

**THE TRADE
REPRESENTATION OF THE
RUSSIAN FEDERATION
IN THE REPUBLIC OF
SOUTH AFRICA**



**ТОРГОВОЕ
ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
В ЮАР**

ГОДОВОЙ ОБЗОР

**состояния экономики и основных направлений
внешнеэкономической деятельности ЮАР за 2016 год**



г. Йоханнесбург

20 апреля 2017 года

ГОДОВОЙ ОБЗОР

состояния экономики и основных направлений внешнеэкономической деятельности ЮАР за 2016 год

СОДЕРЖАНИЕ

	стр.
I. Введение	
1.1. Общая (краткая) информация о ЮАР.	6
1.1.1. Факторы, оказавшие влияние на экономическую ситуацию в ЮАР за отчетный год.	9
1.1.2. Общая характеристика экономики.	12
1.1.3. Роль и место экономики ЮАР в мировой экономике, перспективные области внешнеэкономического сотрудничества с Россией.	13
Оценка состояния национальной экономики ЮАР и перспектив ее развития, тенденции в сфере государственного регулирования экономики	
II.	
2.1. Итоги социально-экономического развития ЮАР.	15
2.1.1. Основные макроэкономические тенденции.	17
2.2. Обзор основных секторов экономики.	19
2.2.1. Информация по отраслям экономики с учетом их национальных особенностей.	19
2.3. Основные направления налогово-бюджетной и денежно-кредитной политики.	49
2.3.1. Налогово-бюджетная политика.	51
2.3.2. Денежно-кредитная политика.	60
2.4. Государственное регулирование в сфере промышленности и услуг.	61
2.4.1. Информация по действующему нормативно-правовому регулированию и мерам в области государственного регулирования отраслей экономики.	61
2.5. Государственное регулирование банковского и страхового секторов экономики, биржевой торговли.	
2.5.1. Общий обзор нормативно-правовой базы в данном сегменте рынка.	66
2.6. Состояние инновационного развития.	
2.6.1. Приоритетные направления развития инновационной политики.	74
2.6.2. Информация о действующем законодательстве в сфере поддержки инновационной деятельности, изменения за отчетный период в нормативно-правовой базе.	77
2.6.3. Инфраструктура поддержки инновационного развития.	78

2.6.4.	Программы и мероприятия по развитию инновационной сферы.	82
2.6.5.	Источники, объемы и механизмы отдельных технологических направлений.	85
2.7.	Государственная поддержка развития регионов.	
2.7.1.	Система государственной поддержки регионального развития, программные инструменты управления социально-экономическим развитием регионов.	85
2.7.2.	План развития национальной инфраструктуры	88
2.7.3.	Земельная реформа и трансформация земельных отношений.	98
III.	Внешнеэкономические связи ЮАР	
3.1.	Краткий обзор состояния и динамики внешней торговли ЮАР.	
3.1.1.	Основные внешнеэкономические партнеры ЮАР, тенденции изменения совокупного товарооборота, в том числе отдельно по экспорту и импорту; отраслевая и географическая структура внешней торговли, основные товары экспорта и импорта.	101
3.1.2.	Тенденции изменения внешней торговли услугами, в том числе отдельно по экспорту и импорту; отраслевая структура торговли услугами.	104
3.1.3.	Таможенно-тарифное и нетарифное регулирование.	104
3.2.	Меры государственной поддержки национального экспорта и инвестиций.	119
3.3.	Особые экономические зоны, особенности их функционирования и администрирования.	136
3.4.	Обзор о состоянии и перспективах развития торгово-экономических отношений ЮАР и России.	
3.4.1.	Изменения по основным товарам, поставляемым в Россию/из России, по данным статистики ЮАР.	139
3.4.2.	Оценка перспективных высокотехнологических товаров и услуг для поставки в Россию.	145
3.4.3.	Перспективы экспорта российских товаров и услуг, в том числе высокотехнологичных, в ЮАР.	147
IV.	Инвестиционная политика ЮАР и иностранные инвестиции	
4.1.	Инвестиционная политика ЮАР, важные деловые мероприятия, планируемые к проведению в ЮАР.	
4.1.1.	Основные направления и приоритеты инвестиций ЮАР.	151
4.1.2.	Государственное регулирование инвестиционной деятельности.	153
4.1.3.	Механизмы и институты государственной	155

	поддержки инвестиций (исходящих, входящих) ЮАР.	
	4.1.4. Информация о значимых инвестиционных мероприятиях (форумах, семинарах, т.п.) ЮАР.	158
4.2.	Политика ЮАР в области привлечения иностранных инвестиций (инвестиционный режим).	
	4.2.1. Меры, направленные на улучшение инвестиционного климата.	158
	4.2.2. Информация о заключенных двусторонних инвестиционных соглашениях (ВІТ) и соглашениях о свободной торговле с инвестиционными блоками, заключенных ЮАР в отчетный период.	159
	4.2.3. Динамика, объемы, отраслевая и региональная структура, источники иностранных инвестиций, их роль в экономике ЮАР.	160
4.3.	Основные итоги инвестиционного сотрудничества Российской Федерации с ЮАР.	
	4.3.1. Основные направления и итоги инвестиционного сотрудничества с Россией.	163
	4.3.2. Информация о российских инвестиционных проектах и перспективах деятельности российских компаний на рынке ЮАР.	164
V.	Основные направления государственной политики в сфере малого и среднего предпринимательства	
	5.1. Современное состояние и меры государственной поддержки малого и среднего предпринимательства в ЮАР.	168
VI.	Участие ЮАР в многосторонних международных и региональных экономических организациях, интеграционных и преференциальных торговых соглашениях	
	6.1. Информация об участии ЮАР в региональных экономических группировках, включая формирование торгового режима, предоставление преференций участникам торговых соглашений и реализация их в законодательстве ЮАР.	177
	6.2. Информация о деятельности ЮАР в организациях ВТО и БРИКС.	183
VII.	Статистические приложения	
	7.1. Данные южноафриканской национальной статистики по основным макроэкономическим показателям	190
	7.2(а). Данные южноафриканской национальной статистики по объемам и структуре внешней торговли товарами за отчетный период в сравнении с предыдущим годом.	191
	7.2(б). Данные южноафриканской национальной статистики по	195

- объемам и структуре внешней торговли услугами за отчетный период в сравнении с предыдущим годом.
- 7.3. Данные южноафриканской национальной статистики за последний пятилетний период, включая отчетный, по объемам и структуре иностранных инвестиций ЮАР. **196**
- 7.4. Перечень ключевых международных торговых договоров Южно-Африканской Республики **197**

I. Введение

1.1. Общая (краткая) информация о ЮАР.

Южно-Африканская Республика (сокр. ЮАР, официальное название на государственном английском языке The Republic of South Africa) географически расположена в южной части Африки. Страна является конституционной демократией в форме парламентской республики и имеет федеральное правительство и правительства девяти провинций. В ЮАР действует двухпалатный Парламент, состоящий из нижней палаты (Национальная ассамблея, 400 членов) и верхней палаты (Национальный совет провинций, 90 членов). Парламент переизбирается каждые пять лет. Лидер партии, получившей большинство голосов на выборах, выбирается Национальной ассамблеей на первом заседании после выборов президентом страны и главой исполнительной власти.

Исполнительная власть, в соответствии с Конституцией, состоит из трех уровней: федерального правительства (правительство страны, возглавляемое главой исполнительной власти, он же президент страны, который назначает своего заместителя и министров), провинциальных правительств (возглавляются Премьерами провинций) и муниципальных властей. С 2014 года президентом ЮАР является лидер партии Африканский национальный конгресс Джейкоб Зума.

Южно-Африканская Республика (ЮАР) имеет площадь 1,2 млн. кв. км. Наиболее развитые индустриальные и коммерческие центры сосредоточены в городах Кейптаун, Дурбан, Йоханнесбург и Претория. Основные морские порты - Дурбан, Кейптаун, Порт Элизабет, Ист-Лондон, Ричардс бэй и Салданья бэй. Речной коммерческой сети не имеется. С протяженностью автомобильных дорог около 747 тыс.км, ЮАР занимает 10 место в мире¹. Протяженность железных дорог достигает 21 тыс. км (13 место в мире)

ЮАР занимает 20 место в мире по индексу эффективности логистики (international logistics competitiveness index², Германия занимает 1 место, Российская Федерация - 99)

¹ <https://www.cia.gov/library/publications/the-world-factbook/geos/sf.html>

² <http://lpi.worldbank.org/international/scorecard/radar/254/C/ZAF/2016#chartarea>

Климат умеренный, теплый и солнечный. Температура воздуха летом – от 15 до 35 градусов Цельсия, зимой – от 0 до 20 градусов Цельсия.

В ЮАР 11 официальных языков: африкаанс, английский, ндебеле, середи, сесото, сесвати, сетсвана, тсонга, венда, коса и зулу. Английский язык является языком делового общения.

Численность населения ЮАР составляет 55,91 млн. человек (на 30.06.2016 год³). По этому показателю ЮАР занимает 26⁴ место в мире (из 238 государств). Этнический состав населения разнообразен: чернокожие африканцы занимают 80,7%, цветные - 8,8%, белые – 8,1%, индийцы/азиаты – 2,5%. За прошедший год доля белого населения сократилась на 0,4%. Женское население составляет 51,1%, мужское – 48,9%.

ЮАР административно разделена на девять провинций.

Провинции (население, данные по состоянию на середину 2016 года):

Квазулу-Натал (11,08 млн. чел.);

Гаутэнг (13,5 млн. чел.);

Лимпопо (5,8 млн. чел.);

Мпумаланга (4,3 млн. чел.);

Западная Капская провинция (6,3 млн. чел.);

Северная Капская провинция (1,19 млн. чел.);

Восточная Капская провинция (7,06 млн. чел.);

Фри-Стейт (2,86 млн. чел.);

Северо-Западная провинция (3,79млн. чел.);

Административная столица – Претория, законодательная (место расположения парламента) – Кейптаун, судебная (место расположения Верховного суда) – Блумфонтейн.

Основное вероисповедание в ЮАР христианство (73%) и африканские традиционные религии (15%). Растет число мусульман, как за счет эмигрантов, так и опережающего прироста населения среди приверженцев ислама.

³ <http://www.statssa.gov.za/publications/P0302/P03022016.pdf>

⁴ <https://www.cia.gov/library/publications/the-world-factbook/rankorder/2119rank.html>

ЮАР является членом ООН, ВТО, МВФ, Содружества наций, Большой двадцатки, Группы 77, БРИКС, Южно-атлантической зоны мира и сотрудничества (ZPCSA), Договора об Антарктике - (ATS), Сообщества развития Юга Африки (Southern African Development Community, SADC), Африканского Союза (African Union, AU), Нового партнерства для развития Африки (The New Partnership for Africa's Development, NEPAD), Южноафриканского таможенного союза (Southern African Customs Union, SACU).

ЮАР является единственной африканской страной – членом G20.

Южноафриканская законодательная система базируется на римско-германском праве и Конституции 1996 года. Некоторые аспекты местного законодательства (корпоративное право и доказательное право) на практике основываются на английском праве.

В соответствии с Конституцией, провинции имеют свою законодательную власть по всем вопросам, которые не относятся к юрисдикции федерального центра. На практике законы провинций, в основном, управляют всем, что относится к «повседневной жизни».

Южноафриканская партийная система включает в себя более 40 партий, большинство из которых отстаивают достаточно узкие интересы ограниченного контингента населения и не играют значительной политической роли.

Южноафриканские партии, представленные в Парламенте страны: Африканский национальный конгресс (African National Congress, ANC); Демократический альянс (Democratic Alliance, DA); Партия свободы Инката (Inkatha Freedom Party, IFP), Конвенция африканских народов (African People's Convention, APC), Народный конгресс (Congress of the People, COPE), Партия борцов за экономическую свободу (Economic Freedom Fighters, EFF), Независимые демократы (Independent Democrats, ID), Панафриканский конгресс (Pan Africanist Congress, PAC), Коммунистическая партия Южной Африки (South African Communist Party, SACP), Объединенная партия христианских демократов (United Christian Democratic Party, UCDP), Объединенное демократическое движение (United Democratic Movement, UDM), Южноафриканская партия христианских демократов (African

Christian Democratic Party, ACDP), Организация народа Азани (Azanian People's Organisation, AZAPO), Объединение меньшинств (Minority Front, MF).

Доминирующими являются три партии:

1. Африканский национальный конгресс (на выборах 2014 года набрал 62,15% голосов). На выборах в местные органы власти в 2016 г -54,49%

2. Демократический альянс (на выборах 2014 года набрал 22,23% голосов), в 2016-27,02%.

3. Партия борцов за экономическую свободу (на выборах 2014 года набрала 6,35% голосов), в 2016 году-8,24%.

Африканский национальный конгресс (в настоящее время лидер - Джейкоб Зума) находится у власти с 1994 года. Вместе с тем, следует отметить резкое снижение популярности президента Дж.Зумы на фоне разного рода скандалов и сложной экономической ситуации в стране. Ярким примером этого процесса может служить совместное заседание обеих палат Парламента страны в феврале 2017 года, посвященном оглашению Послания к нации, на котором Дж.Зуме в течении 1,5 часов не давали возможности выступить.

1.1.1. Факторы, оказавшие влияние на экономическую ситуацию в ЮАР за отчетный год.

Основными факторами, оказавшими влияние на экономическую ситуацию в ЮАР за 2016 год стали:

- внешнеэкономические

- восстановление мировых сырьевых и биржевых рынков;
- сокращение объемов прямых инвестиций и мировых торговых потоков;
- рост волатильности на финансовых рынках;

- внутренние

- грамотная денежно-кредитная и фискальная политика Казначейства ЮАР;
- внутривластная борьба среди правящих элит;
- неопределенность экономических условий для бизнес среды;
- окончание продолжительной засухи;

- высокий уровень безработицы;

В 2016 году экономика ЮАР проявила стойкость и гибкость в преодолении проблем, связанных с продолжающимся замедлением темпов роста мировой экономики и сохраняющимся низким уровнем цен на биржевые товары, слабыми показателями глобальной торговли и сокращением потоков капитала. Несмотря на сохраняющееся избыточное предложение на мировом рынке основных сырьевых и биржевых товаров, восстановление цен на биржевые товары позволило ЮАР нарастить экспортные продажи и сократить дефицит сальдо торгового баланса с 52,2 млрд.рэндов в 2015 году до 2,92 млрд.рэндов⁵ в 2016 году, чему также способствовало снижение инвестиционной активности и связанное с этим уменьшение спроса на машины и оборудование.

Возросшая волатильность на финансовых рынках позволила укрепиться рэнду, как валюте в меньшей степени подверженной резонансным мировым новостям, оказывающим эффект на финансовые рынки. Также этому способствовала взвешенная внутренняя денежно-кредитная и фискальная политика министра финансов ЮАР П. Гордана и Казначейства ЮАР, которая укрепила позиции экономики ЮАР и в комплексе с внешнеэкономическими факторами позволила сохранить суверенные долгосрочные кредитные рейтинги ЮАР в пределах календарного 2016 года на инвестиционном уровне. Ценные бумаги ЮАР и курс рэнда имеют предпосылки для дальнейшего восстановления. Так, за 2016 год рэнд укрепился, и разница между максимальным значением курса по отношению к доллару США в конце 2016 года и его наиболее низкими значениями, зафиксированными в январе 2016 г. составила 342 цента (20,8 процентов).

Также, в 2016 году правительством ЮАР был введен ряд фискальных мер, позволяющих перераспределить финансовые потоки и поддержать проведение структурных реформ в области здравоохранения и образования. В том числе, весь отчетный год Минфин проводил информационную подготовку бизнес сообщества к

⁵ <http://www.sars.gov.za/Media/MediaReleases/Pages/31-January-2017-Trade-Statistics-for-December-2016.aspx>

повышению налога на добавленную стоимость с 14% до 15-16%, которое эксперты ожидают в 2017 году.

Восстановление мировых биржевых рынков и возобновление интереса инвесторов к развивающимся странам с товарно-сырьевыми экономиками, наряду с грамотной денежно-кредитной политикой позволило повысить интерес портфельных инвесторов к ценным бумагам южноафриканских компаний. Так, согласно данным Центрального банка ЮАР, направляемых в Международный Валютный Фонд, за первые три квартала 2016 года наблюдается приток портфельных инвестиций в страну в размере 25 млрд. рэндов⁶ (около 1,65 млрд. долларов США). При этом, на фоне сохраняющейся политической неопределенности, ряда высказываний высокопоставленных членов правительства ЮАР о необходимости поддержки чернокожего населения страны, и согласно мировому тренду, за отчетный год наблюдалось сокращение объема прямых инвестиций в ЮАР.

Закончившаяся в отчетном году засуха, которая продолжалась более 2 лет, серьезно ухудшила положение сельскохозяйственного сектора. Очевидно, что при благоприятных прогнозах на урожай в 2017 году это позволит ЮАР снизить объемы импорта сельхозпродукции и по определенным категориям товаров, нарастить экспорт.

Таким образом, внешнеэкономические факторы и действия Министра финансов ЮАР П. Гордана, демонстрировавшего в течение 2016 года политический нейтралитет при принятии финансовых и экономических решений, оказали благоприятное влияние на экономическую ситуацию в стране. Однако, 30 марта 2017 года было объявлено об его отставке. Основными препятствиями, сдерживающими проведение реформ и экономическое развитие ЮАР в 2016 году остаются внутренние факторы, такие как высокий уровень безработицы, внутривнутриполитическая борьба в правящей партии и связанная с ней правовая неопределенность будущего статуса иностранных компаний, в особенности сырьевого сектора экономики страны.

⁶Economic and Financial Data for South Africa - Dissemination Standards Bulletin Board (DSBB)

1.1.2. Общая характеристика экономики.

В отчетном году в ЮАР наблюдался рост ВВП (0,5%). Причем эта тенденция сохраняется уже целый ряд лет подряд. Объем ВВП достиг 4322,3 млрд. рэндов⁷.

В поквартальном разрезе темпы роста выглядят следующим образом: в первом квартале зафиксировано падение 1,5%, во втором рост 3,1%, в третьем рост– 0,4% и в четвертом вновь падение– 0,3%. Реальный прирост ВВП (в рыночных ценах 2010 года), составивший 0,5%, ниже показателя предыдущего года (1,3%).

По итогам 2015 года ЮАР заняла 32 позицию (314572 млн. долл. США) среди экономик мира по номинальному ВВП (по версии World Bank⁸).

Ситуация на рынке труда вызывает серьезную озабоченность руководства страны. В IV квартале 2016 года уровень безработицы составил 26,5%.

В отчетном году около 80,3 тыс. рабочих мест было сокращено в горнодобывающем и производственном секторах. За тот же период в секторе услуг было создано более 119 тыс. рабочих мест. Экономика страны продолжает создавать рабочие места для квалифицированного и малоквалифицированного (semiskilled) персонала, сокращая при этом неквалифицированный труд, увеличивая бедность и разницу в доходах.

Уровень безработицы среди молодежи в возрасте 18-29 лет достиг 43%, около 7% выпускников вузов (имеющих гораздо больший потенциал, по сравнению с выпускниками школ) являются безработными.

Вместе с тем, отмеченное в 2016 году снижение напряженности в отношениях работодателей и профсоюзов привело значительному сокращению забастовок по сравнению с 2014 годом, когда в целом по стране продолжительность забастовок в горнодобывающем и производственном секторах оценивалась на уровне 12 млн. рабочих дней.

Правительство, бизнес и рабочие договорились о необходимости введения минимального размера оплаты труда на уровне 20 рэндов/час, введение которого

⁷ 2017 Budget Review, National Treasury

⁸ <http://data.worldbank.org/data-catalog/GDP-ranking-table/> КНР-2, Индия-7, Бразилия -9, Россия -13 место

ожидается в мае 2018 года. Национальный совет по экономическому развитию и труду (The National Economic Development and Labour Council) согласился разработать механизмы для более эффективного разрешения трудовых споров, минимизации продолжительности протестных акций и исключения насилия в их ходе.

Среднегодовой уровень инфляции вновь вырос до 6,4% (в 2015 году этот показатель составлял 4%, в 2014 -6,1%).

В 2016 году объем экспорта составил 1,0963 трлн. рэндов (прирост на 5,8% по сравнению с прошлым годом), импорта – 1,0995 трлн. (прирост 1%).

Подробные макроэкономические показатели страны приведены в **приложении 7.1.**

Китай подтвердил свой статус крупнейшего экспортного рынка ЮАР, на долю которого в 2015 году пришлось 9,2% (101,2 млрд. рэндов) всего экспорта страны. Второе место занимают поставки в Германию с долей в 7,5% (82,7 млрд. рэндов). США с долей в 7,3% (80,56 млрд. рэндов) переместились на третье место.

В сфере импорта основными поставщиками товаров в ЮАР, как и год ранее остались Китай (199,09 млрд. рэндов) и Германия (129,8 млрд. рэндов). На третье место вышли США -73,02 млрд. рэндов.

За прошедший год ЮАР переместилась на 74 место⁹ в рейтинге Doing Business¹⁰ 2017. Россия в этом рейтинге в 2016 году заняла 40 место, КНР -78, Индия -130.

1.1.3. Роль и место экономики ЮАР в мировой экономике, перспективные области внешнеэкономического сотрудничества с Россией.

ЮАР обладает крупными запасами полезных ископаемых (96% мировых запасов металлов платиновой группы, 26% марганца, 74% хрома, 11% золота и до 20% алмазов, а также угля и строительных материалов).

ЮАР занимает ведущие позиции в мире по добыче платины, золота, угля и производству палладия. ЮАР входит в первую двадцатку стран по объему производства сельскохозяйственной продукции.

⁹ 72 место в Doing Business 2016

¹⁰ <http://www.doingbusiness.org/~media/WBG/DoingBusiness/Documents/Annual-Reports/English/DB17-Full-Report.pdf>

ЮАР является крупным финансовым центром в Африке и играет важную роль в финансовой системе этого континента. Йоханнесбургская фондовая биржа занимает 19 место в мире по капитализации и первое в Африке¹¹.

В конце ноября 2016 года рейтинговые агентства Fitch and Moody's сохранили текущий кредитный рейтинг ЮАР еще на полгода (BBB- и Baa2, соответственно). Fitch изменило прогноз со стабильного на негативный, а Moody's вместо подтверждения или изменения рейтинга опубликовало подробную оценку, что многие усмотрели как положительную оценку действий правительства ЮАР¹². S&P Global Ratings на конец 2016 г. сохранил рейтинг ЮАР на низшем инвестиционном уровне с негативным прогнозом

Вместе с тем, несмотря на указанные выше проблемы макроуровня, ЮАР остается очевидным экономическим, технологическим и социальным лидером юга Африки. Такое, как минимум, субконтинентальное, лидерство страны создает благоприятные предпосылки для развития экономического взаимодействия между Россией и ЮАР по целому ряду направлений. В частности, ЮАР, являющаяся одной из стран с высокоразвитой горнодобывающей промышленностью, обладает современными технологиями глубоких шахтных разработок, имеющими хорошие показатели горной безопасности. Эти технологии могли бы быть востребованы на российских шахтных разработках угольных месторождений.

Очевиден потенциал развития сотрудничества в области энергетики, причем не только ядерной, но и в классической угольной энергетике, а также в современных технологиях возобновляемой энергетики, где ЮАР является одним из общепризнанных мировых лидеров.

Имеются благоприятные перспективы развития военно-технического сотрудничества.

Растущий интерес к рынкам стран расположенным южнее Сахары проявляют российские производители железнодорожного подвижного состава.

¹¹ <https://www.jse.co.za/about/history-company-overview>

¹² Business Day, 28.11.2016

Развитие взаимовыгодной кооперации в области сельского хозяйства также представляет интерес с точки зрения обмена опытом, передачи технологий и традиционной торговли. В отчетный период существенно возрос интерес российских экспортеров продуктов питания и сельскохозяйственной продукции к рынку ЮАР. При активной поддержке Торгпредства удалось добиться участия ООО «КЗ «Ростсельмаш» в крупнейшей агропромышленной выставке ЮАР – NAMPO с демонстрацией одного из зерноуборочных комбайнов.

Большой интерес представляет сотрудничество в туристической сфере, особенно после введения с 1 апреля 2017 года безвизового режима для граждан России и ЮАР. Следует отметить, что туризм признан ключевым сектором по созданию рабочих мест в стране. Этому способствовало увеличение на 13% числа иностранных туристов в период с января по ноябрь 2016 года¹³.

II. Оценка состояния национальной экономики ЮАР и перспектив ее развития, тенденции в сфере государственного регулирования экономики

2.1. Итоги социально-экономического развития ЮАР.

Окончание длительной засухи и укрепление курса национальной валюты привело к некоторой стабилизации социально-экономической ситуации в ЮАР в 2016 году.

Победившая на парламентских выборах 2014 году в ЮАР партия Африканский национальный конгресс и избранный на пятилетний срок президентом страны ее лидер Дж.Зума сохранили свои правящие позиции, имея более 62% голосов и 249 мандатов в 400-местной нижней палате парламента страны.

Вместе с тем, системная оппозиция, представленная в первую очередь партиями Демократический альянс и Борцы за экономическую свободу продемонстрировали растущую популярность на выборах в местные органы власти.

¹³ SONA 2017

9 февраля 2017 года в Послании к нации¹⁴ президент ЮАР Дж.Зума озвучил цифры темпов роста экономики в 2016 году на уровне 0,5% и 1,3% в 2017 году, подчеркнув, что такие темпы недостаточны для создания необходимого количества рабочих мест, особенно среди молодежи.

Именно по этой причине было решено сфокусировать внимание на нескольких ключевых аспектах вошедших в «План девяти пунктов»¹⁵, включая индустриализацию, добычу и обогащение полезных ископаемых, сельское хозяйство и переработку с/х продукции, энергетику, предприятия малого, среднего и микро бизнеса, управление трудовыми конфликтами, привлечение инвестиций, рост океанской экономики и туризм.

В бюджетной речи в феврале 2017 года, Министр финансов ЮАР П.Гордан также отметил наиболее важные особенности негативных итогов 2016 года:

- «Рост доходов населения идет неравномерно – беднейшие слои населения, составляющие около 20 %, получили выгоду от социальных грантов и более широкий доступ к услугам, ТОП-20 получили выгоду от растущего спроса на квалифицированный труд и увеличения зарплаты. И только те, кто посередине остались в проигрыше.

- Богатство остается высококонцентрированным – 95% богатств находится в руках 10% населения.

- 35% работоспособного населения является безработными.

- Несмотря на прогресс в области образования, более половины всех детей в 5 классе еще не могут адекватно читать на каком-нибудь языке.

- Более половины всех выпускников школ ежегодно выходят на рынок труда без возможности трудоустройства. 75 % из них будут безработными пять лет спустя.

- Наши города по-прежнему разделены и бедное население сконцентрировано в поселках и сельских районах.

¹⁴ <http://www.gov.za/speeches/president-jacob-zuma-2017-state-nation-address-9-feb-2017-0000>

¹⁵ Nine-Point Plan 2015. Основной задачей является модернизация энергетического, сельскохозяйственного и горнодобывающего секторов экономики, а так же улучшение инвестиционного климата и трансформация государственных институтов до качественно нового уровня

- Наш рост был слишком медленным – всего лишь 1% в год в реальном выражении на душу населения за последние 25 лет, намного ниже, чем в таких странах, как Бразилия, Турция, Индонезия, Индия или Китай».

2.1.1. Основные макроэкономические тенденции.

Объем ВВП в текущих ценах по предварительным итогам четырех¹⁶ кварталов 2016 года составил 4322,3 млрд. рэндов¹⁷.

Рост реального ВВП в 2016 году в размере 0,3% обеспечен в основном за счет активности сектора услуг (tertiary sector) и в меньшей степени перерабатывающих отраслей. С другой стороны, сырьевые сектора показали отрицательный рост на уровне минус 5,4% за счет падения производства в горнодобывающей, сельскохозяйственной, лесной и рыболовецкой отраслях.

Основной вклад в прирост ВВП внесли финансовый сектор, недвижимость и деловые услуги, которые показали прирост 1,9% (на 0,4 процентных пункта); госуслуги - 1,4% (на 0,2 пп); торговля и гостиничное хозяйство - 1,2% (на 0,2 пп).¹⁸

При этом:

- сектор госуслуг вырос на 48 млрд. рэндов и составил в 2016 году 671 млрд. рэндов;

- финансы, недвижимость и деловые услуги показали рост на 47 млрд. и составили 782 млрд;

- торговля и гостиничное хозяйство – рост на 46 млрд. рэндов до 590 млрд. рэндов;

- промышленный сектор – рост на 32 млрд. рэндов до 517 млрд. рэндов¹⁹;

Структура отраслей экономики в ВВП ЮАР мало изменилась за отчетный период. В 2015 году сохранялась преобладающая роль финансово-страхового сектора, доля которого составила около 20,9 % (19,9% в 2014 году). Традиционно высокие места занимают государственные услуги 17,4% (15,38%) и промышленное

¹⁶ http://www.statssa.gov.za/?page_id=1854&PPN=P0441&SCH=6637

¹⁷ 2017 Budget Review, National Treasury

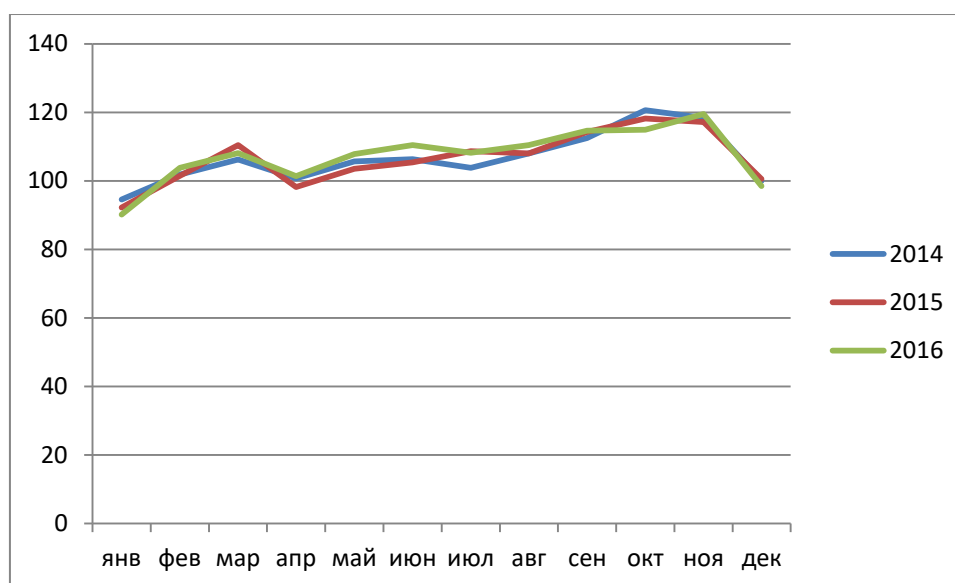
¹⁸ <http://www.statssa.gov.za/publications/P0441/P04414thQuarter2016.pdf>

¹⁹ По состоянию на 26.02.2016 1 доллар США = 15,646 рэндов

производство 13% (12,4%). Доля розничной и оптовой торговли почти неизменна на протяжении ряда лет, на нее приходилось 13-14% ВВП страны. В 2015 году она составила 15%²⁰.

Динамика индекса физического объема производства в 2016 году, в принципе, сходна с показателями предыдущих лет. Падение производства в январе, с постепенным нарастанием к октябрю, и резкое снижение в декабре (связанное скорее всего с длительными рождественскими каникулами).

Динамика индекса физического объема производства в 2014-2016 гг,
(2010=100%)²¹



	янв	фев	мар	апр	май	июн	июл	авг	сен	окт	ноя	дек
2014	94,6	101,8	106,2	100,7	105,7	106,3	103,8	108,0	112,5	120,6	118,4	100
2015	92,2	101,5	110,4	98,2	103,5	105,4	108,7	108,0	114,3	118,2	117,2	100,5
2016	90,2	103,8	108,1	101,4	107,8	110,4	108,2	110,4	114,6	114,9	119,5	98,5

В отчетном периоде отмечен рост потребительских цен. Так, при базе: декабрь 2016 - 100%, максимальные цены были зафиксированы в декабре 2016 года (100%),

²⁰ https://www.idc.co.za/images/download-files/economic-overviews/RI-publication-Keytrends-in-SA-economy_March2016.pdf

²¹ <http://www.statssa.gov.za/publications/P30412/P30412December2016.pdf>

минимальные – в январе (94,4%). Индекс потребительских цен²² в целом по 2016 году составил 97,8%; годом ранее – 92,0%.

2.2. Обзор основных секторов экономики.

2.2.1. Информация по отраслям экономики с учетом их национальных особенностей.

В феврале 2016 года, выступая перед Парламентом страны с Посланием к нации, президент ЮАР Дж.Зума определил необходимость работы по следующим направлениям:

- Навести порядок в управлении и ведении хозяйственной деятельности государственных компаний, обеспечить необходимое финансирование успешным компаниям и прекратить деятельность компаний, не отвечающих целям и задачам экономического развития страны. При этом необходимо привлекать частные инвестиции в эффективные госкомпании, а система менеджмента будет унифицирована и подконтрольна Министерству общественных предприятий. Контроль за преобразованием госсектора в экономике президент поручил вице-президенту С.Рамафозе. Зума призвал к сокращению расходов руководства госкомпаний и органов власти провинций и городов;

- Поощрять иммиграцию в ЮАР квалифицированного персонала;
- Упорядочить регулирование в горнодобывающей промышленности;

Дж.Зума допустил ограничение прав собственности иностранцев на землю, как важный компонент земельной реформы. При этом он признал озабоченность инвесторов в связи с неопределенностью в инвестиционной политике, ставшей особенно заметной на фоне подписанного президентом 15 декабря 2015 г., но пока еще не вступившего в силу нового закона об иностранных инвестициях, вызвавшего крайне негативную оценку иностранных инвесторов. Он также призвал парламент ускорить внесение поправок в закон о развитии минеральных ресурсов и нефтедобычи.

²² P0141 - Consumer Price Index (CPI), January 2017 <http://www.statssa.gov.za/publications/P0141/CPIHistory.pdf>?

На встрече с представителями крупного бизнеса и инвесторами, Дж.Зума призвал к созданию комфортного инвестиционного климата и согласованным с бизнесом подходам в экономике.

Для решения этой проблемы и создания более привлекательного инвестиционного имиджа был создан Межведомственный комитет по поощрению инвестиций (Inter-Ministerial Committee on Investment Promotion), который возглавил сам Дж.Зума.

В 2015/2016 финансовом году Статистическое ведомство ЮАР – «Statistics SA» провело ревизию статистических сборников квартального – «Bulletin of Statistics» и ежегодного – «South African statistics», основным отличием которых от подобных изданий было наличие абсолютных данных (в т.ч. о физических объемах производства), а не только относительных. В ходе ревизии было определено, что указанные сборники содержат в большей или меньшей степени повторяющиеся данные. В результате было принято решение о прекращении публикации обоих изданий. Таким образом, статистические данные об объемах добычи полезных ископаемых, объемах производства в ЮАР (в абсолютных показателях) выведены из общего доступа.

Таблица. Структура промышленного производства и динамика индекса объемов производства по отраслям в 2016 году ЮАР, (2010=100%)²³

	Удельный вес, %	январь	февраль	март	апрель	май	июнь	июль	август	сентябрь	октябрь	ноябрь	декабрь
Продукты питания и напитки	24,53	93,3	104,7	109,3	104,4	111,8	113	110,5	118,7	120,3	118	124	123,1
Текстиль, одежда, обувь	3,34	69,3	97,4	94,7	94,1	96	95,1	97,7	96,7	103,2	110,1	110,5	73,7
Древесина и продукция из нее, бумага, печатные издания	12,62	91,8	104	110,4	96	106,1	109,4	107,9	107,6	119,5	116	119,9	97,1
Нефть, химические продукты, резина и пластмассы	23,58	102,9	107,7	112,7	102,4	11,5	115,2	114,1	113,9	113,3	120,5	121,7	104,2
Стекло и неметаллические изделия	4,15	76,9	89,2	92,7	93,7	101,7	103,9	101,5	101,8	107,5	105,4	114,6	65,6
Железо и сталь. Цветные металлы, изделия из них,	18,77	81,1	100,2	105,1	95,3	99,9	102	98,9	97,4	103,3	105,6	110,1	84,5

²³ Manufacturing: Production and Sales, StatSA

оборудование													
Электрооборудование	1,67	85,7	109,1	124,8	105,1	105,9	113,6	107,4	102,4	117,8	105,5	117,7	87,3
Радио, телевизионная и коммуникационная аппаратура и профессиональное оборудование	1,55	112,8	138,9	135,5	116,4	124,3	146,8	139,6	151	154,9	161,9	172,5	138,5
Автомобили, части и аксессуары, прочее транспортное оборудование	6,85	84,3	108,6	115,1	115,1	119,1	120,6	116,7	121,8	126,5	109,8	119,2	66,9
Мебель и прочее производство	2,94	61,2	96	70,2	77,6	90,9	89,1	93,4	99,5	100,2	108,5	113,9	75,1
В целом	100	89,8	104,1	107,9	101	107,8	110,4	108,4	110,4	114,6	114,9	119,5	98,5

В отчетном году приступило к работе в режиме «единого инвестиционного окна» агентство «Invest SA», о создании которого было объявлено еще в прошлом году. Следует отметить, что «единое окно» в африканском понимании несколько отличается от российского и означает лишь то, что представители организаций, от которых зависит открытие предприятия и его функционирование, собраны территориально в одном месте.

Энергетика

Ситуацию в энергетической отрасли ЮАР можно проследить на примере ежегодных Посланий к нации президента страны Дж.Зумы.

В 2014 году в ЮАР было произведено около 240,4 тыс. ГВт/час электроэнергии, и Дж.Зума в феврале 2015 года отметил что «в настоящее время страна испытывает серьезные энергетические ограничения, которые являются препятствием для экономического роста и создают значительные неудобства для всех в стране. Его преодоление является основным в нашей программе. Мы делаем все возможное для решения энергетической проблемы». Вновь вернувшись к этому вопросу в Послании к нации в 2016 году, Дж.Зума сообщил, что Правительством было инвестировано 83 млрд. рэндов для поддержки развития государственной энергетической монополии компании «Эском», что позволило продолжить строительство новых электростанций и осуществлять плановые ремонтные работы.

И наконец, в феврале 2017 года (в 2016 году произведено 251,9 ГВт/час) президент отметил, что в результате предоставленной государством финансовой

поддержки, национальному энергетическому холдингу «Эском», обеспечивающему около 96% вырабатываемой в стране электроэнергии, удалось обеспечить стабильность и прекратить отключения электроэнергии по стране.

В Послании к нации 2017 года Зума отметил, что возобновляемая энергетика формирует важную часть энергетической корзины, состоящей из энергии вырабатываемой из газа, угля, а также ядерной, солнечной, гидро- и других источников. Правительство намерено расширить программу «Independent Power Producer Programme» за счет включения других источников (включая уголь и газ) в дополнение к возобновляемым источникам.

В настоящее время общая установленная мощность электростанций, находящихся в ведении компании Eskom, составляет 46407 МВт²⁴, что по расчетам, не учитывающим вывод из эксплуатации генерирующих мощностей в плановый и аварийный ремонт, позволит обеспечить экономику страны до 2021 года²⁵.

Вместе с тем, в СМИ ЮАР отмечается, что, несмотря на улучшение работы технических служб, основной причиной улучшения ситуации с энергоснабжением является снижение экономической активности и спроса на электроэнергию.

Таблица. Энергетические объекты ЮАР

Тип	Установленная мощность	Расположение
Угольные электростанции	Arnot: 2 352 MW	Middelburg, Mpumalanga
	Camden: 1 561 MW	Ermelo, Mpumalanga
	Duvha: 3 600 MW	Witbank, Mpumalanga
	Grootvlei: 1 180 MW	Balfour, Mpumalanga
	Hendrina: 1 893 MW	Hendrina, Mpumalanga
	Kendal: 4 116 MW	Witbank, Mpumalanga
	Komati: 990 MW	Middelburg, Mpumalanga
	Kriel: 3 000 MW	Kriel, Mpumalanga

²⁴ <http://www.eskom.co.za/AboutElectricity/FactsFigures/Documents/GX0001GenPlantMixRev18.pdf>

²⁵ <http://allafrica.com/stories/201702070644.html>

	Lethabo: 3 708 MW	Sasolburg, Free State
	Majuba: 4 110 MW	Volksrust, Mpumalanga
	Matimba: 3 990 MW	Lephalale, Limpopo
	Matla: 3 600 MW	Kriel, Mpumalanga
	Medupi: 794 MW (Unit 6)	Lephalale, Limpopo
	Tutuka: 3 654 MW	Standerton, Mpumalanga
Атомные станции	Koeberg: 1 940 MW	Melkbosstrand, Western Cape
Гидростанции – Orange River	Gariep: 360 MW	Norvalspont, Border of the Eastern Cape and Free State
	Vanderkloof: 240 MW	Petrusville, Northern Cape
Pumped storage schemes	Drakensberg: 1000 MW	Bergville, KwaZulu Natal
	Palmiet: 400 MW	Grabouw, Western Cape
	Ingula: 1 332 MW	Ladysmith, KwaZulu Natal
Газовые	Acacia: 171 MW	Cape Town, Western Cape
	Port Rex: 171 MW	East London, Eastern Cape
	Ankerlig: 1 338 MW	Atlantis, Western Cape
	Gourikwa: 746 MW	Mossel Bay, Western Cape
Ветровые	Sere: 100 MW	Lutzville, Western Cape

Таблица. Динамика производства и продажи электроэнергии в ЮАР, (ГВт/час)

Годы	Произведено	Импорт	Собственные нужды	Экспорт	Продано на внутреннем рынке	Продано всего
2010	251257	12193	18070	14668	230709	245377
2011	251746	11890	18134	14964	230541	245505
2012	247516	10006	17870	15035	224620	239655
2013	244851	9428	17684	13929	222668	236597
2014	240401	11177	17591	13836	220149	233985

Таблица. Объемы производства и продажи электроэнергии в ЮАР в 2016 году, ГВт час

	Произведено (все производители)	Импорт	Собственные нужды	Экспорт	Продано на внутреннем рынке
январь	20626	1058	1499	1339	18846
февраль	19914	930	1341	1398	18104
март	20666	1000	1412	1427	18827
апрель	20230	976	1394	1371	18442
май	21335	930	1482	1367	19415
июнь	21436	788	1497	1411	19315
июль	22520	863	1752	1439	20192
август	21830	770	1750	1378	19472
сентябрь	20712	908	1662	1385	18574
октябрь	21436	802	1686	1307	19245
ноябрь	20822	819	1538	1419	18684
декабрь	20388	711	1520	1308	18271
итого	251915	10555	18533	16549	227387

Основными потребителями электроэнергии в 2016 году стали провинции Гаутенг 25,77% (27,6% в 2014 г), Квазулу-Натал 18,65% (19%) и Мпумаланга - 15,36% (15,9%). В целом, показатели потребления и основные потребители электроэнергии не отличаются от показателей прошлого периода.

До конца марта 2016 г. в ЮАР планировалось выпустить формализованный запрос коммерческих предложений (RFQ) потенциальных подрядчиков строительства атомных энергоблоков общей мощностью 9,6 ГВт, однако на фоне острого противодействия ряда внутренних сил, в том числе, очевидно поддерживаемых извне, выпуск RFQ отложен. Тем не менее, в декабре 2016 г. был выпущен документ о запросе заинтересованности потенциальных поставщиков в участии в атомном тендере, тем самым ЮАР продемонстрировала, как минимум, номинальную приверженность планам строительства АЭС общей мощностью 9,6 ГВт. Одним из возможных претендентов является российский Росатом. Потенциальные конкуренты, вступившие в борьбу за проект вместе с Росатомом еще несколько лет назад – французская Areva, американский Westinghaus, а также

компании Южной Кореи и КНР. В Послании к нации Дж.Зума подчеркнул, что планы строительства АЭС будут осуществляться только в той мере, которую сможет себе позволить страна.

Промышленное производство

Промышленность ЮАР, занимающая одно из ведущих мест на континенте, широко диверсифицирована. Физический объем производства в 2016 году составил 107,3% (в 2015 г. - 106,5).

Наиболее значимое место занимают продукты питания и напитки 24,53%, продукты нефтехимии остались на втором месте – 23,58%. Доля изделий из металла, металлопродукции и оборудования - 18,77%.

Таблица. Структура промышленного производства ЮАР²⁶, %

Наименование	2011	2012	2013-2017
Продукты питания и напитки	23,82	24,44	24,53
Текстиль, одежда, изделия из кожи и обувь	2,92	3,17	3,34
Изделия из дерева, бумаги, печатная продукция	9,46	12,65	12,62
Нефтепродукты, химия, резина и пластики	22,52	22,13	23,58
Стекло и неметаллические минеральные продукты	4,42	3,91	4,15
Изделия из железа, стали, оборудование	20,40	19,59	18,77
Электрооборудование	2,37	1,7	1,67
Радио, телевизионная, коммуникационная аппаратура и профессиональное оборудование	1,45	1,41	1,55
Автомобили, запчасти, аксессуары и прочее транспортное оборудование	8,58	7,39	6,85
Прочие товары	4,06	3,61	2,94
Итого:	100	100	100

Горнодобывающая промышленность

Горнодобывающая промышленность занимает ведущее положение в экономике ЮАР. В 2010-2015 гг. объемы добычи полезных ископаемых в ЮАР нарастают, при этом отмечено снижение объемов продаж.

²⁶ <http://www.statssa.gov.za/publications/P30412/P30412January2017.pdf> South African Statistics, 2017

Динамика производства в горнодобывающей промышленности²⁷

	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Индекс физических объемов (включая золото), %	100	99,1	96	99,5	98,1	101,2
Объем продаж, млн. рэндов	300293	370281	364117	397678	396278	386324

2016 год стал еще одним сложным годом для горно-добывающей отрасли ЮАР. По мнению экспертов PWC²⁸, на результатах отрасли сказались более низкие, чем ожидалось, темпы роста национальной экономики, длительный и непрерывный спад цен на сырьевые товары. Снижение доверия инвесторов и ожидания по снижению кредитного рейтинга также внесли весомый вклад. Замедление темпов роста экономики КНР, одного из крупнейших глобальных потребителей, повлекло падение спроса на сырьевые товары, негативно отразилось и на ЮАР (по оценкам МВФ, снижение ВВП КНР на 1 п/п, вызывает снижение роста ВВП ЮАР на 0,3 п/п в течение одного квартала).

Вместе с экономическими, сильнейшее давление на горнодобывающую промышленность ЮАР оказывают социальные факторы. По оценкам международной маркетинговой компании «BMI Research», в цене продукции доля оплаты труда у ведущих компаний в ЮАР достигает 60% (в США и Австралии - 30-40%)²⁹.

В связи с тем, что такие факторы, как высокая степень членства работников отрасли в профсоюзах, угрозы забастовок и перебоев в хозяйственной деятельности постоянно находятся в фокусе внимания инвесторов, политический риск также остается достаточно высок, ЮАР находится на 7 месте среди стран региона и на 110-м среди 176 учтенных в исследовании мировых экономик³⁰.

²⁷ Stats in Brief 2016

²⁸ <https://www.pwc.co.za/en/assets/pdf/sa-mine-2016.pdf>

²⁹ Q3 2016 South African Mining Industry Report, BMI

³⁰ Q4 2016 South African Country Risk Report, BMI

В результате, горнодобывающие компании вместо поисков путей по увеличению добычи или снижения себестоимости вынуждены сокращать расходы на развитие, переориентироваться на более доходные производства, ограничивать объемы производства с учетом рентабельности.

По изложенным в п. 2.2.1 Обзора причинам, на сегодняшний день физические объемы добычи полезных ископаемых в ЮАР опубликованы только за 2014 год. В дальнейшем публиковались только относительные показатели.

Таблица. Динамика добычи металлических полезных ископаемых

Наименование	2010	2011	2012	2013	2014
Железная руда, т	58709330	58056897	67100474	71644761	80759334
Хромовая руда, т	10871099	10997419	11313499	13661244	14029001
Марганцевая руда, т	7171745	8651842	8943415	10957133	14092509
Медь, т	83639	89297	69859	80821	78697
Никель, т	39962	43320	45946	51208	54956
Сурьма, т	3239	3175	3066	2405	815
Свинец, т	50326	54460	52489	41848	29348
Титан, т	2338668	2895694	2800678	2604157	2406069
Золото, кг	188701	180238	154180	159724	151618
Металлы платиновой группы ³¹ , кг	275483	280797	241237	264188	188444
Серебро, кг	79314	73179	67305	68633	37268
Кобальт, кг	840283	862198	1102440	1294000	1332000
Окись урана, т	682289	656129	550582	626279	1332000
Цинк, т	36142	36629	37034	30145	26141
Циркониевый концентрат, т	389233	432282	367190	224446	360156

Таблица. Динамика добычи неметаллических полезных ископаемых

Наименование	2010	2011	2012	2013	2014
Алмазы, тыс. карат	8871	7047	7194	8157,4	8075,5
Уголь, млн. т	257,2	251,6	258,2	256,1	260,9
Известняк, млн. т	13,4	12,3	12,3	13,05	13,098
Глина для производства кирпича, млн. т	6,9	7,6	7,1	6,9	6,89
Сланец для производства кирпича, тыс. т	717,3	586,1	547	831	2151,03
Гранит, тыс. т	346,1	334,3	271,4	311,4	212,5
Песок, млн. т	52,6	52,2	54,1	61,1	62,56

³¹ Платина, иридий, индий, осмий, палладий, родий, рутений.

Шиферный сланец, тыс. т	47,8	47,8	23,9	19,26	19,05
Андалусит, тыс. т	189,1	186,2	163,8	175,3	172,6
Природный газ, тыс. т	1221,6	1078	933,9	659,5	849,1
Конденсат, тыс. т	140,3	102,4	89,2	61,2	88,8
Нефть, тыс. баррелей	1357,5	590,8	343	138,9	0
Полевой шпат, тыс. т	94,3	10,5	94,4	191,4	102,5
Флюорит, тыс. т	157,1	195,5	170,3	157,7	164,05
Гипс, тыс. т	292,1	322,5	357,5	327,2	289,8
Магнезит, тыс. т	27,7	31,9	12,8	8,2	12,3
Пирит, тыс. т	0,79	1,349	1,74	2,5	2,7
Фосфаты, млн. т	2,4	2,5	2,2	2,1	2,01
Пиррофиллит, тыс. т	122,5	89,8	18,7	17,3	19,4
Соль, тыс. т	423,1	439,7	479,8	478,3	492,4
Самоцветы, т	138,4	76,2	51,5	336,8	396,2
Силикат, млн. т	2,8	2,5	2,1	2,1	2,5
Сульфат аммония, тыс. т	53,5	54,2	51	53,2	44,5
Сульфат натрия, тыс. т	37,3	38,2	36,4	41,4	51,7
Сера, тыс. т	375,4	337,9	257	270,1	277,02
Тальк, тыс. т	3,1	4,4	4,7	4,9	4,83
Вермикуллит, тыс. т	176,8	172	103,9	126,9	153,6
Специальные глины, тыс. т	397,5	1019,9	847,9	757,4	480,9

Таблица. Динамика индексов производства основных полезных ископаемых в ЮАР
в 2016 г³² (2010=100)

	январь	февраль	март	апрель	май	июнь	июль	август	сентябрь	октябрь ³³	ноябрь	декабрь ³⁴
золото	60,7	78	78,8	69	77,5	83,3	74,9	73,3	79	75,8	76,9	76,3
железная руда	97,9	90	101,7	98,6	94,4	131,2	128,1	132,3	129,3	120,3	110,9	123,8
хромовая руда	100,5	135,1	124,5	129,9	131	139,7	138,6	141,5	158,4	150	145,3	128,3
медь	58	80	63,2	79,7	64,3	35,6	64,6	102	102	97,2	95,5	94,3
марганцевая руда	160,8	167,9	183,1	180,2	173,7	209,1	182,4	192,3	206,4	207,2	214,1	197,4
металлы платиновой группы	72,4	49,8	84,6	97,9	111,1	104,9	90,4	105,6	106,9	85,4	93,9	98,5
никель	136,3	130,8	125,7	133,6	122,5	115,4	110,3	125,3	120,8	124,7	110,7	115,1
прочие металлы	74,5	80,8	73,1	74,1	73	91,4	78,3	77,7	82,5	87,5	79,7	89
алмазы	75,1	90,6	73,9	75,5	78	80,2	104,8	90,4	86,1	116	118,1	86

³² Mining production and sales, June, October, 2016 February 2017 South African Statistics.

³³ http://www.statssa.gov.za/?page_id=1854&PPN=P2041&SCH=6590

³⁴ http://www.statssa.gov.za/?page_id=1854&PPN=P2041&SCH=6828

уголь	96,2	97,3	89,6	98,6	99,3	103	102,7	100,3	100,7	98,7	96,4	88,8
строительные материалы	82,6	108,7	106,8	112,2	124,8	127,4	125,7	125,4	131,9	128,4	141	76,8
прочие неметаллические и полезные ископаемые	68,3	70	71,3	68,2	69,1	63,7	63,3	67,1	66,1	71,5	70,7	68,7

Сельское хозяйство

Сельское, лесное хозяйство и рыболовство определены Правительством страны в качестве основного сектора по трудоустройству населения. Основными приоритетами Министерства сельского хозяйства, лесоводства и рыболовства ЮАР на период до 2030 года являются создание до 1 млн. рабочих мест.

Валовый объем сельхозпродукции в 2015/2016 году оценивается в объеме 247,1 млрд. рэндов по сравнению с 226,5 в прошлом году (рост 9,1%). Рост объясняется увеличением производства овощных культур. Доля продуктов животноводства составляет 47,2%, садоводства - 28,5%, полеводства - 24,3%. Стоимость сельскохозяйственных активов по состоянию на 30 июня 2016 оценивалась в размере 421, 26 млрд. рэндов (348,29 млрд. рэндов в прошлом году, рост -9,6%). Общая задолженность в отрасли увеличилась на 12,7% и составила 144,07 млрд. рэндов, (127,9 млрд. в предшествующий сельскохозяйственный сезон).

По данным Минсельхоза ЮАР, объем производства зерновых в 2015/2016 году снизился на 12,7%, в основном, за счет снижения урожая кукурузы (на 2,9 млн.т, или на 27,6%), сорго (на 36, 8 тыс. т, или на 26,6%), пшеницы (на 311, 4 тыс.т, или на 17,7%), рапса (на 27, 3 тыс.т, или на 22,5%), а также сои (на 319,7 тыс.т, или на 29,9%) и сахарного тростника (на 283,6 тыс.т, или на 1,9%)³⁵ по сравнению с сезоном 2014/2015 года.

Урожай плодоовощных культур также снизился на 1,5% , в основном за счет субтропических фруктов, овощей и цитрусовых. Уменьшился сбор манго (на 34,7 тыс.т или на 45,8%), бананов (на 22, 9 тыс.т, или на 5,4%), авокадо-(на 15,4 тыс. т, или на 15,7%).

³⁵

<http://www.daff.gov.za/daffweb3/Portals/0/Statistics%20and%20Economic%20Analysis/Statistical%20Information/Trends%20in%20the%20Agricultural%20Sector%202016.pdf>

Снижение производства овощей вызвано в первую очередь уменьшением сбора помидоров (96, 2 тыс.т. - 17,8%).

Сбор апельсинов снизился на 44, 7 тыс. т, что на 2,5% меньше показателя прошлого года, грейпфрутов - на 26,8 тыс.т (6,4%), винограда – на 49,4 тыс. т (2,4%), абрикосов- на 15,3 тыс.т (31,1%) и персиков – на 7, 5 тыс.т (3,9%).

Производство продуктов животноводства возросло на 2,9%, в основном за счет роста птицеводства на 54, 2 тыс.т. (3,1%) и яиц на 12, 2 тыс. т (2,2%).

Цены производителей на с/х продукцию в 2015/2016 году выросли в среднем на 14,3% (4,4% в 2014/2015). Цены на полевые культуры увеличились на 38,2% под воздействием роста цен на летние зерновые³⁶ (61,1%), масличных семян (24,6%), зимних зерновых³⁷ (22,2%) хлопка (14,1%), сахарного тростника (8,8%), табака (4,9%).

Цены на овощные культуры увеличились на 25,1%, фрукты- 8,1%.

Цены на продукты животноводства выросли на 2,8%. Средняя цена на продукты скотоводства увеличилась на 29,1%, мяса птицы – на 1,1. При этом цена на молоко снизилась на 5, %.

Основными с/х культурами остаются кукуруза (maize) и пшеница.

Размер площадей, выделяемых под посадку кукурузы, сократился с 2,7 млн. га в 2011 году до 1,9 млн. га в 2014 году. Объем производства также сократился с 12,1 до 7,5 млн. т (соответственно). Основной причиной снижения урожайности в 2014-2016 гг. указывается засуха, особенно в провинции Фри Стейт и Северо-Западной провинции.

Таблица. Динамика посадочных площадей, объемов производства и урожайности кукурузы

Сезон	Площадь, тыс. га	Объем производства, тыс. т	Урожайность, т/Га
2011/2012	2669,2	12120,6	4,49
2012/2013	2781,2	11810,6	4,25
2013/2014	2688,2	14250	5,3

³⁶ Кукуруза, сорго

³⁷ Пшеница, канола, ячмень,

2014/2015	2652,8	9955	3,75
2015/2016	1946,7	7536,8	3,87

С момента отмены государственного регулирования сельскохозяйственного рынка ЮАР в 1996 году рынок кукурузы достаточно открыт и основную роль в формировании цены играет ряд факторов:

- цены на мировом рынке;
- валютный курс;
- урожай в стране;
- объемы национального потребления;
- урожай в странах САДК;
- объемы запасов (как местных, так и на внешних рынках).

Таблица. Динамика средних цен на кукурузу, рэнд/т

Сезон	2011/12	2012/13	2013/14	2014/15	2015/16
Цена у производителей	1 969,09	2 006,36	1 909,29	2 338,96	3 456,19

Для оценки уровня спроса и потребления зерновым подразделением ассоциацией сельскохозяйственных производителей ЮАР – «Сельскохозяйственной деловой палатой»³⁸ (был основан специальный комитет «Supply and Demand Estimates Committee», прогнозы которого основываются на сотрудничестве с «Crop Estimates Committee» и «SA Grains Information Services» (SAGIS).

В сезоне 2016/17 общий объем предложения кукурузы на рынке ЮАР оценивался на уровне 12,39 млн.т, в т.ч за счет импорта -2,7 млн.тонн. Общий объем потребления оценивался в размере 11,253 млн.т, из них 940 тыс. т.- планировалось отправить на экспорт.

³⁸ Agricultural Business Chamber (Agbiz),

Под посадку пшеницы в 2016 году было выделено 508,3 тыс.Га, что больше прошлогоднего показателя на 5,4% (482,15 тыс.Га). Около 64% площадей расположены в Западной капской провинции и около 22% в провинции Фри Стейт.

В сезоне 2016 года погодные условия для областей ЮАР, где выращивается пшеница, были благоприятными, особенно в Западной Капской провинции получившей достаточное количество осадков.

По состоянию на конец октября 2016 ожидалось что урожай пшеницы составит 1,734 млн.т, из которых около 54% выращено в Западной капской провинции, 18% - в провинции Фри Стейт и 15% в Северной Капской провинции.

Таблица. Динамика посадочных площадей, объемов производства и урожайности пшеницы

Годы	Площадь, тыс. га	Объем производства, тыс. т	Урожайность, т/Га
2012	511,2	1870	3,66
2013	505,5	1870	3,7
2014	476,6	1750	3,67
2015	482,15	1440	2,99
2016	508,36	1734	3,41

Общая потребность в пшенице в 2015/2016 году оценивалась на уровне 3,247 млн. т., из них 68,5 тыс. т было отправлено на экспорт. Переходящие запасы на 30 сентября 2016 оценивались в объеме 832, 1 тыс.т. Из них около 65% пшеницы, необходимой для внутреннего потребления (около 2,1 млн.т), предполагалось импортировать, в т.ч из России, Германии и США.

В сезоне 2016/2017 общий объем предложения пшеницы на рынке ЮАР прогнозируется в объеме 4,034 млн.тонн. Спрос прогнозируется на уровне 3,422 млн.тонн. Переходящие запасы на конец сентября 2017 г. - 611,78 тыс.тонн.

Размер площадей, выделяемых под посадку ячменя, сократился с 93,7 тыс.га в 2015 году до 88,7 тыс.га в 2016 году. Объем производства также снизился с 332 до

291,6 тыс. тонн соответственно. Около 94% площадей под посадку ячменя расположены в Западной капской провинции.

Таблица. Динамика посадочных площадей, объемов производства и урожайности ячменя

Годы	Площадь, тыс. га	Объем производства, тыс. т	Урожайность, т/Га
2012	84,94	298	3,5
2013	81,32	267,5	3,29
2014	85,12	302	3,55
2015	93,73	332	3,54
2016	88,69	291,6	3,29

Ячмень в ЮАР отличается от многих других с/х культур, т.к. имеется только один доминирующий покупатель – «South African Breweries Maltings», поставляющий его пивоваренной компании «South African Breweries Limited». Производители ячменя имеют гарантированный рынок сбыта с фиксированной ценой форвардных контрактов.

Размер площадей, выделяемых под посадку Сорго в период 2012-2016 гг. постоянно менялся и к 2016 сократился до 48,5 тыс. га. Объем производства упал до 74,1 тыс. т. Урожайность также сократилась более чем в 2 раза по сравнению с 2014 годом.

Таблица. Динамика посадочных площадей, объемов производства и урожайности сорго

Годы	Площадь, тыс. га	Объем производства, тыс. т	Урожайность, т/Га
2012	48,55	135,5	2,79
2013	62,6	147,2	2,35
2014	78,8	265	3,36
2015	70,5	120,5	1,71
2016	48,5	74,1	1,53

Производство сахарного тростника осуществляется под управлением ассоциации «South African Cane Growers' Association», основанной в 1927 году. Руководящими нормативными документами являются «Sugar Act» и «Sugar Industry Agreement», обязательные для всех производителей сахарного тростника и сахара.

В ЮАР зарегистрировано около 22,5 тыс. производителей сахарного тростника, что обеспечивает прямую и косвенную занятость около 449 тыс. человек.

Размер площадей, выделяемых под посадку сахарного тростника в 2015/16 году, сократился на 5,3% с 272,9 тыс.Га до 258,5 тыс.Га. Цена производителей увеличилась на 13,1% и составила в 2015/2016 году 457 рэндов за тонну.

Объем производства в сезоне 2015/2016 года сократился на 16,3% до 14,9 млн.т. и ожидается дальнейшее сокращение еще на 2% до 14,6 млн.т в 2016/2017 году.

Для производства одной тонны сахара в 2015/2016 году требуется около 9,6 т тростника.

Сахар производят шесть компаний на 14 сахарных заводах, расположенных в регионах, где выращивается тростник. Около 68% национального объема производства сахара приходится на провинцию Квазулу-Натал. Остальное выращивается на северных орошаемых землях районов Понгола и в провинции Мпумаланга.

В 2015/2016 году было произведено 1,62 млн. сахара, что на 23% меньше прошлогоднего объема (2,1 млн.т). Основной причиной сокращения производства является длительная засуха.

Около 60% произведенного сахара продается в странах Южноафриканского Таможенного Союза³⁹.

Предлагаемый правительством ЮАР в целях укрепления здоровья нации налог на сахаросодержащие напитки приведет, по мнению «Beverage Association of South Africa» - одного из основных игроков рынка, к потере конкурентоспособности на мировом рынке и сокращению почти 72 тыс. рабочих мест.

³⁹ <http://www.sacu.int/>

В 2015/2016 году площадь земель под выращивание арахиса уменьшилась до 22,6 тыс.Га, что на 61% меньше прошлогоднего показателя (58 тыс. Га). Соответственно объем производства сократился до 18,5 тыс. т., что почти на 70% меньше (62,3 тыс.т). Снизилась и урожайность 0,83 т/Га (1,07). Около 42,0% посадочных площадей расположены в Северо-Западной провинции, 28% – в провинции Фри Стейте и 22.1% в Северной капской провинции.

Несмотря на увеличение площадей для производства семян подсолнечника на 24,7%, объем производства увеличился лишь на 13,9% что связывают с неблагоприятными погодными условиями, в частности с недостаточным количеством осадков в основных зонах производства (провинции Фри стейт - 55,7%, Северо-Западная провинция - 34,1% и Лимпопо - 9,1%). При этом, цена возросла на 33,7%, с 4,5 тыс. до 6,085 тыс.рэндов за тонну в 2016 году.

Объем импорта сельскохозяйственной продукции в 2016 г. достиг 76,51 млрд. рэндов, что больше на 22,1% объемов импорта прошлого года (62,65 млрд.). В ценовом выражении импорт пшеницы и меслина составил 6,37 млрд. рэндов, кукурузы - 5,997 млрд.рэндов, риса-5,6 млрд.рэндов, мяса - 5,227 млрд.рэндов.

Крупнейшими поставщиками сельскохозяйственной продукции в ЮАР в 2015/2016 году стали Аргентина (8,84 млрд.рэндов), Бразилия (5 млрд.рэндов), Великобритания (4,34 млрд.рэндов), Нидерланды (3,99 млрд.рэндов) и США (3,65 млрд. рэндов).

Объем экспорта в отчетный период вырос на 0,2% и составил 83,02 млрд.рэндов (82,84 млрд.рэндов годом ранее), в т.ч. на цитрусовые пришлось 12,56 млрд.рэндов, вино - 8,03 млрд.рэндов, яблоки, груши и айва - 6,25 млрд.рэндов, кукуруза - 3,46 млрд.рэндов, рис - 5,6 млрд.рэндов, мясо - 5,23 млрд.рэндов и неденатурированный спирт - 3,9 млрд. рэндов⁴⁰.

Основными потребителями южноафриканской сельхозпродукции в 2015/2016 году стали – Нидерланды (8,61 млрд.рэндов), Великобритания (7,71 млрд.рэндов), Мозамбик (6,02 млрд.рэндов) и КНР (3,95 млрд.рэндов). В указанный период

⁴⁰ Trends in the Agricultural Sector 2016

Нидерланды и Великобритания импортировали около 20% от общего объема экспорта с/х продукции ЮАР.

Лесная промышленность остается одной из стратегических отраслей экономики в Южной Африке, и вносит значительный вклад в экономический рост и создание рабочих мест.

Производство круглого леса в 2015 году достигло 18 млн.куб.м (15,3 млн.т) несмотря на почти 20% сокращение площадей с 1,38 млн.га в 1998 за последние годы до 1,2 млн.га. Объем экспорта продукции лесной промышленности оценивается в 2015 году на уровне 25,8 млрд.рэндов.

Протяженность береговой линии ЮАР превышает 3 тыс.км и рыболовству, как источнику природных ресурсов, также отводится большая роль в развитии экономики страны. И хотя его доля в ВВП страны не превышает 0,1%, оно обеспечивает около 27 тыс. рабочих мест и еще около 81 тыс. работников заняты в отрасли косвенно. Общий объем добываемых в ЮАР морепродуктов оценивается на уровне 600 тыс.тонн стоимостью 6 млн.рэндов/год⁴¹.

В бюджете 2016/2017 финансового года было предусмотрено 502 млн.рэндов на работы по доставке воды, защите природных источников воды и водяных скважин в районах, пострадавших от засухи, а также выделение 2,8 млрд.рэндов на продовольственную программу, целью которой является введение в сельскохозяйственный оборот 120,0 тыс.га новых земель.

Строительство

Строительная индустрия остается важным фактором экономического роста ЮАР. По некоторым оценкам, в отрасли на контрактной или постоянной основе занято более 1,38 млн. работников, и в 2016 году государство получило около 11% стоимости промышленной продукции посредством прямых налогов⁴².

⁴¹ South Africa Year Book 2015/2016

⁴² SA Construction 2016, PWC

В строительном секторе ЮАР доминируют крупные компании⁴³, зарегистрированные на фондовой бирже. Государственные инфраструктурные проекты и жилая недвижимость являются основными источниками роста отрасли.

Прошедший год был отмечен задержками в реализации проектов, забастовками рабочих, общим ухудшением макроэкономической среды, что привело к снижению прибыли и сокращению новых проектов. Отмечались также значительные задержки в оплате выполненных строительных работ государственными заказчиками.

По данным обзора «Pricewaterhouse Coopers»⁴⁴, объем доходов строительного сектора в 2016/2017 финансовом году сократился на 9%, что вызвано снижением доходов таких компаний, как Aveng (9 млрд.), Murray & Roberts (3,9 млрд) и Stefanutti Stocks (0,9 млрд. рэндов). При этом, в среднем по отрасли, объем прибыли вырос на 61%.

Объем рыночной капитализации 9 ведущих строительных компаний страны к 30 июня 2016 году снизился на 3% (до 25 млрд. рэндов по сравнению с 25,9 млрд. рэндов в прошлом году). Однако уже 31 октября указанный объем вырос на 11%.

Вопросы государственного регулирования отрасли находятся в компетенции Министерства общественных работ. Это министерство также курирует создание государственной инфраструктуры, осуществляет надзор за выполнением программы общественных работ и реализацией инициативы Правительства ЮАР по созданию новых рабочих мест, в рамках которой осуществляется найм неквалифицированных и малоквалифицированных рабочих для выполнения государственных проектов.

Очередной обзор строительного рынка Южно-Африканской Республики «Construction 2017: A review of South Africa's construction sector», опубликованный компанией «Creamer Media» в феврале 2017 года⁴⁵, не выглядит оптимистичным на

⁴³ По состоянию на октябрь 2016 г. по рыночной капитализации крупнейшими признаны следующие компании: Murray & Roberts, Aveng, Wilson Bayly Holmes-Ovcon (WBHO), Group Five, Raubex, Stefanutti Stocks, Calgro M3, Basil red, Esor

⁴⁴ SA Construction 2016, PWC

⁴⁵ <http://www.creamermedia.co.za/article/construction-2017-a-review-of-south-africas-construction-sector-pdf-report-2017-02-03>

краткосрочную перспективу, хотя средне- и долгосрочный прогноз более привлекательны с учетом прогноза МВФ по приросту ВВП в 1% в 2017 году и оценка Национального казначейства в по приросту ВВП в 1,3% в 2017 году с последующим увеличением до 2 и 2,2% в 2018 и 2019 годах соответственно.

Ожидается, что в среднесрочной перспективе, государство продолжит инвестировать в инфраструктуру. Значительные инвестиции ожидаются в энергетический и транспортный сектора, жилищное и капитальное строительство, водоснабжение и водоочистку.

Слабые темпы экономического роста продолжают оказывать давление на частные инвестиционные проекты, в строительном секторе активность будет увеличиваться, хотя и незначительными темпами.

В обзоре компании PWC «SA Construction 4th edition»⁴⁶ отмечено, что расходы государственных организаций в 2015 году увеличились на 5% и составили 258 млрд.рэндов. При этом, расходы на новое строительство увеличились на 20% (157 млрд.рэндов) По мнению аналитиков компании, по результатам 2016/2017 года ожидается небольшой рост в размере 0,4%, что в реальном выражении будет означать падение на 5%.

Вместе с тем, статистический отчет «Selected building statistics of the private sector as reported by local government institutions, Nov.2016»⁴⁷ сообщает, что объем завершеного строительства вырос на 6,5%, при этом объем жилищного строительства вырос на 5,6% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Наибольший объем строительных работ выполнен в провинциях Гаутенг (36,4 млрд.рэндов), Западной капской провинции (27,4 млрд.рэндов), Квазулу-Натал (19,1 млрд.рэндов).

Одним из основных источников роста строительной индустрии остается государственный сектор. Главным политическим документом в этой области является Национальный план развития (2030 National Development Plan) рассчитанный до 2030 года, и направленный на ликвидацию бедности, безработицы

⁴⁶ <https://www.pwc.co.za/en/publications/sa-construction.html>

⁴⁷ Selected building statistics of the private sector as reported by local government institutions Dec 2015
<http://www.statssa.gov.za/publications/P50411/P50411November2016.pdf>

и неравенства, за счет развития человеческого капитала, производственного потенциала и инфраструктуры.

Другим важным документом является Национальный инвестиционный план, разработанный в 2012 году с целью обеспечения предоставления базовых услуг и увеличения занятости путем наращивания инвестиций в строительство дорог, портов, аэропортов, железных дорог, электростанций, плотин, объектов здравоохранения, водоснабжения и водоочистки, а также жилья. В рамках этого плана правительство планировало инвестировать 827 млрд. рэндов (около 71,45 млрд. долларов США) в 2013/14 - 2016/17 финансовых годах.

Одной из возможных причин потери доходов крупных строительных компаний называют продолжавшиеся отголоски скандала 2013 года, связанного со сговором строительных компаний по завышению стоимости работ. И хотя обвиненные в участии компании были вынуждены выплатить около 1,5 млрд. рэндов, многие государственные заказы продолжали уходить второстепенным фирмам⁴⁸. Такое положение, видимо, заставило семь крупнейших компаний, чей доход оценивается на уровне 45 млрд. рэндов, заключить в октябре 2016 года соглашение⁴⁹ с правительством ЮАР. Строительные компании WBHO, Aveng, Murray & Roberts, Group Five, Basil Read, Raubex and Stefanutti Stocks обязались создать специальный фонд социально-экономического развития, в который должны ежегодно выплачивать (в совокупности) 125 млн. рэндов. Фонд будет находиться под совместным управлением представителей промышленности и правительства. Как следует из релиза, размещенного на сайте правительства ЮАР, в числе основных целей Фонда заявлено финансирование социальной инфраструктуры, развитие и продвижение компаний, которыми владеют и управляют представители чернокожего населения.

Кроме того, в рамках курса правительства на вовлечение «исторически находившихся в неблагоприятном положении» слоев населения в экономическую

⁴⁸ <http://www.news24.com/mynews24/landmark-agreement-between-government-and-construction-giants-signals-new-era-of-trust-and-integrity-20161105>

⁴⁹ <http://www.gov.za/speeches/government-reaches-transformative-agreement-major-participants-south-african-construction>

деятельность указанные компании приняли на себя ряд обязательств, в т.ч. по продаже не менее 40% своих акций чернокожим.

В частности, «Murray and Roberts» продала 100% своего строительного и инфраструктурного бизнеса принадлежащему чернокожим консорциуму «Southern Palace Group».

Aveng также продает 51% активов в компании «Aveng Grinaker-LTA» чернокожим инвесторам и строительным компаниям с чернокожими владельцами.

«WBHO» и «Stefanutti Stocks» определили по три и два партнера соответственно из числа компаний, принадлежащих чернокожим, для выведения их на уровень 25% от своего оборота в течении 7 лет.

Таким образом, правительство намерено довести годовой оборот принадлежащих чернокожим строительных компаний до уровня 21-27 млрд.рэндов⁵⁰.

В бюджете 2017 года правительство анонсировало расходы на развитие промышленной инфраструктуры в специальных экономических зонах и промышленных парках в объеме 4,2 млрд.рэндов.

Кроме того, в послании к нации 2017 года Дж.Зума заявил о начале реализации проекта по развитию транспортного коридора, связывающего провинции Мпумаланга и Гаутенг. Стоимость фазы планирования составляет 4,5 млрд.рэндов. В случае успешной реализации проекта, жители обеих провинций получат современную и безопасную транспортную артерию, включая железнодорожную ветку. В сентябре 2016 года компания «Passenger Rail Agency of SA (Prasa)» подписало долго готовившееся с китайской «China Communications Construction Company» соглашение о реализации ряда инфраструктурных проектов, включая «Moloto Rail Development Corridor».

Автомобильная промышленность

Автомобильная промышленность также является одной из важнейших отраслей экономики Южной Африки. По данным Министерства торговли и

⁵⁰ <http://www.enca.com/south-africa/government-and-construction-companies-finalise-transformation-deal>

промышленности ЮАР вклад этого сектора в ВВП страны в 2016 году составил около 7,5%.

Следует отметить, что многие крупные транснациональные компании используют Южную Африку для производства исходных компонентов и сборки автомобилей для местного и международных рынков. Производство автомобилей и комплектующих является одним из наиболее привлекательных секторов экономики ЮАР в инвестиционном плане. БМВ, Форд, Фольксваген, Тойота, Даймлер-Крайслер имеют свои сборочные производства в стране, а производители комплектующих «Arvin Exhaust», «Bloxwitch», «Corning», «Senior Flexonics» создали здесь производственные базы за счет относительно низкой себестоимости, возможностей доступа на новые рынки, размещении производств в зонах с преференциальным инвестиционным и общеэкономическим режимом.

В основном, автомобильное производство размещено в Восточной Капской провинции и провинции Гаутэнг. В 2013 году Министерство торговли и промышленности ЮАР анонсировало программу развития автомобильного производства (Automotive Production Development Programme) с намерением увеличить производство автомобилей до 1,2 млн. автомобилей к 2020 году и диверсифицировать производство комплектующих.

Успех местных производителей во многом зависит от их отношения к качеству продукции. Их качество находится на том же высоком уровне, как и у зарубежных партнеров. При этом, они обладают рядом преимуществ, в том числе, наличие сырьевых ресурсов, молодой и динамичный кадровый ресурс, облегченный деловой климат, а также более дешевая рабочая сила.

По данным «The National Association of Automobile Manufacturers of South Africa» (NAMSA), в 2016 году в ЮАР общий объем автомобильного рынка оценивался на уровне 599004 автомобилей. Объем производства новых автомобилей в ЮАР уменьшился на 1,64% (с 341035 до 335539 ед), снизились и объемы внутренних продаж (с 112576 до 97824 ед).

Продажи новых автомобилей снижаются в ЮАР третий год подряд, цена автомобилей выросла в среднем на 14% на фоне ослабления курса рэнд/доллар.

NAMSA связывает снижение продаж с увеличением процентных ставок, низким уровнем потребительского доверия и снижением доходов населения⁵¹.

В то же время общий объем экспорта вырос с 228459 до 335539 единиц и NAAMSA ожидает в 2017 года дальнейшего увеличения этого показателя до 270 тыс.⁵².

В отчетном периоде было импортировано 264286 автомобилей, из которых 821 был отправлен на ре-экспорт.

Самыми популярными моделями автомобилей южноафриканского производства являются пикапы Toyota's Hilux (продано 35 428) и Ford Ranger (32 468 единиц).

Продажи новых автомобилей в другие африканские страны сократились в 2016 году до 21 564 единиц (42 234 - в 2015). Снижение продаж в этом регионе аналитики связывают с увеличением налогов в Зимбабве и Нигерии, нормативными ограничениями в Алжире и общим ухудшением экономической ситуации в большинстве африканских стран.

При этом, экспорт в страны Европы увеличился до 195 764 единиц.

Численность персонала в автомобильной промышленности на конец декабря 2016 года составила 29 489 чел. (31389 чел в 2015 году). Среднемесячная численность составила 30953 чел (31 260 в 2015 году).

По данным NAAMSA, объем средств, инвестированных 7 ведущими автопроизводителями в течение последних пяти лет, составил 24 млрд. рэндов.

Оптимизм по развитию автомобильного рынка внушают прогнозы по экономическому росту на ближайшие 12-18 месяцев. По мнению аналитиков Резервного банка ЮАР, рост экономики на 1%, повлечет увеличение продаж автомобилей на 3-4%.⁵³ Однако, по мнению Gavin Maile (KPMG automotive sector partner) для роста сектора необходим рост ВВП на уровне не менее 4%.

По словам президента и исполнительного директора компании «Ford Motor Company of Southern Africa» Jeff Nemeth, международные автопроизводители

⁵¹ <http://www.creamermedia.co.za/article/automotive-2017-a-review-of-south-africas-automotive-sector-pdf-report-2017-04-03>

⁵² http://www.naamsa.co.za/papers/2016_4thquarter/schedule.html

⁵³ <http://www.wheels24.co.za/AutoTrader/november-2016-new-vehicle-sales-another-blow-but-signs-of-hope-for-2017-20161202>

рассматривают Африку в качестве последнего рубежа для роста и начинают борьбу за увеличение своей доли на рынке. В этой связи некоторые крупнейшие производители рассматривают ЮАР в качестве плацдарма для континентальной экспансии. Как уже отмечалось, целевыми рынками южноафриканского автомобильного экспорта были страны Европы, Америки. Теперь к ним добавляется Африка. «Покупательная способность африканских потребителей растет в связи с увеличивающимся ростом среднего класса». Растет потребность в достаточно комфортных автомобилях, способных преодолевать плохие дороги. Возможность беспошлинной поставки автомобилей на рынки ряда стран также привлекает производителей. Кроме того, компании экспортирующие более 10 тыс. автомобилей в год, смогут импортировать запчасти и комплектующие беспошлинно. Это позволяет компаниям предлагать широкий спектр моделей на местном рынке, поставляя на экспорт 2-3 модели.

В апреле 2016 года Форд объявил о намерении инвестировать около 2,5 млрд. рэндов в свой завод в г.Претория. Также было объявлено об увеличении уровня локализации производства комплектующих.

«BMW South Africa» также поворачивается к Африканскому рынку. На первом заводе BMW за пределами Германии, построенном в 1973 недалеко от Претории, долгое время производились автомобили 3-й серии для американского рынка. Однако в прошлом году было объявлено о переходе на выпуск модели «X3 SUV». По словам спикера компании Lynette Kamineth, в 2016 году было выпущено около 71 тыс. автомобилей. BMW будет принимать средне - и долгосрочный подход к своей экспансии в Африке к югу от Сахары и надеется раскрыть этот потенциал в ближайшие годы.

Кроме традиционных, на рынке появляются новые игроки. В апреле китайская «Beijing Automobile International Corporation» объявила о намерении построить завод в Порт Элизабет на восточном побережье ЮАР, на котором будут выпускаться пикапы, седаны, внедорожники для африканского рынка. Планируется создать более 2,5 тыс. новых рабочих мест.

В сентябре 2016 года южноафриканские производители автомобилей подписали новое соглашение по оплате труда на трехлетний период с национальным союзом, объединяющим рабочих металлообрабатывающих производств - «The National Union of Metal Workers of South Africa», что ослабило напряженность по трудовым спорам в одном из ключевых секторов экономики. По словам президента NAAMSA и управляющего директора «Nissan Group of Africa» М. Уайтфилда (Mike Whitfield) «новое соглашение дало основу для планирования будущих инвестиций». В соответствии с соглашением, зарплата будет увеличена на 10% в 2016 году и по 8% ежегодно в течение следующих 2 лет.

В мае 2016 года Toyota анонсировала проект по расширению своего производства стоимостью 390 млн. долларов США.

В середине января директор NAAMSA - Н. Вермюлен (Nico Vermeulen) заявил о том, что Европа остается ключевым экспортным рынком, но производители также внимательно следят за развитием событий в США. Он добавил, что «южноафриканские производители получили преимущества от торгового соглашения, разработанного с целью помощи африканским экспортерам и обеспечения беспешлиного доступа на рынок США для товаров из расположенных к югу от Сахары африканских стран. Необходимо дать администрации избранного президента Д.Трампа осмотреться и определиться, какой будет их торговая политика».

Вместе с тем, в пресс-релизе, опубликованном на сайте NAAMSA говорится о том, что чрезвычайные политические события, произошедшие в марте-апреле 2017 года могут привести к далеко идущим последствиям для экономики Южной Африки.

Вероятность ослабления валютного курса влечет за собой рост инфляции, рост процентных ставок, снижение частных инвестиций, увеличение расходов на обслуживание государственного долга и сокращение налоговых поступлений. Все это в совокупности способствует снижению темпов экономического роста и сокращению занятости.

В краткосрочном периоде, экономические перспективы для Южной Африки будут подвержены негативному влиянию из-за ослабления доверия деловых кругов, а также иностранных и отечественных инвесторов.

Кроме того, в среднесрочной перспективе, существенно возросла вероятность понижения кредитных рейтингов. При этом, показатели южноафриканской автомобильной промышленности тесно коррелирует с общим состоянием экономики страны.

Промышленность ЮАР имеет значительный потенциал, но новые инвестиции требуют гарантий стабильности и надежности производства и поставок. Для дальнейшего роста необходимо снизить издержки, в частности на электроэнергию и снизить риски забастовок.

Более того, аналитики KPMG отмечают, что местные производители окажутся в сложном положении в связи ослаблением курса национальной валюты в отношении как импортных комплектующих, так и готовых автомобилей, и вынуждены будут повышать цены. Ослабление экономики сделает рынок менее благоприятным не только для приобретения автомобилей, но и владения ими, т.к потребители могут столкнуться с ростом цен на страхование, топливо и обслуживание автомобилей.

В связи с предстоящим увеличением госзакупок, продажи автомобилей в 2017 году, по прогнозам WesBank, могут вырасти на 1,74%. По словам исполнительного директора К. де Кока (Chris de Kock), в ближайшее время должны состояться ряд тендеров, проводимых правительственными органами по закупке автомобилей. Госзакупки позволят увеличить рост продаж лёгких коммерческих автомобилей на 3,3% и ограничить падение продаж коммерческих автомобилей в целом. Кроме того, туристический сектор будет стимулировать рост арендного транспорта, что также приведет к росту продаж пассажирских автомобилей на 1,29% (до 365,926 ед. в 2017 году). Рост продаж коммерческого автотранспорта ожидается на уровне 3,32% (164488 ед.).

По мнению другого представителя WesBank – Р. Махони (Rudolf Mahoney, начальник отдела коммуникаций), результаты января не следует рассматривать как

тенденцию на целый год. Бюджет потребителей находятся под давлением, как показывают дилерские продажи. Дилеры продолжают фиксировать снижение спроса на новые автомобили, и количество заявок в январе 2017 года сократилось на 1%. По мнению представителей WesBank, потребители предпочитают продлить эксплуатацию имеющихся автомобилей, чем брать на себя новые долги.

При этом спрос на подержанные автомобили остается стабильным. В январе 2017 г. количество сделок на вторичном автомобильном рынке увеличилось на 7,3% по сравнению с январем прошлого года. Количество запросов на подержанные автомобили превысило в 2,5 раза количество заказов на новые⁵⁴.

В свете политических событий начала 2017 года, NAAMSA на время приостановила публикацию прогнозов внутренних продаж автомобилей, который будет возобновлен по мере стабилизации политической ситуации. В краткосрочной и среднесрочной перспективе, как полагают аналитики, риск снижения продаж автомобилей значительно снизится.

Телекоммуникационный сектор

Телекоммуникационный сектор ЮАР относится к одной из наиболее развитых сетей континента с точки зрения технологий и предоставляемых услуг. За последние годы южноафриканская телекоммуникационная отрасль превратилась в многомиллиардный бизнес, принёсший владельцам около 147 млрд. рэндов прибыли в 2015 году. Она обеспечивает прямую занятость около 31 000 человек.

Тем не менее, инфраструктура фиксированной связи на протяжении многих лет страдала от недостатка инвестиций государственной компании Телком, длительное время занимавшей монопольное положение на рынке. В результате низкий уровень качества услуг фиксированной связи способствовал развитию мобильного сектора, как в части услуг голосовой связи, так и по передаче данных.

После нескольких лет задержек с лицензированием, второму оператору фиксированной связи компании Неотел удалось увеличить долю рынка в конкуренции с Телкомом. Появление конкуренции принципиально изменило

⁵⁴ <http://www.infrastructurene.ws/2017/03/24/government-purchases-expected-to-drive-2017-vehicle-sales/#>

ситуацию, сотни альтернативных поставщиков услуг получили возможность выйти на рынок с широким спектром услуг, что, в конечном счете создало предпосылки для сдерживания роста цен на услуги связи для потребителей и повышения их качества.

В соответствии с мировыми тенденциями, телекоммуникационная отрасль ЮАР постоянно совершенствуется с целью повышения пропускной способностью линий и скорости обработки данных. Сетевые операторы активно работают на этом направлении, что должно отражаться в объемах их капиталовложений в инфраструктуру.

Завершение монополии компании Телком на использование международных подводных кабельных линий снизило стоимость указанных услуг. Очередное снижение цен ожидается в 2017 году с введением в строй очередной международной оптической линии связи. Также ожидается увеличение пропускной способности и улучшения качества услуг в целом.

Компания Broadband Infraco, созданная правительством ЮАР для развития конкуренции на рынке и предоставления более дешевых услуг внутренней и международной связи лицензированным частным провайдерам, столкнулась в 2014-2015 гг. с финансовыми затруднениями и обратилась за выделением дополнительного финансирования к правительству. В апреле 2016 года в местных СМИ появилась информация о планах правительства по ее слиянию Телкомом⁵⁵. Но соглашения компании не достигли, и уже в августе было объявлено о продаже части акций Broadband Infraco, владеющей сетью линий наземной связи протяженностью около 14,7 тыс.км. В числе заинтересованных сторон называлась Vodacom Group⁵⁶.

Основные операторы мобильной связи Vodacom, MTN и CellC также проявляют интерес к развитию наземные оптоволоконных линий связи, в первую очередь, для повышения надежности соединения между собственными наземными базовыми станциями сотовой связи и расширения зон покрытия своих сотовых сетей.

⁵⁵ <https://mybroadband.co.za/news/telecoms/160412-telkom-and-broadband-infraco-merger-on-the-cards-report.html>

⁵⁶ <http://www.fin24.com/Tech/Companies/sa-mulls-partial-sale-of-broadband-infraco-sources-20160823>

Многие муниципалитеты страны, включая крупнейшие города, также внедряют свои собственные оптоволоконные и беспроводные сети. Реализуется ряд проектов «Fibre-to-the-Premises» по прокладке оптоволоконной линии от ближайшего узла непосредственно потребителю со скоростью до 1 Гбит/сек.

В соответствии с опубликованной 6.12.2013 г. политикой Правительства ЮАР в области широкополосной связи «South Africa Connect: Creating opportunity, ensuring inclusion South Africa's Broadband Policy», к 2020 году 90% населения страны должно получить доступ к сетям со скоростью 5 Мбит/сек и 50% - со скоростью 100 Мбит/сек, все школы – со скоростью 10 Мбит/сек и 80% - со скоростью 100 Мбит/сек, все госучреждения – со скоростью 10 Мбит/сек⁵⁷.

В апреле 2016 года южноафриканское государственное агентство «The Universal Service and Access Agency of South Africa - (USAASA)» предложило своим лицензиатам увеличить выплаты по отчислениям (usaf levy) с 0,2% до 1% в специализированный фонд «Universal Service and Access Fund - (USAF)», созданный для предоставления субсидий и стимулирования развития ИКТ-сервисов и для обеспечения всеобщего доступа, в т.ч. труднодоступные зоны ЮАР⁵⁸.

Правительство в актуальных программных документах по вопросам телекоммуникаций декларирует приверженность принципам открытого интернета и сетевого нейтралитета, что означает равный доступ провайдеров к телекоммуникационной инфраструктуре, исключение дискриминации, ограничений или вмешательства в находящийся в правовом поле интернет-трафик, независимо от отправителя, получателя, содержания, устройства, сервиса или приложения. Также важной считается задача совершенствования национальных поисковых браузерных приложений, которые обеспечат эффективный поиск локально-ориентированного контента.

С целью преодоления сохраняющегося цифрового разрыва, 28 сентября 2016 года Кабинет Министров ЮАР принял «Белую книгу Национальной комплексной

⁵⁷ http://www.gov.za/sites/www.gov.za/files/37119_gon953.pdf

⁵⁸ <http://www.usaasa.org.za/export/sites/usaasa/resource-centre/download-centre/downloads/USAF-2016-2020-Strategic-Plan.pdf>

политики в области информационно-коммуникационных технологий»⁵⁹, которая охватывает в т.ч. и сектор почтовой связи. По словам Министра С. Квели (Siyabonga Cwele), указанный документ является новейшей вехой по созданию «бесшовной информационной инфраструктуры до 2030 года, которая будет лежать в основе динамичного информационного общества и экономики знаний, как и предусмотрено национальным планом развития.

Документом предусматривается две формы регуляторов: один по регулированию телекоммуникационных и почтовых сетей и услуг, другой – контента и аудиовизуальных услуг. В этих рамках предполагается создание нового регулятора, который заберет часть функций существующих регуляторов и будет заниматься регулированием почтовой связи, к качеству работы которой в стране есть много претензий.

2.3. Основные направления налогово-бюджетной и денежно-кредитной политики.

В обращении к нации 2017 года, президент ЮАР Дж.Зума отметил, что на фоне неопределенной ситуации в мировой экономике страна вступила в период восстановления, и в 2017 году ожидается рост ВВП на уровне 1,3% (по сравнению с 0,5% в 2016 году).

В качестве оснований для такого оптимизма в бюджетной речи министра финансов ЮАР в начале 2017 года, приводятся следующие факторы:

- наблюдавшийся в течение 2016 года рост цен на сырьевые товары;
- укрепление курса рэнда по отношению к ведущим мировым валютам в 2016 году, что служит хорошим стимулом для притока капитала, снижения инфляции и роста индексов делового и потребительского доверия;
- в большинстве районов страны закончилась засуха;
- снижение на производстве простоев, связанных с промышленными и трудовыми спорами;

⁵⁹ National Integrated Information and Communications Technology Policy White Paper
https://www.dtps.gov.za/images/phocagallery/Popular_Topic_Pictures/National_Integrated_ICT_Policy_White.pdf

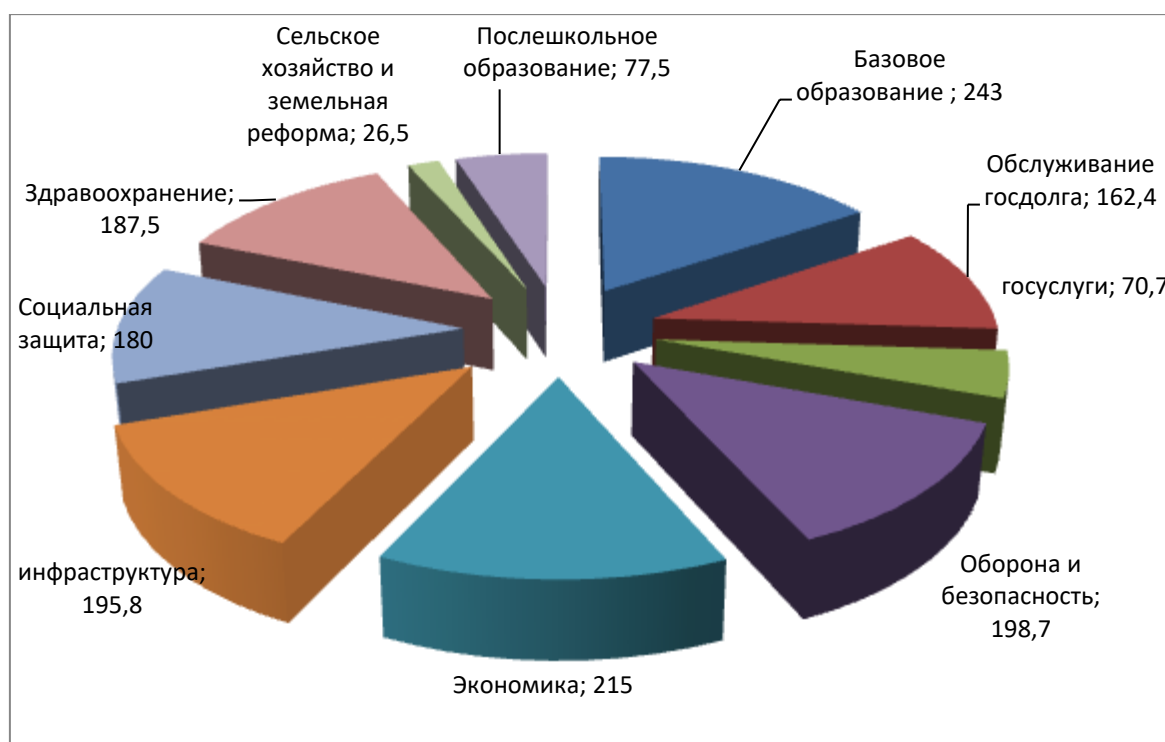
- стабилизация электроснабжения;

Однако, при этом он отметил недостаточность ожидаемого роста для создания необходимого количества рабочих мест. В бюджетном послании на 2017 год отмечалось, что бюджет 2017 года представляет собой баланс между поддержанием расходных обязательств и обеспечением долгосрочного благосостояния государственных финансов, и необходимы дальнейшие последовательные шаги для укрепления доверия, инвестиций и экономического роста. С учетом смещения в конце марта 2017 года П.Гордана с поста министр финансов, перед его преемником стоит сложная задача по реализации подготовленных ранее планов развития государственных финансов или обоснования необходимости внесения возможных изменений.

Для обеспечения сбалансированного и устойчивого восстановления необходимо увеличение налогов на 28 млрд.рэндов, а также снижение расходов на 26 млрд.рэндов в ближайшие два года.

Объем расходов бюджета 2017/2018 года составляет 1,56 трлн.рэндов, сумма налогов 1,41 трлн.рэндов, 149 млрд.рэндов (3,1% ВВП) планируется заимствовать.

Консолидированные расходы бюджета ЮАР на 2016/2017 год,
(млрд.рэндов)



Около 2/3 национального бюджета планируется потратить на реализацию гарантированных конституцией страны социальных прав, включая образование, здравоохранение, социальную защиту и жилищное строительство.

На цели поддержки экономического роста и развития планируется выделить бюджетные ассигнования в следующих объемах:

- 3,9 млрд.рэндов - малым, средним и микро предприятиям;
- 4,2 млрд.рэндов - на развитие промышленной инфраструктуры в специальных экономических зонах и промышленных парках;
- 1,9 млрд.рэндов на развитие широкополосной связи;
- 3,9 млрд.рэндов – Совету по научным и промышленным исследованиям;
- 494 млн.рэндов дополнительных ассигнований на развитие туризма;
- 266 млн.рэндов на поддержку развития аквакультуры.

2.3.1. Налогово-бюджетная политика.

Южноафриканская налоговая система основывается на следующих базовых законах: Законе о налогах (the Income Tax Act 58 of 1962), законе об НДС (the VAT Act 89 of 1991) и Законе о таможене (the Customs Act 91 of 1964). Каждый год в ЮАР Министр финансов представляет в Парламент страны бюджет на следующий год, которым определяются общие расходы на следующий финансовый год (год начинается с 1 апреля и заканчивается 31 марта) и источники их финансирования.

Южноафриканская налоговая система базируется на «резидентском принципе» - это означает, что у резидентов страны налогами (за некоторым исключением) облагаются все доходы, в независимости от источника их происхождения. Нерезиденты обязаны уплачивать налоги с доходов, полученных в ЮАР. Большинство налоговых доходов в стране поступает от подоходных налогов (как с юридических, так и физических лиц), около одной трети общих поступлений приходится на не прямые налоги, такие, как НДС. У физических лиц налогами облагаются доходы, полученные за последние 12 месяцев, начиная с 1 марта, у юридических лиц облагаемый период совпадает с финансовым годом.

Персональные доходы граждан в налоговом году, закончившемся 29 февраля 2016 г., облагались по следующим ставкам:

Налогооблагаемая база, рэндов	Величина налога, рэндов
0 - 181 900	18%
181 901 - 284 100	32 742 + 26% от суммы, превышающей 181 900
284 101 - 393 200	59 314 + 31% от суммы, превышающей 284 100
393 201 - 550 100	93 135 + 36% от суммы, превышающей 393 200
550 101 - 701 300	149 619 + 39% от суммы, превышающей 550 100
701 301 и выше	208 587 + 41% от суммы, превышающей 701 300

Для личных доходов физических лиц в 2017/2018 ф.г. несколько изменена налогооблагаемая база:

Таблица. Ставки налога на доходы физических лиц

Размер годового дохода, рэндов	Ставка налога, %
до 188000	18%
188 001 – 293 600	33 840 +26% от суммы, превышающей 188000 рэндов
293 601 – 406 400	61296 + 31% от суммы, превышающей 293 600
406 401 – 550 100	96 264 + 36% от суммы, превышающей 406 400
550 101 – 701 300	147 996 + 39% от суммы, превышающей 550 100
701 301 и выше	206 964 + 41% от суммы, превышающей 701 300

В ЮАР все доходы компаний-резидентов (кроме трастовых фондов) облагаются федеральным налогом на доходы корпораций (corporate income tax, CIT) по фиксированной ставке - 28%. Облагаемые налогом доходы определяются путем вычитания из полученных доходов разрешенных вычетов. Компанией-резидентом для целей налогообложения считается компания, которая инкорпорирована в ЮАР, или ведет бизнес в ЮАР, а ее штаб-квартира и менеджмент находятся в ЮАР, или компания, в которой большинством голосующих акций владеют граждане ЮАР. У иностранных компаний облагаются налогом только доходы, полученные от деятельности и прироста капитала по южноафриканским активам. Налогом на корпорации облагаются следующие виды компаний:

- открытые акционерные компании,
- закрытые акционерные общества,
- кооперативы,
- компании малого и среднего бизнеса,

- корпорации,
- зарегистрированные, но не действующие компании,
- коллективные инвестиционные схемы.

В налоговом плане доходы иностранных компаний облагаются таким же налогом 28%, что и компании-резиденты.

Налоги на доходы трастовых фондов (Trusts) в 2017/2018 году будут увеличены до 45% (41% годом ранее).

Для предприятий малого бизнеса на 1% увеличена верхняя граница доходов необлагаемых налогами (с 75 до 75,75 тыс. рэндов)

ЮАР заключила международные двусторонние соглашения об избежании двойного налогообложения и уклонения от уплаты налогов с целым рядом стран (Алжиром, Австралией, Австрией, Белоруссией, Бельгией, Ботсваной, Болгарией, Канадой, Чили, Китаем, Кипром, Хорватией, Чехией, Демократической Республикой Конго, Данией, Египтом, Эфиопией, Финляндией, Францией, Германией, Ганой, Грецией, Венгрией, Индией, Индонезией, Ираном, Ирландией, Израилем, Италией, Японией, Р. Кореей, Кувейтом, Лесото, Люксембургом, Малави, Малайзией, Мальтой, Маврикий, Мексикой, Мозамбиком, Намибией, Нидерландами, Польшей, Новой Зеландией, ДРК, Нигерией, Норвегией, Оманом, Пакистаном, Португалией, Румынией, Россией, Руандой, Саудовской Аравией, Сейшелами, Сингапуром, Словакией, Испанией, Свазилендом, Швецией, Швейцарией, Тайванем, Танзанией, Таиландом, Тунисом, Турцией, Угандой, Украиной, ОАЭ, Великобританией, США, Замбией и Зимбабве⁶⁰.)

Договора подписаны, но не ратифицированы одной из сторон (Бразилия, Камерун, Габон, Кения, Судан, Норвегия, Оман).

Суть таких соглашений заключается в ограничении прав ЮАР на налогообложение отдельных видов доходов иностранцев, также как и наоборот - прав иностранных государств в отношении налогообложения доходов южноафриканских резидентов. Этими соглашениями устанавливаются свои размеры

⁶⁰ <http://www.sars.gov.za/AllDocs/LegalDoclib/Agreements/LAPD-IntA-DTA-2013-01%20-%20Status%20Overview%20of%20All%20DTAs%20and%20Protocols.pdf>

специальных налоговых удержаний на процентный доход, дивиденды, роялти и некоторые другие виды доходов. Налогообложение иностранных индивидуальных предпринимателей почти не отличается от налогообложения иностранных компаний. Они также обязаны платить налог с полученных от деятельности в ЮАР доходов, за исключением налоговых удержаний, которые взимаются по своим ставкам.

Кроме корпоративного налога в ЮАР имеются следующие виды налогов и сборов.

1. Налог на добавленную стоимость (value added tax, VAT) относится к категории косвенных налогов и установлен в размере 14% на широкий спектр товаров, услуг, прав, приобретаемых или в связи с приобретением в ЮАР. Налог уплачивается продавцом или поставщиком товара или услуги, который зарегистрирован для целей VAT-налогообложения. Такой поставщик также имеет право на получение вычета. Налогом не облагаются экспортные товары, некоторые виды продуктов и услуг.

2. Налог на переуступку прав собственности на недвижимость (transfer duty) уплачивается в установленном размере в зависимости от стоимости покупки. На переуступку совершенную после 1.03.2017 установлены следующие ставки⁶¹:

Таблица. Ставки налога на переуступку собственности

Стоимость недвижимости	Ставка налога
до 900000 (750000) рэндов	0%
900000 (750001) - 1250000 рэндов	3% с суммы превышения 900000 рэндов
1250001 - 1750000 рэндов	10500 рэндов + 6% с суммы превышающей 1250000 рэндов
1750001 - 2250000 рэндов	40500 рэндов + 8% с суммы превышающей 1750000 рэндов
2250001 - 10000000 рэндов	80500 рэндов + 11% с суммы превышающей 2250000 рэндов
свыше 10000001	933000 рэндов + 13% с суммы превышающей 10000000

⁶¹ <http://www.sars.gov.za/TaxTypes/TransferDuty/Pages/default.aspx>

Налог уплачивают как физические, так и юридические лица. В случае применения VAT, налог на переуступку прав не уплачивается и наоборот.

3. Налог на передачу ценных бумаг (securities transfer tax, STT) установлен в размере 0,25% от суммы каждой сделки с ценными бумагами, выпущенными национальными компаниями в стране и иностранными компаниями, имеющими листинг на фондовой бирже.

4. Налог на пожертвования (donations tax) установлен в размере 20% от суммы пожертвования. Этим налогом также облагается передача недвижимости по особым обстоятельствам. Нерезиденты не облагаются этим налогом. Пожертвования от имени компаний и трастов на суммы до 10 тыс. рэндов не облагаются этим налогом. Пожертвования от имени физических лиц на суммы до 100 тыс. рэндов также освобождаются от уплаты этого налога.

5. Налог с оборота (turnover tax⁶²) установлен для налогообложения микро бизнеса и заменяет собой все основные налоги. К микро бизнесу относятся индивидуальные предприниматели, партнерства, ЗАО, кооперативы и компании с годовым оборотом до 1,0 млн. рэндов. С 01.03.2015 установлены следующие ставки при обороте:

Таблица. Ставки налога с оборота Сумма годового оборота	Ставка налога
до 335000 рэндов	0%
свыше 335001 рэндов до 500000 рэндов	1% с суммы превышения 335000 рэндов
свыше 500001 рэндов до 750000 рэндов	1650 рэндов + 2% с суммы превышения 500000 рэндов
свыше 750001 рэндов	6650 рэндов + 3% с суммы превышения 750000 рэндов

6. Налог на дивиденды (dividends tax) увеличен в 2017 году с 15 до 20% от суммы получаемого дивиденда. По сути, дивидендом считается любая плата компанией акционеру этой компании по его акциям. Налогообложению подлежат дивиденды, выплачиваемые южноафриканской компанией или иностранной

⁶² <http://www.sars.gov.za/AllDocs/Documents/Small%20business/Turnover%20Tax.pdf>

компанией, имеющей листинг на фондовой бирже JSE. Дивиденды, выплачиваемые материнской компанией, не облагаются этим налогом.

7. Импортная пошлина (customs duty) устанавливается на импортные товары в соответствии с Таможенным тарифом⁶³;

8. Отчисления в пенсионный страховой фонд (unemployment insurance fund (UIF) contributions) установлены в размере 2% от ежемесячных выплат работодателем работнику. При этом 1% отчисляется работодателем, а 1% - самим работником. Специально оговаривается, что эти отчисления при сумме ежемесячных выплат работнику не должны превышать (с 1.10.2012) 14872 рэнда или 178464 ежегодно. Если сумма превышает этот максимальный порог, то расчет делается по максимальной сумме выплат, превышение не облагается.

9. Сбор на квалифицированную рабочую силу (skills development levy) взимается с общего дохода (бонусы, переработки, отпускные, комиссионные, и другие единовременные выплаты) превышающего 500,0 тыс. рэндов в год. С зарплаты меньшего размера этот сбор не взимается. Размер сбора составляет 1%.

10. Акцизный налог и акцизные сборы (excise duty and levies) установлены на такие товары, как топливо, табачная и алкогольная продукция и некоторые виды дорогих товаров (электроника, косметика). Величина этого налога зависит от вида товара. Акцизными налогами и сборами облагаются производители товаров стран членов таможенного союза SACU. Акцизные налоги начисляются на следующие товары:

- алкогольные и табачные продукты;
- солодовое пиво;
- традиционное африканское пиво;
- спиртные напитки и ликеры;
- вина, вермуты и другие похожие продукты;
- табачные продукты;

⁶³ <http://www.sars.gov.za/AllDocs/LegalDoclib/SCEA1964/LAPD-LPrim-Tariff-2012-04%20-%20Schedule%20No%201%20Part%201%20to%202099.pdf>

- топливные продукты (бензин, дизельное топливо, био-дизельное топливо, растворители, керосин, парафин и т.п.);

- товары «роскоши» (автомобили, электронное оборудование и товары, косметика, парфюмерия и т.п. товары).

Акцизные сборы применяются вместе с акцизными налогами или отдельно от них. В ЮАР применяются следующие акцизные сборы:

- топливный сбор, сбор в Фонд пострадавших от автомобильных катастроф, сбор на нефтепродукты;

- экологический сбор;

- за пластиковые мешки (8 центов за мешок);

- на новую энергогенерацию (3,5 центов за 1 квт в час);

- на энергосберегающие лампы (600 центов за одну лампу);

- за выбросы углекислого газа (от 100 до 140 рэндов за грамм CO выбросов на км пути).

11. Аэропортовый сбор (Passenger service charge) взимается с пассажиров, использующих аэропорты ЮАР. Размеры сбора варьируются в зависимости от направления полетов. С 1 апреля 2017 года вступает новый тариф⁶⁴:

- местные рейсы - 82 (было 127) рэнда с пассажира;

- в страны Ботсвана, Лесото, Намибия и Свазиленд – в размере 169 (было 263) рэндов с пассажира;

- в другие страны – 223 (было 346) рэнда с пассажира.

12. Роялти (mineral and petroleum resource royalties) взимаются за пользование минеральными и углеводородными ресурсами. Размер роялти зависит от типа разрабатываемого ископаемого и варьируется от 0,5% до 7%.

В стране также имеются и другие налоги, устанавливаемые на региональном уровне. Например, так называемые «налоги, связанные с собственностью» (на вывоз мусора, канализацию, электричество, водоснабжение и т.п.)

⁶⁴ <https://businesstech.co.za/news/business/149025/massive-cut-in-airport-fees-from-april-2017/>

Структура налоговых поступлений, млрд. рэндов

	2017/2018 проект
Налог на доходы граждан (Personal Income Tax)	482,1
НДС (Value-Added Tax)	312,8
Корпоративный налог (Company Income Tax)	218,7
Топливный сбор (fuel levies)	70,9
Прочие налоги (Capital Gains Tax (CGT), Transfer Duty, Mineral and Petroleum Resources Royalty (MPRR), Southern African Customs Union (SACU) payments and Diesel refunds)	84,9

В физических величинах пересмотренный бюджет на 2016/2017 финансовый год выглядит следующим образом:

- доходы – 1297,39 (29,4%ВВП) или до пересмотра 1324,3 млрд.рэндов (30,2%),
- расходы – 1445,2 (32,8%), до пересмотра 1463,3 млрд.рэндов (33,3% ВВП),
- дефицит – 147,9 (-3,4%), до пересмотра 139,0 млрд.рэндов (-3,2% ВВП).

Вместе с тем, на таком не благоприятном фоне бюджетное планирование последующих периодов строится на принципах, заложенных в принятом ранее стратегическом Национальном плане развития страны (National Development Plan).

В частности, проектом бюджета предусматривается реализация следующих задач:

- финансовая консолидация, направленная на противостояние условиям снижения роста развития, роста долговых обязательств и повышения процентных ставок заимствования. Для этого предусматривается сокращение дефицита бюджета с 3,1,8% в 2017/2018 г. до 2,8% к 2018/2019 г.;

- снижение максимального значения бюджетных расходов с 33% до 32,7% ВВП в 2017/2018 ф.г. и поддержание их на этом уровне в течение следующих двух лет;

-последовательное снижение уровня бюджетного дефицита до 2,6% ВВП к 2019/2020 ф.г.;

- повышение доходов до 29,4% ВВП в 2016/2017 г. и до 30,1% в 2018/2019 г. соответственно;

На период до 2020 года предусмотрен средний ежегодный рост расходов для следующих отраслей:

- базовое образование -7,3%;
- здравоохранение-8,3%;
- после школьное образование и подготовка - 9,2%;
- социальную защиту – 8,2%.

Таблица. Консолидированные расходы правительства ЮАР
на период до 2020 г., млрд.рэндов

	2016/17	2017/18	2018/19	2019/20	2016-2020
	Пересмотренный вариант	Среднесрочные оценки			Средний рост,%
Базовое образование	226,6	234	261,3	280,1	7,3
Здравоохранение	170,9	187,5	201,4	217,1	8,3
Оборона, правопорядок и безопасность	190	198,7	210,8	225	5,8
После школьное образование и подготовка	69	77,5	80,9	89,8	9,2
Экономика и сельское хозяйство	227,7	241,6	255,9	273,8	6,3
Поселения и муниципальная инфраструктура	179,8	195,8	210,2	226,4	8,0
Государственные услуги	70	70,7	72,5	75,6	2,6
Социальная защита	164,9	180	193,5	209,1	8,2
Выделенные ассигнования	1298,9	1394,8	1486,4	1597	7,1
Расходы по обслуживанию долга	146,3	162,4	180,7	197,3	10,5
Резервный фонд	-	6,0	10,0	20,0	
Консолидированные расходы	1445,2	1563,1	1677,1	1814,3	7,9

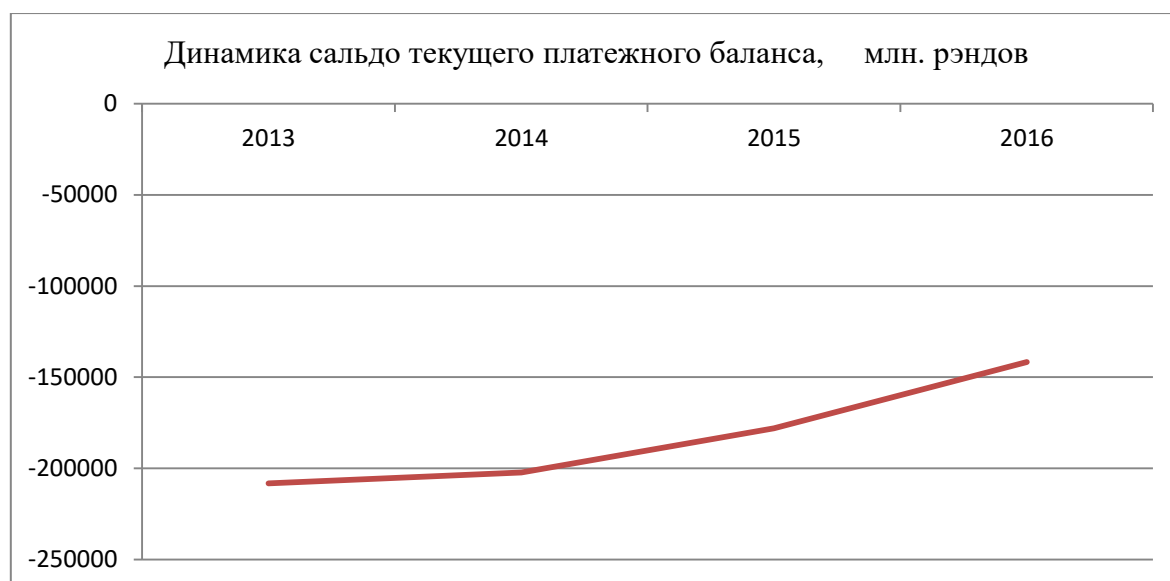
За счет совершенствования налоговой системы в 2017/2018 ф.г. предполагается пополнение бюджета на 28 млрд.рэндов.

Для этого предлагаются следующие меры:

- налог на доходы граждан с доходом, превышающим 1,5 млн. рэндов составит 45%;
- увеличение налоговой ставки на дивиденды до 20% (было 15%)
- увеличение ставки топливного сбора и отчислений в дорожный фонд;
- увеличение акцизов на алкоголь и табачные изделия в размере 6-10%;
- введение нового налога на сахаросодержащие напитки (заявленного еще в прошлогоднем бюджете);

2.3.2. Денежно-кредитная политика.

Сальдо платежного баланса по текущим операциям продолжает оставаться отрицательным, однако налицо положительная динамика его сокращения (208,13 млрд.рэндов в 2013 году и 141,6 – в 2016⁶⁵).



Дефицит текущего счета платежного баланса в годовом выражении в 2016 году продолжил снижение до 3,4% от ВВП с 4,4% в 2015 году и 5,4% от ВВП в 2014 году.

⁶⁵ Full Quarterly Bulletin – No 279 – March 2016

Общая внешняя задолженность ЮАР (Gross External Debt⁶⁶) на 30.12.2016 составила 142,833 млрд. долл. США, тогда как на 31.12.2015 года она составляла 124,132 млрд. долл. США.

Объем золотовалютных резервов по состоянию на 31.12.2016. составил 47,356 млрд.долларов США, в т.ч. золота – 4,665 млрд, СПЗ -2,396 и валютных резервов-40,295 млрд. долл. США. Объем золота составил 4,277 млрд. (9,34%), валютных резервов -39,026 млрд. (85,23%)⁶⁷.

Объем прямых иностранных инвестиций в ЮАР увеличился в 2016 году до 33,4 млрд.рэндов (22,06 млрд. в 2015 году). Объем портфельных инвестиций за тот же период достиг 154,2 млрд.рэндов (121,3 млрд. в 2015 году). Прочие инвестиции сократились с 72,3 млрд.рэндов в 2015 году до 1 млрд. в 2016 году.

Объем прямых инвестиций ЮАР за рубежом также сократился до 49,7 млрд.рэндов (73,2 млрд. в 2015 году), при этом объем портфельных инвестиций составил 100,7 млрд. (1,33 млрд.рэндов в 2015 году).

Объем совокупной денежной массы в обращении (денежный агрегат M3) на конец декабря 2016 составил 3,156 млрд.рэндов⁶⁸ (2976 млрд. в 2015 году; 2696,8 млрд. в 2014 году и 2512,2 млрд. в 2013 году).

2.4. Государственное регулирование в сфере промышленности и услуг.

2.4.1. Информация по действующему нормативно-правовому регулированию и мерам в области государственного регулирования отраслей экономики.

В последние годы государство все активнее вторгается в процессы регулирования промышленности в целом, так и значимых отраслей. Несмотря на декларированное равенство, курс руководства страны на вовлечение в экономическую деятельность чернокожего населения продолжается за счет выдавливания белых из государственных организаций и руководства частных

⁶⁶ <https://www.resbank.co.za/Lists/News%20and%20Publications/Attachments/7742/Gross%20External%20Debt%20-%204th%20Quarter%202016.pdf>

⁶⁷ https://www.resbank.co.za/Lists/News%20and%20Publications/Attachments/7624/GoldFXReserves_December2016.pdf

⁶⁸ <https://www.resbank.co.za/Research/Statistics/Pages/MonthlyReleaseOfSelectedData.aspx>

компаний. Этот процесс назван трансформацией и законодательно закреплён⁶⁹. По утверждению президента ЮАР Дж.Зумы, только 10% из 100 ведущих компаний, зарегистрированных на фондовой бирже Йоханнесбурга, принадлежат чернокожим владельцам. В послании к нации 2017 года он заявил о том, что «искаженный характер собственности и структуры руководства должен быть исправлен..... Сегодня мы начинаем новый этап радикальных социально-экономических преобразований. Мы говорим, что мы должны перейти от слов к практическим программам.

Государство будет играть важную роль в экономике по управлению преобразованиями. В этой связи, правительство будет максимально использовать, стратегические рычаги, которые есть в распоряжении государства.

Это касается законодательства, нормативных актов, лицензирования, бюджета и госзакупок....

Государство тратит 500 миллиардов рэндов в год на закупку товаров и услуг. К этому следует добавить расходы бюджета в размере 900 миллиардов рэндов на развитие инфраструктуры. Эти средства должны быть использованы для достижения (целей) экономических преобразований».

Для начала, новые требования, опубликованные 20 января 2017 года, обязывают крупных подрядчиков передавать до 30% работ в субподряд организациям с чернокожими владельцами⁷⁰».

Нормативно-правовая база государственного регулирования отдельных отраслей включает в себя отраслевые нормативно-правовые акты. Прежде всего, это федеральные и региональные законы об организации и функционировании специальных уполномоченных органов, призванных оказывать то или иное воздействие на производственные отношения. Также имеются нормативно-правовые акты, направленные на регулирование специфической деятельности операторов отдельной отрасли. Ниже приведены некоторые примеры.

⁶⁹ Employment Equity Act, 1998 (Act 55 of 1998)

⁷⁰ SONA 2017

Так, например, в агропромышленном секторе деятельность предприятий подлежит регулированию со стороны министерств здравоохранения, сельского хозяйства, охраны окружающей среды, провинциальных департаментов здравоохранения, местного управления, Совета по экспортному контролю, Южноафриканского бюро по стандартам, Южноафриканской национальной системы аккредитации. Оптовые торговцы продуктами входят в небольшую группу торговых компаний, подлежащих специальному лицензированию своей деятельности. Их производственные помещения подпадают под регулярные инспекционные проверки и должны отвечать нормам для хранения и демонстрации продуктов.

В каждом подсекторе этой отрасли существуют специфические нормы и процедуры, включая административные требования. Кроме этого компании, занятые экспортом пищевой продукции, должны соответствовать международным требованиям. Например, таким как Кодекс алиментариус. В ЮАР создано 18 отделений международной Комиссии по соблюдению норм этого Кодекса, включающих в себя представителей различных государственных органов.

Основными нормативно-правовыми актами, регулирующими деятельность сектора, связанного с оборотом **пищевой продукции**, являются следующие:

1. Закон о продуктах, косметике и дезинфицирующих средствах 1972 года (Foodstuffs, Cosmetics and Disinfectants Act, 1972). Этот закон регулирует производство, продажу и импорт пищевых товаров, косметики и дезинфицирующих средств с точки зрения соблюдения норм здоровья и безопасности и администрируется Министерством здравоохранения и местными властями в части их юрисдикции.

Импортный контроль осуществляется провинциальным департаментом здравоохранения от имени федерального органа. Этот же закон регулирует вопросы маркировки и рекламы пищевых продуктов.

2. Закон о здравоохранении 1977 года (Health Act, 1977). На базе этого закона приняты несколько правил:

- регулирующих вопросы гигиены для помещений, в которых производятся продукты, и для средств транспорта по их доставке;
- регулирующих обращение с молочными продуктами;
- регулирующих вопросы проведения инспекций и расследований продуктовой безопасности;
- регулирующих морские перевозки продуктов и напитков;
- регулирующих транспортировку мяса и мясных изделий.

3. Закон об алкогольной продукции от 1989 года (Liquor Products Act, 1989), регулирующий вопросы, связанные с безопасностью алкогольных и винных продуктов.

4. Закон о стандартах сельскохозяйственных продуктов 1990 года (Agricultural Products Standards Act, 1990) регулирует и устанавливает специальные качественные и количественные стандарты для пищевых продуктов для внутреннего и внешнего рынков.

5. Закон о стандартизации 1993 года (Standards Act, 1993) администрирует деятельность Южноафриканского бюро по стандартам и устанавливает обязательную спецификацию консервированных мясных и рыбных продуктов.

6. Закон о безопасности мясной продукции 2000 года (Meat Safety Act, 2000) регулирует вопросы безопасности и гигиены мясной продукции, определяет стандарты для скотобоен, вопросы импорта и экспорта необработанного мяса.

Имеются и другие законы и правила. Так с 1994 года в этой сфере было принято свыше 50 новых нормативно-правовых актов.

В **автомобильной индустрии** наиболее значимым регулятором выступает Южноафриканское бюро по стандартам (SABS), в функции которого входит администрирование целого комплекса вопросов производства, эксплуатации и обслуживания автомобильной техники от имени министерств торговли и промышленности, транспорта, природных ресурсов и др.

К основным нормативно-правовым актам в этой отрасли относятся следующие.

1. Закон об автомобильном движении 1996 года (National Road Traffic Act, 1996) администрируется Министерством транспорта и определяет вопросы, связанные с автотранспортом, его лицензированием, регистрацией и др. подобными вопросами.

2. Закон о нефтепродуктах 1977 года (Petroleum Products Act, 1977) в части этой отрасли регулирует вопросы деятельности автозаправочных станций.

SABS в части автотранспорта занимается регулированием триединой системы менеджмента стандартов: национальной обязательной спецификацией (VC), рекомендуемой практикой (ARP) и рациональной пользовательской спецификацией (NRS).

В фармацевтической отрасли регулирующие органы определены Законом о медикаментах и подобных субстанциях 1997 года (Medicines and Related Substances Act, 1997) и Законом о фармацевтике 1974 года (Pharmacy Act, 1974). К ним относятся Совет по медицинскому контролю (Medicines Control Council, MCC) и Южноафриканский фармацевтический совет (South African Pharmacy Council, SAPC). Оба эти совета подотчетны министру здравоохранения страны. Совет MCC включает в себя 11 технических комитетов, функции которых распределены в зависимости от медицинских секторов. В отрасли имеется два вида специфического регулирования: первый относится к производству фармацевтических препаратов, второй – к обороту этой продукции. По этому законодательству, производители медицинских препаратов, подавшие заявку на получение лицензии или регистрации своего нового препарата, должны заполнить специальную форму, включающую 17 приложений, и предать ее в MCC. Процесс рассмотрения и оценки длится от 2 до 3 лет, после чего предусмотрена процедура инспекции производственных площадей и только затем – выдача лицензии или регистрация. Лицензия возобновляется каждые 5 лет. Производители также должны соблюдать требования к маркировке, упаковке, хранению.

Производители также обязаны осуществлять свой внутренний контроль за соблюдением этих правил и предоставлять отчеты об этом в MCC и SAPC.

Инспектора МСС проводят выборочные инспекции не реже одного раза в три года. Инспектора наделены правом отзыва лицензии.

Вся фармацевтическая продукция, производимая в ЮАР, в том числе и предназначенная на экспорт, подлежит обязательной регистрации. Продавцы фармацевтической продукции подлежат обязательному лицензированию в Министерстве здравоохранения и регистрации в МСС. Помещения, предназначенные для торговли этими препаратами, подлежат одобрению SAPC, а продавцы обязаны уплачивать ежегодный регистрационный сбор в SAPC. Продажи отдельных видов фармацевтической продукции (например, наркотических препаратов и т.п.) подлежат строгому учету. Рецепты и заказы также подлежат хранению в течение 5 лет.

2.5. Государственное регулирование банковского и страхового секторов экономики, биржевой торговли.

2.5.1. Общий обзор нормативно-правовой базы в данном сегменте рынка.

Банковская и финансовая сферы

В ЮАР федеральный центр и правительства провинций наделены определенными полномочиями по регулированию финансовой системы. В соответствии с федеральным законом – «The Bank Act, 1990» - главная роль отводится Центральному банку страны - the South African Reserve Bank (SARB), в обязанности которого входит регулирование системы платежей и контроль за деятельностью финансовых институтов страны.

Южноафриканская банковская система объединяет коммерческие финансовые организации (национальные и иностранные), взаимно-сберегательные банки, кооперативные банки и банки развития. Четыре крупнейших банка в стране («Bank of South Africa» (ABSA), «FirstRand Bank» («First National Bank»), «Nedbank», и «Standard Bank»), находящиеся в частном владении, владеют 84% всех банковских активов в стране и имеют распространенные клиентские сети в странах-членах SACU. Во всех этих банках имеется иностранное контролирующее участие.

В национальном законодательстве нет различия между национальными или иностранными участниками в части требования по минимальному капиталу для образования банка. В стране зарегистрировано 17 коммерческих банков (14 национальных банков и 3 с иностранным владением), 3 взаимно-сберегательных банка, 2 кооперативных банка, 14 отделений иностранных банков. Отличие взаимно-сберегательного банка от коммерческого банка в том, что структурно такой банк менее формализован. Такие банки создаются в соответствии с Законом о взаимно-сберегательных банках (Mutual Banks Act No. 124 от 1993 года), который определяет, что владельцами такого банка могут являться его члены (депозитариусы).

Для целей финансирования проектов развития, включая поддержку малого и среднего бизнеса, в стране были созданы банки развития (Development Bank of Southern Africa (DBSA), Land Bank, Development Corporation of South Africa). Деятельность кооперативных банков регулируется Законом о кооперативных банках (Co-operative Banks Act No. 40, от 2007 года). Закон определяет необходимость регистрации кооперативных финансовых структур, занятых оказанием услуг по приему вкладов населения, в качестве банков.

Такая регистрация позволяет Центральному банку страны предоставлять такую же защиту вкладчикам в эти кооперативы, как и клиентам коммерческих банков, что способствует расширению клиентской базы за счет вкладчиков из отдаленных и небогатых районов страны. Иностранные банки на территории ЮАР могут работать в трех основных формах:

- отделение иностранной дочерней компании с местной регистрацией;
- дочерние компании иностранной материнской фирмы (зарегистрированные в качестве местных банков);
- представительства иностранных банков.

Отделения и дочерние компании подлежат такому же налоговому обложению, что и местные банки. В стране насчитывается 40 представительств иностранных банков, им не полагается принимать вклады, их основная задача обеспечить присутствие иностранного банка в стране и привлечь внимание к его деятельности. Резервный банк ЮАР, являясь центральным банком страны, отвечает за

регулирование деятельности коммерческих банков и за их надзором. Деятельность банка регулируется Законом о банках (the Banks Act) и Законом о взаимноберегательных банках.

Этот банк обязан назначить Регистратора банков, в обязанности которого входит администрирование банков. Этот регистратор также подлежит утверждению Министерством финансов. SARB в 2014 году продолжал следовать взятому им курсу на удержание инфляции в коридоре от 3 до 6%. Такая политика позволяет финансовому регулятору обеспечивать стабильность ценовой политики в среднесрочной перспективе, учитывая результаты каждодневной деловой активности и уровня занятости населения.

Компонентом финансовой инфраструктуры, призванной поддерживать проекты экономического взаимодействия внутри БРИКС, должно стать южноафриканское операционное подразделение Нового банка развития (New Development Bank). В 2015 году велась организационная работа по его созданию, о начале операций объявлено в апреле 2016 года.

Страховой сектор.

Южноафриканский страховой сектор хорошо развит и включает в себя следующие направления: долгосрочное страхование (в основном, страхование жизни), краткосрочное страхование (корпоративное, общее, автострахование) и перестрахование. В стране насчитывается 190 зарегистрированных страховых компаний (78 долгосрочного страхования, 100 краткосрочного страхования и 12 компаний-перестраховщиков). Компании-перестраховщики оказывают услуги по перестрахованию на долгосрочном, краткосрочном и смешанном рынках.

Четыре крупнейшие страховые группы имеют тесные связи с коммерческими банками страны. Так, 10 компаний, оказывающих долгосрочное страхование, и 6 компаний, оказывающих краткосрочное страхование, принадлежат коммерческим банкам, а один коммерческий банк принадлежит компании долгосрочного страхования. Около 78% компаний долгосрочного страхования являются собственностью южноафриканцев.

В секторе долгосрочных страховых услуг не отмечено государственное участие. В секторе краткосрочных страховых услуг на долю местных частных акционеров приходится 73% капитала, а на государственный сектор – 4,8%. Ситуация в страховом секторе сильно зависит от ситуации в экономике страны и рынка финансовых бумаг.

Основными игроками в страховом секторе являются компании, оказывающие услуги по страхованию жизни и занимающие значительную долю в пенсионных накопительных фондах. Учитывая их роль в финансовом секторе страны, регуляторы уделяют повышенное внимание этому сектору экономики. В соответствии с национальным законодательством, каждый страховщик или перестраховщик обязан зарегистрироваться для осуществления определенного вида страховой деятельности. Регистрационные критерии для местных и иностранных компаний одинаковы.

Иностранные компании для осуществления страхового бизнеса в ЮАР обязаны создать публичную компанию и пройти регистрацию. Размер минимального капитала для ведения бизнеса компанией, занятой в долгосрочном страховании жизни, как правило, составляет 10 млн. рэндов или сумму, эквивалентную операционным затратам. Вместе с тем, Регистратор страховщиков (Registrar of Insurance) наделен полномочиями по сокращению суммы минимального капитала в зависимости от специфических условий страховщика.

Для краткосрочных страховых услуг минимальный капитал составляет 5 млн. рэндов. Однако размер реального капитала будет зависеть от типа и объемов ведения страхового бизнеса. На регистрацию страхового бизнеса заявитель обязан подать проект пятилетнего плана деятельности с указанием суммы операций. Также, прежде чем заявка на регистрацию компании в качестве долгосрочного или краткосрочного страхователя будет рассмотрена, компании-заявителю необходимо провести аудит и подтвердить, что достаточный капитал выплачен.

Регистратор страховщиков должен убедиться в том, что у акционеров новой компании достаточно средств для начала страхового бизнеса и в том, что есть резерв для пополнения капитала в случае необходимости.

Южноафриканское национальное законодательство предписывает обязательность регистрации компаний-перестраховщиков. В случае, если южноафриканская компания-перестраховщик прибегает к помощи иностранной компании-перестраховщика, такой иностранный партнер обязан разместить финансовый депозит у южноафриканской компании-партнера или выдать безотзывный аккредитив или финансовую гарантию. Приобретение 25% и более активов в зарегистрированной страховой компании иностранцем или южноафриканцем требует письменного одобрения Регистратора страховщиков.

Заявка на получение такого разрешения требует подачу такого же набора документов, что и при первоначальной регистрации страховой компании. Заявка на приобретение контрольного пакета активов рассматривается Лицензионным комитетом (Licensing Committee), назначаемым Советом по финансовым услугам (Financial Services Board).

В ЮАР обязательным является страхование ответственности перед третьими лицами в случае телесных повреждений или смерти при управлении автотранспортом и страхование компенсаций работникам в случае потери здоровья или смерти на работе.

Основным законом, регулирующим страховую деятельность в стране, является Закон о долгосрочной страховой деятельности (Long-Term Insurance Act No. 52 от 1998) и Закон о краткосрочной страховой деятельности (Short-Term Insurance Act No. 53 от 1998).

В 2008 году в дополнение был принят Закон о внесении изменений в страховые законы (Insurance Laws Amendment Act No. 27 от 2008), который внес некоторые изменения и уточнения в технические и регуляторные положения указанных основных законов. Совет по финансовым услугам (Financial Services Board), входящий в структуру Национального казначейства, национальным законодательством наделен полномочиями по регулированию деятельности в страховом секторе, в пенсионных фондах и на рынке капиталов. Функционирование этого органа осуществляется за счет средств от сборов и плат в финансовом секторе.

Так, каждый зарегистрированный участник страхового рынка обязан вносить плату этому органу. Ставки этой платы периодически пересматриваются и публикуются. Система регулирования страхового сектора хорошо развита и Совет по финансовым услугам в своей работе использует принцип оценки потенциальных рисков, используя качественные и количественные показатели работы системы.

Все зарегистрированные и лицензированные операторы страхового сектора обязаны подавать квартальные и годовые отчеты о своей финансовой деятельности. Регистратор страховщиков наделен полномочиями по наказанию операторов страхового рынка за невыполнение этого требования вплоть до отзыва лицензии.

Биржевая торговля и валютный контроль

В ЮАР функционирует фондовая биржа - Johannesburg Stock Exchange (JSE), являющаяся крупнейшей биржей подобного рода на африканском континенте и занимает 19 место в мире по капитализации. Деятельность JSE лицензирована в соответствии и с Законом о финансовых рынках (Financial Markets Act, No. 19 от 2012). Биржа также является одним из старейших институтов и была образована в 1887 году. Управляет биржей публичная компания «JSE Limited», акции которой также котируются на этой бирже.

За более чем 120-летнюю историю своей работы JSE прошла путь от традиционной биржевой площадки до современной фондовой биржи с полностью электронными торгами, на которой осуществляются операции с финансовыми и сельскохозяйственными деривативами, другими подобными инструментами. Фондовая биржа также выступает поставщиком финансовой информации. В настоящее время биржа предлагает услуги пяти финансовых рынков: акции и облигации, финансовые, товарные и процентные деривативы.

Биржа предоставляет свои площадки для наращивания капитала в условиях тщательного регулирования на Основной площадке (Main Board) и альтернативной площадке (Alternative Exchange, AltX). При этом, если на Основной площадке торгуются акции крупных игроков, то Альтернативная площадка предназначена для начинающих компаний, имеющих большой интерес к привлечению капитала.

Листинг на бирже JSE предоставляет компании преимущества доступа к дополнительному капиталу, рекламе своей деятельности и возможной кооперации с компаниями-участниками программы В-ВБЕЕ. Иностранные компании могут рассчитывать на расширение своего бизнеса по Африке с этой площадки. На JSE торгуются акции свыше 450 компаний.

В 2016 году было зарегистрировано 18 новых компаний, среди которых крупнейшая в мире пивоваренная компания – «AB InBev» и один из крупнейших английских девелоперов «Hammerson plc». На альтернативной площадке⁷¹, предназначенной для малых компаний, зарегистрировано 7 новых игроков.

Операционный доход JSE по итогам 2016 года составил 2,38 млрд. рэндов, что на 4% выше уровня прошлого года (2,28 млрд⁷²).

Индекс биржи - FTSE/JSE Africa Index Series - представляет собой партнерство между JSE и FTSE Group. Главными индексами биржи являются FTSE/JSE All Share Index, охватывающий 99% капитализации, и FTSE/JSE Top 40 Index, который показывает котировки главных игроков в отдельных секторах. В аналитической работе «The Global Competitiveness Report 2016-2017⁷³», опубликованном Мировым экономическим форумом, Южная Африка признана страной с наилучшим регулируемым фондовым рынком в мире.

В ЮАР установлен не регулируемый, свободно плавающий курс южноафриканского рэнда, и национальная система валютного регулирования накладывает незначительное количество ограничений на операции с национальной или иностранной валютой, которые, в основном, связаны с защитой национальной финансовой системы и выполнением обязательств страны в рамках международных соглашений по противодействию «отмыванию денег» и борьбы с международным терроризмом. Вместе с тем, к операциям с наличной иностранной валютой и расчетам по банковским картам иностранных эмитентов применяются разного рода комиссии и сборы, общий уровень которых достаточно высок и составляет 2-4%,

⁷¹ <https://www.jse.co.za/capital/altx>

⁷² <http://ir.jse.co.za/phoenix.zhtml?c=198120&p=irol-presentations>

⁷³ <https://www.weforum.org/reports/the-global-competitiveness-report-2016-2017-1>

Валютный контроль в стране администрируется Резервным банком ЮАР (South African Reserve Bank, SARB), который делегирует полномочия по операциям с валютой Уполномоченным дилерам (Authorized Dealers). Южноафриканские власти не устанавливают валютный контроль за нерезидентами, но контролируют деятельность резидентов и транзакции, осуществляемые между резидентами и нерезидентами. Для этих целей под термином «резидент» понимается любой гражданин или компания, которые проживают на территории ЮАР или зарегистрированы в ЮАР.

В принципе в ЮАР нет ограничений для иностранцев по приобретению местных компаний или бизнесов, и иностранные капиталовложения не требуют получение одобрения SARB, но прием иностранных займов южноафриканской зарегистрированной компанией (включая южноафриканское дочернее предприятие или отделение иностранной компании) требует такого одобрения. Также одобрение требуется на оплату южноафриканскими резидентами иностранных займов.

В стране нет ограничений на размер капитала с точки зрения валютного контроля, но размер процента по иностранным займам контролируется SARB и требует предварительного одобрения этим регулятором. После получения такого одобрения нет никаких ограничений на перевод сумм по его оплате за границу. Доходы, полученные нерезидентами от продаж активов в ЮАР, могут быть переведены без ограничений.

Дивиденды, заявленные южноафриканской дочерней компанией, и доходы от деятельности отделения иностранной компании в ЮАР могут быть переведены за границу. Платежи за импорт товаров могут быть произведены только через Уполномоченных дилеров по представлению документов, подтверждающих получение южноафриканского товара.

Плата за экспортные поставки южноафриканских товаров должна быть переведена в ЮАР и предложена к покупке через Уполномоченных дилеров в течение 30 дней с момента перевода в страну. Экспортерам может быть предоставлен кредит Уполномоченным дилером на срок до 180 дней.

Срок кредита может быть продлен. Резидент ЮАР (если он старше 18 лет) имеет право на перевод за границу суммы в размере 1,0 млн. рэндов в год на следующие цели: туристические поездки, подарки, плата за учебу, алименты или помощь детям, инвестиции. Кроме этого такой гражданин имеет право инвестировать средства от своего имени в размере до 10 млн. рэндов в год в иностранный капитал в странах за исключением стран, входящих в Общую монетарную зону (Лесото, Свазиленд и Намибия). В случае необходимости инвестирования свыше 10,0 млн. рэндов, подается запрос в SARB на получение разрешения.

Центральный банк страны наделен полномочиями по эмиссии наличных денег в ЮАР. Монеты достоинством в 5, 10, 20 и 50 центов, 1 рэнд, 2 рэнда и 5 рэндов выпускаются на Южноафриканском монетном дворе (South African Mint Company (Pty) Ltd), который является 100% дочерней компанией Центрального банка страны. Банкноты номиналом 10 рэндов, 20 рэндов, 50 рэндов, 100 рэндов и 200 рэндов печатаются компанией South African Bank Note Company (Pty) Ltd (100% дочерней компанией SARB) на бумаге.

В ЮАР получили распространение следующие кредитные карты: American Express, Bankcard, Diner's Club Card, Master Card, Visa Card, JCB. Они принимаются в большинстве торговых розничных сетей, отелях и в автоматах системы АТМ. Каких-либо ограничений на вывоз или ввоз иностранной валюты в страну физическими лицами не установлено, но суммы равные или свыше 10,0 тыс. долл. США подлежат декларированию.

2.6. Состояние инновационного развития.

2.6.1. Приоритетные направления развития инновационной политики.

В 2013 году, правительством ЮАР в рамках Плана национального развития (National Development Plan)⁷⁴ была обозначена ключевая роль науки, технологий и инноваций в вопросе обеспечения стратегического развития национальной

⁷⁴ <http://www.education.gov.za/LinkClick.aspx?fileticket=fhxWfqooNWg%3D&tabid=889>

экономики. В Плате национального развития также отмечается, что внедрение инноваций должно коренным образом изменить образ жизни людей, что в конечном итоге будет иметь глубокий позитивный эффект для экономики ЮАР. В качестве одного из аргументов в пользу необходимости интенсивного инновационного развития страны в Плате приводится низкий статистический показатель бедности населения в странах, успешно развивающих наукоемкие и инновационные отрасли экономики, и реализация Плате создает благоприятные предпосылки для экономического прогресса ЮАР, модернизации систем здравоохранения, образования и инфраструктуры и практически во всех других областях жизни, в особенности ранее ущемленного в своих правах чернокожего большинства населения.

Кроме того, авторы Плате признают, что развитие инновационных секторов науки и технологии, является неотъемлемой частью повышения глобальной конкурентоспособности Южно-Африканской Республики. В частности, повышение инновационности и наукоемкости национальной экономики ЮАР является инструментом для создания новых технологий и процессов, их имплементации в реальное производство, а также основой их экспорта и международного обмена. В Плате особо отмечается, что прогресс в области технологических инноваций и новых производственных решений имеет основополагающее значение для роста и развития экономики ЮАР. Таким образом, трансформация к конкурентоспособной и устойчивой экономике потребует сильных и эффективных вложений в инновационную и высокотехнологическую составляющую.

Наиболее актуальным, на сегодняшний день, документом фундаментально определяющим инновационное развитие и отраслевую направленность инноваций, является разработанный в 2008 году План десяти лет инноваций, рассчитанный до 2018 года (Innovation Towards Knowledge-Based Economy, Ten Years Plan for South Africa)⁷⁵, и определяющий следующие пять «больших вызовов»: биоэкономика, космическая сфера, энергетическая безопасность, социальная динамика и глобальные изменения в современном мире (акцент на климатические изменения).

⁷⁵ http://www.esastap.org.za/download/sa_ten_year_innovation_plan.pdf

План десяти лет инноваций – пошаговый путь к трансформации южноафриканской экономики в модель, основанную на знаниях и перспективных технологиях, в условиях которой “производство” и распространение знаний приводит к экономической выгоде и обогащает все сферы человеческой деятельности. План десяти лет инноваций определяет способность передовой науки и технологии играть главную роль в повышении производительности труда, стабилизации экономического роста и всестороннего социально-экономического развития. В Плане отмечаются следующие конкретные задачи для реализации:

- войти в тройку государств-лидеров фармацевтической промышленности среди развивающихся стран;

- развернуть на околоземной орбите спутниковую группировку, которая должна обеспечивать целый ряд научных, оборонных и специализированных услуг для всех сфер управления в стране, общественности и частного сектора;

- занять 25% мирового рынка водородного топлива и рынка водородно-кислородных топливных элементов с металлическими катализаторами платиновой группы;

- стать мировым лидером в области науки о климате и эффективного реагирования на многочисленные проблемы, связанные с его глобальным изменением.

В Плане десяти лет инноваций отмечается важность развития человеческого капитала, получения новых знаний и их эксплуатации в качестве важных элементов экономической модели, основанной на знаниях, а также важная роль международного партнерства с помощью научно-исследовательских сетей как механизма достижения поставленных задач.

Последняя, но не менее приоритетная задача плана – преодоление так называемой "воронки инноваций" (разрыв между академическими научными исследованиями и переводом их результатов в коммерческую или производственную плоскость), практической реализацией которой в настоящий момент занимается Агентство технологических инноваций (Technology Innovation Agency), деятельность которого будет рассмотрена более подробно далее по тексту.

В дополнение, необходимо отметить, что инновационная составляющая национальной экономики ЮАР может характеризоваться как быстро растущая, но на данном этапе многие элементы инновационной среды остаются без внимания, и не факт, что установленные к 2018 году задачи будут выполнены, а неразвитость рынков мешает нормальной работе “воронки инноваций”. ЮАР занимает 54 место⁷⁶ в мировом рейтинге инновационности экономик (Global Innovation Index(GII)), из 128 возможных.

2.6.2. Информация о действующем законодательстве в сфере поддержки инновационной деятельности, изменения за отчетный период в нормативно-правовой базе.

К основным нормативно-правовым актам, регулирующим инновационную деятельность относятся следующие законы и документы.

1. Национальный план развития (National Development Plan, NDP) определяет важность развития науки, технологий и инноваций для достижения успешного развития экономики страны в долгосрочной перспективе.

2. Закон о технологических инновациях 2008 года (Technology Innovation Act, 2008) предназначен для поддержки развития и разработки открытий, инноваций, улучшений и создания для этих целей Агентства технологических инноваций (ТИА).

3. Закон о создании Национального исследовательского фонда 1998 года (National Research Foundation (NRF) Act, 1998), призванного продвигать базовую и прикладную науку и исследования, передачу новых современных технологий в различные сферы деятельности.

4. Закон о создании Национального консультационного совета по инновациям 1997 года (National Advisory Council on Innovation (NACI) Act, 1997). Этот орган призван оценивать и выработать рекомендации Министру науки и технологий по вопросам политики в области развития естественных наук, математики и технологий, имея в виду обеспечение эффективного использования новых технологий и инноваций в интересах реализации национальных задач.

5. План десяти лет инноваций (Ten Years of Innovation Plan) 2008 года. Основной задачей этой программы является переход от постиндустриальной стадии

⁷⁶ Согласно аналитике BCG Russia, февраль 2016 года

развития экономики к информационной. Цели данной программы в цифровых значениях выглядят следующим образом:

Показатель	Единица измерения	Цель 2018
Позиционирование ЮАР как информационной экономики	Экономический рост, связанный с техническим прогрессом	30%
	Национальный доход, полученный от наукоемких отраслей	более 50%
	Пропорция трудовых ресурсов занятых в наукоемких отраслях	более 50%
	Пропорция компаний использующих инновационные технологии	более 50%
	Доля расходов бюджета на развитие наукоемких отраслей	2%
	Доля результатов исследований в общемировом объеме	1%
	Доля экспорта высоко и средне-технологичных товаров и услуг в общем объеме экспорта	55%
	Количество высокотехнологичных южноафриканских патентов	250
Научно-исследовательские и технологические средства обеспечения	Доля выпускников университетов с дипломами по естественным наукам и математике	9%
	Доля студентов высших учебных заведений	30%
	Количество выпускников аспирантур и докторантур в год	2200
	Валовая доступность выпускников высших учебных заведений для экономики	450 000
	Состав постоянного исследовательского штата	20 000
	Процент исследователей на 1000 занятого населения	5%

В рамках данного проекта ЮАР участвует в шестом и седьмом рамочных соглашениях по научно-техническому сотрудничеству с Европейским союзом.

Данных об изменениях в действующем законодательстве в сфере поддержки инноваций в 2016 году не публиковались.

2.6.3. Инфраструктура поддержки инновационного развития.

1. Национальный консультационный совет по вопросам инноваций (National Advisory Council on Innovation)⁷⁷.

Совет играет ключевую роль в управлении инновациями в ЮАР, а также выполняет функцию связующего звена между правительством и научно-

⁷⁷ <http://www.naci.org.za/>

исследовательскими организациями, оценивая перспективность тех или иных инновационных предложений и разработок, и в дополнение, оценивая их соответствие требованиям Плана национального развития.

Деятельность организации регламентируется Законом о Национальном консультационном совете по вопросам инноваций от 1997 года (The National Council on Innovation Act, 1997)⁷⁸.

2. Агентство технологических инноваций (Technology Innovation Agency)⁷⁹.

Агентство является государственным органом, который служит основным инструментом институционального вмешательства для преодоления “воронки инноваций”. Деятельность организации регламентирована положениями Закона об Агентстве технологических инноваций от 2008 (Technology Innovation Agency Act 2008), который возлагает на Агентство решение задач содействия развитию и реализации открытий, изобретений, инноваций и усовершенствований в интересах общества. Содержанием деятельности Агентства является оказание государственной поддержки, стимулирование инноваций в интересах повышения экономического роста и качества жизни граждан ЮАР.

Агентство призвано заниматься поиском новых идей через не использовавшихся ранее механизмов, например, таких как открытые инновационные инициативы, и выполняет следующие стратегические функции:

Связующее звено - содействие партнерским связям между средними, малыми и микро предприятиями, отраслями, университетами и научными советами, создание благоприятной среды, поддерживающей отраслевые инновации для повышения глобальной конкурентоспособности ЮАР.

Источник финансирования - обеспечение страхования рисков и финансовой поддержки новаторам в вопросах выхода на рынок и коммерциализации инноваций.

Посредник - содействие в привлечении капитала (компаний-партнеров, отраслевых объединений, венчурного капитала, а также учреждений по

⁷⁸ <http://www.naci.org.za/wp-content/uploads/National-Advisory-Council-on-Innovation-Act-No.55-of-1997.pdf>

⁷⁹ <http://www.tia.org.za/>

финансированию развития) на поздней стадии финансирования для коммерциализации технологий, готовых к выходу на рынок.

Поставщик услуг - помощь новаторам в преодолении барьеров при получении доступа к дорогим высококачественным технологиям и оборудованию, путем оперативной переориентации "технологических платформ" и "научных миссий". Фактически роль Агентства в данном случае заключается в том, чтобы финансировать и поддерживать возможность предоставления необходимых новаторам услуг.

Концептуальный лидер в области технологических инноваций - Агентство постоянно аккумулирует и анализирует интеллектуальный капитал и передовую практику в области технологических инноваций. Это позволяет Агентству информировать, давать рекомендации и консультировать по вопросам политики, структур и механизмов, касающихся улучшения технологических инноваций.

3. Центр климатических инноваций (The Climate Innovation Centre South Africa)⁸⁰.

Деятельность Центра основывается на принципах "зеленой экономики" (современном ответвлении классической экономической теории, в рамках которого считается, что экономика является зависимым компонентом природной среды, в пределах которой она существует и является её частью), и в основном связана с исследованиями в области климатических изменений и экологии. Центр был создан, как дочерняя компания Агентства роста и развития провинции Гаутенг (Gauteng Growth and Development Agency)⁸¹ при поддержке местного правительства. Впоследствии Центр приобрел статус республиканского научно-технического парка, а по состоянию на сегодняшний день он является частью сети, состоящей из шести инновационных климатических центров расположенных на Карибах, в Эфиопии, Гане, Кении, Марокко и Вьетнаме. Данная сеть была создана при участии ответвления Всемирного банка - InfoDev⁸².

⁸⁰ <http://www.cicsouthafrica.co.za>

⁸¹ <http://www.ggda.co.za/>

⁸² <http://www.infodev.org/>

Фактически, Центр климатических инноваций работает как “бизнес-инкубатор” в сфере зеленых технологий, осуществляя поддержку стартапов и малых предприятий, работающих в пространстве зеленой экономики, предоставляя им доступ к финансовым ресурсам, осуществляя технологическое и бизнес-консультирование, информационную и маркетинговую поддержку. Благодаря деятельности Центра, предприниматели имеют возможность повысить коммерческий эффект своих разработок и их коммерциализации, реализации концепции экологически чистых технологий, а также создавать новые рабочие места в отраслях, связанных с «зеленой экономикой».

4. Зона промышленного развития Ист-Лондон (East-London Industrial Development Zone)⁸³, является одной из пяти действующих в ЮАР Свободных экономических зон.

На сегодняшний день, это единственный высокотехнологичный производственный и логистический кластер в ЮАР.

Зона основана в 2003 году на припортовой территории города Ист-Лондон Восточной Капской провинции по инициативе правительства ЮАР с целью повышения конкурентоспособности промышленности и ускорения темпов экономического роста в стране. На сегодня она стала лидирующим промышленным парком в Южной Африке, известным своими новаторскими решениями для различных отраслей промышленности, включая автомобилестроение, переработку сельскохозяйственной продукции и аквакультуру. Зона промышленного развития располагает широкими возможностями для компаний, ориентированных на специализированную производственную платформу и инновационную составляющую промышленных и бизнес-решений, работает в тесном взаимодействии с Центром климатических инноваций.

5. Южно-африканский инновационный саммит (Innovation Summit SA)⁸⁴ является дискуссионной, демонстрационной и переговорной платформой по вопросам инноваций и высоких технологий в Южно-Африканской Республике.

⁸³ <http://www.elidz.co.za/>

⁸⁴ <http://innovationsummit.co.za/>

Ежегодно Саммит собирает под своей эгидой значительное количество новаторов, ученых, политиков, изобретателей и инвесторов. Саммит проводится каждый год в сентябре и считается самым важным событием инновационного календаря ЮАР.

2.6.4. Программы и мероприятия по развитию инновационной сферы.

1. Программа поддержки промышленных инноваций (Support Programme for Industrial Innovation)⁸⁵ осуществляется Министерством торговли и промышленности ЮАР для содействия развитию инновационных промышленных технологий путем предоставления финансовых грантов для разработки инновационных продуктов и/или процессов. Программа нацелена именно на стадию разработки, которая начинается по завершении фундаментальных исследований, и заканчивается на производстве опытного прототипа.

Сумма гранта зависит от размера самого предприятия-новатора и количества вовлеченных в процесс темнокожих специалистов. Максимальный размер гранта – 5 млн. рэндов.

2. Схема финансирования инновационных технологий полного цикла осуществляемая Агентством технологических инноваций⁸⁶.

Механизм финансирования зависит от объема необходимых финансовых средств, стадии развития технологии и соответствия заявки тактическим и стратегическим задачам Агентства.

Схема имеет три направления:

Фонд «посевных» инвестиций – оказывает содействие исследователям из высших учебных заведений, научных советов, технологических консорциумов, для продвижения результатов своих исследований, подтверждения концепций, разработки прототипов и бизнес-моделей, которые могут быть в дальнейшем использованы на практике.

Фонд развития технологий – оказывает содействие новаторам для продвижения инновационных технологий по цепочке добавленной стоимости, от доказательства концепции до демонстрации готовой технологии.

⁸⁵ https://www.thedti.gov.za/financial_assistance/financial_incentive.jsp?id=48&subthemeid=

⁸⁶ <http://www.tia.org.za/funding>

Фонд поддержки коммерциализации – осуществляет поддержку производителя инновационной технологии в вопросе выхода на рынок. В данном случае, ролью Агентства является “подключение” технологических новаторов к деловых и инвестиционных возможностям для их коммерческого применения.

3. Программа поддержки индустриального инновационного развития (Support Programme for Industrial Innovation, SPII), администрируемая Корпорацией индустриального развития (Industrial Development Corporation of South Africa Limited, IDC) от имени DTI.

Программа SPII предназначена для продвижения и содействия развитию новых технологий в южноафриканской промышленности посредством финансовой помощи проектам, направленным на разработку и создание инновационных продуктов, технологий, процессов. Процесс содействия начинается в момент начальной стадии разработки (процесс защиты концепции) и заканчивается на стадии создания прототипа. Программа SPII реализуется в трех вариантах:

- Поддержка разработки продукта в виде грантов на стадии разработки в сумме от 50 до 85% затрат, но не свыше 2,0 млн. рэндов,

- Поддержка процесса доработки продукта в виде грантов на стадии завершающей стадии модификации инновационного продукта с учетом требований его дальнейшего практического применения в сумме от 50 до 75% затрат, но не свыше 5,0 млн. рэндов и

- Схема партнерства (поддержка в виде грантов на стадии коммерциализации до 50% затрат, но не свыше 10,0 млн. рэндов).

4. Инновационный Хаб (Innovation Hub)⁸⁷ является первым аккредитованным по международным стандартам научно-технологическим парком в Центральной и Южной Африке. Созданный в 2001 году по инициативе правительства провинции Гаутенг, Инновационный Хаб выступил инициатором поддержки развития инновационной составляющей на региональном уровне и продолжает плодотворно работать в данном направлении вот уже более 15 лет. Хаб фокусирует свои интересы на таких приоритетных секторах региональной экономики и социальных

⁸⁷ <http://www.theinnovationhub.com>

проблемах, как информационные технологии, “зеленая экономика” и бионаука, создание высококвалифицированных рабочих мест, сокращение числа малообеспеченного населения в провинции Гаутенг.

5. Инициатива Силиконовый Кейп (The Silicon Cape Initiative)⁸⁸.

Цель Инициативы – создать аналог “силиконовой долины” в Южно-Африканской Республике, повысить инвестиционную привлекательность Западной Капской провинции и удержать специалистов по высоким технологиям в сфере информации от трудовой миграции в развитые страны. Инициатива призвана донести до местного профессионального сообщества возможность прикладного применения своих навыков и идей на благо ЮАР и показать отсутствие необходимости трудовой миграции в страны-лидеры в области информационных технологий.

Задачи Инициативы:

- повышение осведомленности о потенциале и возможностях, которые существуют для местных инженеров, инвесторов и предпринимателей в Западной Капской провинции;
- продвижение региона на местном и международном уровне, формирование восприятия марки «Силиконовая долина ЮАР» как глобального технологического инновационного хаба;
- привлечение и удержание местных инженеров и специалистов в области высоких технологий, а также привлечение их из-за рубежа;
- повышение осведомлённости частного сектора о государственных приоритетах в области высоких технологий, возможностях поддержки новаторов и методах решения проблем, возникающих на пути молодых специалистов и компаний, работающих в инновационной сфере;
- содействие возвращению в ЮАР специалистов, уже работающих и проживающих в других странах, либо поддержанию с ними профессиональных контактов для обмена опытом.

⁸⁸ <http://www.siliconcape.com/>

2.6.5. Источники, объемы и механизмы отдельных технологических направлений.

В июне 2016 года был запущен Инновационный центр General Electric ЮАР (GE Africa Innovation Centre)⁸⁹. Центр имеет капитализацию 500 млн. долларов США и находится в деловом центре города Йоханнесбург. Организация является частью сети инновационных центров компании General Electric и сосредоточена на выпуске устойчивых инновационных программ, высокотехнологичных проектов и новаторских решений для Центральной и Южной Африки.

Задачи Центра в тесной кооперации с местными специалистами выглядят следующим образом: разработка инновационных технологий, технологий менеджмента в высокотехнологичных отраслях, обучение, выпуск прототипов перспективных продуктов и коммерциализация готовых технологий, направленных на решение региональных экономических и технологических проблем с применением лучших мировых практик, находящихся в распоряжении корпорации GE.

2.7. Государственная поддержка развития регионов.

2.7.1. Система государственной поддержки регионального развития, программные инструменты управления социально-экономическим развитием регионов.

Ключевым документом, определяющим региональное развитие в ЮАР является ранее упомянутый План национального развития (National Development Plan 2030), основным нормативным актом регулирующим данный процесс – Закон №187 от 1993 года О региональном промышленном развитии, измененный в 1998 году (Regional Industrial Development Act, Act№187, 1993). Правительство ЮАР контролирует вопросы регионального развития через Министерство экономического развития ЮАР (The Department of Economic Development)⁹⁰, которое имеет функцию мониторинга и оценки текущих процессов и программ направленных на региональное развитие, и Комиссию национального планирования ЮАР (National

⁸⁹ <http://geafricainnovationcentre.com/>

⁹⁰ <http://www.economic.gov.za/>

Planning Commission)⁹¹, при непосредственном участии которой был разработан План национального развития, имеющей полномочия для корректирующих действий на всех уровнях, если это необходимо для достижения поставленных Планом задач.

На практике система программных инструментов управления социально-экономическим развитием регионов имеет вертикальную (пирамидальную) структура, где каждый механизм имеет свою четкую задачу и предназначение. На вершине пирамиды находится План национального развития со своими стратегическими задачами для южноафриканской экономики до 2030 года. Непосредственно под ним, находится Программа Трансформации, Модернизации и Реиндустриализации (Transformation, Modernisation, Re-industrialisation (TMR)), которая выявляет парадигмы и векторы развития каждой из провинций в соответствии с исторической составляющей, особенностями географического положения и текущим уровнем социально-экономического развития региона. TMR дает понимание, какой вклад административная единица ЮАР может внести в достижение целей национального экономического развития до 2030 года. Далее следует Рамочная программа регионального экономического развития (Region Economic Development Framework), которая разрабатывается региональным правительством и носит прикладной характер. Рамочная программа имеет вертикальное матричное строение и поделена на пять блоков с прямой зависимостью всех элементов находящихся в одной вертикальной плоскости. Методически программу можно представить следующим образом:

Стратегические приоритеты согласно TMR				
Радикальная экономическая трансформация.	Модернизация экономики.	Реиндустриализация.	Решающая трансформация.	Лидерство в новой индустриальной революции.
Стратегические зоны воздействия				
1. Оживление экономики городских поселений. 2. Развитие частного предпринимательства	Экономика, движимая знаниями и научно-техническим прогрессом.	Промышленные проекты высокого влияния.	Пространственное развитие и стратегическая инфраструктура.	Торговля и инвестиции.

⁹¹ <http://www.nationalplanningcommission.org.za>

ва. 3.Помощь в трудоустройстве.				
Инструменты реализации политик				
1.Программа по оживлению городской экономики. 2.Имплементация программы В-ВБЕЕ ⁹² . 3.Стратегические закупки. 4.Локализация производств. 5.Система неформального управления. 6.Интегрированные программы муниципального планирования.	Стратегия формирования экономики, основанной на знаниях и научно-технических достижениях.	1.Региональное внедрение NIPF и IPAP. ⁹³ 2.Развитие приоритетных промышленных секторов. 3.Внедрение системы электронного документооборота (End Item Data Package (EIDP))	1.Интегрированная долгосрочная программа инфраструктурного развития. 2.Интегрированная программа транспортного развития.	1.Развитие международных отношений на региональном уровне. 2. Стимулирующие программы.
Сквозные драйверы				
Энергетическая безопасность, стратегическая инфраструктура, субстантивная поддержка малого и среднего предпринимательства на уровне городских поселений, повышение конкурентоспособности региональной экономики, финансирование промышленности, система преференционных закупок, стратегическое партнерство, повышения качества работы региональных государственных институтов.				
Планируемые основные цели				
1.Создание региональных производственных хабов. 2.Создание центров предоставления услуг по принципу единого окна. 3.Развитие предпринимательства. 4.Практическая активация, законодательства, подзаконных актов и государственных политик.	1."Зеленая" экономика. 2."Синяя" экономика. 3.Развитие интернета и телекоммуникационных технологий. 4.Создание инновационных промышленных продуктов.	1.Создание новых промышленных кластеров. 2.Создание новых городов и агломераций. 3.Поддержка местного производства.	1.Создание агломераций вокруг крупных аэропортов (Аэрополисы). 2.Интер-модальные транспортные системы. 3.Градостроительство.	1.Массированная поддержка экспорта. 2. Поддержка прямых инвестиций.

В дополнение, региональные программы развития включают в себя достаточно глубокий SWOT-анализ и PEST аналитику (анализ четырех групп факторов внешней среды влияющих на достижение результата, как то: политические

⁹² http://www.dti.gov.za/economic_empowerment/bee.jsp

⁹³ http://www.dti.gov.za/industrial_development/nipf.jsp

факторы, экономические факторы, социальные факторы и технологические факторы) а также потенциальную оценку инвестиционной привлекательности субъекта.

Финансируются данные программы в рамках различных государственных политик, бюджетов муниципальных и республиканских административных единиц, а также за счет частных инвестиций. Долевое соотношение государственных вложений по отношению к частным в открытых источниках не раскрывается.

2.7.2 План развития национальной инфраструктуры

Основным документом, регламентирующим развитие национальной инфраструктуры ЮАР и делящий его на отдельные направления и этапы, является принятый в 2012 году Национальный план развития инфраструктуры⁹⁴. Ответственным органом за реализацию программы является Правительство Южно-Африканской Республики, контролирующий орган – специальная Президентская координационная комиссия по вопросам инфраструктуры (Presidential Infrastructure Coordinating Commission), ответственные за исполнение органы – отраслевые министерства ЮАР. Цель программы, это достижения кардинальных положительных изменений в экономической конъюнктуре национальной экономики ЮАР посредством регионального развития, создание новых рабочих мест, а также укрепление интеграции между отраслями экономики.

План включает в себя следующие 18 интегрированных инфраструктурных проектов:

1. Разработка северных месторождений полезных ископаемых в провинциях Лимпопо и Мпумаланга.

Штаб проекта расположен в г. Уотерберг. Ответственное министерство – Министерство общественных работ ЮАР (The Department of Public Works)⁹⁵. Проект предполагает следующие этапы и цели:

- геологоразведочная деятельность;

⁹⁴ http://www.gov.za/sites/www.gov.za/files/PICC_Final.pdf

⁹⁵ <http://www.publicworks.gov.za>

- строительство железнодорожной, водопроводной и энергетической инфраструктуры для обеспечения нужд горной добычи;
- массовая занятость жителей провинции в проекте;
- инфраструктурное развитие городского поселения Уотерберг;
- развитие железнодорожного сообщения между провинцией Мпумаланга и Ричардс Бэй (провинция Квазулу-Натал);
- смещение вектора грузоперевозок в провинции Мпумаланга с автодорожного на железнодорожный;
- создание логистического коридора из провинции Мпумаланга в провинцию Гаутенг.

2. Промышленно-логистический коридор Дурбан-Фристейт-Гаутенг.

Ответственное министерство – Министерство Торговли и промышленности ЮАР (The Department of Trade and Development). Проект имеет следующие задачи:

- укрепление транспортно-логистического коридора между двумя основными промышленными центрами ЮАР;
- улучшение инфраструктуры для внешнеторговых операций г. Дурбан;
- интеграция результатов Плана регионального развития провинции Фристейт в хозяйственную деятельность коридора;
- реконструкция порта в г. Дурбан;
- развитие и обновление всей инфраструктуры в районе международного аэропорта ОР Тамбо в г. Йоханнесбург.

На практике проект имеет следующие результаты:

- строительство контейнерного терминала стоимостью 2,3 млрд. рэндов в City Deep, г. Йоханнесбург;
- модернизация пирса №2 в международном порту г. Дурбан, стоимостью 3,9 млрд. рэндов;
- закупка подвижного состава для обслуживания коридора на сумму 14,9 млрд. рэндов;

- начата работа по созданию топливно-наливного логистического узла г. Гаррисмит стоимостью 250 млн. рэндов и многопродуктового трубопровода между г. Йоханнесбург и г. Дурбан.

По оценкам Президентской координационной комиссии по вопросам инфраструктуры, при реализации отдельных элементов проекта будет создано 135 000 рабочих мест, и еще 85 000 человек будут трудоустроены по его завершению на уже действующих инфраструктурных объектах.

3. Развитие юго-восточного узла и коридора.

Ответственным за проект ведомством является Министерство регионального развития и земельных реформ ЮАР (The Department of Rural Development and Land Reform). Практические задачи проекта следующие:

- возведение плотины и создание ирригационной системы в г. Мзимвубу (проект планируется завершить в 2020 году, оценочная стоимость – 12,5 млрд. рэндов);

- строительство трассы, соединяющей автомагистраль N2 и Wild Coast Highway;

- увеличение добычи марганца в регионе г. Порт-Элизабет (Восточная Капская провинция) и развитие железнодорожной инфраструктуры для транспортировки руды на плавильные комбинаты расположенные в Восточной Капской провинции;

- проект строительства нефтеперерабатывающего завода в г. Мтомбо и перевалочный транспортный узел в г. Нгкура, 20 км. Восточнее г. Порт-Элизабет (прорабатывается совместно с корпорацией SINOPEC, КНР. В данный момент проект находится на этапе технико-экономического обоснования).

4. Развитие экономических возможностей Северо-Западной провинции.

Ответственным институтом за реализацию данного проекта является Министерство транспорта Южно-Африканской Республики. Основная задача заключается в содействии государственных институтов реализации следующих ключевых задач:

- создание благоприятного климата для привлечения частного капитала в инфраструктурные проекты в сфере автомобильного, железнодорожного, водного транспорта, а также в проекты по водоснабжению;

- обеспечение приемлемого уровня предоставления государственных услуг населению;

- содействие развитию горнодобывающей промышленности, сельскохозяйственной деятельности, развитию туризма.

5. Коридор Салданья Бэй - Северная Капская провинция.

Ответственным, за реализацию проекта, органом исполнительной власти является Министерство экономического развития ЮАР (The Department of Economic Development). Задачи проекта следующие:

- комплексное расширение железнодорожной и портовой инфраструктуры Западной Капской и Северной Капской провинций;

- увеличение пропускной способности морского порта и промышленных мощностей зоны промышленного развития Салданьяо Бэй;

- укрепление и развитие прибрежной нефтегазовой инфраструктуры вдоль западного побережья ЮАР;

- расширение производства и обогащения железной руды.

6. Зеленая энергетика.

Ответственное за реализацию ведомство – Министерство энергетики ЮАР (The Department of Energy). В программе два ключевых момента:

- поддержка инициатив по устойчивому использованию экологически чистой энергии в национальном масштабе на основе широкого спектра вариантов, как это предусмотрено в Комплексном плане по ресурсам 2010 года (Integrated Resource Plan, IRP2010)⁹⁶;

- поддержка производства биотоплива.

7. Производство электроэнергии для поддержки социально-экономического развития ЮАР.

⁹⁶ http://www.energy.gov.za/files/irp_frame.html

Ответственный орган – Министерство государственных корпорации ЮАР (The Department of Public Enterprises)⁹⁷. Программа нацелена на следующие результаты:

- ускорить строительства новых генерирующих мощностей, в соответствии с IRP2010, для удовлетворения потребностей экономики и устранения исторических диспропорций;

- мониторинг и контроль реализации энергетических проектов, таких как новые электростанции Медупи, Кусиле и Ингула.

8. Широкомасштабная передача и распределение электроэнергии.

Ответственный орган – Министерство государственных корпорации ЮАР (The Department of Public Enterprises). Программа ориентирована на следующие результаты:

- расширение сети передачи и распределения электроэнергии, а также обеспечение доступа к электроэнергии для всех групп граждан;

- согласование и реализация 10-летнего плана передачи и распределения электроэнергии, сокращение отставания в качестве энергетических услуг, развертывание системы национальной широкополосной связи, а также электрификация железных дорог.

9. Проект комплексной муниципальной инфраструктуры.

Ответственным органом за реализацию проекта является Министерство кооперативного управления и традиционных дел (The Department of Cooperative Governance and Traditional Affairs)⁹⁸. Основные задачи проекта:

- создание национальной базы для оказания помощи 23 районам ЮАР (население 19 млн. человек) с наименьшими инфраструктурными ресурсами для устранения отставаний в техническом обслуживании и модернизации инфраструктуры водоснабжения, электроснабжения и санитарии;

- модернизация системы технического обслуживания автодорожной инфраструктуры ЮАР.

⁹⁷ <http://www.dpe.gov.za/>

⁹⁸ <http://www.cogta.gov.za/>

10. Программа комплексного городского пространства и общественного транспорта.

Орган контролирующей реализацию программы – Министерство развития городских поселений ЮАР (The Department of Human Settlements)⁹⁹.

Целью программы является координация планирования и практическая реализация решений в области общественного транспорта, адекватно текущему развитию населенных пунктов и их экономической и социальной инфраструктуре в условиях уплотненных транспортных коридоров. Программа работает во всех двенадцати крупнейших городских поселениях (метрополиях) ЮАР.

11. Агро-логистическая и сельская инфраструктура.

Программа осуществляется под руководством Министерства сельского хозяйства, лесов и рыболовства ЮАР (The Department of Agriculture, Forestry & Fisheries)¹⁰⁰

Задачей программы является создание благоприятного климата для частных инвестиций в сельскохозяйственную и сельскую инфраструктуру, которая поддерживает расширение производства и занятости населения в аграрной сфере, а также развитие сельских районов, в том числе создание:

- складских мощностей (силосные башни, склады с температурным режимом, упаковочные цеха);
- дорожно-транспортной инфраструктуры (сельские дороги, железнодорожные ветки, порты);
- ограждений для ферм и сельскохозяйственных угодий;
- систем орошения;
- научно-исследовательских лабораторий и институтов среднего-специального образования по аграрной тематике;
- перерабатывающих мощностей (скотобойни, переработка молока);
- инкубаторов для аквакультуры;
- инфраструктуры для сельского туризма.

⁹⁹ www.dhs.gov.za/

¹⁰⁰ <http://www.daff.gov.za/>

12. Восстановление и поддержка государственных больниц и других государственных медицинских учреждений.

Ответственным органом за реализацию проекта является Министерство здравоохранения ЮАР (The Department of Health)¹⁰¹

Программа призвана реализовывать задачи по обновлению государственных медицинских учреждений в соответствии с требованиями Системы национального медицинского страхования (National Health Insurance System)¹⁰², в частности, по перестройке и ремонту действующих государственных медицинских учреждений, обновлению 122 сестринских колледжей по всей стране, а так же постройке еще 6 современных медицинских центров.

13. Национальная программа создания школ.

Программа реализуется под патронажем Министерства основного образования ЮАР (The Department of Basic Education)¹⁰³, и включает в себя:

- национальную программу создания школ, основанную на единообразии планирования, закупок, управления контрактами и предоставления основных образовательных услуг;

- программу обновления несоответствующих современным требованиям школьных программ и инфраструктуры для школьного образования в рамках Инициативы ускоренной организации школьной инфраструктуры (Accelerated School Infrastructure Delivery Initiative (ASIDI)¹⁰⁴;

- национальную программу создания современных школьных классов, библиотек, компьютерных лабораторий и административных зданий;

- инфраструктурные проекты по улучшению водоснабжения, электрификации и санитарии в школах.

В таблице ниже приведены актуальные данные по количеству реализованных в рамках программы проектов в период с 2012 по 2017 год.

¹⁰¹ <http://www.health.gov.za/>

¹⁰² <http://www.health.gov.za/index.php/nhi>

¹⁰³ <http://www.health.gov.za/index.php/nhi>

¹⁰⁴ <http://www.education.gov.za/Programmes/ASIDI.aspx>

Провинция	Количество реализованных проектов/направление проекта			
	Структурный	Водоснабжение	Санитария	Электрификация
Восточная Капская	130	248	167	180
Фристейт	12	49	12	23
Гаутенг	0	0	14	2
Квазулу-Натал		197	91	44
Лимпопо	3	95	75	5
Мпумаланга	5	20	27	43
Северо-западная	2	3	10	0
Северная Капская	1		10	2
Западная Капская	22	3	19	8
Общее количество проектов	174	615	425	307

14. Программа развития и поддержки инфраструктуры для высшего образования.

По данной программе ответственным ведомством является Министерство высшего образования и переподготовки ЮАР (The Department of Higher Education&Training). Основные задачи программы:

- развитие инфраструктуры для высшего образования с акцентом на университетские аудитории, студенческие общежития, библиотеки и лаборатории, а также на информационные сети;

- развитие университетских кампусов новой формации с комбинацией объектов проживания с объектами розничной торговли, отдыха и транспортной инфраструктуры;

- строительство двух новых университетов в Северной Капской провинции и провинции Мпумаланга.

15. Программа расширения доступа к коммуникационными и информационным технологиям.

Программа реализуется Министерством связи ЮАР (The Department of Communication). Цели программы:

- обеспечить широкополосное покрытие для всех домохозяйств ЮАР к 2020 году;
- установить ретрансляторы типа POP во всех районных муниципалитетах ЮАР;
- расширить новые оптоволоконные сети Infracore связывающие провинции и регионы;
- ускорить проникновение сети Интернет в труднодоступные сельские районы;
- ускорить переход на цифровые стандарты телевидения, в регионах с аналоговой инфраструктурой;
- диверсифицировать потоки государственных инвестиций в телекоммуникационный сектор, с переориентацией на сельские и труднодоступные регионы;

16. SKA & Meerkat (радио-обсерватория для исследования дальнего космоса)

Ответственное ведомство по проекту – Министерство науки и технологии ЮАР (The Department of Science and Technology)¹⁰⁵.

На практике проект будет представлен в виде телескопа SKA, который начнет работать в 2019 году, и будет состоять из массива более чем 3 тысяч антенн, объединенных в одну гигантскую виртуальную антенну площадью в один квадратный километр. Ожидается, что мегателескоп начнет первые наблюдения не раньше 2019 года и сможет помочь ученым исследовать процессы формирования галактик и черные дыры, а также поучаствовать в поиске внеземной жизни. Общая стоимость проекта оценивается в 2,5 миллиарда долларов. Телескоп будет расположен в регионе Карру, Западная Капская провинция.

17. Программа региональной интеграции, сотрудничества и развития.

Ответственным за реализацию проекта является Министр мониторинга и развития при президенте ЮАР (The Presidency)¹⁰⁶. Данная программа предполагает:

- участие ЮАР во взаимовыгодных инфраструктурных проектах для раскрытия долгосрочного социально-экономического потенциала совместно с

¹⁰⁵ <http://www.dst.gov.za/>

¹⁰⁶ <http://www.thepresidency.gov.za/>

быстрорастущими экономиками африканских стран с прогнозируемыми темпами экономического роста от 3% до 10%;

- участие в проектах, связанных с транспортом, водоснабжением и энергетикой, для обеспечения конкурентоспособности и диверсифицированности экономики ЮАР в краткосрочной, среднесрочной и долгосрочной перспективе. К числу таких проектов относится проект CESUL, представляющий собой строительство новой ГЭС (Mphanda Nkuwa) на реке Замбези и реконструкцию ЛЭП для передачи электроэнергии из центральной части Мозамбика в ее южные регионы, а так же в ЮАР. Мажоритарием проекта является китайская China State Grid Corporation с 46%, южноафриканской Eskom принадлежат 25%. Электростанцию планируется ввести в эксплуатацию к 2021 году¹⁰⁷, 75% генерируемой электроэнергии которой планируется экспортировать для нужд южноафриканских потребителей;

- участие в дискуссии по созданию зоны свободной торговли (ЗСТ) в Южной, Центральной и Восточной Африке, которая предполагает потребительскую емкость 600 млн. человек.

18. Программа по созданию инфраструктуры водоснабжения и санитарии.

Ответственное ведомство – Министерство водоснабжения и санитарии ЮАР (The Department of Water and Sanitation)¹⁰⁸.

Программа включает в себя:

- 10-летний план, предполагающий создание региональной инфраструктуры для централизованного водоснабжения около 1,4 млн. человек, а также создания условий базовой санитарии для 2,1 млн. домашних хозяйств;

- план создания новой, восстановление и модернизация существующей инфраструктуры водоснабжения, а также внедрение лучших практик по ее управлению.

¹⁰⁷ Согласно отчета World Bank от 2015 года, стр. 12.

<http://documents.worldbank.org/curated/en/135711468180536987/ACS17091-REVISED-PUBLIC-Mozambique-Energy-Sector-Policy-Note.pdf>

¹⁰⁸ <http://www.dwaf.gov.za/>

2.7.3 Земельная реформа и трансформация земельных отношений.

В ЮАР вопросы государственной поддержки и развития земельных отношений находятся в компетенции Министерства регионального развития и земельных реформ (The Department of Rural Development and Land Reform, DRDLR). Министерство должно решить задачу обеспечения равного доступа южноафриканцев к основным правам и возможностям, что гарантировано Конституцией страны.

Министерство отвечает за реализацию земельной реформы, доступ к земельным ресурсам, управление и трансформацию земельных отношений и другие связанные с перечисленными вопросы. Основная цель – снижение уровня бедности населения посредством создания крепких региональных муниципалитетов, кооперативных и прочих хозяйств.

Законодательной основой для реализации программы земельной трансформации являются принятые в 2014 году поправки в Закон о реституции земель 2014 (Restitution of Land Rights Amendment Act of 2014), который продлил срок подачи заявлений на реституции земель до июня 2019 года. Этот закон предоставляет право чернокожему населению на подачу заявок на возврат некогда принадлежащих им земель (правовой основой для отбора земель был закон о землях 1913 года - Native Land Act, 1913), что создает базу для вовлечения чернокожего населения в экономическую активность и соответствует Национальному плану развития (National Development Plan) и другим стратегиям, направленным на национальное примирение и социальное единение, как это подается в ЮАР.

В 2013 году были также приняты поправки к закону о кооперативах (Cooperatives Amendment Act, 2013). Закон определяет порядок, функции и полномочия Агентства по развитию кооперативов, Трибунала по рассмотрению претензий между кооперативами, процедуры формирования различных типов кооперативов, кооперативных ассоциаций, их отчетность, функционирование, ликвидацию, аудит, слияние и т.п. Кроме этого закон разграничил функции региональных департаментов экономического развития и муниципалитетов.

В 2016 году была продолжена работа по совершенствованию законодательной базы. Законопроекты подготовленные в 2015 году имеют следующий актуальный статус к концу 2016 года:

- Об общинной земле «Communal Land Bill, 2015», направленный на обеспечение в т.ч. регулирования общинных земель, правовых гарантий владения путем передачи общинных земель общинам и членам этих общин, управления общинной землей самой общиной, создания комитетов по управлению общинными землями и собраний домохозяйств, создания Совета общинных земель. В данный момент законопроект находится на доработке в парламенте после “открытых комментариев”.

- О регулировании землевладения «Regulation of land Holdings Bill, 2015», предусматривающий раскрытие землевладельцами их национальности, расы и пола, обстоятельств, на основании которых иностранные граждане могут владеть и/или имеют доступ к земле., Доработанный вариант законопроекта был опубликован 17 марта 2017 года, после учета в нем так называемых “открытых комментариев”;

- Об электронной регистрации прав собственности на землю «Electronic Deeds Registration Bill, 2015», предусматривающий электронную систему регистрации сделок, - опубликован для внесения “открытых комментариев” 15 марта 2017 года.

Вопросы сельского развития и земельной реформы остаются одним из ключевых приоритетов правительства.

Руководствуясь среднесрочным стратегическим планом (Medium Term Strategic Framework), который является частью Национального плана развития (НДП), Министерство переориентировалось на решение задачи успешную трансформацию сельской экономики для создания динамичного, устойчивого и справедливого сельского общества.

НДП направлен на повышение степени интеграции сельской экономики в участие в экономической, социальной и политической жизни страны. Считается, что эта задача может быть решена за счет успешного проведения земельной реформы, создания рабочих мест и сокращения масштабов нищеты.

В рамках ежегодного обращения президента к нации (SONA 2016) было отмечено, что лишь 9,8% земель принадлежит чернокожему населению, и трансформация экономики невозможна без передачи земли в его собственность. В связи с этим правительство намеренно вернуться к рассмотрению в парламенте и введению в действие Закона об экспроприации при проведении земельной реформы. Необходимо отметить, что 14 марта 2017 законопроект об экспроприации - «Expropriation Bill, 2015» был отправлен на доработку в Палату национальных традиционных лидеров (The National House of Traditional Leaders) для оценки конституционной правомочности пункта 1 раздела 18, где говорится о земельных участках, находящихся в залоге или приобретённых по ипотечной схеме на момент их предстоящей экспроприации.

Усилия Министерства сосредоточены на повышении инвестиционного потенциала и развитии сельской инфраструктуры посредством создания 44 Мега Агро-парков (Mega Agri-Parks)¹⁰⁹ в том числе в каждом из 27 беднейших муниципалитетов. По состоянию на февраль 2017 года был построен 41 объект, из них 12 в 2016 году. Было создано 10763 рабочих места, из них 4630 в 2016 году. Всего с 2015 года в рамках проекта было переподготовлено 14078 специалистов, из них 4534 в 2016 году, а также реализовано 73 отдельных проекта по повышению качества жизни сельского населения, из которых 31 в 2016 году. Агро-парки предусмотрены для создания устойчивых сельских предприятий и отраслей промышленности, переработки сельскохозяйственной продукции, развития торговли, производственных центров для обеспечения продовольственной безопасности и финансовых услуг. По сути они представляют собой вертикально-интегрированные сельхозпредприятия полного цикла, согласно государственной программе их развития, все 44 парка должны быть соединены транспортной инфраструктурой и иметь все возможности для осуществления экспортных операций.

Учитывая последствия продолжительной засухи, бюджетом 2015/2016 года предусмотрено выделение 15 млрд. рэндсов на грантовую помощь по региональной

¹⁰⁹ http://www.ruraldevelopment.gov.za/images/2016/18_19November_Agriparks_Consultative_Workshop.pdf

программе «Regional Bulk Infrastructure Grant programme» на проекты строительства инфраструктурных объектов водоснабжения и канализации. Фактически в 2016 году на борьбу с последствиями засухи было потрачено 268 млн. рэндов из республиканского бюджета и 173 млн. рэндов из бюджета провинций ЮАР.

III. Внешнеэкономические связи ЮАР

3.1. Краткий обзор состояния и динамики внешней торговли ЮАР.

3.1.1. Основные внешнеэкономические партнеры ЮАР, тенденции изменения совокупного товарооборота, в том числе отдельно по экспорту и импорту; отраслевая и географическая структура внешней торговли, основные товары экспорта и импорта.

В целом по 2016 году объем товарооборота составил 2195,9 млрд. рэндов. Рост в рэндах по сравнению с 2015 годом составил 3,3%. При этом экспорт составил 1096,3 млрд. рэндов, а импорт – 1099,5 млрд. рэндов.

Основные торговые партнеры ЮАР в 2015-2016 годах

(в млн. рэндов)

	Экспорт				Импорт			
	Ранг	2015	Ранг	2016	Ранг	2015	Ранг	2016
Всего		1039053		1096301		1087686		1099531
Китай	1	94237	1	100170	1	199369	1	198993
США	2	78640	3	80569	3	76276	3	72845
Германия	3	67861	2	81996	2	122359	2	129619
Намибия	4	52848	5	51928				
Ботсвана	5	52532	4	54585				
Япония	6	50961	6	50732	5	39889	6	37522
Великобритания	7	42080	8	46472	7	35000	8	31797
Индия	8	40957	7	46527	4	53706	4	45629
Мозамбик	9	29545	10	33276				
Бельгия	10	29387	9	33646				
Нигерия					6	37849	10	30427
Сауд. Аравия					8	33607	5	41689
Италия					9	28304		
Франция						24478	7	33052
Таиланд					10	26314	9	31678
Россия	42	3699	41	4155	39	6151	54	3777

Источник: Database of The Department of Trade and Industry (Министерство торговли и промышленности ЮАР)

Внешняя торговля страны в 2016 году характеризуется достаточно интенсивной знакопеременной динамикой сальдо торгового баланса. Так, если в первом квартале отмечалось превышение импорта над экспортом (сальдо составило (минус)25,6 млрд.рэндов), то во втором квартале – доминировал экспорт (17,2 млрд.рэндов). По итогам третьего квартала снова наблюдался торговый дефицит (-1,3 млрд.рэндов). В четвертом квартале 2016 года экспорт вернул себе лидирующую позицию (6,7 млрд.рэндов). В итоге 2016 год закрылся с отрицательным сальдо (-2,9 млрд.рэндов).

Основными внешнеэкономическими партнерами ЮАР (по итогам 2016 года) остаются традиционно Китай (на его долю приходится 11,5% экспорта и 16,9% импорта страны), Германия (доля составляет 6,1% экспорта и 8,3% импорта), США (5,4% экспорта и 6,9 % импорта, третью и четвертую строчки в 2016 году Соединённые Штаты делят с Саудовской Аравией, имеющей тот же самый показатель – 6,9%). В 2016 году по объему экспорта Ботсвана (4,5%) достигла показателя Японии (4,5%), четвертое и пятое места соответственно.

Основные товарные позиции экспорта-импорта ЮАР в 2015-2016 годах¹¹⁰

(в млн.рэндов)

Товарная позиция	Экспорт		Импорт	
	2015	2016	2015	2016
Всего	1039053	1096301	1087686	1099531
Платина необработанная или в виде порошка	86626	88615		
Автомобили легковые и прочие моторные транспортные средства, предназначенные главным образом для перевозки людей (кроме моторных транспортных средств товарной позиции 8702), включая грузопассажирские автомобили-фургоны и гоночные автомобили	86600	88600		
Уголь битуминозный	51800	56800		
Руды и концентраты железные агломерированные	52500	52700		
Ферросплавы, содержащие более 4, но не более 6 мак. % углерода	45100	51600		
Золото в прочих необработанных формах	67687	50586		
Моторные транспортные средства для перевозки грузов	31100	40500		
Нефть и нефтепродукты, полученные из битуминозных пород, кроме сырых	33500	29900		
Алмазы обработанные или необработанные, но неоправленные или незакрепленные	28000	29000		
Центрифуги, включая центробежные	22100	24000		

¹¹⁰ Источник: Database of The Department of Trade and Industry (Министерство торговли и промышленности ЮАР)

сушилки; оборудование и устройства для фильтрации или очистки жидкостей или газов				
Нефть сырая и нефтепродукты сырые			98500	96100
Оригинальные компоненты машин и оборудования			79400	88000
Автомобили легковые и прочие моторные транспортные средства, предназначенные главным образом для перевозки людей (кроме моторных транспортных средств товарной позиции 8702), включая грузопассажирские автомобили-фургоны и гоночные автомобили			55200	49100
Телефонные аппараты для сотовых сетей			44000	43900
Нефть и нефтепродукты, полученные из битуминозных пород, кроме сырых			59300	37600
Вычислительные машины и их блоки; магнитные или оптические считывающие устройства, машины для переноса данных на носители информации в кодированной форме и машины для обработки подобной информации			23400	21600
Лекарственные средства расфасованные прочие			21200	20900
Части и принадлежности моторных транспортных средств товарных позиций 8701 - 8705			16000	18800
Летательные аппараты прочие (например, вертолеты, самолеты); космические аппараты (включая спутники) и суборбитальные и космические ракеты-носители			8090	12800
Кукуруза			1970	9260

Основными товарами южноафриканского экспорта в 2016 году являлись: платина - 88,6 млрд.рэндов (рост на 2,3%), легковые автомобили - 88,6 млрд.рэндов (рост на 2,3%), уголь битуминозный - 56,8 млрд.рэндов (рост на 9,6%), руды и концентраты железные - 52,7 млрд.рэндов (рост на 0,38%), ферросплавы - 51,6 млрд.рэндов (рост на 14,4%), золото в прочих необработанных формах - 50,6 млрд.рэндов (падение на 25,2%).

Основными импортными товарами оставались: сырая нефть - 96,1 млрд.рэндов (падение на 2,4%), оригинальные компоненты машин и оборудования - 88 млрд.рэндов (рост на 10,8%), легковые автомобили - 49,1 млрд.рэндов (падение на 11%), телефонные аппараты для сотовых сетей - 43,9 млрд.рэндов (падение на 0,2%), нефтепродукты - 37,6 млрд.рэндов (падение на 36,6%), вычислительные машины и их блоки - 21,6 млрд.рэндов (падение на 7,7%).

Подробные данные по торговле товарами изложены в **приложении 7.2 (а)**.

3.1.2. Тенденции изменения внешней торговли услугами, в том числе отдельно по экспорту и импорту; отраслевая структура торговли услугами.

Оборот услуг в 2016 году снизился по сравнению с годом ранее и составил 29,3 млрд.долларов США (падение составило 4,18%). При этом экспорт услуг составил 14,4 млрд.долларов США, что на 4,7% ниже уровня 2015 года. Импорт услуг снизился на 3,7% и составил 14,9 млрд.долларов США.

Основными статьями южноафриканского экспорта услуг оставались: туристические услуги - 7,9 млрд.долларов США (падение на 3,9%), другие бизнес услуги - 4,2 млрд.долларов США (снижение на 1,7%) и транспортные услуги - 2,2 млрд.долларов США (спад на 12,4%). Анализ экспорта услуг показывает, что почти все виды услуг снизили поступления в 2016 году.

Основными статьями южноафриканского импорта услуг в 2016 году являлись: другие бизнес услуги - 6,4 млрд.долларов США (рост на 5%), транспортные услуги – 5,7 млрд.долларов США (падение на 11,3%) и туристические услуги - 2,9 млрд.долларов США (спад на 4,8%). Объем сопутствующих услуг для производства товаров вырос по отношению к 2015 году на 43,7% и составил 5,1 млрд.долларов США. Хотя тенденции импорта имеют разнонаправленный характер в 2016 году, в целом и целом тенденция была отрицательной из-за стагнации валовых объемов основных статей.¹¹¹

Тем не менее, торговля услугами продолжает оставаться одной из прибыльных отраслей экономики. Успеху этой отрасли способствует хорошее географическое положение страны и развитые связи со странами Европы и Азии.

3.1.3. Таможенно-тарифное и нетарифное регулирование.

Защита внутреннего рынка является одной из основных мер по обеспечению национальной экономической безопасности. Для этого используются тарифные и нетарифные методы. Основным средством ограничения на ввоз товаров в ЮАР является таможенный тариф.

¹¹¹ По данным статистической системы UNCTAD (<http://unctadstat.unctad.org/wds/TableViewer/tableView.aspx>)

Таможенный тариф

ЮАР, являясь членом таможенного союза SACU, применяет единый внешний тариф (Common External Tariff, CET), согласованный и установленный всеми членами этого таможенного союза на основе РНБ режима. В отдельных случаях оказывается, что этот тариф не всегда выгоден отдельным членам союза.

Южноафриканский тариф базируется на Гармонизированной системе описания и кодирования товаров 2007 года. Всего определено 6695 товарных позиций по 8 знакам.

В таможенном союзе закреплено обязательство по установлению тарифов для всех стран-членов союза на принципе «ad valorem». Установление ставок странами-членами союза по другим принципам может привести к несоответствию с их индивидуальными обязательствами по ВТО.

Южная Африка в соответствии с обязательствами по ВТО имеет полномочия по установлению тарифных квот на текстильные товары, одежду и некоторые позиции сельского хозяйства (мясомолочные продукты, зерновые, чай, кофе, табак, вина, хлопок), хотя в отношении сельскохозяйственных товаров этот вид тарифов не применялся. Большинство квот (70%) были определены по историческому принципу, 20% были выделены для поддержки малого и среднего бизнеса и 10% - для компаний, участников программы ВВВ-ЕЕ.

Такие виды нетарифных барьеров, как сезонные импортные квоты, запреты и дополнительные тарифы на импорт определенных видов сельскохозяйственных товаров из всех стран, включая страны таможенного союза, преследуют цель развития местного сельского хозяйства.

Южная Африка применяет торговые санкции, введенные Советом Безопасности ООН, Африканским Союзом или Сообществом развития Юга Африки (SADC). Ограничения также вводятся в соответствии с международными обязательствами ЮАР (например, по Конвенции по международной торговле исчезающими видами (дикой) флоры и фауны).

Таможенные правила

Местное законодательство мало различает местных производителей и импортеров. Импортеры и экспортеры для ведения бизнеса в ЮАР должны быть зарегистрированы в Южноафриканской службе налогов для целей налогообложения, в случае если стоимость перемещаемых через границу товаров превышает 20,0 тыс. рэндов единовременно (примерно 2,0 тыс. долл. США). Регистрация, в среднем, занимает один день, после чего заявитель получает таможенный кодированный номер. Этот номер должен быть вписан во все таможенные декларации. Однако имеется возможность в случае срочной поставки (экспорт/импорт) товара использовать общий номер, выдаваемый таможенной службой зарегистрированным трейдерам.

Все сопроводительные документы (коносамент, коммерческие счета и т.п.) подаются в таможенную службу вместе с таможенной декларацией в порту перед поставкой товара. Коммерческий счет должен содержать все необходимые реквизиты, позволяющие таможенным чиновникам определять стоимость товара для начисления таможенной пошлины.

Сертификат и декларация о стране происхождения необходимы в случае применения преференциального режима или установления антидемпинговых и компенсационных пошлин. Разрешение на импорт также необходимо для товаров, включенных в список продукции, подпадающей под это регулирование.

Товары, импортируемые в ЮАР, подлежат обложению таможенными пошлинами и местными налогами, включая налог на добавленную стоимость (НДС), акцизами (на вино, пиво, другие алкогольные напитки, топливо и др.) и сборами (некоторые виды сельскохозяйственных товаров, экологический налог, и т.п. Специальный сбор установлен на некоторые виды нефтепродуктов, также независимо от того, произведены они на местном рынке или импортированы. Так, например, на бензин установлен сбор в размере 1,5 рэндов на литр.

НДС установлен на некоторые местные и импортируемые товары в размере 14%. Товары, предназначенные на экспорт, некоторые базовые пищевые товары («коричневый» хлеб, кукурузная мука, куриные яйца, молоко, фрукты и овощи),

некоторые товары, используемые в сельском и фермерских хозяйствах (корма, семена, удобрения, пестициды, ветеринарные препараты), некоторые виды топлива (парафин, дизельное топливо, газолин), международные перевозки грузов и пассажиров освобождены от уплаты этого налога.

Уплате НДС не подлежат финансовые услуги, подарочные товары и услуги, некоторые виды образовательных, транспортных и жилищных услуг. Также этим налогом не облагается временный ввоз/вывоз товаров.

НДС начисляется на базе «местного рынка» для национальных товаров и на базе таможенного ФОБ (ФОБ + невозвращаемые таможенные пошлины) + 10% – для импортируемых товаров.

Товары, ввозимые из Южноафриканского таможенного союза (Southern African Customs Union, SACU), не облагаются таможенными пошлинами и акцизами. Преференциальный режим предоставляется товарам из стран-членов SADC и странами, имеющими двусторонние договоры о свободной торговле (ЕС, EFTA, Малави, Мозамбиком, Зимбабве).

Товары, разрешенные к временному ввозу в ЮАР для целей переработки, ремонта, чистки, переделки или производства товаров для экспорта, освобождены от уплаты таможенных пошлин и акцизов. Товары, временно ввезенные, а затем реэкспортированные обратно в страну, откуда они ввезены, также не подлежат обложению импортными пошлинами.

Товары, ввезенные из «бондового» таможенного склада на территорию страны, подлежат обложению импортными пошлинами и налогами. Товары, импортированные для переработки в специальных индустриальных зонах (IDZ), не облагаются налогами и пошлинами. Импортные товары также могут быть ввезены на условиях возврата налогов при условии размещения в Таможенных контрольных зонах (ССА), совмещенных с IDZ.

Антидемпинговые расследования

ЮАР, как член ВТО, активно использует национальное нормативно-правовое регулирование по защите внутреннего рынка, основываясь на Соглашении ВТО о применении статьи VI Генерального соглашения по тарифам и торговле 1994

(Agreement on Implementation of Article VI of the General Agreement on Tariffs and Trade 1994).

В соответствии с Законом о международной торговой администрации (International Trade Administration Act, 2002), в 2003 году в ЮАР был учрежден орган Комиссия по международному торговому администрированию (International Trade Administration Commission, ИТАС), в обязанности которой входят вопросы проведения антидемпинговых расследований, определение наличия демпинга, нормальной стоимости товара, экспортной цены.

По практике проведения расследований отмечается длительность процедур. Так, по проведенным расследованиям среднее время, занятое на эту работу, составило 482 дня (240 дней – на предварительное расследование и 253 – на вынесение окончательного решения). В 2016 календарном году южноафриканской стороной антидемпинговых расследований инициировано не было.

Меры технического регулирования

В соответствии с Законом о стандартах (Standards Act), центральным органом в стране, ответственным за регулирование вопросов стандартизации, является Южноафриканское бюро по стандартам (South African Bureau of Standards, SABS), входящее в систему Министерства торговли и промышленности страны. В функции этой структуры входит разработка, продвижение и поддержание системы стандартизации, а также обеспечение проверочных мероприятий.

SABS имеет полномочия по введению, изменению или ликвидации национальных стандартов, так же как и по проведению тестов, проверок, анализов и других проверочных процедур, по результатам которых оно уполномочено выдавать сертификаты. Эта организация наделена полномочиями по установлению ставок сборов за свои операции по стандартам и сертификатам.

Бюро структура разрабатывает и поддерживает Национальные стандарты (South African national standards) по запросам заинтересованных сторон и определяет процесс их изменения. При разработке нового национального стандарта SABS учитывает интересы всех заинтересованных сторон (производителей, поставщиков, потребителей). Новые стандарты, в основном, совпадают в распространенными

международными стандартами, т.к. национальные стандарты и технические регламенты разрабатываются, в первую очередь, на базе международных стандартов. В структуре SABS более 440 технических комитетов по разработке стандартов и технических регламентов.

В ЮАР нет единой системы координации разработки и администрирования технических регламентов. Каждое отраслевое министерство устанавливает свой порядок регулирования и пока нет оснований говорить о каких-либо унифицированных управленческих подходах при разработке отраслевых технических регламентов. Поэтому имеется определенная трудность в поиске необходимой информации по этим вопросам.

Под требования технического регулирования подпадает как импортная, так и местная продукция. Продукция считается соответствующей техническим регламентам, если аккредитованной при Министерстве торговли и промышленности структурой на нее выдан сертификат. При отсутствии такого сертификата импортная продукция может быть проверена и при обнаружении несоответствия местным техническим регламентам уничтожена. Бюро SABS имеет полномочия по проверке образцов любой импортной продукции.

Кроме этого имеется Национальный регулятор обязательных спецификаций (National Regulator for Compulsory Specifications, NRCS), призванный осуществлять администрирование обязательных спецификаций в соответствии с Законом об этом органе (National Regulator for Compulsory Specifications Act, 2008). Закон также создает легальную основу для регулирования этим органом технических регламентов в отношении их соответствия национальным интересам, здоровью и охране окружающей среды.

Южноафриканская национальная система аккредитации ответственна за аккредитацию, оценку качества и метрологию. Она обеспечивает проверку компетенции и соответствия предъявляемым техническим требованиям специализированных проверочных органов, оказывающих эти услуги. Эта структура в своей деятельности опирается на международно-признанную систему

аккредитации для метрологических и испытательных лабораторий, систем управления качеством и сертификации.

Санитарная и фитосанитарная безопасность

В ЮАР государственным органом, ответственным за регулирование вопросов санитарной и фитосанитарной безопасности, является Министерство сельского, лесного и рыбного хозяйства, которое устанавливает требования по этим вопросам и реализует их. Оно также ответственно за проведение инспекций и выдачу соответствующих сертификатов на сельскохозяйственную продукцию. Принятые санитарные и фитосанитарные требования публикуются в печатном издании «Gazette».

Основным нормативно-правовым документом, регулирующим вопросы санитарной и фитосанитарной безопасности, является Закон о сельскохозяйственных вредителях (Agricultural Pests Act, 1983), определяющий процедуры контроля качества, ввоза, отбора проб, проведение исследований и конфискации, регулирование продаж и импорта сельскохозяйственных продуктов, установление размера соответствующих сборов. Целью этого закона является обеспечение надлежащего контроля за импортом в страну продукции растениеводства.

Ответственным за контроль качества пищевых продуктов, с точки зрения их химического состава, является Министерство здравоохранения ЮАР (Department of Health (DOH)). Непосредственную ответственность за соблюдение норм, регламентируемых основным нормативным актом ЮАР по качеству продуктов питания - Законом о качестве продуктов питания, продуктов бытовой химии и косметики № 54 от 1972 года (The Foodstuffs, Disinfectants and Cosmetics Act 54 of 1972)¹¹², несет Департамент контроля продуктов питания (Food Control Division). Департамент контроля продуктов питания, в свою очередь, назначает специальных инспекторов в каждый муниципалитет и каждый морской порт ЮАР.

Контроль за соответствием импортируемых на территорию ЮАР продуктов питания санитарно-эпидемиологическим нормам и соответствию заявленным в

¹¹² <http://faolex.fao.org/docs/pdf/saf85626.pdf>

сопроводительных документах нормам НАССР (Hazard Analysis and Critical Control Points) обеспечивает Департамент обеспечения качества и безопасности пищевых продуктов (National Quality Assurance and Food Safety Division), Министерства сельского хозяйства, лесов и рыболовства ЮАР. Данный департамент, также имеет собственных инспекторов на каждом таможенном пункте и в каждом порту ЮАР.

Закон о безопасности мясной продукции (Meat Safety Act, 2000) регулирует вопросы безопасности мясной продукции, определяет национальные требования к бойням скота, устанавливает требования к импорту и экспорту мясной продукции, и вырабатывает схемы безопасности, которые могут быть признаны обязательными к внедрению.

Закон об удобрениях, кормах, ветеринарных лекарствах (Fertilizers, Farm Feeds, Agricultural Remedies, and Stock Remedies Act, 1947) регулирует вопросы регистрации удобрений, кормов, ветеринарных лекарств, лабораторий по стерилизации, операторов, занятых в сфере контроля за вредителями, и определяют условия запрета или ограничения импорта, продажи, приобретения, утилизации и использования удобрений, кормов и ветеринарных лекарств.

Закон о заболеваниях животных (Animal Disease Act, 1984) регулирует вопросы, связанные с обеспечением безопасности животных от болезней и паразитов.

Закон об алкогольной продукции (Liquor Products Amendment Act, 1993) регулирует вопросы производства, продажи, импорта и экспорта определенных видов алкогольной продукции (вино, фруктовые алкогольные напитки, алкогольные напитки, ликеры), их состава. Этот закон определяет схемы производства алкогольной продукции, включая вопросы происхождения и экологии.

Закон об обороте табачной продукции (Tobacco Products Control Amendment Act, 1993) устанавливает максимальные значения содержания смол, никотина и других веществ в табачной продукции.

Все импортируемые в ЮАР продукты должны соответствовать южноафриканским требованиям санитарных и фитосанитарных норм, качественным

параметрам и требованиям к маркировке товара. Ответственность за это возлагается на импортера.

Южноафриканские требования к этим товарам базируются на международных стандартах, однако требования к сельскохозяйственным продуктам несколько строже и опираются на национальные стандарты качества и технического регулирования.

В соответствии с Законом о заболеваниях животных, импорт мясной продукции в страну может быть запрещен в случае обнаружения высокого риска заражения продукции. Уполномоченный министр может также запретить продажу импортной мясной продукции в случае, если эта продукция была вывезена из порта прибытия до проведения проверочных мероприятий.

Для ввоза мясной продукции в ЮАР необходимо разрешение, которое выдается на продукцию, ввозимую из разрешенного места, указанного в печатном издании «Gazette» (государственный печатный орган, где публикуются все издаваемые в ЮАР нормативно-правовые акты общегосударственного значения). Импортер обязан получить такое разрешение до ввоза продукции на территорию ЮАР. Товарные партии мясной продукции могут разгружаться только в специально предназначенных для этого местах с тем, чтобы были обеспечены условия для хранения до момента отбора проб и проведения инспекции товара. Процедура пропуска мясной продукции через границу зависит от типа мясной продукции. Инспектор ветеринарной службы ЮАР имеет право «в интересах общества» приостановить, отозвать действие разрешения или предписать дополнительные условия.

В ЮАР имеется специальное техническое регулирование в отношении производства, переработки, обработки консервированных мясных продуктов.

В соответствии с положениями Закона о сельскохозяйственных вредителях, установлена необходимость получения разрешения на импорт подконтрольной продукции растительного происхождения, список которой публикуется в издании «Gazette». Список подконтрольной продукции периодически пересматривается по мере обнаружения новых санитарных или фитосанитарных рисков.

Импорт такой продукции осуществляется через специальные посты на границе, в которых возможно осуществление инспекции и, при необходимости, обеззараживание подконтрольной продукции.

Импорт алкогольных напитков с содержанием алкоголя свыше 1%, за исключением обычного пива, пива из сорго и медицинских препаратов, требует получения импортного сертификата.

В соответствии с Законом об удобрениях, кормах, ветеринарных лекарствах, импорт в страну этой продукции без регистрации запрещен. Производство и реализация удобрений и кормов, содержащих вещества, полученные из туш мертвых животных, запрещены, если используемый в производственном процессе биоматериал не прошел стерилизацию.

Импорт в страну и продажа наркотиков и лекарств возможен только после их предварительной регистрации. Такие препараты также подлежат импортному контролю.

Маркировка товара

В ЮАР маркировка товара регулируется несколькими законами. К ним относятся:

1. Закон о стандартах сельскохозяйственных продуктов (Agricultural Products Standards Act, 1990) регулирует правила упаковки и маркировки товаров (включая импортные товары), предназначенных для продажи на местном рынке и экспорта в зарубежные страны. Определенные требования к маркировке (так же, как и к качеству) применяются к значительному количеству различных товаров, включая фрукты, цветы, зерно, переработанные продукты растительного и животного происхождения, мясную и алкогольную продукцию.

Министр сельского хозяйства ЮАР уполномочен пересматривать этот список и устанавливать «отличительную маркировку» для продуктов, предназначенных на экспорт, определяя класс, степень, метод переработки и метод контроля. Пищевые товары, содержащие пищевые добавки, используемые в качестве антиоксидантов, подсластителей, красителей, отвердителей, глутамат натрия, ароматизаторы и

консерванты, должны содержать маркировку, указывающую на наличие этих веществ.

Специальная маркировка наносится на такие товары, как наркотики, вино, продукты, косметику, зубную пасту, зубной порошок и жидкость для полоскания рта, содержащих фторид. Имеется требование по маркировке некоторых товаров на английском языке и языке африкаанс.

2. Закон о ликероводочных товарах (Liquor Products Act, 1989) предписывает требования к маркировке ликероводочной продукции.

3. Закон о маркировке товаров (Merchandise Marks Act, 1941). Товары, производимые в ЮАР и закупаемые южноафриканским государством, должны быть промаркированы поставщиками надписью «Made in the Republic of South Africa/Vervaardig in die Republiek van Suid-Afrika». Также этот закон указывает, что маркировка товаров, импортируемых в ЮАР, не должна наводить на мысль о том, что они произведены в ЮАР. Соответственно, страна происхождения должна быть четко обозначена. Все товары, импортируемые в страну, должны содержать меры измерения в международной метрической системе мер и весов.

4. Закон о правах интеллектуальной собственности (Intellectual Property Laws Amendment Act, 2013) содержит положения, регулирующие некоторые аспекты маркировки, включая использование определенных названий, слов и эмблем.

5. Закон о взрывчатых веществах (Explosives Act, 2003) предписывает обязательность наличия ясного указания на присутствие взрывчатых веществ. Производители и импортеры должны предоставлять образцы упаковочного материала и маркировки в южноафриканские регулирующие органы для создания соответствующих баз данных этой продукции.

6. Закон о защите потребителей (Consumer Protection Act, 2008). Этим законом определяется обязанность продавца по нанесению правдивой маркировки и описанию товара. Запрещается введение в заблуждение покупателей неправильной маркировкой или торговыми знаками. Одновременно этот закон используется для обязательного регулирования маркировки генетически видоизмененных пищевых продуктов, включая случаи присутствия аллергенов, протеинов человеческого или

животного происхождения, или когда генетически видоизмененные пищевые продукты значительно отличаются по своим качествам от не видоизмененных продуктов. Продукты, содержащие генетически видоизмененные элементы, должны быть промаркированы соответствующим образом.

Знак Южноафриканского бюро по стандартам (SABS mark) присваивается товарам, которые отвечают требованиям национальных стандартов, и гарантирует качество товара. Эта маркировка не носит обязательного характера и присваивается на добровольной основе как местным, так и импортным товарам. Но при работе с иностранными производителями и поставщиками местные ритейлеры, дистрибьюторы и импортеры обращают внимание на наличие/отсутствие сертификатов соответствия местным производственным нормам и отдают обычно предпочтение сертифицированным производителям.

Совет по национальному экономическому развитию и трудовым ресурсам (The National Economic Development and Labour Council) проводит кампанию по продвижению местных фирм, товаров и услуг. Компании, отвечающие определенным требованиям (занятость местного населения, соблюдение экологических стандартов и т.п.), уполномочены использовать ярлык «Гордость Южной Африки» (Proudly South African).

Интеллектуальная собственность

Государственным органом, уполномоченным регулировать права интеллектуальной собственности, является Министерство торговли и промышленности ЮАР, которое через Комиссию по компаниям и интеллектуальной собственности - Companies and Intellectual Property Commission, CIPC (<http://www.cipc.co.za/>) занимается администрированием законов в этой сфере. Этот офис также публикует журнал патентов (Patent Journal), в котором указывается статус патентов, торговых марок, дизайнов и т.п.

В соответствии с южноафриканским законодательством к объектам интеллектуальной собственности относятся:

- авторские права (Copyright),
- патенты (Patents),

- дизайн (Designs),
- торговые марки (Trade Marks).

Нормативно-правовая база регулирования объектов интеллектуальной собственности в ЮАР включает в себя следующие законы:

- Закон о торговых марках (Trade Marks Act, 1993) регулирует вопросы, связанные с регистрацией, защитой и нарушением прав владельцев торговых марок. По этому закону, торговые марки, зарегистрированные в ЮАР, подлежат защите в течение 10 лет с последующим продлением срока еще на 10 лет. Закон также признает защиту международно-признанных торговых марок. Торговые марки классифицируются в соответствии с международными стандартами. Заявки на регистрацию торговых марок публикуются в патентном журнале для подачи протестов в течение 90 дней.

Для того чтобы торговые марки были зарегистрированы, заявки должны быть поданы в Офис торговых марок и одобрены этой организацией. Торговые марки должны быть отличимыми от существующих аналогов или иметь признаки различия. Заявитель также должен использовать или планировать использовать эти торговые марки. За регистрацию взимается плата. Торговая марка изымается из регистратора в случае, если она не использовалась в течение 5 лет, если ее владелец умер или компания, владеющая этой маркой, ликвидирована. Регистрация торговой марки также прекращается, если владелец зарегистрировал ее без целей использования.

В ЮАР защита географических названий не выделена в особый закон. Их защита осуществляется под категориями: «коллективные торговые марки» или «сертифицированные торговые марки».

- Закон о патентах (Patents Act, 1978) регулирует вопросы, связанные с регистрацией, защитой и нарушением прав владельцев патентов. В соответствии с этим законом, патенты выдаются сроком на 20 лет с момента его регистрации, при условии уплаты соответствующих сборов по их возобновлению после первых трех лет. Патенты не продляются. Патенты выдаются на любое изобретение, затрагивающее новацию, применимую или используемую в торговле,

промышленности или сельском хозяйстве. Заявки на патент изучаются на предмет новизны. Патенты на добавочные функции добавляются в первоначальный патент.

Заявки на патент и их спецификации подаются в регистрирующий орган через Южноафриканское бюро патентных адвокатов. Регистратор, изучив документы на патент и убедившись в соответствии заявки формальным требованиям, публикует заявку в журнале патентов. Любая заинтересованная сторона может в течение 3-х месяцев со дня опубликования подать протест. Если нет возражений, то патент считается принятым.

Если патентообладатель не реализует свое изобретение в течение первых трех лет (или четырех лет со дня подачи заявки), может быть запущена процедура выдачи обязательной лицензии.

Являясь подписантом Парижской конвенции по патентам, ЮАР предоставляет право иностранным заявителям патентов подавать заявку на патент в ЮАР в течение одного года с момента первоначальной подачи. ЮАР также признает патенты, зарегистрированные по международным правилам.

- Закон о дизайне (Designs Act, 1993) регулирует вопросы, связанные с регистрацией, защитой и нарушением прав владельцев дизайнов (эстетического или функционального). В соответствии с этим законом осуществляется защита зарегистрированного дизайна (эстетического или функционального), относящегося к форме или виду. К эстетическому дизайну предъявляется требование новизны и оригинальности. Функциональный дизайн проверяется на инновацию. Этот закон также защищает топологию схем.

Защита предоставляется на период 15 лет на эстетический дизайн и 10 лет – на функциональный дизайн с момента регистрации или выпуска, что раньше.

- Закон об авторских правах (Copyright Act, 1978) регулирует вопросы, связанные с авторскими правами собственников художественных, музыкальных, изобразительных работ, фильмов, звуковых записей, положения которого основываются на Бернской конвенции. В 1992 году этот закон был дополнен с целью включения в него компьютерных программ.

Авторские права присваиваются автоматически в момент публикации объекта права собственности. Соответственно, в стране нет процедуры получения права собственности на эти объекты. Единственным объектом авторских прав, требующим регистрацию, являются фильмы. Эта регистрация служит доказательством в случае нарушения авторских прав, но не предоставляет каких-либо дополнительных прав.

Защита авторских прав на художественную, музыкальную и изобразительную продукцию распространяется на срок жизни автора +50 лет. На компьютерные программы, фильмы, фотографии и звуковые записи защита распространяется на 50 лет с момента первого выпуска. Защита на авторские права постановщиков представлений сохраняется в течение 20 лет и не возобновляется.

- Закон о правах интеллектуальной собственности (Intellectual Property Laws Amendment Act, 2013) содержит положения, регулирующие некоторые аспекты собственников интеллектуальных прав.

- Закон о контрафактной продукции (Counterfeit Goods Act, 1997) регулирует вопросы, связанные с контролем ввоза в страну контрафактной продукции.

По состоянию на конец 2016 года, наиболее широко обеспеченным патентной защитой сектором является фармацевтический сектор ЮАР, насчитывается 6205 действующих патентов, когда на получение патента было заявлено более 7000 препаратов.

6 июня 2016 года правительство ЮАР опубликовало проект, документирующий новый подход в области интеллектуальной собственности. Суть новой политики в области интеллектуальной собственности состоит в переходе от депозитарной системы к субстантивной системе патентования. Это означает, что патентные заявки должны пройти серьезный контроль и оценку для верификации новизны претендующего на патентную защиту объекта, а не просто формального соответствия объекта-кандидата на получения патента, всем необходимым для его получения требованиям. Также, в документе говорится об интеграции баз данных между Патентным ведомством ЮАР и Советом по контролю за оборотом лекарственных препаратов ЮАР (Medicines Control Council).

В проекте отмечается, что новая политика в области интеллектуальной собственности позволит национальным регуляторам ЮАР использовать более гибкий подход в отношении фармацевтических производителей из развивающихся стран, уважая, при этом, нормы международного соглашения по правилам торговли интеллектуальной собственностью ТРИПС (TRIPS, Agreement on Trade-Related Aspects of Intellectual Property Rights). Новая политика предполагает возможное использование решений по параллельному импорту и использование “поправки Болар”, которые по данным UNCTAD, ранее не имели практического применения в ЮАР.

Считается, что новая политика в области охраны интеллектуальной собственности должна исключить предоставление необоснованных патентов, способствующих сохранению монопольной ренты при незначительных инновациях или их полном отсутствии и уменьшить риски анти-конкурентного поведения во время действия патента.

В контексте законодательства ЮАР о конкуренции новая политика, очевидно, будет способствовать производству дженериков и обязательное лицензирование при выводе новых препаратов на рынок.

Вместе с тем, субстантивное лицензирование более затратно с точки зрения времени и ресурсов. На практике, новый подход позволит производителям из развивающихся стран получить упрощенный доступ на рынок ЮАР, а наличие возможности параллельного импорта позволит южноафриканским дистрибьюторам фармацевтических препаратов импортировать уже запатентованный препарат, но по более низкой цене по договоренности с другим производителем.

3.2. Меры государственной поддержки национального экспорта и инвестиций.

Одной из ключевых задач политики, изложенной в National Development Plan (Национальном плане развития ЮАР), является увеличение и диверсификация национального экспорта. Политика нацелена на достижение следующих результатов:

1. Присутствие Южно-Африканской Республики на международных рынках увеличивает общий потенциальный размер рынка для южноафриканских производителей, что способствует углублению специализации производителей, достижению экономии при расширении объемов производства экспортируемой продукции и открывает возможности снижения себестоимости выпускаемых товаров.

2. Нарастивание темпов и объемов экспорта обеспечит создание новых рабочих мест.

3. Участие в международной конкуренции способствует внедрению инноваций, ведет к улучшению качества продукции, совершенствованию технологий. Альтернатива в виде внешних рынков снижает зависимость от неблагоприятных факторов на значительно более узком национальном рынке.

4. Развитие экспорта способствует притоку в страну иностранной валюты, которая может быть использована для финансирования импорта и решения других актуальных задач развития экономики страны.

Создателями Плана принимается во внимание положительный исторический общемировой опыт, когда большинство стран, добившихся быстрого и устойчивого высокого уровня экономического прогресса в течение последнего столетия, достигли этого за счет развития экспортной составляющей своих национальных экономик.

Статистический анализ современного южноафриканского рынка показывает¹¹³, что на уровне хозяйствующих субъектов ЮАР имеет характеристики, мало отличающиеся от других государств мира входящих в развивающуюся группу, однако экспортная составляющая в целом не типична для южноафриканских производителей, лишь небольшое количество организаций в Южно-Африканской Республике получают основную часть своих доходов от экспортной деятельности. В результате на относительно небольшое количество экспортеров (1% - 2% от общего объема хозяйствующих субъектов) приходится основная часть (79%) от стоимости экспорта Южной Африки, когда в остальном мире показатель организаций –

¹¹³ Исследование проведенное изданием Journal of Development Perspectives, Пенсильванский университет, США.

экспортеров доходит до 55%.¹¹⁴ Причинами такой выраженной концентрации являются традиционная зависимость ЮАР от экспорта минеральных ресурсов и сельскохозяйственной продукции, низкий уровень внутренней конкуренции, олигополистическая структура экспортоориентированных отраслей, медленный рост количества новых предприятий. Необходимость выполнения формальных процедур в связи с экспортом и достаточно высокие транспортные издержки приводят к тому, что южноафриканские производители на своем уровне не видят целесообразности выхода на зарубежные рынки, неохотно осваивают новые рынки или развиваются темпами, недостаточными для раскрытия своего экспортного потенциала. Все это ограничивает перспективы национальной экономики ЮАР в части конкурентоспособности ее экспортного направления по совокупности факторов, в том числе по цене, по сравнению с основными конкурентами на мировом рынке.

Южноафриканские экспортно-импортные компании, как и в других странах, как правило крупнее своих конкурентов, ориентированных только на внутренний рынок, уровень дохода их сотрудников заметно выше, участники внешнеэкономической деятельности в ЮАР обычно демонстрируют более высокую производительность труда. На практике компании ЮАР, торгующие за пределами SADC (Сообщества развития юга Африки), находятся на вершине пирамиды развития южноафриканского бизнеса и в целом являются более эффективными, поэтому максимизация количества подобных компаний является одной из ключевых задач южноафриканских властей.

Основным государственным органом в ЮАР, ответственным за организацию и регулирование поддержки национальных производителей и экспортеров в стране, является Министерство торговли и промышленности ЮАР (Department of Trade and Industry, DTI).

Являясь главным структурным звеном, ответственным за выработку стратегии, обеспечивающей благоприятные условия для развития производства, торговли товарами и услугами, привлечения инвестиций, это министерство взаимодействует с южноафриканскими деловыми кругами и их зарубежными

¹¹⁴ По данным Exporter Dynamics Database, World Bank.

партнерами. ДТІ позиционируется в качестве главного контактного пункта всех структур, занятых в торговле и инвестировании в ЮАР.

Министерство работает над тем, чтобы установить крепкие деловые связи с ключевыми торговыми партнерами страны, уделяя особое внимание поддержке африканской экономической интеграции и кооперации. ЮАР имеет торговые отношения с более чем 200 странами и территориями.

Министерство оказывает помощь экспортерам по отраслевому признаку, концентрирует свои усилия с учетом имеющейся специфики и, в первую очередь, уделяет внимание тем секторам экономики, которые представляют наибольший потенциал и перспективу в маркетинговом плане.

Южноафриканские компании, заинтересованные в получении поддержки со стороны государства, имеют возможность организовываться в так называемые «экспортные советы» (Export Councils) по отраслевому или рыночному принципу, деятельность которых направлена на проникновение на определенный внешний рынок. Такие структуры, с одной стороны, помогают бизнесу яснее понять имеющиеся проблемы при выходе на определенный рынок, а с другой стороны, служат инструментом связи с государством через ДТІ для получения различных видов помощи и поддержки.

Государство всемерно поддерживает экспортные союзы, являющиеся интеграционной частью государственного плана по увеличению объемов экспорта, диверсификации товарного предложения, расширению рынков сбыта и экспортной базы через более интенсивное вовлечение в экспортную деятельность компаний, в которых занято чернокожее население (программа ВВ-ВЕЕ), женщины, молодежь и начинающие экспортеры.

Экспортные союзы объединяют группы компаний в определенном секторе экономики с задачей продвижения этого сектора в качестве конкурентоспособного поставщика товаров и услуг на иностранные рынки. Таким образом, экспортные союзы участвуют в реализации Национальной экспортной стратегии.

По состоянию на конец 2016 года в ДТІ зарегистрировано 18 экспортных союзов, 13 промышленных ассоциаций и 3 совместные группы активности,

охватывающие компании, работающие в автомобильном, металлургическом, железнодорожном, электротехническом, сельскохозяйственном и других секторах.

Также DTI, взаимодействуя через Центр торговых возможностей (Trade Opportunities Centre), может оказывать поддержку национальным производителям по отраслевому принципу в изучении перспектив развития экспорта своей продукции на международные рынки.

В этой работе активно задействована сеть зарубежных представителей DTI, размещенных при посольствах и миссиях в иностранных государствах. Сеть представителей (Foreign Economic Representatives) выстроена по региональному принципу.

Центр торговых возможностей оказывает следующие услуги:

- содействует подбору перспективных рынков для заинтересованного южноафриканского экспортера,
- издает еженедельный торговый бюллетень.

Представители DTI за границей собирают информацию о потребности в том или ином товаре на местном рынке в стране пребывания и направляют эту информацию в Министерство, которое через Центр торговых возможностей издает еженедельный торговый бюллетень (Trade Lead Bulletin), содержащий эту информацию. Как правило, в ней указывается следующая запросная информация: страна, товар, количество, срок и место поставки, периодичность, контактные данные.

Экспортеры, заинтересованные в этом запросе, имеют возможность контакта с сотрудником DTI, ответственным за работу с данным запросом.

В ЮАР разработаны ряд государственных программ поддержки экспорта, в том числе финансовые, реализуемые на республиканском и провинциальном уровне центральными органами исполнительной власти - Министерством развития малого бизнеса ЮАР (Department of Small Business Development), Агентством развития малого предпринимательства ЮАР (Small Enterprise Development Agency) и частично через Министерство торговли и промышленности ЮАР (Department of Trade and Development). Такие программы имеют как финансовые (гранты, льготное

кредитование), так и нефинансовые (консультирование, информационная поддержка) аспекты. Ответственным государственным органом за реализацию программ поддержки и развития экспорта, а так же за проведение торговых переговоров является Министерство торговли и промышленности ЮАР и его специальное подразделение по торговле и инвестициям (Trade and Investment South Africa, TISA)¹¹⁵

Помимо государственных программ поддержки национального экспорта ЮАР, в стране реализуются многочисленные региональные программы развития производства, предпринимательства и торговли, а также межгосударственного сотрудничества на уровне провинций Южно-Африканской Республики, потенциально ориентированные на развитие экспортного производства. Данные проекты реализуются через специально создаваемые для этого государственные агентства, находящиеся под оперативным управлением провинциальных властей: Mpumalanga Economic Growth Agency (MEGA), Trade & Investment Kwazulu-Natal (TKZN), Gauteng Growth and Development Agency (GGDA) и другие похожие организации, существующие в каждой провинции ЮАР. Эти организации уполномочены заключать международные договора о сотрудничестве в интересах хозяйствующих субъектов соответствующих провинций. Региональные механизмы поддержки так же реализуются как в финансовой так и нефинансовой сфере, начиная с информационного обеспечения участников провинциального рынка и заканчивая инвестиционными программами и кредитованием (например сельские банки и сельские финансовые сети). Данные меры на провинциальном уровне в ЮАР являются достаточно востребованными, поскольку доступность капитала и необходимой информации на местах является ключевым фактором развития предпринимательства и производства на локальном уровне, а популяризация продукции южноафриканского производства посредством официальных визитов представителей провинциальных агентств за рубеж, в том числе на международные отраслевые мероприятия, оказывается достаточно эффективной. Примером этому может служить визит делегации MEGA в конце 2016 года в Москву, Калугу и

¹¹⁵ https://www.thedti.gov.za/about_dti/tisa.jsp

Екатеринбург, по результатам которого представители агентства высоко оценивают потенциал регионального сотрудничества, в том числе по экспорту южноафриканских фруктов в российские регионы.

Ниже приведены основные государственные программы поддержки национального экспорта в Южно-Африканской Республике актуальные на 2016 год:

1. Комплексная стратегия национального экспорта, или “Экспорт 2030” (Integrated National Export Strategy (INES)). Программа является логическим продолжением Национальной экспортной стратегии 2006 года и Национальной экспортной стратегии 2009 года. Главной целью внедрения Комплексной национальной экспортной стратегии является развитие экспортного сектора ЮАР и повышение эффективности экспорта. INES охватывает комплексы мероприятий на макро- и микроуровнях развития, направленные на продвижение южноафриканской продукции на международные рынки.

Стратегии и принципы INES распространяются на деятельность соответствующих хозяйствующих субъектов в государственном секторе (все Министерства, государственные корпорации и государственные агентства), а также на частный сектор. Программа предусматривает меры, реализуемые как в краткосрочной перспективе, так и в более длительные сроки.

INES охватывает следующие четыре основных направления:

1. Улучшение существующих и создание более благоприятных условий для экспорта, а также содействие повышению международной конкурентоспособности южноафриканских товаров.

2. Повышение спроса на южноафриканские товары и услуги на международном рынке через приоритезацию, диверсификацию и упрощение процедур доступа на внешние рынки.

3. Развитие экспортеров, увеличение экспортного потенциала, повышение эффективности работы экспортеров посредством Национальной программы развития экспортера (NEDP).

4. Укрепление механизмов стимулирования экспорта за счет повышения потребительской ценности южноафриканских товаров и услуг в восприятии иностранного потребителя.

По результатам практической работы по перечисленным выше направлениям, к 2030 году ЮАР намерена добиться 1% общемирового экспорта в стоимостном выражении, ежегодные темпы роста объемов экспорта должны составить 6%, рост экспорта промышленной продукции в стоимостном выражении 7% в год, экспорт промышленной продукции в стоимостном выражении должен составить до 40% от всей производимой промышленной продукции.

Практически программа реализуется за счет четырех групп механизмов в свою очередь состоящих из отдельных суб-программ и мер. Эти механизмы следующие: внутренние механизмы, внешние механизмы, пограничные механизмы, механизмы направленные на развитие самой Программы.

Внутренние механизмы - это механизмы, относящиеся к развитию навыков, компетенций и возможностей, доступных внутри ЮАР, направленные на увеличение объемов производства экспортной продукции, производительности труда, максимизации добавленной стоимости и повышения качества производимых товаров и услуг. Эти механизмы включают следующие программы и меры:

- промышленную политику (Industrial Policy Action Plan (IPAP));
- развитие агропромышленного сектора;
- Национальную программу развития экспортера (NEDP);
- развитие малого бизнеса;
- развитие бизнеса с участием темнокожего населения;
- программу развития молодежи;
- продакт менеджмент;
- поддержка 50 лучших экспортеров ЮАР.

Внешние механизмы – это механизмы, направленные непосредственно на получение доступа на иностранные рынки, которые призваны максимизировать возможности южноафриканских экспортеров за рубежом, осуществлять поддержку на целевых зарубежных рынках, способствовать продвижению позитивного имиджа

ЮАР в глобальном масштабе. Данные механизмы включают следующие меры и программы:

- продвижение страновых брендов “Brand SA”, “Proudly South African”;
- секторальный брэндинг;
- выявление текущих и перспективных конкурентных преимуществ южноафриканских товаров и услуг на зарубежных рынках;
- финансирование аппаратов Торговых представительств в Посольствах ЮАР, в том числе их представительской деятельности, проведение ими масштабных семинаров и конференций;
- Программу содействия по экспортному маркетингу и инвестициям (Export Marketing and Investment Assistance Scheme (EMIA));
- Программу секторальной поддержки (Sector-Specific Assistance Scheme (SSAS)).

Пограничные механизмы находятся между внешними и внутренними механизмами и направлены на поддержку бизнес-среды, оптимизацию государственного регулирования и упрощение процедур торговли, развитие транспортной инфраструктуры, упрощение административных процедур и документооборота, оптимизация таможенных режимов, внедрения перспективных стандартов коммуникаций. Эти механизмы поддержки включает в себя следующие составляющие:

- инфраструктурное развитие;
- улучшение процедур и документооборота в области регулирования ВЭД;
- программу модернизации таможенной службы ЮАР;
- оптимизацию систем банковских переводов;
- информационную поддержку при заключении сделок;
- международные торговые договора;
- реализацию Программы торговой стратегии и политики ЮАР (The South African Trade Policy and Strategy Framework (TPSF));
- различные специальные образовательные программы.

Механизм поддержки развития INES реализуется Министерством торговли и промышленности ЮАР¹¹⁶.

2. Национальная программа развития экспортера (National Exporter Development Programme (NEDP)) – национальная программа нефинансовой поддержки экспортеров, интегрированная в вышеуказанную основную стратегию поддержки и развития южноафриканского экспорта - “Экспорт 2030”. Целью реализации NEDP является увеличение объемов экспорта в целом, но особое внимание уделяется развитию несырьевого экспорта и экспорта товаров и услуг с большой добавленной стоимостью, а также продуктов так называемой “зеленой экономики”. Фокус-группой программы являются микро-, малые и средние предприятия, в том числе из числа компаний, связанных с чернокожим бизнесом. Национальная программа развития экспортера предоставляет платформу, которая гарантирует экспортоориентированным предприятиям благоприятные и перспективные условия в рамках национальной экономики ЮАР. Она содержит принципы и инструкции, в которых отображены рекомендации по достижению устойчивого развития хозяйствующего субъекта как экспортера. Программа предлагает комплексный подход к развитию и становлению как потенциальных, так и действующих экспортеров, а также к организации систем обучения и повышения квалификации экспортеров в целях обеспечения адекватного постоянно меняющейся внешней среде качества знаний и уровня осведомленности.

NEDP способствует и популяризирует подход, согласно которому, навыки экспортера должны постоянно совершенствоваться. Сотрудники TISA, ответственные за практическую реализацию программы, избегают унифицированного подхода, и в своих предложениях и решения действуют достаточно гибко, уделяя особое внимание новым экспортерам, предприятиям с большой долей чернокожих специалистов, предприятиям принадлежащим женщинам, и предприятиям, ориентированных на производство экологически чистой продукции. Программа ставит задачу удовлетворения фактических потребностей экспортера, включая как субстантивную проработку задачи, так и

¹¹⁶ http://www.dti.gov.za/trade_investment/docs/INES.pdf

решение ее отдельных компонентов. NEDP имеет модульное строение, экспортер может сам выбрать какие-либо отдельные компоненты или же всю цепочку по своему запросу.

В NEDP выделяется пять основных фаз развития экспортера:

1. Фаза исследования – предприятие изучает потенциальную возможность расширения бизнеса посредством экспортной составляющей.

2. Фаза осознания – предприятие уже имеет некоторое представление о возможном эффекте экспортной составляющей на результаты бизнеса.

3. Фаза готовности к экспорту – предприятие имеет взвешенное решение о начале экспортной деятельности и находится в процессе подготовки внешней маркетинговой стратегии.

4. Фаза “стартапа” – предприятие реализует выработанную и утвержденную внешнюю маркетинговую стратегию, направленную на получение первых заказов из-за рубежа.

5. Фаза глобального экспортера – предприятие работает на внешнем рынке уже некоторое время, его актуальные задачи связаны с поиском новых рынков и запуском новых экспортоориентированных продуктов.

На практике NEDP осуществляет поддержку экспортеров посредством национальной информационной сети, включающей интегрированный экспортный веб-портал и колл-центр для экспортеров, многоуровневые системы подготовки экспортеров, как общего характера, так и для удовлетворения конкретных потребностей, механизмы наставничества и организации событий, направленных на стимулирование экспорта.

В рамках Программы действует концепция “Пропуск в экспорт” (Passport to Export)¹¹⁷, которая в доступной познавательной форме доносит до руководителей компаний-потенциальных экспортеров преимущества выхода их продукта на международный рынок и повышения их навыков ведения международного бизнеса. В настоящий момент во исполнение целей NEDP создается единая информационная база данных, охватывающая потенциальных экспортеров, действующих

¹¹⁷ http://www.durban.gov.za/City_Services/Economic_Development/PSIR/Documents/NEDP.PDF

экспортеров, поставщиков услуг на экспорт, бизнес-тренеров по ВЭД, наставников и консультантов.

Национальная программа развития экспортера также продвигает концепцию “экспортных деревень” (добровольный квази-консорциум нескольких небольших предприятий, объединившихся для совместного достижения экономического потенциала, необходимого для экспорта) как реальных, так и организованных на электронных площадках.

3. Программа маркетингового содействия экспорту и привлечению иностранных инвестиций (The Export Marketing and Investment Assistance (EMIA)). Программа охватывает финансовые меры и ряд нефинансовых инструментов поддержки южноафриканских экспортеров. Ядром программы является инициатива Министерства торговли и промышленности ЮАР по частичной компенсации расходов экспортеров, понесенных в связи с:

- их выходом и развитием операций на новых экспортных рынках для южноафриканских товаров и услуг;
- привлечением прямых иностранных инвестиций в ЮАР;
- выявлением новых экспортных рынков с помощью рыночных исследований.

Задачей программы является распределение бюджетных средств на популяризацию южноафриканских товаров и услуг по всему миру, точечное стимулирование мероприятий на рынках предполагаемого высокого приоритета, а так же проведение маркетинговых мероприятий на традиционных экспортных рынках для сохранения и увеличения их доли.

Практическое решение задач Программы осуществляется стандартным набором финансовых и нефинансовых инструментов.

Финансовые инструменты (средний объем финансирования - 114 млн. рэндов в год):

1. Финансирование организации страновых павильонов на международных мероприятиях.
2. Финансирование организации бизнес-миссий за рубеж.

3. Финансирование организации бизнес-миссий потенциальных иностранных покупателей в ЮАР.

4. Финансирование иностранных бизнес-миссий для привлечения иностранных инвестиций.

5. Секторальная маркетинговая поддержка.

Нефинансовые инструменты:

1. Первичные исследования экспортного рынка.

2. Схема исследования прямых иностранных инвестиций (Foreign Direct Investment Research Scheme)

3. Разработка схем секторальной поддержки.

Более подробно с данной программой можно ознакомиться по следующей ссылке

http://www.dti.gov.za/trade_investment/docs/emia/emia_annual_report_08_09.pdf.

Особое место в системе нефинансовых мер не прямой поддержки южноафриканского экспорта занимают международные торговые соглашения, ключевыми из которых можно считать соглашение о свободной торговле с Европейским Союзом и Европейской ассоциацией свободной торговли (EFTA), к которому также присоединились Швейцария, Норвегия, Лихтенштейн и Исландия. Соглашение по торговым преференциям (Preferential Trade Agreement (PTA)) подписанное с МЕРКОСУР. В сентябре 2007 года аналогичный переговорный процесс был инициирован с Индией, Соглашение по торговым преференциям на сегодняшний день все еще находится в работе. По большей части, подписанные соглашения и соглашения, находящиеся в работе, касаются не только торговых интересов ЮАР, но и затрагивают интересы стран участников SADC, а также SACU, страны которого в 2004 подписали документ о проведении всех торговых переговоров единым блоком.

За последнюю декаду представители южноафриканских структур исполнительной власти не раз отмечали важность диверсификации торговых отношений ЮАР, а также необходимость целенаправленных и совместных усилий для изменения экономической географии этих отношений адекватно современному

этапу мировой экономики и смещению общемировых точек экономического роста и промышленного производства. Как следствие этих усилий, можно привести примеры содействия торговым переговорам Индии и группировке МЕРКОСУР в рамках инициативы Индия-Бразилия-ЮАР (IBSA), а также переговоры с КНР о торговом партнерстве в рамках Программы роста и развития (Partnership for Growth and Development), основными целями которой являются стимулирование южноафриканского экспорта товаров с добавленной стоимостью (в том числе продовольственных товаров) и увеличение притока иностранных инвестиций.

Особняком стоят соглашения с Европейским Союзом, являющимся на сегодняшний день, главным торговым партнером Южно-Африканской Республики, среди которых Trade Development and Cooperation Agreement (TDCA) и Economic Partnership Agreement (EPA), вступившее в силу в конце 2016 года. В этих документах большая роль отводится сельскохозяйственной и продовольственной продукции. Например в EPA, большое внимание уделяется рыбному хозяйству и продуктам аквакультуры, в соглашении фиксируется полная отмена пошлин на замороженную и переработанную рыбу, а также отмена пошлины на филе, которая в данный момент составляет 4%. В документе также говорится о двустороннем признании и уважении знаков защиты географических регионов вина, производства ЕС и ЮАР, а так же об автоматическом признании ряда сельскохозяйственных товаров произведенных на территории ЮАР и ЕС безопасными для взаимной торговли (Automatic Specific Agricultural Safeguard).

По состоянию на сегодняшний день, SADC не удалось заключить соглашение о свободной торговле с США, однако, работает Соглашение о сотрудничестве в области торговли, инвестиций и развития - Trade, Investment and Development Cooperation Agreement (TIDCA), которое опирается на актуальное соглашение о преференционном режиме для ряда групп товарной номенклатуры, произведенной в отдельных странах Центральной и Южной Африки, в том числе в ЮАР в США - Africa Growth and Opportunity Act (AGOA). Перечень действующих и перспективных торговых соглашений ЮАР с зарубежными государствами и

интеграционными объединениями, а также описание их основных положений приводится в **Приложении 7.4**.

4. Корпорация страхования экспортных кредитов (Export Credit Insurance Corporation (ECIC)), (вебсайт - <http://www.ecic.co.za/>). ECIC - государственная корпорация, созданная в 2001 году в соответствии с Законом об экспортном кредитовании и страховании иностранных инвестиций ЮАР от 1957 года, с целью страхования экономических и политических рисков южноафриканских экспортеров. Корпорация по своему статусу уполномочена выдавать гарантии на банковские займы, кредиты и финансовые инвестиции за пределами территории ЮАР с целью содействия национальным производителям и экспортерам в участии в международных тендерах на поставки товаров и услуг.

Страхование товаров и услуг осуществляется от ущерба, полученного в результате политического риска, экспроприации, запрета на конвертацию прибыли в иностранную валюту, боевых или социальных действий и возмущений, нарушения условий контракта, дефолта и банкротства. Корпорация страхует на срок от 2 до 10 лет. Страховка покрывает до 90% стоимости контракта, но при условии «национального содержания» свыше 50% от экспортной стоимости товара.

Как государственная структура, Корпорация осуществляет свою деятельность на общих открытых и транспарентных основаниях, облагается стандартными корпоративными налогами и размещает годовую отчетность на Интернет-сайте в открытом доступе.

В конце 2016 года по требованию Министерства торговли и промышленности ЮАР, ECIC должна была добавить в свой портфель услуг банковские продукты, направленные на прямую поддержку экспорта. Однако в настоящий момент ECIC имеет полномочия только страхования займов, взятых для экспортных целей в банках ЮАР, а вопрос с расширением перечня предоставляемых услуг пока остается открытым.

5. Программа налоговых послаблений (12I Tax Allowance Incentive) предназначена для финансового содействия созданию новых проектов «с нуля» и расширения существующих производств. Срок действия программы продлен до 31

декабря 2017 года. Новые проекты получают поддержку как на цели капитальных инвестиций, так и на обучение персонала.

Финансовая помощь оказывается в следующем размере:

- 900 млн. рэндов на новый «с нуля» проект с важным статусом,
- 550 млн. рэндов на новый «с нуля» проект без этого статуса,
- 550 млн. рэндов на модернизацию или расширение существующего проекта с важным статусом,
- 350 млн. рэндов на модернизацию или расширение существующего проекта без этого статуса,
- дополнительные 36 тыс. рэндов в расчете на одного работника на обучение персонала, вычитаемые из налогооблагаемой базы,
- дополнительные средства на обучение персонала не могут превышать 30 млн. рэндов на проект с важным статусом и не более 20 млн. рэндов – проект без статуса.

Со времени внедрения этой программы (2010 год) до 28 февраля 2015 года было поддержано 50 проектов с общей инвестиционной суммой 46 млрд. рэндов. Все эти проекты относятся к приоритетным секторам развития (План действий по индустриальному развитию). В рамках этих проектов создается 71,2 тыс. новых рабочих мест (6,2 тыс. прямой занятости и 65,0 не прямой занятости).

Три сектора имеют наибольшее значение (21 проект в химической отрасли, 7 проектов – в отрасли производства цемента и керамики, 3 проекта – в сельскохозяйственной отрасли).

6. Программа содействия автомобильной индустрии (Automotive Investment Scheme, AIS) предназначена для развития новых и расширения существующих производств (замена старых моделей и компонентов) в автомобильной промышленности.

Содействие оказывается в виде не облагаемых налогами грантов в виде денежных средств в размере 20% от инвестиций в основное производство и 25% от инвестиций в производство комплектующих и инструментов.

Дополнительно пятипроцентные не облагаемые гранты могут предоставляться проектам, которые в течение отчетного года не снижали занятость и достигли, по крайней мере, две задачи из нижеперечисленных (повышение занятости, использование труда чернокожего населения, повышение производительности труда, укрепление автомобильной индустрии, научно-исследовательская работа, производство инструментов).

Еще 5% может предоставляться проектам, увеличившим объем производимых легковых автомобилей или новых видов комплектующих частей.

7. Программа по содействию подготовке проектов (Capital Projects Feasibility Programme, CPFP) предназначена для компенсации затрат, произведенных на подготовку обоснования новых проектов, имеющих целью расширение экспортной базы и стимулирование местной промышленности по созданию привлекательных условий для привлечения иностранных инвестиций. Помощь предоставляется в виде грантов. Сумма гранта ограничена 8 млн. рэндов (до 50% от понесенных затрат на подготовку проекта вне территории Африки и 55% для проектов на территории Африки). Гранты выдаются зарегистрированным южноафриканским компаниям или иностранным фирмам при условии их кооперации с местным партнером.

8. Программа содействия строительству важных инфраструктурных объектов (Critical Infrastructure Programme, CIP) предполагает предоставление грантов на проекты, улучшающие критические инфраструктурные объекты. Грант выдается в размере от 10 до 30% общих затрат на реализацию проекта, но не свыше 30 млн. рэндов. Важным или критическим признается такой объект инфраструктуры, без которого невозможно привлечь инвестиции, или эти инвестиции будут не эффективны.

9. Схема экспортного финансирования (Export Marketing and Investment Assistance Scheme, EMIA) администрируется DTI и имеет целью частичную компенсацию экспортерам затрат, понесенных ими в части работы по выводу на новые рынки южноафриканских товаров и услуг и привлечению иностранных инвесторов и потенциальных потребителей в ЮАР. По этой схеме компенсация

выдается по личному и единоличному решению заместителя Генерального директора TISA, входящей в DTI.

Средства выдаются как индивидуальным предпринимателям, так и группам компаний.

Компенсация выдается на возмещение понесенных затрат по транспортировке образцов, аренде выставочных площадей, строительству павильонов, услугам переводчиков, интернет и телефонным расходам, затрат по участию в выставке в размере не свыше 45,0 тыс. рэндов. Экспортерам также компенсируются затраты на привлечение прямых инвестиций в ЮАР и регистрацию патентов в иностранном государстве (50% от понесенных затрат, но не более 100,0 тыс. рэндов).

10. Программа по инвестированию в перерабатывающую отрасль («Manufacturing Investment Programme, MIP) представляет собой предоставление возмездных грантов на проекты по созданию новых, расширению существующих или реконструкцию старых предприятий в текстильной отрасли. Помощь предоставляется в виде гранта в размере до 30% от инвестиционных вложений в новый проект стоимостью менее 5 млн. рэндов; от 15 до 30% на новые или существующие проекты стоимостью свыше 5 млн. рэндов.

11. Программа содействия развитию пассажирского автотранспорта (People-carrier Automotive Investment Scheme, P-AIS) является частью Программы содействия автомобильной индустрии и предназначена для развития сектора пассажирского автомобильного транспорта. По этой программе предоставляются гранты в размере 20-35% от суммы общих инвестиций в производственные мощности проекта на период до 3 лет.

3.3. Особые экономические зоны, особенности их функционирования и администрирования.

С 2007 года В ЮАР началась реализация программы создания территорий с льготными условиями хозяйствования для их резидентов.

Специальные экономические зоны могут быть ориентированными на одну отрасль или на несколько отраслей, что определено в Законе о специальных экономических зонах (Special Economic Zones Act, 2014).

К разряду специальных экономических зон относятся:

- зона индустриального развития - Industrial development zones (IDZ),
- свободный порт – Free Port,
- свободная торговая зона - Free Trade Zone,
- секторальная зона развития - Sector Development Zone.

Резидентам этих зон предоставляются следующие льготы:

- сокращенный до 15% корпоративный налог на прибыль;
- ускоренные темпы амортизации основных средств в течение 10 лет;
- налоговая скидка на наем рабочей силы;
- применение режима таможенной зоны для возврата уплаченной импортной пошлины и не применение ставок НДС к импортному сырью, используемому в производстве продукции на экспорт;
- налоговая скидка (121Tax Allowance Incentive) на инвестиции в новые проекты и подготовку кадров для них.

В соответствии с программой создания специальных экономических зон, под такой зоной понимается географически выделенный район для целей развития специфической экономической деятельности, поддерживаемой специальными мерами (включая законодательные) и системами, отличными от всей страны.

В ЮАР в этой сфере наиболее заметное развитие получили зоны промышленного развития - Industrial development zones (IDZ), образованные в рамках реализации Программы инициативы развития (Spatial Development Initiative, SDI). Компаниям, размещенным в этих зонах, предоставляются налоговые льготы, упрощенные таможенные процедуры и принцип «одного окна» при получении различных согласований и разрешений. Налоговые льготы включают отсрочку уплаты налогов на импортные сырьевые товары, на машины и оборудование, используемое для производства экспортной продукции, скидки на уплату НДС на товары, закупаемые в стране.

Программа SDI направлена на привлечение местных и иностранных компаний в районы страны, в которых имеется потенциал для развития экономики и улучшения социально-экономических условий. Зоны индустриального развития, по

этой программе, администрируемые Министерством торговли и промышленности, призваны повысить конкурентоспособность машиностроительной отрасли страны.

Оператором этих зон определен DTI, в обязанности которого на этом направлении входит:

- развитие и администрирование зон,
- содействие развитию необходимой инфраструктуры, строений, складов, производственных помещений и услуг,
- создание рабочих мест.

Как правило, такие зоны создаются в непосредственной близости от международного порта или аэропорта с развитой инфраструктурой, наличием таможенных постов, что позволяет резидентам этих зон эффективно и комплексно использовать предоставляемые льготы и удобные возможности для ведения бизнеса. В этих зонах, в основном, размещаются компании, ориентированные на производство экспортной продукции.

В стране насчитывается пять таких зон (Coega IDZ, East London IDZ, Richard's Bay IDZ, JIA IDZ в Kempton Park и Dube Trade Port).

В 2016 году продолжилась работа над созданием еще одной зоны индустриального развития, представляющей собой логистический хаб - Maluti-A-Phofung (MAP) logistics hub, в г. Гаррисмит (Harrismith), провинция Фри-Стейт.

Оператором зоны выступает компания «Free State Development Corporation».

Новая зона индустриального развития создается в так называемом транспортном коридоре Дурбан - Фри-Стейт – Гаутенг, определенном в качестве приоритетного проекта развития в рамках Национальной транспортной логистической стратегии (National Freight Logistics Strategy). В проект предполагается инвестировать около 2,64 млрд. рэндов в течение 20 лет.

Эта площадка должна стать крупным комплексом по оказанию перерабатывающих, производственных, инжиниринговых, логистических и транспортных услуг, в обслуживании потребностей перерабатывающих компаний из различных секторов экономики.

План действий по индустриальному развитию на 2016/17 годы определяет специальные экономические зоны в качестве ключевого элемента индустриального развития страны, призванного служить точками роста по выполнению государственной стратегической задачи индустриализации, регионального развития и занятости населения.

В общем и целом, на конец 2016 года стратегия развития специальных экономических зон имела кластерную формацию, состоящую из трех больших блоков:

1. Новые фокус-группы.

В кластер входят следующие направления: металлообработка, тяжелое и транспортное машиностроение, нефтегазовая отрасль, возобновляемая энергетика, агропроцессинг, судостроение.

2. Масштабирование и максимизация существующего промышленного потенциала в успешных отраслях промышленности.

По данному направлению усилия фокусируются на следующих отраслях: автомобили и автозапчасти, горнодобывающая отрасль, химия и фармацевтика, легкая промышленность, деревопереработка, бизнес-процессинг.

3. Отрасли, имеющие высокую долгосрочную перспективу развития.

Перспективными направлениями являются: ядерная энергетика, нанотехнологии, аэрокосмический и оборонный сектор, радиоэлектроника.

3.4. Обзор о состоянии и перспективах развития торгово-экономических отношений ЮАР и России.

3.4.1. Изменения по основным товарам, поставляемым в Россию/из России, по данным статистики ЮАР.

Товарооборот между Россией и ЮАР в 2016 году по данным таможенной статистики ЮАР, которая ведется в рэндах, курс которого в течение 2016 года был весьма подвижен и, в итоге, вырос на 11% (максимальная амплитуда курсовых колебаний по году превысила 20%), составил 7932,5 млн.рэндов, что на 24,6 % ниже уровня соответствующего периода прошлого года, когда объем двусторонней торговли составил 9881,7 млн.рэндов.

Экспорт российских товаров в ЮАР составил 3784,8 млн.рэндов, что на 38,7% ниже показателя предыдущего года (6169,9 млн.рэндов).

Импорт южноафриканских товаров в Россию составил 4174,6 млн.рэндов, что на 11,7 % выше показателя предыдущего года (3711,8 млн.рэндов).

Внешнеторговый баланс по данным южноафриканской статистики в 2016 году в пользу Южно-Африканской Республики, что явилось результатом наращивания объемов импорта при существенном снижении показателя российских поставок. Сальдо в пользу ЮАР составило 362,7 млн.рэндов (годом ранее этот показатель был равен 2458 млн.рэндов).

Очевидно, что существенное расхождение данных таможенной статистики ЮАР и России может быть связано с причинами, вытекающими из валюты учета, с разной интенсивностью курсовой динамики рэнда и рубля по отношению к доллару США на протяжении года, особенностями фискальных систем, при которых стоимость каждой внешнеторговой сделки фиксируется по текущему курсу, а данные за отчетный период предоставляются по средневзвешенному, с определением страны происхождения товара для оценки российского экспорта по южноафриканской статистике.

В структуре учитываемого статистикой ЮАР экспорта России в ЮАР в отчетный период первое место уже традиционно занимают поставки продукции растительного происхождения, общая абсолютная величина которых в 2016 году составила 1945 млн.рэндов, что на 23,8% ниже уровня предыдущего года. Доля экспорта этой группы в общем объеме российского экспорта составила 51,4% (годом ранее - 41,4%). Ключевое значение имеет группа «злаки», с актуальным значением 1749,9 млн.рэндов.

Экспорт продукции химической и связанных с ней отраслей промышленности составил 573,5 млн.рэндов. По сравнению с аналогичным периодом прошлого года спад составил 41,8%, что, скорее всего, обусловлено общей отрицательной динамикой российского экспорта в ЮАР в 2016 году. Этот товар занимает вторую строчку (его доля достигает 15,5%, годом ранее - 15,9%). Ключевой является группа товаров «удобрения» с показателем 154,7 млн.рэндов.

Поставки недорогих металлов и изделий из них занимают третью строчку и составляют 510,3 млн.рэндов (спад на 73,6%). Ключевая группа «алюминий и изделия из него», показатель в 2016 году - 149,2 млн.рэндов.

Четвертое место занимают поставки машин, оборудования и механизмов объем которых составил 260,7 млн.рэндов (рост на 24,5%). Основная группа - «инструменты и аппараты» с показателем 127,1 млн.рэндов в 2016 году.

В импорте России из ЮАР по данным южноафриканской статистики также первое место сохранили традиционные поставки продукции растительного происхождения, объем которых составил 1628,8 млн.рэндов (снижение на 3,1%). Доля в общей структуре российского импорта из ЮАР составляет 39,3% (годом ранее - 45,3%). Основной группой, как и в 2015 году, являются «съедобные фрукты и орехи», занимающая практически весь объем первой строчки импорта.

Второе место, традиционно, сохраняют недорогие металлы и изделия из них импорт которых составил 921,5 млн.рэндов (рост на 178% по отношению к показателю 2015 года), с общей долей от всех импортных закупок в ЮАР в 22,2% (доля в 2015 году – 8,9%).

Импорт минеральных продуктов увеличился до 736,6 млн.рэндов (рост на 20,7%) и занимает третье место, с ключевой долей группы «черные металлы» - 700,5 млн.рэндов.

Импорт готовых пищевых продуктов увеличился до 479,6 млн.рэндов (рост на 21,7%) и занимает четвертое место с преобладающей долей группы «алкогольные и безалкогольные напитки» в 342 млн.рэндов. Общая доля пищевых продуктов в импортных закупках в 2016 году составила 11,6% (10,6% в 2015 году).

Пятую строчку по итогам 2016 года заняли машины, оборудование и механизмы с объемом импорта 198,8 млн.рэндов (рост на 6,9%). Более 90% объема которых заняла группа «реакторы ядерные, котлы, оборудование и механические устройства; их части».

**Российско-южноафриканская торговля товарами
в 2015-2016 годах (по статистике ЮАР)**

(в тыс. рэндов)

Код ТН ВЭД	Экспорт России		Импорт России		Изменения 2016/2015 в %	
	2015 год	2016 год	2015 год	2016 год	Экспорт	Импорт
01	14,89	19,26	925,02	8,60	29,34%	-99,07%
02	-	-	2 568,36	-	-	-100,00%
03	4 214,45	18 513,20	1 003,94	2 127,14	339,28%	111,88%
04	-	-	-	2,22	-	100%
05	-	0,28	305,36	288,45	100%	-5,54%
06	-	-	4 034,13	2 915,68	-	-27,72%
07	184,10	2 977,97	1 224,49	1 821,13	1517,61%	48,73%
08	105,01	815,17	1 671 276,16	1 620 644,04	676,31%	-3,03%
09	1 729,97	4 308,35	1 039,21	912,64	149,04%	-12,18%
10	2 549 995,18	1 929 923,54	663,23	3 269,08	-24,32%	392,90%
11	-	402,02	-	-	100%	-
12	529,33	1 795,49	2 398,50	5 566,40	239,20%	132,08%
13	-	-	-	-		-
14	-	-	-	-		-
15	-	-	-	8,26		100%
16	-	-	-	2,20		100%
17	0,04	0,73	-	3,79	1604,65%	100%
18	0,87	0,65	-	8,69	-25,52%	100%
19	0,54	2,47	675,95	26,50	357,96%	-96,08%
20	15,08	1,15	206 491,37	195 784,38	-92,36%	-5,19%
21	9 354,04	14 325,04	581,75	690,06	53,14%	18,62%
22	4 221,64	4 885,56	177 365,07	277 943,78	15,73%	56,71%
23	-	0,09	362,47	595,28	100%	64,23%
24	8 634,74	9 460,84	8 658,84	4 536,76	9,57%	-47,61%
25	-	-	5 929,63	6 182,36		4,26%
26	-	-	581 723,25	729 848,8		25,46%

27	43 888,96	55 590,39	22 521,50	585,00	26,66%	-97,40%
28	111 854,17	96 559,49	14 290,89	14 115,29	-13,67%	-1,23%
29	5 562,24	5 209,20	3 306,79	16 147,16	-6,35%	388,30%
30	5,07	56,34	46,99	2 673,04	1010,82%	5588,77%
31	808 033,49	430 331,36	44,25	122,33	-46,74%	176,44%
32	230,48	30,98	9 975,60	8 437,28	-86,56%	-15,42%
33	157,84	234,84	4 488,92	5 256,11	48,78%	17,09%
34	20 878,96	14 452,13	259,87	11,23	-30,78%	-95,68%
35	-	0,22	746,88	360,60	100%	-51,72%
36	-	-	-	-	-	-
37	140,38	51,24	-	-	-63,50%	-
38	39 834,69	26 554,39	146 619,53	16 380,74	-33,34%	-88,83%
39	9 101,35	14 772,01	1 349,56	17 334,14	62,31%	1184,43%
40	171 667,19	159 092,16	5 056,52	3 248,69	-7,33%	-35,75%
41	-	3,00	467,09	342,30	100%	-26,72%
42	9,13	292,85	458,40	178,47	3108,96%	-61,07%
43	-	-	7 380,22	518,94	-	-92,97%
44	23 166,57	37 040,08	37,09	454,10	59,89%	1124,33%
45	-	-	-	-	-	-
46	-	-	-	-	-	-
47	48 578,95	32 511,99	-	-	-33,07%	-
48	48 293,58	49 608,02	81,10	377,93	2,72%	366,04%
49	118,95	173,09	1 370,05	127,41	45,52%	-90,70%
50	-	-	-	-	-	-
51	10,32	-	-	456,53	-100,00%	100%
52	-	-	-	-	-	-
53	12,87	1,36	-	-	-89,42%	-
54	1 981,91	1 569,71	756,47	1 800,15	-20,80%	137,97%
55	-	-	-	-	-	-
56	4 028,43	11 187,74	-	-	177,72%	-
57	3,00	-	-	-	-100,00%	-

58	0,05	0,09	1,94	1,61	80,77%	-17,29%
59	706,39	0,78	716,82	74,73	-99,89%	-89,58%
60	-	-	119,53	-	-	-100,00%
61	29,03	26,64	59,44	37,59	-8,21%	-36,76%
62	65,90	313,30	0,78	14,13	375,41%	1711,03%
63	13,28	59,11	294,75	304,24	345,04%	3,22%
64	621,91	521,16	0,56	15,85	-16,20%	2744,88%
65	0,20	11,16	8,10	14,81	5424,26%	82,80%
66	-	2,31	-	-	-	-
67	-	1,34	-	-	-	-
68	996,00	2 202,63	801,14	140,68	121,15%	-82,44%
69	3,73	45,86	-	199,52	1128,23%	100%
70	1 145,73	851,89	-	233,25	-25,65%	100%
71	51 844,25	31 920,79	8 168,22	406,46	-38,43%	-95,02%
72	56 908,11	75 842,84	284 379,29	730 176,54	33,27%	156,76%
73	4 848,45	482,08	10 895,98	131 814,90	-90,06%	1109,76%
74	1 751 805,92	303 545,08	-	2 632,62	-82,67%	100%
75	-	1 301,11	-	-	100%	-
76	83 707,17	110 405,67	30 420,84	49 623,64	31,90%	63,12%
78	0,22	0,48	-	-	122,22%	-
79	-	-	5 573,68	6 581,72	-	18,09%
80	-	-	-	-	-	-
81	1 617,25	1 040,03	-	-	-35,69%	-
82	23 495,05	17 630,98	492,01	654,82	-24,96%	33,09%
83	29,63	9,41	3,63	98,85	-68,25%	2624,59%
84	127 764,20	145 157,46	120 256,14	178 930,74	13,61%	48,79%
85	81 529,67	115 501,05	65 636,05	21 417,14	41,67%	-67,37%
86	-	-	23,75	4 611,99	-	19320,52%
87	3 055,14	4 860,33	225 487,98	59 917,91	59,09%	-73,43%
88	608,10	24 548,48	217,46	2,04	3936,92%	-99,06%

89	-	-	-	-	-	-
90	29 924,02	17 502,36	61 716,78	19 257,44	-41,51%	-68,80%
91	18,28	39,75	-	1,33	117,41%	100%
92	-	67,48	0,48	-	100%	-100,00%
94	219,92	172,82	23,58	441,83	-21,42%	1773,76%
95	681,02	129,79	118,49	776,74	-80,94%	555,56%
96	12 781,70	98,50	160,30	66,48	-99,23%	-58,53%
97	1,20	102,62	5 154,20	5 278,62	8437,77%	2,41%
98	18,24	-	-	-	-100,00%	-
99	307,39	193,62	-	-	-37,01%	-
Всего:	3 777 343,43	6 151 305,54	3 707 216,35	4 155 841,88	-38,59%	12,10%

3.4.2. Оценка перспективных высокотехнологических товаров и услуг для поставки в Россию.

На протяжении периода с 1994 года по 2016 год структура национальной экономики Южно-Африканской Республики претерпела серьезные изменения. С точки зрения теории жизненного цикла ее текущий этап развития может быть охарактеризован как постиндустриальный, впрочем в 1994 году экономика также характеризовалась как постиндустриальная, с высокоразвитым третичным сектором. Однако постиндустриальной экономику ЮАР можно считать только по основному признаку – превалирование показателя услуг над промышленным производством и сектором естественных монополий. По дополнительным показателям (производительность труда, степень инновационности) экономика ЮАР демонстрирует тенденцию догоняющего развития, несмотря на это, и принимая во внимание долгую изолированность ЮАР в системе международных экономических отношений, а также особый путь технологического развития, значительное число отраслей заслуживает внимания потенциального импортера.

Одним из перспективных направлений для потенциального импорта остается традиционно сильная для Южно-Африканской Республики электронная

промышленность, производящая оборудование для авиационной и автомобильной промышленности.

Интерес для российского бизнеса может представлять продукция таких южноафриканских секторов, как химическая индустрия (особенно изделия из пластмасс, резины и химические товары), сельское хозяйство и пищевкусовая отрасль, изделия из драгоценных металлов. Особняком стоят пищевые технологии, являющиеся в ЮАР симбиозом собственных многолетних разработок и лучших мировых практик, в том числе в области генной модификации.

Технологии инфраструктурного проектирования и развития автодорожной и городской инфраструктуры, в том числе в области общественной безопасности, могут представлять интерес для российских предпринимателей и муниципальных государственных институтов.

Высокоразвитый фармацевтический сектор, основанный на продолжительных всесторонних медицинских исследованиях, может служить источником самых современных технологий производства новых и перспективных медицинских препаратов для лечения тяжелых и в настоящее время неизлечимых заболеваний (туберкулез, ВИЧ, диабет, раковые опухоли, сердечно-сосудистые нарушения). Кроме того, очевидны технологические предпосылки для развития экспорта в Россию ряда высокотехнологических медицинских изделий, такие как импланты для стоматологии, биосовместимые протезы.

Потенциально интересными являются южноафриканские технологии гостеприимства и туризма, а так же комплексный подход к использованию национальных рекреационных ресурсов и развитию их транспортной и коммерческой инфраструктуры.

Отдельного внимания заслуживают, исторически сильная в Южно-Африканской Республике горная индустрия, а также технологии добычи и первичной переработки твердых полезных ископаемых. Интерес потенциального российского импортера могут вызвать технологии разработки месторождений золота и платины, также как и технологии получения черных металлов, нержавеющей стали, алюминиевых заготовок и железорудного концентрата.

3.4.3. Перспективы экспорта российских товаров и услуг, в том числе высокотехнологичных, в ЮАР.

С учетом современного состояния энергогенерации в ЮАР (отсутствие резерва мощностей для своевременных плановых ремонтов, стареющее оборудование угольных ТЭС, неравномерное размещение генерации по территории ЮАР и т.п.), южноафриканский рынок является однозначно перспективным для российского энергомашиностроения. Вместе с тем, учитывая инфраструктурный характер отрасли, необходимость выполнения большого объема строительных работ, уникальность и капиталоемкость оборудования, длительность подготовительных процессов (проектирование, выбор поставщиков, специфика конкурсных закупочных процедур, необходимость предоставления финансирования), длительные сроки изготовления, не представляется возможным говорить о том, что потенциал этого сотрудничества может быть реализован в короткие сроки. Сотрудничество в области энергетики – это стратегическая перспектива, первые результаты которой в объеме экспорта могут появиться не ранее, чем через 3 года после его развертывания. Основные направления в энергетике:

1. Участие российских компаний в реализации атомной энергетической программы ЮАР (строительство к 2030 году до 8 энергоблоков общей мощностью 9,6 ГВт) – проектные работы, поставки основного оборудования, подготовка местного эксплуатационного персонала. На настоящий момент заказчиком торги не объявлены, выпущен лишь запрос о заинтересованности потенциальных поставщиков. Росатом ведет активную работу по подготовке своего участия в проекте. Основные конкуренты – компании США, Франции, КНР и Южной Кореи.

2. Участие в реализации открываемой в 2017 году газовой энергетической программы – строительство нескольких электростанций, работающих на природном газе, общей мощностью 3726 МВт, всей инфраструктуры приемки топлива (газопроводы, портовые терминалы по регазификации СПГ), возможность поставки СПГ. Потенциальные конкуренты – Сименс, Дженерал Электрик.

3. Участие в программе модернизации существующих энергогенерирующих мощностей в ЮАР в 2017-2027 годах. Торгпредством ведутся переговоры с госэнергомонаполией ЮАР компанией Эском. С Российской стороны Внешэкономбанк, Силовые машины, ИнтерРАО, Технопромэкспорт и другие компании подтвердили заинтересованность в участии в программе.

4. Участие в строительстве новых угольных электростанций. Помимо перечисленных выше российских компаний, которые потенциально могут взять на себя поставки также и для новых перспективных проектов, проработка ведется компанией РОТЕК (строительство ТЭС мощностью до 100 МВт для стабилизации энергоснабжения завода Трансаллой и прилегающих районов в пров. Мпумаланга).

При оценке потенциала развития экспорта из России в ЮАР следует учитывать, что ЮАР сегодня является достаточно высокоразвитой экономикой, научные и технологические основы развития которой были сформированы на базе собственных ресурсов страны в период международной изоляции в рамках санкций в связи с проводимой белым меньшинством в недавнем историческом прошлом политикой апартеида. Современное руководство ЮАР в области внешнеэкономической деятельности проводит государственную политику, направленную на наращивание собственного промышленного, технологического и квалификационного потенциала путем импортозамещения, локализации производства импортируемых товаров, создания рабочих мест, повышения квалификации трудовых ресурсов, вовлечения в экономическую активность чернокожего большинства населения.

С учетом изложенных особенностей государственной политики ЮАР, российские экспортеры должны понимать, что простой экспорт готовой машинно-технической продукции и готовых изделий имеет менее благоприятные перспективы, чем более сложные в практической реализации проекты кооперационного сотрудничества, предусматривающего экспорт ключевых, возможно, высокотехнологичных компонентов, материалов, услуг и окончательную сборку готовой продукции непосредственно в ЮАР. В этой связи, например, очевидно, что в условиях развитой строительной отрасли ЮАР планы продвижения

российскими эконооператорами собственных строительных услуг, которые могут быть частью крупных проектов, например, строительства АЭС, реализации газовой энергетической программы, будут, скорее всего, нецелесообразными, а привлечение к этим работам местных строительных компаний окажется как раз в русле соответствующей госполитики ЮАР и будет способствовать более благоприятному развитию соответствующих проектов.

Изложенные выше принципиальные особенности справедливы и в отношении продвижения другой российской продукции машиностроения, в частности, судостроения, сельскохозяйственного машиностроения, грузовых автомобилей, авиатехники, которые также могут иметь потенциал продаж на рынке ЮАР при условии соблюдения российскими эконооператорами основ госполитики ЮАР в отношении импорта и вовлечения в экономическую активность чернокожего населения.

В настоящее время ЮАР не имеет собственных коммерчески эффективных месторождений нефти, поэтому поставки нефтепродуктов на рынок ЮАР осуществляются за счет импорта и переработки импортной нефти в ЮАР, что открывает новые возможности для исторически сильной отрасли российской экономики. Необходимо отметить, что часть объема поставок моторного топлива приходится на синтетическое топливо, производимое в ЮАР в процессе переработки угля.

Несмотря на то, что в ЮАР имеется собственный высокоразвитый лесопромышленный комплекс, ЮАР импортирует разнообразную продукцию деревообработки, в том числе древесноплитную продукцию и крафт-бумагу. На сегодня в российском экспорте в ЮАР эти позиции не занимают значительного места. Учитывая определенную новизну рынка ЮАР для российских экспортеров, им следует более активно использовать маркетинговые инструменты, посещать профильные выставки в ЮАР.

Продукция из цветных металлов имеет перспективы устойчивого спроса на рынке ЮАР со стороны пищевой, электротехнической промышленности, сферы телекоммуникаций, энергетики. С учетом показателей импорта из России и импорта

ЮАР в целом по данной товарной категории, российские экспортеры имеют возможности расширения своей доли на рынке при условии активной маркетинговой работы, участия в профильных отраслевых мероприятиях. Предпосылки как минимум устойчивого спроса на эту продукцию связаны с развитием пищевой промышленности ЮАР и ее упаковочного сегмента, развитием телекоммуникаций и острой необходимостью модернизации всего энергетического хозяйства.

Нехватка в ЮАР свободных мощностей для транспортировки грузов по железной дороге, особенно для перемещения больших потоков сырьевых товаров на экспорт (железная руда, уголь), требует выделения существенных финансовых средств на модернизацию существующих и строительство новых железнодорожных линий и сопутствующей инфраструктуры. Несомненно, российское железнодорожное оборудование и техника могли бы быть востребованы для этих целей.

Разработка существующих и открытие новых месторождений твердых полезных ископаемых в стране оставляет актуальным использование новых современных технологий и оборудования в горной добыче. Российское горнодобывающее оборудование, технологии геологоразведки, картографии, имеющие мировое признание, при правильной маркетинговой политике также могут иметь перспективу на южноафриканском рынке.

Для поддержки национального сельскохозяйственного производства ЮАР, очевидно, нуждается в значительных объемах закупок удобрений. Такие возможности сохраняются и в перспективе, если международные трейдинговые подразделения российских производителей удобрений вновь обратят внимание на южноафриканский рынок, тем более, что в предыдущие годы ЮАР закупала в России значительно большие объемы удобрений.

Перспективным является сотрудничество в сфере e-commerce, актуальность данного направления привлекает все больше специалистов, как из южноафриканского частного сектора, так и представителей государственных институтов. Потенциальная высокая перспективность данного направления была

оценена в формате БРИКС, где была выделена в отдельный трек. В данном контексте потенциально эффективными могут оказаться как российские консультационные услуги, так и промышленные высокотехнологичные продукты для технического обеспечения задач электронной торговли.

Южноафриканский информационно-технологический сектор занимает первую позицию в Африке и 20 место в мире. В настоящее время приоритет отдается развитию секторов мобильной связи и электронных финансовых услуг. Российские технологии и оборудование в этой области также могли бы быть востребованы при реализации проектов в этих секторах ЮАР, однако с учетом технической специфики требуют участия профильных специалистов в их продвижении.

IV. Инвестиционная политика ЮАР и иностранные инвестиции

4.1. Инвестиционная политика ЮАР, важные деловые мероприятия, планируемые к проведению в ЮАР.

4.1.1. Основные направления и приоритеты инвестиций ЮАР.

Южно-Африканская Республика, будучи государством с развитой в значительной степени рыночной экономикой, поощряет иностранные инвестиции, как в государственном, так и в частном ее секторах. Потенциальная инвестиционная привлекательность национальной экономики ЮАР высока по сравнению с другими странами региона, но ее эффективность относительно слаба для привлечения прямых иностранных инвестиций (ПИИ) в необходимых на сегодняшний день объемах, несмотря на прогресс в инфраструктурном развитии, в том числе и по итогам 2016 года. Однако, страна лидирует с точки зрения притока ПИИ в Африку, в 2016 году приток ПИИ в ЮАР увеличился на 38% по сравнению с 2015 годом, достигнув уровня 2,4 млрд.долл. США в 2016 году¹¹⁸. На сегодняшний день, отраслями, привлекающими наибольшее количество ПИИ, являются энергетика, телекоммуникации и услуги. Основным направлением, привлекавшим иностранные

¹¹⁸ По данным CNUCED, 2017 год

портфельные инвестиции в 2016 году, были государственные долговые обязательства ЮАР.

Объективно Южно-Африканская Республика имеет много привлекательных факторов для иностранных инвесторов, таких как положительная динамика демографических показателей, диверсифицированная, достаточно производительная и развитая экономика, богатые природные ресурсы, прозрачная правовая система и определенная политическая стабильность. Однако наряду со всеми положительными моментами, ЮАР страдает от высокого уровня преступности, усиления социальных волнений, высокого уровня коррупции и структурных проблем в электроснабжении и логистике. В 2016 году иностранных инвесторов больше всего беспокоило отсутствие ясности в отношении политических и структурных реформ. В частности, реализация инвестиционного потенциала ЮАР в 2016 году сдерживалась из-за определенных обстоятельств правового порядка, в первую очередь из-за неопределенности в ожидаемых сроках вступления в силу принятого в декабре 2015 года Закона о защите инвестиций, который укрепляет юридические гарантии для инвесторов, однако вносит затрагивающие интересы иностранных инвесторов изменения в их положение, в том числе определенное в рамках ранее заключенных ЮАР двусторонних соглашений о поддержке и защите инвестиций и другими государствами. В течение 2016 года акт так и не вступил в силу.

Президент Дж.Зума объявил о своем намерении пересмотреть Закон о земле, который также ограничивает права иностранцев в земельных правоотношениях. Согласно оценке Всемирного банка, по итогам 2016 года ЮАР занимает 74-е место в международном инвестиционном рейтинге “Doing Business”, что является отрицательным показателем по отношению к 2015 году (69 место из 189 стран).

Правительство ЮАР на общенациональном уровне выделяет следующие приоритетные направления для иностранного капитала: агропромышленный сектор, производство автомобильных комплектующих и компонентов, производство транспортного, металлообрабатывающего оборудования и машин, “зеленые

технологии”, туризм, сфера услуг, химическое производство, инновационное промышленное производство, информационные технологии.

4.1.2. Государственное регулирование инвестиционной деятельности.

Государственное регулирование инвестиций в ЮАР, в основном, остается неизменным со времени заключения нового соглашения по таможенному союзу САКУ в 2003 году. В ЮАР нет единого специализированного законодательного акта, регулирующего инвестиционную деятельность. Возможно, руководство страны рассчитывало на то, что упомянутый в разделе 4.1.1 закон о защите инвестиций будет иметь универсальное применение в отношении как национальных, акт и иностранных инвесторов, однако отсутствие легитимного решения президента страны о порядке и сроках его вступления в силу сохраняет определенный правовой вакуум в правовом регулировании инвестиционной деятельности.

По заявлению властей ЮАР, в стране применяется национальный режим ко всем участникам инвестиционной деятельности, в том числе и иностранцам, которые имеют возможность вывоза прибыли из страны после уплаты соответствующих налогов.

Касательно практического ведения бизнеса в ЮАР, иностранное предприятие может открыть филиал и вести экономическую деятельность либо как «внешняя компания», как это определено в Законе о компаниях (The Companies Act of 2008), так и путем учреждения дочернего предприятия в ЮАР. Внешняя компания - это иностранная компания, осуществляющая коммерческую или некоммерческую деятельность в стране, должным образом зарегистрированная за пределами ЮАР и имеющая на территории ЮАР, по крайней мере, одно физическое отделение. Внешние компании регулируются разделом 23 Закона о компаниях, и должны подавать годовые отчеты в Комиссию по компаниям и интеллектуальной собственности (Companies and Intellectual Property Commission (CIPC))¹¹⁹.

¹¹⁹ www.cipc.co.za/

Закон о компаниях, также предусматривает получения резидентного статуса для иностранных компаний, соответствии с подразделом 13 пунктом 5 Закона о компаниях, компания-нерезидент может подать заявку в CIPC на передачу своей регистрации в ЮАР из иностранной юрисдикции, и по факту положительного решения, может действовать как полноценное южноафриканское юридическое лицо.

К основным ограничениям для иностранных инвесторов в ЮАР относятся два положения:

1. Ограничение по уровню участия в компаниях, занятых банковской и страховой деятельностью.

2. Ограничение в доступе к местным заемным финансовым средствам для компаний, в которых доля иностранного участия или владения превышает 75%.

Кроме этого, существует требование, в соответствии с которым иностранный банк при открытии своего отделения в ЮАР для получения банковской лицензии обязан принять на работу определенное количество местного персонала и создать минимально необходимый фонд. Также иностранные компании обязаны зарегистрироваться в качестве «внешних компаний» для получения доступа к регистрации на свое имя недвижимости.

Ключевыми нормативными актами и их проектами которые в ближайшей перспективе могут повлиять на регулирование иностранных инвестиций, уровень инвестиционной привлекательности страны, и, в конечном итоге, динамику инвестиционных процессов в 2016 году оставались:

1. Законопроект по внесению изменений в закон о разработке минерально-сырьевых ресурсов (Minerals and Petroleum Resources Development Act Amendment Bill, Bill 15B-2013). Законопроект увеличивает минимальную долю участия государства в разработке месторождений природных ископаемых и предусматривает наделение Министра природных ресурсов страны значительными полномочиями, в том числе в части определения им размера доли добываемого в стране сырья, предназначенного для переработки внутри страны. По состоянию на конец 2016 года, законопроект находился на обсуждении в Совете провинций ЮАР, куда

был отправлен на доработку по рекомендации Парламента и Президентского офиса.

2. Законопроект по экспроприации (Expropriation Bill, Bill 4-2015) предусматривает наделение государства правом на экспроприацию собственности в государственных интересах (public interest) и для государственных нужд (public purpose), что допускает широкое толкование и может ущемить интересы иностранных собственников. В настоящий момент находится на доработке в Парламенте ЮАР по рекомендации Президентского офиса, по вопросу урегулирования положений об экспроприации земель находящихся в залоге или приобретенных по схеме ипотечного кредитования.
3. Законопроект по внесению изменений в закон о частной охранной деятельности (Private Security Industry Regulation Amendment Bill, Bill 27D-2012). Этот законопроект, в частности, предполагает ограничение лимита иностранного владения частным охранным предприятием 49 процентами. По состоянию на конец 2016 года, Законопроект был одобрен парламентом, находится на подписи у президента.
4. Упомянутый выше Закон о защите инвестиций - Protection of Investment Act, 2015, который был подписан президентом в декабре 2015 года, но в 2016 году в силу не вступил.

4.1.3. Механизмы и институты государственной поддержки инвестиций (исходящих, входящих) ЮАР.

В 2016 году программа Министерства торговли и промышленности ЮАР направленная на поддержку южноафриканского экспорта и привлечение иностранных инвестиций Trade and Investment South Africa (TISA), была разделена на две части- Trade Export South Africa (программа по поддержке южноафриканского экспорта) и Investment South Africa (программа по привлечению иностранных инвестиций). На данные программы в бюджете ЮАР на 2017 год было аллокировано 10,8 млрд.рэндов. В части поддержки инвестиций основная роль в

этой структуре отводится отделу по продвижению и содействию инвестиций, на который возложена задача как по привлечению прямых иностранных инвестиций в страну, так и развитие, и продвижение национальных инвестиций. Офис призван определять, формировать и продвигать сферы потенциальных инвестиционных предложений, также как и идентифицировать потенциальных инвесторов, оказывать сопутствующие услуги инвесторам. Подразделение организует деловые миссии в страну и за рубеж, занимается поиском финансовых источников для этих миссий и оказывает государственную поддержку инвесторам.

Приоритетной задачей для программы в 2016 году стало создание служб «единого окна» для инвесторов, как национальных, так и иностранных, в широком национальном масштабе – на общегосударственном, провинциальном и муниципальном уровнях. О приоритетности задачи сообщил президент Дж.Зума в приветственной речи на церемонии открытия общегосударственной службы «одного окна» на базе курирующих министерств торговли и промышленности, экономического развития и по развитию малого бизнеса. По его словам, программа Invest SA, запущенная в 2015 году в рамках межминистерского координационного комитета под личным руководством Дж.Зумы, должна обеспечить «стратегическое руководство, снизить неэффективность регулирования и сократить бюрократические барьеры для всех инвесторов в экономику ЮАР».

В презентации, выпущенной в конце 2016 года Казначейством ЮАР, достаточно подробно рассказывается о мерах развития инфраструктуры и оптимизации системного подхода, которые должны способствовать улучшению инвестиционного климата в краткосрочной перспективе. К этим мерам относятся в том числе следующие:

1. Программа Казначейства ЮАР, разработанная совместно с Всемирным банком, для упрощения бюрократических процедур для иностранных инвесторов. Программа будет внедряться в девяти крупнейших муниципалитетах ЮАР, первые результаты ожидаются к 2018 году.
2. Программа по повышению инвестиционной привлекательности рекреационных районов ЮАР путем создания сопутствующей

инфраструктуры и всеобъемлющей маркетинговой поддержки. На 2017 год в программе на эти цели заложено 230 млн.рэндов.

3. Ряд программ по поддержке и развитию наукоемких секторов производства и современной научно-исследовательской деятельности в области медицины и энергетики. На эти цели в 2017 году в госбюджете зарезервировано более 26 млрд.рэндов.
4. В 2017 году 942,7 млрд.рэндов будет направленно на различные инфраструктурные проекты, из которых 234,5 млрд.рэндов на проекты в области энергетики, 327,7 млрд.рэндов на развитие транспортной инфраструктуры, 125,4 - на водоснабжение. Что важно для иностранного инвестора, 77% инфраструктурных проектов будут реализовываться государственными компаниями ЮАР, доходность по долговым обязательствам которых в 2016 году оставалась высокой и конкурентоспособной на мировом рынке ценных бумаг.

На региональном уровне институциональную поддержку инвестициям оказывают провинциальные агентства по торговле и инвестициям. В каждой южноафриканской провинции они имеют свое название. Например, в Западной Капской провинции – это Агентство по продвижению инвестиций и торговле Западной Капской провинции (Western Cape Investment and Trade Promotion Agency), в провинции Мпумаланга – Агентство экономического роста провинции Мпумаланга (Mpumalanga Economic Growth Agency – MEGA), в провинции Квазулу-Наталь – Агентство по торговле и инвестициям (Trade and Investment KwaZulu-Natal – TIKZN).

В функции таких агентств, как правило, входит привлечение и продвижение прямых инвестиций, содействие развитию местного экспортного потенциала и выходу на внешние рынки, обеспечение взаимосвязи местного бизнеса с государственными структурами, консультационная поддержка экспортеров. Отдельным направлением является содействие в организации иностранных бизнес-миссий и участие в иностранных и местных выставках, ярмарках, симпозиумах и т.п.

4.1.4. Информация о значимых инвестиционных мероприятиях (форумах, семинарах, т.п.) ЮАР.

1. Ежегодная инвестиционная конференция горнодобывающей промышленности (Investing in African Mining Indaba, 2016 Mining Indaba) – 9-11 октября 2016 года в г. Кейптаун, Западная Капская провинция. Крупнейшая в мире конференция посвященная инвестициям в горнодобывающую промышленность.

2. Инвестиционный саммит BDFM Investment Summit (Business Day Financial) – 17 сентября 2016 года, г. Йоханнесбург, провинция Гуатенг.

3. Конференция инвесторов в ресурсный и горнодобывающий сектор (Investing in Resources and Mining in Africa, 2015 Joburg Indaba) – 05-06 октября 2016 года в г. Йоханнесбург, провинция Гаутэнг.

4. Инвестиционный и технологический саммит SA Innovation summit – 21-24 сентября 2016 года в г. Кейптаун, Западная Капская провинция.

4.2. Политика ЮАР в области привлечения иностранных инвестиций (инвестиционный режим).

4.2.1. Меры, направленные на улучшение инвестиционного климата.

В начале 2016 года президент страны Дж.Зума с целью улучшения поддержки и содействия инвесторам принял решение о расширении Межведомственного комитета по двусторонним инвестиционным соглашениям (the inter-Ministerial Committee (IMC) on Bilateral Investment Treaties). Этот комитет призван принять адекватные меры по снижению административных барьеров и упрощению процедуры доступа на инвестиционный рынок ЮАР. Председателем этого комитета является президент Дж.Зума. В состав комитета вошли ключевые министры (торговли и промышленности, развития, сельского хозяйства, энергетики, финансов, природных ресурсов и другие).

В функции комитета входит общая координация, согласование и уточнение экономической политики и регулирования в инвестиционной сфере страны, улучшение инвестиционного климата, продвижение принципа учета согласно

Официальной статистической системы ООН (Official Statistic System OSS) на всех уровнях власти и взаимодействие с бизнесом.

Под руководством комитета в течение 2016 года была разработана функциональная программа Invest SA, ключевым элементом которой стала служба “одного окна” для инвесторов. Концепцию планируется развивать на провинциальном и муниципальных уровнях в 2017 и последующих годах. Концепции подобных служб уже разрабатывались и частично начали внедряться на провинциальном уровне, например в провинции Квазулу-Натал.

4.2.2. Информация о заключенных двусторонних инвестиционных соглашениях (BIT) и соглашениях о свободной торговле с инвестиционными блоками, заключенных ЮАР в отчетный период.

Одной из мер, направленных на содействие международному инвестиционному процессу, ЮАР рассматривает двусторонние инвестиционные соглашения (Bilateral Investment Treaties, BITs). К настоящему моменту ЮАР заключила 49 таких соглашений. По состоянию на конец 2016 года ЮАР денонсировала 9 соглашений (Австрия, Бельгия-Люксембург, Испания, Германия, Дания, Нидерланды, Великобритания, Франция и Швейцария). Активными (вступившими в силу) остаются 14 договоров, в том числе с Российской Федерацией, 26 соглашений имеют статус подписанных, но не вступивших в силу.¹²⁰ По информации председателя южноафриканской части Смешанного межправительственного комитета по торгово-экономическому сотрудничеству между Россией и ЮАР министра международных отношений и сотрудничества Н.М.-Машабане, ЮАР не планирует инициировать денонсацию такого соглашения, подписанного с Россией. Это заявление Министр сделала в ходе 14-го заседания в Претории в ноябре 2016 года.

15 декабря 2015 года президентом ЮАР был подписан Закон о защите инвестиций (Protection of Investment Act, 2015), который после вступления в силу должен стать основой инвестиционного сотрудничества ЮАР с другими странами.

¹²⁰ <http://investmentpolicyhub.unctad.org/IIA/CountryBits/195>

Одной из основных предпосылок принятия нового закона стало мнение южноафриканских парламентариев о невозможности стандартных соглашений о защите инвестиций способствовать проведению политики искоренения исторической несправедливости режима апартеида в современных условиях ЮАР. Принятие документа перевело вопрос защиты иностранных инвестиций из международной плоскости, в плоскость национальных интересов ЮАР. Южноафриканская точка зрения поддерживается и специалистами ОЭСР, по мнению которых существующая система межгосударственных соглашений устарела и является нетранспарентной с точки зрения переговорного процесса.

Новый закон об инвестициях предполагает внесение существенных изменений в режим защиты инвестиций. Так, выделяются следующие моменты:

- инвестиции не разделяются на иностранные или местные,
 - нет режима наиболее благоприятствуемой нации,
 - само понятие «инвестиции» не имеет четкого обозначения и допускает различное толкование,
 - принцип «национального режима» дополнен специальными условиями,
 - защита инвестиций ограничена наличием в стране условий и возможностей,
- а размеры компенсации инвесторам в случае экспроприации не связаны с рыночными условиями,
- не предусматривается возможность обращения инвестора в международный арбитраж.

Предполагается, что новый закон будет распространяться на новые соглашения и не отменит действия ранее заключенных ВІТs, за исключением случаев их денонсации в установленном порядке. По состоянию на конец 2016 год, новый Закон о защите инвестиций в силу не вступил.

4.2.3. Динамика, объемы, отраслевая и региональная структура, источники иностранных инвестиций, их роль в экономике ЮАР.

По данным Резервного банка ЮАР¹²¹, обязательства республики по прямым

¹²¹ Ежеквартальная аналитическая публикация за март 2017 года (<https://www.resbank.co.za/Lists/News%20and%20Publications/Attachments/7718/02Quarterly%20Economic%20Review%200%E2%80%9320March%202017.pdf>)

иностранным инвестициям увеличились на 6,5 млрд.рэндов в четвертом квартале 2016 года, когда рост абсолютного показателя в третьем квартале составил 7,0 млрд.рэндов. Значительная положительная динамика последних двух кварталов 2016 года была обусловлена увеличением физического объема ПИИ в южноафриканский бизнес, а также в результате частичной компенсации дочерними компаниями-резидентами ЮАР краткосрочных кредитов своим зарубежным материнским компаниям. Совокупный приток прямых иностранных инвестиций увеличились на 33,5 млрд.рэндов в 2016 году по сравнению с 2015 годом (22,0 млрд.рэндов), прирост по показателю составил 53,3%.

Приток портфельных иностранных инвестиций в ЮАР на конец четвертого квартала 2016 года составил 16,3 млрд.рэндов, после абсолютного показателя притока в 51,0 млрд.рэндов и 55,5 млрд.рэндов во втором и третьем квартале 2016 года соответственно (спад на 70,6% по отношению ко второму кварталу 2016). Объем накопленных иностранными инвесторами долговых обязательств в финансовом выражении составил 28,3 млрд.рэндов в четвертом квартале 2016 года по сравнению с объемом 44,7 млрд.рэндов в третьем квартале соответственно (спад на 36,7%). На динамике приобретения южноафриканских долговых ценных бумаг в конце 2016 года в значительной степени сказался выпуск правительством двух бондов на общую сумму 3 млрд.долл.США, из которых приблизительно 0,7 млрд.долл.США были размещены на основе тендеров и опционов. Кроме того, международные облигации на сумму 1 млрд.долл.США были выпущены рядом частных компаний. На приток средств, связанный с вышеуказанной эмиссией, в некоторой степени повлияла продажа иностранными инвесторами южноафриканских долговых ценных бумаг, имеющих номинал в рэндах, в ожидании дальнейшего роста доходности государственных облигаций США в связи с возможным увеличением ставки ФРС. В годовом исчислении объем вложений в долговые ценные бумаги ЮАР в 2016 году составил 128,8 млрд.рэндов, что значительно больше абсолютного показателя 2015 года - 16,2 млрд.рэндов, несмотря на негативные прогнозы и итоговое снижение странового кредитного рейтинга ЮАР агентствами Moody's и Standard & Poor's в 2016 году. Однако, негативный прогноз

все же возымел отрицательный эффект, отразившийся на динамике приобретения иностранными инвесторами акций частных южноафриканских предприятий, объем инвестиций в которые в 2016 году снизился до абсолютного показателя в 24,5 млрд.рэндов с 105,1 млрд.рэндов в году 2015.

Прочие иностранные инвестиции в 2016 году имели отрицательную динамику, выплаты по которым иностранным инвесторам сократились до 4,8 млрд.рэндов в четвертом квартале по сравнению с показателем третьего квартала – 26,3 млрд.рэндов. Это было связано с погашением южноафриканскими банками, а также небанковским сектором краткосрочных внешних займов, что в свою очередь повлияло на сокращение объемов депонирования иностранного капитала в банках ЮАР. Приток прочих иностранных инвестиций в 2016 году в значительной степени стагнировал, составив всего лишь 1,0 млрд.рэндов, когда в 2015 году было зафиксировано абсолютное значение притока в 72,3 млрд.рэндов.

Прямые иностранные инвестиции южноафриканских компаний за рубеж в четвертом квартале 2016 года выросли до 19,5 млрд.рэндов с 1,4 млрд.рэндов в третьем квартале 2016 года (прирост 292%), что было связано с увеличением доли южноафриканского бизнеса в своих дочерних и аффилированных зарубежных предприятиях. В свою очередь, увеличение южноафриканских инвестиций в зарубежный акционерный капитал было связано с приобретением одним из южноафриканских фармацевтических предприятий зарубежного производителя. Несмотря на устойчивый рост потоков прямых иностранных инвестиций в последнем квартале 2016 года, в общем и целом по итогам 2016 года зафиксировано снижение интереса инвесторов из ЮАР к прямым зарубежным вложениям на 49,7 млрд.рэндов в 2016 году, однако на фоне более заметной отрицательной динамики 2015 года (минус 73,2 млрд.рэндов) это может быть воспринято как предпосылка к положительным тенденциям в последующем.

В четвертом квартале 2016 года, южноафриканские бенефициары продали иностранных портфельных активов на сумму 80.5 млрд.рэндов, При этом в третьем квартале ограничились лишь приобретением на сумму 19,2 млрд.рэндов. Снижение портфельных активов за рубежом было связано с выплатой южноафриканскими

акционерами дивидендов после приобретения третьей стороной их зарубежного предприятия (сделка произошла в секторе алкогольных напитков, подробности в открытых источниках не раскрываются). Всего в 2016 году южноафриканские инвесторы продали зарубежных портфельных активов на сумму 100,7 млрд.рэндов в 2016 году по сравнению с 1,5 млрд.рэндов в 2015 году.

Выбытие, связанное с прочими зарубежными инвестиционными активами, в четвертом квартале 2016 года составило 17,5 млрд.рэндов, после показателя третьего квартала 22,5 млрд.рэндов, это было связано с увеличением депонирования финансовых средств южноафриканскими банками в банках за рубежом, а также за счет предоставления южноафриканским частным сектором кредитов компаниям нерезидентам. В целом за 2016 год убытие по прочим иностранным инвестициям составило 22,2 млрд.рэндов, по сравнению с зафиксированным в 2015 году притоком в размере 46,8 млрд.рэндов.

Динамика накопленных инвестиций приведена в **приложении 7.3.**

4.3. Основные итоги инвестиционного сотрудничества Российской Федерации с ЮАР.

4.3.1. Основные направления и итоги инвестиционного сотрудничества с Россией.

По оценке Торгпредства, в 2016 году основным направлением российских инвестиций в Южно-Африканскую Республику оставалась горнодобывающая отрасль. Южноафриканские инвестиции в РФ, в свою очередь имели более широкую секторальную направленность и были сосредоточены в фармацевтике, целлюлозно-бумажной промышленности, пищевой промышленности, машиностроении, телекоммуникациях и также в горнодобывающей отрасли.

Объем прямых иностранных инвестиций из РФ в ЮАР по данным ЦБ РФ на 01.10.2016 составил 33 млн.долларов США, прямые инвестиции из ЮАР в РФ в том же периоде по данным ЦБ РФ составили 20 млн.долларов США.

Данные официальной статистики ЦБ РФ сильно расходятся с данными осуществляемого Торгпредством оперативного мониторинга информации в СМИ ЮАР и России, согласно которым на 31.12.2016 г. общий накопленный объем

инвестиций ЮАР в России составил 4456,3 млн.долларовСША. Приводимые в официальной статистике ЦБ РФ данные, очевидно, учитывают взаимные инвестиционные потоки непосредственно между резидентами России и ЮАР. В то же время в практике международной инвестиционной деятельности многих корпораций широко распространена такая ситуация, когда технически инвестиции от имени инвестирующей компании, зарегистрированной в одной стране, производятся какой-либо аффилированной с ней компанией в рамках холдинга, не являющейся резидентом страны регистрации компании или холдинга, от имени которого осуществляются инвестиции. По-видимому, в том числе и этим объясняются значительные объемы инвестиционной деятельности между Россией с одной стороны, и, например, Кипром, Британскими Виргинскими островами, с другой. В этой связи зарегистрированные показатели официальной статистики по объемам инвестиций между Россией и ЮАР не отражают реальной ситуации, а учет изменений их объемов к предыдущему периоду не имеет большого субстантивного значения для оценки инвестиционного сотрудничества между Россией и ЮАР.

4.3.2. Информация о российских инвестиционных проектах и перспективах деятельности российских компаний на рынке ЮАР.

Структура основных инвестиционных проектов с российским капиталом выглядит следующим образом:

1. **ГК «Ренова».** Южноафриканская компания «Renova Manganese Investments (Pty) Ltd», являющаяся 100% дочерним предприятием российской компании ГК «Ренова», в 2005 году с южноафриканской компанией «Majestic Silver Trading 40 (Pty) Ltd» создали совместную компанию «United Manganese of Kalahari» для реализации проекта разведки и добычи марганцевой руды в пустыне Калахари. Эта совместная компания занимает четвертое место в мире по объемам производства марганцевой руды.

В 2008 году российско-южноафриканский консорциум United Manganese of Kalahari (UMK) с участием ГК «Ренова» построил первую очередь марганцевого рудника в Калахари (планируемый объём инвестиций, включая строительство завода ферросплавов – свыше 350 млн.долл.США). Проектная мощность первой

очереди рудника – 1,4 млн. тонн руды в год. Строительство второй очереди было завершено в 2013 году, и рудник вышел на уровень добычи 3,5 млн. тонн руды в год. УМК стал крупнейшим рудником в Африке и занимает 3-е место в мире по объёму добычи и экспорта марганцевой руды.

В г. Курумани (провинция Северный Кейп) продолжает успешно развиваться важный социальный проект - Центр профессиональной подготовки для местного населения, учреждённый в 2006 году совместно ГК «Ренова» и Консорциумом «Юнайтед Мэнгениз оф Калахари». В 2007 году ГК Ренова приобрела предприятие Transalloys, выпускающее концентрат марганцевой руды. Проведена модернизация завода, позволившая увеличить его производительность на 45% (производит до 170 тыс. тонн силикомарганцевых сплавов). В 2016 году ГК «Ренова» приступила к проработке вопроса строительства собственной угольной ТЭС мощностью порядка 100-150 МВт для нужд завода. Реализация проекта планируется в рамках тендерной процедуры с обязательным приглашением российских генподрядчиков и производителей оборудования.

В ближайшее время группа планирует совместно с одной из отечественных инжиниринговых компаний принять участие в конкурсе по реализации проектов строительства геотермальных электростанций мощностью 5 ГВт. Африканские геотермальные проекты предусматривают использование энергоустановок мощностью от 70 до 100 МВт. При этом для производства геотермальной турбины на 70 МВт можно использовать российскую платформу на 100 МВт. В настоящее время конструкторское бюро группы работает над проектированием геотермальной турбины, адаптированной под конкретные условия африканских стран с использованием соответствующих материалов и защитных покрытий.

2. Компания с российскими активами «Evraz plc» в 2007 году приобрела пакет акций (85%) южноафриканской металлургической компании «Highveld Steel and Vanadium», являющейся второй по величине компанией, производящей ванадий, чугун и сталь в ЮАР.

В августе 2014 года «Evraz plc» объявило о планах продажи 34% владения южноафриканской компании «Macrovest 147 Proprietary Limited» за 289 млн. рэндов

(27,2 млн.долл.США). У российской компании останется 51% акций. В 2010 году имя компании было заменено на «Evraz Highveld Steel and Vanadium Limited».

В апреле 2015 года компания объявила о прекращении своего листинга на Йоханнесбургской фондовой бирже в связи с финансовыми трудностями и об отмене планов по продаже части своих активов «Macrovest 147 Proprietary Limited». В настоящее время российская компания владеет 85,15% активов.

С начала 2016 года предприятие было фактически на грани банкротства и ликвидации после срыва сделки о его продаже, а министерство труда приостановило проведение выплат пособий на профпереподготовку. Два российских директора покинули правление компании. Тем не менее, в декабре 2016 года EVRAZ Highveld Steel and Vanadium заявила о подписании с ArcelorMittal South Africa (Amsa) контракта на производство продукции и планирует возобновить работу прокатного завода для сортовой стали, работа которого была остановлена после решения о санации предприятия 2015 году.

3. ОАО «Северсталь». ОАО «Северсталь» в 2010 году приобрело 33% акций южноафриканской компании Iron Mineral Beneficiation Services (IMBS), являющейся разработчиком технологии Finesmelt по производству металлопродукции из измельченной железной руды и энергетического угля. Конечный продукт IMBS – металлизированные брикеты с содержанием железа более 90%, которые являются прямым заменителем лома в металлургическом производстве. Первый коммерческий завод по производству железорудного концентрата в южноафриканском городе Палабора (провинция Лимпопо) пущен в эксплуатацию. Партнерами рассматривается вопрос о тиражировании отработанных на заводе в Палабора технологий на других южноафриканских предприятиях.

В планах компании привлечение инвестиций для строительства еще 10 производственных комплексов с доведением общей мощности производства металлизированных брикетов до 500,0 тыс. тонн в год. Как ожидается, эта цель будет достигнута через два года.

4. ГК «Норильский никель». Российская компания в результате сделок с канадской компанией «LionOre Mining International Ltd» по ряду зарубежных

активов (ЮАР, Австралия) в 2007 году приобрела активы в проекте «Nkomati Nickel».

Проект представляет собой разработку карьера и шахты по добыче медно-никелевых руд, и обогатительную фабрику. Этот проект является единственным в ЮАР предприятием по добыче первичного никеля. Объем добычи составляет 1,2 млн. тонн руды в год. Кроме никеля на рудниках добываются и другие попутные металлы. В первом полугодии 2014 года на руднике было добыто 6,0 тыс. концентрата никеля.

Партнером российской компании по проекту «Nkomati Nickel» является южноафриканская компания «African Rainbow Minerals». 50% акций принадлежит ГК «Норильский Никель», остальные 50% компании «African Rainbow Minerals». По оценкам, за время с момента приобретения проекта Российская компания вложила в рудник около 200 млн.долл.США.

В октябре 2014 года руководство российской компании объявило о заключении сделки по продаже своих африканских активов ботсванской государственной компании «BCL Limited». Активы включают 50% долю в проекте «Nkomati Nickel» и 85% долю в проекте «Tati Nickel Mining Company» в Ботсване. Сумма сделки, как оценивается, составляет 337 млн.долл.США.

В апреле 2015 года ГК «Норильский Никель» подтвердил завершение сделки по продаже активов в Ботсване компании «BCL Limited». Информации по закрытию сделки по продаже «Nkomati Nickel» официально пока не поступало. По результатам 2016 года, сделка так и не была закрыта, из-за отказа покупателя. В настоящее время компания занимается поиском потенциальных покупателей.

5. ОАО «Вертолеты России» В Йоханнесбурге в 2013 году в ходе визита Президента Российской Федерации В.В. Путина в Южно-Африканскую Республику, был официально открыт центр технического обслуживания и ремонта вертолётной техники (ОАО «Вертолётны России» и ОАО «ОПК «Оборонпром») для обслуживания эксплуатируемой и поставляемой в страны континента российской вертолётной техники типа Ми-8/17. Комплекты оборудования для оснащения центра поставлены, смонтированы и установлены, персонал обучен. Южноафриканский

партнер аккредитован для проведения технического обслуживания и ремонта вертолётной техники. АО «Вертолёты России» прорабатывается вопрос совместного обслуживания с южноафриканской стороной парка МИ-171Е кенийских ВВС.

В ходе, состоявшейся в сентябре 2016 г. в Претории международной выставки авиакосмической и оборонной техники и технологий АО «Вертолёты России» подписало с южноафриканским партнером дорожную карту по совместным маркетинговым действиям, направленным на продвижение российской вертолетной техники в странах Африки к югу от Сахары.

V. Основные направления государственной политики в сфере малого и среднего предпринимательства

5.1. Современное состояние и меры государственной поддержки малого и среднего предпринимательства в ЮАР.

На VIII саммите БРИКС (15-16 октября 2016, Гоа, Индия) было отмечено, что микро-, малое и среднее предпринимательство (ММСП) способствует расширению возможностей занятости со сравнительно меньшими капитальными издержками и созданию предпосылок для индивидуальной трудовой деятельности в сельских и слаборазвитых регионах. ММСП, таким образом, содействует обеспечению справедливого распределения благосостояния в национальном и международном масштабе. Руководители стран БРИКС согласились вести работу в целях обеспечения более глубокой интеграции ММСП в региональные и глобальные производственно-сбытовые цепочки.

Закон «National Small Business Act, 1996¹²²» (№102 от 1996 г.) выделяет несколько категорий малого бизнеса в ЮАР: средний, малый, очень малый и микро. Разделение осуществляется как по количеству занятых, так и объему годового оборота. Причем, в разных отраслях экономики критерии отнесения к одной и той же категории могут быть разными. Так, в сельском хозяйстве к средним будут отнесены предприятия с количеством занятых менее 100 человек и оборотом менее

¹²² http://www.thedti.gov.za/sme_development/docs/act.pdf

4 млн.рэндов. В горнодобывающей промышленности – менее 200 человек и менее 30 млн.рэндов.

Согласно данным опубликованного в 2016 году обзора «The Small, Medium And Micro Enterprise Sector Of South Africa¹²³» количество малых предприятий в ЮАР оценивается на уровне 2,5 млн.единиц.

В ЮАР головным государственным органом, призванным координировать условия государства по содействию малому и среднему бизнесу, первоначально было определено Министерство торговли и промышленности ЮАР. В настоящее время большинство функций передано Министерству развития малого бизнеса (DSBD)¹²⁴, выделившемуся из Министерства торговли и промышленности в 2015 году.

В соответствии с «Белой книгой по национальной стратегии развития и продвижения малого бизнеса в ЮАР¹²⁵» было создано несколько институтов, призванных оказывать широкий спектр ключевых услуг, включая финансовые и не финансовые услуги поддержки малому бизнесу.

Агентство финансирования малого бизнеса (Small Enterprise Finance Agency) было создано в 2012 году путем слияния нескольких финансовых структур (Южноафриканский фонд «South African Micro Apex Fund», компания «Khula Enterprise Finance Ltd» и финансовые подразделения Корпорации индустриального развития «IDC»). Мандат SEFA распространяется на содействие созданию, развитию и росту малого, среднего и микробизнеса, что ведет к росту занятости населения и снижению бедности. Если прежние структуры оказывали консолидированную с другими организациями финансовую помощь малым предприятиям, то SEFA работает напрямую с руководителями и собственниками малого и среднего бизнеса. Агентство имеет 9 региональных отделений.

Агентство развития малого бизнеса (Small Enterprise Development Agency). Агентство было создано в декабре 2004 года на основании федерального закона о

¹²³

<http://www.seda.org.za/Publications/Publications/The%20Small,%20Medium%20and%20Micro%20Enterprise%20Sector%20of%20South%20Africa%20Commissioned%20by%20Seda.pdf>

¹²⁴ The Department of Small Business Development -<http://www.dsbd.gov.za/>

¹²⁵ White Paper on National Strategy for the Development and Promotion of Small Business in South Africa, март 1995 г

малом бизнесе (National Small Business Amendment Act) и в 2015 году передано в подчинение DSBD. Агентство призвано претворять в жизнь политику государства в отношении малого бизнеса, разрабатывать и применять стандартные и общие национальные подходы к развитию малого бизнеса, координировать финансовую помощь малому бизнесу, оказываемую различными государственными структурами.

Поддержка малого бизнеса этим агентством осуществляется через сеть представительств в регионах страны совместно с другими заинтересованными структурами. Через это агентство оказывается так называемая «нефинансовая» помощь. Также на это агентство возложена задача реализации государственных программ на приоритетных направлениях.

В структуре Агентства насчитывается 43 региональных отделения, 18 передвижных офисов, 48 электронных киосков, 3 информационных центра, 12 центров по развитию предпринимательства, 42 бизнес-инкубаторных центров и 47 «точек доступа».

Национальный фонд экономического развития (National Empowerment Fund, NEF) был учрежден специальным федеральным законом National Empowerment Fund Act, 1998. Среди задач, для решения которых был создан этот институт, выделяется оказание как финансовой, так и нефинансовой помощи чернокожему населению страны, занятому в экономической деятельности по программам В-ВБЕЕ. Фонд работает на таких направлениях, как предоставление преференций при государственных закупках, расширение доступа чернокожего населения к приобретению активов, трансформации менеджмента и т.п.

Фонд в своей работе активно сотрудничает с другими финансовыми институтами развития по программам ДТИ в рамках Политики индустриального развития (Industrial Policy Framework).

Кроме того, реализуется ряд программ под эгидой других правительственных и негосударственных организаций.

Таблица. Меры поддержки малого и среднего бизнеса, реализуемые в Южно-Африканской Республике

Администратор программы	Наименование программы	Краткое описание
<p>Министерство развития малого предпринимательства (The Department of Small Business Development) http://www.dsbd.gov.za</p>	<p>Black Business Supplier Development Programme</p>	<p>Программа развития поставщиков. В рамках программы предприятиям с опытом работы более одного года и оборотом от 250 тыс. до 35 млн. рэндов, может быть выделен грант в размере до 1 млн. рэндов на принципе софинансирования. Из них 80% может быть потрачено на приобретение инструментов, машин и оборудования (доля собственных вложений 50%). 20% - на цели развития, обучение, маркетинг и продвижение продукции.</p>
	<p>Co-operative Incentive Scheme</p>	<p>Программа содействия созданию кооперативов чернокожего населения. Содействие оказывается в виде 100% гранта на цели создания и развития кооператива, что позволяет повысить жизнеспособность и конкурентоспособность этой структуры, снижая издержки ведения бизнеса чернокожим населением. Максимальный размер гранта – 350,0 тыс. рэндов. Грант может быть потрачен на финансирование разработки ТЭО, ведение бизнеса, улучшение производственного процесса, повышение производительности труда, закупку нового оборудования</p>
	<p>Youth Enterprise Development Strategy</p>	<p>Стратегия утверждена в 2013 году и рассчитана до 2023 года. Адресована гражданам в возрасте от 15 до 35 лет и включает в себя 9 программ финансового и нефинансового характера, регионального и национального уровня и:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Конкурс молодых предпринимателей (Youth Entrepreneurship Competition Awards) 2. Катализатор отраслевых молодежных проектов (Sector-Specific Youth Catalytic Projects),

		<p>3. Программа популяризации сектора услуг для молодых предпринимателей (National Youth Service Programme),</p> <p>4. Программа трудоустройства и профориентации молодых специалистов (“Take a young person to work” Programme),</p> <p>5. Программа финансирования молодежного предпринимательства (Youth Entrepreneurship Collateral Fund),</p> <p>6. Программа баз данных и исследований молодежного предпринимательства (Youth Entrepreneurship Data System and Research Programme),</p> <p>7. Программа повышения осведомленности и поощрения молодых предпринимателей (Youth Entrepreneurship Promotion and Awareness Programme)</p> <p>8. Бизнес-инкубатор для молодых предпринимателей (Business Incubation for Young Entrepreneurs)</p> <p>9. Программа поддержки бизнес развития молодых предпринимателей (Business Development Support Services for Youth Enterprises)</p>
<p>Министерство торговли и промышленности (The Department of Trade and Industries) https://www.thedti.gov.za/</p>	<p>Strategic Partnership Programme</p>	<p>Программа направлена на:</p> <ul style="list-style-type: none"> - поддержку политики по вовлечению чернокожего населения в экономическую деятельность ВБЕЕ, - стимулирование крупных организаций частного и государственного секторов к привлечению предприятий малого сектора в качестве субподрядчиков и поставщиков продукции и услуг
	<p>Схема кредитного страхования Агентства по финансированию малого бизнеса ЮАР (Small Enterprise Finance Agency Credit Indemnity Scheme)</p>	<p>Программа представляет собой схему государственного страхования займов на нужды малого и среднего предпринимательства. В программе участвуют крупные коммерческие банки ЮАР: Nedbank Ltd, ABSA Bank Ltd, First National Bank Ltd, Standard Bank of South Africa Ltd. Согласно данной программе банки</p>

		могут предоставлять кредиты малому и среднему бизнесу в размере от 10 тысяч до 3 млн. рэндов, невыплаты по которым попадают под программу страхования, осуществляемую на практике Министерством торговли и промышленности ЮАР.
	Программа небанковского розничного финансового посредничества (The non-bank: Retail Financial Intermediaries)	Основной задачей программы является создание и поддержка частных микро- финансовых организаций специализирующихся на предоставлении займов для предприятий малого бизнеса. Микро-финансовые организации проходят систему сложного отбора и аккредитации в Агентстве по финансированию малого бизнеса ЮАР
	Национальная программа обновления фондов (The National Empowerment Fund Programme)	Программа предоставляет широкий спектр финансовых и страховых услуг для чернокожего малого и среднего бизнеса.
	Технологии для женщин – предпринимателей (Technology for Women In Business) http://www.twib.co.za/	В рамках программы предприятия находящиеся под управлением женщин, получают поддержку в части доступа к актуальным технологиям, помощь в их внедрении, а так же научно-технические и инновационные интервенции
	Программа содействию закупкам под эгидой Национального агентства развития малого бизнеса (The Small Enterprise Development Agency National Procurement Programmes)	Программа консультационной и технической поддержки. Цель программы обеспечить доступ среднего и малого бизнеса к различным тендерам в государственном и частном секторе, оказание поддержки в подготовке тендерной документации и соблюдении установленных требований и процедур. Оказание консультационной и информационной поддержки по исполнению контрактных обязательств в случае победы предприятия–участника программы

	<p>Программа наставничества Агентства по финансированию малого бизнеса ЮАР (Small Enterprise Finance Agency Mentorship Programme)</p>	<p>Основной задачей программы является помощь малым и средним предприятиям в оценке возможных кредитных рисков, а так же в предоставлении докредитных и посткредитных услуг, т.е. вся необходимая информационная и консультационная помощь в получении кредита или ссуды и консультации по успешному использованию и распределению уже полученных заемных финансовых средств</p>
<p>Министерство науки и технологии (Department of Science and Technology)</p>	<p>Передача технологий для социально значимых программ (Technology Transfer for Social Impact Programmes)</p>	<p>Первоочередной задачей программы является популяризация инновационных технологий среди компаний малого и среднего бизнеса. Особым приоритетом является продвижение и популяризация инноваций в сельских и труднодоступных районах.</p>
<p>Министерство туризма ЮАР (Department Tourism) https://www.tourism.gov.za/</p>	<p>Программа развития туристического бизнеса (Incentive Programme)</p>	<p>Целями программы являются</p> <ul style="list-style-type: none"> - стимулирование продаж и роста клиентской базы небольших туристических компаний, -повышения уровня обслуживания посетителей в знаковых туристических достопримечательностях, - обеспечение соблюдения стандартов качества и помощь в получении рейтингов, - снижение эксплуатационных расходов и повышение автономности туристических объектов за счет установки возобновляемых источников энергии
<p>Министерство сельского развития и земельной реформы ЮАР (Department of Rural Development and Land Reform http://www.ruraldevelopment.gov.za) и Европейский Союз</p>	<p>Программа Агентства по финансированию малого бизнеса ЮАР по укреплению потенциала земельной реформы (Small Enterprise Finance Agency Land Reform Empowerment Facility)</p>	<p>Целью программы является финансовая поддержка развивающихся малых и средних фермерских хозяйств, а так же передача неиспользуемых пригодных для сельского хозяйства земель заинтересованным хозяйствующим субъектам, и уже ведущим хозяйственную деятельность малым предприятиям для развития бизнеса.</p>

	Программа развития экспортного потенциала для малых предприятий под эгидой Национального агентства развития малого бизнеса (The Small Enterprise Development Agency Exporter Training And Development Programmes)	Целью программы является оказание практической помощи малым и средним предприятиям в приобретении экспортной подготовки и навыков необходимых экспортеру. Обучение теории и практике выхода и закрепления на международных рынках.
Агентство по финансированию малого бизнеса ЮАР (Small Enterprise Finance Agency http://www.sefa.org.za) и частные компании: Anglo American, Checkers, Enablis, FNB	Программа по созданию малых и средних предприятий с долевым участием финансовых организаций (Khula Joint Ventures)	Программа финансовой поддержки малых предприятий на начальном этапе имеющих перспективный бизнес-план. Долевое участие финансовых организаций в капитале предприятия может достигать 90%, также возможно предоставление франшизы на использование собственной торговой марки партнера и производственных технологий на льготных условиях.
Национальный совет по научным и промышленным исследованиям (The Council For Scientific Industrial Research) https://www.csir.co.za/	Программы под эгидой Совета по научным и промышленным исследованиям (The Council For Scientific Industrial Research Development Programme)	Программа нефинансовой поддержки малых и средних предприятий в области предоставления материально-технической базы для проведения перспективных исследований в области производственных технологий.
Национальный исследовательский фонд (National Research Foundation) http://www.nrf.ac.za	Технологии и трудовые ресурсы для промышленности (Technology And Human Resources For Industry Programme)	Программа носит образовательный характер в совокупности с мерами финансовой поддержки. Целью программы является переподготовка и адаптация сотрудников для высокотехнологичных производств
	Программа продвижения технологий (Technology Advancement Programme)	Программа имеет характер патентной, консультационной и финансовой поддержки. Ее представители оказывают помощь разработчикам в части регистрации прав интеллектуальной собственности. в отдельных случаях,

		инвестируют финансовые средства в дальнейшую разработку, выпуск прототипов, внедрение в производство и выход на рынок.
Бюро стандартизации ЮАР https://www.sabs.co.za/	Программа под эгидой Бюро стандартизации ЮАР (The South African Bureau Of Standards Development Programme)	Оказание консультационных услуг по оценке собственно производства и производимых товаров на предмет их соответствия южноафриканским и международным стандартам.
Институт качества ЮАР The South African Quality Institute http://www.saqi.co.za/dnn6/	Программа под эгидой Института качества ЮАР (The South Africa Quality Institute Development Programme)	Проведение консультаций по оценке услуг на предмет их соответствия южноафриканским и международным стандартам.
Агентство по ресурсам наследия ЮАР (South African Heritage Resources Agency) http://www.sahra.org.za/	Программа под эгидой Фонда ресурсов наследия (Heritage Resources Fund Programme)	Предоставление грантов южноафриканским предприятиям в области популяризации исторического наследия ЮАР и торговых марок «Proudly South African», «Brand SA»
Институт повышения производительности труда ЮАР National Productivity Institute Development https://productivitysa.co.za/	Программа под эгидой Института повышения производительности труда ЮАР (National Productivity Institute Development Programme)	Консультационная поддержка по регистрации новых юридических лиц, помощь по вопросам налогообложения, а бизнес-планированию, управленческому и бухгалтерскому учету.
	Программа социального планирования (Social Plan Programme)	Программа имеет как финансовую, так и консультационно-наставническую направленность. Практической целью программы является стабилизация кадровой политики малых и средних предприятий, сохранение текущих рабочих мест, а также финансовая поддержка предприятий с массовыми сокращениями сотрудников в части компенсационных выплат
TechnoServe (некоммерческая)	Программа «TechnoServe	Программа нацелена как на консультацию перспективных

организация со штаб-квартирой в США) http://www.technoserve.org	Programme»	бизнес-единиц, так и на помощь уже действующим малым предприятиям.
---	------------	--

Кроме того, в июне 2016 года Государственное казначейство ЮАР опубликовало проект новых закупочных директив, дающих малому бизнесу и компаниям с участием чернокожего населения преимущественное право на получение заказов в 30% от общего объема госконтрактов, посредством заключения субподрядных договоров. Предложенные директивы также дадут дополнительный вес в поддержке бизнеса чернокожего населения при участии в более крупных торгах. Однако, чернокожее лобби в деловых кругах считает, что принятые нормативные акты недостаточны для экономических преобразований.

Однако, уже в июле Глава офиса по закупкам Казначейства ЮАР Скалк Хуман заявил, что пересмотр законопроекта будет произведен на основе многочисленных заявок руководителей крупных промышленных компаний и госкомпаний ЮАР, обратив внимание на необходимость баланса в закупочных правилах, в связи с ограниченным бюджетом страны. Он отметил, что Казначейство привержено программе по поддержке чернокожего населения, однако в условиях ограниченного экономического роста, необходимо бережливо относиться к затратам.

На этом фоне, система закупок «80-20», предусматривающая при выборе победителя тендера, 80% вклад наименьшей цены и 20% вклад по признаку участия чернокожего населения в бизнесе участника тендера, может быть изменена на «90-10», где вклад наименьшей цены – 90%, а вклад по признаку участия чернокожего населения – 10%. Максимальная стоимость тендеров с применением данной системы также будет увеличена с 1 млн.рэндов до 100 млн.рэндов.

VI. Участие ЮАР в многосторонних международных и региональных экономических организациях, интеграционных и преференциальных торговых соглашениях

6.1. Информация об участии ЮАР в региональных экономических группировках, включая формирование торгового режима, предоставление

преференций участникам торговых соглашений и реализация их в законодательстве ЮАР.

1. **Африканский союз** (African Union, AU) был образован 9 июля 2002 года во время *Ассамблеи глав государств и правительств африканских государств* в Дурбане (ЮАР). Ассамблея глав государств и правительств является верховным органом этой организации. Ассамблея включает глав государств, правительств или их полномочных представителей из 54 стран. Штаб-квартира организации размещается в Аддис-Абебе, Эфиопия.

Очередная 27-я сессия Ассамблея глав государств и правительств состоялась в г.Кигали, Руанда, 10-18 июля 2016 года под лозунгом «2016 – Африканский год прав человека с особенным вниманием к правам женщин». ЮАР была отмечена в этой связи за достижения в экономической номинации, Алжир и Тунис - в социальной и Руанда - в политической.

По словам участников, это был лучший саммит за годы существования Союза.

Участники договорились о введении налога на импорт товаров поступающих в Африку в размере 0,2% для финансирования проектов и программ союза, включая операции по поддержанию мира и безопасности.

Также было объявлено о планах введения Африканского паспорта для жителей Африки, в целях свободного перемещения граждан в рамках континента.

Главы государств и правительств решили создать группу высокого уровня (High Level Panel) включающую по одному выдающемуся представителю от пяти регионов для поддержки скорейшего создания Африканской континентальной зоны свободной торговли. Они также призвали выступать единым фронтом по всем торговым вопросам в переговорах с третьими странами.

Были приняты решения по вопросам безопасности и мира в Бурунди, Ливии и Южном Судане.

2. **Новое партнерство для развития Африки** (The New Partnership for Africa's Development, NEPAD) представляет собой стратегию развития Африки, которая

была принята в октябре 2001 года. Секретариат NEPAD размещен в г. Мидрэнд, ЮАР.

Основной целью создания NEPAD является ликвидация нищеты в странах Африки и вывод стран, как индивидуально, так и коллективно на путь устойчивого развития и процветания, тем самым остановив процесс маргинализации Африки на фоне общемировой глобализации. Центральным пунктом называется сохранение африканской собственности, которая должна продвигаться и развиваться в интересах африканских народов. Также декларируется, что в то время, как принципы партнерства со всеми другими частями мира также важны, подобное партнерство должно базироваться, прежде всего, на взаимном уважении, разделении обязанностей и ответственности.

Агентство по планированию и координации NEPAD было призвано уделять повышенное внимание африканским структурным экономическим трансформациям, оказывать техническое содействие странам-членам AU в вопросе внедрения планового и аналитического подхода в вопросах экономического развития.

19 марта 2015 года между Агентством по планированию и координации NEPAD и Секретариатом САДК был подписан Меморандум о взаимопонимании. Целью этого документа является установление легальной базы для кооперации этих органов, что позволит Агентству оказывать финансовую помощь посредством грантов Секретариату по Программе инфраструктурного развития Африки (PIDA) и создать механизмы, через которые помощь от Африканского банка развития через Агентство по планированию и координации NEPAD и Секретариат САДК будет в полной мере использована для содействия САДК в реализации задач программы PIDA.

Программа PIDA была принята на Саммите в январе 2012 года и является приоритетной программой по инфраструктурному инвестированию в такие важные сектора экономики, как энергетика, транспорт, ИТ и трансграничное перемещение водных ресурсов, и направлена на объединение усилий африканских стран в совместных проектах.

3. Сообщество по развитию Юга Африки (Southern African Development Community, САДК/SADC), созданное в 1980 г. первоначально как Конференция по координации развития Юга Африки (САДКК), в настоящее время объединяет 15 государств (Ангола, Ботсвана, Замбия, Зимбабве, ДРК, Лесото, Маврикий, Мадагаскар, Малави, Мозамбик, Намибия, Свазиленд, Сейшелы, Танзания, ЮАР). Договор о САДК был подписан в Виндхукке (Намибия) в августе 1992 г.

САДК является одним из крупнейших и наиболее влиятельных субрегиональных объединений Африки. Исполнительный секретариат САДК расположен в Габороне (Ботсвана).

Высший орган САДК - Саммит глав государств и правительств (обычно саммиты проводятся ежегодно, но также практикуются внеочередные встречи на высшем уровне), который принимает на основе консенсуса решения по основным вопросам стратегии и тактики действий Сообщества, руководит его рабочими органами, назначает Исполнительного секретаря и его заместителя. Другими ключевыми структурами САДК являются Совет Министров и Парламентский Форум.

Темой 36-го Саммита глав государств и правительств¹²⁶ (30 августа 2016 г., Королевство Свазиленд) стала «Мобилизация ресурсов для инвестиций в устойчивую энергетическую инфраструктуру для промышленного развития САДК и процветания региона¹²⁷».

На Саммите Король Свазиленда Мсвати III был избран Председателем сообщества, а президент ЮАР Дж.Зума – заместителем Председателя сообщества. президент Республики Танзания Дж.П.Магуфули был избран Председателем Органа САДК по политике, обороне и безопасности.

Большое внимание было уделено продолжающимся конфликтам в Африке и высказаны пожелания по установлению мира и стабильности в регионе. Было отмечено ухудшение регионально продовольственной ситуации, из-за засухи в 2015/2016 года регион столкнулся с дефицитом зерна в объеме 9 млн. т, и в

¹²⁶ http://www.sadc.int/files/4914/7274/8383/Communique_of_the_36th_SADC_Summit_Swaziland__31_August_2016.pdf

¹²⁷ Resource Mobilisation for Investment in Sustainable Energy Infrastructure for an Inclusive SADC Industrialisation and for the Prosperity of the Region”.

результате более 39,69 млн. человек нуждаются в продовольственной и прочей гуманитарной поддержке. Саммит апеллирует к региональному и мировому сообществу о продолжении поддержки пострадавшему населению и покрытии дефицита в объеме 2,5 млрд. долларов США.

На саммите был представлен доклад Министерской целевой группы (Ministerial Task Force) по региональной экономической интеграции и с удовлетворением отмечен прогресс в реализации стратегии индустриализации. Отмечена необходимость определения приоритетов и совместных действий по реализации важных инфраструктурных проектов, которые могут служить катализаторами промышленного развития.

С удовлетворением отмечен прогресс в реализации регионального плана развития инфраструктуры (Regional Infrastructure Development Master Plan). Страны-члены настоятельно призывают активизировать свою деятельность в этом направлении.

Отмечено введение в строй генерирующих мощностей в объеме 1700 мВт.

Саммит одобрил соглашение по региональному фонду развития (Agreement on the Operationalization of the SADC Regional Development Fund) и призвал страны-члены срочно ратифицировать документ, с целью мобилизации ресурсов для ключевых региональных проектов и программ.

В представленном на саммите докладе отмечено снижение уровня заражения инфекциями ВИЧ и СПИД, а также расширение зоны покрытия программы по предотвращению передачи инфекций от матери к ребенку (Prevention of Mother to Child Transmission), достигшей 90% региона стран САДК.

Очередной 37-й саммит намечен к проведению в августе 2017 года в ЮАР.

4. Южноафриканский таможенный союз (Southern African Customs Union, SACU).

Южноафриканский таможенный союз был создан в 1910 году и является старейшим в мире действующим союзом такого рода. Союз дважды реорганизовывался: в конце 60-х годов прошлого столетия, когда Ботсвана и Свазиленд получили независимость, и в 1994 году, когда в ЮАР пришло новое

правительство после ликвидации апартеида. В настоящее время членами таможенного союза являются Ботсвана, Лесото, Намибия, ЮАР и Свазиленд. Основная цель данного таможенного союза – беспошлинное перемещение товаров между его членами. Союз также установил единый внешний тариф для импортируемых на его таможенную территорию товаров.

Органы SACU: Совет министров стран-членов, Комиссия таможенного союза, Секретариат, Тарифный комитет, Трибунал таможенного союза и комитеты технического взаимодействия.

В 2002 году было подписано новое Соглашение о таможенном союзе (вступило в силу 15 июля 2004 г.), призванное предоставить большую роль всем странам-членам Союза. До этого момента основная роль отводилась ЮАР.

20 июня 2016 года в Йоханнесбурге (ЮАР) состоялось 3-е совещание совета министров стран членов SACU¹²⁸ с целью обсуждения продвижения планов развития организации, в соответствии с дорожной картой, принятой на Саммите глав государств и правительств (ноябрь 2015 г., Намибия). Министры были проинформированы о проведении двухсторонних консультаций, предпринятых Дж.Зумой в качестве председателя Саммита SACU с главами государств и правительств. В центре внимания были следующие вопросы:

- региональное промышленное развитие;
- обзор соглашения о разделе доходов (Revenue Sharing Arrangement);
- содействие развитию торговли;
- развитие институтов SACU;
- взаимодействие в торговых переговорах;
- торговля услугами.

Министры также согласовали ряд принципов дальнейшего развития.

Министры вновь подтвердили свою приверженность концепции SACU и важность Таможенного союза для своих экономик.

В октябре 2016 года вступило в силу преференциальное торговое соглашение между SACU и Mercosur «Preferential Trade Agreement between MERCUSOR and

¹²⁸ <http://www.sacu.int/docs/pr/2016/pr0620.pdf>

SACU¹²⁹» Notice R1288 (GG 40356 of 21 October 2016¹³⁰).

Также в октябре 2016 года подписано Соглашение об экономическом партнерстве между Европейским союзом и Содружеством развития Юга Африки («Economic Partnership Agreement (EPA) between the European Union and the Southern African Development Community (SADC) EPA Group¹³¹»).

В рамках этого соглашения Ботсване, Лесото, Мозамбику, Намибии и Свазиленду предоставлен свободный доступ на рынок стран Евросоюза. Также Евросоюз полностью или частично отменяет таможенные пошлины на 98,7% товаров импортируемых из ЮАР. Со своей стороны SACU отменяет пошлины на 86% импорта из ЕС.

Указанное соглашение также содержит большое количество «гарантий» или защитных механизмов. Страны EPA могут ими воспользоваться и увеличить ставки ввозных пошлин на импортные товары, если импорт из ЕС увеличивается так сильно или быстро, что угрожает нарушить отечественное производство.

Правила происхождения определяют, какие продукты могут извлечь выгоду от торговых преференций. В SADC EPA они были сформулированы таким образом, чтобы упростить для стран участниц получение выгод от снижения ставок таможенных пошлин ЕС. Это пойдет на пользу, например, текстильной промышленности ЮАР и Лесото, которые зависят от импортной ткани.

Более того, это первое соглашение, которое исключает для ЕС возможность использовать сельскохозяйственные экспортные субсидии.

6.2. Информация о деятельности ЮАР в организациях ВТО и БРИКС.

Всемирная торговая организация (ВТО)

Всемирная торговая организация является единственным международным органом, регулирующим правила международной торговли. Она была основана 1

¹²⁹ <http://www.sars.gov.za/AllDocs/LegalDoclib/Agreements/LAPD-IntA-TradeA-2016-01%20-%20SACU%20Trade%20Agreement%20published%20in%20Notice%20R1288%20GG%2040356%2021%20October%202016.pdf>

¹³⁰ <http://www.sars.gov.za/AllDocs/LegalDoclib/SecLegis/LAPD-LSec-CE-RA-2016-10%20-%20Notice%20R1288%20GG%2040356%20-%202021%20October%202016.pdf>

¹³¹ http://europa.eu/rapid/press-release_MEMO-16-3340_en.htm

января 1995 года и базируется на торговой системе, образованной после окончания Второй мировой войны. С 1948 года торговая система была известна под названием Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ). После успешного завершения Уругвайского раунда переговоров ГАТТ 15 декабря 1993 года ГАТТ была преобразована во Всемирную торговую организацию (ВТО/WTO).

В то время как деятельность ГАТТ была, в основном, сосредоточена на регулировании торговли товарами, ВТО и ее соглашения охватывают торговлю услугами и интеллектуальной собственностью. Правила ВТО являются нормативно-правовой базой для международной торговли. Основной задачей этой организации является обеспечение свободного перемещения торговых потоков между странами с предсказуемыми условиями. Также ВТО выступает площадкой для проведения международных торговых переговоров и органом для разрешения торговых споров.

ЮАР была членом ГАТТ и принимала участие в переговорах Уругвайского раунда. Страна ратифицировала Марракешское соглашение о создании Всемирной торговой организации в декабре 1994 года и, таким образом, является одной из стран-основателей ВТО.

Страны-члены ВТО в ноябре 2001 года в Дохе на министерской встрече запустили процесс новых переговоров, известный как Дохийский раунд переговоров. В принятой на этой встрече декларации в параграфе 2 говорится о том, что большинство стран, входящих в ВТО, являются развивающимися странами и поэтому их интересы, особенно стран с наименее развитой экономикой, будут приоритетом при выработке рабочей программы раунда. В этом контексте большое внимание будет уделяться вопросам улучшения доступа на рынки, разработке сбалансированных правил торговли, принятию программ технической помощи.

В ЮАР головной структурой, отвечающей за взаимодействие с ВТО, является Министерство торговли и промышленности (ДТИ). Это министерство ответственно за выработку и применение национальной переговорной стратегии в ВТО.

На переговорах в рамках Дохийского раунда ДТИ выстраивает работу с развивающимися странами-членами G20 по смещению приоритетов в переговорном процессе ВТО в сторону развивающихся стран, что является сложной задачей, и в

случае достижения видимого прогресса на этом направлении, впервые в истории торговых переговоров такого уровня позволит акцентировать внимание на интересах развивающихся стран.

В 2003 году ЮАР совместно с Бразилией и Индией принимала активное участие в переговорах по правилам ТРИПС и медицине.

ЮАР также играет лидирующую роль в группе развивающихся стран на переговорах с развитыми странами НАМА 11 по вопросам тарифов на промышленные товары.

В августе 2015 года правительство ЮАР приняло решение о присоединении к Консалтинговому центру ВТО в Женеве. Как ожидается, такой шаг позволит ЮАР получать консультационную помощь по вопросам соответствия нормам ВТО тех или иных торговых мер, принятых странами-партнерами ЮАР по торговым операциям, так же как и получать помощь в решении торговых споров. Вместе с тем, практическая работа ЮАР в указанном консалтинговом центре, как это стало ясно из коммуникаций с представителями ДТІ в течение 2016 года сводилась, в основном, к функции наблюдения.

На VIII саммите БРИКС (Гоа, Индия) была подтверждена поддержка многосторонней торговой системы, с центральной ролью ВТО как краеугольного камня, основанной на правовых нормах, открытой, прозрачной, недискриминационной и инклюзивной многосторонней торговой системы, в фокусе повестки дня которого находятся вопросы развития. Главы стран БРИКС отметили рост числа двусторонних, региональных и многосторонних торговых соглашений и вновь заявили, что эти соглашения должны дополнять многостороннюю торговую систему, и призвали стороны соглашений выстраивать работу по укреплению этой системы под эгидой ВТО в соответствии с принципами прозрачности, инклюзивности и совместимости с правилами ВТО.

За отчетный период российской стороной неоднократно принимались попытки наладить двусторонне сотрудничество с представителями Министерства торговли и промышленности ЮАР, в чьей компетенции находятся вопросы ВТО. Предложения Минэкономразвития России по ряду связанных с сотрудничеством в

рамках ВТО вопросов принимаются, рассматриваются, но пока не получают конструктивного ответа, как представляется, из-за ограниченности ресурсов ДТІ по полномасштабному практическому взаимодействию по всему комплексу вопросов в рамках ВТО. По мнению Торгпредства, для представителей ЮАР инструменты ВТО не являются первостепенными по сравнению с двусторонними и региональными многосторонними торговыми соглашениями.

БРИКС

Показатели экспорта между странами-участницами БРИКС, в среднем, начиная с 2010 г., росли на 2,8% ежегодно, сказал министр торговли и промышленности ЮАР Р. Дэвис на саммите БРИКС в Индии. Также министр отметил представленные странами возможности, в рамках БРИКС по созданию цепочек добавленной стоимости и экономических связей между странами.

Международное объединение БРИКС было образовано в 2011 году после присоединения ЮАР к прежде существовавшему союзу в составе Бразилии, Индии, Китая и России (BRIC). Это международное объединение не имеет узкой экономической направленности, и в большей степени является политическим союзом крупных развивающихся стран, которые за счет своих экономик стремятся достичь большего политического влияния в мире.

Очередной VIII саммит стран БРИКС состоялся 15-16 октября 2016 г. в Гоа (Индия). Основой повестке дня саммита были задачи укрепления стратегического партнёрства в БРИКС как одного из ключевых международных объединений, развития многопрофильного сотрудничества в этом формате. Кроме того, на саммите обсуждались актуальные для стран-партнеров вопросы международной политики, повышения стабильности мировой экономики и финансов, совершенствования архитектуры глобального управления.

По итогам саммита лидерами стран БРИКС принят ряд документов, в частности Декларация Гоа и План действий по её реализации.

В декларации Гоа была подчеркнута «важность дальнейшего укрепления солидарности и взаимодействия стран БРИКС на основе наших общих интересов и

ключевых приоритетов в целях последующего усиления стратегического партнерства в духе открытости, солидарности, равенства, взаимопонимания, инклюзивности и взаимовыгодного сотрудничества».

Лидеры стран отметили прогресс в реализации Стратегии экономического партнерства БРИКС и подчеркнули «важность Дорожной карты БРИКС торгово-экономического и инвестиционного сотрудничества стран БРИКС на период до 2020 года. В Декларации также отмечена приверженность стран БРИКС идеям о тесном взаимодействии между механизмами отраслевой кооперации, Контактной группой БРИКС по торгово-экономическим вопросам, Деловым советом БРИКС, Новым банком развития и механизмом межбанковского сотрудничества БРИКС и признании важного значения этих факторов для укрепления экономического партнерства в рамках объединения. Участники саммита приветствовали продолжение осуществления основных экономических инициатив БРИКС, таких как наращивание сотрудничества в области электронной торговли, внедрение системы «одного окна», сотрудничество в сфере защиты прав интеллектуальной собственности, продвижение торговли и развитие микро-, малого и среднего предпринимательства (ММСП), на этих направлениях была сосредоточена практическая деятельность рабочих групп по экономическому сотрудничеству стран БРИКС. В качестве возможных направлений будущего взаимодействия отмечаются нетарифные меры, сектор услуг, стандартизацию и оценку соответствия.

Среди принятых документов следует также отметить положение о Комитете по таможенному сотрудничеству стран БРИКС и меморандумы о взаимопонимании между дипломатическими академиями и по созданию платформы сельскохозяйственных исследований стран БРИКС. Деловому совету БРИКС, было поручено «ускорить разработку и реализацию совместных проектов, которые на взаимовыгодной основе способствуют достижению экономических целей БРИКС».

В последние годы прослеживается тенденция к укреплению экономической интеграции в рамках БРИКС. В частности, в июле 2014 года в г. Форталеза, Бразилия, было подписано соглашение о создании Нового банка развития БРИКС-НБР (New Development Bank), который предназначен для финансирования

инфраструктурных проектов и проектов устойчивого развития в странах-членах БРИКС и других развивающихся странах. Объем оплаченного капитала банка первоначально определен на уровне 10 млрд. долл. США, с возможным последующим увеличением до 100 млрд. долл. США. Штаб-квартира банка размещается в г. Шанхай, Китай, Региональное африканское отделение – в ЮАР.

В начале 2016 года Совет директоров НБР одобрил первые кредиты на проекты в области энергетики на общую сумму 811 млн. долл. США (на долю ЮАР пришлось 180 млн. долл. США).

В ноябре 2016 СМИ сообщили что, НБР рассматривает возможности выдачи займов в индийских рупиях или в другой валюте, как российский рубль или южноафриканский рэнд. По словам президента банка К.В. Каматха, банк хочет открыть надежный канал для удовлетворения локальных потребностей в получении финансирования в местных валютах.

Президент НБР представил доклад о деятельности Банка по итогам первого года его работы на VIII саммите БРИКС.

В итоговой декларации Саммита БРИКС 2016 года отмечено одобрение НБР первого пакета займов предполагающих реализацию проектов в государствах БРИКС в сфере возобновляемой энергетики, выпуск первых «зеленых» облигации в юанях, а также укрепление глобальной сети финансовой безопасности за счет операционализации Пула условных валютных резервов.

В поисках путей по снижению затрат на обслуживание займов и в попытке ослабить влияние «большой тройки» рейтинговых агентств, страны БРИКС объявили об инициативе создания нового кредитно-рейтингового агентства БРИКС с отличной от компаний «Большой тройки» системой комиссий, не зависящей от доходов государства. «Большая тройка» уже подвергалась критике, за присвоение высоких рейтингов высорискованным займам, что, по мнению многих экспертов, спровоцировало финансовый кризис 2008 года.

Для нового рейтингового агентства БРИКС, как считают международные эксперты, будет большой проблемой убедить западных инвесторов в независимости рейтингов от возможностей давления, оказываемого со стороны государств БРИКС.

Со слов экспертов, чтобы завоевать доверие и исключить конфликт интересов при назначении рейтингов, новому агентству потребуется немало времени.

В июне 2016 года СМИ сообщили о создании рабочей группы, изучающей целесообразность и практическую возможность создания агентства. Саммит БРИКС приветствовал рассмотрение экспертами возможности учреждения независимого рейтингового агентства БРИКС, основанного на рыночных принципах, в целях дальнейшего укрепления архитектуры глобального управления.

В Форталезской декларации было признано наличие возможностей для объединения потенциалов рынков страхования и перестрахования стран БРИКС. На прошедшем Саммите было высказано пожелание об ускорении работы по пути налаживания сотрудничества в этом направлении.

В сентябре 2016 года южноафриканское отделение Делового совета БРИКС запустило работу интернет портала (www.bricsbusinesscouncil.co.za). Заявленная цель – стимулировать торговые отношения и наладить диалог между южноафриканскими компаниями и партнерами из стран БРИКС, заинтересованными в ведении бизнеса с ЮАР. Портал специализируется на локальных новостях, освещении возможностей для бизнеса и правительственных программ и проектов, призванных улучшить положение ЮАР в БРИКС. Также портал должен обратить внимание на некоторые проблемы ведения бизнеса и развития торговли между странами БРИКС и дать необходимую информацию и разъяснения по работе отдельных секторов экономики.

Ресурс представляет различные возможности по вовлечению бизнеса и правительств в развитие торговли, что способствует улучшению взаимодействия, лучшему пониманию потребностей рынка и образованию синергии в развитии торговли путем реализации конкурентных преимуществ всех стран-участниц торгового блока.

VII. Статистические приложения

7.1. Данные южноафриканской национальной статистики по основным макроэкономическим показателям.

п/п	Основные экономические и социальные показатели	2015	2016
1	Валовой внутренний продукт (млрд. рэндов, в текущих рыночных ценах)	4013,6	4322,3
2	Валовой внутренний продукт на душу населения (рэнды, в рыноч. ценах)	97039	99018
3	Прирост ВВП (% в рыночных ценах 2010 года)	1,3%	0,3%
4	Индекс промышленного производства (2010 – 100%)	106,6%	107,3%
5	Индекс производства продукции сельского хозяйства (2012- 100%)	98,2%	н.д.
6	Инвестиции в основной капитал (гросс, млн. рэндов, в текущих ценах)	800109	768904
7	Индекс потребительских цен, CPI (2016 - 100%)	92%	97,8%
8	Реальные располагаемые денежные доходы населения (млн. рэндов, в ценах 2010 года)	2927084	1875986
9	Уровень безработицы к экономически активному населению (%)	25,3%	26,5%
10	Дефицит/профицит бюджета (% ВВП, за финансовый год)	-3,2%	-3,4%
11	Международные резервы (млн. долл.)	45787	47356
12	Прочие резервы (резервные фонды, млн. долл.)	1,0	0
13	Курс национальной валюты к долл. США	12,77	14,77
14	Курс национальной валюты к евро	14,16	16,28
15	Внешний долг (gross, на декабрь, млн. долл. США)	134463	142833
16	Внешний долг к ВВП (%)	47,1%	50,1%
17	Учетная ставка национального банка (%)	6,25%	7%

18	Кредиты Всемирного банка, МВФ, ЕЦБ и пр.	н.д.	н.д.
19	Оборот розничной торговли (млн. рэндов, в текущих ценах)	868170	н.д.
20	Товарооборот (млрд. рэндов)	2126	2195,9
21	Экспорт товаров (млрд. рэндов)	1039	1096,3
22	Импорт товаров (млрд. рэндов)	1087	1099,5
23	Экспорт услуг (млрд. долларов)	15,1	14,4
24	Импорт услуг (млрд. долларов)	14,5	14,9
25	Инвестиции в ЮАР (млн. рэндов, прямые, поток)	22614	33541
26	Южноафриканские инвестиции (млн. долл., прямые, поток)	68246	19476
27	Кредитный рейтинг (по данным агентства Standard & Poors)	BBB-/негат.	BB+/негат.

7.2 (а). Данные южноафриканской национальной статистики по объемам и структуре внешней торговли товарами за отчетный период в сравнении с предыдущим годом.

(в тыс. рэндов)

Код ТН ВЭД	Экспорт		Импорт	
	2015 год	2016 год	2015 год	2016 год
01	888 052,11	912 911,09	1 878 754,35	1 497 505,00
02	3 661 859,34	4 130 478,35	7 041 306,19	7 805 048,10
03	5 305 106,09	6 493 956,27	2 862 133,86	3 623 930,90
04	3 226 924,37	3 230 380,50	1 931 287,15	1 866 561,77
05	294 225,45	374 498,64	1 203 894,82	1 246 317,84
06	828 544,51	991 818,58	194 708,50	184 571,49
07	2 193 591,36	2 922 082,95	1 245 711,12	1 653 360,24
08	37 121 905,67	42 460 273,56	1 855 434,47	2 082 685,80
09	1 494 483,59	1 680 107,77	2 765 508,45	3 203 107,23
10	4 977 317,61	6 498 400,48	14 153 100,34	20 250 420,83
11	2 358 266,58	2 922 475,66	1 235 744,21	1 425 640,81

12	2 185 826,98	2 510 544,11	2 118 095,33	3 808 027,81
13	118 978,63	190 268,05	361 239,81	370 207,23
14	120 210,86	171 276,88	32 373,01	56 284,14
15	3 251 211,65	4 000 398,55	7 615 322,32	10 034 825,65
16	1 554 085,06	1 806 603,49	2 391 457,13	1 789 820,33
17	3 270 856,62	3 566 343,65	5 222 406,12	6 342 638,11
18	782 607,19	882 387,73	2 109 490,66	1 948 519,52
19	2 798 920,21	3 229 335,72	1 806 736,04	1 903 587,73
20	7 771 461,22	8 276 928,38	2 455 497,82	2 814 173,80
21	5 510 787,72	6 017 891,97	3 976 528,82	4 282 588,10
22	16 288 814,70	17 639 554,01	6 169 172,72	6 484 357,33
23	3 413 373,49	4 636 989,71	5 341 059,22	6 344 303,52
24	3 078 817,31	2 981 101,62	2 379 361,08	3 285 660,90
25	4 938 169,94	5 633 291,95	2 881 607,07	2 701 730,29
26	107 228 667,97	112 410 110,53	2 242 123,71	2 436 889,59
27	99 243 155,40	104 369 879,48	170 328 562,69	147 660 425,61
28	11 759 313,12	10 863 941,62	14 272 965,80	14 174 441,77
29	12 569 157,00	13 202 763,81	18 228 978,54	17 819 150,96
30	5 102 519,26	6 164 398,22	27 640 222,01	27 753 676,63
31	5 403 115,75	4 840 809,46	7 272 782,12	6 157 519,70
32	4 029 788,28	4 201 445,71	5 695 897,32	6 298 404,05
33	7 401 536,24	7 824 929,83	11 472 904,26	13 144 337,13
34	5 314 864,20	5 559 051,25	3 872 268,14	3 988 622,53
35	891 652,73	1 048 349,63	3 049 122,80	3 041 008,99
36	1 365 429,22	1 430 300,47	634 284,12	659 350,67
37	158 473,58	173 606,23	898 045,92	971 926,72
38	13 015 173,23	12 199 939,71	19 850 235,28	20 226 018,21
39	15 569 886,89	17 558 683,62	30 439 902,41	33 069 328,42
40	6 249 879,38	6 320 494,81	14 505 086,48	15 214 769,30
41	3 711 708,86	3 713 981,88	1 253 686,96	1 014 040,70
42	1 177 462,96	1 177 933,00	3 315 013,48	3 316 006,52
43	49 564,68	46 665,16	9 096,43	7 307,05

44	6 352 413,01	6 963 805,75	4 762 912,73	5 080 912,61
45	13 447,56	6 176,90	186 374,84	178 940,23
46	42 768,10	42 154,28	91 013,91	85 977,33
47	10 249 255,82	12 278 059,50	1 358 040,27	1 556 343,05
48	8 366 380,66	8 894 070,78	12 340 740,53	13 131 977,52
49	1 274 997,37	1 309 051,68	2 761 145,88	2 840 271,89
50	39 673,61	29 506,81	60 270,82	53 816,10
51	4 397 226,43	5 258 867,87	571 609,08	805 783,57
52	335 530,92	424 364,02	2 003 205,65	2 126 173,85
53	34 085,92	15 234,77	247 609,89	224 574,12
54	448 637,66	524 939,53	2 880 947,21	3 044 240,82
55	428 043,69	557 212,83	2 550 574,62	2 841 989,42
56	522 581,61	525 140,39	1 619 686,28	1 776 525,87
57	389 700,73	432 569,37	511 627,39	531 189,70
58	170 821,11	192 043,75	732 694,54	704 544,85
59	354 727,31	424 292,83	1 861 754,02	1 977 387,02
60	452 486,31	330 977,99	2 244 295,27	2 322 114,63
61	2 846 657,86	2 900 466,40	10 683 397,73	11 174 107,44
62	2 620 993,59	2 738 008,66	11 375 845,65	12 571 625,10
63	1 840 647,96	1 886 013,64	3 040 986,39	2 872 464,94
64	2 289 948,61	2 334 147,32	11 819 958,33	12 635 926,51
65	212 269,88	199 663,16	770 396,65	831 314,56
66	81 365,33	83 851,56	115 315,21	119 249,80
67	263 847,99	260 788,52	737 304,86	793 950,83
68	1 551 377,54	1 666 990,84	2 961 699,34	3 261 575,67
69	2 184 645,36	2 296 133,47	6 247 135,52	6 634 495,52
70	2 071 562,69	2 225 333,07	3 522 791,42	3 704 736,23
71	188 960 670,50	182 518 536,31	7 818 449,15	11 727 649,77
72	69 964 719,95	77 509 115,34	15 754 984,01	14 608 929,13
73	15 796 761,75	15 836 500,93	14 753 880,92	14 405 575,59
74	7 940 328,56	7 899 560,08	6 817 316,62	5 855 060,66
75	5 442 207,28	4 412 017,27	1 788 044,61	2 833 547,87

76	19 737 407,27	22 231 178,71	7 853 643,34	8 226 303,27
78	300 200,47	312 379,47	541 221,29	489 934,34
79	133 422,93	162 465,93	2 645 469,45	2 374 479,60
80	21 557,65	10 986,46	324 180,01	327 901,70
81	1 517 015,18	1 555 541,05	529 625,38	808 379,48
82	2 145 524,45	2 079 208,04	5 377 386,91	5 320 765,02
83	1 490 655,52	1 466 973,68	3 847 910,84	3 951 670,39
84	73 098 647,53	75 947 910,40	150 784 988,66	150 676 718,84
85	27 232 557,58	26 901 008,80	121 551 591,70	118 763 564,25
86	3 760 716,00	3 516 690,74	9 255 164,96	4 791 260,70
87	117 101 843,73	134 608 476,07	91 376 956,40	84 905 806,90
88	6 946 272,63	7 197 038,05	11 433 406,54	17 112 434,45
89	2 386 940,16	2 499 281,44	1 187 773,36	1 554 318,17
90	8 308 796,77	8 779 302,42	27 577 001,88	29 667 086,88
91	227 754,04	458 991,65	1 634 221,97	1 980 136,44
92	44 164,14	43 860,52	257 900,95	236 481,46
94	5 797 650,03	5 595 501,32	9 872 616,41	10 148 335,32
95	872 725,01	919 814,65	6 103 304,10	6 261 590,55
96	1 858 256,04	2 127 280,82	3 569 820,93	3 821 033,31
97	854 925,15	1 183 536,73	434 112,58	678 707,19
98	15 878,21	5 080,96	79 351 457,44	87 991 572,60
99	6 476 607,19	8 089 940,12	1 413 854,18	1 495 733,79
Всего:	1 035 946 047,29	1 095 935 627,72	1 088 124 727,60	1 098 856 285,82

7.2(б). Данные южноафриканской национальной статистики по объемам и структуре внешней торговли услугами за отчетный период в сравнении с предыдущим годом.

Экспорт

(в млн.рэндов)

Вид услуги	2015	2016
Туристические	105066	н.д.
Транспортные	31410	н.д.
ИТ услуги	7286	н.д.
Финансовые и страховые	13538	н.д.
Сборы, связанные с интеллектуальными пр.	1334	н.д.
Услуги по ремонту и техническому обслуживанию	424	н.д.
Культурные, персональные, рекреационные	2172	н.д.
Другие профессиональные бизнес услуги	30395	н.д.
Прочие	55180	н.д.
Всего экспорт	191656	н.д.

Импорт

(в млн.рэндов)

Вид услуги	2015	2016
Туристические	38103	н.д.
Транспортные	81894	н.д.
ИТ услуги	13359	н.д.
Финансовые и страховые	8171	н.д.
Сборы, связанные с интеллектуальными пр.	21839	н.д.
Услуги по ремонту и техническому обслуживанию	46	н.д.
Культурные, персональные, рекреационные	204	н.д.
Другие профессиональные бизнес услуги	34027	н.д.
Прочие	77646	н.д.
Всего импорт	197643	н.д.
Оборот услуг	389299	н.д.

7.3. Данные южноафриканской национальной статистики за последний пятилетний период, включая отчетный, по объемам и структуре иностранных инвестиций ЮАР¹³².

(в млн. рэндов)

Виды инвестиций	2012	2013	2014	2015	2016
Иностранные инвестиции в ЮАР					
Прямые инвестиции	1390024	1595760	1608652	1970000	1873000
Портфельные инвестиции	1729143	2088845	2575209	2581000	2837000
Финансовые деривативные активы	134705	104724	115220	196000	105000
Прочие активы	413835	500640	635941	796000	726000
Всего:	3667707	4289969	4935022	5543000	5541000
Южноафриканские инвестиции за границу					
Прямые инвестиции	950254	1349855	1691089	2405000	2365000
Портфельные инвестиции	1358150	1749411	1793480	2282000	2055000
Финансовые деривативные активы	135762	118321	115634	220000	103000
Прочие активы	320297	398113	462681	561000	525000
Резервы	430942	520189	568524	714000	684000
Всего	3195405	4135889	4631408	6182000	5732000
Российские инвестиции в ЮАР					
Прямые инвестиции	1,2	1,4	н.д.	н.д.	33 ¹³³
Портфельные инвестиции	0,01	0,001	н.д.	н.д.	н.д.
Финансовые деривативные активы	0,001	н.д.	н.д.	н.д.	н.д.
Прочие активы	1,5	0,8	н.д.	н.д.	н.д.
Всего:	2,7	2,2	н.д.	н.д.	н.д.
Южноафриканские инвестиции в России					
Прямые инвестиции	29196	28054	10703	н.д.	20 ¹³⁴
Портфельные инвестиции	484	524	558	н.д.	н.д.
Финансовые деривативные активы	н.д.	н.д.	н.д.	н.д.	н.д.
Прочие активы	2248	1861	231	н.д.	н.д.
Резервы	н.д.	н.д.	н.д.	н.д.	н.д.
Всего:	31927	30439	11492	н.д.	н.д.

н.д.- нет данных

Источник: Quarterly Bulletin March 2016

¹³² накопленные на конец года¹³³ Данные приведены в млн. долларов США¹³⁴ Данные приведены в млн. долларов США

7.4 Перечень ключевых международных торговых договоров Южно-Африканской Республики

Наименование документа	Тип соглашения	Государства-участники	Основные задачи и условия	Группы товаров
Таможенные союзы				
Southern African Customs Union (SACU)	Таможенный союз.	ЮАР, Ботсвана, Намибия, Лесото, Свазиленд.	Беспошлинное перемещение товаров с общим внешним тарифом на территории SACU.	Все группы товаров.
Соглашения о свободной торговле				
Southern African Development Community (SADC) FTA	Соглашение о свободной торговле.	12 государств членов SADC.	85% ТН ВЭД торгуются беспошлинно, 15% ожидают либерализации.	Большинство товаров.
Economic Partnership Agreement (EPA) between the European Union and the Southern African Development Community (SADC)	Соглашение о свободной торговле.	SADC и Европейский Союз.	Либерализация таможенной пошлины Европейским Союзом для 100% ТН ВЭД для стран членов SADC; по продукции южноафриканского происхождения 98,7% (полностью отменена таможенная пошлина на 96,2% товаров, на 2,5% частично).	Большинство товаров, включая продукты рыболовства и аквакультуры. За исключением вооружений и боеприпасов.

			Либерализация 86,2% продукции производства Европейского Союза в странах SADC (полностью для 74,1% ТН ВЭД, для 12,1% частично). Мозамбик полностью либерализовал 74% ТН ВЭД Европейского Союза.	
Trade, Development and Cooperation Agreement (TDCA)	Соглашение о свободной торговле.	ЮАР и Европейский Союз.	Соглашение касается двусторонней либерализации, квотирования, доступа на рынки между ЕС и ЮАР. Третий раздел TDCA посвящённый доступу на рынки был, был заменен отдельными частями ЕРА, все остальные части соглашения актуальны и работают по сей день.	В основном сельскохозяйственная продукция, продукты питания, вина, аквакультура.
Соглашения о режиме преференций				
SACU-Southern	Преференциальное	SACU и Аргентина,	Снижение таможенного	Более 1000 продуктов

Common Market (Mercosur) PTA	торговое соглашение.	Бразилия, Парагвай, Уругвай.	тарифа на определенные группы товаров.	выбранных странами участниками соглашения.
Zimbabwe/South Africa bilateral trade agreement	Двустороннее преференциальное торговое соглашение.	ЮАР и Зимбабве	Льготные ставки таможенного тарифа, ретроградные скидки и квотирование по оговоренным группам товаров.	Оговоренные группы товаров, в том числе продовольственные товары продукция легкой промышленности, машины и оборудование.
Невзаимные торговые соглашения				
Generalized System of Preferences (GSP)	Односторонний преференциальный режим, в рамках положения ВТО о предоставлении новых возможностей развивающимся странам.	Режим был предоставлен ЮАР следующими странами и интеграционными группировками: ЕС, Россия, Норвегия, Швейцария, Турция, США, Канада, Япония.	Продукты из развивающихся стран могут квалифицироваться для преференциального доступа на рынки развитых стран.	Определенная промышленная и сельскохозяйственная продукция.
Africa Growth and Opportunity Act (AGOA)/ United States Generalized System of Preferences (GSP)	Односторонняя мера поддержки.	Предоставлена в одностороннем порядке США для 39 государств Центральной и Южной Африки.	Преференциальный режим доступа на рынок США продукции произведенной в Центральной и Южной Африке, посредством снижения или отмены	Более 7000 различных товаров, в том числе сельскохозяйственных.

			таможенного тарифа.	
Прочие торговые соглашения				
Trade, Investment and Development Cooperation Agreement (TIDCA)	Совместное рамочное соглашение.	SACU США.	и Подтверждает желание сторон обсуждать, договариваться и подписывать соглашения, касающиеся упрощения требований фитосанитарного контроля и сокращения технических торговых барьеров.	Прямо ТН ВЭД не затрагивает.
Trade and Investment Framework Agreement (TIFA)	Двустороннее соглашение.	ЮАР США.	и Обеспечивает двустороннюю платформу для обсуждения вопросов в рамках AGOA, TIDCA, а также для решения задач сокращения нетарифных торговых барьеров и инфраструктурного сотрудничества.	Прямо ТН ВЭД не затрагивает.
Торговые соглашения находящиеся в работе				
SACU-India PTA	Преференциальное торговое соглашение.	SACU Индия.	и Сокращение ставки таможенного тарифа по выборочным	ТН ВЭД находится в процессе двустороннего

			группам ТН ВЭД.	согласования .
SADC-EAC-COMESA Tripartite FTA	Соглашение о свободной торговле.	Три африканские интеграционные группировки: Southern African Development Community (SADC), Common Market for Eastern and Southern Africa (COMESA) и East African Community (EAC)	Трёхстороннее рамочное соглашение по модернизации региональных экономических сообществ Африканского континента. Создание Зоны свободной торговли, всеобъемлющая рыночная интеграция для государств участников соглашения.	Все группы товаров.