Escom и западных стран с использованием европейских стандартов.

В последние годы южноафриканские энергетики стремятся проникнуть на рынки стран Восточной Европы, а также Азии и Африки. Они учитывают, что Россия несколько десятилетий сотрудничала с африканскими странами в области энергетики и накопила богатый опыт. Поэтому эти фирмы заинтересованы в совместных проектах в третьих и прежде всего африканских странах.

В последние годы активизировалось инвестиционное сотрудничество между компаниями двух стран. Так, в 2005г. ОАО «Норильский никель» приобрело 20% акций ведущей южноафриканской корпорации Gold Fields (но в 2006г. продало акции канадской фирме).

Перспективы имеются в ЮАР у «Росатома», который в 2003г. выиграл тендер на поставку обогащенного уранового продукта компании Escom. В 2004г. между ОАО «Техснабэкспорт» и Escom был подписан контракт на поставку в 2005-10гг. уранового продукта.

Российским фирмам-участницам сотрудничества в инвестиционной сфере следует учитывать специфику южноафриканского законодательства, в т.ч. требование обязательного участия иностранного поставщика в Программе промышленного партнерства (Industrial Participation Program – IPP). Согласно законодательству ЮАР, необходимо направлять до 30% средств от суммы любой сделки на инвестиционные проекты в ЮАР. Заключение контракта между южноафриканской компанией-импортером и нерезидентом-импортером должно сопровождаться подписанием формы ST18 между министерством торговли и промышленности ЮАР (DTI) и нерезидентом-экспортером. Форма ST18 фактически является протоколом о намерениях по исполнению нерезидентом обязательств по участию в IPP, которые могут быть реализованы только на взаимовыгодных для участников условиях.

Обязательства по IPP могут считаться выполненными путем инвестирования в экономику ЮАР, создания совместных предприятий, организации субподрядов для южноафриканских компаний, налаживания лицензионного производства, стимулирования южноафриканского экспорта, подбора источников финансирования и сотрудничества в области НИОКР. Конкретные обязательства по IPP подлежат уточнению и согласованию с министерством торговли и промышленности ЮАР, они фиксируются в соглашении (IPP Agreement). Обязательства должны быть выполнены в течение 7 лет с даты заключения соглашения.

В ЮАР действует единственная АЭС («Курберг»), и выполнение ОАО «Техснабэкспорт» контракта с Escom представляет значительный вклад в развитие энергетики ЮАР, а выгода Escom от реализации контракта соизмерима с размером предполагаемого участия ОАО «Техснабэкспорт» в IPP.

В апр. 2006г. холдинговая компания «Евраз» с российским капиталом приобрела акции ванадиевой компании Stratcor, а в июле – 24,9% акций компании Highveld Steel and Vanadium. Общая стоимость сделки может составить 700 млн.долл.

В авг. 2006г. в районе Кралагади (пров. Северный Кейп) состоялась церемония официального открытия центра профессиональной подготовки южноафриканских специалистов, созданного при финансовой поддержке консорциума United Manganese of Kalahari, в который входит группа компаний «Ренова».

В последнее время возрастает интерес ведущих южноафриканских фирм к инвестициям в российскую экономику. Подписан контракт между корпорацией Bateman Projects и компанией «Алроса» на обустройство нового месторождения алмазов в Якутии в г.Мирный. Эта корпорация построит обогатительные фабрики для компании «Алроса». De Beers рассматривает возможность инвестирования в добычу алмазов в Архангельской обл. Bateman Projects прорабатывает проекты строительства шахт по добыче алмазов в Архангельской обл., а также создания объектов в газовой отрасли (газопровод, компрессорные установки и завод по сжижению газа) и ремонта нефтепроводов с использованием технологии покрытия труб специ-

альными смолами (сумма инвестиций — до 500 млн.долл.). Российскими партнерами в этих проектах являются АО «Севералмаз», «Роснефть» и «Юкси».

Южноафриканская компания «Монти» (производство целлюлозы и бумаги) приобрела 19% акций целлюлозно-бумажного комбината в г.Сыктывкар. В 1998г. пивоваренная компания South African Breweries (SAB) приобрела пивоваренный завод в г.Калуга, где с 1999г. ежегодно производится 420 тыс.гл. пива (марки «Золотая бочка» и «Старопрамен»).

Правительство Московской обл. совместно с группой компаний «Белая дача» (Раменский район) ведут переговоры с руководством фирмы Sun International о строительстве в Московской обл. многопрофильного развлекательного комплекса «Паркленд» (гостиницы, сафари-парк, детские досуговые центры, концертные залы, спорткомплексы). Объем инвестиций оценивается в 2 млрд.долл.

Российские банки («Внешэкономбанк», «Внешторгбанк», «Росэксимбанк», «Номос-Банк», Банк России) проявляют интерес к установлению контактов с банками ЮАР (в стране действует представительство «Внешэкономбанка»). В 2004г. между Банком России и Южноафриканским резервным банком подписан меморандум о взаимопонимании. «Внешэкономбанк» установил корреспондентские отношения с ведущими банками ЮАР (ABSA Bank Ltd., Johannesburg, The Standard Bank of South Africa Ltd., и др.), что создает базу для финансового обслуживания процесса экономического сотрудничества между Россией и африканскими странами и предполагает создание инфраструктуры для реализации совместных инвестиционных проектов в странах Африки.

Российские организации заинтересованы в сотрудничестве с южноафриканскими государственными и частными организациями по следующим направлениям: проектирование и строительство линий электропередачи и подстанций разного класса напряжений; сотрудничество в области новых и возобновляемых источников энергии, в частности по созданию энергетических комплексов на основе возобновляемых источников энергии (био-, гелио- и ветряные установки) для обеспечения автономных объектов энерго- и водоснабжения; переработка биомассы для производства электроэнергии, тепла и экологически чистых удобрений; совместное производство биогазовых установок и их поставка на рынки африканских стран; участие в проектах по электрификации сельского хозяйства; продвижение на южноафриканский рынок российского энергоэффективного энергетического оборудования; использование российского опыта в области энергоаудита энергоемких предприятий; реконструкция и модернизация инфраструктуры энергетики.

По данным ФТС России, товарооборот Российской Федерации с ЮАР в 2004-06гг. возрос по сравнению с 2003г. на 50%. При этом экспорт ЮАР в РФ в 2002-06гг. увеличился в 2,7 раза.

В 2002г. в Претории на заседании Смешанного межправительственного комитета (СМПК) по торгово-экономическому сотрудничеству между Россией и Южно-Африканской Республикой ЮАР согласилась признать РФ страной с рыночной экономикой и решила поддержать ее присоединение к ВТО. Россия, в свою очередь, включила ЮАР в список стран, пользующихся торговыми преференциями (размер ввозных пошлин составляет 75% базовых ставок). Режим преферен-

циальных импортных пошлин, предоставленный южноафриканской стороне в рамках схемы тарифных преференций Российской Федерации, способствовал росту экспорта ЮАР в Россию.

Торговля между Россией и ЮАР, в млн.долл.

	2002г.	2003г.	2004г.	2005г.	2006г.
Оборот.....	132,6	119,6	142,4	172	179,4
Экспорт РФ.....	40,2	6,9	9,1	25,2	20,1
Импорт РФ.....	92,4	112,7	133,3	146,8	159,3
Сальдо.....	-52,2	-105,8	-124,2	-121,6	-139,2

Согласно данным ФТС России

В 2006г. по объему товарооборота ЮАР занимала 78 место в списке торговых партнеров России (в 2005г. — 82). В 2006г. Россия экспортировала в ЮАР машин, оборудования и транспортных средств на 6,4 млн.долл. (доля в экспорте — 35%), товаров топливно-энергетической группы — на 4,8 млн. (26,5%), металлов и изделий из них — на 2,8 млн. (15,7%), сельскохозяйственного сырья и продовольствия — на 2,2 млн. (12,1%), продукции химической промышленности (в том числе каучука) — на 0,7 млн. (3,9%), других товаров — на 1,2 млн. (6,8%). Структура российского экспорта в последние годы была в основном стабильной.

В 2006г. Россия импортировала из ЮАР продовольствия и сельскохозяйственного сырья на 86 млн.долл. (доля в импорте 65%), продукции химической промышленности (включая каучук) — на 29 млн. (21,9%), машин, оборудования и транспортных средств — на 7,6 млн. (5,8%), товаров топливно-энергетической группы — на 2,6 млн. (2%), металлов и изделий из них — на 4,1 млн. (3,1%), других товаров — на 2,8 млн. (2,2%).

Данные российской таможенной статистики существенно отличаются от показателей южноафриканской стороны, и расхождение объясняется в основном различными методиками оценки экспортно-импортных операций в России и ЮАР. Значительная часть торговых операций осуществляется при посредничестве фирм третьих стран. По данным статистики ЮАР, объем товарооборота в 2006г. составил 370 млн.долл. (экспорт — 270 млн. и импорт — 100 млн.), т. е. в 2 раза больше, чем по данным ФТС России. В южноафриканском экспорте Россия занимает 32 место и импорте — 31.

В результате активизации российско-южноафриканского торгово-экономического и инвестиционного сотрудничества возможно увеличение объема товарооборота и совершенствование структуры экспорта РФ путем расширения поставок российских машин и оборудования.

В последние годы активизировалось инвестиционное сотрудничество между фирмами двух стран. В апр. 2006г. холдинговая компания «Евраз» с российским капиталом приобрела акции ванадиевой компании Stratcor, а в июле — 24,9% акций компании Highveld Steel and Vanadium, крупнейшего в мире производителя ванадия, мощности которого по добыче железованадиевой руды составляют 2,3 млн.т. Кроме завода, компания ЮАР владеет 60% акций в совместном предприятии с австрийской ванадиевой компанией Greibacher и 50% в совместной с японцами феррованадиевой компании SAJV. В 2005г. на трех предприятиях компании было произведено 8,6 тыс.т. феррованадия и 9,6 тыс.т. оксида ванадия. В 2001-03гг. ванадиевое подразделение приносило Highveld Steel and Vanadium убытки, но благодаря росту цен на феррованадий бизнес стал высокорентабельным.

Стороны заинтересованы в развитии сотрудничества в области мирного использования атомной энергии. После подписания в 2004г. межправительственного соглашения о сотрудничестве в области использования атомной энергии активизировалось сотрудничество по ряду направлений (в ЮАР имеется лишь одна АЭС «Куберг»). Российская компания «Русал» проявляет интерес к строительству в ЮАР алюминиевого завода и выражает готовность расширить инвестиции в энергетику этой страны.

Многие российские компании проявляют интерес к реализации инвестиционных проектов в ряде секторов экономики ЮАР. Примером взаимных инвестиций российских и южноафриканских компаний является достигнутая договоренность между группой компаний (ГК) «Ренова» и крупнейшей в ЮАР золотодобывающей компанией Harmony Gold Mining о совместной разведке и добыче полезных ископаемых на территории обеих стран. Согласно подписанному протоколу о намерениях, ГК «Ренова» планирует участие Harmony Gold Mining в своих золотодобывающих активах в России.

Однако на эффективность сотрудничества в инвестиционной сфере негативно влияет специфика южноафриканского законодательства, т. е. обязательность участия иностранного поставщика в программе промышленного партнерства (Industrial Participation Program, или IPP). Согласно законодательству ЮАР, необходимо направлять до 30% средств от суммы любой сделки на инвестиционные проекты в ЮАР в целях поддержки коренного населения страны.

Заключение контракта между южноафриканской компанией-импортером и нерезидентом-экспортером должно сопровождаться подписанием формы ST18 между министерством торговли и промышленности ЮАР и нерезидентом-экспортером. Форма ST18 является протоколом о намерениях по исполнению нерезидентом обязательств по участию в IPP, которые могут быть реализованы только на взаимовыгодных условиях. Данное положение непосредственно зафиксировано в указанном документе.

Обязательства по IPP могут считаться выполненными посредством инвестирования в экономику ЮАР, создания совместных предприятий, организации субподрядов для южноафриканских компаний, налаживания лицензионного производства, подбора источников финансирования, развития сотрудничества в области НИОКР. Конкретные обязательства по IPP подлежат уточнению и согласованию с министерством торговли и промышленности ЮАР и должны быть зафиксированы в соглашении (IPP Agreement). Выполнение обязательств должно быть осуществлено в течение 7 лет с даты заключения соглашения.

В сфере добычи и переработки минеральных ресурсов ГК «Ренова» совместно с южноафриканскими компаниями участвует в проекте по разведке, добыче и переработке марганцевых руд бассейна Калахари (проект «Марганец Калахари»). В 2005г. был подписан контракт между ГК «Ренова» и Pitsa Ya Sethaba Holdings о сотрудничестве в реализации «марганцевого проекта». Началась работа по реализации проекта освоения марганцевых руд в Калахари с участием компании «Ренова» (объем инвестиций, включая строительство завода ферросплавов, составил 300 млн.долл.).

В рамках реализации программы IPP в районе Калагади (пров.Северный Кейп) в 2006г. открыт центр подготовки южноафриканских специалистов, созданный при финансовой поддержке консорциума United Manganese of Kalahari, в который входит ГК «Ренова».

Инвестиционный климат в ЮАР определяет политика так называемой экономической поддержки коренных граждан (Black Economic Empowerment, или ВЕЕ). Важнейшим документом является ВЕЕ Act № 23 от 2003г., на основе которого были приняты хартии для добывающей промышленности, сферы информационных услуг, финансового сектора, сельского хозяйства, виноделия, транспорта, строительства, туризма и др. В хартиях используются следующие термины: historically disadvantaged South Africans (HDSA), т. е. «исторически угнетенные южноафриканцы» (в эту категорию включаются также женщины, инвалиды, жители отдаленных территорий, индийцы); empowering companies – уже исправившиеся компании; HDSA companies – компании, которые изначально принадлежат или контролируются исторически угнетенными южноафриканцами; ВЕЕ companies – компании, принимающие участие в программах ВЕЕ. В empowering companies чернокожим гражданам должен принадлежать блокирующий пакет, а в empowerment companies – контрольный пакет. Основной идеей ВЕЕ Act является достижение к 2014г. уровня 26% акций у чернокожих граждан в каждой компании и экономике ЮАР.

Следствием ВЕЕ стало сокращение прямых иностранных инвестиций и утечка южноафриканского капитала за рубеж, в связи с чем правительство ЮАР было вынуждено ввести меры, противодействующие данной негативной тенденции. Большая часть руководителей крупнейших компаний подписали ВЕЕ-хартии, подразумевающие частичный передел собственности в пользу коренного населения, а также обеспечивающие широкие социальные обязательства в рамках частного и государственного партнерства.

Несмотря на специфику системы ВЕЕ, инвесторы стали постепенно руководствоваться новыми правилами. В 2005г. объем прямых иностранных инвестиций в ЮАР возрос до 6,3 млрд.долл. (в 2003г. – 350 млн.), а рост ВВП составил 5% (в 2004г. – 4%). Успех российских инвесторов в ЮАР будет в значительной мере определять знание особенностей ВЕЕ законодательства, а также соответствующий выбор ВЕЕ-партнеров.

Возрастает также интерес ведущих южноафриканских фирм к инвестициям в российскую экономику. Подписан контракт на 42 млн.долл. между корпорацией Wateman Projects и компанией «Алроса» на обустройство нового месторождения алмазов в Якутии в г.Мирный (финансирование обеспечил южноафриканский банк Voi Bank). Эта южноафриканская компания подрядилась также построить для компании «Алроса» обогатительные фабрики.

Wateman Projects прорабатывает проекты строительства алмазных шахт в Архангельской обл., создания объектов в газовой отрасли (газопровод, компрессорные установки, завод по сжижению газа), а также ремонта нефтепроводов с использованием технологии обмазки труб специальными смолами (объем капиталовложений оценивается в

500 млн.долл.). Российскими партнерами в данных проектах являются соответственно АО «Севералмаз», «Роснефть» и «Юкси».

Возможность инвестирования в добычу алмазов в Архангельской обл. также прорабатывает De Beers. Крупная компания Mondi (производство целлюлозы и бумаги) приобрела 19% акций Сыктывкарского целлюлозно-бумажного комбината. Рассматривается возможность приобретения южноафриканской медиагруппой Naspers пакета акций российского издательского дома «СК Пресс».

В 1998г. южноафриканская пивоваренная компания South African Breweries (SAB) приобрела пивоваренный завод в г.Калуге (пиво марок «Золотая бочка» и «Старопрамен»). В 1999-2006гг. это предприятие выпускало в среднем 420 тыс. гл. пива в год.

Правительство Московской обл. совместно с группой компаний «Белая дача» (Раменский район) ведут переговоры с руководством фирмы Sun International о реализации крупнейшего инвестиционного проекта — строительства многопрофильного развлекательного комплекса «Паркленд» в Московской обл. (гостиницы, сафари-парк, детские досуговые центры, универсальные концертные залы, спорткомплексы). Планируемый объем привлеченных инвестиций оценивается в 2 млрд.долл.

Стороны придают большое значение развитию прямых связей между регионами России и ЮАР. Регионы проявляют интерес к взаимодействию в таких сферах, как горнодобыча, сельское хозяйство, жилищное строительство, инфраструктура.

Установлены партнерские связи между Москвой и Преторией, Петербургом и Кейптауном, обсуждается возможность подписания соглашения между Московской обл. и пров.Гаунтенг, развиваются контакты между Самарской обл. и Северо-западной провинцией ЮАР. Изучаются перспективы налаживания связей между Нижегородской обл. и провинциями Квазулу-Наталь и Восточный Кейп.

## Связи с Россией-2005

В 2005г. в Москве прошло пятое заседание Межправительственной комиссии (МПК) по торгово-экономическому сотрудничеству между Российской Федерацией и Южно-Африканской Республикой, в котором участвовали представители федеральных органов исполнительной власти и коммерческих организаций. Было решено активизировать сотрудничество в таких областях, как сельское хозяйство, энергетика, минеральные ресурсы, наука и техника, здравоохранение и образование, торговля, банковская деятельность, транспорт, водное и лесное хозяйство.

Подписано межправительственное соглашение о сотрудничестве в области морского транспорта, а также ряд межбанковских и других документов. В рамках заседания СМПК в ТПП России состоялся бизнес-семинар с участием ведущих представителей деловых кругов двух стран, подписан Меморандум о сотрудничестве между ТПП РФ и учрежден Деловой совет. Подписаны меморандумы о взаимопонимании между ЮАР и Объединенным институтом ядерных исследований (г.Дубна) и об участии ЮАР в деятельности этой организации в качестве ассоциированного члена.

Товарная структура экспорта и импорта России в торговле с ЮАР  
в 2004-05гг. и I пол. 2006г., в тыс.долл.

Код ТНВЭД	Наименование товара	2004г.		2005г.		I пол. 2006г.		Темпы роста,%
		I	II	I	II	I	II	
<b>Экспорт России</b>								
Всего .....		9070.100,0	25241.100,0	8301.100,0	278,3	51,6		
01-24	Продтовары и сельхозсырье .....	31	0,3	1344	5,3	2162	26,04	390,6
2382,8								
25-27	Минеральные продукты .....		4216	16,7				
27	Топливо минеральное, нефть и продукты их перегонки .....		4213	16,7				
28-40	Продукция химпрома, каучук .....	2714	29,9	4819	19,1	311	3,7	177,6
41-43	Кож.сырье, пушнина и изделия .....							
44-49	Древесина и целлюлозно- бумажные изделия .....	205	2,3	69	0,3	526	6,3	33,6
50-67	Текстиль и изделия, обувь .....	262	2,9	95	0,4	34	0,4	36,2
68-70;								
91-97	Другие товары .....	159	1,8	122	0,5	69	0,8	77,1
71	Жемчуг, драгоценные или полудра- гоценные камни, металлы .....	1	0,0	0	0,0	119	1,4	0,0
72-83	Металлы и изделия из них .....	3249	35,8	3285	13,0	2283	27,5	101,1
84-90	Машины, оборудование и транспортные средства .....	2449	27,0	11220	44,5	2797	33,7	458,2
<b>Импорт России</b>								
Всего .....		133294	100.146760	100.57573	100.110,1	83,6		
01-24	Продтовары и с/х сырье .....	68831	51,6	56153	38,3	25919	45,0	81,6
25-27	Минеральные продукты .....	8761	6,6	9924	6,8	3597	6,2	113,3
27	Топливо минеральное, нефть и продукты их перегонки .....	8174	6,1	9364	6,4	2511	4,4	114,6
28-40	Продукция химпрома, каучук .....	7259	5,4	55218	37,6	62111	36,7	760,7
41-43	Кож.сырье, пушнина и изделия .....	158	0,1	348	0,2	184	0,3	220,8
44-49	Древесина и целлюлозно- бумажные изделия .....	231	0,2	134	0,1	143	0,2	57,9
Примечание. I – стоимость, II – % к итогу, III – 2005г. к 2004г., IV – I пол. 2006г. к I пол. 2005г.								

Источник: По данным таможенной статистики.

Внешнеэкономические связи России с ЮАР. После установления в 1992г. дипломатических отношений между Российской Федерацией и Южно-Африканской Республикой началась работа по определению конкретных областей экономического сотрудничества, созданию договорно-правовой базы.

Торгово-экономические отношения между Россией и ЮАР регулируются межправительственным соглашением от 1993г. В 2000г. вступили в силу соглашения о поощрении и взаимной защите капиталовложений и об избежании двойного налогообложения. В 2002г. ЮАР признала Российскую Федерацию страной с рыночной экономикой, а Россия включила ЮАР в список развивающихся стран, пользующихся торговыми преференциями (размер ввозных пошлин составляет 75% от базовых ставок).

Режим преференциальных импортных пошлин, предоставленный ЮАР в 2003г. Российской Федерации в рамках национальной схемы преференций, способствовал росту южноафриканского экспорта, который в 2004-05гг. достиг рекордного с 1994г. уровня.

По данным ФТС России, товарооборот РФ с ЮАР  
в 2001-06гг., в млн.долл.

	I	II	III	IV	V	VI
Оборот .....	81,0	132,6	119,6	142,4	172,0	65,9
% .....	77,6	163,8	90,2	119,0	120,8	77,6
Экспорт .....	5,8	40,2	6,9	9,1	25,2	8,3
% .....	17,2	693,6	17,2	130,9	278,3	51,6
Импорт .....	75,2	92,4	112,7	133,3	146,8	57,6
% .....	106,3	122,9	122,0	118,3	110,1	83,6

Сальдо .....-69,4.....-52,2 .....-105,7.....-124,2.....-121,5 .....-49,3  
% .....186,9 .....75,2 .....202,7 .....117,5 .....97,8.....93,4  
Примечание. % – рост или снижение к пред.г. I – 2001г., II – 2002г., III – 2003г., IV – 2004г., V – 2005г., VI – 2006г. (I пол.).

Основными статьями российского экспорта в 2005г. были (доля в %): машины, оборудование и транспортные средства – 44,5, продукция химической промышленности, каучук – 19,1, топливно-энергетические товары – 16,7, металлы и изделия из них – 13, продовольственные товары и с/х сырье – 5,3, другие товары – 1,4.

Основными статьями российского импорта в 2005г. были (доля в %): продовольственные товары и с/х сырье – 38,3, продукция химической промышленности, каучук – 37,6, машины, оборудование и транспортные средства – 13,2, топливно-энергетические товары – 6,4, металлы и изделия из них – 2,7, другие товары – 1,8.

По данным ФТС РФ, российский экспорт в ЮАР в I пол. 2006г. составил 8,3 млн.долл., а импорт – 57,6 млн.

Товарооборот РФ с ЮАР в I пол. 2005-06гг., в млн.долл.

	2005г.	2006г.	2006г. в % к 2005г. (I пол.)
Оборот.....	84,9	65,9	77,6
Экспорт.....	16,1	8,3	51,6
Импорт.....	68,8	57,6	83,6
Сальдо.....	-52,8	-49,3	-32,

Значительная часть торговых операций РФ с ЮАР осуществляется при посредничестве фирм третьих стран, поэтому и данные российской таможенной статистики отличаются от статистических показателей южноафриканской стороны. Расхождение объясняется различными методиками оценки экспортно-импортных операций в России и ЮАР.

В 2005г. на пятом заседании МПК было подписано трехстороннее соглашение между «Внешэкономбанком», торговым домом «Русские машины» и южноафриканской компанией «РАЙСА» о поставках из России автомобилей и организации сборки автомобилей в ЮАР. В 2005г. начались поставки микроавтобусов «Газель» (840 автомобилей на 8,3 млн.долл.) и к 2010г. намечено увеличить их до 10 тыс. ед. Поставка микроавтобусов будет осуществляться в рамках государственной программы замены парка микроавтобусов-такси в ЮАР, а также автомобилей коммерческого назначения. В 2007г. намечено организовать в ЮАР сборку автомобилей «ГАЗ», а к 2010г. перейти к полному циклу производства (от сварки до окраски). Предполагается реэкспортировать до 30% продукции в страны региона (инвестиции составят 50 млн.долл.). Увеличению объемов реализации будет способствовать сертификация российской автомобильной техники в соответствии с местными требованиями (в настоящее время реализуются проекты прямых поставок покупателям, без права перепродажи автомобилей).

Реализация проекта может быть ускорена в случае снижения импортных пошлин с 20-30 до 5-10% и сокращения срока создания сборочного производства до 12 месяцев, а также предоставления на льготных условиях площадей в свободной таможенной зоне для создания консигнационного склада.

ОАО «Промтрактор» ведет переговоры с южноафриканскими фирмами о поставке и обслуживании тяжелых промышленных тракторов. ОАО «Силовые машины» проводит переговоры с ком-

панией Wateman Africa о совместной деятельности на рынках ЮАР, Анголы и Намибии, и участвует в торгах на изготовление и поставку в ЮАР на условиях «под ключ» пяти паровых турбин (по 50 мвт.) для ТЭС «Хайвелд».

В 2005г. был подписан контракт между группой компаний «Ренова» и Pitsa Ya Sethaba Holdings о сотрудничестве в реализации проекта освоения месторождения марганцевых руд в Калахари с участием группы компаний «Ренова» (объем инвестиций, включая строительство завода ферросплавов, оценивается в 300 млн.долл.).

Российские организации намерены участвовать в проекте создания Большого южноафриканского телескопа (SALT). Они взаимодействуют по вопросу подготовки заявки ЮАР на осуществление международного проекта по строительству радиотелескопа на территории Южной Африки с площадью антенны в 1 кв. км. ЮАР заинтересована также в сотрудничестве с Россией в таких областях, как спутниковая связь и навигация, дистанционное зондирование Земли из космоса и др. Ю.А.Воинов. БИКИ, 12.10.2006г.

## Связи с Россией-2004

Торгово-экономические связи между бывшим СССР и ЮАР были установлены после второй мировой войны. Максимальный объем товарооборота в тот период в размере 25 млн.долл. США был достигнут в 1957г. Основными товарами советского экспорта являлись нефтепродукты, пиломатериалы, алмазы. Из ЮАР импортировались черные и цветные металлы, шерсть и кожирырье.

С 1958г. (после разрыва по инициативе ЮАР двусторонних консульских отношений) торговля между двумя странами начала сокращаться и к 1961г. практически прекратилась. После принятия Генеральной Ассамблеей ООН в конце 1962г. рекомендаций о бойкоте торговли с ЮАР деловые контакты между советскими и южноафриканскими организациями в целом не осуществлялись. Поддерживались лишь закрытые контакты с корпорацией «Де Бирс».

После установления в фев. 1992г. дипломатических отношений между Россией и ЮАР началась работа по выявлению практических возможностей развития торгово-экономических связей между двумя странами, определению конкретных областей сотрудничества, созданию соответствующей договорно-правовой базы.

С июля 1992г. по янв. 1999г. в ЮАР функционировало представительство Торгово-промышленной палаты Российской Федерации, которое затем было закрыто по финансовым соображениям.

Соглашение о торгово-экономическом сотрудничестве между Россией и ЮАР было подписано 22 окт. 1993г. Документ предусматривает взаимное предоставление режима наибольшего благоприятствования в торговле, обеспечение защиты инвестиций и создание для них благоприятных условий, свободу транзита через территорию своей страны товаров другой Стороны.

Товарооборот России с ЮАР,

по данным ГТК России, в млн.долл.

	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004
Товарооборот.....	73,8	154,7	104,3	81,0	132,4	119,6	82,0
Экспорт.....	21,9	43,9	33,6	5,8	40,2	6,9	6,2
Импорт.....	51,8	110,8	70,7	75,2	92,2	112,7	75,8

\* 9 мес.

Сокращение в 2003г. товарооборота на 11,4% объясняется уменьшением экспорта Российской Федерации в связи с прекращением закупок ЮАР российской сырой нефти (в 2002г. — основная статья экспорта). Рост экспорта сдерживают также антидемпинговые пошлины в отношении поставок российского металлопроката.

Основными статьями российского экспорта в ЮАР являются пшеница (2,45 млн.долл. в 2003г.), черные металлы (1,16 млн.долл.), машины и оборудование (1,32 млн.долл.), российский импорт представлен по большей части цитрусовыми и фруктами (44,81 млн.долл.), минеральным топливом (пек и кокс пековый, 10 млн.долл.), искусственным графитом (4,94 млн.долл.).

В связи с тем, что значительная часть торговых операций осуществляется при посредничестве фирм третьих стран, данные ГТК России различаются с показателями, приводимыми южноафриканской стороной. Расхождение объясняется различными методиками оценки экспортно-импортных операций в России и в ЮАР. По данным южноафриканской статистики, объем товарооборота в 2003г. составил 116,5 млн.долл., при этом импорт из ЮАР (79,9 млн.) впервые превысил объем российского экспорта (36,6 млн.).

Ограничительные меры в отношении российского экспорта. Южноафриканская сторона ввела антидемпинговые пошлины в отношении холоднокатанной стальной продукции российского производства (с 17.02.2003г. по 17.04.2008г. в 27,4% для АО «Северсталь» и 76,1% для всех остальных).

В ходе третьего заседания СМПК южноафриканская сторона отметила, что Комиссия по управлению международной торговлей готова произвести пересмотр антидемпинговых мер, действующих в отношении АО «Северсталь». Данный вопрос не получил развития в связи с решением АО «Северсталь» о прекращении поставок в ЮАР своей продукции.

Комиссия международной торговли ЮАР на основании данных ее экспертной группы, посетившей АО «Северсталь», в нояб. 2004г. подготовила заключение по антидемпинговому расследованию в отношении горячекатанного листа, поставляемого на экспорт российскими предприятиями. В документе содержатся рекомендации отменить ныне действующие антидемпинговые пошлины на импорт этого вида российской продукции.

В соответствии с указанием президента РФ от 23 июня 1994г., в июле 1994г. рядом российских ведомств внесены одобренные президентом 4 авг. 1994г. комплексные предложения об активизации отношений с ЮАР. С целью реализации указанных предложений в мае 1995г. в правительство РФ был направлен проект постановления об учреждении в ЮАР торгового представительства РФ. В окт. 1995г., с учетом позиции минфина России, в правительство РФ были внесены предложения об открытии Аппарата торгового советника посольства России в ЮАР. Данный вопрос не нашел своего практического решения.

Инвестиционное сотрудничество. Возрастает интерес крупных южноафриканских фирм к вопросу инвестиций в российскую экономику. Подписан контракт на 42 млн.долл. между корпорацией «Бейтман» и российской компанией «Алроса» на обустройство нового месторождения алмазов в

г.Мирный (финансирование обеспечено южноафриканским банком «Бо и Бэнк»). Общая стоимость проекта оценивается в 750 млн.долл.

«Бейтман» прорабатывает проекты строительства алмазных шахт в Архангельской области (привлеченные инвестиции могут составить 500 млн.долл.), создания объектов газовой отрасли (газопровод, компрессорные установки и завод по сжижению газа) стоимостью 600 млн.долл., ремонта нефтепроводов с использованием технологии обмазки труб специальными смолами с объемами капиталовложений до 500 млн.долл. Российскими партнерами по указанным проектам соответственно являются АО «Севералмаз», «Роснефть» и «Юкси».

В 1998г. южноафриканская пивоваренная компания South African Breweries (SAB) приобрела пивоваренный завод в г.Калуге. Объем производимой с апр. 1999г. продукции составляет 420 тыс.гкл. в год (пиво «Золотая бочка» и «Старопрамен»).

Возможности инвестирования в алмазодобычу в Архангельской обл. прорабатываются также со стороны «Де Бирс». Крупная южноафриканская компания «Монти» (производство целлюлозы и бумаги) приобрела 19% акций целлюлозно-бумажного комбината в Сыктывкаре. Корпорация «Голд Филдз» проводит переговоры об участии в разработке золоторудного месторождения «Майский» на Чукотке.

Все больший интерес проявляется со стороны российских банков к установлению деловых контактов с банками ЮАР (Банк России, Внешэкономбанк, Внешторгбанк, Росэксимбанк, Номосбанк). Действует представительство Внешэкономбанка в ЮАР. Активность на рынке ЮАР проявляет ФГУП «Рособоронэкспорт».

Договорно-правовая база торгово-экономических отношений. Соглашение о торгово-экономическом сотрудничестве между Россией и ЮАР было подписано 22 окт. 1993г. Документ предусматривает взаимное предоставление режима наибольшего благоприятствования в торговле, обеспечение защиты инвестиций и создание для них благоприятных условий, свободу транзита через территорию своей страны товаров другой стороны.

В 1993г. подписано Соглашение о научно-техническом сотрудничестве, в нояб. 1995г. Соглашение о военно-техническом сотрудничестве, в 1999г. Соглашение о сотрудничестве в области горнодобычи и минеральных ресурсов и Соглашение о культурном сотрудничестве.

Два важных соглашения — об избежании двойного налогообложения и о поощрении и взаимной защите капиталовложений подписаны в дек. 1994г. и нояб. 1998г. и ратифицированы южноафриканской стороной в 1996 и 1999гг. соответственно. В апр. 2000г. Госдумой Российской Федерации ратифицировано Соглашение о поощрении и взаимной защите капиталовложений, в июне 2000г. Соглашение об избежании двойного налогообложения.

В ходе визита в ЮАР председателя российской части Смешанного межправительственного комитета по торгово-экономическому сотрудничеству между РФ и ЮАР, министра природных ресурсов Российской Федерации Ю.П.Трутнева было подписано Межправительственное соглашение о сотрудничестве в области мирного использования атомной энергии.

В апр. 1999г. во время официального визита в Москву президента ЮАР Н. Манделы проведено учредительное заседание Смешанного межправительственного комитета по торгово-экономическому сотрудничеству (СМПК), в ходе которой подписано Соглашение об учреждении СМПК.

В рамках СМПК стороны создали следующие смешанные подкомитеты: по торговле, инвестициям и банковскому сотрудничеству; по минеральным ресурсам и энергетике; по транспорту; по социальным вопросам (здравоохранению и образованию); по сельскому хозяйству; по водным ресурсам и лесному хозяйству; по науке и технике.

В нояб. 2002г. в Претории состоялось второе заседание СМПК, на которой южно-африканской стороной было заявлено, что правительство ЮАР приняло решение признать Российскую Федерацию страной с рыночной экономикой, а также то, что ЮАР поддерживает скорейшее присоединение России к ВТО.

В соответствии с решением второй сессии СМПК 18 марта 2003г. было принято постановление правительства РФ №161 о внесении ЮАР в перечень стран-пользователей схемой преференций Российской Федерации в торговле, вступившее в силу с 1 апр. 2003г.

В нояб. 2003г. в Москве было проведено третье заседание СМПК, в ходе которого были рассмотрены актуальные вопросы двустороннего сотрудничества в рамках действующих подкомитетов.

Распоряжением правительства РФ от 14 июля 2004г. №961-р председателем российской части СМПК был назначен министр природных ресурсов РФ Ю.П.Трутнев. Председателем южноафриканской части СМПК является министр иностранных дел Н.Дламини-Зума.

16-19 нояб. 2004г. в Претории состоялось четвертое заседание СМПК. Российскую делегацию возглавлял председатель российской части СМПК, министр природных ресурсов Ю.П.Трутнев. Южноафриканскую делегацию возглавляла министр иностранных дел Южно-Африканской Республики Н.Дламини-Зума. Стороны обсудили состояние и перспективы развития двустороннего сотрудничества в политической сфере, а также в таких областях, как сельское хозяйство, минеральные ресурсы, энергетика, наука и техника, здравоохранение и образование, торговля, экономика и банковская деятельность, транспорт, водное и лесное хозяйство. По итогам заседания был подписан итоговый протокол. Во время визита в ЮАР Ю.П.Трутнев встречался с руководством компаний «Англо-Американ», «Сасол», «Де Бирс», «Стандарт Банка» и ряда компаний горнодобывающего и энергетического сектора. Ю.П.Трутнева сопровождала делегация, в состав которой вошли представители заинтересованных российских министерств и ведомств, а также коммерческих организаций.

### Евразхолдинг

После того как в конце фев. 2006г. «Норильский никель» продал свои акции золотодобывающей компании Gold Fields, объем российских инвестиций в ЮАР был близок к нулю. До тех пор, пока 14 июля «Евразхолдинг» не сообщил о покупке у Anglo American 24,9% акций южноафриканской компании Highveld Steel and Vanadium Corporation (HSV). В ближайшее время доля «Евраз» в HSV может достичь 79%, а общая сумма покупки

– 700 млн.долл.

Финансовый партнер «Евраз» банк Credit Suisse приобрел 24,9% акций через свое инвестиционное подразделение. По условиям соглашения, «Евраз» (точнее – зарегистрированная в Люксембурге Evraz) получил опцион на выкуп пакета у Credit Suisse, а также 29%, оставшихся у Anglo American. В результате реализации этих опционов доля «Евраз» может достичь 79%. Реализация опционов будет зависеть, в первую очередь, от решений антимонопольных органов ЕС и комиссии по конкуренции ЮАР.

Покупка позволит «Евразхолдингу» стать ведущим игроком на мировом рынке ванадия. Ванадий используется при выплавке качественных сталей – новый актив позволит «Евразу» укрепить свои позиции на мировых рынках стали. Южноафриканская HSV – мировой лидер в производстве ванадия, – также производит сталь. Highveld Steel and Vanadium в 2005г. произвела 67 тыс. т. ванадиевых шлаков (первичное сырье), 9,6 тыс. т. пентоксида ванадия, 8,5 тыс.т. феррованадия, 875 тыс. т. стали. Оборот в 2005г. составил 1,13 млрд.долл., чистая прибыль – 303 млн.долл.

О намерении продать свои 79% в Highveld Steel & Vanadium Anglo American заявила еще в окт. 2005г. К концу янв. стали известны основные претенденты на актив: британская Mittal с индийским капиталом (крупнейшая сталелитейная компания в мире), индийская многопрофильная финансово-промышленная группа Tata, российский «Металлоинвест» (под контролем Алишера Усманова) и международная группа Kermas, основной бизнес которой сосредоточен в России и ЮАР.

7 февр. The Independent сообщила о том, что Алишер Усманов готов заплатить за пакет в 79% 1 млрд.долл. Но уже 16 фев. Reuters сообщил о том, что «Металлоинвест» отказался от намерения купить HSV и отозвал свою заявку. В тот же день исполнительный директор Mittal Steel South Africa Давиндер Чуг (Davinder Chugh) сказал, что его компания близка к покупке HSV. Основным препятствием для заключения сделки было то, что Mittal Steel South Africa уже являлась крупнейшим производителем стали в ЮАР за счет дочернего актива Ispat Iscor, и приобретение HSV фактически гарантировало индусам создание монополии. Весной сделка была заблокирована комиссией по конкуренции ЮАР.

В структуру «Евразхолдинга» входят Нижнетагильский, Новокузнецкий и Западносибирский металлургические комбинаты, итальянская Pallini i Bertoli, «Витковице Стил», Качканарский и Высокогорский ГОКи и ряд других активов. Оборот холдинга в 2005г. составил 6,5 млрд.долл.

Основными акционерами «Евраз», через офшорные структуры, являются Роман Абрамович (41%), Александр Абрамов и председатель совета директоров Александр Фролов. «Евраз» стал серьезным претендентом на покупку после того, как 41% самого «Евраз» приобрел за 3 млрд.долл. Роман Абрамович. Появление у группы столь серьезного партнера вселяет уверенность в том, что «Евраз» сможет довести сделку до конца. Стоимость пакета из 79% составит 700 млн.долл., еще 150 млн.долл. (1 млрд. рандов) «Евраз» планирует инвестировать в расширение производства на 20%.

В апр. 2004г. «Евраз» приобрел 73% акций американского производителя ванадия Strategic Minerals Corporation (Stratcor) за 110 млн.долл. В струк-

туру этой корпорации входит, сравнительно небольшой южноафриканский актив Vametco Minerals (ванадиевый рудник Quaggy, рядом с Бритсом, и завод — Северо-Западная провинция). Возможно, черные партнеры Vametco будут вовлечены «Евразом» и в капитал HSV. 11,25% Vametco принадлежит Aka Resources, инвесткомпания, имеющих интересы также в платиновом и угольном бизнесе. Впрочем, неизвестно, насколько серьезно на данный момент «Евраз» изучал потенциал южноафриканской дочки своего недавнего американского приобретения.

За счет российских активов «Евраз» занимает 25% мирового рынка ванадиевого шлага — первичного сырья для выплавки ванадия. Ванадиевый шлак образуется при производстве чугуна из ванадийсодержащих железных руд. Руды с особо высоким содержанием ванадия в России залегают на месторождении Качканарского ГОК, шлак выплавляется на Нижнетагильском МК. И меткомбинат, и ГОК входят в структуру «Евраз». До приобретения пакета в HSV «Евраз» рассматривал проект строительства завода по выпуску феррованадия в Нижней Салде (Евразхолдинг: опасность для компании Ванадий-Тула. Rusmet.Ru, 24.11.2005). Это сырье поставляется в Китай и на российское предприятие «Ванадий-Тула», где производятся ванадиевые сплавы. «Ванадий-Тула» пока контролирует Промышленно-металлургический холдинг (ПМХ). В 2004г. в мире было произведено 44,2 тыс.т. феррованадия (основной сплав, используемый в сталелитейной промышленности). Из них 20 тыс.т. пришлось на ЮАР, 13,2 тыс.т. — на Китай (в основном, из сырья «Евраз») и 10 тыс.т. — на Россию («Ванадий-Тула» 6,5 тыс.т.). 1 тыс.т. пришлось на остальных производителей феррованадия, в том числе США. ЮАР, Китай и Россия вместе контролируют 98% мирового рынка феррованадия.

Решение «Евраз» о приобретении акций HSV представляется нам вполне обоснованным, а объединение ванадиевых активов в России и ЮАР — перспективным. Отметим, что продажа компании со стороны Anglo American является элементом давно реализующейся стратегии по выводу активов из ЮАР. Anglo American аккумулирует средства для инвестиций в России, Китае и Австралии. Усманов мог отказаться от приобретения актива, узнав о каких-то рисках работы в ЮАР, например, о необхо-

димости продать или передать не менее 26% акций компании черным собственникам. Сам по себе HSV — актив, обремененный рисками, но основной эффект от сделки достигается за счет объединения потенциала на рынке ванадия Нижнетагильского МК, американской Stratcor и южноафриканских HSV и Vametco. Отметим также, что представители «Евраз» — Александр Фролов и Дмитрий Сорокин уже введены в совет директоров южноафриканской компании — и это произошло впервые в истории русских инвестиций в ЮАР: «Норникелло» так и не нашлось места в совете директоров Gold Fields.

Такой уровень синергии из всех претендентов на HSV мог обеспечить только «Евраз». Группа, которая может быть создана на базе этих активов, будет контролировать 30% мирового производства ванадиевых шлаков и 20% — феррованадия, то есть продукта следующей стадии переработки. Группа не будет вертикально интегрированной в полном смысле этого слова: шлаки из Нижнего Тагила вряд ли будут вывозиться для переработки в ЮАР. За счет контроля над активами на всех стадиях (добыча руды — получение шлаков при выплавке чугуна — производство феррованадия — выплавка стали) «Евраз» сможет влиять на цены, а в перспективе — и на структуру рынка. Еще укрепится влияние холдинга в случае, если «Евразу» удастся установить контроль над «Ванадий-Тула» и/или Чусовским метзаводом, тогда доля группы в мировом производстве феррованадия может составить 35-40%. «Евраз» является и поставщиком 90% сырья для «Ванадий-Тулы» и покупателем продукции завода.

Компания HSV пока не удовлетворяет требованиям правительства ЮАР по экономическому усилению черных (Black Economic Empowerment) — в ближайшее время российским акционерам придется искать партнеров среди представителей местного населения ЮАР. Возможно, эти партнеры приобретут акции из пакета Cerdit Suisse или Anglo American при помощи «Евраз» — то есть на средства кредита «Евраз» или в рассрочку у самого «Евраз». Вероятно, окончательная доля «Евраз» в HSV составит 50-53%, а еще 26% будет принадлежать черным партнерам россиян. От окончательной структуры сделки будет зависеть и благосклонность к ней комиссии по конкуренции ЮАР. Этот вопрос наверняка будет затронут в ходе визита Владимира Путина в ЮАР, намеченного на начало сент. Андрей Маслов. www.af-ro.com, 30.8.2006г.

## Представительства

**ПРАВИТЕЛЬСТВО** www.gcis.gov.za, www.gov.za, www.info.gov.za, www.polity.org.za, www.weathersa.co.za | www.parliament.gov.za Парламент

**ЭКОНОМИКА** www.foreign-trade.co.za, www.idc.co.za Industrial Development | www.acnielsen.com, www.ipsa.co.za Retail | www.sadc.int Southern African Development Community | www.saaci.co.za, www.saconference.co.za, www.suretravel.com Выставки | www.alevy.co.za Кадровое агентство | www.brain.org.za, www.dbsa.org, www.sangoco.org.za, www.tips.org.za Малый бизнес | www.fsb.co.za, www.jse.co.za, www.safex.co.za Рынок ценных бумаг | www.businesspartners.co.za, www.creditguarantee.co.za, www.finance.gov.za, www.sacob.co.za Торговля | www.ecomm-debate.co.za Электронная торговля

**БАНКИ** www.africanbank.co.za, www.banking.org.za, www.dbsa.org, www.finforum.co.za/fininsts/bankdir.htm, www.fnb.co.za, www.nbs.co.za, www.nedbank.co.za, www.oba.org.za, www.resbank.co.za, www.rmb.co.za, www.sacomb.co.za, www.standardbank.co.za | www.resbank.co.za Центробанк

**СТРАХОВАНИЕ** petsure.co.za, www.bnbsure.co.za, www.gib.co.za, www.hti.co.za, www.irmsa.org.za, www.marshcredit.co.za, www.socrates.co.za

**ГОСУЩРЕЖДЕНИЯ** land.pwv.gov.za Землепользование | www.dwaf.pwv.gov.za Лес | www.dfa.gov.za МИД | www.mil.za Минобороны | education.pwv.gov.za Минобразования | www.agric.za Мин-

сельхоз | www.transport.gov.za Минтранс | www.finance.gov.za Минфин | www.sars.gov.za Налоги | www.statssa.gov.za Статистика | www.dti.gov.za Торговля | www.environment.gov.za Туризм | www.dme.gov.za Энергетика

**ДИПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВА** www.capetown.southafrica.mid.ru Генконсульство РФ в Кейптауне | soafrica.chat.ru, southafrica.narod.ru, www.saembassy.ru Посольство в РФ | www.russianembassy.org.za Посольство РФ в Претории (+Лесото) | www.afriquesud.net Посольство Франции

**ПРОМЫШЛЕННОСТЬ** www.amd.org.za, www.armscor.co.za Оборонпром | www.fleuron.co.za Удобрения | www.bkb.co.za Шерсть | www.eeia.co.za Электротехника

**АГРОПРОМ** agribiz.netfirms.com, www.agrelek.co.za, www.agrimark.co.za, www.arc.agric.za, www.kombat.co.za, www.monsanto.co.za, www.pannarseed.co.za | www.mango.co.za Манго | www.mposa.co.za Молоко | www.sasa.org.za, www.wine.co.za Пищепром | www.sasa.org.za Сахар | www.falconequipment.co.za Сельхозтехника

**ТЕКСТИЛЬ** www.ntbc.co.za, www.textfed.co.za

**ХИМПРОМ** www.ahi.co.za, www.britain.org.za, www.caia.co.za, www.mbendi.co.za/sapia, www.saci.co.za, www.scci.co.za, www.wetrok.co.za

**ГОРНОДОБЫЧА** www.bullion.org.za, www.geoscience.org.za, www.ims.org.za, www.saimeche.org.za, www.saimm.co.za

**МОРФЛОТ** [www.mitusa.org.za](http://www.mitusa.org.za)

**СТРОИТЕЛЬСТВО** [www.bifsa.org.za](http://www.bifsa.org.za), [www.cidb.org.za](http://www.cidb.org.za)

**НЕДВИЖИМОСТЬ** [www.cyberprop.com](http://www.cyberprop.com), [www.debro.co.za](http://www.debro.co.za), [www.gamefarm-sinfrica.co.za](http://www.gamefarm-sinfrica.co.za), [www.herom.co.za](http://www.herom.co.za), [www.jhi.co.za](http://www.jhi.co.za), [www.libertyproperties.co.za](http://www.libertyproperties.co.za), [www.pamgolding.co.za](http://www.pamgolding.co.za), [www.rawson.co.za](http://www.rawson.co.za), [www.real-estate-south-africa.com](http://www.real-estate-south-africa.com), [www.rmbp.co.za](http://www.rmbp.co.za), [www.rockyvalley.co.za](http://www.rockyvalley.co.za), [www.sapoonline.co.za](http://www.sapoonline.co.za), [www.saproproperty.com](http://www.saproproperty.com), [www.trafalgar.co.za](http://www.trafalgar.co.za)

**ОБРАЗОВАНИЕ, НАУКА** [www.ctech.ac.za](http://www.ctech.ac.za) Cape Technikon I [www.saide.org.za](http://www.saide.org.za) Nation Association of Distance Education Organisations I [www.potech.ac.za](http://www.potech.ac.za) Port Elizabeth Technikon I [www.puk.ac.za](http://www.puk.ac.za) Potchefstroom University for Christian Higher Education I [www.rau.ac.za](http://www.rau.ac.za) Rand Afrikaans University I [www.ru.ac.za](http://www.ru.ac.za) Rhodes University I [www.staugustine.ac.za](http://www.staugustine.ac.za) St Augustine College I [www.techpta.ac.za](http://www.techpta.ac.za) Technikon Pretoria I [www.twr.ac.za](http://www.twr.ac.za) Technikon Witwatersrand I [www.uct.ac.za](http://www.uct.ac.za) University of Cape Town I [www.uniwest.ac.za](http://www.uniwest.ac.za) University of North West I [www.up.ac.za](http://www.up.ac.za) University of Pretoria I [www.uovs.ac.za](http://www.uovs.ac.za) University of the Orange Free State I [www.uwc.ac.za](http://www.uwc.ac.za) University of the Western Cape I [www.wits.ac.za](http://www.wits.ac.za) University of Witwatersrand I [sunsite.wits.ac.za](http://sunsite.wits.ac.za), [www.sauvca.org.za](http://www.sauvca.org.za) Минвуз

**ТЕЛЕКОМ** [www.bmi-t.co.za](http://www.bmi-t.co.za), [www.ispa.org](http://www.ispa.org), [www.ispmap.org.za](http://www.ispmap.org.za), [www.sabc.co.za](http://www.sabc.co.za)

**КОМПАНИИ** [www.brabys.co.za](http://www.brabys.co.za), [www.directories-online.co.za](http://www.directories-online.co.za), [www.doorways.co.za](http://www.doorways.co.za), [www.gisa.co.za](http://www.gisa.co.za), [www.muslims.co.za](http://www.muslims.co.za), [www.sayellow.com](http://www.sayellow.com), [www.tradepage.co.za](http://www.tradepage.co.za)

**САЙТЫ** [minotaur.marques.co.za](http://minotaur.marques.co.za), [www.aardvark.co.za](http://www.aardvark.co.za), [www.africa.com](http://www.africa.com), [www.aha.co.za](http://www.aha.co.za), [www.ananzi.co.za](http://www.ananzi.co.za), [www.clipps.co.za](http://www.clipps.co.za), [www.cozanet.co.za](http://www.cozanet.co.za), [www.esearch.co.za](http://www.esearch.co.za), [www.esouthafrica.com](http://www.esouthafrica.com), [www.igloo.co.za](http://www.igloo.co.za), [www.marques.co.za](http://www.marques.co.za), [www.search4it.co.za](http://www.search4it.co.za), [www.searchengine.co.za](http://www.searchengine.co.za), [www.southafrica.co.za](http://www.southafrica.co.za), [www.susyssearch.com](http://www.susyssearch.com), [www.whoswho.co.za](http://www.whoswho.co.za), [www.win4win.co.za](http://www.win4win.co.za), [www.zbr.co.za](http://www.zbr.co.za)

**СМИ** [www.bday.co.za](http://www.bday.co.za), [www.busrep.co.za](http://www.busrep.co.za), [www.cbn.co.za](http://www.cbn.co.za), [www.fm.co.za](http://www.fm.co.za), [www.iafrica.com](http://www.iafrica.com), [www.iol.co.za](http://www.iol.co.za), [www.moneyweb.co.za](http://www.moneyweb.co.za), [www.news24.com](http://www.news24.com), [www.topix.net/world/south-africa](http://www.topix.net/world/south-africa)

**ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННЫЕ ПАЛАТЫ** [www.capechamber.co.za](http://www.capechamber.co.za), [www.capecoastchamber.org.za](http://www.capecoastchamber.org.za), [www.durbanchamber.co.za](http://www.durbanchamber.co.za), [www.jcci.co.za](http://www.jcci.co.za) ТПП

**ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ** [www.iphala.co.za](http://www.iphala.co.za) Межд. маркетинг I [www.saba.co.uk](http://www.saba.co.uk) Торговля с Великобританией I [www.sagc.co.za](http://www.sagc.co.za) Торговля с Германией

**ТУРИЗМ** [www.besprede-tour.holm.ru](http://www.besprede-tour.holm.ru), [www.fairtourismsa.org.za](http://www.fairtourismsa.org.za), [www.getawaytoafrika.com](http://www.getawaytoafrika.com), [www.indaba-southafrica.co.za](http://www.indaba-southafrica.co.za), [www.satravelindex.com](http://www.satravelindex.com), [www.southafrica.com](http://www.southafrica.com), [www.southafrica.net](http://www.southafrica.net), [www.steppestravel.ru](http://www.steppestravel.ru), [www.tbcsa.org.za](http://www.tbcsa.org.za), [www.veza.co.za](http://www.veza.co.za), [www.yuar.ru](http://www.yuar.ru), [www25.brinkster.com/hiking](http://www25.brinkster.com/hiking)

**ЮРИСТЫ** [www.attorneys.co.za](http://www.attorneys.co.za), [www.caselaw.co.za](http://www.caselaw.co.za), [www.cliffedekker.co.za](http://www.cliffedekker.co.za), [www.cm.law.za](http://www.cm.law.za), [www.deneysreitz.co.za](http://www.deneysreitz.co.za), [www.dmkisch.com](http://www.dmkisch.com), [www.jans.co.za](http://www.jans.co.za), [www.johnandkernick.co.za](http://www.johnandkernick.co.za), [www.roothwessels.co.za](http://www.roothwessels.co.za), [www.spoor.co.za](http://www.spoor.co.za), [www.wylie.co.za](http://www.wylie.co.za)

## РОСУЧРЕЖДЕНИЯ

**ПОСОЛЬСТВО РФ В ПРЕТОРИИ (+ЛЕСОТО)**  
КУШАКОВ Андрей Анатольевич, ЧЕРВОНЦЕВ Алексей Анатольевич • 316 Brooks Street Butano Building, Mento Park 0081, Pretoria, P.O.Box 6743, Pretoria 0001, Republic of South Africa, (2712) 362-1337, -8, ф.-0116, телекс (95) 320088 RUSEM SA, ruspospr@mweb.co.za, [www.russianembassy.org.za](http://www.russianembassy.org.za) • КОНС. ОТД. 135 Bourke Street, Sunnyside 0132, P.O. Box 5715, Pretoria 0001, 344-4812, -4820, ф. 343-8636

**ГЕНКОНСУЛЬСТВО В КЕЙПТАУНЕ**  
МИРЗАДЖАНОВ Вагиф Балабекович • 2 Floor, Southern Life Centre, 8 Riebeeck Street 8001, PO Box 264, Cape Town, (2721) 418-3656, -7, ф. 419-2651, rusco@icon.co.za, [www.capetown.southafrica.mid.ru](http://www.capetown.southafrica.mid.ru) (Южная Африка)

## ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО В РФ

**ПОСОЛЬСТВО**  
113054 М., Гранатный пер. 1, стр. 9, (495) 540-1177, ф.-1178, -1179, moscow.admin@foreign.gov.za, [www.saembassy.ru](http://www.saembassy.ru) • Мочубела Джейкоб СЕКУ (Dr. Bheki Winston Joshua LANGA, посол) • ПОЛИТИКА Мпендуло КУМАЛО (Thabo MAFOKO, министр-советник), г-жа Антеа ЮБЕР (Montgomery Lwazi MAKWABE, советник), (Barend Johannes JANSEN VAN RENSBURG, советник), Фриц Гавин РОСТ (Fritz Gavin ROST, советник), Линдиве

Милдред РОЗАНИ (Lindiwe M. ROZANI, I сек.) • КОНС. ОТД. 255-7893, moscow.consular1@foreign.gov.za, moscow.consular2@foreign.gov.za, Луи ДЕДЕРИКС (Christine Merle ROSSI, советник), Линдиве Милдред РОЗАНИ (Veronica Georgina LOVING, I сек.), Анн-Мари де СВАРТ (Anne-Mare de SWARTD, атташе) • ЭКОНОМИКА, [www.econsa.ru](http://www.econsa.ru), [tradesa@econsa.ru](mailto:tradesa@econsa.ru), Георгий Петрович БЕЗУМАТОВ (помощник советника по экономическим вопросам) • ТЕРИЗМ, [www.moscow.tourism@foreign.gov.za](mailto:www.moscow.tourism@foreign.gov.za)

## ИНОФИРМЫ В РОССИИ

### ВАТЕМАН

Горнодобыча • 10343 М., 3 Самотечный пер. 3, (495) 234-9663, ф. 234-9662, Alex S. Onia

### С.И. RETROW EXPORTS (СИ ДЖЕЙ ПЕТРОВ ЭКСПОРТС)

Асбест • 107066 М., Александра Лукьянова 3, (495) 234-0990, ф. 234-0708, Андрей Николаевич Есин • Edward Nathan & Friedland Inc., ENF01-to collect- basket, 2711 670-6500, ф. 670-6666, Martin Eric Baker

### CAPESPAN

Цитрусы • 125047 М., 2 Тверская-Ямская 6/7, корп. 2, (495) 937-3880, 250-5442, ф. 250-9692, Михаил Фатеев • 7535, Cape Town, Parc du Cap, Building No. 1, Mispel Road, PO Box 505, Bellville, 27 21 917 2600, ф. 27 21 917 2602, info@capespain.co.za, [www.capespan.co.za](http://www.capespan.co.za)

### DE BEERS

Алмазы • 125047 М., Чайанова 7, (495) 230-6168, ф. 230-6169, [www.debeers.com](http://www.debeers.com), R.Clark

### SOUTH AFRICAN BREWERIES

Пиво • 125178 М., Ленинградский пр-т 80/5, эт. 3, (495) 937-3350, ф. 937-3351, Adam Gunn

### STANDART BANK

Финуслуги • 103009 М., Бол. Гнезниковский пер. 1/2, (495) 721-3800, ф. 721-3801, Cor Timmermans

### TRANSWORLD OIL LOGISTICS (ТРАНСВОРЛД ОЙЛ ЛОГИСТИКС)

Нефть • 125283 М., Коптевская 28, корп. 3, (495) 728-9192, Лолита Судакова • 46, Centurion, 1 Botano Building, CNR Lenchen North-Embankment str., Фридрих Мария Рутте

### БИЗНЕС ДЭЙ

Журнал • М., Хорошевское ш. 68-1-32, (495) 941-4989, Джон Хелмер

## РЕСУРСЫ WWW.POLPRED.COM

**ЮАР** Том 4, 2007 г. (552 Кб/92 стр., 297 евро) **Политика** • **История** • **Экономика** • **Госбюджет-2007** • **Госбюджет-2006** • **Финансы** | Финансы, банки | Госбюджет, налоги, цены | Армия, вооружения | Авиапром, автопром | Недвижимость, собственность | Наука, образование | Приватизация, инвестиции • **Инвестиции** • **Нефтепереработка** • **АЭС** • **Электроэнергетика** | Электроэнергетика | Нефть, газ, уголь | **Металлургия, горнодобыча** • **Горнодобыча** • **Драгметаллы** • **Золото** • **Платина-2006** • **Платина-2005** • **Палладий** • **Родий** • **Ванадий** • **Вермикулит** • **Медь** • **Масложир** • **Текстиль** | **Агропром** | **Транспорт, строительство** | Телеком, космос, СМИ | **Миграция, виза, туризм** • **Телеком** • **Транспорт** • **Железные дороги** • **Северный Кейп** • **Квазулу** • **Внешняя торговля** • **Таможня** • **Соседи** | **Внешнеэкономсвязи, политика** | **Связи с Россией и СНГ** • **Евразхолдинг** • **Связи с Россией-2006** • **Связи с Россией-2005** • **Представительства**

**ЮАР** Том 3, 2006 г. (80 Кб/44 стр., 197 евро) **Общие сведения** • **Госструктуры-2004** • **Госструктуры-2001** • **Экономика-2004** • **Экономика-2003** • **Экономика-2001** • **Экономика-1999** | Армия, вооружения | Госбюджет, налоги, цены | Агро, лес и легпром | Нефть, газ, уголь • **Банки** • **Страхование** • **Золото** • **Уголь** • **Чермет** | **Металлургия, горнодобыча** • **Sasol** • **Космос** • **Пресса** • **Порты** | **Транспорт, строительство** • **Туризм** • **Наркотики** • **Внешняя торговля-2004** • **Внешняя торговля-2001** | **Внешнеэкономсвязи, политика** • **Связи с Россией-2004** • **Связи с Россией-2001** • **Связи с Россией-1999** | **Связи с Россией и СНГ** • **Представительства**

**ЮАР** Том 2, 2005 г. (20 Кб/8 стр., 147 евро) **Общие сведения** • **Экономика** • **Внешняя торговля** • **Связи с Россией** • **Обзор прессы** | **Сельское хозяйство, легпром** | **Металлургия** | **Авиапром, автопром** | **Связи с Россией и СНГ** • **Представительства**

**ЮАР** Том 1, 2002 г. (178 Кб/36 стр., 97 евро) **Госструктуры** | **Политические партии** | **Внутриполитическое положение** | **Судебная система** | **Экономика-2001** • **Экономика-1999** • **Банки** • **Страхование** | **Иоханнесбургская фондовая биржа** | **Золото** • **Уголь** • **Чермет** • **Sasol** • **Космос** | **Спутниковый центр** | **Первый спутник** | **Экспорт** | **Основные выставки** | **Порты** • **Туризм** • **Наркотики** • **Пресса** • **Связи с Россией-2001** • **Связи с Россией-1999** | **Торговля** | **Инвестиционное сотрудничество** | **Сотрудничество в ТЭК** | **Научно-технические связи** | **Межрегиональное сотрудничество** | **Представительства**