

**БИЗНЕС ПУТЕВОДИТЕЛЬ
ПО
ЮЖНО-АФРИКАНСКОЙ
РЕСПУБЛИКЕ**

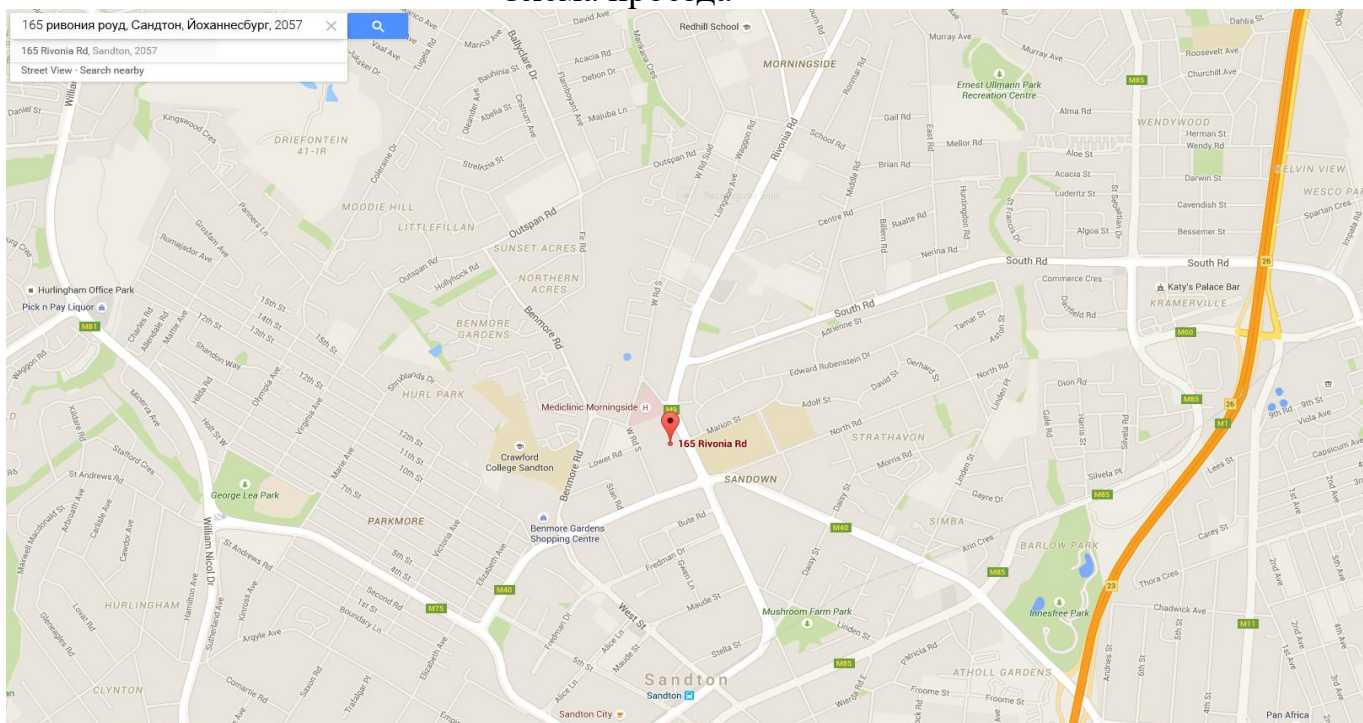
Министерство экономического развития Российской Федерации
Карта Южно-Африканской Республики



Вид здания Торгпредства России в ЮАР



Схема проезда



Контактные данные:

Руководитель: Торгпред Буреев Максим Юрьевич

ЮАР, Йоханнесбург, код 2057, Гаутэнг, район
Сэндтон, ул. Ривония роуд, дом 165
Адрес: 165 Rivonia Road, Sandton, Johannesburg, Gauteng,
2057, RSA

Контакты: Телефон: (8-10-2711) 326 6747
Факс: (8-10-2711) 326 6744
Электронная почта: rustrade@telkomsa.net

СОДЕРЖАНИЕ

- 1 Краткая характеристика делового климата ЮАР - стр.7**
- 2 Информация о контактных данных дипломатических представительств Российской Федерации и негосударственных некоммерческих организаций в ЮАР - стр.9**
- 3 Обзор нормативно-правовой базы и предпринимаемых мер в области государственного регулирования внешнеэкономической и инвестиционной деятельности в ЮАР:**
 - 3.1 Основополагающие нормативные правовые акты, регулирующие внешнеторговую деятельность – стр.10
 - 3.2 Таможенный тариф – стр.11
 - 3.3 Законодательство об иностранных инвестициях – стр.14
 - 3.4 Валютное регулирование – стр.22**
 - 3.5 Регулирование свободных (особых) экономических зон – стр.25
- 4 Рекомендации для экспортеров:**
 - 4.1 Перспективные направления расширения российского экспорта – стр.28
 - 4.2 Действующие торговые ограничения – стр.31
 - 4.3 Особенности таможенно-тарифного регулирования при импорте в ЮАР – стр.32
 - 4.4 Особенности таможенных процедур при импорте в ЮАР – стр.33**
 - 4.5 Нетарифные меры и техническое регулирование – стр.35
 - 4.6 Основные логистические маршруты – стр.39**
- 5 Рекомендации по доступу на рынок ЮАР:**
 - 5.1 Общие положения по доступу на рынок – стр.41
 - 5.2 Организационно-правовые формы ведения коммерческой деятельности – стр.42
 - 5.3 Открытие представительств и дочерних/зависимых организаций – стр.43

6 Информация о защите прав экспортеров в ЮАР:

6.1 Способы защиты прав экспортеров в ЮАР, урегулирования и разрешения коммерческих споров, порядок рассмотрения споров экономического характера (внесудебный и судебный), выдержки из нормативных процессуально-правовых документов ЮАР, регламентирующих деятельность по урегулированию и разрешению споров – стр.53

6.2 Юридические и адвокатские конторы ЮАР по защите прав экспортеров с указанием их контактных данных – стр.56

7 Описание элементов регулятивной среды в области охраны и защиты интеллектуальной собственности в ЮАР, включая:

7.1 Виды объектов интеллектуальной собственности и средств индивидуализации, подлежащих правовой охране и регистрации в ЮАР, наименование регистрирующего их органа, а также виды охранных документов и сроки их действия – стр.57

7.2 Анализ нормативных правовых актов, регулирующих предоставление правовой охраны по видам интеллектуальной собственности и средствам индивидуализации, и мониторинг их изменений – стр.61

7.3 Анализ компетенции профильных органов государственной власти, осуществляющих нормативное регулирование в сфере интеллектуальной собственности, их структуры и особенностей взаимодействия – стр.61

7.4 Механизмы лицензирования деятельности патентных поверенных – стр.61

7.5 Способы официального опубликования реестров патентных поверенных – стр.62

7.6 Перечень международных договоров, регулирующих предоставление правовой охраны по видам объектов интеллектуальной собственности и средств индивидуализации, участником которых является ЮАР – стр.62

7.7 Способы защиты прав на зарегистрированные объекты интеллектуальной собственности и средства индивидуализации, контактные данные государственных органов, осуществляющих соответствующие полномочия в области защиты прав – стр.63

- 8 Информация о возможностях проверки деловой репутации в ЮАР, включая организации в стране, занимающиеся проверкой деловой репутации юридических и физических лиц – стр.64**
- 9 Перечень наиболее крупных дистрибьюторов различных видов товаров в ЮАР – стр.65**
- 10 Специфические особенности ведения бизнеса в ЮАР, включая культурные аспекты, и деловые обычаи – стр.67**

Примечание: Упоминание в данном материале наименований конкретных российских или иностранных коммерческих организаций, ссылок на их интернет-ресурсы, полученных из источников, находящихся в свободном неограниченном доступе, исключает заинтересованность Торгпредства в любой форме в возможных результатах деятельности этих организаций и/или результатах использования их услуг любыми другими лицами.

1. Краткая характеристика делового климата ЮАР

Население ЮАР составляет 55,91 млн.чел., ВВП на душу населения: 99018 рэндов¹. ЮАР обладает крупными запасами полезных ископаемых (90% мировых запасов металлов платиновой группы, 80% марганца, 73% хрома, 45% ванадия, 41% золота и до 20% алмазов).

ЮАР занимает первое место в мире по добыче платины, второе - по производству палладия, третье – по производству золота, шестое – по добыче угля и девятое – по производству шерсти. ЮАР входит в первую двадцатку стран по объему производства сельскохозяйственной продукции.

ЮАР является крупным финансовым центром в Африке и играет важную роль в финансовой системе этого континента. Йоханнесбургская фондовая биржа занимает 19 место в мире по капитализации и первое место – по объемам прибыли на африканском континенте. Капитализация на конец второго квартала 2017 года составила 11,41 млрд. рэндов.

Номинальный ВВП в 2016 году составил 4,32трлн. рэндов, что на 308,7 млрд. рэндов больше предыдущего года. По итогам 2015 года ЮАР заняла 32 позицию (314,6 млн. долл. США) среди экономик мира по номинальному ВВП (по версии World Bank).

Рейтинговое агентство Fitch сохранило «мусорный» долгосрочный кредитный рейтинг ЮАР на отметке «BB+» со стабильным прогнозом, в то время как Moody's скорее всего оставит рейтинг страны на инвестиционном уровне (Baa2), хотя ранее давало отрицательный прогноз. S&P, в свою очередь, планирует обновить свой рейтинг ближайшее время, но эксперты не ожидают каких-либо изменений со стороны агентства.

¹ Курс рэнда к доллару США: в 2011 г.: за 1 долл. США – 7,25 рэндов, в 2012 г.: за 1 долл. США – 8,20 рэндов, в 2013 г.: за 1 долл. США – 9,65 рэндов, в 2014 г.: за 1 долл. США – 10,84 рэндов, в 2015 г.: за 1 долл. США – 12,75 рэндов, за 1 доллар США -13,70 рэндов в 2016 году

Fitch, как и ранее, считает, что последние политические события в ЮАР, включая перестановки в кабинете министров, приведут к ухудшению качества управления государственными финансами и государственными корпорациями и негативно повлияют на инвестиции частного сектора из-за снизившейся деловой уверенности. Поэтому, в случае усугубления экономической ситуации в ЮАР, Fitch допускает дальнейшее снижение рейтинга. Актуальные данные по рейтингам по состоянию на июнь 2017 г. следующие:

Агентство	Рейтинг	Прогноз	Дата изменения
Fitch	BB+	Стабильный	Июнь 02 2017
Moody's	Baa2	На пересмотре с отрицательным прогнозом	Апрель 03 2017
S&P	BB+	Отрицательный	Апрель 03 2017

Согласно оценке Всемирного банка, по итогам 2016 года ЮАР занимает 74-е место в международном инвестиционном рейтинге “Doing Business”, что является отрицательным показателем по отношению к 2015 году (69 место из 189 стран). В ежегодном альманахе выпускаемом Мировым экономическим форумом, исследующим в том числе и проблематику ведения бизнеса в государствах мира, формулируются основные факторы негативно сказывающиеся на предпринимательской деятельности. Данные факторы для ЮАР можно представить в следующей пропорциональной логической последовательности: различные ограничения по трудовому законодательству – 18,3%, бюрократия – 17,6%, недостаточное развитие инфраструктуры – 13%, нестабильность политической обстановки – 12,4%, нехватка высококвалифицированной рабочей силы – 10,9%, преступность – 7,3%, коррупция – 6%, недостаточная этика трудовых отношений – 4,7%, недостаточная доступность капитала – 3,5%, слабость инновационной составляющей – 1,7%, уровень налогов – 1,5%, валютное регулирование – 1,3%, сложность налогового законодательства – 1%, инфляция – 0,6%.

Вместе с тем, несмотря на указанные выше проблемы макроуровня, снижение международных кредитных рейтингов, частые перестановки в правительстве, публичные претензии к ряду крупных госкомпаний, занимающих монопольное положение в своих отраслях, ЮАР остается очевидным экономическим, технологическим и социальным лидером юга Африки. Такое, как минимум, субконтинентальное, лидерство страны сохраняет благоприятные предпосылки для развития деловой активности иностранных коммерческих предприятий.

ЮАР является единственной африканской страной – членом G20.

2. Информация о контактных данных дипломатических представительств Российской Федерации и негосударственных некоммерческих организаций в ЮАР

1. Посольство Российской Федерации в ЮАР.

Руководитель: Посол Петраков Михаил Иванович

Адрес: ЮАР, код 0081, Претория, Гаутенг, район Менло парк, ул. Брукс стрит, дом 316, Бутано билдинг.
316 Brooks Street Butano Building, Menlo Park
0081, Pretoria, Republic of South Africa

Контакты: Телефон: (+2712) 362 1337 (38)
Факс: (+2712) 362 0116
Электронная почта: ruspospr@mweb.co.za
Интернет-сайт: <http://www.russianembassy.org.za>
Консульский отдел Посольства: (+2712) 362 7116

2. Генеральное консульство Российской Федерации в Кейптауне.

Руководитель: Генконсул Амбаров Роман Евгеньевич

Адрес: ЮАР, Кейптаун, ул. Рибик стрит, дом 8, Нортон роуз хаус, 12-й этаж
12-th Floor, Norton Rose House, 8 Riebeek Street,
Cape Town, Republic of South Africa

Контакты: Телефон: (+2721) 418 3656/7
Факс: (+2721) 419 2651

С конца марта 2017 года Российская Федерация и ЮАР приняли решение об отмене виз при краткосрочных поездках, что существенно упростило взаимные визиты представителей деловых кругов

3. Обзор нормативно-правовой базы и предпринимаемых мер в области государственного регулирования внешне-экономической и инвестиционной деятельности в ЮАР:

3.1. Основополагающие нормативные правовые акты, регулирующие внешнеторговую деятельность

К основным законам, регулирующим внешнеторговые операции в ЮАР, можно отнести:

1. Закон о таможенном регулировании и налогах (Customs and Excise Act, 1964), посвященный вопросам регулирования импорта, экспорта, запрета и ограничения ввоза товаров, расчета и уплаты таможенных платежей, налогов и других сборов, определения страны происхождения товара, таможенным брокерам и агентам и другим подобным вопросам.

2. Закон о международной торговой администрации (International Trade Administration Act, 2002), предусматривающий регулирование вопросов проведения антидемпинговых расследований, определение наличия демпинга, рыночной стоимости товара, экспортной цены.

3. Закон о налоге на добавленную стоимость (Value-added Tax Act, 1991) регулирует вопросы, связанные с оплатой НДС при ввозе в страну товаров.

4. Закон о защите потребителей (Consumer Protection Act, 2008) определяет условия добросовестной торговли, устанавливает стандарты защиты потребителей, информационного обеспечения, добросовестной торговой

Министерство экономического развития Российской Федерации практики и регулирует другие вопросы, связанные с торговой деятельностью в стране.

5. Закон о безопасности мясной продукции (Meat Safety Act, 2000) регулирует вопросы безопасности и гигиены мясной продукции, определяет стандарты для скотобоен, вопросы импорта и экспорта необработанного мяса.

6. Закон о банковской деятельности (Bank Act, 1990) является основополагающим актом, регулирующим банковскую деятельность в стране, так же как операции с иностранной валютой.

7. Закон об алкогольной продукции (Liquor Products Amendment Act, 1989) регулирует вопросы производства, продажи, импорта и экспорта определенных видов алкогольной продукции (вино, фруктовые алкогольные напитки, алкогольные напитки, ликеры), их состава.

8. Закон об удобрениях, кормах, ветеринарных лекарствах (Fertilizers, Farm Feeds, Agricultural Remedies, and Stock Remedies Act, 1947) регулирует вопросы регистрации удобрений, кормов, ветеринарных лекарств, лабораторий по стерилизации, операторов, занятых в сфере контроля за вредителями, и определяет условия запрета или ограничения импорта, продажи, приобретения, утилизации и использования удобрений, кормов и ветеринарных лекарств.

9. Закон об обороте табачной продукции (Tobacco Products Control Act, 1993) устанавливает максимальные значения содержания смол, никотина и других веществ в табачной продукции.

3.2. Таможенный тариф

ЮАР, являясь членом таможенного союза SACU, применяет единый внешний тариф (Common External Tariff, CET), согласованный и установленный всеми членами этого таможенного союза на основе режима наибольшего благоприятствования. В отдельных случаях оказывается, что этот тариф не всегда выгоден отдельным членам союза.

Южноафриканский тариф базируется на Гармонизированной системе описания и кодирования товаров 2007 года. Всего определено 6695 товарных позиций по 8 знакам. Полный актуальный действующий импортный тариф ЮАР можно загрузить по ссылке: <http://www.sars.gov.za/AllDocs/LegalDoclib/SCEA1964/LAPD-LPrim-Tariff-2012-04%20-%20Schedule%20No%201%20Part%201%20Chapters%201%20to%2099.pdf>

Страны-члены союза периодически пересматривают политику таможенных ограничений, корректируя ее в соответствии со своими интересами.

По согласованию между членами союза средний уровень ставки импортных тарифов был снижен с 11,4% в 2002 году до 8,1% в 2009 году. При этом основное внимание было уделено переносу защитных мер в сферу торговли продукцией сельского хозяйства. Так, средний уровень тарифа этой группы товаров был зафиксирован на отметке 10,1% (в 2009 году), тогда как в 2002 году этот показатель был равен 9,6%. Средняя ставка на не сельскохозяйственные товары была снижена с 11,6% (в 2002 году) до 7,8% (в 2009 году).

Структура тарифа также претерпела изменения в сторону упрощения. Так, количество позиций, по которым установлены ставки «ad valorem», в 2009 году было доведено до 96,8% с имеющихся 75% в 2002 году. Количество товарных позиций с фиксированной импортной ставкой было снижено с 1774 (в 2002 году) до 98 в 2009 году. Количество позиций со специфическими ставками было также сокращено со 195 (в 2002 году) до 109 в 2009 году.

Смешанные ставки тарифов применяются к сельскохозяйственной продукции, углю, текстильным товарам и обуви. Специфические пошлины, в основном, применяются к 94 позициям сельхозпродукции, углю, некоторым позициям текстильных товаров. Эти ставки, установленные на прин-

Министерство экономического развития Российской Федерации

ципе «ad valorem», варьируются в пределах от «0%» до «60%». Комбинированные пошлины больше не устанавливаются странами – членами союза, но все еще имеются некоторое количество тарифных позиций, по которым ставки рассчитываются по формуле.

В таможенном союзе закреплено обязательство по установлению тарифов для всех стран-членов союза на принципе «ad valorem». Установление ставок странами-членами союза по другим принципам может привести к несоответствию с их индивидуальными обязательствами по ВТО.

ЮАР, в соответствии с обязательствами по ВТО, имеет полномочия по установлению тарифных квот на текстильные товары, одежду и некоторые позиции сельского хозяйства (мясомолочные продукты, зерновые, чай, кофе, табак, вина, хлопок), хотя в отношении сельскохозяйственных товаров этот вид тарифов не применялся. Большинство квот (70%) были определены по историческому принципу, 20% были выделены для поддержки малого и среднего бизнеса и 10% - для компаний, участников программы широкомасштабного вовлечения чернокожего населения в экономическую деятельность (BBB-EE).

Такие виды нетарифных барьеров, как сезонные импортные квоты, запреты и дополнительные тарифы на импорт определенных видов сельскохозяйственных товаров из всех стран, включая страны таможенного союза, преследуют цель поддержки развития местного сельского хозяйства, однако применяются они в исключительных случаях. Последний случай применения импортных квот связан с разрешением ввоза в ЮАР в 2016 году из США 60 тыс. тонн замороженного мяса птицы на кости в обмен на сохранение преференциального доступа ряда видов южноафриканской сельхозпродукции на рынок США.

По результатам подписанного 10 июня 2016 г. Соглашения об экономическом партнерстве между Европейским союзом и шестью странами SACU ЮАР добилась отказа ЕС от субсидирования сельскохозяйственного

Министерство экономического развития Российской Федерации экспорта в ЮАР, что смягчит дискуссии относительно введения защитного тарифа 37% на импорт из ЕС замороженного мяса птицы из ЕС. Большое внимание уделяется рыбному хозяйству и продуктам аквакультуры, в соглашении фиксируется полная отмена пошлин на замороженную и переработанную рыбу, а также отмена пошлины на филе, которая в данный момент составляет 4%. Согласно ЕРА, с 1 октября 2016 года квота на беспошлинный ввоз южноафриканского вина в ЕС увеличилась с 46 млн.литров в год до 110 млн.литров в год, следующим шагом в переговорном процессе ЮАР-ЕС должна стать договоренность о беспошлинном ввозе всего вина из ЮАР на территорию ЕС. В документе также говорится о двустороннем признании и уважении знаков защиты географических регионов вина, производства ЕС и ЮАР, а так же об автоматическом признании ряда сельскохозяйственных товаров произведенных на территории ЮАР и ЕС безопасными для взаимной торговли (Automatic Specific Agricultural Safeguard).

Аналогичные протекционистские меры в виде дополнительного антидемпингового импортного тарифа в 10% применяются в ЮАР в отношении отдельных видов стального проката, импортируемого в ЮАР из Китая. Импорт в ЮАР практически всех товаров из ЕС осуществляется беспошлинно. К импорту из Российской Федерации применяются обычные ставки импортного тарифа.

Южная Африка применяет торговые санкции, введенные Советом Безопасности ООН, Африканским Союзом или Сообществом развития Юга Африки. Ограничения также вводятся в соответствии с международными обязательствами ЮАР (например, по Конвенции по международной торговле исчезающими видами (дикой) флоры и фауны).

3.3. Законодательство об иностранных инвестициях

Южноафриканское правительство проводит политику привлечения иностранных инвестиций в страну, видя в них движущую силу развития экономической активности и занятости населения. Прямые иностранные

Министерство экономического развития Российской Федерации инвестиции также обеспечивают доступ к новым технологиям, управленческим навыкам и прокладывают дорогу на новые рынки зарубежных стран.

Государственное регулирование инвестиций в ЮАР, в основном, остается неизменным со времени заключения нового соглашения по таможенному союзу САКУ в 2003 году. В ЮАР до настоящего времени нет единого действующего специализированного законодательного акта, регулирующего инвестиционную деятельность. Предполагается, что принятый в декабре 2015 г. Закон о защите инвестиций (Protection of Investment Act, 2015) будет иметь универсальное применение в отношении как национальных, так и иностранных инвесторов, однако отсутствие легитимного решения президента страны о порядке и сроках его вступления в силу сохраняет определенный правовой вакуум в правовом регулировании инвестиционной деятельности.

По заявлению властей ЮАР, в стране применяется национальный режим ко всем участникам инвестиционной деятельности, в том числе и иностранцам, которые имеют возможность вывоза прибыли из страны после уплаты соответствующих налогов.

Касательно практического ведения бизнеса в ЮАР, иностранное предприятие может открыть филиал и вести экономическую деятельность либо как «внешняя компания», как это определено в Законе о компаниях (The Companies Act of 2008), так и путем учреждения дочернего предприятия в ЮАР. Внешняя компания - это иностранная компания, осуществляющая коммерческую или некоммерческую деятельность в стране, должным образом зарегистрированная за пределами ЮАР и имеющая на территории ЮАР, по крайней мере, одно физическое отделение. Внешние компании регулируются разделом 23 Закона о компаниях, и должны подавать годовые отчеты в Комиссию по компаниям и интеллектуальной собственности (Companies and Intellectual Property Commission (CIPC))².

² <http://www.cipc.co.za/za/>

Закон о компаниях, также предусматривает получения резидентного статуса для иностранных компаний, соответствии с подразделом 13 пунктом 5 Закона о компаниях, компания-нерезидент может подать заявку в CIPC на передачу своей регистрации в ЮАР из иностранной юрисдикции, и по факту положительного решения, может действовать как полноценное южноафриканское юридическое лицо.

К основным ограничениям для иностранных инвесторов в ЮАР относятся два положения:

1. Ограничение по уровню участия в компаниях, занятых банковской и страховой деятельностью.
2. Ограничение в доступе к местным заемным финансовым средствам для компаний, в которых доля иностранного участия или владения превышает 75%.

Кроме этого, существует требование, в соответствии с которым иностранный банк при открытии своего отделения в ЮАР для получения банковской лицензии обязан принять на работу определенное количество местного персонала и создать минимально необходимый фонд. Также иностранные компании обязаны зарегистрироваться в качестве «внешних компаний» для получения доступа к регистрации на свое имя недвижимости.

Ключевыми нормативными актами и их проектами которые в ближайшей перспективе могут повлиять на регулирование иностранных инвестиций, уровень инвестиционной привлекательности страны, и, в конечном итоге, динамику инвестиционных процессов в 2016 году оставались:

1. Законопроект по внесению изменений в закон о разработке минерально-сырьевых ресурсов (Minerals and Petroleum Resources Development Act Amendment Bill, Bill 15B-2013). Законопроект увеличивает минимальную долю участия государства в разработке месторождений природных ископаемых и предусматривает наделение Министра природных ресурсов страны значительными полномочиями, в том числе в части опре-

Министерство экономического развития Российской Федерации деления им размера доли добываемого в стране сырья, предназначенного для переработки внутри страны. По состоянию на конец 2016 года, законопроект находился на обсуждении в Совете провинций ЮАР, куда был отправлен на доработку по рекомендации Парламента и Президентского офиса.

2. Законопроект по экспроприации (Expropriation Bill, Bill 4-2015) предусматривает наделение государства правом на экспроприацию собственности в государственных интересах (public interest) и для государственных нужд (public purpose), что допускает широкое толкование и может ущемить интересы иностранных собственников. В настоящий момент находится на доработке в Парламенте ЮАР по рекомендации Президентского офиса, по вопросу урегулирования положений об экспроприации земель находящихся в залоге или приобретенных по схеме ипотечного кредитования.

3. Законопроект по внесению изменений в закон о частной охранной деятельности (Private Security Industry Regulation Amendment Bill, Bill 27D-2012). Этот законопроект, в частности, предполагает ограничение лимита иностранного владения частным охранным предприятием 49 процентами. По состоянию на конец 2016 года, Законопроект был одобрен парламентом, находится на подписи у Президента.

4. Упомянутый выше Закон о защите инвестиций - Protection of Investment Act, 2015. Новый закон об инвестициях предполагает внесение существенных изменений в режим защиты инвестиций. Так, выделяются следующие моменты:

- инвестиции не разделяются на иностранные или местные,
- нет режима наиболее благоприятствуемой нации,
- само понятие «инвестиции» не имеет четкого обозначения и допускает различное толкование,

- принцип «национального режима» дополнен специальными условиями,
- защита инвестиций ограничена наличием в стране условий и возможностей, а размеры компенсации инвесторам в случае экспроприации не связаны с рыночными условиями,
- не предусматривается возможность обращения инвестора в международный арбитраж.

Вместе с тем в последние годы наблюдается некоторая либерализация условий ведения инвестиционной деятельности. Так, существовавшее условие 50% участия южноафриканских граждан в совместных офшорных проектах было заменено на 25% участие. Южноафриканским компаниям, участвующим в международной торговле, разрешили использовать единый счет в иностранной валюте «customer foreign currency (CFC) account» для операций по торговле товарами и услугами и расширили список разрешенных транзакций. Йоханнесбургская валютная биржа теперь имеет возможность оперировать фьючерсами в национальной валюте, что открывает национальным участникам прямой доступ к валютным операциям.

К основным ограничениям для иностранных инвесторов в ЮАР относятся два положения. Первое – ограничение по уровню участия в компаниях, занятых банковской и страховой деятельностью. Второе – ограничение в доступе к местным заемным финансовым средствам для компаний, в которых доля иностранного участия или владения превышает 75%.

Кроме этого, существует требование, в соответствии с которым иностранный банк при открытии своего отделения в ЮАР для получения банковской лицензии обязан принять на работу определенное количество местного персонала и сформировать минимально необходимый капитал. Также иностранные компании обязаны зарегистрироваться в качестве «внешних компаний» для получения доступа к регистрации на свое имя недвижимости.

За исключением финансовых компаний, любая иностранная компания имеет право на осуществление деятельности на территории ЮАР без необходимости регистрации местной компании. В тоже время для открытия местного отделения требуется регистрация в качестве «внешней компании» в течение 21 дня с момента определения места ведения бизнеса. Дополнительная регистрация необходима для компаний, занятых в международной торговле товарами и услугами.

Все иностранные инвесторы обязаны получить разрешение на ведение бизнеса (business permit) на образование компании в стране. Такое разрешение выдается перспективным инвесторам после того, как Министерство внутренних дел получит документальное подтверждение намерения иностранного инвестора на капиталовложения в ЮАР. Процедура получения такого разрешения занимает от 6 до 8 недель.

Одной из мер, направленных на содействие международному инвестиционному процессу, ЮАР рассматривает двусторонние инвестиционные соглашения (Bilateral Investment Treaties, BITs). К настоящему моменту ЮАР заключила 49 таких соглашений. По состоянию на конец 2016 года ЮАР денонсировала 9 соглашений (Австрия, Бельгия-Люксембург, Испания, Германия, Дания, Нидерланды, Великобритания, Франция и Швейцария). Активными (вступившими в силу) остаются 14 договоров, в том числе с Российской Федерацией, 26 соглашений имеют статус подписанных, но не вступивших в силу. По информации председателя южноафриканской части Смешанного межправительственного комитета по торгово-экономическому сотрудничеству между Россией и ЮАР министра международных отношений и сотрудничества Н.М.Машабане, ЮАР не планирует инициировать денонсацию такого соглашения, подписанного с Россией. Это заявление Министр сделала в ходе 14-го заседания в Претории в ноябре 2016 года. Предполагается, что новый Закон о защите инвестиций будет распространяться на новые соглашения и не отменит действия ранее за-

Министерство экономического развития Российской Федерации
ключенных BITs, за исключением случаев их денонсации в установленном
порядке.

В действующих договорах были прописаны процедуры прекращения договоров, в соответствии с которыми уведомление дается за 6-12 месяцев до момента окончания срока действия соглашения. Также предусмотрен 15-20 летний переходный период после окончания действия договоров, во время которого положения этих договоров исполняются, при этом действие будет распространяться только на уже сделанные инвестиции на момент прекращения договора.

Все соглашения заключены на двусторонней основе и имеют свой индивидуальный текст, но их содержание можно объединить в следующие пять основных положений:

- принцип национального режима, определяющий, что иностранным инвесторам предоставляется такой же режим, что и местным компаниям,
- принцип наибольшего благоприятствования, определяющий, что иностранным инвесторам из разных стран предоставляется одинаковый режим,
- иностранным инвестициям будет предоставляться «честный и объективный» подход,
- иностранные инвестиции не будут национализированы или экспроприированы, за исключением случаев «общественного интереса» и за это будет выплачена компенсация, эквивалентная рыночной стоимости инвестиции,
- разногласия между инвестором и правительством принимающей стороны могут быть вынесены на рассмотрение в международный арбитраж. Например, в рамках Международного центра по разрешению споров в области инвестиций.

Необходимо отметить, что перспективы дальнейшего применения двусторонних инвестиционных соглашений (о взаимной защите и поощре-

Министерство экономического развития Российской Федерации (в части капиталовложений), потенциально могут считаться ограниченными предстоящим вступлением в силу нового Закона о защите инвестиций.

ЮАР является членом Международного центра по разрешению споров в области инвестиций - the International Centre for the Settlement of Investment Disputes (ICSID).

Иностранные инвестиции из стран, с которыми у ЮАР нет инвестиционных соглашений (например, такие как США, Япония и Индия), не подпадают под этот специальный защитный механизм. Однако в настоящее время в стране нет особых притеснений иностранных инвесторов. Иностранные капиталовложения в объемах, превышающих установленные лимиты и в определенных секторах (банковский, страхование и телекоммуникации) подлежат одобрению уполномоченных организаций.

Кроме этого, в соответствии с законом о конкуренции (the Competition Act) сделки по консолидации подлежат согласованию, но это требование одинаково распространяется как на иностранных, так и на местных инвесторов. В ЮАР нет общего обязательного получения одобрения иностранных инвестиций (как в Канаде и Австралии). Иностранные инвесторы, так же как и местные компании, подпадают под регулирование местных законов (закон о конкуренции, налоговые законы, валютный контроль и закон о местной занятости).

Принятие нового Закона у многих иностранных инвесторов вызвало определенный скептицизм, связанный со снижением уровня комфорта и защищенности, которые увидели инвесторы в новом законе в связи с описанными выше изменениями. Однако видимого серьезного оттока инвестиций новый закон пока не вызвал.

У ЮАР имеется также ряд других соглашений, имеющих договоренности по инвестиционным обязательствам.

Так, в 2008 году было заключено Кооперационное соглашение между САКУ и США по вопросам торговли, инвестиций и развития (Cooperative

Министерство экономического развития Российской Федерации Agreement Between the United States of America and the Southern African Customs Union to Foster Trade, Investment and Development, TIDCA). Это соглашение направлено на создание условий для подготовки и подписания соглашений по фитосанитарному регулированию (SPS) и техническим барьерам (TBT), обеспечения благоприятного инвестиционного климата и содействия взаимным инвестициям.

Кроме этого, в 2012 году США и ЮАР также подписали Рамочное соглашение по торговле и инвестициям (Trade and Investment Framework Agreement, TIFA), направленное на создание форума для обсуждения двусторонних проблемных вопросов в торговле и инвестициях.

3.4. Валютное регулирование

В аналитической работе «The Global Competitiveness Report 2015-2016», опубликованной Мировым экономическим форумом, Южная Африка признана страной с наилучшим регулируемым фондовым рынком в мире в последние пять последовательных лет. В ЮАР установлен не регулируемый, свободно плавающий курс южноафриканского рэнда³, и национальная система валютного регулирования накладывает незначительное количество ограничений на операции с национальной или иностранной валютой, которые, в основном, связаны с защитой национальной финансовой системы и выполнением обязательств страны в рамках международных соглашений по противодействию «отмыванию денег» и борьбы с международным терроризмом.

Валютный контроль в стране администрируется Резервным банком ЮАР (South African Reserve Bank, SARB), который делегирует полномочия по операциям с валютой Уполномоченным дилерам (Authorized Dealers). Южноафриканские власти не устанавливают валютный контроль за не резидентами, но контролируют деятельность резидентов и транзакции, осу-

³ Январь 2016 – 16,28 рэндов за один доллар США, июнь 2016 – 15,08 рэндов за один доллар США, декабрь 2016 – 13,86 рэндов за один доллар США, февраль 2017 – 13,18 рэндов за один доллар США, апрель 2017 – 13,44 рэндов за один доллар США, июнь 2017 – 12,82 рэндов за один доллар США

Министерство экономического развития Российской Федерации
ществляемые между резидентами и не резидентами. Для этих целей под
термином «резидент» понимается любой гражданин или компания, кото-
рые проживают на территории ЮАР или зарегистрированы в ЮАР.

В принципе в ЮАР нет ограничений для иностранцев по приобрете-
нию местных компаний или бизнесов, и иностранные капиталовложения не
требуют получение одобрения SARB, но прием иностранных займов юж-
ноафриканской зарегистрированной компанией (включая южноафрикан-
ское дочернее предприятие или отделение иностранной компании) требует
такого одобрения. Также одобрение требуется на оплату южноафрикан-
скими резидентами иностранных займов.

В стране нет ограничений на размер капитала с точки зрения валют-
ного контроля, но размер процента по иностранным займам контролирует-
ся SARB и требует предварительного одобрения этим регулятором. После
получения такого одобрения нет никаких ограничений на перевод сумм по
его оплате за границу.

Доходы, полученные нерезидентами от продаж активов в ЮАР, мо-
гут быть переведены без ограничений. Дивиденды, заявленные южноафри-
канской дочерней компанией, и доходы от деятельности отделения ино-
странной компании в ЮАР могут быть переведены за границу.

Платежи за импорт товаров могут быть произведены только через
Уполномоченных дилеров по представлению документов, подтверждаю-
щих получение южноафриканского товара.

Плата за экспортные поставки южноафриканских товаров должна
быть переведена в ЮАР и предложена к покупке через Уполномоченных
дилеров в течение 30 дней с момента перевода в страну. Экспортерам мо-
жет быть предоставлен кредит Уполномоченным дилером на срок до 180
дней. Срок кредита может быть продлен.

Резидент ЮАР (если он старше 18 лет) имеет право на перевод за
границу суммы в размере 1,0 млн. рэндов в год на следующие цели: тури-

Министерство экономического развития Российской Федерации
стические поездки, подарки, плата за учебу, алименты или помощь детям, инвестиции. Кроме этого такой гражданин имеет право инвестировать средства от своего имени в размере до 10 млн. рэндов в год в иностранный капитал в странах за исключением стран, входящих в Общую монетарную зону (Лесото, Свазиленд и Намибия). В случае необходимости инвестирования свыше 10,0 млн. рэндов, подается запрос в SARB на получение разрешения.

Центральный банк страны наделен полномочиями по эмиссии наличных денег в ЮАР. Монеты достоинством в 5, 10, 20 и 50 центов, 1 рэнд, 2 рэнда и 5 рэндов выпускаются на Южноафриканском монетном дворе (South African Mint Company (Pty) Ltd), который является 100% дочерней компанией Центрального банка страны.

Банкноты номиналом 10 рэндов, 20 рэндов, 50 рэндов 100 рэндов и 200 рэндов печатаются компанией South African Bank Note Company (Pty) Ltd (100% дочкой SARB) на бумаге.

В ЮАР получили распространение следующие кредитные карты: American Express, Bankcard, Diner's Club Card, Master Card, Visa Card, JCB. Они принимаются в большинстве торговых розничных сетей, отелях и в банкоматах. С практической точки зрения при планировании деловых поездок в ЮАР следует учитывать, что с учетом высокого уровня криминальных угроз в крупных городах ЮАР банковские карты являются предпочтительным инструментом повседневных расчетов при приобретении потребительских товаров и услуг. В ЮАР распространена практика, когда некоторые организации (магазины, гостиницы, рестораны и пр.) в принципе не принимают наличные деньги для оплаты товаров или услуг и расчет возможен только по банковской карте. Крупные потребительские платежи, например, за покупку автомобиля, принято выполнять в виде банковских переводов. Наличные деньги могут потребоваться при расчете за мелкие покупки, проезд в такси, мелкие услуги. Не рекомендуется демонстриро-

Министерство экономического развития Российской Федерации
вать в общественных местах наличие при себе крупных сумм наличных денег.

Каких-либо ограничений на вывоз или ввоз иностранной валюты в страну физическими лицами не установлено, но суммы равные или свыше 10,0 тыс. долл. США подлежат декларированию. Обмен наличной иностранной валюты в банковских учреждениях ЮАР требует предъявления паспорта и обычно сопряжен с затратами времени, которые, с учетом практики обмена валюты в России, может показаться нерациональным. Для снятия с банковских карт минимально необходимых сумм наличной валюты ЮАР можно воспользоваться банкоматами, расположенными в помещениях отделений банков, по соображениям безопасности не рекомендуется пользоваться уличными банкоматами, установленными в общедоступных местах.

3.5. Регулирование свободных (особых) экономических зон

В ЮАР в этой сфере получил развитие такой институт, как зоны индустриального развития - Industrial development zones (IDZ), образованные в рамках реализации Программы инициативы развития (Spatial Development Initiative, SDI). Компаниям, размещенным в этих зонах, предоставляются налоговые льготы, упрощенные таможенные процедуры и принцип «одного окна» при получении различных согласований и разрешений. Налоговые льготы включают отсрочку уплаты налогов на импортные сырьевые товары, на машины и оборудование, используемое для производства экспортной продукции, скидки на уплату НДС на товары, закупаемые в стране.

Программа SDI направлена на привлечение местных и иностранных компаний в районы страны, в которых имеется потенциал для развития экономики и улучшения социально-экономических условий. Зоны индустриального развития, по этой программе, администрируемые Министер-

Министерство экономического развития Российской Федерации
ством торговли и промышленности, призваны повысить конкурентоспо-
собность машиностроительной отрасли страны.

Оператором этих зон определен Министр торговли и промышленно-
сти страны, в обязанности которого на этом направлении входит:

- развитие и администрирование зон,
- содействие развитию необходимой инфраструктуры, строений,
складов, производственных помещений и услуг,
- создание рабочих мест.

Как правило, такие зоны создаются в непосредственной близости от
международного порта или аэропорта с развитой инфраструктурой, нали-
чием хорошо развитых таможенных возможностей, что позволяет резиден-
там этих зон пользоваться привилегиями от этого. В этих зонах, в основ-
ном, размещаются компании, ориентированные на производство экспорт-
ной продукции.

В стране насчитывается пять таких зон (Coega IDZ, East London IDZ,
Richard's Bay IDZ, JIA IDZ в Kempton Park и Dube Trade Port).

В июне 2015 года решением Парламента страны было одобрено со-
здание еще одной зоны индустриального развития, представляющей собой
логистический центр - Maluti-A-Phofung (MAP) logistics hub, в городе Har-
rismith, провинция Фри-Стейт. Оператором зоны выступает компания «Free
State Development Corporation».

Новая зона индустриального развития создается в так называемом
транспортном коридоре Дурбан - Фри-Стейт – Гаутенг, определенном в
2015 году в качестве приоритетного развития в рамках Национальной
транспортной логистической стратегии (National Freight Logistics Strategy).
В проект предполагается инвестировать около 2,64 млрд. рэнд в течение
20 лет. Предполагается, что новая зона станет крупным комплексом по ока-
занию перерабатывающих, производственных, инжиниринговых, логисти-

Министерство экономического развития Российской Федерации
ческих и транспортных услуг, в обслуживании потребностей перерабатывающих компаний из различных секторов экономики.

В 2007 году в стране пришло понимание необходимости создания института специальных экономических зон (Special Economic Zone, SEZ). При этом понимается, что если зоны индустриального развития создавались, в основном, для привлечения прямых иностранных инвестиций и создания экспортно-ориентированных продуктов, то новые зоны должны отвечать следующим задачам:

- распространение политики индустриализации на районы с различной экономической специализацией, необходимостью социально-экономического развития,

- обеспечение условий для создания системного планирования регионального развития в свете задач индустриального развития в рамках Политики национального развития.

В соответствии с программой специальных экономических зон, под такой зоной понимается географически выделенный район для целей развития специфической экономической деятельности, поддерживаемой специальными мерами (включая законодательные) и системами, отличными от всей страны.

План действий индустриального развития (Industrial Policy Action Plan) на 2016/17 годы определяет специальные экономические зоны в качестве ключевого элемента индустриального развития страны, призванного служить точками роста по выполнению государственной стратегической задачи индустриализации, регионального развития и занятости населения.

Специальные экономические зоны могут быть ориентированными на одну отрасль или на несколько отраслей, что определено в Законе о специальных экономических зонах (Special Economic Zones Act, 2014).

К разряду специальных экономических зон относятся:

- зона индустриального развития - Industrial development zones (IDZ),

Министерство экономического развития Российской Федерации

- свободный порт – Free Port,
- свободная торговая зона - Free Trade Zone,
- секторальная зона развития - Sector Development Zone.

Резидентам этих зон предоставляются следующие льготы:

- сокращенный до 15% корпоративный налог на прибыль;
- ускоренные темпы амортизации основных средств в течение 10 лет;
- налоговая скидка на наем рабочей силы;
- применение режима таможенной зоны для возврата уплаченной импортной пошлины и не применение ставок НДС к импортному сырью, используемому в производстве продукции на экспорт;
- налоговая скидка (121Tax Allowance Incentive) на инвестиции в новые проекты и подготовку персонала для них.

В настоящее время Министерство торговли и промышленности совместно с Министерством финансов и Налоговой службой рассматривают предложения об образовании 10 специальных экономических зон: зона Mthatha в Восточной Капской провинции, зона Harrismith в провинции Фри-Стейт, зона Johannesburg в провинции Гаутэнг, зона King Shaka International Airport в провинции Квазулу-Натал, зоны Tubatse и Musina в провинции Лимпопо, зона Nkomati в провинции Мпумаланга, зона Uprington в Северной Капской провинции, зона Rustenburg в Северо-Западной провинции и зона Atlantis в Западной Капской провинции. Всего, на настоящий момент, существует пять действующих свободных экономических зон.

4. Рекомендации для экспортеров:

4.1. Перспективные направления расширения российского экспорта

В ЮАР признается недостаточность развития таких инфраструктурных секторов экономики, как энергогенерация, передача электроэнергии на большие расстояния (ЛЭП), газотранспортная инфраструктура, энергогене-

Министерство экономического развития Российской Федерации рация с использованием природного газа с сопутствующей инфраструктурой по регазификации импортируемого сжиженного природного газа и развитием газопроводной инфраструктуры, железнодорожное хозяйство, оптоволоконные линии связи. Особенно остро ощущается потребность в обеспечении оборудованием этой инфраструктуры во внутренних городских и муниципальных сетях.

В области производства электроэнергии весьма перспективным направлением является участие российских инжиниринговых, сервисных и энергомашиностроительных компаний в реконструкции действующих угольных ТЭС, обеспечивающих выработку около 95% электроэнергии в ЮАР. Вместе с тем эти перспективы осложнены специфическими требованиями, вытекающими из монопольного положения государственной компании Эском, которая является заказчиком этих работ и поставок оборудования, а также особенностями регулирования госзакупок, определяющими неизбежность конкурсного характера закупок и, в подавляющем большинстве случаев, кооперации с местными компаниями, представляющими интересы чернокожего бизнеса. Оборудование для передачи электричества также имеет перспективы, особенно в регионах ЮАР, не имеющих своих генерирующих мощностей.

Очевидны перспективы для российской ядерной энергетики в ЮАР, однако они в значительной степени связаны с внутривластным развитием ЮАР. Представляется также перспективной подотрасль энергетики, связанная с использованием природного газа, однако она требует создания с нуля объектов, связанных с формированием ресурсной базы – газопровод из Мозамбика, терминалы по приему сжиженного природного газа и его регазификации, сеть внутренних трубопроводов, подготовка персонала для нового сектора энергогенерации.

Южноафриканский информационно-технологический сектор занимает первую позицию в Африке и 20 место в мире. В настоящее время прио-

Министерство экономического развития Российской Федерации отдается развитию секторов мобильной связи и электронных финансовых услуг.

Разработка существующих и открытие новых месторождений твердых полезных ископаемых в стране оставляет актуальным использование новых современных технологий и оборудования в горной добыче и обогащении рудного сырья. Российское горнодобывающее оборудование, технологии геологоразведки, картографии, имеющие мировое признание, при правильной маркетинговой политике имеют перспективу на южноафриканском рынке.

Нехватка свободных мощностей для транспортировки грузов по железной дороге, особенно для перемещения крупнотоннажных поставок экспортных товаров (железная руда, уголь), заставляет южноафриканское правительство выделять существенные финансовые средства на модернизацию существующих и строительство новых железнодорожных путей сообщения и сопутствующей инфраструктуры. Российская продукция - рельсы, компоненты железнодорожного подвижного состава, железнодорожное оборудование и техника могли бы быть востребованы для этих целей. Однако к этой сфере применимы те же оговорки о специфике регулирования закупок, что и для энергетики.

Несмотря на то, что в ЮАР имеется собственный высокоразвитый лесопромышленный комплекс, ЮАР импортирует разнообразную продукцию деревообработки, в том числе древесноплитную продукцию и крафт-бумагу. На сегодня в российском экспорте в ЮАР эти позиции не занимают значительного места. Учитывая определенную новизну рынка ЮАР для российских экспортеров, им следует более активно использовать маркетинговые инструменты, посещать профильные выставки в ЮАР.

Продукция из цветных металлов имеет перспективы устойчивого спроса на рынке ЮАР со стороны пищевой, электротехнической промышленности, сферы телекоммуникаций, энергетики. С учетом показателей

Министерство экономического развития Российской Федерации импорта из России и импорта ЮАР в целом по данной товарной категории, российские экспортеры имеют возможности расширения своей доли на рынке при условии активной маркетинговой работы, участия в профильных отраслевых мероприятиях. Предпосылки как минимум устойчивого спроса на эту продукцию связаны с развитием пищевой промышленности ЮАР и ее упаковочного сегмента, развитием телекоммуникаций и острой необходимостью модернизации всего энергетического хозяйства.

Для поддержки национального сельскохозяйственного производства ЮАР, очевидно, нуждается в значительных объемах закупок удобрений.

Российское высокотехнологическое оборудование, также могло бы найти свою нишу в удовлетворении южноафриканских потребностей в других областях экономики.

При проработке возможностей экспорта российской продукции в ЮАР российским экспортерам следует учитывать особенности внутренней экономической политики ЮАР, направленной на импортозамещение и локализацию производства импортируемых товаров, создание рабочих мест, причем в первую очередь, для низкоквалифицированных работников, создание условий для обучения и повышения квалификации работников, создание преференциальных условий для хозяйствующих субъектов, имеющих рейтинги по степени вовлечения чернокожего населения в деловую активность. В этих условиях российским экспортерам, прежде всего, машинно-технической продукции, целесообразно быть готовыми к проработке кооперационных проектов в ЮАР и их более позитивному восприятию в ЮАР, чем экспорта полностью готовой продукции.

4.2. Действующие торговые ограничения

ЮАР, как член ВТО, активно использует национальное нормативно-правовое регулирование по защите внутреннего рынка, основываясь на Соглашении ВТО о применении статьи VI Генерального соглашения по тари-

Министерство экономического развития Российской Федерации
фам и торговле 1994 (Agreement on Implementation of Article VI of the General Agreement on Tariffs and Trade 1994).

В соответствии с Законом о международной торговой администрации - International Trade Administration Act 2002, в 2003 году в ЮАР был учрежден орган - Комиссия по международному торговому администрированию (International Trade Administration Commission, ИТАС), в обязанности которой входят вопросы проведения антидемпинговых расследований, определение наличия демпинга, нормальной стоимости товара, экспортной цены.

В 2016 календарном году южноафриканской стороной антидемпинговых расследований инициировано не было. В мае 2017 г. для защиты национальных производителей стали была введена дополнительная пошлина на импорт горячекатаного листового проката в размере 12% на 3 года с ежегодным ее снижением на 2%.

Обычно, по практике проведения расследований отмечается длительность процедур. Так, по проведенным расследованиям среднее время, занятое на эту работу, составило 482 дня (240 дней – на предварительное расследование и 253 – на вынесение окончательного решения).

4.3. Особенности таможенно-тарифного регулирования при импорте в ЮАР

Большинство товаров импортируется в ЮАР без ограничений. Однако имеется список товаров, для ввоза которых требуется получение разрешения в Комиссии по международному торговому администрированию. Для некоторых товаров (например, некоторых видов продукции сельского и рыбного хозяйства, радиоактивных элементов, оружия, шин, минерального топлива и его продуктов и т.п.) требуется разрешение отраслевого министерства или ведомства (Министерство сельского, рыбного и лесного хозяйства ЮАР, Министерство здравоохранения, Национального регулятора обязательных спецификаций).

Так, из 6650 тарифных позиций таможенного тарифа ЮАР, под такое импортное регулирование попадает 276 товарных позиций.

Процедурно разрешение на импорт получается до поставки товара на территорию ЮАР. Разрешение действует 12 месяцев.

Помимо товаров, ограниченных к ввозу в страну, имеется список товаров, запрещенных к ввозу. К ним относятся: наркотики и препараты, вызывающие зависимость, некоторые виды личного огнестрельного оружия и вооружений, взрывчатые вещества, яды и токсические материалы, сигареты с массой более 2 кг на 1000 штук, контрафактная продукция, товары, произведенные в тюрьмах или местах заключения, и т.п.

4.4. Особенности таможенных процедур при импорте в ЮАР

Местное законодательство мало различает местных производителей и импортеров. Импортеры и экспортеры для ведения бизнеса в ЮАР должны быть зарегистрированы в Южноафриканской службе налогов для целей налогообложения, в случае если стоимость товаров превышает 20,0 тыс. рэндов (примерно 2,0 тыс. долл. США). Регистрация, в среднем, занимает один день, после чего заявитель получает таможенный кодовый номер. Этот номер должен быть вписан во все таможенные декларации. Однако имеется возможность в случае срочной поставки (экспорт/импорт) товара использовать общий номер, выдаваемый таможенной службой зарегистрированным трейдерам.

Все сопроводительные документы (коносамент, коммерческие счета и т.п.) подаются в таможенную службу вместе с таможенной декларацией в порту перед поставкой товара. Коммерческий счет должен содержать все необходимые реквизиты, позволяющие таможенным чиновникам определять стоимость товара для начисления таможенной пошлины.

Сертификат и декларация о стране происхождения необходимы в случае применения преференциального режима или установления антидемпинговых и компенсационных пошлин. Разрешение на импорт также

Министерство экономического развития Российской Федерации необходимо для товаров, включенных в список продукции, подпадающей под это регулирование.

Товары, импортируемые в ЮАР, подлежат обложению таможенными пошлинами и местными налогами, включая налог НДС, акцизам (на вино, пиво, другие алкогольные напитки, топливо и др.) и сборам (некоторые виды сельскохозяйственных товаров, экологический налог, и т.п.). С 2004 года в ЮАР был введен налог (Environmental Levy for Plastic Bags) в размере 3 центов с пластикового пакета или мешка, независимо от того произведен он на местном рынке или импортирован, в 2016 году ставка выросла в два с половиной раза и на сегодняшний день составляет 8 центов. Специальный сбор установлен на некоторые виды нефтепродуктов, также независимо от того, произведены они на местном рынке или импортированы. Так, например, на бензин установлен сбор в размере 1,89 рэндов на литр⁴.

Налог на добавленную стоимость (НДС) установлен на большинство местных и импортируемых товаров в размере 14%. Товары, предназначенные на экспорт, некоторые базовые пищевые товары («коричневый» хлеб, кукурузная мука, куриные яйца, молоко, фрукты и овощи), некоторые товары, используемые в сельском и фермерских хозяйствах (корма, семена, удобрения, пестициды, ветеринарные препараты), некоторые виды топлива (парафин, дизельное топливо, газолин), международные перевозки грузов и пассажиров освобождены от уплаты этого налога в настоящее время, однако данный подход может быть пересмотрен при планировании бюджета на 2018 год, где нулевые ставки НДС могут быть упразднены.⁵

Налогом на добавленную стоимость не облагаются финансовые услуги, подарочные товары и услуги, некоторые виды образовательных, транспортных и жилищных услуг. Также этим налогом не облагается временный ввоз/вывоз товаров.

⁴ По состоянию на март 2017 года

⁵ Согласно предложениям специального комитета по налогам и сборам при Министре торговли и промышленности ЮАР по итогам работы в 2016 году

Налог НДС начисляется на базе «местного рынка» для национальных товаров и на базе таможенного ФОБ (ФОБ + невозвращаемые таможенные пошлины) + 10% – для импортируемых товаров.

Товары, ввозимые из Южноафриканского таможенного союза (Southern African Customs Union, SACU), не облагаются таможенными пошлинами и акцизами. Преференциальный режим предоставляется товарам из стран-членов SADC и странам, имеющим двусторонние договоры о свободной торговле (ЕС, EFTA, Малави, Мозамбиком, Зимбабве).

Товары, разрешенные к временному ввозу в ЮАР для целей переработки, ремонта, очистки или обогащения, переделки или производства товаров для экспорта, освобождены от уплаты таможенных пошлин и акцизов. Товары, временно ввезенные, а затем реэкспортированные обратно в страну, откуда они ввезены, также не подлежат оплате импортных пошлин.

Товары, ввезенные из «бондового» таможенного склада на территорию страны, подлежат обложению импортными пошлинами и налогами. Товары, импортированные для переработки в специальных промышленных зонах (IDZ), не облагаются налогами и пошлинами. Импортные товары также могут быть ввезены на условиях возврата налогов при условии размещения в Таможенных контрольных зонах (CCA), совмещенных с IDZ.

4.5. Нетарифные меры и техническое регулирование

Меры технического регулирования

В соответствии с Законом о стандартах (Standards Act), центральным органом в стране, ответственным за регулирование вопросов стандартизации, является Южноафриканское бюро по стандартам (South African Bureau of Standards, SABS), входящее в систему Министерства торговли и промышленности страны. В функции этой структуры входит разработка, продвижение и поддержание системы стандартизации, а также обеспечение проверочных мероприятий.

SABS имеет полномочия по введению, изменению или ликвидации национальных стандартов, так же как и по проведению тестов, проверок, анализов и других проверочных процедур, по результатам которых оно уполномочено выдавать сертификаты. Эта организация наделена полномочиями по установлению ставок сборов за свои операции по стандартам и сертификатам.

Эта структура разрабатывает и поддерживает Национальные стандарты (South African national standards) по запросам заинтересованных сторон и определяет процесс их изменения. При разработке нового национального стандарта SABS учитывает интересы всех заинтересованных сторон в ЮАР (производителей, поставщиков, потребителей). Новые стандарты, в основном, отвечают требованиям международных стандартов, т.к. национальные стандарты и технические регламенты разрабатываются, в первую очередь, на базе международных стандартов. В структуре SABS более 440 технических комитетов по разработке стандартов и технических регламентов.

В ЮАР нет единой системы координации разработки и администрирования технических регламентов. Каждое отраслевое министерство устанавливает свой порядок регулирования. Поэтому имеется определенная трудность в поиске необходимой информации по этим вопросам.

Под требования технического регулирования попадает как импортная, так и местная продукция. Продукция считается соответствующей техническим регламентам, если на нее выдан сертификат аккредитованной структурой при Министерстве торговли и промышленности. При отсутствии такого сертификата импортная продукция может быть проверена и при обнаружении несоответствия местным техническим регламентам уничтожена. Бюро SABS имеет полномочия по проверке образцов любой импортной продукции.

Кроме этого имеется Национальный регулятор обязательных спецификаций (National Regulator for Compulsory Specifications, NRCS), призван-

Министерство экономического развития Российской Федерации
ный осуществлять администрирование обязательных спецификаций в соответствии с Законом об этом органе (National Regulator for Compulsory Specifications Act, 2008). Этот закон также создает легальную основу для регулирования этим органом технических регламентов в отношении их соответствия национальным интересам, здоровью и охране окружающей среды.

Южноафриканская национальная система аккредитации ответственна за аккредитацию, оценку качества и метрологию. Она обеспечивает проверку компетенции и соответствия предъявляемым техническим требованиям специализированных проверочных органов, оказывающих эти услуги. Эта структура в своей деятельности опирается на международно признанную систему аккредитации для метрологических и испытательных лабораторий, качественных систем управления и сертификации.

Маркировка товара

В ЮАР маркировка товара регулируется несколькими законами. К ним относятся:

1. Закон о стандартах сельскохозяйственных продуктов (Agricultural Products Standards Act, 1990) регулирует правила упаковки и маркировки товаров (включая импортные товары), предназначенных для продаж на местном рынке и экспорта в зарубежные страны. Определенные требования к маркировке (так же, как и к качеству) применяются к значительному количеству различных товаров, включая фрукты, цветы, зерно, переработанные продукты растительного и животного происхождения, мясные и вино-водочные продукты.

Министр сельского хозяйства страны уполномочен пересматривать этот список и устанавливать «отличительную маркировку» для продуктов, предназначенных на экспорт, определяя класс, степень, метод переработки и метод контроля. Пищевые товары, содержащие пищевые добавки, используемые в качестве антиоксидантов, подсластителей, красителей,

Министерство экономического развития Российской Федерации отвергателей, глутамата натрия, ароматизаторов и консерваторов, должны содержать маркировку, указывающую на наличие этих веществ.

Специальная маркировка наносится на такие товары, как наркотики, вино, продукты, косметику, зубную пасту, зубной порошок и жидкость для полоскания рта, содержащих фторид. Имеется требование по маркировке некоторых товаров на английском языке и языке африкаанс.

2. Закон о ликероводочных товарах (Liquor Products Act, 1989) предписывает требования к маркировке ликероводочной продукции.

3. Закон о маркировке товаров (Merchandise Marks Act, 1941). Товары, производимые в ЮАР и закупаемые южноафриканским государством, должны быть промаркированы поставщиками надписью «Made in the Republic of South Africa/Vervaardig in die Republiek van Suid-Afrika». Также этот закон указывает, что маркировка товаров, импортируемых в ЮАР, не должна наводить на мысль о том, что они произведены в ЮАР. Соответственно, страна происхождения должна быть четко обозначена. Все товары, импортируемые в страну, должны содержать меры измерения в международной метрической системе мер и весов.

4. Закон о правах интеллектуальной собственности (Intellectual Property Laws Amendment Act, 2013) содержит положения, регулирующие некоторые аспекты маркировки, включая использование определенных названий, слов, словосочетаний и изображений, являющихся объектами охраны прав интеллектуальной собственности.

5. Закон о взрывчатых веществах (Explosives Act, 2003) предписывает обязательность наличия ясного указания на присутствие взрывчатых веществ. Производители и импортеры должны предоставлять образцы упаковочного материала и маркировки в южноафриканские регулирующие органы для создания соответствующих баз данных этой продукции.

6. Закон о защите потребителей (Consumer Protection Act, 2008). Этим законом определяется обязанность продавца по нанесению правдивой мар-

Министерство экономического развития Российской Федерации
кировки и описанию товара. Запрещается введение в заблуждение покупателей неправильной маркировкой или торговыми знаками. Одновременно этот закон используется для обязательного регулирования маркировки генетически видоизмененных пищевых продуктов, включая случаи присутствия аллергенов, протеинов человеческого или животного происхождения, или когда генетически видоизмененные пищевые продукты значительно отличаются по своим качествам от не видоизмененных продуктов. Продукты, содержащие генетически видоизмененные элементы, должны быть промаркированы соответствующим образом.

Знак Южноафриканского бюро по стандартам (SABS mark) присваивается товарам, которые отвечают требованиям национальных стандартов, и гарантирует качество товара. Эта маркировка не носит обязательного характера и присваивается на добровольной основе как местным, так и импортным товарам.

Совет по национальному экономическому развитию и трудовым ресурсам (The National Economic Development and Labour Council) проводит кампанию по продвижению местных фирм, товаров и услуг. Компании, отвечающие определенным требованиям (занятость местного населения, соблюдение экологических стандартов и т.п.), уполномочены использовать ярлык «Гордость Южной Африки» (Proudly South African).

4.6. Основные логистические маршруты.

Из-за географической удаленности ЮАР от Российской Федерации распространены следующие виды перевозок: авиаперевозки, перевозки морским транспортом и по мультимодальным схемам.

Авиаперевозки быстры, но имеют высокую стоимость и применяются для определенных видов грузов (скоропортящиеся товары, товары с высокой добавленной стоимостью, живой скот и т. п.).

Доставка морским транспортом значительно дешевле и применяется для доставки грузов навалом или в контейнерах. Широко распространены контейнерные линии.

Мультимодальные схемы (как правило, морской транспорт и железнодорожные перевозки) применяются для доставки грузов из портов ЮАР в центральную часть Российской Федерации и обратно.

Авиаперевозки.

1. Компания «Кама Экспресс» (<http://kama-express.ru/air-cargo-south-africa>) осуществляет авиаперевозки груза по маршруту:

- Москва (Домодедово, Шереметьево аэропорт), Казань (аэропорт) – Йоханнесбург (аэропорт), Кейптаун (аэропорт), Дурбан (аэропорт).

Стоимость перевозки груза зависит от веса груза, габаритов и класса опасности груза.

2. Компания «STG-EXPRESS» (<http://stg-express.com/>) оказывает услуги по авиационной, морской и мультимодальной доставке груза из ЮАР в Россию и обратно.

Стоимость услуги рассчитывается индивидуально для каждого груза.

3. Компания «Группа компаний Санна» (<http://www.sanna-group.ru/dostavka-iz-juar/>) оказывает услуги по авиационной, морской и мультимодальной доставке груза в ЮАР из России и наоборот.

4. Компания «Аистлог» (<http://www.aistlog.ru/dostavka-gruzov-iz-south-africa/>) оказывает услуги по доставке авиационных грузов.

Морские перевозки.

Контейнерные перевозки из портов ЮАР (Дурбан, Кейптаун) в порты России (Санкт-Петербург, Владивосток, Новороссийск) осуществляют международные логистические компании:

- Mediterranean Shipping Company (<https://www.msc.com/zaf/contact-us/msc-johannesburg>);

- Maersk Line Southern Africa (<http://www.maerskline.com/>);

Министерство экономического развития Российской Федерации
- компания «Baltic Shipping Ltd» - оператор рефрижераторных судов
(<http://www.baltic-shipping.com/>).

Мультимодальные логистические схемы.

1. Компания «Транс-Агент» (<https://www.trans-agent.ru/yuar.php>), специализируется на мультимодальных логистических схемах для перевозки всех типов грузов, включая скоропортящиеся, негабаритные, тяжеловесные, опасные, а так же на перевозке личных вещей.

2. Компания «Международные Транспортные Перевозки» (<http://mtperevozki.ru/africa.html>), оказывает широкий спектр услуг по мультимодальным перевозкам из большого количества африканских стран (Алжир, Ангола, Бенин, Ботсвана, Гамбия, Гана, Гвинея, Египет, Замбия, Зимбабве, Камерун, Либерия, Ливия, Маврикий, Мадагаскар, Марокко, Мозамбик, Намибия, Нигерия, Судан, Сьерра-Леоне, Танзания, Тунис), в том числе из Южно-Африканской Республики.

5. Рекомендации по доступу на рынок ЮАР:

5.1. Общие положения по доступу на рынок

В ЮАР исторически сложилась «открытая экономика» в том понимании, что на долю внешней торговли приходится около половины ВВП страны. ЮАР, как развивающаяся страна, в большой степени зависит от поставок промышленных товаров и иностранных инвестиций.

В экспорте страны преобладают поставки товаров горнодобывающей отрасли и продукции сельского хозяйства.

В импорте, наоборот, до 80% приходится на готовые и промышленные товары.

ЮАР является привлекательной страной для «входа» на африканский континент, т.к. достаточно много южноафриканских товаров поставляются в африканские страны, в том числе и на льготных условиях в соответствии с соглашениями о зонах свободной торговли.

Одновременно ЮАР имеет стабильные политические отношения с большинством стран континента, что позволяет успешно проводить деловые визиты бизнесменов.

Таким образом, создаются предпосылки для развития торгово-экономических отношений.

Вместе с тем, ЮАР, являясь активным членом ВТО, активно защищает свой рынок от иностранной продукции, используя защитные механизмы (специальные, антидемпинговые и компенсационные и пошлины).

5.2. Организационно-правовые формы ведения коммерческой деятельности

ЮАР хотя и состоит из девяти провинций, имеет единое общегосударственное законодательство, регулирующее образование и деятельность бизнес структур на территории страны.

В ЮАР бизнес организация с 1 мая 2011 года, т.е. с момента, когда вступил в силу новый Закон о компаниях – Companies Act, 2008 (<http://www.justice.gov.za/legislation/acts/2008-071amended.pdf>) - может быть создана в двух видах: некоммерческая компания (non-profit company) или коммерческая компания (profit company).

Некоммерческая компания (имеет окончание «NPC») создается для целей общественного характера или других задач, предполагающих осуществление культурной или социальной деятельности. В такой компании прибыли или активы не распределяются среди ее учредителей, участников, директоров, работников или людей, связанных с ними, а служат для целей деятельности компании. Компания может быть учреждена минимум тремя учредителями и в совет директоров должно войти не меньше трех директоров.

Коммерческие компании характеризуются отсутствием ограничений на передачу своих активов, которые, в том числе могут быть предложены или не могут быть предложены для размещения публично.

Министерство экономического развития Российской Федерации
Коммерческие компании могут быть созданы в следующих формах:

- компания с ограниченной ответственностью (limited liability company). В ее название обычно включается термин «Incorporated» или сокращение «Inc.». Долги и активы этой компании принадлежат и распределяются на ее директоров;
- государственная компания (state-owned company). В ее названии обычно включается сокращение «SOE Ltd.»;
- открытая публичная компания (public company). В ее названии обычно включается сокращение «Ltd.». Компания полномочна предлагать акции публично, не имеется ограничений по количеству акционеров, совет директоров должен включать не менее трех директоров, компания может быть учреждена одним (физическим или юридическим) лицом;
- закрытая акционерная компания (private company). В ее названии обычно включается термин “Proprietary Limited” или сокращение «(Pty) Ltd.». Компания не может иметь свыше 50 акционеров и предлагать акции публично. В совет директоров должен входить минимум один директор.

Регистрация компании любой формы предполагает подписание Меморандума об образовании компании (Memorandum of Incorporation, MOI) необходимым количеством учредителей и подачу MOI совместно с извещением об образовании компании (Notice of Incorporation) и квитанцией об уплате регистрационного сбора в Комиссию по компаниям и интеллектуальной собственности - Companies and Intellectual Property Commission (CIPC).

5.3. Открытие представительств и дочерних/зависимых организаций

В настоящий момент в ЮАР нет существенных ограничений на открытие компании, образованной в виде партнерства между иностранной и местной компаниями или в виде отделения со 100% иностранным владением, так же как на образование юридического лица путем приобретения иностранной компанией существующего местного бизнеса.

Иностранная компания, заинтересованная в ведении бизнеса в ЮАР, имеет право образовывать в стране отделение в следующих двух формах:

- отделение иностранной компании - «branch of an Offshore Company – External Company», по существу, более близкое по своему статусу к представительству, которое, однако, имеет право хозяйственной деятельности, но от имени головной компании,

- местное отделение иностранной компании (дочерняя компания) - «local Branch South African Company Owned by an International Company (Full Subsidiary)», которое осуществляет полномасштабную хозяйственную деятельность от собственного имени.

В первом случае отделение регистрируется в ЮАР, хотя акционеры и директора могут находиться в стране происхождения компании. Такое отделение получает южноафриканский регистрационный бизнес номер. Меморандум об образовании компании также регистрируется в ЮАР, и деятельность компании регулируется этим документом. В документе обязательно должно быть указано местонахождение штаб-квартиры иностранной компании, имена директоров. Также должен быть назначен и зарегистрирован в CIPC южноафриканский гражданин «public officer», который будет ответственен за ведение операций этим отделением в ЮАР и расчеты с местным налоговым органом. Местное законодательство не требует отчетов о проведении акционерных собраний и советов директоров, т.к. нет акционеров и директоров этого отделения в ЮАР. Вместе с тем необходимо назначение аудитора, который отвечает за аудит операций, осуществляемых в стране, и проводится, в основном, в целях налогообложения прибыли.

Отделение облагается 28% налогом на чистую прибыль. Доходы отделения могут быть репатриированы в страну нахождения материнской компании после уплаты всех налогов с прибыли.

Во втором случае отделение иностранной компании образовывается в форме закрытой акционерной компании (private company). По местному за-

Министерство экономического развития Российской Федерации законодательству, такая форма компании не имеет ограничений по количеству акционеров и выпущенные акции могут на 100% принадлежать иностранному юридическому лицу. Такая компания рассматривается самостоятельным юридическим лицом и обеспечивает максимальную юридическую защиту, в том числе исключает ответственность материнской компании за деятельность его дочернего предприятия. В отделении должен быть назначен и зарегистрирован в CIPC южноафриканский гражданин, который будет ответственен за ведение операций этим отделением в ЮАР. Имеется требование на проведение регулярных собраний акционеров, хотя эти собрания могут проводиться и за границей. Также назначается аудитор, который проводит полномасштабный аудит деятельности отделения.

Корпоративный налог взимается по ставке 28%. После определения уровня дивидендов начисляется еще налог на дивиденды в размере 15%. Начиная с 1 марта 2016 года, 80% чистой прибыли от ежегодного прироста капитала организации, также включаются в ее налогооблагаемый доход, ставка налога на прирост капитала для компаний составляет 22,4%.

Регистрация отделения или дочерней компании предполагает прохождение единого процесса:

1. Выбор имени и его регистрация.

2. Подготовка и подача Меморандума об образовании. В этом документе должны быть указаны: форма компании, дата образования, конец финансового года, адрес регистрации головного офиса, количество директоров, имя компании или ее регистрационный номер, резервное имя и резервный регистрационный номер.

Меморандума об образовании является важным документом, т.к. в нем также определяются правила деятельности новой компании, включая вопросы голосования, передача активов и т. п. На сайте CIPC имеются типовые формы MOI.

5.4. Налогообложение предприятий с иностранным участием

Южноафриканская налоговая система основывается на следующих базовых законах: Законе о налогах (Income Tax Act 58 of 1962), законе об НДС (VAT Act 89 of 1991) и Законе о таможене (Customs Act 91 of 1964). Каждый год в ЮАР Министр финансов представляет в Парламент страны бюджет на следующий год, которым определяются общие расходы на следующий финансовый год (год начинается с 1 апреля и заканчивается 31 марта) и источники их финансирования.

Налоговая система ЮАР базируется на «резидентском принципе» - это означает, что у резидентов страны налогами (за некоторым исключением) облагаются все доходы, вне зависимости от источника их происхождения. Нерезиденты обязаны уплачивать налоги с доходов, полученных в ЮАР.

Большинство налоговых доходов в стране поступает от подоходных налогов с физических лиц, налогообложения прибыли юридических лиц, около одной трети общих поступлений приходится на не прямые налоги, такие, как НДС.

У физических лиц налогами облагаются доходы, полученные за последние 12 месяцев, начиная с 1 марта, у юридических лиц облагаемый период совпадает с финансовым годом.

В ЮАР все доходы компаний-резидентов облагаются федеральным **налогом на корпорации** (corporate income tax, CIT) по фиксированной ставке - 28%. Налогооблагаемая база определяется путем вычитания из полученных доходов разрешенных вычетов. Компанией-резидентом для целей налогообложения считается компания, которая инкорпорирована в ЮАР, или ведет бизнес в ЮАР, а ее штаб-квартира и менеджмент находятся в ЮАР, или компания, в которой большинством голосующих акций владеют граждане ЮАР. У иностранных компаний облагаются налогом только

Министерство экономического развития Российской Федерации
доходы, полученные от деятельности и прироста капитала по южноафриканским активам.

Налогом на корпорации облагаются следующие виды компаний:

- открытые акционерные компании,
- закрытые акционерные общества,
- кооперативы,
- компании малого и среднего бизнеса,
- корпорации,
- зарегистрированные, но не действующие компании,
- коллективные инвестиционные схемы.

В налоговом плане доходы иностранных компаний облагаются таким же 28% налогом, что и компании-резиденты.

Начинающий бизнес, зарегистрировавший малое предприятие (Small Business Corporation, SBC), облагается корпоративным налогом по специальным ставкам (с 1 апреля 2016 года):

- при получении прибыли в размере до 75000 рэндов – 0%,
- при получении прибыли в размере от 75001 рэндов до 365000 рэндов – 7% с суммы превышения 75000 рэндов;
- при получении прибыли в размере от 365001 рэндов до 550000 рэндов – 20300 рэндов + 21% с суммы превышения 365000 рэндов;
- при получении прибыли в размере свыше 550001 рэндов – 59150 рэндов + 28% с суммы превышения 550000 рэндов.

ЮАР заключила международные двусторонние соглашения об избежание двойного налогообложения и противодействию уклонения от уплаты налогов с 72 странами, в том числе с Алжиром, Австралией, Австрией, Белоруссией, Бельгией, Ботсваной, Бразилией, Болгарией, Канадой, Китаем, Кипром, Хорватией, Чехией, Данией, Египтом, Эфиопией, Финляндией, Францией, Германией, Ганой, Грецией, Венгрией, Индией, Индонезией, Ираном, Ирландией, Израилем, Италией, Японией, Р. Кореей, Кувейтом,

Министерство экономического развития Российской Федерации Лесото, Люксембургом, Малави, Малайзией, Мальтой, Маврикий, Мексикой, Мозамбиком, Намибией, Нидерландами, Польшей, Новой Зеландией, ДРК, Нигерией, Норвегией, Оманом, Пакистаном, Португалией, Румынией, Россией, Руандой, Саудовской Аравией, Сейшелами, Сингапуром, Словакией, Испанией, Свазилендом, Швецией, Швейцарией, Тайванем, Танзанией, Таиландом, Тунисом, Турцией, Угандой, Украиной, Великобританией, США, Замбией и Зимбабве.). Некоторые соглашения, ратифицированные ЮАР, до настоящего времени не ратифицированные второй стороной (Германия, Габон, Кения, Судан). Не ратифицированы обеими сторонами подписанные ЮАР договоры с Ботсваной, Чили, Индией, Мальтой, Маврикием, Норвегией, Оманом.

Суть таких соглашений заключается в ограничении прав ЮАР на налогообложение отдельных видов доходов иностранцев, также как и наоборот - прав иностранных государств в отношении южноафриканских резидентов. Этими соглашениями устанавливаются свои размеры специальных налоговых удержаний на процентный доход, дивиденды, роялти и некоторые другие виды доходов.

Налогообложение иностранных индивидуальных предпринимателей почти не отличается от налогообложения иностранных компаний. Они также обязаны платить налог с полученных от деятельности в ЮАР доходов, за исключением налоговых удержаний, которые взимаются по своим ставкам. Однако определение размер налога на полученные доходы для них имеет (с 1 марта 2017 г.) рассчитывается следующим образом:

- при получении прибыли в размере до 189 880 рэндов – 18% от облагаемой прибыли;
- при получении прибыли в размере от 189881 рэндов до 296540 рэндов – 348178 рэндов + 26% с суммы превышения 189880 рэндов;
- при получении прибыли в размере от 296541 рэндов до 410460 рэндов – 61910 рэндов + 31% с суммы превышения 296540 рэндов;

Министерство экономического развития Российской Федерации

- при получении прибыли в размере от 410461 рэндов до 555600 рэндов – 97225 рэндов + 36% с суммы превышения 410460 рэндов;
- при получении прибыли в размере от 555601 рэндов до 708310 рэндов – 149475 рэндов + 39% с суммы превышения 555600 рэндов;
- при получении прибыли в размере от 708311 рэндов до 1500000 – 209032 рэндов + 41% с суммы превышения 708310 рэндов;
- при получении прибыли свыше 1500001 рэндов – 533625 рэндов + 45% с суммы превышения 1500000 рэндов.

Кроме корпоративного налога в ЮАР имеются следующие виды налогов и сборов, применяемые вне сферы внешнеэкономической деятельности.

1. Налог на добавленную стоимость (НДС, value added tax, VAT) относится к категории косвенных налогов и установлен в размере 14% на широкий спектр товаров, услуг, прав, приобретаемых или в связи с приобретением в ЮАР. Налог уплачивается продавцом или поставщиком товара или услуги, который зарегистрирован для целей VAT налогообложения. Такой поставщик также имеет право на получение вычета. Налогом не облагаются экспортные товары, некоторые виды продуктов и услуг.

2. Налог на переуступку прав собственности на недвижимость (transfer duty) уплачивается в установленном размере в зависимости от стоимости покупки. С 01.03.2016 установлены следующие ставки:

- до 750000 рэндов – 0%,
- свыше 750001 рэндов до 1250000 рэндов – 3% с суммы превышения 750000 рэндов,
- свыше 1250001 рэндов до 1750000 рэндов – 15000 рэндов + 6% с суммы превышения 1250000 рэндов,
- свыше 1750001 рэндов до 2250000 рэндов – 45000 рэндов + 8% с суммы превышения 1750000 рэндов,

Министерство экономического развития Российской Федерации

- свыше 2250001 рэндов до 10000000 рэндов - 85000 рэндов + 11% с суммы превышения 2250000 рэндов,

- 10000001 рэндов и свыше – 937500 рэндов + 13% с суммы превышения 10000000 рэндов.

Налог уплачивают как физические, так и юридические лица. В случае применения VAT налог на переуступку прав не уплачивается и наоборот.

3. Налог на передачу ценных бумаг (securities transfer tax, STT) установлен в размере 0,25% на каждую сделку с ценными бумагами, выпущенными национальными компаниями в стране и иностранными компаниями, имеющими листинг на фондовой бирже.

4. Налог на пожертвования (donations tax) установлен в размере 20% от суммы пожертвования. Этим налогом также облагается передача недвижимости по особым обстоятельствам. Нерезиденты не облагаются этим налогом. Пожертвования от имени компаний и трастов на суммы до 10,0 тыс. рэндов не облагаются этим налогом. Пожертвования от имени физических лиц на суммы до 100,0 тыс. рэндов также освобождаются от уплаты этого налога.

5. Налог с оборота (turnover tax) установлен для налогообложения микро бизнеса и заменяет собой все основные налоги. К микро бизнесу относятся индивидуальные предприниматели, партнерства, ЗАО, кооперативы и компании с годовым оборотом до 1,0 млн. рэндов.

С 01.03.2016 установлены следующие ставки при обороте:

- до 335000 рэндов – 0%,

- свыше 335001 рэндов до 500000 рэндов – 1% с суммы превышения 335000 рэндов,

- свыше 500001 рэндов до 750000 рэндов – 1650 рэндов + 2% с суммы превышения 500000 рэндов,

- свыше 750001 рэндов – 6650 рэндов + 3% с суммы превышения 750000 рэндов.

6. Налог на дивиденды (dividends tax) установлен в размере 15% от суммы получаемого дивиденда. По сути, дивидендом считается любая плата компанией акционеру этой компании по его акциям. Налогообложению подлежат дивиденды, выплачиваемые южноафриканской компанией или иностранной компанией, имеющей листинг на фондовой бирже JSE. Дивиденды, выплачиваемые материнской компанией, не облагаются этим налогом.

7. Импортная пошлина (customs duty) устанавливается на импортные товары в соответствии с Таможенным тарифом;

8. Отчисления в пенсионный страховой фонд (unemployment insurance fund (UIF) contributions) установлены в размере 2% от ежемесячных выплат работодателем работнику. При этом 1% отчисляется работодателем, а 1% - самим работником. При этом оговаривается, что эти отчисления при сумме ежемесячных выплат работнику не должны превышать (с 1.10.2012) 14872 рэнда или 178464 ежегодно. Если сумма превышает этот максимальный порог, то расчет делается по максимальной сумме выплат, превышение не облагается.

9. Сбор на квалифицированную рабочую силу (skills development levy) взимается с заработной платы, размер которой превышает 500,0 тыс. рэндов в год. С зарплаты меньшего размера этот сбор не взимается. Размер сбора составляет 1%.

10. Акцизный налог и акцизные сборы (excise duty and levies) установлены на такие товары, как топливо, табачная и алкогольная продукция и некоторые виды дорогих товаров (электроника, косметика). Величина этого налога зависит от вида товара.

Акцизными налогами и сборами облагаются производители товаров стран-членов таможенного союза SACU.

Акцизные налоги начисляются на следующие товары:

- алкогольные и табачные продукты:

Министерство экономического развития Российской Федерации

- солодовое пиво,
- традиционное африканское пиво,
- спиртные напитки и ликеры,
- вина, вермуты и другие похожие продукты,
- табачные продукты.
- топливные продукты (бензин, дизельное, биодизельное топливо, растворители, керосин, парафин и т.п.),
- товары «роскоши» (автомобили, электронное оборудование и товары, косметика, парфюмерия и т.п. товары).

Акцизные сборы применяются вместе с акцизными налогами или отдельно от них. В ЮАР применяются следующие акцизные сборы:

- топливный сбор, сбор в Фонд пострадавших от автомобильных катастроф, сбор на нефтепродукты,
- экологический сбор:
 - за пластиковые мешки (8 центов за мешок),
 - на новую энергетическую генерацию (3,5 центов за 1 кВт в час),
 - на энергосберегающие лампы (600 центов за одну лампу),
 - за выбросы углекислого газа (от 100 до 140 рэндов за грамм СО выбросов на км пути).

11. Аэропортовый сбор (air passenger tax) взимается с операторов авиационного рынка, начисляется в зависимости от количества пассажиров, вылетающих из ЮАР и учитывается авиакомпаниями в стоимости авиабилета (отдельно с пассажиров этот налог при вылете из южноафриканских аэропортов не взимается), с 01.04.2017 действуют следующие ставки:

- в страны Ботсвана, Лесото, Намибия и Свазиленд – в размере 169 рэндов с пассажира,
- в другие страны – 223 рэндов с пассажира.

12. Роялти за добычу минеральных и углеводородных ресурсов (mineral and petroleum resource royalties) взимаются за использование минеральных и углеводородных ресурсов. Размер роялти зависит от типа разрабатываемого ископаемого и варьируется от 0,5% до 7%.

В стране также имеются и другие налоги и сборы, близкие по своей природе к налогам, устанавливаемые на региональном уровне. Например, так называемые «налоги, связанные с собственностью» (на вывоз мусора, канализацию, электричество, водоснабжение и т.п.).

6. Информация о защите прав экспортеров в ЮАР:

6.1. Способы защиты прав иностранных экспортеров в ЮАР, урегулирования и разрешения коммерческих споров, порядок рассмотрения споров экономического характера (внесудебный и судебный), выдержки из нормативных процессуально-правовых документов страны пребывания, регламентирующих деятельность по урегулированию и разрешению споров.

В ЮАР, как во многих других странах, основным инструментом защиты коммерческих прав экспортеров является коммерческий арбитраж.

Система коммерческого арбитража в стране регулируется двумя основными законами: Законом об арбитраже (Arbitration Act, 1965, https://www.environment.gov.za/sites/default/files/legislations/arbitration_act42of1965.pdf) и Законом о признании и введении в силу решений иностранных арбитражей (Recognition and Enforcement of Foreign Arbitral Awards Act, 1977, <http://www.justice.gov.za/legislation/acts/1977-040.pdf>).

Первый закон определяет и регулирует основные понятия и процедуру, связанные с коммерческим арбитражем в стране. Второй закон узаконивает применение в ЮАР международной Конвенции о признании и введении в силу решений иностранных арбитражей, подписанной в 1958 году в Нью-Йорке (Нью-Йоркская конвенция).

Более новых документов в ЮАР по этой тематике принято не было. Нормы международного Модельного закона о коммерческом арбитраже «UNCITRAL Model Law on International Commercial Arbitration» в ЮАР не нашли применения в законодательном плане. Таким образом общемировая тенденция по ограничению влияния местных судебных властей на решения коммерческих споров с участием иностранных компаний не находит отражения в нормативных актах ЮАР, что представляет определенный риск для иностранных ответчиков.

Это приводит к тому, что суд наделен излишними полномочиями в отношении арбитражного процесса (пункт 3(2) Закона об арбитраже) и имеет полномочия вмешиваться в этот процесс. Такое положение позволяет затягивать разбирательства спорных вопросов, что ведет к удорожанию процедур разрешения споров.

Законом определено, что арбитражное рассмотрение споров осуществляется по правилам, закрепленным письменно при принятии решения о проведении арбитражного рассмотрения. Также письменно закрепляется обязательность соблюдения принятого решения. Арбитражное рассмотрение не разделяет арбитраж на местные и международные процессы. В законе не закреплена процедура арбитража, и она определяется самим органом, осуществляющим арбитраж. Поэтому заинтересованные стороны могут выбирать правила проведения арбитража.

Несоответствие местного законодательства об арбитраже международным нормам признается частью южноафриканских парламентариев, которыми в 1998 году была предпринята попытка его совершенствования. Был подготовлен проект закона о применении в стране международного Модельного закона о коммерческом арбитраже. Однако в стране возобладало мнение о том, что «укрепление арбитража ослабляет суды» и рассмотрение проекта было остановлено.

В настоящее время в стране у иностранного экспортера имеются следующие варианты защиты своих интересов: обращение в Министерство торговли и промышленности (DTI), которое имеет полномочия по назначению посредника (mediator) для разрешения коммерческих споров; обращение в местный арбитраж или местные суды.

В случае использования механизма посредничества, предлагаемого DTI, Министр торговли и промышленности назначает посредника в споре, рассмотрение носит конфиденциальный характер.

Обращение в местный арбитраж по сравнению с судом экономит время, может носить конфиденциальный и окончательный характер, позволяет находить более точное и гибкое решение спора, но более дорогостоящий процесс.

Судебное решение носит обязывающий характер, но может быть неоднократно оспорено в судах более высокой инстанции. Срок ожидания рассмотрения дела в ЮАР длится от 18 до 24 месяцев.

В ЮАР имеется четыре главных арбитражных органа:

1. Арбитражный фонд Южной Африки - the Arbitration Foundation of South Africa, AFSA (<http://www.arbitration.co.za/>) – был образован в 1966 году как совместное предприятие бизнеса, юридических и финансовых специалистов. Эта структура оказывает полный спектр услуг по посредничеству и арбитражу по приемлемым для клиентов условиям в зависимости от сложности дела. При ней имеется совет экспертов и Ассоциация альтернативных разрешений споров Южной Африки (The Alternative Dispute Resolution Association of South Africa (ADRASA)).

2. Ассоциация арбитров - the Association of Arbitrators, AOA(<http://www.arbitrators.co.za/>) – была создана в 1979 году с целью продвижения арбитража, как инструмента разрешения коммерческих споров, содействия практикующим арбитрам и специалистам по альтернативному разрешению споров. Ассоциация имеет ряд партнерских соглашений с дру-

Министерство экономического развития Российской Федерации
гими подобными структурами в мире. Например, с Лондонским судом
международного арбитража.

3. Комиссия по примирению, посредничеству и арбитражу - the
Commission for Conciliation, Mediation and Arbitration, CCMA
(<http://www.ccma.org.za/>) – была образована в 1995 году в рамках закона о
трудовых отношениях (Labour Relations Act 66 of 1995) и имеет исключи-
тельные полномочия по разрешению споров по социально-трудовым отно-
шениям.

4. Африканский центр по разрешению споров - Africa ADR, AADR
(<http://www.africaadr.com/>) – был создан в 2009 году в качестве региональ-
ного африканского центра по разрешению споров между коммерческими
структурами африканских стран. Этот неправительственный, некоммерче-
ский независимый орган оказывает широкий спектр услуг арбитражам, за-
нятым в разрешении региональных и международных споров путем арбит-
ража, примирения и посредничества.

6.2. Юридические и адвокатские конторы ЮАР по защите прав экспортеров с указанием их контактных данных

На южноафриканском рынке действуют следующие крупнейшие
юридические фирмы, в круг услуг которых входят вопросы по урегулиро-
ванию проблем во внешней торговле и инвестициям:

1. Baker and McKenzie (<http://www.bakermckenzie.com/SouthAfrica/>) .
2. Yav and Associates (<http://www.yavassociates.com/Our-Services-from-South-Africa.html>) .
3. Emery Mukendi Wafwana & Associates (<http://www.cabemery.org/>)
4. Bowman Gilfillan (<http://www.bowman.co.za/>) .
5. Eversheds (<http://www.eversheds.com/global/en/where/africa/south-africa/index.page/>).
6. Fasken Martineau Dumoulin (<http://www.fasken.com/johannesburg/>)

7. Fragomen, Del Rey, Bernsen and Loewy, LLP
(<http://www.fragomen.com>) .

8. White & Case LLP (<http://www.whitecase.com/johannesburg/>) .

9. Fluxmans Attorneys (<http://www.fluxmans.com/>) .

10. Adams & Adams Attorneys (<http://www.adamsadams.com/>)

11. Spoor and Fisher (<http://www.spoor.com/home/>)

Южноафриканские компании-дочерние структуры двух крупных российских компаний имеют опыт комплексной корпоративной юридической поддержки со стороны компаний Edward Nathan Sonnenbergs (Торговое наименование ENSafrica) - www.ensafrica.com и Dentons - www.dentons.com . Эти же компании выразили готовность оказывать услуги заинтересованным российским организациям и в других областях, в том числе в случаях требований третьих государств об экстрадиции российских граждан из ЮАР в связи с участием в тех или иных хозяйственных операциях.

7. Описание элементов регулятивной среды в области охраны и защиты интеллектуальной собственности в ЮАР, включая:

7.1. Виды объектов интеллектуальной собственности и средств индивидуализации, подлежащих правовой охране и регистрации в ЮАР, наименование регистрирующего их органа, а также виды охранных документов и сроки их действия

Государственным органом, уполномоченным регулировать права интеллектуальных собственников, является Министерство торговли и промышленности ЮАР, которое через Комиссию по компаниям и интеллектуальной собственности - Companies and Intellectual Property Commission, CIPC (<http://www.cipc.co.za/>) занимается администрированием законов в этой сфере. Комиссия также публикует журнал патентов (Patent Journal), в котором указывается статус патентов, торговых марок, дизайнов и т.п.

В соответствии с южноафриканским законодательством к объектам интеллектуальной собственности относятся:

- авторские права (Copyright),
- патенты (Patents),
- дизайн (Designs),
- торговые марки (Trade Marks).

7.2. Анализ нормативных правовых актов, регулирующих предоставление правовой охраны по видам интеллектуальной собственности и средствам индивидуализации, и мониторинг их изменений

Нормативно-правовая база регулирования объектов интеллектуальной собственности в ЮАР включает в себя следующие законы:

- Закон о торговых марках (Trade Marks Act, 1993) регулирует вопросы, связанные с регистрацией, защитой и нарушением прав владельцев торговых марок. По этому закону, торговые марки, зарегистрированные в ЮАР, подлежат защите в течение 10 лет с последующим продлением срока еще на 10 лет. Закон также признает защиту международно признанных торговых марок. Торговые марки классифицируются в соответствии с международными стандартами. Заявки на регистрацию торговых марок публикуются в патентном журнале для подачи протестов в течение 90 дней.

Для того чтобы торговые марки были зарегистрированы, заявки должны быть поданы в Офис торговых марок и одобрены этой организацией. Торговые марки должны быть отличимыми от существующих аналогов или иметь признаки различия. Заявитель также должен использовать или планировать использовать эти торговые марки. За регистрацию взимается плата. Торговая марка исключается из регистра в случае, если она не использовалась в течение 5 лет, если ее владелец умер или компания, владеющая этой маркой, ликвидирована. Регистрация торговой марки также прекращается, если владелец зарегистрировал ее без целей использования.

В ЮАР защита географических названий не выделена в особый закон. Их защита осуществляется под категориями: «коллективные торговые марки» или «сертифицированные торговые марки».

- Закон о патентах (Patents Act, 1978) регулирует вопросы, связанные с регистрацией, защитой и нарушением прав владельцев патентов. В соответствии с этим законом, патенты выдаются сроком на 20 лет с момента его регистрации, при условии уплаты соответствующих сборов по их возобновлению после первых трех лет. Патенты не продляются. Патенты выдаются на любое изобретение, затрагивающее новацию, применимую или используемую в торговле, промышленности или сельском хозяйстве. Заявки на патент изучаются на предмет новизны. Патенты на добавочные функции добавляются в первоначальный патент.

Заявки на патент и их спецификации подаются в регистрирующий орган через Южноафриканское бюро патентных адвокатов. Регистратор, изучив документы на патент и убедившись в их соответствии предъявляемым требованиям, публикует заявку в журнале патентов. Любая заинтересованная сторона может в течение 3-х месяцев со дня опубликования подать протест. Если нет возражений, то патент считается принятым.

В течение срока действия патента патентообладатель имеет право не допускать других лиц к изготовлению, использованию, импорту и иной деятельности, связанной с зарегистрированным патентом. Параллельный импорт в ЮАР запрещен. Если патентообладатель не реализует своего изобретения в течение первых трех лет (или четырех лет со дня подачи заявки), может быть запущена процедура выдачи обязательной лицензии.

Являясь подписантом Парижской конвенции по патентам, ЮАР предоставляет право иностранным заявителям патентов подавать заявку на патент в ЮАР в течение одного года с момента первоначальной подачи. ЮАР также признает патенты, зарегистрированные по международным правилам.

6 июня 2016 года правительство ЮАР опубликовала проект, документирующий новую парадигму развития политики в области интеллектуальной собственности. Суть новой политики в области интеллектуальной собственности фиксирует переход от депозитарной системы к субстантивной системе патентования. Это означает, что патентные заявки должны пройти серьезный контроль и оценку для верификации новизны патента, а не просто формального удовлетворения кандидатом на получения патента, всех необходимых для его получения требований.

- Закон о дизайне (Designs Act, 1993) регулирует вопросы, связанные с регистрацией, защитой и нарушением прав владельцев дизайнов (эстетического или функционального). В соответствии с этим законом осуществляется защита зарегистрированного дизайна (эстетического или функционального), относящегося к форме или виду. К эстетическому дизайну предъявляется требование новизны и оригинальности. Функциональный дизайн проверяется на инновацию. Этот закон также защищает топологию схем.

Защита предоставляется на период 15 лет на эстетический дизайн и 10 лет – на функциональный дизайн с момента регистрации или выпуска, что раньше.

- Закон об авторских правах (Copyright Act, 1978) регулирует вопросы, связанные с авторскими правами собственников художественных, музыкальных, изобразительных работ, фильмов, звуковых записей, положения которого основываются на Бернской конвенции. В 1992 году этот закон был дополнен с целью включения в него компьютерных программ.

Авторские права присваиваются автоматически в момент публикации объекта права собственности. Соответственно, в стране нет процедуры получения права собственности на эти объекты. Единственным объектом авторских прав, требующим регистрацию, являются фильмы. Эта регистра-

Министерство экономического развития Российской Федерации служит доказательством в случае нарушения авторских прав, но не предоставляет каких-либо дополнительных прав.

Защита авторских прав на эту художественную, музыкальную и картинную продукцию распространяется на срок жизни автора + 50 лет. На компьютерные программы, фильмы, фотографии и звуковые записи защита распространяется на 50 лет с момента первого выпуска. Защита на авторские права постановщиков представлений сохраняется в течение 20 лет и не возобновляется.

- Закон о правах интеллектуальной собственности (Intellectual Property Laws Amendment Act, 2013) содержит положения, регулирующие некоторые аспекты собственности интеллектуальных прав.

- Закон о контрафактной продукции (Counterfeit Goods Act, 1997) регулирует вопросы, связанные с контролем ввоза в страну контрафактной продукции.

7.3. Анализ компетенции профильных органов государственной власти, осуществляющих нормативное регулирование в сфере интеллектуальной собственности, их структуры и особенностей взаимодействия

К профильным органам государственной власти, осуществляющим нормативное регулирование в сфере интеллектуальной собственности, относятся:

1. Министерство торговли и промышленности (Department of Trade and Industry), на которое возложена роль государственного регулирования деятельности в этой сфере, в том числе посредством разработки соответствующих нормативных актов.

2. Министерство финансов (Ministry of Finance), которое принимает участие в установлении ставок сборов и платежей в сфере деятельности, связанной с объектами интеллектуальной собственности.

7.4. Механизмы лицензирования деятельности патентных поверенных

В ЮАР головной структурой, объединяющей патентных поверенных (patent attorneys), патентных агентов (patent agents) и практикующих специалистов по торговым маркам (trade mark practitioners), является Южноафриканский институт по законодательству об интеллектуальной собственности - The South African Institute of Intellectual Property Law (<http://www.saiipl.org.za/>), основанный в 1952 году.

Этот институт (Совет института) проводит экзамены на получение статуса указанных специализаций (Patent, Trade Mark, Copyright, и Design law). К экзамену допускается кандидат, имеющий юридическое и техническое или научное образование в соответствующей сфере интеллектуального права.

Такое требование объясняется тем, что в ЮАР нет соответствующего патентного бюро, предназначенного для проведения оценки изобретения или инновации. В стране проводится только оценка документов, поданных на патент или изобретение, и в функции патентного поверенного входит подготовка всех документов, включая чертежи, проверка новизны изобретения или инновации в стране и за границей, подача заявки на патент как в стране, так и за границей.

7.5. Способы официального опубликования реестров патентных поверенных

Реестр патентных поверенных ведется в Южноафриканском патентном офисе (South African Patent Office), входящем в структуру Комиссии по компаниям и интеллектуальной собственности. В открытом доступе этот реестр не имеется, но можно запросить это учреждение.

7.6. Перечень международных договоров, регулирующих предоставление правовой охраны по видам объектов интеллектуальной собственности и средств индивидуализации, участником которых является ЮАР

ЮАР является подписантом и участником следующих основных международных договоров в этой сфере:

1. Бернская конвенция по охране литературных и художественных произведений (Berne Convention). Вступила в силу в ЮАР 3 октября 1928 года.

2. Будапештский договор о международном признании депонирования микроорганизмов для целей патентной процедуры (Budapest Treaty). Вступил в силу в ЮАР 14 июля 1997 года.

3. Парижская конвенция об охране промышленной собственности (Paris Convention). Вступила в силу в ЮАР 1 декабря 1947 года.

4. Договор о патентной кооперации 1970 (Patent Cooperation Treaty, PCT). Вступил в силу в ЮАР 16 марта 1999 года.

5. Международная конвенция по охране новых сортов растений (UPOV Convention). Вступила в силу в ЮАР 6 ноября 1977 года.

6. Конвенция Всемирной организации интеллектуальной собственности (WIPO Convention). Вступила в силу в ЮАР 23 марта 1975 года.

7. Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (Agreement on Trade-Related Aspects of Intellectual Property Rights). Вступило в силу в ЮАР 1 января 1995 года.

Весь перечень соглашений и договоров можно посмотреть по адресу:
<http://www.wipo.int/wipolex/en/profile.jsp?code=ZA#a6>

7.7. Способы защиты прав на зарегистрированные объекты интеллектуальной собственности и средства индивидуализации, контактные данные государственных органов, осуществляющих соответствующие полномочия в области защиты прав

Защита прав на зарегистрированные объекты интеллектуальной собственности осуществляется в рамках нормативно-правового регулирования соответствующего вида объекта собственности.

К государственным органам, призванным оказывать защиту на объекты интеллектуальной собственности, относится, прежде всего, Министерство торговли и промышленности (Department of Trade and Industry, <http://www.thedti.gov.za/>), которое принимает участие в разработке законов в этой сфере.

Большое значение имеет Комиссия по компаниям и интеллектуальной собственности (Companies and Intellectual Property Commission, CIPC, <http://www.cipc.co.za/>), которая занимается в том числе и регулированием деятельности этой отрасли. Кроме этого эта комиссия издает журнал патентов.

Южноафриканская служба налогов (таможенное подразделение) - South African Revenue Service (Customs Division) (<http://www.sars.gov.za/Pages/default.aspx>), в обязанности которой входит контроль за перемещением через границу объектов интеллектуальной собственности и недопущение перемещения контрафактной продукции.

Контактные данные указанных ведомств указаны на соответствующих страницах их Интернет-сайтов.

8. Информация о возможностях проверки деловой репутации в ЮАР, включая организации в стране, занимающиеся проверкой деловой репутации юридических и физических лиц

В ЮАР все компании для осуществления бизнеса должны быть зарегистрированы в Комиссии по компаниям и интеллектуальной собственности - Companies and Intellectual Property Commission, CIPC (<http://www.cipc.co.za/>).

Простая проверка компании осуществляется на специальном портале CIPC по адресу (<http://www.cipro.gov.za/transact/>), где простым вводом названия компании или ее номера можно убедиться в том, что эта компания зарегистрирована в ЮАР. Этим ограничиваются возможности бесплатной проверки факта регистрации компаний.

Для получения более детальной информации по компании, в том числе оценки статуса деятельности компании (например, ведет/не ведет фактическую хозяйственную деятельность, платит/не платит налоги и пр.) можно воспользоваться платными услугами следующих информационных источников:

- Pearson Publishing CC (<https://www.ciproza.co.za/>) администрирует поисковую систему CIPROZA;
- Pitney Bowes South Africa (<http://www.pbverify.co.za/index.php>) администрирует поисковую систему pbVerify.

Информация предоставляется в онлайн-режиме, необходимо зарегистрироваться. Оплата производится посредством кредитной карты. Стоимость услуги зависит от объема запрашиваемой информации. Информация берется из базы данных CIPC.

Также для целей проверки кредитоспособности потенциальных партнеров в ЮАР целесообразно рассматривать возможности использования международных бюро кредитных историй и других аналогичных организаций, предоставляющих информацию такого рода на коммерческих условиях.

9. Перечень наиболее крупных дистрибьюторов различных видов товаров в ЮАР

В ЮАР распространены следующие дистрибутивные сети:

1. Дистрибьюторы промышленных товаров:

- Mr Price Home (www.mrphome.com/)

- Woolworths (<http://www.woolworths.co.za/>)
- Edgars (<http://www.edgars.co.za/>)
- Coricraft (www.coricraft.co.za/)
- Loads of Living (<http://www.loadsofliving.co.za/>)

2. Дистрибьюторы продовольственных товаров:

- Pick and Pay (<http://www.picknpay.co.za/>)
- Checkers (<http://www.checkers.co.za/>)
- Food Lovers Market (<http://www.fruitandvegcity.co.za/>)
- Shoprite (<http://www.shoprite.co.za/>)
- Spur (<http://www.spur.co.za/>)

3. Дистрибьюторы электронных товаров и оборудования:

- HiFi Corp (<http://www.hificorp.co.za/>)
- Hirsch's Electronics (<http://www.hirschs.co.za/>)
- Philips South Africa (<http://www.philips.co.za/>)
- Sony South Africa (<http://www.sony-africa.com/microsite/south-africa/index.html>)
- Incredible Connection www.incredible.co.za

4. Дистрибьюторы одежды:

- Cotton On (<http://www.cottonon.co.za/>)
- Truworths (<https://www.truworths.co.za/>)
- Factorie (<https://www.facebook.com/factorie>)
- Ben Sherman (<http://www.bensherman.com/>)
- Polo (<http://www.polo.co.za/>)
- Queenspark (<http://www.queenspark.com/>)
- Old Khaki (<https://www.oldkhaki.co.za/>)
- Lacoste (<http://www.carvela.co.za/lacoste/>)

Министерство экономического развития Российской Федерации
- Jay Jays (<http://www.jayjays.co.za/>)

5. Дистрибьюторы бытовых приборов, хозяйственных товаров:

- Builders Warehouse (<http://www.builders.co.za/>)
- Boxer Hardware Stores (<http://www.boxer.co.za/>)
- Build it (www.buildit.co.za/)

6. Дистрибьюторы спортивных товаров:

- Cape Union Mart (www.capeunionmart.co.za/)
- Columbia (<http://www.columbia.com/>)
- Sportsmans warehouse (<http://www.sportsmanswarehouse.co.za/>)

7. Дистрибьюторы товаров для офиса:

- Freedom Stationary (<http://www.freedomstationery.co.za/>)
- Stationery & Paper World South Africa
(<http://www.stationeryandpaper.co.za/>)

8. Универсальный дистрибьютор для оптово-розничной торговли Makro <https://www.makro.co.za/> (ранее подразделение германской сети Метро Кэш энд Керри, с 2003 года входит в североамериканскую группу Walmart)

10. Специфические особенности ведения бизнеса в ЮАР, включая культурные аспекты, и деловые обычаи.

Южноафриканская деловая культура развивалась на основе смешения европейской и африканской культур. Сильно влияние выходцев из Дании, Германии, Франции, Нидерландов и Великобритании. Вместе с тем на практику деловых коммуникаций последних лет серьезное повлияло уве-

Министерство экономического развития Российской Федерации

личение количества хозяйствующих субъектов, контролируемых чернокожими гражданами, и связанное с этим вхождение национальных коммуникационных традиций, свойственных определенным национальным группам населения. Эти традиции чаще всего проявляются в особенностях приветствий и рукопожатий при встрече, в том числе при проведении коллективных мероприятий (деловых форумов, семинаров и т.п.). Проявление со стороны иностранцев позитивного интереса к таким традициям, даже при их незнании, обычно создает более благоприятные условия для дальнейших деловых коммуникаций с представителями чернокожего большинства населения.

Как общие рекомендации, при ведении бизнеса следует учитывать следующие факторы:

- для южноафриканцев предпочтительнее личная встреча, чем общение по телефону,
- первая встреча скорее ознакомительная, на первой встрече важно добиться позитивного эмоционального восприятия собеседником встречи с потенциальным партнером,
- в период с середины декабря до середины января вся деловая жизнь замирает,
- рабочие часы, в целом, ориентированы на европейский график, при этом вполне нормальным может быть деловой звонок от южноафриканского партнера в ранние утренние часы до начала формального офисного рабочего дня. В выходные офисы компаний закрыты, запланировать деловые встречи на выходные дни практически невозможно,
- существует путаница в адресах, поэтому при планировании поездки на переговоры надо выделить время для заблаговременного поиска точного места назначения,
- большинство южноафриканцев владеет английским языком, как вторым, поэтому нет необходимости перевода на африканские языки,

- не следует повышать голоса при переговорах, также не следует называть женщин «miss», если вы не уверены в их статусе,

- не следует демонстрировать агрессивный подход в ведении бизнеса в ЮАР, в том числе не следует применять императивные формы глаголов при устных и письменных коммуникациях, поскольку это может быть воспринято как давление или демонстрация превосходства, негативно воспринимаемые местным, деловым сообществом, в особенности представителями чернокожего бизнеса, лучше быть вежливым и терпеливым,

- в ЮАР принято делить людей на «чернокожих» и «белых» и это не является признаком расизма, чернокожие наоборот подчеркивают свою принадлежность к этой расе, т.к. государство поддерживает развитие «чернокожего» бизнеса,

- одежда для деловых встреч предполагает наличие костюма и галстука, для женщин – предпочтительнее юбки, чем брюки,

- характерной особенностью деловой культуры в ЮАР является достаточно свободное отношение к срокам принятия решений южноафриканскими партнерами по бизнесу об участии в тех или иных мероприятиях, выезде на переговоры, конференции, часто решения принимаются в последний момент, неоднократно вносятся изменения в ранее принятые решения. Однако это не должно служить основанием для аналогичного подхода со стороны иностранных партнеров.

При планировании деловых поездок в ЮАР целесообразно иметь страховой полис для покрытия непредвиденных медицинских расходов. С учетом высокого уровня рисков, связанных с криминальными проявлениями в общественных местах, целесообразно планировать перемещения в местах временного пребывания на автотранспорте, предоставляемом или рекомендуемом отелями (предпочтителен выбор сетевых отелей как международных, как и южноафриканских сетей) или пользоваться арендованным автотранспортом, международные и национальные сетевые автопрокатные

Министерство экономического развития Российской Федерации
фирмы широко представлены в городах и аэропортах страны. В ЮАР левостороннее движение автотранспорта.
